

# Связи с Россией

## тома VII-VIII

*Экономическое, торговое, научное сотрудничество каждой из 100 стран с РФ за последние два года. Эпизоды деятельности тысяч иностранных компаний в РФ и наших – за рубежом. Международные связи 89 субъектов РФ. Межгосударственные экономические связи с их договорно-правовой базой.*

Госкомстат и ГТК дают внешнеторговую информацию по отраслям и товарам. Мы – по конкретным фирмам, по банковским условиям крупных сделок, степени вовлечения в экспортную деятельность ведущих государственных и частных организаций каждой страны. Мы не хуже любого российского губернатора рассказываем о деятельности его правительства в той или иной стране.

Данная книга является лишь малой частью массива обновляемой информации о внешнеэкономических связях России – на сайте [www.polpred.com](http://www.polpred.com).

Связи с Россией, тома VII-VIII. Экономика и связи с Россией в 2003-05гг.

©Г.Н. Вачнадзе, июль 2005. ISBN 5-900034-43-7.

Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Грибков, И. Ермаченков, О. Мишина, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева.

Агентство «Бизнес-Пресс», 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, [info@polpred.com](mailto:info@polpred.com).

Опечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403.

Справочники ПОЛПРЕД  
Совместно с журналом «Коринф» Минэкономразвития РФ. Совет послов  
Ассоциация поддержки инвестиций и торговли  
Москва – 2005г.

## СОДЕРЖАНИЕ

Австрия	Оборонпром с РФ .....	100
<b>Связи с Россией</b> .....	Диалог с Россией.....	103
<b>Инвестиции с РФ</b> .....	Связи с регионами РФ.....	107
<b>Заводы для России</b> .....	Энергетика с Россией .....	109
<b>Связи с регионами РФ</b> .....		14
Ангола	Иордания	
<b>Связи с Россией</b> .....	<b>Связи с Россией</b> .....	109
Аргентина	Иран	
<b>Связи с Россией</b> .....	<b>Связи с СНГ</b> .....	110
	<b>Связи с Россией</b> .....	111
Бельгия	Испания	
<b>Торговля с Россией</b> .....	<b>Связи с Россией</b> .....	113
<b>Доступ ростоваров</b> .....	Отношения с РФ и СНГ .....	114
<b>Инвестиции с РФ</b> .....		28
<b>Связи с регионами РФ</b> .....	Италия	
<b>Статистика</b> .....	<b>Связи с Россией</b> .....	115
	<b>Роситалсовет</b> .....	118
Болгария	<b>Кредиты для РФ</b> .....	121
<b>Связи с Россией</b> .....	<b>Связи с регионами РФ</b> .....	122
	Банковские связи с РФ .....	123
Великобритания	Сельское хозяйство с РФ .....	125
<b>Энергоносители из РФ</b> .....	Металлообработка с РФ .....	127
<b>Сырье из России</b> .....	Авиапром с РФ .....	131
<b>Инвестиции с РФ</b> .....	Промокруга для РФ .....	132
<b>Связи с Россией</b> .....	Связи с Белоруссией .....	134
<b>Диалог с Россией</b> .....	Энергетика с РФ .....	138
<b>Доступ ростоваров</b> .....	Армия с РФ .....	140
	Хайтек с РФ .....	141
Венгрия	Мебель с РФ .....	141
<b>Связи с СНГ</b> .....	Связи с регионами РФ .....	142
<b>Торговля с Россией</b> .....	Отношения с Россией .....	154
<b>Нефть и газ из РФ</b> .....		58
<b>Инвестиции с РФ</b> .....	Канада	
<b>Связи с регионами РФ</b> .....	<b>Антидемпинг с РФ</b> .....	155
<b>Доступ ростоваров</b> .....	<b>Торговля с Россией</b> .....	155
	<b>Инвестиции с РФ</b> .....	158
Вьетнам	<b>Связи с Россией</b> .....	159
<b>Связи с Россией</b> .....	<b>Горнодобыча с РФ</b> .....	160
<b>Инвестиции с РФ</b> .....	<b>Строительство с РФ</b> .....	164
<b>Связи с регионами РФ</b> .....	<b>Рыбные квоты у РФ</b> .....	165
	<b>Нефть и газ с РФ</b> .....	166
Германия	<b>Хайтек с РФ</b> .....	167
<b>Связи с Россией</b> .....	<b>Кредиты для РФ</b> .....	169
<b>Диалог с Россией</b> .....	<b>Металлургия с РФ</b> .....	170
<b>Инвестиции с РФ</b> .....	<b>Выставки с РФ</b> .....	173
<b>Научное партнерство с РФ</b> .....	<b>Связи с регионами РФ</b> .....	174
<b>Связи с регионами РФ</b> .....	Связи с Россией и СНГ .....	175
	<b>Статистика</b> .....	176
Индия	Китай	
<b>Связи с Россией</b> .....	<b>Росимпорт из КНР</b> .....	176
<b>Космос с Россией</b> .....	Новый диалог с РФ .....	179
<b>Энергомашэкспорт от РФ</b> .....	<b>Росэкспорт в КНР</b> .....	182
<b>Нефтегазпром с РФ</b> .....	<b>Рынки для россырья</b> .....	187
<b>Металлургия с Россией</b> .....	Лесные ресурсы .....	187
<b>Фармацевтика для РФ</b> .....	<b>Долги и инвестиции с РФ</b> .....	190
<b>Русские дороги</b> .....	<b>Связи с приграничьем РФ</b> .....	191
<b>Доступ ростоваров</b> .....	<b>Связи с регионами РФ</b> .....	193
<b>Присоединение РФ к ВТО</b> .....	<b>Торговля РФ с Гонконгом</b> .....	195
<b>Участие в тендерах</b> .....	<b>Статистика</b> .....	196
<b>Межправкомиссия с РФ</b> .....		98

Корея		США	
<b>Диалог с Россией</b> .....	197	<b>Госпомощь для России</b> .....	261
<b>Связи с Россией</b> .....	198	<b>Связи с СНГ</b> .....	262
<b>Инвестиции с РФ</b> .....	200	<b>Диалог с Россией</b> .....	263
<b>Связи с регионами РФ</b> .....	201	<b>Инвестиции с РФ</b> .....	264
Куба		<b>Торговля с Россией</b> .....	268
<b>Связи с Россией</b> .....	203	<b>Доступ ростоаров</b> .....	270
Ливан		Банковский диалог с РФ .....	275
<b>Связи с Россией</b> .....	207	Тайвань	
Литва		<b>Связи с Россией</b> .....	277
<b>Транзит с РФ</b> .....	210	Турция	
<b>Связи с Россией</b> .....	212	<b>Связи с СНГ</b> .....	279
<b>Инвестиции с Россией</b> .....	216	Связи с Россией и СНГ.....	283
<b>Связи с Калининградской обл.</b> .....	217	<b>Связи с Россией</b> .....	290
<b>Связи с регионами РФ</b> .....	220	<b>Ростехсодействие</b> .....	292
<b>Выставки с РФ</b> .....	222	<b>Связи с регионами РФ</b> .....	293
Люксембург		<b>Инвестиции с РФ</b> .....	294
<b>Связи с Россией</b> .....	223	<b>Доступ ростоаров</b> .....	295
<b>Статистика</b> .....	224	<b>Транспорт с Россией</b> .....	296
Нидерланды		Украина	
<b>Диалог с Россией</b> .....	225	<b>Связи с Россией</b> .....	297
<b>Инвестиции с РФ</b> .....	226	Финляндия	
<b>Торговля с Россией</b> .....	228	<b>Связи с Россией</b> .....	301
<b>Нефть и газ с РФ</b> .....	228	<b>Инвестиции с РФ</b> .....	302
<b>Связи с регионами РФ</b> .....	231	<b>Кредиты для России</b> .....	305
<b>Банки с Россией</b> .....	232	<b>Связи с регионами РФ</b> .....	306
<b>Агропром с РФ</b> .....	234	Торговля с Россией.....	308
<b>Статистика</b> .....	235	Энергетические ресурсы.....	313
Норвегия		Отношения с РФ .....	313
<b>Связи с Россией</b> .....	237	Партнер – Россия .....	314
<b>Инвестиции с РФ</b> .....	240	Франция	
<b>Связи с регионами РФ</b> .....	242	<b>Связи с Россией</b> .....	317
Польша		<b>Инвестиции с РФ</b> .....	318
<b>Связи с Россией</b> .....	244	«Алкатель» с Россией.....	319
<b>Диалог с Россией</b> .....	245	Чили	
<b>Инвестиции с РФ</b> .....	246	<b>Связи с Россией</b> .....	323
Сербия и Черногория		Швейцария	
<b>Торговля с Россией</b> .....	250	<b>Связи с Россией</b> .....	325
<b>Инвестиции с РФ</b> .....	252	<b>Инвестиции с РФ</b> .....	326
<b>Взаимные расчеты</b> .....	254	<b>Связи с регионами РФ</b> .....	328
<b>Межправкомиссия</b> .....	255	Швеция	
<b>Связи с регионами РФ</b> .....	255	<b>Связи с Россией</b> .....	329
<b>Электроэнергетика</b> .....	257	<b>Инвестиции с РФ</b> .....	332
<b>Нефть и газ из РФ</b> .....	258	<b>Выставки с РФ</b> .....	336
<b>Связи с Россией</b> .....	259	<b>Леспром с РФ</b> .....	337
Словакия		<b>Связи с регионами РФ</b> .....	338
<b>Связи с Россией</b> .....	260	Связи с Россией и СНГ.....	341
		<b>Статистика</b> .....	347
		Япония	
		<b>Торговля с Россией</b> .....	367
		<b>Инвестиции с Россией</b> .....	369
		<b>Связи с регионами РФ</b> .....	373

# Связи с Россией

## Австрия

### Связи с Россией

Торгово-экономические отношения между Россией и Австрией в 2004г. развивались в условиях дальнейшего экономического роста в России, стабильного положения в финансовой и банковской сфере, улучшения условий для предпринимательской деятельности, укрепления международного авторитета России, роста доверия и интереса к сотрудничеству с нашей страной со стороны официальных и деловых кругов Австрии.

Австрия многие годы является важным и надежным торговым партнером Российской Федерации. В 2004г. правительство Австрии, как и прежде, проявляло готовность к конструктивному взаимодействию по вопросам торгово-экономического сотрудничества. Позиция Австрии по вопросам торгово-экономических связей с Россией является устойчивой и предсказуемой и характеризуется, как это неоднократно подчеркивалось в заявлениях представителей Австрии на всех уровнях, стремлением к дальнейшему развитию взаимовыгодного сотрудничества.

В 2004г. основу договорно-правовой базы торгово-экономических отношений между Россией и Австрией составляли, как и прежде, два базовых соглашения. Соглашение между Россией и Австрией о торговле и экономическом сотрудничестве от 8 нояб. 1993г. (вступило в силу с 1 окт. 1995г.) и Соглашение о партнерстве и сотрудничестве между Россией и ЕС от 24 июня 1994г. (вступило в силу 1 дек. 1997г.).

В 2004г. продолжалась работа по совершенствованию и расширению договорно-правовой основы сотрудничества путем подписания документов в отдельных областях сотрудничества, в т.ч. на межведомственном и региональном уровнях; велась работа по согласованию и подготовке к подписанию двустороннего соглашения о поощрении и взаимной защите капиталовложений. Как отмечают официальные и деловые круги России и Австрии, существующая договорно-правовая база в целом обеспечивает необходимые условия для нормального осуществления и дальнейшего развития взаимовыгодных торгово-экономических связей.

Австрия, с учетом ограничений, налагаемых на нее членством в ЕС, поддерживает принятие России в ОЭСР и ВТО, при условии выполнения Россией соответствующих требований, и считает, что членство РФ в этих организациях естественно и необходимо, исходя из ее места и роли в международных торгово-экономических отношениях, а также значительного экономического потенциала.

Австрийская сторона по-прежнему подтверждает готовность продолжать, в рамках своих возможностей, поддерживать интересы России при принятии решений в ЕС и других международных экономических организациях и группировках. При этом австрийская сторона проявляет конструктивный подход к двустороннему диалогу с

российской стороной по проблематике ЕС и постоянно подчеркивает понимание важности России для Европейского Союза как стратегического партнера.

Торгово-экономические отношения между Россией и Австрией в 2004г. складывались в основном в русле устоявшихся форм и структуры деловых связей. На основе предварительных данных Статистического ведомства Австрии, базирующихся на системе статистического учета внешне-торговых операций ЕС Интрастат и Экстрастат, доля России в совокупном товарообороте Австрии в 2004г. составила 1,56% (1,5% в 2003г.), в т.ч. 1,47% (1,36% в 2003г.) в австрийском экспорте и 1,65% (1,69% в 2003г.) в импорте.

Товарооборот между Австрией и Россией, в млн. евро

	2002	2003	2004	% к 2003
Оборот .....	1989	2457	2636	107,3%
Экспорт РФ .....	1032	1323	1369	103,5%
Импорт РФ .....	957	1134	1267	111,7%
Сальдо РФ .....	75	189	102	53,9%

Объем внешней торговли между Россией и Австрией в 2004г. увеличился до рекордной величины 2,64 млрд. евро. Рост взаимного товарооборота составит 7,3%.

Россия поставила в Австрию товаров 1,37 млрд. евро, что на 3,5% выше, чем в 2003г. Основную долю российского экспорта в Австрию составляют как и прежде, нефть и природный газ.

Импорт России из Австрии вырос на 11,7%, 1,27 млрд. евро. Положительное для России сальдо в торговле с Австрией составило 102 млн. евро.

Структура торговли между Россией и Австрией в 2004г. не претерпела существенных изменений и по-прежнему характеризовалась топливно-энергетической сырьевой направленностью российского экспорта и преобладанием готовых изделий в импорте из Австрии. На минеральные продукты в российском экспорте в 2004г. пришлось 81%. При этом рост поставок российского газа и нефтепродуктов по сравнению с 2003г. составил 1,3%. Невысокий рост объемов экспорта российской нефти и газа объясняется ремонтными работами на нефте- и газопроводах в I пол. 2004г.

Будучи сама крупным потребителем российских энергоносителей, Австрия играет важную роль транзитной территории, через которую идет снабжение, в частности газом, стран Западной и Юго-Восточной Европы. В 2004г. через ее территорию было прокачено 37 млрд.куб.м. газа, из которых 5,6 млрд.куб.м. отребителей, а остальное было поставлено потребителям Италии – 20,5 млрд.куб.м., Франции – 8 млрд.куб.м., Венгрии – 1,4 млрд.куб.м., Словении – 0,61 млрд.куб.м., Хорватии – 1,1 млрд.куб.м., Германии – 0,15 млрд.куб.м.

Важной позицией российского экспорта, по-прежнему, остаются цветные металлы. Их удельный вес в экспорте составил 11%. Доля машин и оборудования в российском экспорте в Австрию составила, как и прежде, незначительную величину, а именно около 0,9%.

Из России в Австрию поставлялись также древесина и изделия из нее, химические продукты, черные металлы, металлоизделия, бумага и картон, целлюлоза, мебель и постельные принадлежности, фармацевтические продукты, пластмассы и изделия из них, синтетический каучук, текстильные и швейные изделия, мебель, фотоаппараты, приборы, оружие и боеприпасы, спиртные напитки, рыбопродукты и ряд других товаров.

Россия импортировала из Австрии в основном готовые изделия. Их доля составила около 70% от объема импортных поставок. Импорт австрийских машин и оборудования в Россию в 2004г. вырос на 34,3%, достигнув 588,7 млн. евро. На 12% увеличились поставки продукции австрийской химической промышленности в Россию. При этом доля продукции химической промышленности, в т.ч. каучука, по-прежнему, колеблется около отметки 20,4%.

В Австрии закупались металлургическое, насосно-компрессорное, энергетическое, электротехническое, бумагоделательное, станочное оборудование, электронно-вычислительная техника, оборудование для пищевой промышленности, аудио- и видеоаппаратура, контрольно-измерительные и медицинские приборы, автомобили.

Важными позициями импорта являлись черные металлы и изделия из них, включая прокат и трубы; фармацевтические продукты и лечебные препараты; пищевкусные товары; одежда и обувь; бумага и картон; продукты органической и неорганической химии; лакокрасочные материалы; пластмассы и изделия из них.

Потенциал роста экспорта за счет топливно-энергетического комплекса России практически исчерпан. При этом эффективность топливно-энергетического комплекса держится пока исключительно на высоких ценах на его продукцию на внешнем рынке. Перспектива существенного наращивания объемов и эффективности сырьевого экспорта, даже за счет возможного в дальнейшем переоснащения мощностей топливно-энергетического комплекса представляется маловероятной ввиду ограниченной емкости рынка энергоносителей. В то же время ситуация в производственном секторе не позволяет пока стране выйти не только на современный, но даже и на средний мировой уровень эффективности производства. Без резкого увеличения производства готовой продукции существенное увеличение российского экспорта вряд ли возможно.

Но для налаживания производства продукции высокой степени обработки надо иметь возможность переоснащения предприятий современным оборудованием. В последние годы актуальность привлечения инвестиций приобрела жизненно важный характер для экономики страны, в т.ч. и в связи со стремительным старением основных фондов.

В связи со слабым экономическим ростом стран ЕС и падением курса доллара по отношению к евро инвестиционное сотрудничество между странами Европы и Российской Федерацией вступило в новую фазу развития. Для России сложилась благоприятная ситуация с привлечением инвестиций как из Австрии, так и из Западной Европы в целом. Европейские фирмы активизировали поиск новых рынков для перевода своих производств в страны с дешевой рабочей силой, сырьем и электроэнергией. Однако даже с учетом инер-

ционности европейского рынка можно рассчитывать на весьма непродолжительный период благоприятной инвестиционной ситуации для Российской Федерации – около 2-3 лет. В столь короткие сроки необходимо создать максимальный задел для развития инвестиционного сотрудничества, закрепить представление об экономике России, как о надежном и привлекательном объекте для капиталовложений, сформировать основу для интеграционных процессов, в которых Российская Федерация будет выступать равноправным партнером ЕС. Достижение указанной выше цели является неотложной задачей всех участников инвестиционного сотрудничества, как на федеральном, так и на региональном уровнях. Для решения этой задачи участники инвестиционного сотрудничества должны создать эффективную единую систему поддержки и расширения инвестиционного сотрудничества между Российской Федерацией и странами Европы, важным звеном которой должно стать «Агентство по инвестициям Европейской экономической промышленной палаты» при Торгпредстве РФ в Австрии.

Австрийские фирмы занимают лидирующие позиции и являются крупнейшими инвесторами в ряде сегментов мирового рынка. Австрия входит в первую пятерку крупнейших иностранных инвесторов в экономику стран Центральной и Восточной Европы. Это относится к производству комплектного оборудования для металлургических предприятий, для предприятий химической, целлюлозно-бумажной и энергетической отраслей, выпуску оборудования для защиты окружающей среды, станочного, кранового и электротехнического оборудования, автомобильных двигателей и других комплектующих узлов для автомобилестроения, подъемников и оборудования для оснащения горнолыжных курортов, спортивных товаров, производству стройматериалов и т.д.

Австрийский контрольный банк подтвердил в 2004г. свое намерение совершенствовать выдачу гарантий австрийским фирмам на инвестиционные и экспортные поставки в Россию. Доля таких гарантий в общем объеме данного вида услуг банка составляет 10%.

Активное участие Австрии в интеграционных процессах в рамках Европейского Союза будет оказывать влияние на направления и объемы товарных потоков во внешней торговле Австрии, а также на предпринимательскую деятельность австрийских фирм и банков. Вхождение в ЕС стран Центральной и Восточной Европы будет стимулировать рост австрийской экономики, приведет к заметному увеличению товарооборота Австрии с этими странами, прежде всего соседними. Поток австрийских зарубежных инвестиций будет во все возрастающей степени переориентирован с западноевропейских на восточноевропейские страны.

Россия будет оставаться для Австрии стратегическим торговым партнером, прежде всего как поставщик энергоносителей, и в обозримом будущем. Сегодня реальной альтернативы импорту природного газа из России для Австрии не существует. Усилится значение транзитных поставок природного газа через территорию Австрии. Основу российского экспорта в Австрию в средне- и долгосрочной перспективе будут составлять товары топливно-сырьевой группы. В период до 2006г. существенных изменений в структуре российского

экспорта не произойдет, в 2005-10гг. удельный вес энергетических и сырьевых товаров будет иметь тенденцию к снижению за счет устойчивого роста экспорта готовых изделий, в т.ч. машин и оборудования. Сохранится достаточно высокая динамика роста импорта австрийских товаров при увеличении удельного веса машин и оборудования.

В 2005-10гг. российская экономика начнет работать в условиях присоединения России к ВТО. Снятие тарифных и нетарифных барьеров в торговле неизбежно приведет к обострению конкурентной борьбы на внутреннем рынке и на первом этапе может повлечь за собой ослабление позиций отечественных товаропроизводителей. На этом этапе темпы роста импорта австрийских товаров, прежде всего потребительских, будут существенно превышать темпы роста российского экспорта в Австрию.

Россия приступит к практической реализации преимуществ участия в ВТО в связи с уравниванием в правах российских экспортеров на мировом рынке. Вступление в ВТО явится необходимой предпосылкой привлечения зарубежных инвестиций в обновление и модернизацию отечественного производства, повышения конкурентоспособности российских товаров и ускорения темпов структурной перестройки народного хозяйства. В российском импорте из Австрии будет существенно расти удельный вес основного оборудования, в т.ч. комплектного, при снижении удельного веса потребительских товаров. При этом по мере занятия свободных ниш в экономике новых членов ЕС и дальнейшего улучшения инвестиционного климата в российской экономике австрийский капитал ощутимо усилит экспансию на российский рынок. Дальнейшее укрепление позиций России на австрийском рынке будет базироваться на расширении российского экспорта обработанных товаров и готовых изделий, прежде всего высокотехнологичной и наукоемкой продукции.

Активность австрийских фирм на российском рынке. Производители оборудования для производства бумаги и картона – фирмы «Ленцинг Техник», «Фойт» и ФМВ – продолжали активно сотрудничать с Архангельским целлюлозно-бумажным комбинатом, с АО «Соликамскбумпром», АО «Сегежский ЦБК» и Майкопским предприятием «Картонтара».

Проект модернизации оборудования промывки и сортировки сульфатной целлюлозы при производстве картона стоимостью 5 млн.долл., реализованный в 2004г. между Архангельским целлюлозно-бумажным комбинатом и фирмой «Ленцинг», направлен на увеличение выпуска на российском предприятии высококачественного, пользующегося спросом на мировых рынках, картона. Завершена наладка необходимого австрийского оборудования и начата эксплуатация модернизированного производства.

Поставлены и смонтированы на Усть-Илимском ЦБК пульповые прессы для обезвоживания очищенной пульпы. Состоялся пуск их в эксплуатацию с проведением гарантийных испытаний.

Продолжалась реализация проекта между ЗАО «Картонтара» и фирмой «Фойт» по обновлению размольно-подготовительного отделения в рамках модернизации комбината в г.Майкопе. На это предприятие, а также на Архангельский ЦБК поставлены специальные башмачные прессы, спроектированные совместно фирмами «Фойт» и «Андреас».

В области энергетического оборудования фирма «Фойт» предлагает современные образцы техники, оснащенные системами числового программного управления: на Братской ГЭС в 2004г. продолжалась реализация проекта по переоснащению 18 турбин регуляторами с ЧПУ. Одновременно реализован проект по замене рабочих колес турбин на Усть-Илимской ГЭС. Суммарная стоимость проекта – 40 млн.евро. С минпромэнерго РФ фирма ведет переговоры по поставке насосной станции для г.Краснодара (проект «Красная Поляна»), ориентировочная сумма инвестиций может составить 150 млн.евро.

Применение передовых западных технологий позволяет ряду российских предприятий, таким как Петрозаводский машиностроительный завод, в сотрудничестве с австрийской фирмой «Фойт» на базе совместного предприятия стабильно расширять поставки комплектующих деталей и узлов для бумагоделательного оборудования не только в Австрию, но и в Германию и ряд других стран.

В 2004г. заметно продвинулось создание в г.Саратове (ОАО «Тантал») производства оконных и дверных профилей из поливинилхлорида в развитие ранее реализованного первого этапа проекта, предусматривающего ввод в эксплуатацию экструзионного оборудования для ежегодного производства 10 тыс.т. оконных и дверных профилей из ПВХ для последующего производства современных энергосберегающих окон и балконных дверей из стеклопакетов. Производится наладка и пуск в эксплуатацию 7 производственных линий. Продукция сертифицирована Госстроем России. Организуется система продаж готовой продукции.

Реализация проекта проводится в сотрудничестве с австрийскими фирмами «Грайнер Экструзионтехник» и «Цинциннати Экструзион». В развитие этого проекта между ОАО «Тантал» и указанными выше австрийскими фирмами был подписан Договор о сотрудничестве в организации производства в Саратове экструдеров, инструмента и соответствующего вспомогательного оборудования.

На базе меморандума о взаимопонимании между министерством промышленности, науки и технологии Российской Федерации и Палатой экономики Австрии по развитию сотрудничества в области автомобилестроения (окт. 2002), а также Протокола о дальнейшем сотрудничестве между фирмой АВЛ г.Грац и ГНЦ НАМИ г.Москва, велась работа. В адрес ГКЦ НАМИ и ряда российских автозаводов фирмой АВЛ поставлено различного испытательного и контрольно-измерительного оборудования на 60 млн.долл., в т.ч. 2004г. реализованы контракты на 20 млн.долл.

На комбинате «Северсталь» (Вологодская обл.) фирма «Фест Альпине Индустрианлагенбау» продолжала осуществлять модернизацию доменных печей и монтаж новых современных установок непрерывной разливки стали, а на Новолипецком металлургическом комбинате продолжает реализацию рассчитанного на 2-3г. проекта замены устаревших установок непрерывной разливки стали. Уже заменены две из шести запланированных к замене установок, стоимость каждой из которых составляет порядка 35 млн.долл.

В 2004г. «Фест Альпине Индустрианлагенбау» завершила монтаж установки непрерывной разливки стали Нижнетагильскому металлургическо-

му комбинату в счет контракта на 86 млн.долл. Фирмой «Фест Альпине Индустрианлагенбау» совместно с немецкой фирмой «СМС Демаг» продолжались подготовительные работы по проекту создания на Нижнетагильском меткомбинате производства труб большого диаметра на базе закупаемого «Стана-5000». Реализация проекта стоимостью 1 млрд.долл. позволит сократить закупки за рубежом труб большого диаметра для прокладки газопроводов и является одним из крупнейших инвестиционных проектов по импортозамещению за последние годы.

Австрийской фирмой «Премаберг» завершен проект стоимостью 17 млн.долл. внедрения на нефтеперерабатывающем предприятии «Уфанефтехим» систем очистки промышленных сточных вод и оборудования для переработки нефтешламов буферных прудов. Использование системы очистки позволяет существенно улучшить экологическую ситуацию на предприятии. В развитие проекта партнерами ведется предварительная проработка вопроса создания мощностей по утилизации нефтяного шлама, образующегося в процессе работы этого оборудования.

К концу 2004г. вышло на проектную мощность построенное при сотрудничестве холдинга «Башнефтехим», предприятия «Уфаоргсинтез» и австрийской фирмой «Старлингер» предприятие по производству мешков из полипропилена для упаковки сыпучих грузов и химических продуктов (стоимость проекта – 3,6 млн.долл.).

Созданное российским ОАО «Сода», г.Стерлитамак, и австрийской фирмой «Фердертехник-Кирштетен» совместное предприятие «СодаПрофиСтрой» организовало по новой технологии производство сухих растворимых смесей, применяемых для внутренней и внешней отделки при строительстве и ремонте зданий. Использование продукции СП позволяет существенно сократить сроки строительных работ и повысить качество отделки. Стоимость проекта – 4,5 млн.долл.

Между министерством промышленности, внешних связей и торговли Республики Башкортостан и австрийской фирмой «Менеджмент унд Бератунг» г.Линц продолжается разработка проекта создания совместного предприятия по производству целлюлозы и бумаги на территории республики мощностью 80 тыс.тонн. Реализация проекта рассчитана на 2 этапа: производство бумаги (35 млн.евро) и целлюлозы (159 млн.евро).

Экспорт России в Австрию по товарным группам, в тыс. евро и %

ТН	Доля в % к итогу				в % к ВЭД
	товарной группы	2003	2004	2003	
Всего	1322739	1368570			103,46
01 Живые животные	33	3	0,00	0,00	9,09
02 Мясо и мясные субпродукты	0	37,5	0,00	0,00	3750,0
03 Рыба и рыбные продукты	1742	1668	0,13	0,12	95,78
04 Молоко и молочные продукты	0	0	0,00	0,00	0,00
05 Прочие продукты животного происхождения	832,5	993	0,06	0,07	119,28
06 Живые деревья и другие растения	0	0	0,00	0,00	0,00
07 Овощи	538,5	801	0,04	0,06	148,75
08 Съедобные плоды и орехи	193,5	282	0,01	0,02	145,74
09 Кофе, чай, мате и пряности	111	118,5	0,01	0,01	106,76
10 Хлебные злаки	4,5	6	0,00	0,00	133,33
11 Продукция мукомольно-крупяной промышленности	0	0	0,00	0,00	0,00
12 Масличные семена и плоды	28,5	33	0,00	0,00	115,79
13 Шеллак; камеди; смолы	0	0	0,00	0,00	0,00

14 Растительные материалы для изготовления плетеных изделий	1,5	0	0,00	0,00	0,00
15 Жиры и масла животного или растительного происхождения	0	0	0,00	0,00	0,00
16 Изделия из мяса и рыбы	156	139,5	0,01	0,01	89,42
17 Сахар и изделия из сахара	0	0	0,00	0,00	0,00
18 Какао и продукты из него	0	0	0,00	0,00	0,00
19 Изделия из зерна хлебных злаков, муки, крахмала и молока	201	339	0,02	0,02	168,66
20 Продукты переработки овощей, плодов и орехов	0	84	0,00	0,01	8400,0
21 Прочие пищевые продукты	6	19,5	0,00	0,00	325,0
22 Алкогольные напитки и уксус	874,5	862,5	0,07	0,06	98,63
23 Остатки и отходы пищевкусовой промышленности	0	0	0,00	0,00	0,00
24 Табак и промышленные заменители табака	0	0	0,00	0,00	0,00
25 Соль; сера; земли и камень	4,5	6	0,00	0,00	133,33
26 Руды, шлаки и зола	7326	15559,5	0,55	1,14	212,39
27 Топливо минеральное; нефть и продукты их перегонки	1094909	1099275	82,40	80,32	100,40
28 Продукты неорганической химии	9032	10372,5	0,68	0,76	114,85
29 Органические химсоединения	2889	6202,5	0,22	0,45	214,69
30 Фармацевтические продукты	885	48	0,07	0,00	5,42
31 Удобрения	27	978	0,00	0,07	3622,22
32 Экстракты дубильные и красильные	1,5	0	0,00	0,00	0,00
33 Эфирные масла, парфюмерные и косметические средства	7,5	48	0,00	0,00	640,0
34 Мыло, моющие средства	3	0	0,00	0,00	0,00
35 Белковые вещества, клеи	3	0	0,00	0,00	0,00
36 Взрывчатые вещества	0	0	0,00	0,00	0,00
37 Фото- и кинотовары	9	13,5	0,00	0,00	150,0
38 Прочие химические продукты	31,5	61,5	0,00	0,00	195,24
39 Пластмассы и изделия из них	421,5	349,5	0,03	0,03	82,92
40 Каучук и резиновые изделия	2388	6630	0,18	0,48	277,64
41 Кожевенное сырье и кожа	0	0	0,00	0,00	0,00
42 Изделия из кожи	0	6	0,00	0,00	600,0
43 Натуральный и искусственный мех и изделия из них	40,5	49,5	0,00	0,00	122,22
44 Древесина и изделия из нее	32.304	33522	2,43	2,45	103,77
45 Пробка и изделия из нее	0	0	0,00	0,00	0,00
46 Изделия из соломы и прочих материалов для плетения	0	0	0,00	0,00	0,00
47 Бумажная масса, отходы и макулатура	5.576	10608	0,42	0,78	190,26
48 Бумага и картон и изделия из них	3.410	4086	0,26	0,30	119,84
49 Печатные книги, газеты и другие изделия полиграфической промышленности	13,5	72	0,00	0,01	533,33
50 Шелк	0	0	0,00	0,00	0,00
51 Шерсть	0	0	0,00	0,00	0,00
52 Хлопок	139,5	3670,5	0,01	0,27	2631,18
53 Прочие растительные текстильные волокна	477	2022	0,04	0,15	423,90
54 Химические нити	1,5	0	0,00	0,00	0,00
55 Химические штапельные нити	10,5	3	0,00	0,00	28,57
56 Вата, войлок и нетканые материалы	0	3	0,00	0,00	300,0
57 Ковры	6	6	0,00	0,00	100,0
58 Специальные ткани	3	0	0,00	0,00	0,00
59 Текстильные материалы, пропитанные, с покрытием, дублированные	0	0	0,00	0,00	0,00
60 Трикотажное полотно	0	0	0,00	0,00	0,00
61 Одежда и принадлежности одежды трикотажные	64,5	132	0,00	0,01	204,65
62 Одежда и принадлежности одежды текстильные	3057	2362,5	0,23	0,17	77,28
63 Прочие готовые текстильные изделия	415,5	114	0,03	0,01	27,44

64	Обувь	6	10,5	0,00	0,00	175,0
65	Головные уборы и их части	0	1,5	0,00	0,00	150,0
66	Зонты, трости, хлысты	0	0	0,00	0,00	0,00
67	Обработанное перо, пух и изделия из него	0	0	0,00	0,00	0,00
68	Изделия из камня, гипса, цемента	19,5	24	0,00	0,00	123,08
69	Керамические изделия	1,5	6	0,00	0,00	400,0
70	Стекло и изделия из него	3	34,5	0,00	0,00	1150,0
71	Жемчуг, драгоценные и полудрагоценные камни, драгметаллы	60	57	0,00	0,00	95,0
72	Черные металлы	14714	23758,5	1,11	1,74	161,47
73	Изделия из черных металлов	3818	2529	0,29	0,18	66,25
74	Медь и изделия из нее	2496	2824,5	0,19	0,21	113,16
75	Никель и изделия из него	8036	25039,5	0,60	1,83	311,61
76	Алюминий и изделия из него	114261	79132,5	8,60	5,78	69,26
77	Зарезервирована на будущее	0	0	0,00	0,00	0,00
78	Свинец и изделия из него	0	0	0,00	0,00	0,00
79	Цинк и изделия из него	160,5	0	0,01	0,00	0,00
80	Олово и изделия из него	0	0	0,00	0,00	0,00
81	Прочие недрагоценные металлы	6.546	16122	0,49	1,18	246,29
82	Инструмент, ножевые изделия, ложки, вилки из недраг. металлов	123	93	0,01	0,01	75,61
83	Прочие изделия из недрагоценных металлов	16,5	6	0,00	0,00	36,36
84	Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические приспособления	4694	10249,5	0,35	0,75	218,38
85	Электрические машины и оборудование, их части	840	1156,5	0,06	0,08	137,68
86	Локомотивы ж/д и подвижной состав	124,5	0	0,01	0,00	0,00
87	Средства наземного транспорта, кроме железнодорожного	357	1126,5	0,03	0,08	315,55
88	Летательные и космические аппараты	0	19,5	0,00	0,00	1950,0
89	Суда и другие плавучие средства	0	0	0,00	0,00	0,00
90	Приборы и аппараты оптические, фотографические, измерительные, контрольные	1191	975	0,09	0,07	81,86
91	Часы и их части	9	3	0,00	0,00	33,33
92	Инструменты музыкальные	1,5	0	0,00	0,00	0,00
93	Оружие и боеприпасы	181,5	204	0,01	0,01	112,4
94	Мебель, постельные принадлежности	1985	3175,5	0,15	0,23	160,02
95	Игрушки, игры и спортивный инвентарь	951	391,5	0,07	0,03	41,17
96	Разные готовые изделия	1,5	0	0,00	0,00	0,00
97	Произведения искусства	75	28,5	0,01	0,00	38,0
98	Промышленное оборудование	0	0	0,00	0,00	0,00
99	Прочие товары	0	15	0,00	0,00	1500,0
<b>Импорт России из Австрии по товарным группам, в тыс. евро и %</b>						
Код	Наименование	2003	2004	Доля в% к итогу 2004		
ТН	товарной группы			2003	2004	в% к
ВЭД				2003		
	Всего	1134159	1267278	111,73		
01	Живые животные	846	366	0,08	0,03	43,26
02	Мясо и мясные субпродукты	3.276	6769,5	0,30	0,53	206,64
03	Рыба и рыбные продукты	0	0	0,00	0,00	0,00
04	Молоко и молочные продукты	798	2088	0,07	0,16	
05	Прочие продукты животного происхождения	1,5	0	0,00	0,00	0,00
06	Живые деревья и другие растения	0	0	0,00	0,00	0,00
07	Овощи	148,5	315	0,01	0,02	212,12
08	Съедобные плоды и орехи	144	48	0,01	0,00	33,33
09	Кофе, чай, мате и пряности	15.426	20593,5	1,43	1,63	133,50
10	Хлебные злаки	268,5	2430	0,02	0,19	905,03
11	Продукция мукомольно-крупяной промышленности	330	198	0,03	0,02	60,0
12	Масличные семена и плоды	976,5	1788	0,09	0,14	183,10
13	Шеллак; камеди; смолы	736,5	340,5	0,07	0,03	46,23
14	Растительные материалы для изготовления плетеных изделий	0	0	0,00	0,00	0,00
15	Жиры и масла животного или растительного происхождения	984	87	0,09	0,01	8,84
16	Изделия из мяса и рыбы	2820	1470	0,26	0,12	52,13
17	Сахар и изделия из сахара	285	63	0,03	0,00	22,11
18	Какао и продукты из него	630	852	0,06	0,07	135,24
19	Изделия из зерна хлебных злаков, муки, крахмала и молока	3339	3235,5	0,31	0,26	96,90
20	Продукты переработки овощей, плодов и орехов	4658	3411	0,43	0,27	73,24
21	Прочие пищевые продукты	16662	15666	1,55	1,24	94,02
22	Алкогольные напитки и уксус	1883	6228	0,18	0,49	330,84
23	Остатки и отходы пищевкусовой промышленности	8024	7335	0,75	0,58	91,42
24	Табак и пром. заменители	135	1618,5	0,01	0,13	1198,89
25	Соль; сера; земли и камень	2672	1828,5	0,25	0,14	68,44
26	Руды, шлаки и зола	0	0	0,00	0,00	0,00
27	Топливо минеральное; нефть и продукты их перегонки	244,5	262,5	0,02	0,02	107,36
28	Продукты неорганической химии	1718	2287,5	0,16	0,18	133,19
29	Органические химические соединения	7.121	5619	0,66	0,44	78,91
30	Фармацевтические продукты	159284	181207,5	14,81	14,30	113,76
31	Удобрения	18	18	0,00	0,00	100,0
32	Экстракты дубильные и красильные	10671	13866	0,99	1,09	129,94
33	Эфирные масла, парфюмерные и косметические средства	12312	3654	1,14	0,29	29,68
34	Мыло, моющие средства	1.767	1875	0,16	0,15	106,11
35	Белковые вещества, клеи	1360,5	1489,5	0,13	0,12	109,48
36	Взрывчатые вещества	0	0	0,00	0,00	0,00
37	Фото- и кинотовары	1.628	954	0,15	0,08	58,62
38	Прочие химические продукты	11.576	16684,5	1,08	1,32	144,14
39	Пластмассы и изделия из них	20.259	26569,5	1,88	2,10	131,15
40	Каучук и резиновые изделия	2.861	4368	0,27	0,34	152,70
41	Кожевенное сырье и кожа	63	118,5	0,01	0,01	188,10
42	Изделия из кожи	175,5	648	0,02	0,05	369,23
43	Натуральный и искусственный мех и изделия из них	87	114	0,01	0,01	131,03
44	Древесина и изделия из нее	14210	18915	1,32	1,49	133,12
45	Пробка и изделия из нее	0	0	0,00	0,00	0,00
46	Изделия из соломы и прочих материалов для плетения	1,5	1,5	0,00	0,00	100,0
47	Бумажная масса, отходы и макулатура	0	0	0,00	0,00	0,00
48	Бумага и картон и изделия из них	59765	56526	5,56	4,46	94,58
49	Печатные книги, газеты и другие изделия полиграфической промышленности	7467	13849,5	0,69	1,09	185,48
50	Шелк	89	97,5	0,01	0,01	110,17
51	Шерсть	27	3	0,00	0,00	11,11
52	Хлопок	516	442,5	0,05	0,03	85,76
53	Прочие растительные текстильные волокна	2	79,5	0,00	0,01	5300,0
54	Химические нити	408	484,5	0,04	0,04	118,75
55	Химические штапельные нити	314	207	0,03	0,02	66,03
56	Вата, войлок и нетканые материалы	2799	2830,5	0,26	0,22	101,13
57	Ковры	360	51	0,03	0,00	14,17
58	Специальные ткани	245	186	0,02	0,01	76,07
59	Текстильные материалы, пропитанные, с покрытием, дублированные	2526	4096,5	0,23	0,32	162,17
60	Трикотажное полотно	51	91,5	0,00	0,01	179,41
61	Одежда и принадлежности одежды трикотажные	4065	4452	0,38	0,35	109,52
62	Одежда и принадлежности одежды текстильные	4139	6489	0,38	0,51	156,80
63	Прочие готовые текстильные изделия	755	1272	0,07	0,10	168,59



64	Обувь	8.654	7035	0,80	0,56	81,30
65	Головные уборы и их части	132	205,5	0,01	0,02	155,68
66	Зонты, трости, хлысты	26	51	0,00	0,00	200,0
67	Обработанное перо, пух и изделия из него	0	0	0,00	0,00	0,00
68	Изделия из камня, гипса, цемента	1.971	2838	0,18	0,22	143,99
69	Керамические изделия	3.830	2469	0,36	0,19	64,47
70	Стекло и изделия из него	8.166	7068	0,76	0,56	86,55
71	Жемчуг, драгоценные и полудрагоценные камни, драгметаллы	773	792	0,07	0,06	102,52
72	Черные металлы	11.711	13495,5	1,09	1,06	115,24
73	Изделия из черных металлов	35.421	43347	3,29	3,42	122,38
74	Медь и изделия из нее	1.446	1201,5	0,13	0,09	83,09
75	Никель и изделия из него	69	825	0,01	0,07	1195,65
76	Алюминий и изделия из него	12.323	10869	1,15	0,86	88,20
77	Зарезервирована на будущее	0	0	0,00	0,00	0,00
78	Свинец и изделия из него	14	1,5	0,00	0,00	11,11
79	Цинк и изделия из него	0	0	0,00	0,00	0,00
80	Олово и изделия из него	6	0	0,00	0,00	0,00
81	Прочие недрагоценные металлы	62	82,5	0,01	0,01	134,15
82	Инструмент, ножевые изделия, ложки, вилки из недрагоценных металлов	3768	5527,5	0,35	0,44	146,70
83	Прочие изделия из недрагоценных металлов	3477	16656	0,32	1,31	479,03
84	Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические приспособления	280473	354663	26,08	27,99	126,45
85	Электрические машины и оборудование, их части	109019	136824	10,14	10,80	125,51
86	Локомотивы ж/д и подвижной состав	3488	5029,5	0,32	0,40	144,22
87	Средства наземного транспорта, кроме железнодорожного	26760	52674	2,49	4,16	196,84
88	Летательные и космические аппараты	56	142,5	0,01	0,01	256,76
89	Суда и другие плавучие средства	312	2394	0,03	0,19	767,31
90	Приборы и аппараты оптические, фотографические, измерительные, контрольные	18270	36982,5	1,70	2,92	202,42
91	Часы и их части	3432	4072,5	0,32	0,32	118,66
92	Инструменты музыкальные	359	583,5	0,03	0,05	162,76
93	Оружие и боеприпасы	1962	2344,5	0,18	0,19	119,50
94	Мебель, постельные принадлежности матрасы	22736	21948	2,11	1,73	96,54
95	Игрушки, игры и спортивный инвентарь	109680	79263	10,20	6,25	72,27
96	Разные готовые изделия	6030	618	0,56	0,05	10,25
97	Произведения искусства	44	0	0,00	0,00	0,00
98	Промышленное оборудование	0	0	0,00	0,00	0,00
99	Прочие товары	7124	10734	0,66	0,85	150,68
Товарная структура экспорта России в Австрию, в тыс. евро и %						
Код	Наименование	2003	2004	Доля в% к итогу		2004
ТН	товарной группы			2003	2004	в% к
ВЭД						2003
Всего		1322739	1368570			
01-24	Продовольственные товары и с/х сырье (кроме текстильного)	4722	5387	0,36	0,39	114,07
25-27	Минеральные продукты	1102239	1114841	82,95	81,46	101,14
28-40	Продукция химпрома, каучук	15698	24704	1,18	1,81	157,37
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	41	56	0,00	0,00	137,04
44-49	Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	41303	48288	3,11	3,53	116,91
50-67	Текстиль, текстильные изделия и обувь	4181	8325	0,31	0,61	199,14
71	Драгоценные камни и металлы, изделия из них	77	60	0,01	0,00	78,43
72-83	Металлы и изделия из них	150170	149505	11,30	10,92	99,56

84-90	Машины, оборудование и транспортные средства	7206	13527	0,54	0,99	187,72
68-70,						
91-99	Другие товары	151389	119628	11,39	8,74	79,02
Товарная структура импорта России из Австрии, в тыс. евро и %						
Код	Наименование	2003	2004	Доля в% к итогу		2004
ТН	товарной группы			2003	2004	в% к
ВЭД						2003
Всего		1134159	1267278			
01-24	Продовольственные товары и с/х сырье (кроме текстильного)	62370	74903	5,80	5,91	120,09
25-27	Минеральные продукты	2916	2091	0,27	0,16	71,71
28-40	Продукция химической промышленности, каучук	230573	258593	21,44	20,41	112,15
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	326	881	0,03	0,07	270,51
44-49	Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	81443	89292	7,57	7,05	109,64
50-67	Текстиль, текстильные изделия и обувь	25104	28074	2,33	2,22	111,83
71	Драгоценные камни и металлы, изделия из них	380	773	0,04	0,06	203,56
72-83	Металлы и изделия из них	68295	92006	6,35	7,26	134,72
84-90	Машины, оборудование и транспортные средства	438377	588710	40,76	46,45	134,29
68-70,						
91-99	Другие товары	165332	131939	15,37	10,41	79,80

Топливо-энергетическая сырьевая направленность российского экспорта в Австрию. На минеральное топливо, нефть и продукты их перегонки в российском экспорте в 2004г. пришлось 81%, при этом рост поставок российского газа и нефтепродуктов составил 1,3%.

Удельный вес природного газа составил 63%. Как и в предыдущие годы, поставки газа осуществлялись на базе долгосрочных контрактов, действующих до 2012г. В 2004г. они достигали 90% общего австрийского импорта этого товара и 70% его внутреннего потребления. Важной позицией российского экспорта по прежнему остаются цветные металлы, доля которых составила 11%. На природный газ, нефть и нефтепродукты, а также цветные металлы, вместе взятые, в 2004г. по-прежнему приходилось более 90% российского экспорта в Австрию.

Основными товарами в российском экспорте машин и оборудования были: насосно-компрессорное и подъемно-транспортное оборудование — 1,4 млн. евро; бумагоделательное оборудование — 1,9; энергетическое оборудование — 0,5; электротехническое оборудование — 0,67; приборы и аппараты оптические измерительные, контрольные — 0,97; оборудование для пищевой промышленности — 0,5; котлы, гидравлические двигатели и гидромоторы — 3,2 млн. евро.

Из России в Австрию поставлялись также древесина и изделия из нее, химические продукты, черные металлы, металлоизделия, бумага и макулатура, целлюлоза, синтетический каучук, текстильные и швейные изделия, мебель, фотоаппараты, часы, спиртные напитки, рыбопродукты и ряд других товаров.

Существует реальная возможность увеличения экспорта в Австрию из России металлопроката, пластмасс, стеклопластика, ферросплавов, целлюлозы, газетной бумаги, картона, макулатуры, пиломатериалов, ряда химических продуктов (в т.ч. сероуглерода), пушнины и кожсырья, резинозаготовок, металлокорда, технической сажи, энергети-

ческого угля, кабельной продукции, провода для радиотехнической промышленности и строительства, различных видов переключателей, электрооборудования для ж/д путевого хозяйства, электроламп накаливания и флюоресцентных ламп. Только за счет этих товаров можно было бы увеличить российский экспорт в Австрию дополнительно на несколько процентов.

Определенный интерес могут представлять на австрийском рынке такие товары российского производства как датчики для автоматизации процессов производства и робототехники, станков с ЧПУ, датчики физических величин, элементы маломощных электродвигателей, реле, выключатели, автоматы и их компоненты, высокоемкостные аккумуляторы для систем резервного питания, лазерные диоды, светодиоды, волоконно-оптические модули, резисторы, высокочастотные электрические фильтры, пьезоэлектронные приборы стабилизации и селекции частоты, кварцевые генераторы, ферриты и изделия из них, вибродиагностические приборы, электровакуумные приборы, многоканальные измерительные приборы и системы, программируемые контроллеры, микроэлектронная аппаратура на основе гибриднопленочных технологий, пьезокерамические материалы, радиоизмерительные приборы, осциллографы, мультиметры, частотомеры, анализаторы спектра и т.п.

Доля российского экспорта такого рода продукции по-прежнему минимальна, однако это объясняется относительно пассивной позицией отечественных производителей. Кроме того, наблюдается существенная нехватка структур, оказывающих содействие отечественным экспортерам в продвижении их продукции. Практически все сделки по машинам и оборудованию, как и в предыдущие годы, носили единичный (спорадический) характер, отсутствует регулярность и долговременность во взаимоотношениях между российскими и австрийскими партнерами.

В окт. 2004г. Нижегородским авиастроительным заводом «Сокол», входящим в группу компаний «Каскол», и австрийской авиастроительной фирмой Diamond Aircraft подписан договор по первому этапу производства 23 авиакomпонентов для самолетов серии DA на заводе «Сокол» в России. Изучается возможность изготовления еще 16 наименований подобных компонентов. Стороны достигли соглашения об оценке перспектив совместной разработки и продвижения на внешние рынки нового самолета M-101 Light, представляющего собой облегченную версию многоцелевого самолета M-101 Expedition.

## Инвестиции с РФ

По объему накопленных инвестиций в экономике России среди стран инвесторов Австрия занимает десятое место. Портфельные инвестиции в экономику России в 2004г. составили 20 млн. долл., прямые — 262 млн. долл., прочие — 858 млн. долл. По отношению к пред.г. рост инвестиций составил 1,6%.

В 2004г. по данным Палаты экономики Австрии на российском рынке действовало, в основном в сфере торговли и услуг, 1200 австрийских фирм, 150 из которых имели свои представительства в Российской Федерации, насчитывалось 500 различных предпринимательских структур с полным или частичным участием австрийского капитала.

Накопленный объем австрийских инвестиций в экономику Российской Федерации на конец 2004г. составил 1140 млн. долл. Основная часть инвестиций приходилась на непроеизводственную сферу, где возможен быстрый оборот капитала и объем отдельно взятых вложений капитала сравнительно невелик. Доля производственного сектора в общем объеме австрийских инвестиций в России по-прежнему не превышает 20%.

Наряду со сферой услуг, торговли и общественного питания, австрийских инвесторов по-прежнему привлекали сырьевые отрасли: прежде всего, нефтедобывающая и нефтеперерабатывающая промышленность, а также деревообрабатывающая и целлюлозно-бумажная, легкая и пищевкусовая промышленность, металлургия, строительная индустрия. Достигнутый объем, темпы роста австрийских инвестиций в российскую экономику, а также их структуру, несмотря на очевидные позитивные тенденции, нельзя признать удовлетворительными и отвечающими значительному потенциалу российско-австрийского инвестиционного сотрудничества.

Австрия, наряду с США, Германией, Нидерландами и Францией, входит в первую пятерку крупнейших иностранных инвесторов в экономику стран Восточной Европы. Австрийские инвестиции в страны региона, прежде всего Чехию, Польшу, Венгрию, Словению, Словакию, Хорватию составили в 2004г. 1,5 млрд. евро против 1,8 млрд евро в пред.г. (на объемы инвестиций в восточноевропейские страны сказывается продолжающийся спад в экономике стран ЕС).

В 2004г. на восточноевропейские страны по-прежнему приходилось более 70% всех австрийских зарубежных инвестиций, что свидетельствует о продолжающейся ориентации австрийского инвестиционного капитала на рынки стран с реформируемой экономикой, прежде всего новых стран-членов ЕС. Общий объем австрийских накопленных прямых инвестиций в соседние страны Восточной Европы оценивается на конец 2004г. в 12,5 млрд. евро (в 1995г. 2,5 млрд. евро), из них 30% приходится на инвестиции в Чехию, 25% — в Венгрию, 12% — в Польшу, по 10% — в Словению и Словакию и 11% — в Хорватию.

Объем австрийских накопленных инвестиций в экономику зарубежных стран составляет на конец 2004г. порядка 34 млрд. евро, из них более 40% приходится на страны-члены ЕС, 35% — на восточноевропейские страны.

Австрийские фирмы занимают лидирующие позиции и являются крупнейшими инвесторами в ряде сегментов мирового рынка. В производстве строительных материалов, комплектного оборудования для химической, целлюлозно-бумажной, металлургической и энергетической отраслей, в производстве оборудования для защиты окружающей среды, станочного, кранового и электротехнического оборудования, автомобильных двигателей и других комплектующих узлов для автомобилестроения, подъемников и другого оборудования для оснащения горнолыжных курортов, спортивных товаров.

Имеются хорошие перспективы для расширения российско-австрийского инвестиционного сотрудничества в таких областях, как нефтегазовая и нефтеперерабатывающая промышленность, металлургия, машиностроение, в частности, авиационная промышленность, автомобилестроение и

станкостроение, производство строительных материалов, целлюлозно-бумажная промышленность, освоение космоса, электроэнергетика, медицина и фармацевтика, сельское и лесное хозяйство, защита окружающей среды, туризм, социально-экономическая сфера.

Недостаточная уверенность в стабильности политической системы, сложности с реализацией и защитой прав инвесторов, высокий уровень коррупции и преступности традиционно относятся австрийскими инвесторами к числу наиболее существенных препятствий при осуществлении хозяйственной деятельности на территории России. По-прежнему отмечается общая слабость судебной системы, отсутствие действенных механизмов практической реализации судебных решений.

К необходимым условиям привлечения в национальную экономику инвестиций относится не только создание развернутой системы правового регулирования вопросов деятельности инвесторов на территории России, но и обеспечение эффективной реализации соответствующих правовых норм. Решение этой задачи требует предоставления иностранным инвесторам адекватных гарантий использования судебных процедур для защиты своих прав и интересов в случае возникновения споров как с партнерами по осуществлению хозяйственных операций, так и с органами государственной власти и управления.

Важное значение для создания благоприятного инвестиционного климата играет предоставление иностранным инвесторам необходимых правовых гарантий защиты их капиталовложений путем заключения межправительственных соглашений о поощрении и взаимной защите капиталовложений. Подобные соглашения фиксируют ключевые принципы, стандарты и нормы двустороннего инвестиционного сотрудничества, направленные на создание стабильного либерального режима осуществления инвестиций. Соглашения предоставляют иностранным инвесторам режим наибольшего благоприятствования или национальный режим и все необходимые гарантии в связи с осуществлением инвестиционной деятельности, в т.ч. содержат положения об исключении дискриминационных мер по политическим мотивам в отношении субъектов инвестиционного сотрудничества. В этой связи представляется необходимым ускорить подготовку и подписание российско-австрийского Соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций.

Необходимым представляется совершенствование таможенного тарифа Российской Федерации в целях ориентации его на стимулирование притока инвестиций. Понижение ставок ввозных таможенных пошлин на технологическое оборудование, а также на отсутствующее в России сырье при сохранении необходимого уровня тарифной защиты готовых изделий позволит создать благоприятные возможности для ввоза в страну оборудования, комплектующих, полуфабрикатов для организации современных производств с законченным технологическим циклом взамен ввоза готовой продукции.

Нерешенность вопросов реструктуризации и создания устойчивой банковской системы, слабость рынка ценных бумаг серьезно осложняют перспективу привлечения инвестиций в реальный сектор экономики. Российские банки слабо зани-

маются кредитованием реального сектора экономики. При этом размер процентных ставок за кредит является для большинства субъектов хозяйственной деятельности, в первую очередь для малых и средних предприятий, неоправданно высоким и непосильным.

До тех пор, пока финансовые потоки отечественного капитала не изменят направление в сторону инвестирования народного хозяйства, серьезно рассчитывать на значительный рост иностранных инвестиций не приходится. В целях роста экспорта отечественных товаров и активизации инвестиционного сотрудничества с иностранными фирмами необходимы активизация деятельности Росэксимбанка и образование Бюджета развития.

Непременным условием следует признать формирование единых подходов в области налогообложения иностранных и отечественных инвесторов и снижение в целом до оптимального уровня налогового бремени для производителей товаров и услуг. Одним из основных направлений улучшения инвестиционного климата является совершенствование корпоративного управления, акционерного, трудового и антимонопольного законодательства. Совершенствование законодательства о концессионных формах инвестирования, т.е. соглашений о разделе продукции, представляется ключевым направлением стимулирования притока иностранных инвестиций в добывающие отрасли.

Для обеспечения благоприятных условий активизации инновационного сотрудничества крайне необходимо обеспечение реальной защиты прав на интеллектуальную собственность.

Помимо улучшения инвестиционного климата в стране, одной из центральных задач экономической стратегии государства является создание эффективного механизма привлечения иностранных инвестиций и реализации инвестиционных проектов как на территории России с участием иностранных инвесторов, так и проектов российских фирм по инвестированию в экономику зарубежных стран.

С целью активизации инвестиционной деятельности на европейском пространстве в Вене создано Агентство по инвестициям Европейской экономической промышленной палаты, возможности которого позволяют создать в дальнейшем эффективную единую систему поддержки и расширения инвестиционного сотрудничества между РФ и странами Европы.

Есть база данных инвестиционных проектов министерства экономического развития и торговли России. Анализ базы данных позволил отобрать несколько проектов, реализация которых возможна с привлечением австрийских инвесторов. В администрации соответствующих российских регионов были направлены параметры подготовки технико-экономических обоснований проектов в соответствии с применяемым в «Юнидо» форматом, с просьбой выслать подробные актуализированные сведения на русском и английском языках в формате «Юнидо» по отобранным инвестиционным проектам. Полученные обстоятельные сведения из ряда регионов, в т.ч. Московской, Смоленской, Астраханской, Калужской, Костромской, Нижегородской и Вологодской обл. позволяют улучшить эффективность поиска заинтересованных австрийских инвесторов. Всего от российских регионов было получено в 2004г. более 150 инвестиционных проектов.

Наиболее перспективным с точки зрения получения дополнительных инвестиционных возможностей для развития российских регионов представляется их сотрудничество с «Юнидо», тем более, что концепция деятельности этой организации отличается регионально-комплексным подходом в подготовке и реализации программ содействия экономическому развитию. На основе заключенных в 1999г. соглашений осуществляется сотрудничество с «Юнидо» республик Башкортостан и Коми. С 2000г. под эгидой «Юнидо» в г.Уфе действует республиканское агентство по инвестициям, сотрудники которого прошли подготовку в «Юнидо» и получили соответствующие сертификаты.

Также с 2000г. действует трехсторонняя интегрированная программа сотрудничества Республики Коми с «Юнидо» и Программой развития ООН (ПРООН) сроком действия на 4г. Для ее реализации в г.Сыктывкаре создано агентство по промышленному развитию и подразделение по осуществлению инвестиций, которое разрабатывает соответствующую документацию по промышленным инвестиционным проектам по методологии «Юнидо».

Вкладом в развитие инвестиционного сотрудничества Австрии с регионами России явилось проведение в Вене 22-24 июня 2004г. расширенного заседания Рабочей группы по сотрудничеству регионов и субъектов Российской Федерации с Австрией, организованное торгпредством России в Австрии совместно с «Юнидо», посольством РФ в Австрии и постоянным представительством РФ при международных организациях в Вене, а также при поддержке минэкономики и палаты экономики Австрии.

Для участия в работе заседания прибыли представители 11 регионов России, в т.ч. республики Башкортостан, Коми, Мордовия, Татарстан, Алтайский край, а также области – Калужская, Вологодская, Смоленская, Калининградская, Астраханская и Новосибирская.

Перед участниками расширенного заседания рабочей группы с докладами выступили: управляющий директор «Юнидо» г-жа Х.Хироше, постоянный представитель РФ при международных организациях посол Г.В.Берденников, директор регионального бюро стран Европы и СНГ Д.И.Пискунов. Сотрудники «Юнидо» изложили требования к составлению инвестиционных проектов, соответствующие международным стандартам подготовки подобных документов.

В рамках данного заседания в министерстве экономики и труда, а также в палате экономики Австрии состоялась презентация инвестиционных проектов регионов РФ, приглашенных для участия в его работе. Заседание вызвало значительный интерес деловых кругов Австрии (присутствовало свыше 20 фирм и организаций). В ходе двусторонних контактов были проведены предварительные переговоры по конкретным инвестиционным проектам: Астраханская обл. – модернизация морского порта Оля; Смоленская обл. – лесо- и торфоразработки, модернизация ЖКХ; Калужская обл. – спортивно-туристический комплекс, развитие энергетического хозяйства; Калининградская обл. – создание современной инфраструктуры, модернизация портового хозяйства; Вологодская обл. – черная металлургия, лесопереработка, химпром, туризм; Алтайский край – радиоэлектроника, хим-

пром, переработка с/х продукции, туризм; Новосибирская обл. – машиностроение, электроэнергетика, наукоемкие технологии.

Характер и уровень проработки ряда проектов позволяет рассматривать их в качестве «пилотных» (это, в первую очередь, проекты Тульского, Ленинградского, Новосибирского и Томского регионов в области малого и среднего бизнеса) для отработки типовой модели реализации, включая схему финансирования с использованием гарантий Австрийского контрольного банка при наличии встречных гарантий с российской стороны, в т.ч. в соответствии с меморандумом о финансовой поддержке совместных проектов от 30 окт. 2000г. меморандум создает механизм предоставления госгарантий Австрии на кредит австрийского поставщика и должен дать новый импульс поставкам инвестиционных товаров в реальный сектор российской экономики с использованием встречных гарантий уполномоченных российских банков, а также комфортных писем правительства Российской Федерации. Логическим развитием меморандума должно явиться предстоящее заключение межправительственного российско-австрийского Соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций.

Объем экономического сотрудничества Австрии с другими странами, в т.ч. с Россией, в значительной степени зависят от позиции Австрийского контрольного банка (АКБ), гарантирующего от имени Австрийской Республики австрийские поставки и инвестиции за рубеж.

С учетом сложившейся ситуации в экономике ЕС и в самой Австрии (замедление темпов роста ВВП, наличие свободных капиталов) и улучшения инвестиционного климата в России АКБ снял ограничения на верхний предел объемов лимитов государственного страхования на экспортные и инвестиционные поставки австрийских фирм в Россию (ранее он составлял 10 млн.евро по каждой сделке). При этом срок предоставления гарантии увеличен с 5 до 10 лет. Также расширен список российских кредитно-финансовых учреждений, встречные гарантии которых признаются АКБ. Одновременно гарантии Московского международного банка, Банка Москвы, Московского муниципального банка, Газпромбанка, Внешторгбанка, Внешэкономбанка, Сбербанка и банка «Райффайзен-Москва» признаются безусловно и не подлежат дополнительной проверке; гарантии остальных банков вступают в силу после осуществления экспертами АКБ анализа кредитуемого проекта. Таким образом, в рамках пятой категории кредитного рейтинга, устанавливаемого по методике ОЭСР, Россия получила максимально возможные преференции. Следующим шагом АКБ на пути улучшения условий выдачи госгарантий стал перевод России в четвертую категорию кредитного рейтинга ОЭСР.

Перевод России в более высокую, категорию кредитного рейтинга пока не вызвал со стороны АКБ последующих практических действий по приведению своих требований к новым реалиям. Австрийские инвесторы и экспортеры при своих сделках с российскими партнерами по-прежнему вынуждены платить АКБ 5% в год от суммы контракта за политические и экономические риски.

Дальнейшая работа с АКБ стала одним из центральных пунктов повестки дня на заседании Рабочей группы по сотрудничеству в финансовой

сфере (РГСФС), которое состоялось в Австрии в окт. 2004г. В рамках деятельности Рабочей группы обсуждались вопросы взаимодействия российских и австрийских банков в области финансирования средне- и долгосрочных проектов под гарантии Австрийского контрольного банка, возможности австрийских банков по организации кредитования российских банков, а также условия, на которых австрийские банки готовы работать с российскими банками в области документарных, депозитных, конверсионных операций и операций с ценными бумагами.

Во время планового заседания РГСФС в Вене в марте 2004г. банком «Австрия-Кредитаншталь» для представителей российских банков была осуществлена презентация услуг системы CLS для проведения расчетов по конверсионным операциям.

Рабочая группа по сотрудничеству в финансовой сфере оказала содействие Московской ассоциации предпринимателей и Ассоциации российских банков в организации и проведении в Вене 27-28 сент. 2004г. международной банковской конференции на тему «Российская Федерация – основные направления международного экономического сотрудничества», в которой приняли участие представители ведущих российских и австрийских банков, а также крупных фирм, общественных организаций и государственных структур.

12 окт. 2004г. с участием палаты экономики Австрии в рамках деятельности РГСФС в Вене состоялся семинар на тему «Социально-экономические реформы в России в 2004-05гг.». В дек. 2004г. предусмотрено проведение второй части данного семинара в Москве. Одновременно было проведено очередное заседание Рабочей группы, на котором было принято решение об организации в 2005г. совместного семинара по проблемам «Международные стандарты бухгалтерского учета» и международной конференции для зарубежных финансовых кругов по вопросам валютного регулирования и валютного контроля в Российской Федерации, а также предпринимаемым мерам по противодействию легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма. Обсуждался вопрос о расширении состава участников РГСФС, как российской стороны, так и австрийской части, в т.ч. за счет привлечения более широкого круга коммерческих банков, а также рассмотрены предложения Центрального банка РФ о возможном проведении семинаров по вопросам консолидированного надзора и путей минимизации кредитных и операционных рисков. Более детально указанные вопросы по взаимному согласию обеих сторон будут рассмотрены на следующем заседании Рабочей группы в Москве в марте 2005г.

Наращивание своей активности на российском рынке австрийские инвесторы связывают также с окончательным урегулированием обязательств по выплате российской финансовой задолженности Австрии. Своевременное и неукоснительное обслуживание российского внешнего долга Австрии в рамках Парижского клуба благоприятно отражается на общей позитивной оценке австрийскими предпринимателями шагов в направлении улучшения инвестиционного климата в Российской Федерации.

Международное значение в 2005г. имеют выставки на территории выставочного комплекса Вены: Ferien-Messe (Индустрия отдыха и туризм), янв.; Bauen&Energie (Строительство и энергетика), фев.; Vinova (Винная ярмарка), апр.; Funtec (Связь и коммуникации), окт.

### **Заводы для России**

**А**встрия рассматривает Россию как важного и надежного партнера в сфере внешнеэкономических связей. В среднесрочной перспективе, скорее всего, сохранится топливно-энергетическая и сырьевая направленность российского экспорта в Австрию.

С учетом ограниченности экстенсивных возможностей поставок сырьевых товаров, дальнейшее развитие российско-австрийских торгово-экономических отношений в значительной степени будет зависеть от увеличения во взаимном товарообороте доли изделий высокой степени обработки, в т.ч. и за счет постепенного роста в российском экспорте удельного веса машин, оборудования и других готовых изделий.

Решение этой задачи связано с практической реализацией Федеральной программы развития экспорта и предусмотренных в ней мер господдержки российских экспортеров: предоставление государственных гарантийных обязательств под кредитные ресурсы, привлекаемые уполномоченными банками для обеспечения оборотными средствами экспортноориентированных предприятий и организаций; гарантирование и страхование экспортных кредитов; налоговые и таможенно-тарифные льготы; совершенствование системы транспортные тарифов; организация эффективной системы сертификации экспортной продукции; обеспечение информационно-консультационного, маркетингового и рекламно-выставочного обслуживания.

Важным направлением содействия развитию экспорта является привлечение австрийских инвестиций в экспортно-ориентированные предприятия российской промышленности, продукция которых затем может экспортироваться как в Австрию, так и в другие страны; совместное внедрение в производство лицензий и «ноу-хау». При этом целесообразно шире использовать возможности создания с австрийскими фирмами совместных структур в Австрии по поставкам на австрийский и другие европейские рынки российских товаров с использованием консигнационных складов и сбытовой сети австрийских партнеров.

Реализация такого рода проектов, как правило, предполагает поставки австрийскими фирмами своим российским партнерам современного оборудования и других инвестиционных товаров на условиях кредита поставщика под государственные гарантии Австрийского контрольного банка, при наличии соответствующих российских контрагентов, с погашением кредита за счет выручки от последующего экспорта продукции из РФ.

Стратегической задачей является содействие привлечению австрийских инвестиций в российскую экономику и использованию в России европейских технологий, которые наиболее адаптированы к условиям, существующим на отечественных предприятиях. Это позволит обеспечить необходимый рост производства и выпуск готовой продукции высокого качества, прежде всего для насыщения потребностей внутреннего рынка и

повышения доли такой продукции в российском экспорте в дальнейшем. Данный механизм необходимо внедрять в производственные предприятия таких отраслей промышленности как целлюлозно-бумажная, металлургическая, нефтехимическая, производство строительных материалов и др. с целью использования передового опыта Австрии в указанных отраслях. Так, уже реализуется 20 совместных российско-австрийских инвестиционных проектов в регионах и субъектах Российской Федерации.

Учитывая сложившуюся ситуацию в экономике России, основным направлением деятельности в 2005г. и на перспективу должно стать содействие российско-австрийскому инновационному сотрудничеству в различных областях, в т.ч. — машиностроение, информационные технологии, туризм, экология, социальная сфера, малый и средний бизнес, а также содействие дальнейшему развитию производственной кооперации между предприятиями обеих стран, созданию совместных предприятий, в т.ч. с целью использования в производстве новейших австрийских и российских инновационных разработок.

Принимая во внимание большие объемы экспорта в Австрию российского природного газа, представляется возможным достижение заметного роста доходов путем проведения сбалансированной ценовой политики и занятия прочных позиций в секторе газораспределения в условиях предстоящей либерализации рынка газоснабжения Австрии.

Российскую сторону не может удовлетворять структура взаимной торговли. Необходимо переключиться от экспорта в Австрию сырьевых товаров к экспорту обработанных товаров, например, вместо сырой нефти и круглого леса увеличивать поставки нефтепродуктов и пиломатериалов. Стратегической задачей является рост в российском экспорте готовой продукции, в т.ч. машин, оборудования, наукоемких изделий. Ближайшим резервом роста экспорта готовых изделий является возвращение российских экспортеров на те австрийские товарные рынки, где они занимали ранее вполне конкурентоспособные позиции.

Выступая за сбалансированность взаимной торговли, российская сторона с удовлетворением отмечает рост импорта товаров из Австрии. При этом наиболее перспективным для обеих стран явился бы постепенный переход от импорта потребительских товаров и обработанных изделий к импорту австрийских технологий, ноу-хау, машин и оборудования для производства аналогичных по качеству товаров в России.

Приоритетной задачей является развитие российско-австрийского инвестиционного сотрудничества, в первую очередь привлечение австрийских прямых инвестиций в экономику России. В последние годы успешно реализован целый ряд инвестиционных проектов, готовятся новые проекты, в т.ч. такие крупные, как строительство в России предприятия по производству стальных труб большого диаметра.

Основными направлениями сотрудничества российских предприятий с австрийскими фирмами являются поставки австрийского оборудования для модернизации целлюлозно-бумажных и металлургических комбинатов, нефтеперерабатывающих заводов, производства стройматериалов. Приоритетное внимание уделяется реализации

проектов, имеющих повышенную социально-экономическую значимость, а также проектов в области защиты окружающей среды.

Важным направлением содействия развитию экспорта является привлечение австрийских инвестиций в экспортоориентированные предприятия российской промышленности, продукция которых затем может экспортироваться как в Австрию, так и в другие страны; совместное внедрение в производство лицензий и «ноу-хау». При этом целесообразно шире использовать возможности кооперационного сотрудничества, создания с австрийскими фирмами совместных производственных предприятий, а также торговых фирм с целью поставки на австрийский и другие европейские рынки российских товаров с использованием сбытовой сети австрийских партнеров.

Австрия, с учетом ограничений, связанных с ее членством в ЕС, поддерживает принятие России в ОЭСР и ВТО, при условии выполнения Россией соответствующих предпосылок, и считает, что членство РФ в этих организациях естественно и необходимо, исходя из ее места и роли в международных торгово-экономических отношениях, а также значительного экономического потенциала.

При этом австрийская сторона проявляет конструктивный подход к двустороннему диалогу с российской стороной по проблематике ЕС и постоянно подчеркивает понимание важности России как стратегического партнера Евросоюза, а также тот факт, что Австрия представляет и защищает эту точку зрения в ЕС.

Австрия в целом с пониманием относится к постановке российской стороной вопросов, связанных с антидемпинговой политикой ЕС и окончательным и безоговорочным признанием за Россией статуса страны с рыночной экономикой в смысле антидемпингового законодательства Евросоюза.

Можно прогнозировать, что основу российского экспорта в Австрию в долгосрочной перспективе будут составлять энергоносители и сырьевые товары. До 2006г. существенных изменений в структуре российского экспорта не произойдет, в последующие годы удельный вес энергетических и сырьевых товаров будет снижаться за счет роста доли готовых изделий, в т.ч. машин и оборудования. Сохранится достаточно высокая динамика роста импорта австрийских товаров при постоянном увеличении удельного веса машин и оборудования.

В последующие годы в российском импорте из Австрии будет существенно расти объем и удельный вес основного оборудования, в т.ч. комплектного, при снижении доли потребительских товаров. По мере занятия свободных ниш в экономике новых членов ЕС и создания благоприятного инвестиционного климата в российской экономике австрийский инвестиционный капитал заметно усилит экспансию на российский рынок. Дальнейшее укрепление позиций России на австрийском рынке будет базироваться на расширении российского экспорта обработанных товаров и готовых изделий, прежде всего высокотехнологичной и наукоемкой продукции.

Развитие российско-австрийского торгово-экономического сотрудничества в средне- и долгосрочной перспективе в решающей степени будет определяться динамикой мировой экономической конъюнктуры и развитием экономики Российской Федерации и будет зависеть от результатов

участия Австрии в европейском интеграционном процессе, от динамики процесса присоединения России к ВТО и создания единого с ЕС экономического пространства.

Экономические связи между Россией и Австрией на современном этапе все отчетливее приобретают региональный характер. Активно развивают экономические отношения с австрийскими землями регионы и субъекты Российской Федерации, прежде всего, имеющие своих представителей при Торгпредстве РФ в Вене (российские республики Башкортостан, Марий Эл и Татарстан, Коми, Вологодская, Иркутская, Кемеровская, Томская и Тюменская обл.), а также Республика Удмуртия, Алтайский край, Архангельская, Московская и Ростовская области. Отдельные субъекты Российской Федерации проводят в Австрии презентации своих регионов и проектов возможного сотрудничества.

Накопленный объем австрийских инвестиций в экономику Российской Федерации на начало 2004г. оценивался в 720 млн.долл., из которых на прямые инвестиции приходилось 180 млн.долл. Основными объектами австрийских капиталовложений сегодня являются: сооружение и модернизация завода по производству стружечных плит, целлюлозно-бумажных комбинатов, металлургических заводов, нефтеперерабатывающих, деревообрабатывающих и деревоперерабатывающих предприятий, производство стройматериалов. На Россию приходится лишь малая часть австрийских инвестиций за рубежом (2%).

Валютно-финансовое сотрудничество. Австрия является одним из кредиторов России. На ее долю приходится 4% от общего объема требований к России со стороны западных финансовых институтов. Общая сумма внешнего долга бывшего СССР перед Австрией составляет 3,3 млрд.долл. США.

Общая кредитная задолженность России перед Австрией (как и задолженность другим странам-кредиторам) подразделяется на государственную (обеспеченную государственными гарантиями) и банковскую (по банковским, коммерческим кредитам и облигационным займам коммерческих банков) задолженности, которые регулируются в рамках Парижского и Лондонского клубов стран-кредиторов, а также неурегулированную коммерческую задолженность фирмам-поставщикам.

С учетом реструктуризации по состоянию на 1 окт. 2004г. общая сумма долга России перед Австрией по Парижскому клубу составляет 2,8 млрд.долл. США (включая проценты по предоставленным кредитам). Российская Федерация выполняет принятые обязательства своевременно и в полном объеме. Во исполнение принятых обязательств Россией выплачено Австрии около 1,4 млрд.долл. США, в т.ч. в 2004г. — 239 млн.долл. США.

Общая сумма долга России перед австрийскими кредиторами Лондонского клуба составляет 0,5 млрд.долл. Финансовые обязательства бывшего СССР перед банками Австрии реструктурированы в рамках Соглашения с Лондонским клубом в дек. 1997г. в Лондоне. В фев. 2000г. минфином России с участием Внешэкономбанка согласованы с Лондонским клубом условия дополнительной реструктуризации задолженности бывшего СССР.

Общая сумма неурегулированной коммерческой задолженности австрийским фирмам по обязательствам по контрактам бывшего СССР, требо-

вания по которой в установленной форме предъявлены во Внешэкономбанк, составляет 1,24 млн.долл. США. Из них требования в сумме 1,18 млн.долл. США признаны соответствующими критериям коммерческой задолженности, и в их отношении кредиторам направлены подтверждения о допуске к обмену на еврооблигации, а требования в сумме 0,06 млн.долл. США находятся на согласовании в уполномоченных ведомствах.

По итогам предварительной выверки российской стороной признана отвечающей условиям реструктуризации задолженность в 70 млн.долл. США. Однако требования по ней в установленной форме пока не предъявлены.

### Связи с регионами РФ

В 2004г. активно работала межправительственная Смешанная российско-австрийская комиссия по торговле и экономическому сотрудничеству, которая зарекомендовала себя универсальным и наиболее эффективным инструментом развития российско-австрийского торгово-экономического сотрудничества. Именно в рамках деятельности Смешанной комиссии продолжается реализация наиболее перспективных проектов с участием австрийских фирм.

В рамках Комиссии действуют рабочие группы по сотрудничеству регионов и субъектов России с Австрией; инновационному сотрудничеству в промышленности и науке; экологии; взаимодействию в социальной сфере; сотрудничеству в области малого и среднего предпринимательства; сотрудничеству в области туризма; сотрудничеству в финансовой сфере; в области сельского, лесного и водного хозяйства.

27 окт. 2004г. в Вене состоялось IX пленарное заседание Смешанной российско-австрийской комиссии по торговле и экономическому сотрудничеству (МПК) под председательством федерального министра экономики и труда Австрии М.Бартенштайна. Российскую делегацию возглавлял министр образования и науки А.А.Фурсенко.

Было высказано мнение о необходимости совершенствования структуры товарооборота в направлении более сбалансированного обмена готовой продукцией, прежде всего машинами, оборудованием, наукоемкими изделиями. Значительным ресурсом экономического взаимодействия является развитие производственной кооперации, инновационного сотрудничества, создание совместных предприятий, в т.ч. с использованием новейших научных разработок и технологий, а также созданием венчурных фондов.

Для обеспечения потребностей растущего российско-австрийского товарооборота российская сторона рекомендовала, чтобы федеральное министерство транспорта, инноваций и технологий Австрии передало министерству транспорта Российской Федерации дополнительное количество разрешений для российских автоперевозчиков на перевозки грузов по территории Австрии в 2004г. и был дополнительно проработан вопрос об увеличении годового контингента разрешений на двусторонние и транзитные перевозки автотранспортом между Россией и Австрией на 2005г.

Австрийская сторона согласилась, что имеются хорошие перспективы для расширения и углубления сотрудничества в таких областях, как нефтяная, газовая и нефтеперерабатывающая промыш-

шленность, металлургия, машиностроение, в частности, авиапром, станкостроение и автомобилестроение, деревообрабатывающая и целлюлозно-бумажная промышленность, освоение космоса, энергетика, медицина и фармацевтика, сельское и лесное хозяйство, защита окружающей среды и соответствующие технологические разработки, туризм, социально-экономическая сфера.

В ходе заседания состоялся обмен мнениями по вопросам экономического сотрудничества Российской Федерации с Австрией в условиях расширения ЕС и перспективах создания ОЕЭП.

Стороны согласились с тем, что состоявшееся в мае 2004г. расширение ЕС должно создать дополнительные возможности для развития сотрудничества между Россией и Австрией. В этой связи российская сторона отметила необходимость урегулирования проблемы транзита грузов между Калининградской обл. и остальной территорией России, а также решения вопросов поставок в ЕС стальной продукции, ядерных материалов, с/х товаров и хвойной древесины.

Российская сторона отметила, что принятие КЕС директивы об изменении с 1 янв. 2005г. норм законодательства ЕС относительно фитосанитарного контроля импортируемой хвойной древесины странами-членами ЕС может создать существенные трудности для торговли этой продукцией. Удалось договориться с австрийской стороной, что решения в рамках ЕС, в т.ч. меры по фитосанитарному контролю импортируемой хвойной древесины странами-членами ЕС, не должны сдерживать развитие торгово-экономических отношений между Россией и Австрией и не должны быть избыточными, чем это необходимо для достижения целей, которые преследуют применение соответствующих мер. По предложению австрийской стороны было решено провести обсуждением этих вопросов на предстоящем в Гааге 11 нояб. 2004г. саммите Россия-ЕС.

Особо было отмечено успешное развитие сотрудничества на уровне регионов и субъектов Российской Федерации и федеральных земель Австрии. Стороны договорились о поддержке, в рамках имеющихся возможностей, дальнейшего динамичного развития различных форм сотрудничества на этом уровне. Было отмечено, что особенно активно развивается сотрудничество республик Башкортостан, Татарстан, Коми, Алтайского и Краснодарского краев, Московской, Иркутской, Саратовской, Нижегородской, Вологодской, Костромской, Архангельской, Новосибирской обл., Уральского и Северо-Западного федеральных округов с землями Австрии. В 2004г. предприняты шаги по активизации сотрудничества предприятий Астраханской, Калужской и Смоленской обл. с австрийскими фирмами.

В ходе заседания было признано целесообразным продолжить практику проведения регулярных встреч сопредседателей МПК и их заместителей, а также руководителей рабочих групп комиссии и приняты к сведению сообщения рабочих групп по сотрудничеству регионов и субъектов Российской Федерации с Австрией; инновационному сотрудничеству в промышленности и науке; взаимодействию в социальной сфере; экологии; энергетике; сотрудничеству в области малого и среднего предпринимательства; сотрудничеству в области туризма; сельскому, лесному и водному хозяйству и сотрудничеству в финансовой сфере.

Сторонами было констатировано, что они вносят существенный вклад в развитие двусторонних торгово-экономических отношений.

В рамках заседания МПК состоялись заседания некоторых рабочих групп. Так, на заседании Рабочей группы по инновационному сотрудничеству в промышленности и науке было доложено, что в рамках деятельности этой рабочей группы уже реализован проект подключения национальной сети науки и образования России к узлу европейской научной сети Geant в Вене. На заседании Рабочей группы по экологии состоялось конструктивное обсуждение вопросов, представляющих взаимный интерес. Была дана положительная оценка совместной работе Австрийского Центра чистого производства и Северо-Западного международного центра чистых производств в г.С-Петербурге по продвижению природоохранных технологий.

Получил развитие проект «Экопрофит» (энергоэффективность, ресурсосбережение, минимизация отходов) для пилотной группы предприятий Санкт-Петербурга и Ленинградской обл., создаются благоприятные предпосылки для разработки и выполнения совместных пилотных проектов в области энергосбережения, снижения выбросов вредных веществ и парниковых газов. Признано целесообразным продолжить проработку вопросов финансирования экологических проектов по линии ЕБРР и других международных финансовых организаций. По результатам состоявшихся обсуждений были приняты планы работы этих Рабочих групп на 2005г.

Российская сторона предложила рассмотреть вопрос о преобразовании Смешанной российско-австрийской комиссии по автотранспорту в Рабочую группу по сотрудничеству в области транспорта в рамках Смешанной российско-австрийской комиссии по торговле и экономическому сотрудничеству. Стороны договорились провести 10 заседание МПК в IV кв. 2005г. в России.

В фев. 2004г. в Вене состоялось 5 заседание рабочей группы по сотрудничеству в области малого и среднего предпринимательства, которое проходило в федеральном министерстве экономики и труда Австрии. Российскую делегацию возглавлял замминистра по антимонопольной политике и поддержке предпринимательства А.Г.Цыганов. С австрийской стороны – гендиректор по предпринимательской политике федерального министерства экономики и труда Австрии В.Кребс. В работе заседания принимали участие представители ряда регионов России, в т.ч. от Московской, Тульской, Воронежской обл. и Краснодарского края.

Отметив положительные итоги сотрудничества в 2003г., стороны в ходе 5 заседания наметили ряд мероприятий на 2004г., из которых основными, по которым велась работа в течение года, были следующие:

– развитие гарантийной системы финансирования малых и средних предприятий на базе австрийского опыта в Тульской обл. и в Краснодарском крае при участии представителей австрийской стороны (специалисты общества по поддержке экономики «Австрия Виртшафтссервис»/AWS/), с последующим распространением этого опыта в других регионах, в т.ч. в Московской, Воронежской и других областях Российской Федерации;

– организация в ряде регионов России менеджмент-семинаров для предпринимателей и руководителей малых и средних предприятий в Тульской, Московской обл. и в Краснодарском крае;



— проведение в Рязани семинара по венчурному финансированию при содействии «Австрийской организации частного венчурного капитала» (AVCO).

В рамках рабочей группы по сельскому, лесному и водному хозяйству следует отметить визит в Австрию делегации Костромской обл. во главе с губернатором В.А.Шершуновым, во время которого с австрийской стороны (фирмы «Ленцинг», «Вольф Систем Бай», «Фория ОБФ», а также государственное акционерное общество «Австрийские федеральные леса») обсуждались вопросы инвестиционного сотрудничества в сфере лесопереработки и производства целлюлозы. Шла речь об условиях участия австрийских фирм в строительстве в 2004–07гг. целлюлозно-бумажного комбината в Костромской обл. (г.Нея) мощностью до 410 тыс.т. целлюлозы и 400 тыс.т. высококачественной бумаги в год с использованием лиственной и низкокачественной древесины в объеме 2,5 млн.куб.м. в год. Общая потребность в инвестициях для реализации данного проекта может составить 900 млн.долл.

Во время проведения в Вене в окт. 2004г. IX пленарного заседания МПК было подписано два соглашения о сотрудничестве в развитии пилотного инвестиционного лесохозяйственного проекта в Костромской обл. (Администрация Костромской обл.; и компания Foria-OBf Forstmanagement, а также о сотрудничестве в области лесного хозяйства (Федеральное агентство лесного хозяйства Российской Федерации и государственное АО «Австрийские федеральные леса»). Целью проектов является привлечение иностранных инвестиций в создание мощностей по переработке низкосортной и лиственной древесины на территории Костромской обл., а также создание образцовых российских предприятий с иностранными инвестициями, использующими новейшие технологии лесозаготовок и ведения лесного хозяйства на принципах устойчивого лесопользования.

В 2004г. Вене состоялось 3 заседание Рабочей группы по сотрудничеству в сфере туризма в рамках Российско-Австрийской смешанной комиссии по торговле и экономическому сотрудничеству (МПК). Российскую делегацию возглавляла руководитель Департамента туризма МЭРТ РФ Н.О.Шенгелия. Австрийскую сторону представляла г-жа Э.Удольф-Штробль — заместитель федерального министра экономики и труда Австрии по туризму и историческим объектам.

Заседание рабочей группы было посвящено туристическому менеджменту малых исторических городов, вопросам привлекательности туристических центров. С учетом тематики мероприятия в состав российской делегации были включены мэры малых исторических городов Российской Федерации. В рамках заседания рабочей группы проведены также переговоры по организации двусторонних партнерских отношений между г.г.Углич и Бад Ишль (мэры Э.Шереметьева и Г.Хаас).

В июле 2004г. в Москве состоялась встреча министра экономического развития и торговли РФ Г.О.Грефа и посла Австрии в РФ М.Вуковича. В ходе встречи была достигнута договоренность в проведении международного семинара в июне 2005г. по вопросам туристического бизнеса в районе оз. Байкал. В рамках семинара планируется проведение заседания рабочей группы МПК по сотрудничеству в области туризма, с участием по-

тенциальных инвесторов из Австрии и других европейских стран. Предполагается провести обмен опытом по организации въездного туризма, созданию и реконструкции объектов туристической инфраструктуры с учетом достигнутого опыта Австрии в этой сфере. В целях подготовки этого мероприятия в конце дек. 2004г. состоялись переговоры губернатора Иркутской обл. Б.А.Говорина с сопредседателем Рабочей группы по туризму замминистра экономики и труда Австрии г-жой Удольф-Штробль.

Семинар в регионе озера Байкал 21-25 июня 2005г. будет посвящен реализации пилотного проекта по созданию инфраструктуры для международного туризма на крупнейшем объекте мирового наследия — озере Байкал. С учетом готовности австрийской стороны оказать методическую и практическую помощь при создании бизнес-плана, поиске инвесторов и консультационных фирм (для предварительной проработке частных проектов и их привязки к местности) было согласовано, что российская сторона предоставит в фев. 2005г. эскизные проекты и концепцию стратегии развития туристического региона. Были также рассмотрены возможности привлечения ЕС и международных организаций к проекту (обещано содействие австрийской стороны).

Также согласованы даты проведения Рабочей группы по туризму в Иркутске 8-11 сент. с участием г-жи Удольф-Штробль, на которой будут рассмотрены результаты семинара и приняты решения по дальнейшему развитию инвестиционного проекта по созданию туристской инфраструктуры в регионе Байкала.

В сент. 2004г. в Вене состоялась международная конференция предпринимателей и банкиров по теме «Российский бизнес: тенденции развития, возможности, сотрудничество с европейским бизнесом», организованная по инициативе ассоциации Российских региональных банков и Московской ассоциации предпринимателей.

В связи с ратификацией Госдумой России Киотского протокола австрийская сторона в очередной раз обозначила большую заинтересованность австрийских фирм и кредитных институтов в финансировании проектов совместного осуществления (Joint Implementation). Стороны согласились с тем, что вопросы, связанные с Киотским протоколом могут стать постоянной темой для обсуждения на заседаниях РГСФС. В развитие данной темы 16 нояб. 2004г. в рамках деятельности Рабочей группы в Палате экономики Австрии проведен российско-австрийский семинар «Проекты совместного осуществления в России» (Seminar Joint Implementation-Projekte in Russland).

Министерством жилищно-коммунального хозяйства Республики Башкортостан и компанией «Вадо Интернейшнл» ведутся работы по реализации проекта модернизации к концу 2005г. систем теплоснабжения в соответствии с республиканской программой «Обеспечение устойчивой работы коммунальных систем теплоснабжения Республики Башкортостан». Общая стоимость работ составляет 10 млн. евро.

Также в 2004г. между фирмой «Вадо Интернейшнл» и компанией «Башкиртеплоэнерго» продолжалось согласование условий реализации ранее подписанного Меморандума о разработке и реализации концепции энергосбережения. Целью

проекта является создание в масштабах Республики Башкортостан современной системы теплоэнергоснабжения, направленной на минимизацию потерь энергии и экономию энергоресурсов как в коммунальном хозяйстве, так и на промышленных объектах.

Заметно продвинулась в 2004г. реализация проекта создания в Иркутской обл. в районе оз. Байкал современного горнолыжного курорта. Проект стоимостью 23 млн.долл. реализуется российской фирмой «Сноу Лэнд» г.Иркутск, австрийским концерном «Доппельмайер» при участии фирмы «Омега ГмбХ», решающей с австрийской стороны вопросы финансирования.

Реализуется первый этап проекта в 5 млн.долл., включающий в себя сооружение первых трех горнолыжных подъемников и обустройство 9 горнолыжных трасс. Реализация этого важного проекта в сфере туризма замедлилась ввиду задержки с получением от минприроды разрешения на перевод земель из лесных угодий в другую соответствующую категорию под строительство лыжных трасс.

В 2004г. новый импульс получило инвестиционное сотрудничество Австрии с Московским регионом. Это в первую очередь строительство деревообрабатывающего предприятия на территории Московской обл. (г.Егорьевск). Российский партнер – министерство внешних экономических связей правительства Московской обл. Австрийский партнер – фирма «Кайндл Кроношпан». Стоимость проекта – 125 млн.долл.

В целом завершено строительство завода для переработки древесины и производства мелкодисперсных древесных плит, дверных, мебельных панелей и ламинированного паркета. Данный проект является пилотным, и в дальнейшем фирма планирует расширить свои инвестиции в деревообрабатывающую отрасль России до 500 млн.долл., в т.ч. за счет строительства подобного предприятия в Костромской обл. (г.Шарья).

С участием бывшего МАП России и Федерального фонда по поддержке малого предпринимательства РФ подписаны и успешно реализуются соглашения о сотрудничестве с австрийской стороной в поддержке предпринимательства. Они содержат такие важные договоренности, как предоставление австрийского «ноу-хау» в области форм финансирования малых предприятий; оказание содействия в развитии гарантийных институтов, включая системы субсидирования, гарантий и кредитов; использование австрийского банка развития «Бюргес» (с 2004г. его функции выполняет общество по поддержке экономики AWS – Austria Wirtschaftsservice) и его связей с международными финансовыми институтами для финансирования малого предпринимательства в России и совместных предприятий с участием австрийских партнеров.

Завершена модернизация производственного оборудования на хлопчатобумажном комбинате в Клинском районе компанией «Альтро Варенхандель» (1,6 млн.долл.).

Ряд проектов сотрудничества с Австрией реализуется Иркутской обл. Так, успешную работу ведет зарегистрированное в Австрии в г.Вельс совместное предприятие «Байкал Хольц», осуществляющее с использованием складских мощностей и сбытовой сети фирмы «Атлас Хольц» поставки в Австрию пиломатериалов с предприятий Иркутской обл.

Основным направлением развития торговых связей между Республикой Коми и Австрией по-прежнему являются поставка круглого леса и пиломатериалов. Продолжается экспорт на австрийский рынок продукции Сыктывкарского целлюлозно-бумажного комбината.

Участие австрийской фирмы «Нойзидлер» в модернизации производства бумаги на ОАО «Сыктывкарский ЛПК» и в заготовке местного сырья для выработки целлюлозы. Фирма ежегодно инвестирует в это предприятие до 40 млн.долл., поставляя новейшее оборудование, и обеспечивая в целом до 15 тыс. рабочих мест. В 2005г. планируется инвестировать 42 млн. евро, из которых 10 млн. евро – в социальную сферу, а 32 млн. – в модернизацию мощностей предприятия. Помимо инвестирования в предприятия, фирма «Нойзидлер» ежегодно оказывает помощь организациям культуры, спорта, медицины, детским домам и другим социальным структурам региона в 45 млн.руб.

Австрийскими фирмами UTA Telekom AG и TransTeleCom подобран оптимальный маршрут, создана необходимая инфраструктура и осуществлено подключение Российской академии наук к европейской академической исследовательской сети Geant.

В первой декаде сент. 2004г. состоялась «экономическая миссия» представителей деловых кругов Австрии в Россию, организованная Палатой экономики Австрии, в г.г. Смоленск, Калугу и Астрахань. Миссию сопровождал председатель австрийской части Рабочей группы по сотрудничеству регионов и субъектов Российской Федерации с Австрией Йоханн Закс. Итоги визита австрийской делегации были рассмотрены на заседании Рабочей группы по сотрудничеству регионов и субъектов Российской Федерации с Австрией, которое состоялось в Москве в сент. 2004г.

В нояб. 2004г. состоялось подписание двустороннего соглашения между компанией Clean Product Center, СРС (г.Грац) и международным центром «Чистого производства Северо-Запад» (г.Санкт-Петербург) об открытии в Санкт-Петербурге образовательного центра, в котором сотрудники СРС будут проводить обучение российских специалистов методам использования природоохранных технологий.

19-20 фев. 2004г. в Вене проведено 5 заседание Рабочей группы по сотрудничеству в области малого и среднего предпринимательства. Из мероприятий, осуществленных данной рабочей группой в 2004г., следует отметить: 1. Организация и проведение в России семинаров по менеджменту для предпринимателей и руководителей малого и среднего бизнеса, включая последующую сдачу экзаменов (Тула и Краснодарский край). 2. Организация семинаров по вопросам функционирования систем гарантирования для российских представителей банков, фондов и органов государственной власти после определения принципов функционирования системы гарантирования. 3. Определение принципов совместных действий при внедрении опыта австрийской стороны в области венчурного финансирования для малых и средних предприятий (Тулская обл.).

Перспективным направлением сотрудничества по линии Рабочей группы по взаимодействию в социальной сфере остается совместное развитие с австрийскими фирмами производственной и сбы-

товой кооперации предприятий, использующих труд инвалидов. В Австрии в этой сфере накоплен большой производственный и социальный опыт. Деятельность указанной группы нацелена в первую очередь на развитие сотрудничества с регионами России.

По линии данной группы продолжался обмен опытом по особо актуальным вопросам, касающимся аспектов социальной интеграции пожилых людей, безработных, инвалидов и детей, в т.ч. и в рамках прошедшего в Австрии в 2003г. семинара. В кооперации по проектам для России сторонами могут быть использованы средства в рамках программы ТАСИС в 600 тыс.евро. После проведенного мероприятия по обеспечению (в качестве дара с австрийской стороны) слуховыми аппаратами фирмы «Ханзатон» Общества глухих Иркутской обл., будет продолжаться реализация Программы проведения в Австрии семинаров по повышению квалификации российских специалистов в области ортопедии и протезирования.

## Ангола

### Связи с Россией

На основании соглашения между правительствами Российской Федерации и Республики Ангола о торговле и экономическом сотрудничестве, подписанном 23 июня 1998г., в янв. 2004г. в Луанде состоялись переговоры российской и ангольской делегаций экспертов в рамках подготовки к проведению первого заседания Межправительственной российско-ангольской комиссии по экономическому, научно-техническому сотрудничеству и торговле.

В ходе переговоров дана положительная оценка развития торгово-экономических связей России и Анголы, отмечено стремление сторон к их активизации, диверсификации, поиску новых взаимовыгодных направлений сотрудничества.

Представители российских и ангольских министерств и организаций обменялись предложениями по новым объектам и формам сотрудничества. Выразили заинтересованность расширения сотрудничества в области геологии и разработки полезных ископаемых. Согласовали проект Протокола о сотрудничестве в области геологии и горнодобывающей промышленности между министерством природных ресурсов России и министерством геологии и горнодобывающей промышленности Анголы.

Ангольцами подтверждена заинтересованность в развитии сотрудничества в нефтегазовой отрасли, а именно в строительстве нефтегазопроводов, завода по сжижению газа, объектов утилизации попутного нефтяного газа, разработке нефтяных месторождений на материковой части Анголы, поставке труб и оборудования для нефтегазового сектора.

Соглашение о сотрудничестве в области рыболовства находится в стадии согласования и его подписание возможно после снятия моратория на траловый пелагический промысел в экономической зоне Анголы, результатов действия нового закона о регулировании рыбных ресурсов и рыболовстве.

Имеются возможности взаимовыгодного сотрудничества в области гражданского сельского строительства, водного хозяйства с целью обеспечения водой населенных пунктов в провинциях страны.

### Основные показатели внешней торговли

России с Анголой, в млн. долл.

	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004
Товарооборот.....	37,9	66,7	48,0	46,5	38,6	75	58
Экспорт.....	20	31,6	46	44,5	37,7	73,5	56,2
Импорт.....	17,9	35,1	2,0	2	0,9	1,5	1,8

Товарооборот в 2004г., включая услуги российских специалистов, составил 58 млн.долл. Экспорт: энергооборудование — 4 млн.долл.; горно-перерабатывающее оборудование, запчасти, материалы — 28 млн.долл.; 2 вертолета б/у — 1,2 млн.долл.; транспортная, землеройная, строительная техника — 2 млн.долл.; техпомощь, техсодействие, услуги российских специалистов — 21 млн.долл. Импорт: обеспечение Аэрофлота топливом, сборы, услуги, стоянка — 1,8 млн.долл.

Перспективы сотрудничества имеются и в других отраслях промышленности, науке, транспорте, поставке запчастей для авиатехники, автотранспорта, подготовке ангольских национальных кадров. Ангольцы выражают пожелание подписать межгосударственные документы о сотрудничестве в здравоохранении, командировании в Анголу российских медицинских специалистов для работы в госпиталях, поставках лекарственных средств, медтехники. Положительно оценивается работа российских преподавателей в университете А. Нетто, и ангольцы надеются на расширение сотрудничества в этом направлении.

Давно возникла проблема оценки состояния договорно-правовой базы, необходимость ее инвентаризации, пересмотра 60 соглашений, протоколов, обменных писем и других документов.

Межбанковское сотрудничество имеет реальные перспективы развития не только в сфере обслуживания российско-ангольских торговых отношений, но и в инвестиционной сфере с участием третьих стран. С подписанием в нояб. 2004г. Соглашения о сотрудничестве Национального банка Анголы с «Внешторгбанком» эти межбанковские связи могут оказать существенную помощь в развитии торгово-экономических отношений России с Анголой, а также в урегулировании финансовых вопросов с банками третьих стран, компании которых участвуют в российско-ангольских проектах (Бразилия, Израиль, Швеция, Франция).

Самой привлекательной и перспективной сферой российско-ангольского сотрудничества является участие в добыче и переработке минерального сырья: в нефтегазовом секторе — разведка месторождений на материковой части Анголы, их эксплуатация, поставка российского оборудования; в алмазном секторе — наращивание объемов добычи не только за счет действующих совместных объектов, но и участия в новых проектах. Углубление сотрудничества в алмазном секторе также может быть в создании совместного гранитного предприятия и консолидации при реализации на мировом рынке готовой ангольской и российской продукции.

В других направлениях имеется возможность сотрудничества в разведке и добыче редкоземельных минералов, необходимых для российской промышленности, тантала, титана, кобальта, ниобия, мусковита, пьезокварца, поделочных камней, участия в поставках локомотивов и вагонов для восстанавливаемой ж/д сети Анголы.

Из-за роста цен на мировом рынке на хлопок, кофе и дефицита этих товаров в России, возможно российское участие в производстве этих культур путем поставки сельхозтехники, удобрений, сооружений ирригационных систем.

В целом, российско-ангольское торгово-экономическое сотрудничество базируется в двух отраслевых направлениях – энергетике, продолжение сооружения ГЭС «Капанда», алмазодобывающей отрасли, строительстве малой ГЭС «Шикапа».

На объекте ГЭС «Капанда» пущены в эксплуатацию два агрегата общей мощностью 260 мвт. Электроэнергия ГЭС поступает в основном для обеспечения Луанды и находящихся вдоль ЛЭП населенных пунктов. Мощность действующих агрегатов используется не полностью – нет подстанций соответствующей мощности. На объекте оказывали техническое содействие 150 российских (СНГ) специалистов. В 2004г. на «Капанду» поставлено 600 т. энергетического оборудования на 4 млн.долл. На объекте осталось 60 российских (СНГ) специалистов.

Вопрос поставки и монтажа 3 и 4 агрегатов не решен из-за финансовых затруднений Анголы. Неоднократные переговоры участников сооружения объекта, организаций Анголы – России – Бразилии в Луанде, Москве, Париже пока позитивных результатов не дали.

Во время пребывания в нояб. 2004г. российской делегации, возглавляемой Ю.П.Трутневым, министром природных ресурсов России, председателем российской части МПК с А. Д. Лоуренсу, министром экономики Анголы, председателем ангольской части МПК, ставился вопрос об оказании Россией финансовой помощи в достройке объекта. Ангольцы в течении 5-7 лет из-за отсутствия ЛЭП и потребителей, как внутри страны, так и в соседних странах, не имеют возможности использовать на полную мощность энергию ГЭС.

Более активно идет сотрудничество в алмазодобывающем секторе. Неоднократно в Анголе проходили переговоры по началу осуществления второго этапа работ на ГОК «Катока».

В конце 2004г. для увеличения мощностей по переработке руды смонтирован второй модуль, что уже в 2005г. позволит добывать до 5 млн. кар. алмазов. В 2006-07гг. мощности по переработке кимберлита оцениваются в 10 млн.т. Инвестиции в осуществлении второго этапа работ потребуют 70 млн.долл. капвложений. Российский участник «Алроса» уже инвестировал свою долю затрат (32,8%) поставками оборудования для переработки горных пород на 28 млн.долл.

В 2004г. на ГОК «Катока» добыто 3,5 млн. кар. алмазов. Чистая прибыль предприятия 50 млн.долл. На «Катоке» работают 150 российских (СНГ) специалистов. Бразильская компания «Одебрешт» в 2004г. провела на «Катоке» изыскательские работы до глубины 600 м. Потенциал кимберлитовой трубки оценивается в 300 млн.т. руды и 170 млн. кар. алмазов на 11 млрд.долл. (по ценам 2003г.). Срок отработки трубки – 40 лет.

Второй алмазодобывающий объект – проект «Луо», по освоению кимберлитовых трубок «Камачия» и «Камажика». Участниками выполнения проекта являются: ангольское государственное предприятие «Эндиама» – 30% акций, ангольские частные компании «Гипержеста» – 15% акций и

«Ангодиам» – 10% акций, «Алроса» совместно с португальской компанией «Эскоммуинг» – 45% акций. Уставной капитал – 5 млн.долл.

На указанных трубках выполнена доразведка запасов, которые обеспечивают в плановом режиме 25-летний срок их отработки. На трубках завершаются вскрышные, подготовительные работы. В верхних слоях кимберлита имеются алмазы. Кимберлит пока обогащается на ГОК «Катока».

Российскими (СНГ) специалистами смонтирована обогатительная фабрика, поставленная для проекта «Луо» из Швеции фирмой «Мица-Минералз». Ввод фабрики в эксплуатацию намечен на конец фев. 2005г. Также построен временный жилой городок, служебные здания. В период вскрышных работ и монтажа фабрики было занято 160 российских (СНГ) специалистов.

Третий объект, непосредственно относящийся к добыче алмазов с участием «Алросы» – проект «Гидрошикапа», строительство малой ГЭС мощностью 16 мвт., которая будет обеспечивать электроэнергией ГОК «Катока», объекты «Луо» и ближайшие населенные пункты провинции Южная Лунда.

Длина плотины – 236 м., высота – 15 м., водохранилище – 7 млн. куб.м. На стройке занято до 50 российских (СНГ) специалистов и 200 ангольских. Стоимость строительства ГЭС – 45 млн.долл. Ведется подготовка площадей для обводного канала, строительство вспомогательных объектов, началась укладка бетона. С завершением монтажа дробильнокаменной установки, поставленной бразильской компанией «Одебрешт», объемы бетонной укладки значительно увеличатся. Срок пуска ГЭС в эксплуатацию в дек. 2005г.

Для выполнения строительно-монтажных работ на объектах, где участником является «Алроса», создана и действует российская организация «Алросавнешстрой», которая занимается строительством промышленных и жилых зданий, монтажом, ремонтом оборудования, используемого на «Катоке», «Луо», «Гидрошикапе». Этой организацией восстановлен поселок, прилегающий к строительству ГЭС, сооружены временное служебное здание и жилье для специалистов и рабочих, занятых на выполнении проекта «Луо», смонтирована обогатительная фабрика. Также «Алросавнешстрой» оказывает помощь в монтаже Модуля-11 по переработке до 4 млн.т. руды в год на «Катоке». С завершением вышеуказанных работ для «Алросавнешстрой» основным будет являться строительство ГЭС Шикапа, монтаж трансформаторных подстанций, ЛЭП и других энергетических объектов. «Алросавнешстрой» имеет технику и оборудование, поставленные из России: 9 автомобилей МАЗ, 3 бульдозера, 3 подъемных крана, бетонный завод (в комплексе), 2 экскаватора.

С участием ВНИИ «Зарубежгеология» ведется доразведка рассыпного месторождения алмазов в 30 км. севернее г.Лукапа. Подготовка его к эксплуатации. В 2005г. начались поставки оборудования и техники из России.

В 2004г. увеличились объемы работ АО «Союзкарта» в области геодезии и картографии. Подготовлена маломасштабная карта Луанды, проведены топо-геодезические работы для проекта «Луо» и «Гидрошикапа». Продолжаются топосъемки местности, где находится кимберлитовая трубка (уже четвертая), интерес к разработке проявляет

«Алроса». В Москве «Союзкарта» ведет камеральные работы по материалам прошлых лет. С оживлением экономики Анголы, строительством транспортных линий, освоением месторождений спрос на топо-геодезические работы возрастает и «Союзкарта» имеет перспективы частично восстановить свои прежние позиции.

Сотрудничество в области здравоохранения идет нарастающими темпами. Работают около 120 российских (СНГ) специалистов. Однако, все больше пребывает медработников из Беларуси, Украины. С российской стороны нет координатора в этой среде сотрудничества. «Техностройэкспорт», ранее занимавшийся этими вопросами, и «Здравэкспорт» прекратили командирование медперсонала. Эту нишу сразу же заполнили другие фирмы и частные предприниматели. Более 30 врачей работают по индивидуальным контрактам.

Такое же положение в области образования, формально группой преподавателей (15 чел.), ранее командированных по линии «Техностройэкспорт», руководит преподаватель университета А.Нетто из Молдавии. Большая часть преподавателей работает по индивидуальным контрактам.

В последние годы серьезно обострилась проблема со ставками возмещения (зарплатой) всех иностранных специалистов, работающих в госучреждениях Анголы. Ангольцы стараются уравнивать зарплату иностранных специалистов и национальных и осуществления выплаты ее в национальной валюте. Уже отмечается отток российских (стран СНГ) специалистов. Причиной является отсутствие межправительственных документов по условиям командирования российских специалистов. С развалом СССР фактического приемника-координатора командирования за границу российских специалистов не оказалось. Прекратил работу в Институте геологии Анголы последний российский специалист, которому зарплату ангольцы не платят 4г.

СП «Юралекс» и «Вилосити» осуществляют грузовые авиаперевозки по правительственной программе оказания продовольственной помощи провинциям страны. Авиаперевозки осуществляются на авиатехнике советского производства выпуска 80гг., техника или арендуется с Украины, Молдавии, Узбекистана или берется в лизинг ангольскими коммерческими организациями. Ремонт этой техники и «форма» проводятся на Украине – Одесса, Киев, Джанкой, в Узбекистане, Азербайджане и др. странах.

Сотрудничество в области рыболовства, а именно в промысле рыбы в экономической зоне российским флотом прекратилось. Причинами являются: объявление Анголой моратория на пелагический траловый промысел; для совместных ангольско-иностранных компаний разрешение на промысел в ангольской экономзоне могут быть выданы с условием содействия (в т.ч. и финансового) в восстановлении (строительстве) ангольской береговой инфраструктуры, способствующей развитию предприятий по переработке рыбы; отсутствие рыболовного среднетоннажного флота у российских судовладельцев со сроком эксплуатации менее 7 лет.

После подписания «Сонангол» соглашения с «Бритиш Петролеум» о добыче, сборе попутного газа, «Сонангол» отказался подписывать Меморандум о сотрудничестве в сооружении нефтегазопровода, предложенный «Стройтрансгазом».

Экспорта товаров Анголы в Россию практически не было. Покупка партии кофе сорта «Робушта» российскими частными предпринимателями существенной роли не имеет.

Руководство Анголы благоприятно относится к восстановлению расширению торгово-экономических отношений с Россией, особенно на базе бывших условий сотрудничества на основе государственных, коммерческих кредитов. Фирмы и предприниматели других стран находят пути экспорта в Анголу своих товаров в кредит или под будущие поставки нефти и др. товаров, а также с использованием иных приемов возврата вложенных средств.

Реальной явилась поставка в 2004г. 19 Камазов модели 118 (вездеход) через бельгийскую фирму Si-Si для миротворческих неправительственных международных организаций, занимающихся в Анголе разминированием территории, и ангольской фирме «Камодаш».

Состоялась поставка бывших в употреблении гражданских вертолетов МИ-8 из Новосибирска. 2 вертолета поставлены и смонтированы в 2004г., 2 – в янв. 2005г. Поставка еще 4 вертолетов будет осуществляться в 2005г.

Прямые поставки с оплатой товаров под гарантии первоклассных банков или под аккредитив в Анголе чрезвычайно редкое явление. Преимущественно Ангола импортирует товары или на кредитной, реже лизинговой основе. Оплата импорта, как правило, осуществляется поставками сырой нефти, предоставлением экспортеру возможностей эксплуатации природных ресурсов, или иными способами.

После окончания гражданской войны Ангола становится все более кредитоспособным государством благодаря быстро увеличивающихся объемов добычи нефти, газа, установлению контроля за добычей алмазов и роста их добычи.

Экономическая политика правительства не ограничивается только интенсификацией добычи нефти, газа, алмазов. Предпринимаются меры для восстановления сельского хозяйства, возрождению производства экспортных культур – хлопка, кофе, тропических фруктов и других сельскохозяйственных товаров.

Расширяются направления в добыче полезных ископаемых. Инокомпаниями уже подписали протоколы, контракты на доразведку и разработку меднорудных месторождений «Кашойраш» (австралийцы совместно с ангольцами), железорудных – Кассинга, Джамба (Япония, Бразилия), на рудные месторождения золота – «А.Гайдамак и К», поделочных камней – гранита, гипса (Бразилия, Португалия).

В портфеле ангольцев имеются 7,2 тыс. заявок (большинство в области добычи нефти и алмазов) на участие в разработке и эксплуатации полезных ископаемых в экономзоне и на территории страны.

В рыбной отрасли, несмотря на мораторий и жесткие условия нового закона о рыболовстве, иностранные судовладельцы не уводят свой флот из ангольской зоны (в бухте Луанды находится более 50 рыбопромысловых судов) в ожидании компромиссных решений для ввода флота в эксплуатацию.

Дружеские советско-ангольские, а затем российско-ангольские отношения на протяжении последних десятилетий и советская (российская) помощь в период гражданской войны и ранее опре-

делила приход к власти партии МПЛА, что способствует благоприятным моментом для развития сотрудничества между двумя странами.

За прошлые годы в СССР, России прошли обучение 15 тыс. ангольцев, почти в каждом ангольском министерстве работают сотрудники, владеющие русским языком, это также важно для наших связей.

По прогнозам международных экспертов Ангола, имея разведанные запасы нефти 15 млрд.бар., алмазов до 1 млрд.кар., достаточно интенсивно развивающейся экономикой, инфраструктурой, через 10-15 лет по объему ВВП выйдет на 2 место, после ЮАР. Все предпосылки для этого имеются: трудовые ресурсы, полезные ископаемые, водные ресурсы, электроэнергия, сельхозугодья и все постоянно растущие иностранные инвестиции.

## Аргентина

### Связи с Россией

Товарооборот России с Аргентиной в 2004г. составил 421,4 млн.долл. (2003г. — 294,6 млн.долл.), в т.ч. российский экспорт — 35,1 млн.долл., импорт — 386,2 млн. долл.

Объем российско-аргентинского товарооборота в 2004г. вырос более чем на 43%, по сравнению с пред.г., за счет увеличения объемов аргентинского экспорта (на 81%). При этом, российский экспорт сократился на 57%. Рост аргентинского экспорта был обеспечен, главным образом, за счет резкого увеличения объема поставок в Россию мороженой говядины: с 24,2 тыс.т. в 2003г. до 104,2 тыс.т. (на 161 млн.долл.) в 2004г.

#### Торговля с Россией, в млн.долл.

	1999	2000	2001	2002	2003	2004
Товарооборот	300,3	179,1	253,5	219,4	294,6	421,4
Экспорт	147,5	84,1	95,4	67,2	81,1	35,1
Импорт	152,8	94,9	158,1	152,2	213,5	386,3
Сальдо	-5,3	-10,8	-62,7	-85	-132,4	-351,2

Источник: данные Национальной таможенной службы Аргентины.

Товарооборот России с Аргентиной по данным Федеральной таможенной службы России

	1999	2000	2001	2002	2003	2004
Товарооборот	171,9	121,9	110,4	215,8	233,3	392,5
Экспорт	47,6	36,5	10,1	26,1	6,9	37,2
Импорт	124,3	85,4	100,3	189,7	226,4	355,3
Сальдо	-76,7	-48,9	-90,2	-163,6	-219,5	-318,1

Расхождения в данных таможенных служб вызвано высокой долей российских поставок нефтепродуктов и удобрений через европейских и американских посредников, т.к. ФТС регистрирует только прямые поставки в Аргентину, а аргентинская таможенная служба ведет учет, исходя из страны происхождения товара.

В товарной структуре взаимной торговли существенных изменений не произошло. По-прежнему, основными российскими экспортными товарами оставались дизельное топливо и минеральные удобрения (83% всего экспорта); в российском импорте наибольший удельный вес занимали мясо (46%), свежие фрукты (29%) и растительные масла (5%).

Экспорт российских минеральных удобрений сократился на 69%, по сравнению с 2003г., и составил 13,1 млн.долл. (в 2003г. — 42,7 млн.долл.).

На 55% сократились объемы поставок в Аргентину российских нефтепродуктов. В 2004г. в Аргентину поставлено нефтепродуктов на 15,9 млн.долл.

(2003г. — 35,8 млн.долл.), основу которых составляло дизельное топливо. Объемы поставок российских машинно-технических изделий составили 1,4 млн.долл. (подшипники, газовые турбины, запасные части и комплектующие изделия).

Импорт России из Аргентины за 2004г.

	в тыс.долл.	в %
Импорт	386286,1	100
Мясо и пищевые субпродукты:	177776,2	46
- крупного рогатого скота, мороженное	160800,7	41,6
- лошадей (конина), мороженное	13012,8	3,4
- кишки, пузыри и желудки животных, мороженые	1742,2	0,5
- мясо и пищевые субпродукты домашней птицы, мороженые	1264	0,3
- субпродукты крупного рогатого скота, мороженые	480,7	0,1
- крупного рогатого скота, свежее или охлажденное	475,8	0,1
Свежие фрукты	110521,3	28,6
- яблоки, груши и айва	54160,4	14
- виноград	5051,5	1,3
- цитрусовые	50973	13,2
- земляника и клубника	271,6	0,1
- абрикосы, вишня и черешня, персики, сливы	64,8	0
Жиры растительные, масла	20679,7	5,4
- масло подсолнечное и его фракции	14689,7	3,8
- масло соевое и его фракции	3226,6	0,8
- масло оливковое и его фракции	100,8	0
- жиры растительные	2662,6	0,7
Рыба и рыбное филе	14694,7	3,8
- филе рыбное	10444,5	2,7
- рыба мороженая	4250,2	1,1
Сыры и творог	11776,2	3
Вина виноградные натуральные; сусло виноградное	6354,8	1,6
Соки фруктовые	5386,3	1,4
Джемы, желе, мармелад	4328,7	1,1
Нефтепродукты	4139,2	1,1
Плоды сушеные (в основном чернослив)	4042,3	1
Сахар тростниковый или свекловичный	3371,3	0,9
Табачное сырье	3129,3	0,8
Трубы бесшовные	2733,8	0,7
Плоды и орехи	2631,1	0,7
Соусы и продукты для их приготовления	2188,1	0,6
Плиты, листы, пленка, фольга из полимерных материалов	1634,2	0,4
Овощи прочие, мороженые	1443,4	0,4
Кондитерские изделия из сахара, не содержащие какао	1172,7	0,3
Трубы, трубки и шланги из вулканизированной резины	818,1	0,2
Яйца птиц, без скорлупы, и яичные желтки, свежие, сушеные	817,5	0,2
Изделия для транспортировки или упаковки товаров, из пластмасс	764,6	0,2
Экстракты дубильные растительного происхождения (квебрахо)	770,1	0,2
Одежда меховая и ее принадлежности	410,9	0,1
Сливочное масло и молочные жиры прочие	343,8	0,1
Арахис, нежареный, лущеный	282,8	0,1
Приборы и устройства, применяемые в медицине	267,8	0,1
Лекарственные средства	178,1	0
Лампы и осветительное оборудование	176,4	0
Альбумины и прочие производные альбумина	173	0
Шины (покрышки) пневматические резиновые новые	166,9	0
Товары для аттракционов, настольные или комнатные игры	164,3	0
Кукуруза прочая	119	0
Декстрины и прочие модифицированные крахмалы	113,9	0
Прочее	2715,6	0,7

Экспорт России в Аргентину за 2004г.

	в тыс.долл.	в %
Экспорт	35061,1	100
Нефть и нефтепродукты	15957,3	45,5
Удобрения минеральные или химические	13130,4	37,5
- азотные	1738,9	5
- прочие	11391,5	32,5
Бумага газетная в рулонах или листах	1065,7	3
Прокат стальной плоский	999,4	2,9
Титан и изделия из него, включая отходы и лом	555,1	1,6

Вещества поверхностно-активные органические (кроме мыла).....	551,2.....	1,6
Подшипники .....	550,3.....	1,6
Трубы, трубки и шланги из вулканизированной резины.....	290,2.....	0,8
Турбины на водяном пару и турбины паровые прочие.....	287,7.....	0,8
Газовые турбины .....	237,4.....	0,7
Металлы щелочные .....	226,1.....	0,6
Аппаратура (рентгенографическая, радиотерапевтическая) .....	182,4.....	0,5
Галогенированные производные углеводородов.....	151.....	0,4
Жгут синтетических нитей.....	135,6.....	0,4
Фенолы .....	95,7.....	0,3
Спирты и их производные (этиленгликоль).....	77,3.....	0,2
Кожа из шкур крупного рогатого скота .....	71,1.....	0,2
Прочее .....	497,2.....	1,4

Источник: таможня Аргентины

В 2004г. Россия второй год подряд занимала 1 место среди других стран по импорту из Аргентины фруктов, а также охлажденной и замороженной говядины, конины. Россия является основным импортером аргентинских груш и яблок (120,7 тыс.т. на 54,2 млн.долл.), говядины, предназначенной на промпереработку (104,2 тыс.т. на 160,8 млн.долл.) и конины (14,7 тыс.т. на 51 млн.долл.). Россия импортировала из Аргентины 21,1 тыс.т. подсолнечного (14,7 млн.долл.) и 5 тыс.т. соевого масла (3,2 млн.долл.). Россия вышла на 3 место среди импортеров по закупкам сыра в Аргентине (5,5 тыс.т на 11,8 млн.долл.).

ЗАО «Силовые машины» защитило в 2004г. права на сохранение объема поставок в рамках контракта на сооружение ГЭС «Лос Караколес» в пров. Сан Хуан. В результате предпринятых мер и проведенной в строительной консорциуме замене мексиканской фирмы ИКА на аргентинскую «Течинт», ЗАО «Силовые машины» вновь получило право на поставку генераторов и системы возбуждения. По соглашению с компанией «Течинт» ЗАО «Силовые машины» был подтвержден объем поставки оборудования и его монтажа, а также выполнение проектных работ на 15,7 млн.долл., в т.ч. в 2005г. — на 3,1 млн.долл.

Прорабатывались возможности участия ЗАО «Силовые машины» в поставках энергетического оборудования для ГЭС «Сальто Гранде» (подписан протокол об окончательной приемке трансформаторов), ГЭС «Аня Куа» — вторая очередь ГЭС «Ясирета» (созданы предпосылки для продолжения переговоров по прямой закупке трансформатора в марте 2005г.), ГЭС «Пьедра Буэна» (поставка запчастей), ГЭС «Костанера» (подписан контракт на проведение ремонтных работ). Изучались возможности поставок как энергетического, так и промышленного оборудования для алюминиевого предприятия «Алуар», а также для завода по производству специальных сталей для Национальной атомной комиссии ФАЕ.

В 2004г. оказывалось содействие ОАО «Ростсельмаш» в работе по продвижению комбайнов на аргентинский рынок, в т.ч. в подборе аргентинских фирм, заинтересованных в организации сбыта и технического обслуживания комбайнов, а также в создании совместного сборочного производства (провинции Кордоба и Чако). Была проработана с Национальным банком Аргентины схема поставки комбайнов в страну на лизинговой основе и организовано посещение «Ростсельмаша» представителями Банка.

В марте 2004г. «Ростсельмаш» принял участие в сельскохозяйственной выставке «ФерияАгро», в ходе которой был проведен телемост «Аргентина-

Ростсельмаш». Первоначально (март 2004г.) представителями «Ростсельмаша» планировалось, что уже в 2004г. в Аргентину будет поставлено до 30 комбайнов. В 2005г. их количество должно было возрасти до 100 машин.

Было намечено три этапа продвижения российских комбайнов на аргентинском рынке. На первом этапе, помимо собственно поставок комбайнов, агрегатов и запчастей к ним, планировалось наладить гарантийное и сервисное обслуживание комбайнов, открыть сервисный центр с возможностью расширения до масштабов дилерской сети и наладить обучение аргентинских специалистов по эксплуатации техники. На втором — организовать сборочное производство комбайнов в Аргентине из российских комплектующих. И на третьем этапе — производить сборку комбайнов из российских и аргентинских комплектующих.

В пров. Кордоба две компании «Майнеро» и «Пайню» проявили заинтересованность в сотрудничестве с «Ростсельмашем». Эти компании располагают разветвленной сетью по продаже сельскохозяйственной техники, а также производственными площадями для сборки и ремонта комбайнов. Они были готовы предоставить для продажи комбайнов свою дилерскую сеть и обсудить возможность участия в коммерциализации и дальнейшем обслуживании комбайнов, проведении испытаний на аргентинских полях образцов российских комбайнов, а также, в перспективе, в сборке, изготовлении узлов и комплектующих.

В пров. Чако аргентино-парагвайская фирма «Прарекс» также была готова организовать совместное сборочное производство комбайнов. Эта группа располагает необходимым финансированием, а также опытом работы в области производства и коммерциализации в северных аргентинских провинциях, Парагвае, южных штатах Бразилии и Боливии. На первом этапе, до начала сборки, они полагали возможным на основании полученного разрешения продавать российские комбайны.

Наибольшее внимание аргентинских специалистов привлекла новая модель зерноуборочного комбайна «Вектор» с дизельным двигателем мощностью 185 л.с., гидростатической трансмиссией и 3 скоростями. Однако руководство «Ростсельмаша», в связи с большим спросом на комбайны на российском рынке, поставило под сомнение целесообразность выхода на рынок Аргентины и других стран Южной Америки. В окт. было принято решение о командировании в Аргентину представителей завода для открытия представительства «Ростсельмаш-Аргентина».

На начало фев. 2005г. ни один комбайн в Аргентину не отгружен. Представители завода намечают принять участие в работе «ФерияАгро-2005» (2-5 марта) без демонстрации комбайнов (как и в предг.).

В 2004г. в Аргентине сложилась крайне благоприятная ситуация для продвижения в эту страну комбайнов «Ростсельмаш» (рост спроса на комбайны из-за расширения площадей, занятых под зерновые и масличные, прежде всего под сою; недостаточные объемы собственного производства комбайнов; возможность использования лизингового инструмента; выпуск «Ростсельмашем» новой модели комбайна «Вектор», удовлетворяющей требования местного рынка как по техническим характеристикам, так и по дизайну; наличие аргентинских компаний, заинтересованных в сбыте

и техническом обслуживании комбайнов «Ростсельмаш»). Появилась также возможность организации сборочного производства и последующего экспорта комбайнов в страны-члены Меркосур (Бразилия, Парагвай, Боливия).

По данным аргентинских СМИ в 2004г. аргентинские фермеры закупили сельхозоборудования на 1 млрд.долл. Рекордным за последние 14 лет было обновление парка комбайнов. На рынке комбайнов преобладали машины бразильского производства, доля которых составляла 70%. Аргентинские производители довели свою долю до 20%. В 2005г., по мнению аргентинских специалистов, спрос на комбайны уменьшится, в т.ч. в связи с падением мировых цен на сою и пшеницу.

В рамках работы по продвижению на аргентинский рынок российской дорожно-строительной техники, вместе с аргентинской фирмой «Сокил», прорабатывалась с мая 2004г. возможность организации в пров. Сан Луис совместного сборочно-производства.

Администрация провинции, с учетом ожидаемого уже в 2005г. значительного роста спроса в Аргентине на указанную технику, была заинтересована в проведении переговоров с российскими компаниями по этому вопросу. При этом аргентинцы были готовы поставлять часть комплектующих. В случае, если их доля, включая стоимость рабочей силы, составила бы не менее 35% стоимости машины, тогда появилась возможность экспорта техники в страны-члены Меркосура.

С российской стороны к переговорам были привлечены ТД «Стройдормаш» (входит в состав холдинга «РусПромАвто»), Челябинский завод строительно-дорожных машин (контрольный пакет акций завода принадлежит ТД «Стройдормаш») и АО «Стройдормашэкспорт».

Еще одним перспективным направлением сотрудничества с аргентинцами по линии ТД «Стройдормаш» мог бы стать ремонт ранее поставленной в Аргентину российской дорожно-строительной техники и поставка запчастей к ней.

В 80-90гг. в Аргентину было поставлено 300 ед. такой техники (в основном, грейдеры), большая часть которых не эксплуатируется, так как требует ремонта. Ремонт российской техники также может быть организован на предприятии по ее сборке в провинции Сан Луис. Заинтересованность в организации такой ремонтной базы также проявила фирма «Тортоне» (пров. Кордоба).

Помимо организации сборочного производства и ремонтной базы для российских дорожно-строительных машин имеются хорошие перспективы для экспорта в Аргентину такой техники в собранном виде.

Была достигнута договоренность с Нацбанком Аргентины о возможности использования лизинговой схемы при поставках дорожно-строительной техники. На практике это означает, что российскому поставщику Банк производит оплату сразу после отгрузки, а аргентинскому импортеру он предоставляет технику в лизинг на срок до 5 лет.

Перед проведением переговоров в Аргентине о возможности организации сборочного производства в пров. Сан Луис «Стройдормаш» намерен пригласить в I кв. 2005г. аргентинцев в Челябинск на завод «Строительно-дорожных машин» для изучения технических особенностей производственного процесса.

В 2004г. продолжались работы по комплексной ракетной противорадовой защите табачных плантаций в пров. Жу Жуй. Поставки противорадовых ракет и командирование российских специалистов осуществляются по линии ВЗАО «Техмашэкспорт» (с нояб. 2004г. по март 2005г. в провинцию командировано 38 российских специалистов). Стоимость техсодействия составляет 200 тыс.долл. В этом сезоне планируется поставить до 1000 противорадовых ракет «Алазань-6» на 250-300 тыс.долл. С аргентинской стороны организацией работ по защите от града табачных плантаций занимаются фирма «Латсер» и страховая компания «Латитут Сур».

В 2004г. российские организации занимались вопросами возобновления сотрудничества в области комплексной ракетной противорадовой защиты виноградников в пров. Мендоса. В апр. провинцию посетила делегация АНО «Агентство атмосферных технологий» Росгидромета, ВНИИП «Дарг» и ФГУП «ЧПО им. В.И.Чапаева». Однако российской организации, несмотря на проведенную подготовительную работу, не приняли участия в тендере в 2004г., так как для «мобилизации» к очередному рабочему сезону не хватало времени для завоза в Мендосу пусковых ракетных установок и метеорада. Кроме того, за прошедшие годы практически не осталось местных кадров, подготовленных к работе с пусковыми ракетными установками, а бывшие пусковые площадки уже длительное время заняты под жилье местным населением или пастухами. АНО «Агентство атмосферных технологий» Росгидромета готовит новое предложение по антирадовой защите комплексным методом (ракеты + самолет), которое планируется передать администрации пров. Мендоса в I пол. 2005г.

В 2004г. в координации с московским центром ЮНИДО продолжилась работа по созданию российско-аргентинского Центра технологического сотрудничества под эгидой указанной международной организации, который мог бы стать каналом для продвижения российских технологий на аргентинский рынок, а также на рынки других государств-членов Меркосур.

В рамках указанной инициативы были согласованы три совместных «пилотных» проекта по использованию российских технологий в Аргентине и аргентинских – в России: создание лазера по расщеплению изотопов (INVAP – Институт спектроскопии АН РФ); очистка территорий от нефтезагрязнений (Green Cross Argentina – Национальный центр экологического менеджмента и чистого производства для нефтяной и газовой промышленности); улучшение породы крупного рогатого скота (Gregorio, Nunio & Noel Werthein S.A. – Doka Gene). В этих проектах наибольший интерес у аргентинцев вызывает возможность совместной разработки технологий для последующих продаж в третьи страны, в первую очередь, – в рамках Меркосур.

Аргентинский секретарь по науке, технологиям и инновациям Т. Дель Боно направил в янв. 2004г. повторное официальное обращение в штаб-квартиру ЮНИДО в Вене о заинтересованности Аргентины в создании российско-аргентинского центра и с просьбой о выделении на реализацию указанного проекта средств этой международной организации. В апр. 2004г. секретариат по науке,



технологиям и инновациям подтвердил заинтересованность аргентинских властей в создании центра и продвижении указанных выше проектов. Работа над этими проектами укладывается в рамки приоритетных для Аргентины тем по развитию национальной технологической базы: атомные, лазерные и космические технологии, защита окружающей среды и биотехнологии.

В Аргентине применяются защитные меры по внешней торговле (тарифные, налоговые, нетарифные меры и технические барьеры). В дек. 2004г. заканчивался срок действия антидемпинговых санкций, введенных в 1999г. на импорт российского стального проката. Однако, в связи с заявлением аргентинской компании «Сидерар» о новом пересмотре этих санкций в связи с истечением срока их действия, минэкономики Аргентины 6 дек. 2004г. официально объявило о начале рассмотрения этого вопроса.

Указанная процедура будет осуществляться в отношении импорта горячекатаного плоского стального проката, соответствующего таможенным позициям ОНМ 7208.10.00, 7208.25.00, 7208.26.10, 7208.26.90, 7208.27.10, 7208.27.90, 7208.36.20, 7208.36.90, 7208.37.00, 7298.38.10, 7208.38.90, 7208.39.10, 7208.39.90, 7208.40.00, 7208.51.00, 7208.52.00, 7208.53.00, 7208.54.00 и 7208.90.00.

Согласно действующему законодательству данная процедура должна быть завершена в 9 мес. со дня ее начала, т.е. до 5 сент. 2005г. На период рассмотрения данного дела все ранее установленные антидемпинговые санкции остаются в силе. По существующей практике окончательным результатом такого рассмотрения может быть продление ранее установленных санкций на срок до 5 лет или окончательное закрытие дела, например, в связи с незначительным объемом поставок металлопродукции, который не мог нанести серьезного вреда аргентинской национальной промышленности или по другим обстоятельствам. По данным аргентинской таможенной статистики в 2000-04гг. в Аргентину не поставлялся российский стальной прокат, соответствующий позициям таможенной номенклатуры, на которые были введены антидемпинговые санкции в дек. 1999г.

Торгпредство РФ перевело на русский язык весь набор документов, полученных от минэкономики Аргентины по этому вопросу (20 стр. сложного юридического и технического текста) и направило все материалы в адрес минэкономразвития России и АО «Северсталь».

По аргентинскому законодательству для заполнения вопросника российскому производителю отводилось только 30 рабочих дней, Торгпредство обратилось в минэкономики Аргентины с просьбой о продлении (со ссылкой на необходимость перевода всех материалов на испанский язык уполномоченным переводчиком. В результате срок предоставления документов был продлен на 30 дней, т.е. всего 60 рабочих дней, начиная с 9 дек. 2004г. (дата поступления ноты минэкономики Аргентины в посольство России). АО «Северсталь» и АО «Новолипецкий металлургический завод» готовят необходимые материалы для представления в минэкономики Аргентины.

Среди нетарифных ограничений, применяемых в Аргентине и напрямую затрагивающих российских экспортеров, необходимо отметить следующее. Для ввоза автомобилей требуется зареги-

стрировать фирму, представляющую интересы производителя (это дает право на выполнение таможенных процедур). После этого необходимо выполнить регистрацию «лицензии конфигурации модели» для каждой импортируемой модели автомобиля и патентование в Регистре автотранспортных средств. Указанная процедура является дорогостоящей и длительной, но необходимой для выхода на местный рынок. Аргентина применяет в отношении импортных грузовых автомобилей стандарт Евро-2 и Евро-3.

Среди нерешенных в 2004г. проблем российско-аргентинской торговли продолжал оставаться частичный запрет на ввоз на российскую территорию аргентинской мясной продукции, введенный в связи с эпидемией ящура, разразившейся в Аргентине в 2001г. В окт. 2002г. в связи со стабилизацией эпизоотической ситуации на территории Аргентины, бел отменен запрет на ввоз в Россию созревшего мяса крупного рогатого скота без кости для промышленной переработки. Согласованы образцы ветеринарных сертификатов на следующие продукты: мясо птицы, конина, готовые мясные и молочные изделия, прошедшие термическую обработку, рыбная, мясная и молочная мука, соленое кишечное сырье и соевый шрот. Сохраняется пока запрет на ввоз в Россию аргентинской говядины, предназначенной для прямого пищевого потребления.

Аргентинцы на всех уровнях, включая переговоры о присоединении России к ВТО, ставят вопрос о выделении им страновой квоты на поставку мяса (прежде всего – говядины). Несмотря на отсутствие отдельной квоты, аргентинцы смогли поставить в 2004г. на российский рынок, по данным аргентинской таможенной статистики, 104,2 тыс.т. мороженой говядины на 160,8 млн.долл. Суммарная российская квота на импорт говядины в 2004г. была 420 тыс.т. Кроме того, было поставлено 14,7 тыс.т конины на 13 млн.долл.

Неурегулированными оставались в 2004г. коммерческие споры, связанные с погашением задолженности между российскими и аргентинскими фирмами и компаниями.

а) Задолженность российских организаций: АО «Дом Никитина» (чаеразвесочные фабрики Иркутска и Рязани) с 1995г. не погашает задолженность на сумму около 2 млн.долл. за поставки чая фирмам провинции Мисьонес; АО «Московский чай» более 3 лет не погашает задолженность на 800 тыс.долл. за чай, поставленный аргентинской фирме «Экса»; АО «Союзнабакпром» не погасил задолженность на сумму около 800 тыс.долл. за табак, поставленный из провинции Сальта. А фирма «ЧелПром» – за поставленное из провинции Сальта вино (31,5 тыс.долл.).

б) Задолженность аргентинских организаций: – в 1998г. возникла задолженность (940 тыс.долл.) уругвайской фирмы «Антиград Латино-американа» за услуги по противоградовой защите сельхозугодий аргентинской провинции Мендоса (виноградники, фруктовые плантации), предоставленные ВАО «Техмашэкспорт». В 2002г. арбитраж в Москве (предусмотрено контрактом) вынес решение в пользу ВАО «Техмашэкспорт». С 2003г. решение московского арбитража рассматривается уругвайскими судебными властями;

– в рамках договора между Институтом научных исследований ВС Аргентины («Ситефа» и ГВК «Спецвнештехника» в 1994г. был подписан

контракт по сотрудничеству в области создания комплекса динамической защиты для аргентинского среднего танка «ТАМ». Из 400 тыс.долл. стоимости работ, выполненных российской организацией в соответствии с первым этапом программы сотрудничества, аргентинской стороной оплачено 300 тыс.долл. Задолженность в 100 тыс.долл. не урегулирована;

— с янв. 2002г. министерство экономики Аргентины и «Банко де ла Насьон» приостановили погашение задолженности по полученным коммерческим кредитам на выполнение дноуглубительных работ в аргентинских портах Байя Бланка и Кекен, выполненных ОАО ВО «Технотройэкспорт» по контракту, подписанному в 1988г. Сумма просроченной задолженности составляет 4 млн.долл.

Региональное сотрудничество. Между субъектами Российской Федерации и провинциями Аргентины подписано восемь соглашений о торгово-экономическом сотрудничестве. С российской стороны такие Соглашения подписали Московский и Уральский регионы, Орловская, Челябинская, Пермская, Курская обл., Ставропольский край. В рамках подписанных соглашений поддерживаются связи с провинциями Буэнос-Айрес, Мисьонес, Сальта, Санта Фе, Кордоба, Мендоса, Кордоба.

В сент. 2004г. в ежегодной выставке «Синпроде-2004» приняла участие делегация ФГУП «Рособорозэкспорт». В ходе выставки были проведены переговоры с министром обороны, главкомом ВВС, начальником тыла ВС Аргентины, а также представителями ВПК страны. Достигнуты договоренности по изучению перспектив поставки российской военной техники и снаряжения в Аргентину, определен перечень российской продукции.

25-29 нояб. 2004г. в г.Буэнос-Айресе состоялся 9 международный Конгресс по использованию природного газа на транспорте NGV-2004. В Конгрессе приняла участие российская делегация, в состав которой входили представители ОАО «Газпром», ОАО «Лентрансгаз», ОАО «Оргэнергогаз», НПФ «Экип». На российском стенде были представлены перспективные отечественные разработки в области производства сжатого и сжиженного газа, а также демонстрировался макет установки по сжижению природного газа и криогенной цистерны для его перевозки. Российскими участниками выставки были установлены контакты с представителями аргентинских компаний, заинтересованных в сотрудничестве с ОАО «Газпром», в том числе в приобретении установок малой мощности для сжижения природного газа.

3-6 марта 2004г. в столице провинции Санта Фе — г.Росарио прошла ежегодная международная агропромышленная выставка-ярмарка La Exposición Agrícola, Ganadería, Comercial, Industrial y de Servicios (Exprochacra). 22 июля-3 авг. 2004г. состоялась самая крупная на территории страны ежегодная международная сельскохозяйственная выставка La Exposición de Ganadería, Agricultura e Industria Internacional, которая проходила в Буэнос-Айресе в выставочном комплексе La Rural. В работе выставок приняли участие фирмы и компании из США, Западной Европы, других государств Латинской Америки. На выставках были представлены сельскохозяйственные машины и оборудова-

ние, к которым проявляется особый интерес со стороны аргентинских фермерских хозяйств, а также демонстрировались возможности различной сельскохозяйственной техники и оборудования, предназначенных для полевых работ, сбора урожая, внесения удобрений, заготовки кормов, культивации земли, ирригации и т.п. Несмотря на то, что рынок сельхозтехники Аргентины является потенциально интересным для российских производителей, ни в одной сельскохозяйственной выставке (кроме «Фериагро-2004»), российские фирмы и компании участия не принимали.

## Бельгия

### Торговля с Россией

Улучшение экономической конъюнктуры в Евросоюзе и, соответственно, в Бельгии и Люксембурге, торгово-политическая обстановка в БЛЭС в 2004г. способствовали дальнейшему развитию двустороннего торгово-экономического сотрудничества с Россией. Отношение к России правительственных кругов и бизнеса БЛЭС как к деловому партнеру благоприятное и отношения с Россией для Бельгии и Люксембурга имеют приоритетное значение, что было подтверждено как в ходе официального визита премьер-министра Люксембурга Жан-Клода Юнкера в сопровождении делегированного министра по иностранным делам и иммиграции Николя Шмита в Москву 14-15 дек. 2004г., так и в ходе состоявшегося 21-22 дек. 2004г. официального визита в Москву министра иностранных дел Бельгии Карела де Гюхта.

Бельгия — традиционный и крупный торгово-экономический партнер России. Российско-бельгийские торгово-экономические отношения имеют глубокие исторические корни и с каждым годом все больше приобретают характер углубленного партнерства, что нашло свое подтверждение уже в третьей Совместной программе действий между Россией и Бельгией на 2003-04гг.

Товарооборот Бельгии с Россией постоянно растет (за последние 10 лет двусторонний товарооборот вырос почти в 2 раза (на 91%), в т.ч. импорт из России вырос на 81%, а экспорт в Россию — на 113%).

Внешняя торговля Бельгии с Россией

	импорт		экспорт		товарооборот	
	млн. евро	% к пред.г.	млн. евро	% к пред.г.	млн. евро	% к пред.г.
1994г.....	1255	9	613	26	1868	14
1995г.....	1156	-8	768	25	1924	3
1996г.....	1085	-6	1006	31	2091	9
1997г.....	1322	22	1384	38	2706	29
1998г.....	975	-26	1038	-25	2012	-26
1999г.....	1022	5	636	-39	1658	-18
2000г.....	1614	58	944	48	2558	54
2001г.....	1897	18	1210	28	3107	21
2002г.....	1851	-2	1259	4	3109	0
2003г.....	2269	23	1308	4	3577	15
2004г.....	2865	26	1508	15	4373	22

Источник: Banque Nationale de Belgique, Institut des Comptes Nationaux.

Объем бельгийско-российского товарооборота вырастет в 2004г. по сравнению с 2003г. на 22%, в т.ч. импорт из России — 26%, а экспорт — 15%. Сальдо торгового баланса, по предварительным данным внешней торговли Бельгии с Россией за 11 мес. 2004г., составило 1300,2 млн. евро.

По данным статистики внешней торговли Бельгии на 1 фев. 2005г., экспорт Бельгии в Россию за 11 мес. 2004г. вырос по сравнению с аналогичным периодом 2003г. на 21,6% и составил 1319,1 млн. евро, а импорт — на 34,2% и составил 2619,3 млн. евро. *Statistique du commerce exterieur. Bulletin mensuel 2004-11, Institut des comptes nationaux — Banque nationale de Belgique, Bruxelles. Vol. 8. numero 11 — Donnees traitees jusqu'au 1er fevrier 2005.*

В 2004г. Россия находилась на 15 месте среди стран — основных внешнеторговых партнеров Бельгии, в т.ч. на 21 месте — среди основных экспортеров Бельгии и на 12 месте — среди стран импортеров страны.

Структура импорта Бельгии из России, за 9 мес. 2004г.

Основные товарные группы	тыс. евро		доля в %		2004 к 03 в %
Минтопливо, нефть и нефтепродукты (гр. 27) .....	967271	44	10		
Алмазы обраб. и необработанные (гр. 7102) .....	510583	23	57		
Недрагоценные металлы и изделия .....	356245	16	64		
Продукция химической промышленности .....	186334	9	1		
Прочее .....	155364	7	133		
Всего импорт из России за 9 мес. 2004г. ....	217597	100	23		

Источник: по данным Института национальных счетов Бельгии.

44% импорта Бельгии из России в 2004г. составили минеральные продукты. На втором месте — товарная группа «обработанные и необработанные алмазы» (23%), на третьем — драгоценные металлы и изделия из них (16%), на четвертом — продукция химической промышленности (9%). Далее следуют целлюлозно-бумажная масса, древесина, машины и оборудование.

Причем по данным внешнеторговой статистики за 9 мес. 2004г., существенно (на 64%) вырос импорт из России драгоценных металлов и изделий из них, в основном за счет импорта черных металлов: рост импорта черных металлов из России за указанный период составил 137%. На 57% вырос импорт из России в Бельгию алмазов и на 10% — импорт минерального топлива.

Структура экспорта Бельгии в Россию, за 9 мес. 2004г.

Основные товарные группы	тыс. евро		доля в %		2004 к 03 в %
Машины, оборуд.; звукозап. и звуковоспроизводящая аппаратура, их части и принадлежности .....	294575	25,3	35,2		
Продукция химической и связанных с ней отраслей промышленности .....	209868	18,0	29,1		
Полимерные материалы, пластмассы, каучук, резина и изделия из них .....	109099	9,4	16,5		
Продукты растительного происхождения .....	91813	7,9	2,8		
Средства наземного транспорта, летательные аппараты, плавсредства и относ. к транспорту устройства и оборуд. ....	91271	7,8	-2,8		
Текстильные материалы и изделия .....	80821	6,9	12,2		
Прочее .....	285793	24,6	-93,0		
Всего экспорт в Россию за 9 мес. 2004г. ....	1163240	100	23		

Источник: по данным Института национальных счетов Бельгии.

Пятую часть (25,3%) от общего объема экспорта Бельгии в Россию составили в 2004г. машины и оборудование. При этом объем поставок этой группы товаров вырос за 9 месяцев 2004г. по сравнению с аналогичным периодом 2003г. на 35,2%. На втором месте по стоимостному объему бельгийского экспорта в Россию находится продукция химической промышленности (18%). Экспорт химпродукции в Россию также вырос за указанный период на 29%. На 3 месте — продукция растительного происхождения (9,4%), далее следуют транспортные средства (7,8%) и текстильные материалы (6,9%).

## Доступ ростоваров

Среди проблем, препятствующих развитию двустороннего торгово-экономического сотрудничества России с Бельгией и Люксембургом: низкая конкурентоспособность российской продукции, препятствующая свободному выходу на рынок как Бельгии и Люксембурга, так и на рынок ЕС в целом; низкое качество товаров или оказываемых услуг при высоких закупочных ценах на предлагаемые товары; практически полное отсутствие гарантий качества продаваемой продукции, в т.ч. отсутствие послепродажного и сервисного обслуживания; отсутствие номенклатуры оборудования, пользующегося спросом на местном рынке; серийное оборудование, предлагаемое российскими производителями, зачастую запрещено к ввозу на территорию Бельгии и Люксембурга, т.к. оно не отвечает европейским требованиям по технике безопасности и другим европейским стандартам; требование российских поставщиков оплачивать оборудование до его поставки; отсутствие долгосрочных экспортно-импортных контрактов, большинство сделок происходит, как правило, на одноразовой основе; большая и все увеличивающаяся конкуренция со стороны третьих стран — Китая, Тайваня и фирм бывших социалистических стран, особенно со стороны фирм Чехии и Польши, зачастую предлагающих аналогичную продукцию более высокого качества при более низких ценах; незаинтересованность в поставках товаров мелкими партиями.

Одной из отличительных особенностей деятельности российских предприятий на местном рынке является неспособность компаний оперативно прорабатывать поступающие коммерческие запросы инофирм. Многие заказы не реализуются вследствие их длительной проработки, многочисленных формальностей при оформлении документации, отсутствия оперативного реагирования на поступающие заказы, отсутствия необходимых в современной конкурентной среде товарных запасов и складов на территории стран ЕС, что увеличивает сроки доставки российской продукции на недопустимые сроки.

Негативным образом отражается на принятии решения иностранных компаний вступать в деловые отношения с российскими компаниями случаи недобросовестного поведения российских фирм, а также встречающиеся случаи обмана иностранных партнеров.

Российских инвестиций в Бельгию нет. Между тем, инвестиции в местную транспортную отрасль, телекоммуникации, строительство выгодны в силу транзитного положения Бельгии. Приобретение предприятий в Бельгии, как стране Евросоюза, позволит нашим компаниям преодолевать барьеры на пути товарного экспорта в ЕС. Стоит поучиться у японцев: их товарооборот с Бельгией — 6,7 млрд.долл., а прямые инвестиции в бельгийскую экономику — 66 млрд.долл.

Согласно исследованию компании PricewaterhouseCoopers в 9 странах среди 55 инвестиционных компаний, специализирующихся на приобретении предприятий, показало, что бельгийские фирмы «пользуются спросом». Для инвестиционных компаний (Private Equity Houses) бельгийские фирмы представляют интерес по разным причи-

нам: мультикультурный аспект страны, высокое качество рабочей силы и уровня менеджмента, а также налоговый режим.

Бельгия, выполняя решения КЕС по предоставлению наиболее благоприятных условий национальным производителям и без применения мер торговой защиты, используя свою национальную систему регулирования рынка фармацевтических товаров, а на самом деле весьма стройную систему технической защиты, сумела защитить свой рынок от проникновения на него товаров небельгийского производства.

Еще одним фактором, способствующим продвижению российского экспорта, является то, что товары российского происхождения, ввозимые на территорию Бельгии и Люксембурга, подпадают под действие Всеобщей системы преференций ЕС (ВСП ЕС). Положения, содержащиеся в схеме ВСП для ряда промышленных и с/х товаров, позволяют российским экспортерам поставлять на рынок ЕС, включая Бельгию и Люксембург, указанную продукцию по преференциальным, сниженным ставкам таможенных пошлин, что создает благоприятные условия доступа российской экспортной продукции на рынок этих стран.

Несмотря на сформировавшийся бельгийский рынок, российские компании, имеют возможности по наращиванию объемов экспорта российских товаров, в т.ч. и энергоносителей. В первую очередь речь идет о поставках нефти, нефтепродуктов и, возможно, газа. Бельгийская сторона в последнее время проявляет серьезную заинтересованность в проработке совместно с «Газпромом» вопроса о поставках в Бельгию российского газа, что связано с завершением в 2005г. газового контракта с Алжиром (17% от общего объема закупок газа Бельгией). С учетом потребностей Бельгии в природном газе представляется реальной возможность расширить поставки российских энергоносителей, в том числе и газа.

Уровень насыщенности российской готовой продукцией товарных рынков Бельгии и Люксембурга достаточно низкий. Отдельные товары, например, охотничье оружие, оптические приборы и некоторые другие на этих рынках присутствуют, проникая из третьих стран (как правило, из Германии). Посредническая нагрузка на цену в этом случае делает их менее привлекательными, в связи с чем поставки таких товаров носят единичный характер.

Интерес к российской продукции и спрос на нее возрастают. Это связано с ностальгией по дешевым и популярным, в свое время, советским товарам, с усталостью от некачественной, но дешевой китайской продукции, заполонившей европейские рынки, в т.ч. и БЛЭС.

Одним из препятствий на пути вывоза российской продукции на рынки ЕС являются строгие требования и обязательная сертификация практически всех импортных товаров по принятым в Сообществах стандартам. Различие систем сертификации в России и ЕС, непризнание Европой многих российских стандартов существенно осложняет путь российской продукции на Запад. Часть вины ложится и на производителей с экспортерами, т.к. не редко вопрос о получении европейского сертификата встает только при проработке контракта. Интерес иностранцев в этом случае сильно падает, т.к. процедура сертификации затягивает процесс осуществле-

ния сделки и «подвешивает» ценовой параметр товара в связи с желанием экспортера за счет цены продажи покрыть расходы на сертификацию.

Страны-члены ЕС не обладают правом самостоятельно вести антидемпинговые процедуры и прямо не связаны с проведением антидемпинговых расследований. Вместе с тем, принимаемые в ЕС антидемпинговые меры обязательны для применения во всех государствах-членах Сообщества. В отношении экспорта российских товаров Бельгия и Люксембург применяют те же ограничения, в том числе и антидемпинговые меры, которые действуют в рамках Евросоюза.

Антидемпинговые процедуры в рамках Евросоюза действуют применительно к целому ряду российских товаров. В отношении России за последние годы действовали как старые, так и открывались новые антидемпинговые процедуры. За последнее время только мера в отношении магния, поставляемого из России, прекратила свое действие без продления или изменения со стороны ЕС.

В 2004г. в рамках Евросоюза антидемпинговые пошлины действовали в отношении следующих российских товаров:

- мочевина (процедура начата 4.11.1987г.; процедура пересмотра начата 27.03.1993г.; 7.05.2001г. действия антидемпинговой пошлины продлен на новый пятилетний период);

- карбид кремния (обязательства экспортера приняты 7.10.1988г. и пересмотрены 26.10.1991г.; 23.05.2000г. действие антидемпинговой пошлины продлено на новый пятилетний период);

- хлоркальций (поташ) – (процедура начата 31.10.1990г.; 8.05.2000г. введена новая антидемпинговая пошлина; в апр. 2004г. о инициативе российских экспортеров открыт пересмотр процедуры);

- нитрат аммония (процедура начата 9.06.1994г.; 15.04.2002г. установлена окончательная антидемпинговая пошлина; 2.07.2004г. открыт пересмотр с целью расширения товарного охвата по нитрату аммония в связи с расширением ЕС);

- трансформаторная сталь (процедура начата 20.05.1994г.; окончательная антидемпинговая пошлина введена 20.02.1996г.; 20.02.2001г. начат пересмотр в связи с истечением срока действия антидемпинговой пошлины; количественные обязательства российских экспортеров на «беспошлинные» поставки в ЕС-10 на базе исторических поставок в эти страны продлены решением Комиссии ЕС от 19.11.2004г. на шесть мес.);

- бесшовные трубы (процедура начата 31.08.1996г.; окончательная антидемпинговая пошлина введена 25.11.1997г.; 23.11.2002г. начат пересмотр в связи с истечением срока действия антидемпинговой пошлины; Регламентом ЕС от 16.07.2004г. №1322/2004 принято решение о временном неприменении антидемпинговых мер к этому товару);

- древесные плиты (процедура начата 7.11.1997г.; окончательная антидемпинговая пошлина введена 29.01.1999г.; срок действия данной антидемпинговой меры истек);

- раствор мочевины и нитрата аммония (процедура начата 26.06.1999г.; 23.09.2000г. введена окончательная антидемпинговая пошлина; мера распространена на ЕС-25 без изменений);

- фольга алюминиевая (процедура начата 18.02.2000г.; 14.05.2001г. введена окончательная ан-

тидемпинговая пошлина; мера распространена на ЕС-25 без изменений; 24.11.2004г. открыт пересмотр процедуры по инициативе российского экспортера);

– кабель и трос стальной (процедура начата 5.05.2000г.; 2.08.2001г. установлена окончательная антидемпинговая пошлина; мера распространена на ЕС-25 без изменений);

– фитинги стальные (процедура начата 1.06.2001г.; 19.08.2002г. введена окончательная антидемпинговая пошлина; мера распространена на ЕС-25 без изменений);

– кремний металлический (процедура начата 12.10.2002г.; 27.10.2003г. введена окончательная антидемпинговая пошлина; мера распространена на ЕС-25 без изменений).

В 2004г. в отношении следующих российских товаров были начаты антидемпинговые расследования: трансформаторная сталь – 28.05.2004г.; синтетический каучук – 28.05.2004г.; политетрафторэтилен – 9.09.2004г.

В то же время в отношении пустотелых профилей 12 окт. 2002г. начато антидемпинговое расследование, по которому 15 июля 2003г. было принято решение не вводить предварительные меры в связи с ограниченным объемом поставок, а 15 дек. 2003г. антидемпинговое расследование в отношении этого товара было прекращено без введения мер.

Как видно из вышеизложенного, в отношении России за последние годы были открыты новые антидемпинговые процедуры. В то же время меры и процедуры, срок действия которых истекает в соответствии с антидемпинговым законодательством ЕС, становятся предметом пересмотров и последующего их продления на новый пятилетний срок, зачастую вследствие открытия так называемых промежуточных пересмотров, по результатам которых принимаются более жесткие меры.

## Инвестиции с РФ

Бельгийские инвестиции в зарубежные страны представляют собой в основном портфельные вложения в акции приватизируемых или смешанных предприятий.

Объем инвестиций бельгийского бизнеса в российскую экономику, к сожалению, очень незначителен с учетом потенциальных возможностей бельгийцев. Объем бельгийских инвестиций в Россию составляет около 1,5 млрд. долларов, что составляет 10% от инвестиций соседних с Бельгией Нидерландов.

В ходе официального визита премьер-министра Люксембурга Жан-Клода Юнкера в Москву 14 дек. 2004г. состоялась его встреча с президентом России В.В.Путиным. На встрече российский президент отметил высокие потоки иностранных инвестиций, поступающих в Россию через Люксембург: «6,7 млрд.долл. в течение первых 9 мес. этого года». Однако, «прямые люксембургские инвестиции (29,5 млн.долл.) не так значительны», – добавил В.В.Путин.

В ходе своего официального визита в Москву 21-22 дек. 2004г. министр иностранных дел Бельгии Карел де Гюхт, касаясь вопросов торгово-экономического сотрудничества России и Бельгии, отметил в интервью «Интерфаксу»: «Российско-бельгийская внешнеэкономическая деятельность и торговый обмен процветают. А что касается перспектив инвестиций, то я вижу растущий интерес к России со стороны бельгийских предпринимательских

структур, и не только самых крупных из них, но также средних и малых. Мы констатируем рост инвестиций наших предприятий в долгосрочные проекты в России. Такая тенденция обнадеживает».

В последнее время наблюдается несомненный рост интереса бельгийских деловых кругов к российскому рынку. Наибольшую активность местные инвесторы проявляют в сфере добычи нефти и газа, проведении реконструкции нефтеперерабатывающих предприятий. Также привлекательными для инвесторов БЛЭС являются такие отрасли, как: пищевая промышленность, строительная, стекольная, химическая промышленность, а также рынок услуг, телекоммуникаций, строительных материалов.

Причем большинство бельгийских фирм, работающих на российском рынке, несмотря на ряд имеющихся проблем, не подают признаков снижения уровня активности. Напротив, многие компании используют накопленный опыт работы на российском рынке для расширения своего присутствия в России.

В энергетическом секторе характерна деятельность крупнейшей бельгийской промышленной корпорации Autofina (Отофина) – компания, объединившая фирмы Total, Petrofina (Петрофина), которая в рамках объединенного франко-бельгийского нефтехимического концерна TotalFinaElf (ТоталФинаЭльф) продолжает участвовать в разработке Харьгинского месторождения нефти (Тимано-Печорская нефтегазовая провинция) на условиях СРП. Он является одним из двух реально действующих проектов на условиях СРП в России. Франко-бельгийскому концерну принадлежит 50% акций добывающего общества «Харьга». Кроме TotalFinaElf, участниками проекта являются норвежская Norsk Hydro (40% акций) и контролируемая администрацией НАО Ненецкая нефтяная компания (10% акций). Предполагаемые сроки разработки – 30 лет, объем инвестиций может превысить 1 млрд.долл. Добыча нефти началась в сент. 1999г.

TotalFinaElf совместно с «Газпромом» участвует в консорциуме по разработке крупнейшего Штокмановского месторождения газа (в Баренцевом море), запасы которого превышают 3,2 трлн.куб.м. Общий объем прямых инвестиций оценивается в 15-20 млрд.долл., доля «ТоталФинаЭльф» – 12,5%, которую она намерена увеличить до 25%.

В нояб. 2004г. TotalFinaElf объявила о намерении приобрести пакет акций крупнейшего независимого производителя газа в России «Новатэк» ориентировочно за 1 млрд.долл. На российскую нефть компания готова потратить еще больше. Представитель компании заявил, что компания хочет получить 52% в проекте по разработке Ванкорского месторождения на севере Красноярского края, а также 60% долю в соседнем Северо-Ванкорском месторождении. Инвестиции в эти два проекта оцениваются в 4,7 млрд.долл. «Мы не во всем уверены в России, – заявил представитель TotalFinaElf, – но нам очень интересны эти проекты, и мы будем добиваться их». Сделать это будет непросто, т.к. лицензии на разработку обоих месторождений принадлежат дочерним компаниям «Роснефти», которая не стремится привлекать к их разработке посторонних.

Бельгийская газовая компания Distrigas в рамках своей закупочной политики и с учетом все возрастающих потребностей в природном газе уже ве-

дет с российским «Газпромом» переговоры о возможных поставках газа для бельгийских потребителей, о чем также упомянул министр иностранных дел Бельгии во время своего визита в Москву в дек. 2004г.

Distrigas и «Газпром» являются акционерами (каждый обладает по 10% акций) подводного газопровода Interconnector из бельгийского г.Зеебрюгге до британского побережья. Реализация этого проекта находится на завершающей стадии с точки зрения транзитной транспортировки российского газа через Бельгию в направлении Великобритании.

Другая крупнейшая бельгийская компания Tractebel участвует в строительстве морского терминала по перегрузке сжиженного газа (в Ермиловской бухте Финского залива) с ж/д цистерн на морские суда – газовозы в объеме до 1 млн.т. в год. Стоимость проекта оценивается в 50 млн.долл. Еще одна бельгийская компания – «Мико Файнес» – участвует в разработке нефтяных месторождений в Тюменской обл.

Многие бельгийские компании работают в пищевой промышленности России. Крупнейшей среди них продолжает оставаться бельгийский пивоваренный концерн InBev. InBev (бывшая Interbrew) – крупнейший пивоваренный концерн. В авг. 2004г. компания Interbrew и бразильская AmBev (Companhia de Bebidas das Americas) завершили сделку по слиянию, о которой было объявлено 3 марта 2004г. Стоимость сделки оценивалась в 11,3 млрд.долл. Компания InBev, образованная в результате слияния, – крупнейший производитель пива в мире, ее доля на мировом рынке пива составит 14%. Штаб-квартира InBev осталась в Бельгии (г.Левей). Покупка контрольных пакетов акций реконструируемых в России заводов является составной частью долгосрочной стратегии компании, намеренной укреплять свое присутствие в России. Свою деятельность в России InBev осуществляет через совместное предприятие SUN Interbrew. SUN Interbrew – совместное предприятие бельгийской пивоваренной компании Interbrew с индийской компанией S.U.N. Trade International Limited (STI). Чистая выручка SUN Interbrew за 9 месяцев 2004г. составила 563,5 млн. евро, чистая прибыль – 47,3 млн. евро. По данным исследовательской компании «Бизнес Аналитика», SUN Interbrew контролирует 15,8% российского рынка пива.

В авг. 2004г. Interbrew решила выкупить долю международной инвестиционной группы SUN Trade International в компании SUN Interbrew Ltd. Согласно коммюнике компании, Interbrew совместно с SUN Trade являлась держателем контрольного пакета акций SUN Interbrew. После завершения сделки доля Interbrew в компании SUN Interbrew увеличилась до 91,2%, общие расходы Interbrew по аккумулированию акций составили около 894 млн. евро. Путем приобретения доли SUN Interbrew бельгийцы намерены упрочить свои позиции в пивоваренной отрасли России (9 пивоваренных заводов) и Украины (3 завода).

По словам исполнительного директора Interbrew Джона Ф.Брока (John F.Brock), «Бизнес SUN Interbrew очень успешен, компания занимает второе место в России и является лидером в Украине. Залогом этого успеха является совместное предприятие, которое было создано нашей компанией

и группой SUN Trade в 1999г.». После завершения сделки InBev объявил о своем намерении довести свою долю в фирме Sun Interbrew в 2005г. до 98,5%. Представитель концерна сообщил, что InBev выделил почти 259,7 млн. евро на то, чтобы выкупить соответствующий пакет акции Sun Interbrew у российской инвестиционной компании «Альфа-Эко». Благодаря этой сделке InBev приобретет 6065930 голосующих акций и 1654269 акций без права голоса, принадлежащих «Альфа-Эко» на 204,7 млн. евро.

9 июня 2004г. эксперты Института пивоварения (г.Лювен, Бельгия) вручили Ивановскому филиалу Sun Interbrew учрежденный в 2004г. приз «За прогресс в качестве». По итогам 2003г. ивановские пивовары добились самых высоких результатов в совершенствовании качества продукта среди заводов компании Sun Interbrew в Восточной Европе. Ивановские производители сумели обойти большинство более крупных заводов, оснащенных более современным оборудованием.

Активно работает на российском рынке продуктов питания, напитков и пивоварения, а также химической и нефтехимической индустрии бельгийская группа компаний Holvrieka – один из крупнейших европейских производителей стальных нержавеющей емкостей объемом от 1 куб.м. В частности, компания приняла участие в реконструкции и строительстве нового варочного цеха пивоваренного завода в Калининграде, входящего в холдинг «Пивоварни Ивана Таранова». Инвестиции осуществляются компанией Holvrieka совместно с германскими Steinecker и KHS. Объем инвестиций в реконструкцию завода составляет 15 млн.долл.

При участии фирмы Holvrieka идет реконструкция Хабаровского пивоваренного завода «Амур-пиво», также входящего в холдинг «Пивоварни Ивана Таранова». Общий объем инвестиций – 5 млн.долл. Произведена установка бродильно-лигнерных танков компании Holvrieka на заводах компании «Браво Интернешнл», владелец торговых марок «Бочкарев», «Охота» и лицензионный производитель пива Lowenbrau и «Юнкерское».

В российской кондитерской промышленности солидные позиции занимает европейский концерн Harry's (Харрис) (51% акций принадлежит бельгийско-люксембургской фирме Artal, 49% акций – немецкому концерну Kamps), который в 1997г. построил и эксплуатирует под Москвой (г.Солнечногорск) фабрику «Санни кейк бейкинг» (инвестиции – 30 млн.долл.), выпускающую кексы и рулеты. Компания удерживает 12% российского рынка: товарооборот – 30,3 млн. евро, производство – 22685 т. в год, количество занятых – 842 чел. Продукция фабрики под торговой маркой «Дан кейк» на российском рынке занимает второе место после продукции фирмы «Большевик». Не исключается возможность строительства в России еще одной фабрики по производству продукции Dan Cake. Ее стоимость будет такой же, как и первой – 20-30 млн.долл.

На российский рынок стройматериалов вышел в 2004г. бельгийский концерн Deseuninck Group, специализируется на проектировании, экструзии, отделке и переработке ПВХ-систем и профилей для строительной промышленности. Концерн работает в 32 странах мира и имеет 18 филиалов. В 2003г. произошло слияние Deseuninck Group и

Thyssen Polymer, которое до этого было дочерним предприятием Thyssen Krupp AG. Суммарный оборот Deseuninck Group и Thyssen Polymer за 2003г. составил 550 млн. евро. Представительство Deseuninck в Москве было открыто в фев. 2004г. На российский рынок концерн представит оконные системы под маркой «Фаворит». Конструкция окон «Фаворит» была разработана специально для российских климатических условий. По заявлению директора департамента по сбыту и поддержке клиентов представительства Deseuninck Group в Санкт-Петербурге, сделанному на международном форуме «Интерстройэкспо 2004», концерн Deseuninck Group намерен стать лидером рынка оконных конструкций Санкт-Петербурга. В целях увеличения продаж окон на территории Северо-Западного региона России Deseuninck Group открыл новый офис в Санкт-Петербурге. Одновременно с петербургским представительством планировалось открыть филиал концерна в Новосибирске.

Заключено несколько контрактов на изготовление окон «Фаворит» с рядом компаний Санкт-Петербурга. Идет отладка линий по выпуску окон этой марки. Массовый выпуск окон «Фаворит» начался в мае 2004г. Первым договором концерна, подписанным в России, стал договор с ООО WinDoors (Санкт-Петербург). Компания WinDoors является одним из лидеров по производству окон на рынке Северо-Западного федерального округа России и обладает производственными мощностями более 300 окон в смену (более 600 окон ежедневно). Профиль для окон марки «Фаворит» будет изготавливаться на заводе Thyssen Polymer (Германия). По оценкам специалистов, ежегодное увеличение объемов производства на рынке оконных конструкций в России составляет 30-40%, в Санкт-Петербурге – более 40%.

Прочные позиции занимает бельгийский капитал на российском рынке телекоммуникаций. Эффективно работает созданное с участием бельгийской фирмы «Алкатель-Белл» на производственных мощностях завода «Красная заря» (г. Санкт-Петербург) совместное предприятие «Ленбелл», выпускающее телекоммуникационное оборудование (объем инвестиций – 20 млн.долл.). На долю «Алкатель-Белл» приходится 35% российского производства телекомоборудования.

На российском и, в частности, московском рынке операторов телекоммуникационной связи заметна фирма Combelga, созданная как совместное предприятие бельгийских фирм «Комбелга» и «Алкатель-Белл» и двух российских предприятий – «Коминком» и МГТС.

Расширяет свое присутствие на российском рынке германо-бельгийский производитель кинопродукции Agfa-Gevaert, доля продукции которого на российском рынке составляет около 15%.

Продолжает расширять свою инвестиционную деятельность на российском рынке крупнейший бельгийский химико-фармацевтический концерн Solvay (Солвей), продукция которого хорошо известна в России (трубы и фитинги из полиэтилена, полипропилена и ПВХ, конструкционные пластики, полиофилены, фармацевтические препараты).

В янв. 2004г. Solvay и ООО «Волгоградская химическая компания» объявили о создании совместного предприятия ЗАО «Солигран» по производству широкого ассортимента жестких и пла-

стифицированных ПВХ-композиций. Производственные площадки СП располагаются на территории волгоградского «Каустика» и «Полиграна» (г.Тверь) с производительностью 30 тыс.т. в год. 50% акций предприятия принадлежит Solvay, 50% – российской стороне. В нояб. 2004г. СП приступило к промышленному производству ПВХ композиций. По оценкам, СП сможет претендовать на четверть российского рынка ПВХ композиций, а по отдельным категориям эта доля будет заметно выше. В России в настоящее время функционирует не более девяти производителей подобной материалов, в совокупности выпускающих 5 тыс.т. полимерного сырья.

В авг. 2004г. Solvay объявил о намерении привлечь кредит ЕБРР в 15 млн. евро под совместный проект с московской компанией НПО «Петровакс Фарм», предусматривающий строительство в Подмоскowie производства по выпуску вакцины от гриппа.

В сфере транспортных услуг и логистики в России уже много лет работает бельгийская компания Ahlers. Группа «Алерс» (Ahlers Logistic & Maritime Serv. NV) – транспортно-экспедиторская компания международного масштаба, созданная в 1925г. в г.Антверпен. Основным предметом деятельности группы является транспортная логистика, складирование и экспедирование грузов, морские и ж/д перевозки. Фирма «Астрос» – первое и крупнейшее представительство Ahlers на территории СНГ (работает с 1992г.). В рамках подписанного генерального соглашения об инвестиционном сотрудничестве с администрацией Ленинградской обл. компания Ahlers через созданную специально для реализации данного проекта дочернюю компанию ЗАО «Астрос Логистик Центр» начала осуществлять инвестиции совместно с люксембургской фирмой «Алерс интернейшнл» в строительство крупного логистического центра в Ленинградской обл. (Горелово). Терминал находится на территории Ленинградской обл., недалеко от порта, между Таллинским и Киевским шоссе. Общая площадь нового комплекса составит 200 тыс.кв.м., из которых 75 тыс.кв.м. являются крытыми складскими помещениями. Каждый из этапов проекта представляет собой законченный блок со всей необходимой техникой и оборудованием, позволяющими проводить все грузовые операции.

Ведутся переговоры с компанией SEA-Invest о реализации инвестиционного проекта обустройства портового терминала и складов для перевалки свежих фруктов и овощей в порту Санкт-Петербурга (объем инвестиций – 15 млн.долл.). Бельгийская группа компаний Sea-Invest Group является одной из основных стивидорных компаний на территории стран Бенилюкса и Франции. Компания специализируется на оказании погрузочно-разгрузочных услуг при работе с твердыми грузами, судами горизонтальной погрузки системы «ро-ро», лесоматериалами и целлюлозной продукцией, свежими фруктами, фруктовыми соками и замороженной продукцией. Группа оказывает широкий спектр логистических услуг.

В 2004г. началась реализация группой антверпенских компаний проектов развития портов Санкт-Петербурга, Архангельска и Северодвинска.

Бельгийская компания Deme (Dredging Environmental Marine Engineering), уже работающая в России по ряду контрактов, связанных с перера-

боткой вредных отходов производства в районе Санкт-Петербурга, а также задействованная в реализации такого большого проекта, как прокладка газопровода, соединяющего Турцию с Россией, планирует подключиться к работам по оборудованию нового порта Луга в Ленинградской обл. Deme-Group – одна из крупнейших в Европе фирм по разработке и производству дноуглубительных работ. Ежегодный товарооборот компании в последние годы превышал 750 млн. евро, объем инвестиций за последние 3г. – свыше 500 млн. евро. В Санкт-Петербурге имеет представительство.

В 2004г. продолжали успешно работать созданные в прошлые годы совместные российско-бельгийские предприятия, такие, как: Alcatel-Bell, создавшая СП по телефонизации ряда регионов России, ЗАО «Комбеллг» – создание сети мобильной связи, пивоваренная компания СП Sun Interbrew и другие предприятия, созданные с участием таких бельгийских компаний, как Glaverbel, Solvay, франко-бельгийский концерн Total-FinaElf.

Продолжает активно работать на российском рынке промышленная группа Glaverbel («Главербель») – крупнейший в Бельгии, второй в Западной Европе и первый в ЦВЕ производитель стекла, работающая на российском рынке с 1997г., реализует проект модернизации Борского стекольного завода (Нижегородская обл.), который является одним из крупнейших проектов на территории России в сфере технического перевооружения. Доля группы Glaverbel на российском рынке стекла составляет на сегодня 27%. Весной 2004г. Glaverbel выкупила у компании Alfa Capital Holding 44,5% акций Борского стекольного завода, преследуя конечную цель – получить контрольный пакет акций завода. Борский стекольный завод – самый крупный на сегодняшний день производитель плоского стекла в России (2 производственные линии общей производительностью 1100 т. в день) и стекла для автомобильной промышленности (производственная мощность – 900 тыс. гарнитуров в год).

В 2004г. компания продолжила начатое в сент. 2002г. строительство завода по производству высококачественного полированного стекла в Клинском районе Московской обл. – Glaverbel Vostok.

Продолжалась реализация совместных проектов крупнейшей бельгийской энергетической компании Tractebel с минатомом России и «Росэнергоатомом» по обеспечению безопасности на российских АЭС. Бельгийская компания входит в число 10 партнеров «Росэнергоатома» по международному научно-техническому сотрудничеству, осуществляемому в рамках межправительственных соглашений, а также прямых соглашений с зарубежными предприятиями и организациями.

Бельгийская компания Sea-Invest реализует проект строительства фруктового терминала в порту Санкт-Петербурга. В 2004г. образован ряд новых совместных российско-бельгийских предприятий, начаты переговоры о новых проектах сотрудничества и кооперации.

Образованное в янв. 2004г. в Твери российско-бельгийское СП Soligran (участники – крупнейшая бельгийская химико-фармацевтическая компания Solvay и промышленная группа «Никос») уже приступило в нояб. 2004г. к промышленному

производству ПВХ-композиций. По оценкам, СП сможет претендовать на четверть российского рынка ПВХ композиций, а по отдельным категориям эта доля будет заметно выше.

Основанное в июне 2003г. СП «Солигран» принадлежит бельгийской химико-фармацевтической группе Solvay и российской компании «Никос». Компания создана на базе двух входящих в «Никос» предприятий – тверского «Полигрانا» и волгоградского «Никопласт-Волга». Solvay (Сольвей) – химико-фармацевтический концерн с годовым оборотом 10 млрд. евро. В 2003г. компании исполнилось 140 лет. Практически с самого образования и вплоть до 1917г. компания имела в России свое представительство. «Никос» – московская промышленная группа, в сферу управления которой входят «Пласткард», «Каустик» и ряд других предприятий по переработке химической продукции, расположенных преимущественно в Волгограде, а также ряд финансовых (банк, финансовая компания) и торговых структур. Группа «Никос» с дек. 2002г. является собственником «Полиграна».

А в авг. 2004г. было объявлено о новом совместном российско-бельгийском проекте Solvay – строительстве в Подмосковье производства по выпуску вакцины от гриппа. Проект реализуется совместно с московской компанией НПО «Петровакс Фарм».

В конце янв. 2004г. бельгийский производитель стальных конструкций компания Векаерт объявила по итогам визита в Дзержинск (Нижегородская обл.) о возможности размещения в городе производства металлокорда для шинной промышленности.

Сотрудничество в области космоса и авиастроения. Бельгия, являясь членом Европейского космического агентства (ЕКА), традиционно участвует в контактах с российским космическим сектором под эгидой этой организации. Активизация прямых контактов как госорганов двух стран, курирующих вопросы космической отрасли, так и промышленных предприятий в рамках подписанного 20.12.2000г. двустороннего Соглашения о сотрудничестве в сфере исследования и использования космического пространства в мирных целях создала условия для развития сотрудничества в сфере космоса. Существенным этапом развития правовой базы этого взаимодействия стала ратификация в 2004г. Госдумой данного Соглашения.

В области авиастроения бельгийские компании, имея устойчивые связи с ведущими мировыми производителями авиатехники и участвуя в той или иной степени в большинстве проектов по созданию новых самолетов и вертолетов.

В дек. 2004г. представители бельгийской компании TechSpace-Aero и Льежского университета приняли участие в проводимой под эгидой Роскосмоса международной конференции по технологиям новых космических двигателей, выступив на ней с тематическими докладами.

В 2004г. отечественные авиастроительные организации вошли в проекты 6 рамочной программы ЕС, во все одобренные КЕС крупные проекты 2004г. (среди них ЦИАМ, ЦАГИ, Всероссийский институт авиационных материалов – ВИАМ, «НПО Сатурн», ОАО «ОКБ Сухого» и ряд других), суммарная стоимость НИОКР российской стороны составляет 12 млн. евро.

В части реализации развития промышленной кооперации в 2004г. следует отметить проект Сам-146 по созданию одноименного двигателя для се-



мейства перспективных региональных самолетов RRJ – Russian Regional Jet проект имеет государственное значение, являясь одним из составных частей Федеральной программы России по развитию гражданской авиации. В марте 2003г. проект RRJ выиграл тендер Росавиакосмоса, его основными участниками являются АВПК «Сухой» в лице компании ГСС -Гражданские самолеты Сухого, компания «Боинг», АК «Илюшин», ОКБ «Яковлева», НПО «Сатурн» и компания «Снекма Моторс» (последние две организации отвечают за создание двигателя самолета). Общая стоимость проекта оценивается в 600 млн.долл., перспективный объем продаж самолетов этого семейства – более 10 млрд.долл. Планируемые темпы начальных поставок – 60 самолетов в год с последующим увеличением в соответствии с требованиями рынка, минимальный объем производства – 800 новых самолетов. Заинтересованность в приобретении этих летательных аппаратов уже проявила компания «Сибирь», ведется обсуждение технических деталей с другими авиаперевозчиками («Аэрофлот», «Эр Франс» и «Скай Тим Аллайанс»).

Начата реализация сразу нескольких программ:

- проект создания испытательного стенда для авиационных двигателей типа Сам-14629 (современная установка, не имеющая аналогов в России и создаваемая на основе наиболее современного оборудования и технических решений, будет введена в строй в Рыбинске в 2005г.);

- согласование вопросов подключения бельгийской фирмы к реализации непосредственно проекта Сам-146;

- техническая проработка вопросов размещения производственных заказов TechSpace-Aero на мощностях «НПО Сатурн»;

- проекты комплектования российской гражданской авиатехники современными приборами авионики бельгийской компании Вагсо. Подписаны необходимые документы и соглашения с компанией «Элара» (г.Чебоксары), начаты работы по квалификации российского производственного оборудования для последующего размещения Вагсо заказов на электронные блоки (существенным моментом является то, что предполагается изготовление на мощностях «Элары» не только продукции для российского рынка, но и для гаммы изделий фирмы, поставляемой по крупным контрактам в США, в ведущие европейские страны и в азиатский регион).

Фирма SpaceChecker, разработавшая аппаратуру для позиционирования объектов и передачи через спутниковую связь соответствующей телеметрической и географической информации потребителю (т.н. система SDS – Satellite Data Service), продолжило активное использование возможностей российских телекоммуникационных спутников. В рамках коммерческого контракта с госпредприятием (ГПКС) «Космическая связь» SpaceChecker арендует т.н. «стволы» связи на российских спутниках «Горизонт», а также использует наземную инфраструктуру ГПКС для приема со спутников и первичной обработки информации для клиентов. В 2004г. реализованы планы подействию SpaceChecker нового поколения российских телекоммуникационных спутников «Экспресс-АМ» и «Ямал», а также значительно расширен объем арендуемых российских передающих мощностей.

Бельгийская фирма Amos (Advanced Mechanical and Optical Systems) в рамках проектов ЕКА продолжила закупки в России (Лыткаринский завод оптических систем – ЛЗОС) оптических элементов и спецзеркал для телескопов. Сумма контракта Amos с ЛЗОС составляет 2,3 млн. евро.

Проведена серия переговоров с бельгийскими и европейскими компаниями относительно скорейшей сертификации по европейским нормам российского самолета – амфибии «Бе-200» (разработчик и изготовитель – корпорация «Иркут»). К этой деятельности подключена компания Вагсо, имеющая опыт сертификации бортового электронного оборудования в Европе и США. Совместно с руководством фирмы Irkut Seaplane SAS (г.Тулуза) намечены шаги по проработке с задействованием механизмов Еврокомиссии вариантов финансирования закупок партий «Бе-200» для операций по тушению пожаров в европейском регионе.

В 2004г. доведены до представителей ЕКА и Еврокомиссии сведения о новом российском проекте создания космического многоэтажного корабля «Клипер» (основной разработчик «НПО Энергия»). Подтвержден интерес к проекту с европейской стороны, в конце 2004г. начаты переговоры с участием представителей «Роскосмоса».

Среди основных компаний Бельгии, разместивших инвестиции в Российской Федерации:

1. Alcatel Bell («Алькател Белл»). Компания занимается телекоммуникационным оборудованием, оборудованием для мобильной системы связи, космическими технологиями. Акционерный капитал компании – свыше 60 млрд. евро. Фирма работает в 130 странах. На долю Alcatel Bell в России приходится 35% российского производства телекоммуникационного оборудования. В 1991г. при участии Alcatel Bell и другой бельгийской компании «Комбеллга» и 2 российских предприятий («Коминком» и МГТС) в России было создано совместное предприятие – ЗАО «Комбеллга».

2. Ahlers («Алерс») – группа транспортно-экспедиторских компаний международного масштаба. Группа представлена филиалом «Астрос» с офисами во всех основных портах на территории бывшего СССР.

3. Glaverbel SA («Главербель») – занимает 2 место в Европе по производству плоского стекла. Glaverbel в 1997г. приобрел долю крупнейшего российского производителя стекла в г.Бор Нижегородской обл.

4. Группа компаний Holvrieka – один из крупнейших европейских производителей стальных нержавеющей емкостей. Компания обрабатывает 12 тыс.т. нержавеющей стали в год. Предприятия компании расположены в Бельгии, Нидерландах, Дании.

5. InBev («Инбев», до 2004г. – Interbrew) – производитель пива и безалкогольных напитков. В России осуществляет деятельность через совместное предприятие «Сан Интербрю» – акционерную компанию, зарегистрированную на о-ве Джерси, чьи акции котируются на биржах Люксембурга, Франкфурта и Берлина. СП SUN Interbrew владеет в России 9 пивоваренными заводами (и 3 – на Украине). В России: ЗАО «Ивановская пивоваренная компания», ОАО «Бавария», ЗАО «Клинский пивкомбинат», ОАО «Курская пивоваренная компания», ОАО «Пермская пивоваренная компания», ОАО «Поволжье», ЗАО «Росар» и ЗАО «Саранская

пивоваренная компания». На Украине: ОАО «Янтарь», ОАО «Рогань», ЗАО «Десна» и приобретение 2003г. — «Булгар-Хмель» (Чувашия).

6. Puratos («Пуратос») — производитель пищевых добавок для хлебобулочной, кондитерской промышленности, имеет 100 отделений в мире. С 1995г. в Москве и Петербурге имеет СП по реализации своей продукции.

7. Resilux («Резилукс») — бельгийская компания по производству пластиковой упаковки PET (PolyEthylene Terephthalate). 4 место на европейском рынке среди производителей пластиковой тары. На российском рынке — с 1995г.

8. TotalFinaElf («ТоталФинаЭльф») — франко-бельгийский нефтехимический концерн участвует в разработке Харьягинского месторождения нефти, Штокмановского месторождения газа.

9. Tractebel (Трактель) — бельгийская компания с проектами в газовой и электроэнергетической сфере в 25 странах. В 1999г. группа Tractebel перешла под контроль французского банковского консорциума Suez Lyonnaise des Eaux. В группу Tractebel входят до 140 дочерних компаний с общим оборотом капитала до 10 млрд.долл. Distrigas является дочерней компанией концерна и монополистом в газоснабжении Бельгии. Tractebel, обладая крупным пакетом акций компании Electabel, контролирует до 90% производства бельгийской электроэнергии.

10. Umicore («Юмикор», до 2001г. — «Юньон миньер» — Union Miniere) — группа компаний по переработке цветных металлов, лидер мировой циклоидной промышленности.

11. Solvay («Солвей») — транснациональный химико-фармацевтический концерн с годовым оборотом 9 млрд. евро. 400 филиалов фирмы в 60 странах, 35 тыс. сотрудников, 2500 из которых заняты в научном секторе. Фармацевтический сектор Solvay Pharma занимается поиском проектов или целых компаний когда очевиден прогресс от совместной разработки новых препаратов.

12. Techspace Aero — крупнейший производитель в Бельгии аэрокосмической продукции (компоненты для ракет, самолетов) в марте 2002г. вошел в состав консорциума с участием российских компаний НПО «Энергомаш», ФГУП «КБ Химавтоматика» и ФГУП «Исследовательский центр им. Келдыша» с целью создания к 2009г. кислородно-метанового двигателя «Волга» к носителю с возвращаемыми ступенями. Бельгийская компания настроенная на развитие кооперации с российскими компаниями: системы подачи топлива для ракетных двигателей, электроприводы, клапанные устройства, прокладки, фильтры, новые материалы.

## Связи с регионами РФ

Растущая самостоятельность субъектов бельгийской федерации и их заинтересованность в развитии разнопланового сотрудничества с Россией создавали благоприятные условия для активизации взаимовыгодных связей между регионами наших стран. Такие отношения строились лишь с некоторыми центральными российскими регионами.

Для Фландрии наиболее «удобными» с точки зрения налаживания двусторонних связей регионами России считаются Санкт-Петербург и Ленинградская обл. и — в меньшей степени (и в более отдаленной перспективе) Москва и Московская обл.

Успешно развивается сотрудничество между провинцией Антверпен и Ленинградской обл., которые в марте 2004г. заключили Соглашение о сотрудничестве на очередной трехлетний период.

С 28 июня по 4 июля 2004г. Ленинградскую обл. посетила представительная делегация провинции Антверпен. В состав делегации, помимо представителей руководства провинции, вошли сотрудники таких известных бельгийских компаний как Besix (Бесикс), Tractebel Ing (Трактель инженеринг), Tehnum (Технум), DEME — Dredging Environmental Marine Engineering (ДЕМЕ) и Park (Парк). Было принято решение о разработке и подписании рамочного соглашения о сотрудничестве между ТПП Ленинградской обл. и Департаментом по экономическому развитию пров. Антверпен. В дек. 2004г. состоялся визит в Ленинградскую обл. антверпенской экономической делегации с целью деловой презентации пров. Антверпен, в фев.-марте 2005г. планируется визит в Антверпен региональной российской миссии. Руководство Международной ежегодной ярмарки Фландрии (Гент) предложило провести в 2006г. в рамках данной ярмарки презентацию Москвы.

17-18 мая 2004г. при поддержке региона Валлония и Французского сообщества Бельгии в Казани была проведена международная научно-практическая конференция «Федерализм в России, Канаде и Бельгии: опыт сравнительного исследования», в котором приняла участие делегация Генеральной дирекции по международным отношениям региона Валлония и Французского сообщества Бельгии, преподаватели валлонских и брюссельских университетов.

Валлонское агентство содействия экспорту AWEX участвовало в 2004г. в очередной специализированной выставке в Москве «Продэкспо», а также «Стекло и современные технологии», где были представлены около десятка валлонских предприятий. В дек. по инициативе AWEX был организован визит в Валлонию делегации ГМК «Норильский никель» в целях продолжения сотрудничества.

В 2004г. Валлонское агентство по содействию экспорту впервые подготовило план действий на предстоящие три года. В соответствии с этим планом запланирован ряд мероприятий в России по продвижению различных видов промышленной и с/х продукции региона, в т.ч. участие в международном салоне «Продэкспо-2006», в салоне «Мосбильд-Батима» в 2005г. и 2007г., в международном салоне «Ингредиентс-2005» в нояб. 2005г. и 2006г. Предполагается направить экономическую миссию представителей компаний Валлонии в Москву и Санкт-Петербург (сент. 2005г.). Кроме этого, для расширения партнерства Валлонии с российскими регионами будет использован и визит делегации бельгийских предпринимателей во главе с наследным принцем Филиппом (окт. 2006г.), а также экономической миссии «Железная дорога», ориентированной на крупных заказчиков, для продвижения валлонских компаний, работающих в сфере транспорта и логистики (2007г.)

Россия по-прежнему занимает 22 место (0,5%) среди приоритетных торговых партнеров Валлонии, однако здесь наметились положительные тенденции. За первые три месяца 2004г. валлонских товаров было экспортировано на 33,16 млн.

евро, что на 17,4% выше по сравнению с тем же периодом 2003г. (для сравнения – рост всего бельгийского экспорта за тот же период составил 7%).

Ключевым событием в связях с Брюссельским столичным регионом в 2004г. стало проведение Дней Москвы в Брюсселе с 20 по 22 окт., в ходе которых состоялся визит делегации Москвы во главе Ю.М.Лужковым.

Мэр Москвы Ю.М.Лужков и министр-председатель Брюссельского региона Ш.Пике отметили успешное выполнение двумя городами подписанного в 1996г. Соглашения о дружбе и сотрудничестве. В развитие этого соглашения Ю.М.Лужков и Ш.Пике подписали программу сотрудничества между г.Москвой и Брюссельским столичным регионом на 2005-07гг. Мэр Москвы подарил Брюсселю два бронзовых бюста российского императора Александра Первого и основателя бельгийской королевской династии Леопольда Первого работы скульптора А.Бурганова.

Бельгийская общественность, жители и гости Брюсселя ознакомились с выставкой скульптурных работ музея «Дом Курганова», с художественной экспозицией «Мой город Москва», а также с

архитектурно-градостроительной выставкой «Другая Москва: новые формы старого города». В Брюсселе состоялся концерт ансамбля «Солисты Москвы» под управлением Ю.Башмета. 21 окт. прошла научно-практическая конференция «Научно-технический потенциал Москвы и приоритеты в инновациях» с представлением 12 научных докладов российских ученых. По итогам конференции был подписан протокол о намерениях в области научно-технического сотрудничества между Москвой и БСР. Были организованы «круглые» столы по актуальным проблемам современного города, по городской экологии.

Представляет интерес опыт межрегионального сотрудничества в трехстороннем формате, позволяющем российским регионам выйти на европейский уровень. 27 нояб.-2 дек. 2004г. Брюссель посетила делегация представителей деловых кругов Санкт-Петербурга и Ленинградской обл. для знакомства с деятельностью совместного офиса Юго-Восточной Финляндии, Санкт-Петербурга и Ленинградской обл. Основная задача офиса содействие совместным российско-финляндским региональным проектам в Европе.

## Статистика

Товарная структура внешней торговли Бельгии с Россией за 9 месяцев 2002-04гг., в тыс. евро

Товарные группы	импорт за 9 мес. из РФ			экспорт за 9 мес. в РФ			Товарооборот за 9 мес.		
	2002	2003	2004	2002	2003	2004	2002	2003	2004
01 Живые животные; продукты животного происхождения	3003	1569	1685	21785	23886	32288	24788	25455	33973
02 Продукты растительного происхождения	453	4854	4154	69561	89343	91813	70014	94197	95967
03 Жиры и масла животного или растительного происхождения	0	0	0	34129	10079	11446	34129	10079	11446
04 Готовые пищевые продукты; алкогольные и безалкогольные напитки; табак	3681	2018	3875	45431	55303	69363	49112	57321	73238
05 Минеральные продукты	697521	921356	1003436	12697	9879	12804	710218	931235	1016240
- топливо минеральное, нефть и нефтепродукты (гр. 27)	648112	877387	967271	12198	9576	10780	660310	886963	978051
06 Продукция химической и связанных с ней отраслей промышленности	108725	184008	186334	159665	162535	209868	268390	346543	396202
07 Полимерные материалы, пластмассы, каучук, резина и изделия из них	6269	10295	15896	92694	93647	109099	98963	103942	124995
08 Кожсырье, пушнина и изделия из них	31	88	0	3931	5436	6562	3962	5524	6562
09 Древесина и изделия из нее	33725	38510	29352	4085	5371	4468	37810	43881	433820
10 Масса из древесины, целлюлозно-бумажные изделия	47921	35453	36497	21036	26466	25426	68957	61919	61923
11 Текстильные материалы и текстильные изделия	11338	6325	4196	75046	72011	80821	86384	78336	85017
12 Обувь, головные уборы, зонты	2	3	0	1816	1244	1428	1818	1247	1428
13 Изделия из камня, гипса, цемента, керамики; стекло и изделия из него	713	297	129	9721	9950	13649	10434	10247	13778
14 Драгоценные и полудрагоценные камни, драгоценные металлы, изделия из них	272801	325010	510822	2892	544	21279	275693	325554	532101
- алмазы обработанные и необработанные (7102)	272613	324794	510583	2661	433	21154	275274	325227	531737
15 Недрагоценные металлы и изделия из них	163295	217401	356245	29947	31938	46333	193242	249339	402578
- черные металлы	66315	74027	175334	2430	4712	10076	68745	78739	185410
- никель и изделия из него	42282	87679	134139	28	196	132	42310	87875	134271
- алюминий и изделия из него	48695	50797	32378	8469	10938	13968	57164	61735	46346
16 Машины, оборуд.; звукозап. и воспроизв. щая аппаратура, их части	8877	11406	18453	227538	217932	294575	236415	229338	3W28
- реакторы ядерные, котлы, оборуд. и механические устройства; их части (84)	8485	10381	17796	188336	171738	223589	196821	182119	241385
17 Ср-ва наз. транспорта, летат. аппараты, плавсредства, устройства и оборудование	7255	5135	4330	57141	93894	91271	64396	99029	95601
18 Инструм. и аппар. оптич., фото-, кинематограф., измерит., их части и принадл.	356	123	218	18268	18905	17491	18624	19028	17709
19 Оружие и боеприпасы; их части и принадлежности	103	41	59	0	0	0	103	41	59
20 Разные промышленные товары	121	141	70	12892	16696	16893	13013	16837	16963
21 Произведения искусства, предметы коллекционирования и антиквариат	91	7	7	735	371	614	826	378	621
22 Прочее	831	130	40	7453	3600	5750	8284	3730	5790
Итого за 9 месяцев	1367112	1764172	2175797	908460	949029	1163240	2275575	2713200	3339039

\* Номер раздела товарной номенклатуры ВЭД

Источник: Институт национальных счетов Бельгии (INS), Agence pour le commerce extérieur, 15.02.2005г.

## Болгария

### Связи с Россией

**О**тношения Болгарии с Россией. Нынешняя болгарская администрация, сформированная по итогам парламентских выборов 2001г., заявляет о необходимости активизации связей с Россией.

1-3 марта 2003г. в Болгарии с государственным визитом находился президент России В.В.Путин.

В окт. 2004г. с официальным визитом в Республике Болгарии находился председатель правительства РФ М.Е.Фрадков, в окт. 2004г. в Болгарии находился руководитель аппарата правительства РФ, министр Российской Федерации С.Е.Нарышкин.

В июле 2004г. состоялся официальный визит президента Республики Болгарии Г.Пырванова в Российскую Федерацию. В рамках визита обсуждались вопросы разработки и подписания долгосрочной программы сотрудничества между Российской Федерацией и Республикой Болгарией в области энергетики, продолжение сотрудничества по модернизации 5 и 6 энергоблоков АЭС «Козлодуй», в отношении поставок свежего ядерного топлива для АЭС «Козлодуй» и вывоза отработанного ядерного топлива, поднимался вопрос участия российских компаний в строительстве новой атомной станции на площадке «Белене», Президент Российской Федерации отметил, что российская сторона заинтересована принять участие в приватизации энергетических объектов на территории Болгарии, в частности, в приватизации ТЭС «Варна», «Бобов Дол» и «Русе», обсуждался вопрос в отношении транзита электроэнергии через территорию Болгарии в третьи страны, особое внимание было уделено проекту строительства нефтепровода Бургас-Александруполис, российская сторона высказалась за скорейшее урегулирование вопроса в отношении производства вооружения и военной техники по лицензиям бывшего СССР, обсуждалась ситуация вокруг контракта по ремонту, восстановлению летной годности и модернизации самолетов МИГ-29 и вертолетов Ми-17 и Ми-24 болгарских ВВС.

1-2 окт. 2004г. в Софии состоялось Девятое заседание Российско-Болгарской Межправительственной комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству. В рамках заседания МПК состоялись очередные заседания Рабочих групп по следующим направлениям: по взаимной торговле и ее либерализации; по сотрудничеству в области энергетики; по сотрудничеству в области транспорта; по сотрудничеству в области коммуникаций и информационных технологий; по сотрудничеству в области строительства и строительной индустрии; по сотрудничеству в области туризма; по сотрудничеству в области сельского хозяйства; по военно-техническому сотрудничеству; по научно-техническому сотрудничеству.

Комиссия отметила, что после Восьмого заседания МПК были предприняты важные шаги для актуализации сотрудничества в энергетической области, в соответствии с новыми условиями и требованиями европейской интеграции, как энергетических систем, так и всей болгарской экономики. Стороны констатировали, что в наст.вр. проект Долгосрочной программы сотрудничества в области энергетики согласован и готов к подписанию. Стороны обсудили перспективы строи-

тельства новой атомной мощности на площадке «Белене». Болгарская и российская стороны выразили политическую поддержку и готовность содействовать реализации проекта Бургас-Александруполис при соблюдении принципов экономической целесообразности и эффективности. Сторонам было поручено приложить максимальные усилия по завершению согласования Российско-Болгарско-Украинского межправительственного Соглашения о перевозке ядерных материалов между Россией и Болгарией через территорию Украины, продолжить работу по модернизации 5-6 блоков АЭС «Козлодуй», продолжить сотрудничество по научно-технической поддержке эксплуатации энергоблоков АЭС «Козлодуй», продолжить работу по обеспечению регулярных поставок на АЭС «Козлодуй» свежего ядерного топлива и возврату отработавшего ядерного топлива на переработку в течение всего периода эксплуатации АЭС, продолжить сотрудничество по реконструкции исследовательского реактора Центра ядерных исследований Болгарской академии наук, а также при строительстве и реконструкции мощностей в области энергетики, в т.ч. АЭС «Белене», продолжить работу по газификации Болгарии, согласовать перспективы увеличения транзита российского природного газа в соседние страны, провести работу по изучению возможностей организации поставок электроэнергии в третьи страны с учетом позиций всех заинтересованных сторон и с использованием существующей сетевой инфраструктуры, рассмотреть возможность создания совместного предприятия, которое будет заниматься производством и/или продажей электроэнергии в страны Юго-Восточной Европы.

Стороны также отметили активизацию, в последние годы, сотрудничества на межрегиональном уровне и подтвердили намерение подписать в ближайшее время Межправительственное Соглашение о межрегиональном сотрудничестве.

Комиссия отметила, что транспортная инфраструктура стран развивается как неотъемлемая часть Общеввропейской транспортной сети. Было поручено министерству транспорта Российской Федерации и министерству транспорта и сообщений Республики Болгарии согласовать вопрос о восстановлении ежегодной квоты разрешений на двусторонние автоперевозки грузов и транзитный проезд на уровне, существовавшем до 2002г., в количестве 10000 шт., рассмотреть вопросы чартерных перевозок с целью нахождения гибкого взаимоприемлемого решения, провести переговоры на экспертном уровне в отношении целесообразности подписания соглашения о комбинированных грузовых перевозках, оказать содействие болгарской стороне в приобретении грузовых вагонов 1520 для формирования обменного парка паромной переправы между портами Болгарии и России, продолжить работу по организации открытия прямого паромного сообщения между Болгарским и Российским портами.

Были определены основные направления российско-болгарского сотрудничества в данной сфере на ближайшие годы — это реализация национальных программ создания Информационного общества, развитие инфокоммуникационной инфраструктуры и информационных систем трансграничного сотрудничества, развитие социально-значимых услуг на базе информационно-комму-

никационных технологий. По итогам заседания МПК было поручено представить предложения по реализации проектов в области «электронного правительства», представляющих взаимный интерес, представить результаты проработки вопросов взаимодействия в области использования российских космических аппаратов серии «Экспресс-А» и «Экспресс-АМ» для предоставления современных инфокоммуникационных услуг.

По итогам Девятого заседания МПК были приняты следующие решения:

- продолжить сотрудничество, как это предусмотрено программой сотрудничества между Национальным центром аграрных наук Болгарии и Российской академией с/х наук, в области производства и торговли семенами и посадочным материалом с/х культур, новыми сортами и гибридами; продолжить сотрудничество в области селекции и репродукции с/х животных путем обмена генетическим материалом, племенными животными и схемами селекционного контроля, обучения специалистов и др., которые подходят к климатическим условиям двух стран, оказывать содействие государственным и частным организациям России и Болгарии в развитии взаимовыгодного сотрудничества в области производства и переработки с/х продукции.

- продолжить сотрудничество по ремонту и восстановлению летной годности самолетов МиГ-29 болгарских ВВС. Болгарская сторона подтвердила свою заинтересованность в проведении модернизации, ремонта и продления ресурсов вертолетов Ми-24, а также ремонта и продления ресурсов вертолетов Ми-17. Российская сторона ожидает ответа на предложение на поставку продукции военного назначения в счет погашения госдолга Российской Федерации.

Министерство образования и науки РФ и министерство образования и науки Республики Болгарии провели ревизию тематики сотрудничества и на ее основе разработали и утвердили Программу научно-технического сотрудничества до конца 2005г. в соответствии с приоритетами развития науки и техники каждой из стран и сложившихся в рамках рыночной экономики РФ и Республики Болгарии концептуально новых позиций развития сферы науки и техники.

19-20 окт. 2004г. был подписан целый ряд двусторонних российско-болгарских документов о сотрудничестве:

- Меморандум о взаимопонимании между министерством транспорта Российской Федерации и министерством транспорта и связи Республики Болгарии в подготовке проекта соглашения об организации железнодорожно-паромного сообщения между российским портом «Кавказ» и болгарским портом «Варна»;

- Долгосрочная программа сотрудничества в области энергетики между министерством промышленности и энергетики РФ, Федеральным агентством по атомной энергии РФ и министерством энергетики и энергетических ресурсов Республики Болгарии;

- Соглашение между правительствами РФ и РБ о содействии развитию сотрудничества между субъектами Российской Федерации и областями и общинами Республики Болгарии;

- Программа сотрудничества между министерством юстиции РФ и министерством правосудия РБ на 2005-06гг.); Соглашение между Федеральной

службой по гидрометеорологии и мониторингу окружающей среды России и Национальным институтом метеорологии и гидрологии Болгарской академии наук о сотрудничестве;

- контракт на поставку вагонов для Софийского метро.

Российская Федерация в силу объективных причин остается одним из основных внешнеторговых партнеров Болгарии. Ее доля в болгарском экспорте за янв.-нояб. 2004г. составила 1,2%, а в импорте – 12,7%.

Товарооборот России с Болгарией, в млрд.долл.

	2000	2001	2002	2003	2004
Товарооборот .....	1,69	1,57	1,144	1452,6	1850
Экспорт РФ .....	1,58	1,45	1,060	1348,8	1730
Импорт РФ .....	0,11	0,12	0,084	103,8	120
Сальдо .....	1,47	1,33	0,976	1245	1610

В экспорте России, за янв.-нояб. 2004г., основную долю составляли топливно-сырьевые товары (89%), на машины и оборудование приходилось 6%. На долю России приходилось 8% всего товарооборота Болгарии. По объему товарооборота Россия находится на третьем месте после Германии и Италии.

За 11 мес. 2004г. из России в Болгарию поставлено на 1091,2 млн.долл. сырой нефти (за 11 мес. 2003г. – на 703,3 млн.долл.), природного газа на 307,6 млн.долл. (в 2003г. – на 292 млн.долл.), свежего ядерного топлива на 36,5 млн.долл. (в 2003г. – на 83,7 млн.долл.), на 54,3 млн.долл. каменного угля (за 11 мес. 2003г. – 51,7 млн.долл.), на 8,4 млн.долл. необработанного алюминия (за 11 мес. 2003г. – на 4,6 млн.долл.), газетной бумаги на 10,8 млн.долл. (в 2003г. – на 8,7 млн.долл.), автопокрышек на 5,4 млн.долл. (в 2003г. – на 5,1 млн.долл.), на 0,7 млн.долл. полимеров этилена (в 2003г. – на 1,4 млн.долл.), автомобилей на 7,8 млн.долл. (в 2003г. – на 3,6 млн.долл.). Доля экспорта машин и оборудования в российском экспорте в Болгарию составила 5,5% (89,6 млн.долл.).

Основу болгарских поставок за 11 мес. 2004г. составляли медикаменты – на 6,1 млн.долл. (за 11 мес. 2003г. – 8,2 млн.долл.), зубная паста – 3,4 млн.долл. (за 11 мес. 2003г. – 7,3 млн.долл.), краска для волос – 7,8 млн.долл. (за 11 мес. 2003г. – 2,9 млн.долл.), вино и виноматериалы – 23,3 млн.долл. (в 2003г. – 15,8 млн.долл.). На эти четыре ре товара приходилось 36,4% всех болгарских поставок в Российскую Федерацию.

Основными статьями болгарского экспорта являются медикаменты, парфюмерия, зубная паста, табак, аккумуляторы, электро- и мотокары. Сумма поставок двадцати основных болгарских товаров в Россию составляет более 70 млн.долл., (более 60% всего болгарского экспорта в Россию).

Одной из причин малого объема импорта товаров из Болгарии является их неконкурентоспособность – это высокие цены и недостаточное качество, высокая конкуренция на российский рынок, отсутствие поддержки со стороны государства, отсутствие кооперационной связи. В числе других причин – проблемы с налогообложением, таможенными тарифами, высокие транспортные расходы, малый объем производства, участие большого количества мелких фирм, потери многих позиций на российском рынке, отсутствие целенаправленной политики государства, ориентированной на экспорт в Российскую Федерацию, необходимость вливания дополнительных средств на «раскрутку» болгарских товаров и др.

Болгарская статистика учитывает только экспорт болгарских товаров, которые напрямую экспортируются с территории Болгарии в Российскую Федерацию. Однако многие фирмы поставляют товары в Россию через третьи страны, с которыми, например, Россия имеет соглашения о свободной торговле. Российская же статистика учитывает товары, поступающие в Российскую Федерацию по происхождению товаров. Болгарская статистика при подсчете сальдо торговли с Россией не учитывает оплату российской стороной за транзит газа через территорию Болгарии (ежегодно 100 млн.долл.), сумму, которую получают болгарские компании за оказание строительных услуг на территории России (70 млн.долл.), доходы от российских туристов, которые ежегодно посещают Болгарию, принося в бюджет страны 150-170 млн.долл.

Реализуется проект по модернизации 5 и 6 энергоблоков атомной электростанции «Козлодуй», в которой активное участие принимают российские компании.

Продолжается проект по поставкам свежего ядерного топлива и вывозу отработавшего ядерного топлива для дальнейшей переработки для АЭС «Козлодуй». Ведется работа по подписанию трехстороннего соглашения между Болгарией, Россией и Украиной по данному вопросу. Проводится работа по обеспечению российского участия в проекте по строительству новой атомной станции на площадке Белене.

В 2004г. была объявлена процедура по приватизации трех ТЭС «Варна», «Бобов Дол», «Русе». Российская компания РАО «ЕЭС России» проявляет интерес к приобретению ТЭС «Варна», которая работает на российском и украинском угле.

В процессе подготовки к реализации находится проект по строительству нефтепровода Бургас-Александрополис. В нояб. 2004г. был запарафинирован проект Меморандума между Болгарией, Россией и Грецией. В конце янв. 2005г., по инициативе российской стороны, в Москве состоится трехстороннее заседание по данному проекту.

Российская компания «Газпром» проявляет интерес к увеличению поставок российского природного газа в Болгарию и к транзиту природного газа в третьи страны через территорию Болгарии. Российские компании участвуют в проектах по газификации болгарских городов и в приватизации (в случае ее объявления) компании «Булгаргаз».

РАО «ЕЭС России» заинтересована в создании совместных предприятий по производству и/или продаже электроэнергии в третьи страны.

Российские компании проводят работу по реконструкции исследовательского реактора Центра ядерных исследований Болгарской академии наук. Вопрос по подписанию соответствующего контракта (соглашения) находится в заключительной стадии.

В рамках визита М.Е. Фрадкова в Болгарию был подготовлен и подписан Меморандум по разработке Соглашения об открытии прямой паромной переправы между российскими и болгарскими портами. Решается вопрос о создании на территории Болгарии дилерских и сервисных центров российской с/х техники.

Прорабатывается вопрос о модернизации и восстановлении летного ресурса российских вертолетов Ми-17, Ми-24 и самолетов МИГ-29 Бол-

гарских ВВС. С 15 по 21 янв. 2005г. состоялся визит руководства РСК МИГ в Республику Болгарию. Был подписан документ о прекращении действия старого контракта по ремонту, восстановлению летной годности и модернизации самолетов МИГ-29 Болгарских ВВС. Российской компанией выкуплена документация на участие в новом тендере по ремонту и восстановлению летной годности самолетов. В ближайшее время будет подписан новый контракт.

Торговое представительство России в Болгарии проводит работу и оказывает содействие в создании Центра инноваций и трансферта технологий и Международного Российско-Балканского технологического Университета в Болгарии, оказывает содействие по внедрению и расширению в Болгарии дистанционной формы обучения. На базе Торгового представительства открыт филиал Современной Гуманитарной академии. Ведутся переговоры с Болгарской академией наук и с рядом вузов Болгарии по данному вопросу.

Приоритетными направлениями и проектами сотрудничества в 2005г. будут являться: разработка Программы сотрудничества до 2007г. по сбалансированию взаимной торговли; решение вопроса по аккредитации органа по сертификации продукции машиностроения; решение вопроса с совместным предприятием «Автоэлектроника»; создание совместных финансовых структур; открытие прямой паромной переправы между российскими и болгарскими портами; участие российских организаций в строительстве новой атомной станции «Белене»; участие РАО «ЕЭС России» в приватизации ТЭС «Варна», «Бобов Дол», «Русе»; регистрация и начало работы совместного акционерного общества «БулРос»; погашение госдолга РФ перед РБ путем поставок продукции военного назначения; урегулирование лицензионных вопросов; участие российских компаний в контрактах по ремонту, модернизации и восстановлению летной годности самолетов МИГ-29 и вертолетов Ми-17, Ми-24; активизация сотрудничества в научно-технической сфере; создание совместных предприятий, расширение инвестиционного сотрудничества; приватизация российскими структурами болгарских туристических и санаторно-курортных объектов; подписание контракта на поставку и вывоз ядерного топлива; создание совместного предприятия по производству и/или продаже электроэнергии; активизация сотрудничества в газовой сфере; реализация проекта по строительству нефтепровода Бургас-Александрополис; продолжение работ по контракту модернизации 5 и 6 энергоблоков на АЭС «Козлодуй»; подписание соглашений о сотрудничестве в области строительства и подписание соглашений о сотрудничестве в области сельского хозяйства.

На протяжении последних лет объемы болгарских инвестиций за рубеж остаются на крайне низком уровне. Более того, в Болгарии все еще отсутствуют экономические предпосылки для качественного изменения данной картины. По данным Болгарского национального банка (БНБ), за 9 мес. 2004г. прямые болгарские инвестиции за рубеж составили 23 млн.долл. (за этот же период прошлого года – 15,4 млн.долл., всего в 2003г. – 23,7 млн.долл., в 2002г. – 28,3 млн.долл.).

В Россию из Болгарии за первые 9 мес. 2004г. было инвестировано 0,4 млн.долл. Лидерами по

размеру болгарских инвестиций являются Австрия (5 млн.долл.), Кипр (2 млн.долл.), Румыния (2,1 млн.долл.) и Украина (2,2 млн.долл.).

Суммарные накопленные болгарские капиталовложения на территории Российской Федерации за последние двенадцать лет оцениваются в 80 млн.долл. Основными инвесторами в российскую экономику являются «Булгартабак холдинг» и «Главболгарстрой». По имеющимся прогнозам в период 2005-06гг. годовой объем болгарских капиталовложений не будет превышать 3-6 млн.долл.

Положительным примером в области российско-болгарского инвестиционного сотрудничества является победа нефтяной компании «Лукойл» в конкурсе на покупку нефтеперерабатывающего комбината «Нефтохим» (г.Бургас) и приобретение в 1999г. 58% его капитала на 101 млн.долл. В рамках визита Председателя Правительства Российской Федерации в Республику Болгарию В. Алекперов заявил о том, что планируются дополнительные инвестиции до 2008г. в размере еще 400 млн.долл.

По данным Болгарского народного банка, российские прямые инвестиции в Болгарию за 1997-2004гг. составили, в млн.долл.: 1997г. — 2; 1998г. — 14,8; 1999г. — 104; 2000г. — 50,8; 2001г. — -4,4; 2002г. — 0,4; 2003г. — 0,6; за 9 мес. 2004г. — 8,4.

По болгарским данным, в 2004г. Россия находилась на 18 месте в списке крупнейших иностранных инвесторов в Болгарии.

С учетом этого, объем прямых российских инвестиций в экономику Болгарии за период с 1992-2004гг. согласно официальной статистике превысил 208 млн.долл. (без учета инвестиций осуществленных компанией «Лукойл»).

В числе крупных реализованных в 2003-2004гг. инвестиционных проектов на территории Болгарии можно также рассматривать приобретение правительством г.Москвы санаторно-курортного комплекса «Камчия» на черноморском побережье Болгарии (2,1 млн.долл.), а также винзавода «Винпром-Русе» (5-7 млн.долл.), продукция которого реализуется в т.ч. и на российском рынке. Осуществлена покупка двух новых пятизвездочных отелей на 2000 мест на берегу черного моря крупным российским GSM-оператором. Находясь в стадии реализации несколько проектов по покупке в собственность администрацией президента России санаторно-курортных комплексов.

Крупные инвестиционные планы на территории Болгарии имеет компания РАО «ЕЭС России». Однако, как было упомянуто выше, данная российская организация под формальным предлогом была отстранена от участия в предстоящем приватизационном конкурсе на продажу электросбытовых компаний (ЭРК) Болгарии.

РАО «ЕЭС России» намерена участвовать в разгосударвлении ТЭС «Варна», «Русе», «Бобов Дол», и уже выкупила конкурсную документацию, взята на условиях договора концессии 3-4 блоки АЭС «Козлодуй» (в случае решения правительства РБ об их остановке в 2006г.), принять участие в финансировании строительства новой мощности в Болгарии АЭС «Белене» и строительство новых парогазовых и газотурбинных электростанций, снабжающих, в т.ч. теплом, крупные болгарские города.

Компания РАО «ЕЭС России» заинтересована в реализации на территории Болгарии других проектов в области традиционной энергетики. В част-

ности, совместно с Национальной электрической компанией Республики Болгарии изучаются возможности организации поставок электроэнергии в Болгарию, в т.ч. с Молдавской ГРЭС, а также создания совместного предприятия, которое будет заниматься производством и/или продажей электроэнергии в страны Юго-Восточной Европы.

Российские организации намерены участвовать в строительстве на территории Болгарии новой мощности в атомной энергетике. Интерес к сооружению АЭС «Белене» проявило АО «Атомстройэкспорт», предложившее несколько своих вариантов реализации данного проекта. В настоящий момент процесс по выбору компании-строителя входит в завершающую стадию. Российская сторона выдвинула свое предложение в составе консорциума: «Атомстройэкспорт» — Framatom-Siemence.

К инвестиционным проектам в газовой области, потенциально интересными для российских организаций, относятся: бытовая газификация регионов Болгарии, строительство новых парогазовых и газотурбинных электростанций, снабжающих, в т.ч. теплом, крупные болгарские города. Компания ОАО «Газпром» намерена участвовать в приватизации компании ЕАД «Булгаргаз». Однако на ближайшую перспективу данное предприятие не планируется болгарским правительством к разгосударствлению. По оценкам ряда экспертов, это может произойти после 2005г.

Другой возможностью расширения двустороннего инвестиционного сотрудничества является реализация трехстороннего проекта по строительству нефтепровода Бургас-Александрополис, оценивающегося в 600-700 млн.долл. Однако, реализация данного проекта затягивается, в связи с неопределенностью России в его рентабельности.

В этой связи представляется перспективным создание прямой транспортной связи между Россией и Болгарией. Необходимо продолжить работу по открытию прямой паромной переправы между болгарским портом Варна и российским Кавказ.

Российские компании могли бы хорошо поработать с проектами в военно-технической области, в частности, по проекту ремонта, модернизации и восстановления летной годности самолетов МИГ-29 и вертолетов Ми-17, Ми-24 Болгарских ВВС.

В 2004г. был подписан контракт на поставку в Болгарию составов метро для софийского метрополитена. Сотрудничество в данном направлении представляет большую перспективу.

Перспективным направлением сотрудничества в инвестиционной сфере является сотрудничество в области сельского хозяйства и, в частности, в рамках совместного акционерного общества «Бул-Рос», которое будет официально зарегистрировано в янв.-фев. 2005г.

В 2004г. не были приватизированы такие крупные объекты, намеченные к продаже, как холдинг «Булгартабак», «Булгаргаз», Болгарская телекоммуникационная компания, БДЖ, ТЭС «Варна», «Бобов Дол», «Русе», авиакомпания «Болгария Эр», военно-ремонтные заводы системы «Терем», Болгарское речное пароходство, концессия Дунайских портов и др., которые находятся в процессе разгосударствления и, решения по которым будет принято в 2005г.

Больше всего в 2004г. получила казна от чешской ЧЭС, которая заплатила 281,5 млн. евро (550,566 млн. лева) за электрораспределительные предприятия (ЕРП) в Западной Болгарии – София-град, София-область, Плевен. На втором месте австрийцы из компании «Е Фау Ен». Они заплатили 271 млн. евро (530,03 млн. лева) за две ЕРП в Юго-восточной Болгарии – Пловдив и Стара Загора. Запомнится 2004г. и страдальческой сделкой БТК. Наконец БТК была продана венской компании ООД «Вива венчърс», которая является собственностью американского фонда «Адвент интернейшенъл». За 65% акций телевизионной компании государство получило 230 млн. евро (449,841 млн. лева). Когда, восемь лет назад, заговорили о приватизации БТК, ожидания о продаже компании были, по крайней мере, в 8 раз выше. На четвертом месте находится сделка за две ЕРП из пакета Северо-восточной Болгарии – Варна и Горна Оряховица. Они были проданы самой большой фирме в мире – германскому гиганту «Е. ОН Енерджи» за 140,7 млн. евро (275,185 млн. лева). Среди более мелких приватизационных сделок можно отметить продажу, опять в энергетическом секторе, трех гидроэлектростанций «Петрохан» чешской компании «Энерго Про», которая заплатила 33,6 млн. лева. В июле была продана и единственная в Болгарии фабрика брикетов «Брикел» – Гылыбово. Софийская фирма «Калиста» заплатила за фабрику 29,2 млн. лева. К сравнительно большим приватизационным сделкам можно отнести и каскад «Батошево».

*Двусторонняя договорно-правовая основа.* Основными документами договорно-правовой базы Российской Федерации и Республики Болгарии являются: Соглашение между правительством Республики Болгарии и правительством Российской Советской Федеративной Социалистической Республики о торгово-экономических связях и научно-техническом сотрудничестве (23 окт. 1991г.); Договор о дружественных отношениях и сотрудничестве между Российской Федерацией и Республикой Болгарией (4 авг. 1992г.); Договор между правительствами РФ и РБ о создании Межправительственной российско-болгарской комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству (авг.1992г.); Соглашение об избежании двойного налогообложения (1993г.); Соглашение об урегулировании взаимных финансовых требований; Соглашение о международном автомобильном сообщении; Соглашение о морском торговом судоходстве; Соглашение о воздушном сообщении между Россией и Болгарией; Соглашение о сотрудничестве в области антимонопольной политики; Меморандум о дальнейших шагах по активизации российско-болгарского сотрудничества в топливно-энергетическом секторе (15 марта 1996г.); Декларация о торгово-экономическом и научно-техническом сотрудничестве между Российской Федерацией и Республикой Болгарией (5 июня 2002г.); Совместная декларация президентов РФ и РБ «О дальнейшем углублении дружественных отношений и партнерства между Российской Федерацией и Республикой Болгарией» (2 марта 2002г.); Соглашение между правительствами РФ и РБ о сотрудничестве и обмене информацией по вопросам соблюдения налогового законодательства (2 марта 2003г.); Меморандум о дальнейшем развитии российско-бол-

гарских отношений в области поставок и транзита российского природного газа (2 марта 2003г.); Меморандум о разработке долгосрочной программы сотрудничества в области энергетики между министерством энергетики РФ, министерством по атомной энергетике РФ и министерством энергетики и энергетических ресурсов РБ (2 марта 2003г.); Программа научно-технического сотрудничества между министерством промышленности, науки и технологий РФ и министерством образования и науки РБ до 2005г. (2 марта 2003г.); Договор между правительствами РФ и РБ о поощрении и взаимной защите капиталовложений (8 июня 1993г.) и Протокол к нему от 2 марта 2003г., подписанный в ходе визита президента Российской Федерации В.В.Путина в Болгарию.

В рамках официального визита в Республику Болгарию председателя правительства Российской Федерации М.Е.Фрадкова 19-20 окт. 2004г. были подписаны следующие документы: Меморандум о взаимопонимании между министерством транспорта РФ и министерством транспорта и связи РБ в подготовке проекта соглашения об организации железнодорожно-паромного сообщения между российским портом «Кавказ» и болгарским портом «Варна»; Долгосрочная программа сотрудничества в области энергетики между министерством промышленности и энергетики РФ, Федеральным агентством по атомной энергии РФ и министерством энергетики и энергетических ресурсов РБ; Соглашение между правительством РФ и правительством РБ о содействии развитию сотрудничества между субъектами РФ и областями и общинами РБ; Программа сотрудничества между министерством юстиции РФ и министерством правосудия РБ на 2005-06гг.; Соглашение между Федеральной службой по гидрометеорологии и мониторингу окружающей среды РФ и Национальным институтом метеорологии и гидрологии Болгарской академии наук о сотрудничестве; 2 окт. 2004г. был подписан Итоговый протокол Девятого заседания Российско-Болгарской Межправительственной комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству; 48 Договоров и Соглашений о торгово-экономическом и научно-техническом сотрудничестве между территориально-административными образованиями РФ и РБ.

В 2004г. также были подписаны Протоколы о сотрудничестве между министерством земледелия и лесов Республики Болгарии и администрациями Московской и Смоленской обл., Соглашение о сотрудничестве между Воронежской обл. и Пловдивской обл., Соглашение о сотрудничестве между ТПП Ростовской обл. и Болгаро-Российской ТПП. В начале 2005г. был подписан договор о прекращении действия старого контракта по ремонту, восстановлению летной годности и модернизации самолетов МИГ-29 Болгарских ВВС и готовится подписание нового контракта. В 2005г. ожидается подписание Соглашения об открытии прямого паромного сообщения между российским портом Кавказ и болгарским портом Варна. В 2005г. ожидается подписание Программы совместных действий до 2007г. по сбалансированию взаимной торговли. В 2005г. ожидается подписание Меморандума по реализации проекта по строительству нефтепровода Бургас-Александрополис.



*Сотрудничество в области энергетики.* 19 окт. 2004г. в рамках официального визита председателя правительства РФ М.Е.Фрадкова в Болгарию была подписана Долгосрочная программа сотрудничества в области энергетики. Очень важным является четкое и своевременное исполнение всеми заинтересованными российскими структурами пунктов данной программы.

Продолжается процедура приватизации ТЭС «Варна», «Бобов Дол» и «Русе». Выбран финансовый консультант проекта — компания Кредит Сьюс Бостон. Российская компания РАО «ЕЭС России» выкупила конкурсную документацию для участия в проекте. Выбор победителей тендера начнется, вероятнее всего, в марте 2005г. Очень важно, чтобы конкурс прошел на равных, недискриминационных условиях.

Продолжается проект по строительству нефтепровода Бургас-Александруполис. В нояб. 2004г. был запарафирован проект трехстороннего Меморандума по данному проекту. 24-27 янв. в Москве по инициативе российской стороны состоится совещание по данному проекту. Продолжается модернизация 5 и 6 энергоблоков АЭС «Козлодуй». Российские организации принимают непосредственное участие в реализации данного проекта.

Продолжается проект по поставкам свежего ядерного топлива и вывозу отработавшего ядерного топлива для АЭС «Козлодуй». До сих пор не подписано трехстороннее соглашение между Россией, Болгарией и Украиной по транспортировке ядерного топлива через территорию Украины. Проект Соглашения находится на рассмотрении украинской стороной. В I кв. 2005г. ожидается, что все спорные вопросы будут решены и Соглашение будет подписано.

Продолжается сотрудничество в газовой сфере. Российская компания продолжает поставки природного газа в Болгарию, продолжается транзит природного газа через территорию Болгарии в третьи страны. Российские компании заинтересованы принимать участие в проектах по газификации болгарских городов, и компания «Газпром» заинтересована принять участие в приватизации болгарской компании «Булгаргаз», если об этом будет принято решение Правительством Болгарии.

Продолжается сотрудничество между РАО «ЕЭС России» и НЭК по поставкам электроэнергии. Российская компания заинтересована в создании совместного предприятия по производству и/или продаже электроэнергии в третьи страны. С этой целью в 2004г. в Болгарии было открыто представительство РАО «ЕЭС России» — «Интер РАО ЕЭС — Болгария». Российские компании заинтересованы в поставках своего оборудования в рамках реализации проектов по модернизации «Марица-Восток 1,2,3».

Российские компании, «Курчатовский институт», заинтересованы продолжать сотрудничество по реконструкции исследовательского реактора Центра ядерных исследований Болгарской академии наук.

В области взаимной торговли. В 2005г. необходимо определить судьбу совместного предприятия «Автоэлектроника». С этой целью необходимо подписать Соглашение и определить управляющий совет предприятия. Нерешенным вопросом остается создание совместных банковских струк-

тур и страховых компаний, которые бы могли облегчить деятельность участников внешнеэкономической деятельности. Нерешенным остается вопрос об аккредитации органа в Болгарии, который бы мог сертифицировать болгарскую продукцию машиностроения, предназначенную для экспорта в Российскую Федерацию.

В области сельского хозяйства. Нерешенным остается вопрос в отношении создания на территории Болгарии широкой дилерской сети и сервисной сети для российской с/х техники. Болгарская сторона заинтересована закупать комбайны производства завода «Ростсельмаш». В конце янв. 2005г. в Москве состоится совещание по данному вопросу с участием владельцев завода — холдингом «Новое содружество».

В области военно-технического сотрудничества. Нерешенным до сих пор остается вопрос по урегулированию лицензионных отношений между Россией и Болгарии на производство вооружения и военной техники по лицензиям бывшего СССР. Проект российского Соглашения был передан болгарской стороне. Российская сторона ожидает ответа. Российская компания РСК «МИГ» заинтересована принять участие в реализации контракта по ремонту и восстановлению летной годности самолетов МИГ-29 Болгарских ВВС. В янв. 2005г. был подписан договор об аннулировании старого контракта. РСК «МИГ» выкупила конкурсную документацию на участие в тендере по проекту. В ближайшее время будет подписан новый контракт, однако только на ремонт и восстановление летной годности, без проведения модернизации.

В области транспорта. Основным проектом в области транспорта в 2005г. является проект создания прямой паромной переправы между российским портом Кавказ и болгарским портом Варна. В рамках визита в Болгарию М.Е. Фрадкова был подписан Меморандум по данному вопросу. Соглашение по проекту должно быть согласовано до апр. 2005г. В Болгарии идет процесс передачи в концессию Дунайских портов Лом, Силистра и Русе, а также приватизация аэропортов Варна, Бургас, Болгарского речного пароходства, компании Болгария Эр и других объектов в области транспорта. По мнению Торгового представительства, России было бы интересным принимать участие в данных процессах.

В области научно-технического сотрудничества. Организация российско-болгарского Центра инноваций и трансфера технологий и по созданию в Софии Международного российско-болгарского технологического Университета.

## Великобритания

### Энергоносители из РФ

В России оперирует 400 компаний с участием Британского капитала. В отраслевом разрезе наибольшую активность они проявляют в сфере добычи нефти и газа. В одном из последних выступлений специальный советник премьер-министра Великобритании по вопросам энергетики Б.Уилсон особо подчеркнул, что Россия, по его мнению, в ближайшие годы займет львиную долю в общем объеме импортируемого в Великобританию углеводородного сырья, в частности, газа.

Одним из основных иностранных инвесторов в нефтегазовый комплекс России является британская нефтяная компания ВР, которая в марте 2004г. сделала совместно с Shell заявление, что эти две компании планируют проинвестировать в экономику России до 15 млрд.долл.

В число приоритетов ВР в России, наряду с активно работающим российско-британским СП «ТНК-ВР», являющимся ведущей компанией России по добыче нефти и, по имеющейся информации, перегнавшей «Лукойл» по данному показателю, входят.

— Ковыктинское газоконденсатное месторождение, которое рассматривается компанией как один из основных проектов. Лицензией на его разработку владеет ОАО «Русиа Петролеум», акционером которого, помимо российских структур, является ВР (31,3% акций через «ТНК-ВР»). Общая стоимость проекта оценивается в 12 млрд.долл.

В июне 2004г. минприроды России начало проверку выполнения условий лицензионного соглашения на разработку Ковыктинского месторождения и в сент. объявило, что рассмотрит вопрос об отзыве лицензии у «Русиа Петролеум». При этом в ходе октябрьской встречи министра природных ресурсов РФ Ю.Трутнева с послом Великобритании в России Э.Брентоном последний был проинформирован, что вопрос об отзыве лицензии на разработку Ковыктинского газоконденсатного месторождения связан с тем, что там до сих пор не начата добыча газа. Вопрос о Ковыкте также обсуждался на встрече министра промышленности и энергетики РФ В.Христенко с вице-президентом компании ВР Л.МакКеем.

— Каспийский трубопроводный консорциум (КТК). Стоимость проекта — 2,6 млрд.долл. Доля ВР составляет более 650 млн.долл. Пропускная способность КТК — 67млн.т. нефти в год.

— Проект «Сахалин-5». Для разработки месторождений углеводородов в рамках. «Сахалин-5» был сформирован альянс компаний ВР, ОАО «НК Роснефть» и ОАО «НК Роснефть-Сахалинморнефтегаз». Доли участия в альянсе распределяются следующим образом: ВР — 49%, «НК Роснефть» — 25,5% и ОАО «ПК Роснефть-Сахалинморнефтегаз» — 25,5%. В 2004г. ВР и «Роснефть» подписали рамочное соглашение по проекту «Сахалин-5». Соглашение предусматривает инвестиции ВР в 5 млрд.долл., а также сохранение за сторонами их нынешних долей в проекте (51% у «Роснефти» и 49% у ВР). В рамках проекта выполнены сейсмические работы в 2,5 тыс.пог.км. В июле 2004г. завершено бурение первой разведочной скважины. В ходе буровых работ обнаружены значительные объемы нефти и газа в ряде высокопродуктивных песчаных коллекторов.

По целому ряду крупных проектов в области разведки и добычи нефти и газа с российскими компаниями сотрудничает англо-голландский концерн Shell.

1) Проект «Сахалин-2», где в 1999г. началась промышленная добыча нефти — первой в России на условиях СП. По сообщению компании Sakhalin Energy, оператора проекта, в 2004г. смета расходов по проекту «Сахалин-2» на 2004г. была утверждена в 2,5 млрд.долл. (в 2003г. было инвестировано 1,7 млрд.долл.); общий объем инвестиций оценивается в 11,5 млрд.долл. Поставки

СНГ в рамках проекта «Сахалин-2» могут начаться уже с 2005г. (ранее начало отгрузок СПГ намечалось на 2007г.). Общие геологические запасы составляют 600 млн.т. нефти и конденсата и 700 млрд.куб.м. газа. В 2004г. Sakhalin Energy согласовала основные условия продажи сахалинского СПГ с 4 японскими компаниями в объеме 3,4 млн.т. в год с последующим увеличением.

2) Разработка группы Салымских нефтяных месторождений. Более 10 лет назад Shell победил в конкурсе на право стать партнером российской компании с британским капиталом «Эвихон» по разработке Салымских нефтяных месторождений в Ханты-Мансийском АО (Западная Сибирь). Созданное с участием Shell СП «Салым Петролеум Девелопмент» с начала 2004г. официально является оператором проекта. Весной 2004г. было начато бурение первой нефтяной скважины на Западно-Салымском месторождении, которая в июне 2004г. дала нефть. В конце 2005г. планируется довести ее добычу до 1,5-2,5 тыс.т/сутки, к 2009г. — до 16 тыс.т/сутки. В 2005г. «Салым Петролеум Девелопмент» и «Сибнефтепроводстрой» подписали контракт стоимостью 50 млн.долл. на строительство трубопровода протяженностью 90 км., по которому салымская нефть будет транспортироваться с места добычи до пункта подключения к системе магистральных трубопроводов ОАО «АК «Транснефть».

По сообщению Shell, инвестиции в освоение Салымских месторождений в 2004г. должны были составить до 200 млн.долл. (2003г. — 60 млн.долл.) при общем объеме инвестиций, которые планируется вложить в освоение вышеназванных месторождений, равном 1 млрд.долл. В июне 2004г. минприроды России возобновило проверку соблюдения условий лицензионного соглашения на разработку Салымской группы нефтяных месторождений.

3) Месторождение «Заполярное», расположенное в Ямало-Ненецком АО (запасы оцениваются в 750 млн.т. в нефтяном эквиваленте, объем инвестиций на начальном этапе проекта — в 1-2 млрд.долл.

В окт. 2004г. российское предприятие «Волжский трубный завод» было аттестовано как поставщик труб для проектов Shell, реализуемых как в России, так и за рубежом.

В развитие подписанного в июне 2003г. министрами энергетики России и Великобритании Меморандума о сотрудничестве в отношении Северо-европейского газопровода в 2004г. «Газпром» продолжил переговоры с британскими компаниями Shell, ВР и Centrica по их участию в реализации этого проекта (протяженность газопровода — 3 тыс. км., стоимость — 5,5 млрд.долл., пропускная способность — 30 млрд.куб.м/год, поставки газа намечены не ранее 2007г.).

В дек. 2004г. состоялась встреча председателя правления ОАО «Газпром» А.Миллера и главы ВР лорда Брауна. На ней особое внимание было уделено вопросу участия ВР в реализации проекта. «Газпром» также объявил, что в ближайшее время вложит в изыскательские работы, требуемые для начала строительства газопровода, порядка 50 млн.долл.

В 2004г. российскими и британскими («Юропиен Энерджи», «Скида Майнинг», банк HSBC) инвесторами была продолжена работа по уточнению параметров и условий сотрудничества в про-

екте по разработке месторождения угля «Середейское» в Калужской обл. (модернизация и отработка оставшихся запасов угля шахты «Середейская» и строительство новой шахты «Новая Середейская» мощностью 500 тыс.т. угля в год). Контракт по реализации проекта может быть заключен в 2005г. Срок окупаемости проекта – 7 лет.

### Сырье из России

**P**eter Hambro Mining (PHM), инвестирующая в золотодобывающую промышленность, продолжила активную деятельность в России. По результатам I пол. 2004г. ее прибыль возросла на 50% (до 24 млн.долл.), начата добыча золота на руднике «Пионер», на руднике «Покровский» добыто 60 тыс. унций золота, что на 25% больше, чем в I пол. 2003г. Продолжаются геологоразведочные работы на месторождении «Токур». За 5 млн.долл. она приобрела 90% акций российского ОАО «Ямалзолото», имеющего лицензию на разработку золоторудного месторождения «Новогоднее манто» (Урал) и осуществила сделку по приобретению за 25 млн.долл. месторождения Аметистовое на Камчатке (запасы золота – свыше 50 т). Совместно с австралийской Rio Tinto PHM также создала в 2004г. СП для разведки и разработки Чагоянского месторождения золота (Амурская обл.).

В 2004г. PHM продолжила проработку вопроса выхода через свое дочернее предприятие Agicom на российский рынок диоксида титана. В ее планах – строительство ГОК (мощность – 735 тыс.т. руды в год) и завода по производству диоксида титана (50 тыс.т. в год) в Тынде. Для реализации этого проекта компании понадобится порядка 15 млн.долл., из которых 6 млн.долл. выделит PHM. Остальной капитал будет привлечен на Лондонской фондовой бирже.

Другая британская компания, Highland Gold Mining, учрежденная при участии инвестиционного фонда Fleming Family & Partners (около 40% активов) и занимающаяся освоением месторождений драгоценных металлов, в 2004г. добыла в России, по имеющимся оценкам, порядка 210 тыс. тройских унций золота. В этот же период получила лицензии на разведку Быстринского и Любавинского рудных полей, а также приобрела 80% долю в ООО «Инвестиционная горная и геологическая компания», владеющем лицензией на разведку золота и серебра на Восточно-Тетяевском участке (Курильский район, Сахалинская обл.), выиграла конкурс на получение лицензии на разведку и добычу золота на Тасеевском месторождении в Читинской обл.

В конце 2004г. руководство компании приняло решение зарегистрировать в Федеральной службе по финансовым рынкам выпуск эмиссионных ценных бумаг на 750 млн.руб. Эмиссия может быть осуществлена в течение 12 мес. с момента регистрации. Одна из целей данной эмиссии – финансирование проектов компании, в частности, разработки месторождений «Талатуй» и «Ново-Широкинское» в Читинской обл.

В планах Highland Gold Mining на 2005г.: переработать на месторождении Дарасун около 350-400 тыс.т. руды и произвести порядка 70-90 тыс. унций золота; ввести в эксплуатацию Ново-Широкинское месторождение полиметаллических руд (в наст.вр. законсервировано); а в 2006г. – ме-

сторождение Майское (по предварительным оценкам, добыча руды на месторождении составит 550 тыс.т., производство золота – 5,6 т.).

В 2004г. золотодобывающая компания Beta Gold, зарегистрированная на лондонской бирже, подготовила предварительное ТЭО на разработку принадлежащего ей месторождения «Купол» (северо-восток России). Согласно оценкам, срок службы шахты составит 12 лет, стоимость ее строительства – 280 млн.долл.

Компания Pilkington продолжает совместно с инвестиционной группой из США Emerging Markets Partnership реализацию проекта Pilkington Russia на условиях «50:50» (по 21 млн.ф.ст. – каждая сторона) по строительству завода по производству флотационного стекла в Московской обл. Предприятие с проектной мощностью – 243 тыс.т. стекла в год позволит создать несколько сотен новых рабочих мест. Предполагаемая стоимость проекта – 196 млн. евро. Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) выделяет на реализацию проекта 57,5 млн. евро. Финансирование проекта в объеме 42,5 млн. евро осуществляется Международной финансовой корпорацией (International Finance Corporation). В дальнейшем компания Pilkington планирует выкупить долю американского партнера. Ввод предприятия в строй запланирован на июнь 2005г.

В российской табачной промышленности активно работают ведущие британские монополии British American Tobacco и Gallaher (на Россию приходится 52% зарубежных продаж Gallaher), которые к настоящему времени инвестировали в совокупности в московские, Санкт-петербургскую, саратовскую табачные фабрики более 900 млн.долл.

Объем продаж сигарет, изготавливаемых компанией British American Tobacco (BAT) на российских мощностях, в 2004г. составил более 60 млрд. шт. Доля компании на российском рынке табачной продукции по состоянию на нояб. 2004г. составляла 19,4% (рост на 1,3% по сравнению с янв. 2004г.). Кроме того, BAT осуществляет экспорт сигарет, производимых на ее российских предприятиях, на рынки Грузии, Азербайджана, Армении, Украины, Беларуси, Молдовы, Казахстана, Киргизии и Туркменистана.

К концу 2004г. объем инвестиций BAT в российскую экономику превысил 500 млн.долл. Отчисления компании в российские бюджеты различных уровней в 2004г. составили 10,8 млрд.руб., что на 3,5 млрд.руб. больше, чем в 2003г. В нояб. 2004г. «БАТ Россия» получила сертификаты соответствия своей интегрированной системы управления (IMS) международным стандартам в трех областях: ISO 9001 (системы менеджмента качества); ISO 14001 (системы экологического менеджмента); OHSAS 18001 (системы менеджмента профессиональной безопасности и здоровья).

Британо-голландский концерн Unilever активно расширяет свою инвестиционную деятельность в России, вкладывая средства в сооружение новых мощностей в парфюмерной и пищевой промышленности. Общий объем инвестиций концерна в российскую экономику – 37,3 млн.долл. В 2004г. Unilever работал в России в областях: создание производства шампуней и продуктов бытовой химии (г. Санкт-Петербург, не завершено, вложено в

2003-04гг. 2,2 млн.долл.), усовершенствование оборудования на маргариновом заводе (г.Москва, в 2002-04гг. вложено 0,7 млн.долл.), запуск линии на заводе по производству бульонных кубиков, супов и др. продуктов быстрого приготовления (г.Тула, в 2004г. производство запущено, на что затрачено 0,7 млн.долл.), расширение мощностей чаеразвесочной фабрики (г.Санкт-Петербург, в 2003-04гг. вложено 8 млн.долл.).

Scottish&Newcastle (S&N), крупнейший британский производитель пива и второй пивовар в Европе (после Heineken) является совладельцем крупнейшего российского производителя пива Baltic Beverages Holding (BBH). По оценкам на октябрь 2004г., инвестиции компании в российские предприятия составили более 250 млн.долл. За 9 мес. 2004г. АО «Пивоваренная компания «Балтика» увеличила экспорт пива в Великобританию на 20% по сравнению с аналогичным периодом 2003г. Компания «Двор Балтики» (г.Санкт-Петербург) открыла в г.Глазго, Великобритания, ресторан, в котором продается пиво «Балтика».

Британская компания Reham, входящая в число пяти крупнейших мировых производителей тары для напитков, расширяет производство алюминиевых банок на принадлежащем ей заводе в Наро-Фоминске. Капиталовложения компании в проект оцениваются более чем в 30 млн.долл. В начале 2004г. производство включало в себя 2 линии по выпуску алюминиевых банок. В планах компании – ввод в эксплуатацию третьей линии. Следует подчеркнуть, что инвестированные в расширение производства в России финансовые средства составляют 50% от годового объема инвестиций компании за рубежом.

Британская компания Ede&Ravenscroft реализует проект создания Международного центра моды в г.Санкт-Петербурге на Невском проспекте 21 – «Мертенс Хаус». Здание является собственностью компании. С апр. 2004г. руководство компании проводит консультации с администрацией города по осуществлению полной реставрации здания, на что она планировала израсходовать более 7 млн.долл. Кроме того, Ede&Ravenscroft созданы производственные мощности по пошиву высококачественной одежды, с целью расширения которых компания планирует приобрести дополнительные производственные помещения. В данный проект в 1992-2004гг. компания инвестировала более 10 млн.долл. собственных средств.

В 2004г. несколько замедлилась активность российских и британских компаний по созданию совместных предприятий, хотя работа в этом направлении продолжалась. Например, британская инвестиционная компания Fleming Family & Partners (FFP) и российский холдинг «Суал» продолжили подготовительную работу по объединению части своих активов путем создания СП Sual International (возможная капитализация – 1,9 млрд.долл.). В его собственность FFP планирует передать свой никелевый проект на Кубе, танталовое месторождение в Мозамбике, а также финансовые средства (в целом вклад FFP должен составить 23% активов будущей компании), «Суал» – 21 предприятие (производят 2 млн.т. глинозема и 0,8 млн.т. алюминия в год) и угледобывающие мощности в Казахстане (всего – 77% активов). Стороны ведут переговоры по согласованию стоимости передаваемых активов.

В 2004г. Fleming подписал с российской компанией «Алроса» Меморандум о сотрудничестве по архангельскому проекту «Севералмаз» (Fleming обязался обеспечить финансирование проекта в 325 млн.долл. и выкупить не менее 40% акций «Севералмаза»). К участию в этом проекте проявляет интерес также корпорация ВНР Billiton.

Другой пример – создание производства по выпуску замедлителя горения «Нофлан» (используется в текстильной промышленности) британской компанией FireStop Chemicals (FSC) и российским ОАО «Химпром» (г.Волгоград).

В 2004г. получила дальнейшее развитие практика предоставления синдицированных банковских займов, крупнейший из которых получила компания «Русский алюминий», привлечшая 800 млн.долл. Эти средства были предоставлены группой одиннадцати западных банков, включая британский HSBC.

Банк HSBC также подписал соглашение с группой компаний «Волга-Днепр» о предоставлении кредита в 14 млн.долл. Кредит сроком на пять с половиной лет будет использован для пополнения парка первой российской авиакомпании, специализирующейся на регулярных грузовых перевозках, под названием AirBridge Cargo. Последняя будет эксплуатировать как российские, так и западные (Боинг 747-200) грузовые самолеты. Банк также открыл в апреле 2004г. для группы компаний «Волга-Днепр» краткосрочную кредитную линию на 15 млн.долл. для пополнения оборотного капитала.

Российская торговая сеть «Перекресток» (60 магазинов в 5 регионах России) объявила в 2004г. о подписании соглашения о синдицированном кредите (75 млн.долл.) с британским банком HSBC и Raiffeisen Zentralbank и их дочерними российскими структурами.

В мае 2004г. российская лесопромышленная корпорация «Илим Палп», британский Moscow Narodny Bank и германский Commerzbank Aktiengesellschaft подписали соглашение об организации для корпорации синдицированного кредита (50 млн.долл., на 3г., ставка – LIBOR + 4,25%, 12-месячный льготный период, погашение основного долга – ежемесячно равными долями).

В 2004г. Кредитный комитет HSBC отказался от участия в синдицировании кредита на 500 млн.долл. для одного из крупнейших российских заемщиков – ГК «Норильский никель». Британская The Financial Times не исключает, что это может быть связано с изменением оценки британскими кредиторами российских рисков в сторону увеличения.

Перспективной формой привлечения инвестиций для российских компаний является размещение корпоративных ценных бумаг на Лондонской фондовой бирже (ЛФБ), с которой в 2004г. Московская межбанковская валютная биржа подписала Меморандум об информационном сотрудничестве.

По данным ЛФБ, в 2004г. на бирже имели листинг своих ценных бумаг четыре российские компании – «Лукойл», «Газпром», «Татнефть», а также «Объединенные машиностроительные заводы» (ОМЗ), ценные бумаги которых торговались на ее рынке International Order Book (IOB). Кроме того, на IOB реализовывались ценные бумаги еще девяти фирм – «Мосэнерго», «МТС», «Норильский никель», «Ростелеком», «Сибнефть», «Сургутнефтегаз», «БЭС России», «Юкос» и «Вимм Биль Данн».

Общий объем торгов российскими ценными бумагами на ЛФБ в 2004г. составил. 66 млрд.долл., в т.ч. компаний нефтегазового комплекса — 42 млрд.долл. По сравнению с 2003г. он увеличился в 1,8 раза. Высокими темпами росли объемы продаж ценных бумаг МТС (прирост — 428%), ОАО «Ростелеком» (196%), ОАО «Норильский никель» (167%), ОАО «Газпром» (133%), ОАО «Лукойл» (129%), «Сибнефть» (74%), РАО «ЕЭС России» (39%). Указанные компании внесли существенный вклад в обеспечение роста объемов торгов ценными бумагами российских компаний на ЛФБ. Заметно сократились объемы торгов ценными бумагами ОАО «Вимм Биль Данн» (падение на 50%), «Мосэнерго» (на 18%). Объем торгов ценными бумагами ОАО ОМЗ был незначителен (500 тыс.долл.).

В 2004г. ряд российских компаний («АвтоВАЗ», «Иркут», АФК «Система») начали работу по получению листинга на ЛФБ. Причем для организации рекламы в этих целях концерн «АвтоВАЗ» даже нанял лондонскую рекламную фирму Abbot Mead Vickers-BBDO.

Потенциально важным инструментом активизации инвестиционного сотрудничества является страхование Департаментом гарантий экспортных кредитов (ДГЭК) британских капиталовложений в России от политических рисков, о чем было объявлено в ходе последней сессии двустороннего Межправкомитета. Инвестирование под гарантии ДГЭК, по мнению британских банков, позволит заметно снизить их риски (Россия все еще относится к странам высокого риска) и, как следствие, сделать кредиты, предоставляемые под реализацию российских инвестиционных проектов, более дешевыми. Одной из проблем является отсутствие реальных предложений от британских компаний по гарантированию инвестиций в Россию с использованием возможностей ДГЭК, т.к. аналогичные агентства других западных стран предлагают более выгодные условия страхования. Вторая причина заключается в том, что ДГЭК накопил 10 млрд. фунтов стерлингов долгов, поэтому он крайне осторожен при отборе проектов.

В 2004г. ДГЭК прорабатывал вопросы предоставления гарантий по проектам в областях энергетики (о-в Сахалин, Калужская обл.), авиационной промышленности и телекоммуникаций, однако, решения по ним принято не было.

Поддерживаются рабочие контакты с одним из крупнейших инвесторов в российскую экономику Европейским банком реконструкции и развития, штаб-квартира которого находится в Лондоне. Программный документ «Стратегия ЕБРР в Российской Федерации на 2003-04гг.» предусматривает, что Россия должна занять доминирующее положение в получении средств ЕБРР — на ее долю в ближайшей перспективе будет приходиться порядка 30% общих инвестиций. По мере вступления восточноевропейских государств в ЕС инвестиционный портфель ЕБРР будет во все большей степени ориентироваться на страны СНГ и, главным образом, на Россию.

С начала 2004г. ЕБРР одобрил 39 проектов на территории России, на финансирование которых из средств банка выделяется порядка 1,4 млрд.долл. В числе крупнейших — проект «Тундра», «Детский мир», «Азов», «Уралкалий», «Тольяттиазот», «Черкизовский», «Среднетиманская бокситная шахта».

## Инвестиции с РФ

Великобритания занимает лидирующее положение на мировом инвестиционном рынке не только как реципиент иностранных инвестиций, но и экспортер капитала.

Объем накопленных иноинвестиций в Великобритании на 1.10.2004г. оценивался в 4 трлн.ф.ст. За янв.-сент. 2004г. чистый приток иностранных инвестиций в эту страну составил 412,6 млрд.ф.ст. и увеличился относительно аналогичного периода 2003г. на 30,9% (прямые инвестиции; доля в общем объеме инвестиций — 5,2%, прирост — 75,8%, портфельные инвестиции: 16,8%, 2,2%; прочие — 78%, 30,9%).

По данным российских источников, объем российских инвестиций, накопленных в Великобритании на 1.10.2004г., достиг 1,3 млрд.долл., что адекватно 0,03% иностранных инвестиций, поступивших в британскую экономику (прямые инвестиции — 96%; портфельные — 0,9%; прочие инвестиции — 3,1%). Великобритания занимает ведущую позицию среди стран-реципиентов российских инвестиций.

Валовые поступления российских инвестиций в Великобританию за первые три квартала 2004г. составили 2,8 млрд.долл. (3 место после США — 7,3 млрд.долл. и Кипра — 5,9 млрд.долл.).

Объем инвестиций Великобритании, накопленных за рубежом на 01.10.2004г, составил 3,9 трлн.ф.ст. За янв.-сент. 2004г. чистый вывоз британских инвестиций за рубеж был равен 397 млрд.ф.ст., и их прирост оценивается в 26,2% (прямые инвестиции: доля в общем объеме инвестиций — 5%, прирост — минус 53,2%; портфельные: 23,8%, 152,7%, прочие инвестиции — 71,2%; 20,4%).

В 2004г. Великобритания заняла 2 место среди стран-инвесторов по объему текущих инвестиций в Россию, уступая только Люксембургу. При этом следует отметить высокий удельный вес прочих инвестиций (97,4%) и крайне малую долю портфельных (0,1%) и прямых (2,2%) инвестиций.

Сдерживающим моментом роста прямых инвестиций является то, что британские специалисты по российским инвестициям дают относительно низкую оценку качеству управления и финансовой отчетности российских компаний. Как показали последние обследования, только 8% из них оценивают качество корпоративного управления и финансовой отчетности в России как «хорошее», 59% — как «плохое» или «очень плохое». В части отчетности и раскрытия финансовой информации российскими компаниями 54% британских экспертов дают этим категориям оценки «плохо» или «очень плохо». 53% опрошенных считают российские корпорации «равнодушными к вопросам этики».

В 2004г. Великобритания заняла 1 место среди других стран-иностранных инвесторов в такие сферы экономики России, как ЖКХ (удельный вес в текущих иностранных инвестициях в данную отрасль — 26,7%), строительство (31%), «общая коммерческая деятельность по обеспечению функционирования рынка» (36,2%), второе — связь (41,1%), внешняя торговля (30,9%), третье — промышленность (11,5%), в т.ч. в цветной металлургии — 1 место (56,8%), черной металлургии — 2 место (13%). Важно подчеркнуть, что в российской статистике практически не отражены инвестиции, поступающие из Великобритании в энергетику, при том, что она является крупнейшей

сферой приложения британского капитала (проекты BP, Shell). По мнению ряда британских экспертов, это связано с тем, что средства поступают из филиалов британских компаний, находящихся в других странах, или осуществляются через сложные оффшорные схемы.

В янв.-сент. 2004г. в Россию поступили британские инвестиции в 4,9 млрд.долл. (16,7% от общего объема иноинвестиций в экономику России), и относительно аналогичного периода 2003г. они увеличились на 61,3%. 33,8% британских инвестиций пришлось на промышленность, при этом их приток в эту сферу российской экономики шел опережающими темпами (прирост на 98,7%).

На 1.10.2004г. накопленные британские инвестиции в российской экономике достигли 7,4 млрд.долл. Их доля в общем объеме накопленных британских инвестиций за рубежом составила немногим менее 0,1%. Произошло сокращение темпов прироста объема накопленных иностранных инвестиций в экономику России (за янв.-сент. 2004г. он увеличился на 2,8% относительно 1.01.2004г.). Данное обстоятельство объясняется тем, что инвестиции дочерних структур британских компаний, расположенных в третьих странах, в частности, на Британских Виргинских островах, в Голландии, Германии, стали учитываться, согласно информации Федеральной службы государственной статистики, по месту нахождения «дочек», а не «материнской» компании. В частности, инвестиции Shell рассматриваются ФСГС теперь как голландские, в т.ч. все ранее накопленные этой компанией инвестиции выведены из разряда британских.

Среди британских инвестиций, накопленных в России, ведущее место занимают прочие инвестиции (78,4%, для иностранных инвестиций в целом — 57,5%), представленные в основном кредитами, далее идут прямые (19,7%, 40,5%, соответственно) и портфельные (1,9%; 2%) инвестиции.

В янв.-нояб. 2004г. физический объем экспорта российского угля в Великобританию увеличился в 2,6 раза (прирост на 156%), его стоимость — более чем в четыре раза (на 305%). Его среднестатистические экспортные цены возросли на 58%. Скачкообразный рост экспорта привел к тому, что Россия заняла лидирующее место среди иностранных поставщиков угля на британский рынок. Ее доля в импорте Великобритании названного товара — 23,1%.

В янв.-нояб. 2004г. на минтопливо, которое является основной статьей российского экспорта в Великобританию, пришлось 55,9% стоимости экспорта. Его поставки относительно аналогичного периода пред.г. возросли практически вдвое (прирост на 95,3%) и оцениваются в 3,2 млрд.долл. Доля России в импорте Великобритании названной группы товаров составила 12%.

За 11 мес. 2004г. российские компании ввезли в Великобританию 6,7 млн.т. сырой нефти, что в 1,9 раза превышает аналогичный показатель 2003г. При этом вследствие роста средней экспортной цены нефти на 29% в стоимостном выражении объем ее поставок возрос в 2,4 раза. Столь благоприятная ценовая конъюнктура, а также рост потребностей Великобритании в нефти способствовали тому, что в отличие от 2003г., когда основной статьей в экспорте топлива были нефтепродукты, сырая нефть заняла ведущее место в российском экспорте топлива (56% экспорта последнего по стоимости).

Поставки российских нефтепродуктов (3,4 млн.т.) в физическом выражении сократились на 9,7%. При этом их стоимостной объем увеличился (на 16% при росте цен на 28,5%) Россия занимает 15,2% британского импортного рынка нефтепродуктов.

Ведущими поставщиками жидких углеводородов на рынок Великобритании были российские компании «ТНК-БиПи», «Лукойл», а также «Юкос».

По данным «Газпрома», в 2004г. его своповые поставки газа в Великобританию составили порядка 3,5 млрд. куб.м. (2003г. — 2 млрд.куб.м.). К 2010г. они могут возрасти как минимум до 8-10 млрд. куб.м. В 2004г. «Газпром» активно обсуждал с британскими компаниями вопрос строительства Североевропейского газопровода, содействие сооружению которого в развитие Совместного российско-британского коммюнике об энергетическом сотрудничестве и Меморандума о сотрудничестве в отношении Североевропейского газопровода оказывают правительства России и Великобритании. Поскольку поставки газа в Великобританию «Газпромом» осуществляются на своповой основе, в британской внешнеторговой статистике как поставки из России они не отражаются.

### Связи с Россией

Отличительной особенностью двусторонних российско-британских отношений в 2004г. стало дальнейшее укрепление торговых связей двух стран. Именно такая оценка прозвучала в ходе встречи президента В.Путина и премьер-министра Великобритании Э.Блэйра, состоявшейся в июне 2004г. в рамках «восьмерки», на которой руководители двух стран подчеркнули динамизм в развитии двусторонней торговли и инвестиционного сотрудничества. Это подтверждают темпы роста двусторонней торговли товарами (увеличение объемов товарооборота на 44%), заметно превышающие соответствующие показатели для внешней торговли как России, так и Великобритании в целом. Происходит повышение значимости России, как поставщика на британский рынок широкого ассортимента товаров традиционного российского экспорта, имеет место высокий удельный вес инвестиционной составляющей в импорте нашей страны из Великобритании (52%).

Стратегия торгово-экономических отношений Великобритании с Россией строится на безусловном признании успехов нашей страны в части обеспечения политической и экономической стабильности, высокой динамики роста ее экономики, выполнения Россией обязательств по оплате ее внешнего долга. По мнению членов британского правительства, несмотря на вновь зародившиеся у западных инвесторов опасения по поводу роста политических рисков в России, в т.ч. вызванных делом «Юкоса», фирмы Великобритании не должны позволить себе упустить выгодные перспективы, которые открывает российская экономика.

Именно в этом контексте следует рассматривать выступление госсекретаря торговли и промышленности Великобритании, сопредседателя Межправительственного российско-британского комитета по торговле и инвестициям П.Хьюитт на Российском экономическом форуме (апр. 2004г.), которая рекомендовала британским фирмам активизировать бизнес в России. Она сделала акцент на том, что в России создана благоприятная обстановка для расширения взаимовыгодного двусто-

ронного сотрудничества, напомнив деловым кругам своей страны, что 10 лет назад, когда потенциал роста китайской экономики уже был очевиден, последние не захотели воспользоваться открывающимися возможностями, и в результате Германия теперь экспортирует в Китай в 8 раз больше, чем Великобритания.

Госсекретарь также отметила стратегическую роль энергетики в отношениях между Россией и Великобританией, напомнив участникам форума, что в ходе государственного визита президента РФ В.В.Путина в Великобританию (2003г.) этому вопросу было уделено центральное внимание (принято Совместное российско-британское коммюнике по энергетическому сотрудничеству, подписан Меморандум о сотрудничестве в отношении Северо-Европейского газопровода). Великобритания рассматривает российские энергоресурсы как стратегически важную альтернативу энергозависимости Европы от политически неустойчивых стран Ближнего Востока. При этом британскими экспертами подчеркивается, что Россия всегда выполняет свои обязательства в части поставок углеводородного сырья по экспортным контрактам.

В июле 2004г. в ходе визита министра обороны России С.Иванова в Великобританию, где он имел переговоры со своим британским коллегой Дж.Хуном, была подчеркнута взаимовыгодность военно-технического сотрудничества, в частности, и взаимодействия военно-промышленных предприятий двух стран. Стороны отметили целесообразность подписания межправительственного соглашения о военно-техническом сотрудничестве.

Британцы положительно отзываются о программе социальных преобразований в России, понимая, что российское «правительство намерено сделать экономику более диверсифицированной, конкурентоспособной, менее зависящей от нефти и газа», и предлагают отказаться применительно к нашей стране от понятия «переходная экономика». Россия вполне может через короткое время вновь присоединиться к главным игрокам среди самых больших экономик мира, заявляют они.

Великобритания на правительственном уровне поддерживает Россию в плане ее присоединения к ВТО и сыграла важную роль в завершении переговоров по данному вопросу в рамках ЕС. Ускорение решения вопроса присоединения России к ВТО поддерживают и предпринимательские круги, понимая, как заявил Д.Джонс, генеральный директор Конфедерации британской промышленности, что вступление России в эту организацию будет способствовать решению сохраняющихся проблемных вопросов, препятствующих полноправной интеграции нашей страны в мировую экономику.

Великобритания выражает заинтересованность в установлении более тесных экономических связей между Европой и Россией, рассматривая двусторонние отношения в качестве важного фактора, способствующего интеграции России и ЕС.

Официальные и деловые круги Великобритании все еще продолжают рассматривать нашу страну как рынок с достаточно высоким уровнем экономического риска. Так, несмотря на предпринимаемые российской стороной меры. Департамент гарантий экспортных кредитов Великобритании, хотя и принял решение о страховании

британских экспортных кредитов в Россию на общих основаниях, принимает гарантии только четырех ведущих российских банков, три из которых государственные, что в конечном итоге удорожает стоимость предоставляемых кредитов.

Двустороннее торгово-экономическое сотрудничество России и Великобритании в 2004г. характеризовалось положительной динамикой. В 2004г. товарооборот между Россией и Великобританией вырос по сравнению с 2003г. на 43,7% (в британской валюте — на 28,3%) и достиг 9,3 млрд.долл. При этом темпы роста российско-британской торговли практически в 10 раз превысили темпы роста британской торговли в целом, что вызвано благоприятной для России конъюнктурой на британском рынке энергоносителей, повысившимся спросом на цветные металлы, а также с падением курса доллара по отношению к британской валюте.

В 2004г. сохранилась тенденция роста удельного веса России в товарообороте Великобритании (2000г. — 0,5%; 2003г. — 0,9%, 2004г. — 1,1%). Также повысилась значимость России в торговле Великобританией со странами членами СНГ (доля России в экспорте стран названной группы: 2003г. — 89%; 2004г. — 92%; в товарообороте — 81% и 82%). В 2004г. Россия заняла 18 место в списке стран-основных экспортеров в Великобританию и 25 среди импортеров.

Российский экспорт в Великобританию в 2004г. относительно 2003г. увеличился на 59,2% и составил 6,6 млрд.долл. Динамика стоимостного объема экспорта опережала динамику его физического объема, что было связано с ростом цен на основные товары российского экспорта.

Темпами выше средних росли поставки в Великобританию таких товарных групп как «черные металлы и изделия из них» (увеличение в 2,6 раза), «топливо минеральное, нефть, продукты ее перегонки» (в 2 раза), «продукция химической промышленности» и «цветные металлы и изделия из них» (обе в 1,6 раза), что во многом объясняется благоприятной ценовой конъюнктурой на соответствующих товарных рынках.

Несколько ниже были темпы прироста экспорта «древесины и целлюлозно-бумажных товаров» (на 23%) и «продовольственных товаров» (на 7%). Объемы поставок «драгоценных металлов и камней» немного превысили уровень 2003г. (рост на 2%).

Сократился экспорт в Великобританию российских «машин и оборудования» (уменьшение на 47%). Это в основном объясняется тем, что имевшие место в 2003г. поставки в Великобританию ряда изделий по товарной группе «летательные аппараты» носили разовый характер.

Товарная специализация российского экспорта в целом, представленного преимущественно сырьевыми товарами, наряду с потребностями Великобритании в сырье и острой конкуренцией на местном рынке готовой продукции, прежде всего машин и оборудования, низкая активность на британском рынке российских компаний, производящих товары с высокой степенью переработки, определили товарную структуру российского экспорта, в стоимости которого на «топливо минеральное, нефть, продукты ее перегонки» приходится 56%, «драгоценные металлы и камни» — 17%, черные и цветные металлы — 11% (всего — 84%).

Товарная структура российского экспорта слабо диверсифицирована. Удельный вес первых 10 товаров, представленных преимущественно товарами сырьевых групп (январь-ноябрь 2004г.), составил 81,9% его стоимости (4,7 млрд.долл.), а первых 20 товаров — 89,8% (5,2 млрд.долл.).

ТН	Товарная группа	стоимость млн.долл.
2709	нефть сырая и нефтепродукты сырые, полученные из битуминозных пород	1791,0
2710	нефть и нефтепродукты, полученные из битуминозных пород (за исключением сырых)	912,0
7102	алмазы, в т.ч. обработанные, но неоправленные и незакрепленные	634,6
2701	уголь каменный; брикеты и т.д., полученные из каменного угля	511,7
7502	никель необработанный	215,5
2844	элементы химические радиоактивные и изотопы радиоактивные и их соединения; смеси, остатки с их содержанием	183,2
7207	полуфабрикаты из железа и легированной стали	133,7
4407	лесоматериалы распиленные	121,7
7110	платина необработанная, полуобработанная или в виде порошка	120,7
7106	серебро (включая серебро с гальваническим покрытием из золота или платины) необработанное, полуобработанное или в виде порошка	117,2

HM Customs&Excise, фев. 2005г.

По ряду позиций российские товары заняли важное место на британском рынке. Так, по группе «удобрения» на Россию приходится 15% британского импорта (2003г. — 14%), «продукты неорганической химии; соединения неорганические или органические драгоценных металлов, редкоземельных элементов» — 12% (9%); «топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки» — 12% (9%); «драгоценные металлы и камни, изделия из них» — 7% (11%).

Возможным направлением повышения эффективности российского экспорта и снижения его зависимости от колебаний конъюнктуры мирового рынка мог бы стать рост объемов поставок готовой машинотехнической продукции, в т.ч. путем налаживания производственной кооперации и создания совместных предприятий. Подтверждением этого является успешное сотрудничество российских и британских компаний в 2004г. в секторе авиастроения. Компания «Иркут» и концерн Airbus подписали контракт на производство килевых балок, направляющих закрылков, каркасов пола и ниш носовой стойки шасси для самолетов семейства A320 на мощностях Иркутского авиационного завода (стоимость — 200 млн.долл., срок — 10 лет, начало поставок — 2006г.). В 2005г. Airbus намерен разместить в России заказы еще на 150 млн. долларов. В планах Airbus довести промышленный оборот с Россией до 800 млн.долл. за 10-летний период. С целью обеспечения финансовой поддержки реализуемых проектов компания «Иркут» намерена провести в 2005г. листинг своих АДР на Лондонской фондовой бирже. «Иркут» также начал переговоры с британской BAE Systems о создании СП по разработке учебного истребителя, который может прийти на смену британскому Hawk. Администрация Московской обл. прорабатывала вопрос возможности установки двигателей «Роллс-Ройс» на производимые в Луховицах российские самолеты Ту-334.

Как было подчеркнуто в ходе восьмого заседания британо-российского «круглого стола», проводимого под эгидой Российского союза промышленников и предпринимателей, крупным резервом расширения российско-британского торгово-экономического сотрудничества является использование научно-технического потенциала двух стран для совместного производства высокотехнологичной продукции. Именно в этом контексте следует рассматривать намерение британской компании «Грифон», имеющей опыт инвестирования в проекты Силиконовой долины (США), создать фонд поддержки инновационного предпринимательства в г.Томске.

Хорошими примерами двустороннего сотрудничества в области программного обеспечения является открытие российской Luxoft своего представительства в Великобритании и получение российской компанией «Диалог Наука» статуса официального дистрибутора в России продуктов английской фирмы Sophos (антиспамовые и антивирусные программы).

Росэкспорт товаров в Великобританию, в млрд.долл.

	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.
Российский экспорт	3070,4	3513,8	4090,0	6580,2
в % к пред.г.	132,1	114,4	116,4	159,2

Источник Business and Trade Statistics Ltd

В январь-ноябрь 2004г. экспорт цветных металлов в Великобританию в среднем в стоимостном выражении вырос на 63,7% при незначительном (5,1%) увеличении физического объема.

Более половины экспорта в Великобританию товаров этой номенклатуры пришлось на никель необработанный физического (15,8 тыс.т.) и стоимостные объемы поставок которого на британский рынок возросли соответственно на 89,6% и 144,3%. Увеличились также поставки российской меди (17 тыс.т., рост соответственно на 8,4% и 70,3%), доля которой в импорте Великобритании этого продукта — 3,1%.

Одновременно произошло как физическое, так и стоимостное сокращение экспорта российского алюминия (до 15,2 тыс.т., на 65,2% и 57,2% соответственно), на который пришлось 1% британского импорта этого металла, а также цинка (до 11,3 тыс.т., на 40,8% и на 24%).

