

Деловая ФРАНЦИЯ

тома XI-XII



Деловая ФРАНЦИЯ

тома XI-XII

www.polpred.com

Использованы материалы Минэкономразвития РФ (www.economy.gov.ru,
www.torgpredstvo.ru, www.exportsupport.ru, www.informves.ru) и информационных агентств

Деловая Франция, тома XI-XII. Экономика и связи с Россией в 2000-07гг., 332 стр.

©Г.Н. Вачнадзе, апрель 2007. ISBN 5-900034-43-7.

Проект ПОЛПРЕД: Т. Васильченко, Г. Вачнадзе, А. Грибков, И. Ермаченков, О. Мишина, К. Сальберг, Т. Стенина,
Е. Терехова, Л. Тимофеева, С. Шмаков.

Агентство Бизнес-Пресс, 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф (495) 238-6458, 238-9587, info@polpred.com.

Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403.

СОДЕРЖАНИЕ

Общие сведения-2005	3	Электроника	215
Общие сведения-2003	4	Телеком	216
Конкурентоспособность	6	Телеком с РФ	216
Госбюджет-2005	7	Хайтек	217
Госбюджет-2004	9	Агропром	218
Экономика-2006	13	Алкоголь	219
Экономика-2005	17	Грецкие орехи	219
Экономика-2004	18	Агропром.....	219
Экономика-2003	20	Алкоголь.....	226
Экономика-2002	22	Леспром.....	231
Приватизация, инвестиции.....	23	Легпром.....	231
Госбюджет, налоги, цены.....	25	Текстиль	231
Армия, вооружения.....	34	Легпром	232
Недвижимость, собственность.....	40	Кожа	234
Миграция, виза, туризм.....	43	Леспром	234
Финансы, банки.....	48	Упаковка	237
Банки	55	Страсбург	239
Крупный капитал	57	О-ва Глорьез	240
Налоги-2006	57	Гваделупа	240
Налоги-2005	58	Новая Каледония	241
Налоговый кодекс	61	Французская Гвиана	243
Госаудит	65	Французская Полинезия	244
Промышленность	67	Сен-Пьер и Микелон	246
Цветные металлы	68	Реюньон	247
Автопром-2005	69	Мартиника	249
Автопром-2003	69	Майотта	250
Автопром с РФ	70	Иноинвестиции-2005	251
Сельхозмаш	70	Иноинвестиции-2003	252
Мотоциклы	71	Иноинвестиции-2002	253
Авиапром	72	Внешняя торговля-2005	256
Авиапром с РФ-2005	74	Внешняя торговля-2004	261
Авиапром с РФ-2004	74	Внешняя торговля-2003	262
Авиапром, автопром.....	75	Внешняя торговля-2002	264
Транспорт, строительство.....	103	Lorrametro	265
Судостроение, машиностроение.....	115	Внешэкономсвязи	266
Металлургия, горнодобыча.....	118	Стандарты	266
Электроэнергетика.....	123	Внешэкономсвязи, политика.....	267
Нефть, газ, уголь.....	131	Инофирма	277
Химпром, фармацевтика.....	146	Таможня	280
Экология.....	147	Таможня.....	281
ТЭК с РФ	150	Торговая палата	281
Электроэнергетика	150	Связи с Россией и СНГ.....	283
АЭС	152	Связи с Россией-2006	298
Энергетика	153	Связи с Россией-2005	303
Синтез-газ	153	Связи с Россией-2004	306
Gaz de France	154	Связи с Россией-2003	308
Медтехника	155	Связи с Россией-2002	310
Фармацевтика	158	Связи с регионами РФ-2006	314
Химпром	158	Связи с регионами РФ-2005	315
Инновации	159	Связи с регионами РФ-2004	316
Нанотехнологии	161	Статистика	318
Наука, образование.....	162	Представительства	319
Телеком, космос, СМИ.....	168		

Франция

Общие сведения-2005

Хотя в конечном итоге Франция вышла победительницей из Первой и Второй мировых войн, ее колониальная империя, мощь, население и богатства значительно уменьшились. Тем не менее сегодня Франция является одной из самых развитых стран мира и лидером среди европейских держав. С 1958г. в стране существует президентская республика, более устойчивая в ситуациях политических кризисов, нежели прежняя парламентская республика. В последние годы согласие и сотрудничество с Германией стали двигателем экономической интеграции Европы, приведшей к созданию зоны евро в янв. 1999г. Сегодня Франция находится в авангарде европейских стран, которые стремятся расширить военный потенциал ЕС для укрепления возможностей проведения единой внешней политики.

Местоположение. Западная Европа, побережье Бискайского залива и пролива Ла-Манш между Бельгией и Испанией, к юго-востоку от Великобритании; побережье Средиземного моря между Испанией и Италией. Крупнейшая по территории западноевропейская держава. Географические координаты: 46°00' с.ш., 2°00' в.д. Площадь, общая, без заморских территорий, — 547 030 кв.км.; поверхности суши — 545630 кв.км.; водной поверхности — 1 400 кв.км. Сухопутные границы. общая — 2 889 км.; с Андоррой — 56,6 км., с Бельгией — 620 км., с Германией — 451 км., с Италией — 488 км., с Люксембургом — 73 км., с Монако — 4,4 км., с Испанией — 623 км., со Швейцарией — 573 км. Береговая линия — 3 427 км. Морские притязания: территориальные воды — 12 морских миль; прилегающая зона — 24 морские мили; континентальный шельф — до глубины 200 м. или до глубины разработки месторождений; исключительная экономическая зона — 200 морских миль (не распространяется на Средиземное море).

Климат. В основном прохладная зима и мягкое лето, однако вдоль Средиземного моря зима мягкая, а лето жаркое; время от времени дуют сильные, холодные, сухие северные или северозападные ветры, известные под названием «мистраль».

Рельеф. Преимущественно плоские равнины и пологие холмы на севере и северо-востоке, остальная часть страны гористая, Пиренеи на юге и Альпы на востоке. Самая низкая точка — дельта реки Рона — -2 м.; самая высокая точка — гора Монблан — 4 807 м. Природные ресурсы: уголь, железная руда, бокситы, цинк, уран, сурьма, мышьяк, поташ, полевой шпат, плавленый шпат, гипс, лес, рыба. Пахотные земли — 33,53%; посевные земли — 2,07%; другие — 64,4% (2001). Орошаемые земли — 20 тыс. кв.км. (1998 оц.). Природные опасности: наводнения, лавины; зимние бури; засухи, лесные пожары на юге у Средиземного моря.

Актуальные проблемы окружающей среды. Небольшой ущерб причиняется лесам кислотными дождями; загрязнение воздуха промышленными и транспортными выбросами; загрязнение воды канализационными и с/х стоками. Международные соглашения по охране окружающей среды, участник: Air Pollution, Air Pollution-Nitrogen Oxides, Air Pollution-Persistent Organic Pollutants, Air Pollution-Sulfur 85, Air Pollution-Sulfur 94, Air Pollution-

Volatile Organic Compounds, Antarctic-Environmental Protocol, Antarctic-Marine Living Resources, Antarctic Seals, Antarctic Treaty, Biodiversity, Climate Change, Climate Change-Kyoto Protocol, Desertification, Endangered Species, Hazardous Wastes, Law of the Sea, Marine Dumping, Marine Life Conservation, Ozone Layer Protection, Ship Pollution, Tropical Timber 83, Tropical Timber 94, Wetlands, Whaling.

Численность населения — 60656178 чел. (июль 2005 оц.). Возрастная структура: до 14 лет — 18,4% (муж. — 5 717 761, жен. — 5 440 060); от 15 до 64 лет — 65,2% (муж. — 19 784 749, жен. — 19 752 432); старше 65 лет — 16,4% (муж. — 4 084 193, жен. — 5 876 983) (2005 оц.). Средний возраст для населения в целом — 38,85г.; мужчин — 37,3г.; женщин — 40,39г. (2005 оц.). Прирост населения — 0,37% (2005 оц.); рождаемость — 12,15 на 1 тыс.чел. (2005 оц.); смертность — 9,08 на 1 тыс.чел. (2005 оц.); миграция — 0,66 на 1 тыс.чел. (2005 оц.). Соотношение полов при рождении — 1,05 муж/жен; до 14 лет — 1,05 муж/жен; от 15 до 64 лет: 1 муж/жен; старше 65 лет — 0,7 муж/жен; для населения в целом — 0,95 муж/жен (2005 оц.). Детская смертность, общая — 4,26 на 1 тыс. новорожденных; девочек — 3,73 на 1 тыс. новорожденных (2005 оц.). Ожидаемая продолжительность жизни для населения в целом — 79,6г.; мужчин — 75,96г.; женщин — 83,42г. (2005 оц.). Общий уровень рождаемости — 1,85 ребенка /жен. (2005 оц.).

Доля взрослого населения, инфицированного ВИЧ — 0,4% (2003 оц.); количество инфицированных — 120 тыс. (2003 оц.); смертность от СПИДа — менее 1 тыс. (2003 оц.).

В стране проживают кельто-романцы, а также германское, славянское, североафриканское, индокитайское, баскское меньшинства. Верующие: католики 83-88%, протестанты 2%, иудеи 1%, мусульмане 5-10%, вне конфессий 4%. Языки французский 100%, быстро исчезающие региональные диалекты и языки (прованский, бретонский, эльзасский, корсиканский, каталанский, баскский, фламандский). Грамотность (лица 15 лет и старше, умеющие читать и писать) для населения в целом — 99%; мужчин — 99%; женщин — 99% (1980 оц.).

Французская республика, Republique Française; местная краткая форма — France. Столица — Париж. Административное деление на 22 региона: Аквитания, Бретань, Бургундия, Верхняя Нормандия, Земли по Луаре, Иль-де-Франс, Корсика, Лангедок-Руссильон, Лимузен, Лотарингия, Нижняя Нормандия, Нор-Па-де-Кале, Овернь, Пикардия, Прованс-Альпы-Лазурный берег, Пуатье-Шарант, Рона-Альпы, Франш-Конте, Центр, Шампань-Арденны, Эльзас, Юг-Пиренеи; собственно Франция разделена на 22 региона (включая «территориальную общность» Корсика), которые далее подразделяются на 96 департаментов (Французская Гвиана, Гваделупа, Мартиника, Реюньон) и заморские территориальные владения (Майотта, Сен-Пьер и Микелон). Зависимые территории: Бассас-да-Индия, о-в Клиппертон, о-в Европа, Французская Полинезия, Французские Южные и Антарктические земли, о-в Глорьез, о-в Жуан-ди-Нова, Новая Каледония, о-в Тромлен, о-ва Валлис и Футуна. США не признают территориальные притязания в Антарктике.

Независимость Франция обрела в 486г. (объединение страны Хлодвигом). Национальный праздник, День взятия Бастилии, 14 июля (1789). Конституция принята 28 сент. 1958г., исправления, касающиеся президентских выборов, приняты в 1962г., изменена для соответствия условиям Маастрихтского договора 1992г., Амстердамского договора 1996г. и договора Ниццы 2000г.; поправки, ужесточающие миграционное законодательство, приняты в 1993г.; изменена в 2000г. для сокращения президентских полномочий с 7 до 5 лет. Правовая система — гражданского права с местными особенностями; судебному рассмотрению могут подвергаться административные, но не законодательные акты. Избирательное право с 18 лет; всеобщее.

Исполнительная власть. Глава государства — президент Жак Ширак (Jacques Chirac) (с 17 мая 1995г.); глава правительства — премьер-министр Доминик де Вильпен (Dominique de Villepin) (с 31 мая 2005г.). Правительство — совет министров назначается президентом по представлению премьер-министра. Президент избирается всеобщим голосованием на 5 лет; последние выборы проходили 21 апр. и 5 мая 2002г. (следующие ожидаются: 1 тур в апр. 2007г., 2 тур в мае 2007г.). Премьер-министр назначается большинством национального собрания и утверждается президентом.

Законодательная власть. Двухпалатный парламент состоит из сената (321 место: 296 для собственно Франции, 13 для заморских территорий, 12 для французских граждан, проживающих в других странах; члены избираются непрямим голосованием коллегией избирателей на 9 лет, треть переизбирается каждые три года; к 2010г. в сенате появится еще 25 членов, общее количество составит 346 членов, из них 326 чел. будут представлять метрополию и заморские департаменты, 2 — Новую Каледонию, 2 — Майотгу, 1 — Сен-Пьер и Микелон, 3 — заморские территории, 12 — французских граждан, проживающих в других странах; члены сената будут избираться непрямим голосованием коллегией избирателей на 6 лет, половина мест будет обновляться каждые 3г.) и национального собрания (577 мест; члены избираются всеобщим голосованием в одномандатных округах по мажоритарной системе на 5 лет). Выборы в сенат — последние состоялись 26 сент. 2004г. (следующие ожидаются в сент. 2007г.); в национальное собрание — последние состоялись 8-16 июня 2002г. (следующие ожидаются не позднее июня 2007г.).

Судебная власть: Верховный кассационный суд, судьи назначаются президентом из кандидатур, предложенных Высшим советом правосудия; Конституционный совет, три члена назначаются президентом, три — председателем Национального собрания и три — председателем Сената; Государственный совет.

Политические партии: Гражданское и республиканское движение (MCR); Демократическое и европейское социальное объединение (RDSE) (основные члены — RAD и PRG); Французская коммунистическая партия (PCF); Левая радикальная партия (PRG) (ранее Радикальная социалистическая партия и Левое радикальное движение); Движение за Францию (MPF); Национальный фронт (NF); Объединение за Францию (RPF); Социалистическая партия (PS); Зеленые (коллектив-

ное руководство); Союз за французскую демократию (UDF); Союз за народное движение (UMP) (включает RPR, DL и часть UDF).

Группы политического влияния: контролируемая коммунистами Всеобщая конфедерация труда, примерно 700 тыс. членов (объявленная численность); левая Французская демократическая конфедерация труда, примерно 889 тыс. членов (объявленная численность); независимая Всеобщая конфедерация труда — Рабочая сила, 300 тыс. членов (оц.); независимая Всеобщая конфедерация служащих, 196 тыс. членов (объявленная численность); союз работодателей Движение предприятий Франции, 750 тыс. компаний-членов (объявленная численность).

Участие в международных организациях: ABE-DA, ACCT, AfDB, AsDB, Australia Group, BDEAC, BIS, BSEC (observer), CE, CERN, EAPC, EBRD, EIB, EMU, ESA, EU, FAO, FZ, G-5, G-7, G-8, G-10, IADB, IAEA, IBRD, ICAO, ICC, ICCt, ICFTU, ICRM, IDA, IEA, IFAD, IFC, IFRCS, IHO, ILO, IMF, IMO, InOC, Interpol, IOC, ЮМ, ISO, ITU, MIGA, MINURSO, MINUSTAH, MONUC, NAM (guest), NATO, NEA, NSG, OAS (observer), OECD, OPCW, OSCE, Paris Club, PCA, UN, UN Security Council, UNCTAD, UNESCO, UNHCR, UNIDO, UNIFIL, UNITAR, UNMEE, UNMIK, UNMIL, UNMOVIC, UNOCI, UNOMIG, UNRWA, UNTSO, UPU, WADB (nonregional), WCL, WCO, WEU, WFTU, WHO, WIPO, WMO, WTO, ZC.

Общие сведения-2003

Национальная эмблема Франции — трехцветный флаг (синий, белый, красный). Национальный гимн — «Марсельеза». Девиз — «Свобода, Равенство, Братство». Национальный праздник — День взятия Бастилии — 14 июля. Столица — г. Париж.

В 70гг. XIX в. во Франции утвердился республиканский строй. С 1958г. существует режим Пятой Республики, отличительной чертой которой являются широкие полномочия президента и сильная исполнительная власть. Президент, избираемый на 5 лет путем всеобщего и прямого голосования на основе мажоритарной системы в 2 тура, является главой государства. Он следит за соблюдением конституции и обеспечивает нормальное функционирование государственных органов. Ему принадлежит также решающая роль во всей деятельности исполнительной и законодательной власти. Он назначает премьер-министра и членов правительства, председательствует в Совете министров, руководит вооруженными силами, назначает на высшие государственные гражданские и военные должности. Он наделен также правом роспуска Национального собрания. Президентом Франции является Ж.Ширак. Правительство во главе с Жан-Пьером Раффареном, согласно конституции, «определяет и осуществляет политику страны». Оно ответственно перед парламентом, ему может быть вынесен вотум недоверия со стороны нижней палаты — Национального собрания (необходимо абсолютное большинство голосов всех депутатов).

Парламент состоит из двух палат — Национального собрания и Сената. Конституция 1958г. ограничила права парламента как в законодательной сфере, так и в области контроля над деятельностью правительства. Законодательная деятель-

ность парламента сводится к таким вопросам, как бюджет и налоги, основы гражданского и уголовного судопроизводства, трудовое и избирательное право, общие принципы обороны, образование, местное самоуправление, разрешение ратификации международных договоров и соглашений.

Национальное собрание — нижняя палата парламента (577 депутатов, из них 555 от метрополии, 22 — от заморских департаментов и территорий) — избирается на 5 лет путем прямого всеобщего и тайного голосования по мажоритарной системе в два тура. В голосовании участвуют граждане, достигшие 18 лет.

Сенат избирается на основе не прямых всеобщих выборов сроком на 9 лет, состав которого обновляется каждые три года на треть. В соответствии с конституцией председатель Сената, в случае вакансии поста президента, выполняет его обязанности до новых выборов. Сенат обсуждает законопроекты, направленные ему Национальным собранием или непосредственно вносимые правительством. В случае вторичного отклонения законопроекта Сенатом окончательное решение принимается в Национальном собрании. Состав Сената — 321 чел.

Конституционный Совет состоит из 9 членов, осуществляет контроль над соблюдением Конституции во время выборов и за конституционностью законов, вносящих изменения в Конституцию, а также законов, переданных ему на рассмотрение.

Местные органы власти. Франция (без учета заморских владений) делится на коммуны (свыше 36 тыс.), департаменты (96) и регионы (22), где прямым всеобщим голосованием избираются муниципальные, генеральные и региональные советы, имеющие в своем распоряжении бюджет и исполнительную власть на местах. Функцию представителя государства в департаментах и регионах исполняют префекты, назначаемые президентом страны.

Наиболее влиятельными политическими партиями являются Объединение в поддержку президента, Социалистическая партия, Союз за французскую демократию, Либеральная демократия, Национальный фронт. Самой массовой профсоюзной организацией является Всеобщая конфедерация труда.

Господствующей религией во Франции является католицизм (80% населения). Во Франции насчитывается также 950 тыс. протестантов и 4 млн. мусульман (выходцы из стран Северной и Центральной Африки, Среднего Востока). Численность православных — 200 тыс. чел.

Франция (без учета заморских владений) делится на коммуны (свыше 36 тыс.), департаменты (96) и регионы (22), где прямым всеобщим голосованием избираются соответственно муниципальные, генеральные и региональные советы, имеющие в своем распоряжении бюджет и исполнительную власть на местах. Функцию представителя государства в департаментах и регионах исполняют префекты, назначаемые президентом страны.

Франция — одна из наиболее развитых стран Европейского Союза. По ряду направлений научно-технического прогресса, промышленного и агропромышленного производства, сельского хозяйства и сферы услуг занимает передовые позиции в мире. По размеру валового внутреннего продукта Франция (1550 млрд. евро в 2003г.) занимает 5

место в мире после США, Японии, Германии и Великобритании. Франция входит в число мировых лидеров по объему внешнеторговых операций и сохраняет ведущие позиции в мировой инвестиционной деятельности. Франция обладает наиболее густой в мире и протяженной в Европе сетью автомобильных дорог. Экономически активное население составляет 26,5 млн. чел. Занятость среди мужчин — 62%, женщин — 48%, средняя зарплата — 19900 евро в год. Франция насчитывает 96 департаментов, включая Париж, как отдельный департамент.

В 2003г. экономика Франции, как и других ведущих стран Европейского Союза, продолжала переживать период стагнации: практически не рос ВВП, увеличивалась безработица и бюджетный дефицит. В течение нескольких последних месяцев 2003г. в экономике страны наблюдалось определенное оживление, однако в начале 2004г. экономический климат в стране был весьма вялым и нестабильным. Предприятия продолжали политику сокращения издержек и рентабельности. Потребление населения практически не растет.

Продолжалось активное вмешательство государства в экономику — прежде всего по направлениям стимулирования научных исследований и инноваций, создания новых предприятий, международной конкурентоспособности французских предприятий путем слияний и поглощений. Французскими фирмами реализованы крупные международные проекты в области современного транспорта (высокоскоростная железная дорога в Южной Корее), атомной энергетики (Китай).

Сохранялись серьезные структурные дисбалансы в области социального обеспечения, занятости, государственных расходов. Правительство пыталось проводить реформы в вышеуказанных областях, которые наталкивались на серьезное сопротивление населения и объективные макроэкономические ограничения.

В 2003г. обострились отношения Франции с руководящими органами ЕС. Хотя совместно с Германией ей удалось избежать санкций в связи с нарушением «Пакта о стабильности», основными проблемами для Франции, в т.ч. в общеевропейском контексте остаются дефицит госбюджета (в 2004г. он составит 56 млрд. евро или 3,6% ВВП), высокий уровень долгосрочной официальной задолженности, неурегулированность трудовых отношений, отсутствие либерализации электроэнергетики и газовой отрасли. Еврокомиссия поставила вопрос о возврате незаконно полученных компанией «Электриситэ де Франс» 500 млн. евро госсубсидий. По опросам, проведенным в дек. 2003г. Еврокомиссией, 55% французского населения выступает против расширения ЕС, в отличие от всего населения стран ЕС (против выступают 36%).

Критическая климатическая ситуация летом 2003г. оказала негативное влияние на социально-экономическое положение во Франции. В результате установившейся жары резко возросла смертность: скончалось на 10 тыс. чел. больше, чем в среднем за аналогичный период. Серьезный ущерб нанесен сельскому хозяйству страны. В результате сильных пожаров на юге страны было уничтожено 50000 га леса. Правительство приняло решение о выделении дополнительной дотации на сельское хозяйство в 500 млн. евро.

Продолжались изменения на корпоративном поле. Банковская группа «Креди Агриколь» приобрела контрольный пакет акций «Креди Лионэ». Крупнейшая алюминиевая компания «Пешинэ» отошла под контроль американо-канадской «Алкан». Голландская авиакомпания KLM и французская «Эр Франс» подписали соглашение об объединении в единый холдинг. Приватизация «Электриситэ де Франс» и «Газ де Франс» была перенесена на 2005г. В 2004г. планируется приватизация компаний «Снекма» (производство авиационных и ракетных двигателей).

Конкурентоспособность

Франция находится в состоянии перехода от экономики с большой долей государственного участия и вмешательства к экономике, в большей степени полагающейся на рыночные механизмы. Правительство частично или полностью приватизировало многие крупные компании, банки и страховые компании, однако оно сохраняет контроль над пакетами акций нескольких ведущих компаний, включая Air France, France Telecom, Renault и Thales, и доминирует в ряде секторов, в частности в энергетике, общественном транспорте и военно-промышленном комплексе. Постепенно открывается для конкуренции телекоммуникационный сектор.

Правительство сохраняет приверженность капитализму, в рамках которого оно поддерживает социальное равноправие посредством законов, налоговой и социальной политики, смягчающих неравенство доходов и влияние свободного рынка на состояние здравоохранения и социального обеспечения. Нынешнее правительство снизило подоходные налоги и приняло меры для роста занятости. Оно сосредоточилось на проблемах высокой стоимости труда и недостаточной гибкости рынка труда, являющихся следствием 35-часовой рабочей недели и законодательных ограничений на увольнение работников. Налоговое бремя остается самым тяжелым в Европе (43,8% ВВП в 2003г.). Замедление экономического развития и негибкий бюджет привели к росту дефицита свыше установленной ЕС планки в 3%. Министр финансов Эрве Гаймар пообещал, что в 2005г. дефицит будет ниже 3%.

ВВП (по паритету покупательной способности) — 1,737 трлн. долл. (2003 оц.); уровень реального роста — 2,1% (2004 оц.); на душу населения (по паритету покупательной способности) — 28 700 долл. (2004 оц.). Состав ВВП по секторам экономики: сельское хозяйство — 2,7%; промышленность — 24,3%; сфера услуг — 73% (2004 оц.). Инвестиции (валовые в основной капитал) — 19,2% ВВП (2004 оц.).

Доля населения, находящегося за чертой бедности — 6,5% (2000). Доля в совокупном доходе или потреблении: 10% наименее обеспеченных домохозяйств — 2,8%; 10% наиболее обеспеченных домохозяйств — 25% (1995). Распределение семейного дохода — 32,7 (1995). Инфляция (розничные цены) — 2,3% (2004 оц.). Рабочая сила — 27,7 млн. чел. (2004 оц.). Структура занятости: сфера услуг — 71,5%, промышленность — 24,4%, сельское хозяйство — 4,1% (1999). Уровень безработицы — 10,1% (2004 оц.).

Бюджет. Доходы — 1,005 трлн. долл.; расходы — 1,08 трлн. долл., в т.ч. капиталовложения — 23 млрд.долл. (2004 оц.). Госдолг — 57,7% ВВП (2004

оц.). Отрасли экономики: машиностроение, химпром, автомобилестроение, металлургия, авиастроение, электронная промышленность, текстильпром, производство продуктов питания; туризм. Рост промпроизводства — 1,7% (2004 оц.).

Электроэнергия. Производство — 528,6 млрд. квтч. (2002); потребление — 414,7 млрд. квтч. (2002); экспорт — 79,9 млрд. квтч. (2002); импорт — 3 млрд. квтч. (2002).

Нефть. Производство — 34 920 б/д (2001 оц.); потребление — 2,026 млн.б/д (2001 оц.); экспорт — 409 600 б/д (2001); импорт — 2,281 млн.б/д (2001); подтвержденные запасы нефти — 144,3 млн.бар. (1 янв. 2002г.).

Газ. Производство — 1,898 млрд. куб.м. (2001 оц.); потребление — 42,01 млрд. куб.м. (2001 оц.); экспорт — 1,725 млрд. куб.м. (2001 оц.); импорт — 40,26 млрд. куб.м. (2001 оц.); подтвержденные запасы — 12,86 млрд. куб.м. (1 янв. 2002г.).

Продукция сельского хозяйства: пшеница, другие злаковые, сахарная свекла, картофель, вино, говядина, молочные продукты; рыба. Текущий платежный баланс — -305 млн.долл. (2004 оц.).

Экспорт: 419 млрд.долл. (франко-борт, 2004 оц.) — машины и транспортное оборудование, воздушные суда, пластмассы, химикалии, медикаменты, железо и сталь; напитки. Партнеры: Германия — 14,9%, Испания — 9,6%, Великобритания — 9,4%, Италия — 9,3%, Бельгия — 7,2%, США — 6,8% (2003).

Импорт — 419,7 млрд.долл. (франко-борт, 2004 оц.) — машины и оборудование, транспортные средства, сырая нефть, воздушные суда, пластики, химикалии. Партнеры: Германия — 19,1%, Бельгия — 9,4%, Италия — 9%, Испания — 7,4%, Нидерланды — 7%, Великобритания — 7%, США — 5,4% (2003).

Золотовалютные резервы — 70,76 млрд.долл. (2003). Донор экономической помощи: официальная поддержка развития — 5,4 млрд.долл. (2002). Валюта — евро; 1 янв. 1999г. страны Европейского валютного союза используют общую валюту для расчетов между своими финансовыми институтами, с 1 янв. 2002г. евро стал единственным законным платежным средством в странах ЕВС. Код валюты — EUR. Валютные курсы: EUR/USD — 0,8089 (2004), 0,886 (2003), 1,0626 (2002), 1,1175 (2001), 1,0854 (2000), 0,9386 (1999). Финансовый год — календарный.

Телефонные линии — 33 905 400 (2003). Мобильные сотовые телефоны — 41 683 100 (2003). Телефонная система высокоразвитая; обширная кабельная и микроволновая радиорелейная связь, широкая сеть оптоволоконных кабелей, внутренняя система спутниковой связи. Международная: код — 33; наземные спутниковые станции — 2 Интелсат (всего 5 антенн: 2 для Индийского океана и 3 для Атлантического океана), Евтелсат, 1 Инмарсат (регион Атлантического океана); высокочастотная радиотелефонная связь более чем с 20 странами.

Радиовещательные станции: AM — 41, FM — около 3 500 (это число приблизительное и включает многие ретрансляторы), коротковолновые — 2(1998). Телевизионные вещательные станции — 584 (и 9676 ретрансляторов) (1995). Интернет-код страны — fr. Интернет-хосты — 2 396 761 (2004), количество пользователей — 21,9 млн. (2003).

Железные дороги — 32175 км.; со стандартной колеей — 32 008 км. (колея 1,435 м.; 14320 км. электрифицировано); с узкой колеей — 167 км. (колея

1,000 м.) (2003). Автодороги — 894 тыс. км.; с покрытием — 894 тыс. км. (включая 11 500 км. скоростных шоссе) (2000). Трубопроводы: для нефти — 3 024 км.; для нефтепродуктов — 4 889 км.; для газа — 14 232 км. (2004).

Водные пути — 8 500 км. (1 686 км. для судов грузоподъемностью до 3 тыс. тонн) (2000). Порты и гавани: Бордо, Булонь, Гавр, Дижон, Дюнкерк, Ла-Паллис, Лион, Марсель, Мюлуз, Нант, Париж, Руан, Шербур, Сен-Мало, Сен-Назер, Страсбург (2003). Торговый флот — 32 судна (водоизмещением 1 тыс. брт и более) общим водоизмещением 703 639 брт / 889 705 дедвейт-тонн; суда, принадлежащие иностранным владельцам: Германия — 1, Монако — 2, Новая Каледония — 1, Швеция — 5; суда, зарегистрированные в других странах — 118. Сухогрузы — 3, танкеры для перевозки химикатов — 6, контейнеровозы — 2, танкеры для перевозки сжиженного газа — 4, пассажирские суда — 1, нефтяные танкеры -10, ролкеры — 2, пассажирские суда малого каботаж — 4 (2003 оц.).

Аэропорты — 478 (2003 оц.). Аэропорты с взлетно-посадочными полосами с твердым покрытием — 283 (свыше 3047 м. — 13; от 2 438 до 3047 м. — 28; от 1524 до 2 437 м. — 95; от 914 до 1523 м. — 82; менее 914 м. — 65) (2004 оц.). Аэропорты с ВПП без твердого покрытия — 195 (от 1524 до 2 437 м. — 3; от 914 до 1523 м. — 72; менее 914 м. — 120) (2004 оц.). Вертолетные аэродромы — 3 (2003 оц.).

Роды вооруженных сил: армия (в т.ч. морская пехота, иностранный легион, легкая армейская авиация), ВМФ (в т.ч. морская авиация), ВВС (в т.ч. ПВО), национальная жандармерия. Призывной возраст с 17 лет для добровольцев с согласия родителей (2001). Общее количество людских военных ресурсов, мужчин от 15 до 49 лет — 14 487 165 (2004 оц.); годные к военной службе мужчины от 15 до 49 лет — 12 044 827 (2004 оц.); численность лиц, ежегодно достигающих призывного возраста, мужчин — 394 413 (2004 оц.). Военные расходы в долларовом эквиваленте — 45,238 млрд.долл. (2003); к ВВП — 2,6% (2003).

Международные проблемы. Мадагаскар претендует на о-ва Бассас-да-Индия, о-ва Европа, о-ва Глорьез, о-ва Жуан-ди-Нова; Коморы претендуют на о-в Майотта; Маврикий претендует на о-в Тромлен; территориальный спор между Суринамом и Французской Гвианой; Франция имеет территориальные притязания в Антарктике (Земля Адели); о-в Мэтью и о-в Хантер к востоку от Новой Каледонии оспаривают Франция и Вануату.

Наркотики. Перевалочный пункт и потребитель для кокаина из Южной Америки и героина из Юго-Западной Азии, а также для европейских синтетических наркотиков.

Госбюджет-2005

По размеру валового внутреннего продукта (2005г. — 1560 млрд. евро) Франция занимает 5 место в мире после США, Японии, Германии и Великобритании. В последние несколько лет экономика страны практически не растет, сохраняется серьезный бюджетный дефицит.

В промышленности создается более четверти ВВП. Основные отрасли: машиностроение, химическая, авиакосмическая, автомобилестроение, радиоэлектронная, информатика, судостроение, электротехническая, металлургическая, атомная энергетика.

Сфера услуг обеспечивает 70% ВВП и 75% рабочих мест. Представляет собой важнейшую по значению отрасль экономики Франции. Крупными подотраслями сферы услуг являются туризм, связь, транспорт, банковское и страховое дело.

Франция — первый западноевропейский производитель с/х продукции и второй экспортер в мире после США. Она располагает многоотраслевым высокотехнологичным сельским хозяйством, в котором занято 5 процентов трудоспособного населения.

Основные макроэкономические показатели Франции

	2004	2005*	2006**
ВВП (в млрд. евро 2000г.)	1536	1560	1593
ВВП на душу населения (евро)	25000	25000	25000
Рост промышленного производства (%)	2,1	0,3	0,5
Уровень инфляции (%)	2,1	1,7	1,5
Уровень безработицы (%)	10,0	9,9	9,4
Золотовалютные резервы (млрд. евро)	58	58	-
Государственный долг (млрд. евро)	1000	1100	1070
Экспорт (млрд. евро)	340	352	370
Импорт (млрд. евро)	348	369	389
Сальдо торгового баланса (млрд. евро)	-8	-17	-19

*предварительные данные, **прогноз

В 2005г. в экономике Франции существенных изменений не происходило. Несмотря на продолжающийся рост цен на энергоносители, осенью наметились некоторые позитивные изменения — снижение безработицы, повышение потребления. Вместе с тем прогнозы на 2006г. остаются неутешительными в условиях структурной слабости французской экономики и неопределенности на мировых и европейских рынках. По вопросу инвестиционной привлекательности Франция сохранила 2 место в Европе после Великобритании. Польша потеснила Францию по показателю создания новых рабочих мест при реализации инвестиционных проектов. По этому показателю Франция отстает от средневропейского более чем в 2 раза (51 для Франции против 113 в среднем по Европе).

Рост потребления домашних хозяйств составил в годовом исчислении около 2% против 2,3% в 2004г. Учитывая долю потребления в ВВП Франции (56%) и его роль в экономическом росте (почти две трети в 2004г.), это привело к общему замедлению экономической активности. Одновременно резко выросли потребление готовых товаров (в частности, автомобилей — на 7% в годовом исчислении) и продажи новой недвижимости (рост на 40% в квартал). С 2003г. в среднем на 12% в месяц растут продажи «товаров для дома».

Инвестиции предприятий фактически оставались на уровне середины 2001г. (около 40 млрд. евро в квартал). Перспективы роста новых заказов остаются скромными. Уровень использования производственных мощностей составил 83,1%, что несколько ниже долгосрочных показателей (83,7% начиная с 1990г.). Себестоимость производства промышленных изделий выросла на 3%, а средняя цена снизилась на 0,4%, прежде всего в связи с усилением конкуренции со стороны других стран. Прибыль крупнейших французских предприятий, входящих в индекс САС 40, достигла в I пол. рекордной суммы в 40 млрд. евро (рост почти на 30% в год)

Определенные результаты начали приносить принятые в июне экстренные меры правительства по стимулированию занятости. Безработица сократилась на 0,1% Инфляция продолжает колеба-

ться на уровне 1,7-1,8% в год. Часовая ставка СМИК (минимальная зарплата) – 8,03 евро, месячная ставка – 1217,88 евро.

Промышленность продолжает в целом испытывать значительные трудности. В течение года ее роста фактически не наблюдалось. Снизился экспорт в Германию (на нее приходится 15% всего французского промышленного экспорта) и замедлился в Италию. Вместе с тем значительно (на 8,5%) вырос экспорт французских промышленных товаров в США. По показателю объема иностранных инвестиций в производственный сектор Франция сохраняет 1 место в Европе, но значительно отстает по показателю объема привлеченных иностранных инвестиций в сферу услуг.

Инвестиционная привлекательность Франции в течение ближайших 3 лет будет ориентирована на сектор телекоммуникаций и развитие высоких технологий. Несколько лучше положение в секторе услуг (рост на 1,8%).

Одним из локомотивов экономики продолжает оставаться строительство (рост на 3% в год). В нем создано 35 тыс. новых рабочих мест, а 74% предприятий заявили о проблемах с наймом рабочей силы. Прирост количества новых строительных объектов составил 12,9% в год. Этому способствуют благоприятное законодательство и льготные ставки ипотечных кредитов (менее 4%).

Продолжает расти дефицит внешней торговли. За год по предварительным данным он достиг 20 млрд. евро. Экспорт вырос на 3,5%, а импорт – на 6,5%. Отрицательное воздействие этого дефицита на ВВП оценивается в 2 процентных пункта за два последних года.

Среди последних инициатив французского правительства в сфере интенсификации инновационной политики является создание в начале 2005г. Агентства по инновациям в промышленности. Предполагается, что сумма ежегодного государственного финансирования нового Агентства в 1 млрд. евро позволит одновременно разрабатывать до 12 проектов, бюджет которых будет составлять от 30 до 150 млн. евро в год в среднем на пятилетний период. расходы Франции на НИОКР в 2005г. составили 2,16% от ВВП (в 2003г. они равнялись 2,2% от ВВП). В рамках ЕС-25 аналогичные расходы в 2005г. составили 1,9% от ВВП, тогда как США истратили на эти цели 2,6%, а Япония 3,15% от ВВП.

В июле 2005г. был утвержден список из 67 «полюсов конкурентоспособности», Франции в сфере инноваций и высоких технологий. Из них 6 получили наименование «полюса мирового значения» (в силу значимости тематики и проектов), 9 – «полюса мирового призвания» и 62 – региональные «полюса конкурентоспособности». Таким образом, французское правительство определило 15 технопарков, международного значения, которые в основном будут заниматься НИОКР и их внедрением в следующих областях: телекоммуникации и электроника, нанотехнологии, авиация и космонавтика, медицина и биотехнологии, транспорт, сельское хозяйство. Выделяемые из бюджета средства распределены: 400 млн. евро – прямое бюджетное финансирование по линии заинтересованных министерств; 800 млн. евро – различные формы финансовой поддержки по линии трех государственных организаций (Агентство промышленных инноваций, Национальное

агентство исследований, Депозитная касса); 300 млн. евро – налоговые льготы.

От приватизации госсобственности было получено 7 млрд. евро сверх запланированных бюджетом на 2005г. доходов в 4 млрд. евро. Этого удалось достичь за счет приватизации таких компаний, как France Telecom, Sagem-Snecma и Gaz de France. В связи с началом процедуры частичной приватизации компании «Электрисите де Франс» (ЭДФ), в нояб. 2005г. состоялись первые биржевые котировки этой госкомпании по продаже 50% акций. Покупателями стали частные лица, в первую очередь служащие ЭДФ. В соответствии с подписанным между правительством и ЭДФ контрактом, в ближайшие 5 лет компания должна инвестировать в развитие производства 40 млрд. евро (первоначальная сумма составляла 26 млрд. евро на 3 года).

С 1 янв. 2006г. национальный бюджет Франции представлен в новом формате. Он разделен на 34 миссии, 132 программы, под руководством 80 ответственных чиновников, 614 «деятельностей». Выделено также 15 внебюджетных миссий (26 программ). Эффективность выполнения бюджета оценивается с помощью целей и индикаторов (5-10 целей на программу, 1-2 индикатора на цель – всего 630 целей и 1300 индикаторов). Программы, в свою очередь, подразделяются на операционные бюджеты (более 2300), за которые отвечают около 1200 чиновников.

Из общей суммы в 275 млрд. евро на программы выделено почти 148 млрд., а остальные приходятся на расходы на персонал. Приоритетной задачей определена занятость – соответствующие расходы вырастут на 10%. На 1,6 млрд. увеличиваются ассигнования на правоохранительную деятельность, на 1 млрд. – на НИОКР. Проводимая в 2006г. реформа госбюджета и, соответственно, регулирования внешнеэкономической деятельности является серьезной инновацией для французского государственного аппарата.

Доходы складываются в основном из налога на добавленную стоимость – 163 млрд. евро, подоходного налога – 57 млрд. евро, налога на предприятия – 49 млрд. евро, внутреннего налога на нефтепродукты – 19 млрд. евро, различных сборов – 21 млрд. евро.

В целом бюджет практически остается без изменений по сравнению с 2005г. Общая сумма расходов составит 275 млрд. евро.

Структура расходов бюджета Франции на 2006г.

Статья расходов (миссия)	млн. евро	Кол-во занятых
Внешняя политика.....	2 401	13 589
Сельское хозяйство.....	4 330	13 045
Центральная и местная администрация.....	2 557	35 517
Официальная помощь развитию.....	5 311	3 131
Ветераны.....	3 913	5 434
Госсовет и госконтроль.....	453	4 841
Культура.....	2 886	13 350
Национальная оборона.....	36 972	334 204
Экономическое развитие и регулирование.....	3 990	29 194
Обеспечение деятельности правительства.....	536	2 954
Экология и устойчивое развитие.....	633	3 717
Финансовые обязательства государства.....	40 890	-
Среднее образование.....	59 740	1 123 519
Управление и контроль за госфинансами.....	9 029	136 754
Юстиция.....	6 905	71 475
СМИ.....	345	-

Заморские территории.....	2 268	4 900
Территориальная политика.....	865	1 549
Госорганы	872	-
Запасы	487	-
Исследования и высшая школа.....	20 557	149 353
Социальные и пенсионные режимы.....	4 491	-
Отношения с местн. органами самоуправления	3 000	158
Безопасность	15 372	248 279
Гражданская оборона	470	2 604
Санитарная безопасность	941	5 218
Здравоохранение	409	-
Солидарность и интеграция	12 243	15 191
Спорт, молодежь.....	810	7 159
Транспорт.....	9 338	9 1783
Труд и занятость.....	13 663	10 552
Город и жилье.....	7 222	3 103
Экономическая стратегия	984	8 011
Всего расходы национального бюджета	27 4883	2 338 584

Госдолг достиг более 1100 млрд. евро (65,8% ВВП). В течение последних 10 лет Франция является в зоне евро одной из двух стран (вместе с Германией), в которой госдолг рос в процентном отношении к ВВП. Если такая тенденция сохранится, то долг достигнет 130% ВВП к 2020г. и 200% — к 2030г. Одновременно, обязательства государства, не включаемые в бюджет (пенсии госслужащих) достигли суммы в более 1000 млрд. евро.

В 2006г. французское правительство планирует ряд изменений в социально-экономической политике, направленных на смягчение проблемы безработицы и ускорение экономического роста.

Эти меры группируются по четырем областям: дополнительные меры в области занятости населения; поощрение инвестиций и инноваций; поддержание покупательской способности и потребления; оздоровление государственных финансов.

В области занятости населения ставится задача сохранения безработицы на уровне не более 10% экономически активного населения. Основной упор будет сделан на мерах по стимулированию занятости, а не «социального иждивенчества». Для молодых людей, впервые нашедших работу, будет введен налоговый кредит в 1000 евро. Такая же сумма будет выделяться нашедшим работу безработным или лицам, живущим на пособии. Более того, последние в отличие от прежней практики будут обязаны активно искать работу. На 250 евро в месяц будет увеличено пособие для впервые выходящих на рынок труда, введен налоговый кредит в 1500 евро для безработных, нашедших работу далее 200 км. от дома. Для микро предприятий и сферы услуг будет введен новый упрощенный тип трудового контракта, снижены социальные выплаты, поднята предельный возрастной лимит. С целью изучения путей совершенствования трудового законодательства будет создан Совет по профориентации.

В области поддержки предприятий и инвестиций правительство продолжит снижение профессионального налога и налога на предприятия. Ставится цель увеличить долю НИОКР в ВВП до 3% к 2010г. На это направлена деятельность недавно созданного Агентства по инновациям в промышленности (бюджет 2 млрд. евро), а также изменения в налоговом кредите на исследования, который является основным инструментом господдержки НИОКР предприятий.

Во Франции создается ежегодно около 220 тыс. новых предприятий, против 180 тыс. четыре года

назад, что является результатом определенной стимулирующей политики. В 2006г. Франция планирует провести соответствующую работу в ЕС с целью облегчения доступа малых и средних предприятий к государственным тендерам.

В отношении покупательной способности населения правительство Франции признает, что введение 35-часовой рабочей недели привело не к росту занятости, а к снижению зарплаты. В целом экономический эффект от мер по стимулированию потребления (налоговые льготы, повышение минимальной зарплаты, стимулирование отраслевых тарифных соглашений) оценивается в дополнительные 10 млрд. евро для экономики в 2006г. Наиболее примечательным действием в этом направлении можно назвать соглашение между правительством и крупными торговыми сетями о снижении цен на продаваемую населению продукцию. Правительство приняло также ряд дополнительных мер в связи с ростом цен на энергоносители (единообразная помощь в 75 евро, договоренности с нефтяными компаниями, помощь рыбакам и сельхозпроизводителям).

Положение в области государственных финансов Франции не оставляет возможности для маневра. Бюджетный дефицит составляет 3%, а госдолг — более 65% от ВВП. В последние 3 года бюджет в номинальном выражении практически не растет. В этой области планируется продолжение прежней политики сдерживания социальных расходов, прежде всего расходов на медицинское страхование и пенсии.

Правительство также планирует дополнительные мероприятия в связи с известными беспорядками в стране в нояб. 2005г. Будут внесены определенные изменения в миграционную и территориальную политику.

Госбюджет-2004

В целом бюджет остался без изменений по сравнению с 2003г. Общая сумма расходов составит 280 млрд. евро. Несколько увеличиваются расходы на оборону, юстицию и обеспечение правопорядка, сокращаются — на сельское хозяйство и инфраструктуру. Очевидно, что при исполнении бюджета правительство столкнется с определенными сложностями из-за очевидно завышенных оценок экономического роста и заниженного курса евро-доллар.

Основные макроэкономические показатели, факт на 2002г. и прогноз на 2003-04гг., в% изменений к пред.г., если не указано иначе
2002г. 2003г. 2004г.

Мировая экономика

Рост ВВП в регионе ОЭСР без Франции	1,6	1,8	2,3
Рост в зоне евро без Франции.....	0,7	0,5	1,7
Потребительские цены в зоне евро без Франции	2,3	1,9	1,7
Цены на нефть / брент)	25,0	28,7	26,0
Курс евро/доллар	0,94	1,11	1,10

Французская экономика

ВВП / млрд. евро).....	1521	1559	1612
Рост / пост.цены)	1,2	0,5	1,7
Рост	3,1	2,5	3,4
Располагаемые доходы	1,9	0,8	1,5
Потребительские расходы	1,2	1,3	1,8
Инвестиции предприятий.....	-2,9	-2,4	1,9
Экспорт	1,5	1,4	3,6
Импорт	0,6	1,1	4,1
Потребительские цены / без табака)	1,7	1,7	1,5
Потребительские цены	1,9	2,0	1,8
Сальдо торгового баланса.....	8,0	0,6	2,8
Дефицит бюджета / в% ВВП)	-3,1	-4,0	-3,6

Структура расходов бюджета Франции на 2004г., проект

Статья расходов	в млрд. евро	в% к 2003г.
Внешняя политика.....	4,2	+3,5
Сельское хозяйство.....	5,1	-0,86
Ветераны.....	3,4	-3,1
Общегосударственные расходы.....	53,9	-0,07
Культура и информация.....	2,6	+5,38
Экология и устойчивое развитие.....	0,8	+0,63
Экономика, финансы и промышленность.....	15,0	+0,21
Инфраструктура, транспорт, жилье, туризм и море.....	19,9	-4,25
МВД, нацбезопасность, местные свободы.....	20,8	+5,09
Дотации местным органам власти.....	58,5	+1,23
Молодежь, образование, исследования.....	70,8	+2,71
НИОКР / (гражд. отрасли),.....	8,9	+0,94
- из них новые технологии.....	6,2	+1,81
Юстиция.....	5,3	+4,88
Заморские территории.....	1,1	+3,32
Кабинет премьер-министра.....	1,5	+1,05
Спорт.....	0,4	-1,96
Занятость, здравоохранение.....	32,0	+0,84
Всего / без национальной обороны).....	236,5	+1,12
Национальная оборона.....	41,4	+3,68
Всего.....	277,9	+1,5

Основной проблемой французского бюджета продолжает оставаться серьезный дефицит. Правительству не удалось достичь приемлемого уровня дефицита бюджета, в связи с высокими социальными обязательствами. В 2004г. он составит 56 млрд. евро или 3,6% ВВП, что превышает зафиксированные в «Пакте о стабильности» Европейского союза 3%. Правительство Франции планирует довести дефицит бюджета до 3% от ВВП лишь к 2005г.

В 2003-05гг. Франция переходит к программно-целевому методу управления госфинансами. С 1 янв. 2005г. вступает в силу принятый 1 авг. 2001г. конституционный закон о бюджетном устройстве (Loi organique 2001-692 du 1 aout 2001 relative aux lois de finances). Новый закон заменит ордонанс от 2 янв. 1959г., который рассматривался как «финансовая конституция» Франции на протяжении 42 лет. Новый закон постепенно вводится в силу с 2001 по 2005г.

С 1 янв. 2003г. вступил в силу новый принцип рассмотрения проекта бюджета, включающий: анализ экономических изменений, зарегистрированных с момента составления экономического, социального и финансового отчетов; описание основных направлений экономической и бюджетной политики по отношению к европейским обязательствам Франции; среднесрочную оценку госресурсов и обязательств по основным функциям;

Основными целями указанного закона является реформирование системы госуправления и госфинансов с целью организации бюджетного процесса, ориентированного на результат, повышения его эффективности и прозрачности, усиления ответственности чиновников.

Новый закон позволит устранить две слабости существующего бюджета:

- контроль эффективности госрасходов неполон, чиновники не обязаны составлять отчет о результатах, полученных от использования выделенных средств, а обсуждение в парламенте основано на количественном подходе, учитывающем только размер и динамику выделяемых по отдельным статьям средств;

- госбюджет сейчас разделен на 848 глав, что ставит жесткие рамки для управления при малой ответственности.

Новый бюджет (начиная с 2005г.) будет состоять из от 100 до 150 министерских программ, объединенных по родовому признаку, в рамках которых средства могут быть перераспределены, за исключением расходов на персонал.

Согласно ст. 7 Закона «средства распределяются по программам, которые объединяют статьи расходов, предназначенные для проведения действий или ряда связанных действий, относящихся к одному министерству, и в отношении которых четко определены цели, имеющие общественную значимость, а также ожидаемые и подлежащие последующей оценке результаты».

Программы объединены в миссии. Под миссией понимается совокупность программ, относящихся к единой установленной государственной политике и к одной или нескольким службам одного или нескольких министерств. Они могут быть созданы только бюджетным законом на основе правительственной инициативы. В составе миссий, которые могут быть межминистерскими, каждая программа может находиться в ведении только одного министерства.

В рамках программы ответственное министерство располагает полной свободой для распределения выделенных средств по позициям, которые указаны в законе: дотации на госвласть; расходы на персонал; операционные расходы (за исключением персонала); обслуживание госдолга; инвестиционные расходы; расходы на интервенции; расходы на финансовые операции (статья 5 Закона определяет список расходов, которые могут фигурировать в каждой категории, в целом, существует 7 позиций и 18 подпозиций).

Министерства должны будут готовить «ежегодные целевые планы, в которых содержатся описание действий, стоимости, целей, полученных и ожидаемых результатов, рассчитанных на основе обоснованных индикаторов». Одновременно министерства будут готовить годовые отчеты о достижении поставленных целей. Правительство должно во время обсуждения основных направлений бюджета на следующий период предоставить список миссий, программ и индикаторов эффективности, связанных с каждой программой.

Во Франции существует более 100 налогов и сборов, которые подразделяются на прямые (государственные и местные) налоги, косвенные налоги и регистрационные сборы и пошлины. Для расчета существует 50 видов налоговых деклараций. На 2004г. в налоговую систему Франции внесены изменения.

- Ставка подоходного налога сокращена в среднем на 3% (в 2003г. она уже была сокращена на 1%, и в 2002г. – на 5%). Максимальная ставка составит 48,09% на доходы свыше 47932 евро в год.

- Пособие для семей со средними доходами, имеющих работу (8,5 млн. семей), увеличено на 20-36 евро (общая сумма – 500 млн. евро). Введено единовременное пособие для людей, нашедших работу в 250 евро.

- Сумма вычетов из налогооблагаемой базы на содержание детей, уход за престарелыми возросла с 7400 до 10000 евро.

- 600 тыс. пожилых людей получают дополнительные налоговые вычеты в 3000 евро. В их отношении будут также действовать другие льготы.

- На 2,5 цента за литр повысились налоги на бензин. Полученные дополнительные 800 млн. ев-

ро будут направлены на уменьшение задолженности французских ж/д сетей (RFF).

– Социальные вычеты для работодателей сократятся на 1,2 млрд. евро.

– Предприятия смогут списывать свои убытки в течение неограниченного времени (сейчас – 5 лет).

Закон о госфинансах. Центральным звеном бюджетной системы Франции является Дирекция по вопросам бюджета (Direction du budget), являющаяся составной частью минэкономики, финансов и промышленности Франции (Ministère de l'Économie, des Finances et de l'Industrie de la France), находящаяся в непосредственном подчинении министра-делегата по вопросам бюджета и бюджетной реформы.

Дирекция по вопросам бюджета была создана в соответствии с постановлением правительства Франции от 25 фев. 1992г. Позднее, 27 сент. 1994г. в постановление были внесены изменения, направленные на совершенствование ее деятельности. Постановлением от 15 мая 2001г. была введена должность генсека Дирекции по вопросам бюджета, подчиняющегося непосредственно руководителю Дирекции.

В состав дирекции входят 7 управлений (sous-direction), каждое из которых занимается бюджетными вопросами определенных министерств и организаций. Штатная численность Дирекции составляет 232 чел., из которых 160 являются служащими высшей категории «А». Дирекция является гарантом соблюдения конституционных сроков разработки проекта закона о финансах, в связи с чем установлен жесткий контроль за соблюдением сроков прохождения всех промежуточных документов.

Схема подготовка бюджета остается, в основном, традиционной, предусматривающей несколько стадий.

Все бюджетные министерства и организации страны обязаны в начале каждого нового бюджетного года проанализировать исполнение бюджета пред.г. и подготовить предложения по бюджетным расходам на планируемый год, т.н. «подготовительный бюджет» (budget préparatoire), который поступает на экспертизу в Дирекцию. Специалисты Дирекции, обладающие максимально возможной предварительной информацией о бюджетной политике французского правительства, анализируют представленные им расчеты на предмет их реалистичности в соответствии с задачами, определяемыми правительством для каждой бюджетной организации. По итогам рассмотрения «подготовительных бюджетов», определенной корректировки ряда показателей (в основном завышенных), составляются «бюджетные перспективы» (perspectives budgétaires) для каждой бюджетной организации страны.

Традиционная часть работы над составлением «бюджетных перспектив» получила, недавно, новое наполнение, в связи с чем министерства, включая подведомственные им департаменты, обязаны проанализировать расходную часть своего бюджета за последние три года, а также причины, влияющие на рост расходов, и разработать комплекс предложений, направленных на введение мер структурной экономии.

Подготовленные «бюджетные перспективы» направляются Дирекцией в адрес соответствующих бюджетных организаций для ориентировки и составления, в случае необходимости, обоснованных замечаний-разногласий.

При наличии замечаний-разногласий, они рассматриваются в ходе проведения т.н. бюджетных конференций (conférences budgétaires), на которых руководство бюджетных организаций отстаивает интересы своих ведомств. Оставшиеся неурегулированными разногласия составляют основу т.н. арбитражных досье (dossier d'arbitrage), которые поступают министру-делегату по вопросам бюджета и бюджетной реформы. Последний приглашает к себе непосредственно министров и руководителей иных бюджетных организаций в целях разрешения сложившейся спорной ситуации. Во многих случаях разногласия удается снять. Если руководитель той или иной бюджетной организации продолжает настаивать на своих замечаниях-разногласиях, то соответствующее арбитражное досье представляется премьер-министру страны, который и выносит окончательное решение по данному вопросу.

Подготовленные по итогам рассмотрения разногласий окончательные лимиты финансирования для каждой бюджетной организации официально направляются в их адрес за подписью премьер-министра в виде т.н. писем-потолков (lettres-plafonds). Они являются основой для формируемого Дирекцией проекта Закона о финансах. Окончательная его доработка проходит, обычно, в авг., а в начале сент. проект передается на одобрение правительства. В середине сент., после одобрения правительством, проект Закона поступает для согласования в госсовет. Подготовка необходимых пакетов документов и соответствующих консультационных процедур при этом также находится в ведении Дирекции.

Дирекция по бюджетным вопросам совместно с Дирекцией по налоговому законодательству принимает участие в рассмотрении и обсуждении Конституционным советом вынесенного на голосование закона о финансах.

Недавно в бюджетную процедуру были введены некоторые новации. Наиболее важным новшеством стала введенная в 1999г. процедура стратегического программирования госфинансов на среднесрочный период. Это программирование позволяет на базе единой формы, передаваемой в начале текущего бюджетного года властям департаментов и регионов в рамках «пакта о стабильности» между Центром и регионами, подготовить многолетнюю программу эволюции госфинансов, а также первоначальный вариант проекта закона о финансах. Достигается сопряженность многолетнего и годового периодов, что дает лучшее представление о реальной динамике бюджета.

В обязанности Дирекции по бюджетным вопросам входит контроль за исполнением бюджета. Дирекция использует для этого информацию, поступающую от Дирекции общественных финансов министерства экономики, финансов и промышленности, и осуществляет совместно с ней ежемесячный анализ данной информации, а также публикацию ежемесячных статистических данных, касающихся исполнения госбюджета.

В течение нескольких лет Дирекция развивает деловые контакты со своими европейскими коллегами, не только из Евросоюза, но и теми, которые интересуются ситуацией с разработкой и исполнением бюджета во Франции.

В рамках координации бюджетной политики стран-членов ЕС, Дирекция по бюджетным вопросам постоянно анализирует, совместно с Дирекцией прогнозов и Дирекцией Казначейства, эволюцию исполнения бюджетов других стран, входящих в ЕС, а также принимает участие в деловых встречах со своими европейскими коллегами. В ходе этих встреч происходит обмен актуальной информацией по бюджетной политике, проводимой руководством этих стран, информацией, касающейся исполнения принятых бюджетов, а также намечаются конкретные предложения по координации бюджетной политики стран-членов Евросоюза.

Дирекция по бюджетным вопросам стремится к тому, чтобы на каждом этапе бюджетной процедуры имелась возможность смоделировать бюджетный прогноз на несколько лет вперед. Такие прогнозы позволяют обезопасить бюджет будущих лет в случае появления проблемных вопросов как на уровне государства, так и на уровне органов местного самоуправления. Эта задача является весьма актуальной в условиях реализации норм и положений Европейского валютного союза, а также принимая во внимание необходимость соблюдения «пакта о стабильности».

В целях осуществления надзора за исполнением бюджета, Дирекция располагает сетью финансовых контролеров во всех регионах Франции, постоянно отслеживающих и информирующих руководство Дирекции о состоянии исполнения бюджета соответствующими организациями на местах. Контролеры оказывают содействие руководству Дирекции в его переговорах с руководством тех министерств, где исполнение бюджетов в течение года вызывает осложнения.

Дирекция систематически отчитывается о каждом этапе своей работы над бюджетом перед министром-делегатом по вопросам бюджета и бюджетной реформы, который докладывает о положении в бюджетной сфере непосредственно министру экономики, финансов и промышленности.

Руководство Дирекции придерживается принципа, согласно которому совершенствование государственного управления и, как следствие, бюджетной политики, является не только необходимым условием для качественной подготовки бюджета страны, но и гарантией оптимизации бюджетных расходов и нормального функционирования госсектора.

Органический (конституционный) закон, регулирующий процедуры, связанные с законодательством о госбюджете вступил в силу 1 авг. 2002г.

Как это предусмотрено ст. 46 конституции, данный закон был принят обеими палатами парламента в одинаковой редакции. 26 июля 2002г. закон прошел рассмотрение в Конституционном совете (КС). КС высказал возражение лишь по двум принципиальным статьям в смысле их интерпретации. Одна статья касается запрета на опубликование законов, оказывающих влияние на принятый государственный бюджет, если к ним не приложены соответствующие финансово-экономические обоснования (противоречит существующей норме закона, гласящей, что после одобрения президентом законы подлежат немедленному опубликованию). Вторая статья предоставляет право бюджетным комиссиям Национального собрания и сената утверждать план контрольной ра-

боты Счетной палаты (входит в противоречие с юридическим статусом этого органа).

Конституционный закон, включающий 68 статей, устанавливает общие рамки процесса подготовки закона о государственном бюджете, а также определяет порядок его составления, принятия и исполнения.

Конституционный закон о бюджетном прогрессе призван изменить пределы госрегулирования с целью его переориентации на достижение конечных результатов и определение эффективности; повысить «прозрачность» информации о госбюджете, одновременно увеличив сроки рассмотрения бюджета Парламентом.

Реформа бюджетного процесса ориентирована на повышение ответственности правительства и усиление контроля за исполнением бюджета: теперь группировка бюджетных назначений производится в разрезе 100-150 программ, реализуемых различными министерствами; процесс бюджетного планирования концентрируется на повышении ответственности правительства и на контроле за эффективностью расходов.

Обеспечивается большая «прозрачность» деятельности по управлению бюджетным процессом и продлеваются сроки рассмотрения бюджета парламентом: конституционный закон о бюджетном процессе повышает «прозрачность» экономической и бюджетной стратегии правительства; расширяется сфера компетенции закона о бюджете; улучшается информированность парламента; гарантируется переход к системе изъятий (льгот) из установленных правил, носящих общий характер; практически исключаются персональные льготы; проводится более четкое разграничение между счетами госбюджета и внебюджетными счетами; расширяются полномочия парламента в процессе обсуждения бюджета; расширяются полномочия бюджетных комиссий обеих палат парламента.

Принятие настоящего закона знаменует завершение многолетних дебатов о бюджетном процессе, который регулируется законодательством, принятым в 1959г. По общему мнению, во главу угла наконец поставлена логика целей перед логикой средств, которая доминировала до последнего времени.

Преобразование бюджета, состоящий из 850 глав, в бюджет, включающий 150 «заданий» или «задач», распределенных по министерским программам, квалифицируется как крайне деликатная задача.

Через упомянутый конституционный закон парламента попытался усилить свое влияние на бюджетный процесс, что в определенном смысле достигнуто. Депутаты парламента теперь имеют возможность заблокировать изменение параметров государственных расходов, что ранее было им запрещено статьей 40 конституции (запрещает принятие предложений или поправок, следствием которых является сокращение госдоходов или увеличение госрасходов), и обеспечивают себе более активное участие в процессе исполнения бюджета.

Следует выделить 6 основных изменений, вводимых новым конституционным законом:

1) конкретизация: парламента теперь не будет рассматривать бюджетные заявки каждого министерства. Будет рассматриваться выделение средств на различные «задачи». Задачи, которые относятся к компетенции нескольких министерств, будут разбиваться на программы. Так,

МВД может рассчитывать на участие в 3 основных задачах: обеспечение безопасности (полиция и силы общественной безопасности), поддержка органов местного самоуправления и управление внутренними делами;

2) целевая направленность: для каждой задачи и каждой программы будут поставлены конкретные цели, определенные системой показателей. Каждый год депутаты парламента будут иметь возможность оценить в динамике эффективность расходов каждого министерства по отношению к заявленным целям;

3) право внесения изменений: парламент не вправе изменять бюджетные назначения для каждой задачи, но внутри задачи они могут перераспределять средства между программами. Например, выделить большие ассигнования полиции, за счет уменьшения назначений на цели общественной безопасности;

4) асимметричное использование средств: каждый министр и его службы получают большую автономию в использовании выделенных средств, поскольку внутри программ, одобренных парламентом, они могут уменьшать одни направления расходов за счет других. Такое использование фондов является асимметричным по отношению к расходам на зарплату, которые министр может уменьшить, но не вправе увеличить;

5) парламентский контроль: депутаты могут поднимать вопросы, которые им кажутся актуальными. Они получили также право голосования по неналоговым сборам и по параметрам изменения показателей госдолга. Правительство до начала обсуждения проекта закона о госбюджете представляет на обсуждение общий доклад об обязательных сборах и платежах (включая местные налоги и отчисления в социальные фонды);

б) исполнение бюджета: бюджетное регулирование, т.е. практика правительства допускать в течение года отклонение от показателей утвержденного бюджета, будет более строго регламентироваться. Так, объем уменьшения выделенных ассигнований не сможет превышать 1,5%, а экстренное кредитование бюджета (объем незапланированных расходов) — 1% от общей суммы госрасходов. Если же эти лимиты превышены. Правительство обязано внести закон о поправках в закон о госбюджете.

Реформа бюджетного процесса, ключевым элементом которой является введение в действие рассматриваемого конституционного закона, ввиду ее комплексности, будет осуществляться в течение ряда лет и должна быть завершена до 2005г. Предполагается поэтапное введение в действие упомянутого закона вплоть до 2005г., на основании специально утвержденного графика.

Экономика-2006

В 2006г. валовой внутренний продукт Франции вырос на 2,2%, составив 1783 млрд. евро. Вклад промышленности в ВВП не превышает 12%: вследствие активного роста сектора услуг относительный вес индустрии в экономике с начала 80гг. постепенно сокращается, несмотря на то, что в количественном и стоимостном выражении промышленное производство продолжает расти. Важнейшими отраслями французской промышленности являются фармацевтическая, авиакосмическая, телекоммуникационная отрасли, а также информатика и отрасли высоких технологий в целом.

Подобная ориентация на производство продукции с высокой добавленной стоимостью объясняет, отчасти, высокую экспортную направленность французской промышленности, доля экспорта в которой достигает 40%.

В сфере услуг, обеспечивающей 70% ВВП, занято три четверти населения. Основными секторами являются туризм, связь, транспорт, банковское и страховое дело. Франция — первый западноевропейский производитель сельхозпродукции и второй в мире экспортер после США. Она располагает многоотраслевым высокотехнологичным сельским хозяйством, в котором занято 5% трудоспособного населения.

Основные макроэкономические показатели Франции

	2005	2006*	2007**
ВВП (в млрд. евро)	1710	1783	1856
ВВП на душу населения (евро)	25000	28000	29000
Рост промышленного производства (%)	0,3	0,3	0,3
Уровень инфляции (%)	1,7	1,8	1,8
Уровень безработицы (%)	9,9	8,9	8,2
Госдолг (млрд. евро)	1139	1151	1180,4
Госдолг (% ВВП)	66,6	64,4	63,6
Экспорт (млрд. евро)	352	384	407
Импорт (млрд. евро)	369	426,7	460,8
Сальдо торгового баланса (млрд. евро)	-17	-42,7	-53,7

*предварительные данные, **последние тенденции в экономике.

В 2006г. во Франции сохранилась позитивная тенденция постепенного роста ВВП, начавшегося во II пол. 2005г. после небольшого спада, который французская экономика демонстрировала с 2004г. Правительственная политика, направленная на поддержание роста покупательной способности и роста занятости населения, уже начала приносить свои плоды: по итогам 2006г. покупательная способность выросла на 2,2% по сравнению с ростом на 1% в 2005г., а уровень безработицы сократился с 10% в июне 2005г. до 8,9% в июле 2006г. Дальнейшее усиление покупательной способности, ожидаемое в 2007г., должно по-прежнему стимулировать потребление домашних хозяйств, которое продолжает расти активными темпами, составившими 2,8% в 2006г.

Интенсивный рост внутреннего спроса — в особенности потребления домашних хозяйств — происходил на фоне активизации французского экспорта, связанной с увеличением темпов роста мировой торговли. Внешний спрос на французские товары вырос в 2006г. на 9%. Несмотря на благоприятные, в целом, прогнозы дальнейшего развития внешнеэкономической конъюнктуры, в связи с продолжающимся замедлением американской и немецкой экономик в 2007г. прогнозируется некоторое замедление темпов роста спроса на продукцию французских производителей, а также непосредственно объемов французского экспорта: как ожидается, в 2007г. экспорт вырастет лишь на 6%. Тем не менее, импорт продолжает опережать экспорт по темпам роста.

По показателю привлечения прямых иностранных инвестиций Франция сохранила четвертое место в мире (после США, Великобритании и Китая), сумев привлечь в 2006г. ПИИ на 88,4 млрд.долл., что на 24,8 млрд.долл. превышает показатели пред.г. Инвестиционная привлекательность Франции в течение ближайших 3 лет будет ориентирована на сектор телекоммуникаций и развитие высоких технологий. Темп роста инвестиций предприятий остался неизменным по сравнению с 2005г. и со-

ставил 3,6%; в 2007г. этот показатель останется на прежнем уровне, несмотря на стимулирующую налоговую политику государства.

Согласно оценкам доклада ОЭСР по обзору экономики Франции в 2006г. сохраняется структурная слабость французской экономики. К основным проблемам социально-экономической сферы можно отнести, по мнению экспертов ОЭСР, высокий, несмотря на некоторое снижение, уровень безработицы, недостаточное количество вновь создаваемых предприятий, а также «скудное» финансирование исследовательской деятельности в рамках частного сектора. Госдолг превысил 1150 млрд. евро (64,6% ВВП). В течение последних 10 лет Франция является в зоне евро одной из двух стран (вместе с Германией), в которой госдолг рос в процентном отношении к ВВП, однако в 2006г. ситуация изменилась и объем госдолга снизился с 66,6% в 2005г. до 64,4% в 2006г. В 2007г. ожидается сохранение этой благоприятной тенденции и снижение объема госдолга до 63,6%.

Дефицит госбюджета в 2006г. составил 42,7 млрд. евро, что на 4,2 млрд. меньше, чем прогнозировалось, и на 0,8 млрд. евро меньше, чем в предг. Благодаря принятым мерам по оздоровлению государственных финансов, бюджетный дефицит Франции составил 2,7% ВВП, что удовлетворяет нормам, предусмотренным Маастрихтским договором, в соответствии с которыми дефицит госбюджета стран-членов Европейского валютного союза не должен превышать 3%. В 2007г. правительство намерено продолжить курс на оздоровление государственных финансов: в соответствии с проектом финансового закона на 2007г. планируется сократить бюджетный дефицит до 2,5%.

Сокращение дефицита происходит за счет беспрецедентных усилий по повышению эффективности управления госрасходами: 2006г. стал годом вступления в силу принятого в 2001г. конституционного закона «О финансовых законах» (Loi organique relative aux lois de finances, Lolf), закрепляющего рамки бюджетной реформы, осуществляемой во Франции. Целью принятия данного закона явилась необходимость повышения степени прозрачности и эффективности бюджетных расходов. Закон использует новую линейку инструментов, в т.ч. контракты по результатам, предназначенные для повышения наглядности и упрощения оценки результатов деятельности государственных органов для управляющих министерств, а также аудиторский контроль процесса модернизации госаппарата, благодаря которому были пересмотрены статьи расходования более 100 млрд. евро.

В 2006г. в рамках реализации норм конституционного закона «О финансовых законах» бюджет Франции был представлен в новом формате, предусматривающем финансирование 34 миссий, 132 программ и 614 видов деятельности. Эффективность выполнения бюджета нового формата оценивается с помощью с помощью целей и индикаторов (5-10 целей на программу, 1-2 индикатора на цель – всего 634 цели и 1295 индикаторов).

В 2007г. структура и содержание статей бюджета будут сохранены, однако объем госрасходов сократится с 275 до 271 млрд. евро. Сократится количество внебюджетных миссий, а количество программ, напротив, возрастет до 168 в связи с заменой 8 монопрограммных миссий на мультипрограммные.

Структура расходов бюджета Франции на 2007г.

Статья расходов (миссия)	Проект на 2007г. (в млн. евро)	Кол-во занятых
Внешняя политика	2566	13480
Центральная и местная администрация	2720	35 13
Сельское хозяйство	2976	12400
Официальная помощь развитию	3973	2983
Ветераны	3752	4986
Госсовет и госконтроль	470	4911
Культура	2766	11542
Национальная оборона	35870	329907
Экономическое развитие и регулирование	3955	28900
Обеспечение деятельности правительства	559	2531
Экология и устойчивое развитие	698	3775
Финансовые обязательства государства	40363	
Среднее образование	59867	1087520
Управление и контроль за госфинансами	9097	134276
Юстиция	7102	72023
СМИ	504	-
Заморские территории	2031	4895
Территориальная политика	643	728
Госорганы	919	-
Запасы	80	-
Исследования и высшая школа	21232	150913
Социальные и пенсионные режимы	4981	-
Отношения с местными органами самоуправления	3179	173
Здравоохранение	427	-
Безопасность	16292	252006
Гражданская оборона	566	2598
Санитарная безопасность	608	5136
Солидарность и интеграция	12241	15134
Спорт, молодежь	759	7292
Экономическая стратегия	816	7801
Транспорт	8883	90717
Труд и занятость	12451	10457
Город и жилье	7306	3088
Всего расходы национального бюджета	271 155	2295345

Доходы бюджета складываются из налога на добавленную стоимость – 174,8 млрд. евро, подоходного налога – 57 млрд. евро, налога на предприятия – 55,6 млрд. евро, внутреннего налога на нефтепродукты – 18,8 млрд. евро, различных сборов – 20,6 млрд. евро.

Значительное количество средств поступает в бюджет Франции в качестве доходов от приватизации: в 2003-06гг. французское государство получило от приватизации 35,1 млрд. евро, в т.ч. только в 2006г. в бюджет было направлено 17 млрд. евро. В планах французского правительства предусмотрена реализация пяти проектов по приватизации крупных предприятий, в числе которых слияние Thales и DCN, Gaz de France и Suez. Основными госпредприятиями, приносящими наибольшую прибыль госбюджету Франции, являются EDF, SNCF и Areva.

Правительственная политика, направленная на поддержание роста покупательной способности и роста занятости населения уже начала приносить свои плоды: по итогам 2006г. покупательная способность выросла на 2,2% ВВП, а уровень безработицы сократился с 10% в июне 2005г. до 8,9% в июле 2006г.; согласно оценкам, за 2006г. было создано 260 тыс. рабочих мест.

В 2007г. планируется реализация налоговой реформы, в частности, реформы подоходного налога, которая выражается в снижении суммарного объема подоходного налога на 3,9 млрд. евро. Французское правительство намерено потратить 9,6 млрд. евро за 2002-07гг. на снижение подоходного налога, которое в среднем составит 20%.

1 млрд. евро будет направлен на перерасчет «премий за занятость» (*prime pour l'emploi*), максимальный размер которых должен возрасти с 714 евро в 2006г. до 948 евро в 2007г.

Параллельно будет продолжена реализация комплекса мер по содействию росту занятости населения, предусмотренных Планом социальной консолидации. Продолжится снижение социальной нагрузки на предприятия: для малых предприятий объем социальных отчислений сократится на 320 млн. евро с 1 июля 2007г.

В рамках деятельности Национального агентства по городской модернизации (*Agence nationale pour la renovation urbaine*) будут продолжены усилия, направленные на достижение равенства возможностей, в частности, на поддержку учебных заведений. Достижению указанной цели будет посвящена также деятельность вновь учрежденного Национального агентства по социальной консолидации и обеспечению равенства возможностей, призванного обеспечить большую согласованность и прозрачность действий государства в данной области.

Политика «разблокирования» рынка труда, проводимая правительством Франции, дала заметные результаты, выразившиеся в сокращении числа безработных, — за год только в рамках малых предприятий было подписано 600 тыс. контрактов, предполагающих создание более 60 тыс. рабочих мест. С целью закрепления данной позитивной тенденции в 2007г. будут приняты новые меры, направленные на поддержку малых предприятий. Прежде всего, речь идет об отмене социальной нагрузки на уровне минимального размера оплаты труда (SMIC) для предприятий, штат которых составляет менее 20 чел., о реформе механизмов стимулирования создания предприятий, которая находится в стадии межведомственного обсуждения, об усилении согласованности действий с социальными партнерами предприятий, и, наконец, о мерах в поддержку МСП, находящихся в стадии активного роста («газелей»). Предполагается, что введение механизма «замораживания» налога на предприятия для подобных компаний должно способствовать их развитию, а также возникновению новых национальных лидеров. Прогнозируется дальнейшее снижение социальной нагрузки на малый бизнес, которое с 1 июля 2007г. составит 320 млн. евро.

Налоговая политика государства ориентирована на повышение конкурентоспособности и инвестиционной привлекательности Франции. Основные меры налоговой реформы, предусмотренные в проекте финансового закона 2006г. и вступающие в силу в 2007г., направлены на повышение привлекательности налоговой среды как для предприятий (реформа профессионального налога), так и для частных лиц (введение «налогового щита», снижение до 40% максимальной ставки подоходного налога).

На фоне бурного развития малых предприятий особенно заметны проблемы, с которыми сталкиваются лидеры французского бизнеса. Группа EADS, располагающая капиталом в 5,5 млрд. евро, испытывает значительные трудности. Основными проблемами группы являются источники финансирования новой программы создания самолета A350, которая потребует 8,5 млрд. евро, штрафы, связанные с задержкой реализации программы

A380 (4,8 млрд. евро в 2008-10гг.) и обязательства перед BAE Systems по выкупу ее доли в группе (2,75 млрд. евро). Все это в совокупности может привести к усилению роли иностранных инвесторов в группе, доля которых составляет: Daimler-Chrysler — 22,5%; Lagardere — 15%; ВТБ — 5%. С окт. 2006г. компания Airbus, являющаяся дочерней компанией EADS, начала реализацию плана Power 8, предусматривающего осуществление с 2010г. экономии средств в 2,1 млрд. евро в год за счет сокращения на 80% количества субподрядчиков, снижения административных расходов на 900 млн. евро и ликвидации 37 тыс. рабочих мест.

В компании Safran, образованной в результате слияния в 2005г. компаний Sagem и Snecma, по инициативе правительства Франции, которое владеет 31% акций компании, происходит смена руководящего состава. Это связано с разногласиями, возникшими между бывшими руководителями Sagem и Snecma, в результате которых в янв. 2007г. в Safran сменился председатель Наблюдательного совета, а в сент. 2007г. ожидается уход в отставку президента компании.

2006г. стал для Франции достаточно плодотворным в части процессов слияния и поглощения компаний: общая стоимость операций по слияниям и поглощениям достигла 147 млрд. долл., что на 38% превышает аналогичный показатель 2005г. В 2007г. ожидается дальнейшая активизация данных процессов, которые вызывают пристальный интерес французского правительства в свете наметившейся тенденции по защите со стороны государства интересов национальных производителей, в особенности лидеров в стратегических секторах экономики. Среди наиболее значимых операций на французском рынке слияний и поглощений:

- слияние компаний Alcatel и Lucent в новую компанию, которая с оборотом в 14,6 млрд. евро заняла третье место на мировом рынке теле-радиокоммуникаций;

- активно обсуждаемый процесс возможного слияния Gaz de France и Suez, которые по совместному обороту (63,9 млрд. евро) потенциально могут возглавить европейский список производителей электроэнергии. Данная операция достаточно логична с точки зрения французского правительства, с учетом того, что с 1 июля 2007г. на европейском энергетическом рынке произойдет полная либерализация предоставления услуг, в связи с чем компаниям будет необходимо контролировать одновременно продажи и газа и электроэнергии. Однако против данного слияния активно выступают французские профсоюзы, опасаясь, что подобный шаг приведет к потере правительством контроля над ростом цен на поставку энергоносителей, а также значительному сокращению рабочих мест;

- покупка российским Внешторгбанком 5% акций концерна EADS, крупнейшего европейского производителя военной и гражданской техники, которому принадлежат 80% акций компании Airbus;

- приобретение французским банком BNP Paribas итальянского Banca Nazionale del Lavoro за 9 млрд. евро;

- приобретение компанией Mittal-Steel компании Arcelor, в состав высшего руководства которой, традиционно входят французы.

Значительные усилия правительства направлены на стимулирование научных исследований и поддержку высшего образования. Третий год подряд на реализацию программы поддержки научных исследований направляются средства в 1 млрд. евро, которые будут разделены на три группы: бюджетные кредиты, финансирование соответствующих агентств (Национальное агентство научных исследований и Национальное агентство по оценке научных исследований) и покрытие налоговых расходов на ведение научно-исследовательской и инновационной деятельности. В университетах и исследовательских организациях планируется создать до 2000 рабочих мест.

Преимущественно эти поддерживающие механизмы будут применяться в рамках развития «полюсов конкурентоспособности», призванных обеспечить рост конкурентоспособности Франции в сфере инноваций и высоких технологий. В 2006г. был утвержден список из 67 «полюсов», 6 из которых получили наименование «полюса мирового значения» (в силу значимости тематики и проектов), 9 — «полюса мирового признания». В 2007г. число технопарков будет сокращено до 66. Данные технопарки международного значения призваны заниматься НИОКР и их внедрением в следующих областях: телекоммуникации и электроника, нанотехнологии, авиация и космонавтика, медицина и биотехнологии, транспорт, сельское хозяйство.

Еще одним приоритетным направлением в данной области является стимулирование инвестиций: продолжается активизация деятельности Агентства по финансированию транспортной инфраструктуры Франции, отвечающего за все инвестиции в области дорожного строительства. В целом, инвестиции государства и его основных операторов в этой области выросли на 4%.

Бюджетом 2007г. предусмотрен заключительный этап работы, ведущейся с 2002г. и направленной на консолидацию исключительных функций государства с целью соответствовать ожиданиям в области обеспечения правосудия, безопасности и повышения международного престижа Франции. В указанных областях принят ряд программных законодательных актов: в области обеспечения правосудия предусмотрено увеличение финансирования на 5%; в области обеспечения внутренней безопасности планируется создание 1950 рабочих мест в жандармерии и полиции; в военной сфере предусмотрено увеличение кредитов на приобретение военного оборудования на 3,3 млрд. евро по сравнению с 2002г. Объем госпомощи развитию приблизился к 0,5% ВВП — норме, предусмотренной в ходе Монтеррейской конференции.

Бюджет 2007г. представляет собой законодательное закрепление беспрецедентных усилий по модернизации государства. Финансирование правительственных приоритетов на фоне общего сокращения госрасходов обеспечивается за счет общих усилий по реорганизации, основанных на систематически иницируемой модернизации госаппарата и регулярной оценке его производительности. Так, в ходе совершенствования кадрового аппарата госслужащих было создано 4 049 рабочих мест в приоритетных областях (правосудие, безопасность, исследовательская деятельность и высшее образование), при этом, по итогам оценки производительности, в других секторах было лик-

видировано 19 068 рабочих мест, упразднение которых не повлияло на объем и качество оказываемых в этих секторах услуг.

С 1 сент. 2006г. вступил в силу новый кодекс госзакупок Франции, который состоит из трех частей. В первой части даны положения касательно торгов, проводимых специально уполномоченными на то органами, т.е. государством и его учреждениями, за исключением промышленных и торговых, а также местные органы власти и их учреждения в целях обеспечения удовлетворения их потребностей в выполнении каких-либо работ, оказании услуг и поставки товаров. Вторая часть устанавливает нормы в отношении проведения торгов, применимые к органам власти, выступающим в качестве операторов сетей, таких как водоснабжение, электричество, газ, транспорт, почтовые службы. Третья часть содержит различные положения, касающиеся, в основном, норм, применяемых в Сан-Пьер-Микелон (заморская территория Франции).

Основные нововведения:

- участник конкурса вправе не уточнять технические методы достижения результата, технические спецификации являются теперь не единственным источником информации о планируемой работе участника конкурса, он может ссылаться на ожидаемую эффективность либо на технические требования,

- установлены новые процедуры проведения торгов. В отношении процедуры заключения рамочных контрактов и новых сделок по заказам — в соответствии с правилами, установленными в ЕС, механизм рамочных соглашений существовал только для сделок, заключаемых органами власти, выступающими в качестве операторов сетей. Кроме того, установлено новое определение размещения заказов, такой способ проведения торгов давно известен французскому праву и включен в новый кодекс госзакупок. Размещение заказов на поставку товаров, выполнение работ и оказание услуг осуществляется в соответствии с условиями сделки, без проведения переговоров и предварительного конкурса.

- кодекс установил положения, позволяющие применять квалификацию предприятий. Данная система представляет собой метод предварительного отбора предприятий, рассматриваемых как потенциальных поставщиков тех или иных услуг. Она составляет определенный банк данных, с помощью которого орган власти, выступающий в качестве оператора сети, может выбрать будущего поставщика товаров, работ или услуг. Указанный орган также может прибегнуть к базе данных, составленной третьими лицами.

- система «быстрых покупок» представляет собой процесс приобретения обычных товаров (работ, услуг) специально уполномоченными органами, осуществляемый полностью в электронной форме. Указанный процесс лимитирован по времени, и открыт на протяжении всего периода его действия для любого поставщика товаров (работ, услуг), отвечающего установленным требованиям и предоставившего заявку, соответствующую техническим требованиям (спецификации). Данный процесс объединяет в себе преимущества как системы квалификации предприятий, так и системы рамочных соглашений с использованием электронных средств связи.

Введены новые положения относительно действия «дематериализации» торгов — использование электронных средств для проведения дает возможность сократить время для принятия заявок на участие в конкурсе, а также упрощает порядок ознакомления с конкурсной документацией.

Новый кодекс госзакупок также включает в себя меры, позволяющие малым и средним предприятиям принимать участие в госзаказе. В закон о бюджете на 2006г. были внесены некоторые положения относительно реформирования налоговой системы, несмотря на то, что основная часть реформы намечена на 2007г.

Экономика-2005

Размер валового внутреннего продукта (2004г. — 1536 млрд. евро) Франция занимает 5 место в мире после США, Японии, Германии и Великобритании. Экономика страны практически не растет, сохраняется серьезный бюджетный дефицит.

В промышленности создается четверть ВВП. Основные отрасли: машиностроение, химическая, авиакосмическая, автомобилестроение, радиоэлектронная, информатика, судостроение, электротехническая, металлургическая, атомная энергетика.

Сфера услуг обеспечивает 70% ВВП и 75% рабочих мест. Представляет собой важнейшую по значению отрасль экономики Франции. Крупными подотраслями сферы услуг являются туризм, связь, транспорт, банковское и страховое дело.

Франция — первый западноевропейский производитель сельскохозяйственной продукции и второй экспортер в мире после США. Она располагает многоотраслевым высокотехнологичным сельским хозяйством, в котором занято 5% трудоспособного населения.

Основные макроэкономические показатели

	2002	2003	2004
ВВП (в млрд. евро 2000г.).....	1491	1504	1536
ВВП на душу населения (евро).....	24800	25000	25000
Рост промышленного производства (%).....	-2,0	-0,9	2,1
Уровень инфляции (%).....	1,9	2,1	2,1
Уровень безработицы (%).....	9,1	9,8	10,0
Золотовалютные резервы (млрд. евро).....	62	58	58
Государственный долг (млрд. евро).....	897	980	980
Экспорт (млрд. евро).....	330	322	340
Импорт (млрд. евро).....	325	321	348
Сальдо торгового баланса (млрд. евро).....	5	1	-8

Последние тенденции в экономике (данные, если не указано иначе, приведены за III кв. 2005г.)

Продолжающийся рост цен на энергоносители, осенью во французской экономике наметились некоторые позитивные изменения — снижение безработицы, повышение потребления. Вместе с тем прогнозы до конца года остаются неутешительными в условиях структурной слабости французской экономики и неопределенности на мировых и европейских рынках.

Потребление домашних хозяйств снизилось во II кв. на 0,2%, его рост составил всего 1,4%. Учитывая долю потребления в ВВП Франции (56%) и его роль в экономическом росте (почти две трети в 2004г.), это привело к общему замедлению экономической активности. Одновременно резко выросли потребление готовых товаров (автомобилей 9,6%) и продажи новой недвижимости (рост на 40% в кв.). С 2003г. в среднем на 12% в месяц растут продажи «товаров для дома».

Инвестиции предприятий сократились во II кв. на 1%, фактически оставаясь на уровне середины 2001г. (40 млрд. евро в квартал). Перспективы роста новых заказов остаются скромными. Уровень использования производственных мощностей составил 82,7%, что на один% пункт ниже долгосрочных показателей. Себестоимость производства промышленных изделий выросла на 3%, а средняя цена снизилась на 0,7%, прежде всего в связи с усилением конкуренции со стороны других стран. Прибыль крупнейших французских предприятий, входящих в индекс САС 40, достигла в I пол. рекордной суммы в 40 млрд. евро (рост почти на 30% в год).

Количество людей, ищущих работу, снижается на протяжении последних 5 месяцев (— 80 000 чел.). По сравнению с маем безработица снизилась на 0,2 пункта (с 10,2%-10%). Определенные результаты начали приносить принятые в июне экстренные меры правительства по стимулированию занятости. Инфляция продолжает колебаться на уровне 1,7-1,8% в год. Часовая ставка СММК (минимальная заработная плата) — 8,03 евро, месячная ставка — 1217,88 евро (на 1 июля 2005г.)

Промышленность продолжает в целом испытывать значительные трудности. Роста фактически не наблюдалось. Снижился экспорт в Германию (на нее приходится 15% всего французского промышленного экспорта) и замедлился в Италию. Значительно (на 8,5%) вырос экспорт французских промышленных товаров в США.

Лучше положение в секторе услуг (рост на 1,6%).

Одним из локомотивов экономики продолжает оставаться строительство (прогнозируется рост на 3% в год). В нем создано 35 тыс. новых рабочих мест, а 74% предприятий заявили о проблемах с наймом рабочей силы. Прирост количества новых строительных объектов составил 12,9% в год. Этому способствуют благоприятное законодательство и льготные ставки ипотечных кредитов (4%).

Продолжает расти дефицит внешней торговли. В конце июля он достиг абсолютного рекорда-13,1 млрд. евро. Экспорт сократился на 2%, а импорт вырос на 6,5%. Отрицательное воздействие этого дефицита на ВВП оценивается в 2% пункта за 2 последних года. На 40% в год в ценовом исчислении.

Первой и приоритетной проблемой правительства Д. де Вильпена является занятость населения. Несмотря на некоторое снижение уровня безработицы, он остается весьма тревожным — 10%. Среди приоритетов значатся: рост заработной платы и поступлений средств на социальные нужды; совершенствование налогового законодательства и снижение некоторых налоговых ставок; реформирование системы страхования, связанной со здравоохранением; приватизация скоростных национальных автодорог; устранение негативных последствий, связанных с ростом стоимости нефти на мировом рынке; решение вопросов безопасности на автодорогах; корректировка законодательства, регулирующего правонарушения, совершенные рецидивистами.

Французское правительство подготовило основные параметры бюджета страны на 2006г. В условиях замедления экономического роста и существующей крупной задолженности возможности для маневра остаются весьма ограниченными. Доходы бюджета в 2005г., вполне вероятно, будут также меньше запланированных.

Бюджет впервые представлен в распределении по «миссиям», а не по министерствам. Из суммы в 276 млрд. евро на них выделено почти 148 млрд., а остальные приходятся на расходы на персонал. Задачей определена занятость — соответствующие расходы вырастут на 10%. На 1,6 млрд. увеличиваются ассигнования на правоохранительную деятельность, на 1 млрд. — на НИОКР.

В июле 2005г. был утвержден список из 67 «полосов конкурентоспособности», призванных обеспечить в ближайшее время рост конкурентоспособности Франции в сфере инноваций и высоких технологий. Из них 6 получили наименование «полюса мирового значения» (в силу значимости тематики и проектов), 9 — «полюса мирового призвания» и 62 — региональные «полюса конкурентоспособности». Таким образом, французское правительство определило 15 технопарков, международного значения, которые в основном будут заниматься НИОКР и их внедрением в следующих областях: телекоммуникации и электроника, нанотехнологии, авиация и космонавтика, медицина и биотехнологии, транспорт, с/х.

Прогноз развития французской экономики

Изменение в % в год.....	2005г.....	2006г.....
ВВП	1,5.....	2,0
Потребление домашних хозяйств.....	2,1.....	2,2
Общественное потребление.....	1,1.....	1,7
Инвестиции предприятий.....	4,4.....	4,5
Инвестиции домашних хозяйств.....	2,8.....	1,8
Экспорт.....	2,0.....	4,0
Импорт.....	4,0.....	3,7
Внутренний спрос (без запасов).....	2,1.....	2,3
Готовая продукция.....	0,4.....	1,5
Безработица (в % от активного населения).....	10,1.....	9,8
Базовая месячная зарплата.....	2,5.....	2,6
Потребительские цены.....	1,7.....	1,7
Государственный долг (в % к ВВП).....	66,1.....	67,1

Экономика-2004

Франция — одна из наиболее промышленно развитых стран Европейского Союза. По ряду направлений научно-технического развития и промышленного производства занимает передовые позиции в мире. По размеру валового внутреннего продукта Франция (1520 млрд. евро.) занимает 5 место в мире после США, Японии, Германии и Великобритании. Франция входит в число мировых лидеров по объему внешнеторговых операций и сохраняет ведущие позиции в мировой инвестиционной деятельности.

В 2004г. вслед за двумя годами стагнации начался умеренный рост французской экономики. Вместе с тем, эта тенденция сдерживалась как во Франции, так и в других странах Европейского союза высокими ценами на энергоносители и падением курса доллара по отношению к евро.

Темпы роста ВВП Франции в 2004г. по предварительным данным составили в среднегодовом исчислении 2,2% против 0,6% в 2003г. По итогам I пол. 2004г. отмечен рост ВВП на 0,7% в I кв. и 0,6% во II кв. Темпы роста в III кв. упали до 0,1% в основном в результате уменьшения внутреннего спроса. Оценка роста ВВП в IV кв. составляет 0,6%, в I кв. 2005г. прогнозируется рост на 0,5%, во II кв. — на 0,4%.

При подготовке бюджета на 2004г. за основу был принят прогноз роста ВВП на 1,9%, затем этот

показатель подвергался корректировке. В итоге, развитие французской экономики характеризуется следующими основными показателями.

Показатели французской экономики, в %	2003 2004 2005 пр		
	ВВП	0,6.....	2,2.....
Потребление населения.....	1,7.....	2,1.....	2
Инвестиции предприятий.....	-1,6.....	2,8.....	2,5
Инвестиции частных лиц.....	0,8.....	3,4.....	2,6
Импорт.....	0,2.....	7,6.....	4,6
Экспорт.....	-2,6.....	3,1.....	4
Уровень безработицы.....	9,7.....	9,8.....	9,7
Норма сбережений населения.....	15,8.....	15,4.....	15,4
Инфляция.....	2,1.....	2,1.....	1,6
Дефицит бюджета.....	-4,1.....	-3,6.....	-2,9

Источник: Данные INSEE / Национальный институт статистики и экономических исследований Франции).

Характерной особенностью экономики Франции в последние годы является достаточно низкий уровень инфляции. В 2004г. среднегодовой индекс роста цен составил 2,1% или 1,6% без учета роста цен на табак.

Рост потребления населения (2,1% в 2004г. против 1,7% в 2003г.) — один из основных факторов роста ВВП. Потребительские расходы населения составили в 2004г. 54% ВВП, рост покупательной способности населения составил 1,7% против 0,5% в 2003г. Сохранилась относительно высокая норма сбережений населения (15,4% против 15,8% в 2003г.).

Дефицит бюджета в 2004г. в 43,9млрд. евро (3,6% ВВП) оказался ниже, чем планировалось (3,7%). Это связано с более сильным, чем ожидалось, усилением экономической активности, что способствовало росту объемов налоговых поступлений. Для решения проблемы дефицита бюджета правительство приостановило программу снижения подоходного налога и продало часть госпакета акций компаний France Telecom и Aeroport de Paris.

Приватизационные мероприятия 2004г. будут продолжены в 2005г. Предполагается полностью приватизировать крупные региональные аэропорты в г.г. Бордо, Лион, Марсель, Монпелье, Нант, Страсбург, Тулуза, Ницца, Форт-де-Франс и Пуант-а-Питр. В нояб. 2004г. обнародован план правительства по изменению структуры капитала и статуса государственных компаний Electricite de France и Gaz de France. Дополнительные инвестиции необходимы для того, чтобы дать возможность компаниям продолжить экспансию на внешних рынках и облегчить их будущую приватизацию.

В конце 2004г. правительство заявило о намерении продать часть акций компаний Areva — производителя оборудования для атомной энергетики и Snesta — производителя двигателей для авиационно-космической промышленности. По правилам ЕС, доходы от приватизации госкомпаний не могут быть использованы для уменьшения дефицита бюджета. Однако они могут пойти на выплату госдолга и инвестиций в другие проекты.

Рост инвестиций (2,8% против -1,6% в 2003г.), направляемых на расширение производства, повлек за собой рост промышленного производства (2,4% против -0,8% в 2003г.). Объем новых и экспортных заказов в промышленности Франции остался стабильным.

Правительство обеспокоено ослаблением позиций Франции на мировых рынках. Темпы роста

импорта (13%) значительно опережали рост экспорта (6,8%). За 11 мес. 2004г. дефицит внешне-торгового баланса составил 5,7 млрд. евро, по сравнению с 2003г. (+0,7 млрд. евро).

Ухудшение ситуации во внешней торговле, являющейся наряду с потреблением, инвестициями и материальными запасами, одним из факторов экономического роста, может привести к его замедлению (по подсчетам экономистов 1 млрд. евро, вложенный в экспорт, приводит к созданию 15 тыс. дополнительных рабочих мест).

Социально-экономическая политика правительства. Правительство разрабатывает дополнительные меры по выходу малых и средних предприятий на внешние рынки. Малые и средние предприятия рассматриваются как основа экономики, поскольку они вносят существенный вклад в инновационный сектор и развитие конкуренции.

В конце 2004г. правительство Франции представило проект создания нового агентства по поддержке малых и средних предприятий, которое будет образовано на базе Банка по развитию малых и средних предприятий, Национального агентства по продвижению научных исследований и Агентства по делам малых и средних предприятий. Новое агентство будет обладать статусом государственного торгово-промышленного холдинга. Одной из основных задач является облегчение условий финансирования малых и средних предприятий, а также привлечение нематериальных инвестиций в виде инновационных технологий.

В рамках административной реформы в министерстве экономики, финансов и промышленности Франции прошла реорганизация этого ведомства. Дирекция внешних экономических связей, Дирекция казначейства и Дирекция прогнозов и экономического анализа преобразованы в Генеральную дирекцию казначейства и экономической политики.

В 2004г. правительство Франции объявило о своем намерении начать радикальное реформирование аграрной политики. Основная идея – разделение выплат фермерам, т.е. усиление зависимости размера выплат от объема произведенной продукции. Цель – снизить перепроизводство некоторых товаров, например, вина и масла, производство которых достигает больших объемов с целью получения государственных дотаций.

Численность безработных в 2004г. достигла 2,5 млн.чел., по сравнению с 2003г. уровень безработицы повысился с 9,7% до 9,8% трудоспособного населения. Рост числа безработных практически затронул все категории населения, включая лиц старше 50 лет и тех, кто длительное время состоит на учете (более одного года). Особенно быстрый рост числа безработных отмечен среди молодежи в возрасте 18-25 лет (прирост 6% за год).

Социальный климат оставался относительно спокойным, несмотря на большой общественный резонанс в связи с принятием закона о запрете ношения религиозных символов в школах. В течение 2004г. проходили забастовки и акции протеста железнодорожников, авиадиспетчеров, руководителей научных лабораторий, работников госсектора. Основной целью проводимых акций являлась защита различных льгот и пенсий, протест против недостаточного бюджетного финансирования, а также борьба за сохранение рабочих мест.

В этих условиях парламент Франции принял в окончательном виде законопроект о плане социального сплочения общества. Для реализации плана предусмотрено выделение 12,5 млрд. евро на 2005-09гг. Основными проблемами, требующими первоочередного решения, являются: вопросы трудоустройства, предоставление жилья малообеспеченным гражданам и создание условий равного развития для разных слоев населения. Наиболее остро стоит вопрос предоставления муниципального жилья малообеспеченным гражданам. На настоящее время во Франции количество заявок на подобное жилье составляет более 1 млн. В этой связи принят план строительства в период 2005-09гг. 500 тыс. квартир для малоимущих граждан.

С 1 июля 2004г. минимальная заработная плата (SMIC) была повышена на 5,8%. и составляет 7,61 евро в час. С учетом переоценки ежемесячных гарантийных выплат (от 2,1% до 3,7%), минимальное и максимальное значение SMIC в месяц составило соответственно 1153 и 1197 евро. Переоценка устранила почти половину разницы между минимальным и максимальным значениями SMIC. Вводимая мера коснулась 14% всех рабочих и служащих.

В 2004г. правительство Франции предприняло серьезные меры, направленные на интенсификацию своей инновационной политики. Основной мотивацией последних преобразований в этой сфере послужило «осознание на правительственном уровне значения развития промышленности, инноваций и создания предпосылок для технологического прорыва национальной индустрии».

В этой связи бюджетом на 2005г. французское правительство предусматривает израсходовать дополнительно сумму более 1 млрд. евро на развитие НИОКР, которая распределена следующим образом: на проведение научных исследований и развитие – 356 млн. евро; нужды Национального Агентства по научным исследованиям – 350 млн. евро; стимулирование развития инновационных предприятий путем предоставления им льготных налоговых режимов – 300 млн. евро.

Среди последних инициатив французского правительства в сфере интенсификации инновационной политики является создание в начале 2005г. Агентства по инновациям в промышленности. Предполагается, что сумма ежегодного государственного финансирования нового Агентства в размере 1 млрд. евро позволит одновременно разрабатывать до 12 проектов, бюджет которых будет составлять от 30 до 150 млн. евро в год в среднем на пятилетний период. Президент Франции Жак Ширак подтвердил, что в 2005-07гг. государство направит на нужды Агентства 2 млрд. евро, которые высвобождаются вследствие отказа государства от политики прямой финансовой дотации предприятий.

В 2004г. объем прямых иностранных инвестиций во Францию составлял порядка 3,3% ВВП. По количеству создаваемых рабочих мест, связанных с иностранными инвестициями в образование или расширение производственных предприятий, Франция занимает 2 место в Европе, что позволяет ей, увеличивать количество занятых на 20-30 тыс.чел. в год. В наст.вр. филиалы иностранных промышленных групп обеспечивают работой во Франции в общей сложности порядка 2,3 млн.чел., что соответствует около 15% всего рынка

рабочей силы страны. Несмотря на то, что инвестиционная привлекательность Франции остается высокой, правительство и экономическая элита общества озабочены появившейся с начала 2000гг. тенденцией уменьшения потока прямых иностранных инвестиций и приступили к разработке мер и предложений по изменению ситуации. В качестве первоочередных шагов правительство Франции приняло решение по более чем 50 мерам по повышению инвестиционной привлекательности Франции. Был создан соответствующий Стратегический совет при Премьер-министре, объединяющий около 20 руководителей крупнейших французских и иностранных многонациональных корпораций, который собирается 2 раза в год. Весной 2004г. началась международная компания по улучшению имиджа Франции за рубежом с бюджетом в 10 млн. евро.

Основные слияния и поглощения. В фев. 2004г. Еврокомиссия одобрила проект слияния авиакомпаний Air France и KLM. Новая компания стала первой в мире по товарообороту и второй по количеству перевозимых пассажиров. Произошло слияние фармацевтических компаний Aventis и Sanofi-Sinthelabo, в результате чего создана третья по величине фармацевтическая компания в мире. Банковская группа BNP Paribas приобрела контрольный пакет акций американского банка Community First Bankshares за 1,2 млрд.долл., что позволило ей расширить клиентскую базу в 12 штатах США.

Правительство заявило о слиянии государственной корпорации Snesma с компанией Sagem — лидером телекоммуникационного оборудования, беспилотных самолетов и первым во Франции производителем мобильных телефонов. В результате предстоящего слияния появится новый промышленный холдинг — французский лидер передовых технологий, претендующий занять одно из ведущих мест среди первой десятки мировых групп.

Кроме того правительство намеревается осуществить ряд мероприятий, направленных на слияние двух крупнейших компаний, производящих электронное оборудование и военную авиакосмическую технику Thales и EADS. Целью этой акции является создание нового лидера в области производства военной авиакосмической техники с товарооборотом в 43 млрд. евро (товарооборот Boeing составляет около 38,5 млрд. евро). Правительство придерживается в этом вопросе принципа «общего согласия всех участников» предполагаемого слияния, к которому руководство Thales относится крайне отрицательно из-за вероятной ликвидации в этом случае собственной группы.

В 2004г. ОЭСР опубликовала отчет, в котором приветствуются усилия Франции, направленные на проведение реформ. Отчет целиком посвящен Франции и был составлен в рамках программы «Реформы регулирования». Не акцентируя внимания на текущих реформах, происходящих во Франции (пенсионная, социально-медицинского страхования), ОЭСР перечислила сферы деятельности, в которых, по ее мнению, обозначились заметные улучшения: приватизация, создание условий для конкуренции, преобразования в законодательной системе, децентрализация, административная реформа. В своих оценках ОЭСР исходила из необходимости проявлять настойчивость в деле реформирования и отметила недостаточную

решимость французского правительства при осуществлении преобразований.

Критические высказывания свелись к некоторым рекомендациям, которые, по мнению ОЭСР, помогут Франции в достижении необходимых результатов: улучшить эффективность и прозрачность действий при решении вопросов о распределении государственных подрядов; завершить приватизацию госкомпаний «Эр Франс» и «Франс Телеком»; создать независимый Надзорный орган, регулирующий гражданские авиаперевозки; усилить полномочия Надзорного органа по регулированию вопросов телекоммуникаций (ART — Autorité de regulation des Telecommunications); вывести «Франс Телеком» из финансового участия в своем филиале — операторе кабельных программ; создать большее количество пунктов по принципу «одного окна», занимающихся решением вопросов населения, возникающих в ходе реализации административных программ/реформ.

Экономика-2003

Темпы роста ВВП Франции в 2003г. составили в среднегодовом исчислении 0,2% против 1,2% в 2002г. По итогам I пол. 2003г. отмечен очень скромный рост ВВП на 0,1% в I кв. и отрицательный — 0,4% во II кв. Вторая половина года характеризовалась постепенным ускорением экономического роста (0,4% — III кв. и 0,5% — IV кв.) в основном в результате улучшения экономического положения в США и в странах Европейского союза.

Показатели развития французской экономики, в %

	2002г.	2003г.
ВВП.....	1,2	0,2
Потребление населения.....	1,5	1,6
Инвестиции предприятий.....	-2,8	-1,8
Инвестиции частных лиц.....	0,8	1
Импорт.....	0,8	-2
Экспорт.....	1,3	-3
Уровень безработицы.....	9,0	9,6
Норма сбережений населения.....	16,6	16
Инфляция.....	1,9	2,1
Дефицит бюджета.....	-3,1	-4,1

Для поддержания внутреннего спроса и увеличения уровня потребительских расходов населения (составивших в 2003г. 54% ВВП) французское правительство продолжало реформы в налоговой сфере: после 5% снижения в 2002г., подоходный налог был уменьшен еще на 1% в 2003г., и планируется к сокращению еще на 3% в 2004г. Рост потребления (1,6% в 2003г. против 1,5% в 2002г.) происходил при снижении покупательской способности населения. Сохранилась относительно высокая норма сбережений населения (16% против 16,6% в 2002г.).

Однако роста личного потребления оказалось недостаточно для роста промпроизводства (-1,6% в 2003г. в сравнении с -1,4% в 2002г.). Спад объемов производства коснулся практически всех отраслей промышленности, за исключением авиационной. Компания EADS стала по итогам 2003г. мировым лидером по продажам гражданских самолетов «Эйрбас», обойдя своего конкурента — «Боинг». Компания реализовала 305 самолетов в 2003г. против 303 в 2002г. и увеличила свою долю на мировом рынке с 44% до 52%. Подведены итоги работы компании «Еврокоптер» за 2003г. которая сохранила лидирующие позиции на мировом рынке гражданского и военного вертолетостроения (45% рынка). В 2003г. компанией было получено 293 заказа, обо-

рот компании составил 2,61 млрд. евро (рост 4%). Ожидается, что в 2004г. оборот компании вырастет на 10%, а рентабельность на 20%.

Количество банкротств достигло рекордного в Европе уровня — 45 тыс. предприятий в предг. На грани банкротства оказался один из символов французской промышленности концерн «Альстом», специализирующийся на производстве, транспортировке и продаже электроэнергии, а также на строительстве морского и сухопутного транспорта. В сент. 2003г. правительство Франции разработало план по спасению «Альстом» и получило одобрение в Европейской антимонопольной комиссии.

Замедление роста промышленного производства и сокращение производственного спроса непосредственно сказались на снижении инвестиционной активности предприятий: объем инвестиций сократился на 1,8% в 2003г. Сокращение промышленного производства и инвестиций повлекло за собой уменьшение запасов готовой продукции (-0,3% в 2003г.). Инвестиции частных лиц (приобретение жилья) в 2003г. увеличились по сравнению с 2002г. на 1%.

Характерной особенностью экономики Франции в последние годы является достаточно низкий уровень инфляции. В 2003г. среднегодовой индекс роста цен составил 2,1% (в целом по ЕС — 1,9%) или 1,9% без учета роста цен на табак.

Положительное сальдо текущих операций за 2003г. составило 10,1 млрд. евро, или 1,2% ВВП (24,0 млрд. евро или 1,8% в 2002г.). По официальным оценкам дефицит бюджета Франции в 2003г. достиг 57 млрд. евро или 4,1% ВВП, преодолевая второй год подряд установленный ЕС лимит в 3%.

Численность безработных в 2003г. достигла 2,5 млн.чел., по сравнению с 2002г. уровень безработицы повысился с 9,0% до 9,6% трудоспособного населения.

2003г. был официально объявлен правительством Франции годом реформ. Основные инициативы были выдвинуты в следующих областях:

Французское правительство определило административную реформу в качестве приоритетного направления своей деятельности. Основные параметры реформы задаются президентом Франции.

В соответствии с президентским декретом от 21 фев. 2003г. во Франции существует следующая система управления административной реформой, опирающаяся на основные министерства и включающая три межминистерские структуры (ранее было семь). Основные мероприятия по административной реформе проводятся в соответствии с Министерскими стратегиями реформ (SRM), разработанными в рамках отдельных министерств.

При премьер-министре созданы представительство по модернизации государственного управления и структур государства. Представительство для пользователей и по упрощению административных процедур. Агентство по развитию электронного правительства. Эти органы находятся в оперативном подчинении у министра по делам государственной службы, реформы государства и обустройства территории. Другие министры могут прибегать к их услугам по мере необходимости.

Основные задачи включают: модернизацию госуправления и изменение структуры госорганов в связи с проводимой во Франции политикой децентрализации; постановку потребителя в

центр задач госаппарата (технические аспекты доступности, качество и своевременность, упрощение процедур); расширение использования новых технологий. Одним из основных элементов реформы явилось введение принципа привязки зарплаты госслужащих к результатам. В министерстве экономики, финансов и промышленности Франции проводится соответствующий эксперимент.

Результатом компании по безопасности дорожного движения за период 2003г. явилось сохранение жизни 2000 чел. и превентивное исключение из числа пострадавших в дорожно-транспортных происшествиях 30000 чел. Компания по борьбе с употреблением алкоголя за рулем привела к снижению потребления вина французами и проблемам в винодельческой отрасли.

Мобилизация средств на научные изыскания в области раковых заболеваний, связанных с табакокурением, а также снижение на 16% потребления табачных изделий за один год, позволило спасти 8000 жизней;

Проведено самое значимое повышение уровня минимальной зарплаты за последние 20 лет. За 2003-05гг. 1 млн. самых низкооплачиваемых работников получают дополнительные средства эквивалентные 13 зарплате. С 1 июля 2003г. **минимальная зарплата повышена до 7,19 евро в час.**

В июле 2003г. парламентом Франции принят новый закон о пенсиях, в соответствии с которым увеличен стаж трудовой деятельности до достижения пенсионного возраста. Пенсионная реформа вызвала массовые забастовки, особенно со стороны госслужащих.

Правительство приняло решение об оказании помощи 50 крупным проектам по обустройству территорий на 2004-25гг. в объеме 20 млрд. евро: строительство автодорог, развитие сети высокоскоростных железных дорог, покрытие всей территории высокоскоростным доступом к интернет, строительство мостов, развитие речного транспорта, возможное сооружение объектов к Олимпиаде-2012.

Проводились реформы в здравоохранении, в частности в области управления общественными больницами (так наз. «Больница 2007») с тем, чтобы децентрализовать систему принятия решений и передать больше полномочий и финансовой ответственности руководству больниц. Будет инвестировано дополнительно 6 миллиардов евро в ремонт и модернизацию зданий и оборудования общественных больниц и частных клиник.

По уровню промпроизводства Франция занимает третье место в Европе (после Германии и Великобритании) и обеспечивает 15% всей европейской продукции. Объем промышленного производства в 2003г. практически не рос по сравнению с 2002г. Наиболее развиты автомобильная, аэрокосмическая, химическая, фармацевтическая промышленность, строительство, телекоммуникации, агропромышленный комплекс, а также индустрия моды и предметов роскоши. В промышленности создается 26% ВВП Франции и занято 25% экономически активного населения. Преобладают (95% от общей численности всех предприятий) малые и средние предприятия (20-499 занятых). На них приходится 50% занятых и 40% выпуска продукции в ценовом выражении.

В 2003г. французская промышленность потеряла 100 тыс. рабочих мест. С 1978г. эта цифра соста-

вила 1,5 млн. В 1978-2002гг. прирост чистой продукции промышленности в год составил 2,5%, с ежегодным ростом инвестиций в производство на 5% (2,3% в целом по экономике). Доля промышленности в экономике составляет 19,5% по сравнению с 20,1% двадцать лет назад, то есть фактически остается неизменной. Также постоянной остается и доля Франции в мировой торговле промышленной продукцией, несмотря на появление большой группы экспортеров из числа новых индустриальных стран.

В стране растет озабоченность по поводу «деиндустриализации» и потери Франции конкурентных позиций в целом ряде промышленных отраслей. Правительство в последнее время предложило ряд новых мер по стимулированию новых промпредприятий, частности в области «местных систем производства», реформы профессионального налога и созданию свободных экономических зон. Расходы минэкономики, финансов и промышленности Франции на промышленную политику и содействие предприятиям составляют 3 млрд. евро в год.

Во Франции действуют следующие основные формы и методы поддержки предприятий (в основном малых и средних).

– На стадии создания: региональная субсидия на создание предприятия; освобождение от налога на недвижимость и налога на профессиональную деятельность; заем на создание предприятия; гарантии для получения финансовой помощи.

– На стадии развития: фонд развития малых и средних предприятий; премия в рамках программы благоустройства; региональная премия для создания рабочих мест; льготные кредиты и субсидии на уплату процентов (бонификация)

В 2004г. акцент предполагается сделать на двух основных задачах: на стимулировании инвестиций и инноваций путем предоставления налоговых льгот и на новой организации системы государственного кредитования НИОКР.

Производство потребительских товаров сократилось на 2% в 2002г., в 2003г. ситуация стабилизировалась. В секторе одежды наблюдался значительный спад (-16% в 2002г., -10% – в 2003г.), в связи с усилением конкуренции со стороны третьих стран и переносом производства французскими компаниями за рубеж. Динамично развивалась фармацевтическая промышленность (5% в год в 2002-2003гг., более 10% в 2001-2002гг., в этой отрасли Франция занимает первое место в Европе), в основном за счет роста производства оригинальных лекарств. Производство парфюмерии в 2003г. не изменилось (в целом отмечен рост на 5% в период с 1995г.), сократилось производство электробытовой техники, мебели, предметов быта.

Экономика-2002

Особенностью экономики Франции в 2002г. стало замедление темпов ее развития, причиной которого явились общее ухудшение мировой экономической конъюнктуры, экономический спад в США и в странах Европейского союза. Падение мировой торговли, ожидание военных действий в Ираке, террористические акты и сложная геополитическая ситуация в мире повлияли на экономику Франции и привели к ухудшению макроэкономической ситуации.

В условиях замедления экономического роста в стране французское правительство предпри-

нимало меры по усилению контроля над государственными финансами, и оказанию поддержки внутреннему спросу (определяющий фактор роста ВВП): вместо сокращения бюджетного дефицита снижено взимание налогов. Пятипроцентное снижение подоходного налога увеличило доходы граждан Франции на 2,55 млрд. евро, а 9 млн. работников с низкими доходами получили разовые налоговые кредиты в 300 евро. Президент Франции обещал провести сокращение налогов на 30% в течение пяти лет, однако, по мнению министра экономики и финансов, программа сокращения налогов в последующие годы будет зависеть от темпов роста экономики страны.

Позитивная динамика роста ВВП (I кв. – 0,6%, II – 0,4%, III – 0,3%, IV – 0,2%) стала возможна благодаря устойчивому внутреннему спросу (возрос на 1,8% в 2002г.), преодолевшему негативное воздействие внешних факторов и обеспечившему прирост ВВП.

Первоначально, официальный прогноз был сделан правительством при подготовке бюджета на 2002г., когда за основу была принята гипотеза роста ВВП на 2,25%, однако в дальнейшем данный показатель подвергался корректировки в сторону уменьшения.

Тенденции экономического развития в 2002г. оказались во многом схожими с тенденциями пред.г. Сократился рост ВВП (1,2% в 2002г. против 1,8% в 2001г.), который в текущих ценах составил 1507 млрд.евро. Производственный спрос также сократился. Рост внутреннего спроса был обеспечен только за счет увеличения (как и в 2001г.) на 2,7% покупательной способности населения, доходы которого, возросли в результате 5% снижения подоходного налога. Благодаря стабильному росту доходов сохранялась относительно высокая норма сбережений населения (17% против 16,1% в 2001г.).

Замедление роста производства (0,1% в 2002г. в сравнении с 0,6% в 2001г.) и сокращение производственного спроса непосредственно сказались на снижении инвестиционной активности. Сократился рост инвестиций (-1,3% в 2002г.), направляемых на расширение производства. Сокращение промпроизводства и инвестиций повлекло за собой уменьшение запасов готовой продукции (-0,6% в 2002г.).

Что касается госбюджета, то его дефицит возрос в 2002г. до 46,1 млрд. евро или 3% ВВП. Это связано с тем, что доходы бюджета возросли на 1,3%, а расходы – на 4,5%. Правительство признало, что в 2003г. дефицит госбюджета страны превысит оговоренный Евросоюзом предел в 3% ВВП. По прогнозу ЕС дефицит бюджета Франции в 2003г. может составить 3,4% ВВП.

Уровень безработицы в 2002г. составил 9% активного населения. Спад в создании новых рабочих мест, начатый в пред.г., продолжился и в 2002г.: было создано только 50 тыс. новых рабочих мест против 230 тыс. в 2001г. и 580 тыс. в 2000г. Падение занятости связано с замедлением экономической активности в промышленности и недостаточностью эффекта от сокращения рабочего времени (переход на 35-часовую рабочую неделю). Сокращая рабочие часы с 39 до 35, правительство намеревалось вынудить компании нанимать большее число работников, однако, эта мера подвер-

глась критике как неэффективная. Французский парламент принял законопроект, смягчающий положение о сокращенной рабочей неделе. Новый закон увеличивает число сверхурочных рабочих часов со 130 до 180 в год, вводит более гибкую систему определения минимальной зарплаты. Закон вступит в действие с июля 2004г.

С учетом важной роли минимальной гарантированной зарплаты, правительство пошло на ее повышение относительно инфляции. С 1 июля 2002г. она была повышена на 2,4% (1154,27 евро в месяц) при 39-часовой рабочей неделе или 6,83 евро в час.

Социальный климат оставался относительно спокойным, несмотря на большой общественный резонанс в связи с забастовками работников энергетического сектора, сотрудников почтовой службы, представителей системы общественного транспорта Парижа, государственной ж/д компании SNCF, авиакомпании Air France. Основной целью проводимых акций являлась защита государственного сектора экономики Франции, борьба за сохранение рабочих мест, а также различных льгот.

ПРИВАТИЗАЦИЯ, ИНВЕСТИЦИИ

– Величина прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в 2004г. во Франции составила 430,4 млрд. евро, в Германии – 530,7 млрд. евро. Для более объективного экономического анализа сопоставляют сумму ПИИ с величиной валового национального продукта (ВВП). По данным Internationalen Wahrungsfonds, в 2004г. относительный объем ПИИ составил (%) во Франции 45,6, в Германии – 24,6 по сравнению с 36 – в Великобритании и 22,9 – в США.

По данным французского института статистики Insee, количество иностранных фирм и филиалов во Франции в 1993–2003гг. утроилось и составляет 18 тыс. предприятий, количество рабочих и служащих, занятых в этих производствах, возросло в два раза и равно 1,88 млн. чел. В Германии подобная статистика не публиковалась. По данным Федерального банка Германии, в 2003г. в стране было зарегистрировано 3100 предприятий с иностранным капиталом, на которых работало 1,2 млн. чел. Как полагают, реальные показатели гораздо выше.

Аналитики Евросоюза так же оценивают степень интегрированности рынка страны. Для этого вычисляют разницу между суммой полученных ПИИ и суммой инвестиций, направленных из страны в другие государства, которую соотносят с величиной ВВП. По данным Eurostat, в 1992–2000гг. у Франции и Германии эти показатели были примерно равны, а в 2001–04гг. во Франции степень интегрированности рынка оценивалась в 3,1%, в Германии – в 0,8%.

В 2005г. разница между полученными ПИИ и суммой инвестиций за границей во Франции составила 41 млрд. евро, в Германии – минус 10 млрд. евро. БИКИ, 24.8.2006г.

– Как сообщает германская газета Handellsblatt (НВ), в начале 2006г. во Франции учреждено Агентство по промышленным инновациям. Председателем наблюдательного совета вновь созданного агентства назначен глава французского концерна по производству строительных материалов Saint-Gobain Д.-Л.Бефф. Согласно планам французского правительства, вложившего в проект

около 2 млрд. евро, новая структура будет поддерживать отечественные научно-исследовательские и опытно-конструкторские разработки и способствовать эффективному развитию взаимного сотрудничества европейских стран (в первую очередь Франции и Германии) в сфере инноваций.

Правительство Германии пока не проявило большого интереса к французскому Агентству по промышленным инновациям, поскольку для решения подобных вопросов считает более продуктивным создание совместных германо-французских рабочих групп.

Евросоюз одобряет инициативу Франции в области инновационной политики и одновременно указывает на необходимость проведения в связи с этим дополнительных работ по унифицированию требований нормативно – правовой базы стран-членов ЕС в сфере защиты интеллектуальной собственности. Некоторые эксперты, в т.ч. и французские, сомневаются в целесообразности создания подобного агентства, поскольку в Европе финансирование НИОКР сокращается.

В рамках французской программы «Деньги для важнейших проектов» определены шесть крупных проектов, реализация которых будет осуществляться под контролем нового французского агентства. Определены следующие проекты.

Quaero. Проект создания поискового сервера, аналогичного поисковой системе Google. Стоимость – 250 млн. евро, руководство проектом возложено на корпорацию Thomson, доля которой в проекте составляет 90 млн. евро.

BioHub. Проект по развитию новых способов производства химических видов топлива, основанных на процессах переработки отходов и отработанного сырья. Стоимость – 98 млн. евро, из них государственный вклад составляет 48 млн. евро. Руководство проектом осуществляет компания Roquette.

Homes. Проект по созданию экономичных бытовых электротехнических устройств, уровень энергопотребления которых в 5 раз меньше аналогичных современных образцов. Стоимость – 88 млн. евро, государством выделено 39 млн. Руководство осуществляет компания Schneider Electric.

Neoval. Проект по созданию трамваев с автоматическим управлением. Руководство осуществляет корпорация Siemens France, вложившая в проект 62 млн. евро. Государство выделило 26 млн. евро.

TVMSL. Цель проекта – создание системы передачи TV-сигналов как по наземным каналам связи, так и через спутниковые системы на мобильные телефоны. Стоимость – 98 млн. евро. Руководит проектом компания Alcatel.

VHD. Цель проекта – развитие рынка «гибридных» автомобилей, работающих на дизельном топливе. Стоимость проекта не определена. Руководство осуществляет компания Citroen Peugeot. БИКИ, 8.8.2006г.

– Премьер-министр Франции Доминик де Вильпен опроверг слухи о возможности приватизации крупнейших энергетических и транспортных концернов страны. «Концерн Electricite de France, Национальное общество железных дорог и концерн Areva представляют большую ценность для Франции, и их приватизация недопустима, – подчеркнул де Вильпен. – Французы дорожат государственным статусом этих предприятий, т.к. он гарантирует равенство возможностей для регионов и граждан.

Это заявление было сделано после недавних утверждений Франса Фийона — экономического советника правящей партии Союз в поддержку народного движения, о возможности передачи концернов в частный сектор.

Вопрос о приватизации государственных концернов вызывает во Франции мощные протесты профсоюзов. Они особо отмечают опасность планов по передаче в частный сектор многочисленных АЭС концерна Electricite de France и ядерных предприятий Areva, приватизация которых может снизить уровень их безопасности. Прайм-ТАСС, 6.3.2006г.

— По информации министерства по делам малых и средних предприятий, во Франции в 2005г. было образовано 225 тыс. новых малых и средних предприятий (PME). Отмечается, что с 2003г. в стране отмечен стабильный рост числа PME по сравнению с предыдущим десятилетним периодом стагнации. Прирост количества PME в 2005г. составил 25% по сравнению с 2003г. (+ 50 тыс.). Основным положительным результатом роста числа PME явилось создание в стране дополнительно 100 тыс. новых рабочих мест. www.economy.gov.ru, 14.2.2006г.

— Правительство Франции определило в предварительном порядке 10 секторов в качестве «стратегических», в которых будет ограничена деятельность иностранных инвесторов Это — казино, деятельность по обеспечению, безопасности, биотехнологии, производство антидотов, оборудование по перехвату информации безопасность информационных систем, технологии «двойного применения», криптология, получение и обмен секретными данными, военная техника. www.economy.gov.ru, 15.9.2005г.

— Сверх запланированных бюджетом на 2005г. доходов в 4 млрд. евро от приватизации государственной собственности министерство экономики Франции получило 7 млрд. евро. Данный результат достигнут за счет приватизации таких компаний, как France Telecom, Sagem-Snecma и Gaz de France. Министерство экономики полагает, что за счет приватизации EDF и акционерных обществ, эксплуатирующих платные автодороги, эту сумму дополнительно удастся увеличить еще на 8-10 млрд. евро.

2,5 млрд. евро предполагается использовать в интересах приватизационного фонда, благодаря работе которого и удастся получать средства от приватизации государственной доли собственности. Часть средств будет направлена на нужды Пенсионного фонда. По признанию правительства, распродажа «французских фамильных драгоценностей» дает единственную возможность финансировать без использования бюджетных средств некоторые наиболее приоритетные направления (например, Агентство по промышленным инновациям, Агентство по научным исследованиям).

Общая сумма государственной задолженности Франции достигла 1.100 млрд. евро. Ожидаемые поступления от приватизации доли государства в акционерных обществах, эксплуатирующих платные автодороги, в 12 млрд. евро и направленные на погашение государственного долга позволят, по мнению министерства экономики, ежегодно сокращать бюджетные расходы по оплате процентов по содержанию госдолга на 450 млн. евро.

В результате приватизации ряда французских госкомпаний в течение ближайших месяцев в бюджет страны поступит 19 млрд. евро. Так в частности, в результате приватизации трех компаний, эксплуатирующих автодороги (ASF — автодороги юга Франции), (APRR — Автодороги Париж-Рейн-Рона), (Sanef — Общество по эксплуатации автодорог севера и востока Франции) казна пополнится на 13 млрд. евро. Благодаря началу котировок на бирже акций компаний «Газ де Франс» и «Франс Телеком» в бюджет страны поступит 2,5 и 3,4 млрд. евро соответственно. www.economy.gov.ru, 31.7.2005г.

— Президент Французского агентства по международным инвестициям К. Геймар объявила, что по итогам 2004г. иностранными инвесторами было создано 33,2 тыс. рабочих мест. Более половины иностранных инвестиций пришлось на регионы Иль де Франс и Рон-Альп. В 2004г. Агентством зарегистрировано 583 проекта с участием иностранных компаний (в 2003г. было 547).

Лидером среди иностранных инвесторов остаются США, в пред.г. американскими компаниями было создано 28% рабочих мест. За ними следуют ФРГ (16,3%) и Швеция (13,6%). Среди других важных для Франции инвесторов можно отметить Великобританию, страны Южной Европы и Канаду. Страны Западной Европы, как и в 2003г. были главными для французской экономики инвесторами, ими было создано 58% рабочих мест. Североамериканскими компаниями было создано 32,3% рабочих мест, азиатскими 9,2%. В 2004г. было отмечено значительное увеличение притока инвестиций из КНР. Французское агентство по международным инвестициям рассчитывает открыть свое представительство в Китае. www.economy.gov.ru, 13.5.2005г.

— По данным французского Агентства по иностранным инвестициям (Afi) в 2005г. Франция передвинулась с седьмого на второе место по показателю привлечения прямых иностранных инвестиций за три последних года. По показателю соотношения объема этих инвестиционных потоков с ВВП Франция передвинулась с шестого на четвертое место. В 2004г. благодаря иностранным инвесторам во Франции было создано 30 тыс. новых рабочих мест. Агентство подчеркивает, что по показателю привлекательности иностранных инвестиций Франция сравнялась с Великобританией.

Значительный прогресс достигнут в двух направлениях: создание научно-исследовательских центров и штаб-квартир крупных компаний. По показателю привлечения иностранных студентов Франция вплотную приблизилась к Великобритании и Германии — 250 тыс. студентов по итогам 2003/4г. Агентство отмечает тот факт, что Всемирный банк выводит Францию на вторую позицию среди десяти развитых европейских стран по показателю наличия благоприятных условий для создания новых предприятий. Позиции Франции также улучшились по таким позициям, как налоговая привлекательность для иностранных руководящих кадров высшего звена, для венчурных и инвестиционных предприятий. www.economy.gov.ru, 21.4.2005г.

— Протокол о сотрудничестве между Федеральной антимонопольной службой (ФАС) России и госучреждением «Содействие развитию обменов финансово-экономическими технологиями» (Адетеф) минэкономики, финансов и промыш-

шленности Франции на 2005–06г. подписан в Париже. К протоколу присоединилась и гендирекция по конкуренции, потребительской политике и борьбе со злоупотреблениями Франции.

Стороны констатировали, что с 1993г., когда между российским и французским антимонопольными ведомствами было подписано Соглашение о сотрудничестве, им удалось наладить эффективное взаимодействие, а также выразили намерение укреплять и развивать двустороннее сотрудничество в области антимонопольной политики. В качестве приоритетного направления сотрудничества стороны определили взаимодействие при осуществлении антимонопольного контроля в области конкуренции и регулирования естественных монополий. ИА «Росбалт», 21.2.2005г.

– Правительство Франции объявило о начале крупнейшей в истории Европы приватизации. На продажу выставлены госпакеты акций в 4 компаниях, 3 из которых – европейские лидеры в области энергетики, а четвертая – один из крупнейших операторов платных автодорог. Париж намеревается выручить от этой большой распродажи, которая должна закончиться к концу 2005г., до 19 млрд. евро. Как передает РБК со ссылкой на телерадиокомпанию ВВС, первой, до начала апр., должна быть продана часть госпакета акций Societe des Autoroutes du Nord et de l'Est de la France, четвертой по величине в Европе компании, владеющей сетью платных шоссе.

К лету инвесторам будут предложены акции находящейся под тщательным правительственным контролем энергетической отрасли. Проданы будут пакеты в газовой компании Gaz de France и ядерно-энергетической Areva. Кульминацией приватизации станет продажа электроэнергетического гиганта Electricite de France к концу года. От частичной приватизации этой компании правительственное правительство надеется получить от 8 до 11 млрд. евро. Эта приватизация призвана спасти компанию от непомерного груза долгов, сумма которых сейчас превышает общий объем активов, находящихся на руках у инвесторов. ИА «Росбалт», 9.2.2005г.

ГОСБЮДЖЕТ, НАЛОГИ, ЦЕНЫ

– 500 тыс. из общего числа 2,5 млн. государственных служащих, в основном преподаватели, провели накануне забастовку и манифестации в рамках Дня действий в различных городах Франции. Такие данные сообщило министерство по делам государственной администрации. Одновременно в Париже состоялась многотысячная демонстрация железнодорожников, которые провели ее без ущерба для нормальной работы железнодорожного транспорта.

Эти акции протеста были проведены по призыву шести основных профсоюзных объединений, которые требуют увеличения зарплат и сохранения рабочих мест. Профсоюзы также недовольны падением покупательной способности работников наемного труда после введения евро, а преподаватели – условиями работы и «отсутствием должного уважения к их профессии». Профсоюзные лидеры считают, что эти требования должны быть услышаны в ходе предвыборной президентской компании и кандидаты в президенты должны высказать свое мнение на этот счет. Прайм-ТАСС, 9.2.2007г.

– Общенациональный день действий госслужащих проводится сегодня во Франции по призыву 6 крупнейших профсоюзных объединений. Представители этой категории трудящихся, включающей не только чиновников, но и учителей, врачей, пожарных и полицейских, требуют увеличения зарплаты и сохранения рабочих мест. В столице одновременно акцию протеста проведут железнодорожники.

Общенациональная забастовка и манифестация проводятся на фоне быстро разгорающейся во Франции президентской избирательной кампании. Особую тревогу профсоюзов, озабоченных угрозой безработицы, вызвал один из пунктов программы фаворита правых сил Николя Саркози, который объявил о намерении заменять лишь половину из уходящих ежегодно на пенсию 80 тыс. госслужащих. Несмотря на огромную внутреннюю задолженность и раздутый государственный аппарат Франции, кандидат-социалист Сеголен Руаяль, однако, выступила против сокращения персонала, потребовав «более эффективного распоряжения государственных финансами». Прайм-ТАСС, 8.2.2007г.

– Закон о запрете курения в общественных местах с 1 фев. вступил в силу во Франции. В соответствии с законом, в офисах и других рабочих помещениях ликвидируются даже специально оборудованные системой вытяжки курительные комнаты. В учебных заведениях запрет распространяется и на территорию двора. Категорически запрещено курение в медицинских учреждениях. За соблюдением закона будут следить 175 тыс. государственных инспекторов и сотрудников министерства здравоохранения, работников полиции и жандармерии. Курильщикам-нарушителям грозит штраф в 68 евро.

Только рестораны, кафе и дискотеки получили отсрочку на 11 месяцев. Их владельцы серьезно опасаются, что запрет курения приведет к резкому снижению клиентов в этих заведениях. Возможно, исключение будет сделано и для психиатрических лечебниц: врачи предупреждают, что от запрета курения их пациенты могут стать гораздо более агрессивными. Специалисты ожидают, что новый закон немедленно окажет положительное воздействие на ситуацию в сфере здравоохранения. Опыт ряда стран, уже осуществившего такой запрет, показал, что в первый же месяц число инфарктов среди населения снижается на 11%. Все опросы, проводившиеся во Франции с 2004г., подтверждают, что 70-80% населения поддерживают меры по борьбе с курением. Прайм-ТАСС, 1.2.2007г.

– Уровень безработицы во Франции снизился в дек. 2006г. до 8,6% с 8,7 в нояб., свидетельствуют официальные данные, опубликованные во вторник. Самый низкий с июня 2001г. уровень инфляции – хорошая новость для консервативного правительства страны, в которой через три месяца состоятся президентские выборы. Аналитики прогнозировали сохранение безработицы на уровне нояб., когда он находился на более чем пятилетнем минимуме. «Это улучшение, но оно не достаточно. Меня оно не удовлетворяет», – сказал министр труда Жан-Луи Борлу журналистам, добавив, что безработица должна снизиться до 8,0% к концу 2007г. Рейтер, 31.1.2007г.

– Дефицит бюджета Франции сократился до 36,16 млрд. евро (46,87 млрд.долл.), сказал ми-

нистр финансов страны Тьерри Бретон, добавив, что экономика находится в хорошей форме. Цифры прозвучали в интервью Бретона французской газете Les Echos.

Министр бюджета Франции Жан-Франсуа Коп, выступая по телевидению в воскресенье, сказал, что дефицит бюджета Франции составляет 36,15 млрд. евро. Несмотря на небольшое различие, обе цифры говорят о том, что дефицит продолжает сокращаться. Ранее в этом месяце правительство оценивало показатель на уровне 36,5 млрд. евро.

Доходы от налоговых поступлений, по словам Бретона, находятся на уровне 10,15 млрд. евро. Министр финансов сообщил, что в 2007г. Франция собирается выпустить средне- и долгосрочные облигации на 102,5 млрд. евро. Ранее планировалось разместить долговые обязательства на 105 млрд. евро.

По словам Бретона, страна может достичь целевых темпов экономического роста на уровне 3-4%, а дефицит бюджета в 2006г. мог составлять менее 2,7% ВВП. Дефицит Франции впервые опустился ниже верхней границы, установленной ЕС на уровне 3% ВВП, в 2005г. Рейтер, 22.1.2007г.

— Дефицит текущего счета Франции сократился в нояб. 2006г. до 3 млрд. евро с пересмотренных 4,9 млрд. в окт., сообщило французское статистическое ведомство INSEE в четверг. Ранее сообщалось, что дефицит текущего счета в окт. составил 4,6 млрд. евро. По итогам 11 месяцев 2006г. дефицит текущего счета Франции составил 29,7 млрд. евро против 23,5 млрд. евро за аналогичный период пред.г. Рейтер, 18.1.2007г.

— Дефицит бюджета Франции составил к концу нояб. 2006г. 54,87 млрд. евро по сравнению с 58,57 млрд. за тот же период 2005г., сообщил минифин страны. Доходная часть бюджета снизилась до 196,3 млрд. евро с 213,1 млрд. Расходная сократилась до 242,2 млрд. евро с 268,5 млрд. К концу окт. дефицит бюджета составлял 48,21 млрд. евро. Минфин сообщил, что есть признаки того, что в 2006г. дефицит бюджета составит 38-39 млрд. евро. Рейтер, 10.1.2007г.

— Французская экономика вырастет на 0,6% в IV кв. 2006г., говорится в обзоре Банка Франции, который сохранил свой прежний прогноз. Средний годовой рост составит 2,0%, сообщил центробанк.

В нояб. индекс деловой активности не изменился по сравнению с окт. и составил 106 пунктов. «Приток новых заказов ускорился благодаря росту международного спроса. Объем заказов по-прежнему находится выше нормальных уровней. Прогноз на активность в ближайшие месяцы остается позитивным», — сообщил Банк Франции. Рейтер, 13.12.2006г.

— Компания Alcatel и сайт Hanploi.com открыли новую услугу SMS. Инвалиды, которые ищут работу через сайт www.hanploi.com, будут получать сообщение SMS как только на рынке труда откроется вакансия, отвечающая их профилю и интересам.

Услуга SMS поможет инвалидам получать уведомления даже при отсутствии доступа в интернет. Эта услуга может оказаться весьма полезной для глухих и слабослышащих. Эта новаторская услуга, разработанная в рамках программы Alcatel Mission Handicap (помощь инвалидам), будет предоставляться бесплатно.

«Эта простая и эффективная услуга демократизирует поиск работы в сети и предоставляет доступ к рынку труда в реальном времени инвалидам, которые чаще пользуются мобильными телефонами, чем электронной почтой. Очень немногие сайты предоставляют услуги такого типа. Этот проект является отличным примером использования новаторских подходов к обслуживанию людей с физическими недостатками», — заявила Карин Рагуйн (Karine Raguin), оперативный директор Hanploi.com.

«Alcatel хочет упростить доступ инвалидов к информационным и коммуникационным технологиям, — отмечает Пьер Беретти (Pierre Beretti), вице-президент Alcatel, отвечающий за отраслевое сотрудничество. — Мы предложили эту услугу сайту Hanploi.com и профинансировали установку необходимого оборудования и программных средств».

Alcatel принимает участие в «Неделе борьбы с безработицей среди инвалидов», которая пройдет в центральных районах Франции с 13 по 19 нояб. 2006г.

Сайт www.hanploi.com был создан в нояб. 2005г. десятью корпоративными партнерами. Он предлагает компаниям конкретные решения для трудоустройства инвалидов. Сайтом владеет ассоциация CED, созданная в 2004г. двумя благотворительными организациями, которые помогают инвалидам интегрироваться в современное общество. www.alcatel.com, 28.11.2006г.

— Во Франции сегодня опубликован в официальном вестнике закон, вводящий повсеместный запрет на курение в общественных местах с 1 янв. 2007г., с отсрочкой на год для кафе, ресторанов и дискотек.

Согласно официальной формулировке, запрет на курение касается «всех замкнутых помещений, а также сооружений под навесными крышами, являющихся местами отдыха или собрания людей, а также мест работы». Оно распространяется также на средства общественного транспорта и открытые пространства на территории младших и средних учебных заведений.

Запрет вступает в силу с 1 янв. 2007г., но предусматривает отсрочку ограничений еще на один год для всех предприятий общественного питания, игровых заведений, дискотек и предприятий гостиничного бизнеса. Владельцы этих мест могут создать особые «курительные комнаты», представляющие из себя вентилируемые замкнутые или герметичные помещения, в которых невозможно осуществление деятельности, на которой специализируется данное заведение.

Нарушители запрета будут караться штрафом, размеры которого французским законодателям еще предстоит уточнить. Прайм-ТАСС, 16.11.2006г.

— Компания Alcatel (Paris: CGEP.PA; NYSE: ALA) подписала соглашение с пятью французскими профсоюзами (CFDT, CGT, CFTC, CFE-CGC и FO) о создании новых рабочих мест для инвалидов. Трехлетнее соглашение охватывает все 25 предприятий Alcatel во Франции.

По условиям соглашения, Alcatel вместе с представителями профсоюзов сформирует специальную рабочую группу для помощи инвалидам и к концу 2008г. создаст для инвалидов 60 новых рабочих мест. Помимо новых рабочих мест, Alcatel предложит инвалидам профессиональное обуче-

ние, улучшит условия труда и разработает специальные технологии, которые позволят инвалидам выполнять необходимую работу.

Кроме этого, Alcatel поможет молодым инвалидам освоить первую в их жизни работу и пройти обучение в колледже или университете для подготовки к конкретной должности. Планируется разработать специальные программы для членов семьи и детей инвалидов.

«Это соглашение является важным шагом по созданию нормальных жизненных условий для инвалидов. Мы считаем, что крупные корпорации должны активно поощрять культурное разнообразие и терпимость и создавать равные возможности для всех, — говорит Клер Педини (Claire Pedini), старший вице-президент по трудовым ресурсам и связям с прессой. — В ноябре 2005г. мы подписали Французскую хартию о разнообразии, а недавно объявили об участии в программе «Cercle Passeport Promotion Telecom», которая помогает молодым людям, проживающим в удаленных экономически депрессивных районах, получать инженерное образование. Мы поддерживаем ассоциацию «Brailenet», которая пытается сделать интернет доступным для слепых людей».

Соглашение между Alcatel и профсоюзами получило одобрение со стороны Парижского департамента труда, занятости и профессионального обучения (DDTEFP). Это соглашение полностью отвечает требованиям закона о равных правах и возможностях для инвалидов, принятого во Франции 11 фев. 2005г. www.alcatel.com, 26.7.2006г.

— Франция и богатый нефтяными месторождениями Габон стали первыми странами, которые с июля т.г. ввели на своей территории дополнительный налог на авиабилеты с целью получения средств для финансирования проектов по оказанию помощи экономически отсталым государствам. Как сообщили бельгийские СМИ, во Франции размер нового вида налогового сбора варьируется от 1 до 40 евро в зависимости от дальности полета и класса авиабилета. В свою очередь, в Габоне в пересчете на общеевропейскую валюту налог на проездной документ для авиапассажиров будет приносить от 1 до 4 евро.

Французские власти планируют собирать за счет «налога на борьбу с бедностью» до 200 млн. евро ежегодно. 90% вырученных средств будут перечисляться на приобретение через международный закупочный механизм лекарств для больных СПИДом в экономических отсталых странах. Остальные 10% поступят в созданный Великобританией международный финансовый фонд поддержки экономического развития и здравоохранения в неразвитых странах.

Введение налога для оказания им помощи было инициировано президентом Франции Жаком Шираком. Несмотря на решительную оппозицию со стороны европейского авиационного сообщества, предложение было в добровольном порядке одобрено министрами финансов стран-членов Евросоюза в мае 2005г.

О своем намерении в ближайшее время ввести дополнительный налог на авиабилеты уже заявили Великобритания, Люксембург, Норвегия, Кипр, Иордания, Бразилия, Никарагуа, Чили, Мавритания, Демократическая республика Конго и Кот-д'Ивуар. Вместе с тем, США отказались поддержать инициативу Франции. РИА «Новости», 5.7.2006г.

— Сенат Франции одобрил сегодня законопроект, призванный заменить спорный закон о договоре первого найма для молодежи. Нижняя палата парламента уже проголосовала за документ в минувшую среду. В обоих случаях социалисты и коммунисты выступили против нового законопроекта, так как не считают его достаточно радикальным и масштабным изменением положений, ранее принятых под давлением правительства. Закон о молодежных трудовых договорах вызвал в последние 2 месяца сильнейшие протесты в стране. По призыву и при участии профсоюзов, студентов и лицеистов прошли 5 дней общенационального протеста и сотни других крупных манифестаций. Часть университетов во Франции до сих пор не работают.

Новый законопроект предусматривает государственную финансовую помощь работодателю, нанимающему низкоквалифицированную молодежь в возрасте от 16 до 25 лет. Аналогичные меры касаются и контрактов, подписанных с выходцами из социально неблагополучных кварталов. Новый законопроект, получивший название «О включении молодежи в активную жизнь», должен быть одобрен президентом Франции Жаком Шираком. Ожидается, что это произойдет в субботу. Меры по финансированию рабочих мест, предусмотренных новым законом, обойдутся французскому бюджету в 150 млн. евро в год. Прайм-ТАСС, 13.4.2006г.

— Сенат (верхняя палата парламента) Франции одобрил законопроект, заменяющий «договор первого найма» — новый вид трудового контракта для молодежи, вызвавший массовые протесты во французском обществе. Согласно сообщению парламентской пресс-службы, в поддержку документа, призванного облегчить трудоустройство молодежи, высказались сенаторы от правящей партии Союза за народное движение, тогда как входящие в оппозицию социалисты и коммунисты проголосовали против, а демократы-центристы воздержались. Накануне законопроект был одобрен депутатами Национального собрания — нижней палаты парламента. Теперь законопроект считается принятым в целом и вступит в силу после публикации его текста в официальном правительственном вестнике.

Документ предусматривает, оказание государственной поддержки предприятиям, которые заключают бессрочный трудовой контракт с молодыми работниками в возрасте от 16 до 25 лет, имеющими низкую квалификацию либо проживающими в проблемных пригородных зонах, либо подписавшими так называемый «договор Civis», который заключается с молодыми людьми, не желающими продолжать образование. Предполагается, что поддержка будет оказываться в течение двух лет с момента принятия молодого работника, причем в течение первого года ее размеры будут составлять 400 евро, а в течение второго года — 200 евро в месяц. В нынешнем году реализация нового закона обойдется государству в 150 млн. евро, которые правительство обещает выделить из своего резерва. На будущий год размеры господдержки составят, по оценкам, 300 млн. евро, которые предполагается заранее запланировать в расходах госбюджета. Президент Франции по предложению премьер-министра решил отменить «договор первого найма», который вызвал массовые протесты во французском обществе, и заменить его на

другие формы поддержки молодежи, испытывающей проблемы с трудоустройством. РИА «Новости», 12.4.2006г.

— Национальное собрание (нижняя палата парламента) Франции одобрило законопроект, заменяющий собой «договор первого найма» — новый вид трудового контракта для молодежи, вызвавший массовые протесты во французском обществе. По сообщению парламентской пресс-службы, за новый документ, призванный облегчить трудоустройство молодежи, проголосовали лишь представители правящего правоконсервативного большинства, тогда как представители оппозиции проголосовали против либо воздержались. РИА «Новости», 12.4.2006г.

— Отмена «договора первого найма», который предполагается заменить иной формой трудового контракта, облегчающего трудоустройство молодежи, только в нынешнем году обойдется французскому государству в 150 млн. евро. Эту цифру привел депутат Национального собрания (нижней палаты парламента) Франции Лоран Энар, который вместе с коллегами представил прессе новый законопроект, призванный заменить «договор первого найма». Документ предусматривает оказание государственной поддержки работодателям, которые заключают бессрочный трудовой контракт с молодыми людьми в возрасте от 16 до 25 лет, имеющими низкую квалификацию, либо проживающими в пригородных зонах, либо являющимися выпускниками средних школ, не поступившими в вуз.

Предполагается, что господдержка будет оказываться в течение двух первых лет действия контракта, причем в течение первого года ее размер будет составлять 400 евро, а в течение второго года — 200 евро в месяц. «Осуществление всего комплекса этих мер оценивается в 150 млн. евро на нынешний год, а на будущий год сумму надо удвоить», — сказал парламентарий. Он уточнил, что речь идет о дополнительном финансировании, не предусмотренном государственным бюджетом. Ранее на записанную в бюджете социальную программу обеспечения занятости среди молодежи предусматривалось выделить 450 млн. евро. Авторы законопроекта предлагают изыскать недостающие средства за счет увеличения стоимости лицензий на торговлю табачными изделиями. Не исключено, что это повлечет за собой повышение розничных цен на сигареты. За победу противников «договора первого найма», добившихся его отмены, придется в итоге расплачиваться курильщикам. РИА «Новости», 10.4.2006г.

— 2 апр. после публикации в «Официальном вестнике» вступил в силу закон о первых трудовых контрактах молодежи. Он дает возможность работодателям в первые два года увольнять молодых сотрудников без объяснения причин. Вот уже два месяца это положение закона вызывает массовые акции протеста студентов и профсоюзов. Несмотря на вступление в силу новый закон пока исполняться не будет, сообщает «Эхо Москвы». Как заявил президент Франции, в ближайшее время в закон будут внесены изменения. Предлагается сократить 2-летний испытательный срок до 1г. и отменить положение об увольнении без объяснения причин. Министр внутренних дел Николя Саркози продолжает переговоры с лидерами молодежных организаций и профсоюзов. На 4 апр. намече-

ны новые масштабные акции протеста. ИА Regnum, 2.4.2006г.

— Президент Франции Жак Ширак полностью поддержал реформаторский курс премьер-министра Доминика де Вильпена по модернизации рынка труда и борьбе с безработицей среди молодежи. Эту позицию он высказал во время состоявшегося в Елисейском дворце заседания Совета министров Франции. Оно прошло под председательством главы государства. «Жак Ширак высказал полную поддержку мерам, принимаемым правительством де Вильпена», — заявил по окончании заседания министр по делам средних и мелких предприятий Рено Дютрей.

В свою очередь принимавший участие в заседании кабинета министров страны министр культуры Рено Доннедьде де Вабр подчеркнул, что «правительство едино в своем стремлении бороться с безработицей». «Принимаемые Домиником де Вильпеном шаги — необходимы», — подчеркнул он. Между тем, 2/3 университетов Франции остаются блокированными студентами в знак протеста против политики правительства Д.Вильпена в области реформы рынка труда. Прайм-ТАСС, 15.3.2006г.

— Франция наряду с другими странами ЕС подвержена влиянию фактора старения населения: в 1950г. средний возраст жителя был равен 29г.; сегодня он составляет 39 лет; к 2020г. он приблизится к 43,1г. Фактор старения повлечет за собой снижение уровня экономического роста. По оценкам специалистов с 2,2% ежегодный прирост ВВП экономики Франции может понизиться до 1,3% к 2030-50гг. Финансовая комиссия национальной ассамблеи Франции выработала несколько основных стратегических направлений в вопросе роста трудоспособного населения страны. По мнению депутатов, страна нуждается только в ограниченном притоке иностранной рабочей силы и не готова расширять этот поток, поскольку вопрос трудовой занятости населения полностью не решен в стране. Необходимо развивать систему обучения профессиональной деятельности всех возрастных категорий населения, а также пересмотреть политику, проводимую правительством в отношении семьи. В последнем вопросе нужно провести реформы в вопросах предоставления молодым семьям пособий и выделения им жилья. Особо в отчете комиссии отмечена необходимость привлекать в страну иностранных студентов, научных сотрудников и высококвалифицированных специалистов, которые способны оказать положительное влияние на экономический рост Франции. www.economy.gov.ru, 14.3.2006г.

— Во Франции десятки тысяч молодых французов вышли на демонстрации протеста против предлагаемого правительством реформирования рынка труда. По данным организаторов акций протеста, в числе которых выступили крупнейшие профсоюзные объединения и молодежные организации Франции, в общей сложности шествия прошли в 150 населенных пунктах, включая Париж, Марсель, Лион и другие крупные города.

Согласно предварительным сведениям правоохранительных органов, в парижской манифестации приняли участие 13 тыс.чел., тогда как организаторы приводят значительную цифру — 45 тыс. участников. Поводом для демонстраций протеста стало поступление в Национальное собрание —

нижнюю палату французского парламента – правительственного законопроекта, который предусматривает введение нового вида трудового договора, адресованного молодым людям в возрасте до 26 лет.

По мнению авторов законопроекта, новый трудовой контракт позволит успешно вести борьбу с безработицей, показатели которой особенно высоки среди молодежи. Против предлагаемой реформы системы трудового найма выступили не только профсоюзы, но и находящиеся в оппозиции левые политические партии, а также центристский Демократический союз, обычно выступающий в коалиции с правящим право-консервативным Союзом за народное движение.

По мнению критиков, главный изъян нового трудового договора заключается в том, что в течение первых двух лет работодатель имеет право уволить работника без объяснения причин. Профсоюзы и вставшие на их позицию молодежные организации полагают, что из-за этого пункта договор утрачивает всякую ценность и не только не помогает решать проблему безработицы среди молодежи, но, напротив, делает положение работников шатким и неустойчивым. Критики утверждают, что из-за возможности увольнения в первые 2г. у молодых работников будут возникать многочисленные проблемы, например, с наймом жилья на длительное время или с получением долгосрочных банковских кредитов на покупку того же жилья, либо другого крупного движимого и недвижимого имущества.

Профсоюзы опасаются, что со временем трудовой контракт нового образца сможет подменить собой ныне повсеместно распространенный во Франции бессрочный трудовой контракт, который предоставляет наемным работникам большие льготы и крайне осложняет процедуру их увольнения. Пока правительство не демонстрирует готовности идти на уступки критикам. Во всяком случае, представляя законопроект в Национальном собрании, премьер-министр Франции Доминик де Вильпен заявил, что «намерен выслушивать не только протестующих, но и тех, кто не протестует» против нового образца трудового договора для молодежи, а, напротив, поддерживает его.

Как полагают наблюдатели, дебаты вокруг законопроекта могут перерасти в серьезный внутриполитический кризис. Во всяком случае источники в правительстве не исключают, что в случае провала законопроекта глава кабинета министров может использовать статью конституции, которая дает ему право ввести новый трудовой договор в действие в обход парламента. В свою очередь, представители оппозиции предупреждают, что в случае такого развития событий они намерены выступить с инициативой вынесения вотума недоверия правительству. РИА «Новости», 7.2.2006г.

– Премьер министр Франции Доминик де Вильпен (Dominique de Villepin) заявил, что бюджет на 2007г. должен быть подготовлен на основе сокращения государственных расходов на 1% ниже уровня инфляции. По оценкам аналитиков, подобную задачу во Франции удалось решить только 1 раз при правительстве Алэна Жюппе (Alain Juppé) в 1997г. Предусматривается, что при росте экономики на уровне 2,25% от ВВП сальдо государственного баланса Франции будет изменяться следующим образом: -2,9% от ВВП в 2006г.; -2,6% в

2007; -1,9% в 2008; -1,0% в 2009 и 0,1% в 2010. Практически это означает, что на погашение государственной задолженности ежегодно Франция будет выделять 5-10 млрд. евро. В вопросе сокращения государственного долга французское правительство предусматривает к 2010г. довести его уровень до 59,9% (66,0% от ВВП в 2006г.). www.economy.gov.ru, 13.1.2006г.

– Премьер-министр Франции Доминик де Вильпен дал старт правительственной политике по оздоровлению государственных финансов. На прошедшей накануне в Париже первой национальной конференции общественных финансов глава кабинета изложил программу действий, призванных в течение 5 лет стабилизировать бюджетные расходы.

Основой для оздоровления французских финансов, согласно правительственным источникам, станут планируемый средний рост французской экономики на 2,25% в год, отказ от нового снижения налогов, а также перераспределение трудовых ресурсов.

Внутренний долг Франции превышает 1100 млрд. евро, т.е. составляет 66% ВВП, тогда как нормы ЕС не допускают превышения 60% порога. В торговом балансе в 2005г. образовался крупнейший в истории страны дефицит в 25 млрд. евро. Он был вызван ростом цен на нефть, растущим потреблением импортных товаров и малым экспортом (350 млрд. евро в 2005г. против, 800 млрд. евро у Германии). Прайм-ТАСС, 12.1.2006г.

– Сенат Франции утвердил постановление о 75% освобождении акционеров от консолидированного налога на собственность (ISF), при условии, что вне зависимости от того, являются ли они служащими либо руководителями, их статус будет оставаться неизменным в течение шести лет. Руководители, вышедшие на пенсию, будут также пользоваться этой льготой при условии, что они оставались держателями акций в течение трех лет до выхода на пенсию и сохраняют свой статус в течение шести лет после выхода на пенсию. Новое постановление вступит в силу с 1 янв. 2006г.

Правительство Франции предполагает сделать все возможное для того, чтобы удержать размер НДС на уровне 5,5% в сфере строительства жилья. В следующем году вопрос о продлении сроков применения сокращенной ставки будет обсуждаться в ЕС. По заявлению министра-делегата по вопросам бюджета Jean-Francois Core для правительства этот вопрос является «очевидно приоритетным» и оно «приложит все усилия для продления сроков применения этой ставки налога». www.economy.gov.ru, 15.12.2005г.

– Франция оказалась перед экстренной необходимостью введения жестких мер бюджетной экономии и контроля в результате значительного роста государственного долга. Согласно данным обнародованного сегодня доклада, подготовленного по заказу министерства экономики и финансов, долг Франции достиг 1,1 трлн. евро или 66% ВВП страны. Тем самым на каждого жителя страны, включая младенцев, сейчас приходится задолженность в 18 тыс. евро.

Столь крупный госдолг ставит перед правительством срочную задачу снижения государственных расходов. Премьер-министр Франции Доминик де Вильпен распорядился представить планы по замораживанию бюджетных расходов на

2007г. с их последующим снижением. Сейчас в правительстве говорят о необходимости ввести режим жесткой экономии.

Между тем, не все согласны с опубликованными сегодня цифрами. Бывший директор-распорядитель Международного валютного фонда (МВФ) Мишель Камдессю считает, что в государственный долг необходимо включить и необеспеченные доходами обязательства государства по пенсиям государственным служащим и другим социальным программам. В этом случае госдолг Франции достигнет 3,4 трлн. евро. Прайм-ТАСС, 14.12.2005г.

— Нынешней зимой во Франции бытовым потребителям не будут отключать за неуплату электричество, воду и газ, сообщил министр социального согласия Франции Жан-Луи Борло. «Я потребовал, чтобы запрет на отключения за неуплату электричества, газа и воды вступил в силу немедленно», — сказал министр, выступая в эфире радиостанции «Европа-1». Он напомнил, что законопроект, запрещающий отключения в зимние месяцы, передан на рассмотрение в парламент и должен рассматриваться в Национальном собрании 17 янв. По словам Борло, он решил не дожидаться принятия законопроекта, а ввести запрет на отключения «прямо с сегодняшнего дня».

Одновременно министр отметил, что этот запрет «не будет действовать автоматически». Он пояснил, что сначала домовладельцы и квартиросъемщики, испытывающие трудности с оплатой коммунальных услуг, должны уведомить об этом соответствующую службу местной мэрии, которая в дальнейшем проследит за тем, чтобы электричество, воду и газ не отключали за неуплату в зимний период. РИА «Новости», 30.11.2005г.

— Размер внутреннего госдолга Франции достиг 2 трлн. евро или 120% ВВП. Таковы данные так называемой «комиссии Пеберо». Эта комиссия, возглавляемая президентом наблюдательного совета банка БНП-Париба Мишелем Пеберо (Michel Pebereau), была создана министром экономики и финансов Франции Тьерри Бретоном для оценки размеров внутреннего госдолга и выработки предложений по оздоровлению государственной финансовой системы.

Входящие в комиссию эксперты подсчитали, что по методике, принятой в Евросоюзе, размер внутреннего госдолга Франции составляет 1,1 триллиона евро или 66% ВВП. Между тем, принятые в ЕС критерии предусматривают, что внутренний долг не должен превышать 60% ВВП.

Если же взять на вооружение международную методику подсчетов, то к размеру внутреннего долга необходимо приплюсовать еще и пенсионные обязательства государства на 900 млн. евро. Таким образом, отмечает газета, внутренний госдолг Франции достигает 2 трлн. евро, что более чем на 20% превосходит размер ВВП. РИА «Новости», 29.11.2005г.

— Президент Еврокомиссии Хосе Барросо (Jose Manuel Durao Barroso) сделал официальное заявление о том, что ЕС готово выделить Франции 50 млн. евро для ликвидации последствий беспорядков, имевших место в городских зонах проживания малоимущих. Кроме того, он заявил о возможности «перепрограммирования на долгосрочной основе некоторых не использованных бюджетных статей расходов ЕС», оцениваемых в 1 млрд. евро, которые могут быть направлены на ра-

звитие городских зон проживания малоимущих. www.economy.gov.ru, 28.11.2005г.

— Французская пресса отмечает, что выдвинутый президентом Франции Жаком Шираком (Jacques Chirac) план образования «добровольной гражданской службы» вызвал определенный скептицизм со стороны левых партий и, наоборот, положительно оценивается правыми. План ориентирован, в основном, на трудоустройство молодежи из городских зон проживания малоимущих и коснется 30 тыс. чел. в 2006г. и 50 тыс. в 2007г. Например: МВД предлагает 5 тыс. мест в качестве «республиканских кадетов» для тех, кто интересуется работой в органах полиции; минобороны совместно с министерством социальной солидарности и занятости смогут предложить «трудной» молодежи 10 тыс. мест в 2006г. и еще 20 тыс. мест в 2007г. в учебных заведениях, подведомственных этим учреждениям в рамках программы «второй шанс». Еще 15 тыс. мест будут предложены волонтерам в рамках природоохранных проектов, здравоохранения и культуры. По мнению Национального агентства по вопросам занятости (Anpe) вопрос трудоустройства «трудной» молодежи «является, скорее всего, не вопросом капиталовложений, а координации усилий властей и профессиональной ориентацией самой молодежи». www.economy.gov.ru, 28.11.2005г.

— Население Франции постоянно растет в среднем на 0,5% в год и составляет с заморскими департаментами и территориями более 60 млн. чел. По критерию плотности Франция — малонаселенная страна — чуть больше 105 чел. на 1 кв.км, что в 2 раза меньше, чем в Германии или Англии. Высокой концентрацией отличается только Парижский район — 19% всех жителей Республики. Продолжительность жизни французов возросла за последние 40 лет с 67 лет до 81,5г., а французов — с 62 до более чем 73 лет. Детская смертность во Франции составляет 6,7% и является одной из самых низких на земном шаре. Активное население составляет 25,1 млн.чел., т.е. 43,4% жителей.

Число иностранцев, родивших и основавших новые семьи во Франции, оценивается в 14 млн.чел., что составляет четверть коренного населения. Кодекс о гражданстве, принятый в 1993г., обязывает родившихся во Франции и достигших совершеннолетия детей иностранцев подавать заявление о приобретении французского гражданства.