Следует отметить рост цен на британском рынке цветных металлов. Так, среднестатистические цены на никель, ввозимый из России, выросли на 63%, на медь — на 57%, на цинк — на 28%, на алюминий — на 23%. На Лондонской бирже металлов в 2004г. «долларовые» цены на никель увеличились по сравнению с 2003г. в среднем на 43% (до 13858 долл/т), на медь — на 60% (до 2843 долл/т), на цинк — на 25% (до 1035 долл/т), на алюминий — на 19% (до 1704 долл/т).

В число основных поставщиков российских цветных металлов в Великобританию входят компании «Российский алюминий» и «Норильский никель».

Поставки российских черных металлов и изделий из них в Великобританию в январь-ноябрь 2004г. выросли в 2,6 раза и составили 303,9 млн.ф.ст. Их преобладающая доля (95,9% стоимости экспорта названной товарной группы) пришлось на черные металлы (635 тыс.т., рост на 68,8%), включая полуфабрикаты из железа и легированной стали (328 тыс.т., рост на 152,5%), прокат плоский (75 тыс.т., рост на 19%), чугун (59,4 тыс.т., рост на 1,8%). При



этом цены на черные металлы, как и в случае с цветными металлами, резко возросли (полуфабрикаты – на 57,9%; прокат – 60,9%; чугуны – 81,5%). Столь благоприятная ценовая конъюнктура привела к тому, что основным поставщиком российских черных металлов на британский рынок (ММК, НЛМК, «Северсталь») в 2004г. пришлось работать в условиях жесткой конкуренции со стороны компаний стран ЕС, Юго-Восточной Азии и Латинской Америки, а также Украины. Удельный вес товаров группы российских происхождения в их общем объеме поставок на британский рынок составил 5%.

Поставки российских драгоценных камней и металлов в Великобританию в первые 11 мес. 2004г. составили 970 млн.долл. По сравнению с аналогичным периодом пред.г. они возросли незначительно – всего лишь на 0,7%. В основном экспорт этих товаров в Великобританию идет по линии АК «Алроса», с дочерней структурой «Аркос». Со вступлением в силу нового долгосрочного соглашения между «Алросой» и компанией «Де Бирс» объем сделок по покупке-продаже алмазов между этими компаниями может составить в 2005г. 700 млн.долл. и снизиться до 275 млн.долл. к 2010г.

Российский экспорт в Великобританию продукции химической промышленности к янв.-нояб. 2004г. увеличился на 61,6% (447,1 млн.долл.). Наиболее заметные позиции на британском рынке занимали российские удобрения (15,4% их импорта Великобританией), физический объем экспорта которых (725 тыс.т.) возрос на 51,5%. При этом падение цен на данный товар на 21,6% вызвало рост его стоимостного объема только на 18,8%.

В 2004г. хорошие перспективы для экспорта сохраняли компании России, специализирующиеся на экспорте продукции лесопромышленного комплекса, так как ее рынок является в Великобритании одним из наиболее импортоориентированных. Российский экспорт товаров этой номенклатуры в янв.-нояб. 2004г. составил 239,7 млн.долл., что на 26,3% больше уровня аналогичного периода пред.г. Произошло увеличение поставок из России распиленных лесоматериалов (25,1% по стоимости и 14,6% по физическому объему), бумаги и картона (28,6% и 11,7%), а также фанеры клееной (47,4% и 29%). С другой стороны, уменьшился экспорт необработанных лесоматериалов (сокращение на 11,9% и 16,6%) и древесной целлюлозы (сокращение на 32% и на 36,1%).

Наибольший интерес британские компании проявляют к импорту древесины в основном из трех российских регионов – Ленинградская, Архангельская обл. и республика Карелия, что во многом объясняется стремлением сократить транспортные расходы. В их числе – MDS, Timber Sales Link (лесоматериалы), Infotek, Asma Shaikh (древесина), Shaw (бумажные и карт.ые изделия), Old Charm (мебель), Norman Masson (древесноволокнистые плиты), Bay Tree Garden and Design Centeo (изделия деревообрабатывающей промышленности).

В янв.-нояб. 2004г. поставки в Великобританию из России продовольственных товаров возросли на 13,3% и достигли 90,3 млн.долл. В структуре их поставок более 90% принадлежит рыбопродуктам, в т.ч. рыбе мороженой – 61,4%, филе рыбному – 30,3%. При этом важно отметить рост экспорта рыбы (по весу – на 18,3%, по стоимости – на 41,4%) и падение экспорта рыбного филе (на 27,6% и 21,4%).

Экспорт российских машин и оборудования в янв.-нояб. 2004г. (88 млн.долл.) сократился на 49,3%. 95% уменьшения его объемов вызвано сокращением поставок продукции по статье «летательные аппараты», которые имели место в 2003г. и носили разовый характер. Доля машин и оборудования в российском экспорте в Великобританию (1,5%) сохранилась на уровне прошлых лет.

Деятельность в Великобритании компаний с российским капиталом. В их числе – «Новошип ЮК», «Аэрофлот-Тур ЮК», «Аэрофлот Корпорейт Френдз», «Нафта ЮК», «Разноимпорт Трейдинг ЮК», «УМО груп», «Интурист», «Аркос», и ряд других. Свои дочерние компании имеют в Великобритании также «Волга-Днепр», Международная калийная компания, «Газпром», «Ренессанс-Капитал» и некоторые другие.

Оценивая эффективность работы вышеперечисленных компаний на британском рынке, следует подчеркнуть, что в 2004г. они работали продуктивно и ряд из них упрочили свои позиции. Хорошим примером этому является грузовая авиатранспортная компания «Волга-Днепр», парк которой насчитывает 10 самолетов АН-124-100 «Руслан». Доля авиакомпании на мировом рынке перевозок сверхтяжелых и крупногабаритных грузов составляет 52%. Создание дочерней фирмы Volga-Dnepr (UK) Ltd. в Великобритании позволило ей повысить активность работы не только на британском, но и на мировом рынке. На рынке транспортных услуг Великобритании также заметное место занимает дочерняя фирма Новороссийского морского пароходства Novoship (UK), специализирующаяся в области перевозок нефти и нефтепродуктов, а также генеральных грузов. Всего компания оперирует 46 судами (из них 40 – танкеры различной грузоподъемности), а еще 18 судов находятся в стадии строительства.

К основным факторам, сдерживающим расширение присутствия на британском рынке российских производителей готовой продукции и, в первую очередь, машин и оборудования, можно отнести ее недостаточно высокое качество и низкий уровень маркетинга. К середине 90гг. российские производители готовой продукции не сохранили ранее завоеванные позиции на британском рынке. Дилерская сеть по реализации большинства машинотехнических изделий (легковые автомобили, часы, станки и др.) утрачена. Освободившиеся ниши заняли компании третьих стран, в первую очередь, Юго-Восточной Азии, Восточной и Центральной Европы.

Анализ развития двусторонней торговли показывает, что, несмотря на происходящий рост объемов, изменение ее структуры происходит относительно медленно. Доля машин и оборудования в российском экспорте за последние годы в целом не превышала 5%. Долгосрочные кооперационные связи и совместные производственные проекты пока играют небольшую роль в двустороннем сотрудничестве. В нем слабо задействован экспортный потенциал отраслей российской промышленности, определяющих научно-технический прогресс: аэрокосмический комплекс, транспортное и общее машиностроение, электроника и электротехника, телекоммуникации. В результате динамика экономического сотрудничества подвержена в значительной мере влиянию мировой конъюнктуры на сырье и полуфабрикаты

(нефть, цветные и черные металлы), составляющие основу российского экспорта в Великобританию. Вместе с тем, как показывает практика, кооперация российских предприятий с британскими компаниями в производстве отдельных видов машинотехнической продукции позволяет существенно повысить уровень конкурентоспособности российских товаров, расширить рынки сбыта. Наглядным примером этому может служить сотрудничество российского предприятия «Авиа-стар» и британской компании Rolls-Royce в производстве самолетов Ту-204-120, которые отвечают стандартам международного рынка.

Российский импорт из Великобритании в 2004г. составил 2,7 млрд.долл. Он увеличился на 16% или 374 млн.долл. 43% прироста импорта пришлось на товарную группу «машины и оборудование», 23% — на «продукцию химической промышленности». В 2004г. динамика российского импорта в основном характеризовалась наращиванием поставок в Россию товаров инвестиционно-го спроса. Более половины стоимости импорта России из Великобритании (52%) составили «машины и оборудование», одну пятую (19%) — «продукция химической промышленности», одну десятую (10%) — «продтовары и с/х сырье». В российском импорте в целом доля названных статей в 2004г. составила 37%, 17% и 21%

Относительно высокими темпами рос импорт «черных металлов и изделий из них» (рост на 76%), «цветных металлов и изделий из них» (на 39%), «древесины и целлюлозно-бумажных изделий» (26%), «продукции химической промышленности» (21%), доля которых в структуре импорта несколько увеличилась.

Общая стоимость первых 10 товаров российского импорта из Великобритании в янв.-нояб. 2004г. составила 954 млн.долл. (39,6% его общей стоимости)

ТН	Товарная группа	млн.долл.
ВЭД		
8703	Автомобили легковые и прочие моторные транспортные средства для перевозки людей .....	446,4
8471	машины для автоматической обработки информации и их блоки; магнитные и оптические считывающие устройства .....	96,3
8517	аппараты электрические телефонные и телеграфные для проводной связи, вкл. аппараты для систем проводной связи на несущей частоте .....	64,2
3702	фотопленки в рулонах из любых материалов (кроме бумаги, картона и текстиля); пленки для моментальной фотографии .....	58,7
0303	рыба мороженая, кроме филе .....	55,7
7113	ювелирные изделия и их части из драгоценных металлов .....	50,8
8473	части и принадлежности для п.п. 8469-8472 .....	49,9
8708	части и оборудование транспортных средств, поименов. в п.п. 8701-8705 .....	46,7
2208	спирт этиловый и денатурированный, креп. до 80%, крепкие спиртные напитки и спиртовые п/ фабрикаты для их изготовления .....	44,6
9701	картины, рисунки и пастели, выполненные от руки, кроме поз. 4906 .....	40,4

HM Customs & Excise, фев. 2005г.

Сальдо торгового баланса во взаимной торговле для России в 2004г. было положительным и составило 3,9 млрд.долл. против 1,8 млрд.долл. год назад.

Хотя антидемпинговые ограничения ЕС в отношении ряда (в наст.вр. — 11) российских товаров не являются значимым вопросом в торговле

между Великобританией и Россией, они приводят к экономическим потерям для нашей страны и сдерживают продвижение отдельных товаров российского производства на британский рынок. Среди инициаторов ранее введенных антидемпинговых санкций ЕС против российских товаров (поташ, нитрат аммония, мочевины, бесшовные трубы, ряд изделий из стали и др.) были британские компании. Но при рассмотрении последних антидемпинговых процедур (металлический кремний, технический углерод) Великобритания голосовала против их введения.

Существенные проблемы в продвижении на британский товарный рынок (как часть рынка ЕС) российской готовой продукции создают действующие в рамках Великобритании, как члена Евросоюза, высокие требования и стандарты в области экологии и безопасности, а также имеющиеся различия стандартов России и ЕС. Имевшиеся до недавнего времени отличия британских стандартов от стандартов ЕС, создававшие дополнительные трудности для продвижения на британский рынок российских товаров, устранены. К факторам, препятствующим расширению присутствия на британском рынке российских производителей готовой продукции можно также отнести: ее недостаточно высокое качество; слабую маркетинговую проработку британского рынка российскими производителями и экспортерами; отсутствие целенаправленных рекламных кампаний российских товаров на британском рынке, в т.ч. в ходе ярмарок и выставок.

Двусторонняя договорно-правовая основа. Основополагающими документами, составляющими договорно-правовую базу двусторонних отношений, являются: межгосударственный договор о принципах отношений от 9.11.92; межправительственное соглашение об экономическом сотрудничестве от 9.11.92; межправительственная конвенция об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от налогообложения в отношении налогов на доходы и прирост стоимости имущества от 15.02.94; межправительственное соглашение между СССР и Великобританией о поощрении и взаимной защите капиталовложений от 6.04.89; межправительственные соглашения о сотрудничестве в областях образования, науки, культуры от 15.02.94, медицины и здравоохранения от 5.04.93, мирного использования атомной энергии от 3.09.96 и от 26.06.03, а также межправительственный меморандум о договоренности в отношении помощи Российской Федерации в безопасной перевозке сокращаемого ядерного оружия в целях ускорения его демонтажа и уничтожения от 9.11.92.

Что касается договорно-правовой базы торгово-экономического сотрудничества Великобритании с ее основными торговыми партнерами, то из восьми ведущих стран семь являются членами ЕС (Германия, Франция, Нидерланды, Бельгия, Ирландия, Италия, Испания), в рамках которого товары, капитал и трудовые ресурсы перемещаются свободно, а на втором месте по товарообороту после Германии находятся США, внешнеэкономические связи Великобритании с которыми регулируются законодательством ЕС, включая Соглашение о трансатлантическом партнерстве.

Британцы полностью разделяют озабоченности Европейского союза в области экономического сотрудничества с Россией. К ним в част-

ности относятся: повышение российских внутренних цен на газ до уровня экспортных, устранение торговых барьеров, предоставление компаниям ЕС гарантированного доступа к российской трубопроводной сети для транзита энергоносителей, прежде всего газа из Туркмении; необходимость повышения уровня ядерной безопасности в России; целесообразность расширения доступа компаний ЕС на российский рынок финансовых, включая страховые, услуг; несовершенство российского законодательства в области защиты прав интеллектуальной собственности.

Великобритания активно поддерживает Россию в части решения вопроса вступления нашей страны в ВТО. Прогресс, достигнутый Россией на пути вступления в ВТО, был подчеркнут в ходе последнего визита В.В.Путина в Великобританию.

Британцы поддерживают Концепцию Общего европейского экономического пространства (ОЕ-ЭП), а также основные подходы к построению трех других пространств: пространства свободы, безопасности и правосудия, пространства внешней безопасности Россия – ЕС и пространства научных исследований, образования и культуры.

Великобритания отдает особый приоритет диалогу с Россией в области энергетики. В Совместном российско-британском коммюнике об энергетическом сотрудничестве, в частности, было подчеркнуто, что Российская Федерация и Соединенное Королевство рассматривают свой двусторонний диалог в качестве составной части более широкого энергодиалога между Российской Федерацией и Европейским союзом и будут стремиться к тому, чтобы указанные диалоги взаимно дополняли друг друга.

У многих представителей британских официальных и деловых кругов все еще сильны воспоминания о финансовом (1998г.) кризисе в России, последствием которого явилась потеря активов в России.

Институциональные формы сотрудничества Великобритании с Россией. Основным и наиболее действенным межправительственным инструментом развития двустороннего сотрудничества в экономической сфере является межправительственный российско-британский комитет по торговле и инвестициям (МКТИ), включая его рабочие группы по высоким технологиям, авиастроительной промышленности, энергетике, строительству.

Возможный срок проведения очередной сессии МКТИ – II пол. 2005г., страна проведения – Россия (последняя, VI сессия комитета состоялась в Лондоне 15.10.02), его рабочих групп – I-II кв. 2005г.

В числе других форм институционального взаимодействия с Великобританией следует отметить.

– Совместный российско-британский комитет по научно-техническому сотрудничеству. Комитет наряду с анализом состояния сотрудничества в широком диапазоне научных дисциплин (физика, химия, биотехнология, энергетика, экология) уделяет важное внимание вопросам, связанным с коммерциализацией результатов научных исследований и разработок. Это – обеспечение прав интеллектуальной собственности, подготовка специалистов в области инновационной деятельности, использование венчурного капитала. Российский координатор – министерство образования и науки Российской Федерации.

– Российско-британскую торговую палату (РБТП). Ее штаб квартира находится в Лондоне. В структуре палаты имеется представитель российской ТПП. В России палата имеет два представительства (в Москве и Санкт-Петербурге). В рамках Палаты организуются конференции, семинары, круглые столы, в т.ч. и в России, в которых участвуют представители ведущих компаний России и Великобритании.

– В 2004г. в Лондоне успешно прошел «круглый стол» «Европейское энергетическое пространство – российский фактор», организованный на базе министерства торговли и промышленности, в котором приняли участие С.Тиммс, британский министр энергетики, замминистра экономического развития и торговли РФ А.В.Шаронов, руководящие работники других федеральных органов исполнительной власти. Рассматривая его как важный элемент расширения энергетического диалога, желательно и в дальнейшем организовывать подобные мероприятия.

– Российский экономический форум (проводится в Лондоне ежегодно). В работе Форума участвуют представители правительств и бизнеса не только России и Великобритании, но и других стран, международных организаций (до 2 тыс.чел.). В 2004г. главным докладчиком с российской стороны был зампред правительства РФ А.Д.Жуков. В работе Форума приняли участие министр финансов России А.Л.Кудрин, госсекретарь по торговле и промышленности Великобритании П.Хьюитт, гендиректор Всемирной торговой организации С.Паничпаки, генсек ОЭСР Д.Джонстон, председатель правления «ВР» лорд Браун, гендиректор Конфедерации британской промышленности Д.Джонс, председатель British Airways Р.Эддингтон, другие представители крупных международных финансовых организаций и делового сообщества, известные политики, аналитики, обозреватели и деятели культуры.

Сравнение экономики России и Великобритании

	2003 факт.		2004 оценка	
	Россия	Великобр.	Россия	Великобр.
ед. изм				
ВВП в тек. ценах .....млрд.долл.	433	1798	572	2128
	.24%		.27%	
долл. на 1 чел.	3020	30140	4016	35505
	.10%		.11%	
ВВП, по ППП*	1290	1606	1370	1665
	.80%		.82%	
% от мира	2.6	3.2	2.6	3.1
	.80%		.82%	
Прирост ВВП,				
в пост. ценах.....в %	7.3	2.2	332%	6.8
	.31%		.219%	
Инфляция	12.0	1.4	857%	11.5
	.821%		.821%	
Сальдо платежного баланса по текущим операциям	млрд.долл.	36	-33	57
	-43		-43	
	в % от ВВП		-2.0	
	8.3	-1.9	9.9	-2.0

\* – ППП – паритет покупательной способности

По данным МВФ

Инвестиционное сотрудничество и торговля услугами. По данным британской статистики в 2003г. Великобритания заняла 1 место среди стран-инвесторов по объему новых инвестиций в Россию, обогнав традиционных лидеров Германию и Кипр. Их объем увеличился в 2 раза и составил 4,6 млрд.долл. США. Удельный вес Великобритании в общем объеме иностранных инвестиций, привлеченных в российскую экономику, повысился до 15,5% против 11,5% в 2002г.

Несмотря на сохраняющиеся проблемы в мировой, в т.ч. британской экономике, компании Великобритании, инвестирующие в Россию, не высказывают признаков снижения уровня своей

деловой активности и укрепляют позиции на российском рынке. Наиболее высокой доля британских инвестиций была в цветной (14%) и черной (13%) металлургии, химии и нефтехимии (12%).

Наряду с промышленностью, в 2003г. компании Великобритании вложили крупные средства в сферу российской торговли и общественного питания (1,8 млрд.долл., 17,4% иностранных капиталовложений в отрасль). На начало 2004г. общий объем накопленных британских инвестиций в России оценивался в 7,2 млрд.долл., в т.ч. прямые инвестиции – 2,8 млрд.долл. В России работает 400 компаний с участием британского капитала. Британский капитал хорошо представлен в сфере добычи, переработки и транспортировки нефти и газа в России, где действуют такие ведущие мировые нефтегазовые компании как «Бритиш Петролеум» (БП) и «Шелл», а также ряд других более мелких компаний.

В 2003г. британские компании участвовали в реализации в России крупных инвестиционных проектов, оцениваемых в десятки млрд.долл.. Среди них – образование нефтедобывающей компании «ТНК-БиПи», проект «Сахалин-2», реализация второй (основной) стадии которого начата при участии компании Shell. Shell приняла решение об осуществлении такого крупного проекта, как разработка Салымских месторождений на условиях действующей системы налогообложения, что повысит реальную отдачу для государства и, несомненно, даст существенный импульс инвестициям в других секторах экономики России.

В машиностроении британская компания «Роллс-Ройс» инвестирует в установку авиадвигателей на российский самолеты Ту-204, работая в кооперации с российской компанией «Авиастар».

В пищевой промышленности России активно работает Компания «Кетбери Швепс», построившая шоколадную фабрику в г.Чудово Новгородской области, инвестировав в проект 125 млн.долл. Концерн «Юнилевер» в 2002г. ввел в эксплуатацию в С.Петербурге чаеразвесочную фабрику стоимостью 12 млн.долл.

В табачной промышленности активно работают ведущие британские монополии «Бритиш Америкен Тобакко» и «Гэллэхэр», инвестиции которых в табачные фабрики Москвы, С.Петербурга и Саратова составляют свыше 700 млн.долл.

Межправительственный Российско-Британский комитет по торговле и инвестициям (МКТИ) образован 29 сент. 1992г. правительствами Российской Федерации и Великобритании для содействия развитию делового сотрудничества в экономической сфере, а также для проведения регулярных консультаций по вопросам торговли и инвестиций между двумя государствами. Сопредседателями МКТИ являются министр финансов Российской Федерации А.Л.Кудрин и Госсекретарь (министр) торговли и промышленности Великобритании П.Хьюитт.

В составе МКТИ действуют четыре рабочих группы: по энергетике, по высоким технологиям, по строительству и по авиастроению. Проведено шесть сессий МКТИ. Последняя 6 сессия МКТИ состоялась в Лондоне 15 окт. 2002г. По результатам работы сессии подписано Совместное заявление.

В плане реализации Совместного заявления за период, прошедший после окончания сессии, сторонам удалось достигнуть выполнения договорен-

ности об обеспечении динамичного развития двустороннего сотрудничества, о чем свидетельствуют высокие темпы роста и позитивные изменения в структуре взаимной торговли и британских инвестиций в российскую экономику, катализатором развития которых стал государственный визит в Великобританию президента Российской Федерации В.В.Путина (июнь 2003г.). В ходе визита были подписаны: Совместное заявление по практическим вопросам двустороннего сотрудничества между Российской Федерацией и Соединенным Королевством Великобритании и Северной Ирландии, Совместное российско-британское коммюнике об энергетическом сотрудничестве, Меморандум о сотрудничестве в отношении Северо-Европейского газопровода, а также другие документы, включая соглашения между ведущими российскими и британскими компаниями и банками.

По итогам работы 6 сессии МКТИ стороны также подписали Совместную декларацию по вопросам инвестиционного сотрудничества, направленную на расширение взаимодействия в инвестиционной сфере и улучшение условий, обеспечивающих эффективную деятельность предпринимательских кругов двух стран.

Декларация стала для деловых кругов обеих стран важным индикатором намерений правительств содействовать улучшению инвестиционного климата.

В Совместной декларации по вопросам инвестиционного сотрудничества подчеркивается согласие сторон в том, что присоединение России к ВТО на справедливых и равных условиях и эффективное выполнение Соглашения о партнерстве и сотрудничестве между Россией и ЕС послужит позитивным вкладом в дальнейшее развитие двустороннего торгового и инвестиционного сотрудничества.

25 июня 2004г. состоялась встреча сопредседателей МКТИ. На встрече обсуждены актуальные вопросы двустороннего сотрудничества, в т.ч. необходимость продолжения деятельности рабочих групп, о защите прав интеллектуальной собственности, о сотрудничестве в банковской и валютно-финансовой сфере, вопросы сотрудничества в рамках СПС, в области сельского хозяйства. В связи с проведением административной реформы председатель российской части МКТИ А.Л.Кудрин 15 окт. 2004г. утвердил новых руководителей рабочих групп, которые приступили к своей работе. Проведение очередной сессии МКТИ намечено на II кв. 2005г. в Москве.

Состав рабочих групп и их руководителей в рамках Межправительственного Российско-Британского комитета по торговле и инвестициям на янв. 2005г.: по энергетике – руководитель российской части замдиректора Департамента топливно-энергетического комплекса минпромэнерго России Караганов Виталий Васильевич; по высоким технологиям – замдиректора Департамента оборонно-промышленного комплекса минпромэнерго России Беккиев Азрет Юсупович; по строительству – директор Департамента строительства и жилищно-коммунального хозяйства минпромэнерго России Круглик Сергей Иванович; по авиастроению – замдиректора департамента оборонно-промышленного комплекса минпромэнерго России Воскобойников Валерий Иванович.

## Диалог с Россией

Деятельность по продвижению инвестиционных проектов через механизм рабочих групп МКТИ. В ходе подготовки к проведению заседаний внимание как российской, так и британской стороны обращается на необходимость включения в повестку дня вопросов конкретных инвестиционных проектов, т.к. рассмотрение российских инвестиционных предложений на межправительственном уровне повышает ответственность сторон за выполнение принятых на себя обязательств и содействует их реализации.

В 2004г. шла работа по активизации работы Межправительственного российско-британского комитета по торговле и инвестициям (МКТИ), в т.ч. по ускорению формирования его российской части, которую после реформирования российского правительства в апр. 2004г. по сути дела пришлось создать заново. В целом эта работа была завершена в окт. 2004г.

Под эгидой рабочих групп МКТИ прорабатываются следующие проекты:

– Рабочая группа по энергетике, разработка месторождения угля «Середейское» в Калужской обл. (запасы 20 млн.т.): модернизация и отработка оставшихся запасов угля шахты «Середейская», строительство новой шахты «Новая Середейская» мощностью 500 тыс.т. угля в год. Участники проекта с британской стороны: European Energy, Skeeda Mining, банк HSBC. С российской стороны: ОАО «Рязанская ГРЭС», РАО «ЕЭС России», ЗАО «Внешторгбанк». Стоимость проекта – 44 млн.долл. Летом 2004г. представителями указанных компаний проведены переговоры с ДГЭК на предмет предоставления гарантий European Energy и Skeeda Mining по кредиту банка HSBC.

В число проектов, рассматриваемых вышеназванными британскими компаниями, также входят: сооружение теплоэлектростанции мощностью 120 мвт. (будет использовать в качестве топлива отвальные породы угольных шахт Ростовской области), а также модульной электростанции мощностью 300 мвт. (будет работать на горной массе, добываемой на действующей шахте «Садкинская» в г.Белая Калитва в Ростовской обл.). По этим проектам британскими компаниями подписаны рамочные соглашения с ОАО «Ростовуголь», ОАО «Энергоуголь» и Российско-британским консалтинговым центром.

В рамках протокола о намерениях компании European Energy, Межпромбанк и UK Trade&Investment продолжали проработку вопросов участия European Energy в сотрудничестве с фирмой Skeeda Mining в сооружении в Ростовской обл. новой угольной шахты по добыче антрацита. Ориентировочная стоимость проекта – 80 млн.долл.

– Рабочая группа по строительству, предприятие по производству пустотных плит и погонажных изделий производительностью 57 тыс. куб.м. в год (иностранная инвестиции – 1,4 млн.долл.), расширение Миасского керамического завода по производству кирпича до 25 млн. шт. в год в г.Озерск Челябинской обл. (1,9 млн.долл.), завод листового стекла в Краснодарском крае мощностью 11 млн. кв.м. в год (62,7 млн.долл.), завод мощностью 40 млн. шт. керамического кирпича в год, г.Строитель, Белгородская область (9

млн.долл.), завод по производству пиломатериалов мощностью 375 тыс.куб.м. в год, г.Кодинск, Красноярский край (16,5 млн.долл.).

– Рабочая группа по авиации, совместное производство газотурбинных двигателей, изготовление деталей, агрегатов и узлов двигателей разработки фирмы «Роллс-Ройс» (ОАО «Туполев», г.Москва), разработка и производство бортовой регистрирующей аппаратуры (НПО «Прибор», г.Санкт-Петербург, ОАО «Прибор»; г.Курск), создание систем управления/навигации самолетов и широкоформатных полноцветных жидкокристаллических индикаторов, бортового аэротрического оборудования (Московская обл.).

– Рабочая группа по высоким технологиям, проект «Геоскан» – создание стратосферных телекоммуникационных платформ на базе российского самолета М-55 (агентство «Геоскан», г.Москва), проект «Недра» по освоению и серийному производству системы автоматизации контроля скважин (Казанский научно-исследовательский радиотехнический институт, г.Казань, Татарстан).

Продвижение названных проектов по линии рабочих групп в течение продолжительного времени было «заморожено» в связи с реформой федеральных органов исполнительной власти в России. Эта работа возобновилась.

Реализация британской программы «Стратегия работы в Российской Федерации на 2001-05гг.» осуществляется при поддержке и финансировании министерства по делам международного развития (ММР) Великобритании. Она включает порядка 30 проектов в ряде субъектов Российской Федерации, включая Москву, Санкт-Петербург, Свердловскую, Кемеровскую, Нижегородскую, Самарскую, Томскую и др. области.

– 7 Российский экономический форум (апр. 2004г.). В его работе участвовало 1,8 тыс.чел. – представителей правительств и бизнеса не только России и Великобритании, но и других стран, международных организаций. Были проведены 2 пленарных и 21 секционное заседание.

Основным докладчиком с российской стороны на мероприятии был зампред правительства России А.Д.Жуков. В работе Форума приняли участие министр финансов России А.Л.Кудрин, госсекретарь по торговле и промышленности Великобритании П.Хьюитт, гендиректор Всемирной торговой организации С.Паничпаки, генсек ОЭСР Д.Джонстон, председатель правления «ВР» лорд Браун, гендиректор Конфедерации британской промышленности Д.Джонс, председатель British Airways Р.Эддингтон, другие представители крупных международных финансовых организаций и делового сообщества, известные политики, аналитики, обозреватели и деятели культуры.

– Круглый стол «Европейское энергетическое пространство: российский вектор» (март 2004г.). Мероприятие было организовано при поддержке правительств России и Великобритании. Основная цель российской стороны, как заявил в интервью, данном в ходе конференции, заместитель министра экономического развития и торговли Российской Федерации А.Шаронов, – «убедить британских и европейских инвесторов в том, что курс России на экономические реформы остается неизменным».

– 53 Международный аэрокосмический салон «Фарнборо 2004» (июль 2004г.). В выставке приняли участие около 1300 компаний из более чем 50

стран. Количество летательных аппаратов, демонстрировавшихся на открытых площадках, не превышало 100 образцов. В ходе авиасалона были подписаны соглашения о продаже авиатехники на 8 млрд.долл. 300 тыс. посетителей, в т.ч. представителей деловых кругов, имели возможность ознакомиться с продукцией 46 российских предприятий, продемонстрировавших в виде макетов, плакатов и постеров 180 наименований образцов авиатехники и вооружений, из которых около 30 являлись новинками, в т.ч. в таких высокотехнологичных сферах, как авионика и бортовое радиоэлектронное оборудование. В ходе салона было объявлено о создании двух СП, причем оба с российским участием. Из российских фирм были представлены ФГУП «Рособоронэкспорт», ВО «Авиаэкспорт», ОАО «Туполев», КБ «Хруничев», фирма «Камов», Московский вертолетный завод им. Миля, корпорация «Энергия», авиахолдинг «Сухой», концерн «Иркут», АКБ им.Яковлева.

— 8 ежегодная конференция «Нефть и газ Сахалина» (нояб. 2004г.). В конференции участвовало 300 представителей госструктур, деловых кругов, крупных финансовых и кредитных организаций, ведущих энергетических, строительных и подрядных компаний из стран Америки, Европы, Азии и России. На ней с обзорным докладом «Инвестиционные возможности Сахалина и сотрудничество со странами АТР» выступил губернатор Сахалинской обл. И.П.Малахов, который сообщил, что по итогам 2003г. объем прямых иностранных инвестиций в Сахалинскую обл. по сравнению с 2002г. вырос в 3 раза и составил 2 млрд.долл. Указанный рост был обусловлен резким увеличением масштабов работ по нефтегазовым проектам «Сахалин-1» и «Сахалин-2». По оценке экспертов, в ближайшие 3г. активная инвестиционная деятельность продолжится. На конец 2004г. общий объем иностранных инвестиций в сахалинские проекты оценивается в 10 млрд.долл. Планируется, что в 2005г. объем инвестиций может превысить 5 млрд.долл.

— Ежегодная Всемирная туристическая выставка — World Travel Market-2004 (8-11.11.2004г.). В выставке участвовало более 5 тыс. фирм и 44 тыс. профессионалов туристического бизнеса из 190 стран мира. Нашу страну представляли более 80 компаний из различных регионов и городов России, в частности, Республики Саха-Якутия, Краснодарского края, Владимирской и Нижегородской обл., г.г.Москва, Санкт-Петербург, Иркутск, Туапсе и Ярославль. Делегацию России возглавлял руководитель Федерального агентства по физической культуре, спорту и туризму, председатель исполсовета Всемирной туристической организации В.А. Фетисов.

— Информационно-аналитическую записку к встрече с П.Хьюитт (от 22.06.2004г.) и др.

В мае 2004г. в контексте подготовки рабочей встречи сопредседателей МКТИ А.Л.Кудрина и П.Хьюитт были проведены консультации с британской частью МКТИ. В ходе подготовки встречи сопредседателей МКТИ были проведены консультации с компаниями «Волга-Днепр Ю'Кей», «Газпром Ю'Кей трейдинг», «Аркос», «Юмо Групп», «Аэрофлот» и рядом других компаний с участием российского капитала, зарегистрированных в Великобритании, с целью выявления проблем в их работе на британском рынке, решение которых

требует вмешательства на межправительственном уровне, и которые следовало бы поставить перед П.Хьюитт в ходе ее планируемой встречи с А.Л.Кудриным. Итоги консультаций показали, что проблем такого уровня нет.

Действенным рычагом для устранения имеющихся проблем в выходе российских компаний на британский финансовый рынок было бы формирование в рамках МКТИ соответствующей рабочей группы. Своевременность постановки этого вопроса перед британской стороной обусловлена следующими факторами: Россия имеет инвестиционный рейтинг; Ассоциация российских банков и Российско-британская торговая палата (RBCC) продолжают работу по созданию в рамках RBCC рабочей группы по сотрудничеству в финансовой сфере; динамично растут объемы торгов производными российскими ценными бумагами на Лондонской фондовой бирже; расширяется сотрудничество между российскими и британскими банками, чего требуют все возрастающие объемы инвестиционного сотрудничества; положительные зарекомендовали себя открытые в Великобритании представительства российских банков (например, Ассоциации российских банков, «Альфа-банка» и «Центрокредит»).

Решение ядерно-экологических проблем. В 2004г. были предприняты действенные шаги, направленные на выполнение договоренностей, содержащихся в дополнительном соглашении к основному документу от 3 сент. 1996г. о сотрудничестве в области мирного использования атомной энергии, которое предусматривает содействие со стороны Великобритании в утилизации ядерных запасов на Северо-Западе России.

На решение проблем переработки и хранения отработанного ядерного топлива в России Великобританией было выделено 30 млн.долл. (утилизация ядерных подводных лодок на военно-морской базе в Северодвинске, строительство хранилища отработанного ядерного топлива в районе Мурманска, создание укрытий над местами хранения отработанного ядерного топлива на военно-морской базе на Андреевой губе).

В рамках реализации программы «Глобальное партнерство» в апр. 2004г. британские специалисты посетили СРЗ «Нерпа» для изучения возможностей проведения цикла утилизационных работ, в июле 2004г. представители Управления ядерной промышленности Великобритании — Андрееву губу (Мурманская обл.), на строительство хранилища для отработанного ядерного топлива в районе которой британская сторона предоставила России грант (15 млн.ф.ст.).

В нояб. 2004г. Федеральное агентство по атомной энергии России и министерство торговли и промышленности Великобритании подписали Меморандум о взаимопонимании в рамках российско-британского партнерства «Атомные города».

В дек. 2004г. в г.Северске завершила работу международная комиссия по созданию двустороннего Агентства развития предпринимательства (АРП). В состав комиссии вошли участники российско-британского партнерства по закрытым атомным городам, российского Федерального агентства по атомной энергии. Международного научно-технического центра, администрации Томской обл., ЗАТО «Северск» и Сибирского химического комбината.

## Доступ ростоаров

Сложившаяся структура двусторонней торговли между Россией и Великобританией отражает главный недостаток экспортного потенциала российской экономики – низкую конкурентоспособность российской продукции с высокой степенью добавленной стоимости на рынках большинства индустриально развитых стран. Расширение номенклатуры вывозимой продукции, прежде всего за счет готовых изделий, а также развитие и укрепление высокотехнологического компонента российского экспорта могло бы способствовать улучшению имиджа российской экономики на британском рынке. Этому также будет способствовать вступление России в ВТО, более умелая и целенаправленная реклама российскими коммерческими организациями своей продукции, выход с сервисными услугами и развертывание производственной кооперации.

К системным факторам, сдерживающим расширение присутствия на британском рынке российских производителей, в первую очередь, машин и оборудования, можно отнести: недостаточно высокое качество продукции российского производства; слабую маркетинговую проработку британского рынка российскими производителями и экспортерами; отсутствие целенаправленных рекламных кампаний, в т.ч. в рамках отраслевых ярмарок и выставок; незавершенность формирования государственной системы поддержки экспорта готовых изделий в России; сохраняющиеся различия в стандартах России и ЕС (преимущественно экологические, различия требований к безопасности).

Значительная доля ростоаров, экспортируемых в Великобританию, подпадает под Генеральную систему преференций Евросоюза. Остающиеся ограничения, введенные в отношении ряда российских товаров неорганической химии и сталелитейной промышленности, постепенно пересматриваются после предоставления Евросоюзом России статуса страны с рыночной экономикой.

В 2004г. потери российских производителей от действующих в ЕС ограничительных мер не превышают по статистике ЕС 1% от объема российского экспорта, что адекватно потерям российских производителей на британском рынке. По состоянию на конец года эти меры, распространяющиеся и на Великобританию, действуют в отношении следующих российских товаров:

1) Мочевина (код ТН ВЭД – 31021010, 31021090). Процедура начата 04.11.87, количественные обязательства экспортера приняты 21.02.1989г. В результате последнего пересмотра 2002г. мера оставлена без изменения.

2) Карбид кремния (код ТН ВЭД – 28492000). Обязательства экспортера приняты 07.10.1988г. По итогам последнего пересмотра в 2000г. пошлина (23,3%) продлена на новый пятилетний период.

3) Хлоркалий (поташ) (код ТН ВЭД – 31042010, 31042050, 31042090). Процедура начата 31.10.1990г. Антидемпинговая пошлина введена 24.10.1992г. Новая антидемпинговая пошлина (19,61-40,63 евро/т. в зависимости от категории продукта) установлена в 2000г. В апр. 2004г. открыт пересмотр процедуры по инициативе российских экспортеров.

4) Нитрат аммония (код ТН ВЭД – 31023090, 31024090). Процедура начата 09.06.1994г. В связи с расширением ЕС сроком на 6 месяцев согласованы два количественных обязательства российских экспортеров с элементом минимальной цены на «беспошлинные» поставки товара в ЕС-10 на базе 50% исторических поставок в эти страны. КЕС открыла пересмотр 02.07.2004г.

5) Трансформаторная сталь (код ТН ВЭД – 72251100, 72261110) Процедура начата 20.05.1994г. Окончательная антидемпинговая пошлина (40,1%) введена 20.02.1996г. вместе с принятием количественных обязательств трех российских экспортеров. Два количественных обязательства российских экспортеров на «беспошлинные» поставки товара в ЕС-10 на базе исторических поставок в эти страны продлены на 6 месяцев (Регламент Комиссии №1995/2004 от 19.11.2004г.).

6) Бесшовные трубы (код ТН ВЭД – 73041010, 73041030, 73043199, 73043991, 73043993). Процедура начата 31.08.1996г. Окончательная антидемпинговая пошлина (26,7%) введена 25.11.1997г. Три российских предприятия согласовали с КЕС количественные обязательства без введения лицензирования поставок. Беспшлинные поставки в ЕС разрешены с 28.10.2000г. 20.06.2004г. опубликован Регламент Совета ЕС №1222/2004 от 16.07.2004г. о временной приостановке действия антидемпинговых мер.

7) Раствор мочевины и нитрата аммония (код ТН ВЭД – 31028000). Процедура начата 26.06.1999г. Окончательная пошлина в размере 20,11 евро/т. (17,80 евро/т. для Невинномысского завода) введена 23.09.2000г. Мера распространена на ЕС-25 без изменений.

8) Фольга алюминиевая (код ТН ВЭД – 76071110). Процедура начата 18.02.2000г. 14.05.2001г. введена окончательная пошлина в размере 14,9%. 23.11.2004г. открыт пересмотр процедуры по инициативе российского экспортера.

9) Кабель и трос стальной (код ТН ВЭД – 73121082, 73121084, 73121086, 73121088, 73121099). Процедура начата 05.05.2000г. Окончательная пошлина в размере 50,7 (36,1% для Череповецкого завода) введена 02.08.2001г. Мера распространена на ЕС-25 без изменений.

10) Фитинги стальные (код ТН ВЭД – 73079311, 73079319, 73079930, 73079990). Процедура начата 01.06.2001г. Окончательная пошлина в размере 43,3 введена 19.08.2002г. Мера распространена на ЕС-25 без изменений.

11) Кремний металлический (код ТН ВЭД – 28046900). Процедура начата 12.10.2002г. 27.10.2003г. введена окончательная пошлина в размере 23,6% для «Русал» и 22,7% для «Суал». Мера распространена на ЕС-25 без изменений.

В 2004г. КЕС открыты новые расследования в отношении российского экспорта трансформаторной стали, синтетического каучука и политетрафторэтилена гранулированного (код по ТН ВЭД – 39046100).

## Венгрия

### Связи с СНГ

Общий климат в экономических отношениях между Венгрией и странами СНГ в последние годы улучшился. Главную роль здесь сыграл осязаемый «поворот» к странам СНГ со стороны нынешнего политического руководства Венгрии. Среди причин этого доминируют интересы экономического характера, включая необходимость сокращения крупного торгового дефицита за счет расширения экспорта своих товаров и услуг, а также привлечения дополнительных иностранных капиталовложений в условиях ощутимого снижения их притока из промышленно развитых стран. Наиболее интенсивно Венгрия развивает отношения с Россией, Украиной, Беларуссией и Казахстаном. Особое внимание венгерское руководство уделяет расширению политических и экономических связей с Украиной, принимая во внимание фактор непосредственного соседства и наличия в Закарпатье венгерского национального меньшинства.

Страны СНГ, и прежде всего Россия, могут стать второй — после Евросоюза — опорой для внешнеэкономических связей Венгрии. Правительство ВР поддерживает сотрудничество со странами СНГ посредством предоставления венгерским бизнесменам правительственных гарантий и формирования информационных баз данных. В странах СНГ за последнее время одно за другим открываются венгерские торговые представительства.

Новый подход Венгрии к сотрудничеству со странами СНГ нашел свое воплощение в решении правительства от 28 мая 2003г. об учреждении поста специального уполномоченного в ранге государственного секретаря, ответственного за развитие экономических связей страны с восточным рынком. Создан секретариат уполномоченного, а в госбюджете страны выделена строка для финансирования его деятельности. В решении правительства ВР определены задачи и компетенция уполномоченного, а по сути, — изложены методы и направления работы правительства по развитию сотрудничества со странами СНГ, и в первую очередь с Россией. Помимо традиционных торговых связей, предполагается развивать производственное и инвестиционное сотрудничество, включая участие в приватизации. Предусматривается разработать новые методы поддержки венгерского экспорта в страны СНГ, инициировать устранение имеющихся на его пути барьеров. Названы конкретные приоритетные отрасли, где желательно развивать сотрудничество как на двусторонней, так и многосторонней основе: промышленность, информатика, энергетика, сельское хозяйство, туризм, внутренняя торговля, транспорт и его инфраструктура. Намечается улучшить координацию действий всех заинтересованных венгерских предприятий и структур по развитию сотрудничества со странами СНГ.

Выделяется особая роль сектора малого и среднего предпринимательства в этом процессе. Планируется разработать новые торговые и финансовые конструкции для укрепления позиций венгерского бизнеса на восточных рынках. Подчеркивается значение кредитования и страхования экспорта, непосредственных связей с торгово-промышленными

палатами, профессиональными ассоциациями производителей, органами местного самоуправления. Отмечается роль межправительственных комиссий по торгово-экономическому сотрудничеству.

Венгрия намерена активно участвовать в формировании торговой политики ЕС в отношении стран СНГ и, прежде всего, России и Украины, представляя и отстаивая там свои интересы. Используя преимущества своего географического положения, она хотела бы повысить свою роль как транзитной страны в торговле между Западом и Востоком. Большие надежды связываются с сооружением V международного транспортного коридора и его соединением в перспективе с транссибирской и транскорейской железнодорожными магистралями.

### Торговля с Россией

Развитие торгово-экономического сотрудничества между Россией и Венгрией характеризуется высокой динамикой двустороннего товарооборота, а также устойчивым наращиванием взаимных инвестиций. Улучшение климата экономического взаимодействия проявилось в конструктивном изменении подхода венгерской стороны к урегулированию оставшейся части российской задолженности, успешном завершении переговоров между РФ и ВР в рамках процедуры присоединения России к ВТО, повышении Венгрией кредитного рейтинга России до категории стран низкого риска. В ходе официальных визитов и переговоров за последние годы были подписаны такие важные документы, как Соглашение о военно-техническом сотрудничестве, Протокол о сотрудничестве в области образования, Меморандум о сотрудничестве в жилищном строительстве и ряд других. Вступили в силу межправительственные соглашения о сотрудничестве в области туризма, охраны окружающей среды, а также межправительственный Договор о воздушном сообщении.

Большую роль в дальнейшем развитии экономических связей между нашими странами продолжали играть контакты на высшем политическом уровне, которые возобновились после длительного перерыва в 2002г. с приходом к власти в Венгрии либерально-социалистической правительственной коалиции. В 2004г. ВР посетили с визитами председатель Совета Федерации С.М.Миронов, а также председатель Счетной палаты РФ С.В.Степашин. Необходимо отметить участие премьер-министра Венгрии П.Меддьеши в состоявшейся 26 мая 2004г. российско-венгерской банковской конференции, которая была проведена в соответствии с принятым ранее на высшем политическом уровне совместным решением.

В ходе официального визита в Москву 16-17 фев. 2005г. премьер-министра ВР Ф.Дюрчяня было подписано новое межправительственное соглашение об экономическом сотрудничестве между РФ и ВР. Важно, что это соглашение создает юридическую основу для формирования Межправительственной комиссии по экономическому сотрудничеству между Россией и Венгрией.

Для дальнейшего поступательного развития экономического сотрудничества наших стран важное значение имеет подписанный Россией и ЕС 27 апр. 2004г. Протокол о распространении положений Соглашения между ними о партнерстве и сотрудничестве в полном объеме и на присоединившиеся к ЕС 1 мая 2004г. страны. В нем



зафиксированы такие важные для нашего торгово-экономического сотрудничества договоренности, как признание Евросоюзом действующих контрактов между Россией и новыми членами ЕС на поставку российских ядерных материалов, подтверждение Евросоюзом того, что он не применяет каких-либо ограничений на импорт природного топлива и электроэнергии, а также признает долгосрочные контракты на поставку российского природного газа на рынок ЕС и, следовательно, Венгрии.

В формировании двустороннего товарооборота закрепился качественный поворот в позитивную сторону. В 2001–02гг. стоимостной объем нашей двусторонней торговли неуклонно сокращался (с 3 млрд.долл. в 2000г. до 2,7 млрд.долл. в 2002г.), то в 2003г. он возрос в 1,3 раза и составил 3,5 млрд.долл. В 2004г. увеличился еще на 22,3% и достиг 4,3 млрд.долл. Российский экспорт возрос на 18,5% и составил 3,4 млрд.долл., а импорт увеличился на 39,1% и достиг 908,5 млн.долл. Позитивное для России сальдо взаимной торговли за 2003г. составило 2,2 млрд.долл., а по итогам 2004г. — 2,5 млрд.долл.

Наращивание стоимостных объемов экспорта из РФ в ВР происходит в значительной степени за счет продолжающегося роста мировых цен на энергоносители и некоторые виды сырья, тогда как динамичное увеличение экспорта венгерских товаров в Россию обусловлено расширением физического объема соответствующих поставок. По итогам 2004г. в товарной структуре российского экспорта в Венгрию ощутимо увеличилась доля продукции ряда отраслей перерабатывающей промышленности (алюминий, химические продукты, каучук и резиновые изделия, минеральные удобрения, древесина, целлюлоза, черные металлы и изделия из них, медь и изделия из нее, продукция полиграфической промышленности), тогда как удельный вес энергоносителей соответственно понизился: с 85,4% в 2003г. до 80,3%. На переработанную продукцию в 2004г. пришлось 16%, а на машины и оборудование — 3,3%. В товарной структуре российского импорта наибольший удельный вес занимали переработанное сырье, материалы и полуфабрикаты, на которые пришлось около 54%, доля машин и оборудования составила 23,1%, а пищевкусных товаров и сырья для их производства — 22,7%.

В 2004г. на 209,9% возрос стоимостной объем поставок в Венгрию российского железорудного сырья, который составил 71 млн.долл. против 34 млн.долл. в 2003г. Доля России в общем импорте Венгрии руды и железорудных концентратов составила за 2004г. 60%.

В два раза увеличились поставки в Венгрию из России алюминия и изделий из него, в 2004г. на 35 млн.долл. против 16 млн.долл. в предг.

Потребности Венгрии в удобрениях, прежде всего в азотных, удовлетворяются на 60% за счет собственного производства, а остальное — за счет импорта. В 2004г. Россия экспортировала в Венгрию удобрений на 46 млн.долл., что на 11,5% превысило показатель 2003г.

В 2004г. Россия экспортировала древесины на 21 млн.долл., что на 4 млн.долл., или на 20,7% больше, чем в 2003г. Целлюлозы и отходов бумажной промышленности ввезено в Венгрию на 32 млн.долл. против 28 млн.долл. в 2003г.

На фоне существенного роста поставок продукции неорганической химии (32 млн.долл., или рост на 339,4% по сравнению с 2003г.), несколько снизились поставки товаров органической химии (12 млн.долл. против 16 млн.долл. в 2003г.). Объем экспорта в Венгрию каучука и резинотехнических изделий увеличился в два раза и превысил 24 млн.долл.

Венгерский экспорт сырья и товаров широкого потребления в Россию в 2004г. составил 690 млн.долл. против 508 млн.долл. в 2003г., т.е. увеличился на 182 млн.долл., или на 35,9%. В основном это продукция фармацевтической промышленности, продукты питания, пластмассы, бумага и изделия из них, различные приборы и средства контроля. На долю этих товаров приходится 512 млн.долл., т.е. почти 77% в рамках данной товарной группы.

Традиционно одной из основных статей венгерского экспорта в Россию является продукция сельского хозяйства и пищевой промышленности. В 2004г. на российский рынок было поставлено продовольствия на 184 млн.долл., при этом лидирующее положение занимали поставки жиров и масел животного и растительного происхождения, продукции переработки плодов и овощей, мясных изделий, различных сортов вин.

Наличие у основных венгерских производителей медикаментов («Медимпекс», «Гедеон Рихтер», «Хиноин») разветвленной сети консигнационных складов и совместных предприятий на территории России позволили венграм существенно увеличить в 2004г. поставки фармацевтической продукции на российский рынок. В 2004г. в Россию было поставлено медикаментов на 227 млн.долл., что на 76% больше, чем в 2003г. Каждый четвертый венгерский фармацевтический препарат, предназначавшийся на экспорт, был поставлен в Россию.

В 2004г. венгерский экспорт пластмасс и изделий из них также возрос на треть и составил 58 млн.долл. На 36% увеличились поставки на российский рынок венгерской бумаги, картона и изделий из них, которые превысили 41 млн.долл.

Существенным ростом (216,6% к уровню 2003г.) характеризовались также поставки венгерских приборов, рентгеновского оборудования, средств контроля и прочего оборудования. В стоимостном выражении они превысили 57 млн.долл..

Высокая конкуренция среди поставщиков, а также насыщенность российского рынка товарами широкого потребления сдерживают увеличение доли венгерской продукции по этой товарной группе. В 2004г. поставки венгерской одежды, обуви, мебели и пр. товаров широкого потребления уменьшились и составили 18 млн.долл. против 20 млн.долл. в 2003г. Данные венгерской статистики не в полной мере отражают истинное положение дел именно с объемами вывозимых из Венгрии в Россию товаров широкого потребления, поскольку не учитывают стоимость товаров, закупаемых в самой Венгрии многочисленными российскими т.н. «челноками» для последующей реализации в России.

Развитие торгово-экономического сотрудничества между Россией и Венгрией за последнее время характеризуется качественным улучшением его политического климата, высокой динамикой двустороннего товарооборота, а также устойчивым наращиванием взаимных инвестиций. Улуч-

шение экономического взаимодействия проявилось в отказе Венгрии от практики дискриминационных ограничений импорта некоторых российских товаров, конструктивном подходе венгерской стороны к урегулированию оставшейся части российской задолженности, успешном завершении переговоров между РФ и ВР в рамках процедуры присоединения России к ВТО, а также в повышении Венгрией кредитного рейтинга России до категории стран низкого риска. В ходе официальных визитов и переговоров на высшем политическом уровне за последние годы был подписан ряд двусторонних отраслевых соглашений о сотрудничестве.

Товарооборот между Россией и Венгрией, в млн.долл.

	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.
Товарооборот	1987,3	3044	2841,6	2738,8	3608,8	4289
Экспорт РФ в ВР	1631,1	2588,6	2369,3	2284	2958	3390
Импорт РФ из ВР	356,2	455,4	472,3	454,8	650,8	908
Сальдо	+1274,9	+2133,2	+1897	+1829,2	+2307,2	+2482

В 2001-02гг. объем нашей двусторонней торговли сокращался (с 3 млрд.долл. в 2000г. до 2,7 млрд.долл. в 2002г.). В 2003г. он возрос в 1,3 раза и достиг 3,6 млрд.долл., а за 2004г. увеличился на 16% и приблизился к 4,2 млрд.долл. В т.ч., российский экспорт возрос на 13% и превысил 3,35 млрд.долл., а импорт увеличился на 30% и достиг 850 млн.долл. Позитивное для России сальдо взаимной торговли продолжает расти: за 2003г. оно составило 2,3 млрд.долл., а за 2004г. — 2,5 млрд.долл. В товарной структуре российского экспорта ощутимо увеличилась доля продукции ряда отраслей перерабатывающей промышленности (алюминий, химические продукты, минеральные удобрения, древесина, черные металлы и изделия из них, продукция полиграфической промышленности), тогда как удельный вес энергоносителей соответственно понизился с 84% до 79,4%.

Экспорт России в Венгрию в 2004г. по товарным группам, в тыс.долл.

ТН ВЭД	2003	2004	04/03, %
<b>Всего экспорт</b>	2957967	3350000	113,3
Сырьевые товары	2852372	3230000	113,2
03 Рыба	640	85	13,3
04 Молочная продукция	607		
07 (08) Овощи, плоды, ягоды и орехи	22	513	2331,8
10 Зерновые культуры	98	48	49,0
12 Масличные семена и плоды	55	10	18,2
19 Мучные изделия	215	207	96,3
22 Алкогольные и безалкогольные напитки	38	7	18,4
25 Соль, сера, цемент, асбест, глины	1625	4	0,2
26 Руды и концентраты	33862	71082	209,9
27 Топливо-энергетический товар	2483722	2684925	108,1
28 Продукты неорганической химии	9353	31740	339,4
29 Органические химические соединения	15777	12331	78,2
30 Фармацевтические продукты	14	101	721,4
31 Удобрения	41177	45920	111,5
33 (34) Парфюмерия и косметика	578	757	131,0
34 Синтетические моющие средства	16	408	40800,0
35 Белковые и клеящие вещества, ферменты	249	80	32,1
36 Взрывчатые вещества	56	41	73,2
37 Фото- и кино товары	16	13	81,3
38 Прочие химические продукты	121	114	94,2
39 Пластмассы и изделия из них	4547	3018	66,4
40 Каучук и резиновые изделия	10103	24887	246,3
41 (43) Кожевенное сырье, пушнина, изд.	80	192	240,0
Природный газ всего, млн. куб. м.	10556708027	9464298900	89,7
44 Древесина и изделия из нее	17168	20617	120,1
47 Целлюлоза	28348	32421	114,4
48 Бумага, картон и изделия из них	11790	6352	53,9

49 Печатная продукция	948	3240	341,8
51 Шерсть	814	6	0,7
52 Хлопок	1447	582	40,2
55 Химические волокна	271	103	38,0
56 Вата, спецпряжа, веревки, канаты	17		
61 Одежда трикотажная	80		
62 Одежда текстильная	611		
63 Белье постельное, драпировка	268		
64 Обувь и части обуви	17	9	52,9
68 Изделия из камня и других подобных материалов	5924	111	1,9
69 Керамические изделия	91	57	62,6
70 Стекло и изделия из него	67	31	46,3
71 Драгоценные камни и металлы, изделия из них	7		
72 Черные металлы	11890	13760	115,7
73 Изделия из черных металлов	5914	8137	137,6
74 Медь и изделия из нее	415	1245	300,0
75 Никель и изделия из него	301	155	51,5
76 Алюминий и изделия из него	159602	349425	218,9
78 Свинец и изделия из него	52	2	3,8
79 Цинк и изделия из него	1116		
80 Олово и изделия из него	25	35	140,0
81 Прочие цветные металлы и изделия из них	182	29	15,9
82 Инструменты	118	12	10,2
83 Прочие изделия из благородных металлов	42	263	626,2
Машины и оборудование (группы 84-90)	105 595	120 000	114
84 Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические приспособления	65 406	60 000	92
85 Электромашин, их части; звукозап. и звуковоспроизв. аппаратура; аппаратура для записи и воспроизведения телеизобр. и звука; их части и принадлежности	3 192	3 400	110
86 Локомотивы ж/д, подвижной состав, трамваи; путевые устройства, сигнализационное оборуд.	28 980	53 000	183
87 Средства наземного транспорта, кр. ж/д подвижного состава и трамваев; их части и оборудование	3 967	3 000	77
88 Летательные, космические аппараты, их части	827	300	36
89 Суда, лодки и другие плавучие средства	256		
90 Приборы и аппараты оптич., фото-, кинематограф., измерительные, контрольные, прецизионные, мед. и хирургич.	445	300	67
Прочее по группам 84-90	2 522		
93 Оружие, боеприпасы, взрывчатые предметы	292	113	38,7
94 Мебель	956	584	61,1
95 Игрушки, спортивный инвентарь	23	12	52,2
96 Разные готовые изделия		10	
Давальческое сырье		300	
Импорт России из Венгрии в 2004г. по товарным группам, в тыс.долл.			
ТН ВЭД	2003	2004	04/03, %
<b>Всего импорт</b>	650756	850000	130,6
Сырьевые товары	507604	690000	135,9
01 Живые животные	1393	837	60,1
02 Мясо и субпродукты пищевые	10191	9077	89,1
04 Молоко и молочные продукты	5057	8278	163,7
05 Продукция животного происхождения	14	54	385,7
06 Живые деревья и растения	717	858	119,7
07 (08) Овощи, плоды, ягоды и орехи	1070	1680	157,0
09 Чай, кофе, пряности	221	419	189,6
10 Зерновые культуры (кукуруза)	4731	2692	56,9
11 Продукция мукомольного производства	6482	2419	37,3
12 Масличные и другие семена и плоды	1331	5274	396,2
15 Жиры и масла	18399	17558	95,4
16 Мясные изделия	3334	3615	108,4
17 Сахар и изделия из него	1074	1638	152,5
18 Какао и изделия из него	1469	614	41,8
19 Мучные изделия	986	2496	253,1
20 Продукты переработки плодов и овощей	122118	95547	78,2
21 Концентраты пищевые, соусы и приправы	2486	1559	62,7
22 Напитки алкогольные и безалкогольные	4782	4661	97,5
23 Отходы пищевой промышленности	15902	21104	132,7
24 Табак и табачные изделия	327	837	256,0
25 Соль, сера, цемент, каолин и прочие глины	161	579	359,6

27	Топливо-энергетические продукты	14	698	4985,7
28	Продукты неорганической химии	130	309	237,7
29	Органические химические соединения	6657	5695	85,5
30	Фармацевтические продукты	128764	226967	176,3
31	Удобрения	3		
32	Лакокрасочная продукция	624	1285	205,9
33	Парфюмерно-косметические изделия и сырье	5131	9333	181,9
34	Средства бытовой химии	16176	17475	108,0
35	Белковые и клеящие вещества, ферменты	371	560	150,9
37	Фото – и кинотовары	2	62	3100,0
38	Прочие химические продукты	13168	1260	9,6
39	Пластмассы и изделия из них	44721	57951	129,6
40	Каучук и резиновые изделия	4588	8241	179,6
42	Изделия из кожи	1031	1260	122,2
43	Пушнина и изделия из нее	47	291	619,1
44	Древесина и изделия из нее	3764	7947	211,1
48	Бумага, картон и изделия из них	30643	41799	136,4
49	Печатная продукция	1595	1649	103,4
51	Шерсть и шерстяные ткани	337	1340	397,6
52	Хлопок и ткани хлопчатобумажные	409	952	323,8
54	Химические нити	133	70	52,6
55	Химические волокна	53	109	205,7
56	Вата, канаты и веревочные изделия	6076	6192	101,9
57	Ковры и напольные покрытия	0,2	119	59500,0
58	Ткани ворсовые	19	17	89,5
59	Ткани кордовые, линолеум	38	149	392,1
61	Одежда трикотажная	10753	7862	73,1
62	Одежда текстильная	2364	573	24,2
64	Обувь	90	434	482,2
65	Головные уборы	22	26	118,2
68	Изделия из камня, гипса, цемента и др. материалов	233	370	158,8
69	Керамические изделия	2465	1849	75,0
70	Стекло и изделия из него	2971	2038	68,6
72	Черные металлы	2967	4958	167,1
73	Изделия из черных металлов	4099	3520	85,9
74	Медь и изделия из нее	13	208	1600,0
76	Алюминий и изделия из него	1625	4041	248,7
78	Олово и изделия из него	0,6		
79	Цинк и изделия из него	98	35	35,7
82	Инструменты, ножи, столовые приборы и др.	354	328	92,7
83	Прочие изделия из драгоценных металлов	435	5081	1168,0
84	(90) Машины и оборудование	143 151	160 000	112
84	Реакторы ядерные, котлы, оборудование и мех. приспособления; их части	20 262	31 000	155
85	Электромашин и оборуд., их части; звукозап. и воспроизв. апп.; аппаратура для записи и воспроизведения телеизображения и звука; их части и принадлежности	79 991	69 000	86
86	Локомотивы ж/д, подвижной состав, трамваи; путевые устройства, сигнализационное оборуд.	1 156	3 000	260
87	Средства наземного транспорта, кр. ж/д подв. состава и трамваев	10 820	12 000	109
88	Летательные, космические аппараты			
89	Суда, лодки и другие плавучие средства	20		
90	Приборы и аппараты оптич., фото-, кинематограф., измерительные, контрольные, прецизионные, мед. и хирургич.	26 497	45 000	173
	Прочие по 84-90 группам	4 425		
94	Мебель	7158	5767	80,6
95	Игрушки, спортивный инвентарь и пр.	3106	4465	143,8
96	Разные готовые изделия	199	849	426,6

Большую роль в дальнейшем развитии экономических связей между нашими странами продолжают играть контакты на высшем политическом уровне, которые возобновились после длительного перерыва в 2002г. с приходом к власти в Венгрии либерально-социалистической правительственной коалиции. ВР в 23004г. посетили с визитами председатель Совета Федерации России С.М.Миронов, а также председатель Счетной палаты РФ С.В.Степашин.

## Нефть и газ из РФ

Нарастание стоимостных объемов экспорта из РФ в ВР происходит в значительной степени за счет продолжающегося роста мировых цен на энергоносители и некоторые виды сырья, тогда как динамичное увеличение экспорта венгерских товаров в Россию обусловлено прежде всего быстрым расширением физического объема соответствующих поставок. По итогам 2004г. в структуре российского экспорта в Венгрию на долю топливно-энергетических товаров приходилось 80%, на переработанную продукцию – 16%, на машины и оборудование – 3,6%. В товарной структуре российского импорта наибольший удельный вес занимали переработанное сырье, материалы и полуфабрикаты, на которые пришлось 60%, доля машин и оборудования составила 18,8%, а пищевых товаров – 21,3%.

Товарооборот между Россией и Венгрией в рамках товарных групп энергоносители, сырье, материалы и товары широкого потребления (далее в тексте «сырьевые товары») по предварительным данным составил в 2004г. 3920 млн.долл., что на 560 млн.долл. выше уровня 2003г. (рост на 16,7%). Наблюдалось дальнейшее увеличение как российского экспорта в Венгрию (прирост на 378 млн.долл. или 13,2%), так и встречного импорта (прирост на 182 млн.долл. или 35,9%).

Товарооборот между Россией и Венгрией по сырьевой группе товаров, в тыс.долл.

	2002	2003	2004	04/03, %
Товарооборот	2 592 753	3 359 976	3 920 000	116,7
Экспорт РФ	2 199 954	2 852 372	3 230 000	113,2
Импорт РФ	392 799	507 604	690 000	135,9

В структуре взаимной торговли по выделенной товарной группе продолжалась концентрация экспорта и импорта на сравнительно узкой номенклатуре.

Российский экспорт был представлен: сырая нефть и нефтепродукты, природный газ, цветные металлы (прежде всего алюминий), руды и концентраты железорудные, черные металлы, удобрения, древесина и целлюлоза, на которые приходилось почти 90% наших поставок в рассматриваемой товарной группе. Совокупный экспорт российских сырьевых товаров в Венгрию, по предварительным данным, составил в 2004г. 3 230 млн.долл., что на 13,2% выше уровня 2003г. Удельный вес сырьевых товаров в общем российском экспорте в Венгрию составил 96,4%.

Наибольший удельный вес российского экспорта по сырьевой группе приходился, как и в прошлые годы, на топливно-энергетические продукты – 77%. В 2004г. данный показатель снизился по сравнению с 2003г., когда он составлял 90%. В целом российский экспорт топливно-энергетических продуктов в 2004г. возрос по сравнению с пред.г. на 8,1% и составил 2685 млн.долл.

Физические объемы поставок российской нефти и газа в Венгрию

	2001	2002	2003	2004
Нефть, млн.т.	4,13	4,9	5,7	6,1
Газ, млрд.куб.м.	8,03	8,9	10,5	9,25

В целом объемы поставок российской сырой нефти в Венгрию в 2004г. превысили 6,1 млн. тонн, что на 400 тыс. тонн (или на 7%) больше, чем в 2003г. В стоимостном выражении экспорт нефти и нефтепродуктов достиг 1 281 млн.долл., что на 185 млн.долл. больше аналогичного показателя 2003г.

Из российских нефтепродуктов на венгерский рынок поставляется, в основном, топочный мазут и дизельное топливо. Потребности в светлых нефтепродуктах удовлетворяются за счет собственного производства, а также фирмами, имеющими в Венгрии сеть бензоколонок. В 2004г. к числу таких фирм прибавился и российский «Лукойл», открывший несколько АЗС на территории Венгрии, в т.ч. и в Будапеште.

На долю поставок природного газа приходится 52% всего российского экспорта в Венгрию топливно-энергетических товаров. Российский экспорт природного газа в Венгрию по газопроводам «Берегово» и «Баумгартен-Дьер» осуществляется на основе долгосрочного контракта до 2015г. В 2004г. российско-венгерским предприятием «Панрусгаз» было поставлено 9,25 млрд. куб. м. По имеющейся информации, 1,35 млрд. куб. м. природного газа поступило в Венгрию от французской компании «Газ де Франс» и немецкой «Рургаз», 2 млрд. куб. м. газа поставлено ООО «Еурал Транс Газ» из Узбекистана и Туркменистана.

В мировой торговле обращается 57% всей добытой сырой нефти. Спрос на сырую нефть формируется главным образом на трех крупных региональных рынках, одним из которых является Европа, где потребляется 22% мировой добычи. Российские поставки удовлетворяют потребности европейских стран на 50% по сетевому газу и 23% по нефти и нефтепродуктам. Интересам России отвечает развитие конструктивного диалога со странами Европы, и Венгрией в т.ч.. Взаимосвязь спроса и предложения, географическая близость, традиционные экономические связи, наличие соответствующей транспортной инфраструктуры объективно обуславливают необходимость формирования общего энергетического пространства. По прогнозу Международного энергетического агентства, к 2010г. потребление первичных энергоносителей в мире увеличится на 40-70%. Данная тенденция подтверждается и в Венгрии. По прогнозу венгерских экспертов, потребление природного газа в ВР в 2005г. составит  $14,5 \pm 0,7$  млрд.куб.м., в 2010г. —  $16 \pm 0,8$  млрд.куб.м. и в 2015г. —  $17,5 \pm 0,9$  млрд.куб.м.. Собственные разведанные запасы природного газа оцениваются порядка 32,5 млрд.куб.м. Эксперты также ожидают, что годовые темпы спроса на сырую нефть в Венгрии составят 3,8% и потребности нефти к 2010г. составят 8,5-9,5 млн.т.

На топливно-энергетическом рынке Венгрии «Мол» является по существу монопольным объединением по добыче, переработке и реализации на внутреннем и внешних рынках природного газа, нефти и продуктов их переработки. Имея ежегодный оборот 5,7 млрд. евро, компания вышла в 2004г. на 281 место среди 500 ведущих европейских фирм, а по полученной прибыли на 171 строку европейского табеля о рангах. Государство владеет 25% акций «Мола», иностранные инвесторы — 45%. «Мол» обладает газом — и нефтепроводами высокого давления общей протяженностью 5400 км., имеет в Венгрии 356 собственных АЗС и 436 в соседних странах ЦВЕ.

Энергетической стратегией России предусматривается сохранение значительных объемов экспорта в Венгрию энергоресурсов, особенно природного газа и жидкого топлива. Доля природного газа в энергобалансе Венгрии составляет 40%. Принимая во внимание процесс закрытия угольных

шахт, газ, по существу, становится основным видом энергоснабжения венгерских ТЭЦ. Российский газ поставляется в Венгрию на основе долгосрочного контракта между АО «Мол» и совместным российско-венгерским предприятием «Панрусгаз», рассчитанного на срок до 2015г. с возможным увеличением поставок до 13,6 млрд.куб.м. Объем поставленного в 2004г. в Венгрию российского газа составил 9,25 млрд.куб.м., что на 1,15 млрд.куб.м. меньше, чем в пред.г. По объему полученной прибыли в 2003г. «Панрусгаз» занимал 9 место в Венгрии. Прибыль компании, в которой работает всего 14 сотрудников, составила 1,64 млрд.долл. Снижение для «Панрусгаза» было запланированным. «Панрусгаз» до начала 2004г. находился фактически в монопольном положении. С 1 янв. 2004г. рынок газа в Венгрии был либерализован, и промышленные потребители природного газа могут выбирать поставщика свободно. В этом году 18 крупных промышленных потребителей закупили природный газ у альтернативного поставщика ООО «Eural Trans Gas», который импортирует его из Узбекистана и Туркменистана в количестве 2 млрд.куб.м.

АО «Мол» и «Газпром» владеют совместным предприятием «Панрусгаз» на паритетных началах. В сент. 2004г. в венгерской прессе широко обсуждалось намерение АО «Мол» продать свою долю в «Панрусгазе». Основными претендентами на ее покупку, помимо «Газпрома», являются крупнейшие европейские компании: немецкая EON, Gaz de France, австрийская OMW, а также «Нафтогаз» Украины. Стоимость 50% доли «Панрусгаза» составляет 7-10 млн.долл.

Нефтяной рынок Венгрии характеризуется хорошо развитой инфраструктурой как для импорта нефти и ее переработки, так и для реализации нефтепродуктов. Венгрия имеет собственную добычу нефти, которая постоянно снижается и к 2010г. не будет превышать 300 тыс.т. Россия на 82% удовлетворяет потребности Венгрии в нефти. В 2004г. было поставлено 6,1 млн.т. на 1281 млн.долл.. Поставки нефти на венгерский рынок осуществляют десятки российских компаний, из которых на «Юкос» приходится более 70%. НК «Юкос» совместно с АО «Транснефть» осуществляет проект интеграции нефтепродуктов «Дружба» и «Адрия». Предусматривается соединение этих двух нефтепроводов для поставки российской и транзитной казахстанской нефти через территорию Венгрии в хорватский порт Омишаль с целью дальнейшей транспортировки в порты Средиземноморья и Северной Америки. На первой стадии предполагается поставка до 5 млн.т. нефти в год, а затем и до 15 млн.т. Планировалось, что первая нефть пойдет в середине 2004г., однако осуществление проекта затягивается.

Хорватский парламент до сих пор не ратифицировал подписанное еще в дек. 2002г. межправительственное соглашение об интеграции нефтепроводов «Дружба» и «Адрия». Хорватских защитников окружающей среды не удовлетворяют дополнительные меры безопасности, осуществляемые на 70 млн.долл. выделенных сверх утвержденных расходов в 300 млн.долл. на реализацию всего проекта. Раздаются голоса об отказе от участия в проекте для полного исключения экологических рисков в зоне активного морского туризма. В связи с увеличением поставок российской нефти в страны ЕС нефтепровод «Дружба» уже сейчас ра-

ботаает в максимальном пропускном режиме и планируемые объемы нефти для поставки в Северную Америку без дополнительных технических мероприятий прокачать невозможно. АК «Транснефть» рассматривает, как наиболее реальный, маршрут нефти в глубоководный Мурманский порт с целью дальнейшей ее доставки большегрузными танкерами в Северную Америку. Касательно нефтепровода «Адрия» специалисты утверждают, что его можно будет использовать в реверсивном режиме для снабжения нефтью бывших югославских республик, и поставки будут осуществляться не в Омишаль, а в Риеку.

Российская компания «Юкос» также является партнером АО «Мол» по совместному предприятию, созданному для разработки месторождения нефти Западный Малабалык в Ханты-Мансийском автономном округе. Разведанные запасы нефти составляют 25 млн.т. Общий объем инвестиций оценивается в 400 млн.долл. при равном долевом участии каждой из сторон. Венгерская сторона уже инвестировала в проект 110 млн.долл.. Добыча на месторождении в 2004г. составила 2,2 млн.т. и в следующем году достигнет 2,5 млн.т. Созданное СП позволит «МОЛу» увеличить собственную добычу нефти в 2 раза.

В целях обеспечения безопасности венгерского импорта нефти министр иностранных дел Венгрии Ласло Ковач 7 июля 2004г. направил письмо министру иностранных дел России С.Лаврову. В ответном письме С. Лавров заверил венгерскую сторону в том, что, несмотря на судебное разбирательство в отношении «Юкоса», это не окажет влияния на производственную деятельность и экспортные поставки компании. В это же время руководство «Мола» сделало заявление о том, что в соглашении с АК «Транснефтью» как поставщиком отмечено, что в случае невыполнения своих экспортных обязательств со стороны какой-либо российской нефтяной компании, необходимый объем будет восполнен из других источников. Также было объявлено, что «Мол» налаживает контакты с другими российскими фирмами: «ТНК» и «Лукойл». Определенные гарантии для Венгрии также дает осуществленный несколько лет назад проект стратегического запаса нефти на 90 дней.

В последние годы российские поставщики полностью удовлетворяют потребности Венгрии в энергоносителях, и наращивание объемов поставок газа и нефти в будущем будет определяться лишь экономической конъюнктурой и природно-климатическими факторами. В этих условиях сотрудничество России и Венгрии будет осуществляться в основном по следующим направлениям: импорт Венгрией топливно-энергетических ресурсов; совместное с зарубежными партнерами инвестирование в топливно-энергетическую сферу России; освоение российских месторождений нефти и газа на основе соглашений о разделе продукции; взаимовыгодный транзит российских энергоносителей; расширение присутствия российских компаний, включая газо- и нефтетранспортную инфраструктуру и подземные хранилища.

Возрос интерес российских фирм к возможностям капиталовложений в Венгрию. «Юкос» и «Лукойл» изъявляли желание стать совладельцами АО нефтегазовой промышленности «Мол». Дочернее предприятие «Лукойла» учрежденное в

Венгрии, открыло здесь в 2004г. 19 бензоколонок. В 2005г. планирует довести их число до 50, а в 2006г. до 120, в результате чего на долю российской компании будет приходиться 15% данного рынка Венгрии. «Лукойл» также рассматривает возможности сотрудничества с Тиссайским химкомбинатом и химическим комбинатом «Боршодхем». В нояб. 2004г. в Венгрии с краткосрочным визитом находился президент компании «Лукойл» В. Алекперов. В ходе переговоров с руководством АО «Мол» и представителями правительства ВР обсуждались вопросы сотрудничества «Лукойла» с венгерскими фирмами, в т.ч. вопросы долгосрочных поставок российской нефти в Венгрию и развития здесь сети бензоколонок.

## Инвестиции с РФ

За последние годы между Россией и Венгрией успешно развивается инвестиционное сотрудничество.

Взаимные капиталовложения, в млн.долл.

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.
Россия в ВР	46,2	57,3	41,4	55,1	62	*	*
Венгрия в РФ	4,4	51,8	71,8	272,7	180,6	81,8	6,7

Г пол.

\* Официальные данные отсутствуют.

Вышеприведенные официальные данные о взаимных инвестициях РФ и ВР лишь частично раскрывают действительное положение. Реальный объем венгерских инвестиций в экономику России на конец 2004г. складывается на уровне 350 млн.долл., а российских инвестиций в Венгрии — 800-900 млн.долл. Значительная часть российских инвестиций в венгерскую экономику осуществлена через фирмы, учрежденные российскими инвесторами в третьих странах (как правило — в офшорных зонах). Из-за их непрозрачности венгерская сторона не раз выражала свою озабоченность, подчеркивая свою заинтересованность в российских инвестициях при условии их транспарентности.

Среди наиболее крупных российских инвестиций в ВР следует отметить Банк по обороту ценностей (собственный капитал его достигает почти 300 млн.долл.). К наиболее значительным капиталовложениям ВР в РФ относятся: сооружение ТЭС в г.Астрахани с участием венгерской компании «Трансэлектро» (стоимость проекта 90 млн.долл., доля участия венгерской стороны 50%); участие венгерской компании «Медикор» в строительстве больницы в Архангельской обл. стоимостью 30,6 млн.долл. и оснащении ее современным медицинским оборудованием на 18 млн.долл. в рамках кредитной конструкции; участие венгерского капитала и строительных фирм в сооружении жилых комплексов в регионах России (объем финансирования 1 этапа — 97 млн. евро, доля участия венгерской стороны — 20%).

Одним из крупных проектов экономического сотрудничества между Россией и Венгрией может явиться участие отечественных фирм в развитии будапештского метрополитена. Общая сумма запланированных инвестиций в реконструкцию одной из действующих и строительство новой ветки метро составляет 1,3 млрд. евро. Первые небольшие тендеры российские фирмы уже выиграли.

В 2003г. подписаны контракты на поставку российских твэлов и на устранение последствий аварии на 2 блоке Пакшской АЭС. Успешно завер-

шившиеся в мае 2004г. переговоры о возврате отработанного ядерного топлива создают базу для долговременного российско-венгерского сотрудничества в области атомной энергетики.

Договорно-правовая основа экономического сотрудничества между РФ и ВР. Базовым политическим документом в ряду двусторонних договорно-правовых актов, регулирующих экономическое сотрудничество между Россией и Венгрией, является Договор о дружеских связях и сотрудничестве между ВР и РСФСР от 6 дек. 1991г. В связи с готовившимся присоединением Венгрии к Евросоюзу МИД ВР вербальной нотой от 11 нояб. 2003г. уведомил российскую сторону о денонсации Венгрией с 1 мая 2004г. ряда основополагающих российско-венгерских торговых договоров и соглашений. В связи с этим были начаты переговоры по модернизации договорно-правовой базы экономического сотрудничества между РФ и ВР. Стороны наметили заключить новое межправительственное Соглашение об экономическом сотрудничестве между РФ и ВР, предусматривающее учреждение новой двусторонней Межправкомиссии по экономическому сотрудничеству.

Между нашими странами действуют также Конвенция об избежании двойного налогообложения в отношении налогов на доходы и имущество от 1 апр. 1994г. и Соглашение о поощрении и взаимной защите капиталовложений от 6 марта 1995г., которые создали дополнительные возможности для расширения инвестиционного сотрудничества. Ряд подписанных документов регламентирует основные направления сотрудничества в отдельных отраслях: сельского хозяйства и пищевой промышленности, в области ветеринарии, между таможенными органами наших стран, в автомобильном транспорте, в области топливно-энергетического комплекса, о военно-техническом сотрудничестве, о сотрудничестве в области связи и информационных технологий, в области образования, в жилищном строительстве, в области туризма, охраны окружающей среды, о воздушном сообщении, а также в сфере межбанковских связей. Отдельным направлением является развитие межрегионального сотрудничества, которое регулируют 38 соглашений, подписанных руководством российских регионов с венгерскими партнерами в лице руководителей областей, соответствующих министерств и торгового представительства Венгрии в Москве.

Поддержка российского экспорта российских высокотехнологичных изделий. Реальные возможности для увеличения экспорта из РФ высокотехнологичной продукции в Венгрию имеются. Необходимо: а) принять комплексную программу по поддержке российского промышленного экспорта, включая четкий механизм ее реализации; б) решить проблему своевременного возврата НДС экспортерам промышленных изделий; в) продолжить лоббирование на политическом уровне участия специализированных российских предприятий в реконструкции одной из действующих и строительстве новой ветки будапештского метро; г) особое внимание необходимо уделить практическому выполнению имеющихся уже договоренностей по развитию нашего двустороннего сотрудничества в области атомной энергетики; д) целесообразно согласовать с венгерской стороной перспективные возможности совместного высту-

пления экспортеров промышленных изделий на рынках третьих стран; е) оказать поддержку тем российским предприятиям, которые раньше осуществляли значительные поставки промышленных изделий на венгерский рынок и обладают реальными возможностями по восстановлению своих позиций на данном рынке (легковые автомобили, с/х техника, строительные машины, металлообрабатывающие станки и т.д.); ж) ускорить создание регионального информационного центра, который мог бы содействовать продвижению российского промышленного экспорта на рынок Венгрии и граничащих с ней стран (имеющийся опыт работы свидетельствует о том, что отечественные экспортеры заинтересованы в широкой реализации своих изделий); з) целесообразно участие российских фирм в модернизации и развитии Чопско-Захоньского транспортного узла, что позволит увеличить экспорт из РФ в ВР машинотехнических изделий и строительных услуг (заинтересованность в таком участии неоднократно выражалась с венгерской стороны, принимая во внимание роль этого узла в рамках V Европейского транспортного коридора).

Очень важное значение имеет также российско-венгерское сотрудничество в области ядерной энергетики. Общая стоимость поставок из Российской Федерации тепловыделяющих элементов (ТВЭлов) для венгерской атомной электростанции в г.Пакш в 2004г. составила 50 млн.долл. против 61,4 млн.долл. в 2003г. Венгерская сторона заинтересована в стабильном импорте российского ядерного топлива на перспективу, принимая во внимание успешный опыт прошлых лет, а также ценную политику российского поставщика. Цены на аналогичную продукцию от альтернативных поставщиков из других стран значительно превышают уровень цен российских экспортеров. В апр. 2004г. подписан договор на межправительственном уровне о возврате в Россию отработанного ядерного топлива.

Подготовка новых проектов. Российская фирма «Метровагонмаш» готовится принять участие в намечаемых на I пол. 2005г. тендерах на поставку 200 вагонов метро для Будапешта на 250 млн.долл. Представители «Метровагонмаш» провели серию переговоров в Будапеште с руководством «Будапештского транспортного предприятия» (БКВ). Согласованы технические вопросы проекта, обсуждена финансовая схема. Технические условия данного проекта для российской стороны благоприятны. Это связано, прежде всего, с тем, что на будапештском метро.

Российская фирма «Ингеоком» весной 2004г. в результате серьезной подготовительной работы выиграла тендер на работу по строительству верхнего строения ж/д путей второй действующей линии метро в Будапеште. Сумма тендера составляет около 21 млн. евро. Работы по этому тендеру уже выполняются и первый этап завершен в авг. 2004г. В 2005г. (с июля по авг. российская сторона продолжит выполнение работ по реконструкции метролинии.

Важнейшим для РФ проектом в Венгрии является участие российской стороны в строительстве 4 линии метро Будапешта. Для участия в «венгерском проекте» был создан Консорциум российских метростроителей, в который вошли московские и санкт-петербургские фирмы. Во главе кон-

сорциума стоит фирма «Ингеоком». Общая стоимость строительства может составить 1 млрд. евро. По заявлению венгерских экспертов, в конкурсах готовятся участвовать более 15 фирм. Всего будет объявлено 20 лотов на различные виды работ: общестроительные, поставки подвижного состава, строительство станций, систем управления.

Российская фирма НПО «Лит» предпринимает в 2005г. серьезные шаги по внедрению в Венгрии производимого ими оборудования ультрафиолетового (УФ) обеззараживания воды. Предлагаемая российской стороной технология обработки воды и соответствующее оборудование используются не только в России, но и за рубежом. Данная технология позволяет или совсем отказаться от использования, или использовать в меньшей степени хлорирование воды. Это представляет большой интерес для Венгрии, поскольку в стране сейчас большое внимание уделяется вопросам охраны окружающей среды. Объем рынка УФ-оборудования в Венгрии будет увеличиваться. В 2005-2006гг. объем продаж российского оборудования, по экспертной оценке специалистов НПО «Лит», может достичь 1 млн.долл. США. В дальнейшем эти объемы могут увеличиваться на 20-30% в год.

В 2004г. продолжался процесс создания с участием российского капитала мелких и средних фирм на территории Венгрии. Как правило, это фирмы с уставным капиталом 3 млн. форинтов, или 15 тыс.долл. по существующему курсу. В Венгрии насчитывается 2300 таких организаций. В Венгрии созданы благоприятные условия для учреждения и деятельности совместных предприятий и предпринимательства иностранных фирм. Существенных правовых и организационных затруднений в деятельности фирм с российским капиталом не имеется. Наиболее сложными вопросами для этих организаций являются выбор сфер вложений капитала, создание сетей сбыта и технического обслуживания и сервиса товаров, а также адаптация к меняющимся рыночным условиям. В начальной стадии этого процесса важно, чтобы российские предприятия нашли партнеров отвечающих их экономическому и техническому потенциалу.

В Венгрии разработана широкая система налоговых льгот и субсидий, цель которых стимулировать развитие производства, содействовать привлечению в страну высоких технологий и инвестиций.

При осуществлении крупных инвестиций (от 3 млрд. форинтов) и при условии, что производственная или обслуживающая деятельность будет осуществляться как минимум, в течение 5 лет, инвестор имеет право воспользоваться налоговой льготой на развитие, которая предоставляется сроком на 10 лет и может составлять до 80% от размера налога на прибыль корпорации. Налог же на прибыль корпораций составляет 16% и является единым для отечественных и зарубежных предприятий.

Большинство совместных венгеро-российских предприятий относятся, как правило, к малым и средним предприятиям по венгерской классификации, обладающими налоговыми льготами. Таким предприятиям предоставляется право пользоваться налоговыми льготами на процентную ставку заключенных кредитных соглашений и финансового лизинга, при условии, что кредит будет использован исключительно на производство вещественных средств. В данном случае размер налого-

вой льготы составляет 40% выплачиваемой процентной ставки, но не может превышать 70% налога и/или 6 млн. форинтов в год.

Венгерское государство предоставляет материальную помощь при создании новых или расширении действующих высокопроизводительных производственных мощностей по производству конкурентоспособной, высококачественной продукции перерабатывающей промышленности с высокой добавленной стоимостью. Сумма субсидий может достигать до 50% расходов на осуществление инвестиционного проекта, но не должна превышать 150 млн. форинтов.

Анализ деятельности предприятий с участием российского капитала показывает, что наибольшие стоимостные показатели оборота торговой деятельности имеют предприятия, поставляющие энергоносители для топливно-энергетического комплекса страны. Этот факт является зеркальным отражением структуры экспорта и импорта в товарообороте России с Венгрией, в которой преобладающие позиции занимают поставки сырьевых товаров.

В области производства машинотехнических изделий стабильно работает совместное венгеро-российское АО «ДКГ-Ист», которое производит и поставляет на российский рынок нефтегазовое оборудование на 6 млн.долл. ежегодно. 70% акций этого предприятия принадлежит «Газпрому».

На рынке удобрений в Венгрии действует посредническое АО «Агрохимтрансак», являющееся совместным предприятием с российской долей в 49% в лице «Агрохимэкспорта» и «Агрохиминвеста». Предприятие создавалось с целью обеспечения приема в свои складские помещения поступающих из России удобрений, их упаковки и последующей реализации. После завершения действия ограничительных мер по ввозу российских минеральных удобрений, принятых венгерской стороной несколько лет назад, предприятие активизировало свою деятельность.

Оценивая перспективы создания совместных венгеро-российских предприятий, открывшиеся со вступлением Венгрии в Европейский Союз, необходимо обратить внимание на новые возможности для российских инвесторов, связанные с понижением ввозных таможенных пошлин, с новыми условиями реализации товаров, произведенных в Венгрии на товарных рынках стран ЕС.

Несмотря на то, что Венгерская Республика сама нуждается в привлечении иностранных инвестиций, в последние годы происходило наращивание присутствия венгерского капитала за рубежом. К концу 2004г. накопленный объем таких венгерских инвестиций достиг 4,5 млрд. евро. Из указанной суммы 2 млрд. евро было вложено за последние два года, прежде всего, в страны Центральной и Восточной Европы. Доля венгерских инвестиций в Россию оценивается на уровне 6,3% от всего объема венгерских инвестиций за рубежом и составляет 350 млн.долл.

Наиболее крупным венгерским предприятиям становится тесно на национальном рынке. Самыми крупными фирмами-инвесторами являлись АО «Мол», банк ОТП, АО «Матав», АО «Боршодхем» и АО «Гедеон Рихтер». Это наиболее успешно действующие предприятия на территории Венгрии, акции которых котируются на бирже. Неудивительно, что большинство из этих фирм стало

проявлять интерес и к российскому рынку. Усилилась также заинтересованность и иных венгерских фирм и компаний к инвестиционному сотрудничеству с целью завоевания рынка сбыта. В Венгрии не осталось незамеченным такое важное событие 2004г., как повышение инвестиционного рейтинга России.

Объектами интересов венгерского капитала в России в 2004г., прежде всего, являлись: разработка и добыча углеводородного сырья; возможности поставок оборудования для энергетической промышленности; желание участвовать в реконструкции системы общественного транспорта в Москве, в обновлении диагностических центров в больницах, в создании инфраструктуры с использованием цифровой аппаратуры для трансляции радио и телепрограмм; сотрудничество в жилищном строительстве. По перечисленным и иным направлениям в 2004г. достигнуты определенные результаты.

В 2004г. продолжалась работа, направленная на обеспечение поставок нефтепродуктов для венгерской компании АО «Мол» путем создания на территории России совместного предприятия. Речь идет о совместной разработке нефтяного месторождения в Западной Сибири с компанией «Юкос». Стоимость проекта составляет 400 млн.долл. Совместное предприятие начало добычу нефти в апр. 2003г. Годовая добыча компании оценивается в 2 млн.т. нефти, из которых венгерской стороне причитается половина. В 2004г. темпы реализации проекта были несколько снижены по причине налоговых проблем российского участника.

В г.Астрахани продолжались работы по подготовке к строительству тепловой электростанции (ТЭС) стоимостью 90 млн.долл. с участием венгерской фирмы АО «Трансэлектро». Финансирование проекта осуществляется на основе кредита, выделяемого «Эксимбанком». В реализации проекта участвует совместное российско-венгерское предприятие «Урбан». Доля участия венгерской стороны составляет 50%. Согласно расчетам, ТЭС может быть построена за 2-3г. В 2004г. участники проекта активно прорабатывали вопросы закупки топлива для обеспечения работы ТЭС с российскими поставщиками газа и реализации производственной электроэнергии.

Перспективным направлением инвестиционного сотрудничества является участие венгерского капитала в строительстве жилых комплексов в регионах России, которому положило начало подписание в сент. 2003г. Меморандума о сотрудничестве между Министерством экономики и транспорта Венгрии и Госстроем России. В результате проведенной работы в июле 2004г. между венгерским «Центром международных и региональных инвестиционных программ», выступающим как генподрядная организация, и ОАО «Ипотечная корпорация Чувашской Республики» (заказчик) был заключен генподрядный договор на 5 млн. евро, в соответствии с которым начато строительство домов на 563 квартиры. В течение последующих трех лет планируется строительство целого микрорайона.

Кроме выше названной организации с венгерской стороны в проекте принимают участие страховая компания «Мехиб», «Эксимбанк» и «Райффейзенбанк», которые отвечают за вопросы страхования и финансирования. Гарантом возврата кредитных средств банку-кредитору выступает

Правительство Чувашской Республики, которое в окт. 2004г. выдало солидарную гарантию в пользу «Райффейзенбанк».

Некоторые специальные разработки венгерских инженеров для строительной индустрии находятся на уровне передовых достижений в мире. Например, Венгрия может предложить новые строительные материалы, средства механизации, а также технологии возведения стен, перекрытий и крыш. Венгерской фирмой ProKoncept Rt. разработаны наружные стеновые панели и межэтажные перекрытия из специальных полистирольных панелей, начиненных арматурой и залитых бетоном с обеих сторон.

## Связи с регионами РФ

Активные связи с Венгрией сохраняются у Московской обл. В I пол. 2004г. товарооборот составил 75,8 млн.долл., в т.ч. экспорт — 18,1 млн.долл., импорт — 57,7 млн.долл.. Предприятия Московской обл. поставляли в Венгрию железнодорожный подвижной состав, удобрения, средства наземного транспорта и запчастей к ним, оборудование для электростанций, лесоматериалы. В Московскую обл. ввозились продукты переработки овощей и фруктов, бумага и картон, пластмассы и изделия из них, фармацевтика, парфюмерия, косметика, корма для животных. На территории Московской обл. зарегистрированы и ведут хозяйственную деятельность 2 организации с финансовым участием венгерских фирм: ЗАО «Гедеон Рихтер Фармоград» (Егорьевский р-н), которое занимается производством медицинских препаратов и лекарственных форм и ЗАО «Раба-МТА» (Зарайский р-н) — ремонт автомобильных двигателей. С целью дальнейшего расширения сотрудничества с 6 по 10 сент. в Венгрии находилась делегация возглавляемая заместителем начальника управления министерства внешнеэкономических связей Московской обл. Е.И.Красноперовым.

С 9 по 15 авг. по приглашению госсекретаря Венгрии Томаша Кароя в Венгерской Республике находилась делегация, в состав которой входили руководители крупнейших аграрных хозяйств Алтайского края. Делегация посетила Государственный институт сельского хозяйства венгерской академии, «Эксимбанк» Венгрии, компанию по продаже новой и бывшей в употреблении с/х техники Axial. Особый интерес вызвало посещение ИКР «Баболна» компании-интегратора в сфере деятельности с/х предприятий. ИКР «Баболна» является одним из ведущих предприятий Европы производящим элитные сорта семян кукурузы, пшеницы, ячменя и других.

Делегация Санкт-Петербурга провела в Российском культурном центре «круглый стол» по вопросам инвестиционного сотрудничества. В Санкт-Петербурге сдан в эксплуатацию крупнейший в России консервный завод, на 100% принадлежащий венгерскому инвестору. Там же функционирует Венгерский торговый дом, в уставном капитале которого 60% принадлежит венгерскому участнику, разрабатываются проекты совместного производства трамваев и троллейбусов.

В мае 2004г. в Будапеште состоялась Международная специализированная промышленная ярмарка «Индустрия 2004». Решение по участию в венгерской ярмарке было принято российским правитель-



ством, министерством экономического развития и торговли РФ совместно с ЗАО «Экспоцентр». В ней приняли участие 33 российских представителя.

Коллективную российскую экспозицию на ярмарке представили ведущие производственные предприятия различного профиля из нескольких регионов России. Эти российские предприятия проявили заинтересованность в продвижении своей высокотехнологичной продукции в европейские страны. В экспозиции участвовали как предприятия постоянно выставляющиеся на российских ярмарках за рубежом, так и новые экспоненты, показывающие свои перспективные разработки. Наиболее многочисленными делегациями, прибывшими на ярмарку, были делегации Ставропольского края, Чувашии, Москвы и Екатеринбурга.

В 2004г. было организовано несколько крупных конференций, выставок, деловых встреч. В их числе Российско-венгерская международная банковская конференция, которая состоялась 26 мая 2004г. в Будапеште по проблемам развития кредитно-финансового сотрудничества с учетом вступления Венгрии в ЕС, а также перспектив взаимодействия в реализации крупных инвестиционных проектов. В работе конференции приняли участие главы Центральных банков, руководители экономических ведомств, крупные компании. Встреча авторитетных российских и венгерских банкиров стала заметным событием и имела практическое значение для всех ее участников, придала дополнительный импульс двустороннему сотрудничеству между нашими странами. На конференции было отмечено, что ведущие банки Венгрии и России смогут сыграть заметную роль в расширении двусторонних торговых отношений, в доведении взаимного экономического сотрудничества до уровня, соответствующего потенциалу наших стран.

Ряд регионов РФ, опираясь на положительный опыт, полученный в процессе подготовки и реализации инвестиционного проекта в Чувашской Республике, а также на разработанную в ходе проекта юридическую, финансовую и административную документацию, выражает свою готовность принять участие в программе жилищного строительства. К таким регионам относятся Республика Татарстан (ориентировочная стоимость проекта – 30 млн. евро), Ханты-Мансийский ОА (20 млн. евро), Республика Коми (10 млн. евро), Республика Мордовия (8 млн. евро), г. Красноярск (6 млн. евро), Оренбургская обл. (5 млн. евро), Брянская обл. (5 млн. евро), Владимирская обл. (5 млн. евро), Ярославская обл. (5 млн. евро). Указанные субъекты РФ разрабатывают проекты бюджетов на 2005г. с учетом существующих планов в области жилищного строительства и готовят строительные площадки под строительство.

Производство медтехники насчитывает в Венгрии 80 лет. Определяющую роль в производстве и торговле венгерскими медицинскими приборами играет консорциум АО «Медикор». Особенность деятельности АО «Медикор» на российском рынке состоит в том, что эта компания для осуществления программ развития в области здравоохранения имеет возможность через венгерский «Эксимбанк» предоставлять финансовую поддержку региональным российским администрациям. В соответствии с потребностями заказчика этот консорциум может передать заказчику здравоохранительное учреждение под «ключ». Администрация

Архангельской обл. получила возможность построить новую больницу за 30 млн.долл. и оснастить ее медоборудованием на 15,2 млн.долл. в рамках кредита. Имеются договоренности на уровне руководства Республики Карелия по поставкам в 2005-06гг. медтехники на 15 млн.долл., запарафированы условия соглашения с руководством городской администрации г.Екатеринбурга по поставкам медоборудования на 10 млн.долл.

Венгерское общество по производству медтехники АО «Инномед» создало в Удмуртии совместное предприятие. Цель – создать в г.Ижевске проектно-конструкторское бюро и наладить производство медприборов.

В июле 2004г. в Казани подписано рамочное соглашение между венгерской консалтинговой фирмой NGF (Национальное бюро экономического развития) и министерством здравоохранения Республики Татарстан об участии венгерской стороны в республиканской программе совершенствования лабораторных методов анализа крови и создания национального банка донорской крови. Венгерская сторона предоставит современное лабораторное оборудование, окажет содействие в разработке электронных программ анализа крови.

В мае 2004г. в Будапеште в ходе пребывания делегации Чувашской Республики достигнута договоренность о реализации инвестиционного проекта по строительству многоквартирных жилых домов в г. Чебоксары.

Расширяет на восток свое влияние и фирма «Паннонпласт». В планах «Паннонпласт», разработанных в 2004г., фигурирует строительство завода по производству полифоама в г.Москве. Ранее фирма «Паннонпласт» приобрела заводы на территории Румынии и Украины.

С целью укрепления финансовой способности экспортирующих фирм, венгерский «Эксимбанк» и страховая компания «Мехиб» в 2004г. совместно подготовили финансовые конструкции, позволяющие представителям малого и среднего бизнеса найти новые рынки и укрепиться там. Пока такие фирмы опробуют предлагаемые условия, в основном, в соседних странах, таких как Румыния и Хорватия. Возможно продвижение инвестиционных проектов венгерского малого и среднего бизнеса и в Россию, тем более, что в дек. 2004г. венгерский «Эксимбанк» и российский «Внешэкономбанк» подписали соглашение о межбанковском сотрудничестве, призванное значительно облегчить и упростить обслуживание таких операций.

Важными с точки зрения интересов венгерского капитала считаются Уральский регион, Ростовская, Свердловская, Липецкая и Архангельская обл., а также Республика Башкортостан и Чувашская Республика. Что касается г.г.Москвы и Санкт-Петербурга, то они по-прежнему остаются привлекательными для венгерских инвесторов. Согласно исследованию, проведенному фирмой «Эрнст Янг» в 2004г., с точки зрения инвесторов самыми популярными местами в Европе являются Москва и Будапешт. Москва занимает в списке шестое место, а Будапешт – девятое. Естественно, что конкуренция по вложению средств в инфраструктуру этих городов очень высока.

Сальдо между показателями оттока капитала из страны и поступлений капитала в страну является благоприятным для Венгрии. Накопленный объем всех прямых инвестиций в Венгрии к концу 2004г.

составил 46,8 млрд. евро. По данным национального Центрального статистического управления, Венгрия в 2004г. привлекла прямых иностранных инвестиций на 3,5 млрд. евро (в 2003г. — 2,2 млрд. евро). Основными инвесторами были Германия, Голландия, Япония, США, Бельгия и Австрия. Сферами приложения иностранного капитала являлись наукоемкие и высокотехнологичные области, такие как научно-исследовательские и опытно-конструкторские разработки, создание новых компьютерных программ и др.

Страны СНГ и, прежде всего, Россия, могут стать вторым после Евросоюза главным направлением внешнеэкономических связей Венгрии. Правительство ВР поддерживает сотрудничество со странами СНГ посредством предоставления венгерским бизнесменам правительственных гарантий, а также разработкой и предоставлением различных информационных баз данных. В странах СНГ друг за другом открываются венгерские торговые представительства, а уже имеющиеся представительные органы ВР в России расширяются.

В рамках продолжающейся в Венгрии приватизации пакетов госсобственности в крупных компаниях, российский капитал имеет возможность участвовать в объявляемых тендерах. В 2004г. венгерское правительство приняло решение начать приватизацию таких организаций, как авиакомпания «Малев» (продажа 99,95% акций с долгом в 145 млн. евро), венгерские железные дороги «Мав» (продажа подразделения грузовых перевозок), венгерское издательство «Немзети», с/х компания «Баболна». На конец 2004г., большой интерес к участию в приватизации венгерской «Малев» проявили авиакомпании: китайская «Хайнань Эрлайнс», «Австрийская авиакомпания», «Эр Франс» и российско-венгерский консорциум Aviation Solution, решающую роль в котором играет российский «Аэрофлот» (51% акций), а к приватизации подразделения венгерских железных дорог — немецкая «Дойче Баан».

Большие перспективы открываются для российских организаций в сфере инвестиционного сотрудничества по линии венгерской АЭС, г.Пакш. В 2012-17гг. Пакшской АЭС для продления срока службы еще на 20 лет потребуется 172 млрд. форинтов инвестиций. Продление срока службы станции является рациональным решением. Данные инвестиции не потребуют привлечения ни средств со стороны, ни расходов из госбюджета, ни госгарантий. После вложения инвестиций АЭС сможет выплатить собственнику дивиденды в 554,5 млрд. форинтов, что превышает уставной капитал АО в 4,4 раза. Производство электроэнергии на Пакшской АЭС составляет, по словам ее гендиректора И.Кочиша, 34% от всей электроэнергии, производимой в Венгрии.

Дополнительные возможности российско-венгерского сотрудничества в области атомной энергетики открываются в связи с подписанием в Москве, в апр. 2004г. Протокола к межправительственному Соглашению о сотрудничестве в сооружении атомной электростанции в ВНР от 28 дек. 1966г., регулирующего вопросы ввоза в РФ на временное хранение отработанного на АЭС «Пакш» ядерного топлива (облученных тепловыделяющих сборок ядерного реактора).

В 2004г. на территории Венгрии продолжал успешно действовать Банк по обороту ценностей, собственный капитал которого достигает 300 млн.долл. и который на 100% принадлежит российским инвесторам. В I пол. 2004г. прибыль банка составила без вычета налогов 7,5 млрд. форинтов.

Проекты долгосрочного сотрудничества двух стран с крупными капиталовложениями были определены на самом высоком государственном уровне правительствами двух стран. Российская сторона хотела бы участвовать в Венгрии в энергетической и нефтегазовой промышленности, в реконструкции и строительстве будапештского метро, в поставках высокотехнологического и конкурентоспособного оборудования.

Одним из важных и крупных проектов в Венгрии, в котором российские фирмы планируют свое участие, является строительство новой и реконструкция действующей линии метро. На реализацию этих проектов выделено Европейским инвестиционным Банком 1,3 млрд. евро. На выполнение работ венгерской стороной будут объявляться международные тендеры.

Отечественные компании ЗАО «Метровагонмаш», АО «Метрострой» и московское ЗАО «Ингеоком» заинтересованы в участии в тендерах. В 2004г. российская фирма «Ингеоком» выполнила по действующей 2 метролинии 1 этап работ по ремонту верхнего строения пути досрочно с хорошим качеством. В 2005г. планируется продолжение работ реконструкции этой линии метро.

Значительное внимание уделяется планам строительства новой 4 линии метро в Будапеште. В конкурсах готовятся участвовать 15 фирм. Всего будет объявлено 20 лотов на различные виды работ: общестроительные, поставки подвижного состава, строительство станций, систем управления. Конкурс на строительство метролинии будет проходить в два этапа.

Первый этап — предквалификационный отбор участников с целью определить несколько фирм (от 3 до 5 фирм) для дальнейшего их участия в конкурсах. Предквалификация продлится 2 месяца (получение справок на фирмы).

На втором этапе будут объявлены международные тендеры на конкретные виды работ по строительству 4 метролинии для фирм, победивших в предквалификационном отборе.

Уже объявлено о выходе предтenderа (предквалификации) на проходку двух тоннелей первой очереди 4 линии от ст.Келенфельд до ст.Келети длиной 7,5 км. Срок подачи документов в тендерную комиссию определен до 1 марта 2005г.

Основными конкурентами российским поставщикам вагонов могут стать южнокорейские фирмы. Ожидается, что цена их предложения может быть на 20-30% ниже, чем аналогичные цены других участников. В состав конкурсантов входят также китайские, немецкие, французские и другие фирмы («Алстом», «Бомбардь», «Сименс»). Южнокорейские фирмы уже поставляли метровагоны в Афины к олимпийским играм в Греции, являющейся членом Евросоюза, и имеют хорошие референции, они становятся одними из главных конкурентов в данном конкурсе. Продукция южнокорейских фирм имеет современный товарный вид и надлежащие технические характеристики. Учитывая тот факт, что решающее значение для победы в конкурсе будет иметь цена само-

го товара (вагона), все его участники стремятся предложить минимальную базовую стоимость вагона с перспективой затем увеличить его стоимость за счет последующего дооснащения и в процессе эксплуатации. Такой подход еще в большей степени может повысить конкурентоспособность предложений.

### Доступ ростоваров

Изменение таможенного обложения российского экспорта в Венгрии после ее присоединения к Евросоюзу. С 1 мая 2004г. в Венгрии вступил в силу Закон СХХVI «О применении таможенного права Евросоюза», принятый парламентом страны 28 дек. 2003г. В соответствии с данным Законом на территории Венгрии начало действовать в полном объеме таможенное право Евросоюза, под которым понимается Таможенный кодекс ЕС, директива Комиссии о его исполнении, директива Совета о системе таможенных преференций, а также директива Совета о таможенной и статистической номенклатуре и Общем таможенном тарифе ЕС. Новый закон содержит также ряд положений, которые относятся к компетенции национального законодательства, провозглашая при этом приоритет таможенного права ЕС.

В результате перехода Венгрии на Общий таможенный тариф ЕС произошло понижение ставок таможенных пошлин по 5000 товарным позициям и повышение — по 1600 позициям. В целом же уровень таможенного обложения в Венгрии заметно понизился. Средний номинальный уровень таможенных пошлин на промтовары в ЕС в 2004г. составляет 3,7%, в то время как в Венгрии — до ее вступления в ЕС — равнялся 7,4%. Одновременно расширился и круг товаров, охваченных системой таможенных преференций ЕС, что означает дальнейшее снижение таможенного бремени. После присоединения к ЕС фактический уровень таможенного обложения в Венгрии составляет 1,53% по промтоварам и 2,2% — по аграрной продукции.

На основе фактических данных за 2003г. Торгпредством РФ в ВР произведены расчеты изменения таможенного обложения российского экспорта в Венгрии после ее присоединения к Евросоюзу. При этом были отобраны лишь крупные товарные позиции, объем поставок которых в 2003г. превысил 500 тыс. долл. Всего таковых в 2003г. было 74, но они обеспечили почти 99% российского экспорта в ВР.

Официальные данные венгерской таможенной статистики детализируют внешнеторговый товарооборот только по 6 знакам таможенного тарифа. В силу этого, если в случае отдельно взятого товара нельзя было однозначно определить его тип, в расчетах использовалась средняя величина таможенных ставок на данную группу товаров, что, естественно, могло привести к ошибке, но незначительной — порядка нескольких сотых долей процента.

Для сравнения были взяты ставки Общего таможенного тарифа Европейского Союза по состоянию на 1 янв. 2004г. и ставки национального Таможенного тарифа ВР, действовавшие в 2003г. Поскольку в структуре российского экспорта подавляющая его часть представлена нефтью и природным газом, для обеспечения сопоставимости с данными по другим третьим странам-нечленам ЕС целесообразно было определить и среднюю взвешенную таможенную ставку по России без учета природного газа и сырой нефти.

Формирование ставок таможенных пошлин до и после вступления ВР в ЕС, на основе данных по российскому экспорту в ВР в 2003г., %

Таможенная ставка	На основе ставок	На основе ставок
	Таможенного тарифа ВР в 2003г.	Общего таможенного тарифа Евросоюза на 1 янв. 2004г.*
Средняя номинальная	4,4	2,2
Средняя взвешенная	0,3	0,6
Средняя взвешенная без учета сырой нефти и природного газа	1,6	1,4

\* С учетом ставки таможенной пошлины по нелегированному необработанному алюминию в 2% (Таможенная ставка на сырой алюминий в Евросоюзе равна 6%. Венгрия по этой статье получила от ЕС дерогацию. В соответствии с этим в первый год после вступления в ЕС по квоте до 110 тыс.т. действует таможенная ставка в 2%, во второй год — по квоте до 70 тыс.т. — 4%, в третий год по квоте до 20 тыс.т. — 4%. Импорт сверх этих контингентов облагается по ставке 6%).

Результаты проведенных расчетов позволяют сделать выводы: 1) средний номинальный уровень таможенных ставок, применяемых в Венгрии в отношении российских товаров, после ее вступления в ЕС заметно понизился: с 4,4% до 2,2%; 2) средняя взвешенная ставка таможенного обложения повысилась в 2 раза: с 0,3% до 0,6%, — и если бы Венгрия не получила льготу по таможенному обложению импорта алюминия, была бы выше; 3) без учета сырой нефти и природного газа средний взвешенный уровень таможенного обложения товаров, импортированных из России, с присоединением Венгрии к ЕС понизился незначительно и в целом соответствует уровню таможенного обложения импорта из других третьих стран-нечленов ЕС.

В Венгрии по 30 апр. 2004г. включительно в отношении импорта некоторых изделий из чугуна и стали действовала система квотирования и дополнительных таможенных пошлин. В отношении импорта азотных удобрений с 1 июля 2003г. действовала дополнительная таможенная пошлина в размере 11.600 форинтов за 1 т.

После 1 мая 2004г. положение изменилось. Хотя в соответствии с торговой политикой Евросоюза в отношении российско-венгерского товарооборота ограничения касаются теперь исключительно изделий из чугуна и стали, сама система отличается от действовавшей ранее. Законодательное регулирование Евросоюза различает три варианта мониторинга: ввоз товаров при условии предварительного мониторинга импорта, что в случае применения такой разновидности мониторинга затрагивает все страны; система двойного контроля без применения количественных ограничений импорта (в отношении импорта из России, Румынии и Македонии); система двойного контроля с применением количественных ограничений импорта, распространяющаяся на Россию, Украину и Казахстан.

На конец марта 2004г. в Евросоюзе система предварительного мониторинга затрагивала 396 российских изделий из чугуна и стали, в т.ч. в отношении 12 товарных изделий действовала система двойного контроля без применения количественных ограничений, а в отношении 236 — система двойного контроля с применением количественных ограничений импорта.

Следовательно, позиции российских экспортеров этих изделий из чугуна и стали на венгерском рынке, а также импортирующих их венгерских предприятий после присоединения ВР к ЕС в определенном смысле ухудшились.

Наибольший ущерб российскому экспорту нанесло применение таможенных ставок ЕС по трем товарным позициям: природному газу, алюминию и тепловыделяющим элементам (ранее эти товары ввозились в Венгрию беспошлинно). Исходя из объемов российских поставок указанных товаров в 2003г., косвенный годовой ущерб для российских поставщиков оценивается в 14,9 млн.долл. В целом же годовой объем таможенного обложения российских товаров в Венгрии после ее присоединения к Евросоюзу — на основе данных по экспорту за 2003г. — увеличился на 8,6 млн.долл.

В отношении импорта российского алюминия Венгрией установлены льготные таможенные контингенты: с 1 мая 2004г. по 30 апр. 2005г. — 110 тыс.т., облагаемые таможенной пошлиной по ставке 2% или — если она окажется выше — 1/3 действующей ставки Общего таможенного тарифа ЕС; с 1 мая 2005г. по 30 апр. 2006г. — 70 тыс.т. и с 1 мая 2006г. по 30 апр. 2007г. — 20 тыс.т., облагаемые по ставке 4% или — если она выше — 2/3 действующей ставки. Венгрия намерена активно участвовать в формировании торговой политики ЕС в отношении России, представляя и отстаивая там свои интересы.

Используя преимущества своего географического положения, она хотела бы также повысить свою роль как транзитной страны в торговле между Западом и Востоком. Большие надежды связываются с сооружением V международного транспортного коридора и его соединением в перспективе с транссибирской и транскаспийской ж/д магистральями. О серьезности намерений Венгрии свидетельствует и ее решение открыть представительство Венгерского общества по развитию внешней торговли и инвестиций в Екатеринбурге, а затем в Ростове, Уфе, Казани и Кемерово.

Ход переговоров с Венгрией по подготовке к вступлению России в ВТО. Венгрия занимает позитивную позицию в вопросе присоединения России к ВТО. Она исходит из того, что членство РФ в ВТО повысит предсказуемость и упорядоченность ее торговых отношений с нею. Кроме того, в ходе торговых переговоров, проводимых в рамках процедуры присоединения к ВТО, ей предоставилась возможность добиться улучшения условий доступа на российский рынок для своих товаров и услуг. В результате в рамках процедуры присоединения России к ВТО Венгрия 16 апр. 2004г. подписала с Россией Протокол о завершении соответствующих двусторонних торговых переговоров в рамках рабочей группы.

Обеспечение необходимого количества разрешений для российских грузовых автоперевозок. В последнее время венгерская сторона в два раза сократила количество разрешений для российских грузовых автоперевозчиков, начав выделять им лишь 5 тысяч разрешений в год. Потребность же в таких разрешениях, достигает 10 тыс. в год. Несмотря на тенденцию роста объема перевозок, венгерская сторона оставила общее количество разрешений на 2004г. практически неизменным, выделив всего лишь 6 тыс. Сложилось напряженное положение, особенно по выполнению транзитных обязательств российских автоперевозчиков. Лишь после многократных обращений ситуацию удалось несколько смягчить и 22 июля венгерской стороной было направлено в АСМАП России 1000 дополнительных разрешений для автотранспорта, сертифицированного по стандарту «Евро-2».

Политический климат торгово-экономического сотрудничества между Россией и Венгрией за последнее время качественно улучшился. Благодаря усилиям обеих сторон к текущему моменту сняты практически все барьеры на пути взаимной торговли и инвестиционного сотрудничества. Хорошей традицией в наших отношениях стала практика ежегодных встреч на высшем уровне, в ходе которых подписываются двусторонние соглашения о сотрудничестве в различных областях. В ходе официальных визитов и переговоров на высшем политическом уровне за последние годы были подписаны такие важные для нашего сотрудничества соглашения, как Соглашение о сотрудничестве в области связи и информационных технологий, Протокол о сотрудничестве в области образования, Меморандум о сотрудничестве в жилищном строительстве, вступили в силу межправительственные соглашения о военно-техническом сотрудничестве, о сотрудничестве в области туризма, охраны окружающей среды, а также межправительственный Договор о воздушном сообщении.

Подготовлен и текст нового межправительственного соглашения об экономическом сотрудничестве между РФ и ВР. Идет процесс его согласования с соответствующими ведомствами в России и Венгрии. Это соглашение создает юридическую основу для формирования Межправительственной комиссии по экономическому сотрудничеству между Россией и Венгрией, в рамках которой оперативно решаются актуальные вопросы.

Для экономического сотрудничества наших стран важное значение имеет подписанный Россией и ЕС 27 апр. 2004г. Протокол о распространении положений Соглашения между ними о партнерстве и сотрудничестве в полном объеме и на присоединившиеся к ЕС 1 мая 2004г. страны. В нем зафиксированы такие важные для будущего нашего торгово-экономического сотрудничества договоренности, как признание Евросоюзом действующих контрактов между Россией и новыми членами ЕС на поставку российских ядерных материалов, подтверждение Евросоюзом того, что он не применяет каких-либо ограничений на импорт природного топлива и электроэнергии, а также признает долгосрочные контракты на поставку российского природного газа на рынок ЕС, и следовательно, Венгрии.

## Вьетнам

### Связи с Россией

В мае 2004г. состоялся первый после 1998г. визит президента СРВ Чан Дык Лыонга в РФ. В ходе визита прошли его встречи с президентом Российской Федерации, председателем правительства, министром промышленности и энергетики. В рамках визита был организован российско-вьетнамский бизнес-форум.

В фев. 2004г. в г.Ханое прошла рабочая встреча сопредседателей Российско-Вьетнамской межправительственной комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству. Российская делегация приняла участие в прошедшем в Ханое 12 ежегодном совещании консультативной группы доноров СРВ. Российско-вьетнамские контакты на уровне руководителей двух стран имели место в ходе их участия в раз-

личных международных форумах в третьих странах. Прошли заседания Рабочих групп МПК по сотрудничеству в угольной промышленности и банковскому сотрудничеству.

По данным министерства торговли Вьетнама объем российско-вьетнамской торговли в 2004г. составил 887,3 млн.долл. и вырос в сравнении с 2003г. на 36,2%. По сравнению с 2000г. оборот вырос в 2,5 раза. За последние 4г. российский экспорт во Вьетнам увеличился в 2,7 раза.

Российско-вьетнамская торговля, в млн.долл.

	2000	2001	2002	2003	2004
Оборот .....	363,1	571,3	687,6	651,3	887,3
- доля в обороте СРВ, % .....	(1,3)	(1,8)	(1,9)	(1,45)	(1,54)
Экспорт России в СРВ .....	244,6	376,8	500,6	491,8	671,2
- доля в импорте СРВ, % .....	(1,6)	(2,3)	(2,5)	(1,97)	(2,12)
Импорт России из СРВ .....	122,5	194,5	187	159,5	216,1
- доля в экспорте СРВ, % .....	(1,0)	(1,3)	(1,1)	(0,8)	(0,8)

Российско-вьетнамская торговля

во внешней торговле Вьетнама, на 31.12.2004г.

	млн.долл.	доля, %
Товарооборот .....	45403	100
- с Россией .....	887	1,54
Экспорт .....	26003	100
- в Россию .....	216	0,83
Импорт .....	31523	100
- из России .....	671	2,12

Экспорт России во Вьетнам, в млн.долл.

	2003	2004	03/02, %	04/03, %	04/02, %
Экспорт .....	491,8	671,2	98,2	136,5	134,1
- машины, оборуд., з/час. ....	37,8	47,1	75,4	124,6	94
- ПЧМ .....	274,6	329,8	93,6	120,1	112,4
- удобрения .....	27,5	69,5	61,5	250	155,5
- ГСМ .....	61,3	115	220	187,6	420
- автотехника .....	23,8	23,2	58,2	97,5	56,7
- комплект. к автотехнике ....	2,3	6,4	290	260	в 8 раз
- компьютерная техника .....	0,25	2,3	12	9	в 9 раз
- прочие товары .....	64,2	77,9	160	121,9	178,2
Без учета специмущества					

Импорт России из Вьетнама, в млн.долл.

	2003	2004	03/02, %	04/03, %	04/02, %
Импорт .....	159,5	216,1	85,3	135,5	115,6
- текстиль, швейные изд. ....	34,4	44,8	67,6	130,2	88
- обувь .....	8,8	8,2	72,1	93,2	67,2
- рис .....	19,1	29,3	48,5	153,1	74,4
- каучук .....	14,3	18,5	в 2,5 раза	129,4	в 3,2 раза
- овощи, фрукты .....	8,3	10,9	97,6	131,5	128,2
- чай .....	3,5	6,8	97,2	196	188,9
- кофе .....	1,1	0,2	в 1,6 раза	18,2	28,6
- перец .....	4,1	6,2	73,2	151,2	110,7
- арахис, кэшью .....	1,1	4,5	в 1,6 раза	в 4,3 раза	в 6,4 раза
- супы быстр. приготовл. ....	10	13,2	62,7	132	83
- масло пищевое .....	17,7	22,4	в 1,7 раза	126,8	в 2,1 раза
- морепродукты .....	4,9	10,9	в 2,9 раза	в 2,2 раза	в 6,4 раза
- изделия из пластмасс .....	5,3	5,8	93	109	101,8
- велосипеды, запчасти .....	1,1	1,7	100	154,5	154,5
- КХИ .....	1,9	2,8	в 1,2 раза	148,9	144,4
- изделия из дерева .....	0,2	0,5	50	в 2,5 раза	125
- олово .....	0,8	-	-	-	-
- прочие товары .....	22,9	29,4	101,3	128,4	130,5

По данным министерства торговли СРВ

Импорт СРВ из Украины, в млн.долл.

	2003	2004	04/03, %
Всего .....	224,1	240,6	107,4
Машины и оборудование .....	11,6	22,6	194,8
Металлы .....	163,2	189,3	116
Удобрения .....	39,2	7,5	19,1
Готовые автомобили .....	1,8	0,2	11,1
Автосборочные комплекты .....	0,8	3,4	425

Компьютерные компоненты .....	0,6	0,04	6,7
Сырье для легкой промышленности .....	0,08	0,15	187,5

По данным Главного таможенного управления СРВ

Товарооборот между двумя странами характеризуется большой несбалансированностью, объем импорта Вьетнама из России в 3,1 раза превышает объем вьетнамского экспорта в Россию при соотношении импорта и экспорта в целом по СРВ – 1,2.

Российский экспорт во Вьетнам в 2004г. увеличился на 36,5% в сравнении с 2003г., при этом удельный вес машин, оборудования и комплектующих к ним составил 11,8%. Основу российского экспорта во Вьетнам составила продукция черной металлургии, на долю которой пришлось 49% его общего объема. Россия по-прежнему занимает лидирующее положение среди экспортеров ПЧМ на вьетнамский рынок.

Несмотря на то, что объемы российского экспорта готовой автомобильной техники остались на уровне 2003г., за счет поставок сборочных комплектов суммарный рост экспорта данной продукции составил 13,4%. Продолжилась тенденция увеличения объемов продаж российских нефтепродуктов.

В основном российско-вьетнамская торговля в 2004г. осуществлялась в рамках коммерческих контрактов, без привлечения государственного кредитования. Начались поставки технологического оборудования для ГЭС «Сесан 3» по подписанному в 2003г. между ОАО «Силовые машины» и корпорацией «Шонгда» контракту с финансированием за счет межправительственного Соглашения от 27 марта 2002г.

Российский импорт из Вьетнама в 2004г., впервые с 2001г., превысил уровень пред.г. и составил 216,1 млн.долл., что на 35,5% выше уровня 2003г. Это наиболее высокий уровень вьетнамского экспорта в Россию за последние 5 лет. В товарной структуре импорта России из Вьетнама основную долю составили продтовары – 48,3% (рис, овощи и фрукты, чай, кофе, перец, супы, специи, масло растительное), изделия легпрома – 24,5% (готовая одежда, обувь). В 1,5 раза возросли закупки вьетнамского риса – основной с/х культуры российской-вьетнамской торговли. За счет повышения экспортного потенциала швейной промышленности СРВ на 30% возрос импорт из Вьетнама готовой одежды. В стоимостном выражении в сравнении с 2003г. значительно увеличились поставки в Россию натурального каучука (в 1,5 раза), пищевого масла (в 1,3 раза), лапши быстрого приготовления (в 1,3 раза), чая (в 2 раза), морепродуктов (в 2,2 раза), овощей и фруктов (в 1,3 раза), черного перца (в 1,5 раза), арахиса и кэшью (в 4,3 раза), кустарно-художественных изделий (в 1,5 раза). На треть сократились закупки кофе и несколько уменьшились поставки изделий обувной промышленности.

При выборе минфином России схемы товарного погашения задолженности СРВ в рамках реализации Межправительственного соглашения об урегулировании задолженности СРВ перед Россией по ранее предоставленным кредитам от 13.09.2000г., предусматривающей прямые поставки товаров в Россию, вьетнамский экспорт дополнительно составил бы 43 млн.долл.

В 2004г. сотрудничество в нефтегазовой сфере сохраняло взаимовыгодный характер и занимало ведущие позиции во всем комплексе экономиче-

ских отношений России и Вьетнама. Ведущим объектом этого сотрудничества остается совместное предприятие по разведке и добыче нефти на континентальном шельфе Вьетнама «Вьетсовпетро».

Объем добычи сырой нефти СП «Вьетсовпетро» в 2004г. составил 12,22 млн.т. (в 2003г. — 13,1 млн. тонн), что обеспечило 60% национальной добычи нефти Вьетнама. Кроме этого СП «Вьетсовпетро» добыто 1,68 млрд. куб. м сопутствующего газа. В 2004г. СП активизировало работу по обеспечению безопасной и эффективной разработки месторождений, в т.ч. основного объекта — залежи фундамента месторождения «Белый Тигр». Значительно вырос объем промысловых исследований, в залежь фундамента увеличена закачка воды, вследствие чего наблюдается стабилизация и рост пластового давления. Регулярное проведение гидродинамических и геофизических исследований скважин обеспечило комплексный контроль над процессом разработки залежи нефти фундамента. Успешно проводились мероприятия по контролю обводнения скважин.

На 29 заседании Совета СП «Вьетсовпетро», состоявшемся в дек. 2004г., участники не смогли прийти к единому мнению относительно плана добычи нефти на 2005г. (российская сторона предлагает уровень добычи в 11,2 млн.т., вьетнамская — 10,5 млн.т.).

При обсуждении планов работы СП «Вьетсовпетро» на 2005г. большое внимание Совет уделил вопросам эффективности эксплуатации действующих месторождений. Одной из основных задач в 2005г. было признано обеспечение безопасной эксплуатации и дальнейший контроль над разработкой залежи фундамента месторождения «Белый Тигр» с обязательной компенсацией отборов нефти закачкой воды в объемах, обеспечивающих повышение уровня пластового давления.

Поисковое и разведочное бурение будет проведено на месторождениях «Белый Тигр», «Дракон», а также в перспективных блоках шельфа СРВ 04-3 (структура Мангкау-Тьенынг) и 17 (структура Вайтхиеу). В блоке 04-3 предусмотрено выполнение сейсморазведочных работ методом 3D на площади 1000 кв. км. Для изучения вопроса о расширении района деятельности совместного предприятия, СП «Вьетсовпетро» было поручено приобрести геолого-геофизическую информацию по блокам 127 и 129 бассейна Фукхань, и после ее изучения представить участникам предложения о целесообразности участия СП в тендере по этим блокам.

В рамках реализации российско-японско-вьетнамской совместной операционной компанией VRJ контракта на освоение блока 09-3 южного континентального шельфа в 2004г. была пробурена 2 разведочная скважина, которая дала промышленный приток нефти 250 бар. в сутки. Компания обратилась в правительство СРВ с просьбой о продлении 1 разведочной стадии.

Продолжалось сотрудничество в электроэнергетике. В 2004г. начаты поставки и монтаж технологического оборудования ГЭС «Сесан 3» (2x137 мвт.) по контракту ОАО «Силовые машины», подписанному в рамках Межправительственного соглашения от 27 марта 2002г. о предоставлении правительству СРВ российского госкредита для финансирования содействия в строительстве на территории СРВ гидроэлектростанций.

Объем российских поставок оборудования для котельного и машинного залов ТЭС «Уонгби» (1x300 мвт.) составил в 2004г. 50% контрактных обязательств. Строительно-монтажные работы ведутся на объекте в соответствии с графиком. Российское участие в сооружении ТЭС осуществляется на основе контракта ОАО «Силовые машины», выигравшего международный тендер.

Российский консорциум в составе ОАО «Силовые машины» и ФГУП «Технопромэкспорт» сохраняет шансы на получение подряда на строительство на условиях «под ключ» ТЭС «Камфа» (1x300 мвт.).

Продолжаются работы по модернизации энергетических объектов, сооруженных при техническом содействии российских организаций. Выполнены обязательства по проведению ремонта турбины ТЭС «Фалай» и поставке узлов генератора, заключен контракт на поставку запасных частей для ГЭС «Кандон», ведутся переговоры с рядом других электростанций.

Не состоялась контрактация поставок оборудования для ГЭС «Плейкронг» в счет остатка кредита по Соглашению от 27.03.2002г. В связи с высокими ценами предложений ОАО «Силовые машины» с учетом условий госкредита, правительство СРВ приняло решение о самостоятельном финансировании строительства данного объекта и проведении международного тендера, в котором ОАО «Силовые машины» намерено принять участие.

Наиболее приоритетным объектом российско-вьетнамского сотрудничества в энергетической сфере может стать ГЭС «Шонла» (8x300 мвт.). Возможность российского участия в данном проекте зафиксирована в протоколе 9 заседания МПК. Вместо ранее планировавшегося финансирования поставок основного энергетического оборудования для ГЭС «Шонла» за счет получения российского госкредита руководством СРВ, в связи с ситуацией с использованием остатка российского кредита для ГЭС «Плейкронг», принято решение о проведении международных торгов с условием предоставления участниками тендера кредита в объеме до 600 млн. долл.

Сотрудничество в области угольной промышленности было сосредоточено в научно-технологической области. В янв. 2004г. прошло очередное заседание Рабочей группы по сотрудничеству в угольной промышленности. Определены основные принципы кооперации в реконструкции действующих предприятий, проектировании и строительстве новых объектов, в т.ч. в освоении угольного бассейна дельты р.Красной, а также организации производства во Вьетнаме взрывозащищенного электрооборудования для подземных работ. В 2004г. ОАО «Гипроуглемаш» проводил работы по внедрению современных российских технологий и высокопроизводительных средств комплексной механизации очистных работ на угольных пластах, подписан контракт на разработку технического проекта комплекса КДТ 1. Завершены совместные работы институтов ВНИМИ (Россия) и ИГНИТ (Вьетнам) по исследованию горно-геологических условий и разработке рекомендаций по обеспечению устойчивости бортов угольных разрезов в СРВ.

В 2004г. произошли определенные позитивные изменения в области российско-вьетнамского сотрудничества в банковской сфере. В процесс меж-

банковского взаимодействия включаются все новые участники, развиваются корреспондентские отношения между российскими и вьетнамскими коммерческими банками. В рамках состоявшегося третьего заседания Рабочей группы по банковскому сотрудничеству (22-25 марта 2004г., г. Хошимин) прошли консультации по установлению взаимных лимитов для проведения документарных и других межбанковских операций; рассмотрены перспективы сотрудничества в кредитно-инвестиционной сфере и в области проектного финансирования; расширению информационного обмена; достигнуто принципиальное согласие о сотрудничестве в области противодействия отмыванию капиталов и финансирования терроризма, а также по вопросам валютного регулирования и контроля.

В 2004г. российско-вьетнамского сотрудничества в области автомобилестроения перешло в практическое русло. В кооперации между ОАО «Камаз» и Угольной корпорацией Вьетнама «Винакоул» в г. Камфа (пров. Куангнинь) начало работу сборочное производство автомобилей «Камаз». С сент. до конца 2004г. собрано 210 грузовиков. ОАО «Камаз» и «Винакоул» договорились о формировании рабочей группы по организации сборочного производства тяжелых грузовых и специализированных автомобилей в открытой экономической зоне «Тюлай» (пров. Куангнам) мощностью до 5 тыс. грузовых автомобилей марки «Камаз» в год. Продолжились переговоры между ОАО «РусавтоГАЗ» и корпорацией Veam (Vietnam Engine and Agricultural Machinery) о передаче технологии сборки во Вьетнаме грузовых автомобилей семейства ГАЗ.

Продолжается сотрудничество в области мирного использования атомной энергии на основе подписанного 27 марта 2002г. межправительственного соглашения. В июне 2004г. ЗАО «Атомстройэкспорт» и ряд других российских компаний приняли участие в проходившей в Ханое международной выставке «Современные атомные технологии». Делегация минатома России приняла участие в международном семинаре в г. Далате (СРВ), посвященном проблемам использования атомных технологий в мирных целях. Делегация Комиссии по атомной энергии СРВ участвовала в юбилейных мероприятиях в г. Обнинске, посетила Ленинградскую АЭС, провела переговоры в Москве и Санкт-Петербурге. Началась реализация подписанных российскими организациями контрактов по модернизации научно-исследовательского атомного реактора в Далате и гамма установки в Ханое. Намеченное на конец 2004г. заседание совместного российско-вьетнамского Координационного комитета по проблемам использования атомных технологий в мирных целях перенесено на апр. 2005г.

Состояние сотрудничества в агропроме, химической и фармацевтической промышленности не претерпело в 2004г. серьезных изменений и сводится в основном к торговым операциям и небольшим инвестиционным проектам в обеих странах.

Новым направлением российско-вьетнамского сотрудничества может стать разработка полезных ископаемых на территории СРВ. В ходе встречи сопредседателей российско-вьетнамской МПК в фев. 2004г. Управляющая компания «Русский алюминий» (РАМ) заявила о заинтересованности

в участии в разработке бокситовых месторождений в СРВ. Прошли предварительные переговоры в Министерстве промышленности Вьетнама.

В 2004г. подготовлено предварительное ТЭО разработки железорудного месторождения Тхатъкхе в пров. Хатинь. Изучение месторождения и разработка предварительного ТЭО осуществлялась с участием российских специалистов (Институт проблем управления РАН). С учетом большого опыта российской промышленности использования железных руд с аналогичными характеристиками можно говорить о наличии возможности российского участия в реализации проекта строительства ГОК и в последующем металлургического комбината (при решении вопросов финансирования).

В стратегическом плане развитие экономических отношений Вьетнама с Россией строится вьетнамским руководством с учетом расширения и углубления торгово-экономического взаимодействия СРВ с регионом ЮВА, со странами АТР, ЕС и США. Вьетнам ориентируется на рынки ведущих развитых стран, особенно на расширение сотрудничества с ЕС и США, что не позволяет России занять ведущие позиции в поставках машино-технической продукции и технологий для различных отраслей экономики Вьетнама.

Расширение сотрудничества с Россией рассматривается вьетнамским руководством как позитивный фактор. Россия сохраняет привлекательность в качестве емкого рынка для экспорта вьетнамской продукции, прежде всего с/х товаров и продукции легкой промышленности. Вьетнам значительно увеличил в 2004г. поставки на российский рынок риса, готовой одежды, натурального каучука, чая, морепродуктов, специй.

Что касается импорта из России, то по-прежнему будет сохраняться спрос на такие товары как металлопрокат, удобрения, ГСМ, а также отдельные категории машино-технической продукции (энергетическое оборудование, строительная техника, металлообрабатывающие станки). Перспективы продвижения на вьетнамский рынок российских автомобильной техники и горно-шахтного оборудования связаны с возможностями переноса сборки и изготовления данной продукции в СРВ.

Торгово-экономическое сотрудничество России с Вьетнамом развивается в сложных условиях, поскольку строительство большинства промышленных объектов в СРВ осуществляется компаниями развитых стран и финансируется за счет предоставления иностранных кредитов и прямых иноинвестиций, что создает неблагоприятные условия для экспорта российской машино-технической продукции.

Улучшение экономической ситуации в России и во Вьетнаме способствует повышению интереса российских и вьетнамских организаций к развитию сотрудничества как в традиционных сферах, так и в относительно новых, включая разработку бокситовых и железорудных месторождений, сотрудничество в области мирного использования атомной энергии, транспорта, автосборочное производство. Ставка на сотрудничество в высокотехнологичных областях (биотехнологии, спутниковая и мобильная связь) пока себя не оправдывает, поскольку декларирование заинтересованности российских организаций не получает подкрепления в виде последовательных мероприятий, включая решение финансовых вопросов.

Прошли очередные заседания Рабочих групп МПК по сотрудничеству в области угольной промышленности (январь 2004г., г.Ханой) и по банковскому сотрудничеству (март 2004г., г.Хошимин). Работа по линии других рабочих групп МПК не проводилась. Отсутствие экспортного кредитования, гибких платежно-расчетных механизмов, слабые прямые корреспондентские связи российских и вьетнамских коммерческих банков, большие транспортные и таможенные расходы, а также острая конкуренция, оказываемая фирмами Японии, Республики Корея, Тайваня, стран ЕС, США и других стран сдерживают не только рост оборота российско-вьетнамской торговли, но тормозят развитие экономического сотрудничества в целом.

Следует отметить неконкурентоспособность российской системы государственного кредитования с учетом т.н. «коэффициента бюджетного финансирования». Принятое с опозданием правительством РФ решение об его отмене не позволило в 2004г. завершить контрактацию обязательств в счет уже предоставленного российского кредита, подорвало доверие у вьетнамского руководства к российским государственным кредитам как эффективному источнику финансирования развития экономики страны. В результате оказались заморожены переговоры по предоставлению нового кредита для финансирования строительства ГЭС «Шонла», к участию в сооружении которой большую заинтересованность проявляют российские организации.

Представляется спорным имевший место с российской стороны жесткий подход к решению проблемы государственной задолженности СРВ по ранее предоставленным СССР и России кредитам. Вся предусмотренная соглашением об урегулировании задолженности товарная часть конвертируется, что сокращает экспортный потенциал СРВ и не отражается на российско-вьетнамском торговом балансе. Россия лишена возможности использования данного аргумента для продвижения на вьетнамский рынок российской промышленной продукции.

Рост российских поставок на рынок СРВ (с учетом реальных экспортных возможностей России) тормозят низкая конкурентоспособность российских экспортеров в части кредитования поставок, слабый маркетинг рынка, низкий уровень рекламной и выставочной деятельности, внешнеэкономического менеджмента, негибкость существующей системы платежей, неадекватное восприятие СРВ в качестве возможного рынка, а вьетнамских организаций в качестве бизнес партнеров, неготовность российских коммерческих структур к оплате различных информационных и консалтинговых услуг, промоушена, созданию дилерских и дистрибьютерских сетей, услуг посредников, проведению информационных и рекламных кампаний.

В 2003г. Вьетнам в целом выполнял свои обязательства в рамках международных договоров, участником которых является Россия. Следует отметить задержку по вине вьетнамской стороны реализации договоренностей, предусмотренных межправительственным протоколом от 25 дек. 2002г., определяющим порядок и условия прекращения действия Соглашения между РФ и СРВ о сотрудничестве в создании и эксплуатации НПЗ на территории СРВ от 25 авг. 1998г., в части обеспечения продолжения работ по пакетам №2 и №3

проекта НПЗ в соответствии с подписанными российскими организациями контрактами, на поставку из России и монтаж отдельных видов оборудования для НПЗ.

Правительством СРВ было принято решение о проведении международных торгов на строительство ГЭС «Плейкронг», что не соответствует межправительственному соглашению о предоставлении государственного кредита для финансирования содействия в строительстве на территории СРВ гидроэлектростанций от 27 марта 2002г.

Вопреки неоднократно декларировавшейся сторонами заинтересованности в финансировании строительства ГЭС «Шонла» за счет госкредита России последние решения вьетнамского руководства свидетельствуют о его отказе от данного намерения.

Проблема задолженности Вьетнама перед Россией по ранее предоставленным кредитам урегулирована Межправительственным соглашением от 13 сент. 2000г., подписан соответствующий межправительственный Протокол о порядке погашения этой задолженности. По условиям соглашения от 13.09.2000г. 10% платежей, предусмотренных графиком, переводятся в иностранной валюте на счета по указанию минфина России, оставшиеся 90% задолженности погашаются поставками товаров.

По информации минфина СРВ в 2004г. объем погашения государственных долговых обязательств перед Россией составил 48 млн.долл. (два транша по 24 млн.долл.) – в счет погашения% по кредитам. На 31 дек. 2004г. сумма основной задолженности Вьетнама перед Россией составляет 561 млн. долл. По результатам торгов, проводившихся Внешэкономбанком, российским оператором по закупке товаров в счет погашения вьетнамской задолженности было объявлено ОАО «Зарубежнефть».

В соответствии с соглашением между Внешэкономбанком и Банком для внешней торговли Вьетнама от 29.12.1998г. и Соглашением между правительствами России и СРВ от 25.08.1998г. во Вьеткомбанке открыт счет ВЭБ, на который зачисляются средства в долларах США, являющиеся российской частью прибыли от деятельности СП «Вьетсовпетро». По информации Внешэкономбанка, с фев. 2003г. по нояб. 2004г. Вьеткомбанк в нарушение условий упомянутого соглашения применял при начислении% на остаток по счету заниженную процентную ставку, что привело к недополучению российской стороной причитающихся ей денежных средств.

Российские делегации приняли участие в Международной конференции UNDP по переходной экономике (31.05-1.06.04г. Ханой) и ежегодном совещании доноров СРВ (1-2 дек., г.Ханой). Следует отметить неучастие России в престижном Евро-Азиатском форуме – ASEM (8-9 окт., г.Ханой), на котором присутствовали лидеры мировых держав.

## Инвестиции с РФ

По итогам 2004г. Россия занимает 16 место по объему новых инвестиций во Вьетнаме: 5 проектов с объемом инвестиционного капитала 28,3 млн.долл., из которых реализовано 12,5 млн.долл.. Приток российского капитала во Вьетнам в 2004г. вырос в 1,5 раза в сравнении с предыдущим годом (3 проекта с общим объемом инвестиций 18,6 млн.долл.).



В 2004г. министерством планирования и инвестиций СРВ зарегистрированы следующие российские инвестиционные проекты:

1. Компания по разведке полезных ископаемых «Нобель» в пров. Куангнгай, инвестиционная лицензия №3/GP-QNG от 16.01.2004г., инвестиционный капитал 3.280.000 долл.

2. ООО На Long (туризм и услуги) в пров. Куангнинь, инвестиционная лицензия №56/GP-QN от 24.02.2004г., инвестиционный капитал 4.992.900 долл.

3. ООО ProfTruck (предоставление в аренду оборудования и техническое обслуживание), г. Ханой, инвестиционная лицензия №223/GP-HN от 11.03.2004г., инвестиционный капитал 5.100.493 долл.

4. ООО TOGI Vietnam (строительство и коммерческое использование торгового центра), провинция Виньфук, инвестиционная лицензия №55/GP-VP от 22.04.2004г., инвестиционный капитал 5.000.000 долл.

5. ООО Hung Trango, (обслуживание, туризм, гостиничное хозяйство), провинция Куангнинь, инвестиционная лицензия №60/GP-QN от 24.06.2004г., инвестиционный капитал 9.992.000 долл. Проект предусматривает строительство 5 звездочного отеля на 100 номеров и коттеджей на 80 номеров в г.Халонг.

Всего Россией (без учета СП «Вьетсовпетро») во Вьетнаме осуществляется 46 проектов с общим объемом инвестиционного капитала 269 млн.долл. и реализованного капитала – 189 млн.долл.. Основной объем российского капитала сосредоточен в промышленности – 142,3 млн.долл. (52,9% инвестиционного капитала).

Наибольший объем российского капитала сконцентрирован в сфере нефтегазоразведки и нефтегазодобычи (53 млн.долл.), строительстве (32,7 млн.долл.), водном промысле (27,9 млн.долл.), туризме и гостиничном бизнесе (30 млн.долл.), тяжелой промышленности (26,1 млн.долл.).

Наивысший уровень освоения капитала отмечен по проектам в области нефти и газа (85,5 млн.долл.), строительства (19,9 млн.долл.), водного промысла (17,8 млн.долл.), сельского и лесного хозяйства (13,7 млн.долл.), транспорта и связи (13,1 млн.долл.).

В территориальном разрезе наибольший объем российских инвестиций (без нефтегазовой отрасли) сосредоточен в провинциях Виньфук (8 проектов, 54,1 млн.долл.), Куангнгай (2 проекта 23,4 млн.долл.), Тханьхоа (2 проекта, 21,9 млн.долл.) и в г.г.Хошимине (10 проектов, 47,1 млн.долл.), Хайфоне (4 проекта 14,8 млн.долл.), Ханое (4 проекта, 10,9 млн.долл.).

Из 46 проектов 22 реализуются в форме предприятий со 100% российским капиталом (инвестиционный капитал – 121,7 млн.долл., реализованный – 41,9 млн.долл.). Наибольшее распространение данная форма инвестиций получила в последние годы и соответствует опыту компаний других стран, вкладывающих средства в экономику Вьетнама.

Инвестиции России во Вьетнаме по отраслям, на 31.12.2004г., в млн.долл.

	1	2	3
1 Нефть и газ*	2	53	85,5
2 Строительство	4	32,7	19,9
3 Водный промысел	4	29,1	17,8

4 Тяжелая промышленность	7	26,1	7,6
5 Транспорт и связь	5	23,4	13,1
6 Пищевая промышленность	4	17,4	9,9
7 Гостиничное хозяйство и туризм	3	30	0
8 Сфера услуг	6	21,4	8,6
9 Легкая промышленность	4	13,1	9,6
10 Сельское, лесное хозяйства	4	14,5	13,7
11 Культура, медицина, образование	2	3,3	1,8
12 Строительство офисов и апартаментов	1	5	1,5
<b>Всего</b>	<b>46</b>	<b>269</b>	<b>189</b>

Инвестиции России во Вьетнаме по провинциям и городам СРВ на 31.12.2004г., в млн.долл.

	1	2	3
1 Нефть и газ*	2	53	85,5
2 г.Хошимин	10	47,1	22
3 Виньфук	8	54,1	23,2
4 Кханьхоа	2	21,9	5,7
5 Куангнгай	2	23,4	10,5
6 Донгнай	3	12,8	10,6
7 г.Ханой	4	10,9	2,7
8 г.Хайфон	4	14,8	12,3
9 Биньзюнг	2	4,7	6,3
10 Камау	1	4,2	4,2
11 Куангчи	2	4,9	1
12 Куангнинь	3	15,5	3
13 Донгхап	1	0,3	0,4
14 Тиньтхуан	1	1,2	1,5
15 г.Дананг	1	0,2	0,2
<b>Всего</b>	<b>46</b>	<b>269</b>	<b>189</b>

Инвестиции РФ во Вьетнаме по формам инвестирования на 31.12.2004г., в млн.долл.

	1	2	3
Договор о деловом сотрудничестве	3	53,544	88,470
Предприятие со 100 % инокапиталом	22	121,7	41,9
Совместное предприятие	21	92,8	58,6
<b>Всего</b>	<b>46</b>	<b>269</b>	<b>189</b>

1. Кол-во проектов. 2. Инвестиционный капитал. 3. Реализованный капитал. \* Без учета СП «Вьетсовпетро»

Перечень совместных российско-вьетнамских проектов, реализуемых на территории РФ (на 31.12.2004г.).

Количество проектов – 11; объем зарегистрированного инвестиционного капитала, в млн.долл. – 34,347; объем реализованного капитала, в млн.долл. – 2,000; совокупный доход за весь период деятельности, в в млн.долл. – 19,309; занятого персонала (чел.) – 256. Описание – проект/ № лицензии, местонахождение, срок деятельности/ сфера деятельности/ инвестиционный капитал, в млн.долл./ уставный капитал, в млн.долл./ российский участник, его доля в уставном капитале, в %/ вьетнамский участник, главный координатор вьетнамской стороны, доля в уставном капитале, в %/ доля вьетнамской стороны в уставном капитале, в млн.долл.

1. «Сисафико», №199/GP от 11.06.1991, 20 лет/ добыча, переработка морепродуктов на экспорт/ 4,000/ 4,000/ Федеральное всероссийское объединение рыбных хозяйств, 50%/ компания «Сипродэкс», министерство водного промысла СРВ, 50%/ 2,000.

2. СП «Примсико», №364/GP от 20.05.1992, 5 лет/ добыча, переработка морепродуктов на экспорт/ приморское объединение рыбных хозяйств/ компания «Сипродэкс», министерство водного промысла СРВ.

3. СП «Росвьет», №532/GP от 08.02.1993, г.Санкт-Петербург, 10 лет/ производство носков/ 0,08/ 0,08/ АО «Маги-К», 27%/ компания «Техноимпорт» и предприятие по производству обуви №1 г.Хайфона; минторг СРВ – 73%/ 0,058.

4. СП по производству продовольствия, 631/GP от 08.07.1993, Самарская обл., г.Чапаевск, 10 лет/ производство лапши быстрого приготовления/ 0,200/ 0,200/ производственное объединение «Куйбышевское», 60%/ АО «Скайтэк»; Народный комитет г.Хошимина, 40%/ 0,080.

5. ООО «Юго-Восточная Азия», №16/GP от 28.07.1993, г.Санкт-Петербург, 10 лет/ изготовление цветных фото, проектирование и строительство магазинов/ 0,380/ 0,380/ компания «Лешар» (г.Санкт-Петербург)

бург), 39%/ Торговая компания «Эден» и ООО «Хонгбанг»; Народный комитет г.Хошимина, 61%/ 0,232.

6. СП по производству продовольствия, №21/GP от 7.09.1994, г.Москва/ производство лапши быстрого приготовления/ «Пинагро»/ кооператив по производству оборудования и лапши быстрого приготовления, госпредприятие «К.Тханг»; Народный комитет г.Хошимина.

7. ООО «Петэкинтер», №2130/GP от 21.08.1999, г.Москва/ экспортно-импортная деятельность, международный туризм, грузоперевозки/ 0,280/ -/ Торгово-техническая и инвестиционная компания «Петэк», минторг СРВ, 100%/ 0,030.

8. АОТТ «Зарубежпектомп-лект», №2172/GP от 28.09.2000, 10 лет/ консультации по международным тендерам, экспортно-импортная деятельность/ 0,480/ РВО «Зарубежнефть», «Нефтехиммаш Енженаринг», 60%/ торговая нефтегазовая компания, 40%/ 0,192.

9. Компания по производству облицовочной плитки г.Ханоя, №2267 от 08.07.2002, 49 лет/ производство стройматериалов/ 11,941/ компания по производству облицовочной плитки г.Ханоя, 100%/ 11,941.

10. Компания по производству облицовочной плитки «Тхатбан», №2276 от 25.09.2002, 49 лет, г.Александров, Владимирская обл./ производство стройматериалов/ 15,996/ Компания «Тхатбан»/ 1,000.

11. Предприятие по переработке, фасовке и реализации чая, №2291 от 10.12.2002, 25 лет/ переработка, фасовка и реализация чая в России/ 0,990/ Генеральная чайная компания Вьетнама/ 0,060.

Всего/ 11/ 34,347/ 15,600. По оперативным данным министерства планирования и инвестиций СРВ.

Данные о российских инвестициях во Вьетнаме, их объемах, направлениях и формах вложения капитала в соответствии с Законом об иноинвестициях во Вьетнаме (на 31.12.2004г.)

Реализуемых инвестиционных проектов — 46; объем инвестиционного капитала, в млн.долл. — 269; объем реализованного капитала, млн.долл. — 189

**I. Совместные предприятия.** Описание: форма вложения капитала, наименование, реквизиты регистрации, место и срок деятельности/ сфера деятельности/ общий зарегистрированный капитал, в млн.долл./ уставный капитал, в млн.долл./ реализованный капитал, в млн.долл./ российский участник, его доля в уставном капитале/ вьетнамский участник, его доля в уставном капитале/ совокупный доход за весь период деятельности, в млн.долл./ доля российского участника в реализованном капитале, в млн.долл./ кол-во занятого персонала, чел./ характеристика деятельности.

1. СП «Сипримфико», №10 от 3.06.1988г. г.Хошимин, 11 лет/ морепродукты/ 16,000/ 6,000/ 8,000/ мингосимущество РФ, 50%/ ГК «Сипро-дэкс», 50%/ 91,032/ 3,000/ 70.

2. СП «Саленоптик», №137 от 21.11.1990г., г.Хошимин, 20 лет/ очки и контактные линзы/ 0,524/ 0,524/ 0,527/ ЗАО «Невская оптика Холдинг», г.Санкт-Петербург, 51%/ объединение предприятий фармацевтич. промышленности г.Хошимина, 49%/ 4,376/ 25.

3. СП «Висорутекс», №230 от 21.08.1991г., пров. Биньзюнг, 20 лет/ каучук высоких сортов/ 3,150/ 3,150/ 6,300/ НИИ шинной промышленности, АО «Прима», ГЕО Спектр, 72,2%/ институт каучука, Ком-я каучуковой пр-ти г.Хошимина, 27,8%/ 10,632/ 2,275/ 368.

4. Компания по морским перевозкам «Донглонг», №232 от 22.08.1991г., г.Хайфонг, 20 лет/ морские грузовые перевозки, подготовка кадров/ 4,300/ 4,300/ 4,300/ транспортная компания «Камчатка», 46,5%/ компания морских перевозок «Тханглонг», 53,5%/ 20,645/ 2,000/ 12.

5. СП «Совимекс», №264 от 26.10.1991г., пров. Донгтхап, 10 лет/ мореперевозки/ 0,300/ 0,300/ 0,363/ НПО Академии Внешней торговли «Тантал», 50%/ экс-имп. ин-вест. компания пров. Донгтхап, 50%/ 20,246/ 0,150/ 17.

6. СП «Байкан шиппинг компани», №326 от 20.02.1992г., г.Хайфонг, 20 лет/ экспорт-импорт/ 5,000/ 5,000/ 5,000/ дальневост. производственная акционерная торговая компания, 49%/ Судоремонт. з-д «Фарынг» г.Хайфонга, «Винашин», 51%/ 10,436/ 3,000/ 65.

7. СП «Лапродекс», №372 от 12.06.1992г., г.Хошимин, 15 лет/ контрацептивы/ 2,585/ 2,015/ 1,761/ АК «Баковский завод по производству резиновых изделий, 55%/ Компания по производству изделий из латекса, г.Хошимин, 45%/ 12,008/ 1,095/ 101.

8. СП «Саяшип», №476 от 4.12.1992г., г.Хошимин, 10 лет/ строительство рыболовецких судов/ 6,900/ 6,900/ 1,500/ ярославский судостроительный завод, 50%/ рыбопромысловая компания №3, 50%/ 0/ 347.

9. СП «Вьетнам-Уралтрак», №708 от 30.10.1993г., г.Хошимин, 35 лет/ строительство/ 6,000/ 2,000/ 6,000/ АО «Уралтрак», 50%/ проектно-строительная компания «Лунгло», 50%/ 7,360/ 43.

10. СП «Муой Дам Вуа», №765 от 12.01.1994г., пр. Ниньтхуан / соль/ 1, 230/ 1,530/ ЗАО «МК Групп», 65%/ соляная компания пров. Ниньтхуан, 35%/ 41.

11. СП «Биенхоа», №811 от 2.03.1994г., пров. Донгнай, 15 лет/ ремонт вертолетов/ 2,147/ 1,968/ 2,339/ ПО «Казанский Вертолетный завод», ПО «Московский Вертолетный завод», «Авиа», Serv, 45%/ 11,161/ 0,950/ 52.

12. СП по оборудованию для сельского хозяйства, №866 от 19.05.1994г., г.Хошимин, 20 лет/ ирригационные сооружения/ 5,000/ 5,000/ 0/ трест «Гидромонтаж», Новокаховский завод по производству гидротехнической стали, 51%/ завод по производству оборудования для ирригационных работ №276, 49%/ 0/ 10.

13. СП «Миньхай-Гуартон», №1095 от 24.12.1994г., пров. Камау, 15 лет/ продовольствие/ 4,200/ 2,200/ 4,200/ ТОО «Гуартон», 55%/ предприятие по производству с/х продукции на экспорт пров. Минь Хай/ 4,957/ 2.

14. СП по биофармацевтике, №1357 от 22.08.1995г., пров. Донгнай, 20 лет/ папаин/ 0,700/ 0,565/ 0/ НИИ «Зарубежгеология», 70%/ Центральная фармацев. компания №2/ 0/ 7.

15. СП «Вьетханг-Луч I», №1728 от 07.11.1996г., г.Хошимин, 15 лет/ одежда/ 1,536/ 1,036/ 1,536/ ТОО «Луч I Ко.,Лтд.», 50%/ швейная компания «Зет Вьетханг»/ 11,160/ 0,518/ 481.

16. ТОО «Фудтэк», №125 от 17.11.1997г., г.Хошимин, 44г./ продукты питания/ 2,400/ 0,800/ 1,433/ гражданин России вьетнамского происхождения, 41%/ 35,718/ -/ 385.

17. СП «Ветросстрой-монтаж», №3 от 15.03.1999г., г.Куангнай, 20 лет/ строительство/ 20,150/ 10,000/ 10,000/ «Зарубежнефтегаз» и 3 другие российские компании, 45%/ «Лилама» и 3 вьетнамские компании, 55%/ 0/ 4,500/ 0.

18. ТОО «Минвьет» (Mivipack), №78 от 17.01.2001г., г.Хошимин, 46 лет/ тара/ 4,000/ 1,500/ 1,000/ 30%/ 0/ 0.

19. СП «Вьеттиен», №91 от 10.05.2001г., г.Хошимин, 46 лет/ продтовары/ 2,200/ 0,200/ 0/ 30%/ 0/ 0.

20. СП «Лепсе Вьетнам», №36 от 29.03.2002г., г.Хайфонг, 20 лет/ электроинструменты/ 0,484/ 0,484/ 0,454/ ОАО «Электромеханический завод «Лепсе», 70%/ компания «Хайфонг Шипчанко», 30%/ 0/ 0.

21. СП Woodsland, №19 от 22.05.2002г., Виньфук, 30 лет/ мебель/ 5,000/ 2,200/ компания «Дельта Хамин 99-69 Находолкинский», г.Находка, Приморский край/ / 0/ 15.

**II. Предприятия со 100% российским капиталом.** Описание: наименование, реквизиты регистрации, место и срок деятельности/ сфера деятельности/ общий зарегистрированный капитал, в млн.долл./ уставный капитал, в млн.долл./ реализованный капитал, в млн.долл./ российский участник/ совокупный доход за весь период деятельности, в млн.долл./ кол-во занятого персонала, чел.

1. Компания «Нон Ньюк Дананг», №110 от 18.08.1990г., г.Дананг, 12 лет/ шины/ 0,169/ 0,160/ 0,196/ «Советком»/ 1,260/ 20.

2. Филиал СП «Сисафико», №359 от 28.04.1992г., г.Ханой, 20 лет/ морепродукты/ 5,000/ 1,200/ 2,589/ СП «Сисафико»/ 10,257/ 130.

3. Компания «Московское шампанское», №1160 от 08.03.1995г., пров. Донгнай, 20 лет/ 10,000/ 6,000/ 8,245/ ПО «Московский завод шампанских вин»/ 0/ 32.

4. ТОО «Витметалл», №1526 от 29.03.1996г., пров. Виньфук, 20 лет/ защитные покрытия/ 3,312/ 1,150/ 3,448/ корпорация ВИТ, российские граждане вьетнамского происхождения/ 3,452/ 36.

5. «Триас Вьетнам», №1657 от 26.08.1996г., г.Ханой, 15 лет/ драгкамни/ 0,452/ 0,152/ 0,452/ ТОО «Силур»/ 0/ 1.

6. ТОО LCM, №16 от 04.03.1998г., г.Ханой, 30 лет/ строительство спортивно-развлекательного центра/ 5,100/ 2,100/ 2,100/ граждане России вьетнамского происхождения/ 0/ 0.

7. «Русинвест-Тур», №2178 от 16.11.2000г., пров. Кханьхоа, 40 лет/ строительство центра отдыха «Русалка»/ 15,000/ 4,500/ 0/ ЗАО «Элейтрокс», «Лужники DHL», DHL Cargo/ 0/ 0.

8. ТОО «Вит-Тиенфонг», №12 от 16.01.2001г., пров. Виньфук, 40 лет/ гостиничное хозяйство/ 3,300/ 1,050/ 1,050/ корпорация ВИТ, РФ/ 0/ 0.

9. ТОО Vit Garment, №13 от 7.02.2001г., пров. Виньфук, 40 лет/ текстиль/ 7,000/ 1,500/ 6,500/ корпорация ВИТ, РФ/ 0/ 15.

10. ТОО «Натфишко», №12 от 27.06.2001г., пров. Кханхоа, 47 лет/ 6,900/ 1,470/ 5,695/ российские граждане/ 0/ 692.

11. Предприятие по переработке с/х продукции, №2 от 5.02.2002г., пров. Куангчи, 20 лет/ 2,775/ 2,775/ 0/ 0/ 0.

12. «Зо-Нга», №260 от 5.02.2002г., пров. Куангчи, 20 лет/ сельхоз-продукция/ 2,100/ 0,100/ 0,100/ Компания «Время»/ 0,058/ 20.

13. «Массан», №166 от 10.06.2002г., пров. Биньзыонг, 48 лет/ продовольствие/ 1,500/ 1,500/ 0/ российский гражданин вьетнамского происхождения/ 0/ 0.

14. EuroWindow, №25 от 29.08.2002г., пров. Виньфук, 40 лет/ пластиковые окна/ 5,000/ 4,500/ ТОО T&M Trans / 0/ 0.

15. ООО T&M Trans Vietnam, №34 от 21.03.2003г., пров. Виньфук, 40 лет/ строительство торгового центра/ 12,000/ / 0/ ТОО T&M Trans/ 0/ 0.

16. ООО по производству CD и DVD-дисков, №36 от 09.04.2003г., пров. Виньфук, 40 лет/ производство CD и DVD-дисков/ 13,500/ / 2,000/ Корпорация ВИТ, РФ/ 0/ 0.

17. ООО ИП, №186 от 05.08.2003г., г.Ханой, 15 лет/ одежда/ 0,200/ / 0,100/ Российский предприниматель / 0/ 0.

18. Nobel, №3/GP-QNG от 16.01.2004г., пров. Куангнгай/ полезные ископаемые/ 3,280.

19. Ha Long, №56/GP-QN от 24.02.2004г., пров. Куангнинь/ туризм/ 4,993.

20. ООО ProfTruck, №223/GP-HN от 11.03.2004г., г.Ханой/ автотехника/ 5,100.

21. TOGI Vietnam, №55/GP-VP от 22.04.2004г., пров. Виньфук/ строительство торгового центра/ 5,000.

22. ООО Hung Trang, №60/GP-QN от 24.06.2004г., пров. Куангнинь/ туризм/ 9,992.

### III. Договоры о деловом сотрудничестве.

1. Дельфинарий, №15 от 9.08.2000г., пров. Куангнинь, 10 лет/ 0,544/ 0,544/ 3,000/ ООО «Утриш Дельфинарий», РФ/ 0/ 0.

2. Договор о разведке нефти и газа на блоке 112, №2177 от 10.11.2000г., 25 лет/ 38,000/ 38,000/ 15,703/ «Газпром», «Зарубежнефтегаз»/ 0/ 40.

3. Договор о добыче нефти и газа на блоке 09-3, №2250 от 8.02.2002г., 25 лет/ 15,000/ 15,000/ 69,767/ РВО «Зарубежнефть», «Идемицу Кыулонг» (Япония)/ 0/ 50.

### IV. Проекты, лицензии по которым отозваны или истекли сроки действия.

За период действия во Вьетнаме Закона об иностранных инвестициях по российским проектам: истек срок действия лицензии у 1 проекта с объемом инвестиционного капитала – 0,4 млн.долл.; отозваны лицензии у 43 проектов с общим объемом инвестиционного капитала – 1 564 млн.долл., в т.ч. в 2004г. – 3 проекта (3,212 млн.долл.).

Без учета СП «Вьетсовпетро», созданного на основе межправительственного соглашения от 19.06.81г. с целью проведения разведки месторождений нефти и газа и промышленной добычи нефти и газа на континентальном шельфе юга Вьетнама. Уставный капитал СП – 1,5 млрд.долл.. Участники: от российской стороны – РВО «Зарубежнефть» (доля в уставном капитале – 750 млн.долл.), от вьетнамской стороны – ГНГК «Петровьетнам» (доля в уставном капитале 750 млн.долл.).

В российско-вьетнамском инвестиционном сотрудничестве имеются и определенные проблемы. Второй год подряд в ходе заседаний Управляющего совета СП по разведке и добыче нефти на континентальном шельфе Вьетнама «Вьетсовпетро» российский и вьетнамский операторы не могут прийти к соглашению о плане добычи нефти. Вьетнамская сторона планомерно снижает план добычи нефти для совместного предприятия. ОАО «Зарубежнефть» свою деятельность во Вьетнаме осуществляет автономно.

В июне 2006г. истекает срок действия лицензии образованной в 1988г. совместной российско-вьетнамской рыбохозяйственной компании «Сипримфио». Действия вьетнамского участника

свидетельствуют о нежелании продления сотрудничества в рамках компании. При создании право совместной компании на хозяйственное использование земли под рыбоперерабатывающим заводом, переданным компании в качестве доли вьетнамского участия в уставном фонде, не было оформлено должным образом. В случае ликвидации совместной компании российскому участнику не полагается компенсаций за освобождаемую землю, одновременно имеют место попытки переложить на российскую сторону затраты по ликвидации предприятия. В связи с тем, что российская доля (50%) в уставном капитале совместной компании сформирована за счет государственных средств бывшего СССР, российское руководство компании обратилось в янв. 2005г. в Федеральное агентство по управлению федеральным имуществом для оказания содействия в разрешении сложившейся ситуации.

На юге СРВ действует российско-украинско-вьетнамское СП «Висорутекс». Российская доля участия в уставном капитале СП составляет 58%, вьетнамская – 28% и украинская – 14%. В 1995г. вьетнамская сторона передала Российской Стороне в счет погашения задолженности СРВ перед бывшим СССР (в объеме 10 млн. переводных рублей) право хозяйственного использования в течение 25 лет 1000 га плантаций гевеи. Компетентные российские организации право хозяйственного использования упомянутых плантаций, оцененное в целом в 3,2 млн.долл., передали российскому участнику СП «Висорутекс» – Научно-исследовательскому институту шинной промышленности (НИИШП). Часть этих средств в объеме 1 млн.долл. была оформлена как увеличение уставного капитала СП, а остаток в 2,2 млн.долл. подлежат взносу в бюджет. Порядок расчетов НИИШП с госбюджетом не был своевременно надлежащим образом оформлен. По информации дирекции СП «Висорутекс» за последние 6 лет СП отгрузило в адрес НИИШП натурального каучука на 700 тыс.долл. для расчетов с бюджетом. НИИШП проходит процедуру банкротства. Необходимо переформирование компетентными российскими органами права хозяйственного использования упомянутых 1 тыс. га плантаций на другое уполномоченное российское юридическое лицо с соответствующим оформлением расчетов с бюджетом и официальным уведомлением вьетнамской стороны.

С 2005г. во Вьетнаме сняты ограничения по допуску иностранных компаний на вьетнамский рынок мобильной связи, однако российские организации, декларировавшие свою заинтересованность в сотрудничестве с вьетнамскими организациями в этой сфере в ходе IX заседания Межправкомиссии, не выработали подхода к освоению рынка мобильной связи Вьетнама. Российские научные учреждения оказывали Вьетнаму содействие в проектировании объектов энергетики, изучении железорудного месторождения Тхатъкхе, совершенствования технологии угледобычи.

Россия может рассматривать Вьетнам в качестве делового партнера, отношения с которым проверены временем. В 2005г. исполняется 50 лет первому Торговому протоколу между двумя странами. Руководство Вьетнама высоко оценивает помощь бывшего СССР и России в обеспечении противодействия иностранным агрессиям против

Вьетнама и содействие становлению национальной экономики. Вместе с тем, переход с начала 90-х гг. обеих стран на рыночные методы управления экономикой, привел к качественному изменению всего комплекса торгово-экономического сотрудничества России и Вьетнама, что нашло отражение в соответствующих межправительственных документах, но до настоящего времени не в полной мере осознается субъектами внешнеэкономической деятельности.

Вьетнам позиционируется на международном рынке инвестиционных услуг как страна реципиент. В тоже время имеются небольшие объемы вьетнамских инвестиций в третьи страны. Россия является одним из наиболее крупных рынков вложения вьетнамского капитала за рубежом. Однако возникают проблемы даже с незначительными легальными вьетнамскими инвестициями в Россию. Так вопрос получения лицензии на инвестиции вьетнамской компании «Вигласера» в Россию (г. Тула), оперирующей в области отделочных и строительных материалов, вьетнамская сторона планирует вынести на рассмотрение X заседания МПК. Как государство, в ближайшей перспективе Вьетнам не станет крупным официальным инвестором в Россию. В тоже время следует учитывать возможности вьетнамской диаспоры в России, обладающей значительным финансовым потенциалом.

### Связи с регионами РФ

В 2004г. продолжалось сотрудничество между регионами России и Вьетнама, правовой основой которого является Межправительственное соглашение о принципах сотрудничества между органами исполнительной власти субъектов Российской Федерации и органами местной власти Вьетнама. Координация взаимодействия регионов двух стран возложена на Рабочую группу по межрегиональному сотрудничеству Российско-Вьетнамской межправительственной комиссии. Последнее заседание группы состоялось в окт. 2001г. в Ханое.

В 2004г. Вьетнам посетили делегации правительства Москвы, Санкт-Петербурга, Республики Башкортостан, Республики Татарстан, Республики Калмыкия, Республики Саха (Якутия), в России побывали делегации Ханоя и Хошимина, вьетнамская делегация посетила Калмыкию.

Примером налаживания межрегиональных контактов служит первый визит во Вьетнам премьер-министра Республики Татарстан Р.Н. Минниханова (сент. 2004г.) по приглашению Народного комитета пров. Куангнинь. Делегация была принята премьер-министром правительства СРВ, состоялись встречи с министрами промышленности и торговли Вьетнама. Делегация была принята в министерстве обороны СРВ и руководством пров. Куангнинь. В рамках визита прошла церемония открытия сборочного производства автомобилей «Камаз» в г. Камфа (пров. Куангнинь), согласовано проведение презентации Республики Татарстан в СРВ.

В ходе визита во Вьетнам рабочей группы правительства Москвы во главе с замруководителя Департамента международного сотрудничества обсуждены вопросы подготовки к проведению в 2005г. в Ханое Дней Москвы и участия московских специалистов в создании мемориальных

комплексов в столице Вьетнама. Остались не реализованными ранее достигнутые на межрегиональном уровне договоренности о создании в Москве на коммерческой основе торговых центров г.г. Ханоя и Хошимина.

Продуктивными для прямых экономических связей зарекомендовали себя контакты на уровне деловых ассоциаций, промышленных групп. Данная тенденция все более заметна по мере создания во Вьетнаме такого рода структур. Примером такого сотрудничества может служить рабочий визит во Вьетнам делегации Российской ассоциации производителей чая и кофе («Росчайкофе»), в ходе которого члены российской делегации посетили ряд вьетнамских чаеводческих районов, провели переговоры с Ассоциацией производителей чая Вьетнама («Витас»). С сент. 2004г. в Ханое начало работу представительство ООО «Международная Книга – Ценные бумаги», руководитель которого одновременно в соответствии с доверенностями представляет интересы во Вьетнаме правительства Москвы и ТПП России.

Развитию межрегионального сотрудничества, прежде всего, между городами и провинциями СРВ и Сибирского, Центрального регионов и западных районов Дальнего Востока России могло бы послужить установление регулярного грузового железнодорожного сообщения между Россией и Вьетнамом транзитом через Китай.

Деятельность российских предприятий и организаций во Вьетнаме осуществлялась в 2004г. на основе принципов экономической целесообразности и взаимной выгоды. Продолжалось активное присутствие на вьетнамском рынке РВО «Зарубежнефть», ОАО «Силловые машины», ОАО «Камаз», ФГУП ВО «Технопромэкспорт», ОАО «Газпром», ОАО «Аэрофлот» ФГУП «Рособоронэкспорт», ВО «Авиаэкспорт», фармацевтической компании «Полисан», КБ «Красбанк», российско-вьетнамского научно-исследовательского Тропического центра.

В 2004г. открыто представительство ОАО «Владивосток Авиа». Компания начала регулярные рейсы по маршруту «Владивосток – Ханой – Владивосток» с периодичностью 1 раз в неделю. В планах компании увеличение числа авиарейсов. ВО «Авиаэкспорт» осуществило в 2004г. поставку во Вьетнам на условиях лизинга двух самолетов АН-38 для местной авиации. Это первая сделка такого рода за последние годы.

ОАО «КАМАЗ» продало лицензию на сборку грузовых автомобилей данной марки Угольной Корпорации Вьетнама «Винакоул». С сент. по конец дек. 2004г. объем сборки составил 210 автомобилей. ОАО «Силловые машины» в 2004г. начали поставки технологического оборудования для ГЭС «Сесан 3» и ТЭС «Уонгби».

Основные объемы взаимного товарооборота с российской стороны обеспечиваются средними и малыми компаниями, как правило, на основе разовых контрактов. Крупные российские экспортеры проката черных металлов, заготовок цветных металлов, нефтепродуктов, лесоматериалов не проявляют интереса к вьетнамскому рынку.

Следует отметить тенденцию сужения с каждым годом вьетнамского рынка для российских массовых поставок ПЧМ, карбамида, изделий из цветных металлов за счет организации национального производства. Так, если несколько лет назад

основу поставок ПЧМ составляла арматурная сталь (катанка), то после строительства в СРВ с участием иностранного капитала целой серии мизаводов по переделу, импортный спрос переместился на стальную заготовку, имеющую более низкую добавленную стоимость. Концепциями развития экономики СРВ предусмотрено создание собственной черной металлургической промышленности полного цикла, производства первичного алюминия, расширение производства удобрений.

При отсутствии возможности крупных российских инвестиций в отдельные отрасли вьетнамской экономики, для компенсации потерь от сокращения объемов традиционного российского экспорта за счет переноса соответствующего производства в СРВ, реальным противодействием процессу импортозамещения может служить подписание гарантированных долгосрочных контрактов на поставку во Вьетнам товаров традиционного вьетнамского импорта (ПЧМ, карбамид, цветные металлы, ГСМ, пиломатериалы). В этом случае, реализация инвестиционных проектов в данных направлениях может потерять для вьетнамской стороны актуальность. Подобного рода предложения неоднократно высказывались вьетнамской стороной в ходе российско-вьетнамских контактов на различных уровнях.

В 2003г. открыто сборочное производство в СРВ автомобилей УАЗ, в 2004г. началась реализация лицензионного соглашения на сборку грузовых автомобилей КамАЗ, ведутся переговоры по сборке во Вьетнаме автомобилей семейства ГАЗ, имеется заинтересованность в совместном производстве горно-шахтного оборудования, функционирует российско-вьетнамское СП «Лепсе-Вьетнам» по производству электроинструментов.

Выбор формы сотрудничества российских производителей автомобильной продукции (УАЗ, КамАЗ, ГАЗ) с вьетнамскими партнерами в виде лицензионных соглашений и продаж сборочных комплектов не обеспечивает максимальной выгоды от реализации проектов. Другие иностранные компании, работающие в данной нише вьетнамского рынка, при организации сборочного производства создают предприятия со 100% иностранным капиталом.

Несмотря на заинтересованность вьетнамской стороны в совместном производстве насосных агрегатов и гидромеханического оборудования российское ОАО «Энергомашкорпорация» не принимает необходимых мер для участия в данном проекте. Принятые правительством СРВ в последние годы меры, направленные на дальнейшую индустриализацию страны, делают кооперацию наиболее предпочтительным направлением сотрудничества, обеспечивающим сохранение за Россией определенной доли вьетнамского рынка сбыта машинно-технической продукции.

В марте 2002г. подписано межправительственное соглашение о предоставлении российского государственного кредита в сумме до 100 млн.долл. на сооружение ГЭС «Плейкронг» (120 МВт) и ГЭС «Сесан 3» (273 МВт). Российская сторона назначила концерн «Силловые машины» оператором по поставкам оборудования и оказанию технических услуг для указанных объектов в рамках этого соглашения. С вьетнамской стороны генеральным контрактом по сооружению ГЭС «Сесан 3»

определена компания «Шонгда». В 2003г. подписан контракт на поставку оборудования для строительства ГЭС «Сесан 3» на 61 млн. долл., в 2004г. начались его поставки. Предпринимались определенные шаги по разрешению ситуации с использованием остатка кредита для поставки оборудования для ГЭС «Плейкронг». Однако договоренности по данному поводу не были достигнуты в связи с высокими ценами на оборудование, предложенными ОАО «Силловые машины». В связи с отказом вьетнамской стороны от использования остатка упомянутого кредита на финансирование поставок оборудования для ГЭС «Плейкронг» предстоит внесение изменений в межправительственное соглашение от 27.02.2002г.

Проведены переговоры в министерстве планирования и инвестиций СРВ по поводу допуска российских компаний к информации о проводимых в СРВ международных тендерах. Во Вьетнаме разработана система проведения международных торгов, предусматривающая открытость информации о проведении, рассмотрении и объявлении итогов тендеров, внедрение системы аккредитации участников и т.д. (за основу положен польский опыт). Из-за отсутствия необходимого финансирования и нерешенности ряда организационных проблем информационная система в 2004г. внедрена не была.

Тендеры по объектам, финансируемым по государственной линии, как правило, носят внутренний характер. Участие российских организаций может быть реализовано на условиях субподряда или в составе консорциумов с вьетнамским лидером. Как правило, это или не соответствует амбициям российских компаний, или у претендентов отсутствует постоянная связь с профильными компаниями СРВ. Зачастую сроки объявления торгов не позволяют представить тендерные предложения к установленной дате. Имеющие свои представительства в СРВ крупные российские компании могут отслеживать проведение торгов или получать своевременные приглашения на тендеры и участвовать в них. Однако в 2004г. участвовавшие в тендерах российские, прежде всего энергетические компании, не были признаны победителями.

Проведение международных торгов зачастую сопровождаются опротестованием и отменой их итогов. В условиях тендера часто предусматривается предоставление кредитной линии со стороны участника, что ставит российские компании в невыгодное положение. Предоставление Вьетнаму финансовой помощи по линии международных организаций сопровождается привлечением иностранных консультантов и проводимые в СРВ торги на строительство объектов, финансируемых за счет соответствующих кредитов, носят, как правило, закрытый характер. На них приглашаются компании, отобранные консультантами и прошедшие предквалификацию. Из российских организаций только энергетические и нефтегазовые компании имеют необходимый референц-лист для участия в СРВ в подобного рода проектах.

Российская медицинская компания «Полисан» приняла участие в выставке «Вьетнам Медифарм Экспо-2004» в Ханое в мае 2004г.

В Ханое 26-29 мая 2004г. прошла выставка «Атомные технологии в электроэнергетике». Это первая подобная выставка в СРВ. В российскую

делегацию вошли представители ФГУП «Научно-технический выставочно-маркетинговый центр» минатома России, ЗАО «Атомстройэкспорт», ОАО «Техснабэкспорт», корпорации ТВЭЛ и ряда других организаций.

С 30 июля по 3 авг. в Ханое прошла 5 международная выставка Autopetro 2004. В рамках выставки прошла презентация ЗАО «Внешнеторговая кампания Камаз».

Торговый дом ООО «РусавтоГАЗ» принял участие в промышленной ярмарке в Ханое в окт. 2004г. Прошли переговоры с корпорацией Veam по организации во Вьетнаме сборочного производства автомобилей семейства ГАЗ.

Челябинский тракторный завод совместно с СП «Вьетнам-Уралтрак» демонстрировали свою продукцию на промышленной выставке-ярмарке стран АСЕАН в Ханое в окт. 2004г. В Москве ОАО «Русский алюминий» провело презентацию компании для вьетнамских дипломатов и бизнесменов.

## Германия

### Связи с Россией

**Товарооборот.** Торгово-экономические отношения России и Германии в целом развиваются успешно и имеют хорошие перспективы. Это в равной степени относится не только к традиционной форме сотрудничества – торговле, но и к другим формам хозяйственного взаимодействия. Германия на протяжении многих лет удерживает лидирующее положение среди торговых партнеров России. На ФРГ приходится 10% всего внешне-торгового оборота нашей страны.

Во внешней торговле Германии Россия занимает 14 место. На нее приходится 2,1% внешне-торгового оборота ФРГ. Тем не менее, Россия играет важную роль для ФРГ в поставках топливно-энергетических ресурсов, сырья и полуфабрикатов. Поставками из России покрываются импортные потребности ФРГ в природном газе на 35%, в нефти – на 30%, в цветных металлах и удобрениях – на 10%.

Важнейшими для России изделиями германского экспорта являются товары инвестиционного назначения, в первую очередь, машины и оборудование.

Товарооборот между Россией и Германией

По данным германской статистики, в млрд. евро

	2002г.	2003г.	2004г.*	2004/2003г.*
Оборот .....	24,4	25,5	29,2	114,5
Экспорт России.....	13	13,4	14,8	110,4
Импорт России .....	11,4	12,1	14,4	119
Сальдо для России .....	+1,6	+1,3	+0,4	.....

По данным российской статистики, в млрд.долл.

Оборот .....	14,7	18,5	23,2	108,7
Экспорт России .....	8,1	10,4	13	104,3
Импорт России .....	6,6	8,1	10,2	114,2
Сальдо для России .....	+1,5	+2,3	+2,8	.....

\* Оценка

Расхождения статистических данных России и Германии о взаимной торговле объясняются целым рядом обстоятельств, к числу которых можно было бы отнести время учета товаров, конверсию валюты, определение страны-контрагента и ряд других причин.

Для единообразного (с нашим германским партнером) понимания и толкования процессов, происходящих в развитии двусторонней торговли, в данном материале используются данные германской внешнеторговой статистики.

Товарооборот между двумя странами в 2004г. возрос на 14,5%, по сравнению с уровнем 2003г., при этом рост российского экспорта в Германию составил 10,4% и его объем превысил 14,8 млрд. евро, в то время как импорт России из Германии вырос на 19% и достиг 14,4 млрд. евро. Положительное для России сальдо торгового баланса сократилось до 0,4 млрд. евро.

В течение последних лет в российско-германском товарообороте наблюдается устойчивая тенденция к увеличению доли германского импорта по отношению к российскому экспорту. В 2004г. данная тенденция еще больше усилилась.

В российском экспорте преобладают сырье и полуфабрикаты. На них приходится порядка 90% всего экспорта России в Германию. При этом доля нефти, нефтепродуктов и природного газа в российских поставках колеблется в пределах 70%.

Готовые изделия в российском экспорте в Германию играют менее значимую роль (около 7%). На такую важную для российских экспортеров товарную группу как машины и оборудование приходится чуть более 1%. Основная причина незначительного объема поставок российских машинотехнических изделий в Германию – их низкая конкурентоспособность и высокие требования рынка.

Основу российского импорта из Германии продолжает прочно занимать машинно-техническая продукция. Ее доля в последнее время заметно выросла и сегодня превышает 55%. Важное место в импортных поставках из ФРГ приходится на химтовары (17%), за ними следует продукция германского АПК (10%), металлы и металлоизделия (7%), продукция текстильной промышленности (4%), изделия деревообрабатывающей и целлюлозно-бумажной промышленности (3%). В целом доля готовых изделий в совокупном объеме немецких поставок в Россию превышает 90%.

Несмотря на охлаждение конъюнктуры мировой экономики и определенные экономические проблемы в Германии, в среднесрочной перспективе сохраняются хорошие шансы для увеличения российского экспорта черных металлов за счет перспективных видов стального проката с антикоррозийными покрытиями, высококачественных специальных и электротехнических сталей, а также ферросплавов. ФРГ имеет повышенный интерес к закупкам лома и отходов черных металлов – ценного российского сырья, которое в течение длительного времени являлось основой для производства легированных сталей, однако тарифные ограничения в России вызывают озабоченность немецкой стороны.

Учитывая высокую зависимость ФРГ от импорта цветных металлов, существует объективная возможность увеличения поставок российской меди, никеля, алюминия и их сплавов, а также полуфабрикатов из алюминия, пользующихся традиционно высоким спросом. Экспортные пошлины в России на лом цветных металлов являются барьером для немецких импортеров, весьма заинтересованных в этом товаре. Благоприятная конъюнктура с высоким уровнем цен складывается на рынке металлов платиновой группы и редкоземельных металлов. Сохранится стабильный спрос на радиоактивные материалы.

Расширение экспорта в ФРГ отечественной машинотехнической продукции может быть достигнуто в результате организации двух- и многосто-

ронней производственной и научно-технической кооперации, вовлечения российских научных разработок в хозяйственный оборот, а российских лицензий, ноу-хау и других объектов промышленной и интеллектуальной собственности в экспортный оборот. В случае сертификации по нормам ЕС имеется реальный рынок сбыта для некоторых видов российских самолетов и грузовых вертолетов гражданского назначения. Решение этой задачи предполагает создание эффективных механизмов реализации кооперационного сотрудничества. Значительные ресурсы роста заложены во взаимодействии в сфере агропромышленного комплекса.

Негативное влияние на развитие взаимной торговли, и в частности, российского экспорта в Германию оказывают количественные ограничения на поставку некоторых изделий из стали, действуют ограничения в отношении ядерных материалов и услуг по обогащению урана, российского асбеста, затрагивая и его наименее вредную разновидность – хризотиласбест, а также некоторых пушно-меховых товаров. Система протекционистских мер ограждает аграрный рынок Германии от товаров из третьих стран, представляя собой серьезные препятствия на пути российских мясных и молочных продуктов. Рестриктивные меры в виде технических барьеров затрудняют выход на германский рынок с высокотехнологичной продукцией.

### Диалог с Россией

**Р**оссийско-германская Рабочая группа по стратегическому сотрудничеству в области экономики и финансов (СРГ). Создана в июне 2000г. по инициативе президента России В.В.Путина и федерального канцлера Германии Г.Шредера. Сопредседателем российской части Стратегической рабочей группы является замминистра экономического развития и торговли РФ А.В.Шаронов. Сопредседателем германской части – статс-секретарь федерального министерства экономики и труда ФРГ Бернд Пфаффенбах.

Членами российской части СРГ являются представители МЭРТ, МИД, минфина, минпрома, минобразования и Российского союза промышленников и предпринимателей (работодателей). В рамках Рабочей группы созданы и действуют шесть подгрупп: «Авиация и космонавтика», «АПК и продовольствие», «Банки/финансовые услуги», «Информационные технологии», «Стандарты корпоративного управления» и «Энергетика».

Приоритетными направлениями деятельности СРГ являются: проработка вопросов, имеющих стратегическое значение для двустороннего сотрудничества; содействие реализации инновационных проектов; поиск и поддержка в освоении новых более эффективных форм экономического взаимодействия; решение проблемных вопросов, выходящих за рамки обычных коммерческих операций. 17 заседание СРГ состоялось 17 сент. 2004г. в г. Мюнхене (Германия).

В рамках СРГ германской стороной подготовлена концепция содействия развитию российского малого и среднего предпринимательства, на реализацию которой из бюджета ФРГ выделено 50 млн. евро. Перспективным, с точки зрения обеих сторон, представляется сотрудничество в области биотехнологии и фармацевтики. Стоит задача превратить научно-техническое сотрудничество в кооперационное взаимодействие.

Большое внимание на заседании СРГ было уделено вопросам активизации сотрудничества в авиакосмической отрасли. Из 20 проектов сотрудничества в этой сфере ряд проектов носит стратегический характер. Это в первую очередь сертификация и организация совместного сбыта самолета «Бе-200», производство на российских предприятиях шасси для самолета «А-400М», а также реализация проекта создания европейской навигационной системы «Галилей».

В ходе заседания было отмечено успешное развитие сотрудничества российских и германских железных дорог. Организовано ж/д сообщение между Калининградом и Берлином с применением автоматической системы изменения ширины колесных пар. Планируется создание совместного предприятия, которое позволит увеличить объем грузоперевозок.

Достигнута договоренность о проведении в 2005г. двух форумов: по высоким технологиям (под патронажем министерства образования и науки России) и по энергетике (под патронажем министерства промышленности и энергетики России). Для повышения практической отдачи форума по высоким технологиям предполагается приурочить к нему демонстрацию российских возможностей в сфере высоких технологий. Предусматривается в рамках Ганноверской ярмарки 2005г. провести второй этап технологической конференции (первый этап прошел 16 сент. 2004г. в Мюнхене).

В ходе заседаний было найдено принципиальное решение затянувшейся проблемы, связанной с фирмой «Весотра». Германская сторона, с учетом неопровержимых фактов невиновности российской компании, работающей на рынке Германии, вынуждена была пойти на компромиссное решение и согласиться на значительное удовлетворение требований компании.

При участии министра Г.О.Грефа 31.03.2004г. (выступление с докладом, беседы с германскими партнерами) и федерального министра экономики и труда ФРГ В.Клемента состоялась «День российской экономики во Франкфурте на Майне 2004». Организаторами форума выступили ведущие германские финансовые институты – «Дойче банк», «Дрезднер банк» и «Коммерцбанк», и минэкономразвития России. В мероприятии приняло участие свыше 300 политиков и представителей деловых кругов обеих стран.

Встреча на высшем уровне президента России В.В.Путина и федерального канцлера Г.Шредера (межгосударственные консультации) состоялась 8 июля 2004г. в Москве. В рамках экономического блока вопросов центральное место заняло Заявление В.В.Путина и Г.Шредера о расширении деловых связей России и Германии в области энергетики.

Первый российско-германский форум по сотрудничеству в области высоких технологий был проведен 16 сент. 2004г. в г.Мюнхене. Главная цель форума – придать двустороннему сотрудничеству в этой области новый импульс и интенсифицировать процесс кооперации. Стороны договорились и далее продолжить обсуждение вопросов сотрудничества в высокотехнологичной сфере.

Российско-германская конференция по проблемам малого и среднего бизнеса состоялась в г.Штутгарт 28 окт. 2004г. В ней приняли участие председатель правительства Российской Федерации М.Е.Фрадков и федеральный канцлер Г.Шредер. Основ-

ная тема встречи — рассмотрение возможностей для активного выхода немецких средних предприятий на российский рынок. Стороны выразили намерение активизировать сотрудничество в области малого и среднего предпринимательства.

Очередным крупным российско-германским мероприятием стали межгосударственные консультации на высшем уровне, проведенные 20–21 дек. 2004г. в Гамбурге и Шлезвиге. В ходе консультаций был обсужден широкий круг вопросов двустороннего торгово-экономического сотрудничества, в частности, проведение Ганноверской промышленной ярмарки с участием России в качестве страны-партнера, широкий диалог Россия-ЕС в энергетической сфере (в т.ч. через ФРГ), проведение энергетического саммита, кооперационные связи между предприятиями России и Германии, сотрудничество двух стран в автомобильной промышленности и авиационно-космической отрасли.

## Инвестиции с РФ

Объем накопленных прямых германских инвестиций на 1.10.2004г. составил 2410 млн.долл. (2542 млн.долл.) или 8,1% (9,7%) от всего, накопленного в РФ, объема прямых иностранных инвестиций. Произошло уменьшение объема накопленных прямых германских инвестиций на 132 млн.долл. или на 5,2%.

Объем накопленных портфельных германских инвестиций на конец III кв. 2004г. составил всего 7 млн.долл. (383 млн.долл.), т.е. уменьшился в 55 раз. Объем накопленных прочих германских инвестиций составил 6961 млн.долл. (7279 млн.долл.), т.е. сократился на 318 млн.долл. США или на 4,4%. Можно сделать вывод о том, что причиной сокращения общего объема накопленных германских инвестиций за 3 квартала 2004г. стало сокращение объемов инвестиций на всех уровнях.

Итоги трех кварталов 2004г. свидетельствуют о том, что происходит резкое снижение инвестиционной активности германских предприятий в России. По данным Федеральной службы государственной статистики РФ на 1.10.2004г. накопленный объем германских инвестиций в экономику России составил 9378 млн.долл. (на 1.01.2004г. было 10204 млн.долл.) или 12,8% (17,9%) от общего объема всех накопленных в Российской Федерации иностранных инвестиций. По сравнению с началом 2004г. объем накопленных германских инвестиций сократился на 8,1%, и Германия впервые за последние годы пропустила вперед по этому показателю такие страны, как Нидерланды (10678 млн.долл.), Люксембург (10560 млн.долл.) и Кипр (9580 млн.долл.).

Российские инвестиции в Германии носят, в основном, краткосрочный характер: по данным Федеральной службы государственной статистики РФ объем накопленных российских инвестиций в Германии на конец III кв. 2004г. составляет менее 227 млн.долл.

Накопленные немецкие инвестиции в РФ по данным Федеральной службы государственной статистики РФ, в млрд.долл.

	Всего	Прямые	Портфельные	Прочие
1.01.2000	6,945	1,007	0,0023	5,936
1.07.2000	6,566	1,093		
1.10.2000	6,496	1,129	0,003	5,364
1.01.2001	6,529	1,255	0,00249	5,250
1.04.2001	6,038	1,290	0,028	4,720
1.07.2001	6,085	1,439	0,028	4,618

1.10.2001	5,951	1,505	0,028	4,418
1.01.2002	6,086	1,512	0,028	4,546
1.04.02	6,311	1,350	0,382	4,579
1.07.02	7,164	1,524	0,384	5,256
1.10.02	6,839	1,579	0,384	4,876
1.01.03	8,146	1,714	0,384	6,048
1.04.03	10,560	2,155	0,383	8,022
1.07.03	10,671	2,344	0,385	7,942
1.10.03	10,503	2,489	0,385	7,629
1.01.04	10,204	2,542	0,383	7,279
1.04.04	10,524	2,308	0,361	7,855
1.07.04	10,294	2,453	0,361	7,480
1.10.04	9,378	2,410	0,007	6,961

Среди наиболее крупных проектов можно отметить проекты следующих немецких фирм и концернов.

Siemens AG. Концерн имеет множество СП в различных областях своей деятельности (многопрофильный концерн — коммуникационные системы, электротехнические изделия) практически во всех регионах РФ. Концерн участвует во множестве проектов в России, например, совместно с Нижегородским концерном «Термаль» создано СП по производству полимерных изоляторов для линий электропередач (объем инвестиций около 3 млн. евро); участие в строительстве Северо-Западной ТЭЦ под Санкт-Петербургом; участие в реализации комплексной программы выхода России на международные сети связи и перевода российской телекоммуникационной сети на современные цифровые стандарты; совместное с Калужским турбинным заводом создание в Санкт-Петербурге СП «Интертурбо» по выпуску паровых промышленных турбин и турбин для электростанций; создание СП «Интеравтоматика» для разработки и поставок систем автоматики для электростанций; участвует в реализации проекта модернизации ОАО «Оскольский электрометаллургический комбинат».

В мае 2004г. подписан контракт на поставку для российской сети мобильной связи МТС телекоммуникационного оборудования на сумму, превышающую 200 млн.долл. В рамках нового договора предусматривается расширение и модернизация коммутационной сети МТС в России, Белоруссии и Украине. МТС совместно со своими дочерними предприятиями обслуживает более 20 млн. абонентов и является крупнейшей компанией мобильной связи в Восточной Европе.

Gebrueder Knauf Westdeutsche Gipswerke. За 11 лет было инвестировано 430 млн. евро в 13 российских комбинатов по производству стройматериалов. Сегодня «Кнауф» является самым крупным немецким инвестором, осуществляющим прямые капитальные вложения в строительной отрасли России. На предприятиях фирмы в России занято около 7 тыс. сотрудников. «Кнауфу» принадлежат десять торговых фирм и доля в восьми строительных комбинатах России. Кроме Москвы и С.-Петербурга заводы «Кнауф» находятся в Нижегородской области, Челябинске, Перми, Новомосковске, Казани, Краснодаре, и Астрахани. Кроме гипсовых плит здесь на модернизированных линиях производятся керамический кирпич, изоляционные материалы, гипсовая и цементная штукатурка и картон.

В апр. 2004г. в Красногорске открыт крупнейший в Европе цех фирмы «Кнауф» по производству сухих смесей на цементной основе мощностью 200 тыс.т. в год. Строительство этого цеха стоило 20 млн. евро.



Фирма ведет переговоры о строительстве в Иркутской обл. завода по производству строительных материалов (гипсокартона, сухих смесей) стоимостью 150 млн.долл. Ведутся переговоры об организации производства гипсокартоновых плит в Барнауле на базе завода асбестовых технических изделий. Все инвестиции «Кнауф» в России являются долгосрочными. Практически вся выручка от производства идет на дальнейшую модернизацию предприятий.

ИКЕА Deutschland Verkauf GmbH&Co. Сфера деятельности фирмы в России: производство и торговля мебелью, модернизация предприятий мебельной и деревообрабатывающей промышленности России. Целями проекта являются долгосрочные инвестиции в российское мебельное производство и торговые центры, значительное повышение экспорта готовой продукции из России, всестороннее обучение управленческого персонала. Общие инвестиции мебельного концерна ИКЕА в России составили 100 млн.долл. Компания ИКЕА планирует инвестировать в Россию в ближайшие 3-4г. 400 млн.долл.

BMW AG (Bayerische Motoren Werke AG) Aktiengesellschaft. Общий объем инвестиций при создании совместного предприятия по производству и сбыту легковых автомобилей в г. Калининграде составили 60 млн. евро (в создание производства и сбытовой сети).

Continental Aktiengesellschaft. Целью деятельности совместного предприятия с Московским шинным заводом является производство шин мирового класса для легковых и легких грузовых автомобилей для снабжения внутреннего рынка шинами марок группы «Континенталь АГ». В последующем планируется выход на экспортные рынки. Составляющими проекта являются улучшение инфраструктуры, экологии и гарантия занятости.

«Континенталь» планирует инвестировать в завод по крайней мере 43 млн.долл. в течение ближайшего времени. Это позволит заводу увеличить существующую мощность с 2 до 5 млн. штук шин после выполнения инвестиционной программы. К сожалению, по имеющейся информации, группа «Континенталь АГ» собирается выйти из участия в этом бизнесе в России.

Volkswagen AG. Прорабатывается проект, предусматривающий создание совместного производства легковых автомобилей. На 1 ступени (МКД-завод) планируется в течение 5 лет наладить первоначально сборку автомобилей марки «Бора» (далее возможно «Гольф», «Октавия») начиная с 2 тыс. автомобилей в год до 12 тыс. автомобилей в год. При удачном развитии проекта через 5 лет можно было бы перейти к ступени СКД-завод с объемом выпуска 70-75 тыс. автомобилей в год.

Еще одним возможным направлением сотрудничества в России могла бы быть организация производства комплектующих, полуфабрикатов и компонентов — «модулей» для производства автомобилей на компенсационной основе. К таким «модулям» могут быть отнесены колеса, сиденья, салон, система выхлопа газов. Планируются инвестиции в объеме до 100 млн. евро. Продолжаются переговоры по подписанию протокола о намерениях по этому проекту. Задержка в подписании протокола и начала реализации проекта вызвана тем, что «Фольксваген» продолжает настаивать на предоставлении ему таможенных преференций.

Metro AG. Проект «Создание сети супермаркетов Metro Cash&Carry. Первоначально проект предусматривал строительство в Москве 4-6 супермаркетов в Москве, предполагаемый объем инвестиций составлял 125 млн. евро. Планируется строительство супермаркетов в ряде других городов России, в частности в Санкт-Петербурге, Нижнем Новгороде, Екатеринбурге, Ярославле. Руководство фирмы планирует в ближайшие 5 лет инвестировать в Россию 1 млрд. евро. К 2008г. планируется иметь в России (в Москве, Санкт-Петербурге и в других регионах) около 50 магазинов Metro, в т.ч. магазины «Кэш энд Кэрри», Реал, филиалы Медиамаркт-Сатурн. В 2004г. планировалось открытие в Москве первого супермаркета Реал.

DEG — Deutsche Investitions- und Entwicklungsgesellschaft mbH. Сферы деятельности в России: финансирование поставок банковского оборудования, коммерческие банки (2), кредитные линии (2), микрофинансирование через банк КМБ (участвует в капитале банка объемом 3 млн.долл.). Банк КМБ имеет филиалы в Нижнем Новгороде, Омске, Санкт-Петербурге, Новосибирске, Самаре, а также представительства в Екатеринбурге, Тольятти, Барнауле, Томске, Туле, Владивостоке, Иркутске, Красноярске, Ростове-на-Дону, Казани, Калининграде, Челябинске.

Wintershall. В 2003г. подписано соглашение о создании первого российско-германского совместного предприятия «Ахимгаз» в области добычи газа. Участниками проекта являются немецкая фирма «Винтерсхалл» (дочерняя фирма концерна БАСФ) и ООО «Уренгойгазпром» (ОАО «Газпром»). СП создано в Новом Уренгое в соответствии с российским законодательством для освоения и развития Ахимовского участка Уренгойского месторождения.

Проект рассчитан на 43г. и требует общих инвестиций в размере около 690 млн.долл. Общий объем запасов месторождения составляет по газу — около 200 млрд.куб.м., по нефтяному конденсату — около 40 млн.т. Предполагается, что три четверти добываемого газа будет реализовано в России, а одна четверть будет поставлена в Европу, за счет чего проект является экономически выгодным для немецкой стороны. Отмечается, что этот проект является самым крупным единичным инвестиционным немецким проектом в России.

Реализация проекта является технически сложной, т.к. будет разрабатываться участок на глубине от 3150 м. до 3800 м. (это ниже уже разработанных и практически уже использованных Газпромом месторождений) с применением горизонтального бурения.

«Винтерсхалл» планирует первоначально инвестировать в первую (пилотную) фазу, которая начнется в 2004г., около 90 млн.долл. для бурения 6 первых скважин и строительства установок первичной обработки газа. В случае удачной реализации первой фазы, с 2008г. начнется вторая фаза с объемами инвестиций до 600 млн.долл. С 2012г. ожидается ежегодная добыча около 8,3 млрд.куб.м. природного газа и около 2,8 млн.т. конденсата, что означает получение прибылей в диапазоне 350-400 млн. евро ежегодно.

Руководство фирмы «Винтерсхалл» ожидает очень много от реализации этого, названного при подписании соглашения «пилотным», проекта,

т.к. его успешная реализация может дать им преимущества при реализации проектов освоения других месторождений в районах Полярного круга.

Claas KGaA mbH. Подписано «Инвестиционное соглашение о строительстве завода по производству с/х машин «Клаас» в г.Краснодаре» в рамках реализации проекта компании «Клаас» в РФ по строительству завода по производству с/х машин (зерноуборочных комбайнов) в г.Краснодаре. Строительство завода ведется с нуля — «зеленая площадка».

Предполагаемый объем инвестиций 20-35 млн. евро. Предполагаемая годовая производительность — 600-1000 изделий. Фирма «Клаас» в мае 2003г. зарегистрировала в Краснодаре свое дочернее предприятие ООО «Клаас». Строительство завода планировалось завершить в 2004г.

Ferrostaal Aktiengesellschaft. В марте 2003г. с ОАО «Газпром» было принято решение о непродолжении работ в рамках проекта по производству установки для изготовления метанола в Архангельске. В связи с этим ОАО «Газпром» предложило фирме Ferrostaal AG перенос проекта в портовый город Приморск, расположенный севернее от Санкт-Петербурга. В районе Приморска должны начаться работы по подводной прокладке сквозь Балтийское море трубопровода в северном направлении в Западную Европу, запланированные приблизительно на 2007г. Этот трубопровод должен, помимо всего прочего, снабжать природным газом также и Великобританию. Трубопровод предусмотрен для пропускной способности минимум в 18 млрд. куб.м. и будет обеспечивать снабжение природным газом нефтехимического комплекса., строительство которого предусмотрено в Приморске.

В связи с тем, что планирование этого трубопровода еще не закончено, было внесено предложение для начала работы комплекса предоставить в его распоряжение 1,3 млрд.куб.м. природного газа из существующей магистрали, проложенной в Финляндию. Предполагается от магистрали, проложенной в Финляндию, проложить в Приморск дополнительный трубопровод длиной 50 км. Будет создана основа для быстрой реализации проекта. Установка будет производить аммиак с возможной дальнейшей переработкой в мочевины. Объем инвестиций может составить 400-500 млн. евро.

Linde-KCA-Dresden GmbH. Прорабатывается проект строительства «под ключ» в юго-восточной части промышленной зоны Новокуйбышевска (Самара) нефтехимического комплекса по производству полиэтилена (400 тыс.т. в год), полипропилена (200 тыс.т. в год) и бензола (100 тыс.т. в год), а также других побочных продуктов. Владельцем установки будет ОАО «Новатэк», эксплуатация установки будет возложена на вновь созданную дочернюю организацию. Осуществление данного проекта послужит реализации задачи дальнейшей переработки добываемого в России сырья с целью получения продуктов более высокой степени переработки. Сотрудникам нового предприятия будут передаваться технические знания и немецкая предпринимательская культура, что окажет позитивное влияние на экономическое развитие всего региона. Предполагается создание более тысячи новых рабочих мест, в первую очередь в Самарской обл.

Предполагаемый объем заказа — 1 млрд. евро. Рентабельность проекта на основе самоокупаемости уже подтверждена проведенным независимо

от фирмы Линде исследованием. Российский инвестор ОАО «Новатэк» и немецкий экспортер «Линде АГ» вместе со своей дочерней организацией «Линде-КСА-Дрезден» подписали 12.02.04 в Дрездене протокол о намерениях.

Ведутся переговоры по окончательному согласованию схемы финансирования. Одним из важнейших вопросов, требующих согласования и решения, является согласование «Комфортного письма», в рамках которого российское правительство дает политические гарантии. Наличие такого документа является, по мнению немецкой стороны, центральным условием для покрытия сделки «Гермесом».

Запланированное на июль 2004г. подписание рамочного контракта по этому проекту не состоялось. В сент. 2004г. было объявлено о покупке 25% акций ООО «Новатэк» французским концерном Тоталь. Дальнейшая проработка проекта зависит, в т.ч. и от совместных с новым партнером решений.

Ruhrgas AG, входящий в состав энергетического концерна EON, прямо или косвенно обладает 6,43% акций российского «Газпрома». Приобретение акций «Газпрома» стало самой крупной отдельно взятой инвестицией фирмы.

Концерн EON активно разрабатывает стратегический план своей деятельности в России и совместно с Газпромом приступает к разработке миллиардных проектов на новых выгодных месторождениях. Руководитель EON Вульф Бернотат и руководитель ОАО «Газпром» Алексей Миллер подписали в Москве 8 июля 2004г. в рамках немецко-российских экономических переговоров рамочный контракт по их совместной предстоящей кооперации.

При этом сторонами согласованы проекты в таких областях как добыча газа, его транспортировка и сбыт, а также в области развития выработки электроэнергии. Правда, Меморандум о взаимопонимания еще не обязателен для обоих концернов. Руководитель EON В.Бернотат отметил договоренность, но как «важный стратегический шаг», который углубляет совместную работу с ОАО «Газпром». По словам руководителя ОАО «Газпром» А. Миллера соглашение открывает «новую качественную главу» в кооперации обоих предприятий.

Фирма Oiltanking. Дочернее предприятие по хранению нефтепродуктов Гамбургского нефтяного акционерного общества «Марквард и Бальс» (Marquard & Bahls AG). Реализуя годовой оборот в 4,3 млрд. евро, АО «Марквард и Бальс» относится к самым крупным независимым нефтяным концернам Европы.

Oiltanking намеревается создать нефтяное хранилище в Вистинском районе Ленинградской области в губе Усть-Луга. Для реализации данного проекта фирма создала 100% дочернюю фирму в г.Вистино Oiltanking Vistino. Объем инвестиций для реализации первой очереди проекта может составить 80 млн. евро. Хранилище запланировано, в частности, для приемки нефтяных продуктов таких, как тяжелый и легкий мазут, а также бензин. Возможно предусмотреть и перевалку сырой нефти. Фирма «Ойлтэнкинг» ведет переговоры с потенциальными российскими предприятиями-партнерами по данному проекту, однако, по имеющейся информации, сталкивается с бюрократическими препятствиями, которые, по ее мнению, могут вызвать задержку в реализации проекта.

Фирма Rewe. Торговая группа «Реве» из Кельна планирует в течение последующих пяти лет инвестировать в России совместно со своим московским партнером «Марта Холдинг» 500 млн.долл. в развитие филиалов сети торговой марки Билла. В июле 2004г. в присутствии канцлера Г.Шредера и президента России В.В.Путина было подписано рамочное соглашение между «Реве» и «Марта», в рамках которого в Москве открывается 17 филиалов Билла. Основано СП, в котором немецкая сторона имеет 75%. До 2008г. планируется открытие от 150 до 200 филиалов в различных городах России.

Крупнейшие совместные мероприятия за последние годы: встречи на высшем уровне в 2002-04гг.; переговоры с участием представителей правительств России и ФРГ (2002-04гг.); встречи руководителей российских регионов и премьер-министров федеральных земель (2002-04гг.); Дни российской экономики в г.Франкфурт-на-Майне (2000-04гг.); заседания СРГ (с 2002г.); Технологический форум (сент. 2004г.); инвестиционная конференция по малому и среднему бизнесу (окт. 2004г.); участие в крупнейших международных выставках, проводимых в Германии (2002-04гг.).

Несостоявшиеся инвестиционные проекты, которые рассматривались в рамках заседаний СРГ: строительство завода по производству метанола в Архангельске (фирма «Феррошталь»); проект сотрудничества по освоению нефтяного месторождения Приразломное в арктическом шельфе Печорского моря (фирма «Винтерсхалл»); освоение технологии производства медицинского диагностического оборудования на предприятиях российского ВПК (фирма «Филипс Медицин»); создание Земельного кадастра России с применением спутникового сопровождения (фирма «Карл Цейс Йена»); организация производства и лизинга зерноуборочных комбайнов на предприятии Орловской промышленной компании (фирмы «Дебис Интернэшнл» и «Клаас»); организация производства труб большого диаметра на Нижнетагильском металлургическом комбинате (фирма «СМС-Демаг»); строительство стана холодной прокатки на Магнитогорском металлургическом комбинате (фирма «СМС-Демаг»); поставка оборудования для угледобывающей промышленности для предприятий Кемеровской обл. (фирма «Феррошталь»); проект по созданию производства легковых автомобилей на территории России (фирма «Фольксваген»); организация производства детского питания в Московской обл. (фирма «Хипп»); проект по совместному производству дизельных двигателей (фирма «Дойц»).

Среди причин, по которым эти проекты до сих пор в полном объеме не состоялись, можно отметить следующие:

– изменившиеся условия обеспечения финансирования ряда проектов, а именно отказ в выдаче российских госгарантий по ряду прорабатываемых проектов и необходимость, в связи с этим, поиска возможности коммерческого финансирования либо всего проекта, либо значительной его части (например, производство комбайнов, Земельный кадастр, технологии производства медицинского оборудования, строительство стана холодной прокатки).

– необходимость непереносимого, с точки зрения немецкой стороны, предоставления льгот (освобождения) в отношении ввозных таможенных по-

шлин и/или НДС (например, строительство установки по производству метанола в Архангельске, Земельный кадастр, проект «Фольксваген»);

– несовершенство российского законодательства, например, в области регламентации соглашений о разделе продукции (проект Приразломное);

– недостаточная подготовленность или отсутствие технико-экономических обоснований с немецкой стороны по ряду проектов (например, строительство установки по производству метанола в Архангельске, проект по производству труб большого диаметра, проект Приразломное);

– нерешенность вопроса снабжения проектируемых объектов сырьем, например, не завершено строительство газопровода Нюженицы-Архангельск по проекту строительства установки по производству метанола в Архангельске;

– последствия финансового кризиса авг. 1998г., (например, проект по совместному производству дизельных двигателей – фирма «Дойц»);

– препятствия административного характера (например, проекты по организации производства строительных материалов и детского питания).

## Научное партнерство с РФ

Специалисты министерства образования и исследований ФРГ признают, что Россия обладает значительным потенциалом в области фундаментальной физики, химии и биологии, новых материалов, изучения климата, морских и полярных исследований, ракетно-космической техники, а также информационных технологий. Они считают наиболее выгодным для себя развитие сотрудничества с нашей страной преимущественно в указанных сферах.

В соответствии с концепцией точечного сотрудничества с нашей страной правительство ФРГ осуществляет финансирование программ совместных фундаментальных исследований и проектов сбора информации о российских научно-производственных предприятиях и новейших технологиях, необходимой немецким фирмам для выбора оптимального партнера в России. Информационная и организационная поддержка со стороны государства в развитии сотрудничества с ведущими российскими НИИ оказывается не только крупным научным учреждениям и фирмам ФРГ, но и малым и средним инновационным предприятиям Германии.

Одной из наиболее значимых областей сотрудничества с Россией для Германии являются совместные фундаментальные исследования по лазерной технике, высокотемпературной сверхпроводимости, физике элементарных частиц и ряду направлений биологии. Используя, в частности, связи научно-исследовательских учреждений бывшей ГДР, немецкая сторона стремится за счет этого повысить уровень своих фундаментальных работ и сохранить авторитет ФРГ, как одной из ведущих научных держав в мире.

Именно в области фундаментальных наук функционирует наибольшее число совместных предприятий и коллективов. Осуществляется ряд проектов по совместному использованию больших ускорителей в обеих странах, таких как: DESY (Deutsche Elektronen Synchrotron), BESSY (Berliner Elektronen-Speicherung System), а также оборудования, находящегося в дармштадском GSI (Gesellschaft fuer Schwerionenforschung) в Германии и

установок Объединенного ядерного научно-исследовательского института в Дубне. Особое значение придается совместным работам по созданию лучевого тетрода (Strahlrohr) на BESSY для последующего проведения экспериментов как российскими, так и немецкими учеными.

В авиационно-космической технике ФРГ как член Европейского космического агентства принимает вместе с нашей страной участие в создании Международной космической станции. В связи с пересмотром американцами концепции ее эксплуатации, порядка формирования сменных экипажей, а также сложностями в ее использовании в связи с катастрофой шаттла, Германия проявляет интерес к развитию и расширению сотрудничества с российскими космическими фирмами и организациями в плане эксплуатации европейско-германского научно-исследовательского оборудования на МКС.

Основными партнерами Росавиакосмоса в сотрудничестве с ФРГ являются с концерны Astrium и Eads. По совместному проекту Prognass на российских спутниках проходят апробацию созданные немецкими фирмами приборы и системы, которые в будущем предполагается использовать в составе европейской глобальной навигационной системы Galileo, создаваемой по соответствующим программам ЕС и ЕКА.

Большой интерес проявляют немцы к совместным работам с российскими НПО по космическому материаловедению, криогенным ЖРД и гибридным двигателям, многократным и возвращаемым космическим аппаратам, гиперзвуку. Названия научно-технического сотрудничества с Германией в области ракетно-космической техники могло бы стать одним из наиболее реальных путей полномасштабного и равноправного подключения России к европейским научно-исследовательским программам, проводимым под эгидой ЕС и ЕКА.

В области информационных технологий немецкая сторона проявляет интерес к совместной разработке программного обеспечения в таких областях как судостроение, телекоммуникации, автоматизация производства. Одним из перспективных направлений немцы считают привлечение российских программистов к соответствующим работам путем создания в России (в Дубне) центров офшорного программирования. Объединения ВТКОМ и D21, особенно входящие в них Alkatel Sel и Siemens, заинтересованы в участии в проектах российской программы «Электронная Россия». Уже запланировано создание в рамках ВТКОМ специального совета для координации действий немецких информационно-технологических фирм на российском направлении.

### Связи с регионами РФ

**Региональное сотрудничество.** Все более значимую роль в двусторонних торгово-экономических отношениях играет региональное сотрудничество. Активизация хозяйственного взаимодействия на региональном уровне связана с укреплением доверия германского бизнеса к финансово-экономическому положению большой группы российских регионов. В общей сложности между 22 субъектами Российской Федерации и 13 федеральными землями Германии заключено порядка 90 соглашений о партнерском сотрудничестве.

Наиболее тесные деловые контакты поддерживаются с администрациями и деловыми кругами Москвы и Санкт-Петербурга, Краснодарского и Ставропольского краев, Калининградской, Ленинградской, Московской, Нижегородской, Новосибирской, Ростовской, Саратовской, Свердловской и Челябинской обл., а также Мордовии, Татарстана, Башкортостана.

С германской стороны на региональном уровне активно работают такие федеральные земли, как Северный Рейн-Вестфалия, Бавария, Берлин, Гессен, Баден-Вюртемберг, Нижняя Саксония, Гамбург. Все более активные позиции в российско-германском торгово-экономическом сотрудничестве занимают новые федеральные земли, прежде всего Бранденбург, Саксония-Ангальт и Саксония.

Текущие вопросы двусторонних торгово-экономических отношений.

I. Внешняя торговля – решение комплексной задачи улучшения структуры российского экспорта.

II. Проблемы доступа на рынок антидемпинговые процедуры в отношении ряда товаров (кабель и трос стальной, нитрат аммония); квоты ЕС на поставки стальной продукции; ограничения на поставку ядерных материалов.

III. Проекты сотрудничества: привлечение германских инвесторов в расширение инфраструктуры для сбыта российского природного газа в Германии и в Европе; реализация совместных проектов строительства газовых электростанций на европейских рынках; сотрудничество по строительству магистрального газопровода через Балтийское море; продвижение проекта «Линде-Новатек» по созданию нефтехимического производства в Самарской обл.; создание автосборочного производства фирмой «Фольксваген» в г. Ступино, Московской обл.; реализация расчетов по Ямбургским соглашениям и подписание межправительственного протокола.

IV. Предстоящие мероприятия: 18 заседание Стратегической рабочей группы, фев.-март 2005г., Москва; Межгосударственные консультации 10-11 апр. 2005г., Ганновер; участие Российской Федерации в качестве «страны-партнера» в Ганноверской ярмарке-2005г. и проведение в рамках «Российско-германского дня экономики» форума по высоким технологиям, 11-15 апр. 2005г., Ганновер; Энергетический форум, весна-лето 2005г., Москва.

## Индия

### Связи с Россией

Важным событием в политической жизни страны явился визит президента Российской Федерации В.В.Путина в Индию 3-5 дек. 2004г. Взаимные визиты руководителей России и Индии в последние годы стали традиционными и все более результативными. Главными политическими достижениями декабрьской (2004г.) встречи стали: полная поддержка Россией принятия Индии в постоянные члены Совета безопасности ООН с правом вето, единство взглядов на роль ООН в борьбе с международным терроризмом, достижение принципиальной договоренности о консультациях и координации действий в рамках трехсторонней инициативы между Россией, Китаем и Индией.

В рамках визита особое внимание было уделено состоянию торгово-экономического и инвестиционного сотрудничества между Россией и Индией. Были обсуждены и согласованы меры по обеспечению роста объемов и расширению сфер сотрудничества, в первую очередь, в области информационных технологий и наукоемкой продукции. В рамках визита состоялась встреча В.В.Путина с индийскими бизнесменами в г. Бангалоре. Состоялся обмен мнениями о состоянии и перспективах торгово-экономических отношений и мерах по их углублению и расширению. Особо были подчеркнуты широкие возможности для сотрудничества в области информационных технологий, банковского дела, тепло- и гидроэнергетики, разработки новых месторождений нефти, природного газа и трубопроводной инфраструктуры.

В г. Бангалоре В.В.Путин посетил индийский центр информационных технологий, где ознакомился с работой ведущей индийской компании в данном секторе экономики – Infosys Technologies. Установлены прямые контакты между представителями отечественных и местных деловых кругов в области информационных технологий. Намечены следующие основные направления дальнейшего двустороннего сотрудничества: создание информационно-технологических парков, совместная разработка программного математического обеспечения и выход с ним на рынки третьих стран, информационная безопасность, широкополосная и мультимедийная связь.

Подписано межправительственное соглашение о долгосрочном сотрудничестве в области совместного развития и использования российской глобальной навигационной системы «Глонасс» в мирных целях. Подписание данного документа стало одним из основных пунктов повестки дня российско-индийского саммита на высшем уровне, поскольку Индия согласилась использовать российский стандарт этой системы и, тем самым, отказывается от услуг нашего главного конкурента в этой области – европейской «Галилео». Этот документ предусматривает возможность совместного увеличения количества спутников на орбите и расширение сети наземных станций на территории Индии.

Было подписано Соглашение о сотрудничестве в области исследования и использования космического пространства в мирных целях. Приоритетными направлениями космической кооперации являются: оказание технической помощи со стороны России в строительстве ракетных двигателей, использование российского опыта в реализации индийской лунной программы. Был подписан и ряд других важных документов.

В ходе визита индийская сторона высказалась за скорейшее завершение переговоров по присоединению России к ВТО. Очередная встреча российских и индийских экспертов по данному вопросу должна состояться в Женеве.

Договорно-правовая база для успешного развития торгово-экономического сотрудничества создана за последнюю декаду развития и закреплена в ходе визитов президента России В.В.Путина в Индию (2000г., 2002г. и 2004г.) и премьер-министра Индии А.Б.Ваджпай в Россию (2001г. и 2003г.). Подписаны важнейшие документы, определяющие направления торгово-экономического, научно-технического и культурного сотрудничества.

В янв.-сент. 2004г. сохранилась тенденция увеличения товарооборота между Россией и Индией, наметившаяся во II пол. 2003г. По данным индийской таможенной статистики, рост товарооборота между странами составил 28,6% по сравнению с аналог. периодом 2003г.

Внешнеторговый оборот России с Индией в 2003-04гг., янв.-сент.\*

	янв.-сент. 2003г.			янв.-сент. 2004г.		
	млн. рупий	млн. долл.	уд. вес во внешней торговле Индии, %	млн. рупий	млн. долл.	уд. вес во внешней торговле Индии, %
Оборот	48445,6	1036,6	1,7	60555	1333,5	128,6
Экспорт*	25577,6	547,9	1,6**	39196	863,15	157,5
Импорт	22868,0	488,7	1,8***	21359	470,35	96,2
Сальдо	2709,6	59,2		17837	392,8	

Средний курс за 9 мес. 2003г.: 1долл. = 47,05 инд. рупии; за 9 мес. 2004г.: 1 долл. = 45,41 инд. рупии; \* без учета ВТС; \*\* в индийском импорте; \*\*\* в индийском экспорте

Источник: Foreign Trade Statistics of India.

Товарная структура российского экспорта в Индию за 9 мес. 2004г.

	янв.-сент. 2003г.		янв.-сент. 2004г.	
	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.
Всего	547,9	100	863,15	100
Черные металлы	279,9	105,0	19,2	454,4
Цветные металлы	77,6	14,2	126,1	14,6
Удобрения	582,8	85,2	15,6	508,3
Уголь, кокс и брикеты	142,3	21,7	4,0	371,4
Машины, оборуд., транспорт				
- комплектные поставки	32,65,5	5,91,0	88,84,9	10,30,6
Газетная бумага	105,9	45,6	8,3	112,8
Синтетический каучук	22,0	32,5	5,9	25,6
Химикаты	33,4	6,1	29,8	3,5
Руды, минералы, мет. лом	15,4	19,8	3,6	19,7
Серебро	16,4	3,0	16,5	1,9
Электроотвары	21,3	3,9	13,5	1,6
Печатные издания	21,6	3,9	13,95	1,6
Драг. и полудраг камни	н.д.		5,5	0,6
Металлоизделия	3,9	11,5	2,1	4,3
Целлюлоза	н.д.		8,6	4,2
Фармацевтические изделия	1,6	0,3	1,85	0,2
Прочие товары	22,1	4,0	10,65	1,2

Источник: Foreign Trade Statistics of India.

Товарная структура российского импорта из Индии за 9 мес. 2004г.

	янв.-сент. 2003г.		янв.-сент. 2004г.	
	тыс.т.	млн.долл.	тыс.т.	млн.долл.
Всего	488,7	100	470,35	100
Текстильные изделия	168,0	34,4	112,6	23,9
хлопчатобумажные	134,4	27,5	84,3	17,9
шерстяные	н.д.		16,1	3,4
синтетические	11,2	2,3	4,3	0,9
из прочих материалов	22,3	4,6	7,9	1,7
Сельскохозяйств. и продовольств.	163,9	127,5	26,1	105,3
чай	30,8	38,0	7,8	28,2
кофе	7,7	34,5	7,1	7,7
табак-сырец	12,6	13,3	2,7	18,1
фруктовые консервы и соки	н.д.		6,2	1,3
орех кешью	н.д.		1,4	5,5
специи	1,4	1,5	0,3	1,3
семена кунжута	н.д.		1,2	1,3
касторовое масло	6,8	12,8	2,6	1,1
рис	83,3	15,2	3,1	0,3
прочие	21,3	12,1	2,5	4,1
Медикаменты и сырье для них	83,1	17,0	100,1	21,3
Руды, минералы и переработанное минеральное сырье	4,5	29,4	6,0	33,8
Машины, оборудование, транспорт, инструменты	12,2	2,5	20,4	4,3
Изделия из пластмасс и линолеума	14,2	2,9	18,5	3,9

Металлоизделия .....	н.д.	11,1	2,4
Электротовары .....	5,9	1,2	10,5
Химикаты .....	40,0	10,0	2,0
Кожа и изделия (без обуви) .....	0,2	6,7	1,4
Парфюмерно-косметические изделия .....	5,4	1,1	3,2
Бумага и лесоматериалы .....	2,0	0,4	2,8
Резинотехнические товары (исключая обувь) .....	2,7	0,6	1,3
Прочие товары .....	21,5	4,4	37,35

Источник: Foreign Trade Statistics of India

Взаимный товарооборот в янв.-сент. 2004г. достиг 1333,5 млн.долл. (без учета поставок спецтехники и вооружений). Рост товарооборота связан с увеличением товарных поставок из России на 57,5%. Индийский экспорт в Россию сократился на 3,8%. Результатом явилось положительное сальдо баланса российско-индийской торговли в 392,8 млн.долл. Ожидается, что по итогам 2004г. оборот российско-индийской торговли достигнет 1,8 млрд.долл.

Товарооборот Индии с другими странами рос более высокими темпами. За счет этого удельный вес России во внешнеторговом обороте Индии снизился с 1,7 до 1,07%, доля российского экспорта в индийском импорте — с 1,6 до 1,25%, доля российского импорта в индийском экспорте — с 1,8 до 0,85%. Российский экспорт товаров в Индию в янв.-сент. 2004г. по сравнению с аналогичным периодом пред.г. увеличился с 547,9 млн. до 863,15 млн.долл., или на 57,5%

Основными товарными позициями российско-го экспорта остаются черные и цветные металлы, удобрения, уголь, кокс и брикеты, машины и оборудование, газетная бумага, синтетический каучук и химикаты. В стоимостном выражении по сравнению аналогичным периодом пред.г. в 4 раза выросли поставки из России угля, кокса и брикетов, в 3 раза — машин и оборудования и в 2 раза — черных металлов. Значительно выросли поставки по ранее не учитывавшимся группам «целлюлоза» и «драгоценные и полудрагоценные камни». В 3 раза сократились поставки из России по группе «металлоизделия» и в 1,5 раза — в группах «электротовары» и «печатные издания».

Российский импорт товаров из Индии в янв.-сент. 2004г. по сравнению с аналогичным периодом пред.г. снизился на 3,8% и составил 470,35 млн.долл. Основными товарными статьями российского импорта из Индии остаются текстильные изделия, с/х и продовольственные товары, медикаменты и сырьё для них. В стоимостном выражении в 2 раза выросли поставки в Россию по группе «электротовары» и в 1,5 раза — машин и оборудования, а также табака-сырца. В 150 раз, сократились поставки в Россию риса, в 13 раз — касторового масла, в 2,5 раза — синтетических текстильных изделий, а также парфюмерно-косметических товаров.

Российско-индийский товарооборот в 1997-2003гг. находился в диапазоне 1,3-1,5 млрд.долл. (без учета военно-технического сотрудничества). При наличии широкоформатной и достаточной договорно-правовой базы, исторических и политических связей на уровне стратегического партнерства в международных вопросах объем существующего товарооборота между Россией и Индией нельзя признать соответствующим уровню потенциальных возможностей торгового и экономического сотрудничества.

На долю шести крупнейших товарных групп (нефть и нефтепродукты, машины и оборудование, драгоценные камни, золото и серебро, электроника, химикаты) приходится более 70% индийского импорта. Доля каждого из остальных товаров (пищевое масло, металлургический кокс, металлические руды, металлолом и пр.) составляет менее 3% от общего объема импорта. Основные товарные позиции российского экспорта (за исключением удобрений и химикатов) не попадают в вышеуказанные 70% индийского импорта.

Перспективными могут быть масштабные поставки углеводородного сырья и топлива (нефти, нефтепродуктов, энергетического угля, природного газа, металлургического кокса), в которых Индия испытывает острую потребность и на импорт которых вынуждена ежегодно затрачивать большие средства. Опыт поставок этих товаров в Индию у российских организаций имеется. Значительным представляется потенциал сотрудничества в области обработки и реализации российских алмазов и поставок драгоценных металлов, в которых Индия испытывает традиционную потребность.

Индия потребляет 70% мирового экспорта необработанных алмазов и поставляет 40% мирового экспорта обработанных алмазов в изделиях, а также ежегодно импортирует до 800г. золота при объеме собственной добычи до 3т. По информации представителей «Гохран», объем поставок из России в Индию в 2004г. необработанных алмазов впервые превысил 110 млн.долл. Индийские компании настаивают на подписании отдельного соглашения с российскими алмазодобытчиками о поставках гарантированных и значительно больших партий необработанных алмазов.

На автозаводе «Амур» («Автомобили и моторы Урала») в г.Новоуральске начали сборку индийских грузовых автомобилей марки Тата. Согласно первому контракту, на заводе будет собрано 400 грузовиков грузоподъемностью 2,8 и 3,8 т. для реализации в России. ОАО «Горьковский автозавод» рассматривает возможность организации сборки «ГАЗелей» в Индии. Автозавод планирует в рамках контракта с компанией Ashok Leyland выпустить до 30 тыс. грузовых автомобилей с правым рулем.

ЗАО «Торговый дом Уралаз» ведет работу с индийской компанией Motijug по созданию в Западной Бенгалии совместного предприятия «Урал-Индия Лтд» по сборке автомобилей «Урал». В отчетном периоде состоялась презентация и демонстрация российских грузовиков для индийского армейского руководства в г.г.Колката и Нью Дели. Строительство завода по сборке автомобилей планируется в портовом г.Халдия (110 км. от г.Колката). Индийской стороной проявлен интерес к созданию российско-индийского научно-технического и учебно-методического центра «Внутренний водный транспорт Индии» на базе Государственного университета водных коммуникаций в г.Санкт-Петербурге.

В ходе очередного заседания рабочей подгруппы по банковским и финансовым вопросам Российско-Индийской МПК в окт. 2004г. были проведены переговоры экспертов сторон по актуальным вопросам двусторонних банковско-финансовых отношений. По итогам заседания подписан соответствующий протокол, основные положения которого нашли отражение в итоговом Протоколе

10 заседания МПК. 30 нояб. 2004г. состоялось заседание совместной Рабочей группы по урегулированию межгосударственных финансовых обязательств. На заседании были рассмотрены вопросы погашения госкредитов, предоставленных правительству Индии правительствами СССР и Российской Федерации, вопросы, связанные с требованиями индийских экспортеров по оплате товаров и услуг, поставленных в СССР и Российскую Федерацию. По итогам переговоров была достигнута принципиальная договоренность об использовании фонда долговых индийских рупий на инвестиционные цели на территории Индии. Ведется подготовительная работа по согласованию текста обменного письма для подписания на соответствующем уровне.

Значительное внимание вопросам двустороннего банковско-финансового сотрудничества стороны уделили в ходе официального визита президента России В.В.Путина в Индию 3-5 дек. 2004г. По итогам обмена мнениями на уровне руководства двух стран главы сторон заявили о готовности и в дальнейшем совершенствовать и находить новые финансовые и платежно-расчетные инструменты для обслуживания взаимной торговли и инвестиций, для обеспечения надежных механизмов межбанковских и кредитных расчетов. Одновременно состоялись встречи и переговоры между представителями банковских и финансовых структур двух стран. Подписан ряд документов о долгосрочном сотрудничестве ведущих кредитно-финансовых организаций России и Индии: Соглашение о сотрудничестве между «Сбербанком России» и индийским Canara Bank, Меморандум о взаимопонимании между «Сбербанком России» и State Bank of India, Меморандум о взаимопонимании между «Внешэкономбанком», «Росэксимбанком» и Индийской корпорацией по гарантированию экспортных кредитов.

В сент. 2004г. в г.Москве состоялось официальное открытие первого индийского банка в России (Commercial Bank of India LLC), который является совместным предприятием индийских банков State Bank of India и Canara Bank. Индийский ICICI Bank обратился в Центральный банк России с заявлением о предоставлении лицензии на открытие своего отделения в России. В соответствии с индийским законодательством иностранные банки могут осуществлять свою деятельность на территории Индии только через свои отделения. Ограничений по открытию отделения иностранного банка по территориальному принципу нет. На решение о регистрации отделения иностранного банка на территории Индии влияет «принцип взаимности», т.е. одно отделение индийского банка в стране-контрпартнере на одно отделение иностранного банка в Индии. Российские «Внешторгбанк» и «Промсвязьбанк» в 2004г. получили разрешение на открытие своих офисов в Индии без права ведения банковских операций.

Индийские банки по-прежнему уклоняются от признания гарантий российских банков и финансовых организаций (без дополнительных гарантий со стороны государства или первоклассных западных банков), предпочитают вести расчеты через банки третьих стран и отказывают в открытии корреспондентских счетов даже ведущим российским банкам.

Остаются объективные сложности в работе соответствующих индийских организаций в России. По мнению представителей индийских банковских и финансовых структур, целесообразно продолжать работу по совершенствованию договорно-правовой базы двусторонних отношений, в первую очередь в области таможенного и налогового законодательства, а также в вопросах акционерного права. Создание и совершенствование действенного финансового механизма путем создания филиалов банков, предоставления целевых кредитных линий и финансовых гарантий и пр. будут способствовать дальнейшему развитию торгово-экономических отношений между Россией и Индией.

Для дальнейшего развития торгово-экономического сотрудничества необходимо:

- определить источники финансирования российского импорта в ближайшие годы, поскольку крупномасштабное погашение основного долга по государственным кредитам, предоставленным Индии СССР, подходит к завершению и необходима новая финансовая схема обслуживания взаимной торговли. Решение вопроса видится в развитии банковского сотрудничества и укреплении позиций российских банков;

- для обеспечения роста экспорта в Индию наукоемкого, с высокой степенью добавленной стоимости оборудования необходимо разработать программу поддержки производителей экспортной продукции, поскольку у российских компаний отсутствуют средства, достаточные для внесения всех залогов и гарантий (до 30% цены контракта) при участии в проводимых в Индии тендерах, а также учитывая, что гарантии российских банков практически не признаются;

- ввести прозрачную систему сертификации экспортных товаров и контроля качества поставляемой на экспорт продукции как Индией, так и Россией. В Индии этими вопросами в основном занимается уполномоченная российской службой стандартизации индийская коммерческая организация SGS India;

- задействовать схему транспортировки грузов взаимной торговли российскими компаниями. Необходима договоренность о возрождении совместной судоходной компании и линии. С российской стороны нет судов, и остается острой проблема развития инфраструктуры порта Новороссийск. Объективно нет интереса к этому у индийской стороны, которая обеспокоена обеспечением загрузки своих судов. Перспектива видится в скорейшем повышении эффективности работы международного транспортного коридора «Север-Юг»;

- повысить уровень присутствия, активности и последовательности российских хозяйствующих субъектов на рынках Индии, характеризующихся избытком предложений над спросом; устранить недостаток или полное отсутствие информации на профессиональном английском языке о состоянии развития российской экономики, о регулировании внешнеторговой деятельности, таможенном законодательстве и их изменениях, инвестиционных проектах, об экспортном потенциале и импортных потребностях регионов;

- активизировать участие российских компаний в антидемпинговых расследованиях. Индия, наравне с ЕС, признана наиболее агрессивной страной в плане применения антидемпинговых и защитных мер. Отсутствие ответов на запросы Ге-

нерального директората по антидемпинговым и сопутствующим пошлинам (DGAD) о предоставлении требуемых данных лишает возможности эффективно защищать интересы России в ходе антидемпинговых расследований. Положение усугубляется отказом российских предприятий участвовать в слушаниях, хотя вместе с тем существуют отдельные положительные примеры совместной работы (газетная бумага, нитрат аммония, заготовки для бесшовных труб).

## Космос с Россией

Индийская космическая программа нацелена главным образом на решение практических задач социально-экономического развития страны, существенное место в ней занимают научные исследования, а также создание собственных средств доставки спутников в околоземное пространство.

«Организация космических исследований Индии» (ISRO) планирует провести эксперименты в области микронавигации с помощью возвращаемой капсулы Mars (Microgravity Recoverable Satellite), запускаемой ракетополетелем (РН) PSLV на геостационарную околоземную орбиту высотой 500 км., и выполнить программу из 4-6 экспериментов на борту Международной космической станции после ее развертывания в 2005г. Рассматривается проект запуска малой автоматической станции к Луне с помощью (РН) PSLV с модифицированной верхней ступенью TIS (Translunar Injection Stage), способной вывести на окололунную орбиту аппарат массой 350 кг. Альтернативным вариантом является использование ракеты GSLV, оснащенной ступенью TIS, которая может вывести на окололунную орбиту станцию массой 600 кг.

Приоритетной задачей космической программы Индии в области телекоммуникаций является создание группировки спутников, способной удовлетворить стремительно растущий в стране спрос на услуги космической связи. Утвержден также проект строительства еще семи спутников четвертой серии Insat, что, по расчетам специалистов, позволит довести общее число ретрансляторов до 251.

В 2005г. ISRO планирует осуществить ряд крупных мероприятий, часть которых, по мнению экспертов, можно отнести к этапным событиям в реализации национальной космической программы. В случае успешного выполнения намеченного графика по созданию собственного криогенного двигателя и принятия решения об его использовании в качестве тяговой ступени РН, первый полет GSLV, оснащенной индийским криогенным двигателем, может быть осуществлен уже в 2005г.

К числу важных событий эксперты относят и завершение в 2005г. строительства второго стартового комплекса на ракетном полигоне Шрихарикота (штат Тамил Наду), способного обслуживать ракеты обеих индийских серий (PSLV, GSLV), что позволит в дальнейшем существенно увеличить частоту запусков космических аппаратов. Со второй площадки планируется произвести в I пол. 2005г. очередной запуск (РН) PSLV, который должен вывести на полярную круговую орбиту спутник Cartostat-1, предназначенный для дистанционного зондирования Земли. Спутник будет оборудован двоянными стереоскопическими камерами, которые позволят получать фотоснимки земной поверхности с разрешением 2,5 м.

Приоритетными направлениями российско-индийского сотрудничества в космической кооперации являются: оказание технической помощи со стороны России в строительстве ракетных двигателей; использование российского опыта в реализации индийской лунной программы.

В соответствии с данной программой предусмотрен вывод на окололунную орбиту космического аппарата весом 525 кг. С помощью установленной на его борту специальной аппаратуры (стереоскопической камеры с разрешающей способностью до 5 м., инфракрасными, рентгеновскими и гамма спектрометрами) планируется осуществить фотографирование лунной поверхности, составить ее трехмерные изображения и изучить химический состав спутника Земли. В рамках российско-индийской Рабочей группы обсуждены варианты использования российского исследовательского оборудования, а также российских наземных станций для слежения за полетом и приема научной информации с борта космического аппарата.

В ходе состоявшегося в дек. 2004г. визита президента России В.В.Путина в Индию подписано Соглашение о долгосрочном сотрудничестве в области совместного развития и использования российской глобальной навигационной системы «Глонасс» в мирных целях. Подписание данного документа стало одним из основных пунктов повестки дня российско-индийского саммита на высшем уровне, поскольку Индия согласилась, по сути дела, использовать российский стандарт этой системы и, тем самым, отказывается от услуг нашего главного конкурента в этой области – европейской «Галилео». На основе этого документа можно совместно увеличивать число спутников на орбите и расширять сеть наземных станций на территории Индии.

## Энергомашэкспорт от РФ

Нехватка генерирующей электроэнергию мощностей, вместе с ненадежностью и недостаточным развитием передающих и распределительных сетей, а также дороговизна электроэнергии, вызывают серьезное беспокойство руководства Индии. До сих пор в стране существует значительный дефицит электроэнергии. По оценкам International Energy Agency, для ликвидации дефицита электроэнергии в стране и для нормального обеспечения электроэнергией растущей экономики необходимый Индии суммарный объем инвестиций в энергетический сектор на 2001-30гг. составляет 665 млрд.долл.

Правительство Индии уделяет большое внимание привлечению в энергетический сектор экономики иностранных инвестиций и иностранных технологий, позволяющих достичь поставленные цели с минимальной затратой ресурсов. При проведении международных тендеров основными критериями становятся стоимость реализации проекта и конечная стоимость электроэнергии.

Учитывая планы правительства Индии по развитию энергетического комплекса страны и богатый опыт российских организаций в сооружении и модернизации энергетических объектов, надежность, экономичность и конкурентоспособность российского энергооборудования, для российских организаций имеются реальные возможности масштабного сотрудничества в реализации проектов в Индии, как в традиционной, так и нетрадиционной энергетике.



*Сотрудничество в области энергетики* координируется решениями российско-индийской рабочей группы по энергетике и нетрадиционным источникам энергии в рамках МПК. В ходе 10 заседания МПК в Нью Дели 18-19 нояб. 2004г. было принято решение об объединении проблематики нефтегазовой промышленности, электроэнергетики и нетрадиционных источников энергии в рамках вновь создаваемой Рабочей группы по энергетике.

При содействии российских организаций работы по реконструкции, модернизации, строительству и поставке оборудования ведутся в Индии на следующих энергообъектах: ОАО «Силовые машины» – ТЭС «Сипат» (1980 мвт.) в шт. Чхаттисгарх, ТЭС «Конасима» (467 мвт.) в шт. Андхра Прадеш, ГЭС «Тери» (1000 мвт.) в шт. Уттаранчал, ТЭС «Корба» (200 мвт.) в шт. Мадхья Прадеш, ГЭС «Балимела» (402 мвт.) в шт. Орисса, АЭС «Мадрас» (340 мвт.) в шт. Тамил Наду; ФГУП ВО «Технопромэкспорт» – ТЭС «Обра» (250 мвт.) в шт. Уттар Прадеш, ГЭС «Индира Сагар» (1000 мвт.) в шт. Мадхья Прадеш; АО «Атомстройэкспорт» – АЭС «Куданкулам» (2000 мвт.) в шт. Тамил Наду; Институт «Гидропроект», Богучангэсстрой и Союзгидроспецстрой – ГЭС «Нижняя Субаншири» (2000 мвт.) в шт. Аруначал-Прадеш.

Наиболее значимые контракты и соглашения, заключенные в 2004г. между российскими и индийскими организациями.

– В мае 2004г. госкорпорация National Thermal Power Corporation of India (NTPC) подписала с ОАО «Силовые машины» контракт на строительство трех энергоблоков мощностью 660 мвт. каждый на ТЭС «Сипат» в шт. Чхаттисгарх. Концерн «Силовые машины» осуществит проектирование, изготовление, поставку, монтаж и ввод в эксплуатацию основного оборудования энергоблоков («под ключ»).

Ориентировочная сумма контракта составляет 250 млн.долл. По условиям контракта, пуск первого энергоблока должен произойти через 46 месяцев со дня подписания контракта, второй и третий блоки будут пущены поочередно с интервалом в шесть месяцев. Оборудование одного энергоблока включает в себя турбину, производства «Ленинградского металлургического завода», генератор, производства завода «Электросила», турбопривод к питательному насосу, производства «Калужский турбинный завод». Оборудование разработано конструкторскими бюро заводов на сверхкритические параметры и будет представлять собой новый для российской энергетики типоразмер – 660 мвт.

– ОАО «Силовые машины» и Nuclear Power Corporation of India (NPCIL) подписали контракт на модернизацию паровой турбины мощностью 236 мвт. первого блока АЭС «Мадрас», шт. Тамил Наду. Стоимость контракта – 4,8 млн.долл. В ходе модернизации будет произведена замена проточной части паровой турбины с целью повышения ее мощности до 241 мвт. и улучшения ее эксплуатационных показателей.

– В рамках осуществления гидроэнергетического проекта госкорпорации National Hydroelectric Power Corporation (NHPC) «Нижняя Субаншири» (8x250 мвт.) в шт. Аруначал Прадеш, российско-индийский консорциум «Институт Гидропроект-Богучангэсстрой-Союзгидроспецстрой-

Сома IV» в янв. 2004г. получил контракт на строительство бетонной гравитационной платины высотой 130 м. и пяти подводных тоннелей диаметром 9,5 м. и длиной 600 м. каждый (общая сумма контракта – 238 млн.долл.);

– Корпорация NHPC и Инженерный центр «Институт Гидропроект» подписали меморандум о взаимопонимании в сфере сотрудничества по предоставлению консультационных услуг и совместном участии в реализации гидроэнергетических и смежных проектов в Индии и за рубежом.

Существуют три основных дискриминирующих фактора, препятствующих работе российских компаний на энергетическом рынке страны: непризнание индийской стороной гарантий российских банков и требование предоставить гарантии от ведущих мировых или индийских банков; непризнание российских стандартов качества в технических условиях при проведении тендеров (требование соответствия международным или индийским стандартам качества); привязка технических условий новых энергетических проектов к параметрам производимого индийскими и отдельными иностранными компаниями энергооборудования.

Перечисленные факторы нередко вынуждают российские компании прекращать борьбу за выгодные для них контракты. В результате их деятельность на индийском энергетическом рынке, с учетом нашего внутреннего потенциала и потребностей этой отрасли экономики Индии, остается незначительной.

Очевидно, что для повышения эффективности и расширения объемов российско-индийского сотрудничества в сфере энергетики необходимо ускорить выработку действенного механизма действия российским производителям-экспортерам и подрядчикам зарубежных заказов, включающего в себя признаваемые иностранными государствами банковские гарантии, долгосрочные кредиты на благоприятных условиях, доступность выделения залоговых сумм, эффективную систему страхования экспортных поставок и выполнения работ за рубежом, сертификацию продукции и услуг российских компаний.

В отдельных случаях, для крупных проектов, весьма эффективным инструментом расширения сотрудничества России и Индии было бы продолжение практики прямой государственной поддержки (как в случае со строительством АЭС «Куданкулам») путем межправительственных кредитных соглашений.

*Атомная энергетика с РФ.* Индии удалось достичь существенного прогресса в своей ядерной программе и разработать оригинальные технологии. Это позволяет ей проводить независимую политику в сфере ядерной энергетики. В стране в эксплуатации находятся 14 атомных реакторов, суммарная мощность которых составляет – 2720 мвт. (эл.). Производство практически всех необходимых в реакторостроении материалов, компонентов и оборудования осуществляется национальной промышленностью. Топливо для индийских АЭС производится на трех заводах – в г.г. Хайдерабаде, Тромбее и Тарапуре.

С учетом имеющихся планов довести производство электроэнергии на атомных станциях к 2020г. до 20 тыс. мвт. индийское руководство проявляет особый интерес к приобретению зарубеж-

ных технологий и оборудования в области реакторов на легкой воде и быстрых нейтронах. Перспективы использования в атомно-энергетическом комплексе (АЭК) легководных ядерных реакторов определяют интерес к расширению обогащительного производства.

О заинтересованности индийской стороны в привлечении российского производственного и научного опыта для развития национального АЭК можно судить по содержанию осуществлявшихся на протяжении последних лет контактов между заинтересованными ведомствами Российской Федерации и Индии. Так, Центр атомных исследований им. Бхабха проявляет заинтересованность в приобретении специальных алюминиевых сплавов и особо чистого кремния. Nuclear Fuel Complex принципиально заинтересован в получении технологии изготовления сверхчистых редкоземельных металлов, в частности галлия и гадолиния, а также в приобретении ультразвуковой установки неразрушающего контроля и другого контрольно-измерительного оборудования используемого на российских предприятиях ядерного топливного цикла. Атомная энергетическая корпорация Индии (NPCIL) заинтересована в приобретении в России приводов системы управления защитой действующих и строящихся АЭС. Однако заявленные индийской стороной объемы поставок пока экономически невыгодны для возобновления серийного производства этого оборудования на российских предприятиях. Участие российских атомщиков в работах по реконструкции и модернизации действующих в Индии АЭС существенно затруднено тем обстоятельством, что индийские станции создавались на основе западных технологий Candu, с которыми в России нет достаточного опыта работы. В области фундаментальных и перспективных исследований индийские организации (Институт исследования плазмы — PRI, Департамент по атомной энергии и Департамент науки и технологий — DAE, DST) заинтересованы в сотрудничестве по проблематике реактора естественной безопасности (ITER).

Индийским руководством проявлена принципиальная заинтересованность в возможной закупке в России малых транспортабельных АЭС на базе реактора КЛТ-40. Однако продвижение на данном направлении, по оценкам индийских экспертов, возможно только после того, как российские разработки будут реализованы в натурных образцах и сертифицированы. При этом они считают, что экономически целесообразным такое сотрудничество будет в том случае, если Россия будет располагать 5-7 действующими установками данного типа.

Одним из главных направлений российско-индийского сотрудничества в области ядерной энергетики является сотрудничество в строительстве АЭС «Куданкулам» — одного из самых масштабных объектов кооперации, как с точки зрения объемов финансирования, так и с точки зрения его значимости для обеих стран. Согласно пакету документов на строительство АЭС, подписанному 6 нояб. 2001г. в Москве, общая стоимость проекта составит более 2 млрд. долл.

Индийской стороне уже передано 90% рабочей документации, поставлено 26 из 75 тыс.т. различного оборудования, включая один парогенератор и турбину. В составе 13 судовой партией, 15 янв. 2005г. в г.Тривандрум прибыл котел для первого

ядерного реактора. Смонтировано и установлено 5 тыс.т. оборудования, построено около 174 из 350 объектов инфраструктуры. С опережением графика ведутся строительные-монтажные работы на втором энергоблоке. Индия обозначила интерес к строительству еще двух аналогичных реакторов, однако решение о сооружении 3 и 4 энергоблоков на этой станции может быть принято лишь после принятия Индией всех международных требований в данной сфере.

В целом сотрудничество с Индией на обозначенных направлениях в большинстве случаев попадает под экспортно-контрольные ограничения, нарушение которых чревато введением экономических санкций в отношении России. В такой ситуации условия передачи «чувствительных технологий» должны быть предварительно всесторонне проработаны обеими сторонами с тем, чтобы избежать или компенсировать возможные потери.

Ядерная энергетика остается одной из главных тем в двусторонних отношениях. Российской стороной ведутся переговоры о подписании документа, согласно которому Россия получила бы право на осуществление ядерного экспорта в Индию в будущем и снимающему все возможные негативные последствия по этому вопросу. В ходе визита президента России В.В.Путина в Индию в дек. 2004г. была принята совместная декларация, в которой, в частности, отмечается, что «Стороны намерены продолжить сотрудничество в области ядерной энергетики, охватывающее инновационные технологии для обеспечения энергетической безопасности, с должным учетом их обязательств по соблюдению норм нераспространения».

### Нефтегазпром с РФ

В Индии реализуется 15-летняя программа развития отрасли, предусматривающая капитальные вложения в размере 150 млрд.долл. Реализуется программа строительства газопроводов, протяженностью 17 тыс. км. Российско-индийское сотрудничество в нефтегазовой отрасли в 2004г. осуществлялось в рамках ранее заключенных контрактов и соглашений с индийскими компаниями, основные итоги реализации которых были рассмотрены и одобрены в ходе заседаний совместной Рабочей группы по сотрудничеству в нефтяной и газовой промышленности, 10 заседание которой состоялось 16-18 нояб. 2004г. в Нью Дели.

В 2004г. осуществлялись следующие проекты двустороннего сотрудничества:

— ОАО «Газпром», ЗАО «Зарубежнефтегаз» в консорциуме с Gail (India) продолжили реализацию контракта с министерством нефти и природного газа Индии на условиях соглашения о разделе продукции на проведение поисково-разведочных работ на нефть и газ на Блоке №26, расположенном в шельфовой зоне Бенгальского залива. Данный проект предусматривает выполнение в течение 7 лет морских сейсморазведочных работ и бурение двух поисково-разведочных скважин глубиной до 6000 метров. Реализация соглашения идет согласно графику, выполнены морские сейсморазведочные работы 2D, проведена обработка и интерпретация сейсмических данных, построена геологическая модель Блока №26, по результатам чего определено место бурения поисково-разведочной скважины. Начало разведочного бурения запланировано на янв. 2005г.

В 2004г. в ходе визита президента России В.В.Путина в Индию ОАО «Газпром» и Gas Authority of India (GAIL) подписали соглашение о стратегическом партнерстве с целью продолжения совместного сотрудничества в области поисково-разведочных работ, транспортировки и переработки газа, а также участия в новых проектах в Индии, России и третьих странах. ОАО «Газпром» продолжает рассматриваться также в качестве возможного участника и партнера в проекте строительства газопровода Иран-Пакистан-Индия;

– ONGC Videsh продолжила сотрудничество с НК «Роснефть» по участию в реализации проекта «Сахалин-1». Индийская сторона с удовлетворением отметила ход выполненных работ и рассматривает свое участие в нем в качестве перспективного направления экономического взаимодействия между двумя странами. Представители ONGC Videsh поддерживали постоянные рабочие контакты с руководством НК «Роснефть» с целью обмена информацией о ходе осуществления данного проекта. Обсуждены перспективы расширения сферы сотрудничества между ONGC Videsh и НК «Роснефть» по проектам Сахалин-3, Ванкор и другим проектам в России и третьих странах. По результатам этих контактов подписано соглашение о конфиденциальности, достигнуты договоренности о продолжении соответствующих переговоров;

– ОАО «Зарубежнефть» завершило работы по оказанию сервисных услуг ONGC по контракту на зарезку вторых стволов в простаивающих скважинах на месторождениях шт.Ассам. В результате примененной технологии на трех из четырех скважин получены приток нефти с содержанием 90% и дебитом 40 т. в сутки в каждой скважине. Достигнуты договоренности с индийской стороной о расширении объемов сервисных услуг, предоставляемых ОАО «Зарубежнефть», по зарезке вторых стволов и бурению новых скважин на месторождениях компаний ONGC и Oil India в шт.Ассам.

В 2004г. ОАО «Зарубежнефть» успешно реализовало контракт с компанией Oil & Natural Gas Corporation (ONGC) на проведение консалтинговых работ в целях повышения нефтеотдачи на существующем фонде скважин с применением российских передовых технологий. Осуществлялась работа по поставкам различных запасных частей к агрегатам А-50 российского производства, ранее поставленным для ONGC;

– АО «Стройтрансгаз» продолжило участие в реализации подписанных контрактов на строительство нефтегазопроводов в Индии. В 2004г. завершены работы по строительству газопровода Varoda-Ahmedabad-Kalol протяженностью 134,5 км., проекту удлинения водовода в г.Ченнаи (114 км.), а также строительству трубопровода (пульпопровода) протяженностью 267 км. и сопутствующего водовода (55 км.) для транспортировки железнорудной смеси на металлургический комбинат в г.Ви-закхапатнам (входит в состав Essar Group).

В июле 2004г. ОАО «Стройтрансгаз» выиграло тендер и подписало контракт с Indian Oil Corporation на строительство продуктопровода Chennai-Trichy-Madurai протяженностью 688 км. В 2004г. ОАО «Стройтрансгаз» значительно упрочило свои позиции на местном рынке и расширило сотрудничество с крупнейшими индийскими нефтегазовыми компаниями. Подписаны меморандумы о взаимопонимании с Gail с целью сотрудничества в

проектах по строительству трубопроводов и подземных хранилищ углеводородов, с Engineers India с целью реконструкции, восстановления и сооружения новых объектов инфраструктуры нефтегазового сектора. Продолжается сотрудничество с Indian Oil по совместному участию в проектах строительства трубопроводов для транспортировки углеводородного сырья в третьих странах, ведутся переговоры с Essar Oil по реализации проекта строительства центрального индийского трубопровода протяженностью 2200 км. посредством создания совместного предприятия в Индии. Планируется дальнейшее участие ОАО «Стройтрансгаз» (как самостоятельно, так и в партнерстве с индийскими компаниями) в объявляемых в Индии тендерах на строительство сети нефтегазопроводов, включая проекты газификации отдельных штатов, а также изучение перспектив совместного участия в проектах в третьих странах;

– ФГУП «Национальный научный центр горного производства – ИГД им. А.А.Скочинского» в 2004г. начало сотрудничество с Institute of Reservoir Studies компании ONGC по обмену опытом в области новейших технологий в нефтегазовой отрасли, включая подземную газификацию угля, добычу метана из угольных пластов, разработку газогидратных месторождений и другие проекты. В нояб. 2004г. подписан меморандум о взаимопонимании с целью выхода на заключение контракта на реализацию пилотного проекта по применению технологий подземной газификации угля в Индии;

– ЗАО «МНК «СоюзНефтеГаз» и ЗАО «ВТК «Нефтегазэкспорт» продолжили работу по изучению возможностей продвижения своих технологий ремонта скважин, диагностики нефтегазопроводов, переработки тяжелой нефти, а также поставок российского оборудования на индийский рынок. Ведутся соответствующие переговоры с потенциальными индийскими заказчиками.

## Металлургия с Россией

**Угольная промышленность** относится к числу отраслей, оказывающих существенное влияние на состояние экономики страны. Уголь является единственным энергоносителем, имеющимся в Индии в достаточном количестве, так как разведанных резервов нефти и газа, при достигнутом уровне их добычи, хватит на 16 и 40 лет соответственно. Объем добычи угля в 2003/04 фин.г. составил 355,7 млн.т. При этом добыча коксующихся углей составила около 8% (28,4 млн.т.). Структура потребления угля, сложившаяся в последние годы, выглядит следующим образом: энергетика – 75%, металлургия – 5%, цементная промышленность 4%, др. отрасли – 16%. Основным производителем угля является государственная корпорация Coal India Ltd., на долю которой приходится 86% добычи всего угля в стране.

С конца 90гг., в угольной промышленности Индии наблюдается замедление темпов роста добычи угля по причине дефицита финансовых средств, что не позволяет провести техническое перевооружение и внедрение современных технологий в отрасль.

Потребности индийских металлургических предприятий в металлургическом коксе местными производителями удовлетворяются на 10%. Страна вынуждена ежегодно импортировать 11-13

млн.т. высококачественных коксующихся углей и 2-2,5 млн.т. кокса. Кроме того, ежегодно импортируется до 10 млн.т. энергетического угля.

По прогнозам министерства угля Индии, дефицит потребностей индийской экономики в различных видах углей к 2006г. составит 55 млн.т., а к 2011г. — 95 млн.т. Индийские компании, в первую очередь металлургические предприятия, развернули поиск дополнительных источников коксующихся углей путем создания совместных предприятий по разработке угольных месторождений за границей. Наибольшее внимание индийских компаний привлекают угольные месторождения в Австралии, Канаде и Мозамбике.

Среди мер, предпринимаемых правительством Индии для развития отрасли, важное место занимает международное сотрудничество, основной целью которого является внедрение передовых технологий и привлечение иностранных инвестиций для импорта современного горношахтного оборудования и строительства новых объектов. Созданы и работают на постоянной основе двусторонние рабочие группы по угольной промышленности с Великобританией, Францией, Германией, Канадой, Австралией, Китаем, Польшей и Россией. Общей особенностью всех крупных проектов в рамках международного сотрудничества, является предоставление индийской стороне кредитов на закупку оборудования и выполнение работ.

Несмотря на благоприятную конъюнктуру индийского угольного рынка, российские угледобывающие компании не проявляют заинтересованности в экспорте угля и кокса в Индию, так как имеют полный и долгосрочный портфель заказов от потребителей внутри России и сопредельных государств. Перспективы развития российско-индийского сотрудничества в угольной промышленности связаны с более активным участием российских организаций в тендерах, проводимых индийскими угледобывающими компаниями, а также кооперацией с местными фирмами и фирмами из третьих стран, готовыми использовать российское технологическое оборудование и опыт.

Единственным объектом российско-индийского сотрудничества в угольной отрасли продолжает оставаться шахта «Джанджра», спроектированная и построенная при техническом содействии советских организаций в 80гг. ОАО «Росуглемаш» и ФГУП ВО «Зарубеуголь» в течение последних четырех лет вели переговоры с руководством угольной промышленности Индии и шахты «Джанджра» о возможностях своего участия в реконструкции шахты. С индийской стороны были окончательно решены и согласованы технические вопросы разработки и выемки угля пласта R-VI на второй очереди развития шахты «Джанджра», которые предусматривают поставку оборудования и командирование российских специалистов для оказания технического содействия в выполнении предстоящих работ.

Однако индийская сторона считает, что предложенная российской стороной цена механизированного комплекса слишком высока, а сам он не обеспечит гарантированную добычу угля в течение пяти лет. В то же время форма расчетов, предложенная индийской стороной (15% аванс с последующим погашением задолженности после ввода оборудования в эксплуатацию в течение 4-5 лет) неприемлема для российских участников. В связи

с тем, что стороны не пришли к обоюдному согласию по вопросу обеспечения финансирования сделки, индийская сторона приняла решение объявить тендер на условиях разделения риска и прибыли. Российская сторона, в принципе, согласилась принять участие в тендере после объявления его условий.

Индийская промышленность выпускает разнообразное горношахтное оборудование, значительная часть которого производится в сотрудничестве с известными зарубежными фирмами. Импорт горношахтного оборудования ограничен позициями, производство которых не освоено в Индии или находится на уровне, не отвечающем современным требованиям. К таким позициям относятся длиннозабойные механизированные очистные комплексы, крупные драглайны, карьерные экскаваторы, большегрузные автосамосвалы и буровые установки. Все закупки оборудования осуществляются на тендерной основе. По оценкам, рынок горношахтного оборудования Индии в ближайшие годы будет являться одним из самых емких в мире, что, несмотря на конкуренцию, оставляет хорошие перспективы для продукции российских производителей.

Индийская сторона проявляет также заинтересованность в инвестициях в угольную промышленность России. На последнем заседании российско-индийской Рабочей группы по угольной промышленности МПК 17 нояб. 2004г. в Нью Дели, российской стороной по запросу индийской стороны были переданы материалы по новому месторождению коксующегося угля в России для его разработки индийскими компаниями или через консорциум.

*Черная металлургия.* Характеризуется заметными признаками устойчивого роста производства. Индия занимает 8 место в мире по производству стали и является крупнейшим в мире производителем губчатого железа (sponge iron), объем производства которого в 2004г. должен был превысить 8 млн.т. В 2003г. производство стали составило 31,8 млн.т., что на 10,3% больше, чем годом ранее. За десять месяцев 2004г. в стране выплавлено 26,9 млн.т. — рост на 2,4% по сравнению с тем же периодом пред.г. Экспорт стального проката в 2003/04 фин.г. составил 5,3 млн.т., увеличившись по сравнению с предыдущим фин.г. на 17,6%. 65% объема экспорта составляют оцинкованная тонколистовая сталь, горячекатаная сталь в рулонах и листах, остальной объем экспорта приходится на сортовую сталь, катанку и холоднокатаную сталь в рулонах и листах. Главным импортером индийского стального проката является Китай — в 2003/04 фин.г. Индия экспортировала в Китай стальной продукции на 563,8 млн.долл.

Индия является крупнейшим импортером стального лома: в 2004г. в страну ввезено около 2,2 млн.т. Ежегодное производство стали из металлолома составляет 2-2,5 млн.т. В индийской черной металлургии продолжает сохраняться тенденция роста объемов производства и экспорта, благодаря растущему спросу на прокат черных металлов на внутреннем рынке и рынке Китая.

Индийское правительство планирует увеличить к 2012г. производство стали в стране до 60 млн.т., а к 2020г. — до 100 млн.т., что в течение первых 7-8 лет потребует инвестирования в индийскую черную металлургию более 16 млрд.долл., а в после-

дующие 4-5 лет дополнительно 6,5 млрд.долл. При этом индийское правительство исходит из того, что необходимый объем металла будет производиться силами местных компаний, а зависимость от импорта будет сведена к минимуму.

На первой фазе программы расширения и модернизации двух основных государственных компаний Steel Authority of India (SAIL) и Rashtriya Ispat Nigam (RINL) предусматриваются бюджетные ассигнования в 9,5 млрд.долл. С учетом достаточно развитой национальной сырьевой базы, низкой стоимости добываемого сырья и местной рабочей силы, имеющей опыт в сооружении и эксплуатации металлургических предприятий, предоставленные льготы создают хорошие условия для притока частных инвестиций в сталелитейную отрасль страны.

Ведущие предприятия частного сектора Tata Iron & Steel Company (TISCO), Jindal Vijayanagar Steel (JVSL), Jindal Steel & Power (JSPL), Ispat Industries, Essar Steel, Bhushan Steel & Strips также объявили о планах расширения производства. Повышенный интерес к инвестициям в черную металлургию Индии проявляется и со стороны иностранных инвесторов. Южнокорейская Posco и австралийская BHP Billiton ведут переговоры о строительстве завода с полным металлургическим циклом производительностью 10 млн.т., а также разработке месторождений железной руды и строительстве завода по производству кокса. Данный проект предусматривает инвестиции в 8,5 млрд.долл. Такие мировые сталепроизводители как европейские Arcelor и Corus Group, японские Nippon Steel и Mitsui рассматривают возможности своего участия в строительстве сталелитейных мощностей в Индии.

Следует отметить последовательный рост за последние годы объемов российских поставок по группе «черные металлы». По данным индийской статистики, в 2002г. в Индию было экспортировано из России 318 тыс.т. стального проката, в 2003г. — 405 тыс.т., за девять месяцев 2004г. — 454 тыс.т. В 2004г. намечился рост российско-индийского торгово-экономического сотрудничества в черной металлургии, где основные объемы сотрудничества приходятся на оказание технического содействия силами российских специалистов, работающих в Индии по контрактам ГП ВО «Тяжпромэкспорт» на металлургических комбинатах государственного сектора, — сталелитейной корпорации SAIL — в г.г.Бхилаи, Роуркеле, Дургапуре и Бокаро, а также на металлургическом комбинате RINL в г.Визакхапатнаме (Visakhapatnam Steel Plant).

В 2004г. увеличилось количество специалистов ГПВО «Тяжпромэкспорт» и существенно выросли объемы технического содействия, выполненные при проведении модернизации, ремонта и эксплуатации существующих объектов. К ранее действовавшим добавились новые объекты технического содействия на Бхилайском и Визакхапатнамском комбинатах. Общий объем выполненных работ по техническому содействию достиг 2,9 млн.долл., что является наивысшим показателем за последние три года.

В 2004г. «Тяжпромэкспорт» принимал активное участие в объявленных тендерах на строительство новых, модернизацию и расширение существующих производственных мощностей, а также на поставку оборудования и запчастей, в результа-

те которых в острой конкурентной борьбе с основными мировыми производителями были подписаны контракты на проведение ремонта, поставку и монтаж оборудования для доменных производств Роуркельского и Визакхапатнамского комбинатов, поставку трансформаторов для комбината в г.Бокаро.

Перспективы российско-индийского сотрудничества в черной металлургии на ближайшие несколько лет видятся в участии в планируемом строительстве в Индии новых металлургических заводов и в продолжении оказания технического содействия в проведении дальнейшего расширения и модернизации производства на предприятиях государственных сталелитейных корпораций Steel Authority of India и Rashtriya Ispat Nigam.

Перспективным направлением российско-индийского сотрудничества в черной металлургии продолжает оставаться деятельность совместного предприятия Romelt-Sail (India), созданного для осуществления строительства в Индии металлургического завода на основе оригинальной российской технологии Romelt, разработанной в 1997г. Московским институтом стали и сплавов. 23 сент. 2003г. был заложен символический камень в фундамент строительства такого завода в шт.Чхаттисгарх. В плане работы завода заложен выпуск на первоначальной стадии развития производства 300 тыс.т. и на заключительной стадии — 1,5 млн.т. чугуна. Побочными продуктами производства является гранулированный шлак (195 тыс.т. на начальной стадии и 975 тыс.т. на заключительной), а также пар, который должен использоваться для генерирования 50 мвт. и 250 мвт. электроэнергии на начальной и заключительной стадиях соответственно. Однако в связи с тем, что стороны не пришли к согласию относительно стоимостной составляющей проекта, контракт на проектирование и содействие в строительстве завода между ГП ВО «Тяжпромэкспорт» и «Национальной корпорацией развития горной промышленности» (NMDC) не подписан и строительство завода задерживается.

## Фармацевтика для РФ

По объемам производства и технологическому уровню фармацевтическая промышленность Индии занимает лидирующие позиции среди развивающихся стран. На местном рынке выпускаются лекарства основных терапевтических групп в любых формах и дозировках на уровне современных международных стандартов (их количество достигает 60 тыс. наименований).

Международная консалтинговая компания Ernst & Young оценила объем производства фармацевтической промышленности страны в 7 млрд.долл., что составляет 8% от объема мирового рынка данного вида продукции. Индия занимает 4 место в мире по объему производства фармацевтической продукции. По оценкам экспертов McKinsey, среднегодовые темпы развития национального фармацевтического сектора составляют 8-9%, что позволит достичь к 2010г. (при постоянных ценах на данную продукцию) торгового оборота 25 млрд.долл. к 2010г.

Ежегодно правительством Индии регистрируется более 80 проектов по выпуску новых лекарственных препаратов, в т.ч. с привлечением иностранных инвестиций. По оценкам India Brand

Equity Foundation и Ernst & Young, в 2004г. экспорт медикаментов и сырья из Индии вырос на 26% и составил 2,8 млрд.долл., 45% от объема которого составили поставки сырья. Основными импортерами данной продукции выступают США, Германия, Россия, Великобритания и Китай.

Заметными поставщиками фармацевтики на российский рынок являются такие крупнейшие индийские производители, как Ranbaxy Laboratories, Dr. Reddy's Laboratories, Lupin, Sun Pharma, Zidus Cadila, Torrent, которые имеют свои представительства в России, где зарегистрировано 900 препаратов индийских фармацевтических фирм. В 2003г. экспорт в Россию индийских препаратов составил 99 млн.долл. или 17% от общего объема, а за янв.-сент. 2004г. — 100,1 млн.долл. и 21,3% соответственно. Экспорт российских товаров фармацевтического назначения в Индию (по данным за девять месяцев 2004г.) оценивается в 1,85 млн.долл., или 0,2% от общего объема поставок российской продукции.

17 нояб. 2004г. в Нью Дели в рамках Российско-Индийской МПК состоялось 7 заседание российско-индийской рабочей группы по фармацевтике. Затрагивалась тема сотрудничества между соответствующими органами двух стран, ответственными за проведение контроля качества лекарственных препаратов. Индийская сторона предложила участие Совета Pharmexcil и Научно-исследовательского института Niperg в проведении на индийской территории предварительной сертификации качества и подлинности лекарственных средств с целью выявления недоброкачественных препаратов. Обсуждался вопрос о поставках лекарственных средств, в первую очередь фармацевтических субстанций, напрямую от индийских производителей, минуя офшорные зоны и посреднические компании в третьих стран. До недавнего времени в Индии признавались лишь патенты на способ производства. Однако в соответствии с обязательствами перед ВТО, с янв. 2005г. Индии введен патентный режим на фармацевтическую продукцию, полностью соответствующий требованиям TRIPS.