Во Франции насчитывается 700 общин, в которых компактно проживают меньшинства. Мусульманская община Франции — самая крупная в Западной Европе. Сегодня приверженцы ислама по разным оценкам составляют от 5 до 10% населения Франции. Это 6-7 млн.чел. Половина из них являются эмигрантами, остальные родились уже во Франции. двух третей «новых граждан» Франции поставляют пять стран: Марокко, Алжир, Тунис, Португалия и Турция. Большая часть потока исламской миграции идет из бывших французских колоний.

Значительную массу на протяжении десятков лет составили выходцы из России. В двадцатых годах прошлого века в Париже было 300 тыс. русских, теперь осталось 5 тыс. По целому ряду исторических причин большой поток миграции происходил из Армении: во Франции проживает 270 тыс. армян.

Еврейская община во Франции, по официальным данным, насчитывает почти 600 тыс.чел. (1% населения страны). Точное количество китайцев подсчитать сложно из-за постоянных волн миграции и разных стран происхождения. Согласно некоторым данным, только в регионе Иль-де-Франс 250 тыс.чел. относятся к китайской диаспоре, из них 125 тыс. живет в столице – Париже. РИА «Новости», 7.11.2005г.

– 18 окт. 2005г. в Национальном собрании состоялось обсуждение бюджета страны на 2006г. Представители левых партий заявили о том, что бюджет не отвечает реальности. По оценке генерального докладчика по бюджет, представителя партии «Союз за народное движение» Жиля Кареза, превышение расходов составит 4,7%. Министр экономики, финансов и промышленности Т. Бретон, представляя бюджет, заявил о том, что это, прежде всего, прогноз, и что он берет на себя политическое обязательство контролировать ситуацию по расходам, даже в том случае если прогнозы темпов экономического роста не будут соответствовать реальности. По оценкам министерства, темпы роста ВВП составят от 2% до 2,5%, тогда как независимые экономисты прогнозируют рост не больше 1,8%. Т. Бретон поставил задачу не допустить превышение дефицита бюджета свыше уровня 2,9%. Он считает, что это можно будет сделать за счет проведения пенсионной реформы, прежде всего, в системе Почты (дополнительные поступления в 2 млрд. евро), приватизации платных автомобильных и железных дорог (1,4 млрд. евро). www.economy.gov.ru, 27.10.2005г.

– 27 окт. 2005г. состоялась очередная пресс-конференция премьер-министра Франции Д. де Вильпена. Она была посвящена вопросам модернизации государственной службы. Д. Вильпен заявил, что «периметр» госслужбы должен быть четко определен, особенно в таких областях, как здравоохранение и образование, где государство определяют правила и гарантирует права граждан. Касаясь других стратегических направлений – электроснабжение, железные дороги, ядерная энергетика, оборона, авиация, телекоммуникации, Д. Вильпен подчеркнул, что государство должно сохранить за собой контроль, степень которого может варьироваться в зависимости от обстоятельств.

Д. Вильпен объявил о приостановке процесса приватизации госкомпаний «Арева» поскольку одним из направлений деятельности этой компании является ядерная энергетика. По его словам в таких областях как обогащение и обработка ядерных отходов государство должно сохранять за собой контроль, чтобы обеспечить безопасность граждан. Одновременно он объявил о предстоящей приватизации компании «Аэропор де Пари» (управление аэропортами Парижа). www.economy.gov.ru, 27.10.2005г.

– Правительство Франции предполагает сделать все возможное для того, чтобы удержать размер НДС на уровне 5,5% в сфере строительства жилья. В следующем году вопрос о продлении сроков применения сокращенной ставки будет обсуждаться в ЕС. По заявлению министра-делегата по вопросам бюджета Jean-Francois Cope (Жан-Франсуа Копе) для правительства этот вопрос является «очевидно приоритетным» и оно «приложит все усилия для продления сроков применения этой ставки налога». www.economy.gov.ru, 27.10.2005г.

– На своей четвертой по счету пресс-конференции премьер-министр Франции Доминик де Вильпен заявил о поддержке курса возглавляемого им правительства на защиту «общих интересов населения». Заявление следует рассматривать в аспекте расхождений правительства с позицией Николая Саркози и партийного большинства (UMP), призывающих к немедленному проведению налоговых реформ. Д. де Вильпен отметил, что основные налоговые изменения, которые предусмотрено провести не ранее 2007г., укрепят позиции обеспеченных слоев населения Франции и он не хотел бы поспешными действиями «настроить одну часть французов против другой». По словам премьер-министра, пересмотр солидарного налога на имущество (Isf) не является приоритетом правительства, которое «отдает предпочтение одновременно вопросам занятости населения и поддержанию социальной справедливости». Одной из проблем, которую необходимо решить в этой связи во Франции, является необходимость возвращения к активной трудовой деятельности людей пожилого возраста. Совет по анализу экономической ситуации (Cae) при премьер-министре опубликовал доклад по этому вопросу. В докладе обращается внимание на наличие тревожной ситуации в вопросе трудовой занятости французов, принадлежащих к возрастной категории 55-64 лет. Так, среди французов, относящихся к возрастной категории 55-59 лет, 54% не работает, а в возрастной категории 60-64 лет количество неработающих достигает уже 87%. Эти цифры выглядят еще удручающе в сравнении с аналогичными показателями, существующими в других развитых странах. Например, в Швеции среди людей возрастной категории 55-60 лет 78% продолжает активную трудовую деятельность; в Великобритании – 67%; в Финляндии – 66%; в США – 68%. www.economy.gov.ru, 16.10.2005г.

– Премьер-министр Франции Доминик де Вильпен заявил о поддержке курса возглавляемого им правительства на защиту «общих интересов населения». Заявление следует рассматривать в аспекте расхождений правительства с позицией Николая Саркози и партийного большинства (UMP), призывающих к немедленному проведению налоговых реформ. Д. де Вильпен отметил, что основные налоговые изменения, которые предусмотрено провести не ранее 2007г., укрепят позиции наиболее обеспеченных слоев населения Франции и он не хотел бы поспешными действиями «настроить одну часть французов против другой». По словам премьер-министра, пересмотр солидарного налога на имущество (ISF) не является приоритетом правительства, которое «отдает предпочтение одновременно вопросам занятости населения и поддержанию социальной справедливости».

Одной из проблем, которую необходимо решить в этой связи во Франции, является необходимость возвращения к активной трудовой деятельности людей пожилого возраста. Совет по анализу экономической ситуации (CAE) при премьер-министре опубликовал доклад по этому вопросу. В докладе обращается внимание на наличие тревожной ситуации в вопросе трудовой занятости французов, принадлежащих к возрастной категории 55-64 лет. Так, среди французов, относящихся к возрастной категории 55-59 лет, 54% не работает, а в возрастной категории 60-64 лет количество

неработающих достигает уже 87%. Эти цифры выглядят еще более удручающе в сравнении с аналогичными показателями, существующими в других развитых странах. Например, в Швеции среди людей возрастной категории 55-60 лет 78% продолжает активную трудовую деятельность; в Великобритании — 67%; в Финляндии — 66%; в США — 68%.

На окт. 2005г. уровень безработицы во Франции понизился на 0,9% и составил 9,7%. Общее количество безработных в стране составило 2,3 млн.чел. По мнению ОЭСР, уровень безработицы во Франции может снизиться до 9,6% в 2006г. и даже установиться на уровне 9% в 2007г. Основная доля безработных в стране состоит из лиц моложе 25 лет (уровень безработных в этой категории составляет 23%).

По данным опроса населения, проведенного конфедерацией малых и средних предприятий, 36% молодых людей в возрасте от 15 до 25 лет предпочитают найти работу в госсекторе, работа на малых и средних предприятиях привлекает 35% молодежи, 15% в международных компаниях, 12% на крупных предприятиях. Что касается возрастной группы старше 45 лет, то 42% предпочитает госсектор, 31% — малые и средние предприятия, 12% — международные компании, 10% — крупные предприятия. www.economy.gov.ru, 14.10.2005г.

— Правительство Франции подтвердило свое намерение снизить в 2007г. ставку подоходного налога. Снижение ставки налогообложения будет проходить в четыре этапа: на 5,5%, 14%, 30%, и 40%. Предполагается, что совокупность прямых, государственных и местных налогов не должна превышать 60% от дохода семьи. www.economy.gov.ru, 22.9.2005г.

— Современный мир диктует свои условия достаточно жестко. В результате образованной и амбициозной женщине нередко приходится делать очень сложный выбор между семьей и карьерой. К сожалению, все чаще дамы, как в нашей стране, так и в Европе предпочитают последнее, откладывая обустройство семейного очага на неопределенный срок. Разумеется, такое несознательное поведение потенциальных мам абсолютно не устраивает власти. Скажем, французское правительство решило бороться с этой проблемой радикально — финансовыми методами.

Дело в том, что в последнее время во французских семьях среднего класса наблюдается очень низкий уровень рождаемости. Именно женщинам этой категории правительство Франции намерено предложить большое материальное вознаграждение в случае рождения третьего ребенка. Стоит отметить, что в целом уровень рождаемости во Франции достаточно высок по сравнению с другими европейскими державами. Защитников института семьи пугает значительное снижение рождаемости среди женщин, которые имеют высокий образовательный уровень. Официально о поощрительной инициативе французских властей будет объявлено на этой неделе.

Знаменательное событие произойдет во время конференции на тему семьи, которую проведет премьер-министр Франции Доминик де Вильпен, сам являющийся отцом троих детей. По предварительным данным, размер денежного пособия составит сумму, эквивалентную 700 фунтам стерлингов в месяц. К слову, это вдвое больше выпла-

чиваемой в настоящий момент максимальной субсидии, размер которой устанавливается в зависимости от зарплаты женщины. Такую информацию предоставил Французский национальный союз семейных ассоциаций, который играет ключевую роль в формировании политики государства по социальным вопросам.

К чести французских властей стоит отметить, что, несмотря на то, что на реализацию этого похвального плана потребуются дополнительные бюджетные расходы, у правительства нет никаких возражений по этому поводу. По мнению государственных мужей, стоящих у власти, система небольших пособий, которая существует в стране, больше привлекает людей с низкими доходами, которые привыкли не работать и жить на финпомощь от государства.

Кстати, во Франции многодетные родители, у которых трое детей, и сейчас имеют ряд льгот. В их число входят денежное пособие на семью, размер которого составляет 200 фунтов стерлингов в месяц, ежегодная субсидия в 200 фунтов стерлингов на покупку школьных принадлежностей, а также щедрые скидки при оплате проезда на автобусе и поезде. Француженки получают денежное пособие на первого ребенка в течение полугода, а на второго — в течение трех лет. Новая субсидия будет выплачиваться в течение года любой матери, которая после рождения третьего малыша останется дома, а не выйдет сразу на работу. Власти уверены, что благодаря большому размеру этого пособия многие женщины с достаточно высоким уровнем дохода наконец-то решатся родить третьего ребенка. ИА «Росбалт», 21.9.2005г.

— По данным Национального института статистики (Insee) объем производства французской промышленности, кроме агропромышленного и энергетического секторов, снизился в мае 2005г. на 0,4% по отношению к апр.ским показателям. За последние три месяца объем производства снизился на 0,6% по отношению к показателям трех предыдущих месяцев, но увеличился на 1,6% по отношению к аналогичному периоду 2004г. www.economy.gov.ru, 15.8.2005г.

— Французское правительство подготовило бюджет страны на 2006г. для рассмотрения парламентом. В условиях замедления экономического роста и существующей крупной задолженности возможности для маневра остаются весьма ограниченными. Доходы бюджета в 2005г., вполне вероятно, будут также меньше запланированных. Бюджет впервые представлен в распределении по «миссиям», а не по министерствам. Из общей суммы в 276 млрд. евро на них выделено почти 148 млрд., а остальные приходятся на расходы на персонал. Приоритетной задачей определена занятость — соответствующие расходы вырастут на 10%. На 1,6 млрд. увеличиваются ассигнования на правоохранительную деятельность, на 1 млрд. — на НИОКР. www.economy.gov.ru, 15.7.2005г.

— Сверх запланированных бюджетом на 2005г. доходов в 4 млрд. евро от приватизации госсобственности министерству экономики Франции удалось получить 7 млрд. евро. Этого удалось достичь за счет приватизации таких компаний, как France Telecom, Sagem-Snecma и Gaz de France. Министерство экономики полагает, что за счет приватизации EDF и акционерных обществ, эксплуатирующих платные автодороги, эту сумму

дополнительно удастся увеличить еще на 8-10 млрд. евро. 2,5 млрд. евро предполагается использовать в интересах приватизационного фонда, благодаря работе которого и удастся получать средства от приватизации государственной доли собственности. Часть средств будет направлена на нужды Пенсионного фонда. По признанию правительства, распродажа «французских фамильных драгоценностей» дает единственную возможность финансировать без использования бюджетных средств некоторые приоритетные направления (например, Агентство по промышленным инновациям, Агентство по научным исследованиям). Общая сумма государственной задолженности Франции достигла 1100 млрд. евро. Ожидаемые поступления от приватизации доли государства в акционерных обществах, эксплуатирующих платные автодороги, в 12 млрд. евро и направленные на погашение государственного долга позволят, по мнению министерства экономики, ежегодно сокращать бюджетные расходы по оплате % по содержанию госдолга на 450 млн. евро. www.economy.gov.ru, 14.7.2005г.

— Мингосслужбы Кристиан Жакоб представил во время заседания высшего Совета госслужбы доклад о количественном составе трех категорий госслужащих по состоянию на 31 дек. 2003г. Численный состав трех категорий госслужащих насчитывает 5 млн.чел. Из них непосредственно занятых в госучреждениях — 2,543 млн.чел. (+ 0,5% к показателям 2002г.). Количество госслужащих территориальных органов власти — 1,522 млн.чел. (+ 4% к показателям 2002г.). Количество занятых в сфере государственных медицинских учреждений — 966 340 чел. (939 465 чел. на 31 дек. 2002г.). (Численность населения Франции составляет 62 млн.чел.). www.economy.gov.ru, 14.7.2005г.

— Франция отказалась от использования юридических терминов «законнорожденный» и «незаконнорожденный» в отношении детей, поскольку, как говорится в принятом положении, это разграничение, установленное в кодексе Наполеона 1804г., больше не имеет смысла. Отказ от этой терминологии приводит гражданский кодекс Франции в соответствие с принятыми в последние годы законами, запрещающими дискриминацию — особенно в области прав наследования — детей, рожденных вне брака, говорится в сообщении миюстиции. 46% детей рождаются во Франции вне брака против 10% в 70г.

90% из них признаются обоими родителями. Положение регулирует отказ от понятий «законнорожденный» и «внебрачный», которые потеряли юридический и практический смысл, поскольку законодательство создало полное равноправие среди детей независимо от их происхождения», — говорится в сообщении. Положение вступит в силу в июле 2006г. Другие законы в этой области останутся неизменными. Женатый мужчина считается отцом ребенка своей жены, тогда как неженатый должен признать ребенка своим. ИА «Росбалт», 5.7.2005г.

— Минимальный размер почасовой оплаты труда во Франции увеличится с 1 июля текущего года на 5,8% и составит 7,61 евро. Об этом сообщается в коммюнике, распространенном в понедельник министром-делегатом по трудовым отношениям Франции Жераром Ларше. В документе отмечается, что это повышение будет произведено с учетом

индекса инфляции, составившего в минувшем году 2,1%, а также в рамках закона, предусматривающего создание единого критерия минимальной оплаты труда. В настоящее время во Франции официально существует шесть разных вариантов подсчета размера минимальной оплаты труда. Закон предусматривает, что с 1 июля 2005г. останется лишь один показатель, общий для всех категорий трудящихся. С учетом повышения, которое будет произведено с 1 июля нынешнего года, а также с учетом 35-часовой рабочей недели гарантированный размер ежемесячной оплаты труда составит 1153,73 евро. РИА «Новости», 28.6.2005г.

— Руководство Франции пошло на экстренные меры с целью преодолеть социально-экономический кризис. Как сообщает France Press, президент страны Жак Ширак позволил на заседании совета министров Доминика де Вильпена принимать законы в форме указов в обход парламента. Возможность такой работы в случае кризисных условий предусмотрена конституцией страны. В таком режиме кабинет Вильпена будет реформировать рынок труда на основе указов, которые немедленно вступают в силу и не требуют предварительного одобрения национальным собранием. Ширак объяснил необходимость данной меры потребностью «сломать препятствия» для приема на работу. Традиционные решения, по его словам, не принесли успеха. Безработица во Франции составляет 10,2%. Вильпен намерен добиться первых успехов по борьбе с безработицей в первые 100 дней работы своего правительства. ИА «Росбалт», 22.6.2005г.

— Франция сегодня живет не по средствам, и французы должны это знать, заявил министр экономики и финансов Тьерри Бретон. Основной проблемой является аккумулированный (суммарный) внутренний государственный долг, который в 2006г. достигнет 1,1 трлн. евро. «Тяжесть этого долга сводит на нет почти все возможности для маневра нашей экономики», — отметил министр. Он сообщил, что из-за неблагоприятной конъюнктуры, обусловленной, прежде всего, высокими ценами на нефть, правительство вынуждено пересмотреть прогноз экономического роста в 2005г., который ранее планировался на уровне 2-2,5%. Теперь же, по словам Бретона, министерство экономики вынуждено признать, что «2% — это потолок». Вместе с тем, министр выразил уверенность в том, что Франция способна «добиться по меньшей мере 3% роста», однако для этого французам необходимо «больше работать на протяжении всей жизни». РИА «Новости», 21.6.2005г.

— Новый премьер-министр Франции Доминик де Вильпен 6 июня провел консультации с лидерами ведущих профсоюзов и объединений предпринимателей страны по вопросам снижения безработицы и развития экономики. По мнению французских СМИ, данный шаг свидетельствует о том, что проблема занятости стала приоритетом в работе нового правительства страны.

На встрече лидеры ведущих профсоюзов и объединений предпринимателей предложили правительству ряд позитивных льготных мер для поощрения активности предприятий в увеличении найма служащих и рабочих. Представитель объединения предпринимателей ремесленного промысла считает необходимым уменьшение бремени и правительственных ограничений на предприятия. А пред-

ставитель профсоюзов дал понять, что недостаточно одних только мер поощрению предприятий. Игнорирование таких явлений, как произвольное снижение работодателями зарплаты и благосостояния служащих и рабочих так же чревато опасностью спровоцировать нестабильность в обществе.

Как сообщили местные СМИ, уровень безработицы во Франции составляет 10%, численность безработных достигла 3 млн.чел. Граждане Франции проголосовали против Конституции ЕС на референдуме в значительной степени от недовольства состоянием занятости. Д. де Вильпен 31 мая в телеобращении пообещал изменить трудное положение в течение 100 дней для того, чтобы восстановить доверие населения к правительству. Синь-хуа, 7.6.2005г.

— Верхняя палата французского парламента одобрила законопроект об эвтаназии, который дает врачам право прекращать по желанию пациента медицинское обслуживание, если оно «бесполезно, несоразмерно и не производит никакого эффекта, кроме искусственного поддержания жизни». Законопроект также дает родственникам право просить о прекращении лечения пациентов, находящихся в бессознательном состоянии. ИА «Росбалт», 13.4.2005г.

— Правительство Франции делает бюджет страны социально ориентированным. На состоявшемся заседании кабинет министров одобрил проект бюджета на 2005г. Как отметил министр экономики и финансов Никола Саркози, проект бюджета не предусматривает увеличения налогового бремени. Напротив, в него заложены меры, призванные поднять жизненный уровень малообеспеченных слоев населения. По сообщению пресс-службы министерства экономики и финансов, основные параметры бюджета составлены с учетом макроэкономического прогноза, что экономический рост во Франции в будущем году составит 2,5%, а инфляция — 1,8%.

Принятый правительством проект предусматривает увеличение доходов на 6,4% — до 242,9 млрд. евро. Расходы государства должны возрасти лишь на величину, равную показателю инфляции, и составить 288,5 млрд. евро. Таким образом, дефицит бюджета сократится по сравнению с нынешним годом и составит 44,9 млрд. евро, или 2,9% ВВП, что не превышает трехпроцентный барьер, установленный европейскими обязательствами. Обеспечение стабильности расходов должно достигаться, в частности, за счет сокращения численности госаппарата примерно на 7200 человек. РИА «Новости», 22.9.2004г.

— По итогам 2003г. уровень безработицы во Франции составил 9,9% трудоспособного населения, или 2,707 млн. человек. Прежде этот уровень составлял 9,7%. В 2003г. впервые за 10 лет количество рабочих мест во Франции сократилось на 67 тыс. Это сокращение вызвано реформой в государственном секторе и массовыми увольнениями. Согласно статистическим данным, в наибольшей степени от отсутствия работы страдают молодые люди (среди них уровень безработицы составляет 16,5%) и люди в возрасте старше 50 лет. Кроме того, безработица выше среди женщин, чем среди мужчин. Национальное статическое управление считает, что в первые два месяца 2004г. уровень безработицы был выше прогнозируемого и составил 9,9% в янв. и 9,8% в фев. РИА «Новости», 20.4.2004г.

— Французская авиакомпания «Эр-Франс» сделала официальное предложение о покупке акций нидерландской авиакомпании КЛМ. Принципиальное решение об объединении двух компаний было принято в прошлом году. За каждые 10 акций КЛМ предлагаются 11 акций «Эр-Франс» плюс 10 прав на покупку в будущем акций создаваемого нового холдинга «Эр-Франс - КЛМ». Эти права можно будет использовать не раньше, чем через полтора года после слияния двух компаний. В едином холдинге доля французского государства уменьшится с 54,4% в «Эр-Франс» до 43,7%. Нидерландская сторона сохранит за собой 51% дающих права голоса акций нидерландской части «Эр-Франс - КЛМ». Новый холдинг будет иметь флот в 500 самолетов и окажется самой большой авиакомпанией Европы и самым большим после компании «ФедЭкс» (FedEx) авиаперевозчиком грузов в мире. Среди предоставляемых слиянием двух авиакомпаний преимуществ президент КЛМ Лео ван Вейк назвал, в частности, совместную обработку грузов в аэропортах, в которые летают самолеты «Эр-Франс» и КЛМ и эффективное распределение маршрутов. 19 апр. КЛМ проведет специальное собрание акционеров, посвященное сделанному «Эр-Франс» предложению о покупке акций КЛМ. РИА «Новости», 6.4.2004г.

АРМИЯ, ВООРУЖЕНИЯ

— Ограниченный контингент французских ВВС, входящих в международную антитеррористическую коалицию, останется в Таджикистане до стабилизации ситуации в Афганистане. Это подтвердил сегодня на пресс-конференции первый замглавы таджикского внешнеполитического ведомства Саймумин Ятимов.

По его словам, Таджикистан поддерживает действия сил международной антитеррористической коалиции в Афганистане, т.к. это отвечает «жизненно важным интересам страны, безопасности его границ». Ятимов также напомнил, что таджикско-французский договор не предусматривает временные рамки присутствия в стране ограниченного контингента французских ВВС. «Они останутся до стабилизации ситуации в Афганистане», — пообещал представитель МИД.

На душанбинском аэродроме дислоцируется до четырех «Миражей», оказывающих поддержку силам международной коалиции в Афганистане, и порядка 400 военнослужащих ВВС Франции. Прайм-ТАСС, 19.1.2007г.

— Одна женщина серьезно пострадала вследствие поджога автобуса в Марселе и находится в критическом состоянии, 10 полицейских получили ранения, сожжены десятки автомашин и атакованы 3 автобуса. Такими инцидентами была отмечена ночь на 29 окт. — первая после годовщины погромов и поджогов, которые прокатились в 2005г. по городам Франции.

В субботу поздно вечером трое молодых людей ворвались в автобус, облили салон легко воспламеняющейся жидкостью и подожгли. 26-летняя женщина получила ожоги 60% кожного покрова, она находится «между жизнью и смертью» в реанимационном отделении городской больницы. Туда же доставлены еще 3 чел., пострадавшие от отравления дымом.

По данным управления полиции, за участие в беспорядках в минувшие пятницу и субботу задер-

жаны 50 чел., в т.ч. 34 чел. в парижском регионе Ильде-Франс, где накануне были дополнительно размещены 4 тыс. полицейских для предотвращения беспорядков. Только в двух департаментах парижского региона за этот же период сожжены 50 автомашин.

В этом году столкновения молодежи с полицией трудно назвать «стихийным социальным протестом». Они носят организованный характер и тщательно готовятся. В субботу сотни молодых людей, блокировавших автостраду в северном парижском пригороде Гриньи, были в капюшонах, чтобы избежать фотографирования. Нападавшие в пятницу на автобусы действовали как профессиональные налетчики — в масках и с оружием.

В пред.г. за 3 недели беспорядков были сожжены 9 тыс. автомашин, разгромлены 300 административных зданий, в т.ч. школы, ранены 126 полицейских и жандармов, задержаны почти 3 тыс. погромщиков и поджигателей. По продолжительности и нанесенному ущербу эти волнения стали наиболее серьезными во Франции за последние 30 лет и привели к введению чрезвычайного положения в некоторых департаментах. Прайм-ТАСС, 30.10.2006г.

— Российский Внешторгбанк заплатил 1 млрд. евро (1,225 млн.долл.) за 5% акций европейской оборонной корпорации European Aeronautic Defence and Space Company (EADS), владеющей производителем пассажирских самолетов Airbus, говорится в отчете банка по МСФО. Сделка была закрыта во II пол.. По данным французских СМИ, ВТБ увеличил долю в EADS до 6-7%. Отчетность ВТБ за I пол. доступна на веб-сайте банка (www.vtb.ru). На прошлой неделе президент РФ Владимир Путин сказал, что госбанк, который является одним из крупнейших российских банков, купил долю EADS на рынке ценных бумаг. Он не исключил, что этот пакет, а возможно, и больший — будет передан создаваемой в РФ авиастроительной корпорации. Вскоре после того, как стало известно о приобретении ВТБ пакета EADS, помощник Путина Сергей Приходько сказал, что России интересен блокпакет EADS.

Корпорация, контролируемая Францией и Германией, прохладно отреагировала на перспективу включения представителей в РФ в органы ее управления. Позже Путин заверил, что у РФ нет планов недружественного поглощения компании. Reuters, 19.10.2006г.

— Правительство Франции ввело временный запрет на провоз в ручной клади жидкостей и мазей на авиарейсах, следующих в США, Великобританию и Израиль. В сообщении, распространенном пресс-службой правительства, говорится, что данная мера вытекает из «предварительных элементов технической экспертизы по поводу раскрытого в Великобритании террористического заговора» и нацелена на «обеспечение безопасности французов и всех пассажиров французских аэропортов». Министерство транспорта Франции уточнило, что временный запрет распространяется на «продукты, которые могут быть классифицированы как жидкости и гели, в частности питье, шампуни, лосьоны и кремы, зубную пасту, гель для укладки волос и другие субстанции той же консистенции». Исключение составляет лишь «детское питание и лекарства, относящиеся к числу самых необходимых либо выданные по рецепту на имя конкретного пассажира».

Минтранс «настоятельно рекомендовал» всем авиапассажирам, в особенности на рейсах, следующих в США, Британию и Израиль, «ограничить ручную кладь до самого необходимого минимума». Антитеррористические подразделения Великобритании арестовали в Лондоне 24 человека, подозреваемых в подготовке терактов на авиатранспорте. Предполагалось, что они приведут в действие взрывные устройства, компоненты которых, в частности, жидкую взрывчатку, тайно пронесут на борт в ручной клади под видом напитков и гелей. Большинство задержанных — это британцы пакистанского происхождения, в самом Пакистане в последние дни было произведено несколько арестов, которые помогли раскрытию заговора. РИА «Новости», 11.8.2006г.

— Президент России Владимир Путин подписал Федеральный закон «О ратификации конвенции между Российской Федерацией и Французской Республикой о передаче лиц, осужденных к лишению свободы». Закон был принят Госдумой 26 мая и одобрен Советом Федерации 2 июня тек.г. РИА «Новости», 10.6.2006г.

— 19 мая, Франция усилила свое военное присутствие в Таджикистане тремя истребителями «Мираж» и дополнительными 250 французскими военными.

Директор Центра конфликтологии и региональных исследований Таджикистана Косимшох Искандаров отметил, что с каждым днем ситуация с безопасностью в Афганистане ухудшается и, «фактически, на юге этой страны начались локальные бои». «Силы движения Талибан и Исламской партии Афганистана под руководством Гулбиддина Хикматяра сейчас объединились и, тем самым, усилили противостояние, как с правительственными войсками, так и с силами международной коалиции по поддержанию мира в этой стране. Усиление французского военного контингента в Таджикистане связано с желанием НАТО усилить свое присутствие в Афганистане. Франция, как активный член Североатлантического блока и международной коалиции, соответственно, также принимает участие в этом процессе. И т.к. они и ранее базировались в Душанбе, было решено усилить и воинский контингент в Таджикистане с тем, чтобы оказать помощь войскам международной коалиции в Афганистане. Руководство Франции было уверено, что после проведения парламентских выборов в Афганистане в 2005г. ситуация в этой стране стабилизируется, поэтому в свое время было принято решение о возвращении домой части военных и истребителей «Мираж», дислоцированных в душанбинском аэропорту. Сейчас же мы наблюдаем ухудшение ситуации в Афганистане, о чем свидетельствуют усиление противостояния боевиков с правительственными войсками и последние потери среди военнослужащих международной коалиции».

На вопрос, связано ли усиление французского военного контингента в Таджикистане с геополитическими противостояниями супердержав в Центральноазиатском регионе, Искандаров сказал, что такой вариант также нельзя исключать. «Франция, как член НАТО и один из важнейших союзников США, способна в какой-то степени компенсировать уменьшение военного присутствия Штатов в регионе, особенно после вывода их войск из Узбекистана. Ведь, в конечном счете,

все эти страны представляют НАТО, и их присутствие в регионе усилилось, пусть и незначительно. И этот фактор учитывается в процессе геополитического противостояния».

Отвечая на вопрос, насколько соответствует согласие таджикских властей на усиление военного присутствия Франции в Таджикистане с его международными обязательствами, в частности, перед такими организациями, как ШОС и ОДКБ, Искандаров отметил, что Таджикистан также является участником международной коалиции против терроризма. «И Таджикистан в силу своих возможностей будет оказывать помощь в достижении успеха в этом направлении. В Таджикистане осознают, что Афганистан является соседней страной и происходящие там процессы могут негативно сказаться на ситуации в самом Таджикистане. Поэтому, такое решение, на мой взгляд, соответствует нашим национальным интересам. Уверен, что присутствие французских военных в Таджикистане носит временный характер», — сказал Косим-шох Искандаров. ИА Regnum, 19.5.2006г.

— Акции протеста против закона о договоре первого найма для молодежи расширяются во Франции. По данным полиции, в манифестациях по всей стране приняли участие 41 тыс человек, в т.ч. в Париже — 4300. В столкновениях в Латинском квартале были ранены пятеро полицейских. Семеро участников беспорядков задержаны.

К манифестациям студентов присоединились французские лицеисты. в национальной акции протеста к студентам присоединятся профсоюзы. Активизировалась и политическая оппозиция: Социалистическая партия опротестовала новые положения в Конституционном совете, который вынесет вердикт не позже чем через месяц.

Студенты постоянно меняют тактику «борьбы». они заняли на несколько часов вокзал в Нанте и воспрепятствовали движению поездов на парижском вокзале Монпарнас, в Бресте и некоторых других городах. Новым стало и участие в уличных потасовках праворадикальной молодежи, которая нападала на протестующих студентов.

Масштабные акции протеста прошли в Ренне, Лиможе, Лилле, Гавре, Клермон-Ферране, Кане, Монпелье и Амьене. Полностью парализованы 15 из 84 французских университетов, еще 31 работают с перебоями. Администрация ряда из них, не выдержав давления, обратилась к правительству с просьбой отозвать новый трудовой контракт. Премьер-министр Франции Доминик де Вильпен отказывается идти на уступки. «полную и безоговорочную поддержку» ему выразил президент Жак Ширак, выступление которого на заседании совета министров ожидается. Прайм-ТАСС, 15.3.2006г.

— Премьер-министр Франции Доминик де Вильпен решил сохранить в стране повышенный «красный» уровень постоянно действующего антитеррористического плана «Вижипират», сообщила пресс-служба Матиньонского дворца. Согласно распространенному пресс-службой коммюнике, это решение было принято по итогам совещания по вопросам борьбы с терроризмом, в котором приняли участие руководители ряда французских министерств и ведомств.

«С учетом повышенного риска акций против Франции, а против ее интересов и граждан за рубежом премьер-министр решил сохранить план «Вижипират» на нынешнем «красном» уровне», —

говорится в сообщении пресс-службы. В нем отмечается, что главам МВД, МИД, министерства юстиции и министерства финансов даны указания по реализации мер, соответствующих «красному» уровню антитеррористической готовности. План «Вижипират» насчитывает четыре уровня: «желтый», «оранжевый», «красный» и самый высокий «алый». «Красный» уровень антитеррористической готовности был введен во Франции летом минувшего года после терактов в Лондоне. РИА «Новости», 7.3.2006г.

— Высшая администрация ядерной безопасности учреждена во Франции. Как заявил на заседании совета министров президент Франции Жак Ширак, создание нового органа «обеспечит гласность в области ядерных работ и будет отвечать требованиям демократии».

Высшая администрация ядерной безопасности Франции будет контролировать ядерные установки и защитные механизмы против источников радиоактивности на промышленных предприятиях, в научных лабораториях и медицинских учреждениях. В случае кризиса она будет обеспечивать информирование населения об оперативной ситуации и формулировать рекомендации компетентным службам.

В руководство Высшей администрации ядерной безопасности войдут 5 чел., трое из которых будут назначены президентом, а по одному — спикерами обеих палат парламента. Новый орган создан вместе прежнего Генерального управления ядерной безопасности в рамках модернизации энергетической политики страны и перед принятием закона об утилизации ядерных отходов. Прайм-ТАСС, 22.2.2006г.

— Генеральная дирекция по вопросам вооружения (DGA) министерства обороны Франции официально поручила Dassault Aviation реализацию проекта европейского беспилотного боевого самолета Neuron, которая будет сотрудничать с пятью партнерами: Saab (Швеция), Alenia (Италия), EADS Casa (Испания), HAI (Греция), RUAG (Швейцария). Стоимость контракта составляет 405 млн. евро, из которых 185 млн. будет осваивать Франция. Пробный полет боевого дрона должен состояться в 2011г. По заявлению директора авиационных программ DGA Жака Сандо (Jacques Sandeau) программа остается открытой для сотрудничества и для других стран. www.economy.gov.ru, 14.2.2006г.

— Компания Alcatel Alenia Space объявила о предстоящем строительстве наземного сегмента для итальянской космической системы наблюдения за земной поверхностью, которая создается министерствами обороны Франции и Италии. Для участия в этой программе компания подписала контракт стоимостью 32 млн. евро с итальянским космическим агентством ASI, которое выступает в качестве подрядчика по закупкам для обоих министерств. Данный проект является частью более широкого межправительственного соглашения о взаимодействии и обмене данными между итальянской космической системой Cosmo-SkyMed и французской системой Helios II.

Оборудование, спроектированное и изготовленное на предприятиях Alcatel Alenia Space в Италии, будет установлено на французской военной базе Creil в предместье Парижа. 21 дек. 2004г. ASI и Alcatel Alenia Space подписали контракт Cos-

mo-SkyMed стоимостью 775 млн. евро, который предусматривал строительство первых трех спутников для данной космической группировки. Программа Cosmo-SkyMed является частью франко-итальянской космической системы двойного (военно-гражданского) назначения ORFEO, предназначенной для наблюдения за земной поверхностью. В систему входит два современных электрооптических спутника «Плеяда» и четыре спутника Cosmo-SkyMed, на борту которых установлены антенны с синтетизированной апертурой.

Вот что заявил по этому поводу исполнительный директор Alcatel Alenia Space в Италии Карло Альберто Пенацци (Carlo Alberto Penazzi): «Этот контракт является большим достижением для нашей компании. Он расширит возможности итальянской космической группировки Cosmo-SkyMed, которая представляет собой одну из самых сложных и высокопроизводительных систем космического наблюдения в мире. Генеральный подрядчик программы Cosmo-SkyMed компания Alcatel Alenia Space является отраслевым лидером, располагает квалифицированным персоналом и опирается на поддержку других крупных итальянских компаний, таких как Telespazio. Работа над этим проектом продвигается очень быстро. Первый спутник должен быть запущен в IV кв. 2006г. Все остальные спутники будут выводиться на орбиту с интервалом в 8 месяцев. Таким образом, система Cosmo-SkyMed полностью войдет в строй к концу 2008г.»

Спутники Cosmo-SkyMed предназначены для мониторинга, наблюдения и сбора разведывательных данных в любое время дня и ночи независимо от погодных условий. Cosmo-SkyMed будет использоваться для решения различных задач как военного, так и гражданского характера, включая мониторинг окружающей среды, предотвращение стихийных бедствий и составление подробных топографических карт. www.alcatel.com, 8.2.2006г.

– Ущерб от ноябрьских погромов и пожаров в пригородах Парижа и других французских городов составил 55–60 млн. евро. Об этом сообщил сегодня министр-делегат по вопросам местного самоуправления Брис Ортефе на конференции круглого стола представителей страховых компаний и местных властей населенных пунктов, пострадавших от беспорядков.

Министр напомнил, что правительство исключает возможность возмещения убытков государством в отношении тех объектов, которые были застрахованы. Он сообщил, что государство компенсирует местным властям ущерб, причиненный беспорядками «лишь в исключительных случаях». Таким исключительным случаем является северный пригород Парижа Клиши-су-Буа, где начались беспорядки, охватившие затем всю страну.

За месяц были сожжены 10 тыс. автомашин, был нанесен ущерб государственному и частному строению и объектам школам, полицейским участкам, автостоянкам. Причиной самых масштабных за последние 40 лет беспорядков во Франции стала гибель двух несовершеннолетних правонарушителей из семей иммигрантов в трансформаторной будке, в которой они решили спрятаться, несмотря на красноречивое предупреждение об угрозе для жизни на ее дверях. Прайм-ТАСС, 3.2.2006г.

– Гендиректор группы Thales по вопросам маркетинга и продаж Жан-Поль Перрье (Jean-Paul

Perrier) заявил, что, располагая весьма значительными финансовыми ресурсами, страны Персидского залива (ОАЭ, Катар, Саудовская Аравия и Кувейт) готовы значительно обновить свои системы национальной обороны. В этой связи группа Thales готова оснастить указанные страны системами ведения электронно-информационной войны (С41 и С41SR) для создания ими собственных боевых командных центров и глобальных центров наблюдения за безопасностью своих территорий и границ. Рынок оценивается французской группой в 1,5–2 млрд. евро. Система С41 уже была закуплена Алжиром (350 млн. евро). В стадии заключения находится контракт с Саудовской Аравией (Miksa) на 7 млрд. евро. Страны этого региона равным образом заинтересованы в поставках многофункциональных фрегатов Fremm. Помимо военных поставок, группа Thales продолжает расширять свое участие в создании радиоэлектронных систем мультимедийной связи для пассажиров гражданских авиалиний в регионе. Группа рассчитывает получить в этой области до 30–40% мирового рынка против 25% в 2004г. (5% в 2003г.). www.economy.gov.ru, 15.12.2005г.

– Товарооборот компании Eurocopter (концерн EADS) по итогам 2005г. составил 3 млрд. евро. Портфель заказов компании оценивается в сумму 10 млрд. евро, главным образом благодаря заказам на поставку военно-транспортного вертолета NH90. www.economy.gov.ru, 14.12.2005г.

– Европейский консорциум, в состав которого входят французская группа Eads (46%), британская компания BAE Systems (33%) и итальянская Finmeccanica (21%), подписал соглашение с Саудовской Аравией на поставку нового перехватчика Eurofighter, который должен заменить устаревший Tornado. Соглашение, которое подписали британский министр обороны Джон Рейд (John Reid) и его саудовский коллега султан Бен Абдель Азиз (ben Abdel Aziz), кроме поставок 48 перехватчиков на 9 млрд. евро предусматривает инвестирование консорциумом саудовских предприятий и передаче промышленных технологий. www.economy.gov.ru, 14.12.2005г.

– Объявленное еще полтора года назад министерством Франции объединение компаний Thales и DCN получило свое продолжение. Появилось сообщение о том, что Thales должна заплатить 1,35 млрд. евро за право обладания 35% акций военной судостроительной верфи компании DCN. Согласно схеме сближения двух групп Thales должна, в свою очередь, уступить DCN 50% своей доли в совместном предприятии Armaris и в филиале Thales Naval France (TNF). Отмечается, что, располагая активами на 2,9 млрд. евро, DCN рассчитывала получить по схеме соединения 5 млрд. евро, что вдвое превосходит ее товарооборот. Первоначально Thales за получение 35% доли DCN должна была заплатить 1,75 млрд. евро, однако эта сумма была снижена на 400 млн. евро за счет переуступки Thales в пользу DCN своих долей в Armaris (250 млн. евро) и в TNF (150 млн. евро). www.economy.gov.ru, 27.10.2005г.

– Франция решила патрулировать воздушное пространство стран Балтии в 2007г. Об этом 18 окт. сказал министру обороны Литвы Гядиминасу Киркиласу командующий армией Франции генерал Анри Бантежа, находящийся в Вильнюсе с визитом. Г.Киркилас сказал, что Анри Бантежа заве-

рил его, что Франция разделяет взгляд Литвы на то, что для защиты воздушного пространства всех членов НАТО должны применяться одинаковые стандарты, «поэтому направят свои самолеты и пилотов с миссией в Литву, которая начнется в апр. 2007г.», — сказал министр.

Для выполнения решений Североатлантического совета для участия в миссии воздушной полиции в небе над Литвой, Латвией и Эстонией, на базе ВВС Литвы в Зокняй близ Шяуляй с конца марта 2004 дислоцируются экипажи стран НАТО со своими истребителями. По три месяца отдежурили пилоты и обслуживающий персонал ВВС Бельгии, Дании, Великобритании, Норвегии, Нидерландов и Германии. Небо Балтии охраняют пять истребителей ВВС США.

Хотя график воздушной полиции разработан на год вперед, эта миссия все же считается временным решением обеспечения безопасности воздушного пространства. Литовский сейм недавно призвал альянс сделать миссию охраны Балтийского неба постоянной после того, как истребитель российских ВВС СУ-27, оснащенный четырьмя ракетами «воздух-воздух», разбился 15 сент. в Литве. Синьхуа, 19.10.2005г.

— По сообщению из Душанбе, основная часть французского воинского контингента, дислоцирующегося в Таджикистане, в ближайшее время покинет территорию республики. «В начале нояб. должен завершиться вывод шести самолетов французских ВВС и 250 военнослужащих с аэродрома в Душанбе», — сообщил 18 окт. помощник французского военного атташе в Таджикистане Фредерик Пирони.

По его словам, в Таджикистане останутся два военно-транспортных самолета для доставки грузов французскому батальону в Кабуле, а также около 150 военнослужащих и представителей технических служб.

Ф. Пирони сказал, что шесть самолетов ВВС Франции, в т.ч. истребители Мираж-2000 и Мираж F-1, а также около 400 военнослужащих были дополнительно переброшены в Таджикистан для оказания поддержки Антитеррористической коалиции на время проведения выборов в Афганистане.

Он отметил, что эти самолеты временно базировались в Душанбе по договоренности с правительством Таджикистана. «Как и планировалось, по завершении своей миссии в Афганистане в начале нояб. они будут отправлены во Францию», — сказал Ф. Пирони.

Франция является вторым государством после России, чей воинский контингент расположен в Таджикистане. Контингент, в задачу которого входит поддержка и тыловое обеспечение французского батальона, входящего в состав антитеррористической коалиции в Афганистане, расквартирован в международном аэропорту Душанбе. В аэропорту Душанбе кроме французского контингента находится российская авиагруппа в составе пяти штурмовиков Су-25. Синьхуа, 19.10.2005г.

— По результатам 24 саммита Франции и Италии министры обороны обеих стран подписали соглашение о совместном строительстве 27 новых фрегатов класса *Fremm*. Строительство будет осуществлять фирма *Armaris*, являющаяся филиалом французских фирм *DCN* и *Thales*, а также итальянская фирма *Orrizzonte* — филиал фирм *Fincanti-*

egi и *Finmeccanica*. Общая сумма программы строительства многофункциональных фрегатов оценивается в 11 млрд. евро. Первый транш на строительство составляет 4,9 млрд. евро. Благодаря реализации этого проекта во Франции будет создано 2 тыс. новых рабочих мест. Франция получит 17 фрегатов (первый заказ состоит из 6 противолодочных фрегатов и 2 штурмовых), а Италия 10. Соглашением предусмотрено дополнительное строительство фрегатов в период 2011-2015г.г. Интерес к программе проявляет также Греция, которая может разместить заказ на 4 фрегата. www.economy.gov.ru, 14.10.2005г.

— Министерство обороны Франции пытается проводить политику сохранения своих позиций в дружественных странах, которые не всегда платежеспособны, но являются ключевыми для французской дипломатии. Министр обороны надеется проводить такую политику при помощи продажи вооружений в указанные страны. Минобороны разрабатывает план, который бы позволил сохранить позиции Франции в странах, постепенно подпадающих под зависимость поставок вооружений из Китая, Индии, России и Израиля. Основопологающий принцип этого плана заключается в поставках в интересующие Францию страны устаревшего вооружения, которое бы устраивало потребителей. Определенное противодействие развитию этого плана оказывают французские промышленники, которые заинтересованы в поставках новейших систем вооружений, что способствует усилению их конкурентоспособности на мировом рынке и соответствует все повышающимся требованиям военных в странах-заказчиках. Обсуждение этого комплекса вопросов намечено провести в сент. во время работы летнего Университета минобороны в г. Кольмаре, где ожидается присутствие основных производителей вооружений, парламентариев и представителей руководства Минобороны Франции. www.economy.gov.ru, 15.8.2005г.

— Французская корпорация *Thales* обнародовала информацию о том, что она совместно с *Boeing*, в рамках совместного консорциума *Sterling*, рассчитывает получить от министерства обороны Великобритании контракт на разработку и реализацию программы обучения летного состава британских ВВС (создание систем обучающих авиасимуляторов для военных летчиков). Контракт рассчитан на срок 25 лет, его стоимость составляет 10 млрд. фунтов стерлингов (14,7 млрд. евро). На *Thales* в Великобритании работает 10 тыс.чел. Корпорация уже получила в этом году контракт на поставку британским ВВС самолетов-заправщиков на 13 млрд. фунтов стерлингов в рамках консорциума *AirTanker* (совместно с *EADS*). Кроме того, уже подписан контракт на поставку военных авиационных дронов на 700 млн. фунтов стерлингов, а также ожидается, что *Thales* будет участвовать в постройке двух будущих авианосцев для королевского ВМФ. Отмечается, что, несмотря на некоторое расхождение в позициях между *Thales* и *EADS*, в частности наличие противостояния между *EADS* и *Boeing*, корпорация *Thales* считает возможным для себя одновременно поставлять электронное оборудование как в рамках проектов *Airbus*, так и *Boeing*. www.economy.gov.ru, 31.7.2005г.

— Представитель правительства Франции подписал протокол о выделении 140 млн. евро на финан-

сирование французской части вклада в разработку авиадвигателя SaM-146 для российского регионального самолета RRJ. Об этом сообщил первый заместитель генерального конструктора НПО «Сатурн» — директор программы SaM-146 Игорь Юдин.

«Министр транспорта Франции Доменик Пербен и Марк Вантр, президент французского концерна Snecma, разрабатывающего в кооперации с российским НПО «Сатурн» новый авиадвигатель для российского среднемагистрального самолета RRJ, подписали протокол о выделении 140 млн. евро», — сказал Юдин. По его словам, перспективный авиадвигатель SaM-146 разрабатывается в соотношении 50 на 50 с французской корпорацией Snecma.

Касаясь нынешнего положения дел с разработкой авиадвигателя, Юдин сказал: «Мы уже имеем в металле одну из ответственных частей нового двигателя — лопатки вентилятора, а в июле авиадвигатель для нового российского самолета уже будет скомплектован на 100%». По словам Юдина, на первоначальном этапе запуска в серийное производство авиадвигатель планируется примерно на 85% собирать из зарубежных комплектующих и материалов.

«Это объясняется тем, что самолет RRJ представляет собой пример широкой международной кооперации, поэтому те материалы, из которых будут впоследствии изготавливаться детали для двигателя, должны быть обязательно сертифицированы по европейским стандартам», — пояснил Юдин. «Но затем, после того, как комплектующие получают соответствующие сертификаты, детали для двигателей будут производиться на авиазаводах России с тем, чтобы снизить их себестоимость», — добавил он.

НПО «Сатурн» было образовано в 1997г. в результате объединения ОАО «Рыбинские моторы» и Рыбинского КБ «Моторостроение». В 1999г. компания «Рыбинские моторы» приобрела производственные мощности Волжского машиностроительного завода, а государство поддержало ее слияние с КБ «Лялька-Сатурн». Слияние данных структур, одобренное правительством, помогло проектированию и производству российских авиационных двигателей пятого поколения. РИА «Новости», 16.6.2005г.

— Позиция Франции по вопросу отмены ЕС эмбарго на продажу оружия Китаю «крайне ясная и очевидная». Франция готова в дальнейшем продвигать процесс снятия странам ЕС эмбарго на продажу оружия Китаю, заявил 21 апр. премьер-министр Франции Жан-Пьер Раффарен, находящийся в Пекине с визитом.

На совместной с премьером Госсовета КНР Вэнь Цзябао встрече с журналистами, он сказал: «пока я считаю, что у Совета ЕС нет повода для изменения принятой недавно позиции о снятии эмбарго на продажу оружия Китаю».

Вэнь Цзябао со своей стороны поблагодарил Жан-Пьера Раффарена за понимание и поддержку в этом вопросе, назвав запрет на поставки оружия Китаю последствием холодной войны, которому уже 16 лет. «Эмбарго не только не отвечает китайско-европейским всесторонним стратегическим партнерским отношениям, но и сам по себе является политической дискриминацией. Китай возражает против этого».

Китайская сторона выступает за диалог по вопросу прав человека, но против увязки запрета на продажу оружия с правами человека.

По приглашению Вэнь Цзябао премьер-министр Франции 21 апр. утром прибыл в Китай с трехдневным официальным визитом. Синьхуа, 22.4.2005г.

— Компания Thales подписала с Объединенной организацией сотрудничества в области вооружений (Осгар) контракт на производство и поставку 18 тренажерных комплексов для подготовки пилотов боевых вертолетов Tigre. Стоимость контракта составила 236 млн. евро с опционом на покупку еще 11 дополнительных тренажерных комплексов. www.economy.gov.ru, 21.4.2005г.

— Министр юстиции КНР Чжан Фусень и министр юстиции Франции Д. Пербен 18 апр. подписали в Париже соглашение о правовом взаимодействии в уголовных делах. Это первый подобный документ, заключенный КНР с членом ЕС.

Министры заявили, что это соглашение будет значительно содействовать контактам и сотрудничеству между двумя странами в правовой области. Китайская делегация в составе юристов во главе с Чжан Фусенем совершает визит во Францию 18-20 апр., в ходе которого будет рассмотрен конкретный план о правовом сотрудничестве между правоохранительными органами двух стран. Синьхуа, 19.4.2005г.

— МИД Франции Мишель Барнье 6 апр. заявил, что запрет ЕС на продажу оружия Китаю стало неуместным и США не добьются никакой цели, заставляя ЕС сохранять данное эмбарго. М. Барнье на встрече с британскими и американскими СМИ отметил: «Я считаю, что нельзя относиться к Китаю, как к Зимбабве. Эмбарго на поставки оружия Китаю — ошибка эпохи. Снятие запрета на продажу оружия Китаю исходит из политических соображений, «нам следует провести диалог с Китаем».

Франция, Германия и ряд стран ЕС выступают за снятие запрета на продажу оружия Китаю, что встретило сопротивление и угрозы со стороны США. Президент Франции Жак Ширак 1 апр. в ходе телефонного разговора с председателем КНР Ху Цзиньтао подтвердил, что эмбарго на продажу оружия становится все более неуместным и надо его снять как можно скорее. Франция продолжит усилия в данном направлении, подчеркнул он. Синьхуа, 7.4.2005г.

— В ходе рабочей поездки премьер-министра РФ Михаила Фрадкова во Францию 9-10 дек. будут обсуждаться вопросы погашения задолженности Франции по программе уничтожения химического оружия. Об этом сообщил информированный источник в российской делегации. «В рамках «большой восьмерки» разработана программа глобального партнерства по оказанию помощи в уничтожении запасов российского химического оружия. И, к сожалению, Франция выступает главным должником этой программы», — сообщил источник. По его словам, квота Франции в рамках уничтожения химоружия составляла 100 млн.долл., которые французская сторона до сих пор не выделила. Среди тем, которые будут затронуты в ходе переговоров Михаила Фрадкова в Париже, вероятнее всего, пойдет речь о предстоящем председательстве России в «большой восьмерке» в 2006г. Источник также отметил, что в Париже, вероятнее всего, будет затронута речь о снижении или обнулении пошлин на определенные агрегаты для французских автомобилей «Рено».

Источник напомнил, что в России действует совместное предприятие «Рено-Автофрамос». «Вероятнее всего, речь пойдет о разработке проекта постановления по снижению или обнулению российских пошлин на определенные агрегаты, чтобы вписаться в систему кооперации в этой сфере», — отметил источник. По его информации, «работа в данном направлении идет в российских министерствах и через месяц может дать практический результат». Источник отметил, что в случае одобрения, проект выйдет на рассмотрение комиссии по защитным мерам при правительстве РФ, а затем последовательно на рассмотрение кабинета министров. РИА «Новости», 9.12.2004г.

НЕДВИЖИМОСТЬ, СОБСТВЕННОСТЬ

— Vinci Park, подразделение французской строительной и транспортной компании Vinci, создало совместное предприятие с Московским институтом гаражного строительства для строительства сети подземных гаражей. Компания Моспаркинвест будет участвовать в конкурсах на строительство подземных парковок, проводимых московским правительством. Vinci подписала соглашение в конце сент. 2006г. с минтрансом РФ о строительстве турникетов оплаты за пользование автомагистралями. Рейтер, 18.1.2007г.

— Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) намерен до конца 2009г. инвестировать 300 млн. евро (396,7 млн.долл.) в проекты французской Lafarge в Центральной Азии, сообщила компания в среду. В заявлении крупнейшего в мире производителя цемента говорится, что ЕБРР принял решение увеличить инвестиции в проекты Lafarge в Центральной Азии и России в соответствии с условиями нового партнерского соглашения.

Партнерству банка и Lafarge положило начало соглашение 1996г. о совместных инвестициях в разработку проектов в Польше, Румынии, и Словении. Компания сообщила, что ЕБРР вложит до 70 млн. евро в российские проекты Lafarge по модернизации и развитию 2 цементных заводов в Московской обл. и на Урале. Рейтер, 20.12.2006г.

— С 24-29 апр. с.г. в г.Париже (выставочный комплекс Paris-Nord Villepinte) прошла 7 сессия Международной выставки промышленного и гражданского строительства, дорожно-строительной техники, технологии и материалов Interimat, www.interimat.fr. Выставка проходит раз в 3 года и является крупнейшим салоном в Европе, экспонирующим дорожно-строительную технику, оборудование для промышленного и гражданского строительства.

На выставке участвуют ведущие компании, малые и средние предприятия, строители, производители техники, поставщики оборудования и услуг для ПГС (промышленное и гражданское строительство) и индустрии строительных материалов. Выставка Interimat прошла под патронажем Европейского Комитета техники для гражданского строительства, организована компанией Interimat, входящей в состав одного из ведущих международных выставочных концернов Expositum, в партнерстве с профессиональными организациями строителей и импортеров MTPS, Seimat.

На выставке участвовали крупнейшие компании: Ammann, Atlas Corpo Compresseurs & Demolitions, Bergerat Monnoyeur-Caterpillar, Bobcat/Inger-

sol-Rand, Daewoo, Group Fayat & Bomag, Hitachi Construction Machinery Europe, Imer, JCB, Komatsu, Liebherr, Manitou, Neuson Kramer, Pinguely Haulotte, Sandvik Tamrock, Schwing Stetter, Terex Group и многие другие.

Ключевые темы выставки — производственная безопасность, здравоохранение, предотвращение рисков, профильное обучение. На выставке были широко представлены все традиционные сектора, от земляных работ до новейших технологий, включая обработку материалов, строительство, дорожные работы и переработку. Особо был выделен сектор подъемных и погрузочно-разгрузочных работ. На территории внешней экспозиции выставки действовала демонстрационная зона площадью 30 тыс.кв.м., которая позволяла всем желающим наблюдать за демонстрацией работы оборудования для земляных работ, подъемной и буровой техники в рабочем режиме.

В 2006г. в выставке приняла участие 1500 экспонентов из 42 стран. Количество посетителей — 200 тыс. из 160 стран. Выставочная площадь — 375 тыс. кв.м. (Справочно: В 2003г. было 1300 экспонентов, представляющих 40 стран, количество посетителей — 180 тыс., выставочная площадь — 350 тыс.кв.м.).

В 2006г. Россия была представлена Группой компаний под общим брендом «Четра», в которую входят ОАО «Чебоксарский агрегатный завод» (ОАО «ЧАЗ»), ОАО «Промтрактор» и ОАО «Курганмашзавод». (Справочно: В 2003г. на выставке приняли участие 6 российских предприятий, 1000 российских специалистов посетили выставку в качестве профессиональных визитеров).

Российские экспоненты представили на стенде продукцию отечественного тяжелого машиностроения, образцы техники: бульдозеры Chetra-И, Chetra-20 и трубоукладчик TG-221. 26 апр. была проведена пресс-конференция ОАО «Промтрактор» для посетителей и участников выставки для инициирования интереса европейской и мировой общественности к российской продукции тяжелого машиностроения. С приветственным словом к участникам конференции обратилась генеральный комиссар выставки М. Ланд. На конференции выступили гендиректор ОАО «Промтрактор» С. Млодик, руководитель службы продаж Н. Громов, представитель фирмы Cummins, сотрудничающей с группой «Четра» и поставляющей двигатели к выпускаемой ею технике, А. Пивоваров. Было отмечено, что отечественная техника, производимая группой (трубоукладчики, бульдозеры, погрузчики, тракторы, комплексы по ремонту трубопроводов, а также запасные части), поставляется на рынки СНГ, Ближнего Востока, Индии, Индонезии, Северной Америки и Южной Африки.

ОАО «Промтрактор» сотрудничает с компаниями Iveco, Sauer-Danfoss и другими по поставке запасных частей. ОАО «ЧАЗ» выпускает гусеничные цепи, колеса ведущие, другие агрегаты и поставляет их на экспорт для таких гигантов машиностроения, как Caterpillar, Fiat. В 2005г. группой «Четра» было произведено 7737 ед. техники. В тек.г. предполагается выпустить продукции на 1,1 млрд.долл. Сертификация экспортной продукции, благоприятное отношение параметров цена/качество, проектирование дизайна основных видов продукции создают хорошие перспективы для расширения экспортных поставок и дистрибьюторских сетей.

В последние 2 года намечен постоянный рост производства на 20%. Российская группа впервые участвует на данной выставке, ее целью является внедрение своей техники, хорошо зарекомендовавшей себя на вышеуказанных рынках, также и на Европейском континенте. По итогам конференции была выражена заинтересованность английской фирмы в организации дистрибьюторской сети для реализации российской продукции в Великобритании. www.economy.gov.ru, 17.5.2006г.

— Ульяновская обл. впервые представила свои проекты на крупнейшей в Европе инвестиционно-строительной выставке. Международная выставка-ярмарка коммерческой недвижимости МІРІМ-2006 проходила с 13 по 18 марта в Каннах (Франция). Ульяновская обл. была представлена на выставке инвестиционными проектами «Автодром» («Максима»), проект развлекательного комплекса на базе ледового дворца на набережной р. Свияги (компания «Дарс»), «Конгрессолл» (компания «Взлет-Инвест»), сообщили в пресс-службе администрации Ульяновской обл.

Как сообщил зампред правительства Ульяновской обл. по реализации национальных проектов Владимир Козин, стенды ульяновских предприятий заинтересовали многих представителей крупного бизнеса. Участие в МІРІМ-2006 также позволило ульяновской делегации изучить опыт создания особых экономических зон на примерах подмосковной Дубны и Липецкой обл. Фирмы, зарегистрированные на территориях таких зон, получают определенные льготы в налогообложении. По словам Владимира Козина, создание особых экономических зон вполне применимо и к Ульяновской обл.

В ходе визита в Канны прошел ряд рабочих встреч представителей ульяновского региона с руководством Сбербанка России по вопросам кредитования крупных инвестиционных проектов. Также состоялись переговоры с четырьмя транспортно-логистическими компаниями, которые заинтересованы в сотрудничестве с Ульяновской обл.

Как сообщил Владимир Козин, главным событием стало посещение ульяновской экспозиции министром экономического развития и торговли РФ Германом Грефом. В ходе обсуждения проектов, представленных на экспозиции, Герман Греф затронул вопрос о возможности вхождения в регион крупной французской строительной компании «Буиг», которая изъявила желание участвовать в достройке нового моста через Волгу. ИА Regnum, 22.3.2006г.

— Ущерб от оккупации Сорбонны — самого знаменитого из парижских университетов — составил от 500 тыс. до 1 млн. евро. Эти цифры со ссылкой на представителей администрации вуза привела радиостанция RTL. По ее сведениям, накануне в Сорбонне побывали эксперты страховых компаний и судебные исполнители, которые констатировали, что в результате захвата здания бастующими студентами внутренним помещениям университета, установленному там оборудованию и имуществу был причинен существенный материальный ущерб. Администрация университета уже подала в суд иск, в котором выдвигаются обвинения в «разрушении и причинении ущерба обществу».

Несколько сот бастующих студентов, выступающих против так называемого «договора первого

найма», оккупировали Сорбонну. На рассвете забастовщики были выдворены из здания университета в результате операции, проведенной спецназом полиции и жандармерии. Сорбонна закрыта, занятия в университете, по словам представителей ректората, едва ли возобновятся до конца текущей недели. Подступы к университету, расположенному в Латинском квартале среди других учебных заведений, перегорожены металлическими барьерами и охраняются усиленными нарядами полиции и жандармерии. РИА «Новости», 14.3.2006г.

— Французы планируют возвести в столице Башкирии новый отель. Об этом сообщили в министерстве внешнеэкономических связей и торговли, где 18 янв. состоялась встреча министра этого учреждения и мэра г.Уфы Павла Качкаева с представителями компании Assog Group (одна из крупнейших в сфере гостиничного бизнеса в мире). Участники встречи обсуждали возможность строительства гостиничного комплекса в центре Уфы. Делегация вместе с главой Кировского района столицы Башкирии осмотрела площадку, предлагаемую под застройку гостиницы по-французски. ИА Regnum, 20.1.2006г.

— Дочерняя компания корпорации «Строймонтаж» французская компания Hermitage Immobilier планирует войти в 10 ведущих девелоперов Франции с ежегодным объемом инвестиций не менее 100 млн. евро, вводить в эксплуатацию в регионе Иль-де-Франс не менее 30 тыс.кв.м. жилья. Как сообщили в пресс-службе корпорации, об этом заявили на встрече делегации Ассоциации мэров Иль-де-Франс с представителями правительства Санкт-Петербурга, организованной по инициативе корпорации «Строймонтаж». На встрече обсуждались вопросы и проблемы градостроительства, ситуация на строительном рынке Петербурга и положение строительных компаний Петербурга.

По словам президента Ассоциации мэров Иль-де-Франс Клода Пернеса, в дальнейшем планируется развивать взаимовыгодное сотрудничество с компанией Hermitage Immobilier в области жилищного строительства на территории Франции. Мэр Монтеврана Жерар Гюйо назвал сотрудничество с компанией Hermitage Immobilier одним из своих наиболее успешных и результативных проектов.

Корпорация «Строймонтаж» вышла на рынок Франции в 2003г. В 2004г. были приобретены первые два участка под строительство жилых комплексов и создана дочерняя компания корпорации Hermitage Immobilier. Hermitage Immobilier разрабатывает два проекта в престижных пригородах Парижа (в Масси и в Монтэврне). В Масси компания планирует построить 30 тыс.кв.м., в Монтэврне — 20 тыс.кв.м. жилья. Первый четырехэтажный жилой комплекс в Монтэврне будет называться «Аллеи Эрмитажа». 1 июня Hermitage Immobilier начала продажи квартир в этом жилом комплексе. Стоимость 1 кв.м. составляет от 3 тыс. евро. Проект уже закончен, все документы и разрешения на строительство от городских властей получены. К строительству комплекса планируется приступить в дек. 2005г. ИА «Росбалт», 24.6.2005г.

— Крупнейшая французская строительная компания построит на проспекте Космонавтов торгово-развлекательный мегакомплекс. Как сообщили в пресс-службе администрации губернатора, на проспекте Космонавтов в Московском районе состоялась торжественная церемония закладки пер-

вого камня большого торгово-развлекательного комплекса «Питер-Радуга». В церемонии приняли участие губернатор Валентина Матвиенко, генконсул Франции в Санкт-Петербурге Паскаль Мобер.

Новый комплекс будет строить французская строительная компания «Винси». Матвиенко отметила, что большой опыт работы компании в строительной сфере и современные технологии, которыми она владеет, гарантирует, что центр будет построен на уровне самых высоких мировых стандартов. Франция входит в пятерку главных партнеров Санкт-Петербурга. В городе на Неве продается четверть всех французских товаров, импортируемых в Россию. Губернатор подчеркнула, что строительство крупнейшего центра торговли, культуры, спорта и развлечений «Питер-Радуга», реализация других совместных проектов послужат дальнейшему развитию деловых и культурных связей между Петербургом и Францией.

В строительство комплекса, который планируется открыть летом 2006г., компания «Винси» вкладывает 100 млн. евро. Здесь будет создано 2,8 тыс. новых рабочих мест. «Винси» является одной из самых крупных в мире девелоперских и строительных компаний. 3 тыс. предприятий группы с персоналом 130 тыс.чел. осуществляют деятельность в 80 странах. Ежегодный оборот группы составляет 17 млрд. евро. ИА «Росбалт», 23.3.2005г.

— И.о. главы муниципального образования г.Краснодара Владимир Евланов на очередном планерном совещании рассказал об участии делегации Краснодара в выставке коммерческой недвижимости «МИПИМ-2005» в Каннах. Как сообщили в пресс-службе городской администрации, краевой центр представил во Франции 17 инвестиционных проектов на 1 млрд. евро, которые вызвали интерес у зарубежных инвесторов. Кроме этого, делегация столицы Кубани во главе с Владимиром Евлановым побывала с деловым визитом в г.Экс-ан-Прованс, где прошла встреча с представителями городских властей этого французского города с целью установления побратимских связей. По мнению и.о. главы Краснодара, налаживание партнерских взаимоотношений должно начаться с образовательных и научных контактов — в этом старинном французском городе расположен один из старейших европейских университетов. РИА «Новости», 14.3.2005г.

— В Новороссийске скоро начнется строительство четырехзвездного отеля «Ново-Сити». Уже определена строительная компания Асог (Франция). Она станет партнером московской компании GVA Sawyer — инвестора проекта. На счету строительной компании 250 отелей эконом-класса, построенных по всему миру. В России это будет второй отель, построенный французскими строителями. Уже началось строительство отеля в Санкт-Петербурге. В Новороссийске к строительству приступят в мае т.г. Разработчиком проекта стал польский архитектор Мартин Хайнц. В дек. 2004г. состоялось первое слушание проекта. В новороссийском отеле, рассчитанном на 400 мест, предполагается отвести 32 тыс.кв.м. под офисные помещения, 4 тыс.кв.м. — под торговый комплекс, выделена площади под рестораны. В янв.-фев. текущего г. проект «Ново-Сити» будет утвержден и начнется строительство. РИА «Новости», 17.1.2005г.

— На юге Франции открывается один из самых высоких мостов в мире. Как сообщает Reuters,

мост свяжет 2 горных плато по обоим берегам р.Тарн. Проезжая часть моста находится на высоте 270 м. над землей, а самая верхняя точка — на высоте 343 м. По новому мосту пройдет кратчайший путь из Парижа к средиземноморскому побережью. До сих пор самым высоким мостом в мире остается мост короля Джорджа в американском штате Колорадо. Его проезжая часть находится на высоте 320 м. над уровнем реки Арканзас. ИА «Росбалт», 14.12.2004г.

— Российский миллиардер Роман Абрамович приобрел на юге Франции замок, принадлежавший герцогу Виндзорскому. По сведениям британской прессы, владелец клуба «Челси» намерен обновить этот замок, расположенный в г.Кап д'Антиб. Абрамович заплатил за владение 15 млн. фунтов стерлингов. Примерно такая же сумма потребуется для восстановления строений, пострадавших от пожара в 1980гг. Пресс-секретарь Абрамовича Джон Манн подтвердив новое приобретение, отказался сообщить подробности. Известно лишь, что этот замок насчитывает 12 спальных комнат. ИА «Росбалт», 18.10.2004г.

— 22 сент. в Москве состоялась встреча председателя Совета Директоров ОАО «Российские коммунальные системы» Михаила Абызова с президентом французской промышленной группы «Суэз» (Suez) Жераром Местрале, который прибыл в Россию в составе делегации представителей деловых кругов Франции. Встреча прошла в рамках официального визита в Москву министра экономики, финансов и промышленности Франции Николя Саркози. Как сообщили в Дирекции по стратегическим коммуникациям компании, основной темой встречи стало обсуждение возможного сотрудничества в области реализации инвестиционных проектов по модернизации и развитию коммунальной инфраструктуры крупных и средних российских городов. М. Абызов проинформировал президента «Суэз» о состоянии рынка коммунальных услуг в России, о работе по формированию приемлемого правового поля для обеспечения гарантий деятельности частных инвесторов в коммунальной сфере. «Последнее, — по словам главы РКС, — потребует некоторого времени, но ОАО «РКС» нашло возможность осуществлять успешное управление объектами коммунального хозяйства и реализовывать краткосрочные инвестиционные проекты развития и реабилитации объектов ЖКХ в рамках действующего законодательства».

М. Абызов назвал знаковым процессом для формирования рынка рост числа отечественных частных операторов, а также активный интерес к этому рынку со стороны иностранных компаний. «ОАО «РКС», — заявил он, — заинтересовано в развитии партнерства с западными коллегами, в частности в реализации совместных проектов на конкретных территориях с одним из крупнейших мировых коммунальных операторов — группой «Суэз». Жерар Местрале в свою очередь отметил существенный интерес группы «Суэз» к коммунальному сектору России. «Мы работаем в различных странах мира на всех континентах и везде придерживаемся практики кооперации с ведущими коммунальными компаниями этих стран. В России такой компанией является ОАО «РКС» и у нас имеется твердое намерение в осуществлении ряда инвестиционных проектов», — отметил президент

группы «Суэз». Руководители ОАО «РКС» и компании «Суэз» договорились о подписании Меморандума о сотрудничестве. Формы такого сотрудничества предполагают как обучение российских специалистов и оказание консалтинговой помощи, так и подготовку инвестиционных проектов и совместное финансирование их реализации.

Компания «Суэз» (Suez) на сегодняшний день представлена в 130 странах, где имеет 185 тыс. сотрудников и 205 млн. клиентов, если считать услуги по водоснабжению и ассенизации (120 млн. по воде и 70 млн. — по отходам и сточным водам). Заключены коммерческие контракты с 3 тыс. муниципалитетов. Половину оборота компании составляет работа с государственными организациями, остальное — частные, промышленные или коммерческие компании числом более 485 тыс. Годовой оборот компании в 2003г. составил примерно 40 млрд. евро без учета посреднических операций. Причем рост оборота составил 6,1% в сравнении с предыдущим годом за счет внутренних ресурсов. Более 90% оборота приходится на европейский и североамериканский рынки. Компания также активно работает на растущих рынках. РИА «Новости», 22.9.2004г.

МИГРАЦИЯ, ВИЗА, ТУРИЗМ

— Консульская служба Франции в Москве возобновила прием заявок на автобусные туры, но из расчета — один автобус от турагентства. Об этом сообщили в посольстве Франции в РФ. Во французском консульстве «очень серьезно относятся к положению с российскими туристами, желающими поехать на отдых во Францию и другие страны Европы», подчеркнули в диппредставительстве. Вместе с тем в посольстве напомнили, что «в понедельник, 11 дек., консульская служба Франции в РФ столкнулась с аномальным наплывом заявок на выдачу виз в количестве 4500, поданных туристическими агентствами». В посольстве выразили сожаление, что «турагентства не смогли заранее спланировать новогодние праздники, разбив по времени подачу заявок». «Именно из-за этого наплыва, — указали в посольстве, — консульство вынуждено было временно прекратить 12 дек. прием заявок на автобусные туры».

«Чтобы справиться с этой ситуацией, консульство Франции предпринимало чрезвычайные усилия с начала недели, — отметили в посольстве. — В понедельник-вторник было выдано по 1300 виз в день, а в среду — 1400». «К тому же накануне консульская служба Франции приняла 2000 заявок на получение виз», — добавили в диппредставительстве. Что касается мер по временной приостановке приема заявок, то они затрагивали «только автобусные туры».

Министерство иностранных дел РФ накануне выразило озабоченность в связи со сложившейся ситуацией. «МИД России в курсе трудностей, возникших с выдачей виз российским гражданам, которые собирались на Новый год отправиться во Францию», — отметили на Смоленской площади. «Мы озабочены этой ситуацией и проводим в контакте с французской стороной соответствующие консультации для ее урегулирования», — подчеркнули в министерстве. Прайм-ТАСС, 14.12.2006г.

— По итогам 2006г. из Франции будет выслано 24 тыс. незаконных мигрантов. Эти цифру привел в понедельник на пресс-конференции министр

внутренних дел Франции Никола Саркози. По его словам, благодаря усилиям правительства по наведению порядка в сфере иммиграции за период с 2002 по 2005г. количество высланных из страны нелегальных мигрантов возросло вдвое — с 10 тыс. до 20 тыс.чел. «В 2006г. количество высланных достигнет 24 тыс.чел.», — сказал глава МВД, добавив, что речь идет только о континентальной Франции.

Что касается ее заморских департаментов и территорий, то там по итогам тек.г. количество высланных нелегальных мигрантов должно превзойти 22 тыс.чел. С учетом остроты проблемы Саркози высказался за введение во французском правительстве поста министра по делам иммиграции. Он также выдвинул идею разработки международного договора по вопросу иммиграции и создания Всемирного агентства по вопросам миграции. РИА «Новости», 11.12.2006г.

— Несмотря на резкие протесты со стороны левой оппозиции, Национальное собрание Франции — нижняя палата парламента — одобрило правительственный законопроект об иммиграции, значительно ужесточающий правила въезда в страну, получения гражданства и долгосрочного вида на жительство. Как сообщила в четверг парламентская пресс-служба, в поддержку законопроекта, голосование по которому состоялось в среду, высказались 367 депутатов, главным образом представители правящей фракции право-консервативного Союза за народное движение, а также часть демократов-центристов.

Голосование в Национальном собрании стало промежуточным этапом в рассмотрении законопроекта, который теперь должен поступить в Сенат — верхнюю палату парламента. Ожидается, что сенаторы обсудят документ в начале июня, а к концу июня законопроект может быть принят в окончательном виде. Документ, разработанный по инициативе министра внутренних дел Никола Саркози, делает ставку на «избранную иммиграцию» на основе квот. С этой целью законопроект предусматривает, что правительство будет ежегодно представлять парламента доклад, в котором станет определять общее количество мигрантов исходя из экономических потребностей.

В соответствии с проектом Саркози, отменяется автоматическая выдача вида на жительство тем, кто провел во Франции десять лет, пусть даже на нелегальном положении. Кроме того, ужесточаются правила воссоединения семей и предоставления вида на жительство иностранцам в случае их брака с гражданином (гражданкой) Франции. Законопроект предусматривает также создание различных категорий видов на жительство. Например, предполагается введение специальной карты для «компетентных и талантливых» специалистов, исследователей, деятелей искусства, спортсменов. Они смогут получать трехлетний вид на жительство с правом продления. Проект Саркози успел вызвать протесты не только в самой Франции, где против него вместе с левой оппозицией выступают различные общественные ассоциации в защиту прав иммигрантов, но и за рубежом, прежде всего в африканских государствах, где полагают, что новые французские правила иммиграции приведут к «разграблению элит развивающихся государств». РИА «Новости», 18.5.2006г.

— 9 фев. в Париже состоялось заседание межминистерского комитета, где министр внутренних

дел Н. Саркози представил проект закона, состоящего из 87 статей и направленного на улучшение системы контроля миграционных потоков. Он преследует целью упростить правила въезда в страну для квалифицированных специалистов и ужесточить правила для желающих воссоединить семью (в 2005г. во Францию въехало 81 тыс. 285 эмигрантов с подобной целью и лишь 11 тыс. 467 квалифицированных специалистов). Весной этого года закон будет представлен на обсуждение в Парламент. На предыдущем заседании комитета предложения Н. Саркози о введении ежегодных квот была отклонена.

Рабочая эмиграция направлена на открытия рынка труда: вид на жительство сроком на три года для сезонных рабочих; вид на жительство сроком на три года для высококвалифицированных специалистов; вид на жительство для специалистов, которые могут получить работу во Франции, при условии, что специалистов подобного уровня нельзя найти внутри страны.

Для желающих воссоединить семью вводятся следующие правила: человек, который обращается в органы власти с заявлением на воссоединение семьи, должен находиться в стране не меньше 18 месяцев, раньше было 12. Он должен доказать, что он имеет достаточно средств для содержания семьи, за исключением социальных выплат. www.economy.gov.ru, 14.2.2006г.

— Международная сеть подпольной иммиграции раскрыта в результате совместной операции, проведенной правоохранными органами Франции и ряда других европейских стран. Как сообщил руководитель центрального управления по борьбе с незаконной иммиграцией Дени Пажо (Denis Pajaud), в ходе этой операции во Франции, Великобритании, Италии, Греции и Турции задержано 53 чел., которые организовывали переправку людей из стран Азии и Африки в Британию через французскую территорию. «Речь идет о самой крупной сети подпольной иммиграции из всех раскрытых», — сказал Пажо. По его словам, эта сеть была создана пять лет назад. Ее костяк составляют выходцы из Ирака, Ирана и Афганистана.

Маршруты нелегальных иммигрантов начинались, как правило, в Ираке и Афганистане, а также в Пакистане, Сомали, Эфиопии и некоторых других странах. Через территорию южноевропейских государств их нелегально переправляли в Париж, а затем в район Кале на севере Франции, откуда нелегалы попадали в Великобританию. По данным французских правоохранительных органов, за пять лет «клиентами» этой подпольной сети стали несколько тыс.чел., каждый из которых заплатил по шесть-семь тыс. евро для того, чтобы пересечь Ла-Манш и оказаться на британской территории. РИА «Новости», 15.12.2005г.

— МВД Франции Никола Саркози заявил о намерении выдворить в 2006г. из страны 25 тыс. нелегальных иммигрантов. «Количество высылаемых из Франции иностранцев, находящихся здесь на нелегальном положении, неуклонно растет: 10 тыс.чел. в 2002г., 12 тыс. — в 2003г., 15 тыс. — в 2004г. В 2005г. мы перейдем за 20-тыс. рубеж, а на 2006г. ставим задачу выдворить 25 тыс. нелегальных иммигрантов», — сказал глава МВД, выступая на слушаниях в Сенате — верхней палате французского парламента.

Министр подчеркнул, что намерен и впредь неуклонно проводить политику систематической высылки иностранцев, не имеющих законных оснований для пребывания во Франции. По оценке Саркози, на территории страны, включая заморские департаменты, нелегально проживает от 200 тыс. до 400 тыс.чел. «Известно, что 150 тыс. иностранцев, находящихся в неурегулированной ситуации, пользуются государственной медицинской помощью. Исходя из этого, можно предположить, что общее число нелегальных иммигрантов как минимум вдвое выше», — сказал министр.

Он также выразил несогласие с оценкой Национального института демографических исследований, согласно которой приток нелегальных иммигрантов во Францию составляет 13 тыс.чел. в год. «Ежегодно правоохранительные органы докладывают о задержании порядка 60 тыс. нелегальных иммигрантов. В этой связи мне представляется более реалистичной оценка, согласно которой общий приток нелегалов составляет от 80 тыс. до 100 тыс.чел. в год», — сказал Саркози. РИА «Новости», 29.11.2005г.

— Мягкая и социально ориентированная иммиграционная политика Франции проигрывает предельно жесткой и избирательной иммиграционной политике США. Первая привела к образованию гетто, вторая превратила Америку в «плавильный котел». К «новым этническим меньшинствам» относятся, по разным оценкам, 4-5% граждан и жителей Франции (есть, правда, оценки и до 10%). Это те, кто в последние десятилетия приехал в метрополию из бывших колоний, натурализовался там, женился, завел детей, а затем — во многих случаях — перевез туда родню. Давно прошли времена, когда выходцы из Северной Африки (составляют 90% иммигрантов) приезжали «в неизвестность» — не имея во Франции ни земляков, ни родственников, на чью помощь можно рассчитывать. Впрочем, всем иммигрантам, если они в течение не менее 3 лет имели постоянный источник дохода, исправно платили налоги и не нарушали местных законов, получение гражданства, как правило, гарантировано...

Но и в первые годы пребывания на французской земле иммигранты времени зря не теряют. Главное — как можно быстрее начать рожать детей — в браке (обычно со своим соотечественником) или вне его. Ведь тогда можно рассчитывать на получение огромных, по меркам любой африканской страны, денег — в виде пособий на каждого нового ребенка.

Все рожденные на территории Франции дети, по закону, сразу же получают право на социальные пособия, а по достижении 5 лет — и гражданство. Так что любая «освобожденная женщина Востока», попадая на родину европейской демократии, быстро решает основные материальные проблемы своей семьи, начиная с мужа и кончая оставшимися на родине родственниками (ежегодные денежные переводы в Африку исчисляются млрд.долл.). Правда, пособие перестают выплачивать по достижении ребенком 10 лет. Но ведь мусульмане редко останавливаются на одном ребенке — тем более когда они получают столь действенные стимулы для увеличения рождаемости, как во Франции.

У всех жителей этой страны — граждан или имеющих вид на жительство — есть право на «минимальное пособие для интеграции», или RMI

(Revenu minimum d'insertion). Получателей его в стране насчитывается 1,2 млн. чел. (еще 4,8 млн. наделены прочими пособиями — по безработице, инвалидности и т.д.). Чтобы претендовать на RMI, человеку должно быть не меньше 25 лет и при этом он должен быть безработным — либо «по жизни», либо в течение более 2 лет (2г. потерявшим работу во Франции платят пособие по безработице)

К иждивенчеству жителей арабских кварталов подталкивает простая арифметика. Если исходить из действующих норм RMI, среднестатистическая семья вышедшая из Марокко или Алжира из 7 чел. может рассчитывать на суммарное пособие в 1400 евро. Но есть много путей добиться увеличения вспомоществования. Например, сожители часто, особенно на начальном этапе, не декларируют совместное проживание, чтобы вместо пособия на бездетную семью из 2 чел. (626,82 евро) получать 2 индивидуальных пособия (835 евро).

Почему США и Великобритания, несмотря на постоянный приток иммигрантов и наличие собственных программ адаптации, не сталкиваются с такими проблемами? Потому что в этих странах действует более жесткое и избирательное иммиграционное законодательство. И самое главное — приезжим здесь предлагают не «рыбу», а «удочку».

Иммиграционная система в США устроена так, что человек, въехавший в страну по рабочей визе, не может не работать. Причем в США процедуры приема на работу и увольнения, по сравнению с Францией, предельно упрощены; если иммигрант не устраивает по каким-либо причинам работодателя, с ним легко прощаются. Если по истечении 45 дней обладатель временной рабочей визы в США не находит другую работу, он лишается права на пособие по безработице и автоматом становится кандидатом на депортацию.

Пособие по безработице в США (на длительное получение которого иммигрант рассчитывать не может) не превышает 55% зарплаты, в то время как во Франции оно достигает 75-80%. К тому же во Франции, в отличие от США, не работая годами, можно сохранять право на медицинскую страховку и многие другие льготы.

В результате у иммигрантов складывается иная психология. Согласно опросам, в США и Великобритании лишь 60-65% представителей нацменьшинств (по сравнению с 70-75% белого населения) уверены, что будут получать адекватную социальную помощь от государства в случае утраты работы или работоспособности. В то время как во Франции таких «оптимистов», по оценкам экспертов, насчитывается 80-85%.

Зато в Великобритании 65-68% опрошенных представителей нацменьшинств, в т.ч. иммигрантов последних лет, считают себя «защищенными» в плане возможностей для трудоустройства. Этот показатель, кстати, выше, чем у коренных англичан (57%).

Приезжая в США, иммигранты знают, во-первых, что они не смогут «припасть» к такой же щедрой, как во Франции, системе социального обеспечения. А во-вторых, что, даже получив заветную green card, в Америке они не смогут так вот запросто «воссоединиться» с оставшимися на родине родственниками (скажем, мать или отец не могут «выписать» к себе совершеннолетних детей, более того, у таких детей могут возникнуть проблемы даже с получением туристической визы), таким об-

разом увеличивая число членов семьи, получающих пособия. Хотя «родственная» иммиграция и достигает в США 300 тыс. чел. в год, на очереди все еще стоит больше 30 млн. заявителей. И это означает, что при нынешних темпах для подавляющего большинства иммигрантов перспектива воссоединения с оставшимися на родине супругами, детьми или родителями представляется весьма призрачной.

Принципиальное отличие американской интеграционной практики от французской состоит в том, что США всегда стремились привлечь со всего мира лучшие «мозги». Именно для их адаптации в американском обществе создаются максимально благоприятные условия. И то в отношении тех, кто подпадает под категорию qualified alien (квалифицированный чужестранец), законом о реформе социального обеспечения от 1996г. были введены жесткие ограничения. За немногими исключениями большинство таких людей были лишены 3 главных разновидностей американской халявы — талонов на бесплатное приобретение продуктов, дополнительного социального пособия и целого пакета льгот, финансируемых из федерального бюджета. Политика же в отношении «прочих» мигрантов (включая недавнее решение президента Буша о «легализации» нелегалов) такова, что они практически отдаются в руки не славящихся мягкотелостью американских работодателей. Это не означает, что в Америке нет well-fare (аналог RMI), но американские власти и общество до сих пор делали все, чтобы им могли пользоваться в основном коренные граждане. В то время как в социальном государстве Франция дело обстоит с точностью до наоборот. Прайм-ТАСС, 14.11.2005г.

— Теракты в Лондоне переполнили чашу терпения европейцев. Одновременно Франция и Великобритания независимо друг от друга объявили о том, что режим приема беженцев в эти страны будет ужесточен. Причем «закручивание гаек» коснулось не только эмигрантов из стран Ближнего Востока и Африки, но и всех остальных — «старая» Европа не желает принимать более ни соседей из восточноевропейских стран, ни беженцев из Азии.

Британцы первыми инициировали процесс ужесточения правил для эмигрантов — причем как кандидатов на статус беженца, так и тех, кто уже успел получить вожеленный вид на жительство и даже прожить в стране какое-то время. Первые пять имамов, обвиненных в проповедовании ненависти к христианам, были высланы на прошлой неделе в Иорданию. Мининостранных дел Объединенного королевства Джек Стро даже специально летал в Амман, чтобы как можно скорее договориться об этом с иорданским королем Абдаллой II. Выбор страны высылки, кстати, был сделан британцами далеко не случайно. Во-первых, королевская семья Иордании, по сути, обязана англичанам своим тронном, во-вторых же, у короля Абдаллы с исламистами давние счеты: именно фанатики из «Братьев-мусульман» убили в свое время его деда, короля Абдаллу I. Отправляя «проповедников ненависти» в Иорданию, англичане не рискуют, что последние смогут спокойно продолжать свою деятельность — королевская полиция не даст им такой возможности.

Англичан можно понять: лондонские теракты, как это сейчас достоверно известно, были проведены молодыми парнями-пакистанцами, которых

привезли в туманный Альбион еще в раннем детском возрасте. Так что их исламистская индоктринация была проведена уже, так сказать, на месте. А значит, интеграция политбеженцев в британское общество, которой так гордились все известные правительства Великобритании, оказалась чистой воды фикцией. Над этой проблемой, по личному признанию Тони Блэра, предстоит еще работать и работать, поэтому заниматься еще и обустройством новых беженцев становится попросту невозможно.

Французы, ужесточая правила приема беженцев, исходили, в принципе, из тех же посылок: теракты в парижском метро не имели столь бурного резонанса, как взрывы в лондонской подземке, однако не были забыты французскими властями. Во Франции живут 5 млн. мусульман, и до сих пор большинство из них вовсе не склонно было полагать себя французами. Напротив, они активно выражали свое недовольство «растленными» французскими порядками и требовали для себя особых прав. Достаточно вспомнить волну демонстраций, вызванную «делом о хиджабах», когда на улицы вышли десятки тыс. мусульман, требующих официального позволения для женщин-мусульманок носить платки во всех госучреждениях, включая школы. Исламисты требовали также отмены занятий спортом для девочек-мусульманок на том основании, что во время уроков физкультуры, мол, им приходится «непристойно обнажаться», а также права фотографироваться на документы в платках и. легализации многоженства. Все эти требования идут вразрез с французским законодательством, которое иммигранты при получении вида на жительство письменно клянутся соблюдать, однако предпочитают жить по правилу «нельзя, но если очень хочется — то можно».

Исламская община Франции по причине своей многочисленности имеет еще одну беспокоящую власти особенность. Согласно данным официальной статистики, 80% французских мусульман подали или собираются подавать прошения о воссоединении семей — проще говоря, перевезти из стран Ближнего Востока и Африки во Францию свою родню. Если ориентироваться на существующее до сих пор в стране иммиграционное законодательство, то разрешения на въезд должны получить 15 млн. жителей арабских и африканских стран.

По мнению французского министра внутренних дел Николя Саркози, далекого от какого-либо национализма, это стало бы настоящей государственной катастрофой: даже если предположить, что большинство этих людей в течении года с момента прибытия в la belle France найдет работу (что, разумеется, маловероятно), то целый год их придется как-то поддерживать, разоряя и без того ослабленную социальную систему страны.

Сложно утверждать со стопроцентной уверенностью, но похоже, что спонтанные решения французского и британского правительств (впрочем, еще в начале этого года похожие меры приняла Голландия) стронули лавину в Евросоюзе. Сразу после того, как стало известно о заградительных мерах, министры иностранных дел стран ЕС собрались на экстренную конференцию. В Брюсселе они решили, что курсом, проложенным руководствами двух стран, стоит последовать всем остальным: в скором времени Еврокомиссия намерена

опубликовать список мер, направленных на ограничение миграции в Европу.

Как первый шаг, в ЕС будет принято правило, что соискатель, которому было отказано в политическом убежище в одной из стран Евросоюза, теряет на 5 лет право въезда во все остальные страны Сообщества. Это сделано для того, чтобы потенциальный эмигрант не ездил годами из страны в страну, отыскивая, где повезет и подавая все новые и новые прошения, как это принято сейчас.

Показательно единодушные, с которыми министры быстро и без проволочек договаривались о тех или иных пунктах — подобная оперативность вовсе не в духе европейского чиновничества. Еврокомиссар иностранных дел, итальянец Франко Фраттини в своей итоговой речи подчеркнул, что «в Евросоюзе создалось такое положение, при котором массовый приток эмигрантов окажется губительным для существования стран ЕС».

Если страны «старой» Европы давно уже борются с проблемами массовой эмиграции, то новинкам ЕС все это еще в новинку. Совсем недавно чиновники рижской мэрии чуть не впали от паники в коматозное состояние от того, что перед их дверями обнаружили пятеро не то пакистанцев, не то афганцев, попросивших в Латвии политического убежища — «первые ласточки» грядущего нашествия. Однако, судя по последним событиям в Брюсселе, нашествие беженцев в Европу если не отменяется, то уж во всяком случае, будет ограничено.

Удастся ли эта попытка — покажет время. В последние месяцы даже громкие голоса левой европейской интеллигенции, всегда ратовавшей за приезд в ЕС как можно большего числа «униженных и оскорбленных», как-то поблекли и ослабли. А их основной аргумент — «если массовая эмиграция в Европу будет остановлена — Европа одряхлеет» — был встречен словами того же еврокомиссара Фраттини: «Если массовая эмиграция в Европу НЕ будет остановлена — Европа одряхлеет и разорится». ИА «Росбалт», 7.9.2005г.

— Во Францию можно будет ездить без помех, сообщили петербургским турфирмам французские дипломаты. Вице-президент Российского союза туриндустрии (РСТ) Владимир Канторович провел ряд консультаций с генконсульством Франции в Санкт-Петербурге, которое планировало изменить порядок аккредитации турфирм, что могло привести к срыву туристического сезона. РСТ направил свои предложения дипломатам по оптимизации сотрудничества с консульством и просил разобраться в этом вопросе, сохранив либо несколько видоизменив существующую систему.

В ответ на инициативу РСТ в петербургском консульстве и посольстве Франции в Москве сообщили, что все возможные изменения в порядке работы консульских служб будут производиться с учетом реалий туристического рынка, а представители турбизнеса и, прежде всего, такие общественные объединения, как Российский союз туриндустрии, будут оповещаться о нововведениях заблаговременно. Как сообщалось ранее, в мае появилась информация о том, что генконсульство Франции в Петербурге с 1 июня изменило порядок аккредитации и рассмотрения заявок от турфирм.

Суть нововведений сводилась к тому, что консульство намеревалось прекратить прием приглашений от французских принимающих туропера-

торов и планировало оформлять туристические визы только при наличии приглашений от отелей, подкрепленных контрактами с этими отелями. Если бы консульство действительно воплотило эту идею в жизнь, то туризм из Санкт-Петербурга в Париж в летнем сезоне мог бы обрушиться. ИА «Росбалт», 15.6.2005г.

— Франция по-прежнему остается одной из самых притягательных для эмигрантов европейских стран. Об этом свидетельствуют данные ежегодного доклада, опубликованного во вторник Французским управлением по защите беженцев и апатридов. Согласно этому документу, в 2004г. в управление поступило 65 тыс. просьб о предоставлении убежища, что на 5,8% больше показателя 2003г. Впрочем, как отмечали руководители управления на пресс-конференции в Париже, этот прирост достигнут, главным образом, за счет почти трехкратного увеличения количества повторных заявлений о предоставлении убежища. Если же принимать в расчет лишь первичные заявки, то их число по сравнению с 2003г. сократилось на 2%. При этом в среднем по Европейскому союзу количество просьб о предоставлении убежища уменьшилось примерно на 20%.

По данным управления, в 2004г. французские власти удовлетворили 16,6% просьб о предоставлении убежища (в 2003г. — 14,8%). Если говорить о географической и национальной принадлежности, то в списке тех, чьи просьбы были удовлетворены, лидируют бывшие россияне — 12%, далее с одинаковым 9% показателем следуют Босния и Герцеговина, Демократическая республика Конго и Турция, по 6% удовлетворенных заявок пришлось на долю эмигрантов из Шри-Ланки и Сербии и Черногории. РИА «Новости», 19.4.2005г.

— В результате операции ФСБ РФ и ГУВД Москвы пресечена деятельность преступной группы, создавшей канал нелегальной переправки иностранцев, в т.ч. террористов, во Францию, Испанию и США. «Есть свидетельства, что ряд (переправленных лиц) принадлежал к террористическим организациям», — сказал в четверг журналистам начальник Центра общественных связей ФСБ РФ Сергей Игнатченко. По его словам, в ходе оперативно-розыскных мероприятий было установлено, что организаторами преступной группы являются граждане России Карен Геворкян и Дмитрий Кедров, которые уже задержаны. С 1999 по 2001г. за подобные противоправные деяния Геворкян отбывал наказание в Германии.

Можно говорить о более широком круге лиц, входивших в преступную группировку Геворкяна и Кедрова, заявил представитель ФСБ. Однако он не стал уточнять эту информацию, сославшись на интересы следствия. «За 4г. преступной группой было вывезено, согласно обнаруженным спискам, 1 тыс.чел.», — сказал Игнатченко. Нелегальными мигрантами являлись, в основном, граждане государств ближнего зарубежья — Молдавии, Украины, а также стран Закавказья и Юго-Восточной Азии. «С 2001г. еженедельно в среднем через выявленный нелегальный канал проходило до 10 чел.», — сказал Игнатченко, уточнив, что нелегалы переправлялись транзитом через Московский регион. За переправку одного нелегального мигранта преступники брали не менее тыс.долл. с человека. «В преступную группу вошел ряд сотрудников московских международных аэропортов и админи-

стративных служб, призванных бороться с подобного рода преступлениями», — сказал Игнатченко.

По фактам организации канала и подделки документов следственное подразделение ГУВД Москвы возбудило и передало для расследования в столичную прокуратуру уголовное дело, сообщил представитель ЦОС ФСБ. «Оперативно-следственные мероприятия продолжаются. В ходе проведенных 5 апр. обысков на квартирах и местах работы Геворкяна и Кедрова были изъяты уликовые материалы, подтверждающие их противоправную деятельность», — сказал Игнатченко. Обнаружено большое количество фальшивых российских загранпаспортов, выездных иностранных виз, поддельные печати и штампы российских учреждений — паспортно-визовой службы МВД России и органов пограничного контроля погранслужбы ФСБ РФ. Кроме того, также были найдены миграционные карты с отметкой органов пограничного контроля о пересечении госграницы, а также списки лиц, незаконно перемещенных данной преступной группой. «В данных списках есть и уроженцы Чечни», — сказал Игнатченко. Некоторое время назад российские правоохранительные органы задержали уроженца Чечни, который до этого находился в Панкиси. «Задержанный рассказал, что когда он находился в Панкиси, ему было предложено вместе с бандой Гелаева перейти границу и принять участие в террористических действиях против российских федеральных сил в обмен на последующую переправку в Норвегию», — рассказал представитель ЦОС ФСБ. По словам задержанного, таких, как он, «было немало». По его словам, при организации подобных нелегальных каналов используются все способы пересечения госграницы — воздушный, водный, автомобильный транспорт, а также пешие переходы. Игнатченко отметил, что оперативно-розыскные мероприятия по пресечению канала поставки нелегальных мигрантов были проведены в тесном взаимодействии со спецслужбами Испании, Франции и США. Представитель ЦОС ФСБ сообщил, что в год российские правоохранительные органы пресекают не менее 10 каналов нелегальной переправки мигрантов. РИА «Новости», 14.4.2005г.

— Совет федерации ратифицировал соглашение между правительством РФ и правительствами Франции и Италии по облегчению на взаимной основе въезда, поездок и выезда граждан двух стран. За соглашение с Италией проголосовало 134 сенатора, за соглашение с Францией — 125. Соглашения регламентируют упрощенную процедуру выдачи виз. Для отдельных категорий граждан предусматривается возможность получения многократных виз со сроком действия до 5 лет, возможность получения виз без приглашений, а также возможность полного или частичного освобождения от уплаты визовых сборов. Упрощение визового режима коснется многочисленной категории граждан, в первую очередь, учащихся средних и высших учебных заведений, участников культурных, гуманитарных и спортивных программ обмена, а также предпринимателей. Как отмечается в заключении комитета палаты по международным делам, реализация соглашений не повлечет каких-либо дополнительных расходов из федерального бюджета. ИА «Росбалт», 25.2.2005г.

— Крупнейший в Европе музей доисторического периода жизни на Земле открылся во Франции,

сообщило министерство культуры Франции. В церемонии открытия музея в городе Лез Эзи (департамент Дордонь) примет участие французский министр культуры Рено Дондье де Вабр. По словам хранителя музея Жан-Жака Клейе-Мерля, подобной экспозиции о периоде палеолита еще никогда не было. Музей расположен в самом сердце долины Везер, которую называют «Долиной человека». Археологическое богатство находящихся в ней стоянок доисторического человека внесено в перечень всемирного наследия человечества. В коллекции музея – 6 млн. предметов. Из них экспонируются только 18 тыс., которые отражают 400 тыс. лет человеческой истории.

На этом месте музей впервые был открыт в 1923г. в замке Лез Эзи. Теперь его площадь существенно увеличена, она достигает пяти тыс. кв.м. Стоимость проекта – 24,4 млн. евро. Его реализация осуществлялась в течение 20 лет под руководством архитектора Жан-Пьера Бюффи. Предполагается, что музей будет принимать до 300 тыс. посетителей в год. РИА «Новости», 19.7.2004г.

– Посольство Франции в Москве уточняет порядок выдачи виз в эту страну в связи с распространением некоторыми российскими СМИ недостоверной информации по этому вопросу. «Сроки выдачи виз не менялись и составляют пять рабочих дней. Для заявок, представленных туристическими агентствами, этот срок может быть увеличен до 10 рабочих дней. При личном обращении за краткосрочной визой, она выдается в день обращения», – говорится в сообщении, поступившем из посольства Франции в Москве. Во французском диппредставительстве напомнили, что правила применения Шенгенских соглашений предусматривают личное обращение заявителя, а также представление оригиналов документов. «Тем не менее, консульство чаще всего позволяет допускать отступления от этих правил, но, в некоторых особых случаях, может потребовать их строгого исполнения», – подчеркивается в сообщении. Французское консульство в Москве работает в обычном режиме и не вводило никаких ограничений на количество подаваемых заявлений на визу. Число выдаваемых виз постоянно растет, показатель роста составил 10% с начала 2005г. по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, проинформировали в посольстве. «Общее количество отказов достигает 2,12% за первые шесть месяцев 2005г. (против 2,25% за аналогичный период 2004г.). Только за июнь было выдано около 27 тыс. виз (против 23 тыс. в июне 2004г.), из которых менее 470 получили отказ», – указывается в сообщении. РИА «Новости», 17.8.2000г.

ФИНАНСЫ, БАНКИ

– Чистая прибыль второго по величине страховщика Европы АХА выросла на 18% в 2006г. до 5,1 млрд. евро на фоне роста выручки от вложений. Обнародованный результат превысил уровень средних прогнозов рынка на отметке 4,835 млрд. евро.

В 2005г. чистая прибыль компании составила 4,318 млрд. евро. АХА повысила дивиденды на 20% до 1,1 евро, что также превысило ожидания аналитиков. Рейтер, 22.2.2007г.

– Чистая прибыль французского банка BNP Paribas в IV кв. 2006г. выросла на 28,8% благодаря поглощению итальянского банка BNL, говорится в сообще-

нии, размещенном на сайте компании в четверг. Чистая прибыль банка, занимающего в Европе второе место по рыночной капитализации, выросла до 1,719 млрд. евро (2,2 млрд.долл.). Аналитики ожидали, что показатель составит 1,563 млрд. евро. Валовая операционная прибыль составила 2,398 млрд. евро при прогнозах на уровне 2,52 млрд. Выручка в IV кв. достигла 7,1 млрд. евро. Рейтер, 15.2.2007г.

– Большинство жителей ЕС испытывают скептицизм в отношении евро и считают, что общеевропейская валюта подрывает национальную экономику стран, входящих в ЕС. Об этом свидетельствуют итоги континентального опроса, проведенного по заказу британской газеты Financial Times. Негативное отношение к евро высказали 2/3 французов, итальянцев и испанцев и более половины немцев. Причем во Франции только 5% опрошенных оказались готовы признать положительный эффект для национальной экономики, который произвело введение общеевропейской валюты. Французы оказались единственными, кто не согласился с утверждением, что евро позитивно влияет на экономику ЕС в целом. Financial Times полагает, что итоги опроса станут дополнительным ударом по позициям Европейского центрального банка, деятельность которого подверглась критике со стороны двух главных кандидатов в президенты Франции – Николя Саркози и Сеголен Руаяль. Прайм-ТАСС, 29.1.2007г.

– Французская группа Credit Agricole объединит свой банковский бизнес на Украине, но процесс слияния Калион Банка Украина и купленного в пред.г. Индэкс-банка займет не менее двух лет, сказал председатель правления Калион Банка Жак Мунье. «С точки зрения налогообложения, не сливать банки было бы глупо. В Индэкс-банке предстоит внедрить много новых банковских программных систем, ввести целый ряд процедур, чтобы подготовиться к слиянию бизнесов», – сказал Мунье в интервью, опубликованном еженедельником «Бизнес». «Чтобы сделать процесс безболезненным, нужно осуществлять его постепенно. Поэтому, понадобится, как минимум, 2г.», – добавил Мунье.

По его словам, все это время Калион Банк продолжит работать с крупными клиентами, а Индэкс-банк – с населением, малым и средним бизнесом. «Калион Банк Украина обслуживает местные группы с оборотом 100 млн.долл. и иностранные компании», – сказал Мунье. Калион Банк Украина с 1993г. работал в Киеве под названием Банк Креди Лионе Украина и был переименован после того, как его материнский банк Креди Лионе вошел в состав группы Credit Agricole. Новое объединенное финансово-инвестиционное подразделение получило название Calyon, Corporate and Investment Bank. По данным Национального банка Украины, на 1 окт. 2006г. активы Калион Банка, занимавшего 35 место из более чем 160 действующих в стране банков, составляли 1,6 млрд. гривен, а Индэкс-банка, находящегося на 23 строчке, – 2,7 млрд. гривен. Рейтер, 29.1.2007г.

– Французский банк Credit Agricole SA продал 3,6% акций нового объединенного итальянского банка Sanpaolo за 2,51 млрд. евро (3,3 млрд.долл.) согласно достигнутой ранее договоренности о сокращении своей доли. Представитель Credit Agricole после продажи сообщил, что французский банк по-прежнему владеет 5,8% всех акций, или 5,5% голосующих.

В пред.г. Banca Intesa и Sanpaolo IMI создали банк, занимающий шестое место в Европе. Итальянские антимонопольные власти предложили Credit Agricole сократить долю в объединенном банке.

Credit Agricole сообщил, что не планирует дальнейшее сокращение своей доли в Intesa Sanpaolo в этом году. Основываясь на последней стоимости акций, бумаги Credit Agricole прибавили 6% с начала 2007г., бумаги Intesa Sanpaolo – 1%. Рейтер, 22.1.2007г.

– Российский Банк Сосьете Женераль Восток, входящий во французскую банковскую группу Societe Generale завершил переговоры и подписал соглашение о предоставлении ему синдицированного кредита на 270 млн.долл. Об этом говорится в сообщении лондонского подразделения Deutsche Bank и корпоративно-инвестиционного подразделения группы Сосьете Женераль Societe Generale Corporate & Investment Banking – организаторов сделки.

Трехлетний кредит с возможностью пролонгации на 2 года привлекается по ставке Libor плюс 45 базисных пунктов и был увеличен с первоначально планировавшихся 200 млн.долл. Кредит предназначен для развития корпоративного направления деятельности BSGV, включая, но не ограничиваясь торговым финансированием.

До начала размещения кредита на открытом рынке в сделке участвовали восемь банков в качестве главных уполномоченных организаторов: Bayerische Hypo- und Vereinsbank AG, BayernLB, Citigroup, Erste Bank, HSH Nordbank, Intesa Bank Ireland plc, Mizuho и WGZ BANK AG Westdeutsche Genossenschafts-Zentralbank. Еще семь банков присоединились во время размещения кредита на рынке. Рейтер, 18.12.2006г.

– Французский банк Societe Generale сообщил о создании в Казахстане дочерней компании ПростоКредит, которая займется потребительским кредитованием. Компания имеет шесть региональных филиалов и будет оформлять займы в течение 20 минут, говорится в сообщении. ПростоКредит также заключил соглашение с госкомпанией Казпочта о сотрудничестве в предоставлении финансовых услуг. Societe Generale не сообщил, каким будет капитал новой компании. В Казахстане, переживающем экономический бум благодаря высоким ценам на нефть и металлы, уже действует HomeCredit, аналогичная дочерняя организация чешской финансовой группы PPF. Reuters, 19.10.2006г.

– Французский банк BNP Paribas ускорит выполнение планов по расширению своей розничной банковской сети на быстрорастущих развивающихся рынках, в т.ч. в Восточной Европе и в Средиземноморье. BNP Paribas, один из крупнейших банков еврозоны по рыночной капитализации, сообщил о планах открыть 130 отделений в Средиземноморском регионе и в странах Персидского залива в 2007г. Французский банк работает над открытием розничного отделения в России, где сейчас он представлен в секторе корпоративного кредитования и инвестирования. Банк ожидает высокого роста в Турции, где число отделений должно вырасти до 233 к концу 2007г. со 173 в конце 2006г. Он также планирует расширять присутствие в Марокко, Тунисе, Египте и Алжире.

Сеть BNP Paribas на Украине должна вырасти до 1 тыс. отделений к концу 2006г. с 763 к концу

2005г. Тройка крупнейших французских банков – BNP Paribas, Societe Generale и Credit Agricole – стремится к расширению на развивающихся рынках, где экономический рост обычно выше, чем во Франции. В сент. 2006г. Societe Generale объявил о многоходовой сделке по приобретению входящего в «десятку» крупнейших банков России Росбанка к концу 2008г. Reuters, 16.10.2006г.

– Европейские страховые компании AXA и Swiss Re предложили купить за 8 млрд. фунтов стерлингов (14,89 млн.долл.) компанию Scottish Widows, страховое отделение британского банка Lloyds TSB Plc, сообщила газета Sunday Telegraph. Французская AXA возьмет под контроль основную часть Scottish Widows, в т.ч. ее отделение по управлению фондами, а Swiss Re получит фонды страхования жизни, сообщила газета, не сообщая о своих источниках.

Lloyds, Swiss Re и Аха не были немедленно доступны для комментариев. Предложение было представлено правлению Lloyds TSB на прошлой неделе, но было отвергнуто им, говорится в статье. Страховые компании намерены сделать высокое предложение, пишет газета. Reuters, 15.10.2006г.

– Французский банк Societe Generale отказался прокомментировать слухи по поводу возможного предложения о слиянии со стороны американского гиганта банковского сектора Citigroup. «У нас нет комментариев. Мы не комментируем слухи на рынке», – сообщила представитель Societe Generale. Акции Societe Generale выросли на 6,3% до 137,80 евро. Ранее акции Societe Generale выросли на фоне разговоров о возможном слиянии с испанским BBVA. Reuters, 12.10.2006г.

– Французский банк Societe Generale больше не планирует покупок в России, а также не планирует объединять принадлежащие ему в этой стране банки, сказал на пресс-конференции в Москве президент и генеральный директор Societe Generale Даниэль Бутон.

«Я думаю, нам пора успокоиться. У нас уже есть все инструменты для успешного развития в России», – сказал он. Societe Generale имеет в России созданный в 2003г. универсальный банк Банк Сосьете Женераль Восток. У него есть банк Русфинанс, специализирующийся на потребительском и автокредитовании и банк Дельтакредит, специализирующийся на ипотечном кредитовании.

Помимо этого, в конце сент. Societe Generale увеличил свою долю в одном из крупнейших частных банков в России – Росбанке – до 20% и имеет опцион на покупку еще 30% до конца 2008г. Бутон сказал, что Societe Generale устраивает наличие четырех отдельных дочерних структур в России. На вопрос, не планирует ли Societe Generale объединять эти банки, он сказал: «Я не думаю. Мне не хотелось бы этого делать». Reuters, 12.10.2006г.

– Холдинг Интеррос может стать акционером четвертого по величине банка Франции Societe Generale в рамках сделки по продаже ему контроля в Росбанке, сообщили в четверг Интеррос и SocGen. Интеррос, который контролируют предприниматели Владимир Потанин и Михаил Прохоров, объявил в четверг о продаже SocGen за 317 млн.долл. еще 10% минус одной акции Росбанка, одного из крупнейших частных банков страны. Первые 10% Интеррос продал SocGen в июне за 317 млн.долл. Одновременно с этим SocGen и Интеррос подписали соглашение об опционе, кото-

рое предоставило французской стороне право до конца 2008г. купить еще 30% плюс 2 акции Росбанка за 1,7 млн.долл. Эта сделка станет крупнейшей на финансовом рынке России.

«В данной ситуации контроль над Росбанком SocGen может обойтись в 2,3 млн.долл., что может означать, что банк оценен в 5,4 капитала, что является рекордом для российских банков», — сказал аналитик Инвестиционного банка Траст Алексей Демкин.

В презентации SocGen говорится, что коэффициент цена/капитал на конец 2008г. составит 2,9, а коэффициент цена/прибыль на конец 2008г. — 16. В презентации также говорится, что SocGen после исполнения опциона сделает оферту миноритариям Росбанка, в результате которой получит до 58% акций банка. В результате объявленной в четверг сделки SocGen получает два места в совете директоров Росбанка и право вето на решения по корпоративным транзакциям. В обмен Интеррос может стать акционером SocGen, причем, по словам источника в холдинге, «крупным». «Мы рассчитываем на еще тесное сотрудничество с Societe Generale с перспективой вхождения в акционерный капитал этой группы», — приводит пресс-релиз слова управляющего директора Интерроса Андрея Бугрова.

Демкин из Траста говорит, что в последнее время Россия несколько раз давала понять, что готова сотрудничать с западным бизнесом на равных условиях. «Примеры тому энергетическая сфера — доступ к нефтегазовым месторождениям взамен на доступ на европейские рынки газа. В последнее время также обсуждается сотрудничество в авиастроении — EADS, OAK, — теперь, похоже, есть взаимный интерес и в финансовой сфере», — сказал он, обратив внимание на то, что о сделках было объявлено после недавней встречи президентом РФ Владимира Путина и Франции Жака Ширака. «Я думаю, что эта тема тоже обсуждалась. Судя по всему, в последнее время ни одна крупная сделка не проходит без ведома Кремля, я считаю, что и эта сделка могла быть одобрена на самом высоком уровне», — добавил Демкин.

Схема взаимного владения позволит SocGen сохранить основных клиентов Росбанка, считает аналитик. «Основной риск при покупке банков состоит в возможном уходе из них нескольких ключевых клиентов. Такая схема в некоторой мере поможет его минимизировать». Другой аналитик сказал на условиях анонимности, что SocGen достался «неплохой банк» со второй по величине сетью в стране и крупнейшим портфелем автокредитов. «SocGen провел due diligence, вот, наверное, почему они решили растянуть эту сделку на несколько этапов», — сказал он. У Societe Generale уже есть четыре дочерних банка в России: универсальный Банк Сосьете Женераль Восток, а также специализирующиеся на потребкредитах банки Русфинанс и СКТ и один из лидеров рынка ипотечного кредитования в России банк ДельтаКредит.

По итогам I кв. 2006г., активы Росбанка по МСФО составляли 222,7 млрд. рублей, капитал — 23,4 млрд. рублей, чистая прибыль — 660 млн. руб. Активы SocGen на конец первого полугодия составляли 902,8 млрд. евро, рыночная капитализация — 56 млрд. евро. Для оплаты сделки SocGen намерен увеличить капитал на 2,4 млрд. евро. Он

выпустит 21,948 млн. акций — по одной новой на каждые 20 существующих — по 108 евро, что на 15,4% ниже цены закрытия 26 цент. Reuters, 28.9.2006г.

— Французский банк Societe Generale фокусируется на возможностях расширения своей деятельности на Востоке, несмотря на ускоряющуюся консолидацию в банковском секторе Западной Европы. В четверг банк сообщил о дополнительном выпуске акций на 2,4 млрд. евро (3,1 млрд.долл.), которые должны помочь приобрести контрольный пакет акций в российском Росбанке и, возможно, долю в китайском Guandong Development Bank. Консолидирующийся банковский сектор Италии привлек внимание конкурентов Societe Generale — банков BNP Paribas и Credit Agricole, — как заявил глава Societe Generale Даниель Бутон, у него нет желания следовать за ними. «Сделки в Западной Европе маловероятны», — заявил он журналистам. Бутон добавил, что его банк не интересуется банковские отделения, которые могут быть выставлены на продажу после слияния итальянских банков Intesa и Sanpaolo.

На рынке периодически возникают разговоры о переговорах Societe Generale с немецким Commerzbank и бельгийским Dexia, а также о том, что сам банк может стать объектом поглощения после того, как Societe Generale удалось отклонить предложение BNP Paribas в 1999г. В последние годы банк отвернулся от стагнирующей европейской экономики к быстрорастущим рынкам Центральной и Восточной Европы, Ближнего Востока и Африки. «В Западной Европе осталось не так много возможностей для больших банков», — говорит Кристофер Готье, фондовый менеджер из GSD Gestion в Париже, в чей портфель входят акции Societe Generale.

В 2005г. Societe Generale приобрел российский ДельтаКредит Банк, Podgoricka Banka в Черногории и венгерскую финансовую группу Oster Lizing, а также согласился на приобретение хорватского Splitska Banka. Решение Societe Generale увеличить пакет в Росбанке в 2 раза было принято в четверг, через несколько недель после покупки 60% акций в грузинском Bank Republic. Также Societe Generale продолжает участвовать в борьбе за покупку китайского Guandong Development Bank. «Россия и Китай переживают огромные экономические перемены», — говорит Бутон. «Мы хотели бы вкладывать средства в быстроразвивающиеся рынки, рынки, которые все еще немного отстают в своем развитии», — добавляет он.

По словам Бутона, его банк также рассматривает возможности приобретений в Алжире в рамках расширения взаимодействия с другими банками, принадлежащими Societe Generale в Северной Африке. Впервые Societe Generale начал проводить операции на российском рынке в 1872г. В 1921г. банк ушел из СССР и вернулся лишь в 1973г. По мнению брокерской компании Keefe, Bruyette & Woods, приобретение Росбанка может ознаменовать новую волну экспансии французского банка на Восток. «С нашей точки зрения, это может стать сигналом возможной экспансии на рынок СНГ», — считает компания. Reuters, 28.9.2006г.

— «Банк Сосьете Женераль Восток» повысил годовые процентные ставки по срочным вкладам в рублях и долларах, сообщает пресс-служба банка. Новые ставки действуют с 18 сент. 2006г. В частно-

сти, ставка по вкладам на 10 тыс.долл. сроком на 1 месяц выросла на 133% и составляет теперь 3,5% годовых, ставка по вкладам сроком на 1г. — поднялась на 24% — с 4,65 до 5,75% годовых.

Как пояснил руководитель отдела маркетинга, департамента по работе с частными клиентами банка Марк Шрайбер, «идя на встречу пожеланиям наших клиентов, банк повышает ставки по депозитам. Наши клиенты хотят видеть в банке партнера не только в тех случаях, когда им нужны средства для приобретения квартиры, загородного дома, машины, поездки за границу, обучения; но и источника хранения и преумножения денежных средств. «Банк Сосьете Женераль Восток» является первоклассным финансовым институтом, который ставит пожелания клиентов во главу угла, для этого мы предложили конкурентные условия по депозитам в рублях и долларах, наиболее востребованным на рынке».

«Банк Сосьете Женераль Восток» является 100% дочерним банком французской банковской группы Societe Generale. Размер активов банка на 1 авг. составляет 33 млрд. 590 млн.руб., капитал — 2 млрд. 668,1 млн. руб. Число частных клиентов банка составляет 60 тыс.чел. Прайм-ТАСС, 20.9.2006г.

— Депозитарно-клиринговая компания (ДКК) в среду подключила французский банк BNP Paribas Arbitrage SNC к системе расчетов на условии «поставка против платежа» в иностранной валюте. Об этом сообщила пресс-служба ДКК.

Для расчета сделок на условии «поставка против платежа», заключенных BNP Paribas на внебиржевом рынке с российскими ценными бумагами, будет использоваться торговый денежный счет в Citibank (Нью-Йорк, США) и счет-депо КБ «Ситибанк», открытый в ДКК.

В текущем квартале, помимо BNP Paribas, к системе расчетов ДКК на условии «поставка против платежа» подключились несколько ведущих иностранных инвестиционных банков, в частности, Merrill Lynch International и французский Societe Generale, финляндский концерн FIM Group и международная инвестиционная группа КВС.

ЗАО «ДКК» является крупнейшим в России расчетным депозитарием по акциям, выполняет функции расчетного депозитария для Фондовой биржи «Российская торговая система», Санкт-Петербургской валютной биржи, Фондовой биржи «Санкт-Петербург», а также выступает уполномоченным держателем для Фондовой биржи ММВБ. Основными акционерами ДКК являются НП РТС — 56,52%, и НП «Национальный депозитарный центр» — 36,96%. Прайм-ТАСС, 20.9.2006г.

— Франция больше других стран ЕС страдает от фальшивомонетчиков. На территории Франции конфискуется 30% от общего объема поддельных купюр, сообщает газета Le Monde. Эта цифра складывается в результате ввоза поддельных банкнот из-за рубежа и деятельности местного хорошо поставленного подпольного производства фальшивок. Объемы поддельных денег в 12 странах зоны евро, значительно снизившиеся в первые годы после введения единой европейской валюты, вновь приобрели прежние масштабы. Как сообщают полицейские источники, ежегодно изымаются 600 тыс. поддельных банкнот.

На начальном этапе преступники предпочитали купюры в 50 евро, однако в 2006г. полиция констатирует «наплыв» фальшивых казначейских би-

летов достоинством в 20 евро. В I пол. 2006г. на них пришлось 44% изъятых в странах зоны евро поддельных денег. Число подделок купюр в 50 евро снизилось с 56% до 36%. Такие купюры пользуются популярностью у преступников как наиболее «ходовые» и редко вызывающие подозрения у кассиров. Французская полиция задерживает в год по 30-40 групп фальшивомонетчиков. Три-пять из них являются крупными производителями поддельных купюр. Прайм-ТАСС, 2.8.2006г.

— Societe Generale уже выкупил у ХК «Интеррос» 10% акций Росбанка. Об этом сообщил управляющий директор ХК «Интеррос» Андрей Бугров. По его словам, Societe Generale «уже купил акции, находящиеся в распоряжении «Интерроса», и деньги за них уже переведены». В соответствии с российским законодательством Societe Generale имеет право купить 10% допэмиссии акций Росбанка, добавил А.Бугров. ХК «Интеррос» снизила свою долю в банке с 97,26% до 87,26%. О том, когда будет произведена допэмиссия акций Росбанка, и кто приобретет оставшийся пакет допэмиссии, А.Бугров не уточнил. Российский холдинг «Интеррос» договорился о продаже 10% акций Росбанка французскому банку Societe Generale за 317 млн.долл. и отказался от IPO Росбанка. Дополнительный выпуск акций должен составить 1 млрд. руб (100 млн. акций номиналом 10 руб.). На данный момент уставный капитал банка составляет 6,8 млрд.руб. ХК «Интеррос» владеет акциями Росбанка через принадлежащую ему KM Technologies (Overseas). Прайм-ТАСС, 7.6.2006г.

— Банк «Авангард» подписал рамочное кредитное соглашение с банком BNP Paribas (Франция) на 20 млн. евро, сообщила пресс-служба банка «Авангард». Кредитные ресурсы сроком до 5 лет предоставляются под страховое покрытие французского экспортного кредитного агентства Soface. Средства будут направлены в основном на закупку оборудования французского производства для клиентов дочерней компании банка ОАО «Авангард-Лизинг». Общий объем долгосрочных лимитов, открытых на банк «Авангард», на 1 янв. 2006г. составляет 0,5 млрд.долл. Прайм-ТАСС, 19.1.2006г.

— По данным Французского института статистики и экономики, в нояб. 2005г. потребление домохозяйств в стране возросло на 1,1% по сравнению с предыдущим месяцем. В период экономического спада высокий уровень потребления французов дало мощный импульс к экономическому росту страны. Потребление в кредит, которое постепенно входит в моду, стало важной опорой «потребительской» экономики.

Из результатов совместного исследования Французского института статистики и экономики и компании Sofinco, занимающейся выдачей потребительских кредитов, явствует, что в 2004г. источником 10% потребительских расходов домохозяйств во Франции стали кредиты. В 2005г. объем потребительских кредитов в стране, увеличится на 8%. Раньше годовой рост объема кредитов обычно составлял примерно 3%. По мнению представителей экономических кругов, быстрый рост семейного потребления за счет кредитов в этом году во Франции свидетельствует о том, что такой род потребления стал одной из главных черт жизни французских граждан.

Согласно опросу общественного мнения, примерно 60% французов имеют опыт покупки необхо-

димых товаров в кредит. Во Франции 75% граждан считают кредитование «незаменимой» формой потребления; 78% готовы в кредит купить автомобиль; 73% — обустроить дом; 57% — покрыть расходы по образованию детей; еще 47% опрошенных планируют в кредит купить мебель и бытовую электронику. Ассоциация финансовых предпринимателей Франции отмечает, что с янв. по сент. т.г. объем потребления в кредит французских граждан составил 29,6 млрд. евро, что намного выше 27,5 млрд. евро за аналогичный период пред.г.

Экономические аналитики считают, что главной причиной роста кредитования является полная уверенность французов в будущем. Несмотря на то, что по прогнозу уровень роста экономики Франции в 2005г. составит 1,5-1,6%, в целом французские граждане уверены в улучшении экономической ситуации в стране. Рыночная модель во Франции постепенно превращается из «рынка спроса-предложения» в «рынок снабжения», что служит важной причиной непрерывного роста объема потребительских кредитов. Одновременно базовые расходы французских граждан неуклонно снижаются, что способствует росту кредитных покупок.

В целях стимулирования роста экономики правительство Франции вводит различные льготные меры по стимулированию досрочного или расширенного потребления в кредит. Однако по сравнению с европейскими соседями модель покупок в кредит во Франции все еще находится на начальной стадии. Как показывают данные статистики, объем потребительских кредитов на душу населения во Франции в 2004г. составил 2137 евро, а в Германии, Великобритании и Норвегии этот же показатель за аналогичный период достиг 2791, 4309 и 5462 евро соответственно. Синьхуа, 26.12.2005г.

— Финансовая группа BNP Paribas объявила о подписании соглашения с акционерами украинского UkrSibbank, владеющих большинством акций банка, о приобретении французской стороной контрольного пакета акций банка (51%). Объявлено, что соглашение предусматривает установление долгосрочных партнерских отношений между сторонами, которые помогут обеспечить развитие банка. www.economy.gov.ru, 14.12.2005г.

— Группа Societe Generale завершила сделку по приобретению российского ипотечного банка DeltaCredit после получения официального одобрения государственных органов, сообщила пресс-служба российского банка.

«Сделка, заключенная 11 авг. 2005г. между группой Societe Generale и инвестиционной компанией Delta Private Equity Partners, позволит группе Societe Generale увеличить свое присутствие на российском рынке ипотечного кредитования, в то время как банк DeltaCredit продолжит свою деятельность в качестве специализированного ипотечного банка под собственной торговой маркой», — говорится в пресс-релизе.

DeltaCredit основан в 2001г. инвестиционным фондом США-Россия. банк выдал более 4 тыс. ипотечных кредитов на 200 млн.долл.

Банк DeltaCredit станет третьим подразделением группы Societe Generale в России. Банковские продукты и услуги на российском рынке предоставляет Банк Сосьете Женераль Восток, а специализированные услуги по предоставлению потребительских займов физическим лицам — компания Русфинанс. РИА «Новости», 28.11.2005г.

— Министр экономики, финансов и промышленности Тьерри Бретон (Thierry Breton) официально дал разрешение руководству государственного казначейства на проведение переговоров с ассоциациями профессиональных страхователей: Французской федерацией страховых обществ (Ffsa) и Объединением предприятий взаимного страхования (Gema). Речь идет о заключении соглашения между этими организациями, согласно которому государство с 1 янв. 2006г. намерено взять на себя обязательства по безлимитной страховой гарантии покрытия рисков, связанных с ущербом от актов терроризма. Эти государственные страховые обязательства будут касаться частных лиц, производителей сельскохозяйственной продукции и малых и средних предприятий. www.economy.gov.ru, 28.11.2005г.

— Ущерб страховых компаний с момента начала беспорядков во Франции достиг 200 млн. евро. Об этом говорится в распространенном заявлении Федерации страховых компаний Франции. По словам представителя Федерации, 20 млн. евро из общего размера ущерба приходится на автомобили. Всего с начала массовых беспорядков сожжены 7 тыс. автомобилей. Десятки коммерческих, спортивных и школьных учреждений были частично или полностью уничтожены. Ранее на встрече с минэкономки и финансов Франции Тьерри Бретоном руководители страховых компаний пообещали выплатить компенсации «практически всем» автовладельцам, пострадавшим в ходе продолжающихся в стране уже 2 недели уличных беспорядков. ИА «Росбалт», 11.11.2005г.

— Одна из страховых ассоциаций Франции пообещала автовладельцам покрыть ущерб, причиненный им в результате охвативших страну беспорядков и погромов. В коммюнике, распространенном Группой Gema, говорится, что «всем без исключения владельцам автомобилей, которые являются физическими лицами и заключили договор страхования автотранспортного средства, будут произведены страховые выплаты». Эти выплаты, уточняется в документе, будут производиться вне зависимости от условий страхового договора и без франшизы, т.е. скидки, которая обычно предусмотрена типовым договором и покрывается за счет владельца автомобиля. Группа Gema пообещала, что выплаты будут производиться «в сжатые сроки».

Что касается другого имущества, пострадавшего от беспорядков и погромов, то вопрос о страховых выплатах будет решаться входящими в Gema компаниями на индивидуальной основе, говорится в коммюнике. Группа Gema является одним из крупнейших объединений французских страховых компаний, на долю которого приходится более половины рынка страхования частного автотранспорта и жилья. В опубликованном коммюнике ничего не говорится о возможных размерах индивидуальных выплат и их общей сумме.

Как пояснили в одной из страховых компаний, большинству пострадавших от беспорядков владельцев автотранспортных средств не приходится рассчитывать на значительные компенсации. «Речь идет о небогатых пригородах, жители которых, как правило, изначально приобретают недорогие автомобили и используют их по много лет, а с каждым годом эксплуатации машины сумма компенсации за нее существенно уменьшается», — пояснил собеседник агентства.

По его мнению, суммы страховых выплат едва ли будут превышать 2-2,5 тыс. евро, а скорее всего, будут даже меньше. На такую компенсацию даже подержанный автомобиль не купишь, заметил сотрудник страховой компании. Он также напомнил, что случаи вандализма, к которым относится поджог автомобилей, должны быть официально заведены в полицию, и лишь на основании этого документа вопрос принимается к рассмотрению страховой компаний. РИА «Новости», 10.11.2005г.

— 55-летний безработный житель одного из пригородов Парижа выиграл в лотерею 75 млн. евро. Свой счастливый билет он вытянул в кафе на железнодорожной станции. Выигрышная комбинация из семи цифр стала известна в ночь на 17 сент., а уже утром новоявленный миллионер явился в банк. Общаться с прессой счастливчик отказался. О нем известно лишь то, что у него — семеро детей, живет он в одном из самых бедных пригородов Парижа и уже два года не может найти работу. 75 млн. евро — самый крупный выигрыш, когда-либо выплаченный на территории Франции. ИА Regnum, 17.9.2005г.

— Сбербанк России и Natexis Banques Populaires (NBP, Франция) подписали кредитное соглашение на 500 млн. евро на авиационном салоне Paris Air Show 2005. Как сообщили в пресс-службе Сбербанка, соглашение предусматривает возможность средне- и долгосрочного финансирования проектов российских компаний, заинтересованных в импорте в Россию оборудования, машино-технической продукции, технологий и услуг из Франции и других стран-членов Организации по экономическому сотрудничеству и развитию (ОЭСР), включая Италию, Германию, Великобританию, Люксембург и другие, с использованием покрытия национальных экспортных агентств. По мнению сторон, подписание данного соглашения является очередным важным шагом в развитии российско-французских внешнеэкономических отношений.

Соглашение с NBP расширяет спектр банковских продуктов Сбербанка по финансированию долгосрочных инвестиционных программ своих клиентов на выгодных для российских компаний условиях, а корпоративные клиенты Сбербанка и его территориальных банков получают дополнительный инструмент для финансирования поставок зарубежного оборудования, товаров и услуг в РФ. Ресурсы в рамках данного соглашения планируется использовать для кредитования предприятий различных отраслей экономики, для финансирования закупок оборудования нового этапа программы ФГУП «Космическая связь» по модернизации и обновлению российской спутниковой группировки.

На авиационном салоне Сбербанк представляет также проекты других российских компаний авиационно-космической отрасли, в т.ч., ЗАО «Авиастар-СП», ОАО «Авиакомпания «Сибирь», ОАО «Авиакомпания «Красноярские авиалинии», ОАО «Авиакомпания «Владивосток Авиа», ОАО «Аэрофлот — Российские авиалинии», ОАО «Международный аэропорт «Внуково» и другие. ИА «Росбалт», 15.6.2005г.

— Французский банк BNP Paribas, второй по величине активов в стране, не исключает возможности покупки банка на Украине. Как сообщил представитель BNP Paribas Доминик Меню (Dominique

Menu), курирующий вопрос открытия представительства банка на Украине, BNP Paribas с интересом наблюдает за проходящим в украинском банковском секторе процессом продажи крупных банков, в т.ч. иностранным собственникам. Он не исключил возможности участия в нем BNP Paribas. По словам Д.Меню, банк планирует открыть представительство на Украине ориентировочно через месяц после получения соответствующего разрешения Национального банка Украины (НБУ). BNP Paribas уже подал все необходимые документы в НБУ и ожидает его решения в ближайшее время. Представитель французского банка подчеркнул, что BNP Paribas намерен увеличить присутствие на Украине для поддержки своих клиентов, специализирующихся на экспортно-импортных операциях. Интерфакс, 23.3.2005г.

— Calyon Corporate and Investment Bank (Франция) откроет Внешторгбанку кредитную линию на 200 млн. евро. Как сообщили «Росбалту» в пресс-службе ВТБ, соответствующее рамочное кредитное соглашение подписано банками 3 дек. Полученные средства планируется направить на финансирование 85% от суммы контрактов на поставки в Россию оборудования, промышленных товаров и услуг из Франции и других стран Евросоюза под страховое покрытие соответствующих экспортных агентств этих стран. Финансирование предоставляется на 10 лет.

Calyon Corporate and Investment Bank, France — финансовая и инвестиционная структура в группе Credit Agricole, образованная 1 мая 2004г. путем перевода корпоративной и инвестиционной деятельности банка Credit Lyonnais в банк Credit Agricole Indosuez и сменой названия последнего на Calyon. Основными направлениями деятельности Calyon являются операции с ценными бумагами, финансирование и инвестиционная деятельность. ИА «Росбалт», 6.12.2004г.

— Астраханская обл. оказалась в числе трех пилотных регионов России, где будет реализован проект Евросоюза по развитию кредитных кооперативов. Евросоюз реализует проект с бюджетом в 2,5 млн. евро по развитию кредитных кооперативов в России. Программа, рассчитанная до дек. 2006г., стартовала три месяца назад и теперь реализуется в полном формате. Проект ЕС Тасис исполняется консорциумом компании «Софреко» и банка «Креди Мютюэль» (Франция). Партнером с российской стороны выступает минэкономразвития. В рамках этой программы будет оказана поддержка национальным ассоциациям кредитных кооперативов и их региональным представительствам. В проекте поставлена задача доработать нормативно-правовую базу для движения кредитных кооперативов в стране, развитие саморегулирующих систем.

Разработка такой согласованной политики пройдет в трех пилотных регионах. Ярославской, Астраханской обл. и республике Бурятия. Запланировано проведение внутреннего аудита в 20% кооперативов, поддержка кредитного портфеля не менее, чем у 30% кредитных кооперативов. Впоследствии наработанный опыт предполагается распространить по всем регионам РФ. Сегодня действуют 639 сельских кредитных кооперативов в 55 регионах страны, проинформировал исполнительный директор Союза сельских кредитных кооперативов Анатолий Мазурицкий. Сумма выдан-

ных ими кредитов достигнет, как ожидается, к 2005г. 1 млрд. долл. Прайм-ТАСС, 21.10.2004г.

— Тюменский филиал Альфа-Банка предоставил ЗАО «Полярная геофизическая экспедиция» кредитную линию на приобретение импортного оборудования с привлечением финансовых ресурсов французского банка Natexis Bangues Populaires (Париж). Как сообщили в пресс-службе филиала «Тюменский» ОАО «Альфа-Банк», кредитная линия в размере 2 229 075 долл. предоставлена сроком на 2г. для закупки ЗАО «Полярная геофизическая экспедиция» производственного оборудования компании Sercel (Франция). Для расчетов за поставленное оборудование Альфа-Банк открыл по поручению ЗАО «Полярная геофизическая экспедиция» импортный аккредитив в пользу компании Sercel. Платежи по аккредитиву финансируются французским банком Natexis Bangues Populaires (Париж). «Сотрудничество с Альфа-Банком по данной схеме позволило нам получить долгосрочное финансирование на покупку импортной техники по ставке, значительно ниже среднерыночных кредитных ставок в России», — отметил заместитель генерального директора Андрей Брехунцов, курирующий стратегическое развитие бизнеса группы компаний «Сибирский научно-аналитический центр» (ОАО «СибНАЦ»), в состав которых входит ЗАО «Полярная геофизическая экспедиция».

По словам директора ЗАО «Полярная геофизическая экспедиция» Валерия Цыганенко, закупаемое оборудование представляет собой высокотехнологичную геофизическую установку, необходимую для проведения сейсмической разведки залежей полезных ископаемых в условиях Крайнего Севера. «Альфа-Банк активно использует кредитные соглашения с зарубежными банками, — прокомментировал событие управляющий Тюменским филиалом Альфа-Банка Максим Овсянников, — и, последовательно расширяя спектр своей международной деятельности, в настоящий момент может в полном объеме удовлетворить потребности своих клиентов в финансировании закупок оборудования не только в странах Западной и Восточной Европы, Канады и США, но и в странах азиатского региона».

ЗАО «Полярная геофизическая экспедиция» является дочерней структурой крупнейшего отечественного института в области разведки и разработки нефтегазовых месторождений ОАО «Сибирский научно-аналитический центр». Основное направление деятельности ОАО «СибНАЦ» заключается в комплексном решении задач, начиная с геолого-геофизического анализа материала и заканчивая технико-экономическим обоснованием целесообразности разработки месторождений. Созданные ОАО «СибНАЦ» геоинформационные проекты служат основой для выпуска качественной картографической продукции и для решения задач рационального недропользования. Сибирский научно-аналитический центр является генеральным подрядчиком по планированию, проектированию и контролю за проведением геологоразведочных работ администрации Ямало-Ненецкого автономного округа. Прайм-ТАСС, 24.8.2004г.

— 4 авг. состоялось подписание кредитных соглашений между Внешторгбанком и синдикатом, образованным французскими банками Societe Generale и BCEN Eurobank, предусматривающих привлечение Внешторгбанком долгосрочного фи-

нансирования под покрытие экспортного страхового агентства Soface (Франция). По данным управления общественных связей Внешторгбанка, заемные средства, привлеченные Внешторгбанком на общий срок до 10 лет, предназначены для финансирования строительства в Москве административно-делового комплекса. Генподрядчиком выступает французская компания Буиг Батиман Интернациональ (Bouygues Batiment International). Синдикатом французских банков также предоставлен коммерческий кредит для финансирования авансового платежа по контракту на строительство и страховой премии Soface. Таким образом, общая сумма кредитов, предоставляемых по подписанным соглашениям, составляет 95 млн.долл.

В ВТБ отмечают, что подписанные кредитные соглашения являются очередным шагом в реализации стратегии Внешторгбанка по поддержке масштабных проектов российских компаний, заинтересованных в привлечении долгосрочных кредитов для финансирования инвестиционных проектов, модернизации оборудования и создания новых производств. Прайм-ТАСС, 5.8.2004г.

— Внешторгбанк привлек синдицированные кредиты от французских банков Societe Generale и BCEN Eurobank на 95 млн.долл. Об этом сообщили в пресс-службе ВТБ. «4 авг. 2004г. в Париже состоялось подписание кредитных соглашений между Внешторгбанком и синдикатом, образованным французскими банками Societe Generale и BCEN Eurobank, предусматривающих привлечение Внешторгбанком долгосрочного финансирования под покрытие экспортного страхового агентства Soface (Франция)», — отметили в пресс-службе. Заемные средства, привлеченные ВТБ на 10 лет, предназначены для финансирования строительства в Москве административно-делового комплекса.

Генподрядчик — французская компания Буиг Батиман Интернациональ (Bouygues Batiment International). Синдикат французских банков также предоставил коммерческий кредит для финансирования авансового платежа по контракту на строительство и страховой премии SOFACE. Таким образом, общая сумма кредитов, предоставляемых по подписанным соглашениям, составляет более 95 млн.долл. Эти кредитные соглашения являются очередным шагом в реализации стратегии Внешторгбанка по поддержке масштабных проектов российских компаний, заинтересованных в привлечении долгосрочных кредитов для финансирования инвестиционных проектов, модернизации оборудования и создания новых производств. В конце июня ВТБ привлек синдицированный кредит на 275 млн.долл. Кредит, 75% участников которого составили азиатские финансовые учреждения, был предоставлен сроком на 1г. с опционом продления до 2 лет по ставке Libor+1,4% годовых. ИА «Росбалт», 4.8.2004г.

— В июне состоялось подписание Рамочного кредитного соглашения между Внешторгбанком и BCEN-Eurobank, Франция. По данным управления общественных связей Внешторгбанка, в соответствии с соглашением BCEN-Eurobank откроет на Внешторгбанк кредитную линию в 100 млн. евро для финансирования контрактов на поставки в Россию товаров и услуг из Франции. Финансирование в рамках кредитной линии предоставляется на 85% сумм импортных контрактов в евро или долл. Реализация проектов импорта товаров в

рамках данного соглашения будет производиться с привлечением покрытия COFACE, национально-го экспортного страхового агентства Франции, которое готово принимать риск Внешторгбанка без предоставления суверенных гарантий Российской Федерации. Данное соглашение заключено в рамках реализации стратегии Внешторгбанка по привлечению на международных рынках финансовых ресурсов для нужд развития российской экономики, подчеркивают в ВТБ.

ВСЕН-Eurobank, France по размеру активов занимает 62 место в стране и 1642 место в мире. Основным акционером является Центральный Банк Российской Федерации (87,03%). Прайм-ТАСС, 30.6.2004г.

— Международная финансовая корпорация (IFC), инвестиционное подразделение группы Всемирного банка, и Банк Сосьете Женераль Восток (БСЖВ) подписали во вторник кредитные соглашения о предоставлении БСЖВ кредита 75 млн.долл. и кредитной линии объемом 16 млн. евро его подразделению БСЖВ Лизинг (BSGV Leasing). Об этом сообщается в совместном пресс-релизе банков. БСЖВ направит средства IFC на расширение работы с частными лицами, потребительского и ипотечного кредитования, лизинговых операций и кредитования частных российских предприятий среднего бизнеса. «Стратегия IFC в России — развивать ведущие финансовые институты, которые приносят на рынок новые стандарты ведения бизнеса, способствуют развитию конкуренции и предоставляют доступные финансовые услуги населению и предприятиям страны» — сказала вице-президент IFC Фариды Хамбата на церемонии подписания.

По словам директора подразделения группы Сосьете Женераль по работе с частными лицами за пределами Франции Жан-Луи Матеи, банк рассматривает Россию как ключевой рынок, на котором будут развиваться операции по обслуживанию частных клиентов и будут расширяться виды предоставляемых им услуг. БСЖВ (100% дочерняя структура группы Сосьете Женераль) основана в Москве в 1993г. БСЖВ был одним из первых иностранных банков, получивших лицензию Центрального Банка России. Сосьете Женераль — одна из немногих крупнейших банковских групп, объявивших о начале операций с частными клиентами на российском рынке. Миссия Международной финансовой корпорации — привлечение иностранных инвестиций в частный сектор стран с переходной экономикой.

С момента своего создания в 1956г. по 30 июня 2003г. IFC инвестировала более 37 млрд.долл. собственных средств и привлекла еще 22 млрд.долл. в виде синдицированных кредитов для финансирования 2990 компаний в 140 странах. По состоянию на конец 2003 финансового года инвестиционный портфель IFC составлял 16,8 млрд.долл. собственных средств и 6,6 млрд.долл. в виде синдицированных кредитов. Россия стала акционером и членом IFC в 1993г. На 1 апр. 2004г. IFC инвестировала более 1,5 млрд.долл., в т.ч. 210 млн.долл. в виде синдицированных кредитов, в 74 проекта в различных отраслях экономики страны. В последнее время IFC существенно увеличила объем инвестиций в России. За последний финансовый год (июль 2002 — июнь 2003) IFC одобрено 700 млн.долл. инвестиций. РИА «Новости», 9.6.2004г.

— Минфинансов Эстонии и Франции начинают работу над совместным проектом, целью которого является укрепление системы финансового контроля и менеджмента в Эстонии. В минфинансов страны состоится представление проекта. Как сообщила координатор проекта Пилле Сооме, после вступления Эстонии в Евросоюз значительно возрастет объем средств, поступающих в страну от различных структурных фондов ЕС. Чтобы эффективно использовать эти деньги, требуется грамотный финансовый менеджмент и эффективный аудиторский контроль. В рамках проекта планируется обучение и практика эстонских auditors во Франции. Кроме того, в одном из вузов Эстонии будут организованы курсы auditors, где будут читать лекции французские специалисты. Проект финансируется в рамках программы Phare. Его бюджет составляет 8,9 млн. крон (570 тыс. евро). Проект рассчитан на 2г. ИА «Росбалт», 3.3.2004г.

Банки

Развитие финансовых отношений в стране, включая появление широкой сети банковских структур, работающих не только с предприятиями и компаниями, но и с частной клиентурой, обусловило необходимость совершенствования процесса регулирования банковской деятельности, которому французское правительство уделяет повышенное внимание.

В соответствии с Законом №84-46 от 24 янв. 1984г., дополненного Законом №96-597 от 2 июля 1996г., направленным на усовершенствование банковской и финансовой деятельности, в этом процессе принимают участие две основные госструктуры — министерство экономики, финансов и промышленности Франции (Ministere de l'Economie, des Finances et de l'Industrie de la France) и Банк Франции (Banque de France).

Министр и Управляющий банком через подконтрольные им структуры, действующие на банковско-финансовом рынке — Комитет по регламентации банковской и финансовой деятельности (Comite de la reglementation bancaire et financiere), Комитет по делам кредитных и инвестиционных учреждений (Comite des etablissemments de credit et des entreprises d'investissement) и Банковскую комиссию (Commission bancaire), проводят политику государства по совершенствованию регламентации и регулирования банковского рынка, отвечающую насущным интересам экономики страны.

Министр экономики, финансов и промышленности назначает членов вышеуказанных Комитетов и Банковской комиссии, руководит Комитетом по регламентации банковской и финансовой деятельности, а также входит в руководящий состав Комитета по делам кредитных и инвестиционных учреждений и Банковской комиссии.

Управляющий Банком Франции руководит Комитетом по делам кредитных и инвестиционных учреждений и Банковской комиссией, являясь, одновременно, членом Комитета по регламентации банковской и финансовой деятельности.

К числу основных функций Комитета по регламентации банковской и финансовой деятельности относятся: разработка регламентационных мер по совершенствованию деятельности банковских структур и основных условий ведения банковской деятельности, в частности, определение минимального уровня банковского капитала, условий откры-

тия банковских отделений, числа операционно-кассовых окон (guichets) в одном зале банка; определение основных критериев реализации банковских операций, условий предоставления кредитов, основных правил деловых отношений с банковской клиентурой; организация и регламентация межбанковского рынка; определение критериев «безопасности» в банковской сфере: минимальных уровней платежеспособности и ликвидности банков, порогов финансовых и других рисков; подготовка и публикация специализированной информации для руководства банковских структур; разработка процедур внутреннего контроля.

Комитет по делам кредитных и инвестиционных учреждений, отвечает за: оформление и выдачу разрешений (лицензий) на право деятельности как кредитных учреждений (банков), которые, в случае необходимости, могут предоставлять инвестиционные услуги, так и инвестиционных учреждений, за исключением учреждений по управлению биржевыми бумагами (societes de gestion de portefeuille); отзыв лицензии на деятельность того или иного банка в случае невыполнения нормативов и положений, регламентирующих банковскую деятельность; санкционирование изменений (в т.ч. и значительных) положений о деятельности банка, зафиксированных на момент начала его деятельности (изменение профиля его деятельности, модификация состава акционеров); рассмотрение, в случае необходимости, совместно с Советом по финансовым рынкам (Conseil des marches financiers), проектов создания национальными кредитными и инвестиционными учреждениями своих отделений (succursales) в других странах-членах Евросоюза; рассмотрение ходатайств национальных кредитных и инвестиционных учреждений об осуществлении своей деятельности в других странах-членах Европейской ассоциации свободной торговли (Association europeenne de libre echange), подписавших со странами-членами Евросоюза соглашение о создании европейского экономического пространства (Accord sur l'Espace economique europeen); обеспечение условий, зафиксированных в Соглашении о создании европейского экономического пространства, для деятельности во Франции аналогичных учреждений других государств-членов Евросоюза, изъявивших желание развивать свою деятельность на территории Франции.

Банковская комиссия, являющаяся правопреемницей бывшей Комиссии по банковскому контролю (Commission de controle des banques), учрежденной еще в 1941г., представляет собой коллегиальный орган из 6 чел., руководителем которой является управляющий Банком Франции. В рамках Комиссии действует генеральный секретариат, осуществляющий постоянный контроль за всеми участками ее деятельности, включая контроль за поступлением и прохождением всех необходимых документов.

В сферу компетенции Комиссии входят все банковские учреждения континентальной Франции (France metropolitaine), заморских территорий и княжества Монако. С созданием с 1 янв. 1993г. единого банковского рынка Евросоюза (marche bancaire unique), эта сфера распространилась и на отделения французских банковских учреждений, расположенных в странах ЕС.

Банковская комиссия контролирует соблюдение банками законодательных норм и регламентов

их деятельности, а также принимает меры дисциплинарного характера в отношении отдельных банковских служащих. Комиссия анализирует условия деятельности банков, их финансовые показатели, осуществляет контроль за деятельностью участников межбанковского рынка, а также мониторинг финансовой ситуации в стране. Вопросы соблюдения банковскими служащими профессиональных правил и норм также находятся в центре ее внимания.

Комиссия утверждает перечень, образцы и сроки передачи документов и информационных материалов, которые должны быть ей представлены подведомственными банковскими учреждениями, и которые обязаны, по ее требованию, предоставлять все необходимые пояснительные и оправдательные документы.

Комиссия располагает необходимыми административными и юридическими полномочиями для применения административных мер (санкций) в отношении подведомственных ей учреждений: направлять официальные предупреждения руководителям учреждений, пренебрегающих нормами и правилами профессиональной деятельности; предписывать руководству подведомственных учреждений принимать все возможные меры, способствующие совершенствованию методов управления учреждениями и оздоровлению финансовой ситуации; открывать судебные процедуры в отношении руководства подведомственных учреждений в случаях, когда они нарушают юридические или регламентационные нормы профессиональной деятельности и оставляют без внимания направленные им официальные предупреждения.

В ходе проведения этой процедуры Комиссия располагает полномочиями объявить о санкциях, которые могут повлечь за собой не только финансовые требования, но и отзыв лицензии.

Комиссия вправе назначить временного администратора, которому будут переданы все необходимые полномочия по управлению учреждением, вплоть до объявления о прекращении платежей. Она может назначать комиссии по ликвидации учреждений, лицензия на деятельность которых отозвана, или учреждений, деятельность которых противоречит первоначально зафиксированным положениям.

Принятая во Франции система регулирования банковского рынка и банковской деятельности, являющаяся одной из лучших в мире, позволяет на протяжении длительного периода времени обеспечить достаточно стабильную работу банковского сектора и обеспечивать практически бесперебойное распределение финансовых потоков в стране, а также расчетов предприятий, организаций и частной клиентуры.

Период двойного обращения наличных французского франка и евро завершился, как было ранее запланировано, 17 фев. 2002г. Замена франка евро, сопровождавшаяся ростом потребительского спроса, была проведена ускоренными темпами без существенных организационных сбоев.

Несмотря на сопутствовавший рост цен на ряд товаров широкого потребления и услуг (в янв. 2002г. инфляция составила в годовом исчислении 2,5% вместо 2,1% в дек. 2001г.) четкая организация перехода на наличный евро расценивается левым правительством Л.Жоспена как успех. Президент Франции Ж.Ширак выступает за то, чтобы даль-

нейшее утверждение евро сопровождалось необходимыми социальными мерами, прежде всего — гармонизацией законодательства стран зоны евро в области занятости и трудовых отношений с целью предотвращения социального демпинга в отдельных государствах еврозоны.

На официальном уровне как правые, так и левые признают, что после введения евро в интересах поддержания жизнеспособности валютного союза необходимо предпринять меры для осуществления более тесной координации экономической (в т.ч. — бюджетной и налоговой) политики стран-членов ЕС и деятельности Европейского центрального банка. С этой целью министр экономики, финансов и промышленности социалист Л.Фабиус выступил с предложением учредить Экономический совет Европейского союза. Ж.Ширак в одном из предвыборных выступлений заявил о необходимости создания единого финансового рынка зоны евро, а также о существовании реальных предпосылок для унификации законодательства стран зоны евро в сфере налогообложения сбережений и предприятий, что могло бы способствовать снижению налогов во Франции.

В экспертных кругах идет проработка возможных последствий для европейской единой валюты предстоящего расширения ЕС за счет десяти стран-кандидатов «первой волны». Высказывается мнение, что вступление в ЕС новых членов, вследствие их относительно малого веса в экономике Евросоюза, не окажет существенного влияния на будущий курс евро. Среди наиболее вероятных кандидатов на подключение к евро в числе первых называется Венгрия, а также Польша, Чехия, Словения. При этом французы отмечают необходимость реформы Европейского центрального банка, аргументируя это тем, что «Мальта не может иметь в ЕЦБ такую же возможность влиять на принятие решений, как Франция или Германия». Каждая страна зоны евро представлена в Совете управляющих ЕЦБ управляющим своего Центрального банка. Управляющие национальных центральных банков имеют равные права.

Крупный капитал

Сектор услуг. В течение последних 20 лет во Франции ускоренными темпами растет сектор услуг. На него сейчас приходится 74,6% занятых против 58% в 1980г. Занятость возросла по сравнению с 1980г. на 44%, в то время как в промышленности она упала на 29%, в строительстве — на 21% и в сельском хозяйстве — на 52%. Доля торгуемых услуг в создании добавленной стоимости в 2003 составила 52,6%, неторгуемых — 20,7%, в то время как промышленности — 22,3%.

На торгуемые услуги приходится 46,9% занятых, на неторгуемые (административные) — 27,8%. Первые развиваются наиболее динамично — начиная с 1998г. они показывают ежегодный рост в 2,8%, а сегмент бизнес-услуг — 4,5%.

Торгуемые услуги, в % к итогу

	Добавл. стоим.	Занятость
Услуги предприятиям / бизнес-услуги)	30,6	30,4
Услуги по недвижимости	22,3	2,6
Торговля	20,1	29,9
Личные услуги	10,5	20,8
Транспорт	8,5	9,5
Финансовые услуги	8,0	6,9

Развитие сектора услуг сопровождалось изменениями в формах занятости: доля женщин выросла с 55% в 1980г. до более чем 62% в 2003г.; на частичную занятость приходится в 2003г. 16,5%, для сравнения — 1990г. — 10%, 1970 г. — 3%.

Ведущие предприятия. В 2003г. финансово-экономическое положение крупнейших французских предприятий улучшилось. В целом французские предприятия добились положительных финансовых результатов в 35 млрд. евро, против убытков в 20 млрд. евро в 2002г.

40 крупнейших предприятий Франции.

Годовой оборот и финансовые результаты в 2003г., в млн. евро	Оборот Прибыль 03/02, в %		
Total нефтедобыча и нефтепереработка	104.652	7.025	+ 18,2
BNP Paribas банк	179.35	3.761	+ 14,1
France Telecom телекоммуникации	46.121	3.206	NS
Renault автомобилестроение	37.525	2.513	+ 25,0
Societe Generale банк	15.637	2.492	+ 78,4
Sanofi-Synthelabo фармацевтика	8.048	2.076	+ 18,0
Aventis фармацевтика	17.815	1.901	-9,1
Carrefour торговля	70.486	1.629	+ 18,6
Peugeot-PSA автомобилестроение	54.238	1.497	-11,4
L'Oreal косметика	14.029	1.491	+ 16,8
Dexia химия	5.160	1.431	+ 10,2
Vivendi Universal телеком, звукозапись	25.482	1.143	NS
Credit Agricole банк	12.721	1.140	-8,5
Saint-Gobain строительные материалы	29.590	1.039	-0,1
Аха страхование	71.628	1.005	+ 5,9
Danone пищевая промышленность	13.131	839	-34,6
AGF страхование	18.275	763	+ 184,7
Lafarge строительные материалы	13.658	728	+ 59,6
Air Liquide промышленные газы	83.93,6	725,6	+ 3,2
LVMH предметы роскоши	1 1.962	723	+ 30,0
Pinault Printemps торговля	24.360,8	644,6	-59,4
Vinci строительство	18.111	541,4	+ 13,3
Casino Guichard торговля	22.982,9	492,3	+ 10,6
Pernod-Ricard* спиртные напитки	3.534	464	+ 12,3
Bouygues строительство, телеком	21.822	450	-32,4
Schneider Electric электрооборудование	8.780	432,8	+ 2,6
Lagardere SCA СМИ, издательство	12.454	334	NS
Michelin шинная промышленность	15.369,8	318	-45,2
Accor -гостиничный бизнес	6.828	270	-37,2
Arceor* черная металлургия	25.923	257	NS
Stmicroelectron CS электроника	7.238	253	-41,0
TF1 телевидение	2.743	191,5	+ 23,4
Sodexo Alliance туризм, рестораны	11.687	162	-11,5
EADS авиакосмическая пром.	30.133	152	NS
Thales электроника	10.569	112	+ 0,9
Thomson электроника	8.459	26	-93,0
Cap Gemini консалтинг	5.754	-197	NS
Alcatel электроника/связь	12.513	-1.944	NS
Veolia** коммунальное хозяйство	28.603	-2.054,7	- 705,7
Suez коммунальное хозяйство	39.621,8	-2.165	NS

* в 2002 не входили в САС 40. NS: нет данных.

Источник: годовые отчеты

Только 4 фирмы закончили год с отрицательными результатами, против 7 — в предг. Снижение курса доллара особенно сильно отразилось на показателях экспортно-ориентированных компаний, таких как Thomson, Michelin, Danone, Sodexo. Восстановили утраченные позиции France Telecom и Vivendi Universal.

Налоги-2006

Ценные бумаги: с 1 янв. 2006г. при уступке акций, принадлежащих работникам и руководителям предприятий, часть дохода, не облагаемая налогом, составит 75% (вместо 50%) до ее включе-

ния в налогооблагаемую базу по налогу на крупное состояние. При продаже всех ценных бумаг, покупка которых была задекларирована с 1 янв. 2006г., налог на доходы от их продажи не уплачивается в том случае, когда они находились в собственности на протяжении 8 лет.

Бюджетная комиссия продлила срок освобождения от налога при передаче нематериальных активов и повысила их предельную стоимость с 300 тыс. до 500 тыс. евро. Руководители средних и малых предприятий, имеющие в собственности ценные бумаги указанных компаний на протяжении не менее 8 лет, освобождаются от налога на доходы от продажи данного имущества в случае их уступки компании, на которую они работали, при выходе на пенсию. Другим категориям работников такое право будет предоставлено с 2014г.

Дарение между братьями и сестрами, а также между племянниками, племянницами и правнуками облагается налогом только в случае, если стоимость подарка превышает 5 тыс. евро. Установлены возрастные ограничения для получения налоговой скидки. Если даритель не достиг возраста 70 лет, ему предоставляется 35% скидка, если дарителю больше 70, но меньше 80 лет — 10%.

Налоговая реформа предполагает также изменения при уплате налога на доходы. В случае, когда сумма всех уплаченных прямых налогов (подходный налог, налог на крупный состояния, налоги на жилые помещения) превышает 60% от общего дохода, заявленного за отчетный период, налогоплательщик вправе потребовать у государства возмещения «излишне уплаченных налогов».

Переоценка налогового кредита, предоставляемого работникам с низкими доходами, которые до поступления на предприятие числились безработными как минимум в течение 6 месяцев. Указанный налоговый кредит в 2006-07гг. составляет 500 млн. евро. Для лиц, не состоящих в браке, получающих минимальный оклад, сумма налогового кредита составит 696 евро в 2006г. и 788 евро в 2007г. Начиная с января, выплата налогового кредита будет осуществляться ежемесячно, если сумма составляет 15 евро и более. Налоговый кредит не подлежит возврату, если его годовая сумма составляет менее 30 евро.

Жилые помещения. Ссуда с нулевой ставкой предоставляется лицам, чей годовой доход составляет 51 900 евро, вместо 38 690 евро до реформы.

План сбережений на приобретение жилья. Проценты по целевым сберегательным счетам на приобретение жилья, получаемые на протяжении более 12 лет, включаются с 1 янв. в налогооблагаемую базу по налогу на доходы.

Реформа профессионального налога. С 2006г. ставка профессионального налога, уплачиваемого предприятиями, составляет 3,5%. Пересмотрено снижение налогов на новые инвестиции. Предусмотрено полное освобождение от налогов за первый год, за второй год на 2/3, на третий — 1/3.

Новые отчисления для предприятий. По налогу на незастроенные земельные участки — фермеры получают 20% освобождение от налога при использовании участков для сельхозцелей.

Упрощен вмененный годовой налог. Предприятия больше не могут относить вмененный годовой налог на счет налога на общества. При этом им разрешено принимать к бухгалтерскому учету расходы по уплате вмененного годового налога в раз-

дел по выплатам, исчисляемым из налогооблагаемой прибыли.

Венчурный капитал и инновации. Продлен до 2010г. срок действия положений, позволяющих физическим лицам получить налоговую скидку в случае подписки на доли паевых инвестиционных фондов.

Налоги-2005

Налоги и сборы подразделяются на прямые (государственные и местные) налоги, косвенные налоги и регистрационные сборы и пошлины.

1. Прямые налоги. К прямым налогам относятся налог на прибыль предприятий, подоходный налог и приравненные к прямым государственным налогам различного рода налоговые сборы (налоговый сбор на профессиональное оборудование, налоговый сбор на выплачиваемые суммы зарплаты), а также местные налоги.

Налог на прибыль. Налог на прибыль предприятий, именуемый во Франции налогом на общества, представляет собой налог, взимаемый с юридических лиц с их годовой прибыли. Плательщиками налога на общества являются общества, образованные в форме объединения капиталов — акционерные общества, общества с ограниченной ответственностью, коммандитные товарищества с акционированием, кооперативные товарищества. Ставка налога составляет 33,33%.

Для юрлиц, сумма налогов которых превышает 763 000 евро, социальные взносы взимаются по ставке 3,3% ставка налога на прибыль предприятий возрастает до 35,43%. Юрлица, торговый оборот которых менее 7630 тыс. евро, более 75% долей в уставном капитале которого принадлежит физлицам, прямо или опосредованно, ставка налога равна 15% на первые 38120 евро дохода, они также освобождаются от уплаты социальных взносов.

Ежегодный установленный налог. По общему принципу налогом облагаются все юрлица, платящие налог на прибыль. От него освобождаются: некоммерческие организации; вновь созданные юрлица, уставный капитал которых состоит из взносов в деньгах минимум наполовину освобождены на первые 3г. деятельности; вновь созданные юридические лица на специальных территориях во Франции, они освобождаются от налога на тот же срок и в тех же пропорциях, что и от налога на прибыль; юрлица, осуществляющие деятельность на Корсике. Сумма налога зависит от размера торгового оборота, реализованного на 1 янв.

Размер налогообложения, в евро

Торговый оборот	Сумма налога
Менее 76 000	0
76 000-149 999	750
150 000-299 999	1 125
300 000-749 999	1 575
750 000-1 499 999	2 175
1 500 000-7 499 999	3 750
7 500 000-14 999 999	15 000
15 000 000-74 999 999	18 750
Более 75 000 000	30 000

Подоходный налог. Взимается с физлиц и носит прогрессивный характер. Налог взимается ежегодно с дохода, декларируемого в начале года по итогам предыдущего финансового года. Налогообложению подлежит фискальная единица — семья, со-

стоящая из двух супругов и лиц, находящихся у них на иждивении. Для одиноких фискальной единицей является 1 человек. Под доходами понимаются все денежные поступления, полученные в течение отчетного года. В это понятие входят: зарплата, премии и вознаграждения, пенсия, пожизненная рента, доходы от движимого имущества, прибыль от операций с ценными бумагами.

Некоторые виды юрици, например, мелкие предприятия, полные товарищества могут выбрать режим своего налогообложения и уплачивать не налог на прибыль, а подоходный налог.

Плательщиками подоходного налога являются лица, имеющие место жительства во Франции и за ее пределами. Последние являются плательщиками данного налога только с доходов, полученных из французского источника. В соответствии с Налоговым кодексом, к лицам, имеющим место жительства во Франции, относятся: лица, имеющие во Франции свое жилище или место своего основного проживания; лица наемного и ненаемного труда, которые осуществляют во Франции профессиональную деятельность; лица, имеющие во Франции центр своих экономических интересов.

Ставки подоходного налога колеблются в зависимости от размеров годового дохода и семейного положения налогоплательщика (женат, холост, вдовец, наличие иждивенцев), от 0% до 56,8%.

В 90гг. подоходный налог с физлиц дополнен социальными отчислениями, имеющими налоговый характер. Общее социальное отчисление, установленное законом о финансах в 1994г., составляет 1,1% всех доходов от движимого и недвижимого имущества.

Государственные налоговые сборы. Кроме указанных выше двух видов налогов на доходы физлиц и на прибыль юрици, во Франции в пользу государства взимаются многочисленные сборы, имеющие целью обеспечить участие предпринимателей в конкретных областях экономической и социальной жизни Франции или выполняющие роль экономических регуляторов. Среди таких сборов можно указать следующие:

- сбор, взимаемый с суммы выплачиваемой заработной платы (фонд зарплаты). Сбор оплачивается организациями, использующими наемный труд, которые осуществляют деятельность, не подпадающую под налог на добавленную стоимость. От оплаты этого сбора полностью или частично освобождаются с/х предприятия, а также некоторые другие виды организаций (посольства и консульства иностранных государств, использующие труд местных граждан, международные организации, организации, не преследующие цели извлечения прибыли и некоторые другие). Сбор рассчитывается с общей суммы выплаченной зарплаты и иного вознаграждения, включая вознаграждения, выплачиваемые в натуральной форме (путем предоставления служащим, например, квартиры или автомашины за счет предприятия, где этот служащий работает). Обычный размер сбора составляет 4,25% при зарплате менее 6563 евро в год, 8,5% при 6563 – 13 114 евро в год, более 13114 евро в год – 13,6%;

- сбор на профессиональное обучение. Подпадают под действие сбора физлица, осуществляющие коммерческую, промышленную или ремесленную деятельность, или юридические лица, осуществляющие эти виды деятельности, которые

уплачивают подоходный налог вместо налога на прибыль; юрици, уплачивающие налог на прибыль, за исключением организаций, созданных в форме ассоциаций, не преследующих цели извлечения прибыли; с/х кооперативные организации; размер сбора составляет 0,15% от размера фонда зарплаты для предприятий менее 10 чел. и 1,5% для предприятий более 10 работников;

- сбор, взимаемый с предпринимателей в целях обеспечения их физического участия в инвестициях по строительству жилья. Обязанность уплачивать этот сбор лежит на предпринимателях, имеющих более 10 наемных работников. Размер сбора составляет 0,45% фонда зарплаты;

- сбор на автомашины, принадлежащие обществам. Сбор уплачивается обществами, имеющими в своей собственности или арендуемыми служебные автомашины. Установлены фиксированные размеры сбора в зависимости от мощности двигателя автомашины.

Местные налоги. Взимаются в пользу местных органов власти, а также в пользу некоторых государственных или иных (торгово-промышленных палат) учреждений.

а) Земельный налог на застроенные участки. Налог взимается ежегодно с собственников строений, расположенных во Франции. Обычно ставка налога составляет 7%. Размер налога устанавливается на базе 1/2 от кадастровой стоимости здания, взимается с обустроенных участков. От данного налога освобождается государственная собственность, здания, находящиеся за пределами городов и предназначенные для с/х использования. Освобождены от этого налога физлица в возрасте старше 75 лет, а также лица, получающие пособия по инвалидности.

Налогоплательщики пользуются правом на снижение налога или освобождения его от уплаты, в случае не использования строения; должны быть соблюдены три условия: 1. Не использование строения должно иметь место не по вине налогоплательщика. 2. Не использование должно продолжаться не менее трех месяцев. 3. Не использование должно затрагивать строения в целом или ту часть строения, которая может быть выделена для самостоятельной эксплуатации и налогообложения.

Налог устанавливается на имя физических или юридических лиц, которые являлись собственниками зданий по состоянию на 1 янв. года, за который взимается налог.

б) Налог на земельные участки, не занятые строениями. Этот налог ежегодно взимается с собственников любых земельных участков, не занятых строениями, в т.ч. с пустырей, с участков, занятых железными дорогами, карьерами, шахтами, прудами, соляными и торфяными разработками, с оранжерей, используемых для нужд сельского хозяйства и т.п. Кадастровый доход, служащий базисом налога, установлен равным 80% от кадастровой арендной стоимости участка. От налога освобождены участки, находящиеся в госсобственности.

в) Налог на проживание. Налог на проживание взимается за меблированные помещения, предназначенные для проживания. Налог устанавливается на имя лица, которое на 1 янв. налогооблагаемого года, фактически пользовалось помещением, независимо от оснований, по которым такое пользование осуществлялось. От уплаты налога освобождаются лица, имеющие дипломатический статус.

г) Профессиональный налог. Налог взимается с юр. и физлиц, осуществляющих систематически и за свой счет профессиональную деятельность. Для расчета налога берется сумма трех элементов, умножаемая на установленную местными органами власти налоговую ставку. Эти три элемента: арендная стоимость недвижимости, которой располагает налогоплательщик для нужд своей профессиональной деятельности; 18% зарплаты, уплачиваемой налогоплательщиком своим сотрудникам, а также полученного им дохода (10%); 16% стоимости всего оборудования, используемого в производстве, независимо от того, является оно собственностью или арендовано предприятием. Рассчитанный по этим элементам размер налога не должен превышать 3,5% от произведенной добавленной стоимости. Это законодательное ограничение.

Предприятие полностью освобождается от оплаты профессионального налога за тот год, в котором оно было создано. В последующие 2г. налог взимается в половинном размере. От уплаты налога освобождаются довольно значительные категории лиц, занимающихся частной профессиональной деятельностью.

д) Сборы, приравненные к прямым местным налогам. Среди подобных сборов следует назвать в первую очередь сборы за вывоз бытового мусора, сборы за уборку улиц, сборы, взимаемые в пользу торгово-промышленных и с/х палат, а также некоторые иные.

2. *Косвенные налоги.* В системе косвенных налогов основное место занимает налог на добавленную стоимость (taxe sur la valeur ajoutée).

НДС имеет чрезвычайно широкую сферу применения. Этим налогом облагаются практически все товары и услуги, продаваемые и оказываемые на территории Франции, независимо от того, имеют ли они французское или иностранное происхождение.

Операции, подпадающие под действие налога, могут быть подразделены на три категории: операции экономического характера; операции, в отношении которых имеется специальное указание в законе; операции, освобожденные от налогообложения, но в отношении которых налогоплательщик имеет право выбора в пользу оплаты или неоплаты НДС.

Под обложение налогом попадают операции по продаже собственности, движимой и недвижимой, в т.ч. прав на интеллектуальную собственность, по сдаче в аренду жилых и нежилых помещений, строительные работы, услуги комиссионеров и перевозчиков, научно-исследовательские и изыскательские работы, экспертные услуги, услуги по проведению химических и биологических анализов.

Из режима налогообложения сделаны существенные исключения. От уплаты НДС освобождаются услуги, оказываемые адвокатами, врачами, некоторые виды экспертиз, проводимых государственными службами, обучение, в т.ч. частные уроки. От уплаты НДС освобождаются иностранные дипломатические представительства в отношении товаров и услуг, приобретаемых ими в официальных целях.

Обычная ставка – 19,6% (до 10.10.2000 была 20,6%) применяется ко всем операциям, в отношении которых законом не предусмотрено применение иных ставок.

Низкая ставка 5,5% применяется к различным категориям товаров и услуг, ограниченного наименования (ст.278 ГКН), но их перечень не является исчерпывающим. В него входят: некоторые потребительские продукты и услуги (услуги по водоснабжению, основные продукты питания, услуги на пассажирском транспорте, плата за электричество и газ, медикаменты без компенсации, социального характера (юридическая помощь адвокатов, домов престарелых); некоторые товары и услуги для удовлетворения культурных потребностей (книги, входные билеты в парки, театры, музеи, кино); мебель для гостиниц или меблированных жилых помещений; с 14.09.99 (НДС был 20,6%) некоторые виды таких ремонтно-строительных работ в помещениях для жилья, как ремонт крыш, лестничных клеток, балконов, подвалов, систем отопления; эта ставка не применяется, если работы аналогичного характера производились более двух лет назад. Вместе с тем для аварийных и форс-мажорных работ, в частности таких, как предотвращение утечек в водопроводных и газопроводных системах, проведение слесарных работ для ликвидации последствий взлома дверей, применение пониженной ставки осуществляется независимо от даты постройки здания.

К НДС тесно примыкают ряд специфических сборов, взимаемых с некоторых товаров и услуг. Среди таких сборов можно назвать: налог на свеклу, продаваемую сахарным и винокурным заводам. Взимается с продавца в размере 10% от стоимости свеклы; специальный сбор за растительные масла. Взимается с производителей или импортеров. Размер сбора установлен в виде фиксированной суммы за литр или килограмм масла; сбор на забой скота и птицы, взимается с собственников скотобоен и птицефабрик. Размер сбора установлен в виде фиксированной суммы за килограмм забитого скота и птицы; сбор за текстильную продукцию, взимается с производителей некоторых видов текстильной продукции в размере 0,22%; сбор за пользование телевизионными приемниками, взимается с владельцев телевизионных аппаратов, установлен в виде фиксированной суммы за один аппарат и взимается один раз в год.

Кроме того, установлены также сборы за производство спирта, вина, сидра, пива, за спички и зажигалки, сборы за спектакли, сборы, взимаемые с игорных домов и клубов, за табачные изделия, сборы за автомашины.

Независимо от НДС и акцизных сборов, импорт спиртов и алкогольных напитков облагается таможенными пошлинами, равными налогу на производство и потребителю налогу, которыми облагаются французские производители аналогичной продукции. Особые налоги введены на ввоз пива и безалкогольных напитков. Импорт изделий из драгоценных металлов облагается дополнительным гарантийным налогом.

Во Франции существует возможность выбора режима налогообложения в зависимости от торгового оборота юрлица.

Обычный режим для юрлиц, торговый оборот которых превышает 763 тыс. евро при продаже товаров и 230 тыс. евро при торговле услугами, декларация по НДС подается ежемесячно или ежеквартально (если размер налога менее 6 тыс. евро ежегодно). Бухгалтерский учет ведется полностью и на постоянной основе.

Упрощенный режим применяется в случае, если торговый оборот менее 230 тыс. и более 27 тыс. евро для деятельности, связанной с предоставлением услуг; менее 763 тыс. евро более 76300 евро для деятельности, связанной с продажей товаров. Декларация НДС подается ежегодно, а перевод средств ежеквартально. Упрощенная система бухучета.

Режим малых предприятий торговый оборот которых менее 76300 евро при продаже товаров и менее 27 тыс. при предоставлении услуг. Освобождение от уплаты НДС, использование книги прихода – расхода вместо ведения бухгалтерского учета. Налогооблагаемой базой является годовой торговый оборот, уменьшенный на 70% при продаже товаров и на 50% при предоставлении услуг.

Для юрлиц, созданных в период между 1 янв. 1995г. и 31 дек. 2004г. для создания рабочих мест на определенных территориях: зона улучшения территории (zone d'aménagement du territoire); зона оживления экономической деятельности (zone redynamisation urbaine); сельские территории преимущественного развития (territoires ruraux de développement prioritaire).

Считая с даты создания доходы частично освобождаются от налогов на общий период 5 лет (период – процент освобождения): первые 2г. (23 первых месяца деятельности – 100%; 3 год (12 мес. деятельности) – 75%; 4 год (12 мес. деятельности) – 50%; 5 год (12 мес. деятельности) – 25%; далее – 0%.

Налоговый кодекс

Основным законодательным актом, регулирующим порядок и процедуры установления, взимания и контроля за сбором налогов во Франции, является «Общий налоговый кодекс». Этот Code General des impot представляет собой кодифицированный и сгруппированный свод налоговых правил (законов, инструкций, указов, постановлений), и состоит из 3 частей.

1) Общий налоговый кодекс (ОНК), который включает непосредственно Кодекс (собрание текстов налоговых законов) и 4 приложения к нему: права и обязанности контролирующих органов; правительственные указы; указы; постановления.

2) Книга налоговых процедур (КНП) из трех частей: законодательство (регулирующее процедуры определения и оценки налогооблагаемой базы, контроль за уплатой налогов, налоговые споры, процедуры возврата налогов); указы; постановления.

3) Свод правил взимания косвенных налогов (ПВКН), включающий законодательные акты и инструкции, регулирующие вопросы, относящиеся к компетенции Главной дирекции таможен и косвенных платежей, в части уплаты косвенных налогов и аналогичных платежей.

По административной классификации все налоги подразделяются на 2 категории. прямые налоги: подоходный налог с физлиц; налог на прибыль организаций; налог на зарплату; регистрационные сборы; совокупный налог на состояние (имущество); профессиональный налог и др.

Косвенные налоги: НДС; налог на транспортные средства (т.н. «налог на ось»); сбор с почтовых марок; налог на страховые операции; акцизы на спиртные напитки и др.

По экономической классификации выделяют. Налоги на доходы: подоходный налог с физлиц; налог на прибыль организаций. Налоги на

потребление: НДС; акцизы на спиртные напитки; налог на зрелищные мероприятия и игры. Налоги на капитал: совокупный налог на состояние; налог на наследства; дополнительный налог к регистрационным сборам. Технические (функциональные) налоги: налог на зарплату; налог на землю; налог на жилье; налог на транспортные средства туристических организаций.

Национальная налоговая администрация состоит из следующих подразделений министерства экономики, финансов и промышленности.

1. Главная дирекция налогов (Direction generale des impots). Ее основные функции: определение налоговых обязательств; проверка поступающих деклараций; участие в разрешении налоговых споров; сбор отдельных видов налогов (НДС, регистрационных сборов, сборов с почтовых марок); ведение кадастра; держание ипотечных закладных; опубликование актов о земельной собственности; управление госимуществом.

Указом 2000г. в составе Главной дирекции налогов была создана Дирекция крупных предприятий. Она стала единой инстанцией для ряда крупных предприятий, которым с 1 янв. 2002г. вменена обязанность: представлять в электронном формате декларацию о доходах и приложения к ней, а также отчеты по НДС и аналогичным налогам; давать поручения на уплату НДС и аналогичных налогов, налога на прибыль организаций, фиксированного налога с годового дохода, профессионального налога и дополнительных налогов.

2. Дирекция бухгалтерского учета Государственного казначейства (Direction de la comptabilite publique-Tresor public). Ее основные функции: проведение основных финансовых операций, совершаемых от имени государства, местных органов власти и госучреждений (оплата госрасходов, прием господходов и поступлений); взыскание прямых налогов; сбор прямых местных налогов (налога на жилье).

3. Главная дирекция таможен и косвенных платежей (Direction generale des douanes et des droits indirects). Ее основные функции: сбор импортных таможенных пошлин; взыскание НДС на импортные товары; контроль за экспортными операциями; сбор пошлин; на нефтепродукты (НДС и внутренний налог на нефтепродукты); акцизов на напитки, табачные изделия и драгметаллы.

1/ Налог на добавленную стоимость. НДС (TVA – taxe sur la valeur ajoutee) – косвенный налог на потребление или на расходы, который был впервые введен во Франции и сейчас применяется во всех странах-членах ЕС. Во Франции НДС установлен законом 1954г. В 1966г. распространен на все отрасли промышленности, торговли и сферы услуг. В 1978г. внесены изменения в связи с принятием 6 директивы ЕС от 17.05.77 о гармонизации внутри ЕС национальных законодательств по НДС.

НДС имеет самую широкую сферу применения. Этим налогом облагаются практически все продаваемые товары и оказываемые услуги на территории Франции, независимо от того, имеют они французское или иностранное происхождение. НДС взимается не на конечной стадии потребления, а на каждом этапе экономической деятельности. Налог применяется к добавочной стоимости реализованных продуктов или услуг.

Под обложение этим налогом подпадают операции с движимым и недвижимым имуществом, в т.ч. правами на интеллектуальную собственность,

по сдаче в аренду жилых и нежилых помещений, строительные работы, услуги коммерческих агентов и перевозчиков, научно-исследовательские и изыскательские работы, экспертные услуги.

Существуют многочисленные изъятия. От уплаты НДС освобождаются услуги адвокатов, врачей, учителей (в т.ч. частных заведений), некоторые виды экспертиз госслужб. НДС не взимается с иностранных диппредставительств в отношении товаров и услуг, приобретаемых на официальные цели.

Действуют три основные ставки НДС: стандартная, пониженная и минимальная. На заморских территориях и в заморских департаментах Франции, а также в отношении некоторых операций на основании отдельных декретов применяются специфические ставки налога. Стандартная ставка (19,6%) применяется ко всем операциям, если законом не предусмотрено применение иных ставок. Пониженная ставка (5,5%) применяется к определенным категориям товаров и услуг, перечень которых не является закрытым. В него входят: некоторые потребтовары и услуги (основные продукты питания, водоснабжение, пассажирские перевозки, электро- и газоснабжение, медикаменты (кроме компенсируемых), услуги социального характера (юридическая помощь адвокатов, дома престарелых); некоторые товары и услуги сферы культуры (книги, билеты в парки, театры, музеи, кино); мебель для обстановки гостиниц или жилых помещений; некоторые виды ремонтно-строительных работ в жилых помещениях (ремонт крыш, лестничных площадок, балконов, подвалов, систем отопления).

По минимальной ставке (2,1%) облагаются медикаменты, стоимость которых компенсируются системой соцобеспечения, визуально-акустические аппараты для инвалидов, продукты обработки крови, издания периодической печати, переработанная продукция сельского хозяйства, рыболовства, птицеводства.

От НДС могут освобождаться любые товары, подпадающие под действие специальных таможенных режимов. Товары, временно ввезенные во Францию в режиме реэкспорта, коммерческие образцы, печатные и рекламные издания, выставочные экспонаты.

Экспорт товаров из Франции за пределы ЕС освобождается от НДС при представлении оправдательных документов.

2/ Налог на прибыль организаций. Взимается с прибыли юрлиц по итогам работы за год. Ставка налога составляет 33 и 1/3%.

В отношении указанного налога действует система льгот в отношении отдельных категорий предприятий и территорий. Для вновь созданных предприятий предоставляются налоговые льготы. В течение первых 35 мес. деятельности вновь созданные предприятия полностью освобождаются от налога на прибыль, а в течение последующих 24 мес. уплачивают налог в пределах 50% от общеустановленной ставки.

Плательщиками этого налога являются любые организации: акционерные общества, общества с ограниченной ответственностью, командитные товарищества, кооперативы. Единоличные или семейные общества с ограниченной ответственностью имеют право выбора налогового режима, в т.ч. возможность уплаты подоходного налога.

3/ Подоходный налог с физлиц (ПНФ). Статья 4 ОНК устанавливает принцип территориальности

при взимании ПНФ: «Лица, которые имеют свой налоговый домицилий во Франции, подлежат налогообложению в отношении всех полученных доходов. Лица, домицилий которых находится за пределами Франции, подлежат налогообложению в отношении доходов, полученных из французских источников».

Для целей применения ПНФ под территорией Франции понимаются континентальная территория Франции с прилегающими к ней островами, Корсика, заморские департаменты Гваделупа, Гайана, Мартиника и Реюньон. Исключаются из этого определения заморские территории Французская Полинезия, Новая Каледония, острова Южного полюса и французский сектор Антарктиды, территориальные объединения Майотт, Сен-Пьер и Мекелон.

Французские и иностранные физлица рассматриваются как имеющие налоговый домицилий во Франции, если выполняется одно из следующих условий: они имеют во Франции постоянное жилье или основное место жительства (183 дней в календарном году); осуществляют во Франции профессиональную деятельность; имеют во Франции центр экономических интересов; являются госчиновниками или агентами на французской службе за рубежом.

Французские и иностранные физлица, имеющие налоговый домицилий за пределами Франции, подлежат налогообложению в отношении своих доходов в случае, если они: получают доходы из французских источников; имеют во Франции (в качестве собственника или арендатора) одно или несколько жилых помещений.

Сотрудник базирующегося во Франции предприятия, направленный на работу за рубеж, у которого при этом сохраняется налоговый домицилий во Франции, в определенных случаях освобождается от налогообложения во Франции (если продолжительность работ за рубежом составляет более 183 дней; работа осуществляется в таких областях как строительство, геологоразведка; уплаченный за рубежом налог превышает 2/3 налога, причитающегося во Франции).

ПНФ уплачивается каждой налогооблагаемой единицей (лицами, не состоящими в семейных отношениях, в т.ч. вдовы и разведенными, или семьей) по итогам за год на основании декларации с указанием всех доходов, льгот и расходов, представляемой в налоговые органы. Декларация и все подтверждающие документы представляются не позднее 15 марта календарного года, следующего за отчетным. Затем, в период между 15 июля и 15 сент., налоговые органы направляют каждому налогоплательщику требование, на основании которого уплачивается данный налог.

4/ Налог на капитальные доходы. Включает следующие категории доходов.

1. Доход от земельных участков. Здесь существует два режима: для мелких владельцев и общий. Режим для мелких владельцев применяется (за некоторыми исключениями) к налогоплательщикам, валовой годовой доход которых от земельного участка не превышает 15000 евро (в то же время они имеют право выбрать общий режим). Этот режим позволяет уменьшить облагаемый доход на 40% в качестве компенсации всех расходов, связанных с получением дохода (никакие другие вычеты не предусмотрены).

Во всех остальных случаях применяется общий режим, при котором из общей суммы фактических

доходов вычитаются все фактически понесенные расходы.

2. Доходы от движимого имущества (помещения капитала). Различают два вида доходов от помещения капитала:

– С переменным доходом, в частности: дивиденды по акциям французских предприятий (как котируемых, так и не котируемых на бирже) и доли в имуществе организаций, подлежащих налогообложению; специальные выплаты обществом на основании особого статуса получателя (гонорары директоров, компенсация экстренных расходов);

– С фиксированным доходом, в основном процентные и другие аналогичные им доходы, возникающие в связи с: долговыми требованиями, депозитами; обеспечениями и текущими счетами; кассовыми ордерами, казначейскими билетами; облигациями и срочными бумагами (государственными займами).

Некоторые из указанных доходов полностью или частично облагаются у источника их выплаты.

К основным случаям освобождения доходов от налогообложения относятся: проценты по вкладам типа «А» Сберегательного банка, по народным сберегательным вкладам, счетам промышленного развития, вкладам «Молодежный»; проценты и выплаты в пользу владельцев жилищных сберегательных счетов и жилищных накопительных схем; проценты с сумм сберегательных вкладов предприятий или личных сберегательных вкладов; выплаты по народным сберегательным схемам, в случае участия в них не менее 8 лет; налоговые льготы и вычеты в связи с участием в сберегательных схемах вложений в акции при условии их срока существования не менее 5 лет; премии и другие выплаты по займам и облигациям, выпущенным во Франции с согласия министерства экономики; доходы от паев в фондах взаимных инвестиций с высоким уровнем риска; доходы, капитализированные в фондах коллективных вложений в движимые ценности (SICAV и FCP); безвозмездная передача акций или паев (поглощающим или вновь создаваемым обществом участникам поглощаемого общества, обществом-бенефициаром, в связи с обратной передачей части активов, полученных от другого общества, членом этого другого общества).

3. Положительные разницы при отчуждении имущества или прав частными лицами. облагаются подоходным налогом доходы в виде положительных разниц, возникающих при отчуждении: строений; прав на недвижимость; иной недвижимости, кроме строений; ценных бумаг риэлторских компаний, не котируемых на бирже.

Освобождаются от налога, при определенных условиях, доходы от: продажи основного жилья; продажи в качестве основного жилья квартиры лицу, у которого нет иного основного жилья (второго или арендованного); продажи земельного или лесного участка, не используемого владельцем, а также участков, принадлежащих агро- и лесохозяйственным группам; продажи участков, расположенных в заморских департаментах (при условии, что они имеют туристическое назначение); продажи имущества, находившегося во владении более 22 лет; продажи после перепланировки сельских или городских территорий; сделок по продаже объектов недвижимости и долей в риэл-

торских компаниях, сумма которых не превышает 4600 евро в год; прибавочной стоимости, полученной в результате проведения изыскательских работ (при условии, что в течение 6 мес. полученная компенсация будет использована для приобретения имущества аналогичной природы); прибавочной стоимости, полученной налогоплательщиком от принадлежащего ему недвижимого имущества (включая случаи продажи), в пределах 61000 евро; прибавочной стоимости, полученной пенсионерами по старости, не облагаемыми подоходным налогом.

Подоходный налог рассчитывается как совокупная сумма валовых доходов за минусом всех разрешенных к вычету расходов (включая специальные вычеты для отдельных категорий лиц).

Полученный чистый доход облагается налогом по следующей прогрессивной шкале (в 2002г. по доходам за 2001г.). В пределах 4121 евро облагаемого дохода – ставка 0%; от 4121 до 8104 – 7,50%; от 8104 до 14264 – 21%; от 14262 до 23096 – 31%; от 23096 до 37579 – 41%; от 37579 до 46343 – 46,75%; свыше 46343 евро – 52,75%.

5/ *Социальные отчисления.* Система соцотчислений включает 3 вида удержаний: общий социальный взнос (ОСВ), взнос на погашение социального долга (ВПД) и 2% социальная контрибуция (СК).

ОСВ уплачивают все физлица, имеющие налоговый домицилий во Франции. Взнос осуществляется с трех видов доходов: от активной деятельности (по ставке 7,5%), пенсий и пособий (по ставке 6,2% или, в отдельных случаях, 3,8%), имущественных доходов (по ставке 7,5%). Не подлежат налогообложению следующие основные виды доходов: стипендии; доплаты за профессиональные специальные навыки; выплаты по больничным листам и иные соцвыплаты; пособия по безработице, увольнению и пенсии, получаемые лицами, которые в предыдущем году не облагались подоходным налогом.

ВПД является сбором временного характера, действующим в течение 18-летнего периода, предназначенным для погашения социального долга граждан перед обществом. Его ставка установлена на уровне 0,5%. Налог уплачивают все физлица, имеющие налоговый домицилий во Франции, независимо от того, являются они плательщиками подоходного налога или нет. База обложения ВПД шире, чем база ОСВ (включены некоторые выплаты, с которых не взимается ОСВ, например, пособия на семью, жилищные субсидии). Предусмотрен определенный перечень изъятий.

СК уплачивается всеми физическими лицами, имеющими налоговый домицилий во Франции, по ставке 2%. Объектом обложения являются имущественные доходы, отдельные виды доходов от помещения капитала, доходы от сберегательных вкладов, освобожденные от подоходного налога.

6/ *Налоги на капитал.* Выделяются 2 вида налогов на капитал: общий налог на состояние (имущество) и регистрационный сбор.

1. Статья 885А ОНК устанавливает, что «лица подлежат обложению годовым налогом на состояние, если стоимость принадлежащего им имущества превышает установленный минимальный предел», т.е. 720000 евро.

Плательщиками данного налога являются физлица: имеющие, домицилий во Франции (незави-

симо от национальности), в отношении принадлежащего им имущества, находящегося во Франции и за ее пределами; имеющие домицилий за пределами Франции, в отношении имущества, находящегося во Франции.

Так же как и в случае подоходного налога с физлиц, плательщиками данного налога являются налоговые единицы (индивидуальные налогоплательщики или семьи). Совокупная налоговая база включает: недвижимое имущество (строения и иные объекты); имущественные ценности (ювелирные изделия, автомобили, запасы вина и других спиртных напитков, лошадей, самолеты); права и ценные бумаги (котируемые и не котируемые ценные бумаги, казначейские облигации и иные сберегательные займы).

Не являются объектами налогообложения: предметы профессиональной принадлежности; авторские права на литературные и художественные произведения; права на промышленные знаки; предметы антиквариата, художественные ценности и коллекции; ренты, пенсии и пособия; доли в риэлторских с/х объединениях; финансовые вложения нерезидентов; запасы древесины и участки строевого леса, а также доли в лесохозяйственных объединениях (освобождаются частично); с/х имущество, сданное в долгосрочную аренду и доли в агрохозяйственных объединениях (освобождаются частично).

Установлены следующие ставки налога на состояние: в пределах 720000 евро – 0%; от 720000 до 1160000 – 0,55%; от 1160000 до 2300000 – 0,75%; от 2300000 до 3600000 – 1%; от 3600000 до 6900000 – 1,3%; от 6900000 до 15000000 – 1,65%; свыше 15000000 евро – 1,8%.

2. Регистрационные сборы уплачиваются при совершении отдельных актов или юридических операций (продажа объектов недвижимости, дарения, разделение, наследование, учреждение организаций; выполнение юридических формальностей, связанных с регистрацией).

Размер сборов варьируется в зависимости от типа операций и устанавливается в процентах от суммы операции, либо в абсолютной величине.

7/ *Прямые местные налоги.* К основным местным налогам относятся: 1) земельный налог на незастроенные участки (карьеры, шахты, водоемы, соляные копи); 2) земельный налог с участков под строениями (налог на строения); 3) налог на жилье; 4) профессиональный налог. Кроме того, взимаются следующие налоги: 5) специальный налог на оборудование; 6) налог за вывоз бытовых отходов; 7) налог на содержание ТПП; 8) налог на содержание профессиональных ассоциаций (палат); 9) налог на содержание с/х ассоциаций (палат).

1) и 2) – уплачивают все налогоплательщики, являющиеся собственниками земельных участков или строений, расположенных во Франции. Базой для исчисления 1) является 80% кадастровой стоимости объекта обложения. Базой для исчисления 2) является 50% кадастровой арендной стоимости. Конкретные ставки этих налогов устанавливаются местными органами власти (*les collectivités territoriales*).

Налог 3) взимается с: меблированных жилых помещений; меблированных помещений, занимаемых организациями, ассоциациями и частными структурами, не облагаемыми профессиональным налогом; помещений, занимаемых общественными организациями.

Не облагаются указанным налогом: помещения, владельцы (пользователи) которых облагаются профессиональным налогом; здания с/х назначения; здания, предназначенные для проживания студентов институтов и интернатов; помещения, занимаемые госслужбами; помещения, занимаемые государственными научными, образовательными и техническими учреждениями.

Статья 1408 ОНК определяет, что «налог уплачивается лицами, которые имеют права владения или пользования помещениями» по состоянию на 1 янв. налогооблагаемого года.

Освобождаются от этого налога: государственные научные, образовательные и технические учреждения; жители коммун, официально находящиеся за чертой бедности; сотрудники дипломатических и консульских учреждений, имеющие национальность других государств. Допускается вычет на каждого члена семьи: 10% для первых двух членов и по 15% – на всех остальных.

Налог рассчитывается по следующей формуле: к чистой рентной стоимости, скорректированной на местный коэффициент, применяется ставка в следующем размере: 4,40% в отношении основного жилья и меблированных помещений; 8% в отношении всех прочих помещений.

Налог уплачивается по получению налогоплательщиком соответствующего уведомления налоговых органов.

Статья 1447 ОКН определяет, что «профессиональный налог 4) ежегодно уплачивается юридическими и физическими лицами, регулярно осуществляющими профессиональную деятельность, кроме работающих по найму».

Освобождаются от указанного налога: одиночные ремесленники и кустари-одиночки; водители собственных автомобилей такси и скорой помощи; рыбаки; члены с/х кооперативов; частные образовательные учреждения, работающие по государственным нормам и тарифам; некоторые промышленные и коммерческие организации (информационные агентства, бюро по найму жилой площади); отдельные некоммерческие организации (занимающиеся художественной, спортивной, литературной деятельностью, уходом за больными); общественные организации культурного направления (музеи), отдельные специализированные организации и объединения (взаимные общества).

Предусмотрен также ряд освобождений временного характера. При расчете этого налога разрешается вычет отдельных расходов. Конкретные ставки налога устанавливаются местными органами власти.

8/ *Прочие налоги и сборы.* К таким налогам относятся: солидарный социальный взнос организаций (общий годовой оборот которых без учета налогов составляет 760000 евро); налоги, взимаемые дополнительно к НДС (в отношении отдельных операций, например, продажа часов, ювелирных изделий, мясных полуфабрикатов и субпродуктов, книг, коммерческой рекламы); косвенные налоги (акцизы на напитки с содержанием алкоголя, пиво и безалкогольные напитки, минеральную воду, табачные изделия, электричество, изделия с содержанием золота, серебра и платины, налоги на спортивные мероприятия, аттракционы, игровые заведения и автоматы); налоги на аудиовизуальную связь и зрелищные мероприятия (взимаемые с аудио- и видеоточек, билетов кино-

театров, порнографических изданий, телерекламы); налог на недвижимость с отдельных юрлиц (владельцев нескольких объектов недвижимости); налог на большие торговые площади (так называемый налог на содействие развитию торговли и ремесел); налог на изделия из драгметаллов (с продаж драгметаллов, ювелирных изделий, предметов искусства и коллекций); сборы с финансовых институтов (банков и страховых организаций); налог на страховые операции (с премий и взносов); налог на избыточные страховые резервы; налог на биржевые операции; сбор за забой животных и птицы; санитарные сборы за разделку мяса, с рыбы и морепродуктов, с животных субстанций и их производных; специальный налог на масло; налог за введение в силу юридических актов; коммунальный налог на рекламу; годовой налог на медикаменты; основной налог на загрязнение окружающей среды.

В эту же категорию входит налог на зарплату, взимаемый с общей суммы зарплаты, принимаемой к расчету социальных взносов. Указанный налог уплачивается всеми работодателями, имеющими домицилий или учрежденными во Франции.

От уплаты налога освобождаются следующие работодатели: не являющиеся плательщиками НДС; по данным за предыдущий год не платившие НДС с не менее 90% своих операций; уплачивающие НДС лишь частично.

От налога, как правило, освобождаются работодатели, в коммерческих оборотах или поступлениях которых в предыдущем году выплаты зарплаты не превышают сумм, дающих право на освобождение от НДС (76300 евро – в торговой деятельности и 27000 – при оказании услуг).

Налог взимается по следующим ставкам: 4,25% с общей суммы выплачиваемой зарплаты; дополнительный налог по ставке 4,25% к сумме в пределах от 6563 до 13113 евро; дополнительный налог по ставке 9,35% к сумме свыше 13113 евро.

В группу местных налогов входят также налоги на автотранспортные средства, которые бывают трех видов.

1. Налог с организаций уплачивают все организации, за исключением ассоциаций, зарегистрированных по закону 1901г., и некоммерческих организаций, не образованных в форме общества, синдиката или другой аналогичной структуры.

Из-под налогообложения выведены следующие категории автомобилей: предназначенных для продажи; предназначенных в аренду; арендованных на срок менее 30 дней; возрастом более 10 лет; работающих на электричестве, газе или сжиженном топливе; предназначенных для использования в общественном транспорте; демонстрационные образцы; предназначенных исключительно для обучения вождению; с иностранными номерами (зарегистрированные за рубежом).

Ставка налога: 1130 евро (282,5 за квартал) с автомобилей мощностью до 90 л.с.; 2440 евро (610 за квартал) с автомобилями большей мощности.

2. Дифференцированный налог с автотранспортных средств уплачивают все юрлица, имеющие больше трех моторных транспортных средств, зарегистрированных во Франции.

От налога освобождены следующие организации: ассоциации, зарегистрированные по закону 1901г.; госучреждения и предприятия; конгрегации; профсоюзные организации.

Из-под налогообложения выведены следующие категории автомобилей: двухколесные средства (мотороллеры); специальные дорожные транспортные средства; возрастом более 25 лет; облагаемые «налогом на ось»; предназначенные для использования в качестве общественного транспорта; такси; специальный автотранспорт (машины скорой помощи, катафалки, для транспортировки специальных грузов); трактора и с/х машины; экологически чистый транспорт (в отдельных департаментах).

Ставка налога ежегодно устанавливается местными органами власти в зависимости от мощности и возраста отдельных категорий транспортных средств.

3. «Налог на ось» взимается с транспортных средств коммерческого назначения, с разрешенной нагрузкой на ось свыше 12 тонн.

Все предприятия обязаны декларировать наличие таких транспортных средств в таможенном офисе по месту нахождения своего юридического адреса. Налог уплачивается ежеквартально по шкале, принимаемой в начале каждого года.

Госаудит

В рамках проходящей во Франции административно-бюджетной реформы (модернизации) правительство проводит регулярный аудит министерств и ведомств и курируемых ими направлений деятельности.

Первый этап из 17 аудиторских миссий стартовал 16 окт. 2005г. (размер исследуемого бюджета 1 млрд.евро), второй, включающий 20 миссий – 17 янв. 2006г. (17,5 млрд.евро и 144 тыс. госслужащих), третий – 13 апр. 2006г. (30 млрд.евро и 330 тыс. госслужащих). Ставится задача провести 100 аудитов до лета 2006г. с тем, чтобы оценить весь госаппарат Франции с объемом финансирования 100 млрд.евро.

По общему признанию проведение такого аудита позволило получить достаточно полную картину функционирования государства, углубить процесс модернизации и изменить отношение работников.

Цели аудита заключаются в поисках возможной экономии и документировании роста производительности, а также в выработке конкретных рекомендаций по упрощению процедур, модернизации функционирования различных госструктур и облегчения их приспособления к новым меняющимся внешним условиям.

Принципы аудита: проведение каждые 2 месяца, в каждом министерстве; прозрачность – публикация отчетов на специальном сайте правительства; межминистерский характер – аудит проводится по предложению министров и с согласия премьер-министра смешанными инспекционными группами с привлечением внешних экспертов; конкретный характер – доклады должны содержать рекомендации о внедрении изменений.

Среди первых результатов аудита отмечаются следующие. В министерстве с/х совершенствуется система Teler@s. Выявленная аудитом проблема заключалась в длительных и затратных для сельхозпроизводителей и администрации формальностях получения субсидий и других видов помощи. Была предложена схема подачи заявок дистанционно, внедрения электронной подписи, а также запущены новые услуги (например, дистанцион-

ная подача заявок по возмещению ущерба от стихийных бедствий). Ожидаемый результат — сокращение расходов на обработку заявок на 30%. Министерство оснащения по результатам аудита приняло решения о ликвидации ряда служб на авиабазах, министерство экономики, финансов и промышленности планирует реорганизацию процедуры декларирования подоходного налога. Ряд мер предусмотрен в отношении уплаты штрафов — с 15 мая 2006г. основные штрафы можно платить через интернет, с конца апр., на базе 21 экспериментального табачного киоска будет осуществляться уплата штрафов «электронными марками».

Аудиты подразделяются на 3 категории. Первая — аудит занятости. Был проведен аудит службы связи в армии (1200 занятых), в результате которого предложены меры по сокращению персонала и расходов на 5% и повышению производительности. Вторая категория — управление расходами. Был проведен аудит расходов на предоставления жилья в чрезвычайных обстоятельствах, которые составляют несколько сотен млн. евро и сложно предсказуемы. Вывод — недостаточный контроль за расходами и предоставление несоответствующего жилья. Третья категория аудита — функционирование госаппарата. Это **внедрение единой административно-финансовой системы в заграничном аппарате Франции**, позволяющей избежать дублирования в работе различных ведомств.

Третий этап аудиторских миссий включает такие вопросы как организация работы министерств (работа центрального аппарата министерства экологии по координации деятельности 30 учреждений, юридическая работа министерства экономики, финансов и промышленности), аудит занятости (изучение нагрузки преподавателей лицеев — 213 тыс. занятых, изучение возможностей профподготовки в профессиональных лицеях — 81 тыс. чел., образование в с/х — 14 тыс. чел.), аудит стипендий в системе высшего образования (1,4 млрд. евро), госфинансирование пластических искусств, жилищные субсидии (5 млрд. евро).

• Список аудиторских проверок (на апр. 2006г.). Министерство иностранных дел — становление объединенных административных и финансовых служб за границей. Рассматриваемые министерства: министерство иностранных дел и все министерства, распоряжающиеся денежными средствами за рубежом. Рассматриваемые программы: все программы министерства иностранных дел и аналогичные в других министерствах. Предмет аудиторской проверки: операции по управлению денежными средствами, осуществляемые за рубежом за счет различных служб (МИДа и других), находящиеся в одной и той же стране, в одном и том же городе и которые на момент проверки находились в разобранном состоянии.

Использованные результаты многочисленных отчетов, в т.ч. отчет Le Bris 2005, продемонстрировали эффективность полученной пользы, которая бы способствовала обобщению опыта единых административных и финансовых служб (SAFU). Проводимая на базе краткого заключения и изучения различных нововведений, аудиторская проверка имела целью: дать конкретные предложения в отношении организации операций по распоряжению денежными средствами; способствовать развитию проекта систематизации работы единых административных и финансовых служб.

Министерство сельского хозяйства и рыболовства — управление и контроль за рыбной ловлей. Министерство культуры и коммуникаций — модернизация и рационализация осуществления заказчиком своих функций и генерального проектирования при проведении работ на исторических объектах.

Министерство обороны — работа средств связи в вооруженных силах. Министерство по вопросам экологии и долгосрочного развития — контроль за размещением классифицированных объектов, подлежащие обязательному декларированию.

Министерство по вопросам национального образования, высшей школы и научных исследований — законность снижение нагрузки преподавателями второй степени. Министерство по вопросам национального образования, высшей школы и научных исследований — расписание занятий в лицее.

Министерство по вопросам национального образования, высшей школы и научных исследований — морские научно-исследовательские суда, используемые научными учреждениями. Министерство по вопросам транспорта, оборудования, туризма и проблем моря — национальное отделение инвалидов морского флота.

Министерство по вопросам транспорта, оборудования, туризма и проблем моря — безопасность аэропортов. Министерство внутренних дел и благоустройства территорий — техническое состояние воздушных судов сил гражданской обороны; возмещение за ложный вызов сил общественного порядка.

Министерство по вопросам молодежи, спорта и ассоциативной жизни — тарификация услуг, предоставляемых в спортивных и общественных образовательных центрах. Министерство юстиции — активизация создания отделов по исполнению наказаний в судебных органах.

Министерство экономики, финансов и промышленности — расширение границ компетенции отделов инкассации в рамках государственного казначейства. Министерство экономики, финансов и промышленности — управление местными налогами на оборудование и налогами, приравненными к ним. Министерство по делам заморских территорий — жилищно-социальная политика в заморских территориях.

Министерство здравоохранения и солидарности и министерство по вопросам занятости, социальной сплоченности и жилища — порядок управления и предоставления жилых помещений совершеннолетним инвалидам; изменение процедур управления в условиях привлечения к решению вопроса гендирекции по вопросам управления и госслужбы (DGAFP). Министерство по вопросам занятости, социальной сплоченности и жилища — процедура планирования и управления кредитами на срочное приобретение жилья.

• Список аудиторских проверок на янв. 2005г.

МИД — политика в вопросах местного найма в структуре французских служб в органах ОЭСР. Министерство с/х и рыболовства — обобщение условий дистанционных вызовов помощи в рамках Единой с/х политики ЕС (РАС).

Министерство культуры и средств связи — превентивная археология. Министерство обороны — управление армейскими казначейскими структурами. Министерство по вопросам экологии и дол-

госрочного развития — ускорение введения в действие программы Natura 2000.

Министерство экономики, финансов и промышленности — декларирование налога на прибыль через интернет. Министерство экономики, финансов и промышленности — модернизация системы уплаты штрафов. Министерство занятости, социальной сплоченности и жилища — сбор налогов на развитие системы профессионального обучения.

Министерство национального образования, высшей школы и научных исследований — организация системы сдачи экзаменов и проведения конкурсов в системе национального образования. Министерство транспорта, оборудования, туризма и проблем моря — управление и развитие служб воздушных баз.

Министерство внутренних дел и обустройства территорий — административная и финансовая деятельность сил полиции аэропорта Roissy; организация охраны мест содержания лиц, совершивших административные правонарушения. Министерство по делам молодежи, по вопросам спорта и общественной жизни — внедрение дистанционных систем записи на экзамены и подготовку по линии министерства. Министерство юстиции — оптимизация расходов на осуществление правосудия: генетические экспертизы.

Министерство по делам заморских территорий — управление средствами господомощи, выделяемой на строительство жилья в заморских территориях. Министерство здравоохранения и солидарности и министерство по вопросам занятости, социальной сплоченности и жилища: — управление средствами, предназначенными для разукрупненных служб в рамках министерств, занимающихся социальными вопросами.

Промышленность

Половина продукции, производимой авиакосмической промышленностью Франции идет на экспорт. В состав отрасли входят в основном предприятия с государственным капиталом, такие как «Аэроспасьель» и «Снекма». В рамках программ «Аэробус» выпускаются гражданские самолеты; фирма «Дассо-эндюстри» специализируется на поставках военных самолетов типа «Мираж» и «Рафаль», а также самолетов делового назначения типа «Фалькон»; фирма «Снекма», ассоциированная с американской корпорацией «Дженерал электрик», поставляет реактивные двигатели и моторы.

Основные проекты в области космической промышленности осуществляются по линии Европейского космического агентства. Примером такого сотрудничества является программа «Арианспейс», по которой составлен весьма плотный план запусков на ближайшие годы ракеты «Ариан-5». Франция участвует в выводе на орбиту спутников связи слежения, таких как «Спот» и «Гелиос». Эти спутники производятся компаниями «Матра эспас», «Алкатель эспас» и «Аэроспасьель эспас». Одним из наиболее перспективных проектов в этой области является программа создания общеевропейской системы спутниковой навигации Галилео.

Оборот в секторе строительства и общественных работ составляет около 135 млрд. евро. Общественные работы являются в основном сферой деятельности крупных предприятий, как, напри-

мер, «Буйг», «Дюмез-ГТМ», «Эйффаж», «Спи-Батиньол» и «Сожа». Эти компании применяют все более сложные современные технологии — от изготовления предварительно напряженного железобетона до строительства подвесных мостов и морских буровых платформ. Они работают не только внутри страны но и активно действуют за ее пределами.

Электротехническая и электронная промышленность характеризуется разнообразием выпускаемой продукции: в этом году общий оборот в области производства электронных компонентов достиг 8 млрд. евро. В отрасли, в основном выполняющей госзаказы, доминируют крупные объединения. Группа «Алькатель-Альстом», которая за последние 10 лет приобрела ряд компаний, занимает первое место в мире на рынке телекоммуникаций. Компания «Альстом», ассоциированная с британской компанией ГЕС, специализируется не только на железнодорожном подвижном составе (скоростные поезда), но и на оборудовании для электростанций. Компания «Альстом» занимает 1 место в мире по производству турбогенераторов комбинированного цикла. Фирма «Томсон мультимедия» является одним из мировых лидеров по производству бытовой электроаппаратуры и техники широкого спроса. Фирма «Шнейдер» занимает ведущее место в секторе электромеханики, а «Легран» является мировым лидером в области производства электроаппаратуры.

Производство в машиностроительной промышленности разделяется на три вида: машины и оборудование (60% отрасли — оборот 46 млрд. евро), услуги в обработке металлов (оборот 11 млрд. евро), и металлоизделия (оборот 10 млрд. евро). Франция находится на пятом месте (после США, Японии, Германии и Италии) и все больше развивает успех за границей.

Материалы используются во всех отраслях. Однако следует их различать: во-первых такие «традиционные» материалы, как сталь, алюминий или каучук; во-вторых «новые» материалы — композиты, в-третьих так называемые «умные» материалы. Наряду с крупными группами, как «Юзинор», во французской черной металлургии работают и относительно небольшие компании, с узкой специализацией, производящие товары высокого качества («Оберт э Дювал»). Компания «Пэшинэ» — неоспоримый лидер на рынке алюминия, а «Сэн Гобэн» является всемирным лидером в производстве стекла. В производстве каучука тоже имеются свои лидеры: «Мишлен» лидер мирового рынка производства шин.

Компания «Мишлен» — мировой лидер по производству шин для грузовиков (18-19% рынка), расширяет свое присутствие в КНР и Индии. В ближайшие 10 лет от 20 до 25% оборота французской компании будет приходиться на Китай (28% мирового рынка шин для грузовиков) и Индию (5,5% рынка). Ежегодные инвестиции компании в китайский завод Shenyang составляют 20 млн. евро, объем производства — 330 тыс. шин в год, к 2005г. планируется его увеличение в два раза. В Индии компанией «Мишлен» создано совместное предприятие с компанией «Apollo Tyre». Будет создано производство с объемом в 350 тыс. шин в год. На первом этапе французские инвестиции составят 70 млн. евро.

Инжиниринг — деятельность с целью оптимизировать процесс создания, производства и сбыта товара. Оборот в сфере инжиниринга достиг 16 млрд. евро. Франция, занимает третье место в Европе, но рассчитывает на развитие новых рынков в Восточной Европе, чтобы укрепить свою позицию. В этой отрасли самый значительный сектор — промышленный инжиниринг: группа «Текнип» находится на первом месте в нефтяном и строительном инжиниринге. Но 85% оборота «Текнип» приходится на деятельность за границей. Компания «Сафеж» (специализация: водоснабжение, окружающая среда, управление коммунальными службами и обустройство территории) осуществляет свою деятельности в 70 странах.

«Новые технологии информатики и коммуникации» соединяет все инструменты, предназначенные для обработки информации. Эта отрасль, оборот которой достиг 30 млрд. евро, подразделяется на несколько направлений. В области электросвязи группа «Алкатель» является одним из ведущих предприятий на мировом рынке: лидер в производстве подводных кабельных сетей, на 2 месте по производству оптического волокна, занимает 3 место по сетям передачи данных. Что касается аудио-видео товаров, компания «Томсон-Мултимедия» находится на 4 месте, с оборотом в 7 млрд. евро. в год. В другой области, предприятия услуг в информатике пользуются большой известностью в мире как компании «Кап Жемини» и «Бюллер».

Цветные металлы

Несмотря на то, что в начале 2002г. промпроизводство цветных металлов продолжало оставаться на высоком уровне, среди экспертов царили опасения, что замедление экономического роста в США окажет свое негативное влияние на европейскую экономику. Замедление продолжалось во II кв. в связи с тем, что заказы резко уменьшились, предприятия вынуждены были прекратить выпуск своей продукции в течение нескольких недель.

Лишь два сектора экономики Франции в это время поддерживали производство цветных металлов — это строительная индустрия и производство автомобилей. Только эти два сектора в конце года показывали хорошие результаты, остальные пережили трудный год.

Следствием изменения цен на сырье явилось уменьшение заказов на производство цветных металлов во всех индустриальных странах. Особенно это коснулось котировок на цинк, которые снизились в 2001г. на 20% и никеля — на 30%. Только цена одного из базовых металлов — свинца в 2002г. повысилась на 5%. Это произошло за счет автопрома, где свинец широко применяется.

В 2001г. во Франции были закрыты последние шахты по добыче золота и урана. На территории Франции производство золота и калия должно полностью прекратиться в 2003г. Однако в мире производство этих металлов французскими предприятиями должно продолжиться.

Сектор цветных металлов

	Кол-во предпр.	Число работн.	Годовой оборот, млн.евро
Руды и минеральные вещества	71	5 337	610
Металлургия	8	5 309	1 812
Очистка металлов	33	1 202	575
Первичная обработка металлов	53	14 813	5 482
Итого	160	26 661	8 479

Производство алюминия на французском рынке цветных металлов: годовой оборот — 3674 млн.евро; количество предприятий — 44; количество работающих — 10316.

Мировое производство первичного алюминия оставалось в 2002г. в основном на стабильном уровне, т.к. повышение цен на электроэнергию, в частности в США, заставило производителей алюминия остановить выпуск алюминия путем электролиза. Но т.к. замедление экономического роста, которое коснулось практически всех стран, кроме Китая, ударило рикошетом по заказам, то запасы алюминия, произведенного в 2002г., составили 540 тыс.т. и достигли в общем 3100 тыс.т. Этот излишек, оказывал значительное давление на цену алюминия, которая на Лондонской бирже металлов составляла 1454 долл. за 1 т., что на 7,2% меньше, чем в 2001г.

Во Франции заказы, которые в начале 2002г. имели позитивную тенденцию, весной начали снижаться. Уменьшение заказов в механической индустрии и авионавтике, еще более усилилось в последнем квартале.

Только сектор строительства и автомобильный поддерживали до конца года благоприятный для алюминиевой промышленности уровень.

Если производство первичного алюминия оставалось на уровне 1,35 млн.т. в 2002г., столько же, сколько в 2001г., то производство и заказы на алюминиевые листы снизились на 5%. Только выплавка алюминиевых слитков, предназначенных для автопрома, увеличилась на 3%. Производство алюминия во Франции, которое в 2001г. сдерживалось социальными конфликтами, возросло на 2% с 711 000 до 725 тыс.т.

Несмотря на понижение котировок алюминия на Лондонской бирже металлов, дефицит мирового товарообмена в 2002г. возрос более 1,2 млрд. евро, вдвое больше чем это было 2 или 3г. тому назад. Несмотря на то, что перспективы строительной индустрии в 2002г. оставались благоприятными, необходимо расширять новые области применения, в т.ч. и автомобильной.

В 2002г. было потреблено 1 358 т. алюминия, которое распределилось по следующим секторам: транспорт — 33%; металлургия — 4%; обрабатывающая промышленность — 6%; электротехническая промышленность — 8%; строительство — 20%; упаковка — 11%; другие — 18%.

Производство меди во Франции: годовой оборот — 2 030 млн.евро; количество предприятий — 24; количество работающих — 4808.

Мировые заказы потребности на медь понизились в 2002г. впервые с 1985г.: падение в I кв. в Северной Америке составило 10% и более 4% в Европе. Тенденции снижения спроса на медь стало еще более сильным, чем предполагалось в первом приближении, и 2001г.стал наихудшим годом с начала 80гг. Мировой спрос на медь сократился на 6% по сравнению с 2000г. В результате, мировые запасы меди увеличились в начале весны 2002г.

Понижение котировок меди на ЛБМ начавшееся в начале года и продолжавшееся до нояб. достигло исторического уровня в 1340 долл. Французский рынок не был исключением: производители и разработчики отмечали замедление активности с первых месяцев 2002г., затем стремительное падение к концу года. За несколько месяцев производство опустилось на самый низкий за последние 3г. уровень.

Все секторы использования меди во Франции как и во всем мире были затронуты этим падением: французский экспорт изделий из меди сократился ежегодно на 15%.

В 2002г. во Франции было потреблено 771 тысяча тонн меди, которая распределилась по следующим секторам: электротехническая промышленность – 40%; строительство – 31%; транспорт – 11%; точная механика – 6%; оборудование – 7%; химическая и металлургическая промышленность – 3%; другие – 2%.

Производство цинка и кадмия: годовой оборот – 462 млн.евро; число предприятий – 4; количество работающих – 1538.

В 2002г. на мировом рынке цинка наблюдалось превышение предложения над спросом. Тенденция снижения спроса наблюдалась в течение всего года. Несколько заявлений в конце года о сокращении производства цинка не изменили эту тенденцию. Запасы на Лондонской бирже металла в конце года вдвое превысили количество металла, которое находилось на складах в начале года.

Котировки цинка к концу года достигли 886 долларов за тонну, самый низкий уровень за последние 15 лет, или на 21,5% меньше чем в 2000г. Уменьшение запасов цинка на складах потребителей этого металла, которое началось с конца 2001г., выявило негативную тенденцию снижения спроса в 2002г., который вернулся к уровню двухлетней давности.

Французские заказы на цинк уменьшились на 3,6% и составили 431 тыс.т. в 2002г., производство очищенного цинка увеличилось с 318 тыс.т. в 1999-2001гг. до 329 тыс.т. в 2002г.

Это изменение оказало свое влияние на торговый баланс Франции. Это выразилось одновременно в увеличении экспорта очищенного цинка и его сплавов и уменьшении импорта изделий из цинка: дефицит составит 160 млн. евро. В 2002г. во Франции было потреблено 431 тыс.т. цинка.

Производство свинца и олова: годовой оборот – 170 млн.евро; число предприятий – 14; количество работающих – 748.

Свинец один из немногих цветных металлов, который в 2002г. не испытал больших потрясений: мировой рынок был сбалансирован. Когда спрос уменьшился на 1,8% и достиг 5,4 млн. тонн в Северной Америке были закрыты несколько шахт и заводов по производству свинца. В результате предложения также уменьшились и запас свинца на Лондонской бирже металлов снизился до 100 тыс.т. Котировка свинца составляла 454 долл/т в 2001г. и 476 долл. в 2002г. и в янв. достигла 500 долл/т.

Во Франции свинец испытывал благоприятные условия: изготовители аккумуляторов нуждались более чем в 200 тыс.т. очищенного свинца. Производство изделий с покрытиями из свинца достигло 32 тыс.т.

Сокращение мощностей по производству свинца начатое два года назад, технические остановки на некоторых предприятиях весной 2002г. объясняют уменьшение на 12% производства свинца во Франции, которое меньше существующего спроса: было произведено в 2002г. 231 тыс.т. при спросе 283 тыс.т., который увеличился на 3%, по сравнению с 2001г.

Определить среднесрочные перспективы развития производства свинца в 2003г. сложно из-за неопределенности в области производства промышленных аккумуляторов, заказы на которые уже

понижились, или автомобильных аккумуляторов, которые во многом зависят от состояния дел в этой области.

В 2002г. во Франции было произведено 231 тыс.т. свинца, который распределялся по следующим секторам: аккумуляторы – 74%; химпром – 6%; изготовление кабелей и сплавов – 5%; разное производство – 15%.

Автопром-2005

Автомобильная промышленность: сокращение экспорта и положительного сальдо внешней торговли. В 2005г. экспорт продукции автопрома составил 51,8 млрд. евро, сократившись на 2,9% по сравнению с 2004г. За последние несколько лет – это рекордно низкий показатель. Импорт вырос на 5,4% и достиг 43,2 млрд. евро. Соответственно положительное сальдо торговли сократилось на 3,7 млрд. евро, до 8,6 млрд. евро.

Страны ЕС остаются главными торговыми партнерами в этой области, на них приходится 90% французского экспорта и импорта. Динамично растут поставки автомобилей в Испанию и Германию, соответственно, на 3,2% и 2,5%. Хуже положение с Бельгией (-5,1%), Италией (-7,9%) и Великобританией (-14,8%).

Импорт вырос из Германии на 5,7% и Испании – на 4,8%, а из Чехии и Словении – на 53,5% и 69%. Эти две страны заняли соответственно 9 и 11 место среди основных экспортеров во Францию.

Вне ЕС объем торговли, оставаясь на низком уровне, продолжает падать. Поставки в Америку сократились на 5,5%, в Африку – на 3,1%, в Азию – на 1,4%, несмотря на рост экспорта в Китай на 15,2%. Отмечается падение (-21%) экспорта продукции автомобильной промышленности в страны Ближнего и Среднего Востока. Импорт вырос практически из всех стран не членов ЕС, за исключением США (-33,8%) и Японии (-6,9%).

	Внешняя торговля					
	продукцией автомобильной промышленности, в млн.евро					
	2005г.		05/04, %			
	импорт	экспорт	сальдо	импорт	экспорт	доля
Автомобильная пром-ть.....	43245	51801	8556	5,4	-2,9	119,9
Автомобили	30367	37762	7395	6,1	-3,5	124,4
Оборудование	12878	14039	1161	3,6	-1,1	109
Географическое распределение.....						
ЕС 25	37632	41769	4137	6,3	-2,8	111
Африка.....	166	2125	1959	-3,1	2,7	1284
Америка	643	1739	1096	-29,7	-5,5	271
Ближний и Средний Восток	22	1324	1301	3,6	-21	5889
Азия.....	2786	1301	-1485	-1,4	0,7	47

Источник: данные Французской таможни

Автопром-2003

Автомобильная промышленность Франции производит четверть всех производимых в Европе автомобилей (благодаря частой смене моделей и 65% использованию дизельных двигателей). На протяжении последних трех лет производство практически не растет (в 1997-2000гг. ежегодный рост составлял 13%). В связи с уменьшением объемов автоперевозок грузов в 2002-03гг. сокращалось производство грузовых автомобилей. Стабильно, на 4% в год в 2002-03гг. растет производство запчастей.

Во Франции имеются крупные национальные компании, производящие автомобили мирового уровня, а также развитая сеть предприятий, изгото-

вляющих компоненты и узлы для автомобилей, где одним из лидеров данного сектора является группа «Валео», ставшая в последние годы партнером практически всех крупнейших мировых автомобильных концернов. Доля автопрома в ВВП Франции составляет 5% (в Японии и Германии – 9%).

Автомобильная индустрия Франции включает в себя 562 предприятия, из которых 324 занимаются проектированием и производством автомобилей, а 238 производят оборудование и запчасти. Общее число занятых составляет 275 тыс.чел. Общий товарооборот в 2003г. составил 122 млрд. евро, на долю экспорта приходится 43%.

Существующие во Франции сборочные предприятия производят широкую гамму моделей автомобилей, среди которых основными являются национальные производители «Рено» и «ПСА Пежо-Ситроен», которые контролируют вместе около 60% национального автомобильного рынка.

«Рено», продолжая заниматься выпуском традиционных для Европы малолитражек, активное внимание уделяет и грузовым автомобилям. Как одну из интересных разработок можно выделить модель Next с двигателем, работающим как на традиционном жидком топливе, так и на электричестве. Автомобили марки «Рено» выпускаются во Франции, Испании, Бельгии, Португалии, Словении, Турции, Китае, Тайване, Колумбии, Аргентине, Марокко, Малайзии и Уругвае.

Группа «Рено» связывает свои коммерческие успехи в будущем с наращиванием выпуска легковых машин на дизелях нового поколения. Сделана ставка на союз с «Ниссан», который был заключен в 1999г. Группе «Рено» принадлежит 44,4% акций «Ниссан», которому, в свою очередь, принадлежит 13,5% французской группы. Группа с помощью своего японского партнера «Ниссан» планирует укрепиться в Мексике, Австралии и на Тайване. Вместе с заводами «Рено» в Турции, Бразилии, Аргентине, Южной Корее и Румынии концерн планирует к 2010г. довести ежегодный объем производства до 4 млн. автомобилей, половина которых будет реализовываться вне Западной Европы.

Группа «Рено», вместе со своим партнером «Ниссан», занимает пятое место в мире, группа «ПСА Пежо-Ситроен», следует непосредственно за ними. Благодаря «Ниссану» автомобили марки «Рено» энергично выходят на рынки, где их присутствие было незначительным или вовсе отсутствовало (Северная Америка и Азия).

Французская автомобильная промышленность в 2003г. выступила на международном рынке в качестве производителя 5 млн. автомобилей (включая легковые, грузовые, автобусы и спецмашины), из которых 39% были собраны вне территории Франции.

Автопром с РФ

В июле 1998г. компанией «Рено» и правительством Москвы создано СП «Автофрамос» по выпуску на мощностях АО «Москвич» легковых автомобилей французских марок. С 1998г. Компанией «Рено» инвестировано в предприятие 250 млн.долл. Начата реализация нового проекта, предусматривающего сборочное производство 60 тыс. (на начальном этапе) с последующим увеличением до 120 тыс. современных, адаптированных к российским условиям автомобилей ежегодно. В окт. 2004г. компанией «Рено» куплен за 42

млн.долл. пакет акций (26%) московского правительства. Таким образом, французы получили контрольный пакет акций (76%) «Автофрамоса». 5 апр. 2005г. состоялось открытие завода. 22 дек. 2005г. с конвейера завода сошел 10-тысячный Renault Logan. Объем производства составляет 100 автомобилей в день, планируется, что к концу 2006г. объем производства достигнет 60 тыс. автомобилей в год.

Концерн PSA Peugeot-Citroen прорабатывает проект создания сборочного производства на территории России (модели Citroen-4 и Peugeot-307). Идут переговоры с потенциальными российскими партнерами.

Сельхозмаш

Французское с/х машиностроение представлено 1500 предприятиями, на которых работают 41 тыс.чел. По потреблению с/х оборудования Франция является лидером среди стран ЕС, а по ее производству занимает третье место в Европе (после Германии и Италии).

Производство с/х машин в 2003г. увеличилось в текущих ценах на 2,6% по сравнению с 2002г. и в стоимостном выражении составило 2,8 млрд. евро. Производство тракторов, на долю которых приходится 27% от общего объема производства с/х машиностроения, возросло на 12% и достигло 760 млн. евро. В то же время производство с/х машин, доля которых составила 73% от общего производства в 2003г., увеличилось на 0,5% (2,6 млрд. евро).

В 2003г. общий объем продаж с/х оборудования увеличился до 3,62 млрд. евро, на долю тракторов приходилось – 30%, а на с/х машины – 70%. Что касается объема продаж продукции французского с/х машиностроения на внутреннем рынке, то он увеличился на 1,6% и достиг 1,26 млрд. евро в 2003г.

Экспорт с/х оборудования в 2003г. составил 1,54 млрд. евро и возрос на 3,8% по отношению к 2002г. Более половины производимого во Франции с/х оборудования вывозится за границу, главным образом в страны ЕС, рост составил в 2003г. 6,4%, в страны Восточной Европы 18%, в страны Азии в основном за счет Японии 38%, что касается Северной Америки, Африки, Среднего Востока здесь наблюдалось снижение на 12%, 7% и 26% соответственно.

Экспорт с/х оборудования, в 2003г., млн. евро: трактора – 466; уборочные машины – 264; запчасти – 205; оборудование для обработки парков, садов и т.д. – 200; оборудование для обработки почвы – 69; оборудование для орошения и защиты культур – 68; оборудование для посева и внесения удобрений – 65.

Основными иностранными поставщиками с/х оборудования на французский рынок являются Германия, Италия, Великобритания, США, Швеция и Бельгия, удельный вес которых во французском импорте составил в 2003г. около 80%.

Импорт с/х оборудования в 2003г.

	в млн. евро	доля в %
Трактора	812	34
Лесозаготовительное оборудование	490	21
Уборочные машины	339	14
Вспомогательное оборудование и запчасти	346	15
Прочее оборудование	254	11
Оборудование для обработки почвы и посева ..	117	5

Это распределение осталось почти неизменным по отношению к 2002г., по-прежнему первые четыре товарные позиции охватывают 85% всего импорта с/х оборудования. Однако в 2003г. импорт на французский рынок достиг 2,36 млрд. евро и снизился на 1,1%.

Ввозимое во Францию с/х оборудование должно отвечать требованиям, содержащимся в директивах ЕС по безопасности пользователей, безопасности электрооборудования и электромагнитной совместимости, а также отвечать стандартам. Самоходные и прицепные машины должны соответствовать французскому автодорожному кодексу, в котором указывается, что длина транспортных средств с/х назначения не должна превышать 18 м., ширина — 3 м., а скорость — 40 км/час. Особые требования предъявляются также к тормозам и фарам транспортных средств.

Ввозимое Францией с/х оборудование продается на внутреннем рынке в основном через местных независимых агентов и импортеров/ дистрибьюторов, при этом у первых доля в общих продажах выше. Сеть независимых дилеров насчитывает более 1200 компаний, многие из которых тесно сотрудничают с Promodis — самым крупным закупочным центром во Франции.

При таможенной очистке рассматриваемого оборудования импортеры платят налог на добавленную стоимость (10,6% с цены сиф), а также импортную пошлину (если оборудование ввозится из стран, не входящих в ЕС); ставки ввозных пошлин колеблются от 0 до 1,7%. Максимальные ставки пошлины установлены, в частности, для жаток, сушилок, распылителей, доильных установок, уборочных машин. Бесплатно ввозятся плуги, смесители, машины для очистки, сортировки и выбраковки яиц, фруктов и других с/х продуктов, а также тракторы.

Обзор с/х машиностроения Франции по секторам. Во Франции насчитывается 680 тыс. фермерских хозяйств, которым принадлежит 94% пахотных земель страны. Только 22% данных хозяйств располагают земельными участками, площадь которых превышает 50,6 га, у 30% хозяйств этот показатель от 20,2 до 50,6 га и у 48% — менее 20,2 га. Следует отметить, что французские фермеры придают большое значение приобретаемому оборудованию, его цене и качеству.

Активный способ производства и разнообразие запросов потребителей, требующих все больше и больше переработанной продукции, достигли тесной взаимозависимости между сельским хозяйством, промышленными предприятиями и сферой услуг. Франция, наряду с традиционными методами производства с/х продукции (виноделие, сыроварение), активно использует новейшие технологии и современное оборудование. Непрерывный рост аграрного производства в полной мере зависит от использования многочисленных товаров промышленного происхождения, с/х инвентаря, оборудования для орошения, а также распространения современной агротехники, внесения удобрений, специальной обработки против болезней растений, использования корма для скота.

Рынок тракторов для сельского хозяйства. Выпуск новых тракторов для сельского хозяйства на внутреннем рынке в 2003г. достиг 38245 единиц и незначительно увеличился по сравнению с 2002г.

на 0,1%. Продажа 4 колесных тракторов, доля которых на рынке составляет 74% от общего числа выпущенных, достигла 28442 единиц против 28641 в 2002г.

Продажа тракторов, используемых для обработки виноградников и фруктовых садов, сократилась на 6,8%, было реализовано 3851 ед. В региональном плане продажа тракторов увеличилась в зонах разведения скота (Лимузен, Оверни, Бургундия), напротив, в зонах разведения с/х культур наблюдалось снижение продаж техники.

Оборудование для обработки почв и посева. В 2003г. наблюдалась замедление падения объемов выпускаемого оборудования для обработки почв и посева. Особый интерес у потребителей был вызван техническим развитием более совершенных видов оборудования для посева семян, а также техникой для обработки почв.

Уборочные машины. Сезон 2003-04гг. этого вида с/х техники отметился повышением на 13,1% по сравнению с сезоном 2002-03гг. Наконец фев. 2004г. было продано 958 комбайнов различного назначения. Прогноз на кампанию 2003-04г. предусматривает продажу 1450 уборочных машин.

Сенопрессовочные машины. Рынок этого вида с/х техники в сезон 2002-03гг. возрос на 15,7% и составил 5463 ед. В наст.вр. на рынке сосредоточено от 5000 до 5200 ед. техники. Косилки. По прогнозам сезон 2003-04гг. будет отмечен незначительным снижением на 5%.

Оборудование и средства для сбора винограда. В этом секторе в 2003г. отмечалось снижение продаж тракторов на 6,8%, которая составила только 2851 ед. Что касается машин для сбора винограда, то после 2002г., когда снижение составило 15%, в 2003г. эта тенденция сохранилась. Рынок этого вида техники в 2003г. установился на отметке 600 ед. По прогнозам на 2004г. будет также наблюдаться небольшое сокращение.

Транспортные средства. На рынке транспортных средств для сельского хозяйства в 2003г. наблюдалось сокращение продаж на 5-9%, так если в 2002г. было реализовано 26700 ед. техники, то в 2003г. только 25420. Несмотря, что большая доля продаж на этом рынке приходится на прицепы (8210 шт. было продано в 2003г.), понижение составило 9% по сравнению с 2002г.

Продажа бортовых прицепов, которые представляют 25% рынка самопрокидывающих кузовов, сократилась на 15% по отношению к 2002г. и достигла 2320 ед. Рынок техники для внесения удобрений в 2003г. понизился на 6% по отношению к 2002г. В 2002г. было реализовано 3400 ед.

Продажа цистерн для перевозки жидкостных удобрений сократилась на 6% и составила 2150 ед. по сравнению с 2002г. Объем продаж грузовых платформ для перевозки фуража возрос более чем на 9% по отношению к 2002г. и достиг 5165 единиц.

Мотоциклы

В 2005г. во Франции было зарегистрировано 196,6 тыс. новых мотоциклов, что на 7% больше, чем в пред.г. По мощности двигателя реализуемые на французском рынке мотоциклы разделяются на категории МТЛ, МТТ1 и МТТ2. К первой категории относятся легкие мотоциклы, мощность двигателя у которых не превышает 15,4 л.с.

Водители таких мотоциклов должны иметь лицензию «А», но ездить на них могут также автомобилисты, если после прохождения ими экзамена по вождению прошло не более 2 лет. Регистрации мотоциклов МТЛ возросли в 2005г. на 8%.

Езда на мотоциклах категории МТТ1 (мощность двигателя — до 35 л.с.) разрешается при наличии лицензии «А2». Водители этих мотоциклов должны быть не моложе 18 лет и иметь двухлетний опыт вождения транспортного средства. Прирост регистраций мотоциклов данной категории в 2005г. был самым значительным (14%).

Мощность двигателя у мотоциклов категории МТТ2 составляет 35-103,5 л.с. Их регистрации в 2005г. увеличились на 4%.

Число регистраций всех мотоциклов, в тыс.шт.

	2003г.	2004г.	2005г.
Всего	176,1	183,8	195,6
МТЛ	69,9	79,2	85,6
МТТ1	10,7	13,1	14,9
МТТ2	95,5	91,5	95,0

Доля категории МТЛ в общем числе регистраций мотоциклов в 2005г. равнялась 44%, МТТ1 — 8% и МТТ2 — 48%. В первой категории примерно 60% транспортных средств приходилось на мотороллеры, удельный вес которых в общих продажах мотоциклов во Франции составляет примерно 32%, а в продажах двухколесных транспортных средств с двигателем мощностью менее 15,4 л.с. — почти 90%. Регистрации мотороллеров в 2005г. увеличились на 14% — до 63148 шт.

Двухколесные транспортные средства с рабочим объемом двигателя до 50 куб.см., а также велосипеды с мотором обычно относятся к категории мопедов. В 2004г. их продажи исчислялись в 167 тыс. шт., из которых 113 тыс. приходилось на мотороллеры, 35 тыс. — мопеды с коробкой передач и 19 тыс. — традиционные мопеды.

Производство мотоциклов во Франции имеет небольшие масштабы и представлено только 14 компаниями, совокупный оборот которых в 2003г. составил 554 млн. евро при числе занятых 2,9 тыс. Примерно 80% общих поступлений этих компаний обеспечивается за счет производства, а остальные 20% — технического обслуживания и ремонта.

Импорт мотоциклов Францией значительно превышает их экспорт. В 2003г., например, он составил 935,2 млн. евро, тогда как экспортные поставки — только 342,5 млн.; в результате отрицательное сальдо во внешней торговле этими транспортными средствами исчислялось в 592,7 млн. евро.

Лидерами на рассматриваемом рынке являются японские компании, на которые приходится 47% совокупных продаж мотоциклов с двигателем мощностью менее 15,4 л.с. и свыше 70% — с двигателем большей мощности. Среди указанных компаний — Yamaha Motors (действующая через французскую фирму MBK Industrie), Honda (ей принадлежит 25% капитала Peugeot Motocycles) и Suzuki Kawasaki.

Итальянские фирмы имеют сильные позиции на французском рынке мотоциклов категории МТЛ, где больших успехов достигла Piaggio. Продукция ФРГ в секторе мотоциклов с двигателем мощностью свыше 15,4 л.с. представлена компанией BMW, а США — Harley-Davidson; их доли в общих продажах таких мотоциклов во Франции равны соответственно 4 и 2%.

Примерно 2/3 французского рынка мотоциклов с двигателем мощностью до 15,4 л. с. делят между собой Piaggio, Yamaha и Honda. Первая увеличила в 2005г. свои продажи на данном рынке на 6,3%; ее наиболее популярными моделями были X3, X9, Vespa LX и PX. Оборот Yamaha возрос в указанном году на 17,6% благодаря высокому спросу на ее мотороллеры Majesty. Что касается компании Honda, то у нее продажи сократились на 7%, что не помешало ей удержаться 1 место.

В секторе мотоциклов с двигателем мощностью свыше 15,4 л.с. лидерство Японии является еще более заметным: фирмы Yamaha, Suzuki и Kawasaki контролируют почти 72% общих продаж на данном рынке. Однако по темпам прироста оборота они уступали в 2005г. компаниям из Западной Европы и Америки. Так, у Triumph (Великобритания) продажи увеличились (%) на 56, Aprilia (Италия) — на 37,3, Harley-Davidson — на 21,2 и BMW — на 11,4. БИКИ, 27.6.2006г.

Авиапром

Транспортные средства: продажи аэробусов почти достигли исторического максимума. Внешняя торговля транспортными средствами уверенно растет и обеспечивает положительное сальдо в 10,1 млрд. евро благодаря поставкам аэробусов. В 2005г. было продано 212 самолетов на 13,2 млрд. евро, против 184 машин и 11,4 млрд. евро годом раньше. Сумма продаж эквивалентна рекорду 2001г.

США продолжают оставаться основным покупателем с 32 самолетами. Вместе с тем, доля Азии растет, Китай вышел на 2 место (29 самолетов), Сингапур — 11, Таиланд, Тайвань и Индия — по 9 аэробусов. 40 самолетов было поставлено в страны ЕС, включая Испанию (15), Ирландию (10), Германию (5, в 2004г — 13). Одним из основных клиентов становится Австралия — 12 самолетов. Основным экспортным самолетом продолжает оставаться А320.

Наряду с атомной энергетикой, развитая авиакосмическая промышленность и космическая составляющая, позволяют Франции конкурировать с Германией, превосходящей ее по общему промышленному потенциалу, за место консолидирующей силы в ЕС. Франция выступает основной движущей силой Европейского космического агентства. Все крупнейшие проекты ЕКА непосредственно иницируются, либо активно поддерживаются французской стороной в лице национального космического агентства (CNES).

Французский оператор космических запусков — компания Arianespace определена в качестве общеевропейского оператора при реализации космических программ ЕС. Франция играет активную роль в европейском авиационном и военно-космическом консорциуме EADS (Франция-Германия-Испания), которая еще более возросла после того, как Германия в условиях сокращения военного бюджета, вызванного трудностями экономического характера, вывела авиационно-космическую отрасль из числа приоритетов национальной экономики и сократила объемы своего участия в общеевропейских программах. Космический комплекс (программы и промышленность) координируются национальным космическим агентством (CNES) и министерством экономики, финансов и промышленности, а авиационный сектор — министерством экономики, финансов и промышленности, министерством транспорта и министерством обороны.

Основными центрами авиационно-космической промышленности Франции являются: Центр (Ильде-Франс), регионы Аквитания (центр г. Бордо), и Южные Пиренеи (г. Тулуза). Французские предприятия авиационно-космического комплекса успешно конкурируют на мировом рынке в таких областях, как: производство коммерческих космических запусков; производство боевых и гражданских (различных классов) самолетов; производство и установка авионики /бортового электрооборудования; разработка и производство радаров и средств преодоления; производство тормозных авиационных механизмов; производство авиационных двигателей и дополнительного оборудования; двигательные установки космических носителей, стратегических и тактических ракет; космические лаборатории и оборудование к ним; работа испытательных центров и разработка средств для ведения научных исследований; системы и средства изучения атмосферы; комплекс работ по техобслуживанию авиационной и космической техники; стратегические и тактические системы оружия.

Крупнейшими предприятиями авиационно-космического комплекса Франции являются:

- EADS (совместное франко-германское предприятие с участием испанской стороны) — производство гражданской и военной авиационно-космической техники и ее обслуживание, производство ракетного вооружения, космических систем и пр.);

- Snecma — производство полного спектра двигательных установок для авиационно-космической техники;

- Thales (ранее Thomson CSF) — бортовая электроника (авионика) и оптроника (мировой лидер в области производства электроники военного назначения);

- Arianespace — первый в мире оператор, созданный для производства коммерческих космических запусков — осуществляет полный спектр услуг, связанный с запусками (подготовка, производство, сопровождение.);

- Airbus (Франция-Великобритания, Испания — 80% акций принадлежит консорциуму EADS) — производство 4 классов самолетов семейства Airbus, включая новый проект европейского широкофюзеляжного самолета A-380. В 2003г. Airbus впервые вышла на первое место в мире по числу продаж (305 машин), обогнав главного конкурента — группу компаний Boeing (США);

- Eurocopter — мировой лидер в производстве вертолетов военного и гражданского назначения (входит в консорциум EADS);

- компания Turbomeca — один из мировых лидеров производства двигателей для вертолетов;

- EADS Astrium (мировой лидер) и Alcatel Space — производство спутников военного и гражданского назначения;

- Dassault Aviation (консолидирующее звено группы Serge Dassault) — производство боевых самолетов Mirage 2000 и Rafale (поливалентный боевой самолет нового поколения), а также регионального гражданского самолета Falcon;

- Sagem — системы идентификации, телекоммуникационное оборудование военного назначения, БПЛА;

- MBDA (37,5% принадлежит консорциуму EADS) — производство широкого спектра ракет-

ного оружия наземного, воздушного и морского базирования.

Наиболее значительными международными и национальными программами в авиакосмической области, в которых участвуют французские предприятия, являются в космической области: программы EGAS, Ariane, Vega, «Союз на ГКЦ» (носители); проекты Galileo, Rosetta, Spot 5 и др. В авиационной области: гражданские — производство общеевропейского широкофюзеляжного самолета A-380, производство двигателей CFM 56 и SM 146; военные — производство боевых самолетов нового поколения Rafale, вертолетов Tigre, участие в европейских программах производства военно-транспортного самолета A 400 M и боевого самолета Eurofighter.

В 2003г. ряд факторов имели принципиальное значение для состояния французской авиационно-космической промышленности: затягивание процесса выхода из кризиса в секторе гражданских авиаперевозок, обусловленное военными действиями в Ираке и эпидемией атипичной пневмонии; действия компаний-авиаперевозчиков по адаптации к новым условиям (меры по снижению издержек, управлению рисками, решение об объединении компаний Air France и KLM); принятие решения и начало индустриализации программы A-380; удовлетворительные итоги первого года исполнения военного бюджета (Loi des Programmes Militaires — LPM) на 2003–08гг.; решение по созданию европейского агентства по обороне, исследованиям, военным заказам и вооружениям; подписание контракта на производство военно-транспортного самолета A 400M; подписание контракта по созданию системы противовоздушной обороны Aster; продолжающаяся кризисная ситуация в коммерческом секторе при отсутствии новых крупных военных программ; позитивные изменения в долгосрочной европейской космической политике (подписание рамочного соглашения ЕКА — Еврокомиссия, запуск программы Galileo, одобрение странами ЕС программы поддержки производства носителей семейства Ariane).

В этих условиях неконсолидированный годовой оборот отрасли вырос в 2003г. на 2% по сравнению с 2002г. и составил 25,1 млрд. евро. При этом внутренний оборот уменьшился на 11% и составил 9,6 млрд. евро, а годового оборот от экспортных операций увеличился на 12% и составил 15,5 млрд. евро. Наибольший прирост наблюдался в секторе производства продукции военного назначения — ее объем вырос на 26% и достиг 8,5 млрд. евро, в то время как объем продукции гражданского назначения снизился на 7% до 16,6 млрд. евро. Объем заказов по отрасли в 2003г. вырос на 57% и достиг 40,1 млрд. евро (экспортные заказы составили 26,7% (+63%), а внутренние — 13,4% (+45%)). На финансовые показатели отрасли решающее влияние оказали две противоположные тенденции: резкий рост экспорта продукции военного назначения — по сравнению с 2002г. годового оборот по экспортным операциям в этом секторе вырос на 89%, и существенное, на 20%, снижение объемов производства гражданской продукции на внутреннем рынке.

Основными факторами, которые будут оказывать влияние на аэрокосмическую отрасль Франции в ближайшей перспективе, следует считать: темпы выхода из кризиса сектора гражданских

авиаперевозок; соотношение курсы доллара к евро и предпринимаемые в этом направлении меры со стороны национального правительства и ЕС. Действующее соотношение замедляет развитие отрасли, снижая конкурентоспособность продукции и услуг авиакосмического комплекса, 76% которых реализуется на внешних рынках; наличие крупных промышленных программ, позволяющих в максимальном объеме задействовать потенциал отрасли, в сочетании с государственной поддержкой научных исследований и опытно-конструкторских разработок.

Авиапром с РФ-2005

Наиболее значительным является проект создания российского регионального самолета (RRJ), реализуемый российскими компаниями «Гражданские Самолеты Сухого», НПО «Сатурн» и французскими фирмами «Сафран» и «Талес». В рамках данного проекта фирмы «Сатурн» и «Сафран» ведут работы по разработке и производству двигателя SaM-146. Французская сторона приняла решение о выделении возвратного кредита в 140 млн. евро на 2006-08гг. В Париже создано СП Powerjet, которое будет заниматься коммерциализацией двигателей. В окт. 2005г. в Рыбинске начата сборка двигателя SaM-146.

Развивается сотрудничество НПО «Сатурн» и группы «Сафран», в рамках которого российское предприятие выполняет заказы на изготовление отдельных элементов для авиадвигателей CFM-56.

В июне 2003г. в Москве начал работать созданный с участием компаний «Эрбас» и «Каскол», инженерный центр Екаг для проектного обеспечения российского производства элементов конструкции самолетов компании «Эрбас» в соответствии с европейскими техническими стандартами.

В дек. 2004г. подписано три контракта на производство отдельных элементов самолета А-320 на НПО «Иркут», 20 млн.долл. В июле 2004г. концерн ЕАДС и НПО «Иркут» подписали соглашение о создании во Франции совместного предприятия EADS Irkut Seaplane, которое будет заниматься поддержкой европейской сертификации, маркетинга, продаж и послепродажного обслуживания противопожарного самолета Бе-200. В янв. 2005г. было принято решение о параллельном процессе сертификации европейского варианта самолета в России и Европе.

Несмотря на высказанную на самом высоком уровне заинтересованность в приобретении французской стороной самолетов-амфибий, практическая реализация этой закупки затягивается.

16 авг. 2005г. корпорация «Иркут» и концерн ЕАДС подписали соглашение о стратегическом партнерстве, предусматривающее приобретение 10% акций российской компании за 65,3 млн.долл.

Авиапром с РФ-2004

Франция является одним из мировых лидеров в авиационно-космической области, располагающим высокотехнологичными разработками, мощным научным потенциалом. Франция играет важную роль в деятельности европейского аэрокосмического оборонного консорциума EADS. Концерн Airbus, представляющий авиастроительное направление EADS, в 2003г. вышел в мировые лидеры в области гражданского самолетостроения, опередив ближайшего конкурента — группу компа-

ний «Боинг» (США), входящая в состав консорциума компания «Еврокоптер» занимает лидирующее положение в мире в области производства вертолетов. Промышленная группа «Снекма» является ведущей национальной компанией по разработке и производству авиадвигателей для пассажирских, боевых и учебно-тренировочных самолетов, вертолетов, а также ракетных двигателей различного назначения (боевых ракет, носителей гражданского назначения, спутников), т.е. производит практически полный перечень двигательных установок аэрокосмического назначения. Французская компания Arianespace является мировым лидером в сфере производства коммерческих космических запусков. Французские компании занимают лидирующие позиции на ряде сегментов мировых рынков авионики (группа «Талес»), спутниковых телекоммуникаций (группа «Алкатель»), космических систем. Деятельность французских фирм в авиационной и космической промышленности объединена в рамках группы GIFAS.

Франция играет ведущую роль в европейской космической отрасли. Национальный центр космических исследований CNES реализует политику французского государства в этой сфере, а также принимает активное участие в деятельности Европейского космического агентства (ЕКА), координирующего усилия государств стран ЕС в области космических исследований.

Авиационно-космическая отрасль является одним из приоритетных направлений франко-российского сотрудничества, позволяющим реализовать передовой опыт российских предприятий в данной области на международном рынке. Примером такого сотрудничества могут служить ряд проектов в области создания авиационной техники, космического оборудования, совместно использования космического пространства.

Успешно развивается сотрудничество компании «Снекма» с российским предприятием НПО «Сатурн», основанное на реальном разделении труда. Подписано трехстороннее соглашение по производству регионального самолета (апр. 2003) с участием НПО Сатурн, СП Боинг-Сухой, «Снекма». Цель разработка, производство, маркетинг и продажа (полный комплекс) Общая стоимость контракта 350 млрд.долл. Это один из наиболее продвинутых совместных проектов, в котором российская сторона будет выполнять весь комплекс работ, связанных с производством планера.

В числе других проектов — программа создания учебно-тренировочного самолета МиГ-АТ с участием корпораций РСК «МиГ», «Снекма» и «Талес», проект по созданию транспортного вертолета МИ-38 в рамках СП ЗАО «Евромиль» (КБ МИЛя и Еврокоптер), работы по сертификации самолета Ту-204-120 в международных рамках по европейским правилам, проект создания в Москве инженерного центра, интегрированного в структуру Airbus, реализуемый с участием группы компаний «Каскол» (в рамках кооперационной программы ЕАДС-РАКА).

Выражены намерения совместного участия ОНЕРА, ЦАГИ и ЦИАМ в научно-исследовательских работах по Шестой рамочной программе Европейского сообщества на 2002-06гг. Консорциумом ЕАДС принято решения о создании в Москве исследовательского Центра.

В рамках Меморандума о сотрудничестве и Кооперационной программы, заключенных

между концерном EADS и Российским авиационно-космическим агентством, ведутся работы по ряду направлений авиакосмического сотрудничества, таких как организация допуска российских носителей «Союз» к производству коммерческих запусков с космодрома Куру (Гвиана) – проект Союз-Куру.

Коммерциализация запусков с использованием носителей Союз успешно осуществляется в рамках СП «Старсем».

Программа предусматривает ряд других проектов в области совместного изучения и использования космического пространства.

Важным направлением, дающим возможность развивать и укреплять сотрудничество российских и французских фирм, является организация семинаров, встреч, участие в международных салонах и выставках (франко-российский авиационный семинар в Москве – Нижнем Новгороде в сент. 2002г, Международный авиасалон в Жуковском (Россия), Международный авиационно-космический салон в Ле-Бурже (Франция)).

Активное взаимовыгодное использование потенциала российско-французского сотрудничества в авиакосмической области открывает перспективы активизации участия российских фирм в европейских космических программах, где Франция, в большинстве случаев, является ведущей движущей силой и координатором, таких как проекты «Галилео», «Плеяды». Западными партнерами, мог бы быть учтен российский опыт производства высоконадежных космических носителей и спутниковых платформ, наличие признанных за рубежом уникальных космических технологий и высокий научно-технический потенциал. Активное взаимовыгодное сотрудничество в этом направлении позволит упрочить позиции европейских стран в космической области.

Политическая обстановка, складывающаяся в последнее время, как в мире, так и в обеих странах, оказывает существенное влияние на дальнейшее развитие российско-французских торгово-экономических отношений. Высшее французское политическое руководство в целом проводит курс на развитие двусторонних отношений с Россией и оказание поддержки демократическим преобразованиям в нашей стране. Позиция официальных кругов Франции состоит в признании важности России как торгово-политического партнера, сотрудничество с которым может оказать существенное позитивное влияние на решение его внутриэкономических и внутривнутриполитических проблем. Практическим выражением этой политики стало предоставление РФ значительных кредитов как в рамках двусторонних отношений (правительственные кредиты 1992г. и 1996г.), так и по линии международных организаций, оказание техсодействия.

АВИАПРОМ, АВТОПРОМ

– Операционная прибыль франко-немецкого аэрокосмического концерна EADS сократилась на 86% в 2006г. из-за убытков авиастроительного подразделения Airbus, падение немного смягчила прибыль оборонных направлений, говорится в сообщении EADS.

Прибыль компании до вычета процентов и налогов (Ebitda) составила 399 млн. евро. В показателе учтены убытки Airbus в 572 млн. евро, связанные с проблемами производства и разработки са-

молетов и ослаблением доллара, а также резерв в 352 млн. евро под создание военного самолета A400M в связи с возможными «рисками и техническими сложностями».

Аналитики, опрошенные Рейтер, ожидали, что с учетом единовременных статей баланса EADS понесет операционный убыток в 27 млн. евро. Концерн сообщил, что его операционный доход в целом не изменится в 2007г., при этом ожидается «новый существенный убыток» в Airbus. EADS ожидает отрицательных свободных денежных потоков в этом году. Чистая прибыль концерна в 2006г. сократилась на 94% до 99 млн. евро. Выручка составила 39,4 млрд. евро. Рейтер, 9.3.2007г.

– Европейский авиастроительный консорциум Airbus Industries приостановил работы по созданию грузовой версии самолета-гиганта A-380. Об этом сообщает сегодня германская деловая газета Financial Times Deutschland со ссылкой на руководителя программы Airbus Марио Хайнена.

Менеджер обосновал это решение финансовыми сложностями и отсутствием краткосрочной перспективы для грузовой модели A-380F. По его мнению, в этих условиях целесообразно сконцентрировать усилия на пассажирской версии авиалайнера A-380, поставка которого заказчикам задерживается на 2 года, а также на других краткосрочных приоритетах. При этом М.Хайнен выразил убеждение, что в долгосрочной перспективе грузовая версия самолета все же будет построена.

Решение временно отказаться от строительства грузового A-380 стало одной из мер по выводу Airbus из кризиса. Ранее руководство консорциума объявило о планах сокращения на своих предприятиях 10 тыс. рабочих мест, в т.ч. 3,7 тыс. – в Германии. Прайм-ТАСС, 2.3.2007г.

– Французские регионы добиваются доли в 5-10% в капитале Eads. Эти требования прозвучали после объявленного Airbus – ведущей компанией концерна Eads – плана реструктуризации, предусматривающего сокращение 10 тыс. рабочих мест и частичное или полное закрытие 6 заводов.

«Регионы намерены принять не чисто символическое, а значительное участие в капитале Eads в 5-10 проц», – заявил сегодня журналистам глава региона Южные Пиренеи Мартен Мальве. По его словам, регионы вполне способны собрать 150 млн. евро для того, чтобы войти в капитал концерна Eads.

Сегодня 8 из 22 глав регионов континентальной Франции, большей частью социалисты, направили премьер-министру Доминику де Вильпену письмо с просьбой определить условия, на которых они могли бы войти в капитал Eads. «Если германские земли вправе входить в капитал Airbus, приобретая часть акций, уступаемых корпорацией Daimler-Chrysler, то французские регионы должны также иметь такую возможность», – говорится в письме. Прайм-ТАСС, 2.3.2007г.

– Американская корпорация Boeing пожинает плоды радикальной реструктуризации, начатой ею 6 лет назад, когда она оказалась в трудном положении. Корпорация закрыла несколько заводов, перешла в максимально возможной степени на аутсорсинг, расширила участие в своих основных программах рискоразделяющих партнеров и сократила 30 тыс. рабочих мест.

Как пишет Financial Times, тяжелые времена наступили для западноевропейского конкурента

Boeing — группы Airbus. Вместе с ее материнской компанией Eads она пытается выработать стратегию, которая вернула бы ей прежние позиции и улучшила перспективы. В ближайшее время Л. Галуа, глава Airbus, являющийся одновременно одним из высших руководителей Eads, должен объявить программу необходимых действий, и все признаки указывают на то, что она будет такой же, как у Boeing.

Профсоюзы во Франции и ФРГ уже забили тревогу; они опасаются сокращений рабочих мест (до 8 тыс. в ФРГ и 3 тыс. во Франции) и закрытия предприятий и требуют, чтобы их правительства заблокировали эти действия. Французские профсоюзы выступают за увеличение доли государства в капитале Airbus, и, хотя вслух это не произносится, они хотели бы ренационализации данной группы.

Такое желание, указывает Financial Times, можно понять, ибо трудно себе представить, как жесткая американская модель реструктуризации может быть перенесена на континентальную Европу с ее сложными политико-промышленными и социально-экономическими системами, и особенно в год выборов во Франции. К тому же ключевые частные акционеры материнской компании Airbus — Eads (французская фирма Lagardere и германская Daimler/Chrysler) заявили о намерении продать свои пакеты акций и сконцентрироваться на их профильном бизнесе; для Lagardere это средства массовой информации, а для Daimler/Chrysler — автомобильное производство.

Профсоюзы и сотрудники Airbus вправе усомниться в правильности курса главных акционеров этой группы; они считают, что Eads принесла для Airbus больше проблем, чем выгод. Материнская компания пыталась приватизировать Airbus или, по крайней мере, преобразовать ее в «более нормальное акционерное объединение», но в конечном счете нанесла ей урон, пригласив для управления новое поколение менеджеров, которые сломали прежние устои рабочей этики и энтузиазма.

Вместо того, чтобы по-прежнему уделять основное внимание профильному бизнесу (производству гражданских самолетов), Eads усложнила ситуацию тем, что стала расширять свое присутствие на рынке оборонной продукции, т. е. решила следовать примеру Boeing. Теперь для рационализации деятельности Airbus разработана программа Power 8, в соответствии с которой к 2010г. издержки группы должны быть сокращены в целом на 5 млрд. евро, а в последующий период — снижаться ежегодно на 2 млрд. евро.

Как считают европейские эксперты, вместо того, чтобы провоцировать конфронтацию с рабочими (не только во Франции и ФРГ, но и в Испании и Великобритании), Airbus, EADS и их правительства должны пересмотреть статус Airbus; пока же ясного представления о том, каким он должен стать, ни у кого нет. Учитывая трудности реструктуризации в Европе, альтернативой может стать наступательная торговая политика, которая на базе производимой продукции Airbus смогла бы обеспечить последний возврат позиций, утерянных в конкурентной борьбе с Boeing, а также решить проблемы, возникшие со сверхкрупным лайнером А380. Полагают, что с ликвидацией недочетов в программе А380 все остальные сбои начнут устраняться сами собой.

В среднесрочной перспективе европейские аналитики считают целесообразным рационализировать сверхгромоздкую управленческую структуру EADS, характеризующуюся дорогостоящим франко-германским дублированием ряда функций. Правда, некоторые эксперты утверждают, что увольнение менеджеров EADS обойдется еще дороже.

Что же касается отдаленного периода, то, по мнению отдельных обозревателей, правительства должны решить, насколько стратегически важным они считают производство гражданских самолетов и сохранение крупной промышленной и технологической базы в Европе. Если эти вопросы важны для них, они должны будут вмешаться и на определенное время (до прихода действительно заинтересованных частных инвесторов) ренационализировать Airbus. При этом следует помнить, что даже под эгидой EADS данная самолетостроительная группа реально не была приватизирована. БИКИ, 1.3.2007г.

— Основные сокращения рабочей силы в рамках реструктуризации авиастроительной компании Airbus придутся на Францию, сообщил в среду профсоюз Force Ouvriere. По его данным, на предприятиях компании во Франции будут сокращены 4.300 рабочих мест, в Германии — 3700, в Британии — 1600, в Испании — 400. Как сообщил профсоюз, процесс реструктуризации штатов займет 3-4г. В понедельник совет директоров европейского аэрокосмического концерна EADS одобрил план реструктуризации дочерней компании Airbus, в рамках которого предполагается сокращение штата и продажа ряда заводов.

Теперь противоречивый план Power8, реализация которого, как ожидается, может привести к потерям рабочих мест во Франции, Германии, Испании и Великобритании, должен получить одобрение представителей работников компании. В предг. переносы сроков поставки аэробуса А380 вызвали кризис в компании, приведя к убыткам и усилив беспокойство по поводу роста издержек в связи с ослаблением доллара. Цены на самолеты Airbus устанавливаются в американской валюте. Рейтер, 28.2.2007г.

— Французская Renault не смогла достичь прогресса в переговорах с АвтоВАЗом о размещении производства своей модели Logan на его заводе в Тольятти и выбрала самостоятельное решение проблемы дефицита мощностей в России, сообщил гендиректор Renault в России Жан-Мишель Жалинье. «К сожалению, переговоры с АвтоВАЗом длились слишком долго и никак не переходили к конкретике. Поэтому мы приняли решение увеличивать производство на Автофрамосе», — сказал он журналистам в среду.

Представители АвтоВАЗа говорили ранее, что могут организовать с французской компанией совместное предприятие мощностью 150 тыс. автомобилей в год, которое бы выпускало машины на базе модели Logan. Жалинье сказал, что его компания по-прежнему поддерживает контакты с АвтоВАЗом, возможный контракт с российской компанией уже потерял критическое значение для Renault. «Сейчас нас уже не так поджимает время, хотя контакты продолжаются», — сказал он.

В начале фев. Renault объявила о плане удвоения мощности своего московского завода Автофрамос к 2009г. — до 160 тыс. Logan в год. «Поскольку к быстрому соглашению (с АвтоВАЗом) прийти не удалось, это означает, что предложения

не устроили друг друга», — добавил менеджер французского автоконцерна.

Logan, расположившийся в одной ценовой нише с машинами производства АвтоВАЗа, в 2006г. занял второе место среди иномарок по объемам продаж в России после собираемой под Санкт-Петербургом модели Ford Focus. По словам представителей Renault, компания не успевает за спросом на Logan в России. Рейтер, 28.2.2007г.

— Европейский авиастроитель Airbus планирует сократить 10 тыс. работников и продать часть заводов во Франции и Германии в рамках плана реструктуризации для выхода из кризиса и восстановления позиций в конкурентной борьбе с американской Boeing.

Глава Airbus Луи Галлуа сообщил журналистам, что в течение следующих четырех лет компания планирует сократить 5 тыс. постоянных сотрудников и 5 тыс. контрактников. Он подтвердил, что в ходе реструктуризации должны быть проданы по крайней мере 3 завода — один во Франции и 2 в Германии, при этом Airbus будет искать инвесторов, которые бы согласились приобрести часть еще трех заводов — во Франции, Германии и Англии.

Основные сокращения рабочей силы в рамках реструктуризации Airbus придутся на Францию, сообщил в среду профсоюз Force Ouvrière. По его данным, на предприятиях компании во Франции будут сокращены 4.300 рабочих мест, в Германии — 3700, в Британии — 1600, в Испании — 400. Как сообщил профсоюз, процесс реструктуризации штата займет 3-4г.

Министр экономики Германии Михаэль Глос сегодня сказал, что приветствует реструктуризацию и программу сокращения издержек Airbus. «Я полностью приветствую эту сбалансированную концепцию необходимых мер по реструктуризации и сокращению издержек, — отметил он в ходе пресс-конференции. — Мы тесно взаимодействовали с компанией в отношении этих решений. И все мы соглашались, что первостепенное значение имеет долгосрочная стабильность компании».

Совет директоров европейского аэрокосмического концерна EADS одобрил план реструктуризации дочерней компании Airbus, в рамках которого предполагается сокращение штата и продажа ряда заводов. Теперь противоречивый план Power8, реализация которого, как ожидается, может привести к потерям рабочих мест во Франции, Германии, Испании и Великобритании, должен получить одобрение представителей работников компании.

Представители сотрудников Airbus в Германии призвали выступить против продажи завода компании под Ульмом, запланированной в рамках реструктуризации. Немецкий профсоюз IG Metall сообщил, что работники подразделений Airbus в Германии намерены в четверг провести забастовку в связи решением о закрытии завода.

В предг. переносы сроков поставки аэробуса A380 вызвали кризис в компании, приведя к убыткам и усилив беспокойство по поводу роста издержек в связи с ослаблением доллара. Цены на самолеты Airbus устанавливаются в американской валюте. Луи Галлуа сегодня упрекнул Японию, Китай и США в том, что они пытаются воспользоваться снижением национальных валютных курсов, «играя в слабые валюты». Он сообщил, что в

плане реструктуризации компании обменный курс принимался на уровне 1,35 долл. за евро. Рейтер, 28.2.2007г.

— Франция и Германия продолжают оказывать политическую поддержку производителю самолетов Airbus, сказала в пятницу канцлер Германии Ангела Меркель на совместной пресс-конференции с президентом Франции Жаком Шираком. «Имеется четкая политическая поддержка этому проекту в Европе, и, в особенности, со стороны Германии и Франции», — сказала Меркель.

Ширак, со своей стороны, сказал, что он и Меркель пришли к соглашению о том, что в Airbus не будут насильно проводиться сокращения штата. Сокращение штатов является частью плана по реструктуризации Power8, который был выработан на фоне переноса на поздние сроки графика строительства тяжелого самолета A380. Рейтер, 23.2.2007г.

— Россия выразила интерес в сотрудничестве с Францией в разработке беспилотных летательных средств, сообщило Минобороны Франции.

Этот вопрос обсуждался на переговорах, прошедших на этой неделе в Москве, между министром обороны стран Мишель Аллио-Мари и ее недавно назначенным российским коллегой Анатолием Сердюковым и другими официальными лицами, сообщило министерство. «Новый министр обороны поднял вопрос о возможности сотрудничества в разработке беспилотных летательных средств. Мы находимся на самой ранней стадии обсуждения», — сказал представитель Минобороны Франции Жан-Фрасуа Бюро.

Французская компания Dassault Aviation участвует в разработке европейского боевого дрона под названием nEUROn, Бюро сказал, что разговор о сотрудничестве не связан ни с каким отдельным проектом.

Визит Аллио-Мари в Москву состоялся на фоне озабоченности Германии и Франции покупкой российской стороной пакета акций в авиакосмическом концерне EADS, который ранее купил 5%. Владимир Путин после встречи с Аллио-Мари и министром иностранных дел Франции Филиппом Дуст-Блази, что эта покупка не станет началом враждебного поглощения. Россия может увеличить долю в концерне, если технологическое сотрудничество с EADS будет отвергнуто, сообщил в четверг источник в Кремле.

Контроль над EADS защищен франко-германским пактом акционеров, несмотря на то, что основные акционеры ссорятся между собой по поводу того, кто должен проводить увольнения в Airbus — подразделении концерна, производящем гражданские самолеты. Министр торговли Франции приветствовал возможное приобретение акций Eads катарским инвестиционным фондом. Рейтер, 22.2.2007г.

— Европейская аэрокосмическая корпорация EADS отложила запланированное на вторник объявление о реструктуризации своего подразделения Airbus, сообщив, что европейские политики не смогли договориться о распределении обязанностей при строительстве самолета A350.

Заявление продемонстрировало усугубляющиеся разногласия между Британией, Францией, Германией и Испанией, где находятся предприятия Airbus, который собирается сократить до 10 тыс. своих сотрудников, или пятую часть всего штата.

Сокращение штатов является частью плана по реструктуризации Power8, который был разработан на фоне переноса на более поздние сроки графика строительства тяжелого самолета A380. «Вчера вечером, 18 фев., совет директоров EADS прервал работу над Power8. Собрание возобновится в ближайшие дни с целью выработки соглашения по поводу межгосударственного разделения работ, связанных с A350 XWB», — говорится в заявлении EADS. Рейтер, 19.2.2007г.

— Финский производитель шин Nokian Renkaat планирует ускорить начало расширения своего завода в российском Всеволожске. Компания сообщила, что в 2007-10гг. инвестирует в российский завод 195 млн. евро (255 млн.долл.). Ожидается, что к 2011г. объем производства завода увеличится в два раза и будет составлять 10 млн. шин в год, говорится в сообщении Nokian Renkaat. Рейтер, 15.2.2007г.

— Операционная рентабельность французского автопроизводителя Renault SA в 2006г. снизилась до 2,56% с 3,2% в 2005г., но оказалась выше прогноза аналитиков, ожидавших, что этот показатель составит 2,45%. Сама компания прогнозировала, что рентабельность по операционной прибыли составит 2,5%. Компания сохранила свой прогноз на рост рентабельности до 3% в 2007г. и до 6% в 2009г. за счет более успешного II пол. 2007г., в котором Renault представит несколько новых моделей автомобилей. По заявлению компании, дивиденд в 2006г. вырастет до 3,10 на акцию с 2,40 евро годом ранее.

«Благодаря совместным усилиям всех сотрудников компании по сокращению расходов, повышению качества и увеличению иностранного присутствия компании, Renault достигла запланированного показателя операционной рентабельности по итогам 2006г. и соответствующего плану развития компании до 2009г.», — заявил глава компании Карлос Гон. Чистая прибыль компании, после выплат от её долей в компаниях Nissan и Volvo, снизилась до 2,943 млрд. евро с 3,453 млрд., а операционная прибыль сократилась до 877 млн. евро с 1,514 млрд. Продажи компании снизились до 41,528 млрд. евро с 41,844 млрд. Рейтер, 8.2.2007г.

— Работники всех французских предприятий концерна Airbus провели сегодня одночасовую забастовку. Работа была прекращена по призыву основных профсоюзов авиационного концерна. Профсоюзы подчеркнули, что проводят краткую забастовку, чтобы не нарушить ход сложного производственного процесса. В забастовке приняло участие 90% персонала — т.е. 18 тыс.чел. Участники акции выразили протест против намерения руководства концерна осуществить план перестройки производства, названный Power 8. Согласно плану, предстоит значительное перемещение ряда производств из Франции в другие страны. Французским работникам Airbus это грозит массовыми увольнениями. План направлен на экономию 2 млрд. евро к 2010г. На прошлой неделе в Германии также прошла забастовка работников местных заводов и предприятий Airbus. По данным французских профсоюзов, уволенными могут оказаться в нескольких странах до 10 тыс.чел. Германские профсоюзы также опасаются «многих тысяч увольнений». Профсоюзы двух стран рассматривают возможность совместной крупной забастовки в конце фев. Прайм-ТАСС, 6.2.2007г.

— Французские власти во вторник призвали авиастроительную компанию Airbus проводить реструктуризацию в соответствии с интересами своих сотрудников и тех стран, где она работает, а также самой компании. Министр промышленности Франции Франсуа Лоос признал, что реструктуризация жизненно необходима для воплощения в жизнь проекта авиалайнера A350.

Выступая в парламенте от имени правительства Лоос сказал, что будущее Airbus является одним из важнейших вопросов для Франции, в которой у компании расположена штаб-квартира, и где на ее предприятиях задействованы 55 тыс. чел. По словам Лооса, правительство пристально следит за проведением реструктуризации. Airbus, принадлежащая европейской авиакосмической группе Eads, была вынуждена переработать дизайн A350 в рамках конкурентной борьбы с новым среднемагистральным самолетом корпорации Boeing 787 Dreamliner, который начнет летать в 2008г. 5% акций концерна Eads принадлежит российскому банку ВТБ. Рейтер, 6.2.2007г.

— Армия США заключила с компанией Michelin 10-летний контракт на 1,7 млрд.долл. для поставки автомобильных покрышек всем ее транспортным средствам, заявила французская компания. Контракт с военными является дополнением к недавно заключенному соглашению на 700 млн.долл. о поставке покрышек для всех военных самолетов США, сообщила компания.

Michelin уже является основным поставщиком шин для колесной техники армии США, используемой в боевых действиях. Компания вложила 16 млн.долл. в расширение производства шин для военных в связи с растущим спросом из-за войны в Ираке. Американское подразделение Michelin располагается в Гринвиле, штата Южная Каролина, и управляет 19 фабриками, на которых работает 22300 чел. Рейтер, 26.1.2007г.

— Французская автомобильная компания Peugeot планирует увеличить продажи автомобилей в России в 2007г. на 57% до 24 тыс. машин. Об этом сообщил на брифинге журналистам гендиректор филиала «Пежо Рус Авто» Стефан Ле Гевель.

По его словам, в 2007г. компания планирует вывести на российский рынок модели Peugeot 107, 207 купе-кабриолет, коммерческий автомобиль Peugeot Expert. По словам гендиректора «Пежо Рус Авто», компания по-прежнему заинтересована в создании производства в России. Однако еще идут переговоры и рано говорить о том, в какой форме это производство будет открыто. Однако, по его словам, это должно произойти до вступления России в ВТО. Прайм-ТАСС, 25.1.2007г.

— Продажи Eurocopter, вертолетного подразделения европейского аэрокосмического гиганта EADS, выросли на 18% в 2006г., и компания ожидает продолжения роста продаж в 2007г. Продажи в 2006г. составили 3,8 млрд. евро в 2006г., а заказы на продукцию компании выросли до 4,89 млрд. евро с 3,52 млрд. евро, сообщил Eurocopter в среду. Рейтер, 24.1.2007г.

— Европейский аэрокосмический гигант Airbus получил твердый заказ на 30 лайнеров A319 от авиакомпании Spirit Airlines, сообщил авиапроизводитель во вторник. Airbus планирует поставить американской авиакомпании 144-местные самолеты в 2009-13гг. Airbus принадлежит концерну EADS, который пытается справиться с послед-

ствиями задержек в поставках суперсамолетов A380 и решить производственные и управленческие проблемы в авиапроизводителе. Рейтер, 23.1.2007г.

— Французская автомобильная компания Peugeot реализовала в России в 2006г. 15287 автомобилей. Об этом сообщили в российском представительстве «Пежо Рус Авто». Годом ранее в РФ было продано 8627 машин Peugeot.

Наибольшей популярностью в РФ в 2006г. пользовались модели Peugeot 307 (7778 машин) и Peugeot 206 (2861 машина).

Модельный ряд компании представлен в России моделями Peugeot 1007, 206, 207, 307, 407, 607, Peugeot Partner и рядом других. Прайм-ТАСС, 18.1.2007г.

— Mitsubishi Motors хочет расширить сотрудничество с французским автопроизводителем PSA Peugeot Citroen с целью сократить расходы и усилить конкурентоспособность, сообщил газете Financial Times президент компании Осаму Масуко.

Mitsubishi в янв. объявил о намерении построить в России автомобильный завод, но PSA говорит, что пока не принял решения об участии в этом проекте. «Я считаю, что нам удалось построить очень доверительные отношения (с Peugeot), поэтому если есть новые возможности поработать с ними, мы надеемся это осуществить», — сказал Масуко.

PSA придерживается политики ограниченного сотрудничества с другими компаниями вместо полномасштабных альянсов по примеру Renault и Nissan. PSA сотрудничает с Fiat, Ford и BMW. В пред.г. Mitsubishi и PSA подписали соглашение о сотрудничестве в производстве внедорожников под маркой Peugeot. На этой неделе PSA заключил соглашение о поставке японской компании дизельных двигателей. Рейтер, 18.1.2007г.

— Доля авиастроительной компании Airbus снизилась по итогам 2006г., сообщает в понедельник немецкое издание газеты Financial Times.

Из-за низких объемов продаж доля европейского авиапроизводителя на рынке широкофюзеляжных самолетов снизилась с 45% в 2005г. до 40% в 2006г., сообщает издание.

Airbus, принадлежащая европейской авиакосмической группе EADS, должна объявить об итоговом списке заказов за 2006г. 17 янв.

Общее количество заказов на самолеты в 2006г. составило 800 ед. в сравнении с 1055 в 2005, пишет издание. Основываясь на данных о количестве самолетов, доля Airbus на рынке новых заказов снизилась с 52 до 43% в 2006г. По мнению газеты, причиной стали относительно низкие продажи лайнеров A330/340, проблемы, связанные с завершением производства нового супер-лайнера A380 и сложности с новым самолетом A350. Концерн EADS потерпел финансовые убытки после объявления об очередных задержках в поставках A380. Airbus был вынужден переработать дизайн A350 для противостояния новому среднемагистральному самолету корпорации Boeing 787 Dreamliner, который начнет летать в 2008г.

Компания Boeing получила рекордное количество заказов в 2006г. — 1044, в сравнении с 1002 самолетами в 2005г., сообщила компания.

Из-за проблем с производством и управлением, Airbus отстает от Boeing, сумев к концу нояб. 2006г. получить лишь 635 заказов. В 2005г. компания по-

ставила абсолютный рекорд индустрии, получив 1055 заказов. Еще до опубликования Boeing результатов продаж очевидно, что Airbus вряд ли сможет составить ему конкуренцию по итогам 2006г., впервые уступив американцам с 2000г. 5% акций концерна EADS принадлежит российскому банку ВТБ. Рейтер, 15.1.2007г.

— Французская автомобильная компания Renault увеличила объем продаж автомобилей в РФ в 2006г. на 146,7% до 71914 машин. Об этом говорится в сообщении компании.

В 2005г. Renault реализовала на российском рынке 29177 автомобилей. Рост продаж в компании объясняют успехом на рынке модели Renault Logan. Начало продаж этой модели на российском рынке началось в июле 2005г. Модельный ряд Renault в РФ представлен Renault Logan, Symbol, Clio, Megane, Laguna и рядом других моделей. Прайм-ТАСС, 9.1.2007г.

— Число регистраций новых автомобилей во Франции снизилось на 11% в дек. 2006г. до 150.753 автомобилей, или на 2,1% с учетом количества рабочих дней, сообщила отраслевая организация CCFA.

За 2006г. число регистраций снизилось на 3,3% до 2 тыс. 553 автомобилей. «(Итоги) 2006г. недалеко от того, что мы видели начиная с 2003г. — немногим больше 2 млн. автомобилей, — но ниже хороших 1999-2002г., когда на рынке было (зарегистрировано) больше 2,2 млн. ед.», — говорится в сообщении CCFA. В дек. продажи PSA Peugeot Citroen сократились на 8,2%, Renault — на 13,6%. Продажи BMW уменьшились на 10,7%, Ford — на 20,6%, DaimlerChrysler — на 12,6%, Fiat — на 7,6%. Продажи GM выросли на 1,7%, Hyundai — на 6,6%, Nissan — снизились на 29,8%. Продажи Toyota и Lexus увеличились на 5,2%, Volkswagen — снизились на 17,5%. Рейтер, 2.1.2007г.

— По сообщению Financial Times, западноевропейская группа Airbus планирует увеличить долю аутсорсинга при разработке конструкции лайнера A350XWB; она составит не 30, а 50%, или 3,5 млрд.долл. (2,7 млрд. евро). Это будет сделано для снижения общих затрат на создание данного самолета, оцениваемых в 12 млрд.долл.

В ближайшие недели Airbus должна решить, будет ли она продвигать программу разработки лайнера A350XWB, призванного противостоять самолету 787 Dreamliner американской корпорации Boeing. Ключевым фактором при принятии решения явится та величина, на которую группа сможет сократить расходы на данную программу. Она должна будет доказать, что ей удалось преодолеть производственные трудности со сверхкрупным лайнером A380, из-за которых отгрузки этого самолета начнутся с опозданием на 2 года. Известно, что основные акционеры EADS — медийный конгломерат Lagardere и автомобильная группа DaimlerChrysler выразили желание сократить объемы их авиабизнеса и, очевидно, не захотят выделять дополнительные средства для Airbus.

Комментируя намерение Airbus довести долю аутсорсинга в разработке конструкции A350XWB до 50%, аналитики указывают, что оно знаменует перемены в стратегии группы, которая по историческим и политическим причинам в значительно меньшей степени, чем Boeing, пользовалась услугами не входящих в ее структуру компаний.

Полагают, что такое изменение в стратегии может вызвать значительные политические разногласия в Европе, ибо правительства Франции, ФРГ, Испании и Великобритании уже обеспокоены возможным негативным влиянием на занятость тех мер, которые предпринимает группа для снижения издержек. Многие опасаются, что расширение аутсорсинга приведет к закрытию предприятий и потере рабочих мест. Правда, один из руководящих сотрудников Airbus заявил, что этот шаг не затронет сотрудников ключевых специальностей, работающих на предприятиях Airbus в указанных выше 4 странах.

По оценке аналитической фирмы Goldman Sachs, чтобы остаться конкурентоспособной, группе Airbus в долгосрочной перспективе, возможно, придется продать до 7 из ее 16 предприятий в Европе. Пострадают и компании-поставщики, для оказания помощи которым правительством Франции разработана специальная программа с ассигнованиями в 80 млн. евро.

Руководство Airbus планирует также использовать программу A350XWB для перевода еще ряда производств в страны долларовой зоны, причем как развитые, так и развивающиеся. Это будет обусловлено падением курса доллара, вследствие которого, по заявлению представителей группы, она «потеряла 20% своей конкурентоспособности». БИКИ, 21.12.2006г.

— Самолет-гигант Airbus A-380 получил накануне навигационный сертификат, что фактически открывает путь к его коммерческой эксплуатации. Документ, подписанный представителями европейских и американских властей гражданской авиации, вручен руководителям Airbus в штаб-квартире компании в Тулузе.

«Это двойное подтверждение является важным этапом в развитии программы Airbus, — подчеркнул на церемонии глава компании Луи Галлуа. — Сертификат удостоверяет технические характеристики A-380, подтверждая, что самолет отвечает самым высоким требованиям».

Документ выдан после выполнения 18-месячной программы испытаний. Пять самолетов A-380 совершили 800 испытательных полетов в различных странах общей продолжительностью 2600 часов.

Airbus уже получил 149 заказов на этот самолет и ведет переговоры еще с 17 потенциальными клиентами. Первый самолет A-380 должен быть поставлен компании Singapore Airlines через 10 месяцев. Технические проблемы на предприятиях Airbus, однако, заставили администрацию компании объявить о задержках предстоящих поставок, а корпорацию EADS — потерять в III кв. 195 млн. евро против прибыли в 279 млн. евро за аналогичный период пред.г. Прайм-ТАСС, 13.12.2006г.

— Созданный Airbus крупнейший в мире пассажирский авиалайнер A-380 получил во вторник летный сертификат, сообщают французские СМИ. Документ был выдан Европейским авиационным агентством по безопасности (EASA) и Федеральной авиационной администрацией США (FAA). Церемония сертификации самолета состоялась во французском г.Тулуза. Через 10 месяцев первый лайнер A-380 должен быть поставлен «Сингапурским авиалиниям».

Получению летного сертификата предшествовала серия испытательных полетов: эксперты оце-

нивали работу лайнера в условиях обычных коммерческих рейсов и возможность разных аэропортов принимать самый большой пассажирский самолет. РИА «Новости», 12.12.2006г.

— Совет директоров концерна EADS, в который входит ведущая мировая авиастроительная компания Airbus, одобрил программу производства нового семейства аэробусов A350 XWB.

«Принятое на заседании в пятницу вечером решение основывается на твердом спросе на такие самолеты и поддержке со стороны заказчиков», — сообщили в пресс-службе компании. Спрос на лайнеры этой категории на предстоящие 20 лет эксперты Airbus оценивают в 5700 ед. Их доля в общей стоимости всех прогнозируемых к поставке новых самолетов, пассажирских с числом мест 100 и грузовых, составит 41% мирового спроса.

Речь идет о новом семействе дальнемагистральных широкофюзеляжных авиалайнеров средней вместимости. В семейство A350 войдут три базовых пассажирских модели, рассчитанные на перевозку 270-350 пассажиров в просторной трехклассной компоновке на дальность 15000 км. Крейсерская скорость полета у всех трех моделей будет соответствовать 0,85 скорости звука.

Ввод в эксплуатацию первых лайнеров A350 запланирован на 2013г. По предварительным данным, российский «Аэрофлот» планирует закупить в будущем партию A-350. Прайм-ТАСС, 4.12.2006г.

— Европейская аэрокосмическая группа EADS решила, что ее подразделение Airbus продолжит работу над новым самолетом A350. Руководство EADS пришло к соглашению о строительстве новой версии A350, более «широкого» A350 XWB. «EADS принял верное решение», — сказал министр транспорта Доменик Пербен в заявлении. EADS сообщил, что A350 поступит в эксплуатацию в 2013г.

Компания не сообщила о стоимости реализации проекта, который, как считают аналитики, обойдется в 10 млрд. евро при том, что первоначальная сумма, заложенная в бюджет, составляла немногим 4 млрд. евро.

A350 является ответом Airbus на успех Boeing на рынке самолетов средних размеров, которые смогут преодолеть большие расстояния при помощи 2 двигателей вместо 4. Airbus надеялся использовать старый фюзеляж для новой модели, но низкий уровень продаж по сравнению с 787 Dreamliner, принадлежащим Boeing, привели к пересмотру дизайна и удвоения потенциальных затрат на проект с первоначальных 4 млрд. евро. Рейтер, 2.12.2006г.

— Французская группа PSA Peugeot Citroen SA является вторым по величине производителем автомобилей в Европе. Ее доля на европейском рынке постоянно растет и составляет в 14,3%. В 2005г. PSA продала 3,39 млн. автомобилей, ее выручка составила 56,3 млрд. евро, а чистая прибыль — 990 млн.

В 2009г. PSA намерена увеличить продажи до 4,1 млн. автомобилей. Для достижения этой цели активно наращиваются производственные мощности, особенно в Восточной Европе. Недавно был пущен десятый европейский автосборочный завод в Словакии; в ближайшей перспективе — создание сборочного производства в России.

В строительство нового завода в Словакии (г.Трнава, в 45 км. от г.Братиславы) группа PSA вложила 700 млн.долл. На нем компания планирует произвести в 2006г. 50 тыс. автомобилей Citroen

C3 и Peugeot 207. Когда предприятие, на котором работает 3,5 тыс.чел., выйдет в 2007г. на полную проектную мощность производство возрастет до 300 тыс. шт. в год, а к 2009г. составит уже 500 тыс.

Выбирая Словакию в качестве производственной базы, корпорация и ее поставщики стремились снизить себестоимость моделей, относящихся к категории малых. Более низкая, чем в Западной Европе, заработная плата способствует тому, что затраты на производство одного автомобиля в Словакии сокращаются на 240 евро. Среднемесячная зарплата в этой стране – 344 евро, тогда как в Чехии – 458, в Польше – 654, во Франции – 1400 евро. Именно из-за высоких накладных расходов группой PSA было принято решение о закрытии крупного автосборочного завода в г. Райтон (Великобритания) и переносе производства в другие европейские страны.

Успешно действует и другой недавно построенный автомобильный завод Toyota Peugeot Citroen Automobile (TPCA) в соседней Чехии (в г. Колин), в капитале которого участвует и японская компания Toyota. Объем инвестиций в совместную разработку и производство моделей Peugeot 107, Citroen C1 и Toyota Aygo составил 1,5 млрд. евро. Все три автомобиля основаны на одной платформе и оснащаются 1-литровым бензиновым и 1,4-литровым дизельным двигателями. Степень унификации моделей равна 92%, главное их отличие заключается во внешних кузовных панелях. Автомобили предназначены для реализации исключительно на европейском рынке, где их стоимость не превышает 10 тыс. евро. Производственные мощности завода в г. Колин рассчитаны на 100 тыс. автомобилей каждой марки. На предприятии работает 3 тыс.чел., и еще 7 тыс. рабочих мест создано у поставщиков, которые производят и поставляют на завод 80% комплектующих.

Группа PSA официально подтвердила намерение инвестировать средства в создание сборочного производства в России. Ведутся переговоры с ми-нэкономразвития РФ по разработке основных положений будущего инвестиционного соглашения, подписание которого ожидается до конца года.

Французский концерн делает ставку на выпуск автомобилей класса C и намерен даже собирать в России машины следующего поколения на этой платформе (например, модель Peugeot 308, которая пока находится в разработке). Полагают, что в России будут собираться как минимум две модели. Одной из них должна стать очень популярная в России модель Citroen C4. В 2005г. на C4 пришлось 44% всех продаж PSA на российском рынке. В настоящее время стоимость этой модели у официальных дилеров составляет от 16,9 тыс. долл. Местная сборка позволит снизить цену автомобиля на 10–17%. Будущий завод будет выпускать модели класса B. Как указывается в пресс-релизе компании, «рассматриваются различные варианты организации производства, в т.ч. партнерство с российскими продуцентами. На данном этапе еще не определен объем планируемых инвестиций и размер производственных мощностей». Опыт международного сотрудничества PSA показывает, что французский концерн охотнее идет на кооперацию с местными компаниями, нежели на создание только ему принадлежащих предприятий. Группа рассматривает два варианта создания автомобильного производства: строительство завода с

нуля или создание мощностей на площадке с развитой инфраструктурой; предпочтительным пока является вариант строительства в «чистом» поле. Предполагается, что мощность российского завода Peugeot Citroen составит не менее 50 тыс. автомобилей в год, а в перспективе достигнет 80 тыс.

Среди наиболее вероятных партнеров PSA в России рассматривается автостроительное объединение «ГАЗ». Однако ОАО «АвтоВАЗ» (г. Тольятти) также заинтересовано в партнерстве с французской группой. Оно рассчитывает разработать совместно с Peugeot новую платформу автомобиля

C-класса и начать производство комплектующих к нему. «АвтоВАЗ» вел также переговоры с PSA о создании и совместном производстве дизельных двигателей для легковых автомобилей.

Партнером французской группы может быть и «Таганрогский автозавод» («ТагАЗ»), у которого есть опыт сборки автомобилей Citroen; стороны уже провели предварительные переговоры. В фев. 2000г. управляющая «ТагАЗом» ФПГ «Донинвест» подписала соглашение о сборке по лицензии легкого коммерческого автомобиля Citroen Berlingo. Однако, после того, как «ТагАЗ» выпустил 1 тыс. этих машин, проект был заморожен, так как «Донинвест» не смогла добиться от российского правительства льгот на ввоз машинокомплектов.

В 2005г. в России было продано 9250 автомобилей марки Peugeot, 6920 – марки Citroen, что больше по сравнению с 2004г. на 11 и 59% соответственно. За I кв. 2006г. совокупные продажи выше указанных автомобилей увеличились на 68%. Нет сомнений в том, что PSA сможет продать в России планируемое количество собираемых автомобилей, ибо российский авторынок растет не менее чем на 40% в год.

Импорт автомобилей PSA в Россию осуществляет российский филиал, осуществляющий функции генерального импортера. Он построил центральный склад автомобилей и запчастей, тем самым освободил дилеров от необходимости создавать собственными силами большие запасы, которые зачастую сложно реализовать. Филиал проводит единую маркетинговую политику, выделяет средства на рекламу и финансирует продажи автомобилей в кредит в партнерстве с банками. БИ-КИ, 30.11.2006г.

– Компания Fedex, один из лидеров мирового бизнеса по быстрой доставке почты, аннулировала сегодня заказ на 10 самолетов европейского консорциума Airbus A-380. Решение принято в связи с отставанием на 2г. поставок клиентам этой машины, способной брать на борт рекордное количество пассажиров и грузов.

Вместо испытывающих технические трудности A-380 Fedex объявила о предстоящих закупках 15 самолетов Boeing-777 в грузовом исполнении.

Новость является серьезным ударом по европейскому консорциуму Airbus и владеющей им корпорации Eads. До сегодняшнего дня ни одна из компаний, заказавших A-380 не отказалась от них. В Евросоюзе опасаются, что вслед за Fedex может последовать «цепная реакция» аннулирования уже заключенных контрактов на поставки этого самолета.

В результате отказа компании Fedex портфель заказов Airbus сократился сейчас до 149 самолетов. Для того, чтобы выйти на прибыль, Airbus должен продать 420 машин A-380. Двухлетняя задержка с

поставками первых самолетов вызвана неожиданными трудностями в монтаже его электрооборудования. Прайм-ТАСС, 8.11.2006г.

— Британская авиакомпания Virgin Atlantic приняла решение отложить на более поздний срок закупки новейших двухпалубных самолетов европейского консорциума Airbus A-380. Как сообщил представитель Virgin Atlantic, заказ на шесть самолетов A-380 «переносится на 4г.» — до 2013г. Тем самым британская компания первой изменила свои планы относительно закупок этого 555-местного самолета.

В сент. Airbus объявил, что из-за технических сложностей с электропроводкой самолета, серийный выпуск A-380 начнется с 2-летним опозданием — с осени 2007г. В результате под вопрос были поставлены контракты авиакомпаний на приобретение данного самолета. Однако до сегодняшнего дня ни одна из компаний не отказалась еще от A-380. Сейчас в портфеле Airbus находится 159 заказов на новый самолет.

Между тем руководство европейской корпорации EADS, которая владеет Airbus, пересмотрела в сторону понижения рентабельность A-380. В соответствии с новейшими подсчетами, для выхода на прибыль Airbus должен продать не 270 самолетов A-380, как это раньше считалось, а 420 машин. Прайм-ТАСС, 27.10.2006г.

— Американская бюджетная авиакомпания Skybus подписала контракт на покупку 65 авиалайнеров A319 производства Airbus, сообщил авиапроизводитель в четверг. A319 — модификация лайнера A320, рассчитанная на 120-150 мест, с увеличенной дальностью полета. Airbus принадлежит европейскому аэрокосмическому концерну EADS и сейчас пытается решить проблемы, созданные неоднократно задержками с осуществлением проекта A380. Рейтер, 26.10.2006г.

— Концерн Пежо Ситроен (Peugeot Citroen) намерен до конца года определиться с формой открытия производства в России, сообщил коммерческий директор ООО Пежо Рус Авто Роберт Прусинский журналистам в среду.

«До конца этого года будет принято окончательное решение», — сказал Прусинский. По его словам, рассматриваются два варианта открытия нового производства «Пежо» в России — открытие собственного производства компании в рамках соглашения о промборке или открытие производства на базе российских предприятий.

Прусинский напомнил, что в окт. 2006г. президент холдинга заявил о намерении начать производство автомобилей «Пежо Ситроен» в России. Коммерческий директор Пежо Рус Авто также сообщил, что в 2007г. концерн планирует увеличить продажи своих автомобилей в России до 25 тыс. По итогам 2006г. планируется продать в России 16 тыс. автомобилей.

На конец сент. 2006г. объем продаж холдинга в России вырос на 76% по сравнению с аналогичным периодом 2005г. Ранее сообщалось, что мнэкономразвития РФ направило на согласования в профильные ведомства проект соглашения с французской Peugeot Citroen о строительстве сборочного завода в России.

Замдиректора департамента инвестиционной политики МЭРТ РФ Дмитрий Левченков ранее сообщал, что концерн «Пежо Ситроен» рассматривает Нижний Новгород в качестве основной

площадки для промышленной сборки своих автомобилей. По его словам, концерн не ведет переговоры с другими регионами, в т.ч. Москвой, Подмосковьем и Петербургом. «В качестве площадки рассматривается Нижний Новгород», — сказал он.

По данным представителя МЭРТ, руководство концерна Пежо Ситроен пока не приняло окончательного решения о том, производить ли автомобили на базе Горьковского автозавода, либо строить отдельное предприятие. Автомобили «Пежо», в отличие от других марок, можно собирать на технологических линиях других производителей, и это позволит избежать значительных инвестиций в строительство новых сборочных линий. РИА «Новости», 25.10.2006г.

— Трудности производителя самолетов, компании Airbus, не нанесут урон торговому балансу Франции в этом году, но могут создать проблемы в 2007г., сказала министр торговли страны Кристин Лагард.

В последние месяцы компания неоднократно переносила сроки поставки аэробусов A380. Согласно последним данным, в авг. доля Airbus в экспорте Франции составила 841 млн. евро из 32,3 млрд. евро. Дефицит торгового баланса страны тогда достиг 3,5 млрд. евро. «Что касается торгового баланса в 2006г., я думаю, что задержки с поставками будут во многом компенсированы ростом поступок другого оборудования», — сказала Лагард Рейтер. «В отношении 2007г. мы пока не можем сказать точно, но это может оказать влияние».

Лагард сказала, что существуют риски в отношении 10 млрд. евро в контрактах французских компаний и 5 млрд. экспорта в связи с тем, что Турция пообещала принять меры, направленные против Франции, после того как последняя одобрила законопроект, в соответствии с которым непризнание геноцида армян в Турции в 1910гг. будет считаться преступлением. «Все это возможно, но это не значит, что все (это действительно) угрожает», — сказала Лагард. Рейтер, 20.10.2006г.

— Airbus, возможно, придется продать часть производственных площадок в рамках плана реструктуризации, необходимого для спасения проекта создания авиалайнера A350, сказал глава компании Луи Галлуа. В интервью газете Deriche du Midi он отметил, что без плана реструктуризации Power8 Airbus не сможет реализовать проект A350, нового лайнера в модельном ряду компании, который вместе с A380, также испытывающим проблемы с выполнением графика, является ключевым в конкурентной борьбе с Boeing.

«Мы изучим все без исключения, включая решения Boeing, который продал несколько своих площадок. У меня нет готовых идей, но мы будем вести бизнес прагматично», — сказал Галлуа, который возглавил Airbus в начале этого месяца. Airbus имеет предприятия во Франции, Германии, Испании и Великобритании. «Но даже без проблем, связанных с A380, нам бы понадобился Power8, чтобы справиться со слабым долларом», — отметил Галлуа. «Из-за падения курса доллара мы потеряли 20% конкурентоспособности в борьбе с Boeing после запуска A380 в 2000г. Так продолжаться не может. Без Power8, мы не можем запустить A350», — добавил он. A350 является ответом Airbus на успех Boeing на рынке самолетов средних размеров, которые смогут преодолевать большие расстояния при помощи двух двигателей вместо четырех.

Airbus надеялся использовать старый фюзеляж для новой модели, но низкий уровень продаж по сравнению с 787 Dreamliner, принадлежащим Boeing, привели к пересмотру дизайна и удвоения потенциальных затрат на проект с первоначальных 4 млрд. евро. Европейская аэрокосмическая группа EADS, которой принадлежит Airbus, должна через две недели решить судьбу проекта. Reuters, 18.10.2006г.

— План реструктуризации авиаконцерна Airbus не должен повлиять на «гармоничное распределение» производственных мощностей между Францией и Германией. Уверенность в этом высказал президент Франции Жак Ширак, выступая сегодня на пресс-конференции по завершении франко-германской встречи в верхах.

Французский президент также подтвердил единство взглядов руководства Франции и ФРГ на план оздоровления Airbus, предложенный его нынешним генеральным директором Луи Галуа. В этом плане, по словам Ж.Ширака, «важнейшим пунктом, от которого зависит успех всего проекта реструктуризации», должен стать принцип «сохранения гармоничного распределения производственных мощностей между немецким Гамбургом и французской Тулузой».

Канцлер Германии Анна Меркель, со своей стороны, подтвердила желание Берлина сохранять статус-кво и не стремиться к увеличению германского участия в капитале аэрокосмического концерна EADS, которому принадлежит Airbus. Однако А.Меркель «не исключила», что вопрос об этом может встать в будущем.

Сложная ситуация, в которой оказался гигант европейской авиапромышленности Airbus, доминировала на 7 совете министров Франции и Германии, который проходит под председательством французского президента и германского канцлера дважды в год. Прайм-ТАСС, 12.10.2006г.

— Новый руководитель авиастроительного концерна Airbus Луи Галуа намерен немедленно начать осуществление плана реструктуризации и экономии. «Нам предстоит структурные сокращения рабочих мест, необходимо также поставить перед собой вопрос о местах размещения производства», — сказал он во вторник в эфире радиостанции «Европа-1». Галуа накануне был назначен президентом Airbus вместо ушедшего в отставку Кристиана Штрайфа и при этом сохранил за собой пост исполнительного сопредседателя европейской оборонной корпорации Eads («материнской» компании Airbus).

Говоря о том, что намерен «немедленно» приступить к осуществлению плана реструктуризации, Галуа в то же время отметил, что практическая реализация этого плана потребует «многих месяцев работы» и «проведения диалога» с профсоюзами. Основной задачей этого плана, получившего название Power 8, является преодоление серьезных проблем, с которыми Airbus столкнулся при налаживании производства крупнейшего в мире пассажирского авиалайнера А-380. Из-за этих проблем концерн уже дважды вынужден был корректировать график поставок клиентам самолета-гиганта.

Помимо плана реструктуризации, Галуа высказался также за развертывание производства пассажирского авиалайнера А-350. Правда, для этого, по словам главы концерна, «нужно найти 9-10 млрд. евро и инженерные ресурсы». Тем не ме-

нее, полагает Галуа, начинать производство необходимо, поскольку Airbus «должен представлять всю гамму самолетов», а «на дальнерейсовые лайнеры вместимостью 200-300 пассажиров приходится 40% рынка».

Пока новый руководитель Airbus излагает свои планы, экономические обозреватели комментируют перестановки в руководстве концерна. По их мнению, отставка Штрайфа, проработавшего на своем посту всего три месяца, стала следствием того, что он хотел добиться для Airbus большей автономии, но этому решительно воспротивился совет директоров Eads, которому принадлежит прерогатива принятия стратегических решений.

Совет директоров европейской оборонной корпорации формируется основными акционерами, к числу которых с французской стороны принадлежат государство (15% капитала) и группа Lagardere (7,5%), а с немецкой — компания DaimlerChrysler (22,5% акций). РИА «Новости», 10.10.2006г.

— Новый глава самолетостроительной компании Airbus Луи Галуа во вторник выступил с предупреждением о «болезненных» сокращениях штата после задержек в графике выпуска самолетов А380 и значительных убытков. «Будут сокращения рабочей силы», — сказал он в эфире французской радиостанции Europe 1. Он также отметил, что программа сокращения расходов в равной степени затронет французские и немецкие отделения компании.

Руководство европейской аэрокосмической группы EADS в понедельник приняло отставку главы своего подразделения Airbus Кристиана Штрайфа. На его место было назначен сопредседатель EADS Луи Галуа. EADS также сообщила, что руководство примет решение в отношении проекта А350 XWB «в ближайшие недели». EADS испытывает трудности в реализации своих проектов. На прошлой неделе компания сообщила, что сроки пуска в эксплуатацию супертяжелого авиалайнера А380 вновь откладываются.

В среду сопредседатель правления EADS Томас Эндерс выразил уверенность в реализации программы строительства авиалайнера А350, но выступил за необходимость пересмотра программы, которая должна показать, достаточно ли у Airbus ресурсов для выпуска нового самолета.

Свое участие в EADS стремится расширить Россия. В сент. она приобрела 5% акций группы и не стала отрицать желания в будущем получить блокирующий пакет. Reuters, 10.10.2006г.

— Европейская аэрокосмическая корпорация EADS и российская авиастроительная компания «Иркут» создают на паритетных условиях совместное предприятие для переоборудования пассажирских лайнеров семейства А-320 в грузовые самолеты, сообщил «Иркут».

В сообщении не приводятся финансовые параметры сделки.

«Сейчас на рынке ощущается растущий дефицит грузовых самолетов, поэтому проекты по преобразованию устаревающих пассажирских машин в грузовые весьма актуальны», — говорится в пресс-релизе. В конце пред.г. европейская корпорация купила 10% акций «Иркута». Этим летом российский государственный Внешторгбанк, в свою очередь, приобрел 5% EADS.

В сообщении сказано, что СП начнет работу в 2010г. и планирует на первоначальном этапе пе-

реоборудовать в среднем 30 самолетов в год. «Общее количество самолетов, которое СП, как предполагается, модифицирует в грузовые версии в период с 2010-25гг., может составить порядка 400 ед.», — сообщил «Иркут».

В качестве производственной площадки в России стороны рассматривают авиазавод в подмосковных Луховицах. Аналогичное производство возьмет на себя в немецком Дрездене дочерняя компания EADS Elbe Flugzeugwerke.

2г. назад «Иркут» заключил с EADS десятилетний контракт на производство в России компонентов для лайнеров Airbus-320. Российская компания планирует участвовать в производстве A-350.

Ранее вице-президент «Иркута» по финансам Дмитрий Елисеев говорил, что его компания надеется довести ежегодную выручку от производства авиадеталей для EADS до 100 млн.долл. Reuters, 10.10.2006г.

— Авиакомпания Virgin Atlantic потребует 20 млн. фунтов стерлингов (37,71 млн.долл.) в качестве компенсации за задержку поставок самолетов A380 компанией Airbus. Virgin, которой наполовину владеет британский миллиардер Ричард Брэнсон, хочет потребовать компенсацию за задержку заказанных у Airbus самолетов. Совет директоров Virgin 21 окт. рассмотрит ситуацию вокруг A380. На прошлой неделе авиакомпания сообщила, что задержки поставок будут иметь «отрицательные последствия». Reuters, 9.10.2006г.

— Французская автомобильная компания Renault реализовала в России через официальных дилеров за 9 месяцев 2006г. 48818 машины, что на 163% выше показателя аналогичного периода 2005г. Об этом сообщает российское представительство Renault. Наибольшей популярностью за отчетный период тек.г. в РФ пользовалась модель легкового Renault Logan — 32845 машин (сборка этих автомобилей осуществляется на заводе ОАО «Автофрамос» в Москве) и Renault Megane — 8201 машина.

Модельный ряд Renault в РФ представлен Renault Logan, Symbol, Clío, Megane, Laguna и рядом других моделей. В 2005г. Renault реализовала в РФ 29177 машин. Прайм-ТАСС, 5.10.2006г.

— Глава Airbus Кристиан Страйф не исключает прекращения работ над проектом создания модернизированной версии среднего самолета A350 из-за задержек в поставках супертяжелого A380, сообщила газета Financial Times. На вопрос по поводу возможного отказа от проекта в связи с проблемами EADS, Страйф сказал, что «я не могу этого исключить». Страйф также сказал, что издержки производства военно-транспортного самолета A400M могут возрасти и поставки также могут быть задержаны. Reuters, 5.10.2006г.

— Франция открыта к обсуждению возможности увеличения доли Испании в аэрокосмической группе EADS, сказал в четверг министр иностранных дел Франции Филипп Дуст-Блази. Ранее представители властей Испании говорили, что они хотели бы удвоить долю страны в EADS до 10% с 5,4%. Испания имеет место в совете управляющих компании, но ей не принадлежит право голоса. «Мы собираемся обсудить акционирование и укрепление позиции испанской промышленности в группе EADS. и мы хотим это обсудить со всеми акционерами», — сказал он после

встречи с его испанским коллегой в Мадриде. «Я понимаю, что Испания хочет увеличить свою долю акций», — добавил он.

EADS испытывает трудности в реализации своих проектов. На этой неделе компания сообщила, что сроки пуска в эксплуатацию супертяжелого лайнера A380 вновь откладываются. В среду сопредседатель правления EADS Томас Эндерс выразил уверенность в реализации программы строительства авиалайнера A350, но выступил за необходимость пересмотра программы, которая должна показать, достаточно ли у Airbus ресурсов для выпуска нового самолета. Россия также стремится расширить свое участие в EADS. В сент. она приобрела 5% акций группы и не стала отрицать желания в будущем получить блокирующий пакет. Reuters, 5.10.2006г.

— Международные авиакомпании вынуждены пересмотреть целесообразность заказов самолетов Airbus и рассмотреть различные варианты действий после того, как европейская аэрокосмическая группа EADS объявила о задержке поставок супертяжелого самолета Airbus A380 на год. EADS также сообщила о снижении прибыли на 2,8 млрд. евро из-за переноса графика поставок A380 и о программе сокращения расходов на 2,0 млрд. евро. Премьер-министр Франции Доминик де Вильпен выразил поддержку руководству EADS и его подразделения Airbus. «Не нужно и напоминать о том, что я полностью доверяю руководству Airbus, как и руководству EADS», — сказал он во время очередной ежемесячной пресс-конференции.

Ранее авиакомпания Emirates Airlines, которая заказала 43 самолета на 13 млрд.долл., получила извещение от Airbus о задержке сроков поставок A380 еще на 10 месяцев. Emirates Airlines сообщила, что теперь рассматривают все возможности, которые имеются в ее распоряжении. Авиакомпания Singapore Airlines, занимающая второе место в мире по рыночной капитализации в авиасекторе, сообщила, что собирается получить компенсацию за задержку поставок A380. Информация о сумме компенсации конфиденциальна. Singapore Airlines ожидает поставку первого самолета в IV кв. 2007г.

Малайзийская авиакомпания Malaysian Airline System Bhd должна отказаться от заказа шести самолетов A380 для сокращения расходов, считает профсоюз авиакомпании. Malaysian Airlines заказали самолеты несколько лет назад и должны были получить первую партию в янв. 2007г., теперь им придется ждать до июля 2008г. Австралийская авиакомпания Qantas Airways сообщила о пересмотре своих потребностей в дополнительных самолетах из-за задержки поставок первого самолета A380, ожидаемого теперь только в авг. 2008г. и еще семи самолетов в середине 2009г. Qantas сообщила об утере в 104 млн. австралийских долл. (77 млн.долл.).

Air France сообщила, что задержка самолетов Airbus не повлияет на прогноз развития компании и сообщила, что проводит переговоры с EADS о выплате штрафных санкций. Представитель Lufthansa сообщил, что немецкая авиакомпания планирует компенсировать задержку 15 A380 с помощью пяти самолетов A330. Немецкий производитель двигателей для самолетов MTU Aero Engines сказал, что задержка поставок A380 никак не отразится на прибыли компании. Компания участвует в поставках двигателей для A380 совместно с Rolls-Royce Plc и Engine Alliance. Reuters, 4.10.2006г.

— Во Франции объявлено о новом переносе срока начала поставок крупнейшего в мире пассажирского авиалайнера А-380. Как сообщила авиакомпания Эр Франс, производящий самолет-гигант концерн Эрбас уведомил о переносе срока начала поставок с лета 2008г. на весну 2009г. «Эрбас сообщил нам о новом графике поставок А-380, согласно которому первые самолеты будут получены нами весной 2009г.», — говорится в пресс-релизе авиакомпаний. Ранее некоторые другие авиакомпании также сообщили, что начало поставок самолета-гиганта откладывается на срок от 10 месяцев до 1 года. Значительное отставание по сравнению с первоначальным графиком производства А-380 уже привело к перестановкам в руководстве Эрбас и его «материнской» корпорации Eads. РИА «Новости», 3.10.2006г.

— Европейская аэрокосмическая группа EADS вскоре может признать, что поставки его супертяжелого самолета Airbus A380 запаздывают на 2г., после угроз со стороны крупнейшего покупателя о расторжении контракта. Авиакомпания Emirates Airlines, которая заказала 43 самолета на 13 млрд.долл., получила извещение от Airbus о задержке сроков поставок А380 еще на 10 месяцев. Emirates Airlines сообщила, что теперь рассматривают все возможности, которые имеются в ее распоряжении. «Теперь мы ждем, что наш первый самолет появится в авг. 2008г. Это очень серьезный вопрос для Emirates, и компания рассматривает все возможности», — сказал президент Emirates Тим Кларк. Немецкая авиакомпания Lufthansa ожидает задержки поставок А380 на год — до лета 2009г. Lufthansa сообщила, что была готова к такому переносу графика, заказав пять меньших самолетов Airbus А330.

В сент. EADS сообщила, что сроки реализации проекта по производству крупнейшего в мире самолета будут передвинуты в третий раз после двух отсрочек на полгода, но при этом новый график представлен не был. Французская газете La Tribune сообщила, что EADS теперь ожидает, что в 2007г. принадлежащая ей компания Airbus поставит только два или три аэробуса А380. В июне Airbus говорила, что в следующем году планирует осуществить поставку девяти самолетов вместо 20-25, ожидавшихся ранее. В сент. компания объявила о возможности новых задержек, не стала вдаваться в детали до заседания совета директоров.

Представитель EADS подтвердила, что руководство компании планирует провести совещание, отказалась сообщать какие-либо подробности. Согласно La Tribune, совещание пройдет в форме видеоконференции. Совет директоров EADS вынесил проблемы Airbus и на повестку заседания, проходившего в пятницу. Согласно La Tribune, EADS может объявить, что перенесет большую часть производства А380 на завод в Тулузе во Франции. На заводе в Гамбурге вместо этого будут производиться аэробусы А320. Reuters, 3.10.2006г.

— Европейская аэрокосмическая группа EADS считает, что из-за переноса графика выпуска супертяжелого самолета Airbus А380 на поздние сроки совокупные операционные убытки до 2010г. составят 2,8 млрд. евро. Компания также во вторник представила программу сокращения расходов, согласно которой она ожидает экономить 2,0 млрд. евро ежегодно к 2010г. Airbus теперь планирует осуществить поставки первого А380 во II пол. 2007г., в

2008г. ожидается 13 самолетов, в 2009г. — 25, в 2010г. — 45, сообщила EADS. Единственной технической проблемой нового самолета остается схема электроснабжения и коммуникаций — проводка. В целом EADS называет основными проблемами компании задержку с выпуском А380, слабый доллар и нехватку разработанных аналогов новинок основного конкурента — американской Boeing. Компания сообщила во вторник, что текущая ситуация делает сокращение штатов неизбежным.

Ранее французская газете La Tribune сообщила, что EADS теперь ожидает, что в 2007г. принадлежащая ей компания Airbus поставит только два или три аэробуса А380. В июне Airbus говорила, что в следующем году планирует осуществить поставку девяти самолетов вместо 20-25, ожидавшихся ранее. В сент. компания объявила о возможности новых задержек, не стала вдаваться в детали до заседания совета директоров.

Совет директоров EADS выносил проблемы Airbus на повестку заседания, проходившего в пятницу. Согласно La Tribune, EADS может объявить, что перенесет большую часть производства А380 на завод в Тулузе во Франции. На заводе в Гамбурге вместо этого будут производиться аэробусы А320. Крупнейший заказчик А380, авиакомпания Emirates Airlines, которая заказала 43 самолета на 13 млрд.долл., получила извещение от Airbus о задержке сроков поставок А380 еще на 10 месяцев. Emirates Airlines сообщила, что теперь рассматривают все возможности, которые имеются в ее распоряжении. «Теперь мы ждем, что наш первый самолет появится в авг. 2008г. Это очень серьезный вопрос для Emirates, и компания рассматривает все возможности», — сказал президент Emirates Тим Кларк. Немецкая авиакомпания Lufthansa ожидает задержки поставок А380 на год — до лета 2009г. Lufthansa сообщила, что была готова к такому переносу графика, заказав пять меньших самолетов Airbus А330. В сент. EADS сообщил, что сроки реализации проекта по производству крупнейшего в мире самолета будут передвинуты в третий раз после двух отсрочек на полгода. Пока ни один из заказчиков А380 не разорвал контракт. Reuters, 3.10.2006г.

— Инверсионный след, оставляемый двигателями нового суперлайнера А380, заставит другие самолеты дольше ждать своей очереди на взлет или посадку. Об этом свидетельствуют данные проведенного исследования. Крупные аэропорты, куда должен начать летать новый лайнер в следующем году, должны будут скорректировать расписание, чтобы от инверсионного следа А380 не пострадали маленькие самолеты. Выхлоп от двигателей нового супергиганта приблизительно равен выхлопу 3500 автомобилей. Новый двухпалубный лайнер на 15 метров шире, на четыре метра выше, на два метра длиннее и на 118 т. тяжелее, чем самолет Boeing 747, который был самым крупным авиалайнером последние 40 лет.

«После трех лет всесторонних исследований, ученые из специального департамента компании рекомендуют тщательный подход к процессу взлета и посадки лайнера», — говорится в заявлении Airbus, опубликованном на сайте компании. «При взлете «крупные» самолеты, следующие за А380, должны будут ожидать две минуты, «средние» и «легкие» самолеты — три минуты», — говорится в заявлении. Это дольше, чем стандартная двухминутная пауза, требуемая после взлета Boeing 747.

«При заходе на посадку, расстояние между A380 и следующим за ним самолетом должно быть увеличено по сравнению с существующими нормами для обычных самолетов», — сообщает компания. Крупный самолет, такой как Boeing 747 должен будет увеличить дистанцию еще на две морские мили, средние самолеты — на 3, а легкие на 4 мили. Reuters, 29.9.2006г.

— Французский автопроизводитель PSA Peugeot-Citroen во вторник объявил о новых мерах в рамках программы сокращения расходов, с помощью которых надеется улучшить рентабельность после выпуска менее чем за год трех предупреждений о сокращении прибыли. Исполнительный директор компании Жан-Мартин Фольц объявил об этих мерах после сообщения компании о том, что сокращение рыночной доли в Европе, объясняемое усилением конкуренции и относительно устаревшей продуктовой линией, является «истинной причиной для беспокойства». Бюджет годовых капиталовложений Peugeot-Citroen будет сокращен до 2,5 млрд. евро (3,2 млн.долл.) с 3 млрд. евро. Расходы на проектно-конструкторские работы сократятся на 15% на новую модель. При этом в целом годовой бюджет сохранится на уровне 2,2 млрд. евро. Компания сообщила, что будет чаще обновлять модельную линию в Европе и к 2008г. сократит средний срок выпуска моделей до 3,3г. с 4,5г. на конец 2005г.

До 2009г. будут представлены 6 новых моделей, 3 из которых уже представлены. Это C4 Picasso, автомобиль, который будет производиться в Турции совместно с Fiat и Tofas, а также автомобиль совместного производства с Mitsubishi Motors. За пределами Европы компания намерена представить 11 новых моделей в Китае и шесть в Латинской Америке. Во II пол. 2006г. компания намерена сэкономить 125 млн. евро посредством ограничения расходов на заработные планы и прекращения найма новых сотрудников. Reuters, 27.9.2006г.

— По сообщению Financial Times, в начале сент. тек.г. с поста руководителя программы A380 (западноевропейской самолетостроительной группы Airbus) смещен Ч.Чэмпен и на его место назначен М.Хайнен, возглавлявший до этого программу A320 (семейство реактивных авиалайнеров с одним проходом в салоне).

Известно, что в начале лета группа Airbus оказалась в кризисной ситуации и была вынуждена объявить о грядущих задержках в поставках сверхкрупного лайнера A380. Вступивший в июле в должность президента К.Штрайф отдал распоряжение о проведении экспертизы данной программы; ее результаты будут объявлены примерно через месяц.

Возникшие проблемы с A380 заставили EADS (материнская компания Airbus) заявить в июне о том, что ее валовая прибыль от указанной программы снизится за 2007-10гг. на 2 млрд. евро, что вызвало резкое падение цен акций EADS на фондовой бирже.

Эксперты считают, что президент Airbus должен принять срочные меры для того, чтобы сократить издержки и повысить конкурентоспособность группы, которая подрывается слабостью американского доллара. Ожидается, что он предложит рассчитанную на несколько миллиардов евро программу снижения расходов и мобилизует инженерные ресурсы, необходимые для разработ-

ки A350 XWB — нового семейства самолетов средней вместимости, с большой дальностью полета, которые будут конкурировать с лайнерами 787 Dreamliner американской корпорации Boeing.

Руководство Airbus продолжает настойчиво утверждать, что сбой в осуществлении программы A380 не связаны с разработкой конструкции данного лайнера и носят скорее производственный характер. Оно также заявляет, что самолет готовится к сертификации, которая должна состояться в конце текущего года. БИКИ, 23.9.2006г.

— Создание одного из самых больших самолетов в мире всегда было для европейской Airbus рискованным шагом, новые проблемы в работе над самолетом A380 повышают риск для компании и могут стоить ей доли мирового рынка в целом в долгосрочной перспективе, считают аналитики. Основной конкурент компании американская Boeing Co. увеличивает отрыв от Airbus по числу заказов. Нервничающие инвесторы продают акции владельца Airbus, концерна EADS, и отчаянно хотят информации о том, о скольких еще отсрочках в поставках самолета им предстоит услышать. «Чтобы вернуть доверие покупателей и инвесторов, Airbus явно необходим внятный план исправления ситуации», — написал аналитик Morgan Stanley Скотт Бабка в исследовательской записке.

На EADS, 5% акций которого недавно приобрел российский государственный Внешторгбанк, оказывается давление с целью добиться обнародования этого плана после заседания правления 29 сент. или, самое позднее, к готовящейся конференции инвесторов в Гамбурге 19 окт. Аналитики говорят, что существует риск краха всей производственной стратегии Airbus из-за проблем с A380, а также утраты той доли рынка, которую компания наращивала десятилетиями. «Настоящий риск тут в том, что отсрочки по A380 начинают оказывать влияние на конкурентоспособность Airbus в остальных сегментах ее портфеля», — говорит Бабка. Boeing не стремится получить долю рынка, на которую претендует A380, так как американская компания решила не инвестировать в постройку огромных лайнеров, отдав предпочтение дальнему лайнеру средних размеров модели 787. Airbus не ожидал этого, но решил ответить самолетами проекта A350. Ответ запоздал, несколько раз в него вносились изменения, затем он был радикально пересмотрен. В лучшем случае этот самолет выйдет на рынок через 4г. после 787, отдав Boeing часть рынка.

Американская компания десятилетиями была лидером на рынке гражданской авиации, в 1999г Airbus удалось впервые получить больше заказов, чем Boeing. В 2003г. европейский концерн достиг еще одного ключевого уровня, поставив покупателям больше самолетов, чем это сделал Boeing. В этом году Airbus без сомнения сохранил титул крупнейшего поставщика самолетов, число заказов — барометр будущих прибылей — показывает, что Boeing перехватывает первенство. Американский авиагигант получил 632 заказов в этом году, Airbus — 222. Boeing опережает своего европейского конкурента в сегментах малой, средней и крупной авиации. В этом году Airbus не получил ни одного заказа на A380. Он имеет заказы на 100 лайнеров A350 той версии, производство которой авиапроизводитель уже не планирует, что может означать для концерна тяжелые переговоры и убытки. На

последнюю версия самолета — A350 XWB, анонсированную в июле, пока не получено ни одного твердого заказа, в то время как Boeing получил 377 заказов на 787 Dreamliner.

Производство самолетов — циклический и долгосрочный бизнес, в котором задержки с поставками скорее правило, чем исключение. Аналитики говорят, что нынешние проблемы создают для Airbus опасность поражения в самой важной сфере — создании нового лайнера меньше среднего размера, который понадобится авиакомпаниям к 2015г. Наибольшие прибыли обоим авиапроизводителям принесли небольшие узкофюзеляжные лайнеры — Airbus A320 и Boeing 737. Их покупают большие авиакомпании, они необходимы, как воздух, бюджетным авиакомпаниям, а большие лизинговые компании сметают их десятками. Лайнер 737 — самый успешный пассажирский самолет в истории. Всего было продано 6 тыс. лайнеров Boeing этой модели. Airbus продал больше A320, чем любых других своих машин вместе взятых. «Они (Airbus) должны действовать сейчас, чтобы избежать маргинализации. Если она происходит, авиапроизводителям уже трудно восстановиться», — сказал Ричард Абулафия из консультационной компании Teal. «Если они не бросят ресурсы на рынок средней авиации, им трудно будет успеть, и они продолжат отставать в гонке узкофюзеляжной авиации», — добавил он. Reuters, 22.9.2006г.

— Согласно заявлению, которое сделал в середине сент. глава комитета Государственной Думы по международным делам Константин Косачев, на предстоящей встрече глав России, Германии и Франции будет обсуждаться вопрос покупки российским Внешторбанком акций европейского концерна EADS. Безусловно, это событие — достойный повод для отдельной беседы лидеров крупнейших держав континента. С одной стороны. С другой — расширение российско-европейских контактов в области аэрокосмической деятельности — продолжение объективного процесса нашего времени. В самом деле, рабочие характеристики нашего будущего партнера весьма достойны.

EADS — EADS (European Aeronautic Defence and Space Company) — крупнейшая в Европе корпорация аэрокосмической промышленности. Производит авиалайнеры Airbus, вертолеты, военные самолеты и ракеты, космическую технику. Владеет 80% акций Airbus (оставшиеся 20% принадлежат британской BAE Systems). Выручка в 2005г. составила 34,2 млрд. евро, чистая прибыль — 1,68 млрд. евро. 30,3% акций EADS принадлежат французской Sogade, 22,5% — немецкому концерну DaimlerChrysler, 15% — французскому правительству, 7,5% — французской медийной компании Lagardere, 5,6% — испанской SEPI. 3,55% ценных бумаг принадлежат сотрудникам EADS.