## Русские дороги

ОАО «Центродорстрой» с марта 2001г. исполняет контракт по третьему национальному дорожному проекту Всемирного банка в шт. Уттар Прадеш по двум участкам (между г. Канпур и г. Аллахабад с 38 по 115 км. и между г. Аллахабад и г. Варанаси с 245 по 317 км.). Общая стоимость работ по контракту составляет 120 млн.долл. Заказчиком является Управление национальных дорог Индии. Основным субподрядчиком является индийская фирма Mukand.

В состав работ входит: расширение до 4 полос существующей автодороги (национальное шоссе №2 Дели-Колката) путем строительства дополнительной двухполосной проезжей части и реконструкции существующей; строительство разделительной полосы, обочин, тротуаров, дренажных систем; строительство сервисных дорог, автобусных остановок, площадок аварийной остановки, а также сооружений дорожной инфраструктуры; строительство проезжей части в подпорных стенках в населенных пунктах; строительство искусственных сооружений: водопропускных труб, мостов; строительство примыканий; устройство

ограждения на участках высоких насыпей; установка дорожных знаков, столбиков с указанием километража, а также укрепление откосов и других открытых площадей засевом трав.

ОАО Корпорация «Трансстрой» принимает активное участие в тендерах и уже реализует ряд контрактов в рамках программы развития автодорожной инфраструктуры шт. Карнатака. Корпорация в 2004г. продолжила работы по реконструкции автомобильных дорог шести участков: контракт М-5 от н.п. Срирангапатна до н.п. Чинья (округ Мандья) протяженностью 32 км.; контракт М-6 от н.п. Чинья до н.п. Неллигере (округ Мандья) — 33 км.; контракт М-7 от н.п. Неллигере до н.п. Кибанахалиб (округ Мандья-Тумкур) — 46,8 км.; контракт М-11 от н.п. Денинагар до н.п. Синханур (округ Белари) протяженностью 42,86 км.; контракт М-25 от н.п. Йеллапур до н.п. Сирей (округ Уттар Каннада) — 50,34 км.; контракт М-26 от н.п. Сирей до н.п. Мавингунди (округ Уттар Каннада) — 52,26 км. Общая протяженность автомобильных дорог по контрактам составляет 257,26 км., общая стоимость контрактов — 20 млн.долл. Заказчиком выступает правительство шт. Карнатака, а источником финансирования является МБРР.

Индийское правительство в середине 2004г. официально одобрило предложение Национального управления развития о строительстве 10 тыс.км. новых национальных магистралей, которые свяжут все морские порты со столицами штатов, не включенных ни в одну из программ по развитию автомобильных дорог. Данный проект, стоимость которого составит 9,1 млрд.долл., расширит в будущем автодорожную сеть страны.

Международный транспортный коридор (МТК) «Север-Юг». Открытие МТК «Север-Юг» по маршруту порт Мумбаи (бывш. Бомбей,) — порты Бандер-Аббас, Амирабад, Анзели (Иран) — Каспийское море — порт Оля (Астрахань, Россия) — порт Санкт-Петербург является выгодной альтернативой существующим путям транспортировки грузов. По сравнению с традиционным морским путем из Азии в Европу через Средиземное море и Суэцкий канал новый маршрут позволит сократить продолжительность перевозки грузов с 35 до 12 дней и транспортные затраты на 20%. Как ожидается, на первой стадии реализации проекта через МТК будет проходить до 20 млн.т. грузов, а торговый оборот составит до 10 млрд.долл.

Иран объявил о своем согласии на присоединение Турции и Украины к международному соглашению о транспортном коридоре «Север-Юг». После окончательного присоединения Турции и Украины к данному соглашению число официальных участников соглашения достигнет девяти: Белоруссия, Индия, Иран, Казахстан, Оман, Россия, Таджикистан, Турция и Украина.

В 2004г. индийской стороной неоднократно поднимался вопрос о невыполнении министерством транспорта России решений второго (апр. 2003г., г.Тегеран) и третьего (дек. 2003г., г.Астрахань) заседаний экспертной группы Координационного совета МТК «Север-Юг» по созданию комиссии для изучения трудностей, связанных с эксплуатацией МТК. Минтранс России не определился с кандидатурами представителей для участия в Исследовательской комиссии (Study), в которую планировалось включить по два представителя от каждой стороны (Иран, Индия и Россия)

для инспекционной поездки по маршруту МТК и подготовки доклада к очередному заседанию Координационного совета (предполагалось провести в Нью Дели в 2004г.).

### Доступ ростоаров

За последние 10 лет объем российских инвестиций в Индию составил 120 млн.долл. Значительными объектами российских инвестиций в Индии остаются предприятия BrahMos с объемом инвестиций 80 млн.долл.

Объем индийских инвестиций в российскую экономику в 2004г. также оставался незначительным. В числе конкретных реализуемых проектов следует отметить инвестиции индийской компании ONGC Videsh в проект «Сахалин-1» в 2,8 млрд.долл., а также компаний Dr.Reddy's Laboratories и Lupin в российскую фармацевтику.

10 заседание Межправительственной российско-индийской комиссии по торгово-экономическому, научно-техническому и культурному сотрудничеству (МПК) состоялось в Нью Дели 18-19 нояб. 2004г. Комиссию возглавили зампред правительства России А.Д.Жуков и министр иностранных дел Индии Н.Сингх. Достигнуто соглашение расширить и диверсифицировать торгово-экономическое сотрудничество, включая такие области как космос, информатику и телекоммуникации, фармацевтику, биотехнологии, машины и оборудование, туризм, нефть и газ, гидроэлектроэнергетику. Была подчеркнута необходимость совместного использования имеющихся возможностей в сфере высоких технологий с целью повышения уровня торгово-экономических связей и изучения возможностей сотрудничества в третьих странах.

Основными нерешенными вопросами остаются: (1) скорейшее завершение переговоров по вступлению России в ВТО; (2) официальное признание Индией рыночного статуса российской экономики; (3) изменение механизма выплаты финансовых ресурсов, предоставленных ранее в кредит (использование «рупийного долга» на инвестиционные цели в перспективных сферах индийской и российской экономик); (4) принятие кредитных гарантий российских банков.

Принято решение о том, что после 10 заседания Комиссии состав рабочих групп будет следующим: торгово-экономическое сотрудничество (в областях, относящихся к торговле, банкам, финансам, транспорту, фармацевтике, сельскому хозяйству); энергетика (в областях, относящихся к нефтегазовой промышленности, электроэнергетике и нетрадиционным источникам энергии); металлургия и шахты (в областях, относящихся к угольной промышленности, черной и цветной металлургии); туризм и культура (в областях, относящихся к туризму, культуре и гражданской авиации); технологии (в областях, относящихся к информационным технологиям, науке и технике).

Стороны договорились о том, что в дальнейшем заседания Рабочих групп МПК должны проводиться через шесть месяцев после проведения заседания Комиссии, что будет способствовать своевременному выполнению решений Комиссии.

В 2004г. удалось добиться определенного прогресса в ходе двусторонних переговоров по вопросу присоединения России к ВТО. На переговорах в Нью Дели 1-2 дек. 2004г. были обсуждены дополнительные требования Индии по защите географи-

ческих указаний в названиях отдельных сортов индийских чая, риса и манго (готовится проект соответствующего двустороннего меморандума), а также вопросы торговли чаем (Россия сделала дополнительные предложения по уровню пошлин), буйволиным мясом и алмазами (эти вопросы прямо не подпадают в сферу договоренностей по ВТО, однако Россия предложила возможные пути решения интересующих индийскую сторону вопросов).

Премьер-министр Индии М.Сингх 2 дек. 2004г., обсуждая с министром обороны России С.Б.Ивановым вопрос о вступлении России в ВТО, заявил, что «проблем с завершением переговоров с Россией у индийской стороны не будет».

Фактически на переговорах с Индией по ВТО остается один принципиальный вопрос — доступ на рынок физлиц. На протяжении всего четырехлетнего периода переговорного процесса с Индией Россия давала разъяснения о том, что не готова на существенные дополнительные гарантии въезда и пребывания на территории страны иностранных граждан-поставщиков услуг.

Понимая чувствительность этого вопроса для индийских партнеров, Россия пыталась найти компромисс, последовательно улучшая свои предложения по другим сферам. Идя на уступки по подавляющему большинству секторов, интересующих Индию, Россия вышла на уровень обязательств, который, с одной стороны, в значительной степени удовлетворяет индийский запрос по услугам, а с другой — исчерпывает все переговорные возможности. Ключевые члены ВТО, заинтересованные в расширении доступа граждан-поставщиков услуг на внешние рынки, — Китай, Тайвань, Таиланд — завершили переговоры с Россией, полностью согласившись с российской позицией по указанному вопросу. Основные члены ВТО, такие как США или Австралия, не взяли на себя обязательства, требуемые Индией от России, а ЕС взяли на себя такие обязательства лишь частично. Россия не может взять на себя обязательства из-за проблем в применении мер иммиграционного контроля, отсутствия соответствующего законодательства и ужесточением политики в области борьбы с терроризмом.

Существует также нерешенный технический вопрос, который связан с подготовкой меморандума по защите географических наименований чая и риса. Россия готова предоставить индийскому чаю и рису полную защиту в соответствии с нормами ВТО и готова подтвердить это немедленно. Однако требования индийских коллег, выходя за рамки необходимых согласований по ВТО. Для их решения России необходимо время, и решаться эти проблемы должны в рамках двустороннего сотрудничества. На двустороннем уровне Россия и Индия договорились о решении другой проблемы — защиты прав на интеллектуальную собственность в военно-технической сфере. Эти переговорные процессы могут идти параллельно, не сдерживая завершение переговоров по ВТО. По мнению российской стороны, есть реальные возможности завершить переговоры с Индией по присоединению России к ВТО в ближайшее время.

Индийская сторона с 1992г. проводит политику защиты местных производителей от импорта более дешевой и качественной продукции. Индией накоплен внушительный опыт антидемпинговой практики.

С 1992г. DGAD инициировал 167 АДР, по 142 из которых изданы окончательные заключения, по 6 – предварительные. Ожидаются предварительные или окончательные решения по 10 расследованиям. 9 расследований были начаты и затем закрыты. За тот же период было инициировано 57 процедур пересмотра действующих антидемпинговых пошлин, из которых по 44 изданы окончательные заключения.

В 2003/04 фин.г. проведено 14 АДР по товарам, ввозимым в Индию: 7 – по товарам из стран ЕС, 4 – из США, по 3 – из Японии и Кореи, по 2 – из Тайваня и Индонезии, по 1 – из Белоруссии, Малайзии, ОАЭ, Сингапура, Саудовской Аравии, Таиланда, Нигерии и Китая. Наблюдается резкое сокращение количества АДР, инициированных индийской стороной по сравнению с предыдущими годами (2000/01 фин.г. – 28, 2001/02 фин.г. – 30, 2002/03 фин.г. – 30). При этом 78 АДР имеют отношение к химическим и нефтехимическим товарам, 30 – к фармацевтике, 14 – к стали и металлообработке, 13 – к потребтоварам.

Китай возглавляет перечень стран, против которых Индией инициированы АДР. Всего против КНР с 1992г. Индией инициировано 71 расследование. Второе место по количеству инициированных расследований занимает ЕС (49), далее идут Корея (29), Тайвань (27), Япония (23), США (21), Сингапур (17), Россия (14) и др. (всего 39 стран).

Против Индии с янв. 1995г. по янв. 2004г. были инициированы 101 АДР и 39 расследований по экспорту товаров, произведенных с дотацией государства. Из 39 расследований, инициированных против Индии по экспорту товаров, произведенных с субсидией государства, на долю ЕС приходится 36%, на США и Южную Африку по 23%, Канаду – 13% и Бразилию – 5%. В настоящее время против Индии действует 19 антисубсидийных мер (ЕС – 9, США – 4, ЮАР – 3, Канада – 3).

Из общего числа (39) вышеуказанных расследований на статьи машиностроения, в частности продукцию из стали, приходится 38%. Далее следуют медикаменты (18%), товары из резины и пластика (18%), текстиль (13%), электроника (15%), текстиль (8%) и пр. Россией не было инициировано против Индии ни одного АДР.

Свободный выход российских производителей со своими товарами и услугами на мировые рынки с начала 90гг. ознаменовался ростом противодействия нашему экспорту со стороны производителей-конкурентов и соответствующих органов зарубежных государств, стремившихся защитить внутренние рынки и национальных производителей от массивного потока конкурентоспособной российской продукции.

С 1995г., Индией вводились ограничительные меры в отношении 17 видов товаров российского производства, в т.ч. в 11 случаях были применены антидемпинговые пошлины, в одном (по изделиям из черных металлов) – минимальные «пороговые цены» и в двух случаях (фенол и ацетон) – защитные пошлины. На газетную бумагу, подшипники и нитрат аммония антидемпинговые пошлины введены не были.

Действуют антидемпинговые меры на ростовары.

Бисфенол-А (20.11.1995г.) – 12559 инд. рупий за 1 т. Политетрафторэтилен (фторопласт) (30.06.1999г.) – 5200 инд. рупий за 1 т. (1,5% от экспортной цены).

Стальные бесшовные трубы (21.06.2000г.) – в размере разницы между суммой, указанной в уведомлении минфина Индии, т.е. 39141 инд. рупий за 1 т., и ценой товара, выгруженного на берег (Landed Value) (35% от экспортной цены).

Витамин-С (15.09.2000г.) – в размере разницы между суммой, указанной в уведомлении минфина Индии, т.е. 12,67 долл. за 1 кг., и ценой товара, выгруженного на берег (Landed Value).

Оксоспирты: (3.12.1999г.) – временные антидемпинговые пошлины на бутанол в 2825 инд. рупий (65 долл.) за 1 т., на 2-этилгексанол и другие оксоспирты в 2825 инд. рупий (65 долл.) за 1 т. Введение антидемпинговой пошлины на изобутанол не было рекомендовано.

Стальные заготовки (26.12.2000г.) – 29 видов стальных заготовок диаметром от 70 до 250 мм. (код ТН ВЭД – 7206.90, 7207.19, 7207.20) в 90 долл. за 1 т. для всех российских предприятий, кроме принимавшего участие в расследовании и сумевшего обосновать свои расчеты ОАО «Оскольский электрометаллургический комбинат», на продукцию которого пошлина составила 14,9 долл. за 1 т.

Феррокремний (06.06.2000г.) – в размере разницы между суммой, указанной в уведомлении минфина Индии (16.11.2000г.), т.е. 33120 инд. рупий и ценой импортируемого товара, выгруженного на берег (Landed Value).

Гексамин (15.02.2002) – 3,77 долл. за 1 т.

Индукционно-закаленные кованые валки диаметром более 300 мм. (02.07.2003) – в размере разницы между в 2762,79 долл. за 1 м/т и ценой товара, выгруженного на берег (Landed Value).

Проблема непризнания Индией рыночного статуса российской экономики и, как прямое следствие, проведение антидемпинговых расследований по дискриминационному сценарию, в течение последних нескольких лет стоит перед российскими производителями достаточно остро. До недавнего времени Индия классифицировала Россию как страну с нерыночной экономикой в условиях полного отсутствия в своем законодательстве каких-либо критериев, позволяющих оценивать показатели рыночности экономики.

В мае 2001г. в антидемпинговое законодательство Индии (Customs Tariff Act, 1975) был внесен список стран, заведомо объявляемых странами с нерыночной экономикой. В этом списке фигурировала Россия. В результате активной позиции России в ходе встречи президента России В.В. Путина и премьер-министра Индии А.Б. Ваджапаи, состоявшейся в нояб. 2001г. в Москве, индийской стороной было заявлено, что отнесение Индией России к числу стран с нерыночной экономикой было ошибочным. В янв. 2002г. упомянутый список стран был ликвидирован, однако, одновременно в антидемпинговое законодательство Индии было внесено положение, закрепляющее «презумпцию страны с нерыночной экономикой», которую необходимо оспаривать, что не изменило отнесение России Индией к странам с нерыночной экономикой по ее законодательству.

В нояб. 2003г. в результате целенаправленной деятельности руководства России, минэкономразвития России, правительство Индии приняло поправку к закону о таможенном тарифе (Notification 101/2003-Custom (Non-Narriff) от 10.11.2003г.), которая носит официальное название The Custom Tariff (Identification, Assessment and Collection of Anti



Dumping Duty on Dumped Article and for Determination of Injury) Amendment Rules, 2003. Данная законодательная поправка вступила в силу с момента ее опубликования в официальном печатном издании правительства Индии (The Gazette of India Extraordinary, part 1, section 3, sub-section (i), 10. 11.2003г.) и подлежит прочтению и применению во взаимосвязи с п.п.2 и 3 Приложения 1 к таможенному тарифу 1995г.

Указанный законодательный акт при инициировании новых АДР в отношении российских товаров или проведении процедур пересмотров (MTR или SSR) по действующим мерам с обязательным участием в расследовании российских производителей или экспортеров позволит рассматривать Россию как страну с рыночной экономикой. Косвенный характер принятого механизма признания Индией России страной с рыночной экономикой будет проявляться только при проведении первой процедуры (АДР, MTR или SSR). В дальнейших процедурах генеральный директорат по антидемпинговому и сопутствующим пошлинам при министерстве торговли и промышленности Индии будет автоматически проводить расследования в отношении России по рыночному сценарию, ссылаясь на результаты данного расследования с участием российских производителей после вступления в силу поправки к индийскому антидемпинговому законодательству.

Вопрос однозначного, безусловного и прямого признания Индией рыночного статуса российской экономики законодательно так и не решен, поскольку для практического применения этого механизма требуется обязательное участие российских экспортеров в АДР, проводимых индийской стороной, и предоставление исчерпывающих ответов на вопросники DGAD.

Опыт работы российских компаний на индийских рынках свидетельствует о целесообразности партнерства с авторитетной индийской компанией. Поиск партнера в Индии целесообразно осуществлять через общественные организации, основной функцией которых является всемерная помощь по развитию предпринимательской деятельности в сфере промышленности, торговли, транспорта, финансов, банковского и страхового дела, в защите интересов индийских деловых кругов как внутри страны, так и за рубежом. Наиболее надежными, в этом плане являются Федерация индийских торгово-промышленных палат (FICCI), Конфедерация индийской промышленности (CII), Ассоциированные торгово-промышленные палаты Индии (Assocham), Торгово-промышленная палата, работающая со странами СНГ и Восточной Европы (India-CIS), Торгово-промышленная палата регионов Пенджаб-Хариана-Дели (PHDCCI), отраслевые ассоциации и советы, государственные корпорации.

1-3 дек. 2004г. в г.Хайдерабад (шт.Андхра Прадеш) находилась делегация Республики Татарстан во главе с премьер-министром Р.Н.Миннихановым. В состав делегации входили: министр торговли и внешнеэкономического сотрудничества Х.М.Салихов, министр связи Р.Г.Залялов, глава администрации г.Казань К.М.Исхаков, генеральный директор ОАО «Казанское производственное объединение» В.В.Дьячков. ОАО «КПО» является совместным с английской фирмой ICL предприятием по производству компьютеров. По указанию

центральных властей Индии делегация принималась в качестве гостей правительства шт.Андхра Прадеш.

Между министерством торговли и внешнеэкономического сотрудничества Республики Татарстан и индийской фирмой Gammon India прорабатывается вопрос о подписании контракта на проведение ирригационных работ в шт.Андхра Прадеш. Предполагается построить 4 насосные станции мощностью 800 куб.м./сек., а также произвести работы по прокладке трубопроводов.

## Присоединение РФ к ВТО

Актуален вопрос присоединения России к ВТО, с целью создания стабильных и предсказуемых условий развития торговли и прочих форм внешнеэкономической деятельности, которые возможны при получении доступа к механизму ВТО по разрешению торговых споров как весьма эффективному (практически единственному) инструменту защиты торговых интересов стран-членов организации от их несправедливого ущемления.

Переговорный процесс по присоединению России к ВТО начался в 1995г. В состав Рабочей группы по присоединению России к ВТО входит 67 стран-членов (ЕС как один член).

Учитывая роль и значение Индии в ВТО (учредитель, член Рабочей группы по присоединению России к ВТО) и отношения стратегического партнерства между нашими странами Россия ведет переговоры с Индией на двусторонней основе по согласованию пакета документов, необходимых для принятия России в члены ВТО.

Важным событием в данном вопросе явилось проведение 3 марта 2003г. в Нью-Дели первой российско-индийской межмидовской консультации по экономической проблематике и ВТО. С российской стороны в консультациях приняли участие замминистра иностранных дел России А.И.Денисов, заместитель руководителя ДТМП минэкономразвития России А.А.Пахомов. Состоялись встречи в МИД Индии с замминистра С.Р.Сикри и в министерстве торговли и промышленности Индии с замминистра С.Н.Меноном. На встречах присутствовал директор департамента В.С.Сешадри (Joint Secretary, Department of Commerce), непосредственно отвечающий за проблематику ВТО и вопросы присоединения новых стран, включая Россию.

Было проведено детальное обсуждение тенденций развития мировой экономики, ключевых проектов российско-индийского торгово-экономического сотрудничества в т.ч. в энергетике и банковской сфере, повестки нового раунда многосторонних торговых переговоров (МТП) и проблемных вопросов присоединения России к ВТО, в т.ч. в части двусторонних переговоров по доступу на рынки товаров и услуг.

По итогам проведенных консультаций позицию Индии в отношении присоединения России к ВТО можно сформулировать:

1. На политическом уровне вновь выражена безусловная поддержка скорейшего присоединения России к ВТО, т.к. Индия рассматривает нашу страну как союзника ввиду совпадения позиций по многим вопросам функционирования и дальнейшего развития многосторонней торговой системы, прежде всего в области сельского хозяйства. Индийская сторона также рассчитывает на

поддержку России по вопросам ТРИПС и лекарств, специального и дифференцированного режима в отношении развивающихся стран.

2. Консолидированная запросная позиция Индии в отношении России детально не сформулирована (в т.ч. из-за проблем организационно-технического характера в минторге Индии) и базируется на общих подходах и требованиях индийской стороны, предъявляемым всем присоединяющимся странам.

3. В области тарифов уровень согласования составляет всего 37% при среднем уровне договоренностей с другими странами – 75%. Предварительный анализ запроса на основе индийской статистики показал, что из 1200 тарифных позиций, указанных в запросе, экспорт в Россию реально осуществляется менее чем по 200 товарам при устойчивой тенденции снижения российского импорта из Индии (500 млн.долл. в год). После 2004г. возможно резкое сокращение ввоза товаров из Индии из-за прекращения поставок по «долговым рупиям».

4. В области доступа на рынки услуг индийская сторона приоритетное внимание уделяет 4 способу поставки (перемещение физлиц) по всем интересующим ее секторам услуг. Частично это объясняется имеющимся опытом индийских поставщиков в других странах и невозможностью использовать 3 способ поставки (коммерческое присутствие) в виду ограниченных финансовых возможностей.

Было обращено внимание индийской стороны на неприемлемость, требований, выходящих за рамки компетенции ВТО, и предложений, которые только обсуждаются на новом раунде МТП (в т.ч. по 4 способу поставки). Были изложены основные элементы политики трудовой миграции в России и позиция по физическим лицам (ключевой персонал). Другие вопросы по услугам не обсуждались.

Требования индийской стороны по системным вопросам:

– дополнительная защита географических указаний (дарджилингский чай, манго «альфонсо», рис «басмати») и использование названия «индийский чай» на российском рынке. Было обращено внимание индийской стороны на новое российское законодательство по вопросам охраны прав интеллектуальной собственности и подчеркнута, что расширительная трактовка ст. 23 TRIPS только обсуждается в рамках МТП;

– российской стороной было заявлено, что проблема согласования ветеринарного сертификата на экспорт буйволиного мяса в Россию не входит в компетенцию ВТО. Было предложено решить эту проблему на двустороннем уровне с Департаментом ветеринарии минсельхоза России.

В апр. 2003г. выяснилось, что индийская сторона не выполнила договоренностей (от 3 марта 2003г.) по вопросам ВТО. В связи с этим в апр. 2003г. минторгпром Индии была передана нота минэкономразвития России по указанной проблеме, на что индийская сторона обещала ускорить представление отдельных документов.

Результаты переговорного процесса в Женеве показали, что в истекший период не удалось добиться заметного прогресса в ходе двусторонних переговоров по вопросу присоединения России к ВТО, ввиду длительного согласования индийской стороной рассматриваемых вопросов и отказа сократить число выставляемых России требований.

## Участие в тендерах

Актуальным для работающих на индийском рынке российских хозяйствующих субъектов является освоение практики работы в рамках проводимых в Индии обязательных международных тендерах на закупку товаров и оказание услуг, а также на реализацию проектов. Ведется работа по изучению общих правил проведения тендеров компаниями государственного сектора в Индии и практики участия в них различных компаний.

1. Тендеры проводятся в два этапа: технико-коммерческий и ценовой. Техничко-коммерческое предложение (иногда требуется в двух экземплярах) и ценовое предложение участника запечатываются в разные конверты и затем подаются в тендерный комитет в третьем общем запечатанном конверте.

При проведении тендера вскрывается общий конверт, и затем вскрываются технико-коммерческие пакеты, поданные участниками тендерных предложений. После полного завершения рассмотрения технико-коммерческих предложений и окончательного решения относительно квалификации каждого из участников и допуска его в финальную ценовую часть тендера приступают к рассмотрению ценового пакета. На рассмотрение технико-коммерческих предложений, как правило, уходит от нескольких дней до нескольких недель.

В финальном туре тендера вскрываются и рассматриваются ценовые предложения только допущенных в него участников. При дисквалификации участника в технико-коммерческом туре даже предельно низкая цена и наличие личной заинтересованности членов тендерного комитета не в состоянии изменить его решение о дисквалификации участника.

2. В технико-коммерческом туре поданные предложения рассматриваются на предмет полного соответствия изданной компанией тендерной документации с точки зрения технических параметров предлагаемого товара (услуг), безоговорочного принятия участником прописанных коммерческих условий тендера (что необходимо подробно по пунктам подтвердить в письменном виде в самом предложении), а также, статуса участника. Участнику необходимо представить исчерпывающие документальные доказательства своего статуса производителя данного товара (услуг), либо эксклюзивного уполномоченного производителем для участия в данном тендере лица. Особое внимание необходимо обратить на безукоризненно правильное оформление тендерных предложений.

Компаниям, не имеющим большого самостоятельного опыта участия в тендерах в Индии рекомендуется воспользоваться услугами агента или нанятых специалистов. Нередки случаи, когда вполне компетентные российские участники были дисквалифицированы по формальной причине совершенных при оформлении тендерной документации ошибок, особенно при наличии предвзятости со стороны членов тендерного комитета.

3. Ни при каких обстоятельствах участник не должен приводить цену в технико-коммерческом предложении. При несоблюдении этого условия ему гарантирована дисквалификация.

4. Настоятельно рекомендуется избегать альтернативных предложений, либо одновременной подачи нескольких вариантов предложений, а также предложений, которые, даже в угоду интересам

самого заказчика, содержат какие-либо отклонения от прописанных им в тендерной документации параметров и требований. В противном случае, это может быть истолковано как несоответствие условиям тендера и послужить поводом для дисквалификации. К обсуждению таких альтернативных предложений можно попытаться вернуться после официального объявления о победе участника в тендере, но перед подписанием контракта.

5. В случае, если производитель участвует в тендере через своего индийского агента необходимо неукоснительное соблюдение следующих условий:

– наличие полного пакета правильно оформленных документов со стороны производителя, как если он сам участвовал бы в этом тендере;

– неучастие в этом же тендере самого производителя как самостоятельно, так и через какое бы то ни было подставное лицо;

– наличие у агента документально подтвержденного права представлять данного производителя в данном тендере; производителю рекомендуется категорически заявить в своей доверенности на имя агента, что все выданные ранее кому бы то ни было доверенности, на основании которых иное лицо намерено участвовать в данном тендере следует считать недействительными;

– отказ агента от представления в данном тендере любого другого производителя.

6. Отношения с агентом должны быть правильно и юридически грамотно оформлены. Следует отдельно документально оформить доверенность со стороны производителя на приобретение агентом тендерной документации на его имя у заказчика, подачу от его имени тендерных предложений и присутствие на вскрытии тендерных предложений.

7. Торговое представительство как представительный (государственный) орган Российской Федерации не имеет право заниматься коммерческой деятельностью, в т.ч. приобретать тендерную документацию и представлять их интересы в проводимых тендерах.

## Межправкомиссия с РФ

Межправительственная Российско-Индийская комиссия по торгово-экономическому, научно-техническому и культурному сотрудничеству (далее – Комиссия) образована в 1992г. в соответствии с Межправительственным соглашением между Российской Федерацией и Индией от 4 мая 1992г. Комиссия приступила к работе в 1994г.

В регулярно обновляемый состав российской части Комиссии входят руководящие работники ведущих российских министерств и ведомств, главы (или их заместители) субъектов РФ, активно развивающих связи с Индией, а также руководители российских промышленных предприятий, внешнеторговых компаний и объединений, других структур, реализующих конкретные проекты и программы российско-индийского сотрудничества.

Председателем российской части Комиссии назначен зампред правительства Жуков Александр Дмитриевич (распоряжение правительства РФ от 14 июля 2004г. №961-р). Зампред российской части Комиссии Каульбарс Алексей Александрович, директор Департамента госрегулирования внешнеторговой деятельности и таможенного дела минэкономки.

Председатель индийской части Комиссии Натвар Сингх, министр иностранных дел Индии. Зампред индийской части Комиссии – замминистра иностранных дел Индии. Ответственный секретарь индийской части Комиссии Раджив Догра, начальник управления Евразии МИД Индии.

Проведено десять заседаний Комиссии. X заседание состоялось 18-19 нояб. 2004г. в Нью-Дели (место проведения/ сроки/ сопредседатели с российской стороны/ с индийской стороны):

I. Москва/ 13-14 сент. 1994г./ зампред правительства Ю.Ф.Яров / министр торговли П.Мукерджи;

II. Нью-Дели/ 9-12 окт. 1995г./ зампред правительства Ю.Ф.Яров / министр иностранных дел П.Мукерджи;

III. Москва/ 10-11 фев. 1997г./ первый зампред правительства В.В.Илюшин/ министр иностранных дел И.К.Гуджрал;

IV. Нью-Дели/ 17-18 дек. 1997г./ первый зампред правительства А.Б.Чубайс / министр финансов П.Чиндабарам;

V. Москва/ 26-28 нояб. 1998г./ первый зампред правительства Ю.Д.Маслюков / министр финансов Я.Синха;

VI. Нью-Дели/ 14-15 янв. 2000г./ зампред правительства В.Б.Христенко / министр финансов Я.Синха;

VII. Москва/ 15 янв. 2001г./ зампред правительства И.И.Клебанов / министр финансов Я.Синха;

VIII. Нью-Дели/ 7 фев. 2002г./ зампред правительства И.И. Клебанов / министр финансов Я.Синха;

IX. Москва/ 15-16 мая 2003г./ министр промышленности, науки и технологий И.И.Клебанов / министр иностранных дел Я.Синха;

X. Нью-Дели/ 18-19 нояб. 2004г. / зампред правительства А.Д.Жуков/ министр иностранных дел Н.Сингх.

В рамках Комиссии образованы и действуют 12 рабочих групп и 3 подгруппы.

Рабочая группа по торговле и экономическому сотрудничеству. Основные вопросы, рассматриваемые сторонами в рамках деятельности Рабочей группы включают состояние торговли и меры по ее развитию, финансовые и банковские вопросы сотрудничества, экономическое и инвестиционное сотрудничество, использование средств поступающих от Индии, конкретные проекты сотрудничества. Российскую часть Рабочей группы возглавляет директор департамента государственного регулирования внешнеторговой деятельности и таможенного дела министерства экономического развития и торговли – Каульбарс Алексей Леонидович, индийскую часть – объединенный секретарь министерства торговли и промышленности Рамасундранам (последнее заседание 17 нояб. 2004г., Нью-Дели).

Рабочая подгруппа по финансовым и банковским вопросам (входит в состав Рабочей группы по торговле и экономическому сотрудничеству). Включая либерализацию режима рупийных счетов и долларовых счетов, предоставление кредитных линий, сотрудничество страховых организаций и банков, взаимные претензии, гарантии. Российскую часть Рабочей подгруппы возглавляет заместитель руководителя департамента Центрального банка В.Н.Смирнов, индийскую часть – исполнительный директор Резервного банка У.Тхорат (последнее заседание 12-15 окт. 2004г., Владимир).

Рабочая подгруппа по транспорту (входит в состав Рабочей группы по торговле и экономическому сотрудничеству). Основные вопросы, рассматриваемые Сторонами в рамках деятельности Рабочей подгруппы включают транспортное обеспечение взаимной торговли, создание совместной судоходной линии, привлечение индий-

ских инвестиций к реконструкции российских портов и объектов транспортной инфраструктуры в Индии. Развитие транспортного коридора «Север-Юг». Российскую часть Рабочей подгруппы возглавляет директор департамента политики в области ж/д, морского и речного транспорта министерства транспорта С.Д.Жусупов, индийскую часть – начальник управления судостроения министерства наземного транспорта Индии М.Рамачандрани (последнее заседание 16 нояб. 2004г., Нью-Дели).

Рабочая подгруппа по агропромышленному комплексу (входит в состав Рабочей группы по торговле и экономическому сотрудничеству). Включая торговлю сельхозтоварами, сотрудничество в вопросах контроля качества, карантина и ветеринарии, создание совместных предприятий. Российскую часть Рабочей подгруппы возглавляет заместитель руководителя федерального агентства по сельскому хозяйству министерства сельского хозяйства В.Г.Кайшев, индийскую часть – начальник управления министерства сельского хозяйства Индии П.Д.Судхакар (последнее заседание 17 нояб. 2004г., Нью-Дели).

Рабочая группа по угольной промышленности. Включая поставки оборудования для угольных шахт, разработку генеральных схем развития угольных месторождений, поставок угля из России, модернизации шахт и внедрения новых технологий. Российскую часть Рабочей группы возглавляет заместитель руководителя федерального агентства по энергетике министерства промышленности и энергетики В.М.Щадов, индийскую часть – секретарь министерства угля и шахт П.С.Паракаш (последнее заседание 16-17 нояб. 2004г., Нью-Дели).

Рабочая группа по нефтяной и газовой промышленности. Проработка перспектив сотрудничества в области нефтяной и газовой промышленности, в т.ч. по проектам в Индии, в России и в третьих странах. Российскую часть Рабочей группы возглавляет директор департамента топливно-энергетического комплекса министерства промышленности и энергетики А.Б.Яновский, индийскую часть – начальник управления министерства нефти и природного газа Индии С. Джоши (последнее заседание 17 нояб. 2004г., Нью-Дели).

Рабочая группа по энергетике и нетрадиционным источникам энергии. Вопросы реконструкции и модернизации электроэнергетических объектов в Индии, сотрудничество по новым объектам (ГЭС «Тери», ТЭС «Мейтон», ГЭС «Котешвар»), внедрение современных технологий в области электроэнергетики. Российскую часть Рабочей группы возглавляет начальник управления электроэнергетики минпромэнерго России Л.В.Десятник, индийскую часть – начальник управления министерства энергетики Индии А.Шанкар (последнее заседание 17 нояб. 2004г., Нью-Дели).

Рабочая группа по черной и цветной металлургии. Вопросы реконструкции и модернизации объектов в Индии, внедрение передовых технологий, сотрудничество в научных исследованиях в области металлургии, возможные новые объекты сотрудничества (модернизация завода ИИСКО в Бурнпуре и др.). Российскую часть Рабочей группы возглавляет директор департамента промышленности министерства промышленности и энергетиче-

ки минпромэнерго А.Д. Дейнеко, индийскую часть – замминистра стали Индии Н.Н.Кханна (последнее заседание 6-17 нояб. 2004г., Нью-Дели).

Рабочая группа по информационным технологиям. Включая коммерциализацию программных продуктов, торговлю наукоемкими товарами, взаимное признание сертификационных испытаний средств электроники, программное обеспечение и др. Российскую часть Рабочей группы возглавляет директор департамента стратегии построения информационного общества О.В.Бяхов, индийскую часть – замминистра информационных технологий Индии Р.Р.Шах (последнее заседание 17 нояб. 2004г., Нью-Дели).

Рабочая группа по науке и технике. Включая реализацию Комплексной долгосрочной программы сотрудничества (93 проекта), суперкомпьютинг, коммерциализацию и передачу технологий. Российскую часть Рабочей группы возглавляет руководитель федерального агентства по науке и инновациям министерства образования и науки С.Н. Мазуренко. Индийскую часть Рабочей группы возглавляет первый замминистра науки и технологий Индии В.С.Рамамурти (последнее заседание 13-14 мая 2003г., Москва).

Рабочая группа по фармацевтике. Включая расширение торговли лекарствами, медицинским оборудованием, предметами медицинского назначения, создание совместных предприятий, сертификации лекарственных средств. Российскую часть Рабочей группы возглавляет руководитель федеральной службы по надзору в сфере здравоохранения и социального развития Р.У. Хабриев, индийскую часть – первый замминистра химпрома Индии В.Кохли (последнее заседание 17 нояб. 2004г., Нью-Дели).

Рабочая группа по охране окружающей среды. Включая вопросы охраны перелетных птиц, сохранения и восстановления их популяций. Российскую часть Рабочей группы возглавляет заместитель директора департамента государственной политики в области охраны окружающей среды минприроды России – А.М.Амирханов, индийскую часть – специальный секретарь министерства окружающей среды и лесного хозяйства Индии С.К.Пандей (последнее заседание 17 нояб. 2004г., Нью-Дели).

Рабочая группа по культуре. Включая связи в области культуры. кинофестивали, тематические семинары, книжные ярмарки, научные проекты. Российскую часть Рабочей группы возглавляет руководитель федерального агентства по культуре и кинематографии министерства культуры и массовых коммуникаций В.С.Мальшев, индийскую часть – замминистра культуры Индии Н.Гопаласвами (последнее заседание 16 нояб. 2004г., Нью-Дели).

Рабочая группа по межрегиональному сотрудничеству. Включая вопросы сотрудничества на уровне регионов обеих стран. Руководитель Российской части Рабочей группы помощник министра экономического развития и торговли РФ В.В.Шипов, Индийскую часть возглавляет замминистра иностранных дел Индии по экономическим вопросам Шашанк (последнее заседание 14-15 дек. 2000г., Москва).

Рабочая группа по сотрудничеству в гражданской авиации. Включая вопросы совместной разработки, производства и эксплуатации авиатехники гражданского назначения. Российскую часть

Рабочей группы возглавляет замдиректора департамента оборонно-промышленного комплекса минпромэнерго России В.И.Воскобойников, индийскую часть – первый замминистра гражданской авиации Индии А.Х.Джанг (последнее заседание 16-17 нояб. 2004г., Нью-Дели).

Ответственные секретари Российских частей Рабочих групп и подгрупп Межправительственной Российско-Индийской комиссии по торгово-экономическому, научно-техническому и культурному сотрудничеству.

1. Рабочая группа по торговле и экономическому сотрудничеству: минэкономразвития России; главный специалист Отдела Азии Бартнев Вадим Вячеславович, 950-1767, 950-1116, ф. 950-9424, Bartnev@economy.gov.ru.

1.1. Рабочая подгруппа по финансовым и банковским вопросам: Банк России Департамент международных финансово-экономических отношений; завсектором Глуховская Людмила Николаевна, 771-9123, ф. 771-9132.

1.2. Рабочая подгруппа по транспорту: минтранс России, департамент международного сотрудничества: замруководителя Тимофеев Валерий Владимирович, 926-9738, ф. 926-9038, galichevaan@mintrans.ru.

1.3. Рабочая подгруппа по агропромышленному комплексу: минсельхоз России Департамент внешних связей; главный специалист Байрамова Галина Михайловна, 208-7265, 975-3021, ф. 288-9580, 207-8962.

2. Рабочая группа по угольной промышленности: минэнерго России ВО «Зарубежуголь»; замдиректора фирмы «Техсодействие» Благов Олег Игоревич, 284-8428, ф. 284-8840.

3. Рабочая группа по нефтяной и газовой промышленности: минэнерго России Департамент внешнеэкономической деятельности и информации; начальник Второго отдела Азии и Африки Кудан Ирина Владимировна, 710-5887, ф. 710-5297, snv@mte.gov.ru.

4. Рабочая группа по электроэнергетике и нетрадиционным источникам энергии: минэнерго России Департамент электроэнергетики; начальник отдела управления по строительству объектов электроэнергетики Уткин Александр Иванович, 710-4029, ф. 925-9621, 710-5075, utkin@mte.gov.ru, yankilevsky@mte.gov.ru.

5. Рабочая группа по черной и цветной металлургии: минпромнауки России Департамент промышленной и инновационной политики в металлургии; начальник отдела стратегического развития и энергосбережения Малышев Игорь Александрович, 251-2542, ф. 251-2130, malyshev@mpnt.gov.ru.

6. Рабочая группа по науке и технике: минпромнауки России Департамент международного сотрудничества в промышленности и науке; замначальника отдела Шамолин Юрий Михайлович, 229-5787, ф. 230-2660, 229-9429, yumsh@mail.ru.

7. Рабочая группа по информационным технологиям: минсвязи России Управление по координации Федеральной целевой программы «Электронная Россия» (ФЦП ЭР); замначальника управления, Семушкина Селена Георгиевна, 771-8633, ф. 771-8757, e-russia@ptti.gov.ru.

8. Рабочая группа по фармацевтике: минздрав России Управление международного сотрудничества; начальник отдела Сладных Евгений Иосифович, 927-2994, ф. 200-0212, 925-0128.

9. Рабочая группа по охране окружающей среды: минприроды России Управление международного сотрудничества; главный специалист Петрова Татьяна Энридовна, 254-4766, ф. 254-8283, 943-0013, tatyana@mnrg.gov.ru.

10. Рабочая группа по культуре: минкультуры России Управление внешней культурной политики; главный специалист отдела Востока Воронин Алексей Борисович, 928-4104, -8158, ф. 975-2420, 928-1791.

11. Рабочая группа по межрегиональному сотрудничеству: минэкономразвития России Управление развития местного самоуправления; замначальника управления Мирошников Сергей Николаевич, 248-8396, ф. 202-5806, Borsheva@economy.gov.ru.

12. Рабочая группа по гражданской авиации: Российское авиационно-космическое агентство (РАКА); начальник отдела экономического развития и лизинга Росавиакосмоса Ростовцева Людмила Борисовна, 971-8795, моб. 763-6440, ф. 971-9284, 288-9063, lrost@asvt.ru.

### ОБОРОНПРОМ С РФ

– Россия заключила с Индией долгосрочных контрактов в области военно-технического сотрудничества (ВТС) 5 млрд.долл., сообщил журналистам по прибытию в Нью-Дели министр обороны Сергей Иванов. «Портфель нынешних заказов составляет 5 млрд.долл.», – сказал он. Министр пояснил, что это то, что уже оформлено в контрактах, которые будут исполняться в течении 5-7 лет. Иванов сообщил, что 35% всего объема российского ВТС приходится на Индию. «Всего же с 1960г. мы с Индией наторговали на 33 млрд.долл.», – сказал он. 30.11.2004г.

– Индия заинтересована в приобретении новейших российских дальнобойных реактивных систем залпового огня (РСЗО) «Смерч» в целях повышения боевой эффективности собственной реактивной артиллерии. Минобороны Индии ведет переговоры о приобретении двух дивизионов «Смерчей» вместе с комплектом запчастей и обучающими системами. В одном из своих первых выступлений после вступления в должность министр обороны Индии Пранаб Мукхерджи сообщил, что приобретение российских «Смерчей» будет стоять на повестке дня в качестве одной из первоочередных сделок. Заместитель главы ФГУП «Рособоронэкспорт» Виктор Комардин еще ранее, в фев. текущего года, заявил в Нью-Дели на выставке «ДЕФЭКСПО Индия-2002», что «контракт может быть подписан в любое время».

Переговоры временно приостановлены в связи с тем, что у индийской стороны «обнаружились более насущные потребности». Продолжатся они месяца через два и будут касаться главным образом финансовых вопросов. Предполагается, что российские «Смерчи» дополнят аналогичные РСЗО «Пинака» индийского производства. Их проектная максимальная дальность стрельбы – 38 км., во время последних испытаний модернизированных образцов она достигала 42 км. Российские модернизированные «Смерчи» 9К58, которые намерена приобрести индийская сторона, могут поражать цели на расстоянии до 90 км.

В экспортных образцах РСЗО «Смерч» 9К58 шасси – отечественного производства. То, что предлагается индийцам будет на базе «Татры».

РСЗО «Смерч», которая производится тульским государственным научно-производственным предприятием «Сплав», предназначена для поражения на дальних подступах любых групповых целей — открытой и укрытой живой силы, небронированной, легкобронированной и бронированной техники мотопехотных и танковых рот, подразделений артиллерии, тактических ракет, зенитных комплексов и вертолетов на стоянках, а также для разрушения командных пунктов, узлов связи и объектов военно-промышленной структуры. 30.6.2004г.

— Реутовское НПО машиностроения можно поздравить с очередным успехом. Недавно в Индии произведено успешное испытание сверхзвуковой крылатой ракеты «БраМос», разработанной совместно с Россией. Запуск был произведен с испытательного полигона в Чандипуре, расположенном в районе Бенгальского залива. Предприятие BrahMos Airspace Ltd было создано в 1998г. реутовским НПО машиностроения и Организацией оборонных исследований и разработок министерства обороны Индии. Испытания ракет «БраМос» производятся индийской стороной регулярно с момента первого запуска в июне 2001г. Ракета обладает высокими техническими характеристиками. Радиус ее действия — 300 км., а скорость — 760-800 м. в сек. 29.6.2004г.

— В фев. этого года в индийском шт. Мадхья-Прадеш состоялись совместные военные учения американских и индийских ВВС под кодовым наименованием Core India 04. Тогда эта новость не вызвала большого интереса и не привлекла к себе особого внимания (разве что специалистов). Тем более, что совместные учения индийцев и американцев становятся традицией — Core India проводятся с 2002г.

Однако результаты нынешних учений стали настоящей неожиданностью для командования военно-воздушных сил США. Фактически они закончились полным разгромом американских ВВС — пилоты F-15C, принимавшие участие в учениях со стороны США, проиграли 90% воздушных боев индийцам на российских «МиГах» (МиГ-27, МиГ-29, в учениях принимали участие Су-30К) и французских «Миражах» (Mirage 2000). Результаты были настолько ошеломляющими, что на анализ причин «поражения» у экспертов американских ВВС ушло полгода. Только сейчас бюллетень ВВС США Inside Air Force назвал главную причину неудачи — индийские пилоты имеют в 2 раза большую летную практику, чем американские. Тезис сам по себе вызывает, мягко говоря, удивление — уж на что, а на недостаток летной практики американским пилотам последние лет пять жаловаться.

Большое впечатление на американцев произвели российские МиГ-21, точнее говоря, их модернизированная модификация, получившая название «Бизон» и оснащенная израильской электроникой. То, что Израиль и Индия активно сотрудничают в деле модернизации ВВС, факт давно известный. В рамках этой программы практически все самолеты, стоящие на вооружении индийских военно-воздушных сил оснащаются израильской электроникой. Надо полагать, что это сотрудничество после столь впечатляющих успехов будет продолжено и дальше.

Следует ожидать и увеличения бюджета американских ВВС. Ведь это же позор — проиграть пилотам, которые никогда не считались асами (за по-

следние 10 лет в Индии потерпели катастрофу 102 МиГ-21, причем в большинстве случаев причиной был пресловутый «человеческий фактор»). Автоматическое увеличение расходов еще не является гарантией роста мастерства пилотов. Оборонный бюджет США в 2003г. превышал 400 млрд.долл. Индийский тоже исчисляется сотнями миллиардов, только рупий. В 2004-05г. индийцы планируют потратить на оборону 660 млрд. рупий (14,5 долл.). Но, судя по всему, делают они это гораздо более эффективно, нежели Пентагон. 28.6.2004г.

— На сайте Defense News опубликована статья индийского аналитика Вивека Рагуванши, который пишет, что новое правительство Индии на полгода отложило решение по финансированию проектов о закупке вооружений, утвержденных предыдущим кабинетом. Высокопоставленные военные не исключают, что по истечении этого срока — пока минфин будет изучать возможность выделения средств на закупку вооружений — правительство пересмотрит обязательства своих предшественников и примет решение об отказе от закупок и заключении новых договоров.

По данным Defense News, «под вопросом» оказались 10 крупных проектов (в основном — с Россией), в том числе закупку 16 беспилотных летательных аппаратов «Херон» (поставщик — Israel Aircraft Industries, Лод, Израиль). Минфин готов утвердить ряд проектов по закупкам вооружений, подписанных в янв.-апр. 2004г. В течение ближайших 2 недель планируется выделить 20% от требуемых сумм.

Речь идет о 4 проектах, куда входит покупка 3 радарных систем раннего предупреждения «Фалькон» (поставщик — Israel Aircraft Industries, Лод, Израиль). Среднегодовой бюджет Индии на закупку вооружений составляет 5 млрд.долл. Из них: 2 млрд. — доля иностранных компаний, 3 млрд. — доля отечественных производителей. 26.6.2004г.

— Индия планирует с 2007г. производить по лицензии на своих предприятиях до 100 танков Т-90С в год, сообщил журналистам в понедельник в Москве замглавы индийской внешнеполитической миссии Ашок Мукерджи, передает «Интерфакс». «С 2007г. Индия планирует производить на своих предприятиях до 100 танков Т-90С», — сообщил А.Мукерджи на пресс-конференции, посвященной выставке вооружений «Российская выставка. Нижний Тагил-2004», которая пройдет с 6 по 8 июля. По словам представителя посольства Индии, в связи с разворачиванием лицензионного производства танков Т-90С, Индия не планирует заключать с «Уралвагонзаводом» новых соглашений о поставках танков Т-90С и комплекующих к ним. 21.6.2004г.

— В Индии сегодня спущен на воду второй фрегат, построенный при техническом содействии России. При строительстве корабля, получившего название «Сатпура», была использована технология «стелс». На торжественной церемонии на судостроительном заводе компании «Мазгаон Док лимитед» в Мумбаи (бывший Бомбей) приняли участие российские дипломаты и специалисты. Как сообщил корр. ИТАР-ТАСС по телефону генконсул РФ в Мумбаи Юрий Мальцев, строительство фрегата осуществлялось при техсодействии со стороны России. В нем принимало участие государственное унитарное предприятие «Северное проектно-конструкторское бюро» (Санкт-Петербург). 04.6.2004г.

— Церемония проводов фрегата «Табар» ВМС Индии прошла в пятницу в военной гавани Балтфлота в Балтийске. Сдача корабля, построенного на Балтийском судостроительном заводе (Санкт-Петербург) и прошедшего ходовые и госиспытания на Балтийском флоте, представителям ВМС Индии состоялась еще в середине апр. До сегодняшнего дня его экипаж готовился к дальнему переходу с посещением иностранных портов. «Табар» — третий по счету корабль такого класса, построенный в России для этой страны. Как и первые два — «Тальвар» и «Тришул», переданные Индии в прошлом году, фрегат не имеет аналогов в мире. По составу вооружения, обладающего беспрецедентной огневой мощностью, ходовым качествам он сопоставим с крейсером. В церемонии проводов принял участие командующий БФ адмирал Владимир Валуйев, который пожелал экипажу от имени балтийцев «семь футов под килем».

Индийские военно-морские силы пополнились очередным современным боевым кораблем — фрегатом «Табар», название которого означает в переводе с хинди — «Боевой топор». Как сообщили в пресс-службе ФГУП «Рособоронэкспорт», торжественный подъем индийского флага на «Табаре» состоялся сегодня в Балтийске на территории главной базы Балтийского флота РФ.

На церемонии передачи фрегата индийским морякам присутствовали командующий Балтфлота адмирал Владимир Валуйев, заместитель гендиректора ФГУП «Рособоронэкспорт» Владимир Пахомов, гендиректор ОАО «Балтийский завод» Олег Шуляковский, посол Индии в России Кришнан Рагхунатх, командующий Западным военноморским командованием индийских ВМС вице-адмирал Мадатджит Сингх, др. официальные лица. «Реализация такого крупного контракта свидетельствует о поступательном развитии российско-индийского военно-технического сотрудничества и дальнейшем укреплении взаимовыгодного стратегического партнерства между нашими странами», — заявил на торжественной церемонии представитель «Рособоронэкспорта».

«Табар» — последний из трех фрегатом, построенных на ОАО «Балтийский завод» для ВМС Индии. Первые два корабля — «Тальвар» и «Тришул» — были переданы индийской стороне в июне 2003г. и составляют с тех пор составную часть боевой мощи индийского флота», — сказал официальный представитель «Рособоронэкспорта». По его словам, фрегат «Табар» оснащен, как и все корабли проекта 11356, самым современным оружием: это — противокорабельный ракетный комплекс с вертикальным стартом «Клаб-Н», артиллерийский 100 мм. комплекс, многоканальный зенитный ракетный комплекс средней дальности «Штиль-1», корабельный зенитный ракетно-артиллерийский комплекс «Каштан», 2 торпедных аппарата и реактивная бомбометная установка. «Фрегат может нести палубный вертолет Ка-28 или Ка-31 и обладает уникальной способностью перехватывать низколетящие противокорабельные ракеты на сверхмалой высоте». «Табар» представляет собой многоцелевой ударный корабль, предназначенный для ведения боевых действий против надводных кораблей и подводных лодок в акватории океанского театра военных действий и может использоваться, как самостоятельно, так и в составе соединений разнородных сил. 19.4.2004г.

— Продвижением российско-индийских ракетных комплексов «БраМос» на внешние рынки займется совместно ФГУП «Рособоронэкспорт», ФГУП «НПО машиностроения» и российско-индийское СП «БраМос Аэроспейс». Как сообщили в пресс-службе «Рособоронэкспорта», документ об этом был подписан во вторник в Москве гендиректором «Рособоронэкспорта» Андреем Бельяниновым, гендиректором «НПО машиностроения» Гербертом Ефремовым и управляющим директором СП «БраМос Аэроспейс» А.Сиватхану Пиллеем. «План предусматривает проведение совместных маркетинговых и др. мероприятий с целью продвижения ракетных комплексов «БраМос» корабельного и авиационного базирования на мировой рынок», — отметили в пресс-службе.

ФГУП «НПО машиностроения», расположенное в г.Реутов Московской обл., — один из крупнейших российских разработчиков и производителей ракетно-космической техники. В 2001г. между ФГУП «НПО машиностроения» и ФГУП «Рособоронэкспорт» было подписано генеральное соглашение о сотрудничестве в области продвижения продукции и услуг НПО на внешние рынки. Совместное российско-индийское предприятие «БраМос Аэроспейс» было создано в 1998г. в соответствии с двусторонним соглашением правительств Индии и России. Его учредителями стали Организация оборонных исследований и разработок министерства обороны Индии и ФГУП «НПО машиностроения». Основными направлениями деятельности «БраМос Аэроспейс» являются совместная разработка, производство и продвижение на внешние рынки ракетных комплексов различного назначения.

— Россия полностью выполнила крупный контракт на поставку Индии танков Т-90С и комплектующих для сборки этих боевых машин на индийском предприятии. Об этом сообщили сегодня в «Рособоронэкспорте». Последняя партия отправлена в Индию ранее установленного контрактом срока. Соглашение о поставке в Индию 124 танков Т-90С и лицензионном производстве на военном заводе в г.Авади еще 186 машин было подписано в 2001г. Общая стоимость сделки составила 800 млн.долл. Обязательства по поставкам танков из России выполнены нижнетагильским «Уралавгонтанковым» и Челябинским тракторным заводом в середине 2002г. Теперь заказчик получил и последнюю партию комплектующих для лицензионной сборки. Российские танки заменят в индийской армии советские Т-55. По ряду характеристик Т-90С не имеет аналогов в мире. 4.4.2004г.

— Руководство завода «Ижмаш», российского производителя самого известного автомата АК-47, выразило свое негодование по поводу появления индийской модели оружия, повторяющей российскую. Автомат, выпущенный индийским государственным производителем оружия Ordnance Factory Board (OFB), был показан на выставке вооружений в Дели. Сходство двух моделей автомата заметил сам изобретатель АК-47 Михаил Калашников, посетив экспозицию компании.

Как заявил представитель «Ижмаша» Андрей Вишняков, никакого разрешения на производство и экспорт АК-47 Индия не получала. Несмотря на то, что Россия является крупнейшим поставщиком вооружений в Индию, автоматы этой модели туда не вывозятся, добавляет BBC News. В OFB

отвергли все обвинения в нарушения авторских прав. По словам представителей компании, у их автомата др. конструкция спускового механизма, изменена форма переключателя автоматической/одиночной стрельбы, а ствол хромирован. Как отметил гендиректор OFB Эм-Кей Гарг (MK Garg), российский автомат был произведен в 1947г., а патенты в оружейной промышленности выдаются не более, чем на 30 лет. В компании подготавливают, что «Ижмаш» попросту боится конкуренции со стороны их продукции. 8.2.2004г.

— На северодвинском «Севмашпредприятии» страховую защиту при ремонте и модернизации тяжелого авианесущего крейсера «Адмирал Горшков» для Индии будет осуществлять известная компания «Русский Страховой Центр» (РСЦ). Как сообщил ИА «Русский Север» источник в окружении руководителя РСЦ Дмитрия Извекова, у «Рособоронэкспорта», курирующего российско-индийский контракт, надежность этой компании сомнений не вызывает. Из предприятий Северодвинска с РСЦ имеет хорошие партнерские связи «Звездочка». Там же страхуются многие судостроительные предприятия Санкт-Петербурга. По условиям контракта, стоимость которого составляет 0,5 млрд.долл., северодвинцам предстоит провести ремонт и модернизацию крейсера с удлинением взлетной палубы, установкой некоторых новых систем вооружения и акустики. 4.2.2004г.

— Индия намерена закупить российские реактивные системы залпового огня «Смерч» и «Град». Об этом сообщила пресс-служба Рособоронэкспорта. Эти не имеющие мировых аналогов ракетные установки являются наиболее мощным и высокоэффективным средством огневого подавления противника на расстоянии до 90 км. Они пользуются спросом во многих регионах мира. На открывающейся в Дели 4 фев. международной выставке вооружений «ДефЭкспо-2004» системы «Смерч» и «Град» займут центральное место в российской экспозиции. 3.2.2004г.

— Как заявил гендиректор Росавиакосмоса Юрий Коптев, Россия и Индия, возможно, объединят усилия по развитию федеральной целевой программы «Глобальная навигационная система» (ГЛОНАС). «В рамках развития ГЛОНАС мы ведем переговоры с Индией. Думаю, в течение 2-3 мес. мы выйдем на серьезные соглашения, которые позволят консолидировать усилия в развитии навигационно-космической системы», — сказал Ю.Коптев. По его словам, объединение усилий позволит более успешно выполнить поставленную задачу иметь к 2007г. в системе ГЛОНАС орбитальную группировку в составе 18 действующих аппаратов. 1.2.2004г.

— В Индии собран первый танк Т-90С из российских узлов и деталей. Боевая машина сошла с конвейера завода тяжелого машиностроения в г.Авади (шт. Тамилнад). В торжественной церемонии передачи танка индийским вооруженным силам участвовали министр оборонной продукции Индии Оленчери Раджагопал, генконсул России Михаил Мгеладзе, представители ФГУП «Рособоронэкспорт» и 20 российских специалистов, которые оказывают содействие индийским коллегам в освоении технологии сборки танка. Мгеладзе заявил журналистам, что в Индии будет собрано 186 танков Т-90С. Затем на основе передачи лицензионной технологии индийские предприятия пе-

рейдут к самостоятельному производству этих машин. На основе заключенного в янв. 2001г. контракта из России в Индию поставлены 124 танка Т-90С в собранном виде, которые уже находятся на вооружение армии. 7.1.2004г.

— После нескольких недель переговоров Индия и Россия достигли окончательного соглашения о продаже авианесущего крейсера «Адмирал Горшков». Сумма договора составляет более 2 млрд.долл., в нем также учтены не только условия покупки крейсера, но также оговорены детали, касающиеся полного переоборудования «Адмирала Горшкова» и поставок запчастей. Также в рамках договора Индия приобретает 28 истребителей МиГ-29К и 6 боевых вертолетов Ка-31, которые будут базироваться на «Адмирале Горшкове». Соглашение будет подписано 20 янв., во время визита в Индию министра обороны России Сергея Иванова. 4.1.2004г.

### ДИАЛОГ С РОССИЕЙ

— Россия и Индия могут подписать соглашение об упрощении визового режима. Об этом заявил вице-премьер РФ Александр Жуков в ходе своего визита в Индию. «Надеюсь, что во время визита президента будет подписано соответствующее соглашение. Думаю, что тот порядок, который предусматривает это соглашение, будет устраивать и Россию, и Индию», — сказал он. Как сообщил, в свою очередь, министр иностранных дел Индии Натвар Сингх, документ находится на стадии подготовки. Он предусматривает упрощенные процедур получения виз, в т.ч. для бизнесменов. Россия имеет подобные соглашения с Францией, Германией, Италией и рядом др. стран. Это значительно упрощает порядок выдачи виз, снимает все возможные барьеры и упрощает въезд граждан этих в Россию. 21.11.2004г.

— Индия заинтересована в расширении сотрудничества с Россией в сфере высоких технологий, а также в области производства потребительских товаров, заявил журналистам в среду министр развития людских ресурсов, науки и технологий, развития океанических ресурсов Индии Капил Сибал. «У нас исторически сложилось партнерство с Россией в сфере высоких технологий и производства потребительских товаров, в сферах обороны, создания самолетов, фармацевтики и производства медоборудования, а также в целом ряде др. областей», — сказал министр на пресс-конференции, посвященной предстоящей российско-индийской выставке «Технологический саммит и технологическая платформа».

По его словам, индийское и российское научные сообщества сохранили прочные связи и могут успешно работать вместе. Сибал также выразил удовлетворение тем, что сотрудничество двух стран теперь развивается и в сфере производства потребительских товаров. «Мы намерены и дальше развивать партнерство в сфере производства потребительских товаров», — заверил министр. Говоря об экономическом развитии Индии, он подчеркнул, что правительство страны намерено, в первую очередь, развивать автомобильную и текстильную промышленность, а также с/х технологии.

Десятая выставка-конференция «Технологический саммит и технологическая платформа» (Техсаммит-2004) состоится в индийской столице 19-20 окт. Главными организаторами форума со сто-



роны Индии выступают министерство развития людских ресурсов, науки и технологий, развития океанических ресурсов, а также Конфедерация промышленности, со стороны РФ — Российская академия наук. С российской стороны уже подано 20 заявок на участие в мероприятии. Это представители Российской академии наук и ряд НИИ. К моменту открытия форума в нем будет 150 участников: 50 с российской стороны и 100 — с индийской. 23.9.2004г.

— В крупнейшем промышленном городе Южной Индии Коимбатуре открылись курсы русского языка, сообщил директор Российского центра культуры и науки (РЦНК) в Ченнаи (бывший Мадрас) Алексей Солодов. Еще в нояб. 2003г. в центр обратилась государственная индийская Ассоциация мелких и средних предприятий дистрикта Коимбатур (КОДИССИЯ) за содействием в организации занятий на курсах русского языка в связи с заметным числом желающих. В дек. того же года в Коимбатуре побывал директор РЦНК, а в фев. 2004г. и преподаватель русского языка. В результате было решено организовать филиал курсов русского языка с привлечением на первой стадии преподавателя из числа индийских граждан. В мая состоялось торжественное открытие курсов. Президент КОДИССИЯ Т.Нараянсвами, выступая на церемонии, подчеркнул, что у этой организации имеются серьезные планы по изучению русского языка, «учитывая хорошую перспективу расширения сотрудничества с Россией, при которой Индии необходимы специалисты со знанием русского языка». На открытии РЦНК в Ченнаи он передал в дар новому филиалу книги и журналы о российско-индийском торговом и экономическом сотрудничестве, а также учебники русского языка. Подготовительный курс занятий рассчитан на 2 мес. Уже сейчас, отметил Т.Нараянсвами, имеется очередь из 30 желающих. 2.8.2004г.

— На Кубани находится делегация индийских дипломатов и предпринимателей. Делегацию возглавляет посол Индии в России Кришнан Рагхунатх. Делегацию принял глава муниципального образования г.Краснодар Николай Приз, рассказавший гостям о социально-экономическом развитии краевого центра. Особый акцент был сделан на работу городской власти с инвесторами. Николай Приз подчеркнул, что тот, кто готов вкладывать деньги в экономику города получает серьезные экономические льготы и может рассчитывать на поддержку администрации. В ответном слове К.Рагхунатх обозначил отрасли в которых, по его мнению, может начаться сотрудничество краснодарских и индийских предпринимателей. Прежде всего, это аптечное дело. Сейчас индийцы готовят конкретные предложения городскому управлению здравоохранения о поставках своих лекарств и организации совместных фармацевтических предприятий. Индийцы готовы вкладывать деньги в пригородные агрофирмы, в сферу туризма и торговли. Обе стороны сошлись во мнении, что экономические и культурные контакты между Индией и Краснодаром должны развиваться — к взаимной выгоде. Николай Приз заявил, что все прозвучавшие на встрече предложения будут внимательно изучены. 27.7.2004г.

— Отношения с Российской Федерацией «останутся важнейшим элементом внешней политики Индии». Об этом заявил в парламенте прези-

дент республики Абдул Калам, впервые выступивший с программным заявлением после прихода к власти коалиционного правительства во главе с Индийским национальным конгрессом. При этом, отметил глава государства, учитываются долговременный и многосторонний характер сложившихся между двумя странами стратегических связей. 7.6.2004г.

— Международная ассоциация «Система ММЦ», Межрегиональный маркетинговый центр «Москва» совместно с индийским Советом по содействию производителям джута, посольством Республики Индия провели в четверг российско-индийскую деловую встречу. В рамках делового общения между российскими и индийскими компаниями завязалась заинтересованная дискуссия. Многие по-новому взглянули на возможности индийской джутовой промышленности. Представители компаний «Русские газоны» и «Цветы «Белой дачи», Национальная гильдия флористов отметили уникальность технологий геотекстиля на основе джута. Крупнейшие зерновые, сахарные производители и поставщики («Разгуляй», «Настюша», SugarStells) готовы в перспективе рассматривать предложения по поставке в Россию джутовой тары для своей продукции.

Большой интерес вызвали модные аксессуары, дизайнерские материалы. Фирма «Ронати», производитель новой коллекции одежды, нашла поставщиков стильных сумок к своей летней коллекции. Дизайнерские компании («Кафедра», «Набукас Норд», «Пирамида», «Атолл», «Пегасус», Международной творческий союз художников России при ЮНЕСКО, «Винни», IKEA) познакомились с интересными идеями и уникальными натуральными материалами из джута.

Как отметили индийские предприниматели, встреча прошла конструктивно. Все стороны получили много новой информации, которая может стать основой взаимовыгодного сотрудничества двух стран. Генсек Совета по содействию производителям джута Индии министерства текстильной промышленности правительства Индии А.Бал поблагодарил организаторов из ММЦ «Москва» за проведенную встречу и выразил готовность и впредь осуществлять такие мероприятия. А на окт. этого года запланирован визит делегации российских предпринимателей в Индию, организацией визита также займется отдел ИМК ММЦ «Москва». 4.6.2004г.

— Индия обратилась с просьбой принять ее в состав участников Шанхайской организации сотрудничества (ШОС). «Индия обратилась непосредственно в саму Организацию, и этот вопрос будет рассматриваться, исходя из общих принципов в отношении стран, желающих присоединиться к ШОС», — прокомментировал сегодня министр иностранных дел РФ Сергей Лавров. По словам главы российского внешнеполитического ведомства, страны «шестерки» считают, что им пока следует работать в существующем составе.

Ранее с просьбой о вступлении в ШОС обращался Пакистан. Еще две страны — Афганистан и Монголия — высказали заинтересованность к деятельности ШОС. В частности, на предстоящем саммите в Ташкенте, который пройдет 16-17 июня нынешнего года, будут присутствовать президенты этих стран, но в качестве гостей. Накануне глава МИД РК Касымжомарт Токаев высказался за

необходимость разработки юридической базы для приема новых государств в ШОС. В Шанхайскую организацию сотрудничества (ШОС) входят Казахстан, Киргизия, Китай, Россия, Таджикистан и Узбекистан. Ключевой темой деятельности этой организации является совместная борьба с новыми угрозами, вызовами и терроризмом. 24.4.2004г.

— Проведение совместных контрольно-ревизионных и аналитических мероприятий станет одной из областей взаимодействия между высшими органами государственного финансового контроля России и Индии. Подписанный сегодня Меморандум о сотрудничестве предусматривает также проведение взаимных консультаций, обмен информационно-справочными материалами, взаимодействие в области профессионального обучения и повышения квалификации персонала. Под документом стоят подписи председателя Счетной палаты Российской Федерации Сергея Степашина и генконтролера и аудитора Индии Виджаендры Кауля. В ходе состоявшихся между ними переговоров было отмечено, что партнерские отношения между Россией и Индией являются следствием многолетних тесных связей обеих стран и результатом неоднократных встреч их руководителей в последние годы. Достигнутые между ними договоренности — своеобразный компас для контрольных ведомств России и Индии.

Особенно актуальным, подчеркнули участники переговоров, является сотрудничество в деле выявления каналов финансовой подпитки международного терроризма, в борьбе с коррупцией и отмыванием «грязных денег», а также мошенничеством при уплате налогов. И, соответственно, в совершенствовании национальных законодательств в этой области. Как сообщили в Управлении информации и общественных связей СП РФ, стороны обсудили также перспективы сотрудничества контрольных ведомств двух стран в рамках международных организаций высших органов государственного финансового контроля. 18.4.2004г.

— Документ подписали первый замминистра образования и науки Украины Андрей Гуржий и замминистра науки и технологий Республики Индия Валанджман Рамамурти по итогам прошедшего в Дели 1 апр. 4 заседания украинско-индийского совместного комитета по научно-техническому сотрудничеству. Как сообщили в посольстве Украины в Индии, в ходе заседания стороны также определили совместные шаги сотрудничества в сфере высоких технологий, совершенствования двусторонней договорно-правовой базы, а также научного обмена между странами.

На современном этапе украинская сторона выделяет научно-техническое сотрудничество в числе перспективных направлений развития долгосрочного украинско-индийского партнерства. Среди направлений партнерства называются материаловедение и новые материалы, связь, информационные и биотехнологии, авиакосмическая и оборонная сферы, ядерная энергетика. По данным посла Украины в Индии Олега Семенца, только в области военно-технического сотрудничества за последний год объемы украинско-индийского сотрудничества возросли в 4 раза.

— В торгово-промышленной палате Самарской обл. прошел «круглый стол» с индийскими бизнесменами. В составе делегации Индии — заместитель чрезвычайного и полномочного посла

Ашок Мукерджи и представители крупных фармацевтических компаний Индии. Особое внимание на встрече было уделено фальсифицированным лекарствам. С этой проблемой сталкиваются не только в губернии и в целом по России, но и в самой Индии, так как изготовители контрафактной продукции охотно пользуются марками очень многих известных фирм.

Мукерджи предложил создать рабочую группу из индийцев и россиян, которая занималась бы обеспечением и гарантией качества, следила бы за процедурой сертификации и поставки лекарств. Обсуждался также вопрос о сотрудничестве между регионами в области поставки лекарств. По словам министра здравоохранения Самарской обл. Галины Гусаровой, в губернию поставляется 35 наименований препаратов на 3 млн. руб. Министр отметила, что область заинтересована в расширении списка этих лекарств. 17.2.2004г.

— В Москве открывается новое учебное заведение. Это Международный институт информтехнологий — Москва. Индийские бакалавры будут обучаться здесь тонкостям решения математических задач высокой сложности при помощи компьютерного моделирования. В числе областей прикладного применения этого научного метода, авторство которого принадлежит школе академика Олега Белоцерковского, медицина, информатика, биотехнологии и нанотехнологии. — У индийцев мощные компьютеры, а у нас — богатый опыт решения задач высокой сложности, — так пояснили корреспонденту «Известий» подоплеку создания нового учебного заведения в одной из организаций-соучредителей — Российско-индийском центре компьютерных исследований (РИЦКИ).

Соглашение о создании «МИИТ-Москва» было подписано 19 янв. президентом РИЦКИ академиком Олегом Белоцерковским и главой департамента международных связей министерства науки и технологий Индии Кумаром. Подписание состоялось в индийском г.Пуне, где размещается созданный 3г. назад Институт информтехнологий — партнер РИЦКИ. — Институт в Пуне готов уже в этом году принять 10 российских студентов для бесплатного обучения информтехнологиям, — сообщила исполнительный директор РИЦКИ Людмила Корнаухова. — А сколько индийских бакалавров приедет в Москву — еще предстоит обсудить.

Что же такое «задачи высокой сложности», решать которые будут учить индийцев? Математикам известно так называемое уравнение Навье-Стокса, которое описывает, в частности, динамику жидкой, газообразной среды и прохождение волн в твердых средах. Этим уравнением теоретически можно описать и поведение воздушных масс (например, муссонов), и некоторые медицинские ситуации — распространение по организму кислорода или лекарств вместе с кровью или вдыхаемым воздухом, и многие др. явления. Но уравнение это не имеет решения в виде формулы: нужно использовать численный метод решения, ограничив число учитываемых факторов (чтобы не «перегрузить» задачу), и затем перевести его в компьютерный алгоритм для дальнейшего вычисления. Этим-то и сильна математическая школа Белоцерковского.

Обучение будет проходить на базе РИЦКИ в Москве, где установлены два мощных индийских компьютера Param третьего поколения. Об одном из проектов центра рассказал научный сотрудник

Института автоматизации проектирования РАН (на его базе действует РИЦКИ) Максим Антоненко: «Индийская сторона попросила нас заняться изучением прохождения сейсмических волн в средах различной плотности — иными словами, помочь усовершенствовать способ поиска полезных ископаемых с помощью сейсмической разведки. Сейчас это делается так: сеть наземных микрофонов собирает сейсмосигналы после наземного взрыва, отраженные от границ слоев с разной плотностью. На основе этих данных составляется сейсмограмма, по которой геологи затем с некоторой степенью достоверности могут создать схему разреза: предсказать границы и структуру подземных слоев и объектов. Но приблизительно. А в нашем институте разработана модель, позволяющая на основе схемы разреза создать искусственную сейсмограмму: сравнив ее с исходной, геологи видят, в каких своих предположениях они ошиблись, и составляют новую схему разреза. Ее перепроверяют с помощью искусственной сейсмограммы-2, вновь вносят уточнения — и так несколько сотен раз. Пока модель позволяет работать с двухмерной схемой, но мы надеемся, что в ближайшем будущем сможем создать и трехмерную.» 14.2.2004г.

— ОСАО «Ингосстрах» планирует увеличить свое присутствие на индийском страховом рынке, в чем будет содействовать ведущая государственная перестраховочная компания General Insurance Corporation of India (GIC), сообщается в пресс-релизе «Ингосстраха». Такой договоренности компании достигли в ходе визита в Россию с 2 по 7 фев. делегацией страховщиков Индии во главе с председателем General Insurance Corporation of India.

В ходе состоявшихся переговоров стороны обменялись информацией о тенденциях, существующих на российском и индийском страховых рынках, проанализировали нынешнее состояние сотрудничества между «Ингосстрахом» и General Insurance Corporation of India, а также обсудили ход выполнения ранее подписанного соглашения о сотрудничестве. Стороны достигли соглашения о необходимости взаимного увеличения долевого участия в перестраховочных программах друг друга.

Во время пребывания в РФ делегация индийских страховщиков посетила также Санкт-Петербург, где провела деловые переговоры с руководством ряда российских и зарубежных страховых и брокерских компаний. Как отмечается в пресс-релизе, «Ингосстрах» имеет давний опыт сотрудничества с индийскими страховщиками. Еще в 1966г. на основании распоряжения совмина СССР было создано «Совместное бюро Ингосстрах-GIC». На начальном этапе одной из основных задач представителей «Ингосстраха» в работе совместного бюро было оказание содействия в сопровождении заключенных «Ингосстрахом» договоров страхования грузов — организация осмотра грузов, присутствие в портах при выгрузке груза, оказание помощи в сборе претензионных документов. В последующем сотрудничество «Ингосстраха» с GIC осуществлялось в рамках соответствующих соглашений как по сопровождению выданных «Ингосстрахом» полисов, так и в области перестрахования.

В связи с произошедшей в Индии в 2000г. денационализацией страхового рынка и превращением GIC в ведущую государственную перестраховоч-

ную компанию сотрудничество «Ингосстраха» с ней осуществляется в основном в области перестрахования. ОСАО «Ингосстрах» работает на международном и внутреннем рынках с 1947г. «Ингосстрах» имеет право осуществлять операции по 90 видам страхования. Региональная сеть компании насчитывает 165 различных по организационно-правовой форме и географическому положению организаций в России и 17 зарубежных странах.

По итогам I пол. 2003г. ОСАО «Ингосстрах» заняло 2 место по величине активов в рэнкинге «Интерфакс-100. Крупнейшие страховые компании России», подготовленном Центром экономического анализа «Интерфакса». 11.2.2004г.

— Крупнейшая российская авиакомпания «Аэрофлот» с субботы открывает регулярные рейсы в индийский Бомбей (Мумбай). Об этом сообщили в компании. Рейс будет выполняться 5 раз в неделю из аэропорта «Шереметьево-2» на самолете Ту-214, арендованном у др. российской госкомпании — «Россия». Бомбей — второй после Дели город в Индии, куда летает Аэрофлот. В 2003г. пассажиропоток на индийском направлении вырос на 20% до 150 тыс. чел. Аэрофлот, согласно собственным данным, занимает 60% российского рынка международных авиаперевозок, выполняя рейсы более чем в 100 пунктов 54 стран мира. На Аэрофлот приходится 10% внутреннего рынка. 23.1.2004г.

— Решение правительства Индии о расширении доступа иностранного капитала в экономику страны будет способствовать активизации частных российских инвестиций в экономику Индии. Такое мнение высказал в среду член-корреспондент РАН, директор международного института энергетической политики и дипломатии МГИМО МИД России Валерий Салыгин. «Эти правила имеют важное значение для России с точки зрения приоритетности и потенциала двустороннего экономического сотрудничества и планов отдельных российских компаний в банковском и нефтяном секторах», — подчеркнул эксперт.

«Решение правительства Индии о расширении доступа иностранного частного капитала в экономику страны является наиболее радикальным за последние 12 лет и соответствует проводимой политике легализации и создания максимально благоприятного климата для иноинвесторов», — сказал Салыгин. Согласно принятому постановлению, инбанкам и их дочерним компаниям, действующим под надзором органов правительства Индии, разрешено стопроцентное инвестирование в частный банковский сектор.

Др. частным иноинвесторам разрешается 74-процентное участие в виде прямых или портфельных инвестиций. Существенное расширение иностранных капиталовложений предусматривается в нефтяной сектор — в газопроводы, в сбыт нефти, а также в разведку месторождений. «За последний год приток иностранных частных инвестиций в экономику Индии увеличился вдвое по сравнению с 2000г. и составил 4,6 млрд.долл. Данное решение принято в общем контексте стратегии по выводу страны к 2025г. в разряд наиболее развитых государств мира», — отметил Валерий Салыгин. 21.1.2004г.

— Белоруссия проведет переговоры о взаимной правовой помощи по уголовным делам с Индией и Объединенными Арабскими Эмиратами. Как со-

обшили в среду корреспонденту «Росбалта» в пресс-службе президента Белоруссии, такое решение принял президент республики Александр Лукашенко.

С Индией Белоруссия планирует заключить договор, который «предусматривает осуществление сторонами мер по розыску лиц, совершивших преступления, наложение ареста на имущество, полученное преступным путем, предоставление оригиналов или копий запрашиваемых документов и вещественных доказательств». На переговорах с ОАЭ Белоруссия намерена подписать договор, который «определяет основания и процедуру выдачи лиц, находящихся на территории двух стран, для привлечения к уголовной ответственности или приведения приговора в исполнение».

Заключение Белоруссией договоров с указанными государствами о взаимной правовой помощи по уголовным делам, по мнению белорусской стороны, будет способствовать дальнейшему углублению сотрудничества с ними, а также объединению усилий в борьбе с международной организованной преступностью. 21.1.2004г.

— В соответствии с решением суда, группа индийских компаний получит от госкорпорации гарантирования экспортных кредитов 270 млн. рупий, что составляет 4 млн. евро. Эта сумма — долг Казахстана за 3 тыс. т. чая, который был приобретен в 1993г. госкорпорацией «Казпищепромсырье». Последние 10 лет индийские компании с переменным успехом судились в судах страны с правительством Индии, которое выступило гарантом этой сделки. Верховный суд Индии вынес по этому делу окончательное решение, не оставив правительству возможности обжаловать решение о выплате казахстанского долга из индийского бюджета. Как ожидается, теперь власти Индии активизируют переговоры с Казахстаном о возвращении денег за чай. 1.1.2004г.

— Сбербанк России подписал Меморандум о взаимопонимании с State Bank of India и Соглашение о сотрудничестве с Canara Bank. Подписанные документы направлены на развитие сотрудничества в финансовой сфере между Россией и Индией. Стороны намерены развивать и совершенствовать взаимодействие в таких областях, как документальный бизнес, торговое и промышленное финансирование, расчетные и конверсионные операции, обмен информацией. 15.12.2004г.

### СВЯЗИ С РЕГИОНАМИ РФ

— В Читу прибыл генконсул Индии во Владивостоке господин Суд. Цель поездки — установление деловых контактов. 25 авг. Суд встретился с первым заместителем главы администрации Читы Анатолием Ибрагимовым. Обсуждались возможные направления сотрудничества между Забайкальем и Индией. Стороны договорились о проведении кинофестиваля индийских фильмов в Чите, обмене творческими коллективами и информацией о турмаршрутах, коснулись вопроса привлечения инвестиций для развития экономики Забайкалья. 25.8.2004г.

— В ходе визита в Липецкую обл. делегация индийских деловых кругов провела несколько рабочих встреч с представителями бизнес-сообщества региона. Переговоры прошли в Липецкой торгово-промышленной палате, на ряде предприятий. На заводе «СТИНОЛ» обсуждалась возможность поставок из Липецка в Индию белой техники, а так-

же создания совместного производства по выпуску комплектующих для холодильников и стиральных машин.

С руководством ЛМЗ «Свободный сокол» прошли переговоры о закупке индийскими фирмами в 2005г. выпускаемых этим предприятием труб с шаровидным графитом. Достигнута договоренность о том, что в сент. индийские фирмы примут участие в конкурсе на обеспечение медикаментами больницы и поликлиник Липецкой обл. В управлении физкультуры, спорта и туризма администрации обсуждались перспективы совместной экспедиции в горные районы Индии. Руководитель индийской делегации — советник посла этой страны в России Санджив Кохли — предложил рассмотреть возможность презентации предприятий Липецкой обл. в посольстве Индии в Москве. 27.7.2004г.

— Опытная партия индийских внедорожников Mahindra Scorpio к концу этого года может быть собрана на Горьковском автозаводе. Выпускать автомобили будут на Заводе автомобилей малых серий (ЗАМС) ГАЗа. Об этом сообщил главный технолог ЗАМСа Анатолий Логинов. Опытный образец внедорожника — как модель, которую, возможно, будут выпускать на ГАЗе, — представили на последнем собрании дилеров автозавода. Эта машина была разработана в Англии по заказу индийской компании Mahindra&Mahindra — для производства в Индии и продаж в России и Европе. По оценкам производителя, ежегодный спрос на Mahindra Scorpio в нашей стране может составить до 20 тыс. машин.

Ранее Горьковский автозавод анонсировал производство внедорожника собственной разработки — ГАЗ-3106, который демонстрировался в авг. прошлого года на Автосалоне в Москве. Его серийное производство намечено на 2006г. Ориентировочная цена нового джипа определена в 10 тыс.долл. У Горьковского автозавода уже есть опыт производства внедорожников: в годы войны выпускались ГАЗ-64, в 1943-53гг. — ГАЗ-67, в середине 1950г. — модификации ГАЗ-69. Сейчас в качестве перспективных на ГАЗе рассматривается ГАЗ-3120 «Комбат», во внешнем облике которого без труда угадываются черты ГАЗ-69. 26.7.2004г.

— Крупнейшая в Индии автокомпания Maruti, 54,2% акций которой принадлежат японской Suzuki Motor, сообщила о том, что ее прибыль за I кв. 2004г. составила 36,9 млн.долл. Автопродажи компании выросли на 19% по сравнению с пред.г. 26.7.2004г.

— Немецкий производитель автомобилей класса люкс, BMW, собирается обосноваться в Хайдарабаде, чтобы построить завод по сборке автомобилей в Индии. Руководство BMW в составе 5 чел. прибыло сюда с 2-дневным визитом, чтобы получить обсудить финансовые вопросы связанные с запуском нового проекта. После ознакомления с ситуацией в этом районе было принято решение о пересмотре первоначального плана строительства.

BMW планирует запустить сборочное производство с начальными капиталовложениями 100 млн.долл. и последующим инвестированием еще 100 млн.долл. Полностью проект будет запущен через 24 мес. Это уже второй визит в Хайдарабад представителей BMW, первый состоялся в прошлом году. Правительство штата заявило изданию Business Standard, что пообещало руководству

BMW получить все необходимые разрешения в отношении FDI и решить пр. формальности, связанные с созданием центра, в кратчайшие сроки. 24.7.2004г.

— Продажи пассажирских автомобилей на внутреннем рынке Индии выросли в июне на 24,9% по сравнению с 2003г. Объем продаж за июнь на внутреннем рынке Индии составил 65 тыс. автомобилей, сообщает Объединение автопроизводителей Индии (SIAM). SIAM также заявило, что за I кв. этого года продажи в целом выросли на 21% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Объем продаж за I кв. 2004г. равен 181 936 автомобилей. 13.7.2004г.

— ОАО «Горьковский автозавод» рассматривает возможность организации сборки «Газелей» в Индии. Это может произойти в случае создания совместного предприятия с индийской фирмой Ashok Leyland. Автозавод планирует в рамках контракта с Ashok Leyland выпустить 20-30 тыс. грузовых автомобилей с правым рулем. Контракт будет заключен после подписания протокола о намерениях. Для индийского рынка будут поставляться автомобили с правым расположением руля. Сейчас Горьковский автозавод поставляет праворульные «Газели» в ЮАР и планирует организовать их поставки в Индонезию. 24.5.2004г.

— Внимание менеджеров немецкого концерна Audi — дочернего предприятия крупнейшей в Европе автомобилестроительной компании Volkswagen — направлено на азиатский регион. Как было объявлено во вторник, Audi собирается приступить к созданию сети фирменных автосалонов в Индии в Дели и Бомбее. В продажу поступают спортивная модель Audi TT, а также внедорожник Allroad. По данным концерна Audi, за последние 5 лет объем рынка дорогих и престижных автомобилей в Индии увеличился в 3 раза. 21.5.2004г.

— Компания Porsche выходит на индийский рынок. С июня Porsche будет реализовывать автомобили в Индии через собственные представительства. На первом этапе, два импортера будут реализовывать автомобили Porsche 911, Boxster и Cayenne. Выход на данный рынок связан с экспансией Porsche на восточный рынок, где до конца фин.г. компания планирует продать 2 тыс. автомобилей. Одновременно с организацией продаж в Индии, стартуют продажи Porsche и в Йемене. 19.5.2004г.

— В Волгограде с визитом побывала совместная делегация посольства Индийской республики и предпринимательских кругов этой страны. Итоги этого двухдневного визита подвелись на встрече индийских гостей с заместителем губернатора Волгоградской обл. Александром Плотниковым. Индийская сторона заинтересована в продукции волгоградского «Химпрома», тяжелой промышленности — трубах для нефтегазовой отрасли, а также импорте природного сырья — кокса и бишофита. В свою очередь индийские партнеры могут предложить волгоградскому рынку не только традиционные чай, табак и специи, но и вполне качественные и сравнительно недорогие лекарственные препараты. Еще одна возможность укрепления сотрудничества — развитие туризма. В заключение индийские гости поблагодарили волгоградцев за теплый прием, а также предложили сделать встречи предпринимательских кругов регулярными, передает 30.4.2004г.

— Находящийся в Калининградской обл. с официальным визитом полномочный посол республики Индия заявил, что его страна заинтересована в сотрудничестве с этим российским регионом. По словам посла, Индия готова закупать в Калининградской обл. янтарное сырье и изделия из солнечного камня. Посол предложил губернатору области Владимиру Егорову устроить презентацию региона в Москве. Для этих целей он готов предоставить здание посольства в столице, передает ГТРК «Янтарь». 22.4.2004г.

— ЗАО «Автомобили и моторы Урала» (Новоуральск, Свердловская обл.) и автомобилестроительная компания Tata Motors (Индия) заключили контракт на сборку грузовых автомобилей на мощностях уральского завода. Как сообщил гендиректор компании «Автомобили и моторы Урала» Павел Чернавин на пресс-конференции в понедельник, до конца 2004г. завод намерен выпустить 400 грузовиков моделей Tata-407 и Tata-613 грузоподъемностью до 4 т. Первые автомобили планируется выпустить уже в мае. Ежегодно предприятие намерено производить 5 тыс. грузовиков.

«Модели грузовиков находятся в той же потребительской категории, что и «Газель» и ЗИЛ-5301 («Бычок»), но отличаются большей надежностью — на них устанавливаются двигатели, изготовленные по лицензии DaimlerChrysler, соответствующие мировому стандарту Euro-2, — отметил П.Чернавин.

Как сообщил на пресс-конференции исполнительный директор завода Анатолий Опарин, через 1,5г. предприятие планирует заменить все индийские комплектующие на российские, за исключением коробки передач и двигателя. Для снижения себестоимости автомобилей в России при заключении контракта были обеспечены минимальные транспортные издержки. Первая партия грузовиков, по его словам, будет реализована на Урале.

Как заявил на пресс-конференции руководитель международного отделения управления коммерческих автомобилей Tata Motors Пиджи Шанкар, при заключении договора индийские специалисты учли необходимые модификации связанные с климатическими условиями. Были произведены соответствующие изменения узлов двигателя.

Переговоры с индийской фирмой руководство предприятия вело с сент. 2003г., добавил П.Чернавин. Tata Motors входит в группу компаний Tata и является одним из крупнейших производителей автомобилей в мире. Ежегодный объем производства легковых, грузовых автомобилей и автобусов компании составляет 250 тыс. Холдинг «Северная Казна-Пром» в сент. 2003г. купил имущество ЗАО «Уральский автотормозный завод», признанного банкротом, и создал на его базе ЗАО «Автомобили и моторы Урала». 14.4.2004г.

— Голубая глина, добываемая возле селения Гертыеж Черекского района Кабардино-Балкарии, заинтересовала зарубежных специалистов. Индия стала международным партнером по разработке карьера. Голубую глину широко используют в медицине и косметологии, в ее составе есть минералы, которые добавляют в корм для животных, что благоприятно действует на их развитие. Специалист из Индии Кандрагур Чала на протяжении 3 лет живет в Кабардино-Балкарии и занят разработкой карьера. Голубую глину местные старожилы и даже их предки широко использовали в лечебных и косметологических целях, но соответ-

ствующая разработка, соответствующая европейскому уровню, началась только сейчас. И это стало возможно благодаря поддержке зарубежных инвесторов. 24.2.2004г.

### ЭНЕРГЕТИКА С РОССИЕЙ

— Российский энергомашиностроительный концерн «Силловые машины» и Индийская корпорация по атомной энергии (ИКАЭЛ) подпишет контракт на модернизацию паровой турбины мощностью 236 мвт. первого блока АЭС «Мадрас» (Индия). Как сообщили «Росбалту» в пресс-службе «Силловых машин», общая стоимость контракта превысит 4,8 млн.долл. Финансирование будет осуществляться за счет средств ИКАЭЛ. В ходе модернизации будет произведена замена проточной части паровой турбины фирмы Bharat Heavy Electrical (Индия), находящейся в эксплуатации с июля 1983г., с целью повышения ее мощности до 241 мвт. и улучшения ее эксплуатационных показателей.

Концерн «Силловые машины» производит и поставляет оборудование для гидравлических, тепловых, газовых и атомных электростанций, для передачи и распределения электроэнергии, а также транспортного и ж/д оборудования. В состав концерна входят «Ленинградский металлический завод», «Электросила», «Завод турбинных лопаток», НПО ЦКТИ им. Ползунова (г.Санкт-Петербург); «Калужский турбинный завод» (г.Калуга), а также сбытовая компания «Энергомашэкспорт». Оборудование, произведенное предприятиями концерна, установлено в 87 странах. Акции «Силловых машин» обращаются в системе РТС. Начиная с 2001г. концерн «Силловые машины» принимает участие в строительстве машинного зала АЭС «Куданкулам» общей мощностью 2 млн. квт. 25.6.2004г.

— Харьковское открытое акционерное общество «Турбоатом» приступило к отгрузке первой турбины для индийской атомной электростанции «Кайга». Мощность турбины 240 мвт. По объему поставок турбин для АЭС ОАО «Турбоатом» занимает 4 место в мире. Изготовленными в Харькове турбинами оснащены АЭС «Ловииса» в Финляндии и «Пакш» в Венгрии, которые входят в десятку лучших атомных электростанций мира.

Для АЭС «Кайга» ОАО «Турбоатом» изготовит две турбины. Столько же турбин он поставит в Индию атомной электростанции «Раджастан». В Индии среди заказчиков продукции «Турбоатома» — также мощный энергокомплекс «Тери». «Турбоатом» выиграл международный тендер на изготовление для «Тери» турбин и др. оборудования на 40 млн.долл. Изготовленные в ОАО «Турбоатом» турбины работают на 165 электростанциях 35 стран. 6.5.2004г.

— Россия выдерживает оговоренный контракт график строительства атомной электростанции в индийском городе Куданкулам (шт. Тамилнад), и рассчитывает сдать объект в 2007г. Об этом заявил находящийся в Нью-Дели замминистра по атомной энергетике РФ Владимир Асмолов. Он принял участие в совещании координационного комитета по строительству АЭС в Куданкуламе, по итогам которого стороны выразили взаимную удовлетворенность высокими темпами и качеством строительных работ.

Российско-индийский контракт на возведение двух атомных блоков общей мощностью 2 млн. квт. был подписан в июле 1999г. Его стоимость оценивается в 2,5 млрд.долл.

Асмолов сообщил, что Индия проявляет заинтересованность в строительстве российской стороной еще двух и более таких блоков в рамках собственной программы по увеличению производства атомной энергии до 20 млн. квт. к 2020г. По его словам, Россия готова реализовать эти проекты. Однако Индии, как наиболее заинтересованной стороне, следует проявить большую активность в переговорах с МАГАТЭ по вопросу о нераспространении ядерных технологий, отметил замминистра. По словам Владимира Асмолова, Россия считает возможным реализовать аналогичные проекты в Китае и Иране, а в перспективе и в Египте. 8.3.2004г.

## Иордания

### Связи с Россией

Торгово-экономические отношения между Россией и Иорданией регулируются Соглашением об экономическом и техническом сотрудничестве от 21.01.1969г. Укрепление позиций России в Иордании и развитие сотрудничества с этой страной обуславливается, прежде всего, ее стратегически выгодным географическим и политическим положением в ближневосточном регионе.

Объем внешнеторгового оборота между Россией и Иорданией в 2003г. по сравнению с 2002г. (19,49 млн.долл.) вырос на 77% и составил 34,45 млн.долл., главным за счет увеличения экспорта российской продукции (металлопродукции, оборудования, грузовых автомобилей, шин, леса, пиломатериалов, крупного рогатого скота, пшеницы и др.). Импорт из Иордании (томаты, оливковое масло, медикаменты, химтовары) составил 1,54 млн.долл.

Товарооборот между Россией и Иорданией

по данным Федеральной таможенной службы России в млн.долл.

	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004
Товарооборот .....	19,1	34,5	35,4	20,4	19,4	34,45	20,04
Экспорт .....	18,4	34,2	34,8	20,1	17,5	32,91	19,73
Импорт .....	0,7	0,3	0,6	0,3	1,93	1,54	0,31

\* янв.-июнь

Важным направлением является экономическое сотрудничество между двумя странами. При содействии российских организаций в Иордании построено 2,4 тыс.км. линий электропередачи. Созданы учебные центры в Ирбиде, Аль-Машаре, Сальте. В течение ряда лет успешно работает совместная российско-иорданская внешнеторговая фирма «Камаз», которая занимается продажей и сервисным обслуживанием автомобилей «Камаз».

Увеличению объема торговли между двумя странами могло бы способствовать обновление и укрепление правовой базы двустороннего сотрудничества, а именно: подписание нового Соглашения о торговле и экономическом сотрудничестве между РФ и ИХК.

Политическое руководство Иордании поддерживает стремление российского бизнеса найти нишу в Иордании с перспективой выхода на региональный рынок, в т.ч. и в Ирак. Ряд российских компаний, в т.ч. ОАО «Стройтрансгаз» планирует участие в тендере в качестве субподрядчика на выполнение работ по строительству газопровода. ГП «Зарубежводстрой» принимает участие в тендере по очистке каналов и восстановлению дамб на побережье Мертвого моря. ОАО «Татнеф-

ть» ведет переговоры с Управлением национальных ресурсов Иордании и министерством водных ресурсов и ирригации по заключению соглашения на проведение разведочных работ на нефть и газ и поиск пресной воды. ОАО «Погрузчик» г.Орел изучает рынок и планирует создать совместное предприятие в свободной экономической зоне по сборке погрузчиков.

Основным видом транспорта в Иордании является автомобильный, на долю которого приходится 85% внутренних и 30% внешних перевозок. Удельный вес перевозок автомобильным транспортом имеет тенденцию к возрастанию. По железной дороге перевозятся, в основном, фосфаты. Важную роль в транспортной инфраструктуре играет единственный морской порт Акаба. После нормализации ситуации в Ираке можно ожидать увеличения общего объема грузоперевозок (в т.ч. российских грузов), следующих транзитом через Иорданию.

К перспективным направлениям российско-иорданского сотрудничества следует отнести: реализация проектов в области водоснабжения и ирригации (восстановление дамб и чистка каналов и др.); проведение поисковых работ на нефть, газ и воду на территории Иордании; реализация проектов в области транспорта: строительство железной дороги от порта Акаба до карьера добычи фосфатов; участие в строительстве трансарабского газопровода Египет-Иордания-Сирия-Ливан-Турция; реализация проектов в области электроэнергетики: поставка и монтаж оборудования, строительство станций, подстанций, линии электропередачи, электрификация жилых поселков; расширение сотрудничества в области туризма (строительство туристических комплексов в г.Акаба и прибрежной зоне Мертвого моря); сотрудничество в области фармацевтики и косметологии (продукция Мертвого моря).

Дальнейшее реальное развитие торгового и инвестиционного сотрудничества с Иорданией будет зависеть от успешного участия заинтересованных российских организаций в международных торгах на строительство объектов, объявляемых в Иордании. Однако, в связи с ограниченными финансовыми ресурсами Иордании наиболее важным вопросом для российских фирм, выходящих на иорданский рынок, является поиск источников финансирования для их участия в экономическом сотрудничестве с этой страной.

Имеются перспективы взаимодействия России и Иордании в совместной реализации проектов на территории Ирака: строительство нефтепровода «Ирак-Иордания» на территории Ирака; реализация проектов в Ираке на основе сырьевой базы Иордании (строительство ирригационных и энергетических объектов, гражданское строительство с использованием мощностей иорданских компаний); строительство и оснащение медицинских учреждений; реализация проектов в области электроэнергетики в муниципальном секторе.

Иорданская сторона предложила российской стороне принять участие в: крупных инвестиционных проектах в Иордании (в свободной экономической зоне Акаба, строительстве торгового центра в Аммане, приобретении земельных участков); приватизации ряда энергетических и транспортных компаний; расширении сотрудничества в области туризма; совместном выходе на иракский рынок.

Выгодное географическое положение делает Иорданию важным транспортным узлом. Она расположена между крупными российскими партнерами в регионе Ближнего Востока с выходом на Израиль, Сирию, Ирак и северную часть Саудовской Аравии.

План ближайших мероприятий, направленных на дальнейшее развитие российско-иорданских торгово-экономических отношений

1. Увеличение российско-иорданского товарооборота не менее чем на 20% (товарооборот увеличился от 34,5 млн.долл. в 2003г. до 36,1 млн.долл. на нояб. 2004г.), повышение доли российского экспорта, в первую очередь готовых товаров (машинотехнической продукции и оборудования).

2. Обеспечение подписания Соглашения о торгово-экономическом сотрудничестве между Россией и Иорданией, которое станет отправной точкой дальнейшего развития торговых отношений. Подготовка к подписанию соглашений о защите капиталовложений, избежании двойного налогообложения и поощрении инвестиций, которые призваны повысить интерес иорданского частного капитала к российскому рынку.

3. Создание совместной торговой палаты с целью повышения торгово-экономической активности в двусторонних отношениях России с Иорданией.

4. Обеспечение участия российских компаний в проекте по созданию иордано-иракского транспортного коридора, в котором предусматривается масштабная реконструкция порта Акаба, строительство и реконструкция автомобильной трассы Акаба – граница с Ираком, создание ж/д ветки, строительство иордано-иракского нефтепровода «Аль-Хадиса – НПЗ Зарка», а также обустройство и создание инфраструктуры свободной экономической зоны в Караме на границе с Ираком площадью более 10 тыс.кв.м.

## Иран

### Связи с СНГ

Торгово-экономические связи Ирана со странами СНГ в 2004г. продолжали расширяться. Товарооборот Ирана с этими странами (без учета России) увеличился по сравнению с пред.г. и составил 2,5 млрд.долл. Страны СНГ являются для Ирана рынком сбыта своих нефтяных товаров и услуг, неконкурентоспособных на мировом рынке (автобусы, автомобили, продукты питания, одежда, обувь, инженерно-технические, строительные услуги). В 2004г. на страны содружества приходилось 18% всего нефтяного иранского экспорта.

Товарооборот Ирана со странами СНГ, в млрд.долл.

	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.
Товарооборот .....	1,28	1,35	1,5	2,2	2,5
Экспорт .....	0,66	0,8	0,85	1,0	1,3
Импорт .....	0,62	0,55	0,65	1,2	1,2
Сальдо .....	+0,04	+0,25	+0,2	-0,2	+0,1

Расширяя свое присутствие на рынках стран СНГ, Иран стремится привлечь инвестиции из этих стран, а также получить доступ к современным технологиям. Иран имеет хорошие перспективы сотрудничества со странами СНГ (в т.ч. с Россией, Азербайджаном, Арменией) в области электроэнергетики, обмену, транзите электроэнергии и объединении энергосистем. Это позволит стра-

нам, объединившим свои энергосистемы, использовать ресурсы друг друга в случаях нехватки электроэнергии или в непредвиденных ситуациях.

Стратегическим направлением сотрудничества Ирана со странами СНГ является транспортная сфера, превращение Ирана в крупный транзитный узел, практическая реализация соглашения о создании международного транспортного коридора «Север-Юг» и привлечение грузопотоков к этому коридору, проходящему через иранскую территорию. Активизируется реализация проекта транспортного пути из порта Чабахар на Персидском заливе через Афганистан в Центральную Азию. По данным таможи Ирана, объем транзитных грузов, перевезенных в 2004г. через территорию Ирана увеличился по сравнению с пред.г. на 19% и составил 9,9 млрд.долл. Основными товарными группами стали продукты питания, топливо и автомобили. Основными странами-поставщиками транзитных грузов с точки зрения стоимости товаров стали ОАЭ, Туркменистан, Китай, Узбекистан и Казахстан, а пунктами назначения — ОАЭ, Афганистан, Турция, Азербайджан и Ирак.

Иран заинтересован в обеспечении транзита центрально-азиатских углеводородов через свою территорию на мировые рынки. В этих целях осуществляются поставки нефти на условиях замещения, ведется строительство нефте- и газопроводов и нефтеперерабатывающих заводов, газовых терминалов на побережье Каспия. Иран планирует организацию транзита своего природного газа через Армению и Грузию в западный регион СНГ и Восточную Европу. В соответствии с соглашением между Ираном и Туркменистаном по имеющемуся газопроводу ежегодно в Иран поставляется от 5 до 7 млрд. куб.м. туркменского природного газа.

В 2004г. товарооборот между Ираном и Казахстаном увеличился на 74% за счет расширения экспорта Казахстана, который составил 734 млн.долл. Большую часть казахстанского экспорта приходится на металлопродукцию (61%) и нефть (30%). Иран поставлял в Казахстан стройматериалы и автомобили. Иранские фирмы занимаются строительством дорог и жилья в Казахстане.

Важным торгово-экономическим партнером Ирана из стран СНГ является Туркменистан. В 2004г. товарооборот двух стран составил 600 млн.долл. Иран импортировал из Туркменистана 5,73 млрд. куб.м. природного газа. Завершено совместное строительство плотины «Дружба», сооруженной на р.Таджан на границе двух стран. Расходы на строительство плотины составили 167 млн.долл. В 2004г. в Туркменистан поставлено 40 автобусов «Шахаб Ходроу». Иранская компания ведет строительство центра сервисного обслуживания этих автобусов в Туркменистане.

Одним из основных импортеров иранской продукции из стран СНГ является Азербайджан. К наиболее значимым статьям импорта относятся стройматериалы, одежда, продтовары и электроэнергия. Азербайджан поставляет в Иран машины и оборудование. Товарооборот Ирана с Азербайджаном в 2004г. составил 410 млн.долл.

К другим наиболее важным партнерам Ирана из стран СНГ можно отнести Украину (400 млн.долл.), Узбекистан (180 млн.долл.), Армению (150 млн.долл.) и Таджикистан (100 млн.долл.).

## Связи с Россией

Торгово-экономические связи между Ираном и Россией в 2004г. характеризовались увеличением товарооборота, который по данным ГТК России, составил 2 млрд.долл., что на 43% больше уровня 2003г. Рост объема российского экспорта составил 44%. Основными статьями российского экспорта в Иран в 2004г. (1,91 млрд.долл.) были черные и цветные металлы и изделия из них (49,0%), нефть и продукты ее перегонки (27,3%), машины, оборудование и транспортные средства (12,5%), древесина и целлюлозно-бумажные изделия (7,2%), продукция химпрома, удобрения, каучук, резина, пластмасса (2,2%), зерно (0,5%) и др. товары (1,3%).

Иранский экспорт в Россию в 2004г. увеличился по сравнению с пред.г. на 61,4% и составил 102,2 млн.долл. Основными товарными группами иранского экспорта, по данным ГТК России, были продтовары, с/х сырье, табак (52,7%), химтовары, керамические изделия, стекло (3,5%), ковры, одежда, обувь, текстильные изделия (1,9%), резиновые, пластмассовые изделия (0,6%) и др. товары (41,3%).

Экспорт-импорт России с Ираном  
по основным товарным группам, в тыс.долл.

			% к итогу		04/03 в%
	2003г.	2004г.	2003г.	2004г.	
Экспорт .....	1327800000	1910206437	100	100	143,8
Топливо-энерготовары .....	161983464	521851533	12,1	27,3	322,1
Продукция химпрома, каучук .....	26939724	42537188	2,0	2,2	157,8
Древесина и целлюлозно-бум. изделия .....	91136532	137824142	6,8	7,2	151,2
Машины, оборудование и транспортные средства .....	164776260	239335149	12,4	12,5	145,2
Металлы и изделия из них .....	796127060	936435123	59,9	49,0	117,6
Продтовары и с/х сырье (кроме текстильного) .....	13627332	14249187	1,0	0,7	104,6
Импорт .....	62700000	102218162	100	100	163,0
Машины, оборудование и транспортные средства .....	13045596	38468725	20,8	37,6	294,9
Металлы и изделия из них .....	407199	1054490	0,6	1,0	258,9
Текстиль, текстильные изделия и обувь .....	1196532	2054325	1,9	2,0	171,6
Продукция химпрома .....	1496532	2312613	2,4	2,3	154,5
Продтовары и с/х сырье (кроме текстильного) .....	39732264	53929017	63,3	52,7	135,7

Товарооборот Ирана со странами СНГ, в млрд.долл.

	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.
Товарооборот .....	1,28	1,35	1,5	2,2	2,5
Экспорт .....	0,66	0,8	0,85	1,0	1,3
Импорт .....	0,62	0,55	0,65	1,2	1,2
Сальдо .....	+0,04	+0,25	+0,2	-0,2	+0,1

Новый импульс дальнейшему развитию российско-иранских торгово-экономических отношений придало проведение в г.Москве в дек. 2004г. пятого заседания Постоянной российско-иранской комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству, на котором рассмотрен ход реализации решений предыдущего заседания и достигнуты договоренности о перспективах последующего этапа взаимодействия.

Продолжаются работы по достройке на территории Ирана первого блока атомной электростанции (АЭС) «Бушер». Осуществление физического пуска реакторной установки станции предусматривается в конце 2005г., а предварительная приемка иранским заказчиком энергоблока — в конце 2006г. За-



вершение строительства первого блока АЭС «Бушер» и подписание протокола по возврату отработанного ядерного топлива создают реальные условия для дальнейшего расширения сотрудничества в области использования атомной энергии в мирных целях, в т.ч. для строительства новых АЭС в Иране, столь необходимых иранской экономике.

В области электроэнергетики перспективным направлением является работа по объединению энергосистем России и Ирана, транзиту и сезонному обмену электроэнергией через территории Азербайджана и/или Армении. Обсуждению целого комплекса вопросов по этой тематике были посвящены переговоры РАО «ЕЭС России» с иранской и азербайджанской стороной в г.Тегеране в сент. и окт. 2004г. По результатам заседаний российско-ирано-азербайджанской Рабочей группы в дек. 2004г. был подписан протокол по синхронизации энергосистем России, Ирана и Азербайджана, предусматривающий синхронизацию энергосистем трех стран с 2006г.

Российская делегация предложила иранской стороне создать Рабочую группу из представителей России, Армении и Ирана, в рамках которой можно будет решать вопросы трехстороннего сотрудничества, поставок электроэнергии из Армении в Иран.

Представители электроэнергетических ведомств России, Ирана и Таджикистана 12.01.2005г. провели в Душанбе трехстороннюю встречу, в ходе которой были согласованы технические и финансовые условия совместного строительства гидроэлектростанций в Таджикистане. В соответствии с подписанным протоколом, Сангтудинская ГЭС-1 в полном объеме будет достроена российской и таджикской сторонами. Иранская сторона достроит в полном объеме Сангтудинскую ГЭС-2 совместно с таджикской стороной. Российская компания «Технопромэкспорт» участвует в международном тендере на строительство ТЭС «Табас» и обустройство угольного месторождения «Мазино».

В 2004г. среди российских компаний на иранском нефтегазовом рынке наиболее активно работали ОАО «Татнефть» и «Лукойл Оверсиз Холдинг» (дочерняя компания ОАО «Лукойл»). Перспективными в нефтегазовой отрасли являются следующие направления сотрудничества: расширение взаимодействия двух стран в рамках Форума стран-экспортеров газа путем использования его механизмов для мониторинга ситуации и защиты экономических интересов сторон в сфере производства, переработки и сбыта природного газа; участие заинтересованных российских компаний в газовых проектах в Иране, в строительстве магистрального газопровода «Иран-Пакистан-Индия», освоении газового месторождения «Южный Парс», развитии локальных газораспределительных сетей в Иране; совместное участие в реализации нефтяных проектов в Иране («Анаран», «Северный Азадеган», «Хешт») и в третьих странах.

Достигнуты успехи в сотрудничестве в области космоса. 30.01.2005г. между ОАО «Авиаэкспорт» и Телекоммуникационной компанией Ирана был подписан контракт на разработку иранской системы связи на базе геостационарного спутника «Зохран».

Возможно получение конкретных результатов сотрудничества двух стран в области авиации. В результате проведения нескольких раундов пере-

говоров в янв.-марте и окт. 2004г. с участием представителей «Авиаэкспорта», авиационных заводов и КБ «Туполев», а также Центрального банка и Организации гражданской авиации Ирана, иранская сторона приняла решение о подписании в ближайшем будущем контракта на закупку 5 самолетов Ту-204.

Соображения стратегического характера заложены в совместно реализуемое с Ираном Соглашение о международном транспортном коридоре (МТК) «Север-Юг». Практическая реализация Соглашения позволит осуществлять быстрый транзит грузов из Северной Европы в страны Южной Азии и в обратном направлении. При транспортировке грузов по этому коридору затраты уменьшаются на 15-20%. К Соглашению о МТК «Север-Юг» присоединились Белоруссия, Казахстан, Таджикистан и Оман. Положительно решен вопрос о намерении Азербайджана, Армении и Сирии присоединиться к Соглашению. Заявки на присоединение к МТК «Север-Юг» подали Болгария, Турция, Украина.

В апр. 2004г. между ОАО «Российские железные дороги» и АО «Иранские железные дороги» был подписан меморандум о сотрудничестве, в т.ч. по линии МТК «Север-Юг». Ведется работа по созданию трехстороннего консорциума (Россия-Иран-Азербайджан) с целью реализации проекта строительства железнодорожной ветки Казвин-Решт-Энзели-Астара, протяженностью 375 км. Приблизительная стоимость проекта – 600 млн.долл. Работы по строительству ж/д ветки Казвин-Решт-Энзели должны начаться в мае 2005г.

В июле 2004г. в соответствии с соглашением о МТК «Север-Юг» была введена в эксплуатацию ж/д ветка «порт Оля-станция Яндыки» длиной 51 км., которая соединила порт Оля с Приволжской железной дорогой. В порту Оля имеется причал протяженностью 280 м. для судов типа ро-ро, построен контейнерный терминал для приема автопаромов из Ирана и Туркменистана. С выходом порта Оля на проектную мощность здесь ежегодно будет перерабатываться до 8 млн.т.. сухих грузов, что значительно повысит потенциал МТК «Север-Юг».

Положительная динамика наблюдается в развитии экономического сотрудничества между Россией и Ираном на региональном уровне. Ведущую роль здесь играют региональные торгово-промышленные палаты двух стран. Укрепляются связи Астраханской, Омской, Волгоградской и других областей, Ставропольского края, Республики Татарстан с такими иранскими провинциями Гилян, Мазандаран, Тегеран, Исфаган, Хормозган, Восточный Азербайджан, Казвин.

В нояб. и дек. 2004г. состоялись официальные визиты в Иран губернатора Санкт-Петербурга В.И.Матвиенко и мэра Москвы Ю.М.Лужкова, в ходе которых подписаны соглашения о сотрудничестве Санкт-Петербургской ТПП с ТПП Ирана и ирано-российской торговой палатой, договоры о побратимских связях между Санкт-Петербургом и Исфаганом и между Москвой и Тегераном.

Продолжается работа по совершенствованию договорно-правовой базы двустороннего сотрудничества. В сент. 2004г. в Тегеране проведены переговоры по проекту Соглашения о поощрении и взаимной защите капиталовложений. Проект соглашения согласован на экспертном уровне.

В стадии проработки находится Меморандум о развитии долгосрочного торгово-экономического, промышленного и научно-технического сотрудничества между Россией и Ираном. Его практическая реализация позволит значительно увеличить объем товарооборота между двумя странами.

Успешному развитию торгово-экономических отношений между Россией и Ираном способствовали такие положительные факторы, как стабильная социально-экономическая ситуация в обеих странах, совпадение или схожесть позиций сторон по ключевым проблемам международной политики и экономики по вопросам военного присутствия третьих стран в регионе, взаимоотношений Ирана с МАГАТЭ. Учитывая большой экономический потенциал, богатые природные ресурсы двух стран, а также взаимную заинтересованность в придании нашему сотрудничеству нового импульса, можно с уверенностью сказать, что российско-иранские отношения имеют хорошую перспективу.

Несмотря на сложную инвестиционную ситуацию в Иране, российско-иранское инвестиционное сотрудничество в 2004г. было продолжено. ОАО «Газпром» осуществляет возврат инвестиций, вложенных в освоение 2 и 3 очередей месторождения природного газа «Южный Парс».

Компанией «Лукойл» совместно с норвежской фирмой «Норск гидро» (доли участия соответственно 25% и 75%) ведутся разведочные работы на нефтяном месторождении «Анаран» на условиях венчурных инвестиций, возврат которых будет возможен после успешного осуществления проекта и промышленного освоения месторождения. Компания «Лукойл» также проявила интерес к участию в международном тендере на разработку нефтяного месторождения «Северный Азадеган» и приступила к регистрации своего участия в будущем тендере.

Российская компания «Татнефть» достигла принципиальной договоренности с иранским Фондом «Мостазафан» об учреждении совместного предприятия с равными долями участия для проведения в Иране разведочных и буровых работ на нефть и газ, строительства инфраструктурных объектов, оказания инжиниринговых услуг в нефтяной и нефтехимической отраслях иранской промышленности.

Компания ГУП ВО «Технопромэкспорт» в консорциуме с иранской компанией «Азараб» принимает участие в международном тендере по инвестиционному проекту — строительство ТЭС «Табас» и обустройство угольного месторождения «Мазино». Проект предусматривает финансовые условия finance (по иранской классификации), являющиеся инвестиционным кредитом, возврат которого иранским заказчиком будет осуществлен после пуска ТЭС «Табас» в эксплуатацию. Российская компания Cboss принимает участие в международном тендере по инвестиционному проекту организации программного обеспечения и сопровождения системы мобильной связи в Иране.

В ближайшие годы наиболее перспективными объектами для развития российско-иранского инвестиционного сотрудничества будут являться: строительство второго блока АЭС «Бушер» и/или новой АЭС; строительство ТЭС «Табас» и обустройство угольного месторождения «Мазино», а также сооружение дополнительных энергоблоков на иранских тепловых электростанциях; участие в

строительстве в Иране газопроводов, включая газопровод Иран-Пакистан-Индия, и подземных хранилищ природного газа; участие в разработке иранских нефтегазовых месторождений, нескольких очередей газового месторождения «Южный Парс»; участие в создании в Иране мобильных систем телефонной связи.

## Испания

### Связи с Россией

Товарооборот составил в 2003г. 3718,4 млн. евро. Росэкспорт — 2920 млн евро, импорт — 798,4 млн. евро.

В I пол. 2004г. товарооборот вырос на 9% по сравнению с аналогичным периодом пред.г. и составил 1941,1 млн. евро, при этом росэкспорт увеличился на 11% (1517,9 млн. евро), а импорт товаров из Испании — на 3% (423,2 млн. евро).

Динамика российско-испанского товарооборота, по данным Главного таможенного управления Испании, в млн. евро

	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.
Товарооборот.....	2197,6	3491,2	3707,0	3878,0
Экспорт России.....	1659,9	2700,6	2891,0	3104,0
Импорт России.....	537,7	790,6	816,0	774,0
Сальдо.....	+1122,2	+1910,0	+2075,0	+2330,0

В течение последних лет сохранялась устойчивая тенденция роста российско-испанского товарооборота. Россия входит в число первых 20 стран (14 место) по объему товарооборота с Испанией и занимает 8 по значимости место в товарообороте Испании с европейскими странами.

Основной причиной роста росэкспорта продолжает оставаться увеличение объема поставок в Испанию минерального топлива, на которое в целом приходится 70% (в стоимостном выражении) всего экспорта России в эту страну. Вторым по значимости товаром росэкспорта остаются черные металлы. Их доля составляет 10,2% от общего росэкспорта в Испанию. На 3 месте в росэкспорте стоят цветные металлы (алюминий и никель) — 4,2%, на 4 место вышли поставки драгоценных и полудрагоценных камней — 2,8%. Далее следуют цемент, удобрения, пиломатериалы, рыба. Доля машин и оборудования в росэкспорте остается низкой (0,2%).

Значительная часть испанских поставок в Россию приходится на продтовары (30% от общей суммы). Сохраняется наметившаяся ранее тенденция к изменению структуры этих поставок, в них снижается доля мяса и мясопродуктов и увеличивается доля овощей и фруктов, а также кондитерских изделий. В последние годы продпоставки из Испании начинают уступать место таким товарам, как котлы и котельное оборудование, мебель, керамика, пластмассы, машины и оборудование. На долю котлов и котельного оборудования приходится 11,5% всего импорта, керамических изделий — 7,2%, мебели — 7%, изделий из пластмассы — 4,5%, машин и оборудования — 3,7%.

Объем испанских прямых инвестиций, аккумулированных в российской экономике, по состоянию на 1 июля 2004г., составлял 150 млн. евро.

К числу давно работающих и хорошо зарекомендовавших себя на российском рынке испанских компаний присоединяются компании, которые заявили о себе в последнее время как об инвесторах с твердыми намерениями.

Следует отметить деятельность испанской группы «Уралита», которая в сент. 2003г. запустила в эксплуатацию в г.Серпухове (Московская обл.) завод по изготовлению термоизоляционных материалов. Объем инвестиций в указанное производство составил 24 млн. евро. Новое предприятие будет производить ежегодно 20 тыс.т. термоизоляционных материалов. Испанская компания стала основным производителем изоляционных материалов на основе стекловолокна на российском рынке (ее квота достигла 50%). В зависимости от развития ситуации на рынке, испанская компания рассчитывает довести общий объем инвестиций в РФ до 80 млн. евро. Это означает строительство еще двух новых заводов.

Компания «Симон» с 2002г. поставляет на российский рынок свою продукцию — бытовые выключатели для электрических сетей. В 2003г. руководство компании приняло решение о строительстве фабрики по изготовлению выключателей в нашей стране. Предполагается, что на первом этапе инвестиции в производство составят 3-4 млн. евро. Представители компании подыскивают место в Московской обл. для размещения будущего производства.

Одна из ведущих в Испании текстильных групп «Индитекс» приняла решение об открытии в Москве магазина модной одежды Zaga. Первый магазин испанской группы в Москве разместился в одном из коммерческих центров шведского концерна «Икеа». Однако в планы группы «Индитекс» входит открытие в центре нашей столицы еще двух магазинов, и впоследствии распространение торговой сети на др. регионы РФ.

Среди последних крупных проектов: по линии испанской компании «Уньон Эспаньола де Эксплосивос» — строительство на территории России (в г.г. Самара и Ачинск) заводов по производству промышленных взрывчатых веществ (общие инвестиции — 4 млн.долл.); по линии ГК «Рособоронэкспорт» — начата реализация совместной с испанской компанией «Индра» программы по проектированию и созданию «Бортовой системы постановки лазерных помех» для самолетов гражданской авиации; по линии испанской компании «Тигса» — использование российских научно-технических разработок в области поиска подземных водных ресурсов и производства установок по опреснению морской воды.

В общем комплексе госотношений между Россией и Испанией торгово-экономическое сотрудничество продолжает играть важную роль, и задача правительств обеих стран состоит в том, чтобы оно получило развитие, соответствующее их экономическим потенциалам.

Результаты взаимной торговли в 2003г., объемы которой по данным испанской статистики составили 3,7 млрд. евро (рост относительно 2002г. составил 6%), а также предполагаемые результаты товарооборота в 2004г. (3,9 млрд. евро) показывают, что экспортные возможности обеих стран достаточно высоки, но достигнутый уровень товарооборота пока еще не соответствует потенциальным возможностям каждой страны.

В российско-испанской торговле негативным для Испании моментом является значительный дисбаланс в пользу России по объемам взаимных поставок, составивший в 2002г. 2 млрд. евро, в 2003 г. — уже 2 млрд. евро.

Эта тенденция сохраняется и в 2004г. За I пол. 2004г. отрицательное сальдо для Испании во внешней торговле с Россией составило 1,1 млрд. евро. Основной причиной этого явились ярко выраженная сырьевая направленность росэкспорта и высокий уровень цен на поставляемые из России в Испанию нефть и нефтепродукты.

Одним из основных условий реализации социально-экономической стратегии российского правительства является модернизация экономики путем привлечения дополнительных инвестиций, в т.ч. иностранных. Испания остается в стороне от этого процесса, хотя она располагает достаточно широкими финансовыми и техническими возможностями и могла бы более активно действовать на российском рынке, решая тем самым вопрос не только увеличения своего экспорта в целом, но и создавая базу для более устойчивого экономического и технологического присутствия в России.

Одним из наиболее перспективных направлений инвестиционного сотрудничества могло бы явиться строительство инфраструктурных объектов в России. Испанские строительные компании действующие за рубежом Испании и имеющие мощный промышленный и финансовый потенциал (из 10 крупнейших международных строительных компаний 7 являются испанскими), имеют, по нашему мнению, все возможности для участия в строительстве в России железных и автодорог.

Хорошие перспективы имеет сотрудничество испанских фирм с регионами России, однако основные потоки, в т.ч. инвестиции, идут в центральные регионы Российской Федерации (Москва, Московская обл., Санкт-Петербург, Ленинградская обл.).

Испания участвует в энергодиалоге ЕС-Россия в составе Союза. Диалог на двустороннем уровне не ведется, хотя Испания крайне заинтересована в импорте российских энергоносителей, в первую очередь нефти, а также газа.

Поставки нефти и нефтепродуктов являются основой росэкспорта в Испанию и находятся на уровне 13 млн.т. (2003г.). Испанская сторона в последнее время проявляет интерес к импорту газа из России. На прошедших в конце окт. 2004 года в Москве переговорах между «Газпромом» России и испанской компанией «Репсол» была достигнута договоренность о создании рабочей группы для определения конкретных инвестиций в строительство ряда заводов по сжижению газа на территории России с его последующей транспортировкой морским путем в Испанию.

В плане пересмотра договорно-правовой основы и соблюдения взаимных обязательств нерешенными вопросами правового характера остаются соглашения о поощрении и взаимной защите капиталовложений, а также о воздушном сообщении.

## ОТНОШЕНИЯ С РФ И СНГ

— Международное агентство по энергетике (МАЭ) опубликовало вчера доклад, содержащий анализ ситуации на европейском энергетическом рынке. По мнению авторов доклада, монополистические амбиции «Газпрома», который намерен приобрести производственные мощности компании «Юкос», а также растущая зависимость европейских стран от поставок российского природного газа, поступающего транзитом через Украину, ставят под угрозу энергетическую безопасность Европы.

Евросоюз (за исключением 10 новых стран-членов) закупает 40% потребляемого природного газа в государствах, которые ранее входили в состав СССР (в России), и 30% — в Алжире. Некоторые из новых членов ЕС полностью зависят от поставок российского природного газа. Испания закупает в Алжире 60% потребляемого ею природного газа. В подобных условиях эксперты МАЭ считают необходимым проведение Евросоюзом политики, направленной на расширение круга своих поставщиков энергоносителей с тем, чтобы ослабить зависимость стран Сообщества от поставок природного газа из России и Алжира. В докладе отмечается, что транзит российского природного газа, поставляемого в страны-члены ЕС, имеет чрезмерную концентрацию на украинской территории. Украина переживает беспрецедентный политический кризис, который может перерасти в гражданскую войну. Перед ЕС возникает чрезвычайно важная задача — осуществление диверсификации как каналов поставки природного газа, так и стран-поставщиков. По мнению иностранных экспертов, указанный доклад является, пожалуй, первым серьезным предостережением Евросоюзу со стороны МАЭ об опасности энергетической зависимости о России. «Экспансьон», 03.12.2004г.

— Сокращение в авг. с.г. числа туристов, посетивших Испанию явилось еще одним подтверждением застоя в испанском турбизнесе. Всего за указанный месяц в Испанию приехало 11,8 млн. туристов, что на 0,8% ниже показателя авг. 2003г. Хотя в целом по текущему году число туристов выросло на 1,3% по сравнению с тем же периодом 2003г., уже серьезно проявляются признаки замедления темпов роста как числа приезжающих на отдых в Испанию иностранцев, так и доходов от их пребывания.

80% услуг, предлагаемых иностранным туристам, представляет модель отдыха «солнце и море». Эта модель, безотказно действовавшая последние десятилетия, в последние 2-3г. стала пропускать из-за возросшей конкуренции др. стран с теплым климатом и хорошими пляжами.

Индустрия туризма ежегодно приносит Испании 12% ВВП, дает работу 11% занятого населения, поэтому негативные тенденции не могут не волновать как правительственные структуры, так и предпринимательские круги отрасли.

Географическое распределение турпотоков имеет следующий вид: Каталуния — 9,1 млн. туристов (+6,5% относительно 2003г.); Балеарские о-ва — 7,2 млн. туристов (+0,4%); Канарские о-ва — 6,6 млн. туристов (- 5,8%); Андалусия — 5,3 млн. туристов (+0,3%); Валенсия (провинция) — 3,3 млн. туристов (-3,9%). Вышеперечисленные 5 провинций принимают 80% всех приезжающих в Испанию туристов.

Основной страной происхождения иностранного туризма остается Великобритания, за первые 8 мес. Испанию посетили 11,3 млн. английских туристов (на 2,4% больше, чем в 2003г.), далее следуют немцы — 6,8 млн. (+0,5%) и французы — 5,5 млн. (- 5,2%). Российские туристы также приобретают все больший вес в турбизнесе Испании, но пока не за счет количества приезжающих, а по затратам на покупки, уступая по этому показателю только японским туристам. «Синко Диас», 21.09.2004г.

— Испанская группа «Кампофрио», которой принадлежит 96% акций действующего в Москве

предприятия по изготовлению мясной продукции «Кампомос», намерена провести коренную реструктуризацию своего инвестиционного проекта в России. Новый стратегический план развития «Кампомос» предусматривает реализацию следующих мероприятий: обновление управленческого звена предприятия (вместо Ю.Ковалева на должность гендиректора уже назначен Ф.Огарков); оптимизация ассортимента выпускаемой продукции; увеличение доли капиталовложений, предначиненных на проведение рекламных кампаний; внедрение новой дистрибьюторской модели в городах; значительное сокращение производственных расходов.

Принятие нового стратегического плана развития связывают со снижением экономических результатов деятельности предприятия. Объем продаж «Кампомос» в I пол. 2004г. составил 48 млн. евро, что на 5% ниже соответствующего показателя 2003г. и на 25,2% уступает результату 2002г. Специалисты не исключают также возможности того, что руководство «Кампофрио» приняло решение о продаже акций предприятия «Кампомос» и проводит подготовку указанной операции. Ранее испанская группа продала свой польский филиал «Морлини» американскому концерну «Смитфилд Фудс». «Экспансьон», 21.08.2004г.

— 10 янв. 2004г. Украинское госпредприятие по управлению воздушным движением подписало с испанской компанией Indra контракт на разработку, производство и запуск в эксплуатацию нового центра контроля за воздушным движением в Днепрпетровске. В задачи этого центра будет входить контроль половины воздушного пространства юга Украины. Контракт оценивается в 10,2 млн евро, срок его реализации 1,5г.

— Россия становится стратегическим рынком для испанской группы «Борхес» (изготовитель растительных масел и сухофруктов). Каталонская группа приобрела российскую компанию ITLV (Veterani), имеющую широкую сбытовую сеть не только в России, но и в Казахстане, Узбекистане и Украине. ITLV была крупным дистрибьютором на российском рынке, но после дефолта 1998г. в значительной степени утратила свои позиции. Группа «Борхес» ранее приобрела акции предприятия в Краснодарском крае, на котором изготавливается мука, манная крупа и итальянская паста. «Экспансьон», 21.05.04г.

## Италия

### Связи с Россией

Торгово-экономические отношения между Россией и Италией на современном этапе достигли высокого уровня и продолжают развиваться по восходящей линии, что было неоднократно отмечено в ходе встреч на высшем уровне. В качестве торгового партнера России Италия занимает второе место среди западных стран и пятое место в мире (по итогам 2004г.). Удельный вес России в совокупном итальянском экспорте составляет 1,7%, в импорте — 3,7%.

Торговля России с Италией, в млрд.долл., данные ИСТАТ

	1998г.	2000г.	2002г.	2003г.	2004г.*
Оборот .....	6,7	9,9	11	13,8	18
Экспорт .....	3,7	7,6	7,4	9,4	12
Импорт .....	3	2,3	3,6	4,4	6
Сальдо .....	0,7	5,3	3,8	5	6

данные ФТС

	2002г.	2003г.	2004г.*
Оборот .....	9,7	10,9	15
Экспорт .....	7,4	8,5	12
Импорт .....	2,2	2,4	3
Сальдо .....	5,2	6,1	9

\* оценка

По оценкам на базе российских данных товарооборот в 2004г. может составить порядка 15 млрд.долл. (в 2003г. 10,9 млрд.долл.), при этом российский экспорт – 12 млрд.долл. (8,5 млрд.долл.), российский импорт – 3 млрд.долл. (2,4 млрд.долл.)

По оценкам на основе данных итальянской статистики в 2004г. товарооборот составит 18 млрд.долл., российский экспорт – 12 млрд.долл., импорт – 3 млрд.долл.

Расхождения статданных, связаны, с тем, что итальянская таможенная статистика включает в объем импорта из России товары поставляемые через третьи страны, а в объем экспорта в Россию – товары, изготовленные дочерними предприятиями иностранных компаний в Италии, которые учитываются в российской статистике как импорт из соответствующих стран.

Товарная структура российско-итальянской торговли за последние годы существенно не изменилась. В российском экспорте в Италию основная роль традиционно принадлежит энергоносителям, их удельный вес во всем объеме товарных поставок составляет 77%. В Италию поставляется ежегодно 17-20 млн.т. сырой нефти и нефтепродуктов и 20 млрд.куб.м. природного газа.

Другими важными позициями в российском экспорте в Италию являются черные металлы (6% экспорта), цветные и драгоценные металлы (7%), лес и производные (2%), химтовары (2%), с/х сырье, пищевые продукты, сырье и выделанные кожи (5%). Доля машинно-технических товаров составляет менее 1%.

В импорте из Италии на долю товаров народного потребления приходится 46% импорта, на машины и оборудование – 30%, на химтовары – 6%, на стройматериалы и изделия из металла – по 4%.

По российским данным, накопленный итальянский капитал в экономике России составляет 1,7 млрд.долл. При этом сумма накопленных прямых итальянских инвестиций составляет лишь 186 млн.долл., основная же доля капиталовложений приходится на прочие инвестиции, главным образом, кредиты.

Наиболее востребованными итальянскими инвесторами отраслями являются торговля и общественное питание (80% всех поступивших инвестиций). Определенную нишу в привлечении инвестиций занимают российско-итальянские совместные предприятия, а также компании со 100% итальянским капиталом, зарегистрированные в России.

По данным Регистрационной палаты, в государственной реестр России внесено 523 российско-итальянских совместных предприятия. 65% общего числа российско-итальянских СП заняты, в основном, предоставлением торгово-посреднических, консультационных, туристских, гостиничных, ресторанных и транспортных услуг. Около трети СП занимаются деревообработкой и выпуском мебели, обустройством интерьеров, выпуском текстильных товаров, одежды и обуви, работают в агропищевом секторе, производят химическую и нефтехимическую продукцию, строительные материалы и изделия.

Для России Италия представляет интерес, прежде всего, своим промышленным потенциалом. В ряде отраслей обрабатывающей промышленности Италия достигла позиций мирового лидерства, о чем свидетельствуют объемы производимой продукции и размеры экспортной квоты. Суммарный годовой объем производства в отрасли общего машиностроения превышает 60 млрд.долл., а доля экспорта в производстве приближается к 50%, в т.ч. в производстве отдельных видов оборудования она достигает 70-80% и выше. Доля экспорта в итальянском производстве кожаной обуви – 80%, готовой одежды 60-70%.

Обладая развитой промышленностью с диверсифицированной отраслевой структурой и высокой степенью экспортной ориентации, Италия традиционно выступает в торгово-экономических взаимоотношениях с Россией в качестве поставщика широкой номенклатуры потребительских и инвестиционных товаров.

Импортные потребности Италии в значительной степени обусловлены крайне ограниченными запасами собственного сырья и энергоресурсов, в связи с чем российский энергосырьевой экспорт имеет для этой страны большую экономическую значимость.

За счет импорта из Италии удовлетворяется существенная часть российского потребительского и производственного спроса. Многие итальянские товары (мебель, одежда, обувь, бытовая техника и др.) имеют устоявшийся благоприятный «имидж» на российском рынке, что является стимулом для фирм-производителей создавать промышленную базу для производства этих товаров непосредственно в России.

Российский экспорт в Италию обладает невысокой степенью диверсифицированности товарной номенклатуры и имеет традиционную энергосырьевую направленность (на долю этой группы приходится около 80% стоимости всего экспорта). В частности, поставки природного газа – ведущей статьи экспорта России в Италию – должны, в соответствии с действующими долгосрочными контрактами, возрасти к 2008г. до 28 млрд.куб.м., или около трети потребностей Италии в этом энергоносителе.

Новые перспективы открываются в энергетической сфере после достижения договоренности между «Газпромом», концерном ЭНИ и Еврокомиссией об изменении условий реализации газа, поставляемого «Газпромом» в Италию и о возможности его поставок в третьи страны, а также в связи с инициативой РАО «ЕЭС России» по синхронному объединению энергосистем России и Европейского союза, основная цель которой – создание инфраструктуры, обеспечивающей взаимовыгодные перетоки электроэнергии между энергетическими системами стран Восточной и Западной Европы, а также технические условия для свободного не дискриминационного доступа на электроэнергетические рынки сторон.

Наряду с ростом экспорта энергоносителей, имеются возможности увеличения поставок в Италию некоторых видов промышленного сырья, полуфабрикатов и готовых изделий.

Серьезным потенциалом для продвижения российской продукции обладает динамичный и емкий итальянский рынок древесины и изделий из нее. В 2003г. общий импорт Италии этой группы товаров достиг 2 млрд.долл., в то время как из

России — 180 млн.долл. Развитие лесопромышленного комплекса России позволит не только увеличить объемы таких традиционных для нашего экспорта в Италию товаров, как пиломатериалы, фанера, бумажная масса, бумага и картон, но и расширить номенклатуру поставок, в первую очередь, за счет изделий из древесины для строительства и мебельной промышленности.

Поручение о создании в России «промышленных округов» (далее — ПО) с использованием итальянского опыта было сформулировано в ходе встречи на высшем уровне в Москве и Сочи в апр. 2002г. Реализация этой инициативы предполагает расширение взаимодействия в сфере малого и среднего предпринимательства в сочетании с межрегиональным сотрудничеством, и нацелено на увеличение объемов итальянских инвестиций в российскую экономику. Работу по созданию в России промышленных округов с участием итальянских фирм, несомненно, можно отнести к одним из приоритетных направлений российско-итальянского экономического сотрудничества на современном этапе. Проекты создания «промышленных округов» призваны стать своего рода «точками роста» экономики регионов и малого бизнеса.

Для организации взаимодействия в рамках данной тематики на VII сессии Российско-Итальянского Совета по экономическому, промышленному и валютно-финансовому сотрудничеству (дек. 2002г., Рим) была создана соответствующая Рабочая группа. 6 заседание состоялось в г.Болонье (Италия) 19-20 окт. 2004г. Был принят План мероприятий на 2004-06гг., который позволит более целенаправленно вести работу по созданию в России промышленных округов, вовлекая все новые регионы.

С учетом стремления Италии укрепить свои конкурентные позиции в высокотехнологичных отраслях, появляются дополнительные возможности российско-итальянского сотрудничества, например, в авиационной, космической промышленности, радиосвязи, судостроении, в отдельных отраслях оборонной техники. Имеются перспективы по расширению совместного присутствия российских и итальянских военно-промышленных компаний на рынках военной техники третьих стран.

Целенаправленные и последовательные усилия российской стороны в направлении развития кооперационного сотрудничества с Италией в этих отраслях, а также в области оборонной промышленности позволяют выстраивать качественно новое, основанное на партнерстве взаимодействие в передовых сегментах промышленности и продвигать на западный рынок российскую наукоемкую продукцию.

По ряду позиций в этих вопросах подходы Италии выгодно отличаются от позиций большинства западных стран. Отношения российских организаций, в частности «Рособоронэкспорт», с итальянским концерном «Финмекканика», предприятия которого выпускают до 70% продукции ВПК Италии, носят стратегический характер. Ни в одной другой стране Западной Европы не существует аналогичного концерна, работающего в военно-технической сфере, с которым российские организации имели бы подобное сотрудничество. В ряде случаев уже достигнуты конкретные результаты, которые предусматривают, в т.ч., совместный выход России и Италии на рынки третьих стран.

Создание учебно-тренировочного самолета Як/АЕМ-130. Современный учебно-тренировочный самолет (УТС) Як/АЕМ-130 разрабатывался совместными усилиями российских и итальянских авиастроителей на основе межправительственного Соглашения о сотрудничестве в реализации программы создания УТС Як/АЕМ-130 от 20 мая 1999г. Основными участниками проекта являлись: с российской стороны — ОАО «ОКБ им. А.С.Яковлева», АО НАЗ «Сокол», ФГУП «Рособоронэкспорт»; с итальянской стороны — фирма «Аэрмакки», которая с июня 2003г. вошла в холдинг «Финмекканика» как структурное подразделение компании «Аления Аэронаутика».

Продолжается сотрудничество с итальянской стороной по совместному созданию новых версий учебно-тренировочного самолета, в т.ч. в интересах третьих стран. Продвижению Як-130 на мировой рынок будет способствовать приобретение фирмы «Яковлев» Научно-производственной корпорацией «Иркут». Переговоры по перспективам сотрудничества ОАО «ОКБ им. А.С.Яковлева» и НПК «Иркут» с «Аэрмакки С.п.А.» прошли в июле 2004г. в Риме и будут продолжены.

ХК «Ленинец» и итальянская фирма «Галилео Авионика» ведут совместную разработку бортовой навигационной радиолокационной станции «Дуэт», предназначенной для обеспечения взлета и посадки военно-транспортных и гражданских самолетов в любых погодных условиях. По заключению экспертов, мировых аналогов создаваемой РЛС по ее техническим характеристикам практически нет. В программу модернизации и оснащения радаром «Дуэт» включены самолеты: Ту-204, Ту-214, Ту-32 и Ил-96. ХК «Ленинец» приступила к финальной стадии изготовления метео-РЛС «Дуэт» (с завершением в 2004г.).

Фирма «Галилео Авионика» готовит также предложения по участию российской стороны в модернизации вертолетов советского производства, находящихся на вооружении в странах Восточной Европы. Переговоры по перспективам сотрудничества прошли в июне 2004г. в Риме и будут продолжены.

В фев. 2004г. подписан крупный контракт на создание в России Tetra-сети. Выделенная цифровая технологическая сеть подвижной радиосвязи будет создана на Средней Волге итальянской компанией «ОТЕ с.п.а.» в интересах ОАО «Федеральная Сетевая Компания» ЕЭС России (ФСК ЕЭС). В качестве базового выбрано оборудование Eletttra, производимое фирмой «ОТЕ с.п.а.», которая входит в государственный концерн «Финмекканика». На первом этапе, до середины 2005г., сеть Tetra на Средней Волге охватит 8 регионов Поволжья, начиная с Самары, Пензы и Саратова, и будет состоять из 102 базовых станций (сайтов) и 8 коммутаторов. Емкость системы рассчитана на 150 диспетчерских автономных систем и сможет обслуживать несколько тысяч пользователей. Стоимость данного проекта составляет 40 млн.долл.

В перспективе проект охватит 22 региона Поволжья и позволит обеспечить профессиональной подвижной радиосвязью десятки тысяч пользователей. Итальянская сторона также подготовила предложение на оснащение техническими средствами сети Tetra автострады Москва-Санкт-Петербург.

О запуске итальянских космических спутников российскими ракетами-носителями. В соответствии с поручением КВТС России проработано обращение итальянской компании «Алениа Спацио» по вопросу запуска на солнечно-синхронную орбиту группировки космических аппаратов дистанционного зондирования земли по программе «Космо-СкайМед», создаваемой по заказу Минобороны Италии и Итальянского космического агентства. Программой предусматривается осуществить, начиная с 2005г., с интервалом 8 мес. до четырех запусков космических аппаратов (КА). Масса одного КА составляет 1900 кг., высота орбиты — 620 км.

Спутники «Космо-СкайМед» разрабатываются компанией «Алениа Спацио» и будут оборудоваться новейшими радарными с синтезированной апертурой (SAR) и оптическими камерами высокого разрешения и предназначаться для дистанционного зондирования земли, преимущественно средиземноморского региона.

Активизируется сотрудничество в финансово-банковской сфере. В частности, в рамках генерального кредитного соглашения между Внешторгбанком и «Медиобанка» на 300 млн. евро, подписанного в нояб. 2002г., профинансированы поставки в Россию оборудования на 130 млн. евро для создания спутников связи нового поколения типа «Ямал», запуск которых был успешно осуществлен в дек. 2003г. Осуществляется реализация ряда двусторонних проектов по закупке итальянского оборудования на 105 млн. евро, кредитные соглашения по которым подписаны в 2003-04гг.

Развивается сотрудничество Внешторгбанка с итальянскими банками в области лизинговых операций, потребительского кредитования в России, привлечения кредитов под страховое покрытие итальянского государственного агентства по страхованию экспортных кредитов САЧЕ. Практически полностью использована кредитная линия «Банка Национале дель Лаворо» на 10 млн.долл. по кредитному соглашению, подписанному в дек. 2001г. Прорабатываются проекты привлечения финансирования в рамках кредитных линий других банков: «Интеза-БКИ» (на 30 млн.долл.) и «Сан Паоло-ИМИ» (на 20 млн.долл.).

В июле 2004г. была создана совместная российско-итальянская лизинговая компания ЗАО «Локат Лизинг Россия», призванная ускорить поставки итальянского промоборудования в российские регионы. В состав компании вошли компания «ЛокатС.п.А.» (51%), ОАО «Росно» (16%), Фонд «Венчур Капитал Россия-Украина» (16,33%), «Финест» и «Симест» (по 8,33%). Завершается процесс регистрации компании. В марте-апр. ожидается начало оперативной деятельности. Российские коммерческие банки в сотрудничестве с САЧЕ и итальянскими банками осуществляют финансовое обеспечение контрактов в рамках промышленных округов.

### Роситалсовет

Российско-Итальянский Совет по экономическому, промышленному и валютно-финансовому сотрудничеству является оперативно-организационным механизмом межгосударственного диалога в сфере экономического сотрудничества. Совет создан в 1996г. в соответствии с Договором о дружбе и сотрудничестве между Россией и Италией от 14 окт. 1994г.

Согласно Положению о Совете его сопредседателями являются: с российской стороны — член правительства, которому это будет поручено (А.Л.Кудрин), а с итальянской — министр иностранных дел (Дж. Фини, занимающий также пост вице-преьера; в связи с переходом Ф. Пьяджези на другую работу ответственного секретаря Совета с итальянской стороны нет). Сессии Совета проводятся не реже одного раза в год поочередно в России и Италии. В работе Совета участвуют назначаемые сторонами представители в зависимости от рассматриваемых вопросов.

Под эгидой совета действует Комитет предпринимателей по деловому сотрудничеству, в котором представлены наиболее значительные сферы экономики обеих стран как на уровне отраслевых ассоциаций, так и отдельных фирм и предприятий. Работа Комитета предпринимателей призвана обеспечить более тесную увязку деятельности Совета с конкретными проблемами двустороннего экономического сотрудничества, с которыми на практике сталкиваются деловые партнеры. В рамках Совета и Комитета созданы отраслевые рабочие группы.

С 1996г. проведено 7 сессий Совета (VII сессия состоялась 17 дек. 2002г. в г. Риме.). Исходя из решений, принятых на VII сессии Совета, на состоявшейся 29 окт. 2003г. в Москве встрече сопредседателей Совета одним из важных вопросов повестки дня стало реформирование структуры и утверждение нового порядка работы самого Совета в целях повышения эффективности его деятельности с учетом того, что основные импульсы для двусторонних отношений исходят в наст.вр. от высшего руководства России и Италии в рамках государственных визитов с участием ключевых министров. Руководители Совета одобрили результаты работы группы российских и итальянских экспертов, которыми были представлены предложения по новому Порядку работы Совета, схеме новой структуры его органов и проектам обменных писем сопредседателей Совета по данным вопросам. В ходе встречи сопредседателей Совета состоялся обмен письмами по реформированию Совета.

В соответствии с новым порядком работы Совета в повестку дня сессий будут включаться наиболее актуальные вопросы, действительно требующие внимания Совета и принятия им соответствующих решений. Сессии будут проводиться с участием компактных, немногочисленных делегаций, состав которых будет формироваться исходя из конкретных вопросов, включенных в повестку дня. Главное внимание будет уделяться определению и решению проблемных вопросов, а также определению новых направлений сотрудничества и постановке конкретных задач в различных областях двустороннего экономического взаимодействия на перспективу.

Предусмотрен переход от обязательного и регулярного проведения заседаний всех рабочих групп Совета в течение межсессионного периода к практике самостоятельного определения рабочими группами графика своей работы в зависимости от состояния дел по конкретным направлениям.

В соответствии с достигнутой договоренностью, новой структурой Совета предусматриваются рабочие группы по экономическому сотрудничеству, в компетенцию которой включаются вопросы, ранее относившиеся к рабочим группам по туризму и по валютно-финансовому сотрудниче-

ству; по сотрудничеству в области энергетики; по сотрудничеству в области транспорта; по сотрудничеству в области сельского хозяйства; по созданию в России промышленных округов с передачей в ее компетенцию круга вопросов, ранее относившихся к рабочей группе по сотрудничеству в сфере малого и среднего бизнеса; по сотрудничеству в области авиации и космоса.

После проведения VII сессии Совета в 2003-04гг. по взаимной договоренности сторон деятельность Совета осуществлялась на уровне встреч сопредседателей Совета. Очередная встреча сопредседателей состоялась в нояб. 2004г. в рамках визита в Москву на высшем уровне.

В ходе встречи стороны с удовлетворением отметили положительную динамику развития двустороннего товарооборота. Однако было обращено внимание на тот факт, что товарооборот между нашими странами достиг такого этапа, когда экстенсивный путь его развития не сможет дать существенных положительных результатов. В этой связи еще раз было обращено внимание на необходимость перехода к интенсивному сотрудничеству в инвестиционной сфере и в сфере производственной кооперации.

Российская сторона выразила свою заинтересованность в развитии сотрудничества в химической и нефтехимической промышленности, в т.ч., в строительстве в российских портах заводов по производству химической и нефтехимической продукции, предназначенной, в основном, на экспорт, в активном взаимодействии в области передовых технологий. Было отмечено, что значительным резервом экономического взаимодействия является развитие производственной кооперации, создание совместных предприятий, в т.ч., с использованием новейших технологий и разработок. Перспективным представляется также сотрудничество в инновационной сфере и сотрудничество в области инфраструктуры туризма.

Особое внимание было уделено вопросам реализации инициативы создания в России промышленных округов (ПО) с использованием итальянского опыта. Стороны высоко оценили результаты деятельности совместной Рабочей группы по тематике ПО, итогом работы которой стало подписание в окт. 2004г. трехлетнего плана мероприятий на 2004-2006г. Было подчеркнуто, что сотрудничество в этом направлении является одним из самых многообещающих в плане привлечения итальянских инвестиций в российскую экономику и развития межрегионального сотрудничества, а также сотрудничества в области малого и среднего предпринимательства.

Были детально рассмотрены вопросы взаимодействия в финансовой области, включая реализацию Меморандума о конверсии части долга бывшего СССР в инвестиции итальянских фирм в экономику России, сотрудничества по проблемам урегулирования торгово-экономических споров между российскими и итальянскими компаниями с созданием действенного механизма их разрешения, сотрудничества в области транспорта, включая необходимость активизации переговоров по заключению нового межправительственного Соглашения о воздушном сообщении и решении вопросов по автомобильным перевозкам внешне-торговых грузов, проведения Национальной выставки России в Италии в 2005г.

Был также рассмотрен вопрос о проведении Российско-итальянского семинара по приватизации и структурным реформам в России, намеченного на янв. 2005г. По мнению сторон активное вовлечение итальянских компаний в процесс приватизации в России придаст дополнительный импульс экономическим связям наших стран.

Работа по конкретным направлениям российско-итальянского экономического сотрудничества осуществляется в рамках рабочих групп Совета. 18 окт. 2004г. в Риме в рамках подготовки визита в Россию премьер-министра Италии С.Берлускони (2-3 нояб. 2004г.), состоялось 7 заседание Рабочей группы по экономическому сотрудничеству.

Российскую делегацию на заседании возглавлял начальник отдела стран Европы Департамента внешнеэкономических отношений А.И.Борисов. В состав делегации входили представители минэкономразвития, минпромэнерго, минфина, Внешторгбанка.

С итальянской стороны участвовали представители министерства производственной деятельности, Центрального союза промышленников (Конфиндустрия), Таможенного управления, МИД, руководители организаций, содействующих внешней торговле – САЧЕ, ИЧЕ, СИМЕСТ. Итальянскую делегацию возглавлял директор Главного управления по торговой политике министерства производственной деятельности А.Тети.

Стороны отметили быстрый рост товарооборота между странами, который, как ожидается, достигнет в 2004г. 18 млрд.долл.

В ходе заседания обсуждались вопросы улучшения доступа компаний на рынки обеих стран, совершенствования сотрудничества в сфере охраны прав интеллектуальной собственности, расширения промышленного и межрегионального взаимодействия, деятельности малых и средних предприятий. Стороны также отметили положительные результаты сотрудничества в области энергетики, космической и почтовой связи и контроля над воздушным движением.

Было подчеркнуто, что Италия намерена интенсифицировать сотрудничество с Россией по новым направлениям, таким как авиакосмическая отрасль, экология, биотехнологии, реконструкция городского хозяйства и энергосбережение в гражданском и промышленном секторах с использованием передовых методов в системе управления, современных технологий и новых разработок.

Представители итальянской промышленности и банков отметили эффективную работу правительства России по устранению препятствий в развитии бизнеса; у итальянских компаний на российском рынке отсутствуют проблемы, характерные для середины-конца 90гг.

Стороны обменялись информацией по тематике отношений России с Европейским Союзом, в т.ч., по проблемам торговли металлургической продукцией, по ценам на энергоносители при антидемпинговых расследованиях, по совместной работе над созданием ОЕЭП, по транзиту грузов между Калининградской обл. и Россией, по директивам КЕС об изменении норм законодательства ЕС в отношении фитосанитарного контроля лесного сырья.

Российская сторона отметила, что придает приоритетное значение урегулированию проблемы с транзитом грузов между Калининградской



обл. и остальной территорией России. Наиболее эффективным методом решения возникших проблем является достижение договоренностей по оптимизации условий транзита и созданию гарантий стабильности и предсказуемости деятельности российских экономических операторов, что, в свою очередь, является важным фактором развития экономики Калининградской обл.

Российская сторона отметила также, что принятие КЕС директивы об изменении норм законодательства ЕС относительно фитосанитарного контроля импортируемой хвойной древесины в страны-члены ЕС может создать существенные трудности для торговли этой продукцией, и предложила итальянской стороне действовать скоординировано в направлении ее существенной корректировки.

Итальянская сторона, приняв к сведению сообщения российской стороны, сообщила, что передаст их на рассмотрение в компетентные органы ЕС. Итальянская сторона выразила удовлетворение прогрессом на переговорах о присоединении России к ВТО и надежду на положительное влияние этого процесса на дальнейшее развитие двусторонней торговли.

Итальянская сторона информировала о решении правительства объявить для промышленности 2005г. «Годом России», для чего разрабатывается специальная программа продвижения итальянских товаров на российский рынок с привлечением государственного финансирования. Программа будет представлена в конце отчетного года.

В ходе заседания отмечались и другие важные решения сторон, содействующие интенсификации экономического сотрудничества, в т.ч., упрощение визового режима. Российская сторона поставила вопрос о необходимости значительного увеличения количества разрешений на поездки в Италию российского грузового автотранспорта, обслуживающего торговые операции. По результатам заседания подписан итоговый документ.

Среди активно функционирующих структур Совета необходимо отметить Рабочую группу по промышленным округам, созданную в соответствии с поручением президента Российской Федерации В.В.Путина и премьер-министра Италии С.Берлускони, сформулированным в ходе встреч на высшем уровне в Москве и Сочи в апр. 2002г.

4 заседание Рабочей группы по транспорту было проведено в фев. 2004г. в Москве. В ходе заседания были подробно рассмотрены вопросы двустороннего сотрудничества. В частности, итальянская сторона отметила существующее неравенство между российскими и итальянскими перевозчиками, что не позволяет последним эффективно работать на российском рынке. Российская сторона, в свою очередь, просила рассмотреть возможность увеличения контингента разрешений на грузовые автомобильные перевозки между Россией и Италией с 9 тыс. до 12 тыс. в год, отметила необходимость урегулирования перевозок в Италию на арендованном транспорте и проблем с оформлением виз российским перевозчикам. В области воздушного транспорта российская сторона предложила начать переговоры по заключению нового Соглашения о воздушном сообщении на основах принципов соблюдения взаимных интересов.

В апр. и окт. 2004г. в рамках Рабочей группы по транспорту были проведены встречи экспертов по

вопросам автотранспортного сообщения. Проблемами российских перевозчиков при выполнении перевозок грузов на российско-итальянском рынке являются недостаточное количество разрешений на проезд российских автотранспортных средств по территории Италии, визовые проблемы и сложности с применением современных технологий перевозок грузов.

В ходе переговоров итальянская сторона жестко увязала снятие ограничений по выдаче разрешений для российских автоперевозчиков с решением имеющихся у итальянских перевозчиков проблем, связанных с таможенным оформлением итальянских автопоездов в России: назначение российскими таможенными органами на пограничных пунктах пропуска обязательного таможенного сопровождения; значительные затраты, связанные со стоимостью сопровождения и длительными сроками ожидания его организации на платных стоянках.

Для решения вышеуказанных проблем итальянская сторона предложила следующие возможные пути решения: организация таможенного сопровождения транспортных средств, принадлежащих итальянским перевозчикам, исключительно должностными лицами таможенных органов; неприменение таможенного сопровождения в случае предоставления дополнительных гарантий итальянской торгово-промышленной палаты для ряда добропорядочных итальянских перевозчиков, в частности, при выполнении ими транзитных перевозок через территорию России в Казахстан.

По заявлению итальянской стороны только в случае начала реализации этих предложений ограничения для России поэтапно будут сниматься. Стороны договорились создать группу «быстрого реагирования», сформированную из представителей АСМАП, «Унионкамере», итальянских и российских таможенных органов для оперативного решения проблем, связанных с таможенным оформлением грузов, транспортируемых российскими и итальянскими перевозчиками.

Стороны выразили озабоченность значительным (50%) присутствием перевозчиков третьих стран на российско-итальянском рынке автотранспортных услуг. Итальянская сторона проинформировала, что с начала 2005г. прекращает выдачу разрешений на перевозки грузов в/из третьих стран и ждет адекватных мер российского компетентного органа. Минтранс России заявил, что это соответствует правительственной программе по созданию дополнительных рабочих мест и повышению конкурентоспособности российских перевозчиков.

Достигнута договоренность сторон о применении технологии сменных полуприцепов российскими и итальянскими перевозчиками. В целях ритмичной работы автотранспортных компаний обеих стран стороны подтвердили необходимость принятия соответствующими органами реальных мер по облегчению оформления виз водителям-профессионалам, осуществляющим международные автомобильные перевозки. Была отмечена целесообразность проведения работы по использованию арендованных автотранспортных средств на международных перевозках грузов и пассажиров.

Группа российских и итальянских экспертов продолжила проработку тех же вопросов 14-15 дек. 2004г. в Москве. Было также принято решение

провести очередное заседание Рабочей группы по транспорту в янв. 2005г. В заседании Рабочей группы примет участие министр инфраструктуры и транспорта Италии П.Лунарни.

Под эгидой совета действует Комитет предпринимателей по деловому сотрудничеству, в котором представлены наиболее значительные сферы экономики обеих стран как на уровне отраслевых ассоциаций, так и отдельных фирм и предприятий. Работа Комитета предпринимателей призвана обеспечить более тесную увязку деятельности Совета с конкретными проблемами двустороннего экономического сотрудничества, с которыми на практике сталкиваются деловые партнеры. В Комитет предпринимателей по деловому сотрудничеству входят рабочие группы по конверсии оборонной промышленности, финансам, машиностроению, агропромышленному комплексу.

Сопредседателями Комитета предпринимателей по деловому сотрудничеству с российской стороны являются вице-президент Торгово-промышленной палаты РФ С.Н.Катырин, с итальянской — президент концерна «Текнимонт», президент ИРТП Р.Алессандрелло.

Параллельно со структурами Совета и Комитета предпринимателей на основе межправительственного Соглашения от 14 нояб. 1996г., ратифицированного итальянской стороной в окт. 1999г. (по мнению экспертов МИД РФ ратификация данного Соглашения госдумой не требуется), действует Смешанная российско-итальянская комиссия по сотрудничеству в военно-технических вопросах и в области оборонной промышленности. В рамках Смешанной комиссии для разработки конкретной тематики проектов созданы пять рабочих групп: по авиации, авионике, системам связи, военно-морскому кораблестроению, разработке и производству авиационных двигателей. Результаты работы Смешанной комиссии учитываются при оценке всего комплекса экономических взаимоотношений между Россией и Италией.

6 заседание Смешанной комиссии состоялось с 20 по 25 нояб. 2004г. в Риме и Флоренции и явилось важным координирующим этапом в развитии двусторонних отношений между нашими странами в области военно-технического сотрудничества. По итогам заседания утвержден план работы на 2005г. Очередное заседание Комиссии намечено на нояб. 2005г. в Москве.

## Кредиты для РФ

**Ф**инансовое обеспечение торговли. С 2000г. имеется конкретный инструмент финансирования для крупных проектов без государственных российских гарантий — Инвестиционная программа на 1,6 млрд. евро (Меморандум Внешэкономбанк-«Медиобанка»-«Симест» от 6 июня 2000г.) и генеральное кредитное соглашение между ВЭБом и «Медиобанка» от 5 июля 2001г. на 250 млн. евро.

В конце 2001г. в счет этой Программы подписана первая межбанковская конвенция на 21,4 млн. евро для финансирования проекта строительства терминала по перевалке аммиака и метанола в г.Высотск Ленинградской обл. («Текнимонт» — «Балтхимэкспорт», «Северсталь») и получено страхование со стороны «Саче» по данному кредиту. В июне 2002г. в финансирование в счет Программы был включен проект по запуску двух

ИСЗ семейства «Ямал 200» на 16,9 млн. евро (кредитная часть — 12 млн. евро) («Газком», РАО «Газпром», РКА и итальянская компания «Аления Аэроspazio»).

В проработке находились еще 8 проектов на 345 млн. евро:

- создание фирмой «Пилкингтон-СИВ», совместно с российской фирмой «Веда» С.Петербург, производства специальных видов стекла для строительной и автопромышленности (120 млн. евро). Свою готовность участвовать в проекте подтвердили ЕБРР и «Симест»;

- поставка фирмой «Акма» оборудования для разлива молока и молочных продуктов фирме «Вимбильдан», г.Москва (22 млн. евро);

- поставка фирмой «Сакми» оборудования для производства керамической плитки Воронежскому заводу по производству облицовочной керамической плитки (6 млн.долл.);

- организация фирмой «Сакми» производства керамической плитки на ЗАО «Гжель» (2,6 млн.долл.);

- организация компаний «Гласс Текнолоджи» производства стеклотары на Липецком заводе «Центролит» (35 млн.долл.);

- проведение компанией ИННСЕ реконструкции производства бесшовных труб на Волжском трубном заводе при участии фирм Италии и Германии (65 млн.долл.).

В 2002г. продолжилась работа по совершенствованию механизма финансирования проектов малого и среднего предпринимательства. Кредиты на эти цели будут предоставляться без российской госгарантии и ориентироваться на финансирование проектов малых и средних предприятий, а процедуры включения проектов в кредитные линии будут упрощены.

18 дек. 2001г. в Москве была подписана первая межбанковская конвенция о предоставлении банком БНЛ кредитной линии Внешторгбанку на 10 млн.долл. Минимальная сумма контракта, подпадающего под финансирование в счет данной кредитной линии — 80 тыс.долл. (максимальная сумма контракта не установлена).

Включены в данную кредитную линию и находятся в стадии реализации два контракта:

- на поставку фирмой «Пьетро Карнаги» для ОАО «Электросила» (Санкт-Петербург) обрабатывающего центра для производства турбин на 2,1 млн. евро (кредитная часть — 75%);

- на поставку фирмой «Фичеп» для ОАО «Энергомашиностроительная корпорация» оборудования для завода металлоконструкций в г.Белгороде на 3 млн.долл. (кредитная часть — 85%).

3 апр. 2002г. в Москве, в ходе визита председателя совмина Италии С.Берлускони была подписана конвенция о предоставлении банком «Интеза/БКИ» кредитной линии Внешторгбанку на 30 млн.долл. Минимальная сумма контракта, подпадающего под финансирование в счет данной кредитной линии — 500 тыс.долл. (максимальная сумма контракта не установлена). Срок погашения кредитов — от 2 до 5 лет в зависимости от суммы кредита.

16 дек. 2002г. в Риме было подписано соглашение о предоставлении кредитной линии в 20 млн.долл. Внешторгбанку со стороны банка «Сан Паоло/ИМИ». Минимальная сумма контракта, подпадающего под финансирование — 200 тыс.долл., срок погашения от 2 до 5 лет.

На 7 сессии российско-итальянского Совета было высказано пожелание сторон о скорейшем завершении подготовительной работы еще по трем межбанковским кредитным линиям (БНЛ/Сбербанк, БНЛ/Альфа-Банк, Сан Паоло ИМИ/Сбербанк) на 40 млн.долл. с учетом того, что «Саче» уже дало соответствующие страховые гарантии.

В начале 2002г. «Саче», при страховании экспортных кредитов, расширила спектр принимаемых гарантий, включив в него гарантии предприятий, при условии, что они отвечают установленным требованиям по капитализации. Итальянская сторона высказала пожелание, чтобы российские предприятия привели свою административно-бухгалтерскую отчетность в большее соответствие с международными нормами, определяющими порядок составления баланса предприятия и проведения его аудиторской проверки, включая проверки, осуществляемые международными агентствами.

Еще одним каналом оказания финансового содействия инвестиционному процессу стало совместное финансово-консалтинговое предприятие, учрежденное 18 дек. 2001г. в Москве Внешэкономбанком (10%), Внешторгбанком (10%), банком «Интеза/БКИ» (55%) и «Симестом» (25%). Деятельность данной структуры направлена на исследование рынка, оценку проектов промышленного сотрудничества, привлечение инвестиций и поиск источников финансирования для проектов, предполагающих поставки оборудования как в Россию, так и в Италию.

Большой интерес для итальянских компаний представляет намеченное на начало 2003г. открытие в Москве оперативного филиала крупнейшего итальянского банка «Интеза/БКИ», который станет первым действующим итальянским банком в России.

Несомненный интерес представляет проводимая подготовительная работа по созданию смешанной лизинговой компании соответствующими российскими (Лизинговая конфедерация СНГ) и итальянскими организациями и банковско-страховыми структурами («Локафит», «Лизинг Рома», «Лизинт», «Симест», «Саче»), что позволит расширить диапазон форм, используемых для реализации проектов, в т.ч., в области малого и среднего предпринимательства.

Италия оказала значительную поддержку в рамках ОЭСР в вопросе перевода РФ из 6 в 5 категорию риска по классификации ОЭСР. Данное мероприятие позволило САЧЕ в контексте двусторонних отношений немедленно перевести Россию, соответственно, в пятую категорию риска.

### **Связи с регионами РФ**

**В**г.Болонья 19-20 окт. 2004г. состоялось 6 заседание российско-итальянской Рабочей группы по созданию в России промышленных округов, в программу деятельности которой после реорганизации межправительственного Совета сотрудничества были также включены вопросы взаимодействия малого и среднего бизнеса.

Российскую делегацию на заседаниях возглавлял начальник отдела стран Европы Департамента внешнеэкономических отношений А.И.Борисов. В составе делегации вошли представители минэкономразвития, руководители Республик Чувашия, Мордовия, Татарстан, Воронежской, Липец-

кой, Владимирской, Ростовской, Белгородской обл., г.Санкт-Петербурга, коммерческих банков, ТПП, 6 российских предприятий.

В итальянскую делегацию, которую возглавил директор Главного управления внешних связей министерства производственной деятельности Италии Д.Каприоли, были включены представители САЧЕ, ИЧЕ, «Симест», Таможенного управления, ассоциаций товаропроизводителей, промышленных округов и областных администраций.

В ходе заседания отмечалось успешное продвижение проектов создания промышленных округов в Липецкой, Свердловской, Московской, Пермской, Ленинградской, Владимирской обл., Республике Татарстан, Республике Чувашия. Заинтересованы в этой работе Вологодская, Брянская, Пензенская, Тульская, Воронежская, Ростовская-Дону, Белгородская обл., Республика Мордовия, Удмуртская Республика и г.Санкт-Петербург.

Продолжается установление прямых связей между российскими и итальянскими регионами. 18 окт. подписан Протокол о намерениях между Республикой Чувашией и областью Пьемонт.

В ходе заседания принят Совместный план работы по промышленным округам на 2004-06гг., что предусматривалось договоренностями Г.О.Грефа с А.Марцано, министра производственной деятельности Италии, достигнутыми в Риме в нояб. 2003г.

Параллельно с заседанием Рабочей группы 18-19 окт. был проведен бизнес-форум, на котором прошли презентации российских регионов и обеспечены прямые переговоры российских участников с итальянскими компаниями. Всего с итальянской стороны было представлено 116 компаний промышленности, агропрома и сферы услуг.

С программной речью на бизнес-форуме выступил замминистра производственной деятельности А.Урсо, который объявил Россию приоритетом №1 на 2005г. призвал итальянские предприятия к работе на российском рынке и к инвестированию в российские регионы. 7 заседание Рабочей группы намечено провести в I пол. 2005г. в Республике Татарстан.

С точки зрения первых практических результатов этой работы следует отметить, что практически созданы прообразы промышленных округов в ряде российских регионов, в частности, проводится успешная работа по реализации «пилотного» проекта ПО по бытовой электротехнике в Липецкой обл. на базе принадлежащего фирме «Мерлони» завода по производству холодильников «СТИНОЛ», создании ПО по производству с/х техники в Пензенской обл. (итальянская компания «Тонутти»).

В ряде других регионов России также достаточно активно ведется работа по созданию ПО в различных сферах производства, в частности, в Московской обл. (переработка сельхозпродукции, производство керамической плитки, деревообработка); в Свердловской обл. (металлургия и приборостроение); в Татарстане (производство и переработка полимерных материалов для получения из химсырья продукции с более высокой степенью обработки); в Чувашии (переработка молока и плодоовощной продукции и производство электротехники и стройматериалов); в Ленинградской обл. (производство электробытовой техники).

Что касается межрегионального сотрудничества, то наиболее активно оно развивается со сле-

дующими субъектами Российской Федерации: Москва и Московская обл., Санкт-Петербург и Ленинградская область, Краснодарский и Ставропольский края, Мордовия, Татарстан, Чувашия, Липецкая, Нижегородская, Владимирская, Астраханская, Воронежская, Тульская, Волгоградская, Свердловская обл. За последние годы подписано 15 соглашений о сотрудничестве российских регионов с регионами Италии, в частности, между Липецкой обл. и обл. Марке, Свердловской обл. и обл. Лигурия, Республикой Чувашия и обл. Пьемонт. Работа по этому направлению представляется весьма перспективной и может существенно повлиять на развитие двустороннего торгово-экономического сотрудничества России с Италией в целом.

Во время визита на высшем уровне в нояб. 2003г. был подписан Меморандум по тематике «промышленных округов» в форме совместного заявления сторон, содержащего оценку проделанной работы и задачи на перспективу. Меморандум подписали – с российской стороны вице-премьер правительства РФ, министр финансов А.Л.Кудрин и министр экономического развития и торговли Г.О.Греф, с итальянской стороны – министр иностранных дел Ф.Фраттини и министр производственной деятельности А.Марцано.

В июле 2004г. создана российско-итальянская лизинговая компания «Локат-Росно», призванная ускорить поставки итальянского промышленного оборудования в российские регионы.

Российские коммерческие банки в сотрудничестве с САЧЕ (итальянское государственное агентство по страхованию экспортных кредитов) и итальянскими банками осуществляют финансовое обеспечение контрактов в рамках промышленных округов.

В контексте оказания поддержки взаимодействию по тематике ПО организовано сотрудничество между российскими и итальянскими высшими учебными заведениями (Липецк-Анкона, Тренто-Владимир).

ИМЭМО (Институт мировой экономики и международных отношений) совместно с итальянской научно-исследовательской компанией в области маркетинга «Информэст» занимается разработкой общего концептуального подхода к вопросу создания ПО применительно к России.

На наиболее продвинутой стадии находится реализация проекта по созданию первого «пилотного» промышленного округа в Липецкой обл. на базе завода по производству холодильников «Стинол», принадлежащего фирме «Мерлони Элеттродоместичи». В апр. 2004г. в Липецке в рамках создаваемого ПО бытовой электротехники состоялся пуск в эксплуатацию нового завода по производству стиральных машин (объем инвестиций около 40 млн. евро.), на котором присутствовали президент России В.В.Путин и премьер-министр Италии С.Берлускони. Там же создан ряд СП по производству комплектующих для основного производства. Фактически уже создан производственный комплекс, по своим параметрам отвечающий понятию ПО.

В проработке или в стадии начала реализации в наст.вр. находится и ряд других проектов, например, по размещению предприятий области Лигурия в Свердловской обл. на основе концепции «промышленного округа» (группа «Дуферко»), по созданию промышленных округов в Московской

обл. (на базе строящегося группой «Марацци Черамике» завода по производству керамической плитки, инвестиции – до 40 млн.долл.) и в Ленинградской области (на базе строящегося фирмой «Мерлони Термосанитари» завода по производству электроводонагревателей, инвестиции – до 30 млн.долл.). Многообещающими представляются программы создания ПО в Чувашской Республике, Республике Татарстан, в Воронежской, Новосибирской, Пермской, Пензенской, Владимирской обл., Краснодарском крае, г.Санкт-Петербурге, Мордовии.

### БАНКОВСКИЕ СВЯЗИ С РФ

– Внешторгбанк (ВТБ), Внешэкономбанк (ВЭБ), банк Mediobanca (Италия) и Агентство международного развития Италии (SIMEST) договорились о сотрудничестве по привлечению итальянских инвестиций в Россию на 1,5 млрд евро. Об этом говорится в сообщении ВЭБа. Согласно подписанному соглашению предусматривается реализация совместных российско-итальянских проектов на территории России в сфере производства высокотехнологичной продукции. Стоимость каждого проекта должна составлять не менее 30 млн евро. При осуществлении совместных проектов не требуется гарантий правительства России. 16.12.2004г.

– Банк «Авангард» привлек кредит размером 3 млн. евро у Banca Agricola Mantovana SPA (Италия), сообщается в пресс-релизе банка. Средства, предоставленные под гарантию экспортного кредитного агентства SACE (Италия), предназначены для финансирования поставки для ОАО «Мелькомбинат» (Тверь) линии по производству коротких макарон. Срок постфинансирования составляет пять лет. 06.12.2004г.

– Экспортному кредитному агентству SACE будут проданы права требований по кредитам, предоставленным Италией России в соответствии с двусторонними соглашениями 1997 и 2000гг., объявило министерство экономики и финансов Италии. Министерство сообщает также, что сделка стала возможной после сегодняшнего одобрения ее Советом директоров SACE и позволит сократить госдолг на 1 млрд. евро. В сообщении отмечено, что в результате сделки министерство больше не имеет долговых требований к РФ. 29.11.2004г.

– Италия не планирует выпускать облигации на задолженность России в рамках Парижского клуба кредиторов. Об этом заявил источник в итальянском правительстве, передает Dow Jones. Ранее появилась информация, что Италия, объем долга России перед которой составляет 5,7 млрд долл в рамках Парижского клуба кредиторов, может повторить действие Германии, которая выпустила облигации на 6 млрд. евро обеспеченные долгом России перед ней в рамках Парижского клуба кредиторов.

«Мы это даже не принимаем во внимание, так как это не поможет сократить долг», сказал источник в итальянском правительстве. Ранее министр финансов РФ Алексей Кудрин заявил, что Россия намерена предложить Парижскому клубу кредиторов обмен долга на рыночные инструменты. На 1 янв. 2005г. долг России перед Парижским клубом кредиторов оценивается в 46,1 млрд.долл. Как сообщил Прайм-тасс источник в минфине РФ, предметные переговоры с представителями Парижского клуба кредиторов по этому вопросу

начнутся не ранее окт. Он также отметил, что минфин будет изучать возможность досрочного погашения долга с дисконтом. С председателем Парижского клуба кредиторов Жан-Пьером Жуйе предполагается обсудить лишь общие подходы к возможности досрочного погашения долга, которые определены в соответствии с принятой недавно методологией Парижского клуба кредиторов. 18.10.2004г.

— Банк «Центр-инвест» (Ростов-на-Дону) расширил сотрудничество с европейскими банками. Для него линии по подтверждению гарантий и аккредитивов открыли еще два зарубежных банка — BCP Bank (Женева, Швейцария) и банк SanPaolo IMI SPA (Италия). Швейцарский банк открыл кредитную линию по документарным операциям сроком до 360 дней на 1,5 млн. шв. фр. По условиям соглашения швейцарская сторона берет на себя подтверждение аккредитивов и гарантий, предоставление отсрочки платежей по внешнеторговым операциям клиентов банка «Центр-инвест». Аналогичную линию предоставил и банк SanPaolo IMI SPA сроком до 18 мес. на 800 тыс. евро. «Центр-инвест» уже имеет опыт работы с итальянскими финансовыми организациями. Банк успешно сотрудничает с итальянской государственной корпорацией Simest, с которой заключено соглашение о создании совместных малых предприятий. 07.07.2004г.

— Banca Popolare Di Vicenza (Италия) открыл банку «Аваль» (Киев), одному из крупнейших на Украине, кредитную линию в 5 млн евро, сообщил в четверг журналистам председатель правления банка Александр Деркач. По его словам кредитная линия открыта на срок до 5 лет для кредитования украинских импортеров в виде оплаты аккредитивов по внешнеэкономическим контрактам с итальянскими экспортерами. В соответствии с рамочным соглашением между банками «Аваль» и Banca Popolare Di Vicenza, кредиты в рамках открытой линии выдаются украинским предприятиям на закупку итальянской техники, производственных линий и оборудования (товаров капитального назначения).

Займы украинским компаниям будут предоставляться на сумму от 80 тыс евро в виде аккредитива по внешнеэкономическим контрактам на срок от 2 до 5 лет. При этом заемщик должен уплатить за счет собственных средств не менее 15% стоимости товаров, которые будут приобретены им в Италии. На оставшиеся 85% банк «Аваль» будет выставлять в пользу итальянского экспортера безотзывной аккредитив за счет кредита Banca Popolare Di Vicenza. Открытие аккредитива будет произведено за счет кредита Banca Popolare Di Vicenza только после получения и проверки документов, которые подтверждают факт 100% отгрузки товара в пользу украинского импортера.

По словам А. Деркача процентная ставка по данной кредитной линии для банка установлена в районе 5% годовых, в то время как ориентировочная процентная ставка для конечных заемщиков может составлять 10-11% годовых с привязкой к плавающему EURIBOR или LIBOR. Погашение кредита заемщик может осуществлять не реже, чем раз в полгода пропорциональными платежами. Обязательным условием для получения кредита является страхование рисков по внешнеэкономическому контракту в кредитно-страховом агентстве SACE, которое страхует риски итальянских экспортеров.

Говоря о планах банка по вопросу привлечения денег на международных финансовых рынках, А. Деркач отметил, что в 2004г. банк не планирует выпускать еврооблигации. В ближайшее время банк рассчитывает получить кредит в 30 млн. долл. от Международной финансовой корпорации. При этом он отметил, что тенденция на рынке сейчас такова, что вместе с ростом ставки LIBOR растет стоимость заимствования для всех украинских банков, поэтому вряд ли кто из украинских банков сможет привлечь деньги за рубежом под ставку ниже 10% годовых. 28.06.2004г.

— «Внешторгбанк» привлек у итальянского инвестиционного банка «Медиа-Банк» кредиты на 50 млн. евро для своих клиентов. Индивидуальные кредитные соглашения были подписаны в рамках существующего генерального соглашения между ВТБ и «Медиа-Банком» на 300 млн. евро. 22.06.2004г.

— 14 мая Воронеж с однодневным визитом посетили глава представительства «Банк Интеза СпА» (Италия), председатель совета директоров ЗАО «Банк Интеза» Антонио Фаллико и генеральный секретарь Итало-Российской Торговой палаты Нино Коссу. В состав делегации вошли также председатель правления ЗАО «Банк Интеза» Сергей Овсейчик и генеральный директор Итало-Российской Торговой палаты Лев Квятковский. «Банк Интеза СпА» входит в тройку крупнейших банков мира и насчитывает около четырех тысяч филиалов в Италии и за ее пределами, которые обслуживают 10,5 млн. клиентов. Один из таких филиалов был создан в 2003г. в Москве. И, таким образом, ЗАО «Банк Интеза» стал первым в России действующим отделением итальянского банка.

Первостепенная задача филиала — обслуживание итальянских фирм, которые работают на территории России, и их российских партнеров, а также реализация инвестиционных проектов. Достаточно сказать, что этот банк вкладывал инвестиции в строительство таких крупных объектов, как «АвтоВАЗ» и газопровод «Россия-Турция». В Воронеже итальянские гости провели переговоры с губернатором Владимиром Кулаковым, его заместителем по инвестиционной политике Борисом Китаевым, устроили презентацию деятельности банка, на которой присутствовали представители администрации, промышленных и предпринимательских кругов области. Глава представительства «Банк Интеза» Антонио Фаллико после встречи с главой администрации области отметил, что Владимир Кулаков предложил взаимовыгодное сотрудничество в нескольких перспективных проектах, заинтересовавших итальянскую сторону. Речь идет в первую очередь о финансировании проектов в сфере газификации, авиационной, радиоэлектронной промышленности. Для проработки реальных вариантов сотрудничества будет создана рабочая группа. 27.05.2004г.

— Консорциум итальянских банков предоставит Украине в мае 150 млн евро синдицированного кредита для финансирования строительства концессионного участка автобана «Киев-Одесса». Как сообщила корпорация «Укравтодор», совет директоров итальянской страховой компании SACE проинформировал украинскую сторону о принятом решении предоставить гарантии под привлечение 150 млн евро кредита итальянских банков на финансирование проекта. По информации «Укравтодора», в 2005г. итальянское правитель-

ство также планирует выделить на финансирование проекта из бюджета 200 млн. евро. Готовность предоставить в 2005г. кредит в 150 млн евро подтвердил и ЕБРР. Осенью 2003 г итальянская Torno Internazionale и министерство транспорта Украины подписали рамочное соглашение, предусматривающее предоставление Украине кредита в размере 420 млн евро для строительства концессионного участка строящейся автомагистрали «Киев-Одесса», входящей в 9 международного транспортный коридор (Финляндия-Россия-Белоруссия-Украина-Молдавия-Румыния-Греция).

В 2003г. украинский парламент принял закон о реконструкции и эксплуатации на условиях эксперимента на платной основе 282-километрового участка от г Жашкова (Черкасская обл.) до Червонознаменки (Одесская обл.) автодороги «Киев-Одесса». Общая стоимость реконструкции составляет 2,16 млрд гривен (1 долл – 5,33 грн.). Минтранс намерен привлечь за счет кредита 25% стоимости проекта. Средний срок окупаемости дороги, как ожидается, составит 5-20 лет. Италия заявила о готовности выступить оператором концессионного участка строящейся автомагистрали. В фев. украинский парламент принял закон, согласно которому после окончания срока действия концессионного договора и в случае решения о приватизации предоставленного в концессию имущества объекта, бывший концессионер получает право на его выкуп.

Автобан «Киев-Одесса» является магистралью государственного значения. Длина автомагистрали составляет 454 км. По данным Минтранса, за счет «Укржелдороги», которая предоставила 500 млн.грн., на автомагистрали проведены предварительные работы (инженерные сооружения, земляные работы). 240-километровый участок автотрассы «Киев-Одесса» планируется сделать платной дорогой первой категории. По предварительным расчетами, за 1 км проезда легковые автомобили будут платить 12 укр. коп, грузовики – 30 укр. коп. 19.05.2004г.

– Итальянский банк Banca Intesa открыл в Москве свой 100% дочерний банк ЗАО «Банк «Интеза». Как заявил на церемонии открытия банка председатель правительства РФ Михаил Фрадков, данное событие является значимым для развития деловых контактов Италии и России. «Мы приветствуем желание серьезно работать в России, и надеемся, что ваши планы осуществляются», – сказал он. М.Фрадков отметил, что у банка есть большие возможности для работы в России, учитывая опыт работы в культурной области в России. Поэтому, по мнению М.Фрадкова, банк будет активно использовать свои технологии и накопленный опыт для работы и «сотрудничество только выиграет от этого».

Как отметил на церемонии открытия банка премьер-министр Италии Сильвио Берлускони, Италия поддерживает проект сближения с Россией, что позволит превратить Европу «в большую Европу, включающую Россию». Он отметил, что Италия и Россия «могут сделать многое вместе в культурной области», тем более, что литература и искусство всегда переплетались в прошлом. С.Берлускони сообщил, что в ближайшее время в итальянских школах будет проводиться неделя России, где учащиеся смогут ознакомиться ближе с историей и культурой в РФ. Аналогичный проект планируется осуществить и в российских школах.

С.Берлускони также сказал, что итальянский банк впервые открывает свой дочерний банк в России. Однако, по его мнению, он будет не последним, и шесть представительств итальянских банков будут преобразованы в полноценные отделения. Кроме того, он отметил, что надеется на создание специализированного единого центра в России, где будет находиться итальянская торговая палата, итальянское посольство, а также финансовые институты, что позволит итальянским предпринимателям, приезжающим в Россию, получить всю необходимую поддержку. 22.04.2004г.

– Итальянская банковская группа «Уни-Кредит» может открыть дочерний банк в Москве путем приобретения банка в столице либо путем преобразования действующего представительства в филиал. Об этом в интервью «Интерфаксу» рассказал представитель группы Андрей Варези. В Центральной и Восточной Европе банковской группе из Италии сейчас принадлежит шесть банков, и их деятельность координируется департаментом «Новая Европа. Уни-Кредит Италия». 22.03.2004г.

– В IV кв. прошлого года ЦБ РФ выдал лицензии трем дочерним структурам иностранных банков: Коммерческому банку Индии, банку «Интеза» (Италия) и банку «Анелик РУ» (Армения). По данным ЦБ, из действовавших в России на 1 янв. 2004г. 1277 банков иностранное участие в капитале имели 128. При этом 32 из них принадлежали нерезидентам на 100%, в девяти доля участия нерезидентов превышала 50%. 22.01.2004г.

### СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО С РФ

– Ответный визит представителей итальянских компаний в Воронеж для подписания соглашения о научно-техническом сотрудничестве с представителями Воронежского государственного аграрного университета запланирован на начало дек. В ходе поездки Воронежской делегации в г.Болонья (Италия) в начале нояб. были проведены предварительные переговоры о сотрудничестве в сфере агропрома. Речь шла о совместной работе над выведением новых видов твердых сортов пшеницы. В результате стороны договорились о том, что после подписания соглашения состоится обмен селекционным материалом, который будет использоваться в научно-исследовательской деятельности воронежских ученых, направленной на удовлетворение потребностей итальянских производителей макаронных изделий в пшенице твердых сортов. 15.12.2004г.

– Зимой 2004-05гг. в Московской обл. концерн Perfetti Van Melle (Нидерланды-Италия) Perfetti Van Melle завершит строительство первой очереди фабрики по производству жевательных конфет Fruittella, леденцов Mentos и ириса Meller. Администрация Истринского района выделила под строительство площадку размером 9 га, общий объем инвестиций составит 30 млн.долл. Первоначальная мощность завода – 10 тыс.т. в год, а после постройки второй очереди она увеличится до 22 тыс.т. 27.10.2004г.

– 17 сент. в ходе визита в Великие Луки итальянские представители компании Mondial Elite встретились с мэром города Лидией Голубевой. Как сообщили в пресс-службе Международной ассоциации экономических партнеров (МАЭП), в авг. 2004г. Mondial Elite подписала с МАЭП протокол о создании совместного производства, а также об организации продаж продукции Mondial Elite в

России. Во время делового визита итальянцы обсудили и проверили технико-экономические обоснования намеченного к реализации совместного проекта по выпуску промышленных холодильников и витрин.

Технический директор Марко Микелини (Marco Michellini), директор по производству Джанни Гонелла (Giovanni Gonella), а также коммерческий директор Иван Ферро (Ivan Ferro) выразили надежду на то, что новое совместное предприятие будет успешным и процветающим. Л.Голубева, в свою очередь, пообещала полную поддержку и содействие «молодому перспективному проекту». По мнению итальянских инвесторов, прошедшие переговоры являются значительными шагами компании Mondial Elite в освоении рынка за пределами Италии. Они отметили, что совместное предприятие даст городу дополнительные рабочие места и «привлечет внимание перспективных молодых людей, которые в настоящее время ориентированы на поиск работы в мегаполисах».

Мэр Великих Лук и итальянские промышленники обсудили геополитическое положение города. Представители иностранной компании считают Великие Луки «весьма привлекательным, аккуратным и ухоженным», но одним из недостатков считают отсутствие воздушного сообщения. Комментируя эту проблему, Л.Голубева отметила, что, возможно, она будет решена в ближайшее время не без помощи представителей великолукского предпринимательства, «чьи деловые интересы простираются значительно шире границ России». Геополитическое положение Великих Лук итальянские гости назвали удобным во многих отношениях. Рассказывая о городе, Лидия Голубева предложила иностранным гостям непременно уделить внимание достопримечательностям, расположенным в самом городе и его округе. Представители Mondial Elite заверили мэра города, что выделяют для этого время в свой следующий приезд.

Итальянский концерн Mondial Elite образован в 1997г. Его производственные мощности состоят из 4 фабрик, общая площадь превышает 132 тыс.кв.м. Сейчас концерн входит в пятерку крупнейших итальянских производителей оборудования для охлаждения и заморозки пищевых продуктов. Помимо производства, в концерн входит 5 филиалов (Италия, Франция, Испания, Швейцария, Украина) и 15 представительств. Оборот компании растет в среднем на 16% ежегодно, что по европейским меркам характеризует концерн как динамичное и быстроразвивающееся предприятие. 29.09.2004г.

— Ростов-на-Дону. 29 апр. в Клубе директоров «Центр-инвест» состоялась презентация «Новые технологии обработки и производства сельскохозяйственной продукции и финансовые механизмы реализации инвестиционных проектов в агропромышленном секторе». Событие было организовано «ФАТА Групп» (Fata, Италия) и банком «Центр-инвест». На презентации были представлены новые инновационные технологии и финансовые механизмы, обеспечивающие рост производства в аграрном секторе экономики. Специалисты банка «Центр-инвест» подробно осветили финансовые механизмы реализации инвестиционных проектов в агробизнесе с использованием опыта сотрудничества с международными финансовыми институтами. Присутствующие на

презентации руководители ведущих сельскохозяйственных предприятий Ростовской области, большинство из которых являются клиентами «Центр-инвеста», проявили большой интерес к сотрудничеству с итальянской стороной. По окончании презентации от них было получено предварительных кредитных заявок на 25 млн.долл. Полученные средства предприниматели намерены направить на обновление производственной базы и внедрение инновационных технологий. 18.05.2004г.

— Итальянский концерн «Пармалат», несмотря на финансовые трудности, намерен продолжить инвестирование принадлежащего ему Белгородского молочного комбината. Средства будут направляться на внедрение современных технологий и усиление контроля за качеством продукции. Представитель итальянской стороны, побывавший на предприятии, опроверг слухи о сокращении объемов производства и массовом увольнении работников Белгородского молочного комбината. 04.05.2004г.

— Зампред Совета Федерации Александр Торшин встретился в четверг, 1 апр., с председателем Комиссии Сената Итальянской Республики по сельскому хозяйству Маурицио Ронкони. Российско-итальянские отношения находятся сейчас на подъеме, и на этом фоне складывается ощущение, что парламентское сотрудничество двух стран несколько отстает, поэтому его нужно укреплять, сказал А. Торшин. Он подчеркнул, что Италия — один из ведущих зарубежных партнеров России и заявил, что есть возможность расширения взаимовыгодного сотрудничества.

М.Ронкони согласился, что итало-российское сотрудничество «переживает особо положительный момент». Он остановился на вопросах расширения ЕС, сообщив, что в настоящее время разрабатывается целый ряд законопроектов, призванных способствовать вхождению в Европейское сообщество восточноевропейских государств и сотрудничеству с Россией.

Председатель Комитета Совета Федерации по аграрно-продовольственной политике Иван Стариков назвал среди направлений расширения сотрудничества двух стран и их регионов в аграрной сфере сельскохозяйственное машиностроение, увеличение производства и снятие ограничений на поставляемую из России экологически чистую продукцию сельского хозяйства и другие.

В обмене мнениями участвовали зампред Комитета СФ по аграрно-продовольственной политике Сергей Опенышев, зампред Комиссии Сената Итальянской Республики по сельскому хозяйству Лоренцо Пиччиони и Джанкарло Пиятти, другие итальянские сенаторы. Во встрече принял участие посол Италии в России Джанфранко Факко Бонетти. 08.04.2004г.

— Итальянский пищевой концерн «Пармалат», оказавшись в результате громкого финансового скандала в состоянии банкротства, собирается сфокусировать бизнес на десяти ключевых странах. В их число вошла и Россия. Компания производит в нашей стране молочные продукты и соки. Они занимают по 4% рынка. По сведениям газеты The Wall Street Journal, другими приоритетными странами станут Италия, Канада, Австралия, Южная Африка, а также Испания, Португалия, Румыния, Колумбия и Венесуэла. Компания собирается

в четыре раза сократить число продвигаемых ею брэндов с нынешних 120 и сконцентрироваться на продуктах для здорового образа жизни. 07.04.2004г.

– 18 фев. 2004г. ОАО «Автотор-Холдинг» подписало контракт с Rossi Katelli (Италия) и Polimeks-Секор (Польша) на строительство в Калининградской области завода по производству крахмала из пшеницы стоимостью 40 млн евро. Как сообщает пресс-служба Общества, Rossi Katelli поставит ОАО «Автотор-Холдинг» технологию, а Polimeks-Секор – выступит генподрядчиком проекта. Контракт предусматривает, что вся продукция будет первоначально поставляться на экспорт. 19.02.2004г.

– Специалисты из итальянского фармакологического института Pavese Pharma в Павии предлагают наладить выпуск таблеток, сохраняющих все компоненты красного вина – кроме алкоголя. Эти таблетки, полученные путем сублимированной сушки, будут весьма полезны для сердечно-сосудистой системы и даже для предотвращения рака, уверяют фармакологи. Врачи, добавляет BBC news, давно признали, что стаканчик-другой хорошего красного вина в день весьма полезен для здоровья. Именно этим объясняется так называемый «Французский парадокс» – то есть тот непреложный факт, что французы (а также итальянцы), потребляющие гораздо больше жирного и мучного, чем англичане и американцы, гораздо меньше подвержены инфарктам и прочим болезням, связанными с закупоркой сосудов холестериновыми бляшками. Дело в том, что красное вино – а также другие основные компоненты «средиземноморской» диеты, такие как томаты и оливковое масло – содержат особые вещества, флавонолы, являющиеся антиоксидантами и поддерживающие должный уровень «хорошего» холестерина. «Конечно, «винные таблетки» будут полезны людям, которые не хотят или не могут пить вино, – приводит BBC news слова Найджела Денби (Nigel Denby), члена Диетологической ассоциации Великобритании, – Но вообще-то мы рекомендуем людям употреблять натуральные продукты, а не таблетки». 19.01.2004г.

– Merloni Elettrodomestici намерена построить в Липецкой обл. завод по производству крахмала, стоимость которого оценивается в 16 млн евро. Как пишет газета «Ведомости», об этом сообщили в областной администрации. Финансировать проект будет финансовая компания «Фортрейд Файненсинг» (Италия). Предполагается, что представители областной администрации и «Фортрейд Файненсинг» обсудят реализацию проекта в конце янв. 2004г. Источник также сообщил, что управление по инвестициям администрации Липецкой обл. направило итальянской стороне официальное письмо с просьбой указать площадь земельного участка под строительство завода, с тем чтобы на встрече в янв. предложить несколько площадок для нового строительства. 13.01.2004г.

– Компания «Ладога» пополнила свой портфель тосканскими и супертосканскими винами (Италия) от производителей Амброджо и Джованни Фолонари. Среди этих вин, например, красное «Кабрео или Борго», белое «Кабрео или Пьетра», а также отмеченные Робертом Паркером в престижном винном издании Wine Advocate вина La Fuga 1998 Brunello di Montalcino и La Fuga 1997 Brunello di Montalcino Riserva Le Due Sorelle. Также, компания представляет игристые вина из

Пьемонта от Дома Gancia. В ассортименте – 14 наименований белых сухих, белых игристых сладких, белых игристых брют, белых шипучих сладких, красных игристых сладких, красных сухих вин. 08.01.2004г.

### МЕТАЛЛООБРАБОТКА С РФ

– Согласно контракту, подписанному с фирмой «Danieli» (Италия), в 2005г. в сортовом цехе ОАО «Магнитогорский металлургический комбинат» (ОАО «ММК») будут пущены в работу три новых сортопрокатных стана. Здесь впервые произойдет кардинальная замена оборудования, работающего еще с тридцатых годов, появится возможность увеличить объемы производства и «марочник» готовой продукции, расширить рынки сбыта, сообщает пресс-служба предприятия. Об этом сообщает ИА «Уральский рынок металлов». 06.12.2004г.

– 11 нояб. 2004г. ОАО «Первоуральский новотрубный завод» ввел в эксплуатацию новую линию по выпуску труб для холодильников, оборудование для которой поставила компания Marcegaglia (Италия). Об этом сообщает MetalTorg.ru. Новый стан по выпуску труб для холодильников стоимостью более 6 млн. долл. был поставлен на предприятие в конце июня 2004г. Монтаж оборудования при непосредственном участии итальянской стороны был начат в середине июля 2004г. С начала сент. 2004г. специалистами завода и компании Marcegaglia проводились пуско-наладочные работы и опытно-промышленная эксплуатация. Общий объем инвестиций ОАО «ПНТЗ» в строительство новой линии по выпуску труб для холодильников, в т.ч. в подготовку производственной площадки, составил более 8 млн.долл. 24.11.2004г.

– 18 окт. ООО «Полиграфоформление-Флексо» установило новую восьмикрасочную печатную машину Chronos компании Flexotecnica (Италия). Стоимость машины, по оценкам экспертов, составляет \$1 млн. Новое оборудование позволит увеличить мощности предприятия с 550-600 т. до 700 т. в месяц. «Полиграфоформление-Флексо» специализируется на выпуске гибкой упаковки (гибкая упаковка для конфет и мороженого). 23.11.2004г.

– Псковская область. «МЕП-Луки» будет производить торговые металлические стеллажи без привлечения итальянских комплектующих. Специалисты ООО «МЕП-Луки» сделали серьезный производственный шаг, полностью освоив выпуск торговых металлических стеллажей «Супер-Сервис» под торговой маркой «МЕР spa» (Италия) без привлечения комплектующих итальянского производства. Как сообщили ПАИ в пресс-службе Международной ассоциации экономических партнеров (МАЭП), еще на технологической выставке «Продэкспо-2004» в Москве предприятие продемонстрировало металлический стеллаж, при сборке которого использовались комплектующие итальянского производства. На следующей выставке «Продэкспо-2005» великолукские производители представят стеллаж «Супер-Сервис» полностью великолукского производства. В ближайшее планы ООО «МЕП-Луки» входит аналогичная работа над стеллажом «Элит», что позволит существенно снизить цену на продукцию. ООО «МЕП-Луки» организовано в апр. 2001г. как официальный поставщик и производитель элитной мебели для торговли «МЕР spa» (Италия). 04.11.2004г.



— Merloni TermoSanitari (Италия) планирует открыть новое производство водонагревателей во Всеволожском районе Ленинградской области в марте-апр. 2005г. Как сообщает ИА REGNUM, мощность нового производства составит около 500 тыс. водогреев в год с перспективой увеличения до 1 млн. Напомним, что Merloni TermoSanitari начала строительство производства 13 июня 2003г. Общий объем инвестиций, вложенных в проект, превышает 25 млн евро. 21.10.2004г.

— Компания STB (Италия) стала победителем тендера на поставку ОАО «Ашинский металлургический завод» (АМЗ, Челябинская обл.) машины непрерывного литья заготовок (МНЛЗ), сообщил «Интерфаксу» пресс-секретарь АМЗ Лев Селезнев. По его словам, поставку оборудования планируется завершить летом 2007г. Производительность МНЛЗ составит 800 тыс. тонн заготовки в год с возможностью модернизации мощностей до 1 млн.т. Всего в тендере участвовало 6 российских и зарубежных машиностроительных компаний. Л.Селезнев отметил, что с STB подписано соглашение по инжинирингу, определены сроки и сделана первая оплата по контракту. В течение ближайших двух месяцев АМЗ предстоит подготовить техническое задание, а также поэтапно оплачивать выполняемую работу.

Пресс-секретарь не назвал стоимость контракта, отметив, что в процессе работы «цифры будут изменяться». По его словам, для оплаты оборудования будут использоваться собственные средства АМЗ и привлеченные кредиты. «Итальянская компания планирует изготовить МНЛЗ за 1,5г., что на несколько месяцев быстрее, чем предложили другие участники тендера. Сокращение сроков существенно уменьшит временной разрыв между поставкой «печи-ковша», которую осуществляет другая компания, и поставкой МНЛЗ. Проект окупится быстрее», — подчеркнул Л.Селезнев. «Ашинский металлургический завод» в янв.-авг. 2004г. сократил выпуск товарной продукции в денежном выражении на 1% по сравнению с янв.-авг. 2003г. — до 3 млрд. 730,905 млн.руб. При этом АМЗ увеличил производство стали на 3,9% — до 382,424 тыс.т., проката — на 1,4%, до 278,342 тыс.т., аморфной ленты — на 27,9%, до 25,325т., магнитопроводов — на 25,2%, до 768,091 тыс.шт. АО «АМЗ» является крупным производителем аморфных и электротехнических сталей. Контрольный пакет акций предприятия принадлежит трудовому коллективу. 20.10.2004г.

— ОАО «Нижегородский машиностроительный завод» (ОАО НМЗ) закупило у компании Galika (Швеция) партию оборудования для лазерной обработки металла производства компании «Prima Industrie» (Италия) стоимостью 1 млн евро. В течение сент. 2004г. планируется смонтировать и запустить оборудование. Металлообработывающий комплекс с числовым программным управлением включает линию лазерной обработки металла, гибочную линию и гильотинные ножницы. Оборудование будет основным заготавливающим центром подготовительного производства для изготовления практически всей продукции предприятия, включая теплотехнику, оборудование для нефтяной и угледобывающей отрасли и спецпродукцию. Внедрение нового оборудования позволит значительно увеличить производительность труда, сократить использование трудовых и материальных ресурсов. Ско-

рость реза лазерным лучом составляет 80 м/мин, что в 5 раз превышает производительность оборудования предыдущего поколения. 13.09.2004г.

— Акционеры Merloni Elettrodomestici (Италия) утвердили новое название компании — Indesit Company, которое вступит в силу с янв. 2005г., говорится в пресс-релизе компании. Изменение названия компании связано с необходимостью построения эффективных коммуникаций и налаживания прочных связей между компанией и ее брендами. Новое имя было выбрано в связи с широкой известностью бренда Indesit во всем мире. По словам президента Merloni Elettrodomestici Витторио Мерлони, Indesit унаследует у Merloni Elettrodomestici как бренды, так и философию, ценности, традиции и инновационный потенциал, накопленный за 30 лет существования компании, что позволит более эффективно реагировать на вызовы мирового рынка и времени». С брендом Indesit связан решающий этап в развитии Merloni Elettrodomestici. Его приобретение в 1987г. позволило компании занять лидирующую позицию на рынке белой техники. Покупка Indesit вошла в число 14 важнейших сделок в истории Merloni наряду с приобретением завода холодильников «СТИНОЛ» в России и бренда Hotpoint в Великобритании. В настоящее время Indesit является одной из наиболее популярных и узнаваемых марок бытовой техники во всем мире, в т.ч. и в России.

Компания Merloni Elettrodomestici основана в 1975г. Витторио Мерлони, который и по сей день является ее президентом. Компания занимает 3 место среди европейских производителей бытовой техники и занимает более 15% европейского рынка. Ежегодно компания производит 13 млн единиц продукции. Merloni, реализующая холодильники, плиты, посудомоечные и стиральные машины, представлена в России торговыми марками Ariston, Indesit и Stinol. На российском рынке компания Merloni Elettrodomestici работает с 1993г. В 1995г. в Москве был образован головной офис Merloni, координирующий деятельность компании на территории России и стран СНГ. 8.09.2004г.

— ОАО «Первоуральский новотрубный завод» (Екатеринбург) намерен осенью 2004г. ввести в эксплуатацию новую линию по выпуску труб для холодильников, оборудование для которой поставила компания Marcegaglia (Италия). Новый стан по выпуску труб для холодильников стоимостью более 6 млн.долларов был поставлен на предприятие в конце июня 2004г. Монтаж оборудования при непосредственном участии итальянской стороны был начат в середине июля 2004г. В соответствии с заранее определенными планами стратегического развития на данный момент времени практически все основное оборудование для выпуска труб для холодильников на ОАО «Первоуральский новотрубный завод» установлено. Общий объем инвестиций ПНТЗ в строительство новой линии по выпуску труб для холодильников, в т.ч. в подготовку производственной площадки, составит 8 млн.долл. 2.09.2004г.

— ОАО «Первоуральский новотрубный завод» (ПНТЗ, Свердловская область) намерено в окт. 2004г. ввести в эксплуатацию новую линию по выпуску труб для холодильников, оборудование для которой поставила компания Marcegaglia (Италия), сообщили в управлении маркетинга ПНТЗ.

Общий объем инвестиций ПНТЗ в строительство новой линии, в т.ч. в подготовку производственной площадки, составит более \$8 млн. Новое оборудование включает в себя трубосварочный агрегат, волочильный стан, печь термообработки, оборудование участка оцинковки и упаковки. Мощность линии составит более 70 млн.м. труб для холодильников в год, отметил представитель завода. По его словам, волочильный стан стоимостью 6 млн.долл. поставлен на предприятие в конце июня. Монтаж оборудования при непосредственном участии специалистов Marcegaglia начался в середине июля. В настоящий момент практически все основное оборудование новой линии установлено.

С начала сент., добавили на предприятии, специалисты завода и компании Marcegaglia начнут пуско-наладочные работы и опытно-промышленную эксплуатацию. Ввод оборудования в промышленную эксплуатацию намечен на IV кв. 2004г. Новая линия Marcegaglia наряду с существующей на заводе позволит удвоить производительность и полностью удовлетворить потребности российских заказчиков, а также выйти на международный рынок и успешно конкурировать с иностранными производителями аналогичной продукции, отметил источник. ПНТЗ является крупнейшим в СНГ производителем труб для компрессионных холодильников. Объем выпуска этой продукции составляет 60 млн.м. в год.

АО «Первоуральский новотрубный завод» выпускает 25 тыс. типоразмеров труб и трубных профилей из 200 марок углеродистых, легированных и нержавеющей сталей по 34 российским и 25 иностранным стандартам. Продукция предприятия поставляется в 25 стран. ПНТЗ в 2003г. увеличил по сравнению с 2002г. выручку от продаж по РСБУ на 34,86% — до 4 млрд. 437,532 млн.руб. В 2003г. предприятие увеличило производство стальных труб на 11,25% — до 684,71 тыс.т. 31.08.2004г

— ОАО «Северсталь» намерено осенью 2004г. отгрузить для Merloni Termosanitari (производитель бытовой техники, Италия) 600 тонн металла. Специально для Merloni ОАО «Северсталь» освоило производство особой марки горячекатаной травленой стали с жесткими требованиями по механическим свойствам. Эта сталь предназначена для производства основной рабочей части водонагревателя — внутреннего котла. С 2005г. Merloni Termosanitari планирует размещать заказы на металлопрокат для своего нового завода по производству электрических водонагревателей Ariston (Ленобласть) у российских металлургических компаний. Об этом сообщает пресс-служба ОАО «Северсталь». 25.08.2004г.

— ОАО «Новокузнецкий металлургический комбинат» (ОАО «НКМК», предприятие группы «ЕвразХолдинг») заключило контракт стоимостью 2,5 млн евро с компанией «Тесоаг» (Италия). Она поставит оборудование для новой системы газоочистки с применением рукавных фильтров. Система газоочистки будет введена в строй в I кв. 2005г. Проведенная работа снизит количество вредных выбросов в атмосферу до уровня международных стандартов. Реализация этого проекта обойдется комбинату в 5 млн. евро. Финансирование строительства будет осуществляться как за счет кредитных ресурсов, так и за счет собственных средств. Реализация этих проектов обеспечит ста-

бильную работу ЭСПЦ в условиях увеличения объемов производства стали. Об этом сообщает пресс-служба компании. 17.08.2004г.

— Как сообщает ИА Regnum.ru, строительные работы по проекту начнутся уже через 2 месяца, ввод кислородной станции в эксплуатацию намечен на осень 2005г. Установка мощностью 15 тыс.куб.м. газообразного кислорода в час полностью обеспечит кислородом электросталеплавильное производство комбината. Комбинат заключил контракт стоимостью 2,5 млн евро с компанией Тесоаг (Италия). Она поставит оборудование для новой системы газоочистки с применением рукавных фильтров. Система газоочистки будет введена в строй в I кв. 2005г. Проведенная работа снизит количество вредных выбросов в атмосферу до уровня международных стандартов. Реализация этого проекта в целом обойдется комбинату в 5 млн. евро. Финансирование строительства будет осуществляться как за счет кредитных ресурсов, так и за счет собственных средств. Реализация этих проектов обеспечит стабильную работу электросталеплавильного цеха в условиях увеличения объемов производства стали. В текущем году объем выплавки стали на комбинате составит порядка 1,2 млн.т., а к 2007г. этот показатель превысит 1,5 млн.т. 16.08.2004г.

— 7 июня Компания Oto Mills (Италия) выиграла тендер ОАО «Северсталь» на сооружение стана для производства труб малого диаметра мощностью 60 тыс.т. Сумма контракта не разглашается. Ввод в эксплуатацию трубного стана планируется в середине 2005г. 01.07.2004г.

— В июне 2004г. ОАО «Северсталь» осуществит пробную поставку партии металлопроката для Merloni-Termosanitary (Италия). Об этом СКРИН сообщили в пресс-службе компании. Объем поставки составит 200 тонн металлопроката. Возможно, что данная партия проката будет использована для завода бытовой техники Merloni-Termosanitary во Всеволожске (Ленинградская обл.). 24.06.2004г.

— ОАО «Первоуральский новотрубный завод» (ОАО ПНТЗ) намерен в начале осени 2004г. ввести в эксплуатацию новую линию по выпуску труб для холодильников, оборудование для которой поставит компания Marcegaglia (Италия). Об этом сообщает Metaltorg.ru. Ожидается, что новый стан по выпуску труб для холодильников стоимостью 6 млн.долл. будет поставлен на предприятие в конце мая 2004г., процесс монтажа и пуско-наладочных работ займет 3-4 мес. Общий объем инвестиций ОАО «ПНТЗ» в строительство новой линии по выпуску труб для холодильников, в т.ч. в подготовку производственной площадки, составит 8 млн.долл.

Исполнение контракта проходит в строгом соответствии с согласованными сроками. Сейчас в цехе №15 полным ходом идет подготовка площадки для монтажа оборудования и нового стана. Оборудование для Общества уже изготовлено, специалисты завода, посетив компанию Marcegaglia в Италии, осуществили приемку оборудования. Монтаж оборудования будет проводиться при непосредственном участии итальянской стороны с конца мая до конца сент. 2004г. В I пол. окт. 2004г. будут проводиться пуско-наладочные работы и опытно-промышленная эксплуатация, на вторую половину окт. намечен ввод оборудования в промышленную эксплуатацию. 15.06.2004г.

– Инвестиции Lorenzi Vasco (Lorenzi, Италия) в строительство завода по производству водонагревателей в г.Тосно (Ленинградская обл.) составят 50 млн.долл. Предполагается, что новое производство будет специализироваться на выпуске электроводонагревателей Thermex. Срок реализации первого этапа проекта – 2005г. Lorenzi Vasco – один из мировых лидеров по производству электрических водонагревателей. Продукция концерна продается более чем в 164 странах мира. Производительность концерна – более 1,5 млн. водонагревателей в год. 14.06.2004г.

– В областном министерстве международных и внешнеэкономических связей подвели итоги недавних переговоров предприятий Свердловской области и области Лигурия (Италия). Первоуральский завод комплектных металлических конструкций и лигурийская компания «Тубосидер» договорились о создании совместного производства металлоконструкций для ограждения дорог и дорожного строительства в Свердловской обл. Компания «Эзаоте» обсудила предварительные итоги реализации подписанного в 2003г. договора с Уральским приборостроительным заводом об организации производства ультразвукового диагностического, медицинского оборудования. В конце мая завод получит стенды для тестирования первой партии произведенного диагностического оборудования.

Руководители итальянской компании «Биазеттон Олеодинамик» приняли решение принять участие в программе модернизации производства ОАО «Уралмашзавод». Стороны также обсудили возможность организации совместного предприятия по выпуску гидроприводов по технологии «Олеодинамик». В ближайшее время на базе одного из цехов Уралмашзавода пройдут испытания компонентов итальянских гидроприводов. Во время работы лигурийской деловой делегации прозвучали также предложения о сотрудничестве в сфере телекоммуникаций, производства пневматических и аэродинамических систем, оборудования для обработки камня, бетононасосов, мини-бетонозаводов и применения строительных технологий. Переговоры по этим проектам продолжатся в июле во время посещения итальянской делегацией Международной выставки вооружения, военной техники и боеприпасов «Russian expo arms». 02.06.2004г.

– Федерация национальных отраслевых ассоциаций итальянского машиностроения (Anima) приняла решение открыть свой филиал, Foreign Business Office (FBO), в Петербурге. Такое отделение уже работает в Москве. Сейчас по Северо-Западному региону Италия занимает только 14 место по экспорту промышленного оборудования. Цель итальянской стороны – стать приоритетным партнером Петербурга. Для этого на прошлой неделе Anima организовала бизнес-делегацию в Петербург. Провело переговоры с городской Торгово-промышленной палатой. «Мы увидели большой потенциал для сотрудничества, особенно в пищевой и энергетической отраслях», – заявил вице-президент по международным контактам Федерации отраслевых ассоциаций машиностроения «Анима» Энрико Массимо Карле. По его словам, опросы мнения предприятий – членов Anima показали, что итальянские машиностроители не только крайне заинтересованы в развитии отношений с российским бизнесом, но и проявляют интерес к прямым инвестициям, которые позволили бы российским предпри-

ятиям приобрести передовое оборудование и технологии. Принято решение открыть филиал федерации в Петербурге. Он будет организовывать, и сопровождать всю цепочку купли-продажи оборудования между малыми и средними машиностроительными предприятиями Ломбардии и промышленниками Петербурга и Северо-Запада, подчеркнул Энрико Массимо Карле. 11.05.2004г

– В апр. 2004г. сбытовая сеть ЗАО СКС «МеТриС» приступило к реализации первой партии нержавеющей труб производства компании Padana Tubi, Guastalla, Италия. Как сообщает пресс-служба Общества, пробная партия 60 тонн реализуется через два филиала компании в Москве и Екатеринбурге. До конца 2004г. ЗАО СКС «МеТриС» планирует увеличить объемы продаж сварных нержавеющей труб итальянского производства до 100 т. в месяц. Основная задача Общества на новом сегменте рынка в 2004г. – расширить географию продаж нержавеющей труб за счет регионов, в которых представлена филиальная сеть компании. 5.05.2004г.

– Президент России Владимир Путин и председатель совета министров Италии Сильвио Берлускони планируют сегодня принять участие в церемонии открытия завода стиральных машин компании Merloni в Липецке.

Новое предприятие, построенное в Липецке (508 км. от Москвы) итальянской компанией Merloni, будет выпускать 1 млн. стиральных машин в год. Уже несколько лет здесь же действует еще один завод итальянского концерна, производящий холодильники. Merloni (торговые марки – Indesit, Ariston, Stinol) принадлежит примерно треть российского рынка бытовой техники. «Италия прочно удерживает позиции одного из важнейших торговых партнеров России в Европе», – сказал источник в администрации президента РФ. Он напомнил, что в 2003 г объем товарооборота составил 10,9 млрд долл. Италия занимает второе после Германии место среди торговых партнеров России. «Сейчас на повестке дня стоит задача придать новое качество двусторонним экономическим связям с упором на инвестиционное сотрудничество, – отметил собеседник агентства. – Для этого имеются хорошие заделы, перспективные совместные проекты в сфере малого и среднего бизнеса с использованием итальянского опыта создания промышленных округов.

Меморандум о создании в России промышленных округов с использованием итальянского опыта был подписан осенью 2003г., во время визита президента РФ в Рим. По словам источника, «убедительным примером такого сотрудничества является построенный итальянской компанией Merloni в Липецке завод стиральных машин, в торжественной церемонии пуска которого намерены принять участие Путин и Берлускони». Российские руководители редко посещают Липецк. Всего однажды, в 1995г., здесь был президент РФ Борис Ельцин, который посещал и завод Stinol. В окт. 1999 г в Липецк приезжал Владимир Путин, занимавший тогда должность премьер-министра. В качестве главы государства В.Путин приедет в Липецк впервые. Для премьер-министра Италии это тоже будет первая поездка в Липецк. 21.04.2004г.

– Первый этап реализации российско-итальянского проекта «Меккано-Липецк» стартовал в Липецкой области. Как сообщил ИА «Липецк-Инфоцентр» начальник управления инвестиций и меж-

дународных связей администрации Владимир Подгорный, Липецкая область представила на рассмотрение экспертов Евросоюза проект развития машиностроительных предприятий региона, реализовать который планируется совместно с сервисным центром Меккано, действующим в области Марке (Италия). «После внимательного анализа европейские эксперты решили выделить на проект высший грант — 200 тыс. евро, еще 57 тыс. евро предоставит экономический партнер — область Марке, с которой Липецкую обл. связывают побратимские отношения», — сказал В.Подгорный. Создание пилотного «Мексервис-центра» в Липецке уже началось, он будет работать в сфере инноваций и промышленных технологий, качества и сертификации продукции, подготовки персонала. Услугами центра смогут воспользоваться липецкие машиностроительные предприятия, производящие комплектующие для «белой» техники торговой марки «Индезит». Сервисный центр станет одной из важных составляющих создаваемого в Липецкой обл. промышленного округа по итальянской модели. 23.03.2004г.

— Деловые встречи с представителями Экономической миссии Ассоциации производителей станков Usimi (Италия, Милан) состоятся 29-30 марта 2004г. в рамках визита миссии в Петербург. Организаторами данного мероприятия с российской стороны стала Санкт-Петербургская торгово-промышленная палата. Представители 10 итальянских компаний — производителей станков, дополнительных частей и аксессуаров к ним заинтересованы во встречах с представителями российских предприятий следующих секторов: энергетического, оборонного, судостроительного, машиностроительного. Участие в мероприятии -- бесплатное. 16.03.2004г.

— На «Мечеле» ведется монтаж технологического оборудования машины непрерывного литья заготовок, изготовленного итальянской фирмой Daniele. На Челябинском металлургическом комбинате продолжается строительство отделения непрерывной разливки стали (ОНРС), одного из основных объектов программы технического перевооружения предприятия. Как сообщает пресс-служба ОАО «Мечел», на сегодняшний день выполнена основная часть строительных работ, в ближайшее время планируется закончить все встроенные помещения основного здания ОНРС. Уложено 25 тыс.куб.м. бетона, смонтировано около 4 тысяч тонн металлоконструкций. Установлено свыше ста тонн оборудования машины непрерывного литья заготовок (МНЛЗ), изготовленного специалистами фирмы Daniele (Италия).

При непосредственном участии итальянских специалистов, продолжается монтаж основного технологического оборудования. Пуск в эксплуатацию МНЛЗ намечен на II кв. текущего года. Строящийся агрегат проектной мощностью один миллион тон заготовки в год будет иметь самую высокую скорость разливки среди подобных машин, имеющихся на российских металлургических предприятиях — 5,5 м. в минуту.

Политика технического перевооружения, которой следует руководство «Мечела», соответствует тенденциям общего развития мировой металлургии. Замена высокочрезвычайно затратной технологии производства сортового проката путем разливки в слиток и обработки на блюминге на изготовление сортовой ста-

ли путем непрерывной разливки делает Челябинский металлургический комбинат конкурентоспособным на фоне мировых и российских металлургических предприятий. НРС резко повысит экономические показатели комбината за счет снижения расходного коэффициента при производстве заготовки. 4.02.2004г.

— Корпорация «Индустриальный союз Донбасса» (ИСД, Украина) и компания Dufenco Italia Holding (Италия) подписали договор о создании СП с равными долями для модернизации Алчевского металлургического комбината (АМК) стоимостью 140 млн евро. Гендиректор Dufenco Антонио Гоцци уже пообещал, что его компания «в ближайшее время» внесет в уставный фонд СП свою долю в размере 83 млн евро. Реконструкция может быть завершена за три года. Как сообщил гендиректор ИСД Олег Мкртчян, по окончании реконструкции производство стали на АМК увеличится на 70-80% до 5-5,5 млн.т. в год. 20.01.2004г.

— Итальянской компания «Бекромал» намерена создать в Воронежской области новое предприятие по выпуску алюминиевых анодных формованных и катодных травленых фольг для российского рынка, а также экспорта в страны Восточной Европы и Юго-Восточной Азии. Концерн «Бекромал» хорошо известен. Он имеет филиалы в США, Норвегии и Швейцарии, а его продукция (анодная и катодная фольга) используется в производстве аудио-видео техники, персональных компьютеров, в электронной и автомобильной промышленности, телекоммуникациях. Реализация проекта рассчитана на три этапа. Финансировать создание нового предприятия планируется в соответствии с кредитной линией итальянского «Медиобанка» (до 100 млн. евро) через «Внешторгбанк России» в рамках межправительственного соглашения Россия-Италия. В ходе визита делегацией были осмотрены потенциальные площадки для строительства: ОАО «Алиот» и ОАО «Автозапчасть» в Нововоронеже и ОАО «ВЗР» в областном центре. Стороны считают данный проект взаимовыгодным и перспективным. Не случайно он включен в «Программу социально-экономического развития Воронежской области». 5.01.2004г.

### АВИАПРОМ С РФ

— ОАО «Научно-производственная корпорация «Иркут» и компания Sorem (Италия) намерены продолжить сотрудничество после успешных тестовых полетов самолета-амфибии Бе-200 на о-ве Сардиния.

Самолет-амфибия Бе-200 корпорации «Иркут» эксплуатировался по лизинговому соглашению в течение 40 дней компанией Sorem, официальным оператором противопожарной техники итальянского Департамента гражданской защиты. По информации НПК «Иркут», Бе-200 участвовал в тушении трех пожаров на острове Сардиния. Руководитель программы летных испытаний авиационной техники компании Sorem Andrea Golferia заявил, что «летчики компании Sorem особо отметили маневренность и управляемость самолета, обеспечиваемые за счет применения систем диспетчерского управления, — нам удалось осуществлять забор воды даже с небольших по площади озер. Оборудование самолета обеспечивает очень точный сброс воды, что повышает его эффективность при тушении пожара. На мой взгляд, у Бе-200 большой потенциал».

Первым заказчиком Бе-200 стало российское Министерство по чрезвычайным ситуациям, контракт с которым был подписан в 2001г. Данный контракт предусматривает поставку МЧС 7 самолетов Бе-200ЧС до 2007г. Два первых Бе-200ЧС уже поставлены МЧС. В июле 2004г. Корпорация «Иркут» и Европейский концерн EADS приняли решение о создании совместного предприятия, которое будет заниматься продвижением самолета-амфибии Бе-200. Корпорация «Иркут» и EADS будут осуществлять совместный маркетинг, сертификацию и послепродажное обслуживание варианта Бе-200, адаптированного под западные стандарты в Европе и Северной Америке. 25.11.2004г.

– Корпорация «Иркут» передала в лизинг итальянскому департаменту гражданской защиты самолет-амфибию Бе-200. По результатам экспериментальной эксплуатации самолета итальянской стороной будет рассмотрена возможность его закупки. Это первый зарубежный контракт «Иркута» по данному типу самолетов. В июле текущего года «Иркут» и Европейский авиационный оборонный концерн подписали соглашение о создании совместного предприятия по продвижению самолетов «Амфибий». Помимо маркетинга и продаж, концерн будет заниматься сертификацией самолета и технической поддержкой с использованием существующей сети после продажного обслуживания. Ранее сообщалось, что европейский концерн намерен купить пакет акций «Иркута», для чего российский производитель может выпустить дополнительные акции на 5-10% величины уставного капитала осенью этого года. 30.08.2004г.

– Россия проявляет интерес к запуску спутников с итальянского космодрома в Кении и рассчитывает начать там работы в 2005г. Об этом в интервью итальянской газете Stampa заявил глава Федерального космического агентства России (ФКА) Анатолий Перминов.

По словам А.Перминова, передает ИТАР-ТАСС, вопрос об использовании полигона он обсуждал во время своего недавнего визита в Италию с президентом Итальянского космического агентства Серджо Ветреллой. Спутники будут запускаться при помощи российских ракет со стартового комплекса «Сан-Марко» недалеко от кенийского порта Малинди. А.Перминов заявил, что Россия готова принять финансовое участие в осуществлении этого проекта.

Помимо совместного запуска ракет, Россия и Италия рассматривают планы сотрудничества в таких областях, как телекоммуникации, спутниковая навигация, космическая медицина и биотехнологии, наблюдение за Землей и космосом. Россия рассчитывает определить все параметры сотрудничества в области запуска ракет с итальянской площадки в течение года.

Итальянский космический полигон «Сан-Марко» расположен в море у берегов Кении. Его географическое расположение в экваториальной зоне позволяет использовать силу вращения Земли и тем самым увеличивать подъемную силу ракеты. Полигон включает в себя 2 бывшие нефтяные платформы и 2 судна поддержки. 22.07.2004г.

– Соглашение между Россией и Италией о совместной разработке ракетного двигателя подписано 23 июля в Неаполе в рамках визита на Апеннины главы Федерального космического агентства РФ Анатолия Перминова. С итальянской стороны

соглашение подписал глава Итальянского космического агентства Серджо Ветрелла. В документе идет речь о создании на основе российских разработок с итальянским участием 10-тонного двигателя на жидком топливе. В задачу итальянской стороны будут входить, в частности, технические испытания двигателя. Его планируется использовать для одной из ступеней европейской ракеты Vega, которую разрабатывают итальянские ученые в рамках проекта Европейского космического агентства. Ракета будет выводить на орбиту научные спутники, предназначенные для наблюдения за погодой, поиска полезных ископаемых и исследования природных ресурсов. Соглашение подкрепляет и продолжает сотрудничество, уже ведущееся между аэрокосмическими научными центрами двух стран. А.Перминов и С.Ветрелла договорились о новой встрече, которая состоится в окт. в Москве. В составе итальянской делегации в Россию прибудут представители ведущих авиакосмических компаний страны с целью расширения связей с российской авиакосмической индустрией. 29.06.2004г.

### ПРОМОКРУГА ДЛЯ РФ

– Италия намерена экспортировать в Россию свою модель успешного промышленного развития. Об этом заявил министр иностранных дел Италии Франко Фратини. В разных регионах существуют десятки промышленных округов, которые представляют собой сеть мелких и средних фирм, как правило, объединенных вокруг крупной компании. Пробразом российских промышленных округов стала развернутая итальянская компания «Мерлони» в Липецке, производство холодильников и стиральных машин. 23.11.2004г.

– Россия и Италия подтвердили стремление «укреплять стратегическое партнерство России и ЕС посредством полной реализации четырех общих пространств». Об этом говорится в совместном заявлении, которое подписали в прошлую среду по итогам переговоров в Москве президент РФ Владимир Путин и председатель совета министров Италии Сильвио Берлускони.

Речь идет о плане России и ЕС по созданию 4 общих пространств: общего экономического пространства, пространств внутренней и внешней безопасности, а также общего пространства в сфере науки, образования и культуры. В новом документе Россия и Италия отметили важность выполнения обязательств, зафиксированных в принятом 27 апр. 2004 г. совместном заявлении о расширении ЕС и отношениях между ЕС и Россией. Особенно это касается «совместных усилий по облегчению и осуществлению в полном объеме пассажирского и грузового транзита в и из Калининградской области и защиты и прав русскоязычного меньшинства». Россия и Италия подтвердили также готовность способствовать развитию партнерства в формате совета Россия-НАТО.

Президент России и премьер-министр Италии поручили министрам иностранных дел двух стран тесно сотрудничать в подготовке заседания совета министров иностранных дел ОБСЕ, которое пройдет в Софии 6-7 дек. 2004г. Заседание «должно способствовать повышению эффективности организации перед лицом новых вызовов и сохранения ее роли и состоятельности», отмечается в заявлении. Стороны заявили, что удовлетворены «весьма высо-

ким уровнем двусторонних отношений» во всех сферах и особо отметили «реализацию в рамках встречи в верхах в Москве двух важных инициатив – вручение Совместной награды президента РФ и председателя Совета министров Италии за особые заслуги в развитии двустороннего сотрудничества и проведения заседания Российско-Итальянского Форума диалога гражданских обществ». 11.11.2004г.

– В Москве в представительстве Института внешней торговли Италии (ICE) в рамках визита в Россию Сильвио Берлускони состоялась встреча министра по вопросам промышленной деятельности Италии Антонио Марцано с членами Ассоциации итальянских предпринимателей в Москве (GIM), итальянскими бизнесменами, работающими на российском рынке, и представителями российских деловых кругов. Главной темой встречи стало расширение итало-российского сотрудничества, в частности, в сфере технического и технологического перевооружения российских предприятий и итальянских инвестиций в этот процесс. Антонио Марцано высоко оценил идею проведения 2-3 дек. текущего года в Болонье Международной конференции «Россия-Италия 2004: промышленное и инвестиционное сотрудничество» и принял приглашение директора Конференции, генерального директора Центра маркетинга и развития предприятий при Российском союзе промышленников и предпринимателей (работодателей) Александра Марченко об участии в этом важном для деловых кругов обеих стран событии. 10.11.2004г.

– Президент России Владимир Путин и глава правительства Италии Сильвио Берлускони подписали Совместное заявление по итогам сегодняшних переговоров. В заявлении говорится, что стороны придают особое значение укреплению отношений между Россией и Евросоюзом.

Россия и Италия отметили важность выполнения обязательств, зафиксированных в принятом 27 апр. 2004г. совместном заявлении о расширении ЕС и отношениях между ЕС и Россией, а именно «совместных усилий по облегчению и осуществлению в полном объеме пассажирского и грузового транзита в и из Калининградской обл. и защиты прав русскоязычного меньшинства». Как говорится в тексте Совместного заявления, подписанного сегодня по итогам российско-итальянских переговоров в Кремле, стороны удовлетворены «весьма высоким уровнем двусторонних отношений» во всех сферах и особо отметили «реализацию в рамках встречи в верхах в Москве двух важных инициатив – вручение Совместной награды президента РФ и председателя Совета министров Италии за особые заслуги в развитии двустороннего сотрудничества и проведения заседания Российско-Итальянского Форума диалога гражданских обществ». Первыми обладателями Совместной награды президента России и премьер-министра Италии стали итальянский режиссер Франко Дзеффирелли и директор Государственного музея изобразительных искусств имени Пушкина Ирина Антонова. 81-летний итальянский режиссер специально для этого приехал сегодня в Москву. 9.11.2004г.

– России и Италии необходимо расширять сотрудничество для продвижения товаров на рынки развивающихся стран, считают министр промышленности и энергетики РФ Виктор Христенко и

министр промышленности Италии Антонио Марцано. В ходе переговоров в Москве, которые прошли в рамках серии межминистерских встреч, приуроченных к официальному визиту премьер-министра Италии Сильвио Берлускони в Россию, они обсудили наиболее перспективные направления сотрудничества в области промышленности и энергетики, сообщила пресс-служба минпромэнерго РФ.

Как отметил Виктор Христенко, сейчас есть очень интересные инвестиционные российско-итальянские проекты, которые нужно реализовывать. К ним он отнес, в частности, проект в автомобильной промышленности с компанией Iveco. Итальянский министр выразил удовлетворение тем, как реализуется в России итальянский опыт по созданию промышленных округов. Примером этого является позитивный опыт компании «Мерлони» по созданию такого округа в Липецке, где налажено производство современных холодильников «Стинол».

При обсуждении вопроса сотрудничества стран в сфере энергетики Виктор Христенко поблагодарил итальянскую сторону за поддержку, которую она оказывает в переговорах по синхронизации систем электроэнергетики России с ЕС. Он подчеркнул, что объединение этих двух энергосистем «открывает возможности по осуществлению совместных программ в электроэнергетических отраслях России и Италии». Включая «поставки электрической энергии, проработку возможных совместных инвестиционных проектов в третьих странах и привлечение итальянских инвестиций в развитие электроэнергетических объектов России».

Также рассматривалось участие Италии в уничтожении химического оружия на территории России. Стороны пришли к решению, о том, что уничтожение химического оборудования будет осуществляться совместно с итальянскими специалистами. Виктор Христенко напомнил, что Италия выделила на уничтожение советского химического оружия 460 млн.долл., из которых потрачено только 10 млн. Антонио Марцано заверил, что итальянская сторона заинтересована в участии в программе уничтожения этого оружия. 8.11.2004г.

– 15-16 окт. во Дворце игровых видов спорта «Уралочка» в Екатеринбурге в рамках визита итальянской делегации на Средний Урал во главе с президентом провинции Пальмиро Уккиелли состоялась презентация промышленного округа провинции Пезаро-Урбино (Италия). В выставке приняли участие более 30 предприятий-производителей мебели и комплектующих, оборудования для деревообрабатывающей и мебельной промышленности, торгового оборудования, строительных и отделочных материалов, оборудования для машиностроительной и металлообрабатывающей промышленности. Легкая промышленность провинции Пезаро-Урбино на выставке была представлена фирмами St. Germain Des Pres и Creazioni Antonella. Мебельная – фабриками по производству кухонь, гостиных, спален, детских комнат, торговой мебели, мебели для гостиниц, баров и ресторанов.

В рамках выставки-презентации прошла биржа кооперации с участием предпринимателей Свердловской, Челябинской, Курганской областей и Республики Удмуртия, а также «круглый стол» по вопросам создания совместного производства мебели в Свердловской области. Также, состоялась

семинар для дизайнеров и архитекторов, занимающихся оформлением интерьеров, а также дефиле модных коллекций для представителей торговли. 23.10.2004г.

— Россия и Италия намерены содействовать дальнейшему развитию промышленных округов на территории РФ с использованием итальянского опыта. Об этом заявили премьер-министр РФ Михаил Фрадков и председатель палаты депутатов парламента Италии Пьер-Фердинандо Казими в прошлый вторник в Москве по итогам переговоров.

«Дальнейшее развитие итальянских производств на территории РФ создает благоприятные условия для укрепления бизнес-сотрудничества двух стран, стимулирует приток инвестиций», отметил М.Фрадков.

Он напомнил, что, в соответствии с подписанным в 2003 г между Россией и Италией меморандумом, стороны договорились создавать промышленные округа на территории РФ с использованием итальянского опыта. Наиболее успешным примером является Липецкая область, где функционирует предприятие компании Merloni по выпуску холодильников, а также развивается производство стиральных итальянских машин.

Предприятия с итальянским капиталом успешно функционируют в Московской обл., Екатеринбурге. Премьер-министр РФ отметил, что на переговорах стороны констатировали удовлетворительное развитие двусторонних отношений, а регулярные встречи глав России и Италии способствуют дальнейшему росту сотрудничества предпринимателей двух стран. «Формула промышленных округов, очевидно, хорошая; итальянские инвестиции в России обречены на повышение своего уровня», — добавил председатель палаты депутатов парламента Италии П.-Ф.Казими. 1.06.2004г.

— Одним из первых проектов, которые готовятся реализовать недавно созданное представительство региона Марке (Италия) в Липецкой области, будет выставка продукции липецких промышленных предприятий. Ее открытие планируется во второй половине текущего года, сообщил в ходе брифинга для местных журналистов руководитель представительства Александр Силин. Для липчан это удачный шанс установить деловые контакты с итальянскими партнерами. В выставке-презентации предполагается участие предприятий машиностроения и стройиндустрии, перерабатывающей и легкой промышленности. Два региона России и Италии, установившие в 2002г. отношения плодотворного сотрудничества, реализуют и другие совместные проекты. Это, прежде всего, создание сервисного центра «Меккано» по оказанию услуг предприятиям машиностроения и организация «Торгового дома «Марке». Представительство, как сообщил его руководитель, ставит своей целью содействие в их реализации, а также развитие научно-технического, культурного, информационного и спортивного сотрудничества между Липецкой обл. и регионом Марке, сообщает пресс-служба администрации Липецкой области. 26.05.2004г.

— Губернатор Свердловской обл. Эдуард Россель принял участие в торжественной церемонии открытия представительства области Лигурия (Италия) в Екатеринбурге. Оно разместилось в заводууправлении ОАО «Верх-Исетский металлургический завод». Руководителем представитель-

ства, а также почетным консулом Италии в Екатеринбурге назначен генеральный директор ООО «ВИЗ-Сталь» Массимо Денти.

По словам Э.Росселя, открытие представительства является еще одним доказательством успешного развития сотрудничества Свердловской области и Лигурии, основу которого составляют подписанные соглашения о торгово-экономическом, научно-техническом и гуманитарном сотрудничестве. М.Денти в ответном слове отметил, что ожидает динамичного и эффективного развития отношений между регионами.

Сегодня на территории Свердловской области действует 10 совместных российско-итальянских компаний, активно работают 5 представительств итальянских фирм. М. Денти заявил, что появление постоянного представительства области Лигурия упростит и повысит качество контактов российских и итальянских бизнесменов, а, значит, будет способствовать всестороннему развитию связей между регионами.

Э.Россель сообщил, что следующим шагом в развитии отношений между Италией и Средним Уралом станет открытие в Екатеринбурге генерального консульства Италии. Договоренность об этом уже достигнута. В настоящее время в Свердловской области действуют дипломатические представительства и консульские учреждения восьми стран. 14.05.2004г.

— Москва и Рим приступили к осуществлению идеи Сильвио Берлускони о создании итальянских промышленных округов в России. Об этом сообщил президент России Владимир Путин на переговорах с председателем совета министров Италии.

Глава российского государства подчеркнул, что отношения в экономическом сотрудничестве России и Италии развиваются весьма интенсивно. По данным таможенной статистики, Италия прочно вышла на второе место среди западных партнеров России по объему товарооборота. Рост двустороннего товарооборота за 2003г. составил 12,9%. 26.04.2004г.

### СВЯЗИ С БЕЛОРУССИЕЙ

— В год расширения Европейского союза Беларусь смогла заявить о себе в центре Италии — Риме и в одном из ее крупнейших экономических регионов — в области Фриули-Венеция-Джулия. Таков главный итог прошедших Дней Беларуси в Италии, считает Чрезвычайный и Полномочный Посол нашей страны в Итальянской Республике Алексей Скрипко. Это широкомасштабное мероприятие прошло в два этапа: первая часть Дней состоялась в ходе рабочего визита премьер-министра Сергея Сидорского в Милан и область Ломбардию в мае этого года. 25–28 окт. экономические и культурные презентации прошли в итальянской столице и Триесте.

Как подчеркнул дипломат в интервью корреспонденту БЕЛТА, Беларусь проводит активную политику по развитию отношений с Италией и считает эту страну одним из приоритетных внешнеэкономических, торговых и культурных партнеров в Евросоюзе.

По словам Алексея Скрипко, на прошедших переговорах в Риме и Триесте удалось определить основные направления дальнейшего регионального сотрудничества. Перспективным стороны считают развитие контактов в машиностроении, фармацевтической, легкой промышленности, деревообра-

ботке. Достигнута договоренность об активизации работы по скорейшему подписанию межправительственного соглашения о взаимодействии в области науки, культуры, образования, молодежной политики, спорта и туризма. 17.11.2004г.

– 18-26 сент. в центре итальянской мебельной промышленности г. Монца (обл. Ломбардия) прошла 59 Международная мебельная выставка. Традиционно в ней приняло участие более 200 крупнейших мебельных и ремесленных предприятий Италии и зарубежных стран.

Национальная экспозиция Беларуси представлена предприятиями «Пинскдрев», «Могилевдрев», «Гомельдрев», «ФандОК» и занимает более 150 м.кв. общей выставочной площади. Народное ремесленное творчество демонстрируется изделиями концерна «Белхудожпромислы».

18 сент. на церемонии торжественного открытия выставки и белорусского национального стенда посол Беларуси в Италии Алексей Скрипко выступил перед деловыми и политическими кругами наиболее промышленно развитой области Ломбардия.

В рамках страновой презентации экономических и инвестиционных возможностей Беларуси состоялись переговоры с мэром г. Монца М. Фалья, президентом выставки Д. Висконти, председателем мебельного консорциума «Брианца миланезе» М. Канци, экономическими советниками области Ломбардия А. Гуильельмо и Г. Понти о конкретных направлениях двустороннего сотрудничества в деревообрабатывающей и мебельной промышленности. Достигнуты договоренности о проработке возможностей расширенных экспортных поставок в Италию белорусской древесины и изготовленной под заказ мебели, обучения специалистов белорусских предприятий на базе ведущих итальянских центров промышленного дизайна, организации экспозиции мебельщиков и ремесленников области Ломбардия на одной из тематических выставок по линии НВЦ «Белэкспо», подписания соглашения о сотрудничестве между итальянской и белорусской выставочными организациями.

22 сент. в рамках выставки состоялась презентация белорусской мебельной промышленности «Италия-Беларусь: экономические перспективы». 30.09.2004г.

– 11 сент. 2004г. посол Республики Беларусь в Италии Алексей Скрипко принял участие в торжественном открытии 68 Международной ярмарки «Фьера дель Леванте» в г. Бари (обл. Апулья, Италия). Церемония проходила в присутствии премьер-министра Италии Сильвио Берлускони, ряда зарубежных официальных лиц, руководства администраций г. Бари и обл. Апулья.

Левантийская ярмарка, которая продлится до 19 сент., является крупнейшей в Италии и Юго-Восточной Европе универсальной выставкой, объединяющей экспозиции более 2 тыс. компаний и предприятий из 40 стран мира на выставочных площадях более 145 тыс. кв. м. Выставка, которая в этом году привлечет, как ожидается, более 1 млн. посетителей, охватывает сектора машиностроения, сельскохозяйственной и дорожно-строительной техники, деревообрабатывающей, мебельной и легкой промышленности.

В «Галерее наций» был организован национальный информационный стенд Республики Беларусь с материалами на итальянском языке о торгово-экономическом и инвестиционном потен-

циале нашей страны, ведущих белорусских предприятиях-экспортерах, работающих по тематике ярмарки. Проведен ряд встреч и переговоров с представителями Института национальной торговли Италии, министерства производственной деятельности, региональными ассоциациями промышленников, отдельными итальянскими компаниями по вопросам продвижения белорусского экспорта на местный рынок. 15.09.2004г.

– Международный центр теоретической физики (МЦТФ) (г. Триест, Италия) планирует открыть свой филиал на базе Гомельского государственного технического университета имени П.О. Сухого. Как сообщил корреспонденту БЕЛТА проректор университета по экономике Станислав Прокопенко, филиал станет первым научным учреждением подобного рода в странах Центральной и Восточной Европы.

МЦТФ функционирует под эгидой ООН и Международного агентства по атомной энергетике и предоставляет широкие возможности ученым из разных стран мира выполнять современные исследования в области фундаментальных и прикладных наук. Статус филиала, как равноценного партнера МЦТФ, позволит и белорусским ученым участвовать в данных исследованиях, проходить стажировку и обучение в ведущих научных лабораториях Италии. По словам Станислава Прокопенко, в научную деятельность белорусского филиала Международного центра теоретической физики будут вовлечены ученые из некоторых институтов и университетов Украины. Сейчас завершаются переговоры, в ходе которых будут определены окончательные сроки открытия филиала. Предполагается, что в полном объеме он начнет функционировать в 2005г. 9.09.2004г.

– Беларусь и Итальянская Республика заключат межправительственную конвенцию об избежании двойного налогообложения в отношении налогов на доходы и капитал и предупреждении уклонения от уплаты налогов. Полномочия на подписание документа, согласно постановлению Совмина, предоставлены министру по налогам и сборам нашей страны Анне Дейко. Как отметил в беседе с корреспондентом БЕЛТА посол Беларуси в Италии Алексей Скрипко, несмотря на кризисные явления в итальянской экономике, в двусторонней торговле наблюдается определенный прогресс. За пять месяцев текущего года объем товарооборота вырос на 10,6% и составил 164,2 млн. долл. При этом белорусский экспорт достиг 62 млн. долл.

Договорно-правовая база белорусско-итальянского сотрудничества насчитывает 9 международных документов. В минувшем году государства при содействии белорусского посольства заключили два важных соглашения, которые регулируют сотрудничество в таможенных делах и при осуществлении международных пассажирских и грузовых автомобильных перевозок. Стороны рассматривают также возможность подписания совместной межправительственной декларации о создании консультативных групп по вопросам экономического сотрудничества, соглашений о взаимодействии в области ветеринарии и о взаимном обращении водительских прав. 19.08.2004г.

– Товарооборот Беларуси с Италией в I кв. 2004г. увеличился по сравнению с таким же периодом прошлого года на 11,5% и составил 87,8 млн. долларов. Как сообщили БЕЛТА в министерстве



иностраннных дел Беларуси, экспорт сохранился на прежнем уровне — 34 млн.долл., а импорт возрос на 20,2% — до 53,8 млн.долл.

По данным МИД, среди экономических партнеров Беларуси из стран дальнего зарубежья Италия занимает 6 место после Германии, Великобритании, Польши, Голландии и Литвы. Ее удельный вес в белорусском экспорте составляет 3% (8 место), импорте — 8,1% (3 место).

Белорусский экспорт в Италию представлен более 300 наименованиями, среди которых основной объем приходится на кожу из шкур крупного рогатого скота, ткани, одежду и другую продукцию легкой промышленности. Поставляются также металлопродукция, лесоматериалы, нефтепродукты, синтетические волокна и нити. Из Италии в Беларусь импортируется свыше 600 позиций. Наибольший удельный вес занимают машины и оборудование, полотна и ткани, готовая одежда, эмали и краски, электробытовые товары, изделия из черных металлов, аппаратура для связи, мебель. По информации МИД, в Беларуси создано свыше 130 совместных и иностранных предприятий с участием итальянского капитала с общим объемом инвестиций 20 млн.долл. Перспективными с точки зрения развития двустороннего торгово-экономического сотрудничества представляются машиностроение, металлургия, нефтехимия, легкая, пищевая и деревообрабатывающая промышленность. 16.06.2004г.

— Развитие прямого торгово-экономического и кредитно-инвестиционного сотрудничества с Миланом будет в центре внимания предстоящего в Италию 26-28 мая визита премьер-министра Сергея Сидорского.

В ходе пребывания в Милане будут также обсуждены вопросы активизации научно-технического, образовательного и культурного взаимодействия, расширения программ гуманитарной помощи белорусским детям, пострадавшим от последствий Чернобыльской катастрофы. Насыщенная программа визита включает переговоры с мэром Милана Габриэле Альбертини и президентом области Ломбардия Роберто Формигони. Деловая часть визита предусматривает проведение презентации торгово-экономического и инвестиционного потенциала Беларуси под эгидой Национального института внешней торговли Италии и бизнес-форума с участием белорусских и итальянских компаний. Запланированы переговоры с руководством Миланской международной ярмарки, группы «Фиат» (автомобильное и сельскохозяйственное машиностроение), группы «Текинт» (металлургия и нефтехимия), крупнейших в Италии инвестиционных банков «Медиобанка» и «Уникредито Италияно».

Премьер-министр Беларуси встретится с президентом торгово-промышленной палаты Милана Карло Сангалли и руководством Союза торговых промышленных, ремесленных и с/х палат Италии. Он примет участие в церемонии учреждения Белорусско-итальянской торгово-промышленной палаты. Главе правительства Беларуси будет вручена Золотая медаль Почетного члена Миланской ТПП. В рамках программы предусматривается также посещение белорусской делегацией экспозиции 19 Международного салона мебельной промышленности, участие в открытии нового офиса Почетного консульства Республики Беларусь в Милане. Состоится церемония открытия в центре Милана выставки «Иконопись Беларуси XVI-XVIII вв.».

По итогам визита планируется подписание Кредитного соглашения между «Медиобанком» и ОАО «Белвнешэкономбанк» о предоставлении нашей стране первого транша итальянской кредитной линии в 20 млн. евро. Будет принят Меморандум о намерениях между СП «Унисон» и компанией «Ивеко» по созданию в Беларуси лицензионного производства итальянских автомобилей общим весом 3-6,5 т. Готовятся Меморандум о сотрудничестве между Миланской международной ярмаркой и выставочным центром «БелЭКСПО», ряд соглашений. Члены делегации также проведут отдельные переговоры с рядом ведущих итальянских предприятий и фирм. По оценке МИД Беларуси, визит правительственной делегации в Милан создаст комплексные предпосылки для долгосрочного и поступательного наращивания белорусского экспорта в Италию, активизации двустороннего торгово-экономического сотрудничества и производственной кооперации.

Италия входит в число наиболее экономически развитых стран мира (шестое место по уровню ВВП — более 1,4 трлн.долл.), играет активную роль в Европейском союзе. Экономические отношения между Беларусью и Италией характеризуются ростом товарооборота. В 2003г. по этому показателю Италия среди экономических партнеров Беларуси вне стран СНГ поднялась с 7 на 6 место (после Германии, Великобритании, Польши, Голландии и Литвы). Ее удельный вес в белорусском экспорте составил 3% (8 место), импорте — 8,1% (3 место). Двусторонний товарооборот по итогам 2003г. увеличился на 74 млн.долл. (рост на 21,4%) и составил 419,1 млн.долл. Экспорт возрос на 4% и превысил 135,2 млн.долл., импорт — на 32% и составил 283,9 млн.долл. В I кв. 2004г. товарооборот с Италией увеличился на 11,5% и составил 87,8 млн.долл., при этом экспорт сохранился на прежнем уровне (34 млн.долл.), а импорт возрос на 20,2% (53,8 млн.долл.). 26.05.2004г.

— Италия рассмотрит возможность включения Беларуси в список стран-бенефициантов итальянского закона о сотрудничестве со странами Центральной и Восточной Европы, предусматривающего финансирование проектов по развитию двусторонних связей в социально-экономической, научно-технической, образовательной и культурной сферах. Соответствующая договоренность достигнута по итогам встречи посла Республики Беларусь в Италии Алексея Скрипка с генеральным директором по развитию внешнеэкономического сотрудничества министерства производственной деятельности Италии Джанфранко Каприоли.

Алексей Скрипка на встрече проинформировал итальянскую сторону об экономическом и производственном потенциале нашей страны, усилиях правительства по привлечению иностранных инвестиций. Он также изложил инициативы белорусского дипломатического представительства по наращиванию взаимной торговли, в т.ч. в рамках Дней Беларуси в Италии, которые запланированы на май-июнь текущего года.

Джанфранко Каприоли отметил заинтересованность его ведомства в изучении возможностей более активного участия итальянского бизнеса в экономических проектах в Беларуси в контексте «нового соседства» нашей страны с расширяющимся Евросоюзом и проводимой Римом политики «интернационализации» итальянских производств. 6.04.2004г.

— Италия в рамках оздоровительных и благотворительных программ планирует принимать больше белорусских детей, которые посещают эту страну. Об этом заявил сегодня журналистам председатель Комиссии по вопросам обороны Сената Итальянской Республики Доменико Контестабиле.

Между Россией и Белоруссией странами сложились хорошие отношения и в ближайшее время развитие двустороннего сотрудничества получит дополнительный импульс, выразил уверенность Доменико Контестабиле.

Согласованы и готовы к подписанию межправительственные белорусско-итальянские соглашения об избежании двойного налогообложения и декларация о создании консультативных групп по вопросам экономического сотрудничества. 11.03.2004г.

— Вопросы о трудоустройстве за границей интересовали 58% обратившихся на «горячую линию» «Ла Страда» общественного объединения «Белорусская ассоциация молодых христианских женщин». Свыше 14% звонков касалось проблем заключения или расторжения браков с иностранцами, в т.ч. прав жен и детей в международных браках. Об этом корреспонденту БЕЛТА сообщила председатель общественного объединения «Белорусская ассоциация молодых христианских женщин», национальный координатор программы «Ла Страда» в Беларуси Ирина Альховка. Данная программа нацелена на предотвращение торговли женщинами в странах Центральной и Восточной Европы.

По ее словам, за три года работы бесплатной «горячей линии» для женщин по вопросам безопасного выезда и пребывания за границей поступило более 4,1 тыс. звонков. Более 40% абонентов горячей линии — женщины в возрасте от 21 до 30 лет, 12,6% — 16-20 лет. Большинство из них хотят уехать за границу на заработки или выйти замуж за иностранца. Задача специалистов «горячей линии» — проинформировать женщин о тех возможных опасностях, которые их подстерегают в зарубежье, в целях предотвращения попадания женщин в сексуальное и трудовое рабство. Кроме таких превентивных консультаций, оказывается и действенная помощь пострадавшим от работодателей и родственникам жертв торговли людьми в розыске и возвращении на родину их близких. Таких обращений за время работы «горячей линии» было свыше 50.

Ирина Альховка отметила, что самыми популярными странами назначения для белорусок являются Германия, Кипр, США, Италия, Ирландия, Чехия, Франция. А в целом география выезда очень широка — 54 государства мира. Обратившимся за консультацией рассказывают о правилах выезда в интересующее государство, основных рисках и последствиях нелегального трудоустройства за рубежом, реальном уровне жизни и заработной платы для легальных и нелегальных работников. Консультанты «горячей линии» объясняют, как избежать возможного обмана со стороны работодателя при оформлении контракта, дают номера телефонов белорусских посольств и консульств за границей, а также координаты негосударственных организаций, которые смогут бесплатно оказать помощь в непредвиденных ситуациях. 9.03.2004г.

— Беларусь заинтересована в развитии двусторонних отношений с Италией и, прежде всего, в торгово-экономической сфере. Такое мнение высказал вице-спикер Палаты представителей Национального собрания Владимир Коноплев, принимая 1 марта делегацию Сената Итальянской Республики, прибывшую в Беларусь во главе с председателем Комиссии по вопросам обороны Доменико Контестабиле.

Встреча белорусских парламентариев со своими итальянскими коллегами стала продолжением сотрудничества, которое активизировалось за последний период. В т.ч., в рамках Межпарламентского союза и на уровне созданных в парламентах двух стран групп. Итальянская делегация была среди тех парламентов, кто поддержал принятие решения о восстановлении полномочий Национального собрания нашей страны в ПА ОБСЕ. Доменико Контестабиле назвал отношения между Беларусью и Италией, а также парламентами двух стран дружественными. Стороны отмечали достигнутые успехи в расширении торгово-экономических связей. И возможности сотрудничества, по их мнению, не исчерпаны. Более полной реализации потенциала двустороннего экономического сотрудничества, по мнению Доменико Контестабиле, содействовало бы совершенствование белорусского законодательства в трудовой и инвестиционной сферах. Владимир Коноплев проинформировал итальянских сенаторов об изменениях национального законодательства, направленных в т.ч., на улучшение инвестиционного климата в стране.

Италия является одним из основных торгово-экономических партнеров Беларуси в Европе, занимая 8 место по объему товарооборота среди стран вне СНГ. Согласно информации пресслужбы Палаты представителей, в 2003г. по сравнению с 2002г. товарооборот увеличился на 21,4% и составил 345,3 млн.долл. Экспорт вырос на 4%, достигнув 135,2 млн.долл., а импорт — на 31,9% и составил 283,9 млн.долл. На 1 янв. 2003г. в Беларуси зарегистрировано 133 предприятия с участием итальянского капитала, в т.ч., 74 совместных и 59 иностранных. Успешно реализуются также гуманитарные проекты. В прошлом году в Италии прошли оздоровление 27 тыс. белорусских детей. 3.03.2004г.

— Беларусь и Италия планируют в ближайшее время активизировать торгово-экономическое взаимодействие. Серьезным стимулом для этого, как ожидается, послужит визит представительной белорусской делегации в Милан — «северную экономическую столицу» Италии в первой половине 2004г. Об этом в эксклюзивном интервью корреспонденту БЕЛТА сообщил посол Беларуси в Италии Алексей Скрипко. Программой визита предусматриваются переговоры с руководством Милана и области Ломбардия по вопросам развития двустороннего сотрудничества в торгово-экономической, кредитно-инвестиционной, образовательной, научной, культурной и гуманитарной сферах. Гости из Беларуси планируют принять участие в организуемой Институтом внешней торговли Италии общенациональной презентации деловых возможностей нашей страны и бизнес-форуме, церемонии учреждения Белорусско-итальянской Торгово-промышленной палаты, открытия белорусской экспозиции на 19 Междуна-

родном салоне мебельной промышленности. Запланировано открытие нового офиса Почетного консульства Республики Беларусь в Милане и серия культурных мероприятий в рамках Дней Беларуси в Италии. Ожидается, что члены делегации проведут переговоры с крупными итальянскими компаниями – «Фиат», «Эни», «Канди», ведущими банками Италии по конкретным контрактам и инвестиционным проектам с Беларусью.

Как подчеркнул Алексей Скрипко, Беларуси и Италии в 2003г. удалось существенно расширить торгово-экономическое сотрудничество и повысить объем взаимного товарооборота до 419 млн. долл. США. Этот показатель является самым высоким за 12-летнюю историю дипломатических отношений: Италия среди зарубежных государств вне СНГ поднялась с 7 на 6 место, подтвердив статус одного из наиболее важных экономических партнеров нашей страны (после Германии, Великобритании, Польши, Голландии и Литвы). По словам дипломата, благодаря мерам, предпринятым посольством, в т.ч. презентациям торгово-экономического и инвестиционного потенциала нашей страны, в 2003г. белорусский экспорт достиг 135,2 млн.долл.

Устойчивым спросом в Италии пользовались белорусское осветительное оборудование, изделия металлургической и легкой промышленности, льняные ткани, лесоматериалы и кожи. В целом же за последние пять лет товарооборот увеличился на 77%, экспорт – более чем в 2 раза. Отрицательное сальдо в торговле с Италией, подчеркнул Алексей Скрипко, вызвано традиционной ориентацией приоритетных отраслей отечественной промышленности (деревянообрабатывающей, пищевой, легкой и нефтехимической) на закупку высокотехнологичных итальянских станков и оборудования, что будет способствовать наращиванию белорусского экспорта конкурентоспособной продукции как на итальянский, так и на другие западные рынки.

По оценке Алексея Скрипко, в 2003г. активно развивались и двусторонние контакты в области образования, культуры и спорта. «Имеющаяся динамика свидетельствует о росте интереса в Италии к самобытности Беларуси, готовности к расширению контактов по этим и другим направлениям», – считает посол. 16.02.2004г.

### ЭНЕРГЕТИКА С РФ

– Представители Управляющей компании Enel ESN Energo и ОАО «Северо-Западная ТЭЦ» подписали акт приема-передачи полномочий на управление станцией. Об этом сообщает лента новостей ОАО «Нижновэнерго». Ранее ОАО «ЕЭС России» подписало генеральное соглашение и договор на управление ОАО «Северо-Западная ТЭЦ» с консорциумом, учрежденным компаниями Enel (Италия) и ESN (Россия). По условиям договора управляющая компания будет осуществлять функции единоличного исполнительного органа ОАО «Северо-Западная ТЭЦ» в течение 3 лет. Помимо подготовки станции к осенне-зимнему максимуму управляющая компания намерена повысить эффективность работы ОАО «Северо-Западная ТЭЦ» до уровня международных стандартов. В течение 6 мес. компания подготовит обоснования по условиям привлечения финансирования в 125 млн.долл. для завершения строительства второго энергоблока ОАО «Северо-Западная ТЭЦ». 19.10.2004г.

– Итальянские компании заинтересованы сотрудничать с Украиной в топливно-энергетическом секторе и финансировать проекты, в частности в атомной энергетике. Об этом заявил посол Италии на Украине Фабио Фаббри во время встречи с министром топлива и энергетики Украины – президентом национальной АЭК «Энергоатом» Сергеем Тулубом. Посол заявил о готовности отдельных компаний представить коммерческие предложения относительно поставок оборудования на украинские АЭС. Италия намерена в рамках кредита ЕБРР и «Евроатома» принять участие в реализации мероприятий по модернизации и повышению безопасности украинских атомных блоков, а также в осуществлении долгосрочных проектов модернизации тепловой энергетики. Итальянский дипломат также заверил, что «Италия будет прилагать все усилия для выполнения своих обязательств в рамках «Большой семерки» относительно Чернобыльской АЭС и реализации проектов по превращению объекта «Укрытие» /4 разрушенный энергоблок ЧАЭС/ в экологически безопасную зону». На заседании 6 июля 2004г. совет директоров Европейского банка реконструкции и развития /ЕБРР/ принял решение о предоставлении НАЭК «Энергоатом» под госгарантию кредита в 42 млн долл на осуществление послепусковой модернизации и повышение безопасности на энергоблоках №2 Хмельницкой АЭС и N 4 Ровенской АЭС. Параллельно с кредитом ЕБРР «Энергоатом» также получит на указанные цели кредит в 83 млн.долл. от «Евроатома», что доведет общий объем пакета финансирования до 125 млн.долл. 9.08.2004г.

– Итальянская компания Enel намерена участвовать в приватизации российской энергетики, заявил сегодня в Москве управляющий директор компании Паоло Скарони в ходе церемонии подписания соглашения между Enel, РАО «ЕЭС России» и «ЕСН Энерго» на управление Северо-Западной ТЭЦ. По его словам, для Enel контракт на управление станцией является «уникальной возможностью стать первой и единственной иностранной компанией, которая будет управлять электростанцией на территории России». В дальнейшем Enel планирует также принимать участие в приватизации российской электроэнергетики, которая по своим масштабам не имеет равных, подчеркнул П.Скарони. Он отметил, что приватизировать планируется около 60 тыс.мвт. установленной мощности генерации, что соответствует или даже превышает общеустановленную мощность генерирующих активов Италии. Контракт на управление Северо-Западной ТЭЦ позволит Enel «размять мышцы перед тем, как вступить в жесточайшую борьбу с конкурентами» за генерирующие активы, заявил П.Скарони. Тендер на управление ТЭЦ выиграл консорциум компаний Enel и ESN Energo. Компания ООО «Enel ESN Energo» является специально зарегистрированным российским юридическим лицом с 50% участием компании Enel (Италия) и 50% участием ЗАО «ЕСН» (Россия).

Победитель конкурса будет осуществлять текущее управление СЗТЭЦ, а также функции по надзору за процессом строительства второго энергоблока станции и теплотрассы и привлечению финансирования для завершения этого строительства. Условия тендера предусматривают запрет на продажу станции управляющей компании в течение 5 лет после подписания контракта. Проектная

мощность Северо-Западной ТЭЦ составляет 1,8 тыс. мвт. Согласно экономическому обоснованию, инвестиционные потребности для строительства второго энергоблока мощностью в 450 мвт. составляют более 220 млн. долл. Основными акционерами ЗАО «Северо-Западная ТЭЦ» являются РАО «ЕЭС России» — 46,67% акций, ОАО «Ленэнерго» — 13,8%, ООО «Лентрансгаз» — 12,3%, КУГИ Санкт-Петербурга — 7,5% и ГУП «Технопромэкспорт» — 3,7%. 20.07.2004г.

— 28 июня 2004г. РАО «ЕЭС России» и консорциум Enel ESN Energo подписали Генеральное соглашение и Договор на управление ОАО «Северо-Западная ТЭЦ». Об этом сообщает пресс-служба РАО «ЕЭС России». Договор на управление ТЭЦ — первое в истории российской энергетики соглашение об управлении отечественным энергетическим предприятием, стороной которого является консорциум с участием ведущей международной энергетической компании.

Итальяно-российский консорциум Enel ESN Energo, состоящий из компаний Enel (Италия) и ГК «ЕСН» (Россия), победил в конкурсе на управление Северо-Западной ТЭЦ в фев. 2004г. Помимо Enel ESN Energo в конкурсном отборе приняли участие девять крупнейших международных энергетических компаний, которые отвечали критериям, определенным Советом директоров РАО «ЕЭС России»: установленная генерирующая мощность свыше 5 тыс. МВт, объем выручки в 2002г. свыше \$5 млрд, опыт в управлении международными проектами, инвестиционный кредитный рейтинг (не ниже ВВВ- по шкале S&P и/или Ваа3 по шкале Moody's).

В соответствии с условиями договора на управление ОАО «Северо-Западная ТЭЦ», утвержденными Советом директоров РАО «ЕЭС России», управляющая компания будет осуществлять функции Единоличного исполнительного органа станции в течение трех лет, а также возьмет на себя обязательство по организации и привлечению финансирования в 125 млн. долл. для завершения строительства второго энергоблока станции. 14.07.2004г.

— ОАО «НК «Лукойл и корпорация Eni (Италия) подписали соглашение о приобретении российской компанией 50% акций компании LUKAgip. Об этом сообщает ИА «Нефтегазовая вертикаль» со ссылкой на сообщение ОАО НК «Лукойл». Сумма сделки, завершение которой ожидается в III кв. 2004г., в сообщении не приводится. LUKAgip владеет 24% долей в соглашении о концессии по лицензии на разработку углеводородов на месторождении Мелейя в Египте. Компания также владеет 10% долей в соглашении о разведке, разработке и разделе продукции по месторождению Шах-Дениз в Азербайджане, 8% долей в компании «Азербайджан Гэз Саплайн» и 100% в «Лукаджип» (Мидстрим) Б.В., которая является владельцем 10% доли «Лукаджип» в «Южно-кавказской трубопроводной компании» (ЮКТК). 12.07.2004г.

— Италия готова принять участие в реализации ряда проектов, касающихся радиационной безопасности на Кольском полуострове. Накануне в Мурманске был подписан протокол между руководством снежногорского судоремонтного предприятия «Нерпа» и итальянской компанией, сообщил заместитель директора «Нерпы» по внешнеэкономическим связям Олег Ерин. Протокол предусма-

тривает участие Италии в утилизации серии многоцелевых АПЛ класса «Виктор-1», строительство судна-контейнеровоза для сборки и транспортировки контейнеров с отработавшим ядерным топливом, а также твердыми и жидкими радиоактивными отходами.

Как сообщает «Интерфакс», визит итальянской делегации, в которую вошли представители ведущих компаний страны, занимающихся ядерной энергетикой, проходил в рамках программы «Глобальное партнерство». В соответствии с этой программой Италия выделяет России 360 млн. евро. 5.07.2004г.

ОАО «Салаватнефтеоргсинтез» (Салават, Башкирия) подписало вчера контракт с Technimont (Италия) на строительство производства суспензионного полиэтилена мощностью 120 тыс. т. в год. Об этом говорится в сообщении ОАО «Газпром» (GAZP), в доверительном управлении которого находятся акции российского предприятия. Technimont, являясь инжиниринговой и строительной компанией в области нефтехимического производства, энергетики, нефте- и газодобычи, будет выступать основным поставщиком оборудования и услуг проектирования для создаваемого на базе ОАО «Салаватнефтеоргсинтез» нового производства. Производство суспензионного полиэтилена в России не осуществляется, говорится в сообщении.

По словам председателя совета директоров ОАО «Салаватнефтеоргсинтез» Александра Рязанова, сказано в сообщении, ввод в эксплуатацию данного производства позволит обеспечить сырьем отечественных переработчиков, но также — расширит экспортные возможности самого предприятия. Срок реализации проекта составит 3г.

Как сообщили в руководстве предприятия, общая ориентировочная стоимость проекта по созданию на базе ОАО «Салаватнефтеоргсинтез» производства суспензионного полиэтилена составит 100 млн. долл. Большая часть этих средств будет освоена в рамках контракта с Technimont. Финансирование будет осуществляться из собственных средств предприятия и с использованием кредитов банков.

ОАО «Салаватнефтеоргсинтез» располагает действующим производством полиэтилена высокого давления мощностью 45 тыс. т. в год. Выпуск данной продукции в 2003г. составил 45,2 тыс. т/к 2002г. — 102,1%. ОАО «Салаватнефтеоргсинтез» — предприятие по нефтепереработке и производству нефтепродуктов и продуктов нефтехимии; крупнейший в России производитель бутиловых спиртов; объединяет 8 нефтехимических предприятий. Основа экспорта — бутиловые спирты и дизтопливо. Уставный капитал — 18550851 руб. Основной акционер — Минимущества Башкирии (53,92% акций — в доверительном управлении ОАО «Газпром» (GAZP). Выпуск продукции в 2003г в действующих ценах — 29,41 млрд. руб. (рост на 10,8%), переработка нефтяного сырья — 6218,056 тыс. т. (рост на 7,1%), глубина переработки сырья — 70%.

Крупнейшие российские производители полиэтилена — ОАО «Казаньоргсинтез», ООО «Ставролен» (Буденновск Ставропольского края; в составе группы «Лукойл-Нефтехим»), ООО «Томскнефтехим» (под управлением АК «Сибур»). Общий выпуск полиэтилена в РФ в 2003г. — 1038 тыс. т. (рост на 2,6%). 30.06.2004г.

– Консорциум энергетического концерна ENEL SpA (Италия) и компании «ЕСН-ЭНЕРГО» (РФ) стал победителем в конкурсе на право управления ОАО «Северо-Западная ТЭЦ». Для управления станцией создано совместное предприятие ENEL ESN Energo LLC (EEE). Оно будет управлять станцией 3г. с возможностью продления этого срока на 1г. Контракт планируется заключить в середине 2004г. Согласно условиям отбора управляющая компания не сможет получить Северо-Западную ТЭЦ в собственность в течение 5 лет. Единственным конкурентом итальянской компании был финляндский концерн Fortum. При сравнении бизнес-планов и перспектив развития станции, которые представили Fortum и ENEL SpA, больших различий не было. Как отметил председатель правления РАО Анатолий Чубайс, дело было только в запрашиваемой цене вознаграждения управляющей компании. К претендентам предъявлялись жесткие требования. Им могла стать международная энергетическая компания с операциями в различных странах и оборотом не менее 5 млрд.долл., имеющая в собственности или в управлении электроэнергетические активы с установленной генерирующей мощностью не менее 5 тыс.мвт. Победителю придется сократить издержки станции на 10%, а также обеспечить привлечение 227 млн.долл. для строительства второго энергоблока станции и теплотрассы в Приморский район Санкт-Петербурга. 25.03.2004г.

– Saipem (Италия) и Samsung Heavy Industries Co (Южная Корея) получили два контракта на строительство морского трубопровода и установку платформы в рамках реализации нефтегазового проекта «Сахалин-2», сообщает ИА «Нефтегазовая вертикаль». Суммарная стоимость контрактов составляет 343 млн.долл. Контракты подписаны с Sakhalin Energy Investment, которая является оператором по реализации проекта «Сахалин-2».

Первый контракт – с Saipem – должен быть реализован к 2005г. Контракт включает инжиниринг, разработку, строительство и установку двухниточного трубопровода, который свяжет месторождение Пильтун-Астохское нефтяное и Лунское газоконденсатное, а также морские буровые платформы с берегом. Работы будут вестись мощными крановыми судами Castoro 2 и Semac 1 в два этапа – летом 2004г. и летом 2005г.

Второй контракт, подписанный с Samsung Heavy Industries, включает в себя транспортировку и установку на месторождениях – Пильтун-Астохском и Лунском – двух морских буровых платформ. В начале будет установлена более легкая платформа – летом 2005г., вторая будет установлена последней летом 2006г.

В 2004г. Sakhalin Energy планирует инвестировать 2.8 млрд.долл. в проект «Сахалин-2» против 1.8 млрд.долл., инвестированных в 2003г. Общий объем инвестиций по проекту «Сахалин-2», разрабатываемому на условиях соглашения о разделе продукции (СРП) составил 4.4 млрд.долл., общая сумма инвестиций за весь период реализации проекта составит 10 млрд.долл. Инвестором проекта «Сахалин-2» является консорциум иностранных компаний со следующим распределением долевого участия: Shell Sakhalin Holding (дочерняя компания англо-голландской корпорации Shell) – 55%, Mitsui Sakhalin Development (дочерняя компания крупнейшей японской финансово-промы-

шленной группы Mitsui) – 25%, Diamond Gas Sakhalin. Sakhalin Energy создана консорциумом в апр. 1994г. для реализации комплексного нефтегазового проекта «Сахалин-2». 21.01.2004г.