С политико-экономической точки зрения, где главным звеном является все же техническое состояние, российско-европейское сотрудничество нашло полное международное признание на прошедшей в середине года берлинской научно-технической выставке ИЛА-2006. На этом форуме России был присвоен официальный статус страны — партнера. При чем, выбор этот отнюдь не случаен. Как признается глава союза немецкой аэрокосмической промышленности (BDLI) Томас Эндерс, такое решение — «признание несомненных успехов, которых Россия добилась в космосе, а

также надежности и стабильности нашего многолетнего сотрудничества». Глава BDLI напоминает, в частности, о поставках российскими предприятиями комплектующих для самолетов концерна Airbus (включая новейший суперлайнер A-380), вывод на орбиту российскими ракетами различных немецких и европейских спутников, совместные научно-космические проекты. Наглядное подтверждение высокого статуса России на выставке — ее павильон, который стал по величине вторым после германского.

Если говорить непосредственно об авиации, то отмечается усиление европейского вектора международной кооперации российских авиакомпаний. В этой связи стоит вспомнить о предложении руководителей Airbus реализовать масштабную совместную программу общей стоимостью 25 млрд.долл. Президент EADS Густав Хумберт еще 3 года назад заявил, что «российская авиапромышленность может стать частью большой семьи Airbus». России было предложено принять участие в конструкторских и производственных программах создания нового европейского самолета A-350 на условиях разделения рисков. Доля России в этом проекте — от 3 до 5%. При этом ожидается, что российские специалисты будут участвовать не только в производстве отдельных комплектующих, но и в их разработке, а также в послепродажном обслуживании самолетов. А после того, как проект A-350 окупится, участвующие в нем компании будут получать прибыль в соответствии со своими взносами.

Что касается непосредственно космонавтики, то в последние несколько лет между Россией и Европой достигнут значительный прогресс в этой области. Полным ходом идет создание стартового комплекса для российских РН «Союз-2» в Куру (Французская Гвиана). В качестве еще одного примера плодотворного взаимодействия Европейского космического агентства (ЕКА) и России можно привести проект «Волга». Сейчас в проекте участвуют семь организаций, из них 3 российские. Центр Келдыша разрабатывает для этой программы ракетный двигатель многократного использования, который может открыть новую эру в освоении космоса. Общая стоимость проекта «Волга» оценивается в млрд. евро — львиную долю затрат взяло на себя ЕКА.

Европа и Россия договорились и о совместной разработке «перспективной пилотируемой транспортной системы», взяв за основу российские предложения по улучшенному «Союзу» и кораблю нового поколения «Клиперу». Модернизация корабля «Союз» (а также и грузового «Прогресса») связана с необходимостью перехода на современную элементную базу и дальнейшее совершенствование цифрового бортового комплекса управления. Это позволит значительно улучшить потребительские свойства «Союза». Он будет летать не только к Международной космической станции (МКС), но и к Луне, то есть при возвращении входить в земную атмосферу со второй космической скоростью. Модернизацию «Союза» предполагается завершить к 2010г. Европа поддержала российские предложения о запусках модернизированного «Союза» не только с Байконура, но из Куру.

ЕКА, развивая собственную программу грузового транспортного корабля ATV, понимает, что без России в обозримом будущем ему вряд ли

удастся обеспечить более-менее пристойное участие европейцев в космосе. Для ATV российскими специалистами создаются и поставляются такие ключевые бортовые комплектующие, как системы стыковки, дозаправки, комплексы управления ими. Российской стороной выполняется работа и по интеграции корабля в состав российского сегмента МКС.

Европа стремится к сотрудничеству с Россией в космической деятельности и потому, что бороться с такими могущественным конкурентом, как Национальное космическое агентство США, европейцам очень сложно. Зато, объединившись с Россией, имеющей богатейший опыт космических исследований и разработок, ЕКА значительно расширяет и свои возможности. Для России же, с одной стороны, важно закрепить лидерство в мировых программах пилотируемой космонавтики. С другой стороны, участие в ней Европы позволит использовать финансовые, промышленные и интеллектуальные ресурсы стран-партнеров. Все вышесказанное говорит о том, что предстоящая одна из крупнейших в истории аэрокосмическая российско-европейская сделка – знаковое, но предопределенное временем событие. РИА «Новости», 21.9.2006г.

– Количество лайнеров А380, готовых к поставке покупателям в 2007г., может сократиться вдвое. Об этом сообщают сегодня французские СМИ, ссылаясь на неназванные источники в Airbus. По их информации, в понедельник состоялось заседание исполнительного комитета концерна, на котором в очередной раз был пересмотрен план выполнения контракта по поставкам.

«Уменьшение вдвое числа запланированных к поставке в 2007г. самолетов А380 представляется логичным в связи с задержкой работ по доводке электротехнического оборудования, на чем настаивают клиенты», – говорят источники в Airbus. По информации местных СМИ, в Тулузе в спешном порядке собираются 300 французских и немецких специалистов по электронике, которые должны в ближайшее время внести свои предложения по улучшению оборудования. Руководство компании, с другой стороны, уже начало доводить до сведения профсоюзов о грядущих планах по сокращению поставок.

В июне концерн уже сообщил о том, что выполнение контрактов на поставки задерживается на 6-7 месяцев. Было объявлено, что в следующем году заказчикам будут поставлены 9 машин вместо предусмотренных 20-25. Сейчас, по сведениям экономической газеты «Эко», речь идет о 4 самолетах. Первый самолет поступит в распоряжение компании Singapore Airlines, как и оговаривалось, в дек. этого года, однако впервые он сможет взлететь не ранее апр. 2007г. Emirates Airlines может рассчитывать на поставку лайнеров в конце окт. – начале нояб. 2007г., а первый А380 Air France увидит небо не ранее апр. 2009г.

Пресс-служба Airbus называет эту информацию «преждевременными спекуляциями», однако подтверждает, что сейчас идет «внутреннее расследование и тщательный анализ ситуации с поставками». Как ожидается, в конце месяца гендиректор Airbus Кристиан Штрайф должен выступить с обращением по результатам 100 дней его пребывания во главе компании. На 29 сент. также запланировано заседание административного совета кон-

церна EADS, дочерним предприятием которого является Airbus. Прайм-ТАСС, 20.9.2006г.

– Сопредседатель совета директоров европейской оборонной корпорации EADS Арно Лагардер указал на важность сотрудничества с российскими партнерами. «Все промышленные партнеры, представляющие российскую индустрию, являются для EADS важными и основными», – сказал Лагардер, представляя в Париже полугодовые результаты работы принадлежащей ему медиа-группы. Он добавил, что подобное партнерство «отвечает экономическим интересам EADS». В то же время Лагардер выразил сомнения в целесообразности включения российских представителей в Совет директоров европейской корпорации. «Я не убежден, что для развития подобного партнерства следует менять состав Совета директоров EADS, иначе говоря – франко-германский пакт», – сказал Лагардер.

Согласно уставу корпорации, любые стратегические решения, связанные с управлением компанией, принимаются ведущими акционерами – французским государством и французской группой Lagardere (им в равных долях принадлежит сейчас 29,99% капитала, но Lagardere уже объявила о предстоящей продаже половины своей доли), немецкой компанией DaimlerChrysler (22,49% капитала) и испанским государством, которое через холдинг SEPI владеет 5,48% акций EADS. Помощник президента РФ Сергей Приходько, комментируя покупку Внешторгбанком 5% акций EADS за 1 млрд.долл., не исключил возможность приобретения блокирующего пакета акций европейской корпорации. «Если мы когда-то подойдем к определению совместного экономического интереса, то мы будем настаивать на таком участии, при котором мы имели бы по крайней мере блокирующий пакет», – сказал Приходько. РИА «Новости», 13.9.2006г.

– Самый большой лайнер в мире 4 авг. совершил свой первый полет с пассажирами. Он успешно приземлился в аэропорту Тулузы, проведя в воздухе семь часов. Аэробус преодолел расстояние 6,5 тыс.км., проделав путь от Корсики до Великобритании и возвратившись обратно. На борту дальнемагистрального аэробуса А-380 находились 474 пассажира. Среди них 100 рабочих, которые участвовали в строительстве самолета. Они были выбраны приблизительно из 15 тыс. работников концерна Airbus по всему миру, сообщает ВВС.

В ближайшие дни будет совершено еще три полета, в т.ч. один ночной, продолжительностью 10, 12 и 14 часов. После этого пассажиры авиалайнера должны будут ответить на вопросы специальной анкеты. Мнения пассажиров помогут при необходимости внести коррективы в обстановку пассажирского салона и работу бортовых систем. ИА Regnum, 5.9.2006г.

– Французская автомобильная компания Peugeot рассматривает возможность строительства в России сборочного завода, однако окончательного решения по этому вопросу нет. Об этом заявил на пресс-конференции в рамках «Московского автомобильного салона-2006» коммерческий директор Peugeot по регионам Давид Рио.

По его словам, Россия для Peugeot – это стратегический рынок и стратегия развития компании в России не исключает возможности создания производства. Однако окончательного решения по этому вопросу еще нет, и пока ведутся исследова-

ния. В т.г. Peugeot намерена продать в России 16 тыс. машин. Прайм-ТАСС, 30.8.2006г.

— На Иркутском авиационном заводе — филиале научно-производственной корпорации «Иркут» — приступили к производству комплектующих для самолетов европейского консорциума Airbus. В дирекции предприятия, работы начались в соответствии с заключенным в дек. 2004г. контрактом. Согласно документу российские авиастроители будут поставлять комплектующие для аэробусов A-320 — килевые балки, каркасы пола фюзеляжа, направляющие закрылки, ниши передней стойки шасси — на 200 млн.долл. Первые поставки на один из сборочных заводов во Франции начнутся до конца 2006г.

На заводе проведена модернизация в соответствии со стандартами заказчика, в т.ч. внедрены новейшие технологические процессы, обновлен парк оборудования, запущена линия анодирования, гальванической обработки и покраски деталей. Итогом этой работы стало получение сертификата поставщика Airbus. Иркутский авиационный завод серийно выпускает боевые Су-27 и Су-30, а также многофункциональный гражданский самолет-амфибия Бе-200. Прайм-ТАСС, 10.8.2006г.

— На Женевском автосалоне 2006г. французская автомобильная компания PSA Peugeot-Citroen представила экспериментальные образцы легковых автомобилей — купе-кабриолета Peugeot 307 и седана Citroen C4 с гибридной дизель-электрической силовой установкой. Модели укомплектованы дизельными двигателями рабочим объемом 1,6 л с единой топливной магистралью. Электродвигатель, используемый также для рекуперации энергии при торможении, работает при скоростях движения до 50 км./ч. и обгонах; когда скорость превышает указанный лимит, работает дизельный двигатель. По заявлению фирмы, такая силовая установка на 40% экономичнее бензинового двигателя аналогичной мощности и на 28% — обычного дизельного при сокращении выбросов углекислого газа по сравнению с последним на 39%. Серийное производство таких автомобилей может быть развернуто уже в 2010г.

По оценке консультационной компании Roland Berger (г.Мюнхен, ФРГ), в настоящее время около 50% продаж новых легковых автомобилей в странах Европы приходится на долю дизельных моделей. Разница в цене между бензиновыми и дизельными версиями автомобилей марки Peugeot достигает по отдельным моделям 9,6 тыс.долл., хотя руководство группы заверяет, что в перспективе эта разница может быть сокращена до 1,2-1,8 тыс.долл. В целях снижения стоимости группа PSA готова вступать в партнерские отношения с изготовителями комплектующих и другими производителями автомобилей.

Правительство Франции создало специальный фонд с капиталом 120 млн.долл. для поддержки исследований в области сокращения удельного потребления топлива транспортными средствами. С помощью средств фонда группа PSA выполнила несколько важных разработок в дизельной технологии, в частности создала фильтры твердых частиц для дизельных двигателей, применение которых способствовало расширению продаж двигателей с турбонаддувом на рынке стран Европейского союза. PSA уже обратилась к правительству с просьбой о финансовой поддержке своего проекта

гибридной силовой установки через Французское агентство по промышленным инновациям. Руководство компании надеется, что гибридная технология с дизельным двигателем может породить новый емкий сегмент автомобильного рынка с ежегодным объемом продаж в несколько десятков тыс. штук, начиная с 2010г.

По оценке независимых экспертов, крупномасштабные продажи легковых автомобилей с гибридной силовой установкой могут стать реальною при условии серьезной государственной поддержки НИОКР в данной области и предоставления налоговых льгот покупателям экономичных автомашин. По мнению экспертов компании Global Insight, легковые автомобили с дизель-гибридным силовым агрегатом могут успешно продаваться на европейском рынке, если разница в цене между ними и машинами с традиционным дизельным приводом не превысит 1,2 тыс.долл. Возможно, в конечном счете PSA и другие автопроизводители будут предлагать на рынке более дешевые «облегченные гибридные» автомобили, в которых электродвигатель будет использоваться лишь при разгоне и торможении. Разработки в области дизель-гибридных технологий ведут также Ford, DaimlerChrysler и Toyota. БИКИ, 18.7.2006г.

— Авиастроительная компания Airbus планирует завершить к лету 2007г. производство самолетов семейства A-300 и A-310. Как сообщили в московском представительстве компании Airbus, «в этом году было принято решение о прекращении производства самолетов этого семейства». «Продолжается выпуск самолетов A-310 в грузовом варианте до лета следующего года». Последний пассажирский A-310 был поставлен «Узбекским авиалиниям» в 1998г. Специально пассажирские самолеты A-310 не производятся. Наоборот, в последнее время пассажирские самолеты A-310 переделываются в грузовые», — пояснили в представительстве компании. Прайм-ТАСС, 10.7.2006г.

— 19 июня в Ярославле руководители группы «ГАЗ» и французская компания Renault Trucks подписали соглашение об открытии в России лицензионного производства дизельных двигателей Dci11 стандартов Евро-3 и Евро-4. Об этом сообщил губернатор Ярославской области Анатолий Лисицын.

«На базе ОАО «Автодизель» (Ярославский моторный завод) будет открыто производство дизельных двигателей в объеме до 20 тыс. шт. в год. В 2007г. планируется осуществлять изготовление двигателей из комплектов, поставляемых компанией Renault Trucks, а с начала 2008г. будет осуществлен переход на промышленное производство с поэтапной локализацией компонентов двигателя на предприятиях группы «ГАЗ». Сокращение рабочих мест не планируется, напротив, будет расти производство на ЯМЗ. Тем самым Ярославль останется центром российского двигателестроения», — заявил Анатолий Лисицын.

Как пояснил на пресс-конференции президент компании Renault Trucks Стефан Шмилевски, его предприятие перенесет на ОАО «Автодизель» из французского Лиона производство двигателей Dci11. Планируется демонтировать завод во Франции и поставить современную технологическую линию его в одном из корпусов Ярославского моторного завода. Группа «ГАЗ» планирует инвестировать около 50 млн.долл. Двигатели Dci11

будут поставляться всем действующим потребителям ОАО «Автодизель» — на заводы «Урал», «МАЗ» и «АвтоКРАЗ». ИА Regnum, 19.6.2006г.

— Renault Trucks и Группа «Газ (GAZA) подписали соглашение о совместном производстве дизельных двигателей Renault dCi 11. Об этом сообщает Dow Jones. В фев. 2006г. Управляющая компания «РусПромАвто» и компания Renault Trucks подписали рамочное соглашение о стратегическом партнерстве в области производства тяжелых дизельных двигателей. Документ определяет условия и сроки предоставления лицензии на изготовление тяжелых дизельных двигателей на одной из площадок ярославского моторного завода «Автодизель».

Речь идет о дизельном двигателе Renault Trucks DCi 11 объемом 11 л. и мощностью до 420 л.с. Двигатель имеет современную конструкцию (4 клапана на цилиндр) и полностью отвечает нормам Euro-3. Двигатель DCi 11 усилит конкурентные позиции основных потребителей ярославских дизельных двигателей (автомобильный завод «Урал» и белорусский «МАЗ») на мировом рынке. Предполагаемый объем производства двигателя достигнет 20-30 тыс. штук в год. Массовое производство двигателя на территории России начнется во II пол. будущего года, выход на проектную мощность планируется в начале 2008г. Прайм-ТАСС, 19.6.2006г.

— Франция заинтересована в модернизации и производстве совместно с Россией тяжелых транспортных вертолетов. Об этом сообщил в Париже заместитель руководителя Федерального агентства по промышленности России (Роспром) Александр Рыбас. По его словам, «проведен ряд консультаций с представителями Минобороны Франции и компании Eurocopter по вопросам возможной совместной модернизации и совместному производству вертолетов типа Ми-26, планируется подписание контракта на проведение демонстрационных полетов Ми-26 во Франции». Как отметил А.Рыбас, «совместные разработки мы считаем наиболее важным направлением военно-технического сотрудничества с Европой в области сухопутных вооружений». Прайм-ТАСС, 13.6.2006г.

— По сообщению Financial Times, западноевропейская самолетостроительная компания Airbus Industrie может опять обратиться к европейским правительствам за помощью в финансировании проекта A350 в связи с изменениями в конструкции этого самолета, за которые высказались некоторые ведущие потенциальные заказчики, включая Singapore Airlines и международную группу по лизингу самолетов ILFC. Разрабатываемый лайнер A350 (на 250-300 мест) призван конкурировать с самолетом 787 Dreamliner американской корпорации Boeing, коммерческая эксплуатация которого должна начаться в 2008г.

Эксперты считают, что изменения в конструкции A350 могут носить фундаментальный характер, учитывая критику предлагаемой модели крупными покупателями, а также успешное продвижение проекта 787 Dreamliner. Текущая версия A350 основана на усовершенствованном варианте существующего самолета A330-200, переход на принципиально новую конструкцию увеличит сумму прежних проектных издержек (4,35 млрд. евро) на несколько миллиардов евро.

Представленные в Airbus ФРГ, Франция, Великобритания и Испания взяли на себя обязательство профинансировать 1/3 первоначальных зат-

рат на разработку A350. Учитывая имеющиеся между Европой и США серьезные разногласия по вопросу субсидирования Airbus и Boeing и ведущиеся переговоры по их преодолению, группа Eads, куда Airbus входит в качестве дочерней компании, решила пока выделенные на A350 средства не использовать.

Полагают, что решение об изменениях конструкции A350 будет принято к открытию Международного авиасалона в Фарнборо (Великобритания), который состоится в июле тек.г. А пока Eads, вдохновленная результатами I кв., намерена осуществлять намеченные ею на 2006г. задачи. В указанном кв. ее чистая прибыль увеличилась на 26% (до 516 млн. евро), а оборот — на 30% (до 9 млрд.).

В янв.-марте 2006г. возросли поступления у всех подразделений Eads, но в наибольшей степени (на 60% — до 2 млрд. евро) — у подразделения военной продукции. Приток заказов группе увеличился на 18% (до 10,5 млрд. евро) и приходился в основном на военные транспортные самолеты, космическое оборудование и вертолеты. Доходы Airbus в результате расширения отгрузок повысились на 28% (до 6,36 млрд. евро), тогда как прибыль до уплаты налогов и % по кредитам — на 8% (до 681 млн. евро). БИКИ, 10.6.2006г.

— Французская автомобильная компания Renault увеличила продажи автомобилей в РФ в I кв. 2006г. на 124% до 10 тыс. автомобилей. Об этом заявил на пресс-конференции гендиректор ОАО «Автофрамос» Жан-Мишель Жалинье. В т.ч., по его словам, за отчетный период т.г. было продано 7 тыс. автомобилей Renault Logan. Сборка этих машин осуществляется на заводе в Москве. Говоря о московском заводе Renault, Ж.-М.Жалинье отметил, что с лета т.г. на предприятии будет введена третья смена. Сейчас производится набор новых сотрудников. Проектная мощность завода составляет 60 тыс. автомобилей в год. ОАО «Автофрамос» — СП компании Renault и правительства Москвы. В ОАО «Автофрамос» Renault принадлежит 93,41%, правительству Москвы — 6,59%. Прайм-ТАСС, 3.4.2006г.

— Китай заказал у европейского производителя самолетов Airbus 150 воздушных машин. По собственным данным предприятия, это самый большой в истории разовый заказ, полученный им из Поднебесной. По каталогу цен, которые, однако, как правило, занижаются, стоимость заказа составляет 9,7 млрд.долл. или 8 млрд. евро. Впервые Airbus заявил также о своей готовности изучить вопрос о строительстве в Китае сборочного завода. Через шесть месяцев должно быть решено, дойдет ли до этого на самом деле. Тем самым, Китай стал бы первой страной за пределами Европы, из которой будут поступать на мировой рынок самолеты Airbus.

В производстве вертолетов концерн Eads, владеющий большинством акций в Airbus, готов идти еще дальше. Дочернее предприятие Eurocopter вместе с китайским государственным предприятием Avic II хочет разработать, производить и продавать гражданский вертолет EC 175. Соглашение об этом было подписано после переговоров, продолжавшихся целый год. По нему совместная разработка вертолета начнется в 2006г. В 2009г. он должен совершить свой первый полет и в 2011г. получить допуск в Китае и в Европе. В 2011г. в соответствии с сегодняшними планами будет начато его

производство. Eurocopter и Avic II намерены в равных долях на совместном предприятии инвестировать по 300 млн. евро.

Eads, — по словам председателей правления компании Н. Форгерда и Т. Эндерса, — проводит стратегию долгосрочного партнерства и намерен активно участвовать в развитии китайского авиакосмического сектора».

В Китае Airbus видит один из своих ключевых рынков. Авиационные эксперты ожидают, что в ближайшие 10 лет Китай закажет 1600 машин размером не менее чем на 100 мест. Пока европейцы по рыночным долям в Китае еще отстают от своего главного конкурента Boeing, который обслужил около двух третей китайского спроса. Однако, Airbus стремится получить рыночную долю в 50%. При заказах и поставках последних трех лет китайская доля концерна Airbus уже составляла 60-65%, сказал менеджер Airbus О. Андре, отвечающий за вопросы стратегии.

Как часть недавнего заказа из Китая, Airbus станет покупать предлагаемые там компоненты и услуги. Между 2007 и 2010гг. Airbus хочет предусмотренный для этого бюджет удвоить с 60 до 120 млн. евро. В качестве части той же стратегии Airbus в 2004гг. открыл в Пекине инженерный центр, а также объявил, что при разработке и строительстве самолета дальней авиации A350 доля китайцев составит 5%. Глава Eads Форгерд подчеркнул, что при составлении планов обе стороны выигрывают. «Мы пожинаем плоды глобализации» — сказал он. Дополнительный спрос со стороны Пекина приводит к росту занятости на существующих заводах Airbus в Европе. Менеджер Airbus Андре пояснил, что 150 заказанных машин соответствуют загрузке производственных мощностей Airbus наполовину.

Крупный заказ из Китая включает в себя только самолеты из ряда Airbus 320. При этом речь идет о моделях A319, A320 и A321, имеющих вместимость от 107 до 185 пассажиров. Поставки должны начаться в 2007г. и продолжаться до 2010г.

Крупный заказ был подписан во Франции в связи с визитом главы правительства Вэнь Хуабао. Во время визита американского президента Дж. Буша конкурент Airbus Boeing тоже получил значительные китайские заказы. Однако, при 70 прочных заказах он далеко отстает от европейского предприятия. Политические наблюдатели полагают, что это связано с выступлением французского правительства за устранение эмбарго на поставки оружия в Китай.

В 2005г. Airbus пока отставал от Boeing. Форгерд говорил о том, что его рыночная доля возможно составит 45% по сравнению 55% у американцев. Frankfurter Allgemeine. «Коринф», 1.4.2006г.

— В дек. 2005г. подписано соглашение о покупке китайскими авиакомпаниями 150 среднемагистральных авиалайнеров Airbus A320. Стоимость сделки достигает 9,7 млрд.долл. В числе покупателей — крупнейшие китайские авиакомпании. Серия самолетов A320 включает четыре модели, рассчитанные на 107-185 пассажиров. Был также подписан договор о разработке нового вертолета EC175 совместно с Eurocopter, по условиям которого Eurocopter и китайская компания ACIC II вложат в этот проект по 352 млн.долл. Согласно плану, разработка 16-местного вертолета начнется в 2006г., в производство он будет запущен в 2011г. «Коринф», 1.3.2006г.

— России и Франции необходимо активизировать работу по сотрудничеству в авиационной сфере, сообщил премьер-министр РФ Михаил Фрадков в Москве на заседании российско-французской межправительственной комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству.

Россия готова продать Франции учебно-тренировочные самолеты МИГ-АТ, но до сих пор на их приобретение не поступили заявки со стороны ВВС Франции. По словам М.Фрадкова, МИГ-АТ сохраняет экспортный потенциал и необходимо активизировать в России работу по его продвижению на другие зарубежные рынки.

Непонятно пока, готова ли Франция приобрести новые российские региональные самолеты RRG, российская авиакомпания «Аэрофлот» уже заявила о готовности приобрести 30 таких самолетов, отметил премьер-министр.

М.Фрадков также добавил, что Россия рассчитывает на интерес Франции к закупке российских самолетов-амфибий Ве-200, но, к сожалению, Франция рассматривает вопрос о пополнении своего авиационного парка за счет самолетов подобного класса из Канады. Таким образом, сказал премьер-министр РФ, необходимо расширить сотрудничество двух стран в авиации и рассмотреть сегодня этот вопрос на заседании комиссии.

М.Фрадков также сообщил, что Россия и Франция планируют подписать программу сотрудничества двух стран в научно-технической сфере до 2008г.

Товарооборот России и Франции по итогам 2006г. может «преодолеть важную отметку» и достигнуть 10 млрд.долл. против 9 млрд.долл. по итогам 2005, сообщил премьер-министр. Россия ожидает также увеличение доли Франции в прямых иностранных инвестициях в российскую экономику, сказал М.Фрадков. Прайм-ТАСС, 14.2.2006г.

— С точки зрения Брюсселя, Берлина или Лондона компания Airbus — замечательный пример европейского сотрудничества в его высшем проявлении. Она — прекрасный и выгодный образец высокой технологии и редкий пример того, как старушка-Европа может идти впереди других стран в одной из ключевых областей промышленности. Но для французов эта расположенная в Тулузе компания — национальный лидер. Когда немецкий инженер Г.Хумберт, проработавший на Airbus 20 лет, сменил француза Н. Форжера в июне 2005г. на посту директора-распорядителя компании, он оказался первым лицом нефранцузской национальности, занявшим высший пост. Некоторые французские издания восприняли это с унынием. «Тулуза пала перед немцами», — пестрели заголовки статей.

На Хумберта это, видимо, не производит никакого впечатления. Он признает, что в качестве наследника Форжера взял на себя огромную ответственность. При Форжере Airbus превратился из консорциума по дизайну и маркетингу в единую компанию. Он вырвал рыночную пальму первенства у Boeing, получив больше заказов и поставив больше самолетов в последние годы, чем его конкурент, нарушив даже монополию американской фирмы на высшем уровне рынка самолетостроения созданием сверхмощного «А-380», который может соперничать со знаменитым Boeing-747. В ходе этого процесса Airbus получила более высокий маржинальный доход, чем ее конкурент. Это

был подвиг, независимо от противоречивой государственной помощи, поступившей на счета Airbus.

Контраст между обоими боссами Airbus разительный. У француза прекрасно развитое чувство юмора с легким ехидством, режущий слух французский акцент и тенденция не упускать случая, чтобы вывести из себя компанию Boeing. У Хумберта юмор скорее грубый, чем остроумный. Не в его стиле провокационные шуточки за ланчем в правлении Airbus, способные вызывать недовольство за тыс. миль от Франции в Сиэтле. На почти чистом английском с едва уловимым акцентом (в компании на высшем уровне пользуются английским) Хумберт учтиво преуменьшает остроту споров с американцами по поводу государственной помощи Airbus, о чем ведется разбирательство в ВТО, и выражает надежду на взаимоприемлемое решение.

Но переход руководства в Airbus- не только перемена стиля, но и изменение сути. Под началом француза Airbus была в основном европейским лидером, цель которого противостоять мощи американской Boeing. Хумберт же, видимо, мечтает превратить ее в глобальную фирму, способную противостоять все более набирающей глобальный размах компании Boeing. Если эта стратегия продлится и в следующее десятилетие, то мировой рынок авиастроения может превратиться в арену битвы между Airbus и Boeing.

Такая стратегия считается разрывом с евроцентристским прошлым Airbus. Airbus уже перерос от франко-германского совместного предприятия в полнокрывную европейскую компанию, имея в качестве акционеров Великобританию и Испанию, а в качестве главного поставщика авиационную промышленность Италии. Хумберт теперь видит свою задачу в дальнейшем повышении престижа компании и превращении ее бизнеса в действительно глобальный. Свою первую зарубежную поездку, после того как он возглавил компанию, Хумберт совершил в Китай, где Airbus имеет совместное предприятие — технический центр — с местной авиастроительной фирмой. Китайцам предложена 5% сопряженная с риском доля акций нового средних размеров самолета «А-350» с большой дальностью полета, который Airbus начнет создавать в этом году. Хумберт рассчитывает на такое же сотрудничество с Китаем, какое компания Boeing установила с авиационной промышленностью Японии, которая будет создавать в Японии 1/3 новых самолетов Boeing-787.

Подход Хумберта к глобализации основан на чистом прагматизме. «Если мы не привлечем Китай к созданию нашего самолета, то не сумеем внедрить его на китайские авиалинии», — говорит он. Он рассчитывает также на сотрудничество с местными партнерами в Индии и России, являющиеся потенциально огромными рынками самолетов Airbus. В общем Хумберту повезло в том, что он возглавил компанию в период большого спроса на ее продукцию. В глобальном масштабе заказы на самолеты превзойдут в этом году рекордный уровень 1989г., когда было продано 1631 самолетов. В будущем Хумберт планирует рост своей компании за счет организации совместных предприятий с партнерами и другими поставщиками за пределами Европы. Airbus планирует даже строительство завода в Луизиане по созданию танкер-

ных самолетов для воздушной дозаправки топливом. Ситуация, когда «европейский» промышленный лидер производит самолеты в самих США для нужд американской армии, может в какой-то мере сбить спесь с националистов как во Франции, так и в США. Но для Airbus это станет надежным бизнесом. Economist. «Коринф», 1.2.2006г.

— Минувший год оказался для европейского авиастроительного концерна Airbus рекордным по многим показателям, заявил президент концерна Густав Хумберт. «Это был рекордный год, лучший за всю 35-летнюю историю существования компании», — сказал он в ходе выступления в Париже. По его словам, Airbus сумел сохранить за собой мировое лидерство как по полученным заказам, так и по поставкам готовых самолетов, а также несколько превысил запланированный десятипроцентный уровень доходности.

Согласно представленным сведениям, Airbus в 2005г. поставил заказчикам 378 самолетов, что позволило ему достигнуть годового оборота в 22,3 млрд. евро. В предг. европейский концерн получил в общей сложности 1 тыс. 111 заказов на 95,9 млрд.долл. в «портфеле» Airbus насчитывается 2 тыс. 177 заказов на 220,3 млрд.долл., что также является рекордом для мирового гражданского авиастроения.

По словам Хумберта, руководство концерна рассчитывает, что в 2006г. ему удастся сохранить лидирующие позиции на международном авиастроительном рынке. Большую ставку представители компании делают на освоение новых регионов, прежде всего Китая и Индии, которые демонстрируют высокие темпы экономического развития и могут стать для Airbus не только крупными покупателями, но и индустриальными партнерами. С Китаем ведутся переговоры о создании сборочной линии авиалайнеров А-320, которые будут реализовываться в самом Китае.

Говоря о перспективах, президент компании опроверг появившиеся в некоторых СМИ сведения о том, что Airbus приступает к разработке нового самолета взамен А-320. «Эта модель прекрасно продается — в своем классе на нее приходится 60% рынка, поэтому у нас пока нет намерения разрабатывать новую модель взамен А-320», — сказал Хумберт.

Европейский авиастроительный концерн Airbus рассматривает Россию как важного стратегического партнера, заявил президент концерна Густав Хумберт (Gustav Humbert). «Мы считаем Россию одним из основных стратегических партнеров и намерены продолжать развитие нашего сотрудничества, в т.ч. по линии промышленной кооперации», — сказал Хумберт.

По словам исполнительного вице-президента по стратегическому развитию и кооперации Оливье Андриеса (Olivier Andries), основой этого сотрудничества является рассчитанное на несколько лет соглашение с Росавиакосмосом, по которому Airbus предоставляет России проведение работ общей стоимостью 800 млн.долл. Эти работы, напомнил Андриес, ведутся по четырем основным направлениям: исследования и разработка новых технологий, проектирование самолетных конструкций, производство компонентов для авиалайнеров Airbus, поставка материалов.

Вице-президент концерна высоко оценил работу действующего в Москве инженерного цен-

тра, российские специалисты которого выполнили значительную часть проектно-расчетных работ по программам семейств самолетов А-330/А-340 и крупнейшего в мире пассажирского авиалайнера А-380. По словам Андриеса, ввиду успешной работы этого центра руководство концерна намерено дополнительно укомплектовать его высококвалифицированными российскими инженерами.

«Началом нового важного этапа сотрудничества и промышленной кооперации» назвал вице-президент концерна подписанное в конце минувшего года соглашение, по которому Airbus разместил на российских предприятиях дополнительные крупные заказы на 200 млн.долл. в 10 лет. В рамках этих контрактов в России будут производиться компоненты для авиалайнеров семейств А-320, А-330/А-340 и А-380. По словам Андриеса, в среднесрочной перспективе Airbus изучает возможность активного участия российского авиапрома в программе производства пассажирских самолетов нового поколения А-350, включая не только изготовление отдельных узлов и компонентов, но и вероятность проведения сборки. РИА «Новости», 17.1.2006г.

— Компания «Пежо» в апр. т.г. начнет продажи нового автомобиля Пежо-207. Планируется, что объем производства новой модели составит 600 тыс. ежегодно или 3,1 тыс. ежедневно. Эти показатели несколько ниже, чем у Пежо-206 (в 2002г. был достигнут рекордный уровень производства — 843.900). Вместе с тем, нужно отметить, что в пред.г. компании удалось добиться диверсификации производства за счет начала производства новой модели Пежо-1007. Если сравнивать планируемый объем производства новой модели Пежо, то ближайшим конкурентом является Опель Корса с объемом производства 500-600 тыс. ежегодно. Затем следуют Рено Клио III — 475 тыс., Фиат Пунто — 350-400 тыс., Тойота Ярис (объем продаж в Европе составит 250 тыс.). Новая модель будет продаваться по цене 12 тыс. евро в базовой комплектации, 75% продаж будет осуществляться за пределами Франции. www.economy.gov.ru, 16.1.2006г.

— По сообщению Financial Times, крупнейшая в мире пивоваренная группа Anheuser-Busch (США) и один из мировых лидеров по производству цементного раствора Cemex (Мексика) уже заказали бизнес-самолеты Falcon 7X французской фирмы Dassault Aviation, которая является единственным в Западной Европе производителем корпоративных ЛА.

Эксплуатация Falcon 7X должна начаться в конце 2006г., когда его получит Anheuser-Busch. Этот самолет будет конкурировать на рынке дорогостоящих корпоративных ЛА с продукцией таких ведущих североамериканских производителей, как Gulfstream (США) и Bombardier (Канада).

Для Dassault трехдвигательный самолет 7X является первым за 10 лет принципиально новым корпоративным ЛА, рассчитанным на протяженные маршруты. Его разработка обошлась в 700 млн. евро, из которых 200 млн. обеспечили 27 рискоразделяющих партнеров Dassault Aviation из Европы и Северной Америки. Как полагают, данная модель ляжет в основу нового поколения бизнес-самолетов, которое намерена создать французская фирма.

При дальности полета 10,6 тыс.км. самолет 7X сможет достойно конкурировать с G550 (компания

Gulfstream) и Global Express (группы Bombardier) на 95% мировых беспосадочных маршрутов. В восточном направлении он будет способен перевозить без остановки 8 пассажиров из Парижа в Токио, Пекин или Йоханнесбург, а в западном — в Лос-Анджелес или Сан-Паулу. Французская компания разработала этот ЛА под влиянием растущего спроса на услуги дальней корпоративной авиации со стороны компаний и правительственных организаций, а также состоятельных физических лиц.

Первые три экземпляра 7X проходят испытательные полеты. Им необходимо налетать 1,2 тыс.час., прежде чем будут получены окончательные сертификаты летной годности от Европейского агентства воздушной безопасности (European Aviation Safety Agency) и Федерального управления авиации США (Federal Aviation Administration). Первый испытательный полет состоялся в мае 2005г., а третий экземпляр самолета начал проходить испытания в сент. того же года.

Dassault Aviation уже получила 60 твердых заказов на 7X, по которым внесены депозиты; это самая успешная за все время программа разработки новых ЛА данной фирмой. Запланированный месячный объем производства обеспечивает выполнение всех поступивших заказов только после I кв. 2009г., в связи с чем он будет увеличен с 2,5 до 3 самолетов.

По заявлению Dassault Aviation, на мировом рынке служебных самолетов продолжается расширение спроса, начавшееся в конце 2003г. Приток заказов этой фирме увеличился в 2004г. до 69 ед. с 40 в 2003г. (в 2002г. он равнялся 72 ед., причем во II пол. составлял 15). В янв.-июне 2005г. были получены заказы на 62 самолета, что на 63% превышает уровень I пол. 2004г.

Что касается отгрузок, то в 2002-03гг. они резко сократились, а в 2004г. возросли на 29% — до 63 ед. В IV кв. объем отгрузок был рекордным (25 ед.), что частично объяснялось введением специальных налоговых льгот на амортизационные отчисления в США. В 2005г. производство оценивается в 50 ед.

Месячный выпуск корпоративных самолетов Dassault Aviation увеличился с 3,8 ед. в 2003г. до 5 ед. в окт. 2005г. В ближайшее время в связи с реализацией программы Falcon 7X этот показатель будет превышать 6 ед. БИКИ, 12.1.2006г.

— Концерн EADS будет участвовать в капитале российской авиастроительной компании Irkout. Доля участия французской стороны составит 10% (55 млн. евро). Объем продаж российской компании в 2004г. оценивался в 670 млн.долл., а портфель заказов в 3,9 млрд.долл. www.economy.gov.ru, 14.12.2005г.

— Образованная 2 года назад индийская частная авиакомпания Air Deccan (продажи авиабилетов по низким ценам) заказала у компании Airbus 30 самолетов А320 на 1,5 млрд.долл. Поставки самолетов начнутся в 2008г. Airbus оценивает емкость индийского рынка в период до 2024г. в 500 самолетов, а в перспективе Индия может закупить от 800 до 1 тыс. самолетов. Характерной особенностью индийской официальной политики при размещении заказов на поставки авиалайнеров для государственных компаний является принцип разделения поставщиков. Так, в случае если государственная авиакомпания Indian Airlines подтвердит заказ на поставку 43 самолетов А320 на 1,8

млрд. евро, то следующая партия самолетов для государственной авиакомпании Air India стоимостью 8 млрд.долл. будет уже поставляться компанией Boeing. www.economy.gov.ru, 14.12.2005г.

– Китай намерен купить 150 аэробусов типа А-320. Соответствующее соглашение подписано в Париже в рамках официального визита премьера Госсовета КНР Вэнь Цзябао во Францию. Помимо данного соглашения стороны подписали еще 15 документов, призванных повысить уровень сотрудничества Китая и Франции в области финансов, железнодорожного транспорта, космоса, авиации, энергетики, научных исследований и образования.

Подписание столь крупного пакета документов – свидетельство результативности нынешнего визита, в ходе которого правительства наших стран достигли широкого взаимопонимания, сказал Вэнь Цзябао назвал «огромным» потенциал сотрудничества Китая и Франции и призвал к постоянному открытию новых сфер сотрудничества. Синьхуа, 6.12.2005г.

– Китай и концерн «Эрбас» подписали меморандум о взаимопонимании в области промышленного сотрудничества. С китайской стороны под нем поставил подпись представитель госкомитета по делам развития и реформы.

Подписание данного документа приурочено к визиту во Францию премьера Госсовета КНР Вэнь Цзябао, который начался сегодня. Его цель – повысить уровень сотрудничества всемирно известной корпорации с авиапромышленной отраслью Китая. В соответствии с меморандумом стороны рассмотрят возможность строительства в Китае линии по сборке аэробусов серии «А-320». «Эрбас» существенно расширит участие китайских предприятий в субподрядах, а также будет поддерживать их участие в проектных работах по программе «А-350». Синьхуа, 5.12.2005г.

– Компания Airbus рассматривает вопрос о выплатах возможных финансовых компенсаций, возникающих в связи с задержками поставок самолета А380, оцениваемых в пределах 6 месяцев. Первоначально поставка этой модели самолета заказчиком ожидалась не ранее конца 2006г. Однако, в своем последнем официальном заявлении президент-гендиректор компании Air France-KLM Жан-Сирил Спинета (Jean-Cyril Spinetta) датой первых поставок самолета А380 назвал 01 апр. 2008г. Airbus рассчитывает получить до конца т.г. еще 57 заказов на поставку новой модели А350. В результате, общее количество заказов на этот самолет может достигнуть 200 экземпляров. На текущий момент самым продаваемым самолетом в семействе Airbus является А320, общее количество заказов на который превысило 3,500 экземпляров. www.economy.gov.ru, 28.11.2005г.

– Французские эксперты рекомендуют российскому производителю повысить маневренность на низких скоростях самолета-амфибии Бе-200, о поставках которого во Францию уже несколько лет ведутся консультации. Об этом заявил руководитель аппарата правительства РФ Сергей Нарышкин. Он сообщил, что первоначально предполагается поставить во Францию 5-7 самолетов Бе-200. Французские эксперты очень высоко оценивают российский самолет-амфибию, заявил Нарышкин. По его мнению, Франция заинтересована в поставках этого самолета для использования в ка-

честве пожарного, тем более, что парк таких машин во Франции сильно изношен.

По поводу нового российского регионального самолета, разрабатываемого КБ «Сухой» в сотрудничестве с французскими компаниями, Нарышкин сообщил, что он будет создан к 2007г. Сергей Нарышкин сообщил также, что в рамках этого проекта в Рыбинске создано предприятие по производству двигателей для новых региональных самолетов, а на авиастроительном предприятии в Комсомольске-на-Амуре идет техническая подготовка к их сборке. По словам руководителя аппарата правительства РФ, этому проекту оказывается поддержка в форме госкредитования от французского правительства и финансирования с российской стороны в рамках федеральной целевой программы, а также предоставление государственных гарантий по кредитам. ИА «Росбалт», 15.11.2005г.

– В острейшей борьбе с конкурентами обновленная версия модели французского Рено Клио III (Renault Clio III) завоевала престижный приз «Автомобиля года 2006» в Европе (European Car of the Year Award for 2006).

Согласно принятой процедуре, лучший европейский автомобиль будущего года определяется в конце уходящего. Так, в 2005г. титул «Автомобиля года» носила «японка» – автомашина Тойота Приус (Toyota Prius).

Победителя из семи претендентов определил второй раунд голосования в авторитетном жюри международных журналистов, пишущих на автомобильные темы. «Француженка» получила 256 голосов против 251, поданного за ближайшего соперника – германский Фольксваген Пассат (Volkswagen Passat). Особенно жюри понравилось сочетание в Рено Клио, несмотря на компактный внешний вид, таких свойств, как вместимость, высокое качество, безопасность, комфорт.

Модель Клио вторично стала лауреатом столь почетного звания: первый раз автомашина этой серии признавалась лучшей в Европе в 1991г. До сих пор никто в Европе не становился двукратным «чемпионом» в конкурсе на лучший автомобиль года.

Наряду с Фольксвагеном Пассат, в гонке за престижный приз Рено Клио обошла Альфа Ромео-159 (Alfa Romeo 159), БМВ третьей серии (BMW 3-series), совместную разработку Ситроен-С1/Пежо-107/Тойота Айго (Citroen C1/Peugeot 107/Toyota Aygo), Мазду-5 (Mazda 5) и Тойоту Ярус (Toyota Yarus). РИА «Новости», 14.11.2005г.

– Чилийская авиакомпания LAN подтвердила свой заказ на покупку у компании Airbus 25 самолетов А320 с дополнительным опционом на закупку еще 15 авиалайнеров. Поставки начнутся в 2006г. Сумма контракта оценивается в 750 млн.долл. www.economy.gov.ru, 27.10.2005г.

– Президент Федерации производителей оборудования для автомобилестроения (Fiev) Armand Batteux (Арман Батте) выразил общее мнение от имени членов Федерации о том, что рост цен на сырьевые товары «является основным фактором, отрицательно влияющим на рост активности во всей отрасли». Результатом может стать замораживание и спад темпов промышленного роста во всем французском автомобилестроении. Отрицательный баланс в отрасли составил в 2003г. 3,1 млрд. евро, а в 2004г. он увеличился еще на 2,1 млрд. евро.

В апр. правительство Франции объявило о начале компании по сокращению автопарка государственных машин на 20%. Общие расходы государства на содержание служебного автотранспорта составляют 600 млн. евро в год. Сокращение количества служебных машин и одновременный перевод части оставшихся на малолитражные автомобили позволит сократить эти расходы на 110 млн. евро в год.

9 июня во Франции начались продажи новой модели «Рено-Логан», которая собирается на заводе Рено в Румынии. 16 июня эта модель поступила в продажу в Испании, 17 июня в ФРГ, а в период с окт. 2005г. по янв. 2006г. поступит в продажу еще в 5 странах Западной Европы (Бельгии, Нидерландах, Швейцарии, Италии и Австрии). Стоимость базовой модели 7,5 тыс. евро. С сент. 2004г. время компанией собрано 59 тыс. автомобилей данной марки на заводах «Дачиа» в Румынии, начата сборка на предприятии Автофрамос в Москве. Производство этой модели осуществляется в Марокко (30 тыс. автомобилей в год) и Колумбии (16 тыс. автомобилей в год). В 2006г. начнется сборка на заводе Рено в Иране (300 тыс. автомобилей в год), а в 2007г. в Индии (50 тыс. автомобилей в год) и в Бразилии. www.economy.gov.ru, 14.10.2005г.

— Компания Airbus через официальное заявление Laurence Barron (Лоранс Баррон) — президента Airbus Chine — поставила своей целью в 2015г. контролировать 50% поставок авиалайнеров на китайский рынок. На настоящий момент Airbus контролирует только 28% рынка продаж авиалайнеров в Китае (Boeing — 63%). Заявление последовало после заключения очередной сделки на поставку 65 самолетов в Китай. По словам Laurence Barron, в случае продолжения коммерческих отношений между Airbus и Китаем с сохранением подобных объемов продаж, каждый шестой из производимых Airbus самолетов будет предназначаться для китайского рынка. www.economy.gov.ru, 22.9.2005г.

— По данным французского комитета автопроизводителей и в июле объем продаж автомобилей во Франции сократился на 5,1% по сравнению с июлем 2004г. В июле 2005г. было продано лишь 159.800 автомобилей, в то время как в июне было продано 223.400 автомобилей, а в мае 183.500 автомобилей. Значительно сократилась доля рынка для французских марок, падение составило 9,5%. Объем продаж «Рено» упал на 12,1%, «Ситроен», на 10,1%, «Пежо» на 5,8%. Это происходит на фоне стабилизации доли рынка иностранных марок (+ 0,3%). www.economy.gov.ru, 15.8.2005г.

— За время работы авиасалона в Бурже представители индийских авиакомпаний заключили сделки на закупку 150 самолетов. В их числе сделка на покупку 100 самолетов Airbus A320 (компания Indigo Airlines) и твердое предложение компании Kingfisher Airlines на закупку 5 самолетов A380. На очереди очередной крупный контракт от государственной авиакомпании Indian Airlines на закупку 43 самолетов A320 на 2,2 млрд.долл. Всего с начала текущего года индийские авиакомпании закупили 213 авиалайнеров на 24 млрд.долл. Во Франции индийский рынок оценивается как один из наиболее перспективных (55 млн. пассажиров и удвоение этой цифры к 2010г.). www.economy.gov.ru, 31.7.2005г.

— Представитель правительства Франции подписал протокол о выделении 140 млн. евро на финансирование французской части вклада в разработку авиадвигателя SaM-146 для российского регионального самолета RRJ. Об этом сообщил первый заместитель генерального конструктора НПО «Сатурн» — директор программы SaM-146 Игорь Юдин. «Министр транспорта Франции Доменик Пербен и Марк Вантр, президент французского концерна «Снекма», разработывающего в кооперации с российским НПО «Сатурн» новый авиадвигатель для российского среднемагистрального самолета RRJ, подписали протокол о выделении 140 млн. евро», — сказал Юдин. По его словам, перспективный авиадвигатель SaM-146 разрабатывается в соотношении 50 на 50 с французской корпорацией «Снекма».

Касаясь нынешнего положения дел с разработкой авиадвигателя, Юдин сказал: «Мы уже имеем в металле одну из ответственных частей нового двигателя — лопатки вентилятора, а в июле авиадвигатель для нового российского самолета уже будет скомплектован на 100%». По словам Юдина, на первоначальном этапе запуска в серийное производство авиадвигатель планируется примерно на 85% собирать из зарубежных комплектующих и материалов. «Это объясняется тем, что самолет RRJ представляет собой пример широкой международной кооперации, поэтому те материалы, из которых будут впоследствии изготавливаться детали для двигателя, должны быть обязательно сертифицированы по европейским стандартам», — пояснил Юдин. «Но затем, после того, как комплектующие получат соответствующие сертификаты, детали для двигателей будут производиться на авиазаводах России с тем, чтобы снизить их себестоимость», — добавил он.

НПО «Сатурн» было образовано в 1997г. в результате объединения ОАО «Рыбинские моторы» и Рыбинского КБ «Моторостроение». В 1999г. компания «Рыбинские моторы» приобрела производственные мощности Волжского машиностроительного завода, а государство поддержало ее слияние с КБ «Люлька-Сатурн». Слияние данных структур, одобренное правительством, помогло проектированию и производству российских авиационных двигателей пятого поколения. РИА «Новости», 21.6.2005г.

— Сбербанк России (SBER) и Natexis Banques Populaires (Франция) заключили кредитное соглашение на 500 млн. евро в ходе Международного авиакосмического салона в Ле Бурже. Подписи под этим документом поставили президент, председатель правления Сбербанка Андрей Казьмин и президент Natexis Banques Populaires Филипп Дюпон. «Это одно из самых крупных соглашений Сбербанка с зарубежными партнерами. Оно является важным шагом в развитии российско-французских торгово-экономических отношений», — сказал А.Казьмин после подписания. — Благодаря этому соглашению мы сможем финансировать те российские компании, которые импортируют оборудование машиностроительной продукции, технологии и услуги из Франции и других стран Евросоюза». Другими словами, отметил А.Казьмин, соглашение с Natexis Banques расширяет сектор услуг банковских продуктов Сбербанка для финансирования долгосрочных программ своих клиентов на выгодных для России условиях. В ре-

зультате клиенты Сбербанка получают дополнительный инструмент для финансирования поставок зарубежного оборудования, товаров и услуг в Российскую Федерацию. Кредитные ресурсы в рамках соглашения планируется использовать для кредитования предприятий различных отраслей экономики. Речь идет о финансировании закупок оборудования для нового этапа программы ФГУП «Космическая связь». Это оборудование необходимо для модернизации и обновлению российской спутниковой группировки.

А.Казьмин возглавляет делегацию Сбербанка на Международном авиакосмическом салоне в Ле-Бурже. На этой всемирно известной экспозиции Сбербанк России представляет проекты различных российских компаний авиационной и космической отрасли, сообщил он. Среди них – «Аэрофлот – российские авиалинии» (AFLT), «Международный аэропорт Внуково» авиакосмическая компания «Сибирь», ульяновский «Авиастар» (AVIA), «Красноярские авиалинии» и ряд других. Сбербанк России является финансовым партнером крупнейших российских предприятий авиакосмической промышленности и их соисполнителей, обеспечивает финансовую поддержку военных и гражданских проектов на этапах разработки новой техники, производства и ее эксплуатации, а также проектов по созданию объектов наземной инфраструктуры. Объем кредитов, предоставленных предприятиям отрасли, превысил 2,1 млрд. долл. Прайм-ТАСС, 15.6.2005г.

– Российский фонд федерального имущества (РФФИ) планирует в рамках международного авиасалона в Ле-Бурже провести серию переговоров, в т.ч. и с потенциальными заказчиками техники двойного назначения (объекты высвобождаемого военного имущества), сообщили в РФФИ. Среди предлагаемых объектов – невооруженные транспортные самолеты (Ту-134, Ту-154, Ил-76, Ил-22, Ил-18, Ан-2, Ан-12, Ан-22, Ан-24, Ан-26, Ан-72); учебно-тренировочные самолеты (L-29, L-39, L-410, Як-18, Як-52); невооруженные транспортные вертолеты (Ми-2, Ми-8, Ми-9, Ми-26, Ка-26, Ка-27). При небольших затратах эта техника трансформируется в гражданские летательные аппараты различных классов и разного назначения. Представители РФФИ уверены, что предлагаемая к реализации демилитаризованная российская техника, не уступающая по надежности новым аналогам, но на несколько порядков дешевле, заинтересует потенциальных инвесторов и покупателей.

РФФИ впервые принимает участие в международном авиасалоне в Ле-Бурже, в одной из наиболее представительных мировых выставок авиационной и космической техники, которая проходит с 13 по 19 июня во Франции, в пригороде Парижа. Салон в Ле-Бурже занимает 1 место в мире среди авиационно-космических выставок по посещаемости и объему площадей. В нем принимают участие, как правило, 2 тыс. экспонентов из различных стран мира. Основная цель участия РФФИ в выставке – привлечь внимание иностранных инвесторов и покупателей к российской федеральной собственности, в т.ч. к объектам высвобождаемого военного имущества, которыми являются демилитаризованные самолеты и вертолеты. В этом году «Рособоронэкспорт» по распоряжению правительства РФ выступил в качестве

организатора российской экспозиции и объединил под своим началом более 40 предприятий отечественного оборонно-промышленного комплекса. ИА «Росбалт», 15.6.2005г.

– Крупнейший в мире пассажирский авиалайнер А-380 успешно завершил в среду свой первый испытательный полет. Как сообщил источник в тулузской штаб-квартире концерна Airbus (производитель самолета), в 14.00 по местному времени А-380 совершил посадку в аэропорту Бланьяк, проведя в воздухе около четырех часов. Самолет в рамках испытательного полета выполнил ряд маневров, в частности, набор высоты, снижение и развороты. По оценке пилотов, А-380 вел себя в воздухе «превосходно». Теперь специалистам предстоит проанализировать данные специальной аппаратуры, которая была установлена на борту авиалайнера. Аэробус А-380 рассчитан на перевозку 555 пассажиров (в чартерной конфигурации – свыше 800 чел.) и способен без посадки совершать перелет дальностью до 15 тыс.км. РИА «Новости», 27.4.2005г.

– Во Франции поднялся в небо Airbus A380 – самый большой пассажирский авиалайнер в мире. Как сообщает Associated Press, посмотреть на взлет собрались 50 тыс. зрителей. Размах крыльев двухэтажного лайнера достигает 80 м. Затраты на разработку самолета превысили 10 млрд. евро. В лайнере предусмотрены 3 пассажирских класса. Насчитываются 555 пассажирских мест. На борту размещены магазины, бары, казино и игровые комнаты для детей. Каждый из построенных в дальнейшем Airbus A380 оценивается в 280 млн.долл. Компания Airbus уже получила заказ на строительство 149 новых самолетов. В перспективе компания надеется продать не менее 700 таких гигантов. ИА «Росбалт», 27.4.2005г.

– Россия и Франция намерены в ближайшее время активизировать совместные усилия по созданию на уровне двух государств благоприятных условий для ускоренной реализации проекта по созданию российского регионального самолета. Об этом было заявлено в Москве на встрече зампредов российско-французского совета по экономическим, финансовым, промышленным и торговым вопросам – директора департамента внешнеэкономических отношений Елены Даниловой и директора по международным отношениям Генеральной дирекции казначейства и экономической политики министерства экономики, финансов и промышленности Франции Пьера Морайона. Были рассмотрены другие вопросы авиационной тематики: сертификация российской авиационной техники по европейским нормам, проект самолета Бе-200, производство компонентов для компании Airbus на российских предприятиях.

По данным Минэкономразвития РФ, объем французских прямых инвестиций, аккумулированных в российской экономике по состоянию на конец 2004г., составляет порядка 299 млн.долл. По данным французской стороны (Экономическая миссия в Москве) прямые инвестиции Франции в России составляют более 1,5 млрд. евро. В то же время общий объем накопленных французских инвестиций /прямые, портфельные и прочие/ в экономике России на тот же период времени составил 4,903 млрд. долл. По данному показателю Франция находится на 5 месте среди стран-инвесторов, работающих на российском рынке, усту-

пая Германии, Кипру, Великобритании и Нидерландам. 400 французских фирм имеют свои представительства или филиалы в России, однако, в основном это крупные предприятия. Прайм-ТАСС, 20.4.2005г.

— Глава Роскосмоса Анатолий Перминов и директор «Арианэспас» Жан-Ив Ле-Галль подписали в Москве итоговый договор по реализации программы запусков российских ракет-носителей «Союз-СТ» с космодрома Куру во Французской Гвиане. РИА «Новости», 11.4.2005г.

— Над Иркутском и Байкалом будет летать современный комфортабельный вертолет Eurocopter EC 120В, сделанный во Франции. Такой машины нет ни в одном регионе России за исключением Москвы, где летает два Eurocopter. Вертолет принадлежит АТСК «Беркут», эксклюзивное право на эксплуатацию вертолета — авиационному агентству «Аэростар». Многоцелевое воздушное судно предполагается использовать для экскурсионных полетов. Презентация проекта состоится во время выставки «Байкалтур-2005», которая пройдет в Международном выставочном комплексе «Сибэкспоцентр» с 24 по 27 фев. Вертолет рассчитан на четверых пассажиров и одного пилота. Передняя часть машины выполнена из прозрачного материала, что позволяет видеть панорамный пейзаж внизу. Салон вертолета отделан белой кожей и оснащен стереосистемой с индивидуальными наушниками для каждого пассажира. Установлены обогревательная система и кондиционер. Крейсерская скорость вертолета — 220 км./ч., максимальная скорость — 280 км/ч. Eurocopter перемещается примерно на 15% быстрее, чем отечественные вертолеты. Дальность его полета — 750 км.

Машина весьма комфортабельная. Те, кто летал в отечественных вертолетах, знают, что самый большой дискомфорт в них создает шум. С Eurocopter такой проблемы нет: сила звука внутри салона на шесть децибелов ниже нормы, установленной международными стандартами, — рассказал начальник вертолетного отряда АТСК «Беркут» Олег Грейзе. Вертолеты, подобные Eurocopter, совершают экскурсионные и деловые полеты над такими мегаполисами, как Нью-Йорк и Париж. Считается, что полет между небоскребами на таких машинах совершенно безопасен. В компании «Аэростар» полагают, что использование Eurocopter принесет новые возможности туристической индустрии Иркутской обл. РИА «Новости», 14.2.2005г.

— 30 янв. в Тегеране подписан контракт на создание и запуск на орбиту иранского спутника связи Zohreh. Проект предусматривает создание национальной спутниковой системы связи Ирана. Как сообщили в НПО ПМ, геостационарный телекоммуникационный спутник Zohreh предназначен для оказания телекоммуникационных услуг связи гражданского назначения, включая фиксированную связь, телерадиовещание и передачи данных (Internet, E-mail) на всей территории Ирана, включая южную область Каспийского моря и острова, расположенные в Персидском заливе. С российской стороны контракт подписан Федеральным космическим агентством РФ (Роскосмос) и ОАО «Авиаэкспорт», с иранской стороны — министерством информации и коммуникационных технологий Ирана и Компанией Телекоммуникационной Инфраструктуры.

Основным субподрядчиком, отвечающим за разработку, изготовление Zohreh и наземного комплекса управления спутником стало ФГУП «Научно-производственное объединение прикладной механики им. Решетнева». Субподрядчиком НПО ПМ в части связного оборудования спутника выступает европейская компания Alcatel Space (Франция). Alcatel изготовит и поставит в НПО ПМ модуль полезной нагрузки с 12 мощными ретрансляторами, работающими в Ku-диапазоне. Управление спутником будет производиться наземным комплексом управления с территории Ирана. В соответствии с условиями контракта специалисты НПО ПМ обучат иранских специалистов методам управления спутником и окажут техническую поддержку при эксплуатации спутника на орбите. Срок реализации проекта 30-36 месяцев. Расчетный срок эксплуатации спутника на орбите 15 лет. РИА «Новости», 4.2.2005г.

— Стартовавшая сегодня, в 05 час. 27 мин. (мск) с государственного испытательного космодрома Байконур ракета-носитель «Протон-М» с разгонным блоком (РБ) «Бриз-М» в 14 часов 46 минуты 52 секунды (мск) успешно вывела на целевую орбиту американский телекоммуникационный космический аппарат (КА) «АМС-12». Как сообщили в пресс-службе на Командном пункте Космических войск и в Главном испытательном центре испытаний и управления космическими средствами (ГИЦИУ КС) им. Г.С. Титова, старт ракеты-носителя и выведение КА на целевую орбиту прошли в штатном режиме.

Коммерческий телекоммуникационный спутник КА «АМС-12» разработан для предоставления услуг телевизионной и телефонной связи, передачи данных на территории Южной и Северной Америки, стран Карибского бассейна, Европы и Африки. КА будет располагаться на геостационарной орбите в точке 37,5 град. западной долготы. Владельцем является компания SES — Americom, США, изготовителем фирма Alcatel Space (Франция). Масса в заправленном состоянии: 4130 кг. Подрядчик по пусковым услугам, маркетинг на международном рынке пусковых услуг-фирма ILS: совместное предприятие ILS-international Launch Services (участники Lockheed Martin Corp., ГКНПЦ им. М.В. Хруничева, РКК «Энергия» им. С.П. Королева). Разгонный блок «Бриз-М» предназначен для выведения КА после разделения с РН в заданную область космического пространства. При полете РБ «Бриз-М» предусматривается многократное включение маршевого двигателя на участке «пассивного» полета, на которых обеспечивается стабилизация и ориентация, а также программные развороты. В соответствии с программой полета, осуществляется передача ТМИ и проведение ИТНП. РИА «Новости», 3.2.2005г.

— Краевая детская больница получила в свое распоряжение реанимобиль Citroen (Франция), оснащенный специальным медицинским оборудованием. Автомобиль и оборудование к нему были приобретены на средства краевого бюджета. Поставку осуществило госпредприятие «Фармация», победившая в нояб. 2004г. на открытом конкурсе на право поставки медицинского оборудования по краевой целевой программе «Обеспечение жизнедеятельности учреждений социальной сферы». Организатором конкурса выступило КГУ «Служба государственного заказа красноярского

края». Стоимость поставки автомобиля и техники, включая ее монтаж, в ценах победителя составила примерно 1,3 млн.руб. В комплект оборудования, установленного на реанимобиле, входит транспортный дыхательный аппарат для искусственной вентиляции легких, реанимационный монитор, электрошок (дефибрилятор), инфузионный дозатор и устройство для отсоса жидкости. Реанимобиль также снабжен двумя кофрами с наборами необходимых при реанимации лекарств. Напомним, в июле 2004г. «Фармация» уже поставила в краевую детскую больницу первый реанимобиль ГАЗ-32214, оснащенный аналогичным комплектом оборудования. Данная поставка так же осуществлялась за счет средств краевого бюджета. РИА «Новости», 30.12.2004г.

— Россия и Франция работают над созданием самолета-амфибии и над учебно-тренировочным самолетом МиГ-АТ. Об этом 14 дек. по итогам встречи с министром по делам промышленности Франции Патриком Деважаном заявил глава Минпромэнерго России Виктор Христенко. По его словам, эта модель уже получила одобрительное заключение ВВС России. По сообщению представителя Департамента ОПК Минпромэнерго, этот самолет очень перспективен. Уже сегодня на европейском рынке возможна реализация 250 самолетов этой модели. «Этот самолет может использоваться в Европе как учебно-тренировочный», — отметил представитель Департамента ОПК. П. Деважан, в свою очередь, пообещал привлечь внимание к этому проекту президента Франции Жака Ширака. В. Христенко также подчеркнул, что продолжается совместная работа по созданию регионального самолета RRJ. Этот проект является одним из приоритетных промышленных проектов. «В федеральном бюджете 2005г. уже предусмотрено выделение порядка 100 млн.долл. на его реализацию», — сказал глава Минпромэнерго. РИА «Новости», 14.12.2004г.

— Россия выделяет 100 млн.долл. на создание российско-французского самолета RRJ. Об этом по окончании встречи с министром по делам промышленности Франции Патриком Деведжаном сообщил министр промышленности и энергетики РФ Виктор Христенко. По его словам, Россия выделяет более 100 млн.долл. в виде кредитных гарантий по работе над совместным российско-французским проектом. Министр также рассказал о том, что во время встречи со своим французским коллегой были обсуждены вопросы по совместной работе над учебным самолетом МиГ АТ. «Этот самолет уже рекомендован на применение в ВВС РФ, и мы думаем, что он будет интересен европейским государствам, в частности Франции», — отметил министр. Во время встречи также обсуждались вопросы российско-французского сотрудничества в газовой области, промышленности, энергосбережении. РИА «Новости», 14.12.2004г.

— Премьер-министр РФ Михаил Фрадков и премьер-министр Франции Жан-Пьер Раффарен подчеркнули первостепенную важность партнерства, установившегося между предприятиями «Рено» и «Автофрамос» по производству автомобилей в Москве. Об этом говорится в итоговом документе 10 заседания российско-французской межправкомиссии, прошедшей в Париже. Как отмечается в документе, премьер-министры сошлись во мнении, что важным условием успеха данного проек-

та является снижение таможенных пошлин на импорт автомобильных компонентов, ввозимых для промышленной сборки. Главы правительств также подчеркнули важность сотрудничества фирм «Сухой» и «Снекма» совместно с «МПО Сатурн» в проекте регионального российского самолета для развития двустороннего авиационного сотрудничества. Россия и Франция подтвердили намерение совместно участвовать, начиная с 2004г., в финансировании проекта: Франция — в форме компенсируемого аванса в 140 млн. евро для программы создания двигателей, Россия — путем финансирования как в форме предусмотренных бюджетом гарантий, так и прямого бюджетного финансирования данного проекта в рамках федеральной целевой программы «Развитие гражданской авиационной техники в России на 2002-15гг.».

Главы правительств подчеркнули интерес, который представляет проект регионального российского самолета и его двигателя в классе региональных транспортных самолетов на европейских мировых рынках. «Главы правительств намерены следить за тем, чтобы таможенный и налоговый сборы, применяемые в этой сфере российско-французского промышленного сотрудничества, обеспечивали рентабельность проекта», — отмечается в документе. Стороны также выразили заинтересованность в том, чтобы авиакомпании двух стран могли приобретать эти самолеты на условиях, обеспечивающих им нормальную конкурентоспособность.

Россия готова рассмотреть возможность упрощения налоговых и таможенных процедур в отношении агрегатов для французских автомобилей Renault при условии, что часть комплектующих будет производиться в РФ. Об этом сообщил на пресс-конференции в Париже премьер-министр России Михаил Фрадков. «Рассматривается возможность подписания инвестиционного соглашения Минэкономразвития с импортером на предмет создания секторов, которые будут производить определенные комплектующие в России», — сказал Фрадков. «Мы готовы рассмотреть некоторые мероприятия, связанные с возможным упрощением налогового и таможенного администрирования, но поддержка будет произведена в том случае, если отдельные комплектующие будут производиться в России», — сообщил он. РИА «Новости», 10.12.2004г.

— Франция окажет России содействие в сертификации на европейском рынке самолетов BE-200 и TU-204, сообщил министр транспорта и оборудования Франции Жиль де Робьен, выступая в Париже после 10 заседания российско-французской межправительственной комиссии. Министр напомнил, что вопросами сертификации авиатехники занимается независимое европейское агентство. «Мы уважаем независимость агентства, однако в рамках подписанного рамочного соглашения мы готовы оказать России необходимую поддержку в сертификации этих самолетов», — сказал министр. РИА «Новости», 10.12.2004г.

— Французский автомобилестроительный концерн «Рено» намерен весной будущего года начать серийное производство автомобиля «Логан» на базе московского АЗЛК. Об этом сообщил глава концерна «Рено» Луи Швейцер, являющийся председателем ассоциации «Российско-французский диалог». Говоря о работе концерна «Рено» в

России, Швейцер напомнил, что не так давно французская компания увеличила свою долю в капитале предприятия «Автофрамос», которое было создано совместно с правительством Москвы на базе завода АЗЛК. «Есть завод, помещение, где мы готовимся установить оборудование. Наша цель — весной будущего года начать серийное производство автомобиля «Логан», — сказал Швейцер. Первоначальная цель — довести производство автомобилей до 60 тыс. в год. «Это лишь первый этап. Если он будет успешным, если наши автомобили понравятся российским покупателям, мы намерены довести производство до 120 тыс. машин в год, а возможно даже и больше», — сказал Швейцер. Он добавил, что объем французских инвестиций в автопроизводство составляет 200 млн. евро.

Швейцер отметил улучшение инвестиционного климата в России. По мнению главы «Рено», это связано не столько с модификацией действующего законодательства, сколько с его практическим исполнением. «Сами законы не создают проблем, но на практике административные процедуры весьма сложны, простоты также таможенные и налоговые процедуры», — отметил Швейцер. «Основным является облегчение этих процедур и обеспечение правовой безопасности иностранных инвестиций», — подчеркнул глава концерна. РИА «Новости», 9.12.2004г.

— Проект производства среднемагистрального самолета «Сухой» в кооперации с французской стороной будет разработан до конца 2005г. и с 2007г. поступит в производство. Об этом сообщил премьер-министр РФ Михаил Фрадков в ходе заседания Ассоциации «Российско-французский диалог» в Париже. «Этот проект — важный, носит стратегический характер и укрепляет партнерство России и Франции, и российское правительство предусматривает выделение на него в бюджете необходимых финансовых ресурсов», — сообщил Фрадков. Отвечая на вопрос французских специалистов о том, готова ли Россия облегчить таможенные и налоговые процедуры для более эффективной реализации проекта, российский премьер ответил: «Рассматриваем и этот вопрос, но здесь есть определенная специфика, которую надо учесть в рамках действующего законодательства». РИА «Новости», 9.12.2004г.

— Владимир Путин принял находящегося в Москве сопредседателя ассоциации «Российско-французский диалог», главу компании «Рено» Луи Швейцера. Об этом сообщили в пресс-службе президента. Современная история «Рено» в России началась 2 июля 1998г., когда французский концерн и правительство Москвы на паритетных началах создали совместное предприятие «Автофрамос», зарегистрированное в виде открытого акционерного общества. В конце апр. 1999г. с конвейера «Автофрамоса», созданного на производственных мощностях московского завода АЗЛК, сошел первый легковой автомобиль «Меган» российской сборки. Позднее на предприятии была освоена сборка моделей «Рено-19» и «Клио», готовится к выпуску легковой автомобиль «Логан», сконструированный с учетом климатических, дорожно-транспортных, сервисных и прочих особенностей России, а также других восточноевропейских стран.

Несмотря на ранее объявленные планы довести ежегодный выпуск автомобилей до 60 тыс., «Авто-

фрамосу» пока так и не удалось наладить массовую сборку моделей «Рено» в Москве. Источники в штаб-квартире французского концерна, расположенной в парижском пригороде Булонь-Бийанкур, объясняют это особенностями российского законодательства в сфере таможенного и налогового регулирования, из-за которых значительно повышается стоимость ввозимых из-за рубежа комплектующих и запчастей, а в итоге — и стоимость самого автомобиля, что неизбежно сказывается на финансово-экономических результатах работы предприятия. Одним из методов решения этой проблемы стало изменение конфигурации уставного капитала «Автофрамоса»: в окт. 2004г. концерн «Рено» увеличил свою долю до 76%, а доля правительства Москвы сократилась до 24%.

Как отметил руководитель аппарата правительства РФ в ранге министра Сергей Нарышкин, который в середине нояб. в качестве сопредседателя принимал участие в состоявшемся в Париже заседании российско-французского Совета по экономическому, финансовому, промышленному и торговому сотрудничеству, «такая конфигурация акционерного капитала позволяет французам инвестировать средства в закупку оборудования и начало производства автомобилей». Кроме того, Нарышкин сообщил, что российское правительство готовит постановление о мерах поддержки совместных проектов в области автомобильной промышленности. По его словам, эти меры, адресованные предприятиям наподобие «Автофрамоса», предусматривают «снижение или введение нулевой ставки на комплектующие, поступающие из-за рубежа для производства автомобилей».

По словам источников в штаб-квартире «Рено», там с нетерпением ждут этого постановления и готовы инвестировать дополнительные средства, чтобы вместо планировавшихся ранее 60 тыс. автомашин выпускать ежегодно 100-120 тыс. Источники во французских правительственных кругах не исключают, что вопрос о мерах поддержки работы концерна «Рено» в России может быть поднят в ходе намеченного на 10 дек. очередного заседания российско-французской межправительственной торгово-экономической комиссии, которое пройдет в Париже под председательством премьер-министров двух стран.

Персонал «Автофрамоса» составляет около 460 человек. По мере развертывания производства на предприятии рассчитывают создавать новые рабочие места и постепенно довести численность персонала до 2 тыс. человек. Согласно сведениям на сайте представительства «Рено» в России, в 2003г. компания продала в РФ 11.357 автомобилей, что на 36,2% больше, чем в 2002г., показав самый лучший результат продаж среди европейских производителей. В I пол. 2004г. компания продала 7311 автомобилей по сравнению с 5290 машинами за тот же период 2003г., что составило 38% роста. За 1998-2003гг. в продажи увеличились в 10 раз. РИА «Новости», 1.12.2004г.

— Россия и Франция будут совместно разрабатывать беспилотные летательные аппараты, сообщил в Нью-Дели министр обороны России Сергей Иванов. «У нас с Францией перспективные направления — совместная работа над беспилотным летательным аппаратом. Я думаю, что именно по этому пути пойдет дальнейшее развитие авиации», — сказал министр. Он добавил, что Россия также

предложила Франции принять участие в разработке и создании истребителей пятого поколения. «Однако относительно этого проекта я, что касается Франции, pessimist», — сказал Иванов. Глава Минобороны РФ находится с официальным визитом в индийской столице, где принимает участие в межправительственной комиссии по военно-техническому сотрудничеству. РИА «Новости», 1.12.2004г.

— Внешторгбанк и французский банк BNP-Paribas подписали 2 кредитных соглашения, предусматривающих финансирование проекта ООО «Евродон» по производству мяса индейки в Ростовской области. Об этом говорится в сообщении Внешторгбанка. «Это первый инвестиционный проект, финансирование которого производится Внешторгбанком под страховое покрытие израильского экспортного страхового агентства Iftrics», — сказано в сообщении. Данные соглашения подписаны в рамках базового кредитного соглашения на 300 млн. евро, заключенного между двумя банками в окт. 2003г.

Общая сумма подписанных соглашений составляет 23,7 млн. евро, при этом весь бюджет инвестиционных затрат по проекту оценивается в 31 млн. евро. «Средства привлечены Внешторгбанком на общий срок 7 лет», — говорится в сообщении. Реализация данного проекта позволит построить современный комплекс по производству диетического мяса индюшатины в промышленных масштабах по новейшей технологии, значительно сократить импорт мяса индейки в РФ, а также создать дополнительные рабочие места в регионе и повысить сельскохозяйственный и продовольственный потенциал Ростовской области». РИА «Новости», 29.11.2004г.

— Меморандум по поддержке программы создания регионального самолета подписан в понедельник в Париже в рамках заседания российско-французского Совета по экономическому, финансовому, промышленному и торговому сотрудничеству. Об этом сообщил руководитель аппарата правительства РФ Сергей Нарышкин, являющийся сопредседателем Совета с российской стороны. По его словам, документ предусматривает, что французская сторона на возвратной основе выделит из национального бюджета 230 млн. евро для финансирования разработки компанией Snecma двигателя для регионального самолета. С российской стороны, напомнил Нарышкин, финансирование программы началось еще в 2003г., для чего из госбюджета на безвозвратной основе было выделено 77 млн. руб. РИА «Новости», 15.11.2004г.

— Железногорское научно-производственного объединения прикладной механики имени Решетнева построит для Минсвязи два космических аппарата «Экспресс-АМ». По сообщению пресс-службы НПО ПМ, 17 сент. в Москве подписан контракт на изготовление телекоммуникационных спутников «Экспресс-АМ33» и «Экспресс-АМ34». Помимо министерства РФ по информационным технологиям и связи, заказчиком этих космических аппаратов выступили Федеральное космическое агентство и ФГУП «Космическая связь».

Между НПО ПМ им. Решетнева и французской компанией Alcatel Space подписан контракт на поставку модулей полезной нагрузки для этих двух аппаратов. Специально для подписания контракта

в Россию приехал министр финансов Франции Николас Саркози, с российской стороны в церемонии принял участие зампред правительства РФ Александр Жуков. РИА «Новости», 20.9.2004г.

— 17 сент. на встрече главы Минпромэнерго России Виктора Христенко и министра экономики, финансов и промышленности Франции Никола Саркози стороны договорились о развитии программы российско-французского регионального самолета RRJ. Н. Саркози заявил по итогам переговоров, что французская сторона готова предоставить для финансирования проекта государственную ссуду в объеме 40% от стоимости проекта. В. Христенко отметил, что российская сторона готова предпринять соответствующие финансовые, налоговые и таможенные меры, необходимые для развития совместного предприятия.

После встречи двух министров директор департамента ОПК Минпромэнерго России Юрий Коптев отметил важность проекта создания регионального самолета RRJ для российской авиационной промышленности. «Это — один из ведущих проектов в российской авиационной промышленности», — подчеркнул Ю. Коптев и отметил, что самолет RRJ не будет уступать зарубежной продукции, такой как Embraer или Bombardier, по качеству, однако будет иметь очевидные преимущества в цене. Реализация проекта позволит российской гражданской авиапромышленности осуществить прорыв на мировых авиарынках. Всего в рамках программы намечено построить 750-800 самолетов. Региональный самолет RRJ востребован и на отечественном рынке, суммарная потребность которого оценивается в 150-170 самолетов. Приблизительная стоимость проекта 700 млн.долл. По словам Ю.Коптева, появление RRG ожидается через 2-3г.

Согласно результатам исследований, проведенных компаниями Boeing, Teal Group, Сухой, Air Claims рынок региональных самолетов на ближайшие 20 лет составляет 5400 самолетов с объемом продаж порядка 100 млрд.долл. В рамках реализации федеральной целевой программы «Развитие гражданской авиационной техники России на 2002-10гг.и на период до 2015г.» ЗАО «Гражданские самолеты Сухого» (ГСС) проводит работы по созданию семейства региональных самолетов на 60, 75 и 95 мест. Для реализации проекта в конце 2003г. сформирована международная кооперация на условиях партнерства с разделенным риском.

Французская часть кооперации составляет порядка 40%. На основании проведенного конкурса разработчиком и производителем двигателя стали компании Snecma Motors (Франция) и НПО «Сатурн» (Ярославская обл., Рыбинск) с распределением работ 50% на 50%. Принимая во внимание значимость программы для развития авиационной промышленности и развития взаимовыгодных международных отношений, осуществляется четкая координация действий сторон при поддержке органов госвласти России и Франции. Проводится активная работа с авиакомпаниями по поставкам нового семейства региональных самолетов. С компанией Air France отрабатываются технические и эксплуатационные требования к новому семейству самолетов. Полностью определена конфигурация семейства самолетов и подана заявка на сертификацию в АР МАК (Россия). В начале июля 2004г. подана заявка в EASA с целью сертифика-

ции самолета по европейским нормам. Проект включен в протокол как приоритетное направление сотрудничества между авиационными властями России и Европы.

Как сообщили в минпромэнерго России, в 2004г. ожидается подписание «твердых заказов» на поставку самолетов российским компаниям (авиакомпаниями «Сибирь», «Пулково»). ЗАО «ГСС» участвует в конкурсе на замену парка самолетов для «Аэрофлота». В 2005г. предполагается приступить к подготовке контрактов с западными заказчиками. Предполагается, что объем экспорта составит порядка 10 млрд.долл., а отчисления в бюджет – 2 млрд.долл. При этом будет сформирована международная кооперация, которая позволит российским участникам программы войти в мировую кооперированную систему поставок. РИА «Новости», 18.9.2004г.

– Французское правительство готово предоставить России государственную ссуду для развития проекта по созданию российского регионального самолета, сообщил по итогам встречи с министром промышленности и энергетики России Виктором Христенко министр экономики, финансов и промышленности Франции Николя Саркози. По его словам, французское правительство готово профинансировать 40% этого проекта. Проектом заинтересовалась также французская фирма Snecma, добавил Саркози. «Мы договорились с Христенко, что проект по российскому региональному самолету должен развиваться как можно быстрее. Российский министр, со своей стороны, заявил, что Россия готова предпринять соответствующие таможенные, финансовые и другие решения, касающиеся этого проекта», – сказал Саркози. Как уточнил представитель Минпромэнерго РФ, речь идет о создании нового базового самолета RRJ. «Речь идет о строительстве и создании нового базового типа самолета, на основе которого будет создано семейство самолетов, состоящее из трех типов», – сказал он.

Семейство российских региональных пассажирских самолетов (RRJ) разрабатывается компанией «Гражданские самолеты Сухого» (дочернее предприятие ОАО «Компания «Сухой») совместно с компанией Boeing, которая оказывает консультационную поддержку. В проекте также принимают участие Snecma Moteurs (Франция) и НПО «Сатурн», чей двигатель SM146 выбран для установки на самолетах RRJ, а также авиационная компания «Ильюшин». Перспективный объем продаж самолетов семейства эксперты оценивают более чем в 12 млрд.долл., общий прогнозируемый спрос – около 800 машин в течение 20 лет. Планируется, что цена на самолеты RRJ будет на 10-15% ниже зарубежных аналогов.

Французская автомобильная компания Renault может вложить в российскую экономику 230 млн. евро. Как сообщает Интерфакс, об этом заявил минэкономики, финансов и промышленности Франции Николя Саркози по итогам переговоров с главой минпромэнерго РФ Виктором Христенко. По его данным, Renault намерена удвоить производство автомобилей в России. Министр также отметил, что Renault испытывает проблемы с поставкой комплектующих для сборки своих автомобилей в России.

Ранее франко-российское СП АО «АвтоФрамос», представляющее Renault в России, сообщало

о планах продать в 2004г. в РФ 16 тыс. автомобилей против 11,3 тыс. в 2003г. В этих показателях учтен как импорт, так и автомобили Symbol, собранные «АвтоФрамосом», акционерами которого являются Renault и правительство Москвы. Как сообщал ранее гендиректор «Автофрамоса» Жан-Мишель Жалинье, в 2010г. будет достигнут показатель в 100 тыс. автомобилей Renault, ежегодно продаваемых в России с учетом как производства в РФ, так и импорта. В середине 2005г. Renault планирует приступить к коммерческому выпуску автомобилей Logan на «Автофрамосе». Мощности, которые «Автофрамос» планирует создать в Москве для выпуска Logan, будут рассчитаны на производство 60 тыс. автомобилей в год. РИА «Новости», 17.9.2004г.

– На авиасалоне в Фарнборо объявлено о создании компаниями «Снекма моторс» и НПО «Сатурн» российско-французского СП по производству турбореактивных двигателей SM146 для российского регионального самолета RRJ компании «Сухой». Как сообщил советник генерального директора компании «Сухой» Алексей Повешенко, новое СП получило название «Пауэр Джет». «Предприятие обеспечит разработку, производство, маркетинг, продажу, поддержку авиакомпаний и сервис находящихся в эксплуатации двигателей. С российской стороны директором «Пауэр Джет» назначен Алексей Жаворонков, с французской – Мишель Дешелотт», – отметил Повешенко. По мнению зарубежных экспертов, российские и французские производители авиадвигателей имеют хорошие перспективы по продвижению двигателя SM146 на мировой рынок. По их оценкам, до 2022г. на рынке будет продано около пяти тыс. региональных самолетов, в т.ч. до 800 российских RRJ производства компании «Сухой».

Продажи на мировом рынке региональных самолетов распределятся следующим образом: Северная Америка – 35%, Европа – 25%, Россия и страны СНГ – 9%, Азия, Австралия и Океания – 15%, Латинская Америка – 10%, другие страны – 6%. Первые 2 двигателя для первого самолета RRJ, который должен подняться в воздух в окт. 2006г., будут поставлены в этом же году. Уже начато изготовление их компонентов. Сертификация SM146 по российским, западноевропейским и американским нормам будет завершена в марте 2007г., уточнил советник генерального директора компании «Сухой». РИА «Новости», 22.7.2004г.

– В столице прошла презентация седана «Рено Х-90», который будет собираться на российско-французском предприятии «Автофрамос». Мэр Москвы Юрий Лужков лично опробовал автомобиль и остался доволен качеством машины. «Автомобиль очень легкий в управлении, он удобен и маневренен, быстро набирает скорость», – оценил мэр автомобиль в беседе с журналистами. «Рено Х-90-логан» – первый автомобиль программы «Х-90» с кузовом типа «седан». «Логан» – это соотношение между ценой и вместимостью автомобиля для комфортного размещения пяти взрослых человек и очень большим, вместительным багажником. «Рено» московской сборки полностью адаптирован к российским дорогам и рассчитан на отечественного покупателя. Цена российской модели «Х-90» в зависимости от комплектации составит 7-10 тыс. евро.

«Логан» обладает всеми основными качествами современной машины с динамическими характе-

ристиками и безопасностью на уровне европейских стандартов, а также привлекательным дизайном. В производство этого автомобиля в Москве было инвестировано 250 млн.долл. Серийное производство машины начнется в середине 2005г. Ежегодно планируется выпускать до 60 тыс. автомобилей. В 2005г. выйдут первые 30 тыс., в 2006г. — уже 60 тыс., а к 2010г. планируется увеличить количество «логан» до 120 тыс. машин, сообщил мэр. Однако, по его мнению, для такой машины необходимо «придумать русское название». «Логан» — это слишком по-французски, — считает мэр. «Мы (столичные власти) ждем предложений», — заключил Лужков. РИА «Новости», 21.6.2004г.

— Новый легковой автомобиль, который в перспективе планируется выпускать в России, представил в среду французский концерн «Рено». Модель, получившая название «Логан», создана конструкторами Техноцентра «Рено» в парижском пригороде Гийанкур, где и состоялась презентация. Представляя проект, президент концерна Луи Швейцер отметил, что новинка специально разрабатывалась с прицелом на страны Восточной Европы, Северной Африки и Латинской Америки, где дороги не отличаются высоким качеством, а покупательная способность населения не слишком велика. «Логан» — это автомобиль типа «седан», рассчитанный на пять человек и оборудованный вместительным багажником.

Сначала планируется выпускать его с бензиновыми двигателями объемом 1,4 и 1,6 литра, а в перспективе — с дизельными и газовыми. Продавать новинку планируется по цене от пяти до 10 тыс. евро, что, по мнению экономистов «Рено», сделает ее весьма привлекательной в глазах покупателей. Как заявил президент концерна, в «Рено» рассчитывают довести объем продаж до 700 тыс. автомашин в год. Сначала сборка «Логанов» начнется в Румынии на заводе компании «Дачиа», которая является филиалом «Рено». В перспективе выпуск новой модели намечен также в Марокко, Иране, Колумбии и России. Предполагается, что на российском рынке новинка будет продаваться под маркой «Рено». А выпускать ее станут на базе АЗЛК, где уже несколько лет действует совместное предприятие, созданное французским концерном и московской мэрией. РИА «Новости», 2.6.2004г.

— Европейский авиапромышленный концерн Airbus представил первый экземпляр крупнейшего в мире пассажирского лайнера Airbus-380. На официальной церемонии на сборочном заводе в Тулузе самолет, способный нести 800 пассажиров, был продемонстрирован без изготовленных в Великобритании крыльев, которые еще предстоит смонтировать. Фюзеляж самолета был изготовлен во Франции и Германии, а хвостовая часть — в Испании. Представленный экземпляр самолета никогда не поднимется в воздух, а будет использован в испытаниях на земле, чем первый Airbus-380 взлетит следующей весной.

Airbus-380 — первый широкофюзеляжный полностью двухпалубный самолет. Согласно проекту, он должен быть на 17% экономичнее и тише, чем его ближайший конкурент Boeing-747, разработанный в 1970 г. Для достижения окупаемости проекта Airbus должен продать 250 таких самолетов по цене 250 млн.долл. за каждый. Европейский концерн, бросивший вызов компании Boeing, по-

лучил 129 заказов от 11 авиакомпаний. Достигнута предварительная договоренность о продаже еще 52 самолетов. Руководство Airbus ведет переговоры еще с 6 или 7 авиакомпаниями и надеется в этом году объявить о следующем крупном заказе. Первый самолет Airbus-380 авиакомпании Singapore Airlines поступит в коммерческую эксплуатацию во II кв. 2006г. «Росбалт», 8.5.2004г.

— Европейский авиапромышленный концерн Airbus представил первый экземпляр крупнейшего в мире пассажирского лайнера Airbus-380. Как сообщает британская газета The Independent, на официальной церемонии на сборочном заводе в Тулузе самолет, способный нести 800 пассажиров, был продемонстрирован без изготовленных в Великобритании крыльев, которые еще предстоит смонтировать. Фюзеляж самолета был изготовлен во Франции и Германии, а хвостовая часть — в Испании. Представленный экземпляр самолета никогда не поднимется в воздух, а будет использован в испытаниях на земле, прежде чем первый Airbus-380 взлетит следующей весной.

Airbus-380 — первый широкофюзеляжный полностью двухпалубный самолет. Согласно проекту, он должен быть на 17% экономичнее и тише, чем его ближайший конкурент Boeing-747, разработанный в 70г. Для достижения окупаемости проекта Airbus должен продать 250 таких самолетов по цене 250 млн.долл. за каждый. До настоящего момента европейский концерн, бросивший вызов компании Boeing, получил 129 заказов от 11 авиакомпаний. Кроме того, достигнута предварительная договоренность о продаже еще 52 самолетов. Руководство Airbus ведет переговоры еще с 6 или 7 авиакомпаниями и надеется в этом году объявить о следующем крупном заказе. Первый самолет Airbus-380 авиакомпании Singapore Airlines поступит в коммерческую эксплуатацию во II кв. 2006г. ИА «Росбалт», 8.5.2004г.

— На автомобильном рынке Франции состоялась долгожданная премьера: с четверга поступил в продажу автомобиль «Пежо-407». Автомобиль обладает одновременно элегантной и агрессивной внешностью, которая во многом достигается за счет удлиненного капота. Он продолжает линию «седанов» среднего класса, начатую не слишком удачной 405 моделью и продолженной 406, заслужившей высокие оценки у специалистов и автолюбителей. Согласно первым отзывам французской прессы, «Пежо-407» следует отнести к числу удач конструкторов концерна «Пежо-Ситроен». Автомобиль вполне может потеснить на рынке не только таких традиционных германских соперников, как «Фольксваген-Пассат» и «Опель-Вектра», но и конкурентов классом выше — «Ауди» А-6, БМВ 3 серии и даже «Мерседес» класса С.

Цена на машину колеблется от 19,5 тыс. евро (базовая модификация «Конфор» с двигателем объемом 1,8 л.) до 33,2 тыс. евро (модификация «Гриф» с максимально полной комплектацией и шестицилиндровым двигателем объемом 3 литра). В концерне «Пежо-Ситроен» ставят задачу довести уровень продаж 407 модели до 300 тыс. автомобилей в год. Задача амбициозная: уровень продаж успешной «Пежо-406» не превышал 260 тыс. ед. в год. В настоящее время с конвейера завода в Ренне ежедневно сходит 600 автомобилей новой модели. С июня ежедневный выпуск планируется увеличить до 900 машин, а с будущего года — до 1200, при-

чем к стандартным «седанам» прибавится еще и «Пежо-407» с кузовом «универсал». Для выполнения этой задачи до 2005г. будет создано 550 новых рабочих мест. А общий размер инвестиций в разработку и производство «Пежо-407» должен превысить 1,1 млрд. евро. РИА «Новости», 22.4.2004г.

— Специалисты Шадринского автоагрегатного завода (ШААЗ) начали подготовку к заключению контракта с французской фирмой «Ferguson». В ближайшее время Шадринский автоагрегатный завод отправит во Францию опытную партию охладителей наддувочного воздуха для тракторов, выпускаемых фирмой «Ferguson». Кроме того, в сент. французская сторона планирует запустить в производство новую модель трактора. Потребность в теплообменниках для запуска новой модели составит порядка тыс. штук. Как сообщили в Уральской горно-металлургической компании, в структуру которого входит ШААЗ, на днях во Франции завершились технические испытания опытных образцов охладителя наддувочного воздуха и водяного радиатора по технологии «Купробрейз». Согласно программе развития производства, разработанной специалистами фирмы «Ferguson», потребность в теплообменниках «Купробрейз» в перспективе может достигать 17 тыс. в год. Планируется, что вскоре представители французской фирмы посетят завод для проведения аудита системы менеджмента качества ОАО «ШААЗ». РИА «Новости», 17.2.2004г.

ТРАНСПОРТ, СТРОИТЕЛЬСТВО

— Продажи Eurotunnel выросли в 2006г. на 5% до 830 млн. евро (1,07 млрд. долл.) и превысили прогнозы европейского оператора железнодорожного туннеля. Парижский коммерческий суд в понедельник одобрил план реструктуризации долгов, который приведет к сокращению долгового бремени оператора в 2 раза. Рейтер, 17.1.2007г.

— Минтранс и связи Украины проводит переговоры с французскими автомобилестроительными компаниями по поводу создания совместного концерна по строительству автобанов на Украине. Об этом сообщил министр транспорта и связи Николай Рудьковский накануне рабочей поездки во Францию, — сообщает минтранс Украины.

По словам украинского министра, совместным проектом предусматривается создание консорциума предприятий от украинской, французской сторон и, возможно, банков, которые будут кредитовать осуществление таких работ. Мы хотели бы договориться с компаниями, которые строят автодороги, о создании концерна строительства автомагистралей и мостов к ним на концессионном основании для строительства сети автобанов на Украине. Для этого уже начаты консультации с банками, ведется работа по созданию рабочей группы по подготовке проекта», — заявил министр транспорта. Николай Рудьковский также отметил, что выбор французских компаний обусловлен тем, что уровень сочетания интересов частного капитала и государственных стратегических интересов во Франции очень удачно реализуется и Франция — мировой лидер в сфере строительства. «Мы ставим задачу в течение 20 лет строить дороги нарастающими темпами. Речь идет о строительстве тысяч км. дорог. Планируется, что средства на строительство дорог будут привлекаться на концессионной основе, а консорциум, в свою очередь, будет строить и

осуществлять эксплуатацию автобанов», — резюмировал Рудьковский. ИА Regnum, 19.12.2006г.

— Лидеры национальных рынков авиаперевозок, франко-нидерландский холдинг Air France-KLM и итальянская компания Alitalia находятся «на стадии интенсивного обмена мнениями» по поводу потенциальной реструктуризации Alitalia и возможности слияния двух компаний.

Об этом заявил в четверг гендиректор Air France-KLM Жан-Сирил Спинетта, выступая с докладом о результатах деятельности холдинга за полгода: «По просьбе Alitalia мы вышли на стадию интенсивного обмена мнениями по трем пунктам. Во-первых, мы обсудили планы реструктуризации Alitalia, находящейся сейчас в сложном финансовом положении, в связи с чем встал вопрос, возможно ли достичь устойчивого в финансовом плане развития для компании. Во-вторых, мы поставили перед собой вопрос: разделяем ли мы общее стратегическое видение будущего наших компаний? Если у нас одинаковый положительный ответ на оба этих вопроса, то каковы возможные перспективы для согласованных, совместных действий, которые из этого следуют».

«Только когда мы придем, и если придем, к положительному заключению по двум первым пунктам, мы будем вправе просить разрешения нашего административного совета начать переговоры с Alitalia об объединении», — заключил Ж.-С. Спинетта.

Перспективы слияния и сама необходимость в нем вызывает «множество сомнений» у председателя Совета министров Италии Романо Проди, который «хотел бы знать настоящие намерения Air France. Как он пояснил в интервью французской газете Figaro в четверг, вопрос ставится так: «хочет ли Air France создания крупной европейской авиатранспортной группы, в которой Италия заняла бы должное ей место, или французская компания хочет просто завладеть многообещающим и богатым итальянским рынком авиаперевозок».

Этот сюжет будет поднят сегодня на встрече президента Франции Жака Ширака и итальянского премьер-министра в Лукке, где пройдет также межправительственное совещание в рамках очередного франко-итальянского саммита в верхах. Прайм-ТАСС, 24.11.2006г.

— Общенациональная 36-часовая забастовка работников Национального общества железных дорог (СНСФ) началась 7 нояб. во Франции. Она проводится по призыву основных профсоюзов крупнейшей во Франции государственной транспортной компании. Главные требования бастующих — защита особого статуса работников государственных железных дорог, сохранение определенного уровня их зарплат и пенсий.

Также трудящиеся и профсоюзы выступают за пересмотр курса руководства СНСФ в сфере перевозки грузов, который привел к крупным финансовым потерям и началу фактического свертывания этой некогда доходной для госкомпании деятельности. Возмущение трудящихся вызывает и все более масштабное сокращение числа рабочих мест на предприятиях.

Нынешняя забастовка будет сопровождаться значительными сбоями в работе транспорта. Отменены все внутрифранцузские ночные поезда. Из международных маршрутов отменен ночной экспресс Париж-Базель.

Профсоюзы обещают обеспечить минимальный уровень обслуживания пассажиров: на линии выйдут 2/3 трети высокоскоростных поездов ТЖВ. Будут курсировать половина региональных экспрессов. Не должно пострадать международное сообщение, в т.ч. «Евростар», соединяющий Францию с Великобританией, и «Талис», проходящий по территории Бельгии и Нидерландов. Прайм-ТАСС, 8.11.2006г.

— Вокруг Парижа могут построить кольцевую линию метрополитена. Ее проект был представлен в пятницу на пресс-конференции руководителем столичной компании общественного транспорта RATP Пьером Монженом.

«Предполагается, что эта линия будет проходить в 2-3 км. от внешней границы Парижа, через каждый километр пути будут устроены станции, связанные с другими видами общественного транспорта», — рассказал Монжен.

По его словам, новый проект, который будет передан на рассмотрение городских властей, получил название «Метроферик» по аналогии с парижской кольцевой автодорогой, которую называют Бульвар периферик. Строительство кольцевой линии метрополитена, по предварительным прикидкам, обойдется казне в 4- 6 млрд. евро.

В руководстве RATP рассчитывают, что реализация проекта позволит на 20% разгрузить пассажирские потоки в центре Парижа. «Необходимость в межпригородном сообщении постоянно растет, но сейчас из-за отсутствия периферической кольцевой линии пассажирам приходится ездить через Париж, что неудобно для пользователей и создает дополнительную нагрузку на линии столичной подземки», — пояснил Монжен.

По его словам, руководство RATP считает строительство «Метроферика» своей главной задачей на предстоящие годы. В Париже, площадь которого примерно соответствует Москве в пределах третьего транспортного кольца, насчитывается 297 станций метрополитена и 16 линий, причем на половине линий конечные остановки находятся за городской чертой. Их общая протяженность составляет 220 км. РИА «Новости», 6.10.2006г.

— Половина авиарейсов на внутренних и международных европейских авиалиниях средней дальности отменены сегодня из-за забастовки пилотов швейцарских авиакомпаний. С утра до 14.00 местного времени (16.00 мск) было отменено 75 вылетов небольших самолетов типа Avro, которые берут на борт 30-40 чел.

24 самолета Avro составляют половину среднемагистрального флота швейцарских авиакомпаний. Вторая половина приходится на Airbus A-320. Причиной забастовки ста пилотов, летающих на Avro, стало то, что их зарплата примерно на 20% меньше, чем у коллег, работающих на тех же направлениях, но на A-320.

Профсоюз швейцарских пилотов уже несколько месяцев ведет безуспешные переговоры с представителями компаний о пересмотре ставок пилотов. В ночь с понедельника на вторник истек срок ультиматума, и пилоты самолетов Avro начали точную забастовку. Представители профсоюза предупреждают, что акция может повториться в окт., если владельцы компаний не пойдут на уступки. Прайм-ТАСС, 26.9.2006г.

— Россия и Франция заключили соглашения о сотрудничестве в транспортной сфере. Подписа-

ние состоялось в пятницу после переговоров президентов России и Франции Владимира Путина и Жака Ширака и в их присутствии.

Два меморандума — о взаимопонимании и намерениях — подписаны между министерством транспорта РФ и компанией «Винси». Документ предусматривает реализацию проекта строительства и эксплуатации скоростной автомагистрали Москва — Санкт-Петербург, содействие в комплексном развитии российской дорожной инфраструктуры. Подписан также меморандум о намерениях между министерством транспорта РФ и министерством транспорта, инфраструктуры, туризма и морских дел Франции. Прайм-ТАСС, 25.9.2006г.

— РФ намерена сотрудничать с французской компанией Vinci в области финансирования строительства автодорог и реализации инвестиционных проектов в транспортной отрасли, сообщает Минтранс РФ. Согласно подписанному накануне в Париже министром транспорта РФ Игорем Левитиным и председателем Совета директоров компании Vinci Ивом Тибо де Сильги Меморандуму о взаимопонимании и намерениях, стороны намерены обмениваться опытом, знаниями и технологиями в области финансирования строительства и эксплуатации платных автодорог. В документе отмечается необходимость реализации инвестиционного проекта по строительству и эксплуатации на платной основе скоростной автомагистрали Москва-Санкт-Петербург с привлечением предприятий и организаций в сфере дорожного хозяйства и транспортного строительства Российской Федерации.

«Министерство намерено информировать компанию Vinci относительно проведения конкурсов по предмету настоящего Меморандума. Vinci намерено оказывать содействие в подготовке предложений по реализации проектов платных автодорог с применением механизмов государственно-частного партнерства, и, в частности, в подготовке схем по реализации проекта строительства в целях последующей эксплуатации на платной основе скоростной автомагистрали Москва — Санкт-Петербург», — говорится в Меморандуме. Стороны намерены создавать условия для эффективного государственно-частного партнерства в разработке, финансировании и реализации проектов в области развития транспортной инфраструктуры на территории Российской Федерации; способствовать привлечению инвестиций, в т.ч. и иностранных, в развитие транспортной инфраструктуры РФ.

Предполагается проведение переговоров, совместных консультаций, встреч, круглых столов, конференций и создание совместных рабочих групп по вопросам, связанным с финансированием и строительством в целях последующей эксплуатации на платной основе скоростной автомагистрали Москва — Санкт-Петербург; обмен информацией по вопросам подготовки и реализации проектов строительства и эксплуатации платных автодорог. Vinci примет участие в подготовке кадров и реализации программ повышения квалификации специалистов, задействованных в осуществлении инвестиционных проектов в транспортной отрасли на основе механизмов государственно-частного партнерства. РИА «Новости», 23.9.2006г.

– ОАО «Аэрофлот – российские авиалинии» (AFLT) разделит заказ на дальнемагистральные самолеты между Boeing и Airbus. Об этом заявил журналистам в рамках Четвертого байкальского экономического форума в Иркутске глава «Аэрофлота» Валерий Окулов.

По его словам, авиакомпания планирует в 2010–12 гг. приобрести 22 самолета Boeing-787, а в 2012–16 гг. – 22 воздушных судна Airbus A350. В.Окулов подчеркнул, что «конкурсные процедуры давно завершились».

Контракт «Аэрофлота» предусматривает твердый заказ на 22 самолета и еще опцион на аналогичное количество воздушных судов. В твердый заказ «Аэрофлот» приобретет Boeing-787, а опцион предусматривает закупку Airbus A350. Вместе с тем, основной акционер «Аэрофлота» – государство – пока не подготовило директиву совету директоров авиакомпании для принятия решения по началу закупок самолетов, которые приобретаются в рамках твердого заказа.

Замглавы минэкономразвития Кирилл Андреев также подтвердил журналистам, что совет директоров «Аэрофлота» перенес рассмотрение итогов тендера по выбору дальнемагистральных самолетов из-за отсутствия оценки сделки Росимуществом. Вместе с тем он уверен, что сейчас эта оценка уже завершена. В свою очередь миноритарный акционер авиакомпании – ЗАО «Национальная резервная корпорация» (НРК) – перевел на себя offerту на приобретение авиакомпанией 22 дальнемагистральных самолетов Boeing-787 так как срок offerты на приобретение 22 Boeing-787 истекает в эту пятницу. Это было сделано для того, чтобы этот заказ Boeing не отдал другому заказчику. НРК в дальнейшем передаст этот опцион «Аэрофлоту», когда будут подведены итоги тендера. В этой связи В.Окулов особо подчеркнул, что речь не идет о приобретении самолетов со стороны НРК. Гендиректор «Аэрофлота» отметил, что НРК только зафиксировала слоты на покупку этих самолетов. Прайм-ТАСС, 20.9.2006 г.

– Национальная компания железных дорог Франции (SNCF) приступила к серии испытаний с целью увеличения скорости движения экспрессов TGV до 350 км. в час. Как сообщила в прессе президент компании Анн-Мари Идрак, испытания будут проводиться на железнодорожной линии, связывающей Париж со средиземноморским побережьем Франции. По словам главы SNCF, целью испытаний является повышение конкурентоспособности железнодорожных пассажирских перевозок при одновременном обеспечении их безопасности и улучшении комфорта. Крейсерская скорость экспрессов TGV (сокращение от французских слов «высокоскоростной поезд») на большинстве линий составляет 300 км. в час, а на строящейся железнодорожной магистрали, которая свяжет Париж с восточными районами страны, ее планируется довести до 320 км. в час. По словам президента SNCF, начавшиеся испытания призваны определить объем работ, которые необходимо проделать для доведения крейсерской скорости экспрессов до 350 км. в час на всех линиях.

Между тем вице-президент компании Гийом Пепи полагает, что решить эту задачу вовсе не так просто, как может показаться. «Многие – японцы, корейцы, немцы и мы – ставят перед собой вопрос

достижения коммерческой скорости 350 км. в час. Но пока эта задача еще далека от решения», – заявил Пепи. По его словам, повышение скорости движения экспрессов повлечет за собой «весьма существенное увеличение потребления электроэнергии», а также приведет к усилению шумов, особенно при торможении. Как полагает Пепи, потребуются новые конструкторские решения. «Чтобы достигнуть такой скорости, необходимо построить более сложный TGV, который при этом не должен быть более тяжелым. Можно использовать другие материалы, но это удорожит производства», – заметил вице-президент компании. По его мнению, начавшиеся испытания дадут частичный ответ на поставленный вопрос. «Главное, что пока не разработана экономическая модель. Достаточно взять в руки калькулятор, чтобы понять, что пока проблема не решается», – сказал вице-президент SNCF. РИА «Новости», 19.9.2006 г.

– Авиакомпания «Уральские авиалинии» (Екатеринбург) отменила рейс в Париж. Об этом заявил коммерческий директор компании Кирилл Скуратов. По его словам, это самый далекий рейс, который и так не всегда окупался, а в связи с ростом цен на топливо в аэропорту «Кольцово» рейс становится невыгодным: «Париж – это самое дальнее направление для нас, топливное составляющее на этом рейсе наиболее более существенно. К сожалению, учитывая сегодняшнее состояние цен в аэропорту «Кольцово» на керосин, рейс просто неэффективный». С окт. также будут отменены рейсы «Екатеринбург–Дюссельдорф». Авиакомпания планирует увеличить количество полетов в Москву, Новосибирск и Читу, а так же открыть регулярные международные рейсы в Китай. ИА Regnum, 19.9.2006 г.

– Ручная кладь пассажиров, вылетающих в США, Великобританию и Израиль, будет подвергаться «100% обыску». Об этом заявил министр внутренних дел Франции Николя Саркози по завершении совещания по вопросам антитеррористической борьбы, которое провел сегодня в Матиньонском дворце премьер-министр Доминик де Вильпен. «Кроме того, будут проводиться выборочные проверки и усилены патрули во всех аэропортах и на вокзалах, а также в поездах «Евростар», которые связывают Париж с Лондоном и Брюсселем, – сказал он. – Для поисков взрывных механизмов в публичных местах будут использоваться служебно-розыскные собаки».

В совещании, проведенном после успешного предотвращения британскими спецслужбами планировавшихся терактов, приняли участие главы МИД и МВД, представители министерств обороны и транспорта, а также руководители ряда спецслужб. Перед совещанием Доминик де Вильпен провел телефонную беседу с британским премьер-министром Тони Блэром. Всего во Франции, по данным Генерального управления гражданской авиации, сегодня были отменены 50 авиарейсов в Великобританию. Прайм-ТАСС, 10.8.2006 г.

– Из-за удорожания нефти марки Brent, цена на которую вот-вот достигнет рекордного уровня в 78 долл. за 1 бар., европейские авиакомпании вынуждены повышать цены на авиабилеты. С 10 авг. крупнейшая авиакомпания мира – Air France-KLM – повысит на один евро цены на авиабилеты для путешествующих в пределах европейского континента, и на пять-семь евро стоимость меж-

континентальных перелетов. По словам экспертов, это напрямую сопряжено с тем, что ситуация на мировом нефтяном рынке только в течение одного года привела к подорожанию авиационной солянки на 31%. Рост мировых цен на нефть в прошлом году обошелся мировым авиакомпаниям в дополнительные расходы на 92 млрд.долл. по сравнению с 2004г. В нынешнем же году, по прогнозу Международной ассоциации воздушного транспорта (IATA), эти расходы вырастут до 112 млрд. при средней цене за баррель нефти марки Brent в 66 долл. Таким образом, потери мировой отрасли авиапассажирских перевозок могут составить 3 млрд.долл. РИА «Новости», 9.8.2006г.

— В строительстве и эксплуатации платной автодороги Москва — Санкт-Петербург заинтересован синдикат французских компаний, заявил глава Минтранса России Игорь Левитин. «Крупные инвестиционные структуры из Франции подтвердили свою заинтересованность в этом проекте. Они хотят взять сразу всю дорогу на строительство и эксплуатацию сроком на 30 лет», — сказал министр по окончании заседания правительственной комиссии по инвестпроектам, имеющим общегосударственное значение, на котором был одобрен проект строительства первого участка этой трассы протяженностью 43 км. Это компании, «которые занимаются этим (строительством и эксплуатацией платных дорог в Европе) и имеют опыт привлечения средств на строительство платных дорог», уточнил Левитин.

Ранее глава Росавтодора Олег Белозеров заявлял, что строительство головного 43-км. участка трассы (от 15 до 58 км. трассы М-10 Москва-СПб) может начаться во II пол. 2007г., а сдать участок в эксплуатацию планируется в конце 2010г.

Предполагается, что скоростной (скоростной режим составит 120-150 км. в час) участок будет платным: 1,5 руб. за км. для легкового транспорта и 3 руб. — для грузового.

По словам Белозерова, сметная стоимость проекта составляет 54 млрд. 933 млн. руб.: частные инвестиции должны составить 53% от общего объема финансирования (29 млрд. 135 млн. руб.), бюджетное финансирование — 47% (25 млрд. 798 млн. руб.). Глава Росавтодора уточнил, что реализация проекта позволит, в частности, разгрузить головной участок трассы М-10 Москва-СПб и создать современный скоростной подъезд к аэропорту Шереметьево, включая строящийся терминал Шереметьево-3. РИА «Новости», 26.7.2006г.

— В Москве состоялась рабочая встреча вице-президента ОАО «РЖД» Михаила Акулова с делегацией компании «Альстом Транспорт» (Франция) во главе с первым вице-президентом компании «Альстом Транспорт» Мигелем Посада и вице-президентом компании «Альстом Транспорт» Залом Шахбазом.

По данным, пресс-службы ОАО «РЖД», в ходе встречи участники обсудили вопросы сотрудничества в области организации скоростного железнодорожного сообщения в России, а также вопросы создания и эксплуатации высокоскоростных железнодорожных магистралей и новейших инженерных разработок в сфере железнодорожной инфраструктуры и подвижного состава. Михаил Акулов сообщил, что ОАО «РЖД» оценивает возможности внедрения проекта по увеличению скорости движения пассажирских поездов между Москвой

и Санкт-Петербургом до 250 км/ч. По его словам, реализация данного проекта позволит привлечь дополнительный пассажиропоток на направлении СПб-Москва, и, следовательно, увеличить доходы компании. «Проект предполагает проведение мероприятий по усилению инфраструктуры на участке Санкт-Петербург. Кроме того, сегодня прорабатывается проект организации скоростного движения на маршруте СПб-Хельсинки», — сообщил Акулов. ИА Regnum, 28.6.2006г.

— Диспетчеры парижского аэропорта Бурже объявили 24-час. забастовку. 30 рейсов уже отменены, либо самолеты перенаправлены в другие аэропорты вблизи Парижа. Авиадиспетчеры требуют повысить категорию аэропорта с третьей на вторую. Это позволит им, в частности, увеличить число работников контрольно-диспетчерской службы. Бурже является крупнейшим бизнес-аэропортом Европы по числу полетов и количеству пассажиров. За год в Бурже происходит 54,4 тыс. взлетов и посадок бизнес-самолетов, которые перевозят 130 тыс. бизнесменов и их помощников. Прайм-ТАСС, 27.6.2006г.

— Мировые авиакомпании рассчитывают уже в 2007г. отказаться от продажи билетов на бумажных бланках и заменить их на электронные. Такую меру планирует Международная ассоциация воздушного транспорта, генеральная ассамблея которой проходит в Париже. Новая система, которую предлагается ввести с 1 янв. 2007 г, должна сократить расходы авиакомпаний, резко возросшие в связи с увеличением цен на нефть. Замена бумажного билета на электронный, как ожидается, упростит процедуру регистрации в аэропорту и одновременно обеспечит экономию в 3,5 млрд.долл.

Среди других мер ограничения расходов в планы ассоциации входят снижение продолжительности полетов за счет оптимизации маршрутов и сокращение времени ожидания на взлетно-посадочной полосе. В 2005г. с этой целью были уточнены 300 авиамаршрутов. По подсчетам экспертов организации, если на каждом полете удастся выиграть минуту, это принесет экономию на мировом уровне в 4 млрд.долл. Поток авиапассажиров является сейчас самым большим за десятилетие, в 2005г. на рейсах были заполнены в среднем 3/4 мест. Однако даже такой рост является недостаточным для покрытия расходов на авиатопливо, которые в 2006г. по сравнению с 2004г. увеличатся почти втрое. Прайм-ТАСС, 5.6.2006г.

— Согласно последнему прогнозу международной ассоциации воздушного транспорта (IATA), из-за резкого повышения цен на нефть расходы авиатранспортных компаний мира на топливо в текущем году возрастут примерно на 21 млрд.долл., в результате чего шестой год подряд отрасль будет иметь чистый убыток. Если предположить, что средняя цена нефти марки Brent будет равна в 2006г. 66 долл./бар., то совокупные затраты авиатранспортных компаний на топливо превысят в указанном году 112 млрд.долл. и составят 26% их эксплуатационных расходов в целом. В марте IATA предсказывала совокупный чистый убыток отрасли в текущем году в 2,2 млрд.долл., а в начале июня оценила его уже в 3 млрд. Таким образом, за 2001-06гг. потери отрасли выразятся в 43,7 млрд.долл.

При текущих ценах на нефть отрасль, как считает IATA, могла бы получить в 2007г. небольшую

прибыль. Если же рост цен на данный энергоноситель продолжится, то возрастет вероятность того, что спрос на воздушные перевозки понизится, и это приведет к сокращению совокупных доходов авиатранспортных компаний. В 2003-05гг. эти доходы увеличивались ежегодно на 10%, что в 2 раза превышает средний уровень их прироста за всю историю воздушного транспорта.

В случае замедления роста мировой экономики положение с поступлениями в отрасли может резко ухудшиться, и все же, по мнению IATA, есть основания для сдержанного оптимизма, так как за последние 3 года многие авиатранспортные компании смогли достичь скромной операционной прибыли (валовая прибыль за вычетом торговых издержек).

С 2001г. в отрасли осуществляется радикальная реструктуризация, в результате которой производительность труда в ней возросла на 33%, а сбытовые расходы и издержки, не связанные с топливом, снизились соответственно на 10 и 13%. Поэтому, если раньше сбалансированность доходов и расходов в мировом воздушном транспорте могла быть обеспечена при цене нефти в 14 долл./бар., то теперь она достигается даже при 50 долл./бар. Как заявил в этой связи генеральный директор IATA, отрасль находится на пути превращения в бизнес с низкими издержками.

На состоявшемся в начале июня ежегодном совещании IATA в Париже ее руководство призвало авиатранспортные компании не повторять ошибок прошлого и в периоды высокого спроса на их услуги руководствоваться в первую очередь соображениями рентабельности, а не увеличения объемов бизнеса. В 2005г. указанные компании заказали как никогда много самолетов, и рекордное число заказов может оказаться их «ахиллесовой пятой» в случае неэффективного управления авиапарками.

На совещании прозвучала критика в адрес ряда правительств (и прежде всего африканских стран), не уделяющих должного внимания вопросам безопасности полетов. В частности, было указано, что на Африку приходится только 4% мировых воздушных перевозок, а ее доля в общем числе аварий самолетов составляет почти 25%. В целом же, несмотря на продолжающийся финансовый кризис в отрасли, в 2005г. показатель безопасности полетов оказался самым высоким за всю историю воздушного транспорта: одна авария на каждые 1,3 млн. рейсов.

В Париже была также подтверждена цель IATA полностью перейти к концу 2007г. на электронные билеты, так как подготовка и обработка одного такого билета обходится в 1 долл., а бумажного – в 10 долл. Считают, что этот шаг обеспечит отрасли ежегодную экономию в 3 млрд.долл. БИКИ, 4.6.2006г.

– Компания Vinci (Франция) заинтересована в участии в строительстве метрополитана и автодорог в Нижнем Новгороде. Об этом заявил коммерческий директор по экспорту проектов в области недвижимости компании Vinci Марк-Антуан Пара по окончании встречи с губернатором Валерием Шанцевым 2 июня. Вице-президент компании по инвестиционным проектам Алан Барюк сообщил, в течении месяца Vinci подготовит соглашение, определяющее направления возможного сотрудничества компании и правительства Нижегородской обл.

Специалисты компании изучат возможности по созданию и реализации в Нижегородской обл. и Нижнем Новгороде проектов в сфере инфраструктурного и гражданского строительства коммерческого назначения. Окончательно соглашение о сотрудничестве должно быть подписано через месяц в Париже. До подписания документа, по словам Борюка, объем инвестиций не обсуждается.

Планируется, что при реализации проектов компания будет использовать только местные строительные материалы и рабочую силу. Правительство Нижегородской обл. рассчитывает, что метрополитан в Нижнем Новгороде будет достроен в течение 3 лет и за счет средств федерального бюджета. На уровне правительства РФ рассматривается вопрос о выделении необходимых средств. Всего на завершение строительства метро в течении 3 лет планируется направить 8-9 млрд.руб. Из них 4 млрд.руб. в течении 2 лет будут направлены на строительство ветки в Сормовский район Нижнего Новгорода. Остальные средства пойдут на достройку метрополитана, а также на мероприятия, связанные с исправлением строительных ошибок и приведением в порядок действующих тоннелей метро. Метрополитан, который соединит верхнюю центральную часть города с Автозаводским и Сормовским районами и увеличит пассажиропоток на 30%, планировалось ввести в эксплуатацию в 2005г. Из-за отсутствия финансирования сроки сдачи объекта постоянно откладывались. ИА Regnum, 2.6.2006г.

– ОАО «Аэрофлот – российские авиалинии» (AFLT) вступил в авиационный альянс Sky Team. С сегодняшнего дня «Аэрофлот» становится десятым членом альянса. В альянс входят такие авиакомпании как американская Delta, французская Air France, голландская KLM и ряд других. Как отметил на церемонии вступления глава Air France Жан Мишель Синета, «это прекрасный факт, что в альянс вступил новый член». С вступлением «Аэрофлота» в альянс Sky Team будет ежегодно перевозить 373 млн.чел. «Аэрофлот» подписал соглашение о начале переговоров по вступлению в альянс 24 мая 2004г. Министр иностранных дел РФ Сергей Лавров отметил на церемонии подписания, что «сегодняшняя акция – яркий пример того, как на деле, а не на словах надо повышать роль России; повышается конкурентоспособность не только «Аэрофлота», но и России в целом». ОАО «Аэрофлот» является крупнейшей российской авиакомпанией. Прайм-ТАСС, 14.4.2006г.

– С 28 марта французская авиакомпания Air France начала осуществлять регулярные рейсы Париж-Ереван-Париж (три раза в неделю). Как заявил 10 апр. посол Франции в Армении Анри Кюни, который вместе со спикером национального собрания Армении Артуром Багдасаряном принимал участие в совершении первого авиарейса, открытие данного направления полета имеет для двух стран «политическое, экономическое и интеграционно-стратегическое значение».

По словам французского дипломата, наблюдается увеличение туристического двустороннего потока. «Мы уверены, что Армения сегодня уже готова представить Франции определенные стратегические инициативы», – отметил Кюни.

По словам регионального директора Air France Этьена Рашу (Etienne Rachou) открытый авиарейс

соответствует всем европейским стандартам лучшего качества, поскольку осуществляется в наиболее удобные дни недели — понедельник, четверг и воскресенье. Часы прилета в обе страны не происходят в ночное время, что также важно для пассажиров. Как считает Этьен Рашу, ереванский аэропорт «Звартноц» вполне соответствует международным стандартам, однако, поприветствовал инициативу о создании второго аэропорта в Армении. Он также сообщил, что Air France не планирует открывать свой представительство в Азербайджане и Грузии. ИА Regnum, 10.4.2006г.

— Две крупнейшие технологические промышленные группы Франции — Alcatel и Thales — достигли соглашения о взаимной реструктуризации капиталов. Официальное заявление распространено сегодня на Парижской фондовой бирже, где готовящаяся сделка в 2 млрд. евро оценивается как главный шаг на пути создания в ЕС единого аэрокосмического холдинга.

В ближайшие дни европейский авиакосмический концерн EADS объявит о вхождении своих подразделений по производству космических спутников в новую компанию. В результате этого объединения в Европе появится мировой гигант оборонной промышленности, работающий в сфере авиации, космонавтики и электронных технологий. Оценочный ежегодный оборот — 45 млрд. евро.

Корпоративную сделку уже поддержали президент Франции Жак Ширак и канцлер Германии Ангела Меркель. Правительство Франции «относится благожелательно» к программе создания общеевропейской компании космического и телекоммуникационного профиля, сообщил министр экономики и финансов Тьерри Бретон.

Французская оборонная компания Thales SA согласовала сделку с Alcatel SA по приобретению у последней спутникового подразделения за 1,7 млрд. евро наличными и в акциях. В соответствии с условиями сделки, Alcatel получит 26,7 млн. акций Thales, увеличив тем самым свой пакет акций до 21,6% с 9,5%. Alcatel также получит 673 млн. евро наличными.

Alcatel — лидер в области сетевых технологий, объем годовых продаж приближается к 14 млрд. евро. Thales — единственная в ЕС компания с полным циклом производства аэронавигационных систем. EADS — франко-германская группа ВПК, главный участник аэрокосмического рынка Европы. Три корпорации взаимодействуют в разработке единой спутниковой системы Galileo. Прайм-ТАСС, 5.4.2006г.

— Компания Alcatel с удовлетворением сообщает, что совет директоров компании Thales в принципе одобрил приобретение бизнеса Alcatel в области спутниковых решений, а также бизнеса, связанного с железнодорожными системами сигнализации, интеграцией и обслуживанием критически важных систем. Alcatel увеличит свое участие в акционерном капитале компании Thales до 21,6%, тем самым, усилив свои позиции в качестве акционера. Groupe Industriel Marcel Dassault будет владеть 5% акций, а крупнейшим акционером Thales останется правительство Франции, которому принадлежит 27,1% акций. Это решение укрепляет промышленное и коммерческое сотрудничество между компаниями Thales и Alcatel.

Предусматривается передача компании Thales следующих активов.

1. Космический бизнес: Доля Alcatel (67% акций) в компании Alcatel Alenia Space, являющейся мировым лидером в области создания спутников военного и гражданского назначения для операторов связи, вооруженных сил и крупных общеевропейских структур, таких как ESA, CNES и ASI. Совместное предприятие Alcatel Alenia Space — это акционерное общество, созданное в 2005г. 67% его акций принадлежит компании Alcatel, а 33% акций — компании Finmeccanica. Доля Alcatel (33% акций) в компании Telespazio (мировой лидер в области космических услуг). Остальные 67% акций Telespazio принадлежат компании Finmeccanica.

2. Критически важные системы безопасности: Подразделение транспортных систем, которое является мировым лидером в области систем сигнализации для железнодорожного транспорта и метрополитенов. Бизнес в области системной интеграции, ориентированный не на операторов связи, а преимущественно на транспортную и энергетическую отрасли.

По результатам 2005г. общий оборот указанных подразделений составил 2 млрд. евро. В этих подразделениях, расположенных в основном на территории Франции, Германии, Италии и Канады работает 11 тыс. сотрудников. Для приобретения этих активов Thales на момент завершения сделки заплатит компании Alcatel 673 млн. евро. Данная сделка подлежит одобрению советом директоров Alcatel в рамках предполагаемого слияния с компанией Lucent Technologies, а также одобрению со стороны партнера Alcatel по спутниковому бизнесу, компании Finmeccanica. После этого сделка должна пройти согласование в регулирующих органах. www.alcatel.com, 5.4.2006г.

— Компания Alcatel подписала рамочный контракт на 50 млн. евро с французской железнодорожной компанией RFF. Контракт предусматривает модернизацию французской национальной железнодорожной сети, в которой Alcatel установит свое электронное решение нового поколения для блокировки движения поездов.

По условиям контракта, Alcatel поставит заказчику решение Paing, которое представляет собой систему нового поколения, основанную на стандартных технологиях. Это решение будет установлено на множестве французских железнодорожных узлов, которые в ближайшие годы подлежат модернизации. Гибкая архитектура нового решения позволяет устанавливать его как на небольших, так и на очень крупных железнодорожных станциях и управлять сложными стрелочными соединениями. Paing является новой доработанной версией другого решения для электронной блокировки (PIPC), которое за последние пять лет было установлено на 50 французских железнодорожных станциях. Paing обеспечивает полную совместимость и взаимодействие с решениями PIPC, добавляя к ним — по требованию RFF — новые функции и обеспечивая дальнейшее сокращение эксплуатационных расходов.

«Решение Alcatel полностью отвечает нашим требованиям. Оно оптимизирует общую стоимость владения и обеспечивает совместимость с установленными системами, а также в рядом новых систем, таких как ERTMS, — отметил Филипп Лебуар (Philippe Le Bouar), глава отдела электронных средств и систем сигнализации RFF. — Нам

нужно модернизировать систему блокировки без ущерба для других взаимодействующих систем, и Alcatel предоставляет нам такую возможность».

«Мы рады укреплению сотрудничества с RFF в области сигнализации, — заявил Жан-Люк Аргедас (Jean-Luc Arguedas), генеральный менеджер отдела автоматизации транспорта Alcatel во Франции. — Мы давно сотрудничаем с RFF и SNCF в области разработки новаторских заказных решений для модернизации и оптимизации железнодорожной инфраструктуры. Этот контракт укрепляет наши позиции в качестве главного поставщика систем сигнализации для of RFF».

Решение Alcatel Paing основано на проверенной технологии, которая, помимо Франции, активно используется в Португалии и Тунисе. Сегодня железнодорожным компаниям нужны экономичные и эффективные системы блокировки, и новый контракт подчеркивает, что Alcatel готов предоставлять такие решения, которые, помимо прочего, отличаются высокой степенью безопасности и доступности при низком уровне эксплуатационных расходов. Новое достижение Alcatel подтверждает лидирующие позиции этой компании на рынке электронных систем блокировки.

Компания RFF (Reseau Ferre de France — железные дороги Франции) владеет железнодорожной сетью протяженностью 29 тыс.км. RFF — это государственное предприятие, основанное в 1997г. для управления одной из самых крупных железнодорожных сетей в Европе, включающей самые современные высокоскоростные линии. RFF обеспечивает диспетчерское обслуживание движения поездов и занимается ремонтом и технической поддержкой железнодорожного полотна. RFF реализует проекты, связанные с дальнейшим развитием и модернизацией железных дорог в соответствии с национальными и региональными планами экономического развития. Компания строит новые железнодорожные линии, оптимизирует потоки пассажиров и грузов и участвует в разработке «железнодорожной составляющей» национальных экономических программ. RFF отвечает за строительство Восточноевропейской высокоскоростной линии и ряд других крупных проектов. Во время создания компаний RFF на нее были возложены долги предшественников. Для выплаты и обслуживания этих долгов компания ищет новаторские схемы финансирования. Развивая железнодорожную сеть страны, RFF пытается точно прогнозировать будущие потребности национальной экономики и регионов.

Мир становится все более мобильным, поэтому Alcatel предлагает заказчикам целый ряд современных решений для городского железнодорожного транспорта, которые предоставляют пассажирам высокий уровень безопасности, комфорта, надежности и экономичности. Alcatel имеет широкий международный опыт работы во всех областях автоматизации транспорта и является ведущим поставщиком решений для управления движением поездов, сигнализации, блокировки, центров управления и интегрированных коммуникационных технологий для железных дорог. Alcatel является идеальным партнером для компаний, которые занимаются расширением и модернизацией существующих и строительством новых городских и магистральных железных дорог. www.alcatel.com, 9.3.2006г.

— Крупнейшая в Европе по обороту авиатранспортная группа Air France — KLM, созданная в 2004г. в результате слияния основных во Франции и Нидерландах компаний-авиаперевозчиков, уже в 2005г. получила эффект от объединения. За год, окончившийся 31 марта 2005г., прибыль Air France — KLM до уплаты налогов возросла по сравнению с прогнозируемым ранее результатом на 33% — до 455 млн. евро, т.е. эффект от слияния составил 115 млн. евро (прогнозировалось — 65 млн.).

Сокращение издержек и синергический эффект наложились на такие благоприятные факторы, как увеличение на 8,9% пассажирских перевозок и в основном стабильные авиатарифы. В результате операционная прибыль группы (валовая прибыль за вычетом торговых издержек) возросла на 21% — до 489 млн. евро (несмотря на резкое подорожание топлива), а общие поступления увеличились на 7,3% — до 19,1 млрд. евро.

Чистая прибыль Air France — KLM за 9 месяцев 2005/06г. отчетного года (с 1 апр.) возросла на 24% — до 906 млн. евро, а операционная прибыль — на 2,2% пункта, до 5,8%. Общий оборот за 9 месяцев 2005/06г. возрос на 9,4% и составил 16,25 млрд. евро. Поступления от пассажирских перевозок в этот период увеличились на 9,6% — до 12,73 млрд. евро и от грузовых — на 2,7%, в то время как мощности по перевозкам возросли на 7%. В связи с этим загрузка грузового авиапарка снизилась на 2,7% пункта — до 66%.

Острая конкурентная борьба поставщиков товаров и услуг в условиях рыночной экономики способствует возникновению кризисных ситуаций в деятельности компаний, требующих принятия срочных мер по выходу из них. Для преодоления кризисных ситуаций бывает необходимо провести реорганизацию компании, эффективность которой зависит от решений, принимаемых ее руководством.

В начале 90гг. во французской компании Air France применялась неэффективная структура управления, что способствовало ухудшению результатов ее деятельности. Для повышения эффективности глава Air France предложил сократить персонал, отменить несколько маршрутов, закрыть магазины duty free и часть гостиничной сети Air France. Французское правительство обещало поддержать инициативы «реформатора» и выделить 5 млрд. ф. фр., однако профсоюзы организовали забастовки, парализовавшие деятельность Air France. После нескольких дней противостояния правительство согласилось с требованиями забастовщиков и глава компании был отправлен в отставку.

В 1993г. Air France возглавил новый менеджер, который обещал лидерам профсоюзов не проводить массовых увольнений и предложил реорганизовать компанию с целью повышения рентабельности. Он представил план реорганизации правительству Франции, попросив для выхода из кризиса государственную поддержку в течение трех лет и инвестиции в 20 млрд. ф. фр.

План реорганизации включал определение новых рыночных «ниш», выявление источников необходимых финансовых ресурсов, улучшение обслуживания пассажиров, повышение корпоративной культуры. Для реализации плана было выбрано 15 важнейших показателей качества работы (для сопоставления с аналогичными показателями авиакомпаний-конкурентов).

Чтобы эффективнее контролировать и улучшить финансовое положение компании, было решено использовать такие показатели как валовая прибыль, пассажиро-миля, а также ежеквартальные показатели затрат, строго учитывать денежные потоки, ежемесячно отслеживать своевременность прибытия самолетов, анализировать жалобы пассажиров, непреднамеренные отказы пассажирам в перевозке и др. Для контроля за состоянием кадров было решено отслеживать их текущие, невыходы на работу из-за болезней, травматизм.

После одобрения плана новый глава Air France решил сократить административный аппарат и расходы на его содержание. Были заменены 50 из 61 руководителей компании, а вместо них приняты лишь 20. Новые руководители должны были уметь добиваться исполнения своих указаний и создавать условия для эффективной деятельности подчиненных.

Многие французские компании в кризисных ситуациях заменяли лишь генерального директора, а новый глава Air France стал наводить порядок как в высшем эшелоне руководства компании, так и среди исполнителей (вплоть до грузчиков багажных отделений).

Для выхода из кризиса руководство Air France решило сократить затраты и расширить продажи. Была разработана программа сокращения затрат, в рамках которой в некоторых самолетах были ликвидированы места первого класса, что позволило снизить себестоимость пассажиро-мили за счет увеличения числа мест.

На ряде рейсов было отменено бесплатное питание пассажиров, а также комиссионные для турагентов и корпоративные скидки. Так как затраты на обслуживание самолетов и топливо не изменились, а расходы на питание пассажиров сократились, дальнейшее уменьшение затрат было возможно за счет снижения заработной платы сотрудников авиакомпании, которые реагировали на это отрицательно.

Одновременно для улучшения интерьера самолетов были приглашены ведущие французские дизайнеры и составлен график чистки салонов самолетов, причем частота процедур была увеличена в 3 раза. Для повышения качества перевозок были сформированы две взаимодействующие команды: одна составляла расписание рейсов (согласовывал расписание рейсов отдел планирования и эксплуатации), а другая руководила рейсами и операциями в аэропортах.

Когда расписание рейсов стало четко выполняться, глава компании предложил сотрудникам каждый месяц, по итогам которого Air France входила в первую пятерку авиакомпаний, соблюдавших расписание точнее других, доплачивать им по 650 ф. фр. В результате через несколько месяцев Air France заняла по этому показателю первое место, обойдя Lufthansa.

После изучения деятельности авиакомпаний-конкурентов, а также пожеланий пассажиров было изменено расписание питания (график стал соответствовать времени суток, длительности полета и классу обслуживания), а также меню. Для улучшения сервиса стала применяться схема приоритетного багажа (при выгрузке багаж с приоритетными бирками помещается на первую багажную тележку, которая первой разгружается).

Для совершенствования работы с персоналом

сотрудники отдела кадров стали анализировать предложения служащих авиакомпании по повышению эффективности ее деятельности. Была организована круглосуточная телефонная линия для приема предложений сотрудников, причем в обработке информации участвовали пилоты и стюардессы, авиамеханики, сотрудники служб безопасности и др. Для вовлечения всех служащих в процесс преобразования авиакомпании и с целью их оперативного информирования об успехах были установлены 650 табло, на которых сотрудники узнавали результаты ее деятельности за последние сутки. Глава компании стал ежемесячно проводить «день открытых дверей», в ходе которого служащие могли задать любые вопросы.

Для большинства служащих важным стимулом стало участие в прибыли Air France. Так, доля рабочих в прибыли компании достигла 15% (7% суммы их заработной платы). В результате принятых мер за четыре года удалось стабилизировать положение компании.

В конце 90-х гг. правоцентристское правительство начало проводить политику приватизации и поручило подготовить Air France к приватизации Ж.-С. Спинетте, который в 1997 г. возглавил компанию. В 1999 г. 46% акций Air France перешло к частным инвесторам, которые передали 11%, т.е. четверть трудовому коллективу в обмен на обещание отказа от организации забастовок. Важнейшим достижением Ж.-С. Спинетты было создание стратегического альянса с американской компанией Delta. В дальнейшем в альянс вошли AlItalia, Aeromexico, Korean Air, CSA, KLM, Northwest и Continental. После этого альянс стал называться SkyTeam. Авиакомпания, входящие в альянс, ежедневно совершают 14 тыс. рейсов и перевозят 330 млн. пассажиров.

Опыт компании Air France показывает, что наиболее эффективным способом выхода из кризисной ситуации является разработка комплекса мер (включая подготовку программы совершенствования ее структуры и деятельности). Важнейшими частями программы являются маркетинговые, финансовые и кадровые вопросы, а также определение системы экономических показателей для каждого направления деятельности и организация жесткого контроля (ежедневного, еженедельного или ежемесячного) за динамикой этих показателей.

Акцент в программе Air France был сделан на сокращении затрат и расширении авиаперевозок, создании атмосферы доверия сотрудников к руководству, повышении их заинтересованности в совершенствовании деятельности и увеличении рентабельности компании. (Ш.Ш. Шамансуров, магистр МГИМО). БИКИ, 4.3.2006 г.

— Компания Alstom разработывает высокоскоростной поезд четвертого поколения, который получил наименование — AGV (Automotrice grande vitesse — высокоскоростной моторный вагон). Новый проект AGV рассчитан на перевозку 460 пассажиров со скоростью 350 км/час. Начало коммерческой эксплуатации AGV планируется на 2009 г. Итальянская компания Trenitalia рассматривает вариант закупки у Alstom 120 составов на 2,5 млрд. евро для оснащения скоростных ж/д линий, которые должны связать Турин, Милан, Рим и Неаполь, а также Италию и Францию. На 2005 г. общая протяженность линий TGV в европейских

странах составляет: Франция — 1,573 тыс.км.; Испания — 963 км.; Германия — 793 км.; Италия — 248 км.; Бельгия — 120 км.; Великобритания — 74 км. www.economy.gov.ru, 14.2.2006г.

— 20 янв. губернатор Тюменской обл. Владимир Якушев встретился с представителями французской авиакомпании «Эр Франс». Директора регионального отделения компании в Москве Мишеля Колло в рабочей поездке в Тюмень сопровождает советник руководителя Федерального агентства по туризму РФ Владимир Канторович. Как сообщили в пресс-службе губернатора Тюменской обл., глава региона отметил заинтересованность правительства области в организации прямых авиарейсов из Тюмени в один из крупных европейских центров. Область развивается, растут деловые связи наших предприятий с партнерами из-за рубежа, и отсутствие таких рейсов становится сдерживающим фактором.

Организация прямых рейсов взаимовыгодна. Поддерживая этот проект, региональная власть удовлетворяет потребности представителей деловых кругов области и тюменцев, выезжающих в Европу учиться или отдыхать. А авиакомпания планирует получить немалые доходы: жители области часто пользуются услугами авиационного транспорта, все больше иностранных фирм открывают в Тюмени представительства, производственные и учебные филиалы — так что недостатка в пассажирах не будет. Объем авиaperевозок в области за 2005 превысил 180 тыс.чел.

Сегодня же представители «Эр Франс» побывают в некоторых тюменских представительствах иностранных фирм, что позволит им представить возможные объемы перевозок специалистов этих фирм в Тюмень. А перед отлетом гости встретятся с гендиректором аэропорта «Рошино», с которым обсудят технические детали и возможности его сервисных служб. Губернатор и московский директор «Эр Франс» договорились постоянно обмениваться информацией о продвижении проекта. ИА Regnum, 20.1.2006г.

— Правительство Франции продало за 14,8 млрд. евро контрольный пакет акций в двух компаниях, которым принадлежит транснациональные автомобильные скоростные трассы на юго-западе и юго-востоке страны. Это крупнейшая за последние десятилетия сделка по приватизации государственной собственности страны. Вырученные средства пойдут в основном на сокращение государственного долга Франции, достигшего гигантской суммы в 1,1 трлн. евро.

Во Франции большинство скоростных автомобильных дорог являются платными. Плата за проезд на машине из Парижа в Ниццу в одну сторону составляет до 80 евро. Французские специалисты считают, что с приватизацией крупной сети автодорог стоимость проезда по ним возрастет. Ранее правительство Доминика де Вильпена продало на фондовой бирже миноритарный пакет акций в энергетической монополии Electricite de France. Прайм-ТАСС, 15.12.2005г.

— В ходе визита в Париже премьер-министра Китая Вен Жибао был подписан рамочный контракт с французской стороной на поставку 150 самолетов A320 на 8,2 млрд. евро со сроками поставки 2007-10гг. Визит во Францию премьер-министра Китая Вен Жибао (Wen Jiabao) положительно отразился на деятельности компании Airbus. В хо-

де этого визита в Париже был подписан рамочный контракт с французской стороной на поставку 150 самолетов A320 на 8,2 млрд. евро со сроками поставки 2007-10гг. Это самый крупный контракт Airbus за все время своего существования. в рамках указанного визита подписано также соглашение о намерениях по строительству в Китае сборочной линии A320, что позволит довести Airbus количество производимых в месяц самолетов серии A320 до 32 ед. Кроме Китая, огромным по емкости рынком является Индия. По последним оценкам экспертов Airbus, Индия в ближайшие 20 лет может закупить от 800 до 1.000 авиалайнеров. Последней новостью на рынке продажи авиалайнеров стала информация об ожидаемом решении Австралии (компания Qantas) по выбору поставщика на крупную партию дальнемагистральных пассажирских авиалайнеров общей стоимостью 12,8 млрд. евро. www.economy.gov.ru, 15.12.2005г.

— Совет министров Франции принял решение о введении с 1 июля 2006г. специального налога на авиационные билеты. Вырученная таким образом дополнительная сумма пойдет на борьбу с эпидемиями различных болезней в развивающихся странах, в первую очередь в Африке. Размер налога на внутренних рейсах ЕС устанавливается в 10 евро. Для полетов за пределы воздушных границ ЕС налог достигает 40 евро на каждый билет. Таким образом, отмечает Итар-ТАСС, на 40 евро подорожают билеты из России во Францию. Решение принято по иной инициативе президента Франции Жака Ширака, который председательствовал на сегодняшнем совете министров. Париж ожидает, что аналогичные шаги примут и другие страны.

Как стало известно, Германия, Испания, Бразилия, Чили и Алжир уже сообщили, что введут подобный налог в 2006г. Согласно подсчетам французского правительства, в случае распространения этого налога на все авиакомпании мира ежегодно можно будет получать дополнительно до 10 млрд. евро. Средства пойдут на борьбу с такими заболеваниями, как СПИД и туберкулез. Часть суммы также может быть использована для погашения задолженности беднейших стран. ИА «Росбалт», 23.11.2005г.

— Совет министров Франции принял сегодня решение о введении с 1 июля 2006г. специального налога на авиационные билеты. Вырученная таким образом дополнительная сумма пойдет на борьбу с эпидемиями различных болезней в развивающихся странах, в первую очередь в Африке. Размер налога на внутренних рейсах ЕС устанавливается в 10 евро. Однако для полетов за пределы воздушных границ ЕС налог достигает 40 евро на каждый билет. Таким образом, на 40 евро подорожают билеты из России во Францию.

Решение принято по личной инициативе президента Франции Жака Ширака, который председательствовал на сегодняшнем совете министров. Париж ожидает, что аналогичные шаги примут и другие страны мира. Как стало известно, Германия, Испания, Бразилия, Чили и Алжир уже сообщили, что введут подобный налог в 2006г.

Согласно подсчетам французского правительства, в случае распространения этого налога на все авиакомпании мира ежегодно можно будет получать дополнительно до 10 млрд. евро. Средства пойдут на борьбу с такими заболеваниями, как

СПИД и туберкулез. Часть суммы также может быть использована для погашения задолженности беднейших стран мира. Прайм-ТАСС, 23.11.2005г.

— Президент Франции Жак Ширак заверил, что Национальная компания железных дорог (SNCF) не будет приватизирована. «Это государственное предприятие, и оно останется таковым, что бы ни произошло», — заявил Ширак после встречи с представителями профсоюзов.

Работники SNCF по призыву ряда профцентров проводят общенациональную забастовку в знак протеста против якобы существующих у властей планов приватизации компании. Ширак сказал, что «выступает в качестве гаранта» сохранения государственного статуса SNCF. По его словам, этот статус «ни в коем случае не будет поставлен под вопрос», поскольку железные дороги — это «государственная отрасль, необходимая для страны».

Президент воззвал к «ответственности и разуму» и призвал персонал компании к переговорам с администрацией. Работники SNCF по призыву ряда профцентров проводят общенациональную забастовку в знак протеста против якобы существующих у властей планов приватизации компании. По мнению Ширака, эта забастовка «вызовет большие перебои и создаст много трудностей для французов, во всяком случае для многих из них, а также для предприятий».

Согласно данным администрации SNCF, в акции протеста участвует лишь 23% персонала компании. Тем не менее, практически во всех регионах наблюдаются серьезные перебои железнодорожного сообщения. Объем движения скоростных экспрессов ТЖВ составляет лишь треть от обычного, не более чем наполовину от обычного графика составляет и движение межрегиональных и пригородных поездов.

Судя по репортажам французских СМИ, забастовка не пользуется поддержкой рядовых французов, многие из которых опоздали на работу или вынуждены были выходить из дома намного раньше и потом толкаться в переполненных до отказа поездах. Как полагают многие пассажиры, существующие у профсоюзов опасения по поводу приватизации SNCF не являются достаточно серьезным мотивом для акции протеста, поскольку не подкрепляются никакими реальными планами либо действиями властей. По данным администрации SNCF, один день забастовки приносит компании убытки 20 млн. евро. РИА «Новости», 22.11.2005г.

— Российский национальный перевозчик Аэрофлот подписал с компанией Airbus контракт на приобретение семи лайнеров A321, сообщил пресс-менеджер компании Александр Бочаров. Начало поставок самолетов запланировано на IV кв. 2006г. «Для своих A321, оснащаемых двигателями CFM56-5 фирмы CFM International, Аэрофлот выбрал просторную и комфортабельную двухклассную компоновку салонов, рассчитанную на размещение 170 пассажиров. При этом в салоне бизнес-класса будет установлено 20 стационарных кресел. Авиакомпания планирует эксплуатировать эти самолеты на сети своих европейских и внутренних маршрутов», — отметил Бочаров.

Аэрофлот был первым заказчиком и эксплуатантом самолетов Airbus в России, приступив к эксплуатации лайнеров A310 в 1992г. Он также стал

первым эксплуатантом самолетов A319 и A321 в СНГ. Аэрофлот сейчас эксплуатирует 8 A319, 7 A320 и 3 A321 и является одним из мировых лидеров по показателям эксплуатационной надежности и ежедневного налета парка самолетов семейства A320.

Общемировой налет наиболее рентабельных узкофюзеляжных самолетов семейства A320 (в которое входят A318, A319, A320 и A321) превысил 40 млн. летных часов. Число заказов на самолеты семейства A320 к настоящему времени превысило 3700 ед., и свыше 2500 таких лайнеров уже получили почти 200 заказчиков и эксплуатантов.

В Airbus входят конструкторские и производственные центры, расположенные во Франции, Германии, Великобритании и Испании, а также ее собственные дочерние компании в США, Китае и Японии. В Москве работают региональное представительство Airbus и техническое представительство по обеспечению линейной эксплуатации самолетов. РИА «Новости», 24.10.2005г.

— Авиакомпания Эр Франс объявила в четверг об очередном повышении тарифов в связи с ростом цен на топливо. Согласно распространенному компанией сообщению, новые тарифы вступят в силу с 4 окт. и при покупке билетов «туда и обратно» будут действовать в обоих направлениях. На дальних рейсах повышение тарифов составит 6 евро, на маршрутах средней дальности — 4 евро, на внутренних линиях — 1 евро. Компания пообещала, что тарифы будут пересмотрены в сторону понижения в том случае, если в течение 30 дней подряд цена на нефть будет меньше 55 долл. за баррель. Топливная надбавка к цене билета была введена Эр Франс в мае 2004г., и с тех пор компания уже четырежды повышала тарифы. РИА «Новости», 29.9.2005г.

— Первый трамвай для новой линии, маршрут которой будет пролегать в южной части Парижа параллельно кольцевой автодороге, доставлен в четверг во французскую столицу. «Для парижских транспортников это событие сродни появлению высокоскоростного экспресса ТЖВ на железных дорогах», — заявил на торжественной церемонии глава столичного региона Иль-де-Франс Жан-Поль Юшон. Новый трамвай был собран на предприятии компании «Альстом» в Ля-Рошели и доставлен в Париж на двух большегрузных автоплатформах. Состав имеет 49 м. в длину, 2,65 м. в ширину и весит 55 т. Выкрашенный в бело-зеленые цвета трамвай рассчитан на 304 пассажира, в т.ч. 78 сидячих мест, и оборудован системой кондиционирования воздуха. Внутри установлены световые информационные табло, а низкая посадка трамвая обеспечивает легкий доступ для инвалидов.

Предполагается, что трамвай будет курсировать по новой линии длиной около 8 км., которая должна быть сдана в эксплуатацию в дек. будущего года. По расчетам транспортников, ежедневно услугами трамвая будут пользоваться до 100 тыс.чел. Несколько десятилетий назад трамвая были одним из наиболее распространенных видов транспорта в Париже, но затем их ликвидировали, чтобы освободить место для автомобильного транспорта. Лишь сравнительно недавно городские и региональные власти, озабоченные транспортной проблемой и загрязнением окружающей среды, приступили к реализации проекта, предусматривающего строительство трамвайного кольца вокруг всего Парижа. РИА «Новости», 8.9.2005г.

– 29 авг. Франция первой из европейских стран опубликовала «черный список» авиакомпаний, чья деятельность запрещена на территории страны. Перечень выложен на интернет-сайте Главного управления гражданской авиации Франции. На сайте помещен также список надежных, т.е. разрешенных компаний, и список компаний, самолеты которых могут фрахтовать тур-операторы. В числе разрешенных иностранных перевозчиков из стран, которые не входят в Евросоюз, обозначены 6 российских компаний: «Аэрофлот», «Трансаэро», «Пулковские авиалинии», «Красноярские авиалинии», ГТК «Россия», «Уральские авиалинии». В примечании к этому списку отмечается, что туда не вошли компании, которые в последние два сезона не предлагали свои услуги во Франции.

Бельгия вслед за Францией опубликовала список зарубежных авиакомпаний, самолетам которых запрещено выполнять рейсы над бельгийской территорией из соображений обеспечения безопасности. В него вошли 9 компаний. ИА Regnum, 30.8.2005г.

– Главное управление гражданской авиации Франции 29 авг. на своем интернет-сайте опубликовало «черный список» ненадежных авиакомпаний, деятельность которых запрещена на территории страны. В «черный список» включены пять иностранных авиакомпаний: американская авиакомпания «Эйр Сент-Томас», либерийская «Интернэшнл Эйр сервисиз», таиландская «Пхукет Эйрлайнз», мозамбикская «Мозамбик Эйрлайнз» и северокорейская авиакомпания «Эйр Коре».

Как заявили в главном управлении гражданской авиации Франции, для исключения из «черного списка» названным авиакомпаниям необходимо предоставить достаточные технические гарантии и соответствовать общепринятым международным стандартам.

Данный шаг, полагает управление, способствует ускорению выработки Евросоюзом «черного списка» ненадежных авиакомпаний, деятельность которых будет запрещена на европейской территории. Представитель ЕС недавно заявил, что данный «черный список» выйдет в свет не позднее начала 2006г. Синьхуа, 30.8.2005г.

– Власти Франции опубликовали «черный список» авиакомпаний, которым запрещено работать на французской территории. В этот перечень, появившийся в ночь с воскресенья на понедельник на официальном сайте Главного управления гражданской авиации (DGAC) министерства транспорта Франции, включены пять зарубежных компаний: Air Coryo (КНДР), Air Saint-Thomas (США), International Air Service (Либерия), Lines AER de Mozambique (LAM - Мозамбик) и Phuket Airlines (Таиланд). В списке уточняется также, что в случае с мозамбикской компанией запрет распространяется и на авиаперевозчика Transairways, самолеты которого зафрахтованы LAM. На сайте указан также номер телефона, по которому интересующиеся могут получить дополнительную информацию по «черному списку». Согласно разъяснениям Главного управления гражданской авиации, список не является окончательным, и компании, которые в нем фигурируют, могут быть изъяты из перечня, если сумеют подтвердить свое соответствие принятым международным стандартам.

Публикация «черного списка» стала следствием серии авиакатастроф и технических происше-

ствий на воздушном транспорте, которые произошли в авг. В результате одной из таких катастроф, которая случилась в Венесуэле, погибли 152 жителя о-ва Мартиника, являющегося заморской территорией Франции. Минтранспорта Доминик Пербен, который на минувшей неделе известил о готовящейся публикации национального «черного списка», сообщил также, что Франция намерена предложить партнерам по Евросоюзу сформировать подобный перечень на уровне ЕС. РИА «Новости», 29.8.2005г.

– В течение ближайших 8-10 месяцев во Франции будет осуществлена полная продажа государственных долей в акциях всех компаний, эксплуатирующих скоростные автодороги во Франции. Государство рассчитывает получить в результате этой операции 11 млрд. евро, из которых 10 млрд. евро пойдет на погашение государственной задолженности. www.economy.gov.ru, 15.7.2005г.

– МВД по обустройству территорий Франции Никола Саркози утвердил 30 июня план строительства новой ж/д линии TGV, которая должна соединить Париж и Ниццу. Однако, представителям городов, через которые должна пройти новая линия – Марсель, Тулон и Ницца – не удалось достичь договоренности по вопросу прокладки новой трассы TGV. Особенно сильное противодействие этот план встретил со стороны виноделов департамента Вар, через который должна пройти трасса. В знак протеста они перегородили улицы Тулона тракторами, что вызвало беспрецедентную пробку и парализовало все движение в городе. В качестве альтернативы была предложена новая схема прокладки трассы, которая пошла бы мимо виноградников, а также реактора Итера. В течение пяти месяцев комиссия должна рассмотреть варианты проекта, а правительство принять соответствующее решение. www.economy.gov.ru, 14.7.2005г.

– Постоянно расширяя сотрудничество с европейскими странами в области гражданской авиации, КНР уже подписала двусторонние соглашения о воздушном сообщении с 22 из 25 стран-членов Евросоюза. Начало этому процессу было положено в 1966г. подписанием соответствующего соглашения между КНР и Францией. Маршруты воздушных сообщений соединяют сегодня 10 городов Китая с 15 городами, расположенными в 13 европейских государствах, входящих в ЕС. Ежедневно по этим маршрутам выполняется 226 пассажирских и 60 грузовых рейсов. Что касается сотрудничества в области авиационной техники, то по состоянию на конец мая китайские авиакомпании приобрели или взяли в аренду (лизинг) 316 авиалайнеров. Кроме того, в соответствии с совместной программой расширения технической поддержки осуществляется подготовка летного и технического персонала, ведется лекционная и исследовательская работа. «Женьминь Жибао», 5.7.2005г.

– В Тулузе крупнейший в мире пассажирский авиалайнер А-380 сегодня, 27 апр., отправился в первый испытательный полет, который продлится около четырех часов. В состав экипажа А-380 входят летчики-испытатели Клод Лелэ и Жак Розэ, а также четыре бортинженера. Им предстоит поднять авиалайнер на высоту 10 тыс. м. и совершить круг радиусом около 150 км. Наземная презентация самолета, именуемая на профессиональном жаргоне «выкаткой», состоялась 18 янв. в присут-

ствии более 4,5 тыс. гостей со всего света, в числе которых находились лидеры Великобритании, Германии, Испании и Франции – государств, являющихся участниками европейского концерна. «Аэрбус» А-380 – первый в мире магистральный гражданский самолет с двумя полноразмерными палубами по всей длине фюзеляжа. Он может взять на борт до 800 пассажиров и перенести на расстоянии до 15 тыс. км. без посадок.

В разработке проекта участвовали российские инженеры из московского бюро концерна «Эрбас», сообщает «РГ». Ожидается, что А-380 встанет на воздушную вахту в начале 2006г., когда заказчикам должны быть переданы первые самолеты новой серии. На сегодняшний день от компаний-перевозчиков уже поступило 144 твердых заказа на новый авиалайнер, цена которого в зависимости от комплектации колеблется от 263 до 286 млн. евро. ИА Regnum, 27.4.2005г.

– Подписан контракт на финансирование строительства стартового комплекса для российских «Союзов» на космодроме Куру во Французской Гвиане. Проект «Союз-Куру» реализуется на основании межправительственного соглашения между Россией и Францией, подписанного в нояб. 2003г. Общая стоимость проекта составляет 344 млн. евро, из которых Россия получит 130 млн. Первый запуск «Союза» с космодрома Куру запланирован на 2008г. Финансирование российских фирм пойдет за счет кредита, полученного «Арианспейс» от Европейского инвестиционного банка под гарантии французского правительства. ИА «Росбалт», 11.4.2005г.

– Открыт самый высокий в мире мост на юге Франции. Его высота достигает 343 м., длина – 2,5 км. На церемонии открытия присутствовал президент Франции Жак Ширак. Мост, построенный по проекту британского архитектора Нормана Фостера, обеспечит прямое автомобильное сообщение между Францией и Испанией. «Виадук Мийо – шедевр инженерной мысли. Это символ новой Франции, динамичной, предприимчивой, инвестирующей в свое будущее и стоящей во главе мирового прогресса. Страна должна гордиться теми людьми, которые трудились на этой стройке», – заявил Жак Ширак. Президент был единственным, кто побывал на мосту бесплатно. Остальным это будет стоить от 4 до 6 евро с машины. Строительная фирма, которая вложила в проект 320 млн. евро, получит концессию на 75 лет. Отсчет срока и жизнь виадука начнется скоро. Первые машины по нему пойдут уже через три дня. ИА Regnum, 14.12.2004г.

– Один из самых высоких мостов в мире был торжественно открыт во вторник во Франции в присутствии президента республики Жака Ширака. Общая протяженность виадука, сооруженного по проекту британского архитектора Нормана Фостера между двумя холмистыми берегами реки Тарн на юге Франции, составляет 2,46 км. У железобетонной конструкции общим весом 290 тыс.т. насчитывается 7 опор, причем две из них, высотой 245 и 220 м., являются, по утверждению французской прессы, самыми высокими в мире. Эксперты подсчитали, что расстояние от нижней точки ущелья до макушки несущих пилонов составляет 343 м. что на 19 м. превышает высоту Эйфелевой башни. По мнению создателей, мост позволит существенно разгрузить движение по автостраде А-75 и

ликвидировать одну из самых протяженных автомобильных пробок, постоянно возникающую в районе города Мийо. Правда, это произойдет не сразу: сам виадук был сооружен за рекордно короткий трехлетний срок, а вот дорожные строители подкачали, и пока до нового моста надо добираться в объезд.

Первые автомобилисты смогут опробовать мост в четверг утром, когда по нему откроют движение. Проезд по мосту будет платным: 4,9 евро в 1 конец, а в сезон летних отпусков – 6,6 евро. Для сравнения: 120-километровый отрезок автострады между Парижем и Руаном обходится автомобилисту всего в 4,6 евро. Создатели моста рассчитывают, что, несмотря на довольно высокую плату, по нему ежедневно будут проезжать не менее десяти тыс. автомобилей, а в летний сезон нагрузка будет возрастать до 50 тыс. автомашин в день. Основная часть полученных от автомобилистов денег будет поступать в распоряжение компании «Эйфаж», которая вложила в строительство виадука 349 млн. евро из собственных средств и за это получила мост в концессию на срок 75 лет. РИА «Новости», 14.12.2004г.

– Вступило в силу ранее объявленное авиакомпанией «Эр Франс» повышение цен на авиабилеты. Как говорится в распространенном компанией коммюнике, на дальних рейсах цена билетов увеличивается на 3%, а на рейсах средней дальности, к которым относятся маршруты в страны Европы и Северной Африки, – на 2%. При этом тарифы на внутренних линиях остаются без изменений. Кроме того, компания решила на 11 евро увеличить так называемую «топливную надбавку», связанную с ростом цен на нефтепродукты. Эта мера затрагивает только дальние рейсы и, как отмечается в коммюнике, будет отменена в том случае, если цена бар. нефти в течение 30 дней подряд не будет превышать 40 долл. Это уже третье в течение текущего года повышение «топливной надбавки» на дальних рейсах, которая теперь составляет 26 евро. На рейсах средней дальности и ближних маршрутах размер этой надбавки, введенной с 1 янв., пока остается неизменным – соответственно 6 евро и 5 евро. РИА «Новости», 1.11.2004г.

– Торжественная церемония укладки первого рельса будущей скоростной магистрали Париж-Страсбург состоялась во Франции. Как сообщил выступивший на церемонии министр транспорта Франции Жиль де Робьен, стройка, являющаяся, по его словам, одной из крупнейших в Европе, обойдется государственной казне в 3,5 млрд. евро. Она уже позволила дополнительно создать более 12 тыс. рабочих мест. По данным Минтранса, на данный момент завершено свыше 80% земляных работ, и теперь на отдельных участках начнется укладка рельсов. Первая линия магистрали должна вступить в строй летом 2007г., а впоследствии линию дотянут до Страсбурга.

Экспрессы ТЖВ смогут развивать на новой магистрали крейсерскую скорость 320 км. в час. Благодаря этому 500-километровый путь от Парижа до Страсбурга, который обычный поезд сейчас проделывает за четыре с лишним часа, можно будет преодолеть за 2 часа 20 минут. А 130-километровая дорога до Реймса вместо нынешних полутора часов займет всего 45 минут. Кроме того, благодаря ответвлениям от основной магистрали, до Нанси можно будет добраться за полтора часа вме-

сто нынешних 2 часов 40 минут, а до Люксембурга – за 2 часа 15 минут (против нынешних 3 часов 55 минут). Большая часть Франции, за исключением ее восточных районов, покрыта сетью высокоскоростных железнодорожных магистралей. Кроме того, экспрессы ТЖВ курсируют в Лондон, Брюссель и Амстердам. РИА «Новости», 19.10.2004г.

– Франция не является единственным акционером авиакомпании Air France. Как передает информационное агентство Associated Press, после длительных переговоров состоялось слияние компаний KLM и Air France. Отныне Франция обладает лишь 44,7% акций компании. По словам гендиректора Air France Жана-Сирила Спинетты, доля французских акций в компании снизится до 20%. Целью объединения голландской компании KLM и Air France является создание единой европейской авиакомпании. Спинетта заявил, что «все акционеры поддержали идею объединения компаний и готовы к плодотворной совместной работе». Компания Air France была основана в 1933г. группой частных собственников и стала государственной авиакомпанией в 1945г. ИА «Росбалт», 4.5.2004г.

– Французская компания «Ситэк» доработает проект пассажирской кольцевой железной дороги в Москве, сообщила во вторник пресс-служба ОАО «Российские железные дороги». «Компания «Ситэк» поможет доработать до международных стандартов технико-экономическое обоснование проекта (ТЭО) для привлечения иностранных инвесторов», – говорится в пресс-релизе РЖД. Состоялась поездка по Малому кольцу Московской железной дороги, организованная ОАО РЖД совместно с правительством Москвы, для специалистов французской компании «Ситэк» и представителей причастных архитектурных организаций. «Основная цель мероприятия – познакомить французских специалистов с характером и объемом предстоящих работ по проекту организации пассажирского движения на кольце», – сообщили в РЖД.