### АРМИЯ С РФ

– Первые совместные учения военных флотов России и Италии начались 13 сент. в Ионическом море, сообщает информационное агентство РИА «Новости». В учениях, получивших название «Юниекс-2004», принимают участие пять боевых кораблей и судов Черноморского флота России и пять боевых кораблей, в т.ч. две подлодки, итальянского флота. Задача учений – отработка взаимодействия флотов двух стран в различных ситуациях.

Корабли проведут операции, нацеленные на предотвращение незаконных действий в море, включая перехват условного судна-нарушителя и его возможный досмотр. Это одни из крупнейших учений, которые военно-морской флот России проводит со своими зарубежными партнерами.

Отряд боевых кораблей и вспомогательных судов Черноморского флота России в составе гвардейского ракетного крейсера «Москва», сторожевого корабля «Сметливый», большого десантного корабля «Азов», танкера «Иван Бубнов» и морского буксира «СБ-36» прибыл в Италию 9 сент. – под флагом командующего Черноморского флота адмирала Владимира Масорина с официальным визитом.

По словам адмирала, подготовка к учениям велась давно. Были проведены две совместные конференции российских и итальянских офицеров в Риме и Санкт-Петербурге, на которых обсуждался вопрос о крупномасштабных военных маневрах и было решено, что в них нет необходимости. «Основное направление отработки совместных действий с иностранными флотами – это борьба с терроризмом. Наша главная цель – добиться взаимопонимания, отработка так называемой совместности – по связи, по языку общения, по общему пониманию совместных маневров, которые будут совершать корабли», – сказал Масорин.

Адмирал заявил, что уже обсуждал с итальянскими коллегами вопрос о проведении подобных учений в будущем – возможно, уже в 2005г. в Черном море. «Взаимодействие с иностранными флотами становится одной из составляющих деятельности ВМФ России. Подобного рода совместные учения планируется провести, в частности, с американскими ВМС в Северной Атлантике и с японским флотом», – пояснил адмирал. Командующий ВМС Италии вице-адмирал Андреа Тоскано подтвердил, что командование ВМФ Италии рассматривает вопрос о регулярных учениях такого рода. По словам вице-адмирала, возражений против этой идеи у других стран НАТО не было и не ожидается.

Учения продлятся с 13 по 17 сент. По окончании учений отряд российских кораблей зайдет на итальянскую военно-морскую базу в городе Аугуста на острове Сицилия – уже с неофициальным визитом. 14.09.2004г.

– Грузинских военных оденут в пошитую в Италии форму, сообщили в резиденции итальянского посла в Тбилиси Фабрицио Романо. 10 тыс. комплектов обмундирования уже доставлено в Грузинский порт Потти из итальянского Кьюджа в рамках гранта Минобороны Италии. Общая стои-

мость поставленных комплектов — 8 млн. евро. Для распределения формы в генштабе вооруженных сил Грузии будет создана специальная комиссия.

Поставка униформы — это начальный шаг в сотрудничестве военных ведомств двух стран. Италия намерена продолжить оказание помощи вооруженным силам Грузии. Сфера взаимодействия, как ожидается, расширится после ратификации парламентами Италии и Грузии договора о сотрудничестве в военной области, заключенного в 1997г.

На основе этого документа итальянская сторона, помимо технической помощи, окажет Грузии содействие в подготовке горных, военно-морских подразделений, а также подготовке грузинских пилотов в Воздушной академии Италии и обучении общевойсковых кадров. Также уже в этом году Минобороны Италии планирует выделить Грузии около трех тысяч тонн горючего и автомобильную технику невоенного назначения. 31.03.2004г.

— Министерство обороны Италии в рамках соглашения о военно-техническом сотрудничестве поставило 50 грузовых автомобилей Lancia ACL-75 для вооруженных сил Узбекистана. Заместитель министра обороны Узбекистана по международным связям Рустам Ниязов поблагодарил министерство обороны Италии за оказываемую помощь в техническом оснащении вооруженных сил и выразил уверенность, что плодотворное сотрудничество между двумя государствами и их военными ведомствами будет успешно развиваться. В пресс-службе напомнили, что начало отношениям между двумя странами в военной сфере было положено в мае 1998г. Представители ВС республики обучаются в образовательных заведениях ВС Италии. На базе Академии вооруженных сил Узбекистана образованы курсы по изучению итальянского языка. 29.03.2004г.

### ХАЙТЕК С РФ

— 11 фев. в Москве прошла презентация, посвященная подписанию соглашения об официальном сотрудничестве между российской дистрибьюторской компанией «Имаг» и крупным европейским производителем телекоммуникационного оборудования — компанией Aethra (Италия).

В рамках соглашения компании «Имаг» присвоен статус мастер-дистрибьютера Aethra в России. Вместе с этим, компания «Имаг» объявила о начале работы сразу нескольких маркетинговых программ, направленных на продвижение систем для аудио и видео конференц-связи, ISDN и DSL-оборудования, а также приборов для обслуживания кабельных систем. Информация по каждой из программ будет предоставляться по мере их осуществления.

Оборудование Aethra является новым для российского рынка. Во многом эти системы восполняют ранее нереализованные требования к подобному оборудованию, что позволяет строить позитивные прогнозы об их продвижении. В начале 2003г. специалисты «Имаг» изучили и протестировали образцы систем Aethra для аудио и видео конференц-связи, прошли курс обучения у производителя.

Первые продажи оборудования аудио конференц-связи (телефонный терминал The Voice), начавшиеся в середине 2003г. полностью подтверди-

ли ожидания руководства компании, выявив высокий интерес потребителей к продукции Aethra. Как отметил региональный руководитель Aethra, Массимилиано Сантичья (Massimiliano Santicchia), руководство Aethra высоко оценивает потенциал и динамику развития «Имаг», опыт компании во взаимодействии с западными партнерами и возлагают большие надежды на сотрудничество с «Имаг». 23.02.2004г.

### МЕБЕЛЬ С РФ

— ОАО «Севзапмебель» ведет переговоры с мебельными компаниями Германии и Италии о продаже 20% своих акций. Об этом сообщил в четверг председатель совета директоров компании Юрий Саркисян на пресс-конференции. По его словам, переговоры могут завершиться в течение 2005г. С какими конкретно компаниями ведутся переговоры, он не сообщил, но отметил, что «продажа 20% акций обусловлена тем, что западные компании умеют продавать продукцию».

Ю.Саркисян также отметил, что «Севзапмебель» ведет переговоры о поставках мебели в Германию. Опытная партия уже отправлена в Западную Европу. Чистая прибыль ОАО «Севзапмебель», согласно прогнозам, увеличится в 2004г. в 2 раза до 10 млн.руб. Объем продаж возрастет на 15,6% до 600 млн.руб. «Мы прогнозируем ежегодный рост продаж на 20%, и в течение 5 лет планируем выйти на 800 млн.руб.», — уточнил председатель совета директоров. В 2004г. «Севзапмебель» купила обрабатывающие центры фирмы PADE (Италия) и гидравлический и вакуумный прессы фирмы Simiprianti (Италия). Инвестиции в оборудование составили 1 млн. евро. Новое оборудование предназначено для производства коллекции мебели «Палермо». Компания приступила также к строительству логистического склада стоимостью 11 млн. долл. Он отметил, что постоянными партнерами являются Внешторгбанк и банк «Советский». С Внешторгбанком открыта кредитная линия на 43 млн.руб., с банком «Советский» — на 16 млн.руб.

По словам директора по маркетингу и продажам Елены Хлопиной, год назад «Севзапмебель» вывела на рынок новый мебельный бренд Domipat. В 2003-04гг. общий объем инвестиций в продвижение этой торговой марки составил 1,5 млн.долл. Она отметила, что программа создания и развития брэнда рассчитана на 3г. Одновременно с выводом новой торговой марки компания объявила о создании собственной дилерской сети. У компании 112 дилеров. Инвестиции в дилерскую программу составили 300 тыс долл. По словам Е.Хлопиной, компания осваивает рынок СНГ. В Казахстане, Грузии, Армении и на Украине открыто 11 салонов «Севзапмебели». В 2005г. планируется выйти на рынок стран Балтии, Западной Европы и Азербайджана. Доля экспорта компании составляет 8%. ОАО «Севзапмебель» создано в 1992г. Уставный капитал — 7067736 руб, разделен на 87256 обыкновенных акций номиналом 81 руб. Более 92% акций принадлежат 6 членам совета директоров. 01.12.2004г.

— На лесопромышленном комбинате «Лобва» (Свердловская обл) начат монтаж лесопильного фрезеро-профилирующего комплекса GIGA03 марки A.Costa Риги (Италия), об этом сообщили в компании A.Costa. Комплекс GIGA03 предназначен в контейнерном исполнении для распиловки

кругляка до 40 см. на обрезной пиломатериал «за один проход». Плановая производительность распиловки – от 100 тыс.куб.м. в год. Благодаря уникальной конструкции комплекса, работы по монтажу и пуску его в эксплуатацию будут выполнены за 10-14 дней. Такие сжатые сроки монтажа оборудования и пуска его в эксплуатацию возможны благодаря уникальной конструкции комплекса. 30.11.2004г.

– Администрация Курганской обл. и представители деловых кругов итальянской провинции Пезаро и Урбино, прибывшие в Курганскую обл. с рабочим визитом, обсуждают возможность создания СП по производству оборудования для обработки древесины и изготовлению мебели, сообщили в обл. администрации.

«Наша провинция специализируется на производстве машин для обработки древесины, на изготовлении мебели, наша мебель для кухни хорошо известна в Европе. Мы хотели бы наладить деловые связи со специалистами в этой сфере в вашей области, обменяться опытом и рассмотреть возможность и перспективы совместного производства», – сказал в интервью агентству «Интерфакс-Урал» президент итальянской провинции Пезаро и Урбино господин Пальмиро Уккелли. Он отметил, что видит большой потенциал Курганской обл. и надеется на развитие долговременных отношений.

Заместитель губернатора Курганской обл., директор департамента экономического развития Николай Болтнев сообщил, что Италия имеет передовые технологии обработки древесины и изготовления мебели, а Курганская обл. обладает богатым потенциалом лесного фонда, но не имеет возможности перерабатывать древесину в больших объемах. Болтнев высказал уверенность, что предприятие, которое планируется создать, сможет удовлетворить потребности не только Курганской обл., но и других регионов.

Представители Курганской обл. высказали заинтересованность в приобретении итальянского оборудования для переработки сельхозпродукции, организации совместной деятельности в сфере туризма, спорта и охоты, в обмене специалистами разных сфер экономики. В 2003г. итальянские инвестиции в Курганскую обл. составили 28,3 тыс.долл. Внешнеторговый оборот между Италией и Курганской обл. в последние годы складывается в основном из импорта продукции и оборудования из Италии. В прошлом году внешнеторговый оборот вырос по сравнению с 2002г. на 7% и составил 2,5 млн.долл. 21.07.2004г.

– Ведущий итальянский производитель мягкой кожаной мебели компания Natuzzi инвестирует в создание собственного производства в Ленинградской области 40 млн.долл.

Как сообщил вице-губернатор Ленинградской обл. Григорий Двас, итальянские инвесторы осмотрели предложенные администрацией площадки в Кировском и Всеволожском районах. По словам Григория Дваса, итальянская сторона сообщила параметры проекта: площадь производства составит 15 тыс.кв.м., необходимо обеспечение электрическими сетями, а также наличие подъездных железнодорожных и автомобильных путей, в середине июля планируется представить делегации Natuzzi еще 2 адреса – в Тосненском и Гатчинском районах. По его словам, закладка производства возможна не раньше весны 2005г.

Фабрика Natuzzi в Ленинградской обл. станет 16 производством компании в мире. Основные направления экспансии Natuzzi на ближайшие годы – рынки Бразилии, Китая, Румынии и России. По мнению гендиректора ЗАО «Первая мебельная фабрика» Александра Шестакова, успех марки на рынке будет зависеть от многих факторов. Среди производителей мягкой мебели известны компании: «Терминал», «МЦ-5», фабрика «Нива», «Кристан», которые, по мнению Александра Шестакова, успешно конкурируют, применяют итальянскую фурнитуру и вряд ли уступят западным производителям по качеству. 6.07.2004г.

– ООО «Италформа» (Великие Луки) готова начать серийный выпуск мебели из стекла с использованием имеющихся у предприятия технологий. Такое решение принято акционерами компании, главный из которых – группа Curvet (Италия). Расширение ассортимента продукции за счет производства готовой мебели – своего рода «каприз» предприятия, которое с 1997г. производит комплектующие из гнутого и плоского стекла (фасады, стекла, полки, зеркала). «Мода на предметы интерьера из стекла давно охватила весь мир, из этого материала делают все – от домов до раковин в ванной комнате, теперь мода коснулась и России», – сообщил ПАИ начальник отдела продаж ООО «Италформа» Андрей Бураков. Хотя мебель из гнутого стекла самая красивая и разнообразная по дизайну, отечественные фабрики производят мебель только из плоского стекла по причине отсутствия технологий. «У «Италформы» такие технологии есть – мы более 6 лет производим гнутое стекло самых сложных форм», – сказал А.Бураков.

На первом этапе завод намерен выпускать простые и практичные журнальные столики, ТВ-тумбы и полки из гнутого и плоского стекла. Дизайн первой серии столов, модели которой названы в честь итальянских городов, разработан специалистами Curvet. На предприятии отметили, что объем продаж стеклянной мебели будет невелик, поскольку главный бизнес «Италформы» – производство гнутого и переработка плоского стекла, которое в дальнейшем используется в производстве холодильного оборудования, мебели, бытовой техники, в строительстве и рекламе. За 2003г. ООО «Италформа» выпустило 197,8 тыс.кв.м. продукции из стекла, что позволило бы сделать купол над примерно 18 футбольными полями. 16.06.2004г.

## СВЯЗИ С РЕГИОНАМИ РФ

– Италия заинтересована в активизации сотрудничества с калининградской Особой экономической зоной. Как передает корреспондент «Росбалт», об этом заявил в понедельник на встрече с губернатором Владимиром Егоровым посол Итальянской Республики в РФ Джанин-Фаоло Франко Бонетти.

По его словам, этот визит посвящен вопросам экономического сотрудничества. «Мы бы хотели более детально познакомиться с условиями и возможностями ОЭЗ, чтобы шире открыть ее для наших инвесторов», сказал посол, предложив провести в ближайшее время деловую встречу представителей итальянского и калининградского бизнеса.

Бонетти посетит мебельную фабрику «Максик», созданную с участием итальянского капитала, а также Янтарный комбинат. Кроме того, го-

стей интересует возможность реализации совместных проектов в производстве ювелирных и меховых изделий с использованием местного сырья, а также пошиве обуви и одежды. Стороны также обсудили проблему калининградского грузового транзита, в решении которой посол обещал активную поддержку своей страны. 14.12.2004г.

— Из Италии вернулась делегация Пензенской обл. во главе с губернатором Василием Бочкаревым. Основной целью поездки было углубление экономических связей между Пензой и провинциями Италии. Поводом же послужило посещение сельскохозяйственной выставки в г.Болонья, которая проходила поочередно в Италии и Германии. На выставке было представлено все, что нужно земледельцу, от дачника до крупного сельхозпредприятия. Но пензенцев прежде всего интересовали мощные пропашные тракторы, поскольку завод им. Кирова прекратил производство тракторов типа «Кировец», а тракторы других заводов не могут сравниться с ними по мощности, надежности и производительности труда.

Вопрос о закупке 50 тяжелых тракторов с шириной захвата 18 м. будет решен после ответного посещения Пензы ведущими производителями этого вида техники. Затем будет выбран тот производитель, который предложит наиболее выгодные условия. 50 тяжелых тракторов — это годовой объем завода «Джон Дир».

Для нашей земледельческой области 50 тракторов будет означать возвращение в оборот всех ныне заброшенных черноземных земель. Таким образом, озимый клин возрастет до 600 тыс.га. Такого клина у нас не было даже в советские времена.

Вторым направлением переговоров был вопрос оборудования по переработке сельхозпродукции: в частности холодильное оборудование, а также по переработке мяса, молока, для производства мороженого и сыров. Состоялись встречи с руководителями фирм, занимающихся переработкой кожи, поскольку 70% шкур вывозятся из нашей области в Италию, а оттуда уже возвращаются в виде обуви, кожанок, дубленок и сумочек. Достигнута предварительная договоренность об отсрочечной сборке на земле пензенской итальянских средств малой механизации, а впоследствии и о производстве отдельных узлов. Особенно тех, которые являются металлоемкими, и их нет смысла везти из Италии.

Пензенская делегация провела переговоры с руководителями двух итальянских провинций: Эмилио-Романья и Марке. В провинции Марке производится мясо птицы, холодильное оборудование, вина, рыба. На предприятии «Феллини», которое посетили пензенцы, в час забивают 9 тыс. голов птицы (эта торговая марка известна пензенцам больше по производству макаронных изделий).

Проведены переговоры с одной из старейших итальянских семеноводческих компаний об открытии в Пензе филиала по селекции и районированию семян. Речь идет в частности о выращивании в Пензенской области кукурузы, необходимой для производства высококачественных комбикормов.

Прорабатывается соглашение по образцу договора «Италия-Липецк» о производстве в Пензе итальянской бытовой техники. Толь это будут не холодильники «Стинол». Фирма «Делонги» готова

освоить 15 тыс.кв.м. производственных площадей и 10 тыс. складских. Причем в связи с наступившими трудностями в производстве итальянцы готовы демонтировать свое оборудование и перебросить его к нам, чтобы в мае приступить к работе. Это даст области триста современных рабочих мест с неплохой зарплатой, которая будет в 2-3 раза выше средней по области.

Газовые и электрические плиты фирмы «Делонги» уже известны в городе. Их производит по лицензии завод ВЭМ. 70% деталей для них производится в России, 20% по-прежнему закупается в Италии. Кстати, воплощал в жизнь этот проект в то время Василий Бочкарев. Теперь фирма «Делонги» желает начать производство радиаторов, которые весьма востребованы в связи с увеличением объемов строительства как в Италии, так и в России. 11.12.2004г.

— Владимир посетили посол Италии в России Джанфранко Бонетти и первый торговый советник посольства Пьер Дзадзо. Они встретились с первым вице-губернатором Владимиром Веретенниковым и осмотрели промышленную выставку в «белом доме». Затем иностранные гости имели беседу с мэром Владимира Александром Рыбаковым.

По данным департамента внешних экономических связей администрации, Италия по объему внешнеторговых сделок Владимирщины со странами Европы занимает третье место после Германии и Нидерландов. В прошлом году внешнеторговый оборот между двумя партнерами составил 14,9 млн.долл. В нынешнем за 9 мес. — 13,5 млн.

В Италию губерния ввозит электродвигатели, генераторы, цветные металлы, хлопчатобумажные ткани, лесоматериалы, кожевенное сырье. Импортирует продукты питания, продукцию химической и целлюлозной промышленности, кожгалантерею, обувь, одежду, мебель, автомобили, медицинское оборудование.

Италия занимает третье место среди стран дальнего зарубежья по числу совместных предприятий (СП) в губернии. Итальянцы вложили в них 54 миллиона долларов. Среди наиболее крупных и исправно действующих значатся «Интервладлес» и «Интермещералес». Оба — в Гусь-Хрустальном районе занимаются переработкой древесины. Во Владимире работают «Виттория» (производство модельной обуви) и «Силов» (общепит).

Реализуются ранее разработанные и принятые к исполнению проекты. На предоставленный итальянцами заем во Владимире на ул.Дзержинского возведен региональный Бизнес-центр. Его предназначение — консультативная и практическая помощь в реализации проектов, которые итальянские бизнесмены намерены воплотить в жизнь в Центральной России.

На очереди еще два проекта, направленные на развитие инфраструктуры бизнеса. Первый касается создания на территории губернии транспортного терминала. Он будет принимать грузы из стран Европы и перераспределять по российским регионам. Цена проекта — 355 тыс. евро. Второй проект связан с возведением во Владимире (в промзоне) грузового терминала и многоцелевого комплекса со складами, железнодорожным доком и административным корпусом, в котором разместятся офисы, гостиница, ресторан, банк и прочие службы. Общий объем инвестиций — 100 млн. евро. 10.12.2004г.



— Италия намерена открыть в Калининграде почетное консульство. Как передает корреспондент «Росбалта», об этом заявил в понедельник на встрече с губернатором Владимиром Егоровым чрезвычайный и полномочный посол Итальянской республики в РФ Джанин-Фаоло Франко Бонетти, находящийся здесь в рабочей поездке.

Итальянский дипломат напомнил, что его страна активно выступала за безвизовое пассажирское сообщение между Калининградом и остальной частью России после расширения ЕС, и сегодня такой транзит работает без особых проблем. Она одной из первых в Евросоюзе поддержала инициативу президента России Владимира Путина о взаимных безвизовых поездках граждан РФ и ЕС и в качестве первого шага к этому ввела для россиян облегченный визовый режим. По его словам, открытие почетного консульства, которое может состояться уже к лету 2005г., будет способствовать практической реализации этой инициативы в отношении жителей российского эксклава на Балтике. «Это поможет также более активному участию итальянского бизнеса в экономическом развитии этого региона — подчеркнул посол. Наши инвесторы уже успешно работают с калининградскими предпринимателями в мебельной отрасли и заинтересованы в создании совместных предприятий в других сферах экономики». 9.12.2004г.

— Италия введет для нижегородцев упрощенную систему оформления виз. Об этом в ходе визита в Нижегородскую обл., проходившего 28 и 29 нояб., заявил итальянский посол Джанфранко Факко Бонетти. Упрощенный вариант оформления касается как кратких, так и долгосрочных виз», — подчеркнул Джанфранко Бонетти. Новая система подготовки документов на въезд в Италию значительно облегчит жизнь нижегородским бизнесменам, студентам-международникам и туристам. Он надеется, что в связи с этим возрастет и торговая активность между его страной и Нижегородской обл.

За 10 лет из Италии в Нижний Новгород дважды приезжал посол, было заключено соглашение между областью и провинцией Ломбардия, однако торговый оборот между сторонами так и не вырос. Посол Джанфранко Бонетти считает, что Нижегородская область может стать для его страны отличным экспортным рынком. Проблема в том, что сам экспортный рынок мало что знает об Италии. В 2005г. в Нижнем Новгороде пройдут Дни итальянской культуры. Джанфранко Бонетти надеется, что после них нижегородцы начнут понимать, что Италия — это не только пицца. 8.12.2004г.

— 9-14 нояб. делегация Пензенской обл. в составе губернатора Василия Бочкарева, начальника управления сельского хозяйства Владимира Резниченко и гендиректора ОАО «Пензагротехника» З.С. Якупова посетила с деловым визитом Италию. Обсуждались вопросы закупки сельскохозяйственной техники, инвестиций в те предприятия Пензенской области, которые могут представлять интерес для итальянской стороны, а также по налаживанию сборки продукции на площадях пензенских предприятий из итальянских комплектующих. 26.11.2004г.

— Церемония подписания трехстороннего соглашения о сотрудничестве между администрацией Саратова, Саратовской государственной торговой промышленной палатой и администрацией итальян-

янского города Катанцаро прошла в мэрии. Как сообщает корреспондент «Росбалта», сотрудничество будет осуществляться в сферах образования, спорта, туризма, экономики. Предприниматели намерены исправить ситуацию прошлого года, когда Саратов экспортировал товаров на 410 млн.долл., а обратно из Италии вернулось только чуть больше 2 млн.долл. По словам первого вице-президента торгово-промышленной палаты Виктора Федотова, в этом году объем импорта из Италии в Саратовскую обл. уже составил 9,5 млн.дол. Саратов заинтересован в поставках оборудования для пищевой и перерабатывающей промышленности, традиционных итальянских продуктов питания.

Глава итальянской делегации Джованни Паола сообщил, что весной в Саратове планируется открыть выставку итальянских товаров. Также в планах открытие прямого авиарейса из Саратова в Катанцаро. Соглашение предусматривает возможность прямых договоров между турфирмами, а также обмен делегациями. 16.11.2004г.

— 25.10.04г. было подписано трехстороннее соглашение о сотрудничестве в сферах образования, спорта, туризма, экономики и промышленности между администрацией Саратова, торгово-промышленной палатой и администрацией провинции Катанцаро Итальянской республики.

В рамках визита южные гости посетили местные учреждения культуры, туризма и предприятия перерабатывающей промышленности. Не обошли итальянцы стороной и авиационную компанию «Саравиа», где обсудили открытие прямых чартерных рейсов из Саратова в Италию. Уже в скором времени любой житель нашей губернии сможет напрямик попасть в провинциальный городок «далекого соседа». Обсудили стороны и поставку в Саратовскую область импортного оборудования для пищевой и перерабатывающей промышленности, а также традиционных итальянских продуктов. Весной 2005г. в Саратове будет организована такая выставка, сообщил президент Думы провинции Катанцаро Паола Джованни. Не забыта и саратовская продукция. Итальянская делегация намерена закупить у области партию твердых сортов пшеницы, чтобы затем превратить ее в свои фирменные макароны. Также стороны намерены развивать и культурный обмен между странами. 15.11.2004г.

— В конце окт. в Доме правительства состоялась пресс-конференция по итогам визита в Италию делегации Чувашской Республики во главе с председателем кабинета министров ЧР Сергеем Гапликовым. С журналистами встретились генеральный директор ЗАО «МТВ-Центр» Николай Герасимов, ОАО «Новочебоксарская макаронная фабрика «Россиянка» Павел Диомидов, ЗАО ТПК «Березка» Владимир Ермолаев, коммерческий директор ОАО «Химпром» Марина Кайгородова, председатель совета директоров ООО «Агрофирма «Слава картофелю» Александр Капитонов. По словам членов делегации, обе стороны нашли точки соприкосновения: итальянцам необходим рынок сбыта, ну а нашим бизнесменам — качественное оборудование, касается ли это производства макаронных изделий либо переработки картофеля.

Итальянцы готовы «внедриться» и в нашу экономику. По крайней мере, пять договоров на привлечение инвестиций уже в конце нояб. будут подписаны. В реконструкцию Чебоксарской пти-

цефабрики, к примеру, одна итальянская фирма готова вложить 6,5 млн. евро, другая намерена коренным образом переустроить Моргаушский кирпичный завод за 2,5 млн. евро. Появятся в Чувашии два совместных предприятия: одно – на базе фирмы «Сад» по переработке и глубокой заморозке грибов и ягод (стоимость проекта – 1 млн. 150 тыс. евро), другое – на базе камнеобрабатывающего предприятия «СУОР». Построят итальянцы также завод по производству бетона. 12.11.2004г.

– Санкт-Петербург посетила делегация представителей 10 крупнейших текстильных фабрик региона Пьемонт (Италия), производящих шерстяные ткани для известных модных домов Европы. Приезд итальянских компаний организован Институтом внешней торговли Италии в Санкт-Петербурге при содействии правительства этой страны. По словам директора института Адриано Массоне, цель участия итальянцев в выставке – сделать сотрудничество российских и итальянских производителей более стабильным. Текстильные фабрики Биеллы региона Пьемонт экспортируют свою продукцию для 6 предприятий России, одно из которых находится в Санкт-Петербурге.

Промышленный г. Биелла – признанный мировой лидер по производству тканей для одежды из шерстяной ткани, в т.ч. из таких видов пряжи, как кашемир, альпака, мохер. Это один из наиболее индустриально развитых регионов ЕС, характерная черта которого наличие большого числа (96%) малых и средних предприятий. Оборот текстильной промышленности этой территории исчисляется в 4 млрд. евро в год, 35% которых образуется за счет экспорта.

По словам Адриано Массоне, российский рынок сложный для такого дорогостоящего товара, каким являются элитные итальянские ткани. По ценам и объему выпуска они сильно уступают текстилю, производимому в азиатских странах, однако по своему качеству – гораздо выше. Итальянские производители высказали уверенность, что все же смогут найти в Санкт-Петербурге новых партнеров среди петербургских фабрик одежды и модных домов. Продолжится и деятельность института внешней торговли Италии по продвижению продукции предприятий Биеллы в России. 12.11.2004г.

– В ходе визита в Великие Луки итальянские представители компании Mondial Elite встретились с мэром города Лидией Голубевой.

В авг. Mondial Elite подписала с МАЭП протокол о создании совместного производства, а также об организации продаж продукции Mondial Elite в России. Во время делового визита итальянцы обсудили и проверили технико-экономические обоснования намеченного к реализации совместного проекта по выпуску промышленных холодильников и витрин. Технический директор Марко Микелини, директор по производству Джанни Гонелла, а также коммерческий директор Иван Ферро выразили надежду, что новое совместное предприятие будет успешным и процветающим. Лидия Голубева, в свою очередь, пообещала полную поддержку и содействие «молодому перспективному проекту». По мнению итальянских инвесторов, прошедшие переговоры являются значительными шагами компании Mondial Elite в освоении рынка за пределами Италии. Они отметили,

что совместное предприятие даст городу дополнительные рабочие места и привлечет внимание перспективных молодых людей, которые в настоящее время ориентированы на поиск работы в мегаполисах.

Мэр Великих Лук и итальянские промышленники обсудили геополитическое положение города. Представители иностранной компании полагают, что Великие Луки – весьма привлекательный, аккуратный и ухоженный город, но одним из недостатков считают отсутствие воздушного сообщения. Комментируя эту проблему, Лидия Голубева отметила, что, возможно, она будет решена в ближайшее время не без помощи представителей великолукского предпринимательства, чьи деловые интересы простираются значительно шире границ России.

Итальянский концерн Mondial Elite образован в 1997г. Его производственные мощности состоят из 4 фабрик, общая площадь превышает 132 тыс.кв.м. Сейчас концерн входит в пятерку крупнейших итальянских производителей оборудования для охлаждения и заморозки пищевых продуктов. Помимо производства, в концерн входит 5 филиалов (Италия, Франция, Испания, Швейцария, Украина) и 15 представительств. Оборот компании растет в среднем на 16% ежегодно, что, по европейским меркам, характеризует концерн как динамичное и быстроразвивающееся предприятие. 25.10.2004г.

– Псковская область 17 сент. ООО «Италкабина» инвестировало в производство двух новых серий полукруглых душевых кабин 40 тыс.долл. Планируется, что производство полукруглых душевых кабин «Виктория» и раздвижных шторок на ванну без боковой стенки с фронтальным входом «Диола» увеличат объем продаж компании минимум на 40%. ООО «Италкабина» – совместное российско-итальянское предприятие, созданное в 2000г. в г.Великие Луки. Главным акционером ООО «Италкабина» является Curvet International (Италия). 14.10.2004г.

– Ассоциация итальянской обувной промышленности (ANCI) намерена открыть в Москве дом итальянской обуви, в котором будет продаваться продукция мелких и средних предприятий, специализирующихся на продукции высокого уровня качества.

Как заявил на прошедшей в Милане обувной ярмарке заместитель главы области Марке Джан-Марио Спакка, торговый центр будет открыт при поддержке трех итальянских регионов-лидеров обувной промышленности – Тосканы, Марке и Апулии. Место в Москве, где будет располагаться итальянский дом обуви, пока не определено. Однако, по словам Джан-Марио Спакка, проект уже находится в стадии конкретной реализации.

Как пишет итальянская деловая пресса, продвижение на российский рынок играет важную роль в стратегии вывода итальянской обувной промышленности из кризиса, причиной которого стала конкуренция со стороны китайских производителей. В последнее время качество китайской обуви стремительно повышается, так что она начинает конкурировать с итальянской.

По данным ANCI, в прошлом году экспорт обуви из Италии в количественном отношении упал на 7,7%, в то время как импорт увеличился на 19%, в т.ч. из Китая на 49%. Стоимость экспорта обуви

из Италии в прошлом году составила 6,3 млрд. евро, на 470 млн. евро меньше, чем годом раньше. В том же году Италии экспортировала в Россию 4,9 млн. пар обуви на 254,6 млн. евро. По стоимости ввезенной в 2003г. обуви Россия является для Италии шестым по значению иностранным рынком. На российском рынке Италия занимает второе место среди импортеров обуви (5,7%), после Китая (34,6%). 12.10.2004г.

— Компания Merloni TermoSanitari (Италия) приняла решение увеличить объем инвестиций в строительство завода по производству электрических водонагревателей в Ленинградской обл. в 1.7 раза — до 45 млн. евро. Об этом заявил начальник производства петербургского представительства компании Сергей Шарошкин.

По его словам, компания Merloni также приняла решение об удвоении производственных мощностей завода с 500 тыс. водонагревателей в год до 1 млн. Первая очередь мощностью 500 тыс.шт. откроется в нояб. 2004г. Решение об увеличении инвестиций и мощностей принято в связи с возросшими темпами роста российского рынка водонагревателей. Об этом пишет газета «Ведомости». 27.09.2004г.

— Вопросы расширения деловых контактов между Италией и Россией обсудили в ходе рабочей встречи представители Новосибирской городской торгово-промышленной палаты и президент итальянской конфедерации промышленников округа Венета Unindustria Venezia Маурицио Фаваро. Как сообщила пресс-служба ТПП, стороны представили структуру экономики своих регионов и обменялись информацией по вопросу содействия развитию предпринимательства в Новосибирской области и итальянском округе Венета.

Большое внимание на встрече уделялось вопросам кредитования малого бизнеса, инвестиционному проектированию, расширению международных контактов. Кроме того, было отмечено, что важную роль играют в этом отношении торгово-промышленные палаты и такие корпорации, как Межрегиональная ассоциация руководителей предприятий (Новосибирск) и Unindustria Venezia (Италия), которые реализуют комплекс программ поддержки и развития предпринимательства.

В ходе встречи была достигнута предварительная договоренность о подготовке проекта соглашения о сотрудничестве Новосибирской городской ТПП с ТПП Италии в области развития внешнеэкономических связей и организации деловой миссии новосибирских предпринимателей в Италию в 2005г. 22.09.2004г.

— Санкт-Петербургская ТПП и Торгово-промышленная, ремесленная и сельскохозяйственная палата Флоренции (Италия) запустили совместный проект. Его название — «Создание службы интернационализации и территориального маркетинга для предприятий малого и среднего бизнеса в Санкт-Петербурге и Ленинградской обл.». Инвестиции составили **300 тыс. евро**, при этом Санкт-Петербургская Торгово-промышленная палата (ТПП) оплатила 20% суммы. Как сообщила ведущий специалист Центра Международного сотрудничества Санкт-Петербургской ТПП Екатерина Горбач, **эти деньги пойдут на создание сайта**, на котором будут размещены коммерческие предложения малых предприятий, информация об инвесторах, готовых сотрудничать с российскими бизнес-

менами, ссылки на сайты экономической тематики. Сейчас предприятия малого и среднего бизнеса, заинтересованные в контактах с итальянскими партнерами, могут обратиться в Центр Международного сотрудничества Санкт-Петербургской ТПП и оставить о себе информацию, — все это бесплатно. Основную часть средств в проект вложил МИД Италии, имеющий право финансировать зарубежные проекты в соответствии с итальянскими законами. В 2003г. таким образом уже был профинансирован аналогичный проект в Турции. 20.09.2004г.

— Нижегородскую обл. посетил министр здравоохранения региона Ломбардия (Италия) господин Карло Борсани с группой экспертов. Во время встречи с министром здравоохранения Нижегородской области Юрием Павловым состоялось подписание договора о дальнейшем сотрудничестве в сфере развития донорства и помощи больным гемофилией. С 1999 по 2004г. из Ломбардии на Нижегородчину поступило препаратов на 3,5 млн. евро.

Началось это сотрудничество с контактов общественных организаций двух регионов России и Италии. Нижегородский фонд «Гематология: милосердие и поддержка» в 1998г. обратился к итальянцам с просьбой помочь российским детям, больным гемофилией. Призыв о помощи не остался без ответа. И вот теперь это сотрудничество выросло до уровня министров.

Высокую оценку результатов этого сотрудничества с регионом Ломбардия дал министр здравоохранения областного правительства Юрий Викторович Павлов: — Благодаря помощи правительства Италии, правительства Ломбардии, благодаря этим контактам, а также деятельности фонда «Гематология: милосердие и поддержка» все больные гемофилией в Нижегородской области обеспечены фактором крови VIII, и мы являемся единственным регионом Российской Федерации, где потребность в этом препарате полностью закрыта. Подписанный договор позволит продолжить взаимовыгодное сотрудничество. Сегодня специалисты Ломбардии приехали в Нижегородскую обл., аналогичные поездки совершили и нижегородские специалисты в Италию.

Необходимо назвать те общественные организации двух регионов, которые активно участвуют в оказании помощи больным гемофилией в нашей области. Это уже упоминавшийся фонд «Гематология: милосердие и поддержка», а также общество доноров «Река жизни», комитет «Милан-Москва SOS», Ассоциация гемофилии регионов Ломбардии и Сардинии, Итальянская ассоциация добровольных доноров крови (AVIS).

Эта помощь препаратами крови, очень дорогостоящими, которые в России не производятся, совсем иным сделала качество жизни многих пациентов. По данным минздрава, за пять лет спасены жизни 42 больным, что было бы невозможно без итальянских антигемофильных лекарств. Практически все дети, больные гемофилией, в Нижегородской обл., за исключением самых тяжелых, посещают школы. Пятеро поступили в вузы. Вот результаты помощи. Но и этим она не исчерпывается. — Для нас это сотрудничество очень важно. И мы выделяем часть собственных средств, ресурсов на помощь Нижегородской обл., потому что это еще и наш политический выбор. Он дает нам воз-

возможность разрушить политические барьеры, которые еще существуют между нашими двумя странами. Таким образом, помощь получают не только непосредственно больные, но и общества наших двух стран, — сказал господин Карло Борсани.

На этой встрече речь шла и о проблемах развития ответственного и добровольного донорства в нашей стране, в частности в Нижегородской обл. Итальянские коллеги рассказали о том, что они начали заниматься этим жизненно важным делом 20 лет назад. Нам предстоит пройти тот же путь. Но с их помощью мы можем преодолеть его быстрее. 16.09.2004г.

— Чулочно-трикотажная фабрика ОАО ТОН (г. Нижний Новгород) и итальянская компания Levante SPA (производитель колготок и трикотажных изделий) заключили договор о совместном производстве продукции под маркой Levante на мощностях ОАО ТОН.

Начать производство планируется в янв. 2005г. Согласно договору первоначальные инвестиции Levante в производство составят 5 млн. евро и выпуск 1 млн пар продукции ежемесячно. В дальнейшем предусматривается увеличение объемов производства, привлечение дополнительных инвестиций, а также разработка и реализация собственных торговых марок. ОАО ТОН предлагает более пятидесяти наименований синтетических и хлопчатобумажных изделий и недорогого белья для взрослых и детей. 18.08.2004г.

— ОАО «Нижекамскшина» (NKSH) (Нижекамск, Татария) начало промышленную эксплуатацию новой линии по выпуску легковых радиальных шин мощностью 2 млн.шт. в год. ОАО «Нижекамскшина» отгрузило первую партию изготовленных на новой линии шин модели «Кама-евро-224». Размерность выпущенных шин — 13» и 14». До конца года на данном производстве предполагается выпустить 500 тыс.шт. шин и освоить выпуск еще 5 размерностей.

Новое производство создано в рамках инвестиционной программы ОАО «Татнефть» (TATN) — основного акционера предприятия. Проект реализован с использованием технологии и оборудования Pirelli (Италия) — в рамках заключенного в июне 2002г. контракта стоимостью 62,5 млн.долл. и 346 млн.руб.

Общая стоимость проекта — 2665 млн.руб. Расчетный срок окупаемости — 5 лет 8 мес. До запуска новой линии проектная мощность ОАО «Нижекамскшина» по выпуску автомобильных шин составляла 11,8 млн шт в год, в т.ч. по выпуску легковых шин — 8,2 млн шт в год (доля радиальных — 85%).

ОАО «Нижекамскшина» — крупнейший российский шинный производитель (30% рынка РФ). Уставный капитал — 65701081 руб. Основные акционеры — ООО «Татнефть-нефтехим» (управляющая компания; 21,23%), ООО «Татнефть-Бурение» (15,67%), ООО «Татинвест» (14,62%), ОАО «Татнефтехиминвест-холдинг» (5,67%). Общая мощность выпуска шин — 11,8 млн.шт., в т.ч. выпуска легковых шин — 8,2 млн.шт. в год (доля радиальных — 85%). Выпуск шин в 2003г. — 10,59 млн.шт. (рост на 7,6%).

В числе комплектующих предприятий — ОАО «АвтоВАЗ» (AVAZ) (на 65%), ОАО «КамАЗ» (KAMZ) (на 97%), ОАО «Ижмаш-Авто» /на 80%). Экспорт в дальнее зарубежье — 5% производимого объема. 12.08.2004г.

— Делегация, в состав которой вошли представители министерства здравоохранения Нижегородской области и межрегионального общественного благотворительного фонда «Гематология: милосердие и поддержка» 19-24 июля посетила с рабочим визитом регион Ломбардия (Италия).

В ходе визита делегация познакомилась с работой ряда государственных учреждений и общественных организаций, деятельность которых направлена на развитие донорства и оказание медицинской помощи людям, страдающим гемофилией и иной патологией свертывания крови. 20 июля был подписан двухсторонний протокол о намерениях продолжить сотрудничество, которое ведется с 1999г. В рамках протокола предполагается разработка и реализация пятилетнего плана развития гематологической службы и службы донорства участвующих сторон. Результатом сотрудничества нижегородских и итальянских врачей станет существенное повышение качества медицинской помощи пациентам с нарушениями свертывания крови — планируется приобретение дорогостоящего оборудования и медикаментов, взаимное обучение специалистов. Итальянская сторона намерена инвестировать в проект 250 тыс. евро. 11.08.2004г.

— Общий объем накопленных итальянских инвестиций в экономику России на конец 2003 г составил 1,4 млрд.долл., заявил сегодня на генеральной Ассамблее Итало-российской торговой палаты по случаю 40-летия ее создания заместитель министра экономического развития и торговли РФ Андрей Шаронов.

Он сказал, что в отличие от ряда других стран, «Италия инвестирует в России не столько в добывающие, сколько в обрабатывающие отрасли промышленности». Удачным примером сотрудничества он назвал пуск в эксплуатацию в апр. этого года нового завода в г.Липецке по производству 1 млн. стиральных машин в год, в строительство которого было инвестировано 40 млн. евро итальянского капитала. На церемонии пуска предприятия присутствовали президент РФ Владимир Путин и премьер-министр Италии Сильвио Берлускони.

По словам А.Шаронова, между Италией и Россией в настоящее время успешно развивается сотрудничество в автомобилестроении, аэрокосмической сфере, производстве бытовой техники и строительных материалов. «Достигнуты практические результаты по созданию в России промышленных округов с использованием итальянского опыта и с привлечением к их развитию малого и среднего бизнеса».

Касаясь товарооборота между двумя странами, замминистра экономического развития и торговли отметил, что этот объем еще не столь значителен и не отвечает новым требованиям времени. А.Шаронов, в частности, сказал, что двусторонний товарооборот в 2003г. возрос на 13% по сравнению с 2002г. и составил 11 млрд.долл. При этом рос как российский экспорт, так и импорт. По экспертным оценкам итальянской стороны, товарооборот между Италией и Россией в 2004г. может составить 13 млрд.евро. 15.07.2004г.

— Итало-российская торговая палата (ИРТП) придает особое значение привлечению итальянских инвестиций в Россию, заявил сегодня президент палаты Розарио Алессандрелло. По его словам, итальянский капитал намерен активнее идти в Россию.

Президент итальянского концерна «Текни-монт» Розарио Алессандрелло был сегодня переизбран на пост президента ИРТП на заседании в Москве Генеральной ассамблеи Итало-российской торговой палаты, которая избрала руководящие органы. Первым вице-президентом ИРТП избран вице-президент Торгово-промышленной палаты РФ Сергей Катырин.

Как отмечалось на заседании, Италия сегодня – второй по значению экономический партнер Российской Федерации в Европе. Российско-итальянский товарооборот в 2003г. составил 10,9 млрд.долл. Общий объем итальянских инвестиций в Россию составил на конец 2003г. 1,4 млрд.долл.

«За 40 лет ИРТП многое пережила, другие совместные палаты за это время в большинстве своем перестали существовать, но и ИРТП живет и работает, – подчеркнул президент ТПП РФ Евгений Примаков. – В палате объединены 100 итальянских и 90 российских фирм и организаций и они многое делают для развития экономического сотрудничества двух стран».

Нынешняя Генеральная ассамблея является юбилейной – ИРТП была учреждена в 1964г., как итало-советская торговая палата крупнейшими компаниями Италии (ФИАТ, «Пирелли», «Оливетти» и др.) и рядом советских организаций – ТПП СССР, «Машиноимпорт», «Союзнефтеэкспорт» и другими. 13.07.2004г.

– Соглашение о сотрудничестве подписали губернатор Ленинградской области Валерий Сердюков и президент правительства Эмилии-Романьи (провинция Италии) Васко Эррани. Как сообщает НИА «Новости», документ оговаривает такие приоритетные направления сотрудничества как транспорт и логистика, экономика и производственная деятельность (пищевая промышленность), коммунальные услуги, технологическое развитие.

Италия занимает 9 место среди зарубежных торговых партнеров Ленинградской обл. (1,8% от общего объема внешнеторгового товарооборота), по импорту – 5 место (5,5% от общего объема импорта).

По данным Северо-Западного таможенного управления, в 2003г. двусторонний товарооборот вырос на 67% по сравнению с 2002г. до 77,2 млн.долл., в т.ч. экспорт товаров в Италию – на 23% (11,2 млн.долл.), импорт – на 78% (66 млн.долл.).

Из Ленинградской обл. экспортируются бумажная масса из древесины, бумага и картон, одежда из трикотажа и текстиля. В импорте из Италии основное место занимают промышленное оборудование, электрические машины и оборудование, войлок, вата, нетканые материалы и табак. По данным Ленинградской областной регистрационной палаты, в области зарегистрировано 8 предприятий с итальянским капиталом. 24.06.2004г.

– Ассоциация предприятий малого и среднего бизнеса региона Эмилия-Романья «Космополит» (Италия) объединяет более 40 предприятий сферы производства и услуг. Делегация во главе с президентом Ассоциации г-ном Гинасси побывала в Нижнем Новгороде.

На встрече в городской администрации определены приоритетные направления сотрудничества – бизнес, туризм, университетские программы, научно-исследовательская деятельность в сферах строительства, создания новых материалов, экологии, прикладных исследований, водоснабжения.

Поддержка малого и среднего бизнеса, в частности, может осуществляться путем проведения экономических миссии в городах Фаэнца и Нижний Новгород. По словам директора департамента по промышленной политике и ВЭС администрации города В. Соловьева, Нижний Новгород к взаимовыгодному сотрудничеству с итальянскими предпринимателями готов. 23.06.2004г.

– В Москве подписано соглашение, согласно которому Россия, Италия и Франция упрощают процедуру выдачи виз для учащихся, преподавателей, спортсменов, деятелей науки и культуры, бизнесменов, членов правительства и парламента. Теперь они могут рассчитывать на ускоренный порядок выдачи виз, в т.ч. и многократных. В МИДе надеются, что уже в ближайшем будущем очереди перед посольствами государств Еврозоны заметно поредеют, а возможно и вовсе исчезнут. Россия готовится начать переговоры об упрощении режима поездок россиян по территории всего Европейского Союза. 19.06.2004г.

– Новосибирский завод «Экран» готовится провести техническое перевооружение производства стеклотары. На «Экране» будет установлено оборудование от одного из ведущих западных производителей. По информации «КС», топ-менеджеры «Экрана» ведут переговоры с компанией Glasstech establishment (Италия), осуществляющей проектирование и строительство стекольных заводов под ключ. Данная компания – одна из крупнейших на Западе, но на сибирском рынке пока новичок. О планах Glasstech establishment в Сибири рассказал гендиректор компании Арм Ан До Челла.

«Пока здесь наблюдается дефицит стеклотары, и все существующие производства находят своего потребителя. Однако, полагаю, что в будущем в Сибири начнется экспансия производителей с запада России. Чтобы иметь возможность конкурировать с ними, нужно делать ставку на мировые стандарты качества и расширение ассортимента. В западных странах сейчас наиболее конкурентоспособен именно тот, кто вкладывает в качество».

«Экран», в случае реализации проекта, получит производство, способное конкурировать с ведущими западными производителями стеклотары. К сожалению, пока в Сибири ничего подобного нет. По моей информации, даже самые современные производители (в т.ч. и «Экран») оснащены чешским оборудованием – это обеспечивает им хорошее, но не высшее качество продукции. В будущем, с появлением в Сибири нескольких высококачественных производителей, они могут утратить свою конкурентоспособность».

Я представляю четыре итальянские компании, занимающиеся проектированием заводов и выпуском оборудования, которое необходимо для производства стеклотары. Это BDF, AN glass, Comair, Perego. Компания Glasstech establishment, которую я возглавляю, осуществляет комплексные поставки от перечисленных производителей. Мы занимаемся проектированием производственных линий. Мы работаем в различных странах, но именно Россия является для нас одной из наиболее важных территорий. Сравнивая Россию с Европой, могу сказать, что здесь скорость развития рынка стеклотары намного выше.

Один из последних наших российских проектов — стекольный завод производительностью 300 т. в сутки, который мы строим недалеко от Москвы, в Сергиевом Посаде. Другой большой проект — строительство завода в Новочеркасске Ростовской обл.

Исходя из предварительных переговоров с руководством завода, могу сказать, что проект будет реализован в два этапа. Во-первых, будет проведена модернизация пока не работающей стекловаренной печи в цехе №14 производительностью 70 т. в сутки. Это позволит увеличить производство стеклотары, но основная цель модернизации — замещение выбывающих мощностей. Оборудование, на котором работает «Экран», постепенно устаревает. Новые производственные линии позволят как минимум сохранить объемы производства, существующие сегодня. Данный проект я предварительно оцениваю в 2-2,5 млн.т.

Начнется строительство нового стеклотарного завода производительностью 200-250 млн. бутылок в год. Стоимость проекта еще будет обсуждаться с руководством «Экрана», предположительно она составит 18-20 млн. евро.

Поскольку у «Экрана» уже есть хорошая промплощадка, это существенно сократит срок реализации проекта. Если обычно с момента начала финансирования работа идет 18 мес., то здесь рассчитываем уложиться в 14 мес. Итогом всей этой работы должен стать выход «Экрана» на годовой объем выпуска в полмиллиарда бутылок в год. 17.06.2004г.

— 200 тыс. евро направит в текущем году администрация региона Марке Республики Италия на поддержку и развитие своих предприятий в Липецкой обл. Эту цифру огласил на брифинге руководитель липецкого представительства региона Марке Александр Силин.

Это только одно из направлений торгово-экономического сотрудничества двух стран. Сейчас решается вопрос о создании в Липецке Торгового дома Марке. Уже проведены переговоры с рядом итальянских предприятий о сотрудничестве, готовы поставлять вино, обувь, одежду. У липецких же производителей в скором времени появится возможность поставлять свою продукцию в Италию. Сейчас идут переговоры о проведении в городе Анконе выставки-презентации липецких товаров. В Италии проведен также официальный запуск проекта по созданию в Липецке сервисного центра «Меккано» — по оказанию услуг предприятиям машиностроительного комплекса.

В апр. 2004г. в ходе визита делегации Липецкой области в регион Марке были обсуждены и вопросы сотрудничества между университетами. Представители Липецкого технического университета провели переговоры с администрацией города Анконы о подготовке совместного проекта по линии ТАСИС. 17.06.2004г.

— Россия и Италия подписали соглашение о сотрудничестве в области подготовки государственных служащих. Им охвачен целый ряд областей, в частности, политика и право, налогообложение и торговля. По мнению представителя российского президента, для нас особенно важна подготовка специалистов в области ВТО. Стороны отметили, что для развития экономик двух стран необходимо эффективная государственная служба. 15.06.2004г.

— На прошлой неделе правительство Ленинградской обл. и руководство провинции Италии Эмилия-Романья подписали соглашение о сотрудничестве. В его рамках планируется развивать малый бизнес, а также реализовать пилотный проект по созданию в Ленобласти итальянского индустриального округа.

«Во время визита в Италию делегация из представителей властей Ленобласти посетила ряд предприятий и получила общее впечатление о том, как развивается бизнес в этой стране. Преимущественно здесь работают малые и средние предприятия, где работает, например, 15 человек, но они выпускают качественную продукцию. Часто у одного хозяина до шести малых предприятий, которые создают единую технологическую цепочку, производя, например, молочные продукты. В эту цепочку входят производители и переработчики молока, производители оборудования для них, компания, которая занимается перевозкой продукции. У этих компаний единый менеджмент, один бухгалтер, они работают согласованно. Такая схема работы эффективна в Италии, возможно, она могла бы быть успешной и в Ленинградской обл. Нам было бы интересно, если бы ассоциация «Гранароло», которую создали сельхозпроизводители, создала в Ленобласти совместное предприятие. Такое предприятие могло бы собирать молоко у областных хозяйств, перерабатывать его, продавать, заниматься маркетингом. Это помогло бы областным производителям хотя бы частично решить проблему сбыта продукции. Вообще, это интересный опыт работы с малыми предприятиями. Примечательно также, что небольшие компании поставляют свою продукцию не только по всей Италии, но и за рубеж. В прошлом году САОЗТ «Ручьи» вело переговоры о сотрудничестве с производителем оборудования для переработки мяса — «Карбоньяни Импянти» о создании предприятия, но они пока не сдвинулись с места. Для совместного сотрудничества необходимо привлечь не одно, а несколько предприятий агропрома Ленобласти. 3.06.2004г.

— В Москве открылся первый в России автосалон по продаже автомобилей Ferrari и Maserati. Россия стала 50 страной, где официально представлены эти автомашины. «В 2005г. мы рассчитываем продать в России 150 автомобилей Maserati и 25-30 Ferrari, — отметил президент группы Ferrari-Maserati Лука ди Монтеземоло.

По словам Монтеземоло, уже сейчас можно прогнозировать, что спрос на итальянские спортивные машины в России будет достаточно высоким. Особенно велик спрос на новый седан высшего класса Maserati Quattroporte, а также на спортивные модели Spyder и Coupe. Самой популярной у российских поклонников Ferrari является модель 575M Maranello, за ней следует 612 Scaglietti. В число продаваемых в России машин войдут два 8-цилиндровых Ferrari — 360 Modena и 360 Spider — а также два 12-цилиндровых — 575M Maranello и 612 Scaglietti. Первые поставки в Россию ожидаются в конце мая. 28.05.2004г.

— Товарооборот между Россией и Италией вырос в 2003г. на 12,7% до 10,9 млрд.долл., в т.ч. экспорт России увеличился на 14,4% до 8,5 млрд.долл., импорт — на 7,3% до 2,4 млрд.долл. Главным фактором увеличения торговли явился высокий уровень цен на энергоносители.

Экспорт России включает в себя поставки природного газа, нефти и нефтепродуктов (78% общего объема), черных и цветных металлов (11%), древесины и изделий из нее (1,9%), химических продуктов (1,7%), кожевенного сырья (1,5%), машинно-технических изделий (0,3%). Что касается импорта из Италии, то основное место в нем занимают товары широкого потребления (44%), различные виды машин и оборудования (32%), продукция химической промышленности (6%), стройматериалы (3,7%).

Значительный дисбаланс в российско-итальянской торговле вызван крупными поставками в Италию российского энергетического сырья. Италия является вторым после Германии крупнейшим среди западноевропейских стран покупателем российского природного газа (ежегодные поставки газа составляют 20–21 млрд.куб.м. на 2,2 млрд.долл.). Стабильность и рост объемов поставок газа в Италию (до 28 млрд.куб.м. в год) обеспечиваются долгосрочными контрактами, действие которых рассчитано до 2010г.

В окт. 2003г. ОАО «Газпром» (GAZP) и ENI достигли договоренности о новых условиях реализации российского газа, поставляемого в Италию. Согласно этой договоренности, «Газпром» сможет продавать газ другим компаниям Италии, минуя концерн ENI, который, в свою очередь, получает право перепродавать поставленный «Газпромом» газ в другие страны.

Ведутся переговоры о заключении с компаниями ENEL, Edison и Plurigas контрактов на поставку газа в объеме свыше 6 млрд.куб.м. в год.

Группа ENI согласилась увеличить пропускную способность газопровода ТАГ (Trans Austria Gasleitung), по которому «Газпром» поставляет газ в Италию через Австрию, на 6 млрд.куб.м. в год. 13.05.2004г.

– Группа компаний «Барилла» и их филиал «Харрис» являются одними из мировых лидеров пищевой промышленности, в частности, в производстве макаронных, хлебных и кондитерских изделий. В России они построили фабрику по выпуску кондитерских изделий в Московской обл. Зарубежные бизнесмены ознакомили президента республики с планами по расширению своего присутствия в стране.

«Уфа является удобным местом с точки зрения развитой деловой инфраструктуры, географического положения. Здесь есть необходимое современное производство, кондитерская фабрика «Конди», куда мы могли бы вложить инвестиции, внедрить итальянские технологии для выпуска новой продукции – макаронных и кондитерских изделий. Сейчас мы ведем переговоры по инвестиционному проекту реконструкции этой фабрики», – отметил Гуидо Барилла.

В ходе беседы были обсуждены вопросы развития ЗАО «Конди» – одной из четырех крупнейших фабрик страны по производству кондитерских изделий. С приходом новых инвесторов, в частности, Сибирской хлебной корпорации, выпуск и реализация продукции на предприятии увеличились в два раза. Было отмечено, что с реализацией нового проекта появится возможность создания федерального брэнда, расширения ассортимента продуктов питания, реализации изделий фабрики по всей стране через дистрибьюторскую сеть компании «Барилла». Председатель совета директоров

корпорации Дмитрий Терешков, принимавший участие в беседе, поблагодарил руководство республики за большую конструктивную поддержку планов развития кондитерской фабрики.

Башкортостан является одним из динамично развивающихся регионов Российской Федерации. Это подтверждают и высокие кредитные рейтинги республики, данные международными агентствами «Стандарт энд Пуэрз» и «Мудис». Долгосрочные рейтинги Башкортостана соответствуют рейтингам Москвы и Санкт-Петербурга. Мы приветствуем иностранные компании, вкладывающие инвестиции в новые производства в республике. Для нас это новые рабочие места, выпуск качественных товаров, дополнительные налоги, – подчеркнул М. Г. Рахимов и пожелал собеседникам успехов в переговорах с башкирскими партнерами. 12.05.2004г.

– Владимир Путин отметил позитивное развитие торгово-экономического развития России и Италии. «По данным таможенной статистики, Италия прочно вышла на второе место по товарообороту среди наших западных партнеров», – сказал президент РФ, на встрече в Кремле с премьер-министром Италии Сильвио Берлускони. В.Путин сообщил, что за 2003г. товарооборот вырос на 12,9%.

Отметив, что С.Берлускони посетил открытие итальянского банка в Москве, В.Путин сказал: «Начинается осуществление тех идей, о которых вы высказывались два года назад – создание итальянских промышленных округов в России». «Несмотря на те вызовы, с которыми нам приходится сталкиваться, убежден, что Ваш визит своевременный и он будет результативным», – обратился Путин к Берлускони.

С.Берлускони считает, что «двусторонние отношения развиваются отлично, но мы можем еще многое сделать, чтобы сделать их превосходными».

Говоря об открытии сегодня итальянского банка в России, С.Берлускони отметил, что «для итальянских предприятий и предпринимателей, работающих в России, не хватало такого важного элемента». «Надеюсь, что это будет важным и для российских предпринимателей, желающих работать с Италией и на итальянском рынке», – сказал премьер. 27.04.2004г.

– Сразу три принципиально новых проекта, касающиеся производства оборудования для торговли, разрабатываются в Великих Луках. С начала апр. в городе одновременно побывали представители 4 фирм, в т.ч., из Италии и Москвы. Цель этих поездок – знакомство с производством некоторых предприятий, входящих в Международную ассоциацию экономических партнеров (МАЭП).

Как сообщили в пресс-службе МАЭП, потенциальные партнеры выразили желание развивать совместный бизнес с великолукскими партнерами, крупнейший из них – «Компания Протек», которая более 10 лет производит оборудование для торговли.

Второй год подряд МАЭП проводит компанию по расширению производства существующих предприятий и привлечению партнеров для реализации новых проектов. Например, с нояб. МАЭП совместно с фирмой «EURO Poliuretani» (Италия) участвует в создании предприятия «Европолиол», которое будет заниматься производством и продажей в России теплоизолятора для мебели и холодильного оборудования.

Международная ассоциация экономических партнеров (МАЭП) создана 1 нояб. 2002г. в Великих Луках (Псковская обл.). Ее участниками и партнерами являются Европейский банк реконструкции и развития, «Компания Протек», группа Curvet (Италия), «Италформа», МЕР S.p.A. (Италия), «Фабер-Луки», «МЕР-Луки», «Италхолод» и другие российские и зарубежные организации. 23.04.2004г.

— Липецк. Премьер-министр Италии Сильвио Берлускони выразил готовность «делать все» для того, чтобы как можно больше итальянских предпринимателей работали в России. В частности, как отметил глава итальянского правительства в Липецке на открытии нового завода по производству стиральных машин под маркой Indesit, хотелось бы усилить присутствие на российском рынке представителей итальянского малого бизнеса.

Россия имеет огромный потенциал, основанный на ее населении и «натуральных богатствах», считает С.Берлускони. «Экономика Российской Федерации в настоящее время находится на подъеме, и Россия является экономически сильной страной», — сказал премьер Италии. 21.04.2004г.

— Италия готова взять на себя роль посредника в отношениях между Россией и странами ЕС включая Латвию. Об этом заявил журналистам вице-премьер Италии Джанфранко Фини в понедельник в Риге после встречи с премьером Латвии Индулисом Эмсисом. Как сообщает «Интерфакс», Фини подчеркнул, что хорошие отношения ЕС и России могут внести большой вклад в отношения между Россией и странами ЕС, в т.ч. с Латвией. 1.04.2004г.

— Россия стала 50 страной, в которой начались официальные продажи автомобилей Ferrari. К концу марта в Москве откроется первый в России автосалон Ferrari и Maserati. Как сообщил директор по связям с общественностью группы Ferrari Maserati Антонио Гини, в автобутике на Третьяковском проезде будет представлен весь модельный ряд двух компаний. Причем, сервисный центр будет организован по тому же адресу — в полукилометре от Кремля.

Господин Гини так же сообщил, что еще до открытия автосалона «ему оборвали телефон» с просьбами продать новый автомобиль. До конца 2004г. в России собираются реализовать от 80 до 100 автомобилей обеих марок. Причем, сейчас заявок на покупку Ferrari поступило значительно больше, чем на Maserati, машины которой стоят существенно дешевле. В 2005г. запланировано продать уже 140-150 итальянских спорт-каров. «Если выделенных квот будет недостаточно, мы занесем всех желающих приобрести машины в лист ожидания, — пообещал будущим клиентам господин Гини, — по прошествии некоторого времени они обязательно получат свои автомобили».

Ferrari и Maserati, объединившиеся в 1997г. после многих десятилетий конкуренции на рынке и автодромах, выпускают сейчас по 8 тыс. эксклюзивных автомобилей в год. При этом руководство фирм утверждает, что увеличивать ежегодный выпуск автомобилей в их намерения не входит. Считается, что рост объемов производства однозначно приведет к снижению качества и престижности моделей. Поэтому, чтобы поставить автомобили для России, итальянцы будут урезать квоты для других стран. К концу этого года планируется от-

крыть второй шоу-рум Ferrari и Maserati, причем так же в Москве. Месторасположение автосалона пока не названо. 30.03.2004г.

— Санкт-Петербург 27 фев. ОАО «Кировский завод» ввело в эксплуатацию I очередь завода ЗАО «Керамин Санкт-Петербург» мощностью 160 тыс.кв.м. керамической плитки.

Общая стоимость проекта, включая строительство II очереди, составит \$22 млн. Срок окупаемости 5 лет. Проектная мощность предприятия — 4 млн кв. м плитки в год. Вторая очередь завода будет введена в эксплуатацию до конца 2004г. Оборудование для первой очереди завода стоимостью 3 млн. поставлено компанией SACMI (Италия). Реализацией продукции нового предприятия в СЗФО будет заниматься ООО «Торговый дом «Керамин Северо-Запад». 17.03.2004г.

— Кабинет министров в целом одобрил концепцию законопроектов об особых экономических зонах. Как заявил замглавы минэкономразвития Аркадий Дворкович, иностранные инвесторы будут заинтересованы в реализации своих проектов в таких зонах. По его словам Швеция, Финляндия и Италия уже вносят свои предложения. Дворкович отметил, что предполагается паритет в объемах вложений иностранных и российских инвесторов — на 1 доллар внутренних инвестиций приходится 1 доллар иностранных. 15.03.2004г.

— 24 фев. в московском Экспоцентре на Красной Пресне состоялось открытие двух крупнейших международных отраслевых выставок: «Интерпластика 2004» и «Упаковка/Упак Италия 2004». Выставки продлятся до 27 фев., их организаторами являются немецкая компания Messe Duesseldorf и итальянская Center Expo при поддержке Министерства промышленности, науки и технологий России, Российского союза химиков, правительства Москвы, ОАО «Росхимнефть» и ЗАО «Экспоцентр».

По данным организаторов, в «Интерпластике 2004» и «Упаковка/Упак Италия 2004» принимают участие более 700 экспонентов из 35 стран. Выставочная площадь каждой экспозиции — 8 тыс.кв.м. По сравнению с прошлым годом число участников и площадь экспозиций выросли на 20%. Посетители могут ознакомиться с групповыми стендами таких стран-участниц, как Германия, Италия, Австрия, Тайвань.

На открытии выставок руководитель департамента промышленности и инновационной политики в химической промышленности Минпромнауки РФ Сергей Иванов зачитал приветственное письмо Минпромнауки РФ. В послании отмечалось, что индустрия пластмассы является одной из базовых отраслей химической индустрии, и состояние сегмента полимерных материалов отражает степень ее развития. В письме также выражалась уверенность, что «Интерпластика» поможет решить задачи структурной перестройки и ускорения технической модернизации химической индустрии России, что очень важно в свете грядущего вступления РФ в ВТО.

Один из организаторов выставки «Упак Италия 2004» — Гвидо Корбелло, гендиректор Center Expo и президент итальянской Ассоциации производителей упаковочного оборудования UCIMA — напомнил, что первая выставка итальянской упаковки была проведена в 1984г. Следовательно, нынешняя экспозиция — юбилейная. «Благодаря 20-летию присутствию на российском рынке, мы внесли за-



метный вклад в развитие российской индустрии упаковки», — отметил г-н Корбелло. В этом, по его словам, состояла основная цель Center Expo, когда она начинала свою деятельность в России.

Объединение российской выставки «Упаковка» и итальянской «Упак Италия» произошло в 1997г. Сегодня, по словам главы Center Expo, российско-итальянская выставка упаковки является самой крупной в России, и итальянские партнеры играют в ней ведущую роль. В 2004г. число итальянских участников составляет примерно 40%, и занимают они 40% выставочной площади. 10.03.2004г.

— Кубанский госуниверситет посетила делегация университета Генуи (Италия), чтобы обсудить рабочие моменты реализации совместного проекта по гранту Tempus-Tacis. Этот проект предполагает трехлетнее сотрудничество в области развития европейских исследований в вузах России между четырьмя университетами — Генуи, Ниццы, Университетом дружбы народов (Москва) и КубГУ (Краснодар).

Во время встречи глава итальянской делегации Алессандро Фигус и ректор Кубанского госуниверситета Владимир Бабешко обсудили вопросы создания на базе кубанского вуза центра итальянской культуры, образования общего интернет-сайта, организации между двумя «альма-матер» видеоконференции и летних школ по изучению итальянского языка. 25.02.2004г.

— ОАО «Салаватнефтеоргсинтез» (Башкирия) подписало рамочный договор с Technimont (Италия) и соглашение с Basell (Италия) о производстве производства линейного полиэтилена низкой плотности мощностью 120 тыс.т. в год и ориентировочной стоимостью около 100 млн.долл. Об этом МФД-ИнфоЦентр сообщил в компании.

Новое производство планируется запустить в эксплуатацию в середине 2006г. Финансирование предполагается из собственных средств «Салаватнефтеоргсинтеза» и с привлечением банковских кредитов.

ОАО «Салаватнефтеоргсинтез» на сегодняшний день располагает действующим производством полиэтилена высокого давления мощностью 45 тыс.т. в год. Выпуск в 2003г. составил 45.2 тыс.т. (+2.1% к аналогичному показателю 2002г.).

Technimont поставит оборудование и составит проект нового производства, Basell предоставит лицензию на использование технологий.

Градообразующее предприятие «Салаватнефтеоргсинтез» основано в 1948г. (до 1993г. — нефтехимический комбинат №18). Учредителем ОАО «Салаватнефтеоргсинтез» является государственный комитет по управлению собственностью республики Башкортостан, которому принадлежит 53.92% обыкновенных голосующих акций предприятия, переданных согласно договору от 21.03.2003г. в доверительное управление ОАО «Газпром». «Салаватнефтеоргсинтез» — предприятие по нефтепереработке и производству нефтепродуктов и продуктов нефтехимии, крупнейший в России производитель полистирола и бутиловых спиртов, объединяет 8 нефтехимических предприятий. В основном экспортирует бутиловые спирты и дизтопливо. 18.02.2004г.

— 60 млн. евро выделило правительство Италии Институту иностранного развития страны для работы по укреплению деловых связей с Россией. Об

этом сообщил на встрече с губернатором северной столицы Валентиной Матвиенко министр иностранных дел Италии Франко Фраттини. По его словам, предприятия Петербурга очень привлекательны для итальянских инвесторов, причем как малого и среднего бизнеса, так и крупного капитала этой страны.

Министр отметил, что Италия хотела бы привлечь инвестиции в Россию именно через Петербург, и не на короткое время, а на длительный срок. В качестве конкретной идеи Фраттини предложил проект создания в городе на Неве итальянского промышленного округа. Валентина Матвиенко пообещала создать специальную группу при правительстве города, которая работала бы над этим проектом совместно с итальянской стороной. Она также предложила министру организовать в ближайшее время приезд в Петербург группы заинтересованных итальянских предпринимателей и со своей стороны сформировать пакет предложений для них.

Говоря о необходимости увеличивать взаимный товарооборот Петербурга и Италии, Валентина Матвиенко отметила, что если «с маленькой Финляндией» этот показатель составляет 665 млн.долл., то с Италией — лишь 225 млн. 17.02.2004г.

— Перспективы создания в Санкт-Петербурге итальянской промышленной зоны обсудили сегодня губернатор Санкт-Петербурга В.И.Матвиенко и министр иностранных дел Итальянской республики Франко Фраттини, сообщает пресс-служба губернатора Санкт-Петербурга.

«Торговый оборот между Петербургом и Италией недопустимо мал», — отметила В.И.Матвиенко. Он составляет всего 225 млн.долл. Небольшим является и объем прямых инвестиций — 6,3 млн.долл. Италия не входит даже в десятку главных экономических партнеров Петербурга. Франко Фраттини согласился с тем, что Петербург сегодня имеет все необходимое для привлечения на свой рынок итальянских предприятий. И в этом году Итальянский институт инвестиций за рубежом получит 60 млн.долл. на разработку программ по экономическому сотрудничеству с Россией.

Более успешно в последние годы развивалось сотрудничество в культурной и научно-образовательной сферах. Италия приняла активное участие в праздновании 300-летия Петербурга. На межправительственном уровне сейчас готовится программа студенческих обменов между двумя странами. Студентам петербургских вузов в ней будет отведена особая строка. Правительство Италии готовит специальное решение об упрощенном получении виз для студентов из России.

В 2002г. внешнеторговый оборот Санкт-Петербурга с Италией по сравнению с 2001г. увеличился на 34% и составил 225 млн.долл. (10 место среди стран-партнеров СПб). Рост товарооборота в основном обусловлен ростом импорта. В 2002г. во внешней торговле Санкт-Петербурга Италия занимала 5 место по импорту и 24 — по экспорту. В торговле с Италией традиционно преобладал импорт, он составил 4,3% общего импорта СПб (в 2001 — 4%). Товарная структура поставок из Италии очень разнообразна. В 2002г. существенно выросли поставки табака, растительного масла, мебели. В янв.-сент. 2003г. объем внешней торговли с Италией вырос на 30% по сравнению с тем же периодом 2002г. и составил 201 млн.долл. По-преж-

нему, импорт многократно (в 8,2 раза) превосходил экспорт. Импорт — 179,1 млн.долл. (вырос на 22%); Экспорт — 21,9 (увеличился в 2,4 раза).

В Санкт-Петербурге активно работают свыше 40 предприятий с участием итальянского капитала. Деятельность итальянских фирм, имеющих представительства или совместные предприятия в Санкт-Петербурге, направлена, в основном, на продажу готовой итальянской продукции или технологий. 12.02.2004г.

— Все более тесные отношения между Россией и Италией должны способствовать дальнейшему сближению и сотрудничеству со всей Европой. Визит в Москву министра иностранных дел Италии Франко Фраттини послужил дальнейшему развитию «особых отношений», существующих между двумя странами, и обсуждению некоторых насущных проблем. «У Европы не может быть будущего без постоянного сотрудничества с Россией. Эта страна — не один из наших партнеров, а особый партнер», — заявил вчера министр после подписания соглашения между итальянской Tecnimont и российской нефтяной компанией о строительстве в Башкирии предприятия по производству высокопрочного полиэтилена стоимостью 80 млн.долл.

Экономические отношения на хорошем уровне. Годовой товарообмен составляет 10,6 млрд долларов. Итальянские предприятия в России много покупают и продают, но мало инвестируют, за исключением некоторых компаний (Merloni, Tecnimont, Dufenco).

Одной из проблем, сдерживающих итальянских предпринимателей, являются бюрократические и таможенные сложности, неуверенность в том, что закон об иностранных инвестициях будет реализовываться. Чтобы способствовать новым инициативам, Фраттини обратился с предложением к российскому президенту в ходе официальной встречи, состоявшейся в среду.

Глава итальянского внешнеполитического ведомства попросил создать в российском правительстве или непосредственно в Кремле своего рода «итальянское окошко». Речь идет о едином референте, который бы обладал политическим мандатом президента и облегчал деятельность итальянских предприятий. По словам Фраттини, Путин очень заинтересовало это предложение.

Итальянский министр долго беседовал с Владимиром Путиным о необходимости большего интегрирования России в Европу и осуществления совместных инициатив. Итальянское правительство убеждено в том, что у Италии и России есть много общих задач. От борьбы с терроризмом до борьбы с распространением ядерного оружия. 9.02.2004г.

— Отношения России и Италии дипломаты сдержанно характеризуют как привилегированное партнерство. В переводе с дипломатического это означает: Москва и Рим переживают расцвет сотрудничества. Только за последние 3г. лидеры двух государств встречались 10 раз. Во время последней встречи Владимир Путин и Сильвио Берлускони подписали 12 соглашений. И теперь для воплощения этих договоренностей в жизнь в Москву прибыл министр иностранных дел Италии.

Как говорит Франко Фраттини, дружба Путина и Берлускони сблизила наши страны. За последние полгода итальянский премьер много сделал для того, чтобы ускорить вхождение России в Евросоюз, и сейчас между нами и Европой общего

гораздо больше. Россия является стратегическим партнером, который действительно необходимо и с точки зрения безопасности, и с точки зрения надежности отношений с соседями. Он также необходим именно для благосостояния границ Европейского Союза, чтобы страны больше верили России. Это является нашей целью.

Соглашения, подписанные лидерами двух стран в нояб., касаются почти всех сфер сотрудничества — от производства в России высококачественных стройматериалов по итальянским технологиям до упрощения визового режима. Только в прошлом году в Италии побывало почти полмиллиона соотечественников. Итальянцы говорят: мы чувствуем, что россияне любят бывать в нашей стране. И уже готов к подписанию двусторонний договор.

По словам министра иностранных дел Италии, это будет касаться студентов, предпринимателей, так что с экономической точки зрения это все идет как бы по направлению сближения народов и возможности этих народов свободно переезжать из одной страны в другую.

И еще одна новация. Итальянцы собираются создавать в России ни много ни мало промышленные округа. В каждой из них будет целенаправленно развиваться какая-нибудь из отраслей промышленности. Сегодня, например, инициировано было подписано соглашение о строительстве в Башкирии нескольких нефтеперерабатывающих предприятий. 6.02.2004г.

— Автомобили знаменитой итальянской марки «Альфа-Ромео» в скором времени, возможно, будут собираться на территории Московской области. Об этом шла речь на встрече губернатора Подмосковья Бориса Громова и президента итальянской области Кампания Антонио Бассолино, которая состоялась в пятницу.

На встрече также обсуждались пути возможного сотрудничества в области промышленности, транспорта, культуры и спорта. По словам Громова, уже в начале лета между Московской областью и Кампанией может быть подписан полномасштабный договор о торгово-экономическом сотрудничестве. 3.02.2004г.

— 22 янв. в Калуге прошла презентация нового телепередатчика второй государственной телевизионной программы. В церемонии приняли участие губернатор области А. Артамонов и генеральный директор ФГУП «Российская телевизионно-радиовещательная сеть» Г. Скляр.

В янв. 2004г. смонтирован и находится в опытной эксплуатации телевизионный передатчик STV-35 (производство Италия) — первый передатчик из поставленных в Россию по контракту в рамках программы технического перевооружения российской телевизионной и радиовещательной сети. Передатчик STV-35 выполнен на полупроводниковых приборах. Его параметры полностью соответствуют требованиям существующего ГОСТа на телевизионные передатчики. С 1 фев. 2004г. передатчик будет введен в действие. 27.01.2004г.

— ОАО «Нижекамскшина» (NKSH) (Нижекамск, Татария) начало пуско-наладочные работы на новой линии по производству легковых радиальных шин мощность 2 млн.шт. в год. Запуск данного производства в промышленную эксплуатацию предполагается с 1 июля 2004г., выход на проектную мощность — запланирован на III кв. 2004г.

До сих пор общая проектная мощность ОАО «Нижнекамскшина» по выпуску автомобильных шин составляла 11,8 млн.шт. в год, в т.ч. по выпуску легковых шин — 8,2 млн.шт. в год (доля радиальных — 85%). Новое производство создано в рамках инвестиционной программы ОАО «Татнефть» (ТАТН) — основного акционера предприятия. Стоимость проекта — 2665 млн руб. Расчетный срок окупаемости — 5 лет 8 месяцев.

Проект реализуется с использованием технологии и оборудования Pirelli (Италия) — в рамках заключенного в июне 2002г. контракта стоимостью 62,5 млн.долл. и 346 млн.руб. Предприятие планирует выпустить на новых мощностях до конца текущего года примерно 500 тыс.шт. шин, увеличив общий выпуск шин в 2004г. не менее чем до 11 млн.шт. 23.01.2004г.

### ОТНОШЕНИЯ С РОССИЕЙ

— Министерством производственной деятельности Италии в фев. 2004г. одобрен план промоциональных мероприятий Института внешней торговли (ИЧЕ) за рубежом на 2004г. Общая сумма финансирования составляет 109,5 млн. евро, что на 1,9% больше, чем в 2003г. Количество промоциональных мероприятий ИЧЕ во всех странах мира сокращается с 541 в 2003г. до 483 в 2004г. Как отмечает итальянская печать, основные усилия ИЧЕ будут сконцентрированы в 2004г. в таких странах, как Россия, Китай, Бразилия, страны Балканского полуострова и Северной Африки. В России предусматривается дальнейшая активизация мероприятий ИЧЕ в таких секторах, как высокая мода, одежда и обувь, машиностроение. Предусмотрено расширение итальянского участия (финансируемого по линии ИЧЕ) в ряде выставок, в т.ч. в выставках «Обувь — Мир кожи», «Ювелир», «Текстиль», «Мебель», «Экспосварка», «Агро-продмаш», а также организация автономных итальянских выставок высокой моды.

— Итальянская печать с некоторым пессимизмом комментирует (март 2004г.) показатели, свидетельствующие о сокращении экспорта в Россию в 2003г. итальянской продукции полиграфии и полиграфического оборудования. По мнению итальянских экспертов, рынок полиграфии и полиграфического оборудования России оценивается в 2,5 млрд.долл. Из этой суммы 390 млн.долл. — это импорт Россией книг, периодических изданий и печатной продукции. В рамках этой суммы 102 млн. — это импорт книг. Здесь львиная доля принадлежит Германии — 33%, а доля Италии составляет 10%. Еще хуже, как пишет газета «Иль Соле 24 оре», ситуация в сфере импорта Россией периодических изданий. Из общей суммы импорта в 164 млн.долл. в 2003г. импорт из Финляндии составил 87 млн., т.е. более 50%, из Словении — 22,7 млн.долл., из Германии — 16 млн., а из Италии — всего 6,4 млн.долл. При этом по обоим товарным позициям доля Италии в 2003г., по сравнению с 2002г., несколько сократилась.

В области полиграфического оборудования импорт Россией составил 144 млн.долл., при этом ровно половина (72 млн.) — это оборудование немецкого производства. Далее следуют французы — 17 млн. и американцы — 15 млн.долл. Италия занимает четвертое место — 9,5 млн.долл.

— 25 фев. 2004г. итальянская энергетическая компания «Энел» — крупнейшая в Италии и вторая

в Европе по установленной мощности — выиграла тендер на управление Северо-Западной ТЭЦ в районе Санкт-Петербурга. В консорциуме с российской группой ЕСН «Энел» получила право на управление ТЭЦ сроком на три года. За время управления ТЭЦ компания «Энел ЕСН Энерго» (в равных долях принадлежащая «Энел» и ЕСН) должна привлечь 227 млн.долл. на строительство второго блока ТЭЦ мощностью 450 мвт. Печать приводит заявление гендиректора «Энел» П.Скарони, который подчеркнул, что для «Энел» «проект Северо-Западной ТЭЦ — это прежде всего выход на российский рынок, это возможность подготовить компанию к более крупным, более серьезным проектам».

— В итальянской печати комментируется перспектива строительства в Восточной Сибири нефтепроводов, по которым «черное золото» будет поставляться в Китай и Японию. Орган экономических кругов газета «Иль Соле 24 оре» посвятила этой теме в начале 2004г. несколько материалов. Основное внимание уделяется на экономической, а политико-стратегической стороне вопроса.

В газете указывается, что «деликатное политико-стратегическое равновесие в регионе будет все более увязываться с выходом на рынок Дальнего Востока огромных сибирских ресурсов жидкого топлива. Россия, как представляется, готова продавать своим дальневосточным соседям нефть и газ. Но поскольку Москва всегда проявляла повышенную чувствительность к финансовой составляющей при выборе маршрутов нефте- и газопроводов, может возникнуть необычное (и потенциально достаточно опасное) соревнование между Китаем и Японией вокруг готовящихся проектов. Пока что выигрывает Токио».

— 16 фев. 2004г. В России широко известна итальянская фирма «Пармалат» — крупнейший производитель молочной продукции. На российском рынке «Пармалат» присутствует с 1991г. В начале было образовано совместное предприятие; позднее учреждена самостоятельная компания, в настоящее время именуемая «Пармалат МК», 100% уставного капитала которой принадлежат концерну «Пармалат».

Собственные производственные мощности «Пармалат» в России включают завод по производству молока и соков в Свердловской обл. и Белгородский молочный комбинат. «Пармалат» является также владельцем акций завода «Прогресс» в Липецке, производящего соки «Сантал». Товарооборот компании «Пармалат» в России, включая произведенную и импортируемую продукцию, в 2002г. составил 25 млн.долл.

По сообщениям итальянской печати, в последние дни резко обострился финансовый кризис компании «Пармалат». Начато следствие, связанное в первую очередь с тем, что «Бэнк оф Америка» отказался признать действительными ценные бумаги «Пармалата» на 4 млрд. евро. К расследованию предполагаемых финансовых преступлений, помимо прокуратуры Пармы и Милана, подключилась налоговая полиция Италии («финансовая гвардия»), чьи сотрудники сейчас проверяют документацию в миланском отделении «Пармалат». Расследование в отношении «Пармалат» ведется по четырем статьям: «искажение бухгалтерской отчетности», «предоставление ложных сведений аудиторскими компаниями», «биржевые спекуляции» и «мошенничество».

Акции концерна упали до рекордно низкой котировки на Миланской бирже — 30 евроцентов (при номинальной стоимости в 1 евро). Дефицит бюджета «Пармалат» уже достиг 7 млрд. евро, но в ближайшее время он может превысить и 10 млрд. Кризисное положение концерна вызвало крайне широкий резонанс в Италии, поскольку держателями его облигаций являются более 100 тыс. итальянцев.

— 28 июля 2004г. в Риме состоялось IV заседание российско-итальянской Рабочей группы по промышленным округам. Заседание прошло в расширенном составе, с участием представителей 10 субъектов Федерации РФ. Стороны подчеркнули большое значение работы по созданию промышленных округов по итальянскому образцу для экономики России. По итогам заседания был подписан протокол, в котором стороны определили задачи сотрудничества в данной сфере на ближайшее будущее.

— 29 авг. 2004г. начался рабочий визит в Италию президента РФ В.В.Путина. По сообщениям итальянской печати, в центре внимания президента России и премьера Италии будут стоять такие вопросы, как сближение России и Евросоюза, проблемы послевоенного урегулирования в Ираке, ряд других международных проблем.

— 23 авг. в итальянской прессе активно обсуждалась возможность договоренности с Казахстаном о складировании на его территории ядерных отходов итальянского происхождения. Контакты между двумя странами уже давно имеют место. Речь идет о создании склада длительного хранения для тех радиоактивных отходов, которые не могут быть реутилизированы.

— Серьезную обеспокоенность итальянских деловых кругов вызвало некоторое сокращение экспорта из Италии в Россию за первые 7 мес. 2003г. За янв.-июль 2003г. экспорт из Италии в Россию составил 2.049 млн. евро против 2.114 млн. евро за аналогичный период 2002г., т.е. сократился на 3,1%. Орган деловых кругов газета «Иль Соле 24 оре», комментируя эти данные, отмечала, что по показателям экспорта в Россию Италию догоняют не только Франция, но также Англия и Финляндия, а по ряду товарных позиций (например, оливковое масло, керамическая плитка) — и Испания.

— 24-28 сент. 2004г. в Риме находилась делегация правительства Москвы по вопросам экологии во главе с министром правительства Москвы Л.А.Бочиним.

— 13-19 сент. в Италии находилась делегация администрации Ставропольского края. Делегация посетила Рим, где провела переговоры в Институте внешней торговли Италии, а также Бари, приняла участие в выставке «Фьера дель Леванте», имела встречи и беседы в областной администрации области Апулия.

## Канада

### Антидемпинг с РФ

Одним из «раздражителей» в российско-канадских экономических отношениях является отказ канадской стороны принимать данные российской финансовой отчетности для расчета нормальной стоимости товара при антидемпинговых расследованиях. Не отрицая права российской стороны использовать национальную систему бух-

учета, канадцы полагают, что она приводит к искажению (искусственному занижению) себестоимости продукции, которая реально продается за рубежом по демпинговым ценам.

Этот вопрос впервые возник в расследовании 1999г. по горячекатаной стали в ходе ежегодных пересмотров нормальной стоимости, когда канадская антидемпинговая служба, в то время — Канадское агентство по таможене и доходам (КАТД), использовала для расчета нормальной стоимости данные третьей страны, что и привело в конечном счете к установлению запретительной пошлины (41,6%) на российскую продукцию. Столь же негативную для российских металлургов роль сыграла канадская позиция и при принятии/продлении двух других антидемпинговых мер — на толстолистовой прокат (1997г., в 2003г. продлена до 2008г.) и на холоднокатаный прокат (1999г.). Это произошло несмотря на формальное признание в окончательном решении КАТД по последней процедуре «рыночного статуса» российской стальной отрасли для целей канадского законодательства по защите внутреннего рынка.

В июне 2004г. антидемпинговая пошлина по горячекатаному прокату отменена Канадским международным торговым трибуналом (КМТТ) по результатам пересмотра в связи с истечением срока действия. КМТТ занял такую позицию несмотря на заявление канадских производителей об угрозе ущерба в случае возобновления импорта из России, фактически поддержанное Директоратом по антидемпинговым и компенсационным мерам Канадского агентства пограничных служб (КАПС — преемника КАТД). Подобное рассмотрение (при аналогичной позиции производителей и КАПС) в ближайшее время завершится по холоднокатаной стали. В обоих случаях нормальная стоимость российской продукции и методы ее расчета не являются предметом рассмотрения.

Обеспечение признания Канадой российской системы бухучета, сохраняя значение для возможного (при соответствующей инициативе российских компаний) пересмотра нормальной стоимости по толстолистовому прокату, важно, как инструмент защиты законных интересов российских компаний в любых возможных в будущем антидемпинговых расследованиях в отношении отечественной продукции как стального, так и др. секторов. Без этого нельзя считать закрытым вопрос о признании Канадой рыночного характера российской экономики.

Целесообразно, опираясь на заинтересованность российских металлургов в доступе на канадский рынок: предложить отечественным компаниям организовать перевод этого материала с привлечением своих экспертов в области бухучета; организовать силами минэкономразвития при поддержке и участии экспертов российских металлургических компаний информационный семинар в Оттаве для сотрудников канадского Директората по антидемпинговым и компенсационным расследованиям.

### Торговля с Россией

Товарооборот России с Канадой, по официальным данным Статистического агентства Канады, за 11 месяцев 2004г. составил 1233,37 млн.долл. США, в т.ч. экспорт — 939,57 млн.долл. США, импорт — 293,8 млн.долл. США. Торговый баланс за указанный период имел положительное сальдо в 645,77 млн.долл. США.

По сравнению с 2003г. товарооборот между двумя странами повысился на 58,7%, при этом экспорт увеличился на 68%, а импорт — на 34,6%.

География российско-канадской торговли,  
в млн.долл. США, в % от общего объема

	2003	2003*	2004*	04/03,%
<b>Импорт России из Канады</b>				
<b>Всего</b> .....	238,2	196,1	255,7	30,4
Квебек.....	78,8	71,4	64,3	-10,0
.....	(33,1)	(36,4)	(25,1)	-
Онтарио.....	78,0	63,9	105,7	65,4
.....	(32,7)	(32,6)	(41,3)	-
Альберта.....	57,6	42,0	48,6	15,7
.....	(24,1)	(21,4)	(19,0)	-
Британская Колумбия.....	8,5	6,9	17,3	150,9
.....	(3,3)	(6,2)	(6,8)	-
Манитоба.....	5,1	4,5	4,6	2,0
.....	(2,1)	(2,3)	(1,8)	-
Нью-Брансвик.....	4,4	2,9	0,5	-82,5
.....	(1,8)	(1,5)	(0,2)	-
Саскачеван.....	2,4	2,0	3,3	137,7
.....	(1,0)	(1,0)	(1,3)	-
Ньюфаундленд.....	1,7	1,0	6,6	572,8
.....	(0,4)	(0,5)	(2,6)	-
Новая Шотландия.....	1,6	1,5	2,4	64,4
.....	(0,6)	(0,7)	(0,9)	-
О-в Принца Эдуарда.....	0,2	0,02	2,5	1317,7
.....	(0,1)	*	(0,8)	-
Нунавут.....	*	*	*	-
Северо-Западные территории.....	-	-	-	-
Юкон.....	-	*	*	-
<b>Экспорт России в Канаду</b>				
<b>Всего</b> .....	576,2	527,6	808,4	53,2
Ньюфаундленд.....	337,2	330,2	304,8	-7,7
.....	(58,5)	(62,6)	(37,7)	-
Онтарио.....	122,6	90,5	169,3	87,1
.....	(21,3)	(17,1)	(20,9)	-
Квебек.....	50,1	43,5	228,9	426,3
.....	(8,7)	(8,2)	(28,3)	-
Новая Шотландия.....	38,9	39,4	71,2	81,1
.....	(6,8)	(7,5)	(8,8)	-
Нью-Брансвик.....	12,2	12,2	8,4	-31,1
.....	(2,1)	(2,3)	(1,0)	-
Британская Колумбия.....	7,9	6,6	12,2	83,3
.....	(1,4)	(1,3)	(1,5)	-
Альберта.....	2,8	2,4	2,3	-4,5
.....	(0,5)	(0,5)	(0,3)	-
О-в Принца Эдуарда.....	2,0	0,8	8,1	881,7
.....	(0,3)	(0,2)	(1,0)	-
Манитоба.....	1,4	1,3	2,3	79,5
.....	(0,2)	(0,2)	(0,3)	-
Саскачеван.....	1,1	0,7	0,8	10,9
.....	(0,2)	(0,1)	(0,1)	-
Юкон.....	*	*	*	-
Нунавут.....	-	-	-	-
Северо-Западные территории.....	-	-	-	-

\* 10 мес. \*\* незначительные количества Источник: Statistics Canada

Экспорт России в общем импорте Канады составил 0,38% (0,25% в тот же период 2003г.); импорт России в общем экспорте Канады — 0,1% (0,09% — в 2003г.).

В экспорте товаров из России доминирует минеральные продукты: сырая нефть, на нее пришлось около двух третей российского экспорта в Канаду (63,6%). По сравнению с аналогичным периодом 2003г. объемы экспорта нефти возросли более чем на две трети (67,7%) до 597,71 млн.долл. США.

Экспорт металлов и изделий их них за год увеличился в 2,6 раза до 127,21 млн.долл. США —

вторая по стоимостному объему позиция; доля в экспорте изменилась с 8,8 до 13,6%. На черные металлы пришлось более двух третей (69,6%) этой товарной группы — 88,49 млн.долл. США, причем за год их ввоз в Канаду возрос в 4,5 раза за счет появления новой позиции — проката плоского из железа или легированной стали горячекатаного (50 млн.долл. США), а также увеличения поставок фасонных и специальных профилей из железа и легированной стали (в 4 раза), ферросплавов (в 3,9 раза), проката плоского из легированных сталей, проката плоского из железа или легированной стали холоднокатаного и плакированного. Помимо этого, увеличение экспорта металлов произошло и по другим товарным позициям, в наибольшей степени — с 10,83 до 15,99 млн.долл. США — по прочим недрагоценным металлам (магний, кобальт, титан и изделия из них). Экспорт металлов также представлен алюминием (алюминий необработанный, листы, профили) — 11,37 млн.долл. США, никелем (никель необработанный, порошок) — 6,08 млн.долл. США, изделиями из черных металлов (рельсы) — 3,49 млн.долл. США.

Доля продтоваров в российском экспорте составила 7,6% (снизилась с 9,4%), хотя в стоимостном выражении объемы возросли в 1,4 раза до 71,34 млн.долл. США. Поставки возросли за счет трехкратного увеличения вывоза крепких спиртных напитков (водки) до 45,49 млн.долл. США. Российский экспорт рыбы и морепродуктов сократился с 36,53 до 24,79 млн.долл. США.

Почти в два раза увеличился вывоз из России в Канаду продуктов химпрома до 69,51 млн.долл. США; их доля в экспорте примерно на одном уровне с продтоварами — 7,4%. Основную часть поставок составляли удобрения (36,79 млн.долл. США), экспорт которых увеличился за год в 2,5 раза, и продукты неорганической химии (20,66 млн.долл. США, годом ранее — 12,97 млн.долл. США). Последние представлены изотопами, элементами химическими радиоактивными, сажами, водородом, сульфатами. Отмечен также рост поставок синтетического каучука с 6,73 до 9,6 млн.долл. США.

Продолжается увеличение поставок в Канаду драгоценных камней и металлов (20,55 млн.долл. США или 2,2% российского экспорта). Экспортируется, главным образом, платина необработанная (16,31 млн.долл. США); кроме того, в Канаду поступали драгоценные и полудрагоценные камни (1,5 млн.долл. США), алмазы (1,41 млн.долл. США).

Российский экспорт в Канаду машин, оборудования и транспортных средств увеличился в 1,7 раза до 17,68 млн.долл. США; доля составила 1,9%. Поставки распределены между частями летательных аппаратов (5,62 млн.долл. США), оптическими приборами (3,54 млн.долл. США), двигателями для гражданской авиации (1,79 млн.долл. США), угольными электродами (1,61 млн.долл. США).

Экспорт России в Канаду по товарным группам, в млн.долл. США

ТН	в % к итогу				04 к
	2003*	2004*	2003*	2004*	
ВЭД					03, %
3 Рыба и морепродукты.....	36,528	24,787	6,53	2,64	-32,14
18 Какао и продукты из него.....	0,138	0,281	0,03	0,03	104,13
20 Продукты переработки овощей, плодов и орехов.....	0,258	0,165	0,05	0,02	-36,01

22	Напитки	15,736	45,684	2,81	4,86	190,31
24	Табак и промышленные заменители табака	0,003	0,423	0	0,05	13359,84
27	Топливо минеральное, нефть	356,453	597,714	63,73	63,62	67,68
28	Продукты неорганической химии	12,969	20,656	2,32	2,2	59,27
29	Органические химические соединения	0,742	1,602	0,13	0,17	115,93
31	Удобрения	14,546	36,785	2,6	3,92	152,88
34	Мыло и моющие средства	0,294	0,316	0,05	0,03	7,54
38	Смешанные химпродукты	0,249	0,341	0,05	0,04	36,54
39	Пластмассы	0,521	0,208	0,09	0,02	59,99
40	Каучук и резиновые изделия	6,726	9,604	1,2	1,02	42,79
41	Кожевенное сырье и кожа	0,787	0,423	0,14	0,05	46,28
44	Древесина и изделия из нее	8,223	11,673	1,47	1,24	41,95
49	Книги, газеты	0,278	0,362	0,05	0,04	30,31
53	Прочие растительные текстильные волокна	0,098	0,163	0,02	0,02	66,52
61	Одежда трикотажная	5,606	4,007	1	0,43	28,52
62	Одежда текстильная	12,385	11,302	2,21	1,2	8,74
63	Прочие готовые текстильные изделия	0,708	0,609	0,13	0,07	14,02
71	Драгметаллы и камни	16,541	20,546	2,96	2,19	24,21
72	Черные металлы	19,661	88,493	3,52	9,42	350,1
73	Изделия из черных металлов	0,454	3,478	0,08	0,37	665,61
74	Медь и изделия	0,986	0,538	0,18	0,06	45,42
75	Никель и изделия	5,863	6,082	1,05	0,65	3,73
76	Алюминий и изделия	10,438	11,365	1,87	1,21	8,88
81	Цветные металлы прочие	10,829	15,994	1,94	1,7	47,69
82	Инструмент, ножевые изделия	0,511	0,715	0,09	0,08	39,83
83	Прочие изделия из неблагородных металлов	0,145	0,542	0,03	0,06	274,02
84	Оборудование и механизмы	1,624	3,368	0,29	0,36	107,41
85	Электрические машины	1,332	2,454	0,24	0,26	84,19
87	Средства наземного транспорта	1,043	0,979	0,19	0,1	6,13
88	Летательные и космические аппараты	3,414	5,858	0,61	0,62	71,57
90	Приборы оптические, медицинские инструменты	2,839	5,024	0,51	0,54	76,94
93	Оружие и боеприпасы	0,172	0,206	0,03	0,02	21,19
94	Мебель, постельные принадлежности	1,504	1,091	0,27	0,12	27,46
95	Игрушки, спортивный инвентарь	1,146	0,895	0,21	0,1	21,93
97	Произведения искусства, антиквариат	0,642	0,24	0,12	0,03	62,58
98	Специально классифицируемые товары	0,12	0,174	0,02	0,02	45,02
99	Специально классифицируемые товары, а также перемещаемые в «конфиденциальном порядке»	0,927	2,678	0,17	0,29	188,91

Источник: данные Статистического агентства Канады  
\* 11 мес.

Импорт России из Канады по товарным группам, в млн.долл. США

ТН	в % к итогу				04 к	
	2003*	2004*	2003*	2004*		
ВЭД	22,417	23,42	10,29	7,97	03, %	
2	Мясо	1,501	14,28	0,69	4,86	851,54
3	Рыба и морепродукты	0,863	1,499	0,4	0,51	73,64
7	Овощи	0,586	0,748	0,27	0,26	27,75
12	Масличные семена и плоды	0,000	0,348	0	0,12	0
13	Шеллак природный неочищенный	0,795	1,162	0,37	0,4	46,23
16	Изделия из мяса, рыбы	2,9	2,927	1,33	1	0,92
21	Смешанные пищевые продукты	0,894	1,435	0,41	0,49	60,62
23	Отходы, корма для животных	0,064	6,854	0,03	2,33	10692,38
25	Соль, сера, земли и камень	0,012	1,949	0,01	0,66	15862,69
28	Продукты неорганической химии					

30	Фармацевтические продукты	3,512	5,08	1,61	1,73	44,62
32	Экстракты дубильные или красильные, красители	0,283	0,483	0,13	0,16	70,26
34	Мыло, моющие средства, смазочные материалы, вески	0,022	0,589	0,01	0,2	2634,88
38	Прочие химпродукты	1,392	1,502	0,64	0,51	7,89
39	Пластмассы	7,699	14,063	3,53	4,79	82,67
40	Каучук и резиновые изделия	0,726	0,77	0,33	0,26	5,97
43	Натуральный и искусственный мех и изделия из них	2,645	4,367	1,21	1,49	65,12
44	Древесина и изделия	1,323	1,192	0,61	0,41	9,91
49	Печатная продукция	1,158	0,333	0,53	0,11	71,23
59	Текстильные материалы, пропитанные	9,479	1,362	4,35	0,46	85,63
63	Прочие готовые текстильные изделия	0,324	1,356	0,15	0,46	318,48
64	Обувь	0,105	0,32	0,05	0,11	204,32
68	Изделия из камня, гипса	0,302	0,413	0,14	0,14	36,51
70	Стекло и изделия из него	0,508	0,416	0,23	0,14	18,16
71	Драгметаллы и камни	0,146	0,493	0,07	0,17	236,86
72	Черные металлы	1,246	0,396	0,57	0,14	68,18
73	Изделия из черных металлов и вилки из металлов	2,592	12,087	1,19	4,11	366,29
82	Инструменты, ножи, ложки	0,141	1,348	0,07	0,46	855,26
83	Прочие изделия из неблагородных металлов	1,553	0,738	0,71	0,25	52,5
84	Оборудование и механизмы	60,428	92,628	27,73	31,53	53,29
85	Электрические машины	12,274	24,736	5,63	8,42	101,53
86	Локомотивы ж/д и подвижной состав	1,753	1,061	0,8	0,36	39,44
87	Средства наземного транспорта	36,934	38,102	16,95	12,97	3,16
88	Летательные и космические аппараты	12,831	1,232	5,89	0,42	90,4
89	Суда, лодки	4,452	6,442	2,04	2,19	44,71
90	Приборы оптические, медицинские инструменты	6,95В	17,879	3,19	6,09	156,97
94	Мебель, постельные принадлежности	0,962	1,221	0,44	0,42	26,97
95	Игрушки, спортивный инвентарь	2,826	2,54	1,3	0,87	10,1
98	Специально классифицируемые товары	5,294	0,66	2,43	0,23	87,53
99	Специально классифицируемые товары, а также перемещаемые в «конфиденциальном порядке»	1,202	1,052	0,55	0,36	12,47

Источник: данные Статистического агентства Канады. \* 11 мес.

Объемы поставок текстиля, текстильных изделий сократились по сравнению с предшествующим годом и составили 16,08 млн.долл. США (1,7% российского экспорта в Канаду). Доминировали поставки одежды текстильной (11,3 млн.долл. США), преимущественно женской (7,51 млн.долл. США); экспортировались также трикотажные изделия (4,01 млн.долл. США).

Древесина и целлюлозно-бумажные изделия имели долю в экспорте 1,3%; экспорт возрос в 1,4 раза до 12,04 млн.долл. США из-за увеличения поставок панелей деревянных, фанеры клеенной, на них приходилось 9,64 млн.долл. США.

Экспорт остальных товаров распределился так: другие товары (группы 91-97) – 0,3%, кожевенное сырье, пушнина и изделия из них – 0,05%.

В росимпорте из Канады преобладали поставки машин, оборудования и транспортных средств; на них пришлось почти две трети импорта (62,0%); к нояб. 2004г. объемы вывоза из Канады достигли 182,08 млн.долл. США, что в 1,3 раза выше показателя аналогичного периода прошлого года. Половина импорта этой категории товаров (92,63 против 60,43

млн.долл. США в 2003г.) пришлось на оборудование и механизмы (группа 84); это части машин и механизмов, механизмы для перемещения, центрифуги, двигатели для гражданской авиации, с/х машины и пр. Ввоз в Россию из Канады легковых автомобилей и частей к ним, тракторов составил 38,1 млн.долл. США, электрических машин – 24,74 (12,27 млн.долл. США в 2003г.), приборов и инструментов – 17,88 (6,96 млн.долл. США), яхт и других плавучих средств для отдыха и спорта – 6,44 (4,45 млн.долл. США).

Второе место в импорте заняли продовольствия, их удельный вес в товарном импорте составил 15,6%, а стоимостные объемы возросли в 1,5 раза до 45,82 млн.долл. США. Половина импорта (23,42 млн.долл. США) пришлось на поставки мяса (свинина, субпродукты, свиной жир и жир домашней птицы, домашняя птица). Импорт рыбы и морепродуктов возрос с 1,5 до 14,28 млн.долл. США (рыбы мороженной, ракообразных), овощей – с 0,86 до 1,5 млн.долл. США. В импорте продовольствия также представлены разные пищевые продукты – 2,93 млн.долл. США, в основном, готовые продукты на основе кофе или чая (1,81 млн.долл. США), а также остатки и отходы пищевой промышленности и корма для животных – 1,44 млн.долл. США.

Импорт продуктов химической промышленности (третье место) возрос в 1,8 раза до 24,44 млн.долл. США, их доля составила 8,3%. Более половины из этой группы (14,06 против 7,7 млн.долл. США годом ранее) пришлось на изделия из пластмасс. Значительно увеличился импорт продуктов неорганической химии – с 0,01 до 1,95 млн.долл. США; ввозились в Россию также лекарственные средства – 5,08 млн.долл. США.

Доля металлов и изделий из них возросла с 2,5 до 5%; в 2,6 раза увеличился и объем ввозимых в Россию металлов до 14,57 млн.долл. США. Эта группа представлена, главным образом, изделиями из черных металлов (12,09 млн.долл. США).

Импорт остальных товарных групп распределился следующим образом: минеральные продукты – 2,3%, другие товары (группы 68-70, 91-97) – 1,6%, кожевенное сырье, пушнина и изделия из них – 1,5%, остальное – менее 1%.

К концу 2004г. усилился дисбаланс в российско-канадской торговле: положительное сальдо достигло 645,77 млн.долл. США, что на 304,36 млн.долл. США выше аналогичного показателя нояб. 2003г. Дисбаланс обусловлен начавшимся еще в первом квартале 2003г. стремительным ростом экспорта сырой нефти; с начала 2004г. к этому добавился скачок поставок крепких спиртных напитков (водки), а затем и поступательное увеличение экспорта черных металлов. Значительно возрос ввоз в Канаду удобрений и продуктов неорганической химии. Укрепилась тенденция увеличения экспорта драгоценных металлов и камней, машин и оборудования. Замедлился рост поставок текстильных изделий из России.

В импорте из Канады в 2004г. продолжалось увеличение ввоза в Россию машин, оборудования и транспортных средств; их доля в импорте достигла примерно двух третей. Продовольственные товары продолжали оставаться одной из ведущих позиций российского импорта из Канады, мясо свиней и субпродукты составляли основную часть продовольственных поставок, в 2004г. стремительными темпами нарастал импорт рыбы и морепродуктов.

Изделия из пластмасс и продукты неорганической химии и лекарственные препараты обеспечивали в 2004г. рост импорта продуктов химической промышленности.

Товарооборот в 2004г. составит 1345,51 млн.долл. США, что в 1,6 раза превышает товарооборот 2003г.

Оценка объемов взаимной торговли товарами России с Канадой

	в 2004г., в млн.долл. США				
	11 мес. 2003г.	11 мес. 2004г.	2004г.	2004/2003.%	
Товарооборот.....	777,29	816,26	1233,37	1345,51	+64,8
Экспорт.....	559,35	585,7	939,57	1025,0	+75,0
Импорт.....	217,94	230,56	293,8	320,51	+39,0
Сальдо .....	+341,41	+355,14	+645,77	+704,49	.....

Расчет по данным Статистического управления Канады

## Инвестиции с РФ

По оценкам министерства международной торговли Канады, объем накопленных прямых капиталовложений в Россию, имеющих канадское происхождение, составляет более 1 млрд.долл. США (по информации Госкомстата России – 180 млн.долл., Статистической службы Канады – 227 млн.долл.).

Наибольший интерес для канадских инвесторов представляет российская горнодобыча, на которую приходится три четверти всех канадских капиталовложений в экономику России. Другими сферами канадских инвестиций в России, включая проекты на разных стадиях проработки, являются топливно-энергетический комплекс, лесной комплекс, АПК, строительство, гостиничное хозяйство. Реализация намерений может довести канадские инвестиции в ближайшие годы до уровня 5 млрд.долл. США, прежде всего, за счет проектов в газовом комплексе.

Добыча золота и серебра. Среди инвесторов – такие фирмы, как «Баррик Голд», «Кинросс Голд», «Бема Голд», «Хай Ривер Голд Майнз». Самое крупное вложение капитала – участие «Кинросс Голд» в освоении золоторудного месторождения Кубака в Магаданской обл. (200 млн.долл.). Крупнейший инвестиционный проект – участие «Бема Голд» в разработке месторождения золота и серебра Купол на Чукотке, где планируемый объем капиталовложений канадской компании составляет 300 млн.долл.

Тенденцией 2004г. является появление интереса российских компаний к прямым инвестициям в Канаду. Пока единичным примером такого рода является совместное предприятие компании «Прад» (Екатеринбург) и «МДС Аэро Саппорт» (Монреаль) с равным участием партнеров. В окт. 2004г. группа «Северсталь» объявила о намерении приобрести канадскую металлургическую компанию «Стелко», инвестиции в этот проект могут превысить 1 млрд.долл. США. АФК «Система» намерена купить аэрокосмическую компанию «ИМС Текнолоджиз», а «Алроса» рассматривает возможность приобретения активов в канадской горнодобывающей отрасли.

11 окт. 2004г. ОАО «Газпром» и «Петро-Кэн-ада» подписали Меморандум о взаимопонимании, предусматривающий разработку проекта совместного строительства терминала в Ленинградской области по сжижению газа с целью его последующих поставок в Северную Америку. Общий объем инвестиций партнеров в строительство предприя-

тия может составить 1,3 млрд.долл. США. В рамках сотрудничества с «Петро-Кэнада» ОАО «Газпром» рассматривает возможность долевого участия в строительстве и эксплуатации терминала по регазификации сжиженного газа в пров. Квебек.

В 2004г. были достигнуты серьезные успехи в устранении препятствий на пути экспорта российской промышленной продукции в Канаду. За истекшие несколько лет удалось в значительной мере преодолеть последствия «закрытия» канадского рынка сталепроката, которые повлекли за собой общий кризис двусторонней торговли в конце 90гг.-начале 2000гг. Российские металлурги нашли новые ниши для своей продукции, возросла их торгово-политическая квалификация, позволяющая избегать обвинений в демпинге. Это способствовало отмене канадской стороной в 2004г. в связи с истечением срока действия двух (из трех) антидемпинговых мер. В результате не только вернулся к прежним показателям экспорт в Канаду черных металлов, уступая теперь только нефти, но и восстановлена привлекательность канадского рынка в российском деловом сообществе в целом.

По мере модернизации отдельных секторов российской промышленности и на фоне, в целом, весьма благоприятных условий доступа на канадский рынок удается диверсифицировать товарную структуру российского экспорта. К числу российских товаров, впервые появившихся или значительно (иногда в разы) расширивших в последние годы свое присутствие на канадском рынке, можно отнести нефть и нефтепродукты, продукцию алюминиевой промышленности, химические радиоактивные элементы и изотопы, синтетические каучуки, клееную фанеру и деревянные панели, запчасти к вертолетам, приборы оптические.

Сохранение позитивных тенденций в российской экономике повышает востребованность не имеющих отечественных аналогов канадских товаров инвестиционного назначения, способных существенно поднять уровень конкурентоспособности передовых российских производств. Речь идет, например, о многих видах горно-шахтного, нефтедобывающего, трубопроводного оборудования, средств связи, испытательных комплексах для авиационного двигателестроения, технологиях и оборудовании для легкокаркасного домостроения и т.д. Позитивную роль в содействии такой взаимовыгодной торговле может сыграть усилившаяся активность на российском направлении канадской Корпорации по развитию экспорта (КРЭ), осуществляющей свою деятельность в партнерстве с крупнейшими российскими банками. Дополнительным фактором, стимулирующим двустороннее взаимодействие, является вступление в силу Киотского протокола, которое повысит востребованность в России канадских природоохранных и энергосберегающих технологий.

### Связи с Россией

Позиция правительства Канады по отношению к развитию экономического взаимодействия с отдельными странами была заявлена в 2004г. в программе нового правительства, традиционно представленной в тронной речи генерал-губернатора страны, документах министерства международной торговли.

В экономической программе канадского правительства, определяющей действия кабинета министров на предстоящий период, Россия не вошла в число специально упомянутых приоритетных стран, с которыми намечено всемерно активизировать торговое и инвестиционное сотрудничество (Китай, Индия, Бразилия). Впрочем, демонстративная направленность на них помимо значительных возможностей, которые сулят рынки этих стран для канадских инвесторов, в определенной степени обусловлена причинами геополитического характера, опасением, что Канада окажется позади США в освоении их рынков.

Приоритеты по доступу на международные рынки на 2004г. определены в официальном документе *Opening Doors to the World*; в нем министерство международной торговли (ММТ) дает сдержанную оценку России как стратегически важного для Канады рынка. Отмечается, что у канадского бизнеса начинает восстанавливаться доверие к инвестиционному сотрудничеству в России, хотя и сохраняется напряженность по совместным проектам СП «Югранефть» Тюменская обл., гостиница «Аэростар» г.Москва, и гостиница «Влад Моторс Инн» г.Владивосток. Причину конфликтов канадская сторона видит в несовершенстве российской судебной системы, бюрократизме, недостатках управления на региональном уровне. Однако недавние изменения российского законодательства в области налогообложения, таможенных процедур, банкротства предприятий, акционерных обществ, судебная реформа и, в целом, смещение акцента в сторону выработки конкретных, рыночно — ориентированных законов, по мнению ММТ, дают объективную базу для пересмотра отношений канадских фирм к вложению капиталов в Россию.

Особый интерес для канадского бизнеса, по-прежнему, представляют разработка природных ресурсов, объекты инфраструктуры, услуги, промышленное развитие, высокие технологии и с/х продовольствие. Конкретные примеры последнего времени показывают, что постепенно канадские фирмы преодолевают сложившийся стереотип «боязни» России. О своем намерении построить два новых завода в Москве и Санкт-Петербурге по производству алюминиевой упаковки (объем инвестиций 55 млн.долл. США) заявила канадская компания «Алкан».

Создание правовой среды для развития российского предпринимательства способствовало становлению и выходу на внешний рынок крупного российского бизнеса. Канадские деловые круги достаточно благосклонно (на фоне нежелания и противодействия поглощению канадских фирм китайским капиталом) относятся к проникновению экономики Канады, например, в металлургическую отрасль (речь идет о возможной покупке металлургического комбината «Стелко» российской компанией «Северсталь»). Разрабатывается совместный проект (объем инвестиций — 2 млрд.долл. США) ОАО «Газпром» с «Петро-Кэнада» и «Транс-Кэнада»; проект предусматривает строительство завода по сжижению газа в Ленинградской обл. с его транспортировкой морем в Канаду, регазификацией на планируемом терминале в Квебеке, закачкой в магистральную систему компании «Транс-Кэнада» в расчете, на его экспорт в США. О поддержке идеи



проекта, способного оказать позитивное воздействие на весь комплекс двусторонних торгово-инвестиционных отношений, заявило высшее руководство России и Канады.

В ходе встреч В.В.Путина и П.Мартин (Сидней, июнь 2004г., Москва, окт. 2004г.) подчеркивались также перспективы сотрудничества в горнодобыче; было обращено внимание на институциональный механизм сотрудничества – Межправительственную экономическую комиссию (МЭК) и подтверждено намерение сторон провести VI сессию МЭК в Москве.

В 2004г. отмечен перелом в политике канадских национальных финансово-кредитных институтов, в частности Канадской корпорации по развитию экспорта (КРЭ) по отношению к России, характеризующийся готовностью к сотрудничеству не только с государственными органами, но и с частным российским бизнесом на рыночных условиях.

Инвестиционная сфера – это основная область интересов канадского бизнеса, однако и к двусторонней торговле, несмотря на незначительные объемы, отношение канадской стороны достаточно внимательное. Значительные объемы канадского экспорта в Россию проходят через другие страны (в частности, Финляндию, Корею, Латвию, Польшу и США) и не регистрируются официальной статистикой. Кроме того, по оценке канадской стороны, в Россию из Канады поставляется значительное количество профессиональных услуг, особенно в области инжиниринга и права. Что касается канадского экспорта в Россию; существующие преграды на российском рынке носят точечный характер, однако, вызывают озабоченность экспортеров.

В отношении доступа на российский рынок канадское правительство в 2004г. установило цели, которые корреспондируются с их позицией на двусторонних переговорах по присоединению России к ВТО. В ходе двусторонних консультаций канадская сторона настаивает на решении следующих вопросов. Самым важным в доступе на российский рынок является устранение тарифных квот по мясным продуктам, введенных в апр. 2003г.; эти тарифные квоты касаются ввоза в Россию канадской свинины (точнее, свиного тримминга), разделанных кур и высококачественной говядины. Канадская сторона стремится к достижению справедливой конкуренции с поставщиками из США и ЕС, надеясь в перспективе стать ведущим экспортером с/х продукции в Россию. Кроме того, канадская сторона также готова вернуться к обсуждению проблемы базы отсчета агрегированной поддержки сельского хозяйства для определения уровня с/х субсидий, которые Россия сможет применять в будущем.

Канада заинтересована в снижении Россией тарифов по ограниченному числу промышленных и с/х товаров, таких как оборудование для нефте- и газодобычи, с/х и продовольственные товары, рыба и рыбопродукты, автомобили, самолеты и их части, телекоммуникационное оборудование. В отношении тарифов на самолеты (вне Соглашения по торговле гражданской авиатехникой) канадская сторона полагает необходимым установить единый уровень тарифов на самолеты различных типов, размеров, без разделения на новые и бывшие в эксплуатации машины.

Значимым моментом остается вопрос о российской политике ценообразования на рынке газа, который ставится Канадой в контексте возможного субсидирования производства удобрений – одного из чувствительных для местной промышленности товаров российского экспорта.

В сфере торговли услугами Канада намерена получить доступ на рынок банковских и страховых услуг (открытие филиалов банков в перспективе), услуг в области горной добычи и транспортировки, а также телекоммуникаций, строительства, охраны окружающей среды.

Немаловажным аспектом переговоров остается защита прав интеллектуальной собственности, в особенности в отношении приведения в действие существующих законов и правил. Канадская сторона предполагает активно участвовать в выработке Россией обязательств по соглашениям по техническим барьерам в торговле, санитарным и фитосанитарным мерам, государственным закупкам, акцентируя внимание на транспарентности и предсказуемости санитарных и фитосанитарных мер, применяемых Россией к импорту пищевых продуктов, российских стандартах и технических нормах, применяемых к импорту.

### Горнодобыча с РФ

Российско-канадское сотрудничество в горнодобыче получило толчок к развитию в окт. 1997г., когда на III сессии МЭК в Оттаве была создана Рабочая группа по горнодобывающей промышленности (РГ).

Курирующими органами были определены министерства природных ресурсов России и Канады. Сопредседателем РГ с российской стороны летом 2004г. был назначен директор Департамента международного сотрудничества в области охраны окружающей среды и природопользования МПР России Н.Б.Банцекин. С канадской стороны эти функции несет гендиректор МПР Канады К. Брюэр. Состоялось шесть заседаний РГ.

В рамках заседания РГ 9-10 марта 2004г. в Торонто (Канада), состоялся Семинар по вопросам инвестиционного климата в российском горнодобывающем секторе. В работе участвовала делегация МПР России и представители крупного российского бизнеса (АК «Алроса», ЗАО «Полус»).

В ходе этих мероприятий впервые за много лет (это отмечалось обеими сторонами) состоялся обстоятельный обмен мнениями между структурными звеньями всей цепочки российско-канадского сотрудничества в горнодобывающей отрасли, включающей в себя: органы государственного управления, крупный бизнес, финансово-банковские структуры (национальные кредитные и международные финансовые организации), органы законодательной власти, консалтинговые, юридические фирмы и общественные организации, оказывающие содействие развитию горнодобывающего сектора. Подчеркивалось, что на первом этапе становления российско-канадских связей в 1990-2000гг. работе РГ МЭК мешали взаимные претензии конкретных хозяйствующих субъектов горнодобывающего сектора; сейчас же, в основном, эти противоречия преодолены, есть готовность строить отношения на базе рыночной конкуренции в условиях благоприятной хозяйственной среды.

Одним из первоочередных направлений сотрудничества может стать диалог по вопросам со-

вершенствования российской нормативно-законодательной базы в горнодобывающей промышленности и сопутствующих сферах. В последние два года в российском законодательстве идет процесс постоянных изменений, связанных с приобретением и передачей прав собственности, доступом к природным ресурсам и земельному фонду, системой лицензирования, порядком проведения аукционов и тендеров, выдачей разрешений на геологоразведку и разработку месторождений. Обширный канадский опыт законотворческой деятельности в этих сферах может оказаться интересным для России.

Важным, с учетом масштабного характера проектов в горной добыче, является расширение возможностей внешнего финансирования, в т.ч. через специализированный канадский финансовый институт – Корпорацию по развитию экспорта (КРЭ). Началом этого процесса можно считать подписание 5 фев. 2004г. КРЭ и российской алмазодобывающей компанией АК «Алроса» кредитного соглашения, предусматривающего выделение в течение 5 лет 15 млн.долл. США на закупки канадского горнодобывающего оборудования и оказание услуг российской компании. Подобное соглашение между КРЭ и «Группой Суал», заключенное 14 окт. 2004г., предусматривает финансирование в 20 млн.долл. США ТЭО строительства алюминиево-глиноземного комплекса «Коми Алюминий». Эти соглашения являются первыми за последнее время и, несомненно, открывают дорогу для дальнейшего сотрудничества канадской государственной корпорации с российским бизнесом.

Следующим возможным и значимым направлением может явиться сотрудничество в рамках международных организаций, в частности, координация деятельности России и Канады в сфере регулирования и доступа на европейский рынок некоторых видов сырьевых товаров российского и канадского экспорта. Объединение усилий двух стран позволит эффективно противостоять техническим барьерам в отношении доступа цветных металлов, в т.ч. цинка, никеля, свинца на рынки третьих стран.

Существующий порядок координации международной торговли этими видами товаров через международные исследовательские группы не устраивает канадскую сторону, поскольку, по оценке экспертов, эти группы работают неэффективно, а Канада не имеет существенного влияния на их работу. Для изменения ситуации канадская сторона вышла с предложением о слиянии секретариатов этих групп в один орган с существенным (до 50%) сокращением расходов на их содержание. Не получив поддержки, Канада заявила о своем выходе из этих организаций. Также была высказана идея о разработке механизма принятия единых мер двух стран с целью противодействия протекционистским мерам ЕС в отношении импорта асбеста, цинка, никеля и других цветных металлов и химического сырья. Стороны согласились провести предварительные консультации и подготовить предложения по возможным направлениям этой работы для рассмотрения на очередной сессии МЭК.

Особое внимание канадская сторона уделяет развитию сотрудничества в рамках Глобального межправительственного диалога по горнодобывающей промышленности, металлам и устойчиво-

му развитию, учрежденного в развитие решений Всемирного саммита по устойчивому развитию (Йоханнесбург, ЮАР, сент. 2002г.).

Целью проекта является обсуждение и обмен информацией по проблемам устойчивого развития экономик стран-участниц с позиции сектора горной промышленности и металлов, которые наиболее успешно решаются в глобальном масштабе. На последнем совещании подготовительной группы, состоявшемся 1-3 июня 2004г. в Женеве, были представлены правительства 37 стран, проявивших заинтересованность в этом проекте; на нем рассмотрен проект программы работы новой организации, а Канада выбрана в качестве страны, ответственной за формирование Секретариата форума и его функционирование в течение первых 5 лет.

На 6 янв. 2005г., только 23 страны подали официальные заявления на участие в этом форуме, в т.ч. Канада, ЮАР, Великобритания, Нигерия, Марокко. В соответствии с регламентом организация будет считаться созданной после получения уведомления о намерении участвовать в ней не менее чем от 25 стран; после этого секретариат приступит к реализации рабочей программы и подготовке инаугурационной встречи.

Участие канадских компаний в инвестиционном сотрудничестве с Россией. 1. Освоение золоторудного месторождения «Березитовое», Амурская обл., мощностью 1,3 млн. унций золота и 6,5 млн. унций серебра, осуществляют: канадская компания High River Gold Mines (HRG), купившая за 8 млн.долл. США 100% акций «Березитового» и ее российский партнер ОАО «Бурятзолото» (51% акций которого принадлежат HRG), являющийся также оператором проекта. Подготовку ТЭО осуществляет «Сибгипрозолото». Канадская компания Roscoe Postle Associates проводит независимый аудит геологических запасов месторождения. Начало добычи золота намечено на 2006г. для чего, по предварительным расчетам, потребуется вложить до 50 млн.долл. США инвестиций. В авг. 2004г. компания заключила контракт на приобретение у американской фирмы Newmont Mining фабрики по извлечению золота (Mill 4), размещенной в штате Невада (США), с целью ее перебазирования и установки (в первом квартале 2005г.) в районе месторождения «Березитовое». Канадская компания заявила о планах передачи 1% акций месторождения администрации Амурской обл.

Крупнейшими акционерами ОАО «Бурятзолото» являются HRG, японская Jirangu, ЕБРР (12% акций) и «Банк кредитования малого бизнеса». Около 6% акций компании во владении ее сотрудников и мелких инвесторов. Канадская сторона рассматривала возможность доведения к концу 2004г. своей доли в ОАО «Бурятзолото» до 84,9%. В этой связи в авг. 2004г. компания HRG договорилась с ЕБРР о выкупе их доли участия в ОАО «Бурятзолото» (ЕБРР владеет 800 тыс. обыкновенных и 200 тыс. привилегированных акций) в обмен на 11,7 млн. обыкновенных акций самой HRG. Этот шаг позволит довести долю канадской компании в «Бурятзолото» до 66,8%. Ведутся переговоры с другими держателями акций. В дек. 2004г. объявлено о договоренности в отношении получения от ЕБРР кредитной линии в 32 млн.долл. США для инвестирования в проект.

ОАО «Бурятзолото» является оператором и 100% владельцем лицензии на разработку золоторудных месторождений «Зун-Холба» и «Ирокин-да». В 2003г. на месторождениях «Зун-Холба» и «Ирокин-да» было добыто 154 тыс. унций золота. За 9 мес. 2004г. было добыто 116,6 тыс. унций золота (доля HRG – 63 тыс.). Общая добыча по результатам 2004г. превысит 150 тыс.

2. Разработка золотосеребряного месторождения «Джувлетта» в Магаданской обл. Осуществляет канадская фирма Veta Gold, через свое дочернее предприятие «Омсукчанскую горнорудную геологическую компанию», 79% акций которой принадлежит материнской компании. За 9 месяцев 2004г. было добыто 65,5 тыс. унций золота, это существенно меньше показателя пред.г., что вызвано техническими трудностями на руднике. Компания проводит работы по дополнительной разведке новых золотых залежей на месторождении и надеется восстановить истощающиеся запасы, которые в настоящее время составляют 584 тыс.т. руды.

Осуществляется подготовка к разработке золотосеребряного месторождения «Купол» (Чукотский АО), мощностью, по предварительным данным, 2,5 млн.т. руды, содержащей 1,8 млн. унций золота и 19 млн. унций серебра при среднем содержании золота – 22,3 г/т и серебра – 232 г/т, и 7,1 млн.т. руды, содержащей 4,2 млн. унций золота и 55,9 млн. унций серебра при среднем содержании 18,4 г/т золота и 243 г/т серебра. Veta Gold выкупила за 20,5 млн.долл. США 30% акций СП по разработке месторождения у недропользователя ЗАО «Чукотская горно-геологическая компания» и имеет опцион на доведение своей доли в проекте до 75%. На 2004г. была намечена поставка канадского бурильного и землеройного оборудования для увеличения строительной зоны и подготовки взлетно-посадочной полосы. К концу мая была завершена разработка предварительной экономической оценки разработки месторождения, которое подтвердило оценочные объемы запасов золота и серебра. Канадская компания в 2004г. инвестировала 20 млн.долл. США на проведение работ и планирует к 2007г. построить золотодобывающий рудник. По мнению специалистов, стоимость работ, необходимых для пуска рудника в эксплуатацию, составит 280,1 млн.долл. США. Срок эксплуатации месторождения – 12 лет, при ежедневной добыче руды в объеме 4,3 тыс.т. в течение первых 7 лет и 2,2 тыс.т. – в последующие годы. На апр. 2005г. намечено завершение разработки технико-экономического обоснования.

3. Разработка золоторудного месторождения «Кубака» Магаданская обл. Осуществляет Kinross Gold, выкупившая 98% акций оператора проекта – «Омолонская золоторудная компания» (ОЗРК). Проект реализуется с 1997г. За это время было добыто 100 т. золота. Сейчас запасы месторождения подходят к концу. С учетом этого уже с 1999г. геологи ОЗРК ведут поиск новых месторождений, и на эти цели компания потратила 200 млн.долл., причем 120 из них – за счет обязательных отчислений на воспроизводство минерально-сырьевой базы, а остальное – из собственных средств. За 9 месяцев 2004г. было добыто 16,6 тыс. унций золота, что существенно ниже показателя пред.г. (43,1 тыс.).

Kinross Gold осуществляет разработку золоторудного месторождения «Биркачан» Магаданская обл., через ОЗРК. Мощность месторождения – 33

т. золота при среднем содержании золота 15 г/т. Ежегодно здесь будут добывать 10 т. золота. В 2004г. продолжалось осуществление геологоразведочных работ, в том числе и на флангах месторождения. ОЗРК завершила работу по продлению лицензии на разработку месторождения до 2012г. Одновременно ведется работа по изучению возможности разработки месторождения «Цокол», расположенного рядом. В 2004г. общий объем капиталовложений фирмы в разработку этих трех месторождений составил 11,2 млн.долл. США.

4. Barrick Gold в конце 2003г. объявила о планах по покупке 31,7% акций российско-британской золотодобывающей компании Highland Gold Mining (HGM), 25% которой также принадлежат английскому инвестиционному фонду Fleming Family & Partners, а 18% – российскому гражданину Ивану Кулакову, и приобрела 10% акций HGM, заплатив 37,6 млн.долл. США. Для управления золотодобывающими предприятиями, входящими в состав HGM, учреждена управляющая компания ООО «Руссдрагмет».

Однако в фев. 2004г. Barrick Gold приняла решение ограничиться покупкой дополнительных 7% акций российско-британской компании HGM за 2,4 млн.долл. США. Итого корпорация инвестировала 40 млн.долл. США в покупку 17% акций HGM. Акции HGM котируются на рынке альтернативных инвестиций AIM (подразделение Лондонской фондовой биржи).

Компания HGM владеет:

– 100% акций ОАО «Майское», обладателя лицензии на разработку золоторудного месторождения «Майское» (Чукотский АО) общим запасом 280 т. золота при среднем содержании 11,4 г./т. Ввод в эксплуатацию намечен на 2006г.;

– 100% акций ЗАО «Многовершинное», являющегося владельцем лицензии на разработку золоторудного месторождения «Многовершинное» (Хабаровский край) сроком до 2018г. HGM вложила 26,7 млн.долл. США в приобретение имущества рудника у администрации Хабаровского края. Среднее содержание золота составляет 6,6 г/т. За 6 мес. 2004г. было добыто 96,9 тыс. унций золота, а по итогам года ожидается добыча более 195 тыс. унций;

– 57% акций ООО «Дарасунский рудник», 3% которого принадлежат администрации Читинской области, 18% – трудовому коллективу рудника, обладающему лицензией на разработку месторождения золота «Дарасунское» со средним содержанием золота 14,6 г/т. В I пол. 2004г. рудник был введен в строй. В 2005г. ожидается доведение ежегодной добычи золота на нем до 120 тыс. унций. ООО «Дарасунский рудник» владеет золотополитметаллическим месторождением «Новоширокинское» (Читинская обл.), начало разработки которого запланировано на 2005г. и месторождениями «Талагуй» и «Теремки» (Читинская обл.).

2 дек. 2004г. было объявлено о получении ООО «Дарасунский рудник» лицензии на разработку золоторудного месторождения «Тасеевское» (Читинская обл.), за которую было заплачено 26,5 млн.долл. США. Запасы месторождения насчитывают 1,7 млн. унций золота при среднем содержании золота до 12,2 г/т. Срок лицензии – 20 лет. До конца 2005г. ожидается заключение контракта на проведение ТЭО разработки месторождения, а через пять лет должен быть введен в строй рудник по извлечению золота. В середине дек. стало известно

о планах Barrick Gold Corporation по выкупу 50% доли этого проекта, что означает, что до конца 2004г. эта корпорация должна инвестировать финансовые средства в 13,25 млн.долл. США.

В середине дек. 2004г. HGM разместила на AIM дополнительную эмиссию на 100 млн.долл. США и взяла кредит у синдиката западных банков на 80 млн.долл. США. По заявлению руководства компании, вырученные средства будут инвестированы в развитие золотодобычи на ее трех месторождениях («Дарасунское», «Майское» и «Новоширокинское»).

Летом 2004г. HGM и Barrick Gold заключили соглашение, по которому обе эти компании имеют право взаимного участия во всех своих проектах. Появление на российском рынке канадского золотодобывающего гиганта имеет целью участие в борьбе за право разработки месторождения «Сухой Лог», к которому корпорация проявляет интерес с 1995г., когда впервые были рассекречены данные по этому месторождению.

Месторождение «Сухой Лог» (Иркутская обл.) является крупнейшим в Евразии и содержит, предположительно, 1100 т. золота и 250-500 т. платины. На месторождении также обнаружены залежи палладия и родия. Содержание золота в руде составляет, по оценкам, 2,76 г/т. Сроки проведения торгов на право пользования недрами неоднократно переносились, нет окончательного решения ни по их форме (конкурс или аукцион), ни по требованиям к участникам. В борьбе за право владения месторождением смогут участвовать только российские юридические лица. Ранее о своем желании принять участие в торгах заявили: ЗАО «Полюс» (ГКМК «Норильский Никель»); компания Highland Gold Mining; МНПО «Полиметалл»; АО «Русский алюминий». Объемы инвестиций, необходимые для реализации проекта, могут составить от 0,5 до 1,5 млрд.долл. США.

Barrick Gold совместно с ОАО «Пана» финансирует геологоразведочные работы по двум лицензиям на поиск, оценку, разведку и добычу платинометаллических руд в пределах массива Федорово-Панских тундр (Кольский п-ов). Канадская сторона инвестировала 6,15 млн.долл. США.

В дек. 2004г. Barrick Gold объявила о покупке 9% акций ирландской золотодобывающей компании Celtic Resource Holdings Plc. за 28 млн.долл. США и планах по приобретению дополнительных 4,5%. Ирландская компания владеет 50% акций СП «Южно-Верхоянская горнодобывающая компания» (ЮВГК), которая на условиях СРП разрабатывает «Нежданинское месторождение золота» (одно из крупнейших золоторудных месторождений в Якутии с разведанными запасами 480 т. золота). Оставшиеся 50% принадлежат ИГ «Алроса». Ирландская компания проводит переговоры о выкупе всего пакета акций ЮВГК, и в случае успешного завершения это может позволить канадской стороне приобрести контрольный пакет (51%) СП по разработке месторождения за 195 млн.долл. США, на что она имеет опцион.

5. Канадская компания Pan American Silver владеет 20% акций ЗАО «Серебро Магадана», осуществляющего разработку одного из крупнейших месторождений серебра в мире – «Дукат» (Магаданская обл.), подтвержденные запасы которого составляют 10,5 млн.т. при среднем содержании серебра 755 г/т и золота – 1,5 г/т.

Начало освоения месторождения было положено в 1996г., когда канадская фирма приобрела лицензию на его разработку, проведение ТЭО и получила разрешение на экспорт серебряного концентрата за границу. В то время она вложила 115 млн. кан. долл. в его разработку. Партнером с российской стороны выступала компания «Геометалл Дукат», которой принадлежало 30% акций.

В 2000г. после возникших разногласий между российскими и канадскими участниками этого проекта работы были приостановлены. Добыча сырья возобновилась только в нояб. 2002г., когда были перераспределены доли участия. Так, Pan American Silver получила 20% участия, МНПО «Полиметалл» из Санкт-Петербурга – 60%, а компания «Каскол» – 15%. Руда, добываемая как методом открытой разработки, так и шахтным способом, перерабатывается в серебряный концентрат и поставляется на экспорт.

В конце 2004г. компания МНПО «Полиметалл», владевшая 80% акций этого совместного производства, подписала с канадской стороной соглашение о выкупе принадлежавших ей оставшихся 20% акций за 43 млн.долл. США. Первый платеж в 20,5 млн. уже произведен, оставшаяся сумма будет погашаться постепенно ежегодными выплатами, размер которых будет зависеть от цены на серебро.

Канадская компания Pan American Silver успешно завершила свою многолетнюю деятельность на российском золотодобывающем рынке. По высказываниям руководства канадской компании, оно не ожидало, что проблемы с разработкой этого месторождения столь успешно разрешатся, и не рассчитывало, что удастся вернуть вложенные деньги. «Российские компании наконец-то начинают играть по общепринятым правилам. В 2000г. такой исход был бы просто невозможен», – заявил председатель канадской компании Росс Бити.

6. Проект освоения Восточно-Панской части Федорово-Панского массива медно-никелевых руд. Мурманская обл. Ведется разведка месторождений на наличие запасов платины, палладия и золота. Канадская фирма Consolidated Puma Minerals имеет 90% капитала ООО «Кольская горно-геологическая компания», владеющей лицензией на разведку в пределах Федорово-Панского массива. Фирма входит в состав группы компаний Vema Gold, которой принадлежит 64% акций этой фирмы. Анализ проб осуществляет канадская лаборатория Assayers Laboratory. В проект вложено 3,5 млн.долл. США.

7. Проект строительства глиноземного завода в Сосногорском районе (Республика Коми) мощностью 1,4 млн.т. глинозема в год в рамках освоения Среднетиманского бокситового месторождения. Канадский инжиниринговый холдинг SNC-Lavalin Group совместно с канадской фирмой Hatch выступает в качестве проектировщика проекта. Проектная стоимость завода оценивается в 860 млн.долл. США. Начать строительство планируется летом 2005г., а завершить – в 2008г. Предполагается, что 700 тыс.т. произведенного глинозема будет поставляться на алюминиевый завод, проектируемый в Республике Коми, а оставшиеся 700 тыс.т. – на российские алюминиевые заводы в Иркутской обл. и Красноярском крае. Предполагается привлечение канадского холдинга в качестве инжиниринговой фирмы для организации подрядных работ и финансового обеспечения строительства нового алюминиевого комбината.

8. Продолжаются разногласия между канадской алмазодобывающей корпорацией Archangel Diamond (ADC) (64% акций принадлежат Cencan, дочерней компании De Beers) и российской АОО «Архангельскгеолодобыча» (АГД) (100% акций принадлежат «Лукойл») по совместному освоению месторождения алмазов «Верхотинская площадь» (по оценкам, месторождение располагает 98 млн. т. кимберлитовой породы и содержит алмазов на 67 млн. карат).

Работы по разработке месторождения и обнаруженной на нем алмазной трубке им. Гриба будут осуществляться через специально созданное СП «Алмазный берег» (40% акций СП принадлежат ADC, 50% – АГД и 10% – International Business Management), которому АГД передаст лицензию на эти цели. Однако до настоящего времени лицензия не передана, а идут судебные разбирательства по долевному участию этих компаний в судах различных инстанций в России, США и Швеции.

### Строительство с РФ

С 1995г. сотрудничество между Россией и Канадой в области строительства осуществляется в рамках Соглашения об образовании и деятельности Рабочей группы по строительству Российско-Канадской Межправительственной экономической комиссии (МЭК). Основными партнерами с канадской стороны выступают: Корпорация ипотеки и жилищного строительства Канады (КИЖСК), Канадское агентство международного развития (КАМР), Корпорация по развитию экспорта (КРЭ) и министерство международной торговли Канады (ММТ). Россию ранее представлял Госкомитет РФ по строительству и жилищно-коммунальному комплексу (Госстрой), чьи функции в 2004г. перешли к образованному на его основе Федеральному агентству по строительству и жилищно-коммунальному хозяйству России.

В соответствии с первым Меморандумом о взаимопонимании, подписанным в 1995г., были определены задачи российско-канадского сотрудничества в области строительства: гармонизация российских и канадских технических регламентов для облегчения доступа на российский рынок канадских строительных технологий, материалов и инженерного оборудования; продвижение канадской технологии легкокаркасного строительства путем сооружения демонстративных домов и активного участия в строительных проектах в российских регионах; создание в России центров обучения персонала канадским строительным технологиям.

В июне 2000г. в ходе очередного заседания РГ в Москве Госстрой и КИЖСК подписали дополнение к Меморандуму о взаимопонимании, продлевающее его на 5 лет и устанавливающее новые приоритеты в сотрудничестве, касающиеся:

- развития сотрудничества российских и канадских строительных компаний по программе «10 тысяч канадских домов для России» в отдельных российских регионах;

- оказания КИЖСК содействия Госстрою и региональным властям по внедрению системы ипотечного кредитования при строительстве жилья в России.

7 апр. 2003г. в Москве прошло последнее на данный момент заседание РГ по строительству. Сопредседателем РГ с российской стороны был

Г.С.Маркосов – начальник Управления экономики и международных связей Госстроя России, с канадской – П.Дэвид – исполнительный директор КИЖСК.

На заседании РГ одним из основных вопросов было создание совместного Центра подготовки специалистов по ипотечному кредитованию; эта идея получила поддержку обеих сторон; в России программа развития ипотеки была отнесена к числу приоритетных направлений деятельности российского правительства.

В 2003г. совместно с российскими партнерами КИЖСК была подготовлена концепция проекта: Центр будет представлять собой негосударственную некоммерческую организацию, призванную обучать и сертифицировать российских специалистов банковской и финансовой сфер. Проект в общей сложности рассчитан на 20 месяцев и предполагал финансирование в 920 тыс. кан. долл. Центр планировалось создать при участии Госстроя России, КИЖСК, российского Агентства по ипотечному жилищному кредитованию (АИЖК), Минэкономразвития России и Центрального банка России. Существенная роль отводилась Ассоциации российских банков (АРБ), которая, как предполагалось, выступит в качестве базовой структуры проекта.

Инициатива о создании Центра под эгидой АРБ была поддержана на уровне правительства России.

Основной проблемой явилось финансирование создания Центра, поскольку КАМР, руководствуясь общим подходом «охлаждения» к России в 2002г., не выделил средства на реализацию данного проекта.

Вопрос о создании Центра оставался предметом двухсторонних переговоров и в 2004г., включая окт.скую встречу на высшем уровне В.В.Путина и П.Мартина в Москве. Однако существенного прогресса в этой области достичь не удалось, и вопрос финансирования проекта по линии КАМР остается нерешенным. В КАМР продолжают считать его «непрофильным» и предлагают, в частности, свои альтернативы в виде обучающих туров для российских специалистов в Канаду. Однако это лишь частично соответствует целям проекта и не заменяет его. В фев. 2005г. планируется ознакомительный визит в Канаду делегации Ассоциации российских банков.

К концу 2004г. КИЖСК фактически объявила о сворачивании российского направления в своей деятельности и об отказе от дальнейшего участия в качестве сопредседателя в РГ по строительству.

К теме развития ипотечного кредитования вновь обращалась российская делегация, участвовавшая в конференции «Строительная индустрия России, Украины и Казахстана», организованной в дек. 2004г. Канадской деловой ассоциацией в России и Евразии (СЕРВА) при содействии ММТ Канады в рамках крупнейшей в Северной Америке строительной выставки Construct Canada. Была отмечена необходимость создания в России эффективного механизма ипотеки, в том числе с применением элементов канадской модели, который мог бы стать одним из главных факторов формирования в России масштабного рынка доступного жилья.

Конференция собрала представительную делегацию из России – руководители более 20 строительных компаний, представители Союза строителей России, городских администраций и академических кругов из Москвы, Санкт-Петербурга, Вол-

гограда, Нижнего Новгорода, Казани, Набережных Челнов и Сургута. Россияне подтвердили интерес к передовым канадским строительным технологиям, в том числе уже успешно адаптированным к российским условиям, таким как легкокаркасное жилищное строительство, и к опыту малоэтажного и монолитного строительства в Канаде.

В отличие от госструктур Канады деловые круги страны стараются расширить свое присутствие в России и занять новые перспективные ниши на российском строительном рынке. При этом канадская сторона выделяет:

— образование региональных центров распространения канадских строительных технологий и материалов в отдельных российских регионах, прежде всего, в тех, где уже ведется легкокаркасное строительство; создание в регионах СП по производству строительных материалов по канадским технологиям, используя при этом местное сырье, рабочую силу и простаивающие промышленные объекты;

— расширение участия канадских строительных компаний в программе «10 тыс. канадских домов для России»; подключение канадских компаний к строительству культурных и спортивных объектов в российских регионах — хоккейные арены, теннисные центры, парки развлечений;

— участие канадских компаний в крупных промышленных проектах, финансируемых международными финансовыми организациями, — строительство морских портов, скоростных автомагистралей, аэропортов, мостов; участие канадских компаний в коммерческих строительных проектах российской нефтегазовой и горнодобывающей отраслей — строительство вахтовых городков, транспортной инфраструктуры, трубопроводов, насосных станций, жилья, административных зданий.

Эти направления могли бы стать основой для возобновления деятельности РГ по строительству. Широкое распространение в России канадских строительных технологий, показавших свою высокую эффективность в схожих с Канадой природно-климатических условиях, полностью отвечает интересам российской стороны. Должны быть обеспечены условия для постепенного переноса в Россию производства соответствующего оборудования и материалов, отработаны инструменты финансирования совместных строительных проектов.

В конце нояб. 2004г. между РСПП и CERVA было достигнуто соглашение о создании Российско-Канадской деловой ассоциации, которая будет базироваться на деятельности постоянных рабочих групп по направлениям, в том числе по строительству и инжинирингу.

Канадские строительные компании на российском рынке. Ferguson Simek dark (FSC), Йеллоунайф: построено 600 ед. жилья в Якутске в 1991-93гг.; построено 50 домов с деревянным каркасом для инвалидов в Самаре в 2001г.; поставка из Канады на Чукотку в 2001-02гг. готовых компонентов жилых домов на 50 млн.долл., строительство школ и спортивных сооружений в регионе; завершено строительство 100 жилых легкокаркасных домов на Сахалине; ведутся переговоры о строительстве 2 школ и спортивной арены в Магадане.

Thomas Cochren International Homes, Торонто: СП «КоМС» с АО «Бетис» по производству компонентов жилых домов с деревянным каркасом в Твери, 1997г.; совместно с московской строитель-

ной компанией «АткисСтрой» — строительство жилых домов с деревянным каркасом в Московской и Тверской областях.

Canstroy, Торонто-Москва: собственник и оператор предприятия по выпуску высокотехнологичных строительных материалов в Волоколамске, создается дистрибьюторская сеть в ряде регионов России; ведется строительство жилого поселка в Голицино; завершено строительство складских помещений в Дмитровском районе Московской обл.; подписан контракт о строительстве 30 индивидуальных жилых домов на Камчатке; ведется проработка новых проектов в Екатеринбурге, Башкирии, Саратове.

Les Batises Foret Argente, Квебек: совместно с московским партнером построено 23 жилых дома в Серебряном бору для компании «Лукойл»; ведутся переговоры о строительстве еще 12 домов.

Kanadastroy, Квебек: образован филиал в Лобне, Московская обл., производящий компоненты жилых домов с деревянным каркасом, и осуществляется строительство жилых домов в Абакумове (Московская обл.); ведутся переговоры о строительстве 150 домов в Троицке Московская обл.

Canada North Project, Йеллоунайф: в 2001г. завершен проект «Свой канадский дом», финансирующийся КАМР; образованы 3 СП (в Хабаровске, Владивостоке и Южно-Сахалинске) по строительству домов с деревянным каркасом; осуществлена поставка строительной техники и оборудования компании «Пелигрим», Находка. С ней создано СП, уже располагающее контрактом на строительство 105 ед. жилья в Находке.

Nascor Incorporated, Калгари: осуществлена поставка техники и оборудования на 1,5 млн.долл. «Ростнефтересурсу», Ростов-на-Дону для организации производства (производственные мощности — 250 домов в год) компонентов жилых домов в регионе. Произведено более 100 комплектов; ведутся переговоры о поставках аналогичного оборудования в Санкт-Петербург, Москву, Тулу.

Colours of Canada Group, Квебек — образован дистрибуторский центр в Москве по поставкам канадских красок и отделочных материалов.

Connex International, Калгари: завершается строительство жилого поселка в Омске.

Artic Construction, Британская Колумбия: построена гостиница во Владивостоке, 1993г.; в 2003г. открыто представительство в Южно-Сахалинске, подписан контракт на выполнение строительных работ (нефтепроводы) в рамках проекта Сахалин-2.

Согесап, Виннипег: ведутся переговоры со Строительной гильдией Саратова о возведении демонстрационного дома с деревянным каркасом, с возможностью последующего строительства жилого поселка из подобных домов; проводятся переговоры с правительством Москвы об участии компании в программе реконструкции городских районов.

Троу, Москва — на конец 2004г. намечено начало комплексного строительства в зоне скоростной монорельсовой дороги бизнес-центра «Москва-Сити». предполагаемый объем инвестиций — 130 млн. кан. долл.

## Рыбные квоты у РФ

Сотрудничество в области рыболовства. Объем российско-канадской торговли рыбой и морепродуктами в 2004г. остался на уровне пред.г. Структура товарооборота изменилась в сторону

значительного увеличения канадских поставок в Россию. Экспорт морепродуктов из Канады за 11 месяцев 2004г. вырос в 7 раз по сравнению с соответствующим периодом 2003г. Произошло это за счет приемки девятью российскими плавбазами калифорнийского хека у канадских рыбаков в пределах 200-мильной экономической зоны Канады на ее Тихоокеанском побережье.

Основная торговля идет с прибрежными территориями Канады. При этом российские морепродукты поступают преимущественно в Атлантические провинции Канады (Ньюфаундленд, Новую Шотландию), канадские поставки в Россию осуществляются в большей степени из Тихоокеанского региона (Британская Колумбия).

В структуре российского экспорта преобладают: треска мороженая (до 74% всего экспорта морепродуктов, для атлантических провинций) и крабы (до 12% всего экспорта морепродуктов, для тихоокеанского побережья Канады), причем за 11 мес. 2004г. экспорт трески в стоимостном выражении по сравнению с аналогичным периодом пред.г. сократился на 60%, а крабов — увеличился на 80%.

Канадские поставки в Россию представлены, в основном, хеком (импорт из Британской Колумбии), скумбрией, креветками, омарами (импорт из Ньюфаундленда, Новой Шотландии).

Важную роль в развитии российско-канадских отношений в области рыболовства играет участие обеих стран в работе Международной организации по рыболовству в Северо-Западной Атлантике НАФО (NAFO — North-West Atlantic Fisheries Organization), определяющей порядок вылова в конвенционных водах Атлантического океана, прилегающих к 200-мильной экономической зоне побережья Канады.

По данным представительства Федерального агентства по рыболовству России в Канаде, в зоне регулирования НАФО за 11 мес. 2004г. работало от 3 до 21 российских судов. Ими было выловлено 17748 т. рыбы, включая: гренландского палтуса — 1426 т., морского окуня — 11360 т., скатов — 3415 т., камбаловых — 440 т., трески — 98 т., налимов — 122 т., макрорусов — 521 т. и прочих — 366 т. Эти показатели более низкие по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, что явилось следствием позднего распределения российской квоты (в 2004г. был потерян для промысла янв. — самый продуктивный месяц для лова гренландского палтуса).

На 26 ежегодном заседании НАФО, проходившем в сент. в Дартмуте (Новая Шотландия), был одобрен ход реализации принятого на прошлогодней сессии этой организации плана восстановления популяции гренландского палтуса, а также введена схема регулирования промысла в зоне НАФО еще трех видов: морского окуня, скатов и налима. Доля России по этим видам в 2005г. составит: по гренландскому палтусу — 1796 т. (из общего допустимого улова — ОДУ — в 14079 т.), по морскому окуню — 6500 т. (из ОДУ в 20000 т.), скату — 2250 т. (из ОДУ 13500 т.).

На новошотландском шельфе 200-мильной исключительной экономической зоны Атлантического побережья Канады за 11 месяцев 2004г. по коммерческому контракту с канадской компанией D'Eon Fisheries российским судном М-0063 «Одоевск» было выловлено 577 т. рыбы: серебристого хека — 525 т., сельди — 30 т., скумбрии — 14 т., пикши — 3 т., других — 5 т.

В пределах 200-мильной экономической зоны Тихоокеанского побережья Канады в 2004г. российскими плавбазами (принадлежат ООО фирме «Посейдон», г.Холмск, Сахалинская обл.; ООО «ПО Сахалинрыбаксоюз», г.Южносахалинск, Сахалинская обл.; ЗАО «Камчатимпэкс», г.Петропавловск-Камчатский) осуществлялась приемка калифорнийского хека у канадских рыбаков. Всего российскими судами принято 58894 т. хека, что более чем втрое превышает показатели всего российского флота в зоне регулирования НАФО.

Новый Меморандум о сотрудничестве в области рыболовства, который может быть подписан уже в 2005г. в ходе предстоящей сессии МЭК. Предложения канадцев, помимо двустороннего сотрудничества, учитывают вопросы координации в рамках реализации многосторонних так и региональных инструментов регулирования мировых рыбных запасов. К примеру, UNFA (United Nations Fish Agreement соглашение 1995г. об осуществлении положений Конвенции ООН 1982г. по морскому праву, касающихся сохранения трансграничных рыбных запасов и запасов далеко мигрирующих рыб и управления ими.), NAFO, ICCAT — International Commission for the Conservation of Atlantic Tunas, NASCO — North Atlantic Salmon Conservation Organization, NPAFC — North Pacific Anadromous Fisheries Commission, PICES — North Pacific Marine Science Organization. Большое значение канадцы уделяют также участию стран в глобальной инициативе по предупреждению истощения рыбных стад и борьбе с «переловами». Этот вопрос поднимался в ходе встречи П.Мартина и В.В.Путина в Москве в окт. 2004г.

## Нефть и газ с РФ

Рабочая группа (РГ) была создана на первой сессии МЭК в окт. 1995г. Курирующим органом с российской стороны является министерство энергетики Российской Федерации. Всего состоялось пять заседаний РГ, последнее из них в 2001г.

Основной причиной отсутствия заседаний РГ явилась ситуация, сложившая в конце 1990гг. на российском топливно-энергетическом рынке, когда присутствовавшие на нем канадские компании оказались вытеснены крупным российским бизнесом (ТНК, ОАО «Лукойл»).

В 2004г. к осени удалось определиться с председателем РГ с российской стороны (Д.А.Бескурников, замдиректора Департамента международного сотрудничества минпромэнерго России). Место сопредседателя с канадской стороны вакантно (прежний сопредседатель Л.Кондратоф, находившийся на этом посту с 2003г., освобожден).

В конце 2004г. в связи с подписанием Меморандума между ОАО «Газпром» и канадской корпорацией «Петро-Кэнада» о взаимопонимании по совместному изучению поставок сжиженного природного газа из России на североамериканский рынок отрицательное мнение о непривлекательности России как партнера по совместным проектам стало сглаживаться. В рамках Меморандума предполагается разработать технико-экономическое обоснование по строительству завода по производству сжиженного газа в российском порту Усть-Луга (Ленинградская обл.) производственной мощностью от 3 до 5 млн.т. сжиженного газа в год.

Последним значимым событием российско-канадского сотрудничества в этом секторе явился фо-

рум «Дни российской нефти и газа в Канаде», состоявшийся 25-28 нояб. 2003г. в Калгари (Канада); в его рамках проходила конференция «Российский энергетический сектор: климат для стратегических инвестиций», которая явилась первым мероприятием подобного рода в Канаде. В работе форума приняла участие российская делегация во главе с замминистра энергетики России О.Г.Гордеевым.

В ходе обсуждений на форуме и обмена мнениями на круглом столе в рамках РГ по топливу и энергетике были признаны перспективными следующие направления дальнейшего развития двустороннего сотрудничества: взаимодействие в сфере высоких технологий, энергосбережении и повышении энергоэффективности; кооперация в области разработки и применении нетрадиционных источников энергии; экологические вопросы.

Топливо-энергетический комплекс. В 2004г. продолжало развиваться сотрудничество канадской компании SNC-Lavalin Group с российскими регионами. Компания участвовала в подготовке проекта по достройке Богучанской ГЭС в составе консорциума консультантов, ведущим партнером которого выступал «Вэб-инвест Банк». Целью проекта являлась разработка и оценка альтернативных сценариев дальнейших действий по достройке ГЭС. Необходимый объем финансирования предварительно оценивается на уровне 1 млрд.долл. США.

В проработке находятся проекты: строительство 2 тыс.км. ЛЭП мощностью 1150 кв. в пров. Онтарио на условиях «под ключ» по российской технологии; модернизация Омского нефтеперерабатывающего завода; маркетинговые исследования по реструктуризации российских компаний по производству электроэнергии и компьютерному контролю над ее распределением на ТЭС и ГЭС. Стоимость проекта – 20-25 млн.долл. США.

В авг. 2004г. канадская нефтегазовая корпорация Valkyries Petroleum приобрела за 39 млн.долл. США 50% пакет акций компании ЗАО «Печора-нефтегаз», ведущей разработку нефтяного месторождения «Сочемье-Талуи» (Республика Коми) с разведанными запасами в 24,2 млн. бар. нефти и также имеющей лицензии на освоение еще двух близлежащих месторождений: «Каджером» и «Мутно-Материковый блок». Оставшиеся 50% акций ЗАО контролируются азербайджанской корпорацией Agawak Energy, основным держателем акций которой является швейцарский холдинг Vitrol Group через свою дочернюю компанию Rosco. Добыча составляет около 6 тыс. бар. нефти в день, объем которой планируется довести до 10 тыс. б/д. На месторождении имеются нефтяные хранилища объемом свыше 150 тыс. бар. и трубопроводный ввод в магистральную трубопроводную сеть АК «Транснефть».

Успешно развивается российско-канадский проект по освоению Кукморско-Ковалинского нефтяного месторождения в Татарстане, предусматривающего разведку и освоение месторождения на нефтяных песках на территории 14 тыс.кв.км. с использованием канадской технологии получения синтетической нефти из нефтяных песков. Канадскую сторону представляет Международная академия информатизации Канады, а российскую – НПЗ «Салаватнефтеоргсинтез» и Нижнекамский НПЗ. Для осуществления проекта образована компания «КанТатОйл» со 100% ино-

странным капиталом с правом поиска месторождений, их разработки, добычи нефти, ее переработки и сбыта. Проект предполагает инвестирование в 60 млн. кан. долл.

12 окт. 2004г. ОАО «Газпром» и канадская корпорация Petro-Canada подписали Меморандум о взаимопонимании по совместному изучению поставок сжиженного природного газа из России на североамериканский рынок. В течение шести месяцев предполагается разработать технико-экономическое обоснование по строительству завода по производству сжиженного газа в российском порту Усть-Луга (Ленинградская обл.) производственной мощностью от 3 до 5 млн.т. сжиженного газа в год. Стоимость проекта – от 1,2 до 1,5 млрд.долл. США. На пресс-конференции по этому поводу главный исполнительный директор канадской фирмы Рон Бреннемэн заявил, что подписание меморандума является первым и существенным шагом по установлению долгосрочных отношений с российским газовым гигантом, а сам этот шаг лежит в плоскости реализации стратегии компании по проникновению на мировой рынок сжиженного газа. Российская компания, в свою очередь, заинтересована в диверсификации своей деятельности и выходу на емкий быстрорастущий американский рынок.

Компания, по словам Р.Бреннемэна, проявляет интерес к разработке крупнейшего российского Штокмановского газоконденсатного месторождения, расположенного в Баренцевом море и готова войти в консорциум по его освоению. Канадская сторона претендует на долю в 10% (2,8 млрд.долл. США); разработка этого месторождения сопряжена с трудностями работы в экстремальных условиях северных морей, где зачастую серьезную опасность представляют айсберги, у канадской же компании накоплен определенный опыт схожей работы на восточном побережье Канады в офшорной зоне Ньюфаундленда. Как известно, за право участия в освоении этого месторождения, лицензией на разработку которого владеет ЗАО «Севморнефтегаз», являющегося совместным предприятием ОАО «Газпром» и НК «Роснефть» с равными долями участия, борются такие мировые нефтяные гиганты, такие как Exxon Mobil, Conoco Phillips, Chevron, RD Shell и норвежские компании Statoil и Norsk Hydro.

Petro-Canada одновременно заключила меморандум о взаимопонимании с канадской трубопроводной корпорацией TransCanada о строительстве в канадском г.Gros Casoupa (пров. Квебек) портового терминала по приему танкеров со сжиженным газом (проект Casoupa Energy), в т.ч. и из России. Проект предполагает строительство терминала, газохранилища и завода по регазификации общей стоимостью 500 млн.долл. США. Местоположение терминала выбрано, исходя из его географической близости к предполагаемому району поставки (из стран Ближнего Востока, Африки, Норвегии и России). Появилась информация о том, что ОАО «Газпром» может также принять участие в этом проекте.

## Хайтек с РФ

Одним из ведущих направлений российско-канадского сотрудничества в технологической сфере является сотрудничество в области телекоммуникаций и информационных технологий. Следует отметить деятельность в России крупнейшей



канадской компании по производству телекоммуникационного оборудования Nortel Networks, входящей в тройку мировых лидеров в этой отрасли. У корпорации имеется 17 центров НИОКР в пяти крупнейших российских городах.

Научно-производственная деятельность Nortel в России: исследования в области беспроводных технологий, модельное проектирование оборудования, системное проектирование, разработка программного обеспечения в области технологий North American Cellular, CDMA (Code Division Multiple Access), GMS (Global System for Mobile Communications) и ряда иных; разработка программного обеспечения для DMS, Meridian, Norstar, Magellan; защита каналов информации; разработка приложений в области акустики, оптоэлектроники. В целях оптимизации инвестиций Nortel Networks в НИОКР в рамках научно-производственной деятельности в России недавно были начаты новые проекты по развитию UNIX, разработке прикладного программного обеспечения для персональных компьютеров, а также ряд других проектов. В Россию компания экспортирует технику, в Канаду — российское программное обеспечение.

Nortel Networks, действуя через своего официально зарегистрированного дистрибутора и субподрядчика в СНГ российскую компанию Beltel (ЗАО «Белтел», г. Санкт-Петербург) и такие компании, как «Телрос», «Юни», а также в кооперации с корпорацией Belam (США), осуществляет в России следующие проекты: модернизация интегрированной сети связи нефтеперерабатывающего завода «Лукойл-Пермнефтеоргсинтез» (через «Белтел»); модернизация сети связи Выборгского судостроительного завода — Северо-Западный регион (через «Белтел», контракт на 150 тыс.долл. США); реконструкция сети связи и работы по защите информации на Кировском заводе (г. Санкт-Петербург, контракт на 300 тыс.долл. США, через «Телрос»); создание сети связи в ГУВД г. Санкт-Петербурга и области (совместно с «Телрос»); поставка оборудования для проекта единой сети связи АО «Мосэнерго» (через компанию «Юни», общая стоимость проекта 150-200 млн.долл. США, завершение — 2006г). Имеются другие деловые предложения (системы связи для «Вымпелкома», Аэрофлота, Пенсионного фонда). Помимо Nortel Networks, «Белтел» имеет тесные производственные и партнерские связи с Matra Nortel, 55% капитала которой принадлежит Nortel Networks, а 45% — EADS Defence and Security Networks, известному поставщику коммуникационных систем и средств защиты информации для военных и иных ведомств ряда стран Европы и Америки.

В фев. 2004г. состоялся визит в Канаду директора Института программирования РАН, члена корреспондента РАН В.П.Иванникова для переговоров с руководством Nortel Networks в отношении перспектив двустороннего сотрудничества в сфере телекоммуникаций.

С российскими компаниями устанавливают отношения и другие канадские фирмы. Расширяет свою деятельность в России фирма Advanced Microwave Technologies (Advantech), являющаяся мировым лидером в разработке и производстве высокотехнологичного СВЧ оборудования для земных станций спутниковой связи. Канадская компания Dataradio, специализирующаяся на разработке и внедрении технологий передачи данных в области

управления транспортом, различных производственных процессов, а также в сфере обеспечения общественной безопасности, подписала с ОАО «Радиоприбор» (г.Казань, Татарстан) Меморандум о намерениях, предполагающий реализацию совместного проекта по внедрению канадской технологии на казанском предприятии. Dataradio намерена увеличить объем операций с российскими партнерами до 10 млн.долл. США. Компания реализует крупные проекты в сфере информационных технологий с «Лукойлом» и «Татнефтью» и уже более двух лет сотрудничает с казанским заводом «Радиоприбор» в рамках программы по разработке АСУ транспортными потоками для минтранса Республики Татарстан.

Положительным примером сотрудничества в авиационной отрасли является совместная деятельность канадской компании «МДС Аэро Саппорт» (г.Монреаль) и Уральского завода гражданской авиации (г.Екатеринбург), образовавших совместное предприятие с равной долей участия «МДС-ПРАД Текнолоджи» по созданию с использованием передовой российской технологии установки для нанесения плазменного напыления на лопатки авиадвигателей и промышленных газовых турбин для повышения их износостойчивости. Установка была создана и сертифицирована в 2003г. В нояб. того же года в пров. Остров принца Эдуарда был пущен в эксплуатацию завод, где были размещены шесть таких установок, в 2005г. запланировано довести их число до 16.

В области космоса интерес для обеих стран представляют потенциальные возможности совместных запусков низкоорбитальных спутников. В этой связи уместно упомянуть о нереализованном проекте (работы были приостановлены в 1998г.) использования российских ракет семейства «Старт» для вывода на низкие околоземные орбиты малых спутников с территории бывшей канадской базы, расположенной в районе порта Черчилл (провинция Манитоба). С российской стороны участником проекта был научно-технический центр «Комплекс», с канадской — частная компания Akjuit Aerospace. Имеются положительные примеры реализованных проектов. 30 дек. 2002г. Центр эксплуатации объектов наземной космической инфраструктуры Росавиакосмоса осуществил запуск из Байконура на ракете-носителе «Протон-М» космического аппарата Nimiq 2, владельцем которого и заказчиком запуска являлась компания Telesat Canada.

Ожидается, что двусторонние отношения в области космоса получат новое развитие после проведения в янв. 2005г. в г. Монреале (провинция Квебек) встречи руководителей космических агентств. Уточняется договорно-правовая база двустороннего сотрудничества в авиакосмической области. Канадской стороной предложен и находится в проработке Меморандум о взаимопонимании относительно сотрудничества в космических делах. Данный документ включает вопросы защиты технологий при их передаче от одной стороны другой при реализации совместных проектов. Предполагается, что документ может быть подписан на предстоящей VI сессии МЭК.

Атомное направление научно-технического сотрудничества определялось в последнее время кооперацией миноатома России с отраслевыми организациями Канады. Так, совместно с Канадой про-

водились работы по производству уран-плутониевого топлива (МОКС-топлива) из оружейного плутония для реакторов Candu. Экспериментальное российское МОКС-топливо было изготовлено во Всероссийском институте неорганических материалов имени академика А.А. Бочвара (ВНИИМ).

В авг. 2004г. было подписано российско-канадское межправительственное Соглашение о сотрудничестве в области Глобального партнерства против оружия и материалов массового уничтожения, предусматривающее предоставление 24,4 млн. канадских долларов для оказания содействия России в утилизации списанных атомных подводных лодок. За практическую реализацию соглашения с российской стороны будет отвечать Федеральное агентство по атомной энергии (в части, касающейся утилизации АПЛ) и Федеральное агентство по промышленности (в области уничтожения химического оружия). Специалисты этих агентств вместе с канадскими партнерами провели предварительную проработку конкретных проектов. Работы на строящемся объекте по уничтожению химического оружия в Щучьем Курганской обл. и по утилизации АПЛ в Архангельской области должны начаться в ближайшее время. К работе в рамках инициативы по Глобальному партнерству подключилась и межгосударственная организация — Международный научно-технический центр (МНТЦ); в его деятельности принимают участие и Россия, и Канада.

Заслуживает внимание вопрос расширения технологического сотрудничества российских и канадских академических кругов. В этой связи следует отметить разрабатываемый российской компанией Investment & Technologies Exchange (ИТЕХ) проект по созданию канадско-российского технологического инкубатора на базе исследовательского центра DaimlerChrysler (Университет Виндзора, провинция Онтарио) и Центром уникального приборостроения РАН.

В сент. 2004г. Канаду посетила делегация руководителей компаний российской электронной промышленности (ОАО «Светлана», г. Санкт-Петербург, ОАО ФНПЦ «Электроприбор», г. Санкт-Петербург, ОАО ЦНИТИ «Техномаш», г. Москва, ФГУП «Нижегородский завод им. Фрунзе», г. Нижний Новгород). ОАО «Светлана» осуществляет поставки в Канаду своей продукции, зарегистрировало в Канаде свой товарный знак. Делегация посетила компании: Celestica, BreconRidge, Tundra, Semiconductor Insights, i-STAT, а также научные центры: Institute of Microstructural Sciences, Canadian Photonics Fabrication Centre.

В рамках выставки российских товаропроизводителей и форума под девизом: «Торгово — экономическое сотрудничество России и Канады реалии и перспективы» (г. Оттава, 12-14 июня 2004г.) министерство по делам гражданской обороны и чрезвычайным ситуациям по Московской обл. представило новую высокотехнологическую разработку — комплекс систем раннего обнаружения лесных и торфяных пожаров. ФГУП «Рособоронэкспорт» — высокотехнологичные инновационные проекты гражданского назначения, охватывающие различные области науки и техники: экологию, медицину, энергетику, машиностроение, химию, новые материалы и изделия из них, лазерные технологии, радиоэлектронику и связь. Предприятия минатомы России — перспективные раз-

работки в сфере атомной энергетики, приборостроения, микроэлектроники. Московский комитет по науке и технологиям — разработки ведущих московских институтов (Московского энергетического института, Московского института стали и сплавов, Московского государственного технологического университета им. Н.Э.Баумана, Московского института материаловедения и эффективных технологий). Ряд российских разработок нашли своих потенциальных канадских партнеров. ВНИИ синтеза минерального сырья рассматривает возможность реализации совместного проекта по росту и переработке кварца с канадской фирмой Sy Quartz.

Комитет по внешнеэкономической деятельности г.Москвы предоставил ряд проектов по сотрудничеству с канадскими партнерами в области высоких технологий в медицине (технологии терапевтического афереза), НИИ высоких напряжений при Томском политехническом университете (водоочистительный комплекс «Импульс», технологии получения ультрадисперсных порошков).

Динамично развивающееся российско-канадское научно-техническое сотрудничество и взаимодействие в сфере обмена наукоемкой продукцией и передовыми технологиями пока не получили необходимой организационной поддержки. Не завершен процесс формирования рабочей группы по сотрудничеству в высокотехнологичных отраслях промышленности в рамках МЭК. Сопредседателем Российской части рабочей группы назначен Н.Ф.Моисеев, замруководителя Федерального космического агентства. С канадской стороны сопредседатель пока не назначен. До конца не определены направления деятельности рабочей группы.

Инвентаризация российско-канадских контактов в научно-технической сфере с целью выявления наиболее перспективных направлений долгосрочного инновационного сотрудничества. С этой целью можно предложить канадской стороне провести совместный технологический симпозиум с привлечением финансовых структур (прежде всего, венчурных фондов), который мог бы оказать помощь частным российским и канадским компаниям, исследовательским институтам и некоммерческим организациям в нахождении путей к взаимовыгодному сотрудничеству в области информационных технологий, телекоммуникаций, биотехнологий и оборонной конверсии, а также созданию сети потенциальных партнеров, инвесторов и клиентов для дальнейшего развития успешного бизнеса в области технологий. Можно рассмотреть возможность заключения с Канадой соглашения о технологическом партнерстве (такое соглашение у Канады имеется, например, с Великобританией, Германией), составной частью которого могли бы стать договоренности о коммерциализации результатов НИОКР. В интересах расширения наукоемкой составляющей российского экспорта надо сформировать базу данных российских технологий с последующим распространением информации о них среди потенциальных канадских партнеров.

## Кредиты для РФ

**М**ониторинг состояния задолженности России в валютно-кредитных отношениях с Канадой, в частности, по долгам бывшего СССР и коммерческой задолженности. Вопросы задолженно-

сти по долгам бывшего СССР решались в соответствии с двусторонним Протоколом о реструктуризации долга в рамках генерального соглашения с Парижским клубом об отсрочке платежей Канадской корпорацией по развитию экспорта (КРЭ). В авг. 2000г. российской стороной была достигнута договоренность о реструктуризации долга с Канадским пшеничным комитетом (КПК). В окт. 2000г. завершились переговоры по реструктуризации долга и перед КРЭ.

По данным минфина Канады, общая задолженность России перед Канадой на конец 2004г. составила 1981,6 млн. кан. долл. (1567 млн.долл. США). При этом задолженность перед КПК составляет 1764 млн. кан. долл. (1 395 млн.долл. США), по кредитам КРЭ — 204 млн. кан. долл. (161 млн.долл. США). Также КРЭ претендует на дополнительные 13,6 млн. кан. долл. (11 млн.долл. США) в качестве компенсации потерь двух канадских инвесторов в России, которые были возмещены Корпорацией в рамках обязательств по страхованию этих сделок. Только два вышеперечисленных канадских ведомства располагают российской задолженностью.

За 2004г. общая задолженность России перед Канадой сократилась на 281 млн. кан. долл. (222 млн.долл. США). Из них перед КПК — на 263 млн. кан. долл. (208 млн.долл. США), перед КРЭ — на 18 млн. кан. долл. (14 млн.долл. США).

С 2001г. с учетом благоприятной внешнеэкономических факторов, Россия не приобретает новых долговых обязательств перед Канадой в рамках Парижского клуба и, по данным минфина Канады и Департамента займов КРЭ, осуществляет все свои выплаты в строгом соответствии с графиком долговых платежей. В канадском минфине озабочены возможностью досрочного погашения Россией части канадских кредитов, что здесь рассматривается в качестве нежелательного для Канады варианта развития событий.

В 2004г. был полностью погашен долг по одной из четырех кредитных линий КРЭ Внешторгбанку (LW03 от 15.12.95) под суверенные гарантии правительства России. Сумма невозвращенных средств по остающимся трем кредитам составляет 16,3 млн.долл. США. Структурно остающуюся задолженность перед КРЭ можно разделить на долг бывшего СССР (минфин России) — 67 млн. кан. долл. и 91,4 млн.долл. США, а также долг Российской Федерации (Внешторгбанк) — 16,3 млн.долл. США. На конец 2004г. вся она представляет собой суверенный долг Российской Федерации, задолженности по коммерческим кредитам КРЭ у России перед Канадой не осталось. Последний из них был погашен в 2003г. (кредитная линия «Газпрома»).

По заявлению представителей Корпорации, они удовлетворены исполнением графика долговых платежей. Они также отмечают, что «проблемных» долгов у России перед КРЭ нет.

*Деятельность КРЭ в России.* Корпорация, пытаясь противодействовать неуклонному снижению канадского экспорта в Россию, активно работала в нашей стране до финансового кризиса 1998г. К этому времени ее «русский пакет» превышал 300 млн.долл. США и состоял как из займов под гарантии правительства России (суверенный долг в рамках Парижского клуба кредиторов), так и ряда коммерческих кредитов российским предприятиям. Однако после указанных событий КРЭ «за-

морозила» деятельность в нашей стране, что продолжалось до середины 2003г., когда по инициативе МИД и МТ Канады в КРЭ образован Директорат России и Центральной Азии. Осенью 2003г. нашу страну посетила представительная делегация КРЭ, в которую вошли многочисленные эксперты Корпорации в таких секторах, как горная добыча, нефтегазовая отрасль, телекоммуникации — направлениях, которые представляются канадцам наиболее перспективными для расширения канадского экспорта в Россию.

Результатом изменения подходов КРЭ к нашей стране следует считать подписанное в нояб. 2003г. соглашение с «Внешторгбанком» об открытии кредитной линии в 50 млн.долл. США для осуществления его российскими клиентами закупок товаров и услуг в Канаде. Договоренности с «Внешторгбанком» представляют собой элемент новой стратегии КРЭ по работе с ведущими российскими финансовыми институтами в интересах малых и средних предприятий России, которые по некоторым причинам (например, отсутствие бухгалтерской отчетности по международным стандартам) не могут получить кредит от КРЭ напрямую. 2 дек. 2004г. данное соглашение вступило в силу. В намерения Корпорации входит заключение подобных соглашений и с другими крупнейшими российскими банками. В 2004г. подписан меморандум о взаимопонимании со Сбербанком России.

В 2004г. Корпорация также заключила ряд соглашений с российскими компаниями, и общий объем ее операций в России достиг 110 млн.долл. США. В 2003г. он составлял 12 млн., в 2002г. — 2 млн. Следует отметить кредит для российской компании из Свердловска Uralwestcom в 10 млн.долл. для закупки технологий сотовой связи у канадской компании Nortel, 20-миллионную кредитную линию для «Суала» и 15-миллионный кредит для «Алросы».

В КРЭ также не отказываются и от развития второго направления их деятельности в России — страхования сделок. В соответствии с принципами работы Корпорации она страхует 90% сделки, а 10% берет на себя канадский коммерческий банк. В этой связи в КРЭ намерены провести презентации для руководящего звена канадской банковской «Большой пятерки», целью которых будет привлечение их интереса к подобным операциям в России. Канадцы делают ставку именно на коммерческое кредитование и сотрудничество с российскими регионами.

Следует обратить внимание крупных российских банков, в т.ч. с доминирующим государственным участием в активах, на возможность заключения аналогичных «Внешторгбанку» соглашений с КРЭ, в частности, имеющих специализированный характер (сельское хозяйство, металлургия). Рост числа подобных соглашений скажется на двусторонней торговле и будет способствовать притоку канадских инвестиций и прогрессивных технологий в Россию.

## Металлургия с РФ

*Черная металлургия* на протяжении последнего десятилетия являлась областью тесного сотрудничества с Канадой, главным образом в виде экспорта стальной продукции из России. В конце 90гг. в результате серии антидемпинговых процедур доступ на рынок в значительной части был

закрыт. Ситуация изменилась в 2004г. после отмены ряда антидемпинговых мер. Как следствие этого российский экспорт продукции из черных металлов многократно возрос, достигнув в 2004г. 111 млн.долл. и заняв второе место вслед за нефтепродуктами.

Логичным шагом по укреплению позиций на канадском рынке стало намерение ОАО «Северсталь» приобрести активы крупнейшей канадской сталелитейной компании Stelco. Официальное предложение о покупке было направлено 9 нояб. 2004г. Пакет предложения ОАО «Северсталь» состоит из обязательств рефинансировать обязательства компании перед кредиторами и инвестировать 400 млн.долл. в развитие производства.

Основными конкурентами «Северстали» в борьбе за обладание Stelco являются Deutsche Bank и союз угольной компании Sherritt International с инвестиционной компанией Ontario Teachers' Pension Plan.

Вне зависимости от исхода борьбы сам факт намерений ОАО «Северсталь» можно считать знаковым, т.к. это первый – и весьма масштабный – пример стремления российской компании приобрести производственные активы в Канаде.

*Сотрудничество в цветной металлургии.* Наиболее перспективны взаимные инвестиции, а также технологическое сотрудничество. Прямые инвестиции в российско-канадском сотрудничестве не получили развития, в то время как есть взаимодействие российских и канадских компаний в области передачи технологий и строительства новых предприятий. Так, компания Hatch, являющаяся одной из крупнейших компаний мира в области инженерно-консультационной деятельности, технологий, информационных систем, управления проектами и строительством, начала активно работать на российском рынке, успешно принимая участие в тендерах, проводимых крупнейшими российскими алюминиевыми компаниями.

В мае 2003г. «Хатч» (отделение легких металлов) совместно с другой канадской компанией «СНС-Лавалин» выиграла тендер на разработку первой части технико-экономического обоснования проекта «Коми Алюминий»; тендер проводил один из крупнейших российских производителей алюминия – «Группа Суал». Первая часть ТЭО будет включать оценку возможных сроков и необходимых затрат в связи с увеличением добычи бокситов на Среднетиманском бокситовом руднике и строительством нового завода по производству глинозема; вторая часть – технико-экономическое обоснование строительства нового алюминиевого завода в Республике Коми. Проект «Коми Алюминий» предусматривает расширение и модернизацию существующего Среднетиманского бокситового рудника с увеличением его производительности с 1 до 6,5 млн.т. бокситов в год для обеспечения сырьем проектируемого глиноземного завода. Глиноземный завод будет производить 1,4 млн.т. глинозема в год и войдет в состав комплекса «Коми Алюминий», включающего также алюминиевый завод; он будет работать на сырье, поступающем с глиноземного завода. Участие компании «Хатч» в проекте заключается в выборе и адаптации технологий производства, используемых в работе будущего комплекса, а также в осуществлении инженерно-технических расчетов и проектировании строительства глиноземного завода.

В июне 2003г. компания «Хатч» подписала контракт с компанией «Русский алюминий» на проектирование и строительство второй очереди плавильных мощностей Саяногорского алюминиевого завода объемом 270 тыс. т первичного алюминия в год. Согласно условиям проведенного тендера канадская компания обеспечивает разработку проекта, поставку материалов и оборудования, организацию строительства и общее руководство проектом. Проект должен быть завершен в I пол. 2006г.; стоимость – 700 млн.долл. США.

Наряду с технологическим сотрудничеством значительный интерес представляет канадский опыт госрегулирования и информационной поддержки цветной металлургии. Усиливающаяся конкуренция на внешних рынках, особенно со стороны Китая, общие проблемы торговли на рынке ЕС требуют более тесной работы по согласованию сбытовой политики на целевых рынках.

Антидемпинг с РФ. Пересмотр в связи с окончанием срока действия мер (expiry review) в отношении горячекатаного плоского стального проката. Пересмотр начат 11 сент. 2003г.; процедура пересмотра касалась антидемпингового расследования Канадского агентства по таможенным делам и доходам (КАТД), в дек. 2003г. преобразовано в Канадское агентство пограничных служб – КАПС, от 1998г., по результатам которого для экспортеров из России была определена антидемпинговая пошлина в 41,6% (решение Канадского международного торгового трибунала – КМТТ от 2 июля 1999г.).

Описание рассматриваемой продукции: а) горячекатаные рулоны шириной от 19 мм. и выше, толщиной от 1,37 до 15,88 мм. включительно; б) горячекатаный лист (порезанный на мерные длины) толщиной от 1,37 до 4,75 мм. (не включая 4,75 мм.).

В пересмотре приняли участие три российских компании: ОАО ММК, ОАО НЛМК и ОАО «Северсталь». Интересы ОАО ММК и ОАО «Северсталь» представляла юридическая фирма Flavell Kubrick LLP (Оттава). Первая часть процедуры проводилась Директоратом по антидемпинговым и компенсационным мерам Канадского агентства пограничных служб (КАПС). КАПС в своем решении от 6 фев. 2004г. предложил сохранить действующие антидемпинговые меры в отношении Румынии, России и Словакии ввиду возможности продолжения или возобновления демпинга при экспорте продукции в Канаду; в отношении Франции было предложено отменить эти меры.

30 июня 2004г. КМТТ вынес постановление по пересмотру антидемпинговых мер в связи с истечением срока их действия в отношении определенных видов горячекатаного листового проката из углеродистой и легированной стали происхождением из Франции, Румынии, России и Словакии. Трибунал пришел к выводу, что возобновление импорта соответствующей стальной продукции из указанных стран не нанесет ущерба местной промышленности. Таким образом, антидемпинговые пошлины в 41,6%, введенные в Канаде против российской горячекатаной стали 2 июля 1999г., прекратили свое действие с момента вынесения решения Трибунала, т.е. с 30 июня 2004г.

Канада ежегодно ввозит из-за рубежа около 1 млн.т. горячекатаного стального листа, и теперь этот рынок вновь открыт для российских экспортеров, хотя их и ожидает жесткая конкуренция других поставщиков.

По данным Статистического агентства Канады, при полном отсутствии поставок в 2003г. к середине нояб. 2004г. российский импорт горячекатаного листа составил 34 млн. кан. долл. при средней цене 912 кан. долл. за 1 т.

*Холоднокатаный плоский стальной прокат.* Пересмотр начат 9 дек. 2003г.; процедура пересмотра касалась антидемпингового расследования КАТД 1999г., по результатам которого для экспортеров из России была определена антидемпинговая пошлина в размере 29% (решение КМТТ от 27 авг. 1999г.).

Описание рассматриваемой продукции: холоднокатаный стальной прокат из углеродистой, высокопрочной и низколегированной стали в рулонах и листах шириной до 2032 мм. включительно, толщиной от 0,35 до 3,61 мм. включительно. В пересмотре принимали участие ОАО НЛМК и ОАО «Северсталь».

Решение КАПС от 22 апр. 2004г., касающееся возможности возобновления демпинга, стало полным повторением вынесенного определения в пересмотре по горячекатаной продукции. В целом, ни один из аргументов российских металлургов принят не был, главным образом, как указывало КАПС, по следующим причинам: недостаточная емкость российского внутреннего рынка холоднокатаной продукции подводит к необходимости экспорта значительной части продукции для поддержания сохраняющегося высокого уровня загрузки производственных мощностей; соотношение экспортных и внутренних цен на металлопродукцию, предоставленное российскими компаниями, свидетельствует о наличии демпинговых поставок; большое число антидемпинговых расследований в отношении России подтвердило наличие демпинга.

26 авг. 2004г. КМТТ вынес решение по пересмотру антидемпинговых мер в связи с истечением срока их действия в отношении определенных видов холоднокатаного стального листового проката происхождением из Бельгии, России, Словакии и Турции.

Как и в случае с горячекатаным стальным прокатом, Трибунал констатировал, что возобновление импорта соответствующей продукции не нанесет ущерба местной сталелитейной отрасли. Таким образом, антидемпинговые пошлины, введенные в Канаде против российского плоского холоднокатаного проката 27 авг. 1999г. в 29%, прекратили свое действие с момента публикации решения Трибунала, т.е. с 26 авг. 2004г. Решение в определенной степени было ожидаемым, учитывая сложившийся дефицит на канадском рынке стальной продукции.

В статистике импорта холоднокатаного листа в Канаду не отмечено стремительного его всплеска после снятия ограничений. Основная доля российского экспорта представлена электротехническими сталями. Холоднокатаная продукция коммерческого качества российского производства испытывает жесткую конкуренцию со стороны поставщиков из стран СНГ и Юго-Восточной Азии.

Единственной ограничительной мерой оставалась антидемпинговая пошлина в 25,2% на толстый горячекатаный лист, хотя для ОАО «Северсталь», принимавшего участие в первоначальном расследовании, данная мера не препятствовала экспорту, т.к. рыночные цены значительно превышали установленное для этого предприятия пороговое значение.

Произошедший «демонтаж» большинства ограничений доступа российских промышленных товаров на канадский рынок позволил сосредоточиться на главной оставшейся в этой области проблеме – отказе канадской стороны принимать данные российской финансовой отчетности для расчета нормальной стоимости товара при антидемпинговых расследованиях. Не отрицая права российских компаний использовать национальную систему бухучета, канадская сторона полагает, что она приводит к искажению (искусственному занижению) себестоимости продукции, в результате чего последняя реализуется за рубежом по демпинговым ценам.

Этот вопрос впервые возник в расследовании 1999г. по горячекатаной стали в ходе ежегодных пересмотров нормальной стоимости; канадская антидемпинговая служба (в то время КАТД) использовала для расчета нормальной стоимости данные третьей страны, что и привело, в конечном счете, к установлению запретительной пошлины (41,6%) на российский продукцию. Столь же негативную для российских металлургов роль сыграла канадская позиция и при принятии/продлении двух других антидемпинговых мер: на толстолистовой прокат (1997г. в 2003г. продлена до 2008г.) и на холоднокатаный прокат (1999г. Это произошло вопреки формальному признанию (в окончательном решении КАТД по последней процедуре) «рыночного статуса» российской стальной отрасли.

В двух пересмотрах 2004г. по стальной продукции, по результатам которых антидемпинговые пошлины были отменены, нормальной стоимостью российской продукции и методы ее расчета не являлись предметом рассмотрения.

Признание Канадой российской системы бухучета сохраняет значение для возможного (при соответствующей инициативе российских компаний) пересмотра нормальной стоимости по толстолистовому прокату. Это важно, прежде всего, как инструмент защиты законных интересов российских компаний в возможных будущих антидемпинговых расследованиях в отношении отечественной продукции как стального, так и других секторов.

Канадская сторона полагает, что вопрос о российском бухучете формально может быть решен только в рамках очередного антидемпингового расследования или пересмотра уже действующей меры. Признается, что большой объем подлежащей изучению информации финансового характера от российских предприятий и сложность ее восприятия для экономистов местной антидемпинговой службы требуют в данном случае содействия российской стороны.

Еще летом 2003г. в КАТД были переданы обращения от руководства минэкономразвития России, а также материалы по российской системе бухучета, в которых были представлены развернутые ответы на вопросы, поставленные ранее канадскими экспертами. Однако дальнейший ход событий (отсутствие подтверждения получения указанных материалов, отговорки об их отсылке для перевода в Москву) явно свидетельствовал о нежелании КАПС проводить эту работу. В окт. 2004г. Директорат подтвердил получение английской версии материалов, приступив к их изучению. После получения подтверждения были проведены кон-

сультации с канадской стороной по формату предстоящего семинара, намеченного на I пол. 2005г. В состав российской делегации могут войти как специалисты бухгалтерских служб предприятий-экспортеров, имеющих практический опыт работы в антидемпинговых процедурах, так и представители ведомств, отвечающих за торгово-политические вопросы, а также выработку политики и стандартов российского бухгалтерского учета.

Сотрудничество в лесной и деревообрабатывающей промышленности. Канадская сторона проявляет растущий интерес к сотрудничеству в этой сфере, особенно в поставках современной деревообрабатывающей техники в лесные комплексы России, а также в развитии различных форм кооперации в этом секторе и экспорта продукции в третьи страны (Европа и Япония).

Показательно в этом плане внимание канадских деловых кругов к визиту в Канаду делегации Северо-Запада России во главе с заместителем полномочного представителя президента Российской Федерации в Северо-Западном федеральном округе Л.П.Совершаевой 11-18 сент. 2004г. В состав делегации входили представители администраций Северо-Западного региона, руководство Конфедерации лесопромышленников региона и представители российских деревообрабатывающих компаний. Впервые в Канаде столь подробно и на достаточно высоком профессиональном уровне были представлены материалы о потенциальных возможностях такого лесного региона России, как Северо-Запад. Администрация федерального округа продемонстрировала канадской стороне стремление к развитию двустороннего сотрудничества в этом секторе.

Кооперация между двумя странами сосредоточена на взаимной торговле лесоматериалами, поставки которых незначительны. Россия экспортирует фанеру, а импортирует – древесноволокнистые плиты, деревянные изделия, бумагу и картон.

Самостоятельный диалог по проблематике сотрудничества в лесном секторе между Россией и Канадой не ведется ни на уровне федеральных органов власти, ни на уровне деловых кругов.

В ходе обмена мнениями с представителями лесной промышленности Канады наметились направления российско-канадского сотрудничества в лесном секторе, учитывающие схожесть позиций сторон по проблемам леса на международных рынках:

- координация усилий, направленных на согласование и выработку единой позиции в переговорах по лесам, в частности, организация и долгосрочное планирование работы в рамках Лесного форума ООН;

- совместная работа в рамках Монреальского процесса (Межправительственная рабочая группа по критериям и индикаторам для устойчивого управления лесами, расположенными в бореальной и умеренной зонах) с целью применения системы критериев и показателей на региональном и муниципальном уровнях;

- кооперация в сфере применения Программы действий по лесам, принятой в рамках «G8», в частности разделов: «Мониторинг и налогообложение», «Национальные лесные программы» и «Незаконная вырубка»;

- партнерство в области применения международных моделей лесного менеджмента, включая распространение их на российские регионы.

Также можно выделить такие потенциальные сферы приложения взаимных интересов, как развитие кооперации в деревообработке и изготовлении древесностружечных плит по канадской технологии из некондиционного российского лесного сырья с использованием их для строительства канадских модульных домов в регионах России.

В 2004г. продолжал развиваться инвестиционный проект реконструкции лесопильного производства ОАО «Медвежьегорский леспромхоз» (Республика Карелия), контрольный пакет акций которой принадлежит канадскому финансово-промышленному холдингу Gesco-Star Group. Ввод в строй намечен на начало 2005г. Поставка канадского оборудования и использование их технологии позволят увеличить освоение сырья в 2,3 раза и довести выпуск пиломатериалов до 150 тыс.куб.м. в год. Проект предполагает строительство нового лесопильного цеха, линии сортировки древесины, модернизацию сушильных мощностей, строительство подъездных путей, обучение персонала системе управления производством и др. Общие канадские инвестиции в проект на конец 2004г. составили 9 млн.долл. США.

Также успешно осуществляется сотрудничество между канадской инжиниринговой фирмой Sandwell International и российским холдингом «Северо-Западная лесопромышленная компания» (СЗЛК), владеющим двумя производственными объектами: Неманским целлюлозно-бумажным комбинатом (Калининградская обл.) и Каменногорской бумажной фабрикой (Ленинградская обл.). Канадская фирма принимает участие в разработке ТЭО модернизации и расширения Неманского ЦБК. Проект предполагает строительство нового производственного помещения площадью 15,5 тыс. кв.м. и поставку нового современного оборудования. Финансирование проекта осуществляется в рамках полученного в марте 2004г. от Сбербанка России инвестиционного кредита (450 млн.долл. США на 15 лет), предназначенного для проведения модернизации производственных объектов холдинга.

В окт. 2004г. канадская акционерная компания Groupe Laperriere & Verreault объявила о подписании контракта на 16,4 млн. кан. долл. на участие в проекте модернизации целлюлозно-бумажного производства в западной части России. Проект предполагает поставку современного комплектного оборудования для производства целлюлозы, инжиниринговые услуги и менеджмент проекта. Основная часть оборудования будет произведена на заводе компании в Trois-Rivieres (пров. Квебек), а оставшаяся – закуплена у субпоставщиков.

Это уже второй контракт этой компании на поставки комплектного оборудования и оказание услуг в Россию в 2004г. В янв. канадцы подписали контракт на 4,5 млн. кан. долл. по участию в проекте строительства современной системы очистных сооружений на юго-западе Санкт-Петербурга, реализуемым консорциумом скандинавских фирм. Канадская фирма подрядилась поставить комплектную систему по извлечению осадка из сточных вод.

## Выставки с РФ

Событием года стали прошедшие с 12 по 14 июня 2004г. в Оттаве выставка отечественных производителей и форум «Торгово-экономическое сотрудничество России и Канады: реалии и перспективы», организованные минэкономразви-

тия России и оператором ОАО «ВВЦ» – победителем конкурса на право проведения указанной выставки (распоряжение правительства РФ от 19 янв. 2004г.).

На открытии, состоявшемся в День России – 12 июня – в выставочном комплексе Ottawa Congress Center, были зачитаны приветствия от имени премьер-министра Канады П.Мартина и министра экономического развития и торговли России Г.О.Грефа. В выставке (общая площадь экспозиции 700 кв.м.) и форуме приняли участие свыше 50 российских компаний и организаций, в т.ч. ОАО «Красногорский завод им. С.А. Зверева», МЧС по Московской обл., ОАО «Горьковский автомобильный завод», НИИ космических систем – филиал ГКНПЦ им. М.В.Хруничева, ОАО «Акционерная электротехническая компания «Динамо», Московский комитет по науке и технологиям, ФГУП «Рособоронэкспорт», НПО «Сатурн», ЗАО «Каустик», предприятия Минатома России, ФГУ НПП «Геологоразведка», Российское агентство поддержки малого и среднего бизнеса. Ассоциация российских банков, банк «Кремлевский».

Интерес вызвал доклад исполнительного директора «МДС Аэро Саппорт» Х.Одоерфера об опыте создания первого российско-канадского предприятия в Канаде на основе использования передовой российской технологии. В качестве одной из «историй успеха» российско-канадского сотрудничества в докладе Б.Мадигана, гендиректора «Фергюссон Симек Кларк», приводилась деятельность этой компании на Крайнем Севере России (стоимость осуществленных либо находящихся на стадии реализации проектов компании в России составляет 13 млн.долл. США при портфеле заказов еще в 25 млн.долл. США).

Интерес вызвал проходивший в рамках форума семинар «Преимущества участия России в ВТО для российского бизнеса», организованный Торгпредством России в Канаде совместно с Центром торговой политики и права (Center for Trade Policy and Law – СТPL) при поддержке Канадского агентства международного развития. На семинаре были представлены доклады ведущих специалистов СТPL – Ф.Рурка, Б.Даймонда, Корпорации по развитию экспорта – Г.Ходсона, Дж.Кера, министерства международной торговли Канады – С.Винэ.

Выставка и инвестиционный форум, приуроченные к ежегодной конференции Ассоциации горняков и старателей Канады (PDAC). В марте 2004г. в данном мероприятии (Торонто), которое посетили 8000 специалистов из Канады и 1000 специалистов из 72 стран, принимали участие профильные российские организации – Всероссийский научно-исследовательский геологический институт им. А.П.Карпинского, ГНПП Аэрогеофизика, ассоциация «Российский камень»; на выставку приехала делегация российских предприятий («Полюс», «Алроса»). На Форуме был представлен доклад от российской стороны (компания «Ренессанс Капитал») на тему «Инвестиции в золотодобычу: риски и возможности получения прибыли».

13 сент. 2004г. в Торонто совместно с канадским общественным объединением – Канадской деловой ассоциацией в России и Евразии (Canada Eurasia Russia Business Association – Cerba) – был организован бизнес-семинар «Российская лесная индустрия: широкие возможности для канадских инвесторов, производителей оборудования и тех-

ники». В семинаре приняли участие представители канадских лесопромышленных фирм и организаций, заинтересованных в развитии сотрудничества с российскими партнерами.

Достигнута принципиальная договоренность о подготовке соглашения о сотрудничестве между Конфедерацией лесопромышленников Северо-запада и Cerba. В июне 2004г. Cerba была создана на базе объединения Канадско-Российского делового форума (Торонто), Канадско-Евразийского альянса в области энергетики и промышленности (Калгари), Российско-Квебекской деловой ассоциации (Монреаль) и Канадской деловой ассоциации в России (Москва). В дек. 2004г. было подписано соглашение между Cerba и РСПП; был создан новый диалоговый механизм – Российско-Канадский деловой совет, который сосредоточит усилия на конкретных проблемах сотрудничества российских и канадских компаний, включая взаимные инвестиции.

При содействии Cerba в Москве 7 окт. 2004г. под эгидой Рабочей группы МЭК по горнодобыче впервые был проведен российско-канадский круглый стол «Финансирование геологоразведочных и горнорудных проектов через канадские финансовые рынки». Интерес вызвали выступления представителя МПР России об инвестиционной политике страны в этой отрасли и Союза золотопромышленников России о перспективах и практике иностранного финансирования горнодобывающих объектов в российских регионах.

27-29 окт. 2004г. в Оттаве проходило очередное пленарное заседание Кимберлийского процесса (международный форум, призванный направить торговлю необработанными алмазами в легитимное русло и обеспечить международный контроль над ней), посвященное рассмотрению итогов применения сертификации торговли необработанными алмазами за прошедший год. В его работе приняла участие российская делегация во главе с замруководителя Департамента драгметаллов и драгкамней минфина России; в состав делегации входили: президент Республики Саха (Якутия) В.А.Штыров, ряд специалистов Гохрана России, ВО «Алмазювелирэкспорт» и АК «Алроса». В результате состоявшегося голосования В.А.Штыров был избран председателем Кимберлийского процесса на 2005г.

## Связи с регионами РФ

Взаимодействие российских регионов с провинциями и территориями Канады является важной и перспективной составляющей двусторонних отношений; оно строится на базе межправительственного соглашения о принципах и основах сотрудничества между субъектами Российской Федерации и провинциями и территориями Канады, а также совместного заявления о сотрудничестве в Арктике и на Севере, подписанных в ходе визита в Канаду президента РФ В.В.Путина в дек. 2000г. Эти документы дополнены рядом договоров, заключенных напрямую между российскими и канадскими регионами, а именно: пров. Альберта – Тюменская, Оренбургская обл.; Ханты-Мансийский, Ямало-Ненецкий автономные округа; Республика Саха (Якутия); пров. Квебек – Самарская обл., Республика Татарстан. Из последних межрегиональных договоров следует отметить Протокол о намерениях между Красноярским краем и пров. Манитоба в области освоения крос-

сполярных трасс (2002г. В 2004г. была проведена подготовительная работа по установлению договорных отношений между Московской обл. и пров. Онтарио, Таймырским (Долгано-Ненецким) автономным округом и территорией Юкон.

Что касается товарной структуры торговли России с отдельными регионами Канады, то российские товары поступают преимущественно в Ньюфаундленд (сырая нефть и нефтепродукты), Онтарио (водка, магний, палладий, платина, стальной прокат, алюминийевые и никелевые сплавы, нитрат аммония, оптические инструменты), Квебек (сырая нефть и нефтепродукты, мочевины, хлорид кальция, прокат, стальные профили, никель порошкообразный, феррохром, одежда, части турбореактивных и турбовинтовых двигателей). Новую Шотландию (сырая нефть и нефтепродукты, мороженая треска, пикша). Канадские поставки в Россию осуществляются в большей степени из Онтарио (металлические изделия, бурильное оборудование, изделия из пластмасс, фильтры, части турбореактивных и турбовинтовых двигателей, кристаллы пьезоэлектрические собранные, экстракты и концентраты кофе, свиная обрезь, пищевая продукция), из Квебека (транспортные средства и запчасти для них, лодки моторные и катера, детали для передающей аппаратуры (радиотелефонная и радиотелеграфная связь), двигатели реактивные, свиная обрезь и жир, мясная печень), Альберты (части бурильных машин, сера, насосы роторные). Британской Колумбии (хек, фотонаборные машины).

В конце марта 2004г. в Торонто (пров. Онтарио) находилась делегация Республики Башкортостан во главе с председателем правительства Р.И. Байдавлетовым для обсуждения вопросов сотрудничества в области строительства и производства стройматериалов. Ряд конкретных предложений канадских фирм по производству стройматериалов по канадским технологиям взят в проработку экспертами Бурятии.

В мае провинции Онтарио и Альберту посетила делегация министерства жилищно-коммунального хозяйства Республики Саха (Якутия) во главе с министром В.Л. Поповым.

Существенный вклад в развитие регионального сотрудничества вносит Канадское агентство международного развития (КАМР), по линии которого осуществляется финансирование программ технического содействия России. В 2004г. в российских регионах реализовывались проекты: «Реформирование системы здравоохранения» (Чувашия), «Подготовка среднего медицинского персонала» (Тюмень), «Развитие сети кредитных союзов в сельской местности» (Волгоградская, Ростовская, Кемеровская области, Алтайский край), «Обоснование комплексного экономического развития на основе разработки природных ресурсов» (Хабаровский край), «Организация эффективной системы управления заповедниками» (Камчатка), «Развитие предпринимательства в горнодобывающей отрасли» (Магадан).

Встречи 2004г. на высшем уровне президента России В.В. Путина и премьер-министра Канады П. Мартина в июне на Си-Айленде и в окт. в Москве — продемонстрировали, что канадское политическое руководство видит в России своего ключевого партнера на т.н. «северном измерении» (Northern Dimension) внешней политики Канады

на двустороннем уровне и в совместной деятельности в международных организациях («Арктический совет»). В рамках реализации договоренностей лидеров двух стран об активизации экономического сотрудничества именно на его северном измерении, а также в качестве элемента подготовки к VI сессии МЭК 6 дек. 2004г. в Москве прошла расширенная встреча сопредседателей Рабочей группы МЭК по Арктике и Северу — замдиректора Департамента территориального развития и мнэкономразвития России М.Ю. Курбакова и посла по особым поручениям МИД Канады Дж. Анавака.

### Связи с Россией и СНГ

— 50 канадских компаний имеют в России или свои представительства или дочерние предприятия. Объем накопленных прямых инвестиций оценивается в 940 млн.долл. По данным министерства международной торговли Канады наиболее перспективными сферами в России для канадского бизнеса являются разработка природных ресурсов, строительство, инфраструктура, высокие технологии, энергетика, услуги и АПК. В 2004г. канадская Корпорация по развитию экспорта подписала с российской «Алросой» соглашение об открытии кредитной линии объемом в 15 млн.долл. для финансирования закупок в Канаде горнодобывающего оборудования. Монреальская компания EMS Technologies уже работает в России 15 лет, поставляя системы космической связи. По мнению руководства компании, канадский бизнес в целом имеет массу предрассудков в отношении деятельности на российском рынке, и почти все из них неоправданны. «Русские очень хорошие бизнесмены, они прекрасно разбираются в коммерции и очень прагматичны, канадские деловые круги явно недооценивают Россию», — указывает директор EMS Technologies Г.Мэг. 05.01.2005г.

— Состоялись переговоры с членами канадской делегации, посетившими в сент. 2004г. Россию: Уэйном Истером, парламентским секретарем по вопросам агропромышленного комплекса (представителем минсельхоза Канады в нижней палате национального парламента); Кевином МакАдамом, провинциальным министром сельского хозяйства, рыболовства, аквакультуры и лесного хозяйства; Дугласом МакАртуром, президентом Канадского партнерства по устойчивому развитию сельского хозяйства (Canadian Agro Sustainability Partnership). Проведены встречи с Дугласом Смитом, директором по торговле и инвестициям Агентства по развитию Канады; с Стивом Мюррэй, директором по торговле и экспорту Организации по развитию бизнеса Острова Принца Эдуарда; с Бернардом Постма, торговым представителем и директором провинциального отделения минпрома Канады. Обсуждались вопросы российско-канадского сотрудничества в области сельского хозяйства, новых технологий, туризма, а также участия представителей бизнеса провинции в предстоящей 6 сессии МЭК. Канадская сторона высказала заинтересованность в рассмотрении возможности реализации совместных проектов на основе использования российских технологий в сфере биотехнологий. 6.10.2004г.

— В канадской прессе появились в окт. 2004г. первые отклики на визит премьер-министра страны П. Мартина в Россию и его встречи с президентом



В.В.Путиным и председателем правительства М.Е.Фрадковым. Встреча и заявления руководителей оцениваются как позитивные. Перед визитом много было опасений о тональности предстоящего разговора, т.к. ожидали, что канадский лидер уделит много внимания развитию политической ситуации в России, особенно в свете недавнего письма 100 политических и культурных деятелей запада президенту России. Хотя темы соблюдения прав человека и демократических свобод в России, совершенствование судебной системы действительно были затронуты канадской стороной, беседы проходили в конструктивном русле, а акцент был направлен на развитие антитеррористического сотрудничества в рамках программ и резолюций ООН. В экономической сфере было высказано сожаление о недостаточном развитии взаимных объемов торговли, несмотря на их 20% увеличение за первые 6 мес. 2004 года по сравнению с аналогичным периодом предг. В.В.Путин охарактеризовал Канаду, как «основного и важного партнера России на мировой арене», и выразил уверенность в расширении взаимовыгодного торгово-экономического сотрудничества. Подписание меморандума о взаимопонимании между ОАО «Газпром» и «Петро-Канада» в энергосфере может служить хорошим стартом для этого.

— По данным Статагентства Канады, товарооборот России с Канадой за янв.-июль 2004г. составил 603,857 млн.долл. США, при этом экспорт — 442,185 млн.долл. США и импорт — 161,672 млн.долл. США. По сравнению с аналогичным периодом

2003г. товарооборот увеличился на 27,6%, экспорт возрос на 26,9%, а импорт — 29,6%. Торговый баланс за 7 мес. текущего года имеет положительное сальдо и составляет 280,513 млн.долл. США.

— Исполнилось 10 лет со дня установления статуса особого партнерства в торгово-экономических отношениях Канады и Украины. В связи с этим министр экономики и по вопросам европейской интеграции Украины М.Коростель обсудил с послом Канады в Украине Э.Робинсоном актуальные вопросы торгово-экономических отношений двух стран.

Во время встречи участники обратили внимание на потребность активизировать работу обеих стран в рамках деятельности Межправительственной комиссии по вопросам экономического сотрудничества и определить повестку дня и сроки проведения ее следующего заседания. Было также договорено о содействии в осуществлении визита в Украину директора Канадского агентства международного развития Ж.-П. Метивье (должен состояться во II пол. апр. 2004г.), в ходе которого планируется заложить новые направления сотрудничества в области предоставления технической помощи.

В 2003г. товарооборот между Канадой и Украиной увеличился на 65,1% по сравнению с предг. и составил 142 млн.долл. Объем канадских инвестиций на 1 янв. 2004г. года в экономику Украины составил 80,054 млн.долл. В Украине зарегистрировано 171 предприятие с канадскими инвестициями. The Gazette, 3.4.2004г.

## Статистика

### Товарная структура российско-канадского экспорта и импорта

ТН ВЭД	Экспорт				Импорт					
	2003*	2004*	04/	2003	2004	04/	2003	04/		
	млн.д.	% к ит.	млн.д.	% к ит.	млн.д.	% к ит.	млн.д.	% к ит.		
Всего	559,35	100	939,57	100	+68,0	217,94	100	293,8	100	+34,6
01-24 Продтовары и с/х сырье, кроме текстиля	52,66	9,4	71,34	7,6	+35,5	29,96	13,8	45,82	15,6	+53,0
25-27 Минпродукты	356,45	63,7	597,71	63,6	+67,7	0,06	0,03	6,85	2,3	-
27 топливно-энергетические товары	356,45	63,7	597,71	63,6	+67,7	-	-	-	-	-
28-40 Продукты химпрома	36,05	6,4	69,51	7,4	+92,8	13,65	6,3	24,44	8,3	+79,1
41-43 Кожевенное сырье, пушнина и изделия	0,79	0,14	0,42	0,05	-46,3	2,65	1,2	4,37	1,5	+65,1
44-49 Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	8,5	1,5	12,04	1,3	+41,6	2,48	1,1	1,53	0,5	-38,5
50-67 Текстиль, текстильные изделия и обувь	18,8	3,4	16,08	1,7	-14,4	9,91	4,6	3,04	1,0	-69,3
71 Драгоценные камни и металлы, изделия ихних	16,54	3,0	20,55	2,2	+24,2	0,15	0,07	0,49	0,2	+237
72-83 Металлы и изделия из них	48,89	8,8	127,21	13,6	+160	5,53	2,5	14,57	5,0	+163
84-90 Машины, оборудование, транспорт	10,25	1,8	17,68	1,9	+72,5	135,63	62,2	182,08	62,0	+34,2
68-70 (91-97) Другие товары	3,46	0,6	2,43	0,3	-29,8	4,6	2,1	439	1,6	-0,2

Источник: данные Статистического агентства Канады

## Китай

### Росимпорт из КНР

Товарооборот России и Китая в 2004г. достиг рекордного в истории двусторонней торговли показателя — 21231,96 млн.долл. (+34,7% по сравнению с 2003г.), в т.ч. экспорт в КНР — 12129,46 млн.долл. (+24,7%) и импорт из КНР — 9102,5 млн.долл. (прирост 50,9%). Положительное сальдо России — 3026,97 млн.долл. (уменьшение на 18,1% по сравнению с 2003г.)

Россия заняла 10 место после США, Японии, Гонконга, Республики Корея, Тайваня, Германии, Сингапура, Малайзии, Голландии. Удельный вес России во внешней торговле Китая составил 1,84%. На Россию приходится 2,16% китайского импорта (снижение на 0,24% по сравнению с 2003г.) и 1,53% китайского экспорта (рост на 0,13%).

В экспорте России в Китай 98% составляют: минеральное топливо, древесина, черные металлы, химические товары, удобрения, морепродукты, цветные металлы, машины и оборудование, руды, целлюлоза.

В импорте 87% приходится на машины и оборудование, меха, изделия из кожи, изделия из текстиля и трикотажа, обувь, химические товары, игрушки и спортивный инвентарь, продукты питания, мебель и керамические изделия.

При сохранении относительной стабильности в структуре поставок в 2004г. импорт из Китая продолжал быстро увеличиваться по подавляющему большинству товарных позиций. Произошло дальнейшее увеличение поставок товаров, классифицируемых по группе «машины и оборудование». Они увеличились на 47,5% и составили 1,56 млрд.долл. Структура указанной группы характеризуется широким ассортиментом поставляемых товаров при от-

носителю небольших их объемах. Среди наиболее крупных позиций можно выделить бытовую электротехнику и электронику, оборудование для связи, транспортные средства (велосипеды, коляски).

Меховые изделия. Импорт по товарной группе «пушнина, меховое сырье и меховые изделия» увеличился в 2,39 раза и составил 1,19 млрд.долл., в результате чего данная группа заняла второе место в структуре китайских поставок в Россию. В основном в Россию экспортировалась «меховая одежда», которой было поставлено на 1,126 млрд.долл. (+230,8%).

Увеличился на 17,6% импорт изделий из кожи, объемы которого достигли 1,12 млрд.долл. Основные поставки приходились на «одежду из натуральной и искусственной кожи» на 990,06 млн.долл. (+10,7%).

На 29,6% до 1,02 млрд.долл. возросли поставки одежды текстильной. Наиболее крупные закупки приходились на «женские куртки и ветровки из химических волокон» на 86,21 млн.долл. (+50,4%), а также «куртки, ветровки из химических волокон с подкладкой из пуха и пера» — 81,6 млн.долл. (+19%).

Продолжал увеличиваться импорт обуви. В 2004г. он возрос на 47,3%, составив 802,7 млн.долл. Крупными статьями поставок были «обувь на подошве из резины, полимерного материала, натуральной или искусственной кожи с верхом из кожи» на 249,75 млн.долл. (+65,9%) и «обувь на подошве из резины, полимерного материала, натуральной или искусственной кожи с верхом из кожи закрывающая шиколотку» на 224,03 млн.долл. (+41,7%).

На 55,7% увеличился ввоз одежды из трикотажа (777,45 млн.долл.). Наибольшие объемы приходились на «одежду из химических нитей» на 99,27 млн.долл. (+107,6%).

Четвертый год подряд возрастал импорт из Китая химтоваров (+67,1%), объем которого достиг 493,3 млн.долл. Удельный вес этой группы товаров в структуре импортных поставок повысился с 4,9% до 5,4%.

Высокие темпы прироста поставок зафиксированы по таким товарам китайского экспорта, как «белье постельное, покрывала, шторы», «игрушки и спортивный инвентарь», «керамические изделия», «мебель и осветительные приборы», «изделия из недорогих драгоценных камней».

В условиях имеющихся ограничений на ввоз отдельных видов мясной продукции в 2004г. произошло сокращение физобъемов импорта мяса из Китая на 20,8% до 79,27 тыс.т., однако стоимостные показатели ввоза китайской мясной продукции повысились на 1,3% до 114,55 млн.долл. Положительную динамику поставок удалось поддержать за счет «мороженого свиного мяса», импорт которого в Россию увеличился в стоимостных и физобъемах соответственно на 30,3% и 5,7% и составил 103,58 млн.долл.

Отмечено сокращение на 48% в стоимостных и на 54,8% в физобъемах ввоза в Россию зерновых, которые соответственно составили 37,59 млн.долл. и 156,4 тыс.т. Основной товарной позицией оставался «рис, полу- или полностью обрубленный», поставки которого составили 33,72 млн.долл. (-46,5%), или 119,98 тыс.т. (-54,9%). Главной причиной этого стали предпринятые в Китае меры по ограничению экспорта зерна в связи с его нехваткой в стране.

## Импорт России из Китая по товарным группам

в 2003-04гг., в тыс.долл.

ТН ВЭД			% к итогу		в %
	2003	2004	2003	2004	
Всего.....	6034554	9102497	100	100	150,8
01 Живые животные.....	1	4	0	0	377,0
02 Мясо.....	112993	114552	1,9	1,3	101,4
03 Рыба, моллюски, ракообразные.....	3307	12918	0,1	0,1	390,6
04 Молочные продукты, яйца, мед и т.д.....	1365	118	0	0	8,6
05 Другие продукты животного происхождения.....	8513	5690	0,1	0,1	66,8
06 Деревья и др. растения, цветы.....	460	860	0	0	186,9
07 Овощи, горох, фасоль и др.....	61933	68170	1	0,7	110,1
08 Фрукты, орехи, ягоды, цитрусовые.....	56462	65817	0,9	0,7	116,6
09 Чай, кофе, специи.....	14972	17298	0,2	0,2	115,5
10 Зерновые.....	72332	37594	1,2	0,4	52,0
11 Продукция мукомольной промышленности, крахмал.....	8099	5771	0,1	0,1	71,3
12 Масличные семена и плоды, растения для медицинских целей.....	47136	47701	0,8	0,5	101,2
13 Лаки, смолы растительные.....	965	1217	0	0	126,2
14 Материалы растительного происхождения.....	29	20	0	0	69,5
15 Животные и растительные жиры и масла.....	248	388	0	0	156,3
16 Продукты из мяса и рыбы.....	50906	60577	0,8	0,7	119,0
17 Сахар и кондитерские изделия из сахара.....	2314	3239	0	0	140,0
18 Какао и какао продукты.....	2530	1164	0	0	46,0
19 Продукты из муки, крахмала и молока.....	6620	10223	0,1	0,1	154,4
20 Продукты из овощей, фруктов, орехов и др.....	83366	98841	1,4	1,1	118,6
21 Смешанные пищевые продукты (супы, соусы, мороженое и др.).....	11606	12703	0,2	0,1	109,5
22 Алкогольные и безалкогольные напитки, уксус.....	807	710	0	0	88,0
23 Технические остатки пищевой промышленности.....	3	127	0	0	4240,0
24 Табак и сигареты.....	18800	12563	0,3	0,1	66,8
25 Соль, сера, известь, цемент, мрамор и т.д.....	26204	28109	0,4	0,3	107,3
26 Руды, шлаки, зола.....	685	156	0	0	22,8
27 Минеральное топливо, нефть, нефтепродукты.....	61420	72586	1	0,8	118,2
28 Продукты неорганической химии, радиоактивные.....	32825	46285	0,5	0,5	141,0
29 Органические химические соединения.....	56910	80039	0,9	0,9	140,6
30 Фармацевтические продукты.....	5755	7085	0,1	0,1	123,1
31 Удобрения.....	49	0	0	0	0
32 Дубильные и красящие вещества.....	7015	10597	0,1	0,1	151,1
33 Парфюмерные, косметические и туалетные средства.....	8951	15509	0,1	0,2	173,3
34 Мыло, моющие и полирующие вещества.....	3012	4677	0	0,1	155,3
35 Белковые вещества, альбумины и клеи.....	4962	22134	0,1	0,2	446,1
36 Взрывчатые вещества, пиротехнические изделия, спички.....	3498	4458	0,1	0	127,4
37 Фото- и кинотовары.....	136	348	0	0	255,7

38 Прочие химпродукты .....	8230	20616	0,1	0,2	250,5	80 Олово и изделия из олова .....	0	0	0
39 Пластмассы, изделия из них .....	120266	211701	2	2,3	176,0	81 Другие цветные металлы .....	9576	16422	0,2
40 Каучук и резиновые изделия .....	9991	15524	0,2	0,2	155,4	82 Инструмент, столовые приборы, оснастка .....	36530	61826	0,6
41 Кожевенное сырье и кожа .....	875	1868	0	0	213,5	83 Разнообразные изделия из металла .....	31515	69218	0,5
42 Изделия из кожи, сумки, портфели .....	954205	1122446	15,8	12,3	117,6	84 Энергетическое, технологическое и др. оборудование, станки, насосы .....	434681	535960	7,2
43 Пушнина, меховое сырье, мех, изделия из них .....	351008	1189508	5,8	13,1	338,9	85 Электрические машины и оборудование, аппаратура для записи .....	514724	840783	8,5
44 Древесина, изделия из нее, древесный уголь .....	10607	21946	0,2	0,2	206,9	86 Ж.-д. локомотивы, подвижной состав, путевые устройства .....	1857	5155	0
45 Мягкие сорта древесины и изделия из нее .....	63	102	0	0	162,4	87 Автомобили, тракторы, др. транспортные средства .....	56622	96928	0,9
46 Изделия из соломы и др. материалов для плетения .....	1533	1871	0	0	122,0	88 Летательные аппараты .....	5112	2295	0,1
47 Бумажная масса, целлюлоза .....	38	0	0	0	0,0	89 Суда, баржи, лодки и др. ....	1062	358	0
48 Бумага и картон, изделия из них .....	19504	22244	0,3	0,2	114,1	90 Оптико-, фото-, киноприборы и аппараты, медицинские приборы .....	45417	81312	0,8
49 Книги, газеты и другие печатные издания, машинописные тексты и чертежи .....	3715	4604	0,1	0,1	123,9	91 Часы .....	4647	6373	0,1
50 Шелк, пряжа, ткани .....	804	666	0	0	82,8	92 Музыкальные инструменты .....	1387	2119	0
51 Шерсть, волос животных, пряжа и ткань .....	3652	6130	0,1	0,1	167,8	93 Оружие и боеприпасы .....	1	12	0
52 Хлопок, х/б пряжа и ткань .....	33775	29103	0,6	0,3	86,2	94 Мебель, матрацы, осветительные приборы .....	72171	112107	1,2
53 Другие растительные текстильные волокна, бумажная пряжа и ткань .....	425	9402	0	0,1	2212,2	95 Игрушки, спортивный инвентарь .....	109682	150357	1,8
54 Химические нити, ткани синтетические .....	37768	77403	0,6	0,9	204,9	96 Разные готовые изделия .....	54237	64839	0,9
55 Химические штапельные волокна .....	29162	41755	0,5	0,5	143,2	97 Произведения искусства, антиквариат, марки почтовые .....	68	111	0
56 Вата, войлок, веревки, канаты и изделия из них .....	14671	16680	0,2	0,2	113,7	98 Спец. товарные продукты, а также не выделяемые в отдельные группы товары .....	0	0	0
57 Ковры и другие текстильные напольные покрытия .....	2195	3214	0	0	146,4	Источник: Ежемесячный таможенный сборник КНР, 2004-03гг. №№12.			
58 Специальные ткани, кружева, гобелены, вышивки .....	8961	14538	0,1	0,2	162,2	В 2004г. продолжался процесс усиления китай- ского присутствия на различных сегментах рос- сийского рынка. Если в части поставок машин и оборудования китайские компании пока еще нахо- дятся на стадии поиска и освоения «плацдармов» для дальнейшей экспансии, то в отношении других товаров народного потребления, являющихся тра- диционными статьями китайского экспорта, ими уже заполнены соответствующие ниши, и ставится задачи по их расширению, в т.ч. за счет в большей степени удовлетворения потребностей более обес- печенных социальных групп российского населе- ния. То обстоятельство, что значительная часть ки- тайского «ширпотреба» проходит по каналам «не- организованной» торговли, делает его уязвимым в случае принятия соответствующих мер на росси- йской стороне, а также по существу препятствует усилиям крупных китайских компаний по продви- жению своих брендов и созданию современной дистрибуторской сети на российском рынке.			
59 Текстильные материалы пропитанные, изделия из них .....	12407	22468	0,2	0,2	181,1	Возникли проблемы, связанные с экспортом в Россию ряда китайских товаров. В связи с эпиде- мией куриного гриппа в ряде птицеводческих хо- зяйств провинций Хубэй, Хунань и Гуанси-Чжуан- ского автономного района Департамент ветерина- рии минсельхоза России с 29 янв. 2004г. ввел вре- менные ограничения на ввоз в Россию с террито- рии КНР живой птицы, инкубационного яйца, мя- са птицы и всех видов птицеводческой продукции, кормов и кормовых добавок для птиц. После того, как в мае 2004г. в Китае было объявлено о ликвида- ции эпидемии куриного гриппа, официальные ор- ганы КНР в лице Государственного управления КНР по надзору, инспекции качества и карантину, а также минкоммерции КНР неоднократно стави- ли вопрос о снятии запрета на ввоз в Россию пти- цеводческой продукции китайского производства.			
60 Трикотажное полотно .....	52906	61528	0,9	0,7	116,3				
61 Одежда из трикотажа .....	499225	777452	8,3	8,5	155,7				
62 Одежда текстильная .....	791061	1025481	13,1	11,3	129,6				
63 Прочие готовые текстильные изделия (белье постельное, покрывала, шторы) .....	195868	290101	3,2	3,2	148,1				
64 Обувь .....	544715	802697	9	8,8	147,4				
65 Головные уборы .....	4460	13548	0,1	0,1	303,8				
66 Зонты, трости .....	8506	12144	0,1	0,1	142,8				
67 Обработанное перо и пух, изделия из них .....	4673	5898	0,1	0,1	126,2				
68 Изделия из камня, гипса, цемента, слюды и т.п. ....	12792	23814	0,2	0,3	186,2				
69 Керамические изделия .....	61054	115781	1	1,3	189,6				
70 Стекло, изделия из стекла .....	15123	42895	0,3	0,5	283,6				
71 Жемчуг, драгоценные камни и металлы, изделия из них; бижутерия .....	1191	1145	0	0	96,1				
72 Черные металлы .....	5008	24687	0,1	0,3	492,9				
73 Изделия из черных металлов (м/к, трубы, рельсы, цистерны, проволока и др.) .....	43110	109782	0,7	1,2	254,7				
74 Медь и изделия из меди .....	3437	16989	0,1	0,2	494,3				
75 Никель и изделия из никеля .....	244	786	0	0	322,1				
76 Алюминий и изделия из алюминия .....	6726	25110	0,1	0,3	373,3				
78 Свинец и изделия из свинца .....	25	12	0	0	47,5				
79 Цинк и изделия из цинка .....	4147	2386	0,1	0	57,5				

С 17 сент. 2004г. Федеральная служба по ветеринарному и фитосанитарному надзору России ввела временные ограничения на ввоз (транзит) из КНР в Российскую Федерацию живых животных и всех видов продукции животного происхождения, не прошедших термическую обработку. Данное решение было мотивировано существованием «реальной угрозы заноса вируса ящура на территорию России». Принятию этого решения предшествовал зафиксированный в апр. 2004г. случай заболевания крупного рогатого скота ящуром в одном из животноводческих хозяйств Амурской области, расположенном в 15 км. от границы с КНР. В целях выяснения ситуации по ящуру на китайской территории в июле-авг. 2004г. Китай посетила делегация российских ветеринарных специалистов. Ею были проведены работы по мониторинговым исследованиям на ящур на сопредельной с Россией территории Китая: провинции Цзилинь, Хэйлунцзян, Автономный район Внутренняя Монголия, Синьцзян-Уйгурский автономный район. Россия явилась первой страной, с которой Китай согласился провести совместные исследования на ящур. В ходе исследований признаков и следов ящура обнаружено не было. Однако проведенные исследования на ящур не позволили получить в полном объеме достоверную информацию о действительной ситуации в КНР по этому заболеванию, которая гарантировала бы эпизоотическую безопасность при импорте из Китая живых животных и сырой продукции животного происхождения. Введенный запрет будет действовать до выяснения эпизоотической ситуации в КНР по ящуру и проведения полного анализа угрозы риска по заносу возбудителя этого заболевания на территорию Российской Федерации.

В окт.-нояб. 2004г. со стороны Федеральной службы по ветеринарному и фитосанитарному надзору России высказывалась озабоченность относительно соответствия фитосанитарным нормам ввозимых из КНР цветов и фруктов. В нояб. 2004г. состоялась поездка российских специалистов в г.Маньчжоули (АРВМ), в ходе которой они посетили базы по товарной подготовке к экспорту указанной продукции и ознакомились с мерами, принимаемыми китайской стороной в области фитосанитарии. Ограничения либо запрета на ввоз китайских цветов и фруктов до конца 2004г. не вводилось.

В фев. 2004г. в г.Шанхае состоялось второе заседание Постоянной рабочей группы (ПРГ) по стандартизации, метрологии, сертификации и инспекционному контролю подкомиссии по торгово-экономическому сотрудничеству. На нем в основном обсуждались вопросы возможного признания сертификатов соответствия на экспортно-импортные товары. При этом китайская сторона добивалась скорейшего перехода на взаимное признание указанных сертификатов, мотивируя свою позицию присоединением КНР к системе многосторонних международных соглашений о взаимном признании аккредитации лабораторий, а также с приведением китайской системы аккредитации национальных лабораторий в соответствие с международными стандартами. Действующие в России требования к качеству товаров китайцы оценивали как завышенные, особенно в отношении таких чувствительных для них товарных групп как пищевая продукция, предметы одежды, бытовая электротехника.

Российская сторона предлагала поэтапный подход, предусматривающий возможность признания сертификатов по отдельным группам товаров. В то же время выдвигаемое российской стороной предложение о создании в Китае совместного предприятия по проведению испытаний продукции и выдаче сертификатов соответствия, признаваемых российской стороной, не встретило поддержки у партнеров, настаивающих на признании документов только китайских сертификационных органов. После проведения указанного заседания ПРГ дальнейших переговоров по данной теме не велось.

В июне 2004г. в рамках Пекинской международной медицинской выставки была организована объединенная экспозиция российского современного медицинского оборудования, которая стала первой российской экспозицией такого рода. Организатор с российской стороны – Российский центр по делам международных коммерческих обменов (при поддержке мэрии Москвы). В экспозиции приняли участие 50 компаний и предприятий Московского региона. Китайские посетители проявили значительный интерес к российской аппаратуре диагностики и лечения заболеваний сердечно-сосудистой и нервной систем, реабилитационной технике, ультразвуковым медицинским приборам. Установлены прямые деловые контакты с рядом китайских предприятий.

В окт. 2004г. в работе Шэньчжэньской международной выставки высоких технологий приняли участие представители 25 предприятий и организаций из России, представившие свои разработки в области атомной энергетики, промышленной электроники, сверхчистых материалов, безопышниковых технологий, передовых видов сварки. Организаторы российской экспозиции – Департамент госрегулирования внешнеторговой деятельности и таможенного дела МЭРТ РФ, мэрия и ТПП Москвы.

## НОВЫЙ ДИАЛОГ С РФ

«Дувай маои яньцзю», №33, 2004г.

В начале нового столетия объем китайско-российской торговли уже в течение трех лет непрерывно поднимался на новую историческую высоту путем скачкообразного роста. Двусторонние торгово-экономические связи вступили в новый этап ускоренного роста. Однако необходимо видеть, что в развитии китайско-российского торгово-экономического сотрудничества по-прежнему существует много проблем. Масштабы роста торговли оставляют желать лучшего, взаимные инвестиции невелики, имеющиеся немногочисленные крупные технико-экономические проекты все никак не могут запущены в реализацию, структура торговли примитивна, ситуация отрицательного баланса китайской стороной по-прежнему не имеет реальных изменений.

Перед лицом тенденций интеграции мировой экономики и в сложной международной обстановке российско-китайское торгово-экономическое сотрудничество оказалось перед лицом небывалых прежде шансов и вызовов. Как изыскать новые пути развития двусторонних торгово-экономических связей в новой ситуации, а также найти новые подходы в расширении двустороннего торгово-экономического сотрудничества – вот самый важный вопрос, стоящий сейчас перед нами.

1. Неизменно отстаивать позицию по освоению ресурсов как долгосрочную основу развития двустороннего торгово-экономического сотрудничества. В соответствии с быстрым экономическим развитием Китая, фактор узкого места в связи с относительной нехваткой ресурсов с каждым днем становится все более отчетливым. Значительно выросла степень зависимости Китая от импорта энергетических ресурсов и отчасти ресурсов стратегического характера, что уже составляет скрытую угрозу экономической безопасности страны. Природные ресурсы России не только богаты, но и близко расположены к Китаю, стоимость их разработки относительно низка — взаимодополняемость и выгода очевидны.

Западные транснациональные корпорации, используя свои мощные финансовые капиталы и богатый опыт сотрудничества в их разработке, осуществляют форсированное проникновение в энергетическую и другие важнейшие ресурсные отрасли России для обеспечения контроля за ними. Если мы не предпримем мер, то дальнейшие условия сотрудничества для Китая будут еще более невыгодными. Соответствующим ведомствам Китая необходимо приступить к реальным действиям, осмыслить перспективы ресурсного сотрудничества с Россией для обеспечения планов развития экономики КНР в целом. Для этого необходимо путем сохранения политической линии и предоставления финансовой поддержки поощрять предприятия Китая в реальный сектор производства ресурсов в России, способствовать запуску крупных проектов двух стран в освоении таких ресурсов как нефть и газ, участвовать в инвестировании или покупке прав на их разработку, в разделе продукции.

В китайско-российском энергетическом сотрудничестве действительно произошли изменения: неудача Китайской национальной нефтегазовой корпорации (КННК) на тендере по продаже акций «Славнефти»; с проектом строительства китайско-российского нефтепровода произошла подмена содержания сути проекта. Перед лицом этих трудностей Китай не должен утрачивать уверенность в будущем. Надо проанализировать причины и подоплеку их происхождения в поисках реальных способов решения, дать возможность русской стороне всерьез оценить мощь нашего капитала и рыночную психологию, убедить русскую сторону в развертывании долговременного сотрудничества на взаимовыгодной основе.

Осуществляя конкретные проекты, необходимо на всесторонне подготовленной основе выбирать соответствующие моменты и способы сотрудничества, посредством взаимодействия на уровне правительства и предприятий. Для устранения настоятельности русской стороны стоит реально посмотреть в перспективу, изучить направления инвестиций в разработку и производство ресурсной продукции, способствующие развитию российской экономики на региональном уровне, созданию реальных рабочих мест. Это позволит показать большую социальную значимость двустороннего сотрудничества, даст положительные примеры.

2. Использовать специфику нашей производственной структуры для развертывания сотрудничества с Россией в сфере телекоммуникаций, бытовой электротехники и прочих сферах. За 20 лет осуществления реформ в Китае производственные

мощности и их технологический уровень возросли, по ряду товарных и технологических позиций внутренний рынок КНР приближается к насыщению и необходимо срочно осваивать новые рынки сбыта. Правительство России на протяжении последних нескольких лет постоянно подчеркивает необходимость установления порядка и пресечения серого импорта, стремится активно привлекать иноинвестиции в реальные производственные сектора экономики, способствует развитию экономики своей страны и соответствующих отраслей промышленности и сельского хозяйства. Развитие производственного сотрудничества с иностранными компаниями уже стало повсеместно поощряемым и преимущественным направлением российской экономической политики.

Это действительно создает условия для расширения сфер взаимовыгодного сотрудничества в производственном секторе. В условиях относительной слабости российской телекоммуникационной индустрии и электробытовой техники, текстильной и пищевой промышленности, предприятия КНР, уже освоив и используя передовую западную технику путем создания совместных и собственных предприятий, постепенно увеличивают масштабы инвестиций за рубежом, что не только способствует росту экспорта Китая, но и позволяет перемещать избыточные производственные мощности вовне. Обходя все таможенные и нетаможенные препоны, а также используя Россию как центр, китайские предприятия распространяются и на рынки стран СНГ и на рынке стран Восточной Европы, реально осуществляют тем самым стратегическую цель «рыночной плюрализации». Успешное вхождение в российский рынок китайской фирмы «Хуавей» является очень хорошим и наглядным примером реализации подобной стратегии.

Россия сейчас по-прежнему принадлежит к рынкам с высоким уровнем риска: политическая линия и законодательство непрерывно изменяются и совершенствуются, налоговое бремя по-прежнему относительно велико. В подобной ситуации, создавая в России предприятия для производственного сотрудничества, китайским предприятиям необходимо особое внимание уделять преодолению настроений боязни трудностей, избегать близоруких действий, подготовить и осуществить относительно крупные начальные вложения, смело искать шансы в условиях риска, создавать базу для будущего развития.

Китайским предприятиям необходимо серьезное знание и понимание закономерностей российского рынка, подробное изучение соответствующей политики и законодательства, товарной структуры и потребительских привычек местных граждан для разработки и производства продукции, пользующейся реальным спросом, а также, насколько позволит ситуация, осуществлять привязку управления китайскими предприятиями к местным условиям и масштабам хозяйствования в России. Необходимо осуществлять единое товарное и маркетинговое планирование, скоординированно осуществлять и использовать эффективность широкой рекламы и передовых маркетинговых методов, непрерывно извлекать новое из острой конкурентной борьбы товаров на российском рынке, завоевывая его все большую долю.

3. Использовать каналы оптово-розничной сети и прочие дополнительные товарные потоки для все большего попадания китайских товаров на российский рынок. С приходом В.Путина к власти в российской экономике сохраняется устойчивая ситуация роста, реальные доходы граждан год от года постепенно растут. Рост объема розничного сбыта потребительских товаров составляет около 10%, это тоже способствовало стремительному росту сети оптово-розничной торговли и связанной с ней соответствующей промышленности. Западные транснациональные оптово-розничные фирмы и собственно российская торговая сеть уже развернули соперничество на этом огромном поле. Как грибы после дождя в Москве, Московской обл., и даже во всех регионах России появляются сетевые супермаркеты и торговые центры. Появление эти современных товарно-сбытовых сетей и систем товарной доставки открыло новые пути для прихода на российский рынок китайских товаров.

В таких крупнейших розничных предприятиях, работающих в России, как немецкий «Маркауф», французский «Ашан», шведский «Икеа», турецкий «Рамстор» и других крупных сетевых супермаркетах повсеместно используются механизмы крупнооптовых глобальных закупок — **среди сбываемых ими товаров 20% закуплено в Китае**. Эти оптово-розничные предприятия повсеместно желают расширять сотрудничество с китайскими производителями и поставщиками, закупая в еще больших количествах качественные и недорогие китайские товары. Если сможем в полной мере и разумно использовать эти пути и каналы, а также знаменитые марки транснациональной розничной торговли, то, используя «курицу, несущую яйца», возможно осуществить крупномасштабное продвижение китайских товаров на российский рынок, и с минимальными затратами получить максимальный результат.

Образ китайской продукции постепенно меняется к лучшему и принимается все большей частью российских потребителей. Китайские предприятия должны думать об участии в российском оптово-розничном рынке: посредством создания экспедирующих центров складского типа или оптовых центров, завязывать в единую сеть закупку, транспортировку, таможенную очистку, доставку, сбыт и прочие звенья в единую законченную товарную цепочку. Это создаст стабильные пути поставки на российский рынок еще большего количества китайских товаров.

Все местные и региональные правительства России занимают в отношении привлечения иностранных инвестиций в сферу товарооборота определенную и позитивную позицию поддержки. Мэр Москвы Ю.Лужков по собственной инициативе предложил, что в отношении огромного оптового и складского центра китайских товаров, открываемого в Москве китайскими предприятиями, «правительство Москвы готово оказать всемерное содействие в решении земельных, административных и прочих вопросов». Мы должны в полной мере использовать этот благоприятный политический фактор, и на основе учета успешного опыта иностранных предприятий в оптово-розничной сети активно расширить пути притока китайских товаров на российский рынок.

4. Путем дальнейшего выявления локальных преимуществ местного сотрудничества создавать новую структуру российско-китайских торгово-экономических связей. За последние два года ситуация в местном и региональном торгово-экономическом сотрудничестве Китая и России явно демонстрирует рост: провинции и регионы двух стран постоянно обмениваются большим количеством ознакомительных торгово-экономических делегаций, групп предпринимателей. Возросла мотивация посещения и участия в выставках соседнего государства. Представитель президента России в Центральном федеральном округе Полтавченко призвал глав администраций подведомственных ему 18 областей и регионов посетить Китай для ознакомления. Китайская сторона успешно организовала их поездку для посещения крупнейшей региональной выставки в Гуанчжоу. Все эти торговые мероприятия на уровне межрегиональных связей двух стран углубляют взаимные представления о рынках, положительно сказываются на формировании еще большего числа коммерческих возможностей.

В развертывании торгово-экономического сотрудничества двух стран необходимо с особым вниманием относиться к взаимосочетаемости региональных преимуществ, целенаправленно выбирать оптимального партнера; избегать таких ограничивающих сферы сотрудничества шагов как концентрация своих усилий только в Москве и других крупных городах и центральных регионах. Мощная промышленная база на Урале и в Поволжье, природные богатства Дальнего Востока и Сибири — эти области также остро нуждаются в финансовых средствах для реструктуризации традиционной промышленности и развития производства в России, спрос на китайскую продукцию здесь переживает наивысший расцвет. В политическом плане появился целый ряд льготных решений, перспективы развертывания сотрудничества широки.

Наибольшая активность в развертывании сотрудничества с российскими регионами проявляется восточными провинциями Китая, а обширные районы западной части все еще ограничиваются обычными поверхностными контактами. Только полное раскрытие огромного потенциала перспектив двустороннего сотрудничества в разработке ресурсов, техническом производстве, переработке сельхозпродукции и применении машин и других областях — все это направления будущей работы в России, где еще есть направления для приложения усилий. Если говорить о содержании сотрудничества, то в развитии торгово-экономических связей на межрегиональном уровне необходимо избегать пустых действий ради формы, нужно стремиться опираться на проекты с созревшими условиями.

Нынешние экономические условия в России сложны, инвестиционный климат непривлекателен — все эти очевидные трудности уже привели в отказу многих предприятий от прихода на российский рынок. Тем не менее, при тех же условиях на рынке России 10 млрд. долларов уже было инвестировано из США, постоянно поступают европейские товары. Ю.Корея, даже несмотря на то, что российский финансовый кризис 1998г. привел к не возврату многих инвестиций, не прекращала рекламу и поставку товаров в

Россию. Сегодня китайские предприятия с вождением глядят на их богатую прибыль, но при этом следует понимать какую огромную цену они заплатили на начальном этапе своего хозяйствования в России. Китайским предприятиям нужно не только учиться у этих конкурентов передовому опыту технического производства и управления, но изыскивать свои шансы в условиях риска, менять методы работы в соответствии с обстоятельствами.

### Росэкспорт в КНР

В 2004г. российско-китайские торгово-экономические отношения продолжали находиться на фазе подъема. Объем взаимной торговли впервые превысил символическую планку в 20 млрд.долл. По итогам года в соответствии с данными китайской таможенной статистики объем двусторонней торговли увеличился на 5,47 млрд.долл. и достиг 21,3 млрд.долл., что на 34,7% больше по сравнению с 2003г. Темпы роста российского экспорта возросли с 15,7% в 2003г. до 24,7%, в результате чего его стоимостной объем составил 12,13 млрд.долл. Китайские поставки в Россию увеличились на 50,9% и достигли 9,1 млрд.долл. Продолжилось постепенное сокращение положительного сальдо России в двусторонней торговле, которое по итогам года равнялось 3,03 млрд.долл., что на 18% меньше, чем в 2003г.

В 2004г. Россия, по-прежнему сохранив за собой место в числе десяти стран и территорий – крупнейших торговых партнеров Китая, переместилась с 9 на 10 позицию. Удельный вес России во внешней торговле КНР уменьшился с 1,85% до 1,84%. Однако по отдельным, весьма важным для Китая товарным позициям доля поставок из России была существенно выше. В частности, Россия лидировала в поставках деловой древесины – 64,7%, удобрений – 47,5%, морепродуктов – 44,5%, импорт из нее также занимал значительное место в ввозе нефти – 8,75%, черных металлов – 13,9%, бумажной массы и целлюлозы – 12,8%.

В товарной структуре российского экспорта в 2004г. существенных изменений не произошло. Как и в предшествующие годы, наблюдалась тенденция к увеличению удельного веса в нем сырьевых товаров и продукции первичного передела. В 2004г. по сравнению с 2003г. в структуре российского экспорта доля таких товарных групп, как «минеральное топливо», «древесина», «удобрения», «рыба и морепродукты», «черные» и «цветные металлы», «целлюлоза», «руды» увеличилась с 76,1% до 84,2%.

Продолжилось увеличение объемов поставок в Китай по товарной группе «минеральное топливо, нефть и нефтепродукты». Ее удельный вес в структуре российского экспорта возрос до 34,5% против 21,5% в 2003г. Особенно быстро возрастал экспорт сырой нефти. В физических объемах поставки увеличились более чем в 2 раза и 10,78 млн.т. на сумму 2936 млн.долл. (+166,6%). Экспорт нефти в основном осуществлялся ж/д транспортом, на долю которого приходилось порядка 70% поставок. По итогам года России заняла четвертое место среди стран – основных экспортеров нефти в Китай после Ирана, Саудовской Аравии и Омана.

На 2 место в российском экспорте вышли поставки деловой древесины и изделий из нее, экспорт которых в стоимостном выражении увеличился на 36,2% и составил 1,44 млрд.долл. Пода-

вляющая часть указанных поставок (91,3%) приходилась на необработанный круглый лес. В физических объемах экспорт круглого леса составил 17,01 млн.куб.м. (+8,9%) и покрывал 64,7% (против 56,4% в 2003г.) импортных потребностей Китая, составивших в 2004г. 26,31 млн.куб.м. (+3,4%).

В структуре российских поставок необработанного леса на хвойные лесоматериалы приходилось 67,7% (против 65,7%), на лиственные породы – 19,2% (против 21,8%), на дубовые и буковые – 13,3% (против 12,5%).

Среди лесоматериалов, прошедших обработку (код ТНВЭД 4411), наиболее крупной позицией являлись «продольно распиленные лесоматериалы» (код ТНВЭД 44071010), которых было экспортировано на 70,49 млн.долл. (+69,4%) в объеме 584,43 тыс.куб.м. (+52,2%), «древесноволокнистые плиты без механической обработки плотностью менее 0,8 куб.см.» (код ТНВЭД 4411210) – 3,39 млн.долл. (+498,4%) в объеме 20,33 тыс.т. (+505,2%).

В 2004г. произошло уменьшение экспорта черных металлов. В стоимостном выражении он сократился на 21,2% и составил 1,42 млрд.долл. Физические объемы экспорта упали на 30,2% и равнялись 4,07 млн.т. Ситуация с экспортом черных металлов из России в целом корреспондировала с колебаниями конъюнктуры на китайском рынке металлопродукции. В 2004г. произошло снижение физических объемов импорта Китаем черных металлов на 21,2%, при его росте в стоимостном выражении 4,4%. Это было обусловлено следующими причинами. Во-первых, снижением темпов прироста объемов потребления черных металлов в связи с предпринятыми мерами по борьбе с «перегревом» в ряде отраслей экономики, во-вторых, развитием импортозамещающих производств, в-третьих, действием мер по защите рынка.

В 2004г. в поставках черных металлов из России 49,5% приходилось на экспорт горячекатаного и холоднокатаного проката, электротехнической стали. Физические объемы поставок горячекатаного проката составили 840,58 тыс.т. (-43,6%) на 324,72 млн.долл. (-32,1%), холоднокатаного проката – 807,33 тыс.т. (-53,4%) на 409,78 млн.долл. (-36,2%), электротехнической стали – 150,43 тыс.т. (-0,1%) на 126,68 млн.долл. (+10%).

Одновременно заметно увеличились поставки чугуна и металлолома. Последние в стоимостных и физических объемах соответственно возросли на 80,3% и 16,3%, 154,7% и 125,7%.

Четвертое место заняли химические товары, доля которых в структуре российского экспорта повысилась с 8,2% до 9,1%. Их было поставлено на сумму 1 млрд. 106,46 млн.долл. (+38,4%). Указанный рост в основном был достигнут за счет увеличения поставок «органических химических соединений», объем экспорта которых составил 607,7 млн.долл. (+53,8%). Несмотря на некоторое сокращение физических объемов экспорта «пластмассы и изделий из нее» (-13%), в стоимостном выражении поставки увеличились на 32,9% и составили 254,9 млн.долл. Одновременно наблюдалось уменьшение «каучука и резиновых изделий», поставки по этой группе товаров в стоимостном выражении сократились на 5,2%, а в физическом – на 22,4%. В наибольшей степени уменьшился экспорт бутадиен-стирольного каучука, ввоз которого ограничивался действующими антидемпинговыми пошлинами.

В значительных объемах продолжался экспорт удобрений, поставки которых заняли пятое место в российском экспорте. В 2004г. в стоимостном выражении они увеличились на 44,1% и составили 972,4 млн.долл. В основном в Китай вывозились калийные удобрения (654,44 млн.долл., +51,3%). За счет российских поставок хлорида калия (4,19 млн.т.) было удовлетворено 58,4% всего импорта Китая (7,18 млн.т.).

Крупной статьей экспорта также являлись сложные удобрения. При некотором сокращении объемов их физических поставок (-1,7%), в стоимостном выражении они увеличились на 26,4% и составили 246,6 млн.долл. Удельный вес российских поставок сложных удобрений (1,24 млн. т) в совокупном импорте Китая (2,05 млн.т., -8,8%) достиг 60,5%.

Шестое место занимают поставки морепродуктов – 739,36 млн.долл. (+17%) или 601,27 тыс.т. (+9,8%), что составляет 44,5% совокупного импорта Китая (1,35 млн.т.). В основном российские поставки по этой товарной группе пришлись на треску – 411,94 тыс.т. (+5,1%) на 552,43 млн.долл. (+10,6%).

Произошло снижение объемов экспорта цветных металлов. В 2004г. их поставки в стоимостном выражении сократились на 5,2% до 627,77 млн.долл., а в физическом объеме – на 16,4% до 246,7 тыс.т. Отмечалось сокращение физических объемов поставок меди и никеля соответственно на 61,1% и 42,9%. Однако благодаря благоприятной ценовой конъюнктуре в стоимостном выражении поставки меди сократились только на 38,5%, а никеля – увеличились на 1,6%. Экспорт алюминия возрастал как в физических, так и в стоимостных объемах, увеличившись соответственно на 19,3% и 26,3%.

Экспорт России в Китай по товарным группам  
в 2003-04гг., в тыс.долл.

ТН ВЭД			% к итогу		в %
	2003	2004	2003	2004	
Всего.....	9726068	12129462	100	100	124,7
01 Живые животные.....	1157	554	0	0	47,9
02 Мясо.....	0	0	0	0	
03 Рыба, моллюски, ракообр.....	661977	779363	6,8	6,4	117,7
04 Молочные продукты, яйца, мед.....	0	16	0	0	
05 Другие продукты животного происхождения.....	3903	2282	0	0	58,5
06 Деревья и др. растения, цветы.....	-	0	0	0	
07 Овощи, горох, фасоль и др.....	105	140	0	0	133,8
08 Фрукты, орехи, ягоды, цитрусовые.....	15176	33410	0,2	0,3	220,2
09 Чай, кофе, специи.....	0	0	0	0	
10 Зерновые.....	0	0	0	0	
11 Продукция мукомольной промышленности, крахмал.....	2	2	0	0	101,0
12 Масличные семена и плоды, растения для медицинских целей.....	957	4856	0	0	507,4
13 Лаки, соли растительные.....	0	15	0	0	
14 Материалы растительного происхождения.....	0	0	0	0	
15 Животные и растительные жиры и масла.....	1	0	0	0	6,5
16 Продукты из мяса и рыбы.....	1200	1514	0	0	126,2
17 Сахар и кондитерские изделия из сахара.....	-	0	0	0	
18 Какао и какао продукты.....	-	1410	0	0	

19 Продукты из муки, крахмала и молока.....	0	0	0	0	
20 Продукты из овощей, фруктов, орехов и др.....	780	935	0	0	119,8
21 Смешанные пищевые продукты (супы, соусы, мороженое).....	51	5	0	0	9,8
22 Алкогольные и безалкогольные напитки, уксус.....	139	327	0	0	235,5
23 Технические остатки пищевой промышленности.....	26366	25687	0,3	0,2	97,4
24 Табак и сигареты.....	0	0	0	0	
25 Соль, сера, известь, цемент, мрамор и т.д.....	23432	29630	0,2	0,2	126,5
26 Руды, шлаки, зола.....	38535	256835	0,4	2,1	666,5
27 Минеральное топливо, нефть, нефтепродукты.....	2095034	4188482	21,5	34,5	199,9
28 Продукты неорганической химии, радиоактивные.....	27524	60211	0,3	0,5	218,8
29 Органические химические соединения.....	394944	607726	4,1	5	153,9
30 Фармацевтические продукты.....	9	0	0	0	0,0
31 Удобрения.....	674335	972393	6,9	8	144,2
32 Дубильные и красящие вещества.....	21	1198	0	0	5703,7
33 Парфюмерные, косметические и туалетные средства.....	3	3	0	0	87,7
34 Мыло, моющие и полирующие вещества.....	5095	20089	0,1	0,2	394,3
35 Белковые вещества, альбумины и клеи.....	70	61	0	0	87,2
36 Взрывчатые вещества, пиротехнические изделия, спички.....	0	0	0	0	
37 Фото- и кинотовары.....	39	20	0	0	51,6
38 Прочие химпродукты.....	4549	6473	0	0,1	142,3
39 Пластмассы, изделия из них.....	191753	254892	2	2,1	132,9
40 Каучук и резиновые изделия.....	176897	167754	1,8	1,4	94,8
41 Кожевенное сырье и кожа.....	9798	12931	0,1	0,1	132,0
42 Изделия из кожи, сумки, портфели.....	4	1	0	0	20,4
43 Пушнина, меховое сырье, мех, изделия из них.....	1218	1001	0	0	82,2
44 Древесина, изделия из нее, древесный уголь.....	1054539	1437284	10,8	11,8	136,3
45 Мягкие сорта древесины и изделия из нее.....	4	0	0	0	0,0
46 Изделия из соломы и др. материалов для плетения.....	0	1	0	0	
47 Бумажная масса, целлюлоза.....	373262	435732	3,8	3,6	116,7
48 Бумага и картон, изделия из них.....	110023	106070	1,1	0,9	96,4
49 Книги, газеты и другие печатные издания, машинописные тексты и чертежи.....	47641	8366	0,5	0,1	17,6
50 Шелк, пряжа, ткани.....	-	0	0	0	
51 Шерсть, волос животных, пряжа и ткань.....	2346	595	0	0	25,4
52 Хлопок, х/б пряжа и ткань.....	0	2	0	0	0,000,0
53 Другие растительные текстильные волокна, бумажная пряжа и ткань.....	19	4	0	0	23,4
54 Химические нити, ткани синтетические.....	3769	4635	0	0	123,0
55 Химические штапельные волокна.....	388	4791	0	0	1234,7
56 Вата, войлок, веревки, канаты и изделия из них.....	19	87	0	0	457,2
57 Ковры и другие текстильные					



напольные покрытия .....	0	0	0	0
58 Специальные ткани, кружева, гобелены, вышивки.....	0	1	0	0
59 Текстильные материалы				
пропитанные, изделия из них.....	0	0	0	0,0
60 Трикотажное полотно .....	18	16	0	90,5
61 Одежда из трикотажа.....	462	419	0	90,7
62 Одежда текстильная.....	567	791	0	139,5
63 Прочие готовые текстильные изделия (белье постельное, покрывала, шторы) .....	9	12	0	133,5
64 Обувь .....	4	2	0	61,4
65 Головные уборы.....	0	0	0	0
66 Зонты, трости .....	0	0	0	3000,0
67 Обработанное перо и пух, изделия из них .....	3	10	0	338,0
68 Изделия из камня, гипса, цемента, слюды и т.п.....	2	35	0	1764,7
69 Керамические изделия.....	3	13	0	436,9
70 Стекло, изделия из стекла.....	625	697	0	111,5
71 Жемчуг, драгоценные камни и металлы, изделия из них; бижутерия.....	49409	32634	0,5	66,0
72 Черные металлы .....	1799196	1416646	18,5	78,7
73 Изделия из черных металлов (м/к, трубы, рельсы, цистерны, проволока и др.).....	7847	30481	0,1	388,4
74 Медь и изделия из меди .....	166874	102584	1,7	61,5
75 Никель и изделия из никеля .....	235861	240079	2,4	101,8
76 Алюминий и изделия из алюминия.....	213002	269213	2,2	126,4
78 Свинец и изделия из свинца.....	50	251	0	501,5
79 Цинк и изделия из цинка.....	29	0	0	0,0
80 Олово и изделия из олова .....	0	0	0	0
81 Другие цветные металлы .....	16403	15646	0,2	95,4
82 Инструмент, столовые приборы, оснастка.....	12	6	0	48,3
83 Разнообразные изделия из металла .....	28	1	0	4,8
84 Энергетическое, технологическое и другое оборудование, станки, насосы .....	617365	161376	6,3	26,1
85 Электрические машины и оборудование, аппаратура для записи.....	53638	56461	0,6	105,3
86 Ж/д локомотивы, подвижной состав, путевые устройства .....	6715	8293	0,1	123,5
87 Автомобили, тракторы, др. транспортные средства .....	3130	3010	0	96,2
88 Летательные аппараты .....	539524	298671	5,5	55,4
89 Суда, баржи, лодки и др. ....	11396	37268	0,1	327,0
90 Оптико-, фото-, киноприборы и аппараты, медицинские приборы.....	19691	14545	0,2	73,9
91 Часы .....	54	21	0	38,1
92 Музыкальные инструменты.....	1	0	0	0,0
93 Оружие и боеприпасы .....	81	0	0	0,0
94 Мебель, матрацы, осветительные приборы .....	207	319	0	154,0
95 Игрушки, спортивный инвентарь.....	4	18	0	441,9
96 Разные готовые изделия.....	2	32	0	1605,7
97 Произведения искусства, антиквариат, марки почтовые .....	69	61	0	88,2
98 Специальные товарные продукты, и не выделяемые в отдельные группы товары.....	36702	12066	0,4	32,9

Источник: Ежемесячный таможенный сборник КНР, 2003-04гг.

Товарная структура экспорта России в Китай в 2003-04гг., в тыс. долл.

ТН ВЭД	2003		2004		в %
	тыс.д.	% к ит.	тыс.д.	% к ит.	
<b>Всего</b> .....	9726068	100	12129462	100	124,7
01-24 Продтовары и с/х сырье,					
кр. текстиля .....	711814	7,3	850518	7,01	119,5
25-27 Минеральные продукты .....	2157001	22,2	4474948	36,89	207,5
27 Топливо-энергетические товары .....	2095034	21,5	4188482	34,53	199,9
28-40 Химпродукция, каучук .....	1475239	15,2	2090820	17,24	141,7
41-43 Кожевенное сырье, пушнина, изд. ....	11020	0,1	13933	0,11	126,4
44-49 Древесина, целлюлозно-бум. изд. ....	1585468	16,3	1987451	16,39	125,4
50-67 Текстиль, изделия, обувь .....	7605	0,1	11366	0,09	149,5
71 Драгкамни и металлы, изделия.....	49409	0,5	32634	0,27	66,0
72-83 Металлы и изделия из них.....	2439301	25,1	2074908	17,11	85,1
84-90 Машины, оборуд., транспорт.....	1251459	12,9	579623	4,78	46,3
68-70 (91-97) Другие товары .....	1047	0	1196	0,01	114,2

Источник: Ежемесячный таможенный сборник КНР, 2004г. и 2003г. №№12.

Товарная структура импорта России из Китая в 2003-04гг., в тыс. долл.

ТН ВЭД	2003		2004		в %
	тыс.д.	% к ит.	тыс.д.	% к ит.	
<b>Всего</b> .....	6034554	100	9102497	100	150,8
01-24 Продтовары и с/х сырье,					
кр. текстильного .....	565765	9,4	578265	6,4	102,2
25-27 Минеральные продукты .....	88309	1,5	100851	1,1	114,2
27 Топливо-энергетические товары.....	61420	1	72586	0,8	118,2
28-40 Химпродукция, каучук .....	261551	4,3	439021	4,8	167,9
41-43 Кожев. сырье, пушнина, изделия .....	1306088	21,6	2313822	25,4	177,2
44-49 Древесина и целлюлозно-бум. изд. ....	35460	0,6	50768	0,6	143,2
50-67 Текстиль, изделия и обувь .....	2245232	37,2	3210208	35,3	143,0
71 Драгкамни и металлы, изделия.....	1191	0	1145	0	96,1
72-83 Металлы и изделия из них.....	140319	2,3	327218	3,6	233,2
84-90 Машины, оборуд., транспорт.....	1059475	17,6	1562791	17,2	147,5
68-70 (91-97) Другие товары.....	331162	5,5	518408	5,7	156,5

Источник: Ежемесячный таможенный сборник КНР, 2004г. и 2003г. №№12.

Структура товарооборота России и Китая

Экспорт России в КНР в 2004г. по основным товарным группам

№ ТН	Изм.	2004г.	
		Объем эксп. млн.долл.	Доля в 2004/эксп., % 03, %
1 27	Минтопливо, нефть, нефтепрод.....	4188,48	34,5
2709	- сырая нефть (10,77 млн.т.).....	2936,46	24,2
	27101922 - смазочные масла.....	1061,77	8,8
2 44	Древесина, изделия из нее .....	1437,28	11,8
3 72	Черные металлы .....	1416,65	11,7
4 28-29	(38-40, 54-55) Химтовары.....	1106,48	9,1
29	органические химсоединения .....	607,73	5
39	пластмассы и изделия из них.....	254,89	2,1
40	каучук и резиновые изделия .....	167,75	1,4
5 31	Удобрения.....	972,39	8
6 03	Рыба, моллюски, ракообразные.....	779,36	6,4
7 74-81	Цветные металлы .....	627,77	5,2
76	алюминий и изделия из него .....	269,21	2,2
75	никель и изделия из никеля.....	240,08	2
74	медь и изделия из меди .....	102,58	0,9
8 84-90	Машины и оборудование .....	579,62	4,8
88	Летательные аппараты .....	298,67	2,5
84	Энергетическое, технологическое и др. оборуд., станки, насосы .....	161,38	1,3
85	Электромашин и оборуд., аппаратура записи.....	56,46	0,5
9 47	Бумажная масса, целлюлоза .....	435,73	3,6
10 26	Руды, шлаки, зола .....	256,84	2,1
11 48	Бумага и картон, изделия из них.....	106,07	0,9
	<b>Всего</b> .....	<b>98,1</b>	

В 2004г. произошел резкий спад объемов поставок из России машин и оборудования. Данной продукции экспортировано на 579,62 млн.долл., что на 53,7% меньше, чем в 2003г. В результате их доля в структуре экспорта уменьшилась с 12,9% до 4,8%.

Снижение объемов экспорта машинотехнической продукции гражданского назначения было обусловлено завершением в целом поставок для строительства первой очереди Тяньваньской АЭС, а также отсутствием крупных двусторонних проектов в данной сфере. В основном экспорт машинотехнической продукции практически свелся к поставкам запасных частей для ранее построенных объектов, а также отдельных мелких партий станочного оборудования и других видов техники. В 2004г. на площадку строительства Тяньваньской АЭС было поставлено оборудования и материалов на 26 млн.долл. Выполнен заказ на поставку трех рабочих колес для ГЭС «Ванминьпо» в объеме 3 млн.долл.

Наблюдался рост стоимостных и физических объемов экспорта по таким товарным группам, как «бумажная масса и целлюлоза», «железная руда», «бумага и картон».

Ускорение темпов роста российского экспорта в Китай было достигнуто, прежде всего, за счет резкого увеличения физобъемов поставок сырой нефти. Поддержанию высокой динамики прироста экспорта способствовало также благоприятная ценовая конъюнктура, сложившаяся для большинства российских сырьевых и промтоваров, в т.ч. нефти и нефтепродуктов, химических товаров, цветных металлов, удобрений, железных руд и т.д., что в некоторых случаях позволяло наращивать стоимостные объемы экспорта даже при сокращении физического объема поставок. На фоне продолжавшегося спада в вывозе в Китай машинотехнической продукции структура экспорта во все большей степени приобретала монокультурный характер. На четыре основные товарные группы (нефть и нефтепродукты, черные металлы, древесина, химические товары) в 2004г. приходилось 67,1% всего экспорта против 59% в 2003г. Такая структура поставок уязвима, вследствие колебаний конъюнктуры цен, а также с учетом планомерно ведущейся в Китае политики по развитию импортозамещающих производств.

В 2004г. в КНР продолжал действовать введенный еще в мае 2000г. уведомлением госуправления КНР по надзору, инспекции качества и карантину №14 от 15 мая 2000г. запрет на ввоз из России в Китай парнокопытных животных и продукции, получаемых из этих животных, в т.ч. молока и молочных продуктов. Действующий запрет на импорт из России молочных продуктов стал серьезным препятствием для реализации нескольких совместных российско-китайских проектов по организации производства указанной продукции в Китае, а также поставкам ее на китайский рынок из России. В этой связи представителями минэкономразвития России в фев., апр. 2004г. проводились предварительные консультации с госуправлением КНР по надзору, инспекции качества и карантину на предмет возможности снятия запрета. В их ходе китайская сторона в принципиальном плане заявила о своей готовности рассмотреть данный вопрос при условии соблюдения российскими карантинными органами определенных условий и требований уполномоченных органов КНР и процедуры, установленной Международным эпизоотическим бюро. Данная информация доводилась до сведения Федеральной службы по ветеринарному и фитосанитарному надзору.

В части повышения в российском экспорте в Китай доли машинотехнической продукции, продол-

жала обостряться, о чем свидетельствуют уже приводившиеся выше цифры сокращения удельного веса машин и оборудования в структуре российских поставок в Китай. Спад в экспорте гражданской машинотехнической продукции в КНР приобрел долгосрочный и трудно преодолимый характер.

В 2004г. не было заключено каких-либо крупных контрактов в сфере гражданской машинотехнической продукции. Данная ситуация усугубляется также тем обстоятельством, что в 2004г. обозначились достаточно серьезные проблемы по находящимся в стадии реализации крупномасштабным проектам сотрудничества.

В ходе пуско-наладочных работ на первой очереди Тяньваньской АЭС были выявлены дефекты в парогенераторных трубках, рабочих колесах циркуляционных насосов, на уплотнительных поверхностях главного разъема реактора. Указанные несоответствия могут привести к задержке пуска в эксплуатацию первой очереди Тяньваньской АЭС (ТАЭС) на 8-10 месяцев. Компетентные китайские организации, а также государственные органы достаточно жестко реагировали на эту ситуацию. Тема ядерной безопасности в связи с Тяньваньской АЭС поднималась китайской стороной на заседаниях Подкомиссий по сотрудничеству в области энергетики, ядерной энергетики, торгово-экономического сотрудничества, восьмого заседания российско-китайской Комиссии по подготовке регулярных встреч глав правительств и на 9 встрече премьеров двух стран. Тема выявленных несоответствий использовалась определенными кругами в Китае в качестве аргумента о невыгодности продолжения сотрудничества с Россией в строительстве объектов атомной энергетики в КНР, что особенно чувствительно для российских компаний, намечающих принять активное участие в строительстве второй очереди ТАЭС и других объектов ядерной энергетики.

В 2004г. под вопросом оставалось выполнение подписанного в 2001г. контракта на поставку пяти самолетов Ту-204-120С. Основной причиной задержек в реализации проекта стали финансовые трудности. Египетской компании «Сирокко» не удалось обеспечить финансирование проекта под гарантии российских банков. В 2004г. удалось достичь лишь принципиальной договоренности о возможностях финансирования консорциумом франко-египетских банков и Европейским банком реконструкции и развития (ЕБРР).

Первые три самолета находятся в состоянии достаточно высокой готовности – соответственно (85%, 76%, 72%), однако из-за отсутствия двигателей «Ролс-Ройс» их достройка не может быть завершена. По имеющемуся сейчас графику эти самолеты должны быть поставлены соответственно в мае, июне и окт. 2005г. Существуют проблемы по ряду организационно-технических вопросов, включая сертификацию самолетов в Китае, обучение китайских летчиков, доработка и издание технической документации в соответствии с китайскими требованиями.

В 2004г. китайская сторона на официальном уровне неоднократно высказывала свою озабоченность относительно хода реализации данного проекта. Эта тема поднималась на заседаниях Подкомиссии по торгово-экономическому сотрудничеству и Комиссии по подготовке регулярных встреч глав правительств. При этом многократно повто-

рялась уже ранее известная китайская позиция о том, что принципиальные решения по возможным закупкам российской гражданской авиатехники в будущем будут приниматься в зависимости от хода выполнения контракта 2001г. На уровне китайских компаний высказывалась также озабоченность задержками в пуско-наладочных работах и сервисном обслуживании ОАО «Росстанкоинструмент» по поставляемому им в Китай станочному оборудованию.

Неясными остаются перспективы получения крупных заказов по таким приоритетным для России направлениям сотрудничества в машинотехнической сфере, как поставки оборудования для тепловых, ядерных и гидроэлектростанций, горношахтного оборудования. В сфере электроэнергетики компания ОАО «Силовые машины» вела проработку возможностей получения заказов на поставки оборудования для планируемой к строительству второй очереди ТЭС «Суйчжун». В поддержку поставок российского оборудования для данного объекта в мае 2004г. было направлено специальное послание министра промышленности и энергетики России В.Б.Христенко на имя председателя Госкомитета КНР по развитию и реформе Ма Кая, данный вопрос поднимался российской стороной на заседании подкомиссий по торгово-экономическому сотрудничеству и сотрудничеству в области в энергетике, а также в ходе девятой регулярной встречи глав правительств. В ответ на эти обращения китайская сторона констатировала, что ранее поставленное для первой очереди ТЭС «Суйчжун» российское оборудование «работает надежно», однако воздержалась от каких-либо обещаний относительно перспектив закупок российского оборудования, мотивируя свою позицию тем, что данный объект не прошел соответствующих утверждений и согласований в компетентных государственных органах КНР. В ходе девятой регулярной встречи глав правительств премьер Госсовета КНР Вэнь Цзябао обещал в соответствующее время информировать российскую сторону о принятом решении, однако до настоящего времени такая информация отсутствует.

В этих условиях ОАО «Силовые машины» и китайская компания «Техноимпорт» в дек. 2004г. подписали рамочное соглашение о начале разработки контракта на поставки российского энергетического оборудования для одного из возможных проектов в энергетике Китая. При этом подразумевалось, что помимо уже упомянутой второй очереди ТЭС «Суйчжун» ими могут стать объекты во Внутренней Монголии ТЭС «Вэйцзямао» или третья очередь ТЭС «Иминь».

В сфере ядерной энергетики ОАО «Атомстройэкспорт» передал китайским заказчикам технические предложения по строительству третьего и четвертого блока Тяньваньской АЭС, а также в сент. 2004г. принял участие в международном тендере по четырем блокам новых АЭС в провинциях Гуандун и Чжэцзян. Официальные технические предложения по этим тендерам должны быть переданы китайской стороне до конца фев. 2005г., а результаты будут объявлены, скорее всего, во II пол. Китайская сторона предъявила иностранным участникам тендера достаточно жесткие условия в части привлечения китайских субподрядчиков, передачи технологий и схем экспортного кредитования.

В области автомобильной техники в стадии проработки и поставок опытных партий находились проекты по сборке внедорожных грузовиков «Урал» в пров. Цзилинь и АРВМ, специальных автомобилей «ГАЗ-Тигр» в пров. Хубэй, двигателей ЗМЗ в пров. Цзянсу. Однако объем реальных поставок был незначительным. В части производства внедорожных грузовиков «Урал» в 2004г. были поставлены опытные партии российской продукции на 100 тыс.долл. В отношении автомобилей «ГАЗ-Тигр» китайские компании, проявившие интерес к этой машине, заявили о предпочтительности для них закупки соответствующих документации и лицензий для организации производства на месте. Данная позиция мотивировалась «слишком высокой себестоимостью производства узлов и агрегатов в России».