Проект предусматривает организацию 30 остановочных пунктов, причем 18 из них станут пересадочными узлами с линиями скоростного внеуличного транспорта, а девять – крупными пересадочными центрами на станции железной дороги и метрополитена. Такие транспортные узлы, оборудованные эскалаторами и движущимися тротуарами, будут созданы, к примеру, в районах Волгоградского и Рязанского проспектов, метро Измайловский парк и Войковская. В РЖД напомнили, что Малое кольцо Московской железной дороги, введенное в эксплуатацию в 1907г., первоначально предназначалось для пассажирской и грузовой работы. С развитием городских транспортных коммуникаций пассажирские перевозки по кольцевой железной дороге потеряли актуальность, и в течение нескольких десятилетий эта дорога оставалась исключительно грузовой.

Летом 1997г. минпутей сообщения РФ и правительство Москвы приняли решение вновь организовать на малом кольце пассажирские перевозки с сохранением грузового движения. Одновременно было принято решение о строительстве в полосе отчуждения третьей кольцевой автомагистрали. В 2000г. была завершена разработка ТЭО проекта, однако изменения, произошедшие за время строительства третьего транспортного кольца, повлекли за собой дополнительные инженерно-геодезиче-

ские изыскания и очередной перенос выдачи рабочей документации. РИА «Новости», 30.3.2004г.

– Французское правительство разрешило хождение грузовых поездов через тоннель под Ла-Маншем. Как передает информационное агентство France Presse, теперь между Великобританией и Францией появится еще одна транспортная линия. Ранее через подводный тоннель совершались лишь автомобильные грузовые маршруты. Лицензия на право железнодорожных перевозок была выдана администрации Евротоннеля после тщательной проверки технических особенностей тоннеля. В последние месяцы руководство Евротоннеля не раз заявляло о критическом финансовом положении, связанном с высокой стоимостью проезда в тоннеле. Отныне стоимость проезда будет снижена, а открытие грузовых железнодорожных маршрутов поможет, по словам руководства, избежать банкротства. ИА «Росбалт», 13.2.2004г.

– Еврокомиссия одобрила план поглощения нидерландской компании KLM французской авиакомпанией Air France. Антимонопольные органы США в тот же день подтвердили, что одобряют сделку. «Европейская комиссия одобрила слияние Air France и KLM после того, как эти компании успешно развеяли опасения о снижении конкуренции на рынке», – говорится в официальном заявлении верховного органа исполнительной власти ЕС. Ранее Еврокомиссия выражала опасения, что «первое настоящее слияние в европейской индустрии авиаперевозок» приведет к утрате конкуренции на маршруте Париж-Амстердам, а также на трансатлантических рейсах.

Air France и KLM пришлось отказаться от 47 пар рейсов в день. Представитель Еврокомиссии сообщил, что это позволит конкурентам Air France и KLM осуществлять дополнительно, по меньшей мере, 31 пару рейсов в день. ИА «Росбалт», 12.2.2004г.

– Парижская мэрия разработала программу по сокращению на 50% транспортных средств, загрязняющих окружающую среду. Как пишет французский журнал Label France, в центре Парижа резко уменьшается число бесплатных парковок, а в центральных районах столицы Франции максимальная скорость движения автотранспорта будет сокращена до 30 км/ч. За 2004г. правительство планирует восстановить более 45 км. трамвайных путей в Париже и пригородах. По словам одного из авторов проекта, трамвайные пути будут связывать важнейшие объекты города, в т.ч., вокзалы, музеи и главные магазины Парижа. Еще одним шагом к сокращению автотранспорта станет популяризация велосипеда. В Париже число велосипедных дорожек невелико. К 2006г. в городе появится более 300 км. велосипедных дорожек, преимущественно в историческом центре Парижа. По мнению архитекторов, загрязненный выхлопными газами воздух разрушает исторические памятники города, поэтому не исключено, что к 2010г. движение автотранспорта в центре французской столицы будет если не остановлено, то сокращено до минимума. ИА «Росбалт», 5.2.2004г.

СУДОСТРОЕНИЕ, МАШИНОСТРОЕНИЕ

– Французский машиностроительный гигант Alstom во II пол. 2007г. может купить до 25% российского производителя энергооборудования компании ЭМАльянс, сказал финансовый дирек-

тор ЭМАльянса Игорь Пархоменко. По его словам, во II пол. ЭМАльянс намерен организовать частное размещение для привлечения средств на развитие. «Планируем на первом этапе реализовать до 25%», — сказал Пархоменко журналистам.

Он добавил, что во II пол. 2008г. компания намерена провести IPO ЭМАльянса на российском рынке. Одним из организаторов размещения выступит банк ING. На акции компании, реализуемые в ходе частного размещения, претендуют несколько стратегических инвесторов, в т.ч. Alstom, с которым в 2005г. ЭМАльянс подписал соглашение о сотрудничестве.

По словам Пархоменко, Alstom будет иметь преимущество. «Наверное, у них (Alstom) будут серьезный приоритет и преимущество», — сказал он. Гендиректор ЭМАльянса Олег Голиков добавил, что Alstom выразил заинтересованность во всем 25-процентном пакете ЭМАльянса. Голиков сказал, что в ходе частного размещения будут предложены акции компании без учета ее атомных активов. По его словам, без них компания оценивается в 400-800 млн.долл.

Иностранные производители энергетического оборудования пытаются занять позиции на российском рынке, надеясь получить выгоду от планирующегося масштабного обновления инфраструктуры страны. В начале пред.г. немецкий концерн Siemens купил 20,6% акций другого производителя энергооборудования — Силовые Машины, заплатив 93 млн.долл. за пакет, который в совокупности с уже имевшимися акциями принес ему блокирующую долю.

Осенью американская General Electric создала совместное предприятие с российским НПО Сатурн по производству промышленных газовых турбин. Энергетическая госмонополия РАО ЕЭС в фев. обнародовала инвестпрограмму до 2010г. на 3,1 триллиона рублей (120 млрд.долл.), из которых на покупку энергетического оборудования придется 694,9 млрд. рублей (27 млрд.долл.). Рейтер, 6.3.2007г.

— В I пол. 2006г. чистая прибыль французской группы Alstom (крупного производителя электро-энергетического и железнодорожного оборудования) возросла на 67% — до 227 млн. евро, что, по мнению президента группы П. Крона, свидетельствует о ее переходе в фазу устойчивого рентабельного развития. Президент даже указал на возможность возврата к выплате дивидендов, который бы так «порадовал» нового крупного акционера Alstom в лице медийного и строительного конгломерата Voisugues.

Рекордный приток заказов в подразделении турбин, которое три года назад чуть не привело всю группу к коллапсу, дал основание руководству Alstom увеличить оценку прироста ее продаж в 2007г. с 7 до 10% и прогнозировать норму прибыли в 2008г. на уровне, превышающем 7%.

Более того, предсказывается улучшение во II пол. показателей в подразделении железнодорожного оборудования, где в янв.-июне приток заказов сократился на 18%, а продажи — на 1%. Этот бизнес серьезно пострадал от действий SNCF — Национального управления железных дорог Франции, разместившего недавно заказ на 172 поезда у канадской группы Bombardier (сумма контракта составила 1,4 млрд. евро). В середине нояб. т.г. Alstom вынудила Bombardier согласиться на ее участие в выполнении данного заказа, пригрозив

обжаловать в суде правила проведенных торгов. С канадской группой была заключена аутсорсинговая сделка на сумму, равную 1/3 контрактной. По утверждению Alstom, последняя была достаточно хорошо подготовлена к тому, чтобы получить заказ SNCF на новые высокоскоростные поезда.

Что касается чистой задолженности группы, то она сократилась с 1,25 млрд. евро до 611 млн., а разница между ее наличными поступлениями и платежами возросла с 359 млн. до 747 млн. евро. БИКИ, 9.12.2006г.

— По сообщению Financial Times, французская компания Areva (ведущий в мире производитель атомных реакторов) и крупная японская машиностроительная группа Mitsubishi Heavy Industries (МНН) договорились о совместной разработке атомно-энергетических установок третьего поколения и новых типов реакторов. Это соглашение последовало за недавним приобретением японской группой Toshiba (за 5,4 млрд.долл.) фирмы Westinghouse, которая является американским подразделением английской группы British Nuclear Fuels по атомным реакторам. Оно призвано повысить конкурентоспособность Areva и МНН в условиях ожидаемого в результате данного приобретения обострения конкурентной борьбы.

Обозреватели отмечают, что это первое масштабное соглашение о сотрудничестве между европейским и японским производителями атомно-энергетического оборудования. Десятилетиями тон на японском рынке данного оборудования задавали доминирующие на нем американские корпорации General Electric и Westinghouse.

Известно, что МНН участвовала в торгах на покупку фирмы Westinghouse, с которой она сотрудничала в течение 40 лет, но проиграла их группе Toshiba. Стремление глобализировать свой бизнес по атомным реакторам заставило МНН искать нового партнера, и летом т.г. были начаты соответствующие переговоры с Areva.

Отныне конкурентную борьбу за проектирование и строительство новых АЭС в мире будут вести три альянса с японским участием — Areva/МНН, Westinghouse/Toshiba и GE/Hitachi. МНН все еще имеет с Westinghouse соглашения о взаимном обмене лицензиями, но приоритетным для нее теперь станет сотрудничество с Areva.

Areva и МНН собираются разработать атомно-энергетическую установку третьего поколения мощностью 1 тыс.мвт., в основе которой будет реактор с водой под давлением. Эти работы займут не менее трех лет, а производство электроэнергии на таких установках начнется через 10 лет. Продавать новые установки планируется в регионах, где отмечается высокий спрос на электроэнергию, получаемую с помощью атомных реакторов; это прежде всего ЮВА, Восточная Европа и США. Чтобы снизить издержки, указанные фирмы будут также координировать свои закупки.

Усилившаяся в последнее время в мире озабоченность по поводу энергообеспечения вызвана резким ростом цен на нефть. Этот рост вкупе с опасениями слишком высокой зависимости от небольшого числа стран — производителей нефти заставил многие правительства пересмотреть их отношение к атомной энергетике. БИКИ, 21.11.2006г.

— Операционная прибыль французской промышленной и машиностроительной группы Alstom выросла в I пол. 2006г. на 27% до 413 млн. ев-

ро (531,6 млн.долл.) при прогнозе аналитиков на уровне 412,2 млн. евро. Продажи выросли на 8,0% до 6,608 млрд. евро при прогнозе на уровне 6,529 млрд. евро. Alstom ожидает, что операционная маржа в 2007-08г. превысит ранее намеченные 7,0%. Alstom ожидает роста продаж в 2006г. на 10%. Рейтер, 13.11.2006г.

— Французская машиностроительная группа Alstom намерена максимально воспользоваться расширением мирового спроса на оборудование для ТЭС, работающих на угле. В ближайшие пять лет она надеется получить половине всех новых заказов на данное оборудование. Особые надежды группа возлагает на китайский рынок, где она укрепила свои позиции путем приобретения за 30 млн. евро 51% акций компании Wuhan Boiler, производящей котлы для ТЭС.

Известно, что Alstom входит в «четверку» крупных машиностроительных групп мира, на долю которых приходятся практически все новые заказы, размещаемые в мире (за пределами КНР) на крупные системы для производства электроэнергии; тремя остальными группами являются американская General Electric, германская Siemens и японская Mitsubishi Heavy Industries. Что касается КНР, то там есть собственные крупные поставщики энергетического оборудования, многие из которых принадлежат государству. Однако эти поставщики часто полагаются на технологии, получаемые ими по лицензионным сделкам от членов указанной «четверки».

Намеченную капитализацию Alstom предполагает осуществить путем наращивания усилий собственных сбытовых подразделений, а также за счет увеличения притока лицензионных отчислений от фирм, производящих энергооборудование для угольных ТЭС по технологиям французской группы. Возврат в последние два года интереса к данным ТЭС обусловлен, по мнению Alstom, появлением экологически «чистых» технологий сжигания угольного топлива, позволяющих сократить загрязнение окружающей среды, а также ростом цен на природный газ.

Аналитики считают, что на рассматриваемом рынке Alstom имеет преимущества перед его конкурентами, которые осуществили в последние годы крупные инвестиции в производство газотурбинных установок для электростанций. Мировые затраты на строительство новых электростанций всех типов и закупку соответствующего оборудования оцениваются в 100 млрд.долл. в год. Доля в этих затратах ТЭС, работающих на угле, составит в ближайшие пять лет, по расчетам Alstom, 35 — 40%, что намного больше, чем в 90 годы.

Специалисты Alstom полагают, что в 2006-10гг. мировой приток заказов на строительство новых электростанций составит 600 гвт., а доля КНР и Индии в совокупной мощности заказанного оборудования для угольных ТЭС будет исчисляться соответственно в 50 и 10-15%. БИКИ, 27.5.2006г.

— По данным министерства торговли США, 6 млн. французов ежедневно пользуются лифтом. Всего во Франции установлено 430 тыс.ед. этого подъемного оборудования (на 2004г.), что ставит ее по данному показателю на третье место в Европе после Италии (600 тыс.ед.) и ФРГ (490 тыс.ед.). Важно и то обстоятельство, что возраст 2/3 французских лифтов превышает 20 лет, а самые старые из них начали эксплуатироваться еще в конце XIX в.

Несмотря на общее замедление темпов развития французской экономики, в 2004г. продажи в стране лифтов и связанных с их установкой и эксплуатацией услуг увеличились по сравнению с предг. на 11% — до 2,46 млрд.долл., что было обусловлено растущей урбанизацией, строительным бумом и модернизацией старого оборудования. Из указанных 2,46 млрд.долл. 33% приходится на новые лифты и 67% — на услуги по ремонту и модернизации старого оборудования.

В 1990-96гг. спрос на новые лифты во Франции сократился с 13,8 тыс. до 7,9 тыс.ед., а затем он оживился и к 2003г. достиг 9,5 тыс.ед., из которых 7,05 тыс. предназначались для новых зданий и 2,35 тыс. — для существующих; в стоимостном выражении продажи новых лифтов в 2003г. составили 327 млн.долл. В 2004г. эта повышательная тенденция, связанная главным образом со строительным бумом, продолжилась, в результате чего было реализовано 10 тыс. лифтов (средние затраты на установку нового лифта во Франции оцениваются в 36 тыс.долл.); тормозил расширение сбыта рост цен на сталь.

Поступления от услуг по ремонту и модернизации лифтов возросли за последние 10 лет на 34%, увеличиваясь из года в год. Это объясняется тем, что 60% существующего в стране лифтового парка было установлено в 1970-79гг. и 42 тыс. лифтов не отвечают действующим нормам безопасности.

Несмотря на регулярное техническое обслуживание, некоторые старые лифты не могут соответствовать современным стандартам по надежности, скорости передвижения и комфорту. Объектами рекомендуемой властями ежегодной модернизации становятся лишь 2% французских лифтов, что увеличивает потенциальные риски, связанные с их эксплуатацией. С 2008г. такие ежегодные модернизационные работы станут обязательными.

Согласно оценке Французской ассоциации по лифтам, к 2020г. их продажи во Франции увеличатся до 4 млрд.долл. Они будут стимулироваться новым законодательством по безопасности лифтов и растущим старением населения. Значительное в последние годы число инцидентов и несчастных случаев в лифтах заставило французские власти принять в июле 2003г. закон об урбанизации и жилищном строительстве, который предусматривает обязательную (через каждые 5 лет) техническую проверку лифтов независимыми экспертными организациями. Законом установлены 3 срока (2008г., 2013г. и 2018г.), к которым все лифты должны пройти техническую инспекцию по 17 пунктам. В 2008г. требуется завершить все критически важные модернизационные работы, в т.ч. установить детекторы движения и системы автоматического закрывания дверей.

В 2005г. рассматриваемая отрасль во Франции была представлена 150 предприятиями (с 7 тыс. занятых), большинство которых принадлежало иностранному капиталу в лице таких мировых производителей лифтов, как Otis (США), Schindler (Швейцария), Kone (Финляндия) и Thyssen/Krupp (ФРГ). Все имеющиеся в отрасли чисто французские компании специализируются на услугах по ремонту, модернизации и оказанию помощи пользователям.

В 2003г. Otis, Schindler, Kone и Thyssen контролировали соответственно 34, 19, 14 и 10% общих продаж лифтов на французском рынке и имели

167, 87, 69 и 71 тыс. установленных там единиц этого оборудования. 5,8% совокупного сбыта лифтов на данном рынке приходилось на компанию CG2A (входит в группу Thyssen), 4,7% – CFA (Otis) и 1,8% – Soulier (Kone).

Импорт лифтов Францией в 2004г. составил 276 млн.долл., или 11,5% их видимого потребления; такими же были импортные закупки и в 2003г. 80% приобретаемых за границей лифтов поступает из стран ЕС и США. Ввозимые изделия должны отвечать действующим в ЕС директивам 95/16 ЕЕС и 98/37 ЕЕС. При импорте стандартных (скиповых) лифтов импортная пошлина не взимается. С импортеров берется лишь налог на добавленную стоимость, равный 19,6%. БИКИ, 25.2.2006г.

– Группа Alstom объявила о продаже своих акций в компании Chantiers de l'Atlantique, что позволяет ей закончить процесс финансового оздоровления и попытаться перейти к активным действиям на рынке продаж энергетического оборудования и транспортных средств. Президент группы Alstom Патрик Крон (Patrick Kron) при наличии солидного портфеля заказов надеется, что ему удастся осуществить реализацию политики ускоренного экономического роста группы. Аналитики отмечают существование двух обстоятельств, которые могут повлиять на будущее развитие группы.

Первое: наличие банковских гарантий в 10 млрд. евро, предоставленных в свое время группе. Второе: обязательство французского государства перед ЕС до конца июня 2008г. продать свою долю в группе (21%), которую оно приобрело по цене 25 евро за акцию в период, когда Альстому грозила процедура банкротства. Контроль над компанией Chantiers de l'Atlantique перешел к Alstom Marine (материнская компания Chantiers de l'Atlantique) и к норвежской судостроительной компании Aker Yards. Министр экономики и финансов Франции Тьерри Бретон (Thierry Breton) охарактеризовал саму сделку, как решение частной компании, которая сочла необходимым передать дела ведущей французской судостроительной фирмы другой компании, специализирующейся в этой отрасли производства с тем, чтобы она уже самостоятельно вышла на лидирующие позиции как в европейском так и в мировом судостроении. www.economy.gov.ru, 16.1.2006г.

– Группа Alstom объявила о продаже своих акций в компании Chantiers de l'Atlantique, что позволяет ей закончить процесс финансового оздоровления и попытаться перейти к активным действиям на рынке продаж энергетического оборудования и транспортных средств. Президент группы Alstom Патрик Крон (Patrick Kron) при наличии солидного портфеля заказов надеется, что ему удастся осуществить реализацию политики ускоренного экономического роста группы. Аналитики отмечают существование двух обстоятельств, которые могут повлиять на будущее развитие группы. Первое: наличие банковских гарантий в 10 млрд. евро, предоставленных в свое время группе. Второе: обязательство французского государства перед ЕС до конца июня 2008г. продать свою долю в группе (21%), которую оно приобрело по цене 25 евро за акцию в период, когда Альстому грозила процедура банкротства. Контроль над компанией Chantiers de l'Atlantique перешел к Alstom Marine (материнская компания Chantiers de

l'Atlantique) и к норвежской судостроительной компании Aker Yards. Министр экономики и финансов Франции Тьерри Бретон (Thierry Breton) охарактеризовал саму сделку, как решение частной компании, которая сочла необходимым передать дела ведущей французской судостроительной фирмы другой компании, специализирующейся в этой отрасли производства с тем, чтобы она уже самостоятельно вышла на лидирующие позиции как в европейском так и в мировом судостроении. www.economy.gov.ru, 13.1.2006г.

– Компания Alstom получила контракт стоимостью в 90 млн. евро на поставку 6 составов, источников питания службы тяги и оборудования для системы сигнализации метрополитена Каракаса (Венесуэла). Государственный оператор линий метрополитена поручил исполнение контракта консорциуму Frameca, в котором Alstom является головным предприятием. www.economy.gov.ru, 22.9.2005г.

– Французская фирма Air Liquide разместит на промышленной площадке Уралмашзавода производство теплообменников и прочих узлов, применяемых на заводах Air Liquide, а так же сосудов высокого давления для проектов Air Liquide в странах СНГ, сообщили на предприятии. Договоренность об этом достигнута в ходе визита на завод генерального директора Air Liquide Аннета Лебретона и вице-президента Бруно Тюрпена. В ходе встречи была проведена презентация Air Liquide и Уралмашзавода. Стороны обозначили свои производственные возможности и потребности в поставляемой продукции. В частности, французскую компанию интересовали потребности Уралмашзавода в технических газах, используемых в оборудовании для резки и сварки. На сегодняшний день Уралмашзавод испытывает ежегодную потребность в 700 тыс. куб.м. кислорода и 560 тыс. куб. м. аргона. Эти объемы успешно закрываются имеющимися поставщиками, но, по словам директора по развитию Андрея Кошелева, завод заинтересован в приходе на рынок таких крупных игроков как Air Liquide.

Компания Air Liquide является мировым лидером в области технических и медицинских газов, имеет представительства в 65 странах мира, количество работников на предприятиях компании — свыше 30 тыс.чел. У компании более 300 тыс. акционеров и свыше млн. клиентов. Air Liquide является владельцем сети трубопроводов, проложенных на территории Голландии, Бельгии, Франции и ряду других европейских стран, сети заводов, инжиниринговых центров, крупнейшие из которых находятся во Франции, Японии и Китае. Основными партнерами компании Air Liquide являются Dupont, Toshiba, BP, Texaco, Pegaut, Renault. Прайм-ТАСС, 18.3.2004г.

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

– Один из крупнейших производителей стали в России Новолипецкий металлургический комбинат ведет переговоры с европейской сталелитейной компанией Dufesco о создании СП, в которое войдет ряд ее активов в США и Европе, говорится в сообщении НЛМК. Аналитики говорят, что подобная сделка согласуется со стратегией НЛМК, направленной на приобретение прокатных мощностей за рубежом.

Сделку предполагается завершить к концу этого года, ее сумма не разглашается и до окончания

НЛМК не планирует новых сообщений на эту тему, говорится в пресс-релизе. «Основные компании, которые, как ожидается, будут приобретены совместным предприятием: Dufenco Farrell Corporation (США), Carsid SA (Бельгия), Dufenco Clabecq SA (Бельгия), Dufenco La Louviere SA (Бельгия), Dufenco Coating SAS (Франция), Soral SA (Франция), Acciaierie Grigoli S.p.a. (Италия) и Dufenco Transformation Europe (Франция)», — говорится в заявлении российской компании.

В среду российский средства массовой информации сообщили со ссылкой на материалы Еврокомиссии, что НЛМК обратился в комиссию за разрешением купить долю в Dufenco. НЛМК ранее выкупила у Dufenco российского производителя стали ВИЗ-сталь за 550 млн.долл. В России Dufenco участвует в проектах с Евразом, а ее представитель входит в совет директоров Евраза.

Dufenco была основана в 1979г. для торговли сталью, производимой в развивающихся странах, и быстро стала ведущим независимым экспортером бразильской стали. Консолидация отрасли в Европе в середине 1990гг. позволила компании купить несколько небольших заводов в Италии, Бельгии, Германии, Франции и Восточной Европе. Компания производит 6 млн.т. стали и три млн.т. проката. Российские сталелитейщики уже неоднократно предпринимали попытки экспансии в Европу, которая пока ограничивалась лишь приобретением относительно небольших производителей. Летом этого года российская Северсталь не смогла стать крупнейшим акционером второго в мире производителя стали Arcelor после того, как акционеры сочли предложение крупнейшего сталелитейщика в мире Mittal привлекательным.

Планы НЛМК заключить сделку с Dufenco «полностью согласуются» со стратегией комбината, сказал аналитик Метрополя Денис Нуштаев. «Потому что Dufenco имеет крупную сеть дистрибуции стальной продукции по Европе и США, а у НЛМК основная стратегия направлена на приобретение таких активов, которые имеют широкую сеть конечного доступа к клиентуре», — сказал аналитик Метрополя Денис Нуштаев. «Скорее всего, НЛМК интересуют прокатные мощности Dufenco, поскольку у самого НЛМК есть переизбыток слябов», — считает аналитик Тройки Диалог Сергей Донской. Аналитики по-разному оценили стоимость контрольного пакета Dufenco.

По оценке Донского, общая стоимость консолидированной Dufenco колеблется в пределах 1,5-3 млрд.долл., важное значение при оценке сделки будет иметь объем долга компании и стоимость отдельных предприятий, которые войдут в состав СП. Нуштаев считает, что 51% Dufenco может обойтись в 4-4,5 млрд.долл. с учетом премии за контроль. Аналитик Уралсйба Кирилл Чуйко оценивает контрольный пакет Dufenco в 2-3 млн.долл. Reuters, 18.10.2006г.

— Как отмечает журнал Metal Bulletin Monthly, в течение последних двух лет предприятия французской фирмы Vallourec были полностью загружены. Одной из основных задач, стоящих перед Vallourec является расширение мощностей по выпуску труб.

Vallourec входит в число крупных продуцентов бесшовных стальных труб. Она намерена увеличить долю продукции с высокой добавленной стоимостью в общем производстве труб.

В 2005г. общие продажи Vallourec увеличились на 41,8% — до 4,31 млрд. евро. Активным был спрос на трубы нефтяного сортамента и в ближайшие 2 года он, по-видимому, сохранится на высоком уровне. В условиях активного спроса и ограниченного объема мощностей, вероятно, сохранится повышательная тенденция цен на такие трубы.

Vallourec укрепляет свои позиции на мировом рынке путем приобретения активов. В сент. 2005г. она купила в США мощности продуцента буровых труб Omsco за 120 млн.долл. В результате доля буровых труб в ее продажах увеличится с 4 до 8% и Vallourec займет 2 место в мире по выпуску буровых труб после Grant Prideco.

В КНР на заводе в г.Чанчжоу Vallourec начала строить новый цех по отделке труб, предназначенных для использования в энергетике. Там будет производиться холодная отделка бесшовных труб диаметром 500-1500 мм. из легированной стали, произведенных в ФРГ. Продажи составят примерно 50 млн. евро.

К концу 2006г. Vallourec введет в действие в Хинане завод по выпуску труб из титана для холодильных установок. Отгрузки начнутся в I кв. 2007г. Продажи оцениваются в 30 млн. евро.

В долгосрочной перспективе сохранится благоприятная для поставщиков энергоносителей конъюнктура и Vallourec будет продолжать расширять объемы поставок труб, предназначенных для сектора энергетики.

Продажи котельных труб для электростанций возрастают в условиях высокого спроса и ограниченного предложения. В 2005г. сбыт котельных труб фирмой Vallourec увеличился на 55% — до 724 млн. евро.

Строительство новых электростанций, расширение мощностей и замена оборудования потребуют дополнительных поставок бесшовных котельных труб.

В 2005г. Vallourec увеличила свою долю участия в капитале Vallourec and Mannesmann Tubes (V and M Tubes) в результате приобретения в окт. 2005г. за 545 млн. евро 45% акций предприятия Mannesmannrohrenwerke. В настоящее время на V and M Tubes приходится 80% поступлений от продаж 90% прибыли.

В 2005г. Vallourec расширила мощности по производству стали в Бразилии на заводе в г.Баррейро (шт. Минас-Жерайс) с 620 тыс.т./г. до 680 тыс.т., что позволит увеличить там мощности по выпуску труб с 500 тыс.т./г. до 600 тыс.

В 2005г. в продажах труб Vallourec 10,7% приходилось на нефтехимическую и химическую промышленность. Спрос на эти трубы будет возрастать благодаря осуществлению новых проектов строительства крекинговых установок в странах Ближнего и Среднего Востока, Нигерии и США.

Спрос на конструкционные трубы в Европе в I пол. 2005г. был активным, а во II пол. он снизился под действием сезонных факторов.

Учитывая усиление конкуренции со стороны продуцентов труб из КНР и РФ, которые экспортируют сварные трубы для нефтегазовой промышленности и стандартные бесшовные трубы, стратегия Vallourec направлена на концентрацию усилий на производстве сложных видов продукции, с высокой добавленной стоимостью, в частности труб, предназначенных для работ на труднодоступ-

пных участках (бурение скважин на континентальном шельфе, глубоких и с уклоном). Для прохождения сложных участков необходимы трубы специально обработанные (подвергнутые термической обработке, герметически изолированные, работающие под давлением, изготовленные из специальных марок легированной стали). БИКИ, 23.9.2006г.

— Первая группа рабочих Воронежского сталелитейного завода (ВСЗ) отправилась 19 июля с железнодорожного вокзала Воронежа во Францию, сообщили в пресс-службе предприятия. Пятеро рабочих через двое суток придут на сталелитейный завод DH Industries в г. Бурже, где в течение 6 месяцев будут осуществлять работы по демонтажу купленной в конце пред.г. современной линии вакуум-пленочной формовки для последующей отправки ее в Россию. Конечный пункт назначения — Воронежский сталелитейный завод.

Группе работников сталелитейного завода, общая численность которых может достичь 20 чел., предстоит проделать масштабную работу. Один только общий вес купленной линии составляет более 2,5 тыс.т. Для того чтобы ее вывезти в Россию потребуется 94 магистральных грузовиков.

Кандидаты на командировку прошли конкурсный отбор. На протяжении 6 месяцев командированные работники ВСЗ (в прошлом — работники сталелитейного производства Экскаваторного завода) будут получать зарплату в 1000 евро, которая позволит им достойно питаться и организовать свой быт.

От Воронежа до Москвы сотрудники ВСЗ отправятся поездом, дальше поедут на специально заказанном для них автобусе. В Бресте (Белорусия) где к ним присоединится группа рабочих с Гомельского представительства французских партнеров ВСЗ — компании Lf. Technologies. Первую остановку группа совершит завтра в Германии. Следующая остановка состоится уже в Париже, затем в Бурже.

ООО «Воронежский сталелитейный завод» основан в 2004г. ВСЗ первым в стране начал реализовывать концепцию построения горизонтального сталелитейного холдинга — сети локальных сталелитейных производств по всей России. В ближайšie 3г. планируется создать работающую сеть из пяти современных литейных производств. В Воронежской области было выбрано две стартовые площадки: на бывших мощностях ВЭКСа (выкуплены и находятся в собственности у ВСЗ) и на Рудгормаше (площади брались в аренду). ИА Regnum, 19.7.2006г.

— В начале июля в Ставропольском крае состоится ввод в строй предприятия нового поколения — «Минераловодского стеклотарного завода». Как сообщили в пресс-службе губернатора Ставрополья, всего за год французским инвесторам удалось не только возвести производственные корпуса, но и установить суперсовременное оборудование, которого еще нет в крае. Здесь будет три печи мощностью по 430 т. жидкого стекла. В 2009г., по планам инвесторов, на территории предприятия появится еще один такой же производственный корпус. В открытии завода предполагается участие посла Франции в России. Об этом говорилось на совещании в правительстве Ставрополья, где обсуждались крупные инвестиционные проекты, реализуемые на территории края.

На другом крупном промышленном объекте — строительстве второго завода по производству полипропилена в Буденновске, уже освоено 2,2 млрд.руб. В ближайшее время с руководством компании «Лукойл» будут обговорены сроки запуска этого предприятия.

Руководитель администрации Кавминвод Виталий Михайленко остановился также на процессе разработки Стратегии развития эколого-курортного региона КМВ. К этому привлечены российский Ресурсный центр по стратегическому планированию, авторитетные ученые Москвы и Кавминвод. В перспективе Стратегия станет основой для разработки предложений по особой экономической зоне на КМВ, а возможно — и по отдельной Федеральной целевой программе развития региона до 2020г.

Виталий Михайленко в преддверии собрания акционеров общества «Кавминкурортресурсы» обозначил позицию государства: в первоочередном порядке предоставлять минеральную воду для питьевых бюветов и галерей, а затем уже удовлетворять растущие потребности промышленного розлива. ИА Regnum, 26.6.2006г.

— Французские профсоюзы разочарованы решением совета директоров европейской сталелитейной компании Arcelor, который на своем заседании предпочел заключить соглашение с группой Mittal Steel, а не с российской Северсталью. «Подобное решение совершенно невозможно переварить!» — заявил в радиоэфире высокопоставленный представитель Всеобщей конфедерации труда Марк Бартель. «Поистине, они принимают людей за идиотов. На протяжении многих недель вести войну против Mittal, развернуть невероятную пропаганду, чтобы в итоге прийти к такому решению», — сказал этот профсоюзный деятель. По его словам, решение о сделке с Mittal Steel носит «исключительно финансовый характер» и грозит свертыванием производства. Как полагает Бартель, теперь работникам обеих компаний «придется затянуть пояса и расплачиваться за позицию акционеров».

«Отданные им деньги все равно что выброшены на ветер, они не пойдут ни на инвестиции, ни на исследования, которые так нужны нашей отрасли», — сказал профсоюзный деятель. Столь же скептически отнесся к решению совета директоров Arcelor и представитель профсоюза Французская федерация христианских трудящихся Патрик Озано. «От этой сделки выиграли только финансисты», — сказал он, добавив, что «в расчет принимаются только деньги». По мнению Озано, сделка с Mittal Steel «неизбежно повлечет за собой свертывание производства, в т.ч. и во Франции, а выделение средств на инвестиции и исследования «будет пересмотрено в сторону снижения». Профсоюзный деятель отметил, что работникам Arcelor «трудно будет понять, как «злодей» Mittal вдруг превратился в «доброе дядю». РИА «Новости», 25.6.2006г.

— Министр экономики и финансов Франции Тьерри Бретон назвал «дружественной операцией» планы объединения металлургических компаний «Северсталь» (СНMF) и Arcelor. Французский министр выступил с таким заявлением в Чили, где с официальным визитом находился президент Франции Жак Ширак. «Следует констатировать, что в случае с Arcelor и «Северсталью» речь идет о дружественной операции, которая создаст благо-

приятную основу для солидного проекта в промышленности и социальной сфере», — подчеркнул Т.Бретон. Министр сообщил, что французское правительство намерено получить от Arcelor разъяснения относительно обеспечения занятости и проведения научно-исследовательских работ после такого объединения, так как на предприятиях компании во Франции заняты 28 тыс. чел. Т.Бретон напомнил, что судьба слияния находится в руках акционеров Arcelor. Прайм-ТАСС, 29.5.2006г.

— Президент Франции Жак Ширак отменил обвинения в «ксенофобском подтексте» при рассмотрении сделки между Mittal Steel и европейской Arcelor. Журналистка французской телекомпании попросила президента Франции прокомментировать заявление Лакшми Миттала (владелец Mittal Steel), который обвинил Францию и Евросоюз в ксенофобском подходе при рассмотрении сделки между двумя крупнейшими конкурентами производства стали. «Причины просты — мы не получили никаких планов о том, что будет с компанией, мы не знаем намерений Mittal, и при заявке на покупку не были соблюдены стандартные европейские процедуры», — сказал Ширак. «Мы говорим о европейской компании Mittal Steel, которой владеет британский гражданин с индийскими корнями», — сказал Ширак.

За выходца из Индии и одного из богатейших людей в мире уже вступилось правительство Индии, требующее невмешательства правительств европейских государств в намерение Mittal Steel купить компанию, которая является его главным конкурентом. Ширак заявил, что вполне естественно, что европейские правительства интересуются судьбой одной из крупнейших европейских компаний, защищая ее интересы и интересы ее рабочих и служащих. «Мы обсуждали этот вопрос и господин Ширак подробно объяснил свою точку зрения. Мы были заверены в том, что решение будет принято в интересах всех держателей акций Arcelor», — добавил премьер-министр Индии Манмохан Сингх. РИА «Новости», 20.2.2006г.

— Коммерческое предложение о покупке металлургической группы Arcelor, сделанное корпорацией Mittal Steel, перерастает из экономического вопроса в проблему политическую. Правительство Люксембурга, являющееся основным акционером Arcelor (5,6% акций), провело консультации с правительством Бельгии, на территории которой находится часть производства группы. Президент Франции Жак Ширак провел встречу с премьер-министром Люксембурга Жан-Клодом Юнкером, на которой последний заявил, что люксембургское правительство решительно выступает против этой сделки. Правительство, политические партии и профсоюзы Франции обеспокоены судьбой 27 тыс. рабочих мест в стране в случае слияния двух мировых лидеров металлургической промышленности. Опасения вызваны заявлениями Mittal Steel о сокращении к 2010г. количества своих рабочих и служащих на 54 тыс.чел. www.economy.gov.ru, 14.2.2006г.

— Правительство Франции высказалось против продажи контрольного пакета акций европейской сталелитейной компании Arcelor мировому лидеру отрасли — компании Mittal Steel. Об этом заявил сегодня, выступая в парламенте Франции, министр-делегат по вопросам промышленности Франсуа Лоос.

Arcelor была создана 4г. назад в результате слияния крупнейших сталелитейных предприятий Франции, Испании и Люксембурга. 85% акций компании с штаб-квартирой в Люксембурге котируются на бирже. Главным акционером является великое герцогство, владеющее 5,6% капитала.

Крупнейшая в мире сталелитейная компания Mittal Steel, контролируемая индийским бизнесменом Лакшми Митталом и базирующаяся в Нидерландах, объявила о намерении приобрести контрольный пакет акций второй компании отрасли — Arcelor — за 18,6 млрд. евро.

«Mittal нарушил все правила поведения и международных финансов», — заявил Ф.Лоос. — К фламану европейской экономики и французской металлургии, каким является Arcelor, нельзя прицеляться, не предупредив, не переговорив, не предложив совместного индустриального проекта».

Премьер-министр Люксембурга Жан-Клод Юнкер сегодня провел переговоры на эту тему с президентом Франции Жаком Шираком и премьер-министром Домиником де Вильпенем. Враждебная попытка поглощения «требует не менее враждебной реакции», — сказал он, сообщив, что 3 страны «координируют все законные средства защиты против этого наступления».

Со своей стороны, правительство Испании сообщило, что будет действовать «в координации» с Францией и Люксембургом. Представитель Еврокомиссии отметил, что «досье будет изучено», однако подчеркнул, что «политика протекционизма принадлежит прошлому». Прайм-ТАСС, 1.2.2006г.

— Марганцевая руда, никель и высоколегированная сталь являются более важным стратегическим сырьем, чем йогурты, печенье и вода в бутылках. Как пишет Dow Jones, в тот момент, когда бразильская Companhia Vale do Rio Doce (CVRD) думала, что она уже получила Eramet, министр промышленности Франции Франсуа Лоос не оставил никаких сомнений относительно того, что сохранение компании в руках французских владельцев даже важнее, чем сохранение Danone. И, естественно, осуществить это еще легче.

В отличие от Danone, французское правительство непосредственно владеет значительной частью бизнеса Eramet, и контролирует компанию по соглашению, заключенному с семьей Дюваль, являющейся держателем контрольного пакета акций Eramet. Стоит, однако, упомянуть, что срок этого соглашения истекает в 2006г. Учитывая несколько надуманную «французскость» компании Danone, на которую так упирает правительство Франции, нет ничего странного в том, что оно стремится сохранить «национальность» Eramet.

Основные активы компании находятся в Габоне — бывшей французской колонии, богатой природными ресурсами, которые используются в основном французскими и другими иностранными компаниями, кроме того, компания имеет активы в Новой Каледонии. Будущее горнодобывающей отрасли этого острова долгое время находилось под вопросом в связи с националистическими выступлениями местного населения.

Заявление Ф.Лооса о том, что правительство намерено определить, какие из секторов французской экономики являются стратегическими, может частично устранить существующую неопределенность в этом вопросе. Пожалуй, уже нет сомнений в том, что на дверях французской экономики

прибит огромный плакат «Иностранцев не требуется». На этом фоне поглощение компании Pechiney компанией Alcan выглядит случайностью, произошедшей по недосмотру.

Тем не менее, нет никаких доказательств того, что прямым или косвенным образом защищая от поглощения иностранными фирмами множество финансовых, фармацевтических и строительных компаний, а теперь еще и компании, занимающиеся потребительскими товарами, Франции удается создавать новые рабочие места или укреплять свою промышленность — как декларируют приверженцы экономического патриотизма. На деле, происходит совершенно обратное.

И все же однажды или ситуация изменится, или же какая-нибудь иностранная компания решит проверить протекционистское рвение французского правительства, и тем или иным образом продавит свое предложение о поглощении. Прайм-ТАСС, 29.8.2005г.

— ОАО «Северсталь» и Air Liquide создают совместное предприятие ALS, сообщили в пресс-службе «Северстали». Цель совместного предприятия — установка и эксплуатация собственного кислородного блока, предназначенного для удовлетворения растущих потребностей в кислороде Череповецкого металлургического комбината, расположенного в Вологодской обл. Строительство нового блока разделения воздуха объемом 90 тыс.куб.м. начнется в начале III кв. 2005г. на промышленной площадке ОАО «Северсталь». Ввести в эксплуатацию объект планируется в первой половине 2007г.

Общий объем инвестиций составит 100 млн. евро. Согласно принятой договоренности доля Air Liquide в новом совместном предприятии составит 75% минус одна акция. Соответственно, доля «Северстали» — 25% плюс одна акция. Спроектированная и построенная на промплощадке ОАО «Северсталь» в городе Череповец установка станет самой большой воздуходелительной установкой в России, а также самой крупной воздуходелительной установкой в металлургическом производстве во всем мире. Мощность нового агрегата — 3 тыс. т. жидкого кислорода в сутки. Он обеспечит комбинат кислородом высокого давления при высокой частоте, а также азотом, аргонном в рамках контракта о поставке газов. Поставщиком оборудования для нового блока будет дочерняя компания Air Liquide — Air Liquide-инжиниринг.

ОАО «Северсталь» — головное предприятие многопрофильной группы и металлургического дивизиона. Открытое акционерное общество «Северсталь» является правопреемником Череповецкого металлургического комбината, который ведет свою историю с 1955г., с того момента, когда была задута первая доменная печь. В 2004г. компания произвела более 10,4 млн. т. стали и более 9,2 млн.т. проката. На промышленной площадке ОАО «Северсталь» в Череповце работает 36,5 тыс.чел. Консолидированная выручка ОАО «Северсталь» за 2004г. по стандартам МФСО составила 6,6 млрд.долл.

Акции ОАО «Северсталь» котируются на РТС и ММВБ. Air Liquide (Франция) — мировой лидер по производству промышленных и медицинских газов, оборудования для производства продуктов разделения воздуха и связанных с этим услуг. Компания образована в 1902г. Компанией Air

Liquide спроектировано и построено свыше трех тыс. заводов, она является владельцем и осуществляет эксплуатацию более 500 заводов более чем в 70 странах и 5500 км. магистральных трубопроводов кислорода, азота и водорода в странах Европы и США. В компании работает более 36 тыс. сотрудников. В 2004г. оборот компании вырос до 9,3 млрд.евро. Air Liquide котируется на Парижской бирже и является членом биржевых индексов 40 Eurostoxx 50. ИА «Росбалт», 7.7.2005г.

— Премьер-министр Украины Юлия Тимошенко заявляет, что французская компания «Арселор» готова принимать участие в новом конкурсе по продаже «Криворожстали». «Арселор» готов прийти и принимать участие в новом тендере», — сказала Тимошенко в комментарии «Украинской правде» после переговоров с президентом «Арселора» Ги Долле.

Тимошенко не стала называть новую цену, которая может быть уплачена за «Криворожсталь». «Это будет достойная, а не бросовая цена, за которую купали предприятие при предыдущей власти», — сказала Тимошенко. Между тем источники «Украинской правды» сообщают, что во время встречи Ги Долле дал понять, что «Арселор» готов предложить за «Криворожсталь» 3 млрд. евро.

Тимошенко также сообщила «Украинской правде», что подписанный в рамках визита в Париж протокол о намерениях с французской компанией Ageva открывает возможность для сотрудничества с этой структурой. «Мы начинаем колоссальное стратегическое сотрудничество в области ядерной энергетики», — сказала Тимошенко. Протокол был подписан в ресторане «У Лорана», где проходил обед Тимошенко с президентом дирекции Ageva Анн Ловержон. Договоренность предусматривает общую разведку на территории Украины урановых месторождений, построение новых ядерных энергоблоков, обслуживание существующих АЭС. ИА Regnum, 15.6.2005г.

— Французская металлургическая компания Arcelor считается основным претендентом на покупку 49,29% акций государственной турецкой металлургической компании Erdemir. Среди остальных пяти претендентов значатся корпорация Mittal, российские металлургические компании «Новолипецк» и «Северсталь», а также турецкая компания Оуак и объединенная группа, состоящая из нескольких турецких компаний.

Госсекретарь по вопросам сельского хозяйства Н. Форисье обнародовал план французского правительства увеличить в течение 10 лет занятость в сельском хозяйстве на 80 тыс., с 420 тыс. до 500 тыс. Для реализации этой цели предполагается выделить 150 млн. евро, в т.ч. 50 млн. будет выделено из бюджета. В 2004г. впервые за последние 10 лет занятость в этом секторе экономики сократилась на 0,6% и составила 418 тыс. 500 рабочих мест. www.economy.gov.ru, 13.5.2005г.

— Предприятие «ОМЗ-Спецсталь» (Санкт-Петербург) подписало контракт с компанией Saint-Gobain PAM (Франция) на изготовление двух уникальных кокилей. Как сообщили в пресс-службе «Объединенных машиностроительных заводов», в состав которой входит предприятие, стоимость контракта составляет свыше 20 млн.руб. Первый кокиль будет поставлен заказчику во II кв., второй — в III кв. 2005г. Кокиль (франц. coquille, раковина, скорлупа) — металлическая литейная форма

для получения отливок. Кокиля, которые изготавливаются для компании Saint-Gobain PAM, предназначены для производства чугунных труб диаметром 2000 мм. методом центробежного литья. Планируется, что трубы будут использоваться в системах водоснабжения в Алжире. В 2004г. предприятие «ОМЗ-Спецсталь» изготовило 79 различных кокилей на 1,5 млн. евро.

ОМЗ — компания тяжелого машиностроения, специализирующаяся на инжиниринге, производстве, продажах и сервисном обслуживании оборудования и машин для атомной энергетики, горной промышленности, а также производстве спецсталей и предоставлении промышленных услуг. Предприятия ОМЗ находятся в России и Чехии. ОМЗ — одна из четырех российских компаний, прошедших листинг на Лондонской фондовой бирже. Акции ОМЗ также обращаются на биржах России, Германии, на внебиржевом рынке США. ИА Regnum, 3.2.2005г.

ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКА

— Французская государственная компания Areva выиграла тендер на строительство в Китае двух атомных реакторов стоимостью 5 млрд.долл., сообщил Рейтер официальный представитель ядерной организации Китая. Строительство реакторов мощностью 3,2 гвт. будет закончено в 2013г. В 2006г. Франции не удалось выиграть тендер на строительство четырех реакторов, но позже Пекин расширил тендер еще на два реактора и поделил его между Францией и американской Westinghouse Electric, которая принадлежит японской Toshiba. «Такого рода сделки носят скорее политический, чем экономический характер», — сказал официальный представитель на условиях анонимности. Рейтер, 13.2.2007г.

— Французский ядерный концерн Areva поставит Китаю два реактора третьего поколения EPR. Как сообщила сегодня газета Le Figaro, близкая к правительственным кругам, руководство Areva подписало с китайской стороной протокол о намерениях в данной сфере. Сама корпорация, однако, не только не сделала никаких официальных заявлений на данную тему, но и отказывается предоставлять журналистам какие-либо сведения на данный счет. Реакторы, как сообщает Le Figaro, будут поставлены крупнейшей китайской компании в сфере ядерной энергетики — CGNPC. По данным газеты, соглашение «носит широкий характер и включает договоренности о поставках урана». Размеры сделки не известны. Стоимость реактора аналогичного типа, сооружаемого Areva в Финляндии, составляет 3 млрд. евро.

Ранее Areva, являющаяся крупнейшей корпорацией в мире в сфере ядерных технологий, уступила в тендере на постройку в КНР 4 реакторов третьего поколения американской корпорации Westinghouse Electric. По утверждению французских СМИ, нынешней договоренности Areva с Китаем удалось добиться при значительной поддержке Елисейского дворца. Во время своего последнего визита в Китай президент Жак Ширак заявил руководителям этой страны, что Франция откажется передавать КНР технологии по переработке и повторному использованию отработавшего ядерного топлива, если предварительно не будет заключено соглашение о строительстве реакторов EPR. Прайм-ТАСС, 1.2.2007г.

— Французский концерн Alstom и российский машиностроительный концерн ЭМАльянс в составе консорциума выиграла организованный Мосэнерго конкурс на строительство парогазового энергоблока для ТЭЦ-26 на юге Москвы стоимостью порядка 300 млн. евро. Мосэнерго подписало договор генерального подряда с участниками консорциума, согласно которому на энергоблоке устанавливается газовая турбина мощностью 280 мвт. с коэффициентом полезной деятельности (КПД) 59%.

Как говорится в материалах, распространенных перед подписанием договора, это лучший показатель в российской и зарубежной тепловой генерации. Общая мощность энергоблока с учетом паровой выработки составляет 428,32 мегаватта.

Работы по договору займут 29 месяцев, ввод планируется в 2009г. Как сказал на брифинге директор по теплотехнической части Мосэнерго Дмитрий Баршак, в конкурсе участвовали практически все крупнейшие мировые энергомашиностроительные компании, Siemens, Mitsubishi и General Electric.

Глава Alstom Патрик Крон сказал на подписании, что это первый подобный проект в России с точки зрения вводимой мощности, и первый контракт «под ключ», выданный Мосэнерго стороннему подрядчику.

По его словам, компания намерена участвовать в дальнейших тендерах Мосэнерго. В свою очередь, гендиректор Анатолий Копцев сообщил, что компания планирует в фев. 2007г. выбрать подрядчика строительства парогазовой установки ПГУ-170 на московской ТЭЦ-12. В середине года Мосэнерго подведет итоги тендера на строительство ПГУ, подобной той, на которую был подписан контракт сегодня, на ТЭЦ-20, а в 2008г. — на подрядчика расширения мощностей ТЭЦ-16. Копцев сказал, что стоимость строительства, по оценке компании, будет определяться из стоимости киловатта мощности в районе 855-900 долл. Рейтер, 15.12.2006г.

— Франция подтвердила накануне намерение не менять основные тарифы на энергию в стране. Такое заявление сделал министр экономики, финансов и промышленности Тьерри Бретон. Оно стало ответом на высказанное два дня назад Еврокомиссией требование к Франции и 15 другим государствам либерализовать тарифы для содействия конкуренции в сфере энергетики. «Мы уверены в правовой обоснованности нашей позиции и нынешний уровень тарифов, если потребуются, будет выдерживаться для французского населения в течение многих последующих лет», — заверил министр.

Он отметил, что «новым действующим лицам на рынке энергии, в т.ч. и французском, следует приспосабливаться к его условиям, а не наоборот — приспосабливать рынок к их требованиям». Министр заверил французов, что тарифы останутся для большинства граждан прежними, за исключением ряда случаев смены мест проживания и категории квартиры. Либерализация энергетического рынка ЕС вступит в силу 1 июля 2007г. Итар-ТАСС, 15.12.2006г.

— Франция «готова оказать содействие России в создании Международного центра по предоставлению услуг в области ядерного топливного цикла». Об этом заявил сегодня в Париже директор комис-

сариата по атомной энергии Франции Филипп Прадель на встрече с руководителем Федеральной службы по экологическому, технологическому и атомному надзору Константином Пуликовским, сообщили в пресс-службе Ростехнадзора.

К.Пуликовский сообщил, что «в 2008-09гг. Россия будет готова принять у себя миссию Магатэ».

«Главная проблема сегодня – это проблема отхода ядерного производства и в Европе, и в России. Все подходы, которые имеются во Франции по решению этих вопросов, я готов продвигать в России», – подчеркнул он. К.Пуликовский уверен, что «подход к этой проблеме должен быть единым, согласованным со всеми странами, а не в рамках одного государства».

Как сообщалось ранее, Международный центр по оказанию услуг ядерного топливного цикла, включая обогащение урана, планируется создать в Ангарске (Иркутская обл). Центр будет работать под контролем Магатэ. По словам главы Росатома С.Кириенко, центр «позволит новым странам получить низкообогащенный уран для ядерной энергетики, но гарантирует нераспространение ядерного оружия». Прайм-ТАСС, 6.12.2006г.

– Инцидент с выбросом слаборадиоактивных газов отмечен во вторник на французской АЭС, расположенной в местечке Шооз (северо-западный департамент Арденны). Об этом сообщил сегодня Жан-Поль Жоли – директор крупной АЭС, обеспечивающей 5% потребляемой во Франции электроэнергии.

Инцидент произошел на остановленном энергоблоке, на котором проводились операции по загрузке топлива. Как сообщил директор, АЭС в течение минуты «выбрасывала в окружающую среду газообразные радионуклиды, радиоактивность которых превышала на 10% допустимый уровень».

Данное загрязнение не представляет опасности для населения, считает руководитель АЭС. Точные результаты проб воды и воздуха, взятые на окружающей местности, будут известны через несколько дней.

Подобного рода инцидент стал первым для данной крупной АЭС, расположенной недалеко от границы с Бельгией и введенной в эксплуатацию в 1996г. АЭС была построена при финансовом участии одного из бельгийских энергетических концернов.

По данным французских СМИ, руководство АЭС недавно было предупреждено инспекцией о необходимости повышения качества контроля над ее эксплуатацией, так как на предприятии в последнее время резко возросло число мелких инцидентов и нарушений правил безопасности. Прайм-ТАСС, 22.11.2006г.

– Французская ассоциация противников атомной энергии «Сортир дю нуклеэр» назвала «жульничеством» проект строительства первого международного термоядерного экспериментального реактора (ИТЭР), соглашение о котором во вторник в Париже подписали Россия, США, Евросоюз, Китай, Япония, Республика Корея и Индия. Под заголовком «ИТЭР: жульничество» ассоциация разместила на своем интернет-сайте подборку материалов, в которой объясняет свой протест против строительства термоядерного реактора в Кадараше (департамент Буш-дю-Рон на юге Франции). В публикации говорится, что целью строительства реактора является «вовсе не произ-

водство электроэнергии, а лишь попытка взять под контроль термоядерную реакцию в течение 400 секунд». «Если благодаря (термоядерному) синтезу и удастся когда-нибудь производить электроэнергию, то это, несомненно, не будет происходить в приемлемых экономических, экологических и промышленных условиях», – утверждают представители ассоциации.

В опубликованных материалах также говорится, что, «несмотря на официальную пропаганду, ИТЭР будет производить радиоактивные отходы», которые «будут оставаться опасными на протяжении столетий», хотя и меньше, чем продукты ядерного распада. Ассоциация утверждает также, что термоядерный реактор, в котором в качестве топлива предполагается использовать изотоп водорода тритий, будет серьезно угрожать окружающей среде и жителям окрестностей. В подтверждение ассоциация ссылается на мнение лауреата Нобелевской премии по физике японца Масатоши Кошиба. Вдобавок ко всему, говорится в материалах ассоциации, Кадараш находится в сейсмоопасной зоне, что повышает связанные с проектом риски. Охарактеризовав проект ИТЭР как «серьезную ошибку», ассоциация вместо этого предлагает «немедленно вложить деньги в программы экономии энергии и развитие возобновляемых энергоисточников». РИА «Новости», 21.11.2006г.

– Французская компания намерена инвестировать в теплоэнергетическое хозяйство Семипалатинска. С таким предложением сегодня в город прибыла экспертная группа во главе с исполнителем директором бюро экономического менеджмента и правовых исследований представительства ВСЕОМ (Франция) Жаном-Люком Поже.

Ж. Поже в ходе встречи с заместителем акима Семипалатинска Канатжаном Тулесбаевым заявил, что ВСЕОМ «в данной ситуации выступает как консультант-посредник». «Фирма, интересы которой мы представляем, очень большая компания, имеющая крупных акционеров», – сообщил он.

«Ее название мы пока огласить не можем, так как информация об ее акциях проходит на биржу и, естественно, если мы упомянем название компании, то это сразу же отразится на ценах бумаг», – пояснил Ж. Поже. Он уточнил, что заинтересованная французская компания предлагает взять в доверительное управление семипалатинское ГКП «Теплокоммунэнерго».

К. Тулесбаев напомнил, что подобный опыт сотрудничества с иностранными инвесторами город уже имел, когда теплоснабжающая компания была передана в управление американской компании AES. «Американцы проработали в Семипалатинске в 2000-03гг., но не смогли правильно построить работу», – сказал он, добавив, что в итоге бывший инвестор «оставил после себя обанкротившееся предприятие прямо перед очередным отопительным сезоном». «Мы еще подумаем, есть ли смысл отдавать французам «Теплокоммунэнерго» в доверительное управление», – отметил замакима.

Руководство Семипалатинска предложило французам инвестировать средства в строительство новой ТЭЦ-3. «Ее строительство рассчитано на 15 лет, это очень долгий срок. К тому же, чем

дольше будет длиться строительство, тем оно будет дороже. Также под вопросом — стабильность выделения бюджетных средств, неизвестно, окажутся они в бюджете или нет, поэтому выгоднее найти инвесторов, которые бы вложили свои средства, тем самым, ускорив процесс строительства», — пояснил К. Тулесбаев. По его словам, «при таком раскладе можно возвести ТЭЦ за 3-4г.».

«Хорошо, что есть несколько вариантов, пока мы не можем абсолютно точно сказать, на каком из них остановимся», — ответил Ж. Поже. «Мы поняли, что к нам есть интерес и есть желание сотрудничать. Поэтому мы будем продолжать нашу работу совместно с акиматом», — отметил он. «Надеюсь, мы найдем лучшее решение», — добавил Ж. Поже.

В Семипалатинске экспертная группа проработает два дня. За это время французы намерены ознакомиться с тепловым хозяйством города. Результаты поездки будут представлены руководству компании, намеренной инвестировать в теплоэнергетический комплекс Семипалатинска. После чего, ее представители планируют лично приехать в город и обсудить окончательный вариант сотрудничества, сообщил К. Тулесбаев. KZ-today, 16.11.2006г.

— Французское правительство уверено в необходимости создания европейских энергетических гигантов. Об этом сообщил премьер-министр Доминик де Вильпен журналистам по итогам заседания французского межведомственного Совета по делам Европейского союза, посвященного вопросам энергетической безопасности и иммиграционной политики.

«Французское правительство уверено в необходимости создания европейских «энергетических гигантов», которые могли бы быть конкурентноспособны на мировом рынке», — цитирует слова де Вильпена. «Логичным шагом в этом направлении нам представляется слияние компаний Gaz de France (GDF) и Suez, — добавил глава совета министров.

Франция «желает создания механизмов настоящей энергетической дипломатии», повторил премьер-министр свой тезис, впервые высказанный в ходе его визита в Берлин в минувшую пятницу.

Что касается нелегальной иммиграции, то для борьбы с ней Франция намерена добиваться заключения договоров о реадмиссии со странами, откуда прибывают нелегалы, а также улучшения деятельности Европейского агентства по охране границ. В пакет французских предложений будет также включен проект создания общеевропейской пограничной полиции, заявил де Вильпен.

Как сообщалось ранее, идея законопроекта о слиянии GDF с частной компанией Suez принадлежит премьер-министру Франции Доминику де Вильпену, который выдвинул ее в фев. 2006г., что воспринимается как поглощение французской компании Suez итальянской группой Enel. Слияние двух компаний приведет к созданию объединения, которое станет первым на рынке газа в ЕС и пятым по производству электроэнергии. Прайм-ТАСС, 26.9.2006г.

— 26 июня основной производитель электроэнергии Эстонии АО «Нарвские электростанции» заключило договор по обслуживанию котлов и турбин Балтийской и Эстонской электростанций сроком на три года с эстонским филиалом французского промышленного концерна Alstom. Об

этом сообщили в энергетическом монополисте Эстонии, концерне Eesti Energia, в состав которого входят данные электростанции. Alstom будет также осуществлять капитальный и текущий ремонт котлов и турбин. Стоимость контракт составила 49 млн. евро.

Напомним, что «Нарвские электростанции» сотрудничают с Alstom уже шесть лет. Alstom — крупнейший в мире производитель скоростных железнодорожных поездов, сотрудничающий, в т.ч., и с Московским метрополитеном. Весной 2004г. правительство Франции приобрело крупный пакет акций компании, которая оказалась на грани банкротства. Европейская комиссия разрешила эту сделку с условием, что акции будут вновь проданы частным владельцам не позднее июля 2008г. ИА Regnum, 27.6.2006г.

— Деятельность атомной отрасли России и Франции и программу сотрудничества двух стран обсудили 21-23 июня на Белоярской АЭС на очередном заседании Координационного комитета двух компаний — концерна «Росэнергоатом» и французской компании «Электрисите де Франс» (ЭДФ). С российской стороны в совещании участвовали представители руководства «Росэнергоатома», Белоярской АЭС, Волгодонской АЭС, предприятий «Атомтрудресурсы» и «Атомтехэнерго». Французскую сторону представляли руководящие работники департаментов компании ЭДФ. Эта компания является доминирующей на энергетическом рынке Франции, где, как известно, 76% всей электроэнергии вырабатывается на атомных энергоблоках.

Как сообщили 23 июня в пресс-службе Белоярской АЭС, французские атомщики ознакомились с показателями работы и возможностями реактора БН-600, ходом строительства инновационного энергоблока БН-800, перспективами новой технологической платформы на основе быстрых реакторов с замкнутым ядерно-топливным циклом. В свою очередь, представители ЭДФ поделились опытом сооружения энергоблока EPR-1600 на АЭС Фламанвиль (побратимом которой является Волгодонская АЭС), рассказали о системе взаимоотношений при сооружении новых блоков.

Также состоялось обсуждение профильных вопросов по эксплуатации, инжинирингу, контрольно-инспекционной деятельности и кадровой политике. Особый интерес гостей вызвала экскурсия на действующий энергоблок БН-600 Белоярской АЭС. Как известно, Франция тоже предпринимала попытки создания реакторов на быстрых нейтронах, но в данном направлении Россия сохраняет мировое лидерство. ИА Regnum, 23.6.2006г.

— Президент подразделения группы Alstom по энергетическому оборудованию (Power Turbo-Systems and Power Environment Sector) заявил недавно о том, что его компания вышла из кризиса и вновь получает прибыль. Мировой рынок, по его словам, снова признал, что Alstom одна из лучших групп на мировом рынке энергетического оборудования, и тем самым создал для нее колоссальные возможности для будущего роста. Кроме того, опасаясь перебоев с поставками природного газа и повышения его стоимости, электростанции вернулись к практике заблаговременного размещения заказов на оборудование и строят свои будущие планы на использовании разнообразных видов топлива. Это также благоприятно для Alstom,

поскольку у нее прочные позиции по оборудованию для ТЭС, работающих на угле.

Такой уверенности в будущем руководство Alstom не демонстрировало с момента создания (в 1999г.) совместно с АВВ компании АВВ Alstom Power, которая объединила бизнес этих двух групп по энергетическому оборудованию (оборот новой компании равнялся 9,9 млрд. евро в год, а число занятых — 54 тыс.). Цель данного шага состояла в том, чтобы получить выгоду от увеличения объема операций и воспользоваться резким расширением спроса в США на газовые турбины.

Позже Alstom выкупила долю АВВ в совместном предприятии, но осуществлению ее надежд на использование возможностей, открывавшихся на рынке газовых турбин, помешали технические проблемы с установками GT24/26, производство которых перешло к Alstom от АВВ. Работа этих установок не соответствовала заявленным показателям, и последовали рекламации от потребителей.

Alstom Power решила любой ценой восстановить доверие покупателей. После двух лет настойчивых усилий указанные газотурбинные установки были снова возвращены на рынок, и сейчас они считаются лучшими в своем классе. Для достижения этой цели компании пришлось продать часть активов (3 млрд. евро) и рефинансировать кредит в 3,2 млрд. евро. Ее бизнес по промышленным газовым турбинам перешел к германской группе Siemens, а по оборудованию для передачи и распределения электроэнергии — к фирме Areva. Кроме снятия технических проблем с GT24/26, было решено взять курс на увеличение числа рентабельных заказов, резкое сокращение издержек и совершенствование системы управления проектами.

Для уменьшения издержек Alstom сократила 6 тыс. рабочих мест в Европе (из имевшихся там 20 тыс.) и перевела часть бизнеса в КНР, Индию, Латинскую Америку и Восточную Европу. Были также снижены другие накладные расходы и разработаны новые технологии, рассчитанные на сырье и материалы из стран с низкими издержками. В результате приток заказов возрос за последние 2 года на 30% и был обеспечен возврат к рентабельности.

Оздоровлению Alstom Power содействовало изменение рыночных условий и связанная с этим переориентировка бизнеса. Новая команда управленцев компании провела 2 года назад стратегический анализ и пришла к выводу, что электростанции снова намерены использовать уголь в качестве топлива и готовы размещать заказы на соответствующее оборудование. Кроме того, была выявлена растущая значимость азиатского рынка, а также технологий, способствующих уменьшению загрязнения окружающей среды.

Все эти выводы были учтены в деятельности Alstom, что дало прекрасные, по мнению руководства, результаты. Немалую роль сыграл и возврат доверия покупателей, который был обеспечен вложением 4 млрд. евро в устранение технических проблем с GT24/26. Не были урезаны расходы на НИОКР и техническую помощь пользователям, что помогло сохранить клиентуру.

Alstom Power намерена максимально воспользоваться своими прочными позициями на рынках оборудования для ТЭС на твердом топливе, ГЭС и АЭС, интерес к которым снова растет. БИКИ, 22.6.2006г.

— Концерн «Росэнергоатом» 21 июня заключил рамочное соглашение о сотрудничестве с французской энергокомпанией EDF, которое предусматривает оказание французской стороной консультационных услуг российским энергетикам. Об этом сообщили в пресс-центре атомной энергетики и промышленности. И.о. гендиректора концерна «Росэнергоатом» Сергей Обозов на встрече с французской делегацией, предшествовавшей подписанию соглашения, отметил, что российский концерн и французская энергокомпания сотрудничают на протяжении последних 15 лет.

По словам руководителя делегации компании EDF Бернарда Роша, «руководство EDF придает огромное значение сотрудничеству с «Росэнергоатомом» т.к. обе компании являются крупнейшими эксплуатирующими компаниями в мире». По его словам, Россия существенно продвинулась в развитии атомной энергетики. «Завершение строительства и пуск энергоблока с реактором БН-800 даст вам возможность вырваться вперед на этом направлении. Во Франции, например, пока нет таких проектов», — отметил он. ИА Regnum, 22.6.2006г.

— Концерн «Росэнергоатом» подписал 21 июня рамочное соглашение о сотрудничестве с французской энергокомпанией EDF, предусматривающее оказание французской стороной консультационных услуг российским энергетикам. Об этом сообщил пресс-центр атомной энергетики и промышленности. И.о. генерального директора «Росэнергоатома» Сергей Обозов на встрече с французской делегацией, предшествовавшей подписанию соглашения, отметил, что российский концерн и французская энергокомпания сотрудничают уже на протяжении последних 15 лет. «Важно, что за эти годы мы не утратили главного — интересов нашего бизнеса». — подчеркнул он.

Комментируя подписание с французской стороной нового соглашения, руководитель департамента международной деятельности «Росэнергоатома» Анатолий Кириченко отметил, что «это означает новый этап развития сотрудничества». По словам руководителя делегации компании EDF Бернарда Роша, «руководство EDF придает огромное значение сотрудничеству с «Росэнергоатомом» так как обе компании являются крупнейшими эксплуатирующими компаниями в мире». «Мы строим партнерские отношения на основе взаимности и равноправия. При этом поле сотрудничества расширяется и охватывает уже не только технические вопросы. Мы сумели выстроить доверительные и дружественные отношения», — подчеркнул Б.Рош. По его словам, Россия существенно продвинулась в развитии атомной энергетики. «Завершение строительства и пуск энергоблока с реактором БН-800 даст вам возможность вырваться вперед на этом направлении. Во Франции, например, пока нет таких проектов», — отметил глава делегации EDF.

Присутствовавший на переговорах первый заместитель генерального директора «Росэнергоатома» Александр Локшин напомнил французской стороне, что в России существуют планы по увеличению доли атомной энергетики в производстве электроэнергии в стране. «Сейчас в стадии реконструкции находится программа развития атомной энергетики, которая нацелена на то, чтобы довести долю атомной энергетики до 25% в общем энергобалансе страны. В рамках этой программы

предусматривается, как достройка уже начатых энергоблоков, так и строительство новых блоков», — отметил А.Локшин. Он сообщил, что в России планируется ежегодно вводить в эксплуатацию по 2 ГВт энерго мощностей.

«Атомная энергетика пользуется безусловной поддержкой высшего руководства страны и населения, поэтому в наш адрес поступает много предложений из регионов о строительстве новых атомных станций», — подчеркнул А.Локшин. С.Обозов отметил, что для реализации амбициозных планов по наращиванию энерго мощностей атомной энергетике потребуются напряжения всех сил. «С этой точки зрения нас беспокоит атомное машиностроение, и мы могли бы активизировать сотрудничество с EDF по этому направлению», — отметил он. Прайм-ТАСС, 22.6.2006г.

— Президент Франции Жак Ширак лично вмешался в ситуацию на энергетическом рынке ЕС в целях не допустить поглощения итальянским энергетическим гигантом Enel французской компании Suez. Это вынудило председателя совета министров Италии Сильвио Берлускони позвонить в Елисейский дворец и попросить, чтобы Ж.Ширак сохранял «нейтралитет» в готовящейся сделке.

Франция предпринимает усилия с тем, чтобы не потерять вторую по мощи энергетическую компанию страны — Suez, контролирующую 15% рынка электроэнергии Франции и владеющую несколькими атомными электростанциями. Правительство Доминика де Вильпена разработало план экстренного слияния с Suez энергетической Gaz de France, где государству принадлежит 70% акций. Прайм-ТАСС, 26.2.2006г.

— Руководитель Федерального агентства по атомной энергии (Росатом) и генеральный администратор Комиссариата по атомной энергии Франции (КАЭ) Алан Бюга подпишут исполнительное соглашение о реализации положений Рамочного соглашения о многосторонней ядерно-экологической программе в РФ при осуществлении сотрудничества в области использования ядерной энергии в рамках программы глобального партнерства «Группы восьми» против распространения оружия и материалов массового уничтожения.

Как сообщили в пресс-службе Росатома, подписание документа состоится в рамках проходящего в Москве XXI заседания Российско-Французской межправительственной Комиссии по вопросам двустороннего сотрудничества на уровне глав правительств двух стран.

Накануне Сергей Кириенко встретился с руководителями французской компании Areva во главе с председателем совета директоров Анни Ловержон. В разговоре был затронут широкий спектр вопросов Кириенко проинформировал французских партнеров о предложениях РФ по созданию прообраза глобальной инфраструктуры международных центров по оказанию услуг ядерно-топливного цикла, впервые озвученных президентом России Владимиром Путиным на саммите ЕврАзЭС в Санкт-Петербурге.

Ядерный суперхолдинг Areva был создан в нояб. 2001г. 79% акций принадлежит государственной компании CEA-Industrie — коммерческому подразделению КАЭ, 5% — французскому правительству. В структуру Areva входит несколь-

ко компаний, ее основу составляет холдинг, образовавшийся в результате слияния активов двух ведущих в мировой ядерной энергетике компаний Framatome ANP и Cogema. ИА Regnum, 14.2.2006г.

— Министр-делегат по вопросам промышленности Франсуа Лоос (Franzosis Loos) заявил о том, что он намерен в марте т.г. передать на рассмотрение Совета министров законопроект об увеличении производства ядерного топлива Мох. Текст законопроекта будет передан в Парламент в апр. — мае, голосование по которому состоится в конце лета. Группа Areva производит на своем заводе Melox в г.Маркуль (Marcoule), департамент Гард (Gard), 145 т. топлива Мох при возможностях производить 200 т. Законопроектом будет предусмотрено увеличение производства до 195 т. в год. Это решение связано с ростом потребностей компании EDF в ядерном топливе, которая потребляет 100 т. в год и планирует ввод в действие дополнительно еще четырех реакторов (+ 10-15 т.). Areva рассчитывает ежегодно продавать в Японию 30-50 т. топлива. Компания имеет хорошие перспективы по продажам топлива Мох в Корею, Тайвань, Китай и США. Французское правительство владеет в Areva 85% акций и поскольку компания имеет важное стратегическое значение, приняло решение в окт. 2005г. не торговать на бирже акциями Areva. Одновременно было принято решение о продлении полномочий председателя совета директоров Areva Анны Ловержон (Anne Lauvergeon) до 2011г. www.economy.gov.ru, 14.2.2006г.

— По заявлению президента группы Areva Анны Ловержон (Anne Lauvergeon), группа рассчитывает в начале 2006г. получить от китайской стороны контракт на поставку четырех реакторов EPR третьего поколения. Подобная уверенность появилась у французской стороны после того, как она скорректировала свою позицию, исходя из пожеланий премьер-министра Китая Вэнь Цзябао об установлении «более привлекательных» условий цены и передачи технологий, которые он адресовал группе Areva в ходе своего последнего визита во Францию. Ближайшим конкурентом французам по данному контракту стоимостью в 8 млрд.долл. является англо-американская компания Westinghouse, которая предлагает собственный реактор AP 1000. Планируется участие китайской стороны в разработке группой Areva урановых месторождений в Нигере, Казахстане и Монголии.

Французы предоставят китайскому партнеру свое know-how в процессе расширения производства ядерного топлива на заводе в г. Ибинь (пров. Сычуань), а также в процессе легирования отработанного циркония, в процессе подготовки ядерного топлива и в процессе переработки урана. По последнему пункту сотрудничество может начаться с 2007г. Группа Areva выбрана также в качестве переработчика ядерных отходов в стеклообразные шлаки (договор планируется конкретизировать в 2006г.).

Китай также решил удвоить заказ на реакторы французского производства. Группа Areva будет участвовать в расширении действующих атомных станций Линг Ао II и Киншан II. Кроме того, на станции в г. Далян будет осуществлена реализация второй фазы строительства двух реакторов типа Линг Ао II мощностью 1 тыс.мвт. Группа Areva также получит заказ дополнительно еще на шесть

ядерных реакторов, в результате чего общая сумма заказов оценивается в 20 млрд.долл. Из существующих в Китае 11 реакторов группа Areva задействована в строительстве 8 из них. Всего группа Areva рассчитывает построить в Китае ядерные реакторы суммарной мощностью в 15 тыс.мвт. из 30 тыс., предусматриваемых для введения в строй китайской стороной до 2020г. Китай планирует довести с 4 до 16% общее количество электроэнергии, производимой на ядерных реакторах. Всего же в Китае планируется в рамках решения программы энергетического обеспечения страны построить дополнительно от 150 до 200 реакторов. www.economy.gov.ru, 14.12.2005г.

– 24 окт. 2005г. премьер-министр Франции Д. де Вильпен объявил о начале процедуры частичной приватизации компании «Электрисите де Франс» (ЭДФ). Первые биржевые котировки этой госкомпании состоятся 21 нояб. и 50% акций будет продано частным лицам, в первую очередь служащим ЭДФ. Стоимость одной акции составит 28,50 евро, точная стоимость будет определена 20 нояб. В соответствии с подписанным 24 окт. 2005г. между правительством и ЭДФ контрактом, в ближайшие пять лет компания должна инвестировать в развитие производства 40 млрд. евро, первоначальная сумма составляла 26 млрд. евро на 3 года. www.economy.gov.ru, 27.10.2005г.

– Премьер-министр Доминик де Вильпен объявил сегодня о частичной приватизации одной из крупнейших государственных компаний Франции Electrecite de France. По его словам, это будет «хороший пример народного акционирования во Франции», а государство сохранит, по крайней мере, 85% капитала компании. 15% акций будут проданы по преференциальным ценам работникам компании.

Приватизация будет осуществлена путем выпуска в ближайшие дни дополнительной эмиссии акций на сумму, эквивалентную 15% капитала Electrecite de France, сообщил ранее министр экономики и финансов Тьерри Бретон. Частичная приватизация, уточнил Т.Бретон, принесет предприятию 6-8 млрд. евро.

Президент Electrecite de France Пьер Гадоннеи сообщил, что инвестиции в развитие компании в течение предстоящих пяти лет достигнут 40 млрд. евро. Между правительством и компанией было также заключено соглашение, согласно которому Electrecite de France принимает на себя ряд обязательств перед французскими потребителями электроэнергии, в частности, не прибегать к отключению электричества зимой, обеспечить безопасность снабжения и умеренность тарифов. Прайм-ТАСС, 24.10.2005г.

– Власти Франции объявили о предстоящей в ближайшее время частичной приватизации государственной компании Электрисите де Франс (ЭДФ). «Операция по размещению акций компании начнется в ближайшую пятницу», – сообщил министр экономики, финансов и промышленности Франции Тьерри Бретон. По его словам, подписка на акции будет продолжаться в течение трех недель, а первые биржевые котировки должны появиться не позднее 21 нояб. Государство рассчитывает получить от частичной приватизации ЭДФ до 7 млн. евро, уточнил Бретон.

Ранее премьер-министр Франции Доминик де Вильпен сообщил, что государство намерено сох-

ранить за собой не менее 85% капитала ЭДФ, добавив, что 15% выставляемых на продажу акций будет предложено персоналу компании.

Решение о частичной приватизации ЭДФ, вокруг которого во Франции давно шли жесткие дебаты, вызвало острую критику со стороны представителей левой оппозиции. В частности, лидер социалистов Франсуа Олланд назвал его «грубой экономической и политической ошибкой».

Противники приватизации опасаются, что передача ЭДФ в частные руки, пусть даже частичная, повлечет за собой рост тарифов и тем самым негативно скажется на жизни населения, а также приведет к снижению уровня социальной защиты работников предприятия.

Другим аргументом против приватизации является то обстоятельство, что большая часть электроэнергии во Франции вырабатывается атомными электростанциями, требующими, по мнению представителей оппозиции, особого контроля. РИА «Новости», 24.10.2005г.

– Процедура открытия капитала госкомпании «Электрисите де Франс» вступает в решающую стадию. По оценкам французского правительства в результате этой операции в казну поступит 60 млрд. евро. Предполагается, что открытие капитала произойдет исключительно за счет увеличения уставного капитала. www.economy.gov.ru, 22.9.2005г.

– В «Журналь офисиэль» был опубликован декрет министра экономики в соответствии с которым осенью начнется котировка на бирже акций компании «Электрисите де Франс». Увеличение капитала компании составит от 8 до 11 млрд. евро. В ближайшее время руководство компании и министерства экономики должны определить на каких условиях акции компании будут продаваться ее персоналу. Пятница стала первым днем котировки на бирже акций компании «Газ де Франс». Акции «Газ де Франс» выросли на 22,84%, что увеличило стоимость госкомпании до 28 млрд. евро. www.economy.gov.ru, 31.7.2005г.

– 8 июля в «Журналь офисиэль» был опубликован декрет минэкономики Т. Бретона, в соответствии с которым осенью начнется котировка на бирже акций компании «Электрисите де Франс». Увеличение капитала компании составит от 8 до 11 млрд. евро. В ближайшее время руководство компании и министерства экономики должны определить на каких условиях акции компании будут продаваться ее персоналу. Пятница стала первым днем котировки на бирже акций компании «Газ де Франс». Акции «Газ де Франс» выросли на 22,84%, что увеличило стоимость госкомпании до 28 млрд. евро. 3,15 чел. являются акционерами этой компании. www.economy.gov.ru, 14.7.2005г.

– Во Франции будет построен Международный экспериментальный термоядерный реактор (ITER). Такое решение приняла сегодня, 28 июня, на заседании в Москве министры стран-участников проекта – США, Южной Кореи, Японии, России, Китая и Европейского союза. По предварительным оценкам, строительство обойдется в 13 млрд.долл. и продлится около семи лет. Как сообщил министр России по атомной энергии Александр Румянцев, вклад России составит 10% от стоимости проекта.

Мощность реактора будет значительно больше, чем у современных атомных электростанций. Физики надеются использовать его для фундамен-

тальных исследований свойств плазмы. До сегодняшнего заседания не было ясно, где будет располагаться ИТЭР. Наиболее перспективными считались Роккашо на севере Японии и Кадараш на юге Франции. Вскоре после заседания о его результатах высказался президент Франции Жак Ширак, сообщает Лента.ру. «Это большой успех для Франции», — сказал он. ИА Regnum, 28.6.2005г.

— Первый в мире термоядерный реактор будет построен во Франции. Об этом было объявлено 28 июня на встрече в Москве министров шести стран-участниц проекта ИТЭР, Международного термоядерного экспериментального реактора.

Место сооружения реактора окончательно согласовано — его строительство начнется во французском Кадараше (под Марселем). Переговоры о месте и условиях строительства ИТЭР продолжались 3г. За право возведения реактора Евросоюз соперничал с Японией: Токио опирался на поддержку США и Южной Кореи, а европейцы — РФ и Китая, передает РСН. На кону были млрд.долл., которые предполагается выделить на строительство, исследования. Кроме того, по расчетам агентства Доу Джонс, будет создано порядка ста тыс. новых рабочих мест. В последние месяцы Токио и ЕС достигли договоренности о том, что Япония откажется от строительства реактора на своей территории и получит при этом выгодные заказы, связанные с его возведением.

На сооружение ИТЭР будет выделено 13 млрд.долл. Эта установка будет производить энергию путем реакции синтеза с участием тяжелых изотопов водорода при температуре более 100 млн. градусов — похожего происходит на Солнце. Специалисты уверяют, что реактор такого типа намного безопаснее нынешних АЭС, а топливо для него практически в неограниченном количестве может давать морская вода. ИА Regnum, 28.6.2005г.

— Достигнутое соглашение о том, что международный термоядерный экспериментальный реактор Итэр будет сооружен в Кадараше, вызвало во Франции противоречивую реакцию: власти приветствуют соглашение как успех, а экологические организации говорят об опасности и высокой стоимости проекта. Первым на соглашение, о котором было объявлено по итогам состоявшейся в Москве встречи министров из стран-участниц проекта, откликнулся президент Франции Жак Ширак. Как сообщила пресс-служба Елисейского дворца, Ширак охарактеризовал выбор в пользу Кадараша как «большой успех для Франции, для Европы и для всех партнеров, участвующих в проекте». В свою очередь, премьер-министр Франции Доминик де Вильпен, по сообщению пресс-службы правительства, охарактеризовал Итэр как «весьма амбициозный научный проект, который позволит создать энергию будущего без воздействия на климат и при экономии природных ресурсов». Поблагодарив партнеров за «оказанное Франции доверие», глава кабинета министров отметил, что реализация проекта «позволит создать четыре тыс. рабочих мест, что будет способствовать развитию исследовательского потенциала».

Согласно расчетам властей региона Прованс-Альпы-Лазурный берег, где расположен Кадараш, в период строительства реактора (2005-2015г.) появится дополнительно 2400 рабочих мест, кроме того, более трех тыс. рабочих мест будет создано в период эксплуатации ИТЭР, рассчитанной до

2035г. Власти региона надеются также, что международные инвестиции в реализацию проекта, общий размер которых оценивается в 10 млрд. евро, будут прямо или косвенно содействовать развитию местной экономики, транспортной инфраструктуры, гостинично-туристической отрасли. Оптимизм властей не разделяют представители экологических организаций. «Мы выступаем против этого проекта, потому что он очень опасен и не способствует созданию рабочих мест в регионе», — заявил Жан Маркон, возглавляющий природозащитную ассоциацию «Медиан», базирующуюся неподалеку от Кадараша.

«Крайне опасным» как с научной, так и с экологической точки зрения назвал проект и представитель общенациональной ассоциации «Уйти от атома» Стефан Ломм. Он указал, в частности, на то, что Кадараш находится в зоне повышенной сейсмической активности. Кроме того, Ломм выразил сомнения и в экономической целесообразности проекта, заметив, что ИТЭР «не будет производить электричество». «Возможно, через 100, 150 или 200 лет после него появится другой реактор, но пока никакой ясности нет», — сказал представитель экологической ассоциации. Эти сомнения поддержали и входящие в региональный совет представители партии «зеленых», которые призвали 3 июля провести акцию протеста против строительства реактора в Кадараше и потребовали, чтобы местные инвестиции в реализацию проекта сопровождались аналогичными капиталовложениями в исследования в области возобновляемых источников энергии.

Президент Франции Жак Ширак заверил премьер-министра Японии Дзюнъитиро Коидзуми, что интересы Токио в проекте ИТЭР будут полностью учтены. Как сообщила во вторник пресс-служба Елисейского дворца, после подписания в Москве декларации о том, что международный термоядерный экспериментальный реактор ИТЭР будет построен в Кадараше на юге Франции, Ширак направил Коидзуми послание, в котором назвал достигнутое соглашение «сбалансированным». «Мы не жалели усилий для того, чтобы прийти к этому соглашению и сделать так, чтобы интересы Японии, как и всех участников проекта в целом, были учтены в полной мере», — говорится в письме Ширака. Глава французского государства пообещал также, что «Франция сделает все от нее зависящее, чтобы проект ИТЭР реализовывался эффективно и в духе соглашения, достигнутого между Европой и ее партнерами». Стоимость проекта ИТЭР оценивается в 10 млрд. евро. Участвующие в нем Япония, США и Южная Корея настаивали на том, чтобы реактор сооружался на японской территории, тогда как Евросоюз, Россия и Китай поддерживали кандидатуру Франции. Чтобы прийти к соглашению, ЕС пообещал, что в случае размещения реактора в Кадараше будет увеличена доля строительных подрядов Японии и расширен список ее научного персонала.

Международный термоядерный экспериментальный реактор (ИТЭР) будет построен во Франции, говорится в декларации, принятой в Москве на встрече министров стран-участниц проекта. «Участники проекта выбрали для строительства экспериментального термоядерного реактора Францию», — подтвердил РИА «Новости» один из участников подписания декларации. В документе

говорится, что реактор будет строиться на юге Франции в окрестностях города. В Японии ранее уже начинали строительство Итэр на севере о-ва Хонсю в местечке Роккасе префектуры Аомори, однако в Токио вынуждены были отказаться от самостоятельного возведения реактора, т.к. в проект необходимо было вложить 600-800 млрд. иен (6-8 млрд.).

В связи с большой затратностью проекта Япония вышла на переговоры с ЕС. В случае размещения реактора на территории Франции ЕС предлагал увеличить долю строительных подрядов Японии и расширить список ее научного персонала. Проект финансируется консорциумом, в который входят Россия, Япония, США, КНР, Южная Корея и Европейский Союз. До сих пор намерение построить реактор в Японии, помимо Токио, отстаивали США и Южная Корея, а остальные участники считали правильным разместить его во Франции. Представители ЕС неоднократно заявляли, что если Япония будет настаивать на своем, то часть участников консорциума приступят к сепаратному строительству Итэр. РИА «Новости», 28.6.2005г.

— Франция намерена предложить Ливии сотрудничество в области мирного использования ядерной энергии. «Основные принципы этого сотрудничества уже определены, однако его содержание еще предстоит определить», — заявил во вторник официальный представитель министерства иностранных дел Франции Жан-Батист Матей.

По его словам, пока процесс находится «в стадии исследования», но уже «в скором времени» Париж «предложит Ливии соглашение по поводу того, что может быть сделано». «Необходимо оценить уже существующие возможности, приняв во внимание потребности Ливии», — сказал представитель МИД Франции. РИА «Новости», 31.5.2005г.

— За увеличение инвестиций в энергетику, прежде всего в ее нефтяной сектор, высказались участники состоявшейся в Париже ежегодной конференции Международного энергетического агентства на уровне министров. В совместном заявлении, принятом ими во вторник по итогам двухдневной встречи, указывается на необходимость «создать более стабильные и прозрачные условия для привлечения необходимого объема инвестиций» в энергетическую промышленность. По мнению участников конференции, именно недостаточный уровень капиталовложений в нефтяную промышленность на протяжении последних лет стал одной из причин резкого роста цен на нефть.

Согласно приведенной на форуме оценке, потребность энергетической промышленности в инвестициях в ближайшие 25 лет составит 16 млрд.долл. Однако «частные инвесторы подвержены различным рискам, работая на переживающих реформу рынках», поэтому государства должны задуматься над выработкой «новых механизмов для управления рисками и мобилизации необходимых капиталовложений», говорится в итоговом коммюнике форума.

В документе говорится о необходимости «сокращения экономической зависимости от высоких и неустойчивых цен на традиционные энергоносители», прежде всего нефть, за счет более широкого использования альтернативных источников энергии, а также о важности уменьшения воздействия энергетической промышленности на окружающую среду.

В работе конференции приняли высокопоставленные представители 26 государств, являющихся членами Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) и действующего при ней Международного энергетического агентства. Гостями форума были в нынешнем году Китай, Мексика, Польша и Словакия. РИА «Новости», 3.5.2005г.

— Новая французская атомная электростанция будет построена в Фламанвилле (Нормандия), сообщил сотрудник Международного агентства по атомной энергии (МАГАТЭ) со ссылкой на источники в Париже. «Это будет первая АЭС нового поколения атомных станций», — сказал собеседник. По его словам, в Фламанвилле, на берегу Атлантического океана, уже работает одна АЭС, но новая атомная станция будет более мощной, эффективной, безопасной и соответствующей экологическим требованиям. Планируется, что строительство новой АЭС во Франции будет продолжаться 8 лет. Во Франции работают 58 АЭС, которые производят 78,2% всей электроэнергии, потребляемой страной. Однако около 30 атомных реакторов к 2020г. достигнут возраста 40-50 лет и их необходимо будет заменить на более современные и безопасные.

Французская компания «Электрисите де Франс» приняла в четверг решение о строительстве экспериментального Европейского реактора третьего поколения на АЭС «Фламанвиль». Ранее рассматривались предложения о строительстве нового энергоблока на АЭС в департаментах Дром и Манш. Критериями выбора стали подходящие земельные условия, возможность поставлять энергию в различные регионы, природные условия. Европейский реактор третьего поколения является совместным франко-германским проектом, начатым в 1992г. Это усовершенствованная модель реакторов в плане безопасности и эффективности. Проект будет осуществляться в течение пяти лет, начиная с 2007г. Директор компании «Электрисите де Франс» Пьер Гадонье сообщил, что в ближайшие десятилетия проект будет гарантией независимости Европы в плане энергетики. РИА «Новости», 21.10.2004г.

— Депутаты Национального собрания - нижней палаты парламента Франции - большинством голосов приняли во вторник закон об изменении хозяйственно-правового статуса государственных предприятий «Электрисите де Франс» (ЭДФ) и «Газ де Франс» (ГДФ). В поддержку законопроекта, в соответствии с которым ЭДФ и ГДФ превратятся в акционерные общества под государственным контролем, выступили 376 депутатов, представляющих пропрезидентский Союз за народное движение и праволиберальный Союз за французскую демократию. 180 парламентариев, которые представляют находящиеся в оппозиции Социалистическую партию и Французскую компартию, проголосовали против. Комментируя итоги голосования, министр экономики, финансов и промышленности Франции Никола Саркози сообщил, что это позволит «модернизировать государственные энергетические предприятия, статус которых был определен еще в 1946г.», и будет способствовать их успешной работе на конкурентном рынке.

В свою очередь, представители оппозиции в ходе дебатов подчеркивали, что закон, открывающий путь к приватизации ЭДФ и ГДФ, означает

«конфискацию национального достояния» и способен лишь «ухудшить состояние предприятий, которые являются одними из лучших в мире». Закон об изменении статуса ЭДФ и ГДФ был принят на фоне массовых акций протеста, уже несколько недель проводимых по всей стране персоналом этих госпредприятий. Опасаясь, что превращение предприятий в акционерные общества повлечет за собой пересмотр режима государственных социальных гарантий и пенсионного обеспечения, работники ЭДФ и ГДФ организуют манифестации, проводят захваты электростанций и трансформаторных подстанций, производят отключения электроэнергии. Реформа госпредприятий, являющихся естественными монополиями, вытекает из европейских обязательств Франции, которые предусматривают создание конкурентного рынка энергии и энергоносителя РИА «Новости», 29.6.2004г.

— На демонстрацию протеста во вторник во французской столице вышли тыс. работников государственных предприятий «Электрисите де Франс» (ЭДФ) и «Газ де Франс» (ГДФ). Акция, проходящая по инициативе четырех ведущих профобъединений Франции, направлена против правительственного проекта реформы хозяйственно-правового статуса ЭДФ и ГДФ, который предусматривает превращение их в акционерные общества с преимущественным участием государства. Профсоюзы не согласны с предлагаемой реформой, которую они рассматривают как приватизацию, и настаивают на сохранении прежнего статуса ЭДФ и ГДФ. Они опасаются, что реформа, несмотря на заверения властей, повлечет за собой пересмотр режима зарплаты и государственных социальных пособий, которыми пользуются в настоящее время работники предприятий. Проведение демонстраций протеста запланировано также в 70 других городах Франции.

Во многих районах страны акции протеста сопровождаются точечными отключениями электроэнергии, захватом трансформаторных подстанций и прекращением работы на ряде электростанций. По данным Всеобщей конфедерации труда - одного из ведущих профцентров Франции, акции энергетиков привели к тому, что во вторник к середине дня производство электроэнергии в стране сократилось на 15 тыс. мегаватт. На юго-востоке страны забастовщики перекрыли подачу энергии на высоковольтную линию, по которой осуществляется экспорт электроэнергии в Италию. Как заверяет администрация ЭДФ, итальянские потребители не пострадали, поскольку автоматически было произведено переключение на другую линию. Правительственный проект реформы, к рассмотрению которого приступили во вторник депутаты Национального собрания, предусматривает, что государство сохранит за собой не менее 70% акций ЭДФ и ГДФ. Кроме того, 15% акций предполагается выделить работникам предприятий. Изменение статуса ЭДФ и ГДФ вытекает из европейских обязательств Франции, которые предусматривают реформирование естественных монополий. РИА «Новости», 15.6.2004г.

— 19-23 янв. 2004г. в рамках Соглашения о прямом двустороннем научно-техническом сотрудничестве между АЭС Панли (Франция) и Нововоронежской атомной станцией (НВАЭС) г.Нововоронеж с рабочим визитом посетила делегация фран-

цузских специалистов под руководством руководителя направления «Радиационная защита — Охрана окружающей среды» Жерара Шато. Французские специалисты ознакомились с современным состоянием Нововоронежской АЭС и ее основными технико-экономическими показателями, посетили модернизированные энергоблоки № 3 и № 4, энергоблок № 5, резервные дизель-генераторные станции, мобильный дизель-генератор. В ходе встреч с руководством НВАЭС, нововоронежскими специалистами хозяева и гости обменялись информацией по самому широкому кругу проблем. Специалисты АЭС Панли получили ответы на интересующие их вопросы по ядерной и радиационной безопасности, влиянию объекта на окружающую среду и взаимоотношения АЭС с надзорными органами. Как сообщили в пресс-центре атомной энергетики по итогам визита французские специалисты отметили хорошее техническое состояние энергоблоков Нововоронежской АЭС.

Научно-техническое сотрудничество Нововоронежской АЭС и АЭС Панли ведется в течение 11 лет, и направлено на повышение безопасности и надежности эксплуатации атомных станций. РИА «Новости», 28.1.2004г.

— На насосной станции № 5 «Самарских тепловых сетей» АО «Самараэнерго» завершаются испытания частотно-регулируемого привода «Альтивар-38», состоящего из компьютерного центра управления и механизмов регулирования работы трех насосов. «Альтивар-38» будет автоматически поддерживать необходимые режимы циркуляции горячей воды по теплотрассам расположенным в границах улиц Аэродромная, Партизанская, Советской Армии, Авроры. Необходимость проведенной модернизации вызвана тем, что существовавшая система управления насосами станции, смонтированная в 1979г., имела низкий уровень надежности и КПД. В случае аварийной ситуации без отопления мог оказаться значительный жилой массив. Поставщик установленного на станции частотно-регулируемого привода фирма «Шнайдер-электрик» (Франция) был определен на основе тендера, в котором участвовали как зарубежные, так и отечественные компании.

Помимо повышения надежности теплоснабжения самарцев проведенная модернизация дает существенное увеличение ресурса службы оборудования насосной станции. Также существенно будут сокращены издержки на перекачку горячей воды, используемой в отопительной системе города. Согласно расчетам введение в эксплуатацию «Альтивара-38» позволит энергосистеме сэкономить за отопительный сезон 571.984 квтч. электроэнергии или 1.172.657 руб. После окончания срока опытной эксплуатации будет рассматриваться вопрос об установке «Альтивара-38» на других объектах энергосистемы. РИА «Новости», 12.1.2004г.

НЕФТЬ, ГАЗ, УГОЛЬ

— Оператор Харьгинского соглашения о разделе продукции — французская компания Total — проинформировала об устранении практически всех выявленных нарушений. Об этом заявил сегодня прессе замруководителя Роснедр Петр Садовник.

Росприроднадзор, сказал он, 12 марта начнет повторную проверку соблюдения условий лицензии на Харьяге, и «после рассмотрения всех доку-

ментов материалы будут направлены в минпромэнерго». «Вначале необходимо аннулировать это соглашение (по Харьяге), что является функцией минпромэнерго, — отметил П.Садовник. — После этого уже Роснедра смогут его расторгнуть».

Суть претензий минпромэнерго РФ в адрес французской стороны, накапливающихся уже несколько лет, заключается в отставании нефтедобычи Total от графика и отсутствии новых схем развития месторождения. Конфликт уже разбирался и в суде, и на заседании специального объединенного комитета. Российская сторона в 2004г. не утвердила смету по Харьягинскому проекту, считая, что Total ее завышает.

По словам П.Садовника, новая схема разработки месторождения от компании Total в Роснедра пока не поступала. Прайм-ТАСС, 6.3.2007г.

— Глава третьей по величине нефтегазовой компании Европы Total Кристоф де Маржери выступил в поддержку идеи создания газового аналога ОПЕК. В интервью сегодняшней газете Times он заявил, что возможный картель мировых производителей газа мог бы играть позитивную роль в условиях стремительного роста цен на это топливо.

Гендиректор считает неверными взгляды, что сотрудничество ведущих производителей нефти и газа всегда негативно по отношению к потребителям. По его мнению, «газовый ОПЕК» помог бы прежде всего избежать неэффективных инвестиций, что опять же в интересах потребителя.

В этой связи де Маржери отметил успешную работу картеля нефтедобывающих государств, прежде всего в сфере ценообразования. «Без ОПЕК мировые цены на нефть были бы гораздо выше», — сказал руководитель Total. Прайм-ТАСС, 16.2.2007г.

— Скорректированная чистая прибыль французского нефтегазового гиганта Total в IV кв. 2006г. сократилась на 10% из-за уменьшения объема производства, роста расходов, снижения цен на нефть и увеличения затрат на разведывательные работы. Об этом компания сообщила в среду. Скорректированная чистая прибыль в IV кв. упала до 2,737 млрд. евро с 3,1 млрд. евро за аналогичный период 2005г., тогда как аналитики ожидали 2,662 млрд. евро. Между тем, по итогам 2006г. скорректированная чистая прибыль выросла в годовом исчислении на 5% и достигла рекордных 12,585 млрд. евро (16,35 млрд.долл.). Продажи в 2006г. выросли на 12% до 153,8 млрд. евро.

Компания также повысила годовые дивиденды на 15% до 1,87 евро на акцию и прогнозирует увеличение добычи нефти и газа в течение следующих четырех лет. Как ожидается, прибыли компании активизируют призывы политиков и потребительских лобби к введению налога на сверхприбыли нефтяных компаний

Так, во вторник французская организация по защите прав потребителей UFC-Que Choisir заявила, что Total должна платить дополнительно один млрд. евро налогов в год в течение следующих пяти лет для финансирования развития альтернативных источников энергии и транспорта. В пред.г. министр финансов Франции Тьерри Бретон отверг подобные идеи. В 2006г. производство Total снизилось на 2,5% к 2005г. до 2,4 млн.бар. нефтяного эквивалента в сутки на фоне перебоев с поставками из Нигерии и более низких объемов от соглашений

по разделу добычи. Однако Total объявила о намерении повысить производство углеводородов на 5% в год к 2010г. Рейтер, 14.2.2007г.

— Акции французской энергетической компании Suez выросли в четверг на 3,93% благодаря сообщениям о возможном предложении о выкупе компании со стороны французского миллиардера Франсуа Пино.

Согласно некоторым сообщениям, он готов предложить 45 евро за акцию Suez в рамках враждебного поглощения. Это является премией в 17,8% к стоимости закрытия акций Suez в среду на уровне 38,20 евро.

Это предложение также оценивает стоимость компании в 57,27 млрд. евро (74,18 млрд.). Чистый долг Suez составляет 16 млрд. евро. «Все знают, что (холдинговая компания Пино) Artemis готовит предложение за Suez, но никто раньше не говорил о цене. Сейчас все на рынке говорят о 45 евро», — сказал один из трейдеров в Париже.

Имеется также план слияния Suez с Gaz de France, оцениваемый в 80 млрд. евро. Ранее Европейская комиссия одобрила запланированное слияние этих двух французских энергетических компаний, но выставила несколько условий, согласно которым компании должны продать некоторые свои активы.

Слияние стало политическим вопросом перед президентскими выборами во Франции: профсоюзы опасаются роста цен после необходимой для слияния приватизации GDF, а социалисты угрожают правящим правым национализацией газового гиганта в случае победы на выборах. Со своей стороны, Италия обвиняет Францию в протекционизме, поскольку за решением о слиянии GDF с энерго- и газораспределительной Suez видит попытку Парижа предотвратить поглощение последней со стороны итальянской Enel. Рейтер, 11.1.2007г.

— Французский банк BNP Paribas присоединился к пулу банков ABN Amro, Barclays, Calyon, Citigroup, Goldman Sachs, JP Morgan и Morgan Stanley, готовых дать Роснефти бридж-кредит на 24,5 млрд.долл., сообщает Reuters Loan Pricing Corporation со ссылкой на источники в банковских кругах.

Кредит стоимостью порядка 30-50 базисных пунктов над ставкой LIBOR планируется привлечь для финансирования покупки активов «Юкоса», находящегося в процессе банкротства. Условия сделки уже прошли обсуждение, но соглашение не подписано в ожидании одобрения совета директоров Роснефти, сказали источники. Привлечь к сделке другие банки не планируется. Общий размер финансирования зависит от того насколько успешной будет заявка Роснефти на приобретение активов «Юкоса», говорят банкиры, добавляя, что маловероятно, чтобы Роснефть взяла все 24,5 млрд.долл. Рейтер, 9.1.2007г.

— Газпром и Gaz de France подписали соглашение о продлении долгосрочных контрактов на поставку 12 млрд.куб.м. российского газа во Францию до 2030г., сообщили компании. РФ начала поставки газа во Францию 30 лет назад. Российский газ покрывает 20% местного потребления, в пред.г. было поставлено 13 млрд.куб.м.

Gaz de France планирует с 2010г. покупать 2,5 млрд.куб.м. российского газа, который будет поставляться в западную Европу по строящемуся га-

зопроводу Nord Stream, а Газпром через свою «дочку» Gazprom Marketing & Trading Ltd, которая недавно получила лицензию на поставки газа на французский рынок, сможет поставлять 1,5 млрд. куб. м. газа конечным потребителям во Франции начиная с окт. 2007г.

Первые 2 контракта Газпрома и Gaz de France, подписанные в 1975г., предусматривают поставки природного газа до 2012г. в объеме четыре млрд. куб. м. В 1983г. был подписан контракт сроком до 2008г. на ежегодную поставку еще восемь млрд. куб. м. В апр. 2003г. действие одного из экспортных контрактов на восемь млрд. куб. м. было продлено до 2015г.

Компании также планируют совместные проекты в области поставок сжиженного природного газа, строительстве и эксплуатации подземных хранилищ, энергетике.

Глава Gaz de France Жан Франсуа Сирелли сказал, что Газпром может принять участие в покупке активов объединенной компании Gaz de France — Suez, часть из которых объединенная структура обязана продать из-за антимонопольных ограничений, однако предправления Газпрома Алексей Миллер отметил, что такие планы пока не актуальны. «Жизнь покажет, как мы дальше будем сотрудничать по другим проектам», — сказал Миллер. Рейтер, 19.12.2006г.

— Председатель правления ОАО «Газпром» Алексей Миллер и президент, гендиректор Gaz de France Жан-Франсуа Сирелли 19 дек. подписали соглашение о продлении до 2030г. действующих контрактов на поставку российского природного газа во Францию. Об этом сообщили в управлении по работе со СМИ концерна.

Достигнута договоренность о начале поставки компании Gaz de France дополнительных объемов газа с конца 2010г. по газопроводу «Северный Поток». Годовой объем поставки составит 2,5 млрд. куб. м. газа.

«Газпром» получает возможность с окт. 2007г. осуществлять прямые поставки российского газа конечным потребителям Франции в объеме до 1,5 млрд. куб. м. в год.

Предусматривается также возможность дальнейшего развития сотрудничества компаний в сфере организации поставок СПГ, повышения квалификации и подготовки кадров, охраны окружающей среды.

Gaz de France — одна из крупнейших газовых компаний Европы. Основными направлениями деятельности компании являются разведка, добыча, сбыт и распределение природного газа. Компания занимает первое место в Европе в области газораспределения. Gaz de France обслуживает 13,8 млн. потребителей, в т. ч. 11,1 млн. во Франции. С июля 2005г. компания котируется на Парижской фондовой бирже. С сент. 2005г. она входит в число компаний, имеющих индексы CAC 40 и Dow Jones Stoxx 600.

Сотрудничество между ОАО «Газпром» и компанией Gaz de France в области газоснабжения началось в сент. 1975г. За этот период «Газпром» поставил во Францию более 272 млрд. куб. м. газа, в т. ч. в 2005г. — 13,1 млрд. куб. м. газа, а за 10 месяцев тек. г. — 8 млрд. куб. м.

28 июня 2003г. между ОАО «Газпром» и Gaz de France был подписан меморандум о развитии сотрудничества. Помимо поставок газа, сотрудниче-

ство Gaz de France и ОАО «Газпром» осуществляется также и по другим направлениям деятельности компаний, среди которых — энергосбережение, реконструкция транспортных сооружений, сокращение потерь газа, строительство и эксплуатация ПХГ, проекты в области СПГ, повышение квалификации специалистов.

19 сент. 2005г. между ОАО «Газпром» компанией Gaz de France был подписан Протокол о дальнейшем развитии сотрудничества.

23 нояб. 2005г. ОАО «Газпром» и Gaz de France заключили первую своповую сделку на поставку сжиженного природного газа. Танкер с СПГ был продан компании Shell Western LNG на регазификационном терминале в Ков-Пойнте, штат Мэриленд (США) в начале дек. 2005г. ИА Regnum, 19.12.2006г.

— Французская энергетическая компания Suez предложила купить 30% контролируемой государством Gaz de France для того, чтобы гарантировать полное слияние двух энергетических компаний. Предложение Suez было отвергнуто французским правительством, говорится в сообщении Financial Times.

Financial Times также сообщила, что предложение было сделано неофициально во время переговоров глав компаний. Согласно сообщению газеты Suez также рассчитывает получить некоторый контроль в управлении GDF.

Верховный суд Франции 30 нояб. в принципе разрешил сделку слияния, но официально заключить сделку можно будет только после открытия европейского энергетического рынка первого июля 2007г. после французских президентских выборов.

На рынки ходят слухи, что такое постановление суда может привести к отказу от сделки, которой противятся социалисты, во время президентских выборов. Обе компании вновь подтвердили решимость заключить сделку слияния. Рейтер, 14.12.2006г.

— Закон о либерализации рынка электроэнергетики и приватизации газового концерна Gaz de France вступил в силу с момента опубликования сегодня его текста в официальном печатном органе Французской Республики Journal officiel.

Статьи 39-41 закона, носящего официальное название «Об энергетическом секторе», оговаривают уменьшение государственного участия в капитале крупнейшего энергетического концерна страны Gaz de France с нынешних 80,2% до 30%. Это не только подразумевает его приватизацию, но и дает «зеленый свет» на слияние с другим ведущим поставщиком электроэнергии — франко-бельгийской компанией Suez.

Некоторые положения закона, в частности те, которые позволяли поддерживать регулируемые государством тарифы на газ и электроэнергию, были признаны Конституционным советом страны не соответствующими Основному закону, в котором указывается приоритет директив Европейской комиссии.

С 1 июля 2007г., в соответствии с принятыми перед Еврокомиссией обязательствами, все страны ЕС полностью либерализуют свои энергетические рынки. Прайм-ТАСС, 8.12.2006г.

— Французское дистрибьюторское подразделение российского газового монополиста Газпрома с момента образования в окт. заключило контракты с 10 клиентами, один из которых является быв-

шим клиентом французской компании Gaz de France, пишет в четверг газета La Tribune без ссылки на источники. В июле 2006г. Газпром, крупнейший производитель газа в мире, заявил о своем намерении выйти на французский рынок промышленных и коммерческих потребителей газа к концу года.

Издание сообщило, что Газпром и Gaz de France отказались комментировать эту информацию. GDF был недоступен для комментариев. Газпром поставляет четверть потребляемого во Франции газа по договору с Gaz de France, в котором видит важного партнера для обмена российского трубопроводного газа на сжиженный природный. В последние годы Газпром, который традиционно поставлял газ распределительным компаниям, все активнее стремится к работе с конечными потребителями газа, поскольку это повышает рентабельность его газового бизнеса. Компания Gaz de France должна осуществить слияние с французской Suez. Рейтер, 16.11.2006г.

— Французская государственная компания Gaz de France (GDF) представила крупнейший в мире танкер для перевозки сжиженного природного газа (СПГ). «С грузоподъемностью, составляющей 154.500 куб.м., танкер Provalys является крупнейшим в мире СПГ-судном, его габариты позволяют загружать и разгружать судно в основных портах СПГ», — сообщается в заявлении компании GDF. «Грузоподъемности хватит для снабжения города с населением 200 тыс. чел. на год», — сказал представитель GDF. Судно стоимостью 200 млн. евро (256,2 млн.долл.) будет курсировать между Египтом и Францией.

«В 2005г. GDF был крупнейшим в Европе и третьим по величине в мире импортером СПГ», — сказал представитель компании. Он также добавил, что доля поставок СПГ в 2005г. составила 24% от всех поставок GDF и может вырасти до 30% к 2007г.

Флот компании насчитывает 11 СПГ-судов, и ожидается, что еще 2 судна появятся в конце 2006г. и в начале 2007. Общая грузоподъемность всех судов составит 228.500 куб.м. Рейтер, 16.11.2006г.

— Нефтяная компания Royal Dutch Shell рассматривает возможность продажи своих нефтяных активов во Франции за 4 млрд.долл., сообщила британская газета Business Magazine, не назвав источников информации.

Британо-голландский нефтяной гигант связался с потенциальными покупателями двух заводов во Франции для того, чтобы определить интерес к данным активам. Инвестиционные банки JP Morgan и Citigroup, скорее всего, помогут Shell оценить его высокодоходные, но крайне циклические нефтеперерабатывающие активы во Франции. Отчет банков может привести к продаже одного или всех трех французских активов. Представитель Shell отказался от комментариев. Рейтер, 16.11.2006г.

— Еврокомиссия разрешила слияние крупнейших энергетических компаний Gaz de France и Suez при условии их отказа от части своих активов для сохранения необходимого уровня конкуренции на европейском энергетическом рынке. Об этом сообщила сегодня пресс-служба Еврокомиссии. Рассмотрение этой сделки антимонопольными структурами Еврокомиссии продолжалось почти год.

Комиссия пришла к выводу, что, поскольку доминирующие позиции Suez и Gaz de France на рынках Франции и Бельгии значительно усилятся в результате слияния, компании должны отказаться от ряда активов. Suez должен выделить в самостоятельные компании свой филиал Distrigaz и оператора энергетических сетей Бельгии — Fluxis. Gaz de France придется отказаться от 25% пакета акций в группе SPE. Suez в предг. значительно укрепила свои позиции, приобретя контрольный пакет акций бельгийской национальной энергетической компании Electabel. PRNewswire, 14.11.2006г.

— Французский парламент окончательно принял сегодня проект закона об энергии, который включает положение о приватизации компании Gaz de France. Приватизация Gaz de France — необходимый этап для предстоящего слияния государственной компании Gaz de France и частной Suez. Этот проект был выдвинут в фев. премьером Домиником де Вильпенем, чтобы предотвратить покупку контрольного пакета акций Suez итальянской компанией Enel. Слияние Gaz de France и Suez должно привести к созданию самой крупной в Европе газовой компании и пятого в мире производителя электроэнергии.

Лидеры профсоюзов, однако, считают, что слияние приведет к резкому повышению тарифов на газ для потребителей, а также, что приватизация Gaz de France означает «отказ от национального суверенитета» и «угрожает энергетическому будущему Франции».

В то время как в парламенте шли дебаты, на улицах французской столицы по призыву крупнейших профцентров против законопроекта протестовали несколько тыс.чел. В ходе манифестации произошли столкновения с силами охраны порядка, которые отказались пропустить ее участников в район, где находится Национальное собрание.

Предстоящее слияние вызвало также многочисленные замечания со стороны Еврокомиссии, в соответствии с которыми две компании были вынуждены подвергнуть его проект существенной переработке. Принятый текст, по сути, внедряет во французское право директивы ЕС о полном открытии с 1 июля 2007г. для конкуренции рынка энергии. Прайм-ТАСС, 8.11.2006г.

— Французская энергетическая компания Total надеется на благоприятное развитие событий в отношении ее проектов в России, несмотря на последние неудачи, сказал глава подразделения Total по разведке и добыче в Европе и Центральной Азии Менно Грувель.

2 года назад Total предприняла неудачную попытку приобретения 25% российской газовой компании Новатэк, а в этом месяце она потерпела очередную неудачу в России, когда Газпром решил самостоятельно осваивать гигантское Штокмановское газоконденсатное месторождение. «У нас были команды, которые работали (со Штокманом) в течение года. Конечно, они разочарованы, но это не привело нас в уныние», — сказал Грувель в кулуарах конференции в Москве.

Несмотря на решение Газпрома в отношении Штокмана, он полагает, что у его компании еще есть возможность принять участие в проекте. «Имеется множество контрактов, которые можно заключить между государством и компаниями. Полагаю, что в будущем — конечно, решать рос-

сийскому правительству — будут выработаны рамки для развития Штокмана», — отметил он.

Total уже является оператором Харьягинского месторождения в рамках соглашения о разделе продукции (СРП).

Компании принадлежит 50% в проекте разработки Харьягинского месторождения, 40% принадлежит норвежской Norsk Hydro, 10% — Ненецкой нефтяной компании. На Харьяге добывается более млн.т. нефти в год.

Минприроды РФ ранее пригрозило жесткими мерами в случае, если Total не устранил нарушения в условиях разработки. Однако Грувель сказал, что работы на проекте выполняются в соответствии с планами. «Конечно, министерства выполняют свою работу. Это нормально», — добавил он. На вопрос о том, уступит ли Total требованиям российских властей пересмотреть условия СРП, он ответил, что такого пункта повестки дня еще не возникло. Рейтер, 1.11.2006г.

— Глава французской нефтегазовой группы Total Тьерри Демаре испытывает трудности с пониманием требований российских властей относительно Харьягинского проекта, передает Dow Jones со ссылкой на интервью Т.Демаре французскому изданию Le Monde. «Мы соблюдаем условия нашего контракта и, в частности, это относится и к экологическим вопросам. Мы просим просто — ясных и предсказуемых правил игры», — сказал он.

Министр природных ресурсов РФ Юрий Трутнев уверен, что в случае устранения компанией Total в срок нарушений, у Харьягинского СРП (соглашение о разделе продукции) не будет проблем. Он отметил, что у компании-оператора проекта Total действительно есть конкретные нарушения, связанные со сроками бурения, добычи и геологоразведки по данному месторождению. «Мы дали срок на устранение их и сейчас все зависит от компании — если нарушения будут устранены, никаких других претензий к ним не будет», — сообщил министр.

В конце сент. Федеральное агентство по недропользованию инициировало процесс пересмотра лицензионного соглашения на разработку Харьягинского месторождения (Ненецкий автономный округ). Лицензия принадлежит компании «Тоталь Разведка и Разработка Россия». Позднее министр иностранных дел Франции Филипп Дуст-Блази выразил надежду, что компания Total сохранит эту лицензию.

Во время визита во Францию 23 сент. президент России Владимир Путин подтвердил, что у России есть претензии к работе Total на Харьягинском нефтяном месторождении, но «слухи об отмене лицензии сильно преувеличены». «У нас есть претензии (к работе на месторождении Харьяга), но там ничего такого нет, что могло бы вызывать панику», — отметил президент.

Харьягинское месторождение в Ненецком автономном округе — одно из трех в России, разрабатываемых на условиях соглашения о разделе продукции (СРП). Общие запасы нефти на месторождении оцениваются в 160,4 млн.т., в контрактной зоне — 97 млн.т. Харьягинское СРП было заключено 20 дек. 1995г. сроком на 29 лет с возможностью продления до 33 лет и вступило в силу 12 фев. 1999г.

Инвесторами проекта стали французская Total (50%), норвежская Norsk Hydro (40%), а также Не-

мецкая нефтяная компания (10%), деятельность которой контролирует администрация НАО. Запасы нефти по Харьягинскому месторождению, переданные на баланс Total, превышают 55 млн.т., за время действия проекта предполагалось добыть порядка 45 млн.т. нефти. Утвержденная общая смета разработки Харьягинского месторождения на 2006г. составляет 116 млн.долл. против 90 млн.долл. в 2005г. Прайм-ТАСС, 31.10.2006г.

— Глава МПР России Юрий Трутнев надеется, что Total исправит все выявленные нарушения при разработке Харьягинского месторождения. «Там выявлены значительные нарушения, в частности связанные с геологоразведкой, бурением, добычей. Все это нарушено, нарушено в разы», — сказал Трутнев. Министр подчеркнул, что компании дано время и он надеется, что она «приведет все показатели в соответствие лицензионным соглашениям».

СРП по Харьягинскому проекту между Россией в лице правительства и администрации Ненецкого автономного округа и компанией Тоталь Разведка Разработка Россия («дочкой» Total) было подписано 20 дек. 1995г. и вступило в силу 1 янв. 1999г., срок его действия — 20 лет. Предметом соглашения являются второй и третий объекты Харьягинского месторождения.

Доля Total в проекте составляет 50%, компания является оператором проекта, доля норвежской Hydro — 40%, Ненецкой нефтяной компании — 10%. В 2002г. было подписано соглашение о получении НК «Лукойл» 20% доли в проекте, однако оно пока не вступило в силу. Предполагается, что за 33г. действия СРП на Харьягинском месторождении будет добыто 45 млн. т. нефти. Запасы нефти на Харьягинском месторождении по категориям А+В+С в контрактной зоне оцениваются в 97 млн. т.

Основные претензии государства к разработке месторождения связаны с несоблюдением сроков лицензии и заявленных объемов добычи. РИА «Новости», 24.10.2006г.

— Депутаты национального собрания Франции приняли сегодня проект закона об энергии, который включает положение о приватизации компании Gaz de France. Законопроект о приватизации Gaz de France обсуждался в обстановке бурных споров. Левая оппозиция подала к нему беспрецедентное количество поправок — 137 600. Документ все же был одобрен 327 голосами против 212.

Приватизация Gaz de France — необходимый этап для предстоящего слияния государственной компании Gaz de France и частной Suez. Этот проект был выдвинут в фев. премьером Домиником де Вильпеном, чтобы предотвратить покупку контрольного пакета акций Suez итальянской компанией Enel. Слияние Gaz de France и Suez должно привести к созданию самой крупной в Европе газовой компании и пятого в мире производителя электроэнергии.

Лидеры профсоюзов, однако, считают, что слияние приведет к резкому повышению тарифов на газ для потребителей, а также, что приватизация Gaz de France означает «отказ от национального суверенитета» и «угрожает энергетическому будущему Франции».

В то время как в парламенте шли дебаты, на улицах французской столицы по призыву крупнейших профцентров против законопроекта протестовали несколько тысяч чел. В ходе мани-

фестации произошли столкновения с силами охраны порядка, которые отказались пропустить ее участников в район, где находится Национальное собрание. Прайм-ТАСС, 3.10.2006г.

— Французские газовики провели во вторник в Париже демонстрацию в знак протеста против приватизации компании Газ де Франс (ГДФ). По данным профсоюзов, организовавших эту акцию, в ней приняли участие 15 тыс.чел. Манифестанты требовали отказаться от планов приватизации ГДФ и призывали депутатов Национального собрания (нижней палаты парламента) проголосовать против законопроекта, предусматривающего снижение доли государства в капитале Газ де Франс до 30%.

Чтобы проиллюстрировать опасность, которую, по мнению профсоюзов, представляет приватизация ГДФ для национальной энергетики, многие участники демонстрации несли в руках зажженные свечи и плакаты с предупреждениями: «Завтра для освещения и обогрева вам придется использовать свечи». Помимо демонстрации, работники предприятий Газ де Франс по всей Франции провели во вторник забастовку, в которой участвовало 20% персонала компании. Эта акция была поддержана работниками государственной компании Электрисите де Франс, которые в ряде районов провели точечные отключения электроэнергии.

Законопроект о приватизации ГДФ был внесен правительством, чтобы открыть возможность слияния Газ де Франс с компанией Suez. Как полагают власти, такое слияние позволит укрепить позиции французских газовиков на европейском рынке. Этот законопроект, предусматривающий также снижение доли государства в капитале компаний Электрисите де Франс, разработан с учетом директив Евросоюза, предусматривающих полную либерализацию европейского энергетического рынка с середины 2007г. РИА «Новости», 3.10.2006г.

— Нижняя палата парламента Франции во вторник одобрила законопроект о регулировании сферы энергетики, который позволит приватизировать Gaz de France перед его слиянием с Suez. За проголосовали 327 депутатов, против — 212. Теперь законопроект должен быть одобрен сенатом. В результате ожидаемого слияния компаний, которое оценивается в 72 млрд. евро, будет создана вторая по величине в Европе энергетическая группа. Сделка также должна быть одобрена Еврокомиссией. Reuters, 3.10.2006г.

— В центральном офисе Gaz de France в Париже заместитель председателя правления ОАО «Газпром» Сергей Ушаков и исполняющий обязанности гендиректора Gaz de France Жан-Мари Доже подписали соглашение о сотрудничестве в области подготовки и развития персонала.

В управлении информации ОАО «Газпром», согласно документу, «Газпром» и Gaz de France будут оказывать содействие организации и проведению на территории России и Франции учебных программ и стажировок. Основные направления учебных программ — управление международными проектами; промышленные риски и безопасность; производство сжиженного природного газа (СПГ), его транспортировка и регазификация; экономика и менеджмент предприятий газовой промышленности; добыча, транспортировка и хранение природного газа.

ОАО «Газпром» и Gaz de France создадут совместную рабочую группу на паритетных началах с

целью определения содержания учебных программ, состава групп стажеров, продолжительности и места обучения. «Многолетнее партнерство «Газпрома» и Gaz de France в области поставок природного газа обуславливает тесное сотрудничество компаний по целому ряду направлений, среди которых обмен опытом по ведению газового бизнеса занимает одно из приоритетных мест», — отметил на церемонии подписания заместитель председателя правления ОАО «Газпром» Сергей Ушаков.

Gaz de France является лидирующей компанией в Европе в области транспортировки, распределения и продаж природного газа, а также в области СПГ. Для нас важен тот факт, что наши сотрудники имеют возможность изучать богатейший опыт «Газпрома» и мы убеждены, что опыт и знания Gaz de France, в частности, в области СПГ, также будут способствовать успешной реализации проектов «Газпрома», — отметил исполняющий обязанности гендиректора Gaz de France Жан-Мари Доже.

Сотрудничество между ОАО «Газпром» и компанией Gaz de France в области газоснабжения началось в сент. 1975г. За это время «Газпром» поставил во Францию 260 млрд.куб.м. газа, в т.ч. в 2005г. — 13 млрд. куб.м.

28 июня 2003г. между ОАО «Газпром» и Gaz de France был подписан Меморандум о развитии сотрудничества. Сотрудничеству между компаниями в области поставок газа традиционно сопутствуют партнерские отношения по целому ряду направлений: подготовка кадров и обмен специалистами, охрана окружающей среды путем повышения энергетической эффективности в промышленности, спонсорская поддержка спортивных и культурных мероприятий. ИА Regnum, 2.10.2006г.

— В Париже «внимательно следят за развитием ситуации вокруг концерна Total в России». Об этом сообщил сегодня в преддверии российско-французской встречи в верхах официальный представитель Елисейского дворца Жером Боннафон.

Франция, подчеркнул он, придает важное значение обеспечению правовой защиты инвестиций французских компаний.

На этой неделе Федеральное агентство по нефтепользованию России инициировало процесс пересмотра лицензионного соглашения на разработку Харьягинского месторождения (Ненецкий автономный округ). Лицензия принадлежит компании «Тоталь Разведка и Разработка Россия». Представитель Роснедр не исключил возможности отзыва лицензии с дальнейшим выставлением ее на аукцион. Прайм-ТАСС, 22.9.2006г.

— Французская нефтяная компания Total продолжит свое сотрудничество с Ираном, несмотря на санкции США против Исламской Республики, заявил исполнительный директор нефтекомпаний Total Тьерри Демаре. «Компания Total уважает решения правительства Франции, Евросоюза и ООН, но санкции США в отношении Ирана касаются только американских компаний и не окажут никакого влияния на наше сотрудничество с Исламской Республикой», — цитирует Демаре британская Financial Times. «Разведка и разработка газовых месторождений Ирана является приоритетным направлением деятельности нашей компании», — подчеркивает глава Total.

Как отмечает Financial Times, Total ведет переговоры с японской компанией Index о партнерстве

в эксплуатации нефтяного месторождения «Азадеган» в Иране. Об этом сообщает ИРНА. ИА Regnum, 8.9.2006г.

— Представляя в Париже последнюю публикацию Международного энергетического агентства (МЭА) Energy Technology Perspectives: Scenarios and Strategies to 2050, его глава К.Мандэл отметил (в пресс-релизе МЭА), что технологии и стратегии могут внести существенные коррективы в мировое энергопотребление и обеспечить более гарантированное и стабильное энергоснабжение в будущем. По его словам, это вполне осуществимо, если только мы будем действовать быстро и решительно, содействуя всеобъемлющему развитию всех технологий в области энергетики, в т.ч. по более эффективному использованию энергии, улавливанию и хранению CO₂, применению возобновляемых источников энергии и, где это возможно, атомной энергии. У нас есть все средства, теперь нам нужно проявить волю — добавил он.

Нынешняя публикация агентства подготовлена в ответ на обращение к МЭА лидеров «большой восьмерки» (на саммите в июле 2005г. в Шотландии), рекомендовавших агентству разработать альтернативные сценарии в рамках стратегии, нацеленной на «чистую, взвешенную и конкурентоспособную энергетику будущего».

Предваряя встречу «большой восьмерки» в Санкт-Петербурге в июле 2006г., МЭА представляет ряд сценариев, демонстрирующих роль уже имеющихся или находящихся в стадии разработки технологий на будущих энергетических рынках. Как считает Мандэл, чистые и более эффективные технологии будут способствовать снижению к 2050г. объема выбросов CO₂ энергетическими предприятиями до современного уровня и сокращению вдвое прироста мирового спроса как на нефть, так и электроэнергию.

Новая публикация МЭА, вышедшая на фоне высоких по историческим меркам цен на нефть и возросшей эмиссии CO₂ предприятиями энергетики почти на 25% по сравнению с их уровнем 10 лет назад, содержит детальный анализ состояния и перспектив применения ключевых энергетических технологий в электроэнергетике, строительстве, промышленности и на транспорте. При этом намечаются пути воплощения в жизнь сценариев развития энергетики, невысказанных при сохранении нынешних тенденций.

Эффективность использования энергии оказывает понижающее давление на рост спроса на энергию и эмиссию CO₂ и ее совершенствование должно быть обязательным компонентом любой энергетической политики. Мандэл полагает, что одно только ускорение принятия таких мер помогло бы значительно сократить мировой спрос на энергию к 2050г. Однако, чтобы добиться этого, правительства стран ОЭСР и других государств должны приложить максимум усилий для стимулирования инвестиций в соответствующие технологии.

Еще одной ключевой технологией является декарбонизация производства электроэнергии и энергоемких промышленных процессов, причем особую важность представляет возможно более ранняя демонстрация технологии улавливания и хранения CO₂ на электростанциях полного цикла. В противном случае издержки снижения эмиссии CO₂ в глобальном масштабе будут значительно выше.

Широкое применение технологии улавливания и хранения CO₂, возобновляемых источников энергии и атомной энергии, а также более эффективное использование природного газа и угля поможет значительно декарбонизировать мировое производство электроэнергии к 2050г.

Мандэл утверждает, что политика надлежащего стимулирования помогла бы к 2050г. увеличить в четыре раза потребление возобновляемых источников энергии и существенно повысить роль атомной энергии в энергетике тех стран, которые хотят ее использовать. БИКИ, 13.7.2006г.

— Total стремится стать одним из главных иностранных участников российских энергетических проектов, заявил накануне вице-президент корпорации Кристоф де ла Маржери на 4 всемирной конференции по инвестициям. Он выступил на «круглом столе», посвященном теме «Обеспечение энергией завтрашнего мира». Вице-президент Total, ответственный, в частности, за вопросы добычи нефти и газа, с удовлетворением отметил предстоящее участие его корпорации в разработке нефтегазового месторождения в Баренцевом море. «Это сложный проект, но он осуществим, — сказал де ла Маржери. — Он позволит нам еще более укрепить связи с Россией».

«Я рад, что здесь, на важной конференции в Ля-Боле, получил четкое подтверждение того, что Россия останется надежным поставщиком энергоносителей для Запада, — подчеркнул вице-президент Total. — Со своей стороны могу только заверить, что мы разрешили с российской стороны все существовавшие временные проблемы». По мнению де ла Маржери, в ближайшие 25 лет в мире будет наблюдаться значительное увеличение потребления ископаемого сырья. По его оценкам, потребность в нем увеличится на планете на 25%. «Это тревожное явление, но нам следует быть к нему готовыми», — указал вице-президент корпорации. «Странам мира в связи с этим предстоит осуществить крупный технологический прорыв в таких сферах, как более эффективное использование энергии и решение ряда экологических проблем», — отметил де ла Маржери. Прайм-ТАСС, 8.6.2006г.

— Министр промышленности Франции Франсуа Лоос (Francois Loos) призвал добывающие страны увеличить добычу нефти и газа. «Нам бы хотелось, чтобы добывающие страны добывали как можно больше нефти и газа», — заявил он в Париже на 6 ежегодной международной конференции «Саммит СНГ по нефти и газу: Россия, Украина, Каспий и Центральная Азия». Обращаясь к участникам форума, французский министр отметил важность «тотального открытого диалога» по проблемам энергоресурсов. Он высказался в пользу создания дополнительных производственных мощностей и стратегических запасов топлива.

Лоос отметил, что «необходимо сознательно подходить к потреблению энергии». Министр напомнил аудитории французскую энергетическую стратегию, построенную на разнообразии поставщиков энергоресурсов. Он выступил за активное использование дизельного топлива, а также за транспортировку сжиженного природного газа, для которого Франция намерена создавать новые терминалы. Еще одно важное направление энергетики, над которым активно работают во Франции, — это биотопливо. Лоос отметил, что Фран-

ция ставит перед собой задачу выйти на 10% потребления энергии за счет этого вида ресурсов. Он подчеркнул то значение, которое во Франции уделяется ядерной энергетике, обеспечивающей 80% производства электроэнергии. Лоос напомнил, что Франция ведет работу над четвертым поколением ядерных реакторов, запустить которые в эксплуатацию планируется в 2020г. «Россия разделяет наши подходы к использованию ядерной энергии», — заявил французский министр. РИА «Новости», 1.6.2006г.

— «Цены на нефть снижаться не будут, они будут только расти», — такое заявление сделал в среду в Париже гендиректор подразделения «Разведка-Добыча» французской промышленной группы Тоталь (Total Exploration & Production) Кристоф де Маржери (Christophe de Margerie). Он выступил с докладом на проходящей во французской столице 6 ежегодной международной конференции «Саммит СНГ по нефти и газу: Россия, Украина, Каспий и Центральная Азия». Де Маржери отметил, что узнал об очередном повышении цен на нефть на Нью-Йоркской бирже, это плохая новость, но, нравится это или нет, таков рынок.

По словам гендиректора, конъюнктура в этом году еще хуже, чем в прошлом, и это ставит перед производителями и потребителями два вопроса. Первое: хотя сегодня ресурсов нефти и газа достаточно, в будущем их станет недоставать. Второе: затраты на добычу становятся выше, что тоже сказывается на ценах на нефть. В этой ситуации необходим диалог между странами-производителями и странами-потребителями энергоресурсов, но в этот диалог должны быть вовлечены и нефтегазовые компании, считает представитель группы. В нынешних условиях речь идет не только о добыче как таковой энергоресурсов, но и о введении новых поведенческих стандартов, улучшении менеджмента. По мнению де Маржери, уменьшаются не только запасы природного топлива, все меньше становится профессиональных кадров — старшее поколение сходит со сцены, а молодежь сегодня неохотно идет в инженерное дело нефтяников и газовиков.

Все эти факторы говорят о том, что производители должны договариваться, как действовать в новых условиях, считает де Маржери. В частности, две ведущие идеи производителей — новые месторождения и новые технологии — не означают, что следует отказываться от старых месторождений, из них надо извлечь все, что возможно, полагает руководитель французской компании. Но это, по его словам, подразумевает новую «технологическую ответственность»: на старых месторождениях устанавливалось оборудование времен дешевой нефти, и инвестиции были совсем иные. Не называя конкретные государства, де Маржери критиковал «экономический национализм и закрытые границы» в СНГ. По его мнению, это необходимо донести до стран-производителей, иначе они могут остаться у разбитого корыта.

«Страны СНГ должны предлагать соответствующие возможности добывающим компаниям, от этого всем будет лучше», — утверждал французский бизнесмен. По его словам, «природа возьмет свое над политикой, нефтяные пласты нельзя заставить выполнять политические установки». Кристоф де Маржери косвенно посетовал на претензии к Тоталь со стороны Минприроды РФ от-

носителю работы компании на Харьягинском нефтяном месторождении, заявив, что в практической работе бывают трудности у всех, и Тоталь готова доказать, что является надежным партнером в работе по Штокмановскому газовому месторождению.

Конфликт, связанный с Харьягинским месторождением стал мишенью для многочисленных вопросов журналистов, которые в перерыве конференции буквально атаковали де Маржери. Отбиваясь от вопросов, француз призвал не смешивать проблему Харьягинского месторождения с видами Тоталь на участие в освоении Штокмановского месторождения. По его словам, «у компании есть средства, опыт и технологии, которые она готова применить в России». Он посоветовал своим собеседникам больше интересоваться не арбитражем между Тоталь и российской стороной, а перспективой миллиардных инвестиций, которые может принести в Россию французская компания. РИА «Новости», 31.5.2006г.

— Газ из Азербайджана может поступить европейским потребителям уже в сент.-окт. этого года. Об этом сообщил здесь в понедельник президент Азербайджана Ильхам Алиев, находящийся во Франции с рабочим визитом. Он выступил на встрече с видными бизнесменами в Объединении французских предпринимателей (МЕДЕФ).

Европа, получающая 20 проц. газа из России, «судя по всему, ищет альтернативные источники снабжения — они находятся, в частности, в регионе Каспийского моря», — заявил И.Алиев. Он отметил, что его страна пока еще не получала от государств Западной Европы официальных запросов на поставки газа и осуществляет его экспорт лишь в Грузию и Турцию.

«Однако технически возможно осуществлять с сент.-окт. поставки азербайджанского газа», т.к. к этому времени будет пущен в строй газопровод Баку-Тбилиси-Эрзерум, считает президент Азербайджана.

«Европа не рассматривалась ранее Азербайджаном в качестве рынка для экспорта газа и его поставки туда потребуют как дополнительных инвестиций, так и увеличения темпов добычи», — подчеркнул Алиев. Он отметил, что если со стороны западноевропейских стран поступят соответствующие запросы на поставки, это станет объектом «более детальных переговоров».

Как сообщил Алиев, тема снабжения Европы газом из Азербайджана будет подробно рассмотрена во вторник на его встрече в Елисейском дворце с президентом Франции Жаком Шираком. ИТАР-ТАСС, 30.5.2006г.

— Председатель правления ОАО «Газпром» Алексей Миллер и президент — гендиректор «Газ де Франс» (Франция) Жан-Франсуа Сирелли на встрече 6 апр. в Москве обсудили перспективы сотрудничества в энергетической сфере.

Как сообщили в управлении по работе со СМИ Газпрома, в частности, были рассмотрены вопросы, касающиеся продления долгосрочных контрактов на поставку российского природного газа во Францию, увеличения объемов поставок, работы «Газпрома» на французском газовом рынке в условиях либерализации.

На встрече стороны обсудили возможности совместной реализации проектов по добыче газа, а также перспективы развития сотрудничества в

связи с предстоящим слиянием «Газ де Франс» и франко-бельгийской компании Suez.

Стороны отметили, что «Газпром» и «Газ де Франс» успешно взаимодействуют в области поставок СПГ в США, применяя модель обмена трубопроводного газа на сжиженный.

«Газ де Франс» — одна из крупнейших газовых компаний Европы. Основными направлениями деятельности компании являются разведка, добыча, сбыт и распределение природного газа.

Сотрудничество между ОАО «Газпромом» и компанией «Газ де Франс» в области газоснабжения началось в сент. 1975г. За это время «Газпром» поставил во Францию более 260 млрд.куб.м. газа, в т.ч. в 2005г. — 13,1 млрд.куб.м. газа.

28 июня 2003г. между ОАО «Газпром» и «Газ де Франс» был подписан Меморандум о развитии сотрудничества. Помимо поставок газа, сотрудничество «Газ де Франс» и ОАО «Газпром» осуществляется также и по другим направлениям деятельности компаний, среди которых можно отметить энергосбережение, реконструкцию транспортных сооружений, сокращение потерь газа, строительство и эксплуатацию подземных хранилищ газа, проекты в области сжиженного природного газа, повышение квалификации специалистов.

19 сент. 2005г. между ОАО «Газпром» компанией «Газ де Франс» был подписан Протокол о дальнейшем развитии сотрудничества.

23 нояб. 2005г. ОАО «Газпром» и Gaz de France заключили первую своповую сделку на поставку СПГ. Танкер со сжиженным природным газом был продан компании Shell Western LNG на регазификационном терминале в Ков-Пойнте, штат Мэриленд (США) в начале дек. 2005г. ИА Regnum, 7.4.2006г.

— Премьер-министр Франции Доминик де Вильпен объявил о намерении деловых кругов страны инвестировать 1 млрд. евро в строительство 10 заводов по производству биотоплива. До конца года правительство выдаст лицензии на производство 1,1 млн.т. биодизельного топлива и этанола. Во Франции работает 16 заводов по производству биотоплива. Принято решение о создании в Ля Рошеле (La Rochelle) научно-исследовательского центра по развитию биотоплива. По плану правительства доля потребления биотоплива в 2008г. должна составить 5,75%, а в 2010г. — 7%. Использование 1 т. биотоплива позволит сократить на 2,2 т. выбросы углекислого газа CO₂ в атмосферу. www.economy.gov.ru, 14.3.2006г.

— Премьер-министр Франции Доминик де Вильпен объявил на своей традиционной пресс-конференции о создании в стране одного из крупнейших в мире энергетических концернов на основе слияния французской корпорации Gaz de France и франко-бельгийской Suez. «Это будет первый по размерам своих операций покупатель газа и первый по рейтингу оператор в сфере сжиженного газа», — подчеркнул Д.Вильпен.

Он отметил, что французское государство сохранит «уверенный контроль над стратегическими решениями, принимаемыми в новом концерне». «Французское государство выступит гарантом безопасности нашего энергетического снабжения», — заявил французский премьер.

Коснувшись других энергетических концернов страны, Д.Вильпен сообщил, что Electricite de France «будут обеспечены все необходимые сред-

ства и возможности для развития, в особенности в сфере ядерной энергетики». Премьер-министр особо подчеркнул, что ядерный сектор как Electricite de France, так и крупнейшего в мире французского ядерного концерна Areva «имеет стратегическое значение и должен остаться под полным контролем государства».

Министр исключил какую-либо возможность слияния Electricite de France и Gaz de France, т.к. это неизбежно привело бы, ради обеспечения их конкурентоспособности, к необходимости продажи части акций и частичной потере контроля государством над новым объединением. Прайм-ТАСС, 1.3.2006г.

— Французская государственная монополия Gaz de France и частная корпорация Suez в опубликованном совместном коммюнике объявили, что группа Suez-Gaz de France начнет «эффективно действовать уже во II кв.». «Новая группа будет пятым по мощности производителем электроэнергии, первым дистрибьютором газа в Европе, европейским лидером в сфере услуг в энергетике, мировым лидером в сфере водоснабжения и защиты окружающей среды».

В коммюнике особо подчеркнуто, что слияние никак не отразится на занятости, и интересы акционеров ни в коем случае не пострадают. «В результате слияния компаний появляется второй по размерам энергетический гигант в Евросоюзе, который становится одним из лидеров мировой энергетики, — заявил министр экономики, финансов и промышленности Франции Тьерри Бретон. — Группа Suez-Gaz de France будет первой в торговле газом в Европе, мировым лидером в сфере сжиженного природного газа, третьей европейской группой в секторе электроснабжения».

Оборот новой компании составит 64 млрд. евро, из которых 52,7 млрд. евро приходится на газ и электроэнергию. Совокупная стоимость акций нового гиганта будет такой, что компания едва ли станет объектом враждебного поглощения. Новый европейский энергетический гигант создан в экстренном порядке правительством Франции для того, чтобы не допустить поглощения французской Suez итальянской корпорацией Enel.

Франко-бельгийская компания Suez — одна из крупнейших в области снабжения газом, электроэнергией и водой, она владеет несколькими атомными электростанциями. В целях скорейшего оформления сделки, против которой протестует Италия, Т.Бретон объявил о срочных мерах для сокращения доли французского государства в капитале Gaz de France с 80,1% акций до 34%, что фактически означает ее приватизацию. Прайм-ТАСС, 27.2.2006г.

— Международная корпорация по оказанию нефтепромысловых услуг «Шлюмберже» инвестирует в Тюменскую обл. в ближайшие 5 лет 2 млрд. руб., заявил председатель совета директоров компании Морис Дижоль на открытии строительства учебного центра Шлюмберже в Тюмени. Губернатор Тюменской обл. Владимир Якушев и Морис Дижоль заложили первый символический камень в основание центра, куда вложили металлическую капсулу с посланием. На территории центра разместятся автодром, гараж, стоянка, автомойка, индустриальная зона, на которой студенты будут обучаться гидроразрыву и цементированию скважин.

Власти Тюменской обл. предоставили налоговые льготы для компании «Шлюмберже». Специальное соглашение подписали Владимир Якушев и Морис Дижоль. «Мы предоставили льготы по налогу на прибыль, плюс налоговые льготы по транспортному, земельному налогу и налогу на имущество, сказал губернатор. — Все эти действия правительство проводит в рамках потепления инвестиционного климата, создания всех условий для вновь приходящих в область инвесторов. Поэтому с такими инвесторами мы готовы подписывать не только такие соглашения». Корпорация Шлюмберже является одним из ведущих в мире поставщиков услуг, решений и технологий в области разведки и добычи нефти. Среди заказчиков Шлюмберже — гиганты российской и мировой нефтяной и газовой промышленности: ОАО «Газпром», ОАО НК «Роснефть», НК «Лукойл», НК «Сибнефть», ТНК-ВР, ВР, Royal Dutch/Shell, Exxon Mobil, Chevron Техасо, Total, Agip и другие. Шлюмберже работает в России с 1929г. Она имеет 11 производственных баз в различных регионах России — в Ноябрьске, Нефтеюганске, Южно-Сахалинске, Усинске, Тимано-Печере, а также в Западной Сибири. РИА «Новости», 13.2.2006г.

— Президент, гендиректор GDF Жан-Франсуа Сирелли (Jean-Francois Cirelli) в ходе своего визита в Египет поздравил страну с тем, что она вступила в число основных поставщиков газового сырья возглавляемой им компании. Заявление было сделано во время торжественного открытия предприятия по производству сжиженного природного газа в Idku (в 50 км. к востоку от Александрии), основная часть продукции которого предназначена для GDF. Таким образом, компания GDF реализовало свое 5% участие (1,3 млрд.долл.) в первой очереди перерабатывающего завода, использующего оффшорное газовое месторождение в дельте Нила совместно с английской компанией BG и малазийской Petronas. GDF в течение 20 лет готова потреблять 4,8 млрд. куб/м сжиженного природного газа, что эквивалентно ежегодной потребности 3 млн. клиентов. Ежегодные затраты французской компании составят на развитие проекта 500 млн.долл. (10 млрд.долл. на 20 лет).

GDF планирует участвовать в сооружении третьей очереди завода по производству сжиженного природного газа в Idku с объемом капиталовложений свыше 1 млрд.долл. Это первая столь масштабная сделка между Францией и Египтом, которая когда-либо была заключена между двумя странами. В результате, Египет становится пятым по значению поставщиком газового сырья для Франции (Норвегия — 27%; Россия — 22%; Алжир — 16%; Голландия — 15%). После Алжира и Нигерии Египет стал третьим по значению поставщиком сжиженного природного газа (GNL) для Франции. Доля GNL в мировой торговле природным газом составляет 21% (163 млрд.куб.м. в год), к 2010г. объем торговли этим видом сырья может составить 200 млрд.куб.м. в год. www.economy.gov.ru, 15.12.2005г.

— Компания Total и государственная компания Qatar Petroleum заключили контракт на строительство нефтехимического завода в окрестностях г. Мессайед (Mesaieed), который будет использовать катарские месторождения природного газа. Стоимость проекта 1,2 млрд.долл. Завод будет производить в год порядка 450 тыс.т. полиэтилена низкой

плотности. Строительные работы будет осуществлять итальянская ENI. Катар, который расценивается в качестве третьего по значению источника природного газа в мире, привлекает все большее внимание международных нефтяных компаний. Так, американская корпорация Exxon с мая 2005г. участвует в строительстве нефтехимического завода в окрестностях порта Рас Лаффан (Ras Laffan) с объемом инвестиций в 2 млрд.долл. www.economy.gov.ru, 14.12.2005г.

— Вопреки официальной позиции компании Газ де Франс (Gaz de France) не повышать цены на газ потребителям до конца зимы, региональные французские газовые компании (Gaz de Bordeaux, Gaz de Strasbourg, Gaz Electricite de Grenoble и др.) намерены с 1 янв. 2006г. повысить отпускные цены на газ на 5-10%. Эта мера коснется 500 тыс. потребителей. www.economy.gov.ru, 14.12.2005г.

— Компания «Газ де Франс» обратилась в мнэкономики и Комиссию по регулированию рынка энергоресурсов с предложением о повышении с 1 нояб. своих тарифов на 12% для частных лиц. Это уже третье повышение в т.г.: в июле тарифы были увеличены на 4%, в сент. на 2,6%. По мнению вице-президента комиссии по финансовым вопросам Национального собрания Мишеля Буvara, было бы не разумно повышать цены на 5%. Со своей стороны Т. Бретон, заявил о том, что 95% газа «Газ де Франс» закупает в России, Алжире и Норвегии по долгосрочным контрактам, которые индексируются в зависимости от динамики цен на нефтепродукты, как и во всей Европе. С начала года цены на нефтепродукты выросли на 60%.

Одновременно компания «Газ де Франс» с целью смягчения негативных последствий предстоящего повышения цен предложила ввести с 1 нояб. следующие меры: 7 млн. жильцов квартир, обогреваемых газом, получают 30% скидку, которая будет действовать до 31 марта будущего года. В т.ч. для 3 млн.чел. повышение не превысит 1 евро в месяц, а 1,5 млн.чел. не будут платить больше, чем в настоящее время; 10 млн. евро будет переведено в так называемый «фонд солидарности». Из этого фонда будут выделяться займы на льготных условиях для оплаты обогрева жилья. www.economy.gov.ru, 27.10.2005г.

— Французская группа Текнип, специализирующаяся в предоставлении услуг нефтяным компаниям, объявила о подписании контракта на 176 млн. евро с бразильской компанией Petroleo Brasileiro на поставку оборудования и сооружение двух подводных нефтепроводов, которые свяжут нефтедобывающие платформы с хранилищами в районе Рио-де-Жанейро и Кампоса. www.economy.gov.ru, 27.10.2005г.

— Глава крупнейшей нефтяной компании Франции Total Тьерри Демарес недоволен нынешней политикой правительства по директивному снижению цен на бензин. Он заявил, что его удивило «публичное давление», которое оказывает правительство на нефтяные компании. «Total не заслужила подобного обращения», — подчеркнул Т.Демарес. Total 2 недели назад снизила на 3 евро-цента цены на литр бензина на своих автозаправочных станциях по всей Франции.

Министр экономики и финансов Франции Тьерри Бретон в прошлую пятницу провел встречу с руководством нефтяных компаний, в ходе которой, среди прочего, обсуждался вопрос о ситуации с це-

нами на бензин. Как сообщают информированные источники, Т.Бретон пригрозил, что в случае, если не произойдет снижение цен на бензинах, правительство введет дополнительный налог на сверхдоходы нефтяных компаний. В результате роста цен на нефть в 2005г. Total уже получила прибыль в 8 млрд.долл. Прайм-ТАСС, 20.9.2005г.

— Председатель правления ОАО «Газпром» Алексей Миллер и президент Gaz de France Жан Франсуа Сирелли в ходе вчерашней встречи в Париже выразили намерение начать новый этап партнерства и подписали протокол, в котором определены темы и приоритетные мероприятия, направленные на укрепление и развитие двусторонних связей. Об этом сообщило управление «Газпрома» по работе со СМИ. В частности, учитывая, что «Газпром» начинает строительство Северо-Европейского газопровода (СЕГ), стороны договорились о продолжении совместных действий, направленных на увеличение объемов поставок и укрепление безопасности газоснабжения европейского рынка.

Руководители «Газпрома» и Gaz de France обменялись мнениями о новых перспективах, которые открываются в обл. производства и торговли сжиженным природным газом (СПГ), играющим все более значимую роль на рынке энергоресурсов, и дали поручения соответствующим подразделениям компаний по разработке совместных проектов.

Встреча была приурочена к 30 годовщине подписания российской стороной первых экспортных контрактов с Gaz de France. по долгосрочным контрактам между «Газпромом» и Gaz de France осуществляются поставки в объеме 12 млрд.куб.м. в год, что составляет 25% импортных закупок, осуществляемых Gaz de France.

Сотрудничеству между компаниями в обл. поставок газа традиционно сопутствуют партнерские отношения по ряду других направлений: подготовка кадров и обмен специалистами, охрана окружающей среды путем повышения энергетической эффективности в промышленности, спонсорская поддержка спортивных и культурных мероприятий.

Gaz de France является одной из крупнейших европейских компаний в обл. природного газа. По состоянию на 31 дек. 2004г. Gaz de France являлся оператором самой большой по протяженности газотранспортной системы — 30 тыс.км. газопроводов во Франции; занимает второе место в Европе с точки зрения портфеля конечных потребителей — 12,3 млн. промышленных и индивидуальных потребителей (в т ч 10,9 млн. во Франции); является оператором второй по протяженности газораспределительной сети — 175 тыс.км. газопроводов, обеспечивающих природным газом 76% населения Франции; занимает второе место в обл. эксплуатации терминалов по регазификации природного газа общей мощностью 17 млрд.куб.м.; второе место в обл. эксплуатации подземных хранилищ газа полезной емкостью 9 млрд.куб.м.; 3 место по объемам закупок природного газа.

Gaz de France работает более чем в 30 странах. Торговый оборот компании в 2004г. составил 18,129 млрд. евро, чистая прибыль — 1,046 млрд. евро (рост на 15% по сравнению с 2003г.); 29% общего торгового оборота приходится на деятельность за рубежом. Прайм-ТАСС, 20.9.2005г.

— Задачам исправления ситуации на топливном рынке был посвящен «круглый стол», организованный в пятницу министерством экономики, финансов и промышленности Франции с участием ряда крупных нефтяных компаний. Одним из главных итогов встречи, как сообщили в Минэкономике, стало взятое французской компанией «Тоталь» обязательство регулировать цены в интересах потребителей. Согласно принятому решению, «Тоталь» должна не более чем в трехдневный срок снижать розничные цены на своих бензозаправочных станциях в случае понижения цен на сырье на мировом нефтяном рынке. Напротив, в случае резкого повышения мировых цен «Тоталь» обязалась удерживать свои розничные цены на прежнем уровне в течение трех недель и лишь затем приступать к повышению. Министр экономики и финансов Тьерри Бретон приветствовал это решение и призвал другие нефтяные компании, работающие на французском рынке, последовать примеру «Тоталь».

Бретон также сообщил о создании специальной комиссии, которая будет отслеживать динамику внутренних цен в различных регионах и у различных компаний и информировать население о своих выводах, в т.ч. через интернет-сайт министерства экономики и финансов. По словам министра, работа комиссии призвана обеспечить прозрачность конкуренции на топливном рынке и позволить потребителям найти наиболее выгодные для них условия. В ходе «круглого стола» обсуждались также вопросы дальнейшего развития нефтяного сектора французской промышленности. В частности, компания «Тоталь» объявила о намерении в течение пяти предстоящих лет вложить три млрд. евро в строительство и реконструкцию нефтеперерабатывающих предприятий. В свою очередь, работающие во Франции компании «Шелл», «Бритиш петролеум» и «Эссо» сообщили о суммарных инвестициях в 500 млн. евро. Участники «круглого стола» договорились провести очередное заседание в начале 2006г., чтобы обсудить ход выполнения взятых обязательств и изменения ситуации на топливном рынке. РИА «Новости», 16.9.2005г.

— Нефтяные корпорации Total и BP заявили, что снижают цены на бензин и дизельное топливо во Франции — на 3 цента и 2 цента за литр соответственно. Такое решение было принято под сильным давлением со стороны французских властей. Министр экономики, финансов и промышленности Франции Тьерри Бретон пригрозил ввести в стране особый налог для нефтяных корпораций, повышающих цены на бензин. «Мы не исключаем возможности того, что на обсуждение парламента будет вынесен вопрос о введении чрезвычайного налога для нефтяных корпораций, который обоснован сложившейся чрезвычайной ситуацией», — заявил министр. Он указал при этом на «негражданскую позицию» ряда корпораций, продолжающих повышать цены на нефтепродукты.

Решение принято корпорациями в сложных условиях прекращения временного снижения цен на нефть и начала их стремительного роста после публикации новых данных о воздействии урагана в США на уровень добычи в Мексиканском заливе. Прайм-ТАСС, 12.9.2005г.

— Каждый гражданин Франции получит от правительства 75 евро для компенсации постоянно

растущих расходов на бензин. Об этом сообщил премьер-министр страны Доминик де Вильпен, выступая в городе Ла-Боль на «летнем университете» правящей партии Союз в поддержку народного движения.

Премьер признал, что финансово-экономическая ситуация, в которой находится Франция «весьма сложная». Крайне высокой остается государственная задолженность, неблагоприятной является мировая конъюнктура, постоянное отрицательное влияние на экономику оказывает рост цен на нефть.

Тем не менее Доминик де Вильпен считает, что у Франции немало козырей, которые помогут ей одержать победу – целый ряд передовых предприятий, таких как корпорация Airbus, развитые нанотехнологии в ряде регионов страны. 3,5 млрд. евро позволит сэкономить гражданам страны реформа налоговой системы. Премьер-министр сообщил, что во Франции будет начата и крупная модернизация государственных структур, что облегчит строительство в стране «сильного государства». Прайм-ТАСС, 5.9.2005г.

– Кредиторы ОАО «НК Юкос» во главе с французским банком Societe Generale 25 июля 2005г. подали иск в суд Техаса с целью взыскать с российской компании 482 млн.долл. долга. Истцы требуют предоставить им доступ к активам, контролируемым в интересах «Юкоса» компанией Yukos USA и хьюстонским банком Amegy Bank NA, сообщают «Ведомости». Также Societe Generale требует заморозить средства в 21 млн.долл., задепонированные «Юкосом» в янв. этого года при подаче иска о банкротстве в США. «ЮКОС продемонстрировал возможность совершать операции по передвижению денежных средств на млн.долл. по всему миру в короткое время», – говорится в иске Societe Generale и еще 13 кредиторов, среди которых Citibank, Deutsche Bank, Commerzbank, BNP Paribas и ING. Все эти банки участвовали в организации 1 млрд.долл. предэкспортного кредита, предоставленного «Юкосу» в сент. 2003г. «Ведомости», 3.9.2005г.

– Компания «Тоталь» объявила о подписании с ОАО «Газпром» протокола по совместному исследованию Штокмановского газоконденсатного месторождения. Данный протокол формализует участие компании «Тоталь» в разведывательных работах и определяет французскую компанию в качестве одного из возможных кандидатов на разработку этого месторождения. www.economy.gov.ru, 15.7.2005г.

– Минэкономики и финансов Франции объявило в четверг о начале приватизации госкомпании «Газ де Франс». Согласно сообщению, распространенному пресс-службой министерства, начиная с сегодняшнего дня частные инвесторы могут подавать заявки на приобретение акций компании. Подписка на ценные бумаги продлится до 6 июля, а на 7 июля намечена первая биржевая котировка акций «Газ де Франс». В общей сложности на продажу предполагается выставить от 20% до 22% акций компании, причем часть из них будет на преференциальных условиях предложена сотрудникам «Газ де Франс». Цена акций колеблется от 20,5 до 23,8 евро, а стоимость преференциальных акций – от 16,4 до 19,04 евро. Как отмечают в минэкономики, после продажи пакета государство сохранит за собой позиции мажоритар-

ного акционера и по-прежнему сможет определять деятельность «Газ де Франс».

В свою очередь, гендиректор компании Жан-Франсуа Сирелли назвал начало приватизации «решающим этапом» и заявил, что «открытие капитала и выход на биржу даст «Газ де Франс» средства для продолжения намеченной стратегии укрепления позиции компании в качестве ведущего игрока энергетического сектора во Франции и Европе». Он также сообщил, что полученные средства «будут использованы для финансирования программы инвестиций». Руководитель «Газ де Франс» признал, что профсоюзы выступают против приватизации компании, но выразил надежду на то, что превращение их из наемных работников в акционеров будет способствовать улучшению социального климата в рамках предприятия. РИА «Новости», 23.6.2005г.

– Премьер-министр Украины Юлия Тимошенко завершила рабочий визит во Францию. В ходе визита состоялись встречи Тимошенко с президентом Франции Жаком Шираком и премьер-министром Домиником де Вильпеном, руководством французского парламента.

Подписаны соглашение между Кабмином и правительством Франции о взаимном признании дипломов о научной степени и ученых званиях, рамочное соглашение между Минэкономики Украины и компанией «Адетеф» о сотрудничестве в технической помощи. Минтопэнерго подписало с Gaz de France меморандум о сотрудничестве в газовой сфере, а «Нафтогаз Украины» – соглашение о развитии технического сотрудничества.

Руководитель «Нафтогазу» Алексей Ивченко, комментируя журналистам подписанное соглашение, сказал, что соглашение предусматривает совместное строительство газопроводов, в частности, для транспортировки в Европу иранского газа, хранение газа Gaz de France в украинских подземных хранилищах, продажу газа Gaz de France, транспортируемого через Украину, для последующей реализации потребителям. ИА Regnum, 15.6.2005г.

– Минтоплива и энергетики Украины, Gaz de France и национальная акционерная компанией «Нефтегаз Украины» подписали ряд соглашений и меморандум о сотрудничестве. Об этом сообщила пресс-служба премьер-министра Украины Юлии Тимошенко. Согласно документам, речь идет о совместном строительстве газопроводов для транспортировки в Европу иранского газа, хранения газа Gaz de France в украинских подземных хранилищах, продаже газа Gaz de France, транспортируемого через Украину, для последующей реализации потребителям и т.д. Документы подписаны в рамках официального визита премьер-министра Украины Юлии Тимошенко во Францию. ИА «Росбалт», 14.6.2005г.

– Украина предложила французской компании «Газ де Франс» сотрудничество в диверсификации поставок газа на Украину. Как сообщили в пресс-службе Кабмина Украины, об этом заявила премьер-министр Украины Юлия Тимошенко во время встречи в Киеве с вице-президентом «Газ де Франс» Жан-Мари Доже. «Мы видим энергоресурсы в Туркменистане, Иране. Поэтому для Украины стратегическое направление – строительство газотранспортных сетей, которые через Черное море смогут доставить газ на Украину», – подчеркнула

Тимошенко и призвала «Газ де Франс», учитывая серьезную зависимость от России, начать изучение этих вариантов энергообеспечения. В ходе встречи вице-президент «Газ де Франс» Жан-Мари Доже проинформировал украинского премьера о том, что компания продолжительное время изучает перспективы строительства газопровода из Ирана в Европу. ИА «Росбалт», 15.5.2005г.

— Президент Туркмении Сапармурат Ниязов пригласил французские компании принять участие в разработке нефтегазовых месторождений на морском шельфе в туркменском секторе Каспия. Как сообщили в пресс-службе туркменского президента, тема сотрудничества в нефтегазовой сфере была одной из центральных в ходе состоявшейся встречи главы республики с сенатором Франции Аймери Де Монтестью. «В ходе встречи, вылившейся в конструктивный обмен мнениями о перспективах туркмено-французского сотрудничества, глава государства и его гость с удовлетворением констатировали огромный интерес обеих сторон к расширению плодотворного партнерства», — отметили в пресс-службе.

«Мы располагает большим позитивным опытом сотрудничества с крупными французскими компаниями, прежде всего известной компанией «Буиг», выступающей генеральным подрядчиком целого ряда уникальных проектов в области градостроительства. Объекты, построенные «Буиг» в Ашхабаде, стали своего рода символами дружбы между нашими странами, примером плодотворного, взаимовыгодного сотрудничества», — отметил в ходе встречи туркменский лидер. Как сообщили в пресс-службе, С.Ниязов «ознакомил французского сенатора с приоритетами государственного развития в области экономики, высказав ряд конкретных предложений относительно сфер взаимного приложения интересов. Так, глава Туркменистана пригласил французские компании принять участие в разработке нефтегазовых месторождений на морском шельфе в туркменском секторе Каспия, а также в проектах, реализуемых в газовой отрасли». «А.Де Монтестью подчеркнул высокий интерес, проявляемый французскими деловыми кругами к участию в реализации совместных экономических проектов в Туркмении», — отметили в пресс-службе. Интерфакс, 31.3.2005г.

— Российский газовый монополист «Газпром» рассматривает возможности поставок газа французским промышленным предприятиям, и первые контракты могут быть подписаны уже в этом году. Об этом сообщил Андрей Михалев, управляющий директор Gazprom Marketing and Trading, подразделения Газпрома по продажам в Британии. «Мы собираемся подать заявку на получение разрешения на поставки во Францию. Мы ищем конечных покупателей во Франции», — сказал он в интервью Reuters. По словам управляющего директора, «Газпром» использует свое британское подразделение в качестве опоры для выхода в страны Бенилюкса и на север Франции. В 2004г. «Газпром» поставил во Францию 14 млрд.куб.м. газа, в основном, по контракту с Gaz de France.

В 2003г. объем поставок «Газпрома» во Францию составил 11,2 млрд.куб.м. Торговля газом начала развиваться на севере Франции благодаря либерализации рынка, а также наличию нескольких газопроводов, импортирующих газ в регион из ряда источников. В прошлом году все французские

корпоративные потребители получили возможность менять газового поставщика, поскольку страна начала постепенно открывать свой газовый рынок в соответствии с законами Европейского союза. По словам Михалева, «Газпром» также планирует расширяться в Бельгии и Нидерландах, хотя и проявляет осторожность в связи с ожидаемой конкуренцией с голландской газовой компанией Gasunie, которая покупает газ у «Газпрома» по долгосрочному контракту.

Кроме того, компания также расширяется в Великобритании, которая все больше зависит от импорта газа, поскольку ее внутренние месторождения в Северном море начинают истощаться. «Газпром» надеется получить 10% британского газового рынка к 2010г. ОАО «Газпром» — крупнейшая газодобывающая компания в мире, естественная российская монополия по добыче, транспортировке и сбыту газа. 17 фев. 1993г. постановлением Правительства РФ государственный газовый концерн «Газпром» был преобразован в Российское акционерное общество «Газпром».

В 1998г. РАО «Газпром» было преобразовано в открытое акционерное общество. Учредителем «Газпрома» является правительство РФ (государству принадлежат 38,7% акций «Газпрома»). Основные направления деятельности компании — геологоразведка, добыча, транспортировка, переработка и реализация газа. «Газпром» располагает самыми богатыми в мире запасами природного газа. Разведанные запасы компании составляют 28,1 трлн.куб.м. газа, доля в мировых доказанных запасах газа составляет 16%, в российских — 60%. Разведанные запасы газа «Газпрома» оцениваются в 28,8 трлн.куб.м.

В 2003г. «Газпром» добыл 540,2 млрд.куб.м. газа — на 18,3 млрд.куб.м. больше, чем в 2002г. Объем добычи составил 90% от общероссийской и 25% от общемировой добычи газа. Выручка ОАО «Газпром» за 2003г. (без НДС и акцизов) составила 780,6 млрд. руб., чистая прибыль по МСФО — 159,1 млрд. руб. Налоговые выплаты компании в 2003г. составили 280,2 млрд. руб., или 8% налоговых поступлений консолидированного бюджета страны. «Газпрому принадлежат магистральные газопроводы, объединенные в Единую систему газоснабжения (ЕСГ) России. ЕСГ является крупнейшей в мире системой транспортировки газа. Ее протяженность составляет более 150 тыс.км., а пропускная способность — 580 млрд.куб.м. Кроме того, в Группу «Газпром» входит 161 газораспределительная организация. Они обслуживают 403 тыс.км. (76%) распределительных газопроводов страны и обеспечивают поставку 58% потребляемого газа (158 млрд.куб.м.) в 75% населенных пунктов России. ИА «Росбалт», 25.2.2005г.

— Федеральная антимонопольная служба (ФАС) России, скорее всего, разрешит французской компании Total приобрести блокирующий пакет акций независимого производителя газа «Новатэк». «Вопрос находится в стадии рассмотрения. Решение будет, скорее всего, в плюс», — сказал замглавы ФАС Анатолий Голомолзин. Компания Total в конце сент. 2004г. объявила о намерении приобрести 25% плюс одну акцию «Новатэк». Финансовые подробности сделки пока не известны, однако ранее в СМИ появлялись сообщения о том, что сумма сделки не превысит 1 млрд.долл. Основными акционерами «Новатэк» яв-

ляются ООО «Левит» — 49,2%, SWGI Growth Fund — 37,5%, некоммерческая организация «Региональный фонд развития Ямала» — 7,6%. Другим акционерам принадлежит 5,7% уставного капитала компании. РИА «Новости», 28.12.2004г.

— Сегодня состоялся визит во Францию делегации ОАО «Газпром» во главе с председателем правления Алексеем Миллером. В ходе визита прошла встреча Алексея Миллера и президента компании «Газ де Франс» Жана-Франсуа Сирелли с премьер-министром Франции Жаном-Пьером Раффареном. Стороны обсудили перспективы сотрудничества России и Франции в газовой сфере, и, в частности, сотрудничество «Газпрома» и «Газ де Франс». Алексей Миллер провел встречу с президентом компании «Газ де Франс» Жаном-Франсуа Сирелли. Стороны высказали единое мнение, что сотрудничество «Газпрома» и «Газ де Франс» развивается успешно и динамично. Как сообщили в управлении по работе со СМИ ОАО «Газпром», главы компаний обсудили возможные формы сотрудничества в рамках проектов в области сжиженного природного газа и строительства Северо-Европейского газопровода. Стороны решили развивать долгосрочное сотрудничество в рамках этого проекта, который будет способствовать повышению безопасности газоснабжения Европы и удовлетворению растущего спроса на газ на европейском рынке.

Добыча природного газа во Франции в 2003г. составила 1,61 млрд. куб. м., потребление — 42,5 млрд. куб. м. Основные объемы природного газа Франция импортирует. Поставщиками природного газа во Францию являются Норвегия, Алжир, Россия, Нидерланды, Великобритания, Нигерия и Бельгия. «Газ де Франс» — одна из крупнейших газовых компаний в Европе. Основными направлениями деятельности компании являются разведка, добыча, сбыт и распределение природного газа.

Сотрудничество между «Газпромом» и компанией «Газ де Франс» в области газоснабжения началось в 1976г. За это время «Газпром» поставил во Францию более 250 млрд. куб. м. газа, в т.ч. в 2003г. — 11,2 млрд. куб. м. газа. В 2004г. планируется поставить около 13,4 млрд. куб. м. газа. 28 июня 2003г. между ОАО «Газпром» и «Газ де Франс» был подписан Меморандум о развитии сотрудничества. Помимо поставок газа, сотрудничество «Газ де Франс» и ОАО «Газпром» осуществляется также и по другим направлениям деятельности компаний, среди которых можно отметить энергосбережение, реконструкцию транспортных сооружений, сокращение потерь газа, строительство и эксплуатацию подземных хранилищ газа, проекты в области сжиженного природного газа, повышение квалификации специалистов. В 2004г. началось сотрудничество «Газпрома» и «Газ де Франс» в области поставок газа на рынок Великобритании. ИА Regnum, 22.12.2004г.

— Глава «Газпрома» Алексей Миллер обсудил с президентом компании Gaz de France Жаном-Франсуа Сирелли и премьер-министром Франции Жаном-Пьером Раффареном перспективы сотрудничества России и Франции в газовой сфере, и, в частности, сотрудничество «Газпрома» и Gaz de France. Об этом говорится в совместном пресс-релизе российской и французской компаний. Во время встречи Миллера с Жаном-Франсуа Сирелли было высказано единое мнение, что сотрудни-

чество «Газпрома» и Gaz de France развивается успешно и динамично. Главы компаний обсудили возможные формы сотрудничества в рамках проектов в области сжиженного природного газа и строительства Северо-Европейского газопровода. Стороны решили развивать долгосрочное сотрудничество в рамках этого проекта, который будет способствовать повышению безопасности газоснабжения Европы и удовлетворению растущего спроса на газ на европейском рынке.

Добыча природного газа во Франции в 2003г. составила 1,61 млрд. куб. м., потребление — 42,5 млрд. куб. м. Основные объемы природного газа Франция импортирует. Поставщиками природного газа во Францию являются Норвегия, Алжир, Россия, Нидерланды, Великобритания, Нигерия и Бельгия. Gaz de France — одна из крупнейших газовых компаний в Европе. Основными направлениями деятельности компании являются разведка, добыча, сбыт и распределение природного газа. Сотрудничество между «Газпромом» и компанией Gaz de France в области газоснабжения началось в 1976г. За это время «Газпром» поставил во Францию более 250 млрд. куб. м. газа, в т.ч. в 2003г. — 11,2 млрд. куб. м. газа. В 2004г. планируется поставить около 13,4 млрд. куб. м. газа. В 2004г. началось сотрудничество «Газпрома» и Gaz de France в области поставок газа на рынок Великобритании. РИА «Новости», 22.12.2004г.

— Спор между Россией и французской компанией Total по Харьягинскому месторождению пока не нашел мирового разрешения, заявил глава Минпромэнерго РФ Виктор Христенко после встречи с министром промышленности Франции Пазком Деведжаном. «Пока по этому месторождению ничего не решено. Там работают адвокаты. К сожалению, конфликт пока не нашел мирового разрешения», — сказал Христенко. По его словам, урегулирование этого вопроса — в интересах как Total, так и России. Соглашение о разделе продукции по разработке Харьягинского месторождения было заключено в конце 1995г. Запасы месторождения составляют 160 млн. т. нефти. Срок соглашения определяется 20г. и с возможностью продления до 33 лет. Инвестиции в проект должны осуществляться «Total Разведка Разработки Россия», которая является оператором проекта, Norsk Hydro Sverige A.B. и «Ненецкая нефтяная компания». Спор между компанией-оператором проекта и российскими властями начался из-за того, что участники не могут утвердить проект сметы расходов на разработку месторождения. РИА «Новости», 14.12.2004г.

— Во французской компании Shlumberger объясняют свой уход от «Юкоса» финансовыми потерями. В ходе телеконференции с инвесторами в нью-йоркской штаб-квартире Shlumberger президент компании Эндрю Гоулд подтвердил, что французская компания забирает свое оборудование с месторождений «Юкоса» и передает его другим клиентам. Shlumberger занимается поставкой оборудования и технологий для нефтедобычи, а также проведением сервисных работ. В работе с «Юкосом» прогнозируются «потери в предстоящие кварталы», заявил Гоулд. Поэтому, по его словам, «капиталы (Shlumberger) в России будут перераспределены, чтобы обеспечить расширение деятельности на других направлениях».

Гоулд отметил, что в III кв. текущего года на финансовых показателях французской компании

сказалась целая серия «неблагоприятных событий». По его словам, затраты на перевод оборудования от «Юкоса» к другим клиентам — лишь одно из этих событий. РИА «Новости», 25.10.2004г.

— Французская нефтяная компания Total в ближайшие дни объявит о приобретении части акций в одной из российских нефтяных компаний на 1 млрд.долл. приняла решение о расширении своей деятельности в нефтяном секторе России. Total, хотя и будет иметь «значительное присутствие» в капитале российской компании, не получит в ней контрольный пакет акций. Название российской компании пока не разглашается. Последние «штрихи» сделки обсуждались во время пребывания на прошлой неделе в Москве минэкономики и финансов Франции Николя Саркози. ИА «Росбалт», 20.9.2004г.

— Французская Total стала победителем тендера на покупку партии азербайджанской нефти, отгружаемой из порта Новороссийск. Объем данной партии нефти составит 130 тыс.т., отгрузка планируется в середине сент. С начала г. покупателями нефти Государственной нефтяной компании АР (ГНКАР), транспортируемой по трубопроводу Баку-Новороссийск, стали компании Total, Glencore, Sonol, Vitol Broking, «Лукойл», Litasco, Arcadia, Rocoil, Euroasian oil, Taurus и Petrofarm. Общий объем экспорта нефти ГНКАР на 2004г. составит 2,5 млн. т. ИА Regnum, 12.8.2004г.

— Встреча заместителя председателя правления ОАО «Газпром» Александра Ананенкова и вице-президента «Газ де Франс» Жака-Мари Доже прошла в центральном офисе российской компании. Как сообщили в управлении по работе со СМИ ОАО «Газпром», стороны обсудили перспективы сотрудничества и подтвердили взаимную заинтересованность в развитии долгосрочных контактов. Стороны выразили заинтересованность в углублении диалога по таким направлениям, как энергосбережение, повышение квалификации специалистов и научно-технического сотрудничества. В июне 2003г. между ОАО «Газпром» и «Газ де Франс» был подписан меморандум о развитии сотрудничества. Сотрудничество между Россией и Францией в области природного газа осуществляется уже в течение 30 лет. В 2003г. поставлено 11,2 млрд.куб.м. газа, на 01 июня 2004г. — 5,9 млрд.куб.м. ИА «Росбалт», 22.6.2004г.

— Французская компания Total получила предварительное согласие российских властей на покупку 25% российской нефтяной компании «Сибнефть». Ранее сообщалось, что основной акционер «Сибнефти» Роман Абрамович вел переговоры о продаже 46% акций компании с англо-голландской Royal Dutch/Shell, американской Chevron Техасо и французской компанией Total. «Если подержка Москвы сохранится, то Total обойдет американские компании ChevronТехасо и ExxonMobil, а также англо-голландскую Royal Dutch/Shell, которые были заинтересованы в покупке доли «Сибнефти», - отмечает издание. Источник отмечает, что американская администрация, узнав об этом, была «чрезвычайно раздражена». Французская компания, по словам источника, хотела бы приобрести 25% плюс 1 акцию «Сибнефти». Один из банкиров сказал, что этот пакет может стоить 4 млрд.долл. «Переговоры находятся не в заключительной стадии». В «Сибнефти» не стали комментировать эту информацию. «Мы не комментируем

рыночные слухи», - сказал пресс-секретарь «Сибнефти» Алексей Фирсов, напомнив, что подобная информация о продаже акций «Сибнефти» зарубежным компаниям появлялась и раньше. «Сейчас самое главное завершить обратную сделку по разделению «Юкоса» и «Сибнефти», - добавил Фирсов. РИА «Новости», 26.4.2004г.

— Французская нефтяная компания Total получила предварительное согласие российских властей на приобретение 25% акций НК «Сибнефть», сообщает английская газета Financial Times. Если Москва не изменит свою позицию, Total создаст второе по величине корпоративное партнерство на одном из самых многообещающих нефтяных рынков. Первым стало международное энергетическое партнерство ВР с российской компанией ТНК. Первая реакция Вашингтона была гневной. По словам юриста, занимающегося вопросами международных нефтяных сделок, «это может повредить отношениям между США и Францией. Создается впечатление, что французское правительство и французские компании пытаются действовать за спиной США, которые также заинтересованы в этой сделке».

Тем временем, вторая крупнейшая американская энергетическая группа Chevron Техасо продолжает добиваться сделки с «Сибнефтью». Кроме того, администрация Джорджа Буша активно пытается заполучить российскую нефть как стратегическую альтернативу ближневосточным поставщикам. Источники, близкие к обеим компаниям, заявили, что Total намерена приобрести 25% плюс 1 акций голосующих бумаг «Сибнефти», стоимостью 4 млрд.долл. Эта сумма совпадает с планами капиталовложений Total., переговоры еще далеки от финальной стадии, и ни одного официального договора не будет заключено, пока не завершится «развод» «Юкоса» с «Сибнефтью». ИА «Росбалт», 26.4.2004г.

— Во Франции состоялось торжественное закрытие последней в стране угольной шахты в Лотарингии. Шахта глубиной более 900 м. находилась в эксплуатации 150 лет, правительством страны было принято решение прекратить добычу угля. Шахтеры завершили свою работу на шахте еще 8 апр., тем не менее, официальная церемония закрытия шахты состоялась лишь через 2 недели. В течение всех выходных на месте бывшей шахты будут организованы различные мероприятия, экскурсии, выставки, конференции с участием работников шахты.

За время работы шахты в Лотарингии было добыто более 800 млн.т. угля. Каменноугольная промышленность в течение 150 лет являлась отличительным знаком этой французской провинции и обеспечивала безбедное существование большинству жителей. После закрытия шахты 4,3 тыс. шахтеров останутся сотрудниками общественного фонда каменноугольщиков и примут участие в работах по демонтажу шахты. Эти работы продлятся до 2008г., после чего большинство шахтеров уйдут на пенсию. ИА «Росбалт», 24.4.2004г.

— В Лотарингии, на востоке Франции, начинаются трехдневные мероприятия, посвященные закрытию последней угольной шахты. Таким образом, Франция переворачивает последнюю страницу во многовековой истории угольной отрасли, отмечают местные СМИ. Ла-Ув - так называется эта шахта - находится в окрестностях городка Кре-

цвальд, расположенного на границе с Германией. Угледобыча началась здесь еще в 1895г., и с тех пор лотарингские шахтеры добыли 100 млн.т. угля. Согласно историческим документам, уголь во Франции начали понемногу добывать и использовать еще в XIII веке. Но угледобыча как самостоятельная отрасль промышленности начала формироваться лишь в XVIII веке. Расцвет угледобычи пришелся на середину XX века, когда в национализированной после Второй мировой войны угольной отрасли трудились 300 тыс. человек. Более 40 тыс. из них работали на шахтах Лотарингии. Это были не только французы, но и работавшие по найму итальянцы, поляки, жители Северной Африки.

Однако вскоре процветающая и прибыльная отрасль стала постепенно приходить в упадок. Этому способствовал не только переход электроэнергетики на нефть и газ, а также массовое строительство АЭС, но и постоянный рост себестоимости: штреки на километровой глубине, штольни, проложенные под углом от 60 до 90 градусов - добыча угля в таких условиях превращалась в слишком дорогое удовольствие. Уже с начала 1980гг. угольная отрасль стала полностью дотационной. А в последние годы уголь из Лотарингии при себестоимости в 150 евро за т.у.т. обходился втрое, а то и впятеро дороже по сравнению с импортным сырьем. В 1984г. во Франции была принята государственная программа постепенного свертывания угольного производства. С тех пор госкомпания «Шарбоннаж де Франс» прекратила прием новых рабочих и приступила к постепенному закрытию шахт. На Ла-Ув, продержавшейся дольше всех остальных, в 1985 работало 2 тыс. человек, а 20 лет спустя здесь осталось всего 325 шахтеров.

Более половины выделенных на программу многомиллиардных дотаций было направлено на социальную поддержку шахтеров, их профессиональную переподготовку и создание новых рабочих мест. В одной только Лотарингии, по данным местного управления угледобычи, было создано 550 новых предприятий, где получили работу 16 тыс. вчерашних горняков. Кроме того, в 1994г. была принята программа, позволяющая шахтерам выходить на пенсию в 45 лет с сохранением 80% заработка вплоть до достижения 60-летнего возраста, когда пенсия начинает выплачиваться в полном объеме. При этом за ними сохранялись и такие социальные льготы, как бесплатное медицинское обслуживание и пожизненное бесплатное жилье для них самих и их семей. Помимо социальной стороны, значительной статьей расходов стали затраты на консервацию подземных выработок, откачку из них воды и газа, контроль за состоянием шахт и благоустройство окружающей территории.

Что касается Ла-Ув, то здесь, с учетом особенностей шахты, было принято самое простое и дешевое решение: не извлекая на поверхность машины и оборудование, закачать в подземные выработки специальный связующий состав, который заполнит штреки и штольни и предохранит шахту от возможных обвалов. Эта операция начнется после того, как будет добыта последняя символическая та угля. Вскоре после Ла-Ув прекратит свое существование и государственная компания «Шарбоннаж де Франс»: ее ликвидация намечена на 2007г. И тогда о славном прошлом угольной отрасли Франции будет напоминать лишь музей, созданный на шахте Петит-Росель в Лотарингии, да обширные кино- и фотоархивы. РИА «Новости», 23.4.2004г.

ХИМПРОМ, ФАРМАЦЕВТИКА

– Французский производитель химикатов Rhodia в 2006г. вернулся к чистой прибыли после четырех лет убытков благодаря росту цен и реструктуризации, сообщила компания в среду.

Чистая прибыль в пред.г. составила 62 млн. евро (81,30 млн.долл.) против чистого убытка в 616 млн. евро в 2005г. Аналитики прогнозировали прибыль на уровне 46,5 млн. евро.

Прибыль до вычета процентов, налогов, переоценки и амортизации (Ebitda) увеличилась на 33% до 683 млн. евро с 513 млн. годом ранее. Рейтер, 7.3.2007г.

– Чистая прибыль крупнейшего в мире производителя косметики – французской группы L’Oreal – выросла в 2006г. на 11,9% на фоне хороших результатов на основных европейских рынках, сообщила компания в четверг. Чистая прибыль компании без учета единовременных статей баланса в 2006г. составила 1,833 млрд. евро (2,39 млрд.долл.). Прибыль на акцию выросла на 14,7% до 2,98 евро благодаря выкупу собственных акций, сообщила компания. Аналитики, опрошенные Рейтер, в среднем ожидали, что чистая прибыль L’Oreal в 2006г. составит 1,849 млрд. евро, а прибыль на акцию – 2,99 евро. Операционная прибыль компании составила 2,541 млрд. евро при средних прогнозах на уровне 2,549 млрд. Рейтер, 15.2.2007г.

– Французская индустрия косметики и парфюмерии в 2006г. продемонстрировала 40 год роста подряд, сообщила в пятницу французская федерация парфюмерии, косметики и предметов туалета. По данным федерации, продажи отрасли выросли в минувшем году на 5,7%, тогда как средний рост за последние 10 лет составил 5%. Продажи во Франции выросли на 3,5% до рекордных 6,543 млрд. евро (8,50 млрд.долл.) после снижения в 2004 и 2005гг. Экспорт увеличился на 7,4% до 8,686 млрд. евро, продемонстрировав максимальные темпы роста с 2001г. Экспорт в Россию возрос на 44%, в Китай – на 40%. В статистике федерации не учитываются товары, произведенные компаниями-ее членами, включая косметический гигант L’Oreal, за пределами Франции. Рейтер, 9.2.2007г.

– Onduline (Франция, крупнейший мировой производитель кровельных и водостойчивых материалов) в III кв. 2007г. запустит в эксплуатацию завод по производству битумных кровельных материалов в Нижнем Новгороде. Об этом сообщил замгендиректора ЗАО «Ондулин-Строительные материалы» (Москва) Андрей Нежкин.

По его словам, объем инвестиций в проект составит 20 млн.долл. Проектная мощность, на которую завод намерен выйти во II пол. 2008г., составит 12 млн. кв м. в год.

Производство будет расположен в помещении бывшего станкостроительного цеха ОАО «Горьковский автомобильный завод» (ГАЗ). Площадь застройки составляет более 9 га. С ОАО «Лукойл-Нижегороднефтеоргсинтез» достигнута договоренность о поставке сырья – битума. Органическое сырье (макулатура) планируется приобретать на нижегородском рынке.

Как считает Нежкин, производственные мощности новой фабрики позволят полностью удовлетворить потребности российского рынка в битумных кровельных листах. В производстве после выхода на проектную мощность будет занято до 100 чел.

В состав Onduline входят 25 торговых и производственных компаний, 10 заводов по производству кровельных и гидроизоляционных материалов. Продукция поставляется в 60 стран. В России с 1994г. работает компания ЗАО «Ондулин – Строительные материалы». ИА Regnum, 14.4.2006г.

– В кодекс об административных правонарушениях Нижегородской обл. планируется внести изменения, согласно которым за отказ от изоляции домашних птиц в период миграции перелетных пернатых будет предусмотрена административная ответственность. Об этом сообщил министр сельского хозяйства и продовольствия Леонид Седов по итогам по окончании встречи с производителем ветеринарных лекарств компаний Merial (Франция, производитель биологических и химиотерапевтических препаратов для ветеринарии) 28 фев.

Французы поделились опытом профилактики птичьего гриппа. По их информации, во Франции предупредительные меры значительно жестче, чем в России. Возможно полное уничтожения птицы в тех подворьях, где вирус птичьего гриппа был обнаружен. Изоляция дома птицы на период миграций перелетных пернатых во Франции обязательна.

В рамках профилактической работы Нижегородская обл. закупила на 2 млн.руб. оборудование для экспресс-анализа на наличие вируса птичьего гриппа у перелетных птиц. Данные процедуры будут проводиться по всей области на путях миграции перелетных птиц.

Вице-губернатор области Виктор Ключай сказал, что в регионе может быть создано производство вакцины против птичьего гриппа – данный вопрос обсуждался во время встречи с французскими специалистами.

Вакцинация против птичьего гриппа начнется в марте 2006г. Планировалось, что всего будет провакцинировано 1 млн. птиц, которые содержатся в частных подворьях и на фермах с открытым выпасом. Вакцина, которая поступит в Нижегородскую обл., произведена в Покрове (Владимирская обл.) и приобретена за счет федеральных средств. ИА Regnum, 28.2.2006г.

– В соответствии с соглашением, подписанным с минздравом Франции, французская фармацевтическая группа Sanofi-Aventis произведет до конца т.г. 1,4 млн. доз вакцины против птичьего гриппа H5N1. Производится вакцина на заводе в г.Валь-де-Рей (Val-de-Reuil), Нормандия. Sanofi-Aventis производит клинические лоты для производства самой вакцины и проводит научные исследования в этом направлении в трех лабораториях. Группа взяла на себя обязательства перед правительством обеспечить коммерческие поставки 28 млн. доз препарата в случае официальной объявленной пандемии и идентификации вируса H5N1. Кроме того, группа подписала контракты с правительством США и Австралией, предусматривающие «усиление подготовительных мероприятий в США, направленных на борьбу с пандемией этой болезни» и поставку, в случае необходимости, вакцины в Австралию. www.economy.gov.ru, 28.11.2005г.

– Конвенцию о создании франко-российского научного объединения SupraChem подписали в Москве Жан-Мари Лен, лауреат Нобелевской премии по химии, профессор Страсбургского уни-

верситета Колеж де Франс, а также вице-президент РАН, академик Николай Платэ, представитель института физической химии РАН, Центра фотохимии РАН, института физической и органической химии РАН им Арбузова, института неорганической химии СО РАН и Казанского государственного университета. В объединение войдут также специалисты наиболее известных лабораторий из Страсбурга, Парижа, Версаля и Бордо (Франция). Объединение получило название SupraChem (Супрамолекулярные системы в химии и биологии). Жан-Мари Лен является основателем «Супрамолекулярной химии». Эта новая междисциплинарная область науки имеет обширные приложения – от молекулярной электроники (полупроводники, сверхпроводники, органические металлы и т.д.) до фармацевтической химии (синтез и модифицирование свойств лекарственных препаратов, лечение генетических заболеваний) и моделирования биологических процессов. ИА «Росбалт», 3.6.2005г.

– Делегация французских предпринимателей во главе с председателем совета директоров компании Air Liquide Бенуа Потье посетила Нижегородскую обл. Целью визита стало изучение структуры рынка технических газов и перспектив открытия производства компании Air Liquide на территории Нижегородской обл. Переговоры проходили с руководством ОАО «Дзержинскхиммаш» и ОАО «Сибур-Нефтефим». С руководством ОАО «Дзержинскхиммаш» Б. Потье обсудил возможность поставок оборудования для создания производства. Продукция Air Liquide на нижегородском рынке будет востребована преимущественно предприятиями нефтехимии и, возможно, хладокомбинатами. Компания рассматривает возможность создания собственного производства в одном или нескольких российских городах для чего делегация посетила также Москву и Екатеринбург. www.economy.gov.ru, 15.2.2005г.

ЭКОЛОГИЯ

– Загрязнение западного побережья Франции нефтью вызвано утечкой из контейнеровоза «Наполи», находящегося на мели у побережья Великобритании. Об этом сообщила французская морская префектура зоны Атлантики (город Брест), проводившая анализ. Первые пятна и сгустки нефти были обнаружены у побережья ряда департаментов Бретани 25 янв. Вместе с нефтью к побережью прибило тысячи водонепроницаемых упаковок с печеньем и пузырьков с одеколоном. Местные власти срочно приняли меры по очистке побережья. Над всей ближайшей зоной Ла-Манша был установлен тщательный контроль с катеров и самолетов. Нефть вызвала гибель птиц – но в ограниченных масштабах по сравнению с разливами нефти при катастрофе танкеров и грузовых кораблей в морской зоне Франции. Длина загрязненных пляжей равна 50 км. Прайм-ТАСС, 1.2.2007г.

– Сгустки нефти обнаружены в субботу в Бретани, на западном побережье Франции. Появление нефтяных пятен не носит пока массового характера и власти не исключают, что это результат слива нефтепродуктов с одного из проходивших по Ла-Маншу судов. Появляется все больше свидетельств того, что данное загрязнение пришло из Великобритании, где потерпел крушение крупный контейнеровоз «Наполи». Вместе со сгустками

нефти волны выбрасывают на побережье сотни упаковок с полуфабрикатами кондитерских изделий. Немало найдено и выброшенных морем флаконов с одеколоном и другой косметикой. В основном это происходит на 50 км. участке побережья департамента Финистер.

Проводится анализ выброшенной нефти с тем, чтобы сравнить ее с той, что вытекает из контейнеровоза у Британских берегов. Результаты будут готовы в начале недели. Самолеты французской береговой охраны ведут тщательное наблюдение за ситуацией в прибрежной зоне, однако крупных пятен нефти пока не обнаружено. Тем не менее, принято решение закрыть для доступа публики 9 пляжей на западном побережье. Найдены первые птицы, серьезно пострадавшие от нефти. Прайм-ТАСС, 29.1.2007г.

— Франция запретит с 1 янв. 2007г. курение в общественных местах, сообщила газета France Soir. Запрет на курение в барах, ресторанах и гостиницах будет введен с 1 янв. 2008г. Газета сообщила, что премьер-министр Франции Доминик де Вильпен должен вскоре объявить о двухступенчатом запрете. Представитель премьер-министра сообщил на пресс-конференции в среду, что заявление будет сделано через «несколько дней».

Также было заявлено, что парламентская комиссия советует ввести общий запрет на курение в общественных местах не позднее сент. 2007г. В сообщении парламентской комиссии говорится, что ежегодно от 2.500 до 5.800 чел. умирают от «пассивного курения». Во Франции ежегодно от курения умирают 66 тыс. чел. Опросы общественного мнения показывают поддержку граждан Франции введения запрета на курение в общественных местах. Ирландия ввела запрет на курение в общественных местах в 2004г., в Италии, Швеции, Шотландии и Испании действуют различные варианты запрета курения. Бельгия, Британия и Португалия со следующего года планируют ввести жесткие ограничения на курение в общественных местах. Reuters, 7.10.2006г.

— Корабль-кабелеукладчик Alcatel Ile de Brehat, принадлежащий компании Alcatel, успешно прошел процесс сертификации в Европейском агентстве морской безопасности (EMSA) и получил право на участие в природоохранных операциях на море. Ile de Brehat предназначен для укладки и ремонта подводных телекоммуникационных кабелей и проведения некоторых других работ. На корабле имеется специальный бак, который можно использовать для сбора нефти, разлившейся по поверхности моря. За эксплуатацию корабля Ile de Brehat отвечает компания Louis Dreyfus Armateurs.

Агентство EMSA оказывает техническую и научную помощь Европейской Комиссии и странам-членам ЕС в области разработки и исполнения европейских законодательных и нормативных требований по морской безопасности, загрязнению окружающей среды и охране труда моряков. Агентство проводит аудит официальных европейских организаций, разрабатывает общую методологию расследования морских инцидентов и строит системы мониторинга и оповещения морского транспорта.

Корабль Ile de Brehat, предназначенный для работы в открытом море, имеет систему стабилизации при качке, современные двигатели и систему динамического позиционирования. Средства сбо-

ра пролившейся нефти состоят из средств первого и второго уровня. Средства первого уровня включают две жестких «клевши» и насос для сбора нефти. Средства второго уровня используют КПК и два двигателя малой тяги для точного позиционирования корабля. Кроме того, на корабле установлены откачивающие насосы с радиальной электрической сетью, сепаратор для отделения воды от нефти и система обнаружения нефтяной пленки на поверхности воды. Кроме того, с корабля можно в удаленном режиме управлять несколькими автоматическими механизмами.

По контракту Ile de Brehat предоставлен в пользование некоммерческому кооперативу АСМА (Atlantic Cable Maintenance and Repair Agreement — Организация по технической поддержке и ремонту трансатлантических кабелей), в который входит 50 телекоммуникационных компаний. АСМА предоставляет услуги технической поддержки и ремонта для подавляющего большинства телекоммуникационных кабелей, пересекающих Атлантический океан.

«Этот проект является отличным примером коллективных усилий, идущих на пользу всему телекоммуникационному сообществу, — считает председатель АСМА Уильям Колб (William Kolb). — АСМА гордится сотрудничеством с EMSA в области ликвидации нефтяных разливов и охраны морской природы».

«Защита окружающей среды является нашей первоочередной задачей. Мы рады сотрудничеству с EMSA, в рамках которого был создан мощный корабль, способный быстро отреагировать на катастрофу и уменьшить ущерб, наносимый разливом нефти, — заявил Жан Годелюк (Jean Godeluck), президент отдела подводных кабелей Alcatel. — Этот корабль подчеркивает твердое намерение Alcatel вносить существенный вклад в защиту окружающей среды. Мы выделяем для этой цели один из самых мощных в мире кораблей-кабелеукладчиков».

С 1965г. АСМА работает в интересах крупнейших и опытных мировых операторов связи. Помимо Ile de Brehat, АСМА располагает несколькими другими специализированными кораблями и отлученными подготовленными экипажами, которые готовы в любой момент ликвидировать неисправность, в какой бы части кабеля она ни произошла. Дополнительная информация об АСМА опубликована на сайте: www.acmaweb.net. С председателем АСМА можно связаться по электронной почте (wkolb@att.com). www.alcatel.com, 14.9.2006г.

— Вагон с ядерными отходами сошел с рельсов 1 сент. в ходе перемещения его с одного пути на другой в г.Ла-Ферте-Сент-Обен (департамент Луара) близ Парижа. Инцидент был вызван дефектом одной из шпал, на которой были плохо закреплены рельсы. Как сообщил государственный концерн Electricite de France, в ведении которого находятся все АЭС Франции, в результате происшествия контейнеры с отработанным ядерным топливом не повреждены. Это же подтвердил и вызванный на место происшествия расчет аварийно-пожарной службы.

Принято решение перегрузить контейнер с ядерными отходами в другой вагон. Его отправка к пункту назначения — завод по переработке на мысе Ла-Аг — произойдет лишь во вторник. Экологические организации Франции неоднократно вы-

ступали против нынешних норм транспортировки по автодорогам Франции с перегрузкой на железные дороги контейнеров с отходами АЭС. Экологи указывали, в частности, на возможность сбоев и катастроф на транспорте, а также на недостаточную охрану контейнеров от возможного нападения террористов. Прайм-ТАСС, 4.9.2006г.

— Более чем на половине территории Франции из-за жары введено предупреждение об «оранжевой» степени тревоги. Это — третья степень в принятой здесь четырехбалльной шкале угрожающих метеорологических явлений. Чрезвычайные меры принимаются в 56 департаментах, и лишь в западных регионах Франции и в Нормандии еще сохраняются сравнительно умеренные температуры.

Согласно национальной службе «Метео-Франс», жара достигнет «пика» в среду, а с четверга пойдет на убыль. Сегодня в Париже ожидается 35 градусов жары. По последним данным, знойная погода стала причиной резкого обострения хронических заболеваний и смерти тридцати французов. В Бургундии из-за высокой температуры и силовых перегрузок потрескалась изоляция электрических кабелей. На улицах Бордо установлены дневные павильоны с климатическими и душевыми установками для лиц без определенного места жительства. В 2003г. жаркая погода привела к гибели примерно 15 тыс. французов, и власти подверглись обвинениям в том, что не приняли вовремя надлежащих мер предосторожности. Прайм-ТАСС, 25.7.2006г.

— Компания Veolia Eau (подразделение группы Veolia Environnement) получила контракт на сбор и очистку сточных вод в немецком городе Брауншвейг (Нижняя Саксония). Стоимость контракта составляет 450 млн. евро. Условиями контракта предусмотрено, что Veolia Eau в течение 30 лет будет эксплуатировать 1500 км. трубопроводов канализационных и очистных сооружений и примет на работу 230 чел. из состава местных муниципальных служащих. www.economy.gov.ru, 14.12.2005г.

— Во Львовском городском совете состоялось подписание протокола о намерении построить мусороперерабатывающий завод во Львове. Протокол подписали мэр Львова Любомир Буняк и французский предприниматель Франсис Пизорно. Как сообщил во Львове Франсис Пизорно, его фирма занимается переработкой мусора уже более 30 лет и строила подобные заводы не только во Франции, но и в Марокко

«Мы отказались от сжигания мусора еще 25 лет назад, поскольку такой метод не только загрязняет среду, но и не решает вопроса в целом. Сейчас мы сориентированы исключительно на строительство технических центров», - рассказал Пизорно. По словам французского предпринимателя, намерение сотрудничать со Львовом появилось, в частности, еще и потому, что город включен в список мирового наследства Юнеско. Он сообщил, что после подписания протокола о намерениях французские инженеры готовы приступить к изучению известной во Львове Грыбовицкой мусорной свалки и будущего участка, где будет построен завод. Социально-экономический проект строительства завода Пизорно обещал представить во Львове в конце нояб. этого года. Само строительство завода может начаться уже через три месяца.

До 1990гг. на территории Грыбовицкой мусорной свалки были не только твердые отходы быта,

туда вывозили весь химический и производственный мусор. Известно, что на свалке хранятся кислые гудроны, а рядом - могильник, где 35 лет назад был похоронен целый эшелон умершего скота. Жители Грыбович и окружающих сел не раз проводили акции протеста против эксплуатации свалки, требуя закрыть и ликвидировать ее. 21 июня 2005г. Львовский горсовет принял решение о безопасном использовании Грыбовицкой свалки. ИА Regnum, 12.9.2005г.

— Достигнутое соглашение о том, что международный термоядерный экспериментальный реактор будет сооружен в Кадараше, вызвало во Франции противоречивую реакцию: власти приветствуют соглашение как успех, а экологические организации говорят об опасности и высокой стоимости проекта.

«Мы выступаем против этого проекта, потому что он очень опасен и не способствует созданию рабочих мест в регионе», - заявил Жан Маркон, возглавляющий природозащитную ассоциацию «Медиан», базирующуюся неподалеку от Кадараша. «Крайне опасным» как с научной, так и с экологической точки зрения назвал проект и представитель общенациональной ассоциации «Уйти от атома» Стефан Ломм. Он указал, в частности, на то, что Кадараш находится в зоне повышенной сейсмической активности.

Сомнения поддержали и входящие в региональный совет представители партии «зеленых», которые призвали 3 июля провести акцию протеста против строительства реактора в Кадараше и потребовали, чтобы местные инвестиции в реализацию проекта сопровождалась аналогичными капиталовложениями в исследования в области возобновляемых источников энергии. ИА Regnum, 28.6.2005г.

— Французская Saur, управляющая компания ЗАО «Армводоканал», в течении 4 лет направит на восстановление системы водоснабжения в Армении 15,7 млн.долл. из средств кредита Всемирного банка (ВБ), сообщил гендиректор «Армводоканала» Патрик Лорен (Patrick Lorin). По его словам, кредит в 23 млн.долл. был предоставлен правительству Армении в авг. 2004г. Право на управление этими средствами на тендерной основе затем было передано французской Saur. Средства кредита будут использованы на нужды управления «Армводоканалом» и содержание бюро по реализации программы.

Гендиректор отметил, что в первую очередь планируется восстановить систему водоснабжения в курортных городах Севан и Дилижан, имеющих наибольшую привлекательность для туристов. Параллельно намечено частично отремонтировать и восстановить водное хозяйство в 300 селах и 30 городах республики. Нынешнее техническое состояние «Армводоканала» П.Лорен охарактеризовал как крайне плохое, отметив, что потери питьевой воды здесь достигают в среднем до 80%. Часть воды теряется из-за плохих соединений, дырявых труб и незаконных подключений к магистральным трубопроводам. «Для восстановления всего водного хозяйства республики понадобится десятки лет и 300 млн.долл., в то время как на эти цели отведено в рамках этой программы всего 15,7 млн.долл.», - отметил он. График подачи воды в разных районах колеблется от 2 часов до 24 часов в сутки, хотя круглосуточно воду получают очень

незначительное число потребителей, добавил П.Лорен. Контракт между Saug и правительством Армении был заключен 19 авг. 2004г. сроком на 4г. с правом пролонгации еще на 2г. Кредит ВБ на 23 млн.долл. был предоставлен правительству Армении сроком на 40 лет под 0,75% годовых с 10-летним льготным периодом. Интерфакс, 20.1.2005г.

— Россия заинтересовалась французскими технологиями в области охраны окружающей среды и нефтепереработки. Как сообщили в центре общественных связей (ЦОС) Минпромэнерго, во вторник состоялись переговоры специалистов российского министерства с представителями Французского института нефти. С российской стороны в переговорах приняли участие замруководителя Федерального агентства по энергетике (Росэнерго) Олег Гордеев, замдиректора Департамента топливно-энергетического комплекса Минпромэнерго Виталий Караганов, а также начальники профильных отделов Минпромэнерго и Росэнерго.

С французской стороны участвовали представители Французского института нефти (IFP) и компании Axens, занимающейся вопросами нефтепереработки, продажей катализаторов и осуществляющей представительство IFP в России. «Стороны обсудили перспективные направления технологического сотрудничества. Российская делегация выразила интерес к технологиям в области охраны окружающей среды и нефтепереработки», — говорится в сообщении. Сотрудничество IFP с российскими министерствами и ведомствами началось с 1960г. РИА «Новости», 12.12.2004г.

— В ближайшее время в Култукке начнется строительство завода по розливу глубинной байкальской воды В Култукке в ближайшее время ожидают прибытие представителей иркутских строительных фирм, с которыми ЗАО «Живая вода Байкала» заключило договор на строительство завода. В разработку проектно-сметной документации ЗАО «Живая вода Байкала» заказчики вложили 50 млн.руб. Реализация проекта по строительству завода в Култукке принесет территории 200 новых рабочих мест.

В Слюдянке весной 2004г. на встрече с председателем совета директоров ЗАО «Живая вода Байкала» Азатом Вартаняном была названа цифра инвестиций, которые предполагается вложить в строительство завода по розливу питьевой байкальской воды: 35 млн.долл. Также речь шла о том, что заключен контракт с фирмой Sidel («Франция») — одним из мировых лидеров в области производства и поставок технологического оборудования для подобных предприятий. Ожидается, что завод по розливу глубинной воды Байкала будет выпускать 300 млн. бутылок столовой воды в год. Основные поставки продукции будут осуществляться в Китай. ИА Regnum, 7.8.2004г.

ТЭК с РФ

Топливо-энергетический комплекс. С участием компании «Тоталь» на условиях соглашения о разделе продукции ведется добыча нефти на Харьятинском нефтяном месторождении в Ненецком автономном округе. Общий объем инвестиций в этот проект составит более 2 млрд.долл., по данным французской стороны инвестировано 590 млн.долл. В 2005г. компания «Тоталь» отозвала из международного арбитражного суда в Стокгольме иск к российскому правительству в связи с

неутверждением смет расходов за ряд предыдущих лет и невозмещении НДС. В свою очередь российская сторона сняла ряд налоговых претензий к французской компании.

В дек. 2003г. компания «Шлюмберже» приобрела 25% компании «Петроальянс».

В апр. 2004г. компании «Газпром» и «Газ де Франс» пролонгировали контракт о долгосрочных поставках российского природного газа во Францию.

В 2005г. было заключено трехстороннее соглашение ОАО «Газпром» — компании «Газ де Франс» и «Сонатрак» (Алжир) об осуществлении своповых поставок российского газа на международный рынок. В соответствии с ним российская компания поставляет газ на французский рынок в счет обязательств алжирской компании. В свою очередь компания «Сонатрак» будет осуществлять поставки сжиженного природного газа на североамериканские рынки по контрактам «Газпрома».

В нояб. 2005г. ОАО «Газпром» получило разрешение властей Франции на продажи газа конечным французским промышленным потребителям.

Компанией «Тоталь» ведется исследование и разработка нефтяных полей на глубоководном шельфе Черного моря в районе Туапсинского прогиба совместно с компанией «Роснефть».

Строительство нового газопровода — проект СЕГ в Европу в рамках консорциума, состоящего из ОАО «Газпром», германских компаний «Рургаз» и «Винтерсхалл» (филиал БАСФ). Основной иностранный подрядчик — итальянская компания «СНАМ» (филиал ЭНИ). Возможный объем инвестиций в данный проект может составить 2 млрд.долл. Французская компания «Газ де Франс» ведет переговоры с «Газпромом» на предмет вхождения в международный консорциум на уровне 5%.

Проект разработки Штокмановского газоконденсатного месторождения в Баренцевом море при участии компании «Тоталь», ОАО «Газпром» и других иностранных компаний. Предполагаемый объем инвестиций составляет 25 млрд.долл. Французская компания включена в «шорт лист» — список иностранных участников заключительной стадии тендера. Окончательное решение о выборе иностранных партнеров «Газпрома» по данному проекту ожидается в марте-апр. 2006г.

Исследования и разработка нефтяных полей на Ванкорском месторождении в Сибири. Разработка месторождения Курмангазы (Казахстан) совместно с компаниями «Роснефть» и «КазМунайгаз».

Ядерная энергетика. При участии компаний «МР 98», «Атоммаш» и «Инкор» реализуется проект модернизации системы пожарной безопасности на энергоблоке №2 Калининской АЭС. Стоимость проекта около 30 млн.долл., срок реализации — 5 лет.

В мае 2005г. подписан контракт на 50 млн. евро между компаниями «Арева» и «Техснабэкспорт» на поставку промышленного оборудования для строящегося в Сибири завода по обработке урана.

Электроэнергетика

Франция занимает второе место в Европе (после Германии) по производству электрической энергии. На ее территории находится 13 нефтеперерабатывающих заводов, 21 атомная электростанция (59 реакторов). Франция производит

17% всей первичной энергии ЕС или 1,7% мирового производства, потребляя 18% энергии ЕС (2,6% мирового потребления)

Страна располагает 0,01% мировых запасов энергоносителей, в т.ч. 10 млн.т. нефти, 10 гигакуб. природного газа. С 2004г. полностью прекращается добыча каменного угля.

Реформирование французского энергетического рынка имеет два генеральных направления: создание конкурентного рынка поставщиков (либерализация) и демополизация традиционных поставщиков электроэнергии и газа — компаний «Электриситэ де Франс» (ЭДФ) и «Газ де Франс» (ГДФ).

С 2003г. право выбора поставщиков получили потребители с объемом потребления, превышающим 7 мвт. в год. Таких потребителей во Франции насчитывается 3100. С 1 июля 2004г. право выбора поставщиков получают все промышленные потребители. Их число составит 3,5 миллиона. С 1 июля 2007г. электроэнергетический рынок Франции будет полностью либерализован и все потребители, включая частных, получают право выбора поставщиков. Их суммарное число оценивается в 30 миллионов.

Открытие французского газового рынка проходит в те же сроки. С 2003г. 1200 потребителей с объемом потребления, превышающем 83 мвт. в год, что соответствует 7 млрд.куб.м. в год, выбирают своих поставщиков. С 1 июля 2004г. такое право получают все промышленные потребители. Их число оценивается в 530 тыс. С 1 июля газовый рынок будет полностью открыт. В этот момент число клиентов должно составить 10 млн. (промышленных и частных).

Реформа компании ЭДФ предполагает ее приватизацию, а также, в соответствии с Директивой ЕС отделение транспортной функции от других функций. Предполагается, что решение об акционировании ЭДФ будет принято в конце 2004г.

Предусматривается трансформация компании в акционерное общество с размещением части акций на бирже в 2005г. На начальном этапе протяженностью несколько лет, 50% капитала сохранится в собственности государства.

Сроки приватизации ЭДФ носят приблизительный характер. Этот процесс будет затянут. Во многом это определяется внутривнутриполитической ситуацией во Франции и серьезными социальными последствиями, которые вызовет разгосударствление ЭДФ. Подавляющее большинство сотрудников компании, равно как и сотрудники «Газ де Франс», имеют особый статус с точки зрения социальной защищенности, что выражается в ряде льгот (досрочный выход на пенсию, ее более высокие размеры, практическая невозможность увольнения). Особо чувствительным является вопрос изменения пенсионного режима (здесь также необходимо учитывать традиционную силу французских профсоюзов). Поэтом первой задачей французского правительства является приведение социального статуса сотрудников ЭДФ и «Газ де Франс» в соответствии со статусом сотрудников частных компаний. Только после этого их акции смогут представлять интерес для потенциальных инвесторов.

Что касается отделения транспортной функции от генерирующих и прочих, то реформирование ЭДФ в этом направлении в ближайшее время будет носить, скорее всего, формальный характер. Из

ЭДФ выделена компания, занимающаяся транспортом электроэнергии (РТЕ), которая с юридической точки зрения является самостоятельной структурой. Но в реальности управляют ею те же лица, что и основной генерирующей компанией.

В связи с предстоящей приватизацией ЭДФ необходимо также отметить, что в соответствии с законом от 10 фев. 2000г., на компанию возложена обязанность в выполнении некоторых социальных функций во Франции, которые она сохраняет и после разгосударствления. В их число входит обеспечение одинаковой стоимости электроэнергии на всей французской территории независимо от расстояния между генерирующими мощностями и потребителями (ежегодные затраты на исполнение этой функции составляют 400 млн. евро), а также развитие новых источников энергии (1 млрд. евро в год). Финансирование этих задач осуществляется за счет наценки к цене электроэнергии, которая составляет 0,0033 евро на квтч.

График и проблемы реформирования (приватизация и выделение транспортной функции) «Газ де Франс» совпадают с графиком и проблемами компании «Электрисите де Франс» (определяются в первую очередь особым статусом ее сотрудников). Решение о выделении транспортной функции и создании юридически самостоятельной газотранспортной компании было принято в I кв. 2004г.

Одним из немногих отличий является то, что в отношении «Газ де Франс» законодательно не определена обязанность поставлять газ потребителям по единым тарифам на всей территории страны. Но предполагается определенная гармонизация тарифов на газ. В частности запланировано установить 6 уровней цен в зависимости от расстояния транспортировки. В соответствии с законом от 3 янв. 2003г. на «Газ де Франс» возложены: обеспечение непрерывности поставок, обеспечение безопасности людей и национальной газовой инфраструктуры, обеспечение газовой безопасности страны (Франция является нетто-импортером).

Президент-гендиректор государственной компании «Электрисите де Франс» (является естественной монополией в сфере электроэнергетики) — Франсуа Руселли 15 янв. 2002г. заявил о начале структурной реформы этой транснациональной компании, подготавливающей ее к предстоящему во Франции переходу к свободному рынку электроэнергии. Согласно его заявлению, новая структура ЭДФ будет представлять собой «матричную» систему с семью отделениями, разделенными по территориальному принципу, т.е. внутри самой Франции и за ее пределами.

Для международной деятельности предусмотрено 4 отделения, а именно: Центральная Европа; Западная Европа — страны Средиземноморского бассейна — Африка; Америка; Азия — Тихий океан.

Во Франции деятельность компании будет осуществляться по четырем направлениям, три из которых выделены руководством ЭДФ в качестве автономных структур: отделение энергетики (включает в себя производство и оптовый сбыт электроэнергии); коммерческое отделение (включает в себя сеть агентств по работе с клиентами, как имеющими, так и не имеющими возможность выбора поставщика электроэнергии); объединенная дирекция ЭДФ-ГДФ по оказанию услуг курирует отношения с административно-территориальными

единицами, ГДФ (Газ де Франс) — естественная монополия в сфере газоснабжения).

Четвертый вид деятельности ЭДФ внутри Франции охватывает управление сетью высоковольтных и сверхвысоковольтных линий электропередач.

Семь вышеуказанных структур будут находиться под управлением Исполнительного комитета ЭДФ, хотя и являются автономными. Они сами будут нести ответственность за свою деятельность, что не имело места до настоящего времени. Все шесть традиционных видов деятельности ЭДФ: производство энергии, ее продажа частным лицам и производителям, распределение, доставка и другие остаются за компанией. Энергетические услуги попадают под ответственность структуры «Далкиа» — компании по тепло и энергоснабжению (ранее входила в группу «Вивенди»).

Самое значительное производство в электроэнергетике — ядерное. Оно обеспечивает свыше 40% всех энергетических потребностей страны. Компания «Электрисите де Франс» (ЭДФ) является одной из крупнейших компаний в мире по производству электроэнергии. Ежегодно она поставляет за рубеж свыше 72 млрд. квтч. В распоряжении ЭДФ находятся 57 реакторов, суммарная мощность которых составляет 61,5 тыс. мвт. Компания «Кожема», занимает первое место в мире в области переработке ядерных материалов.

АЭС

Министерством промышленности Франции проведено детальное исследование долгосрочных перспектив энергообеспечения страны. Основным вопросом являлось определение экономической и технической целесообразности дальнейшего развития ядерной энергетики.

По данным экспертов министерства, главным результатом работы можно считать аргументированное признание необходимости и возможности дальнейшего использования существующих АЭС с проведением мероприятий по продлению срока их эксплуатации.

Произведенные расчеты показали, что только прямые экономические потери государственной электроэнергетической компании Electricite de France, эксплуатирующей 58 АЭС, могут составить от 33 до 70 млрд. долл. в случае остановки ядерных реакторов при существующих сроках их эксплуатации. Должны быть учтены другие существенные экономические последствия отказа от атомной энергетики, такие, как повышение налогов, увеличение безработицы и уменьшение национального ВВП в объеме до 1%.

В исследовании указывается, что французские АЭС в целом достигнут установленных предельных сроков работы в 2020-30 гг. С учетом этого экспертами министерства проведен анализ трех сценариев энергообеспечения страны.

Первый предусматривает продление срока эксплуатации станций. Этот вариант рассматривается как наиболее предпочтительный с технической и экономической точек зрения. Установки, исчерпавшие свой ресурс работы и возможности модернизации, должны быть в этом случае выведены из эксплуатации с соответствующим замещением их новыми блоками.

Второй сценарий рассматривает немедленную замену существующих АЭС на новые установки.

Авторы исследования приходят к выводу, что он экономически менее благоприятен в силу возникновения потребности в очень крупных инвестициях в отрасль. Тем не менее, оба варианта первоначально подразумевают принципиальное решение о продолжении использования атомной энергетики.

Третий сценарий предусматривает замену ядерных генерирующих мощностей на комбинированные газовые электростанции. По мнению авторов исследования, он является наименее благоприятным, т.к. может привести к негативным экономическим последствиям из-за повышения цен на электроэнергию и к нежелательной зависимости Франции в энергообеспечении страны вследствие увеличения импорта природного газа.

Образованная в начале 2001 г. компаниями Framatome (Франция) и Siemens (Германия) фирма Framatome ANP сосредоточила свои усилия на разработке и подготовке к коммерческому использованию инновационных концепций усовершенствованных легководных реакторов большой мощности. Ключевым направлением работ избрано дальнейшее развитие проектов создания реакторов EPR и SWR-1000.

Параллельная работа над обеими концепциями обусловлена стремлением Framatome ANP выйти на мировой рынок с конкурентоспособными реакторами сразу в двух классах мощностей — 1000 мвт. (SWR) и 1500-1600 мвт. (EPR). Целями ведущихся работ являются дальнейшее повышение безопасности самих установок в плане минимизации последствий аварии с высвобождением радиоактивности, а также достижение себестоимости электроэнергии на АЭС с данными реакторами, которая позволила бы им конкурировать с электростанциями на ископаемом топливе.

Основные направления НИОКР по повышению безопасности реакторов связаны с реализацией технических решений, позволяющих снизить вероятность наступления аварий с повреждением активной зоны, а также ограничить в этом случае воздействие на установку до таких пределов, при которых не требовались бы мероприятия по эвакуации населения из близлежащей к АЭС зоны.

По реактору SWR-1000 завершены разработка базового проекта и анализ безопасности. На экспериментальных установках проведено тестирование всех новых систем и компонентов на функциональную работоспособность и мощность в близких к реальным условиям.

По реактору EPR также завершена разработка базового проекта и получены положительные заключения по нему экспертных групп во Франции и Германии. Проводятся подготовительные работы для детального проектирования, а также комплексный анализ безопасности.

Обе концепции успешно прошли процесс оценки их соответствия европейским стандартам (European Utility Requirements). Проведено изучение возможности и целесообразности строительства обоих реакторов в Финляндии, которая в лице компании TVO проявляет большой интерес к созданию у себя в стране новой АЭС с реакторами большой мощности. По оценке регулирующего ведомства Финляндии STUK обе концепции принципиально могут быть одобрены для использования.

Перспективы будущего коммерческого использования реактора EPR связаны с известными пла-

нами его строительства во Франции. Активная инновационная политика Финляндии дает альтернативу его применению и расширяет возможности его промышленного внедрения в будущем.

Перспективу реактора SWR-1000 компания Framatome ANP также связывает с возможным его строительством в Финляндии. Проведенные ее специалистами исследования показали, что при использовании ряда усовершенствований, не влияющих на общую концепцию реактора, его мощность может быть повышена до 1300 мвт.

Конкретные планы сооружения реактора SWR-1000 зависят от решения финского парламента о строительстве новой АЭС. В положительном случае компания TVO предполагает сделать запрос фирме Framatome ANP по поводу предоставления технического предложения на реактор SWR-1000 с тем расчетом, чтобы не позднее конца 2002г. приступить к размещению заказа на его строительство.

Энергетика

Энергетический сектор: значительный рост стоимости импорта. В 2005г. Франция закупила топливно-энергетической продукции на 37,5 млрд. евро, что на 8,9 млрд. евро больше показателей 2004г. Этот рост вызван резким увеличением стоимости нефти и нефтепродуктов. Высокий курс евро по отношению к долл. не смог компенсировать в 2005г. это увеличение.

Внешняя торговля топливно-энергетической продукцией, млн. евро
2005г. 05/04, %

	импорт	экспорт	сальдо	импорт	экспорт	доля
Всего	53054	15573	-37480	35,5	46,7	29,4
Нефть и газ	35747	1422	-34325	35,3	231,5	4
Нефтепродукты	13529	8981	-4548	49,7	60,3	66,4

Источник: данные Французской таможи

В пред.г. продолжился процесс географической диверсификации поставок сырой нефти во Францию. На европейские страны приходится 40% импорта, на Ближний и Средний Восток – 26% и Африку – 21%. Напротив, доля американских стран, особенно, Венесуэлы мала. В результате исчерпания месторождений британской нефти, доля Европы сократилась в 2005г. (50% – в 2004г.). Норвегия остается основным поставщиком, обеспечивая 19,3% поставок по стоимости и 18,5% в физическом объеме.

Тенденции, наметившиеся в 2004г., продолжают оставаться в силе и в 2005г. Значительные объемы как нефти, так и нефтепродуктов поставляются из России. Одновременно диверсификация импорта способствует продвижению небольших стран-производителей. Так, растут закупки из Ирана и Казахстана, а значение Саудовской Аравии и Алжира уменьшается.

В контексте общего повышения цен значительно выросла торговля нефтепродуктами. Экспорт составил 9 млрд. евро, т.е. вырос на 60,3% по сравнению с 2004г. Импорт равен 13,5 млрд. евро (+49,7%). Отрицательное сальдо торговли нефтепродуктами сократилось на 1,1 млрд. евро и составило – 4,5 млрд. евро.

Импорт сырой нефти из отдельных стран в 2005г., в%: Норвегия – 19,3; Россия – 14,7; Саудовская Аравия – 11,8; Иран – 7,7; Алжир – 7; Казахстан – 6,6; Великобритания – 6; Ливия – 5,6; Ангола – 5,2; Нигерия – 3,2; Другие – 12,9; Всего – 100; Источник: данные Французской таможи.

Синтез-газ

Осоздании в Европе новой структуры по внедрению синтетического топлива. Высокие цены на нефть, все увеличивающаяся зависимость Европы от поставщиков энергоносителей, необходимость сокращения выбросов CO2 в атмосферу в соответствии с положениями Киотского протокола вынуждают Евросоюз искать альтернативное топливо для своего автомобильного парка.

Согласно планам и задачам, стоящим перед Евросоюзом в этой области, к 2020г. 20% традиционного горючего (дизель, бензин) должно быть заменено на альтернативное сырье, в качестве одного из которых европейцами рассматривается синтетическое жидкое топливо (СЖТ).

В целях решения поставленных задач и в соответствии с новой стратегией ЕС в области экологически чистого топлива, принятой в фев. 2006г., ведущими производителями автомобилей (DaimlerChrysler, Renault и Volkswagen) и дистрибуторами углеводородов (Sasol Chevron и Royal Dutch Shell) в марте создан Европейский альянс синтетических топлив (Alliance For Synthetic Fuels in Europe, ASFE).

СЖТ рассматривается как одно из перспективных альтернативных топлив для автотранспорта на основе синтетического газа (синтез-газа), получаемого из природного газа (gas-to-liquid), угля (coal-to-liquid) и биомассы (biomass-to-liquid). Внедрение нового вида топлива представляет интерес в плане защиты окружающей среды, т.к. при его использовании существенно сокращаются выбросы серы в атмосферу. В отличие от других альтернативных видов топлива, таких как сжиженный нефтяной газ и сжиженный природный газ, внедрение синтетического горючего не потребует создания принципиально новых двигателей (т.к. может использоваться в обычных дизельных моторах и смешиваться с обычным дизелем) и новой автозаправочной инфраструктуры.

Специалисты отмечают ряд проблем на пути широкого использования данного вида горючего.

- СЖТ дороже классического топлива. Распространено производство СЖТ из природного газа, которое имеет и больше всего недостатков. Из трех синтетических видов топлива наиболее предпочтительным, в плане минимизации вредных выбросов в атмосферу, является синтетическое горючее из биомассы, при сгорании которого образуется на 90% меньше вредных веществ, чем при сгорании традиционного топлива. Биомасса является возобновляемым источником энергии. Однако существенно продвинуться в производстве СЖТ из биомассы не удалось.

- Энергетическая зависимость Европы с внедрением синтетического горючего не решится в один момент, т.к. основные мощности по его производству находятся за ее пределами, в частности на Среднем Востоке (Катар) и в Южной Африке (ЮАР). В планы новой структуры входит создание широкого производства СЖТ на территории Евросоюза. Первый завод планируется запустить в 2007г. в Германии (Fribourg).

В качестве одного из возможных поставщиков СЖТ на европейский рынок может рассматриваться Украина, стремящаяся вступить в ЕС и также испытывающая энергетическую зависимость (50% внутренних потребностей) от поставщиков

энергоносителей, в первую очередь от России. В рамках политики энергобезопасности Украина приступила к созданию собственных мощностей по производству синтетических топлив. Уже в июне 2006г. планируется открыть первый завод по производству синтетического газа мощностью 20 млн.куб.м. в год, и намечены планы по строительству завода в Луганской обл. по производству СЖТ из угля мощностью 3 млн.т/г.

При этом собственное производство СЖТ из угля украинцами позиционируется как составляющая энергетической безопасности Европы. Ряд европейских банков уже готовы вложить инвестиции в строительство подобных заводов на Украине.

Gaz de France

В фев. 2006 г. подписано соглашение о слиянии французских групп Gaz de France (GDF) и Suez, играющих важную роль в европейском и мировом энергетическом секторе. В 2005г. товарооборот Suez составил 41,5 млрд. евро, увеличившись по сравнению с 2004г. на 9%, а прибыль возросла на 48,1% — до 2,5 млрд. евро. Отношение задолженности группы к собственному капиталу сократилось с 91% в конце 2004г. до 72% в конце 2005г., а биржевая капитализация составила 43,2 млрд. евро. На предприятиях Suez в мире занято 160 тыс. чел. В 2004г. по продажам электроэнергии группа занимала 5 место в Евросоюзе и 10 место в мире (продано 255 гвт.), а по поставкам газа — 6 место в ЕС (продано 35 млрд. куб.м. газа). На середину мая 2005г. (до приобретения бельгийской компании Electrabel) структура ее капитала была следующей: Groupe Bruxelles Lambert принадлежало 7,2%, Credit Agricole — 4,58%, работникам Suez — 4,2%, другим установленным акционерам — 10,8% и находилось в свободном обращении 73,2%.

В 2005г. товарооборот GDF достиг 22,4 млрд. евро (в 2004г. — 17,5 млрд.), биржевая капитализация — 29,3 млрд., численность занятых превысила 50 тыс. чел. В 2004г. группа занимала 2 место в Европе по поставкам газа (продано 66,4 млрд. куб.м.), ее мощности по выпуску электроэнергии составляли 657 мвт., она обслуживала во Франции 12,5 млн. клиентов. В настоящее время капитал группы распределен следующим образом: государству принадлежит 80,2%, работникам — 2,3%, котировалось на бирже — 17,5%.

Президенты Suez и GDF Ж.Местрале и Ж.Сирели ранее проявляли заинтересованность в расширении сотрудничества, так как в условиях либерализации энергетического рынка ЕС активизировались процессы консолидации компаний отрасли, что привело к перегруппировке сил. Европейские фирмы стремятся к диверсификации предложения электроэнергии, а также формированию комбинированного предложения — газ и электричество. В фев. 2006г. Ж.Местрале и Ж.Сирели решили форсировать события в связи с существованием угрозы недружественного поглощения Suez итальянской группой Enel, проявившей интерес к филиалу французской группы — компании Electrabel.

Первоначально рассматривались два варианта сближения групп: полное слияние и обмен участиями в других компаниях, сопровождающееся расширением сотрудничества и, возможно, обменом акциями. К концу фев. президенты договорились

о равном слиянии (операция будет организована как поглощение группой GDF группы Suez, что связано с высоким политическим риском операции, так как GDF является госкомпанией) и начали переговоры с правительством и с Агентством по участиям и трансфертам, которое от имени государства участвует в капитале крупнейших госкомпаний, а также управляет финансовыми операциями в этой сфере.

Поскольку схема слияния предусматривает сокращение доли государства в капитале GDF (в случае полной оплаты акциями с 80 до 33-34%), правительство оказалось в сложной ситуации. В соответствии с политикой «экономического патриотизма» и создания национальных «чемпионов», оно могло одобрить операцию, но из-за намеченных на 2007г. президентских выборов, было нежелательно проводить политические дебаты по поводу приватизации GDF. Французское правительство испытывало давление со стороны итальянского правительства, которое выдвигало требование сохранения нейтралитета в этом деле, подчеркивая, что французским компаниям и банкам не создавалось препятствий при осуществлении подобных операций в Италии. В этих условиях министр экономики Т.Бретон и премьер-министр Франции Д.Вильпен выступили против слияния, но после ряда попыток заинтересованных сторон найти другой способ решения проблемы, избежав приватизации GDF, в условиях угрозы со стороны Enel правительство было вынуждено дать разрешение на завершение слияния.

На пресс-конференции в феврале Д.Вильпен сообщил о предстоящем слиянии, которое приведет к созданию нового национального «чемпиона». Он обосновал свое решение необходимостью сохранения энергетической независимости Франции, что представляет большую стратегическую значимость.

«Экономический патриотизм» является визитной карточкой Франции. Для страны характерно сочетание активной экспансии ведущих национальных компаний на внешних рынках и высокой степени их господдержки, защиты от иностранного поглощения, в процессе адаптации к новым условиям мирохозяйственной системы. Эти тенденции отмечаются и в других странах Евросоюза, однако во Франции они очень развиты.

В 2005г. был издан декрет, вызвавший резкую критику ЕС, который предоставил правительству право накладывать вето или выдвигать оговорки при покупке иностранными компаниями французских фирм 11 стратегически важных отраслей (биотехнология, оборонная промышленность, обеспечение безопасности информационных систем и пр.). Дело GDF — Suez является типичным примером выражения «экономического патриотизма» по-французски.

После получения согласия правительства на сделку обе группы активизировали свои усилия по ее завершению. Было получено одобрение акционеров и правительства Бельгии; при поддержке правительства предпринята попытка убедить руководство профсоюзов в необходимости операции.

В условиях усиления процессов консолидации компаний отрасли объединенная группа будет иметь ряд преимуществ для удержания сильных позиций среди ведущих компаний. Она присутствует в газовом секторе и электроэнергетике (в производстве, транспортировке и распределении),

а также обладает прочными позициями во Франции и странах Бенилюкса и присутствует в ряде других государств. В сферу ее деятельности будет входить шесть областей: газовый сектор, электроэнергетика, энергетическая инфраструктура и энергетические услуги, очистка воды и переработка отходов. Сильные позиции Suez в электроэнергетике и на зарубежных рынках будут усилены позициями GDF в газовой отрасли и во Франции.

Слияние приведет к созданию ядра европейского энергетического сектора с капитализацией примерно 70 млрд. евро (второе место в ЕС среди компаний отрасли после EDF), товарооборотом 60 млрд. евро (первое место) и численностью занятых, превышающей 200 тыс. чел. Объединенная группа станет ведущим покупателем и поставщиком газа в Европе, где будет иметь мощную транспортную и распределительную сеть по поставкам природного газа, и европейским лидером в энергетических услугах (она займет 5 место по производству электроэнергии в регионе). Группа станет мировым лидером в секторе сжиженного природного газа (данный сектор является одним из перспективных в энергетике, причем рынок СПГ возрастает на 6-7% в год), в очистке воды и переработке отходов.

Расширится география деятельности обеих групп. GDF присутствует во Франции (обслуживает 12,5 млн. клиентов, имея 169 тыс. км. трубопроводов, ее продажи составляют 66,4 млрд. куб. м. газа), в Словакии (владеет 24,5% капитала поставщика газа — компании SPP и обслуживает 1,4 млн. клиентов, имея 8,4 тыс. км. трубопроводов), в Германии (43% капитала Megal, 31,6% капитала Gasag — торговля газом и 770 тыс. клиентов), в Бельгии (25% газопровода Segeo, она владеет в партнерстве с Centrica 51% капитала SPE, занимающей 2 место в электроэнергетике страны), в Венгрии (Egaz и Degaz, 752 тыс. клиентов), в Италии (33% капитала Arcalgaz — торговля газом, 40% капитала Italcogim и 700 тыс. клиентов), в Румынии (Distrigaz Sud, 900 тыс. клиентов и 13,4 тыс. км. трубопроводов). Suez присутствует во Франции (продажи — 5429 гвт, производство — 4818 мвт. и 78 чел. персонала), в Нидерландах (продажи — 30724 гвт., производство — 4711 мвт. и 833 чел. персонала), в Германии (продажи — 7271 гвт., производство — 255 мвт. и 150 чел. персонала), в Бельгии (продажи — 75988 гвт., производство — 12976 мвт. и 11,2 тыс. чел. персонала; она владеет ведущей бельгийской газовой компанией Distrigaz, а также Fluxus — трубопроводы), в Венгрии (продажи — 4459 гвт., производство — 2068 мвт. и 449 чел. персонала), в Италии (продажи — 10355 гвт., производство — 1261 мвт. и 1 068 чел. персонала), в Испании (продажи — 3 гвт., производственные мощности в процессе строительства и 16 чел. персонала), в Люксембурге (продажи — 2789 гвт., производство — 376 мвт. и 19 чел. персонала), в Польше (продажи — 8003 гвт., производство — 1654 мвт. и 1,4 тыс. чел. персонала), в Португалии (производство — 74 мвт.).

Группа GDF намерена развивать деятельность в Германии, Италии, странах Бенилюкса и Центральной и Восточной Европы. Она намерена увеличить собственную добычу газа, обеспечивая до 15% своих потребностей (в настоящее время группа занимает 4 место в мире по закупкам газа, но на собственную добычу приходится лишь 8% ее про-

даж). Suez поставила задачу стать одной из крупнейших европейских газовых компаний.

Синергический эффект от слияния оценивается в 500 млн. евро за счет экономии на издержках производства. К 2008-10гг. за счет перекрестных продаж товарооборот возрастет на 1-2% (975 млн. евро), что обеспечит 250 млн. евро прибыли. Расходы на инвестиции и поддержание энергетической инфраструктуры сократятся по отношению к настоящему совокупному показателю двух групп на 15-20%, что позволит сэкономить за четыре года 4 млрд. евро. Биржевая стоимость новой компании увеличится на 10 млрд. евро (в настоящее время — 70 млрд.).

Руководству групп предстоит заняться реструктуризацией объединенной компании (интеграция оргструктур, персонала и др.). Согласно договоренности, Ж.Местрале станет президентом объединенной структуры, а Ж.Сирели — вторым должностным лицом (конкретное наименование должности будет определено позднее) и его преемником. Оба руководителя стремятся обеспечить ведущим менеджерам своих групп ключевые посты в новой компании.

Слияние намечено завершить в конце 2006г., и для этого необходимо пройти несколько согласований и получить соответствующие разрешения. Парламент страны должен внести изменения в закон 2004г., согласно которому доля государства в капитале GDF не должна быть меньше 70%. Кроме того, необходимо получить согласие антимонопольных органов ЕС.

В марте 2006 г. Ж. Местрале и Ж. Сирели встретились с комиссаром по конкуренции Евросоюза Н. Кроуз. Так как группы еще не оповестили антимонопольные органы ЕС об операции, визит имел целью сгладить негативное воздействие на Европейскую комиссию выступления премьер-министра Франции Д. Вильпена, а также убедить комиссию в европейской направленности проекта (в результате его осуществления усилится конкуренция на рынке ЕС и будет ликвидирована монополия Electricite de France во Франции).

По мнению экспертов, группам будет нелегко получить разрешение Европейской комиссии на завершение сделки. В марте Н. Кроуз сообщила депутатам Европарламента об отрицательном отношении Европейской комиссии к любым попыткам (прямым или косвенным) государств ЕС противодействовать (в нарушение положений законодательства о конкуренции) процессу трансграничной реструктуризации предприятий в Евросоюзе. Европейская комиссия может потребовать в обмен на свое согласие внести изменения в первоначальные планы слияния, что снизит его ценность для групп. По мнению экспертов, в связи с перегруппировкой сил в европейском энергетическом секторе сохраняется угроза поглощения Suez со стороны Enel или другой крупной компании. Ж.Н.Комиссарова, аспирант МГИМО. БИКИ 13.5.2006г.

Медтехника

Правительством создана система здравоохранения, в которой сосуществование государственных и частных больниц призвано обеспечить гражданам легкий доступ к требуемому лечению. В рамках этой системы как государственные, так и частные больницы должны согласовывать с пра-

вительством место их расположения, планы дальнейшего развития и крупные инвестиции в медицинское оборудование.

Практически все французское население охвачено национальной программой медицинского страхования. В 1995г. в стране была проведена радикальная реформа в системе медицинского страхования и управленческой структуре больниц и клиник. В соответствии с новыми правилами французский парламент устанавливает ежегодные лимиты медицинских расходов, которые не должны превышать.

Созданы 24 региональных медицинских управления для планирования здравоохранительных потребностей и определения ежегодных бюджетов больниц. Эти управления выясняют задачи и потребности отдельных больниц в медицинском оборудовании и инструментари.

По оценке экспертов продажи медицинского оборудования во Франции в 2003г. составили 3,2 млрд. евро. Среднегодовые темпы прироста этих продаж в 1999-2003гг. составили 4%. Импорт медицинского оборудования во Францию в 2003г. оценивался в 3,4 млрд. евро и должен увеличиваться в последующий трехлетний период примерно на 6% в год, а экспорт — 3 млрд. евро.

По доле в мировом потреблении медицинского оборудования Франция занимает четвертое место (5%) после США (45%), Японии (18%) и Германии (11%). По каждой медицинской специальности во Франции установлены определенные нормативы соотношения между числом больничных коек и жителей. Больные имеют право выбирать для своего лечения государственную или частную больницу.

Подобно другим развитым странам, во Франции осуществляется правительственный контроль над медицинскими расходами. При распределении фондов учитывается эффективность работы больниц. В последних наблюдается тенденция к сокращению числа и продолжительности кратковременных пребываний пациентов и к росту числа и продолжительности длительных пребываний. Технический прогресс позволяет больным, лечение которых требует их нахождения в течение нескольких дней в больнице, возвращаться домой раньше, чем прежде. Более того, появление альтернатив традиционному кратковременному пребыванию в больницах (амбулаторной медицины, аутодиагностики и лечения на дому) также способствовало уменьшению потребностей в этом пребывании.

Хотя указанные альтернативы привели к снижению спроса на оборудование для больниц, они содействовали расширению продаж многих других видов медицинского оборудования и материалов. В результате сокращающихся сроков госпитализации и предпочтения, отдаваемого пожилыми гражданами лечению в домашних условиях, возрастает применение расходных медицинских материалов и оборудования одноразового пользования на дому. Увеличивается также спрос на оборудование и изделия, которые облегчают проведение домашнего лечения.

Перспективы продаж любого нового современного оборудования во Франции считаются экспертами благоприятными, но особенный успех предсказывается поставщиками приборов для малоинвазивной хирургии, реабилитационного обо-

рудования, приборов и устройств для ортопедической хирургии, протезов внутренних и внешних органов, терапевтического оборудования и оборудования одноразового использования.

Продолжится рост спроса на сложные медицинские системы со средствами отображения, которые уже нашли применение в педиатрии, урологии, при лечении болезней сердечно-сосудистой системы, органов пищеварения, позвоночника и нервной системы. Эксперты отрасли очень высоко оценивают способность указанных систем к работе в составе электронных сетей. Она позволит создавать банки визуальной информации, которые дадут специалистам возможность сравнивать текущий случай с сотнями предыдущих и тем самым будут содействовать улучшению диагностики.

Последние разработки в секторе телемедицины могут оказать большое влияние на повседневную практику больниц. Телепередача изображений даст возможность создавать центры, из которых один специалист будет обслуживать несколько больниц и медицинских центров.

Возрастает спрос со стороны пожилых людей на все виды расходных материалов и оборудования одноразового использования (в частности, применяемых при недержании), а также наборы медицинских изделий, используемых медсестрами и семьями для лечения на дому. Увеличиваются продажи государственным и частным больницам одноразового диагностического, радиологического и терапевтического оборудования. Растущее применение такого оборудования и расходных материалов ведет к увеличению больничных отходов, в связи с чем в будущем ожидается высокая потребность в оборудовании для их уничтожения и сбора утилизируемых материалов.

Как весьма благоприятные расцениваются перспективы сбыта во Франции оборудования, отвечающего самым строгим нормам личной безопасности (в частности, применяемого при лечении СПИДА и других заразных болезней). Вследствие возросшего внимания к безопасности и гигиене увеличится потребность в оборудовании, обеспечивающем стерилизацию и стерильную упаковку медицинских изделий.

Конкурентоспособность местных и иностранных поставщиков. Производство медицинского оборудования во Франции осуществляют национальные предприятия и дочерние фирмы многонациональных корпораций. Всего в отрасли занято 250 компаний, на предприятиях которых работают в общей сложности 50 тыс.чел. В основном это мелкие и средние специализированные компании; их годовой оборот составляет в среднем 8 млн.долл., а число занятых — 20тыс. Доля 10 крупнейших производителей в суммарных продажах продукции отрасли равна 30%, в числе занятых — 28% и в экспорте — 50%.

Французские производители отличаются высокой конкурентоспособностью на рынке оборудования для рентгенологических исследований, анестезии, реанимации и механотерапии, оборудования для операционных, кардиологического и диагностического оборудования, оборудования для наблюдения за больными и интенсивной терапии, а также расходных материалов. Примерно 45% всей выпускаемой продукции эти производители поставляют на внешний рынок.

Операции на рынке медицинского оборудования носят в принципе глобальный характер. Что-

бы выиграть на тех или иных сравнительных преимуществах, известные поставщики этого оборудования зачастую производят компоненты крупных медицинских систем в нескольких различных странах, а сборку осуществляют в каком-нибудь третьем государстве. В результате происхождение некоторого медицинского оборудования иногда трудно определить.

Доступ на рынок. Барьеров для импорта медицинского оборудования во Францию не существует. Ввозные пошлины на него колеблются в пределах 4,9–6,2% от стоимости СИФ. Налог на добавленную стоимость составляет 19,6%. Доступ иностранного медицинского оборудования на французский рынок не ограничивается. Высокая доля этого оборудования в видимом потреблении свидетельствует о том, что покупатели отдают предпочтение качеству и другим достоинствам продукции, а не стране ее происхождения.

Преобладающая часть используемого во Франции медицинского оборудования поступает из-за границы. Первое место в этих поставках занимают США (на них приходится более 30% всего ввоза), а второе – Германия. Остальная часть импорта осуществляется главным образом из Японии, Италии и Великобритании. Успех германских производителей на данном рынке обусловлен их прочной репутацией в отношении качества; проводимые в Германии выставки и ярмарки медицинского оборудования привлекают большое число посетителей из Франции. Важное значение имеет также географическая близость Германии, ибо этот фактор сокращает транспортные расходы и сроки поставки, а также облегчает послепродажное обслуживание.

Многие французские дистрибуторы импортируют произведенное в Германии и США оборудование со средствами отображения для последующего реэкспорта в другие страны, прежде всего во франкоговорящие государства Африки. Удельный вес американских производителей в видимом потреблении медицинского оборудования во Франции достигается за счет высокого качества, новизны применяемых технологий и надлежащего технического обслуживания. Сохранять этот удельный вес в условиях конкуренции со стороны Германии не просто. Для этого приходится выделять значительные средства на НИОКР и постоянно учитывать изменяющиеся требования к оборудованию со стороны врачей, агентов по покупке, больниц и других потребителей.

Интерес к американскому медицинскому оборудованию среди связанных с данным рынком французских кругов «подогревается» издаваемыми во Франции научными и биомедицинскими журналами, которые обычно указывают на используемую при тех или иных исследованиях и экспериментах продукцию из США. Популярность последней во Франции объясняется и тем, что многие французские врачи и ученые частично проходили обучение в США и работали с американским оборудованием.

Наиболее активные операции на французском рынке медицинского оборудования осуществляют дочерние предприятия американских компаний: Baxter (хирургическое оборудование и принадлежности, оборудование для переливания крови, оборудование и принадлежности для диализа и перфузии, протезы сердечных клапанов); Becton Dickinson (оборудование и материалы для биоме-

ди-цинских исследовательских центров и лабораторий); Becton Dickinson (шприцы и системы для сбора крови); Dow Corning (катетеры и медицинские приборы); Dupont de Nemours (катетеры и диагностическое оборудование); General Electric (вся гамма диагностического оборудования со средствами отображения и оборудования для радиотерапии); Hewlett-Packard (акушерское, кардиологическое, реанимационное и ультразвуковое оборудование); Johnson & Johnson (хирургические перевязочные материалы и бинты, детские подгузники одноразового использования, предметы гигиены для женщин); Millipore (медицинские приборы для жидкостных анализов); 3M Sante (офтальмологическое, ортопедическое, кардиологическое, респираторное, хирургическое и перфузионное оборудование).

Конечные пользователи. Примерно 60% реализуемого на французском рынке медицинского оборудования приобретается государственными больницами, 30% – частными больницами и 10% – прочими потребителями. В группу государственных больниц включены те частные больницы, которым разрешено функционировать в рамках государственной системы здравоохранения. Все инструкции, руководства по эксплуатации и другая относящаяся к данному оборудованию литература должны быть напечатаны на французском языке. В случае невыполнения этого требования с продавцов могут взиматься высокие штрафы.

Значительная часть продаваемого на французском рынке медицинского оборудования (как импортного, так и отечественного) должна иметь на себе маркировочный знак CE, право на использование которого (после соответствующих испытаний) предоставляет единственная уполномоченная на это во Франции организация Groupement pour l'Evaluation des Dispositifs Medicaux – GEDM). Указанная организация призвана претворять в жизнь директивы ЕС в отношении медицинского оборудования. В соответствии с этими директивами вся медицинская продукция, требующая разрешения на продажу и импортируемая в любую страну ЕС, должна иметь маркировочный знак CE.

Если официального разрешения на продажу не требуется, производители могут пройти сертификацию добровольно и получить в GEDM право на знак NF – Medical (Normes Francaises Medicaux), который является основным во Франции знаком добровольной сертификации и существенно повышает доверие потребителей к качеству и безопасности покупаемого ими медицинского оборудования. Для избежания излишних инвестиций в пределах того или иного региона (например, дублирования закупок идентичного оборудования со средствами отображения) правительство Франции контролирует расходы больниц как государственного, так и частного сектора.

Для поддержания контроля над инвестициями правительство создало сложную систему, именуемую Carte Sanitaire, в соответствии с которой вся Франция поделена на регионы. Для каждого региона установлено определенное количество оборудования по 12 его типам в зависимости от численности живущего там населения. К этим 12 типам относятся ускорители частиц, экстракорпоральные аппараты искусственного кровообращения, литотрипторы, скинтилляционные камеры, аппаратура для гемодиализа, ЯМР – установки со

средствами отображения, приборы для разделения крови на элементы, установки цифровой ангиографии, барокамеры, счетчики для измерения радиоактивности тела человека, медицинские циклотроны и сканеры. Такая система призвана обеспечить достаточно высокую степень использования одинакового оборудования в государственных и частных больницах. Кроме того, она предотвращает применение частными больницами сверх дорогого оборудования для исследований, не являющихся необходимыми.

За последние три года 70% проданного во Франции оборудования указанных 12 типов было приобретено государственными больницами, а остальные 30% – частными. Несмотря на суровую критику системы Carte Sanitaire со стороны, как производителей, так и покупателей, французское правительство вряд ли от нее откажется, ибо не захочет потерять столь эффективный способ контроля за размерами и направлениями поставок самого дорогого высокотехнологичного медицинского оборудования.

Фармацевтика

После спада в 2003г. и последующего роста в 2004г. внешняя торговля фармацевтическими товарами заметно увеличилась в 2005г. Экспорт составил 19,1 млрд. евро, что соответствует 7,7% росту за год. Импорт рос более умеренными темпами – 5,8% и достиг 15,8 млрд. евро. Положительное сальдо торговли выросло до 3,3 млрд. евро.

Продажи фармацевтики резко выросли (на 23%) в США, которые являются первым покупателем французских лекарств. Великобритания импортировала этой продукции на 4,9% меньше. На долю США, Великобритании, Ирландии, Германии и Швейцарии приходится 2/3 французских закупок фармацевтической продукции за рубежом.

Резко выросла внешняя торговля вакцинами: на 13% возрос экспорт, и на 31% – импорт. Рост импорта медикаментов особо заметен из Швейцарии (33,9%), Бельгии (21,7%), а также из Китая (30,3%) при относительно небольших объемах.

Внешняя торговля фармацевтической продукцией, в млн. евро

	2005г., млн. евро		доля в 2005г., %		05/04, %
	экспорт	импорт	экспорт	импорт	
США	2445	2936	12,8	18,8	23
Бельгия	1870	766	9,8	4,9	0,2
Германия	1670	1962	8,8	12,6	9,9
Великобритания	1345	2103	7,1	13,5	-4,9
Италия	1341	815	7	5,2	3,8
Испания	1123	558	5,9	3,6	5,3
Швейцария	832	1303	4,4	8,4	-10,8
Нидерланды	589	444	3,1	2,8	11,8
Алжир	547	0	2,9	0	6,6
Япония	494	222	2,6	1,4	21,8
Другие страны	6778	4484	35,6	28,8	9,6
Всего	19033	15593	100	100	7,5

Источник: данные Французской таможи

Химпром

На долю химпрома приходится 10% стоимости всего промпредприятия Франции. В отрасли занято 240 тыс. чел. Химпром Франции располагает хорошей сырьевой базой и имеет определенные условия для дальнейшего развития. Предприятия основной химии работают либо на добываемом в стране минеральном сырье, в частности, природный газ, на крупном месторождении Лак, который

отличается высоким содержанием сероводорода, что делает его ценным сырьем для химического производства, либо на импортном, чем и объясняется частичная концентрация производственной деятельности в районе портов. Во Франции также имеются месторождения калийных солей (в Эльзасе), поваренной соли, баритов, талька и других видов минерального сырья.

Большое значение имеет также наличие в стране высоко развитого производства химического оборудования, включая средства автоматизации. Современные предприятия отрасли, относительно небольшие, но характеризующиеся высоким уровнем технического оснащения, работают преимущественно на нефтяном и газовом сырье.

В последнем десятилетии французским фирмам удалось избежать снижения производства неорганических продуктов, продуктов органического синтеза и пластмасс, а также закрытия в отличие от США и Японии, ряда убыточных заводов. Химпром Франции занимает четвертое место в мире. Годовой оборот отрасли в 2004г. превысил 85 млрд. евро.

В отрасли доминируют такие компании как «Родиа», «Атошем» из группы «Эльф», «Эр ликид» – мировой лидер в промышленной переработке газа, имеющий филиалы в 50 странах. Занимаясь производством удобрений, пластмасс и синтетических волокон, отрасль характеризуется низкими темпами роста. Наибольшее развитие во Франции получили химия органического синтеза, производство синтетического каучука, пластмасс. Недостаточно производство химических удобрений, которые Франция вынуждена большей частью покупать за рубежом.

В 2001г. химпром Франции испытала на себе замедление роста, вызванное мировым экономическим спадом. По сравнению с 2000г. наблюдался рост (+2,2%) в первую очередь за счет быстрого развития фармацевтической промышленности, а также внутреннего потребления.

Одним из наиболее крупных химических производств является выработка серной кислоты. В его сырьевом балансе основное место (свыше 75%) занимает сера, получаемая из природного газа месторождения Лак. Крупнейшие заводы по выпуску серной кислоты находятся в г.г. Сен-Фон, Гран-Куронн, Тулуза, Гран-Кевейи, Лак. Около 65% производимой во Франции серной кислоты используется в производстве минудобрений.

Франция располагает необходимыми сырьевыми ресурсами для производства азотных и калийных удобрений – природным газом (10% добываемого в стране газа расходуется в производстве удобрений) и калийными солями. 15% фосфорных удобрений вырабатываются из местного сырья, в основном же фосфорные и частично комплексные удобрения производятся из фосфоритов, закупаемых в Марокко и США.

Выпуск минудобрений во Франции в товарной массе составляет 15 млн.т. в год. Из этого количества около половины приходится на комплексные (двойные и тройные), в т.ч. 120 тыс.т. – в жидком виде. В виде растворов выпускается значительная часть азотных удобрений (27%). Непосредственное внесение аммиака в почву практически не получило во Франции распространения. Для этих областей промышленности характерен высокий технический уровень и широкое развитие технологического комбинирования.

Во Франции в последние годы расширялся выпуск наиболее массовых продуктов органического синтеза (этилен, бензол, стирол). Среди полимеров опережающими темпами росло производство полипропилена.

По выпуску синтетического каучука Франция занимает 3 место в мире. 40% выпускаемого в стране каучука относится к высококачественным его видам. Доля экспорта каучука в производстве этого товара превышает 90%. Изделия из пластмасс и химические волокна в силу особенностей статучета Франции не включаются в продукцию химпрома. Если сектор отрасли по выпуску химических волокон во Франции не получил значительного развития (производится менее 300 тыс. т. этих товаров, что вдвое меньше, чем в соседней Италии), то производство изделий из пластмасс занимает важное место в экономике страны. В этом секторе занято 100 тыс. чел. 2/3 общего число предприятий по производству изделий из пластмасс расположено в районе г.г. Нантуа и Ойонакс на границе со Швейцарией. Этот район традиционно считается центром производства изделий из пластмасс во Франции. Для этого сектора характерно наличие большого числа мелких и средних предприятий.

Большое развитие во Франции получили сектора, специализирующиеся на выпуске продуктов тонкой химической технологии. Это производство медикаментов (300 предприятий, 70 тыс. занятых), парфюмерно-косметических товаров (32 тыс. чел.), мыла и моющих средств (10 тыс. чел.), красок, лаков, эмалей (22 тыс. чел.), а также клеев (80% вырабатывается на основе пластмасс). Производство товаров бытовой химии развивается быстрыми темпами и характеризуется довольно большим активным внешнеторговым сальдо. В отрасли доминируют крупные группы, сумевшие привлечь значительные инвестиции и провести дорогостоящие исследования. В производстве товаров бытовой химии господствуют такие зарубежные гиганты, как «Проктер энд Гэмбл», «Юнилевер» и «Колгейт-Пальмолив», выпускающие стиральные порошки и синтетические моющие средства, тогда как французская фирма «Л'Ореаль» занимает ведущее место в производстве косметических средств, которые изготавливаются также такими крупнейшими парфюмерными фирмами, как «Ив Сен-Лоран» и «Шанель».

Проводимая госполитика в области фармпрома позволила Франции с 1995г. уверенно занимать первое место по производству лекарств в Европе и стать одним из ведущих мировых экспортеров медицинских препаратов. Ее оборот в 2001г. составил 31,5 млрд. евро. Для Франции важную роль играет ориентация химпрома на центры научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ. Специализация Франции на выпуске новейших наукоемких видов химической продукции позволила ей укрепиться на мировом рынке.

За последнее десятилетие внешняя торговля химпрома Франции развивалась быстрыми темпами. Франция занимает четвертое место среди крупнейших экспортеров продукции химпрома. В общем выпуске мировой химпродукции на Францию приходится 8%, причем по объему химпроизводства она вышла на 4 место в мире после США, Японии и Германии, на 2 место в Западной Европе. В течение ряда последних лет внешнеторговое сальдо оставалось положительным.

	2000г.	2001г.	2001/00
Экспорт.....	48137	50207	4,3%
Импорт.....	39382	40209	2,1%
Сальдо.....	8755	9998	14,2%
Коэф. покрытия.....	1,22	1,25	-

Постепенное уменьшение спроса на мировых рынках на химпродукцию в итоге отразилась и на экспорте продукции химпрома Франции в отдельных ее секторах.

	Экспорт		Импорт		Сальдо
	млрд.евро	2001/00	млрд.евро	2001/00	
Неорган. хим.	2,8	-7,3%	3,8	-2%	-1,0
Органич. хим.	15,3	-4,7%	13,7	-0,8%	1,6
Бытовая хим.	9,3	0,1%	8,3	-1,5%	1,0
Мыло, парфюм.....	7,8	7,8%	2,4	-0,8%	5,4
Фармацевтика.....	15,0	19,9%	12,0	10,9%	3,0
Всего по отрасли.....	50,2	4,3%	40,2	2,1%	10,0

Географическое распределение экспорта химпродукции Франции: основными потребителями являются страны ЕС, на долю которых в 2001г. приходилось 59,6% против 63% в 2000г. В США французский экспорт увеличился на 25,4% по отношению к 2000г.

Инновации

В апр. 2006г. ОЭСР представила обзор «Территориальное исследование Франции», который проведен в связи с принятием французским правительством программы полюсов конкурентоспособности и имеет своей главной целью предоставление правительству практических рекомендаций в области региональной политики.

В обзоре отмечается, что Франция уступает в способности к инновациям и развитию конкуренции территорий. По оценке экспертов ОЭСР наилучшие позиции у региона Иль-де-Франс. Во Франции выделяются еще 3 региона, которые попадают в категорию «региональных локомотивов международной конкуренции»: Рона-Альпы, Прованс-Альпы-Лазурный берег и Средние Пиренеи, которые занимают соотв. 6, 15 и 30 места среди 50 регионов Европы. Отмечено опережающее ускорение темпов экономического развития южных и западных регионов в отличие от центрального, аграрных районов и заморских территорий, а также неспособность многих регионов полностью использовать свой потенциал для развития и сотрудничества.

ОЭСР критически оценивает политику Франции по освоению и управлению территориями, которая велась директивно и сводилась к перераспределению ресурсов на реализацию инфраструктурных проектов.

В обзоре отмечается тенденция к изменению подобного подхода, связанная с созданием «полюсов конкурентоспособности». Продолжая оказывать поддержку инфраструктурам транспорта и коммуникаций, приоритетами становятся развитие инновационных процессов и создание новых рынков. «Это главный поворот, который может придать весомый прирост эффективности всему механизму региональной политики», — считают авторы обзора, по мнению которых программа 6б полюсов конкурентоспособности, запущенная межминистерским комитетом по освоению и развитию территорий 12 июля 2005г., представляется «особенно интересной».

«Полюс конкурентоспособности» определяется как совокупность предприятий, учебных цен-

тров и научно-исследовательских государственных или частных образований на предоставленном географическом пространстве, вовлеченных в партнерское дело, направленное на выявление и реализацию новых идей на базе проектов инновационного характера. Данный состав участников, объединенный общими интересами на рынке и в научной, технологической сфере деятельности, по мнению авторов проекта, призван добиться критической массы для достижения конкурентоспособности, а также международного признания. Поэтому поддержка появлению и развитию полюсов конкурентоспособности является одним из важных направлений экономической политики государства.

Из 105 представленных проектов отобрано 66, из которых 9 полюсов обладают международным признанием, а 6 — признаны в качестве мировых лидеров в своих областях деятельности. Остальные полюса обладают национальным признанием, с их помощью Франция намеревается создать промышленную базу, достаточную для поддержания достойного места в международной конкуренции. По мнению правительства, для решения поставленных задач по учреждению полюсов конкурентоспособности на 2005–07гг. необходимо выделить 1,5 млрд. евро.

Механизм полюсов, устроенный подобно технопаркам, региональным центрам инновации и передачи технологий или даже локальным производственным системам, приветствуется авторами обзора ОЭСР за свое тройное преимущество. «Он направлен на значительную активизацию исследовательской деятельности в промышленности на территории, опирается на проекты, разработанные самими действующими лицами, базируется на управленческой или организационной деятельности», не ограничиваясь лишь увеличением инвестиций в сектора исследования и развития. В обзоре отмечается, что инвестиции в полюса конкурентоспособности будут намного масштабнее, чем в аналогичные проекты, реализованные во Франции в прошлом.

Экспертов ОЭСР беспокоит «большое число полюсов» и «их географическое распыление». Они считают, что следует «четко расставить приоритеты». Подчеркивается опасность распыления ресурсов с учетом неэффективности французских методов оценки. Сомнению подвергается роль, возлагаемая на предприятия малого и среднего бизнеса. Число данных предприятий, входящих в состав полюсов, очень велик, маловероятно, что к их словам будут прислушиваться при непосредственном управлении полюсами. Эти предприятия должны быть представлены не только как производители инновационных проектов, но и как участники процесса принятия решений и их реализации.

В обзоре отмечается, что «многие органы полюсов созданы, но еще требуется определить их составные части. За короткое время созданы новые административные структуры, прежние же — не реформированы». Авторы призывают к использованию «максимальной гибкости в управлении полюсами» и рекомендуют «улучшить механизмы общественного управления, чтобы не тормозить процессы принятия решений». По их мнению, необходимо также «усиливать общеевропейскую значимость полюсов», которые появились «за крайне ограниченный период времени».

Во Франции от рядовой коммуны до центрального правительства функционируют 7 уровней управления и 50000 действующих институциональных лиц участвуют в принятии решений — существует сложность в координации действий между различными организациями и органами. «Франции не хватает достаточно весомых органов, чтобы держать в порядке структуры экономического развития. Это — главная трудность», — отмечается в отчете. Такое широкое «традиционное французское многообразие» является препятствием для успешного функционирования полюсов. По опыту остального мира, без четкой организации деятельности полюсов трудно избежать медлительных и неповоротливых мер. Это также относится и к сложности в оценке различных территорий для привлечения иностранных инвестиций.

Авторы отчета критикуют отсутствие независимости в деятельности университетов во Франции: «Они не принимают решений и не могут играть свою роль перед лицом других действующих лиц, а именно предприятий». Одной из основных проблем при оценке региональных программ и политики являются принимаемые заключения, подчас слишком детализированные, специфические и слабо используемые для извлечения выгоды.

По мнению авторов отчета, стратегия полюсов конкурентоспособности может не достигнуть своей цели в случае, если правительство не будет создавать системы комплексной поддержки и предпринимать различные меры содействия в этом. Координация между различными уровнями управления может быть улучшена посредством заключения контрактов между государством и регионами. Политика межрегиональной кооперации должна привести к перегруппировке большинства французских муниципалитетов. Хотя процессы децентрализации, т.е. передачи части полномочий центральной власти на места, привели к усилению роли местных и региональных инициатив, региональная политика управления должна стать более прозрачной и эффективной в случае использования в региональных программах более строгих и ориентированных на действие оценочных процедур. Предоставленные рекомендации по реализации новой региональной политики, по мнению экспертов, помогут снизить высокий уровень безработицы во Франции (10%); будут способствовать созданию новых предприятий, стимулированию частных исследовательских кругов и упрощению их сотрудничества с государственными исследовательскими организациями.

Межминистерским комитетом по управлению и конкурентоспособности территорий (DIACT) проводится работа по уточнению оптимальной централизации деятельности полюсов и извлечения пользы от институциональных нововведений. В своей приветственной речи в Агентстве по промышленным инновациям Франции, произнесенной 25 апр., в день опубликования обзора ОЭСР, президент Франции Жак Ширак уточнил, что «все декреты по реализации исследовательской программы должны быть приняты на следующей встрече в Агентстве. Закон должен утвердить наилучшие условия функционирования нашей системы исследований, культуры проекта, независимой оценки, прозрачности, и — привести к ожидаемому результату».

Нанотехнологии

Находят все более широкое применение в прикладных областях и продолжают оставаться в центре внимания промышленно развитых стран мира. Это подтверждается ростом инвестиций в данную сферу и непосредственной господдержкой.

В США в рамках Национальной инициативы в области нанотехнологий (National Nanotechnology Initiative) бюджетные средства увеличились на 23% по сравнению с 2001г. и составляют 519 млн.долл. В 2 раза увеличился тематический бюджет НАСА (46 млн.долл.), на 33 млн.долл. увеличились средства министерства обороны, впервые к исследованиям по нанотехнологиям подключились министерства юстиции с бюджетом 1,4 млн.долл. и защиты окружающей среды (5 млн.долл.). В Японии правительство принимает самое активное участие в содействии перспективным исследованиям в данной сфере. В 2001г. бюджет только одного министерства науки и технологий страны составил 30 млрд.иен (180 млн.евро). Заметные изменения в научно-технической политике ЕС подтверждаются выделением в приоритетное направление на 2002-06гг. исследований в области нанотехнологий и интеллектуальных материалов.

Развитие нанотехнологий происходит по нескольким направлениям: технологии производства наноструктур, создание новых материалов, нанобиотехнологии и наноэлектроника.

Одним из методов получения наноструктур является их молекулярная сборка (Molecular Manufacturing) под атомным или туннельным микроскопом. Данная технология позволяет не только конструировать, но и изучать наносборки. Метод, хотя и является достаточно точным, требует значительных временных затрат, обеспечивает сборку от 1 до 8 (с помощью специально созданного атомного микроскопа в Северо-западном университете США) структур за один раз и, следовательно, не перспективен в серийном производстве.

Изучаются другие возможности осуществления наносборки. В США компания ZYVEX (Даллас) — исследует перспективы создания нанороботов и наноманипуляторов, предназначенных для автономной сборки наноструктур. Лаборатория университета в Остине занимается изучением протеинов, способных распознавать и присоединять различные органические молекулы. Активные разработки в сфере самоформирующихся наноструктур осуществляет лаборатория LPN Национального центра научных исследований CNRS Франции, которой удалось создать т.н. «квантовый ящик», представляющий собой своеобразную многослойную конструкцию, каждый слой которой состоит из различных атомов.

За последние 3-5 лет появились новые технологии получения нанометрических композиций, такие как испарение углерода при помощи электрической дуги (применяется при производстве нанотрубок), бомбардировка поверхности материала ионным пучком для объемной наноструктуризации (при изготовлении, в частности, магнитных головок). Также осуществляются эксперименты с жидкими подложками и бомбардировкой электронными пучками.

Лаборатория LPN CNRS работает сейчас в рамках общеевропейского проекта над созданием ус-

тановки для сборки наноструктур с помощью ионов галлия. Коммерческий прототип должен быть продемонстрирован в течение ближайших 2 лет. Разрешение прибора должно быть не хуже 5 нанометров, в то время как точность других существующих систем не лучше 30 нм.

В 2000-01гг. начали реализовываться проекты производства углеродных нанотрубок и нанокompозитных материалов. Первые результаты дают основание рассчитывать на будущее улучшение свойств металлов и керамики с помощью наноструктур.

Повышенный интерес у исследователей вызывают углеродные нанотрубки. Их изучение и технологии производства активно развиваются в течение последних 10 лет. Во Франции инновационной компанией Nanoledge, основанной специалистами университета Монпелье-2, предложен способ их создания с помощью высоковольтного разряда и в настоящее время разрабатывается технология химического смещения в газообразной фазе (deposition chimique en phase vapeur— CVD). Чистота получаемых с помощью разряда нанотрубок составляет 40-50%. Лабораторией каталитической тонкой химии и полимеров высшей школы Етышфсуе г.Тулузы разработан способ получения многосекционных нанотрубок посредством смещения углеводородов на жидкой подложке с использованием катализатора. Их внешний диаметр составляет 10-20 нм. Чистота в 2 раза превышает метод разряда и теоретически составляет до 97%. Созданная установка позволяет производить 20-25г. нанотрубок в час, в то время как иные способы обеспечивают только несколько грамм. Потенциальными областями применения данных трубок называют технологию связывания водорода в топливных элементах.

В США компания Carbon Nanotechnologies использует для получения нанотрубок технологию смещения монооксидов углерода с помощью катализатора Fe(CO)₅. В Японии фирма Showa Denso изготавливает нанотрубки с помощью CVD, но с использованием газового катализатора.

Интерес к углеродным нанотрубкам объясняется их различными свойствами, в частности, полупроводниковыми, механическими, такими как устойчивость к деформации (1ГПа) и высокая гибкость, а также термодинамическими. Европейская программа изучения функциональностей нанотрубок, в которой принимает участие университет Монпелье (Франция), предусматривает исследования в области их электрических свойств, их применения для усиления полимеров, керамики и металлов. В то же время лаборатория этого университета совместно с ONERA занимается прикладными исследованиями в области аэронавтики, в частности новыми композитными материалами с применением наноструктур для авиационной промышленности. Лаборатория микроструктур Lem Onera исследует возможности создания нанотрубок не на основе углеродных соединений, а на нитриде бора, с потенциальным применением в оптической технике.

Изучением нанокompозитов занимается Школа физики и промышленной химии Парижа. Изменение структуры полимеров с помощью нанокompозитов усиливает их прочностные и тепловые характеристики. Нанокompозитные материалы приобретают свойства замедления проникновения газов внутрь материала.

В США работы в данной сфере осуществляются компаниями Honeywell и Nanoscor, которые специализируются на производстве новых упаковочных и защитных материалов с прочностными характеристиками на 30-50% превышающими обычные полиамидные.

Важной областью применения нанокompозитов является автомобильная промышленность. На состоявшемся в конце янв. 2002г. в Амстердаме конгрессе, компания Volvo представила результаты своих работ по производству частей кузова из олефинового термопластичного эластомера. Применением нанокompозитов на базе полиолефина занимаются также компании Ford и General Motors.

Усилением металлических свойств и устойчивости к окислению занимается во Франции лаборатория механического синтеза Технологического университета в Труа. Это достигается за счет формирования на поверхности металлических деталей наноструктурного слоя толщиной в несколько десятков микрон посредством их бомбардировки шариками диаметром 2 мм. со случайными скоростями. Эластичность создаваемого слоя в 4,7 раза выше чем у базового металла. Совместные разработки ведутся в сотрудничестве с Framatome, Sncma и Onera.

В сфере нанобиотехнологий интерес представляет направление создания лекарств с расширенными свойствами, позволяющими уменьшить побочные эффекты и сконцентрировать действие активного вещества непосредственно на точке воздействия. С помощью нанометрических капсул возможно перемещение биологических молекул (ДНК, протеинов) и медикаментов (гормонов, противораковых веществ).

Исследования ведутся также в области создания нанобиодатчиков для селективного распознавания молекул, а также биологических наномоторов. Работы осуществляются лабораториями CNRS и Комиссариата по атомной энергии (СЕА) Франции.

Наиболее быстрыми темпами развивается сфера применения нанотехнологий в микроэлектронике. Активизация связана в первую очередь с поиском путей дальнейшей миниатюризации полупроводниковых радиокомпонентов на кремниевой основе. По оценкам специалистов SIA (Semiconductor Industry Association), существующие технологии их изготовления смогут развиваться прежними темпами до 2014г., после чего потенциал кремниевой подложки будет полностью исчерпан.

Наряду с исследованиями в области полупроводниковых углеродных нанотрубок, квантовых или ДНК-транзисторов, ведутся работы по переходу на нанотехнологий. Лаборатория LTM CNRS создала с использованием плазмы транзисторную решетку размером 10 нм, что в 13 раз меньше чем технология 0,13 изготовления микропроцессоров. Компания ST Microelectronics достигла размера 16 нм, используя модернизированную литографию с длиной волны 193 нм, гравировку пучком электронов и химическое травление. Диэлектрическая подложка составляет при этом 1,2 нм и состоит из 4 атомов кремния. Работы ведутся также в направлении применения в качестве диэлектриков нанопористых полимеров с толщиной несколько десятков нанометров. Благодаря их сверхнизким потерям предполагается их использование вместо

кремниевых подложек при изготовлении Смос схем высокой частоты.

Во Франции для поддержки исследований в области нанoeлектроники создана специальная группа при CNRS. Это также является одной из основных задач технополиса Minatex в Гренобле, созданного, в частности, по инициативе Sea-leti. В качестве темы для разработок выбрано изучение так называемых моноэлектронных компонентов.

Развитие нанотехнологий в мире происходит высокими темпами. От исследований физических принципов произошел переход к освоению серийного производства наноструктур и их внедрения в технологические процессы разных отраслей промышленности, таких как металлургия, автомобилестроение, авиационно-космическая техника, электроника. В исследовательских работах принимают активное участие военные, финансируя значительную часть бюджетов научных организаций и лабораторий.

Широкое применение нанотехнологий и появление серийно выпускаемых изделий, созданных новыми методами ожидается через 7-15 лет.

НАУКА, ОБРАЗОВАНИЕ

— Церемония подписания соглашения о строительстве первого международного термоядерного экспериментального реактора (ИТЭР) состоится во вторник в Елисейском дворце в Париже. Как сообщили в пресс-службе Елисейского дворца, участники церемонии будут приняты президентом Франции Жаком Шираком и проведут пресс-конференцию. Во II пол. дня в парижском Центре международных конференций на авеню Клебер состоится первое заседание Совета управляющих ИТЭР, в котором примут участие представители участвующих в проекте России, США, Евросоюза, Китая, Японии, Республики Корея и Индии.

Согласно предварительным оценкам, общая стоимость проекта сооружения экспериментального термоядерного реактора, который должен быть построен в Кадараше (департамент Буш-дю-Рон на юге Франции), составит 10 млрд.долл. Предполагается, что 40% расходов обеспечит Евросоюз, а остальные участники проекта внесут по 10% каждый.

Немалые расходы окупятся еще нескоро: по словам президента Российского научного центра «Курчатовский институт» академика Евгения Велихова, строительство реактора, которое должно начаться в янв. 2007г., займет от 10 до 15 лет. Что касается первой термоядерной электростанции, то она, по данным Велихова, может появиться к 2030г. Тем не менее, считает академик, расходы в данном случае оправданы, поскольку овладение термоядерным синтезом открывает перед человечеством практически безграничные возможности для экологически чистого и безопасного производства энергии. В отличие от реакторов современных АЭС, использующих принцип ядерного распада, международный экспериментальный реактор основан на принципе термоядерного синтеза. Фактически ученые ставят перед собой задачу повторения в лабораторных, а затем и в промышленных условиях процессов, происходящих на Солнце: слияние ядер изотопов водорода — дейтерия и трития — приводит к образованию химически инертного гелия, сопровождаясь при этом выделением большого количества энергии.

Исследования в области термоядерного синтеза ведутся в мире уже около трех десятков лет, но до сих пор не привели к заметным результатам. Основная трудность заключается в том, что слияние ядер изотопов водорода требует температуры порядка 100 млн. градусов, то есть перевода исходных материалов в состояние горячей плазмы. Сейчас специалисты возлагают самые серьезные надежды на ИТЭР, в основу которого положены изобретенные еще советскими учеными «токамаки» — вакуумные магнитные камеры цилиндрической формы, в которых и должны создаваться плазма, удерживаемая мощными магнитными полями от соприкосновения со стенками камеры.

Практическое овладение термоядерным синтезом станет для человечества настоящим научным и технологическим прорывом: согласно предварительным исследованиям, в термоядерном реакторе невозможен неконтролируемый рост мощности и взрыв, а ядра изотопов водорода в ходе реакции выгорают, практически не оставляя радиоактивных отходов. Что касается топлива, то его запасы можно пополнять без особых проблем: дейтерий легко извлекается из обычной воды, где его содержание составляет порядка 40 миллиграммов на литр, а тритий, не существующий в природе в естественном виде, можно получать в тех же «токамаках» за счет облучения лития. РИА «Новости», 21.11.2006г.

— Соглашение о юридических и финансовых аспектах строительства в Кадараше (юг Франции) первого в мире международного термоядерного экспериментального реактора ИТЭР подписано сегодня в Елисейском дворце. Свои подписи под документом поставили представители России, США, Евросоюза, Китая, Республики Корея, Японии и Индии.

Торжественная церемония прошла с участием президента Франции Жака Ширака и председателя Европейской комиссии Жозе Мануэла Баррозу.

Подписанный документ, которому еще предстоит ратификация в ряде стран-участниц проекта, предусматривает, что работы по строительству гигантского экспериментального реактора ИТЭР начнутся уже в начале 2007г. В эксплуатацию реактор запланировано вводить начиная с 2018г. Через 40 лет, благодаря работам на ИТЭР, ученые надеются достичь уровня промышленного производства электроэнергии на термоядерных реакторах новых электростанций.

Общая стоимость проекта, к которому будет привлечены 1 тыс. ученых, приближается к 10 млрд. евро. Евросоюз вносит 50% стоимости проекта, Россия, США, Китай, Япония и Республика Корея — по 10% каждая. Доля Индии образует резервный фонд размером в 500 млн. евро. Значительная часть участия стран будет заключаться в поставках технологического оборудования. Центр по обработке данных и управлению проектом разместится в Японии, в Роккасио. Ведущая роль в разработке экспериментального проекта принадлежит России — именно ее ученые создали концепцию управляемого термоядерного синтеза и провели широкий спектр экспериментальных работ на термоядерных установках «Токамак».

Реактор ИТЭР и создаваемые в дальнейшем электростанции аналогичной конструкции будут вырабатывать энергию на основе реакции синтеза с тяжелыми изотопами водорода — дейтерия и трит-

ия при температуре 100 млн. градусов. Данные технологии позволяют свести до минимума радиоактивные отходы реактора. Расчетная термоядерная мощность ИТЭР составляет 500 мвт. Топливо для реактора — изотоп водорода дитерий получают из морской воды. Тритий образуется уже в ходе реакции внутри реактора. Один килограмм такого топлива эквивалентен 10 млн.л. нефти.

ИТЭР гораздо безопаснее обычных АЭС — на них практически невозможен неконтролируемый рост мощности и взрыв в зоне реактора. Прайм-ТАСС, 21.11.2006г.

— Представители 30 государств подписали соглашение о постройке самого современного ядерного реактора, который должен стать шагом к появлению нового дешевого и перспективного источника энергии.

Проект Международного термоядерного экспериментального реактора (ITER) стоимостью 10 млрд. евро будет воплощен в жизнь во Франции под Марселем. На церемонии, возглавляемой президентом Франции Жаком Шираком, представители Евросоюза, США, Индии, России, Южной Кореи и Китая подписали соглашение об ITER после нескольких лет переговоров. «Если ничего не изменится, человечество потребит за 200 лет практически все ископаемые ресурсы, накопившиеся за сотни млн. лет», — сказал Ширак в ходе церемонии. «Он (проект ITER) — победа общих интересов человечества», — добавил он.

Сторонники проекта говорят о том, что он более экологически чистый, чем современные реакторы, критики — о том, что пройдет 50 лет, пока технология станет коммерчески оправданной.

Существующие реакторы производят энергию расщепляя атомы, ITER будет делать это путем синтеза атомов. Несмотря на десятилетия исследований, экспериментальные термоядерные реакторы пока не могут генерировать больше энергии, чем потребляют. Рейтер, 21.11.2006г.

— Завершился визит делегации Комиссариата по ядерной энергии Франции и компании Inno в Томск, которая изучала возможность реализации в Томской обл. проекта под рабочим названием «Новая франко-российская модель коммерциализации в науке». Об этом сообщили в пресс-службе администрации Кемеровской обл.

По словам вице-губернатора Томской обл. Владислава Зинченко, для реализации этого долгосрочного, рассчитанного на 5-6 лет проекта, правительство Франции рассматривает несколько регионов России — Санкт-Петербург, Нижний Новгород, Обнинск и Томск. Томская обл. является наиболее предпочтительным кандидатом. Бюджет этого проекта составит несколько млн. евро. Его главной особенностью является то, что, в отличие от предыдущих, он рассчитан не на создание инфраструктуры (офисов коммерциализации, центров поддержки инноваций), а на создание совместных производств и инновационных предприятий. Французскую сторону интересуют такие направления, как ядерная энергетика, химические технологии и материаловедение.

По итогам поездки делегация под руководством директора по стратегическому маркетингу Дирекции программ глобального партнерства Комиссариата по атомной энергии Франции Кристиана Долла подготовит отчет. Именно он предложит решение правительства Франции о том,

в каком регионе дать старт этому проекту. Такое решение планируется принять до конца 2006г. ИА Regnum, 13.9.2006г.

— 28 авг. президент Республики Дагестан Муху Алиев встретился с группой абитуриентов, поступивших в этом году на подготовительное отделение при университетах г.Страсбурга (Франция), сообщили в пресс-центре президента и правительства РД.

Выступивший с информацией о проекте министр образования РД Алексей Гасанов сообщил, что в конкурсном отборе на целевой прием в Страсбургский университет приняло участие 44 претендента, из которых были зачислены десять. Из них трое (М.Абдуллаев, З.Султанов, М.Шавлукова) родом из г.Махачкалы, трое (Г.Рамазанов, Р.Шабанов, А.Сулейманов) из Дербента, двое (А.Чернышов и Б.Умалатов) из Избербаша, также в группу вошли по одному представителю Хасавюртовского (К.Соловьева) и Буйнакского (Ш.Абдулгаиров) районов.

Главным критерием отбора, заявил министр, являлся интеллектуальный уровень претендента. Поэтому в числе отобранных четыре медалиста. Другим важным критерием было их материальное и семейное положение. Учитывая его, зачислено четверо детей погибших сотрудников правоохранительных органов и двое сирот. Гасанов проинформировал также о том, что прошедшие отбор ребята прошли двухмесячное 90-часовое обучение французскому языку на базе факультета иностранных языков ДГУ. 3 сент. они отправятся во Францию, где в течение 9 мес. будут изучать французский язык на подготовительном отделении, после чего, сдав экзамен, смогут выбрать одну из более ста специальностей любого из трех ведущих университетов Страсбурга.

Зачисленные на подготовительное отделение юноши и девушки поблагодарили руководство республики за предоставленную возможность получить высшее образование в одном из лучших вузов Европы и пообещали, что будут хорошо учиться и вернуться работать на благо Дагестана.

Директор Московского образовательного центра «Созидание» — координатор программы Антон Хлынов поблагодарил руководство Дагестана за поддержку этого проекта и заверил, что сотрудники центра окажут необходимую помощь дагестанским абитуриентам во время учебы на подготовительном отделении и при сдаче выпускного экзамена.

В завершение выступил президент РД Муху Алиев. Он отметил, что встреча состоялась накануне праздника Дня знаний — 1 сент. и напомнил, что сегодня в стране, в числе других, идет реализация национального проекта «Образование», инициированного президентом России Владимиром Путиным. Алиев сообщил, что в рамках реализации проекта в республике проведена уже большая работа. Определены 104 лучшие школы, получившие по миллиону рублей каждая, а также 346 учителей, поощренных премиями в 100 тыс.руб. 31 ученик, победивший в соответствующем конкурсе, получили по 10 тыс.руб., а учителям за классное руководство стали выплачивать дополнительное материальное вознаграждение. Помимо этого, большая работа ведется по компьютеризации школ и другим направлениям. Задача этого национального проекта, напомнил глава респу-

блики, — поднять на должный уровень образование и сделать его доступным. Но мы, сообщил он, решили мероприятия федерального центра дополнить проектом целевого направления абитуриентов в ведущие вузы Европы. Страсбург является неофициальной столицей континента, т.к. здесь располагается Парламентская ассамблея Совета Европы и другие международные органы. Поэтому там можно получить качественное и современное образование. У Дагестана есть все возможности, чтобы стать самодостаточным регионом, но самый большой дефицит сегодня в республике — это дефицит высококвалифицированных кадров, подчеркнул Алиев. ИА Regnum, 29.8.2006г.

— Китай и Франция 24 мая на пресс-конференциях в Пекине и Париже объявили о начале реализации плана по взаимному обмену 800 молодых людей. Премьер госсовета КНР Вэнь Цзябао и премьер-министр Франции Доминик де Вильпен направили свои поздравительные послания по случаю открытия плана молодежного обмена. Министр по делам молодежи и спорта Франции Жан-Франсуа Ламур и посол КНР во Франции Чжао Цзиньцзюнь присутствовали на пресс-конференции в Париже. Ж. Ламур отметил, что Франция и Китай издавна имеют традиции культурного обмена, свидетельством того являются «годы культуры» Китая и Франции, проведенные в 2004-05гг. В 2008г. в Пекине будут проходить Олимпийские игры, в 2010 — ЭСКПО в Шанхае, на этом фоне план франко-китайского молодежного обмена внесет свою лепту в укрепление связей между отдельными гражданами, организациями и компаниями двух стран.

Чжао Цзиньцзюнь в свою очередь сказал, что данный план обмена является важным событием в китайско-французских отношениях. В ходе визита во Францию в дек. 2005г. премьер Госсовета Вэнь Цзябао уделили особое внимание вопросу молодежного сотрудничества, результатом чего стало достижение совместного заявления о сотрудничестве по обмену молодежью двух стран.

В этом году 400 французских художников, предпринимателей, работников социальных, научных и управленческих сфер с июня по нояб. партиями направятся в Китай. Они посетят тридцать китайских городов — Пекин, Шанхай, Ханчжоу, Ухань, где проведут встречи и обмены с китайской молодежью. Синьхуа, 25.5.2006г.

— 24 мая в Брюсселе было подписано предварительное соглашение о создании первого в истории термоядерного реактора «ИТЕР» (ITER — International Termonuclear Experimental Reactor). В этом крупном проекте участвуют Россия, Япония, США, КНР, Южная Корея, Индия и Евросоюз.

Уже в 2007г., когда договор утвердит каждая из стран-участниц, строительство может начаться близ города Кадараш на юге Франции, сообщает Вести. По расчетам, на строительство реактора потребуется 9 лет. Ожидается, что реактор начнет вырабатывать энергию к 2016г., и будет эксплуатироваться в течение 20 лет. Стоимость проекта составляет 12 млрд.долл. в ценах 1989г., из них 10% внесет Россия.

Идея проекта родилась в России еще два десятилетия назад. По словам ученых, за подобными реакторами будущее энергетики, их работа практически не оставляет радиоактивных отходов и не загрязняет окружающую среду. ИА Regnum, 24.5.2006г.

– Из-за охватившего университеты Франции движения протеста против «договора первого найма» экзамены в вузах могут быть перенесены на осень. Об этом сообщил министр образования Франции Жиль де Робьен. «С учетом происходящих перебоев (учебного процесса) надо либо попытаться нагнать пропущенное, либо, если это не получится, перенести экзамены, например, на сент.», – сказал министр. Он напомнил, что решение о сроке проведения экзаменов принимается не министерством, а администрацией каждого вуза в отдельности. По данным министерства образования, движением протеста против реформы трудового законодательства охвачено без малого три четверти университетов Франции, деятельность многих вузов практически полностью парализована из-за студенческой забастовки.

Судя по различным свидетельствам, студенческое движение является далеко не однородным и всеохватывающим. Немало в студенческой среде тех, кто не хотел бы прерывать учебный процесс, вне зависимости от того, поддерживает он «договор первого найма» или выступает против него. За последние полторы недели в Париже дважды проходили митинги студентов, выступающих с требованием навести в вузах порядок и возобновить занятия. Однако их голоса менее слышны по сравнению с голосами тех, кто призывает бастовать и продолжать манифестации. Как рассказала студентка одного из парижских университетов, назвавшаяся Софи, в ее вузе трижды проводились собрания, на которых решался вопрос о забастовке.

На первом таком собрании большинством голосов было решено не прерывать учебный процесс, но уже на следующий день те, кто, накануне остался в меньшинстве, провели повторное собрание и проголосовали за забастовку. А когда, по рассказу Софи, другие студенты попытались все же пойти на занятия, то забастовщики выставили у входа в университет кордоны «охранников», вооруженных палками и железными прутьями, а заодно и призвали на подмогу учащихся соседних лицеев.

Накануне третьего собрания, поведала Софи, выступающие против забастовки студенты подвергались угрозам и запугиванию, и даже на самом собрании по залу свободно разгуливали какие-то молодые люди с обвязанными лицами, всем своим видом излучавшие агрессию. Из-за этого многие студенты побоялись прийти на решающее собрание, тогда как бунтари привели туда «подкрепления» в лице «сорви-голов» из других вузов.

Возможность выступить на собрании, по словам студентки, предоставляли почти исключительно сторонникам забастовки, которые зачастую высказывались не по теме и утверждали, например, будто «договор первого найма» облегчает увольнение беременных женщин или позволяет выгонять с работы тех, кто «неподобающим образом» одевается во внерабочее время. Когда дело дошло до голосования, за забастовку, по словам Софи, высказалось лишь около трети участников собрания. И все же было объявлено, что «победили» именно они. Рассказавшая о нюансах забастовочной «кухни» студентка выразила сожаление по поводу того, что недемократические методы сторонников студенческой забастовки не находят должного освещения в прессе, занявшей, по словам Софи, заметно однобокую позицию. РИА «Новости», 23.3.2006г.

– В опубликованном 7 фев. докладе ОЭСР отмечается, что уровень французских инвестиций в НИОКР выше, чем в среднем у других стран ОЭСР. Вместе с тем финансовая поддержка со стороны государства высшим учебным заведениям, направленная на развитие инноваций, является недостаточной. В США инвестиции (в основном частные) в НИОКР тоже значительно выше, чем у других стран ОЭСР, но в связи с наблюдающимся бюджетным дефицитом, есть риск, что в будущем эти показатели снизятся. В этой связи эксперты ОЭСР рекомендуют США улучшить координацию государственной политики в области инноваций, а Франции повысить эффективность государственной поддержки частных исследований. www.economy.gov.ru, 14.2.2006г.

– Компания Alcatel объявила о подписании трехлетнего меморандума о взаимопонимании (MOU) с Global Imaging Online, французской компанией, работающей в области медицинской диагностической рентгенографии. Решение, разработанное компанией Global Imaging Online для цифровой рентгенографии, отлично подходит для труднодоступных и сельских районов Африки. Оно резко сокращает эксплуатационные расходы и позволяет эффективно бороться с рядом пандемий (напр., с распространением туберкулеза, осложненного СПИДом) за счет непрерывного мониторинга пациентов. Данное решение имеет простой web-интерфейс и предоставляет удобный доступ к медицинским снимкам, сохраненным в персональном файле. Решение Global Imaging Online поддерживает удаленную диагностику, используя для этого мощь современного интернета.

Alcatel и Global Imaging Online намерены реализовать на африканском континенте несколько совместных проектов. Alcatel предоставит для этого свои средства широкополосного доступа (DSL, WiMAX, спутниковые системы и т.д.), которые позволят сельскому медицинскому центру передавать любые снимки опытным коллегам, работающим в более престижных медицинских организациях. Если пациент не имеет возможности получить надлежащее медицинское обслуживание в месте проживания, ему может быть предоставлена услуга удаленной диагностики. Такую диагностику могут проводить лучшие врачи данной страны и даже врачи из зарубежных стран.

Вот что заявил по этому поводу Тьерри Альбранд (Thierry Albrand), вице-президент Alcatel, отвечающий за реализацию программы преодоления технологического неравенства (Digital Bridge): «Alcatel намерен активно преодолевать техническую отсталость в удаленных районах, население которых не имеет доступа к современным услугам. Доступ к таким услугам (особенно медицинским) сразу же повышает качество жизни. Мы с удовольствием подписываем соглашение о сотрудничестве с компанией Global Imaging Online, которая имеет богатый опыт разработки диагностических медицинских приложений. Наше соглашение еще раз подтверждает, что широкополосный интернет – это не роскошь, которую могут позволить себе только богатые страны, а полезное средство, способное укрепить здоровье жителей сельских районов Африки».

«С 2004г. компания Global Imaging Online активно работает в Сенегале. В этой стране мы внедряем свои решения для систем управления, меди-

цинского обслуживания и медицинской диагностики, чтобы предоставить жителям удаленных районов тот же уровень обслуживания, какой имеют жители крупнейших столичных центров. В основе наших решений лежат web-технологии и технологии связи, позволяющие быстро и качественно передавать изображения, облегчающие удаленную диагностику. Мы рады установлению партнерских отношений с компанией Alcatel, которая предоставит нам свой опыт в области телекоммуникаций. Это соглашение повысит качество медицинского обслуживания в данной географической зоне», — добавил Жан-Пьер Дешато (Jean-Pierre Deschateaux), президент Global Imaging Online.

Инициатива Alcatel Digital Bridge направлена на преодоление технологического неравенства. Она полностью соответствует целям и задачам стратегии устойчивого развития Alcatel (Alcatel's Sustainable Development). В рамках этой инициативы компания ставит перед собой четкие цели, отвечающие насущным потребностям местного населения, и разрабатывает — в сотрудничестве с местными компаниями, организациями и другими заинтересованными сторонами — новаторские решения, включающие современную технологию, услуги и финансирование.

Компания Global Imaging Online (www.globalimaging.net) разрабатывает мощные web-решения, которые отличаются экономичностью, интуитивностью и позволяют эффективно передавать рентгеновские и кардиологические снимки. Global Imaging Online предоставляет медицинским учреждениям средства удаленной диагностики и мониторинга, основанные на самых современных информационных и коммуникационных технологиях. Компания успешно реализовала более ста проектов во Франции и 70 web-проектов PACS (Picture Archiving and Communication Systems — системы архивирования и передачи изображений) за рубежом. Global Imaging является одной из ведущих компаний Франции. www.alcatel.com, 26.1.2006г.

— Президент Франции Жак Ширак (Jacques Chirac) 5 янв. 2006г. выступил перед представителями профсоюзов, промышленных компаний и союзов предпринимателей с ежегодным обращением, в котором он определил основные направления промышленного развития страны на ближайшие годы. Президент назвал в качестве основных приоритетов развитие цифровой, высокоскоростной связи и атомной энергетики. Он особо подчеркнул, что «Франция должна быть в авангарде технологического прогресса, для чего у нее есть все основания».

Первая тема подразумевает реализацию новой стратегии, которая заключается во внедрении во все системы, начиная от телевидения и до компьютерной связи, оптико-волоконных технологий с пропускной способностью 100 мегабайт, бурное развитие которых происходит, например, в США или Германии.

Вторая тема затрагивает реализацию программы развития ядерной энергетики и, в частности, разработку и промышленное использование с 2040г. реакторов EPR четвертого поколения с применением технологии прерывания ядерной реакции, а в период 2050–2100гг. должен быть реализован международный проект ITER, основанный на технологии получения энергии на базе ядерной реакции синтеза. Одновременно будут прорабаты-

ваться шесть вариантов максимального использования уранового топлива таким образом, чтобы свести до минимума количество ядерных отходов.

Ж. Ширак подчеркнул, что реализация программы ядерной энергетики тесно увязывается с необходимостью использования нефти в самом ближайшем будущем только на нужды нефтехимии. Реализация подобной меры диктуется происходящими глобальными климатическими изменениями и условиями выживания в периоде острой нехватки нефтяных запасов. Именно поэтому Франция, по словам президента, должна к рубежу 2050г. вчетверо сократить выбросы в атмосферу парниковых газов и начинать постепенно привыкать обходиться без нефти.

Отдельно президент отметил необходимость развития в стране инновационных малых и средних предприятий (РМЕ), способных поставлять на экспорт высокотехнологичную продукцию. По его мнению, именно РМЕ способны кардинальным образом переменить в лучшую сторону проблему трудовой занятости населения, которая остается «абсолютным приоритетом правительства». Президент заявил, что для укрепления системы венчурного финансирования динамично развивающихся, инновационных РМЕ он предполагает, начиная с т.г., привлечь на эти цели на финансовые рынки под обеспечение государства до 2 млрд. евро. www.economy.gov.ru, 13.1.2006г.

— Год назад, 14 янв. 2005г., космический зонд «Гюйгенс» совершил мягкую посадку на Титане, успешно завершив самую амбициозную космическую программу в истории человечества. Генеральным подрядчиком этой программы была компания Alcatel Alenia Space, возглавившая консорциум из 40 фирм и лабораторий. Она стала первой европейской компанией, построившей космический аппарат, который успешно выдержал самые сложные условия полета и посадки в неблагоприятной агрессивной среде. Alcatel Alenia Space гордится своим участием в этой космической миссии, которая предоставила научному сообществу бесценную информацию. По данным Европейского космического агентства ESA, миссия «Кассини-Гюйгенс» позволила сделать целый ряд научных открытий, передав на Землю 35.000 снимков Сатурна, его уникальных колец и спутников.

Кроме строительства космического зонда «Гюйгенс», компания Alcatel Alenia Space приняла активное участие в строительстве космической платформы «Кассини», которая доставила «Гюйгенс» на Титан, а находится на орбите Сатурна и продолжает наблюдение за его поверхностью. Компания установила на этой платформе антенну, одну из наиболее сложных и высокотехнологичных в мире, чтобы обеспечить связь с Землей. Вместе со специалистами Jet Propulsion Laboratory на платформе «Кассини» был установлен многоцелевой радар, выполняющий функции высотометра, радиометра и РЛС с синтезированной апертурой. Этот радар до сих пор используется для сканирования поверхности Титана через толстый слой облаков.

С помощью аппаратуры Alcatel Alenia Space, ученые смогли впервые увидеть поверхность Титана и обнаружить на этой планете вулканы, дождевые облака, реки, озера, кратеры и дюны, а также целый ряд загадочных, доселе неизвестных деталей рельефа. В атмосфере Титана были обнаруже-

ны сложные углеводороды, включая бензол. Самое главное достижение программы «Гюйгенс» состоит в том, что она позволила ученым впервые проникнуть сквозь плотную завесу облаков, скрывавших от человеческого взгляда поверхность Титана. Зонд «Гюйгенс» показал, что поверхность этой планеты подвержена влиянию тех же процессов, которые протекают на Земле, и имеет сходную морфологию. Были обнаружены метановые дожди, эрозия почвы, речные русла и сухие озера. Космическая миссия «Кассини-Гюйгенс» стала самым крупным научным событием 2005г., и сегодня многие научные и государственные учреждения торжественно отмечают его первую годовщину. www.alcatel.com, 12.1.2006г.

— В адрес премьер-министра Франции направлено обращение от 14 инвестиционных фондов, специализирующихся в области высоких технологий и аккумулирующих средства в 7 млрд. евро. Авторы обращения призывают государство как можно быстрее решить вопрос с учреждением официального статуса JEIC — «Молодое» инновационное предприятие, котирующееся на бирже. Предложение об учреждении этого статуса было внесено года назад Стратегическим советом по инновациям (CSI). Первоначально подобный статус предполагалось предоставлять любому малому или среднему инновационному предприятию, которое в течение 8 лет с момента его котирования на бирже соответствовало следующим условиям: реализация 10% собственных расходов на НИОКР; численный состав рабочих и служащих не должен превышать 2 тыс.чел.; товарооборот предприятия не должен превышать 150 млн. евро. www.economy.gov.ru, 22.9.2005г.

— Более 30 млн.чел. за пределами Китая изучают китайский язык. По данным Канцелярии Государственной руководящей группы по обучению китайскому языку как иностранному, он преподается сейчас примерно в 2300 университетах 100 стран. В Юго-Восточной Азии насчитывается 1,6 млн. обучающихся китайскому языку и 20 тыс. преподавателей этого языка. В 102 университетах и 2500 школах ЮВА китайский язык преподается как обязательная дисциплина. В Южной Корее преподают китайский язык в 200 вузах.

В Японии китайский язык изучают 2 млн.чел. Во Франции китайский язык изучают 30 тыс.чел., и по этому показателю Франция занимает первое место в Европе. В Германии в прошлом году китайский язык был включен в список предметов школьных экзаменов. В Великобритании в 135 школах уже начали пользоваться учебниками «Веселый китайский язык», составленными при участии китайских специалистов. В США в 800 из 3000 вузов будет изучаться китайский язык. В американские школы скоро будет внедрено учебное программное обеспечение «Чэнфэн» для обучения китайскому языку, разработанное совместными силами правительств КНР и США. «Жэньминь Жибао» приурочила публикацию этих данных к открытию Всемирной конференции по вопросам китайского языка, которая начала работу в Пекине. ИА «Росбалт», 20.7.2005г.

— На заседании межминистерского Комитета по вопросам обустройства и развития территории (CIADT), проходившего 12 июля во главе с премьер-министром Франции, официальный статус получил вопрос создания «полюсов конкурентос-

пособности». Из представленных на рассмотрение 105 проектов создания таких полюсов должно остаться 67. Из этого количества 15 полюсов должны обладать международным признанием, а 6 из них уже признаны в качестве мировых лидеров. Остальные проекты будут отнесены в разряд «полюсов совершенствования». «Полюсы конкурентоспособности» объединят вокруг себя предприятия, учебные заведения и исследовательские центры. Уже сформированы некоторые «полюсы конкурентоспособности» (или технопарки): в Эври (исследования первичных клеток и их штаммов, названный Meditech-Sante); в Гренобле-Изэр (микро и нанотехнологии, названный Minatec; разработка продуктов программного обеспечения); в Тулузе (самолетостроение); в Саклей (комплексные системы); в Ницце («София-Антиполис»). Правительством Ж.-П. Раффарена на развитие «полюсов конкурентоспособности» было предусмотрено выделение 750 млн. евро на трехлетний период. По мнению нового правительства, для решения поставленной задачи необходимо выделить 1,5 млрд. евро. www.economy.gov.ru, 14.7.2005г.

— Первый в мире термоядерный реактор будет сооружен во Франции. Об этом объявлено на встрече министров 6 сторон-участниц проекта Международного термоядерного экспериментального реактора (ИТЭР). «Участники проекта окончательно согласовали место сооружения реактора — его строительство начнется осенью во французском Кадараше под Марселем», — сообщил Итар-ТАСС источник в российской делегации. Переговоры о месте и условиях строительства ИТЭР продолжались 3г. Япония опиралась на поддержку США и Южной Кореи, а ЕС — России и Китая. В Росатоме отметили, что «страна, получившая право разместить на своей территории ИТЭР, должна взять на себя 50% капитальных и эксплуатационных затрат, остальные участники проекта — по 10%». Общая стоимость проекта «оценивается в 13 млрд.долл.».

Замруководителя российской делегации и один из разработчиков проекта академик Евгений Велихов сообщил, что «расчетная термоядерная мощность ИТЭР составляет 500 мвт.». По расчетам, сказал он, строительство экспериментального реактора займет 9 лет. Велихов пояснил, что «термоядерный реактор использует энергию синтеза ядер изотопов водорода». Изотопы в таком реакторе выгорают, практически не оставляя радиоактивных отходов, — реакция идет в высокотемпературной плазме при температуре 150 млн. градусов. При этом сказал Велихов, «на ед. веса термоядерного топлива получается в 10 млн. раз больше энергии, чем при сгорании органического топлива, и примерно в 100 раз больше, чем при расщеплении ядер урана». ИА «Росбалт», 28.6.2005г.

— Презентация программ обучения инженеров в высших инженерных школах сети n+i во Франции и пресс-конференция состоялись в Санкт-Петербургском государственном горном институте им. Плеханова (Технический университет). Как сообщили во Французском институте в Санкт-Петербурге, сеть инженерных школ n+i предлагают 15 стипендий от французских предприятий для обучения на выбор в 57 высших инженерных школах Франции примерно по 20 специальностям (от гражданского строительства до сельского хозяйства, включая механику, биотех-

нологию, телекоммуникации, химию, материалы, электронику, защиту окружающей среды и другие.)

Студенты, получившие стипендии от крупных французских предприятий, проведут 2г. в одной из французских инженерных школ и получают французский диплом инженера (Official Master Degree), признанный во всем мире. Для участия в программе достаточно владеть французским или английским языком, иметь российский диплом бакалавра. Данную программу агентство ЭдюФранс при поддержке Минобразования и МИД Франции распространяет с 28 фев. по 5 марта в вузах Москвы, Санкт-Петербурга и Новосибирска.

Как сообщил председатель комитета в науке высшей школе правительства Санкт-Петербурга Александр Викторов, программа, безусловно, интересна и полезна, она рассматривается и другими вузами Санкт-Петербурга, в их числе ФИНЭК, Политехнический университет, Университет технологии и дизайна и другие. Договоры по этой программе могут быть подписаны в рамках сотрудничества между вузами. ИА «Росбалт», 28.2.2005г.

— По данным Минобразования Франции, более 12% совершеннолетних французов не умеют читать и писать. Исследование было проведено среди французов в возрасте 18-65 лет и представляло собой своего рода контрольную работу на понимание элементарного текста, знание грамматических основ французского языка и письменного изложения. По результатам исследования, каждый шестой француз не умеет писать либо испытывает серьезные затруднения при чтении или письме. Для половины безграмотных французов французский язык не является родным. Кроме того, среди опрошенных наиболее безграмотными оказались лица старше 55 лет. Минобразования Франции крайне обеспокоено результатами исследования. Министерством будет разработана особая программа по повышению грамотности среди населения страны. ИА «Росбалт», 23.4.2004г.

— Минобразования Франции начинает компанию, целью которой является снижение уровня смертности подростков в результате дорожно-транспортных происшествий. В течение этой недели более 750 тыс. учеников девятого класса пройдут тест по элементарным знаниям в области правил дорожного движения. Результаты теста будут в обязательном порядке занесены в аттестат. Прохождение теста — первый этап получения прав для всех достигших 16-летия французских подростков в соответствии с новыми правилами, вступившими в силу 1 янв. 2004г. Подобные меры были приняты Минобразования в связи с резким увеличением аварий со смертельным исходом среди подростков. По данным департамента дорожной безопасности, в 2002г. во Франции в результате ДТП погибли свыше 1,8 тыс. подростков и были серьезно ранены более 7,6 тыс. молодых людей в возрасте от 15 до 24 лет. ИА «Росбалт», 23.4.2004г.

— Минобразования Франции выпустило брошюру под названием «Инструкция по просмотру телепередач». Как передает информагентство France Presse, эта брошюра будет распространена во всех учебных заведениях страны. Минобразования страны Ксавье Дарко в ходе беседы подчеркнул, что образовательные учреждения должны взять на себя обучение детей грамотному просмо-

тру телепередач. «Школьники смотрят телевизор около 3 часов ежедневно. Наша задача — научить их с пользой проводить это время», — заявил Дарко. Брошюра является своеобразным путеводителем в мире телевидения и содержит аннотации к различным телепередачам. Кроме того, авторы намерены с помощью новой брошюры научить школьников анализировать поступающую информацию и постепенно стать активными членами зрительской аудитории. ИА «Росбалт», 10.3.2004г.

— Представители французской компании Oldham 10 марта посетят Тюменский государственный нефтегазовый университет. Как сообщили в вузе, цель визита — взаимовыгодное сотрудничество в области промышленной безопасности и охраны окружающей среды. Oldham производит и реализует портативные детекторы взрывчатых и токсичных газов, системы обнаружения газа и очагов возгорания, приборы анализа газа и пыли. Компания с годовым оборотом 40 млн.долл. имеет 2 производственных предприятия: во Франции и в Германии. С нашей страной вот уже 15 лет компания связывает партнерские отношения.

Представители Oldham предлагают Нефтегазовому университету, который готовит инженеров в области промышленной безопасности и охраны окружающей среды, принять участие в работе специализированной лаборатории. Сотрудникам вуза гендиректор Oldham Клод Пра обещает стажировку во Франции за счет компании. Обучение (нормы безопасности и загрязнения; принципы измерения; практические аспекты использования превентивных материалов) будет осуществляться на русском и английском языках. На встрече «Oldham SA» представит в распоряжении университета функциональные демонстрационные приборы: портативные системы обнаружения газа и очагов возгорания, анализаторы пыли и газа. Гостям, в числе которых первый заместитель губернатора Тюменской обл. Павел Митрофанов и начальник областного Департамента топливно-энергетического комплекса и недропользования Сергей Прозоров, будет предложен проект по экологии безопасности нефти и газа Западной Сибири. РИА «Новости», 9.3.2004г.

— Несколько тыс. ученых проводят у здания мэрии Парижа акцию протеста, угрожая массовым увольнением. Руководители различных научно-исследовательских лабораторий заявляют, что правительство Франции не только не способствует развитию науки, но и препятствует ему. Ученые подчеркивают, что условия работы лабораторий неудовлетворительны, и требуют повышения зарплаты сотрудникам. За последние дни было собрано более 65 тыс. подписей в поддержку проходящей акции протеста. Правительство страны крайне обеспокоено сложившейся ситуацией, так как массовое увольнение ученых и сотрудников лабораторий может повлечь за собой тяжелейшие последствия для развития французской науки в будущем. Переговоры продлятся в течение сегодняшнего дня, окончательное решение будет оглашено лидерами профсоюзов через несколько дней. ИА «Росбалт», 9.3.2004г.

ТЕЛЕКОМ, КОСМОС, СМИ

— Скорректированная чистая прибыль французской телекоммуникационной и медиагруппы Vivendi в 2006г. выросла на 18% благодаря Magoc Telecom и выпускаемым им играм, а также французским подразделениям мобильной связи и ка-

бельного телевидения. Скорректированная чистая прибыль составила 2,6 млрд. евро (3,41 млрд.долл.) при прогнозах на уровне 2,615 млрд. евро.

Vivendi прогнозирует, что в 2007г. скорректированная чистая прибыль составит не менее 2,7 млрд. евро.

Компания также ожидает роста продаж в 2007г. на 10%, сказал исполнительный директор Жан-Бернар Леви в ходе пресс-конференции. Рейтер, 7.3.2007г.

– Президент РФ Владимир Путин подписал федеральный закон «О ратификации Соглашения между Правительством Российской Федерации и Правительством Французской Республики о долгосрочном сотрудничестве в области разработки, создания и использования ракет-носителей и размещении ракеты-носителя «Союз-СТ» в Гвианском космическом центре». Об этом сообщила пресс-служба главы государства.

Закон был принят Госдумой 16 фев. 2007г. и одобрен Советом Федерации 21 фев.

Соглашение направлено на определение условий расширенного сотрудничества России и Франции в области разработки, создания и использования ракет-носителей, включая новые перспективы технического и технологического сотрудничества с учетом соответствующей деятельности Европейского космического агентства, в т.ч. эксплуатации комплекса запуска «Союз» в Гвианском космическом центре (ГЛЦ) в целях осуществления коммерческой эксплуатации ракеты-носителя «Союз-СТ».

Соглашение предусматривает как эксклюзивное право на осуществление европейской компанией Arianspase коммерческой эксплуатации ракет-носителей «Союз-СТ» в ГКЦ, так и суверенное право России на использование ракеты-носителя в собственных интересах. Каждый запуск с ГКЦ будет оформляться контрактом между оператором запуска и российскими предприятиями-поставщиками. При этом будет полностью обеспечена правовая защита результатов интеллектуальной деятельности, созданной за счет средств федерального бюджета.

Реализация Соглашения не потребует дополнительных расходов из федерального бюджета.

Создание комплекса запуска «Союз» будет финансироваться в рамках специальной программы Европейского космического агентства «Союз» в ГКЦ, основные условия реализации которой установлены резолюцией Совета Европейского космического агентства от 27 мая 2003г. Общая стоимость реализации проекта, по информации комитета Госдумы по промышленности, строительству и наукоемким технологиям, составит 344 млн. евро, из которых 121 млн. евро будут выплачены российским предприятиям и организациям, участвующим в соответствующих работах. Значительная часть этих средств (24 млн. евро) будет инвестирована непосредственно в разработку ракеты-носителя в версии «Союз-2-1б». К работам по данной версии ракеты-носителя, осуществляемым в рамках Федеральной космической программы РФ, будут привлечены дополнительные внебюджетные средства.

Финансирование работ и поставок российских предприятий осуществляется на основе контрактов, заключаемых оператором запуска непосред-

ственно с российскими предприятиями ракетно-космической отрасли. В процессе коммерческой эксплуатации ракеты-носителя «Союз-СТ» в ГКЦ, которая планируется с 2008г., предусматривается осуществление 30 запусков в течение 10-летнего периода, что также приведет к дополнительному финансированию российских организаций промышленности.

Основными российскими участниками проекта создания и эксплуатации комплекса запуска «Союз» являются ГНПРКЦ «ЦСКБ-Прогресс» (головной разработчик РН «Союз-СТ»), НПО им. С.А.Лавочкина (головной разработчик разгонного блока «Фрегат») и КБ общего машиностроения (головной разработчик стартового комплекса). Прайм-ТАСС, 5.3.2007г.

– В целях улучшения финансовой ситуации, «сильно пошатнувшейся» в начале 2005г., франко-итальянская компания STMicroelectronics собирается бороться за снижение издержек и увеличение продаж. Предполагается сохранение производства наиболее рентабельных видов продукции.

Стоит вопрос о дальнейшей стратегии действий в нише 3У flash, которые не обеспечивают фирме удовлетворяющей ее рентабельности. Отсюда – идея создания совместной независимой компании с другими фирмами того же сектора. Данная инициатива отличается от предпринятой несколько месяцев назад компанией Infineon, отдавшей предпочтение учреждению филиала по выпуску ДЗУПВ, акции которого было решено разместить на бирже и постепенно сокращать участие в нем самой Infineon.

Обосновывая вариант, выбранный ST, один из ее руководителей заявил, что успеха его фирма способна добиться только при непосредственном сотрудничестве с одним или двумя партнерами. При этом ST отнюдь не претендует на контрольный пакет акций новой структуры; ей важно иметь доступ к жизненно важной для нее продукции (особенно ориентированной на использование в мобильных телефонах), не инвестируя в производство слишком крупных сумм. Детали нового проекта предполагается обнародовать через несколько месяцев.

STMicroelectronics уже заключала с Intel соглашение о сотрудничестве в области 3У flash NOR и с Hynix (совместно с которой владеет заводом в КНР) в сфере 3У flash NAND, а недавно стало известно об ее лицензионном соглашении с Samsung, касающемся принадлежащей последней технологии OneNAND – по мнению экспертов, имеющей хорошие перспективы на использование в мобильной телефонии. Что теперь станет с этими соглашениями, по мнению западной печати, сказать сложно.

По данным iSuppli за III кв. 2006г., STMicroelectronics являлась третьим по величине мировым производителем flash NOR, контролировавшим 15,5% рынка (совокупная емкость которого исчислялась в 2162 млн.долл.), уступавшим Spansion (31,2%) и Intel (21,6%) и опережавшим Samsung (6,7%) и Toshiba (4,1%). БИКИ, 1.3.2007г.

– Чистая прибыль французской медиа-группы Vivendi в 2007г. будет по крайней мере равнозначна результатам 2006г., несмотря на внеочередные расходы, заявил глава компании Жан-Бернар Леви в интервью газете Les Echos. «В 2007г., наша чистая скорректированная прибыль будет, по крайне ме-

ре, равнозначна показателям 2006г., что по меньшей мере, будет равняться 2,6 млрд. евро – лучшему показателю за всю историю компании», – сказал он. По его словам, внеочередные расходы компании составят 350 млн. евро (455,7 млн.долл.), которые пойдут на покупку компании TPS дочерней структурой Vivendi Canal Plus. Леви сказал, что расходы большей частью будут распределены между 2006 и 2007гг., и лишь небольшая их часть придется на 2008 фин.г. «Кроме внеочередных расходов, связанных с покупкой TPS, никаких других трат не предвидится. Мы также подтверждаем нашу цель – в 2011г. получить 3,5-4 млрд. евро чистой скорректированной прибыли», – добавил он.

По его словам, давление со стороны регулирующих органов ухудшило прогноз развития компании SFR, подразделения, занимающегося мобильной связью, которое на прошлой неделе сообщило о падении продаж в IV кв. 2006г., что разочаровало инвесторов. Леви обвинил регулирующие органы в чрезмерном контроле цен и отметил, что SFR может сократить штат для компенсации убытков. Мы очень мало можем сказать про 2008г. из-за французских и европейских регулирующих органов. В условиях жесточайшей конкуренции, это вмешательство очень сильно отражается на нашем бизнесе и это не обойдется без неприятностей для сотрудников», – сказал он.

По его словам, результаты SFR за 2006г. «немного вырастут», а в 2007г. Vivendi ожидает «лучшей» стабилизации в прибыльности мобильного бизнеса SFR. «Из-за начала предоставления услуг ADSL-связи, операционная прибыль немного снизится, однако потоки капитала будут поддерживаться из-за снижения инвестиций», – сказал он. Леви заявил, что Vivendi, если бы могла, хотела бы купить 44% акций SFR, принадлежащих компании Vodafone. Рейтер, 5.2.2007г.

– На фоне снижения музыкальных продаж 7 год подряд представители музыкальной индустрии на ежегодной встрече в Каннах горячо обсуждают дальнейшее развитие музыкальных продаж на цифровых носителях в свете острой конкуренции со стороны бесплатного доступа к музыке.

В 2006г., по предварительным оценкам, мировые музыкальные продажи сократились, несмотря на увеличение продаж цифровой музыки, более чем в два раза до 2 млрд.долл. и высокий спрос на музыкальные записи в целом. Критики основных игроков на рынке утверждают, что активная борьба с пиратством препятствует развитию бизнеса.

В ответ представители музыкальной индустрии говорят, что другого пути у них нет. «Многие говорят, что мы неправильно решаем наши проблемы, но никто не говорит, как надо было их решать», – сказал Рейтер глава Международной федерации звукозаписывающей индустрии IFPI Джон Кеннеди. «С бесплатным доступом невозможно конкурировать», – добавил он.

Много спорных вопросов вызывает концепция управления цифровыми правами, или DRM, которая позволяет ограничить копирование цифровой музыки, купленной через интернет, и призвана бороться с пиратством. Одним из результатов введения DRM стало то, что треки, купленные на таких сайтах в интернете, как Rhapsody, не могут быть использованы в iPod по причине несовместимости, что потенциально ограничивает рост легальных продаж.

Дэйвид Пакман, глава eMusic, которое занимает второе место после iTunes на рынке США, жестко критикует DRM. eMusic, единственный сайт, продающий треки в формате MP3, которые можно прослушивать на всех плеерах, включая iPod. В результате никто из четырех ведущих звукозаписывающих компаний не сотрудничает с eMusic.

Крис Андерсон, главный редактор журнала Wired, считает, что некоторые формы пиратства необходимо просто принять. Один из альтернативных путей развития предложил Тэрри Макбрайд, глава канадской Nettwerk Music Group. Макбрайд предлагает выйти на рынок пиринговых сетей и получать небольшой процент от продаж мелодий, если трек будет куплен. Рейтер, 22.1.2007г.

– Недавно во Франции была учреждена новая компания в только начинающей развиваться нише – торговле по интернету экономичной контрольно-измерительной техникой, в основном для электротехнической и электронной промышленности, а также для природоохранной сферы и связи.

Организатором и главой этой фирмы, получившей название Testoon, стал накопивший опыт продажи измерительных приборов в американской фирме Tektronics и ее сдачи в аренду во французской Leasametric Ж.-М. Катрин, привлечший к осуществлению своего проекта еще двух сотрудников. Для реализации задуманных планов был открыт специальный сайт www.testoon.com, ориентированный на европейских пользователей. Комментируя свои действия, президент новой компании заявил, что они обусловлены тем, что половина промышленных фирм, приобретающих контрольно-измерительную технику раз в 2-3г. (зачастую на менее 5 тыс. евро), нередко не знает, куда конкретно ей следует обращаться.

Он также подчеркнул, что Web-сайты каталожной торговли испытательными и измерительными системами создавались и ранее, но они, как правило, не имели успеха по разным причинам, в т.ч. и из-за отсутствия на первых порах у покупателей привычки обращения к подобному новшеству. Теперь же, по мнению Ж.-М. Катрина, руководители мелких и средних предприятий стали готовы к этому. Testoon ввела несколько усовершенствований, отличающих ее новый сайт от всех предыдущих. Основные среди них – упрощенный поиск необходимой клиенту техники и сравнение различных ее вариантов.

В ассортименте Testoon – свыше 800 наименований трех десятков марок, в т.ч. таких, как BK Precision, Chauvin Arnoux/Metrix, ELC, Flir Systems, Fluke, Hameg, LeCroy, Powerbox, Rigol Electronic, Sefram, TTi и Toellner. Среди предлагаемой продукции – портативные мультиметры, осциллоскопы, настольные генераторы, источники питания, термокамеры, сонометры, RF-ваттметры, ADSL-тестеры. БИКИ, 11.1.2007г.

– Французский исследовательский спутник Корот выведен сегодня на целевую орбиту российской ракетой-носителем (РН) «Союз-2» и разгонным блоком «Фрегат». Об этом объявило французское космическое агентство КНЕС – владелец спутника. «В 18:13 мск спутник выведен на целевую полярную околокруговую орбиту с высотой 900 км», – сообщили в КНЕС. В этот момент аппарат находился вне зоны радиовидимости с территории России.

Как отметили в «ЦСКБ-Прогресс», где спроектирован и изготовлен перспективный носитель, «особенностью запуска является то, что он стал первым испытательным пуском модернизированной ракеты «Союз-2» этапа 1б, которая является дальнейшей модернизацией «Союза-2» этапа 1а». Главным отличием нового варианта ракеты является использование в третьей ступени носителя нового двигателя РД-0124 разработки КБ «Химавтоматика» (Воронеж).

Ранее в ходе летных испытаний «Союза-2» осуществлено три успешных запуска ракеты этапа 1а – два с Плесецка и один с Байконура. «По программе летных испытаний РН «Союз-2» будет проведено 10 пусков, 5 – по планам Минобороны, 5 – по линии Роскосмоса», – отметил ранее начальник Службы информации и общественных связей Космических войск полковник Алексей Кузнецов. Одна из модификаций «Союза-2» будет использована для запуска полезных нагрузок из Гвианского космического центра (Куру, Французская Гвиана).

Спутник Корот разработан КНЕС при участии Европейского космического агентства (ЕКА). Его название – аббревиатура от названия проекта – CONvection ROTation and planetary Transits. Спутник предназначен для поиска аналогичных Земле планет, находящихся вне Солнечной системы. Еще одно предназначение Корот – изучение внутреннего состава звезд. Он будет работать на полярной околокруговой орбите высотой 900 км. В течение трех лет его 30-сантиметровый телескоп будет осуществлять мониторинг 120 тыс. звезд. Программа наблюдения состоит из шести периодов по шесть месяцев каждый. Дважды в год, когда Солнце будет приближаться к плоскости орбиты и сможет «ослепить» телескоп, космический аппарат (КА) будет совершать маневры по смене ориентировки в пространстве. Масса спутника – 630 кг.

Первые планеты вне Солнечной системы были открыты в 1994г. Три объекта, по массе сопоставимых с Землей, но вращающихся вокруг пульсара, впервые обнаружил Александр Волчан из университета шт. Пенсильвания. Через год вокруг звезды 51 Пегаса планету размером с Юпитер обнаружили шведские астрономы Мишель Майер и Дидье Кэлоц. Наземные обсерватории обнаружили 200 подобных объектов.

Ожидается, что Корот значительно увеличит список экзопланет, причем не только за счет газовых планет-гигантов типа Юпитера, а за счет планет типа Земли, Марса и Венеры, на которых теоретически возможно зарождение жизни. «Твердые» планеты Корот будет искать с помощью метода переходной фотометрии, основанного на измерении изменения яркости звезды, когда планета при своем вращении по орбите пересекает ее диск.

Обнаружение планет земного типа считается одним из важнейших приоритетов планетологии. Кроме европейцев в эту новую «гонку» намерены включиться американцы – поиск землеподобных планет оказался в числе приоритетов новой Стратегии освоения космоса, озвученной президентом Бушем. В рамках проекта «Поиск планет земного типа» американцы планируют параллельное использование двух систем. С 2014г. будут запускаться КА, оснащенные коронографом видимого диапазона, с 2020г. – КА с инфракрасными интерферометрами. Федеральной космической програм-

мой РФ до 2015г. запланирован запуск ультрафиолетового космического телескопа «Спектр-УФ». Прайм-ТАСС, 27.12.2006г.

– Французская компания Alcatel завершила приобретение Lucent Technologies Inc., создав крупнейшую в мире компанию по производству комплектующих для мобильных телефонов и оборудования для высокоскоростного доступа в интернет. Сделку, стоимость которой оценивается в 11,5 млрд.долл., в начале нояб. одобрил президент США Джордж Буш. Общая годовая выручка компании должна составить 25 млрд.долл., что составит весомую конкуренцию лидеру отрасли Cisco Systems Inc. Сделка произошла на фоне растущей конкуренции в этом сегменте рынка, поскольку потребители в телекоммуникационной отрасли начали консолидацию – о планах слияния заявили компании AT&T Inc. и BellSouth Corp.

В совместном заявлении обе компании сообщили, что их альянс будет действовать под именем Alcatel-Lucent с 1 дек., когда акции новой структуры начнут торговаться на парижской бирже Euronext и нью-йоркской фондовой бирже под новыми символом «ALU». Штаб квартира компании будет располагаться в Париже, а главой Alcatel-Lucent станет патриция Руссо, ранее руководившая Lucent. Ей предстоит нелегкая работа по переговорам с профсоюзами поскольку компания планирует сократить тысячи рабочих мест в Западной Европе и Северной Америке. Рейтер, 30.11.2006г.

– Компания Alcatel объявила об установке своих маршрутизаторов старшего уровня (high end) в сети Cable & Wireless NGN.

Новая сеть позволит телекоммуникационному гиганту Cable & Wireless внедрять услуги нового поколения по мере готовности бизнеса и абонентов. Строительство новой сети идет в рамках общего обновления сетевой инфраструктуры Cable & Wireless и внедрении Яновых услуг, удовлетворяющих спрос на новые широкополосные услуги, услуги Ethernet и IP. Компания хочет создать единую надежную и устойчивую коммуникационную платформу.

В рамках этого проекта пять существующих технологий будут интегрированы в единой сети IP/MPLS, построенной на базе сервисных маршрутизаторов Alcatel 7750 SR и систем Alcatel 5620 SAM. В течение двух-трех лет Alcatel установит у заказчика 200-250 сетевых узлов, которые позволят Cable & Wireless предложить клиентам доступ к новым мультимедийным приложениям. Строительство сети, полностью основанной на IP-технологиях (All-IP), позволит запускать все приложения в хорошо защищенной и надежной телекоммуникационной среде. Клиенты Cable & Wireless получат более надежные услуги, широкополосную связь и единую среду для передачи голоса и данных.

Решение Alcatel IP предоставит компании Cable & Wireless высокое качество услуг с несколькими уровнями приоритетности, что крайне необходимо при консолидации разных типов трафика в единой мультисервисной сети. Кроме этого, решение Alcatel будет поддерживать высочайший уровень надежности, бесперебойную доставку услуг, отличную масштабируемость и высокую производительность, которые необходимы для внедрения новых IP-услуг. И наконец, решение Alcatel IP будет поддерживать многоадресную передачу (мульт-

тикастинг), которая понадобится в будущем для внедрения услуг Triple Play.

Вот что заявил по этому поводу Джим Марш (Jim Marsh), главный исполнительный директор Cable & Wireless в Европе, Азии и США: «Развертывание сети NGN идет с опережением графика и в рамках выделенного бюджета. У нас появляется надежная инфраструктура нового поколения для доставки новаторских услуг, необходимых крупнейшим корпорациям и государственным органам».

А вот мнение, которое высказал Базиль Алван (Basil Alwan), президент отдела Alcatel IP: «Нас радует тот факт, что компания Cable & Wireless выбрала решение Alcatel для модернизации сети и внедрения новых способов доставки услуг, ориентированных на пользователя. Высокая масштабируемость и надежность наших решений позволят этой компании создать отличную среду для доставки услуг с широкой функциональностью, которые крайне необходимы для успешного завершения этого крупного сетевого проекта».

Компания Cable & Wireless вошла в состав большой группы заказчиков решения Alcatel IP. Сегодня в эту группу входит 150 компаний из 65 стран, в т.ч. AT&T, BT, Telia Sonera, Telefonica и China Telecom. По данным аналитической компании Synergy Research Group, во II кв. 2006г. Alcatel занимал второе место на мировом рынке периферийных сервисных маршрутизаторов. Доля Alcatel на этом рынке составляет 19%.