Анализ ситуации с экспортом машин и оборудования гражданского назначения в КНР показывает, что в ближайшие 2-3г. трудно ожидать кардинального улучшения состояния дел в этой области. Товары машинотехнической группы по большей части относятся к категории продукции с длительным циклом изготовления. Реальной задачей на этот отрезок времени является создание задела на перспективу. В конкретном плане речь может идти о получении нескольких крупных заказов на «традиционную» российскую машинотехническую продукцию (энергетическое оборудование). Такие заказы с учетом нынешнего состояния и конкурентных возможностей российского машиностроительного комплекса могут быть получены только как результат финансовой и экономической поддержки с российской стороны по гослинии. Объективные предпосылки для реализации такого рода сценария в целом имеются. Свидетельствами этого можно рассматривать заявления руководителей правительства КНР о готовности предоставить российским компаниям преференциальные условия при проведении в Китае международных тендеров на поставку машин и оборудования, выраженное китайской стороной намерение осуществлять погашение имеющейся у России перед КНР задолженности поставками машинотехнической продукции гражданского назначения.

В ходе состоявшегося в Москве в авг. 2004г. седьмого заседания российско-китайской подкомиссии по торгово-экономическому сотрудничеству были достигнуты договоренности о подготовке обменных писем между минэкономразвития России и минкоммерции КНР по вопросам стимулирования торговли машинотехнической продукцией. Указанные письма были подписаны министром экономического развития и торговли России Г.О.Грефом и министром коммерции КНР Бо Силем в ходе девятой регулярной встречи глав правительств двух стран в сент. 2004г. В них предусматривались меры по оказанию содействия в организации и проведении бизнес-семинаров, презентаций товаров и технологий, участию фирм и предприятий в крупнейших профильных выставочно-ярмарочных мероприятиях на территории двух стран, а также по обмену информацией о намечаемых в своих странах тендерах, прежде всего в таких областях, как энергетика, машиностроение, телекоммуникации, судостроение, гражданская авиатехника и авиационное оборудование для ее доведения до заинтересованных фирм и предприятий.

В развитие этих договоренностей был разработан и подписан в дек. 2004г. годовой План межминистерского сотрудничества по стимулированию торговли машинотехнической продукцией. Предусмотрено проведение серии бизнес-семинаров, организация в Пекине специализированной выставки российской машинотехнической продукции, организация выставочного павильона российских машин и оборудования на Международной Харбинской торгово-экономической ярмарке, развертывание соответствующих экспозиций на Международной ярмарке высоких технологий в Шэньчжэне и Международной промышленной ярмарке в Шанхае. В начале 2005г. данный План был опубликован в китайской печати и получил широкий резонанс в деловых кругах КНР.

Интерес у китайских компаний, работающих в сфере торговли машинами и оборудованием, вызвал состоявшийся в дек. 2004г. в Москве второй российско-китайских семинар по вопросам сотрудничества в машинотехнической сфере, организованный совместно минэкономразвития России и минкоммерции КНР. В нем приняли участие представители около 30 крупнейших китайских компаний. Обсуждение шло по таким направлениям, как энергетическое машиностроение, горношахтное оборудование, средства телекоммуникации и связи, автомобилестроение, бытовая электротехника, банковское обслуживание. Достигнута договоренность о проведении таких семинаров на регулярной основе. Очередной подобный семинар намечается организовать в Китае в IV кв. 2005г.

В конце 2004г. в международном тендере на поставку строительной техники под кредит МБРР в 9 млн.долл. принял участие Коломенский машиностроительный завод. По ценовым параметрам предложение российского предприятия заняло первое место. Результаты тендера будут объявлены в I пол. 2005г.

## Рынки для россырья

**В**заимодействие в области рыбного хозяйства. В 2004г. взаимодействие в области рыбного хозяйства по-прежнему оставалось одной из наиболее проблемных сфер двустороннего сотрудничества. Продолжает существовать практика незаконного лова рыбы китайскими судами в российских территориальных водах, а также вывоза неучтенной рыбной продукции, добытой в исключительной экономической зоне, в т.ч. российскими промысловыми судами.

О неблагоприятном положении дел в этой сфере свидетельствовали результаты состоявшейся в дек. 2004г. в Пекине 15 сессии смешанной российско-китайской комиссии по сотрудничеству в области рыбного хозяйства. По большинству обсуждавшихся на заседании вопросов были зафиксированы существенные разногласия сторон. В частности, китайская сторона уклонилась от обсуждения такой темы, как взаимодействие в пресечении незаконных поставок российскими судами в порты КНР продукции морского рыбного промысла российского происхождения, ссылаясь на то, что она выходит за рамки компетенции минсельхоза КНР. Не были согласованы объемы промысловых квот для китайских рыболовных судов в исключительной экономической зоне России на 2005г. При этом китайцы отказались выразить

свою реакцию в отношении роста числа нарушений, допускаемых китайскими судами в исключительной экономической зоне России, а также отразить в протоколе необходимость оплаты имеющейся задолженности за право пользования биоресурсами за 2003-04гг. Предпринимались попытки поставить перед российской делегацией под сомнение целесообразность продолжения деятельности межправительственного соглашения от 1994г. «О сотрудничестве в области охраны, регулирования и воспроизводства живых водных ресурсов в пограничных водах рек Амур и Уссури».

Наличие серьезных нарушений в данной области сотрудничества, факты браконьерского лова, незаконных поставок рыбы в порты КНР, хищнической эксплуатации российских рыбных биоресурсов требуют существенно активизировать усилия по защите национальных интересов России и уделить большее внимание данной тематике в рамках работы механизма по подготовке регулярных встреч глав правительств в 2005г.

## ЛЕСНЫЕ РЕСУРСЫ

«Гоцзи маои», №2, 2004г.

Сотрудничество Китая и России в данной области имеет стратегическое значение. Хотя лесные ресурсы и являются восполняемыми, но период их восстановления является длительным и может достигать от нескольких десятков до сотни лет, что оказывает огромное влияние на экологию и жизнь человека.

Россия обладает богатыми лесными ресурсами, занимая по данному показателю первое место в мире. Площадь лесов и запасы древесины в России составляют 1/5 и 1/4 соответственно от общемировых. **Запасы леса в России превышают китайские в 7 раз.** Основные лесные ресурсы России расположены в Сибири и на Дальнем Востоке. Разновидность сортов деревьев и древесины очень многообразна, породы деревьев во многом сходны с теми, что произрастают в Китае. Из-за нехватки рабочей силы и технически квалифицированных рабочих в России много леса заготавливается не вовремя, имеет место нерациональное их использование, в итоге лес пропадает. Значительная же часть лесных ресурсов вообще не осваивается. Россия и Китай, разумно используя лесные ресурсы, могут достичь цели их непрерывного развития и использования.

Результаты исследования, проведенного в 2001-02гг., относительно состояния лесных ресурсов в Китае свидетельствуют о следующем: с момента образования КНР коэффициент покрытия лесом поверхности страны увеличился с 8,6% в 1949 до 16,55% в 2002г.; площадь, занимаемая лесами, составляет 158,941 млн.га; запасы древесины оцениваются в 11,270 млрд.куб.м. Однако по таким показателям, как площадь лесов и запасы древесины из расчета на одного жителя в Китае очень низки и составляют 1/5 и 1/8 от среднемировых.

В Китае почти нет перезрелого и зрелого леса. Значительная часть того, что имеется — это молодой лес. Несмотря на то, что наиболее подходящим для заготовки и переработки с экономической точки зрения является зрелый лес, в КНР вынуждены для этих целей использовать молодняк. Разрушение и хищническая вырубка леса являются очень серьезным явлением. В Китае усиливается несоответствие между имеющимися лесными

ресурсами и возрастающими потребностями развития национальной экономики. Сотрудничество с Россией в освоении лесных ресурсов не только может восполнить эту брешь, но и улучшить экологическую ситуацию в Китае.

По мере ускорения реформ и повышения экономической эффективности, в лесном Китае образовался избыток рабочей силы и налицо простой части технологического оборудования. Сотрудничество в освоении российских лесных ресурсов не только выгодно в смысле дополнительной загрузки оборудования китайских предприятий и обеспечения занятости, увеличения доходов, но и улучшает практику хозяйственности предприятий, знакомит их с международными правилами и подходами в организации лесного бизнеса; позволяет постепенно выйти на международный рынок заготовки и переработки древесины, рационально размещать ресурсы и стать крупными транснациональными компаниями.

В 90гг. главы правительств России и Китая подписали ряд соглашений и договоров, стимулирующих дальнейшее развитие двусторонних торгово-экономических связей. Совместное освоение лесных ресурсов является одной из шести наиболее приоритетных областей двустороннего долгосрочного сотрудничества и включает в себя: заготовку древесины, ее переработку, посадку нового леса, борьбу с пожарами, профилактику борьбы с болезнями деревьев и вредителями и прочие мероприятия.

Являясь одним из основных направлений двустороннего торгово-экономического сотрудничества, освоение лесных ресурсов может способствовать здоровому развитию российско-китайских связей. Компании Китая увеличивают масштабы присутствия на российских предприятиях, непрерывно его расширяют, ориентируясь при этом на развитие глубокой переработки древесины, укрепляют производственные связи. Все это идет на пользу не только китайским предприятиям, но выгодно и российской стороне: Россия получает дополнительные финансовые доходы; на уровне регионов обеспечивается занятость местного российского населения, стимулируется экономическое развитие. Подобное взаимовыгодное и равноправное сотрудничество необходимо и приветствуется обеими сторонами, укрепляет дружбу и обогащает содержание двусторонних отношений стратегического партнерства.

В 2000–02гг. импорт Китая круглого леса из России увеличился, и в общей сложности составил 29,510 млн.куб.м. или 53,75% от всего импорта данного вида продукции. Ежегодные темпы прироста составили 45%.

Импорт Китая из России круглого леса

	Импорт		Имп. из России		Доля России, %
	Млн.куб.м.	Рост, %	Млн.куб.м.	Рост, %	
2000г.	13,61	-	5,93	-	43,57
2001г.	16,86	23,88	8,77	47,89	52,02
2002г.	24,43	44,90	14,81	68,87	60,62
2000–02гг.	54,90	-	29,51	-	53,75

Несмотря на то, что Китай импортирует круглый лес из России, Малайзии, стран Юго-Восточной Азии, Бразилии, Африки, т.е. из 40 стран мира, доля России здесь является самой большой.

В сотрудничестве Китая и России в освоении лесных ресурсов выделяются три периода.

1 период: 80гг. – 1998г. Характерными чертами этого периода были: приграничная торговля, бартерный обмен товаров на лесоматериалы. Основ-

ными участниками сделок были индивидуально-частные предприниматели, физлица, разрушающие действия Которых в отношении лесных ресурсов России, оказали весьма негативное влияние на торгово-экономическое сотрудничество между двумя странами.

2 период: 1998г. – нояб. 2000г. Китайские лесопромышленные предприятия обратили взор за границу и особенно на богатую лесными ресурсами приграничную Россию. Начался бум освоения российских лесных ресурсов. Основными участниками были коммерческие частные предприятия. Однако недостаток инвестиционных ресурсов с обеих сторон и отсутствие стратегии в освоении лесных ресурсов, бескомпромиссная конкуренция среди индивидуальных, частных и государственных предприятий с обеих сторон создали серьезные препятствия в освоении лесных ресурсов.

3 период: начался с подписания двустороннего межправительственного «Соглашение о сотрудничестве в совместном освоении лесных ресурсов» (3 нояб. 2000г.) и продолжается до сегодняшнего дня. Правительства двух стран определили совместное Освоение лесных ресурсов в качестве сферы долгосрочного сотрудничества. Налицо успех некоторых китайских предприятий, которые стали налаживать хозяйственную деятельность в России и начали осуществлять освоение ее лесных ресурсов.

В рамках сотрудничества по освоению лесных ресурсов Россия и Китай ежегодно заготавливает порядка 1 млн.куб.м. древесины. В России официально зарегистрировано 100 китайских предприятий и несколько сотен работают, не имея регистрации.

Освоение лесных ресурсов России находится на начальном этапе. Торговля лесом по-прежнему является основным содержанием сотрудничества и значительно превышает такие ее прогрессивные формы, как заготовка древесины и глубокая переработка. Основными участниками процесса являются небольшие предприятия. В то же время существуют ограничения по заготовке древесины в России. Очень мало предприятий, осуществляющих грубую переработку древесины, почти нет предприятий, организующих глубокую ее переработку в России. Производственная цепочка подобной деятельности короткая, доля добавленной стоимости очень низка. Сотрудничество в освоении лесных ресурсов России имеет место, но масштабы капиталовложений в эту сферу невелики, ежегодный прирост заготовки древесины и объем ее переработки незначителен.

И в России, и в Китае согласны с важностью и необходимостью всестороннего развития долгосрочных добрососедских, дружественных, равноправных отношений стратегического партнерства между странами. Однако в отношении сотрудничества по освоению лесных ресурсов Полного единства мнений все еще нет.

Часть российских руководителей в регионах и некоторые наблюдатели считают, что освоение российских лесных ресурсов совместно с Китаем может легко превратить страну в сырьевой придаток КНР. У многих в отношении сотрудничества с Китаем существуют беспокойство и настороженность: они считают, что Китай грабит, разрушает, хищнически использует лесные богатства России. Поэтому исполнительные власти части российских регионов не проявляют активности в данном сотрудничестве.

Некоторые китайские министерства и ведомства не всегда правильно осознают стратегическое значение сотрудничества двух стран в освоении лесных ресурсов. Существуют различные препоны, имеет место слабая координация действий. Некоторые же китайские предприятия заинтересованы в получении только краткосрочных выгод — они не имеют долгосрочной стратегии развития в данной области.

Таможенные формальности в России слишком сложны: их прохождение требует очень длительного времени. Таможенному досмотру подвергаются все автомашины, иногда даже каждое бревно. Порядок получения российских виз, независимо от того, какая виза нужна — бизнес или рабочая — очень сложен. Оформление права на трудовую деятельность чрезвычайно запутанно и затруднено.

Ситуация с общественным порядком в России далека от идеала. По информации от некоторых китайских предпринимателей, при транспортировке древесины они подвергаются нападениям и грабёжам со стороны российских преступных элементов. Все это ставит на повестку дня задачу повышения доверия между партнерами. Российские предприниматели, получив деньги от китайской стороны, зачастую не держат данного ими слова.

Россия обладает богатыми лесными ресурсами, но ситуация вокруг них не очень ясна. Российская сторона обычно не предоставляет новые свежие данные о размещении лесных ресурсов. Китайской стороне постоянно не хватает подобной информации. Китайским предприятиям приходится отправлять в Россию представителей, чтобы «своими руками» проводить испытания, арендовать транспортные средства, оборудование, проводить разведку лесного участка.

Наиболее удобные с точки зрения транспортно-го сообщения и других условий лесные участки уже отданы для разработки местным российским предприятиям. Поэтому лесные участки, в освоении которых могла бы принимать участие китайская сторона, зачастую расположены в глухом захолустье, с неудобным транспортным сообщением. Российская сторона иногда требует от китайских предприятий проложить 100 км. ж/д путей и только в этом случае позволяет разрабатывать лесные ресурсы. Подобные требования предполагают вложение нескольких сот миллионов долларов, длительный период строительства. Поэтому финансовые затраты на первоначальном этапе освоения российских лесных ресурсов будут высокими, и себестоимость их освоения будет непрерывно расти.

В целях стимулирования сотрудничества в освоении лесных ресурсов китайское правительство приняло ряд мер и решений. Данная политика направлена на поощрение крупных китайских предприятий, обладающих мощными ресурсами и капиталами, к выходу на российский рынок в целях развертывания заготовки леса и организации переработки древесины. Под конкретные объекты предоставлялись дисконты на средние и долгосрочные банковские кредиты, устанавливались льготные ставки, поддерживающие предприятия, осуществляющие инвестиции за рубежом (в частности, в России), выдавались поручительства,

В политике китайского правительства в отношении сотрудничества в освоении российских лесных ресурсов сохраняются проблемы. Первое: до сих пор отсутствует ясная государственная

стратегия: сотрудничество в освоении российских лесных ресурсов зачастую смешивается с другими направлениями сотрудничества, что ослабляет значимость данного направления. Трудно и сложно осуществляется организация и координация действий китайских предприятий, участвующих в данном процессе. Второе: политика поощрения и поддержки участников сотрудничества с трудом претворяется в жизнь. Практика предоставления дисконтов на кредиты реализуется с трудом. Очень мало предприятий воспользовались данными льготными кредитами, размер дисконтов чрезвычайно мал.

В лесном Китае имеются предприятия, обладающие богатым опытом эксплуатации и переработки леса. Однако хозяйственная практика большей части предприятий далека от совершенства: функции лесной администрации и лесопромышленных предприятий смешанны; работа управленческих структур на предприятиях несовершенна; не удается в полной мере реализовать активность управленческого звена.

Частные предприятия Китая работают достаточно гибко, но слишком однозначно ориентированы на краткосрочный экономический эффект. Многие из них давно работают в данной сфере, однако зачастую их действия наносят ущерб лесным ресурсам России, что оказывает отрицательное влияние на все состояние российско-китайских торгово-экономических отношений.

Китай — все еще является развивающейся страной, транснациональных компаний (корпораций) мало. Финансовые возможности большинства предприятий ограничены, особенно это характерно для лесной отрасли. В силу исторических причин и перемен в экономической системе, в отношении цен на лесные ресурсы в Китае по-прежнему осуществляется система двойного управления. Большинство предприятий лесной сферы имеют высокую дебиторскую задолженность. Поэтому предприятия, участвующие в освоении лесных ресурсов России, испытывают сложности при получении кредитов, часто не могут воспользоваться государственными дисконтными кредитами. Некоторые крупные обладающие необходимыми финансовыми и управленческими ресурсами компаниями, пока не осознали важность участия в освоении лесных ресурсов России или не желают рисковать своими инвестициями.

Производственная цепочка деятельности китайских предприятий в России состоит из следующих трех частей: заготовка древесины, грубая переработка (изготовление палочек для еды), глубокая переработка (изготовление бумаги, мебели). Освоение лесных ресурсов в основном идет тремя способами: частная китайская компания вкладывает деньги, получает право на разработку лесного участка в России, нанимает китайских или местных российских рабочих и специалистов. В данном случае владельцы предприятия обязательно получают экономическую выгоду, но ее масштабы невелики и краткосрочны.

Госпредприятие Китая учреждает в России самостоятельную компанию, которая как юридическое лицо, участвует в освоении лесных ресурсов и может получить от российской стороны право на разработку большого лесного участка на долгосрочный период. В данном случае требуются значительные инвестиции, особенно на первоначаль-

ном этапе, а себестоимость получаемой продукции весьма высока. В этих условиях китайские компании идут на сотрудничество в освоении лесных ресурсов с иностранными фирмами или транснациональными корпорациями, что снижает инвестиционный риск, позволяет получить экономическую выгоду.

### Долги и инвестиции с РФ

**У**регулирование валютно-кредитных отношений. В 2004г. продолжились переговоры по урегулированию клиринговой задолженности бывшего Советского Союза в торговле с Китаем в 1990-91гг. и с Россией в 1992г. В конце авг.-начале сент. прошел очередной раунд переговоров между минфином России и минкоммерции КНР по выработке текста соглашения по урегулированию задолженности. В ходе этого раунда наметилось сближение сторон в части принципов пересчета клиринговой задолженности в доллары США и срокам ее погашения. Минкоммерции КНР подтвердило готовность китайской стороны принять погашение имеющегося у него положительного сальдо поставками российской машинотехнической продукцией гражданского назначения. Сохраняющиеся разногласия по отдельным вопросам не позволили окончательно завершить работу над текстом соглашения. Минкоммерции КНР в нояб. 2004г. предложило минфину России ускорить завершение переговоров по данному кругу вопросов.

В 2004г. завершено урегулирование взаимных финансовых претензий между ФГУП «ВО Технопромэкспорт» и китайской компанией «Техноимпорт» по контактам в отношении строительства в Китае ТЭС «Суйчжун» и «Иминь». Общая сумма погашаемой китайской стороной задолженности составила 35 млн. шв. фр. В этой связи прекращены начатые ранее арбитражные разбирательства в судах КНР по поводу взаимных претензий. Урегулирование вопросов задолженности на уровне компаний создало реальные предпосылки для разработки и подписания межправительственного заключительного Протокола о торгово-экономическом сотрудничестве, т.к. строительство указанных объектов и поставки на них российского оборудования осуществлялись в соответствии с соглашением между СССР и КНР от 1985г.

Российско-китайское межбанковское сотрудничество. В 2004г. получило дальнейшее развитие сотрудничество в межбанковской сфере. Продолжали расширяться корреспондентские отношения между российскими и китайскими коммерческими банками, увеличилась практика доверительных операции, совершенствовались механизмы использования экспортного кредитования. В то же время практическое использование ранее предоставленных китайскими банками экспортных кредитов сдерживалось слишком высокими процентами по их использованию конечными российскими заемщиками. Китайские банки, а также госкомпания по страхованию экспортных кредитов «Синошур» не проявляли активности в отношении принятия на себя части рисков при кредитовании торговых операций и финансировании инвестиционных проектов.

Помимо крупнейших российских коммерческих банков (Внешторгбанк, Сбербанк, Внешэкономбанк), наметилась тенденция к подключению к процессу межбанковского сотрудничества сред-

них российских коммерческих банков, что особенно наглядно проявилось в ходе состоявшегося в июне 2004г. пятого заседания Подкомиссии по межбанковскому сотрудничеству в г.Сиань (пров. Шэньси).

Одним из основных направлений межбанковского сотрудничества стало продолжение работы по совершенствованию системы торговых расчетов в рамках приграничной торговли с использованием национальных валют двух стран. В 2004г. продолжился начатый в 2003г. эксперимент по использованию рублей и юаней в пограничной торговле в районе Благовещенск-Хэйхэ. По итогам 2004г. сумма зачисленных юаней на корсчета российских банков, открытых в китайских банках, увеличилась на 219,7% и составила 14,5 млн. юаней, одновременно суммы зачисленных рублей на корсчета китайских банков увеличились на 414% и составили 1 млрд. 764,9 млн.руб. Определенный дисбаланс между юаневыми и рублевыми счетами объективно отражает структуру двусторонней приграничной торговли, в которой российский экспорт состоит главным образом из валютных товаров (древесина, удобрение, металлы), что снижает заинтересованность в переходе на расчеты в национальные валюты.

Центральный банк России и Народный банк Китая, обобщив опыт использования национальных валют на ограниченной территории в 2003-04гг., приняли решение о расширении с 1 янв. 2005г. географических рамок использования данной системы взаиморасчетов на Республику Алтай, Приморский край, Хабаровский край, Амурскую обл., Читинскую обл., Еврейскую автономную обл., а с китайской стороны соответственно на пров. Хэйлуцзян, Автономный район Внутренняя Монголия, Синьцзян-Уйгурский Автономный район и провинцию Цзилинь. Межбанковский протокол об этом был подписан 24 сент. 2004г. в ходе девятой регулярной встречи глав правительств России и Китая.

В 2004г. было достигнуто продвижение и в такой сфере межбанковского сотрудничества, как борьба с легализацией (отмыванием) доходов, полученных преступным путем, и борьба с финансированием терроризма. В янв. 2004г. в Пекине была проведена совместная встреча экспертов, в ходе которой стороны обменялись мнениями по развитию законодательства, созданию институциональных механизмов, разработке нормативных документов и исполнению законов в сфере легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, борьбе с финансированием терроризма, а также обсудили конкретные меры по продолжению реализации соглашения о сотрудничестве в этих областях, подписанного 2 дек. 2002г. между Банком России и Народным банком Китая.

С российской стороны оказывалась активная поддержка усилиям Китая по его присоединению к Рабочей группе по особым мерам в области финансов (FATF), к которой он официально присоединился в начале 2005г. Этому способствовало его участие в созданной в рамках ШОС Евроазиатской группы по борьбе с отмыванием денег и финансированием терроризма (EAG), первое заседание которой состоялось в дек. 2004г.

*Инвестиционное сотрудничество.* В 2004г. продолжился процесс становления и постепенного развития российско-китайского инвестиционного

сотрудничества. Вместе с тем масштабы его пока остаются небольшими и по оценке минкоммерции КНР характеризуются следующими данными.

Предприятия с российскими и китайскими инвестициями в КНР и России

Предприятия	2000	2001	2002	2003	2004
с росинвестициями в КНР	1000	1297	1413	1545	1687
с китинвестициями в РФ	430	455	482	523	575

Общее число утвержденных проектов китайских инвестиций в России составляет 575 с суммарным объемом фактически привлеченных прямых инвестиций 91,9 млн.долл. В 2004г. минкоммерции КНР зарегистрированы 52 проекта китайских инвестиций в Россию по сравнению с 41 проектом в 2003г. Увеличились показатели объемов использованных инвестиций, которые по году составили 30,22 млн.долл., что равняется практически трети всего объема накопленных фактических китайских инвестиций в Россию. Однако по этому показателю Россия находится лишь в конце второго десятка стран, являющихся объектами китайских инвестиций за рубежом. Отраслевая структура китайских инвестиций в Россию в 2004г. существенных изменений не претерпела. По-прежнему приоритетными сферами приложения китайского капитала являются такие отрасли, как экспортно-импортная торговля, микроэлектроника, связь, производство одежды, сборка электротехники, общественное питание, переработка древесины, сельское хозяйство.

В 2004г. китайскими компаниями выполнены в России подрядные строительные работы на 190 млн.долл. (+118%), предоставлены трудовые и инженеринговые услуги на 150 млн.долл. (+25%). Общее количество реализованных контрактов — 33977. Подписано новых 49586 контрактов. В течение года для оказания трудовых услуг в России находились 14759 граждан КНР.

По данным минкоммерции, на территории Китая зарегистрированы 1687 предприятий (компаний) с участием российского капитала с общим объемом фактически привлеченных инвестиций — 460 млн.долл. Основная часть предприятий сосредоточена в сфере производства — 1303 предприятий; в сельском хозяйстве, животноводстве, лесном хозяйстве и рыболовстве — 26; в добыче полезных ископаемых — 3.

В 2004г. на территории Китая зарегистрированы 145 предприятия с участием российского капитала (+7,5%) с общим объемом российских контрактных инвестиций 225 млн.долл., фактические инвестиции из России составили 126 млн.долл. (+132%).

## Связи с приграничьем РФ

В 2004г. состоялось первое заседание Постоянной рабочей группы по инвестиционному сотрудничеству (июнь, Хабаровск), был проведен первый Российско-Китайский инвестиционный форум (июнь, Хабаровск). В работе Форума приняли участие министр экономического развития и торговли России Г.О.Греф и председатель Государственного комитета КНР по развитию и реформе (ГКРП) Ма Кай. На этих мероприятиях с китайской стороны было заявлено о намерении способствовать значительному увеличению объемов китайских инвестиций в российскую экономику. В ходе работы Форума и первого заседания ПРГ были подписаны протоколы о намерениях по 12 достаточно крупным инвестиционным проек-

там китайских инвестиций районы Восточной Сибири и Дальнего Востока, включающим в себя строительство двух целлюлозно-бумажных комбинатов, развитие производств по углубленной переработке древесины, выращивание и переработка сои, строительство пограничного комплекса «Пограничный» (Гродеково-Суйфэньхэ) и т.д. Для их реализации Госкомитет КНР по развитию и реформе стремился более активно задействовать потенциальные возможности не только китайских компаний из Северо-Восточных регионов Китая, но также из Южных и Восточных провинций.

Свидетельством долгосрочного интереса Китая к расширению масштабов инвестиционного взаимодействия стало заявление премьера Госсовета КНР Вэнь Цзябао в ходе девятой регулярной встречи глав правительств России и Китая о намерении китайской стороны довести объем китайских капиталовложений в российскую экономику до уровня 12 млрд.долл. к 2020г. В этой связи достигнуты договоренности о придании инвестиционным форумам регулярного характера. ГКРП предложил провести очередной инвестиционный форум летом 2005г. в Санкт-Петербурге. Выбор Санкт-Петербурга в качестве места проведения Форума призван подчеркнуть стремление расширить географию китайских инвестиций за счет не только районов Восточной Сибири и Дальнего Востока, но и Европейской части России.

Регулярно проводимые двусторонние инвестиционные форумы могут стать важным инструментом в стимулировании инвестиционной активности китайских компаний на российском направлении. Значение определяется тем, что они дают возможность акцентировать внимание потенциальных китайских инвесторов на значимых для российской стороны проектах. В Китае продолжает существовать достаточно жесткая разрешительная система при осуществлении инвестирования за рубежом. Заблаговременное предоставление в ГКРП перечней интересующих российскую сторону проектов позволит не только подобрать надежных и состоятельных китайских партнеров, но и ускорить процедуру получения необходимых согласований. По результатам первого Форума в ГКРП создан и действует механизм постоянного мониторинга за ходом реализации согласованных проектов. Ответственным за эту работу назначен зампред ГКРП, руководитель китайской части ПРГ по инвестиционному сотрудничеству Цзян Вэйсинь. Участвующие в реализации проектов китайские компании регулярно докладывают о проделанной ими работе. Практически все проекты прошли процедуру утверждения в соответствующих правительственных ведомствах. По некоторым из них завершается разработка технико-экономических обоснований и идет процесс получения необходимых согласований с российской стороны.

На конец 2004г. по намеченным в Хабаровске инвестиционным проектам складывалась следующая ситуация.

— Выращивание и производство соевых продуктов в Еврейской автономной области (50 млн.долл.). Участники проекта: правительство ЕАО и управление госхозов пров. Хэйлунцзян. Создано предприятие со 100% китайским капиталом, которое приобрело в аренду 2,5 тыс. га земли. Вся выращенная соя будет реализовываться на российском рынке.



– Заготовка и переработка древесины в Еврейской АО (3,5 млн.долл.). Участники проекта: Управление природных ресурсов и охраны окружающей среды правительства ЕАО, Управление госхозов провинции Хэйлунцзян. Китайская сторона создала предприятие со 100% китайским капиталом, которое приняло участие в тендере на пользование лесным фондом в 12 тыс.куб.м. (на условиях 50% обязательной переработки леса). Результаты конкурса будут объявлены в I пол. 2005г.

– Строительство приграничного торгово-промышленного комплекса «Пограничный-Суйфэньхэ» (Приморский край, запланированный объем китайских инвестиций – 240 млн.долл.). Участники проекта: ЗАО «Информационно-аналитическое агентство Приморье», компания «Суйфэньхэ Ши-мао». Торговый комплекс разместится на площади 4,53 кв.км., из них 3 кв.км. – на территории России. Заключен контракт на строительство первой очереди торгово-экономического комплекса «Пограничный-Суйфэньхэ», получен в аренду земельный участок 70 га. Выполнены работы по строительству КПП, подъездной автодороги и зданий 2 насосных станций. Сторонами подписан протокол об утверждении положения о приграничном торговом комплексе, конкретное содержание которого находится в проработке. Китайская сторона перечислила на начало строительства 327 тыс.долл. На китайской части торгового комплекса ведется строительство объектов первой очереди, которые включают в себя торговый комплекс площадью 100 тыс.кв.м. и 5-звездочную гостиницу.

– Создание промышленной зоны сборки бытовых электроприборов, производства изделий легкой промышленности и переработки древесины в пос. Пограничном Приморского края (27,5 млн.долл.). Участники проекта: администрация Пограничного района Приморского края, мэрия г.Суйфэньхэ, управление лесной промышленности г.Хуньчунь пров. Цзилинь. Во II пол. 2004г. зарегистрировано предприятие со 100% китайским капиталом, конкретное производство пока не начато. Решаются организационные вопросы по привлечению китайской рабочей силы.

Констатируя продвижение по большинству намеченных проектов, представители ГКРР отмечают, что по некоторым из них возникли затруднения, которые являются типичными при осуществлении китайских инвестиций в Россию. К числу этих затруднений относятся длительные сроки, необходимые для получения заключений экологической экспертизы и других согласований, высокая цена сборов за оформления виз для китайского технического персонала, а также затруднения в оформлении соответствующих документов на использование китайской рабочей силы. Китайские компании испытывают сложности при осуществлении проекта по выращиванию и переработке сои в Еврейской автономной области, т.к. «местной рабочей силы не хватает, а разрешение на привлечение достаточного количества китайских рабочих получить не удастся». Инвесторы столкнулись и с такой трудностью, что вывоз готовой продукции затруднен в силу того, что она облагается слишком высокой, по их мнению, вывозной таможенной пошлиной.

По мнению представителей ГКРР неоднозначно складывается положение с реализацией проекта строительства приграничного торгового ком-

плекса «Суйфэньхэ-Пограничный». Китайская сторона нацелена на то, чтобы создать здесь небольшую совместную свободную экономическую зону с упрощенным въездом и выездом на ее территорию, а также льготным режимом хозяйственной деятельности. С точки зрения китайцев, такой торгово-промышленный комплекс предоставит возможности для инвестирования со стороны средних и малых китайских предприятий, которые по объективным обстоятельствам не могут осуществлять инвестиции самостоятельно.

Наряду с проектами, согласованными в ходе инвестиционного Форума в Хабаровске, оказывалось содействие реализации ряда инвестиционных проектов, в т.ч. намеченных во время состоявшейся в июне 2004г. Харбинской международной торгово-экономической ярмарки. В период подготовки к ней был организован перевод на китайский язык более 60 инвестиционных проектов администраций Хабаровского и Приморского краев, Магаданской обл., Корякского АО, Чукотской АО и др. Указанные материалы были переданы в оргкомитет Харбинской выставки, минкоммерции КНР, Инвестиционную корпорацию малых и средних предприятий КНР, Всекитайскую ассоциацию общественных связей.

К числу наиболее значимых инвестиционных проектов, намеченных в ходе Харбинской ярмарки, можно отнести:

– строительство кирпичного завода мощностью до 20 млн. шт. кирпича в год в Биробиджанском районе Еврейской АО. Проект вступил в стадию реализации: подписан контракт, завершена регистрация совместного предприятия, начаты строительные работы;

– совместное производство мебельной фурнитуры в г.Биробиджан Еврейской АО. Участники проекта ОАО «Диамант», компания «Юйхуан ши-ци». Согласно контракту в Биробиджан поставлено китайское производственное оборудование на 54 тыс.долл., а также расходные материалы;

– выращивание сельхозпродукции в окт.ском районе Еврейской АО. Участники проекта Администрация окт.ского района ЕАО, правительство г.Хэган провинции Хэйлунцзян. В рамках подписанного соглашения оформляется землеотвод площадью 2 тыс. га;

– совместное производство хлебобулочных изделий во Владивостоке. Участники проекта ООО «Хлебный дом», Харбинская мукомольная корпорация. Подписан меморандум о сотрудничестве. Российской стороной подана заявка на оптовые закупки китайской муки, запланировано обучение китайскими специалистами кондитеров российской компании;

– совместное продвижение на зарубежные рынки российских технологий. Участники проекта ГУ РИТП «Якутия», технопарк «Новосибирск», зона научно-технического развития г.Харбина. Согласно подписанному протоколу в сент. китайская делегация посетила Якутию, подписаны соглашение о научно-техническом сотрудничестве, трехсторонний протокол намерений между министерством науки, министерством по делам предпринимательства Республики Саха и руководством администрации харбинской зоны технико-экономического развития;

– создание на Камчатке совместного информационного центра по маркетинговым исследованиям Дальневосточного рынка России. Участники

проекта Камчатский государственный технический университет, Университет пров. Хэйлунцзян. Подписан договор об информационном сотрудничестве и совместных научно-технических разработках в области логистики. Китайская сторона готова к финансированию соответствующих работ, перечень которых уточняется;

– строительство туристического центра в селе Амурзет Еврейской АО. Участники проекта Администрация окт.ского района ЕАО, компания «Хуанью» (г. Хэган, пров. Хэйлунцзян). Подписан протокол о намерениях, согласовывается ТЭО проекта.

Основной формой торгово-экономических связей оставалась торговля приграничных регионов, на которой приходилась треть двустороннего товарооборота (33,5%). Ее объемы в 2004г. увеличились на 32,9%, составив 7,11 млрд.долл. против 5,35 млрд.долл. в 2004г. Удельный вес России в приграничной торговле Китая в целом равнялся 86,7%.

	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004
в млн.долл. США										
<b>Приграничная торговля КНР</b>										
с сопредельными странами										
(всего).....	1560	2504	1883	2014	3150	4560	4124	5696	7779	8183
в % .....	+60,5	-25	+6,9	+56	+44,8	-9,7	+38,1	+36,6	+5,2	
<b>Приграничная торговля КНР с РФ .....</b>										
в % .....	+18,8	-0,7	-11,2	+40,8	+67,3	+15,5	+40,3	+15,4	+26,1	
– российский экспорт.....	838,8	1041,4	880,4	881,5	1428,8	2423,1	2423,1	2423,1	2423,1	2423,1
– российский импорт .....	384,4	411,4	562,3	399,1	373,4	592,1	592,1	592,1	592,1	592,1
в т.ч. с:										
Хэйлунцзян (всего) .....	702,4	802,6	852,5	676	916,3	1375	1390	1881	2660	3845
– российский экспорт.....	492,1	592,7	508,2	498,3	684,4	910	910	1173	1193	1864
– российский импорт .....	210,3	209,9	344,3	177,7	231,9	465	480	708	1467	1981
В/Монголия (всего) .....	182,8	283,4	220,8	254	573	1267,4	896,9	1079,5	1115	1520,6
– российский экспорт.....	143,9	239,7	192,5	221,8	545,5	1253,2	889,9	1070	1088,5	1484
– российский импорт .....	38,9	43,7	28,3	32,2	27,5	14,2	7,01	9,5	26,5	36,6
Ляонин (всего).....	217,9	247,4	235,6	184,5	159,3	236,8	804,8	1338,9	1270,4	1050,9
– российский экспорт.....	123,6	154,9	96,7	79	83,2	152	695,2	1176	1061,3	816,1
– российский импорт .....	94,3	92,5	138,9	105,5	76,1	84,8	109,6	162,9	209,1	234,8
Цзидинь (всего).....	86	95,6	61,1	46,5	64,2	68,4	142,7	181,1	314,7	433,1
– российский экспорт .....	58,8	37,6	31,8	27,1	55,4	58,6	129,3	155	263,5	346,6
– российский импорт .....	27,2	58	29,3	19,4	8,8	9,8	13,4	26,1	51,2	86,5
СУАР (всего).....	34,1	23,8	72,7	119,6	89,4	67,6	148,7	299,8	277,2	258,8
– российский экспорт .....	20,4	16,5	51,2	55,3	60,3	49,3	119,5	254,9	219,4	211,9
– российский импорт .....	13,7	7,3	21,5	64,3	29,1	18,3	29,2	44,9	57,8	46,9

Самые высокие показатели товарооборота были зафиксированы в провинции Хэйлунцзян – 3,85 млрд.долл., что составляет 54,1% всей китайской приграничной торговли с Россией. Также динамично увеличивались объемы торговли Автономного района Внутренняя Монголия, которые в 2004г. достигли 1,52 млрд.долл. или 21,4% от объема приграничной торговли КНР с Россией. В то же время отмечалось сокращение товарооборота в пров. Ляонин, Синьцзян-Уйгурском автономном районе.

Структура приграничной торговли в целом характеризовалась теми же особенностями, что и торговля между Россией и Китаем в целом. Основу российского экспорта составляли поставки леса, черных металлов, удобрений, некоторых химических товаров. Во встречных поставках с китайской стороны преобладали товары народного потребления, продукты питания.

Помимо приграничных провинций, в 2004г. существенный рост товарооборота был зафиксирован в провинциях Юга и Востока Китая: пров.

Гуандун – 2,39 млрд.долл. (+49,4%), Шаньдун – 2,37 млрд.долл. (+65,7%), Хэбэй – 2,23 млрд.долл. (+90,6%), Чжэцзян – 2,08 млрд.долл. (+51,8%), г.Шанхай – 1,88 млрд.долл. (+157,5%), г.Пекин – 1,13 млрд.долл. (+16,5%), Фуцзянь – 0,41 млрд.долл. (+64,0%). В целом, удельный вес регионов Юга, Востока и Центра КНР в двусторонней торговле составил 66% против 57,1% в 2003г.

В 2004г. было проведено несколько крупных мероприятий, связанных с тематикой приграничного и межрегионального сотрудничества. В мае 2004г. в Москве под эгидой Совета Федерации России и Всекитайского собрания народных представителей (ВСНП) состоялся российско-китайский Форум по приграничному и межрегиональному сотрудничеству с участием 400 представителей законодательных структур, центральных и местных правительств, торговых палат и компаний двух стран. В организации Форума активную роль сыграли минэкономразвития России и минкоммерции КНР. Представительный характер данного мероприятия, в котором приняли участие председатель Совета Федерации С.В.Миронов и председатель ПК ВСНП У Банго, свидетельствовал о возрастании интереса в России и Китае к развитию прямых связей между регионами. В ходе дискуссии обсуждались предложения по дальнейшему развитию и совершенствованию механизма межрегионального сотрудничества, включая оптимизацию и диверсификацию структуры торговли, расширение инвестиционного сотрудничества на территории России и КНР в таких областях, как строительство энергетических объектов, освоение месторождений полезных ископаемых, строительство объектов инфраструктуры и транспорта, обустройство погранпереходов. Отмечалась взаимная необходимость совершенствования правовой базы сотрудничества, прежде всего по линии местного законодательства, создания постоянного механизма консультаций и взаимодействия на межрегиональном уровне.

## Связи с регионами РФ

Беспрецедентно широким форматом российско-китайского участия была отмечена состоявшаяся 14-17 июня 2004г. 15 Харбинская международная торгово-экономическая ярмарка. Впервые за все время проведения Харбинских ярмарок на ней был организован специальный российский павильон общей площадью около 1000 кв.м. Центром единой российской экспозиции стали выставочные стенды компаний и предприятий из всех 10 субъектов федерации, входящих в состав Дальневосточного Федерального округа. Всего же на ярмарку прибыли делегации из 26 регионов России. Российскую делегацию на ярмарке, насчитывавшую более 400 чел., возглавлял Полномочный представитель президента России в ДФО К.Б.Пуликовский, в ее составе были губернаторы Приморского края и Читинской обл. С.М.Дарькин и Р.Ф.Гениатулин. Остальные регионы были представлены в основном на уровне заместителей глав администраций.

Тема дальнейшего развития российско-китайского торгово-экономического сотрудничества доминировала в программе ярмарки. Это нашло свое отражение в проведении российско-китайского экономического форума, Торгового дня России, презентаций ряда российских регионов и предприятий. Всего на ярмарке было представле-

но более 70 инвестиционных проектов в таких областях, как разработка полезных ископаемых, глубокая переработка древесины, связь и телекоммуникации, сельское хозяйство, развитие транспортной инфраструктуры, энергетика.

С российской стороны было заявлено о намерении осуществлять постепенный перенос «центра тяжести» в приграничном и межрегиональном сотрудничестве с простых торговых операций на технико-экономическое взаимодействие, развитие инвестиционного сотрудничества, производственную кооперацию и т.д. с учетом реализуемой в наст.вр. в КНР стратегии «возрождения старых промышленных баз Северо-Востока».

Высокой активностью было отмечено также российское участие, в первую очередь субъектов Сибирского федерального округа, в Международной торговой ярмарке в Урумчи (СУАР), где российскую делегацию возглавлял Полномочный представитель президента в СФО Л.В. Драчевский.

Во время визита президента России В.В. Путина в КНР в окт. 2004г. в г. Сиане (пров. Шэньси) прошла встреча российских губернаторов с руководителями западных провинций КНР. С китайской стороны в ней приняла участие заместитель премьера Госсовета КНР У И.

В приграничном и межрегиональном сотрудничестве продолжает существовать целый ряд специфических проблем. В первую очередь, они связаны с тем, что как в российском, так и в китайском законодательствах отсутствуют четкие нормы, определяющие понятие «приграничных торгово-экономических связей». На китайской территории с середины 90гг. были предоставлены льготы по уплате таможенных пошлин и импортного НДС при ввозе ряда сырьевых товаров. В прилегающих к границе районах организовывались зоны приграничного экономического сотрудничества с льготным инвестиционным режимом. С российской же стороны приграничная торговля осуществлялась и ведется в наст.вр. на общих основаниях. В этой связи неурегулированным остается вопрос о порядке создания и деятельности т.н. «приграничных торговых комплексов». Работа по их созданию вплоть до настоящего времени ведется на уровне администраций соответствующих субъектов Российской Федерации: Забайкальск-Маньчжурия (Читинская обл.), Благовещенск-Хэйхэ (Амурская обл.), Гродеково-Суйфэньхэ (Приморский край). Однако многие проблемы, в т.ч. по пропуску граждан на территорию указанных комплексов, возможностям создания там перерабатывающих производств, выходят за пределы компетенции региональных и местных администраций. Эти проблемы стали серьезным препятствием для реализации, например, такого крупного инвестиционного проекта, как обустройство приграничного торгово-промышленного комплекса «Пограничный-Суйфэньхэ».

Много нерешенных вопросов остается в сфере развития трансграничной транспортной инфраструктуры. В течение десяти лет, несмотря на наличие соответствующего межправительственного соглашения, не реализуется проект строительства мостового перехода Благовещенск-Хэйхэ, что серьезно тормозит развитие торгово-экономических связей между Амурской обл. и пров. Хэйлуцзян. Медленно решается вопрос об увеличении перевозок транзитных грузов из северо-восточно-

го Китая в страны АТР через порты Приморского края (Зарубино, Посъет, Восточный). Достаточно острой остается проблема расширения допуска китайских автоперевозчиков на территории Приморского и Хабаровского края при соответствующем расширении сферы деятельности для российских перевозчиков на территории Китая.

Проблемы приграничного и межрегионального сотрудничества во многих аспектах носят комплексный характер. Частично они рассматриваются в различных отраслевых подкомиссиях и рабочих группах Комиссии по подготовке регулярных встреч глав правительств России и Китая. Назрела необходимость их рассмотрения в контексте общей стратегии развития российско-китайских приграничных и межрегиональных связей. Однако уже с 2001г. не проводятся заседания Постоянной рабочей группы по приграничному и межрегиональному сотрудничеству Подкомиссии по торгово-экономическому сотрудничеству. С китайской стороны заявлялось о том, что «в сфере приграничного и межрегионального сотрудничества накопилось большое количество вопросов, решения которых должны прорабатываться на межправительственном уровне».

В марте 2004г. в рамках визита в КНР делегации Республики Саха во главе с вице-президентом А.К.Акимовым было организовано участие более 100 представителей китайских деловых кругов в презентации Якутии в российском посольстве в Пекине, а также оказана помощь в подготовке и проведении переговоров с Инвестиционной корпорацией малых и средних предприятий КНР по вопросу создания в Якутии медцентра с привлечением китайских инвестиций и оборудования, с китайской ювелирной компанией «Майкрофлай» по вопросам учреждения на территории КНР предприятия по огранке якутских алмазов и розничной продажи ювелирных изделий, с Китайской национальной инженерно-строительной корпорацией по проблематике привлечения китайских инвестиций в строительство в Якутске торгового рынка для китайских предпринимателей, стекольного завода, предприятий по переработке отходов лесной промышленности и утилизации мусора, с компанией «Янвин» по вопросам закупки в Китае сельхозтехники и учреждения в Якутии сервисного центра по ее обслуживанию.

Были организованы встречи вице-президента Республики Саха с замминистра коммерции КНР Фу Цзинном, в ходе которой китайская сторона проявила интерес к развитию двухстороннего сотрудничества в области добычи и переработки в Якутии коксующихся углей, производства экологически чистой сельхозпродукции, лекарственных трав, кожаных и меховых изделий.

По ряду вышеназванных проектов в 2004г. достигнуто определенное продвижение. Проведена ознакомительная поездка якутских представителей на комбайновый завод в провинции Шаньдун, в конце года были закуплены опытные образцы малых с/х комбайнов. По приглашению минздрава Якутии летом 2004г. делегация китайской компании посетила Якутск и подписала генеральное соглашение с ООО «Интермед» по китайскому инвестиционному участию в строительстве многопрофильной поликлиники в Якутске.

В нояб. 2004г. в рамках визита в КНР делегации Хабаровского края во главе с заместителем председателя правительства края А.Б.Левинталем проведена презентация туристической отрасли Хабаровского края с приглашением 120 представителей китайских туристических компаний и руководства ГУТ КНР. Организованы переговоры руководства китайской корпорации Asia Pulp & Paper China с А.Б.Левинталем по проблематике строительства китайской стороной в России крупных объектов глубокой переработки древесины.

В нояб. 2004г. организованы переговоры первого замминистра экономического развития и торговли Ставропольского края В.Г.Миленина с руководством крупнейшей китайской телекоммуникационной корпорации «Хуавэй» и подписан Протокол по китайскому участию в реализации телекоммуникационной программы «Электронная Россия» на территории Ставропольского края. Представители Ставропольского края посетили г.Шэньчжэнь для ознакомления с производственной деятельностью корпорации «Хуавэй». Одновременно состоялись переговоры между заводом камнеобработки г.Минеральные Воды и инвестиционной компанией «Бэйцзин Чжункэ» по вопросу учреждения в Минеральных Водах совместного предприятия по выпуску гранитных строительных материалов с китайским участием. Достигнута договоренность о начале проработки данного проекта с перспективой подписания соответствующего контракта в 2005г.

## Торговля РФ с Гонконгом

Гонконг (Сянган) является крупнейшим в АТР торговым, финансовым, транспортным, телекоммуникационным центром. С 1 июля 1997г. имеет статус Специального административного района (САР) КНР. Гонконг сохраняет прежнюю финансовую систему, валюту, таможенную территорию (свободный порт). На импорт и экспорт товаров в САР не устанавливаются тарифы, лицензирование сведено к минимуму для выполнения обязательств перед иностранными партнерами, обеспечения личной и общественной безопасности, санитарных норм. Гонконг является членом многих международных финансовых и экономических организаций: ВТО, АТЭС, МВФ, МБРР, ФАО и др., а также участником 215 международных договоров, конвенций и соглашений. В 1999г. действовало 77 двусторонних документов САР с третьими странами, в т.ч. 14 в области защиты инвестиций. Власти имеют право заключать новые двусторонние соглашения с другими государствами в торгово-экономической сфере. Стратегическое значение для экономики Гонконга (главным образом сферы услуг – 84,2% ВВП), имел курс Пекина на открытие китайского рынка.

3 тыс. транснациональных и национальных корпораций региона избрали мегаполис Гонконг местом дислокации своих представительств (Япония-619, США-570, Великобритания-236, КНР-229), являющихся гонконгскими резидентами для ведения бизнеса главным образом с Китаем. Местными менеджерами разработаны и апробированы оптимальные логистические схемы производства товаров на предприятиях Китая, Тайланда, Вьетнама, Малайзии и их доставки. Основные функции по развитию внешнеэкономических связей осуществляют представительства националь-

ных торговых палат: Американская торгово-промышленная палата, Торговые палаты Великобритании, Германии, Франции, Канады, Организация внешней торговли Японии и др.

На протяжении многих десятилетий Гонконг являлся главным посредником в торговле КНР со всем миром, однако с присоединением КНР к ВТО эта роль может стать менее значимой. В этой связи проект создания зоны свободной торговли с участием КНР, двух САР – Гонконга и Макао, а перспективе и Тайваня может снизить для Гонконга негативные последствия присоединения КНР к ВТО и позволить более свободно перемещать товары и услуги в рамках «Большого Китая».

Россия пока остается единственным государством СНГ, имеющим в Гонконге с 1994г. свое генеральное консульство. С 1994г. В Гонконге действовала общественная Ассоциация торговли с Россией, созданная рядом местных компаний, представлявших главным образом американский, английский, индийский капиталы. Основной сферой деятельности Ассоциации было содействие установлению прямых связей и выходу на местные рынки российских компаний, организация презентаций и выставок, распространение информации, поиск партнеров. В июне 2001г. она насчитывала 80 членов и вошла на правах группы в Генеральную торговую палату Гонконга. Для качественного прорыва на этом направлении российским экономическим операторам необходима поддержка в создании и функционировании специализированных организаций, аналогичных представительств торговых палат и институтов ведущих промышленно-развитых стран.

Результаты развития российско-гонконгских отношений в 2001г. после увеличения товарооборота в 2000г. на 29,4% до 541 млн.долл. США свидетельствовали о неблагоприятных тенденциях снижения объемов взаимной торговли, сокращения российского экспорта и росте импорта. В 2001г. падение российского экспорта на 29% отмечалось практически по всем позициям: металлопрокат – 3%, цветные металлы – 60%, механотроника – 22%, полупроводники – 28%. Одной из главных причин падения российского экспорта в САР являлось сокращение закупок Китаем алюминия. Рост экспорта в 2002г. на 15% и в 2003г. на 54,2% свидетельствует о преодолении этих тенденций.

Торговля с Россией, в млн.долл.

	2000	2001	2002	2003	2004
					январь/сентябрь
Экспорт РФ .....	395	280	323	499	392
Импорт РФ .....	147	211	215	282	300
Товарооборот .....	542	491	538	781	692
Статистика Гонконга					

Основными статьями российского экспорта (около 90%) продолжают оставаться товары сырьевой группы (нефть, алюминий, медь, металлы, прокат, лом, минеральное сырье бумага, нефтепродукты), полуфабрикаты (электротехнические изделия, детали машин, полупроводники, элементная база).

Увеличение российского импорта в 2001г. на 44% по товарам народного потребления +66%, компьютерам, комплектующим и расходным материалам +114%, фототехнике и часам +98%, устройствам звукозаписи +67%. происходило на фоне общего падения гонконгского экспорта. В условиях нестабильной финансово-экономиче-

ской ситуации в ЮВА, отечественный рынок представляется весьма перспективным для гонконгских предпринимателей, о чем свидетельствует рост поставок в Россию в 2002г. на 1,9%.

В увеличении товарооборота в 2003г. на 44,6% основную роль сыграло улучшение конъюнктуры китайского рынка для ряда российских товаров (нефть и нефтепродукты, сталь и чугун, коксующийся уголь, пассивная элементная база, электроника и материалы).

В то же время, необходимо иметь в виду, что формирование российско-гонконгского товарооборота происходило главным образом за счет непрямых, ориентированных на Китай и страны АТР реэкспортных и реимпортных операций. Новой тенденцией в отечественном экспорте явилось уменьшение доли реэкспортных поставок в Китай через Гонконг с 90% в 2001г. до 44% в 2002г. Одновременно наблюдалось быстрое увеличение на 150% импорта чисто гонконгских товаров, при сокращении посреднических операций с продукцией из КНР, что привело к уменьшению доли непрямой торговли с 98% до 63% в 2002г. В 2003г. реэкспорт российских товаров из Гонконга в КНР составил 96%.

С янв. 2004г. начал действовать режим свободной торговли между Гонконгом и материковой частью КНР по ключевым товарам, услугам и инвестициям. Российским производителям и поставщикам следует учитывать активно обсуждаемые планы создания зоны свободной торговли с участием Китая, Гонконга, Макао и Тайваня и своевременно проводить мероприятия по опережающему выходу с перспективными товарами и услугами посредством участия в этом проекте на все еще достаточно закрытый рынок «Большого Китая». В конце нояб. 2003г. Гонконг посетила представительная группа российских бизнесменов. Во второй половине мая 2004г. состоялся первый официальный визит в Россию делегации Гонконга высокого уровня во главе с главным министром Администрации Гонконга Дональдом Цангом. В ходе визита были созданы предпосылки для углубления торгово-экономического и инвестиционного сотрудничества. В развитие договоренностей в сент. 2004г. Москву посетила делегация правительственной организации «Инвест Гонконг», которая провела переговоры с ТПП РФ, РСПП, АФК «Система».

## Статистика

### Экспорт России в Макао (Китай) в 2003-04гг., в тыс.долл.

ТН ВЭД	Наимен. товара/страны	2003		2003*		2004*		%**	
		Ед.изм.	Кол.	Стоим.	Кол.	Стоим.	Кол.		Стоим.
	Экспорт, всего.....	млн.долл.		0,462.....		0,326.....		0,695.....	213
4301	Сырье пушно-меховое.....	шт.	20288.....	462,312 .....	16006.....	325,71.....	23820 .....	694,538.....	213,238

### Импорт России из Макао (Китай) в 2003-04гг., в тыс.долл.

ТН ВЭД	Наимен. товара/страны	2003		2003*		2004*		%**	
		Ед.изм.	Кол.	Стоим.	Кол.	Стоим.	Кол.		Стоим.
	Импорт всего.....	млн.долл.		0,201.....		0,115.....		0,07.....	60,87
4202	Саквояжи, чемоданы, дамские сумки, кейсы.....	шт.	13.....	0,382.....	13.....	0,382.....	0.....	0.....	0
6102	Пальто, плащи, куртки женские или для девочек.....	шт.	14.....	0,629.....	5.....	0,403.....	2.....	0,02.....	4,963
6103	Костюмы, комплекты, пиджаки, блейзеры, брюки, комбинезоны с нагрудниками и ляжками, бриджи и шорты (кроме купальных), мужские или для мальчиков.....	шт.	0.....	0.....	0.....	0.....	25.....	0,486.....	
6104	Костюмы, комплекты, платья, юбки.....	шт.	157.....	2,402.....	61.....	0,768.....	288.....	4,447.....	579,036
6106	Блузки, блузы и блузаны женские или для девочек.....	шт.	405.....	1,354.....	351.....	1,046.....	4.....	0,102.....	9,751
6108	Комбинации, трусы, пижамы, пеньюары.....	шт.	0.....	0.....	0.....	0.....	28.....	0,064.....	
6109	Майки, нательные фуфайки.....	шт.	2212.....	7,505.....	1587.....	2,98.....	521.....	3,995.....	134,06
6110	Свитеры, пуловеры, кардиганы, жилеты.....	шт.	2131.....	23,656.....	1720.....	19,78.....	386.....	7,101.....	35,9
6114	Предметы одежды прочие трикотажные.....	шт.	0.....	0,904.....	0.....	0,904.....	0.....	0.....	0
6115	Колготы, чулки, гольфы, носки и подследники.....	тыс.долл.	0.....	0,01.....	0.....	0.....	0.....	0.....	0
6116	Перчатки, рукавицы и митенки трикотажные.....	пар.	2.....	0,01.....	0.....	0.....	0.....	0.....	0
6117	Принадлежности к одежде трикотажные.....	тыс.долл.	0.....	3,018.....	0.....	2,744.....	0.....	0.....	0
6201	Пальто, полупальто, плащи, куртки.....	шт.	153.....	2,529.....	153.....	2,529.....	21.....	0,253.....	10,004
6202	Пальто, полупальто, плащи, куртки женские.....	шт.	510.....	3,362.....	503.....	3,305.....	92.....	1,493.....	45,174
6203	Костюмы, пиджаки, брюки, мужские.....	шт.	679.....	4,969.....	112.....	0,675.....	724.....	5,29.....	783,704
6204	Костюмы, жакеты, платья, юбки женские.....	шт.	1031.....	7,533.....	675.....	3,889.....	747.....	4,264.....	109,643
6205	Рубашки мужские или для мальчиков.....	шт.	819.....	0,597.....	819.....	0,597.....	732.....	0,571.....	95,645
6206	Блузки, блузы и блузаны женские или для девочек.....	шт.	44.....	0,263.....	0.....	0.....	17.....	0,399.....	
6211	Костюмы спортивные, лыжные и купальные.....	шт.	92.....	3,068.....	80.....	2,449.....	0.....	1,491.....	60,882
6212	Бюстгальтеры, пояса, корсеты, подтяжки, подвязки.....	шт.	0.....	0.....	0.....	0.....	190.....	0,754.....	
6402	Прочая обувь с верхом из резины или пластмассы.....	пар.	0.....	0.....	0.....	0.....	156.....	2,612.....	
6403	Обувь кожаная.....	пар.	2309.....	48,213.....	1773.....	36,576.....	1631.....	32,679.....	89,345
6404	Обувь с верхом из текстильных материалов.....	пар.	0.....	0.....	0.....	0.....	132.....	3,089.....	
6505	Шляпы и прочие головные уборы трикотажные.....	шт.	556.....	36,409.....	527.....	36,157.....	0.....	0,159.....	0,44
8513	Фонари портативные электрические.....	шт.	4.....	0,101.....	4.....	0,101.....	23.....	0,649.....	642,574
8518	Микрофоны и подставки для них.....	шт.	0.....	0.....	0.....	0.....	96.....	0,185.....	
8523	Носители готовые, незаписанные, для записи звука.....	шт.	392900.....	54,266.....	0.....	0.....	0.....	0.....	0
8539	Лампы накаливания электрические или газоразрядные.....	шт.	0.....	0.....	0.....	0.....	4.....	0,01.....	

\* 9 мес.

\*\* в % к пред. периоду

## Корея

### Диалог с Россией

Мощным импульсом в развитии торгово-экономических отношений между странами явилась официальная встреча на высшем уровне президента России В.В. Путина и президента Республики Корея Но Му Хена 21 сент. 2004г. в Москве. По итогам переговоров президенты двух стран подписали российский-корейскую совместную декларацию. В этом документе высоко оценивается состояние двусторонних экономических отношений, динамичный рост взаимной торговли, составивший 43,8% за последний год и достигший 6,01 млрд.долл. и определены перспективы дальнейшего развития сотрудничества, включая инвестиционное.

Стороны договорились, что в области торгово-экономического сотрудничества совместно вырабатывают план действий, в котором будут зафиксированы приоритетные направления сотрудничества и даны долгосрочные ориентиры российско-корейского экономического взаимодействия.

В ходе саммита стороны договорились на долгосрочной основе расширять взаимодействие двух стран по таким ключевым направлениям, как топливно-энергетический комплекс, транспорт, совместное исследование океана, космическая отрасль, освоение природных ресурсов, наука и техника, информационные технологии, связь, рыболовство, региональное сотрудничество. Стороны будут углублять диалог по проблемам экономического развития обеих стран в интересах дальнейшего прогресса на всех направлениях торгового, инвестиционного и экономического сотрудничества.

Стороны согласились активизировать взаимодействие в реализации крупномасштабных двусторонних и международных экономических проектов, в т.ч. по освоению и транспортировке нефти и газа с углеводородных месторождений Дальневосточного и Сибирского регионов России, а также по соединению Транскорейской и Транссибирской ж/д магистралей.

Во время саммита был подписан ряд совместных документов с корейской стороной: соглашение между «Татнефтью» и компанией LG Engineering and Construction на проектирование, поставку оборудования и строительство нового нефтеперерабатывающего и нефтехимического комплекса в Республике Татарстан; соглашение о реконструкции Хабаровского нефтеперерабатывающего завода между нефтяной компанией «Альянс» и компанией Samsung; кредитное соглашение между Внешторгбанком и Экспортно-импортным банком Кореи, которое предусматривает финансирование ряда совместных проектов; протокол о завершении переговоров между Россией и РК по допуску товаров на рынок в рамках консультаций по присоединению России к ВТО; договор о сотрудничестве общероссийской общественной организации малого и среднего предпринимательства «Опора России» и Корейской федерации малого и среднего бизнеса; меморандум о взаимопонимании между Корейской корпорацией малого бизнеса и российской Ассоциацией «Сибирское соглашение»; межправительственное соглашение о сотрудничестве в исследовании и использовании космического пространства в мирных целях; меморандум о взаимопонимании между правитель-

ством Татарстана и Экспортно-импортным банком Кореи, который предполагает открытие кредитной линии корейским банком на 1,3 млрд.долл.; меморандум о взаимопонимании между компанией «Роснефть» и Корейской нефтяной Корпорацией по совместной разработке двух перспективных нефтяных блоков на Камчатке и Сахалине; соглашение между Сбербанком России и Экспортно-импортным банком Кореи о межбанковском экспортном кредите на 50 млн.долл.

В рамках подготовки встречи президентов двух стран 5-8 сент. 2004г. состоялся визит в РК российской делегации во главе с сопредседателем российской части российско-корейской МПК, министром транспорта России И.Е. Левитиным. В ходе визита прошла встреча с сопредседателем корейской части российско-корейской МПК, на которой были обсуждены вопросы расширения торгово-экономического сотрудничества между двумя странами по совместной разработке российских природных ресурсов и энергетические проекты. Обсуждались проблемы, связанные со вступлением России в ВТО, а также перспективы совместного исследования космического пространства и более рационального использования ж/д и морского транспорта. По результатам встречи был подписан итоговый протокол.

В 2004г. состоялись заседания четырех профильных комитетов МПК.

1. В фев. 2004г. в г.Пусане состоялось второе заседание Комитета по Дальнему Востоку и Сибири. В ходе заседания Комитета состоялись пленарные заседания 4 рабочих групп, на которых обсуждены конкретные предложения по региональному сотрудничеству. Во время проведения заседания Комитета достигнута договоренность по поддержанию дальнейших контактов и проведению переговоров по вопросам развития инвестиционного и торгово-экономического сотрудничества. В итоговом протоколе отмечена необходимость укрепления взаимовыгодных экономических отношений между Россией и РК на уровне регионов двух стран. Стороны договорились провести третье заседание Комитета в 2005г. в Российской Федерации.

2. В сент. 2004г. в Сеуле проведено 4 заседание Комитета по промышленности. Рассматривались перспективы расширения сотрудничества в области промышленных технологий и другие вопросы. Стороны пришли к единому мнению о необходимости создания на территории России корейско-российских индустриально-промышленных парков с целью внедрения в промышленное производство новых технологий, разработанных в обеих странах. Особое внимание в этой работе будет уделено привлечению предприятий малого и среднего бизнеса. Кроме того, во время заседания рассмотрены конкретные проекты по промышленному сотрудничеству, как, например, выпуск моделей корейских автомобилей на базе Елабужского автомобильного завода.

3. В сент. 2004г. в г.Пусане состоялось первое заседание Комитета по сотрудничеству в области информации и информационных технологий. На заседании Комитета рассматривались приоритетные направления совместной работы на ближайшую перспективу, среди которых: спутниковая связь, электронная торговля и обучение, телемедицина, обмен сведениями по национальным информационным программам.

4. В дек. 2004г. в Москве состоялось 14 заседания Комитета по рыболовству. В ходе работы Комитета были утверждены квоты на вылов корейскими промысловыми судами морских биоресурсов в исключительной экономической зоне Российской Федерации в 2005г. Объем квот составил: треска — 2650 т., минтай — 20500 т. (на 500 т. больше, чем в 2004г.), кальмары — 6000 т. (на 2000 т. больше, чем в 2004г.), скат — 600 т. (на 200 т. больше, чем в 2004г.), скумбрия — 2500 т. (на 50% меньше, чем в 2004г.).

В июле и нояб. 2004г. шли переговоры с отделом ВТО министерства иностранных дел и торговли РК по вопросу устранения причин препятствующих подписанию Протокола с РК о присоединении России к ВТО. Протокол по товарам был подписан сторонами во время проведения саммита президентов двух стран в сент. 2004г. в Москве, а Протокол по услугам — в нояб. 2004г. в Чили в период саммита стран-участниц АТЭС.

Принципиальные вопросы по урегулированию российского долга перед РК были решены в конце 2003г., а конкретные аспекты сотрудничества в финансовой сфере между странами получили свое развитие в 2004г. В марте 2004г. корейское правительство утвердило порядок погашения российского долга корейским частным финансовым организациям. В соответствии с ним банк «Ури» получит 365,94 млн.долл., Korea Development Bank — 249,5 млн.долл., Kookmin Bank, Korea Exchange Bank, Chohung Bank, Hana Bank, Resolution and Finance Corp. получают по 182,97 млн.долл., Shinhan Bank и KorAm Bank — по 66,53 млн.долл. Данным решением с этих банков снят запрет на финансовые операции с российскими юрлицами. Несплаченный долг России перед РК составляет 1,47 млрд.долл., и будет погашен к 2025г. Во время саммита президентов в сент. 2004г. был подписан ряд кредитных соглашений между российскими и корейскими банками.

В 2004г. получило свое дальнейшее развитие сотрудничество между двумя странами в области науки, промышленности и высоких технологий. Переговоры по данным вопросам проводились как в Корею, так и в России. В результате проделанной работы по этим направлениям был достигнут ряд договоренностей:

— Россия к 2007г. подготовит первого корейского космонавта, который должен отправиться в космос на российском корабле «Союз»;

— Государственный космический научно-производственный центр имени М.В. Хруничева совместно с корейской стороной осуществляет разработку первой ступени ракетносителя для вывода на орбиту корейского спутника, а также совместно с ФГУП «Конструкторское бюро транспортного машиностроения» выступает разработчиком и генподрядчиком по строительству наземного стартового комплекса корейского космодрома.

— в рамках реализации программы правительства РК по развитию сотрудничества с зарубежными научно-исследовательскими институтами южнокорейская компания Samsung Electronics Co. в апр. 2004г. приняла решение разместить в России научно-исследовательский центр, который будет использовать передовые российские технологии для разработки дисплеев нового поколения. В первую очередь они будут использоваться в производстве телевизоров, как в России, так и в Корею.

В 2004г. продолжалось сотрудничество в области совместного освоения энергетических ресурсов России. При участии Торгового представительства в фев. 2004г. в Сеуле состоялось первое заседание рабочей группы созданной в рамках соглашения между ОАО «Газпром» и «Когаз», подписанного в мае 2003г. Российскую делегацию возглавлял Заместитель председателя ОАО «Газпром» А.Г. Ананенков. Во время заседания рабочей группы обсуждены вопросы: сотрудничества между компаниями; разработки программы подготовки специалистов в области освоения газовых месторождений и перспектив поставок российского газа на корейский рынок.

В сент. 2004г. в Москве состоялась встреча руководства ОАО «Газпром» и корейской компании «Когаз». На встрече стороны обсудили перспективы поставок российского природного газа в Корею. Корейская сторона была ознакомлена с основными положениями «Энергетической стратегии России на период до 2020г.». Обсуждалась программа создания в Восточной Сибири и на Дальнем Востоке единой системы добычи и транспортировки газа с учетом возможного экспорта в страны АТР.

В торгово-экономическом сотрудничестве между Россией и Республикой Корея имеется огромный потенциал. Во время саммита президентов в сент. 2004г. было заявлено, что Россия и Корея ставят ближайшую задачу достичь 10-миллиардного товарооборота, что позволит обеим странам стать друг для друга приоритетными партнерами в экономической области.

Стратегические интересы России в РК на ближайшую перспективу определяются: емким рынком РК в потреблении минеральных ресурсов, включая углеводородное сырье; заинтересованностью РК в получении высокотехнологичной готовой продукции, в которой Россия традиционно сильна (авиатехника и др.); созданием трансконтинентального коридора из восточной Азии в Европу с использованием Транссибирской магистрали; совместным освоением морских биоресурсов в Охотском море; близким географическим расположением РК к регионам Сибири и Дальнего Востока России, обладающими потенциальными возможностями к инвестиционному сотрудничеству с Южной Кореей.

## Связи с Россией

**И**тоги торговли между Российской Федерацией и Республикой Корея за 2004г. В 2004г. двусторонний товарооборот между Россией и Республикой Корея увеличился на 43,8% (по сравнению 2003г.) и составил 6010,8 млн.долл. Рост товарооборота произошел, прежде всего, за счет увеличения поставок из России лома черных металлов, угля битумного, алюминия, специальной и авиационной техники, морепродуктов, чугуна, проката стали, целлюлозы, а из Кореи — автомобилей, полиэфирных пластмасс, бытовой техники, морских танкеров.

Торговля между Россией и РК, в млн.долл.

	Товарооборот	Экспорт РФ	Импорт РФ	Баланс
2000г. ....	2846,4	2058,3	788,1	1270,2
	(27,8)	(29,4)	(23,7)	
2001г. ....	2867,6	1929,5	938,2	991,3
	(0,7)	(-6,3)	(19,0)	
2002г. ....	3283,5	2217,6	1065,9	1151,7
	(14,5)	(14,9)	(13,6)	

2003г.	4180,9	2521,8	1659,1	862,7
	(27,3)	(13,7)	(55,7)	
2004г.	6010,8	3671,5	2339,3	1332,1
	(43,8)	(45,6)	(41,0)	

В скобках даны темпы роста в %, по сравнению с аналогичным периодом пред.г. Источник: МТПЭ (МОСІЕ) РК

Товарооборот с Россией по стоимости в общем объеме южнокорейской внешней торговли оставался незначительным, хотя и произошло его увеличение. Так, в 2004г. удельный вес России в южнокорейском импорте (российский экспорт в РК) и экспорте (российский импорт из РК) составил соответственно 1,64% (1,41% — за 2003г. в целом) и 0,92% (0,86%), а в общем товарообороте — 1,26% (1,12%). В 2004г. Россия заняла 14 место в списке стран-важнейших торговых партнеров Республики Корея по объему взаимного товарооборота (18 — в 2003г.), 14 — по импорту (российский экспорт, 16 место в 2003г.), 23 — по экспорту (импорт России, 25 место в 2003г.).

С 1999г. сальдо торгового баланса России со страной пребывания всегда было положительным и в 2004г. достигло 1332,1 млн.долл., что составляет более трети стоимости всего годового российского экспорта в РК в 2004г. Очевидно, данная тенденция сохранится и в 2005г.

Рост российского экспорта в стоимостном выражении значительно выше его физического роста. В 2004г. при росте на 45,6% по стоимости, физические объемы экспортных поставок возросли на 11,7%. Это объясняется тем, что основу российского экспорта составляли товары с невысокой степенью добавленной стоимости, на которые в 2004г. сохранялись высокие цены.

Экспорт машин и оборудования России в РК (без учета прочих готовых изделий товарных групп 91-97 по ТН ВЭД) в 2004г. вырос на 9,1% по сравнению с 2003г. за счет увеличения поставок авиационной техники.

Позиция России в экспортных поставках в Республику Корея является постоянно ведущей среди государств-участников СНГ и в 2004г. составила 80,6%.

В список первых 20 товаров российского экспорта в 2004г. традиционно вошли товары и продукция неглубокой степени переработки.

1. Лом и отходы черных металлов (код 7204.49) — 455469 тыс.долл. — рост по стоимости на 158,4% по сравнению 2003г. (По итогам в целом за 2003г., данный товар занимал 4 место);

2. Нелегированный алюминий (код 7601.10) — 323494 тыс.долл. — рост на 28,3% (2 место в 2003г.);

3. Битуминозный уголь (код 2701.12) — 312538 тыс.долл. — рост на 180,1% (7 место в 2003г.);

4. Светлые нефтепродукты и препараты (код 2710.11) — 294810 тыс.долл. — рост на 89,2% (5 место в 2003г.);

5. Сырая битуминозная нефть (код 2709.00 по ТН ВЭД России) — 292418 тыс.долл. — снижение на 1,8%. (1 место в 2003г.);

6. Переделанный чугун (код 7201.10) — 229171 тыс.долл. — рост на 62,3% (6 место в 2003г.);

7. Никель нелегированный (код 7502.10) — 181460 тыс.долл. — рост на 105,1% (9 место в 2003г.);

8. Легированный алюминий (код 7601.20) — 155110 тыс.долл. — рост на 122,1% (13 место в 2003г.);

9. Мороженая рыба (не включая ее печень, мошки и икру) (код 0303.79) — 1319700 тыс.долл. — снижение на 25,9% (3 место в 2003г.);

10. Необработанные лесоматериалы хвойных пород (код 4403.20) — 131098 тыс.долл. — рост на 29,6% (8 место в 2003г.);

11. Агломераты оксидов никеля (код 7501.20) — 106190 тыс. — рост на 34,9% (12 место в 2003г.);

12. Бомбы, гранаты, мины, ракеты для ведения боевых действий, прочие боеприпасы (код 9306.90) — 104560 тыс.долл. — рост на 176,7% (18 место в 2003г.);

13. Уран, обогащенный изотопом U-235, и его соединения (код 2844.20) — 80527 тыс.долл. — снижение на 7,3% (10 место в 2003г.);

14. Плоский прокат из углеродистой стали в рулонах (код 7208.39) — 65292 тыс.долл. — снижение на 19,5% (11 место в 2003г.);

15. Стальной прокат прямоугольного сечения (код 7207.11) — 62352 тыс.долл. — снижение на 0,9% (14 место в 2002г.);

16. Печень морских рыб (в основном, минтая) (код 0303.80) — 59366 тыс.долл. — рост на 10,9% (15 место в 2003г.);

17. Крабы (не мороженые) (код 0306.24) — 55541 тыс.долл. — рост на 23,1% (16 место в 2003г.);

18. Прокат плоский из железа шириной более 600 мм., толщиной более 10 мм. (код 7208.51) — 52588 тыс.долл. — рост на 310,9% (29 место в 2003г.);

19. Бутилкаучук (код 4002.31) — 35467 тыс.долл. — рост на 25,9% (21 место в 2003г.);

20. Лом и отходы коррозионностойкой стали (код 7204.21) — 31079 тыс.долл. — рост на 684% (46 место в 2003г.)

Из перечня первых 20 товаров российского экспорта в 2004г. по сравнению с итогами 2003г. вышли: эпсилон-капролактан (код 2933.71); полуфабрикаты из железа или нелегированной стали (C = 0,25% или более) (код 7207.20); небеленая древесная целлюлоза из хвойных пород (код 4703.11). Вместо них вошли: бутилкаучук (код 4002.31); прокат плоский из железа шириной более 600 мм., толщиной более 10 мм. (код 7208.51); лом и отходы коррозионностойкой стали (код 7204.21).

Общая стоимость первых 20 товаров российского экспорта в РК составила 3160,5 млн.долл. (86,1% всей его стоимости). Удельная стоимость товаров, занявших 21-30 места, составила 5,5% стоимости экспорта России, а экспорт первых 30 товаров составил 3361,5 млн.долл. (91,6%). Российский экспорт в Республику Корея был практически представлен первыми 50 товарами — 95,7% (3,52 млрд.долл.).

Импорт в Россию в 2004г. был представлен в основном машино-техническим оборудованием и транспортными средствами (55,5%), химпродукцией (23,2%), продтоварами и с/х сырьем (7,6%) и текстильными изделиями (6,4%). На долю остальных товаров приходилось 10% общей стоимости поставок из Южной Кореи.

В перечень первых 20 товаров, импортированных Российской Федерацией из Республики Корея в 2004г., вошли.

1. Легковые автомобили с рабочим объемом двигателя 1500-3000 куб.см. (код 8703.23) — 300196 тыс.долл. — рост по стоимости на 190,8% по сравнению с 2003г. (4 место в 2003г.);

2. Полиэтилентерефталат (код 3907.60) — 239196 тыс.долл. — рост на 69,6% (1 место в 2003г.);

3. Легковые автомобили с рабочим объемом двигателя 1000-1500 куб.см. (код 8703.22) — 200444 тыс.долл. — рост на 212,0% (6 место в 2003г.);



4. Радиоприемники и магнитолы (код 8525.20) — 136934 тыс.долл. — рост на 0,3% (2 место в 2003г.);

5. Сложные полиэфирные, поликарбонаты, полиацетаты и эпоксины (код 3907.99) — 87688 тыс.долл. — снижение на 19,7% (3 место в 2003г.);

6. Танкеры (код 8901.20) — 57465 тыс.долл. — снижение на 40,6% (5 место в 2003г.);

7. Вспененный полистирол (код 3903.11) — 48188 тыс.долл. — рост на 81,7% (8 место в 2003г.);

8. Макароны изделия из недрожжевого теста (лапша «рамен» и пр.) (код 1902.30) — 46007 тыс.долл. — снижение на 0,3% (7 место в 2003г.);

9. Автомобильные запчасти для промышленной сборки (код 8708.99) — 44506 тыс.долл. — рост на 85,2% (9 место в 2003г.);

10. Автомобили (на 10 и более посадочных мест), с дизелем или полудизелем (код 8702.10) — 40885 тыс.долл. — рост на 126,6% (13 место в 2003г.);

11. Легковые автомобили с объемом двигателя 1000-1500 куб.см. (код 8703.32) — 40433 тыс.долл. — рост 486,3 (34 место в 2003г.);

12. Телевизионные электроннолучевые трубки цветного изображения (код 8540.11) — 33716 тыс.долл. — рост 94,7% (14 место в 2003г.);

13. Прочее холодильное и морозильное оборудование (код 8418.99) — 28497 тыс.долл. — рост на 272,1% (31 место в 2003г.);

14. Волокна синтетические, полиэфирные (код 5503.20) — 25560 тыс.долл. — рост на 67,7% (16 место в 2003г.);

15. Части видео- и телетехники (блоки, субблоки, корпуса и т.д.) (код 8529.90) — 24185 тыс.долл. — рост на 29,5% (10 место в 2003г.);

16. Светлые нефтепродукты и препараты, прочие (уайтспирит и т.п.) (код 2710.19) — 23582 тыс.долл. — рост на 27,6% (12 место в 2003г.);

17. Приправы, соусы (в основном, майонез), специи (код 2103.90) — 23201 тыс.долл. — рост на 24,8% (11 место в 2003г.);

18. Сыры плавленые и прочие продукты (код 2106.90) — 23050 тыс.долл. — рост на 63,9% (18 место в 2003г.);

19. Экскаваторы полноповоротные (код 8429.52) — 16329 тыс.долл. — рост на 385,1% (75 место в 2003г.);

20. Ткани с полиуретановым покрытием (код 5903.20) — 15030 тыс.долл. — снижение на 2,8% (16 место в 2003г.).

Из списка первых 20 импортных товаров в 2004г. по сравнению с итогами 2003г. вышли: готовые или консервированные продукты из мяса, прочие (код 1602.49); наручные часы, электронные с механической индикацией (код 9102.11); сополимеры ABS (акрил-нитрил-бутадиен-стироловые) (код 3903.30). Вместо них в 2004г. вошли: легковые автомобили с объемом двигателя 1000-1500 куб.см. (код 8703.32); прочее холодильное и морозильное оборудование (код 8418.99); экскаваторы полноповоротные (код 8429.52).

Общая стоимость первых 20 товаров российского импорта из РК в 2004г. составила 1455,1 млн.долл. (62,2%). Удельный вес следующих 10 товаров составил 5,4%. Общая стоимость первых 30 товаров российского импорта из Республики Корея составила 1581,23 млн.долл. (67,6%). Удельный вес первых 50 товаров по стоимости составлял 75,1% (1756,88 млн.долл.).

## Инвестиции с РФ

С 2001г. в инвестиционном сотрудничестве между РФ и РК наметилась положительная тенденция. В 2001г. объем прямых инвестиций (ПИ) из РК составлял 6,815 млн.долл.; в 2002г. — 24 млн.долл.; в 2003г. — 19,6 млн.долл. и в 2004г. — 25,3 млн.долл.

В 2004г., по данным Koreaexim Bank, 14,9 млн.долл. было вложено в обрабатывающую промышленность; 6,5 млн.долл. — в оптовую и розничную торговлю; 3,7 млн.долл. — в сельское и лесное хозяйство; 250 тыс.долл. — в сферу услуг и в строительство — 50 тыс.долл.

На 1 янв. 2005г. корейские накопленные ПИ в российскую экономику составили 231,1 млн.долл. (156 проектов). Заявлено 470,235 млн.долл. (215 проектов).

Ожидается дальнейшее поступление инвестиций от компании «Лоттэ», которая в 2004г. закончила «нулевой» цикл гостиницы и торгового комплекса в г.Москве. Окончание строительства торгового комплекса ожидается в 2006г., гостиничного комплекса — в 2008г. Общая стоимость проекта — 260 млн.долл.

В 2004г. подписано соглашение между «Татнефтью» и компанией LG Engineering and Construction на проектирование, поставку оборудования и строительство нового нефтеперерабатывающего и нефтехимического комплекса. Общая сумма инвестиций в строительство комплекса оценивается в 3 млрд.долл. На первом этапе (строительство перерабатывающего завода, а также заводов по производству вспененного полистирола и линейного полиэтилена) планируются вложения в размере 1,8 млрд.долл. На втором (строительство завода по выпуску этилена) — 1,2 млрд.долл. В ближайшее десятилетие, в соответствии с подписанным соглашением, планируется модернизация компанией Samsung Хабаровского нефтеперерабатывающего завода. Ожидаемые южнокорейские капиталовложения оцениваются в 500 млн.долл.

Корейская компания Korea Yakult планирует в 2005г. завершить начатое в 2004г. строительство в Московской обл. предприятия по выпуску лапши быстрого приготовления. Общая стоимость проекта — 30 млн.долл. В 2004г. южнокорейская компания «Мандо» объявила о планах инвестировать в течение 2005г. в российское автомобилестроение 50 млн.долл.

Прямые инвестиции из России в Республику Корея. Согласно данным МТПЭ РК, их общий накопленный объем с 1990г. составил 11 млн.долл., а фактически переведено 5 млн.долл.

По объему накопленных ПИ и количеству южнокорейских проектов в России на первом месте находится производственный сектор (30% от общего объема ПИ), на втором — гостиничный и ресторанный бизнес (18%), затем — недвижимость (14%) и горнодобывающая промышленность (12%). Ни в финансовый, ни в страховой сектор, ни в транспортный до настоящего момента ПИ не поступали. В производственной сфере наибольшие инвестиции были вложены в швейную промышленность (30% от общего объема ПИ в производственную сферу). Основной причиной такого положения является не столько высокая квалификация российских работников швейной промышленности, сколько отсутствие в США и других западных странах квот на импорт из России това-

ров швейного производства. В результате Корея получает возможность экспортировать данные товары, произведенные в России, тем самым фактически увеличивая свою импортную квоту.

По географической направленности, 60% всех проектов было реализовано в Дальневосточном регионе и 20% — в Москве и Московской обл. При этом самый притягательный район для Кореи является Приморский край — ввиду своей географической близости, большого количества проживающих в этом районе этнических корейцев, наличием большого запаса полезных ископаемых и других природных ресурсов.

Список юрлиц (компаний) в России, в которые поступили южнокорейские инвестиции в 2004г., тыс.долл.

Юрлицо в России	Сфера деятельности	Заявленная сумма	Инвестировано
KOYA	Обрабатывающая промышленность	963	963
Orion Food	Обрабатывающая промышленность	0	1 550
BULAG	Обрабатывающая промышленность	3310	250
Samsung Sakhalin Limited Liability	Обрабатывающая промышленность	0	35
Mediace	торговля	50	50
GM-Daewoo Auto	торговля	200	200
Primo	Сельское, лесное и рыбное хоз-во	200	89
Shin Sung	Сельское, лесное и рыбное хоз-во	150	60
Unigen	Сельское, лесное и рыбное хоз-во	290	290
Hanka	Сельское, лесное и рыбное хоз-во	1500	1 383
Agro Sangsaeng	Сельское, лесное и рыбное хоз-во	1000	615
Rubinovskoe	Сельское, лесное и рыбное хоз-во	1000	475
Agro Daesun	Сельское, лесное и рыбное хоз-во	1500	57
Korus	Гостиничный бизнес	250	250
Kyeryong-Khhabarovsk	строительство	50	50
Poong Lim Sakhalin	строительство	900	0
Petrosakh	Обрабатывающая промышленность	62000	6 200
Rus-Kor Dyetec	Обрабатывающая промышленность	520	520
G.T.S.	Обрабатывающая промышленность	200	67
LG Electronics	Обрабатывающая промышленность	10000	5 111
Korsag	Обрабатывающая промышленность	200	200
CAS-Russia	торговля	6200	6 200

Источник: Корея Эксим Банк, янв. 2005г.

Важным направлением продвижения российской продукции на корейский рынок может стать активное участие российских предприятий в выставочной деятельности на территории Республики Корея. 10-14 дек. 2004г. в Сеуле в рамках проведения международной выставки Korea Patent Technology состоялась выставка «Российские промышленные изделия и технологии».

От Российской Федерации приняли участие 38 представителей из 26 организаций. По окончании выставки корейские организаторы вручили российской делегации Гран-при международной организации СИПФ и 13 золотых медалей за лучшие технические разработки в 2004г. Официальная российская делегация провела ряд переговоров с представителями деловых кругов Кореи. Во время выставки было подписано 3 коммерческих контракта и 2 протокола о намерениях.

В апр. 2004г. в Сеуле проведены «Дни Москвы». Для открытия «Дней Москвы» в Сеул, который является побратимом российской столицы, прибыла представительная делегация Москвы во главе с мэром Юрием Лужковым. Во время праздника состоялось открытие выставки, которая познакомила жителей Сеула с технологической продукцией выпускаемой в Москве.

В авг. 2004г. в Сеуле в работе международной выставки и симпозиума по нанотехнологиям Nano Korea 2004 приняли участие российские компании

NT-MDT г.Москва (разработка и производство микроскопов и систем обработки полученного изображения) и предприятие «Микромаш» г.Москва (разработка и производство различного рода датчиков для анализа сред).

Для результативного продвижения российской продукции на рынок Республики Корея российским участникам ВЭД следует изучать реальные потребности южнокорейской промышленности и состояние спроса и предложения на конкретные товары. Распространена в РК практика работы иностранных компаний (в первую очередь, американских) через агентские фирмы, объединенные в Корейскую ассоциацию импортеров (КОИМА). Членами КОИМА являются 9163 компании, включая 649 иностранных, среди которых только 38 российских компаний.

В 2004г. проводилась работа по расширению поставок в РК российской авиатехники гражданского назначения. Корея закупила три вертолета КА-32, один вертолет «Ансат» и четыре самолета ИЛ-103. В 2005г. планируется поставка пяти «Ансатов», четырех вертолетов КА-32 и одного МИ-172, а также десяти самолетов ИЛ-103.

Основным фактором, препятствующим расширению номенклатуры экспортных поставок российской продукции технического назначения, является отставание по ряду показателей по отношению к зарубежным аналогам, в частности по качеству электрооборудования, дизайну и уровню оснащенности средствами электроники. Ограниченность роста технологической конкурентоспособности обусловлена отставанием большинства российских предприятий от иностранных конкурентов по уровню производительности труда и капитала и, в результате, выпускаемая продукция характеризуется низкой конкурентоспособностью.

## Связи с регионами РФ

На конец 2004г. ряд регионов Дальнего Востока и Сибири имели соглашения о торгово-экономическом сотрудничестве и поддерживают побратимские связи с рядом южно-корейских провинций.

Регионы России	Провинции РК
Приморский край	Канвон
Приморский край	Южная Кенсан
Приморский край	Северная Кенсан
Хабаровский край	Южная Кенсан
Амурская обл.	Южная Чунчон
Иркутская обл.	Северная Кенсан

В рамках международной программы городов побратимов успешно развивается сотрудничество на уровне городов.

Города в России	Города в Республике Корея
Москва	Сеул
Санкт-Петербург	Тэгу
Владивосток	Пусан
Томск	Ульсан
Новосибирск	Тэджон
Южно-Сахалинск	Ансан
Холмск	Ансан
Улан-Удэ	Аньян
Хабаровск	Пучон
Находка	Тонхе
Кунгур, Пермская обл.	Самчхок

Прорабатывается вопрос о заключении соглашений о побратимстве между городами Томск и Чун-Чжу, а также г.г.Артем (Приморский край) и

Коян (РК). Подтверждением интереса РК к развитию экономических связей с регионами России в 2004г. служит как возросшее количество официальных российских делегаций в Корею, так и корейских делегаций в регионы России.

В янв. и июне 2004г. делегация Калининградской областной думы во главе с зампредом М.С.Дударевым посетила РК. Проведены переговоры с руководством корейских компаний KIA Motors и KAM International о развитии сотрудничества в области автомобильной промышленности. По итогам переговоров был подписан протокол о намерениях по созданию в Калининградской обл. сборочной линии по производству южнокорейских моделей туристических автобусов.

22-24 марта 2004г. в РК находилась делегация республики Тыва во главе с премьер-министром Ш.Д. Ооржаком. Были организованы переговоры с государственной корейской корпорацией малого бизнеса (SBC) а также крупнейшим сталепроизводителем в РК – компанией POSCO, в результате которых подписаны соответствующие протоколы о намерениях.

7-11 апр. 2004г. Сеул посетила делегация Ленинградской обл. во главе с губернатором В.П. Сердюковым. Делегация провела переговоры с представителями министерства торговли, промышленности и энергетики РК, а также с представителями ряда корейских компаний нефтехимии.

В июне 2004г. состоялся визит в Южную Корею делегации Приморского края России во главе с губернатором С.М.Дарькиным. Губернатор провел встречи с министром иностранных дел и торговли РК, министром морских дел и рыболовства РК, а также с представителями экономических, политических и общественных кругов Южной Кореи. Достигнута договоренность о начале сотрудничества в области совместного производства гражданских морских судов различных классов на судовой верфи Приморского края при участии южнокорейской корпорации Самсунг.

2-6 июня 2004г. состоялся визит в РК делегации из Московской обл. во главе с вице-премьером правительства области. В ходе визита состоялись переговоры с руководством компаний «Хенде Мотор», по итогам которых был подписан протокол о намерениях по дальнейшему развитию сотрудничества между двумя сторонами в области автомобилестроения и подготовке конкретных планов производства городских автобусов южнокорейских моделей на предприятиях «Мострансавто».

23-26 июня 2004г. РК посетила делегация во главе с губернатором Сахалинской обл. И.П.Малаховым. В ходе визита состоялись встречи с министром торговли, промышленности и энергетики РК, министром иностранных дел и торговли РК, старшим секретарем президента РК по промышленной политике, заместителем министра президентского комитета по инициативе сотрудничества в СВА, президентом корпорации «Когаз», на которых обсуждались вопросы возможного двустороннего сотрудничества в области добычи и поставок нефти и газа.

20-27 окт. делегация Торгово-промышленной палаты г.Москвы посетила Сеул. Основной целью прибытия делегации было подписание протокола о намерениях с ТПП г.Сеула. Российскую сторону возглавлял директор департамента С.О.Варданян.

В нояб. 2004г. правительственная делегация Республики Татарстан во главе с премьер-министром Рустамом Миннихановым посетила Сеул. В состав делегации входили руководители ОАО «Татнефть», «Нижнекамскнефтехим», «Камаз». Во время визита состоялись переговоры с крупнейшими корейскими компаниями.

В нояб. 2004г. состоялся визит в РК полномочного представителя президента РФ в Дальневосточном округе Константина Пуликовского, его встречи с премьер-министром РК и губернатором провинции Южная Кенсан. Россия заинтересована в совместной с РК реализации крупномасштабных газовых проектов и поставках на долгосрочной основе углеводородного сырья из Сибири и Дальнего Востока. К.Пуликовский обратил внимание корейской стороны на необходимость диверсификации двусторонней торговли и увеличения доли машинотехнической продукции и высокотехнологичных товаров в структуре российского экспорта. К.Пуликовский также посетил промышленный комплекс г.Чханвон. Этот комплекс ежегодно производит экспортной продукции на 6,5 млрд.долл., что составляет 3,8% южнокорейских поставок за рубеж.

Среди корейских делегаций, которые посетили Россию, следует отметить:

– в фев. 2004г. «Хендэ Моторз» в Республике Татарстан посетило г.г.Набережные Челны и Елабугу, а также встретились с руководством российских автомобилестроительных предприятий. Южнокорейская фирма подтвердила свое согласие продолжить совместную работу по выполнению решений пятого заседания МПК с целью создания совместного автомобилестроительного предприятия (в Татарстане);

– 4-9 апр. 2004г. Москву посетила делегация Корейской ассоциации международной торговли (КИТА) во главе с исполнительным директором Ко Кван Соком. Делегация приняла участие в международной конференции «Перспективы глобализации»;

– 13-17 июня 2004г. организована поездка делегации ведущей южнокорейской сталелитейной корпорации Posco в Республику Тыва, на Элегестское месторождение коксующегося угля. Подписан протокол о дальнейшем сотрудничестве по промышленному испытанию российского угля в Южной Корее с целью возможного создания совместного угледобывающего предприятия в Тыве;

– 23-28 июня 2004г. состоялся визит делегации южнокорейской государственной компании «Корейские государственные железные дороги» (KORAIL) в Москву. С российской стороны делегацию принимали ОАО «Российские железные дороги», международный Координационный Совет по транссибирским перевозкам, а также министерство транспорта России;

– в июне 2004г. делегация министерства иностранных дел и торговли РК посетила г.Иркутск, где встретилась с мэром Владимиром Якубовским;

– в окт. 2004г. корейская делегация во главе с членом президиума Демократической партии Ким Кенг Дже посетила Республику Бурятия;

– в начале нояб. 2004г. делегация Сеула во главе мэром Ли Мен Бак находилась в Москве. Во время ее пребывания мэры Москвы и Сеула подписали меморандум о сотрудничестве в области использования информационных технологий. Сеул окажет помощь Москве в создании и развитии информационной системы «Электронная Москва»;

— в нояб. 2004г. южнокорейская делегация, которую возглавлял председатель комиссии по сельскому хозяйству и рыболовству при президенте РК Чан Вон Сок посетила Приморье. На переговорах с вице-губернатором края была достигнута договоренность организовать для сельхозпредприятий Приморья выставку с/х техники и оборудования корейских производителей;

— в нояб. 2004г. группа южнокорейских бизнесменов-членов корпорации малого и среднего бизнеса РК в области строительства, отделки и ремонта зданий находилась в России. Бизнесмены посетили Москву и Санкт-Петербург;

— в июне 2004г. состоялись переговоры между южнокорейской компанией «Чин Сун Фабрикс» и рособъединением «Союзлегтексэкспорт» по созданию совместного производства в области текстильной промышленности. Достигнута договоренность о подготовке ТЭО данного проекта.

— 26-30 июля 2004г. состоялся визит делегации ЗАО «Северсталь» в Сеул во главе с замдиректора по стратегическому планированию Н.М.Есиным. На переговорах с представителями министерства морских дел и рыболовства РК, с руководством ряда корейских автомобилестроительных компаний, с администрацией порта Пусан, а также руководством компании Woojin Global Logistics обсуждались перспективы возможного инвестиционного сотрудничества сторон. Результатом этой работы стало подписание в дек. 2004г. контракта на 477 млн.долл. с автомобилестроительной компанией Ssangyong Motor на поставку в Россию 25.900 комплектов для сборки автомашин Rexton на мощностях «Северсталь-Авто»;

— в нояб. 2004г. состоялся визит в Россию делегации южнокорейской компании Mando — производителя автокомпонетов. В ходе визита делегация посетила автомобилестроительные предприятия ВАЗ-Тольяти, ДАЗ-Димитровград, ЕЛАЗ-Елабуга, Ижмаш-Ижевск. Делегация провела предварительную оценку возможности сотрудничества с данными предприятиями и переговоры по данному вопросу. Компания Mando официально заявила о своем намерении инвестировать в 2005г. в автомобилестроительную отрасль России 50 млн.долл.;

— в июне 2004г. в Москве в одном из павильонов ВВЦ проведена выставка корейских товаров, в которой приняли участие ведущие компании РК. На выставке были продемонстрированы последние достижения корейских производителей бытовой техники, показан ряд новых моделей автомобилей и представлен широкий спектр других товаров народного потребления, производимых в Корее;

— в авг. 2004г. на московском автосалоне участвовали ведущие автомобилестроительные компании Кореи. На стендах выставки были представлены признанные, а также перспективные разработки моделей корейских автомобилей.

Существует web-сайт посольства РФ в РК [www.russian-embassy.org](http://www.russian-embassy.org), в рамках которого есть страница Торгового представительства РФ в РК. Страница содержит информацию о задачах и руководстве Торгпредства РФ в РК, на ней также есть названия нормативно-правовых документов, регулирующих экономические отношения между двумя странами. Официальный электронный адрес Торгового представительства [rustrade@kor-net.net](mailto:rustrade@kor-net.net).

## Куба

### Связи с Россией

Республика Куба занимает 5 место по объему товарооборота России со странами западного полушария (после США, Бразилии, Канады и Аргентины) и третье место среди торговых партнеров России в Латинской Америке. Во внешнеторговом обороте Кубы Россия входит в десятку основных торгово-экономических партнеров страны.

Товарооборот России с Республикой Куба,

по данным ФТС России, в млн.долл.

	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004*
Товарооборот	501,1	480,9	385,1	501,5	322,5	219,3	215,5
Экспорт	70,7	115,7	80,6	66,7	34,5	38,3	37,1
Импорт	430,4	365,2	304,5	434,8	288	181	178,4
Сальдо	-359,7	-249,5	-223,9	-368,1	-253,5	-142,7	-141,3

\* 9 мес.

Данные кубинской таможенной статистики, в млн.долл.

	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004
Товарооборот	490,1	427,3	435,9	486,4	351,6	232,9	
Экспорт	134,9	124,5	111,3	81,7	73,2	60	
Импорт	355,3	302,8	324,6	404,7	278,4	172,9	
Сальдо	-220,4	-178,3	-213,3	-323	-205,2	-112,9	

Различия в показателях товарооборота, особенно российского экспорта, объясняются наличием высокой доли посредников из европейских стран, прежде всего Испании. Причинами сокращения объемов взаимной торговли являются: перевод российско-кубинских торговых отношений на обычные коммерческие условия (подписание в 1999г. нового межправительственного соглашения о торгово-экономическом сотрудничестве). Российские и кубинские компании адаптируются к новым рыночным и финансовым механизмам сотрудничества; отказ от практики взаимозавязанных операций «нефть-сахар» (последние поставки по этой схеме были осуществлены в 2001г.), в России был изменен порядок ввоза сахара-сырца, а Куба стала удовлетворять свои потребности в нефти за счет поставок из Венесуэлы нефти на льготных кредитных условиях; приостановление в авг. 1999г. поставок на Кубу товаров российского производства для завершения недостроенных объектов в рамках межправительственного соглашения об экономическом и техническом сотрудничестве от 07.07.1993г. в связи с образованием просроченной задолженности Кубы по кредиту, предусмотренному указанным соглашением.

Правовой основой, регулирующей российско-кубинское торгово-экономическое сотрудничество, являются соглашения между правительствами РФ и Республики Куба:

— о торговом судоходстве от 3.11.1992г.;

— об экономическом и техническом сотрудничестве в 1993-96гг. от 7.07.1993г. Для оплаты расходов российских организаций, связанных с завершением строительства ряда объектов, правительство России предоставляет кредит правительству Республики Куба на 350 млн.долл. с начислением 4% годовых. Погашение кредита будет осуществляться равными долями в течение 10 лет, 2г. — льготный период. Содержит перечень объектов, для завершения которых Россия окажет техническое содействие Кубе. Срок действия указанного соглашения продлевался письмами сторон от 15.08.1997г., от 14.12.2000г.;

— о поощрении и взаимной защите капиталовложений от 07.07.1993г.;

— о создании совместных российско-кубинских организаций и предприятий от 24.11.1993г.; предусматривает оказание содействия инициативам и проектам по осуществлению совместной деятельности;

— о сотрудничестве в области туризма от 15.10.1995г.;

— о торгово-экономическом сотрудничестве от 14.05.1999г.; предусматривает предоставление сторонами режима наиболее благоприятствуемой нации во взаимной торговле, платежи по контрактам в свободно конвертируемой валюте, цены контрактов на базе текущих цен основных мировых рынков товаров и услуг.

— об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от уплаты налогов на доходы и капитал от 14.12.2000г.;

— протокол о товарообороте в 2001-05гг. от 14.12.2000г.; после завершения практики проведения операций нефть-сахар по просьбе кубинской стороны был подписан указанный Протокол, содержащий индикативные списки товаров с указанием возможных объемов взаимных поставок;

— о сотрудничестве и обмене информацией по вопросам соблюдения налогового законодательства от 4.02.2004г.

Большое значение для активизации торгово-экономического сотрудничества между Россией и Кубой имела состоявшаяся в дек. 2004г. в Москве встреча сопредседателей российской и кубинской частей МПК Г.Элькина и Р.Кабрисаса, в которой приняли участие с российской стороны замминистра экономического развития и торговли Российской Федерации В.Г.Савельев и ответственные лица с кубинской стороны. Имеются реальные возможности роста взаимной торговли, способные обеспечить увеличение российского экспорта в 2,5-3 раза.

Основанием для таких прогнозов является готовность кубинского рынка при определенных обстоятельствах, обусловленных финансовыми условиями контрактов, резко увеличить импорт продукции российского машиностроения и сырьевых товаров. 70% оборудования, машин и агрегатов, находящихся в настоящее время в эксплуатации в различных отраслях промышленности Кубы, были изготовленных на предприятиях России. Осуществлены конкретные шаги по созданию Делового совета Россия-Куба, организационное собрание которого состоялось в янв. 2005г.

Товарооборот российско-кубинской торговли в 2004г., составивший 300 млн.долл., оказался (на 28,8%) выше аналог. показателя предг. (232,9 млн.долл.). Объем российского экспорта практически не изменился и составил 60 млн.долл. (в 2002г. — 255,9 млн.долл., включая нефть, в 2001г. — 80,2 млн.долл.), а импорт — 230 млн.долл. (в 2003г. — 172,9 млн.долл., в 2002г. — 280,4 млн.долл., в 2001г. — 461,2 млн.долл.).

Стагнация объемов российского экспорта в 2004г. обусловлена отсутствием значительных поставок нефти для кубинской стороны, осуществлявшихся ранее в 2002г. в счет известных обязательств России. Рост импорта с Кубы связан со значительным (почти в 2 раза) ростом тарифов на фрахт судов, а также возрастанием физического объема поставок сахара (с 900 тыс.т. в 2003г. до 1,2 млн.т. в 2004г.).

Удельный вес России во внешней торговле Кубы в 2004г. превышал 5%. Среди стран СНГ Россия занимает первое место по объему взаимной торговли с Кубой. Торгово-экономические отношения с Кубой поддерживают Украина — объем товарооборота 17 млн.долл., т.ч. экспорт — 5,1 млн.долл., импорт — 12,1 млн.долл., (в 2003г. — 26 млн.долл. в т.ч. экспорт — 18,3 млн.долл., импорт — 7,7 млн.долл.) и Белоруссия — 34,4 млн.долл., в т.ч. экспорт — 6,15 млн.долл. и импорт — 28,25 млн.долл. (в 2003г. — 23,8 млн.долл., в т.ч. экспорт — 5,9 и импорт — 17,9).

В российском экспорте в 2004г., как и в предшествующие годы, преобладали поставки продукции машиностроения и металлообработки — 40 млн.долл. На Кубу поставлялись легковые автомобили и автобусы на 5,6 млн.долл., автомобилотзапчасти — 3, запчасти для строительной техники — 5, запчасти для ж/д транспорта — 1, ремонтные комплекты и запчасти для авиации — 4, электродвигатели — 1,1, электротехнические изделия — 1,9, промышленные насосы — 0,8, другое промоборудование и станки — 4,7, шарикоподшипники — 1 млн.долл. Поставлялись: листовой алюминий — 3 млн.долл., шины — 4, другие товары — 6,9 млн.долл. Поставки сырьевых товаров составили 17 млн.долл., в т.ч. смазочных масел — 1,6, асбеста — 3 млн.долл.

Основной причиной стагнации объемов экспорта на Кубу российских товаров стало ужесточение позиций российских экспортеров в связи с сохранявшимися в 2004г. задержками по оплате кубинскими организациями задолженности за ранее поставленные товары. В этих условиях российские организации зачастую переносили сроки очередных поставок на Кубу, а в ряде случаев полностью приостанавливали реализацию подписанных контрактов («Автоэкспорт» с авг. 2004г.). На стагнацию объемов российского экспорта повлияло также снижение покупательной способности Кубы из-за нехватки валютных средств, расширение использования евро при платежах и росте курса последнего по отношению к доллару США, а также продолжавшаяся в 2004г. конкурентная борьба на кубинском рынке с иностранными фирмами и компаниями, предоставляющими более выгодные финансовые условия (льготное кредитование и рассрочки платежей на срок от 2 до 5 лет) при более высоких ценах, нежели на российские товары.

Куба продолжает оставаться главным источником сахара-сырца для российского рынка, поставляемого через фирмы третьих стран. Прямых закупок этого товара российскими организациями не осуществлялось. В 2004г. объем поставок составил 1,2 млн. т (0,9 млн. т в 2003г.) сахара-сырца на сумму 232,9 млн.долл. (165 млн.долл. в 2003г.), что составляет 48% (40% в 2003г.) от общего объема производства кубинского сахара-сырца. По физическому объему импорт кубинского сахара-сырца в 2004г. увеличился более чем на 33% по сравнению с предшествующим годом. В стоимостном выражении рост объема поставок сахара составил свыше 41% по отношению к 2003г. Кубинские организации реализовали в 2004г. в России медикаментов на 7 млн.долл., рома с пониженным содержанием алкоголя и другой продукции — 0,1 млн.долл.

Количество российских участников внешне-экономической деятельности с Республикой Куба достигло к концу года 40 (в 2003г. — 45). В 2004г. на

Кубе работали представительства 8 российских предприятий и организаций: ВАО «Автоэкспорт», ТД ОАО «Внешинторг», ФГУП «Машприборинторг», ФГУП «ГК Рособоронэкспорт», ОАО «Энергомашэкспорт», ОАО «Зарубежцветмет», ОАО «Силовые машины», Агентство по развитию международного сотрудничества при кабинете министров Республики Татарстан. В 2003г. закрылись представительства ОАО «Авиазапчасть», ОАО «Авиаэкспорт», ОАО «Тракторозэкспорт».

Основной причиной закрытия указанных представительств была необходимость существенного (на 15-25%) увеличения средств, необходимых для содержания представительств.

Агентство по развитию международного сотрудничества Татарстана (АРМС), аккредитованное в Республике Куба на основании подписанного в 2001г. с кубинской стороной Соглашения о создании на территории Кубы кооперированного производства по сборке и ремонту двигателей для автомобилей «Камаз» и, в перспективе, сборке самих автомобилей «Камаз», продолжило сборку указанных двигателей и в 2004г. было собрано 100 двигателей. Перспективные оценки свидетельствуют о потребностях кубинского рынка в увеличении объема производства до 3 тыс. двигателей в год. Однако, сборка прекращена ввиду невыполнения кубинской стороной контрактных обязательств. В 2004г. объем экспорта российской продукции по линии представительства АРМС Татарстана составил 5 млн.долл.

В 2004г. представительство «Машприборинторг» расширил свое присутствие на кубинском рынке, поставив на Кубу оборудования на 6,6 млн.долл. (4,6 млн.долл. в 2003г.), что на 43,5% превышает уровень пред.г. «Внешторгсервис» уже поставил продукции на 11 млн.долл., отгружено товаров еще на 5 млн.долл. ОАО «Зарубежцветмет» поставил товаров на 2,7 млн.долл.

Значительные объемы российских товаров (машинно-техническая продукция, асбест, бумага, резина) поставлялись кубинской фирмой «Омитель», зарегистрированной в России и имеющей возможность привлекать на льготных условиях для совершения коммерческих сделок в России необходимые денежные ресурсы ряда финансовых домов Кубы. Общий объем поставок в Республику Куба вышеуказанной продукции составил 6 млн.долл.

Непогашенная просроченная задолженность Кубы и невыполненные ею платежные обязательства 1999-2003 гг. по кредитам, предоставленным Российской Федерацией в соответствии с Соглашением между правительствами России и Кубы об экономическом и техническом сотрудничестве в 1993-96гг. от 7.07.1993г. стали причиной замораживания российского кредита на 50 млн.долл., предусмотренного в соответствии с обменными письмами сторон от 14.12.2000г. Поступило кубинское предложение по новому обсуждению задолженности перед Российской Федерацией. Кубинская сторона связывает начало погашения просроченной задолженности с реализацией указанного Соглашения. Разблокирование вышеназванного российского кредита (50 млн.долл.) позволило бы существенно усилить за счет строительства комплектных предприятий российское присутствие в таких перспективных областях, как: модернизация и строительство объектов электро-

энергетики; реконструкция ж/д и автомобильного парка; сотрудничество в сахарной промышленности; сотрудничество в области авиации.

Основные разногласия на двусторонних переговорах до последнего времени были связаны со стремлением кубинской стороны зафиксировать квоту поставок своего сахара-сырца на российский рынок. К числу наиболее актуальных проблем, решение которых для развития торгово-экономических сотрудничества необходимо принять на межправительственном уровне, продолжают относиться: погашение просроченной кубинской задолженности по российским кредитам по платежам 1999-2002гг.; согласование и подписание Протокола о погашении кубинской задолженности поставками товаров и оказанием услуг; решение вопроса о погашении части просроченной задолженности в 19,4 млн.долл., возросшей до 60 млн.долл. к началу 2004г. поставками вакцины против гепатита В; урегулирование задолженности Кубы по кредитам, предоставленным СССР в объеме 20 млрд.долл.

Хорошие перспективы на 2005г. и последующие годы имеет рост поставок на Кубу энергетического оборудования для модернизируемых и намеченных к строительству энергоблоков. Ориентировочный объем поставок в 2005г. по продукции машиностроения может составить 100 млн.долл. Сохраняются перспективы поставок минеральных удобрений (до 100 тыс.т. в год) и химических средств защиты растений (5 тыс.т. в год). Важное место в российских поставках может занять нефть в случае подписания соответствующих контрактов, ежегодный объем экспорта — до 2 млн.т.

Структура российского импорта не претерпит существенных изменений и будет характеризоваться доминированием основного кубинского экспортного товара — сахара-сырца. Куба стремится сохранить физический объем его поставок в Россию на уровне 2 млн.т. в год, в зависимости от мировых цен на сахар, 250 до 300 млн.долл. Доля табачных изделий и цитрусовых останется невысокой, а физический объем поставок может составить 10 млн.шт. сигар и до 50 тыс.т. свежих цитрусовых в год. Достижение взаимных договоренностей о погашении задолженности Республики Куба перед РФ поставками кубинских товаров, в частности, вакцины против гепатита В, делает реальным появление в российском импорте группы медицинских средств и препаратов (до 30 млн.долл.). Товарооборот с Кубой в 2004г. может составить до 350 млн.долл.

Качественных изменений в состоянии инвестиционного сотрудничества между Россией и Кубой в 2004г. не произошло. Как и в предшествующие года, использование российской кредитной линии для строительства объектов сотрудничества, предусмотренных Межправительственным соглашением об экономическом и техническом сотрудничестве от 7 июля 1993г. и письмами сторон от 14 дек. 2000г., было заморожено. Из общего объема кредита (350 млн.долл.), предоставленного Кубе в соответствии с данным соглашением, использовано 100 млн.долл. С 1999г. поставок оборудования в счет указанного кредита не производилось.

Несмотря на данные отрицательные факторы, в 2004г. намечались тенденции к возможному увеличению инвестиционного взаимодействия на уровне организаций сторон. Это связано со встречей сопредседателей российско-кубинской МПК в дек.

2004г. в г.Москве, на которой кубинская сторона представила конкретные предложения по реструктуризации долга Кубы России с выплатой в течение 12 лет под 4% годовых и предоставлением с льготного периода на 2г. и размораживанию вышеуказанной кредитной линии. Интерес к кубинскому рынку стали проявлять российские компании, готовые самостоятельно обеспечивать решение вопроса о предоставлении финансирования для реализации инвестиционных проектов на Кубе.

Инвестиционное сотрудничество России с Кубой в 2004г. осуществлялось вне рамок Соглашения между правительствами России и Кубы об экономическом и техническом сотрудничестве от 7 июля 1993г.

К основным направлениям этого инвестиционного сотрудничества, по которым организации сторон достигли определенного уровня взаимодействия, относятся:

- создание на территории Кубы кооперированного производства по сборке и ремонту двигателей для автомобилей «Камаз» и совместного предприятия по сборке автомобилей «Камаз» (российская компания Агентство по развитию международного сотрудничества Татарстана);

- организация на Кубе сети сервисных центров по обслуживанию автомобилей «Лада»;

- создание в свободной зоне на территории Кубы регионального центра по приему, предпродажной подготовке и гарантийному обслуживанию автомобилей «Лада», хранению запасных частей для исполнения обязательств по гарантийному обслуживанию автомобилей (российские компании ОАО «Автоваз», «Русия Аутомотрис»);

- реализация контракта по поставке на Кубу двух дальнемагистральных самолетов ИЛ-96-300;

- создание кооперированного производства по ремонту и замене оборудования и двигателей для строительной транспортной и с/х техники.

Среди перспективных объектов и направлений сотрудничества: организация на Кубе сборочного производства российских автобусов «Лиаз» с объемом производства 250-300 автобусов в год (на первом этапе) и увеличение его до 500 ед. в течении последующих 3 лет; использование кубинских портов в качестве ремонтной базы российских рыболовных судов; программа восстановления кубинского парка грузовых автомобилей российского производства («Камаз», «Газ»); реконструкция 8 кубинских энергоблоков мощностью 100 мвт. каждый; внедрение российской технологии по повышению извлечения сахара из сахарного тростника; создание совместного предприятия по переработке сахара-сырца в Республике Татарстан; модернизация ж/д транспорта; расширение систем орошения в сельском хозяйстве; переоборудование предприятий по производству хлора; модернизация системы лифтов г.Гавана; сотрудничество в области туризма.

Продолжалась работа по продвижению на кубинский рынок разработки нового технологического процесса переработки сахаросодержащего сырья, представленного российским ГП ВТФ «Энергия». В России прошла испытания промышленная установка по переработке 2 т. сахарной свеклы или 260 кг. сахара-сырца в час.

Одним из возможных направлений инвестиционного сотрудничества является предложение кубинского Центра молекулярной иммунологии

по апробированию в российских медицинских учреждениях противоракового препарата HR-3, который прошел успешные испытания в Канаде и Испании.

Кубинской стороне предложены разработки Санкт-Петербургской компании «Чистые технологии» по внедрению замкнутых рециркуляционных технологий отмычки и обезжиривания поверхности от жидких углеводородов (нефть и нефтепродукты), которые могут найти применение в народном хозяйстве Кубы.

Наибольшую активность на кубинском направлении проявили предприятия из Республики Татарстан, г.Санкт-Петербурга, Тюменской, Саратовской, Нижегородской и Ярославской обл., Республики Чувашия, Алтайского края.

В Российской Федерации действуют три кубинских компании – «Петрокуб», «Оммитель», «БлюБалтик». «Петро-Куб» совместная кубино-российская фирма, специализирующаяся в медицинской тематике, которая представляет на российском рынке кубинскую фармакологическую промышленность, а также продукцию некоторых специализированных научно-производственных и лечебных учреждений Республики Куба. До 2005г. планировалось создать производственные мощности для экспорта двух десятков кубинских биотехнологических препаратов.

Российские организации принимали участие в работе XXII Гаванской ярмарки (1-7 нояб. 2004г.). 715 фирм из 44 стран мира и 461 кубинское предприятие (в 2003г. – 600 иностранных фирм, в т.ч. 450 кубинских). Заняли 13 тыс.кв.м. (в 2003г. – 10 тыс.кв.м.), в т.ч. иностранными участниками 7,7 тыс.кв.м.

Наибольшую выставочную площадь, как в предыдущие годы, занимали фирмы Испании – 5 павильонов на 2000 кв.м. Крупные экспозиции в собственных павильонах имели следующие страны: Китай, Венесуэла, Италия, Германия, Мексика, Бразилия. 125 американских компаний (в 2003г. – 71 компания, 153 предпринимателя) располагались в павильоне «Пищевая промышленность». Данные компании, в основном реализуют сельхозпродукцию на кубинском рынке. В ходе Ярмарки кубинская государственная компания «Алимпорт» подписал с фирмами США контракты на 150 млн.долл.

Площадь российской единой экспозиции на Ярмарке без соответствующей государственной дотации составила 150 кв.м. Всего приняли участие в Ярмарке представители 16 российских компаний из пяти регионов России (г. Москва, г.Санкт-Петербург, Республика Татарстан, Ярославская и Нижегородская обл.).

Наибольший интерес посетителей российского павильона, вызвал совместный стенд компании ООО «Русавтогаз» и фирмы «Внешторгсервис». На стенде были представлены новые образцы автомобилей семейства «Газель», а также автозапчасти. Агентство по развитию международного сотрудничества Республики Татарстан представляло на Ярмарке интересы двух российских предприятий – «Камаз» и «Нижекамскшина». На стенде Агентства были представлены образцы автозапчастей завода «Камаз». Российский завод «Зил» представлял продукцию завода, в частности макеты автомобилей, грузовиков, микроавтобусов и пассажирских автобусов.

Торговый дом «Внешинторг» представил традиционную экспозицию образцов продуктов питания (конфеты, винно-водочные изделия, красную икру, консервированные фрукты и овощи). Российская компания «Электроагрегат» предложила электрогенераторы, трансформаторы и сварочное оборудование. На стенде российской компании «Декс» демонстрировались образцы российского легкого и тяжелого оборудования для машиностроения. Российская компания «Балтамерика» рекламировала услуги в области морских грузовых перевозок. Впервые приняли участие в Ярмарке представители деловых кругов Ярославской обл. ОАО «Автодизель» представил образцы дизельных двигателей и запчастей, выпускаемых Ярославским машиностроительным заводом. На стенде компании ОАО «Полиграфия» (изготовление печатной продукции) были представлены рекламные проспекты и каталоги ряда производственных, машиностроительных комбинатов и коммерческих организаций Ярославской обл.

ЗАО «Завод информационных технологий ЛИТ» представлял образцы продукции в области информатики и новых технологий. По итогам Ярмарки российскими участниками подписано контрактов с кубинскими организациями на 3 млн.долл.

Из стран-членов СНГ участвовали только 4 украинские фирмы — завод «Днепрошина» (автошины), «Укритерэнерго» (экспорт-импорт товаров и услуг в сфере энергетики), «Корпорация «Агро-Союз» (с/х техника и оборудование) и фирма «Спектор» (машинно-техническое оборудование).

## Ливан

### Связи с Россией

Активизация политических контактов, в т. ч. на высшем уровне, выход на качественно новый этап взаимоотношений России с арабским миром, как политических так и экономических, динамично развивающаяся российская экономика способствовали все возрастающему интересу к России, как с точки зрения расширения сотрудничества с нашими компаниями, в т.ч. на рынках других стран, запрашиваемой номенклатуры товаров для закупок или предоставления услуг, так и проработки вопросов инвестирования в российскую экономику.

Состоялся официальный визит в Бейрут российской делегации во главе с министром иностранных дел С.В. Лавровым. Российская делегация была принята президентом Ливана Э.Лахутом. Состоялся визит российской делегации к премьер-министру Р.Харири. Лавров встретился со своим ливанским коллегой Жаном Обейдом. Стороны обсудили позицию России в Совете безопасности, когда Россия не применила право «вето» в отношении Резолюции 1559 ООН, предложенной Францией и США. Эта резолюция предусматривает невмешательство Сирии в дела Ливана и вывод сирийских войск из Ливана.

Создание Российско-Арабского делового совета в течение 2004г. позволила расширить взаимодействие российских и арабских структур.

По статданным Главного таможенного департамента минфина Ливана, что его объем российско-ливанского товарооборота, существенно вы-

рос с середины 90г. и сохранялся в дальнейшем на уровне 90-100 млн.долл. в год. С 2000г. наблюдается определенная тенденция роста объемов товарооборота. По результатам 2004г. двусторонний оборот вырос на 68,6% и составил 544,9 млн.долл., максимальный уровень за все годы сотрудничества.

Российско-ливанский товарооборот, в млн.долл.

	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.
Товарооборот.....	99,1	215,8	410,4	246,9	323,1	544,9
Экспорт.....	98,5	215,2	409,4	245,9	321,2	542,5
Импорт.....	0,6	0,6	1,0	1,0	1,9	2,4

Российско-ливанский товарооборот, в млн.долл.

	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.
Товарооборот.....	99,1	215,8	410,4	246,9	323,1	544,9
Экспорт.....	98,5	215,2	409,4	245,9	321,2	542,5
Импорт.....	0,6	0,6	1,0	1,0	1,9	2,4

Экспорт России по основным товарным группам, в тыс.долл.

Наименования товарных групп	2003г.	2004г.	2003г.	2004г.	в% к итогу	04 к 03
Всего.....	321185	542539	-	-	-	168,92
1. Живой скот и мясопродукты.....	547	557	0,17	0,10	-	58,82
2. Растительные продукты.....	35433	30018	11,03	5,53	-	50,14
3. Масло, жир.....	849	1293	0,26	0,24	-	152,30
4. Продукция пищевпрома.....	604	756	0,19	0,14	-	125,17
5. Минеральное сырье.....	238566	464558	74,27	85,6	-	194,73
6. Продукция химпрома.....	4424	8603	1,37	1,59	-	194,46
7. Пластмассы, каучук.....	6	1	-	-	-	-
8. Кожа, меха и готовые изделия.....	5	11	-	-	-	-
9. Дерево и пиломатериалы.....	9297	17456	2,89	3,22	-	187,76
10. Бумага, картон.....	6312	5049	1,97	0,93	-	79,99
11. Текстильная продукция.....	166	176	0,05	0,03	-	106,02
13. Строительный камень, гипс.....	94	69	0,03	0,01	-	73,40
14. Жемчуг, драгоценности.....	22206	-	6,91	-	-	-
15. Металл и металлоконструкции.....	1253	2135	0,39	2,24	-	968,48
16. Электрооборудование.....	122	164	0,04	0,03	-	134,43
17. Транспортное оборудование.....	176	99	0,05	0,02	-	56,25
18. Оптические, музичинструменты.....	51	23	-	-	-	-
19. Вооружение и боеприпасы.....	987	1515	0,31	0,28	-	153,50
20. Различные товары.....	42	35	-	-	-	-
21. Антиквариат.....	34	11	-	-	-	-

Импорт России по основным товарным группам, в тыс.долл.

Наименования товарных групп	2003г.	2004г.	2003г.	2004г.	в% к итогу	04 к 03
Всего.....	1923	2386	-	-	-	24,08
1. Живой скот и мясопродукты.....	4	-	0,21	-	-	-
2. Растительные продукты.....	48	23	2,5	0,96	-	38,4
3. Масло, жир.....	-	-	-	-	-	-
4. Продукция пищевпрома.....	868	944	45,14	39,56	-	108,76
5. Минеральное сырье.....	-	-	-	-	-	-
6. Продукция химпрома.....	132	102	6,86	4,27	-	77,27
7. Пластмассы, каучук.....	2	353	0,1	14,79	-	-
8. Кожа, меха и готовые изделия.....	1	-	-	-	-	-
9. Дерево и пиломатериалы.....	41	19	2,13	0,80	-	46,34
10. Бумага, картон.....	17	7	0,88	0,29	-	41,18
11. Текстильная продукция.....	84	194	4,37	8,13	-	230,95
13. Строительный камень, гипс.....	25	47	1,3	1,97	-	188,00
14. Жемчуг, драгоценности.....	1	-	-	-	-	-
15. Металл и металлоконструкции.....	227	94	11,8	3,94	-	41,41
16. Электрооборудование.....	283	434	14,72	18,19	-	153,36
17. Транспортное оборудование.....	35	-	1,82	-	-	-
19. Вооружение и боеприпасы.....	-	-	-	-	-	-
20. Различные товары.....	147	155	7,64	6,50	-	105,44
21. Антиквариат.....	1	5	-	0,21	-	-

Примечание: в таблицах использованы данные Главного таможенного департамента минфина Ливана

Товарооборот как и ранее, представлен экспортом российских товаров и, в первую очередь, нефтепродуктов, объем поставок которых в стоимо-



стном выражении вырос на 94,7% и составил 464,6 млн.долл. Тенденция снижения их удельного веса в суммарном объеме российского экспорта, наблюдаемая с 2001г. прекратилась и возобладало его повышение (2004г. — 85,6%, 2003г. — 74%, 2002г. — 76%, 2001г. — 93%).

Второе место по значению товарной номенклатурой российского экспорта продолжают удерживать «растительные товары», а именно российские зерновые: пшеница и ячмень, удельный вес которых (в стоимостном выражении) в поставках составляет 5,5% (30 млн.долл. против 35,4 млн.долл. в 2003г., т.е. снижение на 15,3%).

За счет полного прекращения в 2004г. поставок золота (1 млн.долл. против 22,2 млн.долл. в 2003г.) на 3 место по стоимости вышли поставки пиломатериалов — 3,2% (17,5 млн.долл. против 9,3 млн.долл. в 2003г., или увеличение на 87,7%).

Отмечается существенное в 10 раз увеличение поставок металлопродукции, объемы экспорта которой составили 12,1 млн.долл. млн.долл. или 2,2% от общего объема экспорта. На 94,4% увеличились объемы поставок продукции химпрома (8,6 млн.долл. или 1,6% от общего экспорта).

На 20% сократились поставки бумаги и картона до 5 млн.долл. Уровень поставок машинотехнической продукции остается крайне низким в общем объеме российского экспорта. На долю первых 5 товарных позиций приходится 98% всего российского экспорта.

Увеличение объемов российского экспорта связано с повышением цен на нефтепродукцию, однако это влияние не столь значительно. Поставляемый тоннаж увеличился на 72,6% при росте ее стоимости на 12,8%. Даже при ценах на нефтепродукты на уровне 2003г. объем экспорта российских товаров увеличился бы на 52,5%.

Распределение мест среди основных стран поставщиков Ливана не претерпело существенных изменений по сравнению с 2003г. Россия сохранила 6 место (5,77%) после Италии — 9,9%, Франции — 7,78%, Германии — 7,76%, Китая — 7,64% и США — 6,89%. Россия продолжает оставаться ведущим поставщиком нефтепродуктов (дизтопливо) для Ливана — 22,5%. Далее следуют Италия — 17,6%, Саудовская Аравия — 13,8%, Франция — 9,7%.

По поставкам пиломатериалов Россия находится на 2 месте (12,6%) после Румынии — 24,1%. По поставкам растительных продуктов — Россия на 3 месте (6,8%) после США (20,1%) и Сирии (7,6%), однако мы сохраняем ведущее место по поставкам твердой пшеницы (29,6%).

Импорт ливанских товаров, несмотря на увеличение объемов на 26,3% в 2004г. все еще остается незначительным (2,4 млн.долл. по сравнению с 1,9 млн.долл. в 2003г.). Он в основном представлен продукцией пищевого (39%), электрооборудованием (18%), изделиями из пластмассы (14%), продукцией текстильной и химической промышленности.

Наличие у Ливана постоянных потребностей в сырьевых ресурсах в условиях восстановления и развития своей экономики позволяет рассчитывать на определенные возможности в расширении экспорта нефтепродуктов, пиломатериалов, металлопроката, продукции химпрома. Программы перевода энергосектора на потребление природного газа могут существенно сократить потребно-

сти Ливана в нефтепродуктах и особенно в дизтопливе для электростанций, что приведет к снижению объемов российского экспорта.

Ливанский рынок характеризуется ростом закупок металла и металлоконструкций, машинотехнической продукции, транспортных средств и оборудования для выполнения планов и программ модернизации экономики, развития существующих и вновь открываемых предприятий. В этой связи имеются реальные возможности и существует необходимость продвижения и расширения поставок российской машинотехнической и наукоемкой продукции и технологий.

В стране создан благоприятный инвестиционный климат, существуют льготы, подкрепленные защитными мерами, которые дают гарантии ливанским и иноинвесторам, специальное законодательство, гарантирующее любой возможный экономический или неэкономический риск.

В Ливане на тендерных условиях реализуется всеобъемлющая программа восстановления и развития страны на 2,5 млрд.долл. Значительная часть этой программы финансируется зарубежными банками и финансовыми организациями.

Программа развития предусматривает развитие различных отраслей экономики Ливана. Одним из приоритетных направлений развития является жилищно-коммунальное хозяйство (водоснабжение, канализация, переработка и утилизация бытовых твердых отходов); создание инфраструктуры (энергокомплекс, телекоммуникация, дорожное строительство и транспорт); соцсфера (образование, здравоохранение, экология); производственный сектор (сельское хозяйство и ирригация, строительство спортивных комплексов).

В этой связи привлечение российских компаний и организаций к реализации проектов экономического развития Ливана является одним из основных направлений развития двусторонних отношений между нашими странами с целью продвижения российских товаров и услуг. Учитывая активность и обширные связи ливанских деловых кругов со странами арабского мира и Африки, создаются реальные перспективы продвижения российской продукции и на эти рынки.

Ливанские коммерсанты крайне удивлены отсутствием какой-либо информации о российских производителях в интернете, хотя бы на английском языке, при том, что Россия заинтересована в экспорте своей продукции. Даже при наличии адресов связь практически неосуществима из-за языкового барьера. Довольно трудно найти такую информацию и на русском языке.

В качестве примера можно привести деятельность экономической секции посольства Франции в Ливане, которая при обычном запросе в автоматическом режиме представляет информацию о своих производителях любой продукции. Чехия в ближайшее время открывает бесплатный сайт, ориентированный на Ливан и страны Ближнего Востока с информацией о своих производителях. Бразилия (после встреч на высшем уровне) планирует открыть в Бейруте в выставочном центре Ассоциации промышленников Ливана постоянно действующую выставку (обзорную с каталогами) с информацией по всем своим производителям и выпускаемой продукции.

В развитие Соглашения о сотрудничестве между торгово-промышленной палатой Российской

Федерации (ТПП РФ) и Генеральным союзом торговых, промышленных и сельскохозяйственных палат арабских стран (Генсоюз ТПСАС), заключенного в 2002г., был создан Российско-Арабский деловой совет (РАДС), деятельность которого в значительной степени способствовала активизации контактов и взаимоотношений между российскими регионами и их компаниями с деловыми кругами арабских стран.

После проведения в янв. 2004г. в г.Каире первого совместного заседания российской и арабской частей РАДС, важнейшим событием в развитии сотрудничества между Россией и арабскими странами, в т.ч. расширении региональных отношений, явилось проведение в Бейруте в мае 2004г. под личным патронажем премьер-министра Ливана Р.Харири первого Российско-Арабского форума (под эгидой РАДС) «Банки и инвестиции». В крупнейшей за последние годы встрече деловых людей с обеих сторон приняли участие 300 представителей банковских и коммерческих структур, руководителей торгово-промышленных палат, финансовых групп, инвестиционных и страховых компаний.

Бизнес-форум РАДС преследовал цель стимулировать создание российско-арабских совместных экономических и финансовых структур, наладить их координацию в интересах расширения взаимовыгодных торговых связей между Россией и Арабским Востоком.

Российскую делегацию возглавлял председатель совета директоров АФК «Система» Владимир Евтушенков, глава Координационного совета РАДС. В состав российской делегации входило 32 чел., среди них представители банков, руководители фингрупп и промкомпаний из Москвы, Башкортостана, Татарстана, Санкт-Петербурга, Новосибирской, Свердловской, Тверской, Тюменской и Ярославской областей.

Выступая на открытии форума, премьер-министр Ливана Рафик Харири, который неоднократно бывал за последние годы в Москве, высоко оценил имеющийся потенциал торгово-экономических отношений. Глава правительства напомнил, что когда-то в столице Ливана успешно работал Московский народный банк и предложил использовать накопленный позитивный опыт прошлых лет и возобновить деятельность российских банковских структур в Ливане. Другим важным шагом, по мнению Р.Харири, должно быть заинтересованное участие ливанских выпускников российских вузов в совместной предпринимательской деятельности. Важным направлением взаимовыгодного партнерства Р.Харири назвал также туризм.

В ходе работы трех рабочих сессий, которые возглавлял министр экономики и торговли Ливана М.Хамаде, президент Союза арабских банков Ж.Торбей, министр финансов Ливана Ф.Синиора, с российской стороны также выступили вице-президент Центрального банка России Т.Парамонова, президент Московского банка реконструкции и развития С.Черемин, с арабской стороны — руководители ведущих банковских и финансовых структур.

В соответствии с договоренностью с Генеральным союзом торговых, промышленных и сельскохозяйственных палат арабских стран с 28 по 29 июня 2004г. в Москве в Центре международной тор-

говли прошло второе совместное заседание Российско-Арабского делового совета. В арабскую делегацию вошли руководители национальных торгово-промышленных палат девяти арабских стран, которые одновременно являются крупнейшими бизнесменами в своих странах, руководство Генсоюза ТПСАС, а также руководители крупных арабских компаний.

Приветствие участникам второго совместного заседания РАДС от президента России В.В.Путина зачитал министр иностранных дел С.В.Лавров. В приветствии отмечалось, что несмотря на непродолжительность работы (1г.), Российско-Арабский деловой совет внес весомый вклад в отношения России и арабского мира. Послание председателя правительства РФ М.Е.Фрадкова зачитал президент ТПП России Е.М.Примаков. В рамках вышеуказанного заседания с 28 по 30 июня прошла 1 Международная промышленная выставка российских и арабских производителей.

В развитие достигнутых договоренностей с 27 по 28 сент. Бейрут посетила делегация Российско-Арабского делового совета (РАДС) во главе с председателем РАДС В.П.Евтушенковым. В период пребывания делегации был подписан Договор о создании двустороннего российско-ливанского комитета, одной из важнейших задач которого является содействие развитию двусторонних торгово-экономических отношений между Россией и Ливаном, установлению прямых контактов между коммерческими структурами двух стран, координация деятельности по решению задач, предусмотренных уставом РАДС.

С российской стороны документ подписал председатель российской части российско-ливанского комитета член совета директоров нефтегазовой компании «Итера» Ю.Д.Пьяных, а с ливанской стороны — председатель ливанской части российско-ливанского комитета, почетный консул России в Ливане, президент компании MaPa Holding, президент Malia Trust Ж.Сарраф. Российская делегация была принята в президентском дворце в Баабде президентом Ливанской Республики Э.Лахудом.

В 2004г. продолжилась работа Ассамблеи деловых кругов, созданной в фев. 2003г. на спецзаседании в Бейруте в рамках развития договоренностей, достигнутых в ходе официального визита в Ливан российской парламентской делегации во главе с Г.Н.Селезевым и визитов премьер-министра Ливана Р.Харири в Москву.

8-9 июня 2004г. в Бейруте состоялась 4 пленарная сессия Ассамблеи. Российскую делегацию возглавлял депутат Госдумы, Г.Н.Селезнев. В состав российской делегации входили видные государственные и общественные деятели, руководители банков, промышленных предприятий и вузов. В работе Ассамблеи приняли участие ливанские коммерсанты, предприниматели, представители деловых кругов.

Российские участники сессии посетили г.Тир, с губернатором которого представители Зеленоградского административного округа Москвы (г.Зеленоград) подписали соглашение о сотрудничестве в качестве городов-побратимов.

10 сент. 2004г. в Москве, в Колонном зале Дома союзов состоялось заседание пятой пленарной сессии Ассамблеи, посвященное 60-летию установления дипотношений между Россией и Ливаном.

В ее работе приняли участие 100 представителей российской и ливанской общественности, в т.ч. депутаты Госдумы, работники федеральных министерств ведомств, ливанские бизнесмены, работающие в России. 5-7 нояб. 2004г. в Бейруте прошла шестая пленарная сессия Ассамблеи деловых кругов «Россия-Ливан». В Бейрут прибыла российская делегация в 80 чел. В ее составе находились представители Госдумы, Мосгордумы, региональных законодательных органов, местных органов власти, промышленных, финансовых, научных и деловых кругов из регионов России. Члены российской делегации провели встречи и переговоры с представителями предпринимательских структур, руководством Ливанской ассоциации лицензионных аудиторов, представителями деловых кругов и общественности г.г.Набатия и Сайда.

В середине окт. 2004г. по приглашению министерства туризма Ливана состоялся визит в Ливан делегации представителей туркомпаний и туроператоров из России. Российскую делегацию возглавлял директор государственного унитарного предприятия «Московская областная туркомпания» при Комитете по туризму Московской обл. А.В.Сухов. В состав делегации входили представители московских и Санкт-петербургских туркомпаний «Джет Тревел», «Самсон», «Би Тревел», «Айрус+», «Дениз Тревел», «Экспресс Тревел», «Мигвояж», «Итур», «Союз-Шоу Тревел», справочной по туризму «Красный телефон», «Кадуи Тур» и «Золотой Телец». В течение недели представители туркомпаний Москвы и Санкт-Петербурга имели возможности ознакомиться с достопримечательностями Ливана, с комплексами отдыха в прибрежной зоне, горнолыжными курортами и первым казино на Ближнем Востоке, открывшемся в 1956г.

В ответ на визит российских туроператоров представители министерства туризма Ливана, турфирм «Конкорд» и «Адонис», гостиниц «Интерконтиненталь-Фарая Мзаар», «Порт Эмилио» и «Ривьера» в дек. 2004г. посетили «Московский лыжный салон» в столице России.

## Литва

### Транзит с РФ

Калининградский грузовой транзит является важной составляющей транзитных перевозок российских грузов железнодорожным и автомобильным транспортом через территорию Литовской Республики в/из Калининградскую обл. Российской Федерации. Составными частями «калининградского транзита» являются: пограничный, таможенный, ветеринарный и фитосанитарный контроль.

Пограничный контроль. Регулирование осуществляется госслужбой охраны госграницы при МВД Литвы на основании Закона Литовской Республики «О госгранице и ее охране» от 9 мая 2000г. № VIII -1666, в редакции от 10 окт. 2000г. № VIII -1998, положения которого полностью гармонизированы в соответствии с нормативно-правовой базой Европейского Союза, а также Соглашением между правительствами РФ и ЛР «О пунктах пропуска через госграницу» от 24 фев. 1995г. Исполнительным органом в области погранконтроля является госслужба охраны госграницы при МВД, 2009 Литва, г.Вильнюс, пр. Саванорю 2, тел. 370-5/ 271-9305, ф. 370-5/ 233-1365, rvp@pasienis.lt.

Таможенный контроль. Процедура регулируется положениями закона Литвы «О таможене» от 27 апр. 2004г. № IX-2183, требования которого полностью гармонизированы в соответствии с нормативно-правовой базой Европейского Союза. Основными документами Евросоюза в области таможенного контроля являются: Конвенция между ЕЭС, Австрией, Финляндией, Исландией, Норвегией, Швецией и Швейцарией «Об общей транзитной процедуре»; Регламент Совета Евросоюза от 12 окт. 1992г. № 2913/92 устанавливает таможенные коды Сообщества; Регламент Еврокомиссии от 2 июля 1993г. № 2454/93 устанавливает положения для исполнения Регламента Совета Евросоюза 2913/92 (устанавливает таможенные коды Сообщества). Нормативно-правовая база Евросоюза содержится на <http://europa.eu.int/eur-lex/en>. Таможенный департамент при минфине, 2600, Литва, г.Вильнюс, ул. Якшто 1/25, тел. 370-5/ 266-6111, ф. 370-5/ 266-6005, tara@cust.lt, www.cust.lt.

Автотранзит. С 1 мая 2004г. перевозка российских транзитных грузов автотранспортом через территорию Литовской Республики в/из Калининградскую обл. РФ осуществляется в соответствии с Таможенным кодексом Европейского Союза и международными конвенциями: АЕТР (содержит требования, предъявляемые к водителям), АDR (регламентирует перевозки опасных грузов), АТР (регламентирует перевозки скоропортящихся грузов), ТИР, СМР (регламентирует движение автосредств по международным маршрутам, включая порядок пересечения госграницы).

При пересечении границы транспортным средством требуются документы: гарантийное письмо таможенного брокера, СМР накладная, страховой полис СМР, транзитная таможенная декларация, инвойс (счет-фактура), сертификат происхождения товара, ветеринарный или фитосанитарный сертификат (свидетельство), книжка МDP (ТИР-карнет) — на груз; паспорт, виза, водительское удостоверение — у водителей; паспорт транспортного средства, страховой полис, документ, подтверждающий техисправность автомобиля — на транспортное средство.

Стоимость оформления транзитной таможенной декларации таможенными брокерами с 1 мая 2004г. составляет — 104 лита (36,19 долл.) за каждое наименование товара, находящегося в автотранспортном средстве. Оплата услуг таможенных брокеров может производиться как наличными денежными средствами (непосредственно в кассу таможенного брокера), так и по безналичному расчету (на основании договора). При отсутствии явных нарушений и правильном оформлении документов таможенная служба Литвы применяет к транзитным грузам в/из Калининградскую обл. упрощенную процедуру таможенного контроля — документальный контроль. Полному таможенному досмотру автосредства подвергаются выборочно. Таможенный контроль осуществляется только после проведения ветеринарного или фитосанитарного контроля. Плата за досмотр, пользование площадкой для стоянки автомобилей и взвешивание автосредств — не взимается, за исключением негабаритных грузов.

Транзит грузов разрешен только при наличии гарантийного письма таможенных брокеров, литовских банков и страховых компаний, с которыми Таможенный Департамент Литвы заключил

договоры (перечень аккредитованных литовских банков и страховых компаний содержится на сайте: [www.cust.lt](http://www.cust.lt)). Гарантийное письмо может быть оформлено у таможенного брокера непосредственно на погранпереходе. Стоимость гарантийного письма зависит от вида перевозимого груза и стоимости услуг таможенного брокера. С 1 мая 2004г. отменено обязательное полицейское сопровождение при транзитных перевозках автотранспортом акцизной продукции (табачных изделий и алкогольной продукции).

Железнодорожный транзит. Регламентируется постановлением правительства Литовской Республики от 28 апр. 2004г. № 507, которым на период до 31 дек. 2004г. предусмотрено осуществление транзитной процедуры в упрощенном порядке (по накладным СМГС — признаются таможенной декларацией) с освобождением перевозчика от обязанности предоставления гарантии (АО «Литовские железные дороги» — являются декларантом и гарантом доставки груза).

Перевозка транзитных грузов ж/д транспортом осуществляется в соответствии с Таможенным кодексом, а также следующими директивами и решениями Европейского Союза: Решение Европейской Комиссии 79/542/ЕЕС от 21.12.1979г.; Директива Совета 90/675/ЕЕС от 10.12.1990г.; Директива Совета 91/496/ЕЕС от 15.07.1991г.; Директива Совета 96/43/ЕС от 26.06.1996г., дополняющая Директиву Совета 85/73/ЕЕС от 29.01.1996г.; Решение Совета 97/132/ЕС от 17.12.1997г.; Директива Совета 97/78/ЕС от 18.12.1997г.; Директива Совета 2002/89/ЕС от 28.12.2002г., частично изменяющая Директиву Совета 2000/29/ЕС от 08.05.2000; Регламент Европейской Комиссии 2004/136/ЕС от 22.01.2004г. Процедура таможенного оформления грузов на погранпереходе осуществляется при помощи компьютеризированной транзитной системы (NCTS).

Перечень обязательных сборов АО «Литовские железные дороги» за транзитные перевозки. Ставка базового тарифа за грузоперевозки утверждена Прејскурантом АО «Литовские железные дороги»: для универсального вагона (крытый, полувагон, платформа) — 22,13 литов (7,9 долл.) за т. При перевозке древесины (категория массовых грузов) применяется скидка 10% или 19,92 литов (7,12 долл.) за т.; для специализированных вагонов (в т.ч. вагоны-рефрижераторы) — 48,87 литов (17,42 долл.) за т. Для цистерн — 25,45 литов (9,09 долл.) за т. Таможенный досмотр грузов — 23,2 литов (8,29 долл.) за вагон. Оформление процедуры таможенного транзита, в которую входит оформление транзитной таможенной декларации и гарантийного документа — 0,25 литов (0,09 долл.) за т. В случае простоя вагонов не по вине АО «Литовские железные дороги» — установлены штрафные санкции в размере: универсальный вагон — 1,2 литов (0,43 долл.) за час, цистерна — 1,7 литов (0,61 долл.) за час, вагон-рефрижератор — 9 литов (3,21 долл.) за час.

Ветеринарный контроль. Регулирование осуществляется госслужбой продовольствия и ветеринарии Литвы при правительстве Литовской Республики на основании приказа директора госслужбы продовольствия и ветеринарии Литвы от 21 мая 2004г. № В1-520, положения которого полностью гармонизированы в соответствии с нормативно-правовой базой Европейского Союза.

Основными документами в области ветеринарного контроля являются: Директива Совета Евросоюза 97/78/ЕС от 18 дек. 1997г. — устанавливает принципы регулирования организации ветеринарного контроля продуктов, ввозимых в Сообщество из третьих стран; Решение Совета 79/542/ЕЕС от 21 дек. 1976г. — определяет перечень третьих стран или частей третьих стран и устанавливает общие требования по безопасности здоровья животных и положения о ветеринарной сертификации для импорта в Сообщество животных и свежего мяса; Решение Комиссии 2000/572/ЕС от 8 сент. 2000г. — устанавливает общие требования по безопасности здоровья животных и положения о ветеринарной сертификации при импорте мясопродуктов в Сообщество из третьих стран; Решение Комиссии 2000/585/ЕС от 7 сент. 2000г. — определяет перечень третьих стран, из которых государствам-членам ЕС разрешено импортировать мясо кроликов, мясо диких животных, дичи и устанавливает общие требования по безопасности здоровья животных и положения о ветеринарной сертификации при импорте; Решение Комиссии 2000/609/ЕС от 29 сент. 2000г. — устанавливает общие требования по безопасности здоровья животных и формы ветеринарных сертификатов при импорте мяса (во изменение Решения 94/85/ЕС), определяет перечень третьих стран, из которых государствам-членам ЕС разрешено импортировать свежее куриное мясо; Решение Комиссии 2003/779/ЕС от 31 окт. 2003г. — устанавливает общие требования по безопасности здоровья животных и формы ветеринарных сертификатов для импорта животных из третьих стран; Решение Комиссии 2004/438/ЕС от 29 апр. 2004г. — устанавливает общие требования по безопасности здоровья животных и положения о ветеринарной сертификации для ввоза в Сообщество термообработанного молока, молочных продуктов и необработанного молока для потребления; Решение Комиссии 94/984/ЕС от 20 дек. 1994г. — устанавливает общие требования по безопасности здоровья животных и формы ветеринарных сертификатов для импорта свежего мяса домашней птицы из третьих стран; Решение Комиссии 97/221/ЕЕС от 28 фев. 1997г. — устанавливает общие требования по безопасности здоровья животных и формы ветеринарных сертификатов в отношении импорта мясной продукции из третьих стран. Исполнительным органом в области ветеринарного контроля является госслужба продовольствия и ветеринарии Литвы при правительстве Литовской Республики. 07170, Литва, г. Вильнюс, ул. Сесику 19, тел. 370-5/ 240-4361, ф. 240-4362, [vvt@vet.lt](mailto:vvt@vet.lt), [www.vet.lt](http://www.vet.lt).

После вступления Литвы в Евросоюз произошли изменения в порядке проведения ветеринарного контроля грузов. Проверке подвергаются 100% грузов животного происхождения следующих транзитом через территорию Литвы в/из Калининградскую обл. Повышены требования к упаковке и маркировке грузов. Введен ветеринарный документ на ввоз (ВДВ), состоящий из двух частей: первая часть — заполняется на одном из официальных языков ЕС грузоотправителем (или уполномоченным лицом — экспедитором) и должна быть направлена на литовский пост ветеринарного контроля (факсом или электронной почтой) не позднее чем за 24 час. до прибытия груза на

«входную» пограничную станцию, вторая часть — заполняется инспектором госслужбы продовольствия и ветеринарии Литвы.

Стоимость ветеринарного контроля с 1 мая 2004г. составляет 104 лита (36,19 долл.) за каждое наименование товара, находящегося в вагоне или транспортном средстве. На нижеперечисленные группы товаров Товарной номенклатуры оформление ВДВ не требуется: зерно для корма животных (1001-1008); продукты мукомольного производства: солод, крахмал, клейковины, предназначенные для корма животных (1101-1109); семена и плоды масленичные, семена и плоды прочие, предназначенные для корма животных (1201-1208, 1213, 1214); дрожжи для корма животных (2102.20.19, 2102.20.90); отходы пищпрома, предназначенные для корма животных, корма животных (2302-2306, 2308).

При автоперевозках оплата за ветеринарный контроль осуществляется только в литах путем внесения денежных средств в кассу ветеринарного поста. При ж/д перевозках ветеринарный сертификат должен быть оформлен на каждую отправку, а при транспортировке группы вагонов по одной накладной СМГС — на каждый вагон.

Ветеринарный контроль проводится один раз при въезде на таможенную территорию Литвы, при выезде производится только документарная сверка (при наличии пломб). В случае проведения повторной проверки плата не взимается. При выявлении ветеринарной проверкой несоответствия документов перевозимому грузу, уплаченная сумма не возвращается. Координаты литовских пограничных ж/д ветеринарных постов: Кибартай — тел/ф 370-3/ 425-9674, kybartupvpgel@vet.lt; Пагегай — тел/ф 370-4/ 415-7915, pagegiupvpgel@vet.lt; Вайдотай — тел/ф 370-5/ 213-9205; Кена — тел/ф 370-5/ 249-5608, kenospvp@vet.lt.

Фитосанитарный контроль. Процедура фитосанитарного контроля регулируется приказами министра сельского хозяйства Литовской Республики от 27 июня 2003г. № 3D-258/1K-175, 30 июня 2003г. № 3D-264, 7 мая 2004г. № 3D-299 и 1 авг. 2003г. № 3D-317, положения которых полностью гармонизированы в соответствии с нормативно-правовой базой Европейского Союза.

Основными документами ЕС в области фитосанитарного контроля являются: Директива Совета Евросоюза 2002/89/ЕС от 28 нояб. 2002г. (дополняющая Директиву Совета 2000/29/ЕС от 8 мая 2000г.) — устанавливает защитные меры, ограничивающие ввоз в Сообщество вредных организмов, растений и растительных объектов и их распространение внутри Сообщества; Директива Совета Евросоюза 2000/29/ЕС от 8 мая 2000г. — устанавливает защитные меры, ограничивающие ввоз в Сообщество вредных организмов, растений и растительных объектов и их распространение внутри Сообщества.

Исполнительным органом в области фитосанитарного контроля является госслужба охраны растений при министерстве сельского хозяйства Литвы, 2005 Литва, г. Вильнюс, ул. Калварию 62, тел. 370-5/ 275-2750, ф. 275-2128, vaat@vaat.lt, www.vaat.lt.

После вступления Литвы в Евросоюз произошли изменения в порядке проведения фитосанитарного контроля грузов. Полной фитосанитарной проверке подвергаются до 70% российских

растительных грузов, следующих транзитом через территорию Литвы в/из Калининградскую обл. в открытом, неопломбированном подвижном составе или транспортном средстве. Полный фитосанитарный контроль включает в себя: документарную проверку, идентификацию груза, визуальный осмотр на предмет выявления карантинных организмов, и лабораторную проверку. Необходимость лабораторной проверки определяется фитосанитарным инспектором госслужбы охраны растений Литвы на погранпереходе.

Стоимость фитосанитарного контроля (без лабораторной проверки) с 1 мая 2004г. составляет: 49,68 литов (17,74 долл.) за каждое наименование товара, находящегося в транспортном средстве и 59,68 литов (21,31 долл.) за каждое наименование товара, находящегося в вагоне. Стоимость лабораторной проверки составляет: 17,13 литов (6,12 долл.) — на наличие одного вредного организма и 34,26 литов (12,24 долл.) — на наличие двух вредных организмов.

Контроль крытого подвижного состава (без перегрузки и деления груза на части в пределах Литовской Республики) производится путем сверки документов и без взимания платы. Для беспрепятственного пересечения границы Литвы транспортным средством срок действия российского фитосанитарного сертификата (свидетельства) не должен превышать 17 дней. Госслужбой охраны растений Литвы в соответствии с Директивой Совета Евросоюза 2002/89/ЕС планируются изменения в порядке фитосанитарного контроля: введение платы за каждую отдельную процедуру проверки, увеличение списка запрещенных вредных организмов.

### Связи с Россией

Вступление Литвы в Евросоюз 1 мая 2004г. оказало влияние на развитие торгово-экономических отношений двух стран, как Литвы и России в целом, так и Литвы с Калининградской обл.: усилилась тенденция на переориентацию внешнеэкономических связей Литвы на страны ЕС; произошло некоторое «удорожание» (на 3,1%) российского экспорта в Литву вследствие введения единых тарифов Евросоюза; возникли дополнительные трудности для российских экспортеров, особенно машинно-технической и химической продукции, в связи с переходом Литвы на нормы и стандарты ЕС; осуществлена передача в ЕС полномочий по возбуждению и реализации антидемпинговых процедур, что может повлечь за собой закрытие доступа на литовский рынок некоторых групп российских товаров.

Несмотря на возникшие после 1 мая 2004г. новые тенденции, торгово-экономические отношения России и интегрированной в Евросоюз Литвы продолжали развиваться. Зафиксирован рост товарооборота (за счет роста объемов российского экспорта энергоносителей), а также рост взаимных инвестиций. Поддерживаются межправительственные и межведомственные контакты по вопросам межрегионального и приграничного сотрудничества, энергетики, транспорта, экологии, взаимных капиталовложений. Для российских участников внешнеторговой деятельности появились перспективы: расширения координации со странами Евросоюза; использования средств ЕС для улучшения инфраструктуры и экологии Калининградского региона.

Доля России в общем товарообороте внешней торговли Литвы, в млн.долл.							
2001г.	%	2002г.	%	2003г.	%	2004г.	%
2105,4	19,4	2299,7	17,4	2902,1	17,1	3368,5	16,3
Доля России в общем импорте Литвы							
1606	25,3	1635,9	21,2	2172,7	22,2	2575,1	21,9
Доля России в общем экспорте Литвы							
504,9	11	663,8	12,1	729,4	10,1	793,4	9
Динамика изменения сальдо товарооборота России и Литвы							
+1102,1		+972,1		+1443,3		+1781,7	

Все это в таблицах по данным Департамента статистики Литвы за 2004г.: экспорт Литвы в Россию составил 793,4 млн.долл. (увеличился на 8,8%); импорт Литвы из России составил 2575,1 млн.долл. (увеличился на 18,5%); общий товарооборот Литвы и России составил 3368,5 млн.долл. (увеличился на 16,1%); доля России в экспорте Литвы – 9% (3 позиция после Германии и Латвии); доля России в импорте Литвы – 21,9% (1 позиция); доля России в общем товарообороте Литвы – 16,3% (1 позиция).

Основными позициями российского экспорта являются энергоносители (сырая нефть и нефтепродукты, природный и сжиженный газ, газовый конденсат, каменный уголь, ядерное топливо для Игналинской АЭС), на которые в 2004г. пришлось 75,4% всего экспорта России в Литву. Среди других статей российского экспорта можно выделить: машинно-техническая продукция – 5,7%, (в т. ч. машины и оборудование – 3,3%; средства наземного транспорта, летательные аппараты, плавучие средства – 2,2%); продукция химической промышленности – 4,9%; драгоценные металлы и изделия из них – 4%; древесина и изделия из древесины – 2,5%.

В 2004г. Россия экспортировала в Литву 9 млн.т. нефти для переработки на принадлежащем АО «Мажейкю нафта» Мажейкяйском НПЗ (мощностью 15 млн. т. нефти в год) по сравнению с 7,2 млн.т. нефти в 2003г. За все годы самостоятельного развития Литвы 2004г. оказался самым успешным для АО «Мажейкю нафта», владельцем 53,7% акций и оператором которого является дочерняя компания НК «Юкос» – «Юкос Финанс Б. В.», зарегистрированная в Голландии. В 2004г. чистая прибыль АО «Мажейкю нафта» превысила 200 млн.долл. по сравнению с 50 млн.долл. в 2003г. В 2005г. в планах компании – покупка за 75 млн.долл. 9,72% акций новой эмиссии АО «Мажейкю нафта», а также дальнейшая модернизация производственного комплекса. С этой целью в ближайшие 5 лет предполагается инвестировать 400 млн.долл.

В 2004г. АО «Мажейкю нафта» и его оператор НК «Юкос» разработали ряд проектов, реализация которых могла бы значительно увеличить прибыли литовской компании: производство полипропилена, стоимость проекта 150-225 млн.долл.; прокладка трубопровода от НПЗ до Клайпедского порта снизит расходы на транспортировку нефтепродуктов с предприятия на экспорт (в 2004г. 76% всего объема произведенных на НПЗ нефтепродуктов было экспортировано); расширение сети розничной торговли нефтепродуктами.

В 2004г. значительно сократился объем российской нефти, отгруженной через терминал в Бутинге – с 11 млн.т. в 2003г. до 7 млн.т. в 2004г. Это произошло по причине частичной переориентации российских экспортных объемов нефти с Бутинге на терминалы российских портов.

Экспорт российского природного газа в Литву в 2004г. составил 2,92 млрд.куб.м. по сравнению с 2,95 млрд. куб.м. в 2003г. Весь объем природного газа поставлялся из России концерном «Газпром». Прямыми покупателями природного газа в 2004г. были: ЗАО «Дуетекана», АО «Ахема», АО «Летувос дуес», Каунасская ТЭС, приобретенная ОАО «Газпром» в 2003г. Суммарный объем квот на поставку природного газа названным предприятиям на 2005г. составляет 3,1 млрд.куб.м.

В 2004г. была завершена сделка по приобретению ОАО «Газпром» 34% акций литовской компании АО «Летувос дуес» и был подписан долгосрочный договор с этой компанией на поставку природного газа, который будет действовать до 2015г. Договор предусматривает обязательство ОАО «Газпром» на поставку не менее 90% необходимого стране объема природного газа по согласованной формуле определения его цены, которая (с учетом фактора калининградского транзита) будет значительно ниже, чем при поставках природного газа в другие страны ЕС.

АО «Летувос дуес» подписало с консорциумом из трех литовских компаний договор о строительстве новой ветки газопровода протяженностью 63 км. от г.Каунаса до границы с Калининградской обл. РФ. По условиям договора работы по прокладке этого газопровода должны начаться в 2005г. и завершиться до конца 2006г. Стоимость проекта составит 35 млн.долл. После реализации этого проекта поставки природного газа в Калининградскую обл. увеличатся до 1 млрд. куб.м. в год. В 2004г. объем транзита природного газа в этот регион России составил 0,637 млрд. куб.м. Ставка транзита в 2004г. осталась на уровне предг.: 0,5 долл. за 1000 куб.м. за 100 км. (1,248 долл. за 1000 куб.м. за всю территорию Литвы).

Основная номенклатура машинно-технической продукции  
российского экспорта в Литву, в тыс.долл.

(разделы XVI, XVII, XVIII Товарной номенклатуры ВЭД СНГ)

Продукция .....	2003г.	2004г.
Всего .....	183688	146884
Летательные аппараты и части к ним .....	24518,3	30863,9
Кузова и части для автомобилей .....	4533,6	5788,7
Лампы накаливания и трубки электронные .....	5128,5	5514,5
Автомобили легковые .....	2537,1	3955,8
Сауда рыболовные .....	766,5	3737,6
Части ж/д локомотивов и подвижного состава .....	1711,7	3674,2
Части ядерных реакторов, ТВЭЛы .....	4950,2	3534,5
Транспортные средства для ремонта путей .....	1628,4	2648,9
Провода и кабели .....	1732,8	2173,9
Плавучие средства разные .....	3374,1	2122,4
Вагоны ж/д всех типов .....	1183	1995,5
Машины для уборки с/х культур .....	253,2	1757,5
Машины и оборудование специального назначения .....	366,1	1747,9
Двигатели и силовые установки .....	744,6	1594,6
Части для двигателей внутреннего сгорания .....	2498,3	1537,7
Насосы жидкостные .....	1895,2	1469
Оборудование для трубопроводов и емкостей .....	705,2	1419,7
Холодильное оборудование .....	776,5	1402,2
Оптические приборы .....	1984,5	1393,6
Аппаратура для электрических цепей .....	1515,9	1286,6
Оборудование для электрической сигнализации .....	733,4	1285,9
Насосы воздушные, вытяжные шкафы .....	798,5	1275,1
Приборы для измерения давления .....	1783,6	1084,7
Подъемные механизмы .....	2917	964,9
Бульдозеры самоходные .....	1498,3	943,6
Приборы и носители для записи звука .....	1167,7	937
Тракторы .....	550	852,8

Валы трансмиссионные.....	668,7.....804,5
Подшипники шариковые и роликовые.....	1987,6.....768,6
Путевое оборудование.....	235,7.....736,4

В 2004г. из России в Литву было поставлено машинно-технической продукции (разделы XVI, XVII, XVIII Товарной номенклатуры ВЭД СНГ) на 146,9 млн.долл. по сравнению с 183,7 млн.долл. в 2003г. Доля этой категории продукции в общем объеме российского экспорта в Литву снизилась за год с 8,3% до 5,7%. Сокращение объемов поставок в Литву в 2004г. российской машинно-технической продукции объясняется, ужесточением технических, экологических и др. требований к этому виду продукции в соответствии со стандартами Евросоюза и установлением более строгого порядка ее сертификации и ввоза на территорию Литвы.

В 2004г. произошел рост российского экспорта в Литву по некоторым позициям номенклатуры машинно-технической продукции. Увеличились объемы поставок в Литву летательных аппаратов и частей к ним (на 25,9%), кузовов и частей для автомобилей (на 27,7%), ламп накаливания и трубок электронных (на 7,5%), легковых автомобилей (на 55,9%), рыболовных судов (в 4,9 раза), частей ж/д локомотивов и подвижного состава (в 2,1 раза), транспортных средств для ремонта путей (на 60%), проводов и кабелей (на 25,9%), вагонов ж/д всех типов (на 68,7%), машин для уборки с/х культур (в 6,9 раз) и др.

В 2004г. продолжалась реализация совместного проекта Горьковского автомобильного завода и литовской фирмы ЗАО АВЦ по сборке в Литве автомобилей «Газель» (десяти модификаций) из комплектующих узлов, поставляемых российским предприятием. Отмечался стабильный рост темпов производства этих автомобилей, которых в 2004г. было собрано 800 ед., по сравнению с 180 ед. в 2003г. Большинство автомобилей было экспортировано в 11 стран Балтии, Восточной, Центральной и Южной Европы (70% – в Польшу). В Литве было продано 70 «Газелей». Успешно реализуемый проект позволяет делать прогноз (фирмой ЗАО АВЦ) о дальнейшем увеличении производства «Газелей» в Литве в 2005г. до 1500-2000 ед. и расширении географии поставок до 15 стран Европы. Собранные в Литве автомобили «Газель» имеют литовский VIN-код, оснащены польскими моторами «Андория», соответствуют требованиям стандарта «Евро-3», и могут беспешинно (в отличие от поставок из России) экспортироваться в страны Евросоюза. Импортные пошлины Литвы на автомобили «Газель» российского производства с 1 мая 2004г. снизились с 30% до 10% (стали едиными для всех стран ЕС), на комплектующие изделия – возросли с 0% до 3-4%.

В 2004г. продолжались поставки на литовский рынок российских автомобилей «Нива», а также «Ваз» 10, 11, 12 моделей. По информации руководства ЗАО «Аутовярсло аутомобилий» – официального представителя Волжского автомобильного завода в Литве – в 2004г. фирма импортировала 1000 автомобилей этих моделей, значительная часть которых была зарегистрирована в Литве. В 2003г. в страну было поставлено примерно такое же количество автомобилей Волжского автозавода. Двигатели последних моделей «Ваз» соответствуют стандарту ЕС «Евро-3». Это дает возможность заводу поставлять в Литву свою продукцию и после вступления страны в Евросоюз.

В 2004г. наметились некоторые положительные тенденции в продвижении российской механизированной сельхозтехники в Литву. Владимирский тракторный завод начал принимать меры технологического и технического характера по усовершенствованию своей экспортной продукции. Это позволило сертифицировать «Владимирец» по стандарту «Евро-1» и дало возможность заводу и после 1 мая 2004г. заключать контракты на поставку этих тракторов в Литву, а также увеличить количество поставленных в Литву в 2004г. «Владимирцев» до 180 ед. (с 2000г. по 2003г. экспорт владимирских тракторов в Литву сократился с 250 до 80 ед.). Предприятие стало более ответственно подходить к выполнению своих контрактных обязательств по срокам поставки тракторов, отказалось от требований обязательных 100% авансовых платежей. Остаются проблемы технического характера, препятствующие увеличению экспорта владимирских тракторов в Литву. С 2005г. для механизированной сельхозтехники, поставляемой в Литву, будет введен стандарт «Евро-2». «Владимирцы» не отвечают требованиям этого стандарта по ряду показателей: качеству сборки, уровню шума, выбросам, тормозной системе, освещению, интерьеру кабины. Сертификация «Владимирцев» по стандарту «Евро-2» позволила бы упрочить позиции российского предприятия на рынке Литвы (по оценке литовских специалистов, ежегодно можно было бы продавать в стране до 400 новых машин).

В 2004г. неудовлетворительным оставалось положение с поставками в Литву запчастей для тракторов, ощущался их острый дефицит. По информации официального представителя ВТЗ в Литве ЗАО «Агротекимас», отгрузка с завода запчастей, как правило, производится только через 3-4 месяца после предоплаты, что затрудняет нормальное сервисное обслуживание тракторов. По мнению руководства Ассоциации сельхозтехники Литвы, в 2005г. было бы реально импортировать в страну до 300 тракторов «Владимирец» (Беларусь ежегодно поставляет в Литву до 1000 новых колесных тракторов разной мощности, которые с 2005г. будут соответствовать стандарту «Евро-2»).

В 2004г. впервые за последние несколько лет ЗАО «Агротекимас» закупило у Волгоградского тракторного завода 6 гусеничных тракторов (для строительных работ), соответствующих стандарту «Евро-1». Приобретенная техника получила самые благоприятные отзывы как у фирмы, так и непосредственно у строительных организаций Литвы. Предполагается, что в 2005г. литовская фирма закупит на этом заводе партию таких же тракторов.

В 2004г. продолжались поставки в Литву новых российских зерноуборочных комбайнов «Дон-1500Б» (40 ед.) и «Нива СК-5М-1» (2 ед.) через официального представителя ОАО «Ростсельмаш» – ЗАО «Ливила». Хорошей рекламой комбайнам ОАО «Ростсельмаш» стал демонстрационный показ работы зерноуборочного комбайна «Дон-1500Б» в полевых условиях летом 2004г. в присутствии литовских фермеров – потенциальных покупателей российской техники. Зрителям были продемонстрированы технические возможности и качество уборки зерновых культур. По общему мнению присутствующих специалистов, данная модель комбайна не уступает по своим техническим характеристикам (и незначительно проигрывает по экологическим и шумовым показателям)

аналогичным западным машинам, а по цене — дешевле в 2-3 раза. Двигатели ростовских комбайнов (Ярославского моторного завода) не сертифицированы по стандарту «Евро-1». С 2005г. Литва предполагает начать применять к зерноуборочным комбайнам требования «Евро-2». В I пол. 2005г. ОАО «Ростсельмаш» оснастит свои комбайны моторами итало-немецкого производства, соответствующими европейским требованиям.

В 2004г. правительство Литвы утверждено «Общий программный документ на 2004-06гг.» (постановление №935 от 02.08.2004г.), который регламентирует компенсации литовским фермерам за приобретаемую ими сельхозтехнику. Крестьянам через Национальное платежное агентство страны из фонда ЕС Sapard может возмещаться до 60% стоимости закупленных тракторов и комбайнов независимо от страны их производства (включая Россию) при соответствии техники требованиям Евросоюза. В 2004г. государственные дотации литовским фермерам за приобретенную российскую сельхозтехнику составляли 15% ее стоимости, если возраст фермера не превышал 40 лет, и 10% — если возраст фермера превышал 40 лет. Импорт механизированной с/х техники в Литву, как из стран ЕС, так и не являющихся членами Евросоюза, осуществляется беспошлинно.

Объем российского импорта из Литвы в 2004г. составил 793,4 млн.долл. по сравнению с 729,4 млн.долл. в 2003г. (увеличился на 8,8%). На Россию в 2004г. приходилось 9% всего литовского экспорта по сравнению с 10,1% в 2003г.

Основной составляющей российского импорта из Литвы оставалась продукция с высокой степенью обработки (разделы XVI, XVII, XVIII Товарной номенклатуры ВЭД СНГ). В 2004г. Литва поставила в Россию этой категории продукции на 398,2 млн.долл. (50,2% всего литовского экспорта в Россию) по сравнению с 371,2 млн.долл. (50,1%) в пред.г.

Среди номенклатуры машинно-технической продукции, поставляемой Литвой в Россию, основной объем составляют средства наземного транспорта (в подавляющем большинстве — бывшие в эксплуатации легковые автомобили, которые реэкспортировались из Западной Европы). В 2004г. Литва поставила в Россию таких автомобилей на 193,1 млн.долл. (24,3% всего российского импорта из Литвы) по сравнению с 245 млн.долл. (33,6%) и 284,5 млн.долл. (42,9%) в 2002г. Намечившаяся в последнее время тенденция к снижению объемов поставок в Россию бывших в эксплуатации легковых автомобилей связана с российскими ограничительными тарифными мерами.

Значительно возросли в 2004г. объемы поставок в Россию товаров раздела XVI ТН ВЭД СНГ («Машины, оборудование и механизмы, электротехническое оборудование») — с 114,1 до 168,5 млн.долл. (на 47,7%). В этот раздел входят разнообразные машинно-технические изделия, отопительное, тепловое и электронное оборудование (кинескопы), бытовая техника. В этом же разделе учитываются отправляемые в Россию на переработку кассеты с ядерным топливом с Игналинской АЭС.

Вступление Литвы в Евросоюз и последовавшее ужесточение требований российских ветеринарных и фитосанитарных служб (выдача экспортных разрешений и специальных российских сертификатов, наличие номеров ЕС) по отношению к литовской с/х и пищевой продукции приве-

ло впервые за последние годы к некоторому сокращению литовского экспорта этой продукции в Россию — с 142,5 млн.долл. в 2003г. до 127,1 млн.долл. в 2004г. (на 10%).

Крупными позициями литовского экспорта в Россию в 2004г. были нефтепродукты с Мажейкяйского НПЗ (53,5 млн.долл.), пластмассы и изделия из них (41,3 млн.долл.), продукция химической промышленности (37,9 млн.долл.), драгоценные металлы и изделия из них (34 млн.долл.), изделия из бумаги и картона (25,2 млн.долл.), изделия из текстиля (24,8 млн.долл.). По всем перечисленным позициям объем литовского экспорта в Россию в 2004г. несколько превышал уровень пред.г.

По мнению литовских специалистов, вступление стран в Евросоюз не сможет оказать существенного влияния на объем и структуру поставок литовской продукции в Россию, поскольку экспортное регулирование ЕС не предусматривает применение экспортных пошлин, квот, ограничений, запретов к основным позициям российского импорта из Литвы — средствам наземного транспорта, с/х и пищевой продукции, машинам и оборудованию, бытовой технике, на которые приходится 70% всего литовского экспорта в Россию.

Анализ изменений в правовой базе российско-литовских отношений после вступления Литвы в ЕС. После вступления в ЕС литовская сторона подтвердила свою принципиальную позицию не денонсировать межправительственные соглашения и внести в них минимально возможные изменения и дополнения с учетом условий Соглашения между ЕС и Россией «О партнерстве и сотрудничестве» (от 1 дек. 1997г.). В переходный период, до момента присоединения к Евросоюзу, Литва активизировала нормотворческую и правоприменительную работу по приведению своей законодательной базы в полное соответствие требованиям ЕС. Одним из основных вопросов правового характера являлся вопрос о соответствии российско-литовской нормативно-правовой базы экономических отношений обновленному (в соответствии с требованиями ЕС) правовому полю Литвы.

Соглашение о торгово-экономических отношениях. Российская сторона (нота МИД России от 13.09.2004г.) в ответ на предложения литовской стороны по внесению изменений в конкретные статьи данного Соглашения (нота МИД Литвы от 30.04.2004г.) подтвердила возможность исключения статей 2, 3, 4, 6 и 7 из Соглашения. Вместо этих статей задействованы соответствующие статьи Соглашения «О партнерстве и сотрудничестве с ЕС» от 24 июня 1994г. (далее — СПС), которое в отношении 10 новых членов ЕС применялось на временной основе до вступления в силу Протокола к СПС от 27 апр. 2004г.

Исходя из необходимости окончательного решения вопросов, касающихся правил и формальностей транзита российских грузов через территорию Литвы в/из Калининградскую обл., которые до настоящего времени регулировались статьей 7 Межправительственного соглашения о торгово-экономических отношениях от 18 нояб. 2003г., а в настоящее время лишь частично покрываются соответствующими статьями раздела III СПС, российская сторона предложила литовской стороне зафиксировать понимание необходимости активизировать взаимные консультации с целью ско-



рейшего выхода на заключение отдельного соглашения между Россией и Европейским Союзом по комплексу вопросов, связанных с грузовым транзитом между Калининградской обл. и остальной территорией Российской Федерации.

Соглашение о сотрудничестве в области стандартизации, метрологии и сертификации. По информации министерства окружающей среды Литвы (Департамента строительства и жилья), подготовлен проект нового Межправительственного соглашения «О сотрудничестве в области стандартизации, метрологии и оценки соответствия». Проект Соглашения согласован со структурами при министерстве окружающей среды: Литовским национальным бюро аккредитации (отвечает за оценку соответствия), Департаментом стандартизации и Государственной метрологической службой. С литовской стороны процедуру согласования Соглашения курирует директор государственной метрологической службы (О. Стаугайтис). Литовский вариант (проект) Соглашения передан российской стороне по дипломатическим каналам (нота МИД Литвы от 27 марта 2004г.). Основные изменения в Соглашении о торгово-экономических отношениях будут касаться статей 2 и 3, т.е. изменение режима наибольшего благоприятствования между Россией и ЕС с учетом общей системы преференций к определенным товарам, импортируемым из России (Соглашение о партнерстве и сотрудничестве между Россией и ЕС от 1 дек. 1997г.).

Соглашение о воздушном сообщении. По информации министерства транспорта и коммуникаций Литвы (Департамент гражданской авиации), предложения с внесением изменений в статьи Соглашения были переданы в МИД Литвы и нотой от 21.04.2004г. направлены российской стороне.

Соглашение о сотрудничестве в области рыбного хозяйства. По информации Департамента рыбоводства при министерстве сельского хозяйства Литвы, данное Соглашение направлено на согласование в Еврокомиссию. На основании заключения Еврокомиссии будет принято решение о начале консультаций.

Продолжалась работа над проектами двусторонних соглашений: «О развитии сотрудничества в газовой отрасли», «О сотрудничестве в сфере нефтяной промышленности», «О сотрудничестве в сфере электроэнергетики».

В соответствии с действующим литовским законодательством, регламентирующим условия приватизации, предоставляются преференции компаниям стран «европейской и трансатлантической интеграции», что исключает прямое участие российских инвесторов в качестве возможных претендентов в наиболее значимых открытых конкурсах. Процесс приватизации в Литве регламентируется законом «О предприятиях и сооружениях, имеющих стратегическое значение для национальной безопасности», принятым сеймом Литвы 10.10.2002г. Статья 3 закона определяет перечень предприятий, часть капитала которых может составлять частный национальный и иностранный капитал, соответствующий критериям «европейской и трансатлантической интеграции». Ратификация Соглашения «Об избежании двойного налогообложения» (ратифицировано сеймом Литвы в 2000г.) Федеральным Собранием

Российской Федерации послужило бы дополнительным стимулом развития внешнеторговых и инвестиционных отношений между Россией и Литвой.

Литва с 31 мая 2001г. является членом ВТО. В г. Брюсселе (апр. 2004г.) подписан Протокол между Россией и Литвой об урегулировании вопросов, связанных с таможенными тарифами на отдельные виды продукции в рамках присоединения России к ВТО. Цель литовской стороны состояла в том, чтобы добиться максимально выгодных условий для литовских экспортных товаров. Имеется договоренность, что после вступления России в ВТО размеры таможенных пошлин на экспортируемые из Литвы в Россию подержанные автомобили, керамические изделия и др. товары в перспективе будут снижены. Литовская сторона ожидает, что на переговорах с др. странами Россия еще больше откроет свой рынок для сельхозпродукции, чем намерена воспользоваться Литва. Переходный период, в течение которого должны снизиться российские импортные пошлины на литовские товары, составит от 2 до 7 лет.

### Инвестиции с Россией

Российские инвестиции в экономику Литвы. По оценочным данным Департамента статистики Литвы, на конец 2004г. в Литве зарегистрировано 8 тыс. предприятий с иностранным капиталом из 115 стран, из которых российский капитал инвестирован в 980 предприятий (вторая позиция после Германии — 1200 предприятий).

Общая сумма иностранных капиталовложений в уставной капитал предприятий, зарегистрированных в Литве, составляет 3 млрд.долл., из которых 40 млн.долл. приходится на российские капиталовложения в уставной капитал (16 позиция).

Из предприятий с участием российского капитала 680 зарегистрированы как совместные российско-литовские предприятия. Российская доля в уставном капитале составляет 5%. Около 300 предприятий зарегистрированы как предприятия со 100% российским капиталом, суммарный уставной капитал которых составляет 15 млн.долл.

Прямые накопленные инвестиции в литовскую экономику, в млн.долл.

	1.10.2003г.	%	1.10.2004г.	%
Всего	4320,2	100	5387,1	100
Дания	753,1	17,4	852,7	15,8
Швеция	653,2	15,1	829,4	15,4
Германия	444,7	10,3	517,1	9,6
Эстония	333,6	7,7	466,3	8,7
Россия	218,2	5,1	466	8,7
Финляндия	358,4	8,3	453,3	8,4
США	374,7	8,7	352,2	6,5
Великобритания	224,3	5,2	200	3,7
Голландия	97,8	2,3	175,1	3,3
Австрия	14,8	0,3	169,7	3,2
Другие страны	846,6	19,6	905,3	16,7

Объем российских прямых накопленных инвестиций в экономику Литвы на 1 окт. (млн.долл.): 2001г. — 23,1 (0,88% от общего объема прямых накопленных инвестиций в экономику Литвы), 2002г. — 200,8 (6,1%), 2003г. — 218,2 (5,1%), 2004г. — 466 (8,7%).

Крупнейшие российские инвестиционные проекты: «Юкос» за 160 млн.долл. приобрел 53,7% акций компании АО «Мажейкю нафта»; компания «Лукойл-Балтия» инвестировала 120 млн.долл. в Литве и обладает самой крупной сетью бензоколо-

нок; «Газпром» за 81 млн.долл. приобрел 34% акций газового комплекса «Летувос дуес»; «Газпром» за 36 млн.долл. приобрел контрольный пакет акций Каунасской ТЭС; концерн «Еврохим» за 4,4 млн.долл. приобрел 70,3% акций предприятия по производству удобрений «Лифоса»; компания «Технониколь» приобрела 60,3% предприятия по производству битума «Гаргждю мида»; стальная группа «Мечел» приобрела 100% акций метизного завода «Нямунас»; страховая компания «Ресо» приобрела дочернюю страховую компанию банка «Снорас» (также принадлежащего российскому капиталу); в начале 2005г. в свободной экономической зоне Клайпеды началось строительство предприятия по производству одноразовой упаковки из пластика «ОХК – Клайпеда», 40% акций которого принадлежит «Омской химической компании». До конца года российская компания инвестирует в строительство этого предприятия 5 млн.долл.

Прямые накопленные иностранные инвестиции в Литве, в млн.долл.				
	Предприятий на		Инвестиции на	
	1.10.03	1.10.04	1.10.03	1.10.04
Всего .....	2431	2593	4320,2	5387,1
Сельское хозяйство, лесное хозяйство, рыболовство .....	44	52	32,2	42,8
Добывающая промышленность .....	11	11	38,1	49,8
Обрабатывающая промышленность .....	543	546	1274,5	1826
Электроэнергетика, газовое хозяйство и водоснабжение .....	14	18	185	303,6
Строительство .....	78	92	48,7	66,8
Оптовая и розничная торговля .....	952	989	793,3	920,8
Гостиничный и ресторанный бизнес .....	60	67	73,8	69,4
Транспорт и складское хозяйство .....	161	173	149,7	171,5
Телекоммуникации .....	19	25	606,1	654,3
Сфера финансовой деятельности .....	49	52	672	830
Недвижимость, рента .....	430	497	343,5	376,3
Образование, здравоохранение .....	20	20	8,1	11,5
Прочие сферы .....	50	51	95,2	64,3

Наиболее привлекательными для прямых иностранных инвестиций секторами литовской экономики являются: обрабатывающая промышленность (33,9% общего объема прямых накопленных иностранных инвестиций), оптовая и розничная торговля (17,1%), сфера финансовой деятельности (15,4%), система телекоммуникаций (12,1%). На перечисленные секторы приходится 78,5% прямых накопленных иностранных инвестиций.

Литовские инвестиции в экономику России. По данным Департамента статистики Литвы, 90% российско-литовских совместных предприятий находятся в Калининградской обл. По данным администрации области, на конец 2004г. в Калининградской обл. зарегистрировано 2330 предприятий с иностранным капиталом, из которых реально работают не более 50%. Общая сумма вкладов иностранных инвесторов в уставные капиталы зарегистрированных предприятий составляет 2,5 млрд.руб. На территории области зарегистрировано 667 предприятий с литовским капиталом, суммарный уставной капитал которых составляет 187,2 млн.руб.

Литовские прямые накопленные инвестиции за рубежом, в млн.долл.				
	Предприятий на		Инвестиции на	
	1.10.03	1.10.04	1.10.03	1.10.04
Сферы экономики				
Всего .....	213	244	97,5	217,6
Россия, КО РФ .....	47	5324	15,8	76,345,4
Латвия .....	57	68	18	29,1

Кипр .....	2	2	15,2	28,3
Украина .....	22	28	5	26,4
Босния и Герцеговина .....	2	2	8	16,6
Эстония .....	19	19	15,9	12,8
Беларусь .....	16	25	2,6	4,9
Германия .....	5	4	3,8	3,8
Польша .....	7	10	0,9	2,5
Чехия .....	2	3	0,7	0,8
Другие страны .....	17	9	11,6	16,1

Объем литовских прямых накопленных инвестиций в экономику России на 1 окт. (в млн.долл.): 2001г. – 12,4; 2002г. – 10; 2003г. – 15,8; 2004г. – 76,3 (35,1% всех прямых накопленных литовских инвестиций за рубежом). 60% прямых накопленных литовских инвестиций, размещенных в России, приходится на Калининградскую обл.

Крупнейшие литовские инвестиционные проекты: предприятие «Науйои рута» инвестировало 3 млн.долл. в строительство кондитерского цеха в Калининградской обл.; ЗАО «Клайпедос маиста» инвестировало 5 млн.долл. в строительство мясоперерабатывающего предприятия в Калининградской обл.; «Сонекс» организовало сборку компьютерной техники, создав СП «Сонекс-Калининград»; «Вичюнай» создало рыбоперерабатывающее предприятие «Вичюнай-Русь» со 100% литовским капиталом (инвестиции составили 7 млн.долл.); «Хансабанк» за 3,4 млн.долл. приобрел 100% акций московского банка «Квест»; производитель РЕТ-преформ «Нямуно банга» инвестировал 7 млн.долл. в строительство завода в Рязани; завод холодильников «Снайге» начал их производство в Калининградской области, инвестировав в проект 14 млн.долл.; концерн «Арви» начал осуществлять инвестиции в строительство завода по производству удобрений в Калининградской обл., стоимость проекта – 9 млн.долл.

## Связи с Калининградской обл.

Общий внешнеторговый оборот области в 2004г. составил 3653 млн.долл. и, по сравнению с пред.г., возрос на 35,8%: экспорт составил 911,5 млн.долл. (+64,1%), импорт – 2741,5 млн.долл. (+28,4%). Всего за прошедший год внешнеторговые операции осуществлялись со 152 странами, в т.ч. продукция области экспортировалась в 96 стран, импортировалась из 136 стран.

Объем товарооборота с крупнейшими странами-контрагентами Калининградской обл. в 2004г. составил: с Германией – 805,7 млн.долл. (+79,4%); Польшей – 453,5 млн.долл. (+30,7%); Литвой – 306,5 млн.долл. (+28,3%). Одним из основных торгово-экономических партнеров Калининградской обл. является Литва, которая устойчиво занимает третье место во внешнеторговом обороте Калининградской области после Германии и Польши.

Рост товарооборота региона с Литвой произошел, как за счет увеличения экспортных поставок (на 85,5%), так и за счет увеличения импорта (на 17,7%). Объем экспорта Калининградской обл. в Литву в 2004г. составил 69 млн.долл. (удельный вес в экспорте калининградских участников ВЭД в Литву составил 7,6%). Основная продукция, экспортируемая в Литву – целлюлоза древесная, обработанные и необработанные лесоматериалы, тракторы, грузовые автомобили, части для электронной аппаратуры, янтарь, лесоматериалы необработанные, шкуры КРС, текстильные изделия.

Из Литвы в 2004г. ввезено товаров на 237,5 млн.долл. (удельный вес в импорте калининградских участников ВЭД из Литвы составил 8,7%). Основная продукция, импортируемая из Литвы — котлы, оборудование механическое, электрические машины и оборудование, изделия из черных металлов, полимеры, пластмассы, рыба и рыбные изделия, черные металлы, бумага, картон и изделия из них, древесина и изделия из нее, химпродукция, соль, сера, продукция мукомольной промышленности.

Динамика внешнеторгового оборота Калининградской обл.\*, в млн.долл.

	2000	2001	2002	2003	2004	% к 03
Экспорт	452,5	403,1	408,5	555,5	911,5	164,1
Импорт	887,8	1010,5	1578,5	2135,1	2741,5	128,4
Внешнеторговый оборот	1340,3	1413,6	1987	2690,6	3652,9	135,8

\* по данным СЗТУ (Калининградский регион)

Внешнеторговый оборот Калининградской обл. с Литвой, в млн.долл.						
	2000г.	2001г.	2002	2003	2004В	% к 03
Экспорт	29,7	30,6	26,6	37,2	69	185,5
Импорт	65,5	82,3	152,4	201,7	237,5	117,7
Внешнеторговый оборот	95,2	112,9	179	238,9	306,5	128,3

Основные группы товаров, экспортируемых в Литву, в тыс.долл.

	2000	2001	2002	2003	2004	
рыба свежая, мороженая	590,8	611,8	201,2	397,4	772,4	
филе рыбное	94,9	580,4	491,8	648,4	68,8	
молоко и сливки сгущ.	4591,8	48,4	1103,8	84,9	717,7	
готов.или консервир.продукты						
из рыбы			41,3		162,8	
конд.изд.из сахара	21,1	56,4	7,8	3,3	412,9	
дрожжи					30,5	
макаронные изделия	113,4	187,7	135,7	197,6	0	
газы нефтяные и углеводороды проч.					1120,3	
янтарь	126,6	314,6	733,4	814,4	2499,9	
шкуры КРС	459,9	393,4	680,4	554,3	1516,1	
пушнина и пушно-меховое сырье	315	637,5	1742,7	833,5	301,3	
лесоматериалы необработанные	1475,5	1321,9	1987,3	1861,3	2442,3	
лесоматериалы обработанные	972	1248,3	1691,5	4904,6	8438	
целлюлоза древесная	2702,8	1825,9	284,5	1046,6	9829,1	
бумага, картон и изделия	5973	4800,1	2899	1722,1	500,8	
одежда трик.	461,4	501,8	483	68,8	127,2	
одежда текст.	219,7	35,2	711,2	986,2	2078,5	
черные металлы	339,5	165,3	252,3	454,6	0	
изделия из черных металлов,						
металлоконструкции	235,4	281,6	290,2	255,3	216	
двигатели					557,3	
тракторы	1703,5	1357,9	393,1	3363,1	7214,1	
автомобили грузовые	134,5	521,4	518,5	462,9	6960,1	
суда и др. плавучие средства	1108,9	755,1	15,3	312,5	0	
изделия из янтаря	16,4	0,5	57,9	126	0	
печи и камеры					340,3	
машины посудомоечные					341,3	
аппаратура передающая						
для радиотелефонной связи					433,9	
части для аппаратуры					819,1	
измерительные или контрольные приборы					458,1	
компасы, др.навигационные приборы и инструменты					1109,2	
пульта, панели, консоли для электронной аппаратуры					6396,8	
мебель	0,3	0,1	245,1	10,5	376	
Основные группы товаров, импортируемых из Литвы, в тыс.долл.						
Номенклатура товаров	2000	2001	2002	2003	2004	
живые животные					2097,1	
мясо и пищевые мясные субпрод.	455,9	29,5	165,4	117,1	1459,7	
рыба и ракообразные,						
моллюски и др.	1324,2	5412,3	10929,2	15812	12362,3	

молоко и молоч. продукты,					
яйца птиц	574,6	1645,7	504,4	2202,6	2353,7
живые деревья и др.растения					300,8
овощи	459,2	113,9	81	252,1	336,3
съедобные фрукты, орехи	10,3	442,4	1037,4	598,7	515,6
кофе	268,4	241	390,9	468	618,7
чай	276,4	21,5	83,2	116,7	162,7
злаки	816,1	4295,8	534	2072,5	3674,7
продукция мукомольно-круп. пром-ти	573,2	166,1	1272,2	4880,1	
масличные семена и плоды					386,8
жиры и масла жив. и раст. происхождения		338,8	548,4	325,3	950,3
изделия из мяса и рыбы	519,5	1369,1	676,6	635,3	1118,3
сахар и конд.изделия их сахара	2162,7	3558	13,3	36,9	2524,3
какао и продукты из него	985,7		7,2		1596,7
изделия из злаков, муки, крахмала	544,9	174,3	627,2	840,3	698,1
продукты переработки овощей, плодов, орехов					1812,7
разные продукты пищевые					709,9
алк.и безалк.напитки	260,1	92,7	144,9	230,9	926,3
остатки и отходы пищевкусовой пром.-					3130,9
соль, сера, шпук.материалы	727,3	527	5003,8	3059	5140,3
нефтепродукты	5837,4	942,8	282,9	329,3	1273,9
продукты неорганич.химии					853,1
фармацевтич.продукты	109,3	56,2	30,9	69,8	62
удобрения					1210,7
красители,лаки, краски, экстракты дубильные	651,9	793,1	1976,6	2068,4	2625,1
парфюм., косметич. или туалетн. ср-ва, эфирные масла	470	335,8	711,5	661,3	797,5
мыло	240,9	114,6	199,4	204,2	1118,40
средства моющие и чистящие	164,8	138,7	301,5	391	
фото- и кинотовары					422,4
прочие хим.продукты					6198,4
полимеры,пластмассы, вкл.-изделия	3832,7	3877,8	7789	14063	20010,8
каучук и резиновые изд.			1,9		2068,9
необработанные шкуры и выделанная кожа					148,3
изделия из кожи					98,4
пушнина и пушно-меховое сырье	1152,6	598,2	9,4		0
древесина и изд. из нее	5554,8	3725,3	4523	4944,9	7236,3
бумага, картон и изд. из них	2171,9	3867,1	7527,6	9277,9	9748,8
печатные книги, газеты, репродукции-					2747,6
шерсть, пряжа					270,5
хлопок					414,8
химические нити					551,6
химические волокна					755,6
вата, войлок					205,5
специальные ткани					445,9
текстильные материалы, пропитанные-					157,7
ткани хлопчатобумажные	87,4	175,3	415	349,7	157,7
одежда текст., трик.	432,7	495,9	438,3	358,3	1428
прочие текст.изд.					1514,7
черные металлы	3417,2	3055,6	6686,4	10446	12327,3
изд.из ч.мет.	1720,4	2974,9	15424,2	27602	24802,8
изделия из камня, гипса, картона					2501,3
керамич.изд.					430,3
стекло и изд.					2421,9
медь и изделия из нее		238,2	255,3	332,7	430,3
алюминий и изделия из него	102	25,3	352,5	1474,8	1578,7
проч.металлы и изделия из них	915,6	1389,6	1610,1	2703,8	3138
котлы, оборудование механич.					36775,2
вентиляторы			290,1	524,2	0
холодильники домашние	952	252,9	3892,6	2797,4	0
машины стиральные бытовые	441,3	966,2	1669,4	702,5	0
вычислит.маш. и их устройства	229,8	1831,2	3243,7	2447,6	0
эл.машины, оборудование и их части-					32007,6
пылесосы	193,8	202,1	682,4	151,4	0

видеомагнитофоны, видеоплееры	.....911	.....225,1	.....0
магнитолы, радиоприемники, тюнеры	.....1122,4	.....3806,1	.....0
телевизоры, видеомониторы	.....380,5	.....1248,4	.....4441,5
ж/д локомотивы, подвижной состав	.....90,3	.....84,6	.....60,4
средства наземного транспорта, кроме ж/д	.....	.....	.....2082,4
автомобили груз.	.....155,8	.....21,1	.....173,8
мебель	.....45,9	.....480,2	.....1282,8
приборы и аппараты оптич., фотограф.	.....	.....	.....2133,2
игрушки, игры, спортивный инвентарь	.....	.....	.....430
разные готовые изделия	.....	.....	.....189,7

Транзитные перевозки российских грузов ж/д и автомобильным транспортом через территорию Литовской Республики в/из Калининградскую обл. Российской Федерации. Информация о правовом регулировании и порядке проведения пограничного, таможенного, ветеринарного и фитосанитарного контроля ж/д и автомобильного транспорта размещена на сайте [www.rustrade.ru](http://www.rustrade.ru).

Автомобильный транзит. Погранпереход Медининкай-Каменный Лог, Литва/Беларусь. Инфраструктура и техническое оснащение литовской части погранперехода отвечает современным европейским требованиям. Время таможенного оформления груза (с момента въезда транспортного средства на территорию таможенного поста до выезда из него) составляет 10 минут — для груза, перевозимого по книжке ТИР-карнет, для остальных грузов — до 2 часов.

Пост ветеринарного контроля соответствует стандартам ЕС и имеет современное техническое оснащение. Режим работы поста — круглосуточно. Минимальное время проведения ветеринарного контроля одного автотранспортного средства, перевозящего однородный груз или продукцию одного производителя, составляет около 1 часа.

Пост ветеринарного контроля на погранпереходе Медининкай-Каменный Лог (Литва/Беларусь) имеет современное техническое оснащение, две ramпы (для грузов животного происхождения и отдельно для живых животных), в каждом отсеке по два разнотемпературных холодильника, по одному складскому помещению, одной лаборатории для проведения исследований, а также помещение для живых животных: лошадей, коров, свиней и др. Основной груз, перевозимый автотранспортом транзитом через территорию Литвы из КО — молочная продукция, корм для животных.

Погранпереход Кибартай-Чернышевское, Литва/КО РФ. Инфраструктура литовской территории погранперехода хорошо обустроена, имеет современное техническое оснащение постов пограничного, таможенного, ветеринарного и фитосанитарного контроля. Среднее время проверки одного автотранспортного средства составляет 20-30 минут. Основным и достаточно частым нарушением российских автоперевозчиков является несоблюдение температурного режима в рефрижераторе (допустимое отклонение три градуса, у некоторых российских автоперевозчиков оно составляет 10 и более градусов, нередко случаи, когда холодильники вообще не работают). Несмотря на это, за период с даты вступления Литвы в Евросоюз только один раз ветеринарная служба Литвы не пропустила груз транзитом из КО, который перевозился с явными нарушениями санитарных норм. В 2004г. не было пропущено из-за грубых нарушений 10 автомобилей.

Усложнение по вине литовской стороны процедуры транзитных перевозок российских грузов после 1 мая 2004г. не произошло. Российская территория погранперехода имеет недостаточную инфраструктуру и техническую оснащенность поста и значительно отстает в этом отношении от литовской части, низкая пропускная способность погранперехода, приводит к постоянному скоплению на въезде на российский погранпункт автотранспортных средств.

Погранпереход Советск-Панямуне, КО Российская Федерация/Литва. Российская часть погранперехода имеет недостаточную инфраструктуру и техническую оснащенность, недостаточную пропускную способность транспортных средств (из-за отсутствия площадки для ожидания, автотранспортные средства с литовской стороны пропускаются партиями по 4-5 автомашин). С литовской стороны скопления транспортных средств не наблюдалось. С учетом открытия в апр. 2004г. нового поста с накопительной площадкой, пост отвечает современным европейским требованиям.

Ж/д транзит. Погранпереход Кибартай-Нестеров, Литва/КО РФ. Путевое хозяйство литовских ж/д погранпереходов не соответствует новой технологии обработки грузов. Как следствие — задержки с приемом и отправкой составов в/из КО. Причина — усложнение таможенного контроля, введение 100% ветеринарного контроля, введение фитосанитарного контроля. Несмотря на принимаемые литовской стороной меры, продолжают действовать сверхнормативные простои вагонов, особенно на ж/д станции Кибартай.

Время проверки одного вагона ветеринарной службой Литвы составляет от 10 до 20 минут (вагон вскрывается в присутствии таможенного инспектора, берется контрольный образец и сверяется с документами, затем образец возвращается на место и вагон опечатывается). Литовская ветеринарная служба, в случае необходимости, готова увеличить количество специалистов на станции. Основной груз, перевозимый ж/д транспортом через территорию Литвы из КО — замороженное мясо и цыплята из Бразилии.

По мнению литовской стороны использование внутренних резервов, более тесное сотрудничество с российской стороной и получение от ЕС разрешения на упрощение процедуры проверки (в частности, выборочного ветконтроля) приведет в скором времени к нормализации рабочего процесса.

Вступление Литвы в Европейский Союз — как фактор влияния на социально-экономическое положение Калининградской обл. Анализ последствий вступления Литвы в ЕС для Калининградской обл. приобретает жизненно важное значение, особенно на фоне позиции сейма Литовской Республики. В принятой 10 сент. 2004г. высшим законодательным органом страны резолюции «О сотрудничестве с Калининградской обл. Российской Федерации» отвергаются предложения российской стороны об упрощении порядка пассажирского и грузового «калининградского транзита». В резолюции декларируется, что «создание коридора для транзита пассажиров и грузов между Калининградской обл. и остальной частью России по территории Литвы противоречит интересам Литовского государства».

Удорожание стоимости транзитных перевозок. Основными ценовыми составляющими транзитных перевозок грузов после 1 мая 2004г. являются

(за каждую партию): стоимость оформления транзитной таможенной декларации — 36,19 долл.; стоимость оформления страховой гарантии — от 0,8 % до 0,15% от страховой суммы груза; стоимость ветконтроля — 36,19 долл.; стоимость фитоконтроля — 17,74 долл. при автоперевозках и 21,31 долл. при ж/д перевозках.

Стоимость услуг АО «Литовские железные дороги»: ставка базового тарифа (за 1 т.): универсальный вагон — 7,9 долл., вагон-рефрижератор — 17,42 долл., цистерна — 9,09 долл.; таможенный досмотр грузов — 8,29 долл. за вагон; оформление процедуры таможенного транзита — 0,09 долл. за 1 т. Простой вагонов (за час): универсальный вагон — 0,43 долл., цистерна — 0,61 долл., вагон-рефрижератор — 3,21 долл.

Ухудшение условий бизнессреды в связи с усложнением процедуры прохождения грузов через погранпереходы. Таможенный контроль: обязательное оформление финансовой гарантии; увеличение стоимости оформления (таможенными брокерами) транзитной таможенной декларации на 30%.

Ветеринарный контроль: введение 100% контроля; увеличение стоимости на 30%; введение ветеринарного документа на ввоз (ВДВ); усложнение процедуры оформления — необходимость заблаговременного направления ВДВ на «входной» пост ветконтроля (не позднее, чем за 24 часа до прибытия груза).

Фитосанитарный контроль: введение обязательного контроля грузов (до 70%); увеличение стоимости (до 100%); введение срока действия для российского сертификата — до 17 дней; введение платы за каждую отдельную процедуру проверки; введение дополнительных требований к условиям перевозки древесины и деревянной таре.

Ухудшение динамики прохождения груза. ж/д транзит. Путь хозяйства литовских погранпереходов не соответствует технологии обработки грузов. Как следствие — задержки с приемом и отправкой составов в/из КО, что оказывает отрицательное влияние на перевозку скоропортящихся грузов.

Автомобильный транзит — «узким местом» является недостаточная инфраструктура и недооснащение российских участков погранпереходов.

Учитывая, что основные объемы грузов в/из КО перевозятся ж/д транспортом, определяющее значение в ценовой составляющей ж/д транзита приходится на базовый ж/д тариф. Повышение Литовскими железными дорогами с 3.09.2004г. базового тарифа на нефть, нефтепродукты и черные металлы (62% всех российских грузов) на 15% (с начала года общее повышение составило 30%), безусловно, отрицательно скажется на экономическом развитии области. По имеющейся информации, Литовские железные дороги планируют дальнейшее увеличение тарифов на основные группы товаров на калининградском направлении.

Грузооборот Калининградского морского порта. Морпорт является важнейшей составляющей экономического комплекса КО и одним из основных источников получения налогов в бюджет области. Поэтому любые изменения (усложнение, удорожание или нарушение динамики движения) в процедуре доставки грузов в/из порта могут самым негативным образом повлиять на привлекательность и конкурентоспособность российского

транспортного узла. Введение нового порядка транспортировки груза по территории Литвы создало дополнительные трудности для грузоотправителей и грузополучателей Калининградского порта. Рассматривая Калининградский порт в качестве основного конкурента Клайпедскому порту, литовская сторона (в лице министерства транспорта и коммуникаций Литвы) проводит тарифную политику на ж/д транспорте, направленную на переориентацию грузооптоков, следующих из России, Казахстана, Украины и Белоруссии в направлении Клайпедского порта.

Энергообеспечение области. Изменения в энергетической политике Литвы после вступления в ЕС напрямую затрагивают интересы Калининградской обл. Литва является крупным экспортером электроэнергии в Калининградскую обл. (свыше 2 млрд. квтч. ежегодно).

В связи с требованием Евросоюза о выводе из эксплуатации Игналинской атомной электростанции (ИАЭС) к 2009г., ожидается, что уже в 2005г. состоится закрытие первого блока станции, в результате производство электроэнергии в Литве сократится на 7,8 млрд. квтч. Даже с учетом предполагаемой модернизации ряда имеющихся в стране электростанций, вся вырабатываемая в Литве электроэнергия будет предназначаться для внутреннего потребления. Экспортные поставки в Калининградскую обл., видимо, будут ограничены.

С 1 мая 2004г. вся продукция, экспортируемая из Калининградской обл. в Литву, должна быть сертифицирована по единым стандартам Евросоюза. Учитывая, что российские экспортные товары в своем большинстве еще не сертифицированы, этот факт также окажет негативное влияние на объемы товарооборота. Вместе с тем вступление Литвы в ЕС предоставляет возможность Калининградской области привлекать дополнительные инвестиции из структурных фондов ЕС («Интеррег-III А», «Тасис»), предназначенных для развития приграничного сотрудничества (Литва-Калининградская обл.-Польша). Кроме того, анклавное положение КО внутри территориального пространства Европейского сообщества может оказать влияние на социально-экономическое развитие области (увеличение инвестиций в производственный сектор, расширение кооперационного сотрудничества).

## Связи с регионами РФ

Зарегистрировано 25 межрегиональных и межведомственных соглашений и протоколов о торгово-экономическом сотрудничестве: между Великоустюгским районом Вологодской обл. и Таурагским уездом; Республикой Коми и Каунасским уездом; Тверской обл. и Утянским уездом; Орловской обл. и Панявским уездом; Мытищинским районом Московской обл. и г.Панявжис; Псковской обл. и Шяуляйским уездом; Рязанью и Тельшяйским уездом; Москвой и Вильнюсом; Чувашией и министерством хозяйства Литвы; Ярославской обл. и министерством хозяйства Литвы; Обнинском Московской обл. и Висагинасом (договор об установлении побратимских отношений); Зеленоградским округом г.Москвы и г.Шяуляем; Белгородской обл. и Марьямпольским уездом; ТПП Московской обл. и ТПРП Вильнюса, Каунаса, Панявжиса и Шяуляя; ТПП Псковской обл. и ТПРП Шяуляйского уезда; Со-

юзом строителей Калининградской обл. и Ассоциацией строителей Литвы; ТПП Калининградской обл. и ТПП Клайпедского уезда; ТПП Вильнюсского уезда и ТПП Калининградской, Омской, Ярославской, Московской, Нижегородской областей и Татарстана.

В 2004г. российско-литовское межрегиональное сотрудничество развивалось конструктивно в рамках добрососедства и взаимопонимания. Востребованность контактов на уровне регионов объясняется тем, что участвующие в межрегиональных отношениях стороны получают конкретные результаты намного быстрее за счет снижения бюрократических барьеров при непосредственном взаимодействии с потенциальными торговыми партнерами. На основании приобретенного опыта определены наиболее эффективные формы межрегионального сотрудничества, которые приносят положительный и быстрый результат. Это, в первую очередь, выставки-презентации российских регионов в Вильнюсском выставочном центре «Литэкспо».

Определены приоритетные вопросы и направления взаимодействия на межрегиональном уровне, в частности, по конкретным административным районам:

– Татарстан. Товарооборот 11 млн.долл. Организация в Литве совместных предприятий по ремонту вертолетов, производству мебели, переработке рыбной продукции; реализация совместных проектов в области переработки сельхозпродукции и по тароупаковке; дальнейшее продвижение машинно-технической продукции и продукции легкой промышленности на литовский рынок; проведение выставки литовских товаров в г.Казани; проведение выставки-презентации Татарстана в г.Вильнюсе; увеличение закупок рыбной продукции в Литве;

– Ярославская обл. Товарооборот 12 млн.долл. – товарная структура экспорта в Литву: 50% – продукция нефтехимического комплекса (каучук, резина, и изделия из них; нефть и нефтепродукты; краски, лаки), 24% – хлопок, ткани хлопчатобумажные и льняные, текстильные материалы, 21,4% – машиностроительная продукция (машины и оборудование, в т.ч. электрические). Импорт из Литвы: 56% – машиностроительная продукция и 26% продукция нефтехимического комплекса. Объем инвестиций, поступивших в экономику области из Литвы за 1996–2002гг. – 86,2 тыс.долл.

– Чувашия. Рост внешнеторгового оборота с Литвой в 2003г. составил 1,9%. Структура экспорта в Литву: продукция электротехнической промышленности, машиностроения, металлообработки, приборостроения. Структура импорта: изделия из металлов и оборудование. Литва является перспективным внешнеэкономическим партнером Чувашии;

– г.Рязань. Одним из наиболее успешно работающих производств города является предприятие ОАО «Волна-Неман-ПЭТ» (производство ПЭТ-преформ для изготовления пластиковых бутылок). В фев. 2004г. группа литовских бизнесменов в составе делегации, возглавляемой послом Литвы в России Р.Шидлаускасом, посетила это предприятие. Литовской стороной в предприятие инвестировано 7 млн.долл. (всего планируется инвестировать 17 млн.долл.). Это уже второй завод, открытый литовской компанией на территории России (первый – в г.Санкт-Петербурге);

– Ленобласть. Товарооборот с Литвой – 7,9 млн.долл. (в т.ч. экспорт продукции в Литву – 7,3 млн.долл., импорт из Литвы – 0,56 млн.долл.);

– Карелия. Рост внешнеторгового оборота с Литвой. В 2003г. из Карелии экспортировано товаров на 8,1 млн.долл. (1,2% внешнеторгового оборота республики), импорт услуг (услуги водного транспорта) составил 0,2 млн.долл. В I пол. 2004г. экспорт в Литву составил около 7 млн.долл., Из Карелии экспортируются древесина и изделия из нее, газетная бумага, картон, плоды дикорастущих растений;

– Башкортостан. В 2004г. рост экспорта в Литву, по сравнению 2003г., составил 234% (15,6 млн.долл.), импорт из Литвы составил 0,5 млн.долл. Наибольшую долю в экспорте занимают химические материалы (26,9%), продукты неорганической химии (26,3%) и черные металлы (32%). В импорте 54% приходится на химические продукты, 20,5% – на оборудование и бытовую технику. В экспортно-импортных операциях с Литвой участвуют 23 предприятия Башкортостана, в т.ч., такие как ОАО «Салаватнефтеоргсинтез», ОАО «Белорецкий металлургический комбинат», ОАО «Уфимский НПЗ», ОАО «Мелеузовские минеральные удобрения»;

– г.Санкт-Петербург. В г.Вильнюсе прошли Дни «Вильнюс-Санкт-Петербург 2004». Российскую официальную делегацию возглавлял член правительства г.Санкт-Петербурга, председатель Комитета по печати и взаимодействию со средствами массовой информации А.Ю.Манилова. В рамках мероприятия состоялись встречи официальной делегации г.Санкт-Петербурга с представителями администрации г.Вильнюса и представителями русской общины. Состоялся семинар по вопросам торгово-экономического сотрудничества г.Санкт-Петербурга и Литвы, в котором приняли участие представители Торгпредства. Проведенные встречи показали взаимную заинтересованность в развитии экономических связей между г.Санкт-Петербургом и г.Вильнюсом. Ответный визит литовской делегации в г.Санкт-Петербург состоится предположительно летом 2005г.

– г.Нижний Новгород. В нояб. 2004г. был организован визит литовских предпринимателей в Нижний Новгород. В литовскую делегацию входили 24 представителя из 19 фирм и организаций (транспорта и логистики, финансового сектора, строительства, торговли, производства пластмассовых изделий, туризма и др.). Делегацию возглавлял посол Литвы в России. Во время визита подписаны крупные экспортно-импортные контракты.

Сотрудничество между г.Москвой и г.Вильнюсом занимает особенно важное место в российско-литовских межрегиональных отношениях. В июле 2004г. подписана Программа сотрудничества на 2004–05гг., которая предусматривает: подготовку к открытию в 2005г. торговых домов (Литвы в г.Москве и г.Москвы в Литве); участие литовских производителей в московских выставках и ярмарках, таких как: «Молоко и молочные продукты», «Мясо и мясопродукты», «Продукты питания и напитки к праздничному столу»; сотрудничество в сфере городского хозяйства; поставки на постоянной основе в г.Москву литовских продовольственных товаров (масло, сыр, творог, сгущенное молоко, рыбные консервы, кормовые добавки); открытие в г.Москве фирменного магазина меховых изделий «Ниле» и салонов литовской офисной мебели, поставляемой компанией «Нарбутас и К».

## Выставки с РФ

Информация о выставках и ярмарках 2004г. (как в России, так и в Литве) была размещена на сайте [www.rustrade.lt](http://www.rustrade.lt).

Основным местом проведения международных выставок и ярмарок в Литве является самый крупный в странах Балтии специализированный центр «Литэкспо» (г. Вильнюс). Общая выставочная площадь комплекса — 30,9 тыс. кв. м., 16,6 тыс. кв. м. в залах и 14,3 тыс. кв. м. — на открытых площадках. В 2004г. в выставочном центре «Литэкспо» прошли 24 международных выставки. Более 420 различных мероприятий (в т.ч. конференций, семинаров и презентаций). В состоявшихся выставках приняли участие 3374 компании. Общая занимаемая выставками площадь составила 153028 кв. м. На выставках побывали 547350 посетителей.

Особое место в работе выставочного центра в 2004г. заняла, проходившая с 4 по 7 мая 13 Международная выставка сельского хозяйства, пищевой промышленности и упаковки «Агробалт». В 2004г. свои экспозиции и стенды на выставке представили 380 участников из 21 страны. Общая экспозиционная площадь — 10481 кв. м. Россию на выставке представляли отраслевое специализированное издательство «Пищевая промышленность» и производитель с/х техники, АО «Ростсельмаш».

4-7 марта 2004г. проходили международные выставки «Золушка» (косметика, парфюмерия, модные аксессуары, оборудование для салонов красоты и парикмахерских), «Виватур» (туризм, спорт, отдых) и «Балтийский текстиль» (текстиль и одежда).

Выставка «Золушка» проходила в 11 раз. В 2004г. продукцию 340 фирм из 25 стран представили 110 участников. Площадь экспозиции составила 3879 кв. м. Выставку посетило 31500 чел. На стендах участников выставки экспонировалась продукция из Германии, Франции, Италии, Польши, США, Великобритании, Испании. Широко была представлена и косметика российских производителей.

Продукция фабрики «Свобода» (г. Москва) была экспонирована на стенде официального представителя фабрики *Spekuliacija* косметические линии «Молоко и мед», «Деловая женщина», а также косметическая продукция для детей пользовались значительным интересом посетителей. Впервые была широко представлена новая серия косметики российской компании «Красная линия» ([www.krasnaya.ru](http://www.krasnaya.ru)). Большой интерес вызывала продукция российского концерна «Фаберлик» ([www.faberlic.ru](http://www.faberlic.ru)). На выставке была представлена линия кислородной косметики, состоящая из более чем, 75 наименований.

Организатором ежегодной выставки «Виватур» уже несколько лет подряд выступает литовская туристическая фирма *Visus Plenus* при поддержке министерства хозяйства Литвы, литовского государственного Департамента по туризму, Вильнюсского самоуправления и др. В 2004г. свои услуги в сфере отдыха предложили 214 фирм из 11 стран. Площадь выставки составила 4000 кв. м. Выставку посетили 21 тыс. чел. Россию на выставке представлял Комитет по внешним связям и туризму Псковской обл.

([www.tourism.pskov.ru](http://www.tourism.pskov.ru)). В целях дальнейшего развития туристической региона администрация Псковской обл. совместно с МИД Дании осуществляет реализацию проекта международного сотрудничества «Разработка стратегии развития туризма Псковской обл. до 2010г.». Проект финансируется датской стороной. Он стартовал в нояб. 2003г.; ожидаемая продолжительность составит 15 мес.

С 24 по 27 марта в выставочном комплексе проходила 11 Международная специализированная выставка строительства и ремонта «Реста» — одна из самых масштабных и популярных по тематике в Балтийском регионе. В 2004г. в выставке приняли участие 564 компании из 13 стран. Площадь экспозиции составила 31300 кв. м. (в залах комплекса — 16300 кв. м., на полевых площадках — 15 тыс. кв. м.), выставку посетило 64300 чел. Из России были две компании: инженерно-производственная фирма «Сибнефтеавтоматика» ([www.sibna.ru](http://www.sibna.ru)), фирма «Пеноплэкс» ([www.penoplex.spb.ru](http://www.penoplex.spb.ru)).

6-8 апр. проходила 5 Международная выставка транспорта и логистики «ТрансБалтика». В 2004г. тематика выставки объединила три темы: транспортные услуги (перевозка пассажиров и грузов, погрузочные работы, складирование, экспедирование, логистика, финансирование, лизинг, страхование); транспортные средства (автодорожные, городского транспорта, железных дорог, водного, воздушного транспорта и др.); транспортная инфраструктура (проектирование, строительство, надзор и ремонт, оборудование, материалы). В выставке приняли участие 120 предприятий и фирм из 11 стран. Площадь выставки составила 13 тыс. кв. м. (в залах — 5760 кв. м., на полевых площадках — 7240 кв. м.). Выставку посетили 17600 чел.

Российский завод «Абаканвагонмаш» через своего официального представителя в Литве компанию *Sviesos Spektras* предложил вниманию посетителей и участников выставки свою продукцию: грузовые магистральные вагоны, контейнеры. Фирма *Autojarus*, импортер продукции Камского автомобильного завода, представила на выставке две модели машин: 6520 — самосвал грузоподъемностью 20 т. и 43118 — лесопогрузчик грузоподъемностью 12 т. Модели оснащены двигателем, который по своей безопасности, управляемости, шумности, токсичности отработанных газов соответствует стандарту Евро-3.

Завод «Термотрон» [www.termotron.ru](http://www.termotron.ru) — представил на выставке оборудование для железных дорог и метрополитена.

25-28 мая прошла 12 Международная выставка машиностроения, оборудования, электроники и электротехники, измерительных и контрольных приборов «Балттехника». Это — крупнейшая промышленная выставка в странах Балтии. В 2004г. в выставке приняли участие 175 компаний из 8 стран. Площадь экспозиции составила 10299 кв. м., выставку посетили 16000 чел. Россию представлял завод «Термоприбор» ([www.thermopribor.com](http://www.thermopribor.com)).

С 8 по 11 сент. 2004г. прошла 13 Международная выставка «Балтийский текстиль и кожа» — одна из крупнейших выставок легкой промышленности в странах Балтии и Восточной Европы. В 2004г. экспозиция выставки составила 9

тыс.кв.м., в ней приняли участие 270 предприятий и фирм из 26 стран. Выставку посетили 20 тыс.чел. Россию представляли предприятия специализирующиеся на производстве запчастей и оснастки к текстильному оборудованию: завод «Красная Маевка» (www.kmtn.ru/~redmay), ОАО «МЭЗ №1» (www.tehosnastka.ru), ООО «Ногинский завод резинотехнических изделий».

7-9 окт. прошла международная специализированная выставка «Город 2004», которая осветила четыре основные темы — недвижимое имущество, инвестиции, коммунальное хозяйство и техническое оборудование. В 2004г. экспозиция выставки (в зале и на открытых площадках) составила 4 тыс. кв.м. В выставке приняли участие 76 компаний из Литвы, Кипра, Греции, Турции, Испании, Германии, Латвии и России.

Впервые была представлена и завоевала интерес посетителей и участников выставки продукция российской компании «Вентелл», представленная на стенде официального представителя в Литве, фирмы Patikimas Partneris. Компания «Вентелл» (249000, г.Балабаново, Калужская обл., 96 км. Киевского шоссе; тел.: (08438) 600-65; 600-35) является ведущим российским производителем строительных систем на основе легких металлоконструкций.

20-22 окт. прошла 11 Международная специализированная выставка информационных технологий и телекоммуникаций «Инфобалт 2004». Данное выставочное мероприятие в области информационных технологий и электроники является одним из крупнейших не только в странах Балтийского региона, но и в странах Восточной и Центральной Европы. В 2004г. 165 участников выставки из 7 стран представили на своих стендах продукцию 220 компаний. Площадь выставки составила — 16,6 тыс.кв.м. Выставку посетили 70 тыс.чел. Продукция сектора информационных технологий и электроники составляет 18% экспорта Литвы, а сам сектор формирует 8% общего ВВП страны.

Российская компания «Лаборатория Касперского» представила на выставке через своего представителя литовскую фирму Audetu программные продукты. «Лаборатория Касперского» (www.kaspersky.com) ведущий российский производитель систем защиты от вирусов, спама и хакерских атак. Эта компания входит в десятку мировых лидеров по производству программного обеспечения для защиты информационной безопасности и имеет свои представительства в Великобритании, Китае, Франции, США, Германии, Японии, Нидерландах и Польше.

## Люксембург

### Связи с Россией

Доля России во внешней торговле Люксембурга очень мала. По данным статистики внешней торговли за 9 мес. 2004г., на Россию пришлось 0,31% от общего объема внешнеторгового товарооборота Люксембурга.

Россия является традиционным торговым партнером Люксембурга и рассматривается, учитывая ее огромные ресурсы и потенциальные возможности, как полюс притяжения для предпринимателей этой страны.

По данным официальной люксембургской статистики, российско-люксембургский внешнеторговый оборот за 9 мес. 2004г. составил 53,05 млн. евро, что уже на 12% превышает взаимный товарооборот за весь 2003г.

За 9 мес. 2004г. экспорт люксембургских товаров в Россию составил 49,48 млн. евро, что на 22% выше годового экспорта Люксембурга в Россию за весь 2003г. Вместе с тем, люксембургский импорт товаров из России сократился в 2004г. и составил лишь 3,56 млн. евро.

Товарооборот Люксембурга с Россией, в млн. евро

	2001	2002	2003	9 мес. 2004
Экспорт Люксембурга в РФ	32,65	41,03	40,43	49,48
Импорт Люксембурга из РФ	9,46	7,69	7,03	3,56
Товарооборот	42,11	48,72	47,47	53,05

Источник: Statoc.

Импорт Люксембурга из России,  
за 9 мес. 2004г., в тыс. евро

	2002	2003	9 мес. 2004	
			тыс. евро	доля
Машины, оборудование	1589	1945	1374	39
Недрагоценные металлы и изделия	3564	2323	1358	38
Продукция химпрома	333	923	568	16
Древесина и изделия	243	131	68	2
Текстиль и изделия	1732	1378	74	2
Всего	7694	7029	3563	100

Источник: Statoc.

40% импорта Люксембурга из России за 9 мес. 2004г. составили машины и оборудование. На втором месте — недрагоценные металлы и изделия из них (38%), на третьем — продукция химической промышленности (16%). Далее следуют древесина (2%), текстильные материалы и изделия (1%), транспортные средства (1%), оптика и фотоаппаратура (1%).

Экспорт Люксембурга в Россию,  
за 9 мес. 2004г., в тыс. евро

	2002	2003	9 мес. 2004	
			тыс. евро	доля
Машины и оборудование	12393	15669	24946	50
Полимерные материалы и изделия;				
каучук, резина и изделия	9522	6058	8929	18
Масса из древесины, целлюлозно-бумажные изделия	5730	7534	8199	17
Продукция химпромышленности	695	760	1761	4
Текстиль и текстильные изделия	350	1122	1804	4
Недрагоценные металлы и изделия	5197	4863	1029	2
Транспортные средства	3892	1759	775	2
Всего	41030	40426	49483	100

Источник: Statoc.

Половину (50%) от общего объема экспорта Люксембурга в Россию за 9 мес. в 2004г. составили машины и оборудование. При этом объем поставок этой группы товаров значительно превысил объем поставок за весь 2003г. На втором месте по стоимостному объему экспорта Люксембурга в Россию находятся полимерные материалы, пластмассы (18%). Экспорт этой группы товаров также превышает годовой (2003г.) люксембургский экспорт в Россию. На третьем месте — масса из древесины и целлюлозно-бумажные изделия (17%), далее следуют химпродукция (4%), текстильные материалы (4%), недрагоценные металлы (2%), транспортные средства (2%) и изделия из камня, гипса (1%).



## Статистика

## Товарная структура экспорта Люксембурга в Россию в 2001-04 гг., в тыс. евро

ТН ВЭД	2001	2002	2003	2004*
Живые животные; продукты животного происхождения .....	14	0	0	0
Продукты растительного происхождения .....	8	0	0	137
Жиры и масла животного или растительного происхождения и продукты их расщепления; готовые пищевые жиры; воски животного или растительного происхождения .....	0	0	0	0
Готовые пищевые продукты; алкогольные и безалкогольные напитки и уксус; табак и его заменители .....	1518	2274	548	43
Минеральные продукты .....	0	13	10	0
Производство химической и связанных с ней отраслей промышленности .....	1133	695	760	1761
Полимерные материалы, пластмассы и изделия из них; каучук, резина и изделия из них .....	5683	9522	6058	8929
Необработанные шкуры и кожа, кожа, нат. мех и изд.; шорно-седельные изделия и упряжь; дорожные принадлежности, дамские сумки и аналогичные им товары; изделия из кишок животных (кроме кетгута из натурального шелка) .....	26	3	1	4
Древесина и изделия из древесины; древесный уголь; пробка и изделия из нее; изделия из соломы, альфы; корзиночные и другие плетеные изделия .....	1	0	19	47
Масса из древесины и др. волокнистых целлюл. матер.;				
утилизир. бумажные или картонные отходы и макулатура; бумага, картон, изд. ....	5104	5730	7534	8199
Текстильные материалы и текстильные изделия .....	654	350	1122	1804
Обувь, головные уборы, зонты, солнцезащитные зонты, трости, трости-сиденья, хлысты, кнуты и их части; обработанные перья и изделия из них; искусственные цветы; изделия из человеческого волоса .....	54	102	56	0
Изделия из камня, гипса, цемента, асбеста, слюды; керамические изделия; стекло и изделия из него .....	388	453	624	420
Жемчуг прир. или культивир., драг. или полудрагкамни, драгметаллы, металлы, плакированные драгоценными металлами, и изделия из них; бижутерия; монеты .....	1	1	0	1
Недрагоценные металлы и изделия из них .....	3889	5197	4863	1029
Машины, оборуд. и механизмы; электротехн. оборуд.; их части; звукозапис. и звуковоспроизв. аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, и их части и принадлежности .....	12339	12393	15669	24946
Средства наземного транспорта, летательные аппараты, плавсредства; устройства и оборудование .....	1282	3892	1759	775
Инструменты и аппараты оптич., фото-, кинематограф., измерительные, контрольные, прецизионные, медицинские или хирургические; часы всех видов; музыкальные инструменты; их части и принадлежности .....	311	197	251	58
Оружие и боеприпасы; их части и принадлежности .....	0	0	0	0
Разные промышленные товары .....	245	207	1153	1323
Произведения искусства, предметы коллекционирования и антиквариат .....	0	1	0	7
<b>Всего экспорт Люксембурга в Россию .....</b>	<b>32651</b>	<b>41030</b>	<b>40426</b>	<b>49483</b>

Источник: STATEC

## Товарная структура импорта Люксембурга из России в 2001-04гг., в тыс. евро

ТН ВЭД	2001	2002	2003	2004*
Живые животные; продукты животного происхождения .....	217	0	0	0
Продукты растительного происхождения .....	0	0	0	0
Жиры и масла жив. или растит. происх., продукты их расщепления; готовые пищевые жиры; воски животного или растительного происхождения .....	0	0	0	0
Готовые пищевые продукты; алкогольные и безалкогольные напитки и уксус; табак и его заменители .....	2	0	0	9
Минеральные продукты .....	0	0	0	0
Производство химической и связанных с ней отраслей промышленности .....	597	333	923	568
Полимерные материалы, пластмассы и изделия из них; каучук, резина и изделия из них .....	156	13	1	6
Необработанные шкуры и кожа, кожа, натуральный мех и изделия; шорно-седельные изделия и упряжь; дорожные принадлежности, дамские сумки и аналогичные им товары; изделия из кишок животных (кроме кетгута из натурального шелка) .....	0	0	0	0
Древесина и изделия; дрв. уголь; пробка и изделия; изделия из соломы, альфы; корзиночные и др. плетеные изделия .....	287	243	131	68
Масса из древесины или из др. волокнистых целлюл. матер.; утилиз. бумажные или картонные отходы и макулатура; бумага, картон и изделия из них .....	20	14	33	8
Текстильные материалы и текстильные изделия .....	135	1732	1378	74
Обувь, головные уборы, зонты, солнцезащитные зонты, трости, трости-сиденья, хлысты, кнуты и их части; обработанные перья и изделия из них; искусственные цветы; изделия из человеческого волоса .....	0	0	0	0
Изделия из камня, гипса, цемента, асбеста, слюды; керамические изделия; стекло и изделия из него .....	0	0	1	0
Жемчуг природный или культивированный, драг. или полудраг. камни, драгметаллы, металлы, плакированные драгоценными металлами, и изделия из них; бижутерия; монеты .....	3980	0	1	0
Недрагоценные металлы и изделия из них .....	1743	3564	2323	1358
Машины, оборудовани и механизмы; электротехническое оборудование; их части; звукозап. и звуковоспроизв. аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, и их части и принадлежности .....	2067	1589	1945	1374
Средства наземного транспорта, летат. аппараты, плавсредства .....	156	1	246	20
Инструменты и аппараты оптич., фото-, кинематограф., измерительные, контрольные, прецизионные, медицинские или хирургические; часы всех видов; музыкальные инструменты; их части и принадлежности .....	98	84	45	49
Оружие и боеприпасы; их части и принадлежности .....	0	0	0	0
Разные промышленные товары .....	1	10	0	27
Произведения искусства, предметы коллекционирования и антиквариат .....	0	111	1	1
<b>Всего импорт Люксембурга из России .....</b>	<b>9458</b>	<b>7694</b>	<b>7029</b>	<b>3563</b>

\* 9 месяцев

Источник: STATEC

## Нидерланды

### Диалог с Россией

Большое значение для развития российско-голландского торгово-экономического сотрудничества имел визит председателя правительства РФ в Нидерланды М.Е. Фрадкова 28-30 сент. 2004г. Поскольку в период визита Нидерланды председательствовали в Евросоюзе, одним из предметов обсуждения было состояние сотрудничества России и ЕС.

М.Е. Фрадков отметил, что основные вопросы сотрудничества России и ЕС были обозначены на переговорах министров иностранных дел в Люксембурге в связи с расширением Евросоюза в апр. 2004г., и этими договоренностями Россия будет руководствоваться. На встрече с и.о. премьер-министра Нидерландов Г.Залмом был обсужден ход подготовки к Саммиту Россия-ЕС в нояб. 2004г. в Гааге. М.Е.Фрадков отметил в качестве ключевых вопросов на переговорах на саммите Россия-ЕС положение русскоязычного населения в странах Балтии и грузовой транзит через Калининградскую обл.

В рамках визита проходила встреча М.Е. Фрадкова с представителями деловых кругов и министерства экономики Нидерландов, на которой были обсуждены итоги и проблемные вопросы деятельности голландских компаний в России. Министерство экономики Нидерландов предложило активизировать двусторонний энергодиалог, наметив ряд конкретных мер. Крупные голландские инвесторы («Юнилевер», «Филипс», «Нумико») указали на целесообразность обеспечения большей прозрачности российских правил и процедур, а также снижения бюрократических барьеров, которые тормозят развитие инвестиционного сотрудничества. В рамках визита состоялась также встреча М.Е.Фрадкова с председателем Совета директоров концерна «Ройял Датч/Шелл» Е.ван дер Феером, где была отмечена роль концерна как крупнейшего западного инвестора в экономику России, обсуждены перспективы сотрудничества по освоению природных запасов Дальнего Востока, в т.ч. в сотрудничестве с ОАО «Газпром».

Саммит Россия-ЕС. 25 нояб. 2004г. в Гааге состоялся очередной саммит Россия-ЕС, в котором принял участие президент России В.В.Путин. Первоначально проведение саммита планировалось 11 нояб., но по просьбе Москвы был перенесен – в связи с затянувшимся формированием нового состава Еврокомиссии.

В саммите с российской стороны приняли участие также министр иностранных дел С. Лавров, министр минпромэнерго В.Христенко, спецпредставитель президента по вопросам развития отношений с ЕС С.Ястржембский. Со стороны ЕС в саммите приняли участие новый председатель Еврокомиссии Жозе Баррозу, премьер-министр Нидерландов Ян Петер Балкенэнде, еврокомиссар по внешней политике Б.Вальдер и др. Саммит проходил в Рыцарском зале правительственного комплекса Бинненхоф. В ходе саммита прошла также встреча президента В.В.Путина с королевой Нидерландов Беатрикс.

Основным пунктом повестки дня на саммите явился вопрос формирования четырех общих пространств в рамках ОЕЭП. На саммите было закреплено продвижение к поставленной на предыдущей встрече в мае 2004г. цели – построению четы-

рех общих пространств России-ЕС: в сфере экономики, безопасности, внешней политики и гуманитарного сотрудничества. При обсуждении четырех пространств речь шла о выработке «дорожных карт», которые устанавливали бы общие правила для каждого из этих пространств. Были определены ориентиры сотрудничества РФ-ЕС на среднесрочную перспективу. Обсуждены вопросы положения русскоязычного населения в странах Балтии, сотрудничества в области энергетики, вопросы калининградского транзита, борьбы с терроризмом и ратификации Киотского протокола российским парламентом.

В ходе саммита не было подписано каких-либо документов по обсужденным вопросам, несмотря на согласование «дорожных карт» по отдельным пространствам. Основным препятствием к подписанию документов стала позиция ЕС, настаивающего на подписании единого пакета по всем четырем пространствам (при этом согласования позиции Россия-ЕС по вопросам безопасности пока не было достигнуто). Главным итогом саммита стало продвижение во взаимопонимании по обсуждавшимся вопросам с целью оформления соответствующих договоренностей на следующих встречах.

В преддверии саммита Россия-ЕС, 10 нояб. 2004г. в Гааге состоялось 6 заседание Круглого стола промышленников России и ЕС под совместным председательством председателя правления РАО «ЕЭС Россия» А.Чубайса и исполнительного директора «Стора Энсо» Ю. Хэрмэла. В работе Круглого стола приняло участие около 150 чел., включая министра промышленности и энергетики РФ В.Б. Христенко, комиссара ЕК по промышленности и предпринимательству О.Рена.

Главными темами 6 заседания были вопросы сотрудничества в ключевых секторах экономики, перспективы создания ОЕЭП, роль бизнеса в этом процессе. В рамках заседания параллельно работали 8 отраслевых рабочих групп. На заседании был представлен проект «Совместных выводов», в котором отмечен прогресс в отношениях России и ЕС, выразившийся в завершении переговоров по взаимному доступу к рынкам в контексте присоединения России к ВТО, распространении СПС на новые страны-члены, подписании Совместного заявления о расширении ЕС и ратификации Киотского протокола. Одновременно в «Выводах» содержится призыв к обеим сторонам интенсифицировать диалог с целью скорейшего «запуска» четырех общих пространств, без их взаимной увязки друг с другом.

На пленарном заседании Круглого стола с докладом выступила директор департамента МЭРТ Е.В.Данилова. В докладе была дана оценка макроэкономической ситуации в России, российско-европейского экономического сотрудничества, процесса создания Общего экономического пространства (ОЕП) России и ЕС. Е.В.Данилова отметила, что ратификация Россией Протокола о распространении СПС на новые страны-члены не означает, что выполнение Совместного заявления о расширении ЕС идет гладко, как это было заявлено в выступлении О.Рена. В этом процессе сохраняется ряд трудностей, в первую очередь, в вопросах Калининградского транзита. Е.В.Данилова призвала европейское бизнес-сообщество активнее участвовать в процессах практической реализации достигнутых на высшем уровне договоренностей.

В рамках 6 заседания прошла совместная встреча Руководящей группы по энергетике (РГЭ) и Группы высокого уровня по энергодиалогу, в которой приняли участие В. Христенко, А. Чубайс, Х. Дайкграаф (компания «Газюни»), комиссар ЕК по энергетике Лемурые, директор департамента МЭРТ Е.В.Данилова. На встрече была подчеркнута важность энергодиалога как самостоятельного направления сотрудничества и определены 4 приоритетные сферы взаимодействия в сфере энергетики (инвестиции, транспортировка, торговый режим и эффективность). Стороны высказались за регулярное проведение таких встреч и активное участие бизнеса в энергодиалоге.

## Инвестиции с РФ

Наряду с динамичной внешней торговлей развивается российско-голландское инвестиционное сотрудничество. Нидерланды входят в число стран, постоянно осуществляющих значительные инвестиции в российскую экономику. В 2004г. Нидерланды вышли на первое место по объему накопленных в России инвестиций. На конец сент. 2004г. объем накопленных голландских инвестиций в российскую экономику составил 10,68 млрд.долл. — свыше 14,5% всего объема иностранных инвестиций. При этом только в янв.-сент. 2004г. в Россию поступило более 3,5 млрд.долл. голландских инвестиций. За 2001-04гг. объем накопленных голландских инвестиций увеличился в 7,5 раз, что отражает постоянно растущий интерес и доверие голландских инвесторов к России.

Накопленные инвестиции из Нидерландов

Период	в экономике России, в млн.долл.	
	Объем накопленных голландских инвестиций	В т.ч. прямые инвестиции
На начало 2001г.	1436	1150
На начало 2002г.	2460	2084
На начало 2003г.	2850	2398
На конец сент. 2003г.	3323	2646
На конец сент. 2004г.	10678	7858

Источник: Федеральная служба государственной статистики России

Нидерланды являются не только лидером по объему накопленных инвестиций, но и крупнейшим прямым инвестором в экономику России. В общем объеме голландских инвестиций в Россию на прямые иностранные инвестиции (ПИИ) приходится 80% (против 40% в целом по ПИИ в России). На конец сент. 2004г. объем накопленных прямых голландских инвестиций в России составил 7,86 млрд.долл., что соответствует более четверти всех ПИИ в России.

В янв.-сент. 2004г. голландские инвестиции направлялись в самые разные сектора российской экономики. В целом Нидерланды занимают 2 место в мире по объему инвестиций в российскую промышленность, в т.ч. лидирующие позиции по ряду отраслей — это энергетика (2 место), пищевая промышленность (2 место), оптовая торговля продукцией производственно-технического назначения (2 место), сфера финансов, кредита, страхования, пенсионное обеспечение (3 место), а также сфера управления (1 место).

Подавляющая часть голландских инвестиций сосредоточена в топливно-энергетическом комплексе России. Сотрудничество в области энергоресурсов является стратегическим направлением взаимодействия двух стран в ближайшие годы. В 2004г. голландские компании продолжали нара-

шивать инвестиции в российскую топливную промышленность, в янв.-сент. 2004г. в эти отрасли поступило 2,34 млрд.долл.

Сотрудничество в агропроме и пищевой промышленности является одним из приоритетных направлений двустороннего инвестиционного сотрудничества. Так, в пищевой промышленности в прошедшие годы активно развивал свое производство всемирно известный пивоваренный концерн Heineken N.V., который владеет четырьмя российскими компаниями. Ведущее предприятие голландских пивоваров в России — ООО «Пивоварня Хейнекен» (Heineken Brewery LLC), расположенное в Санкт-Петербурге, имеет производственную мощность 5 млн. гкл. пива в год.

Одновременно развивается инвестиционное сотрудничество и в других областях экономики. В различных регионах России реализуются совместные проекты с участием компаний «Кампина Мелкуни» (молочные продукты), «Юнилевер» (продовольствие и химтовары), «Себеко» (сельское хозяйство), «Акзо Нобель» (химтовары), KPMG (консультационные услуги) и др.

Голландские инвестиции в России имеют широкий географический охват. Инвестиционные проекты реализуются и в западных регионах России, и на Сахалине. Особенно активно региональное сотрудничество реализуется с Московской обл., Ленинградской, Свердловской, Самарской, Саратовской, Архангельской областями, с Москвой и Санкт-Петербургом.

Основные отрасли голландских капиталовложений в России,

в янв.-сент. 2004г., в млн.долл.

	% к ит.			
	Поступило	по отр.	Прям.	Портф. Проч.
Промышл. (всего иноинвест.)	14282	100	4131	102 10049
Нидерланды 2 место	2646	18,5	2390	- 256
Топливная	7055	100	2438	2 4615
Нидерланды 2 место	2337	33,1	2334	- 3
Пищевая	1019	100	600	3 416
Нидерланды 2 место	101	10,0	5	- 96
Оптовая торговля	245	100	73	1 171
Нидерланды 2 место	25	10,2	25	-
Финансы, кредит, страхование,				
пенсионное обеспечение	691	100	174	53 464
Нидерланды 3 место	102	14,7	2	- 100
Управление	653	100	2	1 650
Нидерланды 1 место	600	91,9	-	- 600

Источник: Федеральная служба государственной статистики России

Российские инвестиции в голландскую экономику относительно невелики в стоимостном выражении. Вместе с тем, в совокупном объеме российских инвестиций, накопленных за рубеж, Нидерланды занимают 3 место после Великобритании и Кипра. Деятельность отечественных компаний на местном рынке в основном связана со сферой услуг. В особенности это касается обеспечения торговых операций, транспортно-логистического обслуживания и, в частности, развития специализированных портовых терминалов в интересах топливно-энергетического сектора.

Российские инвестиции за рубежом, в млн.долл.

	Накоплено		В т.ч.		
	всего	% к ит.	прям.	портф.	проч.
Всего инвестиций	7160	100	4140	436	2584 25356
Великобритания	1335	18,6	1282	12	41 2759
Кипр	1050	14,7	68	0,0	982 5887
Нидерланды	536	7,5	489	29	18 27

\* янв.-сент.

Источник: Федеральная служба государственной статистики России

В 2004г. наметились определенные сдвиги в диверсификации российских инвестиций в Голландии. Так, в нояб. 2004г. холдинг «Амтел» — один из крупнейших российских производителей шин заключил предварительное соглашение о сделке по покупке голландской фирмы Vredestein Banden компанией «Амтел».

Предполагается, что сделка будет окончательно оформлена в фев. 2005г.. Головная компания «Амтел» (Amtel Holdings Holland NV) покупает подразделение Vredestein Banden, которое входит в Vredestein Investment Consortium (VICO) NV. В числе приобретаемых активов — все действующие дочерние предприятия, занятые производством, распространением и реализацией шинной продукции, а также права на товарные знаки, патенты и интеллектуальную собственность Vredestein Banden.

Голландская фирма Vredestein Banden станет частью российской компании «Амтел», будет производить шины класса UHP (ultra high performance) и HP (high performance), а также высокотехнологичные радиальные шины для сельскохозяйственной техники. Финансовым консультантом сделки выступает крупнейшая голландская банковская структура ING Investment Bank. Компания Vredestein Banden занимается разработкой новых типов шин, производством, маркетингом и сбытом готовой продукции. Ежедневно заводы компании Vredestein Banden производит 17 тыс. легковых шин и 1,1 тыс. с/х шин.

Инвестиционное сотрудничество с Россией в области машиностроения. Прорабатываются возможности поддержки осуществления в течение 2-3 лет крупного совместного инвестиционного проекта на 5 млн. евро по строительству на территории России нескольких заводов по производству многоцелевых изоляционных материалов для электроники, машиностроения и строительства в Московском регионе. Первая очередь производства уже функционирует в районе г. Королев. Продукция фирмы «Термафлекс», которая готова расширять свой бизнес в России занимает прочное место на российском рынке изоляционных материалов для электроники, но поступает она в основном из-за рубежа.

Концерн Stork рассматривает проекты по поставкам в Россию, в частности в С.-Петербург и Челябинск автоматизированных линий для переработки пищевой продукции «РотоКрамб» и «Нуова» голландского производства. До 2007г. Stork планирует увеличить свои поставки оборудования для переработки птицы и производства для АПК РФ и расширить число своих представительств в регионах. В Красноярском крае в составе агрохолдинга «Сибирская губерния» эффективно функционирует новый завод по переработке птицы.

Оснащенный лучшим современным оборудованием, изготовленным ведущим мировым производителем автоматических линий по переработке домашней птицы — голландской фирмой «Сторк», завод был построен в рекордно сжатые сроки — всего 9 месяцев от подписания контракта до запуска. Новая голландская линия за 2 млн. евро, обладает производительностью в 9 тыс. ед. продукции в час, что в три раза больше, чем на старом конвейере. Руководство агрохолдинга «Сибирская губерния» вложило в реконструкцию своего производства 100 млн.руб.

Голландское машиностроение обеспечивает 40% всего российского импорта из Голландии, при этом большая доля в российском импорте машин и оборудования из Голландии занимают машины и оборудование для АПК и российской пищевой промышленности. Доля российского экспорта в Нидерланды по той же категории товаров невелика и находится на уровне 1-3%.

Администрация порта Роттердам подтвердила важность тесного сотрудничества для развития морских перевозок на коротком плече между портами Нидерландов и российскими портами на Балтике. И проинформировала о новых возможностях для российских компаний по получению долгосрочной аренды портовых терминалов в инфраструктуре Роттердама. Наряду с фирмой «Лукойл Бенилюкс», получившей в долгосрочную аренду портовый терминал площадью 40 тыс. кв.м., другая компания с российским участием «Петровал Банкер Сервис» подписала контракт с крупным голландским оператором бункерного терминала порта Роттердама — Ройал Вopak по совместному управлению терминалом площадью 120 тыс. кв.м. Начатые в 2004г. проекты по строительству холодильного терминала в порту С.-Петербурга для перевозки замороженной продукции в порт Флиссингена и созданию инфраструктуры для перевозки бумажной продукции из С.-Петербурга в Роттердам осуществляются и в 2005г.

В 2004г. завершен институциональный (некоммерческий) проект по изучению условий для организации Регионального дистрибуторского совета в С.-Петербурге и Ленинградской обл. В 2004г. объявлен тендер на участие в коммерческом проекте по улучшению функционирования транспортной цепочки для перевозки биомассы и деревянных отходов в брикетах из С.-Петербурга в Роттердам. Осуществление проекта, как ожидается, будет начато в 2005г.

Нидерландская сторона подтвердила тот факт, что Россия имеет огромный торговый и, транспортный потенциал для развития двусторонних торгово-экономических отношений. Нидерланды, являясь центром знаний и опыта по транспорту и логистике в Европе (425 млн.т. в год грузооборот портов Голландии, 6,5% ВВП и 3,6% рабочей силы, 40% портового рынка Европы — это порты Голландии) могут стимулировать развитие транспорта на северо-западном направлении в плане осуществления транспортных проектов, финансируемых международными финансовыми институтами. Особенно это касается реализации в России существующих транспортных проектов, финансируемых из Трастового фонда Нидерландов по транспорту и инфраструктуре при Всемирном банке. Голландская сторона подтвердила свою заинтересованность в необходимости выравнивания тарифов на российских железных дорогах, направленных на Балтийские порты, а также открытия российских внутренних водных путей (ВВП) для иностранных судов, что является важным продвижением на пути либерализации транспортного рынка России.

22-26 нояб. 2004г. при участии минтранса Нидерландов в Амстердаме-Роттердаме был проведен 13 Евроазиатский транспортный форум, с участием 150 российских и зарубежных транспортных и инвестиционных компаний.

## Торговля с Россией

В последние годы отмечаются благоприятные тенденции в развитии торгово-экономических отношений России и Нидерландов. Взаимный товарооборот ежегодно увеличивается. Растет и экспорт, и импорт. Согласно данным ФТС России, в 2004г. объем взаимной торговли России и Нидерландов составил 16,62 млрд.долл. Рост оборота во взаимной торговле между Россией и Нидерландами в 2004г. составил 166%.

Российско-Нидерландская торговля, в млрд.долл.

	2000	2001	2001	2003	2004
Оборот.....	5,09	5,55	8,59	10,02	16,62
Экспорт.....	4,35	4,7	7,53	8,78	15,25
Импорт.....	0,74	0,85	1,06	1,24	1,37
Сальдо.....	3,61	3,85	6,47	7,54	13,88

Источник: Федеральная таможенная служба России

Нидерланды занимают 2 место в дальнем зарубежье после Германии как крупнейший торговый партнер России, имея долю во внешнеторговом обороте России 6,5%. Взаимная торговля России и Нидерландов характеризуется значительным превышением российского экспорта над импортом. В 2004г. экспорт России достиг 15,25 млрд.долл., а импорт — 1,37 млрд.долл. Сальдо внешнеторгового оборота между Россией и Нидерландами резко увеличилось в пользу России и составило 13,88 млрд.долл. Товарная структура взаимной торговли России и Нидерландов является типичной для структуры внешней торговли России с большинством западных стран.

За 2004г. экспорт России в Нидерланды вырос на 176% по сравнению с 2003г. Российский экспорт носит преимущественно сырьевой характер. Товарная структура экспорта оставалась без изменений — также как и в пред.г. 94% стоимости экспорта составили энергоносители (нефть, газ, нефтепродукты) и цветные металлы (алюминий, медь, цинк, никель). Наряду со значительным увеличением стоимостных объемов экспорта сырьевых товаров в 2004г. пропорционально возросли экспортные поставки в Нидерланды готовой, в т.ч. машинотехнической продукции, и существуют хорошие перспективы для их дальнейшего наращивания на голландском рынке. Имеются благоприятные возможности для сотрудничества в области высоких технологий, особенно с учетом современного правительственного курса Нидерландов на повышение инновационной составляющей экономики. Россия заинтересована в совместном с голландской стороной создании венчурных фондов, предоставляя им доступ к новейшим российским разработкам. Учитывая сложность переупорядочивания российского экспорта и создания в России импортозамещающих производств, структура взаимной торговли в 2005-07гг. не претерпит существенных изменений.

Изменения в товарной структуре внешней торговле

России и Нидерландов, в %

Наименование товарных групп	2003	2004
Экспорт		
Топливо-энергетические товары .....	78	78
Продукция химической промышленности, каучук .....	3	2
Металлы и изделия из них .....	16	16
Машины, оборудование и транспортные средства .....	1	1
Остальные товары .....	2	1
Импорт		
Продовольственные товары и с/х сырье (кроме текстильного)38 .....	38	37
Продукция химической промышленности, каучук .....	22	24

Древесина и целлюлозно-бумажные изделия .....	3	4
Металлы и изделия из них .....	3	4
Машины, оборудование и транспортные средства .....	31	28
Остальные товары .....	3	3

Источник: Федеральная таможенная служба России

Импорт в Россию в 2004г. составил 1,37 млрд.долл. Ассортимент импортных товаров из Нидерландов формируют поставки продовольствия и с/х сырье (37%), машин и оборудования (28%) и химических товаров (24%).

Возможно расширение объема и ассортимента импорта в Россию других товаров. Нидерланды представляют большой интерес с точки зрения привлечения передовых технологий в российскую экономику, особенно в области судостроения, оборудования для пищевой промышленности и деревообработки, дорожного оборудования, защитных сооружений от наводнений и др.

Доля Нидерландов в объеме российского товарооборота составляет в 2004г. 6,5%. Доля же России во внешнеторговом обороте Нидерландов составляет лишь 1,7%, значительно уступая другим торговым партнерам. Тем не менее, происходит постепенное увеличение российской доли во внешней торговле Нидерландов — за последние пять лет доля России в общем товарообороте Нидерландов удвоилась.

## Нефть и газ с РФ

Подавляющая часть поступивших в Россию нидерландских инвестиций сосредоточена в топливно-энергетическом комплексе. По этому показателю Нидерланды заняли в 2004г. 2 место среди стран — инвесторов, направив в топливно-энергетическую отрасль 2,5 млрд.долл.

Расширение сотрудничества с РФ в этой области предоставляет Нидерландам определенную независимость от поставок нефти и природного газа из стран ОПЕК. Запасы нефти в Нидерландах — 97 млн.т. Только 20% потребностей в ней покрывается за счет внутренних ресурсов, остальное ввозится из России, Великобритании, Ирана, Ливии, Нигерии, Алжира, Саудовской Аравии, Кувейта и стран СНГ.

По данным ГТК РФ, объем экспортируемой из России в Нидерланды нефти и нефтепродуктов в 2004г. превысил 50,5 млн.т., что на 5,2% выше показателей 2003г. Объем экспортируемой нефти и нефтепродуктов в 2003г. составил 48 млн.т. Экспорт сырой нефти и нефтепродуктов в 2004г. составил 11млрд. 580 млн.долл. (данные ГТК РФ.)

По итогам 2004г. Россия продолжает оставаться самым крупным поставщиком нефти в Нидерланды, обогнав по этому показателю Саудовскую Аравию и Великобританию, оказавшихся, соответственно, на втором и третьем местах. Российские компании, развивая сотрудничество с голландскими партнерами в нефтегазовой отрасли, получают широкий доступ к передовым западным технологиям, что дает возможность эффективнее и рациональнее использовать производственные мощности, рачительнее организовывать добычу, транспортировку и переработку энергоресурсов.

В апр. 2004г. голландская ассоциация поставщиков нефтегазового оборудования организовала в г.Тюмень научно-технический семинар по технологиям нефтегазодобычи. В нояб. 2004г. данная

Ассоциация провела свою презентацию в Москве, на которой присутствовали представители ведущих российских нефтегазодобывающих компаний.

Нидерландско-британский концерн «Шелл» — один из лидеров среди зарубежных инвесторов в топливно-энергетический комплекс России (по оценкам, «Шелл» — крупнейший иностранный инвестор в России). В основном, данные капиталовложения направляются в проекты «Сахалин-2» и «Каспийский трубопроводный консорциум». Приоритетными направлениями сотрудничества с Россией для «Шелл» являются также разработка Салымской группы месторождений в Западной Сибири, Заполярного и Комсомольского месторождений в Ямало-Ненецком автономном округе.

В 2004г. консорциум во главе с «Шелл» приступил к реализации второй фазы инвестиционного проекта «Сахалин-2», оцениваемого в 10 млрд.долл. Концерн «Шелл» активно использует свой опыт в области производства и маркетинга сжиженного природного газа (СПГ) в рамках проекта «Сахалин-2». Компания «Сахалин Энерджи» (оператор проекта, 55% акций которого принадлежит «Шелл») в 2004г. подписала соглашение о поставках компании «Шелл Истерн Трейдинг» 37 млн.т. СПГ в течение 20 лет для экспорта на североамериканский газовый рынок. Это будут первые поставки российского природного газа в Северную Америку.

В случае успешной реализации проекта «Сахалин-2» Россия получает: до 45 млрд.долл. (в денежном эквиваленте) в виде платы за право пользования недрами (роялти), российской доли нефти и газа, налоговых выплат и бонусов; 6 млрд.долл. будет выплачено в течение всего срока осуществления проекта в качестве заработной платы российским работникам и сопутствующих налогов; 300 млн.долл. уже направлено на модернизацию инфраструктуры о-ва Сахалин — дорог, мостов, аэропортов и морских портов; общая сумма контрактов, заключенных с российскими предприятиями, уже составляет 4 млрд.долл.; на удовлетворение энергетических потребностей региона природный газ, добываемый в рамках проекта «Сахалин-2», сможет быть направлен уже с 2006г.; в период строительных работ в рамках второго этапа проекта будет создано до 12 тыс. рабочих мест, подавляющее большинство из которых займут российские граждане;

«Сахалин-2» — единственный проект в рамках СРП в РФ без участия российских компаний. «Шелл» принадлежит 55% акций компании Sakhalin Energy Investment, занимающейся реализацией проекта. Оставшаяся часть акций находится у японских фирм «Мицуи» и «Мицубиси»: соответственно 25% и 20%.

Вторая очередь проекта оценивается западными экспертами в 8,9 млрд.долл. (общая стоимость — 10 млрд.долл.). Она предполагает разработку нефтегазовых месторождений к северо-востоку от о-ва Сахалин, содержащих 18000 млрд. куб.м. газа и 1 млрд. баррелей нефти. Предполагается, что газ, полученный в результате разработки данных месторождений, будет транспортироваться на берег и сжиматься на заводе на юге Сахалина.

В апр. 2004г. начато бурение первой нефтяной скважины на Западно-Салымском месторождении — крупнейшем в Салымской группе место-

рождений (Ханты-Мансийский автономный округ), лицензиями на которые владеет компания «Салым Петролеум Девелопмент» (СПД). В конце 2004г. СПД, на один год ранее установленного лицензионным соглашением срока, начала добычу нефти из первоочередных скважин на Западно-Салымском месторождении — самом крупном в Салымской группе.

Полномасштабную промышленную добычу нефти на Западно Салыме планируется начать в конце 2005г. после завершения строительства установки подготовки нефти, а также нефтепровода для перекачки добываемой нефти в систему магистральных трубопроводов «Транснефти». Эти объекты промысловой инфраструктуры предполагается использовать также для подготовки и транспортировки нефти с Вадельпского месторождения. Салымские месторождения вводятся в разработку последовательно, и их освоение рассматривается как единый проект. «С утверждением бюджета разработки Вадельпского месторождения суммарный объем инвестиций в освоение Салымской группы месторождений составит 1,2 млрд.долл., — отметил гендиректор СПД Дэйл Роллинз. — Это ставит Салымский проект в ряд крупнейших инвестиционных проектов в нефтедобывающей отрасли России с участием иностранного капитала».

Учредителями компании СПД являются на паритетных началах «Шелл Салым Девелопмент» и ОАО «Эвихон» (контролируется британской компанией «Сибирь Энерджи»). СПД имеет лицензии на добычу нефти на всех трех месторождениях Салымской группы, которая расположена в Ханты-Мансийском автономном округе и включает в себя Западно-Салымское, Верхне-Салымское и Вадельпское месторождения.

На Западно-Салымском месторождении построены всесезонная автодорога протяженностью 50 км., объекты энергоснабжения, промышленные резервуары, вахтовые лагеря, вертолетная площадка и другие объекты промысловой инфраструктуры. Ведется строительство трубопровода внешнего транспорта нефти протяженностью 90 км., по которому салымская нефть будет транспортироваться до ЛПДС «Южный Балык» — пункта подключения к системе магистральных трубопроводов ОАО «Транснефть».

В 2003-04гг. инвестиции в Салымский проект составили 330 млн.долл. Российская составляющая Салымского проекта — это 800 больших и малых российских компаний, фирм и проектных организаций, в основном из Западной Сибири и Уральского региона, а также Москвы, Санкт-Петербурга и других городов. В 2005г. на текущие работы и продолжение освоения Салымской группы месторождений будет выделено 278 млн.долл.

«Шелл», в совместном предприятии с «Роснефтью» (СП Rosneft-Shell Caspian Ventures), обладает 3,75% акций «Каспийского трубопроводного консорциума» (КТК). Совокупные вложения голландцев в этот проект составляют на конец 2004г. 550 млн.долл. КТК — один из крупнейших инвестиционных проектов на территории бывшего СССР. Максимальная мощность нефтепроводной системы планируется на уровне 67 млн.т. в год. В Амстердаме зарегистрированы управленческие структуры двух других частных участников проекта: Lukarco и Agip International.

В 2004г. Российско-голландское сотрудничество в энергетической сфере продолжилось и в плане совместного участия в инвестиционных проектах в третьих странах.

К наиболее значимым проектам необходимо отнести проект «Запад-Восток» с участием компаний Royal Dutch Shell, Exxon и «Газпром» по разработке месторождений Таримского бассейна КНР, строительство газопровода до Шанхая и реализации газа на рынке КНР является показательным.

Газ. На сухопутной территории Нидерландов и прилегающей акватории Северного моря открыто 370 газовых месторождений. На начало 2004г. суммарные запасы природного газа в Нидерландах оценивались в 1615 млрд. куб.м. В течение последних лет внутренний спрос на газ в Нидерландах стабилизирован на уровне 39 млрд. куб.м. в год. Стремясь сохранить энергетический потенциал страны, правительство Нидерландов поощряет закупки газа за рубежом, стоимостной объем которых в янв. 2004г. составил 2,8 млрд. евро. 10% указанного объема приходится на природный газ из России.

Россия занимает заметное место среди экспортеров газа в Нидерланды после подписания долгосрочного контракта между компанией Gasunie и ООО «Газэкспорт» в сент. 2000г. Контракт предусматривает поставку в Нидерланды в течение 20 лет 80 млрд. куб.м. общей стоимостью 10 млрд.долл. Транспортировка газа в Нидерланды была начата 1 окт. 2001г. по газопроводу «Ямал-Европа». Газ поставляется в Oude Statenzijl в пров. Гронинген. По данным ФТС России, в 2004г. объем поставок газа составил 2,35 млрд.куб.м. Согласно долгосрочному контракту ежегодные объемы поставок газа должны возрасти до 4 млрд. куб.м. Общий объем продаж в Нидерланды с начала поставок составляет 5,4 млрд.куб.м. газа. После истечения срока действия контракта в 2021г. Gasunie может воспользоваться своим правом на его продление еще на 10 лет.

Долгосрочный контракт с компанией Gasunie имеет важную особенность, которая заключается в новом механизме более эффективного использования трубопроводных мощностей в соответствии с потребностями российской стороны. Это позволяет ОАО «Газпром» оптимизировать загрузку газопровода «Ямал-Европа» таким образом, что в период летнего сезона при возникновении избытка свободных трубопроводных мощностей поставки газа могут достигать 75% годового объема, оставаясь в пределах 25% в напряженный период зимнего пика потребления газа.

Участие Нидерландов в строительстве Северо-Европейского газопровода (СЕГ). Газ будет поступать из северо-западного региона России в Германию, Нидерланды, а также в Великобританию и ряд других европейских стран. Начало строительства запланировано на 2005г. Данный инвестиционный проект оценивается в 5,7 млрд.долл. Производственная мощность трубопровода ожидается на уровне 19-30 млрд. куб.м. В мае 2004г. прошла встреча президента Gasunie Джорджа Ферберга с председателем правления ОАО «Газпром» Алексеем Миллером, где обсуждался вопрос участия Gasunie в проекте создания СЕГ.

В связи с тем, что ОАО «Газпром» и «Совкомфлот» рассматривают возможность строительства завода по производству сжиженного природного

газа (СПГ) и перегрузочного терминала в Ленинградской обл., в проекте Северо-Европейского газопровода могут быть существенные изменения. Завод стоимостью 1,3 млрд.долл. будет ориентирован на поставки СПГ в Великобританию, что рассматривается как вариант СЕГ. В таком случае упадет необходимость в поставках на британский рынок сетевого газа и, соответственно, в строительстве части СЕГ от Нидерландов до Великобритании по дну Северного моря. Сроки открытия первой очереди данного производства — не ранее 2009г., когда завод начнет вырабатывать 1 млн.т. СПГ в год. На этот объем СПГ будет рассчитан также перевалочный терминал, относящийся к транспортно-логистической инфраструктуре судходоходной компании «Совкомфлот», которая намерена стать эксклюзивным перевозчиком СПГ с будущего завода по Балтийскому морю.

С 1997г. ОАО «Газпром» поддерживает стратегический альянс с компанией Shell. В 2004г. ОАО «Газпром» сделал официальное заявление о своей заинтересованности в участии в проекте «Сахалин-2». По заявлению президента Shell Exploration and Production Services по России Джона Бери, вероятность заключения сделки оценивается достаточно высоко, однако для положительного исхода российской компании необходимо предложить Shell «что-то равноценное». Предполагается, что доля ОАО «Газпром» составит столько же, сколько имеет компания «Роснефть» в проекте «Сахалин-1» (20%). ОАО «Газпром» и Shell ведут переговоры об обмене долями участия в перспективных проектах: 20% в «Сахалин-2» на 50% в перспективном проекте освоения Валанжинских залежей гигантского Заполярного месторождения.

Усиление в 2004г. заинтересованности компаний в сотрудничестве по проекту «Сахалин-2» вызвано рядом обстоятельств — с одной стороны, после скандалов с пересмотром своих запасов углеводородов компания Shell нуждается в новых надежных газовых проектах, а с другой — для ОАО «Газпром» участие в проекте «Сахалин-2» открывает перспективы выхода на рынки Азиатско-Тихоокеанского региона и сжиженного природного газа. Отсутствие существенной доли в данном проекте у ОАО «Газпром» не согласуется с политикой компании, направленной на поддержание экспортной монополии. Если компания Shell продаст или обменяет ОАО «Газпром» 20% в «Сахалин-2», у нее останется 35% и статус оператора проекта. Японские концерны Mitsui и Mitsubishi сохраняют 25% и 20% соответственно. Подобная сделка сохранила бы лидерство Shell в сахалинском консорциуме, поскольку в соглашении с другими участниками за компанией закреплено право, аналогичное «золотой акции».

3 Международная конференция «Газ России: новые вызовы и возможности» состоялась 29 нояб. 2004г. в Амстердаме. В этом ежегодном форуме, организованном «Союзом независимых производителей газа» и Международным газовым союзом (МГС) при поддержке министерства промышленности и энергетики РФ, приняли участие руководители нефтегазовых компаний России ТНК-БП, «Новатэк», «Итера». С докладами на конференции выступили член Совета Федерации ФС РФ Василий Лихачев, зампред Комитета по природным ресурсам и недропользованию Госдумы РФ В.Тарасюк, председатель МГС Дж.Ферберг, президент

ассоциации «Союзгаз» В.Баранов, гендиректор департамента энергетики минэкономики Нидерландов Г.Лангхорст, генсек объединения газовых компаний Европы «Еврогаз» Ж.-М.Дево.

Международный форум производителей и экспортеров нефти и газа проходил в г.Эгмонд с 30 авг. по 1 сент. 2004г. В форуме приняли участие представители 50 компаний из России и стран СНГ, а также из Великобритании, Германии, Норвегии, Нидерландов, Италии.

### Связи с регионами РФ

Для многих российских регионов Нидерланды являются одним из ведущих внешнеторговых партнеров. Высокий уровень взаимного товарооборота во многом объясняется выполняемой Нидерландами ролью посредника при осуществлении сотрудничества с российскими регионами, их выходе на западные рынки и на рынки третьих стран.

Нидерланды являются крупнейшим внешне-торговым партнером для целого ряда российских регионов. Товарооборот Свердловской обл. с Нидерландами только за янв.-сент. 2004г. в сравнении с аналогичным периодом предг. вырос в два раза и составил 498,11 млн.долл. (за 9 месяцев 2003г. — 236,07 млн.долл.). Доля Нидерландов в общем товарообороте области составляет 11% (3 место среди всех внешнеторговых партнеров Свердловской обл.). Голландия занимает второе место (после Германии) по инвестициям в Свердловскую обл. — 357 млн.долл. В общей структуре иностранных инвестиций в Свердловскую обл. финансовые вложения из Нидерландов составляют 27%.

Нидерланды являются из крупнейших торговых партнеров Московской обл. с ожидаемым по итогам 2004г. товарооборотом в 200 млн.долл., а доля голландских инвестиций превышает 20% общего объема всех иностранных инвестиций в регион (второе место после Германии). Наибольший рост голландских инвестиций в Московскую обл. (в 4 раза) был достигнут в 2003г. и составил 173 млн. долл.

Более десяти лет в Московской обл. активно работают такие крупные голландские компании «Кампина», «Акзо Нобель», «Нутриция», а также многие малые и средние предприятия. Совместные предприятия «Гринхаус», «Касепо», «Рассвет — Флейво Агро», специализируются на выращивании и хранении картофеля и овощей. Развивается сотрудничество в области молочного животноводства с голландской фирмой «Агро Консалтенси».

В 2004г. Нидерланды занимали первое место среди европейских стран по размеру инвестиций в экономику Санкт-Петербурга. Товарооборот растет и составил в 2004г. 300 млн.долл. В Петербурге успешно работают более 40 совместных, а также чисто голландских предприятий. Голландский капитал представлен в агропроме, химпроме, водном хозяйстве и машиностроении.

Растет количество голландских предприятий и фирм с участием голландского капитала и инвестиций на территории российских регионов, а также число филиалов и представительств нидерландских компаний в России. На территории Московской обл. зарегистрировано более 50 компаний с участием голландского капитала. В Свердловской обл. зарегистрировано четыре представительства нидерландских фирм и 19 предприятий и их филиалов с участием голландского капитала.

Участие российских регионов в Программе сотрудничества Нидерландов со странами Центральной и Восточной Европы — Программа ПСО, которая финансируется министерством экономики Нидерландов и координируется государственным Агентством международного делового сотрудничества (EVD). В 2004г. в рамках Программы состоялось два тендера. По итогам их рассмотрения было утверждено 15 проектов на общую сумму 11,8 млн. евро, из которых 9 проектов будет осуществляться в рамках подпрограммы ПСО В2В (7,73 млн. евро) и 6 проектов в рамках подпрограммы ПСО «Программатик» (3,95 млн. евро). Проекты будут реализовываться в Ленинградской, Московской и Пензенской областях, а также в г.Москве, г.Екатеринбурге и г.Санкт-Петербурге.

Перечень утвержденных проектов ПСО (шифр проекта. Голландский участник. Российский участник. Сумма гранта. Специализация).

PSO 04/RF/1/2. Banketbakkerij J.M.Uljee B.V. ООО «Боскол» г.Москва. 750 тыс. евро. Высокотехнологичная линия производства изготовления пищевых продуктов.

PSO 04/RF/1/3. Pronk's Broederij B.V. АПК Михайловский (г.Москва) Проект реализуется в Пензенской обл. 952 тыс. евро. Повышение эффективности птицеводства.

PSO 04/RF/2/2. JMS Houtbewerkingssystem. ОАО «Евролес» (г.Екатеринбург). 700 тыс. евро. Производство оборудования для деревообработки.

PSO 04/RF/2/3. Profextru B.V. ООО «Руснордвест» г. Москва. 1 млн. евро. Производство синтетических профилей.

PSO 04/RF/3/90. Korevaar & Co. B.V. Международное транспортное агентство (ИТА) СПб. 730 тыс. евро. Реконструкция портового терминала.

PSO 04/RF/2/90. Aerospeis PP. B.V. FR&PC Алтай. 750 тыс. евро. Разработка портативного кислородного генератора.

PSO 04/RF/2/91. SKF R&D Company. SIE Metal. 750 тыс. евро. Коммерциализация подшипников с глубоким покрытием.

PSO 04/RF/4/1. Hoogendoorn Autom. B.V. ООО «Агросоюз» СПб. 907 тыс. евро. Энергосбережение и для тепличного хозяйства.

PSO 04/RF/1/90. Marecon B.V. В стадии подбора. 469 тыс. евро. Рыбное хозяйство.

PSO 04/RF/1/91. В стадии подбора. В стадии подбора. 382 тыс. евро. Учебный центр по производству молочных продуктов.

PSO 04/RF/2/4. Opra Optimal Radial Turbine B.V. Рунет Бизнес система, г.Москва. 1 млн. евро. Очистка газовых насосов.

PSO 04/RF/2/7. Machinefabriek van Rijn B.V. ООО СУ-25 СПб. 973 тыс. евро. Производство оборудования для рыбпрома.

PSO 04/RF/2/11. Lemmens Hijs -en transporttechniek B.V. Подиум сервис центр г.Москва. 997 тыс. евро. Производство промышленных кранов в г.Москве

PSO 04/RF/1/8. Kopaxh B.V. ООО «Клементина» СПб. Выращивание и хранение сельхоз продукции.

PSO 04/RF/1/5. Bejo Zaden. ЗАО «Озеры» Московская обл. 765,2 тыс. евро. Выращивание лука.