Cable & Wireless www.cw.com является одной из ведущих мировых телекоммуникационных компаний. Она стоит из двух мощных независимых отделов. Один из них отвечает за работу на мировом рынке, другой — за работу на рынке Великобритании. Международный отдел работает в 34 странах и предлагает индивидуальным абонентам и корпоративным заказчикам услуги мобильной, широкополосной, местной и международной фиксированной связи. Компания сотрудничает со многими операторами Карибского бассейна, Панамы, Макао, Монако и островов Гернси и Джерси. Британский отдел предоставляет услуги корпоративным заказчикам и крупнейшим операторам связи Великобритании, США, континентальной Европы и Азии. Он предоставляет оптовые услуги другим британским операторам. www.alcatel.com, 28.11.2006г.

— Компания Alcatel объявила об успешной установке своего решения AMDS (Automated Message Deliver System — автоматическая система доставки сообщений) в Citigroup. AMDS — это решение нового поколения на базе протокола SIP, предназначенное для широкополосной передачи голосовых сообщений. AMDS представляет собой удачную альтернативу дорогим, несовместимым и нацеленным преимущественно на передачу системам dialer. Графический интерфейс AMDS похож на интерфейс браузера. Он работает на платформе Alcatel ACS (Advanced Communications Server), то есть на том же сервере, где запускаются завоевавшие немало наград унифицированные решения My Teamwork для конференций и групповой работы.

Citigroup, одна из самых крупных в мире финансовых корпораций, имеющая 200 млн. клиентов в более чем ста странах, использует AMDS в глобальном инвестиционном отделе (Global Equities Division) для ежедневной передачи 5.000 сооб-

щений. Этой услугой пользуется 1.500 исследователей и аналитиков в Северной Америке, Европе и Азиатско-Тихоокеанском регионе. AMDS помогает им контролировать и распространять инвестиционную информацию внутри своих компаний и передавать ее внешним получателям. Трейдеры Citigroup используют AMDS для ежедневного обновления клиентских инвестиционных портфелей. По их отзывам, система AMDS в два раза сократила время, которое затрачивается на телефонные звонки. Это решение, встроенное в интерфейс Citibank CRM, заменило старую систему голосовой почты и сэкономило для Citigroup немало денег, ушедших на управление широкополосной рассылкой информации. Новая система полностью соответствует законодательным требованиям и отлично сочетается с системой отчетности Сити-банка.

«В банковском мире процессы продаж неразрывно связаны с функциями голосовой почты, и поэтому AMDS стала поистине бесценным инструментом сотрудников Citigroup, — заявил Дэн Холлинс (Dan Hollins), помощник вице-президента и бизнес-аналитик отдела Global Equities Division, Citigroup. — Система AMDS сэкономила нам значительные средства, но ее главное преимущество состоит в том, что этот продукт повысил производительность труда и позволил гораздо быстрее работать на рынке и связываться с клиентами».

«Система AMDS еще раз продемонстрировала лидерство Alcatel на глобальном рынке телефонной связи, где наша компания постоянно внедряет новаторские приложения, несущие реальную пользу заказчикам, — считает Жан-Кристоф Жиро (Jean-Christophe Giroux), президент отдела корпоративных коммуникаций Alcatel. — Система AMDS разработана для компаний, профессиональных сервисных организаций и государственных органов, которым нужно быстро и эффективно передавать заказчикам и гражданам критически важную информацию. AMDS — это недорогая и эффективная система, которая отличается простотой внедрения и быстро окупается».

Alcatel AMDS использует стандартные платформы и поэтому стоит недорого. Она предоставляет безопасный доступ к широкополосным голосовым сообщениям с любого персонального компьютера внутри зоны, защищенной межсетевым экраном, и за ее пределами. AMDS отличается доступностью и масштабируемостью операторского уровня. Эта система может ежедневно передавать тысячи сообщений в «ручном» и автоматическом режиме. Стоимость управления минимальна, поскольку модернизация и масштабирование (от 1-2 до тыс. портов) производится путем простой замены программного обеспечения и приобретения новых лицензий.

AMDS поставляется как отдельный продукт, подключаемый к любым VATEC и сетям ТФОП через интерфейсы TDM и/или SIP. Лицензирование и пакетирование программного обеспечения позволяет легко наращивать систему в зависимости от потребностей бизнеса и объема передаваемых сообщений. Простота управления обеспечивается простым браузерным клиентом, не требующим выделенных аппаратных средств. Интерфейсы XML API позволяют легко интегрировать AMDS в существующие корпоративные приложения и, в случае необходимости, разрабатывать новую

функциональность для поддержки специфических требований заказчика.

AMDS предлагает школьным округам, федеральным, региональным и местным органам власти, и финансовым учреждениям эффективный способ широкоэвещательной передачи для своевременного информирования о критически важных событиях, передачи сигналов тревоги и т.д. В корпоративной среде AMDS помогает быстро распространять информацию о продуктах и услугах существующим и новым заказчикам. Простота использования и доступа делает AMDS весьма полезным инструментом для массового распространения информации на предприятиях и в государственных учреждениях. www.alcatel.com, 28.11.2006г.

— Компания Alcatel Alenia Space объявила о том, что ее проверенная на практике многоцелевая космическая платформа Proteus для низкоорбитальных спутников, разработанная вместе с французским космическим агентством CNES, включена к каталог NASA RSDO (Rapid Spacecraft Development Office).

Вот что заявил по этому поводу Патрик Моте (Patrick Maute), старший вице-президент Alcatel Alenia Space, возглавляющий отдел оптических наблюдений и научных исследований: «Сегодняшнее объявление стало результатом плодотворного сотрудничества между NASA и CNES по использованию платформы Proteus для космических программ Jason-1 и Calipso. Океанографический спутник Jason-1 успешно работает на орбите дольше запланированного срока, а спутник Calipso дает ценную информацию для исследования климата нашей планеты».

Многоцелевая платформа Proteus предназначена для низкоорбитальных спутников массой от 300 до 800 кг., предназначенных для наблюдения за земной поверхностью, телекоммуникаций, научных и прочих исследований. Спутники, построенные на платформе Proteus, работают на высотах от 300 до 2000 км. на гелиосинхронных и экваториальных орбитах.

Включение платформы Alcatel Alenia Space в каталог NASA означает возможность ее использования в базовых и нестандартных космических системах, в т.ч. для работы в интересах государственных органов, для исследования нашей планеты и развития новых технологий. www.alcatel.com, 28.11.2006г.

— Компании Alcatel и Archos™ подписали соглашение о стратегическом сотрудничестве в области мобильного телевидения (Mobile TV). По условиям этого соглашения, Archos разработает первый в мире портативный мультимедийный плеер для решения Alcatel Unlimited Mobile TV (неограниченное мобильное телевидение), которое представляет собой гибридную наземно-космическую систему передачи ТВ-сигналов на базе новых спецификаций стандарта DVB-H для S-диапазона (2,2 GHz). Новые устройства Archos для S-диапазона должны появиться на рынке в IV кв. 2007г.

Совместное решение двух компаний будет поддерживать новый стандарт, разрабатываемый в рамках Форума DVB (рабочая группа DVB-SSP — услуги спутниковой связи для портативных устройств). Alcatel проведет испытания на совместимость устройств Archos с чипсетами разных производителей, поддерживающих спецификации DVB-SSP. Обе компании будут продвигать технологии и стандарты S-диапазона на рынке мо-

бильного телевидения. Сотрудничество между Alcatel и Archos поможет быстрее вывести совместные решения на рынок.

Вот как прокомментировал подписание стратегического соглашения между Alcatel и Archos аналитик компании Screen Digest Дэвид Маккуин (David MacQueen): «Для успеха любой услуги Mobile TV нужно насытить рынок множеством привлекательных пользовательских устройств. Опыт Archos в области разработки портативных видеоплееров поможет компании Alcatel предложить абонентам полное решение для мобильного телевидения. Популярность портативных мультимедийных плееров быстро растет. Эти плееры могут стать весьма привлекательным дополнительным сервисом для традиционных широкоэвещательных телеканалов. Солидная технологическая база DVB-H в S-диапазоне и экономически выгодная бизнес-модель — вот основные факторы успеха, которые дают основания для оптимистических прогнозов по поводу распространения этого решения в Европе».

Свои мысли по этому поводу высказал и Генри Крохас (Henri Crohas), основатель и главный исполнительный директор компании Archos: «Наша стратегия сфокусирована на нескольких областях маркетинга и технологических разработках. Мы всегда отдаем приоритет новаторским продуктам и пытаемся удовлетворить требования клиентов. Сотрудничество с Alcatel поможет реализовать услуги Mobile TV в S-диапазоне на базе устройств Archos. Это еще один успешный стратегический проект, который сулит нашему бизнесу немалые преимущества».

Президента отдела мобильных широкоэвещательных технологий Alcatel Оливье Коста (Olivier Coste) заявил: «Соглашение между Alcatel и Archos расширяет возможности решения Alcatel Unlimited Mobile TV. Мы рады тому, что компания Archos вошла в экосистему «DVB-H в S-диапазоне» и открыла дорогу для разработки нового семейства портативных видеоплееров для массового рынка мобильного телевидения. Сотрудничество между Alcatel и Archos представляет собой важный шаг на пути распространения технологии Unlimited Mobile TV и использования всех преимуществ S-диапазона на территории всей страны и даже континента. Наши системы будут принимать телесигналы в любом месте, в т.ч. в закрытых помещениях».

Archos (www.archos.com) является лидером рынка портативных аудио- и видеоустройств. Продукты Archos предназначены для мобильных пользователей. В 1999г. продукт этой компании, Jukebox 6000, стал первым массовым плеером MP3 с жестким диском. В 2002г. Archos вышел на рынок цифрового видео с первым портативным видеоплеером, Jukebox Multimedia, который стал первым образцом абсолютно новой категории продуктов. Устройство Pocket AV революционизировало индустрию развлечений и позволило абоненту смотреть телепередачи, слушать музыку, получать фильмы и фотографии в любом месте и в любое время. Компания была создана в 1988г. Она присутствует в Европе, США и Азии. Акции Archos котируются на площадке Compartment C биржи Euronext Paris (Isin Code FR0000182479). www.alcatel.com, 28.11.2006г.

— Orange Business Services — Trading Solutions, ведущая компания по предоставлению унифици-

рованных коммуникаций трейдинговым компаниям, рада сообщить о запуске голосовых решений BNP Paribas в области трейдинга в Москве в рамках глобальной программы модернизации.

Эта установка первой в своем роде системы в России является значительным событием для BNP Paribas и частью глобальной программы модернизации трейдинговых залов в Европе, Азии и на Ближнем Востоке. В рамках программы уже в течение некоторого времени функционируют трейдинговые залы в Париже, Амстердаме, Брюсселе, а теперь и в Москве.

Оборудование Etrali Mach 3D установлено в трейдинговом зале BNP Paribas в Московском казначействе. Новые станции должны значительно повысить производительность и эффективность трейдеров. С заменой стандартных телефонов на мощные станции Etrali Mach 3D трейдеры получают в свое распоряжение обширный набор программных инструментов. Оборудование Etrali Mach 3D обладает важной и уникальной способностью объединять технологии временного разделения каналов (TDM) и межсетевых протоколов (IP). Простые в использовании кнопки и сенсорные экраны позволяют обеспечивать новейшие трейдинговые характеристики оборудования, в т.ч. доступ к 18 тыс. линий связи и целый ряд вариантов телефонного набора и фильтрации, а также требуют гораздо меньше рабочей площади, чем обычные телефоны.

«Станция Etrali Mach 3D предлагает нашим трейдерам превосходные инструменты, повышающие производительность», заметил Дэниел Боблет, управляющий делами компании BNP Paribas в Москве. «Установка данной системы будет способствовать расширению нашей деятельности в России и позволит теснее интегрировать московское отделение с другими трейдинговыми залами по всему миру, оборудованными Etrali, посредством сети BNP Private Network. Etrali Mach 3D позволяет легко переключиться на IP, не нарушая работу наших трейдеров».

«Голосовая трейдинговая система Etrali Mach 3D становится главным элементом в трейдинговых залах BNP Paribas», продолжил Боблет. «Помимо первоклассных функциональных характеристик, установка системы в различных местах дает нам целый ряд дополнительных преимуществ, включая централизованную ИТ-поддержку, повышение мобильности трейдеров и надежность планирования непрерывности бизнеса».

Комментируя установку системы, представитель группы продаж BNP Paribas, OBS – Trading Solutions, сказал: «Сейчас, когда рынки переживают период бурного развития, а все большее количество международных банков открывают трейдинговые отделения в России – самое подходящее время установить свое присутствие в стране. Это еще один пример преимуществ, которые банки могут получить благодаря повсеместному использованию нашей ведущей технологии».

Установка системы была выполнена в сотрудничестве с отделом межсетевой связи и компьютерных сетей компании Orange Business Services, ранее известной под названием Equant.

«Это является отличной иллюстрацией эффективности глобальной коммерческой модели Orange Business Services, нацеленной на ускорение растущей тенденции стандартизации трейдинговых

залов по всему миру на основе наилучшей технологии», сказал Лорант Барбэ, старший вице-президент компании Trading Solutions.

Orange Business Services – Trading Solutions, известная до 1 июня под названием Etrali, – ведущая компания по предоставлению унифицированных коммуникаций трейдинговым компаниям. Вот уже в течение 40 лет мы предоставляем клиентам выбор и контроль в области технологических нововведений, в т.ч. открытую голосовую трейдинговую систему Trading System, станции Etrali Mach и Vision, а также решения в области записи и телефонии PBX. Все наши платформы основаны на комплекте программ управления JadeSuite и на комплекте программ интеграции компьютерной телефонии CTI Suite. Мы также предлагаем услуги по безопасной международной связи и предоставляем поддержку в области управления и связи в течение всего срока эксплуатации оборудования в соответствии с требованиями клиентов, независимо от их масштаба.

Наши системы, связь и услуги получили признание в отрасли благодаря их техническому превосходству, надежности и функциональным возможностям. По результатам независимого отчета поддержка клиентов, предоставляемая Orange Business Services – Trading Solutions, признана лучшей в отрасли. Наша компания является главным партнером 1600 трейдинговых залов в более чем 48 странах. PRNewswire, 17.11.2006г.

– Частная инвестиционная компания Kohlberg Kravis Roberts в прошлом месяце негласно сделала предложение о покупке за 50 млрд.долл. французской телекоммуникационной компании Vivendi, сообщила в субботу газета The New York Times.

Ссылаясь на участников переговоров, газета также сообщила, что переговоры, очевидно, зашли в тупик, если не полностью провалились. Один из информированных источников предположил, что они могут возобновиться, а другой источник назвал предложение KKR «лишь первым залпом».

Согласно Times, Vivendi начала переговоры, но вышла из них после нескольких недель «интенсивных встреч». KKR также вела переговоры с JPMorgan Chase & Co. и Citigroup о финансировании транзакции, сообщила газета. Пресс-секретарь KKR отказался от комментариев, пресс-служба Vivendi была недоступна, пишет Times. Рейтер, 4.11.2006г.

– Монтаж российского оборудования стартового комплекса для ракет-носителей «Союз» на космодроме Куру во Французской Гвиане начнется в начале авг. 2007г. Об этом сообщил сегодня первый заместитель генерального конструктора Конструкторского бюро общего машиностроения (КБОМ) Владимир Климов. «Изготовление этого оборудования уже идет полным ходом», – уточнил он.

Все спорные вопросы урегулированы, необходимые документы подписаны, подчеркнул В.Климов. Российская сторона, по его словам, выполняет все работы по графику, а первая партия специалистов планирует отправиться во Французскую Гвиану в мае-июне 2007г.

Российские предприятия уже провели большую работу по проекту «Союз- Куру», напомнил В.Климов. Партнеры приняли окончательное решение о типе башни обслуживания. Комплектующие, материалы, специальная окраска для технологического оборудования подбирались с учетом особенностей тропического и морского климата.

Как сообщил журналистам заместитель руководителя Федерального космического агентства Виктор Ремишевский, «уже имеются четыре заказа на пуски ракет-носителей «Союз» с Куру, но, естественно, ракеты не улетят, пока не будет готов стартовый комплекс».

Проект «Союз-Куру» реализуется на основании межправительственного соглашения между Россией и Францией, подписанного в нояб. 2003г. Общая стоимость проекта составляет 344 млн. евро, из которых на Россию придется 130 млн. евро. Первый запуск «Союза» с космодрома Куру запланирован на конец 2008г. Российские носители будут доставляться во Французскую Гвиану на специальных судах «река-море». Прайм-ТАСС, 3.11.2006г.

— Компания Eutelsat Communications (Euronext Paris: ETL), один из крупнейших в мире спутниковых операторов и компания Alcatel (Paris: CGEP.PA; NYSE: ALA) объявили о том, что Eutelsat подтвердил свое решение об установке полезной нагрузки Alcatel Alenia Space, работающие в S-диапазоне, на борту спутника W2A.

Alcatel приветствует это решение, которое знаменует собой еще один успех стратегии, направленной на развитие мобильного телевидения в S-диапазоне на европейском континенте. Этот контракт подтверждает правильность стратегического видения Alcatel и привлекательность решений этой компании для заказчиков и конечных пользователей.

Спутник W2A, построенный на платформе Alcatel Alenia Space Spacebus 4000C4, будет нести на борту 46 ретрансляторов Ku-диапазона и 10 ретрансляторов S-диапазона. Жизненный цикл спутника превышает 15 лет. Стартовый вес W2A составляет 5,7 т., а энергетическая мощность — 11 kW.

Современное бортовое оборудование, работающее в S-диапазоне на частоте 2.2 GHz, впервые позволит доставлять мобильные мультимедийные широкоэмитательные услуги (мобильное телевидение, цифровое радио и т.д.) непосредственно на пользовательские терминалы на территории Франции, Германии, Италии, Польши, Испании и Великобритании. В результате в Европе начнется строительство гибридной инфраструктуры, сочетающей наземные и космические сети, которые обеспечат полное покрытие территории континента не только на открытой местности, но и в зданиях, и обеспечат надежную доставку услуг Mobile TV. Полезная нагрузка спутника W2A будет поддерживать и другие коммуникационные услуги, в т.ч. связь в защищенном режиме и связь для служб спасения в кризисных ситуациях.

Alcatel подтвердил, что будет и впредь поддерживать компании Eutelsat и SES, объединившие усилия для внедрения коммуникационных услуг в S-диапазоне. Alcatel реализует специальную технологическую программу, необходимую для разработки этих новаторских услуг. Решение Alcatel использует новые спецификации стандарта DVB-H для S-диапазона. При этом Alcatel работает в сотрудничестве с рядом промышленных партнеров, включая производителей чипсетов и терминалов. Кроме того, программа Alcatel получила поддержку со стороны Французского агентства промышленных инноваций (French Agence de l'Innovation Industrielle).

Спутник W2A будет выведен на орбиту в начале 2009г. Работы над наземным сегментом этой коммуникационной системы начнутся до конца 2007г.

Eutelsat Communications (Euronext Paris: ETL, код ISIN: FR0010221234) входит в состав холдинга Eutelsat S.A. Компания является ведущим спутниковым оператором. Ей принадлежит 23 спутника, которые покрывают весь европейский континент, а также Ближний Восток, Африку, Индию и значительную территорию в Азии, Северной и Южной Америке. По объему доходов Eutelsat Communications входит в тройку крупнейших мировых операторов спутниковой связи. Спутники этой компании поддерживают передачи 2.100 телевизионных и 970 радиостанций, которые принимаются в 120 млн. домов и квартир. Кроме того, компания поддерживает корпоративные сети и предоставляет услуги мобильной связи и мобильного позиционирования, интернет-доступа и широкополосного доступа для наземных, подводных и воздушных сетей. В парижской штаб-квартире Eutelsat Communications (www.eutelsat.com) работает 480 чел. из 27 стран. Дополнительную информацию можно получить на сайте.

Цель решения Alcatel Unlimited Mobile TV (неограниченное мобильное телевидение) состоит в передаче телевизионного сигнала не посредственно на экраны мобильных телефонов в городах и сельской местности, на улицах и в помещениях, с широким выбором каналов и отличным качеством, независимо от количества пользователей, одновременно получающих доступ к той или иной программе. Это решение можно реализовать только на основе гибридных спутниковых и наземных мобильных сетей, обеспечивающих высокую плотность и интерактивность услуг в густонаселенных городских районах. Это новаторское решение использует новые спецификации стандарта DVB-H в S-диапазоне с частотой 2,2 GHz, который расположен рядом с диапазоном 3G/UMTS и широко доступен на всех континентах. www.alcatel.com, 30.10.2006г.

— Компания Alcatel (Paris: CGEP.PA; Nyse: ALA) объявила о намерении вложить 10 млн. евро в I-Source 3, французский фонд венчурного капитала, который хочет собрать 100 млн. евро для поощрения малого и среднего бизнеса. Среди других инвесторов данного фонда можно упомянуть компании Caisse des Depots et Consignation, Inria, Groupe des Ecoles Telecoms, Macif и Gimv.

Инвестиции этих компаний пойдут на развитие телекоммуникационных систем и услуг, устройств систем, корпоративного программного обеспечения и электроники. Средства фонда будут вкладываться только в новые предприятия, создаваемые с нуля.

Фонд I-Source 3 управляется компанией I-Source Gestion (ISG), которая считается ведущим венчурным капиталистом Франции, работающим на рынке информационных и коммуникационных технологий. Под управлением ISG находится еще один фонд — T-Source — который занимается только телекоммуникациями. Alcatel вложил часть своих средств в T-Source в 2002г. T-Source поддержал создание 11 новых компаний. Некоторые из них уже подписали соглашения о партнерстве и другие коммерческие соглашения с Alcatel в области беспроводной связи, и мобильных видеослужб.

Сотрудничество между ISG и Alcatel повысит конкурентоспособность французского малого бизнеса и внесет вклад в развитие программы «конкурентных кластеров» (Poles de Competitivite).

«Венчурный фонд I-Source 3 с удовольствием продолжает сотрудничество с Alcatel и распространяет его на новые области с помощью создания дочерних предприятий и лицензирования новых технологий. Вместе с Alcatel мы хотим стимулировать создание и успешное развитие новаторских предприятий, работающих на стыках информационных и коммуникационных технологий, использующих передовые научные идеи, внедряющих эти идеи в производство и демонстрирующих навыки руководства бизнесом мирового класса.» — заявил один из руководителей I-Source Gestion Эрик Харле (Eric Harle).

«Предоставляя свои средства венчурным фондам, Alcatel пытается поощрять новаторство во Франции и Европе в таких областях, как мобильное телевидение и другие решения, работающие в высокоскоростных сетях. Мы стремимся к созданию новаторских экосистем, включающих крупные компании, малый бизнес и государственные учреждения.» — отметил главный технический директор Alcatel Оливье Бойар (Olivier Baujard).

I-Source Gestion (www.isourcegestion.fr) — это ведущий французский венчурный фонд, работающий на рынке информационных и коммуникационных технологий. Он вкладывает средства в развитие встроенных программных систем, корпоративного программного обеспечения, систем SaaS, мультимедийных и телекоммуникационных систем и услуг. Размер капитала I-Source Gestion составляет 150 млн. евро. Под управлением I-Source Gestion находится 6 дочерних фондов и 50 компаний. www.alcatel.com, 26.10.2006г.

— Компания Alcatel Alenia Space объявила о предстоящей разработке и поставке сенсорной радиосистемы FFRF (Formation Flying Radio Frequency), работающей в S-диапазоне, для космической группировки Prisma, которая создается для наведения, навигации, управления и орбитального тестирования сенсорных технологий, предназначенных для будущих групповых космических программ, таких как программа «Дарвин».

В состав группировки Prisma войдут два спутника, один из которых будет высокоманевренным (спутник наведения), а другой пассивным (спутник-цель). Оба спутника должны быть запущены в 2009г. и выведены на одну и ту же орбиту. При этом спутник наведения будет то приближаться к более легкому и компактному спутнику-цели, то удаляться от него, следуя по той же траектории.

Французские и итальянские предприятия Alcatel Alenia Space спроектируют, изготовят, протестируют и поставят сенсор FFRF в рамках двусторонних соглашений, подписанных с CNES (французским космическим агентством) и CDTI (испанским космическим агентством).

Сенсор FFRF, состоящий из двух терминалов FFRF, двух наборов антенн и двух испытательных стендов, обеспечит наведение в реальном времени и двустороннюю связь между космическими аппаратами на постоянно меняющемся расстоянии от 3 до 30 км. с точностью позиционирования до 1 см. Сенсоры этого типа будут использоваться в будущих групповых космических программах ESA и CNES.

Космическая программа Prisma (Prototype Research Instruments and Space Mission technology Advancement), рассчитанная на восемь месяцев, финансируется Шведским национальным космиче-

ским советом SNSB. Генеральным подрядчиком проекта является Шведская космическая корпорация SSC. В реализации программы участвуют Германский аэрокосмический центр DLR, Датский технический университет (DTU) и Французское космическое агентство Cnes. www.alcatel.com, 26.10.2006г.

— Сегодня компания Alcatel Alenia Space объявила о предстоящей разработке и поставке бортового и наземного оборудования для космической программы Lisa Pathfinder, которая предусматривает орбитальные испытания и оценку новых концепций и технологий для будущей лазерной интерферометрической антенны Lisa (Laser Interferometry Space Antenna), разрабатываемой космическими агентствами ESA и Nasa для распознавания и измерения гравитационных волн.

Программа Lisa, в рамках которой строится первый в мире космический детектор гравитационных волн, включает запуск на орбиту тестовых масс на трех искусственных спутниках Земли. Спутники будут находиться на вершинах равностороннего треугольника на расстоянии в 5 млн.км. друг от друга. Вся космическая система будет работать как один большой интерферометр, измеряющий искажения пространства гравитационными волнами, которые излучаются «черными дырами» и крупными галактическими объектами. Испытательная система Lisa Pathfinder, которую планируется вывести на орбиту в 2009г., будет измерять массы, находящиеся на борту одного спутника на расстоянии в 30 см. друг от друга.

Alcatel Alenia Space предоставит для этой программы транспондер, работающий в X-диапазоне. Это один из основных узлов космической системы, который будет действовать как уникальный интерфейс для связи между спутником и наземными системами. Транспондер будет принимать команды с земли и передавать телеметрические данные, информацию об инструментах и зондирующие сигналы. Кроме того, Alcatel Alenia Space предоставит аппаратные и программные средства Power Specific Check-Out, имитирующие работу солнечных батарей для тестирования подсистем спутника в процессе сборки и наземных испытаний. Вся система будет поставлена главному подрядчику, космическому агентству Eads Space, до конца 2008г.

Alcatel Alenia Space изготовит космические инструментальные средства для измерения гравитационных волн — тестовые массы, специальные механизмы для надежной фиксации тестовых масс в момент запуска и диагностический пакет электрической силовой установки (Electric Propulsion Diagnostic Package) для мониторинга и оценки среды, создаваемой на борту при работе электрических систем.

Вот уже 30 лет Alcatel Alenia Space производит научные системы для европейских космических программ. Компания имеет огромный опыт работы в области систем управления и телеметрии, работающих в диапазонах S, X и Ka. Эти системы успешно эксплуатировались в ходе космических программ Кассини-Гюйгенс, Марс-Экспресс, Розетта и Венера-Экспресс. Alcatel Alenia Space является лидером в области разработки и производства контрольного оборудования для ракет «Ариан» с самого начала этой программы. www.alcatel.com, 25.10.2006г.

— Руководители французской электронной промышленности проявляют все более пристальное внимание к ситуации, складывающейся в двух крайне важных секторах — потребителях ее продукции: автомобильном и оборонном, где все большую силу набирают реорганизационные процессы.

В таких условиях не остались незамеченными опубликованные Комитетом французских производителей автомобилей (CCFA) данные о сокращении ими в I пол. 2006г. выпуска машин на предприятиях, расположенных во Франции, и об его увеличении за ее пределами. Например, непосредственно у себя в стране заводы Renault и PSA в указанный период выпустили в общей сложности 1347 тыс. легковых машин, или на 12,7% меньше, чем в I пол. 2005г.; при этом объем производства у первой компании снизился на 9,8%, а у второй — на 14,5%. За границей дела обстояли лучше, и именно поэтому общемировое производство французских компаний снизилось лишь на 1,4% — до 2729 тыс. ед. Доля заграничного производства у PSA в I пол. т.г. равнялась 48% против 39% годом ранее, а у Renault — 54% по сравнению с 41,3%.

В оборонном секторе, по мнению Центра стратегического анализа (CAS — бывшего Комиссариата по вопросам планирования), серьезным источником неприятностей для французской электронной промышленности может стать исчезновение европейских оборонных предприятий-потребителей. Это тем более для нее тревожно, если учесть, что данная отрасль в 2005г. имела оборот 110 млрд. евро. Проблемы здесь крайне серьезны: с одной стороны, угроза исходит из вялого спроса европейских государств на вооружение и военную технику, а с другой — из необходимости противостояния американским конкурентам. Ряд авторитетных европейских специалистов открыто заявляют, что для создания дополнительных шансов на выживание оборонному комплексу Европы в целом и французскому в частности необходимо активизировать вложения в развитие технологий двойного назначения, в т.ч. электронных. БИКИ, 14.10.2006г.

— С космодрома Куру во Французской Гвиане осуществлен коммерческий запуск европейской ракеты-носителя «Ариан-5ECA». Запуск состоялся в пятницу в 23.56 мск. Ракете предстоит вывести на орбиту три спутника — два телекоммуникационных, принадлежащих компаниям из США и Австралии, а также экспериментальный спутник Японского космического агентства.

Ранее запуск ракеты «Ариан», который первоначально планировалось осуществить 12 окт., был перенесен на стуки. Причиной этого переноса стала необходимость провести дополнительную проверку некоторых систем ракеты-носителя. Во время предыдущего запуска, произведенного 12 авг., ракета-носитель «Ариан» успешно вывела на орбиту французский военный спутник «Сиракузы-3Б». РИА «Новости», 14.10.2006г.

— Компания Alcatel объявила о том, что ее решение для «цифрового дома» DHCS (Digital Home Care Solution) получило награду InfoVision от Международного инженерного консорциума IEC в номинации «Эксплуатация сетей и услуг и управление ими». Награда была вручена на Всемирном широкополосном форуме в Париже.

Операторы, внедряющие технологию Triple Play, сталкиваются с множеством новых устройств,

приложений и услуг, из которых составляется очень сложная среда. Чтобы добиться успеха, оператор должен поддерживать высокое качество и ограждать заказчиков от технических сложностей, связанных с внедрением домашних услуг и сетей. Alcatel DHCS — это уникальное тесно интегрированное решение, которое упрощает и автоматизирует множество процессов, включая установку устройств, активацию услуг, поддержку заказчиков, диагностику и устранение неисправностей.

«Высокое качество решений, бережное отношение к заказчику и отличный маркетинг — вот что сделало Alcatel лидером телекоммуникационного рынка, поставляющим свои продукты как традиционным, так и новым конкурентным операторам, которые внедряют услуги Triple Play и создают хорошо управляемую телекоммуникационную среду для цифрового дома», — говорит Дирк Ван ден Берген (Dirk Van den Berghen), президент отдела сетей доступа Alcatel.

«Наградами InfoVision отмечаются уникальные технологии, приложения, продукты, изобретения и услуги, несущие большую пользу телекоммуникационной отрасли, — отметил один из руководителей IEC Том Костелло (Tom Costello). — В этом году в конкурсе участвовало много отличных продуктов, и выбрать победителя было нелегко».

Победители конкурса InfoVision-2006 выбирались по шести критериям. Это общая ценность решения (ликвидация известных технических проблем, выполнение сетевых требований, оптимизация услуг, повышение производительности, расширение ассортимента пользовательских услуг), высокое качество новаторских разработок, вклад в общее развитие технологий, оригинальность стратегического видения, стимулирование роста и развития отрасли, успех на рынке, повышение качества и эффективности услуг, доставляемых абонентам.

На Всемирном широкополосном форуме, проходившем 9-12 окт. 2006г. в парижском центре CNIT La Defense, Alcatel продемонстрировал свое решение DHCS, которое представляет собой набор интегрированных модулей, управляющих домашними сетями, качеством доступа и взаимодействием с заказчиками. Вот какие модули вошли в состав решения Alcatel.

- Приложение для управления домашними устройствами разных производителей. Этот модуль, упрощающий и автоматизирующий управление домашними устройствами, основан на стандарте DSL Forum TR-069. Он использует методы упреждающего профилактического (так называемого «проактивного») управления множеством домашних пользовательских устройств.

- Приложение для управления каналами доступа DSL, которое дает возможность операторам быстро решать проблемы с качеством конкретных услуг, доставляемых индивидуальным пользователям. Это приложение, заслужившее немало наград, позволяет быстро проводить диагностику каналов и услуг и ликвидировать выявленные проблемы.

- Современная технология управления услугами, позволяющая операторам автоматизировать установку, настройку, ремонт и модернизацию услуг по передаче голоса, видео и данных. Они сокращают стоимость и сложность процессов управления и ускоряют распространение новых услуг на рынке. Функции технической поддержки и

самообслуживания расширяют возможности заказчиков и предоставляют им новые удобные услуги. www.alcatel.com, 10.10.2006г.

— Компания Alcatel подписала контракт с Telefonica на поставку решений доступа, Metro Ethernet, IP Edge и оптических транспортных сетей в Латинскую Америку. Эти решения позволят компании Telefonica предложить индивидуальным абонентам и корпоративным заказчикам новые интерактивные широкополосные услуги.

Интегрированные гибкие решения Alcatel будут адаптированы к конкретным экономическим условиям каждой страны. Они предоставят конечным пользователям широкую полосу пропускания и доступ к дифференцированным услугам высокого качества. Индивидуальные абоненты получат одновременный персонализированный доступ к мультимедийным услугам, таким как IPTV, видео по требованию и HDTV, а корпоративные заказчики смогут воспользоваться хорошо защищенными виртуальными частными сетями.

«Мы выбрали Alcatel в качестве технологического партнера, потому что эта компания имеет богатый опыт в области широкополосных, оптических и IP-технологий. Она давно и успешно сотрудничает с нашей корпорацией. Это придает нам уверенность в успешном завершении проекта, который предоставит заказчикам новые услуги с высоким качеством и надежностью», — заявил Горацио Асерби (Horacio Acerbi), директор по сервисным технологиям Telefonica Internacional (Telefonica Latin America).

А вот мнение, которое высказал Мишель Райе (Michel Rahier), президент отдела фиксированных коммуникаций Alcatel: «Telefonica активно использует богатейший опыт Alcatel в области внедрения услуг Triple Play по всему миру. Наша сетевая инфраструктура, основанная на лучших в отрасли IP-технологиях, помогает укреплять мировое лидерство Telefonica в области современных коммуникационных и развлекательных услуг. Этот контракт укрепляет позиции Alcatel на рынке стратегической сетевой трансформации».

Недавно Alcatel подписал с корпорацией Telefonica еще один контракт на модернизацию широкополосной сетевой инфраструктуры в Испании.

Alcatel реализует 40 крупных проектов Triple Play и 40 проектов по трансформации сетей в разных странах мира. Alcatel является мировым лидером в области широкополосного доступа. Компания поставила на мировой рынок оборудования для 100 млн. цифровых абонентских линий DSL. По данным аналитической компании Synergy Research Group, во II кв. 2006г. Alcatel занимал второе место на рынке периферийных сервисных маршрутизаторов с рыночной долей в 19%. По данным другой аналитической компании Ovum-RNK, Alcatel вот уже 5 год подряд занимает первое место на рынке оптических сетей, где его рыночная доля составляет 16%. www.alcatel.com, 10.10.2006г.

— Компания Alcatel подписала контракт, предусматривающий трансформацию сети «Голден Лайн» — ведущего московского оператора связи. «Голден Лайн» переведет всю свою сеть на конвергентную инфраструктуру, основанную на уникальных функциях транспортного сервисного коммутатора и технологии Ethernet.

Установка коммутатора Alcatel 1850 TSS (Transport Service Switch) позволит компании «Голден

Лайн» коммутировать и передавать трафик разных типов (TDM и пакетный) по единой высокопроизводительной инфраструктуре с отличными возможностями оптической агрегации. В результате «Голден Лайн» упростит общую конфигурацию сети, оптимизирует использование полосы пропускания и повысит управляемость пакетных услуг. Компания «Голден Лайн» стала одним из 20 заказчиков Alcatel, у которых установлен или устанавливается коммутатор Alcatel 1850 TSS, получивший немало отраслевых наград.

«Голден Лайн» сможет расширить ассортимент Ethernet-услуг, в том числе услуг Ethernet VPN (E-VPN), сохранив при этом традиционные сервисы. Универсальный подход к коммутации, который реализован в продукте Alcatel 1850 TSS, резко снижает риски оператора, планирующего развитие своих сетей и внедрение новых услуг.

«Голден Лайн» постоянно развивает свою сеть и дает возможность абонентам пользоваться новаторскими услугами самого высокого качества, — заявил Андрей Дьяков (Andrew Diakov), заместитель генерального директора по технической политике ЗАО «Голден Лайн». — Коммутатор Alcatel 1850 TSS позволит нам сделать важный шаг вперед в области трансформации сети и создания высокопроизводительной сетевой архитектуры, поддерживающей интегрированный пакет услуг, связанных с передачей голоса, видео и данных по каналам IP».

«Операторы все чаще трансформируют свои сети и переходят на технологию IP, чтобы обеспечить конвергенцию услуг и повысить эффективность работы, что крайне необходимо для успешной конкуренции на рынке, — заявил Романо Валусси (Romano Valussi), президент подразделения оптических сетей Alcatel. — Коммутатор Alcatel 1850 TSS — это уникальный продукт, который позволит компании «Голден Лайн» пользоваться множеством разных технологий на единой конвергентной платформе».

«Мы с удовольствием сотрудничаем с компанией «Голден Лайн» в рамках этого проекта, который еще раз подтверждает успех коммутатора Alcatel 1850 TSS в странах СНГ, — отметил Александр Микоян (Alexander Mikoyan), генеральный директор Alcatel в России. — Этот контракт укрепляет позиции Alcatel и ярко демонстрирует наше желание помогать операторам связи СНГ успешно развивать свои сети, переходить от стандартов TDM к пакетным технологиям и внедрять лучшие в отрасли агрегационные решения».

«Голден Лайн» использует собственную распределенную волоконно-оптическую сеть для поддержки мультисервисных корпоративных сетей. Компания предлагает географически распределенным заказчикам полный спектр телекоммуникационных решений. Помимо базовых сетевых соединений, голосовой связи и доступа в интернет, «Голден Лайн» предоставляет услуги подключения предприятий к биржевым системам, финансовым и информационным агентствам и другим поставщикам услуг, а также к сетям российских и международных операторов. В число заказчиков «Голден Лайн» входят крупнейшие банки, сети розничной торговли и операторы связи. Более подробная информация опубликована на сайте: www.gl.ru. www.alcatel.com, 9.10.2006г.

— Компания Alcatel объявила о подписании

контракта с South Caribbean Fiber (SCF), дочерней компанией Loret, о строительстве под ключ новой подводной кабельной сети, соединяющей острова в восточной части Карибского моря. Этот проект является новым шагом вперед к созданию современной подводной сетевой инфраструктуры для широкополосной связи, способствующей экономическому росту и развитию данного региона.

Новая кабельная сеть, которая должна быть построена к середине 2007г., соединит острова Антигуа, Сент-Люсия, Сент-Китс, Сент-Винсент, Барбадос, Гренада и Тринидад. В результате сеть SCF соединится с Глобальной карибской сетью GCN с свяжет Гваделупу с Пуэрто-Рико и Виргинскими островами через острова Сен-Мартен и Сен-Бартелеми. Сеть SCF будет подключена к Среднекарибской подводной сети MCN, связывающей острова Мартиника и Доминика. SCF предоставит заказчикам гигабитные скорости и протянется чем на 1000 км. Общая протяженность трех карибских сетей составит 2100 км.

«Этот проект соединит 14 островов Карибского бассейна от Тринидада до Сен-Круа и Пуэрто-Рико и далее напрямую до Майами. Подводная сеть нового поколения будет предоставлять жителям островов широкополосные услуги по доступной цене в течение как минимум 20 лет», — отметил Эхан Эммами, президент GCN, MCN и SCF.

«После завершения проектов по строительству сетей GCN и MCN мы с удовольствием приступаем к выполнению нового заказа, который предоставит широкополосные услуги Карибским компаниям и индивидуальным пользователям, — заявил Жан Годелюк (Jean Godeluck), президент отдела подводных сетей Alcatel. — Этот контракт расширит богатый опыт Alcatel в области строительства надежных оптических сетей, обеспечивающих экономичную высокоскоростную связь».

Alcatel поставит заказчику линейные терминалы DWDM нового поколения, сетевые системы, работающие без репитеров, а также оптические мультисервисные узлы OMSN для наземного сегмента сети. Для управления сетью будет использоваться система Alcatel 1350 Management Suite. Alcatel предоставит заказчику полный набор услуг, включая прокладку наземных и подводных кабелей, ввод сети в эксплуатацию и комплексную интеграцию систем.

South Caribbean fiber (SCF) — это новый оператор кабельных сетей, работающий в Карибском бассейне. SCF, как и родственные компании GCN и MCN, входит в состав Loret Корпорация Loret работает на рынках континентальной Франции и заморских территорий, включая Французскую Вест-Индию и Гайану, где ее оборот в 2005г. достиг 500 млн. евро. Компания SCF получила кредит Европейского инвестиционного банка на строительство и эксплуатацию новой подводной кабельной сети, соединяющей Гваделупу, Антигуа, Мартинику, Сент-Люсию и идущую далее до Тринидада. С помощью этой сети SCF предоставит операторам местной и международной связи широкополосные услуги по весьма привлекательной цене. www.alcatel.com, 3.10.2006г.

— France Telecom планирует инвестировать 1,5 млрд. евро (1,91 млн.долл.) в течение 3 лет в Испанию, где французская телекоммуникационная группа планирует начать оказывать услуги оператора мобильной связи Orange, сообщила француз-

ская газета Les Echos. Конкурентами France Telecom в Испании являются Telefonica и Vodafone. Оператор Orange уже работает на британском рынке и во Франции. France Telecom потратит 60 млн. на ребрендинг своего оператора мобильной связи Amena на Orange, сообщил Рейтер источник, знакомый с ситуацией, и добавил, что смена названия произойдет 3 окт. France Telecom купил Amena, занимающего третье место среди операторов мобильной связи на рынке Испании и имеющего 12 млн. абонентов, в июле 2005г. за 10,6 млрд. евро, включая долговые обязательства оператора. Reuters, 3.10.2006г.

— Панъевропейская телекоммуникационная компания Tele2 сообщила о продаже своих подразделений фиксированной связи и широкополосной связи французскому подразделению медиа-группы Vivendi — SFR за 3,3 млрд. шведских крон (450,6 млн.долл.) наличными. Tele2 сообщила, что SFR купит подразделения без уплаты долгов подразделений. Убытки Tele2 при продаже составят один миллиард крон. Шведская компания также прогнозирует убыток в III кв. 2006г. от 3,0 млрд. крон до 3,5 млрд. крон. Reuters, 3.10.2006г.

— Компания Alcatel Alenia Space подписала контракт с Eads Space, генеральным подрядчиком космического проекта, на производство радиолокационного высотомера Siral-2 для спутника CryoSat-2, который будет наблюдать за состоянием ледяных шапок на полюсах Земли. Siral-2 станет главным бортовым инструментом этого спутника. Новый высотомер с высочайшей точностью определит толщину ледяного покрова на море и суше.

Контракт был подписан после того, как Европейское космическое агентство ESA решило заменить предыдущий спутник этой серии, CryoSat-1, запущенный в рамках программы «Живая планета». Для этого спутника компания Alcatel Alenia Space изготовила бортовую радиолокационную станцию Siral-1.

Siral-2 — это космический высотомер нового поколения, обладающий небывалой точностью измерений (250 метров) и функциями интерферометрии (измерения уклонов). После успешного выполнения ряда проектов, связанных с измерением уровня мирового океана, компания Alcatel Alenia Space решила внести свой вклад в изучение колебаний толщины ледяных полярных шапок и иных ледяных покровов. Эти важные данные помогут лучше прогнозировать тенденции глобального потепления.

Siral-2 является модернизацией океанского высотомера Poseidon, установленного на спутнике Jason. Этот высокопроизводительный и компактный инструмент весом 70 кг. работает в трех режимах: режим низкого разрешения — для обычных измерений на сравнительно ровной местности (континентальные районы Антарктиды); режим радиолокации с синтетической апертурой (SAR) — для наблюдения за морскими ледяными полями с высоким разрешением, позволяющим измерять их толщину; режим интерферометрии — для изучения пересеченной местности, включая активные зоны ледяных разломов на границах Антарктиды и Гренландии.

Контракт на строительство высотомера Siral-2 укрепляет позиции Alcatel Alenia Space в качестве лидера на рынке космической альтиметрии. Вслед за успешным проектом океанской альтиметрии

(Poseidon) мы видим появление нового поколения космических высотомеров для измерения ледяного покрова. Alcatel Alenia Space построила целый ряд космических высотомеров. Это RA для спутников ERS1/ERS2, RA2 для спутника Envisat, многорежимная РЛС для космического аппарата Cassini, Poseidon для спутника Topex, Poseidon 2 для спутника Jason-1, Poseidon 3 для спутника Jason-2, SIRAL для спутника CryoSat и Alti-KA (вместе с CNES) для Индийского космического агентства ISRO. www.alcatel.com, 2.10.2006г.

— Лидеры Франции и Германии выразили заинтересованность в создании совместно с Россией многоразового космического челнока. Об этом заявил президент России Владимир Путин по итогам встречи с Жаком Шираком и Ангелой Меркель.

«Тема сотрудничества в области авиации и космоса стала особенно актуальной после того, как один российский банк приобрел пакет акций Eads. Все мы выразили (на встрече) заинтересованность в развитии сотрудничества в аэрокосмической сфере, в т.ч. — в создании нового космического челнока». «У нас есть целая программа сотрудничества с Eads», на что «особый упор сделал президент Франции», — добавил В.Путин,

Что касается приобретения 5% акции Eads — «это игра на рынке ценных бумаг, наш банк воспользовался благоприятной конъюнктурой», — пояснил он. «Мы не собираемся изменить ситуацию в Eads», — отметил В.Путин. «Мы договорились также создать комиссию для развития сотрудничества», — добавил он. Прайм-ТАСС, 25.9.2006г.

— Французская телекоммуникационная и медиа-группа Vivendi предложила немецкой Deutsche Telekom выкупить у нее за 2,5 млрд. евро долю в 49% в польском телекоммуникационном операторе PTC, сообщила в понедельник Vivendi. «Vivendi подтверждает, что мы выступили с предложением к DT о покупке его доли в PTC за сумму в 2,5 млрд. евро», — сказал представитель компании Антуан Лефор. Ранее источник сообщил Рейтер, что Vivendi обратилась к Deutsche Telekom с предложением в этом месяце. Пока не сообщается, ответил ли Deutsche Telekom на это предложение. Vivendi принадлежит 51% PTC через холдинговые компании. Vivendi уже несколько лет ведет судебную тяжбу за PTC, крупнейшего в Восточной Европе мобильного оператора с абонентской базой в 10 млн. чел. Reuters, 25.9.2006г.

— Компания Alcatel получила награду Frost & Sullivan за рыночное лидерство в 2006г. в категории «лидеры европейского рынка фиксированных коммуникаций». Награда стала официальным признанием ведущей роли Alcatel в области развития сетевых архитектур для поддержки услуг Triple Play. Архитектура Alcatel активно используется для доставки услуг Triple Play в Европе. Кроме того, широкое присутствие Alcatel на глобальном рынке помогает распространять Triple Play в мировом масштабе. Награда Frost & Sullivan будет вручена представителям Alcatel на конференции «Лидерство в сфере информационных и коммуникационных технологий», которая пройдет в Лондоне 24 окт. 2006г.

«Имея четкое и ясное представление о направлении развития рынка, Alcatel разработал портфель продуктов, получивший широкое признание в Европе и во всем мире, — заявил аналитик Frost & Sullivan Фернандо Элизальде (Fernando Elizal-

de). — Высокое качество решений, глубокое понимание требований заказчика и отличный маркетинг — вот что делало Alcatel лидером телекоммуникационного рынка и архитектур Triple Play. Мы считаем, что Alcatel в полной мере заслужил награду Frost & Sullivan за лидерство на рынке в 2006г.».

«Alcatel разработал комплексную эталонную архитектуру Triple Play, и мы очень рады, что специалисты Frost & Sullivan высоко оценили наши усилия в этой важной области, — отметил Мишель Райе (Michel Rahier), президент отдела фиксированных коммуникаций Alcatel. — Мы считаем услуги Triple Play настоящим локомотивом, который побуждает заказчиков модернизировать сети и переходить к технологии IP. В процессе этого стратегического перехода они могут в полной мере положиться на лидирующие продукты, решения и интеграционные возможности Alcatel».

Широкий портфель продуктов и решений Alcatel позволяет этой компании не только наращивать пользовательскую базу, но и повышать долю своего оборудования у существующих заказчиков. Alcatel принимает участие в большинстве крупных проектов по внедрению услуг Triple Play в Европе. Традиционные и альтернативные операторы обращаются к Alcatel для разработки сетевых архитектур Triple Play и реализации проектов по переходу к технологии IP.

Решения Alcatel Triple Play используются многими европейскими традиционными операторами, среди которых Belgacom, France Telecom, KPN, Swisscom, TDC, Deutsche Telekom, T-Online Hungary, Telefonica (Испания), Iceland Telecom, Elion Enterprises and Telekom Austria. Альтернативные и кабельные операторы тоже не остаются в стороне. Решения Alcatel Triple Play уже внедрили Be Unlimited, Ya.com, Auna, Com Hem, NTL, Sistema JSFC и многие другие компании. В настоящее время Alcatel реализует 40 крупных проектов Triple Play в разных странах мира, в том числе в компании AT&T, которая с помощью Alcatel претворяет в жизнь проект Lightspeed, включающий доставку услуг IP-телевидения (IPTV), видео по запросу (VoD) и высокоскоростного доступа в интернет в 18 миллионов домов и квартир на территории США.

Операторы все чаще стремятся строить сети, основанные только на IP-технологиях. При этом они обращаются к компании Alcatel, которая выступает как надежный партнер по ведению стратегических проектов сетевой трансформации. Используя уникальный портфель IP-систем и приложений, а также богатый опыт строительства комплексных сетей и решения сложных деловых проблем, компания Alcatel помогает операторам внедрять современные услуги нового поколения и сокращать эксплуатационные расходы. Широкий опыт комплексной интеграции, накопленный специалистами Alcatel, помогает операторам завершать проекты в срок, надежно управлять процессом перемен и решать сложные проектные задачи. В настоящее время Alcatel реализует 40 проектов по трансформации сетей, в том числе у таких крупных операторов, как AT&T, BT и Telstra. www.alcatel.com, 21.9.2006г.

— В последнее пятилетие структура продаж известного французского изготовителя соединителей — фирмы Radiall претерпела существенные изменения. Основное выражение это нашло в сокра-

шении ориентации на нишу связи (где пять лет назад находило применение 70% ее продукции). По словам президента компании П.Гамаза, в первую очередь уроки кризиса в телекоммуникационном секторе привели руководство к лучшему пониманию того, что следует уделять больше внимания менее волатильным рынкам. Генеральной линией стратегии компании перестала быть ставка на один рыночный сегмент, особенно такой, который не отличается достаточной предсказуемостью.

В результате отделение по выпуску продукции, предназначенной для средств связи, некогда почти целиком обеспечивавшее высокий прирост оборота компании (в 2000г., например, на 41% — до 254 млн. евро), а затем фактически «обрушившее» его (в период между 2000г. и 2002г. — до уровня 100 млн. евро), теперь не является лидирующим. На первом месте находится отделение соединителей для средств обороны, космической и авиационной техники (43% общего оборота), а отделение соединителей для средств связи — лишь на втором (38%); аналогичный показатель у отделения соединителей для промышленного оборудования — оно на третьем месте (12%), а замыкает перечень отделение соединителей для автомобилестроения (7%).

В результате внутренней реструктуризации и общего улучшения конъюнктуры компания улучшила свое положение после 2003г. и с тех пор развивается достаточно динамично, что подтверждается ее 12,6% приростом продаж в 2004г. и 9,1% — в 2005г.

Общий оборот фирмы Radiall (основанной в 1952г.) в 2005г. равнялся 178 млн. евро. Порядка 47% его приходится на Европу, 34% — на Америку и 19% — на Азию. Число занятых (без учета временных) — 1,8 тыс., в т.ч. во Франции — 1 тыс. Компания имеет 10 заводов, 4 из которых расположены во Франции. На НИОКР идет сумма, соответствующая 8,1% оборота. Доля средств, расходовемых на инвестиции, — 4,1% оборота.

Наиболее сложно происходит ее проникновение в сферу автомобильных комплектующих. По словам П.Гамаза, хотя о полном отсутствии подвижек говорить не приходится, он все же рассчитывал на более высокие темпы. Положение дел в этом секторе он сравнивает с медленным, но неуклонным подъемом в гору. Ситуация здесь, считает он, несколько напоминает процесс закрепления фирмы в авиационной нише, где сегодня Radiall является одним из основных поставщиков компонентов для Boeing. Согласно заявлению главы отделения оборонной, авиационной и космической продукции Д.Бютэна, Radiall, в частности, потребовалось около 10 лет для того, чтобы убедить американскую авиационную компанию в достоинствах ее соединителей EPX для самолета Boeing 737.

Планы Radiall на будущее амбициозны. Планируются меры по закреплению на одном из стратегически важных для фирмы рынков путем приобретения дополнительных мощностей. В прошлом году Radiall купила американскую компанию AEP в целях упрочения позиций на рынке коаксиальных соединителей, предназначенных для военной и авиационной промышленности.

Radiall не скрывает своей озабоченности понижением курса долл. и удорожанием сырьевых материалов, ибо это, естественно, чревато повышением

цен на ее соединители. Специалисты фирмы, правда, занимаются разработкой способов, позволяющих оптимизировать использование материалов. Одновременно указывается, что переход на бесвинцовую технологию повлечет за собой повышение цен соединителей компании не должен. БИКИ, 12.9.2006г.

— Компания Alcatel объявила о том, что, по данным Ovum-RHK, она сохранила за собой первое место на рынке оптических сетей. Во II кв. 2006г. на долю Alcatel приходилось 13,4% этого рынка, а по результатам 4 последних кв. эта цифра оказалась еще выше (15%). По мнению специалистов Ovum-RHK, Alcatel занимает первое место на этом рынке уже пять лет подряд.

Основными причинами роста продаж во II кв. 2006г. были инфраструктурные проекты для мобильного транспорта, расширение сетей во всех регионах мира, растущая популярность технологии Ethernet среди корпоративных заказчиков, распространение технологии коммутации пакетов среди операторов связи, стремящихся к модернизации и конвергенции, принятие рынком систем ROADM, в том числе в неоператорских сегментах рынка (на транспорте, в учебных заведениях, в энергетике и в научной среде).

«Оптический сетевой рынок переживает большие перемены в плане технологии и конкуренции, — говорит Дана Куперсон (Dana Cooper), вице-президент Ovum-RHK по исследованиям оптической инфраструктуры. — Alcatel продолжает лидировать на этом рынке, чему в немалой степени способствует широкий ассортимент продуктов и решений, широкая глобальная сеть деловых партнеров и инфраструктура поддержки, а также новаторский характер этой компании. Все это помогло компании Alcatel создать самую крупную инсталлированную базу по всему миру».

Во II кв. 2006г. Alcatel заключил новые контракты с компаниями Algerie Telecom, Guangzhou Television Station (Китай); Fastweb и INFN (Италия); HanseNet и T-Com (Германия); NEK (Болгария); PAETEC (США); Sparq (Тайвань); TATA Group (Индия); Telefonica de Espana (Испания) и Triple T Broadband (Таиланд). www.alcatel.com, 12.9.2006г.

— Компания Alcatel подписала необязывающий меморандум о взаимопонимании с компанией Nortel о покупке ее бизнеса, связанного с системами радиодоступа UMTS (Utran) и ряда сопутствующих активов на 320 млн.долл.США. Этот важный стратегический шаг укрепит позиции Alcatel на рынке UMTS и усилит лидерство Alcatel на мировом рынке широкополосного доступа.

Эта сделка выводит Alcatel в число ведущих мировых поставщиков систем радиодоступа для сетей UMTS. Она значительно укрепляет технологическое лидерство Alcatel в момент, когда рынок UMTS начинает быстро развиваться. Предстоящее приобретение углубит опыт Alcatel в области мобильной связи и расширит портфель продуктов и технологий. Alcatel получит решения, которые пользуются популярностью у некоторых ведущих мировых операторов, таких как Vodafone и Orange. Кроме того, Alcatel надеется расширить свои возможности в сфере научных исследований и конструкторских разработок для широкополосного беспроводного доступа, особенно в области HSPA 3G LTE. Эти возможности хорошо дополняют исследовательский опыт Alcatel в области мульти-

стандартных беспроводных решений и технологии SDR (Software Defined Radio).

Условия сделки предусматривают, что Alcatel приобретет технологию и продукты Nortel UMTS со всеми необходимыми патентами, материальными активами и пользовательскими контрактами. Подразумевается, что большинство сотрудников Nortel, занимающихся средствами доступа UMTS, перейдут на работу в Alcatel.

После завершения сделки Alcatel получит еще 14 заказчиков UMTS в разных странах мира и резко увеличит свою присутствие на этом рынке. Решениями Alcatel будет пользоваться каждый четвертый оператор UMTS. Сделка поможет Alcatel значительно увеличить свое присутствие среди «операторов первого уровня», особенно на развитых мировых рынках 3G, а именно в Южной Корее, Италии, Испании, Франции и Великобритании. Alcatel не только укрепит свое присутствие на развитых мобильных рынках, но и получит уникальные возможности для работы новых быстро развивающихся рынках 3G, в том числе в Китае, где компания построила немало сетей GSM/EDGE.

«Знания и опыт специалистов Nortel в области технологий UMTS широко известны во всем мире. Я уверен, что объединение компаний (здесь уместно вспомнить слияние Alcatel и Lucent) поможет нам добиться новых успехов на рынке беспроводной связи. Мы намерены прочно занять третье место на мировом рынках UMTS и HSxPA, — заявил Марк Руанн (Marc Rouanne), президент отдела мобильной связи Alcatel. — Принимая во внимание сильные позиции нашей компании на рынке GSM/EDGE, лидерство Alcatel на рынке WiMAX и твердое намерение продвигать технологию LTE, эта сделка вносит большой вклад в реализацию общей стратегии Alcatel в области широкополосного беспроводного доступа. После слияния с Lucent новая объединенная компания станет лидером на рынке CDMA EV-DO и будет продвигать стандарты Rev C. Таким образом, мы сможем предложить заказчикам самый широкий и полный набор инновационных продуктов, технологий и решений для беспроводного доступа. А если вспомнить беспрецедентное долгосрочное лидерство Alcatel на рынке DSL, то можно с полным правом сказать: мы, лучше чем кто-либо другой, можем помочь заказчикам трансформировать свои сети и внедрить самые современные широкополосные технологии».

«Эта сделка будет выгодной и ее участникам, и заказчикам, — считает Ричард Лоу (Richard Lowe), президент отдела мобильных систем и конвергентных опорных сетей Nortel. — Мы будем тесно сотрудничать с заказчиками решений Nortel UMTS в течение переходного периода, чтобы сделать переход как можно безболезненным. Кроме того, мы продолжим поддержку всех других решений Nortel, установленных в сетях заказчиков».

Для совершения сделки необходимо подписать обязывающее соглашение между двумя компаниями и утвердить его во всех регулирующих органах. Стороны надеются завершить транзакцию в IV кв. 2006г.

Alcatel вовлекает и будет далее вовлекать в этот проект компанию Lucent, чтобы получить наибольший эффект от приобретения в рамках новой объединенной компании. www.alcatel.com, 4.9.2006г.

— Eutelsat Communications, один из крупнейших мировых спутниковых операторов, и компания Alcatel (Paris: CGEP.PA; NYSE: ALA) объяви-

ли о том, что Eutelsat поручает компании Alcatel Alenia Space, ведущему европейскому поставщику спутниковых систем, проектирование, производство, сборку, испытание и доставку на космодром спутника W2A.

Новый спутник должен быть выведен на орбиту в I кв. 2009г. Он расширит емкость передачи видео, доставки широкополосных и других телекоммуникационных услуг в Ku-диапазоне на территории Европы, Африки и Ближнего Востока. Он расширит емкость C-диапазона Eutelsat для доставки услуг на территории африканского континента.

Eutelsat попросил Alcatel начать предварительные работы по проектированию современной полезной нагрузки для спутника W2A, которая будет работать в S-диапазоне на частоте 2,2 GHz. Окончательное решение по этому оборудованию будет принято в окт. 2006г. после тщательной оценки рыночного спроса, законодательных требований и финансовых ресурсов.

Спутник W2A будет построен на платформе Alcatel Alenia Space Spacebus 4000C4. На его борту будет установлено до 46 ретрансляторов Ku-диапазона и 10 ретрансляторов C-диапазона. 37 ретрансляторов Ku-диапазона будет подключено к фиксированному лучу Widebeam, обслуживающему Европу, Северную Америку и Ближний Восток. Новое оборудование расширит возможности Eutelsat по поддержке корпоративных сетей и доставке широкополосных услуг и даст оператору дополнительные ресурсы для расширения своих сервисов. Еще 12 ретрансляторов Ku-диапазона будут подключены ко второму фиксированному лучу, покрывающему юг Африки и острова Индийского океана. 10 ретрансляторов C-диапазона будут покрывать всю территорию Африки и обеспечат надежную доставку широкополосных и других телекоммуникационных услуг.

Новейшее оборудование S-диапазона, работающее на частоте 2,2 GHz, позволит впервые в истории доставлять мобильный мультимедийный контент (мобильное ТВ, цифровое радио и т.д.) непосредственно на пользовательские терминалы в Западной Европе. В результате будет положено начало строительству гибридной европейской инфраструктуры, включающей спутниковые и наземные сети и обеспечивающей универсальное покрытие (в том числе внутри зданий) для доставки услуг мобильного телевидения. Спутник W2A будет поддерживать прямую спутниковую связь для силовых структур в случае кризисных ситуаций.

Жизненный цикл спутника превышает 15 лет. Стартовый вес W2A составляет 5,7 т., а передающая мощность — 11 kW.

Eutelsat Communications — это ведущая компания из холдинга Eutelsat S.A., который является крупнейшим спутниковым оператором с группировкой, насчитывающей 23 спутника и покрывающей территорию всей Европы, Ближнего Востока, Африки, Индии, а также значительной части Азии, Северной и Южной Америки. Eutelsat входит в состав тройки ведущих мировых операторов спутниковой связи. Спутники Eutelsat используются для передачи чем 2.100 телевизионных и 970 радиоканалов в чем 120 млн. домов и квартир. Eutelsat предоставляет услуги доставки телевизионных сигналов, поддержки корпоративных сетей,

мобильной связи и позиционирования, доступа в интернет, а также наземного, морского и воздушного широкополосного доступа. Штаб-квартира Eutelsat Communications (www.eutelsat.com) находится в Париже. В компании работает 480 чел. из 27 стран. www.alcatel.com, 1.9.2006г.

— Компания Alcatel и ОАО «Сахателеком», один из ведущих российских региональных операторов связи, объявили об успешном запуске в коммерческую эксплуатацию мультимедийной сети нового поколения (NGN) в г. Якутске. Благодаря решению Alcatel, основанному на IP-технологиях, компания «Сахателеком» уже сегодня может предложить своим заказчикам самые современные мультисервисные услуги, такие как IP-TV, видеоконференции, виртуальные, корпоративные, частные сети (VPN) и унифицированные сообщения. Проект реализован в рамках более широкой программы по строительству сети нового поколения (NGN) в Республике Саха (Якутия).

«Строительство мультисервисной сети нового поколения в Якутске стало еще одним важным этапом реализации глобальной программы развития телекоммуникационной инфраструктуры в республике, — заявил Николай Николаев, гендиректор ОАО «Сахателеком». — Мы уверены, что решение компании Alcatel позволит нам сделать следующий шаг на пути внедрения новых широкополосных услуг и со временем полностью перейти на пакетные технологии».

«Реализация этого проекта — это еще один пример успешного внедрения самых современных технологий на российском рынке телекоммуникаций, — отметил Йохан Вандерплаетсе, вице-президент Alcatel по странам СНГ. — Мы продолжаем наше сотрудничество с компанией «Сахателеком», которая уже 10 лет является нашим стратегическим партнером в России. Использование NGN-технологий позволит «Сахателекому» выйти на новый уровень операторской деятельности и предоставить своим абонентам огромные возможности широкополосных технологий».

По условиям контракта Alcatel предоставил компании «Сахателеком» полномасштабное решение NGN/IMS с программными коммутаторами Alcatel 5020 Softswitch и медиашлюзами Alcatel 7515 Media Gateway, а также оптические мультисервисные узлы OMSN и сервисные маршрутизаторы Alcatel 7750 Service Router. Это решение будет поддерживать видеоконференции на базе Alcatel 8628 MultiMedia Instant Conferencing. Alcatel установит у заказчика сервисный маршрутизатор Alcatel 7750 SR для создания инфраструктуры, учитывающей требования абонентов и обеспечивающей бесперебойную доставку услуг на массовый рынок.

В рамках проекта Alcatel построил лучшую в своем классе сеть широкополосного доступа на платформе Alcatel 7302 ISAM, которая является одной из наиболее популярных в мире моделей старшего уровня для широкополосных IP-коммуникаций. Она включает пакет программ для передачи голоса (Voice Package) и может служить медиашлюзом для передачи голоса поверх IP (VoIP). Она поддерживает традиционные сетевые карты TфОП и ISDN, позволяя заказчику постепенно переходить к технологиям NGN/IMS. Предусмотренная проектом возможность дальнейшего увеличения мощности и наращивания сети позволит,

при появлении потребности, открывать новые сервисы, включать новые узлы.

За последние 10 лет компании Alcatel и «Сахателеком» подписали десятки контрактов на поставку различных систем связи, в т.ч. оборудования для радиорелейных линий, систем передачи данных, цифрового коммутационного оборудования (130 тыс. портов). Alcatel реализовал проект по 100% цифровизации г. Якутска. Alcatel и «Сахателеком» строят еще одну мультисервисную сеть нового поколения в г. Мирный. www.alcatel.com, 16.8.2006г.

— Спутник нового поколения Syracuse 3B, построенный компанией Alcatel Alenia Space для французского министерства обороны, успешно выведен на орбиту с помощью ракеты-носителя «Ариан-5 ECA», запущенной с космодрома Куру во Французской Гвиане.

Новый спутник будет находиться на геостационарной орбите с точкой стояния 5 градусов восточной долготы. Syracuse 3B вместе с другим спутником, Syracuse 3A, запущенным 13 окт. 2005г., войдет во французскую космическую группировку Syracuse III, которая предоставляет надежную связь военным и гражданским властям в стране и за рубежом, в регионах, где расположены французские войска.

Спутник Syracuse 3B, как и Syracuse 3A, основан на коммерческой платформе Alcatel Alenia Space Spacebus с дополнительной защитой. Полезная нагрузка работает в диапазонах SHF (super high frequency — сверхвысокая частота) и EHF (extremely high frequency — чрезвычайно высокая частота от 30 до 300 ГГц).

Система Syracuse III обеспечивает высокоскоростную передачу данных в условиях электронного противодействия. Руководство НАТО (C3 Agency) решило использовать ее вместе с системами Skynet (Великобритания) и Sicral (Италия) для связи в диапазоне SHF в рамках программы Nato Satcom.

Система Syracuse III будет постепенно достраиваться по мере готовности наземных станций. Главным подрядчиком для наземного сегмента является компания Thales. Что же касается компании Alcatel Alenia Space, то она берет на себя ответственность за настройку городских базовых станций, производство некоторых полевых (тактических) базовых станций, а также за строительство крупных широкополосных мобильных станций наземного и морского базирования. Alcatel Alenia Space впервые использует в военной области широкополосную спутниковую систему ADSL, первоначально разработанную для гражданских телекоммуникаций.

Alcatel Alenia Space является европейским лидером в области строительства оборонных космических систем, генеральным подрядчиком проектов Syracuse (Франция) и Sicral (Италия). Продукты и услуги Alcatel Alenia Space идеально подходят для строгих требований безопасной военной связи в мировом масштабе. Компания имеет большой опыт работы в сфере военной связи и наблюдения. Она глубоко понимает требования заказчиков и может предложить системы двойного (военно-гражданского) назначения. Компания Alcatel Alenia Space поставила спутники связи Koreasat 5 (Южная Корея), Star One C1 и C2 (Бразилия), оптические инструменты для спутников Helios 2 и Pleiades (Фран-

ция), Cosmo-SkyMed (Италия), Sar-Lupe (Германия) и Kompsat 5 (Южная Корея), а также целый ряд спутников для французской системы раннего предупреждения Spirale. www.alcatel.com, 14.8.2006г.

— Компания Alcatel и ЗАО «Дельта Телеком» — ведущий российский оператор, предоставляющий услуги сотовой связи стандарта CDMA-450 под брендом «Скай Линк» в Санкт-Петербурге, Ленинградской, Псковской, Новгородской областях и в Республике Карелия, объявили о подписании контракта на модернизацию существующей магистральной сети в Санкт-Петербурге.

«Мы работаем с компанией Alcatel с 2001г., — сказал Константин Коломенский, директор по развитию сети «Скай Линк Санкт-Петербург». — Чтобы поддержать ведущие позиции на телекоммуникационном рынке Северо-Западного региона России, мы должны постоянно расширять сеть. Опираясь на опыт Alcatel в области оптических систем, мы предложим абонентам самые современные услуги высокоскоростной передачи данных, отличающиеся высокой надежностью, при одновременном сокращении расходов на поддержание транспортной сети».

«Выбор «Скай Линк» нашей компании в качестве партнера в этом проекте обусловлен способностью Alcatel обеспечить своевременную модернизацию сети «Скай Линк» и тем самым удовлетворить спрос на новые мультимедийные услуги», — отметил Романо Валусси (Romano Valussi), президент отдела оптических сетей Alcatel. — Обеспечивая последующую миграцию в направлении IP-сетей радиодоступа, решения Alcatel для оптических сетей позволяют петербургскому оператору стандарта CDMA-450 расширить емкость своей сети до уровня, необходимого для внедрения новых ресурсоемких услуг мобильной связи».

Компания «Скай Линк» представляет современное поколение операторов связи, выбирающих решения Alcatel для подготовки своей инфраструктуры к следующему этапу развития в области мобильной передачи данных. Решение Alcatel состоит из оптических мультисервисных узлов OMSN, которые обеспечивают «Скай Линк Санкт-Петербург» создание единой платформы для оптимизированной агрегации трафика разных типов и передачи этого трафика с базовых станций в опорную сеть. Для соединения мобильных коммутаторов на гигабитных скоростях будут использованы CWDM-системы Alcatel 1692 Metrospan Edge, удовлетворяющие требованиям новых приложений к полосе пропускания. Alcatel модернизирует существующую систему управления Alcatel 1350 Management Suite, которая будет использоваться для управления пакетными услугами, традиционными услугами TDM и оптическими каналами.

Решение Alcatel предоставляет заказчику современные функции мультиплексирования, широкополосной агрегации и резервирования оптических каналов. Оно поможет оператору сети «Скай Линк Санкт-Петербург» получить надежную транспортную платформу, готовую к технологиям нового поколения, и удовлетворить растущий спрос на услуги голосовой мобильной связи и высокоскоростной передачи данных в Санкт-Петербурге и области. Проект модернизации магистральной сети «Скай Линк» в Северо-Западном регионе должен быть завершен в III кв. 2006г. www.alcatel.com, 25.7.2006г.

— Французский национальный центр космических исследований CNES, компания Orange France и компания Alcatel приступают к испытаниям основных технических характеристик нового решения для широкополосной мобильной связи по гибридным наземно-космическим каналам в S-диапазоне. Испытания будут проходить в городе Тулуза и регионе Средние Пиренеи. Новая система связи занимает центральное место в концепции Alcatel «Unlimited Mobile TV» (неограниченное мобильное телевидение). На первом этапе проекта в Тулузе будут проведены испытания космических систем, после чего при поддержке французского Агентства промышленных инноваций начнется разработка наземных компонентов.

CNES финансирует проект, контролирует процесс разработки и внедрения, утверждает график испытаний и осуществляет общее руководство. Компания Orange, лидер в области мобильных широкополосных решений, предоставляет партнерам наземные репитеры и богатый опыт анализа полученных результатов. Alcatel проводит все измерения и готовит полученные результаты к последующему анализу. Eutelsat и SES Astra предоставляют для испытаний свои космические ресурсы.

Вначале предполагалось завершить испытания к концу сент., однако, получив предварительные результаты, стороны согласились продолжить тестирование до конца 2006г. Это решение было принято в связи с тем, что компания Eutelsat решила присоединиться к CNES, Orange France и Alcatel и внести свой вклад в выбор наиболее оптимального технического решения для гибридной наземно-космической широкополосной системы, работающей в S-диапазоне.

Вот что заявила по этому поводу Жанин Ланглуа-Гландье (Janine Langlois-Glandier), президент Мобильного телевизионного форума: «Недавно Мобильный телевизионный форум заявил о поддержке стандартов, широко распространенных в Европе и гарантирующих совместимость и взаимодействие широкополосных систем. Это стандарт DVB-H и его модификация для S-диапазона. Мы рады тому, что CNES, Orange France и Alcatel испытывают новое решение для S-диапазона именно в Тулузе, потому что эта технология может принести большую пользу Франции и всей Европе».

Новая серия испытаний является частью более широкой программы CNES, направленной на использование космической техники в интересах потребительского рынка. Испытания представляют собой совместную работу CNES и Alcatel по проверке архитектурных концепций и возможностей различных технических решений для гибридных наземно-космических широкополосных мобильных коммуникаций.

Технические подробности испытаний Настоящая серия испытаний проводится для технической оценки и проверки лабораторных разработок в области гибридной широкополосной наземно-космической связи в S-диапазоне. Будет проверяться влияние формы волны на качество передачи. Будут испытываться требования к общей мощности передатчиков, фактор разнесения антенн, коды коррекции ошибок и повторное использование частот в космических и наземных системах.

На испытательном стенде смонтированы все элементы предлагаемого решения. Работа спутника эмулируется с помощью передатчика, работающего в S-диапазоне на борту вертолета, летящего на большой высоте. Испытательная система включает наземные репитеры, установленные на десяти площадках, принадлежащих компании Orange France, а также передатчики GSM и UMTS, принадлежащие той же компании. И наконец, для замера мощности принимаемого сигнала в реальное время будут использоваться испытательные терминалы и другие устройства, установленные в автомобиле.

Испытания будут проводиться в юго-восточных районах Тулузы и пригородах, включая технопарк Canal Technology Park и Ranguel. Часть испытаний пройдет за пределами Тулузы и ее пригородов, чтобы оценить качество приема в населенных пунктах разных размеров, характерных для Франции.

Французское космическое агентство CNES разрабатывает космические технологии коммерческого характера, способные принести реальную пользу обычным людям. Помимо прочего, агентство разрабатывает системы космической связи и телевидения. CNES оценивает перспективные технические идеи и проводит их доработку. В результате появляются космические технологии, на базе которых другие компании разрабатывают готовые решения, продукты и услуги для потребительского рынка. CNES играет важную роль в проверке, оценке и демонстрации технических концепций для привлечения инвесторов, производителей и пользователей. www.alcatel.com, 18.7.2006г.

— Согласно недавнему заявлению президента франко-итальянской компании STMicroelectronics К.Бодзотти, сейчас фирма вполне способна в сравнительно короткие сроки довести годовой оборот до 12 млрд.долл. и, таким образом, занять третью строку в рейтинге крупнейших мировых поставщиков полупроводниковых приборов (ПП). Возможность этого, с его точки зрения, стала тем более очевидной после объявления результатов деятельности компании в I кв. т.г. — лучших за период с 2001г. Получить их фирме, отмечает он, во многом помогли меры по реструктуризации, анонсированные год назад.

По последним расчетам, в 2006г. ее оборот возрастет минимум на 11%, но не исключено, что дойдет и до 18%. Во всяком случае руководство STMicroelectronics ожидает, что этот показатель будет выше среднерыночного (8,5%) в случае отсутствия дальнейшего ухудшения обменных курсов. Курс доллара — один из моментов серьезного беспокойства компании, несмотря на принятие ею мер, смягчающих воздействие данного фактора на результаты ее деятельности: в долларах выражается порядка 50% ее затрат.

Средняя загрузка производственных мощностей STMicroelectronics в наст.вр. превышает 90%. Ускорять освоение выпуска 300-миллиметровых пластин фирма (свыше половины продукции которой приходится на изготавливаемые на условиях субподряда км.ОП-схемы с размерами элементов 0,13 нм. и менее) на заводе М6 в Катане (Сицилия) пока, похоже, не спешит. Данное предприятие, скорее всего, вступит в эксплуатацию в начале 2008г., но если удастся разделить связанные с этим издержки со сторонними партнерами, то, может

быть, и раньше. Во всяком случае К.Бодзотти вряд ли был противником такого развития событий, тем более в свете его убеждения, что без альянсов, смешанных фирм и других видов партнерств в дальнейшем обойтись будет сложно. Подтверждение этого можно найти хотя бы в альянсе Crolles 2 и образовании совместной с Hupix компании по производству 3У flash.

Общие инвестиции фирмы в 2006г. должны составить 1,8 млрд.долл., или 17% продаж. При этом основную часть данной суммы предполагается израсходовать на расширение производственных мощностей, в частности в рамках проекта Crolles 2.

Одновременно STMicroelectronics твердо собирается укреплять свои позиции в КНР и на Тайване. Его удельный вес в продажах STMicroelectronics в 2005г. равнялся приблизительно 25% общих продаж (хотя 60% поставок приходилось на некитайские фирмы). БИКИ, 13.7.2006г.

— Компания Alcatel объявила об успешном завершении приемочных испытаний и запуске в коммерческую эксплуатацию своих решений для мультимедийных сетей нового поколения (NGN) и транспортной IP-магистрали, поставленных ведущему российскому межрегиональному оператору фиксированной и мобильной связи ОАО «Уралсвязьинформ».

В рамках комплексного проекта, который реализуется с 2004г. и состоит из 7 этапов, Alcatel поставляет заказчику свое решение IP NGN. Это решение позволит компании «Уралсвязьинформ» предложить абонентам новаторские широкополосные услуги, такие как «голос поверх IP» (VoIP), видеоконференции, виртуальные частные сети IP VPN, унифицированные сообщения и расширенные интернет-услуги. Первый и второй этапы проекта были успешно завершены в середине 2005г., внедрение третьего и четвертого этапов завершено в дек. 2005г. и в июне 2006г. Три дополнительных этапа запланированы на текущий год. Ключевым требованием «Уралсвязьинформа» является расширение проекта в сторону IMS.

В основе решения Alcatel, развернутого в сети ОАО «Уралсвязьинформ», лежат коммутаторы Alcatel 5020 Softswitch с функциональностью IMS, медиа-шлюзы Alcatel 7515 Media Gateway и открытая платформа услуг Алкатель 8690 OSP, которые обеспечивают поддержку всех функций голосовой связи и экономичную миграцию традиционных голосовых услуг к технологии NGN. Кроме того, в сети заказчика установлены сервисные маршрутизаторы Alcatel 7750 SR для поддержки функций QoS в сервисной магистрали. Для управления новым решением используется система Alcatel 1300 СМС (конвергентный центр сетевого управления).

В рамках расширения и модернизации сети мобильной связи, Alcatel поставил ОАО «Уралсвязьинформ» решение Mobile NGN для 250 тыс. абонентов. Это решение, на базе инновационного стандартизованного распределенного центра мобильной коммутации Alcatel Spatial Atrium, включает Alcatel 5020 Softswitch и два медиашлюза.

Решение Alcatel NGN для сетей фиксированной и мобильной связи позволит ОАО «Уралсвязьинформ» перейти к архитектуре IMS, осуществить конвергенцию фиксированной и мобильной связи и предлагать пользователям большой диапазон широкополосных услуг.

Вот что сказал по этому поводу Сергей Бершев, заместитель генерального директора ОАО «Уралсвязьинформ»: «Наша компания сотрудничает с Alcatel уже более 12 лет. На остроконкурентном телекоммуникационном рынке внедрение новых современных услуг является важнейшим фактором успеха для любого оператора. Совместная работа с Alcatel по реализации проекта IP/NGN позволяет увеличить количество и повысить качество услуг для абонентов и сократить операционные расходы нашей компании. С помощью NGN «Уралсвязьинформ» сможет предложить своим клиентам возможность создания личного или корпоративного информационного пространства нового уровня, рационально управлять информационными потоками (трафиком) любого происхождения, достигать нового качества работы, обучения, досуга и экономить время».

Александр Микоян, генеральный директор Alcatel в России и Белоруссии отметил: «ОАО «Уралсвязьинформ» является стратегическим партнером Alcatel в России. Современное, динамичное и экономичное решение, предложенное Alcatel в рамках этого проекта, включая унифицированную платформу NGN и расширенные возможности по доставке современных услуг, позволит компании «Уралсвязьинформ» еще больше укрепить свои лидирующие позиции на рынке».

ОАО «Уралсвязьинформ» (www.usi.ru) — крупнейший оператор местной, внутризоновой, мобильной телефонии и интернет-услуг Уральского региона. Компания работает на территории семи субъектов РФ общей площадью 1,9 млн. кв.км. с населением 15 млн. человек: Курганской, Свердловской, Тюменской и Челябинской областей, Пермского края, Ханты-Мансийского и Ямало-Ненецкого автономных округов. На 1 июля 2006г. «Уралсвязьинформ» обслуживает 3,6 млн. абонентов фиксированной и более 4 млн. абонентов сотовой связи, более 500 тыс. интернет-пользователей. Услуги сотовой связи и новые услуги оказывает под торговой маркой Utel/Ютел. В компании работает 33 тыс. сотрудников. www.alcatel.com, 11.7.2006г.

— Компании Alcatel и Lucent Technologies (NYSE: LU), объявившие о своем слиянии 2 апр. 2006г., предоставили новую информацию о процессе слияния и заявили, что этот процесс идет в строгом соответствии с планом. Таким образом, компании надеются завершить интеграционную сделку к концу 2006г., то есть менее чем через год после первого объявления об этом намерении. За последнее время компании сделали ряд значительных шагов в этом направлении и, в частности, выполнили несколько важных нормативных требований.

Были четко определены бизнес-модель и организационная структура объединенной компании. Эти решения будут выполнены немедленно после завершения сделки. При этом будут выполнены все условия по синергии между двумя компаниями.

«Подготовительная работа идет весьма успешно и подтверждает, что слияние принесет большую пользу заказчикам и акционерам,» — заявил Серж Чурук (Serge Tchuruk), недавно избранный на пост Председателя объединенной компании (без полномочий исполнительного директора).

«Слияние позволит сформировать отличную команду мирового класса, которая предоставит заказчикам лучшие решения обеих компаний и принесет большую пользу акционерам, — считает Па-

триция Руссо (Patricia Russo), председатель и главный исполнительный директор Lucent и будущий главный исполнительный директор объединенной компании. — Для этого мы намерены использовать сильные стороны каждой компании на динамично развивающемся рынке, чтобы изменить отрасль и предложить заказчикам лучшие в мире решения. Во всех областях от НИОКР до продаж, от разработки продуктов до маркетинга, от финансов до обучения кадров, мы намерены строить образцовую компанию ХХIV.».

Работая на операторском, корпоративном и сервисном рынках, новая компания будет предлагать комплексные решения, несущие максимальную пользу. Бизнес новой компании будут вести «бизнес-группы» (Business Groups), состав которых будет определяться в зависимости от глобальных требований трех указанных рынков. При этом децентрализованные региональные структуры будут обеспечивать локальную поддержку заказчиков. Операторские бизнес-группы (Carrier Business Groups) под общим руководством Этьена Фуке (Etienne Fouques): группа беспроводной связи, руководитель — Мэри Чан (Mary Chan); группа проводной связи, руководитель — Мишель Райе (Michel Rahier); группа конвергенции, руководитель — Марк Руан (Marc Rouanne); Бизнес-группу, работающую на корпоративном рынке (Enterprise Business Group), возглавит Юбер де Пескиду (Hubert de Pesquidoux). Сервисная бизнес-группа будет работать под управлением Джона Мейера (John Meyer).

Компания будет работать в четырех географических регионах (Европа и Север — Великобритания, Скандинавские страны, страны Бенелюкса, Германия, Россия и Страны Восточной Европы; Европа и Юг — Франция, Италия, Испания, страны Южной Европы, Африка, Ближний Восток, Индия и Латинская Америка; Северная Америка — США, Канада и страны Карибского бассейна; Азиатско-Тихоокеанский регион — Китай, Северо-Восточная Азия, Юго-Восточная Азия и Австралия): Европа и Север — руководитель Винс Молинаро (Vince Molinaro); Европа и Юг — руководитель Оливье Пикар (Olivier Picard); Северная Америка — руководитель Синди Кристи (Cindy Christy); Азиатско-Тихоокеанский регион — руководитель Фредерик Роуз (Frederic Rose).

В новой компании будет сформирован управляющий комитет во главе с Патрицией Руссо, главным исполнительным директором. В состав комитета войдут Этьен Фуке (Etienne Fouques), старший исполнительный вице-президент операторской бизнес-группы; Франк д'Амелио (Frank D'Amelio), старший исполнительный вице-президент по интеграции и администрации; Жан-Паскаль Бофре (Jean-Pascal Beaufret), главный финансовый директор; Клер Педини (Claire Pedini), старший вице-президент по кадрам и связям с прессой и Майк Куигли (Mike Quigley), который решил сфокусироваться на определении общей стратегии новой компании. Он станет президентом по вопросам науки, технологии и стратегии. Его задача будет состоять в координации стратегических инвестиций с общими тенденциями развития рынка.

Компании выполнили следующие нормативные требования и обязательства: 7 июня 2006г. компании получили разрешение на прекращение своей деятельности в связи со слиянием в соответ-

ствии с требованиями американского антитрестовского законодательства (закон Харта, Скотта, Родинга от 1976г.); 16 июня 2006г. компании обратились за одобрением к европейским антитрестовским органам. В ближайшем будущем компании намерены в добровольном порядке подать уведомление о слиянии в американский Комитет по иностранным инвестициям (Committee on Foreign Investment in the United States, CFIUS). До конца года сделка должна получить ряд дополнительных согласований и одобрений со стороны регулирующих органов и со стороны акционеров. Для этого 7 сент. будут созваны собрания акционеров Alcatel и Lucent.

«Мы уверены, что за 3 года слияние даст экономию в 1,4 млрд. евро (1,7 млрд. долларов США), причем около 70% экономии будет получено в первые два года после слияния,» – утверждает Кристиан Рейнаудо (Christian Reinaudo), руководитель интеграционной группы Alcatel.

«Мы проанализировали обязанности каждой бизнес-группы и пришли к выводу о том, что интеграция приведет к значительному сокращению расходов, в т.ч. за счет глобального сокращения штатов примерно на 9.000 человек,» – заявила Джанет Дэвидсон (Janet Davidson), руководитель интеграционной группы Lucent Technologies.

Ожидается, что 30% экономии будет получено от сокращения издержек, связанных с продажей продуктов. Остальные средства будут сэкономлены за счет сокращения текущих расходов. 55% синергии будет связано с сокращением кадров. Остальные 45% не будут связаны с фактором рабочей силы.

На пресс-конференции, состоявшейся 2 апр., представители Lucent и Alcatel определили несколько областей синергии. Это сокращение дублирующих функций в сфере корпоративного управления, информационных технологий, продаж и маркетинга, сервиса и НИОКР, а также консолидация поставок, закупок и помещений. Интеграционные группы обеих компаний разработали подробные планы для трех из этих областей. Каждая из них не только даст определенную экономию, но и послужит примером для других.

После слияния новая компания будет иметь производственные и офисные помещения общей площадью около 4,3 млн. квадратных метров в 850 точках. Через три года оптимизация загрузки помещений и ликвидация избыточных площадей позволит сэкономить 100 млн. евро (122 млн.долл.).

После слияния общий объем закупок объединенной компании составит 8,7 млрд. евро (10,6 млрд.долл.). Далее компания будет стремиться к экономии косвенных и проектных расходов и экономии на поставках компонентов, которая должна составить как минимум 3%. В результате через три года компания надеется сэкономить 250 млн. евро (305 млн.долл.).

Конвергенция платформ. Разрабатываются планы рационализации и миграции, которые обеспечат использование самых передовых инновационных технологий и продуктов. Эти планы окажут огромное влияние на рост бизнеса и удовлетворение заказчиков. Особое внимание будет уделяться поддержке установленной базы. Кроме того, компании разработают план постепенной миграции для заказчиков со смешанной установленной базой, чтобы избежать перебоев в процессе

перехода к новым технологиям. Синергия в этой области за три года оценивается в 400 млн. евро (488 млн.долл.).

«Мы с нетерпением ожидаем слияния, которое откроет перед нами новые возможности, – говорит Патриция Руссо. – С первого же дня объединенная компания будет иметь более широкую финансовую базу, лидерство на рынке, глобальное присутствие и отличное интернациональное руководство. Нужно воспользоваться этими возможностями для наращивания объемов бизнеса и предоставления заказчикам ценных и полезных решений. В наших компаниях работают очень талантливые люди. У меня нет никаких сомнений в том, что они выполнят поставленную задачу». www.alcatel.com, 10.7.2006г.

– Спутник нового поколения Syracuse 3B, построенный компанией Alcatel Alenia Space для французского министерства обороны, прибыл на космодром Куру во Французской Гвиане. Запуск спутника на орбиту с помощью ракеты-носителя «Ариан-5» запланирован на 11 авг. 2006г.

Syracuse 3B вместе с другим спутником, Syracuse 3A, запущенным 13 окт. 2005г., войдет в космическую группировку Syracuse III. Это первая военная космическая группировка нового поколения, сочетающая широкополосные каналы связи, гибкость, простоту настройки и отличную защищенность информации, передаваемой через выделенные наземные системы связи. Французская система Syracuse III уже работает и предоставляет надежную связь военным и гражданским властям в стране и за рубежом, в регионах, где расположены французские войска.

Система Syracuse III – это самое комплексное решение в своем классе. Оно включает голосовую связь и безопасную передачу данных, а также целый ряд новых услуг, таких как телефония, доступ к военным сетям intranet, видеоконференции, межсетевые соединения и поддержка взаимодействия между союзными вооруженными силами.

Эта высокопроизводительная система открыта для использования другими заинтересованными сторонами. В частности, ее услугами уже пользуются соответствующие службы Германии и НАТО.

Спутник Syracuse 3B, как и Syracuse 3A, основан на коммерческой платформе Alcatel Alenia Space Spacebus с дополнительной защитой от ядерных ударов. Полезная нагрузка работает в диапазонах SHF (super high frequency – сверхвысокая частота) и EHF (extremely high frequency – чрезвычайно высокая частота от 30 до 300 ГГц). Система позволит значительно усовершенствовать услуги ведомственной связи, повысить их скорость и увеличить уровень безопасности.

Alcatel Alenia Space является европейским лидером в области строительства оборонных космических систем, включая космические системы связи, наблюдения, безопасности и раннего предупреждения.

Alcatel Alenia Space является европейским лидером в области спутниковых систем и находится на переднем крае развития орбитальных инфраструктур. Компания была создана в июле 2005г. Она сочетает опыт и знания двух крупнейших европейских компаний, Alcatel Space и Alenia Spazio, которые сформировали новую ведущую силу европейского космического рынка. Alcatel Alenia Space

разрабатывает космические технологии, которые оказывают влияние на будущее каждого из нас. Компания работает в самых разных областях от навигации до телекоммуникаций, от метеорологии до мониторинга окружающей среды, от обороны до научных наблюдений. Акционерами Alcatel Alenia Space являются компании Alcatel (67% акций) и Finmeccanica (33% акций).

Компания Alcatel поставляет коммуникационные решения, позволяющие операторам связи, сервис-провайдерам и корпоративным пользователям поддерживать услуги, связанные с передачей голоса, данных и видео, для своих заказчиков и сотрудников. Alcatel является мировым лидером в области широкополосных сетей фиксированной и мобильной связи, приложений и услуг. Компания предоставляет своим партнерам и заказчикам все преимущества широкополосного мира, ориентированного на пользователя. Объем продаж Alcatel в 2005г. составил 13,1 млрд. евро. Располагая штатом в 58.000 сотрудников, Alcatel осуществляет свою деятельность более чем в 130 странах. www.alcatel.com, 7.7.2006г.

— Компания Alcatel объявила о том, что Аджай Панде (Ajay Pande) избран на двухлетний срок в состав Совета директоров Форума широкополосных услуг (BSF). Аджай Панде отвечает за маркетинг новаторских приложений Alcatel Triple Play и укрепление сотрудничества с заказчиками решений Alcatel IPTV и поставщиками контента.

Форум широкополосных услуг (Broadband Services Forum, BSF) — это отраслевая организация, которая занимается важнейшими вопросами бизнеса и технологий, определяющими рост и развитие широкополосного рынка. BSF стимулирует сотрудничество между участниками широкополосной технологической цепочки (поставщиками контента, услуг и технологий) по всему миру.

«В 2006-07гг. BSF сосредоточит усилия на продвижении технологии IPTV и интерактивных широкополосных услуг, — заявил Аджай Панде (Ajay Pande). — Эта независимая организация имеет отличные возможности для решения вопросов, связанных с распространением новых широкополосных услуг».

«Избрание нашего представителя в руководящие органы BSF подтверждает лидирующее положение Alcatel в области IP-телевидения и широкополосных услуг, — утверждает Моника Маурер (Monika Maurer), президент отдела фиксированных сетей Alcatel. — Мы поддерживаем деятельность BSF и считаем ее очень важной для будущего успеха широкополосных операторов во всем мире».

Более подробную информацию о BSF и о предстоящем квартальном совещании, которое состоится 14-15 сент. 2006г. в Амстердаме, можно получить на сайте www.broadbandservicesforum.org.

Форум широкополосных услуг представляет собой отраслевую организацию, в рамках которой проходят дискуссии и принимаются инициативы, способствующие решению фундаментальных деловых и технологических проблем, имеющих определяющее значение для будущего широкополосной связи. Форум стимулирует сотрудничество между всеми участниками широкополосной технологической цепочки, включая поставщиков контента, услуг и технологий. www.alcatel.com, 28.6.2006г.

— Сегодня французский производственный сегмент компании Alcatel Alenia Space объявил о получении международной аккредитации СММІ (уровень 3). Таким образом, компания Alcatel Alenia Space стала первым европейским производителем спутников, получившим сертификат этого уровня.

Аккредитация СММІ включает следующие стандарты: ISO 9001 (стандарт широкого профиля), EN9100 (аэрокосмический стандарт) и AQAP2110 (стандарт НАТО). Получение сертификата СММІ означает международное признание высокого качества и зрелости производственных процессов Alcatel Alenia Space.

Модель СММІ покрывает не только процессы, связанные с инженерной работой и управлением, но и множество других процессов, таких как управление конфигурацией, контроль качества продуктов и услуг, и эффективность общей системы управления качеством на предприятии. Кроме того, при оценке конкретных задач проектирования и управления модель СММІ опирается на ряд других стандартов, кроме ISO, EN и AQAP.

Вот что заявил по этому поводу Жан-Марк Паисс (Jean-Marc Paysse), директор по качеству Alcatel Alenia Space: «Эта сертификация дает компании Alcatel Alenia Space существенное преимущество. Мы доказали эффективность своей системы управления качеством и зрелость производственных процессов всех уровней от высшего руководства до управления проектами и производства конкретных продуктов».

А вот мнение, которое высказал Жан-Клод Фроменто (Jean-Claude Fromenteau), руководитель проекта СММІ в компании Alcatel Alenia Space: «Наша система управления качеством достаточно сильна. Нам пришлось лишь немного подкорректировать ее для соответствия требованиям СММІ. На всю работу по получению аккредитации СММІ (уровень 3) ушло менее 18 месяцев. Наша конечная цель — получение аккредитации пятого уровня, который будет означать, что Alcatel Alenia Space выходит в число наиболее зрелых производителей космического оборудования, спутников и наземных систем управления». www.alcatel.com, 26.6.2006г.

— Сегодня компания Alcatel Alenia Space объявила о предстоящей поставке ряда подсистем для ракет-носителей «Союз-Фрегат», которые будут запускаться с космодрома Куру во Французский Гвиане.

Контракт предусматривает проектирование и производство блока ВСА (Boitier de Commutation et d'Alimentation — блок коммутации и электропитания), а также электронного наземного оборудования для подсистем безопасности, работающих в самарском космическом центре ЦСКБ, где производится сборка ракет-носителей. В случае аварии система ВСА может нейтрализовать ракету-носитель, заглушив ее двигатель. Ракета остается на баллистической траектории.

Вот что заявил по этому поводу Жан Оранье (Jean Horanieh), генеральный директор Alcatel Alenia Space в Бельгии: «Компания Alcatel Alenia Space с удовольствием подписала этот контракт, предусматривающий запуск космических кораблей «Союз-Фрегат» с космодрома Куру. Данный контракт подчеркивает важную роль нашей компании в качестве мирового поставщика бортовых электронных систем».

Alcatel Alenia Space является самым крупным поставщиком бортовой электроники для ракет-носителей «Ариан-5». Для каждой из этих ракет Alcatel Alenia Space предоставляет шесть типов оборудования, в т.ч. BCS (Boitier de Commande Sauvage – блок безопасного управления), который выдает команду на самоуничтожение ракеты в случае аварии или отклонения от запланированной траектории по время пуска.

Первый запуск ракеты «Союз-Фрегат» с космодрома Куру запланирован на 2008г. www.alcatel.com, 22.6.2006г.

— Сегодня компания Alcatel Alenia Space объявила о предстоящей поставке арабской организации спутниковой связи Arabsat коммуникационной полезной нагрузки для спутника четвертого поколения BADR-6 «Полная Луна». Генеральным подрядчиком строительства спутника BADR-6 является компания EADS Astrium. Спутник должен быть введен в эксплуатацию в 2008г.

BADR-6 будет использоваться телекоммуникационными организациями Лиги арабских стран для расширения прямого телевидения, а также для поддержки телефонной связи и передачи данных в зоне покрытия, включающей весь Ближний Восток и Северную Африку от Марокко до Персидского залива и значительную часть Африканского континента к югу от Сахары.

Спутник будет выведен на геостационарную орбиту с точкой стояния 26 градусов восточной долготы, где уже работают другие спутники Arabsat. На борту BADR-6 будет установлено 44 ретранслятора (24 для С-диапазона и 20 для Ku-диапазона) общей мощностью в 6 kW (в конце жизненного цикла). Полезная нагрузка, которую готовят на заводах Alcatel Alenia Space во Франции, будет установлена на платформе EADS Astrium Eurostar E2000+.

С 1980г. компания Alcatel Alenia Space поставила арабской организации Arabsat полезную нагрузку для четырех спутников четвертого поколения, трех спутников первого поколения, двух спутников второго поколения и одного спутника третьего поколения.

Arabsat является ведущим поставщиком услуг спутниковой связи для арабского населения Ближнего Востока. Компания считается десятым по величине мировым оператором спутниковой связи. Она предлагает заказчикам разнообразные услуги, включая телевидение, телефонию, Интернет, VSAT и другие интерактивные услуги, отвечающие традиционным и новым потребностям арабских заказчиков. Спутники Arabsat покрывают территорию более ста стран, Ближнего Востока, Африки и Европы с многомиллионным населением. www.alcatel.com, 22.6.2006г.

— Компания Alcatel объявила о коммерческой доступности новой версии Alcatel OmniPCX Office, сервера IP-коммуникаций для малых и средних предприятий. Новая версия 5.0 включает ряд важных дополнений, таких как новая ПК-консоль, функции IP-телефонии в локальной беспроводной сети, новые возможности для распределенного малого предприятия, а также интерфейс SIP для внутренних соединений по технологии «голос поверх IP» (VoIP) и доступа к операторским услугам, разработанным для сетей нового поколения.

Новая консоль Alcatel PIMphony Attendant позволяет малому предприятию, работающему на

нескольких площадках, консолидировать прием сообщений в одной точке. Это приложение упрощает управление входящими вызовами и передачей вызовов между всеми площадками. Графический интерфейс показывает текущее состояние всех корпоративных терминалов — аналоговых и цифровых телефонов, устройств IP, DECT и персональных компьютеров — где бы они ни находились. Это позволяет оператору мгновенно подбирать альтернативные решения в случае отсутствия того или иного сотрудника и перекрывать вызов на другого специалиста нужной квалификации. Данное приложение облегчает выполнение множества повседневных задач, таких как включение и изменение функций переадресации вызова, обновление данных об удаленных площадках, блокировка и снятие блокировки телефонов и т.д. Все эти функции в сочетании с передачей внутренних вызовов по каналам IP предоставляют заказчику значительную экономию за счет централизации приема вызовов в одной точке и сокращения расходов на внутреннюю связь. Внутренние и внешние абоненты получают все функции связи с высоким качеством.

Чтобы удовлетворить спрос на оптимизацию инфраструктуры малых и средних предприятий в условиях быстрого развития технологии Wi-Fi и распространение мобильных терминалов (ноутбуков и КПК), Alcatel предлагает малому и среднему бизнесу решение VoWLAN (голос поверх Wi-Fi) для беспроводной IP-телефонии. В состав предложения Alcatel входят беспроводные IP-терминалы с качеством и функциональностью телефонов DECT и проводных цифровых телефонов Alcatel. Кроме того, это решение оптимизирует производительность сети за счет консолидации управления качеством, оптимизации передачи голоса и данных, повышения доступности сети и управляемости автономных терминалов.

Новая версия Alcatel OmniPCX Office помогает распределенным предприятиям сокращать расходы без ущерба для качества корпоративных и абонентских услуг. Консоль управления создает возможности для эффективного централизованного безопасного управления всеми площадками по хорошо защищенным интернет-каналам. Эта функция позволит быстрее реагировать на запросы заказчиков, не обращаясь к узким специалистам.

И наконец, Alcatel OmniPCX Office поддерживает протокол SIP для внутренних телефонных вызовов и передачи данных, а также для подключения к операторским сетям нового поколения (NGN). Alcatel занимает уникальное положение, выступая в качестве предпочтительного партнера для операторов, внедряющих новые SIP-услуги, включающие конвергенцию фиксированной и мобильной связи и развертывание новых мультимедийных и мультитерминальных приложений.

«Новая версия Alcatel OmniPCX Office — это шаг вперед к конвергенции фиксированных и мобильных услуг. Это одно из передовых решений для IP-телефонии, которое делает инфраструктуру малых и средних предприятий совместимой с технологиями, построенными на базе протокола SIP», — заявил Дени Женева (Dany Jenneve), вице-президент Alcatel, отвечающий за решения для малого и среднего бизнеса. Новая версия Alcatel OmniPCX Office доступна по всему миру. Ее можно заказать у любого бизнес-партнера Alcatel. www.alcatel.com, 6.6.2006г.

— Компания Alcatel объявила о расширении своей архитектуры TPSDA (Triple Play Service Delivery Architecture — архитектура доставки услуг Triple Play). Это позволит ускорить переход сетей на технологию IP и расширить возможности пользователей широкополосных услуг. Новые решения помогут лучше реализовать 40 проектов Triple Play и точнее настроить архитектуру Alcatel Triple Play на требования операторов связи.

«Сегодня, когда услуги Triple Play находятся на раннем этапе своего развития, операторы направляют основные инвестиции на совершенствование сетевой инфраструктуры, чтобы удовлетворить требования абонентов в долгосрочной перспективе, — считает директор Yankee Group Марк Биберих (Mark Bieberich). — Сегодня Alcatel демонстрирует опыт, полученный в ходе первых проектов по внедрению TPSDA. Этот опыт был использован для разработки новых функций и возможностей, которые помогут удовлетворить абонентский спрос и расширить возможности конечных пользователей».

«Alcatel разработал лучшую в своем классе системы для поддержки услуг Triple Play. Количество заказчиков TPSDA быстро возрастает, — заявил Базиль Алван (Basil Alwan), президент IP-отдела Alcatel. — Модернизация архитектуры Alcatel TPSDA показывает, что наша компания не перестает заниматься новаторством. Мы помогаем заказчикам трансформировать сети и готовить их к развертыванию самых современных широкополосных услуг».

Портфель продуктов Alcatel IP широко используется в сетях 130 операторов, работающих в 55 странах. Alcatel реализовал множество крупномасштабных многолетних проектов по трансформации сетей и переходу на IP-технологии у таких ведущих операторов, как AT&T, BT, TeliaSonera и China Telecom. Сегодня Alcatel объявляет о новых контрактах:

- SaskTel, один из прогрессивных канадских операторов, приобрел решение Alcatel Triple Play для модернизации доступа в интернет и развлекательных услуг в провинции Саскачеван; • Американский интегрированные сервис-провайдер NTELOS протестирует возможности архитектуры Alcatel TPSDA по доставке услуг Triple Play в штате Вирджиния;

- Независимый американский сервис-провайдер Brazoria Telephone внедрит комплексное решение Alcatel IP для доставки новых услуг своим абонентам в Техасе.

По данным в I кв. 2006г. Alcatel занимал второе место на рынке периферийной маршрутизации (Services Edge Router). Доля компании на этом рынке составляет 18%. В течение последних четырех кв. рыночная доля Alcatel непрерывно росла.

В составе архитектуры Alcatel TPSDA появилась новая версия операционной системы (Alcatel Service Router Operating System (SR OS) Release 4.0) и новая версия контроллера Alcatel 5750 SSC (Release 2.0). Новая версия операционной системы уже доступна для заказа. Она отличается следующими новыми характеристиками:

- непрерывная маршрутизация в режиме мультикастинга (PIM, Protocol Independent Multicast) и переключение по стандарту Stateful IGMP для непрерывной доставки широкополосных телевизионных услуг;

- непрерывная работа сети с обновлением программного обеспечения без остановки услуг;

- поддержка «любого режима работы», высокая гибкость и поддержка трансформации сетей для внедрения услуг Triple Play;

- программируемые правила для абонентов с автоматическим управлением для ускоренного перехода от PPP (Point-to-Point Protocol) к DHCP (Dynamic Host Configuration Protocol), что позволит оптимизировать использование услуг Triple Play.

Доступность системы Alcatel 5750 SSC Release 2.0 запланирована на III кв. 2006г. Новая версия будет поддерживать следующие функции: управление доступом к услугам (Service Admission Control, SAC) как часть комплексной архитектуры Alcatel TPSDA, которая обеспечит высокое качество услуг «по запросу» на массовом рынке;

- интегрированное управление абонентами для DHCP и Radius, ускоряющее переход от PPP к DHCP для оптимизации использования услуг Triple Play;

- поддержка «любого режима работы», высокая гибкость и поддержка трансформации сетей для внедрения услуг Triple Play.

Объявленные сегодня новшества укрепляют позиции Alcatel в области трансформации сетей. Компания предлагает рынку уникальный интегрированный портфель услуг Triple Play, включающий IP-системы, сети доступа, транспортные решения, правила управления абонентами, продукты для сквозного управления сетями, интеграцию сервисов и широкую экосистему квалифицированных партнеров. www.alcatel.com, 1.6.2006г.

— Компания Alcatel объявила о подписании контракта с компанией «ВымпелКом» (NYSE: VIP), ведущим международным оператором мобильной связи, предоставляющим свои услуги в России и Казахстане под торговой маркой «Билайн». Контракт предусматривает развертывание решения Alcatel Mobile NGN в Москве.

По условиям нового контракта Alcatel предоставит заказчику решение для распределенной мобильной коммутации. Основой этого решения является программный коммутатор Alcatel 5020 Spatial Atrium Softswitch — мультистандартный мобильный call-сервер, управляющий распределенными медиашлюзами. Его распределенная архитектура позволяет повысить экономичность и упростить общую архитектуру сети. Завершение проекта намечено на IV кв. 2006г.

Решение Alcatel Mobile NGN позволит «ВымпелКому» сократить расходы, связанные с эксплуатацией сети GSM/GPRS, и оптимизировать расходы на внедрение технологии 3G/UMTS. Кроме того, в долгосрочной перспективе это решение поможет перейти к технологии IP Multimedia Subsystems (IMS) и внедрить технологию мобильного доступа в нелицензируемых диапазонах частот (UMA — Unlicensed Mobile Access).

«Решение Alcatel Mobile NGN позволит нам успешно решать задачи, связанные с эволюцией сетей и внедрением перспективных технологий, — заявил Сергей Авдеев, исполнительный вице-президент, главный технический директор «ВымпелКома».

В этом году компания Alcatel успешно завершила первый этап внедрения Mobile NGN в принадлежащей «ВымпелКому» сети GSM/GPRS в

Уральском регионе, который отличается большой территорией и низкой плотностью населения. В этих условиях архитектура Alcatel DMSC, подразумевающая установку медиашлюзов в непосредственной близости к конечному потребителю, подтвердила свою экономическую эффективность за счет функций локальной коммутации и сжатия.

«Это уже второй проект по внедрению технологии Mobile NGN в России. Он поднимает сотрудничество между компаниями Alcatel и «ВымпелКом» на новый качественный уровень, — заявил Марк Руанн (Marc Rouanne), президент отделения мобильных коммуникаций Alcatel. — «ВымпелКом» вступает в группу самых передовых операторов мирового масштаба, которые признают ценность наших решений Mobile NGN».

«Технология NGN в России стала реальностью. Мы готовы и далее разворачивать эту технологию на телекоммуникационном рынке стран СНГ, — отметил Йохан Вандерплаетсе (Johan Vanderplaetse), вице-президент Alcatel по странам СНГ. — Мы гордимся успешным развитием многолетнего сотрудничества с компанией «ВымпелКом». Выполнение этого контракта защитит инвестиции «ВымпелКома» на многие годы вперед, повысит качество услуг и позволит надежно доставлять эти услуги заказчикам».

В группу компаний «ВымпелКом» www.vimpelcom.com входят операторы сотовой связи, предоставляющие свои услуги в России, Казахстане, и недавно приобретенные операторы сотовой связи в Украине, Таджикистане и Узбекистане. Лицензии группы компаний «ВымпелКом» на предоставление услуг сотовой связи охватывают территорию, на которой проживает 232 млн человек. Географическое покрытие сети включает 78 регионов России (136,5 млн человек, составляющих 94% населения России), а также всю территорию Казахстана, Украины, Таджикистана и Узбекистана. ОАО «ВымпелКом» стало первой российской компанией, включенной в листинг Нью-йоркской фондовой биржи (NYSE). Акции компании котируются на NYSE под символом VIP. www.alcatel.com, 1.6.2006г.

— Компания Alcatel объявила о том, что альтернативный французский оператор Phone Systems and Network завершил трансформацию своей национальной сети, которая перешла с традиционных технологий TDM на решение «голос поверх IP» (VoIP), основанное на продуктах Alcatel IP IMS. Переведя традиционную инфраструктуру TDM на технологию VoIP, компания Phone Systems and Network стала первым французским альтернативным оператором, который полностью опирается на IP-решения. Сегодня Phone Systems and Network предоставляет корпоративных и индивидуальных абонентам широкий набор качественных и недорогих IP-услуг, включая услуги местной и междугородной связи.

«Мы выбрали для этого проекта решение Alcatel, поскольку эта компания имеет глобальный опыт реализации очень крупных сетевых проектов и оказания качественной технической поддержки на местах, — заявил Эрик Сайз (Eric Saiz), управляющий директор Phone Systems and Network. — С помощью решения Alcatel мы можем развивать свои услуги на базе экономичной инфраструктуры VoIP». «Phone Systems and Network является представителем нового поколения конкурентных операторов, которые активно используют VoIP для со-

крашения инфраструктурных расходов и развертывания интегрированных конвергентных услуг, — отмечает Моника Маурер (Monika Maurer), президент отдела фиксированной связи Alcatel. — Это еще один контракт Alcatel во Франции, связанный с реализацией нашего решения IMS. Он подтверждает лидирующее положение нашей компании в области комплексной трансформации сетей».

Решение, предоставленное компании Phone Systems and Network, включает ключевые элементы решения Alcatel IMS: программные коммутаторы Alcatel 5020 Softswitch; медиа-шлюзы Alcatel 7515, соединяющие мир голосовой связи с миром IP; системы Alcatel 8688 Media Resource Function (MRF), поддерживающие современные аудиосервисы в IP-сетях; и кросс-коннекторы Alcatel 1515 Compact Cross Connect для подключения традиционных телефонных сетей к IP-сетям нового поколения. Alcatel обеспечит полную интеграцию нового и существующего сетевого оборудования и поможет компании Phone System and Network перевести трафик из инфраструктуры TDM в новую сеть VoIP. Французский оператор Phone Systems and Network SA был создан в 1994г. Его акции котируются на Парижской фондовой бирже с 1998г.

Phone Systems and Network www.PhoneSystems.net имеет большой опыт реализации проектов в области IP-коммуникаций (VoIP). Ее услугами пользуется 100,000 абонентов. www.alcatel.com, 11.5.2006г.

— Президент Франции Жак Ширак объявил накануне о новом крупном общенациональном проекте — полном переходе страны к 2011г. на цифровое телевидение. Это заявление президента было сделано на церемонии начала работы Стратегического комитета цифровых технологий — инстанции, специально созданной для ускорения ввода цифрового телевидения на всей территории страны. Комитет возглавит премьер-министр Франции.

Ж.Ширак назвал планы ввода цифрового телевидения «подлинной экономической, социальной и культурной революцией». Он отметил, что новые технологии вещания обеспечат населению большее число принимаемых программ, лучшее качество изображения и звука. Также цифровое телевидение предоставит зрителям новые услуги, оно может быть интерактивным.

Цифровое телевидение наземного вещания уже существует во Франции — с помощью специальных декодеров к нему имеют доступ 50% населения Франции. Новые планы предусматривают полную замену телевидения аналогового сигнала на цифровое. Государство выделяет 15 млн. евро с тем, чтобы позволить малоимущим слоям населения приобрести декодеры.

Как считают эксперты, переход в цифровой формат позволит высвободить значительное количество частот для использования их для целей мобильной телефонии и высококачественной связи мобильных телефонов с интернетом. Прайм-ТАСС, 6.5.2006г.

— Компания Alcatel Alenia Space объявила об успешном запуске метеорологического спутника «Калипсо», построенного во Франции на платформе Proteus. 28 апр. 2006г. спутник был выведен на орбиту с помощью ракеты-носителя «Дельта-2», запущенной с космодрома на базе ВВС США Ванденберг в Калифорнии. Вместе со спутником «Калипсо» та же ракета-носитель вывела на орбиту еще один спутник — «Клаудсат».

«Калипсо» и «Клаудсат» водят в состав космической группировки A-Train, предназначенной для изучения земного климата. «Калипсо» — это второй спутник, построенный на платформе Proteus, разработанной компанией Alcatel Alenia Space вместе со специалистами французского космического агентства CNES. Первый спутник Jason-1, выполняет задачи океанографической альтиметрии и находится на орбите уже 4г. Установленный на его борту альтиметр «Посейдон» вносит большой вклад в изучение мирового океана.

«Мы очень гордимся своим участием в проекте «Калипсо», который расширяет наше участие в исследовании климата с помощью низкоорбитальных спутников, — заявил Патрик Моте (Patrick Maute), отвечающий за программы оптического наблюдения и научные исследования в компании Alcatel Alenia Space. — Мы уже внесли большой вклад в развитие океанографии, климатологии и метеорологии и приобрели ценный опыт в двух конкретных областях: в области строительства космических платформ для наблюдения за земной поверхностью и разработки высокоточных микроволновых и оптических сенсоров. Успешный запуск спутника «Калипсо» стал результатом успешного сотрудничества между Alcatel Alenia Space, CNES и NASA. Таким образом, Alcatel Alenia Space становится важнейшим участником глобальных программ по изучению мирового климата».

Alcatel Alenia Space является европейским лидером в области спутниковых систем и находится на переднем крае развития орбитальных инфраструктур. Компания была создана в июле 2005г. Она сочетает опыт и знания двух крупнейших европейских компаний, Alcatel Space и Alenia Spazio, которые сформировали новую ведущую силу европейского космического рынка. Alcatel Alenia Space разрабатывает космические технологии, которые оказывают влияние на будущее каждого из нас. Компания работает в самых разных областях от навигации до телекоммуникаций, от метеорологии до мониторинга окружающей среды, от обороны до научных наблюдений. Акционерами Alcatel Alenia Space являются компании Alcatel (67% акций) и Finmeccanica (Milan:SIFI.MI, FNC.IM) (33% акций). www.alcatel.com, 28.4.2006г.

— Компания Alcatel и ее партнеры приветствуют недавнее решение руководящего комитета Французского агентства промышленных инноваций (French Agency for Industrial Innovation) о поддержке программы «неограниченного мобильного телевидения» (Unlimited Mobile TV). Эта программа, способствующая развитию новаторства в телекоммуникационной отрасли, включена в список приоритетных проектов, которым агентство будет оказывать спонсорскую поддержку.

Цель программы «неограниченного мобильного телевидения» состоит в том, чтобы сделать телевидение повсеместно доступным для пользователей мобильных телефонов и КПК по всей территории страны, в том числе в зданиях. Абоненты должны получить доступ к множеству телеканалов с отличным качеством изображения, независимо от количества зрителей, просматривающих этот канал в любой момент времени. Повсеместное покрытие обеспечивается уникальным сочетанием спутниковых и наземных систем мобильной связи, которое поддерживает интерактивный широ-

кополосный доступ в густонаселенных городских районах и сельской местности.

Alcatel является генеральным подрядчиком данного проекта и руководит консорциумом, в который входят такие компании, как Sagem Communication (Safran Group), Philips, а также ряд новаторских малых и средних предприятий: DiVcom (интегральные схемы для приема сигналов Mobile TV), TeamCast (модуляторы DVB для приема сигналов цифрового телевидения в сетях фиксированной и мобильной связи) и UDCast (системы транспорта и распределения видеосигналов в сети интернет). В данном проекте принимают участие ведущие французские исследовательские центры CNRS, Inria и CEA-Leti. Проект открыт для сотрудничества с любыми европейскими лабораториями.

В основе решения Alcatel лежит использование стандарта DVB-в уникальном частотном диапазоне S-Band, зарезервированном для спутниковой связи (2,2 ghz). В этом решении используется мощный алгоритм кодирования сигналов OFDM (Orthogonal Frequency Division Multiplexing — мультиплексирование с ортогональным частотным разделением каналов), который отлично подходит для будущих поколений мобильной телефонии. Это решение полностью совместимо с DVB-H в диапазоне UHF-Band и мобильными сетями 3G, что позволяет активно использовать существующую инфраструктуру 3G (площадки, антенны, базовые станции). Решение, которое продвигает Alcatel вместе со своими партнерами, адаптировано к особенностям европейского континента и крупных стран, таких как Китай, Индия и Бразилия.

Вот что заявил по этому поводу Роберт Хайас (Robert Havas), президент руководящего совета Французского агентства промышленных инноваций: «Задача нашего агентства состоит в том, чтобы поддерживать крупные программы, стимулирующие промышленное новаторство. Мы решили поддержать проект «неограниченного мобильного телевидения», потому что он является новаторским с технологической точки зрения. Этот чисто европейским нацелен на мировой рынок. Он создает большие возможности для развития бизнеса во Франции и во всей Европе. Руководитель проекта, компания Alcatel, сформировала сильную группу промышленных и научных партнеров, которые способны вывести французские и европейские технологии на качественно новый уровень».

А вот мнение, которое высказал Оливье Косте (Olivier Coste), президент отдела мобильных широкополосных решений Alcatel: «Вместе со своими промышленными и научными партнерами Alcatel приветствует решение французского агентства промышленных инноваций о спонсорской поддержке проекта «неограниченного мобильного телевидения». Мы хотим предоставить европейским потребителям и заказчикам из всех стран высококачественные услуги мобильного телевидения. Эти услуги должны быть доступны каждому в любом месте и в любое время. Мы убеждены, что, благодаря решению агентства, нам удастся быстро решение, полностью удовлетворяющее требования заказчиков, работающих на этом весьма перспективном рынке».

Sagem Communication (Safran Group) — крупный участник рынка мобильных и широкополосных коммуникаций, завоевавший солидную репу-

тацию своим новаторским подходом. Продукты SAGEM используются в мобильных телефонах, принтерах, сетевых терминалах для домашних пользователей, цифровых телевизионных системах, сетевых и измерительных приборах и т.д.

DiVcom активно работает в области мобильного телевидения. Эта французская компания организует производство полупроводников среди своих субподрядчиков и занимается проектированием высокопроизводительных чипсетов, которые поддерживают прием маломощных мобильных и телевизионных сигналов и позволяют просматривать телепрограммы при скорости движения до 130 миль в час. Решения DiVcom используются в автомобильной промышленности, в производстве компьютеров и периферийных устройств, а также в приложениях для карманных и накладных устройств. Компания DiVcom имеет большой опыт работы в области мобильного цифрового наземного телевидения (DTT), где ей удалось преодолеть ряд важных технологических проблем и добиться высокого качества услуг. Компания разработала запатентованные алгоритмы и архитектуры для быстрого и точного переключения каналов с компенсацией эффекта Доплера. Чипсеты DiVcom совместимы со стандартами DVB-T и DVB-H. Компания DiVcom была создана в июне 2000г. В ней работает 100 чел. Штаб-квартира DiVcom находится во французском г.Паласо (Palaiseau). Компания имеет исследовательскую лабораторию в Швеции и отделения в Германии, Тайване, Китае (Шанхай), Южной Корее и США.

TeamCast — это быстро развивающийся поставщик новых технологий. Компания была создана во Франции в 2003г. TeamCast предлагает OEM-производителям телекоммуникационного сетевого оборудования, современную технологию, позволяющую выпускать широкий спектр интегрированных и надежных функциональных модулей. Эти модули (ModulCast Products) представляют собой строительные кирпичики, которые можно встраивать в оборудование и системы заказчика для поддержки любых функций передачи, приема и трансляции, которые нужны для цифрового телевидения и широкоэвещательного радио. Инженеры TeamCast активно участвуют в разработке, определении и тестировании всех европейских стандартов цифрового вещания (DVB-T, DAB/T-DMB), включая стандарты DVB-H для распределения мультимедийного контента на мобильные терминалы (сотовые телефоны и гибридные карманные устройства). Заказчики TeamCast работают в Европе, Азии и Америке — везде, где необходимы экономичные и эффективные решения для цифрового вещания.

UDcast www.udcast.com — ведущий поставщик IP-решений, включая IPTV для мобильных устройств и корпоративные решения для спутниковой связи. UDcast предлагает операторам мобильного телевидения и вещательным компаниям IP-решения, совместимые со стандартом DVB-H и обеспечивающие гибкое распределение контента. UDcast поставляет IP-устройства для спутниковой связи с широкой функциональностью, которые повышают производительность и безопасность спутниковых каналов до уровня наземных сетей. В результате операторы получают возможность предлагать корпоративным заказчикам современные услуги, полностью отвечающие теку-

щим потребностям рынка. Компания UDcast была создана в 2000г. Ее штаб-квартира находится в г.София-Антиполис (Sophia-Antipolis) на юге Франции. www.alcatel.com, 25.4.2006г.

— Копании Alcatel и DiVcom объявили о начале разработки нового чипсета для программы Alcatel Unlimited Mobile TV. Этот чипсет будет поддерживать новые современные функции, предоставлять услуги уникального качества и работать в гибридных наземно-космических сетевых архитектурах. Именно эти свойства активно обсуждаются стандартообразующими органами, которые отвечают за дальнейшую эволюцию стандартов DVB-H Broadcast Mobile TV. Итого этих обсуждений должно стать выделение для мобильного телевидения новых частот в S-диапазоне и совершенствование методов обработки сигнала на базе технологии DVBH.

Компания DiVcom разработала чипсет DiV7000-H, который стал самым популярным на мировом рынке. Это первая и бесспорно лучшая интегральная схема для спецификаций DVB-H. Компания создала отличный тюнер DiV7070-H с высокой производительностью. Теперь DiVcom и Alcatel намерены поддержать развивающуюся технологию Mobile TV и создать условия для повышения емкости и качества сетей мобильного телевидения.

Сотрудничество между двумя компаниями развивается в рамках проекта Unlimited Mobile TV (неограниченное мобильное телевидение), который был разработан рядом компаний, а затем официально принят и утвержден Французским агентством промышленных инноваций. В результате мы можем ожидать скорого и повсеместного распространения услуг мобильного телевидения для массового потребителя.

Новый чипсет, использующий все преимущества нового частотного диапазона и обладающий целым рядом новых функций (список функций обсуждается на Форуме DVB), позволит в 2007г. разработать и выпустить на рынок новые пользовательские терминалы, полностью совместимые с установленным оборудованием DVB-H, которое работает в диапазоне UHF. Это экономичное и эффективное решение с широкой совместимостью сделает Mobile TV качественной, простой и повсеместно распространенной услугой в Европе и во всем мире.

Вот что заявил по этому поводу главный исполнительный директор DiVcom Янник Леви (Yannick Levy): «Быстрая разработка интегральных схем имеет огромное значение для развития и распространения услуг широкоэвещательного мобильного телевидения (Mobile TV). Компания DiVcom с удовольствием присоединяется к проекту Alcatel. Мы используем все свои знания и опыт в области разработки интегральных схем, чтобы поддержать Mobile TV и создать условия для быстрого и повсеместного распространения этой технологии. Этот проект сделает DiVcom лидером мирового рынка чипсетов для мобильного телевидения среди производителей пользовательских терминалов».

А вот мнение, которое высказал Оливье Косте (Olivier Coste), президент отдела мобильных широкоэвещательных технологий Alcatel: «Поддержка S-диапазона для оборудования DVB-H со стороны компании DiVcom является важным сигналом для отрасли, поскольку DiVcom — это лидер, определяющий направление развития в данной области.

Этот важный шаг позволит — уже в 2007г. — создать большое количество терминалов DVB-H, работающих на частотах UHF и в S-диапазоне и открыть дорогу для широкого распространения абонентских услуг Mobile TV». S-диапазон (2,170–2,200 mhz) выделен в Европе для спутниковой связи. Этот диапазон, широко доступных на всех континентах, напрямую примыкает к диапазону 3G/UMTS.

Это решение Alcatel, предназначенное для широкоэшелонной передачи основных телевизионных каналов, использует существующие сети, антенны и базовые станции 3G в сочетании с широкоэшелонными возможностями S-диапазона, особенно для передачи сигналов в городских условиях внутри зданий. S-диапазон используется мощными спутниками для создания широких национальных и международных зон покрытия. Гибридное наземно-космическое решение позволит поддерживать неограниченное число телеканалов режиме 3G/unicast и неограниченное число пользователей в широкоэшелонном режиме (broadcast). Данное решение обеспечивает неограниченное географическое покрытие, в том числе внутри зданий. Платформа Alcatel для управления контентом и услугами (Alcatel Content Management & Service Platform) поддерживает интерактивность и персонализацию в сетях unicast и broadcast и позволяет операторам быстро переключать каналы из одного режима в другой в зависимости от величины аудитории той или иной программы. www.alcatel.com, 25.4.2006г.

— Сегодня компания Alcatel Alenia Space объявила о подписании контракта на строительство нового мощного спутника связи для американского оператора SES Americom, который входит в состав глобального холдинга SES Global (Luxembourg Paris Euronext: SESG). В 2008г. спутник AMC-21 начнет передачу широкоэшелонных программ аффилированных телевизионных станций на территории континентальных штатов, на Аляске, Гавайях и в Карибском регионе, расширяя ресурсы, доступные широкоэшелонным компаниям и корпоративным коммуникационным системам.

Alcatel Alenia Space, главный подрядчик проекта, берет на себя полную ответственность за реализацию программы AMC-21, включая проектирование, производство, испытания и доставку спутника AMC-21 на стартовую площадку, а также вывод спутника на орбиту, запуск в эксплуатацию, орбитальные испытания и сопутствующие услуги. Alcatel Alenia Space установит на борту спутника коммуникационное оборудование (так называемую «полезную нагрузку»).

Новый спутник будет построен на компактной платформе Star-2, которую поставит компания Orbital (Orbital Sciences Corporation), субподрядчик Alcatel Alenia Space. Строительство спутника на этой платформе будет производиться на заводах Alcatel Alenia Space. На борту AMC-21 будет установлено 24 ретранслятора Ku-диапазона с полосой пропускания по 36 mhz каждый. Жизненный цикл спутника рассчитан как минимум на 16 лет. Стартовый вес AMC-21 составит 2,500 кг., а электрическая мощность — 6 kw. Спутник будет выведен на геостационарную орбиту с точкой стояния 125° западной долготы.

Вот что заявила по этому поводу Паскаль Сурисс (Pascale Sourisse), президент и главный исполнительный директор Alcatel Alenia Space: «Этот

контракт укрепляет взаимное доверие между Alcatel Alenia Space и SES Americom. Мы рассчитываем на большой опыт субподрядчика Orbital в области компактных геостационарных космических платформ и считаем, что это позволит предоставить заказчику мощный и надежный спутник. AMC-21 позволит компании SES Americom выполнить текущие и будущие стратегические задачи в плане надежности и качества».

А вот мнение, которое высказал Эдвард Горовиц (Edward Hogowitz), президент и главный исполнительный директор SES Americom: «AMC-21 — это важное дополнение к нашей космической группировке. Мы верим, что сочетание новаторского подхода Alcatel Alenia Space с опытом компании Orbital позволит удовлетворить требования заказчиков и внедрить в наши предложения передающие системы Ku-диапазона. Мы гордимся возможностями нового спутника AMC-21 и ожидаем, что вслед за нами пойдут и другие операторы, использующие новые технологии для выхода на новые сегменты корпоративного рынка».

AMC-21 — это второй спутник, заказанный в этом году у Alcatel Alenia Space североамериканской компанией. В марте этого года Alcatel Alenia Space подписала контракт на поставку спутника Ciel-2 для канадской компании Ciel Satellite LP. AMC-21 станет пятым спутником Alcatel Alenia Space, поставленным компании SES Americom за последние семь лет. Четыре предыдущих спутника — AMC-5, AMC-9, AMC-12, AMC-23. www.alcatel.com, 24.4.2006г.

— Коммерческий арбитраж французского города Лилль не утвердил сделку по приобретению газеты «Франс-суар» группой «Московские новости», принадлежащей предпринимателю Аркадию Гайдамаку. Арбитраж, рассмотрев предложенные проекты, вынес решение в пользу журналиста Оливье Рея и предпринимателя Жан-Пьера Брюнуа. Их проект предусматривает сокращение штатов редакции «Франс-суар» наполовину и превращение газеты в популярный таблоид, тогда как в проекте Гайдамака предлагалось полностью сохранить штаты редакции, покрыть все долги газеты и превратить ее в серьезное политическое издание.

В знак протеста против решения арбитража персонал редакции, штаты которой насчитывают 112 чел., объявил о решении начать забастовку. Ожидается, что «Франс-суар» не выйдет в свет. Как заявил представитель редакционного коллектива, сотрудники газеты «шокированы, ошеломлены и огорчены» решением арбитража и «не могут согласиться с выбором в пользу почти несуществующего проекта», который к тому же предусматривает сокращение штатов наполовину. В редакции не исключают возможности подачи апелляционной жалобы на решение арбитражного суда. РИА «Новости», 12.4.2006г.

— Сегодня компания Alcatel объявила о том, что аналитическая компания Gartner поместила Alcatel в число лидеров своих «магических квадратов» 2006г., в которых оцениваются рынки сетей SDH нового поколения (Magic Quadrant for Next-Generation SDH) и сети Sonet нового поколения (Magic Quadrant for Next-Generation Sonet). «Мы получили еще одно подтверждение лидирующего положения своей компании в оптическом мультисервисном сегменте. Появление Alcatel в ряду лидеров в сегменте сетей Sonet нового поколения де-

монстрирует наше стремление и далее развивать свой бизнес на североамериканском рынке», — заявил Романо Валусси (Romano Valussi), президент отдела оптических сетей Alcatel.

«Магический квадрат» Гартнера классифицирует компании, работающие на определенном сегменте рынка, по правильности их стратегии и способности воплотить эту стратегию в жизнь. По данным Гартнера, «лидером» называется тот, кто хорошо работает сегодня, имеет четкую стратегию дальнейшего развития своего рынка и активно расширяет свои возможности с целью сохранения лидерства.

На телекоммуникационном рынке заметен рост спроса на широкополосные сетевые приложения, ориентированные на конечного пользователя. Это в первую очередь мобильные приложения Triple Play, приложения для распределения видеосигналов и виртуальные частные сети с технологией Ethernet (Ethernet VPN). Чтобы поддержать эти приложения, операторы начинают реорганизовывать свои сети, повышать их эффективность и создавать новые возможности для экономии за счет агрегации трафика.

Компания Alcatel, предлагающая заказчикам лучшие в отрасли оптические мультисервисные продукты, находится на переднем крае миграции оптического транспорта к технологиям IP/Ethernet. Alcatel был одним из первопроходцев, разработавших концепцию оптического мультисервисного транспорта. После этого Alcatel еще выше поднял планку качества, предложив рынку транспортный сервисный коммутатор Alcatel 1850 TSS (Transport Service Switch). Этот коммутатор существенно расширил портфель продуктов нового поколения Alcatel SONET/SDH, в который входят устройства Alcatel 1677 SL, Alcatel 1678 Metro Core Connect и оптические мультисервисные узлы Alcatel OMSN (Optical Multi-Service Node). www.alcatel.com, 10.4.2006г.

— Компания Globalstar поручила Alcatel Alenia Space разработку проекта модернизации своей спутниковой группировки, состоящей из космических аппаратов первого поколения. По условиям контракта, Alcatel Alenia Space проанализирует требования Globalstar и разработает новую архитектуру космических систем с использованием низкоорбитальных спутников с расширенным жизненным циклом.

«Globalstar очень рад, что компания Alcatel выражает искреннее желание оказать помощь нашему растущему бизнесу, — заявил Джей Монро (Jay Monroe), председатель и главный исполнительный директор Globalstar — Мы даем компании Alcatel Alenia Space уникальную возможность для разработки экономичного решения с использованием низкоорбитальных спутников второго поколения. Глубокий опыт Alcatel в области спутниковых и телекоммуникационных систем поможет этой компании разработать для нас конкурентоспособное решение, отвечающее нашим нынешним и будущим потребностям».

А вот как прокомментировала это событие Паскаль Сурисс (Pascale Sourisse), президент и главный исполнительный директор Alcatel Alenia Space: «Alcatel давно сотрудничает с компанией Globalstar. Реализуя успешные проекты, мы завоевали доверие этой компании. Мы готовы предоставить ей самое современное, комплексное и эффектив-

ное спутниковое решение, повышающее качество услуг, которые Globalstar предоставляет своим заказчикам». «Богатый опыт, накопленный компанией Alcatel в космической области и в области телекоммуникаций, — добавила Паскаль Сурисс, — создает уникальные возможности для нашего участия в создании услуг Globalstar ATC (Ancillary Terrestrial Component — букв. дополнительные наземные компоненты), которые будут поддерживать интегрированной наземно-космической сетью нового поколения».

Нынешняя космическая группировка Globalstar LEO поддерживает телекоммуникационные услуги на территории 120 стран. Относительно низкая орбита спутников позволяет быстро передавать голос и данные и поддерживать высокое качество связи с минимальными задержками. Компания Alcatel Alenia Space участвовала в проектировании этой космической группировки первого поколения и отвечала за поставку полезной нагрузки для спутников, строительство различных структур, поставку систем нагрева и охлаждения и ряда шлюзов. Компания отвечала за полную сборку и интеграцию космических аппаратов.

Globalstar (www.globalstar.com) предоставляет качественные услуги спутниковой связи коммерческим организациям и туристам на территории 120 стран. Компания предлагает пользователям мобильные и фиксированные спутниковые телефоны, спутниковые модемы для симплексной и дуплексной передачи данных и гибкие пакеты услуг. Услугами Globalstar пользуется множество компаний, действующих на суше и на море. Globalstar помогает им повышать производительность труда и поддерживать связь в удаленных районах, где отсутствует наземная и сотовая телефония. Globalstar активно сотрудничает с компаниями нефтегазовой отрасли, государственными органами, шахтерами, лесниками, рыболовами, коммунальными службами, военными организациями, транспортными компаниями, строителями, службами спасения, а также со всеми желающими, включая индивидуальных туристов. Решения Globalstar для передачи данных отлично подходят для слежения за продвижением грузов, мониторинга и приложений АСУТП. www.alcatel.com, 4.4.2006г.

— Компании Alcatel и Lucent Technologies объявили о подписании окончательного соглашения о слиянии и создании первой действительно глобальной компании — поставщика телекоммуникационных решений с самым обширным в отрасли портфелем услуг и решений для проводных и беспроводных сетей. Основной целью объединения является значительное повышение доходов и прибылей с учетом перспектив рынка сетей, услуг и приложений следующего поколения, а также существенная экономия издержек за счет слияния. Расширение масштаба, сферы деятельности и общих возможностей объединенной компании повысит ее долгосрочную привлекательность для акционеров, заказчиков и сотрудников. Сделка, одобренная советами директоров обеих компаний, позволит на основе взаимно дополняющих активов создать компанию — международного лидера в области преобразования проводных, беспроводных и конвергентных сетей следующего поколения.

«В данном объединении речь идет о стратегическом соответствии двух опытных и пользующихся

заслуженной репутацией транснациональных телекоммуникационных лидеров, которые, объединившись, возглавят сетевую конвергенцию в международном масштабе, — сказал Серж Чурук (Serge Tchuruk), председатель совета директоров и гендиректор Alcatel, который станет председателем совета директоров объединенной компании без функций исполнительного директора. — Объединенная международная компания на базе Alcatel и Lucent станет очевидным лидером в областях, которые являются определяющими для сетей следующего поколения, она будет располагать одним из крупнейших в телекоммуникационной отрасли научно-исследовательским центром и самой многочисленной и опытной сервисной организацией. Она повысит свою привлекательность для акционеров обеих компаний, которые станут владельцами самой динамичной транснациональной телекоммуникационной компании».

Патриция Руссо (Patricia Russo), председатель совета директоров и гендиректор Lucent, которая станет главным исполнительным директором объединенной компании, сказала: «В основе этой сделки лежит убедительная стратегическая логика. Наша отрасль стоит на пороге исторических преобразований, которые затронут сетевые технологии, приложения и услуги, и обеспечат реализацию конвергентных сервисов в сетях операторов и предприятий, в обширном спектре персональных устройств. В этом мы видим исключительно благоприятный шанс объединенной компании на ускорение ее роста и развития. В результате объединения создается новый участник отраслевого рынка, располагающий всеобъемлющим портфелем, который представляет несомненный интерес для акционеров, заказчиков и сотрудников».

Общая рыночная капитализация объединенной компании, название которой будет объявлено позднее, составит 30 млрд. евро (36 млрд.долл.) в соответствии с биржевыми котировками на 31 марта. Доходы объединенной компании — по результатам 200г. — составят 21 млрд. евро (25 млрд.долл.) с равным распределением между Северной Америкой, Европой и остальными регионами. На 31 дек. 2005г., количество сотрудников в компаниях составляет 88000 чел.

Активы объединенной компании

- Сильная финансовая база. Слияние обеспечит ежегодные сокращения операционных расходов на 1,4 млрд. евро (1,7 млрд.долл.) до налогообложения в течение трех лет, значительная часть сокращений будет достигнута в течение первых двух лет. Самая многочисленная и опытная международная сервисно-эксплуатационная организация в отрасли.

- Ведущее положение на рынке решений связи, самый обширный портфель решений для проводных и беспроводных сетей. Прочные долгосрочные отношения со всеми крупными сервиспровайдерами мира. Укрепление позиций в области высокотехнологичных корпоративных сетей и на других рынках, включая приложения защиты и обеспечения безопасности для решения критически важных, ответственных задач.

- Самая мощная в отрасли научно-исследовательская организация, включая Лаборатории Белла, где в международных отделениях работают 26100 ученых и инженеров. Квалифицированная интернациональная команда руководителей, раз-

деляющих общую стратегию и обладающих огромным опытом. Расширение международного присутствия и диверсифицированная клиентская база в 130 странах.

В течение трех лет после завершения сделки планируется сокращение операционных расходов за счет различных факторов, в том числе: консолидация функций поддержки, оптимизация сети поставок и структуры снабжения, расширение базы использования услуг и результатов НИОКР, сокращение персонала объединенной компании на 10%. В результате слияния будут сделаны новые реструктуризационные расходы на 1,4 млрд. евро (1,7 млрд.долл.), которые будут в основном отнесены на первый год. Основные работы по реструктуризации планируется завершить в 2г. после закрытия сделки. Прогнозируется, что за вычетом реструктуризационных расходов и амортизации нематериальных активов доходы на одну акцию возрастут в течение первого года после закрытия сделки за счет сокращения операционных расходов в результате слияния.

Управление объединенной компанией будет осуществляться коллегиально на принципах равновесия между двумя организациями, с привлечением ведущих специалистов и с учетом многонациональной структуры персонала. С этой целью сразу же после закрытия сделки создается Управляющий комитет, который одновременно обеспечивает непрерывность управления в обеих компаниях. Управляющий комитет объединенной компании возглавит главный исполнительный директор Патриция Руссо, в состав комиссии войдут: Майк Куигли (Mike Quigley) главный операционный директор (COO); Фрэнк Д'Амелио (Frank D'Amelio), старший исполнительный вице-президент, отвечающий за руководство интеграцией и операциями; Жан-Паскаль Бофре (Jean-Pascal Beaufret) финансовый директор; Этьенн Фуке (Etienne Fouques), исполнительный вице-президент, отвечающий за стратегическое руководство работой на развивающихся рынках; Клэр Педини (Claire Pedini), старший вице-президент по кадрам. О других организационных изменениях и персональных назначениях будет сообщено дополнительно. В период от подписания соглашения до закрытия сделки Серж Чурук и Патриция Руссо будут руководить интеграционной комиссией, которая будет назначена в ближайшее время и в чью задачу войдет обеспечение реализации преимуществ слияния немедленно после закрытия сделки.

По условиям соглашения, акционеры Lucent получают 0,1952 американской депозитарной расписки (American Depositary Share, ADS), представляющей обыкновенные акции Alcatel (как объединенной компании) за каждую находящуюся на руках обыкновенную акцию Lucent. По завершении слияния акционеры Alcatel будут владеть 60% объединенной компании, акционеры Lucent — 40% объединенной компании. Акции объединенной компании будут обращаться на парижской бирже Euronext Paris, американские депозитарные расписки ADS, представляющие обыкновенные акции, будут обращаться на Нью-Йоркской фондовой бирже.

Объединенная компания, образованная слиянием равных, регистрируется во Франции, главный офис компании будет находиться в Париже. Руководство операциями в Северной Америке будет осу-

шествляться из США, штат Нью-Джерси, где продолжит свое функционирование главный офис Лабораторий Белла. В совет директоров объединенной компании войдут 14 членов с равным представительством от обеих компаний, включая Сержа Чурука и Патрицию Руссо, пять действующих директоров Alcatel и пять действующих директоров Lucent. В совет директоров также войдут два независимых европейских директора, чьи кандидатуры будут взаимно согласованы.

Объединенная компания сформирует отдельную независимую дочернюю компанию в США, которая будет заниматься контрактами с правительственными организациями США. Данная дочерняя компания будет управляться советом директоров, состоящим из трех независимых граждан США, чьи кандидатуры будут удовлетворять требованиям правительства США. Данная структура управления является стандартной при слияниях с неамериканскими компаниями и используется для защиты правительственных программ.

Объединенная компания остается промышленным партнером корпорации Thales и ее крупнейшим акционером во Франции. Члены совета директоров, назначаемые в совет директоров Thales объединенной компанией, должны быть гражданами Европейского Союза. Осуществлять взаимодействие с Thales будет Серж Чурук, либо один из французских директоров или руководителей объединенной компании. Также совет директоров Alcatel одобрил продолжение переговоров с Thales с целью укрепления партнерства путем выделения определенных активов и увеличения доли в акционерном капитале Thales.

Данное слияние регулируется стандартными законодательными процедурами США, Европы и других стран, другими стандартными процедурами, а также подлежит одобрению со стороны акционеров обеих компаний. Завершение сделки планируется провести в течение 6-12 месяцев. До завершения слияния обе компании продолжают функционировать независимо друг от друга.

Обязательства перед заказчиками и акционерами. «Наши заказчики получают преимущества взаимодействия с партнером, обладающим огромными возможностями для проектирования, создания и эксплуатации современных конвергентных сетей, предоставляющих новейшие услуги связи. Именно в этом видит свою задачу объединенная компания, сосредотачивая усилия на инновациях и обслуживании заказчиков, — сказала Патриция Руссо. — Серж Чурук и я сделаем все возможное, чтобы совместно с руководящим звеном использовать ключевые сильные стороны и общую техническую культуру наших фирм для обеспечения успеха и развития в области сетей и услуг следующего поколения». «После слияния мы должны активно продвигаться вперед, быстро объединить наши операции и интегрировать корпоративную культуру обеих фирм для полного использования всех преимуществ объединения на благо наших заказчиков, акционеров и персонала, — сказал Серж Чурук. — У нас общая стратегия развития сетей, общее стремление к обеспечению первоклассного обслуживания клиентов, мы располагаем высококвалифицированным и мотивированным персоналом во всем мире. Мы открываем необозримые перспективы, совместно прокладывая курс в будущее». www.alcatel.com, 2.4.2006г.

— Сегодня компания Alcatel объявила о том, что к концу 2005г. общее количество мультисервисных шлюзов Alcatel 1540 Litespan, поставленных на рынок ETSI, достаточно для поддержки 20 млн. мультисервисных линий доступа. Миллиона этих линий работают по стандарту DSL. На протяжении одного только 2005г. Alcatel поставил на рынок оборудование для поддержки 4 млн. мультисервисных линий.

«В 2005г. глобальный рынок MSAP/DLC развивался быстрыми темпами, поскольку мировые операторы стали активно использовать возможности широкополосных платформ, таких как Alcatel 1540 Litespan, для поддержки услуг DSL. Спрос на традиционные телефонные услуги на развивающихся рынках оставался на достаточно высоком уровне, — говорит Тереза Мастранджело (Teresa Mastrangelo), старший аналитик компании Windsor Oaks Group. — В 2005г. Alcatel сохранил за собой первое место на этом рынке».

Alcatel объявил, что этот успех будет наращиваться с помощью технологии Alcatel ISAM (Intelligent Services Access Manager), которая включается в состав устройств Alcatel 1540 Litespan. Решение Alcatel ISAM отличается высокой гибкостью. Это неблокирующее решение, полностью поддерживающее технологию IP, представляет собой первую на рынке платформу широкополосного доступа со 100% поддержкой услуг Triple Play. Интеграция технологии ISAM в шлюзы Alcatel 1540 Litespan позволит операторам поддерживать услуги Triple Play, ориентированные на пользователя (видео, широкоэшелательное ТВ и т.д.).

Вот что заявил по этому поводу президент отдела сетей доступа Alcatel Дирк ван ден Берген (Dirk Van den Berghen): «Операторы, работающие на рынках, где продолжается рост объема традиционных голосовых услуг, ищут платформы доступа, которые способны повысить качество традиционной телефонии и экономично поддержать интернет-доступ и видеослужбы. Интеграция технологии ISAM в устройства Alcatel 1540 Litespan предоставляет заказчикам четкий план для внедрения услуг Triple Play и формирования новых источников дохода».

Устройства Alcatel 1540 Litespan работают в сетях 60 операторов из 39 стран (среди них Северо-Западный Телеком и Саха-Телеком в России, Serbia Telecom, Slovak Telecom, RomTelecom (Румыния), GPTC (Ливия), компания РТК из Косово и многие другие). Alcatel 1540 Litespan отлично подходит для операторов, работающих на новых быстро развивающихся рынках, которым нужно наращивать объемы телефонных услуг и одновременно внедрять широкополосные услуги Triple Play.

Alcatel 1540 Litespan — это мощная, отлично масштабируемая платформа доступа с мультисервисной совместимостью. Она поддерживает множество разных технологий (GigEthernet, ATM, SDH и PDH) и позволяет смешивать самые разные сервисы (POTS, ISDN, ADSL, ADSL2plus, SHDSL и выделенные линии). Это привлекательное решение позволяет гладко и беспрепятственно превращать традиционные сети доступа в сети нового поколения (NGN), полностью поддерживающие услуги Triple Play. Устройства Alcatel 1540 Litespan играют ключевую роль в портфеле широкополосных продуктов Alcatel и в общей стратегии разра-

ботки новых продуктов, доставки услуг и работе на рынке. Эти устройства дают операторам уверенность в завтрашнем дне, обеспечивая успех проектов, связанных с трансформацией сетей доступа. www.alcatel.com, 24.3.2006г.

— Сегодня во французской высшей школе пожарной охраны ENSOSP (Ecole Nationale Supérieure des Officiers de Sapeurs-Pompiers) в присутствии представителя президента Франции бывшего министра Николь Геди (Nicole Guedi), президента французского космического агентства CNES Янника д'Эската (Yannick d'Escatha), президента и главного исполнительного директора Alcatel Alenia Space Паскаль Сурисс (Pascale Sourisse) и президента Remifor Жан-Пьера Массу (Jean-Pierre Massue) состоялась первая демонстрация космического решения Emergesat, предназначенного для групп спасения, действующих в чрезвычайных ситуациях.

Система Emergesat отличается простотой транспортировки, настройки и использования. В ее состав входят средства спутниковой связи, наблюдения за земной поверхностью, локализации и навигации, а также наземные беспроводные системы связи, использующие технологии Wi-Fi, WiMAX и GSM. Emergesat помогает координировать действия служб спасения и международные операции, связанные с предоставлением гуманитарной помощи, при любых погодных условиях. Эта система помогает правильно оценивать объем необходимых человеческих и материальных ресурсов и координировать их использование в режиме реального времени.

По мнению Николая Геди, бывшего министра, представляющего на этом мероприятии президента Французской Республики, который был инициатором данного проекта, «эта система управления кризисами поможет службам спасения эффективно действовать в любой точке мира, помогать жертвам стихийных бедствий и спасать человеческие жизни».

Николь Геди объявил о создании фонда, который будет пропагандировать и популяризировать новаторские средства и системы спасения, такие как Emergesat. Фонд поможет успешной реализации проекта Emergesat, его использованию, финансированию и дальнейшему развитию.

Вот что заявил по этому поводу президент CNES Янник д'Эската: «CNES считает весьма важным вовлечение пользователей в процесс проектирования с самого раннего этапа разработки новых продуктов и систем. Это позволяет упростить дизайн и построить систему на базе проверенных космических технологий и общепринятых стандартов. Все партнеры, работающие в рамках этого проекта и предоставляющие ему финансовые средства, готовы принять участие в составлении Международной телекоммуникационной хартии, призывающей всех операторов бесплатно предоставлять полосу пропускания своих космических каналов для проведения гуманитарных операций».

А вот мнение, которое высказала Паскаль Сурисс, президент и главный исполнительный директор Alcatel Alenia Space: «Сегодня мы реализуем проекты, связанные с первичной оценкой рисков и управлением кризисными ситуациями. Я считаю, что эта программа расширит использование космических технологий для гуманитарных

целей и охраны окружающей среды. Наше участие в проекте GMES (Global Monitoring for Environment and Security — проект глобального мониторинга в интересах охраны окружающей среды и безопасности) является весьма важным и нужным. Наш опыт в области наблюдения за земной поверхностью (с помощью оптических и радиолокационных средств), а также в области телекоммуникаций и навигации, позволяет предлагать для этого проекта современные новаторские решения». www.alcatel.com, 23.3.2006г.

— Российский предприниматель Аркадий Гайдамак приобрел одну из самых известных и влиятельных газет Франции — France Soir. France Soir в течение последних двух лет испытывала серьезные финансовые трудности. В результате над газетой нависла угроза выставления на принудительную продажу за долги и даже ликвидации. Прайм-ТАСС, 14.3.2006г.

— 11 марта с космодрома Куру во Французской Гвиане был успешно выведен на орбиту спутник связи HOT BIRD™ 7A, построенный компанией Alcatel Alenia Space. HOT BIRD™ 7A будет поддерживать широкополосные каналы цифрового телевидения и радиосвязь для компании Eutelsat на территории Европы, Северной Африки и Ближнего Востока.

Новый спутник, построенный на платформе Alcatel Alenia Space Spacebus 3000B3, сойдет в состав космической группировки Eutelsat HOT BIRD™, расположенной в точке стояния с координатами 13 градусов восточной долготы. Эта группировка поддерживает 850 широкоэшелонных телевизионных каналов и 550 радиоканалов для 110 млн. домов в Европе, на Ближнем Востоке и в Северной Африке.

Жизненный цикл спутника HOT BIRD™ 7A рассчитан на 15 лет. На борту спутника установлено 38 ретрансляторов Ku-диапазона. Его стартовый вес составляет 4100 кг., а мощность солнечных батарей достигает 10 киловатт. Новый спутник придет на смену космическому аппарату HOT BIRD™ 1, который выработал свой ресурс, и увеличит орбитальную емкость группировки HOT BIRD со 100 до 102 ретрансляторов, а также создаст резервные мощности.

Вот что заявила по этому поводу президент и главный исполнительный директор Alcatel Alenia Space Паскаль Сурисс (Pascale Sourisse): «Компании Alcatel Alenia Space и Eutelsat сотрудничают 20 лет. Alcatel Alenia Space построила для Eutelsat 16 спутников.* Мы гордимся нашим долгосрочным сотрудничеством и предпочтением, которое оказывает нам этот заказчик». 5 спутников Eutelsat II (от F1 до F5), HOT BIRD™ 1, HOT BIRD™ 6, HOT BIRD™ 7A, W2, W4, W5, W6, SESAT 1 (вместе с НПО ПМ), EuroBird™ 1, Atlantic Bird™ 2, Atlantic Bird™ 3. www.alcatel.com, 13.3.2006г.

— 10 марта 2006г. компании EADS Astrium и Alcatel Alenia Space провели совместную презентацию в «космическом городке» (Cite de l'Espace), расположенном недалеко от Тулузы (Франция). Презентация была посвящена роли космоса в обеспечении европейской безопасности и роли, которую должен сыграть в этой связи проект Astro+ (Advanced Space Technologies to support security Operations — проект использования современных космических технологий для поддержки безопасности). На симпозиуме EADS Astrium и Alcatel

Alenia Space выступили видные представители европейских правительств, местных органов власти и космической отрасли.

Проект Astro+, реализуемый Европейской Комиссией в рамках программы PASR (Preparatory Action for Security Research), нацелен на обеспечение безопасности граждан и ликвидацию нынешних и будущих экологических угроз. В ходе реализации проекта Astro+ будут использованы гражданские и военно-гражданские технологии кризисного управления, системы наблюдения за земной поверхностью, навигации и телекоммуникаций. Эффективность и уникальность проекта Astro+ состоит в постоянном прозрачном диалоге между операторами и производителями систем, предназначенных для удовлетворения будущих потребностей.

Координатором проекта является компания EADS Astrium. Участие в нем принимают 22 партнера из девяти европейских стран (в числе партнеров – государственные учреждения, промышленные предприятия, университеты, агентства и аналитические центры). Данный проект является частью подготовительной работы для составления Седьмой рамочной программы научных исследований и конструкторских разработок, которая определит основные направления НИОКР в Европе на 2007-13гг. В этом проекте Alcatel Alenia Space отвечает за интеграцию военных и гражданских технологий и их полевые испытания.

Презентация была подготовлена при поддержке европейского космического агентства CNES, торговой палаты и коммерческого института Тулузы, городского совета Большой Тулузы, генерального совета департамента Верхняя Гаронна и регионального совета Средних Пиренеев.

EADS Astrium – это ведущая европейская компания, занимающаяся спутниковыми системами. Она занимается всеми аспектами военной и гражданской спутниковой связи, наблюдением за поверхностью земли, научными и навигационными программами, а также всеми вопросами космической электроники и бортового оборудования. EADS Astrium является дочерней компанией корпорации EADS Space, которая строит космические системы гражданского и военного назначения. в 2004г. оборот EADS Space составил 2,6 млрд. евро. Корпорация имеет 11 тыс. сотрудников, которые работают во Франции, Германии, Великобритании и Испании. EADS является глобальным лидером в области авиации и космоса, обороны и в ряде сопутствующих областей. В 2004г. оборот EADS составил 31,8 млрд. евро, а количество сотрудников превысило 110 тыс.чел. www.alcatel.com, 9.3.2006г.

– Компания Alcatel объявила о подписании контракта с ОАО «Сахателеком», одним из ведущих российских региональных операторов. Контракт предусматривает строительство сети нового поколения (NGN) в Республике Саха (Якутия). Реализация проекта начнется во II кв. 2006г. в г.г. Якутск и Мирный. Завершение проекта намечено на конец 2006г.

Решение Alcatel, основанное на IP-технологиях, позволит компании «Сахателеком» продолжить динамичное развитие сети связи Якутии уже на основе новейших технологий, предложить своим заказчикам самые современные услуги NGN, IP-видео, включая IP Centrex, видеоконфе-

ренции, виртуальные, корпоративные, частные сети (VPN) и унифицированные сообщения. А также повысит скорость доступа в интернет, даст новый виток в расширении сети пользователей ADSL, мультимедийных и многих других услуг современной инфокоммуникационной сети.

«Мы уже более десяти лет успешно сотрудничаем с Alcatel и поэтому с уверенностью приобретаем новое решение этой компании, которое считается одним из лучших в отрасли для внедрения технологии NGN, – заявил Николай Николаев, гендиректор ОАО «Сахателеком». – Этот проект повысит нашу конкурентоспособность, расширит ассортимент услуг, позволит удовлетворить все более возрастающие потребности населения и организаций в услугах всех видов современной качественной связи, сократит расходы и увеличит эффективность работы нашей сети».

«Богатый опыт Alcatel в области технологий NGN оказался востребованным в России, – отметил Мишель Райе (Michel Rahier), главный исполнительный директор группы отделений фиксированной связи Alcatel. – Мы располагаем широким портфелем решений, которые помогут компании «Сахателеком» внедрить новые широкополосные услуги и заложить солидную основу для будущего развития своей сети и перехода на полностью пакетные технологии».

По условиям контракта Alcatel предоставит заказчику полномасштабное решение NGN/IMS с программными коммутаторами Alcatel 5020 Softswitch и медиашлюзами Alcatel 7515 Media Gateway. Alcatel поставит компании «Сахателеком» оптические мультисервисные узлы OMSN и сервисные маршрутизаторы Alcatel 7750 Service Router, а также построит инфраструктуру, учитывающую требования абонентов. В результате заказчик сможет воспользоваться экономией масштаба и максимально увеличить прибыльность услуг. Alcatel построит лучшую в своем классе сеть широкополосного доступа на платформе Alcatel 7302 ISAM, которая является одной из наиболее популярных в мире моделей старшего уровня для широкополосных IP-коммуникаций. Она включает пакет программ для передачи голоса (Voice Package) и может служить медиашлюзом для передачи голоса поверх IP (VoIP). Она поддерживает традиционные сетевые карты ТфОП и ISDN, позволяя заказчику постепенно переходить к технологиям NGN/IMS. Предусмотренная проектом возможность дальнейшего увеличения мощности и наращивания сети позволит, при появлении потребности, открывать новые сервисы, включать новые узлы.

Компания Alcatel успешно завершила 90 проектов по внедрению NGN в сетях фиксированной связи на мировом рынке. Эти проекты были реализованы в сетях самых известных мировых операторов, таких как British Telecom, Asia Pacific Telecom Group (Тайвань) и Telecom Austria.

Компания «Сахателеком» работает на телекоммуникационном рынке Якутии с 1931г. В 2003г. государственное предприятие «Сахателеком» было реорганизовано в открытое акционерное общество «Сахателеком» (JSCo Sakhatelecom). ОАО «Сахателеком» – региональный оператор электросвязи на территории Республики Саха (Якутия), одна из крупнейших компаний республики, в которой работает 4271 чел. В состав компании входят

17 филиалов. ОАО «Сахателеком» эксплуатирует на местных телефонных сетях 453 АТС общей номерной емкостью 299 тыс. номеров; 43 станции спутниковой связи; в сети работают порядка 258,8 тыс. телефонов. Объем предоставленных услуг за 2005г. составил 2,369 млрд. рублей. Кроме традиционных услуг связи, «Сахателеком» (telecom.sakha.ru.) предлагает разнообразные виды современных телекоммуникаций: несколько вариантов предоставления доступа в интернет. www.alcatel.com, 7.3.2006г.

— Компания «Датател», один из крупнейших системных интеграторов России, и компания Alcatel объявили сегодня о подписании OEM соглашения, на основании которого «Датател» начнет продажи 3600 и 3600+ MainStreet Multiservice Bandwidth Managers под торговой маркой «Датател». По условиям соглашения «Датател», первый российский OEM партнер Alcatel, будет осуществлять продажи Alcatel 3600 и 3660+ MainStreet Multiservice Bandwidth Managers под своей торговой маркой DT3600 и DT3600+ в сегменте органов государственной власти и управления. Alcatel 3600 и 3660+ MainStreet Multiservice Bandwidth Managers — средство управления полосой пропускания — представляет собой гибкий интеллектуальный сетевой узел, сочетающий функции интеллектуального банка каналов, цифрового коммутатора перекрестных соединений, интегрированного мультиплексора для голоса и данных, коммутатора Frame Relay и X.25, а также узла доступа АТМ с небольшой емкостью. Потребность в этом классе оборудования в строящихся и действующих сетях передачи данных в России достаточно велика

«Данное соглашение является результатом нашего успешного сотрудничества, в рамках которого «Датател» подтвердил свою репутацию надежного партнера. Локализация оборудования серии 3600 расширит рыночные возможности этого оборудования в России, особенно в быстрорастущем сегменте сетевых технологий для органов государственной власти и управления», — сказал Александр Микоян, гендиректор Alcatel в России. «В соответствии с условиями соглашения сотрудники «Датател» пройдут все необходимые процедуры по сертификации ПО DT-3600 и DT3600+ для того, чтобы обеспечить обслуживание заказчиков органов государственной власти и управления на самом высоком уровне», — отметил директор департамента компании «Датател» Владимир Рябинин. — К этому следует добавить, что тесное техническое сотрудничество между нашими компаниями даст нам возможность предоставления заказчикам услуг на более высоком уровне и провести сертификацию операционной системы и загрузочного модуля, что является необходимым условием использования DT-3600 и 3600+ в органах государственной власти и управления. Благодаря расширению рынка за счет получения сертифицированного в России оборудования, мы планируем увеличить количество инсталляций в России уже к осени 2006г.»

С 1999г. «Датател» является авторизованным реселлером оборудования Alcatel, осуществляя продажи, внедрение и последующую поддержку систем заказчиков, построенных на базе решений Alcatel. Специалисты компании «Датател» прошли обучение в учебном центре компании Alcatel. В тестовой лаборатории «Датател» развернут демон-

страционный стенд на оборудовании Alcatel, который позволяет моделировать различные варианты работы на различных сетях операторов связи.