В 2004г. в рамках Программы ПСО продолжалось осуществление проектов в российских регионах. В Свердловской обл. получили развитие сле-



дующие проекты: производство тротуарной плитки и деревянных дверей на Свердловском заводе гипсовых изделий совместно с голландской компанией «Шелтер»; реорганизация ремонтно-эксплуатационного муниципального предприятия в Кировском районе г.Екатеринбурга в жилищную управляющую компанию; серия обучающих семинаров для специалистов ЖКХ Свердловской обл. поездка специалистов ЖКХ в Нидерланды; производство деревянных панелей для малоэтажного строительства на Юшалинском ДОК совместно с компанией «Шелтер»; производство и установка котла-утилизатора на Туринском целлюлозно-бумажном комбинате, компания «Кара» с компанией «Уралэнергоцветмет» при участии фирмы «Тебодин»; в рамках проекта «ЦентроЛес-GSM» (ремонт деревообрабатывающего оборудования) запланировано создание ремонтной базы в Красноуфимском районе (стоимость проекта – 500 тыс. евро); организация международных автотранспортных перевозок с поставкой автомобилей DAF на Первоуральском АТП совместно с голландскими компаниями «Тебодин» и V-plus (поставлено 5 грузовых автомобилей марки DAF, оснащенных спутниковой аппаратурой, проведено обучение персонала); организация производства гранул из отходов деревообработки в Красноуфимском леспромхозе совместно с компанией «Ройял Хасконинг»; организация производства мебельных щитов на Красноуфимской мебельной фабрике совместно с компанией «Хабуфа»; организация контейнерного терминала в г.Екатеринбурге совместно с фирмой «Контейнершипс»; установка системы климат контроля в тепличном комплексе №9 в ЗАО «Тепличное» совместно с компанией «Рови». Для реализации данных проектов в Свердловской обл. правительство Нидерландов выделило 6 млн. евро. Подобный положительный опыт участия российских предприятий в нидерландской Программе ПСО имеется и в ряде других регионов России.

Участие российских регионов в Нидерландской программе сотрудничества в области менеджмента. С 2004г. Программа получила новое название – Агентство «Опытные эксперты из Нидерландов» (PUM), в рамках которой вышедшие на пенсию опытные голландские специалисты-эксперты оказывают бесплатные консультационные услуги малым и средним предприятиям в странах, вставших на путь создания рыночной экономики.

В рамках PUM за счёт финансирования правительства Нидерландов в 2003-04гг. было проведено более 20 различных мероприятий (технические семинары, услуги) для организаций Свердловской обл. Была оказана масштабная помощь в обучении специалистов в области маркетинга и продаж, проведены семинары в области энерго- и водосбережения, по вопросам развития гостиничного хозяйства (участвовали директора гостиниц), по организации взаимодействия крупного и малого бизнеса. Всего по Программе была оказана поддержка более 100 предприятиям Свердловской обл.

Представители PUM работают в 16 российских регионах и 9 странах СНГ. Правительство Нидерландов высоко оценивает деятельность экспертов Программы и с 2003г. на 20% (с 6,3 до 7,6 млн. евро в год) увеличило субсидии на осуществление данной Программы. Все это происходит на фоне повсеместного сокращения финансирования прави-

тельственных программ в Нидерландах. Программа также финансируется крупнейшей организацией работодателей VNO-NCW и рядом международных организаций, в т.ч. и ООН. Агентство PUM оказывало содействие в проведении Недели Голландии в Мурманске, посвященной 15-летию установления побратимских связей между г.г. Гронинген и Мурманск. С 22 по 27 нояб. 2004г. политики, бизнесмены, врачи, учителя из Голландии общались в Мурманске со своими российскими коллегами. В рамках программы прошла конференция для представителей малого и среднего бизнеса.

Правительство Нидерландов финансирует также Программу неэкономического технического содействия Matra, цель которой – поддержка процесса преобразований в социальной сфере в Российской Федерации. Проекты в осуществляются в следующих областях: СМИ, культура, права человека, окружающая среда, юриспруденция, здравоохранение и строительство.

Информация об инвестиционных предложениях российских регионов, а также о проводимых в регионах торгово-экономических мероприятиях, выставках и семинарах размещается на сайте Торгового представительства РФ в Нидерландах [www.rustrade.nl](http://www.rustrade.nl).

## Банки с Россией

По данным Банка России, Нидерланды занимают третье после Кипра и Индии место по объему инвестиций в банковский сектор РФ. За первые 9 месяцев 2004г. эти поступления составили 102 млн.долл. (Кипр – 194, Индия – 104 млн.долл.). Нидерландские банки и финансовые компании имеют на территории России три дочерние организации, являющиеся их 100% собственностью, а 50% российских банков имеют корреспондентские отношения с банками Нидерландов.

В число дочерних банков, работающих в России, в уставном капитале которых более 50% принадлежит нерезидентам, входят три нидерландских банка, являющихся самыми крупными кредитно-финансовыми учреждениями страны – Rabobank Nederland, ING Bank и ABN Amro Bank.

Группа «Рабобанк Нидерланды» является одним из ведущих финансовых институтов страны, суммарные активы которого в I пол. 2004г. составили 440,3 млрд. евро, а чистая прибыль – 825 млн. евро. Банк специализируется на финансовом обслуживании (кредитовании) аграрного сектора – как на внутреннем рынке, так и в международных операциях. За пределами Нидерландов группа Рабобанк представлена 236 отделениями в 35 государствах мира. Банк имеет высший кредитный рейтинг (Triple A) международного рейтингового агентства Moody's and Standard & Poog's. Сотрудничество «Рабобанка» с Россией началось в 1997г., когда банк открыл свое представительство в Москве, а уже в 1998г. для реализации финансовых услуг в сфере торговли учредил финансовую компанию «Рабо-Инвест», ставшую крупнейшим финансистом импорта-экспорта российского сельского хозяйства, объем которого оценивается в 6-8 млрд.долл. в год.

Для оказания услуг своим глобальным клиентам, имеющим партнерские связи на территории России, «Рабобанк» осуществляет подтверждение документарных аккредитивов и аккредитивов ти-

па Standby, выпускает гарантии на контргарантии, выпущенные российскими банками, а также предлагает другие эффективные инструменты обеспечения операций международной торговли. «Рабобанк» активно участвует в реализации программы Развития международной торговли (Trade Facilitation Program) под патронажем ЕБРР в России.

Московский офис «Рабобанка» активно вовлечен в реализацию среднесрочных проектов по осуществлению поставок оборудования и капитальных инвестиций в Российскую Федерацию. По этому направлению он тесно сотрудничает с другими подразделениями «Рабобанка» в различных странах, что дает возможность непосредственного контакта с крупнейшими кредитно-экспортными агентствами: Hermes в Германии, NCM в Голландии, EFK в Дании, US Eximbank и Credit Commodity Corporation в США.

Российское представительство «Рабобанка» осуществляет также краткосрочное финансирование товарных запасов сельскохозяйственной продукции. Этот вид услуг предназначен для удовлетворения конкретных нужд каждого клиента в краткосрочных оборотных ресурсах. Еще одним направлением деятельности банка в России является реструктуризация просроченных долговых обязательств, которое включает: проведение брокерских операций с долговыми инструментами; реструктуризацию долгов, предоставление агентских и консультационных услуг, организацию программ заимствования. Важное место в работе банка занимает корпоративное финансирование слияний и поглощений, а также предоставление консалтинговых услуг. «Рабобанк» имеет мощный исследовательский отдел из экспертов, работающих в офисах «Рабобанка» по всему миру, который собирает и обрабатывает информацию по агропромышленному и перерабатывающему секторам экономики со всех филиалов и континентов.

Банк ING Group N.V. (International Nederlanden Group N.V.) – один из крупнейших финансовых институтов Нидерландов, занимающий 16 место в мире по сумме активов (684 млрд.долл.), суммарные активы которого за I пол. 2004г. составили 865,4 млрд. евро, а чистая прибыль за 9 месяцев 2004г. превысила 4 млрд. евро. Банк имеет свои представительства и отделения в 50 странах.

В России ING Group работает с 1994г. через свой дочерний банк ЗАО ИНГ Банк (Евразия), а также компании Баринг Восток Капитал Партнес Лимитед (Москва), ИНГ Лизинг (Евразия) и негосударственный пенсионный фонд ИНГ. ING Group рассматривает Россию в качестве одного из четырех приоритетных для себя рынков наряду с Индией, Китаем и Бразилией и предлагает большой набор различных услуг для резидентов и нерезидентов по проведению операций в рублях и иностранной валюте, предоставлению корпоративных и структурированных займов, осуществлению деятельности на рынках ценных бумаг и долговых обязательств. В числе клиентов банка – компании «Лукойл», McDonald's и «Норильский никель». ИНГ Банк (Евразия) стал крупнейшим в России банком-депозитарием после приобретения бизнеса Credit Suisse First Boston в 2002г. Он был первой иностранной компанией, создавшей в конце 2002г. негосударственный пенсионный фонд, среди клиентов которого уже числится российское подразделение компании British American Tobacco.

В апр. 2004г. в ходе 7 Российского экономического форума в Лондоне голландский банк ING Group совместно с со-финансирующими банками ING BNF-Bank (Германия) и ING Belgium (Бельгия) подписал рамочное кредитное соглашение с российским Внешторгбанком. В соответствии с подписанным соглашением банк ING Group открывает на Внешторгбанк кредитную линию в 250 млн. евро для финансирования контрактов на поставки в Россию товаров и услуг из Нидерландов, Бельгии, Германии и других европейских стран.

В рамках данной кредитной линии финансирование предоставляется на 85% сумм импортных контрактов в евро или в долларах. Практическая реализация проектов импорта оборудования по данному соглашению будет осуществляться на базе господдержки экспорта европейских стран-экспортеров. При этом будут привлекаться покрытия соответствующих экспортных страховых агентств, которые готовы принимать риск Внешторгбанка без предоставления суверенных гарантий Российской Федерации. С подписанием данного соглашения клиенты Внешторгбанка получили на выгодных условиях дополнительные возможности по реализации собственных долгосрочных проектов, направленных на модернизацию производства и строительство новых промышленных объектов.

В окт. 2004г. в рамках работы ежегодного российско-голландского Экономического форума, проходившего в г.Амстердаме между ING Group и Сбербанком России подписано крупное кредитное Соглашение. Банк ING Group открывает на Сбербанк кредитную линию в 350 млн. евро для финансирования контрактов российских компаний, закупающих на Западе машины, оборудование и технологии.

Банк «АБН Амро», основанный в 1824г., является одним из крупнейших банков Нидерландов, занимающим стабильно высокие позиции в мировом банковском секторе. Банк имеет 3 тыс. отделений в 60 странах. Активы банка составляют 667,6 млрд.долл., что позволило ему занять 11 место в рейтинге европейских банков и 20 среди крупнейших банков. Банк «АБН Амро» представляет интересы своих клиентов на площадках крупнейших международных бирж, таких как Euronext (Амстердам, Брюссель, Париж) и Нью-йоркская фондовая биржа.

Первый офис «АБН Амро» в Москве был открыт в 1978г. В РФ банк ABN Amro Bank представлен 100% дочерней компанией «АБН Амро Банк» (Москва) А.О., которая имеет отделения в Москве и Санкт-Петербурге.

В дек. 2003г. было подписано рамочное кредитное соглашение между «АБН Амро» и Внешторгбанком, в соответствии с которым, для российского банка открыта кредитная линия в 100 млн. евро для финансирования контрактов на поставки в Россию промышленных товаров и услуг из европейских стран. Условия кредитования аналогичны соглашению, заключенному Внешторгбанком с ING Group. В нояб. 2004г. ABN Amro совместно с тремя крупнейшими кредитными организациями Citibank, JP Morgan и ING успешно завершили переговоры и подписали соглашение с российским Внешторгбанком о предоставлении ему займа в 300 млн.долл. на срок до трех лет. Финансовый портфель заключенного соглашения стал кру-

пнейшим из предоставленных ABN Amro займов ведущему российскому банку. После подписания этих двух рамочных соглашений Внешторгбанк обратился к торгпреду РФ в Нидерландах с просьбой взять на себя выполнение обязанностей процессуального агента ОАО «Внешторгбанк» в Нидерландах по данным соглашениям.

Прочные позиции в Нидерландах занимает российский «Альфа-банк», интересы которого с марта 2001г. представляет 100% дочерняя структура — Амстердамский торговый банк Н.В. (Amsterdam Trade Bank N.V.). На конец 2003г. активы Амстердамского торгового банка составили 952 млн. евро, а доход — 1,3 млн. евро. Амстердамский торговый банк — это первый и единственный банк, который полностью принадлежит российскому частному банковскому капиталу в Европейском Союзе. Банк предоставляет как общие, так и ориентированные на клиента услуги в области экспортно-импортного и проектного финансирования, инвестиций и международных расчетов. Он специализируется на финансировании торговых операций между Россией, странами СНГ и другими странами, в первую очередь, участниками Евросоюза, осуществляет банковское обслуживание и финансовую поддержку российского бизнеса за рубежом и содействует привлечению западных инвестиций в экономику России и стран СНГ. Банк является членом платежных систем Swift, Target и Тор-клиринговой системы Нидерландов. Он имеет статус прямого члена системы Interpay Netherlands и эмитирует частные и корпоративные кредитные карты MasterCard.

### Агропром с РФ

В 2004г. состоялся ряд встреч и переговоров между министрами сельского хозяйства России и Нидерландов А.В.Гордеевым и К.Феерманом. В целях упорядочения правил, регламентирующих ветеринарно-санитарный контроль, при перевозках животноводческих грузов, предупреждения заноса, предотвращения распространения болезней животных и охраны здоровья людей, ветслужбами обеих стран согласованы и парафированы ветеринарные сертификаты на экспортируемые в Российскую Федерацию: говядину, разделанную говядину, происходящую из других стран ЕС; свинину и свиные субпродукты; мясо птицы; механически разделанную птицу и фарш для промышленной переработки; консервы, колбасы и другие виды готовых мясных изделий, прошедшие термическую обработку; молоко и молочные продукты, полученные от КРС; племенной КРС; сперму быков-производителей; эмбрионы КРС; корма животного происхождения.

В связи с нестабильной эпизоотической ситуацией по острозаразным болезням отгрузки из Нидерландов животноводческой продукции — бескостной говядины, свинины, мяса птицы осуществляется под контролем российских ветврачей, как и из других стран ЕС. В нояб. 2004г. в Нидерландах, в связи с обнаружением диоксина в кормах для животных, временно закрыты более 100 животноводческих ферм. Такое решение принял министр сельского хозяйства Нидерландов Кеес Феерман. Ранее работники контроля общественного питания обнаружили большое содержание диоксина в коровьем молоке. Источником

ядовитого вещества оказался картофель, употребляемый в корм рогатым скотом. Как оказалось позже, при сортировке картофеля использовалась мергелистая глина.

С целью усиления контроля за происхождением мяса и его безопасностью от BSE проводятся мероприятия по совместным инспекторским проверкам мясоперерабатывающих предприятий Нидерландов, занимающихся производством бескостной говядины. Отгрузки указанной продукции осуществляются только с аттестованных предприятий. С 1 янв. 2005г. Нидерланды, как и все страны-члены Евросоюза, переходят на единые ветеринарные сертификаты на экспортируемую в Россию животноводческую продукцию.

В 2004г. продолжена работа в области сортоиспытания семян голландской селекции. Голландские фирмы заявляют в России главным образом гибриды первого поколения, которые отличаются высоким качеством продукции, урожайностью, устойчивостью к неблагоприятным условиям внешней среды, вредителям и болезням.

В I пол. 2004г. экспорт посадочного материала и другой карантинной продукции из Нидерландов в Россию увеличился. Несмотря на то, что большая часть подкарантинной продукции соответствовала карантинным требованиям госинспекции по карантину растений РФ, в середине 2004г. в партиях срезов живых цветов и горшечных растений для закрытого грунта Карантинной службой России неоднократно обнаруживался карантинный объект — западный калифорнийский цветочный трипс. Сложившаяся ситуация привела к введению запрета на ввоз цветов (июнь 2004г.) и всей растительной продукции (дек. 2004г.) в Россию. Голландская сторона полностью признала обоснованность российских фитосанитарных требований и обязалась строго соблюдать нормы экспорта растительной продукции. Ожидается, что карантин будет снят к марту 2005г. Продукция будет досматриваться и пропускаться только в определенных пунктах и под контролем российских специалистов.

По инициативе министерства сельского хозяйства и природопользования Голландии, в окт. 2004г. в Москве открылся офис «Поддержка агробизнеса Нидерландов». Офис будет работать в режиме представительства, основной целью которого станет содействие голландским экспортерам сельхозпродукции, машин и механизмов, работающим или планирующим свою деятельность на российском рынке.

В 2004г., в целях диверсификации направлений сотрудничества в области сельского хозяйства особое внимание было уделено развитию механизмов финансирования, сельскохозяйственных проектов, для реализации проектов со сроком окупаемости до 3 лет. Активное участие в данном направлении приняли ЗАО «Агриконсалт» (Россия, Санкт-Петербург) и «Матрикс Агритех» — поставщик сельскохозяйственной техники и оборудования (Нидерланды). Это компании разработали инструменты, позволяющие покупателю сельхозоборудования удовлетворить требования российских банков по дополнительным гарантиям и залогу: корпоративные гарантии переработчиков и трейдеров с/х сырья; фьючерсные контракты (на закупку сырья с отложенным исполнением); залог собственно поставляемого оборудования.

При содействии консалтинговой фирмы DLV Agriconsult (Нидерланды), компанией Matrix Агритех, ЗАО «Агриконсалт» предложила схему кредитования с/х инвестиционных проектов.

На российском рынке продолжает успешно работать ряд крупных голландских агропромышленных компаний.

1. Компания «Юнилевер» в 1992г. открыла первые торговые представительства в Москве и Санкт-Петербурге, на базе фабрики «Северное Сияние». В марте 1998г. компания приобрела в собственность Московский маргариновый завод. На конец 2004г. в компании работало 1000 человек в Москве и Санкт-Петербурге, а также в 50 городах России.

2. «Кампина Мелкуни» — это международная организация, по своему статусу являющаяся кооперативом, со штаб-квартирой в Голландии, в г.Цальтбоммель. Она образовалась в 1989г. путем слияния двух крупных молокопроизводителей и объединяет 10 тыс. фермерских хозяйств. В 2000г. в г.Ступино открыт завод по производству йогуртов, построенного «Кампиной». Этот завод принес большие перемены в структуру сельского хозяйства Ступинского района. Производит йогурты и десерты, молоко, молочные коктейли, сыры, масло, специализированное питание, ингредиенты для пищевой и фармацевтической промышленности. Продукция поставляется в 80 стран.

## Статистика

### Внешняя торговля России и Нидерландов в 2004г.

ТН ВЭД	Экспорт		Импорт	
	т.	тыс.долл.	т.	тыс.долл.
99 Все ТН ВЭД	15248738,4	1374070,1		
01 Живые животные	34,4	365,4	693,4	4728,6
02 Мясо и пищевые мясные субпродукты	-	-	36469,7	33 154,2
03 Рыба и ракообразные, моллюски и другие водные беспозвоночные	2 365,4	5 702,5	10 901,9	8 406,3
04 Молочная продукция; яйца птиц; мед натуральный; пищевые продукты животного происхождения	-	-	14 108,7	24 063,4
05 Продукты животного происхождения, в другом месте не поименованные	9,7	56,3	27,2	49,5
06 Живые деревья и другие растения; луковичи, корни; срезанные цветы и декоративная зелень	2,1	25,0	25 272,2	79 299,3
07 Овощи и некоторые съедобные корнеплоды и клубнеплоды	15,7	8,1	194 833,5	45 954,1
08 Съедобные фрукты и орехи; кожура и корки цитрусовых или дынь	129,0	271,4	35 501,0	14 959,7
09 Кофе, чай, мате, или парагвайский чай, и пряности	319,0	129,3	407,9	978,1
10 Злаки	3 064,3	326,9	9,3	1,6
11 Продукция мукомольно-крупяной промышленности; солод; крахмал; инулин; пшеничная клейковина	-	-	22 580,4	6 141,0
12 Масличные семена и плоды; семена, плоды и зерно; лекарственные растения; солома и фураж	1 824,5	371,3	7 666,9	14 177,2
13 Шеллак природный неочищенный; камеди, смолы и прочие растительные соки и экстракты	-	-	511,0	530,5
14 Растительные материалы для изготовления плетеных изделий; прочие продукты раст. происхождения	-	-	14,5	30,2
15 Жиры и масла жив. или растит. происх. и продукты их расщепления; готовые пищевые жиры; воски животного или растительного происхождения	4 547,6	2 796,4	95 129,9	52 523,6
16 Готовые продукты из мяса, рыбы или ракообразных, моллюсков или прочих водных беспозвоночных	0,2	7,6	943,1	832,4
17 Сахар и кондитерские изделия из сахара	18,5	52,1	7 273,3	7 834,1
18 Какао и продукты из него	9,0	20,5	10 990,3	31 026,5
19 Готовые продукты из зерна злаков, муки, крахмала или молока; мучные кондитерские изделия	-	-	6 929,9	20 879,0
20 Продукты переработки овощей, фруктов, орехов или прочих частей растений	0,0	0,0	60 749,7	49 512,2
21 Разные пищевые продукты	0,1	0,2	28 014,6	28 710,8
22 Алкогольные и безалкогольные напитки и уксус	4,7	6,0	2 991,8	3 375,7
23 Остатки и отходы пищевой промышленности; готовые корма для животных	9,8	20,0	156 934,0	73 695,7
24 Табак и промышленные заменители табака	-	-	528,7	6 296,9
25 Соль; сера; земли и камень; штукатурные материалы, известь и цемент	618 158,1	29 524,5	4 222,5	1 699,9
26 Руды, шлак и зола	5 692,6	15 450,2	1 649,9	846,4
27 Минтопливо, нефть и продукты их перегонки; битуминозные вещества; воски минеральные	55177257,0	12 053 476,7	7 666,4	7 227,5
2709 Нефть сырая и нефтепродукты сырые, полученные из битуминозных минералов	35560305,5	8 147 353,2	-	-
2710 Нефтепродукты, полученные из битуминозных пород, кроме сырых; продукты, в другом месте не поименованные или не включенные, содержащие 70 мас.% или более нефти или нефтепродуктов, полученных из битуминозных пород	14916699,5	3 434 665,4	-	-
27112100 Газ природный в газообразном состоянии	2 348 976,3	379 558,4	-	-
28 Продукты неорганич. химии; соединения неорганич. или органич. драгметаллов, редкозем. металлов, радиоактивных элементов или изотопов	37 402,2	113 433,2	10 239,8	2 844,6
29 Органические химические соединения	71 875,2	54 236,1	49 159,2	44 254,1
30 Фармацевтическая продукция	0,0	3,0	1 113,3	106 832,0
31 Удобрения	24 551,5	4 910,4	1 867,3	1 614,2
32 Экстракты дубильные или красильные; танины и их производные; красители, пигменты и прочие красящие вещества; краски и лаки; шпатлевки и прочие мастики; типографская краска, чернила, тушь	16,0	23,1	7 955,9	20 981,2
33 Эфирные масла и резиноиды; парфюмерные, косметические или туалетные средства	50,8	370,4	8 907,9	18 643,4
34 Мыло, поверхностно-активные органические вещества, моющие средства, смазочные материалы, искусственные и готовые воски, составы для чистки или полировки, свечи и аналогичные изделия, пасты для лепки, пластилин, зубоветеринарные составы на основе гипс	7 023,7	4 694,3	20 704,0	25 471,4
35 Белковые вещества; модифицированные крахмалы; клеи; ферменты	1 255,0	5 699,1	13 810,7	11 183,7
36 Взрывчатые вещества; пиротехнические изделия; спички; пиррофорные сплавы	0,0	0,0	100,9	66,2
37 Фото- и кинотовары	1,6	3,6	1 963,5	5 370,4
38 Прочие химические продукты	58 423,8	17 624,3	29 782,7	37 050,5
39 Пластмассы и изделия из них	2 027,2	4 916,1	50 761,8	53 128,4

40 Каучук, резина и изделия из них.....	36 700,2	46 386,6	6 605,7	8 827,0
41 Необработанные шкуры (кроме натурального меха) и выделанная кожа .....	135,0	340,6	23,3	107,1
42 Изделия из кожи; шорно-седельные изделия и упряжь; дорожные принадлежности, дамские сумки и аналогичные им товары; изделия из кишок животных (кроме волокна из фиброина шелкопряда) .....	5,5	21,6	104,4	623,4
43 Натуральный и искусственный мех; изделия .....	-	-	0,0	0,7
44 Древесина и изделия из нее; древесный уголь .....	254 769,1	65 566,7	2 453,3	1 867,1
45 Пробка и изделия из нее .....	-	-	19,5	33,5
46 Изделия из соломы, альфы или прочих материалов для плетения; корзиночные и плетеные изделия.....	148,6	276,2	173,6	321,9
47 Масса из древесины или из других волокнистых целлюлозных материалов; регенерируемые бумага или картон (макулатура и отходы).....	18 740,7	6 002,2	0,8	0,5
48 Бумага и картон; изделия из бумажной массы, бумаги или картона .....	2 739,2	1 364,7	28 926,7	46 594,6
49 Печатные книги, газеты, репродукции и другие изделия полиграфической промышленности; рукописи, машинописные тексты и планы.....	6,9	268,2	190,7	5 217,4
51 Шерсть, тонкий или грубый волос животных; пряжа и ткань из конского волоса.....	1,1	17,1	8,7	21,8
52 Хлопок .....	1 419,8	4 485,3	219,0	326,2
53 Прочие растительные текстильные волокна; бумажная пряжа и ткани из бумажной пряжи.....	1 331,7	10 595,0	426,2	1 085,0
54 Химические нити .....	45,6	91,9	1 135,3	1 883,7
55 Химические волокна .....	182,1	184,9	145,0	514,1
56 Вата, войлок или фетр и нетканые материалы; спецпряжа; бечевки, веревки, канаты и тросы.....	0,1	1,0	439,8	1 217,4
57 Ковры и прочие текстильные напольные покрытия (кв.м.) .....	-	-	1 792,0	1 756,2
58 Специальные ткани; тафтинговые текст. материалы; кружева; гобелены; отд. материалы; вышивки .....	0,1	2,2	364,3	1 004,9
59 Текстильные матер., пропитанные, с покрытием или дублированные; текстильные изд. техназначения .....	0,0	0,0	422,3	1 276,7
60 Трикотажные полотна машинного или ручного вязания .....	-	-	89,8	224,7
61 Предметы одежды и принадлежности к одежде трикотажные машинного или ручного вязания .....	17,9	23,4	39,5	775,2
62 Предметы одежды и принадлежности к одежде, кроме трикотажных машинного или ручного вязания .....	88,1	2 427,4	63,2	1 320,9
63 Прочие готовые текстильные изделия; наборы; одежда и текстильные изделия, б/у; тряпье .....	1 015,2	1 311,3	2 021,1	3 257,1
64 Обувь, гетры и аналогичные изделия; их части .....	58,9	143,7	31,1	382,1
65 Головные уборы и их части.....	0,0	0,6	24,6	88,8
66 Зонты, солнцезащитные зонты, трости, трости-сиденья, хлысты, кнуты для верховой езды и их части.....	-	-	887,1	1 062,3
67 Обработанные перья и пух и изделия из перьев или пуха; искусственные цветы; изделия из челов. волоса.....	-	-	15,6	87,2
68 Изделия из камня, гипса, цемента, асбеста, слюды или аналогичных материалов .....	2,1	21,9	1 152,4	1 390,9
69 Керамические изделия .....	906,3	684,6	2 275,9	2 001,9
70 Стекло и изделия из него .....	766,9	399,0	3 069,1	6 156,4
71 Жемчуг природный или культивированный, драгоценные или полудрагоценные камни, драгоценные металлы, металлы, плакированные драгоценными металлами, и изделия из них; бижутерия; монеты .....	1,0	6 785,8	1,0	310,4
72 Черные металлы .....	494 921,9	489 082,9	9 967,6	5 898,0
73 Изделия из черных металлов.....	48 158,6	20 519,4	14 452,3	20 485,8
74 Медь и изделия из нее .....	173 085,7	476 964,4	392,8	1 556,9
75 Никель и изделия из него .....	79 549,4	978 875,7	7,6	193,6
76 Алюминий и изделия из него .....	340 030,7	507 980,3	5 247,8	13 429,0
78 Свинец и изделия из него.....	217,1	402,4	149,2	148,6
79 Цинк и изделия из него .....	11 974,2	10 859,5	26,6	24,3
80 Олово и изделия из него .....	285,8	2 585,7	0,5	1,4
81 Прочие недрагоценные металлы; металлокерамика; изделия из них.....	22 702,4	187 662,0	544,3	1 160,1
82 Инструменты, приспособления, ножевые изделия, ложки и вилки из недрагоценных металлов; их части из недрагоценных металлов.....	9,9	974,2	641,6	1 286,7
83 Прочие изделия из недрагоценных металлов .....	3,3	26,7	2 693,3	5 698,3
84 Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; их части.....	3 673,9	48 334,1	20 354,5	176 198,0
85 Электрические машины и оборудование, их части; звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, их части .....	456,2	8 928,3	4 821,7	38 433,8
86 Ж/д локомотивы или моторные вагоны трамвая, подвижной состав и их части; путевое оборудование и устройства для железных дорог или трамвайных путей и их части; механическое (включая электромеханическое) сигнальное оборудование всех видов .....	497,1	363,6	1 101,2	505,8
87 Средства наземного транспорта, кроме ж/д или трамв. подвижного состава, и их части.....	1 035,7	1 974,0	35 747,3	116 152,7
88 Летательные аппараты, космические аппараты, и их части .....	3,9	366,1	0,7	114,7
89 Суда, лодки и плавучие конструкции (шт.).....	15974,7	40424,0	12317,4	13183,2
90 Инструменты и аппараты оптические, фотографические, кинематографические, измерительные, контрольные, прецизионные, медицинские или хирургические; их части и принадлежности .....	36,2	4 014,3	1 271,4	34 200,0
91 Часы всех видов и их части .....	0,4	37,6	19,8	229,7
92 Инструменты музыкальные; их части и принадлежности .....	0,0	1,1	2,9	16,9
93 Оружие и боеприпасы; их части и принадлежности .....	23,3	142,3	-	-
94 Мебель; постельные принадлежности, матрацы, диванные подушки и принадлежности мебели; лампы и осветительное оборудование, световые вывески, световые таблички и аналогичные изделия; сборные строительные конструкции.....	3 981,0	6 135,1	1 760,5	4 270,0
95 Игрушки, игры и спортивный инвентарь; их части и принадлежности .....	26,2	126,7	1 136,4	4 021,2
96 Разные готовые изделия.....	0,9	26,3	1 126,5	2 742,4
97 Произведения искусства, предметы коллекционирования и антиквариат .....	0,2	6,0	1,8	7,2

Источник: ФТС России

## Норвегия

### Связи с Россией

Результаты 2004г. показали дальнейший рост взаимного товарооборота. Если в 2003г. объем российско-норвежской торговли достиг рекордного за всю историю двусторонней торговли уровня 1,2 млрд.долл. и возрос по сравнению с 2002г. на 15,2%, то темпы роста в 2004г. возросли на 35,5% и объем торговли превысил 1,6 млрд.долл. Российский экспорт увеличился за этот период на 37,7% и составил 1139,2 млн.долл. Следует отметить рост поставок в Норвегию нефтепродуктов (в основном технические масла) в 2,8 раза, руд и отходов металлов — на 61%, первичного алюминия — на 39%, лесотоваров — на 39%, химпродукции — на 17%.

Российско-норвежская торговля, в млн.долл.

СМТК	2003	2004	изм, %
Товарооборот .....	1215,4	1647,4	+35,5
Экспорт .....	827,1	1139,2	+37,7
0 Пищевые продукты и живые животные.....	102,4	97,8	-4,5
03 Рыба и морепродукты .....	97,0	96,7	-0,3
2 Сырье непродовольственное .....	154,1	212,0	+37,6
24 Лесотовары .....	15,0	20,8	+38,7
27 Сырье для производства удобрений.....	42,1	42,3	+0,3
28 Руды и отходы металлов.....	91,8	147,5	+60,7
3 Топливо, масла и электроэнергия .....	58,5	135,9	+132,3
33 Нефть и нефтепродукты.....	37,3	107,3	+187,7
5 Химические продукты.....	61,6	71,8	+16,7
6 Сырье первично обработанное .....	417,5	597,3	+43,1
68 Цветные металлы.....	386,2	536,6	+38,9
7 Машины, оборудование и транспортные средства .....	24,3	13,1	-44,1
8 Различные готовые изделия.....	8,5	11,1	+30,6
Импорт .....	388,3	508,2	+30,9
0 Пищевые продукты и живые животные.....	271,6	385,5	+41,9
03 Рыба и морепродукты.....	270,1	376,4	+39,4
4 Масла и жиры растительного и животного происхождения .....	8,2	1,2	-85,4
5 Химические продукты.....	11,2	18,7	+67,0
6 Сырье первично обработанное .....	28,7	35,3	+23,0
7 Машины, оборудование и транспортные средства .....	58,3	54,9	-5,9
8 Различные готовые изделия.....	7,5	9,5	+26,7

Подсчитано по: Statistisk sentralbyrå (июль 2004г., янв. 2005г.).

Курс норвежской кроны к долл.: за 2003г. — 7,08 кроны за 1 долл.; за 2004г. — 6,74 кроны за 1 долл.

\* Как правило, в середине последующего года производится уточнение статистических данных.

Импорт из Норвегии возрос на 31% и составил 508,2 млн.долл. Основными статьями импорта являются рыба и морепродукты (74%), рост поставок которых составил 39%, машины, оборудование и транспортные средства (11%), а также химическое оборудование и первично обработанное сырье (10%).

Положительное сальдо в пользу России возросло за этот период на 43,8% и составило 631 млн.долл. Рост объема внешней торговли Норвегии в целом за 2004г. проходил более низкими темпами и увеличился лишь на 21%.

В российско-норвежской торговле совершенно особое место занимают поставки рыбы. Норвегия и Россия делят зоны промысла трески, пикши и мойвы в Баренцевом море. Тесное сотрудничество между двумя странами является необходимым условием для осуществления менеджмента данных рыбных ресурсов.

Сотрудничество в этой области базируется на ряде двусторонних соглашений, начало которым положили Соглашение от 11 апр. 1975г. и Соглашение от 15 окт. 1976г. о взаимном сотрудничестве в области рыболовства. Оба соглашения отражают необходимость регулирования рыбных запасов посредством квот, выделяемых каждой стране. Смешанная российско-норвежская комиссия по рыболовству на ежегодном заседании определяет величину разрешенного вылова для России, Норвегии и третьих стран.

25-29 окт. 2004г. в г.Олесунн, Норвегия, состоялась очередная 33 сессия Смешанной российско-норвежской комиссии по рыболовству. Российскую делегацию возглавлял А.Н.Макоедов, замдиректора Департамента рыбохозяйственной политики министерства сельского хозяйства России, норвежскую — Й.Крог, замминистра рыболовства и береговой службы Норвегии.

Главное внимание в работе комиссии было уделено вопросам рационального использования живых морских ресурсов Баренцева и Норвежского морей, усиления контроля над рыболовством и перегрузками в море и поставками рыбы и рыбопродукции в порты третьих стран, проведению совместных научных исследований морских живых ресурсов в Баренцевом и Норвежском морях.

На сессии была обсуждена проблема неучтенного вылова трески в Баренцевом и Норвежском морях и выражена обеспокоенность сложившейся ситуацией. При этом российская сторона указала на то, что Норвегия в течение последних нескольких лет в соответствии с официальной статистикой значительно перелавливала свою квоту трески, с чем норвежская сторона согласилась, сообщив, что причиной переловов была принятая система регулирования прибрежного промысла, которая будет изменена в 2005г. во избежание в будущем переловов норвежских квот трески в Баренцевом море. С российской стороны на сессии было заявлено об усилении контроля над выловом трески, для этого будут приняты дополнительные меры по сбору данных о выгрузке рыбы в третьих странах.

Комиссия установила на 2005г. общий допустимый улов трески в 492 тыс.т., квота России составляет 213,7 тыс.т., Норвегии — 225,7 тыс.т. По пикше 117 тыс.т., Россия — 51,3 тыс.т. и Норвегия — 60,3 тыс.т. Стороны согласовали распределение квот вылова для третьих стран.

2004г. показал растущее стремление норвежского топливно-энергетического комплекса участвовать в российских нефтяных и газовых проектах северных морей. В Норвегии исходят из того, что участие норвежских компаний в освоении месторождений нефти и газа, в первую очередь на шельфе Баренцева моря, не должно зависеть только от собственной стратегии отдельных компаний. Этот сектор имеет для норвежцев особую национальную и международную значимость. Его развитие находится под влиянием происходящих в мире политических процессов и событий. Поэтому норвежские власти и далее будут стремиться сохранить за собой возможность активно участвовать в них, расширяя диалог с российскими партнерами. Норвежцы намерены участвовать во всех конкурсах и аукционах по освоению месторождений Баренцева моря.

Интерес к сотрудничеству с компаниями «Газпром» и «Роснефть» проявлен со стороны норвежских концернов Statoil и Hydro в освоение Шток-

мановского газоконденсатного месторождения в Баренцевом море. Между ними подписаны меморандумы о взаимопонимании в области сотрудничества в газовых проектах. В рамках такого сотрудничества предусматривается обустройство и разработка Штокмановского месторождения. Стороны изучают возможность строительства глубоководных морских платформ на базе уникальных передовых технологий, применявшихся норвежцами при освоении месторождения Ормен Ланге в Норвежском море, опыта создания станций по сжижению газа и других аспектов коммерческого сотрудничества, включая маркетинг и финансовый анализ. Два упомянутых норвежских концерна также рассмотрят возможность участия «Газпрома» в разработке нефтегазовых месторождений на норвежском континентальном шельфе, принадлежащих Hydro, включая месторождение Ормен Ланге.

Концерн Statoil, «Газпром» и «Роснефть» договорились об участии российских предприятий в проекте по производству сжиженного природного газа (СПГ) на месторождении Snovit в норвежской части Баренцева моря, а также в использовании принадлежащих Statoil мощностей в США (Cove Point terminal) для экспорта с окт. 2006г. российского газа на американский рынок. Statoil получит право участвовать в разработке Штокмановского газоконденсатного месторождения в Баренцевом море. В начале сотрудничества Statoil сосредоточится на передаче опыта по производству СПГ. Норвежские передовые технологии будут использованы при строительстве комплексов по сжижению природного газа на Кольском полуострове, куда в перспективе предполагается доставка газа со Штокмановского месторождения.

В российско-норвежских торгово-экономических отношениях имеются нерешенные пока вопросы стратегического и тактического характера. Вследствие неучастия России в европейских экономических группировках, а также в Договоре о ОЕЭП она пользуется в торговле с Норвегией менее благоприятным торговым режимом, уступающим практически всем странам Европы, включая страны Восточной Европы и Прибалтики (в силу договоров о свободной торговле). Данная проблема может быть решена присоединением России к ВТО (заключение договора о свободной торговле с Норвегией вряд ли можно считать конструктивным предложением).

Серьезной проблемой, препятствующей совместной разработке нефтяных и газовых месторождений, а также использованию морских ресурсов, остается неурегулированность вопроса разграничения обширных областей на спорной территории в Баренцевом море. Переговоры по установлению северной морской границы между Россией и Норвегией ведутся уже свыше 30 лет. Норвежцы всегда твердо придерживались принципа размежевания по срединной линии, на основе которого определялись прочие морские границы страны. Россия положила принцип секторов в основу установления своей границы в Баренцевом море. Во время визита министра иностранных дел России в Норвегию в июне 2004г. российская сторона предложила установить сотрудничество между российскими и норвежскими компаниями до подписания договора об установлении границы по срединной линии. Это предложение было отклонено норвежским МИД. Обе стороны согласны с тем,

что в случае достижения договоренности о линии разграничения, будет открыто поле деятельности для широкомасштабной нефте- и газопромышленной деятельности в Баренцевом море.

Открытие спорной территории позволит начать строительство заводов по производству сжиженного газа, по переработке нефти и привлечения к этому району широкого международного внимания и участия. Согласно оценкам, сделанным норвежским государственным нефтегазовым концерном Statoil, о потенциале нефтяных и газовых полей в этой спорной — т.н. «серой зоне», там залегает не менее 12 млрд. баррелей углеводородного сырья. Недостаточно используются возможности норвежских компаний, занимающихся производством оборудования и разработкой технологий для нефтегазодобычи на морском шельфе. Сотрудничество в этой сфере будет способствовать более рациональному и экологически безопасному освоению ресурсов углеводородного сырья шельфа Баренцева моря.

Узость норвежского внутреннего рынка и ограниченные производственные мощности (за исключением отдельных очень немногочисленных отраслей экономики) также объективно препятствуют наращиванию вывоза сырья и полуфабрикатов. Усилились тенденции выноса производств за пределы Норвегии в связи с высоким по европейским меркам уровнем налогообложения, дороговизной рабочей силы, низкой конкурентоспособностью норвежских товаров, относительной удаленностью норвежских предприятий от рынка Европы. Это не позволяет делать ставку на серьезное увеличение поставок в Норвегию сырьевых товаров, в т.ч. для их последующей переработки норвежскими предприятиями. Объемы российского экспорта алюминия и рыбы являются определяющими для всего российско-норвежского товарооборота.

Дальнейшее развитие торгово-экономических отношений возможно только за счет диверсификации. Рост возможен в сфере производства отдельных видов оборудования для освоения нефтегазовых ресурсов норвежского и российского континентального шельфа. Увеличения в структуре российского экспорта доли машинно-технической и наукоемкой продукции возможно добиваться за счет дальнейшего развития промышленной кооперации российских предприятий с норвежскими производителями. Создание совместных предприятий объективно предполагает расширение и инвестиционного сотрудничества, поставок на рынок Норвегии комплектующих и другой продукции с высокой степенью переработки, т.е. с высоким уровнем добавленной на российских предприятиях стоимости. Это относится к судостроению, включая строительство объектов и сооружений для освоения морских нефтегазовых месторождений.

Предприятиями российского северо-запада уже накоплен положительный опыт такого взаимодействия с норвежскими компаниями. Это ГМП «Звездочка», ГУП ПО «Севмашпредприятие», Выборгский судостроительный завод, Балтийский завод, Прибалтийский судостроительный завод «Янтарь».

Норвегия заинтересована в усилении своей роли в международном энергетическом сотрудничестве. Исходя из географической, экологической и

энергетической ситуации на севере Европы, она будет стремиться обеспечивать свои интересы в этой сфере, в т.ч. за счет расширения сотрудничества с Россией, поскольку ее электроэнергетический сектор становится в условиях либерализации все привлекательнее для норвежских компаний. В этой области, полагают норвежцы, кроется солидный потенциал дальнейшего развития не только торгово-экономического, но и инвестиционного и технологического сотрудничества.

Норвежские власти работали и продолжают работать над улучшением сотрудничества с соответствующими российскими властями в сфере рыбного хозяйства, в т.ч. над тем, чтобы рыбные ресурсы использовались разумно, а рыбная отрасль устойчиво развивалась по обе стороны границы.

Из других перспективных направлений сотрудничества следует отметить интерес норвежцев к проектам в таких областях, как, например, связь и телекоммуникации, лесное хозяйство, судостроение, металлургия и некоторые другие, где Норвегия имеет определенные конкурентные преимущества. Данные направления сотрудничества будут поддерживаться властями в рамках реализации внешнеэкономической стратегии в отношении России, поскольку это ведет к росту или, по меньшей мере, сохранению уровня занятости в самой Норвегии.

В 1994г. норвежская компания Petroleum Geo Services (PGS) организовала совместное предприятие с российским ФГУП «Дальморнефтегеофизика» (ДМНГ) для проведения сейсмических работ на шельфе Сахалина. PGS/ДМНГ провело трехмерные сейсмические исследования для компаний Бритиш Петролеум, «Роснефть» и «Сахалинморнефтегаз» в рамках проекта «Сахалин-5». PGS продолжает активно работать на российском рынке, о чем свидетельствуют подписанные договоры о сотрудничестве с компаниями «Лукойл», «Юкос» и «Газпром».

Компания Telemark Trade занимается поставками лесной продукции из России на северо-европейский рынок. Она сосредоточила свои усилия на производстве, переработке и экспорте древесины из Вологодской обл., опираясь на долгосрочное сотрудничество посредством лизинговых операций, финансовой поддержки и развития передовых технологий. В российском отделении компании соучредителями являются объединение «Монзалес», располагающее лесными площадями в 200 тыс. га, и администрация Вологодской обл. По существу компания Telemark Trade является единственной компанией лесопромышленного комплекса Норвегии, успешно ведущей свою деятельность в рамках совместного предпринимательства на российском рынке и тесно сотрудничающей с предприятиями лесного хозяйства России.

В Архангельской обл. осуществляются совместные проекты в области судостроения. На госпредприятии «Звездочка» ведется строительство современных морозильных траулеров для Архангельского рыболовного флота. Затем на верфях норвежского г.Киркенес суда проходят доукомплектацию, осуществляемую фирмой «Кимек». Кредитование осуществляется через кредитную линию, открытую «Экспортфинанс АСА», Норвегия. Кредитная линия предусматривает строительство 12 судов. На стапелях «Звездочки» продолжается строительство трех траулеров.

Отмечается возросший интерес норвежских строительных компаний, специализирующихся в области строительства деревянных домов, к сотрудничеству с российскими компаниями. Этот интерес объясняется потребностью норвежских строительных компаний в качественной древесине, возможностью использовать квалифицированный персонал российских фирм для сборки и монтажа в Норвегии изготовленных в России деревянных домов.

Российские компании, занятые в области деревянного строительства, с персоналом, прошедшим обучение в Норвегии и обученным по норвежским технологиям деревянного строительства завязали партнерские отношения с норвежскими фирмами. Компания «Стройэкология», Санкт-Петербург, подписала контракт на строительство деревянных домов с норвежской фирмой Norhytta. Дома изготавливаются в России и собираются в Норвегии российскими специалистами. В 2004г. фирма построила 6 домов по контрактам с норвежскими партнерами. В случае использования при сборке домов в Норвегии российских специалистов у наших фирм стали возникать трудности при оформлении рабочих виз. Раньше этот вопрос не вызывал беспокойства у норвежских властей. Сейчас, после расширения ЕС, в Норвегию резко увеличился поток рабочей силы из восточных стран-новоявленных членов ЕС. И хотя Норвегия не является членом ЕС, она неукоснительно соблюдает свои обязательства перед европейским сообществом. Норвегия опережает другие страны ЕС, по количеству прибывающей из-за рубежа рабочей силы.

Российские фирмы, участвующие в совместном предпринимательстве с норвежскими партнерами и берущие на себя обязательство сдавать свои объекты в Норвегии «под ключ», вынуждены в данной ситуации искать различные пути выхода из сложившейся ситуации. Одним из них является разбивка сроков монтажа объектов на короткие периоды, позволяющие использовать оформление краткосрочных виз для рабочих на непродолжительное время (до одного месяца), применяя вахтовый метод, что удорожает себестоимость строительства. В других случаях приходится нанимать рабочих-монтажников в странах Балтии, так как для стран-членов ЕС в Норвегии существует упрощенный процесс оформления рабочих виз.

Вопросы задолженности России перед Норвегией, в силу незначительных ее объемов по сравнению с другими странами-кредиторами России, не занимают значимого места в общем комплексе двусторонних торгово-экономических отношений. По данным Внешэкономбанка, общая сумма внешнего долга бывшего СССР перед Норвегией составляет около 13,8 млн.долл. Из этой суммы: 13,67 млн.долл. — задолженность, урегулируемая в рамках соглашений с Парижским клубом, и 0,13 млн.долл. — коммерческая задолженность норвежским фирмам-поставщикам. Эти вопросы не выносились на рассмотрение 8 сессии Межправкомиссии, пленарное заседание которой состоялось 15 фев. 2005г. в Осло.

2004г. явился предъюбилейным годом 100-летия получения Норвегией независимости и установления ею дипломатических отношений с Россией. 2-3 июня 2004г. состоялся официальный визит министра иностранных дел Российской Феде-



рации в Норвегию — первый зарубежный визит С.В.Лаврова в этой должности. Он провел переговоры с норвежским коллегой Я.Петерсенем, был принят королем Норвегии Харальдом V, а также премьер-министром К.М.Бундевиком, встретился с парламентариями из внешнеполитического комитета стортинга. Состоялись встречи С.В.Лаврова с руководителями крупнейших промышленных концернов Норвегии — «капитанами норвежского бизнеса», активно работающими на российском рынке. В частности, он посетил штаб-квартиру Telenor (телекоммуникации), где имел беседу с президентом концерна И.Ф.Баксосом, а также совершил перелет во второй город страны — Берген и далее на нефтяную платформу в Северном море Troll C, принадлежащую концерну Norsk Hydro. Там он встретился с президентом концерна Э.Рейтенем.

23-27 июня 2004г. прошел рабочий визит в Норвегию делегации Самарской обл. во главе с губернатором К.А.Титовым. Это первый визит представителей одного из крупнейших центральных регионов России с целью активизации торгово-экономического и делового сотрудничества как с Норвегией в целом, так и с ее отдельными губерниями.

16 международная выставка-конференция ONS в г.Ставангер (Норвегия) с 24 по 27 авг. 2004г. была посвящена проблемам освоения энергетических ресурсов на шельфах северных морей. По своему рейтингу ONS является одной из основных европейских выставок — конференций, на которую съезжаются ведущие в мире производители нефти и газа. Россия на выставке была представлена 14 экспозициями: минприроды, «Газпром», «Роснефть», «Севморнефтегаз», «Севморнефтегеофизика», «Арктикморнефтегазразведка», «Черноморнефтегаз», РАО «Офшор», ВНИИ «Океанология», «Севморгео», «Геологоразведка», СМНГ «Мурманск», Богословский алюминиевый завод и другими.

В рамках проведения выставки-конференции состоялся «Российский национальный семинар», организованный российской делегацией. В нем приняли участие свыше 300 представителей российских, норвежских и зарубежных государственных организаций и фирм.

В дни проведения выставки-конференции также прошел семинар по концепции создания «Северного морского коридора» (The Northern Maritime Corridor) участие в котором приняли представители норвежских, российских, британских государственных организаций и фирм, а также других стран, заинтересованных в развитии транзитных морских грузовых перевозок по прибрежным маршрутам, проходящим по Баренцеву, Норвежскому, Северному морям и соединяющим российский север со странами Европейского Союза. В выступлениях и дебатах активно участвовали представители Норвежского нефтяного директора, концерна Statoil, ЗАО «Севморнефтегаз», администрации Мурманской обл., посольства Великобритании, крупнейшей норвежской судоходной компании Bergesen. Россия рассматривает Северный морской коридор как составную часть Северного морского пути.

В дни проведения выставки-конференции замминистра природных ресурсов РФ И.Глумов и глава «Роснефти» С.Богданчиков беседовали с премьер-министром Х.М.Бундевиком, мини-

стром нефти и энергетики Норвегии г-жой Т.Видвей, руководителями крупнейших норвежских концернов Statoil и Hydro. Норвежцы выразили намерение сотрудничать с Россией в разработке нефтяных и газовых месторождений в Баренцевом море. Министр Т.Видвей заявила о готовности содействовать развитию двусторонних связей компаний обеих стран, внедрять норвежские и развивать российские технологии. Норвежцы будут участвовать во всех конкурсах и аукционах по освоению месторождений Баренцева моря. Большой интерес проявлен к сотрудничеству с компаниями «Газпром» и «Роснефть» со стороны Statoil и Hydro в освоении Штокмановского газоконденсатного месторождения.

Одним из наиболее перспективных направлений развития двустороннего сотрудничества является участие российских предприятий в производстве оборудования для нефте- и газодобычи с использованием современных норвежских технологий, а также участие совместно с норвежскими компаниями в строительстве и монтаже сооружений на континентальном шельфе, как в России, (Штокмановское и Приразломное месторождения), так и Норвегии (месторождение Сневит). Целесообразно развивать сотрудничество по линии «Интсок» («Международный шельф» — ассоциация норвежских машиностроительных компаний, производящих оборудование для нефтегазовой отрасли). Еще одним направлением развития сотрудничества является связь. Норвегия обладает передовыми технологиями в производстве оборудования и программного обеспечения, как для мобильной связи, так и спутниковых линий (компания «Теленур», «Нера», «Конгсберг Группен»), а также в производстве программ и систем для проведения видеоконференций (компания «Тандберг Телевижн», «Тандберг Дата»).

## Инвестиции с РФ

Наиболее привлекательными секторами российского рынка для норвежских капиталовложений являются телекоммуникации, производство продуктов питания и напитков, добыча нефти и газа, производство цветных металлов, издательское дело, судостроение, разработка месторождений минерального сырья, товарное выращивание рыбы, выпуск изделий из дерева, транспортная инфраструктура (строительство складов и морозильников).

Официальная статистика прямых норвежских инвестиций

в Россию на 1 янв. 2005г., в млн.норв. крон

1998г. 1999г. 2000г. 2001г.

Собственный капитал (Equity capital) .....132 .....83 .....1556 .....1543

Собственный капитал (в т.ч. акционерный капитал)

(Equity capital -of which share capital) .....61 .....82 .....205 .....1958

Претензии (net claims) .....19 .....879 .....44 .....21

Данные Statistisk sentralbyra Норвегии

С учетом инвестиционной активности крупнейших норвежских фирм на российском рынке, общий объем накопленных норвежских инвестиций в России на 1.01.2005г. составил 1 млрд.долл.

Основными норвежскими инвестиционными проектами в России являются.

1. Проект концерна Telenor ASA. (29% пакета акций в «ВымпелКоме», инвестиции с расширенные сети мобильной связи в регионах России). Общий объем инвестиций «Теленура» в Россию составляет 500 млн.долл.

2. Проекты Norsk Hydro ASA, (многоотраслевой концерн, крупнейший норвежский торговый партнер России, алюминий, нефть). Инвестиции в Харьягинское нефтяное месторождение – 200 млн.долл. На условиях СПП: Norsk Hydro – 40%; TotalFinaElf – 50%; Ненецкая нефтяная компания – 10%. Концерн проявляет большой интерес к участию в разработке Штокмановского газоконденсатного месторождения в Баренцевом море. Заинтересован во вложении значительных инвестиций в различные отрасли российской экономики, в т.ч. в виде трансферта технологий (производство алюминия). Обладает значительным потенциалом для финансирования в крупномасштабные проекты.

3. Проекты Statoil – строительство автозаправочных станций в Северо-западных регионах России. В сент. 2004г. концерн подписал Меморандум о взаимопонимании с «Газпромом» и «Роснефтью» об участии российских компаний в проекте по производству сжиженного природного газа (СПГ) на месторождении «Сневит» (снежинка) в норвежской части Баренцева моря, а также в использовании принадлежащих «Статойл» мощностей в США для экспорта с окт. 2006г. российско-го СПГ на американский рынок. По условиям Меморандума, «Статойл» получит право участвовать в разработке Штокмановского газоконденсатного месторождения в Баренцевом море. Норвежские передовые технологии будут использованы при строительстве комплексов по сжижению природного газа на Кольском полуострове, куда в перспективе предполагается доставка газа со Штокмановского месторождения.

4. Проекты мультимедийного концерна A – Pressen ASA в полиграфии. Концерн имеет 25,01% пакета акций газеты «Советский Спорт», 25,06% пакета акций газеты «Комсомольская правда», а также владеет акциями региональных газет «Нижегородский рабочий» и Владимирской газеты «Призыв». Инвестировал средства в строительство пяти типографий в России: в Екатеринбурге (введена в строй в 1999г.), в Нижнем Новгороде (2000г.), в Новосибирске (2003г.), в Москве (2004г.). В фев. 2005г. будет введена в строй новая типография в Воронеже. Общая сумма инвестиций компании в России на конец 2004г. составила 200 млн. крон (30 млн.долл.).

5. Компания «Гиганте Сифуд», специализирующаяся на создании производств по товарному разведению рыбы, прежде всего семги, делает серьезную ставку на использование возможностей в этой сфере на Кольском п-ове. Компания инвестировала в искусственное рыбозаведение семги на Кольском п-ове 23 млн.норв.крон (3,5 млн.долл.). Вся выращиваемая рыба (в перспективе порядка 20 тыс.т.), поступает на российский рынок. В планах компании инвестировать 100 млн. норв.кран (15 млн.долл.). В Мурманске в 2003г. построена фабрика по заморозке свежего рыбного сырья мощностью 250 т. в сутки. «Гиганте Сифуд» намерена совместно с российским институтом ВНИРО реализовать проект искусственного выращивания камчатских крабов с использованием российского патента и собственной технологии по обе стороны российско-норвежской границы.

6. Одним из крупнейших норвежских инвесторов в российскую экономику являлся до 2004г. норвежский многоотраслевой концерн Orkla, ряд

компаний которого работают на российском рынке. В кондитерской промышленности концерн имеет 20% акций петербургской фабрики «Любимый край» и рассматривает возможность покупки 96,24% акций кондитерского объединения «Слад-Ко». Участие концерна Orkla в компании Baltic Beverages Holding (ВВН) обеспечивало ему участие в совместном производстве пива на заводе «Балтика». В 2004г. «Оркла» продала свой пакет акций в ВВН датскому концерну «Карлсберг», однако средства, вырученные от этой сделки она намерена вкладывать в российские проекты.

7. Проекты фонда Norum (Nordic Russian Management). Фонд является частной компанией, управляющей Региональным фондом венчурного капитала для Северо-Запада и Запада России по доверенности Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР). Главная задача Фонда – активное участие в финансировании частных компаний, работающих в Российской Федерации или планирующих выход на российский рынок. Используя инвестиционный капитал, обширные деловые связи, российских и иностранных специалистов. Фонд с 1996г. сотрудничает с рядом предприятий России. Объем прямых инвестиций в 26 российских предприятий составил 75 млн.долл.

Инвестиции Фонда направляются главным образом в пищевую и химическую промышленность, издательское дело, сервис, кабельное телевидение, строительство/ реконструкцию гостиниц, теплиц, лесопилок. Из этого фонда выделяются финансовые гранты для привлечения высококвалифицированных консультантов, организации обучения персонала и проведения работ, необходимых для повышения эффективности и прибыльности предприятия как до, так и после начала финансирования. Поскольку приоритетной зоной инвестиционной деятельности Фонда являются Северо-Запад и Запад России, он имеет представительства в Санкт-Петербурге, Архангельске и Мурманске. Иностранные офисы компании расположены в Трумсе (Норвегия) и Хельсинки (Финляндия).

8. «Инновейшен Норвей» (Innovation Norway) с 1 янв. 2004г. объединил: Региональный фонд развития Норвегии; государственную консультативную службу изобретателей, Экспортный совет, Комитет по туризму). Располагает тремя инвестиционными фондами для России (в 1997г. утверждены парламентом Норвегии): Инвестиционный фонд Северо-Запада России (21,5 млн.долл.); Инвестиционный фонд России, СНГ и Восточной Европы (17,2 млн.долл.); Промышленный фонд Северо-Запада России (4,3 млн.долл.). Средства фондов направляются на расширение экономического сотрудничества между Норвегией и вышеназванными регионами.

Деятельность российских поставщиков на норвежском рынке по итогам 2004г. Единственной сферой, в которой постоянно происходят инциденты, остается задержание российских судов за нарушение правил рыболовства в норвежской экономической зоне. Предупреждения о нарушении правил рыболовства в норвежской экономической зоне получили 38 судов и 14 судов были задержаны. В рыбоохранной зоне и территориальных водах Шпицбергена предупреждения за неподачу промысловых отчетов норвежским властям были выставлены 132 судам. В 2003г. за тот же период было осуществлено по всем районам россий-

ского промысла 457 проверок, за нарушения правил рыболовства было выставлено 145 предупреждений и 5 судов задержано.

Вопросы качества и технического уровня российских товаров с точки зрения норвежского рынка. Проблемы сертификации российской продукции актуальны для продвижения на норвежский рынок российской машинно-технической продукции. Серьезным барьером является отсутствие развитой сервисной базы на предмет ее обслуживания в течение гарантийного и послегарантийного периодов.

Минимальным требованием для местного рынка является наличие для высокотехнологичного оборудования международных сертификатов ISO 9000 / ISO 14000. Как правило, норвежские компании даже не рассматривают предложения россиян на продукцию, не имеющуюся вышеуказанную сертификацию. Важным моментом при продвижении на местный рынок является регулярное участие российских экспортеров в проводимых здесь выставках-ярмарках, что позволяет представить норвежским потенциальным покупателям свою продукцию, решая при этом проблему сертификации того или иного товара при участии норвежской компании, проявившей коммерческий интерес к нему. В России существуют специализированные организации, сертификаты которых признаются за рубежом. В отношении отдельных товаров могут существовать особые требования. В Норвегии их очень немного ввиду того, что вопросы сертификации продукции на постоянной основе гармонизируются с требованиями ЕС.

### Связи с регионами РФ

**Сотрудничество Мурманской обл. с Норвегией.** С 1998г. между Мурманской обл. и северными губерниями Норвегии Финнмарк и Тромс действуют соглашения об установлении двусторонних связей. За 2004г. внешнеторговый оборот Мурманской обл. с Норвегией составил 199,24 млн.долл. Импорт составил 29,52 млн.долл. Это рыба и ракообразные, химические продукты. Экспорт значительно преобладает над импортом и равен 170,52 млн.долл. В Норвегию поставляются цветные металлы, рыба и ракообразные, апатитовый концентрат и в небольших объемах черные металлы.

Рыбная отрасль. С участием предприятия «Гиганте Мурманск» второй год в Мурманске функционирует фабрика по заморозке свежего рыбного сырья мощностью 250 т. в сутки. В марте 2004г. при поддержке правительства Норвегии на Мурманском рыбокомбинате открылся новый цех по переработке рыбы. Заключен контракт на поставку рыбной продукции из Норвегии, в т.ч. 5 тыс.т. сайды.

Благодаря деятельности совместного предприятия «Гиганте Печенга» плодотворно осуществляется реализация российско-норвежского проекта «Товарное разведение атлантического лосося (семги) в Печенгском районе». Продано 300 т. товарной продукции. Два года на базе МГТУ открыт Баренцев научно-образовательный рыбохозяйственный центр. Компания «Акваплан-Нива» (Тромс) совместно с ПИПРО приступила к совместным исследованиям в области искусственного выращивания ценных пород рыб.

Норвегия оказывает Мурманской обл. значительную финансовую поддержку на развитие дорожной инфраструктуры. В 1998-2003гг. выделено

18 млн. норв.крон для реконструкции и строительства приграничной автодороги. Благодаря совместным усилиям, обустройство автомобильной автодороги между Россией и Норвегией выгодно отличается от состояния других дорог региона. Представляется возможным дальнейшее сотрудничество с Норвегией на паритетных условиях в деле реконструкции и строительства автодороги от Никеля до Приречного (55 км.) и автодороги Никель - Борисоглебск (2,5 км.). Двухполосной трассы на недавно построенном МАПП «Борисоглебск» недостаточно, требуется расширение автодороги.

В начале 2004г. в Мурманске открылось новое предприятие ООО «БР Электроникс», которое будет осуществлять переработку комплектующих компонентов на таможенной территории для производства электронной и кабельной продукции по заказам норвежских предприятий. В областном центре занятости проходит обучение 15 женщин-будущих специалистов.

С норвежской «группой энергоэффективности» плодотворно сотрудничает «центр энергоэффективности» в Кировске. Помощь в финансировании проектов оказывает НЕФКО (Северная экологическая финансовая корпорация). Реализовано и осуществляется ряд проектов по реконструкции систем теплоснабжения и горячего водоснабжения на предприятиях социальной сферы г.г. Кировск, Апатиты, Кандалакша.

В янв. 2004г. совместными усилиями специалистов по охране окружающей среды Северной Норвегии и российских регионов БЕАР разработана программа по оздоровлению экологической ситуации на Северо-Западе России на период до 2005г. В рамках программы планируется озеленить территорию вокруг комбината «Печенганикель», создать полигон по ликвидации отходов, содержащих нефтепродукты. Несколько лет в Мурманской обл. действует российско-норвежская программа «Чистое производство» по обучению управленцев и инженерно-технических работников промышленных предприятий вопросам совершенствования технологии, ресурсо- и энергосбережения, уменьшения вредного воздействия производства на окружающую среду.

С 1993г. авиакомпанией АК «Архангельские воздушные линии» выполняется международный рейс Архангельск-Мурманск-Тромсе. Пассажиропоток в этом направлении стабилен, спрос на перевозку удовлетворяется. Развивается международный транспортный проект «Архангельск — Киркенес Помор-Лайн», инициированный норвежским портом Киркенес и Архангельским морским торговым портом при поддержке и участии министерства транспорта РФ, МИД Норвегии, административной Архангельской обл. и губернии Финнмарк, Совета Баренц региона. Идеей проекта является организация фидерных перевозок экспортного металла и других грузов из Архангельска на транзитный терминал в порту Киркенес судовыми партиями 15-20 тыс.т. для накопления, затем партиями 75 тыс.т. предполагается его отправка в порты Юго-Восточной Азии и Америки. Первоначально предполагается перевозить продукцию российских металлургических комбинатов, но в дальнейшем возможна перевозка других грузов, как в прямом Архангельск — Киркенес — Юго-Восточная Азия (Америка), так и в обратном направлении.

Модернизация сети связи в Архангельской обл. стала возможной благодаря сотрудничеству между ОАО «Артелеком» и «Теленор Консалт АС». ОАО «Артелеком» в сотрудничестве с «Телеверкет» (министерство связи и транспорта Норвегии) был установлен концентратор на 64 точки подключения типа «Орион», который включался в АТС г.Вадсе. С этого началось создание выделенной международной связи в Архангельской обл. С «Теленор Консалт АС» заключен договор о бесплатной поставке демонтируемого норвежского телекоммуникационного оборудования для Холмогорского района. Финансирование проекта осуществило МИД Норвегии.

Продолжением установившегося в рамках Евро-Арктического нефтепромышленного семинара сотрудничества стал совместный проект «Исследование сети поставщиков на Северо-Западе России», результатом которого будет создание региональной российской отрасли поставщиков товаров и услуг для обустройства и эксплуатации российских и норвежских нефтегазовых месторождений на шельфе Баренцева моря. Проект инициирован одной из крупнейших норвежских нефтяных компаний Hydro (ранее Norsk Hydro). Помимо Архангельской обл. в проекте принимают участие администрация Мурманской обл., губернское правление Финнмарка и Бергена, российская компания «Севморнефтегаз». Со стороны Архангельской обл. в проекте принимают участие более 30 компаний, в основном строительного, машиностроительного и транспортного секторов. 21-22 апр. 2004г. в Архангельске в рамках проекта состоялась международная конференция «Поставщики оборудования, работ и услуг для нефтегазовой промышленности: задачи и возможности». Помимо представителей Hydro участие в конференции приняли 18 крупнейших норвежских нефтяных, машиностроительных и транспортных предприятий и организаций. Среди них Den Norske Veritas, Hydroliks, Skanpower, Aker Kvæmer.

Сотрудничество Архангельской обл. с Норвегией традиционно осуществляется также в области судостроения и рыбной промышленности. Хорошо известен проект по строительству траулера проекта 50010. На ФГУП ГМП «Звездочка» спущено на воду два морозильных траулера – «Ягры» и «Архангельск». Это результат сотрудничества с норвежской фирмой Kimek. Стоимость траулера проекта 50010 составляет от 5,7 млн.долл. до 7,5 млн.долл. в зависимости от оборудования и схемы финансирования. Кредитование проекта открыто инвестиционным банком «Экспортфинанс АС» и предусматривает строительство 12 судов. На стапелях ГМП «Звездочка» продолжается строительство еще трех траулера.

На ОАО «Соломбальская судовой верфь» начато строительство маломерных судов для прибрежного флота из полимерных материалов по проекту норвежской фирмы Selfa Arktik. Первое судно было спущено на воду 16 июля 2004г. Заключен контракт на строительство четырех судов. Для двух первых судов норвежской стороной закуплено оборудование на 200 тыс. норв.крон.

«Севмаш» и «Звездочка» совместно с норвежскими партнерами осуществляют работы по изготовлению оборудования для обустройства нефтегазовых месторождений, подводных приливных станций. По заказу норвежских нефтяных компа-

ний «Звездочка» успешно выполняла работы по изготовлению стальных и основных конструкций для нефтегазовых платформ. На стапелях «Севмаша» идет строительство морской буровой платформы «Приразломная», предполагается, что участие в поставках оборудования для нее примут крупные специализированные норвежские корпорации. На «Севмаше» подписан протокол о намерениях по строительству 12 танкеров-химовозов водоизмещением 45 тыс.т. на сумму 500 млн.долл.

*Сотрудничество Вологодской обл. с Норвегией.* Внешнеторговый товарооборот этого региона России с Норвегией имеет стабильную тенденцию к увеличению. В 2000-04гг. он возрос на 19,7% и составил 28 млн.долл. Вологодчане поставляют в Норвегию древесину, черные металлы, лесные ягоды, изделия из черных металлов, минеральные удобрения, а импортируют черные металлы, механическое и электрооборудование, а также пластмассы.

Норвегия является одним из ведущих потребителей вологодской лесопродукции – пиловочника, балансов срубов, плит МДФ. Ежегодно норвежские компании инвестируют в заготовку леса в этой области от 3 до 5 млн.долл. в виде предоплаты в зимний период и закупку техники и оборудования. На территории области зарегистрировано 7 российско-норвежских СП, основной сферой деятельности которых является заготовка и переработка древесины, торгово-закупочная деятельность.

Норвежская компания «Телемарк Трейд Компани АС», имеющая филиал в Вологде, создала на территории области предприятия – иностранными инвестициями «Викинг Форест» и ООО ПЛ «Монзалес». Осуществлены прямые инвестиции в уставные фонды этих предприятий, лизинговые поставки оборудования и техники, кредитование предприятий. С 1994г., «Телемарк Трейд Компани АС» выступила посредником для ряда российских предприятий в реализации экспортной продукции непосредственно предприятиям-переработчикам круглых лесоматериалов. Гибкая система оказания посреднических услуг, созданная норвежской компанией, позволяет из года в год планомерно осуществлять наращивание их экспортного потенциала с наименьшими для предприятий затратами, воспользоваться финансовыми ресурсами западных инвесторов для накопления оборотных средств предприятий, применить передовую технологию лесозаготовок в наших леспромхозах.

Имеют свои представительства в Норвегии, ФГУП «Дальморнефтегеофизика» (геофизические и сейсмические исследования морского шельфа), дочерняя компания «Аэрофлота» «Эйр энд Си Транспорт» (АСТ, воздушные перевозки, в значительной степени экипажей российских судов торгового и рыболовного флота), компания «Конеисто Норге», (реализация на норвежском рынке станков и др. товаров), «Сканнаутик» (смешанная российско-норвежская компания с участием в ее акционерном капитале «Совфракт», морские перевозки), представительство ФГУП «Арктикморнефтегеофизика» (геофизические и сейсмические исследования морского шельфа), «Матреко Норге» (экспорт в Россию продуктов питания), «Интурист Норге» (туризм), «Гриффин Партнерс» (воздушные перевозки, в значительной степени экипажей судов торгового и рыболовного флотов стран Балтии).

## Польша

### Связи с Россией

Республика Польша по уровню товарооборота входит в число основных торговых партнеров России. Ее доля в российском товарообороте составляет около 3,8%. Россия занимает четвертое место во внешней торговле Польши (после Германии, Италии и Франции).

Объем взаимных поставок товаров между

Россией и Польшей, в млн.долл.

	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.*
Товарооборот	3385,9	5481,6	5481	5728,6	6727	9110
Экспорт	2675,7	4619,5	4422,3	4396,8	5214,7	6290
Импорт	710,2	862,1	1058,7	1331,8	1512,3	2820
Сальдо	+1965,5	+3757,4	+3363,6	+3065	+3702,4	+3570

\*оценка

Двусторонний товарообмен за 2004г. по предварительным оценкам (на основе польской статистики) увеличился в сравнении с аналогичным периодом 2003г. на 35,4% и составил 9110 млн.долл., в т.ч. российский экспорт – 6290 млн.долл. (прирост на 20,6%) и российский импорт – 2820 млн.долл. (увеличение на 86,5%).

В структуре российского экспорта в Польшу доминирующими (более 88%) остаются минеральные продукты. Доля химии и нефтехимии – 4,1%, металлургической продукции – 3,6%, машин, оборудования и транспортных средств, приборов и инструментов – 1,6%.

Принципиально важное значение для экономики Польши традиционно имели поставки из России природного газа и нефти, которые покрывают импортные потребности страны соответственно на 60% и 95%. Польша остается одним из крупнейших экспортных рынков для России по этим товарам.

Структура польского экспорта в Россию является достаточно разнообразной: доля с/х и продовольственных товаров – 22,1%, машин, оборудования и транспортных средств – 18,5%, химических товаров – 18,7%, товаров народного потребления – 23,4%, прочих товаров – 17,3%.

По состоянию на середину 2004г. объем накопленных иностранных инвестиций в польскую экономику составил 76 млрд.долл., из которых более 70 млрд.долл. приходится на крупных инвесторов, вложения которых составляют более 1 млн.долл. в единичный проект.

Среди крупнейших государств-инвесторов по-прежнему лидируют страны, входящие в Европейский Союз. Наибольший объем накопленных капиталовложений приходится на Францию – 13,9 млрд.долл. (19% от общего объема привлеченных Польшей инвестиций), Нидерланды – 9,9 млрд.долл. и США – 8,7 млрд.долларов.

На 1 июля 2004г. общий объем российских инвестиций в экономику Польши, превысил 1,4 млрд.долл. В подавляющей части это инвестиции в строительство газопровода «Ямал-Европа» и создание международных погранпереходов.

В последние два года заметно активизировалась деятельность польского бизнеса по вложению капиталов в российскую экономику, прежде всего, в сферу гражданского и промышленного строительства. Объем польских прямых инвестиций в экономику России составляет около 120 млн.долл.

Основные топливно-энергетические проекты, реализуемые в сотрудничестве с Польшей. Природный газ. В отношении действующего в Польше порядка диверсификации импортных источников снабжения природным газом следует отметить, что распоряжением Совета министров Польши от 24 окт. 2000г. были определены на перспективу максимальные уровни поставок газа происхождения из одной страны (в процентном отношении к общему объему импортируемого газа): в 2001-02гг. – 88%; в 2003-04гг. – 78%; в 2004-09гг. – 72%; в 2010-14гг. – 70%; в 2015-18гг. – 59%; в 2019-20гг. – 49%. С учетом ранее достигнутых межправительственных договоренностей о поставках российского природного газа в Польшу в согласованные сроки и объемы, по мнению российской стороны система квотирования поставок газа не может распространяться на поставки из России.

Необходима также адаптация подписанных долгосрочных контрактов к рамкам европейского газового бизнеса после вступления Польши в ЕС. Альтернативные варианты развития газовой инфраструктуры для увеличения нашего экспорта на европейские рынки имеются – это и северо-европейский газопровод, и дальнейшее развитие газопровода Ямал-Европа. Но мощности должны создаваться под конкретные рынки. Произошли серьезные изменения и с точки зрения реализации проекта по строительству газопровода Ямал-Европа. В частности, ранее планировалось, что по второй нитке этого газопровода значительные объемы должны были бы поставляться для внутреннего потребления в Польше. Все это потребовало внесения изменений как в межправсоглашение, так и в долгосрочный контракт.

Нефть. В контексте двустороннего сотрудничества с Польшей особое значение приобретают вопросы прямых поставок российской нефти в Польшу и ее беспрепятственного транзита через Гданьский нефтепорт.

Электроэнергетика. В области электроэнергетики просматривается калининградский компонент российско-польского энергодиалога. Прорабатываемый проект синхронизации энергосистем СНГ и Евросоюза позволит создать единое торговое-экономическое пространство в электроэнергетике с повышением надежности функционирования примыкающих энергосистем, и прежде всего Калининградской обл. Российской Федерации, с расширением возможности торговли электроэнергией через Польшу. С российской стороны этот проект ведет РАО «ЕЭС России».

Барьеры во взаимной торговле. В связи со вступлением Польши в ЕС все действующие ограничительные меры по доступу российских товаров (квоты, антидемпинговые пошлины) на каменный уголь, аммиачную селитру, сталепродукцию, синтетический каучук были отменены, и режим ввоза, начиная с 1 мая 2004г., подчинен действующим в ЕС нормам и правилам.

Появились новые аспекты технического, организационного и таможенного характера, которые в той или иной мере негативно сказываются на поставках российских товаров в Польшу. К их числу относятся.

– Введение автоматической регистрации при ввозе на польскую таможенную территорию угля, некоторых минеральных и химических азотных удобрений, желатина, пряжи. Сертификация товаров по стандартам ЕС.

– Продолжающаяся дискриминация российских бизнесменов при выдаче разрешений на временное жительство и работу в Польше. В начале 2004г. возникли трудности по продолжению работы в Польше российских руководителей представительства ОАО «Аэрофлот» в Варшаве.

– 22 июля 2004г. министерство экономики и труда Польши отказало в занесении в реестр представительств иностранных предпринимателей представительству ОАО «Транснефть», оформляющему приемо-сдаточные акты передачи поставляемой из России нефти. В 2002-03гг. подобные отказы выдавались польскими властями в регистрации представительств ОАО «Тракторэкспорт» и ФГУП «Станкоимпорт» по местонахождению их собственных техцентров.

– Введение визового режима с 1 окт. 2003г. негативно сказывается на качестве приграничных связей местных органов самоуправления, а также предпринимателей. Это особенно характерно для калининградско-польского обмена, где уже в 2003г. пассажирский поток уменьшился на треть. Очередное ограничение представляет объявленное польскими властями введение с 1 мая 2004г. требования к иностранцам, в т.ч. гражданам России, иметь при въезде в Польшу оригинал приглашения или гарантии медицинского страхования. В случае отсутствия этих документов, россиянам необходимо будет иметь при себе 80 долл. на каждый день пребывания. Ухудшение торгового режима для российских предпринимателей выражается и в повышении оплаты за автогражданское страхование, а также ужесточение ветеринарного контроля.

Межправкомиссия. Основным институтом двустороннего торгово-экономического взаимодействия являлась Совместная Российско-Польская комиссия по торговле и экономическому сотрудничеству и созданные в ее рамках, а также действующие на основе межотраслевых соглашений о сотрудничестве рабочие группы.

В рамках Межправкомиссии ранее были образованы оперативная группа по вопросам взаимной торговли, инвестиционному, военно-техническому сотрудничеству, в области строительства и жилищно-коммунального хозяйства, туризма, рабочая группа по проблемам минимизации негативных последствий вступления Польши в ЕС.

На основании межправительственных договоренностей были созданы и параллельно с МПК функционировали: Рабочая группа по сотрудничеству в области сельского хозяйства, Постоянный комитет по транспорту, Смешанная комиссия по рыбному хозяйству. В связи с денонсацией польской стороной Договора от 25 авг. 1993г. деятельность МПК и ее рабочих органов в 2004г. была приостановлена.

2 нояб. 2004г. в Варшаве во время визита министра Г.О.Грефа было подписано Соглашение между правительствами РФ и Польши об экономическом сотрудничестве, которым была учреждена Российско-Польская Межправительственная комиссия по экономическому сотрудничеству. Распоряжением правительства РФ 29 дек. 2004г. председателем российской части Межправительственной комиссии назначен министр транспорта И.Е.Левитин. Ведется формирование российской части Комиссии и подготовка первого заседания Комиссии (март-май 2005г.)

Председатель польской части Межправительственной комиссии – зампред Совмина, министр экономики и труда Польши Ежи Хауснер. С польской стороны в официальный состав Комиссии включены: Мирослав Ф. Зелинский – замминистра экономики и труда, зампред польской части комиссии; Марек Бартошик – замминистра науки и информатизации; Ян Р. Курьельчик – замминистра инфраструктуры; Януш Земке – замминистра национальной обороны; Павел Даковский – замминистра внутренних дел и администрации; Анджей Ковальский – замминистра сельского хозяйства и развития села; Дариуш Мажец – замминистра госказны; Анджей Мизгайский – замминистра окружающей среды; Веслав Шука – замминистра финансов; Анджей Залуцкий – замминистра иностранных дел.

Ряд двусторонних органов, координирующих развитие межрегионального взаимодействия, функционируют на основе Соглашений о сотрудничестве между регионами России и воеводствами Польши. Следует отметить наибольшую активность Российско-Польского Совета по сотрудничеству Калининградской области Российской Федерации и регионов Республики Польша.

В Польше действует ряд организаций, ориентированных на развитие торгово-экономического сотрудничества с Россией: Польско-Российская торгово-промышленная палата; Восточный клуб, созданный по инициативе президента Польши; Центр промоции Всепольской хозяйственной палаты, который фактически занимается организацией выставок и продвижением польских товаров на рынки России и стран СНГ.

В соответствии с рекомендациями II Экономического форума российских и польских бизнесменов «Россия-Польша», проведенного в рамках визита в Польшу президента В.В.Путина 16-17 янв. 2002г., создан Российско-Польский деловой совет, учредителем которого с российской стороны является Российский союз промышленников и предпринимателей, а с польской – Восточный клуб.

## Диалог с Россией

**К**рупные совместные торгово-экономические мероприятия 2001-04гг.

2001г. В апр. 2001г. в Варшаве было проведено V заседание Российско-Польской комиссии по торговле и экономическому сотрудничеству. В мае состоялся визит в Польшу председателя правительства России М.М.Касьянова. 18-21 июня Россия представила экспозицию на Международной Познаньской Ярмарке промышленных технологий и инвестиций. Экспозиция занимала более 40 кв.м. выставочной площади, где экспонировались более 70 российских фирм и организаций. В июле состоялось пятое заседание российско-польского Совета по сотрудничеству Калининградской области и регионов Польши. В дек. состоялась встреча сопредседателей Совместной Российско-Польской комиссии по торговле и экономическому сотрудничеству С.О.Франка и М.Поля. В дек. открыто круглосуточное движение автотранспорта на погранпереходе Гусев-Голдап.

2002г. 16-17 янв. состоялся визит президента России В.В.Путина в Польшу и участие с президентом Польши А.Квасьневским во II Экономическом форуме «Россия-Польша», проведение которого было приурочено к данному визиту. 9-13 фев. торгпредством России в Польше в сотруд-

ничестве с Уральской торгово-промышленной палатой в здании Торгпредства проведена презентация девяти предприятий Свердловской обл. В июне в Москве проведено 6 заседание Совместной российско-польской Комиссии по торговле и экономическому сотрудничеству. 15-18 окт. в Варшаве состоялась международная выставка и конференция «Лазерные технологии России», организаторами которой выступили Минпромнауки России, Лазерная ассоциация России и Российский центр науки и культуры в Польше. В нояб. 2002г. в Варшаве и Кракове прошла научно-практическая конференция «Инновационное сотрудничество между малыми и средними предприятиями России и Польши» и награждение призами «Менеджер России», «Предприятие года» лучших инновационных российских фирм. Организаторами ее являлись Московский комитет по науке и технике, Всепольская хозяйственная палата. 4-5 дек. в г.Москве состоялось I Заседание Российско-Польского Делового Совета. В нояб. и дек. 2002г. состоялись рабочие визиты зампреда правительства РФ В.Б.Христенко в Варшаву.

2003г. 25-26 янв. в г.Гожув Великопольский состоялось VI Заседание Российско-Польского совета по сотрудничеству Калининградской обл. РФ с регионами Польши. 25-26 янв. в Варшаве делегация Московской обл. во главе с губернатором Б.В.Громыным провела переговоры с делегацией Мазовецкого воеводства по вопросам взаимного сотрудничества. 12 фев. состоялся рабочий визит в Варшаву зампреда правительства РФ В.Б.Христенко, в ходе которого был подписан Дополнительный Протокол к Соглашению о сотрудничестве в сооружении транзитного газопровода «Ямал-Европа». 20-21 фев. состоялся рабочий визит в Варшаву председателя правительства РФ М.М.Касьянова. 24-26 марта в Польше делегация Ярославской обл. во главе с губернатором А.И.Лисицыным провела переговоры с делегацией Нижнесилезского воеводства по вопросам взаимного сотрудничества. 26-27 июня прошло VII Заседание Совместной Российско-Польской Комиссии по торговле и экономическому сотрудничеству. 15-18 июля состоялись переговоры делегации ГТК России во главе с М.В.Ваниным по вопросам сотрудничества с Таможенной службой Польши. 25-26 сент. на базе торгпредства России в Польше прошла пятая Международная научно-техническая конференция «Мост трансфера технологий», организованная торгпредством России в Польше совместно с Департаментом науки и промышленной политики правительства Москвы. 30-31 окт. в Варшаве делегация Российского Союза товаропроизводителей во главе с председателем Н.И.Рыжковым приняла участия в научно-практической конференции «Перспективы экономического сотрудничества деловых кругов России, стран СНГ и Польши в условиях активизации контактов со странами Европейского Союза». 26 нояб. в Варшаве с участием министра иностранных дел России С.И.Иванова состоялось III Заседание Комитета по вопросам стратегии российско-польского сотрудничества. В нояб. сдан в эксплуатацию международный погранпереход Багратионовск-Безледы на границе Польши с Калининградской обл. РФ. 1-3 дек. в Кракове состоялось второе заседание Российско-Польского

делового совета и практическая конференция для российских деловых кругов по вопросам инвестирования в Польше.

2004г. 29-30 янв. в Москве состоялась встреча сопредседателей Совместной Российско-Польской Комиссии С.О.Франка и М.Поля, на которой были обсуждены вопросы двустороннего сотрудничества с учетом предстоящего вступления Польши в ЕС и последствий членства Польши в ЕС для двусторонних торгово-экономических отношений. 28-30 апр. в Кракове проведен Европейский Экономический Форум, в котором приняла участие российская делегация во главе со специальным представителем президента Российской Федерации в ЕС С.Ястржембским. В состав делегации входила группа российских бизнесменов, которая приняла участие в конференции по инвестиционному сотрудничеству в рамках Форума. В авг. состоялся визит в Польшу руководителя федеральной таможенной службы А.О.Жерихова, во время которого были обсуждены вопросы российско-польского сотрудничества в таможенных делах. 15-16 сент. состоялся визит в Москву вице-преьера, министра экономики и труда Польши Е Хауснера по подготовке визита президента Польши А.Квасьневского в Москву, согласован текст проекта Соглашения между правительствами России и Польши об экономическом сотрудничестве. 28-29 сент. состоялся рабочий визит президента Польши А.Квасьневского в Москву. 1-3 нояб. состоялся рабочий визит в Польшу министра Г.О.Грефа. Важным итогом визита является подписание 2 нояб. 2004г. Соглашения между правительствами России и Польши об экономическом сотрудничестве. В ходе визита Г.О.Греф провел переговоры с вице-премьером, министром экономики и труда Польши Е.Хауснером, был принят президентом Польши А.Квасьневским и председателем Совета министров Польши М.Белькой. 31 нояб.-1 дек. в г.Яхранке (под Варшавой) состоялась конференция «Россия – Инвестиции 2005», организованная Хозяйственной палатой восточных рынков Польши, в которой принимали участие более 120 представителей польского бизнеса, польских властей. С российской стороны приняли участие представители администраций и бизнеса Калининградской, Курской, Московской, Смоленской и Ярославской областей, Минэкономразвития России, Торгово-Промышленной Палаты России, Первого Чешско-Российского Банка. 16 дек. в Москве состоялось III заседание Комитета по вопросам стратегии российско-польского сотрудничества. Заседание проведено министрами иностранных дел России и Польши С.Лавровым и В.Чимошевичем.

### Инвестиции с РФ

Российские инвестиции в Польшу составляют немалым более 1,4 млрд.долл. США (12 место среди иностранных инвесторов). Основным инвестором является ОАО «Газпром», вложивший в строительство газопровода «Ямал-Европа» 1,3 млрд.долл. В Польше действуют три компании со 100% российским капиталом: «Лукойл-Польша», «Леда» (производство упаковочной пленки), «Снежка» (производство кондитерских изделий). II пол. 2003г. и 2004г. можно назвать периодом оживления инвестиционной деятельности российского бизнеса в Польше.

В стадии реализации находятся следующие инвестиционные проекты с участием российского капитала.

Строительство трех газокompрессорных станций на первой нитке газопровода «Ямал-Европа». В соответствии с достигнутыми договоренностями в дек. 2003г. между ОАО «Газпром» и Польской нефтегазовой компанией «ПГНиГ», АО «ЕвРо-ПолГаз» осуществляет строительство трех газокompрессорных станций (Чехунов, Шамотулы и Замброво) на первой нитке газопровода «Ямал-Европа». Акционерами АО «ЕвРоПолГаз» являются ОАО «Газпром» – 48%, ПГНиГ – 48%, и «Газ-Трейдинг» – 4%. Финансирование осуществляется за счет ОАО «Газпром», объем инвестиций составит 300 млн.долл. Срок введения в эксплуатацию первых двух станций – к 1 июля 2005г., третьей станции – в дек. 2005г. Строительно-монтажные работы идут по графику. Ввод в эксплуатацию компрессорных станций позволит увеличить производительность газопровода до 33 млрд.куб.м.

Создание сети газозаправочных станций АГЗС «Лукойл». ООО «Лукойл Польша» инвестировало в этот проект 5,5 млн.долл. Оно имеет 132 собственные станции АГЗС, газоразливочную станцию в г.Быдгощч, 70 тыс. газовых баллонов.

Фирма «Лукойл Польша» в 2004-13гг. намерена реализовать в Польше инвестиционную программу в 328 млн.долл., по которой предусмотрено строительство 300 автозаправочных станций, 800 газозаправочных станций, 4 газоразливочных станции и приграничного терминала по перегрузке газа. Выполнение инвестиционной программы позволит ООО «Лукойл Польша» создать на территории Польши долгосрочный и стабильный рынок для эффективной реализации экспортных поставок нефти и обеспечить почти на 25% внутренний розничный рынок сжиженного газа.

Кооперация в производстве 14 новых и модернизация 60 старых вагонов метро российского происхождения. Данный проект входит в программу развития Варшавского метро, объявленную администрацией президента г.Варшавы в начале 2003г. Для реализации этого проекта польская компания АО «Кольмекс», специализирующаяся в производстве и поставках ж/д подвижного состава и поставившая ранее (в бытность СССР) вышеупомянутые 60 вагонов метро российского происхождения, совместно с АО «Метровангонмаш» г.Мытищи, ОАО «Вагонмаш» г.Санкт-Петербург и ОАО «Силовые машины» создали консорциум и 7 окт. 2004г. от имени консорциума подали предложение ООО «Варшавское метро» г.Варшава (100% капитала которого принадлежит городу Варшава).

Из 28 фирм, выкупивших условия тендера, только наш консорциум дал предложение по реализации данного проекта, общая сумма которого составляет 380 млн. польских злотых (110 млн.долл.). По соглашению, подписанному членами консорциума, 14 новых вагонов будут строиться с применением польских комплектующих (сиденья, гидравлика, система безопасности вагонов и др. элементы). ООО «Варшавское метро» в течение 90 дней должно рассмотреть данное предложение и дать свое заключение. Реализация проекта будет осуществляться за счет бюджета г.Варшавы и из средств ООО «Варшавское метро».

Участие в приватизации автомобильного завода Daewoo Motor Poland в г.Люблине. В сент. 2003г. консорциум Intrall, в состав которого входили АО «Камаз», белорусская компания «Хемикс», а также английская фирма International Truck Alliance, выиграл торги по продаже технологической линии по производству микроавтобусов «Люблин-III». Данная технологическая линия была приобретена консорциумом за 4,5 млн.долл.

Созданная в начале 2004г. для реализации этого проекта фирма «Интралл Польша» приняла на себя реализацию долгосрочных проектов по производству этих заводов. Эта компания намерена инвестировать порядка 10 млн.долл. США в развитие производства с тем, чтобы в течение ближайших трех лет обеспечить производство автомобилей на уровне 20 тыс. шт. в год. Автомобили сборочного завода в г.Люблине комплектуются двигателями польского завода «Андория-Мот», имеющего есовскую сертификацию. В 2003г. в комплектации с двигателями этого завода были поставлены в Уругвай 275 автомобилей УАЗ с их сборочного производства в Литве.

Кроме производства микроавтобусов, завод в г. Люблине выпускает внедорожники «Хонкер», в основном для нужд польской армии, полиции и др. организаций. По планам новых владельцев и фирмы «Интралл Польша» на данном заводе будут выпускаться и российские модели автомобилей завода УАЗ. Продукция этого завода будет реализовываться не только в Польше, но и в странах Азии и Латинской Америки, где члены консорциума уже осуществляют свою деятельность.

Реализация проекта модернизации автострды Калининград-Эльблонг и строительство международного погранперехода Мамоново-II – Гжехотка. В соответствии с подписанным в июле 2003г. межправительственным соглашением, модернизация автодороги Калининград-Эльблонг и строительство международного погранперехода «Мамоново-II – Гжехотка» должны завершиться к концу 2005г. Польская сторона активно ведет восстановление вышеуказанной автомобильной трассы. Одна полоса трассы и все ее инженерные сооружения практически готовы к эксплуатации.

Польская строительная фирма АО «Будимекс», выигравшая торги, с апр. 2004г. ведет работы на польском участке погранперехода «Мамоново-II – Гжехотка». Польский пункт пропуска будет сдан для приема грузовых автомобилей в запланированный срок (до 30 сент. 2005г.). В IV кв., как крайний срок – в I кв. 2006г. данный погранпереход сможет пропускать и легковые автомобили. Российская Федеральная таможенная служба, как гензаказчик российской части погранперехода, предполагает закончить строительство российского пункта пропуска в 2005-начале 2006г.

Кроме инвестиционных проектов, находящихся в стадии реализации, перспективными с точки зрения участия российских инвесторов являются следующие проекты.

Многосторонний проект по контейнерным ж/д перевозкам из стран Азии по Транссибирской магистрали в Польшу и страны Европы с использованием польского терминала в г.Славкув. Кроме Польши в реализации этого проекта подтвердили свою заинтересованность Россия, Украина, Чехия, Южная Корея. Проект стал привлекательным и для России в связи с достигнутой догово-



ренностью с нашими дальневосточными соседями о введении в строй ж/д линии на Дальнем Востоке. Модернизация ж/д терминала в г.Славкув позволит принимать и обрабатывать грузы, поступающие в Польшу через Украину по широкой колее без их перевалки на границе. Участники проекта конкретизируют в наст.вр. параметры своего участия, объемы капиталовложений и сроки его реализации.

Привлекательным для российских компаний может быть Группа «Лотос», продажа 20% акций которой планируется в начале 2005г. через Варшавскую фондовую биржу. Группа «Лотос», наряду с нефтяным концерном ПКН «Орлен», составляет основу польской нефтепереработки, в состав которой входят четыре нефтеперерабатывающих завода (Гданьский, Чеховицы, Глимар и Ясло) с объемом переработки около 5,5-6 млн.т. в основном российской нефти, а также нефтедобывающего предприятия «Петробалтик».

Нефтяной концерн Группа «Лотос» может быть интересным по следующим соображениям: обладает собственными на шельфе Балтийского моря запасами нефти, объемы добычи, которой в 2010г. достигнут 1 млн.т. в год; стабильный и растущий рынок сбыта для нефтепродуктов, который охватывает около 30% польского рынка; географическое положение основных производственных мощностей позволяет ему использовать существующую схему логистики для обеспечения заводов необходимым сырьем нефти, поставляемым по нефтепроводу «Дружба», а также через гданьский нефтяной терминал; трубопроводное соединение с нефтяным терминалом в порту г.Гданьск позволяет концерну экспортировать нефтепродукты на рынки других стран; близость калининградского нефтяного потенциала «Лукойла».

По-прежнему, заинтересованность в приватизации этой компании, прежде всего, Гданьского нефтеперерабатывающего завода, проявляет ОАО «Лукойл», которое в 2002г. вместе с британской компанией «Ротч Энерджи» участвовало в торгах по приобретению 75% акций Гданьского НПЗ.

В газовом секторе РП наибольший интерес для российской стороны могло бы представлять нефтегазовое предприятие АО «ПГНиГ», которое занимается геологоразведкой и добычей углеводородов, транспортировкой и реализацией природного газа. АО «ПГНиГ» владеет всей газовой инфраструктурой на польском рынке, что позволяет ему обеспечивать отечественный рынок почти 100% объемами природного газа. Пакет акций АО «ПГНиГ» в середине 2005г. будут выставлен для продажи через Варшавскую фондовую биржу. Министерство госимущества РП планирует сохранить контроль над компанией АО «ПГНиГ» и оставить у себя минимум 51% ее акций.

Польское госпредприятие АО «Пулавы» принадлежит к группе предприятий тяжелой химии и является в Польше главным производителем минеральных удобрений. В начале 2005г. АО «Пулавы» намеревается разместить свои акции на Варшавской фондовой бирже, и продать 75% акций — пакет, который оценивается в 900 млн. польских злотых (260 млн.долл.). Это предприятие потребляет 1 млрд.куб.м. природного газа, который является основным сырьем в технологическом процессе, а выпускаемая продукция ориентирована на экспорт в страны Западной Европы.

Особой строкой стоит вопрос об использовании погранперехода Голдап — Гусев, который находится на границе с Калининградской обл. и Польшей и на трассе Калининград-Голдап-Гродно-Минск. На его строительство российская сторона израсходовала 28 млн долл.; он сейчас практически не задействован. Учитывая появившиеся сложности с транзитом грузов через Литву, это направление грузопотоков из КО РФ могло бы стать альтернативой практической монопольному транзиту Россия-Литва-Калининградская обл. РФ. Этот проект поддерживается предпринимательскими структурами польских приграничных регионов и выгоден в целом для польского бизнеса (учитывая, что около 25% польского экспорта в Российскую Федерацию идет через Калининградскую обл.). Однако центральные властные структуры блокируют развитие этого КПП и связанной с ним транспортной инфраструктуры.

Продвижение российско-украинско-польского проекта «Производство и эксплуатация специализированных цистерн для перевозки аммиака жидкого технического». В реализации этого проекта заинтересованы ООО «УкрАгроХим-Холдинг», польские предприятия тяжелой химии и поддерживается Внешторгбанком России. Изготовление цистерн планируется произвести на предприятиях ОАО «Азовмаш». Проект находится в стадии согласования.

Следует признать, что участие российских инвесторов в реализации польских проектов, как правило, сопровождается неблагоприятным климатом, формируемым местными СМИ и чиновниками. Это становится серьезным барьером нашего инвестиционного присутствия в Польше.

*Польские инвестиции в России* составляют 120 млн.долл., в основном в строительство погранпереходов на границе с Калининградской обл. РФ, в строительство и реконструкцию служебных и жилых зданий, гостиниц в различных регионах России реконструкцию исторических памятников С.-Петербурга и Ленинградской обл., в строительство собственных предприятий по выпуску мебели, строительных клеев и сухих смесей. Возможности увеличения польских инвестиций в российскую экономику просматриваются через сотрудничество регионов Российской Федерации и воеводств Польши.

Во II пол. 2003г. и в 2004г. польским бизнесом реализованы или находятся в стадии реализации следующие инвестиционные проекты.

В сент. 2003г. пущен в эксплуатацию завод по выпуску сухих смесей и строительного клея «Атлас-Русь» в г.Дубене со 100% капиталом польской частной компании «Атлас».

В сент. 2003г. в г.Егорьевске (Московская обл.) состоялось открытие завода по производству гигиенических изделий ООО «Белла-Егорьевск». Фирма является собственным предприятием польского акционерного общества «Торуньский завод перевязочных материалов» (TZMO S.A.). Предприятие «Белла» в г. Егорьевске представляет собой красивый индустриальный комплекс, оснащенный современным технологическим оборудованием. В планах польской компании инвестировать в этот проект до 15 млн.долл. На предприятии, которое будет производить гигиеническую продукцию, планируется создать 300 рабочих мест. В

сент. 2004г., во время своего рабочего визита в г.Москву, этот завод посетил президент РП А.Квасьневский.

В окт. 2003г. польская строительная компания АО «Будимекс» завершила строительные работы на российской части международного погранперехода Багратионовск-Безледы на границе Польши с Калининградской обл. РФ. Общий объем инвестиций в строительство инфраструктуры погранперехода с российской стороны составил 18 млн.долл.

Фирма АО «Будимекс» осуществляет модернизацию и строительство гостиничного комплекса «Александровский Пассаж» в г.Казани. Общий объем инвестиций в этот проект составит порядка 38 млн.долл. Строительные работы на данном объекте должны завершиться к 1000-летию г.Казани.

В конце 2003г. польский продуцент напитков и минеральной воды Ноор почти за 11 млн.долл. купил половину акций московского продуцента напитков, в т.ч. алкогольных, Megarack.

Свой первый магазин в г.Москве открыл LPP – владелец марки Reserved; в его планах открытие новых магазинов в России.

Польская фирма Pfleiderer Graiowo начала реализовывать свой крупнейший инвестиционный проект – строительство завода под г.Новгородом по производству мебельных плит и клеев. Общий объем инвестиций в этот проект составит порядка 70 млн.долл. Компания «Граево» уже думает о строительстве двух дугих фабрик в России. Она намеревается тесно сотрудничать (как и в Польше) с ведущей компанией по производству мебели в Польше – фирмой «Форте», которой поставляется мебельные плиты. По соседству с этим комбинатом будет построена фабрика по производству мебели фирмы «Форте», стоимостью 13 млн.долл.

Польские фирмы приняли участие в реализации ряда инвестиционных проектов в Калининградской обл. РФ по созданию совместных производств по выпуску продтоваров, соков, в закладке фруктовых садов. На территории Калининградской обл. действуют производственные предприятия с участием польского капитала по сборке секций корпусов судов, производству мороженого, выпуску упаковочных материалов, по расфасовке кофе, изготовлению секций деревянных домов.

Польские специалисты фирмы «Евроимпекс» участвуют в реализации очень важного для КО РФ энергетического проекта – в строительстве объектов Калининградской ТЭЦ-2. Польская фирма на условиях субподряда осуществляет строительство градирни, где работают 20 специалистов из Польши. Всего на вышеупомянутых предприятиях в КО РФ работает свыше 150 польских специалистов. Польская фирма ООО «Констракшн» выбрана подрядчиком по реконструкции областного театра и строительству стадиона в г.Калининграде.

Строительная компания АО «Будимекс» намерена участвовать в строительстве торгово-развлекательного офисного центра «Мега» в г.Калининграде. Многие польские торговые фирмы, имеющие собственную торговую марку и сеть магазинов, подтвердили свое желание арендовать площади в этом комплексе под свои магазины.

На рассмотрении в минфине РП довольно продолжительное время находится так называемый «калининградский пакет» из 14 проектов, входящих в Федеральную программу развития области до 2010г., по которому польская сторона не высказала своей позиции.

В последнее время польский бизнес стал проявлять повышенное внимание к реализации в России строительных проектов и к строительству жилья под ипотечное кредитование. О развитии сотрудничества в этой отрасли была достигнута договоренность во время визита в г.Варшаву Статс-секретаря Госстроя РФ В.Н.Пономарева с руководством министерства инфраструктуры РП и крупнейшими польскими строительными компаниями АО «Будимекс», АО «Мостосталь», АО «Унибуд». Эта деятельность польских фирм на российском рынке активно поддерживается польскими властями и польской «Корпорацией по страхованию экспортных кредитов» (АО «Куке»).

АО «Куке» страхует выделение кредитов по сделкам польских и российских фирм стоимостью до 10 млн.долл. под гарантии 17 российских банков. На 1.07.2004г. АО «Куке» было застраховано выделение кредитов на поставку польских товаров и услуг в Россию на 202,4 млн.долл., из которых 131,2 млн.долл. – среднесрочные и долгосрочные кредиты от 2 до 5 лет; 70,1 млн.долл. – краткосрочные кредиты сроком до 2 лет. Значительная доля страхования средне и долгосрочных кредитов приходится на строительный сектор.

Застраховано 12 таких сделок на общую сумму 64 млн.долл., главным образом по строительству и реконструкции торговых центров, гостиниц, жилья, таможенных складов.

Польские компании начинают проявлять интерес к сотрудничеству с предприятиями топливно-энергетического комплекса России. Ведущие в Польше нефтегазовые компании АО ПГНиГ и АО ПКН «Орлен», которые вынуждены в новых условиях конкурентного есовского рынка выстраивать вертикаль структуры таким образом, чтобы выпускаемая продукция и оказываемые услуги были конкурентоспособными. Для выполнения этой достаточно сложной задачи польским предприятиям необходим прямой доступ к источникам запасов нефти и газа, объемы которых в Польше незначительны. Вся существующая польская нефтегазовая инфраструктура сориентирована на поставки углеводородного сырья в основном из России и стран СНГ. В планах АО ПГНиГ и АО ПКН «Орлен» особенно отмечается создание с российскими нефтегазовыми компаниями совместных предприятий по геологоразведке и разработке месторождений, транспортировке и добычке нефти и газа на условиях «соглашение о разделе продукции». С российской стороны потенциальными партнерами могли бы выступить компании, владеющие значительными запасами нефти и газа, это ОАО «Газпром», ОАО «Лукойл», ОАО «Сургутнефтегаз», ОАО «Юкос» и другие, а также нефтетранспортная компания ОАО «АК «Транснефть». О заинтересованности в организации такого сотрудничества было заявлено вице-премьером, министром экономики и труда Польши Е.Хауснером во время его визита в Москву в сент. 2004г.

## Сербия и Черногория

### Торговля с Россией

Сербия и Черногория является правопреемником бывшей СРЮ, и единственной страной дальнего зарубежья, с которой Россия 28 авг. 2000г. заключила Соглашение о свободной торговле, которое временно применяется с даты его подписания. Сербско-Черногорская сторона ратифицировала Соглашение в мае 2001г. Российской стороной Соглашение до настоящего времени не ратифицировано. В ходе V заседания МПК, прошедшем в Москве в период 29.11.-1.12.2004г., достигнута договоренность об ускорении выполнения Российской стороной внутригосударственных процедур, необходимых для вступления в силу Соглашения о свободной торговле между РФ и СиЧ.

Указанным соглашением значительно либерализован режим внешней торговли между нашими странами, за исключением перечня товаров внесенных в Протокол об изъятиях из режима свободной торговли к Соглашению (далее – Протокол). Со стороны Сербии и Черногории перечень российских товаров, подпадающих под изъятия из режима свободной торговли и включенных в указанный Протокол, содержит 16 товарных позиций, с российской стороны – 42 товарные позиции.

Соглашением установлено стремление договаривающихся сторон к поэтапной отмене всех таможенных пошлин и эквивалентных им сборов в течение пятилетнего периода.

Режим взаимной торговли между странами либерализован по отношению к товарам, указанным в группах 1-97 номенклатуры Гармонизированной системы описания и кодировки товаров, принятой в соответствии с Международной конвенцией о Гармонизированной системе описания и кодировки товаров (Брюссель, 14 июня 1983г.), или в таможенных тарифах каждого государства.

Соглашением установлен свободный транзит товаров, происходящих с таможенной территории государства одной из договаривающихся сторон и транспортируемых через территорию государства другой стороны.

Установлено также право каждого государства применять запреты или ограничения импорта, экспорта или транзита товаров, оправданные с точки зрения морали, общественного порядка или государственной безопасности, защиты жизни и здоровья людей, животных или растений и окружающей среды, охраны художественных, исторических или археологических ценностей, являющихся национальным достоянием, защиты интеллектуальной собственности, норм, относящихся к импорту или экспорту золота или серебра, сохранности неисполнимых природных ресурсов, когда такие меры осуществляются одновременно с ограничениями внутреннего производства и потребления.

Так же в Соглашении устанавливается право каждого государства на принятие после проведения соответствующих процедур решения о применении антидемпинговых или компенсационных мер, в соответствии с внутренним законодательством каждого из договаривающихся государств. Однако введению указанных защитных мер предшествует переговорный процесс, детально регламентированный в соответствующей статье данного Соглашения.

Отдельно регламентируется защита интеллектуальной собственности, договаривающиеся стороны взяли на себя обязательства в последующем подписать ряд международных договоров, регулирующих этот вопрос. Но поскольку данные соглашения до настоящего времени еще не заключены, применяется принцип взаимности и не дискриминации.

Российский рынок Сербией и Черногорией рассматривается, прежде всего, как традиционный поставщик основных энергоресурсов (зависимость от поставок природного газа – 100%, от поставок нефти – 80%). Вместе с тем, следует иметь в виду тот факт, что на территории Сербии и Черногории находится 50 промпредприятий, построенных при техническом и экономическом содействии бывшего СССР, в т.ч. порядка 10 ТЭС, работающих на угле, ГЭС «Джердап». Срок эксплуатации оборудования на упомянутых объектах подошел к критическому моральному и физическому износу. Поставки из России оборудования в счет государственного кредита, предоставленного СРЮ Россией в 1997г., обеспечили частичную реконструкцию отдельных ТЭС. В 2003г. подписан и начал реализовываться контракт на реконструкцию шести блоков ГЭС «Джердап-1» с финансированием в счет российского клирингового долга. Сербско-Черногорская сторона и в дальнейшем заинтересована в привлечении российских компаний и предприятий к реконструкции своих энергетических объектов.

Сербия и Черногория проявляет большую заинтересованность в участии крупных российских компаний в приватизации промышленных и других объектов на территории СиЧ, инвестировании в металлургический комплекс, горнодобывающую промышленность, объекты туризма.

С точки зрения российских экономических интересов, сохранение и расширение действия режима свободной торговли в отношениях с Сербией и Черногорией, с учетом наличия свободного торгового режима СиЧ с государствами ЮВЕ (упоминалось выше), позволит усилить влияние экономических операторов РФ на рынок стран всего балканского региона с населением 60 млн.чел.

Товарооборот России с Сербией и Черногорией

(без учета строительных услуг), в млн.долл.

	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004*
Оборот .....	729	702	351	435	765	878	1160	1338
Экспорт.....	502	550	274	349	685	787	1033	1195
Импорт .....	227	152	77	86	80	91	127	143
Сальдо .....	+275	+398	+197	+263	+605	+696	+906	+1052

\* I-XI

Объем товарооборота России с СиЧ за 11 мес. 2004г. составил 1338,2 млн.долл., что соответствует 130,6% уровня товарооборота за аналогичный период 2003г. При этом российский экспорт составил 1194,7 млн.долл. (увеличение на 32,3%), импорт из СиЧ – 143,5 млн.долл. (увеличение на 17,7%).

Россия по объему товарооборота занимает второе место среди зарубежных торговых партнеров СиЧ с удельным весом в ее товарообороте 10,6%. На долю Германии приходится 12,4% – 1575,2 млн.долл., Италии – 10,4% – 1322,3 млн.долл.

По объему экспорта в СиЧ Россия также занимает второе место с удельным весом 12,7% в совокупном импорте СиЧ. На долю Германии приходится 13,1% – 1238,2 млн.долл., Италии – 9,5% – 891,7 млн.долл.

По объему импорта товаров из СиЧ Россия занимает пятое место с удельным весом 4,4% в совокупном экспорте СиЧ. Объем экспорта СиЧ в Боснию и Герцеговину составил 583,2 млн.долл. с долей – 18%, Италию – 430,6 млн.долл. (13,3%), Германию – 337 млн.долл. (10,4%) и Македонию – 231,2 млн.долл. (7,1%).

Удельный вес Черногории в совокупном товарообороте России с СиЧ составляет не более 1%. Товарооборот России с Черногорией в 2003г. составил 10,48 млн.долл., при этом экспорт России составил 10 млн.долл., а импорт 0,48 млн.долл.

Основными товарами российского экспорта в Черногорию являются: авиационное топливо (3,3 млн.долл.), металлопродукция (2,55 млн.долл.), бензин автомобильный (1,7 млн.долл.), легковые и грузовые автомобили (1,15 млн.долл.).

Единственным товаром в экспорте Черногории в Россию является оксид алюминия (0,48 млн.долл.). По информации Республиканского статистического комитета Сербии данные о товарообороте России с Черногорией в 2004г. пока отсутствуют.

Сальдо баланса торговли России с СиЧ за 11 мес. 2004г. составило 1051,2 млн.долл. в пользу России (в янв.-нояб. 2003г. – 781,1 млн.долл., т.е. увеличение на 34,6%). Степень покрытия импорта из России экспортом СиЧ составляет 12% (в янв.-нояб. 2003г. – 13,5%).

Отрицательным фактором, повлиявшим на российский экспорт машин и оборудования, является затяжка подписания Соглашения между Правительством Российской Федерации и Советом министров Сербии и Черногории об урегулировании обязательств бывшего СССР перед Сербией и Черногорией по расчетам, связанным с товарооборотом между бывшим СССР и бывшей СФРЮ, которым предполагаются поставки оборудования, производство работ и предоставление услуг в рамках реализации проектов по реконструкции гидроэлектростанции «Джердап-1» (стоимость контракта 100,5 млн.долл.) и теплоэлектростанции «Плевля» (12 млн.долл.) и завершению строительства акселераторной станции для института ядерных исследований «Винча» (9,5 млн.долл.).

Положительным фактором является Межправительственное соглашение о свободной торговле между Российской Федерацией и Союзной Республикой Югославией – первое соглашение России со страной из «дальнего» зарубежья в сфере либерализации внешнеторгового режима, подписано 28 авг. 2000г. Применение Соглашения с 2000г. во многом способствовало росту товарооборота за последние 4г. более чем в 3 раза. В то же время, остаются большие неиспользованные возможности увеличения взаимного экспорта на пути сокращения списков изъятий из режима свободной торговли. В наст.вр. отдельные виды продукции, в которых заинтересованы рынки наших стран, пока остаются в указанных списках.

Сложившийся за истекшее десятилетие существенный дисбаланс в торговле с СиЧ явился следствием долговременной экономической блокады страны, ее технологической отсталости, в результате чего многие позиции на российском товарном рынке были безвозвратно потеряны и их заняли другие конкуренты. В некоторой степени рост дисбаланса во взаимной торговле между нашими странами объясняется и ростом мировых цен на

нефть, учитывая, что около 80% импортируемой нефти СиЧ закупает в России. Основным путем уменьшения торгового дефицита между нашими странами является увеличение экспорта сербских и черногорских товаров в Россию.

СиЧ заинтересована в беспощинной поставке в Россию колбасных изделий и продуктов мясopереработки, сахара, кондитерских изделий, виноградных вин, ковров, различных видов тканей, холодильников и морозильников, деревянной мебели, отдельных видов лекарств и др. Сокращение списков изъятий по указанным позициям способствовало бы существенному увеличению экспорта СиЧ в Россию и, следовательно, сокращению торгового дефицита.

Деловым кругам, банковским структурам и ведущим компаниям – экспортерам СиЧ необходим поиск нового подхода к сбыту товаров на российском рынке, в т.ч. путем консолидированного выступления в рамках создания крупных дистрибутивных центров и консигнационных складов в различных регионах России, более активного участия в выставочно-ярмарочных мероприятиях, проводимых в России (особенно в региональных), создания Делового совета предпринимателей с главной целью улучшения информационной базы сотрудничества, более полного использования преимуществ применения Соглашения о свободной торговле.

Доля машин и оборудования в российском экспорте в СиЧ в янв.-нояб. 2004г. сохранилась на уровне предг. и составила 2,2%. Объем экспорта автомобилей (в основном «Лады») в янв.-нояб. 2004г. вырос на 2,4% по сравнению с объемом в янв.-нояб. 2003г. и составляет более 18 млн.долл.

Доля энергоносителей в структуре нашего экспорта сохраняется примерно на том же уровне, что и в прошлом году – 84,5% (в янв.-нояб. 2003г. – 83,5%). Почти в 10 раз возросли поставки кокса (75,5 млн.долл.), объем поставок нефти возрос на 23,7% (658,4 млн.долл.), газа – на 26,6% (275,9 млн.долл.). Увеличились поставки черных и цветных металлов.

В структуре российского импорта товаров из СиЧ за 11 мес. 2004г. по-прежнему основное значение имели закупки напольных покрытий, в основном производства холдинга «Синтелон» (23,5% от совокупного импорта), лекарственных препаратов, в основном производства фармацевтического концерна «Хемофарм», (соответственно 20,6%) и машин, станков и различного оборудования для строительства (соответственно 19,2%). Возросли поставки овощей и фруктов, изделий из каучука и металла, сортовых семян и посадочного материала, изделий из целлюлозы, тканей.

Объем строительных услуг, выполняемых организациями Сербии и Черногории на территории Российской Федерации оценивается в среднем в сумму около 200 млн.долл. в год.

Таким образом, с учетом строительных услуг, общий объем торгово-экономического сотрудничества России с Сербией и Черногорией за период янв.-нояб. 2004г. можно было бы оценить в 1521,5 млн.долл.

По данным минтуризма Черногории в 2004г. объем предоставленных Республикой туристических услуг для российских туристов составил 6 млн.долл.

## Инвестиции с РФ

Российские инвестиционные проекты в Сербии и Черногории. В связи с расширением границ Европейского сообщества в последнее время наметилась набирающая силу тенденция поиска новых «площадок» для западных инвестиций в странах Балканского региона, в т.ч. в Сербии и Черногории. Российские экономические операторы с учетом действующего в Сербии и Черногории инвестиционного климата, также стремятся закрепить свое присутствие на местном рынке путем приобретения на тендерах или покупкой акций ряда промышленных объектов и недвижимости в сфере гостиничного бизнеса.

Масштабным российским инвестиционным проектом в СиЧ является покупка компанией «Лукойл» крупнейшего в Сербии предприятия по хранению и сбыту нефтепродуктов «Беопетрол» (более 200 автозаправок, шесть хранилищ, контролирует 20% рынка нефтепродуктов в Сербии). Договор купли-продажи подписан в сент. 2003г. Согласно договору российская компания «Лукойл» приобрела 80% капитала указанного сербского предприятия за 117 млн.евро. «Лукойл» в течение пяти лет обязуется инвестировать в «Беопетрол» 85 млн.евро, а также обеспечить финансирование социальной программы предприятия в 8 млн.евро. Общая сумма инвестиций составляет 210 млн.евро.

«Лукойл» заинтересован в приватизации «Нефтяной индустрии Сербии» (НИС), в проведении переговоров по приватизации «Петрохимии», «МСК Кикинда» и «Азотара Панчево». Одновременно рассматривается вопрос о создании СП с НИС.

Запрет государства на импорт нефтепродуктов в СиЧ не позволяет российской компании «Лукойл» – владельцу сербской компании «Беопетрол» ввозить нефтепродукты с принадлежащего ему НПЗ в Бургасе (Болгария) и за счет средств от реализации нефтепродуктов на сербском рынке в полной мере реализовать свои инвестиционные обязательства по модернизации автозаправок «Беопетрола» (85 млн.евро). «Лукойл» также испытывает трудности с получением различных разрешений на земельные участки, строительство и пр.

Российско-швейцарская компания «Техностил» (с российской стороны участвует Магнитогорский металлургический комбинат) в окт. 2002г. выиграла тендер на приватизацию предприятия по производству холоднокатаного листа, входящего в состав холдинга «Железара Никшич» г.Никшич, Черногория. «Техностил» выкупил 87% акций предприятия за 200 тыс.долл. Согласно бизнес-плану, «Техностил» в течение последующих пяти лет должен вложить в модернизацию предприятия 3,8 млн.долл, а также 1,35 млн.долл. в качестве оборотных средств. В 2005г. «Техностил» планирует вложить не менее 1 млн.евро в приобретение новой линии по производству шовных труб. Всего с момента приватизации предприятия «Техностил» затратил на развитие производства и приобретение нового оборудования порядка 1,5 млн.евро.

В янв. 2004г. в результате аукционной продажи владельцем 84% капитала (3,3 млн.долл.) сербского завода по производству медных труб «Майданпек», входящего в состав горнорудно-металлургического комбината «РТБ-Бор Группа», стала

российско-швейцарская компания «Альпина группа» (с российской стороны участвует «Уральская горно-металлургическая компания» г.Екатеринбург). После приватизации работа предприятия стабилизировалась, начались поставки медных заготовок из России (в мае и июне с.г. по 200 т.). В июне с.г. объем производства медных труб составил 400 т., к концу 2004г. планируется месячный рост производства до 1000 т. Недостатки сырья для реализации запланированного объема производства будут восполнены за счет поставок из России. В планах предприятия возобновить экспорт во Францию и Англию, а 30-40% произведенной продукции будет поставляться в Россию. Рассматривается вопрос по строительству нового литейного цеха.

Британско-российская промышленно-инвестиционная компания Midland Resours Holdings в 2003г. инвестировала в экономику Сербии 30 млн.евро. Компания купила за 14 млн.евро контрольный пакет акций (51%) крупнейшего в Сербии мясоперерабатывающий комбинат «Карнекс», приобрела также 51% акций сербского предприятия по производству резинотехнической продукции «Гумапласт», 37% капитала сети сербских ресторанов «Стари Град», 48% капитала порта на Дунае, г. Панчево, совместно с фирмой «Ист-Поинт» выкупила контрольный пакет акций пекарной промышленности в г.Белграде. 3 мая 2004г. правительство Черногории после рассмотрения поданных заявок на покупку государственного пакета акций (59,3%) металлургического комбината ХК «Железара Никшич» приняло решение о продаже комбината холдингу Midland Resours Holdings за 1 млн.евро. Договором предусмотрено, что сохраняются все 2.000 рабочих мест с обязательством выплаты заработной платы в 2005 и следующем годах в размере 500 евро. Инвестиции в 2005г. составят 11 млн.евро, а всего в течение предстоящих пяти лет – 30,5 млн.евро.

Российская компания «Русал» является одним из главных претендентов на победу в тендере по приватизации крупнейшего предприятия в Черногории – «Комбината алюминия Подгорица» (КАП). 20 янв. 2005г. закончился срок представления тендерных предложений. Из трех претендентов (помимо «Русал», «Гленкор» из Швейцарии и «Веданта ресорсис» из Индии) тендерные предложения представил только «Русал», который в течение месяца будет приглашен на переговоры по подписанию договора купли-продажи КАП.

В начале янв. 2005г. Агентство по реструктуризации экономики и иностранным инвестициям Черногории объявило о проведении международного тендера по продаже 31,89% акционерного капитала (находится в собственности трех государственных фондов) предприятия по добыче бокситов АО «Рудник бокситов», г.Никшич, Черногория. Имея в виду экономическую зависимость между «Комбинатом алюминия Подгорица» (КАП) и «Рудником бокситов», (основной поставщик сырья для КАП), продажа указанной части капитала «Рудника бокситов» предусмотрена Стратегией приватизации КАП, которой предусматривается, что инвестор, выигравший тендер по приватизации КАП, будет иметь преимущество при покупке акций «Рудника бокситов». Одним из главных претендентов на приватизацию «Рудника бокситов» является российская компания «Русал».

Российская компания «Союзметеллресурс» направила официальную заявку о заинтересованности в приватизации сербского медеплавильного комбината «РТБ Бор – Группа», который находится в процессе реструктуризации. По завершению этого процесса будет объявлен международный тендер о продаже предприятия.

Объявлен международный тендер по приватизации крупнейшего в Сербии предприятия по производству гидравлического и пневматического оборудования Холдинга «Первая Пятилетка» АО, г.Трстеник. Официальную заявку на участие в тендере направило ФГУП ВО «Рособоронэкспорт».

По данным Агентства по реструктуризации экономики и иностранным инвестициям Черногории российские фирмы и компании с 2002г. участвовали в приватизации следующих объектов приморского гостиничного комплекса республики:

- фирма Nega tours из Москвы в мае 2002г. купила за 2,5 млн.евро гостиницу «АС» в г.Перазича Дол (объем инвестиций в модернизацию гостиницы должен составить 11,2 млн.евро). Фирма Nega tours на выставке туризма, состоявшейся в период 28-30 апр. 2004г. на площадях Адриатического выставочного комплекса в г. Будва, представила проект туристического комплекса, состоящего из нового пятизвездочного отеля «АС» на 588 мест, 5 ресторанов, 12 вилл-люкс, 3 открытых и 4 закрытых бассейнов, дискотеки, казино, морского причала, 3 вертолетных площадок, 4 теннисных кортов и большого конференц-зала. Строительство нового комплекса планируется осуществить за 3г.;

- «Московская трастовая группа» купила гостиницу «4 июля» в г. Петровац (2,6 млн.евро, инвестиции в развитие гостиницы составят 3,4 млн.евро), с 2000г. арендует гостиницу «Плави горизонт», приобрела в собственность бар «Кастело» (0,9 млн.евро) и офис (0,8 млн.евро);

- совместная российско-черногорская компания «Монтенегро старз» купила гостиницу «Сплендид» (2,4 млн.евро) и гостиницу «Монтенегро» (1,2 млн.евро).

- российская фирма «Космас» приватизировала гостиницу «Ксанаду» в г. Герцег Нови;

- концерн «Колибри» купил гостиницы «Централ» и «Топла» в г. Герцег Нови, планирует построить подвесную дорогу в Которе;

- совместно с англичанами приватизирована гостиница «Авала» в г. Будва;

- российско-британская группа бизнесменов построила виллу «Монтенегро» на самом популярном курорте в Черногории – острове Святой Стефан;

- российская фирма «Микрокозма» стала владельцем контрольного пакета акций (58%) гостиничного предприятия ХТП «Альбатрос». г. Ульцинь,. В состав предприятия входит одноименный отель на 400 мест, расположенный в сосновом бору в 30 метрах от моря.

- в районе села Тудоровичи российские бизнесмены приобрели участок земли площадью около 15 кв.км.;

- в районе Луштица российские экономические операторы построили три здания общей площадью около 4.500 кв.м.

- российская компания «Баркли СК» 14 дек. 2004г. заключила договор о покупке отеля «Отрант» и планирует в течение трех лет вложить в реконструкцию отеля 4,5 млн.евро.

Суммарные российские инвестиции в экономику Сербии и Черногории составляют более 300 млн.долл. Реальные цифры по объемам российских инвестиций в Серию и Черногорию могут быть значительно выше, поскольку они поступают в качестве составной части средств различных инвестиционных фондов и компаний, страной происхождения которых являются некоторые страны западной Европы.

Сербско-черногорские инвестиционные проекты в России. В 2003г. подписан контракт на приобретение земельного участка (10.000 кв.м.) под строительство в Обнинске предприятия по производству лекарственных препаратов «Хемофарм-Обнинск». Строительство будет осуществляться полностью за счет средств сербского предприятия. Новое предприятие будет включать в себя цех подготовки воды, цех по производству инфузионных растворов, цех твердых форм и цех упаковки лекарственных препаратов. Стоимость проекта составит 24,8 млн.евро. В конце апр. 2004г. между руководством концерна «Хемофарм» и Европейским банком реконструкции и развития подписано соглашение о предоставлении концерну кредита в 22 млн.евро с целью обеспечения реализации указанного инвестиционного проекта «Хемофарма» в России. В наст.вр. ведутся подготовительные строительные работы. Планируемый срок реализации проекта – около 3 лет. Мощности строящегося предприятия рассчитаны не только для поставок лекарственных препаратов на внутренний рынок, но и на экспорт в другие страны, в т.ч. и в Сич.

Сербское предприятие по производству напольных покрытий «Синтелон» – один из крупнейших сербских инвесторов в российскую экономику. В 1995г. в России с участием «Синтелона» создано совместное предприятие ЗАО «Синко», (г. Отрадный, Самарской обл.). В 2002г. создана компания «Таркетт Восточная Европа», которая является совместным предприятием (на равных долях) между «Синтелоном» и немецко-французской компанией «Таркетт Соммер» – европейским и мировым лидером по производству различных видов напольных покрытий. В связи с образованием СП «Таркетт Восточная Европа» ЗАО «Синко» трансформировалось в ЗАО «Таркетт-Отрадный», Россия. В июне 2003г. благодаря внедрению Таркетт-технологий в Отрадном пушена в эксплуатацию вторая новая линия по производству PVC напольных покрытий. Этот проект является первым не только в России, но и во всей Центральной и Восточной Европе. Новая линия позволяет производить такие виды напольных покрытий, которые раньше импортировались из Западной Европы. Комбинация двух четырехметровых линий в одном месте представляет собой крупнейшие мощности по производству линолеума в мире, что позволяет значительно увеличить производительность и укрепить конкурентоспособную позицию на рынке. Одновременно создаются благоприятные условия для развития российского экспорта. Совокупный размер инвестиций СП «Таркетт Восточная Европа» в Россию за последние 2г. составил 25 млн. евро. СП «Таркетт Восточная Европа» намечает реализацию новых инвестиционных проектов в России: в Отрадном планируется строительство предприятия по производству промышленных напольных покрытий («гомогенные» полы) и предприятия по производству ламината. Инвестиции составят 30 и 100 млн.евро.

## Взаимные расчеты

В г.Белграде 28 авг. 2000г. подписано Соглашение между правительством Российской Федерации и Союзным правительством Союзной Республики Югославии о свободной торговле между Российской Федерацией и Союзной Республикой Югославией (временно применяется с даты его подписания) и Протокол об изъятиях из режима свободной торговли к указанному Соглашению вместе с перечнями товаров, подпадающих под изъятия из режима свободной торговли, и списке лекарственных средств, ввозимых на таможенную территорию Российской Федерации из Союзной Республики Югославии беспошлинно или к которым применяются специальные (сниженные) ставки ввозных таможенных пошлин.

В сент. 2003г. в Москве подписан многосторонний Меморандум между правительством России и правительствами государств – бывших республик СФРЮ (Сербия и Черногория, Хорватия, Македония, Словения, Босния и Герцеговина) об урегулировании взаимных финансовых требований по расчетам, связанным с товарооборотом между бывшим СССР и бывшей СФРЮ.

30 июня 2004г. в Москве подписан «Меморандум между делегациями Российской Федерации и Сербии и Черногории по вопросу урегулирования обязательств бывшего СССР, связанных с товарооборотом между бывшим СССР и бывшей СФРЮ, в части, приходящейся на Сербию и Черногорию».

30 нояб. 2004г. в Москве председатели национальных частей МПК – министр Российской Федерации по делам гражданской обороны, чрезвычайным ситуациям и ликвидации последствий стихийных бедствий С.К. Шойгу и министр международных экономических отношений Сербии и Черногории П.Иванович подписали итоговый Протокол пятого заседания (последнее заседание состоялось в 1999г.) Межправительственного Российско-Сербско-Черногорского комитета по торговле, экономическому и научно-техническому сотрудничеству. В ходе заседания парафировано Соглашение между правительством Российской Федерации и Советом министров Сербии и Черногории об урегулировании обязательств бывшего СССР перед Сербией и Черногорией по расчетам, связанным с товарооборотом между бывшим СССР и бывшей СФРЮ. Подписание Соглашения ожидается в течение предстоящего месяца. Достигнута договоренность о том, что в ближайшее время российской стороной будет ратифицировано Соглашение о свободной торговле между двумя странами. На заседании Комитета сформирован ряд рабочих групп в области энергетики, промышленности, транспорта, сельского хозяйства, туризма и др. Учитывая динамику роста внешнеторгового оборота между нашими странами на 30-40% в год, стороны констатировали, что товарооборот в 2004г. может составить 1,5 млрд.долл. Стороны обменялись планами приватизации промышленных предприятий и других объектов на 2005г. и договорились о формировании Деловых советов предпринимателей Россия-Сербия и Россия-Черногория.

Финансово-кредитные отношения. В соответствии с Соглашением от 3.12.97г. Российская Федерация предоставила СРЮ государственный кредит в размере 150 млн.долл. на период 1997-99гг.

для оплаты затрат российских организаций, связанных с поставками оборудования, товаров и оказанием услуг для объектов в области энергетики, газовой, горнорудной и металлургической отраслей промышленности, а также других отраслей, представляющих взаимный интерес. В связи с тем, что в упомянутый срок кредит не был использован, министерства финансов России и Югославии 22.10.99г. подписали Дополнение к указанному Соглашению, предусматривающее продление срока его использования до конца 2001г., а также право осуществления закупок в счет кредита сырья и нефтепродуктов.

Всего в счет кредитного Соглашения осуществлены поставки оборудования и оказаны услуги, включая оплату транзита газа, на сумму около 100 млн.долл.

В июне 2001г. использование кредита было приостановлено в связи с неплатежами югославской стороны. На момент приостановки использования кредита, остаток недопоставленного югославскому заказчику оборудования для ТЭС «Костолац» и ТЭС «Плевля» составил сумму 4,08 млн.долл. Причем большая часть из указанного оборудования была изготовлена и находится на складах заводов-изготовителей.

Финансово-кредитные отношения России с СиЧ связаны с урегулированием взаимных долговых обязательств: клиринговой задолженности бывшего СССР перед бывшей СФРЮ в части, приходящейся на Сербию и Черногорию (в результате пересчета составляет 306,8 млн.долл.) и задолженности государственного предприятия «Нефтяная индустрия Сербии» (НИС) перед российским «Газпромом» за поставки российского природного газа в период 1994-2000гг. (243,3 млн.долл.).

В начале авг. 2004г. минфином России подготовлен проект Соглашения между правительством Российской Федерации и советом министров Сербии и Черногории об урегулировании обязательств бывшего СССР перед Сербией и Черногорией по расчетам, связанным с товарооборотом между бывшим СССР и бывшей СФРЮ.

В соответствии с Соглашением клиринговая задолженность России в отношении СиЧ (306,8 млн.долл.) распределяется следующим образом.

I. Республике Сербии 288,8 млн.долл.: 1. 188,3 млн.долл. будет считаться погашенной поставками газа, осуществленными по контрактам, заключенным между ООО «Газэкспорт» (ОАО «Газпром», Москва) и «Нефтяной Индустрией Сербии» в 1994-2000гг.; 2. 100,5 млн.долл. будет погашена в период 2004-10гг. поставками оборудования, производства работ и предоставления услуг для реконструкции ГЭС «Джердап-1»; 3. погашение процентов по счету Джердап будет осуществляться путем поставок товаров и услуг в целях реализации проекта завершения строительства акселераторной станции для института «Винча» в г.Белграде (9,5 млн.долл.).

II. Республике Черногории 18 млн.долл.: 1) 12 млн.долл. – ТЭС «Плевля»; 2) 1,1 млн.долл. – проекты в области образования; 3) 4 млн.долл. – проекты регионального водоснабжения; 4) 0,9 млн.долл. – поставки машин и оборудования для лесной промышленности и мелиорации.

Указанное Соглашение парафировано в ходе пятого заседания Межправительственного Российско-Сербско-Черногорского комитета по тор-

говле, экономическому и научно-техническому сотрудничеству, которое состоялось в период с 29 нояб. по 1 дек. 2004г. в Москве.

По предварительным договоренностям в Москве остаток долга НИС перед «Газпромом» в 55 млн.долл. будет репрограммирован на 8 лет с последующим реинвестированием в Сербию: участие «Газпрома» в строительстве газового хранилища в местечке Банатски Двор и газопроводной сети в южной Сербии.

Двусторонняя договорно-правовая база, а также договорно-правовая база. Основой двусторонних отношений государственного сообщества Сербии и Черногории и Российской Федерации является договорно-правовая база, созданная Российской Федерацией и Югославией (Сербия и Черногория – правопреемник Югославии).

Перечень действующих межправительственных соглашений: о сотрудничестве в области туризма от 1.11.1972г.; о торговле и экономическом сотрудничестве от 24.08.1994г. (вступило в силу 11.07.1996г.); о создании межправительственного российско-югославского комитета по торговле, экономическому и научно-техническому сотрудничеству от 24.08.1994г. (вступило в силу 11.07.1996г.); о военно-техническом сотрудничестве от 3.12.1994г.; о поставках природного газа из Российской Федерации в Союзную Республику Югославию от 7.02.1995г.; о сотрудничестве в области культуры, образования, науки и спорта от 19.07.1995г.; о поощрении и взаимной защите капиталовложений от 11.10.1995г. (вступило в силу 8.07.1996г.); об избежании двойного налогообложения в отношении налогов на доходы и имущество от 12.10.1995г. (вступило в силу 26.02.1997г.); о научно-техническом сотрудничестве от 5.12.1995г.; о поставках нефти из Российской Федерации в Союзную Республику Югославию от 11.04.1996г.; о сотрудничестве в строительстве газопроводов на территории Союзной Республики Югославии от 11.04.1996г.; о сотрудничестве в агропромышленном комплексе от 31.10.1996г.; о сотрудничестве в области ветеринарии от 31.10.1996г.; о сотрудничестве в области карантина и защиты растений от 31.10.1996г.; о сотрудничестве в области строительства от 16.05.1997г.; о предоставлении Союзной Республике Югославии государственного кредита для финансирования поставок российского оборудования, товаров и услуг от 3.12.1997г.; о либерализации торговли между Российской Федерацией и Союзной Республикой Югославией от 3.12.1997г.; о признании результатов испытаний импортируемой продукции от 6.04.2000г.; о свободной торговле между Российской Федерацией и СРЮ от 28.08.2000г.; об урегулировании взаимных финансовых требований по расчетам, связанным с товарооборотом между бывшим СССР и бывшей СФРЮ от 17.09.2003г. (вступило в силу 29.12.2004г.).

### Межправкомиссия

Межправительственный Российско-Сербско-Черногорский комитет по торговле, экономическому и научно-техническому сотрудничеству (МПК) образован на основе межправительственного соглашения, подписанного 24 авг. 1994г. в Москве. Всего проведено пять заседаний Комитета. После почти пятилетнего перерыва (IV заседание прошло в дек. 1999г.), в конце нояб. —

начале дек. 2004г. в Москве состоялось пятое заседание МПК. За период между заседаниями Комитета (2000-2004гг.) продолжались встречи на межгосударственном уровне: в апр. и авг. 2000г. — встреча сопредседателей МПК в Белграде, подписано Межправительственное соглашение о свободной торговле; в окт. 2000г. — встреча президентов государств в Москве и в июне 2001г. — в Белграде; в нояб. 2001г. — визит в Москву заместителя председателя правительства СРЮ М. Лабуса; в апр. 2002г. — визит в Москву председателя правительства Сербии З.Джинжича; в июне 2002г. — визит в Белград министра Г.О.Грефа; в июне 2004г. — визит в Россию председателя правительства Сербии В.Коштуницы; 28 окт. 2004г. — встреча сопредседателей МПК в Белграде.

В ходе V заседания МПК 30 нояб. 2004г. в Москве председатели национальных частей МПК — министр Российской Федерации по делам гражданской обороны, чрезвычайным ситуациям и ликвидации последствий стихийных бедствий С.К. Шойгу и министр международных экономических отношений Сербии и Черногории П.Иванович подписали итоговый Протокол пятого заседания Межправительственного Российско-Сербско-Черногорского комитета по торговле, экономическому и научно-техническому сотрудничеству. В ходе заседания парафировано Соглашение между правительством Российской Федерации и советом министров Сербии и Черногории об урегулировании обязательств бывшего СССР перед Сербией и Черногорией по расчетам, связанным с товарооборотом между бывшим СССР и бывшей СФРЮ. Достигнута договоренность о том, что в ближайшее время российской стороной будет ратифицировано Соглашение о свободной торговле между двумя странами. На заседании Комитета сформирован ряд рабочих групп в области энергетики, промышленности, транспорта, сельского хозяйства, туризма и др. Учитывая динамику роста внешнеторгового оборота между нашими странами на 30-40% в год, стороны констатировали, что товарооборот в 2004г. может составить 1,5 млрд.долл. Стороны обменялись планами приватизации промышленных предприятий и других объектов на 2005г.

В качестве дополнительной институциональной формы сотрудничества, с целью расширения двусторонних прямых контактов соответствующих министерств, торгово-промышленных палат и ведущих хозяйствующих субъектов двух стран, способствующих повышению качества и динамики двусторонних торгово-экономических отношений, достигнута договоренность о создании Деловых советов предпринимателей Российской Федерации и Республики Сербии и Российской Федерации и Республики Черногории. Поставлена задача первые заседания советов провести в Белграде и Подгорице в марте 2005г.

### Связи с регионами РФ

Попытки восстановить сотрудничество и представить образцы своей экспортной продукции на рынке страны пребывания были предприняты администрациями ряда субъектов Российской Федерации и в частности Астраханской, Белгородской, Вологодской, Екатеринбургской, Калужской, Курской, Тульской, Пензенской обл., а также Краснодарским и Ставропольским краями, ад-



министрациями Москвы, Московской обл. и Санкт-Петербурга. При этом особо следует отметить развитие в этом направлении взаимоотношений Москвы и Московской обл., выразившиеся в 2003-04гг. в обмене делегациями и подписании соответствующих протоколов и соглашений.

Способствовала тому и реализация программы сотрудничества между правительством Москвы и скупщины Белграда, определенная еще в 2003г. На переговорах, состоявшихся в сент. 2004г., между сопредседателями данной экспертной группы, был рассмотрен ход реализации проектов, определенных предшествующим протоколом первого заседания совместной экспертной группы (май 2004г.) и согласованы направления дальнейшего торгово-экономического сотрудничества, предусматривающие конкретное взаимовыгодное сотрудничество в банковской сфере, в области энергетики, выставочной деятельности, области транспорта и торговли.

Оживилась работа и в области выставочно-ярмарочной деятельности. Предприятие «Белградские ярмарки» совместно с ГУП «Московский центр внедрения достижений науки и техники «Москва» (Центр «Москва») планирует в сент. 2005г. проведение в Москве национальной выставки Сербии. В свою очередь предприятие «Белградские ярмарки» в 2005г. намерено принять участие в выставочно-ярмарочных мероприятиях, проводимых Центром «Москва» (ярмарка текстиля, выставка гурман, туристическая выставка). Планируется также презентация в 2005г. в Москве программы сербских лечебных курортов и проведение презентации на «Белградском выставочном комплексе» для сербских предприятий и потенциальных участников выставки в Москве возможностей выставочного комплекса Центр «Москва»

Активизация участия российских регионов в проводимых на территории страны пребывания выставочно-ярмарочных мероприятиях может способствовать установлению и расширению необходимых контактов и связей между организациями и предприятиями двух стран, большему ознакомлению с экспортными возможностями российских регионов, что в свою очередь будет стимулировать продвижение российских товаров на рынке страны пребывания.

Участие российских предприятий в регулярно проводимой в Белграде выставке «Международная ярмарка техники и технических достижений» могло бы дополнительно способствовать продвижению экспорта российской продукции на рынок СиЧ. На подобной выставке в 2004г. экспозиция российская сторона была представлена экспозицией, демонстрирующей только отдельные экспортные образцы продукции предприятий ВАЗ и ГАЗ.

К работе по созданию информационной среды об имеющихся экспортных потенциалах российских регионов активно привлекался Российский центр науки и культуры в Белграде «Русский дом, «располагающий определенной базой выставочных площадей. На его базе в 2004г. осуществлена подготовка организации выставок-презентаций экспортных потенциалов двух российских регионов с одновременным проведением круглых столов и семинаров – Санкт-Петербурга и Пензенской обл. Однако реализовать намеченные планы удалось только частично. В нояб. – дек. 2004г. со-

стоялась мультимедийная презентация экономического и инвестиционного потенциала предприятий Санкт-Петербурга с последующим проведением встреч и бесед с рядом заинтересованных специалистов и организаций как в Хозяйственной палате Сербии и в Региональной хозяйственной палате Воеводины, так и на Белградском выставочном комплексе. Состоялся расширенный обмен мнениями и осуществлена передача сербской стороне информационной базы об инвестиционном и экспортном потенциале предприятий Санкт-Петербурга. В ходе встреч проведен анализ сотрудничества и принято решение о целесообразности возобновления взаимных экономических и культурных отношений. Делегацией Санкт-Петербурга на беседе в Хозяйственной палате Сербии в Белграде, сербской стороне было передано письмо Комитета по внешним связям и туризму Санкт-Петербурга, содержащее информацию о намерении развивать достигнутые договоренности и готовности подписать соответствующее межрегиональное соглашение.

Также на базе «Русского дома» в дек. 2004г. при содействии министерства образования и науки Российской Федерации была проведена выставка «Новые информационные технологии в России». На выставке были представлены разработки десяти российских организаций и фирм, в т.ч. университетов, институтов РАН, государственных научных центров, научно-исследовательских институтов и коммерческих фирм, работающих в области информационных технологий. На экспозициях были представлены современные интеллектуальные технологии и системы поддержки принятия решений, геоинформационные системы, системы обработки текста, мультимедийные системы и медицинские диагностические системы. Тематическая направленность стендов отражала основные потребности мирового рынка информационных технологий. В ходе данной выставки было проведено 17 расширенных семинаров с непосредственным участием представителей министерства образования и науки, руководителей профильных фирм и непосредственных участников экспозиций.

В дек. 2003г. в рамках Хозяйственной палаты Сербии была сформирована секция по развитию торгово-экономического сотрудничества с Россией, в состав которой входят свыше 150 фирм и организаций, имеющих связи с российскими предприятиями. В целях более полного информирования сербских организаций об экспортных возможностях российских регионов были проведены семинары и круглые столы. В 2004г. проведено три заседания секции и пять семинаров в Региональных хозяйственных палатах Сербии. Планируется привлечение к проведению аналогичных семинаров и Хозяйственной палаты Черногории. В 2005г. намечается продолжение работы в этом направлении.

В представленном календаре выставочно-ярмарочных мероприятий в СиЧ в 2005г. особый интерес могут представлять: 49 выставки «Техника» с 9 по 13 мая, 72 с/х выставка с 14 по 21 мая, 5 выставка автомобилей «Авто Шоу – Нови Сад» с 11 по 16 окт., 49 Белградская книжная выставка с 25 по 31 окт., а также 14 выставка «Информатика» с 1 по 4 нояб.

## Электроэнергетика

Развитие сербской экономики в последнее десятилетие истекшего века происходило в условиях внешней экономической и политической блокады, которая диктовала особые требования к механизму функционирования всего энергетического комплекса республики и других сфер естественных монополий (железнодорожный транспорт, электрическая и почтовая связь, телекоммуникации, авиатранспорт).

Высокая степень импортной зависимости экономики, составляющей 60% от показателя конечного потребления энергии, реальное состояние энергетического баланса Сербии предопределили и формирование жестко регулируемых государственных структур естественных монополий, сферы деятельности которых охватывали всю вертикаль управления их подразделениями, включая разветвленную сеть организаций по оказанию услуг.

С таким наследством столкнулось новое демократическое правительство страны, придя к власти в 2000г. Ситуация осложнялась значительной внешней и внутренней задолженностью рассматриваемых структур в 2,5 млрд. евро и избытком занятой рабочей силы в 20-25%, что от совокупного количества занятых составляет 30 тыс.чел. Стратегия реформирования естественных монополий нашла отражение во вступившем в силу 1 авг. 2004г. «Законе об энергетике».

Производство и распределение электроэнергии. Энергетический комплекс Сербии в организационном плане представляет собой ряд крупных предприятий, являющихся собственностью государства. Используя методы прямого контроля за деятельностью названных предприятий, правительству в предшествующие годы удавалось предотвратить рост цен на электроэнергию. При этом функционально их роль сводилась преимущественно к производству энергии, а не к созданию новой стоимости и прибыли, что привело к технологическому застою, убыткам и отсутствию инвестиций, на реконструкцию существующих мощностей.

Основной структурой естественных монополий в сфере электроэнергетики является государственное предприятие «Электрохозяйство Сербии» (ЭПС).

### Организационная структура ЭПС

	Правление и гендиректор	
ТЭЦ «Никола Тесла» .....	Управление .....	Передача
ТЭЦ «Костолац» .....	энергосистемой .....	электроэнергии
ТЭЦ «Косово» .....	Развитие и инвестиции .....	«Электроисток»
«Панонские .....	Сбыт и внешняя	
электростанции» .....	торговля	
Дринские ГЭС .....	Производство и	
ГЭС «Джердап» .....	передача	
Лимские ГЭС .....	электроэнергии	
Угольные бассейны .....	Распределение .....	«Электрошумадия»
«Колубара» .....	электроэнергии .....	Электродистрибуция
«Костолац» .....	Экономия и финансы .....	Электросербия
«Косово» .....	Правовые вопросы .....	Электротимакс
	Производство .....	Электроморава
	и распределение энергии	Электровоеводина
	и угля в Косово и Метохии .....	Электрокосмет

В рамках ЭПС функционируют 23 отдельных госпредприятия, которые обеспечивают производство, передачу и дистрибуцию электроэнергии.

В их число входят шахты подземной добычи угля, открытые угольные бассейны, теплоэлектростанции (на лигнитах), гидроэлектростанции (аккумуляционные, проточные, реверсные), линии электропередач (высоковольтные), распределительная сеть, объекты социальной сферы. Помимо основной деятельности ЭПС занимается производством тепловой энергии на локальных ТЭЦ, работающих на жидких и газообразных видах топлива («Тент А» и «Костолац А»),

В электрическую сеть Сербии входят линии электропередач и трансформаторные подстанции напряжением 400, 200 и 110 квт. Ведутся переговоры о подключении Сербии к международным электромагистралям, которые связывали ее с Западноевропейской электрической системой (через Хорватию) и южной магистралью (г. Мостар, Босния и Герцеговина). Распределение электроэнергии на территории Сербии осуществляется 10 госпредприятиями.

**Рынок угля.** Подтвержденные резервы на территории Сербии (без учета Косово) составляют 3 млрд.т. лигнита, эксплуатация которых осуществляется в двух крупнейших угольных бассейнах Колубара и Костолац-Ковин. За счет дополнительных разведочных работ резервы могут быть увеличены еще на 20%.

Добыча лигнита открытым способом в последние годы колебалась от 35 до 44 млн.т. в год и зависела от потребностей теплоэлектростанций. За последние 10 лет удельный вес лигнита в совокупном производстве электроэнергии составляет 70%. 90% всего добытого лигнита идет на потребности ТЭС. Для нужд промышленности и личного потребления поставляется 700 тыс.т. сушеного лигнита в год.

Совокупные резервы каменного, бурого и буrolигнитного угля, которые в основном добываются подземным способом, составляют 400 млн.т. Степень их разведки гораздо ниже, чем в угольных разрезах. Эти виды угля добываются на 8 рудниках с подземной эксплуатацией. Имеется также три неэксплуатируемых месторождения: Мелница, Поляна и Западно-Моравский бассейн. Совокупная добыча угля подземным способом составляет 600-700 тыс.т. в год.

Всего годовые потребности промышленности и населения в высококачественном угле составляют 2,8 млн.т., а по некоторым показателям и до 3,5 млн.т. Потребности промышленности и населения покрываются на 25% за счет подземной добычи и на 25% за счет сушеного лигнита, добытого открытым способом. Остальные 50% потребностей обеспечиваются за счет импорта.

**Отопление.** В Сербии используются: индивидуальное оборудование для обогрева (с помощью электроэнергии, дров, угля или масла), локальные котельные и центральные системы снабжения тепловой энергией (ЦССТЭ обогревают 13% от общего числа квартир).

Сезонное потребление топлива (зимний период) составляет в действующих ТЭЦ 470 млн.куб.м. природного газа, 230 тыс.т. качественного угля, 150 тыс.т. мазута, 3000 т. топливного масла. Затраты на приобретение этих энергоносителей, которые почти полностью импортируются, составляют 90 млн.долл. в сезон.

На первом этапе реформирования ЭПС из его состава будут выведены 8 предприятий вспомогательной деятельности, занимающиеся производством столбов для линий электропередач, электро-

монтажными работами на воде, информационной деятельностью и сферой питания, которые передаются в ведение министерства промышленности. Количество занятых в ЕПС будет сокращено на 3 тыс.чел. с 61.000 до 58.000. Затем из ЕПС в распоряжение правительства Сербии будут выведены шахты подземной эксплуатации угля (5.500 чел.). Принято решение о постепенном выводе из состава ЕПС-а в сроки не более 4 лет при условии сохранения государственного пакета заказов еще 12 предприятий, занимающихся строительством, производством и ремонтом трансформаторных станций и столбов для линий электропередач, лент для транспортеров, разведкой запасов угля, обеспечением чистоты и безопасности, транспортными и бытовыми услугами, сферой питания (всего 3.500 чел.).

К 2007г. указанные предприятия будут приватизированы и получают возможность самостоятельного функционирования на рынке, т.е. перейдут в конкурентные сферы. Планируется постепенный вывод из состава ЕПС-а еще 10 фирм, занимающихся вспомогательной деятельностью, с численностью 5.000 чел. и сокращение 2.500 пенсионеров. Также будут выведены предприятия по производству тепловой энергии и обслуживающие водопроводную сеть на рудниках угля. Окончательно численность ЕПС составит не более 33.000 чел.

Структурно «новый» ЕПС будет разделен на две части:

1. Предприятие по передаче электроэнергии и управлению технологическим процессом (операторы, диспетчеры) численностью 1.500-1.600 чел. Планируется, что в начале 2007г. это предприятие будет выделено из состава ЕПС и станет самостоятельным госпредприятием.

2. «Новый» ЕПС останется госпредприятием, сферами деятельности которого будут производство, дистрибуция и торговля электроэнергией. В составе «нового» ЕПС планируется сохранить два рудника по эксплуатации угля открытым способом Колубара и Костолац-Ковин, теплоэлектростанции («Тент», «Костолац», Панонские ТЭС), гидроэлектростанции («Джердап», Дринские ТЭС), 4-5 дистрибутерные фирмы (сейчас их 10).

По оценкам специалистов новый ЕПС не будет сформирован в 2005г., т.к. необходимо значительное время для подготовки документов, проведения независимой оценки стоимости основных средств производства и финансового состояния предприятия, решения вопроса трех предприятий ЕПС в Косово, определения позиции правительства по вопросу формирования структуры «нового» ЕПС, принятия дополнительных законодательных нормативов. Основные положения «Стратегии развития энергетики Сербии до 2015г.» будут опубликованы в начале 2005г.

## Нефть и газ из РФ

Объемы собственной добычи нефти и газа составляют соответственно 850 тыс.т. и 500-700 млн.куб.м. в год. 70% потребляемого газа Сербия и Черногория закупает у ООО «Газэкспорт», которое является единственным экспортером природного газа в эту страну.

Добычей, транспортировкой и распределением природного газа на территории Сербии занимаются два государственных предприятия: в северной части страны — «НИС Газ», в южной части — «Энергогаз». Общая протяженность трубопровод-

ной газотранспортной системы более 2 тыс.км., мощность 5 млрд.куб.м. в год. По территории Сербии осуществляется транспортировка российского природного газа в Боснию и Герцеговину.

Поставки российского природного газа в СФРЮ начаты в июле 1978г. Межправительственным соглашением от 18 нояб. 1988г. планировалось постепенное увеличение объемов поставок природного газа в СФРЮ с 5,5 млрд.куб.м. в 1988г. до 10 млрд.куб.м. в 2010г. После распада СФРЮ с вновь образованными государствами были подписаны отдельные межправительственные соглашения о сотрудничестве в области газовой промышленности.

Межправительственным соглашением от 7 фев. 1995г. предусмотрена поставка российского природного газа в СРЮ в ежегодном объеме 3,6 млрд.куб.м. с последующим увеличением до 7,2 млрд.куб.м. в 2010г. Фактически отбираемые югославской стороной количества не превышают 2,5 млрд.куб.м. в год.

Поставки газа в СиЧ из РФ, в млн.куб.м.

	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004*
Контракт	3500	3500	2500	2500	1364	1823	2280	2140	1150,0
Факт	2110	2065	1875	1053	1189	1646	1693	1873	1071,6

\* I-V

С целью увеличения эффективности экспорта газа в Югославию 3.12.1991г. между ГВП «Союзгазэкспорт» и югославским общественным предприятием по внешней и внутренней торговле «Прогрес» было подписано соглашение о намерениях по созданию в Республики Сербия смешанного предприятия для осуществления торговли природным газом и другими товарами.

С 1993г. АО «Прогресгаз-Трейдиг» являлся единственным покупателем российского природного газа для Сербии и Боснии и Герцеговины. Поставки природного газа в Боснию и Герцеговину через АО «Прогресгаз-Трейдиг» прекратились в окт. 1995г. после подписания отдельного контракта с боснийской компанией «Энергоинвест АО Сараево». После демократических изменений в Югославии, произошедших в сент. 2000г., поставки газа осуществляются через государственную компанию «НИС — Нефтяная промышленность Сербии».

Межправительственным соглашением о сотрудничестве в строительстве газопроводов на территории Югославии от 11 апр. 1996г. предусматривалось создание в СРЮ совместного акционерного общества с целью проектирования, строительства газопроводов и финансирования связанных с этим работ, эксплуатации указанных газопроводов и продажи транспортируемого по ним природного газа потребителям Югославии, а также осуществления возможного транзита газа через территорию СРЮ.

В соответствии с этим в июле 1996г. создано Акционерное общество «Югоросгаз», г.Белград, с долевым участием сторон в соотношении: ОАО «Газпром» — 50%; «НИС Газ» — 20%; «Прогресгаз-Трейдиг» — 10% и 20% — другие югославские организации. Предметом деятельности АО «Югоросгаз» является поэтапная реализация проекта строительства южной ветки газопроводов Сербии, включая магистральный участок Димитровград-Ниш-Пояте, призванный объединить газопроводные системы Болгарии и Югославии и осуществлять подачу газа в Серию и Черногорию транзитом через Румынию и Болгарию.

На 1 апр. 2004г. общая сумма задолженности по контрактам ООО «Газэкспорт» с АО «Прогрессгаз-Трейддинг» составляет 344 млн.долл., в т.ч. задолженность «НИС» – 244 млн.долл. и задолженность АО «Прогрессгаз-Трейддинг» – 100 млн.долл., включая 40 млн.долл. за поставки российского газа в Боснию и Герцеговину в 1994-95гг.

Наиболее реальным путем урегулирования большей части задолженности «НИС» перед ОАО «Газпром» представляется реализация предложения минфина России о взаимозачете суммы газового долга с российским клиринговым долгом перед Сербией и Черногорией. На межправительственных переговорах на уровне минфинов двух стран по данному вопросу, состоявшихся в нояб. 2003г. определена сумма задолженности за газ (188,3 млн.долл.) которая может быть зачтена в счет клиринговой задолженности.

## Связи с Россией

Объем товарооборота России с Сербией за первые семь месяцев 2004г. составил 806,9 млн.долл., что соответствует 115,5% уровня товарооборота за аналогичный период 2003г. При этом российский экспорт составил 721,4 млн.долл. (увеличение на 14,6%), импорт из Сербии – 85,5 млн.долл. (увеличение на 23,5%).

Россия по объему товарооборота занимает второе место среди зарубежных торговых партнеров Сербии с удельным весом в ее товарообороте 10,6%. На долю Германии приходится 13,3% – 1008,4 млн.долл., Италии – 10,2% – 780,4 млн.долл.

По объему экспорта в Сербию Россия также занимает второе место с удельным весом 12,5% в совокупном импорте Сербии. На долю Германии приходится 13,7% – 793,5 млн.долл., Италии – 9,8% – 563,2 млн.долл.

По объему импорта товаров из Сербии Россия занимает шестое место с удельным весом 4,7% в совокупном экспорте Сербии. Объем сербского экспорта в Боснию и Герцеговину составил 320,6 млн.долл. с долей – 17,5%, Италию – 217,2 млн.долл. (11,9%), Германию – 214,9 млн.долл. (11,7%), Македонию – 144,2 млн.долл. (7,9%) и Францию – 91,5 млн.долл. (5,0%).

Сальдо баланса торговли России с Сербией за первые 7 мес. 2004г. составило 635,9 млн.долл. в пользу России (в янв.-июле 2003г. – 560,3 млн.долл., т.е. увеличение на 13,5%). Степень покрытия импорта из России экспортом Сербии составляет 11,9%.

Доля машин и оборудования в росэкспорте в Сербию в янв.-июле 2004г. осталась на уровне, что и за аналогичный период 2003г. и составила 2,3%. Объем экспорта автомобилей (в основном «Лады») в янв.-июле 2004г. остается примерно на том же уровне, что и в янв.-июле 2003г. (12 млн.долл.).

Доля энергоносителей в структуре нашего экспорта составила 84,7%, (в янв.-июле 2003г. – 85,9%). В 10 раз возросли поставки угля и кокса (43,1 млн.долл.), объем поставок нефти остался на том же уровне, что и за первые 7 мес. 2003г. (370,5 млн.долл.), а поставки газа возросли на 18,9% (197,3 млн.долл.).

В структуре российского импорта товаров из Сербии за первые 7 мес. 2004г. по-прежнему основное значение имели закупки машин, станков и различного оборудования для строительства (22%

от совокупного импорта), напольных покрытий, в основном производства холдинга «Синтелон», (20,6%) и лекарственных препаратов, в основном производства фармацевтического концерна «Хемофарм», (20,1%). Возросли поставки овощей и фруктов, изделий из каучука и металла, сортовых семян и посадочного материала, изделий из целлюлозы, тканей.

Структура торговли с Россией, в янв.-июль 2004г.

	Экспорт РФ		Импорт РФ	
	млн.долл.	%	млн.долл.	%
Всего .....	664,9	100,0	69,8	100,0
Продовольствие .....	7,9	1,1	6,0	7,1
Сырье минеральное .....	7,9	1,1	2,1	2,4
Энергоносители .....	611,0	84,7	0,15	0,2
Химическая продукция .....	35,5	5,0	20,0	23,5
Древесина, пряжа .....	9,8	1,4	13,1	15,3
Черные и цветные металлы .....	30,4	4,2	6,0	7,0
Машины и оборудован. ....	16,6	2,3	18,9	22,0
Товары народного потребления .....	0,5	0,1	1,4	1,7
Другие товары .....	1,7	0,2	17,8	20,8

Основные товары российского экспорта в Сербию в янв.-июле 2004г.

	I-VII 2004	I-VII 2003	в % I-VII 2003
	тыс.долл.	тыс.долл.	
Зерно и его производные .....	6703	-	-
Сырой каучук .....	5118	2840	180,2
Каменный уголь, кокс и брикеты .....	43131	-	-
Нефть и нефтепродукты .....	370590	374333	99,0
Природный газ .....	197282	165923	118,9
Неорганические удобрения .....	29051	12242	237,3
Бумага, картон и изделия из целлюлозы .....	3678	2803	131,2
Черные металлы .....	5171	4588	112,7
Цветные металлы .....	24915	21722	114,7
Легковые автомобили .....	11776	11967	98,4

Основные товары экспорта Сербии в Россию в янв.-июле 2004г.

	I-VII 2004	I-VII 2003	в % I-VII 2003
	тыс.долл.	тыс.долл.	
Зерно и его производные .....	2232	1623	137,5
Овощи и фрукты .....	2467	735	335,8
Фармацевтическая продукция .....	17186	15553	110,5
Бумага, картон и изделия из целлюлозы .....	6729	1840	365,8
Пряжа, ткани и текстиль .....	1814	1195	151,8
Продукция из металлов .....	4798	2726	176,0
Спецоборудование для отд.отраслей .....	3061	1373	222,9
Промышл. станки общего назначения .....	5324	3305	161,1
Электрические машины .....	5227	3294	158,7
Напольные покрытия .....	17624	21056	83,7

Источник: Республиканский статкомитет Сербии (9.2004г.)

В приведенных данных не учтен товарооборот с Черногорией. По статистике средняя доля Черногории в совокупном товарообороте государственного образования Сербии и Черногории (СиЧ) составляет 7% по экспорту и 10% по импорту (за исключением природного газа). С учетом этого товарооборот России с СиЧ за первые 7 мес. 2004г. составил 866 млн.долл. (экспорт России 774 млн.долл., импорт из СиЧ – 92 млн.долл.).

По некоторым оценкам объем строительных работ, выполняемых организациями Сербии и Черногории на территории Российской Федерации, в т.ч. в счет частичной оплаты поставок российского газа, ежегодно составляет в среднем 200 млн.долл. С учетом строительных услуг, общий объем торгово-экономического сотрудничества России с Сербией и Черногорией за период янв.-июль 2004г. можно оценить в 983 млн.долл. (российский экспорт 774 млн.долл., импорт – 209 млн.долл.).

## Словакия

### Связи с Россией

В Словакии в целом проявляются реальные подходы к российскому рынку как базовому для обеспечения стабильного развития словацкой экономики, прежде всего в части импорта жизненно важных для экономики Словакии топливно-сырьевых товаров, в первую очередь энергоносителей. Такой импорт из России является весьма выгодным, поскольку российские топливно-сырьевые товары обходятся дешевле, чем из других источников, учитывая также расчеты газом за его транзит по словацкой территории.

Активизация торгово-экономического сотрудничества в последние годы определяет взаимное значение России и Словакии как крупных торговых партнеров и выражается в объемах российско-словацкого товарооборота, который за последние пять лет увеличился в 2 раза.

Торговля с Россией, в млн.долл.

	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.
Товарооборот	1534	2227	2308	2213	2630,47	3003,5
Экспорт РФ	1428	2122	2178	2070	23370,77	2684,6
Импорт РФ	106	105	130	143	259,70	318,9
Сальдо	+1322	+2017	+2048	+1927	+2111,07	+2365,7

Товарооборот Российской Федерации со Словацкой Республикой за 2004г. составил 3003,5 млн.долл. (повышение на 11,3%), в т.ч. российский экспорт 2684,6 млн.долл. (повышение на 9,8%) и импорт – 318,9 млн.долл. (увеличение на 26,5%). Увеличение экспорта в Словакию было в основном вызвано повышением цен на энергоносители, объемы поставок которых в целом сохранились на уровне 2003г., а также снижением курса американского доллара к словацкой кроне (2003г., 1 долл. = 35,97 слов.кр., 2004г. 1 долл. = 31.54 слов.крон).

В структуре российского экспорта в Словакию основную долю (свыше 90%) составляли энергоносители и сырье. Доля продукции машиностроения – около 5%. В структуре российского импорта из Словакии основная доля приходилась на машины и оборудование – порядка 30%, готовую промышленную продукцию (в основном товары широкого потребления и медикаменты) – 35%, изделия полиграфической промышленности – 10%, продукцию химической и резинотехнической промышленности – 7%, металлопродукцию (в основном прокат черных металлов) – 7%, продукты питания – 11%.

В отношениях между Российской Федерацией и Словацкой Республикой действует свыше 70 договоров и соглашений. Договорно-правовая база позволяет развивать весь комплекс торгово-экономических отношений между Россией и Словакией. Проводится необходимая работа по ее актуализации в связи с вступлением Словакии в ЕС.

За 2004г. из России в Словакию поставлены: природный газ на 898,8 млн.долл. (7,7 млрд.куб.м.), нефть – 1260,3 млн.долл. (5,8 млн.т.), ядерное топливо – 62 млн.долл., каменный энергетический уголь – 94,62 млн.долл., железная руда – 151,8 млн.долл., искусственный каучук – 17 млн.долл.

В 2004г. российские организации импортировали из Словакии машины и оборудование (51,65 млн.долл.), бумажную продукцию (29,22 млн.долл.),

транспортные средства (28,79 млн.долл.), полиграфические изделия (26,15 млн.долл.), изделия из черных металлов (25,03 млн.долл.).

Государства – участники Содружества Независимых Государств (СНГ) занимают незначительное место во внешней торговле Словакии, за исключением Украины.

Перспективы российско-словацкого сотрудничества определены президентами двух стран в ходе официального визита президента Словакии в Россию в нояб. 2001г. В марте 2002г. в Москве состоялась рабочая встреча президентов двух стран. В июне 2002г. словацкая делегация во главе с президентом СР участвовала в работе Санкт-Петербургского экономического форума, в мае 2003г. – в мероприятиях по случаю празднования 300-летия Санкт-Петербурга. Осуществляются регулярные контакты на правительственном уровне. В апр. 2003г. проведен официальный визит в Россию председателя правительства СР. Используется потенциал российско-словацкой Межправительственной комиссии (с 1993г. проведено 10 заседаний).

Взаимовыгодное российско-словацкое сотрудничество направлено на дальнейшее укрепление активных позиций российских компаний на европейском рынке. В связи со вступлением Словакии в ЕС открываются новые возможности с учетом многосторонних аспектов сотрудничества, в частности, путем продвижения через словацкий рынок на общий рынок ЕС российской промышленной продукции на основе ее сертификации в СР, учитывая развитые механизмы сотрудничества между Госстандартами двух стран. В этой связи условия дальнейшего развития экспорта российских промышленных товаров и услуг на словацкий рынок в целом оцениваются как благоприятные.

Базовым является взаимодействие в топливно-энергетическом комплексе, где российским компаниям удалось закрепить свои позиции на словацком рынке. Этому способствует победа «Юкоса» в тендере на приватизацию 49% акций нефте-транспортной компании «Транспетрол» и «Газпрома» (в составе консорциума с «Рургазом» и «Газ де Франс») – 49% акций «Словацкой газовой промышленности». В результате интеграции нефтепроводов «Дружба» и «Адрия» возможен выход на новые экспортные маршруты для российской нефти. Соответствующее многостороннее межправительственное соглашение с участием России и Словакии подписано 16 дек. 2002г.

С учетом уже имеющихся инвестиций и перспектив выплаты доли «Газпрома» за СГП (треть от общей суммы 2,7 млрд.долл. с опционом), общие российские инвестиции в экономику Словакии в ближайшей перспективе могут превысить 1 млрд.долл., что поставит Россию в ряд крупнейших инвесторов в экономику этой страны и закрепит переход от торговых отношений к более современным формам сотрудничества на основе инвестиций, совместных предприятий и производственной кооперации.

В Словакии реализуются проекты российского технического содействия, основными направлениями которого являются атомная и классическая энергетика. В области атомной энергетики пока остается открытым вопрос сооружения второй очереди АЭС «Моховце». Потребности в инвестициях на достройку могут составить 1 млрд.долл.

Имеются возможности российского участия в реконструкции и модернизации АЭС В-2 «Богунце» (объем инвестиций составит 260 млн.долл. и покрываться они будут из иностранных источников). С российской стороны передан перечень мероприятий по модернизации объекта. Словацкие организации проявили заинтересованность в сотрудничестве. АО «Атомстройэкспорт» и «Твэл» сохраняют необходимое представительство и активность на словацком рынке.

Продолжается сотрудничество в области классической энергетики — ТЭС «Вояны» (с нашей стороны — АО «Энергомашэкспорт»). Возможно усиление координирующей роли экономических ведомств двух стран, в т.ч. в плане обеспечения источников финансирования крупных энергетических проектов. Словацкая Сторона считает возможным российско-словацкое сотрудничество в этой области на рынках третьих стран.

На российском рынке известны такие словацкие компании как «Матадор», г.Пухов, «Конструкция», г.Тренчин и ряд других, развивающих инвестиционное и торговое сотрудничество с российскими партнерами. В рамках деятельности совместного российско-словацкого предприятия «Матадор-Омскшина», г.Омск АО «Матадор», г.Пухов (производство автомобильных шин, резинотехническая промышленность) в 2005г. намеряет провести мероприятия по снижению производственных расходов СП на выпускаемую продукцию порядка на 30%. Сотрудничество будет реализовываться в форме «ноу-хау» и поставок технологического оборудования для СП с целью расширения производства, осуществляемого по лицензии АО «Матадор». Компания «Матадор» намеряет дальнейшие инвестиции в развитие совместного производства с целью доведения его объемов до 2 млн. шин в год.

Реализуется проект сооружения Циклотронного центра в Братиславе на условиях «под ключ». На межправительственном уровне созданы необходимые условия для реализации этого проекта и выделяются средства в счет частичного погашения российской задолженности. С российским участием в Братиславе также создается Международный лазерный центр. Эти проекты определяют научно-техническое направление сотрудничества, которое может заложить основу дальнейшего взаимодействия в торговле и других областях в среднесрочной и долгосрочной перспективе.

Словакия входит в число 20 основных торговых партнеров России с долей в российском товарообороте около 1,5%. В торговле с Россией в расчете на душу населения Словакия занимает одно из ведущих мест в мире. Словацкая территория имеет большое транзитное значение для развития связей России со странами Центральной и Западной Европы. Через нее осуществляется транзит нефти в Чехию и природного газа в Западную Европу (до 90 млрд.куб.м. в год).

Несмотря на значительные объемы российско-словацкого торгово-экономического сотрудничества, его уровень пока не в полной мере соответствует имеющемуся потенциалу. Медленно восстанавливаются ранее утраченные традиционные производственные связи. Требуют совершенствования механизмы кредитования и страхования экспортных операций, банковского и инвестиционного взаимодействия. Позитивная динамика вза-

имной торговли еще не приобрела устойчивого характера и подвержена колебаниям рыночной конъюнктуры. Объемы торговли в значительной мере определяются уровнем цен на энергоносители, составляющие основу российского экспорта. Конкуренентоспособность словацких товаров и уровень поддержки их экспорта в целом пока недостаточны, чтобы быть более широко представленными на российском рынке, хотя Словакии удалось восстановить объемы своего экспорта, резко снизившиеся после кризиса в 1998г.

Пассив торгового баланса с Россией связан с импортом жизненно важных для экономики Словакии энергоносителей (нефти — до 6 млн.т. и природного газа — порядка 8 млрд.куб.м., а также ядерного топлива на сумму порядка 60 млн.долл. ежегодно). Такой импорт из России является весьма выгодным, поскольку российские топливно-сырьевые товары обходятся дешевле, чем из других источников, учитывая также расчеты газом за его транзит по словацкой территории. На основе использования российского сырья увеличиваются экспортные ресурсы словацкой промышленности. Таким образом, словацкий пассив в торговле с Россией может выражаться в активе внешней торговли Словакии с другими странами.

## США

### Госпомощь для России

**Ф**инансовая помощь США странам СНГ в 2004г. распределялась по тем же основным направлениям, что и в предыдущие годы. При этом на Россию приходилось 60% всех средств, направляемых США в данный регион. В то же время продолжалась тенденция ежегодного снижения объемов выделяемой американской помощи практически для всех стран СНГ. Суммарные расходы бюджета США на помощь этим странам в 2004г. составили 1,5 млрд.долл., а в 2003г. — 1,7 млрд.долл.

Объемы американской госпомощи странам СНГ (кроме России) в 2004г.

	в разбивке по основным направлениям (в скобках — данные за 2003г.). в млн.долл.				
	1	2	3	4	5
Армения.....	13,0 (22,4)	.....50,2 (46,8)	.....15,4(18,4)	.....6,3(7,1)	.....4,8(11,8)
Азербайджан.....	12,0 (нд)	.....13,6(нд)	.....П,3(нд)	.....27,1 (нд)	.....3,5(нд)
Беларусь.....	7,78 (8,9)	.....0,1 (0,1)	.....1,75(0)	.....0,5 (0,5)	.....0,01 (0)
Грузия.....	14,4 (20,4)	.....35,5 (26,1)	.....38,5(41,4)	.....9,9(15,1)	.....3,8 (7,4)
Казахстан.....	10,6(13,9)	.....21,5(23,4)	.....39,4 (49,2)	.....0,3 (0,5)	.....2,4 (5,0)
Кыргызстан.....	12,2(13,5)	.....21,8(19,9)	.....11,6(10,3)	.....4,0(9,1)	.....1,2(3,8)
Молдова.....	нд (8,4)	.....нд(18,9)	.....нд(5,3)	.....нд(6,1)	.....нд (2,6)
Таджикистан.....	10,2 (7,3)	.....12,6(14,3)	.....6,9(1,1)	.....20,5(21,8)	.....0,5 (4,5)
Туркменистан.....	4,2 (4,7)	.....4,5 (2,4)	.....1,1(1,4)	.....0,2 (0,5)	.....0,4(2,1)
Узбекистан.....	15,7(14,7)	.....21,2(18,2)	.....10,7 (30,2)	.....2,0(18,5)	.....1,0(4,5)
Украина.....	34,11(54,7)	.....42,38 (48,0)	.....61,98(71,5)	.....1,33(2,0)	.....3,67(12,3)

1 Программы поддержки демократии. 2 Экономические и социальные реформы. 3 Безопасность и правоприменение. 4 Гуманитарная помощь. 5 Межотраслевые инициативы

Основной акцент американской госпомощи России в последние годы смещался с поддержки рыночных реформ и развития демократических институтов на программы, направленные на сокращение ядерной угрозы и содействие уничтожению запасов оружия массового поражения. Объемы ежегодно выделяемой США помощи России также постепенно снижаются. По данным госдепа, в 2004г. всеми американскими государственными ведомствами на реализацию программ по-

мощи России было выделено 880,38 млн.долл., что на 8,1% меньше, чем в пред.г. (958,4 млн. долл.). В 1990г. ассигнования на эти цели составили 1,9 млрд.долл.

Расходы правительственных организаций США на программы помощи России в 2004г. (в млн.долл., в скобках данные за 2003г.): программы поддержки демократии – 45,43 (67,2); экономические и социальные реформы – 51,43 (67,5); безопасность и правоприменение-772,14 (802,7); гуманитарная помощь – 5,6 (12,3); межотраслевые инициативы – 5,79 (8,7).

По заявлениям представителей госдепа, оказываемая США помощь на поддержку демократии в России сталкивается с рядом серьезных проблем в связи с тем, что ее переход к демократической системе характеризуется в последнее время непоследовательностью. Называются известные озабоченности американской стороны, касающиеся внутривнутриполитической жизни России. Указывается, что исходя из этого, в программах американской помощи России делается упор на оказание поддержки гражданскому обществу и независимым СМИ, содействие реформированию местных органов власти, утверждению верховенства закона, а также привлечению более широких слоев населения к избирательному процессу. Госпрограммы США предполагают обучение российских журналистов, развитие более тесных отношений партнерства между российскими и американскими работниками юридических учреждений и оказание помощи местным органам власти.

В части экономических и социальных реформ госпрограммы помощи США ставят своей целью оказание помощи малым и средним российским предприятиям посредством обучения и подготовки предпринимателей и поддержки небанковских кредитных учреждений для расширения деловой деятельности и создания новых рабочих мест. Ряд программ предусматривает оказание содействия российской банковской системе и нацелен на ее превращение в эффективного финансового посредника.

Предпринимательские фонды Агентства США по международному развитию, которые в последние годы получали неплохой доход, оказывают помощь отдельным российским компаниям в развитии бизнеса. Программы АМР предусматривают также содействие России в решении проблем в сфере здравоохранения путем оказания поддержки в совершенствовании системы первичной медицинской помощи, особенно женщинам и детям младшего возраста. Кроме того, указанные программы нацелены на снижение заболеваемости СПИД/ВИЧ в России посредством совместных усилий по информированию населения и проведению исследований.

Основная доля оказываемой госпомощи России в 2004г. приходилась на программы по обеспечению складирования, безопасного хранения, уничтожения и ликвидации ОМП. Так, программа совместного снижения угрозы ОМП, реализуемая под эгидой минобороны США, нацелена на оказание России помощи в ликвидации ракет и связанных с ними систем оборудования, а также в строительстве объекта по безопасной ликвидации химического оружия. Сопутствующие программы противодействия угрозе распространения ОМП реализуются госдепом и минэнерго. Программы гос-

депа имеют своей целью переориентацию деятельности бывших разработчиков вооружений на мирные исследования. Деятельность минэнерго направлена на обеспечение безопасности ядерных материалов и их ликвидации, на привлечение ученых, ранее разрабатывавших вооружения, к исследовательской работе в других областях.

В рамках программы технической помощи и подготовки кадров для борьбы с преступностью в России оказывается поддержка в самых разных сферах и видах деятельности, в т.ч. в реализации недавно принятых Уголовно-процессуального кодекса и Закона о защите свидетелей.

Финансирование на гуманитарные цели в рамках американских государственных программ предоставляется базирующимся в США частным организациям, работающим на общественных началах и распределяющим гуманитарную помощь в наиболее нуждающихся регионах России. С 1992г. в рамках этой программы в России была распределена гуманитарная помощь на 670 млн.долл. Общая стоимость гуманитарных грузов, доставленных в Россию в 2004 фин.г., оценивается в 6 млн.долл.

В 2004г. Управление по вопросам народонаселения, беженцев и миграции выделило 15,2 млн.долл. на оказание помощи внутренне перемещенным лицам на Северном Кавказе, в т.ч. в рамках программы по обеспечению жизнедеятельности перемещенных лиц. С 1999г. на оказание гуманитарной помощи на Северном Кавказе было выделено 100 млн.долл.

Госпрограммы американской помощи России нацелены также на повышение эффективности хозяйственной и природоохранной деятельности, связанной с распоряжением лесными богатствами Сибири. Независимые российские исследовательские и специализированные учреждения получают помощь в подготовке научных публикаций и разработке рекомендаций для руководства с учетом российской специфики.

Кроме того, госдеп США реализует программу «Региональная инициатива», направленную на поддержку межотраслевого развития в отдельных областях России, удаленных от основных центров. Делается упор на Приволжский федеральный округ, Томскую и Новосибирскую области и Дальний Восток.

Важнейшим элементом программ американской помощи во всех областях являются программы обменов. В 2004 фин.г. 5 тыс. россиян побывали в США в рамках финансируемых правительством США программ обменов и профессиональной подготовки, а общее число россиян, посетивших США в рамках таких программ с 1993г., составило 60 тыс.чел.

## Связи с СНГ

Торговля со странами СНГ в 2004г. продолжала характеризоваться незначительными объемами и не имела существенного статистического значения для торгового баланса Соединенных Штатов. Удельный вес этой группы стран в товарообороте США незначительно возрос, составив 0,8%, причем на долю России приходилось 78,7% этого объема. Объем торговли США со странами СНГ составил 18,8 млрд.долл., увеличившись по сравнению с 2003г. на 40%, в основном благодаря высокой динамике российско-американской торговли.

Основными торговыми партнерами США среди стран СНГ в 2004г. по-прежнему являлись Россия, Украина и Казахстан, которые по размеру товарооборота заняли в перечне торговых партнеров США соответственно 28, 76 и 82 места. Товарооборот США с Казахстаном увеличился на 53%, в основном за счет увеличения объемов американского экспорта (в 2 раза), а объем торговли с Украиной возрос в 2,5 раза благодаря росту украинских поставок в США. Все остальные страны СНГ занимали места во второй сотне этого перечня (со 112 по 172). Заметно возросла торговля США с Туркменией (рост товарооборота в 3,4 раза, страна переместилась на 24 позиции вверх в списке торговых партнеров США) за счет 9-кратного увеличения объема американского экспорта в эту страну. Уменьшение объемов торговли с США среди стран СНГ наблюдалось у Киргизии, Армении и Узбекистана.

Для торговли США с большинством стран СНГ по-прежнему традиционно преобладали сырьевые товары и трикотажных изделий в импорте США и большой удельный вес машин и оборудования в американском экспорте в эти страны. Характерной чертой торговли США со многими странами СНГ является также нестабильность объемов экспорта и импорта.

## Диалог с Россией

В 2004г. в США сложилась сложная и противоречивая торгово-политическая обстановка. Заметное влияние на ее характер оказывала развернутая в США в течение почти всего года предвыборная кампания, которая сказывалась и на российско-американских торгово-экономических отношениях. Общий позитивный вектор развития этих отношений сохранялся, и они продолжали развиваться, взаимный товарооборот достиг рекордного уровня за всю историю деловых связей двух стран. Американская администрация проводила прежний достаточно сбалансированный и прагматичный курс в отношении нашей страны, проявляя заинтересованность во взаимодействии с Россией по целому ряду приоритетных для США направлений: борьба с международным терроризмом, противодействие распространению ОМУ, интеграция России в мировую экономику, энергетическое сотрудничество. Намечались определенные подвижки в решении отдельных торгово-экономических вопросов, активизировалось сотрудничество по некоторым направлениям, активно осуществлялись деловые контакты сторон на различных уровнях.

В то же время администрация США воздерживалась от шагов, необходимых для решения актуальных для России проблем, в т.ч. по устранению созданных США еще во времена «холодной войны» препятствий для двусторонней торговли, руководство, очевидно, предвыборными соображениями. Такая позиция была во многом связана и с тем, что во внешнеэкономической политике администрации США в 2004г. приоритетными были такие факторы, как наблюдаемое снижение конкурентоспособности американской продукции на внешних рынках, непрекращающийся рост торгового дефицита страны, утечка рабочих мест за рубеж.

На двусторонние экономические отношения накладывало негативный отпечаток несоответствие позиций сторон по некоторым международным

вопросам (война в Ираке, выборы на Украине, политические процессы на постсоветском пространстве, сотрудничество России и Ирана в ядерной сфере). Крайне негативная реакция последовала в США по поводу, как утверждалось многими американскими представителями, «обозначившейся в России тенденции возврата к старым авторитарным методам правления», усиления госконтроля в сфере энергетики, «чрезмерного применения налогового кодекса» в отношении российского частного бизнеса. Решение российского правительства по проекту «Сахалин-3», в котором намечалось участие американских компаний, ситуация вокруг «Юганскнефтегаза» и «Вымпелкома» усилила озабоченность части бизнеса США в отношении инвестиционного климата в России, некоторые видные американские бизнесмены высказывали свою неудовлетворенность по этому поводу, указывая на отсутствие реального прогресса в двустороннем экономическом сотрудничестве. Тем не менее администрация США избегала излишнего обострения имевших место определенных трений и противоречий между двумя странами, в т.ч. в экономической области.

В 2004г. состоялся ряд важных двусторонних мероприятий в сфере торгово-экономических отношений России и США. Важнейшим событием явилась встреча в начале июня на саммите «Большой восьмерки» в Си-Айленде, шт. Джорджия, президента России В.В.Путина и президента США Дж.Буша, на которой был обсужден широкий круг вопросов российско-американской торговой повестки дня. В развитие договоренностей, достигнутых в Кемп-Дэвиде в 2003г., был принят «Президентский контрольный список задач», в котором, в частности, фигурируют вопросы сотрудничества в области энергетики, инвестиционные проекты, проблематика присоединения России к ВТО. Торгово-экономические вопросы затрагивались и на встрече двух президентов в рамках очередного форума АТЭС в Чили в нояб. 2004г. В начале года в США находилась делегация администрации президента России во главе с Д.А.Медведевым, которая помимо встреч с президентом Дж.Бушем, советником по национальной безопасности К.Райс, имела беседу с министром торговли США Д.Эвансом с целью обсуждения актуальных торгово-экономических вопросов, в частности, ситуации вокруг отдельных совместных проектов в сфере энергетики.

Продолжались контакты по вопросам двустороннего сотрудничества в области энергетики, которому американская сторона придавала особое значение. Вопросы взаимодействия в указанной сфере в 2004г. рассматривались в формате состоявшегося в окт. в Вашингтоне очередного заседания российско-американской рабочей группы по энергетике на уровне замминистров энергетических ведомств двух стран, а также обсуждались в ходе визита в Москву июля министра энергетики США С.Абрахама. В процессе обсуждения стороны договорились перенести на 2005г. крупные совместные мероприятия в рамках Российско-Американского энергетического диалога в связи с избирательной кампанией в США и реформой государственного аппарата в России.

Продолжала действовать двусторонняя рабочая группа «Российско-Американское тихоокеанское партнерство» под сопредседательством представи-



телей минэкономразвития России и минторга США. Девятое заседание группы состоялось в июне 2004г. в Сиэтле, шт. Вашингтон.

В марте 2004г. в Нью-Йорке прошла 8 ежегодная конференция «Инвестирование в Россию и страны СНГ», посвященная присвоению России инвестиционного рейтинга агентством Moody's, в работе которой приняли 200 представителей правительственных структур и бизнеса двух стран. В начале окт. в окрестностях Вашингтона состоялось 12 ежегодное заседание американо-российского делового совета (АРДС), в котором участвовали 400 представителей бизнеса и официальных кругов двух стран.

В нояб. в Вашингтоне прошел 8 ежегодный Российско-американский инвестиционный симпозиум с участием 400 представителей официальных и деловых кругов, а также исследовательских организаций двух стран.

Продолжал свою полезную деятельность запущенный по инициативе президентов России и США в 2002г. «Российско-Американский деловой диалог», организаторы которого ежегодно готовят официальные доклады правительствам двух стран с рекомендациями по развитию двусторонних торговых и инвестиционных отношений. В окт. 2004г. организаторы Диалога представили министрам Г.О.Грефу и Д.Эвансу очередной (третий) доклад, в котором основной упор был сделан на таможенные и визовые вопросы, проблематику защиты прав интеллектуальной собственности, сотрудничество в сфере малого бизнеса.

## Инвестиции с РФ

США, несмотря на определенный спад инвестиционной активности в последние годы, по-прежнему, входят в число основных зарубежных стран по объему накопленных инвестиций в экономике России. По данным Госкомстата России, на янв. 2004г. по объему накопленных иностранных инвестиций в России США находились на 4 месте — 5,3 млрд.долл. На конец июня 2004г. США опустились на 6 место по объему накопленных инвестиций (5,63 млрд.долл.).

В отличие от многих других стран-инвесторов, основную долю капиталовложений которых составляют портфельные и «прочие» инвестиции, в структуре поступающих из США инвестиций преобладают прямые инвестиции. По объему накопленных прямых иностранных инвестиций США на янв. 2004г. находились на 2 месте — 4,3 млрд.долл. (на 1 месте по этому показателю стоит Кипр — 5 млрд.долл.). Американские прямые инвестиции в России вложены, в основном, в ее производственный сектор, в котором, согласно данным американских экспертов, сосредоточено 3/4 их объема. На непроизводственную сферу приходится 1/4 прямых инвестиций США, направляемых, в первую очередь, в банковскую и страховую деятельность, а также в сферу информационно-консультационных услуг.

Обозначилась в последние годы тенденция сокращения поступлений инвестиций из США в Россию на фоне растущей заинтересованности в развитии инвестиционного сотрудничества ряда других стран (в первую очередь стран-членов ЕС). Наибольший объем американских инвестиций, привлеченных в экономику России, приходился на 1997г. и послекризисный 1999г., когда их объем

ежегодно составлял по 2,9 млрд.долл. С 1995г. по 1999г. США являлись лидером среди стран-инвесторов по объему направленных в Россию инвестиций, в 2000-01гг. — оказались на 2 месте (после Кипра), в 2002г. ситуация резко изменилась — США занимали лишь 9 место. По итогам 2003г. по данному показателю США поднялись на одну позицию и заняли 8 место. В общем объеме иностранных инвестиций, поступивших в Россию, удельный вес США также упал с 27,9% в 1995г. до 3,8% в 2003г. За 9 месяцев 2004г. объем накопленных инвестиций США в России составил 6,7 млрд.долл. (6 место), в т.ч. объем накопленных прямых инвестиций составил 4,2 млрд.долл. (3 место). За янв.-сент. 2004г. объем поступивших из США в России инвестиций составил 1624 млн.долл., и по этому показателю они также занимали 6 место среди крупнейших стран-инвесторов.

Объем накопленных американских инвестиций в России, в млрд.долл.

	2000	2001	2002	2003	2004**
Объем инвестиций .....	6,4	5,5	5,5	5,3	6,7
- прямых .....	5	4	4,2	4,3	4,2
- портфельных .....	1,4	1,5	1,3	0,41*	0,4*

\* оставшаяся часть приходится на «прочие» инвестиции

\*\* янв.-сент.

Несмотря на отмеченные международными рейтинговыми агентствами «Мудис» и «Фитч» успехи в развитии экономики и повышение рейтинга России до уровня «инвестиционный», инвесторы США, рассматривая российский рынок в качестве сферы размещения свободных капиталовложений, проводят анализ политических и коммерческих рисков, которые их ожидают как на федеральном, так и на региональном уровнях в России. Они отмечают значительные положительные изменения в системе налогообложения, в совершенствовании законодательной базы и механизмов управления экономикой, укреплении вертикали власти, повышении независимости судебных органов. В то же время представители деловых кругов США, прежде всего малого и среднего бизнеса, обращают внимание на высокий риск инвестиционной деятельности в России из-за несовершенства правоприменительной практики и, вследствие этого, слабой, по их мнению, правовой защиты инвесторов. В деловых кругах США большую озабоченность вызвала ситуация с предъявленными налоговыми органами России требованиями по уплате задолженности к компаниям «Юкос» и «Вымпелком». По мнению ряда американских экспертов, многие как частные, так и корпоративные инвесторы, достаточно сдержанно относятся к инвестированию средств в российские проекты, аргументируя это отсутствием уверенности, что подобная ситуация не может повториться в будущем с другими компаниями. У американских бизнесменов вызывает озабоченность недостаточная прозрачность российских компаний, отсутствие достоверной информации о владельце российской компании и низкий уровень корпоративного управления. В этой ситуации частные инвесторы, малый и средний американский бизнес пока воздерживаются от значительных инвестиций в российские проекты. Лишь крупные корпоративные инвесторы США в данной ситуации могут позволить себе осуществлять серьезные капиталовложения в нашей стране.

В ближайшее время наиболее перспективной сферой для привлечения американского капитала в России, вероятнее всего, останется нефтегазовый сектор, что диктуется возрастающей зависимостью США от импорта энергоносителей, а также проводимой американской администрацией политикой диверсификации источников поставок нефти. По мнению экспертов США, определенный импульс для вложения американских инвестиций в данный сектор могло бы дать принятие решения правительством России о строительстве новых нефтепроводов, которые должны связать Восточную Сибирь с портом Находка и регионы нефтедобычи в Западной Сибири с портом Мурманск. Это позволило бы снять перегруженность существующей сети российских нефтепроводов и облегчить выход на мировые рынки.

По мнению американских экспертов, в ближайшей перспективе, кроме нефтегазового сектора, наиболее оживленными сферами инвестиционного сотрудничества двух стран могут стать авиакосмическая промышленность и автомобилестроение. Россия уже сейчас представляется американским деловым кругам стратегически выгодным потенциальным партнером для размещения свободных капиталов в указанных областях. Например, в условиях, когда обеспеченность легковыми автомобилями (на 100 чел. населения) в России продолжает оставаться в 3,5 раза ниже, чем в США, а производство отечественных автомобилей, даже по мнению российских экспертов, не имеет перспектив вследствие их низкого качества и неконкурентоспособности, американские компании будут заинтересованы не только в наращивании сбыта в России своих автомобилей, но и в развитии производства автомобилей непосредственно на российских предприятиях (как собственных, так и совместных).

В числе инвестиционно-привлекательных сфер для американских компаний будут оставаться также сфера телекоммуникаций, целлюлозно-бумажная промышленность, табачная промышленность, производство продуктов питания и прохладительных напитков, торговля и общественное питание, сектор финансовых услуг. Основным стимулом для американских компаний к активизации инвестиционного сотрудничества в этих сферах, является наличие в России готовых производственных мощностей, необходимых сырьевых ресурсов, квалифицированной и сравнительно недорогой рабочей силы и емкого внутреннего рынка с неудовлетворенным спросом на многие современные виды продукции и услуг.

Проекты в нефтегазовом секторе России. Наиболее крупные американские капиталовложения по-прежнему поступают в нефтегазовый сектор, где с российскими партнерами взаимодействуют такие известные компании, как «ЭксонМобил», «КонокоФиллипс», «ШевронТексако». К наиболее значимым в этой сфере относится проект освоения на условиях СРП нефтегазовых ресурсов о-ва Сахалин. Предполагаемый объем инвестиций в проект «Сахалин I» составит 12 млрд.долл. В разработку данного проекта с участием компании «ЭксонМобил» уже вложено 1,2 млрд.долл. из запланированных на первоначальном этапе освоения проекта инвестиций в 4 млрд.долл. Ожидается, что промышленная добыча нефти и газа в рамках реализации данного проекта начнется уже в

2005г. Разрабатываются варианты поставки сжиженного природного газа в Японию, Китай, а также в Мексику и на Западное побережье США.

Проект «Каспийский трубопроводный консорциум (КТК)» в котором, помимо компаний России и некоторых других стран, участвуют также американские компании «ШевронТексако», «ЭксонМобил» и «Керр МакГи». Американскими компаниями инвестировано в проект 1,3 млрд.долл. из общей суммы проекта 2,6 млрд.долл. Общий объем инвестиций в проект составит 4 млрд.долл. Завершено строительство российского участка экспортного нефтепровода Тенгиз-Новороссийск. Началось осуществление пробных поставок нефти по данному участку трубопровода. В 2004г. пропускная способность нефтепровода доведена до 48 млн.т. нефти. В планах участников предусматривается дальнейшее развитие проекта, в частности, сооружение в 2005г. в Ставропольском крае нефтеперекачивающей станции (объем инвестиций составит 105 млн.долл.).

Проект разработки нефтяных месторождений в Ханты-Мансийском автономном округе с участием компании «Маратон Ойл». Объем инвестиций по приобретению Ханты-Мансийской нефтяной компании составил 275 млн.долл. Данная американская компания уже имела опыт работы в реализации инвестиционных проектов в российской нефтегазовой отрасли, т.к. ранее была в составе участников проекта «Сахалин-2», но затем продала свою долю в нем компании «Шелл». Возвращение «Маратон Ойл» на рынок России является подтверждением сохраняющегося интереса американских корпоративных инвесторов к установлению долговременного сотрудничества в российском нефтегазовом секторе.

Другим примером, свидетельствующим о росте инвестиционной привлекательности России для крупных корпоративных инвесторов США, является приобретение компанией «КонокоФиллипс» в сент. 2004г. более 7% акций компании «Лукойл», находившихся в федеральной собственности, за 2 млрд.долл. По размерам американских инвестиций на данный момент этот проект является крупнейшим в России с участием компаний США. В конце I пол. 2004г. компании «Лукойл» и «КонокоФиллипс» приступили к созданию СП на базе ООО «Нарьянмарнефтегаз» в Ненецком автономном округе. Компании «Лукойл» будет принадлежать 70% капитала в СП, а остальными 30% будет владеть «КонокоФиллипс». Добываемая СП нефть будет транспортироваться на терминал компании «Лукойл» в поселке Варандей на берегу Баренцева моря, а затем перевозиться танкерами на международные рынки сбыта. Совместными усилиями участников СП предполагается модернизировать данный терминал с целью увеличения его пропускной способности. В планах компаний предусматривается возможность совместных действий на рынках третьих стран, в частности, по освоению месторождения Западная Курна в Ираке. В сент. 2004г. компания «КонокоФиллипс» заявила о намерении довести свою долю в «Лукойле» до 20% за счет приобретения новых активов.

Проекты в авиакосмической промышленности. Ряд совместных российско-американских проектов в этой сфере реализуется с участием компании «Боинг»: проект «Морской старт», результатом которого является создание океанской стар-

товой платформы и осуществление коммерческих запусков космических аппаратов массой до 3 т. (произведено 12 запусков ракет). Запуск осуществляется автоматизированной системой управления и не требует присутствия персонала на стартовой платформе; проект международной космической станции (МКС), рассчитанный на ближайшие 10 лет. В течение нескольких лет в Москве функционирует Конструкторско-дизайнерский центр, организованный корпорацией «Боинг» совместно с рядом российских авиационных НИИ для проектирования отдельных самолетных узлов и компонентов. В данные проекты инвестировано 1,2 млрд.долл. Существуют проекты совместного двустороннего сотрудничества в области космических исследований между ФКА «Роскосмос» и корпорацией «Локхид Мартин». В 2004г. продолжалась проработка вопроса поиска американских инвесторов для реализации нового российского проекта «Воздушный старт», осуществление которого позволит производить запуск космических аппаратов с борта самолета АН-124 «Руслан», что приведет к значительной экономии средств по сравнению с используемыми до настоящего времени способами запусков.

Проекты в автомобильной промышленности и тракторостроении. Компания «Дженерал Моторс» совместно с «АвтоВАЗом» организовала производство модернизированных российских внедорожников «Шеви-Нива» на предприятии в г.Тольятти (Самарская обл.). Проектная мощность совместного предприятия составит 75 тыс. машин в год (стоимость проекта более 330 млн.долл.). В 2004г. произведено 55 тыс. автомобилей данной модели. Выход на проектную мощность совместного предприятия предполагается осуществить в 2005г., а также планируются поставки автомобилей на экспорт в страны Европы и Латинской Америки.

В сент. 2004г. на предприятии приступили к освоению производства новой модели автомобиля «Шеви-Вива» на базе «Опель Астра» (в данный проект инвестировано 100 млн.долл.). В 2004г. произведено 450 автомобилей данной модели, а в 2005г. предполагается организовать выпуск 17 тыс. автомобилей этой модели. Причем уже к концу года предполагается обеспечить комплектацию 40% нового автомобиля за счет узлов и деталей, производимых российскими поставщиками. Переход же на сборку автомобиля полностью из узлов и деталей российского производства предполагается осуществить в течение трех лет.

Компания рассматривает возможность строительства в России завода по производству автомобильных двигателей своей дочерней компании «Опель», причем руководством компании заявлено, что это будет самый крупный инвестиционный проект с иностранным участием в России. На данном предприятии предполагается освоить производство современных двигателей (бензиновых и дизельных) для производимых в России легковых автомобилей. Двигатели «Опель», уже прошли апробацию на внедорожнике «Шеви-Нива», в 2005г. запланировано оснащать ими все производимые на экспорт внедорожники, а также часть автомобилей, продаваемых на внутреннем рынке.

Компания «Дженерал Моторс» приступила в 2004г. к организации сборки гражданской модификации известного армейского джипа «Хаммер» на мощностях ЗАО «Автотор» (г.Калининград)

(инвестировано 80 млн.долл.). В конце 2004г. собрана первая опытная партия автомобилей, в дальнейшем предполагается наращивать производство и выпускать 500 автомобилей в год.

Компания «Форд Мотор» организовала сборочное производство автомобилей в г. Всеволодской Ленинградской обл. Выпуск автомобилей модели «Фокус» начался в июле 2002г., проектная мощность завода составляет 25 тыс. в год с возможностью увеличения производства до 100 тыс. автомобилей в год (стоимость проекта — 150 млн.долл.). Данная модель является наиболее востребованной на российском рынке среди автомобилей иностранного производства (как ввозимых в Россию, так и производимых в стране). Производится постепенный переход на комплектацию собираемых автомобилей узлами и деталями российского производства. Компания «Форд» имеет договоры о поставках комплектующих с 15 российскими предприятиями. Предполагается, что через 4г. российские поставщики обеспечат производимыми ими узлами и деталями 50% собираемого автомобиля. В программе завода на ближайшее время намечено обновление и расширение модельного ряда производимых на предприятии автомобилей.

Другая американская компания «Тенеко Аутомотив» построила в г.Тольятти завод и в 2004г. приступила к производству выхлопных систем для комплектации производимых в России легковых автомобилей. В этот проект инвестировано более 3 млн.долл. Данными системами уже комплектуются внедорожники «Шеви-Нива», об их закупке ведут переговоры «АвтоВАЗ» и некоторые другие российские автозаводы. В 2005г. планируется выйти на проектную мощность в 500 тыс., выхлопных систем в год. По мере развития предприятия, предполагается освоить выпуск других автомобильных компонентов, в частности современных амортизаторов для российских легковых автомобилей.

Компания «Катерпиллер» организовала на предприятии в г.Тосно (Ленинградская обл.) производство некоторых видов комплектующих выпускаемых ей дорожно-строительных и землеройных машин. Американские инвестиции в этот проект составили 50 млн.долл. По мере развития предприятия, предполагается расширить номенклатуру выпускаемых изделий.

Проекты в других отраслях. Компания «Интернэшнл Пейпер» инвестировала 100 млн.долл. в Светогорский целлюлозно-бумажный комбинат. Данное предприятие стало лидером на рынке офисной бумаги в России, оно приступило к экспорту продукции на рынки европейских стран. Компания планирует осуществить вторую очередь модернизации комбината. Предполагаемый объем инвестиций составит 250 млн.долл. В 2004г. компаний велась проработка с заинтересованными российскими организациями вопросов, связанных с получением дополнительного землеотвода для расширения мощностей комбината, получением сырья, газоснабжением.

Американская компания «Алкоа», являющаяся крупнейшим производителем алюминия в мире, впервые вкладывает свой капитал в Россию, договорившись во II пол. 2004г. с компанией «Русал» о приобретении 99,2% акций Самарского металлургического завода и 81,3% акций Белокалитвинского металлургического производственного объединения (сумма сделки составляет 350 млн.долл.).

Компания «Марс» инвестировала в предприятие по производству кондитерских изделий и кормов для домашних животных в г. Ступино Московской обл. 500 млн.долл. С участием этой компании построена фабрика по производству кормов для домашних животных в Новосибирской обл. Сумма инвестиций составила 20 млн.долл.

Российско-американское инвестиционное сотрудничество, все в большей степени становится уличей с двусторонним движением. Об этом свидетельствуют примеры успешного проникновения отдельных российских инвесторов на высоко конкурентный американский рынок.

Нефтегазовый сектор. Компания «Лукойл» владеет сетью бензозаправочных станций (2 тыс.), приобретенных у американских компаний «Гетти Петролеум» и «КонокоФиллипс». «Газпром» намеряет создать в США транспортную инфраструктуру для сбыта сжиженного природного газа, а компания «Роснефть» начала переговоры с компанией «Маратон Ойл» о создании совместного предприятия по продаже нефти и нефтепродуктов.

Черная металлургия. Компания «Северсталь» приобрела компанию «РужСтил», занимающую пятое место среди американских компаний по объему выплавляемой стали.

Цветная металлургия. Компания «Норильский никель» приобрела 51% акций американской компании «Стиллвотер Майнинг», являющейся единственным производителем металлов платиновой группы в США и пятым производителем данной продукции в мире.

Авиакосмическая промышленность. Осуществляется сотрудничество ОАО «НПО Энергомаш» с компанией «Пратт энд Уитни» по организации производства в США российских ракетных двигателей РД-180, предназначенных для использования компанией «Локхид Мартин» в запускаемых ею ракетах «Атлас». В 2004г. завершены все организационно-технические вопросы и определены планы производства данных двигателей, выпуск которых намечен на 2008г.

Сфера услуг. Российские авиаперевозчики крупногабаритных грузов, зарегистрировавшие в США компании «Волга-Днепр» и «Полет», практически полностью занимают этот сектор услуг, вытеснив своих основных конкурентов из других стран. Для перевозки указанных грузов они используют отечественные самолеты АН-124-100 «Руслан».

Пищевая промышленность. Российская компания «Вимм-Биль-Данн» вышла на американский рынок пищевых товаров и прохладительных напитков, создав в США свою собственную дистрибуторскую сеть для продвижения производимой ею продукции (соки и молочные продукты). Компания «Коркунов» открыла в США свое представительство и начала продвигать шоколадную продукцию на американский рынок.

В 2004г. Эксимбанк продолжал осуществлять кредитную поддержку экспорта американских машин и оборудования для российских инвестиционных проектов.

На 1 янв. 2004г. Эксимбанком было одобрено предоставление кредитных гарантий для российских проектов 130 млн.долл. Кроме того, в 2004г. Эксимбанком был одобрен ряд крупных российских проектов: на 50 млн.долл. на предоставление

гарантии банку HSBC (Великобритания) на обеспечение кредитной линии во Внешторгбанке для импорта из США различных товаров и услуг; 10 млн.долл. на предоставление гарантии компании John Deere на обеспечение кредитной линии в Сбербанке Москвы; на 10 млн.долл. на поставку в Россию компанией John Deere International GmbH с/х оборудования. Заемщик – Уральско-Сибирский банк, Уфа, Башкортостан; 8 млн.долл. на лизинг сейсмического оборудования фирмы Input/Output (шт. Техас) башкирской компанией ООО «Регионлизинг», Башкортостан. Заемщик – Уральско-Сибирский банк; 25 млн.долл. на предоставление гарантии Commerzbank для обеспечения кредитной линии банка для закупки нефтяного и газового оборудования для ОАО «ЛК Лизинг», Москва; 15 млн.долл. на приобретение товаров и услуг компании Energy Smart для модернизации систем освещения школ Санкт-Петербурга. Заемщик – администрация г. Санкт-Петербург; 10 млн.долл. на закупку грузового транспорта и оборудования фирмы Tegeh для компании «Алроса». Москва; 3 млн.долл. для страхования продажи микроволновых приемопередатчиков для беспроводной связи производства фирмы Microwave Networks (Стаффорд, шт. Техас) для ОАО «Вымпел-коммуникации», Москва; 4 млн.долл. для страхования продажи микроволновых приемопередатчиков для беспроводной связи производства фирмы Microwave Networks (Стаффорд, шт. Техас) для ОАО «Мобильные телесистемы», Москва; 9 млн.долл. на покупку с/х оборудования производства фирмы Case (Рассин, шт. Висконсин) для Самарской МТС. Заемщик – Самарская областная администрация.

При реализации проекта переоснащения Реабилитационного центра городской клинической больницы №31 г.Москвы с участием консорциума американских компаний во главе с «Тексер ЮЭс-Эй», осуществляемого под кредитную гарантию Эксимбанка, возникли определенные трудности. Несмотря на то, что срок действия Соглашения о займе был продлен в фев. 2004г., Эксимбанк задерживает оформление продления соответствующего аккредитива. Социально значимый проект оказался замороженным. Эксимбанк продолжает начислять комиссию на неиспользованную часть кредита, которую выплачивает Внешэкономбанк. Данные расходы Внешэкономбанка финансируются из федерального бюджета Российской Федерации.

В нояб. 2004г. на сайте Эксимбанка была запущена русскоязычная страница, позволяющая российским предприятиям и организациям напрямую ознакомиться с кредитной политикой и деятельностью банка, предлагаемыми программами кредитования и страхования, правилами получения финансирования и порядком оформления документов.

В 2004г. Корпорацией зарубежных частных инвестиций (ОПИК), занимающейся страхованием зарубежных инвестиций американских фирм от политических и прочих рисков, было выделено 150 млн.долл. на проекты, реализуемые в России. В т.ч., 125 млн.долл. для создания кредитного механизма для помощи «Дельта Банку» в расширении портфеля жилищных ипотечных займов, в основном, в регионах Москвы и Санкт-Петербурга до уровня свыше 268 млн.долл. к концу 2006г. Около 5 млн.долл. выделено на строительство хранилища замороженной продукции для компании «Глобус» (Москва) и 2 млн.долл. на совершенствование предоставления

услуг интернет-провайдера ЗАО Star Networks (Москва). Около 8 млн.долл. выделено на ресторанный франчайзинг компании «Ростикс» (Москва).

В будущем предусматривается выделение Корпорацией более 390 млн.долл. на цели финансирования и страхования 17 проектов, охватывающих различные производственные секторы российской экономики и сектор финансовых услуг.

На 2004г. Агентством по торговле и развитию (ТДА), специализирующемся на оказании помощи в виде предоставления грантов на разработку ТЭО инвестиционных проектов выделены средства по следующим проектам в России: создание интернет-портала по госзакупкам – 317 тыс.долл. (г.Москва); разработка специальной информационной Интернет-программы для Генеральной прокуратуры РФ – 442 тыс.долл. (г. Москва); производство специального стекловолокна – 110 тыс.долл. (Московская обл., г. Хотьково); пересмотр проекта портового законодательства (заем ЕБРР) – 600 тыс.долл. (г. Санкт-Петербург); производство и расфасовка солевых растворов – 300 тыс.долл. (Челябинская обл., г.Озерск); оказание техсодействия по выполнению Кейптаунской конвенции (лизинг самолетов) – 270 тыс.долл.; создание аварийной системы связи Tetra – 300 тыс.долл. (г.Самара). Агентством в 2004г. выделены также 400 тыс.долл. на оказание техсодействия реализации проекта строительства дамбы в Санкт-Петербурге.

По мнению представителей Агентства, портфель заказов на выделение средств для российских проектов можно значительно расширить, что будет способствовать активизации его деятельности. В ближайшее время предполагается подписать Соглашение о ходе реализации проекта Scada, в соответствии с которым будет оказываться техсодействие проведению модернизации систем контроля и управления для ОАО «ЦДУ ЕЭС России». В планах Агентства предусматривается подписание соглашения с компанией «КрасЭйр» о модернизации компаниями США аэропорта г.Красноярска и лизинге американских самолетов, проект по проблемам снижения взрывоопасности сопутствующих газов в угольном бассейне Кузбасса и ряд других проектов.

Проработка вопросов реализации российских инвестиционных проектов с участием государственных кредитно-финансовых институтов США позволила выявить возможность совмещения усилий Эксимбанка и ТДА для финансирования различных этапов одного проекта (например, модернизация нефтеперерабатывающих предприятий в г.Нижнекамске и в г.Перми). При этом ТДА предоставляет грант на разработку ТЭО проекта, а Эксимбанк финансирует экспорт американских машин и оборудования, связанный с реализацией инвестиционного проекта. Прорабатывается вариант возможного совместного участия Эксимбанка, ОПИК и ТДА в реализации инвестиционного проекта в сфере инфраструктуры российского нефтегазового сектора.

## Торговля с Россией

В 2004г. Соединенные Штаты продолжали оставаться одним из основных торговых партнеров России среди промышленно развитых стран. По данным американской статистики, **товарооборот российско-американской торговли** возрос на 34%, достигнув рекордного уровня **14,8 млрд.долл.**

Объем российского экспорта в США увеличился до 11,8 млрд.долл. или на 37,8% по сравнению с 2003г. Российский импорт также значительно возрос – до 3 млрд.долл. или на 20,7%. Вследствие опережающих темпов роста экспорта положительное в пользу России сальдо составило 8,8 млрд.долл. (в 2003г. – 6,1 млн.долл.). Доля России в товарообороте США оставалась незначительной (0,65%, в т.ч. 0,8% – в американском импорте). В списке торговых партнеров США по объему товарооборота Россия заняла по итогам 2004г. 28 место (в 2003г. – 30).

Экспорт России в США в 2003-04гг.

	млн.долл.		% от итога		2004 к
	2003	2004	2003	2004	
Всего.....	8381,5	11637	100	100	138,8
Живые животные.....	0,3	0,7	0,004	0,006	233,3
Рыбы и ракообразные, моллюски и др. ....	251,4	219,2	3,00	1,88	87,2
Молоко и молочные продукты, яйца птиц, мед и др.....	0,4	1,7	0,005	0,015	425
Пр. продукты животного происхождения.....	0,4	1,8	0,005	0,015	450
Съедобные плоды и орехи.....	0,3	0,1	0,004	0,001	33,3
Зерновые хлеба.....	0,3	0,5	0,004	0,004	166,7
Масличные семена и плоды, лекарственные растения.....	0,2	0,2	0,002	0,002	100
Растительные соки и экстракты, шеллак, смолы.....	0,1	0,4	0,001	0,003	400
Изделия из мяса, рыбы и морепродуктов.....	1,7	1,6	0,020	0,014	94,1
Сахар и изделия из него.....	0,7	0,4	0,008	0,003	57,1
Какао и продукты из него.....	1,6	2,3	0,019	0,020	143,8
Изделия из зерна.....	0,9	1,1	0,011	0,009	122,2
Продукты переработки овощей, плодов, орехов.....	0,6	0,8	0,007	0,007	133,3
Прочие пищевые продукты.....	0,7	1,7	0,008	0,015	300
Алкогольные и б/алкогольные напитки и уксус.....	78,2	79,2	0,933	0,681	101,3
Соль, сера, земли и камень, известь, цемент.....	26,6	21,3	0,317	0,183	80,1
Руды, шлаки, зола.....	0,7	6,8	0,008	0,058	971,4
Минеральное топливо.....	3047,7	4150,8	36,36	35,67	136,2
Продукты неорганической химии.....	1207,6	1096,9	14,41	9,43	90,8
Органические химические соединения.....	249,4	257,4	2,98	2,21	103,2
Удобрения.....	101,6	130,5	1,21	1,12	128,4
Экстракты дубильные или красильные, красители.....	0,4	0,1	0,005	0,001	25
Парфюмерные и косметические средства.....	2,5	0,5	0,030	0,004	20
Мыло и моющие средства и др. матер. ....	9,9	11,6	0,118	0,100	117,2
Белковые вещества, клеи, ферменты.....	7,9	7,6	0,094	0,065	96,2
Взрывчатые вещества, пиротехника, спички.....	0,2	0,2	0,002	0,002	100
Фото- и кинотовары.....	0,1	0,2	0,001	0,002	200
Прочие химические продукты.....	20,2	24,8	0,241	0,213	122,8
Пластмассы и изделия из них.....	5,9	10,5	0,070	0,090	178
Каучук и резиновые изделия.....	18,4	33,2	0,220	0,285	180,4
Кожевенное сырье и кожа.....	0,2	0	0,002	0	0
Мех и изделия из него.....	2,7	4,2	0,032	0,036	155,6
Древесина и изделия, древесный уголь.....	140,2	200,3	1,67	1,72	142,9
Бумажная масса, отходы и макулатура.....	1	2,5	0,012	0,021	250
Бумага и картон, изделия из них.....	5,1	4,5	0,061	0,039	88,2
Печатные издания, рукописи, машинопись.....	8	9,3	0,097	0,08	114,8
Хлопок.....	5,8	0,3	0,069	0,003	5,2
Прочие растительные текстильные изделия.....	1,8	1,8	0,021	0,015	100
Химические штапельные волокна.....	0,5	0,3	0,006	0,003	60
Нетканые материалы, шпагат, тросы и канаты.....	0,8	0	0,010	0	0
Ковры и прочие текстильные напольные покрытия.....	0,2	0,3	0,002	0,003	150
Специальные ткани, кружева, гобелены, вышивка.....	0,3	0	0,004	0	0
Текстильные материалы.....	0,1	0,1	0,001	0,001	100

Трикотажное полотно.....0,1 .....0 .....0,001 .....0,000 .....0	Табак и его промышленные заменители ..40,2 .....82 .....1,73 .....2,98 .....204
Одежда и ее принадлежности трикотажные240,7 ...178,2 .....2,87 .....1,53 .....74	Соль, сера, земли и камень, известь,
Одежда и ее принадлежности текстильные234,3 ...142,9 .....2,80 .....1,23 .....61	цемент.....6,4 .....16,6 .....0,275 .....0,603 .....259,4
Обувь.....1,3 .....2,5 .....0,016 .....0,021 .....192,3	Руды, шлаки, зола .....0,2 .....4,5 .....0,009 .....0,163 .....2250
Головные уборы .....5,7 .....4,1 .....0,068 .....0,035 .....71,9	Минеральное топливо .....7,5 .....10,1 .....0,322 .....0,367 .....134,7
Изделия из камня, гипса, цемента.....1,6 .....2,2 .....0,019 .....0,019 .....137,5	Продукты неорганической химии .....111,3 .....17,9 .....4,78 .....0,650 .....16,1
Керамические изделия .....0,6 .....0,8 .....0,007 .....0,007 .....133,3	Органические химические соединения.....12,5 .....17,7 .....0,537 .....0,642 .....141,6
Стекло и изделия из него.....1,7 .....2,6 .....0,020 .....0,022 .....152,9	Фармацевтические продукты .....22,2 .....23,2 .....0,954 .....0,842 .....104,5
Драгоценные и полудрагоценные камни	Экстракты дубильные или красильные,
и металл.....576,6 .....629 .....6,88 .....5,41 .....109,1	красители.....12,5 .....13,5 .....0,537 .....0,490 .....108
Черные металлы .....251,6 .....1591,3 .....3,00 .....13,67 .....632,5	Парфюмерные и косметические средства 29,1 .....30,6 .....1,25 .....1,11 .....105,2
Изделия из черных металлов.....49,3 .....75,5 .....0,588 .....0,649 .....153,1	Мыло и моющие средства и др. материалы.9,6 .....13 .....0,413 .....0,472 .....135,4
Медь и изделия из нее.....103,2 .....141,8 .....1,23 .....1,22 .....137,4	Белковые вещества, клеи, ферменты.....33,9 .....18,5 .....1,46 .....0,672 .....54,6
Никель и изделия из него .....235,7 .....258,5 .....2,81 .....2,22 .....109,7	Взрывчатые вещества, пиротехника, спички1,9 .....3,1 .....0,082 .....0,113 .....163,2
Алюминий и изделия из него .....1047,4 .....1750,5 .....12,50 .....15,04 .....167,1	Фото- и кинотовары .....10,6 .....8 .....0,456 .....0,290 .....75,5
Свинец и изделия из него.....0,4 .....0,9 .....0,005 .....0,008 .....225	Прочие химические продукты .....29,1 .....40,2 .....1,25 .....1,46 .....138,1
Олово и изделия из него .....0 .....0,6 .....0 .....0,005 .....0	Пластмассы и изделия из них.....51,2 .....74 .....2,20 .....2,69 .....144,5
Прочие недрагоценные металлы.....131 .....213,3 .....1,56 .....1,83 .....162,8	Каучук и резиновые изделия.....4,4 .....5,8 .....0,189 .....0,211 .....131,8
Инструмент .....8,1 .....6,1 .....0,097 .....0,052 .....75,3	Кожевенное сырье и кожа.....0,1 .....0,6 .....0,004 .....0,022 .....600
Прочие изделия из недрагоценных металлов0,5 .....0,1 .....0,006 .....0,001 .....20	Изделия из кожи .....0,6 .....1,1 .....0,026 .....0,040 .....183,3
Реакторы, котлы и механическое	Мех и изделия из него .....0,4 .....0,4 .....0,017 .....0,015 .....100
оборудование.....52,6 .....50,6 .....0,628 .....0,435 .....96,2	Древесина и изделия, древесный уголь .....2,4 .....2,6 .....0,103 .....0,094 .....108,3
Электрическое оборудование, электроника21,5 .....24,7 .....0,257 .....0,212 .....114,9	Бумага и картон, изделия из них.....9,8 .....11,7 .....0,421 .....0,425 .....119,4
Локомотивы и ж.-д. подвижной состав .....1,7 .....2,8 .....0,020 .....0,024 .....164,7	Печатные издания, рукописи, машинопись5,2 .....4,8 .....0,223 .....0,174 .....92,3
Средства наземного (без ж.-д.) транспорта 2,8 .....3,4 .....0,033 .....0,029 .....121,4	Шелк.....0,5 .....0,2 .....0,021 .....0,007 .....40
Летательные и космические аппараты,	Прочие растительные текстильные изделия0,1 .....0 .....0,004 .....0,000 .....100
их части.....70,4 .....27,7 .....0,840 .....0,238 .....39,3	Химические нити .....0,3 .....0,6 .....0,013 .....0,022 .....200
Приборы и аппараты .....26,6 .....31 .....0,317 .....0,266 .....116,5	Химические штапельные волокна .....15,2 .....28,8 .....0,653 .....1,05 .....189,5
Часы и их части .....0,5 .....0,3 .....0,006 .....0,003 .....60	Нетканые материалы, шпагат, тросы
Инструменты музыкальные .....0 .....0,1 .....0 .....0,001 .....0	и канаты.....1,4 .....2,1 .....0,060 .....0,076 .....150
Оружие и боеприпасы.....24,2 .....24,5 .....0,289 .....0,211 .....101,2	Специальные ткани, кружева, гобелены,
Мебель и постельные принадлежности.....3,8 .....4,7 .....0,045 .....0,040 .....123,7	вышивка .....1,4 .....0,2 .....0,060 .....0,007 .....14,3
Игрушки, игры и спортивный инвентарь ..2,8 .....2,4 .....0,033 .....0,021 .....85,7	Текстильные материалы .....12,1 .....18,5 .....0,520 .....0,672 .....152,9
Произведения искусства, антиквариат ..42,5 .....130,6 .....0,507 .....1,122 .....307,3	Трикотажное полотно.....0,2 .....0,2 .....0,009 .....0,007 .....100
Прочие .....10 .....9,7 .....0,119 .....0,083 .....97	Одежда и ее принадлежности трикотажные..1 .....2,4 .....0,043 .....0,087 .....240
Позиции, подпадающие под	Одежда и ее принадлежности текстильные.0,7 .....2,2 .....0,030 .....0,080 .....314,3
специальное регулирование .....20,4 .....27,6 .....0,243 .....0,237 .....135,3	Прочие текстильные изделия,
<b>Импорт России из США в 2003-04гг.</b>	ношенная одежда .....1,6 .....1,4 .....0,069 .....0,051 .....87,5
млн.долл.	Обувь .....2,9 .....1,9 .....0,125 .....0,069 .....65,5
в% от итога	Изделия из камня, гипса, цемента .....14,1 .....11,4 .....0,606 .....0,414 .....80,9
2003	Керамические изделия .....6,4 .....8,6 .....0,275 .....0,312 .....134,4
2004	Стекло и изделия из него.....1 .....1,7 .....0,043 .....0,062 .....170
2003	Драгоценные и полудрагоценные
2004	камни и металлы .....1,7 .....10,6 .....0,073 .....0,385 .....623,5
2003	Никель и изделия из него.....0,1 .....0,6 .....0 .....0,022 .....600
2004	Алюминий и изделия из него .....3,2 .....1,6 .....0,138 .....0,058 .....50
2003	Свинец и изделия из него.....0 .....0,1 .....0,000 .....0,004 .....-
2004	Цинк и изделия из него .....0,5 .....0,6 .....0,021 .....0,022 .....120
2003	Прочие недрагоценные металлы.....1,1 .....0,6 .....0,047 .....0,022 .....54,5
2004	Инструмент .....15,7 .....19 .....0,675 .....0,690 .....121
2003	Пр. изделия из недрагоценных металлов ...1,4 .....1,5 .....0,060 .....0,054 .....107,1
2004	Реакторы, котлы и механическое
2003	оборудование.....722 .....805 .....31,03 .....29,22 .....111,5
2004	Электрическое оборудование,
2003	электроника.....157,2 .....154,8 .....6,76 .....5,62 .....98,5
2004	Локомотивы и ж.-д. подвижной состав .....18,3 .....0,5 .....0,786 .....0,018 .....2,7
2003	Средства наземного (без ж.-д.) транспорта130,1 .....215 .....5,59 .....7,80 .....165,3
2004	Летательные и космические аппараты,
2003	их части.....24,8 .....71,4 .....1,07 .....2,59 .....287,9
2004	Суда, лодки и другие плавучие средства.....4,4 .....9,6 .....0,189 .....0,348 .....218,2
2003	Приборы и аппараты.....141,6 .....138,7 .....6,09 .....5,03 .....98
2004	Инструменты музыкальные .....1,8 .....2,6 .....0,077 .....0,094 .....144,4
2003	Оружие и боеприпасы .....0,3 .....0,6 .....0,013 .....0,022 .....200
2004	Мебель и постельные принадлежности .....18,8 .....15,7 .....0,808 .....0,570 .....83,5
2003	Игрушки, игры и спортивный инвентарь.32,1 .....39,5 .....1,38 .....1,43 .....123,1
2004	Разные готовые изделия .....1,3 .....1,5 .....0,056 .....0,054 .....115,4
2003	Произведения искусства, антиквариат.....2,5 .....5,3 .....0,107 .....0,192 .....212
2004	Прочие .....14,6 .....13,3 .....0,627 .....0,483 .....91,10
2003	Источники: статданные Комиссии США по международной торговле и Бюро цензов
2004	

Структура российского экспорта в 2004г. не претерпела кардинальных изменений. Основу экспорта, как и в предыдущие годы, составляли сырье и полуфабрикаты (80% поставок). На долю энергетического сырья, включая нефть и нефтепродукты, пришлось 35,9%, металлов и изделий из них — 34,7%, продукцию химпрома — 13,5%. Заметное место занимали также драгоценные камни и металлы (в основном металлы платино-иридиевой группы и алмазы) — 5,4%, текстильно-трикотажные изделия — 2,8%, рыба и прочие морепродукты — 2,7%.

Наиболее значительно увеличились российские поставки черных металлов — до 1591,3 млн.долл. (в 6,3 раза), нефти и нефтепродуктов — до 3821,5 млн.долл. (на 35%), алюминия, в основном необработанного, — до 1750,5 (на 67%). Отмечено также увеличение поставок древесины и изделий из нее (преимущественно фанеры и пиломатериалов) — до 200,3 млн.долл. (на 43%), платины и алмазов — до 625,9 млн.долл. (на 9%), никеля — до 258,5 млн.долл. (на 10%), меди — до 141,8 млн.долл. (на 37%), прочих металлов (в основном кобальта, титана, магния) — до 213,3 млн.долл. (на 63%), химических удобрений — до 130,5 млн.долл. (на 28%) и произведений искусства и антиквариата — до 130,6 млн.долл. (в 3 раза).

Увеличению объемов российского экспорта в США в 2004г. способствовала благоприятная ценовая конъюнктура на металлургическую продукцию, совпавшая по времени с прекращением действия ряда ограничений на импорт стали в США, а также сохранение высокого уровня цен на нефть и нефтепродукты.

Произошло заметное снижение к уровню 2003г. объемов российских поставок текстильных и трикотажных изделий — до 321,1 млн.долл. (на 32%), продукции неорганической химии (в основном за счет уменьшения продаж радиоактивных химических элементов, а также аммиака) — до 1097 млн.долл. (на 9,2%), продовольствия и сельхозсырья — до 311 млн.долл. (на 7,8%). Доля машин и оборудования в российском экспорте составила 1,2%.

В российском импорте из США основная доля, как и прежде, приходилась на продукцию машиностроения, которая составила 50%, а также на продовольствие и сельхозсырье (30%). Удельный вес продукции химпрома составил 10%.

В 2004г. российские закупки возросли практически по всем основным товарным группам, в т.ч. по машинам и оборудованию — до 1395 млн.долл. или на 16,4%. Особо заметно увеличился по этой группе импорт транспортных средств — до 215 млн.долл. (на 65%), авиационной техники и запчастей — до 71,4 млн.долл. (почти в 2,9 раза). Объем импорта продовольственных товаров и сельхозсырья увеличился до 818,2 млн.долл. (на 38,8%). Наиболее значительно возросли в стоимостном выражении закупки мяса и мясных продуктов — до 571,7 млн.долл. (на 30%), в основном за счет увеличения импорта мяса птицы, — до 532,4 млн.долл. (на 40,3%). Заметно также возросли поставки табачного сырья и сигаретных изделий — до 82 млн.долл. (в 2 раза).

Второй год подряд сокращались закупки химпродукции, причем наиболее резкое снижение произошло по продукции неорганической химии — до 17,9 млн.долл. (на 84%), в основном за счет

практически полного прекращения поставок радиоактивных химических элементов, и изотопов, доля которых в российском импорте этой группы товаров из США в 2003г. составляла более 90%.

## Доступ ростоваров

В 2004г. не произошло каких-либо «незапланированных» серьезных подвижек в снятии применяемых США ограничений в торговле с нашей страной. Остался нерешенным вопрос об отмене действия применительно к России поправки Джексона-Вэника и предоставлении ей режима нормальных торговых отношений (РНТО) на постоянной основе. В отличие от двух предшествующих лет, в 2004г. в США не было значимых шагов со стороны администрации Дж.Буша и конгресса с целью разблокирования этой застарелой проблемы. В конгрессе так и продолжали лежать без движения внесенные еще в марте 2003г. три законопроекта по данному вопросу, а американские законодатели в своих нечастых комментариях находили все новые причины, якобы мешающие появлению по нему существенных подвижек, среди которых фигурировали и чисто внутренние дела нашей страны. Администрация Дж.Буша также не предпринимала практических действий в указанном направлении, сосредоточившись на проталкивании тех внешнеэкономических вопросов, которые с большей вероятностью могли бы принести ей политические дивиденды в ходе ноябрьских президентских выборов. Определенный сдерживающий эффект на позицию американской администрации по упомянутой проблеме оказали события вокруг российской компании «Юкос».

Из сферы действия поправки уже выведен ряд бывших советских республик (в 2004г. к ним добавилась Армения) и активизировались попытки ускорить соответствующий процесс в отношении Украины. Реальных подвижек в разрешении применительно к России вопроса с поправкой Джексона-Вэника, видимо, следует ожидать ближе к завершению согласования нашей страной условий ее членства в ВТО.

В 2004г. в США инициировали новое антидемпинговое расследование, касавшееся импорта магния из России, основными российскими поставщиками которого на американский рынок являются ОАО «Ависма» и ОАО «Соликамский магниевый завод», прибегнувшие для защиты своих интересов к услугам местных адвокатов. Особенность данного разбирательства заключалась в том, что оно стало для России первым подобного рода делом в условиях наличия у нее рыночного статуса, и в этом смысле носило прецедентный характер по целому комплексу вопросов, главным из которых, как изначально и ожидалось, был учет российских цен на электроэнергию при расчете нормальной стоимости магния.

В мае 2004г. Комиссия США по международной торговле (КМТ) на промежуточном этапе установила наличие материального ущерба американской промышленности вследствие поставок указанной продукции, а в сент. минторг США в своем предварительном решении признал факт осуществления импорта российского магния по ценам ниже его нормальной стоимости и определил средневзвешенные демпинговые маржи в 10,62% для ОАО «Ависма», 21,49% для ОАО «Соликамский магниевый завод» и 12,36% применительно ко

всем остальным его отечественным экспортерам. Одним из наиболее важных моментов предварительного заключения минторга явилось то, что, несмотря на доводы местных петиционеров, призывавших не учитывать «искаженные и заниженные», по их мнению, цены на энергоносители в России, расчет затрат на электроэнергию при установлении нормальной стоимости российского магния осуществлялся на базе сведений, представленных отечественными экспортерами-ответчиками. Вместе с тем минторг зарезервировал за собой возможность корректировки в ходе заключительной стадии расследования выбранного им подхода в части полного использования сведений российских компаний по «энергетическому» аспекту и впоследствии даже серьезно рассматривал обоснованный вариант учета для этих целей данных независимых источников (исследования Всемирного банка и ОЭСР), что неизбежно ухудшило бы шансы отечественных компаний на получение приемлемых размеров марж по итогам разбирательства. Окончательное решение минторга вынесено 17 фев. 2005г. и определяет демпинговую маржу в 22,28% для ОАО «Ависма», 18,65% для ОАО «Соликамский магниевый завод» и 21,45% для всех остальных российских поставщиков. Окончательное решение КМТ в рамках расследования по магнию должно быть вынесено в начале апр. 2005г.

В 2004г. один из наиболее острых вопросов в торгово-экономических отношениях между Россией и США в контексте доступа российской продукции на американский рынок вновь был связан с угрозой исключения из-под действия Генеральной системы преференций отечественного кованого титана. В фев. Аппарат торгового представителя США (АТП) вернулся к рассмотрению поданной еще в конце 2002г. петиции основных местных производителей данного товара — компаний ТИМЕТ и RTI, в которой они призывали американскую администрацию лишить российских экспортеров преимущества его беспошлинного ввоза в США в соответствии с ГСП. Главный отечественный поставщик кованого титана в США, ОАО «Верхнесалдинское металлургическое производственное объединение» (ВСМПО), через своих американских адвокатов продолжило активную работу, связанную с проводимым АТП разбирательством, представляло в его ходе первичные и ответные комментарии по существу рассматривавшихся вопросов и участвовало в проводившихся публичных слушаниях.

Первоначально ожидалось, что окончательное решение по российскому кованому титану будет принято президентом США к концу июня 2004г., однако, американская администрация в очередной раз отложила вынесение вердикта. Данное обстоятельство могло объясняться несколькими причинами. С одной стороны, с учетом особой значимости данного вопроса для России, отмечавшейся в ходе неоднократных контактов представителей двух стран на высоком уровне, а также для крупных американских компаний, использующих российский титан, («Боинг», «Пратт» и «Уитни»), администрации Дж.Буша было не просто пойти на принятие решения не в пользу нашего государства. С другой стороны, очевидным выглядело и ее намерение отсрочить окончательное решение до момента появления большей ясности с предвыборным раскладом сил в штатах Пенсильвания и Ога-

йо, традиционно считающихся одними из ключевых с точки зрения влияния на итоги президентских выборов в США, и в которых располагаются крупнейшие американские титановые компании.

В итоге в сент. 2004г., менее чем за два месяца до выборов, президентом США все же было вынесено решение об исключении российского кованого титана из-под действия ГСП, которое вступило в силу с 6 нояб. 2004г. В официальной формулировке, в контексте главной причины упомянутого решения было названо достижение ВСМПО конкурентоспособного положения на рынке США и отсутствие в этой связи необходимости получения им дополнительных преференций на экспорт кованого титана.

В результате принятого решения преимущества беспошлинного ввоза в США были заменены для российского кованого титана применением к его поставкам 15% импортной пошлины на основе режима наибольшего благоприятствования. Несмотря на то, что оно было вынесено не в пользу России, его вряд ли следует рассматривать в качестве дискриминационной меры, поскольку распространявшийся на кованый титан в течение нескольких лет режим ГСП был предоставлен американцами в одностороннем порядке и носил исключительно льготный характер. Отрицательное воздействие лишения кованого титана преимуществ ГСП нивелируется за счет активно функционирующей в США системы возмещения американским компаниям-экспортерам определенных затрат, понесенных ими при производстве ориентированной на продажу за рубеж продукции. Поэтому введение 15% импортной пошлины может практически не отразиться на экспортной цене и дальнейших поставках ВСМПО данного товара «Боингу», на которые приходится значительная доля российского экспорта титанового сырья в США.

В 2004г. российскими экспортерами было инициировано два т.н. «пятилетних» пересмотра действующих антидемпинговых ограничений. В июне ОАО «Северсталь», ОАО «Магнитогорский металлургический комбинат» и ОАО «Новолипецкий металлургический комбинат» подали заявку о совместном участии в «пятилетнем» пересмотре соглашения о приостановлении антидемпингового расследования по горячекатаной стали на стадии рассмотрения КМТ вопроса о вероятности продолжения материального ущерба американской промышленности в случае прекращения действия соглашения. С этой целью ими были наняты американские адвокаты, которые добились принятия КМТ решения о необходимости проведения полномасштабной (а не ускоренной, как это было бы в большей степени выгодно нашим противникам) процедуры указанного пересмотра. Одновременно российские компании решили воздержаться от участия в пересмотре на стадии минторга США, оценивающего реальность продолжения демпинга в случае отмены ограничений на поставки горячекатаной стали из России. Такое решение во многом объяснялось подтвержденной многолетней практикой бесперспективностью данного шага для иностранных экспортеров. Как и ожидалось, Минторг в ускоренном порядке определил, что прекращение действия соглашения неизбежно приведет к возобновлению демпингового импорта в США упомянутой российской продукции. Что



касается КМТ, то она продолжает проведение своей части разбирательства, окончательные итоги которого, должны быть вынесены ею в конце апр. 2005г.

Сложно предсказать исход данного пересмотра для отечественных сталепроизводителей. С одной стороны, серьезно выросшие за последние два года мировые и внутриамериканские цены на горячекатаную сталь дают российским компаниям неплохие шансы доказать невозможность причинения ими материального ущерба местной стальной промышленности в случае устранения применяемых к ним количественных и ценовых ограничений. Положительную роль в этом контексте может сыграть и принятое в рамках аналогичного разбирательства летом 2004г. решение канадских властей об отмене ограничений на импорт горячекатаной стали из России, особенно учитывая схожесть экономической ситуации на рынке стальной продукции США и Канады. С другой стороны, прекращение действия ряда ограничений для поставок российской сталепроизводства в США и последовавшее за этим увеличение объемов их экспорта на американский рынок, а также оказанная Дж. Бушу в ходе предвыборной кампании существенная финансовая поддержка местными сталепроизводящими предприятиями, могут обусловить принятие КМТ решения о целесообразности сохранения соглашения в силе.

В нояб. 2004г. ОАО «Невинномысский азот» и ее трейдер компания Transammonia инициировали «пятилетний» пересмотр антидемпингового приказа по российскому карбамиду, который, действуя с 1987г., является самой старой из применяемых к отечественным предприятиям в США ограничительных мер подобного рода. В отличие от ситуации с пересмотром по горячекатаной стали в данном случае упомянутые компании решили участвовать в проведении разбирательства не только на стадии КМТ, но и минторга США. Однако, если КМТ сразу же озвучила необходимость осуществления полномасштабной процедуры пересмотра, то минторг, несмотря на направление в его адрес подготовленных американскими адвокатами подробных комментариев от имени российских компаний, посчитал оправданным инициирование ускоренного разбирательства. Причем в качестве аргументации своей позиции по этому вопросу он сослался не на неполный характер полученной информации, как это обычно бывает в подобных случаях, а на то, что заявившие об участии в пересмотре компании не смогли продемонстрировать «соответствие приходящейся на них доли в российском производстве карбамида их потенциальной доле экспорта данной продукции в США».

Упомянутое обоснование было использовано минторгом впервые за всю историю проведения им «пятилетних» пересмотров, а также явилось абсолютно бесосновательным и несоответствующим ни правилам ВТО, ни обязательствам США по двустороннему соглашению о торговых отношениях 1990г. Учитывая, что подобный подход минторга изначально практически исключал вынесение им итогового вердикта в пользу российских поставщиков карбамида, лишая их возможности представления дополнительных комментариев в свою защиту и отменяя проведение в ходе разбирательства публичных слушаний, американскими

адвокатами ОАО «Невинномысский азот» был подготовлен проект письма по данному вопросу в адрес минторга США. В нем российская сторона призывала минторг изменить решение о проведении ускоренной процедуры пересмотра по карбамиду и прекратить использовать дискриминационный подход к отечественным поставщикам этого товара в ходе разбирательства. Остается неясным, намерен ли минторг скорректировать свою позицию и, провести полномасштабный пересмотр антидемпингового приказа по карбамиду. Тем не менее после получения упомянутого письма им было объявлено об отсрочке вынесения итогового решения в рамках ускоренной процедуры, первоначально намеченного на конец янв. 2005г.

Еще одна из предпринятых в 2004г. российскими компаниями попыток по обеспечению доступа своей продукции на американский рынок была связана с решением ОАО «Северсталь» запустить процесс определения минторгом США минимально допустимой цены, по которой оно могло бы поставлять в Соединенные Штаты толстолистовую сталь в рамках действующего «рыночного» соглашения по данному товару. Это Соглашение, заключенное еще в конце 2002г. между тремя российскими предприятиями (ОАО «Северсталь», ОАО «Магнитогорский металлургический комбинат» и ОАО «Носта») и минторгом США и предусматривающее, что поставки данной продукции могут начаться только после установления такой цены, до сих пор остается «неработающим». Ранее ситуация на американском рынке толстолистовой стали не мотивировала отечественные компании к инициированию указанной процедуры, необходимой для начала поставок. Предполагается, что минторг произведет расчет таких цен в течение I пол. 2005г., после чего ОАО «Северсталь» сможет возобновить поставки.

В 2004г. у российских производителей были вопросы при реализации соглашения о приостановлении антидемпингового расследования по нитрату аммония. Первый из них был связан с разбирательством по петиции американских производителей, в которой утверждалось, что одна из партий азотно-фосфатных удобрений, поставленных в США Кирово-Чепецким химическим комбинатом без оформления экспортной лицензии, подпадает под действие данного соглашения, и тем самым комбинат нарушил его условия. Несмотря на аргументацию российской стороны, указанная партия азотно-фосфатных удобрений марки была признана минторгом США продукцией, охватываемой соглашением, в соответствии с условиями которого, поставленное без лицензии количество товара должно было быть вычтено из общей квоты на текущий год в штрафном размере 125%. Тем не менее, российской стороне удалось договориться с минторгом США о постепенном погашении «задолженности» в 2004-06гг. с тем, чтобы не лишать российские предприятия большей части квоты в один год.

Другой проблемой, возникшей в 2004г. при реализации соглашения по нитрату аммония, явилась необходимость корректировки уровня зафиксированной в 2000г. фрахтовой составляющей, используемой при расчете минимальных справочных цен в рамках данного соглашения. Такая необходимость вызывалась существенным ростом стоимости фрахта в мире, что делало охватываемую соглашением продукцию российских пред-

приятый практически неконкурентоспособной на рынке США В фев. 2004г. российской стороной были представлены в минторг США материалы с обоснованием необходимости увеличения составляющей фрахта с учетом текущей ситуации на рынке. Однако в середине года минторгом было вынесено решение о нецелесообразности такой корректировки со ссылкой на отсутствие достаточных оснований для того, чтобы ожидать долговременную тенденцию роста цен на фрахт. Проявленная российской стороной настойчивость позволила затем договориться с минторгом США о проведении переговоров по данной проблеме. Эти переговоры прошли в янв. 2005г. в Вашингтоне.

Единственным из действующих соглашений о приостановлении антидемпинговых расследований, в отношении которого в 2004г. не предпринималось серьезных действий в части пересмотра предусматриваемых им ограничений, явилось соглашение по урановой продукции. Несмотря на формальное истечение срока его действия 31 марта 2004г., стороны негласно продолжали применять отдельные из положений соглашения, касающиеся, прежде всего, квоты по реэкспорту и высокообогащенного урана. Данная ситуация объяснялась тем, что у России и США отсутствовало общее понимание по поводу юридических последствий наступления указанного срока и дальнейшей регламентации торговли российской урановой продукцией. минторг США настаивал на том, что полная утрата действия соглашения не повлечет за собой автоматического прекращения лежащего в его основе антидемпингового расследования и, как следствие, будет лишь означать необходимость применения к российским поставкам данного товара запретительных пошлин. Согласно позиции минторга окончательное прекращение приостановленного антидемпингового расследования по урану может произойти только после завершения инициированного российской стороной «окончательного» или «пятилетнего» пересмотра. Основные события по соглашению развернутся в 2005г., когда появится возможность запустить процедуру «пятилетнего» пересмотра. Американскими адвокатами ОАО «Техснабэкспорт», являющегося основным отечественным экспортером урановой продукции в США.

Досрочное прекращение в конце 2003г. введенных США ограничительных мер в отношении импорта стали по ст. 201 закона о торговле 1974г. и истечение в июле 2004г. срока действия «Всеобъемлющего» двустороннего соглашения по стали, предусматривавшего количественные ограничения на импорт из России ряда видов металлопродукции, привели к заметному улучшению условий доступа в США российской стали. Отмена количественных ограничений наряду с весьма благоприятной конъюнктурой на американском стальном рынке положительно сказалась на динамике поставок российских металлов, объем которых в 2004г. вырос в 2 раза по сравнению с пред.г. В то же время продолжали действовать вышеупомянутые соглашения о приостановлении антидемпинговых расследований по горячекатаной стали (на нерыночных условиях) и толстолистовой стали (на рыночных условиях).

В 2004г. была окончательно документально оформлена достигнутая еще в 2003г. договоренность по вопросу поставок в США спортивно-

охотничьего оружия (СОО) из России. Это произошло после направления ответной ноты российской стороны в госдепартамент в фев. 2004г., подтвердившей согласие на расширение на дополнительные 74 позиции перечня отечественных видов СОО, разрешенных к ввозу на американский рынок в соответствии с межправительственным Соглашением об экспорте огнестрельного оружия и боеприпасов из России в США от 1996г. Несмотря на определенные подвижки в расширении доступа российского СОО в США, упомянутое соглашение продолжает носить явно дискриминационный характер по отношению к России, являясь по сути единственным документом подобного рода, заключенным Соединенными Штатами с каким-либо иностранным государством.

Экспортный контроль США напрямую затрагивает интересы России. Особых подвижек в данной области в 2004г. не наблюдалось, практически прекратилось рассмотрение проекта нового законодательства о регулировании экспорта в конгрессе США. Во многом это объясняется сложностями нахождения баланса между соображениями национальной безопасности и интересами американских экспортеров в современных условиях, когда на первый план вышла борьба с террористической угрозой. Имевшие в 2004г. место незначительные изменения в режиме регулирования экспорта высокотехнологичной продукции были вызваны быстрым развитием компьютерной техники и технологий, требующим изменения параметров контроля за их экспортом в целях недопущения подрыва конкурентоспособности американских производителей. Вновь был повышен порог быстродействия вычислительной техники и микропроцессорного оборудования, которые могут поставляться без лицензий. На этот раз он касался т.н. «подразумеваемого экспорта» (предоставление доступа к соответствующему оборудованию и программному обеспечению иностранцев, работающих на американских компаниях), в т.ч. для России и других стран, входящих в «третью группу» по степени контроля за экспортом компьютерной техники. Параметр быстродействия для этих стран в отношении вычислительной техники и программного обеспечения был увеличен с 28 тыс. миллионов теоретических операций в секунду (МТОПС) до 75 тыс. МТОПС, а микропроцессорной техники – с 530 МТОПС до 40 тыс. МТОПС.

Попытки американских производителей добиться ослабления критериев и правил осуществления контроля за поставками за рубеж компьютерной техники результатов не дали. Более того, проявляли активность и сторонники ужесточения контроля. Так, в один из законопроектов палаты представителей было включено положение, предусматривающее существенное расширение перечня высокотехнологичной продукции, подпадающей под экспортное лицензирование, которое, правда, принято не было. Продолжали также раздаваться призывы к изменению действующей в США системы контроля за экспортом компьютерной техники по параметру ее быстродействия. Многими специалистами указывалось, что данная система уже не является эффективным инструментом по недопущению распространения двойных технологий среди «нежелательных стран», и предлагалось сконцентрировать внимание на контроле за экспортом программного обеспечения.

Мониторинг за применяемыми США санкциями в отношении отдельных российских компаний и предприятий по обвинению в нарушении режима нераспространения военных технологий. В 2004г. такие санкции были сняты с четырех российских предприятий («Европалас 2000», «Графит», «Мосо» и «Никиет») и установлены в отношении одного (Федеральный научно-производственный комплекс «Алтай»). Их действие распространяется в отношении следующих компаний и организаций: Балтийский государственный технический университет, Главкосмос, Московский авиационный институт, Химико-Технологический университет им. Менделеева, Ростовское авиационное предприятие №168 (Роствертол), Государственное научно-производственное предприятие «Базальт» и Тульское инструментальное конструкторское бюро.

В 2004г. США с особой остротой ставили перед российской стороной вопрос о соблюдении в нашей стране прав американских владельцев интеллектуальной собственности (ИС) и необходимости улучшения ситуации в данной области. Эта тема стала рассматриваться ими в качестве самостоятельного проблемного вопроса двусторонних торгово-экономических отношений, а не только в контексте переговоров о присоединении России к ВТО. По итогам проведенного АТП в 2004г. ежегодного изучения вопроса о соблюдении иностранными государствами прав ИС Россия снова была оставлена в списке «приоритетно наблюдаемых стран». Как и в предыдущие годы, основные из предъявлявшихся к ней претензий касались неэффективности российской правоприменительной практики, особенно в сфере борьбы с пиратством продукции на оптических носителях. В этой связи АТП утверждалось, что 90% всех продаваемых в нашей стране цифровых видеодисков представляют собой нелегальные пиратские копии, а продажи подлинных DVD-дисков упали до уровня 1999г., несмотря на предпринимаемые американскими компаниями усилия по увеличению их доли на российском рынке. Серьезную озабоченность АТП и местных правообладателей вызывал и экспорт произведенных в России пиратских оптических дисков в страны Восточной Европы, в которых, по их мнению, население вполне способно позволить себе приобретать легальную продукцию американских компаний, но в итоге предпочитает ей более дешевые подделки российского происхождения. В своих оценках размера ежегодно наносимого ей в России вреда от недостаточно эффективной охраны прав ИС американская сторона неоднократно называла цифру в 1 млрд.долл., оговаривая, однако, что в эту сумму не включены потери местных правообладателей в результате упущенного экспорта, а также ущерб, причиняемый российским интернет-пиратством.

В апр. и окт. 2004г. в Вашингтоне состоялись двусторонние консультации в рамках заседаний российско-американской рабочей группы по правам ИС, в которых с нашей стороны приняли участие представители минэкономразвития, МВД, МИД, Роспатента, таможенной службы и других ведомств. В ходе этих консультаций американцам были переданы обновленные поквартальные обзоры ключевых мероприятий, реализуемых в России с целью повышения эффективности охраны прав ИС. Интенсификация российско-американ-

ского взаимодействия по проблематике ИС позволила России избежать проведения в отношении нее специального ускоренного расследования на предмет анализа произошедших в нашей стране подвижек в сфере охраны ИС, к чему усиленно призывали представители американских правообладателей. При неблагоприятном исходе указанного расследования к России могли бы быть применены меры экономического воздействия и, прежде всего, прекращение распространения на нее преимуществ ГСП.

Угроза лишения возможности пользования режимом ГСП продолжает сохраняться, особенно учитывая тот факт, что в начале фев. 2005г. впервые за последние несколько лет в своих комментариях в АТП относительно ситуации с охраной в 2004г. прав американских владельцев ИС за рубежом Международный альянс по интеллектуальной собственности призвал администрацию США поместить Россию в самую нежелательную категорию т.н. «приоритетных государств», наряду с Украиной и Пакистаном, и приостановить действие ее статуса страны-бенефициария ГСП.

В 2004г. список острых вопросов российско-американских торгово-экономических отношений пополнился еще одной темой, связанной с применением Россией 15% экспортной пошлины на лом черных металлов. Раскручивание данной проблемы американской администрацией происходило с подачи местных сталепроизводителей и потребителей лома черных металлов. Они утверждали, что в условиях крайне высокого мирового спроса и благоприятной ценовой конъюнктуры в 2003г. от 7 до 12 млн.т. складских запасов российского лома черных металлов остались невостребованными по причине оказания сдерживающего влияния указанной пошлины на его экспорт с территории России. Американские компании даже серьезно рассматривали возможность подачи петиции об инициировании против России разбирательства по статье 301 закона США о торговле 1974г., что несло бы в себе угрозу применения к нашей стране ответных ограничительных мер торгового характера. Более того, некоторые местные сталепроизводители квалифицировали пошлину на лом черных металлов в качестве субсидии для российских металлургических комбинатов, дающей юридические основания для возбуждения в США компенсационных расследований, в ходе которых при нынешней ситуации (отсутствии членства России в ВТО) американской промышленности вообще не требовалось бы доказывать причинение ей материального ущерба вследствие взимания экспортной пошлины.

В подтверждение значимости проблемы для американской стороны в апр. 2004г. министр торговли США Д. Эванс и торговый представитель Р. Зеллик направили совместное письмо министру Г.О.Грефу, в котором призвали российскую сторону как можно скорее отменить действие 15% экспортной пошлины на лом черных металлов, дав при этом понять, что данный шаг был бы позитивно воспринят США в контексте переговоров о присоединении России к ВТО. В своем ответном письме в июле того же года Г.О.Греф изложил российскую позицию по данному вопросу, согласно которой применение пошлины является необходимым для противодействия деятельности недобросовестных металлозаготовителей и металлоторговцев в России. В сент. 2004г.

Д.Эвансом и Р.Зелликом было направлено еще одно письмо министру Г.О.Грефу, подчеркивавшее важность незамедлительного устранения действия экспортной пошлины и напоминавшее об угрозе разбирательства по статье 301. В развитие этого письма в сент. состоялся визит в Москву американской межведомственной делегации во главе с замминистра торговли П.Лихтенбаумом, в ходе которого проблематика ограничений на вывоз из России лома черных металлов явилась одной из центральных тем обсуждения. Согласно недавним заявлениям представителей АТП, американцы будут продолжать добиваться отмены пошлины в рамках двусторонних переговоров о присоединении России к ВТО, однако, если в течение первых нескольких месяцев 2005г. российская сторона не пойдет на принятие этой меры, они не исключают возможности возбуждения процедуры по статье 301 с последующим введением ответных санкций.

В 2004г. одним из основных направлений российско-американского взаимодействия во внешнеэкономической области продолжали оставаться переговоры о присоединении России к ВТО.

Среди наиболее сложных с точки зрения нахождения компромиссов направлений переговоров с США по ВТО продолжали оставаться финансовые, телекоммуникационные, аудиовизуальные и энергетические услуги, ценообразование на энергоносители, доступ на рынки гражданской авиатехники и правительственных закупок, сельское хозяйство, а также вопросы применяемых Россией нетарифных мер в торговле. На передний план американцами была вынесена проблема охраны прав интеллектуальной собственности в нашей стране, которая стала рассматриваться ими чуть ли не главным препятствием на пути обеспечения ее членства в ВТО.

После того, как в мае 2004г. между Россией и ЕС была оформлена договоренность об условиях членства нашей страны в этой организации, многие представители американского бизнес-сообщества были «не впечатлены» взятыми Россией обязательствами по итогам переговоров с Евросоюзом по целому ряду вопросов (прежде всего, в области услуг). В числе зафиксированных в российско-европейском протоколе условий доступа, которые не устраивали американских поставщиков услуг, назывались отказ России в разрешении открытия на своей территории прямых филиалов иностранных банков, ограничения на объем участия зарубежных компаний в совокупном капитале российских провайдеров банковских услуг, а также сохранение нашей страной требований, препятствующих получению иностранными инвесторами контрольных пакетов акций в капиталах российских компаний, оказывающих финансовые, страховые и телекоммуникационные услуги. Аналогичное неудовлетворение выражалось и в отношении т.н. «энергетического пакета», где американские производители удобрений обозначили свое намерение добиваться принятия Россией дальнейших обязательств, беря за новую точку отсчета условия, о которых она договорилась с ЕС. Подобная реакция местного бизнес-сообщества на условия договоренности между Россией и ЕС обеспечила соответствующий настрой и у американских торговых переговорщиков, сразу же заявивших, что параметры российско-европейского

соглашения не окажут сдерживающего эффекта на содержание и объем требований США в ходе переговоров с Россией об условиях ее членства в ВТО.

## БАНКОВСКИЙ ДИАЛОГ С РФ

Замминистра финансов США Тейлор об успехе американско-российского банковского диалога, 16 апр. 2004г. на конференции по инвестиционным возможностям в российском банковском секторе.

«Я благодарю Добровольческий корпус за оказание финуслуг (ДКОФУ), «Русрейтингс» и Региональную ассоциацию росбанков за то, что они организовали эту конференцию и пригласили меня принять в ней участие. В своем выступлении я хотел бы акцентировать внимание на успехе американско-российского банковского диалога и на возможностях для США продолжать поддерживать реформы и поощрять инвестиции в российский банковский сектор.

Банковский диалог является частью новых экономических отношений между США и Россией, и для начала мне хотелось бы рассказать о нем в контексте тех новых отношений.

2г. назад я отправился в Москву, чтобы встретиться с лидерами американско-российского банковского диалога, которые в то время решали, какие реформы они будут рекомендовать президентам Путину и Бушу на предстоящем саммите в мае 2002г. Банковский диалог был создан всего лишь несколькими месяцами ранее на встрече президентов наших двух стран в Крофорде (шт. Техас) в нояб. 2001г. Они поручили возглавляемой частным сектором группе разработать к саммиту мая 2002г. конкретные рекомендации по проведению банковской реформы.

Создание Банковского диалога было частью масштабных усилий по расширению и изменению экономических отношений между США и Россией. В 1990гг. эти экономические отношения определялись широкомасштабным заимствованием у Запада. Один лишь Международный валютный фонд предоставил России 20 млрд.долл. Но в 2001г. эти отношения изменились. В течение всего года российские финансовые представители все настойчивее подчеркивали на различных форумах вроде «Большой восьмерки», что они погасят госдолги полностью и в срок, и Россия действительно погасила свою задолженность перед МВФ опережающими темпами. Это резко контрастировало с крупномасштабными заимствованиями, дефолтом и периодическими угрозами непогашения долгов в 1990гг.

Наше экономическое сотрудничество с Россией в 2001г. не только отражало, но и поощряло эту новую реальность. Участились визиты в Россию сотрудников минфина и министерства торговли США. Моя поездка 2г. назад стала моей третьей поездкой в Россию менее чем за год, а наш финансовый атташе вообще работал сверхурочно. Наша цель заключалась в том, чтобы найти для России и США новые пути сотрудничества по экономическим вопросам. Мы уделяли много внимания частному сектору. Результатом этих усилий стал американско-российский банковский диалог. Это был не единственный результат. Новые экономические отношения также включали в себя диалоги о вступлении России во Всемирную торговую организацию, о наших энергоотношениях и о борьбе с финансированием террористической деятельности — еще один приоритет минфина.

С нашей точки зрения, Банковский диалог добился огромных успехов. В соответствии с данным поручением в мае 2002г. в Москве президентам Бушу и Путину были представлены рекомендации. Они были сфокусированы на следующих четырех общих областях: 1) укрепление доверия и снижение рисков в финсистеме; 2) создание конкурентоспособной банковской системы; 3) расширение доступа экономики к кредитам, особенно долгосрочным; 4) проблемы малых и средних предприятий.

Банковскому диалогу пошло на пользу участие в нем Андрея Козлова, который в то время работал в ДКОФУ по программам, которые способствовали приезду в Россию американских экспертов в области банковского дела. Банковский диалог был бы невозможен без добровольного участия российских, американских и др. иностранных банкиров, некоторые из которых присутствуют здесь сегодня.

Сроки создания Банковского диалога были выбраны весьма удачно. В марте 2002г. президент Путин назначил в Центробанк России новую реформаторски настроенную команду во главе с Сергеем Игнатьевым, в которую вошел и Андрей Козлов, а Дума утвердила это назначение. В результате их усилий был достигнут прогресс в ряде ключевых областей даже в условиях сохраняющейся оппозиции реформам.

Недавнее принятие закона о страховании банковских вкладов является крупным достижением и важным первым шагом на пути модернизации российского банковского сектора. Оно также находится в русле первой цели рекомендаций Банковского диалога — укрепить доверие и снизить риск. Принятие закона о страховании банковских вкладов является ключом к укреплению банковской системы. Укрепление доверия вкладчиков будет способствовать притоку в официальный финсектор «матрасных» сбережений, общий объем которых может составлять не менее 50 млрд.долл. Эти деньги можно будет использовать для выдачи новых кредитов и ускорения экономического роста. Для обеспечения надежного функционирования фонда страхования вкладов крайне важно будет обеспечить участие в системе страхования только тех банков, которые удовлетворяют критериям профессиональной пригодности и надлежащей практики. Росбанки должны осознать преимущества страхования вкладов и поддержать выполнение здоровых требований для вхождения в эту систему. У минфина США имеется в Москве советник, который оказывает помощь в создании агентства по страхованию вкладов.

Не менее важен сдвиг в подходе Центробанка России к функции надзора. Планируется создать современную систему банковского надзора упреждающего действия, соответствующую международным нормам передовой практики. Этот новый подход включает в себя разработку нормативных актов посредством расширения консультаций с комбанками, повышение прозрачности, внедрение системы рейтингов банков наподобие «Камел» и использование качественных оценок рисков и разумности деятельности банков. Все это в духе рекомендаций Банковского диалога. Этот сдвиг не приковывает к себе такого пристального внимания СМИ, как принятие ключевого закона,

но, вкуче с проведением др. реформ, он окажет основополагающее и позитивное влияние на создание здоровой и динамично развивающейся банковской системы.

Все это — значительные достижения, но в то же время в списке рекомендаций Банковского диалога все еще остаются нерешенные вопросы. Вызывает озабоченность отсрочка введения современных стандартов бухгалтерского учета. Переход банков и их клиентов на Международные стандарты финотчетности (МСФО) имеет большое значение для улучшения управления и повышения прозрачности. Он обеспечит укрепление доверия потенциальных иностранных партнеров к росбанкам и предоставит управляющим росбанков дополнительный инструмент для понимания своих операций и принятия стратегических решений. Мы признаем, что этот переход требует времени. Однако российские власти должны избегать дальнейших задержек и придерживаться согласованного графика.

Также вызывает озабоченность отсутствие прогресса в приватизации госбанков. России нужна сильная система частных комбанков. Госбанки, вообще говоря, не принимают решения о кредитовании на рыночных условиях и поддерживают неравные условия для частных банков. Пока Россия не примет принципиальных решений о сокращении доминирующей роли госбанков в системе, у нее не будет эффективного, поддерживающего рост механизма использования существующих в стране сбережений. К сожалению, правительство не выполнило своих обязательств в отношении приватизации, изложенных в совместной стратегии реформы банковского сектора.

Что касается приватизации Внешторгбанка, то решение о продаже акций этого банка ЕБРР и МФК является правильным. ЕБРР и МФК могут помочь обеспечить последующую продажу этих акций стратегическому частному инвестору, удовлетворяющему международным стандартам. В случае Сбербанка решение ограничить госгарантию и включить банк в систему страхования вкладов к концу 2005г. также является шагом в правильном направлении. Если учесть, что доля Сбербанка на рынке розничных вкладов сейчас составляет 65% и сокращается, такой срок представляется уместным. Следующим шагом правительства должна стать разработка более подробной стратегии и сроков приватизации этого банка.

Ускорение реформ будет способствовать созданию такой среды, в которой росбанки смогут воспользоваться возможностями, предоставляемыми быстро растущей экономикой России. До недавнего времени иностранные банки не вели активной деятельности на росрынке, и многие росбанки полностью пропустили недавний бум. Теперь крупные корпорации ищут финансирования за рубежом. Отношение кредитов к ВВП в России составляет 20%, что значительно ниже, чем в наиболее передовых странах с экономикой переходного типа и в др. крупных развивающихся странах с рыночной экономикой. Отношение кредитов к ВВП в развитых странах Центральной Европы составляет 35%, в США — 75%, а в Германии — 130%.

В последние 2г. произошел прорыв в области новых банковских услуг, включая потребительское кредитование и ипотеку. Иностранные и россий-

ские банки движутся вперед и могли бы делать еще больше при наличии надлежащей нормативно-правовой базы. Новые возможности, открывающиеся перед российскими, американскими и др. иностранными банками, связаны с обслуживанием клиентов вне сектора природных ресурсов, которые не имеют доступа к международным рынкам капитала или собственных «карманных» банков. Дальнейшее развитие инфраструктуры банковской системы, такой как межбанковский рынок и рынок местного синдицирования, позволит банкам лучше использовать эти возможности. Для этого сами банки должны принять стандарты корпоративного управления и прозрачности, которые соответствуют международной передовой практике.

США продолжают поддерживать реформу и развитие банковского сектора самыми различными путями.

Во-первых, США добиваются равных условий и равного доступа к росрынку для американских и др. иностранных банков в рамках переговоров о вступлении России в ВТО. Только путем конкуренции с иностранными банками, которые привносят передовой опыт и технологии, росбанки смогут полностью раскрыть свой потенциал. Россия могла бы воспользоваться переговорами о своем вступлении в ВТО, чтобы направить иноинвесторам важный сигнал и поддержать конкуренцию, обязавшись позволить иностранным банкам открыть свои филиалы в России и разрешать уже закрепившимся в России иностранным банкам на равных конкурировать с росбанками. Для этого как минимум необходимо, чтобы Россия не чинила никаких препятствий для участия иностранного акционерного капитала в банковском секторе.

Во-вторых, США поддерживают развитие новых финрынков и продуктов. Последние данные о росте розничного и ипотечного кредитования и лизинга обнадеживают. Мы полагаем, что банк «Дельта капитал» — ипотечное дочернее предприятие американо-российского инвестиционного фонда — сыграл ведущую роль на российском ипотечном рынке, предоставив ссуды на 100 млн.долл. как напрямую, так и через банки-партнеры. Несомненно, этот успех воодушевил др. российских конкурентов. США активно поддерживают проекты МФК и ЕБРР, которые развивают конкуренцию с помощью кредитования и инвестиций в акции российских региональных банков, которые имеют все необходимое для оказания новых финуслуг к недообслуживаемым регионам и секторам бизнеса.

В-третьих, мы продолжаем делать акцент на увеличении объемов кредитования малого бизнеса и на программах, которые помогают банкам выйти на этот рынок. Правительство США внесло 40 млн.долл. в созданный ЕБРР Фонд поддержки малого бизнеса России, который создал один из крупнейших банков поддержки малого бизнеса — КМБ-банк — и помогает др. банкам формировать их портфели кредитования малого бизнеса. Министр финансов Кудрин сказал, что «Фонд поддержки малого бизнеса России ЕБРР успешно укрепляет способность банков кредитовать малые и микропредприятия, что имеет решающее значение для роста сектора малых и средних предприятий». В рамках этой программы малым предприятиям в 128 городах России было выдано 180 000 ссуд на 1,6 млрд.долл.

Следующие шаги в направлении развития сотрудничества с США. США рассчитывают сделать еще больше. Продолжение нашего прямого сотрудничества с нашими коллегами в правительстве России и дополнение его деятельностью в частном секторе по линии таких организаций, как ДКОФУ, по-прежнему будет оставаться важной частью нашего подхода. Развивая нашу поддержку ипотечного кредитования, мы заинтересованы в сотрудничестве с Россией в развитии рынка ценных бумаг с ипотечным обеспечением. Это та область, в которой США могут оказаться полезными, и представители министерства жилищного строительства и городского развития, минфина и госдепартамента активно участвуют в обсуждениях с ключевыми российскими официальными лицами из государственного жилищного агентства, минфина, Центробанка и Комиссии по ценным бумагам.

Американо-российский банковский диалог реализует одну из своих рекомендаций, которая призывает к прямому взаимодействию между российским и международным финансовыми сообществами. США заинтересованы в развитии обмена между финансовыми сообществами наших двух стран путем поддержки программы стажировки ДКОФУ путем ее договоренностей с Агентством США по международному развитию и с программой министерства торговли «Сабит». Следующий этап стажировок ДКОФУ начинается летом этого года, и мы гордимся, что участвуем в нем».

## Тайвань

### Связи с Россией

Российско-тайваньские связи имеют особый, специфический характер, заключающийся в том, что Российская Федерация не признает Тайвань в качестве субъекта международного права и не поддерживает с Тайванем официальных межгосударственных отношений. Правовой основой развития экономических связей с Тайванем является указ президента России «Об отношениях между Российской Федерацией и Тайванем» (№1072 от 15 сент. 1992г.), предусматривающий возможность осуществления сотрудничества на неправительственном уровне в соответствии с нашим признанием правительства КНР в качестве единственного законного правительства Китая, а Тайваня как неотъемлемой части Китая.

Принципиальная позиция России по Тайваню получила международно-правовое оформление в подписанном 16 июля 2001г. Договоре о добрососедстве, дружбе и сотрудничестве между Российской Федерацией и Китайской Народной Республикой (статья 5) и подтверждена в Совместной декларации РФ и КНР 2.12.2002г.

В соответствии с решением правительства России координация всех вопросов российско-тайваньских отношений должна осуществляться МИД России.

Специфика политического статуса Тайваня осложняет формирование необходимой юридической базы двусторонних торгово-экономических связей, т.к. неприемлемо заключение с Тайванем официальных соглашений и договоров, где сторонами являются госучреждения, а также официальная переписка государственных органов с Тайва-

нем. Не урегулированы такие важные проблемы правового обеспечения экономических взаимоотношений, как освобождение от двойного налогообложения, порядок разрешения торговых споров, условия кредитно-инвестиционного сотрудничества и другие. Определенный импульс для решения этих вопросов дает присоединение с 1 янв. 2002г. Тайваня наравне с Китаем к ВТО. При этом тайваньское правительство согласилось внести изменения в законодательство, понизить импортные тарифы, облегчить зарубежным компаниям доступ на внутренний рынок, урегулировать торгово-экономические, финансовые (включая инвестиционные) проблемы с КНР. Завершаются переговоры по заключению двустороннего соглашения между Россией и Тайванем по ВТО.

В нояб. 2001г. «Китайский Тайбэй» получил статус наблюдателя Комиссии ОЭСР по конкуренции.

Для реализации сотрудничества по линии общественных, производственных, коммерческих объединений, ассоциаций, само регулируемых экономических операторов учреждены специальные неправительственные организации – Московско-Тайбэйская (МТК) и Тайбэйско-Московская (ТМК) координационные комиссии по экономическому и культурному сотрудничеству. Произошел обмен неофициальными представительствами ТМК (с июля 1993г. в Москве) и МТК (с дек. 1996г. в Тайбэе). Кроме того, функционирует Московское представительство Центра международной торговли Тайбэя – Совета по развитию внешней торговли Тайваня.

По мнению МИД России, расширению российско-тайваньского экономического сотрудничества может способствовать создание двусторонней российско-тайваньской неправительственной комиссии по экономическому сотрудничеству с участием в ней на рабочем уровне представителей заинтересованных министерств и ведомств.

В целом российско-тайваньские связи приобрели за последние годы существенное развитие. Значительно увеличилась торговля, которая, в соответствии с данными тайваньской таможенной статистики, выросла со 119 млн.долл. США в 1990г. до 2901,7 млн.долл. США в 2004г., при российском экспорте в 2472,6 млн.долл. и импорте из Тайваня – 429,1 млн.долл. Основу российского экспорта составляют сырье и полуфабрикаты (металлы, сплавы, металлопродукция, минеральные ресурсы). Тайваньский экспорт состоит преимущественно из компонентов, деталей и узлов бытовой и оргтехники, электроники, электротехники, изделий легкой промышленности. Рост товарооборота с Россией в 2002г. на 36%, в 2003г. на 35,7% и на 81% в 2004г. свидетельствует о восстановлении положительной динамики после спадов в 1998 и 2001гг.

Торговля между Россией и Тайванем, в млн.долл.

	1997	1998	2000	2001	2002	2003	2004*
Оборот.....	1409	982	1566	865,9	1179,8	1601,3	2901,7
Экспорт.....	1237	844	1380	603,5	927	1299,3	2472,6
Импорт .....	172	138	861	262,4	252,8	302	429,1

\* По данным тайваньской таможенной статистики

Суммарный экспорт Тайваня в 2003г. составлял 144,24 млрд.долл. (+10,4%), а его общий импорт – 127,26 млрд.долл., (+13,1%). Средний доход на душу населения на Тайване в 2001г. несколько снизился до 11895 долл. США против 14188 долл. США в 2000г. (21 место в мире).

Основными торговыми партнерами Тайваня являются: США – товарооборот 42,77 млрд.долл. – 15,8%, ЕС (31,65 млрд.долл. – 11,7%), страны АСЕАН (34,88 млрд.долл. – 12,8%), Япония 44,56 млрд.долл. – 16,4%, КНР – 62,49 млрд.долл. – 23%).

Специфика тайваньского экспорта (30,5% электрооборудование, 21,7% машины и механизмы, 6% пластики, 3,3% металлоизделия) состоит в простоте и дешевизне товаров, оборудования, полуфабрикатов, производимых по старым технологиям с использованием дешевой рабочей силы. В силу этого доля тайваньских машин и оборудования, обрабатывающих центров с ЧПУ, интегральных схем и микросборок, аппаратуры связи в экспорте в страны в Европу не превышает 0,1-0,4%.

В тайваньском импорте преобладают электрические машины и компоненты 27,3%, машины и механические устройства 14,3%, топливо 11,9%, оптические устройства 6,5%, химикаты и органика 4,4%.

Руководство Тайваня в достаточной степени трезво учитывает влияние китайского фактора на перспективы двустороннего сотрудничества с Россией и готово рассматривать компромиссные предложения российской стороны в этой области.

Тайвань заинтересован в кооперации по конверсии российских предприятий оборонного комплекса, добыче и переработке углеводородов, энергетике, создании совместных производств в электронной, авиационной, химической, добывающей, пищевой промышленности, биотехнологии. Перспективы двустороннего сотрудничества связаны с совместным участием в высокотехнологичных производствах, имея в виду использование опыта Тайваня в организации и эксплуатации научно-индустриальных парков.

Наряду с этим Тайбэй выражает готовность организовать широкую сеть обучения и стажировок российских предпринимателей и специалистов в различных областях.

Активная деятельность на острове крупных российских фирм, государственных и полугосударственных компаний может вызвать негативную реакцию КНР. Поэтому на Тайване перспективно сотрудничество на уровне мелких и средних фирм, оказывающих в т.ч. консалтинговые и посреднические услуги.

За последние годы значительно увеличилось обмена между представителями мелкого и среднего бизнеса с обеих сторон, появились совместные предприятия и производства. В Москве действуют представительства около 30 тайваньских фирм. Учитывая специфику тайваньской экономики (в 1998г. на Тайване действовали 1020 тыс. мелких и средних предприятий с числом работников 7197 тыс.чел., что составляет соответственно 97,8% от общего числа зарегистрированных здесь фирм и 79,3% от общей численности работоспособного населения), представляется перспективным налаживание сотрудничества российских отраслевых и региональных экономических ассоциаций с тайваньской Администрацией по малому и среднему бизнесу (SMEA).

Взаимный интерес начинают проявлять и банковские круги. В фев. 2002г. установлены корреспондентские отношения между Газпромбанком России и Export-Import Bank Тайваня, подписано соглашение о выделении тайваньским банком

кредита 2 млн.долл. В июле 2002г. им же подписаны соглашения о сотрудничестве с Уралсиббанком (Уфа) и Межпромбанком, позднее с Альфа-банком и Глобэксбанком, в сент. 2003г. с Гутабанком. Аналогичные соглашения с тремя российскими банками на сумму операций 2 млн.долл. подписал Земельный банк (Land Bank) Тайваня. Осуществлены первые тайваньские капиталовложения в России около 10 млн.долл. США: HANtek Technology Co. — интегральные схемы для GPS систем; Lite-On Automotive Corp. — сигнальные автомобильные системы; Yu Xing Technology Co. — кварцевые интегральные схемы; Tatung Ltd — жидкокристаллические мониторы; Ever-Rite Int. Co. Ltd. — обувь.

На повестку дня встает вопрос о более широком привлечении тайваньских инвестиций в Россию, чему, по мнению тайваньской стороны, должна предшествовать выработка необходимого для этого механизма.

Валютные резервы Тайваня растут высокими темпами и к сент. 2004г. превысили 230 млрд.долл. Зарубежные инвестиции Тайваня к марту 2004г. составляли 77 млрд.долл., из них 37 млрд. в КНР. Иностраные инвестиции на Тайване составили 58 млрд.долл.

В янв. 1998г. между Россией и Тайванем началось морское сообщение. На завершающей стадии находится согласование вопроса об открытии прямой авиационной линии Москва-Тайбэй. В мае 2001г. открыто авиационное сообщение Владивосток — Тайбэй.

В окт. 2000г. Тайвань посетила группа депутатов Госдумы России с целью поиска путей активизации двустороннего сотрудничества и использования потенциала тайваньской экономики, прежде всего в интересах развития российских регионов Дальнего Востока и Сибири.

В июне 2002г. Россия впервые была представлена на ежегодной выставке европейских товаров в Тайбэе. Рассматривается вопрос об организации в 2004г. в Тайбэе выставки российских товаров и технологий. Небольшие коммерческие выставки-презентации тайваньских бытовых и промышленных товаров (с участием представителей от 20 до 50 компаний) регулярно проводятся в Москве с 2001г. В 2002г. три крупные тайваньские делегации совершили ознакомительные поездки по регионам, в Москву и Санкт-Петербург, одна из них участвовала в инвестиционной ярмарке АТЭС во Владивостоке. В янв. 2002г. в Тайбэе проведен 1 и в дек. 2 тайваньско-российский экономический форум, в котором приняло участие около ста представителей научных, предпринимательских, политических кругов, в апр. — двусторонний семинар в Москве по российско-тайваньскому торгово-экономическому сотрудничеству и презентация тайваньских фирм. В окт. 2002г. состоялся визит делегации ТПП РФ на Тайвань.

В фев. 2002г. Агентством национальной космической программы Государственного комитета по науке Тайваня и МГУ подписан меморандум о сотрудничестве и связях в области космической физики и разработки космических технологий. В нояб. 2002г. в Томске проведена научно-техническая конференция с участием российских и тайваньских ученых, экономистов и коммерсантов. В дек. 2002г. на Тайване прошел организованный Институтом индустриальных технологий (ITRI)

научно — технический форум «Тайваньско-российское сотрудничество — настоящее и будущее». Группа российских инженеров из Физико-технического института им. Иоффе работает на Тайване по совместным проектам в области разработки полупроводниковых и оптоэлектронных приборов, элементов питания и солнечных батарей.

27 июля 2002г. в Тайбэе была учреждена новая общественная организация призванная содействовать развитию торгово-экономических и культурных связей Тайваня с Россией — Тайваньско-российская ассоциация ТРА. Под патронажем Госдумы РФ планируется учреждение аналогичной ассоциации «Москва-Тайбэй».

В окт. 2003г. по приглашению МИДа Тайвань посетил председатель МТК О.И.Лобов. Стороны обменялись конкретными предложениями по расширению двустороннего сотрудничества. Всего в 2003г. Тайвань посетило 9 российских делегаций, 303 российские фирмы участвовали в выставках на Тайване. За этот период в России побывало 7 тайваньских делегаций. ТРА провела в Москве представительный форум по кооперации в области малого и среднего предпринимательства и в сфере науки и технологий, аналогичные встречи проведены ТПП, ассоциацией РАТЭК, Институтом Дальнего Востока РАН, 157 тайваньских фирм были представлены на различных выставках.

В 2004г. продолжился обмен делегациями. В мае проведена первая конференция по водным ресурсам Агентства по водным ресурсам Тайваня, Института водных проблем, Института океанографии РАН и подписан меморандум о сотрудничестве в области водоочистки, создания микро гидроэлектрогенераторов, обработки морской воды, в авг. в Москве состоялся форум ITRI, в сент. — Союза машиностроения. В Госдуме РФ образована парламентская группа по связи с Тайванем.

Тайвань неоднократно заявлял о неизменной поддержке присоединения России к ВТО. 17-18 нояб. 2004г. в ходе 16 министерского совещания АТЭС в Чили проведена встреча министра Грефа Г.О. с министром экономики Тайваня Хэ Мэй-юэ (Mei-yueh Ho, жен.) и подписан двусторонний протокол по товарам и услугам рамках присоединения России к ВТО.

Определенные перспективы имеет сотрудничество с Тайванем в области туризма, т.к. с острова ежегодно выезжает около 7,5 млн. и приезжают 2,7 млн. туристов.

## Турция

### Связи с СНГ

В 2004г. турецким руководством была продолжена линия по усилению своего экономического и политического присутствия в странах Содружества. Так, в качестве определенного успеха Анкары в местных общественно-политических кругах была оценена состоявшаяся 3 фев. 2004г. в Баку церемония подписания соглашений о выделении дополнительных кредитов в 2,6 млрд.долл. на реализацию стратегически важного для Турции проекта нефтепровода Баку-Тбилиси-Джейхан (БТД). В мероприятии участвовали президент Азербайджана И.Алиев, председатель азербайджанского парламента М.Алексеров, премьер-министр Азербайджана А.Ресизаде, министр энергетики и при-



родных ресурсов Турции Х.Гюлер, председатель грузинской государственной нефтяной компании Г.Чантурия, спецпредставитель президента США по Каспию С.Манн, а также представители крупных международных финансовых организаций. По мнению большинства участников церемонии, выделение указанных кредитов со стороны Всемирного банка (ВБ), Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР) и ряда крупных банков Италии, Франции и Германии должно обеспечить успешное завершение строительства БТД и прокачку первой нефти по этому маршруту уже в середине 2005г. Заметный резонанс вызвало также заявление турецкого министра энергетики и природных ресурсов Х.Гюлера, отметившего, что за особую роль в проработке и реализации идеи этого маршрута в Анкаре решили присвоить имя бывшего президента Азербайджана Г.Алиева нефтяному терминалу в Джейхане.

В контексте усиления стратегического сотрудничества Турции с указанными странами можно отметить состоявшийся в начале янв. 2004г. визит министра иностранных дел Турции А.Гюля в Азербайджан, который вновь подтвердил приоритетность для Анкары укрепления отношений двух стран и стратегическое значение БТД, также как и визит 25 янв. 2004г. госминистра Турции Б.Аталая в Грузию для участия в церемонии вступления в должность нового президента Грузии М.Саакашвили.

В числе других событий, вызвавших определенный резонанс в местных общественно-политических и деловых кругах можно отметить организованное под эгидой Совета по внешним экономическим связям Турции (ДЕЙК) в конце апр. 2004г. в Анкаре совещание с участием аккредитованных в Турции послов и торговых представителей ряда евроазиатских стран и государств Содружества. В ходе совещания казахский посол отметил, что возможности для усиления турецкого экономического присутствия в этой стране открывает недавно принятая правительством Казахстана «Инновационно-промышленная инвестиционная программа» (сейчас турецкие фирмы работают в основном в строительном и текстильном секторе). В схожем ключе прозвучало выступление представителя Кыргызстана, который заявил, что принятый в его стране в 2003г. закон об инвестициях существенно облегчил деятельность турецких бизнесменов в стране (по объему инвестиций за последние десять лет Турция занимает 2 место, а по показателям 2003г. — 1).

В своем выступлении посол Молдовы в Турции высоко оценил роль ДЕЙК и высказался за необходимость создания на базе этой организации специализированного регулярного журнала, в котором можно было помещать коммерческие предложения фирм и другую значимую торгово-экономическую информацию.

Посол Таджикистана в Турции также высоко оценил перспективы развития турецко-таджикских торгово-экономических связей и призвал турецкие строительные компании принять участие в реализации различных таджикских проектов — строительство ГЭС, автодороги, бизнес-центра, аквапарка, жилых домов, освоение месторождений цветных металлов и т.п.

В целом положительно оценил возможности развития турецко-туркменских торгово-экономических связей и посол Туркменистана в Турции,

заявивший об успехах турецких фирм, работающих в этой стране в сфере легкой промышленности и энергетики.

Посол Украины в Турции также отметил растущую позитивную динамику двусторонних торгово-экономических связей за последние годы. По его словам, в 2003г. товарооборот между двумя странами составил 1,7 млрд.долл. В ходе визитов на высшем уровне была поставлена задача увеличить эти показатели в 2 раза. Посол Украины высказался за необходимость превращения турецко-украинских связей в «идеал и пример» двустороннего сотрудничества. В числе возможных инициатив представитель Украины высказался за необходимость создания в рамках ДЕЙК бизнес-информационного центра, который мог бы наладить плодотворный обмен в области торгово-экономической информации.

Итоги заседания были подведены представителем Ведомства внешней торговли Турции, который высказался за необходимость заключения между Турцией и странами-участниками соглашения о свободной торговле, свободном обращении товаров и услуг, утверждения планов совместных действий в энергетической сфере, проработки проектов, нацеленных на поощрение инвестиций. В числе важных направлений укрепления отношений Турции со странами СНГ турецкий представитель упомянул недавнее открытие представительств турецкого института стандартов в Кыргызстане, Казахстане и Азербайджане.

В середине июля 2004г. в Анкаре было проведено заседание по вопросам сотрудничества в области телекоммуникаций и связи, в котором приняли участие представители Азербайджана, Казахстана, Кыргызстана и Монголии. Рассмотрены перспективы реализации программы «Рабочей группы тюркских государств в области высоких технологий», предусматривающей реализацию ряда телекоммуникационных проектов стран региона. Особое внимание было уделено перспективам реализации при руководящей роли Турции проектов, предусматривающих использование интернета в вопросах организации торговли стран региона, обмена коммерческой, консультационной, документальной, информацией, т.е. проекты «е-государство», «е-торговля», «е-документ».

11-17 авг. 2004г. в Киргизии 5 заседание министров транспорта и коммуникаций стран Организации экономического сотрудничества (ОЭС) рассмотрело вопросы реализации десятилетней программы (1998-2007гг.) по развитию транспорта и коммуникаций 10 стран-участниц ОЭС (Афганистан, Азербайджан, Иран, Казахстан, Киргизия, Пакистан, Таджикистан, Турция, Туркменистан и Узбекистан). Особое внимание турецкой делегацией в плане реализации указанной программы привлечено к проектам транзитных контейнерных перевозок по ж/д системе стран региона, планам реализации проектов почтового сообщения и телекоммуникаций стран-участниц ОЭС.

5-8 окт. 2004г. в Ташкенте состоялась 3 евроазиатская конференция «Атомная энергетика. Наука и практическое применение», основной целью которой было рассмотрение вопросов дальнейшего развития сотрудничества стран региона в этой сфере. В мероприятии, прошедшем под патронажем турецкого Агентства по развитию и сотрудничеству (ТИКА), а также международного

агентства по атомной энергии, турецкого Общества по атомной энергии (ТАЕК), соответствующих институтов и академий наук Узбекистана, Азербайджана, Казахстана, Киргизии, США и Италии приняли участие специалисты не только упомянутых государств, но также России, Бельгии, Грузии, Ирана, Кореи, Польши и Украины. В ходе конференции было рассмотрено состояние дел в атомной энергетике, проблемы борьбы с международным терроризмом в ядерной сфере, вопросы организации приграничного и таможенного контроля за перевозками ядерного сырья и материалов. По результатам мероприятия были приняты решения, нацеленные на усиление и развитие сотрудничества в этой сфере между региональными странами и соответствующими международными организациями. В ходе конференции была достигнута договоренность о проведении в 2006г. в Азербайджане аналогичного мероприятия с участием только тюрко-говорящих стран.

С 22 по 27 нояб. 2004г. в Баку под руководством ТИКА был проведен семинар: «Проект развития сектора страхования в евроазиатских государствах». В организации мероприятия приняли участие также специалисты главного управления страхования Казначейства Турции, фирмы, входящие в турецкий Союз компаний, задействованных в секторе страхования и вторичного страхования. Обучение было организовано для представителей указанного сектора из Грузии, Азербайджана, Казахстана, Киргизии, Молдавии и Узбекистана. Особое внимание было уделено изучению особенностей турецкой юридической системы и страхового законодательства.

С 15 по 17 дек. 2004г. в Баку прошел IV Форум компьютерных технологий. Мероприятие было организовано турецким Ведомством внешней торговли, турецким компьютерным обществом и ТИКА. В работе форума приняли участие представители государственных научных, общественных и деловых организаций из Азербайджана, Грузии, Казахстана, Киргизии, Монголии, Таджикистана и Турции.

Направление сотрудничества Турции с государствами Южного Кавказа и Средней Азии — проект создания международного транспортного коридора (МТК) «Восток-Запад», который активно продвигает Грузия. В I пол. 2005г. запланирован официальный визит президента Грузии М. Саакашвили в Казахстан, в ходе которого, планируется обсудить вопросы транспортировки экспортных и транзитных грузов из Казахстана в направлении Кавказа. Ранее данному вопросу была посвящена встреча руководителей ж/д администраций Азербайджана, Грузии и Казахстана, а также глав портов Актау, Баку, Поти, представителей крупнейших транспортных и судоходных компаний трех стран.

Грузия постоянно отмечает, что рост грузооборота между европейскими и азиатскими странами заставляет задуматься о создании альтернативных и конкурентоспособных маршрутов и, вполне очевидно, пытается всячески активизировать проект МТК «Восток-Запад», который включает в себя такие проекты, как строительство ж/д тоннеля под Босфором, ж/д ветки, связывающей Грузию с Турцией и Азербайджаном, обеспечение прямой связи Батуми (Грузия) — Каре (Турция) и превращение Батуми в крупный транспортный узел. «Это

позволит доставлять грузы по железной дороге до Баку, а дальше паромом в Актау, далее по Казахстану в Китай», — говорит замминистра иностранных дел Грузии. Очевидно, тем же маршрутом грузы будут поступать в обратном направлении до Батуми, а далее на рынки Европы и США.

Существующая железная дорога, соединяющая Турцию с Грузией, проходит через Армению, однако простаивает из-за конфликта в Нагорном Карабахе и нерешенности ряда принципиальных вопросов между Анкарой и Ереваном. Дипломатические усилия Анкары, Баку и Тбилиси сегодня сконцентрированы на достижении наиболее полного вовлечения казахской стороны в данную инициативу. При этом, договоренность о перевалке 20 млн. тонн казахской нефти в направлении БТД считается свершившимся фактом. В первоначальный период это будет осуществляться посредством танкерной транспортировки, а впоследствии, если на это пойдет Астана, и путем прокладки нефтепровода через Каспий, что позволит полностью загрузить мощные нефтепроводы БТД. Именно в контексте обеспечения современной и развитой транспортной и дорожной инфраструктур можно рассматривать направленность программы, представленной грузинским правительством на рассмотрение американской стороны. По информации ряда источников, в числе приоритетов этой программы — проект строительства суперсовременной трассы от границы с Азербайджаном до побережья Черного моря, а также прокладка крупных связующих магистралей между портами Батуми и Поти.

Турецко-азербайджанские отношения. В контексте усиления стратегического сотрудничества Турции с соседними странами в начале янв. 2004г. министр иностранных дел Турции А.Гюль посетил с визитом Азербайджан, который носил протокольный характер и в ходе которого А.Гюль вновь подтвердил приоритетность для Анкары усиления отношений двух стран и стратегическое значение БТД.

В середине апр. 2004г. состоялся официальный визит президента Азербайджана И.Алиева в Турцию, в ходе которого азербайджанский лидер провел переговоры с президентом Турции А.Сезером и премьер-министром Р.Эрдоганом. По итогам переговоров в Анкаре президентами двух стран была подписана декларация о двустороннем сотрудничестве, в политическом разделе которой особое внимание было уделено необходимости урегулирования ситуации в Нагорном Карабахе. Выражена заинтересованность двух государств в доведении двустороннего годового товарооборота до 1 млрд.долл. (2003г. — 0,3 млрд.долл.). Особое внимание было сконцентрировано на необходимости своевременной сдачи и пуска в эксплуатацию нефтепровода Баку-Тбилиси-Джейхан (БТД), завершение строительства которого запланировано на середину 2005г.

Турецко-армянские отношения. Продолжающиеся многие годы принципиальные противоречия Армении и Турции по Карабахской проблеме, постоянная дискуссия о геноциде 1915г., отсутствие дипломатических отношений по-прежнему не способствуют развитию двусторонних торгово-экономических связей. Основная торговля между Арменией и Турцией осуществляется преимущественно через Иран и Грузию.

Турецко-белорусские отношения. Торгово-экономические отношения двух стран особой активностью не отличаются. Можно лишь отметить состоявшийся в конце марта 2004г. визит в Турцию замминистра иностранных дел Белоруссии А.Михневича. основной целью поездки которого был поиск путей укрепления и развития всего комплекса двусторонних отношений, которые, как отмечают в Анкаре, требуют своего качественного и количественного улучшения. В ходе визита А.Михневич обсудил такие осложняющие развитие двусторонних связей проблемы, как антидемпинговые меры, введенные Турцией в отношении белорусского фиброполиэстера, и квотирование поставок текстильных товаров из Белоруссии в Турцию.

Товарооборот двух стран в 2004г. составил 50 млн.долл. В Белоруссии работают около 3500 предприятий с иностранным капиталом, из которых только 31 – турецкое.

Турецко-грузинские отношения. Особое значение Анкары для Грузии было отмечено в вызвавшем широкий резонанс в турецких СМИ интервью (конец фев. 2004г.) министра иностранных дел Грузии Т.Джапаидзе, заявившего, что «Турция является ключевым партнером Грузии в регионе». Хотя, как отметил министр «Грузия в первую очередь должна решить свои внутренние проблемы, связанные со сложной обстановкой в Южной Осетии, Абхазии и Чечении». В своем интервью Т. Джапаридзе также особое внимание акцентировал на состоявшихся переговорах президентов Грузии и России, в ходе которых грузинская сторона предложила рассмотреть вопрос о транспортировке в будущем части российской нефти по маршруту БТД.

В числе других важнейших событий в отношениях двух стран в 2004г. можно отметить официальный визит президента Грузии М.Саакашвили в Турцию в конце мая 2004г. В ходе двусторонних контактов с высшим турецким руководством основное внимание было уделено политическим аспектам двустороннего и регионального сотрудничества. С экономической точки зрения визит не имел достаточной насыщенности – стороны лишь высказались за скорейшее завершение строительства нефтепровода БТД и газопровода Баку-Тбилиси-Эрзурум (БТЭ), а также обсудили некоторые вопросы сотрудничества в сфере ВТС.

В экономическом плане большее значение имел состоявшийся 11-12 авг. 2004г. официальный визит премьер-министра Турции Р.Эрдогана в Грузию. Турецкого лидера в ходе его поездки сопровождали госминистры Б.Аталай и К.Тюзмен, руководитель ТИКА Х.Фидан, а также большая группа турецких бизнесменов. В числе экономических приоритетов сторонами вновь было заявлено о необходимости скорейшего завершения строительства нефтепровода Баку-Тбилиси-Джейхан, который по мнению турецкого лидера, «перенес стратегическое партнерство двух стран в новое измерение». В ходе двухдневного визита состоялось заседание турецко-грузинского делового совета. Выступая на заседании Р.Эрдоган особо подчеркнул, что Турция по объему инвестиций в Грузию занимает третье место после США и Великобритании, и высказался за необходимость увеличения товарооборота между двумя странами с нынешних 426 млн. до 1 млрд.долл. Что касается крупных региональных проектов, то помимо БТД

внимание было привлечено к необходимости скорейшей реализации проекта газопровода Баку-Тбилиси-Эрзурум (БТЭ). В ходе визита Эрдоган также посетил Аджарию, где были рассмотрены перспективы повышения пропускной способности КПП Сарп, состояние морского порта Батуми.

Турецко-молдавские отношения. 24 дек. 2004г. в Кишиневе на базе Молдавского государственного университета был открыт «Турецкий культурный центр», средства на оснащение которого были выделены из бюджета ТИКА. В церемонии открытия центра приняли участие генеральный директор ТИКА Х.Фидан и посол Грузии в Молдавии Ф.Топчуоглу.

Турецко-таджикские отношения. Выступая на совещании послов и торговых представителей, организованном ДЕИК в апр. 2004г., посол Таджикистана в Турции высоко оценил перспективы развития турецко-таджикских торгово-экономических связей. По его словам, по итогам 2003г. товарооборот между двумя странами несколько вырос и достиг 86 млн.долл. (по сравнению с прежними 50 млн.долл.). Посол отметил опыт турецких строительных компаний и в качестве одного из возможных проектов сотрудничества назвал строительство автодороги Мургаб (Таджикистан) – Кульма (Китай), общая стоимость которого – 60 млн.долл., а также проекты строительства бизнес-центра, аквапарка и жилых домов в г.Душанбе, освоения месторождения серебра Б.Калимансур, строительство Радунской ГЭС. В нояб. 2004г. состоялось 4 заседание смешанной турецко-таджикской межправительственной комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству (МПК), в ходе которого были рассмотрены возможности дальнейшего усиления турецкого экономического присутствия в Таджикистане.

Турецко-туркменские отношения. В контексте продолжающегося усиления турецкого экономического присутствия в прикаспийских государствах можно отметить состоявшийся в середине фев. 2004г. визит в Туркменистан министра энергетики и природных ресурсов Турции Х.Гюлера. Хотя большая часть поездки была посвящена участию Х.Гюлера в церемонии празднования дня рождения президента С.Ниязова, в ходе своего пребывания в республике турецкий министр посетил ряд построенных в этой стране с турецким участием объектов – ТЭС «Ахмет Чалык», НПЗ «Туркменбаши» и ряд других. В ходе визита было подписано соглашение о поставке электроэнергии из Туркменистана в Турцию на период до 2006г. В этот период Анкара получит 600 млн. квтч. электроэнергии (вместо планировавшихся ранее 300 млн. квтч.) по цене 3,35 цента за 1 квтч. вместо прежней цены в 3,45 цента за 1 квтч.

Турецко-узбекские отношения. С 2 по 4 нояб. 2004г. в Узбекистане находилась турецкая официальная делегация во главе с председателем ТИКА Х.Фиданом. По результатам переговоров был подписан протокол о двустороннем экономическом сотрудничестве. В ходе двусторонних контактов стороны обсудили результаты экономической реформы, проводимой в последние годы в Узбекистане, и рассмотрели перспективные направления развития сотрудничества Турции и Узбекистана в области туризма, сельского хозяйства, охраны окружающей среды, профессионального образования.

Турецко-украинские отношения. Одним из важнейших событий 2004г. в отношениях Турции с Украиной стал состоявшийся в начале апр. визит премьер-министра Турции Р.Эрдогана в Киев. При этом особо отмечалась необходимость консолидации усилий двух государств для обеспечения «безопасности и стабильности в Черноморском регионе». Был подписан ряд важных двусторонних соглашений — договор между украинской компанией мобильной связи ДСС и крупнейшей турецкой компанией «Тюрксель» об инвестировании 400 млн.долл. в создание СП в области мобильной связи, договор о выделении турецким Эксимбанком кредита в 20 млн.долл. на закупку турецких товаров. Внимание в ходе визита уделено обсуждению перспектив сотрудничества двух стран в топливно-энергетической сфере. Рассмотрены возможности взаимодействия двух стран в области совместного использования транзитных газопроводов, сооружения подземных газохранилищ, вопросы производства, передачи и распределения электроэнергии. Обсуждались возможности реализации совместных проектов с использованием украинского транспортного самолета АН-124-100 «Руслан». По результатам визита премьер-министра обеих стран был подписан Совместный план действий, в котором зафиксирована готовность Турции «продолжить поддержку усилий Украины относительно ее будущего полноправного членства в НАТО». В предварительном плане обсуждены возможности сотрудничества турецких и украинских фирм в послевоенном восстановлении Ирака. В ходе переговоров турецкий лидер традиционно коснулся положения крымских татар в стране. Р.Эрдоган посетил Крым, где провел переговоры с председателем крымского парламента Б.Дейцем. В ходе переговоров он высказал обеспокоенность по поводу обострения проблемы крымских татар на полуострове.

Торговля Турции со странами СНГ, в млн.долл.

Страна/год	Товарооб.	Экспорт	Импорт	Баланс	% от тов.-об.
<b>Азербайджан</b>					
2001	303,3	225,2	78,1	147,1	6,9
2002	284,9	215,5	69,4	146,1	6,4
2003	262,9	253,4	97,5	155,9	4,1
2004	523,7	393,8	129,9	263,9	5,1
<b>Белоруссия</b>					
2001	31	20,1	10,9	9,2	0,6
2002	39,6	20,3	19,3	1	0,9
2003	39,4	14,4	25	-10,6	0,6
2004	65,9	24,1	41,8	-17,7	0,6
<b>Грузия</b>					
2001	271,2	144	127,2	16,8	6,2
2002	210	91,3	118,7	-21,4	4,7
2003	350,5	123,3	227,2	-103,9	5,5
2004	455,2	193	296,2	-103,9	4,4
<b>Казахстан</b>					
2001	210,1	119,8	90,3	29,5	4,8
2002	341,8	154,6	187,2	-32,6	7,7
2003	410,3	189	221,3	-32,3	6,4
2004	746,4	349	397,4	-48,4	7,2
<b>Киргизия</b>					
, 2001	23,7	17,4	6,3	11,1	0,6
2002	51,3	37	14,3	22,7	1,1
2003	42,2	32,9	9,3	23,6	0,7
2004	78,9	68,5	10,4	58,1	0,8
<b>Молдавия</b>					
2001	30,4	27,8	2,6	25,2	0,6
2002	41,5	37	4,5	32,5	0,9

2003	48	42	6	36	0,8
2004	84,4	63,1	21,3	41,8	0,8
<b>Таджикистан</b>					
2001	29,2	15,5	13,7	1,8	0,6
2002	47,1	10,6	36,5	-25,9	1
2003	71	22,6	48,4	-25,8	1,1
2004	106,4	40,5	65,9	-25,4	1
<b>Туркмения</b>					
2001	161,4	89,7	71,7	18	3,7
2002	213,5	115,6	97,9	17,7	4,8
2003	244,4	135	109,4	25,6	3,8
2004	389,1	212,2	176,9	35,3	3,8
<b>Узбекистан</b>					
2001	125,7	89,7	36	53,7	2,9
2002	152,9	88,7	64,2	24,5	3,4
2003	196,6	118,2	78,4	39,8	3,1
2004	313	140,2	172,8	-32,8	3
<b>Украина</b>					
2001	1046,8	289,2	757,6	-468,4	24
2002	1114,7	284,2	830,5	-546,3	25
2003	1397,3	335,9	1061,4	-725,5	21,8
2004	2949,1	555,6	2393,5	-1837,9	28,6

Источник: Ведомство внешней торговли Турции, Государственный институт статистики. Торгпредство РФ в Турции

## СВЯЗИ С РОССИЕЙ И СНГ

— Компания «Рамэнка», оператор торговой сети «Рамстор», открыла второй торговый центр в Казани общей площадью 14,3 тыс.квм. Общий объем инвестиций в строительство этого центра составил порядка 2 млн.долл. По словам руководства компании, «Рамэнка» намерена расширить свою торгово-розничную сеть в Татарии и увеличить в 2005г. количество торговых центров «Рамстор» в Казани с 2 до 5, а в ближайшие 3г. довести их количество, в т.ч. и в других городах республики, до 10.

Открывшийся торговый центр в Казани стал 35 торговым объектом сети «Рамстор» в российских регионах. Если за 8 лет своей деятельности (1997-2004гг.) в России компания «Рамэнка» инвестировала в развитие сети магазинов «Рамстор» порядка 350 млн.долл., то в ближайшие три года объем вложений составит около 300 млн.долл. В 2004г. оборот компании достиг 490 млн.долл., а к 2008г. он возрастет и составит ориентировочно 1 млрд.долл.

Та же компания планирует построить в Москве крупный торговый центр, объединенный с аквапарком. Отмечается, что соединение торговли с водными аттракционами является первым опытом такого рода в столице. Проект, общая стоимость которого составляет 80 млн.долл., вызвал неоднозначные оценки на рынке. После обрушения крыши в «Трансвааль-парке» в Москве не осталось ни одного крупного аквапарка. Строительство крупного спортивного комплекса на Аминьевском шоссе уже пяти лет находится в незавершенном состоянии из-за постоянных судебных разбирательств между владельцами, а проект аквапарка на территории «Москва-Сити» будет реализован не раньше 2008г. Компания «Рамэнка» решила опередить конкурентов и построить крупный центр водных аттракционов, соединив его с торговыми рядами. Как сообщил журналистам заместитель гендиректора компании М.Догоуглу, строительство комплекса начнется в Москве на проспекте Вернадского в первом квартале 2005г., его площадь составит 120 тыс.кв.м., ввод в эксплуатацию запланирован на конец 2006-начало 2007г. 12.02.2005г.

— Президент торгово-промышленной палаты России Е.М.Примаков отметил, что недавно созданный Российско-турецкий деловой союз сыграет важную роль в развитии отношений между двумя странами. По его словам, еще в 90гг. объем двусторонней торговли составлял 1,5 млрд., вскоре он вырос до 7 млрд., а в этом году составил 11 млрд.долл. Планируется увеличить этот показатель до 15 млрд.долл. При этом, Е.М.Примаков указал, что 72% российского экспорта приходится на энергоносители, отметив необходимость изменения структуры этого товарообмена. В свою очередь, президент Союза торговых, промышленных, морских палат и бирж Турции Р.Хисарджиклыоглу выразил уверенность, что в 2005г. взаимный товарооборот достигнет 25 — 30 млрд.долл. В завершение заседания стороны подписали Соглашение о сотрудничестве ТПП РФ и Союза торговых промышленных морских палат Турции. Кроме того, председатели Российско-Турецкого и Турецко-Российского делового советов А.Лебедев и Т.Гюр подписали Протокол о сотрудничестве. 13.01.2005г.

— 12 янв. в Москве состоялось первое совместное заседание российско-турецкого и турецко-российского деловых советов. Президент торгово-промышленной палаты России Евгений Примаков отметил, что недавно созданный российско-турецкий деловой союз сыграет важную роль в развитии отношений между двумя странами. По его словам, еще в 90гг. объем двусторонней торговли составлял 1,5 млрд.долл., вскоре он вырос до 7 млрд.долл., а в этом году составил 11 млрд.долл. Планируется увеличить этот показатель до 15 млрд.долл. При этом, Евгений Примаков указал, что 72% российского экспорта приходится на энергоносители, отметив необходимость изменения структуры этого товарообмена. В свою очередь, президент Союза торговых, промышленных, морских палат и бирж Турции Р.Хисарджиклыоглу выразил уверенность, что в 2005г. взаимный товарооборот достигнет 25-30 млрд.долл.

В завершение заседания стороны подписали Соглашение о сотрудничестве ТПП РФ и Союза торговых промышленных морских палат Турции. Председатели российско-турецкого и турецко-российского делового советов А.Лебедев и Т.Гюр подписали Протокол о сотрудничестве. ИА Regnum, 12.1.2005г.

— «Визит главы российского государства в Турцию был очень успешным и позволил обсудить многие аспекты двусторонних отношений, включая международные и региональные проблемы», — заявил в интервью ИТАР-ТАСС накануне своего рабочего визита в Москву 10 янв. премьер-министр Турции Реджеп Тайип Эрдоган, сообщает ИА Regnum. По его словам, совместная декларация об укреплении дружбы и многопланового партнерства между Турцией и Россией, а также другие документы, подписанные в ходе этого визита, «дали толчок двусторонним отношениям и подтвердили обоюдное стремление улучшать сотрудничество во всех сферах». Касаясь деталей своего предстоящего визита в Москву, Р.Эрдоган проинформировал, что примет участие в церемонии открытия Турецкого торгового центра в Москве. «У меня будет также возможность встретиться с президентом России В.Путиным и другими официальными российскими лицами. Частые визиты, а также личные контакты дают нам возможность обсуж-

дать проблемы, представляющие взаимный интерес, в искренней и конструктивной обстановке. Усиливающийся диалог между нами позволит укрепить и разнообразить двусторонние отношения во всех областях. Я искренне надеюсь, что мой визит в Москву будет следующим шагом в этом направлении. В Турции уверены, что хорошие отношения между Турцией и Россией позитивно отражаются на мире, стабильности и благополучии в регионе и в Европе, в целом», — отметил Р.Эрдоган.

Турецкий премьер также заметил, что концепция турецко-российских эконо. отношений «не должна ограничиваться такими понятиями, как географические территории наших стран». «Турецкие фирмы, которые действуют на российском рынке, могут поставлять свою продукцию в страны Центральной Азии. В свою очередь, российские энергетические компании, инвестирующие свои капиталы в энергетические проекты в Турции, могут выйти со своей продукцией на европейский рынок. Такое развитие двусторонних экономических отношений, — подчеркнул Эрдоган, — будет способствовать процветанию многих стран в Азии, на Кавказе и в Европе». «Турецких и российских бизнесменов, готовых принять такие вызовы, ожидают огромные возможности. Правительства наших стран готовы оказать им действенную помощь в этом направлении», — заявил он. Именно поэтому, подчеркнул турецкий премьер, в «ходе исторического визита в Турцию президента Путина и был организован турецко-российский бизнес-форум. Соответственно, и я, в ходе визита в Москву, приму участие в заседании турецко-российского делового совета».

«Европа и Азия всегда были общим домом для турок и россиян, где они сосуществовали, иногда конфликтуя, или сотрудничая, но, никогда не проживая изолированно друг от друга. Только дипломатические отношения между нашими странами насчитывают уже свыше пяти столетий. Традиционные культурные отношения и человеческое измерение между нами является бесценным активом двусторонних отношений», — подчеркнул премьер-министр. 10.01.2005г.

— В ходе запланированного на янв. 2005г. официального визита премьер-министра Турции Р.Эрдогана в Москву его будет сопровождать делегация турецких бизнесменов в количестве около 600 чел. Столь многочисленная делегация представителей турецкого бизнеса стала рекордной, что означать стремление Турции не только сохранить уже налаженные деловые отношения, но и установить новые связи с российскими предпринимателями. До сих пор в деловых поездках премьер-министра сопровождали порядка 200-300 бизнесменов. 2.01.2005г.

— 31 дек. 2004г. состоялся телефонный разговор президента РФ В.В.Путина с премьер-министром Турции Р.Т.Эрдоганом. По сообщению пресс-службы президента России, В.В.Путин и Р.Т.Эрдоган обменялись поздравлениями с наступающим Новым годом. В беседе был обсужден ход выполнения договоренностей, достигнутых в рамках дек.ского визита президента России в Турцию. Было выражено удовлетворение тем, что конструктивный диалог на высшем уровне получит свое продолжение в ближайшие сроки во время запланированного на янв. 2005г. рабочего визита Р.Т.Эрдогана в Москву. 2.01.2005г.

— По итогам проведенных в Анкаре переговоров президенты России и Турции, Владимир Путин и Ахмет Неджед Сезер подписали совместную декларацию об углублении дружбы и многопланового партнерства между двумя странами. Кроме того, в присутствии лидеров России и Турции подписаны еще шесть межправительственных соглашений. Это соглашения о предотвращении инцидентов на море за пределами территориальных вод; о взаимной охране прав на результаты совместной интеллектуальной деятельности в сфере военно-технического сотрудничества; о взаимной защите общей секретной информации и материалов, касающихся оборонной промышленности, Меморандум о сотрудничестве между дипломатической академией МИД РФ и Центром стратегических исследований МИД Турции, меморандум о развитии сотрудничества в газовой сфере между «Газпромом» и компанией «БОТАШ», соглашение о сотрудничестве между Внешэкономбанком, Росэксимбанком и Эксимбанком Турции. ИА Regnum, 6.12.2004г.

— Как сообщает ИА «АзерТАдж» в Азербайджане действует 300 турецких компаний. Общий объем капитала, вложенного ими в различные отрасли экономики, составляет 2 млрд.долл. Турецкие предприниматели в Азербайджане вложили капитал в основном в промышленность, телекоммуникацию, строительство, образование, здравоохранение, транспорт и в другие секторы. ИА Regnum, 3.11.2004г.

— Выступая на пресс-конференции в Анкаре в конце окт. с.г. государственный министр К.Тюзмен сообщил корреспондентам о предстоящем визите президента России В.Путина в Турцию в дек. с.г. «Переговоры В.Путина в Турции будут сконцентрированы на растущих экономических связях двух стран и особенно на поставках природного газа», — отметил К.Тюзмен. «Турция — крупнейший потребитель российского природного газа, большая часть российского нефтяного экспорта проходит через пролив Босфор, а кроме того Турция — «магнит» для российских туристов». «Россия и Турция — исторические соперники в Центральной Азии, на Балканах и Кавказе сосредоточили свои усилия в последние годы на расширении торговых отношений. Годовой объем товарооборота двух стран находится на уровне 10 млрд.долл. и может достичь 15 млрд.долл. в ближайшие два года», — отметил К.Тюзмен. Госминистр также отметил, что на конец окт. экспорт Турции превысил 50 млрд.долл. и если такие темпы прироста сохранятся в ближайшие два месяца, то экспорт за 2004г. составит более 72 млрд.долл. 1.11.1004г.

— Местная пресса также опубликовала интервью К.Тюзмена по вопросу предстоящего бо заседания российско-турецкой МПК, в котором госминистр в числе вопросов, предусмотренных к обсуждению с турецкой стороны, назвал следующие: оплата поставок российского газа турецкими товарами и услугами, погашение задолженности бывшего СССР «Эксимбанку» Турции, сотрудничество в строительстве газохранилищ и газораспределительных сетей, в прокладке нефтепроводов и др. 29.10.2004г.

— Азербайджан должен 5 млн.долл. за арестованное госимущество в Турции. «Долговая проблема между минсельхозом Азербайджана и ту-

рецкой частной компанией Saka-Korkmaz Pazarlama будет решена в ближайшие 4-5 дней», — заявил вице-премьер правительства Азербайджана Абид Шарифов. «О сумме, которую выплатит азербайджанская сторона, я не могу говорить до подписания протокола. В самом протоколе сумма не указывается, там отмечено, что после того как задолженность будет выплачена, этот вопрос закрывается», — сказал А.Шарифов.

Министр экономического развития Азербайджана Фархад Алиев заявил, что проблема будет решена в соответствии с интересами Азербайджана. По его словам, требуемые Saka-Korkmaz 9 млн.долл. являются завышенной суммой. Как стало известно газете «Эхо» из правительственных источников в Азербайджане, в ходе переговоров стороны достигли договоренности о выплате суммы до 5 млн.долл. ИА Regnum, 7.10.2004г.

— Турция задержала очередной азербайджанский корабль. В кабмине Азербайджана в расширенном совещании под председательством премьер-министра Артура Расизаде по вопросу ареста государственного имущества в Турции обсудили конкретные механизмы освобождения трех сухогрузов и двух самолетов Азербайджана, незаконно арестованных в Турции, позиции по отношению к турецкой компании Saka-Korkmaz Pazarlama.

Как пишет «Эхо», итоги переговоров пока не разглашаются, но, судя по тому, что 20 сент. турецкие судебные исполнители наложили арест на еще один азербайджанский сухогруз «Ашуг Алескер», можно предположить, что они не имели конкретного результата.

«Ашуг Алескер», грузоподъемностью 3850 т. был построен в 1977г. в г.Навашино (Россия) на судостроительном заводе «Ока». Основная характеристика судна: 123,5 м. — длина, 15,03 м. — ширина, 6,5 м. — высота. Сухогруз был задержан в порту Тузла. Это уже третье судно азербайджанского торгово-транспортного флота, задержанное турецкими исполнительными органами за долги минсельхоза Азербайджана турецкой Saka-Korkmaz Pazarlama. «Угроза ареста нависла и над судами, проходящими под азербайджанским флагом транзитом через турецкие воды. Другими словами, если до настоящего времени турецкая сторона арестовывала суда, чьим местом назначения были порты Турции, то сейчас речь идет уже о судах, проходящих транзитом в третьи страны», — сказал «Эхо» источник в правительстве. «Ашуг Алескер» находился в порту Тузла на ремонте и был задержан сразу же после его окончания.

Кроме того, до сих пор в черноморских портах Турции под арестом находятся сухогрузы «Фикрет Амиров» (ежедневный простой которого, с учетом затрат на портовые расходы, содержание экипажа, страховые выплаты и пр., составляют до 5 тыс.долл.) и «Рашид Бейбутов». Соответственно, там же находится экипаж этих судов — 80 азербайджанских граждан. ИА Regnum, 22.9.2004г.

— В столицу Грузии прибыли представители турецкой компании «Асансен». Компания занимается производством электронной продукции военного назначения, — сообщает корреспондент ИА Regnum в Тбилиси. Как стало известно, турецкая сторона уже договорилась с грузинскими пограничниками об осуществлении совместного проекта. Проект предусматривает монтаж ряда технических средств, в т.ч. и индивидуальной свя-

зи на границах Грузии с Азербайджаном, Арменией и Турцией. Как планируется, внедрение новейших технологий повысит эффективность борьбы с контрабандой на южных границах Грузии. Готовность оснастить грузинскую сторону 190 радиостанциями выразила и Латвия. ИА Regnum, 8.9.2004г.

— В Турции задержано еще одно судно, принадлежащее Каспийскому морскому пароходству — корабль «Рашид Бейбутов», сообщает корреспондент ИА Regnum. Турецкая компания Saka-Korkmaz Pazarlama A.S. получила судебное разрешение арестовывать любые азербайджанские транспортные средства. До сегодняшнего дня в Турции находится азербайджанский сухогруз «Фикрет Амиров» водоизмещением 9 тыс.т., задержанный 20 июля в черноморском порту Зонгулдаг. Ежедневный урон от простоя судна превышает 5 тыс.долл. Турецкая сторона уже оценила сухогруз в 800 тыс.долл., хотя его остаточная стоимость составляет 2,6 млн.долл. Аналогичная ситуация складывается и в отношении двух авиалайнеров госконцерна «Азербайджан хава йоллары» ТУ-134 и Boeing-727-200, задержанных в аэропорту Трабзона 13 июля и 20 июля соответственно. Претензии турецкой стороны относятся к инвестициям, вложенным в Гянджинскую прядильную фабрику в начале 90гг. ИА Regnum, 7.9.2004г.

— В 2004г. торговый оборот между Россией и Турцией достигнет 9 млрд.долл. Интенсивно развивающиеся в последнее десятилетие торговые экономические связи остаются локомотивом российско-турецких отношений. Как сообщает сайт внешнеполитического ведомства России, об этом заявил официальный представитель МИД РФ Александр Яковенко. По его словам, в 2003г. официальный торговый оборот превысил уровень предыдущего года на 1 млрд.долл. и составил 6,8 млрд. В текущем году этот показатель достигнет 9 млрд.долл. Россия прочно занимает 2 место во внешней торговле Турции.

«С выходом поставок российских энергоресурсов на плановые показатели, в первую очередь природного газа по трансчерноморскому трубопроводу «Голубой поток», уровень двустороннего товарооборота с Турцией уже в ближайшие 2-3г. превысит 10 млрд.долл., а с учетом «челночной» торговли — 12-13 млрд.долл.», — отметил Яковенко.

Значительных объемов достигла деятельность в России турецких строительно-подрядных компаний. За последние 15 лет осуществлены или находятся в стадии реализации несколько сот контрактов на 13,2 млрд.долл. Общий объем накопленных турецких инвестиций в России достиг 1,5 млрд.долл., подчеркнул официальный представитель российского внешнеполитического ведомства. По его словам, имеется значительный потенциал взаимодействия в сфере военно-технического сотрудничества, в аэрокосмической области. Эта работа координируется в рамках Смешанной комиссии по ВТС, очередное заседание которой намечено на сент. этого года в Анкаре. ИА Regnum, 31.8.2004г.

— Доля Турции во внешнеторговом обороте Азербайджана планомерно уменьшалась в течение последних 7 лет, пишет газета «Заман» со ссылкой на председателя турецко-азербайджанского Союза бизнесменов Ахмеда Эрентока. 7 лет назад в 1997г., доля Турции во внешнеторговом обороте Азербай-

джана составляла 29%, а теперь — 6%. Россия заняла место Турции во внешней торговле Азербайджана, сказал Эренток. По его словам, теснейшие культурные и политические отношения между Азербайджаном и Турцией не отражаются на экономических и торговых отношениях. Несмотря на экономический рост в Азербайджане, ежегодный торговый оборот между двумя странами регрессировал с 457 млн.долл. до 300 млн. 24.8.2004г.

— Продолжается борьба между азербайджанским правительством и турецкой частной компанией Saka-Korkmaz Pazarlama A.S. за освобождение арестованного в Турции имущества азербайджанских госкомпаний.

По сведениям бакинской газеты «Эхо», Saka-Korkmaz уже намерена выставить на торги азербайджанское транспортное судно типа Ro-Ro «Фикрет Амиров», задержанное турецкими судебными исполнителями в черноморском порту Зонгулдаг. Причем, турецкая сторона оценила этот сухогруз гораздо ниже его фактической стоимости — 800 тыс.долл. Как сообщают источники, остаточная стоимость этого азербайджанского судна составляет 2,6 млн.долл., а балансовая — 6 млн.долл.

Судно «Фикрет Амиров», способное перевозить 32-34 трейлера с грузами, было построено в городе Ростоке Германии, на верфи «Нептун», в 1985г. В целом, грузоподъемность этого сухогруза составляет 3463 т., его водоизмещение — 9 тыс.т., длина — 125,9 м., ширина — 16,2 м., высота борта — 13,25 м. С 1997г. оно совершает рейсы по маршруту Скадовск (Украина)-Зонгулдаг (Турция). Излишне говорить о степени экономического ущерба для Азербайджана в случае, если сухогруз действительно «уйдет с молотка».

По информации Каспийского морского пароходства, большинство азербайджанских судов, курсирующих между портами Украины и Турции, простаивают из-за угрозы ареста, не имея возможности захода в турецкие порты. Соответственно, украинские компании уже отказываются от услуг Каспара и обращаются для перевозок грузов в компании третьих стран, что также грозит немалыми финансовыми потерями.

Кроме морских судов, под арестом в аэропорту Трабзона находятся два азербайджанских самолета — авиалайнер Boeing-727-200 и ТУ-134. Как сообщил азербайджанским телеканалам генконсул Азербайджана в Стамбуле Ибрагим Набиоглу, госконцерн «Азербайджан хава йоллары» (AZAL), будучи уверенным в незаконности ареста авиалайнеров, возбудил встречный иск против компании Saka-Korkmaz.

По его словам, основная сумма долга — 871 тыс.долл. уже оплачена, но после этого турецкая компания затянула решение этого вопроса, тем самым начислены проценты, противоречащие интересам азербайджанского государства. «Они представили раздутые цифры. Это проблема 12-летней давности, и в течение 12 лет Saka-Korkmaz молчала, а после ухудшения материального положения незаконным и нелогичным образом требует у нас денег», — сказал И.Набиоглу.

Консул отметил, что единственный путь решения этой проблемы — в переговорах с Saka-Korkmaz и выразил надежду, что в ближайшее время проблема будет решена. «Задержание некоторых азербайджанских самолетов — тоже незаконно, потому что некоторые самолеты получены в ли-

зинг и взяты в аренду, сейчас против них AZAL возбудил иск. Надеюсь, что в ближайшее время проблема будет решена положительно», — сказал И.Набиоглу. Скандал вокруг азербайджанских самолетов и судна продолжается. ИА Regnum, 28.7.2004г.

— В Турции до сих пор под арестом находятся два самолета и паром, принадлежащие Азербайджану, а переговоры о «турецком долге» пока остаются безрезультатными. Проведенный в Баку первый раунд азербайджано-турецких консультаций относительно ареста турецкими властями имущества азербайджанских государственных компаний пока не дал конкретных результатов и стороны остались на своих позициях. В 1992г. минсельхоз задолжало турецкой компании Saka-Korkmaz Pazarlama A.S. 3 млн.долл. Однако турецкая сторона, с учетом наложенных штрафных санкций, оценивает долг в гораздо большую сумму — 5 млн.долл.

Азербайджанская сторона намерена компенсировать долг турецкой компании поставками пряжи на сумму долга в 3,2 млн.долл. Вместе с тем, правительство Азербайджана предложило компании пересмотреть сумму задолженности в сторону снижения, поскольку производственная мощность построенной Saka-Korkmaz фабрики ниже обговоренной. При этом азербайджанская сторона не намерена выплачивать проценты по этому кредиту. Турецкая сторона пока не обнародовала свою позицию по указанным вопросам.

Между тем, до сегодняшнего дня под арестом находится азербайджанское транспортное судно «Фикрет Амиров» (водоизмещением 9 тыс.т.) в морском порту Зонгулдаг и авиалайнеры Boeing-727-200 и Ту-134 — в аэропорту Трабзона. Судно «Фикрет Амиров» совершало рейсы по маршруту между портами Зонгулдаг и Скадовск (Украина). Простой двух самолетов и судна «Фикрет Амиров» обходятся стране в среднем в 70-80 тыс.долл. в сутки. ИА Regnum, 24.7.2004г.

— В Баку прибыли адвокаты турецкой компании «Сака Горхмаз» для участия в переговорах по возврату Азербайджаном долга этой компании. Задолженность в несколько млн.долл. образовалась еще в 1992-93гг. за поставку сельхозоборудования на предприятие города Гянджа и «висит» на министерстве сельского хозяйства. Из-за неуплаты долга турецкая сторона арестовала госсобственность Азербайджана в виде самолетов госкомпании Azal и кораблей Каспийского морского пароходства. Азербайджанская сторона уже создала госкомиссию во главе с вице-премьером Абилом Шарифовым, в состав которой также вошли представители минэкономразвития, сельского хозяйства, юстиции, финансов и органов прокуратуры.

Основная цель переговоров — определение размера долга Азербайджана. Баку настаивает на общей сумме долга равной 5,2 млн.долл. Он частично был погашен и в настоящее время составляет 3 млн.долл. Однако турецкая компания настаивает на 9 млн.долл. ИА Regnum, 22.7.2004г.

— Турецкая компания угрожает арестовать еще один азербайджанский самолет. Сегодня, 16 июля, в кабмине Азербайджана проходит расширенное совещание под председательством вице-преьера Абида Шарифова в связи с угрозой турецкой компании Saka Korkmaz арестовать 16 июля в Стамбуле очередной самолет госконцерна Azal.

Речь идет о «Боинг-757», выполняющем рейс по маршруту Баку-Стамбул-Лондон-Стамбул-Баку. Требование турецкой компании остается прежним — Азербайджан должен выплатить долг, образовавшийся в 1992-93гг. за поставку сельхозпродукции, оборудования и инвестиции в Гянджинскую прядельную фабрику. Должником является минсельхоз Азербайджана.

По азербайджанским расчетам, долг составляет на сегодняшний день 3 млн.долл.; по турецким — 9 млн.долл. с учетом набравших процентов. Турецкая сторона неоднократно предпринимала попытки ареста госимущества Азербайджана за рубежом — как самолетов, так и судов Каспийского морского пароходства. До сих пор не освобожден самолет «ТУ-134» ГК Azal, арестованный в аэропорту Трабзона (Турция) 13 июля. 15 июля в Анкаре на 2,5 часа был задержан еще один самолет Azal — «ТУ-154».

Что касается «Боинга-757», то азербайджанская сторона до недавнего времени была уверена, что турецкая компания не сможет арестовать самолет, находящийся в лизинге. Однако турецкая компания может это сделать в соответствии с международными конвенциями, к которым присоединился и Азербайджан. ИА Regnum, 16.7.2004г.

— 13 июля в аэропорту г.Трабзон (Турция) был арестован самолет «Ту-134» госконцерна (ГК) «Азал», выполнявший регулярный пассажирский рейс по маршруту Баку-Трабзон-Баку. Арест азербайджанского лайнера является результатом неуплаты министерством сельского хозяйства Азербайджана долга турецкой компании «Сака Горхмаз» за поставку в Азербайджан сельхозпродукции в 1992-93гг. Поставки были осуществлены на 5,2 млн.долл., но с учетом упущенной выгоды, турецкая сторона оценила долг в 8 млн.долл.

Как сообщает ИА «Туран», самолет до сих пор находится в аэропорту Трабзона, а вопросом его возвращения в Азербайджан занимается вице-премьер Абил Шарифов. По словам посла Азербайджана в Турции Мамеда Алиева, турецкая компания «Сака Горхмаз» обещала к вечеру 15 июля освободить самолет. По его словам, переговоры между компанией и ГК «Азал» продолжаются.

Турецкая сторона ранее также пыталась арестовать самолеты «Азал» и по этой же причине были задержаны, а затем освобождены суда Каспийского морского пароходства — паром «Меркурий» (2001г. и сухогруз «Фикрет Амиров» (май 2004г.). ИА Regnum, 16.7.2004г.

— Самолет, принадлежащий азербайджанской госкомпании Azal с пассажирами на борту, среди которых были и заслуженные деятели Азербайджана, был задержан в Стамбульском аэропорту. Причина — задолженность азербайджанской стороной Турции 3 млн.долл. Турецкая сторона заявляет, что сумма долгов с процентами приравнивается уже к 9 млн.долл.

Однако консул Азербайджана в Турции Ибрагим Набиоглу заявил, что инцидент был разрешен, сообщило «Эхо». ИА Regnum, 13.5.2004г.

— Власти Турции продолжают удерживать азербайджанский паром «Фикрет Амиров» за долги Азербайджана Турции, образовавшиеся в 1992-93гг. за поставки с/х продукции. Об этом сообщил начальник Каспийского морского пароходства (Каспар) Айдын Баширов. В настоящее время паром находится в черноморском порту Зонгулдаг (Турция) с экипажем на борту.



Как сообщил А.Баширов, с учетом потерянной выгоды турецкая сторона оценивает долг в 8 млн.долл. Поставки минсельхозу Азербайджана осуществляла турецкая компания «Сака Горхмаз». Несвоевременная выплата долга и стала причиной задержки судна.

«Турецкая сторона сумела добиться решения суда о продаже нашего судна. Мы не дадим возможности продать его», — сказал А.Баширов.

По его словам, вначале турецкая сторона пыталась арестовать самолеты Azal, однако это им не удалось. В 2001г. турецкой стороной была принята также попытка задержать паром «Меркурий». Паром был задержан, но, благодаря усилиям азербайджанской стороны, вскоре освобожден. Остаточная стоимость парома составляет 2,6 млн.долл., балансовая — 6 млн. Между тем, турецкая сторона оценила его в 980 тыс.долл. ИА Regnum, 28.4.2004г.

— Визит президента Азербайджана в Турцию. Все турецкие СМИ сообщили, что 13 апр. с трехдневным официальным визитом в Турцию прибыл президент Азербайджана Ильхам Алиев. В аэропорту его встречал лично президент Турции Ахмет Неджет Сезер во главе представительной делегации.

Выступая в аэропорту на церемонии встречи, Сезер сказал, что первый визит Ильхама Алиева в Турцию в качестве президента является новым и важным этапом встреч, последовательно проводимых между двумя странами на самом высоком уровне. Он выразил уверенность, что тесное сотрудничество Турции и Азербайджана будет продолжаться и впредь. Президент Турции также отметил, что Турция внимательно следит за событиями, происходящими на Южном Кавказе, и придает важное значение утверждению в регионе мира, стабильности и прогресса. «Существующие в регионе Южного Кавказа проблемы препятствуют установлению мира, сотрудничества и стабильности. Турция желает скорейшего мирного урегулирования всех проблем на Южном Кавказе, включая нагорно-карабахский конфликт», — заявил Сезер.

В ответном слове Ильхам Алиев отметил, что Турция является первой страной, признавшей независимость Азербайджана, и, начиная с того времени и до сих пор, отношения между двумя странами планомерно укреплялись, пишет «Хьюррийет». «Турция всегда была Азербайджану поддержкой и опорой. В самое сложное для Азербайджана время мы постоянно ощущали эту поддержку, помощь. Мы постоянно ощущали и ощущаем поддержку Турции и в области урегулирования самого тяжелого для Азербайджана, всего региона вопроса нагорно-карабахского конфликта», — заявил Алиев.

После переговоров в президентском дворце «Чанкая» с глазу на глаз и в расширенном составе состоялась церемония подписания документов. Были подписаны следующие документы:

1. Совместное заявление Азербайджанской Республики и Турецкой Республики.

2. Протокол относительно развития сотрудничества в области гражданской авиации между Азербайджанской Республикой и Турецкой Республикой.

3. Протокол относительно сотрудничества в области культуры между Азербайджанской Республикой и Турецкой Республикой.

4. Договор о сотрудничестве относительно охраны промышленной собственности между Азербайджанской Республикой и Турецкой Республикой.

5. Договор о сотрудничестве и взаимопомощи в области таможи между Азербайджанской Республикой и Турецкой Республикой.

6. Соглашение о долгосрочном экономическом сотрудничестве между Азербайджанской Республикой и Турецкой Республикой.

По сообщению электронного информагентства «Интернетажанс», 14 апр. Ильхам Алиев выступил в парламенте Турции. В своей речи глава Азербайджана вновь выразил признательность Турции и турецкому народу за всестороннюю помощь. Касаясь экономических аспектов двусторонних отношений, Алиев оценил сотрудничество в этой области как динамично развивающееся и подчеркнул, что доход на душу населения в Азербайджане превысил показатель советских времен. Он отметил, что нефтепровод Баку-Тбилиси-Джейхан и газопровод Баку-Тбилиси-Эрзрум еще более укрепят турецко-азербайджанские отношения и роль Азербайджана в мире и регионе. «Введение в эксплуатацию газопровода Баку-Тбилиси-Эрзрум позволит продавать газ через Турцию в Европу по более низким ценам, чем это делают другие государства», — отметил президент Азербайджана.

Ильхам Алиев также коснулся внешней политики Азербайджана и сказал, что все процессы в регионе тесно переплетаются с решением карабахской проблемы. Он сказал, что Азербайджан готов начать переговоры по определению статуса Нагорного Карабаха после того, как будут освобождены находящиеся под контролем карабахских вооруженных сил земли.

Согласно газете «Сабах», Ильхам Алиев также выразил поддержку кандидатуре Турции на пост генерального секретаря Организации исламская конференция. ИА Regnum, 19.4.2004г.

— Турция и страны СНГ. Газета «Акшам» в редакционной статье анализирует турецко-российские отношения в свете визита министра иностранных дел Абдуллы Гюля в Москву. По мнению газеты, официальные заявления о большом успехе визита Гюля в Россию преждевременны, поскольку турецкая делегация в первую очередь впечатлена теплым приемом и атмосферой Кремля. В Москве глава турецкого МИД был принят президентом РФ Владимиром Путиным. В ходе беседы был затронут широкий спектр вопросов: ход переговоров по кипрской проблеме, нагорно-карабахская проблема, Ирак, ситуация в Грузии, борьба против терроризма. Согласно автору публикации, визит Гюля можно охарактеризовать «русской классикой» — во время визита высоких иностранных гостей российские официальные лица не скупятся на комплименты и теплые слова, однако на деле продолжают ту же политику, что до визита и встреч на высоком уровне. В качестве примера указывается на то обстоятельство, что президент Путин, заявивший о большом значении визита Гюля, отправил правительство, которое участвовало с ним в переговорах, в отставку сразу после этой встречи. Не реально ожидать каких-либо позитивных сдвигов в российско-турецких отношениях, поскольку главной проблемой в этих отношениях является отсутствие доверия между государствами. Необходимо, чтобы Россия и Турция доверяли друг другу в таких регионах,

как Кавказ и Ближний Восток, где оба государства имеют свои интересы, констатирует газета. 14.3.2004г.

— Министр транспорта Турции Бинали Йилдрим сообщил, что украинское судно, загруженное 19 т. пороха, должно заплатить турецким властям 6 млрд. турецких лир, поскольку скрыло сведения о своем грузе, передает агентство «Анадолу». Украинское судно было задержано в районе Килилтабахир на северо-западе пров. Чанкале, после того как капитан судна заявил, что трюмы пусты, однако проверка корабля показала наличие взрывоопасного груза. Министр подчеркнул, что невозможно проверять все суда, которые транзитом проходят через Турцию, а их право на транзитный проход гарантировано международными соглашениями. Йилдрим также проинформировал, что штрафы за скрытие данных о грузах будут повышены.

Посольство Турции в Лондоне распространило заявление, в котором опровергло факт геноцида армян в Турции в 1915г. Заявление последовало после того, как совет графства Гвинед в Уэльсе признал и осудил факт геноцида. В заявлении турецкого посольства говорится, что армяне были достойными гражданами Османской Турции, однако некоторые из них стали инструментами в руках России и начали действовать против империи, поэтому правительство приняло меры против них. Массовую гибель армян и их депортацию из мест проживания турецкое посольство объяснило неудобствами, связанными с эвакуацией населения с театра военных действий. В ответ на требование о прекращении блокады Армении со стороны Турции в заявлении турецкой дипмиссии говорится, что никаких эмбарго и блокад со стороны Анкары нет. 14.3.2004г.

— В минувшее воскресенье премьер-министр Турции Реджеп Тайип Эрдоган открыл в Стамбуле первый в Турции музей армянского меньшинства страны. Музей разместился в здании Армянского госпиталя, возраст которого насчитывает 175 лет. 7.12.2004г.

— Товарооборот между Азербайджаном и Турцией в 2004г. прогнозируется на уровне 500 млн.долл., что на 20% выше уровня 2003г. Об этом заявил госминистр Турции Гюльшад Гюзьмен в четверг на открытии двухдневного азербайджано-турецкого бизнес-форума в Баку. В его работе участвуют 120 представителей турецких деловых кругов. По мнению госминистра Турции, существуют возможности довести за 2г. взаимный товарооборот до 3 млрд.долл. Для этого необходимо устранить препятствия в двусторонних торгово-экономических связях, в частности уменьшить транспортные издержки. Гюзьмен подчеркнул необходимость реализации проекта ж/д сообщения «Карс-Тбилиси», что приведет к созданию прямого ж/д сообщения между Азербайджаном и Турцией. По данным Гюзьмена, действующие в Азербайджане турецкие фирмы вложили в экономику страны 1,5 млрд.долл., открыли 30 тыс. рабочих мест. Президент Азербайджана Ильхам Алиев отметил на открытии бизнес-форума, что «отношения Турции и Азербайджана находятся на очень высоком уровне, стремительными темпами развиваются их экономические связи». Вместе с тем он выразил неудовлетворение уровнем экономического взаимодей-

ствия двух стран и подчеркнул, что оно не отражает потенциал сторон. В свою очередь, министр экономического развития Азербайджана Фархад Алиев высказал на форуме мнение, что турецкие компании могут принять в Азербайджане участие, в частности, в строительстве дорог и электростанций, разработке полезных ископаемых, производстве и переработке сельхозпродукции, в развитии инфраструктуры туризма. РИА «Новости», 19.11.2004г.

— После перечисления долга на счета частной турецкой компании Saka Korkmaz Pazarlama турецкие судебные органы вынесли постановление об освобождении из-под ареста азербайджанских сухогрузов и самолетов, задержанных вследствие нерешенности долговой проблемы между азербайджанским Минсельхозом и указанной компанией. Как сообщил пресс-секретарь Каспийского морского пароходства Вугар Мирсадыг, 1 нояб. освобожден сухогруз «Ашыг Алескер», который стоял на ремонте в Турции на заводе «Тузла». По его словам, 3 нояб. ожидается освобождение остальных судов — «Рашид Бейбутов» и «Фикрет Амиров», поскольку судебное постановление в течение дня должно прийти до руководства экипажей. «Тренд», 3.11.2004г.

— 24 июня на пленарном заседании сената депутаты ратифицировали Соглашение между правительствами Казахстана и Турции о сотрудничестве и административной взаимопомощи в таможенных делах. Целью данного соглашения является дальнейшее укрепление двусторонних отношений и осуществление долгосрочного, практического взаимодействия в области таможенного дела в условиях активного развития экономических связей между двумя государствами. Реализация соглашения позволит обеспечить полноту взимания таможенных платежей в бюджет, активизировать сотрудничество в сфере борьбы с нарушениями таможенного законодательства и защиты экономических интересов обеих стран.

Соглашение будет способствовать эффективному сотрудничеству в борьбе с незаконным оборотом наркотических средств и психотропных веществ, выявлению и пресечению таможенных правонарушений, повышению профессионального уровня сотрудников таможенных органов.

Соглашение было совершено 22 мая 2003г. в ходе официального визита президента РК Нурсултана Назарбаева в Турцию. Закон о ратификации направлен на подпись главе государства. KZ-today, 24.06.2004г.

— Нурсултан Назарбаев в Астане принял верительные грамоты от посла Турции в Казахстане Хаки Танер Себена. После встречи с президентом посол заявил, что намерен приложить все усилия для реализации с участием Казахстана проекта Актау-Баку-Тбилиси-Джейхан. Он акцентировал внимание на роли Казахстана в этом проекте. По его мнению, участие республики в нем «будет очень полезно и необходимо» для всех сторон. Посол Турции назвал одной из главных целей работы в Казахстане выполнение поручений глав двух государств по увеличению товарооборота между странами до 1 млрд.долл. В 2002г. этот показатель составил 260 млн.долл., в 2003г. — 460 млн.долл. 10.02.2004г.

## Связи с Россией

В 2004г. товарооборот между Россией и Турцией достиг **10,86 млрд.долл.**, увеличившись по сравнению с 2003г. на 60,1%. Экспорт РФ составил 9 млрд. (рост 66,2%), импорт — 1,86 млрд.долл. (рост 35,8%). Положительное для России сальдо в официальной торговле составило 7,1 млрд.долл. Доля России в турецком импорте — 9,3% (2 место после ФРГ), в экспорте — 2,9% (8 место).

Важнейшими событиями в развитии торгово-экономических связей между двумя странами явились официальный визит в Турцию в дек. 2004г. президента РФ В.В.Путина и проведенное накануне визита VI заседание Смешанной межправительственной российско-турецкой комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству. В рамках экономической части визита и заседания МПК был рассмотрен весь комплекс вопросов сотрудничества, намечены пути решения основных проблем и подчеркнут переход к многоплановому и партнерству.

Товарооборот Турции с Россией, в млн.долл.

	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004
Товарооборот	2002,2	2281,7	2790,7	2459,5	1932,5	3447,8	3765,1	4071,1	6818,9	10860,1
Экспорт	541,5	595,4	807,1	524,3	315	349,5	511,7	724,7	1367,6	1851,6
Импорт	1660,7	1686,3	1983,6	1935,2	1617,5	3098,3	3253,4	3346,4	5451,3	9008,5

В 2004г. было ликвидировано отрицательное для РФ сальдо расчетов между двумя странами по текущим операциям, которое ранее определялось отрицательным для России сальдо от «челночной» торговли (3 млрд.долл.), туризма (около 1,5 млрд.долл.), транспортной составляющей торговли (200 млн.долл.) и переводов турецких рабочих, занятых в РФ (100 млн.долл.).

Основной составляющей российского экспорта, как и в предыдущие годы, явились топливно-энергетические товары (62%), металлоизделия (28,1%), химтовары (4%), древесина и целлюлозно-бумажная продукция (2,4%), сельхозтовары (1,6%).

Главной статьёй российского экспорта являлся природный газ — порядка 2 млрд.долл. Общий объем поставок составил порядка 14,4 млрд.куб.м., в т.ч. по западному газопроводу — 11,1 и по Трансчерноморскому — 3,3 млрд.куб.м. При этом последний устойчиво работал в течение всего 2004г. Заметно увеличились и объемы поставок сырой нефти (1,7 млрд.долл.), нефтепродуктов (1,1 млрд.долл.) и металлопродукции (2,5 млрд.долл.).

Несколько увеличился объем поставок машин и оборудования, составив 35 млн.долл. Росту его объемов объективно препятствовал ряд факторов.

1. Все высокотехнологичные производства в Турции создаются при участии капитала развитых стран (прямые инвестиции, кредитная поддержка), в связи с чем очевидной является привязка к западным технологиям, стандартам и конкретным поставщикам оборудования, материалов и комплектующих. Турция в 1996г. стала членом таможенного союза с ЕС и устранила все тарифные барьеры в торговле промышленными товарами с этой группой стран.

2. Учитывая генеральную линию нового турецкого правительства на скорейшее вступление в Евросоюз, очевидно, что преимущества, которыми обладают западноевропейские государства на турецком рынке не только сохранятся, но и станут еще более весомыми. Местных импортеров удерживает от импорта российских оборудования и

технологий необходимость сертификации в государственном институте стандартов, процедура которой занимает до 1г.

3. Российские экспортеры зачастую завышают цены на свою продукцию, что объясняется: вынужденным использованием большого числа посредников; отсутствием собственных финансовых ресурсов и необходимостью привлекать кредиты на условиях (сроки погашения, процентные ставки), значительно более жестких, чем диктуют условия рынка.

4. За исключением ряда внешнеторговых объединений, традиционно работающих на турецком рынке и имеющих здесь представительства или постоянных агентов-посредников из числа местных фирм, практически все российские компании и предприятия отказываются от предложений принять участие в тендерах. Это означает потерю заказов госсектора, закупки компаниями которого осуществляются только через систему торгов.

5. При участии в торгах российские компании регулярно сталкиваются с недобросовестной конкуренцией и откровенно демпинговыми ценами, в основном — со стороны местных и китайских компаний.

6. Определенным сдерживающим моментом является необходимость уплаты турецкими импортерами импортных пошлин (из стран Евросоюза и стран, с которыми Турцией заключены соглашения о свободной торговле, пошлины на промышленные товары не взимаются) в размере от 2% до 8% на машинно-технические изделия.

Российско-турецкое торгово-экономическое сотрудничество в последние годы динамично развивается. В общем объеме товарооборота России Турция занимает 14 место, опередив такие страны, как Япония, Индия и Республика Корея. На ее долю приходится 3% нашего товарооборота, а с учетом т.н. «челночного» импорта РФ — 5%.

Россия занимает 2 место в импорте, 8 — в экспорте и третье в товарообороте Турции (после ФРГ и Италии). В импорте из Турции преобладают машины и транспортные средства (26,9%), текстиль и текстильные изделия (22,7%), продовольственные товары (17,4%) и продукция химической промышленности (11,2%).

Основную часть «челночного импорта» из Турции составляют готовая одежда, текстиль и кожизделия. Однако этот вид торговли начинает постепенно переориентироваться на официальные каналы, что должно повлечь за собой увеличение объемов импорта в Россию и способствовать определенному смягчению дефицита официальной торговли.

Дальнейшие перспективы роста нашего экспорта в Турцию будут определяться постепенным увеличением поставок природного газа (до 30 млрд.куб.м. в год) и сопутствующим развитием экономического сотрудничества, включая участие российских организаций в сооружении в Турции тепловых электростанций, магистральных нефте- и газопроводов, газовых распределительных сетей, подземных хранилищ газа и других объектов с поставкой из России требуемых для этого оборудования, технологий и оказанием подрядных услуг. Имеются возможности для наращивания поставок в Турцию легковых и специальных автомобилей, мотоциклов, металлообрабатывающих станков, авиатехники, газового, текстильного, бурового и судового оборудования,

а также высоких технологий. Российские компании проявляют интерес к осуществлению прямых и портфельных инвестиций в Турцию (РАО ЕЭС, «Газпром», «Татнефть» и др.). Так, РАО ЕЭС изучает возможности приобретения (в рамках программы приватизации) распределительных региональных электросетей и сооружения генерирующих объектов, а «Газпром» и «Татнефть» — газовых объектов и приватизации нефтеперерабатывающих заводов.

В импорте из Турции будут преобладать текстильные, продовольственные, химические товары, а также оборудование, автомобили, их компоненты и запчасти. При наметившемся развитии в России импортозамещающих производств в отраслях пищевой и легкой промышленности существуют возможности поставок из Турции полуфабрикатов и оборудования для создания в России высокотехнологичных производств, прежде всего, в сфере малого и среднего предпринимательства.

С учетом ограниченных возможностей российских организаций и фирм по существенному увеличению объемов поставок в Турцию машинно-технической продукции (тесная привязка экономики страны к западным техническим и другим стандартам и партнерам, высокая конкуренция со стороны машиностроительных компаний, созданных в Турции западным капиталом, отсутствие импортных тарифов для стран ЕС, длительные сроки и организационные трудности сертификации продукции и т.д.), основным направлением улучшения структуры экспорта является экономическое сотрудничество, преимущественно в области электроэнергетики, нефтегазовой отрасли и транспортного строительства.

Экономическое и техническое сотрудничество с Турцией началось еще в 30г., когда в г.г.Кайсери и Назилли было построено два крупных текстильных комбината. Позднее, в 70-80г., в Турции было построено еще 12 промышленных объектов, включая металлургический комбинат в Искендеруне (2,2 млн.т. стали в год), алюминиевый завод в Сейдишехире (60 тыс.т. алюминия), НПЗ в Алиага (3 млн.т. нефти), сернокислотный завод в г.Бандырма (120 тыс.т.) и др., а в 90гг. — электрифицирована железная дорога Черкезей — Капыкуле, осуществлено строительство трех мостов, газопровода Самсун-Анкара, лупингов и ГКС. Российские компании принимают участие в сооружении ГЭС «Деринер» и «Торул», модернизации Искендерунского метзавода, строительстве участка метрополитена в Стамбуле, завершении ремонта турбины на ТЭС «Орханели», а также строительство и пуск в эксплуатацию крупнейшего газопровода «Голубой поток». Роскомпании активизировали свое участие в тендерах в таких областях, как сооружение гидро- и теплоэлектростанций, линий электропередачи, модернизации ряда цехов и производств металлургического завода в Искендеруне. Так, ВО «Тяжпромэкспорт» участвовало в тендере на сооружение установки десульфации этого завода, а АО «Силовые машины» и ВО «Технопромэкспорт» на реконструкцию котельной заводской ТЭС. АО «Силовые машины» принимало участие в тендерах на сооружение ГЭС «Узунчайир» и «Обрук». РАО ЕЭС планирует принять участие в строительстве нескольких ТЭС и возобновить экспорт электроэнергии в Турцию через Закавказье.

Одним из новых и важнейших направлений сотрудничества в последнее время стал нефтегазовый рынок Турции. Ряд российских компаний проявляют интерес к сооружению нефте- и газопроводов, газораспределительных сетей и газохранилищ, к изысканиям на нефть и газ и их добыче, в т.ч. путем долевого инвестирования средств. Ряд российских компаний проявляют заинтересованность как в участии в традиционных тендерах на проведение работ по газификации турецких городов, так и в работе по новой схеме, предусмотренной принятым в 2002г. законодательным пакетом: участие в тендерах на право покупки лицензии на сооружение газовых и электросетей за счет собственных средств и их последующую эксплуатацию.

Развиваются связи в области туризма. Если за весь 2003г. Турцию посетило 1,6 млн. российских туристов, то в 2004г. — 1,9 млн. чел. Поток туристов идет лишь в одну сторону. Количество турецких туристов в РФ составило в 2004г. около 100 тыс., из которых более половины бизнесмены, оформляющие туристические визы. Основная причина — высокие цены. Если в Турции в разгар сезона недельная путевка стоит 500-700 долл., то для турка в Россию — порядка 1100 долл. Дороже ему обходится только поездка на Мальдивские острова.

В нояб. 2004г. возобновились переговоры по вопросам оплаты российского долга «Эксимбанку» Турции в 305 млн.долл. (между минфином России и Внешэкономбанком с одной стороны и казначейством Турции и «Эксимбанком» с другой). Российская сторона предложила несколько вариантов погашения долга, включая товарные поставки. Турецкая сторона выдвинула ряд встречных вариантов. Стороны договорились изучить их и продолжить переговоры.

С целью развития и координации двустороннего торгово-экономического сотрудничества и в соответствии с Соглашением от 14 мая 1992г. создана Смешанная межправительственная Российско-Турецкая комиссия по торгово-экономическому сотрудничеству (МПК). Председатель турецкой части государственный министр К.Тюзмен (с янв. 2003г.), председатель российской части (с июля 2004г.) министр промышленности и энергетики РФ В.Б.Христенко. Последнее У1 заседание Комиссии было проведено в Москве 29-30 нояб. 2004г.

На заседании МПК были рассмотрены наиболее актуальные вопросы двустороннего торгово-экономического сотрудничества, в частности, сотрудничество в топливно-энергетическом комплексе, газовой промышленности, в областях энергетики, промышленности и технологий, в т.ч. путем участия российских организаций в реализации приватизационной программы Турции, программе газификации турецких городов, строительстве подземных газохранилищ, газопроводов. Нашли свое отражение в заседании Комиссии вопросы торговли, а также сотрудничества в третьих странах, включая поставки российского газа через территорию Турции.

Результаты заседания Межправительственной комиссии и обсуждаемые на ней вопросы двустороннего сотрудничества легли в основу экономической части переговоров в ходе состоявшегося 5-6 дек. 2004г. официального визита в Анкару президента России В.В.Путина, который также еще раз подчеркнул заинтересованность российской стороны в развитии экономического сотрудничества

не только на территории России, но и в самой Турции. В этом плане следует отметить подписанный во время визита президента России Меморандум между «Газпромом» и турецкой компанией «Боташ» о двустороннем взаимодействии в области газификации турецких городов, транспортировки, переработки и сжижения природного газа.

Для установления прямых деловых связей с регионами России созданы и работают Российско-Турецкий и Турецко-Российский деловые советы, в работе которых участвуют 36 регионов России и более 150 турецких компаний и фирм. Последнее совместное заседание Деловых советов прошло 12 янв. 2005г. в Москве.

Сотрудничество в строительстве турецкими строительно-подрядными фирмами объектов в Российской Федерации. По информации Союза подрядчиков Турции, общий объем заключенных контрактов достиг к концу 2004г. 13,2 млрд.долл., из которых выполнено работ и услуг на 7 млрд.долл. В 2004г. объем новых подписанных контрактов превысил 1 млрд.долл. Положительный эффект начала принести ратификация Госдумой РФ в 2001г. соглашений об избежании двойного налогообложения и взаимной защите и поощрении инвестиций. Сдерживающими факторами в развитии данного направления сотрудничества продолжали оставаться отсутствие финансовых средств из федеральных и местных источников, повышение конкурентоспособности российских строительных компаний, противоречивость налогового, тендерного, инвестиционного законодательства РФ и регионов, а также несовершенство системы страхования коммерческих и прочих рисков.

В России работает 150 турецких строительных фирм. Основная их часть имеет объекты в Москве и области, а также в Петербурге, Татарстане, Башкортостане, Свердловской, Владимирской, Ростовской областях и Краснодарском крае. С конца 1980гг. турецкими фирмами построено в РФ 800 объектов.

Продолжалась реализация предоставленного Эксимбанком Турции инвестиционного кредита на 350 млн.долл. Из семи подписанных кредитных соглашений на 341 млн.долл. осуществлялось финансирование двух проектов: ЦКБ (80 млн.долл., реализовано 100%, 11 млн.долл. — новый кредит, реализация завершается); Детская стоматологическая больница в Москве (новый кредит 15 млн.долл., реализация продолжается).

## Ростехсодействие

В 2005г. имеются определенные возможности для наращивания объемов экспорта машинно-технической группы товаров. Это контракты на поставку энергетического оборудования для ГЭС «Торул» («Силовые машины», 9,7 млн.долл., аккредитив на поставку оборудования открыт в янв. 2005г.), автомобилей «Соболь», «Газель», «Лада-Нива» и «Зил» (25-30 млн.долл.), отдельных видов станков и кабельной продукции.

В нашем официальном импорте из Турции преобладают машины, оборудование и транспортные средства (498 млн.долл., 26,9%), текстиль и одежда (420 млн.долл., 22,7%), сельхозпродукция и продовольствие (322 млн.долл., 17,4%), химтовары (207 млн.долл., 11,2%), металлоизделия (111 млн.долл., 6%). Основную часть «челночного» экспорта (3 млрд.долл.) составляют готовая одежда и кожизделия.

На двусторонней основе, минуя международные торги, где конкуренция со стороны западных и местных фирм весьма высока, здесь можно получить только объекты, включенные в двусторонние межправительственные соглашения и протоколы. По указанной схеме в Турции сооружаются ГЭС «Деринер» и ГЭС «Торул». В результате совместных усилий членов консорциума («Техностройэкспорт», «Эрг Иншаат» и ВЕМБ ФРГ) удалось добиться включения в программу госинвестиций на 2005г. работы по проектированию ГЭС «Байрам» (69 мвт.) и ГЭС «Баглык» (58 мвт.). Контракты на их сооружение были парафированы еще в 2002г. и включение проектных работ в инвестиционную программу 2005г. позволяет приступить к переговорам по подписанию и реализации основных контрактов.

Сооружение плотины и ГЭС «Деринер» на р.Чорух мощностью 670 мвт. осуществляется консорциумом фирм в составе «Эрг Иншаат» (лидер), ВО «Техностройэкспорт» и двух швейцарских фирм. Объем обязательств — 50 млн.долл. (сооружение в скальном грунте помещения машзала и тоннелей). На объекте в течение года работало в разные периоды от 15 до 120 российских и украинских специалистов. Основную часть персонала составляют турецкие рабочие, принятые на месте. Объем выполненных обязательств составляет 85%.

В составе консорциума с турецкой компанией «Байтур» и западными фирмами ВО «Силовые машины» участвует в сооружении ГЭС «Торул» на р.Харшит мощностью 100 мвт. Строительные работы велись компанией «Байтур» и близки к завершению. Объем обязательств «Силовых машин», предусматривающий поставки и технадзор за монтажом энергетического оборудования, составляет 9,7 млн.долл.

В 2004г. компания «Стройтрансгаз» приняла участие в тендере на прокладку магистрального газопровода Турция-Греция протяженностью 200 км. Компания заняла по итогам 5 место, однако к победителю тендера польско-турецкому консорциуму и другим участникам имеются серьезные претензии по техническим вопросам. После рассмотрения этих претензий окончательные результаты тендера будут объявлены в фев. 2005г.

Компания «Краснодаргазстрой», участвовала в 2004г. сразу в трех тендерах: по газопроводам: «Тарсус-Мерсин» (35 км.), «Адана-Искендерун» (170 км.) и «Малатья-Мараш-Газиантеп» (250 км.). Однако по их результатам она не попала даже в первую тройку. Конкуренция на газовом рынке Турции чрезвычайно высока. Особенно это относится к тендерам на покупку лицензий на газификацию городов. Претендент на покупку лицензии должен объявить на тендере наименьшую по сравнению с конкурентами наценку на газ (между «входной» ценой оптовика и «выходной» для конечного потребителя) и затем инвестировать средства в строительство газораспределительных сетей. Иностранцы, в т.ч. и российские компании, сдержанно относятся к участию в таких тендерах, отчасти из-за нежелания инвестировать собственные средства, отчасти же из-за высокой конкуренции: в каждом из тендеров участвуют до 30 местных фирм, причем после объявления результатов закрытого тендера проводятся открытые торги с приглашением трех компаний, подавших наилучшие предложения. Окончательная цена зачастую

уторговывается еще на 30-50%. Еще одной немаловажной причиной является запрет на участие в таких тендерах фирм в составе консорциумов.

В 2004г. корпорация «Трансстрой» в составе консорциума с фирмами «Хазинедароглу» и «Юнивар» по контракту с мэрией Стамбула завершила выполнение работ по строительству 3 участков линии скоростного трамвая: «Султанчифтли-Эдирнекапы», «Эдирнекапы-Везнеджилер» и «Эминоню-Кабаташ» общей протяженностью 18,6 км. и трамвайного депо на 47 млн.долл. Испытания и ввод объекта в эксплуатацию намечены на апр.-май 2005г.

Положение дел на основных объектах сотрудничества, в т.ч. построенных в Турции в 70-80гг.

Металлургический завод в Искендеруне работал в 2004г. на уровне 90% проектной мощности, увеличив по сравнению с 2003г. выпуск продукции и объемы продаж примерно на 10% и одновременно снизив энергоемкость на 5%. В 2005-07гг. намечено провести комплексную модернизацию большинства производств и сооружений прокатного комплекса по выпуску 2 млн.т. плоского проката с общим объемом инвестиций 650 млн.долл.

Алюминиевый завод в Сейдишехире, несмотря на изношенность оборудования и высокие накладные расходы, работал рентабельно, на мощности близкой к проектной: по глинозему – на 75%, по алюминию – на 90%, по профилю и фольге на 95%.

Нефтеперерабатывающий завод в Алиага (Измил) модернизирован турками при содействии итальянских фирм в 80-90гг., а его мощность увеличена с 3 до 10 млн.т. Завод работает рентабельно, на 90% проектной мощности.

ТЭС «Орханэли», после планового капитального ремонта турбины, произведенного в 2003г. ВО «Технопромэкспорт» с привлечением специалистов с Украины, работала устойчиво на уровне 90% проектной мощности. В 2003г. станция была включена в список ТЭС, подлежащих приватизации, однако срок ее и формат не определены.

## Связи с регионами РФ

Значительная (до 80%) часть российских экспортных поставок в Турцию осуществлялись из регионов Сибири, Урала и Татарстана в чрезвычайно закрытом режиме (природный газ, нефть, нефтепродукты, металлы) и их мониторинг возможно вести только по турецким официальным и полуофициальным источникам.

Основными российскими поставщиками в 2004г. являлись «Газэкспорт» (14,5 млрд.куб.м. газа) и «Татнефть» (5 млн.т. нефти), а также «ТНК», «Лукойл», Новолипецкий и Новокузнецкий металлургические комбинаты. Красноярский алюминиевый завод, «Салаватстекло» и др. Все перечисленные и ряд других российских компаний, представленных на рынке, имеют длительные партнерские отношения с крупными турецкими потребителями их продукции.

Это же относится и к представителям турецкого бизнеса – крупнейшим строительно-подрядным и торговым фирмам Турции, а также к основным турецким инвесторам в РФ («Коч», «Энка», «Анадолу», «Шише Джам», «Зорлу», «Арчелик»).

В плане поддержки на региональном уровне наибольшую практическую помощь своим компаниям продолжали оказывать власти Татарстана и Башкортостана. Указанные республики имеют с Турцией

межправительственные соглашения о торгово-экономическом сотрудничестве, постоянные торговые миссии в Стамбуле и во время регулярных деловых поездок руководителей правительств и ответных визитов турецких министров решают конкретные вопросы развития сотрудничества, такие, как согласование объемов поставок нефти, продуктов нефтехимии и химии, листового стекла, а также вопросов участия в приватизации турецких компаний. Так, в ходе визитов премьер-министра Татарстана Р. Миниханова в Анкару и министра финансов К. Унакытана в Казань согласовывались контингент поставок нефти в Турцию в 2004г. компанией «Татнефть» в объеме 5 млн.т. и вопросы, связанные с участием «Татнефти» в тендере на приватизацию нефтеперерабатывающей компании «Тюпраш».

При организационной поддержке правительственных структур указанных республик продолжали развивать торгово-экономические связи с Турцией «Нижнекамскнефтехим», «Нижнекамский завод технического углерода», «Камаз», «Нижнекамскшина», «Казаньоргсинтез», «Салаватстекло».

По ряду проектов сотрудничества с Турцией выступает в качестве хозяйственного субъекта г.Москва. Под гарантии правительства Москвы продолжалась реализация целого ряда проектов: Турецкий торговый центр «Тобб-Тим» (введен в эксплуатацию в присутствии премьер-министра Р.Т. Эрдогана 12 янв. 2005г.), Культурный и деловой центр «Красные холмы», сеть супермаркетов «Рамстор», расширение пивоваренного завода «Эфес» в Бирюлево. Сумма накопленных прямых инвестиций в московскую экономику превышает на конец 2004г. 700 млн.долл. Через Москву осуществляется и основная часть «челночного» импорта из Турции.

Важное место в хозяйственных связях с Турцией занимает Кемеровская обл. В течение ряда лет ежегодный объем поставок энергетических углей в Турцию находится на уровне 3-5 млн.т. В области действуют 24 совместных российско-турецких компании, в основном работающие в сфере торговли, туристического бизнеса, строительства и консалтинговых услуг.

Одним из действенных инструментов развития межрегионального сотрудничества является Российско-Турецкий деловой совет. Его 11 заседание прошло 12 янв. 2005г. в Москве при участии премьер-министра Р.Т. Эрдогана, ряда ведущих турецких министров и председателя ТПП РФ Е.М. Примакова. При координирующей роли Совета определен вклад в эту работу на местах вносят деловые комитеты с Татарстаном, Москвой, Петербургом, Нижним Новгородом, Башкортостаном, Московской обл. и Ставропольским краем.

При поддержке Делового совета были организованы поездки групп турецких бизнесменов в Москву, Казань, Самару, Уфу, Оренбург, Краснодар, Ростов, Ставрополь, Кемерово, Новосибирск, Екатеринбург, а также российских бизнесменов в Стамбул, Измир, Кайсери, Малатью, Анталию и Анкару.

С 26 авг. по 3 сент. 2004г. была проведена 73 Международная ярмарка в Измире, в которой Россия имела статус страны-почетного гостя. В ярмарке приняли участие 1000 компаний, в т.ч. 440 иностранных из 65 стран. Российская сторона была представлена компаниями «Газпром», «Татнефть», «Стройтрансгаз», одновременно также и рядом других предприятий.

## Инвестиции с РФ

Основными направлениями осуществления турецких инвестиций в Россию являются текстильная, пищевая, химическая, деревообрабатывающая, электронная и электротехническая промышленность, производство строительных и отделочных материалов и сфера услуг: торговля, туризм, банковский сектор.

Общий объем этих инвестиций превысил на конец 2004г. 1,5 млрд.долл. В основном это были прямые инвестиции, и лишь весьма небольшую их часть — порядка 120 млн.долл. составили портфельные инвестиции в виде ценных бумаг, приобретаемых на российском рынке пятью турецкими банками — «Япы Креди Москва», «Гаранта Банк Москва», «Финансбанк Москва», «Зираат Банк» и «Денизбанк Москва». При этом практически не поддаются учету инвестиции во многие СП и предприятия, взятые турками в долгосрочную аренду, поскольку эти инвестиции, направленные на модернизацию и улучшение их работы, осуществляются путем приобретения оборудования и материалов на российском рынке.

Данные по объемам турецких инвестиций в России

Проект	млн.долл.
«Анадолу Индастри Холдинг»	
Пивоваренный завод «Эфес» в Бирюлево.....	77,5
Завод по производству солода.....	13
Завод по производству бутылок для «Кола-Кола» в Ростове.....	27,5
Пивоваренный завод «Эфес» в Ростове.....	20
«Экур Иншаат» (дочерняя компания холдинга «АТА»)	
Деревообрабатывающий завод в Выборге.....	15
«Коч Холдинг»/ «РАМ Форейн Трейд Ко.» + «Энка»	
Сеть супермаркетов «Рамстор».....	350
«Энка»	
Деловой центр на Павелецкой.....	100
Прочие объекты.....	100
«Идиль»	
Реставрация зданий в Москве.....	25
«Энтес»	
Деловой центр в Москве.....	15
«Тобб-Тим»	
Турецкий торговый центр в Москве.....	60
«Анкара Лидер Пласт»	
Комбинат по производству пластиковой посуды.....	5
«Сумма»	
Завод по производству автозаправочного оборудования.....	3
«Шиседжам»	
Завод стеклотары в г.Гороховец Владимирской обл. ....	26
«Вестель»	
Завод по производству телевизоров и домашних кинотеатров, г.Александров.....	50
Прочие инвестиционные проекты.....	350

Наиболее крупными из реализуемых инвестиционных проектов являются следующие: 7 супермаркетов сети «Рамстор» в различных городах России, завод по сборке телевизоров марки «Вестель» в Александрове (2 очереди), обувная фабрика марки «Рокланд» в Серпухове (80% капитала принадлежит компании «Нурол», 20% — российским партнерам), расширение пивоваренного завода в Бирюлево, Москва («Анадолу»), деловой центр на Павелецкой наб. в Москве («Энка», расширение), завод бытовой электротехники в Капотне, Москва («Конти»), онкологический центр в Томске («Мертеп»). Крупнейшей в Турции компанией по производству бытовых электротехнических изделий «Арчелик» начато строительство двух заводов -холодильников и стиральных машин. Компаниями «Ак

Энержи» и «Гама» прорабатываются возможности инвестирования средств в реконструкцию российских электростанций (совместно с РАО ЕЭС).

В 2004г. отношение в Турции к России, как к государству-партнеру в области инвестиционного сотрудничества заметно улучшилось, о чем свидетельствуют осуществляемые и намечаемые проекты крупнейших в Турции промышленных групп: «Коч», «Зорлу», «Анадолу», «Аларко», «Энка».

Все это не дает основания полагать, что сегодняшний инвестиционный климат в России устраивает турецких инвесторов. Весьма сложным является процесс выхода на рынок новых турецких компаний. Последние весьма заинтересованы в размещении своего капитала в России, — причины этого и в нестабильности экономической конъюнктуры в самой Турции и в появившихся в последние годы позитивных тенденциях в российской экономике. Однако практической реализации данного интереса к инвестициям в российскую экономику препятствует целый ряд факторов, которые условно можно поделить на две группы. К первой группе относится недостаточная информированность потенциальных турецких инвесторов о новых возможностях для капиталовложений, отсутствие предложений по конкретным проектам. Вторая группа факторов — отсутствие административных механизмов и других институтов, при помощи которых турецкие инвесторы, уже принявшие решение о выходе на российский рынок, могли бы быстро и надежно осуществить свои намерения. Речь идет об **агентах содействия инвестициям** и других аналогичных институтах, широко применяемых в западных странах.

Одной из общих черт России и Турции в области привлечения иностранного капитала является наличие большого количества бюрократических барьеров, которые необходимо преодолеть инвестору. Турецкие бизнесмены, работающие в России, сходятся во мнении, что данные барьеры не являются непреодолимыми, и при наличии определенного опыта общения с российскими чиновниками все формальности по регистрации нового инвестиционного проекта можно пройти за сравнительно небольшой период времени. Вместе с тем, для ускорения процесса оформления проектов капиталовложений (получение разрешений в местных органах власти, аренда земли и т.п.) по-прежнему существуют «полуофициальные» и «неофициальные» пути, требующие от инвестора заметных дополнительных расходов.

Переговоры с рядом турецких компаний, планирующих инвестиции в России, показали, что имеется возможность привлечения ими западных источников финансирования. Крупные турецкие холдинги, имеющие свои отделения в странах ЕС, АСЕАН, США, Японии обладают возможностью осуществлять инвестиции в российскую экономику с привлечением средств третьей стороны. При этом финансирование из собственных источников турецкого инвестора может сочетаться с использованием кредитов международных финансовых институтов.

Возможна реализация многосторонних инвестиционных проектов с участием турецкого капитала. Весьма перспективными для России в данной области являются проекты с участием стран СНГ и ЧЭС. Такие проекты могут реализовывать-

ся как в России, так и на территории одной из стран-участниц вышеупомянутых объединений. Учитывая наличие таможенного союза между странами СНГ, возможность использования хозяйственной инфраструктуры бывших республик СССР, а также продолжающийся процесс интеграции в рамках Содружества, привлечение турецких инвестиций в многосторонние проекты на территории стран СНГ способно принести реальные дивиденды российской экономике.

Ряд крупных и средних российских компаний проявлял интерес к турецкому рынку. Российские компании осуществляли инвестиции в основном в уставной капитал создаваемых ими фирм и СП в сфере услуг (торговля, транспортные услуги, туризм). Исключение составляли СП «ОХС» (Осташ-Хазинедароглу-Стройтрансгаз), созданное для выполнения строительно-подрядных работ и «Турусгаз» (РАО «Газпром»-«Боташ»-«Гама»), инвестировавший средства в увеличение мощности западного газопровода и принимавший участие в его эксплуатации. Суммарный объем российских инвестиций в Турции оценивается на конец 2004г. на уровне 150 млн.долл.

В конце 2003г. дочерняя компания «Татнефти» – «Ефремов каучук», зарегистрированная в ФРГ, выиграла, совместно с турецкой холдинговой компанией «Зорлу» (в пропорции 50% на 50%), тендер на приватизацию 65,76% акций нефтеперерабатывающей компании «Тюпраш» (4 НПЗ и 2 нефтехимических комплекса). Однако результаты тендера в фев. 2004г. были опротестованы профсоюзом работников нефтяной промышленности. По результатам судебного разбирательства, длившегося около года, высший административный суд страны, в нояб. 2004г., принял решение об отмене результатов тендера. «Татнефть» готовит предложение для участия в повторном тендере на приватизацию «Тюпраш», проведение которого намечено на фев. 2005г. На торги будут выставлены 51% акций. Остальные предполагается реализовать на Стамбульской фондовой бирже.

ОАО «Газпром» в составе СП с турецкой фирмой «Боспорус Газ» первой из российских компаний приняло участие в тендере на приобретение лицензии на сооружение и эксплуатацию газораспределительных сетей г.Измир (предквалификация была пройдена в нояб. 2004г.), однако заняло в нем по итогам конкурса 8 место (январь 2005г.).

С 2004г. РАО ЕЭС активно изучает возможность приватизации 8 региональных электросетевых компаний Турции (из 21): ведет подготовку к соответствующим тендерам, которые намечаются на II кв. 2005г. Компании «Северсталь» и «Липецкий метзавод» заявили о своем интересе в приобретении пакетов акций крупнейшего в стране металлургического завода «Эрегли». Решение правительства о том, в каком формате будет осуществляться приватизация этого объекта, будет принято в фев.-марте 2005г.

## Доступ ростоваров

В нояб. 2004г. возобновились переговоры по вопросам оплаты российского долга Эксимбанку Турции в 305 млн.долл. (между минфином России и Внешэкономбанком с одной стороны и казначейством Турции и Эксимбанком с другой). Российская сторона предложила несколько вариантов погашения долга, включая товарные поставки. Ту-

рецкая сторона выдвинула ряд встречных вариантов. Стороны договорились изучить их и продолжить переговоры.

В 2004г. Турцией, как и в предыдущие годы, продолжали применяться защитные меры нетарифного характера в виде сбора в Фонд жилищного строительства.

Сбор применяется в отношении всех стран, включая ЕС, по отдельным позициям товарных групп ТН ВЭД: 4, 7, 15, 17, 18, 19, 20, 21, 22, 29, 33, 35 и 38. По товарным группам №2, 3, 15, 16 и 23 этот сбор применяется ко всем странам (для ЕС по ставкам ниже, чем по другим странам) за исключением стран, с которыми у Турции подписаны соглашения о свободной торговле. Кроме того, применялось тарифное контингентирование на импорт пшеницы.

В янв. 2004г. было отменено контингентирование в отношении стального листа с одновременным снижением импортных тарифов по горячекатаному – с 22,5% до 11%, по холоднокатаному – с 30% до 13%. При этом, в случаях, когда импорт горячекатаного листа осуществляется непосредственно производителем холоднокатаного, то по позициям ТН ВЭД 7208.37.00.90.11, 7208.38.00.90.11 и 7208.39.00.90.11 тариф на горячекатаный лист снижен с 22,5% до 5%.

С признанием за Россией статуса страны с рыночной экономикой, Ведомство внешней торговли (ВВТ) Турции при антидемпинговых расследованиях перестала применять для расчета стоимости товара принцип «суррогатной страны» и такие расследования применяются только в отношении конкретных российских производителей. Из-за имеющих место случаев поставок на экспорт через посреднические «фирмы-однодневки», далеко не всегда можно найти реальных производителей и поставщиков товаров, применивших демпинговые цены. Это приводит к использованию при расследовании односторонней информации, предоставляемой турецкими компаниями, по инициативе которых оно было возбуждено.

Финансовая стабильность и платежеспособность Турции продолжают напрямую зависеть от привлечения внутренних и внешних заемных средств. Госбюджет страны практически полностью работает на обслуживание долга, содержание армии и зарплату госслужащих и пособия малоимущим. На цели развития тратятся все меньшие, даже в абсолютном выражении, суммы (5% и 4,5% его расходной части на 2003 и 2004г.). В тех секторах экономики, где присутствие государства является определяющим (энергетика, транспорт), новые инвестиции в ближайшие годы намечено осуществлять только по 15-20 проектам, из всех же прочих получают ассигнования только те, которые находятся в завершающей стадии строительства или реконструкции.

В этих условиях обостряется конкуренция при получении заказов, распределяемых государственными и полугосударственными компаниями на основе торгов. Весьма высока также конкуренция в тендерах на получение лицензий на инвестиции в нефте-газовом секторе. Имеются возможности для поступательного развития торгово-экономических связей между двумя странами, что проявилось в 2004г. в беспрецедентно высоком приросте объемов товарооборота (на 60%) и российского экспорта в Турцию (на 66,2%).



Турецкие подрядные компании имеют на российском рынке подрядов на 12 млрд.долл., а российские на турецком — 300 млн.долл.

В ходе МПК, и в рамках визита В.В. Путина турецкая сторона пыталась добиться решения наиболее важных для нее вопросов, таких как наше согласие на строительство нефтепровода в обход черноморских проливов через территорию Турции, возврат к изжившей себя бартерной схеме оплаты поступающего в Турцию природного газа, сохранение существующего порядка челночной торговли, что фактически означает отсутствие надлежащего таможенного контроля, продолжение практики поставки товаров без предотгрузочной инспекции, хотя, в соответствии с российским законодательством, такая инспекция не влияет на стоимость товаров, т.к. соответствующая ставка таможенного тарифа уменьшается на сумму затрат импортера.

Понятны причины активного лоббирования турецкой стороной создания зон свободной торговли, таможенных складов и терминалов на российской территории. Что касается российской стороны, то она видит два основных пути, которые обеспечили бы беспроблемный доступ турецких товаров на российский рынок. Это заключение соглашения между таможенными органами двух стран, что упростило бы работу и позволило бы совместить статистические данные, а также внедрение системы электронного декларирования товаров, когда товар еще в пути, а таможня уже проводит необходимую работу.

### Транспорт с Россией

**А**втомобильный транспорт традиционно является основным (89,5%) в общей системе внутренних грузовых и пассажирских перевозок Турции (морские — 5,3%, ж/д — 3,3%, воздушные — 1,9%). В сфере международных перевозок основной объем приходится на долю морских (87,6%), и автомобильных (10,5%) перевозок, в т.ч. и с Россией.

В 2004г. сохранялась тенденция к росту общего объема автомобильных грузоперевозок между Россией и Турцией. Так, турецкие перевозчики увеличили объем перевозок на 7,6%, российские — на 21,6%. В результате перераспределения в 2004г. многими турецкими транспортными фирмами транспортного парка на иракское направление заметно (до 31,7 тыс.т.) возросла доля участия в перевозках третьих стран. Наибольшую активность среди них проявляют перевозчики Молдовы (12,1%), Беларуси (2,2%), Украины (3,3%). При этом количество выполняемых ими перевозок из России составляет 5,6%, из Турции — 27,5%. Данные показатели могут рассматриваться в качестве дополнительного резерва для российских компаний.

В рамках реализации совместных предложений, принятых 23-25 апр. 2002г. в ходе двусторонних межведомственных встреч, в 2004г. продолжалась отработка технологических схем комбинированных грузовых перевозок между Россией и Турцией. В качестве основных направлений сотрудничества в данной области были определены перевозки с перцепкой и перегрузкой полуприцепов в порту Новороссийск. В I пол. 2004г. выполнена 421 операция с перцепкой (2003г. — 180), перегружено турецких полуприцепов 1462 (2003г. — 786).

В последние годы значительная часть из возникших в ходе деятельности транспортных компаний двух стран конфликтных ситуаций и споров

разрешалась непосредственно на местах при содействии представителей торгпредства, минтранса Турции, ассоциации международных автомобильных перевозчиков России (АСМАП) и Турции (УНД). Основные проблемы сектора по-прежнему кроются в неразрешенности ряда вопросов по линии МВД и Федеральной таможенной службы. К числу претензий со стороны турецких перевозчиков можно отнести: длительное ожидание на таможенных пропускных пунктах (ТПП); необоснованные остановки и досмотр турецких грузовиков со стороны транспортной милиции; самовольное проведение замера тоннажа и габаритов автомобилей и грузов различными инстанциями во время движения по маршруту; длительное оформление (15-20 дней) в Москве разрешения на провоз крупногабаритных грузов.

Наметилась положительная тенденция к устранению таких традиционных негативных факторов при автомобильных перевозках на турецком направлении: занижение фрахтовых ставок для российских автоперевозчиков на 300-500 долл.; предложение российским перевозчикам неполных объемов грузов.

Для перевозчиков двух стран особенно актуальным является вопрос о пересмотре транзитных сроков, которые по целому ряду причин недостаточны. Целесообразно ускорить процесс оформления многократных годовых виз для профессиональных водителей посредством взаимного обмена списками водителей по дипломатическим каналам, а также снижения стоимости виз на основе взаимности.

В сфере морских перевозок Турция занимает 6 место в Европе по тоннажу торгового флота. Основной грузопоток (в 2004г. 280 млн.т.), в т.ч. и с Россией, осуществляется 50 компаниями, в распоряжении которых имеются 208 нефтеналивных танкеров и 725 сухогрузов. Одним из актуальных вопросов, инициируемых российской стороной, является организация паромной переправы между РФ и Турцией на базе порта «Кавказ». По мнению минтранса РФ, весьма перспективным направлением сотрудничества является и обеспечение роста перевозок судами «река-море».

В области воздушного сообщения авиаперевозчиками двух стран выполняются грузопассажирские рейсы по маршрутам: Москва-Стамбул, Москва-Анталья, Москва-Анкара, Санкт-Петербург-Стамбул, Омск-Анталья, Новосибирск-Анталья, Москва-Бодрум. Авиаперевозчики представлены такими компаниями как: «Аэрофлот», «Аэрофлот-Дон», «Сибирь», «Пулково», «Теркиш Эйрлайнз», «МНГ Эйрлайнз». Российские авиакомпании выполняют ежегодно 7000 пассажирских и 2000 грузовых (чартерных) рейсов.

В ходе VI заседания МПК сторонами были приняты следующие решения и рекомендации. Стороны с удовлетворением отметили рост объемов перевозок грузов между двумя странами, что обеспечивает развитие сотрудничества в различных областях, и договорились поощрять создание совместных транспортных компаний с целью развития отношений в области транспорта между двумя странами, с также создавать благоприятные условия, при которых обеспечиваются эффективные перевозки российских и турецких грузов.

Российская сторона выразила готовность проработать предложения турецкой стороны по увеличению объемов перевозок грузов между порта-

ми России и Турции судами смешанного «река-море» плавания, а также судами типа «Ро-ро». В этой связи с удовлетворением отмечено начало работы паромной линии Самсун- Новороссийск.

Стороны договорились изучить вопрос организации прямого железнодорожно-паромного сообщения между Россией и Турцией с использованием порта «Кавказ» Российской Федерации. Достигнута также договоренность развивать сотрудничество в области безопасности мореплавания.

14-15 дек. 2004г. в Анкаре состоялось заседание рабочей группы по автомобильным перевозкам, а в марте 2005г. должно пройти заседание рабочей группы по комбинированным перевозкам. В ближайшее время планируется завершить работу над проектом нового Межправительственного Соглашения о воздушном сообщении между двумя странами (работа по подготовке проекта нового соглашения о воздушном сообщении ведется с 1993г.).

Ряд стран пользуется тарифными преференциями в торговле с Турцией по сравнению с РФ и другими, которые включены в раздел «развивающихся». Промтовары из стран ЕС и тех, с которыми у Турции заключены соглашения о свободной торговле, могут ввозиться в страну беспошлинно, тогда как на промтовары из РФ взимаются пошлины в от 2 до 23%.

## Украина

### Связи с Россией

Наблюдавшийся в 2004г. значительный рост товарооборота между нашими странами происходит на фоне его существенного снижения в предыдущие годы. Учитывая политические события, произошедшие в Украине в 2004г., следует ожидать в 2005г. падения темпов развития как украинской экономики в целом, так и взаимной торговли.

Согласно данным Госкомстата Украины, по итогам 2004г. товарооборот между Россией и Украиной достиг 17,7 млрд.долл., увеличившись на 36% по сравнению с 2003г. Украинский экспорт возрос на 36% и составил 5,9 млрд.долл., импорт российских товаров увеличился также на 36% и составил 11,8 млрд.долл. Отрицательное сальдо в торговле товарами за указанный период составило «минус» 5,9 млрд.долл.

Ведущее место в российском экспорте продолжает занимать топливо минеральное, нефть и нефтепродукты. Удельный вес товаров этой группы в российском импорте Украиной за 2004г. составил 63%. В стоимостном выражении экспорт минеральных продуктов составил 7,5 млрд.долл., превысив объемы экспорта за 2002г. в 1,38 раза.

Второе место в структуре российского экспорта в Украину занимает группа машиностроительной продукции. Удельный вес товаров этой группы, в которую входит и высокотехнологичная продукция, составляет 15% российского экспорта в Украину (1,8 млрд.долл., увеличение на 49%).

Значимой статьёй экспорта для обеих стран является продукция металлургического комплекса. В структуре экспорта России в Украину ее доля составляет более 7% (или 843 млн.долл., рост на 53%), а в структуре экспорта Украины в Россию — 27% (или 1617,8 млн.долл., рост на 50%), т.е. стои-

мость поставок украинских металлов на российский рынок почти в 2 раза превышает соответствующие российские показатели.

Объемы поставок товаров группы химической промышленности за 2004г. достигли 705,4 млн.долл. с российской стороны и 538,8 млн.долл. — с украинской стороны.

За 2004г. удельный вес экспорта из Украины в Россию группы продовольственных товаров и сырья для их производства составил 19% (1132,2 млн.долл.), а удельный вес поставок той же группы товаров из России в Украину составил 2% или 290,4 млн.долл. (в 2003г. — 4% и 350,2 млн.долл.).

Объемы прямых инвестиций из России в Украину на 1 янв. 2005г. составили 457,5 млн.долл. (в 2003г. — 388,6 млн.долл.), при этом 23% всех вложенных средств поступило на предприятия по производству кокса и продуктов нефтепереработки.

В сфере здравоохранения и социальной помощи на 1 янв. 2005г. сосредоточено 21,4% российских инвестиций (98,1 млн.долл.), в области транспорта и связи — 11% (50,4 млн.долл.), в операциях с недвижимостью — 7,2% (32,8 млн.долл.), финансовой деятельности — 4,6% (20,9 млн.долл.), металлургии и обработке металлов — 4,4% (2034 млн.долл.), строительстве — 4% (18,1 млн.долл.), в сельском хозяйстве — 2,5% (11,2 млн.долл.), машиностроении — 2,1% (9,6 млн.долл.).

Импорт Украины из России

(по товарным группам) за 2004 и 2003гг., в тыс. долл.

Код товара	2004	2004, %	2003	к 03, %
<b>Всего</b> .....	11811780	100	8645741	137
1 Живые животные.....	144,83	0,00	63,72	2,27
2 Мясо и пищевые мясные субпродукты.....	0,00	0,00	0,00	0,00
3 Рыба и рыбообразные.....	3180,71	0,00	1532,40	2,08
4 Молоко и молочные продукты.....	21318,13	0,00	19029,06	1,12
5 Продукты животного происхождения.....	336,03	0,00	458,15	0,73
6 Живые деревья и другие растения.....	0,00	0,00	3,50	0,00
7 Овощи и некоторые съедобные корнеплоды и клубнеплоды.....	308,74	0,00	192,93	1,60
8 Съедобные плоды и орехи.....	169,65	0,00	151,55	1,12
9 Кофе, чай, мате (парагвайский чай) и пряности.....	21332,54	0,00	7340,58	2,91
10 Зерновые культуры.....	32924,55	0,00	131250,30	0,25
11 Прод. мукомольно-крупяной пром.....	4233,41	0,00	26508,77	0,16
12 Масличные семена и плоды.....	197,19	0,00	840,80	0,23
13 Шеллак; камеди, смолы.....	3,59	0,00	0,00	0,00
14 Растительные материалы для изготовления плетеных изделий.....	2,74	0,00	0,00	0,00
15 Жиры и масла животного или растительного происхождения.....	5644,49	0,00	2708,28	2,08
16 Изделия из мяса, рыбы.....	15108,77	0,00	7164,96	2,11
17 Сахар и кондитерские изделия из сахара.....	8019,34	0,00	13004,15	0,62
18 Какао и продукты из него.....	30569,59	0,00	18073,70	1,69
19 Изделия из зерна хлебных злаков.....	31887,18	0,00	18835,11	1,69
20 Продукты переработки овощей, плодов.....	6908,51	0,00	5453,71	1,27
21 Прочие разные пищевые продукты.....	30858,43	0,00	12209,98	2,53
22 Алкогольные и безалкогольные напитки и уксус.....	20110,67	0,00	18605,42	1,08
23 Остатки и отходы пищевкусовой промышленности.....	15570,31	0,00	8789,39	1,77
24 Табак и промышленные заменители табака.....	41653,62	0,00	57883,96	0,72
25 Соль; сера; земли и камень.....	62683,89	0,01	43251,92	1,45
26 Руды, шлаки и зола.....	128309,78	0,01	193388,96	0,66
27 Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки.....	7471959,16	0,63	5404823,86	1,38
28 Продукты неорганической химии.....	43375,62	0,00	31062,75	1,40
29 Органические химические соединения.....	122361,07	0,01	76900,38	1,59

30	Фармацевтические продукты	26825,68	0,00	25622,74	1,05	92	Инструменты музыкальные	16,38	0,00	0,00	0,00
31	Удобрения	48359,87	0,00	44299,79	1,09	93	Оружие и боеприпасы	0,00	0,00	0,00	0,00
32	Экстракты дубильные или красильные	14143,60	0,00	9343,94	1,51	94	Мебель; постельные принадлежности	19731,42	0,00	10903,45	1,81
33	Эфирные масла и резиноиды	44499,24	0,00	34776,07	1,28	95	Игрушки, игры и спортивный инвентарь	2071,15	0,00	2935,63	0,71
34	Мыло, поверхностно-активные органические вещества	46224,40	0,00	34005,54	1,36	96	Разные готовые изделия	356,83	0,00	247,90	1,44
35	Белковые вещества	1748,45	0,00	712,25	2,45	97	Произведения искусства	178,89	0,00	58,62	3,05
36	Взрывчатые вещества	7601,40	0,00	5263,26	1,44	98	Товары приобретенные в портах	14381,92	0,00	5959,63	2,41
37	Фото- и кинотовары	3025,00	0,00	1881,46	1,61	99	Разное	32340,02	0,00	14063,63	2,30
38	Прочие химические продукты	29565,04	0,00	23489,67	1,26	Экспорт Украины в Россию (по товарным группам) за 2004 и 2003гг., в тыс.долл.					
39	Пластмассы и изделия из них	127525,73	0,01	98173,17	1,30	Код товара	2004	2004, %	2003	к 03, %	
40	Каучук и резиновые изделия	190488,43	0,02	134206,00	1,42	Всего	5888676,37	100	4311395,47	137	
41	Кожевенное сырье (кроме меха) и кожа	4140,38	0,00	2923,20	1,42	1	Живые животные	610,01	0,00	56,28	1084
42	Изделия из кожи	166,99	0,00	213,99	0,78	2	Мясо и пищевые мясные субпродукты	177226,66	0,03	241444,92	73
43	Натуральный и искусственный мех	176,08	0,00	32,28	5,45	3	Рыба и ракообразные	1491,78	0,00	897,55	166
44	Древесина и изделия из нее	16402,52	0,00	11675,76	1,40	4	Молоко и молочные продукты	304020,55	0,05	166453,89	183
45	Пробка и изделия из нее	92,56	0,00	85,05	1,09	5	Продукты животного происхождения	588,22	0,00	902,52	65
46	Изделия из соломы, альфы и прочих материалов для плетения	0,00	0,00	0,00	0,00	6	Живые деревья и другие растения	229,25	0,00	59,43	386
47	Бумажная масса из древесины	35494,48	0,00	43254,65	0,82	7	Овощи и некоторые съедобные корнеплоды и клубнеплоды	1079,54	0,00	654,56	165
48	Бумага и картон	158474,21	0,01	108665,58	1,46	8	Съедобные плоды и орехи	1290,22	0,00	1351,02	95
49	Печатные книги, газеты репродукции	19826,49	0,00	15471,53	1,28	9	Кофе, чай мате (парагвайский чай) и пряности	167,83	0,00	142,23	118
50	Шелк	0,00	0,00	9,77	0,00	10	Зерновые культуры	63687,3	0,01	21740,83	293
51	Шерсть	3505,83	0,00	5338,28	0,66	11	Продукция мукомольно-крупяной промышленности	5167,14	0,00	5381,54	96
52	Хлопок	33507,77	0,00	34073,74	0,98	12	Масличные семена и плоды	2535,16	0,00	895,69	283
53	Прочие растительные текстильные волокна	1340,69	0,00	1878,39	0,71	13	Шеллак; камеди, смолы	84,7	0,00	261,07	32
54	Химические нити	4149,67	0,00	3558,72	1,17	14	Растительные материалы	18,86	0,00	0,6	314
55	Химические штапельные волокна	3150,68	0,00	3495,50	0,90	15	Жиры и масла животного или растительного происхождения	81625,73	0,01	107679,96	76
56	Вата, войлок и нетканые материалы	9299,30	0,00	6883,73	1,35	16	Изделия из мяса, рыбы	21871,69	0,00	17066,12	128
57	Ковры и прочие текстильные напольные покрытия	14,64	0,00	0,14	104,57	17	Сахар и кондитерские изделия из сахара	26953,88	0,00	54329,07	50
58	Специальные ткани	266,79	0,00	117,15	2,28	18	Какао и продукты из него	126396,66	0,02	106635,3	119
59	Текстильные материалы, пропитанные	9000,96	0,00	7310,09	1,23	19	Изделия из зерна хлебных злаков	36581,43	0,01	21129,51	173
60	Трикотажное полотно	251,81	0,00	60,86	4,14	20	Продукты переработки овощей, плодов	52692,95	0,01	37092,61	142
61	Одежда и принадлежности одежды, трикотажные	462,05	0,00	405,69	1,14	21	Прочие разные пищ. продукты	19947,68	0,00	46388,23	43
62	Одежда и принадлежности одежды, текстильные (кроме трикотажных)	12655,79	0,00	10263,52	1,23	22	Алкогольные и безалкогольные напитки и уксус	188329,41	0,03	104428,12	80
63	Прочие готовые текстильные изделия	1371,83	0,00	1302,82	1,05	23	Остатки и отходы пищевкусовой промышленности	4433,09	0,00	2185,08	203
64	Обувь, гетры	2690,67	0,00	3036,71	0,89	24	Табак и промышленные заменители табака	15125,79	0,00	20610,15	73
65	Головные уборы и их части	120,45	0,00	167,97	0,72	25	Соль; сера; земли и камень	69460,39	0,01	58280,95	119
66	Зонты, трости	1,91	0,00	0,12	15,92	26	Руды, шлаки и зола	21688,89	0,00	18099,66	120
67	Обработанное перо и пух	0,00	0,00	0,00	0,00	27	Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки	87374,57	0,01	32292,05	271
68	Изделия из камня, гипса, цемента	42674,87	0,00	23615,41	1,81	28	Продукты неорганической химии	238580,55	0,04	179741,61	133
69	Керамические изделия	25223,99	0,00	24012,75	1,05	29	Органические химсоединения	34878,48	0,01	28383,06	123
70	Стекло и изделия из него	33580,55	0,00	21687,08	1,55	30	Фармацевтические продукты	18424,43	0,00	19723,25	93
72	Черные металлы	523662,75	0,04	318577,04	1,64	31	Удобрения	764,35	0,00	807,69	95
73	Изделия из черных металлов	101564,92	0,01	59242,34	1,71	32	Экстракты дубильные или красильные	52463,09	0,01	45434,94	115
74	Медь и изделия из нее	38960,25	0,00	29387,25	1,33	33	Эфирные масла и резиноиды	8297,11	0,00	9494,08	87
75	Никель и изделия из него	61547,36	0,01	43631,84	1,41	34	Мыло, поверхностно-активные органические вещества	14790,23	0,00	10854,34	136
76	Алюминий и изделия из него	57990,82	0,00	41224,52	1,41	35	Белковые вещества	1755,1	0,00	1949,27	90
77	Зарезервирована на будущее	0,00	0,00	0,00	0,00	36	Взрывчатые вещества	177,63	0,00	143,04	124
78	Свинец и изделия из него	594,38	0,00	8,75	67,93	37	Фото- и кинотовары	113,83	0,00	186,11	61
79	Цинк и изделия из него	11331,69	0,00	7896,88	1,43	38	Прочие химические продукты	13522,51	0,00	21273,25	64
80	Олово и изделия из него	243,26	0,00	43,65	5,57	39	Пластмассы и изделия из них	95401,65	0,02	65609,79	145
81	Прочие драгоценные металлы	14520,55	0,00	19474,81	0,75	40	Каучук и резиновые изделия	59611,87	0,01	46560,37	128
82	Инструмент, ножевые изделия	23527,72	0,00	23657,01	0,99	41	Кожевенное сырье (кроме меха) и кожа	437,69	0,00	869,18	50
83	Прочие изделия из драгоценных металлов	9094,47	0,00	6640,07	1,37	42	Изделия из кожи	515,89	0,00	160,4	322
84	Реакторы ядерные, котлы	885663,93	0,07	575721,43	1,54	43	Натуральный и искусственный мех и изделия из них	1199,03	0,00	692,4	173
85	Электрические машины и оборудование	169592,68	0,01	132242,00	1,28	44	Древесина и изделия из нее	15300,19	0,00	10565,96	145
86	Локомотивы ж/д и подвижной состав	150231,78	0,01	103701,91	1,45	45	Пробка и изделия из нее	19,66	0,00	10,55	186
87	Средства наземного транспорта, кроме ж/д	495789,71	0,04	342510,28	1,45	46	Изделия из соломы, альфы	5,68	0,00	1,13	503
88	Летательные аппараты	22368,17	0,00	10623,41	2,11	47	Бумажная масса из древесины	123,3	0,00	0,00	0,00
89	Суда, лодки и другие плавучие средства	5116,74	0,00	882,98	5,79						
90	Приборы и аппараты оптические	91898,84	0,01	53745,18	1,71						
91	Часы и их части	1780,89	0,00	1414,18	1,26						

48	Бумага и картон.....	241158,01	0,04	222553,17	108
49	Печатные книги, газеты, репродукции ...	18023,93	0,00	14526,77	124
50	Шелк.....	0	0,00	0,00	0,00
51	Шерсть.....	34,4	0,00	181,89	19
52	Хлопок.....	4871,33	0,00	2592,26	188
53	Прочие растительные текстильные волокна	703,9	0,00	1736,92	41
54	Химические нити .....	7248,9	0,00	3030,9	239
55	Химические штапельные волокна.....	885,04	0,00	280,8	315
56	Вата, войлок и нетканые материалы .....	6207,32	0,00	5163,44	120
57	Ковры и прочие текстильные напольные покрытия .....	12173,01	0,00	7627,31	160
58	Специальные ткани.....	81,53	0,00	102,97	79
59	Текстильные материалы, пропитанные .....	5067,29	0,00	5850,73	87
60	Трикотажное полотно машинной и ручной вязки .....	1791,76	0,00	1251,24	143
61	Одежда и принадлежности одежды, трикотажные .....	2501,37	0,00	1293,32	193
62	Одежда и принадлежности одежды, текстильные (кроме трикотажных) .....	2933,88	0,00	1790,59	164
63	Прочие готовые текстильные изделия .....	5190,03	0,00	3331,65	156
64	Обувь, гетры .....	5602,86	0,00	5403,81	104
65	Головные уборы и их части .....	401,51	0,00	488,32	82
66	Зонты, трости.....	974,64	0,00	733,19	133
67	Обработанное перо и пух.....	1,79	0,00	1,17	153
68	Изделия из камня, гипса, цемента .....	17135,4	0,00	16643,53	103
69	Керамические изделия .....	46735,04	0,01	34737,12	135
70	Стекло и изделия из него .....	32276,74	0,01	27845,04	116
72	Черные металлы.....	998412,46	0,17	575265,8	174
73	Изделия из черных металлов.....	481950,03	0,08	398814,8	121
74	Медь и изделия из нее .....	29434,07	0,00	15622,38	188
75	Никель и изделия из него.....	1472,8	0,00	1460,04	101
76	Алюминий и изделия из него.....	66744,65	0,01	52651,77	127
77	Зарезервирована на будущее .....	0	0,00	0,00	0,00
78	Свинец и изделия из него .....	3172,55	0,00	2855,63	111
79	Цинк и изделия из него.....	16,21	0,00	23,89	68
80	Олово и изделия из него.....	0,18	0,00	0,31	58
81	Прочие недрагоценные металлы .....	10973,78	0,00	10816,95	101
82	Инструмент, ножевые изделия .....	7232,85	0,00	6084,45	119
83	Прочие изделия из недрагоценных металлов	18449,61	0,00	11764,9	157
84	Реакторы ядерные, котлы.....	825908,4	0,14	677384,45	122
85	Электрические машины и оборудование	280090,11	0,05	201746,58	139
86	Локомотивы ж/д и подвижной состав .....	567090,79	0,10	233591,9	139
87	Средства наземного транспорта, кроме ж/д	18494,42	0,02	85835,99	138
88	Летательные аппараты.....	21301,08	0,00	48004,57	44
89	Суда, лодки и другие плавучие средства .....	11868,16	0,00	2175,87	545
90	Приборы и аппараты оптические .....	53378,79	0,01	39367,69	136
91	Часы и их части .....	1,7	0,00	0,39	436
92	Инструменты музыкальные .....	146,61	0,00	177,92	82
93	Оружие и боеприпасы.....	0	0,00	0,00	0,00
94	Мебель; постельные принадлежности.....	45272,55	0,01	36042,45	126
95	Игрушки, игры и спортивный инвентарь .....	6476,13	0,00	4045,87	160
96	Разные готовые изделия.....	371,79	0,00	537,99	69
97	Произведения искусства, предметы коллекционирования и антиквариат .....	18,19	0,00	10,96	166
98	Товары приобретенные в портах .....	4645,76	0,00	2819,84	165
99	Разное .....	56691,37	0,01	38206,58	148

Заметно увеличились инвестиции из РФ с начала 2004г. в операции с недвижимостью, оптовую торговлю и посредничество в торговле и в пищевую промышленность — почти вдвое, а также в транспорт и связь — на 27%. Менее заметен рост вложений в строительство, машиностроение, здравоохранение, металлургию, а в финансовую деятельность вложено меньше, чем в прошедшем году.

Совокупный удельный вес капитала, ввезенного через офшорные зоны (Кипр и Виргинские острова) составляет 20% (1,5 млрд.долл.), что позволяет согласиться с оценками экспертов, полагаю-

щих, что эти вложения сформировались на основе легализованного украинского и российского капитала и что с учетом этого обстоятельства, общий объем российских инвестиций вместе с инвестициями российского капитала из офшорных зон, составляет 20-30% от общей суммы иностранных капиталовложений (от 700 млн.долл. до 1150 млн.долл.). Эти расчеты подтверждают тезис об обширном и лидирующем участии российского капитала в украинской экономике.

Что касается украинских инвестиций в Россию, то здесь результаты более скромные (около 95 млн.долл. и относится это, в основном, к операциям с недвижимостью — 67 млн.долл.), хотя и занимает Россия 1 место по объему инвестиций из Украины.

Структура прямых инвестиций между Украиной и Россией, данные Госкомстата Украины, тыс.долл.

	Объемы инвестиций на		% к общ. объему
	1.01.2004	1.01.2005	
<b>Из России в Украину</b>			
Всего .....	388559,42	457536,64	100,0
Производство кокса, продуктов нефтепереработки и ядерного топлива .....	103725,34	103729,39	22,7
Здравоохранение и социальная помощь .....	83755,20	98135,57	21,4
Транспорт и связь .....	39532,20	50411,67	11,0
Операции с недвижимостью и услуги юристам	17774,03	32882,48	7,2
Оптовая торговля и посредничество .....	20771,09	32266,01	7,1
Финансовая деятельность .....	28450,26	20910,46	4,6
Металлургия и обработка металла .....	20043,28	20288,60	4,4
Строительство .....	15093,99	18172,78	4,0
Пищевая промышленность и переработка с/х продуктов .....	10701,24	17829,69	3,9
Гостиницы и рестораны .....	7567,90	13282,11	2,9
Сельское хозяйство .....	7460,28	11282,92	2,5
Машиностроение .....	7460,28	11282,92	2,5
<b>Из Украины в Россию</b>			
Всего .....	87959,34	94614,43	100,0
Операции с недвижимостью и услуги юристам	63151,52	67031,64	70,8
Государственное управление .....	12538,04	13079,50	13,8
Машиностроение .....	3608,06	3766,35	4,0
Строительство .....	2867,53	2967,16	3,1
Финансовая деятельность .....	1774,97	1869,68	2,0
Оптовая торговля и посредничество .....	750,10	1584,44	1,7
Целлюлозно-бумажная промышленность, издательское дело .....	443,90	1146,63	1,2
Металлургия и обработка металла .....	1148,28	814,36	0,9

По сравнению с 2003г. предпочтения российских инвесторов несколько изменились. Если в 2003г. российские компании наряду с объектами традиционно повышенного внимания — инвестициям и приватизации в базовых отраслях украинской экономики — топливно-энергетическом комплексе, химической промышленности и здравоохранении, предприятиям металлургии, машиностроения и металлообработки, проявляли высокий интерес к банковско-финансовому сектору, то в 2004г. почти вдвое увеличились капиталовложения россиян в операции с недвижимостью и в 1,5 раза в оптовую торговлю и столь же заметно снизилась их инвестиционная активность в финансовой сфере (на 27%).

Изменились в 2004г. и инвестиционные интересы украинских предпринимателей. Так, обращает на себя внимание сокращение (почти на треть) объемов инвестиций в российские предприятия металлургии и металлообработки, а также увеличение (более чем вдвое) — в предприятия целлюлозно-бумажной промышленности.

Общий анализ инвестиций из России и западных стран позволяет сделать вывод о различии сфер приложения капиталов из этих стран. Основной объем иностранных инвестиций из западных стран направляется в сектора экономики, позволяющие повысить эффективность сбыта собственной продукции, в то время как основной объем российских инвестиций приходится на восстановление имевшей место в бывшем СССР производственной кооперации и сектор рекреационных услуг.

Реальные масштабы российских инвестиций в Украину невозможно точно определить. Совокупный положительный эффект от оживления производства в структурообразующих отраслях экономики Украины оказывается на несколько порядков выше сумм поступления средств в бюджет. Например, объем инвестиционных обязательств ОАО «Линос» в широком смысле (поставки сырья, развитие социальной сферы, расширение совокупного спроса за счет погашения задолженностей предприятия) составляет по независимым оценкам, около 1,25 млрд.долл., что несравненно больше продажной стоимости этого предприятия. В качестве инвестиций можно рассматривать создание в прежние годы льготных условий по техническому кредитованию поставок газа и ядерного топлива. Кроме того, внешняя задолженность Украины России, в международной практике рассматривается как ранее сделанные вложения в экономику.

По совокупности пришедших в украинскую экономику российских капиталов на начало 2006г. их объем может достигнуть 15 млрд.долл.

Что касается качества экономического взаимодействия России и Украины, то оно во многом связано с совершенствованием формата действующего режима свободной торговли. В 2004г. в этом направлении были сделаны серьезные шаги. Согласованы сроки поэтапной отмены изъятий из режима свободной торговли по тем товарам, в отношении которых применяются ввозные таможенные пошлины во взаимной торговле, (соответствующий протокол планируется подписать на очередном заседании Смешанной Российско-Украинской комиссии по сотрудничеству). Решен болезненный вопрос косвенного налогообложения российских энергоресурсов при поставках в Украину — с 1 янв. 2005г. взимание косвенных налогов при экспорте нефти и газа из России в Украину осуществляется по принципу страны назначения.

В области отдельных чувствительных сегментов товарных рынков достаточно проблем, которые остались не урегулированными. В 2004г. не удалось договориться о взаимоприемлемых условиях поставок трубной продукции на среднесрочную перспективу, что может существенно осложнить ситуацию на трубном рынке.

Не удалось снять взаимные претензии сторон в отношении отдельных селективных мер защиты внутренних рынков, введенных на основе антидемпинговых законодательств, которые стороны расценивают как необоснованно дискриминирующие их экспортеров (российские легковые автомобили и цемент, украинские прутки для армирования ЖБК).

В Украине из 11 действующих процедур по результатам 8 расследований в отношении импорта российских товаров применены специальные или

антидемпинговые меры, в России из 10 действующих процедур по результатам 5 расследований в отношении импорта украинских товаров применяются специальные или компенсационные меры. В 2004г. в Украине 5 расследований завершены без применения каких-либо ограничительных мер. Существенным тормозом в развитии взаимной торговли по-прежнему остается груз нерешенных проблем в области технического регулирования, санитарных и фитосанитарных норм, импортного лицензирования.

Существующие рамки нашего экономического взаимодействия на базе действующего двустороннего соглашения о свободной торговле не в полной мере раскрывают экономический потенциал наших стран, поскольку имеющиеся существенные различия в конкурентной, налоговой, таможенно-тарифной и других направлениях экономической политики государств невольно порождают различного рода ограничения во взаимной торговле. Дальнейшие перспективы развития взаимной торговли напрямую связаны с необходимостью гармонизации действующего экономического законодательства государств на базе общепризнанных норм международного права, принципов и правил ВТО, что осуществляется в рамках формирования ЕЭП.

В 2004г. в Украине приняты решения по 8 завершенным расследованиям, из которых 5 затрагивают интересы российского экспорта: специальное расследование в отношении импорта трубных заготовок из легированных сталей; специальное расследование в отношении импорта соды каустической; специальное расследование в отношении импорта фосфорсодержащих минеральных удобрений; специальное расследование в отношении импорта аммиачной селитры; антидемпинговое расследование в отношении импорта канализационных труб из чугуна.

Все 5 указанных расследований завершены без применения мер в отношении импорта российских товаров (в 2003г. — 2).

В 2004г. либерализована специальная мера в отношении импорта российских легковых автомобилей — на 20% увеличена квота и инициировано 6 новых специальных расследований в отношении импорта, из которых 3 затрагивают российский экспорт: абразивного инструмента; отливок из серого и сверхпрочного чугуна; рубероида.

Информация о намечаемых к проведению в Украине торгах (тендерах). Наиболее рационально получение такого рода информации в виде электронных бюллетеней, публикуемых Кабинетом министров Украины и Госкомимущества Украины. Интерес представляет аналогичная информация о тендерах, издаваемая периодически минэкономки Украины, минпромполитики Украины, минтопэнерго Украины, минздравом Украины и пр.

При желании принять участие в намечаемых к проведению в Украине торгах (тендерах) на закупку товаров (работ, услуг) за государственные средства, получить информацию, консультации и разъяснения специалистов о нормативно-правовой базе в сфере государственных закупок, а также довести свои коммерческие предложения до бюджетных организаций во всех регионах Украины заинтересованные российские организации могут воспользоваться информационно-аналитическим бюллетенем «Вестник государственных закупок»,

единственным в стране официальным изданием в сфере государственных закупок, издаваемым министерством экономики и по вопросам европейской интеграции Украины.

Данный бюллетень является официальным изданием при осуществлении государственных закупок за счет средств Госбюджета Украины, местных бюджетов, средств государственных целевых фондов, средств Пенсионного фонда Украины и государственных кредитных ресурсов. Публикация информационно-аналитического бюллетеня «Вестник государственных закупок» происходит три раза в месяц в виде журнала и в электронном виде. Подписчики, которые имеют электронную почту, срочно получают информацию о проведении торгов (тендеров), объявления о которых поступают в редакцию. Адрес редакции «Вестник государственных закупок»: 01054, г. Киев, Воровского 22, комн. 69, тел. (+38 044) 494-3940, 494-3941, 253-9415, 253-3296, ф. 253-1166, vdz@ic-dzu.ua, bondar@me.gov.ua, vmandzyuk@me.gov.ua

## Финляндия

### Связи с Россией

В 2004г., как и в предыдущие годы, вопросы российско-финляндского торгово-экономического сотрудничества были в центре внимания на встречах президента России В.В.Путина и президента Финляндии Т.Халонен (в мае и дек. в г. Санкт-Петербурге), председателя правительства РФ М.Е.Фрадкова с премьер-министром Финляндии М.Ванханеном (май и окт.).

Торговля между Россией и Финляндией, в млн.долл. в текущих ценах

	Товарооборот		Экспорт России		Импорт России	
	Стоимость	в%	Стоимость	в%	Стоимость	в%
1992	2167	-18	1494	-10	673	-33
1993	2429	+12,1	1370	-8,3	1059	+57,3
1994	3588	+47,7	2050	+49,6	1538	+45,2
1995	4068	+13,4	2133	+4	1935	+25,8
1996	4716	+15,9	2239	+7,7	2477	+28
1997	5401	+14,5	2412	+7,7	2989	+20,7
1998	4711	-12,8	2127	-11,8	2584	-13,6
1999	3998	-15,1	2286	+7,5	1712	-33,8
2000	5165	+29,2	3181	+39,1	1984	+15,9
2001	5571	+8	3064	-4	2507	+26
2002	6351	+13,7	3398	+10,8	2953	+17,2
2003	8860	+37	4938	+45,3	3922	+32,8
2004**	11400	+28,7	6400	+29,6	5030	+28,7

\* Данные финской таможенной статистики

\*\* оценка на основании данных за 9 месяцев

Финляндия традиционно входит в десятку крупнейших торговых партнеров России. По итогам 2004г. Россия занимает 2 место в финском импорте после Германии с долей 13,5% и 3 место в экспорте после Германии и Швеции с долей 8,8%, а в общем объеме внешней торговли Финляндии Россия занимает 3 место с долей 10,9%.

Объем двусторонней торговли за 9 мес. 2004г. в долларовом выражении увеличился по сравнению с тем же периодом 2003г. на 33,4% и составил 8552 млн.долл. При этом российский экспорт увеличился на 30,2% и составил 4781 млн.долл., а импорт товаров из Финляндии увеличился на 37,7% и составил 3771 млн.долл. Положительное сальдо товарооборота для России составило 1010 млн.долл.

Оценивая объемы товарооборота между Россией и Финляндией в 2004г. в долларовом выражении следует принимать во внимание и тот факт, что курс евро к доллару за первые 9 месяцев 2004г. возрос на 10% по сравнению с аналогичным периодом пред.г.

Сырьевые товары, в первую очередь нефть и нефтепродукты природный газ, древесина, составляют 88,5% российского экспорта (увеличение в стоимостном выражении по сравнению с предыдущим годом на 28,8%). Так, на экспорт нефти и нефтепродуктов приходится 45,5% экспорта России в Финляндию (+17% в стоимостном выражении по сравнению с тем же периодом 2003г.), природного газа – 9% (-9%), электроэнергии – 4,4% (-13%), каменного угля и кокса – 5% (+34%), древесного сырья – 10,2% (+4%), химпродуктов и товаров – 6,7% (-33%), руд и металлолома – 7,3% (+61%). На долю машин и оборудования приходилось 1,2% (+9%).

Увеличение стоимости российского экспорта в 2004г. достигнуто за счет увеличения физических объемов поставки нефти и нефтепродуктов, газа, цветных металлов, руд и угля, а также увеличения мировых цен на энергоносители.

В росимпорте основная доля приходится на готовые товары – 78,9% (увеличение в стоимостном выражении по сравнению с 2003г. на 7%). Наиболее крупными статьями российского импорта являются: машины, оборудование и транспортные средства – 52,9% (+44% в стоимостном выражении), химические продукты и товары – 13,4% (+8%), бумага и картон – 7,1% (+14%), пищевые продукты – 4% (-10%).

Экспорт российских сырьевых товаров, таких как энергоносители, лесное сырье, металлы, химическая и нефтехимическая продукция, практически полностью покрывает импортные потребности Финляндии, вследствие чего в ближайшие годы трудно ожидать значительного увеличения физических объемов поставок энергоносителей (кроме, возможно, природного газа) и продукции с низкой степенью переработки в Финляндию, а также их стоимостного объема. Экспорт готовой продукции, в т.ч. машин и оборудования, затруднен низкой конкурентоспособностью российской промышленности.

В 2004г. Финляндия продолжала проводить линию на развитие торгово-экономических отношений с Россией, строго придерживаясь практики и директив ЕС в отношении торговли с третьими странами. Это касалось применения Финляндией нетарифных методов регулирования российского импорта отдельных российских товаров.

Наряду с положительным эффектом от исключения российской экономики из списка нерыночных, поправки Еврокомиссии к Базовому антидемпинговому регламенту ЕС (вступил в силу 8.11.2002г.) закрепили возможность применения в каждом отдельном случае суррогатного метода расчета нормальной стоимости товаров, с использованием данных третьих стран и мирового рынка. На практике это вылилось в корректировку данных в сторону завышения по издержкам на российские энергоресурсы, основанную на предположении необходимости доведения их до средне-европейского уровня. Ранее данный подход был использован в антидемпинговых расследованиях по импорту алюминиевой фольги, технического

углерода и металлического кремния из России. В 2004г. возникла вероятность применения такого подхода в процессе пересмотра антидемпинговой пошлины на российский хлористый калий,

В апр. 2004г. по запросу российской компании «Сильвинит» был открыт процесс по пересмотру антидемпинговой пошлины на российский хлористый калий. Россия традиционно поставляла в Финляндию хлоркалий, основным потребителем которого в Финляндии является государственная компания «Кемира». «Кемира» закупает хлоркалий для производства сложных удобрений, при этом на российском сырье работает один из двух заводов компании. В результате применения антидемпинговых пошлин поставки хлоркалия из России в Финляндию сократились с 250 тыс.т. в 1994г. до 100-110 тыс.т. в 2004г. Основным поставщиком товара на финский рынок является ЗАО «Международная калийная компания» (г.Москва).

Две финские фирмы в 1999г. стали инициаторами антидемпинговых расследований ЕС: в отношении поставок российских древесноволокнистых плит – фирма «Суомен Куйтолевио», цинка – концерн «Оутокумпу» (в составе европейского объединения производителей цветных металлов «Еврометалл»). Конкретным результатом целенаправленной работы с финскими министерствами и организациями по пересмотру антидемпинговых мер в отношении российских товаров, стала отмена в 2004г. антидемпинговой пошлины на древесноволокнистые плиты. Антидемпинговая пошлина ЕС на российский цинк была отменена ранее, в окт. 2002г.

Наиболее предпочтительными путями решения проблем продвижения и расширения российского экспорта и, прежде всего, поставок машинно-технической продукции, являются использование производственной кооперации с иностранными партнерами (субконтрактинг), расширение и модернизация экспортной базы российских предприятий, повышение качества и конкурентоспособности их продукции на внешнем рынке. В условиях ограниченности финансирования два последних направления могут осуществляться, в т.ч., и за счет использования такой формы сотрудничества, как лизинг машин и оборудования.

Необходимо отметить возрастающий интерес российских предприятий к использованию такой формы сотрудничества как лизинг, которая до последнего времени имела место, в основном, только при поставках лесозаготовительной техники и грузового автотранспорта. По инициативе ряда организаций Финляндии, в т.ч. Ассоциации внешней торговли Финляндии «Финпро» и финских компаний-экспортеров машинно-технической продукции, при поддержке министерства торговли и промышленности Финляндии и с участием Международной финансовой корпорации осуществляется проект «Рашен Лизинг Проджект», направленный на расширение использования возможностей лизингового финансирования в России.

Установлены контакты с руководителем названного проекта по развитию лизинга в Северо-Западном регионе России, представителем «Финпро» в Санкт-Петербурге.

Российские строительные фирмы продолжают участвовать в реализации проектов по строительству газопроводов на территории Финляндии. Компания «Зангаз» в 2004г. приступила к проведе-

нию работ на участке строительства газопровода «Госграница-Коувела». Общая длина участка, на котором ведется строительство, составляет 29 км. Все работы должны быть завершены в конце июня 2005г.

В IV кв. 2004г. данная компания приняла участие в проводимых тендерах на строительство на территории Финляндии газопроводов Мянтсяля-Сипоо (29 км.) и Кумийоки-Нииникоски (45 км.). Результаты тендера будут объявлены в I кв. 2005г.

### Инвестиции с РФ

Объем финских инвестиций, направленных в российскую экономику, за 9 месяцев 2004г. составил 190 млн.долл., что соответствует 0,65% от общего объема поступивших в Россию иностранных инвестиций за названный период. По данным Госкомстата России, на 1 окт. 2004г. накопленный объем инвестиций из Финляндии в российскую экономику составил 1,067 млрд.долл., или 1,45% от всех накопленных в России иностранных инвестиций. На фоне достаточно активного инвестирования крупных транснациональных компаний в экономику нашей страны, темпы инвестиционно-го сотрудничества между Финляндией и Российской Федерацией оставались на прежнем уровне. Хотя темп прироста финских инвестиций за 9 месяцев 2004г. был равен 18,5%, что выше общего результата 2003г. на 6,6%, темпы прироста иностранных инвестиций в российскую экономику по полному кругу стран-инвесторов за тот же период составили 39%.

Проведенные в Финляндии исследования экспортеров показывают, что в 2004г. позитивное отношение финских инвесторов к России в целом укрепилось, а АО «Финнвера» оставило без изменений повышенный в конце 2003г. рейтинг России до четырех баллов (по 7-бальной шкале данной организации).

Объемы накопленных инвестиций из Финляндии в Россию, в тыс.долл.

	на конец года	прямые	портфельные	прочие
1997	284979	209745	395	74839
1998	423588	364250	3163	56175
1999	349579	259186	1330	89063
2000	336081	246000	4459	85622
2001	430068	302531	7996	119541
2002	764342	323356	3133	437853
2003 (9 мес.)	900684	474354	6895	419431
2003	1024906	540600	17578	466728
2004 (9 мес.)	1067534	569251	23702	474581

Источник: Госкомстат России

В отличие от складывающейся структуры иностранных инвестиций в Россию, в которой большая часть приходится на прочие инвестиции, осуществляемые на возвратной основе, в российско-финляндском инвестиционном сотрудничестве прослеживается тенденция роста доли прямых инвестиций и уменьшения доли инвестиционных кредитов. Рост доли прямых инвестиций отражает тенденцию активного инвестирования финской стороны в реальный сектор российской экономики через создание новых, технологически современных производств.

По географической направленности, основной объем инвестиций из Финляндии, как и в предыдущие периоды, поступает в Северо-Западный регион России, где аккумулируется 80% от общего объема финских инвестиций в российскую эконо-

мику. Приоритетными областями сотрудничества продолжают оставаться лесоперерабатывающая промышленность, энергетика, строительство и производство стройматериалов, транспорт и связь, охрана окружающей среды.

Финская промышленность продолжает инвестировать только четвертую часть средств в собственное производство, остальной объем инвестиций направляется за границу. Говоря об иностранных инвестициях Финляндии, предпочтение отдается развивающимся рынкам, в первую очередь это Китай, а также страны Балтийского региона. Согласно опросу, проведенному Центральным союзом деловой жизни (ЕК), финская промышленность инвестировала в 2004г. за рубеж 2,4 млрд. евро. Объем инвестиций сохранился на уровне 2003г.

По данным очередного, октябрьского опроса 2004г., проведенного Финско-российской торговой палатой (опрошено 290 финских фирм, ведущих торговлю с Россией), вера предприятий в российскую экономику и эффективность своих инвестиций в России по-прежнему остается довольно высокой. Почти треть опрошенных предприятий связывают планы дальнейшего развития своего бизнеса с основанием в России собственного производства или с дополнительными инвестициями в свои дочерние предприятия.

В 2004г. на российский рынок вышли наиболее крупные финские финансовые группы. Принадлежащая банку «Сампо» (второй по величине активов банк страны) инвестиционная компания «Мандатум», зарегистрировала взаимный (mutual) фонд со 100% ориентацией на российский рынок. Консервативные финские институциональные инвесторы положительно оценили присвоение России более высокого инвестиционного рейтинга. В I кв. 2004г., крупнейшая финская страховая компания «Похьола» открыла фонд, который ориентируется на инвестирование накоплений своих вкладчиков в российский фондовый рынок.

Позитивное отношение финских институциональных инвесторов к российскому финансовому рынку прослеживается и по данным российской статистической отчетности. За 9 месяцев 2004г. финские портфельные инвестиции увеличились по сравнению с пред.г. на 244%, тогда как в среднем по всем странам-инвесторам в экономику России данный показатель был равен 180%.

Общий объем портфельных инвестиций из Финляндии в Россию составляет 500 млн.долл., что значительно отличается от российских статистических данных. Данные Центрального Банка Финляндии о портфельных инвестициях также отличаются от российских источников. Различия в оценках могут быть объяснены применением разных статистических методов в Финляндии и России, а также невозможностью российского статистического ведомства отследить конкретные торговые сделки финских компаний на российском финансовом рынке. Не исключена и ситуация, когда для выхода на российский фондовый рынок используются компании, зарегистрированные в регионах с льготным налоговым законодательством по отношению к холдингам и финансовым учреждениям (Лихтенштейн, Люксембург, Кипр).

Для деятельности финских инвесторов в различных отраслях российской экономики характерно осуществление капиталовложений, в основном, в расширение уже созданных ими производ-

ственных мощностей, а не приобретение действующих производств. Поэтому, финские фирмы, инвестирующие в лесопереработку, обычно планируют реализацию проекта по очередям, постепенно наращивая мощность предприятия с дальнейшим выходом на создание нового производства в данной отрасли.

В общем объеме планируемых инвестиций доля проектов в деревообрабатывающей и целлюлозно-бумажной промышленности составляет 54%, в металлургической – 22%, в энергетике и машиностроении по 5%, в транспортной отрасли – 10%, в других отраслях – 4%.

Продолжали активную деятельность в России компании, ранее создавшие совместные или собственные предприятия, такие как: «Фортум» (топливно-энергетический комплекс); «Оутокумпу» и «Раутаруукки» (производство изделий из черных и цветных металлов); «Синебрюхов», «Хартвалл», «Фацер» и «Райсио» (производство пива, безалкогольных напитков, мукомольной продукции и кондитерских изделий); «Стора Энсо», «Метсялитто», «УПМ-Кюммене», «Метсо», «Коне» (лесопромышленный комплекс); «Лухта», «Скила» и «Аалтанен» (производство швейных изделий и обуви); «ТелиаСонера» и «Элкотек» (создание и модернизация систем связи, производство телекоммуникационного оборудования); «Кемира» и «Тиккурила» (химическая и лакокрасочная продукция); «Сканска» и ЮИТ (строительная деятельность); «Стокманн» (розничная торговля).

Рыночный успех, как правило, сопутствует таким объединениям, в которых крупные финские компании организуют совместные предприятия с местными российскими фирмами, имеющими достаточный опыт работы в своей отрасли. Примерами такого сотрудничества может служить положительный опыт компаний «УПМ-Кюммене» в работе с ЗАО «Новгородские лесопромышленники», подразделения концерна «Метсялитто» и ОАО «Вологодские лесопромышленники», «Фортума» и ОАО «Лукойл», портфельных инвестиций «Фортума» в ОАО «Ленэнерго», «ТелиаСонеры» в ЗАО «Телекоминвест» и в оператора мобильной связи ОАО «Мегафон».

Наиболее значимыми проектами, осуществляемыми указанными компаниями и другими финскими фирмами в 2004г. являлись.

– В области энергетики: участие финского концерна «Фортум» в освоении нефтяных месторождений Тимано-Печерского бассейна путем создания совместно с компанией ОАО «Лукойл» предприятия «Север-тэк». Помимо этого «Фортум» консолидировал крупный пакет (более 25%) ОАО «Ленэнерго», что в перспективе позволит ему стать одним из крупнейших акционеров компании, создаваемой на базе объединения ОАО «Колэнерго», ОАО «Карелэнерго» и ОАО «Ленэнерго».

– В области телекоммуникаций: продолжение и расширение инвестиционной деятельности концерна «ТелиаСонера» по развитию систем телекоммуникаций в г.Москве и других регионах России (оператор «Мегафон»). На российском рынке «Сонера» действует с 1993г. и имеет свой оптоволоконный кабель Хельсинки-Санкт-Петербург-Москва, входит в число акционеров компании «Телекоминвест» (26,9%), является совладельцем оператора мобильной связи ОАО «Мегафон»



(43,8%). Общий объем инвестиций компании «ТелиаСонера» в телекоммуникационный рынок России составляет 240 млн. евро.

– В области транспортной инфраструктуры: проработка проектов по организации строительства и модернизации объектов российской транспортной инфраструктуры (портов, аэропортов, автодорог, логистических терминалов).

– В области судостроения и охраны окружающей среды: наметилась тенденция активизации двустороннего сотрудничества, т.к. ситуация на мировом рынке приводит к необходимости использовать преимущества кооперации судостроителей России и Финляндии, более глубокой интеграции научных, проектных и производственных предприятий двух стран в целях повышения уровня конкурентоспособности. Примером может служить участие компании «Акер Финнъярдс» в проработке проекта совместного строительства многофункциональных ледоколов, предназначенных для обеспечения проводки судов в Финском заливе и способных принимать участие в ликвидации последствий экологических катастроф, связанных с разливами нефтепродуктов. В 2004г. на верфи «Акер Финнъярдс» были размещены первые за последние 15 лет российские заказы на строительство нового ледокола-снабженца для Дальневосточного морского пароходства и контейнеровоза арктического класса для ОАО «Норильский никель». Продолжаются работы по реализации проектов реконструкции очистных сооружений в г. Санкт-Петербурге.

– В области деревообрабатывающей и целлюлозно-бумажной промышленности: участие финских компаний «Стора Энсо», «Метсэлиитто», «УПМ-Кюммене» в строительстве и модернизации предприятий лесопереработки. В 2004г. финский концерн «Стора Энсо» открыл лесопильный завод в пос. Небольчи Новгородской обл., фабрику по производству гофрокартона в г. Арзамас Нижегородской обл. Данная компания планирует расширить свое присутствие на российском рынке. Подписан договор о намерениях между ЕБРР и компанией «Стора Энсо», предусматривающий предоставление займов на развитие проектов в России на 240 млн. евро. В начале 2005г. должна быть представлена новая стратегия компании по работе на рынке России. «УПМ-Кюммене» открыла в 2004г. лесопильный завод в пос. Пестово Новгородской обл.

– В области строительства: три строительные фирмы из Юго-Восточной Финляндии («Ракеннуслиике» из г. Иматра, «Ракеннуспартио» из г. Хамина и фирма «Ока» из г. Коуволы) создали в Санкт-Петербурге новое предприятие – «Санкт-Петербург Ракеннус», с целью строительства многоэтажных жилых домов. Данная компания, совместно с финским концерном ЮИТ и работающей на рынке России через Финляндию шведской фирмой «Сканска» становятся крупными участниками быстро растущего рынка жилья в Санкт-Петербурге. В 2004г. на строительном рынке России продолжил свою деятельность концерн «Лемминкяйнен», заключив договоры на строительство промышленных объектов по заказам финских компаний-инвесторов.

В Институте международной торговли «Финтра», с учетом позитивных перспектив развития отношений с Россией, в сент. 2004г. была представлена новая программа многосторонней подго-

товки специалистов по торговле с Россией для финских предприятий – Doing Business in Russia. В данной программе уделяется особое внимание комплексной подготовке специалистов, способных решать возникающие многочисленные вопросы, касающиеся финансирования, инвестиций, логистики и представления возможностей собственного предприятия.

Инновационная деятельность, направленная на создание новой продукции, услуг и технологий, рассматривается в Финляндии в качестве центрального вопроса повышения конкурентоспособности компаний и экономики страны в целом. Структурная перестройка промышленности и выработка эффективной государственной инновационной политики, направленные на увеличение затрат на НИОКР и поддержку инициатив в области науки и образования, позволили Финляндии занять ведущее положение в мире в областях информационных технологий, связи, металлообработки, лесопереработки, биотехнологий, энергосбережения, строительства, защиты окружающей среды. Общие расходы в Финляндии на инновационную деятельность и развитие высоких технологий составляют 3,5% от ВВП. По данному показателю Финляндия занимает одно из ведущих мест в мире. В конце 2004г. руководство Национального фонда исследований и развития «Ситра», действующего под эгидой парламента, заявило о выборе нового приоритета в своей деятельности – разработке стратегии Финляндии во взаимоотношениях с Россией и выработке предложений по координации и сближению экономических интересов двух стран, прежде всего в установлении прямых связей предприятий малого и среднего бизнеса и сотрудничества в области инноваций.

В связи с продолжающимся рассмотрением в Европейской комиссии вопроса о внесении поправок в фитосанитарные нормы ЕС (изменение приложений к Директиве 2000/29/EU), которые предполагают наличие фитосанитарного сертификата на хвойную древесину, пиломатериалы, щепу и прочие изделия из хвойных пород, поступающие на экспорт из регионов Европейской части России (к западу от Урала), в 2004г. проводились консультации по данной тематике с руководством министерства сельского и лесного хозяйства Финляндии, Ассоциации лесной промышленности Финляндии, а также с представителями крупных финских лесопромышленных компаний. Союз лесопромышленников и лесоэкспортеров России, принял активное участие в организации 11 российско-финляндской конференции по сотрудничеству в лесном комплексе в г. Хельсинки 26-27 окт. и VII Международного лесопромышленного форума в г. Санкт-Петербурге 12-14 окт. 2004г.

В 2004г. была проведена серия переговоров с директором Ассоциации химической промышленности Финляндии Х. Ворнамо в связи с ожидаемым принятием в ЕС нового законодательства, регулирующего деятельность стран-членов в области производства и продажи химической продукции в соответствии с системой Reach (система регистрации, оценки и авторизации химических веществ), после введения в действие которого могут возникнуть новые технические барьеры, затрудняющие экспорт продукции данной отрасли из России. В проведении 4 нояб. 2004г. российско-финского химического форума приняло участие свыше 200 спе-

циалистов и были рассмотрены вопросы дальнейшего развития отраслей химической промышленности двух стран, определены наиболее приоритетные направления совместной работы в связи с планами Европейского Союза по принятию нового законодательства в области производства и продажи химической продукции и ходом переговорного процесса о вступлении России в ВТО.

В 2004г. руководство энергетической компании «Фингрид» изменила условия поставки электроэнергии из России. «Фингрид», со ссылкой на новые правила Ассоциации европейских сетевых операторов (Enso), ввела ограничения на поставку электроэнергии одному потребителю (не более 300 мвт.), на срок действия контракта (до трех лет), а также увеличила тариф «за вход на рынок» на 1,2 евро за мвтч. (возможный убыток российской стороны по экспертным оценкам – 25 млн. евро в год). Данные изменения создают барьеры в деятельности российских экспортеров электроэнергии на финском рынке и противоречат ряду принципов, предусмотренных в положениях Соглашения о партнерстве и сотрудничестве, заключенного между Российской Федерацией и Европейским Союзом. В ходе прошедших переговоров достигнута договоренности об отмене двух первых ограничений, но не решен вопрос о тарифе за передачу электроэнергии из России.

В 2004г. продолжилось ужесточение международных требований к транспортной технике, прежде всего, экологического характера. К этой же категории ограничений можно отнести и проблемы, имеющиеся у российских автоперевозчиков тяжеловесных грузов, для транспортных средств которых решением правительства Финляндии с 1.08.1997г. введены предельные габаритно-весовые параметры на основе нормативов, действующих в стране их регистрации (не члене ЕС). Для российского грузового транспорта предельный вес и габариты для проезда по дорогам Финляндии без спецразрешения может составлять только 38 т. и 18,75 м. соответственно (норматив России), в то же время для финских автоперевозчиков – 60 т. и 24 м. Применение двойных стандартов при осуществлении международных автомобильных перевозок является серьезным препятствием в их развитии.

Специализация финляндского автотранспорта на перевозках тяжеловесных экспортных грузов (например, перевозка древесины лесовозами) обеспечивает его доминирующую роль в общих объемах перевозок грузов российско-финляндского направления, что достигается при меньшем, по сравнению с российским автотранспортом, использованием разрешений для грузовых перевозок и транзитного проезда. Финляндская сторона постоянно увязывает вопрос выделения разрешений российским перевозчикам с получением специальных разрешений для проезда по территории России автотранспортных средств повышенной грузоподъемности (свыше 44 т.). Однако запрашиваемые маршруты в большинстве своем проходят по дорогам, не предназначенным для подобного движения. Названная тематика также являлась предметом переговоров в 2004г.

Основными документами нормативно-правовой базы регулирования внешней торговли Финляндии на международно-правовом уровне являются Соглашение о ВТО (Финляндия – член

ГАТТ-ВТО с 1950г.) и Соглашение о создании Европейского Союза. После вступления в ЕС с 1 янв. 1995г. Финляндия в полной мере применяет в отношении третьих стран торгово-политический инструментарий Евросоюза.

Действующие в торгово-экономических отношениях между Россией и Финляндией тарифы, преференции и льготы определяются Соглашением о таможенном союзе стран-членов ЕС. Ставки ввозных таможенных пошлин соответствуют уровню ставок ВТО, и их средневзвешенный уровень не превышает 3-5%. Исключением являются пищевые продукты, текстильные и швейные изделия и некоторые другие товары. Основные товары российского экспорта в Финляндию (сырая нефть, природный газ, электроэнергия, березовые балансы) ввозными пошлинами не облагаются.

На практике основными инструментами регулирования внешней торговли являются нетарифные методы, т.е. антидемпинговые, специальные и компенсационные пошлины, квотирование, а также технические барьеры, в т.ч. различные сертификаты соответствия национальным и общеевропейским стандартам качества. Сохраняют свое действие национальные нормативные требования по соблюдению санитарных норм, безопасности, экологии и защите потребителей.

Проблемы, возникающие при сертификации российской продукции в Финляндии, рассматриваются в рамках рабочей группы по стандартизации и подтверждению соответствия российско-финляндской МПК, которая в 2004г. провела большую работу по снятию технических барьеров во взаимной торговле. В нояб. 2004г. в г.Лаппеенранта состоялось 9 заседание указанной рабочей группы. Российскую делегацию возглавлял заместитель руководителя Федерального агентства по техническому регулированию и метрологии С.В.Пугачев.

Очередное 10 заседание Рабочей группы по вопросам стандартизации и подтверждению соответствия запланировано провести в России, осенью 2005г. (предварительно, в Калининграде). В Финляндии действует орган по сертификации СЖС и таможенная лаборатория Финляндии, аккредитованные в Системе сертификации ГОСТ России, а также работают российские органы по сертификации «Тест-Петербург», Мурманский ЦСМ и «Ростест-Москва», которые в сжатые сроки проводят сертификацию продукции отечественных и иностранных товаропроизводителей.

## Кредиты для России

Урегулирование задолженности бывшего СССР перед Финляндией. На конец 2004г. общая сумма задолженности перед Финляндией в рамках Парижского клуба составляет 568 млн.долл.

а) Задолженность, подлежащая урегулированию в рамках межправительственного Соглашения от 28 нояб. 2000г. (ранее реструктурированная в рамках соглашений с Парижским клубом от 6.11.1997г. и от 15.09.2000г. – IV и V Консолидации). Соглашением предусмотрено урегулирование части долга бывшего СССР, ранее реструктурированного в рамках Соглашений с Парижским клубом от 6.11.1997г. (IV Консолидация) и от 15.09.2000г. (V Консолидация) в 32,4 млн.долл. («Сумма конверсии») поставками российского научно-исследовательского оборудования и оказанием услуг.

Условиями указанного Соглашения предусмотрено выведение части задолженности («Сумма конверсии») из Соглашений с Парижским клубом и одновременное ее зачисление на специальный счет, открываемый государственной финансовой компанией АО «Финнвера» на имя Внешэкономбанка. При этом объемы «Суммы конверсии» (порции) будут соответствовать показателям ежегодных Протоколов переговоров, подписываемых на предстоящий год уполномоченными органами правительств двух стран.

Категории задолженности: 14,96 млн.долл. — часть задолженности по Соглашению от 6.11.1997г. (ст. 1, пункт 1.6) между правительством РФ и «Финнвера»; 17,43 млн.долл. — часть задолженности по Соглашению от 15.09.2000г. (ст. 1, пункты 1.1 и 1.2) между правительством РФ и «Финнвера».

Во исполнение Статьи 5 межправительственного Соглашения от 28 нояб. 2000г. между Внешэкономбанком и АО «Финнвера» в апр. 2001г. подписано межбанковское Соглашение о техническом порядке учета части внешней задолженности и ведению расчетов по ее погашению за счет стоимости российского научно-исследовательского оборудования и предоставляемых услуг.

В рамках межправительственного соглашения от 28 нояб. 2000г. о частичном урегулировании задолженности ФГУП ВО «Машиноимпорт» подписал контракты на 32,4 млн.долл. Успешно осуществляются поставки в Финляндию российского высокотехнологичного оборудования и услуг научного характера. На 1.01.2005г. по Соглашению списана задолженность на 98%. В ходе переговоров по согласованию условий контрактов ФГУП ВО «Машиноимпорт» получило запросы от финляндских государственных организаций на дополнительную поставку в счет частичного погашения задолженности оборудования, приборов и услуг на 150 млн.долл.

б) Задолженность, подлежащая урегулированию в рамках межправительственного Соглашения от 28 марта 2003г. Предусмотрено урегулирование долга в 25 млн.долл., из них 15 млн. — поставками гражданского оборудования и услуг, а 10 млн.долл. — специальным имуществом. С целью реализации Соглашения 26 сент. 2003г. Внешэкономбанк подписал с «Финнвера» межбанковское Соглашение о техническом учете и ведении расчетов по ее погашению.

На 1.01.2005г. данным по гражданской продукции подписаны контракты на 15 млн.долл., по специальному имуществу согласована номенклатура поставок и заключены контракты.

в) Соглашение по частичному урегулированию задолженности бывшего СССР в рамках Парижского клуба инвестициями в экологические проекты на территории России. В 2001г. российская сторона внесла предложение финляндской стороне рассмотреть возможность конверсии части долга бывшего СССР европейским странам в экологические проекты на Северо-Западе России. Было предложено, чтобы отдельные природоохранные проекты были признаны международными, а российская сторона, участвуя в них, имела возможность погасить часть задолженности перед Финляндией, которая также заинтересована в улучшении экологической обстановки в регионе Балтийского моря.

Возможность экологической конверсии долга в 30 млн.долл. была согласована с Парижским клубом в 2001г., однако соответствующим министерствам двух стран так и не удалось выработать взаимоприемлемый механизм ее практической реализации.

В апр. 2004г. финская сторона сообщила, что считает нецелесообразным продолжение переговоров о погашении части долга бывшего СССР Финляндии инвестициями в природоохранные проекты на российской территории. 31 авг. 2004г. правительство Финляндии приняло решение об использовании этой суммы для товарной схемы погашения задолженности.

г) Подготовка нового Соглашения по частичному урегулированию задолженности путем поставок товаров и услуг. В окт. 2004г. стороны обменялись письмами, подтверждающими готовность к началу переговоров по согласованию нового российско-финляндского межправительственного соглашения о списании части задолженности в 30 млн.долл. путем товарных поставок. 24 нояб. 2004г. российский минфин направил в адрес министерства торговли и промышленности Финляндии проект соглашения, переговоры по его согласованию намечены на фев. 2005г.

### Связи с регионами РФ

В 2004г. заметно активизировалась деятельность рабочих групп по сотрудничеству регионов России с Финляндией. Большинство из них являются эффективным органом выработки и реализации договоренностей в экономической сфере. Этому способствовали встречи с руководством Департамента торговли министерства торговли и промышленности (МТП) Финляндии с администрациями российских регионов. На 1 янв. 2005г. в составе Российско-Финляндской МПК насчитывается 10 рабочих групп по сотрудничеству МТП Финляндии с регионами Российской Федерации.

В окт. 2004г. во время официального визита представителей финских официальных и деловых кругов в г.Ростов-на-Дону было подписано соглашение о сотрудничестве в области внешнеэкономических связей между Ростовской обл. и МТП Финляндии и принято решение об образовании соответствующей рабочей группы.

В 2004г. были проведены заседания 6 региональных рабочих групп по сотрудничеству с Финляндией: республик Татарстан, Башкортостан, Коми, Ненецкого автономного округа, Нижегородской и Свердловской областей, а также встреча сопредседателей рабочей группы по сотрудничеству с Московской обл.

По экспертным оценкам Ассоциации внешней торговли Финляндии «Финпро», 6 тыс. финских предприятий имеют торгово-экономические связи с Россией. В финских компаниях существует понимание того, что развитие только торгово-экспортных операций не может являться главным направлением их международной деловой активности. Для успеха в России требуется более широкий подход, для чего необходимо создавать долгосрочные связи с зарубежными партнерами, искать возможности сбыта продукции путем создания собственных производств, открытия дочерних предприятий за рубежом, долевого участия в капитале местных компаний.

В 2004г. финские специалисты разработали бизнес-стратегию Юго-Восточной Финляндии по отношению к Северо-Западному региону России. В планах реализации данной стратегии к 2010г. финляндская сторона видит создание зоны экономического сотрудничества, включающей в себя Санкт-Петербург, Ленинградскую обл. и Юго-Восточную Финляндию, с целью привлечения инвестиций, в т.ч. международных, в местную промышленность и развитие туризма.

Наибольшая активность финских деловых кругов традиционно направлена на приграничные районы России, где работают не только такие крупные компании, как «Стора Энсо», «Метсялиитто», «Фацер», «УПМ-Кюммене», «Элкотек», но и представители среднего бизнеса, такие как «ПКЦ Групп» (предприятие «Кархакос» в Республике Карелия).

Отмечается рост интереса крупных лесопромышленных компаний Финляндии к созданию деревообрабатывающих производств в Вологодской, Ленинградской и Костромской областях. Рядом с Карелией. Компании «Валио», «Атрия» и «Фацер», производящие продовольственную продукцию, активно ведут поиск потенциальных российских партнеров и изучают вопрос переноса части своих производств на территорию России.

В 2004г. финские деловые круги Юго-Восточной Финляндии совместно со своими российскими партнерами из Северо-Западного региона России продолжили реализацию проекта «Сабмет», направленного на налаживание производственной кооперации машиностроительных и металлообрабатывающих предприятий двух стран.

Отдельным направлением работы являлась деятельность в рамках программы развития «ЕвроРоссия», основной целью которой является развитие сотрудничества государственного и частного секторов экономики по созданию более благоприятных предпосылок для инвестиционной и производственной деятельности на территории России, а также для создания совместных бизнес-сетей российских и западных фирм как в России, так и в странах ЕС.

Наиболее крупными проектами в этой области являются проекты по строительству в Санкт-Петербурге заводов по производству бытовой техники общей стоимостью 80 млн. евро («Электролюкс») и по сборке электронных изделий для аппаратуры беспроводной связи общей стоимостью 20 млн. евро («Элкотек»). В 2004г. компания «Электролюкс» осуществила инвестиции 10 млн. евро в рамках строительства первой очереди завода. Объем инвестиций компании «Элкотек», направленных на расширение существующего производства, составил 15 млн. евро.

Основной объем экспортных и импортных операций российских компаний в 2004г. продолжал осуществляться на базе прямых коммерческих связей, установленных на долгосрочной основе, а также в форме производственной кооперации с финскими партнерами. Совместная деятельность в форме производственной кооперации, в форме переработки и сборки на давальческой основе, продолжала действовать, в основном, в швейной, обувной, электротехнической и пищевой отраслях промышленности на российских предприятиях, преимущественно расположенных на сопредельных с Финляндией территориях, а также в Центральной части России.

ВО «Технопромэкспорт» в 2004г. продолжило работу по долгосрочному контракту на поставку электроэнергии из России в Финляндию до 2007г. в объеме до 2,5 млрд.квтч. в год. Общая стоимость контракта оценивается в 250-350 млн. евро.

ОАО «Газпром» по долгосрочному контракту до 2014г. осуществляет поставки газа из России. В ходе визита председателя правления РАО «Газпром» А.Б.Миллера, приуроченного к празднованию 30-летия поставок российского газа в Финляндию в сент. 2004г., был подписан меморандум о продлении поставок до 2024г.

В Финляндии зарегистрированы и работают компании с участием российского капитала. АО «Суомен Петрооли» специализируется на закупках продукции нефтяной, нефтехимической, химической и газовой промышленности как на внешнем, так и на финском рынке и в производстве смазочных материалов.

АО «Тебойл» занимается реализацией указанных видов продукции, в т.ч. по экспорту, включая поставки в Россию. «Тебойл» осуществляет продажу автомобильного топлива в Финляндии через 288 сервисных станций. Помимо сети заправочных станций и завода по производству смазочных масел, «Тебойл» располагает в Финляндии собственными резервуарами для временного хранения нефтепродуктов общей емкостью 395 тыс.куб.м. В компании работает 375 чел. В Финляндии ежегодный объем продаж нефтепродуктов составляет 1700 тыс.т. Доля «Тебойла» на внутреннем рынке страны на протяжении последних лет остается стабильной на уровне 20%. По объемам продаж автомобильного топлива «Тебойл» является третьей компанией в Финляндии с долей рынка 15%.

АО «Газум» является монопольным импортером природного газа из России в Финляндию. Ежегодный объем импорта стабильно составляет более 4 млрд. куб.м. и в 2004г. достиг 4,95 млрд. куб.м. Компания имеет в собственности 1000 км. магистральных газопроводов и 357 км. распределительных сетей. ОАО «Газпром» владеет 25% акций компании.

АО «Конела» было образовано в 1947г. с ориентацией в основном на реализацию и техническое обслуживание российских автомобилей на финском рынке. После основания в 1991г. дочернего предприятия АО «Италкон», деятельность общества значительно расширилась за счет продаж автомобилей итальянского производства типа «Лянча» и «Фиат» и позднее автомобилей «Альфа Ромео». 70% акций АО «Конела» принадлежит заводу «Автоваз», 30% – российской фирме «Атекс». Торговый оборот общества составляет 200-240 млн.евро, из них на российские автомобили приходится 5%.

АО «Нижэкс», является дочерним предприятием АО «Нижнекамск-нефтехим» (Республика Татарстан). Обществом подписано несколько долгосрочных контрактов на поставку в Финляндию нефтехимической продукции и перевалку грузов на 80 млн.евро.

АО «ИнгоНорд» (дочерняя компания АО «Ингосстрах») осуществляет предоставление услуг по страхованию. В дек. 2004г. в Финляндии была зарегистрирована первая российская компания «Ардин Софтвер», работающая в сфере информационных технологий, в технологическом центре

«Карелтек» в г.Лаппеенранта. Доля участия российского капитала в общем объеме прямых иностранных инвестиций в Финляндию относительно невелика и составляла на конец 2004г. 0,9% (330 млн. евро).

По данным официальной статистики Финляндии, общая численность персонала филиалов российских компаний и зарегистрированных в Финляндии фирм с участием российского капитала составляет около 10 тыс. чел., а объем их товарооборота в 2004г. оценивается в 1 млрд. евро. По оценкам финских экспертов, в стране зарегистрировано еще около 3 тыс. акционерных обществ закрытого типа с участием российских юридических и физических лиц. В основном, это мелкие компании, занятые в сфере торговли и услуг.

### Торговля с Россией

– 25-26 нояб. 2004г. в генконсульстве Финляндии в Санкт-Петербурге состоялся семинар под эгидой министерства торговли и промышленности Финляндии в рамках Программы «ЕвроРоссия» для российских и финских специалистов по вопросам сотрудничества в инновационной области и субконтрактинговой деятельности.

– С 29 нояб. по 2 дек. 2004г. в Финляндии находилась делегация Республики Коми во главе с министром экономического развития республики И.Е.Стукаловым. В рамках визита состоялось заседание Рабочей группы по сотрудничеству Республики Коми с министерством торговли и промышленности (МТП) Финляндии, действующей в составе российско-финляндской МПК, на котором были рассмотрены вопросы, представляющие взаимный интерес в области энергетики, строительства, лесного и сельского хозяйства (оленоводство, рыболовство), развития транспортной инфраструктуры, ЖКХ, малого предпринимательства и туризма.

Члены делегации Республики Коми также посетили Финско-Российскую торговую палату, Союз строительной промышленности, финские компании «Хонка» (производство сборных деревянных домов) и «Вудфокус» (деревообработка). В ходе визита был подписан Протокол о двустороннем сотрудничестве между Сыктывкарским лесным институтом и Политехническим институтом г.Сейнайоки.

30 нояб. глава Республики Карелия С.Катанандов встретился в Хельсинки с министром внешней торговли и развития Финляндии П.Лехтомяки. Стороны обсудили итоги приграничного экономического сотрудничества за 2004г. и наметили наиболее перспективные совместные проекты, которые будут поддерживаться правительствами Финляндии и Республики Карелия.

Особое внимание было уделено сотрудничеству в лесном секторе экономики, мерам по развитию инфраструктуры транспорта и связи, включая проект строительства нового международного автопункта пропуска «Суоперя» на севере Карелии, комплексному проекту «Еврорегион Карелия», в т.ч. развитию приграничного индустриального комплекса в г.Костомукша.

– Растущий российский рынок компьютерной техники и программного обеспечения начинает интересовать финские компании и открывает новые возможности для добившихся успеха на внутреннем рынке финских малых и средних пред-

приятий. В результате совместной работы ассоциации «Финпро» и Международной финансовой корпорации была создана поисковая система, включающая 500 российских предприятий, работающих в данной сфере. Коммерческий оборот аутсорсинговых услуг в сфере программного обеспечения в России составил в пред.г. 550 млн.долл. и прогнозируется годовой рост на 50%. По оценкам экспертов, к 2010г. объем данного рынка вырастет в 6 раз по сравнению с показателем пред.г.

– В посольстве Финляндии в Москве в нояб. 2004г. состоялся российско-финляндский форум предприятий химврома. В форуме приняли участие 100 специалистов отрасли двух стран. Основными задачами форума были определены выработка общей позиции по вопросам дальнейшего развития торговли химтоварами и согласование приоритетных направлений сотрудничества в связи с планами ЕС по принятию нового отраслевого законодательства.

– В ответ на выраженную Россией готовность ускорения погашения внешних долгов, Финляндия обозначила свою заинтересованность в подобном урегулировании двухсторонних валютно-финансовых отношений. Представители государственной финансовой компании «Финнвера», занимающейся обслуживанием дебиторской задолженности бывшего СССР, заявили о возможности начала переговоров по названной теме уже в нояб. 2004г. Окончательное решение может быть принято лишь в рамках Парижского клуба.

– Депутат парламента Финляндии от партии «зеленых» С.Хасси выступила с возражениями против прокладки силового электрокабеля из России до финского г.Котка. В случае прокладки кабеля, предполагающего поставки электроэнергии от АЭС «Сосновый бор», атомная станция вряд ли будет закрыта в обозримом будущем, на чем настаивают финские «зеленые».

– В Санкт-Петербурге в нояб. 2004г. начато строительство нового завода финского электронного концерна «Элкотек» по производству мобильных телефонов. Выпуск продукции должен начаться осенью 2005г. На заводе будет занято 1 тыс. рабочих.

– С 1 по 4 нояб. 2004г. в Финляндии находилась делегация Нижегородской обл. во главе с министром экономики и развития предпринимательства Г.К.Кузьминой. В ходе визита состоялось заседание рабочей группы по сотрудничеству Нижегородской обл. с министерством торговли и промышленности Финляндии, действующей в рамках российско-финляндской Межправительственной комиссии по экономическому сотрудничеству. Делегация посетила г.г.Тампере, Котку, Хамину, где провела встречи и переговоры с представителями официальных и деловых кругов.

– Председатель правительства России М.Е.Фрадков 26 окт. 2004г. посетил Финляндию с официальным визитом. В ходе визита состоялись встречи и беседы М.Е.Фрадкова с президентом Финляндии Т.Халонен и премьер-министром М.Ванханеном. На встрече премьер-министров обсуждались вопросы двустороннего торгово-экономического сотрудничества, взаимодействия России и Финляндии в рамках сотрудничества Россия-ЕС, вопросы сотрудничества в области лесного хозяйства, энергетики, транспорта, работы таможенных служб.

Под патронажем премьер-министров двух стран в этот же день была проведена II российско-финляндская конференция по сотрудничеству в лесопромышленном комплексе, в работе которой с российской стороны приняли участие руководители министерств и ведомств, губернаторы лесных регионов России, руководство Союза лесопромышленников и лесозэкспортеров России, руководители крупнейших российских лесоперерабатывающих компаний.

– 26-27 окт. в рамках визита М.Е.Фрадкова состоялись встречи и переговоры по отраслевой тематике министров транспорта И.Е.Левитина и Л.Лухтанен, министра природных ресурсов России Ю.П.Трутнева и министра сельского и лесного хозяйства Финляндии Ю.Коркеаойа, был официально открыт Центр управления морской навигацией в Финском заливе, созданный в рамках договоренностей между Россией, Финляндией и Эстонией. Российскими «Внешэкономбанком» и «Росэксимбанком» подписано соглашение с финским государственным кредитным агентством «Финнвера» о сотрудничестве в области реализации совместных российско-финляндских проектов в третьих странах.

– 19 окт. после значительного перерыва возобновилась работа российско-финляндской экспертной группы по Сайменскому каналу. Срок аренды российской части канала Финляндией истекает в 2012г. и финская сторона претендует на продление договора аренды на 50 лет.

– Финская компания «Норпе» из г.Порвоо, специализирующаяся на производстве холодильного оборудования, за 9 мес. 2004г. обеспечила поставки в Россию на 10 млн. евро, что в 2 раза превышает показатели 2003г. Основная доля поставок – холодильное оборудование для сети розничной торговли. В качестве следующей задачи руководство фирмы ставит завоевание доли российского рынка холодильного оборудования для пивоваренной промышленности и создание собственного сборочного производства в России.

– По данным 6 традиционного опроса Финско-российской торговой палаты, в котором участвовали 300 финских компаний, интерес к торговле с Россией увеличивается. 60% опрошенных фирм рассчитывают на рост своего бизнеса, ориентированного на Россию. У 90% компаний объемы экспорта в Россию увеличились или остались на прежнем уровне. 50% фирм расширили свой бизнес с Россией в течение последних 6 мес.

– 16-17 окт. 2004г. в г.Хельсинки с визитом находилась делегация Федерального собрания во главе с председателем госдумы Б.В.Грызловым. Делегация приняла участие в мероприятиях, связанных с празднованием 60-летия со дня основания Общества дружбы «Россия-Финляндия». Состоялись встречи Б.В.Грызлова с президентом Финляндии Т.Халонен, премьер-министром М.Ванханеном, спикером парламента П.Липпоненом.

– 11 окт. 2004г. в Москве состоялась рабочая встреча министра экономического развития и торговли Г.О.Грефа с министром внешней торговли и развития Финляндии П.Лехтомяки. На встрече были обсуждены вопросы подготовки к проведению II российско-финляндской лесной конференции в Хельсинки 25-27 окт. 2004г. с участием глав правительств двух стран, практические во-

просы взаимодействия в энергетике, производственной кооперации, инновационном сотрудничестве. Достигнута договоренность о проведении VIII сессии Межправительственной комиссии по экономическому сотрудничеству в Москве в янв.-фев. 2005г.

– 2-3 окт. в г.Турку состоялся пятый российско-финляндский культурный форум. Одной из основных его тем стало продвижение турпроектв по обе стороны границы. Всего на форуме было обсуждено 70 новых проектных инициатив.

– По информации финских железных дорог за 8 мес. 2004г. объем ж/д перевозок грузов из России в Финляндию сократился на 20% по сравнению с тем же периодом 2003г., что связано с изменением внутрироссийских ж/д тарифов, ориентирующих грузопотоки на российские морские порты.

– В Санкт-Петербурге открыто новое здание генконсульства Финляндии, самого крупного из всех представительств страны за рубежом. Стоимость строительства составила 18 млн.евро. В генконсульстве будет работать свыше 100 сотрудников.

– 50 представителей с/х отрасли из Мурманской, Вологодской областей и Республики Карелия посетили 14 окт. 2004г. международную выставку «Элкотек 2004», проводимую в Хельсинки и посвященную технологиям переработки и упаковки продуктов питания.

– 18-21 сент. 2004г. состоялся визит в Москву министра транспорта и связи Финляндии Л.Лухтанен. Л.Лухтанен встретила с министром инфортехнологий и связи России Л.Рейманом. Переговоры были связаны с вопросами создания в России мобильных сетей третьего поколения, развития информационно-коммуникационных технологий. Этой же теме будет посвящен семинар для специалистов телекоммуникационной отрасли, намеченный к проведению в Москве в начале 2005г. В 2003г. экспорт телесистем и оборудования из Финляндии в Россию составил 700 млн. евро.

– 21 сент. 2004г. в г.Костомукша (Республика Карелия) открыта вторая очередь завода предприятия «Кархакос». Инвестор – финская компания «ПКС-груп» из г.Оулу вложила во вторую очередь производства 6,5 млн. евро, при этом общий объем инвестиций в проект достиг 15 млн. евро. Количество занятых на предприятии, выпускающем комплекты электропроводки для автопрома и электронные платы для телекоммуникационных компаний, увеличилось с 450 до 700 чел.

На открытии новых мощностей присутствовали глава Республики Карелия С.Катанандов, руководство компании-инвестора «ПКС-груп». «ПКС-груп» приступила к проектированию третьей очереди завода с увеличением числа рабочих мест до 1200.

– Профессиональный колледж финского г.Тампере разработал программу обучения для нужд вступающей в ВТО России. Программа «Матрикс МБА» предназначена для подготовки руководителей крупных предприятий и будущих политиков. Партнерами по программе «МБА» выступают ведущие российские университеты и два крупных коммерческих банка – «Международный Московский Банк» и «Альфа-банк».

– 5-6 сент. 2004г. министр окружающей среды Финляндии Я-Э.Энестам посетил нефтепорт Высок и строительство Юго-Западных очистных со-

оружений в Санкт-Петербурге. По оценкам министра техоснащение и системы безопасности нефтепорта находятся на самом высоком уровне.

— Финская компания «КСИ Конекрейнс» получила заказ на 17 кранов для Магнитогорского металлургического комбината на 34 млн. евро. Кроме поставки кранов будет произведен их монтаж и запуск, а срок сервисного обслуживания оборудования составит 2г. Поставки будут произведены в 2005-Обгг.

— Экспорт финских продуктов питания в Россию в I пол. 2004г. составил 94 млн. евро и сократился по сравнению с аналогичным периодом 2003г. на 9%. Доля России в общем финском экспорте продукции пищевпрома составляет 20%. Основа номенклатуры — сыры, сливочное масло, мясо свинины, шоколад, молочный порошок.

— Лесной концерн «УПМ Кюммене» объявил о планах закрытия трех и реорганизации двух лесопильных и фанерных заводов в Финляндии, что приведет к сокращению 750 рабочих мест. Одна из причин реорганизации — низкая эффективность лесопереработки древесины на производствах, находящихся на расстоянии в 1000 км. от российского рынка лесного сырья. Ранее эффективной признавалась перевозка древесины из России на расстояние до 1500 км.

— Динамично развивается деятельность компании «Кеско» в странах Балтии, где объем торговли товарами повседневного спроса вырос у «Кеско» на 38%. Объем продаж зарубежных дочерних компаний «Раутакеско» вырос на 53%. Треть торгового оборота «Раутакеско» образуется от операций за границей. Компания «Кеско» и в дальнейшем намерена стремиться к росту в восточном направлении. Подписан договор о намерениях, согласно которому «Раутакеско» купит 55% акций сети магазинов стройматериалов «Строймастер» в Санкт-Петербурге. Оборот этой торговой сети составил в прошлом году 39 млн. евро. Сделку предполагается осуществить максимально быстро, не позднее марта 2005г. «Кауппалехти», 2.8.2004г.

— Новый посол Финляндии в Москве Харри Хелениус полагает, что торговые споры между Россией и ЕС будут продолжаться. Членство России в ВТО может способствовать решению некоторых проблем, но в дальнейшем появятся новые вызовы, касающиеся различий в стандартах и сертификации.

По его мнению, взаимосвязь между частным и общественным сектором в России может затруднить деятельность финских предприятий и препятствовать их желанию расширить свою деятельность в России. Непрозрачность общественного устройства России способствует коррупции. По мнению Хелениуса, в России есть ряд регионов, где предприятия находятся в глубокой зависимости от местного политического руководства. Бюрократия в России стала еще сильнее и в структуре госвласти все меньше прозрачности.

Несмотря на указанные проблемы, Хелениус положительно относится к развитию торговых отношений между Россией и Финляндией. Россия становится все более важным торговым партнером для Финляндии. «Наша совместная граница работает, хотя ситуация на ней иногда является настоящей проверкой нервов для экспортеров и импортеров», — констатирует Хелениус. «Талоуссаномат», 3.8.2004г.

— Компания «Лемком», являющаяся российской дочерней компанией финской стройфирмы «Лемминкяйнен», построит в столице Татарстана г.Казани многофункциональный дворец спорта и культуры, рассчитанный на 10 тыс. мест. Дворец будет сдан в эксплуатацию в конце 2005г. Стоимость проекта составляет 35 млн. евро. Служба новостей ЮЛЕ, 4.8.2004г.

— Финский концерн «Оутокумпу» поставит в Казахстан меднообогатительный завод, заказчиком которого является «Русская медная компания». Стоимость поставки составляет 20 млн. евро. Новый завод сможет обрабатывать 3 млн.т. медной руды в год. Служба новостей ЮЛЕ, 4.8.2004г.

— Согласно опросу российских импортеров финской продукции, проведенному Финско-Российской торговой палатой в июне-июле 2004г. для выяснения места и роли финских предприятий в России, российские партнеры выразили удовлетворение высоким качеством финских товаров, дружественным и компетентным обслуживанием, честным партнерством. В то же время они не были удовлетворены неспособностью финнов к гибкости в ценах, невозможностью всегда получать у финнов необходимое количество продукции и безынициативностью финнов.

У финнов, как торговых партнеров, в глазах российских бизнесменов хорошая репутация. По мнению россиян, финнам можно доверять, товар приходит по месту назначения в срок и с финнами легко сотрудничать. Однако в конкурентоспособности финны значительно проигрывают, например, немцам. Исполнительный директор Финско-Российской торговой палаты Мирья Азем утверждает, что у финнов отсутствуют такие финансовые инструменты, как у Германии и Нидерландов, которые кредитуют закупки в Россию у фирм из этих стран. У большинства финских фирм такой возможности нет, поскольку в торговле с Россией у Финляндии очень высока доля малых предприятий, которые сами не могут взять на себя риск кредитования российских партнеров. «Талоуссаномат», 19.8.2004г.

— Поставки автомобилей в Россию через Финляндию значительно повысили общий объем транзитного экспорта через сухопутные КПП в апр.-июне, сообщает Таможенное управление. Транзит автомобилей увеличился в 2 раза, что привело к общему росту транзитного экспорта на 20%. Всего через порты и сухопутные КПП Финляндии в Россию ввезено за этот период 532 тыс.т. транзитных грузов. Помимо автомобилей значительно повысился и ввоз продуктов питания, в особенности мяса и мясопродуктов. Стоимость транзитного экспорта за II кв. 2004г. составила 4,2 млрд. евро, что на 16% выше, чем за аналогичный период пред.г. Самым важным транзитным портом остался с 40% долей порт Котка, а среди сухопутных КПП 2/3 продукции ввозилось через КПП Ваалимаа. «Талоуссаномат», 19.8.2004г.

— Усиливается конкуренция в перевозках насыпных грузов морским транспортом по Финскому заливу между портами России, Финляндии и Эстонии. В 2004г. снизился поток российских удобрений, перевозимых через порты Финляндии в западные страны. Это связано с тем, что ранее действовавшие значительные скидки с тарифов за провоз российских грузов по фарватерам финских портов потеряли силу. И теперь удобрения, ранее транс-

портируемые через финские порты, перевозятся через порты Эстонии и Латвии, а также Мурманск и Санкт-Петербург. «Кауппалехти», 20.8.2004г.

— Концерн «Кемира» вновь начал эксплуатацию в России десяти построенных в 90гг. по его заказу вагонов для перевозки диоксида серы. Концерн успел воспользоваться ими сразу после постройки, но затем с обвалом рубля потребность в поставках диоксида серы на целлюлозные комбинаты России отпала, а когда торговля этой продукцией вновь оживилась, оказалось, что эти вагоны исключены из реестра подвижного состава России. Попытка «Кемеры» вновь включить их в реестр успехом не увенчалась, и вагоны были проданы эстонскому «Ханзабанку», который смог их зарегистрировать и теперь сдает в аренду концерну «Кемира». Вагонами перевозят диоксид серы из местечка Харьявалта на целлюлозные комбинаты России, в частности в Архангельске, Котласе и Сыктывкаре. В свое время изготовление вагонов обошлось концерну в 0,5 млн. евро. «Кауппалехти», 20.8.2004г.

— Финское отделение изготовителя лесных машин компании «Тимберджек» получило из России заказ на поставку 40 машин. Стоимость заказа составляет 11,5 млн. евро. Машины, производимые на заводе в г.Йоэнсуу, будут поставлены российской компании «Илим Палп». Для компании «Тимберджек» это крупнейший единичный заказ из России. «Талоуссаномат», 20.8.2004г.

— Российские антимонопольные власти одобрили увеличение доли владения финским энергоконцерном «Фортум» в компании «Ленэнерго» до 30%. Приобретаемая «Фортумом» доля «Ленэнерго» составляет 8,98% от акций компании. В «Фортуме» сообщили, что концерн инвестирует в «Ленэнерго» 150 млн. евро. Служба новостей ЮЛЕ, 20.8.2004г.

— В г.Лаппеенранта состоялся международный семинар, на котором были обсуждены актуальные вопросы экономики России и российско-финляндских торгово-экономических отношений. «Торговля между Россией и Финляндией поднимается на тот уровень, который был во времена до распада СССР. Нельзя продолжать сотрудничать только на основе экспорта сырья из России, сейчас есть потребность в инвестировании в Россию», — констатировали исполнительный директор Центральной торговой палаты Финляндии Кари Ялас.

Годовой торговый оборот между Россией и Финляндией составляет 9 млрд. евро или 4% от российской внешней торговли. Объем накопленных финских инвестиций в России на начало 2004г. превысил 1 млрд. евро, из которых половина — прямые инвестиции. Объем финских инвестиций значительно возрос за последние 3г. и в течение ближайших 5 лет из Финляндии ожидается приток новых инвестиций в объеме 1,5 млрд. евро. Во всем Балтийском регионе идет соперничество по предложению иноинвесторам более привлекательных инвестиционных проектов. Служба новостей ЮЛЕ, 27.8.2004г.

— По мнению многих работающих в России финских предприятий досадные неожиданности с партнером или компаньоном по бизнесу являются большим риском, чем даже риски в российской экономике или политике. «Нахождение надежного местного партнера является очень важным делом», — говорит исполнительный директор компании «ЮИТ Ракеннус» Илпо Яласйоки, чья компа-

ния расширяет свое производство в России. При покупке предприятия определенного риска можно избежать, если купить максимально крупный пай. Миноритарные паи могут привести к проблемам, как это произошло с компаниями «Нокиан Ренкаат» или «ТелиаСонера». Совместное предприятие «Нокиан Ренкаат» с российским «Амтелом» сорвалось, а у компании «ТелиаСонера» были проблемы с увеличением своей доли в телекоммуникационной компании «Мегафон».

В то же время финские фирмы считают, что цена на нефть будет оставаться высокой и рост российской экономики способствует тому, что Россия становится все более важным партнером Финляндии. Фирмы признают, что связанные с землей политические риски в России больше, чем на Западе, однако, многие не считают, что случай с «Юкосом» увеличил риск защиты собственности в России.

В России, по мнению финнов, придается важное значение личным отношениям с властями. По словам профессора Пан-Европейского института Высшей коммерческой школы Турку Кари Лиухто, даже тем финским предприятиям, которые сейчас не планируют открывать свое производство в России, было бы хорошо создать там свои представительства для налаживания связей. По словам исполнительного директора концерна «Атрия» Сеппо Паателайнена, отношения с властями в России имеют более важное значение, чем во многих др. странах, поскольку надо получать большее количество различных согласований, а их получение является очень сложным делом. «Талоуссаномат», 28.8.2004г.

— Ситуация на страдающей от нехватки заказов хельсинской верфи «Квернер Маса-Ярдс» несколько улучшится в связи с получением от российской компании «Норильский никель» заказа на строительство контейнеровоза, предназначенного для работы в арктических условиях. Стоимость заказа составляет 70 млн. евро. Судно будет сдано для проведения ледовых испытаний в Северной России в начале 2006г. Исполнительный директор «Маса-Ярдс» Юрье Юлин считает, что победа в острейшей международной конкуренции достигнута благодаря прогрессивным технологиям «Маса-Ярдс» в строительстве судов с ледокольными функциями. На хельсинской верфи «Маса-Ярдс» построено 60% мирового ледокольного флота. Верфью поставлено 30 фрахтовых судов для арктических условий. Юрье Юлин полагает, что данный заказ от «Норильского никеля» станет первым из нескольких: представители заказчика сообщили о своей потребности в закупке 4-5 судов в ближайшие годы. Судостроительная компания подала в правительство Финляндии заявку на получение дотации, размер которой составляет 6% от стоимости судна. Заказанный контейнеровоз будет курсировать по Северному морскому пути из Дудинки в Мурманск. «Кауппалехти», 30.8.2004г.

— Главный поставщик третьего атомного энергоблока для АЭС «Олкилуото» — консорциум «Фраматом-Сименс» подписал контракт на поставку бетонных блоков с входящей в объединение «Лемминкяйнен» фирмой «Форсан Бетонитуоте». Стоимость сделки составляет 20 млн. евро. Подряд на проектирование получила фирма «Финнприма». Работы должны быть завершены к середине дек. 2004г. «Кауппалехти», 30.7.2004г.



– По данным Госкомстата РФ, прямые зарубежные инвестиции в Россию выросли в янв.-марте 2004г. на 43% по сравнению с I кв. 2003г. Финские фирмы также продолжают инвестировать в Россию, сообщения о новых капиталовложениях поступают буквально каждый день. Это явление объясняется просто: продолжается стремительный рост российской экономики. Во многих финских исследовательских институтах оценивают, что ВВП России возрастет в этом году на 6%. Особенно быстрый рост ожидается в промышленности, строительстве и розничной торговле.

Переговоры о присоединении России к ВТО продолжатся до следующего года, а перечень нерешенных вопросов еще значителен. Тем не менее, последние новости укрепляют веру в Россию, и в финских компаниях разделяют представление спикера парламента Финляндии Пааво Липпоне-на, считающего, что у президента Путина реформаторский подход к проблемам России. Госфинансы России представляются стабильными, в стране вырисовываются очертания новой налоговой системы и, видимо, будет облегчено налогообложение перерабатывающих производств. Таким образом, за восточной границей для финнов открываются большие перспективы. «Кауппалехти», 30.6.2004г.

– В области фитосанитарного контроля поступающей из России в Финляндию хвойной древесины появились возможности получения послаблений. Вместе с тем, принятое Постоянным комитетом ЕС по защите растений постановление об изменении директивы по фитосанитарному контролю осталось в предложеной форме. С начала марта 2005г. вся поступающая на территорию Евросоюза из-за его пределов хвойная древесина должна подвергнуться контролю на границе. Это означает проверку 150 тыс. партий леса ежегодно, что приведет к задержкам экспорта древесины и простоям на границе. Финляндия с этим не согласилась и воздержалась при голосовании, поскольку посчитала применение этих мер к лесам Северо-Запада России чрезмерными по отношению к предполагаемому фитосанитарному риску. Данное мнение основано на многолетнем опыте получения российского леса и заключения Института леса Финляндии о том, что получаемая из приграничных районов России хвойная древесина не представляет фитосанитарной опасности. На том же заседании комитета были одобрены постановления, которые позволяют снизить уровень контроля, если фитосанитарный риск квалифицируется как невысокий.

Совместно со Швецией Финляндия подает в комитет заявление о снижении уровня проверок для хвойной древесины, ввозимой с Северо-Запада России. В заявлении предлагается для партий сосновой и еловой древесины вместо тотального контроля осуществлять проверку от 1 до 5% от суммарного объема ввозимого сырья в зависимости от того, с какой территории Европейской части России оно поступило. В начале осени соберется рабочая группа для обсуждения этого заявления. Комитет принял постановление, позволяющее проведение фитосанитарного контроля российской хвойной древесины не на границе, а по месту ее назначения. Это означает, что представители властей, осуществляющих фитосанитарный и таможенный контроль, признали этот метод

более целесообразным по отношению к проверкам на границе и фитосанитарный риск не возрастает. «Этеля-Саймаа», 17.7.2004г.

– В Оутокумпу продолжается бурение самой глубокой в Финляндии скважины глубиной 2,5 км. и диаметром 22 см. К середине июля глубина бурения составила 1 км. Бурение началось в середине апреля текущего года. По данным сейсмической разведки, проведенной Центром геологических исследований Финляндии, на глубине в 1,5 км. находится пласт, который активно отражает сейсмические волны. Глубина в 2,5 км. будет достигнута к весне или лету 2005г. Работы по бурению скважины ведет российская компания «Недра» из Ярославля. В ходе буровых работ проводятся исследования электропроводности, магнитных свойств, температуры и состава скальных пород. «Этеля-Саймаа», 18.7.2004г.

– Европейская комиссия готовит пакет мер по созданию системы, которая должна предотвратить попадание незаконно вырубленной древесины на территорию ЕС. В Финляндии опасаются, что новые предписания ЕС в случае их выполнения усилят бюрократию и поднимут расходы на импорт древесины из России. Согласно плану мероприятий, Комиссия должна сначала подписать соглашения о сотрудничестве с заинтересованными странами для наведения порядка с незаконными рубками. Согласившиеся на сотрудничество с ЕС страны должны внедрить систему разрешений на импорт древесины, при которой ее нельзя ввозить на территорию ЕС без разрешения на экспорт со стороны государственной власти. «Мы не хотим в торговле с Россией лишней бюрократии, которая повысит наши расходы. Россияне обязательно отметят, что это способ ограничить российский экспорт», – сообщает представитель Ассоциации лесной промышленности Финляндии Пекка Каллио-Маннила. По его мнению, существует уверенность, что в Финляндию незаконно вырубленная в России древесина не ввозится, и было бы лучше, если вместо импортных партий лицензированию подвергались бы покупатели древесины.

МИД Финляндии незамедлительно прореагировал на эти высказывания представителя Ассоциации лесной промышленности. Руководитель отдела России Нина Васкулахти сообщила, что это предложение Еврокомиссии никак не повлияет на финских лесопромышленников. Она утверждает, что у финского леспрома уже есть в наличии действенная система лицензирования, гарантирующая законность ввозимого леса. «Талоуссаномат», 23.7.2004г.

– По данным статистики Таможенного управления Финляндии, за янв.-апр. 2004г. Россия стала важнейшим партнером Финляндии по импорту, обогнав занимавшую 1 место Германию. Стоимость импорта Финляндии из России превысила 1,7 млрд. евро и на 6 млн. евро опережает стоимость импорта из Германии. Это достигнуто благодаря высоким ценам на нефть и нефтепродукты, составляющие 40% в структуре финского импорта из России. В любом случае, доля России в импорте Финляндией нефти и нефтепродуктов увеличилась за 6 последних лет на треть и теперь 7 млн.т. из всего объема в 11 млн.т. нефти, ежегодно импортируется в Финляндию из России.

Последние статданные подтверждают один из прогнозов руководителя Института экономик стран переходного периода Банка Финляндии

Пекки Сутелы. По его мнению, Россия в ближайшее время станет важнейшим торговым партнером Финляндии. «Талоуссаномат», 28.7.2004г.

### ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЕ РЕСУРСЫ

— Количество случаев утечки нефти в акваториях Финляндии сократилось. Такой вывод был сделан после спецоперации, проведенной Комиссией по охране Балтийского моря (Helsom), в ходе которой 4 самолета из Финляндии, Швеции и Эстонии в течение 36 час. облетали северную часть Балтийского моря. Было обнаружено 5 нефтяных пятен, два из которых относились к категории крупных. Оценивается, что один из них содержит 30, а второй 1,5 куб.м. нефти. Во время аналогичной операции, проведенной над той же акваторией в 2000г., было обнаружено 9 нефтяных пятен. «Хельсингин Саномат», 5.6.2004г.

— Сформировано руководство нефтяного сектора энергоконцерна «Фортум». На пост директора отдела внутреннего аудита в составе руководства компании «Фортум Ойл» и формирующейся на ее основе биржевой компании назначен магистр коммерческих наук Райнер Фригрен, директором юротдела назначен Матти Хаутакангас, директором по разработке новой продукции — Юха-Пекка Кекалайнен и директором отдела экологии — магистр философских наук Пекка Туовинен. Все четверо назначенных давно работают в «Фортуме». До этого персонал компании «Фортум Ойл» был пополнен директором по экономике Петри Пентти и директором по кадрам Лееной Хаатая, а еще четверо руководителей подразделений приступили к работе в начале апр. По словам директора нефтяного сектора концерна «Фортум» Ристо Ринне, в состав руководства будет еще входить директор службы информации. Всего в составе руководства компании «Фортум Ойл» будет 50 чел. «Кауппалехти-он-лайн», 1.6.2004г.

— Будущий исполнительный директор Союза добытчиков торфа, генсек Международной организации добытчиков торфа Яакко Силпола опасается, что важные инвестиции в отрасль будут отложены или отменены, если парламент не сможет решить вопрос о пропорциях цен на различные виды топлива. Если пропорции цен на топливо не регулировать налоговым путем, то в соответствии с анализом фирмы «Электроватт-Эконо», потребление торфа может упасть до половины от прошлогоднего уровня, составившего 27,5 твтч. Торф был бы заменен, в основном, каменным углем. В Финляндии насчитывается 100 работающих на торфе ТЭЦ. Определения точных правил игры ждут в 20-30 городах, коммунах и промпредприятиях, планирующих создать новые или реконструировать существующие ТЭЦ или заменить применяемое в них топливо. Запасы торфа в Финляндии превышают лесные в 35 раз. Объемы ежегодно возобновляемых ресурсов торфа достаточно для выработки 30-40 твтч. энергии, так что намеченное увеличение мощностей на 8-10 твтч. биологически оправданно. «Кауппалехти», 7.6.2004г.

— Европейский Центробанк обсуждает внесение изменений в методику расчета инфляционных прогнозов. По данным агентства новостей «Блумберг» Совет ЕЦБ попросил главного экономиста банка Отто Иссинга исследовать методику для прогнозирования инфляции на основе рыночных цен на нефть вместо используемых ныне фьючерсных цен.

Фьючерсные цены постоянно недооценивают динамику цен на нефть и развитие связанного с этим роста потребительских цен. Осенью 2003г. фьючерсные цены определили цену на сырую нефть марки «Брент» на лето 2004г. в 21-24 евро за бар., в то время как средняя цена осени составила 25 евро. В июне текущего года цена взлетела выше 33 евро. Ошибка с фьючерсными ценами явилась одной из основных причин ошибочных оценок банком уровня инфляции. Поиск лучшей модели является трудной задачей. Разработка новой модели может занять много времени и потребует проведения ее тестирования до перехода к ее практическому применению. «Талоуссаномат», 17.6.2004г.

### ОТНОШЕНИЯ С РФ

— 10 марта 2004г. Компания «Куусакоски», занимающаяся переработкой металла, заявила, что основным регионом расширения своей деятельности она считает Россию. Из оборота компании в 400 млн.евро, одна треть уже приходится на Россию, где у компании шесть дочерних предприятий, на которых занято 500 чел.

— 10 марта 2004г. По данным Банка Финляндии из 315 млн.долл., вложенных в 2003г. иноинвесторами в лесной сектор России, 79 млн.долл. поступили из Финляндии. Лесная отрасль является основной, где Финляндия входит в число крупнейших инвесторов в Россию.

— 8 марта 2004г. В соответствии с российско-финляндским межправительственным соглашением от 28.03.2003г. о частичной реструктуризации задолженности бывшего СССР Финляндии, начат крупный проект по контракту ФГУП ВО «Машиноэкспорт». Проект «Бурение глубокой скважины в научных целях» на 8,2 млн.долл. реализуется в р-не г.Оутокумпу, Восточная Финляндия. Поставлено оборудование буровой установки (27 вагонов, 300 т. грузов), бригада специалистов ярославского НПЦ «Недра» приступила к монтажу буровой вышки. Планируемая глубина скважины в 2,5 км. ранее в Финляндии не достигалась.

— 8 марта 2004г. Позитивно воспринято решение российского правительства о принципиальном согласии с концепцией создания особых экономических зон в России. Руководство Ленинградской обл. и финского г.Иматра планируют в числе первых официально претендовать на создание ОЭЗ в р-не Светогорска.

— 8 марта 2004г. Подведены итоги первого этапа реализации проекта Ассоциации внешней торговли Финляндии (Финпро) и Всемирного банка по развитию лизинга в г.С-Петербурге. В проекте приняли участие 33 финских компании, которые с помощью лизинга провели торговые операции в России на 9 млн.евро. Ведутся переговоры о новых сделках на базе лизинга стоимостью до 45 млн.евро. Организаторы проекта приняли решение об осуществлении второго этапа с привлечением 9 новых финских компаний.

— 4 марта 2004г. в Хельсинки состоялись трехсторонние переговоры на уровне министров окружающей среды России, Финляндии и США. Тема переговоров — защита окружающей среды и безопасность в регионе Балтийского моря, борьба с незаконными рубками леса.

— 25 фев. 2004г. Компания «Тебойл» (с участием российского капитала), заняла в 2003г. второе место по торговому обороту среди нефтекомпаний

Финляндии. Ее общая доля на рынке нефтепродуктов составила 23%, а на рынке продажи бензина – 14,5%.

– 12 фев. 2004г. СМИ Финляндии сообщают, что поставки мяса из Финляндии в Россию находятся под угрозой из-за того, что Россия требует заключения общеевропейского соглашения о ветеринарном контроле.

– 12 фев. 2004г. Крупнейший лесной концерн «УПМ-Кюммене», активно работающий на рынке России, объявил 2 фев. о смене руководства – вместо ушедшего в отставку Ю.Ниемеля концерн возглавит его бывший заместитель Ю.Песонен. Обозреватели объясняют смену руководства тем, что объем продаж компании снизился за прошлый год на 500 млн.евро, а прибыль – на 230 млн.евро.

– 9-11 фев. 2004г. в Финляндии находилась с визитом делегация представителей деловых кругов Ростовской обл. во главе с заместителем губернатора области – министром экономики, торговли, международных и внешнеэкономических связей В.Дерябиным. Состоялись переговоры с рядом финских фирм. Так, группа ростовских компаний «Траст» обсудила с руководством машиностроительной фирмы «Сампо-Розенлев» (г.Пори) возможности дальнейшего развития совместного производства сельскохозяйственных комбайнов на площадях предприятия «Сампо-Ростов». Группа «Траст» провела также переговоры с фирмой «Валтра» (г.Ювяскюля) о возможности кооперации по производству сельскохозяйственных тракторов. Обсудили вопросы организации предстоящего 12-14 окт. в Ростове Скандинавского бизнес-форума с участием фирм Северной Европы.

### ПАРТНЕР – РОССИЯ

– Госсовет представил президенту Финляндии две кандидатуры для назначения на высокие дипломатические посты: Юхани Вяяннен – на должность генконсула в Санкт-Петербурге с 1 фев. 2005г. и Осмо Липпонен – на должность генконсула в Нью-Йорке с 1 окт. 2004г. Юхани Вяяннен ранее работал в финских посольствах в Осло и Москве, а с 2000г. является начальником отдела Западно-Балканских стран МИД Финляндии. Сайт МИД [www.formm.fi](http://www.formm.fi).

– Заместитель гендиректора Европейского инвестиционного банка Саули Ниинисте в своем интервью, данном на Балтийском семинаре в Лондоне, остановился на теме сотрудничества Россия-ЕС. По его мнению, Евросоюзу следует быть более инициативным по отношению к России. Экономические интересы ЕС на российском направлении огромны. По мере роста мировой экономики будет расти и спрос на энергию. По мнению Ниинисте, ЕС могла бы вести с Россией такую программу добрососедства, какую Евросоюз осуществлял ранее со странами Средиземноморья. Ниинисте призывает Финляндию во время ее следующего срока председательства в ЕС в качестве одной из основных целей ЕС поставить вопрос сотрудничества с Россией, который, по его мнению, имеет большое значение. Ниинисте отметил, что он не против того, чтобы занять освобождающийся пост комиссара ЕС по экономике. «Талоуссаномат», 12.6.2004г.

– Финские экономисты не считают Киотский протокол удачным Соглашением и больше всего озабочены тем, что США и Россия к нему не присоединились. Большинство из опрошенных 12 ве-

душих экономистов вузов, банков и научно-исследовательских учреждений относятся к соглашению отрицательно. По мнению экономистов, протокол может ухудшить конкурентоспособность Европы и будет стимулировать европейские предприятия к переводу своего производства в страны с более низким уровнем требований по защите окружающей среды. Начало торговли квотами на промышленные выбросы в странах ЕС экономисты считают полезным только в том случае, если это послужит привлечению к соглашению др. стран. Финские промпредприятия хотели бы перенести сроки начала торговли квотами на выбросы с начала будущего года на более поздний срок. «Талоуссаномат», 17.6.2004г.

– Премьер-министр Финляндии Матти Ванханен принял участие во встрече премьер-министров стран Балтийского моря в Эстонии. На саммит Совета государств Балтийского моря прибыли также премьеры Литвы, Латвии, Польши, Норвегии, и впервые за весь период независимости Эстонии – премьер-министр России. На встрече обсуждались вопросы расширения сотрудничества, охраны природы и здравоохранения. После встречи Ванханен отметил, что присутствие на встрече премьер-министра России Михаила Фрадкова подчеркивает важность сотрудничества стран Балтийского моря. Служба новостей ЮЛЕ, 21.6.2004г.

– Финляндия теряет свои позиции на рынке транзитных перевозок в Россию. В ближайшие годы Россия намерена провести крупные инвестиции в свои логистические центры, и тогда необходимость во временном складировании товаров в Финляндии будет падать. Эта информация прозвучала на семинаре по вопросам логистики в г.Коувале. Министр транспорта и связи Леена Лухтанен заявила, что в ответ на сложившуюся ситуацию, Финляндия начала разработку своей программы развития логистики с целью улучшения конкурентоспособности Финляндии в торговле ЕС с Россией. Служба новостей ЮЛЕ, 31.5.2004г.

– Первые финские туристы смогут посетить о-ов Гогланд уже летом этого года. Остров, однако, еще не готов принимать большое количество туристов. Министр внешней торговли и развития Финляндии Паула Лехтомяки и полномочный представитель президента РФ в Северо-Западном федеральном округе Илья Клебанов обсудили этот вопрос в Хельсинки. По завершении переговоров Клебанов заявил, что соответствующие российские министерства прорабатывают вопрос о туризме на о-ове Гогланд. Главным препятствием для развития туризма является отсутствие финресурсов. На острове нет необходимой для приема туристов инфраструктуры, там нет подходящих помещений для таможни и пограничной охраны. Первая группа финских туристов планирует посетить остров в конце июня. Паула Лехтомяки приняла приглашение Ильи Клебанова открыть о-ов Гогланд для туристов. Интерес финнов к о-ову Гогланд весьма большой. Остров ранее принадлежал Финляндии, но она вынуждена была уступить его Советскому Союзу по итогам войны. Служба новостей ЮЛЕ, 3.6.2004г.

– Россия обещает снять запрет на ввоз мясopодуков, молочных продуктов и комбикормов из стран Евросоюза. Премьер-министр России

Михаил Фрадков и председатель Еврокомиссии Романо Проди договорились об этом по телефону. Россия требует от стран ЕС единого ветеринарного соглашения вместо нынешних двусторонних. Евросоюз считает это невозможным. Крупнейшим финским экспортером в Россию является «Валио». Финские компании заранее подготовились к возникшей ситуации, приостановив поставки продуктов питания. Из Финляндии в Россию ежегодно поставляется продуктов питания на 200 млн. евро. Служба новостей ЮЛЕ, 7.6.2004г.

— Министр транспорта и связи Леена Лухтанен считает для Финляндии необходимым, чтобы транспортное сообщение с Россией было на высоком уровне. Это особенно важно для северных регионов. Без эффективного сообщения Финляндия не сможет воспользоваться преимуществами быстро растущего рынка Северо-Запада России. Лухтанен считает заслуживающим внимание вопрос развития сети местных аэродромов для организации авиасообщения между Россией и Северными странами в регионе Баренцева моря. Об этом Лухтанен сообщила на семинаре «Архангельской коридор» в г.Каяани. С точки зрения Финляндии, важным логистическим коридором, признанным ЕС, который следует развивать, является Евроарктический Баренц-регион, включающий в себя Северную Скандинавию, Северную Финляндию и Северо-Запад России. Сайт министерства транспорта и связи Финляндии [www.lvm.fi](http://www.lvm.fi), 3.6.2004г.

— В России пущен в эксплуатацию новый завод по изготовлению гофрированного картона компании «Стура Энсо». Новое предприятие дочерней компании «Стура Энсо Пэкиджинг» расположено в г.Арзамасе. Общий объем инвестиций составляет 33 млн. евро. Производственные мощности завода составляют 75 млн. куб.м. в год. Продукция нового завода будет в основном сбываться в Нижегородской обл. «Талоуссаномат», 7.6.2004г.

— Российская авиакомпания «Аэрофлот» станет вторым по значению внешним клиентом фирмы «Финнэйр Текниикка» после немецкой «Люфтганза Карго». Авиакомпания «Аэрофлот» и «Финнэйр» подписали 3-летний договор о техобслуживании грузовых самолетов типа DC-10 российской авиакомпании.

Авиакомпания «Финнэйр» и «Аэрофлот» подписали договор о сотрудничестве, предусматривающий организацию совместных рейсов. Хотя у компаний и останется по одному рейсу в день между Хельсинки и Москвой, но пассажиры и той и др. авиакомпании в равной степени могут пользоваться как утренним, так и вечерним рейсом, выполняемыми разными компаниями. «Кауппалехти», 7.6., 30.6.2004г.

— Финский телекоммуникационный концерн «Нокиа» заключил генсоглашение о поставках в Россию аппаратуры на 350 млн.долл. «Нокиа» поставит российскому оператору мобильной связи «Мегафон» аппаратуру для расширения сетей стандартов GSM/GPRS. По сообщению компании «Нокиа», расширение сетей компании «Мегафон» покроет потребности, возникающие в связи с быстрым ростом числа клиентов мобильной связи и обеспечит их возможностями мультимедийных услуг. Совместная финско-шведская компания «ТелиаСонера» является одним из главных владельцев российского «Мегафона». Служба новостей ЮЛЕ, 7.6.2004г.

— Доля мировых рынков продаж финского концерна «Нокиа», по данным исследовательского института Гарднера, снизилась в янв.-марте 2003г. до 29%. Год назад она составляла 35%. По данным института Гарднера, все основные конкуренты «Нокиа» с начала года увеличили свои рыночные доли. Особенно много «Нокиа» потеряла в Западной Европе, где ее доля уменьшилась на 10%. По версии «Нокиа» снижение доли мирового рынка мобильных телефонов было не столь драматичным — с 35 до 32% и, несмотря на снижение, концерн не отказывается от цели завоевать 40-процентную долю рынка. Для этого компания намерена представить клиентам в этом году 35 новых моделей телефонов. Служба новостей ЮЛЕ, 9.6., 14.6.2004г.

— Финские лесопромышленные компании, расширяющие свое производство в России, пытаются также найти свою нишу и в лесозаготовках. Концерн «Метсялиитто» объявил об увеличении импорта леса из России. Дочерняя компания концерна «Метсялиитто» — «Тхомосто» приобрела в Вологодской обл. 44% акций российской лесозаготовительной компании с ежегодной производительностью 1,5 млн. куб.м. леса, из которого треть поставляется в Финляндию. Финские инвестиции в Россию растут быстрыми темпами. Однако, крупные миллиардные вложения возможны лишь в случае членства России в ВТО и принятия в России нового, более четкого законодательства. Служба новостей ЮЛЕ, 9.6.2004г.

— По мнению министра окружающей среды Финляндии Яна-Эрика Энестама, деятельность Финляндии по защите Балтийского моря не изменится в связи со вступлением в ЕС новых членов. Финляндия теперь больше сконцентрируется на помощи России и, возможно, Украине. Согласно Энестаму, вклад Финляндии в сопредельное сотрудничество, составляющий 25 млн. евро в год, следует сохранить. По его мнению, Финляндия также получает выгоду от оказания помощи России. Например, финские деньги, вложенные в установку по очистке сточных вод Санкт-Петербурга окажут большее влияние на улучшение экологической обстановки в Финском заливе, чем если бы они были вложены где-нибудь в Финляндии. «Талоуссаномат», 9.6.2004г.

— Компания «Норд Уотер», которой владеет г.Хельсинки, начинает экспорт разлитой в бутылки питьевой воды «Пяйяне» из Финляндии в Россию. Ранее уже был начал экспорт питьевой воды в страны Балтии. Вода будет продаваться под товарными знаками «Хельсинки» и «Норд», цена составляет 20-30 центов за л. Экспорт Финляндией питьевой воды вырастет в этом году до 2 млн.л., а в следующем году экспорт может превысить импорт питьевой воды. Служба новостей ЮЛЕ, 10.6.2004г.

— В географической структуре импорта сырой нефти в Финляндию в янв.-марте произошел заметный сдвиг в пользу нефти, добываемой в России, хотя она содержит больше серы, чем другие сорта. В I кв. текущего года в Финляндию было ввезено российской нефти на 1 млн.т. больше, чем за соответствующий период прошлого года, вследствие чего российская доля во всем объеме импорта нефти в Финляндию повысилась до 85% с прошлогодних 60%. Совсем прекратился импорт в Финляндию нефти из Англии и Литвы, а импорт из Норвегии и Дании сократился на 70%.

По мнению представителя концерна «Фортум» Киммо Рахкамо, в годовом исчислении объем импорта нефти из России будет таким же, как и в прошлом году, а нынешний рост объясняется коммерческими и логистическими причинами. «Фортум» пока не в состоянии переработать еще большие количества российской нефти. Нефтеперерабатывающие мощности «Фортума» вырастут в 2006г., когда будет построен новый цех по производству дизтоплива. «Кауппалехти», 11.6.2004г.

— Российская нефтяная компания «Лукойл» открыла нефтяной порт в Высоцке. Принимавший участие в торжественной церемонии премьер-министр России Михаил Фрадков заявил, что в Высоцке совпадают интересы предприятий и государства. Высоцк стал вторым крупным нефтяным портом на Карельском перешейке после Приморска. В России имеются планы создания дополнительных портов на южном берегу Финского залива.

Мощности терминала Высоцк позволяют на первом этапе загружать в танкеры 50 тыс. бар. нефти в день. Уже в этом году мощность предполагается увеличить до 200-230 тыс. бар. в день, а в дальнейшем предполагается новое расширение порта. «Кауппалехти», 17.6.2004г.

— Морское пассажирское сообщение между г.г.Котка и Санкт-Петербург откроется в конце лета. Начиная с конца июля — начала авг., между ними будет курсировать катамаран, который сможет взять на борт до 120 пассажиров. Переговоры о еженедельных рейсах катамарана с финской стороны вели таможенное управление, морская пограничная охрана и мэрия г.Котка, с российской стороны — судоходная компания «Алиен». Служба новостей ЮЛЕ, 17.6.2004г.

— Союз предприятий программного обеспечения России «Консорциум Форт-Росс» создал специальную Скандинавскую группу, которая планирует первой завоевать финский рынок программного обеспечения. Группа планирует общими усилиями выйти на рынки программного обеспечения Северных стран. Летом этого года группа начнет работать сначала в Финляндии через компанию «Ардин Софтвэр», а к концу текущего года в Швеции и Дании. Консорциум «Форт Росс» объединяет в России 270 компаний, работающих в данной сфере. По прогнозам стоимость экспорта составит в текущем году 0,5 млрд.долл. «Талоуссаномат», 17.6.2004г.

— Глава МИД Финляндии Эрkki Туомиоя побывал с однодневным рабочим визитом в Москве, где встретился со своим российским коллегой Сергеем Лавровым. В ходе встречи министры сосредоточились в основном на отношениях России и Евросоюза. После встречи Эрkki Туомиоя подчеркнул, что двусторонние отношения Финляндии и России дополняют отношения ЕС с Россией, а не заменяют их. Служба новостей ЮЛЕ, 21.6.2004г.

— Компания «Сэн-Гобен Исовер» посредством своего финского подразделения расширила свое производство в России и стала вторым по объему производителем стекловаты на местном рынке. У финского подразделения данной компании уже есть один действующий завод в подмосковном г.Егорьевске. Новые инвестиции в этот завод позволят увеличить производство в 3 раза. Вторая производственная линия должна быть введена в эксплуатацию к лету 2005г., что создаст 100 новых рабочих мест. «Кауппалехти», 22.6.2004г.

— Руководство сети финских пиццерий «Коти-пицца» приняло решение о выходе на российский рынок. По словам создателя и основного акционера данной компании Раббе Гренблума, хотя решение о создании пиццерий в Москве и Санкт-Петербурге принято, но пройдет не меньше года, прежде чем откроются первые заведения такого рода. Гренблум уже посетил крупные города России с целью выработки стратегии и концепции выхода на емкий российский рынок. По его мнению, прогресс в России был таким значительным, что конкуренты также стремятся выйти на этот рынок. Предполагается открытие пиццерий, как используя брэнд «Котипицца», так и через систему франчайзинга. «Кауппалехти», 24.6.2004г.

— По мнению директора по проектному консультированию Ассоциации «Финпро» Пентти Котиранта, для финских предприятий откроются новые возможности после того, как расширившийся Евросоюз увеличит финансирование проектов сопредельного сотрудничества на своей новой восточной границе. В результате финские предприятия получат хорошие шансы использовать финансирование ЕС для собственной интернационализации. На внешние программы ЕС ежегодно выделяется несколько млрд. евро. Каждый год появляется множество новых проектов во всех сферах деятельности. Например, через программы ТАСИС в 2003-06гг. в Россию и страны СНГ направляется 2 млрд. евро, в страны бывшей Югославии и Западных Балкан — 2,4 млрд. евро. Некоторые финские предприятия избегают проектов по линии ЕС по причине их бюрократизованности. В действительности же проекты ЕС строго выполняют установленные правила игры и являются чрезвычайно прозрачными. Проблемы финансирования станут ясными после перехода к использованию нового инструмента — программы «Расширенная Европа — новые соседи». Данная программа открывает новые возможности для трансграничного сотрудничества Финляндии и России и значительно облегчит структуру финансирования сопредельных проектов. Информационный бюллетень Ассоциации «Финпро», июнь, 2004г.

— Профессор Высшей торговой школы в Турку Кари Лиухто пишет о несомненном росте интереса финских предприятий к российскому рынку. По прогнозам, ВВП России в 2005-07гг. будет расти по 6% ежегодно. В 2003г. стоимость финляндско-российской торговли составила 8 млрд. евро. Россия стала вторым важнейшим торговым партнером Финляндии после Германии. 40% западного импорта приходится на Москву. Вместе с тем Москва выступает в качестве распределителя полученных товаров. Посредники увеличивают стоимость продукции, и поэтому финским предприятиям следует продвигаться ближе к конечному потребителю, сокращая цепочку посредников. Из 145 млн. населения страны 80% проживает в европейской части России. 75% населения проживает в городах. Особенно перспективными выглядят 13 городов с миллионным населением, многие из которых расположены на Транссибирской магистрали.

По официальным данным доходы москвичей в 4 раза выше, чем в среднем по стране, и с учетом экономического веса Центральной России понятно, почему половина иноинвестиций оседает в этом районе. Особенностью финских предприя-

тий является концентрация их деятельности на сопредельных с Финляндией регионах России. Половина из 600 финских предприятий работает в Санкт-Петербурге и Ленинградской обл. Каждое седьмое предприятие обосновалось в Москве или Московской обл. Акцент на Петербургский регион объясняется тремя факторами: географическая близость, меньший уровень конкуренции по сравнению с Москвой и большая привлекательность Северо-Запада России для финских деревообрабатывающих предприятий. Экспортом в Россию занимаются 4 тыс. финских предприятий, из которых 85% являются малыми и средними. Для дальнейшего успешного выступления на российском рынке необходимо усилить сотрудничество предприятий с финляндским государством. «Хельсингин Саномат», 23.6.2004г.

— Спикер парламента Финляндии Пааво Липпонен встретился в Кремле с президентом России Владимиром Путиным. Их встреча носила приватный характер, кроме Путина, Липпонена и их переводчиков на встрече никто не присутствовал. В ходе встречи президент Путин высказал свою озабоченность положением русскоязычного населения в странах Балтии. Липпонен, в свою очередь, напомнил, что прибалтийские страны соответствуют требованиям Евросоюза и Финляндия не будет в этом вопросе выступать в качестве посредника. После встречи Пааво Липпонен сообщил журналистам также о том, что президент России твердо намерен продолжать реформы. Липпонен верит, что Россия может стать крупнейшим торговым партнером Финляндии еще в этом десятилетии. Под руководством Липпонена в Москву прибыла делегация депутатов парламента Финляндии. Служба новостей ЮЛЕ, 28.6.2004г.

— Финская компания по производству электронных компонентов «Элкотек» в конце этого года начнет строительство нового завода в Санкт-Петербурге. В компании обосновывают необходимость проекта тем, что в будущем году ей потребуются дополнительные производительные мощности. Стоимость проекта составляет 15 млн. евро. «Элкотек» уже имеет в Санкт-Петербурге завод, на котором занято 170 чел. Новый завод площадью в 14,7 тыс. кв.м. должен быть готов осенью будущего года и на нем будет работать 1500 чел. «Хельсингин Саномат», 29.6.2004г.

— Концерн «Электролюкс» создает крупное предприятие по производству стиральных машин в Санкт-Петербурге. Исполнительный директор финского дочернего предприятия концерна — компании «Электролюкс Котиталоусконеет» Илпо Хеландер сообщил о договоренности с российской стороной, достигнутой в ходе переговоров с министром экономического развития и торговли России Германом Грефом. Инвестиции в строительство завода с годовой производственной мощностью в 750 тыс. стиральных машин составят 72 млн. евро. Стоимость первой очереди завода, строительство которой уже началось, составит 10 млн. евро, а мощность — 250 тыс. машин в год. На первом этапе машины будут выпускаться под маркой «Занусси», а в дальнейшем под маркой «Электролюкс». Пуск первой очереди запланирован на янв. будущего года. Концерн «Электролюкс» планирует также создание в России и собственного производства холодильной техники.

По мнению Илпо Хеландера, окончательное решение о создании завода в России принято из-за высоких импортных пошлин, взимаемых Россией за ввоз компонентов. Компания создаст собственную снабженческую субподрядную сеть из 100-200 российских предприятий и уверена, что качество производства на малых и средних российских предприятиях с ее помощью поднимется настолько, что из России можно будет экспортировать компоненты на заводы «Электролюкса» в Европе и даже для конкурентов.

«Электролюкс Котиталоусконеет» является лидером по продажам бытовой техники в Финляндии. Его удельный вес на рынке крупной бытовой техники составляет 40%. «Кауппалехти», 30.6.2004г.

## Франция

### Связи с Россией

Российско-французское торгово-экономическое сотрудничество. Ведется активный диалог на высшем уровне. пульсом для расширения двусторонних связей послужил состоявшийся в нояб. 2003г. визит во Францию президента России В.В.Путина, в ходе которого был подробно обсужден весь комплекс вопросов развития российско-французских отношений, в т.ч. двустороннего экономического взаимодействия.

Франция традиционно является одним из приоритетных торгово-экономических партнеров России. По данным российской статистики, она занимает среди стран Европы — основных торговых партнеров России — 7 место по объему товарооборота, уступая таким странам, как Германия, Италия, Великобритания, Нидерланды, Польша и Финляндия.

Данные российской статистики, в млн.долл.

	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.*	04/03 гг.*
Товарооборот .....	3704,2	4555	5783,9	2825,6	106%
Экспорт .....	2190,1	2659	3464,6	1507,5	93%
Импорт .....	1514,6	1896	2319,3	1318,1	127%
Сальдо .....	+676	+763	+1145,3	+189,4	32%

Данные французской статистики, в млн. евро

	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.*	04/03 гг.*
Товарооборот .....	7366	7563	8915	4953	116%
Экспорт .....	5073	5242	6126	3500	115%
Импорт .....	2293	2341	2789	1453	117%
Сальдо .....	2780	2901	3337	2047	115%

\* 6 месяцев

По данным таможенной статистики Франции, объем российско-французского товарооборота заметно превышает российские показатели. Это связано с тем, что французская таможенная статистика включает в объем экспорта из России товары, поставляемые через третьи страны, а также отдельные поставки в Россию машин, оборудования, парфюмерно-косметических и электробытовых товаров, изготовленных дочерними предприятиями иностранных компаний во Франции, которые учитываются в российской статистике как импорт из соответствующих стран.

Благоприятная мировая конъюнктура основных товаров российского экспорта во Францию — энергоносителей, цветных и черных металлов, химических и лесных товаров — повлекла за собой в последние годы заметный рост его объемов. Благодаря повышению реальных доходов населения и довольно

динамичному росту экономики России, стабильно растет импорт товаров из Франции, как потребительских, так и промышленного оборудования.

Согласно российским статистическим данным, российско-французский товарооборот рос в I пол. 2004г. несколько медленнее по сравнению с аналог. периодом 2003г., что может объясняться сокращением внутреннего спроса во Франции, вызванным продолжающимся экономическим спадом. При сохранении прежней динамики импорта французских товаров несколько сократилось и положительное сальдо внешнеторгового баланса. Французские данные за аналогичный период показывают сохранение прежних тенденций, что еще раз подтверждает серьезность проблемы статистического учета внешней торговли с Францией.

Структура российского экспорта во Францию является традиционной для нашей торговли с развитыми странами и сохраняет свою сырьевую направленность. Его основу (82%) составили в 2003г. товары топливно-энергетического комплекса. Выделялись поставки продукции химической промышленности — 7,5% всей стоимости экспорта, черных и цветных металлов — 6%, древесины и изделий из нее — 1,4%. Доля машинно-технических товаров в российском экспорте остается незначительной — 1%. Импорт товаров из Франции носит более диверсифицированный характер, чем экспорт. Основной его статьей (45%) является продукция машиностроения. На химтовары приходится 24% (преимущественно это парфюмерные и косметические товары — 9%, а также фармацевтическая продукция — 8,8%). Доля продовольствия — 13%.

### Инвестиции с РФ

В России официально представлено порядка 400 французских компаний, преимущественно в виде филиалов, представительств и совместных предприятий. Основными сферами их деятельности являются топливно-энергетический комплекс, агропром, производство стройматериалов, химпродукции, энергооборудования, автопром и деревообработка, производство электробытового оборудования и товаров широкого потребления. Французские компании действуют в области предоставления торгового-посреднических, консультационных, юридических, банковских, информационных и других видов услуг российским и иностранным партнерам.

Объем французских прямых инвестиций, аккумулированных в российской экономике на 1 июня 2004г., составляет 300 млн.долл. По французским данным эти инвестиции превышают 1 млрд. евро (это объясняется различной методологией подсчета).

Общий объем накопленных французских инвестиций в экономике России составляет 4,6 млрд.долл. По данному показателю Франция занимает 7 место среди стран-инвесторов, работающих на российском рынке, уступая Германии, США, Кипру, Великобритании, Нидерландам и Люксембургу.

Активизируется двусторонний энергетический диалог, развивается сотрудничество между российскими и французскими компаниями в области добычи нефти и газа. До 2015г. продлен основной контракт между ОАО «Газпром» и компанией «Газ де Франс». С участием компании «Тоталь» ведется добыча нефти на Хьюэинском нефтяном место-

рождении. В перспективе — разработка месторождений нефти на шельфе Каспийского и Черного морей, а также Штокмановского газоконденсатного месторождения в Баренцевом море.

Достигнут прогресс по ряду направлений сотрудничества в области космоса. Приоритетным проектом в этой области является создание стартового комплекса на космодроме Куру во Французской Гвиане для запусков спутников с помощью российских ракет-носителей «Союз». Укрепляется сотрудничество в области совместного создания жидкостных ракетных двигателей, в области космической связи и спутниковой навигации.

Осуществляется проработка либо реализация ряда перспективных проектов в авиапроме, в частности, проект совместной разработки и производства двигателя SM 146 для российского регионального самолета компаниями ОАО «НПО «Сатурн» и фирмой Чесма, проект создания российско-французского учебно-тренировочного самолета МиГ-АТ компаниями Чесма, «Талес Авьоник» и РСК МиГ.

Ряд проектов осуществляется в других отраслях: создание компаниями «Арселор» и ОАО «Северсталь» совместного предприятия по производству листовой стали для автопрома; создание компанией «Мишлен» предприятия по производству автомобильных шин в Московской обл.; производство в Москве и Таганроге легковых автомобилей французских марок в сотрудничестве с компаниями «Рено» и «Пежо-Ситроен»; строительство компанией «Алкатель» предприятия в Московской области по производству оптического волокна; строительство компанией «Ашан» сети гипермаркетов в России; создание компанией «Сэн-Гобэн» завода по производству теплоизоляционных материалов в Московской области; наращивание производства цемента на принадлежащих компании «Лефарж» заводах в Московской обл. и на Урале.

В сент. 2003г. министерством экономики, финансов и торговли Франции был принят План действий по России. Ранее подобные документы были разработаны в отношении таких приоритетных торговых партнеров Франции, как Китай и США.

План действие предполагает: а) довести долю Франции в торговле с Россией и в прямых инвестициях в экономику России до общего уровня этих показателей Франции в мировой экономике, т.е. до 5,1% в торговле (в 2003г. — 4,1%) и до 9,5% в прямых инвестициях (в 2003г. — 4%); б) расширить географию экономического сотрудничества за пределы регионов, традиционных для французских компаний (Москва и Санкт-Петербург), на Екатеринбург, Новосибирск, Нижний Новгород, Самару, Ростов-на-Дону, Великий Новгород, Мурманск, Калининград и Архангельск;

Российская задолженность Франции, являющейся одним из основных российских торговых партнеров и кредиторов на конец 2003г. составляла 3 млрд.долл. Практически всю эту сумму составляла задолженность, подлежащая урегулированию в рамках Парижского клуба, и лишь 7,8 млн.долл. приходилось на коммерческую задолженность французским компаниям за поставленные ими ранее товары по контрактам с российскими контрагентами.

В дек. 2000г. правительство Франции предоставило России лимит финансовых гарантий по линии компании страхования экспортных операций «Кофас» в 200 млн. евро, увеличенный с 1.01.2002г. до 250 млн. евро (минимум), для финансирования взаимовыгодных проектов сотрудничества. «Кофас» дала согласие на прием гарантий по среднесрочным кредитам от Сбербанка, Внешторгбанка, Московского международного банка, МДМ-Банка, Московского кредитного банка, Райффайзенбанка и Внешэкономбанка. Весной 2003г. произошло очередное повышение российского кредитного рейтинга по линии «Кофас» и был расширен список российских банков за счет включения в него Газпромбанка, Банка Петрокоммерс, НИКойлбанка, банка Уралсиб. Французская сторона выразила готовность принимать корпоративные гарантии российских предприятий. В 2003г. такими предприятиями стали ОАО «Газпром», ОАО «Вымпелком» и ОАО «Северсталь».

По данным Внешэкономбанка, использование кредитов Франции на 1 апр. 2004г. составляет 13 млн.долл. По информации минфина России правительством РФ принято решение о целесообразности с учетом сложившейся макроэкономической ситуации замещения иностранных кредитов, привлекаемых для финансирования расходов федерального бюджета, другими источниками. Развитие дальнейшего сотрудничества России с Францией в части привлечения инвестиционных кредитов не предполагается. С учетом проводимой правительством России политики в области государственных внешних займов, реализации проектов может осуществляться в счет инвестиционных кредитов Франции, привлекаемых под гарантии российских коммерческих банков.

Французские деловые круги проявляют заинтересованность в расширении сотрудничества на региональном уровне. В мае 2004г. в Москве и Екатеринбурге побывала представительная делегация Движения предприятий Франции (Медеф).

**В «Плане действий по России на 2003-05гг.»** специально определены пять городов/регионов и приоритетных для французских предпринимателей отраслей. Екатеринбург: черная металлургия (добыча и обогащение железной руды), цветная металлургия (алюминий, медь, титан, бокситы), машиностроение (оборудование для химической и нефтехимической промышленности). Самара: машиностроение (автомобилестроение, авиастроение), животноводство, производство зерна, пищевая промышленность. Ростов-на-Дону: сельское хозяйство (производство зерна, масла, виноделие). Нижний Новгород: машиностроение (автомобилестроение, авиастроение, сельхозоборудование); Новосибирск: оборонная промышленность, машиностроение, цветная металлургия (олово), химическая промышленность (литий).

Наиболее интенсивные торгово-экономические связи с Францией поддерживают Москва и Московская обл., Санкт-Петербург, Уральский регион, Республика Татарстан (имеет своего представителя в Париже), Краснодарский край, Воронежская, Новгородская, Самарская обл.

Представительство российского бизнеса во Франции незначительно, там насчитывается порядка 20 смешанных обществ, действующих, в основном, в сфере услуг.

### «АЛКАТЕЛЬ» С РОССИЕЙ

— Компания Alcatel объявила о завершении проекта по созданию сети доступа на базе цифровой системы нового поколения Alcatel 1540 Litespan (NG DLC) на сети российского оператора «Северо-Западный Телеком». Это первый проект по внедрению такой системы в Северо-западном регионе. Решение Alcatel позволит заказчику сократить текущие расходы за счет более эффективной сетевой архитектуры и новых возможностей удаленного управления, которые поддерживаются в системе Alcatel 1353 Litespan. Гибкое мультисервисное решение Litespan NG DLC, готовое к новым этапам технологического развития, позволит компании «Северо-Западный Телеком» удовлетворить растущий спрос на телекоммуникационные услуги, построить сеть доступа с высокой емкостью и разработать реалистичные планы перехода к сетям нового поколения. 15.12.04г.

— Компания Alcatel объявила о подписании контракта с компанией СТеК GSM, региональным оператором мобильной связи в России, на строительство первой в Сибири сети стандарта GSM/EDGE (Enhanced Data rate for GSM Evolution) в Кузбасском регионе Российской Федерации с населением 2,5 млн.чел.

По условиям данного контракта, Alcatel активизирует функциональные возможности EDGE базовых станций Evolium 900 и 1800 МГц, которые уже действуют в сети данного оператора. Технология EDGE изначально заложена в системе радиодоступа компании Alcatel Evolium, поддерживающей стандарты GSM, EDGE и UMTS, и уже установлена в сети компании СТеК GSM. Функциональные модули EDGE будут введены в действие путем простой активации программного обеспечения. Alcatel также развернет дополнительные базовые станции в сети оператора, чтобы, с одной стороны, обеспечить надежное покрытие всей территории, на которой компания СТеК GSM предоставляет услуги мобильной связи, а также для того, чтобы гарантировать необходимое качество обслуживания.

Осуществление данного проекта позволит СТеК GSM предоставлять своим абонентам в Кузбасском регионе новые широкополосные услуги, такие как потоковое видео, обмен MMS, высокоскоростной доступ в интернет и услуги электронной почты. Реализация проекта будет осуществляться поэтапно; первый этап планируется завершить к началу второго квартала 2005г. Начало коммерческой эксплуатации сети планируется на конец II кв. 2005г. ЗАО «СТеК Джи Эс Эм» является 100% дочерней компанией ОАО «Сибирьтелеком», крупнейшего оператора телекоммуникационных услуг в Сибирском Федеральном Округе, и обеспечивает уверенную зону покрытия в городе Кемерово и его пригородах. Услуга предоставляется на территории с населением более 3 млн.чел. [www.stekgsm.ru](http://www.stekgsm.ru).

— Alcatel и АФК «Система», крупнейшая в России частная несырьевая корпорация, осуществляющая активную деятельность на российском телекоммуникационном рынке, объявили сегодня о подписании контракта общей стоимостью 5 млн. евро, предусматривающего создание платформы для предоставления современных мультимедийных услуг клиентам компании АФК «Система» из числа индивидуальных потребителей. Ранее, 8 сент. 2004г., компании объявили о подписании Меморандума о взаимопонимании.



В рамках данного контракта будет реализована первая часть мультимедийного мегапроекта АФК «Система» и создан самый современный в стране центр агрегации широкополосных мультимедийных услуг. По условиям контракта, Alcatel поставит компании «Система Масс-Медиа», дочерней компании АФК «Система», комплексное решение Open Media Suite, лучшее в отрасли промежуточное программное обеспечение, предназначенное для доставки мультимедийных услуг с широкой функциональностью, включая услуги «triple play» (одновременная передача речи, данных и видеоизображения). Alcatel возьмет на себя выполнение работ по интеграции, адаптации и инсталляции. Контракт будет реализован в две фазы. Alcatel реализует в АФК «Системе» пилотный проект. Вывод новых услуг на массовый рынок запланирован на начало 2005г.

Реализуемый компанией «Система Масс-Медиа» новый мультимедийный проект направлен на предоставление широкому кругу пользователей как в Москве, так и в регионах РФ современных широкополосных развлекательных услуг, в первую очередь — услуг интерактивного телевизионного вещания, видео по запросу, мультимедийных игр, услуг интернет и электронной коммерции. Проект интегрирует все предыдущие наработки компаний АФК «Система» в части производства, агрегации и дистрибуции широкополосного контента и мультимедийных услуг. Использование программно-аппаратного решения Open Media Suite в мультимедийном проекте позволит АФК «Система» как поставщику услуг нового поколения получить полную отдачу от ранее сделанных инвестиций в сеть широкополосного доступа и открывает новые возможности для увеличения доходов за счет внедрения широкополосных развлекательных услуг. Гибкая архитектура решения, базирующаяся исключительно на открытых стандартах, дает возможность быстро внедрять передовые технические решения, добиваясь большей эффективности сети и повышения общей рентабельности медийных услуг.

Решение Open Media Suite компании Alcatel — это комплексный пакет продуктов и профессиональных услуг. Этот пакет включает адаптацию интерфейсов пользователей к требованиям заказчика, интеграцию с оборудованием третьих поставщиков, таким как телеприставки и распределительные устройства цифровых видеосистем, а также содействие проведению переговоров с разработчиками и поставщиками контента. В состав набора продуктов входит решение 5950 Open Media Platform and Applications и система 5959 Open Media Content Management and Delivery, включая видеосервер 5959 Open Video Server.

АФК «Система» — крупнейшая в России частная несырьевая корпорация. Основана в 1993г., в настоящее время владеет и управляет диверсифицированным портфелем инвестиций в предприятия различных отраслей экономики: телекоммуникации (МТС, МГТС, «Комстар Объединенные Телесистемы»), электроника (НИИМЭ и завод «Микрон», «СТРОМ Телеком», «Ситроникс»), страхование («РОСНО»), недвижимость («Система-Галс»), а также розничная торговля («Детский мир»), туризм («Интурист»), финансы (АКБ «МБРР»), и другие. По итогам 2003г., размер суммарных консолидированных активов составил \$6,84 млрд., выручка составила 3,76 млрд.долл. Медийными активами АФК «Система» управляет компания «Система Масс-Медиа» (СММ). www.sistema.ru. 17.9.2004г.

— На производственном предприятии Alcatel в Каннах завершаются работы над спутником связи Worldsat 2. Главным подрядчиком этого проекта является Alcatel Space, дочерняя компания Alcatel. Спутник будет выведен на орбиту с космодрома Байконур в Казахстане. Новый спутник войдет в состав космической группировки американского оператора WORLDSAT, дочерней структуры корпорации SES GLOBAL. Спутник будет выведен на геостационарную орбиту с точкой стояния 37,5 градусов западной долготы. С этой орбитальной позиции спутник сможет покрывать территорию Северной Америки, Карибского бассейна, Южной Америки, Европы и Африки. Спутник Worldsat 3, который сегодня создается в Каннах, пополнит ресурсы Worldsat в районе Тихого океана.

Worldsat 2 является первым спутником, на котором будет реализован целый ряд новых современных технологий, разработанных для геостационарных спутников на платформе Spacebus 4000. Платформа Spacebus является результатом 20-летних разработок, главной целью которых является максимальная надежность. Продукты семейства Spacebus имеют внушительную историю. Компания имеет заказы на 51 платформу. Одиннадцать платформ находятся в процессе производства.

Spacebus 4000 расширяет портфель решений Alcatel Space, предназначенных для удовлетворения требований заказчиков. Заказчикам нужны все более мощные спутники весом до шести тонн с мощностью до 16 киловатт и 120 бортовыми ретрансляторами (транспондерами). В то же время им нужны все более гибкие спутники, способные выполнять самые разные задачи. Чтобы гарантировать высокую мощность и производительность систем, компания Alcatel Space разработала средство нового поколения Avionics 4000 с шиной на 100 вольт. Это гибкое модульное средство, полностью интегрированное с центральным бортовым компьютером, впервые в мире использует на геостационарной орбите систему AACS (Attitude and Orbit Control System — система высотного и орбитального контроля) со встроенной функцией ориентирования по звездному небу. Платформа Spacebus 4000 предназначена для поддержки будущих перспективных коммуникационных услуг, таких как телевидение высокой четкости (HDTV) и широкополосные мультимедийные услуги.

Спутник Worldsat 2 будет одновременно поддерживать работу 72 каналов в С-диапазоне. 24 транспондера Worldsat 2 были закуплены компанией SES ASTRA, которая предоставляет свои услуги в Африке под торговой маркой ASTRA 4A. Высокая емкость нового спутника позволит предоставить надежные и экономичные услуги связи самым разным категориям пользователей, таких как вещательные компании, студии кабельного телевидения, Интернет-провайдеры, государственные учреждения, учебные заведения, операторы связи и частные сети. 3.09.04г.

— Компания Alcatel объявила о завершении проекта по внедрению на сети ведущего российского оператора связи «Голден Лайн» технологии IP/MPLS, реализованной на базе мультисервисного IP-решения Alcatel. Внедрение IP/MPLS позволяет «Голден Лайн» предоставлять услугу по построению виртуальных частных сетей (VPN).

С помощью простой активации новой функциональности на существующей платформе Alcatel 7670 Routing Switch Platform (RSP) и системах сете-

вого управления Alcatel 5620 «Голден Лайн» может организовывать виртуальные частные сети IP (IP VPN), предоставляя клиентам целый ряд современных услуг, включая «голос поверх IP» (VoIP) и мультимедийные услуги. Внедрение новой услуги достигнуто при сохранении имеющихся соглашений о гарантированном качестве обслуживания (SLA) и без ущерба для существующих услуг, связанных с передачей данных. «Голден Лайн» имеет большую абонентскую базу в Москве и Московской области. Новое решение позволило оператору сэкономить средства за счет использования установленных мультисервисных систем и создать новые источники дохода с помощью новых мультисервисных IP-услуг.

ЗАО «Голден Лайн» на базе собственной разветвленной сети волоконно-оптических линий связи предоставляет услуги по построению мультисервисных корпоративных сетей, предлагая многофилиальным структурам весь спектр телекоммуникационных решений. Наряду с организацией соединений между офисами, предоставлением телефонии и доступом в интернет «Голден Лайн» подключает корпоративных клиентов к биржам, финансово-информационным агентствам и другим сервис-провайдерам, а также к сетям глобальных и российских операторов связи. Среди клиентов компании — крупнейшие банки, торговые сети и операторы связи. Подробнее с информацией о компании вы можете познакомиться на сайте [www.gl.ru](http://www.gl.ru). 16.8.2004г.

— Компания Alcatel объявила о подписании контракта с ЗАО «Смартс», одним из крупнейших в Российской Федерации региональных операторов мобильной связи, на строительство сети стандарта EDGE (Enhanced Data Rate for GSM Evolution) в г. Самаре. По условиям контракта Alcatel активирует функциональность EDGE в базовых станциях Evolium 900 и 1800 МГц, которые уже действуют в сети оператора, реализуя, таким образом, способность своего решения Evolium поддерживать сразу несколько технологий: GSM, EDGE и WCDMA. Функциональные модули EDGE, изначально входящие в состав систем радиодоступа Evolium компании Alcatel и установленные на сети «Смартс», будут введены в действие путем простой активации программного обеспечения. Кроме этого, компания Alcatel развернет на сети «Смартс» дополнительные базовые станции, чтобы обеспечить надежное покрытие всей территории присутствия группы компаний «Смартс» и гарантировать необходимое качество обслуживания.

Данный проект позволит «Смартс» предоставлять абонентам своей мобильной сети в городе Самаре и Поволжском регионе новые широкополосные услуги, такие как потоковое видео, обмен мультимедийными сообщениями (MMS), высокоскоростной доступ в интернет и обмен электронными сообщениями. Ввод сети в коммерческую эксплуатацию запланирован на IV кв. 2004г. Реализация проекта будет осуществляться поэтапно, первый этап планируется завершить в III кв. 2004г., а последний — в конце I кв. 2005г. Коммерческая эксплуатация сети начнется в IV кв. 2004г.

ЗАО «Смартс» (Средневолжская Межрегиональная Ассоциация РадиоТелекоммуникационных Систем), являющееся одним из ведущих российских предприятий-операторов мобильной связи, было основано в 1991г. ЗАО «Смартс» предоставляет услуги мобильной сети стандарта GSM900/1800 и располагает абонентской базой более 1,5 млн.чел. Сеть ЗАО

«Смартс» охватывает 16 регионов России, включая Астраханскую, Волгоградскую, Ивановскую, Оренбургскую, Пензенскую, Самарскую, Саратовскую, Ульяновскую и Ярославскую обл.; Республики Башкортостан, Калмыкия, Мари-Эл, Мордовия, Татарстан и Чувашия; а также Краснодарский Край. [www.smarts.ru](http://www.smarts.ru). 11.8.2004г.

— Компания Alcatel объявила о подписании контракта с компанией «Мобильные ТелеСистемы», крупнейшим сотовым оператором в России и на Украине на развертывание сети МТС EDGE в г. Самаре. По условиям контракта Alcatel активирует функциональность EDGE в сети GSM/GPRS (включая радиочасть и опорную сеть), построенной ранее для компании МТС в Самаре и основанной на лучшем в отрасли мультистандартном решении Alcatel Evolium. Технология EDGE встроена во все решения радиодоступа Alcatel Evolium, установленные в сети МТС, и для их активации достаточно обновить программное обеспечение. Активация функциональности EDGE будет завершена в течение IV кв. 2004г. Решение Alcatel позволит компании МТС предоставлять абонентам в Поволжском регионе новые широкополосные мобильные приложения и услуги, мультимедийные сообщения (MMS), высокоскоростной доступ в интернет, услуги электронных сообщений и быструю загрузку больших объемов данных. Коммерческий запуск сети EDGE намечен на IV кв. 2004г.

ОАО «Мобильные ТелеСистемы» (МТС) является крупнейшим оператором мобильной связи в России, Центральной и Восточной Европе по количеству абонентов. Вместе со своими дочерними предприятиями компания обслуживает 24,1 млн. абонентов. Население 87 регионов России, а также Белоруссии, Украины и Узбекистана, где МТС и ее дочерние предприятия имеют лицензии на оказание услуг в стандарте GSM, составляет 225,8 млн.чел. С июня 2000г. акции МТС котируются на Нью-Йоркской фондовой бирже под кодом MBT. 9.8.2004г.

— Alcatel объявил сегодня о подписании контракта с «ВымпелКомом», ведущим российским оператором сотовой связи, предоставляющим услуги под торговой маркой «Би Лайн», на поставку мобильных решений Alcatel для развертывания сети «Би Лайн» в Уральском регионе. Сумма контракта составляет 6 млн.долл.

Заключение этого контракта стало возможным благодаря широкому портфелю мобильных решений Alcatel, а также благодаря долгосрочным партнерским отношениям, сложившимся между «ВымпелКомом» и Alcatel. В рамках контракта Alcatel осуществит поставку и запуск интегрированного решения Evolium, включающего центры мобильной коммутации (NSS), подсистемы базовых станций (BSS) и подсистемы GPRS для сетей «Би Лайн» в Ижевске и Удмуртской республике, Сыктывкаре и республике Коми, Кирове и Кировской области. Alcatel уже поставлял оборудование мобильной коммутации, системы пакетной коммутации (GPRS) и оборудование базовых станций для сетей «Би Лайн». Alcatel постоянно наращивает свое присутствие на российском рынке телекоммуникаций. В настоящее время сети стандарта GSM, построенные на базе оборудования Alcatel, действуют более чем в 30 городах Российской Федерации. Уральский лицензионный регион по определению министерства РФ по связи и информатизации.

ОАО «ВымпелКом» является ведущим оператором сотовой связи в России, предоставляющим свои услуги под семейством торговых марок «Би Лайн». Лицензии на предоставление услуг сотовой связи группы компаний «ВымпелКом» охватывают территорию, на которой проживает 92% населения России (134 млн.чел.), включая Москву, Московскую область и Санкт-Петербург. «ВымпелКом» стал первой российской компанией, включенной в листинг Нью-Йоркской фондовой биржи (NYSE). Акции компании котируются на NYSE под символом VIP. www.beelinegsm.ru. 21.6.2004г.

— Компания Alcatel объявила о подписании очередного контракта с ЗАО «Нижегородская сотовая связь» (НСС), одним из крупнейших региональных операторов мобильной связи в России. Контракт предусматривает поставку мобильных решений Alcatel для расширения принадлежащей этому оператору сети GSM в Нижегородской обл., а также г.г.Йошкар-Ола и Саранск. Проект должен быть завершен в авг. 2004г.

ЗАО «Нижегородская сотовая связь» — это один из крупнейших региональных мобильных операторов в России и ведущий оператор мобильной связи в Нижегородской области. Компания начала свою коммерческую деятельность в 1995г. и стала первым оператором сети GSM в России. ЗАО «Нижегородская сотовая связь» предоставляет услуги мобильной связи корпоративным и индивидуальным заказчикам на территории с населением 3,4 млн.чел. К июню 2004г. компания обслуживала более 500 000 абонентов. www.ncc.nnov.ru. 10.6.2004г.

— Компания Alcatel объявила о подписании контракта с одним из ведущих российских операторов связи ОАО «Северо-Западный Телеком». Контракт предусматривает строительство мультисервисной сети доступа в Северо-Западном регионе Российской Федерации. Сеть будет поддерживать интегрированные услуги голосовой связи и передачи данных. Компания ОАО «Северо-Западный Телеком» предоставляет широкий спектр телекоммуникационных услуг в Северо-Западном федеральном округе России. Телекоммуникационный рынок этого округа занимает второе место в России по объему предоставляемых услуг. Контракт между Alcatel ОАО и «Северо-Западный Телеком» распространяется на восемь из девяти крупнейших городов региона: Санкт-Петербург, Петрозаводск, Псков, Великий Новгород, Череповец, Мурманск, Архангельск и Калининград.

Компания «Северо-Западный Телеком» была основана 1 нояб. 2002г. «Северо-Западный Телеком» является одним из крупнейших универсальных операторов связи России. «Северо-Западный Телеком» предоставляет заказчикам широкий спектр услуг связи на территории Северо-Западного федерального округа, превышающей 1,8 млн.кв.км.. Население округа составляет 14,5 млн.чел. Округ занимает первое место в России по уровню урбанизации. Более 80% населения Северо-Западного округа проживает в городах. Компания установила у своих абонентов 3,7 млн. телефонов. 19.5.2004г.

— Компания «Комстар Объединенные Телесистемы», один из крупнейших российских альтернативных операторов связи и компания Alcatel объявили о подписании Протокола о сотрудничестве. Подписанный Протокол предусматривает взаимодействие двух компаний по вопросам объединения и дальнейшего развития существующих

телекоммуникационных сетей операторов, входящих в «Комстар Объединенные Телесистемы», а также внедрения новых технологий и широкополосных услуг. В рамках этого партнерства компания Alcatel и «Комстар Объединенные Телесистемы» планируют осуществить совместные работы по разработке принципов сквозного взаимодействия операторов, входящих в «Комстар Объединенные Телесистемы», внедрению единого набора услуг в объединенной сети «Комстар Объединенные Телесистемы», оптимальному использованию существующей инфраструктуры, разработке единой системы управления и эксплуатации объединенной сети и услуг.

«Комстар Объединенные Телесистемы» — крупнейший цифровой оператор связи, создан на базе трех ведущих и имеющих безупречную репутацию на рынке компаний — «Комстар», «Телмос» и «МТУ-Информ». Решение об объединении было принято в 2003г. основными акционерами компаний — Акционерной Финансовой Корпорацией (АФК) «Система» и ОАО «Московская Городская Телефонная Сеть». Они же стали стратегическими акционерами новой компании. Процесс объединения затронул также компанию «МТУ-Интел» — крупнейшего интернет-оператора московского региона с принадлежащей ему компанией «Голден Лайн», которая станет дочерней структурой «Комстар Объединенные Телесистемы». Дополнительная информация на сайте: www.comstar-uts.ru. 13.5.2004г.

— Компания Alcatel объявила о подписании нескольких контрактов на 21 млн. евро с ведущим российским региональным оператором мобильной связи СМАРТС. Контракт предусматривает поставку мобильных решений Alcatel для расширения операторской сети GSM/GPRS. Благодаря реализации этого проекта, компания СМАРТС сможет оптимизировать существующую мобильную инфраструктуру, повысить качество связи в городах Самара, Тольятти, Казань, Набережные Челны и Саратов, а также ускорить внедрение новых мобильных мультимедийных услуг, в частности, основанных на технологии GPRS. Поставка оборудования пройдет в несколько этапов и завершится к концу 2004г.

На первом этапе реализации проекта, который должен завершиться в июле 2004г., Alcatel установит свое решение в городах Самара и Тольятти. На втором этапе Alcatel поставит и установит сетевое оборудование для значительного расширения сетей GSM/GPRS в Самаре и Тольятти, а также в городах Казань, Набережные Челны и Саратов. Для этого Alcatel установит и введет в эксплуатацию интегрированные мобильные решения Evolium, включающие подсистемы базовых станций (BSS) и оборудование опорной сети (центры мобильной коммутации MSC и подсистемы GPRS). Кроме того, Alcatel установит у заказчика 3 новых коммутатора Alcatel 1000, что позволит СМАРТС предоставить высококачественные услуги абонентам в регионе.

Мультистандартный характер решений Evolium позволяет гладко и экономично переходить к новым технологиям, таким как EDGE и UMTS в существующих сетях Evolium, и внедрять в этих сетях мобильные широкополосные мультимедийные услуги. 12.5.2004г.

— Компания Alcatel объявила о подписании многомиллионного контракта с ОАО «Газпром», крупнейшей российской газодобывающей компанией,

на модернизацию сети связи ОАО «Газпром» вдоль газопровода Северный Кавказ-Центр на участке Москва-Острогоржск. Alcatel поставит комплексное интегрированное решение, объединяющее системы нескольких производителей, основанные на различных технологиях. Интеграционный проект такой сложности реализуется Alcatel на сети связи ОАО «Газпром» впервые. Реализация проекта начнется в 2004г. и завершится в авг. 2005г. В рамках этого проекта Alcatel будет отвечать за инжиниринг, закупки, интеграцию, контроль за монтажом, испытаниями, сдачей в эксплуатацию, обучение, а также осуществлять руководство проектом.

Новая система связи вдоль газопровода Северный Кавказ-Центр создается для решения комплексных задач ОАО «Газпром», таких как осуществление эффективного управления объектами газовой инфраструктуры, а также мониторинга и контроля за эксплуатацией магистрального газопровода на основе системы SCADA (Supervisory Control and Data Acquisition). В рамках комплексного интегрированного решения Alcatel поставит радиорелейные системы SDH/PDH, SDH/PDH мультиплексоры, учрежденческие АТС, волоконно-оптический кабель, системы подвижной УКВ радиосвязи, сеть передачи данных, системы пожарной сигнализации и аварийного оповещения, системы бесперебойного электропитания, контейнеры, системы резервного электропитания и системы кондиционирования.

Открытое акционерное общество «Газпром» («Газпром») является самой крупной газодобывающей компанией в мире. На ее долю приходится около 20% мировой добычи газа. «Газпром» контролирует 60% российских запасов газа и обеспечивает 90% его добычи в России. Общий объем производства компании составляет 8% ВВП России. «Газпром» обеспечивает около 20% поступлений в федеральный бюджет, поставляет газ для выработки 50% электроэнергии России. 28.4.2004г.

— Компания Alcatel объявила о подписании рамочного соглашения объемом 50 миллионов долларов США с ОАО «Мобильные ТелеСистемы» (МТС, NYSE: MBT), ведущим сотовым оператором Восточной Европы, на развертывание сетей МТС в 11 регионах России и расширении сети МТС на Украине.

Поставки оборудования будут осуществляться поэтапно и завершатся во II кв. 2005г.

В рамках этого контракта Alcatel поставит МТС интегрированные решения Evolium GSM/GPRS, включающие подсистемы базовых станций (BSS) и центры мобильной коммутации (NSS) для строительства сетей МТС в Астраханской, Волгоградской, Ульяновской обл., республиках Марий-Эл, Мордовия, Дагестан, Северная Осетия-Алания, а также Кабардино-Балкарской, Карачаево-Черкесской, Чувашской республиках и в Ставропольском крае. Развертывание этих сетей позволит значительно увеличить присутствие МТС в Приволжском и Южном федеральном округах России. Alcatel также осуществит поставку открытой сервисной платформы Open Services Platform (OSP) для установки на сетях МТС в Северо-западном, Уральском, Приволжском и Южном федеральных округах. 27.4.2004г.

— За успешным запуском спутника AM22 в конце 2003г. последовал новый успех. Ночью с 26 на 27 апр. 2004г. ракета-носитель «Протон», запущенная с космодрома Байконур, вывела на околоземную орбиту спутник связи «Экспресс AM11». Alcatel Space, дочерняя компания Alcatel, поставила генеральному

подрядчику НПО-ПМ полезную нагрузку для нового спутника. За эксплуатацию спутников серии «Экспресс» отвечает ФГУП «Космическая связь».

На борту нового спутника установлено 32 ретранслятора (транспондера) С-диапазона (включая 6 резервных), 6 ретрансляторов Ku-диапазона (в т.ч. 2 резервных), одна фиксированная антенна и две подвижных лучевых антенны. «Экспресс AM11» будет поддерживать передачу телевизионных программ, телефонных переговоров и данных в широкой зоне покрытия, включающей Европу, Россию, Ближний Восток и Азию. На следующих спутниках этой серии — «Экспресс AM2» и «Экспресс AM3» — также будет установлена полезная нагрузка Alcatel Space. Интеграция этого оборудования уже идет на фабрике в Тулузе. На фабрике в Каннах будет проходить тестирование. Как обычно, компания гарантирует своевременную доставку оборудования заказчику.

Сотрудничество между Францией и Россией в космической области началось более десяти лет назад, когда между Alcatel и НПО-ПМ было подписано первое соглашение. Сегодня это сотрудничество расширяется и распространяется на операторов связи. В прошлом месяце Eutelsat и ФГУП «Космическая связь» подписали контракт на лизинг 12 ретрансляторов Ku-диапазона на спутнике AM22, который уже работает на геостационарной орбите в точке стояния с координатами 53 градуса восточной долготы. Alcatel Space и НПО-ПМ уже вступили в партнерские отношения для сотрудничества с Eutelsat, в частности, в рамках проекта по строительству спутника Sesat. 27.4.2004г.

## Чили

### Связи с Россией

Серьезным импульсом для активизации взаимного диалога стало решение о формировании Межправительственной смешанной комиссии по торговому и экономическому сотрудничеству. 2004г. стал знаковым для развития российско-чилийских двусторонних связей. Ключевое значение имел первый в истории взаимоотношений двух стран визит президента России в Чили. В связи с подготовкой к этому мероприятию и в рамках совещаний форума Азиатско-тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС) Чили посетило небывалое число российских официальных делегаций, а также представителей деловых кругов (в целом более 1000 чел.).

Официальный визит президента В.В. Путина в Республику Чили состоялся 19 нояб. 2004г. и был приурочен к встрече лидеров экономик АТЭС. Программа пребывания президента была достаточно насыщена и, помимо чилийской составляющей, включала участие в заседании АТЭС, двусторонние переговоры с руководителями других экономик — участниц Форума.

Переговоры в Сантьяго между президентами В.Путиным и Р.Лагосом явились четвертыми за последние 2 года. Первая встреча президентов в Москве в 2002г. стала поворотным пунктом в динамике российско-чилийских связей, создала предпосылки для вывода отношений на качественно более высокую ступень; в 2002-03гг. проходили двусторонние переговоры в рамках саммитов АТЭС в Брунее и Таиланде.

Во время встречи в Сантьяго помимо проблем международного характера были обсуждены вопросы развития российско-чилийских торговых отношений. Президент В.Путин заявил о заинтересованности российских предприятий в поставке в Чили различных видов оборудования, в т.ч. энергетического, горношахтного, средств транспорта, др. машинотехнических и готовых изделий. Состоявшийся диалог прошел на высоком уровне и выявил совпадение позиций по большинству вопросов международной и двусторонней повестки дня. В ходе визита В.Путина были подписаны следующие документы: конвенция между правительствами России и Чили об избежании двойного налогообложения и предотвращения уклонения от уплаты налогов в отношении налогов на доходы и капитал; соглашение о военно-техническом сотрудничестве; соглашение о сотрудничестве в исследовании и использовании космического пространства; протокол о завершении переговоров по товарам и услугам в рамках присоединения России к ВТО.

Было также подписано Совместное заявление, в котором стороны отразили основные подходы к вопросам дальнейшего развития сотрудничества в политической и экономической областях. В нем была отмечена высокая роль Межправительственной комиссии по торговле, экономическому и техническому сотрудничеству (МПК) в деле укрепления двусторонних отношений и зафиксировано намерение сторон провести ее первое заседание в I кв. 2005г. В заявлении было также зафиксировано, что Чили в благожелательном духе рассматривает вопрос о рыночном статусе экономики России, имея в виду значительные успехи в промышленном и социальном развитии за последние годы.

Чилийская сторона передала пакет проектов соглашений, которые она хотела бы подписать с Россией межведомственный протокол о сотрудничестве в области горнодобывающей промышленности; меморандум о взаимодействии в области защиты прав интеллектуальной собственности; меморандум о взаимодействии между министерствами сельского хозяйства РФ и Чили в области ветеринарии и фитосанитарии; меморандум о взаимодействии между министерствами образования Чили и России; соглашения о сотрудничестве в области социального страхования.

Президента В.Путина сопровождала многочисленная делегация представителей официальных ведомств и деловых кругов России. Вопросы состояния и перспектив развития двусторонних экономических отношений были в центре двусторонних переговоров министра экономического развития и торговли России Г.О.Грефа. Состоялись встречи с министром горнорудной промышленности, председателем чилийской части МПК А.Дуланто и министром экономики и энергетики Х.Родригесом. Достигнута предварительная договоренность о проведении в Москве до конца марта 2005г. первого заседания МПК.

Дальнейшее развитие получило сотрудничество в финансовой и банковской сфере. Между Внешторгбанком и Банком Чили было подписано Соглашение о сотрудничестве в финансовых вопросах, которое явилось логичным продолжением договоренностей, зафиксированных в соглашении об открытии Банком Чили кредитной линии для финансирования чилийского экспорта. Внеш-

торгбанк подписал соглашение с фондом План Виталь о сотрудничестве в области инвестирования пенсионных средств фонда на российском и международном финансовых рынках. Между Внешэкономбанком и Планом Виталь был подписан Протокол о намерениях.

К визиту президента В.Путина было приурочено проведение 18 нояб. Российско-Чилийского делового форума. Организаторами мероприятия выступили Национальная палата торговли, услуг и туризма Чили, ТПП Российской Федерации, Фонд сотрудничества Россия – АСЕАН, Агентство по развитию экспорта «ПроЧиле», Чилийско-Российская торговая палата. Российскую делегацию возглавил вице-президент ТПП Г.Петров. Состоялись презентации российской финансовой группы «Ренессанс Капитал», выступления представителей Сбербанка, Промсвязьбанка, ООО «Инверсия», ВО «Технопромэкспорт», ООО «Мясторг», ГУП «Моспродярмарка». Состоялся ряд коммерческих переговоров, проведенных руководителями ОАО «Камаз», ОАО «Газпром», ОАО «Базовый элемент», Межрегионального банка развития.

События конца нояб. 2004г. стали кульминацией напряженной повестки дня всего прошедшего года. Отправной точкой можно считать прошедший накануне 2004г. официальный визит в Чили министра иностранных дел И.Иванова, явившийся первым российским визитом такого уровня в эту страну. В ходе переговоров были сформулированы задачи на 2004г.

Важную роль в укреплении отношений между странами сыграли визиты председателя Счетной палаты С.Степашина и председателя Совета Федерации РФ С.Миронова в начале 2004г.

В 2004г. товарооборот взаимной торговли, по данным чилийской таможенной статистики, вырос по сравнению с пред.г. почти вдвое, достигнув самого высокого уровня за последние 8 лет.

Чилийско-российский товарооборот, в млн.долл.

	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004*
Товарооборот	55,9	37,0	38,2	85,6	50,3	59,3	54,4	106,8
Импорт Чили СИФ	42,2	20,9	3,5	13,6	17,2	23,0	9,0	21,7
Экспорт Чили FOB	13,7	16,0	34,7	71,9	33,1	36,3	45,4	85,1
Сальдо	-28,5	-4,9	31,2	58,3	15,8	13,3	36,0	63,4

\*данные за 11 месяцев

Чилийский импорт из России в 2004г. вырос по сравнению с пред.г. в 2,4 раза, в основном за счет увеличения поставок мочевины (62,6 тыс.т.). Одновременно наблюдалась диверсификация чилийского импорта из России. В товарном списке – 130 позиций, среди которых фанера, бумага, изделия из синтетических и искусственных волокон, химтовары, охотничьи ружья, отдельные узлы и детали оборудования.

Чилийский экспорт в Россию вырос в 1,9 раза, что связано с активной деятельностью госструктуры «ПроЧиле», оказывающей существенную финансовую и информационную поддержку национальным фирмам, в т.ч. малым и средним, в их работе по выходу на новые рынки. Экспорт представлен продтоварами, рыбой и вином, что в целом соответствует месту Чили в системе международных экономических отношений. Наиболее значительными статьями, по данным за 11 месяцев 2004г., являются: виноградное вино – 5,4 тыс.т. на 9,8 млн.долл., рыба свежемороженая и охлаж-

денная — 6,5 тыс.т. на 6,8 млн.долл., киви — 6,2 тыс.т. на 5 млн.долл., виноград — 61,5 тыс.т. на 35,2 млн.долл., чернослив — 3,9 тыс.т. на 6 млн.долл., виноматериалы, мякоть и концентраты соков — 13,6 тыс.т. на 14 млн.долл., рыбные консервы — 2 тыс.т., на 2 млн.долл.

Чилийские продтовары зарекомендовали себя на российском рынке как качественные и экологически чистые. Они вполне конкурентоспособны по ценам. Завершение процесса сертификации санитарных и фитосанитарных условий производства мяса птицы и свинины позволит чилийцам продвинуть на российский рынок и эту продукцию.

Импорт Чили из России в 2004г., в тыс.долл.

Код ТН	Наименование	Сумма
ВЭД	Всего .....	23581,4
22086000	Водка .....	516,6
28030000	Сажа .....	61,2
28413000	Дихромат натрия .....	16,4
29071100	Фенол .....	71,7
31021000	Мочевина (62,6 тыс.т.) .....	14527,5
31055100	Пр. минеральные удобрения .....	1695,6
39171090	Синтетическая оболочка для пищевого .....	198,4
44121400	Фанера .....	136,5
48041110	Бумага .....	55,6
6212	Изделия из синтетических и искусственных волокон, .....	
	корсетные изделия .....	383,8
72024	Феррохром .....	533,6
72283000	Стальной прут .....	2122,9
7304-7369	Трубы .....	478,5
84	Котлы, оборудование, устройства части .....	196,3
87	Средства наземного транспорта, кроме ж/д .....	
	или трамвайного подвижного состава, части и .....	
	принадлежности .....	303,6
93	Оружие и боеприпасы, их части и принадлежности .....	173,7
	Экспорт Чили в Россию в 2004г., в тыс.долл.	
Код ТН	Наименование .....	Сумма
ВЭД	ВСЕГО .....	92978,6
03	Рыба, ракообразные, моллюски и др. беспозвоночные .....	
	животные .....	8253,9
0710-0711	Грибы .....	37,8
0806-0808	Виноград .....	35497,6
08105000	Киви свежие .....	4950,8
08132000	Чернослив .....	7161,5
13023100	Агар-агар .....	2731,6
15-16	Готовые продукты из мяса, рыбы или ракообразных, .....	
	моллюсков или прочих водных беспозвоночных .....	3119,5
2007, 2009	Концентрат, мякоть, виноматериалы .....	14030,6
2204-2205	Виноградные вина .....	11062,3
2208	Крепкие спиртные напитки .....	41,9
283691000	Карбонат лития .....	54,5

## Швейцария

### Связи с Россией

В 2004г. по данным российской таможенной статистики, стоимостной объем взаимной торговли увеличился по сравнению с 2003г. на 32,1%, составив 8,4 млрд.долл., российский экспорт в Швейцарию вырос на 33%, а импорт — на 22,1%. По поступившим в Россию швейцарским инвестициям годовой объем 2003г. был практически достигнут уже к началу окт. 2004г. (1,05 млрд.долл., по данным Роскомстата за 9 месяцев), а накопленные инвестиции (1,6 млрд.долл.) превысили итог 2003г. на 158 млн.долл., или почти на 11%).

Швейцария традиционно рассматривает Россию как стратегического партнера и проявляет готовность к конструктивному взаимодействию по вопросам торгово-экономического сотрудничества. Активный характер взаимодействия двух стран был констатирован в ходе официального рабочего визита в Россию руководителя Федерального департамента (министерства) иностранных дел Швейцарии М.Кальми-Ре 27-28 нояб. 2004г.

По данным швейцарской таможенной статистики, объем российско-швейцарского товарооборота в 2004г. практически остался на уровне предыдущего года, составив 2,22 млрд. шв.фр. против 2,24 млрд. шв.фр. в 2003г. (снижение на 0,9%), что свидетельствует о значительном замедлении темпов падения его объемов по сравнению с предг., когда оно составило 6,7%. Указанное снижение, как и в предыдущие годы, было вызвано отрицательной динамикой развития российского экспорта — его сокращение по итогам 2004г. составило 14,5% (с 1,2 млрд. шв.фр. в 2003г. до 1 млрд. шв.фр. в 2004г.), однако оно было значительно ниже показателей 2003г., когда российский экспорт сократился на 23%. Российский импорт напротив продолжал расти, его стоимостной объем увеличился на 13,8% (с 1,1 млрд. шв.фр. в 2003г. до 1,2 млрд. шв.фр. в 2004г.). В результате, впервые за последние годы взаимная торговля наших стран характеризовалась для России отрицательным сальдо торгового баланса, составившим — 206 млн.шв.фр.

Указанная тенденция к сокращению экспорта России в Швейцарию, сохранившаяся в 2004г., отразила существующую специфику его товарной структуры и одновременно ее негативное влияние на динамику российских поставок. Значительный удельный вес в них продолжают занимать драгоценные металлы и камни. Несмотря на заметное снижение в последние годы их доли в российском экспорте в Швейцарию, она составила в 2003г. более 76% его стоимостного объема и около 73% в 2004г. Монокультурность структуры российских поставок в Швейцарию делает ее весьма уязвимой, ставя общую динамику экспорта в прямую зависимость от колебаний на мировом рынке данных товаров и изменений спроса на них со стороны швейцарских фирм, которые, как показывает практика, характеризуются значительной неустойчивостью.

Как следует из данных швейцарской таможенной статистики, импорт из России указанных товаров сократился в 2004г. на 18,5% по сравнению с 2003г. (с 898 млн. шв.фр. в 2003г. до 732 млн. шв.фр. в 2004г.), обусловив тем самым, учитывая их значительный удельный вес, в решающей степени снижение общего стоимостного объема российского экспорта в Швейцарию.

Негативное влияние на динамику российского экспорта оказало также существенное сокращение в 2004г. закупок швейцарскими фирмами энергоносителей (вторая по удельному весу товарная группа), особенно природного газа (падение составило 21,5%), на который приходится подавляющая часть поставок по данной товарной группе. Ее стоимостной объем, составив в 2004г. 93,6 млн. шв.фр., уменьшился на 27,7%, что обусловило снижение удельного веса энергоносителей в экспорте России в Швейцарию до 9,3% против 11% в 2003г.

Одновременно сравнительно вялая инвестиционная деятельность швейцарских фирм, определив снижение спроса на машины и оборудова-

ние, привела в 2004г. к сокращению их закупок в России на 25,6% по сравнению с 2003г., обусловив как ослабление общей динамики российского экспорта в Швейцарию, так и сохранение на сравнительно низком уровне удельного веса в нем этой товарной группы (2,7%). По отдельным видам продукции машиностроения, электронной и электротехнической промышленности в 2004г. наблюдался дальнейший значительный рост поставок в Швейцарию, в частности по транспортным средствам, в частности (грузовые и легковые автомобили, летательные аппараты) — объем поставок увеличился по сравнению с 2003г. в 3,8 раза; точным инструментам — объем поставок увеличился в 2,6 раза, часам — объем поставок увеличился в 4,1 раза. В результате это позволило в определенной мере ослабить негативное влияние отмеченного выше снижения объемов закупок швейцарскими фирмами машин и оборудования на общую динамику российских поставок в Швейцарию. Позитивное влияние на нее оказал также устойчивый и значительный рост экспорта по таким важным товарным группам, как химико-фармацевтические товары (на 93,2% по сравнению с 2003г.) и металлы (на 14,67%).

Импорт России из Швейцарии продолжал интенсивно расти, превысив в 2004г., согласно данным швейцарской таможенной статистики, 1,2 млрд. шв.фр., или на 13,8% уровень 2003г. Несмотря на снижение темпов прироста по сравнению с 2003г., когда они составили 20,7%, его достаточно высокая динамика свидетельствует о проявляемом со стороны швейцарских фирм значительном интересе к России, как рынку сбыта своей продукции, в основе которого лежит как расширение экономического (прежде всего инвестиционного) сотрудничества, так и стремление использовать альтернативные возможности решения проблемы сбыта, обострившейся для большинства швейцарских фирм в связи с заметным ослаблением спроса со стороны традиционно основных для них рынков сбыта (США, страны Евросоюза).

В структуре импорта из Швейцарии главную роль, как и в пред.г., играли три товарные группы: продукция фармацевтической промышленности (доля составила 28,4%, а стоимостной объем — 343,2 тыс. шв.фр.), точные инструменты, часы и ювелирные изделия (26,8% и 323,9 тыс. шв.фр.) и машины и оборудование (25,2% и 305,5 тыс. шв.фр.).

По всем указанным группам отмечался дальнейший рост, причем наиболее динамично увеличивался импорт химико-фармацевтических товаров (прирост составил 19,6%). Более умеренные темпы были характерны для закупок машинотехнических изделий (6,1%) и точных инструментов, часов и ювелирных изделий (6,6%), что обусловило некоторое снижение удельного веса этих товарных групп в общем импорте из Швейцарии. Со значительным опережением средних по импорту темпов продолжали увеличиваться закупки продукции сельского и лесного хозяйства (на 89,8%), что привело к повышению их доли до 4,9% (в 2003г. — 2,9%), металлов (прирост составил 17,3%, а доля повысилась до 4,6%), текстильных изделий, одежды и обуви (увеличился на 36,4%, а доля выросла до 3,1%).

Урегулированной можно считать ситуацию с исключением швейцарских кантонов Женева, Фрибург, Невшатель и Цуг из утвержденного Банком России перечня офшорных зон. В принятом 7

авг. 2003г. Банком России Указании №1317-У «О порядке установления уполномоченными банками корреспондентских отношений с банками-нерезидентами, зарегистрированными в государствах и на территориях, предоставляющих льготный налоговый режим и (или) не предусматривающих раскрытие и предоставление информации при проведении финансовых операций (офшорных зонах)» Швейцария была переведена в первую группу офшорных зон, при операциях в отношениях с которыми не предполагается дополнительное обременения.

Новые правила корреспондентских отношений для российских банков не предусматривают никаких ограничений или специальных требований применительно к территории Швейцарии. Банк России готовит соглашение с надзорными органами Швейцарии об обмене информацией по банковскому надзору и по вопросам противодействия отмыванию доходов, полученных незаконным путем. При заключении данного соглашения у Банка России появятся основания для исключения Швейцарии из списка государств и территорий, представляющих льготный налоговый режим.

Что касается ограничений на импорт в связи со случаями «коровьего бешенства» (BSE) в Швейцарии, то, как следует из информации минсельхоза России, в наст.вр. нет ограничений по импорту в Россию из Швейцарии спермы быков-производителей и эмбрионов крупного рогатого скота. Некоторые поставленные вопросы остались неурегулированными в 2004г. Это относится к снятию запрета на ввоз на территорию России из Швейцарии живого крупного рогатого скота, который был введен с 17 мая 2004г. в связи с распространением в мире заболевания BSE в соответствии с Указанием главного государственного ветеринарного инспектора РФ от 26 апр. 2004г. №13-8-01/4021. Открытым остается также вопрос о снятии ограничений на импорт из Швейцарии говядины, поскольку швейцарская сторона выразила несогласие с требованиями российской стороны о необходимости осуществления надзора за выполнением всех необходимых ветеринарных норм на территории Швейцарии российским ветеринаром, усматривая в этом нарушение суверенитета Швейцарии, поскольку осуществление надзора связано с самостоятельными действиями нешвейцарских государственных служащих на территории Швейцарии.

## Инвестиции с РФ

По масштабам инвестиционного сотрудничества Швейцария стабильно входит в первую десятку стран, осуществляющих инвестиции в экономику России. В отличие от 2003г., когда на фоне общего сокращения иностранных инвестиций в российскую экономику произошло и существенное падение (на 21%) швейцарских инвестиций, для 2004г. было характерно их динамичное расширение и изменение структуры, а также усиление деловой активности швейцарских фирм-инвесторов и укрепление занятых ими позиций на российском рынке. По итогам за 9 месяцев 2004г., объем поступивших швейцарских инвестиций составил 1,1 млрд.долл., превысив на 28% уровень соответствующего периода пред.г.

В результате Швейцария переместилась с 9 на 8 место среди иностранных инвесторов России по объему поступивших средств, а ее доля составила 3,6%.

Как и в 2003г., основная часть поступивших инвестиций в российскую экономику приходилась на промышленность (81%). Приоритетные отраслевые направления приложения швейцарского капитала не изменились. Наиболее привлекательными отраслями продолжали оставаться топливная промышленность (объем инвестиций за 9 месяцев 2004г. составил 237 млн.долл.), химическая и нефтехимическая промышленность (232 млн.долл., прирост составил – 37%), деревообрабатывающая промышленность (196 млн.долл.) и металлургия. При этом более 88% инвестиций в промышленность приходилось на «прочие» инвестиции (748 млн.долл.), объем которых увеличился за рассматриваемый период почти на 32%. В связи с сокращением объемов прямых инвестиций – с 99 млн.долл. в 2003г. до 95 млн.долл. в 2004г., их удельный вес снизился соответственно с 14,8% до 11,2% по состоянию на начало окт. 2004г.

Интенсивный рост поступивших в 2004г. инвестиций обусловил дальнейшее увеличение накопленного в России швейцарского капитала. Его общий объем на начало окт. 2004г. достиг 1,61 млрд.долл., превысив на 17,9% уровень соответствующего периода пред.г., а доля Швейцарии в накопленных иностранных инвестициях в экономике России составила 2,2%. Как и в предыдущие годы, основу накопленного в России швейцарского капитала составили прямые и «прочие» инвестиции, соотношение между которыми вследствие различий в динамике их роста в рассматриваемый период заметно изменилось в пользу «прочих» инвестиций. Их удельный вес поднялся с 47,2% до 53,2%, а объем, составив на начало окт. 2004г. 855 млн.долл., превысил почти на 33% соответствующий показатель пред.г. Удельный вес прямых инвестиций соответственно снизился до 45,9% (в 2003г. – 52,5%) в связи с заметным отставанием динамики их увеличения в сравнении с ростом накопленных инвестиций в целом – прирост составил 3,1%, а объем 738 млн.долл. Несмотря на сравнительно динамичное расширение портфельных инвестиций (с 4 до 15 млн.долл.) и повышение их удельного веса в накопленных инвестициях (до 0,9% против 0,3% в 2003г.), их роль и объемы продолжали оставаться незначительными.

Опережающий рост «прочих» инвестиций в 2004г. был вызван в основном более активным использованием российскими фирмами и банками такого источника привлечения средств для финансирования инвестиций, как выпуск корпоративных ценных бумаг и их размещение на швейцарском рынке займов, а также значительным усилением интереса швейцарских инвесторов к этим бумагам в связи с повышением инвестиционного рейтинга России. Сравнительно умеренные темпы роста прямых инвестиций были связаны с завершением реализации ранее начатых инвестиционных проектов и весьма резким усилением ориентации швейцарских фирм в своей инвестиционной деятельности на страны Юго-Восточной Азии, прежде всего, Китай.

Среди наиболее крупных швейцарских фирм-инвесторов, активно работающих на российском рынке, можно выделить электротехнический концерн АВВ, который осуществляет свою инвестиционную деятельность в России, участвуя как непосредственно в реализации конкретных инвестиционных проектов, так и через расширение

инвестирования в свои предприятия, созданные на территории России. В 2003-04гг. инвестиции составили 7 млн.долл. Концерн имеет в России 9 предприятий с общим числом сотрудников 900 чел. Общий годовой объем продаж производственных компаний концерна превышает 200 млн.долл. и постоянно увеличивается. В 2004г. концерн реализовывал ряд проектов и расширил свою инвестиционную деятельность. В Казани был открыт новый офис, основными задачами которого являются расширение дистрибуторской сети, сотрудничество с местными проектными институтами, проведение семинаров для заказчиков продукции концерна. В нояб. 2004г. в Москве в компании «АББ Силовые системы» состоялся пуск в эксплуатацию первой в России линии по производству распределительных устройств (рассчитанных на напряжение 6-35 квт.).

Пищевкусовой концерн Nestle – лидер российского рынка кофе, шоколадных изделий, продуктов детского питания и мороженого. С 1995г. концерн инвестировал в российскую экономику (приобретение, строительство и модернизация 12 предприятий в области пищевкусовой и кондитерской промышленности: кондитерские фабрики «Россия» и «Кондитер» в Самаре, «Алтай» в Барнауле, «Камская» в Перми, совместные предприятия по производству мороженого и продуктов глубокой заморозки в Московской обл. и Алтайском крае, фабрика по производству минеральной воды «Святой источник» и др. проекты) 300 млн.долл. На предприятиях фирмы России работают 5 тыс. сотрудников, а годовой объем продаж составил 30 млрд.руб.

Концерн Nestle подписал в 2004г. с администрацией Краснодарского края соглашение, по условиям которого в апр. 2004г. в Тимашевске началась реализация крупного инвестиционного проекта по строительству фабрики растворимого кофе Nescafe Classic. В новое производство швейцарская компания инвестирует 120 млн.долл. Монтируется оборудование, 95% которого уже ввезено в Россию. Строящаяся фабрика должна стать одной из самых крупных и современных в Восточной Европе. Nestle прорабатывает проект по созданию производства кормов для животных в Московской обл. и продуктов быстрого приготовления на основе зерновых культур в г.Перми.

Швейцарская компания Kronoholding A.G. являющаяся одним из ведущих на европейском рынке производителем и поставщиком плит МДФ и ДСП, осуществляет два крупных инвестиционных проекта в России – строительство в Костромской обл. (г.Шарья) завода по производству облицовочных плит ДСП и МДФ (проектная мощность 150 тыс.куб.м. ДСП в год, объем инвестиций – 350 млн. евро) и строительство в Московской обл. (г.Егорьевск) завода по производству облицовочных плит – МДФ (проектная мощность 350 тыс.куб.м. МДФ в год, объем инвестиций – 180 млн. евро).

Телекоммуникационная компания Emergent Telecom Ventures приобрела в 2004г. фирму московского альтернативного оператора связи «Комет». Российская компания располагает в Москве и Подмосковье разветвленной оптико-волоконной сетью протяженностью 1000 км. Инвестиции швейцарской компании составили 35 млн.долл.



Компания Emergent Telecom Ventures рассматривает возможность приобретения других российских операторов связи и их объединение в холдинг.

Фирма Schindler, являющаяся мировым лидером по производству эскалаторов и вторым по величине производителем лифтов, приобрела российскую фирму «Лифтремонт», учредив дочернее предприятие ЗАО «Шиндлер» в г.Москве. В инвестиционных планах компании открытие филиалов в Волгограде, Казани, Воронеже, Челябинске и Новосибирске.

Фирма Konsenes A.G. ведет совместную с ТПП Дмитровского района и ООО «Швейцарский промышленный парк» (Россия) работу по дальнейшему развитию инфраструктуры промышленной зоны европейского образца в Подмоскowie для швейцарских средних и малых предприятий, функционирующих в сфере производства, торговли и услуг, с целью привлечения прямых швейцарских инвестиций в Россию.

Продолжена реализация инвестиционного проекта компании «Лауфен» о развертывании строительства предприятия по выпуску технического фарфора в Тосненском районе Ленинградской обл., первый этап которого оценивается в 30 млн.долл. Завершено техническое проектирование, начато строительство, решаются проблемы энерго- и газоснабжения.

С начала 2004г. в Нижнем Новгороде действует швейцарский бизнес-центр «Свиссконтакт». В конце сент. руководители ОСЕК и посол Швейцарии в России Г.Хофер посетили Нижний Новгород и ознакомились с работой данного бизнес-центра.

Информация о внешнеэкономической деятельности Поволжского района, инвестиционных направлениях и рекомендациях относительно участия в международной экономической миссии «Дни Швейцарии в Поволжье» (лето 2005г.) была направлена в адрес швейцарских организаций, которые активно работают со швейцарскими предприятиями и научно-исследовательскими центрами: СИППО, ТПП Швейцарии, СВИССМЭМ, СОФИ, Российско-швейцарскую торговую палату (ИГ-ГУС), «Ост-Вест Коммуникацион».

Для регионов России, располагающих хорошим научно-производственным потенциалом, должно представлять интерес наличие в Швейцарии эффективного механизма управления научно-техническим сотрудничеством, достаточно сильно ориентирующимся на международные связи (в т.ч. и на многосторонней основе) в решении научно-технических проблем фундаментального и прикладного характера и разработке современных технологий, под которое в рамках различных программ выделяются соответствующие финансовые ресурсы.

Активизации поставок в Швейцарию российской машинотехнической продукции могло бы также способствовать использование такого инструмента развития экспорта, как «стратегия коммерческого кредита», предусматривающая продажу товаров в рассрочку с применением механизма страхования экспортных кредитов российскими страховыми компаниями. Достаточно эффективная система государственных гарантий по экспортным кредитам также открывает дополнительные возможности для расширения торговли и инвестиционного сотрудничества между нашими странами. В этом же контексте можно рассматри-

вать и наличие широких возможностей для налаживания тесного взаимодействия между финансовыми институтами наших стран, в т.ч. по финансовому обслуживанию торгово-экономических операций, реализация которых способствовала бы расширению для отечественных участников внешнеэкономической деятельности доступа к кредитам, улучшению условий их предоставления и, тем самым, активизации российского экспорта.

## Связи с регионами РФ

Швейцария активно развивает экономическое сотрудничество с российскими регионами, до начала 2003г. делая акцент на инвестиционное взаимодействие и сотрудничество по линии технического и финансового содействия, осуществлявшегося в рамках межправительственного Соглашения о техническом и финансовом сотрудничестве и подписанных на его основе отдельных соглашений, предусматривающих реализацию конкретных проектов. Швейцарское техническое и финансовое содействие концентрировалось на таких регионах, как Самарская, Нижегородская, Пермская, Воронежская и Калужская обл.

Швейцария выполняет обязательства по третьей кредитной линии финтехсодействия, предусматривающей средства на содействие странам Восточной Европы и СНГ в 1,4 млрд. шв.фр. на 1999-2004гг. В связи с истечением в 2004г. периода действия данной кредитной линии, парламент Швейцарии принял в сент. 2004г. решение о ее продлении на 2005-06гг. и выделении на указанный период 400 млн. шв.фр. Происходит распределение указанных средств по конкретным странам и проектам, при этом учитываются экономические аспекты содействия, а также уровень развития торгово-экономических отношений Швейцарии с конкретной страной.

Среди проектов региональной направленности, реализуемых в 2004г. в России по линии швейцарского финансово-технического содействия, можно выделить.

– По линии ДЕЦА. Развитие частной инициативы в секторе малого и среднего бизнеса в Нижнем Новгороде (III фаза – завершающая). В рамках проекта осуществляется содействие малым и средним предприятиям в улучшении доступа к финансовым ресурсам посредством осуществления совместных программ с местными финансовыми организациями, содействие повышению эффективности деятельности малых и средних предприятий через качественные деловые услуги, оказываемые учебными, консалтинговыми и другими организациями, с учетом экологических аспектов, содействие развитию устойчивых взаимоотношений между представителями малого бизнеса и субъектами системы поддержки предпринимательства, содействие повышению конкурентоспособности малых и средних предприятий через предоставление опытных швейцарских экспертов для консультирования по актуальным вопросам ведения бизнеса. Проект осуществляется Швейцарским фондом технического содействия Swisscontact по поручению правительства Швейцарии. Сумма кредита – 3,7 млн. шв.фр. Срок реализации проекта – май 2002г.-апр. 2005г.

Развитие частной инициативы в секторе малого и среднего бизнеса в Воронежской обл. (V фаза). Аналогичен проекту в Нижнем Новгороде, реализуется

также Швейцарским фондом технического содействия Swisscontact. Сумма кредита — 1,8 млн. шв.фр. Срок реализации проекта — апр. 2002г.-май 2005г.

Защита лесов в Республике Коми «Модельный лес «Прилузь» (III фаза). Цель проекта: создание на территории Прилузского лесхоза Республики Коми действующей модели устойчивого лесопользования (в соответствии с международными стандартами) и распространение полученного опыта на Европейском Севере России. Сумма кредита — 0,5 млн. шв.фр. Дополнительный кредит — 1,9 млн. шв.фр. Срок реализации проекта — июль 2002г.-июнь 2005г.

Создание экологически безопасной системы лесопользования на Северо-Западе России. Данный проект реализуется совместно с российским отделением Всемирного фонда дикой природы с целью защиты лесов северозападных регионов Республики Коми и Архангельской обл. от неэкологичного и разрушительного использования лесного фонда. Сумма кредита — 0,3 млн. шв.фр. Срок реализации проекта — окт. 2002г.-сент. 2005г.

— По линии СЕКО. Создание системы спутникового межевания земель (земельного кадастра) в Москве и Московской обл. Последняя фаза проекта была успешно завершена в конце 2003г. С целью поддержания продолжения функционирования системы, дальнейшего развития проекта и мониторинга его реализации участвующие стороны заключили дополнительное соглашение. Готовится доклад о достигнутых результатах, реализация дополнительного соглашения идет в соответствии с установленными сроками. Сумма кредита — 142,1 тыс. шв.фр. Срок реализации проекта — 1 янв. 2004г.-31 дек. 2005г.

Реконструкция водоочистных сооружений «Старая Чусовая» в г.Пермь. Реконструкция позволила заменить хлор, традиционно применявшийся для первичной дезинфекции исходной воды, другим, более эффективным дезинфектантом — озоном, а также доработать существующие фильтры. Результатом явилось значительное повышение качества питьевой воды для 60% жителей г.Пермь. Торжественное открытие озонаторной станции на водоочистных сооружениях «Старая Чусовая» состоялось в нояб. 2003г. Реализация проекта успешно завершена летом 2004г. Сумма кредита составила 9,6 млн. шв.фр.

11-12 нояб. 2004г. в Цюрихе прошел ежегодный «Форум внешней торговли Швейцарии», где в качестве страны-официального партнера была избрана Россия. Всего в форуме приняли участие 300 специалистов и политиков Швейцарии, ФРГ, Франции, России. «День России» состоялся 12 нояб. Его тема была обозначена как «Перспективы российского рынка». В параллельном режиме прошли пять круглых столов. В дискуссиях приняли участие заместитель руководителя Федеральной службы по налогам и сборам С.Н.Шульгин, директор Департамента государственного регулирования внешнеторговой деятельности и таможенного дела минэкономразвития России А.А.Каульбарс, первый зампред правления Внешторгбанка И.А.Лебедев, президент Общероссийской общественной организации малого и среднего предпринимательства «Опора России» С.Р.Борисов, директор департамента внешних связей РФ А.Н.Орлов, гендиректор «Русского коммерческого банка» в Цюрихе А.Н.Аношко, торгпред РФ М.В.Попов, министр

торговли и внешнеэкономического сотрудничества Республики Татарстан Х.М.Салихов, представители внешнеэкономических министерств Мордовии и Нижнего Новгорода.

Внешняя торговля России со Швейцарией

по основным товарным группам в 2003-04гг., в тыс.долл.

			% к		Доля в %	
	2003	2004	2003	2003	2004	2004
<b>Экспорт России, всего</b> .....	873829	809213	-7,4	100	100	100
Энергоносители .....	96111	75330	-21,6	11	9,3	9,3
Химико-фармацевтическая продукция .....	17841	37332	109,3	2	4,6	4,6
Черные и цветные металлы .....	46161	57340	24,2	5,3	7,1	7,1
Машины и оборудование (включая транспорт, приборы, аппаратуру) .....	27655	25032	-9,5	3,2	3,1	3,1
Драгметаллы и драгоценные камни .....	667383	589212	-11,7	76,4	72,8	72,8
<b>Импорт России, всего</b> .....	791443	975260	23,2	100	100	100
Продукция сельского и лесного хозяйства, рыбпродукты .....	23321	47943	105,6	2,9	4,9	4,9
Текстильные изделия, одежда, обувь .....	20437	30197	47,8	2,6	3,1	3,1
Химико-фармацевтическая продукция .....	213405	276449	29,5	27	28,3	28,3
Черные и цветные металлы .....	34964	44439	27,1	4,4	4,6	4,6
Машины и оборудование (вкл. транспорт, приборы, аппаратуру) .....	227214	267530	17,7	28,7	27,4	27,4
Точные инструменты, часы, бижутерия .....	225947	260835	15,4	28,5	26,7	26,7

Таблица составлена и подсчеты произведены на основе данных Федеральной таможенной дирекции Швейцарии. При пересчете объемов торговли из швейцарских франков в доллары США применялся среднегодовой курс доллара США к франку по данным Швейцарского национального банка (Центральный банк): для 2003г. — 1,3453 шв.фр., для 2004г. — 1,2419 шв.фр.

## Швеция

### Связи с Россией

Согласно данным ЦСБ Швеции, шведский импорт из России по стране происхождения в текущих ценах за янв.-сент. 2004г. по сравнению с аналогичным периодом 2003г. увеличился на 49% и достиг 1808 млн.долл.; шведский экспорт в Россию возрос на 15% до 1311,2 млн.долл..

Основу шведского импорта из России за первые 9 мес. 2004г. составили сырьевые товары и топливо, на долю которых приходилось 81,6% или 1475,8 млн.долл., в т.ч.: нефть (доля 60,3%) — 1090,4 млн., нефтепродукты (доля 10,2%) — 184,1 млн. и лесные товары (доля 7,1%) — 128,7 млн.долл.. В 2003г. на долю сырьевых товаров и топлива приходилось 83,6% (749,6 млн.долл.).

В янв.-сент. 2004г. возросли поставки из России готовых изделий и полуфабрикатов на 59% до 317,4 млн.долл.. Их доля в импорте из России увеличилась с 15,4 до 17,6%. В число основных товарных групп по статье «Готовые изделия и полуфабрикаты» входят: цветные металлы (доля 8,3%) — 150,5 млн., рост 43%; химические товары (доля 5,4%) — 98,4 млн.долл. (рост 145%).

Доля изделий машиностроительных отраслей составляет лишь 0,6% от всего импорта из России (11,5 млн.долл.). Доля продовольственных товаров, алкогольной продукции в импорте из России за первые три квартала 2004г. составила 0,8% (14,8 млн.долл.).

Динамика российско-шведской торговли, в млн.долл.,

текущие цены, 1 долл. = 7,48 шв.кр.

	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.	2003г.	2004г.
Шведский экспорт в Россию .....	678,6	1197,3	1479,3	1465,8	1138,4	1311,2
Шведский импорт из России						
(по странпроисхождению) .....	1079,8	956,3	1650,5	1662,8	1216,4	1808
Сальдо .....	-401,2	241	-171,2	-197	-77,8	-496,8

В шведском экспорте в Россию за 9 мес. 2004г. преобладали поставки готовых изделий и полуфабрикатов, на долю которых приходилось 95,1% (1246,5 млн.долл.). В экспорте в Россию изделия машиностроительных отраслей промышленности составляли 70%, рост на 19% с 771 млн. до 917,8 млн.долл., в т.ч.: телекоммуникационное оборудование (доля 25,9%) – 340,2 млн., рост 29%, транспортные средства (доля 12,9%) – 168,9 млн., снижение на 13%. В числе других товарных групп шведского экспорта по статье «Готовые изделия и полуфабрикаты» в Россию можно назвать: химические товары (доля 6,4%) – 84,2 млн., рост 2%, бумага и картон, изделия из них (доля 6,4%) – 83,3 млн., рост 2%, а также черные металлы (доля 4,9%) – 64,8 млн.долл., рост 22%. Поставки в Россию продтоваров и алкогольной продукции сократились на 2% до 48,9 млн.долл. (доля 3,7%).

Доля России в шведском экспорте составила в янв.-сент. 2004г. 1,5% (1,3% в соответствующем периоде 2003г.), а в шведском импорте – 2,5 против 1,8% в янв.-сент. 2003г.

Экспорт Швеции в государства СНГ за первые 9 мес. текущего года возрос на 19% до 1745,3 млн.долл., а импорт Швеции из государств СНГ (по стране происхождения товара) увеличился на 46% до 1891,4 млн.долл..

На долю России в шведском экспорте в государства СНГ приходилось в янв.-сент. 2004г. 75,13%, против 71,3% в соответствующем периоде 2003г., а в шведском импорте из государств СНГ – соответственно 93,68 и 93,83%.

Экономические и торговые связи, сотрудничество в энергетической и экологической областях, приоритетность развития капиталовложений в российскую экономику, включая нерешенные проблемы, формат отношений Евросоюз – Россия, находились в 2004г. в центре внимания в ходе встреч на различных форумах, как в Швеции и России, так и в других государствах. Несмотря на снижение числа визитов в Швецию, связанное, в т.ч., и с проведением административной реформы, в 2004г. был продолжен диалог на уровне заминистров минпрома Швеции и минэкономразвития России, в основе которого лежали инициативы Г.Грефа и Л.Пагротски. Была продолжена реализация Программы сотрудничества между МИД Швеции и минэкономразвития России, которая предусматривала обмен экспертами двух стран по основным направлениям, которые представляют интерес для практической реализации некоторых направлений экономической реформы.

В 2004г. началась проработка нового направления – антимонопольная политика: в авг. Швецию посетила делегация Федеральной антимонопольной службы и минэкономразвития России во главе с руководителем службы И.Ю.Артемовым, а в дек. делегация Шведского управления по вопросам конкуренции посетила для продолжения диалога ФАС, минэкономразвития и минпромэнерго России; по итогам визита подписан меморандум о дальнейших направлениях сотрудничества между антимонопольными службами двух стран.

Шведская и российская стороны продолжили активно работать по аспектам вступления России в ВТО. В 2004г. дальнейшее развитие получили также такие вопросы, как стимулирование торговли и капитальных вложений, развитие сотрудни-

чества в рамках экономического диалога, укрепление сотрудничества в сфере защиты окружающей среды и ядерной безопасности.

В ходе переговоров основное внимание уделялось неукоснительному выполнению СПС по экономической и социальной составляющим, усилиям сторон по улучшению возможностей для инвестирования. Швеция, как и в предыдущие года активно выступала в поддержку скорейшего вступления России в ВТО, заявляла о готовности более активно вести диалог в энергетической области, высказывалась в поддержку укрепления регионального и трансграничного сотрудничества.

18 фев. 2004г. Москву посетила шведская делегация во главе с министром по вопросам инфраструктуры в министерстве промышленности У.Мессинг. В состав делегации вошли исполнительный директор компании «Эрикссон» К.Х.Сванберг, представители МИД, минфина, министерства окружающей среды, министерства социальных дел, Экспортного совета и Таможенного управления. Делегация встретилась с министром РФ по связи и информатизации Л.Рейманом, участвовала в «круглом столе», где российским участникам был представлен ряд шведских проектов в области информатизации деятельности госорганов, в частности «электронная таможня». Сторонами была отмечена успешная реализация совместного проекта в области таможенного сотрудничества «зеленый коридор».

Шведский министр по вопросам охраны окружающей среды Л.Сомместад посетила в начале фев. 2004г. Москву, где провела переговоры со своей российской коллегой И.Осокиной, а также с представителями министерства природных ресурсов, министерства транспорта, МИД и минэкономразвития России. В числе обсуждаемых вопросов сотрудничество в регионе Балтийского моря и безопасность на морском транспорте, экологическое сотрудничество на северо-западе России, координация по климатическим вопросам, устойчивое развитие производства и потребления. Позитивные комментарии, которые дали шведские официальные органы по поводу ратификации Россией Киотского протокола. Министр Л.Сомместад заметила, что шаг России «это – победа для Швеции и ЕС. Несмотря на то, что США дистанцировались от Киотского договора, ратификация договора Россией свидетельствует о том, что нам удалось сплотить большую часть стран и начать работу по охране окружающей среды в мировом масштабе».

По мнению представителя Шведской конфедерации предпринимательства, ратификация Россией Киотского протокола очень важна. После 2007г. предприятия стран-членов ЕС смогут покупать большое количество квот на выбросы углекислого газа в России. Согласно Киотскому протоколу страны ЕС в 2008-12гг. должны снизить выбросы углекислого газа на 8% по сравнению с уровнем 1990г. Как ожидается, лишь Швеция, ФРГ, Франция и Великобритания смогут выполнить требования по снижению выбросов. В таком случае Россия будет «спасительной соломинкой» для стран ЕС.

Газета «Дагенс Индустри», опубликовавшая статью председателя КЕС Р. Проди и комиссара по вопросам защиты окружающей среды М.Вальстрем, отметила, что «после ратификации Россией

Киотского протокола он скоро вступит в силу. Это победа для политики ЕС в данной области...» Торговля квотами на выбросы называется краеугольным камнем политики ЕС. Вместе с тем, Киотский протокол действует до 2012г., поэтому ЕС работает над выработкой основных направлений международной политики в период после 2012г.. Потребуется дополнительные снижения выброса «парниковых» газов, чтобы выполнить цель ЕС — ограничить глобальное потепление.

22-24 марта 2004г. министр по вопросам миграции и убежища Б.Хольмберг посетила Эстонию, Латвию, Литву и Россию. Находясь в г. Санкт-Петербург, она встретилась с вице-губернатором А.Г.Черненко, а также руководителем Санкт-Петербургской миграционной службы А.Н.Бабиковым.

В мае 2004г. в Париже состоялось Сессия министров торговли стран-участниц ОЭСР, на которой были рассмотрены актуальные вопросы, в частности, о том, как вдохнуть новую жизнь в переговоры в рамках ВТО. В Париже состоялись двусторонние встречи Л.Пагротски, в т.ч., с министром Г.Грефом.

Существенное развитие в последние два года получило углубление контактов между шведскими и российскими регионами, в которых особое место отводилось Санкт-Петербургу и Калининграду, наметилось расширение связей и с регионами, которые не входят в приоритетную для Швеции Северо-Западную часть России.

Позиция шведского правительства и членов кабинета министров может быть наглядно проиллюстрирована следующими заявлениями, а также решениями шведского правительства.

Премьер-министр Швеции Й.Перссон, выступая 19 марта 2004г. на консультационных слушаниях в Комитете ЕС парламента Швеции, накануне саммита Евросоюза (25-26 марта 2004г.), заявил, в частности: «Я ... предвижу дискуссии и об отношениях ЕС с Россией. Сейчас президент Путин переизбран, назначено новое правительство в Москве. Для нас, как и для ЕС, естественно, данное развитие имеет весьма важное значение, за которыми мы должны следить. С десятью новыми странами-членами, а также сотрудничеству ЕС с Россией придаются новые важные измерения. Я буду в наших дискуссиях о распространении так наз. соглашения о партнерстве и сотрудничестве подчеркивать, что особое внимание должно быть уделено пожеланиям балтийских государств, а также другим новым странам-членам».

Выступая в шведском парламенте 1 апр. 2004г., премьер-министр Швеции по итогам саммита ЕС 25-26 марта прошлого года, сообщил: «Проведена дискуссия о положении в переговорах ЕС-Россия о распространении Соглашения о партнерстве и сотрудничестве в связи с расширением ЕС. Это один из многих важных вопросов перед саммитом ЕС-Россия в конце мая. Процесс имеет особое значение для нашего региона. Я и пять коллег из Северных стран и Балтийских государств договорились еще до Саммита ЕС об интенсификации сотрудничества как части подготовки к будущей встрече в верхах с Россией».

На открытии осенней сессии шведского парламента 14 сент. 2004г. премьер-министр Швеции, выступив с правительственным заявлением, в частности, отметил: «Развивается сотрудничество между северными и балтийскими государствами

по вопросам ЕС. Диалог с Россией углубляется, контакты со странами, граничащими с ЕС, такими как Украина, а также государствами на Кавказе, интенсифицируются».

В 2004г. министр иностранных дел Швеции сделала, в частности, следующие заявления. На ежегодной конференции «Народ и оборона», состоявшейся в янв. в г.Сэлен, министр Л.Фрейвальдс отметила: «Отношения между Россией, ЕС и НАТО укрепляются и идут в направлении более конкретного сотрудничества. Российская интеграция в европейское сотрудничество имеет весьма высокий приоритет. В то же время демократическое российское развитие не очевидно. Выборы в думу не выдержали международные критерии. Конфликт в Чечне, помимо своей собственной трагедии, является по большому счету сдерживающим фактором для развития гражданского общества и обременителен в отношениях с окружающим миром. ЕС проведет, в частности, по шведской инициативе, рассмотрение политики Союза в отношении России...».

В статье министра иностранных дел Швеции в мае 2004г. под заголовком «Сотрудничество с Россией должно укрепляться», подчеркивается: «Сегодня проводится саммит ЕС и Россия. Для Швеции — это важный шаг в работе по укреплению отношений. Россия и Швеция должны совместно встретить вызовы, перед которыми мы стоим. Речь может идти о борьбе с организованной преступностью или инфекционными заболеваниями, например, ВИЧ. Речь идет о вопросах политики безопасности, таких как вложения, содействующие поддержанию мира. И, конечно, также об учете экономических возможностей».

Сотрудничество между ЕС и Россией возрастает по объему. Экономическая интеграция продвинулась вперед. Сотрудничество в правовой области, подобно экологическому сотрудничеству и образованию, также получили развитие. Это закреплено на саммите в Санкт-Петербурге в 2003г..

С момента вхождения Швеции в ЕС, она весьма активно была задействована в Союзной политике по отношению к России. В ходе нашего председательства, мы весьма напряженно работали по развитию отношений ЕС с Россией. Впервые когда-либо российский президент участвовал неофициально в саммите. Важно также поддержать Россию в переговорах о присоединении к ВТО. С момента расширения Евросоюза 1 мая, границы ЕС передвинулись в восточном направлении. За счет новых членов, ЕС и Россия стали ближе друг другу. Я уверена, что обе стороны, ЕС и Россия, выиграют от расширения за счет увеличения торговли.

Шведское правительство приняло стратегию по развитию сотрудничества с Россией: лучше поддерживать политику реформ в России; увеличивать культурный и научный обмен; содействовать свободным СМИ и созданию независимых мнений в России; укреплять сотрудничество с Северо-Западом России и Калининградом; укреплять сотрудничество, чтобы встретить угрозы экологии, например, уменьшение выбросов в Балтийское море; облегчить поездки посредством облегчения визовых процедур».

МИД Швеции 24 мая 2004г. привел следующие комментарии по российским переговорам ВТО. «Российские возможности по вступлению в ВТО

получили большой шаг вперед. Это важный шаг для шведского экспорта». Об этом заявил министр промышленности Л.Пагротски в своей речи в Шведском экспортном совете в связи с мероприятиями «Крупные шведские экспортные дни», комментируя договоренности между ЕС и Россией о будущем российском членстве в ВТО.

«Шведские компании, которые осуществляют экспорт в Россию, живут сегодня в условиях нестабильных правил и неуверенности. Когда Россия сделает окончательный шаг в мировую торговую организацию, наиважнейшие препятствия на пути торговли должны исчезнуть и открыться значительные возможности, в не меньшей части и для шведских компаний», — сказал Л.Пагротски. «То, что переговоры между ЕС и Россией следует признать в качестве большого успеха Швеции. Как раз в ходе шведского председательства в ЕС, нам, несмотря на большое сопротивление, удалось вдохнуть жизнь в переговоры», — констатировал Л. Пагротски.

### Инвестиции с РФ

Структура экспорта российских товаров и услуг не претерпела кардинальных изменений по сравнению с предыдущими годами. Энергоресурсы занимают весомую часть в российском экспорте. Доля российской нефти в общем объеме, потребляемом Швецией, относительно невелика и осталась на прежнем уровне — порядка 10%. Вместе с тем более чем 70% прирост экспорта сырой нефти из России за первые 9 месяцев 2004г. может быть объяснен активной деятельностью шведских нефтеперерабатывающих предприятий по реэкспорту топлива, полученного из более дешевого российского сырья. При этом основная топливо-производящая компания Preem продолжает наращивать мощности для переработки нефти с высоким содержанием серы, что характерно для добываемого в России продукта.

Природный газ составляет всего 2% энергопотребления Швеции по сравнению с 20% в среднем в странах ЕС. Топливо импортируется в страну из Дании в г.Мальме по единственному газопроводу, расположенному на западном побережье Швеции. По оценкам, потребность Швеции в дополнительных поставках природного газа составляет 15 твтч., что на 150% больше, чем поступает в страну. В этой связи знаменательным является проявление в 2004г. правительством Швеции более активного интереса к развитию рынка природного газа, а также прозвучавшие заявления о необходимости повышения роли этого сырья в энергообеспечении страны. Так, в сент. 2004г. правительство Швеции одобрило проект строительства 210 км. газопровода Baltic Gas Interconnector между немецким г.Росток и шведским г.Треллеборг. При этом на пути из Германии в Швецию планируется также строительство ответвления в сторону Sjal-land в Дании. На территории Швеции трубопровод протянется до г.Мальме, где будет врезан в уже существующую газовую сеть. Baltic Gas Interconnector станет вторым газопроводом, по которому из-за рубежа в Швецию будет поступать это сырье. После завершения проекта поставки газа в Швецию как минимум возрастут вдвое.

Помимо данного трубопровода, имеется еще ряд перспективных путей снабжения Швеции природным газом. Изучается вопрос о возможном строи-

тельстве газопровода из г.Осло в шведский г.Сте-нингсунд, где он будет врезан в уже существующую газораспределительную сеть. Рассматриваются варианты доставки газа в сжиженном виде специальными судами в порты Евле (возможное начало эксплуатации — 2009г.) и г.Нюнесхамн (2007г.), который далее будет поступать во вновь построенную распределительную сеть (2010г.), охватывающую центральный район Швеции вплоть до Бурленге. Учитывая принятое Россией решение о строительстве Северо-Европейского газопровода, появляется возможность построить ответвление в сторону шведского г.Нюнесхамн. Возможный срок реализации данного варианта снабжения газом — 2012г.

Россия продолжает оставаться одним из основных поставщиков обогащенного урана в Швецию. В целом, для поставок топлива для АЭС из России в Швецию характерен «пилообразный» объем, это связано с технологическим периодом замены тепловыделяющих сборок (18 месяцев). По данным за 9 месяцев 2004г., Россия поставила в Швецию 74 т. ядерного топлива. В аналогичный период 2003г. поставок не осуществлялось.

Активную политику на российском телекоммуникационном рынке проводят шведские операторы «Теле2», «ТелиаСонера» и производитель телекоммуникационного оборудования компания «Эрикссон».

Холдинг «Теле2» в России владеет контрольными пакетами акций и является владельцем 12 российских операторов мобильной связи, эксплуатируя при этом 11 сетей GSM, в регионах г.Санкт-Петербурга и Ленинградской обл., Иркутске, Ростове-на-Дону, Кемерово, Ижевске, Челябинске, Белгороде, Нижнем Новгороде, Омске, Смоленске и Курске. В конце дек. 2004г. «Теле2» объявила о покупке еще одного оператора мобильной связи, имеющего лицензию на предоставление услуг связи GSM в Воронежской обл.

«ТелиаСонера» является одним из основных владельцев третьего по величине российского оператора мобильной связи — «Мегафон», в котором она владеет в общей сложности 43,8% акционерного капитала. В 2004г. руководство шведской компании не раз заявляло о желании дополнительно увеличить свой пакет акций «Мегафона», однако, каких-либо действий в этом направлении не предпринималось, учитывая имеющиеся место судебные разбирательства между другими совладельцами оператора.

Компания «Эрикссон» является одним из основных поставщиков телекоммуникационного оборудования для крупнейших операторов мобильной связи — «Вымпелком», МТС и «Мегафона». Шведскому концерну принадлежит заметная доля в области проводной связи в России, так более 70% междугородних и международных звонков проходят через коммутаторы «Эрикссон». Заказчиками этой компании являются «Связьинвест», «Ростелеком», МГТС и др.

Стоимость экспорта машиностроительной продукции в янв.-сент. 2004г. составила 9,6 млн.долл. (доля — 0,53% в общем объеме российского экспорта в Швецию). Его основу составляют поставки машин и оборудования для общего машиностроения, а также электротехнического оборудования.

При наличии требуемых сертификатов некоторые другие виды продукции российских машиностроительных предприятий, в частности, оп-

тической промышленности, спасательного и противопожарного оборудования, имеют перспективы на шведском рынке. Ряд российских товаров привлекательны для шведов ввиду невысокой цены, достаточно высокой надежности и неприхотливости в работе, однако существенно уступают в других важных для потребителей свойствах. Также трудно осуществлять продвижение незнакомых шведскому потребителю торговых марок.

По мнению представителей шведского бизнеса, оптимальный способ выхода российских предприятий на шведский рынок — организация совместного производства со шведским партнером, передача производства части компонентов и осуществление окончательной сборки в Швеции. Это позволит решить большинство возникающих проблем, в т.ч. получение необходимых сертификатов, и изначально улучшить ситуацию для маркетинга российской машиностроительной продукции на рынке Швеции. Наиболее перспективным видом готовой продукции для экспорта в Швецию являются комплекты для шведского машиностроения.

В части экспорта продукции черной металлургии, определенные перспективы связаны с ростом интереса к российским поставщикам продукции черной металлургии в связи с устойчивым увеличением потребления данного вида продукции в Швеции и высокой мировой конъюнктурой.

В янв. 2004г. Архангельск посетила шведская делегация, в составе которой вице-президент новой компании «Булиден» С.Йэксель. После слияния с финским концерном «Оутокумпу» компания «Булиден» — ведущий в Европе горнодобывающий и литейный концерн, ориентированный на добычу и плавку меди, цинка, драгоценных металлов, а также производство серосодержащих продуктов, в частности, для целлюлозно-бумажного производства. Цель визита — изучить возможность обнаружения месторождений меди и цинка на территории региона для пополнения постоянных источников сырья и наращивания производственных мощностей компании. Традиционным поставщиком медных и цинковых руд являются страны Южной Америки, однако все чаще крупные горнодобывающие и металлургические компании из Швеции обращаются к Северо-Западу России.

В части продукции лесного комплекса большое влияние на структуру экспорта этой продукции будут иметь последствия урагана на юге Швеции. Штормовой ветер повалил лес, объемы которого соответствуют 12-летней вырубке в губернии Вестерботтен или тому количеству леса, которое вырубается во всей Швеции за год. Ущерб, нанесенный штормом, составил 75 млн. куб.м. поваленного леса. Шведская федерация собственников леса обратилась к правительству о принятии экстренных мер по устранению чрезвычайной ситуации на юге страны и приостановке рубки леса в районах севернее Стокгольма, чтобы удержать цены на лес. По данным Союза владельцев лесных угодий южной Швеции стоимость поваленного леса равна 35 млрд. шв.крон. Правительство приняло экстренные меры по транспортировке и складированию поваленного леса, чтобы сохранить и переработать максимальное его количество. Лесопилки полностью загружены работой по переработке повален-

ного леса по некоторым оценкам на весь последующий год, и после этого последует период недостатка древесины. Возникнет необходимость увеличения закупок леса за рубежом, в т.ч., и в России.

По данным управления по землеустройству стоимость лесных участков в Швеции за 1 куб.м. (измеряется потенциальный объем леса для вырубки) достигла рекордного уровня за несколько лет и составила 205 крон. Аналитики считают, что это повышение связано с возросшим спросом на пиломатериалы, а также на древесную массу и биотопливо. В Швеции все больше электричества вырабатывается с использованием биотоплива. Согласно расчетам биоэнергетического союза «Свебио» использование биотоплива как источника электричества возрастет в 2005г. на 12%.

Госкомпания «Свеаскуг» объявила о снижении вырубке леса на севере страны на 400 тыс. куб.м. в год в течение ближайших 15-20 лет, что вызовет нехватку сырья в лесопромышленности и повлечет сокращение рабочих мест. «Свеаскуг» является крупнейшим владельцем лесных угодий в стране. Причиной снижения выработки также называется необходимость пополнения резервата. Сокращение добычи леса на севере может привести к росту цен на сырье, а также увеличению импорта из России.

Значительная часть шведских деревообрабатывающих предприятий испытывают финансовые трудности, во многом связанные с нехваткой сырья. Часть предприятий решает эту проблему путем импорта древесины из России. При этом сдерживающим фактором является, в частности, проблема транспортировки продукции из России конечным потребителям в Швеции. Перспективным представляется создание в России экспортно-ориентированных производств в лесной и деревообрабатывающей промышленности с участием шведского капитала.

По мнению представителей Отраслевого объединения шведских лесохозяйств, объем российского экспорта пиломатериалов будет зависеть от развития внутри российского потребления. В 1998г. Россия экспортировала менее 1 млн. куб.м. пиломатериалов, в 2004г. — 2,9 млн. куб.м.

Определенные конкурентные преимущества при поставках в Швецию имеет также российская бумага, в частности газетная. Хотя Швеция и является крупнейшим производителем газетной бумаги в Европе, более низкая цена при удовлетворительном качестве российской бумаги делает ее привлекательной для шведских издательств. Среди прочих товаров российского происхождения, поставляемых в Швецию, можно выделить мебель деревянную и ее компоненты, спрос на которые в Швеции имеет тенденцию к росту.

Шведской госкорпорацией Swedish Space и Федеральным космическим агентством России (ФКА) в Москве (июнь 2004г.) и в Швеции (окт. 2004г.), в ходе переговоров, были определены ряд областей деятельности и конкретных проектов развития двустороннего сотрудничества: запуск шведских спутников с помощью российских ракет-носителей; прием данных с российских спутников дистанционного зондирования Земли в Швеции; осуществление связи с космическими аппаратами, запускаемыми на орбиту с космодрома Байконур, с помощью шведских наземных станций.

Запуск нового спутника Prisma в 2007-08гг. шведы планируют осуществить с помощью российской ракеты-носителя. Шведская сторона проявила интерес к возможному приему данных дистанционного зондирования Земли с российских спутников «Метеор», «Сич», «Ресурс-ДК», «Монитор-Э» с помощью наземного центра в Esrange (север Швеции).

ФКА России заинтересовано в услугах наземной станции, которая могла бы поддерживать связь с космическими аппаратами (КА), запущенными с космодрома Байконур, на этапе отделения четвертой ступени. Это возможно осуществлять с помощью станций центра в Esrange. Swedish Space заинтересована в установлении контактов с российскими разработчиками и производителями ряда космических узлов и подсистем (в частности, стыковочные узлы, двигатели малой тяги, высотомеры, системы посадки, радары и камеры, устанавливаемые на КА), а также геофизических ракет и двигателей к ним.

Согласно отчету авторитетной американской организации Institute of International Finance (г. Вашингтон) Китай и Россия возглавили в 2004г. список новых растущих рынков, на которые пришел беспрецедентный поток иностранных инвестиций. Так, по оценкам ИФ прямые инвестиции в Россию увеличились по сравнению с 2003г. на 7,1 млрд.долл., а портфельные на 3 млрд.долл. Специалисты ИФ объясняют этот факт как внешними причинами – отток капитала с рынка США, так и внутренними – принятие российским правительством более гибкого подхода к формированию курса рубля по отношению к доллару.

Инвестиционная сфера является одним из важных направлений и российско-шведского торгово-экономического сотрудничества. Параллельно с ростом взаимного доверия формировались благоприятные условия для увеличения притока шведских инвестиций в экономику России. Этому способствуют общая стабилизация социально-экономической ситуации в России, целенаправленная политика правительства РФ по улучшению инвестиционной привлекательности и формированию нового делового имиджа страны. Дополнительным благоприятным фактором стало повышение осенью 2004г. авторитетным международным агентством Fitch Ratings рейтинга России до инвестиционного уровня ВВВ-.

Швеция обладает значительным инвестиционным потенциалом, являясь одним из мировых лидеров по капиталовложениям за границей. Швецией также накоплен богатый опыт по совершенствованию собственного инвестиционного климата и повышению инвестиционной привлекательности для иностранных инвесторов.

Динамика шведских прямых инвестиций за рубежом и иностранных прямых инвестиций в Швецию

(данные ЦБ Швеции), в млн.долл.

	2000	2001	2002	2003	2003 (9 мес.)	2004 (9 мес.)
В Швецию.....	28 470	16 447	15 279	2 731	1 100	Отток инв.639
Из Швеции .....	49 806	8 810	13 841	18 021	5 600	4 184

В условиях снижения инвестиционной активности шведского капитала за рубежом на российском направлении присутствует позитивная динамика. По данным ЦБ Швеции за 9 месяцев 2004г.

на фоне уменьшения на 25% потока прямых шведских инвестиций за рубеж, поток шведских прямых инвестиций в Россию увеличился на 76% по сравнению с аналогичным периодом 2003г. и составил 122,6 млн.долл. Уровень прямых российских инвестиций в Швецию в последние годы практически был равен нулю.

Прямые шведские инвестиции в Россию, в млн. долл.: 2000г. – отток инв.12,8; 2001г. – 125,3; 2002г. – 64,3; 2003г. – 98,4; 2003г. (9 мес.) – 69,6; 2004г. (9 мес.) – 122,6.

На фоне снижения темпов роста мировой экономики, спадом общей деловой активности, приводящей к оттоку средств, как с фондовых рынков, так и с рынка прямых инвестиций, происходит переориентация шведской инвестиционной политики. Представление о данных тенденциях дает сравнение долей России и США (один из основных торгово-экономических партнеров Королевства) в прямых шведских инвестициях.

	1998г.	2002г.	2004г (9 мес.)			
	млн.долл.	доля млн.долл.	доля млн.долл.			
Россия.....	92,8	0,38%	58,3	0,58%	122,6	2,9%
США.....	2 404	10%	591	5,8%	-584	Отток инвест.

Принятая в ЦБ Швеции форма статистической отчетности не дает четкого представления об абсолютных цифрах. Приведенные выше показатели так называемых «нетто-инвестиций» являются разницей между вновь проинвестированным и возвращенным в страну в виде прибыли, процентов и т.д. капиталом.

Сумма накопленных прямых шведских инвестиций в Россию достигла на конец III кв. 2004г. 857 млн.долл. Эти данные не в полной мере отражают реальную ситуацию с присутствием шведского капитала в России. Это объясняется схемой организации финансовых потоков такими фирмами как «Икеа», АББ, «Тетра Лаваль», Группа «Лундин» и т.д. Их деятельность носит транснациональный характер, и по ряду причин они инвестируют свои средства через дочерние предприятия или представительства в других государствах, например, в Швейцарии, Германии и на Кипре. Согласно заявлениям руководства «Икеа», «Тетра Лаваль» и «Лундин», накопленные инвестиции в российскую экономику только этих трех групп составляют 400 млн.долл., 600 млн.долл. и 100 млн.долл. соответственно.

Что касается шведских портфельных инвестиций в России, то на начало 2004г. (по последним данным ЦБ Швеции) стоимость принадлежащего шведам пакета российских ценных бумаг выросла по сравнению с началом 2003г. более чем на 85% и составила 13,37 млрд. шв.крон (около 1,7 млрд.долл.). Более 99% из указанной суммы приходилось на акции российских предприятий в шведских инвестиционных фондах.

В итоге общий объем накопленных в России инвестиций, имеющих шведское происхождение, оценивается в сумме от 2,6 до 3 млрд.долл.

Основу шведского финансового присутствия в России составляют инвестиции крупных шведских фирм, таких как, «Сандвик», «Скания», «Вольво», «Сканска» и транснациональных компаний с участием шведского капитала – это АББ, «Восток-Нафта», «Икеа», «Стура Энсо». Значительные финансовые ресурсы были материализованы в реальном секторе российской экономики. Объемные капиталовложения в строительство

торгово-промышленных объектов и создание производственной инфраструктуры в определенной степени «привязали» инвесторов к российскому рынку. Поэтому, неблагоприятные изменения конъюнктуры и возникающие проблемы, объективного или субъективного характера, не приводят к свертыванию проектов. В большинстве случаев принимаются решения в пользу продолжения адаптации к национальным условиям, поиску новых форм работы и развития своего присутствия.

Наглядным примером таких тенденций может служить деятельность в России мебельного гиганта «Икеа». Успешно освоив свой сегмент рынка, компания конструктивно реагирует на возникающие сложности. Компания в течение 15-20 лет намерена инвестировать в России получаемую на местном рынке прибыль.

В 2004г. руководство компании «Икеа» договорилось с московскими властями о выделении участков для строительства новых магазинов компании в столице. Согласно заявлению мэра Москвы Лужкова, для «Икеа» подобрано целых три участка в черте города. Еще в 2001г. руководство компании планировало построить магазин площадью 70 тыс. кв.м. на Кутузовском проспекте, в районе пересечения с третьим транспортным кольцом. Однако тогда власти Москвы запретили строительство, посчитав, что «столь крупный проект создаст тяжелую транспортную ситуацию в районе». В результате, благодаря взвешенному подходу договаривающихся сторон, был достигнут взаимовыгодный компромисс. Один из трех выделенных для «Икеа» участков находится неподалеку от Ходынского поля, а второй — на Каширском шоссе. Как заявил директор российского представительства Дальгрэн, на московских участках компания может построить как собственный магазин, так и торговый центр по типу «Меги». Все они по площади будут больше действующих магазинов «Икеа» в Химках и на Теплом Стане. Также конструктивно были разрешены противоречия, возникшие в связи с открытием комплекса «Мега-2» в Химках.

Наряду с прямыми и портфельными инвестициями, определенная часть инвестиционных проектов, реализуемых в России с участием шведского капитала, финансируется в рамках программ технического содействия со стороны ЕС и Швеции. Финансирование, осуществляемое шведским правительством в рамках «Страновой стратегии сотрудничества с Россией», носит строго целевой характер и направляется в проекты, попадающие под одну из ниже перечисленных категорий. Это укрепление «общей безопасности», «углубление демократии», поддержка «социально стабильных экономических преобразований» и улучшение экологической ситуации, преимущественно в регионах Северо-Запада России. В эти регионы направляется более четверти всей технической помощи, поступающей из Швеции в Россию.

Сотрудничество в сфере охраны окружающей среды касается как традиционных проектов, например, таких, как строительство или модернизация очистных сооружений, так и переработки ядерных отходов, в т.ч. — от утилизированных подводных лодок.

Экологические проекты обладают значительным потенциалом для привлечения шведских инвестиций но, как отмечают эксперты ЕС и Швеции, Россия часто упускает возможности по использованию этого источника финансирования.

Заслуживает внимания и российско-шведское сотрудничество в области атомной энергетики и промышленности. Акцент при этом делается на решении задач дальнейшего повышения уровня ядерной и радиационной безопасности Ленинградской и Кольской АЭС, решении проблем ядерной экологии Северо-Запада России.

Координатором и основным финансирующим органом шведской технической помощи выступает «Сида».

По-прежнему деятельность шведских компаний-инвесторов замыкается на такие отрасли российской экономики как телекоммуникации, машиностроение, торговля, защита окружающей среды и ТЭК. В тех же отраслях, в которых Швеция также занимает одни из передовых позиций в мире, т.е. в фармацевтической, химической, лесной и металлургической промышленности активность шведских инвесторов в России не в полной мере соответствует потенциалу обеих стран.

География размещения предприятий с участием шведского капитала на территории России ограничивается, как правило, Москвой и Московской обл., а также Северо-Западом России (Санкт-Петербург и Ленинградская обл.). Это характерно и для общей ситуации с присутствием иностранного капитала в нашей стране.

Исключение составляет деятельность компании «Икеа». В результате проведенных в 2002-04гг. переговоров с администрациями ряда российских регионов зона деятельности мебельного гиганта в России значительно расширяется. Третий магазин компании в России — после Москвы и Санкт-Петербурга и первый региональный открыт в 2004г. в Казани.

Как сообщил директор розничной сети «Икеа» в России Партма, первоначальные инвестиции «Икеа» в этот проект составили 25 млн.долл. Общая площадь магазина — 23 тыс. 500 кв.м. «Икеа», по словам Партма, нацелена на долговременное сотрудничество с Татарстаном. Для увеличения ассортимента магазинов, планируется приобрести продукцию татарстанских товаропроизводителей, уже сейчас в казанском магазине представлены товары, произведенные местными предприятиями. Прогнозируется, что через год товарооборот магазина в Казани достигнет 59 млн.долл. — 50% московского товарооборота, со временем он составит 80% от уровня Москвы.

Долговременное партнерство и сотрудничество Татарстана и фирмы «Икеа» не ограничивается этим проектом. Рядом с магазином «Икеа» планируется построить торгово-развлекательный центр. В результате объем инвестиций в республику может достигнуть 127 млн.долл.

По мнению ряда представителей шведских банковских и деловых кругов, до сих пор продолжают сохраняться некоторые проблемы, которые в той или иной мере могут оказывать влияние на дальнейшие темпы развития экономических отношений между Россией и Швецией, в т.ч. и на привлечение иностранных инвестиций. Это защита прав интеллектуальной собственности, ограничения в сфере торговли услугами (включая банковско-финансовый сектор и страхование), стандартизация и сертификация.

В аналитическом материале «ФеренингсСпар-банкен» приводится следующая оценка позитивных и негативных факторов общеэкономической ситуации в России:



– позитивные, в их числе – политическая стабильность, хороший экономический рост и крепкие внешние балансы; здоровые госфинансы и определенная макроэкономическая стабильность; налоговая реформа, новая пенсионная система;

– негативные, в их числе – сомнительное демократическое развитие (слабая свобода прессы, право на владение и неразвитая система юридических процессов), проблемы внутри «conrogate govegnance», не диверсифицированная экономика, неразвитый финансовый сектор, крупные субвенции в жилье и энергетику, высокая инфляция, региональная несбалансированность, тяжелые условия жизни, неразвитый социальный сектор.

Основные проекты со шведским участием, реализуемые на территории России, Объем инвестиций, в млн.долл.

Проекты 2004г.:

– «Теле2» увеличила свою долю владения в российском операторе сотовой связи ЧСС (г.Челябинск) до 100%;

– SAS, (компания «Резидор») подтвердил планы построить в России 50 гостиниц в течение 10 лет. В 2005г. будут построены 6-7 отелей под названием «Парк Инн» (1500-2000);

– «Стура Энсо»(шведско-финская) завершила строительство завода по производству гофрокартона и упаковки в Пешелани (Нижегородская обл., 45);

– «Икеа», торгово-развлекательный центр в Казани. Общий объем инвестиций в республику Татарстан достигнет 127 млн.долл.; открыла торговый центр «Мега-2» в г.Химки; планирует построить еще один фирменный магазин и торговый центр типа «Мега» в Москве (300); подтвердила планы по строительству деревоперерабатывающих фабрик на территории республики Карелия (современное лесопильное производство в Калевальском районе и завод по производству мебельных щитов в Костомукше) (24,7);

– Норвежско-шведская компания «Дино Нобель» планирует построить в Карелии завод по производству детонаторов для эмульсионно-взрывчатых веществ (1,5);

– концерн Centrum Group планирует построить 5-7 торговых центров в городах России (300);

– концерн Cerealia AB планирует построить в Подмосковье хлебокомбинат (6,5);

– «Электрлюкс» летом 2005г. открывает сборочное производство стиральных машин в Санкт-Петербурге (11,7)

Проекты 2003г.:

– «Теле2» – развитие сотовой телефонной связи в России (50-80);

– АББ – развертывание телекоммуникационной системы для проекта «Сахалин 2» (30);

– «Восток Нафта» приобрела акции «Газпрома», в результате доля «Восток Нафта» в пакете акций «Газпрома» выросла до 0,9% (28);

– «Икеа» в Москве планируется построить 3-4 новых магазина, в Санкт-Петербурге – 2, по одному – в Казани, Нижнем Новгороде, Самаре, Саратове, Волгограде, Перми, Ростове-на-Дону, Краснодаре, Уфе, Новосибирске и Екатеринбурге (360); «Мега Мол» в Ленинградской обл. (100); торговый центр «Мега» в г.Химки (279); мебельная фабрика в Марий Эл (40); строительство деревоперерабатывающих фабрик на территории республики Карелия (современное лесопильное производство в Калевальском районе, завод по произ-

водству мебельных щитов в Костомукше и мебельная фабрика в Петрозаводске) (30); вторая очередь мебельной фабрики в г.Тихвин, Ленинградская обл. (10); планирует открытие мебельного производства в Подмосковье (19,2);

– Centrum-utveckling объявила о начале строительства в 2004г. торгово-развлекательного центра в г.Калуга (31,5);

– ЗАО «СовПлюм» увеличение мощностей производства вентиляционного оборудования (1-2).

## Выставки с РФ

Швеция уверенно входит в число стран, представляющих интерес для России с точки зрения увеличения въезда туристов, который дает приток валютных поступлений, обеспечивает рост налоговых отчислений в бюджеты разных уровней, развитие смежных отраслей экономики (около 30), а также повышение занятости населения.

Высокий уровень потребления и сложившиеся поведенческие стереотипы дают шведам возможность практиковать самые разные виды туризма: культурно-познавательный, приключенческий, экологический и т.п. Российские ресурсы позволяют удовлетворить разнообразные интересы шведов.

21 ежегодная туристическая выставка TUR 2004 прошла 25-28 марта в г.Гетеборг. По всем параметрам TUR – самое крупное мероприятие туротрасли Швеции, а также всей Скандинавии. В 2004г. на площади в 15 375 кв.м. выставлялись 1745 экспонентов из 92 стран (в Московской международной туристической выставке МИТТ 2004 – одной из 5 крупнейших в мире в сфере туризма – экспонировались 2700 фирм из 110 стран). Выставку в Гетеборге посетили свыше 50 тыс. чел., освещали 500 журналистов. Органы управления сферой туризма Швеции и представители отрасли единодушны в том, что данная выставка – самое важное событие в сфере туризма региона. Выставка TUR включена органами управления сферой туризма РФ в число приоритетных для продвижения России как привлекательной для туристов страны, а также российских турпродуктов на внешних рынках.

Россия была представлена на TUR 2004г. стендом в несколько кв. м. единственного российского экспонента – компании «Интурист».

В качестве единственного препятствия для развития туристических обменов шведы видят российский визовый режим. Одобренная правительством РФ Концепция развития туризма также называет действующий порядок выдачи российских виз гражданам иностранных государств в числе основных факторов, сдерживающих развитие въездного туризма в Россию.

Растет интерес шведских выставочных центров к российским организациям как к потенциальным экспонентам. В частности, уже несколько лет существует представительство шведского выставочного центра «Стокгольмские международные выставки» в Санкт-Петербурге. Основными задачами представительства являются установление прямых контактов с российскими организациями и привлечение их для участия в ярмарках в Швеции, а также содействие шведским экспонентам в поиске потенциальных партнеров в России. При этом упор делается на выставки в области энергетики, машиностроения, мебельной промышленности, медицинского оборудования, а также народных промыслов и сувениров.

С 27 по 30 сент. 2004г. второй раз подряд стенд выставочного комплекса «Стокгольмские международные выставки» был представлен на выставке «Промэкспо – Российский промышленник 2004». Форум был организован администрацией Санкт-Петербурга, правительством Ленинградской обл., выставочными центрами «Ленэкспо», «Рестек» и «Промэкспо» при поддержке правительства России и Союза промышленников и предпринимателей Санкт-Петербурга. Делегация «Стокгольмских международных выставок» приняла участие в торжественном открытии выставки в составе группы во главе с губернатором В. Матвиенко. Во время выставки делегация также встретила с рядом ведущих российских предприятий.

Ведущими организаторами торговых ярмарок в Швеции являются выставочные центры «Стокгольмские международные выставки» (г.Стокгольм), «Эльмиа» (г.Йончепинг), «Шведская выставка» (г.Гетеборг), а также выставочные центры «Нулиа» (г.г.Умео, Питео, Сундсвалль). Указанные выставочные центры входят в Скандинавский совет торговых ярмарок (STFC), состоящий из представителей 9 крупнейших выставочных организаций Скандинавии.

В 1992г. членами Скандинавского совета торговых ярмарок была создана Скандинавская инспекция торговых ярмарок (SFC), которая финансируется за счет средств спонсоров – выставочных организаций скандинавских стран. В 2004г. начались переговоры с руководством выставочного центра «Стокгольмские международные ярмарки» (Stockholmsmassan) о возможности установления сотрудничества между выставками «Скандинавская техническая ярмарка» и «Московская международная промышленная ярмарка» (которую организует российская группа компаний «Бизон», г.Москва) в виде обмена стендами на первоначальном этапе.

«Скандинавская техническая ярмарка» в 2005г. должна привлечь гораздо больше участников и посетителей, чем обычно, ввиду ее проведения совместно с ярмаркой «Автоматизация», которая в Стокгольме проводится раз в 4 года (обычно проводится ежегодно в Гетеборге).

Российским предприятиям-экспортерам при проработке вопросов участия в торговой ярмарке в Швеции следует учесть, что представители шведских импортеров, в особенности машиностроительной продукции и комплектующих, обычно посещают крупные международные торговые ярмарки в Европе. Это снижает значимость шведских торговых ярмарок, в особенности – для экспортеров, целью которых является поиск новых клиентов. Намного более эффективным, в части получения шведских заказов, может стать участие в одной из ведущих торговых ярмарок в Европе или Азии.

Также недостаточной может стать отдача от участия в выставках, ориентированных на мелких покупателей, экспонентами на которых являются шведские производители, оптовики и импортеры. Большинство посетителей таких выставок слишком малы, чтобы размещать заказы за рубежом. Крупные шведские импортеры, как правило, ищут поставщиков на ведущих западноевропейских и азиатских торговых ярмарках.

Большую пользу может принести посещение выставок в Швеции для ознакомления с тенденциями на рынке и новыми видами продукции, а

также установления контактов с местными поставщиками с целью получения субподряда или организации производственной кооперации.

Для российских машиностроительных предприятий практическую отдачу может дать участие в шведской торговой ярмарке для субпоставщиков в машиностроении «Субпоставщик» (выставочный центр «Эльмиа», г.Йончепинг, 8-11 нояб. 2005г.), а также специализированной машиностроительной ярмарке «Скандинавская техническая ярмарка» (выставочный центр «Стокгольмские международные выставки», г.Стокгольм, 18-21 окт. 2005г.).

Для российских предприятий, работающих в области информационных технологий, целесообразно участие в ярмарке информационных технологий «Комдекс Скандинавия» (выставочный центр «Шведская ярмарка», г.Гетеборг, 5-7 апр. 2005г.). Осенью 2005г. Стокгольм станет местом проведения Шведской недели информационных технологий. Инициатива организации этого мероприятия принадлежит Стокгольмскому агентству по экономическому развитию IT Scandinavia, Торговой ассоциации компаний, работающих в сфере информационных технологий IT Foretagen и Независимой ассоциации работников сферы информационных технологий Dataforeningen.

Для туристических организаций практическую пользу могло бы принести посещение/участие в туристической ярмарке ТУР (выставочный центр «Шведская ярмарка», г.Гетеборг, 17-20 марта 2005г.)

## Леспром с РФ

Концерн СЦА (SCA) осуществляет свою деятельность и в России, где имеется несколько его предприятий. После приобретения в 1998г. у Tetra Laval комбината в г.Светогорск за 25 млн. долларов СЦА уже занимает достаточно прочные позиции на российском рынке тисью. По оценкам СЦА, потребление тисью в Западной Европе в 2004-10гг. вырастет на 3,4%, в то время как в Восточной Европе увеличение составит 6,9%.

Подразделение компании СЦА – «СЦА Хайджиен Продактс» собирается построить в Тульской обл. целлюлозный комбинат для переработки макулатуры. В 2004г. с администрацией Тульской обл. была достигнута договоренность о предстоящем строительстве. Проект строительства комбината находится еще на начальной стадии.

В начале года концерн СЦА принял решение усилить контроль за законностью происхождения древесины, импортируемой из России. В одном из последних отчетов Всемирного фонда дикой природы утверждается, что 35% импорта древесины из России в Европу может быть нелегальным. Так как СЦА экологически сертифицирует свою продукцию, для концерна важно знать происхождение сырья.

Концерн «Стура Энсо» (Stora Enso) имеет 9 тыс. сотрудников в Швеции, что составляет 21% общей численности занятых в концерне. Предприятия в Швеции производят газетную и журнальную бумагу, упаковочный картон, а также тонкую бумагу.

За последние годы «Стура Энсо» осуществил несколько инвестиций в свои производства в Швеции, в частности в Скугхалле (Skoghalls bruk), Хульте (Hylte bruk) и Скутшере (Skutskars bruk). Концерн также инвестировал 4,1 млрд. шв.крон в предприятие в Кварнсведене (Kvarnsvedens bruk).

В авг. 2003г. концерн «Стура Энсо» ввел в эксплуатацию в пос. Импилахти Питкярантского района Республики Карелия лесопильный завод. В середине 2004г. было завершено строительство лесного терминала для заводских нужд. Помимо лесного терминала будут построены железнодорожные пути и вся необходимая инфраструктура. Производственная мощность завода составляет 100 тыс. куб.м. пиломатериалов в год, число занятых — 54 человека. Сырье для завода поставляется из Карелии, а также из других регионов России.

На встрече министра природных ресурсов РФ Ю.Трутнева с вице-президентом компании «Стура-Энсо» Арно Пелконеном в дек. 2004г. в Санкт-Петербурге обсуждался процесс предоставления участков лесного фонда в пользование иностранным компаниям, который с выходом нового Лесного кодекса будет вестись на основе конкурса. По словам Ю.Трутнева, «в задачу министерства входит создание условий для прозрачного предоставления участков лесного фонда на аукционах. Задача компаний — на этих аукционах победить. С принятием нового Лесного кодекса появятся новые правила в лесопользовании, в частности, механизм аренды сроком до 99 лет. Это внесет существенные изменения в лесосырьевой рынок, и мы сделаем все возможное, чтобы сделать этот рынок конкурентным».

Министр также отметил, что МПР России готово к рассмотрению возможности предоставления преференций компании, но в обмен на долгосрочные и масштабные инвестиции. В частности, министерство готово инициировать процесс заключения компаний соглашения с Федеральным агентством лесного хозяйства и заинтересованными субъектами РФ. Ю.Трутнев также заявил о готовности участвовать в презентации проекта компании «Стура-Энсо» по созданию перерабатывающих предприятий на территории Российской Федерации с привлечением всех заинтересованных сторон. Ю.Трутнев проинформировал А.Пелконена о сроках принятия Лесного кодекса. По его словам, кодекс может быть принят в 2005г. до летних каникул российского парламента.

Согласно отчету коцерна «Хольмен» (Holmen) за 9 месяцев 2004г., прибыль до уплаты налогов составила 1211 млн. шв.крон, по сравнению с 1451 млн. шв.крон за аналогичный период 2003г. Оборот концерна за отчетный период снизился по сравнению с пред.г. с 15816 до 15653 млн. шв.крон. На результат повлияло падение по сравнению с пред.г. цен на газетную и журнальную бумагу и негативные последствия ослабления доллара США. Положение на рынке картона по оценкам концерна оставалось стабильным, а использование производственных мощностей — высоким.

Госкомпания «Свеаскуг» (Sveaskog), занимающаяся заготовкой древесины, является крупнейшим владельцем лесных угодий в стране. Ее доля в общем объеме лесных площадей составляет 16% (3,5 млн. га). Компания полностью принадлежит государству и дает 2200 рабочих мест. «Свеаскуг» владеет контрольным пакетом акций четвертого крупнейшего европейского лесопильного предприятия «Сетра Групп», обеспечивающего 1400 рабочих мест. Компания «Свеаскуг» весьма успешно конкурирует с частными компаниями, не получая от государства никаких привилегий и льгот.

В 2004г. компания «Свеаскуг» объявила о снижении вырубке леса на севере страны на 15% в год в течение ближайших 15-20 лет. Компания была вынуждена сократить производство в собственных лесных угодьях в Норботене и Вестерботене из-за необходимости пополнения резервата. Это решение может вызвать нехватку сырья в лесопромышленности и повлечь сокращение рабочих мест, а также привести к росту цен на сырье и способствовать увеличению импорта из России. Убытки компании могут достигнуть нескольких миллионов шведских крон в год. «Свеаскуг» возлагает ответственность на предыдущего владельца компанию «АссиДомен», которая вырубилла слишком много леса. Сокращать выработку в лесных угодьях компании в южной и центральной Швеции не предполагается.

Компания «Сведвуд» (Swedwood), дочернее предприятие компании «Икеа» (входит в концерн ИКЕА), планирует в ближайшие годы инвестировать около 20 млн. евро для развития своего производства в Ленинградской обл. Летом 2004г. было начато производство компонентов готовой мебели из клееного массива на собственной фабрике ООО «Сведвуд Тихвин». В настоящее время цикл производства «Сведвуда» обеспечивает процесс от лесозаготовки до производства компонентов мебели, которые далее отправляются в Швецию, Польшу или Финляндию для конечной сборки. Ежегодный оборот мебельной фабрики должен составить 27 млн. евро.

### Связи с регионами РФ

В 2004г. сохранилась тенденция 2003г., связанная с активизацией экономической составляющей сотрудничества российских регионов со Швецией, в т.ч. — в рамках побратимских связей со шведскими губерниями и коммунами, а также активизацией деятельности в российских регионах крупных шведских компаний.

По информации Международного секретариата Союза коммун Швеции и Союза ландстингов Швеции на конец 2004г. было зарегистрировано 73 шведско-российских договоров межрегионального сотрудничества, из них 32 — о побратимских связях. Из них на Калининград и Калининградскую обл. приходится 15 договоров, на Новгород — 5, Санкт-Петербург — 4, Вологду, Псков — 3, Петрозаводск, Архангельск — по 2.

Сотрудничество с приоритетными регионами Северо-Запада России, которые определены «Стратегией сотрудничества с Россией на 2002-04гг.» (г.Санкт-Петербург, Мурманская, Архангельская, Ленинградская, Новгородская, Вологодская, Псковская и Калининградская области, а также Республика Карелия, Республика Коми и Ненецкий округ), дополняется и подкрепляется взаимодействием в рамках СГБМ, СБЕР, программы «Балтика 21», Арктического совета, Совета министров Северных стран, Экономической комиссии ООН для Европы и других структур многостороннего сотрудничества в регионе.

Наиболее значимым из вышеперечисленных механизмов сотрудничества является Совет государств Балтийского моря (СГБМ). Последняя встреча Совета государств Балтийского моря на высшем уровне состоялась в 2002г. в Санкт-Петербурге. В июне 2004г. такая встреча прошла в Таллине. С 2003г. в комитете старших должностных лиц Совета государств Балтийского моря председательствует Эстония.

На встрече в Таллине министры торговли и экономики Совета государств Балтийского моря (СГБМ) обсудили вопросы расширения ЕС и его влияния на торгово-экономическое сотрудничество стран региона Балтийского моря с восточными соседями ЕС.

Подобные встречи представителей СГБМ для обсуждения экономического прогресса стран и установления целей дальнейшего сотрудничества в областях торговли, поощрения инвестиций, развития региональной инфраструктуры проводятся регулярно, каждые 2г. Все внимание на встрече в Таллине было сосредоточено на расширении ЕС и его влиянии на торгово-экономическое сотрудничество стран региона Балтийского моря и с новыми восточными соседями ЕС. Участники встречи также обсудили новые возможности для экономического роста региона Балтийского моря и повышения его конкурентоспособности.

В марте 2004г. в эстонском Тарту, а затем российском Пскове прошла встреча старших должностных лиц Совета государств Балтийского моря, на которой обсуждались вопросы экономического и политического сотрудничества стран Балтийского региона. В Тарту представители Дании, Германии, Финляндии, Швеции, Норвегии, Исландии, Литвы, Латвии, Польши, Эстонии и России рассмотрели проект создания российско-балтийского еврорегиона «Псков-Ливония», а также вопросы развития европейской науки в университетах Тарту, Риги и Вильнюса. Кроме того, участники встречи рассмотрели перспективы развития отношений между приграничными самоуправлениями Эстонии и России. 5 марта в Пскове представители 11 государств Балтийского моря познакомились с возможностями вузов этого российского города участвовать в европейских научных проектах.

В апр. 2004г. на встрече в рамках Балтийского форума «Информационные технологии и телекоммуникации» в Риге, проведенном Советом государств Балтийского моря было принято решение провести обширные исследования уровня развития ИТ технологий в регионе Балтийского моря. На основе этого анализа будут даны рекомендации по международным проектам, которые будут проходить под эгидой ЕС и международных организаций.

Главная идея форума состояла в том, чтобы определить направление совместных проектов в области внедрения ИТ технологий в деятельность государства, бизнеса и общества. В рамках форума прошло заседание руководства рабочей группы по информационному обществу. Большой интерес на форуме представил новый совместный проект Санкт-Петербурга и финского г.Тампере по внедрению электронных карт.

В 2004г. значительная активность наблюдалась в рамках Совета Баренцева/Евроарктического региона (СБЕР).

Первая конференция по проблеме «Промышленное партнерство в Баренцевом регионе» была проведена в рамках недели губернии Вестерботтен в Стокгольме в янв. 2004г. В конференции приняли участие более 80 делегатов из всех стран Баренцева региона, которые представляли государственные институты, администрации губерний и муниципалитеты.

По мнению всех участников конференции, сотрудничество в области энергетики, лесного хо-

зяйства, добычи минералов и горнорудной промышленности, развития инфраструктуры, законодательства, а также упрощения таможенных процедур создает хорошие предпосылки для устойчивого развития и ускорения экономического роста, что, в свою очередь, приведет к повышению уровня жизни населения регионов.

В сент. 2004г. на Соловецких о-вах (Архангельская обл.) прошла встреча статс-секретарей (в ранге замминистров), представляющих министерства иностранных дел стран-членов СБЕР. Во встрече приняли участие представители 6 стран (Швеция, Финляндия, Норвегия, Дания, Исландия, Россия), а также представители КЕС. Российскую делегацию возглавлял замминистра иностранных дел Чижов. Во встрече участвовали представители Северо-Западных российских регионов: Архангельская обл., Республика Коми, Республики Карелия, Ненецкий автономный округ. Повестка дня встречи включала 3 основных вопроса: состояние и направления сотрудничества в рамках политики и стратегии СБЕР; усиление ключевых направлений сотрудничества, в частности в сфере сохранения окружающей среды; опыт и ожидания российских регионов в Баренцевом сотрудничестве.

На встрече была достигнута договоренность о том, что главы администрации Архангельской обл. и губернаторы провинций Вестерботтен и Норрботтен направят в Баренцев региональный совет рекомендации о формировании комиссии по работе над проектом «Баренц-Линк».

Губернаторы намерены поддерживать процессы, направленные на рациональное использование природных ресурсов Баренц региона, а также направленные на производство продукции глубокой переработки на основе данных ресурсов. В процессе переговоров, стороны пришли к соглашению о необходимости назначения государственных служащих ответственными за координацию деятельности, к участию в которой привлекаются крупные промышленные предприятия, исследовательские институты и правительственные органы. Поэтому принято решение направить в Баренцев региональный совет рекомендации о формировании комиссии, состоящей из представителей участвующих региональных и федеральных органов власти. Комиссия будет работать над стратегическими вопросами по созданию сети железных дорог «Баренц-Линк».

Секретариат Баренцева Евро-Арктического региона (БЕАР) в 2004г. сократил финансирование своих программ в Мурманской и Архангельской областях в связи с тем, что правительство Норвегии уменьшило ассигнования на эти цели на 11 млн.крон. Сотрудничество будет продолжено в основном по программам, связанным с развитием прибрежного рыбного промысла.

В марте 2004г. в г.Мурманск, в Северной торгово-промышленной палате инициаторы объединения портов северной России и скандинавских стран обсудили возможности реализации проекта создания ассоциации портов Баренц-региона в ближайшем будущем. Десятилетний опыт сотрудничества Баренц-региона подтолкнул представителей бизнеса к этой идее. Ее суть — создать ассоциацию портов Северной России и скандинавских стран. Инициатор — руководство Мурманского морского рыбного порта.

В июне в Мурманске состоялся совместный российско-финский семинар по отдельным аспектам проекта «Полярная звезда», целью которого является создание единого рынка труда. Первый этап проекта – организация общего информационного поля о состоянии дел в сфере занятости населения. Второй – создание условий, при котором обеспечивается мобильность рабочей силы Баренц-региона и ее свободная миграция в приграничных регионах стран-участниц проекта.

В дек. 2004г. в финском г.Кааяни прошло очередное заседание Баренцева регионального комитета. В рамках проведения заседания состоялась промежуточная конференция, посвященная перспективам устойчивого развития стран Баренц-региона. Целью проведения конференции является обсуждение вопросов сотрудничества в БЕАР, определение перспектив дальнейшего развития Баренцева региона и выработка стратегии промышленного сотрудничества. В конференции также приняли участие представители КЕС, Правительства РФ, член парламента Швеции, представители МИД Финляндии и Норвегии. Представители Архангельской обл. проинформировали о возможной реализации схем по переносу производственных мощностей с предприятий Северной Европы на предприятия государственного российского центра атомного судостроения в Северодвинске, а также о предложениях по освоению удаленных лесосек и работе над совместными долгосрочными проектами в лесопромышленной сфере.

В мае 2004г. состоялся официальный визит губернатора Санкт-Петербурга В.Матвиенко в Стокгольм. В состав российской делегации вошли руководители городских комитетов. Состоялись переговоры В.Матвиенко с руководством ряда крупных шведских компаний. Обсуждались ряд бизнес-проектов, создание новых таможенных пунктов, планов по открытию паромных линий между Санкт-Петербургом и Стокгольмом, завершение строительства Юго-Западных очистных сооружений с помощью шведских партнеров, а также возможности участия шведских организаций в создании в пригороде Санкт-Петербурга большого научного центра – Наукограда.

В марте 2004г. стартовал новый проект сотрудничества между органами власти Мурманской обл. и шведскими муниципалитетами и компаниями. (Муниципалитет г.Хапаранда, Naparanda). С российской стороны в проекте, на который выделены средства ЕС, участвуют администрация г.Мурманск и ряд предприятий, а со шведской стороны – муниципалитет г.Хапаранда, компания «Полярика Ливсмедельсферетаг», а также другие компании.

В нояб. 2004г. в Мурманской обл. началась реализация нового проекта, который осуществляется по инициативе Ассоциации муниципалитетов шведской губернии Норботтен совместно с правительством Мурманской обл. Проект «Партнерство на местном уровне в Баренцевом регионе» направлен на углубление сотрудничества между муниципалитетами по всем направлениям их деятельности. Проект рассчитан на 3 года и осуществляется при финансовой поддержке «Сиды». Целями нового российско-шведского проекта являются создание муниципальных и межмуниципальных структур по социальному и экономическому сотрудничеству, а также между политиками, пред-

принимателями, общественными организациями, обмен опытом развития местной инициативы и социально ориентированного малого предпринимательства. Предполагается, что проект будет реализован в муниципальных образованиях, как Мурманской обл., так и Северной Швеции.

В окт. в Архангельске прошли Деловые дни Швеции, в которых приняли участие представители крупнейших шведских компаний «Вольво», «Скания», «Ист Кэпитал», «ЭСАБ», «Альфа Лаваль», «Статойл» и «Атлас Копко» во главе с генконсулом Швеции в Санкт-Петербурге.

За последние годы в области реализовано около 50 совместных проектов по таким направлениям, как образование, социальная политика, энергетика на сумму около 12 млн.долл. Новым проектом станет реконструкция системы водоснабжения областного центра, в связи с чем шведской стороной принято решение о финансировании проведения предварительного консалтингового анализа. Стоимость работ оценивается в 600 тыс.долл.

Развивались связи между шведскими регионами и Республикой Карелия. В марте 2004г. состоялся визит в Петрозаводск делегации Ассоциации шведских муниципалитетов в рамках совместного проекта с Ассоциацией местного самоуправления Карелии. Ассоциация шведских муниципалитетов выразила заинтересованность в сотрудничестве с администрацией Петрозаводска и в обмене опытом в области инвестиционной политики, социальной и других сферах.

«Сиды» планирует финансировать проект обучения около 400 жителей Карелии для работы на лесоперерабатывающих предприятиях компании «Икеа» в Костомукше и Калевальском районе республики. Организация учебных курсов вызвана острой нехваткой квалифицированных специалистов лесной отрасли на севере республики. Предполагается, что слушатели будут обучаться на трех ступенях образовательной программы.

В марте «Сиды» сообщила о решении по финансированию программы развития системы поддержки инновационного предпринимательства в Калужской обл., на которую в течение ближайших 2 лет будет выделено около 700 тыс.долл., в частности, для обучения 3 групп предпринимателей из г.Обнинск в Швеции.

В янв. 2004г. Союз фермеров Швеции принял решение о выделении 600 тыс. шв.крон на подготовку кадров для АПК Вологодской обл.; подписан договор о сотрудничестве на ближайшие 2 года между Ассоциацией крестьянских (фермерских) хозяйств (АККОР) Вологодской обл. и Союзом фермеров Швеции.

В конце мая в Вологде состоялся семинар в рамках второго этапа совместного российско-шведского проекта по развитию местного самоуправления в рыночных условиях. В работе семинара приняли участие эксперты из области Емтланд. В ходе визита была принята программа мероприятий по созданию Ассоциации муниципальных образований; достигнута договоренность об участии шведов в работе курсов повышения квалификации социальных работников.

В июне 2004г. Республику Коми посетила шведская делегация деловых кругов и местных администраций во главе с губернатором пров. Вестерботтен для обсуждения перспектив экономического сотрудничества Коми и Швеции, принци-

пов реализации сотрудничества, а также приоритетных задач и конкретных проектов. Одной из наиболее важных задач является создание транспортного звена Сыктывкар — Умео. В ходе визита компания «Болиден» выразила заинтересованность в инвестициях в добычу меди; размер инвестиций для развития горнорудного комплекса республики может составить 250 млн.долл., в т.ч., 10 млн. — на геологоразведку. Однако для реальной оценки перспектив необходимо ознакомиться с геологическими исследованиями, тестами и картами, изучить российскую законодательную базу.

В конце апр. 2004г. в Иркутске состоялась презентация г.Стермсунд, с которым у Иркутска существуют побратимские отношения. С 1999г. Стремсунд и Иркутск сотрудничают в сфере лесопереработки, восстановления леса. Стремсундские специалисты консультировали иркутян по проблемам жилищно-коммунального хозяйства. Активно развивается сотрудничество между двумя городами в образовательной сфере. Шведские ученые участвовали в разработке экономического обоснования разработки месторождения Сухой Лог и программы энергосбережения Бодайбинского района.

В окт. 2004г. в Иркутске в рамках Дней Швеции, организованных с участием ТПП Восточной Сибири, была принята Программа сотрудничества между Иркутском и муниципалитетом Стремсунд на 2005-06гг., в рамках которой в 2006г. в Стокгольме состоятся Дни Иркутска в Швеции. Принимая во внимание участие России и Швеции в Киотском протоколе, будет установлен обмен информацией в области научных исследований и практических методов работы в сфере охраны окружающей среды, а также организован обмен специалистами, работающими по данной теме. При поддержке Торгово-промышленной палаты (ТПП) Восточной Сибири и муниципалитета Стремсунд будет изучена возможность создания шведского делового центра в Иркутске.

В Татарстане в марте 2004г. прошли дни Швеции, связанные с открытием универсального магазина компании «Икеа», который стал первым проектом компании за пределами Москвы и Санкт-Петербурга, и началом масштабной региональной программы «Икеа» в России. В июне в Торгово-промышленной палате Татарстана для организаций-участников внешнеэкономической деятельности был организован семинар «Международный коммерческий арбитраж», который проводил президент Международной федерации коммерческих арбитражных институтов (МФКАИ), генсек Арбитражного института при Торговой палате Стокгольма Франке и другие шведские юристы.

В мае 2004г. в Мурманске начата реализация проекта со шведским участием, который направлен на реконструкцию системы отопления в одном из микрорайонов в г.Муранск. Проект будет реализовываться в течение 4 лет и должен привести к повышению энергоэффективности и снижению расходов на содержание системы отопления. Общая потребность в инвестициях достигает 30 млн. евро, из которых половину в форме кредита предоставит Северный инвестиционный банк и 11 млн. евро будут выделены в рамках программы «Северное измерение»; остальное финансирование — региональные и местные органы исполнительной власти.

В июне 2004г. между концерном «Электрولюкс» и губернатором Санкт-Петербурга В.Матвиенко было подписано соглашение о строительстве фабрики по производству стиральных машин, которая будет производить 150 тыс. стиральных машин ежегодно. Стоимость строительства оценивается в 9 млн. евро, начало производства намечено на 2005г.

В Вологодской обл. реализуется 2 проекта сотрудничества со шведскими губерниями Вестманланд и Емтланд. Шведские эксперты оказывают консультативные услуги по созданию в Вологде технопарка, а также проводят семинарские занятия, посвященные взаимодействию законодательной и исполнительной ветвей власти по вопросам активизации занятости населения. В мае 2004г. область посетили представители губернии Вестманланд для обсуждения перспектив развития отношений между двумя областями.

### СВЯЗИ С РОССИЕЙ И СНГ

— В понедельник, 24 янв. с.г. вице-председатель КЕС Margot Wallstrom (шведская подданная) заявила, что она «рассматривает Украину как будущего члена ЕС», при этом М. Wallstrom отметила, что «это не означает, что мы обещаем уже сейчас начать обсуждение даты. ... Достаточно многое изменилось в Украине. Мы будем поддерживать изменения, которые необходимы для того, чтобы позднее преступить к переговорам о членстве». 26.01.2005г.

— Шведские СМИ довольно активно освещали вступление в должность президента Украины В.Ющенко и перспективы отношений между ЕС и Украиной. Газета Svenska Dagbladet 25 янв. отмечает, что Украина вступила в благоприятную фазу развития отношений с ЕС: «...ЕС попытается сейчас достичь договоренностей с Украиной в отношении импорта стали, ускорить инвестиции и сократить торговые барьеры». В письме, направленном Х.Соланой и Б.Ферреро-Вальднером 25 членам Союза говорится, что необходимо осознать новые политические реальности на Украине и поддержать выбор демократии и реформ конкретными действиями, что отвечает интересам внешней политики ЕС.

Особое внимание газета обращает на личную встречу и беседу Х.Солана и В.Ющенко на квартире нового президента Украины сразу после инаугурации. ЕС обещает упростить визовой режим для граждан Украины, оказать экономическую помощь при модернизации транспортной инфраструктуры. Обращается внимание на то, что половина из 500 млн. евро, выделяемых Европейским Инвестиционным Банком на оказание помощи России, Белоруссии, Молдове и Украине будет зарезервировано за Украиной. Швеция увеличила объем своей помощи Украине в два раза с 50 до 100 млн.шв.кр. 26.01.2005г.

— Корреспондент газеты «Дагенс Нюхетер» Ingrid Hedstrom пишет о достаточно прохладном, по ее мнению, отношении КЕС к стремлению Украины к вступлению в ЕС. Приводятся слова комиссара по внешним делам: — «ЕС только что принял 10 новых стран и мы должны быть реалистами». При этом КЕС все же намерена предпринять шаги по развитию связей с Украиной, в частности, идет работа над подготовкой плана действий, который

будет включать в себя оказание экономической помощи, возможный договор о свободной торговле и другие мероприятия. 26.01.2005г.

— Объем торговли Швеции с Россией за 10 мес. 2004г. составил 26,089 млрд. шв.кр. При этом по информации, полученной из Коммерцколлегии Швеции, шведский экспорт увеличился на 16% по сравнению с тем же периодом 2003г. и составил 11,066 млрд. шв.кр., шведский импорт из России (по стране происхождения) увеличился на 51% и составил 15,023 млрд. шв.кр. Доля России в шведском экспорте увеличилась с 1,3% в 2003г. до 1,5% в 2004г., а доля России в общем объеме шведского импорта возросла с 1,8% в 2003г. до 2,5% в 2004г. 12.01.2005г.

— «Дагенс Индустри» 5 янв. с.г. опубликовала статью «Продолжающиеся хорошие времена останавливают российские реформы». В статье говорится; что сохраняющиеся высокие цены на нефть, газ и металлы означают перенос на более поздний срок необходимых структурных реформ в российской экономике. Самым важным политическим вопросом 2005г. для России называются эффекты выборов в Украине, лучшим бизнесменом — Михаил Фридман («его цель — объединять «Мегафон» и «Вымпелком», выкупить доли иностранных компаний и создать крупнейшего оператора мобильной связи в России»). Акции «Газпрома» после покупки «Юганскнефтегаза» станут самыми «тяжеловесными» на Московской бирже. 12.01.2005г.

— Министр социальных дел Швеции Б.Анднор с 15 по 17 нояб. 2004г. находилась в Молдове, где она выступила на конференции посвященной укреплению социальной деятельности в стране. Министр провела переговоры со своим молдавским коллегой по вопросам дальнейшего сотрудничества.

— В газете «Дагенс Нюхетер» от 28 нояб. с.г. в статье «Раскол между ЕС и Россией самый глубокий со времен холодной войны» представлено мнение председателя комитета по внешней политике шведского парламента Urban Ahlin, наблюдавшего непосредственно на месте за выборами на Украине. По словам U. Ahlin, у многих русских появилось чувство, что они уступают во всем западу и президент Путин играет на этом, говоря, что Россия должна вновь занять соответствующее место в мире. «Антизападные и великорусские настроения выросли в последнее время в России», — отметил он. Комментируя возможность вхождения Украины в НАТО U.Ahlin сообщил, что, по его мнению, было бы хорошо, если бы Украина стала членом блока, поскольку «вовлечение этой страны в общеевропейские организации» соответствует интересам Швеции.

— В газете «Дагенс Нюхетер» от 27 нояб. 2004г. опубликовано интервью с бывшим премьер-министром России Егором Гайдаром, который принимал участие в Eastern European Business Forum. По его мнению, в наст.вр. существует опасность, что затягивание дела «Юкоса» может отпугнуть инвесторов от страны. Гайдар отметил, — «то, что происходит в России с «Юкосом» должно каким-либо образом разрешиться. Важно не то как, а то, что это должно произойти». Он считает, что, несмотря на дело «Юкоса», инвестиционный климат в России в данный момент можно назвать хорошим. При этом бывший премьер-министр добавил, что, по его мнению, Россия не является нормально функционирующей демократией, но ее и нельзя сравнивать с Китаем.

По информации газеты «Дагенс Индустри», Егор Гайдар заявил, что он пессимистично оценивает развитие ситуации с компанией «Юкос». «Дело «Юкос» началось только по причине политического мотива» — заявил Егор Гайдар. Он также выразил надежду, что дело «Юкос» останется единственным случаем, иначе инвестиционный климат в России существенно ухудшится.

— «В брошюре «Новая Восточная Европа», специально подготовленной к проведению 25-26 нояб. 2004г. в г.Стокгольм Eastern European Business Forum, опубликована статья о российской экономике, а также отдельные комментарии директора Восточно-европейского института при Высшей торговой школе профессора Э. Берглефа.

По его мнению, то, что «экономический рост происходил в тех секторах, которые занимаются разработкой сырьевых товаров, а также, то, что отдельным индивидуумам удалось заполучить себе крупные куски ресурсов страны, является крупной проблемой». «Была создана весьма крупная собственность, вокруг которой происходил рост крупных промышленных групп. В то же время, не существовало какой-либо финансовой системы, никаких полных смысла финансовых рынков, что является важным для мелких и средних компаний, для иностранных компаний», — констатирует Э. Берглеф. «Даже, несмотря на то, что рост в сырьевом секторе в России был благоприятным для российской экономики, он в полном смысле этого слова, не благоприятствовал развитию общества. Это затрудняло будущий рост гражданского общества, тех организаций, о которых мы говорим в современной демократии». Э.Берглеф полагает также, что «и в свете слишком большого разрыва по собственности в России, следует рассматривать и политическое развитие в стране». Проблема «лежит в комбинации конституции и того большого народного мандата, который имеет Путин, мандат возрастает во все большей степени, исходя из не нормально не равномерного распределения ресурсов с почти 40 млн. бедных при одновременном наличии 25 долларовых миллиардеров».

«Центральное звено российской проблемы — неслышанно сильная власть, собранная у президента. Эта власть определяется частично конституцией, с которой продолжает жить страна и в наст.вр.». В статье указывается, что «российская политическая ситуация с сильным влиянием крупных компаний, сильная президентская власть и вся неуверенность, которая создается в этой связи для компаний, привела к тому, что Россия получила меньше иностранных инвестиций, нежели чем Восточная Европа. В последние годы существовала тенденция роста иностранных инвестиций, однако, события последних месяцев вновь породили крупные сомнения по осуществлению инвестиций в Россию. Если все же имеются задумки инвестировать в Россию, то, по мнению Э. Берглефа, следует внимательно к этому подготовиться». «Следует очень внимательно изучать Россию и видеть различия между регионами. Сегодня имеется достаточно доступной информации. В отдельных регионах система функционирует хорошо, в других — не так хорошо. Мы за последние годы наблюдаем тенденцию в передаче функций в регионы, после весьма сильной централизации в начале прихода к власти Путина. А чем больше решений передается локальным властям, тем более важным

для предприятий становится знать, как функционируют эти организации в регионах. Одновременно, потенциал для инвесторов в России по ряду отраслей продолжает сохраняться высоким», — подчеркивает автор статьи.

«Весь сектор услуг продолжает оставаться весьма не развитым. Здесь имеется большой потенциал». Имеются крупные возможности на рынке потребительских товаров. Он растет поэтапно со средним классом, который обладает более высокой потребительской силой; иностранные компании имеют больше возможности воздействовать на средний класс». Э. Берглеф полагает, в то же время, что «войти на рынок сырьевого сектора значительно труднее». «Я полагаю, что Россия или скорее российское руководство приняло решение различными способами осуществлять контроль над нефтяным сектором и запасами минеральных ресурсов страны. Существует сильная народная поддержка этому, которая уходит корнями в чувства российского народа, что он потерял контроль над своими фундаментальными запасами. На этих чувствах может играть политическое руководство. Поэтому, в целом, я бы избегал этого сектора. В то же время, имеются другие сектора, такие как лесная промышленность, в которой, по моему мнению, существуют весьма большие возможности».

— В статье «Неуверенная Украина в судьбоносных выборах» («Дагенс Индустри» 19 нояб.) профессор Андерс Ослунд (Adders Aslund, бывший в 1990 годах советником российского и украинского правительства) заявил, что итоги первого тура президентских выборов на Украине — «большая моральная победа демократа Ющенко над автократом Януковичем... Иронично, что Путин после победы над собственными олигархами сейчас поддерживает более олигархическую партию на Украине».

«Дагенс Индустри» 23 нояб. опубликовала статью о деятельности представительства Шведского Экспортного совета (Exportrådet) на Украине. В последнее время объем деятельности представительства (8 чел.) существенно возрос, поэтому планируется его переезд в собственный офис в Киеве из шведского посольства. Шведский экспортный совет участвует в реализации более 30 проектов, прежде всего, в области телекоммуникаций, энергетики, розничной торговли, пищевой и лесной промышленности. На Украине работают около шведских 40 фирм.

«Дагенс Индустри» отмечает, что объем шведско-украинской торговли растет, но составляет незначительную сумму. В I пол. 2004г. стоимость шведского экспорта в Украину возросла на 38% по сравнению с аналогичным периодом 2003г. и составила 1136 млн. шв.кр. (доля — 0,3% всего шведского экспорта). В то же время шведский импорт снизился на 23% (79 млн. шв. крон).

— Премьер-министр Швеции И.Перссон прокомментировал ситуацию в Украине, в частности сказав, что подобное развитие событий вызывает у него серьезную обеспокоенность. «Совершенно очевидно, что в ходе президентских выборов были допущены нарушения. Ни предвыборные кампании, ни само проведение выборов не были выполнены в соответствии с международными требованиями по свободным и правовым выборам. Допущенные нарушения настолько серьезные, что можно подвергнуть сомнению насколько они отражают волеизъявление украинского народа.

Продолжая комментировать события в Украине, «Свенска Дагбладет» анализирует экономические реформы и текущее развитие украинской экономики: программа реформ потеряла обороты, хотя экономический рост в последние годы был хорошим. Инвестиционная активность продолжает сохраняться вялой, однако, имеются позитивные сигналы на рынке страны. Позитивное воздействие на экономику — высокие мировые цены на металл. Однако, важным объяснением экономического роста — «старший брат на востоке получил прекрасный рост в экономике. Для Украины — Россия является важнейшим торговым партнером — примерно 40% импорта и экспорта направляются могущественному соседу».

«...Независимо от того, кто станет новым президентом Украины (с экономической точки зрения), в ближайшие годы Россия будет продолжать оставаться важным торговым партнером. Поставки энергетических товаров, в первую очередь газа, являются жизненно важными для украинской промышленности. Без российских энергетических товаров Украина остановится, и это понимается хорошо образованный В.Ющенко», — пишет корреспондент. «Мы не можем также верить, что В.Ющенко в обозримый период времени сможет провести какие-либо основополагающие изменения в экономической системе. Украина — бедная страна с широким разрывом в доходах будет оставаться такой и в ближайшие годы», — замечает автор статьи. 20.11.2004г.

— «Свенска Дагбладет» 19 нояб. 2004г., представив диаграммы развития российской экономики (ВВП на душу населения, рост ВВП, средний уровень зарплаты, сальдо торгового баланса, валютные резервы и рост индекса Московской биржи), опубликовала две заметки под следующими заголовками: «Власть Путина пугает инвесторов» и «Бывший ракетный город живет хорошо за счет высокого уровня образования». В первой заметке корреспондент отмечает, что «демократическое и экономическое развитие в России идет в диаметрально противоположных направлениях.

В то время как президент Путин управляет все более диктаторским способом, экономика продолжает сохранять высокий экономический рост». «Мне трудно найти экономику в мире, которые имели бы столь высокое развитие, как российская. Со столь большими сырьевыми ресурсами и высоким уровнем цен на нефть, развитие должно быть только позитивным», — заявляет М. Мартинссон, руководитель отдела быстрорастущих рынков в компании Hagstrom & Qviberg. В статье приводятся информация о валютном резерве, о государственном долге и проблемах российской экономики (давление на российский рубль, инфляция, рост индекса российской биржи в увязке с «делом Юкос»). Автор заметки подчеркивает, что международным экономическим экспертам нравится та стабильность, которую создал президент Путин. В то же время, в последние месяцы, высказывается беспокойство по будущему управлению государством».

В заметке «Бывший ракетный город...» корреспондент рассказывает об опыте одного шведского предпринимателя в г.Дубна, где им создано предприятие Advakom. По его мнению, условия деятельности в России стали в наст.вр. более упорядоченными, а правила игры более простыми, экономика выходит из тени. Создавая предприятие в г.Дубна, основной упор был сделан на наличие там



высококвалифицированной рабочей силы. «Идея — производство пассивных компонентов для компьютерных сетей и телекоммуникаций европейского стандарта, а также развитие новых товаров по заказу клиентов». На фабрике, работающей круглосуточно, 7 дней в неделю занято 125 чел., из которых 15 инженеры. В сравнении со шведскими предприятиями (обычно 1 или 2 инженера) по мнению Per Strandqvist «наличие столь большого числа высококвалифицированных специалистов позволяет компании уделять больше времени развитию отдельных проектов и созданию новых конструкций и товаров».

— По сообщению газеты «Дагенс Нюхетер», в субботу 13 нояб. 2004г. используя сервер шведской компании Port 80 вновь начал работать интернет-сайт чеченских сепаратистов kavkazcenter.com. В этой связи, в понедельник 15 нояб. в МИД России был вызван посол Швеции РФ Johan Molander, где ему была высказана озабоченность российских властей по поводу функционирования данного сайта с территории Швеции. J. Molander сообщил, что он передаст позицию Москвы в Стокгольм, однако отметил, что решение о закрытии может принять только суд.

Ранее kavkazcenter.com использовал литовский и финский серверы, однако в обоих случаях его работа прекращалась под нажимом российских властей. Кроме того, по словам министра иностранных дел Финляндии, на этой Интернет-странице были размещены призывы к физическому уничтожению В.В.Лутина.

— Согласно данным ежегодного исследования, проведенного Шведским Экспортным советом Exportrådet в рамках программы Mamadplats Östersjön, наилучшие условия для ведения бизнеса среди стран региона Балтийского моря — в Эстонии, наихудшие — в России и Украине.

Эти данные получены по результатам опроса руководителей около 200 шведских компаний, работающих в странах региона (Литва, Латвия, Эстония, Польша, Россия и Украина). Три четверти опрошенных заявили, что в Эстонии «легко» или «Очень легко» начать бизнес. Около половины опрошенных сообщили, что начать бизнес в России и Украине «тяжело» или «очень тяжело».

На вопрос о привлекательности законодательства для иностранных инвесторов в Эстонии положительный ответ дали 92% респондентов, Литве — 55%, Латвии — 50%, Польше — 24%, России — 13% и Украине — 12%. Коррупция негативно влияет на ведение бизнеса в Украине (43% опрошенных) и России (38%).

В то же время 80% компаний оценивают как «хорошие» или «очень хорошие» возможности экономического роста в России. Преимуществом Украины называется «низкий уровень зарплат». По этой причине 63% респондентов рассматривают возможность переноса производства в Украину. Условия для ведения бизнеса в Польше и странах Балтии существенно улучшились после их вступления в ЕС.

— «Газета «Дагенс Индустри» 3 дек. опубликовала статью «ИКЕА растет, несмотря на российскую коррупцию». Руководитель российского подразделения компании Леннарт Дальгрэн заявил: «Деловой климат в России становится хуже. Однако, ИКЕА не платит взятки. Вместо этого мы строим мосты и дороги, устанавливаем системы пожарной сигнализации в школах и т.д.»

В то же время он отметил, что в Казани «все проблемы решаются незамедлительно. Тут мы установили мировой рекорд по скорости от принятия решения о начале деятельности до открытия универсама».

10 дек. в г.Химки будет открыт торговый центр Mega Mall. Планируется, что подобные центры будут построены во всех городах России, где находятся универмаги ИКЕА. Как сообщает «Дагенс Индустри», «всего ИКЕА дополнительно инвестирует в России более 20 млрд. шв.кр. — больше, чем в любой другой стране».

ИКЕА планирует построить свой первый универмаг в Украине, как только разрешится нынешний политический конфликт. Мы уже выбрали участок земли возле Киева. Для нас не играет никакой роли, кто придет к власти в Украине», — заявил Леннарт Дальгрэн.

— Министр по международному сотрудничеству Карин Емтин посетила Грузию с официальным визитом 25-26 окт. 2004г. Цель визита — дальнейшее развитие двусторонних связей.

В 2004г. размер помощи, выделяемой Швецией, возрос и составил 54 млн. шв.кр. В ближайшие два года размер помощи останется на прежнем уровне при условии, что в стране продолжится начатый процесс реформ.

Карин Емтин отметила, что помощь выделяется на развитие мирного процесса и стабильности на Южном Кавказе. Помогая развитию демократии, свободного предпринимательства и уважения к правам человека, Швеция может создать лучшие жизненные условия для народа Грузии.

— Новый директор компании «Альфа Лаваль» Ларе Ренстрем (Lars Renstrom) в интервью газете «Дагенс Индустри» 22 окт. 2004г. заявил о заинтересованности в расширении деятельности «Альфа Лаваль» на рынках Китая, Индии и России, в т.ч. о возможности осуществления миллиардных (в шведских кронах) инвестиций через несколько лет.

— По сообщению информационного агентства ГТ от 19 окт. 2004г. шведская фирма Area Systems поставит 4 млн. пластмассовых контейнеров для перевозки почты в Россию. Для выполнения заказа Area Systems планирует построить производственную линию в Санкт-Петербурге.

— «Дагенс Индустри» 7 окт. 2004г. сообщила, что шведский адвокат Kaj Nober будет представлять интересы Михаила Ходорковского, Платона Лебедева и группы «Менатеп».

«Арест Ходорковского — политический, в этом нет никаких сомнений», — сказал Kaj Nober, отмечая, что Ходорковский нарушил соглашение Путина с олигархами и занялся политикой, в т.ч. начал финансировать оппозицию. Ходорковский и компания «Юкос» занимались «планированием налогов», используя пробелы в законодательстве, что другие нефтяные компании осуществляли безо всяких протестов. Как сообщается, Kaj Nober имеет большой опыт работы в России, в частности, он принимал участие в процессе приватизации гостиницы «Гранд Европа» в Санкт-Петербурге.

— «Дагенс Индустри» 6 окт. 2004г. опубликовала статью о деятельности филиала Стокгольмской Высшей торговой школы (Handelshogskolan) в Санкт-Петербурге. «Наша задача — использовать западные знания, особенно из Швеции, чтобы обучать россиян вести бизнес с человеческим лицом», — заявила вице-ректор Людмила Мургулец.

Высшая торговая школа в Санкт-Петербурге была основана в 1997г. Хансом Раусингом и братьями аф Йохник, ее деятельность успешно развивается — она сейчас находится на самофинансировании, издано 12 книг по менеджменту, быстро растут дочерние школы, в т.ч. в Москве.

— В окт. 2004г. представлены итоги деятельности за три первые квартала и прогноз на текущий год шведских компаний, работающих, в т.ч., и на российский рынок.

1) Оборот «Эрикссон» за 2004г. составит порядка 132 млрд. шв.кр. (рост по сравнению с 2003г. на 12%). Прибыль — 27,7 млрд. шв.кр., включая половину от прибыли компании SonyEricsson, которая составит 4,6 млрд. шв. крон.

2) Оборот компании Tele 2 за 9 мес. 2004г. — 31,8 млрд. шв.кр. (за аналогичный период 2003г. — 27,2 млрд. шв. крон); прибыль до уплаты налогов — 2,1 млрд. шв.кр. (в 2003г. — 1,7 млрд. шв. крон); прибыль на 1 акцию — 7,39 шв.кр. (в 2003г. — 5,78 шв. крон).

Однако на биржевом рынке стоимость акций Tele 2 продолжает снижаться. Аналитики объясняют это уменьшением притока новых клиентов. Так, в III кв. с.г. абонентская база компании выросла на 1 млн., что на 700 тыс. меньше, чем в аналогичный период 2003г. Кроме того, на 13% снизился усредненный показатель дохода от одного клиента. Теперь эта цифра составляет 140 шв.кр. Отмечается, что Tele 2 достаточно успешно развивается в странах с низкой доходностью, включая Россию.

3) «Атлас Копко» за три квартала 2004г. удалось увеличить прибыль до уплаты налогов на 29% при росте объема продаж на 8% по сравнению с аналогичным периодом 2003г. Наибольший вклад в этот результат принесло подразделение по производству компрессорной техники, прежде всего благодаря росту объема производства, повышению цен на продукцию и результатам предпринятых мер по эффективизации производства.

Значительный рост поступления заказов позволяет руководству компании рассчитывать на позитивное развитие на рынках Северной Америки, Европы и Азии. Показатели деятельности «Атлас Копко»:

	2004г.	2003г.
	I-III кв.	I-III кв.
Оборот, млн. шв. крон .....	35697	33 146
Прибыль до уплаты налогов, млн. шв. крон .....	4576	3536
Прибыль на одну акцию, шв. крон .....	14,61	11,15

4) Рост цен на сталь и расходы на реструктуризацию существенно снизили прибыль концерна «Электролюкс» в III кв. 2004г. Исполнительный директор Ханс Строберг заявил, что доля продукции и компонентов из «низкостоимостных» стран будет продолжат увеличиваться. Он также рассчитывает, что в ближайшей перспективе концерну «Электролюкс» удастся компенсировать рост цен на сырье повышением цен на собственную продукцию.

	2004г.	2003г.
	I-III кв.	I-III кв.
Объем продаж, млн. шв. крон .....	29588	30387
Прибыль до уплаты налогов, млн. шв. крон .....	944	1 281
Прибыль на одну акцию, шв. крон .....	2,35	2,50

5) Компании СКФ удалось компенсировать рост цен на сталь за счет снижения издержек, оптимизации закупок и повышения отпускных цен

на подшипники- Однако, по оценкам аналитиков, в 2005г. повышение мировых цен на сталь окажет более значительный эффект на финансовые результаты СКФ. Спрос на продукцию СКФ

	2004г.	2003г.
	I-III кв.	I-III кв.
Оборот, млн. шв. крон .....	33290	31 132
Прибыль до уплаты налогов, млн. шв. крон .....	2982	2314
Прибыль на одну акцию, шв. крон .....	18,37	14,35

6) Объем продаж компании «Сандвик» в III кв. 2004г. увеличился на 18% по сравнению с аналогичным периодом 2003г. и составил 13,6 млрд. шв.кр., прибыль до уплаты налогов возросла на 43% (1,6 млрд. шв. крон). Впервые объем продаж «Сандвик» в странах Азии и Австралии превысил показатели компании в Северной Америке. Успешно развивалась деятельность всех основных подразделений «Сандвик». В течение трех кварталов количество сотрудников компании увеличилось на 885 чел. и сейчас составляет 37600 чел.

7) Оборот концерна «Ваттенфаль» составил в 2004г. 81 млрд. шв.кр. (в 2003г. — 81,7 млрд. шв. крон), прибыль до уплаты налогов — 12,6 млрд. шв.кр. (8,9 млрд. шв. крон). Таким образом, прибыль за 3 квартала перекрыла показатель за весь 2003г. — 12,4 млрд. шв.кр.

По словам исполнительного директора концерна Lars Josefsson, одной из причин столь успешного результата является погода: прошедшие дожди наполнили водохранилища, что позволило ГЭС работать на полную мощность. В 3 квартале Швеция вновь из импортера стала нетто экспортером электроэнергии, основная часть которой поставлялась в Норвегию.

Отмечается, что две трети прибыли Vattenfall поступили от деятельности скандинавского подразделения, несмотря на то, что в общем обороте компании его доля не достигает и 25%. Это говорит об исключительной прибыльности эксплуатирующихся там ГЭС и АЭС. Доля Германии в обороте более 50%. Однако, прибыльность работающих угольных станций не столь высока. Всего же из 33000 сотрудников Vattenfall 21 тыс. работают в ФРГ. При этом после сокращения там 3 тыс. мест компаний удалось уменьшить годовые расходы немецкого подразделения на 3,8 млрд. шв.кр. Вместе с тем L.Josefsson полагает, что там имеются дополнительные резервы в плане экономии.

Vattenfall уже, став одним из крупнейших игроков на энергорынках Германии и Польши, объявил о своих планах по дальнейшему развитию своей деятельности в Европе. При этом среди наиболее приоритетных стран называются Норвегия, Дания, Франция, Австрия и Бенелюкс. В общей сложности шведская компания готова инвестировать в новые приобретения в этих государствах порядка 27 млрд. шв.кр. В частности, Vattenfall надеется получить в ближайшее время разрешение на покупку за 2 млрд. шв.кр. 15% датской компании Elsam.

8) Оборот TeliaSonera составил в 2004г. 61,2 млрд. шв.кр. (в 2003г. — 60,7 млрд. шв. крон), прибыль до уплаты налогов — 16,4 млрд. шв.кр. (9,2 млрд. шв. крон). Несмотря на значительное увеличение прибыли, прирост оборота составил лишь 3%, что, по мнению аналитиков, говорит о возникновении определенных проблем в развитии предприятия. (Наиболее успешно деятельность TeliaSonera складывается в Дании и странах бывшего СССР, в то время как в североευропейской части наметился за-

стой). В этой связи, исполнительный директор A.Igel кратко представил новую, рассчитанную на три года стратегию развития предприятия, реализация которой позволит укрепить позиции компании в будущем, обеспечит существенный рост финансовых показателей. В частности, предполагается, что TeliaSonera начнет развивать новые виды услуг в области ИТ-технологий и телесистем, как на базе мобильной телефонной связи, так и с использованием широкополосной связи, ip-телефонии.

Особо A.Igel отметил успехи компании в России и Турции, где TeliaSonera владеет крупными пакетами акций Megafon и Turkcell соответственно. Например, в III кв. 2004г. количество абонентов российского оператора увеличилось на 2,4 млн. Turkcell владеет 66% процентами турецкого рынка услуг связи, а Megafon занимает в России 3 место с 18%. Вместе с тем, исполнительный директор отметил, что пока TeliaSonera в обеих компаниях не владеет контрольными пакетами акций и не может оказывать существенного влияния на развитие этих операторов. При этом он не рассчитывает, что ситуация изменится в ближайшем будущем и в этих условиях TeliaSonera старается наладить сотрудничество с совладельцами Megafon и Turkcell.

— В последнем аналитическом материале ForeigningsSparbanken, так наз. «Балтийский доклад», представленном 18 фев. 2004г., эксперты банка прогнозируют увеличение ВВП для экономик стран Балтийского региона почти в 2,5% как в 2004, так и в 2005г. Это лучше, чем итоги 2003г., однако, по мнению банка, говорить о начавшейся высокой конъюнктуре в регионе рано.

Лучше всего дела обстоят у балтийских государств и России. Отягощающим для Эстонии и Латвии является дефицит платежного баланса. Для России определяющим станет работа по реформам после президентских выборов. Эксперты прогнозируют восстановление экономики и для Польши при наличии, однако, серьезных бюджетных проблем.

Северные страны в целом будут иметь «относительно заметное восстановление экономик». Политика реформ в Германии продолжает оставаться сомнительной. В этой связи выжидательную позицию занимают потребители, и рост ВВП, поэтому в текущем году будет лишь немного выше прошлогоднего уровня.

Умеренный рост в Швеции оказывает давление на структурные реформы. Следует учесть, что новые страны ЕС активно работают над реализацией своих налоговых реформ, что должно явиться сигналом и для шведской экономической политики.

В докладе делаются следующие выводы для шведских предпринимателей:

— российская экономика реально возросла в 2003г. на 7% и имеются все предпосылки для роста 5% в этом и будущем годах, при условии, если цена на нефть не слишком сильно упадет. Внутренний спрос (потребление, инвестиции) будет быстро расти и приведет к увеличению импорта;

— преобладающая часть экономики — развитие цен, биржи, валюты и экономического роста — целиком зависит от ситуации на нефтяном рынке. Значительно более низкие цены на нефть дают вялый экономический рост и торговлю; высокие же цены, наоборот, могут вызвать «перегрев» российской экономики и задержать работу с реформами;

— шведская торговля с Россией возросла в последние годы и начинает приближаться к торговым объемам с Польшей. Принимая во внимание размер страны и возможности развития, существует потенциал для еще большего торгового обмена;

— предприятия в Европе становятся все более заинтересованными в России. В Германии существует организованная работа по поощрению немецких предприятий на сделки с Россией, которая поощряется с самого верхнего уровня в министерствах и «стекает» вниз в различные подгруппы по отдельным секторам (ИТ, финансы, машиностроение и химия), в которых принимают участие сами предприятия. Торговля «смешивается» с оказанием помощи. Немецкие амбиции, кажется, намного больше, чем шведские;

— предприятия, которые хотят действовать в России, в первую очередь, должны осуществлять продажу на российском рынке. Слишком большого потока предприятий, которые используют Россию для дальнейшего экспорта, большинство экспертов не ожидают. Напротив, российские предприятия стали более активными в приобретении европейских компаний и в не меньшей степени, в странах — кандидатах перед их вступлением в ЕС. Это касается, в первую очередь, энергетического сектора, хотя и есть примеры и по другим секторам.

В числе позитивных и негативных факторов «по России» банк приводит:

— позитивные, в их числе — политическая стабильность, хороший экономический рост и крепкие внешние балансы; здоровые государственные финансы и определенная макроэкономическая стабильность; налоговая реформа, новая пенсионная система;

— негативные, в их числе — сомнительное демократическое развитие (слабая свобода прессы, право на владение и неразвитая система юридических процессов), проблемы внутри «corporate governance», не диверсифицированная экономика, неразвитый финансовый сектор, крупные субвенции в жилье и энергетику, высокая инфляция, региональная несбалансированность, тяжелые условия жизни, неразвитый социальный сектор.

— 22 марта 2004г. в Казани будет открыт универсамг ИКЕА — четвертый в России. Площадь универсама — 24 тыс.кв.м., в дальнейшем планируется строительство торгового центра МЕГА возле универсама. Основатель ИКЕА Ингвар Кампрад собирается принять участие в церемонии открытия, а также провести переговоры с местными производителями мебели.

Руководитель российского подразделения ИКЕА Леннарт Дальгрэн заявил в интервью газете «Дагенс Индустри» от 12 марта 2004г.: «Рынок не является проблемой, он постоянно растет, проблема — органы власти во всех возможных проявлениях — визы, разрешения на работу...». Он отмечает хорошее взаимодействие с органами власти в Казани — «если бы Россия работала как Казань — было бы замечательно инвестировать здесь». ИКЕА планирует построить дополнительно 4 универсама в Москве, 1 или 2 — в Санкт-Петербурге, в других городах России — 13.

Возрастающая покупательная способность населения России и потребительский бум привлекают ряд иностранных торговых компаний. Ежегодный рост оборота розничной торговли в России составля-

ет 30-40%. В 2003г. объем продаж «Орифлейм» в России и республиках бывшего СССР вырос по сравнению с 2002г. на 40% и составил 2,8 млрд. шв. крон.

— Газета «Дагенс Индустри» 12 марта 2004г. Все российские экономические показатели показывают положительную динамику развития. «Недоброжелатели считают, что чудо российской экономики — ничто иное, как результат постоянно растущих ми-

ровых цен на основные экспортные товары России — нефть, газ, и металлы. Это большое преувеличение. Значительные доходы от экспорта фильтруются теперь в других секторах российской промышленности и отток капитала приостановлен. Быстрее всех в российской экономике растут индустрия потребительских товаров, рынок недвижимости, телекоммуникационный и транспортный секторы».

## Статистика

Внешняя торговля Швеции по группам стран в текущих ценах, в млн.долл. 1 долл. = 7,48 шв. кроны

	Экспорт				Импорт			
	янв.- сент. 2004г.	янв.- сент. 2003г.	Доля в % янв.-сент. 2004г.	Измен., % янв.-сент. 2004г	янв.- сент. 2004г.	янв.- сент. 2003г.	Доля в % янв.-сент. 2004г.	Измен., % янв.-сент. 2004г янв.-сент. 2003г.
	ВСЕГО.....	88696,8	81585,0	100,0	9,0	70902,5	66360,6	100,0
ЕВРОПА.....	63760,4	58101,2	71,9	10,0	60439,6	56000,1	85,2	8,0
Страны-члены ЕС.....	52007,9	47648,8	58,6	9,0	51933,7	48051,2	73,2	8,0
Прочие страны Европы.....	11752,7	10452,4	13,3	12,0	8506,0	7949,1	12,0	7,0
в т.ч. Россия.....	1311,2	1138,4	1,5	15,0	1640,8	1000,9	2,3	64,0
АФРИКА.....	1617,0	1439,0	1,8	12,0	230,7	210,0	0,3	10,0
Северная Африка.....	660,4	591,2	0,7	12,0	38,4	54,0	0,1	-29,0
Западная Африка.....	301,7	289,7	0,3	4,0	19,7	10,7	0,0	84,0
Центральная, Восточная и Южная Африка.....	654,7	558,2	0,7	17,0	172,7	145,2	0,2	19,0
АМЕРИКА.....	12582,5	12098,7	14,2	4,0	3688,1	3684,0	5,2	0,0
Северная Америка.....	10771,1	10468,4	12,1	3,0	2742,0	2878,3	3,9	-5,0
Центральная и Южная Америка.....	1811,5	1630,2	2,0	11,0	946,1	805,7	1,3	17,0
АЗИЯ.....	9582,8	8846,1	10,8	8,0	6334,7	6282,8	8,9	1,0
Ближний и Средний Восток.....	2072,9	1883,2	2,3	10,0	349,7	685,4	0,5	-49,0
Прочие страны Азии.....	7509,9	6963,0	8,5	8,0	5985,0	5597,2	8,4	7,0
ОКЕАНИЯ и пр. страны региона.....	1094,0	1046,0	1,2	5,0	209,4	183,7	0,3	14,0

Здесь и далее: Источник: Центральное Статистическое Бюро Швеции, Statistiska centralbyran. Серия HA-22-SM 04.12, изд. 7 дек. 2004г.

### Товарная структура экспорта и импорта Швеции (янв.-сент. 2003г.

янв.-сент. 2004г.), в текущих ценах. 1 долл.=7,48 шв. крон

Код	Наименование	Экспорт				Импорт			
		янв.-сент. 2004г.		янв.-сент.2003г.		янв.-сент.2004г.		янв.-сент.2003г.	
		млн.долл.	доля в%	млн.долл.	доля в%	млн.долл.	доля в%	млн.долл.	доля в%
0.....	Продукты питания и живые животные.....	2241,6	2,5	2008,7	2,5	4575,3	6,6	4269,8	6,4
1.....	Напитки и табак.....	520,5	0,6	516,3	0,6	774,7	1,1	762,3	1,1
2.....	Сырье непродовольственное (иск. топливо).....	4842,7	5,5	4548,9	5,6	2571,7	3,6	2262,2	3,4
3.....	Топливо минеральное, электроэнергия.....	3638,8	4,1	2708,7	3,3	6538,9	9,2	6384,9	9,6
4.....	Жиры и масла животного и растительного происхождения.....	204,8	0,2	180,9	0,2	158,9	0,2	179,0	0,3
5.....	Продукция химической и связанной с ней отраслей промышленности.....	10429,4	11,8	9914,3	12,2	7897,6	11,1	7296,5	11,0
6.....	Готовые изделия и полуфабрикаты.....	18424,2	20,8	17260,3	21,2	10852,4	15,3	9864,6	14,9
7.....	Машины и оборудование, транспортные средства.....	40271,8	45,4	36674,5	44,9	28314,4	39,9	26325,7	39,7
8.....	Разные готовые товары и изделия.....	7942,1	8,9	7615,2	9,3	9203,2	13,0	9000,0	13,6
9.....	Прочие товары.....	211,6	0,2	187,4	0,2	0	0,0	0	0,0
.....	ВСЕГО.....	88696,8	100,0	81585,0	100,0	70902,5	100,0	66360,6	100,0

### Основные страны-экспортеры в Швецию,

в текущих ценах млн.долл. 1долл. = 7,48 шв. кроны

Место 2004г.	Страна	янв.- сент.		Доля в % янв.-сент. 2004г.	Изменение в % янв.-сент. 2004г. янв.-сент. 2003г.
		2004г.	2003г.		
1.....	Германия.....	13412,6	12412,8	18,9	8,0
2.....	Дания.....	6568,7	5981,6	9,3	10,0
3.....	Великобритания.....	5449,3	5218,4	7,7	4,0
4.....	Норвегия.....	5219,1	5437,0	7,4	-4,0
5.....	Нидерланды.....	4855,0	4501,7	6,8	8,0
6.....	Финляндия.....	4387,8	3734,8	6,2	17,0
7.....	Франция.....	3924,9	3564,3	5,5	10,0
8.....	Бельгия.....	2844,7	2828,5	4,0	1,0
9.....	США.....	2500,4	2645,1	3,5	-5,0
10.....	Италия.....	2450,4	2296,5	3,5	7,0
11.....	Польша.....	1838,1	1475,3	2,6	25,0
12.....	Китай.....	1669,9	1404,1	2,4	19,0
13.....	Россия.....	1640,8	1000,9	2,3	64,0

14	12	Япония	1537,3	1463,6	2,2	5,0
15	14	Испания	1114,7	1070,5	1,6	4,0
16	15	Ирландия	993,6	1050,9	1,4	-5,0
17	17	Швейцария	860,3	886,6	1,2	-3,0
18	18	Австрия	790,1	871,0	1,1	-9,0
19	20	Эстония	677,8	657,4	1,0	3,0
20	19	Гонконг	673,8	712,8	1,0	-5,0
21	22	Южная Корея	627,7	509,9	0,9	23,0
22	27	Венгрия	572,2	371,8	0,8	54,0
23	25	Турция	454,7	399,7	0,6	14,0
24	23	Чехия	406,7	402,4	0,6	1,0
25	24	Тайвань	395,9	400,5	0,6	-1,0
26	28	Литва	373,4	347,9	0,5	7,0
27	26	Латвия	366,6	387,3	0,5	-5,0
28	33	Бразилия	294,4	218,7	0,4	35,0
29	29	Португалия	277,3	312,6	0,4	-11,0
30	32	Люксембург	123,4	220,9	0,4	16,0
Всего шведский импорт			70902,5	66360,6	100,0	7,0

По стране отгрузки

## Основные шведские экспортные рынки, в текущих ценах, млн.долл. 1долл. = 7,48 шв. кроны

Место 2004г.	Место 2003г.	Страна	январь - сентябрь		Доля в % январь - сентябрь 2004г.	Изменение в % январь - сентябрь 2004г.
			2004г.	2003г.		
1	1	США	9709,4	9439,4	10,9	3,0
2	2	Германия	9089,4	8312,0	10,2	9,0
3	3	Норвегия	7549,6	6854,1	8,5	10,0
4	4	Великобритания	6975,1	6435,8	7,9	8,0
5	5	Дания	5788,1	5158,3	6,5	12,0
6	6	Финляндия	5027,3	4658,7	5,7	8,0
7	7	Франция	4309,8	4069,5	4,9	6,0
8	8	Нидерланды	4213,6	4009,0	4,8	5,0
9	9	Бельгия	3941,8	3650,8	4,4	8,0
10	10	Италия	3203,6	2842,5	3,6	13,0
11	11	Испания	2592,4	2501,3	2,9	4,0
12	12	Китай	1898,0	1764,2	2,1	8,0
13	13	Япония	1533,2	1621,8	1,7	-5,0
14	14	Польша	1529,3	1337,4	1,7	14,0
15	15	Россия	1311,2	1138,4	1,5	15,0
16	16	Канада	1012,2	1026,2	1,1	-1,0
17	18	Австралия	970,6	927,1	1,1	5,0
18	17	Швейцария	945,3	942,9	1,1	0,0
19	19	Австрия	911,8	848,5	1,0	7,0
20	20	Индия	909,2	676,3	1,0	34,0
21	22	Турция	692,0	591,7	0,8	17,0
22	29	Иран	570,0	463,9	0,6	23,0
23	34	Ирландия	557,9	409,4	0,6	36,0
24	23	Мексика	550,9	587,3	0,6	-6,0
25	21	Португалия	538,6	434,6	0,6	24,0
26	24	Эстония	530,5	556,6	0,6	-5,0
27	32	Греция	511,0	434,4	0,6	18,0
28	28	Бразилия	510,7	465,0	0,6	10,0
29	25	Сингапур	501,3	480,7	0,6	4,0
30	30	Чехия	479,1	437,0	0,5	10,0
Всего шведский экспорт			88696,8	81585,0	100,0	9,0

## Товарная структура торговли Швеции с Россией за январь-сентябрь 2004г.

(курсив – импорт по стране отгрузки) 1долл. = 7,48 шв. крон

Код ТН	Наименование товарной группы	Шведский импорт из России			Шведский экспорт в Россию			
		2003	2004	Прирост	2003	2004	Прирост	
ВЭД	СНГ	тыс.	тыс.	%	тыс.	тыс.	%	%
		долл.	долл.		долл.	долл.		
01-97	...Всего	1216491	1807980	48,62%	1138399	1311214	15,18%	
		<i>1 000 972</i>	<i>1 640 756</i>	<i>63,92%</i>				
01-24	...Продовольствие и сельскохозяйственное сырье (кроме текстильного)	14 580	15 092	3,51%	52 526	50 749	-3,38%	
		<i>8 819</i>	<i>9 586</i>	<i>8,69%</i>				
25-27	...Минеральные продукты	834 151	1 309	56,98%	6 100	11 479	88,19%	
		<i>680 173</i>	<i>1 211</i>	<i>78,12%</i>				
27	...в т.ч.: топливно-энергетические товары	832 069	1 307	57,17%	4 317	3 819	-11,53%	
		<i>678 178</i>	<i>1 211</i>	<i>78,58%</i>				
28-40	...Продукция химической промышленности, каучук	42 213,47%	100 682	138,51%	108 663	116 547	7,26%	
		<i>27 334</i>	<i>78 882</i>	<i>188,58%</i>				

41-43 ...Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	20	0,00%	8	0,00%	-58,11%	2 257	0,20%	2 791	0,21%	23,69%
	20	0,00%	8	0,00%	-57,43%					
44-49 ...Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	127 477	10,48%	146 634	8,11%	15,03%	105 739	9,29%	107 661	8,21%	1,82%
	119 177	11,91%	136 294	8,31%	14,36%					
50-67 ...Текстиль, текстильные изделия и обувь	15 762	1,30%	16 908	0,94%	7,27%	17 407	1,53%	11 441	0,87%	-34,27%
	15 554	1,55%	16 828	1,03%	8,19%					
71 ...Драгоценные камни и металлы, изделия из них	40	0,00%	10	0,00%	-74,42%	34	0,00%	444	0,03%	1193,00%
	40	0,00%	19	0,00%	-53,82%					
72-83 ...Металлы и изделия из них	164 189	13,50%	203 336	11,25%	23,84%	83 753	7,36%	100 998	7,70%	20,59%
	132 714	13,26%	170 631	10,40%	28,57%					
84-90 ...Машины, оборудование и транспортные средства	13 045	1,07%	9 569	0,53%	-26,64%	747 636	65,67%	890 295	67,90%	19,08%
	12 227	1,22%	10 636	0,65%	-13,01%					
68-70, ..										
91-97 ...Другие товары	5 012	0,41%	6 266	0,35%	25,02%	14 285	1,25%	18 810	1,43%	31,68%
	4 912	0,49%	6 343	0,39%	29,13%					

## Товарная структура торговли Швеции с Россией за янв.-сент. 2004г.

(курсив – импорт по стране отгрузки) 1долл. = 7,48 шв. крон

Код ТН ВЭД СНГ	Наименование товарной группы	Шведский импорт				Шведский экспорт				Прирост %
		2003 тыс.	2004 тыс.	Прирост %	2003 тыс.	2004 тыс.	Прирост %			
01-97	...Всего	1 216 491	1 807 980	100%	1 138 399	1 311 214	100%	15,18%		
		1 000 972	1 640 756	100%			63,92%			
01	... Живые животные	2	1	0,00%	1	199	0,02%	18537,50%		
		2	1	0,00%			-16,67%			
02	... Мясо и пищевые мясные субпродукты	1190	1010	0,06%	3328	2980	0,23%	-10,45%		
		1190	1010	0,06%			-15,11%			
03	... Рыба и ракообразные, моллюски и др. водные беспозвоночные	4970	4866	0,27%	1585	1789	0,14%	12,92%		
		66	266	0,02%			303,45%			
04	... Молочная продукция; яйца птиц; мед натур.; пищев. продукты животн. происхождения, в другом месте не поименованные	0	0	0,00%	7678	7883	0,60%	2,68%		
		0	0	0,00%			0,00%			
05	... Продукты животного происхождения, в другом месте не поименованные	3	0	0,00%	2749	2111	0,16%	-23,20%		
		3	0	0,00%			-100,00%			
06	... Живые деревья и другие растения; луковичы, корни и прочие аналогичные части растений; срезанные цветы и декоративная зелень	0	0	0,00%	45	0	0,00%	-100,00%		
		0	0	0,00%			0,00%			
07	... Овощи и некоторые съедобные корнеплоды и клубнеплоды	16	85	0,00%	447 41%	7	0,00%			
		16	66	0,00%			322,41%			
08	... Съедобные плоды (фрукты) и орехи; кожура и корки citrusовых или бахчевых культур	6228	8565	0,47%	142	50	0,00%	-64,69%		
		6016	7930	0,48%			31,82%			
09	... Кофе, чай, мате (парагвайский чай) и пряности	0	0	0,00%	440	707	0,05%	60,89%		
		0	0	0,00%			-100,00%			
10	... Хлебные злаки	1275	0	0,00%	4472	7276	0,55%	62,67%		
		1275	0	0,00%			-100,00%			
11	... Продукция мукомольно – крупяной промышленности; солод; крахмал; инулин; пшеничная клейковина	0	0	0,00%	6799	4205	0,32%	-38,15%		
		0	0	0,00%			0,00%			
12	... Масличные семена и плоды; прочие семена, плоды и зерно; лекарственные растения и растения для технических целей; солома и фураж	34	261	0,01%	661 72%	1	0,00%	500,00%		
		34	261	0,02%			661,72%			
13	... Шеллак природный неочищенный; камеди, смолы и прочие растительные соки и экстракты	0	0	0,00%	65	0	0,00%	-99,38%		
		0	0	0,00%			0,00%			
15	... Жиры и масла животного или растительного происхождения и продукты их расщепления; готовые пищевые жиры; воски животного или растительного происхождения	0	0	0,00%	15480	11498	0,88%	-25,72%		
		0	0	0,00%			0,00%			
16	... Готов. продукты из мяса, рыбы, ракообразных, моллюсков или прочих водных беспозвоночных	0	1	0,00%	544	739	0,06%	35,69%		
		0	19	0,00%			0,00%			
17	... Сахар и кондитерские изделия из сахара	0	121	0,01%	1037	1913	0,15%	84,43%		
		0	0	0,00%			0,00%			
18	... Какао и продукты из него	1	1	0,00%	340	279	0,02%	-17,80%		
		1	1	0,00%			75,00%			
19	... Готовые продукты из зерна хлебных злаков, муки, крахмала или молока; мучные кондит. изделия	0	0	0,00%	2040	2959	0,23%	45,01%		
		0	0	0,00%			0,00%			
20	... Продукты переработки овощей, плодов (фруктов), орехов или прочих частей растений	0	0	0,00%	1082	1641	0,13%	51,66%		
		0	0	0,00%			0,00%			
21	... Разные пищевые продукты	0	0	0,00%	2505	2967	0,23%	18,47%		



	изделия полиграфической промышленности; .....	50	0,00%	57	0,00%	13,94%	3545	0,31%	5794	0,44%	63,47%
	рукописи, машинописные тексты и планы	48	0,00%	57	0,00%	19,66%					
51	Шерсть овечья, тонкая и грубая шерсть животных; .....	0	0,00%	0	0,00%		2	0,00%	3	0,00%	57,14%
	пряжа и ткань из конского волоса	0	0,00%	0	0,00%						
52	Хлопок.....	97	0,01%	263	0,01%	170,80%	3158	0,28%	41	0,00%	-98,69%
		97	0,01%	258	0,02%	166,12%					
53	Прочие растительные текстильные волокна; .....	1488	0,12%	1807	0,10%	21,46%	3	0,00%	0	0,00%	-86,96%
	бумажная пряжа и ткани из бумажной пряжи	1443	0,14%	1807	0,11%	25,23%					
54	Химические нити.....	219	0,02%	1932	0,11%	781,51%	1078	0,09%	502	0,04%	-53,42%
		219	0,02%	1932	0,12%	781,51%					
55	Химические волокна.....	18	0,00%	0	0,00%	-100,00%	2154	0,19%	170	0,01%	-92,09%
		18	0,00%	0	0,00%	-100,00%					
56	Вата, войлок и неткан. материалы; спец.пряжа; .....	17	0,00%	22	0,00%	26,56%	165	0,01%	261	0,02%	58,20%
	бечевки, шнуры, веревки и канаты и изделия	17	0,00%	22	0,00%	26,56%					
57	Ковры и прочие текстильные напольные покрытия.....	0	0,00%	0	0,00%		103	0,01%	170	0,01%	64,51%
		0	0,00%	0	0,00%						
58	Спец.ткани; материалы с прошивным ворсом; .....										
	кружева; гобелены; отделочные материалы; .....	9	0,00%	0	0,00%	-100,00%	475	0,04%	26	0,00%	-94,56%
	вышивки	9	0,00%	0	0,00%	-100,00%					
59	Текстильные материалы, пропитанные, с покрытием, .....										
	дублированные; текстиль. изделия .....	0	0,00%	0	0,00%		4727	0,42%	5319	0,41%	12,51%
	технического назначения	0	0,00%	7	0,00%						
60	Трикотажное полотно машинного или ручного .....	0	0,00%	0	0,00%		297	0,03%	305	0,02%	2,93%
	вязания	0	0,00%	0	0,00%						
61	Одежда и принадлежности одежды трикотажные, .....										
	машинного или ручного вязания.....	154	0,01%	222	0,01%	44,26%	848	0,07%	756	0,06%	-10,80%
		156	0,02%	222	0,01%	42,70%					
62	Одежда и принадлежности одежды текстильные .....										
	(кроме трикотажных, машинного или ручного .....	12524	1,03%	11337	0,63%	-9,48%	1311	0,12%	965	0,07%	-26,41%
	вязания)	12366	1,24%	11330	0,69%	-8,37%					
63	Прочие готовые текстильные изделия; наборы; .....										
	одежда и текстильные изделия, бывшие в .....	1171	0,10%	1303	0,07%	11,22%	1598	0,14%	1331	0,10%	-16,74%
	употреблении; тряпье	1164	0,12%	1227	0,07%	5,34%					
64	Обувь, гетры и аналогичные изделия; их части .....	15	0,00%	14	0,00%	-5,36%	299	0,03%	151	0,01%	-49,69%
		15	0,00%	14	0,00%	-4,46%					
65	Головные уборы и их части.....	50	0,00%	5	0,00%	-89,60%	1066	0,09%	1360	0,10%	27,60%
		50	0,01%	5	0,00%	-89,60%					
66	Зонты, солнцезащитные зонты, трости, трости — .....										
	сиденья, хлысты, кнуты для верховой езды и их .....	0	0,00%	0	0,00%		91	0,01%	30	0,00%	-66,57%
	части	0	0,00%	0	0,00%						
67	Обработанные перья и пух и изделия из них; .....										
	искусствен. цветы; изделия из человеческого .....	0	0,00%	3	0,00%		33	0,00%	51	0,00%	55,92%
	волоса	0	0,00%	3	0,00%						
68	Изделия из камня, гипса, цемента, асбеста, слюды .....										
	или аналогичных материалов.....	0	0,00%	2	0,00%	550,00%	1355	0,12%	1274	0,10%	-6,03%
		0	0,00%	2	0,00%						
69	Керамические изделия.....	20	0,00%	135	0,01%	559,48%	2362	0,21%	1894	0,14%	-19,81%
		20	0,00%	131	0,01%	539,87%					
70	Стекло и изделия из него.....	41	0,00%	27	0,00%	-35,06%	3232	0,28%	7183	0,55%	122,22%
		35	0,00%	25	0,00%	-28,79%					
71	Жемчуг природный или культивированный, .....										
	драгоценные или полудрагоценные камни, .....										
	драгоценные металлы, металлы, плакированные .....										
	драгоценными металлами, и изделия из них; .....	40	0,00%	10	0,00%	-74,42%	34	0,00%	444	0,03%	1193,00%
	бижутерия; монеты	40	0,00%	19	0,00%	-53,82%					
72	Черные металлы.....	54081	4,45%	43185	2,39%	-20,15%	51114	4,49%	60108	4,58%	17,60%
		39792	3,98%	26913	1,64%	-32,37%					
73	Изделия из черных металлов.....	542	0,04%	1024	0,06%	88,81%	15764	1,38%	21675	1,65%	37,50%
		489	0,05%	980	0,06%	100,57%					
74	Медь и изделия из нее.....	8354	0,69%	13	0,00%	-99,85%	1911	0,17%	2155	0,16%	12,78%
		8343	0,83%	0	0,00%	-100,00%					
75	Никель и изделия из него.....	70359	5,78%	109345	6,05%	55,41%	92	0,01%	141	0,01%	53,20%
		56068	5,60%	100641	6,13%	79,50%					
76	Алюминий и изделия из него.....	29746	2,45%	47049	2,60%	58,17%	3996	0,35%	3842	0,29%	-3,84%
		27077	2,71%	39292	2,39%	45,11%					
78	Свинец и изделия из него.....	58	0,00%	93	0,01%	59,17%	0	0,00%	0	0,00%	
		28	0,00%	92	0,01%	230,62%					
79	Цинк и изделия из него.....	40	0,00%	1	0,00%	-97,33%	0	0,00%	101	0,01%	
		40	0,00%	0	0,00%	-100,00%					



80	Олово и изделия из него	3	0,00%	0	0,00%	-100,00%	0	0,00%	0	0,00%
		1	0,00%	0	0,00%	-100,00%				
81	Пр. драгоцен. металлы; металлокерамика; изделия из них	959	0,08%	2595	0,14%	170,48%	61	0,01%	39	0,00%
		832	0,08%	2549	0,16%	206,43%				
82	Инструменты, ножевые изделия, ложки и вилки из драгоцен. металлов; их части из драгоценных металлов	39	0,00%	32	0,00%	-18,15%	5560	0,49%	7363	0,56%
		37	0,00%	151	0,01%	306,47%				
83	Прочие изделия из драгоценных металлов	7	0,00%	0	0,00%	-98,00%	5256	0,46%	5572	0,42%
		7	0,00%	13	0,00%	88,00%				
84	Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; их части	5752	0,47%	5537	0,31%	-3,74%	212072	18,63%	240838	18,37%
		5418	0,54%	6262	0,38%	15,58%				
85	Электрические машины и оборуд., их части; звукозаписывающ. и звуковоспроизводящ. аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, их части и принадлежности	5038	0,41%	2110	0,12%	-58,13%	319614	28,08%	448512	34,21%
		5038	0,50%	2626	0,16%	-47,87%				
86	Железнодорожные или трамвайные локомотивы, подвижной состав и их части; путевое оборудование и устройства для железнодорожной или трамвайной сети и их части; механическое (включая электромеханическое) сигнальное оборуд. всех видов	652	0,05%	926	0,05%	41,97%	383	0,03%	5	0,00%
		460	0,05%	637	0,04%	38,47%				
87	Средства наземного транспорта, кроме ж/д или трамвайного подвижного состава, и их части и оборудование	466	0,04%	339	0,02%	-27,22%	187833	16,50%	166380	12,69%
		447	0,04%	371	0,02%	-17,07%				
88	Летательные аппараты, космич. аппараты	6	0,00%	8	0,00%	30,43%	1327	0,12%	900	0,07%
		6	0,00%	8	0,00%	30,43%				
89	Суда, лодки и другие плавучие средства	537	0,04%	399	0,02%	-25,72%	3645	0,32%	2650	0,20%
		497	0,05%	399	0,02%	-19,69%				
90	Инструменты и аппараты оптические, фотографические, кинематографические, измерительные, контрольные, прецизионные, медицинские или хирургические; их части и принадлежности	593	0,05%	251	0,01%	-57,68%	22764	2,00%	31011	2,37%
		360	0,04%	333	0,02%	-7,68%				
91	Часы всех видов и их части	1	0,00%	0	0,00%	-50,00%	221	0,02%	449	0,03%
		0	0,00%	1	0,00%	33,33%				
92	Инструменты музыкальные; их части и принадлежности	15	0,00%	7	0,00%	-52,73%	353	0,03%	1277	0,10%
		15	0,00%	7	0,00%	-52,73%				
93	Оружие и боеприпасы; их части	20	0,00%	11	0,00%	-43,92%	290	0,03%	265	0,02%
		11	0,00%	4	0,00%	-66,67%				
94	Мебель; постельные принадлежности, матрацы, матрацные основы, диванные подушки и аналогичные набивные принадлежности мебели; лампы и осветительное оборудование, в другом месте не поименованные; световые указатели, табло и аналогичные изделия; сборные строит. конструкции	4641	0,38%	5764	0,32%	24,19%	3015	0,26%	2781	0,21%
		4629	0,46%	5866	0,36%	26,70%				
95	Игрушки, игры и спорт. инвентарь; их части и принадлежности	266	0,02%	313	0,02%	17,68%	1843	0,16%	2617	0,20%
		193	0,02%	301	0,02%	56,42%				
96	Разные готовые изделия	5	0,00%	0	0,00%	-94,59%	1611	0,14%	994	0,08%
		5	0,00%	0	0,00%	-94,87%				
97	Произведения искусства, предметы коллекционирования и антиквариат	3	0,00%	7	0,00%	139,13%	2	0,00%	76	0,01%
		3	0,00%	7	0,00%	139,13%				

### Торговля Швеции с государствами СНГ

#### Товарная структура торговли Швеции с Арменией за янв.-сент. 2004г.

(курсив – импорт по стране отгрузки) 1долл.= 7,48 шв. крон

Код ТН ВЭД СНГ	Наименование товарной группы	Шведский импорт						Шведский экспорт					
		2003		2004		Прирост %	2003		2004		Прирост %		
		тыс. долл.	в% к итогу	тыс. долл.	в% к итогу		тыс. долл.	в% к итогу	тыс. долл.	в% к итогу			
01-97	Всего	36	100%	14	100%	-62,59%	873	100%	2 598	100%	197,60%		
		36	100%	66	100%	82,59%							
03	Рыба и ракообразные, моллюски и др. водные беспозвоночные	7	19,26%	0	0,00%	-100,00%	0	0,00%	0	0,00%			
		7	19,26%	0	0,00%	-100,00%							
16	Готовые продукты из мяса, рыбы, ракообразных, моллюсков или прочих водных беспозвоночных	11	31,48%	0	0,00%	-100,00%	0	0,00%	0	0,00%			
		11	31,48%	0	0,00%	-100,00%							
22	Алкогольные и безалкогольные напитки и уксус	0	0,00%	0	0,99%		0	0,00%	0	0,00%			
		0	0,00%	0	0,20%								

24	Табак и промышленные заменители табака	12	33,33%	0	0,00%	-100,00%	0	0,00%	0	0,00%	0	0,00%
		12	33,33%	0	0,00%	-100,00%						
27	Топливо минеральное, нефть и продукты; битуминозные вещества; воски минеральные	0	0,00%	0	0,00%		0	0,05%	0	0,00%		-100,00%
30	Фармацевтическая продукция	0	0,00%	0	0,00%		5	0,63%	0	0,00%		-100,00%
32	Экстракты дубильные или красильные; таннины и их производные; красители, пигменты и пр. красящие											
	вещ-ва; краски и лаки; шпатлевки и пр.мастики; чернила (типографская краска)	0	0,00%	0	0,00%		1	0,11%	0	0,00%		-100,00%
33	Эфирные масла и резиноиды; парфюмерные, косметические или туалетные средства	0	0,00%	0	0,00%		2	0,18%	2	0,09%		41,67%
39	Полимерные материалы, пластмассы и изделия	0	0,00%	0	0,00%		45	5,18%	61	2,33%		34,02%
40	Каучук, резина и изделия из них	0	0,00%	0	0,00%		0	0,02%	18	0,68%		13200,00%
42	Изделия из кожи; шорно – седельные изделия и упряжь; дорожные принадлежности, дамские сумки и аналог. товары; изделия из кишок животных (кроме кетгута из натурального шелка)	0	0,00%	1	3,96%		0	0,00%	0	0,00%		
48	Бумага и картон; изд. из бум.массы, бумаги или картона	0	0,00%	0	0,00%		102	11,66%	225	8,65%		120,89%
64	Обувь, гетры и аналогичные изделия; их части	0	0,00%	6	42,57%		0	0,00%	0	0,00%		
68	Изд. из камня, гипса, цемента, асбеста, слюды, аналогичных материалов	0	0,74%	2	15,84%	700,00%	4	0,43%	0	0,00%		-100,00%
73	Изделия из черных металлов	0	0,37%	0	0,00%	-100,00%	0	0,00%	10	0,39%		
82	Инструменты, ножевые изделия, ложки и вилки из недрагметаллов; их части из недрагоценных металлов	0	0,00%	0	0,00%		33	3,81%	9	0,33%		-73,90%
83	Прочие изделия из недрагоценных металлов	0	0,00%	0	0,00%		2	0,26%	0	0,00%		-100,00%
84	Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; их части	0	0,00%	0	0,00%		636	72,83%	922	35,50%		45,05%
85	Электрические машины и оборуд., их части; звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизион. изображения и звука, их части и принадлежности	1	2,59%	0	0,00%	-100,00%	33	3,77%	1321	50,86%		3917,48%
90	Инструменты и аппараты оптические, фотографические, кинематографические, измерительные, контрольные, прецизионные, медицинские или хирургические; их части и принадлежности	0	0,00%	4	29,70%		2	0,23%	30	1,14%		1380,00%
91	Часы всех видов и их части	4	11,48%	1	7,92%	-74,19%	0	0,00%	0	0,00%		
95	Игрушки, игры и спортивный инвентарь; их части и принадлежности	0	0,00%	0	0,00%		7	0,84%	0	0,00%		-100,00%
97	Произведения искусства, предметы коллекционирования и антиквариат	0	0,74%	0	0,00%	-100,00%	0	0,00%	0	0,00%		

## Товарная структура торговли Швеции с Азербайджаном за янв.-сент. 2004г.

(курсив – импорт по стране отгрузки) 1долл.= 7,48 шв. крон

Код ТН ВЭД СНГ	Наименование товарной группы	Шведский импорт			Шведский экспорт		
		2003	2004	Прирост	2003	2004	Прирост
		тыс.	тыс.	%	тыс.	тыс.	%
		долл.	долл.		долл.	долл.	
01-97	...Всего	1	1	40,00%	32 418	72 224	122,79%
		1	3	320,00%			
02	Мясо и пищевые мясные субпродукты	0	0		18	0	-100,00%
18	Какао и продукты из него	0	0		8	0	-100,00%
21	Разные пищевые продукты	0	0		5	0	-100,00%
24	Табак и промышленные заменители табака	0	1	71,43%	0	0	

		0.....0,00%	1.....23,81%		
28	Продукты неорганической химии: соединения неорганич. или органические драгоценных металлов, редкоземельных металлов, радиоактивных элементов или изотопов	0.....0,00%	0.....0,00%	1.....0,00%	0.....0,00% ...-100,00%
32	Экстракты дубильные или красильные; танины и их производные; красители, пигменты и прочие красящие вещ-ва; краски и лаки; шпатлевки и пр. мастики; чернила (типографская краска)	0.....0,00%	0.....0,00%	21.....0,06%	20.....0,03% .....-1,29%
33	Эфирные масла и резиноиды; парфюмерные, косметические или туалетные средства	0.....0,00%	0.....0,00%	2.....0,01%	2.....0,00% .....-12,50%
34	Мыло, поверхностно – активные органические вещества, моющие средства, смазочные материалы, искусственные и готовые воски, составы для чистки или полировки, свечи и аналогич. изделия, пасты для лепки, пластилин, «зубоврачебный воск» и составы на основе гипса для зубоврачебных целей	0.....0,00%	0.....0,00%	3.....0,01%	1.....0,00% .....-72,73%
38	Прочие химические продукты	0.....0,00%	0.....0,00%	47.....0,15%	187.....0,26% .....296,88%
39	Полимерные материалы, пластмассы и изделия	0.....0,00%	0.....0,00%	67.....0,21%	14.....0,02% .....-79,64%
40	Каучук, резина и изделия из них	0.....0,00%	0.....0,00%	31.....0,10%	130.....0,18% .....315,81%
48	Бумага и картон; изделия из бумажной массы, бумаги или картона	0.....0,00%	0.....0,00%	100.....0,31%	359.....0,50% .....259,36%
49	Печатные книги, газеты, репродукции и другие изделия полиграфической промышленности; рукописи, машинописные тексты и планы	0.....0,00%	0.....0,00%	49.....0,15%	0.....0,00% .....-99,18%
57	Ковры и прочие текстильные напольные покрытия	0.....0,00%	0.....14,29%	0.....0,00%	0.....0,00% .....
70	Стекло и изделия из него	0.....0,00%	0.....0,00%	21.....0,06%	33.....0,05% .....57,42%
73	Изделия из черных металлов	0.....0,00%	0.....0,00%	2525.....7,79%	10974.....15,19% .....334,62%
76	Алюминий и изделия из него	0.....0,00%	0.....0,00%	274.....0,84%	29.....0,04% .....-89,26%
82	Инструменты, ножевые изделия, ложки и вилки из недрагоцен. металлов; их части из недрагоценных металлов	0.....0,00%	0.....0,00%	148.....0,46%	0.....0,00% .....-99,91%
83	Прочие изделия из недрагоценных металлов	0.....0,00%	0.....0,00%	477.....1,47%	624.....0,86% .....30,87%
84	Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; их части	1.....80,00%	0.....0,00% -100,00%	1972.....6,08%	6583.....9,12% .....233,86%
85	Электрические машины и оборуд., их части; звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, их части и принадлежности	0.....20,00%	0.....0,00% -100,00%	8936.....27,57%	40440.....55,99% .....352,54%
88	Летательные аппараты, космич. аппараты, и их части	0.....0,00%	0.....0,00%	5.....0,02%	0.....0,00% ...-100,00%
90	Инструменты и аппараты оптические, фотографические, кинематографические, измерительные, контрольные, прецизионные, медицинские или хирургические; их части и принадлежности	0.....0,00%	0.....0,00%	300.....0,92%	72.....0,10% .....-76,15%
94	Мебель; постельные принадлежности, матрасы, матрацные основы, диванные подушки и аналогичные набивные принадлежности мебели; лампы и осветительное оборудование, в другом месте не поименованные; световые указатели, табло и аналогичные изделия; сборные строительные конструкции	0.....0,00%	0.....0,00%	17408.....53,70%	12625.....17,48% .....-27,48%
96	Разные готовые изделия	0.....0,00%	0.....0,00%	0.....0,00%	0.....0,00% .....-33,33%

## Товарная структура торговли Швеции с Белоруссией за янв.-сент. 2004г.

(курсив – импорт по стране отгрузки) 1долл. = 7,48 шв. крон

Код ТН	Наименование товарной	Шведский импорт			Шведский экспорт		
		2003	2004	Прирост	2003	2004	Прирост

ВЭД группы	тыс.	в%	тыс.	в%	%	тыс.	в%	тыс.	в%	%
СНГ	долл.	к итогу	долл.	к итогу		долл.	к итогу	долл.	к итогу	
01-97 ...Всего .....	15 233	100%	29 839	100%	95,88%	39 529	100%	27 883	100%	-29,46%
	10 547	100%	19 658	100%	86,40%					
01 ..... Живые животные .....	0	0,00%	0	0,00%		90	0,23%	64	0,23%	-28,17%
	0	0,00%	0	0,00%						
03 ..... Рыба и ракообразные, моллюски и другие водные беспозвоночные .....	0	0,00%	0	0,00%		27	0,07%	0	0,00%	-100,00%
	0	0,00%	0	0,00%						
04 ..... Молочная продукция; яйца птиц; мед натуральный; пищев. продукты животн. происхождения, в др. месте не поименованные .....	0	0,00%	0	0,00%		4	0,01%	0	0,00%	-93,75%
	0	0,00%	0	0,00%						
05 ..... Продукты животного происхождения, в другом месте не поименованные .....	0	0,00%	0	0,00%		686	1,73%	111	0,40%	-83,86%
	0	0,00%	0	0,00%						
08 ..... Съедобные плоды (фрукты) и орехи; кожура и корки цитрусовых или бахчевых культур .....	449	2,95%	56	0,19%	-87,58%	0	0,00%	0	0,00%	
	148	1,41%	36	0,18%	-75,92%					
12 ..... Масличные семена и плоды; прочие семена, плоды и зерно; лекарственные растения и растения для технических целей; солома и фураж .....	0	0,00%	218	0,73%		755	1,91%	1	0,00%	-99,91%
	0	0,00%	0	0,00%						
17 ..... Сахар и кондитерские изделия из сахара .....	0	0,00%	23	0,08%		0	0,00%	2674	9,59%	
	0	0,00%	23	0,12%						
19 ..... Готов. продукты из зерна хлебн. злаков, муки, крахмала или молока; мучные кондитер. изделия .....	0	0,00%	0	0,00%		153	0,39%	62	0,22%	-59,42%
	0	0,00%	0	0,00%						
20 ..... Продукты переработки овощей, плодов (фруктов), орехов или прочих частей растений .....	0	0,00%	0	0,00%		72	0,18%	29	0,10%	-60,33%
	0	0,00%	0	0,00%						
21 ..... Разные пищевые продукты .....	0	0,00%	0	0,00%		70	0,18%	42	0,15%	-40,61%
	0	0,00%	0	0,00%						
22 ..... Алкогольные и безалкогольные напитки и уксус .....	0	0,00%	0	0,00%		43	0,11%	18	0,07%	-57,85%
	0	0,00%	0	0,00%						
23 ..... Остатки и отходы пищевого производства; готовые корма для животных .....	0	0,00%	0	0,00%		53	0,13%	145	0,52%	174,24%
	0	0,00%	0	0,00%						
25 ..... Соль; сера; земли и камень; штукатурные материалы, известняк и цемент .....	0	0,00%	7	0,02%		0	0,00%	0	0,00%	
	0	0,00%	7	0,04%						
27 ..... Топливо минерал., нефть и прод. перегонки; битуминозные вещества; воски минеральные .....	4010	26,33%	10879	36,46%	171,28%	229	0,58%	113	0,41%	-50,58%
	824	7,82%	624	3,17%	-24,29%					
28 ..... Продукты неорганической химии: соединения неорганические или органич. драгоценных металлов, редкоземел. металлов, радиоактивных элементов или изотопов .....	565	3,71%	2422	8,12%	328,40%	0	0,00%	0	0,00%	-100,00%
	0	0,00%	2422	12,32%						
29 ..... Органические химические соединения .....	0	0,00%	0	0,00%		41	0,10%	93	0,33%	124,27%
	0	0,00%	0	0,00%						
30 ..... Фармацевтическая продукция .....	0	0,00%	0	0,00%		110	0,28%	373	1,34%	237,89%
	0	0,00%	0	0,00%						
31 ..... Удобрения .....	117	0,77%	0	0,00%	-100,00%	0	0,00%	0	0,00%	-100,00%
	0	0,00%	0	0,00%						
32 ..... Экстракты дубильные или красильные; таннины и их производные; красители, пигменты и пр. красящие вещества; краски и лаки; шпатлевки и пр. мастики; чернила (типографская краска) .....	0	0,00%	0	0,00%		308	0,78%	636	2,28%	106,52%
	0	0,00%	0	0,00%						
33 ..... Эфирные масла и резиноиды; парфюмерные, косметические или туалетные средства .....	0	0,00%	0	0,00%		29	0,07%	16	0,06%	-42,52%
	0	0,00%	0	0,00%						
34 ..... Мыло, поверхностно – активные органические вещества, моющие средства, смазочные материалы, искусственные и готовые воски, составы для чистки или полировки, свечи и аналогичные изделия, пасты для лепки, пластилин, «зубоврачеб. воск» и составы на основе гипса для зубо-врачебных целей .....	0	0,00%	0	0,00%		133	0,34%	120	0,43%	-9,64%
	0	0,00%	0	0,00%						
35 ..... Белковые вещества; модифицирован. крахмалы; клеи; ферменты .....	0	0,00%	0	0,00%		1	0,00%	1	0,00%	-30,00%
	0	0,00%	0	0,00%						
37 ..... Фото- и киноплёнки .....	0	0,00%	0	0,00%		300	0,76%	276	0,99%	-7,99%
	0	0,00%	0	0,00%						
38 ..... Прочие химические продукты .....	0	0,00%	0	0,00%		107	0,27%	203	0,73%	89,17%
	0	0,00%	0	0,00%						
39 ..... Полимерные материалы, пластмассы и изделия .....	0	0,00%	0	0,00%	-100,00%	656	1,66%	968	3,47%	47,63%
	0	0,00%	0	0,00%	-100,00%					
40 ..... Каучук, резина и изделия из них .....	560	3,68%	1777	5,96%	217,26%	482	1,22%	60	0,21%	-87,62%
	554	5,26%	1777	9,04%	220,62%					
42 ..... Изделия из кожи; шорно – седельные изделия и упряжь; дорожные принадлежности, дамские сумки и аналогич. товары; изделия из кишок животных .....	0	0,00%	3	0,01%		7	0,02%	7	0,02%	-7,14%

(кроме кетгута из натурального шелка)	0	0,00%	3	0,02%								
43 ..... Натуральный и искусственный мех; изделия из него	0	0,00%	0	0,00%	15	0,04%	0	0,00%	-100,00%			
	0	0,00%	0	0,00%								
44 ..... Древесина и изделия из нее; древесный уголь	424	2,79%	5363	17,97%	1163,53%	187	0,47%	70	0,25%	-62,30%		
	310	2,94%	5287	26,89%	1603,88%							
45 ..... Пробка и изделия из нее	0	0,00%	0	0,00%			0	0,00%	0,00%	0,00%		
	0	0,00%	0	0,00%								
47 ..... Масса из древесины или из других волокнистых целлюлозных материалов; бумага и картон, регенерированные из отходов и макулатуры	0	0,00%	0	0,00%		512	1,30%	0	0,00%	-100,00%		
	0	0,00%	0	0,00%								
48 ..... Бумага и картон; изделия из бум.массы, бумаги или картона	0	0,00%	83	0,28%	1081	2,73%	1146	4,11%	5,99%			
	0	0,00%	83	0,42%								
49 ..... Печатн.книги, газеты, репродукции и др.изделия полиграфической промышленности; рукописи, машинописные тексты и планы	22	0,14%	0	0,00%	-100,00%	127	0,32%	1	0,01%	-98,84%		
	22	0,21%	0	0,00%	-100,00%							
52 ..... Хлопок	0	0,00%	1	0,00%		336	0,85%	9	0,03%	-97,22%		
	0	0,00%	30	0,15%								
54 ..... Химические нити	1	0,00%	0	0,00%	-100,00%	723	1,83%	22	0,08%	-96,97%		
	1	0,01%	0	0,00%	-75,00%							
55 ..... Химические волокна	19	0,12%	0	0,00%	-100,00%	630	1,59%	13	0,05%	-97,92%		
	19	0,18%	0	0,00%	-100,00%							
56 ..... Вата, войлок и нетканматериалы; спец.пряжа; бечевки, шнуры, веревки и канаты и изделия	0	0,00%	0	0,00%		5	0,01%	1	0,00%	-82,86%		
	0	0,00%	0	0,00%								
57 ..... Ковры и пр. текстильные напольные покрытия	0	0,00%	0	0,00%		0	0,00%	1	0,00%	250,00%		
	0	0,00%	0	0,00%								
58 ..... Спец.ткани; материалы с прошивным ворсом; кружева; gobелены; отделоч.материалы; вышивки	0	0,00%	22	0,07%	180	0,46%		51	0,18%	-71,53%		
	0	0,00%	22	0,11%								
59 ..... Текстиль.материалы, пропитанные, с покрытием, дублированные; текстиль.изделия технического назначения	0	0,00%	0	0,00%		1148	2,90%	184	0,66%	-83,98%		
	0	0,00%	74	0,38%								
60 ..... Трикотаж. полотно машин. или ручного вязания	0	0,00%	2	0,01%		421	1,06%	30	0,11%	-92,82%		
	0	0,00%	3	0,01%								
61 ..... Одежда и принадлежности трикотажные, машинного или ручного вязания	326	2,14%	431	1,44%	32,10%	40	0,10%	1	0,00%	-98,32%		
	316	3,00%	414	2,10%	30,71%							
62 ..... Одежда и принадлежности текстильные (кроме трикотажных, машинного или ручного вязания)	4452	29,73%	1764	5,91%	-61,04%	807	2,04%	38	0,14%	-95,26%		
	4445	42,15%	1711	8,70%	-61,51%							
63 ..... Пр.готовые текстиль.изделия; наборы; одежда и текстиль.изделия, бывшие в употреблении; тряпье	4	0,02%	0	0,00%	-100,00%	46	0,12%	75	0,27%	63,74%		
	4	0,03%	76	0,39%	2018,52%							
65 ..... Головные уборы и их части	2	0,02%	1	0,00%	-50,00%	11	0,03%	0	0,00%	-100,00%		
	2	0,02%	1	0,01%	-50,00%							
68 ..... Изделия из камня, гипса, цемента, асбеста, слюды или аналогичных материалов	0	0,00%	0	0,00%		0	0,00%	36	0,13%	26900,00%		
	0	0,00%	0	0,00%								
69 ..... Керамические изделия	0	0,00%	0	0,00%	-100,00%	0	0,00%	0	0,00%			
	0	0,00%	0	0,00%	-100,00%							
70 ..... Стекло и изделия из него	112	0,74%	7	0,03%	-93,33%	5	0,01%	6	0,02%	17,95%		
	1	0,01%	5	0,02%	620,00%							
72 ..... Черные металлы	3034	19,92%	4218	14,14%	39,01%	955	2,42%	814	2,92%	-14,82%		
	3034	28,77%	3713	18,89%	22,37%							
73 ..... Изделия из черных металлов	2	0,01%	27	0,09%	1476,92%	60	0,15%	271	0,97%	348,78%		
	2	0,02%	20	0,10%	1053,85%							
74 ..... Медь и изделия из нее	0	0,00%	0	0,00%		6	0,02%	4	0,02%	-30,43%		
	0	0,00%	0	0,00%								
76 ..... Алюминий и изделия из него	0	0,00%	0	0,00%		19	0,05%	2	0,01%	-88,65%		
	0	0,00%	0	0,00%								
82 ..... Инструменты, ножевые изделия, ложки и вилки из недраг.металлов; их части из драгоценных металлов	0	0,00%	0	0,00%		38	0,10%	21	0,07%	-46,15%		
	0	0,00%	0	0,00%								
83 ..... Прочие изделия из драгоценных металлов	0	0,00%	0	0,00%		1	0,00%	63	0,41%	342	1,23%	110,28%
	0	0,00%	0	0,00%								
84 ..... Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; их части	286	1,88%	576	1,93%	101,68%	8383	21,21%	8525	30,57%	1,70%		
	265	2,51%	558	2,84%	110,33%							
85 ..... Электрические машины и оборудование, их части; звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизион. изображения и звука, их части и принадлежности	10	0,07%	6	0,02%	-43,59%	16143	40,84%	6009	21,55%	-62,77%		
	10	0,10%	548	2,79%	5157,69%							
87 ..... Средства наземного транспорта, кроме ж/д или трамвайного подвижного состава, и их части и оборудование	173	1,14%	33	0,11%	-80,99%	2359	5,97%	3395	12,17%	43,90%		
	44	0,42%	28	0,14%	-37,39%							

90	Инструменты и аппараты оптические, фотографические, кинематографические, измерительные, контрольные, прецизионные, медицинские или хирургические; их части и принадлежности	66	0,43%	148	0,50%	124,34%	477	1,21%	571	2,05%	19,52%
		64	0,61%	148	0,75%	130,90%					
93	Оружие и боеприпасы; их части и принадлежности	175	1,15%	379	1,27%	116,64%	0	0,00%	0	0,00%	
		174	1,65%	749	3,81%	330,57%					
94	Мебель; постельные принадлежности, матрацы, матрацные основы, диванные подушки и аналогичные набивные принадлежности мебели; лампы и осветительное оборудование, в другом месте не поименованные; световые указатели, табло и аналогичные изделия; сборные строительные конструкции	345	2,27%	1378	4,62%	298,80%	2	0,01%	5	0,02%	140,00%
		304	2,88%	1292	6,57%	325,21%					
95	Игрушки, игры и спорт. инвентарь; их части и принадлежности	1	0,01%	11	0,04%	1042,86%	1	0,00%	139	0,50%	12850,00%
		2	0,02%	2	0,01%	0,00%					
96	Разные готовые изделия	0	0,00%	2	0,01%	1100,00%	291	0,74%	15	0,05%	-94,90%
		0	0,00%	2	0,01%	1100,00%					

## Товарная структура торговли Швеции с Грузией за янв.-сент. 2004г.

(курсив – импорт по стране отгрузки) 1долл. = 7,48 шв. крон

Код ТН ВЭД СНГ	Наименование товарной группы	Шведский импорт			Шведский экспорт		
		2003 тыс.	2004 тыс.	Прирост %	2003 тыс.	2004 тыс.	Прирост %
01-97	...Всего	58	53	-8,76%	9 199	3 882	-57,80%
		55	183	232,20%			
15	Жиры и масла животного или растительного происхождения и продукты их расщепления; готовые пищевые жиры; воски животного или растительного происхождения	0	0	0,00%	21	167	709,74%
17	Сахар и кондитерские изделия из сахара	0	0	0,00%	3278	0	-100,00%
18	Какао и продукты из него	0	0	0,00%	23	0	-100,00%
19	Готовые продукты из зерна хлебн.злаков, муки, крахмала или молока; мучные кондитер.изделия	0	37	69,95%	0	0	0,00%
21	Разные пищевые продукты	0	0	0,00%	3	0	-100,00%
22	Алкогольные и безалкогольные напитки и уксус	19	0	-100,00%	0	0	0,00%
		32,26%	0	0,00%			
		19	0	0,00%			
27	Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки; битуминозные вещества; воски минеральные	0	0	0,00%	0	0	-100,00%
30	Фармацевтическая продукция	0	0	0,00%	10	7	-32,89%
33	Эфирные масла и резиноиды; парфюмерные, косметические или туалетные средства	0	0	0,00%	23	7	-67,63%
34	Мыло, поверхностно – активные органические вещества, моющие средства, смазочные материалы, искусственные и готовые воски, составы для чистки или полировки, свечи и аналогичные изделия, пасты для лепки, пластилин, «зубоврачебный воск» и составы на основе гипса для зубо-врачебных целей	0	0	0,00%	28	0	-100,00%
38	Прочие химические продукты	0	0	0,00%	8	6	-22,81%
39	Полимерные материалы, пластмассы и изделия	0	0	0,00%	96	2	-97,78%
40	Каучук, резина и изделия из них	0	0	0,76%	4	1	-83,87%
42	Изделия из кожи; шорно – седельные изделия и упряжь; дорожные принадлежности, дамские сумки и аналогич. товары; изделия из кишок животных (кроме кетгута из натурального шелка)	0	0	0,00%	1	0	-100,00%
44	Древесина и изделия из нее; древесный уголь	36	144	78,35%	29	94	226,51%
		36	144	78,35%			
48	Бумага и картон; изделия из бум.массы, бумаги или картона	0	0	0,00%	21	164	666,88%
49	Печатные книги, газеты, репродукции и другие изделия полиграфической промышленности; рукописи,	0	0	0,00%	2	1	-57,14%

	машинописные тексты и планы	0.....0,00%	0.....0,00%							
62	Одежда и принадлежности текстильные (кроме трикотажных, машинного или ручного вязания)	0.....0,46%	0.....0,00%-100,00%	2	0,02%	2	0,05%	0,00%		
63	Пр.готовые текстил.изделия; наборы; одежда и текстил.изделия, бывшие в употреблении	0.....0,24%	0.....0,00%-100,00%	78	0,85%	169	4,36%	115,50%		
66	Зонты, солнцезащит.зонты, трости-сиденья, хлысты, кнуты для верховой езды и их части	0.....0,00%	0.....0,00%	0	0,00%	1	0,02%	150,00%		
70	Стекло и изделия из него	0.....0,00%	0.....0,00%	1	0,01%	0	0,00%	-100,00%		
72	Черные металлы	0.....0,00%	0.....0,00%	51	0,56%	28	0,73%	-44,94%		
73	Изделия из черных металлов	0.....0,00%	0.....0,00%	5	0,06%	2	0,06%	-57,50%		
83	Прочие изделия из недрагоценных металлов	0.....0,00%	0.....0,00%	22	0,24%	93	2,40%	315,48%		
84	Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; их части	0.....0,23%	3.....5,30%2000,00%	334	3,63%	472	12,16%	41,43%		
85	Электрические машины и оборудование, их части; звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, их части и принадлежности	0.....0,00%	3.....1,38%							
87	Средства наземного транспорта, кроме ж/д или трамвайного подвижного состава, и их части и оборудование	1.....1,15%	12.....21,97%1640,00%	4622	50,24%	2420	62,33%	-47,64%		
90	Инструменты и аппараты оптические, фотографические, кинематографические, измерительные, контрольные, прецизионные, медицинские или хирургические; их части и принадлежности	0.....0,00%	0.....0,00%							
94	Мебель; постельные принадлежности, матрасы, .. матрасные основы, диванные подушки и аналогичные набивные принадлежности мебели; лампы и осветительное оборудование, в другом месте не поименованные; световые указатели, табло и аналогичные изделия; сборные строительные конструкции	2.....2,76%	0.....0,00%-100,00%	491	5,34%	49	1,27%	-89,98%		
		0.....0,00%	0.....0,07%							
		0.....0,00%	0.....0,00%	6	0,07%	21	0,54%	234,04%		
		0.....0,00%	0.....0,00%							

## Товарная структура торговли Швеции с Казахстаном за янв.-сент. 2004г.

(курсив – импорт по стране отгрузки) 1долл. = 7,48 шв. крон

Код ТН ВЭД СНГ	Наименование товарной группы	Шведский импорт					Шведский экспорт				
		2003		2004		Прирост	2003		2004		Прирост
		тыс.	в%	тыс.	в%	%	тыс.	в%	тыс.	в%	%
		долл. к итогу		долл. к итогу			долл. к итогу		долл. к итогу		
01-97	Всего	43 210	100%	30 762	100%	-28,81%	47 294	100%	75 636	100%	59,93%
		30 186	100%	14 251	100%	-52,79%					
04	Молочная продукция; яйца птиц; мед натуральный; пищевые продукты животного происхождения, в другом месте не поименованные	0	0,00%	0	0,00%		1	0,00%	278	0,37%	20670,00%
		0	0,00%	0	0,00%						
10	Хлебные злаки	550	1,27%	552	1,79%	0,34%	0	0,00%	0	0,00%	
		550	1,82%	552	3,87%	0,34%					
15	Жиры и масла животного или растительного происхождения и продукты их расщепления; готовые пищевые жиры; воски животного или растительного происхождения	0	0,00%	0	0,00%		15	0,03%	0	0,00%	-100,00%
		0	0,00%	0	0,00%						
17	Сахар и кондитерские изделия из сахара	0	0,00%	0	0,00%		36	0,08%	142	0,19%	295,91%
		0	0,00%	0	0,00%						
19	Готовые продукты из зерна хлеб.злаков, муки, крахмала или молока; мучные кондит.изделия	0	0,00%	0	0,00%		7	0,01%	0	0,00%	-100,00%
		0	0,00%	0	0,00%						
20	Продукты переработ.овощей, плодов (фруктов), орехов или прочих частей растений	0	0,00%	0	0,00%		18	0,04%	0	0,00%	-100,00%
		0	0,00%	0	0,00%						
21	Разные пищевые продукты	0	0,00%	0	0,00%		95	0,20%	99	0,13%	4,08%
		0	0,00%	0	0,00%						
22	Алкогольные и безалкогольные напитки и уксус	0	0,00%	0	0,00%		8	0,02%	0	0,00%	-100,00%
		0	0,00%	0	0,00%						
24	Табак и промышленные заменители табака	0	0,00%	0	0,00%		0	0,00%	0	0,00%	
		0	0,00%	0	0,00%						
26	Руды, шлак и зола	0	0,00%	0	0,00%		2	0,00%	3556	4,70%	204515,38%
		0	0,00%	0	0,00%						

27	Топливо минерал., нефть и продуктыперегонки; битуминозные вещества; воски минеральные	0	0,00%	0	0,00%	19	0,04%	22	0,03%	15,71%	
28	Продукты неорганической химии: соединения неорганические или органические драгметаллов, редкоземельных металлов, радиоактивных элементов или изотопов	16747	38,76%	10030	32,60%	-40,11%	54	0,11%	3	0,00%	-94,31%
		13150	43,57%	10010	70,24%	-23,88%					
29	Органические химические соединения	0	0,00%	0	0,00%		74	0,16%	49	0,06%	-33,58%
31	Удобрения	0	0,00%	0	0,00%		0	0,00%	0	0,00%	-100,00%
32	Экстракты дубильные или красильные; танины и их производные; красители, пигменты и пр.красящие вещ-ва; краски и лаки; шпатлевки и пр.мастики; чернила (типографская краска)	0	0,00%	0	0,00%		3	0,01%	5	0,01%	81,82%
33	Эфирные масла и резиноиды; парфюмерные, косметические или туалетные средства	0	0,00%	0	0,00%		927	1,96%	875	1,16%	-5,58%
34	Мыло, поверхностно – активные органические вещества, моющие средства, смазочные материалы, искусственные и готовые воски, составы для чистки или полировки, свечи и аналогичные изделия, пасты для лепки, пластилин, «зубоврачебный воск» и составы на основе гипса для зубоврачебных целей	0	0,00%	0	0,00%		66	0,14%	3	0,00%	-94,74%
35	Белковые вещества; модифицированные крахмалы; клеи; ферменты	0	0,00%	0	0,00%		32	0,07%	3	0,00%	-92,08%
37	Фото- и кинотовары	0	0,00%	0	0,00%		7	0,01%	0	0,00%	-100,00%
38	Прочие химические продукты	0	0,00%	0	0,00%		19	0,04%	17	0,02%	-11,03%
39	Полимерные материалы, пластмассы и изделия	0	0,00%	0	0,00%	-100,00%	1050	2,22%	5165	6,83%	391,91%
40	Каучук, резина и изделия из них	0	0,00%	0	0,00%	-100,00%	124	0,26%	38	0,05%	-69,32%
42	Изделия из кожи; шорно – седельные изделия и упряжь; дорожные принадлежности, дамские сумки и аналогич.товары; изделия из кишок животных (кроме кетгута из натурального шелка)	0	0,00%	0	0,00%		7	0,01%	8	0,01%	13,73%
43	Натуральный и искусственный мех; изделия из него	0	0,00%	0	0,00%		6	0,01%	0	0,00%	-100,00%
44	Древесина и изделия из нее; древесный уголь	0	0,00%	0	0,00%		231	0,49%	183	0,24%	-20,68%
48	Бумага и картон; изделия из бумажной массы, бумаги или картона	0	0,00%	0	0,00%		8810	18,63%	8154	10,78%	-7,44%
49	Печатные книги, газеты, репродукции и другие изделия полиграфической промышленности; рукописи, машинописные тексты и планы	0	0,00%	0	0,00%		55	0,12%	3	0,00%	-94,38%
57	Ковры и пр. текстильные напольные покрытия	0	0,00%	0	0,00%	-100,00%	0	0,00%	0	0,00%	
60	Трикотажное полотно машинного или ручного вязания	0	0,00%	0	0,00%		34	0,07%	0	0,00%	-100,00%
61	Одежда и принадлежности одежды трикотажные, машинного или ручного вязания	0	0,00%	0	0,00%		2	0,00%	2	0,00%	-25,00%
62	Одежда и принадлежности текстильные (кроме трикотажных, машинного или ручного вязания)	0	0,00%	0	0,00%		1	0,00%	5	0,01%	290,00%
63	Пр.готовые текстил.изделия; наборы; одежда и текстильные изделия, бывшие в употреблении	0	0,00%	0	0,00%		23	0,05%	16	0,02%	-31,43%
68	Изделия из камня, гипса, цемента, асбеста, слюды или аналогичных материалов	0	0,00%	0	0,00%		21	0,04%	10	0,01%	-51,95%
69	Керамические изделия	0	0,00%	0	0,00%		22	0,05%	24	0,03%	11,59%
70	Стекло и изделия из него	0	0,00%	0	0,00%		2	0,00%	5	0,01%	185,71%
72	Черные металлы	25684	59,44%	20180	65,60%	-21,43%	3	0,01%	2916	3,86%	114694,74%
		16381	54,27%	1018	7,14%	-93,78%					
73	Изделия из черных металлов	0	0,00%	0	0,00%		170	0,36%	2705	3,58%	1488,23%
76	Алюминий и изделия из него	17	0,04%	0	0,00%	-100,00%	22	0,05%	4	0,01%	-81,93%
81	Прочие недраг. металлы; металлокерамика; изделия из них	199	0,46%	0	0,00%	-100,00%	0	0,00%	0	0,00%	
		92	0,30%	0	0,00%	-100,00%					



82	Инструменты, ножевые изделия, ложки и вилки из недраг. металлов; их части из драгоценных металлов	1	0,00%	0	0,00%	-100,00%	340	0,72%	154	0,20%	-54,80%
83	Прочие изделия из драгоценных металлов	0	0,00%	0	0,00%	-	134	0,28%	265	0,35%	97,71%
84	Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; их части	2	0,00%	0	0,00%	-92,31%	17043	36,04%	11801	15,60%	-30,76%
85	Электрические машины и оборудование, их части; звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизион. изображения и звука, их части и принадлежности	9	0,02%	0	0,00%	-100,00%	12313	26,03%	36138	47,78%	193,50%
87	Средства наземного транспорта, кроме ж/д или трамвайного подвижного состава, и их части и оборудование	0	0,00%	0	0,00%	-	2824	5,97%	1953	2,58%	-30,83%
90	Инструменты и аппараты оптические, фотографические, кинематографические, измерительные, контрольные, прецизионные, медицинские или хирургические; их части и принадлежности	0	0,00%	0	0,00%	-	2626	5,55%	497	0,66%	-81,07%
91	Часы всех видов и их части	0	0,00%	0	0,00%	-	8	0,02%	0	0,00%	-100,00%
94	Мебель; постельные принадлежности, матрасы, матрачные основы, диванные подушки и аналогичные набивные принадлежности мебели; лампы и осветительное оборудование, в другом месте не поименованные; световые указатели, табло и аналогичные изделия; сборные строительные конструкции	0	0,00%	0	0,00%	-	25	0,05%	97	0,13%	284,13%
95	Игрушки, игры и спортивный инвентарь; их части и принадлежности	0	0,00%	0	0,00%	-	14	0,03%	13	0,02%	-7,41%

## Товарная структура торговли Швеции с Киргизией за янв.-сент. 2004г.

(курсив – импорт по стране отгрузки) 1долл. = 7,48 шв. крон

Код ТН ВЭД СНГ	Наименование товарной группы	Шведский импорт					Шведский экспорт				
		2003		2004		Прирост	2003		2004		Прирост
		тыс.	в%	тыс.	в%	%	тыс.	в%	тыс.	в%	%
		долл.	к итогу	долл.	к итогу		долл.	к итогу	долл.	к итогу	
01-97	Всего	349	100%	226	100%	-35,35%	1 179	100%	3 190	100%	170,64%
		288	100%	228	100%	-20,84%					
07	Овощи и некоторые съедобные корнеплоды и клубнеплоды	0	0,00%	0	0,00%	-	2	0,14%	0	0,00%	-100,00%
09	Кофе, чай, мате (парагвайский чай) и пряности	61	17,50%	0	0,00%	-100,00%	0	0,00%	0	0,00%	-
10	Хлебные злаки	0	0,00%	0	0,00%	-	4	0,33%	0	0,00%	-100,00%
12	Масличные семена и плоды; прочие семена, плоды и зерно; лекарственные растения и растения для технических целей; солома и фураж	0	0,00%	0	0,00%	-	0	0,03%	0	0,00%	-100,00%
21	Разные пищевые продукты	0	0,00%	0	0,00%	-	36	3,04%	24	0,77%	-31,72%
22	Алкогольные и безалкогольные напитки и уксус	0	0,00%	0	0,00%	-	136	11,52%	1239	38,85%	812,30%
38	Прочие химические продукты	0	0,00%	0	0,00%	-	1	0,07%	0	0,00%	-100,00%
39	Полимер. материалы, пластмассы и изделия	0	0,00%	0	0,00%	-	16	1,38%	0	0,00%	-100,00%
48	Бумага и картон; изделия из бумажной массы, бумаги или картона	0	0,00%	0	0,00%	-	4	0,37%	41	1,30%	839,39%
49	Печатные книги, газеты, репродукции и другие изделия полиграфической промышленности; рукописи, машинописные тексты и планы	0	0,00%	0	0,00%	-	0	0,02%	3	0,11%	1200,00%
62	Одежда и принадлежности текстильные (кроме трикотажных, машинного или ручного вязания)	0	0,11%	0	0,00%	-100,00%	0	0,00%	0	0,00%	-
63	Пр. готовые текстил. изделия; наборы; одежда и текстильные изделия, бывшие в употреблении;	0	0,00%	1	0,30%		33	2,77%	20	0,64%	-37,70%
71	Жемчуг природный или культивированный, металлы, драгоценные или полудрагоценные камни, драгоценные металлы, плакированные драгоценными	272	78,05%	200	88,45%	-26,74%	0	0,00%	0	0,00%	-

металлами, и изделия; бижутерия; монеты	272	94,61%	200	87,57%	-26,74%
82 ..... Инструменты, ножевые изделия, ложки и вилки из недраг.металлов; их части из недрагоценных металлов	0	0,00%	0	0,00%	5 .....0,43% .....9 .....0,29% ..81,58%
84 ..... Реакторы ядерные, котлы, оборудование и .....механические устройства; их части	0	0,00%	1	0,30%	35 .....2,97% .....20 .....0,64% .....-41,98%
85 ..... Электрические машины и оборудование, их части;	15	4,33%	25	10,96%	63,72% .....906 .....76,85% .....1505 .....47,20%
66,21% звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, их части и принадлежности	15	5,25%	27	11,85%	78,76%
90 ..... Инструменты и аппараты оптические, фотографические, кинематографические, измерительные, контрольные, прецизионные, медицинские или хирургические; их части и принадлежности	0	0,00%	0	0,00%	1 .....0,05% .....1 .....0,03% ..75,00%
	0	0,00%	0	0,00%	

## Товарная структура торговли Швеции с Молдавией за янв.-сент. 2004г.

(курсив – импорт по стране отгрузки) 1долл.= 7,48 шв. крон

Код	Наименование	Шведский импорт					Шведский экспорт				
		2003		2004		Прирост	2003		2004		Прирост
ТН	товарной	тыс.	в%	тыс.	в%		%	тыс.	в%	тыс.	
ВЭД	группы	долл.	к итогу	долл.	к итогу		долл.	к итогу	долл.	к итогу	
01-97	...Всего	2 244	100%	2 475	100%	10,33%	1 329	100%	1 255	100%	-5,50%
		1 993	100%	2 397	100%	20,27%					
04	..... Молочная продукция; яйца птиц; мед натуральный; пищевые продукты животного происхождения, в другом месте не поименованные	0	0,00%	13	0,51%		0	0,00%	0	0,00%	
22	..... Алкогольные и безалкогольные напитки и уксус	0	0,00%	27	1,11%		0	0,03%	0	0,00%	-100,00%
29	..... Органические химические соединения	0	0,00%	0	0,00%		32	2,39%	0	0,00%	-100,00%
32	..... Экстракты дубильные или красильные; таннины и их производные; красители, пигменты и пр.красящие вещ-ва; краски и лаки; шпатлевки и пр.мастики; чернила (типографская краска)	0	0,00%	0	0,00%		0	0,03%	1	0,05%	66,67%
33	..... Эфирн.масла и резиноиды; парфюмерные, косметические или туалетные средства	0	0,00%	0	0,00%		24	1,82%	19	1,49%	-22,65%
39	..... Полимерные материалы, пластмассы и изделия	2	0,08%	14	0,55%	676,92%	5	0,40%	4	0,33%	-22,50%
40	..... Каучук, резина и изделия из них	0	0,00%	0	0,00%		56	4,22%	7	0,53%	-88,07%
44	..... Древесина и изделия из нее; древесный уголь	0	0,00%	0	0,00%		6	0,46%	13	1,03%	110,87%
48	..... Бумага и картон; изделия из бум.массы, бумаги или картона	0	0,00%	0	0,00%		0	0,01%	72	5,74%	53800,00%
49	..... Печатные книги, газеты, репродукции и другие изделия полиграфической промышленности; рукописи, машинописные тексты и планы	0	0,00%	0	0,00%		0	0,01%	3	0,28%	2500,00%
52	..... Хлопок	86	3,83%	155	6,27%	80,56%	0	0,00%	0	0,00%	
54	..... Химические нити	21	0,92%	24	0,95%	14,29%	0	0,00%	0	0,00%	
62	..... Одежда и принадлежности текстильные (кроме трикотажных, машинного или ручного вязания)	46	2,05%	0	0,00%	-100,00%	0	0,00%	9	0,76%	
63	..... Пр. готовые текстил/изделия; наборы; одежда и текстильные изделия, бывшие в употреблении;	2054	92,15%	2095	87,39%	-0,66%	124	9,36%	72	5,70%	-42,47%
72	..... Черные металлы	0	0,00%	0	0,00%		28	2,07%	60	4,77%	117,48%
73	..... Изделия из черных металлов	0	0,00%	0	0,00%		1	0,07%	0	0,01%	-85,71%
84	..... Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; их части	0	0,00%	1	0,05%		158	11,87%	483	38,50%	206,44%
85	..... Электрические машины и оборудование, их части; звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения	0	0,00%	7	0,27%						

телевизион. изображения и звука, их части и принадлежности	0	0,02%	0	0,00%	100,00%	841	63,28%	372	29,63%	-55,75%
87 Средства наземного транспорта, кроме ж/д или трамвайного подвижного состава, и их части и оборудование	0	0,00%	0	0,00%		24	1,81%	17	1,36%	-28,89%
90 Инструменты и аппараты оптические, фотографические, кинематографические, измерительные, контрольные, прецизионные, медицинские или хирургические; их части и принадлежности	22	0,96%	188	7,60%	773,91%	25	1,86%	8	0,66%	-66,49%
94 Мебель; постельные принадлежности, матрацы, матрацные основы, диванные подушки и аналогичные набивные принадлежности мебели; лампы и осветительное оборудование, в другом месте не поименованные; световые указатели, табло и аналогичные изделия; сборные строительные конструкции	0	0,00%	0	0,00%		3	0,23%	1	0,04%	-82,61%

### Товарная структура торговли Швеции с Таджикистаном за янв.-сент. 2004г.

(курсив – импорт по стране отгрузки) 1долл. = 7,48 шв. крон

Код ТН ВЭД СНГ	Наименование товарной группы	Шведский импорт					Шведский экспорт				
		2003		2004		Прирост	2003		2004		Прирост
		тыс.	в%	тыс.	в%	%	тыс.	в%	тыс.	в%	%
		долл.	к итогу	долл.	к итогу		долл.	к итогу	долл.	к итогу	
01-97	...Всего	0	100%	1	100%	1 960	100%	2 780	100%	41,82%	
		1	100%	3	100%	316,67%					
17	Сахар и кондитерские изделия из сахара	0	0,00%	0	0,00%		447	22,82%	1898	68,28%	324,33%
		0	0,00%	0	0,00%						
22	Алкогольные и безалкогольные напитки и уксус	0	0,00%	0	0,00%		549	28,00%	453	16,30%	-17,44%
		0	0,00%	0	0,00%						
40	Каучук, резина и изделия из них	0	0,00%	0	0,00%		3	0,16%	189	6,81%	6052,17%
		0	0,00%	0	0,00%						
63	Пр. готовые текстил. изделия; наборы; одежда и текстильные изделия, бывшие в употреблении;	0	0,00%	0	0,00%		11	0,55%	0	0,00%	-100,00%
		0	0,00%	0	0,00%						
72	Черные металлы	0	0,00%	0	0,00%		380	19,40%	0	0,00%	-100,00%
		0	0,00%	0	0,00%						
73	Изделия из черных металлов	0	0,00%	0	0,00%		279	14,25%	30	1,06%	-89,43%
		0	0,00%	0	0,00%						
84	Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; их части	0	100,00%	1	100,00%		7	0,35%	7	0,26%	7,84%
		0	0,00%	0	0,00%						
85	Электрические машины и оборудование, их части; звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, их части и принадлежности	0	0,00%	0	0,00%		261	13,31%	124	4,44%	-52,66%
		0	0,00%	0	0,00%						
90	Инструменты и аппараты оптические, фотографические, кинематографические, измерительные, контрольные, прецизионные, медицинские или хирургические; их части и принадлежности	0	0,00%	0	0,00%		5	0,24%	0	0,00%	-100,00%
		0	0,00%	0	0,00%						
95	Игрушки, игры и спортивный инвентарь; их части и принадлежности	0	0,00%	0	0,00%		18	0,91%	0	0,00%	-100,00%
		0	0,00%	0	0,00%						

### Товарная структура торговли Швеции с Туркменией за янв.-сент. 2004г.

(курсив – импорт по стране отгрузки) 1долл. = 7,48 шв. крон

Код ТН ВЭД СНГ	Наименование товарной группы	Шведский импорт					Шведский экспорт				
		2003		2004		Прирост	2003		2004		Прирост
		тыс.	в%	тыс.	в%	%	тыс.	в%	тыс.	в%	%
		долл.	к итогу	долл.	к итогу		долл.	к итогу	долл.	к итогу	
01-97	...Всего	0	100%	675	100%	505100,00%	2 262	100%	677	100%	-70,09%
		13	100%	1	100%	-90,43%					
15	Жиры и масла животного или растительного происхождения и продукты их расщепления; готовые пищевые жиры; воски животного или растительного происхождения	0	0,00%	0	0,00%		47	2,06%	0	0,00%	-100,00%
		0	0,00%	0	0,00%						
29	Органические химические соединения	0	0,00%	0	0,00%		0	0,01%	0	0,00%	-100,00%
		0	0,00%	0	0,00%						
38	Прочие химические продукты	0	0,00%	0	0,00%		3	0,15%	0	0,00%	-100,00%
		0	0,00%	0	0,00%						

	0.....0,00%.....0.....0,00%									
39..... Полимерные материалы, пластмассы и изделия	0.....0,00%.....0.....0,00%					0.....0,02%		0.....0,00%		-100,00%
	0.....0,00%.....0.....0,00%									
40..... Каучук, резина и изделия из них	0.....0,00%.....0.....0,00%					14.....0,61%		0.....0,04%		-98,06%
	0.....0,00%.....0.....0,00%									
52..... Хлопок	0.....0,00%.....8.....1,25%					0.....0,00%		0.....0,00%		
	0.....0,00%.....1.....100,00%									
62..... Одежда и принадлежности текстильные (кроме трикотажных, машинного или ручного вязания)	0.....0,00%.....18.....2,71%					0.....0,00%		0.....0,00%		
	0.....0,00%.....0.....0,00%									
63..... Пр. готовые текстил. изделия; наборы; одежда и текстильные изделия, бывшие в употреблении;	0.....0,00%.....630.....93,25%					15.....0,67%		0.....0,00%		-100,00%
	0.....0,00%.....0.....0,00%									
73..... Изделия из черных металлов	0.....0,00%.....0.....0,00%					84.....3,74%		0.....0,00%		-100,00%
	0.....0,00%.....0.....0,00%									
82..... Инструменты, нож. изделия, ложки и вилки из недраг. металлов; их части из недраг. металлов	0.....0,00%.....0.....0,00%					0.....0,01%		0.....0,00%		-100,00%
	0.....0,00%.....0.....0,00%									
84..... Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; их части	0.....100,00%.....0.....0,00%					-100,00%		1534.....67,83%		137.....20,21%
	0.....1,06%.....0.....0,00%					-100,00%				
85..... Электрические машины и оборудование, их части; звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, их части и принадлежности	0.....0,00%.....0.....0,00%					17.....0,73%		11.....1,62%		-33,87%
	0.....0,00%.....0.....0,00%									
87..... Средства наземного транспорта, кроме ж/д или трамвайного подвижного состава, и их части и оборудование	0.....0,00%.....0.....0,00%					39.....1,71%		1.....0,12%		-97,92%
	0.....0,00%.....0.....0,00%									
90..... Инструменты и аппараты оптические, фотографические, кинематографические, измерительные, контрольные, прецизионные, медицинские или хирургические; их части и принадлежности	0.....0,00%.....0.....0,00%					508.....22,46%		227.....33,49%		-55,41%
	12.....98,94%					0.....0,00%		-100,00%		
94..... Мебель; постельные принадлежности, матрасы, матрашные основы, диванные подушки и аналогичные набивные принадлежности мебели; лампы и осветительное оборудование, в другом месте не поименованные; световые указатели, табло и аналог.изделия; сборные строительные конструкции	0.....0,00%.....19.....2,77%					0.....0,00%		0.....0,00%		
	0.....0,00%.....0.....0,00%									

## Товарная структура торговли Швеции с Узбекистаном за янв.-сент. 2004г.

(курсив – импорт по стране отгрузки) 1 долл.= 7,48 шв.крон

Код ТН ВЭД СНГ	Наименование товарной группы	Шведский импорт					Шведский экспорт				
		2003		2004		Прирост	2003		2004		Прирост
		тыс.	в%	тыс.	в%	%	тыс.	в%	тыс.	в%	%
		долл.	к итогу	долл.	к итогу		долл.	к итогу	долл.	к итогу	
01-97	...Всего	80	100%	4	100%	-95,51%	6367	100%	7 414	100%	16,44%
		45	100%	18	100%	-60,30%					
08	..... Съедобные плоды (фрукты) и орехи; кожура и корки citrusовых или бахчевых культур	36	45,42%	0	0,00%	-100,00%	0	0,00%	0	0,00%	
		36	81,49%	0	0,00%	-100,00%					
17	..... Сахар и кондитерские изделия из сахара	0	0,00%	0	0,00%		1856	29,15%	1380	18,61%	-25,66%
		0	0,00%	0	0,00%						
28	..... Продукты неорганической химии: соединения неорганические или органические драгоценных металлов, редкоземельных металлов, радиоактивных элементов или изотопов	0	0,00%	0	0,00%		2	0,04%	0	0,00%	-100,00%
		0	0,00%	0	0,00%						
32	..... Экстракты дубильные или красильные; танины и их производные; красители, пигменты и пр.красящие вещ-ва; краски и лаки; шпатлевки и пр.мастики; чернила (типографская краска)	0	0,00%	0	0,00%		1	0,01%	0	0,00%	-100,00%
		0	0,00%	0	0,00%						
34	..... Мыло, поверхностно – активные органические вещества, моющие средства, смазочные материалы, искусственные и готовые воски, составы для чистки или полировки, свечи и аналогичные изделия, пасты для лепки, пластилин, «зубоврачебный воск» и составы на основе гипса для зубоврачебных целей	0	0,00%	0	0,00%		1	0,02%	0	0,00%	-100,00%
		0	0,00%	0	0,00%						
35	..... Белковые вещества; модифицированные крахмалы; клеи; ферменты	0	0,00%	0	0,00%		2	0,03%	0	0,00%	-100,00%
		0	0,00%	0	0,00%						
36	..... Взрывч.вещ-ва; пиротехнич. изделия; спички; пиррофорные сплавы; некот. горючие вещ-ва	0	0,00%	0	0,00%		262	4,11%	0	0,00%	-100,00%
		0	0,00%	0	0,00%						
39	..... Полимерные материалы, пластмассы и изделия	0	0,00%	0	0,00%		212	3,33%	9	0,12%	-95,84%
		0	0,00%	0	0,00%						
40	..... Каучук, резина и изделия из них	0	0,00%	0	0,00%		3	0,04%	83	1,13%	2871,43%
		0	0,00%	0	0,00%						
48	..... Бумага и картон; изделия из бумажной массы,	0	0,00%	0	0,00%		2337	36,70%	1287	17,37%	-44,91%

	бумаги или картона	0.....0,00%	0.....0,00%							
52	Хлопок.....	36.....44,26%	0.....0,00%	-100,00%	0.....0,00%	0.....0,00%	0.....0,00%	0.....0,00%	0.....0,00%	0.....0,00%
		0.....0,00%	0.....0,00%							
57	Ковры и прочие текстильные напольные покрытия	0.....0,17%	0.....0,00%	-100,00%	0.....0,00%	0.....0,00%	0.....0,00%	0.....0,00%	0.....0,00%	0.....0,00%
59	Текстиль.материалы, пропитанные, с покрытием, 0 дублированные; текстил. издел.технич.назначения	0.....0,00%	0.....0,00%	0.....0,00%	87.....1,37%	0.....0,00%	0.....0,00%	0.....0,00%	0.....0,00%	-100,00%
63	Пр.готовые текстил.изделия; наборы; одежда и текстил.изделия, бывшие в употреблении	0.....0,00%	0.....0,00%	0.....0,00%	21.....0,33%	27.....0,36%	28,39%			
72	Черные металлы	0.....0,00%	0.....0,00%	0.....0,00%	17.....0,26%	2.....0,02%	-90,48%			
		0.....0,00%	0.....0,00%							
73	Изделия из черных металлов	0.....0,00%	0.....0,00%	0.....0,00%	18.....0,28%	0.....0,00%	-99,26%			
		0.....0,00%	0.....0,00%							
82	Инструменты, нож.изделия, ложки и вилки из недраг.металлов; их части из недраг. металлов	0.....0,00%	0.....0,00%	0.....0,00%	4.....0,07%	44.....0,60%	934,38%			
83	Прочие изделия из драгоценных металлов	0.....0,00%	0.....0,00%	0.....0,00%	4.....0,06%	1.....0,02%	-62,96%			
		0.....0,00%	0.....0,00%							
84	Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; их части	7.....9,32%	4.....100,00%	-51,79%	993.....15,59%	1109.....14,96%	11,72%			
		7.....16,72%	17.....96,24%	128,57%						
85	Электрические машины и оборудование, их части; звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, их части и принадлежности	1.....0,83%	0.....0,00%	-100,00%	539.....8,46%	2811.....37,91%	421,61%			
		1.....1,49%	1.....3,76%	0,00%						
87	Средства наземного транспорта, кроме ж/д или трамвайного подвижного состава, и их части и оборудование	0.....0,00%	0.....0,00%	0.....0,00%	5.....0,08%	335.....4,52%	6681,08%			
		0.....0,00%	0.....0,00%							
90	Инструменты и аппараты оптические, фотографические, кинематографические, измерительные, контрольные, прецизионные, медицинские или хирургические; их части и принадлежности	0.....0,00%	0.....0,00%	0.....0,00%	4.....0,07%	4.....0,06%	-6,06%			
		0.....0,00%	0.....0,00%							

## Товарная структура торговли Швеции с Украиной за янв.-сент. 2004г.

(курсив – импорт по стране отгрузки) 1 долл. = 7,48 шв.крон

Код ТН ВЭД СНГ	Наименование товарной группы	Шведский импорт			Прирост %	Шведский экспорт			Прирост %
		2003 тыс. долл.	2004 тыс. долл.	Прирост %		2003 тыс. долл.	2004 тыс. долл.	Прирост %	
01-97	Всего	20 837	19 728	-5,32%	182 987	236 656	29,33%		
	15 022	100%	18 067	100%	20,27%				
01	Живые животные	0	0	0,00%	0	0	0,00%		
	0	0,00%	0	0,00%					
03	Рыба и ракообразные, моллюски и другие водные беспозвоночные	0	0	0,00%	64	344	434,23%		
	0	0,00%	0	0,00%					
04	Молочная продукция; яйца птиц; мед натуральный; пищевые продукты животного происхождения, в другом месте не поименованные	0	0	0,00%	1	0	-50,00%		
	0	0,00%	0	0,00%					
05	Продукты животного происхождения, в другом месте не поименованные	0	0	0,00%	55	0	-100,00%		
	0	0,00%	0	0,00%					
06	Живые деревья и другие растения; луковичы, корни и прочие аналогичные части растений; срезанные цветы и декоративная зелень	0	0	0,00%	73	0	-100,00%		
	0	0,00%	0	0,00%					
07	Овощи и некоторые съедобные корнеплоды и клубнеплоды	148	98	-33,51%	17	12	-27,34%		
	148	0,98%	65	0,36%	-56,25%				
08	Съедобные плоды (фрукты) и орехи; кожура и корки цитрусовых или бахчевых культур	670	2305	11,68%	0	3	0,00%		
	466	3,10%	2234	12,36%	378,99%				
09	Кофе, чай, мате (парагвайский чай) и пряности	0	0	0,00%	91	44	-51,54%		
	0	0,00%	0	0,00%					
10	Хлебные злаки	0	0	0,00%	617	0	-100,00%		
	0	0,00%	0	0,00%					
12	Масличные семена и плоды; прочие семена, плоды и зерно; лекарственные растения и растения для технических целей; солома и фураж	0	0	0,00%	19	6	-69,72%		
	0	0,00%	0	0,00%					
15	Жиры и масла животного или растительного происхождения и продукты их расщепления; готовые пищевые жиры; воски животного или растительного происхождения	0	0	0,00%	6413	8165	27,31%		
	0	0,00%	0	0,00%					
17	Сахар и кондитерские изделия из сахара	174	0	-100,00%	1	1553	232240,00%		
	0	0,00%	0	0,00%					
19	Готовые продукты из зерна хлебн.злаков, муки,	0	235	1,19%	60	72	19,91%		
	0	0,00%	235	1,19%					

	крахмала или молока; мучные кондитер.изделия	0	0,00%	78	0,43%						
20	Продукты переработ.овощей, плодов (фруктов), орехов или прочих частей растений	33	0,16%	0	0,00%	-99,60%	28	0,02%	33	0,01%	19,62%
21	Разные пищевые продукты	0	0,00%	0	0,00%		218	0,12%	290	0,12%	33,01%
22	Алкогольные и безалкогольные напитки и уксус	230	1,10%	839	4,25%	264,52%	232	0,13%	78	0,03%	-66,51%
23	Остатки и отходы пищевой промышленности; готовые корма для животных	0	0,00%	896	4,54%		7	0,00%	9	0,00%	28,00%
25	Соль; сера; земли и камень; штукатурные материалы, известняк и цемент	448	2,15%	197	1,00%	-55,98%	25	0,01%	0	0,00%	-100,00%
26	Руды, шлак и зола	0	0,00%	14	0,07%		0	0,00%	0	0,00%	
27	Топливо минерал., нефть и продукты перегонки; битуминозные вещества; воски минеральные	1	0,01%	0	0,00%	-100,00%	382	0,21%	409	0,17%	7,29%
28	Продукты неорганической химии: соединения неорганич. или органич. драгметаллов, редкоземельных металлов, радиоактивных элементов или изотопов	29	0,14%	13	0,06%	-55,81%	229	0,13%	425	0,18%	85,52%
29	Органические химические соединения	0	0,00%	85	0,43%		42	0,02%	98	0,04%	133,55%
30	Фармацевтическая продукция	0	0,00%	0	0,00%		187	0,10%	841	0,36%	350,14%
31	Удобрения	6	0,03%	0	0,00%	-100,00%	0	0,00%	0	0,00%	
32	Экстракты дубильные или красильные; танины и их производные; красители, пигменты и прочие красящие вещ-ва; краски и лаки; шпатлевки и пр.мастики; чернила (типографская краска)	31	0,15%	568	2,88%	1740,69%	3026	1,65%	2883	1,22%	-4,70%
33	Эфирные масла и резиноиды; парфюмерные, косметические или туалетные средства	8	0,04%	0	0,00%	-100,00%	2203	1,20%	2139	0,90%	-2,92%
34	Мыло, поверхностно – активные органические вещества, моющие средства, смазочные материалы, искусственные и готовые воски, составы для чистки или полировки, свечи и аналогичные изделия, пасты для лепки, пластилин, «зубоврачебный воск» и составы на основе гипса для зубоврачебных целей	0	0,00%	0	0,00%		607	0,33%	1091	0,46%	79,67%
35	Белковые вещества; модифицированные крахмалы; клеи; ферменты	0	0,00%	0	0,00%		772	0,42%	1059	0,45%	37,19%
36	Взрывч.вещества; пиротехн.изделия; спички; пиррофорные сплавы; некот.горюч.вещ-ва	0	0,00%	0	0,00%		518	0,28%	574	0,24%	10,93%
37	Фото- и кино-товары	0	0,00%	0	0,00%		0	0,00%	0	0,00%	100,00%
38	Прочие химические продукты	489	2,35%	410	2,08%	-16,10%	1522	0,83%	1752	0,74%	15,17%
39	Полимерные материалы, пластмассы и изделия из них	3	0,02%	297	1,50%	8430,77%	7959	4,35%	9088	3,84%	14,18%
40	Каучук, резина и изделия из них	16	0,08%	27	0,13%	67,23%	544	0,30%	197	0,08%	-63,77%
42	Изделия из кожи; шорно – седельные изделия и упряжь; дорожные принадлежности, дамские сумки и аналогич.товары; изделия из кишок животных (кроме кетгута из натурального шелка)	10	0,05%	5	0,03%	-46,58%	26	0,01%	19	0,01%	-25,26%
43	Натуральный и искусственный мех; изделия из него	1	0,01%	0	0,00%	-100,00%	0	0,00%	0	0,00%	
44	Древесина и изделия из нее; древесный уголь	2675	12,84%	2830	14,34%	5,79%	1753	0,96%	1717	0,73%	-2,06%
45	Пробка и изделия из нее	0	0,00%	0	0,00%		0	0,00%	0	0,00%	-100,00%
47	Масса из древесины или из других волокнистых целлюлозных материалов; бумага и картон, регенерированные из отходов и макулатуры	0	0,00%	0	0,00%		675	0,37%	0	0,00%	-100,00%
48	Бумага и картон; изделия из бумажной массы, бумаги или картона	12	0,06%	9	0,04%	-29,35%	21073	11,52%	33583	14,19%	59,36%
49	Печатные книги, газеты, репродукции и другие изделия полиграфической промышленности; рукописи, машинописные тексты и планы	1	0,01%	3	0,01%	90,91%	164	0,09%	434	0,18%	164,82%
52	Хлопок	0	0,00%	0	0,00%		1048	0,57%	3	0,00%	-99,74%
54	Химические нити	1	0,00%	0	0,00%	-100,00%	755	0,41%	240	0,10%	-68,19%



	измерительные, контрольные, прецизионные,										
	медицинские или хирургические;	56	0,27%	15	0,07%	-73,80%	4074	2,23%	5805	2,45%	42,47%
	их части и принадлежности	61	0,40%	73	0,40%	-20,22%					
91	Часы всех видов и их части	0	0,00%	0	0,00%		2	0,00%	0	0,00%	-93,33%
		0	0,00%	0	0,00%						
92	Инструменты музыкальные; их части	0	0,00%	0	0,00%		0	0,00%	17	0,01%	
	и принадлежности	0	0,00%	0	0,00%						
94	Мебель; постельные принадлежности, матрасы,										
	матрачные основы, диванные подушки и аналогичные										
	набивные принадлежности мебели; лампы и										
	осветительное оборудование, в другом месте не										
	поименованные; световые указатели, табло и										
	аналогичные изделия; сборные строительные	2156	10,35%	1136	5,76%	-47,30%	276	0,15%	247	0,10%	-10,83%
	конструкции	2064	13,74%	1126	6,23%	-45,45%					
95	Игрушки, игры и спорт.инвентарь; их части и	19	0,09%	6	0,03%	-65,47%	59	0,03%	131	0,06%	120,50%
	принадлежности	19	0,12%	63	0,35%	.236,69%					
96	Разные готовые изделия	0	0,00%	0	0,00%		116	0,06%	32	0,01%	-72,25%
		1	0,01%	0	0,00%	-100,00%					
97	Произведения искусства, предметы	1	0,00%	0	0,00%	-100,00%	0	0,00%	0	0,00%	
	коллекционирования и антиквариат	2	0,01%	2	0,01%	-14,29%					

## Япония

### Торговля с Россией

Содействие дальнейшему развитию и совершенствованию торгово-экономических связей с Японией на основе принятого в янв. 2003г. российско-японского Плана действий – программного документа всего комплекса двусторонних отношений, предусматривающего широкое развитие взаимовыгодного сотрудничества в конкретных областях.

Япония на протяжении длительного времени сохраняет позиции одного из крупнейших торгово-экономических партнеров России в регионе Северо-Восточной Азии. Главным итогом последних лет является укрепление позитивных тенденций в российско-японском экономическом взаимодействии. Активный политический диалог дополнен практическими результатами и в этой области. Эффективное использование сложившихся в 2004г. благоприятных торгово-экономических условий и конъюнктуры способствовало существенному увеличению объемов взаимной торговли, в т.ч. российского экспорта в Японию, а также продвижению перспективных проектов инвестиционного сотрудничества.

За 11 мес. 2004г. объем взаимных поставок товаров превысил 8 млрд.долл. и, по имеющимся оценкам, в целом за год составит не менее 8,7 млрд.долл., при этом российский экспорт достигнет 5,6 млрд.долл. (рост на 33%), а импорт – 3,1 млрд.долл. (рост на 77%).

Товарооборот между Россией и Японией

в млн.долл., % к пред.г.

	2002г.	2003г.	2004г.
Оборот	4201,6 (91,5)	5962,7 (141,9)	8700 (145,9)
Экспорт	3261 (84,2)	4210 (129,1)	5600 (133,0)
Импорт	940,6 (130,8)	1752,7 (186,3)	3100 (176,9)
Сальдо	2320,4	2457,3	2500

Доля России в общем объеме внешней торговли Японии в 2004г. составила 0,9%, в т.ч. в японском экспорте – 0,6%, в импорте – 1,3%. За рамки официальной статистики двусторонней торговли выходит значительный объем поставок в Россию японских товаров (в основном электробытовой техники и автомобилей), осуществляемый с японских предприятий в третьих странах. Ежегодный объем таких поставок находится на уровне 2-2,5

млрд.долл. Фактический объем взаимной торговли (с учетом этого фактора) уже сегодня превышает 10 млрд.долл.

Выход японской экономики из стагнации и расширение внутреннего спроса наряду со сложившейся в 2004г. благоприятной ценовой конъюнктурой, способствовали росту физического и стоимостного объемов поставок на японский рынок практически по всей номенклатуре российского экспорта (за исключением чугуна, палладия, мазута и отдельных видов морепродукции, поставки которых незначительно сократились).

Товарная структура российского экспорта не претерпела существенных изменений. По-прежнему на четыре основные товарные группы – продукцию первичной переработки (металлы и металлоизделия), минеральное сырье и топливо, рыбу и морепродукты, а также деловую древесину приходится до 95% всего стоимостного объема экспорта.

Ведущее место в экспорте, как и ранее, заняли металлы и металлоизделия, удельный вес которых в общем объеме экспорта сохранился на уровне 36%, в т.ч. цветные и драгоценные металлы – 33%, чугун и ферросплавы – 3%. Объем поставок этой группы товаров составил 2 млрд.долл. или возрос на 30% по сравнению с уровнем 2003г., при этом до 2/3 стоимости этой товарной группы приходится на первичный алюминий, которого было поставлено 770 тыс.т. на 1,3 млрд.долл. (рост на 6% и 25% соответственно). Поставки никеля составили 10 тыс.т. на 146,4 млн.долл. (или увеличились на 6% и 85%). Платины было поставлено 4,8 т. на 127,9 млн.долл. (рост на 20% и 50%). Несмотря на некоторое сокращение физического (с 23 т. до 18 т. в 2004г.) и стоимостного (со 150 млн.долл. до 141,5 млн.долл.) объема экспорта палладия, Россия сохранила свои позиции крупнейшего экспортера этого металла на японский рынок.

На вторую позицию в экспорте (24% стоимостного объема) вышла группа минерального сырья и топлива. Общий объем поставок товаров этой группы вырос в 1,5 раза по сравнению с 2003г. и составил 1,3 млрд.долл. В 2004г. заметно увеличились поставки на японский рынок каменного угля, как в количественном, так и в стоимостном выражении, составившие 8,7 млн.т. на 528,5 млн.долл. (против 7,6 млн.т. на 300 млн.долл. в 2003г.), в т.ч. на японский рынок было поставлено



4 млн.т. коксующегося угля на 263,4 млн.долл. (рост на 11% и 59% соответственно) и свыше 4,5 млн.т. (3,9 млн.т. в 2003г.) энергетического угля на 256,4 млн.долл. (увеличение по стоимости в 2 раза). Рост цен на энергосырье обусловил увеличение стоимостного объема поставок нефти (на 10%) и нефтепродуктов (на 81%), несмотря на сокращение физического объема поставок сырой нефти и мазута. Нефтепродуктов было поставлено на 402 млн.долл., сырой нефти — на 391 млн.долл.

В 2004г. удельный вес поставок по статье рыба и морепродукты сократился с 24% в 2003г. до 19%. За 11 мес.2004г. в Японию было поставлено 182,4 тыс.т. рыбы и морепродуктов на 1020 млн.долл. В целом за год стоимостной объем поставок прогнозируется на уровне 1,1 млрд.долл., несколько превышающем показатели пред.г., однако физический объем поставок составит менее 200 тыс.т. против 209,3 тыс.т. в 2003г. Как и раньше, до 40% всего стоимостного объема приходилось на живые и мороженые крабы (камчатский синий и краб-стригун). Ожидаемый объем поставок крабовой продукции в 2004г. — 70 тыс.т. на 400 млн.долл. Другими крупными позициями продолжали оставаться лососевые, икра минтая, морской еж, креветки, сельдь и некоторые другие виды рыбо-морепродукции.

На предприятиях Китая и Республики Южная Корея производится первичная переработка российских морепродуктов с последующей их поставкой в Японию под маркой этих стран или же осуществляется прямой реэкспорт, что также должно учитываться при оценке положения дел с поставками российских морепродуктов в Японию.

Экспорт (импорт) России и Японии по товарным группам в тыс. долл.

ТН ВЭД			% к итогу		в %
	2003	2004	2003	2004	
Экспорт	4210029	5600000	100	100	133
0302-0307 Рыба и морепродукты	1006209	1090168	23,92	19,47	108,3
0302-0304 Лососевые	128287	142888	3,05	2,45	111,4
0306 Крабы	432504	429291	10,28	7,62	99,3
0306 Креветки	66743	76569	1,59	1,47	114,7
2603-2621 Руды и концентраты	25772	51185	0,61	0,91	198,6
2701 Уголь каменный	300114	528513	7,14	9,44	176,1
Коксующийся уголь	166046	263369	3,95	4,70	158,6
Энергетический уголь	131039	256356	3,12	4,58	195,6
2709 Сырая нефть	354220	390975	8,42	6,98	110,4
2710 Нефтепродукты	221835	402241	5,27	7,18	181,3
28-40 Химическая продукция	58336	79036	1,39	1,41	135,5
2803-2850 Продукты неорганической химии	20760	35627	0,49	0,64	171,6
2902-2935 Органические химсоединения	7550	8750	0,18	0,16	115,9
3104 Удобрения минеральные калийные	16259	20148	0,39	0,36	123,9
4301 Натуральные меха	1343	1752	0,03	0,03	130,5
4401 Технологическая шепка	6584	6973	0,16	0,12	105,9
4403 Круглый лес	417210	666013	9,92	11,89	159,6
4407 Пиломатериалы	168120	225148	4	4,02	133,9
6104-6214 Текстильные изделия	2433	3465	0,06	0,06	142,4
84-91 Машины и оборудование	11038	12349	0,26	0,22	111,9
8418 Электротехническая аппаратура	1343	1668	0,03	0,03	124,2
8504 Конверторы, трансформаторы и др.	1409	-	-	0,03	-
9001 Оптоволоконная техника	-	1389	-	0,03	-
71-83 Черные, цветные и драгоценные металлы и камни	1510828	1995572	35,92	35,64	132,1
7102.39 Бриллианты	5923	9897	0,14	0,18	167,1
7110.11 Платина	84371	127860	2	2,28	151,5
7110.21 Палладий	150401	141476	3,58	2,53	94,1
7202 Ферросплавы	95952	167023	2,28	2,98	174,1
7502 Никель	79162	146431	1,88	2,61	185
7601 Алюминий	1055257	1318147	25,09	23,54	124,9

Импорт	1752689	3100000	100	100	176,9
0302-2309 Продовольственные товары	17357	25376	0,99	0,82	146,2
2710 Нефтепродукты	5179	6997	0,3	0,23	135,1
28-39 Химическая продукция	23066	37545	1,32	1,21	162,8
2902-2935 Органические соединения	3284	1320	0,19	0,05	40,2
3701-3707 Фототовары	7092	9081	0,41	0,29	128,1
3901-3926 Полимеры и изделия из пластика	5534	11659	0,32	0,38	210,7
4002 Синтетический каучук	3488	5220	0,2	0,17	149,7
4011-4012 Резинотехнич. изделия, шины	52871	58277	3	1,88	110,2
4802-4823 Бумага, картонные изделия	7010	9450	0,4	0,3	134,8
6104-6214 Текстильные изделия	6244	7168	0,36	0,23	114,8
72-73 Металлы и изделия из них	87528	203980	5	6,58	233,1
7303-7306 Стальные трубы	62065	174433	3,55	5,63	281,1
84-90 Машины, оборуд., транспорт	1438248	2635537	82,15	85,02	183,3
8407 Прод. общего машиностроения	279710	386084	15,98	12,45	138
8408 Моторы и двигатели	17582	53848	1	1,74	306,3
8413-8414 Насосно-компрессорное оборуд.	25909	29515	1,48	0,95	113,9
8425-8428 Подъемно-транспортное оборуд.	59299	69052	3,39	2,23	116,5
8429 Бульдозеры и экскаваторы	119347	153295	6,82	4,95	128,4
8456-8463 Оборуд. для обработки металла	5026	7129	0,28	0,23	141,8
8472 Офисное оборудование	20389	26569	1,16	0,86	130,3
Электротехн. товары и изд.					
радиоэлектронной пром.	217394	318568	12,42	10,28	146,5
8502 Электрогенераторы	4692	13975	0,27	0,45	297,8
8517 Средства связи	92330	95712	5,28	3,09	103,7
8521 Видеомагнитофоны	32620	70583	1,86	2,28	216,4
8528 Телевизоры	22093	51736	1,26	1,67	234,2
8543 Электронно-измер. аппаратура	5406	8359	0,3	0,27	154,6
Транспортные средства	870488	1883919	49,72	60,77	216,4
8702-8704 Автобусы, грузовые автомобили	96344	131505	5,5	4,24	136,5
8703 Легковые автомобили	737946	1707847	42,15	55,09	231,4
8708 Запчасти к автомобилям	19308	25313	1,1	0,82	131,1
8901-8907 Суда	16890	1301	0,96	0,04	7,7
90 Изд. точного машиностроения, включая оптические приборы и медицинское оборудование	36948	46967	2,11	1,52	127,1

Источник: подсчитано на базе данных министерства финансов Японии «Нихон бээнки токэй» за 11 мес. (дек, 2004г.) и статистического сборника «Ротобо кэйдай сокухо». Средний курс доллара в 2003г. — 116,41 иен/долл.; в 2004г. — 108,12 иен/долл.

Благоприятная конъюнктура японского лесного рынка позволила существенно (в 1,5 раза) нарастить объем поставок деловой древесины, который составил 890 млн.долл., при этом удельный вес этой товарной группы в общем объеме экспорта возрос с 14% в 2003г. до 16% в 2004г.

Россия продолжала занимать ведущее место среди зарубежных поставщиков в Японию круглого леса: было поставлено 6 млн.куб.м. на 650 млн.долл. (увеличение на 20% и 60% соответственно). Отмечается динамичный рост поставок на японский рынок российских пиломатериалов, объем экспорта которых составил 225 млн.долл. или вырос на 34% по сравнению с уровнем 2003г., при этом удельный вес этой продукции в общем объеме российского лесного экспорта достиг 25%.

Несмотря на некоторое увеличение (до 12,3 млн.долл. или на 12%) экспорта в Японию машин и оборудования, удельный вес этой группы товаров в российском экспорте пока находится на низком уровне (менее 0,5% его стоимостного объема). До 40% машинно-технической продукции составляет электротехническая аппаратура, трансформаторы, конверторы, выпрямители и оптоволоконная техника. Поставляются также научные и оптические приборы, отдельные виды оборудования для атомных электростанций, лазерная техника, полупроводники и некоторая другая продукция отечественного машиностроения.

В импорте из Японии в 2004г. по-прежнему преобладала машинно-техническая продукция (2,6 млрд.долл.), на долю которой приходится 85% стоимостного объема импорта, при этом 70% поставок этой товарной группы составили транспортные средства (1,9 млрд.долл.), в первую очередь легковые автомобили, импорт которых из Японии вырос в 2,3 раза и составил 1,7 млрд.долл. Второе место в группе машинно-технических товаров заняла продукция общего машиностроения (386 млн.долл.), где наибольший рост закупок в отчетный период был отмечен по статьям дорожно-строительная техника — на 30% (153 млн.долл.), подъемно-транспортное оборудование — на 17% (69 млн.долл.) и насосно-компрессорное оборудование — на 14% (27 млн.долл.). В группе электротехнических товаров (318 млн.долл.) ведущее место, как и ранее, занимают средства связи (96 млн.долл.), а также видеотехника (70 млн.долл.) и телевизоры (52 млн.долл.), поставки которых возросли вдвое по сравнению с уровнем 2003г.

Импорт продукции черной металлургии в 2004г. вырос в 2 раза и составил 200 млн.долл., в т.ч. доля стальных труб — 174 млн.долл. (рост в 2,8 раза). В целом удельный вес продукции черной металлургии в общем импорте составил 6,5%. На продукцию химической промышленности, включая резинотехнические изделия (автошины), пришлось 4,5% стоимостного объема импорта.

В 2004г. в рамках кредитно-финансового сотрудничества продолжалась работа по поставкам в Россию оборудования и материалов и привлечению дополнительных инвестиционных ресурсов японских кредитных институтов. Представителем ФГУП «Машиноимпорт» осуществлен комплекс мер по завершению контракта на реконструкцию ОАО «Славнефть-Ярославнефтеоргсинтез», финансируемого в соответствии с кредитной линией Японского банка международного сотрудничества (ЯБМС) на 400 млн.долл., включая согласование с компаниями «Тое Инжиниринг» и «Мицуи Буссан» вопросов приемки, отгрузки и шеф-монтажа оборудования для висбрекинга и гидрокрекинга (в сент. 2004г. на предприятии введена в эксплуатацию установка висбрекинга, ввод в эксплуатацию остальных производств планируется на конец 2005г.).

Продолжена работа по более широкому применению в российско-японской торговле экономических механизмов кредитования и гарантирования поставок оборудования с использованием двухступенчатой схемы финансирования. Дополнительно к существующим соглашениям в нояб. 2004г. между ЯБМС и «Сумитомо Мицуи Банкин» с японской стороны и Сбербанком России подписано кредитное соглашение на 70 млн.долл. Также получила дальнейшее развитие практика прямого кредитования российских предприятий с высоким кредитным рейтингом. В марте 2004г. по линии того же банка АО «Ростелекомом» получен кредит покупателя на 2,66 млн.долл. для закупки радиотрансляционного оборудования у фирмы «Сумитомо».

В 2004г. в Японию было поставлено 70 тыс.т. крабовой продукции (при установленном объеме допустимого улова в 55 тыс.т.), из которых 50 тыс.т. поступило в Японию незаконно, т.е. было добыто в результате браконьерского промысла и ввезено в Японию контрабандно по поддельным документам т.н. «транспортными судами», одна

треть которых зашла в японские порты под флагами третьих стран. Взаимодействие между правоохранительными органами России и Японии в вопросах обмена необходимой информацией о российских судах и судозаходах и по усилению контроля за заходами в японские порты российских судов и выгрузки ими рыбы и морепродуктов уже дало первые положительные результаты.

В связи с завершением в 2005г. строительства нефтепровода в рамках проекта «Сахалин-1» и в 2007г. завода по сжижению газа в рамках проекта «Сахалин-2» можно ожидать увеличение объемов экспорта в Японию сахалинской нефти и газа, что приведет к увеличению доли в нашем экспорте минерального сырья и топлива до 30% и более. Экспорт морепродуктов будет иметь тенденцию к сокращению в связи с истощением запасов ценных видов биоресурсов (в первую очередь крабов), в связи с чем удельный вес этой товарной группы может уменьшиться до 15%.

Дальнейшие перспективы имеет экспорт в Японию металлопродукции (алюминия, никеля, металлов платиновой группы), поставки которой останутся на устойчиво высоком уровне, а удельный вес этой группы товаров в российском экспорте сохранит свои лидирующие позиции (35-37% стоимостного объема).

Экспорт деловой древесины (при отсутствии резких колебаний спроса на японском рынке) также останется на высоком уровне за счет ожидаемого увеличения доли поставок обработанных лесоматериалов (до 30%), а удельный вес этой товарной группы сохранится на уровне 15-16%.

В импорте из Японии по-прежнему будет преобладать (до 85-90% стоимостного объема) машинно-техническая продукция (автомобили, бытовая электротехника, средства связи), увеличатся поставки дорожно-строительной техники и горношахтного оборудования для строящихся газо- и нефтепроводов. В связи с ожидаемым ростом закупок в Японии продукции черной металлургии (труб) удельный вес этой товарной группы увеличится до 8-10%.

## Инвестиции с Россией

Приток японских инвестиций в экономику РФ. За 2004г. общий объем привлеченных японских инвестиций составил 2 млрд.долл. Суммарные накопленные капитальные вложения практически удвоились (на 01.01.2004г. они составляли 1,9 млрд.долл.).

По-прежнему большая часть из общего объема инвестиций была направлена в топливную энергетику России (90% капитальных вложений). Значительная часть прямых инвестиций приходится на развитие таких сфер деятельности как переработка древесины и производство пиломатериалов, пищевая и рыбная промышленность, строительство, машиностроение, а также в область рыночных услуг: автосервис, системы и услуги связи, гостиничный бизнес, торгово-посреднические операции.

С учетом взаимного интереса в расширении инвестиционного сотрудничества в топливно-энергетической сфере наиболее продвинутыми проектами с участием японских фирм являются «Сахалин-1» и «Сахалин-2», которые обеспечили основной объем притока японских инвестиций. По проекту «Сахалин-1» (в составе акционеров —

японская компания «Содеко») в 2004г. продолжено бурение наклонных скважин для добычи нефти, модернизация буровых платформ и сооружение нефтепровода до г.Де-Кастри (Хабаровский край). Суммарные инвестиции в проект с начала его реализации превысили 2,6 млрд.долл. В 2004г. смета проекта предусматривала капиталовложения в 1,367 млрд.долл., в 2005г.— 1,8 млрд.долл., в т.ч. со стороны компании «Содеко» — 400 млн. и 540 млн.долл. соответственно. Общий объем инвестиций в проект оценивается в 12,8 млрд.долл., из которых доля японских акционеров составит 30%.

В рамках второй фазы осуществления проекта, его оператор — компания «Эксон нефтегаз» приступила к переговорам по реализации природного газа и маршрутах его поставки, в т.ч. в регионы Дальнего Востока и в КНР. В качестве альтернативного варианта продолжается изучение возможности строительства газопровода «Сахалин-Япония», инвестиции в который оцениваются в 12 млрд.долл. Нерасположенность японских энергетических и газовых компаний на себя конкретные обязательства по закупкам природного газа является одним из факторов, затрудняющих реализацию этой фазы проекта. Однако планируемое начало добычи нефти и газа в 2005г. и их поставка потребителям Хабаровского края позволят обеспечить поступление доходов от российских и иностранных инвестиций в проект «Сахалин-1» уже в ближайшее время.

В рамках проекта «Сахалин-2» (с участием японских компаний «Мицуи» и «Мицубиси») в 2004г. осуществлялся комплекс работ по увеличению добычи нефти и переходу к ее круглогодичной транспортировке, а также строительство береговых сооружений. Объем отгруженной в 2004г. потребителям АТР нефти составил 1,6 млн.т., а с начала эксплуатации месторождения превысил 8,4 млн.т. В рамках проекта уже освоено 7 млрд.долл. (в т.ч. 3 млрд.долл. в 2004г.), из которых 3,15 млрд.долл. были обеспечены японскими инвестициями.

Заключение в 2004г. с иностранными, в первую очередь японскими компаниями, соглашений и договоренностей о поставке с 2007-08гг. СПГ в объеме до 5,5 млн.т. в год позволило участникам проекта «Сахалин-2» существенно продвинуться в его реализации, включая начало строительства первого в России завода по сжижению газа.

Заметной по сравнению с предыдущими годами величины достигли портфельные инвестиции Японии в России. По данным Банка Японии, покупки российских ценных бумаг превысили 28 млрд. иен (275 млн.долл.), из которых на долговые обязательства (бонды и ноты) приходится 22 млрд. иен (78%), в то время, как на долю акций российских предприятий — 6 млрд. иен (58 млн.долл.). Часть сделок по приобретению японскими банками, компаниями и частными лицами российских активов осуществляется через представительства японских брокерских фирм за рубежом, например, компанию «Номура секьюритиз» в Лондоне и не учитывается в российской и японской статистике, в связи с чем реальный объем японских портфельных инвестиций в России может быть значительно больше.

Существенные объемы японских инвестиций приходятся на поддержку и расширение деятельности совместных предприятий, созданных с

японским участием. К наиболее успешно работающим можно отнести: «Кранэкс интернешнл» (японский участник — «Комацу»), «Востоктелеком» («Ниссе Ивай», «Кокусай Дэнсин Дэнва»), «НЭК Нева коммуникационные системы» (НЭК, «Мицуи», «Сумитомо»), «Сахалин Шельф Сервис» («Марубэни»), «Саммит моторс» («Сумитомо»), «Мицуи-Рико СНГ» («Мицуи», «Рико»), «Игира-Тайрику», «Ванино-Тайрику» («Тайрику Трейдинг», «Тайрику Тревел»), СТС «Техновуд» и ПТС «Харвуд» («Сумитомо корпорейшн», «Севен Индастриз»), «ТМ Байкал» («Мицуи», «Тодзима»), «Кедр» («Эйва цусе»).

Лидирующее положение в российско-японском инвестиционном сотрудничестве продолжают занимать крупные торгово-инвестиционные компании, такие как «Мицуи», «Мицубиси», «Сумитомо», «Марубэни», «Иточу», «Содзицу», которые в результате роста позитивных оценок различных факторов инвестирования в экономику России активизировали свою деятельность на российском рынке. Активную работу в налаживании технологического сотрудничества на российском рынке ведут такие японские производители, как «Хитачи», НЭК, «Комацу», «Екогава Электрик», «Джей-Эф-И», «Фудзицу», «Джапан Табако», «Ниппон Стил». В своей работе они ориентированы в основном на решение задач, связанных с выпуском конкретной продукции, и тесно взаимодействуют с крупными торговыми компаниями.

Примером успешного двустороннего сотрудничества также является реализация фирмой «Искра Индастри» совместно с российской компанией «Иодобром Девелопмент» проекта производства в г.Перми высокочистого газа для электронной промышленности с использованием японской технологии и оборудования. После вывода предприятия на полную мощность объем готовой продукции составит 2,5 млн.долл. в год.

Реализованы планы по созданию в Хабаровском крае совместного российско-японского предприятия по производству шпона с уставным капиталом в 2,5 млн.долл. Партнером ОАО «Дальлеспром» (г.Хабаровск) и МУП «Горводоканал» (г.Комсомольск-на-Амуре) и основным инвестором выступила японская корпорация «Содзицу», планирующая капиталовложения на в 23 млн.долл.

Расширяется самостоятельная деятельность японских компаний на российском рынке. Так, компания «Адзиномото» — крупнейший японский производитель специй и пищевых добавок, выкупила долю у своего российского партнера в СП по синтезу аминокислот для медицинских и с/х целей и преобразовала его в 100% дочернее предприятие. Дополнительные инвестиции оцениваются в 43 млн. иен (420 тыс.долл.). В июне 2004г. «Адзиномото» учредило в России другую компанию с уставным капиталом в 32 млн.иен (310 тыс.долл.), в целях создания дополнительных возможностей расширения бизнеса в России и странах СНГ.

С целью организации совместной работы по продвижению российских технологий, товаров и услуг в 2004г. в г.Кобэ было открыто первое в регионе Кансай представительство российской компании ЗАО «Химэксперт» (г.Москва), поставляющей аналитическое оборудование для предприятий атомной энергетики и охраны окружающей среды. В планах компании — совместно с япон-

скими фирмами и организациями разработка аппаратуры, закупки медтехники в Японии и ее продажа в третьих странах, исследования в сфере биотехнологий, организация научно-технического обмена специалистами.

Интересам обеих стран отвечает дальнейшее налаживание широкого инвестиционного сотрудничества в области добычи углеводородного сырья и создания трубопроводной инфраструктуры, обеспечивающей для его доступ на рынки стран АТР. Значительные перспективы для его расширения связаны с реализацией прорабатываемого варианта прокладки нефтепровода с месторождения Восточной Сибири в направлении Тихоокеанского побережья по маршруту Тайшет-Сковородино-бухта Перевозная с пропускной способностью 80 млн.т. нефти в год. С японской стороны неоднократно высказывалась готовность оказать поддержку, в т.ч. финансовую, данному проекту и содействовать доразведке и освоению новых нефтегазовых месторождений в Восточной Сибири в случае подтверждения его экономической целесообразности.

Перспективными с точки зрения привлечения японских инвестиций можно считать проекты освоения угольных месторождений Якутии, включая Эльгинское месторождение, разведанные и утвержденные запасы которого превышают 2 млрд.т. Данные проекты носят комплексный характер и сопровождаются реализацией инфраструктурных программ, таких, как модернизация ж/д путей и создание специализированного терминала в порту Ванино. Суммарные капитальные вложения в указанные проекты могут превысить 2 млрд.долл. Переговоры о японском инвестиционном участии ведутся с корпорациями «Сумитомо», «Содзицу» и «Ниппон стил». В июне 2004г. был подписан Протокол о намерениях по закупке металлургическими компаниями Японии 3,7 млн.т. эльгинского угля в 2009-18гг., что является базовым условием для получения льготного финансирования проекта со стороны Японского банка международного сотрудничества.

К числу обсуждаемых относится также проект «Энергомост Сахалин-Япония» по строительству на о-ве Сахалин тепловой электростанции мощностью до 4 гвт. с последующим экспортом электроэнергии в Японию, суммарные инвестиции в который могут достигнуть 8 млрд.долл. Потенциальными участниками проекта – РАО «ЕЭС России» и корпорацией «Сумитомо» осуществлена необходимая доработка предварительного ТЭО. Масштабность и сложность данного проекта в условиях отсутствия прецедентов импорта электроэнергии в Японию и конкуренции со стороны местных продавцов электроэнергии требуют дальнейшего изучения и соответствующей поддержки со стороны государственных органов Японии.

Другим перспективным направлением привлечения японских инвестиций в энергетический комплекс является сотрудничество по проектам, ориентированным на экспорт российских энергоносителей более высокого передела и добавленной стоимости.

В 2004г. продолжалось изучение возможности реализации проекта производства перспективного энергоносителя – диметилового эфира на территории Сахалинской обл. на базе доли российского газа с последующей поставкой готовой продукции

в Японию. С этой целью подготовлена и проведена (7-8 июля 2004г.) презентация проекта на Сахалине компанией «Джей-Эф-И Холдингз», по результатам которой выявилась заинтересованность администрации Сахалинской обл. в проработке этого направления с использованием собственной доли газа, получаемого для внутреннего потребления согласно соглашениям о разделе продукции. Достигнута договоренность о начале работы по подготовке технико-экономического обоснования проекта (потенциальные инвестиции только в первую очередь проекта могут составить 600 млн.долл.)

В связи с ратификацией в окт. 2004г. Россией Киотского протокола по сокращению эмиссии в атмосферу парниковых газов созданы базовые условия для сотрудничества между двумя странами в экологической сфере, включая привлечение широкомасштабных инвестиций в модернизацию энергетических объектов в Российской Федерации с привлечением средств Японского углеродного фонда, инвестиций частных и государственных компаний и организаций. Переговоры и консультации по возможным формам участия японской стороны в приобретении квот на выбросы парниковых газов и реализации проектов совместного осуществления проведены с корпорациями «Сумитомо Корпорэйшн» и «Тойота Трэйдинг». Дальнейшее развитие получили двусторонние контакты с работающими в этом направлении российскими компаниями («ЕЭС России» и «Газпром»).

В числе изучаемых проектов, которые могли быть осуществлены по такой схеме привлечения инвестиций: реконструкция ТЭЦ-1 г.Улан-Удэ и совершенствование системы его теплоснабжения; строительство ГЭС на р.Алла в Республике Бурятия; ввод второй очереди ТЭЦ-3 г.Томск. Другим направлением в решении экологических задач является создание в России предприятий по комплексной переработке твердых бытовых отходов (ТБО).

Серьезный задел для привлечения японских инвестиций создан в автомобилестроении. В 2004г. компанией «Тойота» проводилась интенсивная работа по вопросу выбора площадки для организации в России своего первого сборочного производства легковых автомобилей, окончательное решение которого ожидается в самое ближайшее время. В этом случае начало сборки японских автомобилей может состояться уже в 2006г. Аналогичные переговоры ведутся между холдингом «Руспромавто» и компаниями «Ниссан» и «Исудзу». Сторонами изучается возможность инвестиций в действующее производство на Горьковском автомобильном заводе. Обсуждаются и другие варианты инвестиций, включая проект строительства в Нижнем Новгороде завода с нулевого цикла. О планах открытия своих представительств в России объявили компании «Мазда» и «Хонда».

В экспортно-импортных операциях с Японией занято 290 крупных и средних российских компаний, при этом их «костяк» является довольно стабильным. В основном российские экспортеры представлены предприятиями и компаниями топливно-сырьевых отраслей и отраслей первичной переработки, сохраняющими устойчивые позиции на японском рынке. К ним относятся такие производители продукции цветной и черной ме-

таллургии, как ОАО «Суал», ОАО «Русал (Красноярский алюминиевый завод), «Братский алюминиевый завод», Саянский алюминиевый завод), ОАО «Кузнецкие ферросплавы», «Норильский никель», «Дальполиметалл», АО «Новолипецкий меткомбинат»; рыбо- и морепродуктов – АО «Океанрыбфлот» и АО «Камчаткарыбпром», РВО «Дальинторг»; лесных товаров – ОАО «Дальлеспром», «Союзэкспортлес», СП «Игирма-Тайрику», ЗАО «Иркутлеспром», АО «Приморские лесопромышленники», ЗАО «Русэкспортлес», АО «Тернейлес», ОАО «ЛПК Тындалес», ОАО «Флора», угля – ГУП «Якутуголь», ОАО «Востоксибуголь». Территориально значительную часть составляют компании дальневосточных и сибирских регионов, при этом на Японию приходится 50% и более реализуемой на экспорт продукции.

По ряду специфических товарных позиций сохраняется монопольное право ограниченного числа установленных организаций на экспорт (унитарное объединение минфина России «Алмазавиэрэкспорт» – некоторые драгоценные и цветные металлы, ОАО «Техснабэкспорт» – продукция и услуги минатома России), на которые приходится значительная часть экспортных поставок данной продукции. На внешнеэкономические предприятия, входящие в систему минэкономразвития России, приходится менее 1% экспортно-импортных операций между Россией и Японией.

В области атомной энергетики. Подготовлены среднесрочные контракты с двумя электроэнергетическими компаниями Японии («Кансай Электрик» и «Кюсю Электрик») на поставку российского обогащенного урана и услуг по его обогащению с началом реализации в 2005г.; проводится работа по привлечению российских предприятий к оказанию услуг по обращению с облученным ядерным топливом японских АЭС. В авг. 2004г. подписан контракт (на 7 млн.долл.) между Государственным научным центром России НИИ атомных реакторов и японским Институтом развития ядерного топливного цикла в области демонстрации замкнутого топливного цикла реакторов на быстрых и тепловых нейтронах с использованием технологии виброуплотнения для изготовления оксидного смешанного уран-плутониевого МОКС-топлива. Продолжены переговоры по участию японской стороны в проекте сооружения реактора на быстрых нейтронах БН-800.

В области информационных технологий. В дек. 2004г. подписан контракт об использовании крупнейшим российским оператором сотовой связи МТС технологии японской корпорации «Дукамо» i-mode, позволяющей получать доступ с мобильного телефона к интернет-ресурсам. Компанией «Фудзицу» в 2004г. заключен контракт с российскими компаниями на разработку программного обеспечения для мобильных телефонов, поставляемых данной компанией на рынок США.

В условиях растущего интереса к российским IT разработчикам как к направлению высокоприбыльных инвестиций отмечается усиление инвестиционной активности японских корпораций в IT сектор России. Также обращает на себя внимание рост заинтересованности японских корпораций по размещению на российских компаниях-разработчиках программного обеспечения заказов на самостоятельное осуществление крупных IT проектов (Business Process Outsourcing).

Наиболее крупный инвестиционный проект, организованный японской финансово-промышленной группой CSK, состоит в выделении в 2005 фин.г. 2 млрд. иен венчурного капитала сроком до 10 лет для двух десятков российских компаний, специализирующихся в области производства программного обеспечения.

Компания «Яппа», специализирующаяся в области компьютерного трехмерного моделирования, намерена открыть свои центры в Москве, Санкт-Петербурге и Нижнем Новгороде. Компания «Есимото» намерена инвестировать средства в создание высокотехнологичных развлекательных центров на территории России.

В области телекоммуникаций заключен ряд соглашений:

– контракт между ОАО «Уралсвязьинформ» и компанией «Эниси» на поставку радиорелейного сводного оборудования российской стороне, что позволит расширить Уральскую региональную телекоммуникационную сеть;

– контракт на 1,5 млн.долл. между компаниями ОАО «Волгателеком» и «Эниси-Нева» на поставку в регионы Приволжского федерального округа телефонных коммутационных коммутаторов и маршрутизаторов. Производство указанного оборудования осуществляется с привлечением японского финансирования и технологий;

– продолжено сотрудничество в рамках подписанного в 1997г. компаниями ОАО «Связьинвест» и «Сумитомо» и «Эниси» Рамочного соглашения о долевым долгосрочном сотрудничестве по модернизации и расширению телекоммуникационной сети России.

В области авиакосмической техники. Получило дальнейшее развитие сотрудничество с японской фирмой «Сумитомо» (основной подрядчик компании «Эниси») по реализации проекта создания российской спутниковой группировки на аппаратах «Экспресс-АМ» (разработка НПО Прикладной механики им.акад.М.Ф.Решетнева). Сборка спутников производится на заводах японской компании. Запуск следующего аппарата запланирован на II пол. 2005г.

Для дальнейшего развития сотрудничества в этой области сторонами: проведены дополнительные инженерные консультации и переговоры между участниками проекта по производству систем космической связи на основе спутников данных серий; осуществляются меры по расширению информационной базы возможного использования российской ракетной техники для коммерческих запусков японских научных спутников серии Servis-1; продолжена разработка новой ракеты-носителя с использованием в ее конструкции элементов ракетно-космической техники российского производства, и в частности, двигателя РД-180. Ведется работа по проекту использования легких ракет российского производства класса «Старт-1» для запусков японских научных спутников массой до 100 кг. с целью мониторинга поверхности Земли. Реализуется контракт на запуск японского спутника Service-1 («Мицубиси Электрик» Electric) на ракете «Рокот».

Дальнейшее продвижение отмечается по проектам в области разработки перспективной элементной базы электронных устройств. Продолжена работа по продвижению на японский рынок российской технологии производства электронных ком-

понентов на основе ниобия и тантала, разработанной Институтом химии и технологии редкоземельных элементов РАН. Заключен очередной контракт между институтом и японской фирмой «Копт», в рамках которого институт выполнил НИОКР и подготовил лицензионное соглашение о передаче своей технологии японской фирме.

В рамках трехсторонней торговли в 2004г. «Уралэнергоэкспорт» установил партнерские отношения с компанией «Мицубиси Хэви Индастриз» (для создания международного консорциума по участию в тендере на строительство комбинированной газотурбинной электростанции в Сирии мощностью 750-800 мвт.) и с другими крупными японскими компаниями, также являющимися производителями газотурбинного оборудования большой мощности («Кавасаки Хэви Индастриз», «Исикавадзима Харима Хэви Индастриз», «Тосиба», «Хитачи»).

В 2004г. выполнены также работы по «Исполнительному соглашению между министерством РФ по атомной энергии и Комитетом по сотрудничеству в области уничтожения ядерного оружия, сокращаемого в Российской Федерации, относительно демонтажа атомной подводной лодки класса «Виктор-Ш» (№304) на Дальневосточном заводе «Звезда», на реализацию которого Японией было выделено 800 млн. иен. Подготовлено следующее соглашение относительно демонтажа пяти АПЛ на 35 млн.долл., подписание нового соглашения и начало работ по нему планируется в I кв. 2005г. Интенсивно ведется обсуждение дальнейших проектов в рамках указанного Соглашения.

В работе по продвижению промышленного экспорта в Японию одними из наиболее важных являются вопросы повышения качества и технического уровня машинно-технической продукции. В этой связи по-прежнему актуальной остаются проблемы качества российской продукции в целом, ее соответствия международным стандартам, в т.ч. экологическим, обеспечения послепродажного обслуживания, подготовка соответствующей сопроводительной документации, что является главными условиями выхода отечественных производителей на японский рынок со своими изделиями и услугами.

Продвижение и сбыт готовой продукции на японском рынке в значительной мере затрудняется действующими в стране национальными стандартами, системами сертификации и инспекции качества товаров, требованиями техники безопасности, экологии, санитарно-гигиенических и ветеринарных правил. Среди факторов, необходимых для успешного продвижения российской продукции на японский рынок следует отметить также последовательную и тщательно продуманную с учетом особенностей местного рынка маркетинговую политику российских предприятий, правильный выбор иностранного партнера, сохранение взятых на себя обязательств на всех этапах проведения работ, согласование при необходимости своих действий с представителями соответствующих российских ведомств и учреждений.

## Связи с регионами РФ

Региональное сотрудничество объективно входит в число безусловных приоритетов двусторонних связей, как в силу географических аспектов, так и специализации экономики Дальневосточного региона. Сотрудничество с Японией яв-

ляется важной составляющей торгово-экономических связей ряда регионов Восточной Сибири и Дальнего Востока. В товарообороте Иркутской обл. доля Японии составляет 22,3%, Сахалинской обл., Хабаровского и Приморского краев – в среднем 18%. Намечилась устойчивая тенденция постепенного роста товарооборота, в 2004г. объем взаимной торговли увеличился на 30%.

Удельный вес Японии во внешнеторговом обороте Дальневосточного региона, составлявший до последнего времени 18%, в 2004г. вырос до 22% (удельный вес Китая составляет 37%, Республики Корея – 15%).

В структуре взаимной торговли традиционно основными экспортными товарами являются древесина и изделия из нее (40%), нефть и нефтепродукты (25%), каменный уголь (20%), а также мороженая рыба (12%). Япония продолжает оставаться крупнейшим импортером дальневосточной морепродукции (35% общего объема экспорта этой продукции регионом) и занимает 2 место (после Китая) среди импортеров круглого леса. В импорте из Японии преобладают легковые и грузовые автомобили (34,5%), металлопродукция, трубы и профили (20,4%), строительная техника (8,8%).

Наряду с развитием традиционных торговых связей все более заметную роль в развитии российско-японского взаимодействия на региональном уровне приобретает инвестиционное сотрудничество. По данным межрегиональной Ассоциации «Дальний Восток-Забайкалье», всего за 1995-2003гг. в экономику Дальнего Востока Япония инвестировала 1478 млн.долл., из них только в 2003г. было инвестировано 820,8 млн.долл., что в 3,5 раза превышает показатели 2002г. По объему инвестиций в Дальневосточный регион Япония занимает 1 место среди зарубежных стран-инвесторов (22%).

В этом регионе находится и большинство созданных российско-японских совместных предприятий и предприятий со 100% японским капиталом (всего свыше 300). Так, в Сахалинской обл. зарегистрировано 121 таких предприятий, на территории Хабаровского края – 90, Приморского края – 81, специализирующихся на торгово-производственных операциях и работающих в производственной сфере. Наибольшее их количество направлено на развитие промышленности, гостиничного бизнеса, связи, транспорта, общественного питания, страхового и кредитного бизнеса, сельского хозяйства, а также в операциях с недвижимым имуществом.

Координация взаимодействия российских и японских деловых кругов на региональном уровне осуществлялась в рамках российско-японской Рабочей группы по экономическому сотрудничеству на Дальнем Востоке. На 13 заседании Рабочей группы 20 мая 2004г. в г.Хабаровске рассмотрены перспективы участия японских фирм в реализации проектов, имеющих стимулирующий эффект для региональной экономики. Акцентировались вопросы использования новых механизмов предоставления гарантий для привлечения японских инвестиций в перерабатывающие отрасли промышленности и необходимость укрепления сотрудничества с местными администрациями, в т.ч. путем расширения практики обсуждения проектов.

14 заседание Рабочей группы состоялось 15 дек. в г.Саппоро, на котором в рамках определения задач делового взаимодействия на ближайшую и бо-

лее длительную перспективу прошло предметное обсуждение проекта подготовленного ранее российской стороной «Плана мероприятий по активизации российско-японских связей на Востоке России», конкретизирующего дальневосточную составляющую российско-японского «Плана действий».

В 2004г. состоялись визиты представительных делегаций Уральского и Приволжского федеральных округов, Республики Саха (Якутия), гг.Москвы и Санкт-Петербурга, во главе с первыми лицами. В ходе указанных визитов наметились, а затем получили развитие двусторонние контакты в различных секторах экономики вышеуказанных регионов.

В рамках визита делегации Уральского федерального округа 3 фев. 2004г. в штаб-квартире Японской федерации частного предпринимательства («Ниппон Кэйданрэн») для представителей японских деловых кругов была подготовлена и проведена презентация торгово-экономического потенциала, инвестиционных возможностей и проектов Уральского федерального округа (250 инвестиционных проектов на 1 млрд.долл.). В ходе визита с «Мицубиси» подписано соглашение о поставках высокотехнологичного оборудования для металлургических предприятий «Евразхолдинга» на 10 млн.долл.; с «Ниппон Электрик» – контракт на поставку ОАО «Уралсвязьинформ» телекомоборудования на 5 млн. долл.

В 2004г. в Дальневосточном регионе был осуществлен ряд крупных инвестиционных проектов.

Лесоперерабатывающий комплекс в Иркутской обл. (пос. Новая Игирма, Нижнеимлимский р-н), построен совместной компанией ООО «Сиб-экспортлес-Тайрику». Комплекс включает в себя автоматическую линию для сортировки круглых бревен производительностью 600 тыс.куб.м. в год, лесопильный цех для производства 200 тыс.куб.м. обрезных материалов в год, сушильный комплекс для выпуска 180-200 тыс.куб.м. сухих пиломатериалов, цех выпуска сухой строганой продукции мощностью 100-120 тыс.куб.м. в год и участок отгрузки готовой продукции с возможностью отгрузки 200 тыс.куб.м. пиломатериалов в год. Годовой объем распиловки круглых лесоматериалов

планируется в 583 тыс.куб.м. На экспорт планируется поставлять 231,9 тыс.куб.м. пилопродукции в год, в т.ч. брусковые, погонажные изделия.

В марте 2004г. открыто российско-японское предприятие «Энерпром-Микуни» в Иркутске, созданное российской машиностроительной холдинговой компанией «Энерпром» и Японской инжиниринговой фирмой «Микуни Кикай Коге». Главной целью «Энерпром-Микуни» является продвижение передовых японских технологий, инструментов и оборудования, инжиниринговых решений и проектов в развитие и модернизацию предприятий промышленных и коммунальных отраслей России, а также привлечение японских инвестиций в создание современных машиностроительных предприятий.

Успешно реализованы планы по созданию совместного с фирмой «Содзицу» производства лучшего шпона из древесины лиственницы, который пользуется повышенным спросом на международном рынке. Учредительные документы о создании предприятия с капиталовложениями в 23 млн.долл. были подписаны 12 июля в Хабаровске представителями «Содзицу», ОАО «Дальлеспром» (г.Хабаровск) и МУП «Горводоканал» (г.Комсомольск-на-Амуре). Уставной капитал СП – 2,531 млн.долл.: компании «Содзицу» принадлежит 51% СП, ОАО «Дальлеспром» – 35,56%, администрации Комсомольска-на-Амуре – 13,4%. С выходом на проектную мощность предприятие должно производить 90 тыс.куб.м. шпона в год.

В авг. 2004г. в Якутске состоялось открытие японского дочернего предприятия – нового гранитного завода ОАО «Саха Даймонд». Японская компания осуществила финансирование установки современного оборудования по обработке алмазов для их последующего экспорта. В нояб. корпорация Jsat объявила о начале предоставления услуг спутниковой связи на территории России. Это первый опыт предоставления услуг японских операторов спутниковой связи на российском рынке. Использовать систему связи предполагается для обслуживания работ, проводимых в рамках нефтегазового проекта «Сахалин-1», в частности, для передачи данных и осуществления телефонной связи между персоналом, занимающимся прокладкой труб и другими работами.