Компания «Датател» работает на рынке системной интеграции и предлагает услуги по созданию и модернизации цифровых сетей связи различного назначения, профиля и масштаба, предоставляет полный спектр услуг — от проектирования и поставки оборудования до внедрения, технической поддержки и обучения персонала Заказчика. Для этого в «Датател» есть все необходимые ресурсы: высококлассные специалисты, сертифицированные ведущими производителями, эксперты по управлению проектами; техническая и тестовая лаборатории с демо-образцами сетевого оборудования для моделирования и отработки решений; транспортная логистика; склад и налаженные партнерские отношения с лидерами индустрии. «Датател» реализует проекты с использованием оборудования ведущих мировых производителей Alcatel, RiverStone Networks, Oscilloquartz, Keymile, Flex Light и других. В течение ряда лет надежные партнерские отношения связывают компанию «Датател» с ОАО «Связьинвест». Компанией «Датател» выполнены проекты для МВД России, ФСО, крупнейших операторов связи: «Голден Лайн», «МТУ-Информ», «Комстар», «Нева Лайн», «Инфотел», «Астелит», «Петербургская телефонная сеть», «Северо-Западный Телеком» и целого ряда государственных и коммерческих организаций. www.alcatel.com, 2.3.2006г.

— Компания Alcatel объявила о том, что аналитическая фирма Ovum-RHK вновь (вот уже 5г. подряд) подтвердила ее лидерство на оптическом сетевом рынке, общий объем которого оценивается в 11 млрд.долл.США. Доля Alcatel на этом рынке составляет 16%. Первое место Alcatel в области оптических сетей во многом определяется решениями Triple Play и другими широкополосными услугами для домашних пользователей, а также новыми высокоскоростными услугами Ethernet для корпоративных заказчиков.

«Alcatel продолжает лидировать на мировом рынке оптических сетей, так как стратегия этой компании сфокусирована на самых главных источниках роста: услугах Ethernet, широкополосных технологиях и сетях 3G, — утверждает вице-президент Ovum-RHK Дана Куперсон (Dana Cooperperson). — Появление на рынке коммутатора Alcatel 1850 Transport Service Switch, который помогает оператору переходить к конвергентным сетям без потери существующих ресурсов, демонстрирует огромный новаторский потенциал Alcatel».

Большим успехом на рынке пользуются оптические мультисервисные системы Alcatel OMSN (Optical Multi-Service Node), предназначенные для оптической агрегации потоков Ethernet и беспроводного транспорта. За последний год эти системы приобрели ведущие мировые операторы, такие как Cabovisro (Португалия), China Netcom, China Telecom, T-Mobile (Нидерланды), RAI Way (Италия), Ya.com (Испания) и Telmex (Мексика). Значительный вклад в успех Alcatel внесли продукты семейства Metrospan и новые оптические системы Alcatel 1678 Metro Core Connect и Alcatel 1626 Light Manager. В области WDM компания Alcatel впервые установила коммерческую систему с полосой пропускания 40 гбит/с для связи между двумя суперкомпьютерными центрами в Германии.

Хорошо развивается бизнес Alcatel на вертикальных рынках. Здесь были подписаны новые контракты в области науки и образования, транспорта и энергетики. Alcatel принимает участие в строительстве общеевропейской научно-исследовательской сети Dante, осуществляет проект по модернизации автодорожной сети в Великобритании, участвует в реализации проекта Renater во Франции, а также сотрудничает с компанией SBB и рядом коммунальных служб Швейцарии.

«Alcatel сохранил за собой первое место на рынке благодаря непрерывному новаторству и развитию сетей заказчиков, — заявил Романо Валусси (Romano Valussi), президент отдела оптических сетей Alcatel. — В ситуации, когда операторы переходят к конвергентным сетям, Alcatel помогает своим заказчикам модернизировать сети и переходить к пакетным оптическим технологиям». www.alcatel.com, 22.2.2006г.

— Новаторская услуга компании Alcatel завоевала престижную награду Ассоциации GSM в номинации «Лучшее решение 2006г. для мобильного спорта». Услуга Live Sailing позволяет абонентам в интерактивном режиме наблюдать за ходом международной регаты на Кубок Америки на экранах мобильных телефонов. Награда была вручена 14 фев. в торжественной обстановке на Всемирном конгрессе 3GSM, который проходит в Барселоне.

Alcatel, официальный провайдер новых медиа-услуг для 32 регаты на Кубок Америки, разработал услугу Live Sailing и ряд других новаторских услуг для мобильных телефонов и персональных компьютеров, подключенных к широкополосным каналам связи. В результате ход соревнований стал доступен небывало широкой аудитории, которая смогла по достоинству оценить огромный накал спортивной борьбы на международной регате.

Впервые в истории Кубка Америки за ее ходом в реальном времени с помощью услуги Live Sailing могли наблюдать тысячи любителей спорта из разных стран. Прямая трансляция парусных гонок передавалась на мобильные телефоны с программным обеспечением Java™ через сети GSM/GPRS/EDGE и 3G/UMTS. Абоненты могли наблюдать за соревнованиями с разных углов зрения и получать дополнительную информацию о траекториях движения, направлении ветра, расстоянии до финиша и истории предыдущих соревнований.

«Присуждение награды «За лучшее решение 2006г.» для мобильного спорта — это большая честь для нашей компании, — заявил Этьенн Фуке (Etienne Fouques), президент отдела мобильных коммуникаций Alcatel. — Выступая в качестве официального провайдера новых медиа-услуг для регаты на Кубок Америки, мы получили возможность экспериментировать и испытывать новые возможности коммуникационных технологий (включая Mobile TV и IPTV) и новые модели взаимодействия с операторами связи и медийными компаниями. Мы понимаем, что важнейшим фактором успеха для наших заказчиков является привлекательный контент. Поэтому мы будем и впредь делать все возможное в этой области, чтобы помочь заказчикам успешно развивать свой бизнес. Успех услуги Live Sailing является пусть небольшим, но значимым фактом, подтверждающим правильность нашей стратегии».

Вот что добавил к этому поводу исполнительный директор Ассоциации GSM Роб Конуэй (Rob

Conway): «Распределяя награды Ассоциации GSM за 2006г., мы стремились подчеркнуть разнообразие продуктов, а также качество, новизну и творческое разнообразие услуг, предлагаемых современному рынку. В этом году все соискатели превысили наши ожидания, и этот факт является результатом бурного роста мобильной отрасли в глобальном масштабе. Я хочу искренне поздравить всех победителей нашего конкурса, получивших награды за 2006г.». www.alcatel.com, 16.2.2006г.

— Гендиректор Agianespace Жан-Ив Ле Галь (Jean-Yves Le Gall), находясь в США, подписал два контракта с заказчиком, пожелавшим остаться неизвестным. Им же подписан контракт для совместного российско-европейского общества Starsem с канадским заказчиком MDA на вывод на орбиту спутника наблюдения системы Radarsat-2. По словам Ле Галя, мировой рынок услуг по запуску спутников вновь подвержен изменениям и количество запусков в 2006г. может достигнуть 20-25. Он рассчитывает в т.г. получить еще 5-6 заказов и надеется, что ракетоноситель Ariane 5 сможет обеспечить до 7 запусков в год. www.economy.gov.ru, 14.2.2006г.

— Компания Alcatel объявила о подписании контракта с компанией «ВымпелКом» (NYSE: VIP), ведущим международным провайдером телекоммуникационных услуг, который работает в России и Казахстане под торговой маркой «Билайн». По условиям контракта сетевые узлы Alcatel SGSN, поддерживающие стандарт AdvancedTCA™, будут установлены в московской сети «ВымпелКома». Проект должен быть завершен в I кв. 2006г. Начнется коммерческая эксплуатация новых сетевых систем.

Решение Alcatel поможет компании «ВымпелКом» быстро внедрять новые телекоммуникационные приложения, а также быстрее и эффективнее адаптироваться к постоянным изменениям на телекоммуникационном рынке. Это решение позволит заказчику сократить текущие расходы за счет использования единой платформы с гибкой модульной архитектурой, позволяющей легко наращивать сетевую емкость и, таким образом, защищать инвестиции оператора в долгосрочной перспективе. AdvancedTCA — это открытый отраслевой стандарт для blade-серверов операторского качества, предназначенных для поддержки телекоммуникационного оборудования новых поколений. Спецификации AdvancedTCA предусматривают расширение емкости сетей и производительности вычислительных устройств, повышение надежности и гибкости, сокращение габаритов и энергопотребления, а также расширение возможностей выбора и совместимости между различными компонентами, составляющими полное сетевое решение.

Сетевой узел Alcatel SGSN, поддерживающий стандарт AdvancedTCA, представляет собой критически важных элемент опорной мобильной сети, который обеспечивает непрерывность процесса передачи данных между сотами. Данный узел является одним из первых в мире сетевых устройств, поддерживающих спецификации AdvancedTCA. Вот что заявил по этому поводу исполнительный вице-президент по развитию бизнеса в странах СНГ и главный технический директор «ВымпелКома» Сергей Авдеев: «Мы считаем, что использование технологии AdvancedTCA на базе

решений Alcatel позволит нашей компании ускорить внедрение новых услуг, сократить текущие расходы, усилить долгосрочную защиту инвестиций и расширить функциональность наших сетей». «Мы рады успешному развитию нашего сотрудничества с компанией «ВымпелКом» в области внедрения технологии AdvancedTCA. Реализация этого проекта повысит производительность и гибкость сетей «ВымпелКома» и позволит этой компании снизить свои капитальные и текущие расходы, — заявил Марк Руанн (Marc Rouanne), главный исполнительный директор группы отделений мобильной связи Alcatel.

Гендиректор Alcatel в России Александр Микоян отметил: «Этот контракт показывает, что Alcatel успешно выполняет обещания по внедрению технологии AdvancedTCA и помогает модернизировать операторские сети связи». Данное решение построено на основе телекоммуникационной вычислительной архитектуры Alcatel Telecom Computing Framework. Это единая архитектура, поддерживающая все телекоммуникационные функции на базе стандартных информационно-технологических платформ, операционных систем операторского класса и богатого опыта Alcatel в области интеграции. В результате операторы получают модульное решение, способное быстро впитывать в себя все аппаратные и программные инновации, быстрее выводить на рынок новые услуги, упрощать установку и техническую поддержку оборудования и тем самым сокращать общую стоимость владения.

В группу компаний «ВымпелКом» входят операторы сотовой связи, предоставляющие свои услуги в России, Казахстане, и недавно приобретенные операторы сотовой связи в Украине, Таджикистане и Узбекистане. Лицензии группы компаний «ВымпелКом» на предоставление услуг сотовой связи охватывают территорию, на которой проживает 232 млн.чел. Географическое покрытие сети включает 78 регионов России (136,5 млн.чел., представляющих 94% населения России), а также всю территорию Казахстана, Украины, Таджикистана и Узбекистана. ОАО «ВымпелКом» стало первой российской компанией, включенной в листинг Нью-Йоркской фондовой биржи (NYSE). Акции компании котируются на NYSE под символом VIP. www.alcatel.com, 14.2.2006г.

— Компания Alcatel объявила об успешном завершении первого этапа проекта с ОАО «ВымпелКом» (NYSE: VIP), ведущим российским и международным провайдером телекоммуникационных услуг, предоставляющего свои услуги в России и Казахстане под торговой маркой «Билайн». Контракт предусматривает установку в России решения Alcatel Mobile NGN. Это решение позволит «Вымпелкому» сократить расходы, связанные с эксплуатацией магистральной сети GSM/GPRS, и оптимизировать расходы на внедрение технологии 3G/UMTS. Решение Alcatel защитит инвестиции заказчика в процессе перехода к технологии IMS. На первом этапе проекта «Вымпелком» приступил к коммерческой эксплуатации первого сегмента своей сети NGN в Уральском регионе.

По условиям контракта, подписанного во II кв. 2005г., Alcatel предоставил заказчику новаторское, основанное на стандартах решение Alcatel Spatial Atrium для распределенной мобильной коммутации. Основой этого решения является програм-

мный коммутатор Alcatel 5020 Spatial Atrium Softswitch, проверенный на практике мобильный call-сервер, управляющий распределенными медиа-шлюзами, вызовами голосовой связи и сессиями передачи данных. Вот что заявил по этому поводу исполнительный вице-президент «Вымпелкома» по развитию бизнеса в странах СНГ, главный технический директор компании Сергей Авдеев: «Технология Mobile NGN стала реальностью в России — она позволяет операторам мобильной связи сокращать операционные издержки и быстро выводить на рынок новые сервисы».

«Это первый проект по внедрению решений Mobile NGN в России. Он лишний раз доказывает, что решение Alcatel Mobile NGN реально помогает операторам расширять ассортимент услуг и сокращать текущие расходы. Ранее это решение уже внедрили такие крупные операторы, как TA Orange и Zhejiang Mobile (Китай), — заявил Марк Руанн (Marc Rouanne), главный исполнительный директор группы отделений мобильной связи Alcatel. — Этот проект является отличным примером удачного внедрения технологии Mobile NGN на быстро развивающемся рынке мобильной связи в России и СНГ». «Реализация этого проекта означает начало нового этапа в развитии многолетнего плодотворного сотрудничества между компаниями Alcatel и «Вымпелком», — отметил Александр Микоян, гендиректор Alcatel в России. — Alcatel будет и далее помогать российским операторам мобильной связи переходить к технологии NGN, гарантируя долгосрочную защиту инвестиций, высокое качество услуг (QoS) и надежность». www.alcatel.com, 14.2.2006г.

— Компания Alcatel объявила о том, что T-Mobile International, крупнейший в мире оператор мобильной связи, решил предоставить своим дочерним компаниям в Германии, Великобритании и Австрии полностью интегрированное решение для мобильного телевидения. Это решение позволит компании T-Mobile внедрить новаторскую услугу «ТВ в кармане», выйти на быстро развивающийся рынок мобильного телевидения и предоставить абонентам интерактивный, персонализированный, мобильный доступ к телевизионным программам.

С помощью современных технологий кодирования и потоковой передачи сигналов, интерактивное решение Alcatel Mobile TV позволяет абонентам сетей EDGE и 3G получать на экране качественное изображение. Возможности абонента расширяют такие функции и приложения, как мультимедийный плеер, электронная программа телепередач (EPG), «умные» системы навигации и быстрое переключение каналов. В рамках этого решения качество аудио- и видеосигналов оптимизировано для экранов мобильных телефонов.

Alcatel предоставит компании T-Mobile International комплексное интегрированное решение, включающее все системы поддержки заказчиков и возможность гибкой настройки тарифных планов. Общая модель управления контентом T-Mobile и Alcatel (Content Governance Model) предусматривает право Alcatel на использование прямых телепередач и специальных каналов, предназначенных для мобильных трубок. На первом этапе проекта Alcatel будет эксплуатировать (на правах хостинга) всю сервисную платформу T-Mobile International и доставлять из своего центра в Штут-

гарте (Германия) все перечисленные услуги в Германию, Австрию и Великобританию.

Вот что заявил по этому поводу Фил Тэйлор (Phil Taylor), директор по исследованиям беспроводного интернета из компании Strategy Analytics: «Успех мобильных телевизионных услуг Alcatel во Франции ярко продемонстрировал широкие возможности Alcatel в области реализации мультимедийных решений. Новый контракт с T-Mobile укрепляет лидерство Alcatel на этом рынке».

А вот мнение, которое высказал Мартин Шнайдер (Martin Schneider), исполнительный вице-президент T-Mobile International по вопросам потребительского маркетинга: «Зная, что Alcatel является лидером в области современных интерактивных видеорешений и мобильных телевизионных приложений, и имеет богатый практический опыт реализации комплексных телекоммуникационных проектов, мы решили продлить долгосрочное сотрудничество с этой компанией и внедрить с ее помощью новые сложные и эффективные решения для мобильного ТВ. Удачное сочетание лучших характеристик телевидения и мобильной связи дает надежду на формирование нового и весьма перспективного массового рынка в индустрии развлечений. Техническое сотрудничество с Alcatel дает нам уверенность в том, что новаторские мобильные телевизионные услуги будут успешно развиваться».

И в заключение приведем комментарий, с которым выступил Марк Руанн (Marc Rouanne), главный исполнительный директор группы отделений мобильной связи Alcatel: «Мы гордимся сотрудничеством с T-Mobile International и своим участием в амбициозном международном проекте этой компании, продвигающей услуги Mobile TV сразу в нескольких странах. Этот проект подтверждает лидерство Alcatel в области мобильных телевизионных и видеослужб и показывает, что мы намерены играть ведущую роль в формировании массового мобильного телевизионного рынка».

Музыкальные и видеорешения Alcatel установлены у 80 мобильных операторов в Европе, Азии, Африке и Латинской Америке. Они активно используются для доставки видеоклипов, музыкальных файлов и прямой трансляции телевизионных программ по каналам мобильной связи. Мы приглашаем участников Всемирного конгресса 3GSM, который проходит 13-16 фев. в Барселоне, посетить стенд Alcatel (зал 8, стенд 09), где демонстрируются интерактивные мобильные телевизионные услуги. Интерактивное решение Alcatel Mobile TV будет демонстрироваться в центре Alcatel 3GRC в Велизи (Франция).

T-Mobile International принадлежит одному из ведущих мировых операторов мобильной связи. Она является одним из трех стратегических подразделений Deutsche Telekom и активно работает на динамично развивающихся рынках Европы и Соединенных Штатов. К концу июня 2005г. T-Mobile (www.t-mobile.net) обслуживала 80 млн. заказчиков на девяти рынках и единой технологической платформе. Компания впервые построила трансатлантическую сеть GSM, основанную на наиболее успешном мировом стандарте цифровой мобильной связи. Дочерние предприятия T-Mobile одними из первых в мире внедрили новые технологии GPRS, UMTS (3G) и W-LAN (Wi-Fi). www.alcatel.com, 14.2.2006г.

— В связи с проведением Всемирного конгресса 3GSM в Барселоне, компании Alcatel и Sagem Communication (Safran Group) объявили о том, что Sagem Communication будет разрабатывать мобильные телефоны, поддерживающие спецификации DVB-H в диапазонах UHF и S-Band. Цель Sagem Communication состоит в том, чтобы поддержать эволюцию услуг DVB-H в диапазоне S-Band, воспользовавшись для этого инициативой Alcatel Unlimited Mobile TV for Mass Marke» (неограниченное мобильное телевидение для массового рынка).

Диапазон S-Band (частотный диапазон 2,17-2,2 гГц. для спутниковых каналов IMT2000 FDD, известный в Европе как S-UMTS), зарезервированный для спутниковой связи и непосредственно примыкающий к диапазону 3G/UMTS, доступен для использования на всех континентах. Первые прототипы мобильных телефонов Sagem, поддерживающие спецификации DVB-H в диапазоне S-Band, пройдут полевые испытания во II пол. 2006г. Коммерческие модели этих продуктов должны появиться на рынке в 2007г. Инициатива Alcatel «Неограниченное мобильное телевидение для массового рынка» базируется на уникальном сочетании наземной и спутниковой связи по стандарту DVB-H в диапазоне S-Band в дополнение к существующим сетям 3G/UMTS и EDGE. Подход Alcatel позволяет операторам защитить инвестиции в технологии 3G и EDGE и предложить заказчикам неограниченное покрытие, неограниченную аудиторию, неограниченное число телеканалов и максимальную интерактивность.

Вот что заявил по этому поводу заместитель исполнительного директора Sagem Communication Тьерри Баффенуар (Thierry Buffenoir): «Компания Sagem Communication будет и далее развивать услуги DVB-H, которые лежат в основе современного широкоэмитательного мобильного телевидения. Мы также поддерживаем новаторскую стратегию Alcatel, которая предусматривает распространение стандартов DVB-H на диапазон S-Band, который создает реальную возможность для глобального географического распространения услуг DVB-H».

А вот мнение, которое высказал Оливье Кост (Olivier Coste), президент отдела мобильного вещания Alcatel: «Alcatel приветствует участие Sagem Communication в проекте, нацеленном на распространение услуг DVB-H в диапазоне S-Band. Это лишний раз доказывает, что инициатива Alcatel «Неограниченное мобильное телевидение для массового рынка» должна привести к широкому распространению услуг Mobile TV в Европе и по всему миру. Мы полностью поддерживаем усилия Sagem Communication и сделаем все, чтобы эта компания сохранила все преимущества технологии DVB-H в диапазоне UHF и воспользовалась новыми захватывающими перспективами Mobile TV, которые открываются в случае внедрения DVB-H в диапазоне S-Band».

Sagem Communication (Safran Group) — www.sagem.com и www.safran-group.com — крупная компания, работающая на рынке мобильной и широкополосной связи. Sagem Communication заслужила репутацию новаторской компании, разрабатывающей мобильные телефоны, печатающие устройства, домашние терминалы, цифровые телевизоры, средства сетевых и электронных измерений и многое другое. www.alcatel.com, 14.2.2006г.

— Компании Alcatel и Oracle объявили о намерении разработать и вывести на рынок решение для «конвергентного выставления счетов и оплаты». Это решение нового поколения для конвергентного биллинга будет включать механизм Alcatel, предназначенный для распознавания рейтинга в режиме реального времени (real-time rating engine). Он предоставит операторам фиксированной и мобильной связи весьма эффективную архитектуру, которая упростит деловые процессы, расширит возможности оператора в области маркетинга и повысит скорость реакции на меняющиеся требования рынка.

Решение для конвергентного биллинга позволит операторам поддерживать единый уровень услуг, независимо от типа абонента и метода доступа (фиксированного, мобильного, VoIP и т.д. К примеру, пользователь мобильных услуг с авансовым тарифным планом (prepaid) может заказать подробную распечатку всех своих вызовов или автоматически пополнять счет раз в месяц. А пользователь с кредитным тарифным планом (post-paid) может в реальном времени контролировать свои расходы на самые дорогостоящие услуги (международные вызовы, передачу данных и т.д.).

Механизм Alcatel real-time rating engine и ориентированная на пользователя система Oracle E-Business Suite, позволят оператору предпринимать необходимые действия, когда абонент подходит к определенной критической точке (уведомление абонента, отключение услуги, предоставление бонуса в реальном времени, предоставление абоненту доступа к своему балансу и его истории и т.д.).

Alcatel предоставит для этого проекта все сетевые системы, включая средства доступа, активации сетевых услуг, управления сессиями, медиации в подключенном и отключенном режимах, а также механизм рейтинга и агрегации биллинга. Это решение будет встраиваться в Oracle E-Business Suite и приложения CRM и ERP. Oracle планирует разработать единое приложение для управления данными, клиентами и рабочими потоками. Интегрированное решение будет поддерживать весь бизнес-процесс от размещения заказа до оплаты, а также активацию услуг операторской интеллектуальной сети (IN).

«Партнерство между компаниями Alcatel и Oracle продолжается 10 лет. Опираясь на лидерство Alcatel в области prepaid-решений и мировой опыт этой компании в области телекоммуникаций, мы решили приступить к реализации этой захватывающей инициативы, которая требует использования самых передовых технических и деловых возможностей обеих сторон. В результате операторы смогут эффективно развивать свой бизнес и быстро выводить на рынок множество новых услуг. Они смогут предложить заказчикам привлекательные и динамичные сервисы и проявить настоящую заботу о своей клиентской базе,» — отметил Ларс Уолстром (Lars Wahlstrom), вице-президент телекоммуникационного отдела Oracle в регионе EMEA (Европа, Ближний Восток, Африка).

«Это решение является важнейшим элементом стратегической программы Alcatel, нацеленной на обновление сетевой отрасли. Оно оптимизирует расходы оператора, повышает эффективность работы и гарантирует оплату предоставленных услуг», — заявил Марк Руанн (Marc Rouanne), глав-

ный исполнительный директор группы отделений мобильной связи Alcatel. — Данное решение предназначено для операторов, которые хотят внедрить функции нового поколения для конвергентного биллинга, сократить стоимость обновления биллинговых систем и приобрести дифференцирующие признаки, выгодно отличающих их от конкурентов».

«Внедрение функций конвергентного биллинга в существующих системах BSS стоит дорого и отнимает много времени. Alcatel и Oracle решили предоставить операторам альтернативное решение, которое предоставляет те же функции по разумной цене с использованием существующих ресурсов», — пояснил Жан-Шарль Дуано (Jean-Charles Doineau), руководитель отдела сервисных инфраструктур компании Ovum.

Мы будем говорить об этом новаторском подходе с участниками Всемирного конгресса 3GSM в Барселоне с 13 по 16 фев. 2006г. Приглашаем вас на стенд Alcatel (зал 8, стенд A09) и стенд Oracle (зал 1, стенд D100). Это решение будет демонстрироваться в центре Alcatel 3GRC в Велизи (Франция). www.alcatel.com, 10.2.2006г.

— Компании Alcatel и «Старт Телеком» подписали соглашение о проведении испытаний оборудования WiMAX. «Старт Телеком», инновационный российский оператор, начнет тестирование фиксированной сети WiMAX в фев. 2006г.

По условиям соглашения Alcatel предоставит компании «Старт Телеком» свое комплексное решение WiMAX, включая оборудование базовой станции и клиентские устройства, обеспечивающие быструю установку в помещении заказчика. Решение Alcatel обеспечит высокоскоростной беспроводной доступ в интернет с пиковой скоростью до 12 Мбит/с на расстоянии 10 км. от базовой станции для выбранных абонентов.

WiMAX — это новый набор стандартов беспроводного широкополосного доступа для мобильной и фиксированной связи с возможностью обслуживания пользователей в движении в городах и сельской местности. WiMAX предоставляет широкополосный доступ там, где прокладка DSL-кабелей технически невозможна или экономически нецелесообразна. Операторы, предоставляющие услуги голосовой связи и широкополосного доступа, могут использовать WiMAX в качестве альтернативного варианта «последней мили».

Павел Каплунов, управляющий директор ЗАО «Старт Телеком» отметил: «Мы считаем, что в ближайшем будущем перед технологией WiMAX в России откроются хорошие перспективы. Результаты испытаний помогут нам расширить партнерские отношения с Alcatel, сильным игроком на рынке WiMAX, предлагающим комплексные решения широкополосного беспроводного доступа. Мы рассчитываем не только быть первым оператором WiMAX на российском рынке, но и расширить портфель услуг WiMAX посредством внедрения функций мобильности с новым решением WiMAX 802.16e в 2006г.»

«Мы рады партнерству с компанией «Старт Телеком» в рамках этого проекта. Мы верим, что через несколько лет WiMAX станет важнейшей технологией широкополосного доступа. Alcatel делает все возможное, чтобы абоненты «Старт Телеком» приобрели положительный опыт работы с технологиями WiMAX для фиксированного, а за-

тем и для мобильного доступа», — заявил Александр Микоян, гендиректор Alcatel в России. www.alcatel.com, 7.2.2006г.

— Компания Alcatel объявила о том, что в янв. 2006г. британский журнал What to Buy for Business (Что покупать для бизнеса) назвал две коммуникационные платформы — Alcatel OmniPCX Office и OmniPCX Enterprise — лучшими продуктами для приобретения в т.г. (Best Buy). Этот факт еще раз подтверждает лидирующее положение Alcatel в области корпоративной телефонии и подчеркивает тот факт, что компания разработала одно из лучших в мире решений для IP-коммуникаций.

После сравнения с конкурентными продуктами платформа Alcatel OmniPCX Office была названа лучшим решением для малых и средних предприятий, а Alcatel OmniPCX Enterprise — для средних и крупных компаний. Эти гибкие и масштабируемые коммуникационные системы могут работать как в IP-сетях, так и в традиционной телефонной среде, что создает весьма благоприятные условия для постепенного перехода к IP-технологиям. Обе системы отличаются быстрой окупаемостью и повышают производительность труда, предоставляя сотрудникам предприятия современные услуги IP-телефонии и широкий выбор коммуникационных приложений, включая унифицированные сообщения, конференц-связь, приложения для групповой работы (collaboration) и функции контактного центра.

«Решения Alcatel для телефонии победили в нашем конкурсе с большим отрывом от конкурентов, — сообщила Сара Уайт (Sara White), редактор журнала What to Buy for Business. — Сочетая лучшие качества традиционной телефонии с возможностями IP-платформ, эти продукты, ориентированные на будущее, являются полезным приобретением, которое принесет большую пользу любой организации».

«Нас радует широкое признание, которое заслужили наши продукты. Это означает, что решения Alcatel для IP-коммуникаций отвечают требованиям конечных пользователей, — заявил Грэм Аллен (Graeme Allan), вице-президент по корпоративным решениям Alcatel в Северной Европе. — Сегодня многие организации думают о том, переходить или не переходить на конвергентные сетевые решения, и в этих условиях наши системы предоставляют им ясную и удобную возможность для такого перехода по доступной цене». www.alcatel.com, 6.2.2006г.

— Компания Alcatel объявила о том, что «Комкор», один из ведущих российских поставщиков телекоммуникационных услуг, модернизировал магистральную IP-инфраструктуру на основе решения Alcatel. На базе сервисных маршрутизаторов Alcatel построена высокопроизводительная, надежная платформа, оптимизированная для предоставления современных услуг интернет-доступа и виртуальных частных сетей с поддержкой комплексных параметров SLA.

Внедрение технологии 10G Ethernet позволило «Комкор» многократно увеличить пропускную способность магистральной сети. Широкая функциональность и высокая масштабируемость решений Alcatel обеспечивает возможность быстрого внедрения новых типов услуг и удовлетворения растущего спроса на широкополосные услуги передачи данных. Надежность операторского класса

и эффективные механизмы поддержки соглашений о качестве обслуживания позволяют компании «Комкор» обеспечивать высокую доступность сервисов и гарантии соблюдения самых строгих требований SLA, формировать многоуровневые пакеты услуг IP и Ethernet VPN для корпоративных клиентов.

«Модернизация нашей сети имеет решающее значение для повышения доходов компании, — заявил первый заместитель генерального директора компании «Комкор» Виктор Савюк. — Уникальное решение Alcatel обогащает и укрепляет инфраструктуру IP/MPLS «Комкор», позволяет усилить наши позиции на рынке услуг передачи данных и виртуальных частных сетей, обеспечить быстрое внедрение таких новых сервисов, как IPTV и пакетная телефония операторского класса».

«Комкор» понимает, что для успешной работы на современном рынке необходима оптимальная инфраструктура доставки услуг, предоставляющая широкую полосу пропускания, высокую надежность одновременной работы с множеством абонентов и гарантирующая выполнение соглашений SLA, — заявил Базиль Алван (Basil Alwan), президент IP-подразделения Alcatel. — Объединяя все услуги в единой инфраструктуре на основе решения Alcatel, «Комкор» может создать новые источники дохода, завоевать лояльность заказчиков и повысить свою конкурентоспособность на жестком российском рынке».

«Комкор» использует системы Alcatel 7750 Service Router (SR) и Alcatel 5620 Service Aware Manager для организации единой сервисной инфраструктуры, позволяющей снизить текущие издержки за счет использования эффективных инструментов эксплуатации и управления. Alcatel 7750 SR — это первый в отрасли сервисный маршрутизатор, специально разработанный и оптимизированный для высокопроизводительной доставки данных, голоса и услуг IPTV с операторским качеством. www.alcatel.com, 6.2.2006г.

— Компания Alcatel объявила об установлении партнерских отношений с французской ассоциацией BrailleNet, которая пытается использовать интернет для образования и профессионального обучения слепых и плохо видящих людей. Alcatel поможет ассоциации BrailleNet развивать цифровую библиотеку Helene. Эта библиотека позволит людям, потерявшим зрение, читать книги в цифровом формате с помощью специального компьютера, преобразующего текст в речь или превращающего обычные шрифты в шрифт Брайля (система печати для слепых). В библиотеке Helene, которая открылась янв. 2006г., хранятся только книги для молодежи. В течение года коллекция книг должна быть расширена.

«Цель ассоциации BrailleNet, созданной в 1997г., состоит в том, чтобы облегчить доступ слепых людей к информационным технологиям, образованию и культуре. Мы хотим, чтобы люди с поврежденным зрением получали информацию в любой удобной форме: электронной, бумажной (брайлевской) или звуковой», — заявил один из основателей ассоциации BrailleNet Доминик Бургер (Dominique Burger). В рамках проекта Helene ассоциация BrailleNet планирует создать базу данных, в которой будут храниться книги для последующего перевода в форматы, доступные людям с поврежденным зрением. Ассоциация BrailleNet уже

получила для этой цели 2100 книг от 80 партнеров-редакторов. Три четверти этих книг являются новинками.

В комитет попечителей цифровой библиотеки входят: Пьер Корволь (Pierre Corvol), из College de France; Юлия Кристева (Julia Kristeva), писательница, президент Национальной ассоциации помощи инвалидам; Жан-Шарль Помероль (Jean-Charles Pomerol), президент университета имени Пьера и Марии Кюри (Париж); Ив Пуликен (Yves Pouliquen) из Французской академии наук; Хосе Сахель (Jose Sahel), директор Inserm (отдел 592). Сотрудничество между Alcatel и ассоциацией BrailleNet началось в 2001г.

Ассоциация BrailleNet была создана в 1997г. для того, чтобы сделать интернет полезным инструментом для информирования, обучения и культурного развития людей с поврежденным зрением. В ассоциацию BrailleNet входит 50 неправительственных организаций, исследовательских институтов, промышленных компаний. С 2002г. штаб-квартира BrailleNet находится в Париже в помещении Университета имени Пьера и Марии Кюри. www.alcatel.com, 1.2.2006г.

— В рамках контракта, подписанного с Европейским космическим агентством (ESA), компания Alcatel Alenia Space приступила к работе над проектом EхоMars. Миссия EхоMars предусматривает строительство «марсохода», который будет искать на Марсе признаки существовавшей или существующей жизни. По условиям контракта стоимостью 13 млн. евро, специалисты Alcatel Alenia Space в течение года будут заниматься проектированием этой космической миссии. Через год им предстоит защитить свой проект, включающий определение всех основных системных элементов.

EхоMars станет первой исследовательской миссией с использованием автоматических аппаратов, которая реализуется в рамках европейской космической программы «Аврора». Цель программы состоит в разработке и реализации долгосрочных планов исследования Солнечной системы с помощью пилотируемых и автоматических систем, а также в поисках жизни за пределами Земли.

На проект EхоMars Европейское космическое агентство выделило 600 млн. евро. Он станет одной из наиболее важных космических экспедиций предстоящего десятилетия. Запуск космического аппарата EхоMars с космодрома Куру во Французской Гвиане запланирован на 2011г. Исследования, которые будет проводить EхоMars, относятся к области так называемой «экзобиологии». EхоMars будет собирать информацию о природе «красной планеты» и готовить будущие пилотируемые полеты на Марс.

В течение года компания Alcatel Alenia Space определит задачу экспедиции и спроектирует основные системные элементы, а также систему управления «марсоходом» (Rover Operations Control System) и систему обработки данных. Вот что заявил по этому поводу Винченцо Гиоргио (Vincenzo Giorgio), директор программ оптического наблюдения и научных исследований Alcatel Alenia Space в Италии: «Мы рады, что агентство ESA решило приступить к реализации программы «Аврора» и ее первого этапа — экспедиции EхоMars. Этот проект, подобно проекту «Гюйгенс», ставит весьма сложные задачи перед всей космической

отраслью и перед компанией Alcatel Alenia Space, однако он откроет путь для последующих экспедиций на Марс».

Компания Alcatel Alenia Space, давно и успешно работающая в космической области, готова взять на себя ответственность за реализацию этого сложного проекта, который потребует множества дополнительных навыков и умений, включая долгосрочную координацию работы международных консорциумов; сборку, интеграцию и тестирование космических зондов; работу в сфере космической астрономии, организацию межпланетных перелетов с мягкой посадкой, а также в области дальней космической связи. www.alcatel.com, 31.1.2006г.

— Компания Alcatel объявила о подписании серии контрактов на 10,4 млн. евро с двумя операторами связи, работающими на Тихоокеанских островах. Контракты предусматривают внедрение средств широкополосного доступа, совершенствование связи с заказчиками и установку систем безопасности на автомобильных дорогах.

По контракту, подписанному с Агентством почт и телекоммуникаций Французской Полинезии (OPT French Polynesia), Alcatel развернет сеть широкополосного доступа на базе продуктов Alcatel 7302 ISAM (Integrated Services Access Manager), чтобы удовлетворить растущий спрос на высокоскоростной доступ в интернет. Таким образом, OPT French Polynesia становится одним из 65 операторов связи, установивших у себя продукты семейства Alcatel ISAM с момента их появления на рынке в сент. 2004г.

Сеть широкополосного доступа Alcatel позволит компании OPT French Polynesia предложить своим абонентам самые современные услуги, такие как IPTV и Triple Play (голос, данные, видео). Решение Alcatel поможет компании OPT French Polynesia распространить зону покрытия на малонаселенные и труднодоступные сельские районы (Маркизские и Надветренные острова).

По контракту, подписанному с Агентством почт и телекоммуникаций Новой Каледонии (OPT New Caledonia), Alcatel установит современные системы для биллинга. Эти системы общей стоимостью в 5,7 млн. евро позволят усовершенствовать услуги биллинга для абонентов OPT New Caledonia, пользующихся кредитными (post-paid) и авансовыми (prepaid) тарифными планами.

Решение Alcatel Prepaid Suites поможет компании OPT New Caledonia внедрить современные гибкие тарифные планы для голоса, данных и контента в сети GPRS. Решение Alcatel Prepaid Suites работает на платформе Alcatel Intelligent Network, которая поддерживает единую конвергентную экономичную систему оплаты в реальном времени для всех абонентов, пользующихся фиксированной и мобильной связью, авансовыми и кредитными тарифными планами.

Чтобы дать возможность компании OPT New Caledonia выставлять счета за новые услуги (напр., MMS) «кредитным» абонентам (post-paid), Alcatel перенесет текущую систему биллинга и поддержки заказчиков на более современную биллинговую систему, которая более точно различает типы услуг (голос, данные, мультимедиа) и уровни качества. Это позволит компании OPT New Caledonia внедрить услуги, более точно ориентированные на требования конечных пользователей.

Новые решения для биллинга услуг prepaid и post-paid будут введены в эксплуатацию к концу июля 2006г. Эти решения помогут OPT New Caledonia перейти к услугам, более точно ориентированным на привычки и предпочтения пользователей.

Alcatel построит для компании OPT New Caledonia и дорожной компании Savexpress первую в Океании телекоммуникационную дорожную систему безопасности. По контракту стоимостью 3,7 млн. евро, Alcatel развернет интегрированную сеть, включающую волоконно-оптический кабель, телефонные будки, видеокамеры и информационные табло для передачи мультимедийных сообщений о ситуации на дорогах и дорожно-транспортных происшествиях. Alcatel предоставит заказчикам ряд профессиональных услуг, таких как оценка местности, сетевое проектирование, монтаж, ввод в эксплуатацию, эксплуатация и техническая поддержка.

«Эти контракты представляют собой новый этап развития бизнеса Alcatel на Тихоокеанских островах. Они подчеркивают наши возможности по внедрению широкополосных услуг, ориентированных на пользователя, для операторов связи и компаний, работающих в других отраслях, — отмечает Реми Галассо (Remi Galasso), руководитель Alcatel на островах Тихого океана. — Новые контракты показывают, что компания OPT доверяет решениям Alcatel. Они доказывают правильность стратегии Alcatel в данном регионе».

О компании OPT (Office des Postes et Telecommunications) — Французская Полинезия. Ранее компания OPT предоставляла три типа услуг: услуги почтовой связи, финансовые услуги и телекоммуникационные услуги. С июня 2000г. OPT стала активно внедрять новые технологии и организовала собственный телеканал TNS. Годовой оборот OPT (www.opt.pf) составляет 117 млн. евро. www.alcatel.com, 30.1.2006г.

— Компания Alcatel объявила своим сотрудникам и их представителям о новом проекте, который будет осуществлен в Париже и двух центрах Alcatel — Nieuport (Velizy) и Villarseaux (Nozay), — в каждом из которых работает 3.000 чел. Центр Nieuport будет выделен для обслуживания и поддержки заказчиков, а центр Villarseaux превратится в один из ведущих мировых научно-исследовательских центров Alcatel и станет крупнейшим центром инфокоммуникационных технологий (ИТ) в парижском регионе. Он станет ядром научного кластера System@tic, который создает в этом регионе правительство Франции.

В помещениях Marcoussis Mediapole (Villarseaux) разместятся несколько партнеров Alcatel и малых предприятий, которые создадут динамичную среду для разработки коммуникационных и мультимедийных решений. Данный проект не распространяется на другие центры Alcatel во Франции, которые были укреплены в 2005г. Проект не распространяется на центр корпоративной связи Alcatel, который останется на прежнем месте в г.Colombes.

Проект Montaigne повысит эффективность работы Alcatel в данном регионе за счет консолидации семи корпоративных центров в районе Парижа. Консолидация усилит взаимодействие рабочих групп и поможет компании быстрее адаптироваться к постоянным изменениям рынка. Alcatel

планирует вложить 40 млн. евро в развитие существующих центров и строительство дополнительных зданий для размещения сотрудников, установки самого современного оборудования и улучшения условий труда. Предусмотренный проектом переезд 2500 сотрудников должен быть завершен до конца 2007г. Компания предпримет дополнительные меры для облегчения переезда. Alcatel начинает открытый диалог с сотрудниками и их представителями, в ходе которого будут определены варианты и условия переезда. По завершении этого диалога будет подписано официальное соглашение, удовлетворяющее большинство участников. www.alcatel.com, 24.1.2006г.

— Спутник связи Hot Bird™ 7A, построенный на заводах Alcatel Alenia Space для компании Eutelsat Communications (Euronext Paris: ETL), прибыл на космодром Куру во Французской Гвиане. 21 фев. 2006г. спутник будет выведен на орбиту с помощью ракеты-носителя «Ариан-5». Спутник Hot Bird™ 7A будет выведен на геостационарную орбиту с точкой стояния 13 градусов восточной долготы. Eutelsat будет использовать его для поддержки широкоэвещательных радио- и телевизионных программ в сетях спутникового и кабельного телевидения. На борту спутника установлено 38 ретрансляторов Ku-диапазона. Hot Bird™ 7A заменит существующие спутниковые системы в точке с координатами 13 градусов восточной долготы и, вместе со спутником Hot Bird™ 8, который будет запущен во II кв. 2006г., создаст избыточные орбитальные мощности Hot Bird™ для компании Eutelsat. Спутниковая группировка Eutelsat Hot Bird™ поддерживает работу 850 телевизионных каналов и 550 радиостанций. Она обслуживает 110 млн. домов в Европе, Северной Америке и на Ближнем Востоке.

Главным подрядчиком этого проекта (включая строительство космической платформы и полезной нагрузки) является компания Alcatel Alenia Space. Запуск спутника Hot Bird™ 7A продолжает почти 20-летнюю историю плодотворного сотрудничества между Alcatel и Eutelsat, которые построили и вывели на орбиту 16 искусственных спутников земли (5 спутников Eutelsat II (F1-F5) и спутники Hot Bird™ 1, Hot Bird™ 6, Hot Bird™ 7A, W2, W3, W4, W5, SESAT 1 (с НПО ПМ), Eurobird™ 1, Atlantic Bird™ 2, Atlantic Bird™ 3). Спутник Hot Bird™ 7A построен на платформе Alcatel Alenia Space Spacebus 3000B3. Стартовый вес спутника превышает 4 т. На его борту установлены солнечные батареи мощностью в 10 киловатт. Жизненный цикл спутника составляет 15 лет.

Eutelsat Communications (Euronext Paris: ETL, ISIN: FR0010221234) входит в состав холдинга Eutelsat S.A. Компания является ведущим оператором спутниковой связи. Она эксплуатирует 22 коммерческих спутника, покрывающих весь европейский континент, Ближний Восток, Африку, Индию, а также значительную часть Азии, Северной и Южной Америки. По уровню дохода компания входит в тройку крупнейших в мире спутниковых операторов. Спутники Eutelsat поддерживают 1700 телевизионных и 860 радиостанций, которые обслуживают почти 120 млн. домов и квартир. Компания предоставляет телевизионный контент и поддерживает ведомственную связь, услуги мобильной связи и позиционирования, магистральные интернет-соединения и широкополосный до-

ступ на земле, в море и в воздухе. Штаб-квартира Eutelsat Communications (www.eutelsat.com) находится в Париже. Компания имеет 450 сотрудников в 25 странах. www.alcatel.com, 20.1.2006г.

— Giove-A, первый спутник космической группировки «Галилео», выведенный на орбиту 28 дек. 2005г., передал на Землю первые сигналы с помощью блока NSGU (Navigation Signal Generation Unit — блок генерации навигационных сигналов) и широкополосной навигационной антенны, которые были созданы специалистами Alcatel Alenia Space.

Главная цель спутника Giove-A состоит в том, чтобы обеспечить безопасный доступ к частотам, выделенным для системы «Галилео» Международным союзом электросвязи. Сигналы со спутника передаются с помощью антенны с фазированной решеткой, которая работает в L-диапазоне и обеспечивает покрытие всей видимой земной поверхности со средневысотной околоземной орбиты.

«Передача первых сигналов со спутника Giove-A — это новая победа Alcatel Alenia Space. Мы по праву гордимся своим вкладом в реализацию программы «Галилео» и строительство спутника Giove-A, — заявил Карло Альберто Пенацци (Carlo Alberto Penazzi), главный исполнительный директор Alcatel Alenia Space в Италии. — Помимо строительства спутника Giove-A, Alcatel Alenia Space активно участвует в создании Giove-B, второго спутника группировки «Галилео», который будет использован для орбитального тестирования критически важных новых технологий. Мы заканчиваем сборку и испытания этого спутника в нашем космическом центре в Риме».

«Галилео» — это первая европейская навигационная спутниковая система, которая должна обеспечить высочайшую точность позиционирования для мобильных пользователей. Она будет работать в тесном взаимодействии с американской системой глобального позиционирования GPS и российской системой Глонасс. www.alcatel.com, 17.1.2006г.

— Гендиректор компании Arianespace Жан-Ив Ле Галь (Jean-Yves Le Gall) охарактеризовал прошедший год, как успешный для своей компании. В 2005г. было подписано 7 контрактов на запуск спутников. Филиал Arianespace — компания Starsem, в которой 35% акций принадлежит EADS, 15% — Arianespace, 50% — российским компаниям, в свою очередь подписала в прошедшем году 2 контракта на запуск 5 спутников, из которых 4 предназначались для использования в рамках программы Global Star. В общей сложности обе компании заключили контракты на запуск 42 спутников (37 — Arianespace и 5 — Starsem).

Компания Arianespace осуществила в 2005г. пять успешных запусков своей новой модели ракетносителя Ariane 5 (полезная нагрузка — 10 т.) и вывела на геостационарную орбиту 8 спутников. Оборот компании составил 1,05 млрд. евро (в 2004г. — 657 млн. евро), стоимость одного запуска составила 130 млн. евро. Оборот компании Starsem составил 100 млн. евро (стоимость запуска — 40 млн. евро). Ж.-И. Ле Галь с удовлетворением отметил, что по сравнению с 2003г. цены на этом рынке услуг выросли на 30-40% и составляют 20 тыс.долл. за выведение на орбиту одного килограмма полезного веса. По словам гендиректора, в 2006г. планируется осуществить 5-6 запусков Ariane

5 и 3 запуска Союзов. В более долгосрочных планах компании значатся 10 запусков с космодрома Куру, из которых 5-6 с использованием Ariane 5, 2-3 с использованием Союзов и 1-2 с использованием итальянского ракетносителя малой мощности Vega. www.economy.gov.ru, 16.1.2006г.

— Компания Alcatel объявила об успешном завершении строительства городской сети для компании Global Crossing (Nasdaq: GLBC) в Париже. Новая сеть, подключенная к магистральной транспортной инфраструктуре Global Crossing, соединяет Париж с шестью сотнями крупных городов, 60 странами и 6 континентами. Оптическое сетевое решение Alcatel предоставляет компании Global Crossing платформу, которая готова к будущему развитию телекоммуникационных технологий и росту абонентских требований, связанных с появлением новых широкополосных услуг.

Решение Alcatel поддерживает дифференцированные варианты для услуг Triple Play и корпоративных Ethernet-соединений. Это решение, основанное на платформе Alcatel 1692 Metrospan Edge CWDM 10 гбит/с, поддерживает современные функции мультиплексирования и оптической защиты, которые позволяют компании Global Crossing удовлетворить растущие требования парижских абонентов к сетям передачи данных. Управление новым оборудованием осуществляется с помощью системы Alcatel 1350 Management Suite, которая, помимо прочего, оптимизирует использование полосы пропускания и обеспечивает быстрое и надежное развертывание новых широкополосных услуг.

«Лидерство Alcatel в области оптических сетевых технологий делает эту компанию идеальным партнером для расширения нашей сети, — заявил Питер Дювье (Pieter Duijves), управляющий директор Global Crossing Europe. — Уникальный опыт Alcatel поможет нас своевременно развернуть новаторские услуги, оптимизировать существующую инфраструктуру и сократить капитальные расходы».

«Мы гордимся своим участием в проекте Global Crossing, — отметил Романо Валусси (Romano Valussi), президент отдела оптических сетевых решений Alcatel. — Управляемое оптическое решение Alcatel обеспечивает широкую функциональность, гибкость и простоту, которые нужны компании Global Crossing для экономичного и эффективного удовлетворения растущих потребностей рынка». www.alcatel.com, 10.1.2006г.

— Французские компании-операторы мобильной телефонной связи за антиконкурентный сговор должны выплатить штраф в 534 млн. евро. Такое решение принял национальный Совет по конкуренции. Согласно этому решению, крупнейший оператор Orange должен выплатить 256 млн. евро, ненамного отстающая от него компания SFR — 220 млн., а оператор Bouygues Telecom, занимающий по количеству клиентов третье место, — 58 млн. евро.

Как говорится в распространенном 90-страничном решении Совета по конкуренции, в период с 1997 по 2003г. операторы телефонной связи обменивались конфиденциальной информацией о количестве абонентов. Кроме того, в 2000-02гг. они договорились о сохранении существующего раздела рынка. Эта «весьма предосудительная практика нанесла очень ощутимый экономиче-

ский ущерб», говорится в решении Совета по конкуренции. В первую очередь пострадали потребители, для которых антиконкурентный сговор обернулся повышением цен. РИА «Новости», 1.12.2005г.

— Во Франции в ближайшем будущем появится информационный телеканал, адресованный зарубежной аудитории. Об этом сообщил в Париже министр культуры и коммуникаций республики Рено Доннедье де Вабр. По его словам, соглашение о создании такого телеканала было подписано накануне премьер-министром страны Домиником де Вильпеном с руководителями канала ТФ-1 и компании Франс Телевизьон, которые в равных долях станут акционерами.

Ведется регистрация акционерного общества, сообщил министр. Он добавил, что еще до Рождества должен быть сформирован наблюдательный совет, которому затем предстоит избрать президента компании и назначить совет директоров.

Доннедье де Вабр подчеркнул, что речь идет о проекте, который будет финансироваться из государственного бюджета. Еще до конца т.г. на организационно-технические цели будет выделено 13 млн. евро, а бюджет компании на 2006г. составит 65 млн. евро.

На 2007-10гг.в государство планирует финансировать новый телеканал в 70 млн. евро ежегодно. Министр уточнил, что канал не будет коммерческим предприятием, поэтому вопрос о его рентабельности на повестке дня не стоит.

Пока новая компания носит название Французский канал международной информации (СФИ), однако впоследствии это название, возможно, будет изменено, сказал министр. По его словам, власти рассчитывают, что вещание нового телеканала начнется во II пол. 2006г. До этого предстоит сформировать редакцию общим журналистским штатом 130 чел. и решить другие организационно-технические вопросы.

Доннедье де Вабр подчеркнул, что создание телеканала «позволит Франции выражать собственное видение международной информации, видение свободное, современное и плюралистическое».

Основным направлением деятельности телеканала станет международная информация, в особенности европейская, а также аналитика и комментарии. Кроме того, он будет «демонстрировать тележурналы, посвященные культуре и туризму во Франции, и раскрывать достижения страны в сфере экономики, науки и технологий», сказал министр.

По его словам, создание канала обусловлено «важными стратегическими соображениями, вытекающими из процессов глобализации и конкуренции, в т.ч. на рынке международной информации». Он добавил, что работа телеканала позволит дополнить деятельность франкоязычного телеканала ТВ-5, Радио Франс Интернасьональ (РФИ) и агентства Франс Пресс (АФП).

Поскольку телеканал адресован прежде всего зарубежной аудитории, то его вещание, помимо французского, будет вестись также на английском и арабском языках, а впоследствии и на испанском. В перспективе, по словам министра, возможно появление вещания и на других языках. РИА «Новости», 30.11.2005г.

— Пресс-секретарь правительства Жан-Франсуа Коппе (Jean-Francois Coppe) заявил, что до конца

2007г. большинство французских коммун смогут использовать средства мобильной связи и высокоскоростной связи Internet. При этом он уточнил, что национальным планом, который касается 3 тыс. коммун, расположенных в сельской местности, предусмотрено выделение 60 млн. евро на ликвидацию «белых» зон мобильной связи, где не работает ни 1 оператор мобильной связи. www.economy.gov.ru, 28.11.2005г.

— С 2006г., французские дети смогут пользоваться интернетом лишь с разрешения родителей. Об этом сообщил министр-делегат по вопросам семьи Филипп Ба. По его словам, власти Франции и работающие в стране интернет-провайдеры подписали соглашение, в соответствии с которым доступ несовершеннолетних во Всемирную паутину будет находиться под родительским контролем.

В техническом отношении родительский контроль представляет собой бесплатно предоставляемое программное обеспечение, которое позволяет ограничивать возможности доступа к интернету. Соглашение предусматривает, что каждому новому абоненту провайдеры обязаны будут предложить установку программы родительского контроля. По словам министра-делегата, эта мера вступит в действие не позднее чем в конце I кв. 2006г. РИА «Новости», 16.11.2005г.

— Руководство французской фирмы Alcatel считает, что к рубежу 2010г. услугами получения телевизионного изображения по каналам телефонии и сети интернет будут пользоваться от 70 до 100 млн. семей, а стоимость услуг на этом рынке составит сумму 23-25 млрд. евро. www.economy.gov.ru, 27.10.2005г.

— Компания Alcatel получила контракт стоимостью 120 млн. евро на создание и развертывание высокоскоростных телекоммуникационных систем в рамках британских скоростных автодорог. www.economy.gov.ru, 22.9.2005г.

— Согласно последним исследованиям группы GfK Франция продолжает сокращать свое относительное отставание в области информационных технологий. Так, 46% семей имеет компьютеры, а к концу года этот показатель должен достигнуть 50%. В I пол. продажи портативных компьютеров выросли на 42%, составив 45% всего компьютерного рынка. Продажи многофункциональных и цифровых принтеров выросли за этот период на 300%. Половина всех французских семей уже имеют доступ к интернету. www.economy.gov.ru, 15.9.2005г.

— На космодроме Байконуре при участии российско-французского СП «Старсем» состоялся запуск ракеты-носителя «Союз-ФГ» с американским телекоммуникационным спутником Galaxy 14. www.economy.gov.ru, 31.8.2005г.

— Руководство французского отделения фирмы Samsung намерено занять до 50% французского рынка, использующего новое поколение «быстрой» мобильной связи. По расчетам Samsung, в 2005г. во Франции будет реализовано 17 млн. мобильных телефонов нового «быстрого» поколения, что составляет прирост от 5 до 10% к соответствующим показателям 2004г. Объем продаж новых мобильных телефонов составляет до 25% от общих продаж. К концу т.г. стоимость таких аппаратов второго и третьего поколения может составить, по прогнозам Samsung, до 50 евро. www.economy.gov.ru, 14.7.2005г.

– Между компаниями Siemens и Airbus подписано соглашение о совместной разработке системы, позволяющей использовать мобильные телефоны системы GSM в салонах авиалайнеров во время полетов. www.economy.gov.ru, 14.7.2005г.

– Сбербанк России (SBER) и Natexis Banques Populaires (Франция) заключили кредитное соглашение на 500 млн. евро в ходе Международного авиакосмического салона в Ле Бурже. Подписи под этим документом поставили президент, председатель правления Сбербанка Андрей Казьмин и президент Natexis Banques Populaires Филипп Дюпон. «Это одно из самых крупных соглашений Сбербанка с зарубежными партнерами. Оно является важным шагом в развитии российско-французских торгово-экономических отношений, — сказал А.Казьмин после подписания. — Благодаря этому соглашению мы сможем финансировать те российские компании, которые импортируют оборудование машиностроительной продукции, технологии и услуги из Франции и других стран Евросоюза». Другими словами, отметил А.Казьмин, соглашение с Natexis Banques расширяет сектор услуг банковских продуктов Сбербанка для финансирования долгосрочных программ своих клиентов на выгодных для России условиях. В результате клиенты Сбербанка получают дополнительный инструмент для финансирования поставок зарубежного оборудования, товаров и услуг в Российскую Федерацию. Кредитные ресурсы в рамках соглашения планируется использовать для кредитования предприятий различных отраслей экономики. Речь идет о финансировании закупок оборудования для нового этапа программы ФГУП «Космическая связь». Это оборудование необходимо для модернизации и обновлению российской спутниковой группировки.

А.Казьмин возглавляет делегацию Сбербанка на Международном авиакосмическом салоне в Ле-Бурже. На этой всемирно известной экспозиции Сбербанк России представляет проекты различных российских компаний авиационной и космической отрасли, сообщил он. Среди них — «Аэрофлот — российские авиалинии» (AFLT), «Международный аэропорт Внуково» авиакомпания «Сибирь», ульяновский «Авиастар» (AVIA), «Красноярские авиалинии» и ряд других. Сбербанк России является финансовым партнером крупнейших российских предприятий авиакосмической промышленности и их соисполнителей, обеспечивает финансовую поддержку военных и гражданских проектов на этапах разработки новой техники, производства и ее эксплуатации, а также проектов по созданию объектов наземной инфраструктуры. Объем кредитов, предоставленных предприятиям отрасли, превысил 2,1 млрд. долл. Прайм-ТАСС, 15.6.2005г.

– Компания Alcatel объявила о завершении проекта по созданию сети доступа на базе цифровой системы нового поколения Alcatel 1540 Litespan (NG DLC) на сети российского оператора «Северо-Западный Телеком». Это первый проект по внедрению такой системы в Северо-западном регионе. Решение Alcatel позволит заказчику сократить текущие расходы за счет более эффективной сетевой архитектуры и новых возможностей удаленного управления, которые поддерживаются в системе Alcatel 1353 Litespan. Гибкое мультисервисное решение Litespan NG DLC, готовое к новым этапам технологического развития, позволит

компания «Северо-Западный Телеком» удовлетворить растущий спрос на телекоммуникационные услуги, построить сеть доступа с высокой емкостью и разработать реалистичные планы перехода к сетям нового поколения. www.economy.gov.ru, 15.12.2004г.

– Компания Oberthur Card Systems (OCS, Франция, разработчик решений, основанных на смарт-картах), и ЗАО «НоваКард» (Нижний Новгород, ведущий российский производитель пластиковых карт) объявили о стратегическом партнерстве в производстве смарт-карт для обеспечения потребностей российского рынка, сообщается в пресс-релизе компании «НоваКард», распространенном 29 окт. OCS и «НоваКард» также намерены сотрудничать в сфере производства карт для телекоммуникационных компаний. Это предоставит возможность российским операторам расширить набор услуг для абонентов, а также добиться эффективного управления цепочкой поставок. Как заявил директор OCS по странам Северной Европы Ян Робсон, «Россия является для нас ключевым регионом». В свою очередь директор ЗАО «НоваКард» Владимир Крупнов уверен, что «потенциал российского рынка смарт-карт очень высок».

Компания «НоваКард» намерена упрочить свою позицию на российском рынке банковских карт альянсом с OCS, занимающей первое место в мире по производству карт систем Visa и MasterCard, отмечается в пресс-релизе. С объемом продаж в 2003г. 430,1 млн. евро, OCS (дочерняя компания Francois-Charles Oberthur Group) является компанией №1 в мире по производству карт Visa и MasterCard, а также ведущим мировым разработчиком решений, программ и приложений для смарт-карт, включая SIM-карты и мультиаппликативные смарт-карты. Производство и офисы продаж OCS находятся на всех пяти континентах. ЗАО «НоваКард» приступило к производству пластиковых карт в 1994г. «НоваКард» производит более 15 млн. карт ежемесячно, производственная мощность предприятия превышает 250 млн. карт в год. В 2004г. компания была сертифицирована международными платежными системами Visa International и MasterCard International на производство и персонализацию пластиковых карт этих платежных систем. вышает 250 млн. карт в год. ИА Regnum, 29.10.2004г.

– Компания Alcatel объявила о подписании контракта с компанией СТеК GSM, региональным оператором мобильной связи в России, на строительство первой в Сибири сети стандарта GSM/EDGE (Enhanced Data rate for GSM Evolution) в Кузбасском регионе РФ с населением 2,5 млн.чел.

По условиям данного контракта, Alcatel активирует функциональные возможности EDGE базовых станций Evolium 900 и 1800 МГц, которые уже действуют в сети данного оператора. Технология EDGE изначально заложена в системе радиодоступа компании Alcatel Evolium, поддерживающей стандарты GSM, EDGE и UMTS, и уже установлена в сети компании СТеК GSM. Функциональные модули EDGE будут введены в действие путем простой активации программного обеспечения. Alcatel также развернет дополнительные базовые станции в сети оператора, чтобы, с одной стороны, обеспечить надежное покрытие всей территории, на которой компания СТеК GSM

предоставляет услуги мобильной связи, а также для того, чтобы гарантировать необходимое качество обслуживания.

Осуществление данного проекта позволит СТеК GSM (www.stekgsm.ru) предоставлять своим абонентам в Кузбасском регионе новые широкополосные услуги, такие как потоковое видео, обмен MMS, высокоскоростной доступ в интернет и услуги электронной почты. Реализация проекта будет осуществляться поэтапно; первый этап планируется завершить к началу второго квартала 2005г. Начало коммерческой эксплуатации сети планируется на конец II кв. 2005г. ЗАО «СТеК Жи Эс Эм» является 100% дочерней компанией ОАО «Сибирьтелеком», крупнейшего оператора телекоммуникационных услуг в Сибирском федеральном округе, и обеспечивает уверенную зону покрытия в г. Кемерово и пригородах. Услуга предоставляется на территории с населением более 3 млн.чел. www.economy.gov.ru, 21.10.2004г.

– На производственном предприятии Alcatel в Каннах завершаются работы над спутником связи Worldsat 2. Главным подрядчиком этого проекта является Alcatel Space, дочерняя компания Alcatel. Спутник будет выведен на орбиту с космодрома Байконур в Казахстане. Новый спутник войдет в состав космической группировки американского оператора Worldsat, дочерней структуры корпорации SES Global. Спутник будет выведен на геостационарную орбиту с точкой стояния 37,5 градусов западной долготы. С этой орбитальной позиции спутник сможет покрывать территорию Северной Америки, Карибского бассейна, Южной Америки, Европы и Африки. Спутник Worldsat 3, который сегодня создается в Каннах, пополнит ресурсы Worldsat в районе Тихого океана.

Worldsat 2 является первым спутником, на котором будет реализован целый ряд новых современных технологий, разработанных для геостационарных спутников на платформе Spacebus 4000. Платформа Spacebus является результатом 20-летних разработок, главной целью которых является максимальная надежность. Продукты семейства Spacebus имеют внушительную историю. Компания имеет заказы на 51 платформу. Единнадцать платформ находятся в процессе производства.

Spacebus 4000 расширяет портфель решений Alcatel Space, предназначенных для удовлетворения требований заказчиков. Заказчикам нужны все более мощные спутники весом до шести тонн с мощностью до 16 киловатт и 120 бортовыми ретрансляторами (транспондерами). В то же время им нужны все более гибкие спутники, способные выполнять самые разные задачи. Чтобы гарантировать высокую мощность и производительность системы, компания Alcatel Space разработала средство нового поколения Avionics 4000 с шиной на 100 вольт. Это гибкое модульное средство, полностью интегрированное с центральным бортовым компьютером, впервые в мире использует на геостационарной орбите систему AOCS (Attitude and Orbit Control System – система высотного и орбитального контроля) со встроенной функцией ориентирования по звездному небу. Платформа Spacebus 4000 предназначена для поддержки будущих перспективных коммуникационных услуг, таких как телевидение высокой четкости (HDTV) и широкополосные мультимедийные услуги.

Спутник Worldsat 2 будет одновременно поддерживать работу 72 каналов в С-диапазоне. 24 транспондера Worldsat 2 были закуплены компанией SES Astra, которая предоставляет свои услуги в Африке под торговой маркой Astra 4A. Высокая емкость нового спутника позволит предоставить надежные и экономичные услуги связи самым разным категориям пользователей, таких как вещательные компании, студии кабельного телевидения, Интернет-провайдеры, государственные учреждения, учебные заведения, операторы связи и частные сети. www.economy.gov.ru, 3.9.2004г.

– Французское государство перестало быть главным собственником компании «Франс Телеком» после того, как продало 10,85% акций предприятия. Отныне государству принадлежит 42,25% акций компании. Продажа частным инвесторам пакета акций, которая проводилась на основе закона о приватизации «Франс Телеком», принесла в казну 5,1 млрд. евро. Эти средства должны быть использованы для сокращения размеров внутреннего долга государства. Профсоюзы, выступавшие против приватизации «Франс Телеком», призвали провести забастовку. Персонал компании опасается, что ее приватизация негативно скажется на их заработках и социальных гарантиях. РИА «Новости», 2.9.2004г.

– Alcatel и АФК «Система», крупнейшая в России частная несырьевая корпорация, осуществляющая активную деятельность на российском телекоммуникационном рынке, объявили сегодня о подписании контракта общей стоимостью 5 млн. евро, предусматривающего создание платформы для предоставления современных мультимедийных услуг клиентам компании АФК «Система» из числа индивидуальных потребителей. Ранее, 8 сент. 2004г., компании объявили о подписании Меморандума о взаимопонимании.

В рамках данного контракта будет реализована первая часть мультимедийного мегапроекта АФК «Система» и создан самый современный в стране центр агрегации широкополосных мультимедийных услуг. По условиям контракта, Alcatel поставит компании «Система Масс-Медиа», дочерней компании АФК «Система», комплексное решение Open Media Suite, лучшее в отрасли промежуточное программное обеспечение, предназначенное для доставки мультимедийных услуг с широкой функциональностью, включая услуги «triple play» (одновременная передача речи, данных и видеозображения). Alcatel возьмет на себя выполнение работ по интеграции, адаптации и инсталляции. Контракт будет реализован в две фазы. Alcatel реализует в АФК «Системе» пилотный проект. Вывод новых услуг на массовый рынок запланирован на начало 2005г.

Реализуемый компанией «Система Масс-Медиа» новый мультимедийный проект направлен на предоставление широкому кругу пользователей как в Москве, так и в регионах РФ современных широкополосных развлекательных услуг, в первую очередь – услуг интерактивного телевизионного вещания, видео по запросу, мультимедийных игр, услуг интернет и электронной коммерции. Проект интегрирует все предыдущие наработки компаний АФК «Система» в части производства, агрегации и дистрибуции широкополосного контента и мультимедийных услуг. Использование программно-аппаратного решения Open Media

Suite в мультимедийном проекте позволит АФК «Система» как поставщику услуг нового поколения получить полную отдачу от ранее сделанных инвестиций в сеть широкополосного доступа и открывает новые возможности для увеличения доходов за счет внедрения широкополосных развлекательных услуг. Гибкая архитектура решения, базирующаяся исключительно на открытых стандартах, дает возможность быстро внедрять передовые технические решения, добиваясь большей эффективности сети и повышения общей рентабельности медийных услуг.

Решение Open Media Suite компании Alcatel — это комплексный пакет продуктов и профессиональных услуг. Этот пакет включает адаптацию интерфейсов пользователя к требованиям заказчика, интеграцию с оборудованием третьих поставщиков, таким как телеприставки и распределительные устройства цифровых видеосистем, а также содействие проведению переговоров с разработчиками и поставщиками контента. В состав набора продуктов входит решение 5950 Open Media Platform and Applications и система 5959 Open Media Content Management and Delivery, включая видеосервер 5959 Open Video Server.

АФК «Система» — крупнейшая в России частная сырьевая корпорация. Основана в 1993г., в настоящее время владеет и управляет диверсифицированным портфелем инвестиций в предприятия различных отраслей экономики: телекоммуникации (МТС, МГТС, «Комстар Объединенные Телесистемы»), электроника (НИИМЭ и завод «Микрон», «СТРОМ Телеком», «Ситроникс»), страхование («РОСНО»), недвижимость («Система-Галс»), а также розничная торговля («Детский мир»), туризм («Интурист»), финансы (АКБ «МБРР»), и другие. По итогам 2003г., размер суммарных консолидированных активов составил \$6,84 млрд., выручка составила 3,76 млрд.долл. Медийными активами АФК «Система» управляет компания «Система Масс-Медиа» (СММ). www.sistema.ru. www.economy.gov.ru, 17.8.2004г.

— Компания Alcatel объявила о завершении проекта по внедрению на сети ведущего российского оператора связи «Голден Лайн» технологии IP/MPLS, реализованной на базе мультисервисного IP-решения Alcatel. Внедрение IP/MPLS позволяет «Голден Лайн» предоставлять услугу по построению виртуальных частных сетей (VPN).

С помощью простой активации новой функциональности на существующей платформе Alcatel 7670 Routing Switch Platform (RSP) и системах сетевого управления Alcatel 5620 «Голден Лайн» может организовывать виртуальные частные сети IP (IP VPN), предоставляя клиентам целый ряд современных услуг, включая «голос поверх IP» (VoIP) и мультимедийные услуги. Внедрение новой услуги достигнуто при сохранении имеющихся соглашений о гарантированном качестве обслуживания (SLA) и без ущерба для существующих услуг, связанных с передачей данных. «Голден Лайн» имеет большую абонентскую базу в Москве и Московской области. Новое решение позволило оператору сэкономить средства за счет использования установленных мультисервисных систем и создать новые источники дохода с помощью новых мультисервисных IP-услуг.

ЗАО «Голден Лайн» www.gl.ru на базе собственной разветвленной сети волоконно-оптических

линий связи предоставляет услуги по построению мультисервисных корпоративных сетей, предлагая многофилиальным структурам весь спектр телекоммуникационных решений. Наряду с организацией соединений между офисами, предоставлением телефонии и доступом в интернет «Голден Лайн» подключает корпоративных клиентов к биржам, финансово-информационным агентствам и другим сервис-провайдерам, а также к сетям глобальных и российских операторов связи. Среди клиентов компаний — крупнейшие банки, торговые сети и операторы связи. www.economy.gov.ru, 16.8.2004г.

— Компания Alcatel объявила о подписании контракта с ЗАО «Смартс», одним из крупнейших в России региональных операторов мобильной связи, на строительство сети стандарта EDGE (Enhanced Data Rate for GSM Evolution) в г. Самаре. По условиям контракта Alcatel активирует функциональность EDGE в базовых станциях Evolium 900 и 1800 мгц, которые уже действуют в сети оператора, реализуя способность своего решения Evolium поддерживать сразу несколько технологий: GSM, EDGE и WCDMA.

Функциональные модули EDGE, изначально входящие в состав систем радиодоступа Evolium компании Alcatel и установленные на сети «Смартс», будут введены в действие путем простой активации программного обеспечения. Компания Alcatel развернет на сети «Смартс» дополнительные базовые станции, чтобы обеспечить надежное покрытие всей территории присутствия группы компаний «Смартс» и гарантировать необходимое качество обслуживания.

Данный проект позволит «Смартс» предоставлять абонентам своей мобильной сети в г. Самаре и Поволжском регионе новые широкополосные услуги, такие как потоковое видео, обмен мультимедийными сообщениями (MMS), высокоскоростной доступ в интернет и обмен электронными сообщениями. Ввод сети в коммерческую эксплуатацию запланирован на IV кв. 2004г. Реализация проекта будет осуществляться поэтапно, первый этап планируется завершить в III кв. 2004г., а последний — в конце I кв. 2005г. Коммерческая эксплуатация сети начнется в IV кв. 2004г.

ЗАО «Смартс» (Средневолжская межрегиональная ассоциация радиотелекоммуникационных систем), являющееся одним из ведущих российских предприятий-операторов мобильной связи, было основано в 1991г. Предоставляет услуги мобильной сети стандарта GSM900/1800 и располагает абонентской базой более 1,5 млн.чел. Сеть ЗАО «Смартс» (www.smarts.ru) охватывает 16 регионов России, включая Астраханскую, Волгоградскую, Ивановскую, Оренбургскую, Пензенскую, Самарскую, Саратовскую, Ульяновскую и Ярославскую обл.; Республики Башкортостан, Калмыкия, Мари-Эл, Мордовия, Татарстан и Чувашия а также Краснодарский край. www.economy.gov.ru, 11.8.2004г.

— Компания Alcatel (Франция) объявила о подписании контракта с ОАО «Мобильные ТелеСистемы», крупнейшим сотовым оператором в России и на Украине, на развертывание сети МТС EDGE в Самаре. По условиям контракта Alcatel активирует функциональность EDGE в сети GSM/GPRS (включая радиочасть и опорную сеть), построенную ранее для компании МТС в

Самаре и основанную на лучшем в отрасли мультимедийном решении Alcatel Evolium (tm). Технология EDGE встроена во все решения радиодоступа Alcatel Evolium (tm), установленные в сети МТС, и для их активации достаточно обновить программное обеспечение.

Активация функциональности EDGE будет завершена в течение IV кв. 2004г. Решение Alcatel позволит компании МТС предоставить абонентам в Поволжском регионе новые широкополосные мобильные приложения и услуги, мультимедийные сообщения (MMS), высокоскоростной доступ в интернет, услуги электронных сообщений и быструю загрузку больших объемов данных. Коммерческий запуск сети EDGE намечен на IV кв. 2004г. Комментируя этот контракт, президент МТС Василий Сидоров заявил, что одной из важнейших задач для операторов мобильной связи является поддержка самых современных абонентских приложений и услуг при одновременном сокращении расходов.

Гибкость решения Alcatel, изначально готового к внедрению технологий будущего, позволяет быстро и экономично модернизировать нашу сеть и предложить заказчикам самые современные услуги широкополосной мобильной связи», — отметил он. В свою очередь, вице-президент Alcatel по странам СНГ Йохан Вандерплаетсе напомнил, что Alcatel сотрудничает с компанией МТС на протяжении нескольких лет «Мы рады участию в новом проекте МТС Edge. Решения Alcatel поддерживают современные широкополосные абонентские услуги, внедрение которых становится одним из основных факторов успеха для операторов на быстроразвивающемся рынке мобильной связи России», — подчеркнул он.

ОАО «Мобильные ТелеСистемы» (МТС) является крупнейшим оператором мобильной связи в России, Центральной и Восточной Европе по количеству абонентов. Вместе со своими дочерними предприятиями компания обслуживает более 22,8 млн. абонентов. Население 87 регионов России, а также Беларуси и Украины, где МТС и ее дочерние предприятия имеют лицензии на оказание услуг в стандарте GSM, составляет 200,6 млн.чел. С июня 2000г. акции МТС котируются на Нью-Йоркской фондовой бирже под кодом MBT.

Компания Alcatel предоставляет коммуникационные решения, позволяющие операторам связи, сервис-провайдерам и корпоративным пользователям поддерживать услуги, связанные с передачей голоса, данных и видео, для своих заказчиков и сотрудников. Используя свое лидерство в области сетевых технологий, приложений и услуг для широкополосной фиксированной и мобильной связи, Alcatel предоставляет своим заказчикам все преимущества широкополосного мира. Объем продаж Alcatel в 2003г. составил 12,5 млрд. евро. Компания осуществляет свою деятельность в 130 странах. ИА «Росбалт», 9.8.2004г.

— Компания Alcatel объявила о подписании контракта с компанией «Мобильные ТелеСистемы», крупнейшим сотовым оператором в России и на Украине на развертывание сети МТС EDGE в г.Самаре. По условиям контракта Alcatel активирует функциональность EDGE в сети GSM/GPRS (включая радиочасть и опорную сеть), построенной ранее для компании МТС в Самаре и основанной на лучшем в отрасли мультимедийном

решении Alcatel Evolium. Технология EDGE встроена во все решения радиодоступа Alcatel Evolium, установленные в сети МТС, и для их активации достаточно обновить программное обеспечение. Активация функциональности EDGE будет завершена в течение IV кв. 2004г. Решение Alcatel позволит компании МТС предоставить абонентам в Поволжском регионе новые широкополосные мобильные приложения и услуги, мультимедийные сообщения (MMS), высокоскоростной доступ в интернет, услуги электронных сообщений и быструю загрузку больших объемов данных. Коммерческий запуск сети EDGE намечен на IV кв. 2004г.

ОАО «Мобильные ТелеСистемы» (МТС) является крупнейшим оператором мобильной связи в России, Центральной и Восточной Европе по количеству абонентов. Вместе со своими дочерними предприятиями компания обслуживает 24,1 млн. абонентов. Население 87 регионов России, а также Беларуси, Украины и Узбекистана, где МТС и ее дочерние предприятия имеют лицензии на оказание услуг в стандарте GSM, составляет 225,8 млн.чел. С июня 2000г. акции МТС котируются на Нью-Йоркской фондовой бирже под кодом MBT. www.economy.gov.ru, 9.8.2004г.

— Компания Alcatel объявила о подписании очередного контракта с ЗАО «Нижегородская сотовая связь» (НСС), одним из крупнейших региональных операторов мобильной связи в России. Контракт предусматривает поставку мобильных решений Alcatel для расширения принадлежащей этому оператору сети GSM в Нижегородской обл., а также г.г.Йошкар-Ола и Саранск. Проект должен быть завершен в авг. 2004г.

ЗАО «Нижегородская сотовая связь» — это один из крупнейших региональных мобильных операторов в России и ведущий оператор мобильной связи в Нижегородской обл. Компания начала свою коммерческую деятельность в 1995г. и стала первым оператором сети GSM в России. ЗАО «Нижегородская сотовая связь» предоставляет услуги мобильной связи корпоративным и индивидуальным заказчикам на территории с населением 3,4 млн.чел. К июню 2004г. компания обслуживала более 500 000 абонентов. www.economy.gov.ru, 10.6.2004г.

— Французская компания «Ашетт Филипаччи Медиа» покупает 85% акций российской издательской фирмы «Интермедиа груп». Как говорится в коммюнике, распространенном во вторник в Париже французской группой, сделка осуществляется через ее российский филиал «Ашетт Филипаччи Шкулев». Согласно коммюнике, в результате этой сделки «Ашетт Филипаччи Медиа» станет на российском журнальном рынке третьей по значению группой с г.г.ым оборотом около 60 млн. евро. Основная продукция «Интермедиа груп» - посвященные телевидению еженедельники «Антенна» и «Телесем», издаваемые в 43 городах России, а также Беларуси и Молдавии, и бесплатно распространяемый журнал «Ва-Банк». РИА «Новости», 1.6.2004г.

— Компания Alcatel объявила о подписании контракта с одним из ведущих российских операторов связи ОАО «Северо-Западный Телеком». Контракт предусматривает строительство мультисервисной сети доступа в Северо-Западном регионе Российской Федерации. Сеть будет поддержи-

вать интегрированные услуги голосовой связи и передачи данных. Компания ОАО «Северо-Западный Телеком» предоставляет широкий спектр телекоммуникационных услуг в Северо-Западном федеральном округе России. Телекоммуникационный рынок этого округа занимает второе место в России по объему предоставляемых услуг. Контракт между Alcatel ОАО и «Северо-Западный Телеком» распространяется на восемь из девяти крупнейших городов региона: Санкт-Петербург, Петрозаводск, Псков, Великий Новгород, Череповец, Мурманск, Архангельск и Калининград.

Компания «Северо-Западный Телеком» была основана 1 нояб. 2002г. «Северо-Западный Телеком» является одним из крупнейших универсальных операторов связи России. «Северо-Западный Телеком» предоставляет заказчикам широкий спектр услуг связи на территории Северо-Западного федерального округа, превышающей 1,8 млн. кв. км. Население округа составляет 14,5 млн. чел. Округ занимает первое место в России по уровню урбанизации. Более 80% населения Северо-Западного округа проживает в городах. Компания установила у своих абонентов 3,7 млн. телефонов. www.economy.gov.ru, 19.5.2004г.

— Компания «Комстар Объединенные Телесистемы», один из крупнейших российских альтернативных операторов связи и компания Alcatel объявили о подписании Протокола о сотрудничестве. Подписанный Протокол предусматривает взаимодействие двух компаний по вопросам объединения и дальнейшего развития существующих телекоммуникационных сетей операторов, входящих в «Комстар Объединенные Телесистемы», а также внедрения новых технологий и широкополосных услуг. В рамках этого партнерства компания Alcatel и «Комстар Объединенные Телесистемы» планируют осуществить совместные работы по разработке принципов сквозного взаимодействия операторов, входящих в «Комстар Объединенные Телесистемы», внедрению единого набора услуг в объединенной сети «Комстар Объединенные Телесистемы», оптимальному использованию существующей инфраструктуры, разработке единой системы управления и эксплуатации объединенной сети и услуг.

«Комстар Объединенные Телесистемы» — крупнейший цифровой оператор связи, создан на базе трех ведущих и имеющих безупречную репутацию на рынке компаний — «Комстар», «Телмос» и «МТУ-Информ». Решение об объединении было принято в 2003г. основными акционерами компаний — Акционерной Финансовой Корпорацией (АФК) «Система» и ОАО «Московская Городская Телефонная Сеть». Они же стали стратегическими акционерами новой компании. Процесс объединения затронул также компанию «МТУ-Интел» — крупнейшего интернет-оператора московского региона с принадлежащей ему компанией «Голден Лайн», которая станет дочерней структурой «Комстар Объединенные Телесистемы», www.comstar-uts.ru. www.economy.gov.ru, 13.5.2004г.

— Компания Alcatel объявила о подписании нескольких контрактов на 21 млн. евро с ведущим российским региональным оператором мобильной связи «Смартс». Контракт предусматривает поставку мобильных решений Alcatel для расширения операторской сети GSM/GPRS. Благодаря реализации этого проекта, компания «Смартс» сможет оптими-

зировать существующую мобильную инфраструктуру, повысить качество связи в г.г. Самара, Тольятти, Казань, Набережные Челны и Саратов, а также ускорить внедрение новых мобильных мультимедийных услуг, в частности, основанных на технологии GPRS. Поставка оборудования пройдет в несколько этапов и завершится к концу 2004г.

На первом этапе реализации проекта, который должен завершиться в июле 2004г., Alcatel установит свое решение в г.г. Самара и Тольятти. На втором этапе Alcatel поставит и установит сетевое оборудование для значительного расширения сетей GSM/GPRS в Самаре и Тольятти, а также в г.г. Казань, Набережные Челны и Саратов. Для этого Alcatel установит и введет в эксплуатацию интегрированные мобильные решения Evolium, включающие подсистемы базовых станций (BSS) и оборудование опорной сети (центры мобильной коммутации MSC и подсистемы GPRS). Кроме того, Alcatel установит у заказчика 3 новых коммутатора Alcatel 1000, что позволит «Смартс» предоставить высококачественные услуги абонентам в регионе.

Мультистандартный характер решений Evolium позволяет гладко и экономично переходить к новым технологиям, таким как EDGE и UMTS в существующих сетях Evolium, и внедрять в этих сетях мобильные широкополосные мультимедийные услуги. www.economy.gov.ru, 12.5.2004г.

— Компания Alcatel объявила о подписании многомиллионного контракта с ОАО «Газпром», крупнейшей российской газодобывающей компанией, на модернизацию сети связи ОАО «Газпром» вдоль газопровода Северный Кавказ-Центр на участке Москва-Острогоржск. Alcatel поставит комплексное интегрированное решение, объединяющее системы нескольких производителей, основанные на различных технологиях. Интеграционный проект такой сложности реализуется Alcatel на сети связи ОАО «Газпром» впервые. Реализация проекта начнется в 2004г. и завершится в авг. 2005г. В рамках этого проекта Alcatel будет отвечать за инжиниринг, закупки, интеграцию, контроль за монтажом, испытаниями, сдачей в эксплуатацию, обучение, а также осуществлять руководство проектом.

Новая система связи вдоль газопровода Северный Кавказ-Центр создается для решения комплексных задач ОАО «Газпром», таких как осуществление эффективного управления объектами газовой инфраструктуры, а также мониторинга и контроля за эксплуатацией магистрального газопровода на основе системы SCADA (Supervisory Control and Data Acquisition). В рамках комплексного интегрированного решения Alcatel поставит радиорелейные системы SDH/PDH, SDH/PDH мультиплексоры, учрежденческие АТС, волоконно-оптический кабель, системы подвижной УКВ радиосвязи, сеть передачи данных, системы пожарной сигнализации и аварийного оповещения, системы бесперебойного электропитания, контейнеры, системы резервного электропитания и системы кондиционирования.

Открытое акционерное общество «Газпром» («Газпром») является самой крупной газодобывающей компанией в мире. На ее долю приходится около 20% мировой добычи газа. «Газпром» контролирует 60% российских запасов газа и обеспечивает 90% его добычи в России. Общий объем производства компании составляет 8% ВВП Рос-

сии. «Газпром» обеспечивает около 20% поступлений в федеральный бюджет, поставляет газ для выработки 50% электроэнергии России. www.economy.gov.ru, 28.4.2004г.

— Компания Alcatel объявила о подписании рамочного соглашения объемом 50 млн.долл. с ОАО «Мобильные ТелеСистемы» (MTS, NYSE: MBT), ведущим сотовым оператором Восточной Европы, на развертывание сетей МТС в 11 регионах России и расширение сети МТС на Украине.

Поставки оборудования будут осуществляться поэтапно и завершатся во II кв. 2005г.

В рамках этого контракта Alcatel поставит МТС интегрированные решения Evolium GSM/GPRS, включающие подсистемы базовых станций (BSS) и центры мобильной коммутации (NSS) для строительства сетей МТС в Астраханской, Волгоградской, Ульяновской областях, республиках Марий-Эл, Мордовия, Дагестан, Северная Осетия-Алания, а также Кабардино-Балкарской, Карачаево-Черкесской, Чувашской республиках и в Ставропольском крае. Развертывание этих сетей позволит значительно увеличить присутствие МТС в Приволжском и Южном федеральном округах России. Alcatel также осуществит поставку открытой сервисной платформы Open Services Platform (OSP) для установки на сетях МТС в Северо-западном, Уральском, Приволжском и Южном федеральных округах. www.economy.gov.ru, 27.4.2004г.

— За успешным запуском спутника AM22 в конце 2003г. последовал новый успех. Ночью с 26 на 27 апр. 2004г. ракета-носитель «Протон», запущенная с космодрома Байконур, вывела на околоземную орбиту спутник связи «Экспресс AM11». Alcatel Space, дочерняя компания Alcatel, поставила генеральному подрядчику НПО-ПМ полезную нагрузку для нового спутника. За эксплуатацию спутников серии «Экспресс» отвечает ФГУП «Космическая связь».

На борту нового спутника установлено 32 ретранслятора (транспондера) С-диапазона (включая 6 резервных), 6 ретрансляторов Ku-диапазона (в т.ч. 2 резервных), одна фиксированная антенна и две подвижных лучевых антенны. «Экспресс AM11» будет поддерживать передачу телевизионных программ, телефонных переговоров и данных в широкой зоне покрытия, включающей Европу, Россию, Ближний Восток и Азию. На следующих спутниках этой серии — «Экспресс AM2» и «Экспресс AM3» — также будет установлена полезная нагрузка Alcatel Space. Интеграция этого оборудования уже идет на фабрике в Тулузе. На фабрике в Каннах будет проходить тестирование. Как обычно, компания гарантирует своевременную доставку оборудования заказчику.

Сотрудничество между Францией и Россией в космической области началось более десяти лет назад, когда между Alcatel и НПО-ПМ было подписано первое соглашение. Сегодня это сотрудничество расширяется и распространяется на операторов связи. В прошлом месяце Eutelsat и ФГУП «Космическая связь» подписали контракт на лизинг 12 ретрансляторов Ku-диапазона на спутнике AM22, который уже работает на геостационарной орбите в точке стояния с координатами 53 градуса восточной долготы. Alcatel Space и НПО-ПМ уже вступили в партнерские отношения для сотрудничества с Eutelsat, в частности, в рамках проекта по строительству спутника Sesat. www.economy.gov.ru, 27.4.2004г.

— Президент французской компании «Шнейдер Электрик Индустри» Анри Лакман прибыл в Калининград для переговоров с руководством области. Как сообщили в пресс-службе областной администрации, губернатор Калининградской обл. Владимир Егоров встретился с А. Лакманом на заводе ООО «Калининградгазавтоматика», основным инвестором которого является Schneider Electric Industri. В 2001-02гг. Schneider Electric Industri инвестировала в ООО «Калининградгазавтоматика» 1 млн.долл. в виде поставок оборудования для обработки листовых материалов и стало одним из акционеров ОАО «Газавтоматика» с долей в уставном капитале 2,5%. В. Егоров совершил экскурсию по производственным цехам, познакомился с продукцией, выпускаемой специалистами завода по французским технологиям. Выпускаемая продукция имеет международные сертификаты качества. Сегодня завод выпускает 60 видов продукции, многие из которых на территории СНГ больше никто не производит. Основным заказчиком завода является ООО «Лукойл-Калининградморнефть». С фев. 2003г. на «Калининградгазавтоматике» внедрена система менеджмента окружающей среды. А. Лакман подчеркнул, что убедился в заботе региональной власти об инвесторах, вкладывающих свои средства в развитие экономики региона. Директор компании сообщил журналистам, что планируется увеличение объемов и ассортимента производимой продукции, выхода не только на российский, но и на европейский рынок.

ООО завод «Калининградгазавтоматика» создан в 1960г., входит в состав ОАО «Газавтоматика» и ОАО «Газпром». Основной продукцией завода являются запорно-регулирующая аппаратура, приборы, средства автоматизации и телемеханизации объектов бурения, добычи и транспортировки газа. С 1986г. предприятие выпускает комплекты газобаллонной аппаратуры для работы двигателей легковых и грузовых автомобилей на сжиженном углеводородном газе (пропан-бутан). С 1997г. по лицензии группы «Шнайдер Электрик» (Франция) завод выпускал ячейки «Флюзйр 100-200», предназначенные для распределения электрической энергии напряжением 6,10 кв. В 2001г. завод приступил к выпуску ячеек нового поколения MCset, имеющих ряд современных технических решений и цифровую защиту (устройство «Селам»). ИА Regnum, 12.3.2004г.

— По данным социологического исследования 40% французов имеют дома компьютер. Как передает французское информационное агентство France Presse, за 2003г. количество домашних компьютеров во Франции возросло на 12%, что связано со снижением на них цен. 30% обладателей компьютера имеют выход в интернет. По мнению аналитиков, 2004г. должен стать наиболее успешным для поставщиков программного обеспечения, поскольку в связи с ростом евро цены на компьютеры постоянно снижаются. В среднем в Европе компьютер дома имеют 43% населения. ИА «Росбалт», 25.1.2004г.

Электроника

После глубокого спада первых лет нового тысячелетия (в значительной мере вызванного быстрым ростом популярности интернета) на рынке контрольно-измерительных приборов Франции, похоже, начался устойчивый подъем. Согласно данным французского Синдиката производителей измери-

тельных, испытательных, электроэнергетических и коммуникационных приборов (Simtec), на протяжении последних 2 лет спрос в этой нише неуклонно повышался. В 2005г. его прирост (на 13,8% — до 221 млн. евро) несколько уступал аналогичному показателю, зарегистрированному в 2004г., но все же был выше, чем во многих других странах Европы.

Больше всего в прошлом году он повысился в самом малом по емкости рыночном сегменте — видеоизмерительном (на 53,7%), а меньше всего — в наиболее крупном — общего приборостроения (на 5,3%). Основными стимулами его развития в первом случае эксперты считают более активное внедрение в преддверии Олимпийских игр в Турине и чемпионата мира по футболу в ФРГ технологий цифрового телевидения и компрессии телевизионного сигнала. Однако и в секторе общего приборостроения ничего катастрофического (вопреки ожиданиям некоторых крупных поставщиков) не произошло, и сравнительно небольшого прироста оказалось достаточно, чтобы общая сумма продаж вышла на уровень 2001г.

Промежуточное положение с точки зрения повышения спроса в 2005г. занимали приборы для проводной и оптической связи, СВЧ- и радиочастотные, где второй год подряд прирост продаж был двузначным (26,9; 20,6 и 18% соответственно), но все же далеким от уровня 2001г. Продажи оборудования для испытания электронных блоков и интегральных схем увеличились меньше (приблизительно на 9%); вновь достичь рекордного уровня 2000г. у их поставщиков возможности не было.

Динамика продаж приборостроительной продукции на французском рынке, в млн. евро

	2003г.	2004г.	2005г.
Продукция общего приборостроения	82	93	98
Приборы для проводной оптической связи	27	30	38
Радиочастотные приборы	24	29	35
СВЧ-приборы	19	21	25
Испытательные системы	11	17	19
Видеоизмерительные приборы	4	5	7

БИКИ, 4.7.2006г.

Телеком

Новые информационные технологии: рост импорта. Продукция новых информационных технологий занимает 7% объема внешней торговли Франции (6,2% экспорта и 8,6% импорта). Резко сократившись после максимума 2001г., импорт такой продукции опять стал расти в 2004г. Эта тенденция продолжилась и в 2005г. при росте импорта на 4,6%, а экспорта — 1,4%. Наиболее динамично росла торговля аппаратами по приему, записи и распространению звука и изображения, в то время как торговля звуко- и видеопередающей техникой — сокращалась. Прекратилось падение экспорта компьютеров, резко выросли поставки за рубеж электронных компонентов — на 8,7%.

Внешняя торговля

продукцией новых информационных технологий, в млн. евро.

	2005г.			05/04, %		
	импорт	экспорт	сальдо	импорт	экспорт	доля
Всего	33279	22429	-10842	4,6	1,4	67,4
Прием, запись, распространение						
звuka и изображения	7167	3942	-3225	9,8	10	55
Офисная техника	14485	5801	-8684	-0,3	-7,9	40,1
Звуко- и видеопередающая						
техника	5719	5627	-92	20,3	-2	98,4
Электронные компоненты	5908	7058	1151	-1,8	8,7	119,5

Источник: данные Французской таможни

В области импорта основные торговые партнеры Франции находятся в Азии, во главе с Китаем, в США и в ЕС. 40% поставок звуко- и видеозаписывающей аппаратуры осуществляется из Китая (28%) и Японии (13,8%). Венгрия, Великобритания, Германия и Южная Корея также являются важными поставщиками этой продукции. Импорт из Китая вырос на 37,3% в 2005г., французские закупки в других основных странах, за исключением Южной Кореи, сократились.

Китай является также основным поставщиком компьютеров (+12,2% в 2005г.), на него приходится 1/4 их импорта. Одновременно, значение Германии и США падает. Основным предметом французского экспорта являются электронные компоненты, которые поставляются в Германию (18,4% продаж), а также в Малайзию, Сингапур и США. Экспорт в Малайзию вырос в 2 раза в 2005г., позволив ей занять 2 место.

Телеком с РФ

Сотрудничество в космической области. Реализуются совместные проекты по коммерческому использованию российских ракетносителей «Союз» в рамках СП «Старсем», разработке и изготовлению спутников, в области использования российских технологий при создании и производстве ракетных двигателей, по разработке оптико-электронных приборов ориентации и навигации космических аппаратов.

В нояб. 2003г. подписано российско-французское соглашение о запусках российских ракетносителей «Союз» с космодрома Куру во Французской Гвиане. Первый запуск намечен на начало 2008г. В марте 2005г. проведено окончательное согласование всех необходимых документов. Стоимость проекта составляет 314 млн. евро. В конце 2005г. было начато строительство стартовой площадки. 6 дек. 2005г. на заседании Совета министров Европейского космического агентства было подтверждено финансирование проекта.

Весной 2005г. Российским космическим агентством и CNES принята программа УРАЛ по совместной разработке перспективных носителей. Ряд положений программы включены в Федеральную космическую программу России на 2006-11гг.

В 2005г. было окончательно согласовано участие российских носителей «Союз» в развертывании группировки «Галлилео». 28 дек. 2005г. компанией «Старсем» осуществлен вывод на орбиту 1-го спутника GIOVE-A российским носителем «Союз».

Связь и информатизация. С участием компании «Алкатель» и ОАО «Связьинвест» в Московской обл. создается предприятие по производству оптического волокна; ведутся совместные с НПО «Прикладная механика» работы по разработке полезной нагрузки для российских спутников AM11 и AM12.

В окт. 2003г. компаниями «Алкатель» и «Уралсвязьинформ» подписан контракт на 10 млн. евро на поставку на Урал оборудования для цифровой связи.

В мае 2005г. компании «Алкатель» и «Ростелеком» подписали контракт на 50 млн. евро, предусматривающий модернизацию волоконно-оптической сети на юге России.

Развивается проект перевода российского телевидения на цифровой формат вещания при участии компаний Thales и «Алмаз-Антей», поддержанный президентами двух стран. В рамках данного проекта предусматривается создание СП в России.

Хайтек

Франция является одной из самых передовых стран в авиакосмической промышленности, а также в области производства вооружений. Чтобы противостоять обострившейся международной конкуренции, снизить стоимость исследовательских работ и издержки производства, французские предприятия установили партнерские отношения со своими зарубежными коллегами. Так, программа «Аэробус» явилась плодом сотрудничества между Францией, Германией, Соединенным Королевством и Испанией. Компания «Аэроспасьяль» тесно сотрудничает с итальянской фирмой «Алениа» и британской компанией «Бритиш аэропейс» в рамках проекта создания самолета для местных авиалиний (ATR).

Авиакосмическая промышленность размещается в основном в Парижском округе (на который приходится 40% рабочих мест) и на юго-западе, в частности в Тулузе и Бордо (занято 100 тыс.чел.). Примерно половина ее продукции идет на экспорт. В состав отрасли входят предприятия с госкапиталом, такие как «Аэроспасьяль» и «Снекма». В рамках программ «Аэробус» и ATR выпускаются гражданские самолеты; фирма «Дассо-эндюстри» специализируется на поставках военных самолетов типа «Мираж» и «Рафаль», а также самолетов делового назначения типа «Фалькон»; фирма «Снекма», ассоциированная с американской корпорацией «Дженерал электрик» поставляет реактивные двигатели и моторы.

Космическая промышленность развивалась также в рамках международного сотрудничества, объединяющего 15 государств, причем некоторые из них, например Норвегия и Швейцария, не являются членами ЕС. Примером такого сотрудничества является программа «Ариан-спейс», по которой составлен плотный план запусков на ближайшие годы ракеты «Ариан-5», обеспечивающей вывод на орбиту груза весом 6 тонн (против 4-тонной ракеты «Ариан-4»). Успех проекта «Ариан» обусловлен надежностью носителей, что позволяет привлечь многочисленных иностранных клиентов, несмотря на конкуренцию со стороны США, России, а с недавнего времени и Китая. Ракеты запускаются с космического центра Куру в Гвиане. Франция участвует в выводе на орбиту спутников связи и слежения, таких как СПОТ и «Гелиос». Эти спутники производятся компаниями «Матра эспас», «Алкатель эспас» и «Аэроспасьяль эспас».

Электротехническая и электронная промышленность характеризуется большим разнообразием выпускаемой продукции. В отрасли, в основном выполняющей госзаказы, доминируют крупные объединения. Группа «Алкатель-Альстом», которая за последние десять лет приобрела ряд компаний, занимает первое место в мире в области телекоммуникаций. Компания «Альстом», ассоциированная с британской компанией GEC, специализируется не только на ж/д подвижном составе (скоростные поезда), но и на оборудовании для электростанций. Ей принадлежит первое место в мире по производству турбогенераторов комбинированного цикла. Фирма «Томсон» выпускает целую гамму продукции — от электронного оборудования оборонного назначения («Томсон-CSF») до бытовой электроаппаратуры и техники широкого спроса («Томсон мультимедиа»).

«Шнейдер» занимает ведущее место в секторе электромеханики, а «Легран» является мировым лидером в области производства электроаппаратуры.

Франция удерживает прочные позиции в области телекоммуникаций и телематики, в частности благодаря компании «Франс телеком», однако в информатике ее результаты менее убедительны. Находясь на уровне конкурентоспособности по производству программного обеспечения и особенно соответствующего обслуживания, осуществляемых фирмой «Кап Жемини-Сожети», Франция зависит от заграницы в области производства микропроцессоров и страдает от конкуренции со стороны США и Японии, внутренний рынок которых предоставляет более широкие возможности. Фирма «ST Микроэлектроник» хотя и занимает третье место в Европе по изготовлению электронных микросхем, однако ее продукция составляет менее 3% мирового производства. Несмотря на то, что на этом направлении обеспечивается активное торговое сальдо по продажам электрооборудования и средств связи, оно все же не покрывает дефицита поступлений в области информатики или электроники бытового назначения.

Производство вооружений на протяжении ряда лет переживает явный спад, обусловленный окончанием «холодной войны» и сокращением бюджетных расходов на оборону. По экспорту вооружений Франция занимает пятое место в мире и имеет активное сальдо торгового баланса, в среднем превышающее 30 млрд. франков (5 млрд. долл.). Речь идет об отрасли стратегического значения, в которой применяются новейшие технологии и которая в огромной степени зависит от государства, поскольку оно принимает решения по программам разработки и производства техники и вооружений через специальный орган — Генеральную делегацию по вооружению — и осуществляет контроль за экспортом. В производстве преобладают крупные предприятия. По наземным вооружениям это «ЖИАТ-эндюстри», по самолетам — «Дассо» и «Аэроспасьяль», по ракетам — «Аэроспасьяль», «Томсон-CSF» и «Матра». В целях борьбы с перепроизводством и высокими затратами по конкретным проектам французские предприятия осуществляют перегруппировку — примером может служить проведенное в 1998г. слияние «Аэроспасьяль» и «Матра От техноложи» — и все чаще заключают соглашения о сотрудничестве со своими европейскими партнерами. Так образовалось объединение «Эрокоптер» в интересах производства боевого вертолета. Основная часть предприятий по производству вооружений сосредоточена в Ильде-Франсе, Бретани, на юго-западе страны и в регионе Прованс-Альпы-Лазурный берег.

Биоиндустрия представляет собой отрасль, за которой будущее. Франции принадлежит видное место в разработке и создании ферментов, ароматических веществ, в генной инженерии, используемой, в частности, в сельском хозяйстве для производства новых сортовых семян. Работы в этой сфере крайне разнообразны и затрагивают многие отрасли экономики: фармацевтику — новые достижения с появлением антибиотиков; агропродовольственный комплекс — использование ферментов в молочной промышленности; цветоводство — применение культур *in vitro*, уже широко использовавшихся селекционером роз Дельбаром; энергетику и область защиты окружающей среды

— производство дистера и этанола. В результате оборот промпредприятий, действующих на «зеленом рынке», т.е. эко-предприятий, составляет 30 млрд. франков (5 млрд.долл.). Первостепенное значение приобретает водоочистка, затем следуют очистка воздуха и переработка отходов. К исследовательской работе в данной сфере привлечены многие специализированные учреждения, такие как Национальный институт здравоохранения и научных исследований, Национальный институт агрономических исследований и Институт Пастера, получающие финансовую помощь как от государства, так и от промышленных групп: от предприятий агропродовольственной промышленности (BSN), химпрома («Рон-Пуленк» и «Лафарж-Коппе»), нефтепереработки («Эльф-Санофи») и фармацевтики («Руссель-Юклаф»).

Новейшие отрасли промышленности обеспечивают 20% рабочих мест в производстве Франции и являются результатом стремительного технического прогресса, равно как и результатом научных исследований и деятельности высококвалифицированного персонала.

Агропром

Франция располагает многоотраслевым эффективным сельским хозяйством и высокотехнологичной промышленностью по переработке сельхозпродукции и производству продуктов питания.

Общая площадь сельскохозяйственных угодий страны составляет 30 млн.га, в т.ч. на пахотные земли приходится 18 млн.га. В общем объеме товарного производства сельхозпродукции господствуют крупные хозяйства (60% производства) с земельными наделами от 20 до 100 га, хотя численно преобладают мелкие и средние хозяйства, которых в 2003г. насчитывалось 720 тыс.

По объему выпускаемой с/х продукции Франция традиционно занимает 3 место в мире (после США и Канады) и 1 место в Западной Европе, полностью обеспечивая себя ее основными видами за исключением экзотических овощей и фруктов. Она является крупнейшим в ЕС производителем зерна (55 млн.т. в год при средней урожайности зерновых до 60 ц/га), сливочного масла, говядины, сыра, а также держит 1 место по годовому потреблению на душу населения мяса (96 кг), молока и молочных продуктов (510 кг).

Ведущей отраслью сельского хозяйства является животноводство, дающее около 50% всей сельскохозяйственной продукции. По численности поголовья крупного рогатого скота, которое насчитывало в 2003г. более 19,5 млн. голов (26% поголовья ЕС), Франция занимает первое место среди европейских стран. Стадо молочных коров, которое составляет 4,1 млн. голов, дает ежегодный удой молока на уровне 23,9 млрд.л. Поголовье свиней в 2003г. составило (в млн. голов) 15,1, коз — 1,2, овец — 9,2. В 2003г. по сравнению с предг. отмечено сокращение поголовья всех видов скота в среднем на 2%.

2003г. был крайне неблагоприятным в климатическом отношении для сельского хозяйства Франции. Резкие колебания температуры во время зимы, сопровождавшиеся обледенением почвы, уничтожили значительную часть всходов озимых культур (кукурузы, половину посадок сахарной свеклы, частично рапса). Холодная весна и

недостаточное количество весенних осадков, чрезвычайно засушливое и жаркое лето также вызвали снижение производства и урожайности многих видов сельскохозяйственных культур.

Урожайность зерновых сократилась по сравнению с 2002г. в среднем на 18%, а их производство уменьшилось на 22%, составив 51,8 тыс.т. — самый низкий показатель за последние 8 лет. Производство масленичных культур снизилось на 3%, фуражной кукурузы — на 7% (17 млн.т.), картофеля — на 7% (4,3 млн.т.).

Объем сбора винограда для производства вина по сравнению со средним показателем последних пяти лет сократился на 17% и оценивается в 6,2 млн. тонн, что является самым слабым результатом, начиная с 1991г. В результате этого производство вин также снизилось в среднем на 12%, составив 47,3 гектолитров. Благодаря жаркому лету, содержание сахара в винограде оказалось выше обычных норм, что благоприятно отразится на качестве большинства видов вин урожая 2003г.

Объемы производства овощей сохранились на обычном уровне, урожай томатов и огурцов даже превысил среднестатистические показатели. Что касается фруктов, то холодная весна и засушливое лето особенно сказались на объемах их производства, которые снизились по сравнению с предыдущим годом от -2% (столовый виноград) до -35% (абрикосы). Средний же уровень падения производства фруктов по сравнению с предшествующим пятилетним периодом составил 18%.

Франция занимает 1 место в мире по экспорту переработанной с/х продукции и 2 — по поставкам сырья. В общей сложности на экспорт идет более 40% производимой в стране сельхозпродукции. В 2003г. внешняя торговли сельхозпродукцией и продтоварами характеризовалась незначительным снижением экспорта (-0,2% по сравнению с предг.), объем которого по стоимости составил 39,4 млрд. евро, при сохранении положительного сальдо торгового баланса 8,5 млрд. евро. Основными экспортными товарами являются вина (второе место во французском экспорте), удельный вес которых в общем объеме экспортируемой агропромышленной отрасли продукции в 2003г. составил по стоимости 25%, мясо и мясопродукты, молочные продукты, растительное масло, зерновые, овощи и фрукты.

В 2002г. торговый оборот сельскохозяйственной продукции составил 131,2 млрд. евро. Последнее время все чаще говорят о кризисе во французском сельском хозяйстве. По данным компании «Сопекса» (компания, специализирующаяся на экспорте сельскохозяйственной продукции и продуктов питания) первые признаки кризиса появились в 1997г., когда темпы роста экспорта сельхозпродукции сократились до 1,4% в год, в то время, как до 1997г. они составляли 4,4% ежегодно. В 2002г. объемы экспорта с/х продукции увеличились, прирост составил 2,5%. Однако ситуация во французском сельском хозяйстве остается нестабильной, Франция теряет свои традиционные рынки сбыта. В первую очередь, это касается стран Евросоюза, на которые приходится 71% экспорта сельскохозяйственных товаров. По мнению французских экспертов причины кризиса, заключаются в том, что французские экспортеры слишком много внимания уделяют защите своих интересов на крупных рынках, и не проявляют вы-

сокой активности на рынках развивающихся стран, речь в первую очередь, идет о странах Центральной Европы, Азии и России.

По мнению гендиректора Французской Федерации экспортеров вин Луи-Режи Афра, преимущество основных конкурентов Франции – стран Нового Света (США, Австралия, Южная Америка, Чили) заключается в умении отвечать на запросы потребителей. Экспорт винодельческой продукции на сегодняшний день занимает во французской внешней торговле второе место после продукции авиационно-космического комплекса.

Такая ситуация вызывает обеспокоенность французского правительства, в этой связи недавно был создан Высший совет по экспорту сельскохозяйственной продукции и продуктов питания, который объединил руководителей предприятий-экспортеров данных товаров. Основными задачами Совета является содействие французским сельхозэкспортерам, восстановление их позиций на мировых рынках.

Алкоголь

В 2005г. экспорт вина из Франции был стабилен и составил 5,6 млрд. евро. Импорт сократился на 3,9% до 500 млн. евро.

Великобритания остается основным покупателем французского вина – на нее приходится 21,6% всего экспорта. Доля этой страны особенно велика по винам долины Луары (34,5%) и Шампани (25%). На 6,3% по сравнению с 2004г. выросли продажи вина в США – второго по значимости торгового партнера (15,7% экспорта). Сократился экспорт в ФРГ (-5%) и Бельгию (-3,3%), занимающих соответственно 3 и 4 место. Эти страны, вместе с Нидерландами, являются крупными импортерами эльзасских вин. На 4,9% уменьшился экспорт в Японию, которая закупает четверть всего экспортируемого вина Божоле. Импорт же Италии на 84% состоит из шампанских вин.

Экспорт шампанского вырос в 2005г. на 6%. Наиболее заметный рост отмечен в Австралии (62,6%), Испании (26,8%), Канаде (17,4%), Сингапуре (16,2%) и Нидерландах (12,4%). На 18,6% сократился экспорт в Японию.

В области импорта лучшие показатели у вин из США – 13,2%. Выросли продажи также из Аргентины и Чили. Наблюдалось сокращение поставок из Австралии, Италии и Испании.

	Торговля напитками в общей торговле продукцией АПК, в млн. евро	
	2005	05/04, %
	импорт	экспорт
Агропромышленный комплекс	32879	40579
Продукция сельского хозяйства	8880	10474
- растениеводство и животноводство	7241	9439
Продукция АПК	23999	30105
- напитки	2118	9700
	сальдо	импорт
	7700	3
		экспорт
		1,9
		0,8
		-1
		2,2
		1,9

Источник: данные Французской таможни

Грецкие орехи

По данным министерства сельского хозяйства США, в 2005г. производство грецких орехов во Франции достигло 32 тыс.т., а в предыдущие 2 года оно было небольшим из-за неблагоприятных погодных условий.

Экспорт грецких орехов из страны в 2005г. вырос, в результате возросших отгрузок орехов в скорлупе в Германию, Испанию и Молдавию. Импорт очищенных орехов из Молдавии сократился.

В 2005г. во Франции был собран урожай грецких орехов более хорошего качества, в отличие от 2003г. и 2004г., когда в результате засухи они были меньшего размера. По данным министерства с/х страны, запасы грецких орехов невелики, поскольку увеличился спрос как на внутреннем рынке, так и на рынках других стран.

В 2005г. экспорт неочищенных грецких орехов из Франции возрос более чем на 1/3 – до 21,25 тыс.т. (самый высокий уровень за последние 6 лет). Отгрузки очищенных орехов повысились на 12% – до 2,98 тыс.т. с 2,67 тыс. в 2004г.

Германия оставалась крупнейшим импортером французских неочищенных грецких орехов. Поставки в эту страну возросли с 3,9 тыс.т. в 2004г. до 6,5 тыс. в 2005г. Отгрузки в Испанию увеличились на 35% – до 5,24 тыс.т. с 3,88 тыс. в 2004г. Экспорт в Молдавию уменьшился с 3,7 тыс.т. в 2004г. до 3,64 тыс. в 2005г. По сравнению с 2000г. поставки в Молдавию увеличились в 4 раза.

Поставки очищенных грецких орехов из Франции в Германию в 2005г. возросли на 10% – до 1,1 тыс.т. Экспорт очищенных грецких орехов увеличился почти во все страны-импортеры, за исключением Нидерландов.

	Основные показатели развития рынка грецких орехов Франции, тыс.т.		
	2003г.	2004г.	2005г.
Посадочная площадь (га)	20050	20080	20080
Количество деревьев			
- Плодоносящих	1600000	1600000	1600000
- Не плодоносящих	450000	450000	450000
Запасы на начало года	0	0	0
Производство	23,3	26,4	32,0
Импорт	15,5	13,1	11,0
Ресурсы	38,8	39,6	43,0
Экспорт	18,8	22,2	24,0
Внутреннее потребление	20,1	17,3	19,0
Запасы на конец года	0	0	0
	Экспорт неочищенных грецких орехов, в т.		
	2000г.	2003г.	2004г.
Всего	15738	13779	15626
Германия	4837	3527	3901
Испания	4822	4548	3880
Молдавия	937	2115	3701
Италия	1820	851	1705
Португалия	1382	859	651
Бельгия	535	463	550
Швейцария	506	443	404
Дания	265	249	265
Другие страны	634	724	569
	Экспорт очищенных грецких орехов, в т.		
	2000г.	2003г.	2004г.
Всего	2725	2332	2665
Германия	1057	961	1011
Швейцария	493	458	512
Испания	152	136	121
Люксембург	-	86	85
Дания	113	132	128
Нидерланды	270	121	182
Португалия	122	70	108
Бельгия	242	188	151
Италия	115	65	149
Другие страны	161	115	218

БИКИ 18.5.2006г.

АГРОПРОМ

– 44 Международная сельскохозяйственная выставка SIA, открылась в субботу в парижском выставочном комплексе близ Версальских ворот.

Это один из крупнейших в мире салонов в сфере сельского хозяйства и пищевой промышленности. В 2006г. агровыставку на юге Парижа посетили 510 тыс.чел. В нынешнем году организаторы ожидают, что этот рубеж будет превзойден.

На площади в 138 тыс.кв.м. разместились стенды 1200 экспонентов из 80 стран. В загонах — 3 тыс. элитных животных, большинству из которых предстоит участие в традиционных конкурсах. В ходе выставки состоятся многочисленные профессиональные конференции, семинары, презентации предприятий и дегустации продуктов питания.

В этом году в выставке впервые принимает участие Россия. На российских стендах представлены новейшие технологии и научные достижения в области сельхозпроизводства, пищевой и перерабатывающей промышленности. Прибыл из России и широкий ассортимент продовольственных товаров. Их демонстрируют Вологодская обл., министерства сельского хозяйства Оренбургской обл. и Республики Алтай.

Среди российских фирм, знакомящих со своей деятельностью посетителей выставки, — «Вимм-Билль-Данн»), Сорочинский комбинат хлебопродуктов, мясокомбинаты «Сорочинский» и «Орский», Бийский маслоэкстракционный завод и «Дом чая». Выставка в Париже продлится до 11 марта. Прайм-ТАСС, 5.3.2007г.

— Специалисты Россельхознадзора обнаружили личинки трихинеллеза в свинине, предназначенной для экспорта в Россию из Франции. Об этом сообщил пресс-секретарь Федеральной службы по ветеринарному и фитосанитарному надзору Алексей Алексеенко.

По его словам, «в янв. 2007г. в мясе свиней, забитых в Бретани (Франция), представителем Россельхознадзора обнаружена личинка трихинеллеза». «Затем диагноз был подтвержден в лаборатории Французского агентства по санитарной безопасности продуктов питания (Afssa)», — продолжил А.Алексеенко. В результате, по данным Россельхознадзора, были закрыты 5 свиноводческих ферм, а их продукция возвращена поставщику. Ветеринарная служба Франции проводит расследование инцидента. Трихинеллез — глистное заболевание человека и животных. Заражение происходит при употреблении в пищу мяса пораженных животных. Трихинеллез наблюдается у 100 видов домашних и диких млекопитающих, наиболее распространен у свиней. Прайм-ТАСС, 26.1.2007г.

— Сопоставимые продажи французской пищевой группы Danone выросли в янв.-сент. 2006г. на 9,1%, сообщила компания во вторник, повысив также прогноз прибыли на акцию на тек.г. По оценке производителя йогуртов и печенья, хотя рост операционной рентабельности за год окажется на нижней границе предыдущего прогноза, увеличение основной прибыли на акцию должно превысить 15%.

В авг. Danone сообщал, что ожидает роста годовой операционной рентабельности на 20-40 базисных пунктов, а роста прибыли на акцию на 15%. Продажи компании за девять месяцев до 30 сент. выросли до 10,772 млрд. евро (13,47 млн.долл.) с 9,853 млрд. годом ранее. Аналитики ожидали 10,854 млрд. евро. В III кв. сопоставимые продажи компании увеличились на 9,5%, тогда как аналитики ждали роста на 8,1%. Reuters, 17.10.2006г.

— На состоявшейся в Марселе в июне 2006г. торговой конференции отмечалось, что рост мирового урожая риса (в необрушенном виде) в текущем сезоне замедлится, в значительной мере из-за увеличения издержек производства. По оценке ФАО, мировой сбор указанного зерна составит 635,5 млн.т. по сравнению с 630,7 млн. в благоприятном 2005г. Увеличение производства ожидается прежде всего в Азии, особенно в Бангладеш, Китае, Индии и Вьетнаме. Урожай риса в данном регионе в 2006г. возрастет до 575,5 млн.т. с 569,5 млн. в 2005г. В Африке прогнозируется рост производства до 21,3 млн.т. (20,8 млн. в 2005г.). При этом основная часть прироста будет приходиться на Нигерию. С расширением производства легальный импорт риса в Нидерланды, составлявший 2 млн.т. в 2005г., в 2006г. уменьшится; однако с учетом контрабандного ввоза он может достигнуть 1,6 млн.т.

На конференции было обращено внимание на тот факт, что Таиланд и Вьетнам снова попытаются сдерживать поставки зерна на мировой рынок с целью поддержания экспортных цен или недопущения возникновения дефицита этого продукта. Экспорт риса из указанных стран в 2005г. находился на уровне 7,5 млн. и 5,2 млн.т. соответственно. Индия, как считают эксперты ФАО, в 2006г. поставит на внешний рынок не более 4 млн.т. риса вместо 5,3 млн. в 2005г.

По прогнозу ФАО, мировые запасы риса к концу 2005/6г. несколько возрастут, преимущественно за счет Китая, где сосредоточится более половины их общего объема. Это обусловит уменьшение оборота мировой торговли, достигшего 30 млн.т. в 2005г.

Китай — крупнейший мировой производитель и шестой экспортер риса. Однако его экспортные ресурсы резко сократились в 2004/5г. из-за плохого урожая зерна, а зарубежные отгрузки снизились до 700-900 тыс.т. с 2-2,5 млн. в предыдущие сезоны. Некоторые аналитики полагают, что Китай в ближайшие годы может превратиться в нетто-импортера риса. Эта страна экспортирует в основном длинно- и короткозерный рис. Главными рынками сбыта являются Япония, Республика Корея, Гонконг, страны Ближнего и Среднего Востока и Африки.

Мировые цены, по мнению экспертов ФАО, в оставшийся период текущего года сохранятся на достаточно твердом уровне вследствие ограниченности экспортных ресурсов. Вместе с тем ситуация может оказаться непредсказуемой из-за ухудшения погодных условий, принятия мер по регулированию экспорта из Таиланда, Китая и Вьетнама, а также политических решений по импорту риса в Нигерию, Индонезию и Иран. БИКИ, 15.8.2006г.

— Открылся первый магазин новой специализированной торговой сети ОАО «Одесский каравай». Как сообщила руководитель торговой точки Наталья Лоташ, на этом месте и ранее располагался магазин того же предприятия. В помещении площадью 120 кв. м. произведен ремонт. По словам директора, главное отличие этой точки (и будущей специализированной сети в целом) от уже работающих фирменных магазинов ОАО — выпекание хлеба прямо в торговом зале. В новой точке представлен абсолютно весь ассортимент продукции объединения — как массовые сорта хлеба, хлебобулочных, кондитерских изделий, так и элит-

ные. Лоташ отметила, что открытие магазина — первый шаг на пути реализации проекта, который будет называться «Французская кондитерская» или «Европейская кондитерская». Партнер ОАО — компания V. G. R. (Франция). Планируется создавать булочные-кондитерские с выпеканием продукции на месте. Второй магазин специализированной сети должен открыться в июле. Предполагается, что там будет и зал-кафетерий. Всего в рамках новой сети намечено создать 10 магазинов.

Промышленное производство хлеба в Одессе началось в 1899 г. — с открытием хлебозавода №1. ОАО «Одесский каравай» было основано в 1997 на базе хлебозаводов 2, 4 и 5. По сведениям каталога Istock, 42,66% акций ОАО принадлежит ООО «Одесский хлебозавод 2», 15,38% — ООО «Агроком-Украина» (Киев), 15,38% — Rovanon Holding Ltd. (Великобритания), 5,85% — Фонду государственного имущества. Доля продукции «Одесского каравая» на рынке обл. — 70%. Ежедневно ОАО производит 180 — 220 т. изделий 100 наименований. Продукция реализуется больше чем в 1 тыс. торговых точек, куда ее развозят 100 автомобилей. Собственная сеть объединения — 100 фирменных магазинов и павильонов. ИА Regnum, 8.6.2006г.

— В июле 2006г. в Нижнекамский район Татарстана привезут партию нетелей. В животноводческие фермы заселят 800 породистых коров из Франции, сообщили в министерстве сельского хозяйства и продовольствия Татарстана. Для них идет реконструкция старых комплексов, которые будут оснащены современным оборудованием, способным облегчить работу дояркам, а также создать благоприятные условия для нетелей. Работы будут завершены ближе к зиме. Пока же адаптироваться французские коровы будут на свежем воздухе. Животноводы заселят их в летних площадках, которые сейчас строят. Планируется, что коровы из Франции значительно увеличат надои молока. ИА Regnum, 19.5.2006г.

— В связи с выявлением случаев заболевания птичьим гриппом внутреннее потребление мяса домашней птицы во Франции снизилось на 30%. Министр-делегат по вопросам внешней торговли Кристин Лагард (Christine Lagarde) заявила, что 43 страны-импортеры мяса французской домашней птицы приняли решение о запрете ввоза на свою территорию этого продукта из Франции. Среди них значатся такие крупные потребители, как Бразилия, США, Египет, Россия и Арабские Эмираты. Экспорт этого продукта в страны, находящиеся вне зоны ЕС, составляет 20% от общего объема производства птицеводческой отрасли Франции. В этой связи К. Лагард призвала всех заинтересованных лиц «мобилизовать свои усилия с целью минимизации последствий кризиса в экспортных поставках, которые могут губительно сказаться на всей отрасли в целом». В особо тяжелом положении оказались два французских производителя: Tilly-Sabco (филиал Unicora) и компания Doux, которая 35% от своего производства направляет на экспорт в страны, не входящие в зону ЕС. www.economy.gov.ru, 14.3.2006г.

— Осенью 2005г. председатель правления и главный исполнительный директор французской компании Danone Ф Рибу настолько забеспокоился по поводу возможных последствий слухов о поползновениях американской фирмы PepsiCo в отношении его пищевой компании, что для про-

яснения ситуации дал обширное интервью на сайте своей фирмы.

Спекуляции в отношении поглощения Danone не новы. Рибу говорит, что они продолжаются уже 20 лет. Но никогда ранее французская политическая элита не выступала столь активно в защиту Danone, как она сделала это летом 2005г., когда слухи достигли апогея, что привело к взлету акций компании за один день на 13%. Левые и правые политики, включая премьер-министра Д. де Вильпена, обязались вести борьбу за сохранение Danone в руках Франции.

Рибу заявляет, что никогда не имел дело с PepsiCo и «решительно» отверг обвинения в том, что Danone сама способствовала распространению этих слухов, чтобы поднять акции компании. Французский регулятор финансовых рынков AMF рассматривает этот вопрос. По мнению Рибу, слухи продолжали распространяться из-за молчания предполагаемого покупателя. PepsiCo отрицала, что стремится получить долю акций Danone, но ни разу не заявляла, что не обсуждала такую покупку.

Danone — одна из самых привлекательных компаний в данной отрасли. Она производит бисквиты, а также продает бутилированную воду и молочные продукты; причем две последние категории — самые быстрорастущие секторы пищевой промышленности. Помимо известных мировых брендов: Danone — для молочных изделий, Evian для бутилированной воды и Lu — для бисквитов — компания владеет или контролирует некоторые успешно действующие местные бренды, например, аргентинскую молочную фирму La Serenissima. Хотя Danone — крупнейшая фирма среднего размера, ее легко может поглотить один из гигантов пищевой индустрии. Помимо PepsiCola; в разное время интерес к Danone проявляли Nestle, Unilever, Coca-Cola и Kraft.

Такая привлекательность явилась результатом стратегических ходов, предпринятых семьей Рибу. Старший Рибу создал в 1973г. крупнейшую во Франции пищевую группу путем слияния стекольной фирмы BSN, которую он диверсифицировал на производство пива, воды и детской пищи с молочной фирмой Gervais Danone.

Фрэнк Рибу (ему 50 лет), младший из четырех детей, получив по окончании Лозаннского политехнического института диплом инженера, не является типичным представителем элитной французской системы образования. Возможно, именно это сделало его более смелым и склонным к принятию нестандартных решений. Рибу Младший стал пионером в создании определенных брендов. Procter & Gamble, Unilever, Heinz, General Mills и Sara Lee все больше полагаются на небольшой портфель супербрендов. Но Рибу пришел к этому раньше всех. Он вывел свою компанию на передовые позиции в избранных направлениях деятельности: Danone является крупнейшим в мире производителем молочных продуктов, вторым после американской Nabisco изготовителем бисквитов и делит первое и второе места с Nestle по производству бутилированной воды.

По данным Danone, несмотря на продажу целого ряда компаний, занимавшихся иного рода бизнесом, ее ежегодный оборот составляет почти 14 млрд. евро (16,4 млрд.долл.), что несколько больше, чем в 1996г. Рыночная капитализация группы возросла с 8,5 млрд. евро в дек. 1996г. до 22 млрд.

евро. Но главное — это не общие размеры оборота, а то, что компания вышла на передовые позиции в трех направлениях своей деятельности.

При этом, некоторые подразделения Danone могли бы проявить себя и лучше. Производители бисквитов, купленные Рибу в Европе и Латинской Америке, проявили себя хуже, чем предполагалось. Тогда компания объединила плохо зарекомендовавшие себя латиноамериканские подразделения с фирмами одного из своих конкурентов. Самой большой неудачей стало появление Danone на американском рынке бутилированной воды для домов и офисов. Затем компания заявила, что свертывает свой бизнес на этом рынке.

Америка — слабое звено в цепи Danone. Компания упустила момент приобретения американского производителя печенья и крекеров Nabisco и хлебных изделий Quaker. Вместо этого Danone осуществила большие инвестиции в развивающиеся рынки, где реализуется 1/3 ее продаж. Будучи крупным производителем бутилированной воды и бисквитов в Китае, Danone пытается найти способ заинтересовать китайцев йогуртом и недавно открыла исследовательский центр в Шанхае.

Рибу уделяет большое внимание инновациям в области производства йогурта. Но при этом фирма давно не выбрасывала на рынок нечто особенно привлекательное. Activia, йогурт, который, как говорят, способствует пищеварению, появился на полках магазина еще в 1988г. Его продажи ежегодно возрастают на 30% и в 2006г. он появится в США. Actimel, молочный продукт, нацеленный на укрепление иммунной системы, был запущен в производство в 1996г.

Рибу хочет сохранить независимость Danone, но прекрасно понимает, что любой из гигантов пищевой индустрии может легко поглотить компанию. 85% акций Danone свободно распространяются и потому доступны любому решительно настроенному покупателю. В качестве обороны он возлагает надежды на то, что предложение о поглощении может спровоцировать войну между компаниями, подавшими заявки на торгах, что приведет к значительному вздорожанию активов Danone и сделает компанию недоступной для покупателей. Но, по мнению аналитика нью-йоркской фирмы Sanford Bernstein, исследующей инвестиционные рынки, Э. Вуда, такое предложение вряд ли поступит в ближайшее время. Большинство потенциальных покупателей, считает он, заняты другими делами. Так что Рибу может на время расслабиться, но, очевидно, не навсегда. Economist. «Коринф», 1.3.2006г.

— Общая сельскохозяйственная политика ЕС (САР) для европейских налогоплательщиков обходится ежегодно в 40 млрд. евро (47 млрд.долл.), т.е. 40% всего бюджета ЕС. Это очень большая сумма, учитывая, что на фермеров приходится менее 2% рабочей силы ЕС. Однако в последнее время доля расходов стала падать, хотя 20 лет назад на нее приходилось 70%. Более того, с 2003г. началась принципиальная реформа в САР. После проведения этой реформы 90% проектов по поддержке фермеров перейдет в разряд «невыгодных».

Однако требования по осуществлению дальнейших реформ продолжают. Крупнейшие мировые экспортеры сельскохозяйственной продукции хотят получить более широкий доступ на рынок ЕС, что означает существенное снижение импортных

тарифов на фермерские товары. Внутри ЕС такие страны, как Великобритания, получающие незначительные фермерские субсидии, требуют их дальнейшего снижения, другие страны, как Франция, которые являются их самыми крупными пользователями, напротив, требуют защиты. Политика САР подвергается критике даже теми странами, которые стремятся защитить европейское сельское хозяйство и небольшой фермерский бизнес. Однако, согласно последним данным, 80% субсидий уходит на нужды богатым фермерам, т.е. крупнейшими получателями субсидий САР являются гигантский агробизнес и крупные богатые землевладельцы, на которых приходится 20%.

На фоне такой критики Франция остается главным защитником САР и самым крупным производителем фермерской продукции. По сути она единственная крупная страна, получающая выгоды от САР.

Но Франция, упорно сопротивляющаяся реформам, утверждает, что в стране особое место отводится фермерству, которое имеет гораздо большее значение, чем 4% доли в рабочей силе и 3% в ВВП. И это не случайно, что французские политики спешат каждый год на Парижскую сельскохозяйственную ярмарку.

Почему Франция так заинтересована в фермерстве? Что же произойдет во французском фермерстве, если субсидии будут снижены?

Ответ на первый вопрос — традиции и ностальгия. Еда во Франции является не только средством заполнения желудка, она — часть национальной культуры. Гастрономия Франции основана на специфике производства местных производителей на различных территориях. По всей Франции два раза в неделю на улицах городов продается все, начиная от кроликов до непастеризованного молока. И это не маркетинговый ход, а всего лишь древняя традиция страны. Французы очень подозрительно относятся к качеству продукции и предпочитают переплатить в бакалее, чем покупать запакованные продукты в супермаркетах.

Страна гордится своей самодостаточностью в сельском хозяйстве, и фермеры во французских сказках всегда представляются героями. Еще де Голь говорил: «Страна, которая не может обеспечить себя едой, не является великой страной». Его последователи следуют этому наказу. Ж. Ширак был первым избранным в парламент депутатом из сельской местности Согрезе и стал министром сельского хозяйства при Ж. Помпиду.

Министр торговли Франции заявляет, что фермерство во Франции имеет «фундаментальное значение для страны». Даже такой реформатор, как министр внутренних дел Н. Саркози, говорит о поддержке фермеров. Крупнейший в стране профсоюз фермеров Fnsea имеет огромное влияние на региональные лоббирует свои интересы. Примечательно, что 8,5% из числа сенаторов являются фермерами.

Но что произойдет, если будут отменены тарифные барьеры и субсидии фермерам? Для правительства это будет означать катастрофу. Министр сельского хозяйства Франции заявляет, что фермеры попросту исчезнут, и более десятка тысяч рабочих мест будут поставлены под угрозу. Вполне возможно, что он преувеличивает, но доля правды в этом есть.

Реформы для Франции означают, в первую очередь, существенное сокращение числа фермеров,

что уже и происходит. Франция имеет 550 тыс. фермеров, четвертую часть из количества в 50гг. В период 1993-2004гг. количество земельных фермеров сократилось на треть. В основном это происходило при осуществлении первоначальных реформ в рамках САР, которая трансформировалась от поддержки ценовой политики до прямых платежей.

На сегодня, благодаря прямым субсидиям в рамках САР, 90% французских фермеров получают предналоговый доход. Предполагается, что без этой поддержки средний фермер не сможет сохранить свой бизнес. Но цифры расходятся. Для производителей растений доля составляет ниже 10%, для производителей вина – 8%. Более четверти платежей идут только 5% фермеров, говорится в исследовании парижского Institute d'Etudes Politiques. Институт подсчитал, что 30 крупных фермеров, среди которых принц Монако Альберт, имеют, в среднем, каждый год 390 тыс. евро. Это во много раз больше, что в среднем получают 180 тыс. небольших фермерских хозяйств, которые составляют 40% из общего количества фермеров страны.

Подобный разрыв будет дальше поддерживать последние реформами САР. Крупные фермеры будут продолжать получать большую часть помощи, в то время как мелкие хозяйства станут более уязвимыми к последним изменениям.

Что же станет с Францией в случае сокращения тарифов и субсидий? По предварительным оценкам, Франция потеряет 2/3 своих фермеров. Согласно последним оценкам, отрасль будет состоять из 150 тыс. фермеров – крупных эффективных производителей, таких как молочные фермеры, производители говядины, зерновых культур, а также фруктов, овощей и вина.

Уже сейчас крупные земельные фермеры имеют высокий уровень конкурентоспособности среди ведущих европейских производителей. Директор Group d'Economie Mondiale П. Мессерлин утверждает, что снижение защиты со стороны САР в интересах Франции, поскольку фермеры будут вынуждены увеличивать свою конкурентоспособность на международном рынке. В Нормандии, где фермеры получили массу бумажной волокиты, связанной с реформами в САР, они готовы к очередным сокращениям субсидий. «Французские фермеры все равно выживут, они очень динамичны и приспособляемы. Если у меня будут потери в зерновом секторе, то тогда я сосредоточу внимание на увеличении производства в молочном хозяйстве», – говорит фермер из Нормандии Д. Лефебевр.

Однако фермеры по производству мяса возможно столкнутся с большими проблемами. Рост импорта из Бразилии и Аргентины заставляет французских фермеров больше уделять внимания качеству своей продукции. На более дорогую качественную пищу, которая производится в основном местными мелкими производителями, приходится 20%-30% всего потребления. Даже в гипермаркетах французские покупатели могут выбрать между качественным куском французской отбивной или дешевым куском говядины неизвестного происхождения. Но, как для Франции, так и для других стран характерно движение к росту производства более качественной экологически чистой продукции поэтому французские производители обязаны соответствовать их требованиям.

За последние десять лет средний размер пахотной земли фермеров вырос на 40%, хотя среднее

фермерское хозяйство Франции составляет всего лишь четвертую часть среднего американского хозяйства. Кроме того, рынок фермерской недвижимости во Франции строго регулируется, а размеры контролируются. Однако, во многих районах фермерство едва ли выживет без туризма. Учитывая сложившуюся ситуацию, туризм становится важной частью экономической политики страны.

Ясно одно, что у французского фермерства все же есть перспективы и при дальнейшем сокращении САР, по крайней мере, для крупных фермеров. В долгосрочной перспективе требования в области сельского хозяйства на международном рынке будут только ужесточаться, но конкурентоспособные фермерские хозяйства Франции все равно будут занимать выгодное положение на рынке.

Кроме того, появились признаки того, что стало меняться и мнение французской общественности. Стали раздаваться голоса против влияния французского фермерского лобби в стране. Однако пока во Франции жив правящий класс, он будет связан с протекционизмом фермерства. Economist. «Коринф», 1.3.2006г.

– Франция прекратила поставки птицеводческой продукции в Россию в связи с обнаружением птичьего гриппа. Об этом говорится в сообщении министерства сельского хозяйства РФ. Тем самым, Франция выполнила условия Единого ветеринарного сертификата между РФ и Евросоюзом, отмечается в сообщении.

25 фев. Франция подтвердила наличие вируса птичьего гриппа на одной из ферм по разведению индеек на востоке страны. По данным санитарно-эпидемиологической службы Франции, в департаменте Эн от вируса H5N1 погибли несколько тыс. индеек. в районе г.Бург-ан-Брес были обнаружены две мертвые утки, пораженные вирусом. Согласно проведенным лабораторным исследованиям, вирус, обнаруженный у индеек на ферме, идентичен с вирусом, обнаруженным у мертвых уток. РИА «Новости», 28.2.2006г.

– Президент Франции Жак Ширак объявил о «срочной мобилизации правительства и всех служб» на борьбу с птичьим гриппом. Это заявление было сделано после того, как ветеринарная инспекция зафиксировала гибель до 80% птиц на одной из ферм по разведению индеек в департаменте Эн. По мнению специалистов, велика вероятность того, что причиной гибели стал грипп, т.к. всего в нескольких км. от места инцидента анализы подтвердили гибель диких уток от вируса H5N1.

Как сообщили из Елисейского дворца, во Франции немедленно приняты «все необходимые меры по ветеринарному контролю и защите». В пострадавшем хозяйстве будут уничтожены все оставшиеся в живых птицы. По неофициальным сведениям, из 11 тыс. птиц от болезни уже погибли 9 тыс.

Срочное заседание, посвященное проблеме борьбы с птичьим гриппом, прошло 23 фев. в резиденции премьер-министра Франции Доминика де Вильпена. Решено выделить 52 млн. евро дополнительной помощи французским птицеводам. Населенный пункт Версайе в департаменте Эн, где находится пострадавшее птицеводческое хозяйство, оцеплен жандармерией. В поселок пускают только местных жителей и при условии, что они не покинут его до прибытия специалистов по дезинфекции. Прайм-ТАСС, 26.2.2006г.

— Франция подтвердила наличие смертельно опасного вируса птичьего гриппа на одной из ферм по разведению индеек на востоке страны. По данным санитарно-эпидемиологической службы Франции, в департаменте Эн от вируса H5N1 погибли несколько тысяч индеек.

В районе г.Бург-ан-Брес были обнаружены две мертвые утки, пораженные вирусом. Согласно проведенным лабораторным исследованиям, вирус, обнаруженный у индеек на ферме, идентичен с вирусом, обнаруженным у мертвых уток. Бург-ан-Брес является центром одного из крупнейших во Франции районов птицеводства. Продажи птицы на территории страны из-за угрозы птичьего гриппа уже сократились на 30%. РИА «Новости», 24.2.2006г.

— Институт Пастера заключил соглашение о кооперации с правительственным агентством по вопросам здравоохранения США, направленное на борьбу с птичьим гриппом в странах Юго-Восточной Азии. Соглашением предусмотрено увеличение возможности наблюдения за развитием ситуации, проведение эпидемиологических исследований, диагностики и обмен технологическим опытом, что в совокупности будет способствовать созданию «быстрых сил реагирования». www.eco-pompu.gov.ru, 14.2.2006г.

— Национальная Ассамблея Франции начинает обсуждение проекта закона о с/х ориентации (Ploa), который должен быть принят в окончательном чтении к концу т.г. Новый закон позволит «открыть дополнительные перспективы» национальным производителям сельхозпродукции, как в плане предоставления субсидий, так и в плане доступа на рынок. Появление законопроекта обусловлено реформой единой с/х политики в рамках ЕС, которая устанавливает новые экологические стандарты и предусматривает обязательность исполнения норм по защите окружающей среды. По мнению французских законодателей, если выполнение природоохранных норм не всегда является довольно простой обязанностью для сельхозпроизводителей, то для них должна существовать альтернатива в виде возможности, например, заниматься производством биотоплива на базе выращивания соответствующих с/х культур. www.economy.gov.ru, 27.10.2005г.

— Когда-то были лишь Эйфелева башня, Мон-мартр и Лувр, теперь к ним добавилось блюдо национальной кухни фуа-гра («печень утки или гуся, специально раскормленных путем насильственного питания»). Национальная ассамблея провозгласила фуа-гра составной частью «защищенного культурного и гастрономического наследия Франции». Печень гуся или утки, по мнению депутатов, отвечает «всем объективным критериям, позволяющим сделать ее частью национального наследия». И если сенаторы проголосуют за этот текст закона, фуа-гра станет достоянием Франции. Это решение уже вызывало гнев Бриджит Бардо, неустанно отстаивающей права животных. Она выступила с призывом бойкотировать продукт во имя уток и гусей, которых птицеводы раскармливают без всякой жалости, следуя «жестокой и негуманной» традиции. Решение депутатов, принятое единогласно и одобренное правительством, нацелено не только на прославление национального продукта, но и на защиту этой сферы производства, которая каждый год приносит 1,2 млрд.долл.

Такой шаг парламентариев — ответ на движение, вызывающее беспокойство у любителей печени гуся или утки: запрет на насильственное кормление животных, объявленный в некоторых странах. Уже 11 стран Европейского союза наложили запрет на эту практику (в Италии она тоже была запрещена, но потом вновь разрешена), аналогичные меры предприняли Аргентина, Израиль, Норвегия и Швейцария. Губернатор Калифорнии Арнольд Шварценеггер подписал закон, запрещающий откармливание, начиная с 2012г. Действия парламентариев свидетельствуют об их опасениях и тревогах производителей, оказавшихся перед лицом движения защитников животных. Парламентарии утверждают, что хотят «сохранить культурное, кулинарное и общественное наследие», коим является фуа-гра, что они не игнорируют «заботу о животных». И вот здесь аргументация оказывается на скользком пути.

По словам парламентариев, печень откармливаемой птицы не является патологией, а фуа-гра прекрасно иллюстрирует «принадлежность к наследию и связям с землей, которые характеризуют оригинальность французской модели питания». В любом случае «не существует естественной альтернативы раскармливанию», и перед «все учащающимися нападками на это производство законодатель был вынужден подчеркнуть культурную важность этого блюда». На долю Франции приходится 90% мирового производства фуа-гра. В пред.г. было съедено 18 тыс. 500 т. продукта (96% печени утки, и всего 4% печени гуся), и, чтобы удовлетворить внутренний спрос, печень импортируется из Венгрии и Болгарии. Благодаря экспорту, положительный торговый баланс составляет 35,1 млн. евро. ИА «Росбалт», 20.10.2005г.

— Минсельхоза РФ ввело временный запрет на ввоз продукции птицеводства из области Пеи де ла Луар (Франция). Как сообщили в пресс-службе минсельхоза, в связи со вспышкой болезни Ньюкасла птиц в области Пеи де ла Луар с 27 июля 2005г. до особого указания вводятся временные ограничения на ввоз из этой французской области в РФ живой птицы, инкубационного яйца, мяса птицы и всех видов птицеводческой продукции, не прошедших термическую обработку, а также кормов для птиц. ИА «Росбалт», 29.7.2005г.

— Россия уменьшит долг перед своим третьим по величине кредитором в Парижском клубе — Францией — с 2,4 млрд. евро до 1,5 млрд. евро путем досрочных выплат около 40% задолженности. Как сообщается в коммюнике Парижского клуба кредиторов, это предусмотрено соглашением, которое подписали сегодня в Москве министр финансов РФ Алексей Кудрин и посол Франции в России Жан Каде. Первая выплата в 818 млн. евро будет произведена в середине июля. Подписанный сегодня документ является продолжением соглашения, заключенного 13 мая между Парижским клубом и Россией, в котором страна предлагает досрочно выплатить до 15 млрд.долл. своим кредиторам.

«Франция выражает удовлетворение тем, что Россия, 6 лет спустя после своего последнего обращения в Парижский клуб, может сегодня ускорить выплату своего долга, — говорится в коммюнике. — Эта операция, позволяющая России осуществить значительную экономию по выплате процентов за последующие годы, отражает ответственный подход к управлению экономикой и со-

ответствует значимости места, занимаемого Россией в международном финансовом сообществе». Прайм-ТАСС, 12.7.2005г.

— Представитель в ранге министра внешней торговли Франции Франкоис Лоос 24 мая в интервью корреспондентам Синьхуа заявил, что Франция приветствует недавнее решение Китая повысить экспортные таможенные тарифы на текстильную продукцию. По словам Ф. Лооса, Китай во время вступления в ВТО четко заявил, что постепенно повысит объем экспорта текстильной продукции для поддержания благоприятных экономико-торговых отношений с Европой. Он подчеркнул: «я всегда был уверен в правительстве Китая».

Ф. Лоос считает, что торговые контакты между Францией и Китаем являются всесторонними и взаимовыгодными. Он указал, что Китай является экономической державой. Если говорить о высоком пассивном сальдо Франции в торговле с Китаем, причиной этого является благосклонное отношение французов к товарам китайского производства. Для облегчения торговых трений по текстильной продукции Китай 20 мая объявил, что с 1 июня т.г. значительно повысит таможенные пошлины на экспорт 74 видов текстильной продукции. Среди данных товаров таможенные тарифы на подавляющее число видов товаров увеличатся в 5 раза. Синьхуа, 25.5.2005г.

— Россия и Франция договорились о продлении действия 100 прежних фитосанитарных сертификатов. Об этом сообщил глава Россельхознадзора Сергей Данкверт. По его словам, с 18 апр. все поставки растениеводческой продукции из Франции должны были осуществляться только в сопровождении единых фитосанитарных сертификатов. «Однако они попросили продлить старые сертификаты. Но они будут с подписью главы французской ветслужбы, пронумерованы и с соответствующими печатями», — сказал Данкверт. По его словам, на некоторое время будут действовать 100 сертификатов, номера которых будут знать только в Россельхознадзоре. До 1 июля Франция должна будет перейти на единый фитосанитарный сертификат.

Как пояснил Данкверт, предложение российской стороны делать это с 18 апр. обусловлено тем, что на границе были зарегистрированы 50 фальсифицированных сертификатов из Франции. «При экспорте из ЕС документы на границе не проверяются. Можно с любой товарно-транспортной накладной вывезти что угодно», — подчеркнул глава Россельхознадзора. По его словам, каждый из 100 сертификатов будет сопровождать только одну партию растениеводческой продукции. Копии пронумерованных документов получают все таможенные приграничные пункты. РИА «Новости», 19.4.2005г.

— Группа «Сесав» (Франция, производитель овощных консервов) расторгла соглашение о покупке ОАО «Консервный комбинат «Крымский». Как сообщили в Департаменте экономического развития Краснодарского края, французы объяснили свой выход из сделки плачевным состоянием комбината и истощенной землей, на которой сложно выращивать необходимые для консервации овощи. Соглашение между администрацией Краснодарского края и группой «Сесав» о том, что последние под обязательства погасить долги кон-

сервного комбината станут его владельцами было заключено в начале сент. 2004г. Долги комбината составляют около 250 млн. руб, из них крупнейшим кредитором (63 млн. руб.) был ОАО «Банк «Возрождение». РИА «Новости», 5.10.2004г.

— «Своими делами вы доказали, что любите Кубань. Вы по праву можете считаться кубанцами, нашими земляками», — сказал губернатор Краснодарского края Александр Ткачев президенту французской компании «Бондюэль» Кристофу Бондюэлю и его сотрудникам на торжественной церемонии открытия завода «Бондюэль-Кубань» в станции Новотитаровской. Как сообщили в пресс-службе администрации Краснодарского края, губернатор назвал это событие знаковым. Действительно, когда в регион приходит и успешно реализует свой проект один из лидеров мировой экономики — это добрый знак для других зарубежных и отечественных инвесторов. Знак того, что европейский бизнес доверяет краю. «Здесь, на Кубани, мы встретились с компетентными людьми, которые помогли нам преодолеть все проблемы, здесь действительно созданы самые благоприятные условия для бизнеса», — отметил в своем выступлении Кристоф Бондюэль. Об этом он говорит не только в России, но и во Франции, и еще в двух десятках стран, в которых фирма «Бондюэль» имеет деловых партнеров. «Бондюэль» сегодня занимает первое место в Европе по производству овощных консервов и рассматривает продвижение на российский рынок как стратегическое направление своей работы. Руководство компании сегодня очень довольное тем, что приняв решение открыть производство в России, оно выбрало Краснодарский край.

В строительство завода «Бондюэль-Кубань» вложено почти 40 млн. евро. Сегодня запущена только первая линия этого предприятия по переработке овощей. Но уже в тек.г. завод выпустит 22 млн. банок консервированной кукурузы и горошка. А к 2008г., когда будут запущены все мощности предприятия, «Бондюэль-Кубань» сможет выпускать 120 млн. банок в год. Это значит, что в краевую казну поступят дополнительно десятки миллионов рублей, а для кубанцев будет создано несколько сотен рабочих мест (уже в тек.г. «Бондюэль-Кубань» предоставил более двухсот рабочих мест). Первый вице-губернатор Александр Ремезков считает особенно важным то, что менеджеры «Бондюэль» учат эффективно работать наших аграрных бизнесменов. Они показали пример того, как могут работать в агропроме высокие технологии. На кубанских полях французы вырастили небывалый для края урожай зеленого горошка — сто центнеров с гектара. И сегодня больше всего гордятся тем, что им удалось вернуть России культуру выращивания сладкой кукурузы. Уже со след.г. руководство завода «Бондюэль-Кубань» планирует воспользоваться услугами кубанских поставщиков сельхозпродукции. Французские партнеры считают, что Краснодарский край сегодня — первый в России по развитию сельского хозяйства. А в ближайшее время он может стать примером для всей Европы в развитии агропрома. РИА «Новости», 20.9.2004г.

— Испано-французская компания «Альтадис» заключила сделку по приобретению 80,75% акций российской табачной фабрики «Балкан стар». Как говорится в сообщении, распространенном в по-

недельник пресс-службой «Альтадис», сумма сделки составит 147 млн. евро. Окончательное оформление сделки планируется осуществить в IV кв. нынешнего года, после того как все документы будут рассмотрены антимонопольным ведомством. Кроме того, «Альтадис» намерена предложить миноритарным акционерам «Балкан стар» выкупить их акции по той же цене, по которой приобретались акции основного пакета. В этом случае сумма сделки может составить 182 млн. евро.

Руководители испано-французской компании Жан-Доминик Комолли и Пабло Ила заявили, что они «крайне удовлетворены» сделкой. «Благодаря этому концерн «Альтадис» займет важное место на российском рынке, четвертом по размеру рынке сигарет в мире, и усилит свою позицию в Центральной и Восточной Европе», — сказали они. «Это соглашение со стратегическим инвестором, обладающим значительными финансовыми ресурсами и солидным опытом, — следующий этап для «Балканской звезды». Результатом сделки будет рост нашего предприятия, а также дальнейшее развитие Ярославля и области», — заявил в свою очередь гендиректор предприятия «Балканская Звезда» Владимир Галагаев. Ярославская табачная фабрика «Балканская звезда» («Балкан стар») была основана в 1850г. РИА «Новости», 9.8.2004г.

— Губернатор Вологодской области Вячеслав Позгалев сегодня побывал на молочном комплексе акционерного общества «Заря» Вологодского района и учебно-опытном заводе Вологодской молочно-хозяйственной академии имени Верещагина. В ходе рабочей встречи с руководством академии и завода глава области провел совещание по вопросу реконструкции предприятия и экспериментального учебного цеха академии. За последние 2г. завод укрепил позиции на рынке производителей, почти вдвое увеличил объем переработки молока. С 2003г. здесь ведутся работы по реконструкции и организации цеха детского питания. Закупка и поставка технологического оборудования осуществляется по международному инвестиционному кредиту, предоставленному правительством Франции на 31,3 млн. евро. РИА «Новости», 3.8.2004г.

— Французские газеты Le Parisien и Aujourd'hui вышли в продажу с ароматом свежесваренного кофе. Более 680 тыс. экземпляров ароматизированных газет появились на прилавках. По словам директора издательства Amapy, газеты источали аромат нового сорта кофе известной кофейной компании, которая провела таким образом обширную рекламную акцию. Стоимость ароматизации составила более 300 тыс. евро, из которых 50% были потрачены на осуществление самого технического процесса. По словам организаторов акции, для того, чтобы пропитать газеты кофейным ароматом, необходимо было внедрить в производство особый стойкий ароматизатор. Французы оценили по достоинству преимущества ароматизированной газеты. Весь тираж самых продаваемых газет Франции был раскуплен в считанные часы. ИА «Росбалт», 26.5.2004г.

Алкоголь

— Французская компания Pernod Ricard, второй крупнейший производитель вин и алкогольных напитков в мире, может позволить себе покупку одновременно двух водочных марок — Abso-

lut и Столичной, но нуждается в одной из них, сказали председатель совета директоров Pernod Патрик Рикар.

Pernod ведет с российской стороной переговоры о продлении прав на распространение водки Столичная. Текущее соглашение, в соответствии с которым Pernod выступает дистрибутором Столичной за рубежом, истекает в 2010г.

Французская компания проявляла интерес к покупке шведской государственной Vin & Sprit, производителем водки Absolut. «Мы могли бы сделать и то, и другое, но одного брэнда будет достаточно», — сказал Рикар на пресс-конференции в четверг, добавив, что не считает, что покупка обеих марок приведет к каким-либо сложностям, связанным с антимонопольным регулированием.

В пред.г. Рикар говорил, что считает первоочередной задачей получение зарубежных прав на Столичную, отмечая, что Pernod Ricard «не может заниматься всем сразу». Рикар не стал говорить, понадобится ли его компании, которая взяла миллиардный кредит для покупки Allied Domestq в 2005г., прирост капитала для финансирования новых приобретений. «Если нам понадобятся оба (приобретения), мы найдем для этого средства», — сказал он. «На данный момент, у нас нет ничего, что мы бы могли купить. (По) одной (сделке) мы еще должны договориться, а в (отношении) другой мы должны подождать и посмотреть, что собираются делать шведские органы власти».

Шведское правительство на прошлой неделе призвало парламент одобрить продажу Vin & Sprit, однако не устанавливало конкретных сроков и условий сделки.

Рикар отметил, что 2 из 3 рейтинговых агентств повысили Pernod до инвестиционного уровня благодаря сокращению долга, накопленного со времени покупки Allied. «Если мы не будем ничего делать (наш рейтинг) улучшится. Если мы что-нибудь купим, нам придется быстро вернуться к нему (нашему рейтингу)», — сказал Рикар. Рейтер, 9.3.2007г.

— В парке королевского дворца Версаль под Парижем собран первый урожай с «Виноградника Марии-Антуанетты», названного так в честь французской королевы, которая вместе с венценосным супругом Людовиком XVI во время Великой французской революции окончила свои дни на эшафоте. Этот виноградник был разбит 3г. назад на территории фермы, которая в свое время была создана по указанию Марии-Антуанетты в отдаленной части парка, по соседству с Малым Трианомом.

«Решив внести завершающий мазок в идиллический сельский пейзаж, созданный садовником королевы Антуаном Ришаром, мы высадили здесь 1850 кустов виноградной лозы сорта «Каберне Фран» и «Мерло», — рассказал журналистам нынешний главный садовник Малого Трианона Антуан Баратон.

По его словам, за прошедшие 3г. виноградник, разбитый по соседству с делянкой злаковых, огородом и загоном, где бродят домашние животные, доставил садоводам немало хлопот: ему пришлось пережить жару и засуху 2003г., перенести зимние заморозки, а уже в августе нынешнего года, незадолго до сбора урожая, выстоять под проливными дождями. Но все испытания оказались позади, и на этой неделе полтора десятка садовников вруч-

ную, вооружившись ножницами и плетеными корзинами, бережно срезали полновесные грозди черного винограда.

Версальские виноградари специально устроили сбор первого урожая несколько позже обычных сроков, чтобы дать ягодам немножко перезреть и набрать побольше сахара и аромата. По оценкам специалистов, из этого винограда можно будет изготовить около сотни бутылок крепостью 16-17 градусов. Своего винодельческого производства в Версале нет, поэтому виноград доставят в Прованс, на юг Франции, где в хозяйстве Жан-Луи Крое сделают вино, уже получившее название «Погребок Марии-Антуанетты». «Мы решили сделать розовое вино, потому что розовое — это незавершенное красное. Примерно как жизнь королевы», — рассказал винодел. По его словам, это должно быть «сладкое, тонкое и освежающее вино, соответствующее образу Марии-Антуанетты».

Дизайнеры уже разработали для этого вина образец бутылки, которую будет украшать розовый керамический медальон с вензелем королевы. В перспективе версальские виноградари рассчитывают ежегодно производить до тысячи бутылок вина «Погребок Марии-Антуанетты». Весь этот объем предполагается продавать на аукционах, которые будут устраиваться в Версале с благотворительными целями. РИА «Новости», 14.10.2006г.

— 8 июня губернатор Ульяновской обл. Сергей Морозов посетил ульяновский завод «Кристалл» и встретился с президентом группы компаний «Кристалл Гросс» Александром Безугловым, сообщили в пресс-службе администрации Ульяновской обл. Губернатор ознакомился с производством и осмотрел цеха, где будут производить новую продукцию. Как рассказал Александр Безуглов, уже в июне завод начнет выпускать новый сорт водки — «Русская», а также коньяк «Славянский». Коньячный спирт будет поставляться из Франции. Первоначально планируется выпустить пробную партию — 5 тыс. декалитров. Уже в июле новая продукция появится на прилавках магазинов. Сергей Морозов отметил, что с приходом инвесторов на предприятии произошли большие изменения — обновлено оборудование, построены новые цеха, в результате чего производственная мощность увеличилась вдвое. «Это позволило увеличить налоговые отчисления и поднять уровень заработной платы работников предприятия», — заявил губернатор. ИА Regnum, 9.6.2006г.

— Международная организация винограда и вина (МОВВ) предложила России свои экспертные услуги для разрешения конфликта вокруг качества импортируемых российской стороной грузинских и молдавских вин. Об этом РИА Новости сообщили в штаб-квартире этой межправительственной организации в Париже.

По словам представителя МОВВ, в связи с российским запретом на импорт грузинских и молдавских вин ввиду претензий к их качеству министр сельского хозяйства Грузии и посол Молдавии во Франции обратились к генеральному директору организации Федерико Кастеллучи с выражением беспокойства создавшейся ситуацией и изъявили желание получить более подробную информацию относительно претензий к винному экспорту их стран в Россию.

В результате этого демарша Кастеллучи счел необходимым напомнить, что «все три государства

подписали соглашение от 3 апр. 2001г. о создании Международной организации винограда и вина, одной из функций которой является посредничество в отношениях между странами по их просьбе».

Генеральный директор МОВВ, сообщает штаб-квартира организации, обратился с письмом в министерство сельского хозяйства России с целью подтвердить заинтересованность МОВВ в защите здоровья потребителей и в санитарной безопасности продуктов. Кастеллучи предложил экспертные услуги организации и свое личное участие в посредничестве и выразил пожелание получить все необходимые документы для подробного ознакомления с аргументами, вызвавшими соответствующее решение российской стороны.

Кастеллучи подчеркнул, что «МОВВ — это, прежде всего, научная и техническая организация на службе своих государств-членов, которая должна, в случае необходимости, добиваться улучшения технологии производства и в то же время следить за тем, чтобы используемые методы анализа и контроля основывались на международно признанных нормах МОВВ». Организация, заявляет ее руководитель, готова предоставить свои знания и опыт, как и имеющихся в ее распоряжении силы — более 500 экспертов из 46 стран.

Международная организация винограда и вина — межправительственная организация, созданная на основе договора от 2001г. Она — наследница существовавшего с 1924г. Международного бюро винограда и вина. В цели и задачи МОВВ входят защита интересов винодельческой отрасли и создание благоприятных рыночных условий, гармонизация и соответствие методов анализа, борьба с мошенничеством и недобросовестной конкуренцией.

Сегодня в составе организации числится 41 страна, включая Россию, Молдавию и Грузию. Временем вступления России, как правопреемницы СССР, считается 30 июля 1956г. РИА «Новости», 18.5.2006г.

— Французское марочное вино, т.е. вино, входящее в систему наименований, контролируемых по происхождению, или географических наименований, может быть проверено в любой момент в любой стране. Об этом рассказал известный французский винодел, владелец марки «Шато Плэн-Пуан» (Фронсак, юго-запад страны), президент ассоциации Праздник Франции вина» (La France du Vin en Fete) Мишель Арольди (Michel Aroldi). Такой контроль качества, по словам Мишеля, дело обычное, к нему готов каждый специалист отрасли. Он проводится не только на соответствие анализа чисто техническим требованиям, но и на соответствие нормам дегустации: цвет, запах, вкус. В этом контроле, который финансируется за счет самой винодельческой отрасли, участвуют представители Национального института наименований по происхождению и члены объединений производителей вина.

«Любое вино, разлитое в бутылки, регистрируется под единым номером партии. Это необходимо, чтобы можно было проследить происхождение вина, — сказал Арольди. — С помощью этого при обнаружении несоответствия нормам вино всей партии несложно удалить с рынка. Забракованное вино уничтожается». По словам Мишеля, его как профессионала глубоко задевают все истории с

фальсификациями вина или попытками «упрощения» винодельческих технологий. «Библейское понятие о вине, которое должно быть натуральным продуктом, т.е. происходить единственно из сбраживания виноградного сока, все более искажается, — отметил французский винодел. — Мы слишком далеко отступили от этих древних ценностей. Мы позволяем называть вином продукт, в котором природные качества и виноград стали играть второстепенную роль. За это несут ответственность, в первую очередь, представители отрасли». «Мы превратили вино в продукт наших поколений, в то время как оно является продуктом целых цивилизаций», — заметил Арольди.

Позицию винодела из Фронсака разделяет бельгийский специалист, гендиректор крупнейшего на планете Всемирного конкурса вин и спиртных напитков «Мондиаль де Брюссель» (Mondial de Bruxelles), издатель международного журнала «Вино магазин» («Vino magazine») Бодуэн Аво (Baudouin Avoaux). «Любые попытки отступить от нормативных технологий при производстве вина означают, что виноделы низводят этот продукт до банального прибыльного товара, в то время как в цивилизованном обществе оно не может расцениваться в качестве продукта первой необходимости, а должно являться предметом удовольствия, воплощающего социальные и культурные ценности», — заявил он. По словам Аво, «вино как товар очень чувствительно к скандалам, бросающим тень на его качество». «Сегодня хорошее вино умеют производить во многих странах, где есть подходящие климат и почва, — подчеркнул гендиректор всемирного винного салона. — Все это делает конкуренцию и маркетинг все более трудными, и все более дорогим становится сохранение чистого имиджа, который сам по себе является добавленной стоимостью. Скандал, подрывающий авторитет и очерняющий имидж одного или нескольких производителей, может быть фатальным для виноделов целого региона. Поэтому следует избегать, походя, бросать тень на честных производителей и даже необходимо защищать тех, кто честно относится к своей профессии».

Бодуэн Аво отметил, что в этой связи скандал вокруг грузинских и молдавских вин напоминает ему историю пятнадцатилетней давности, когда один австрийский винодел добавил в свое вино разновидность антифриза, чтобы сделать его «более ликеристым». В результате обнаружения фальсификации произошел сильнейший скандал, от которого пострадали австрийские производители в целом, отрасль оказалась в глубоком кризисе, и престижу виноделов всей страны на международных рынках был нанесен ущерб, непоправимый многие годы. Аво не смог дать конкретного ответа на вопрос о качестве вин из Грузии и Молдавии, представляемых на Всемирный конкурс «Мондиаль де Брюссель», сославшись на тысячи поступающих образцов вин, которые дегустируются жюри в анонимном порядке. Но он заметил, что «главная конечная цель конкурса — это защита интересов потребителя, открытие для него вин всего мира и гарантия при этом их безукоризненного качества».

«Всемирный конкурс проводится на основе регламента Европейской комиссии, на нем присутствуют инспекторы с мандатом ЕС, наблюдающие за строжайшим соблюдением правил. Они, в част-

ности, проверяют анализы образцов, сделанные официальной энологической лабораторией. Мы принимаем все меры, чтобы обеспечить в конкурсе участие только продукции вне подозрений, отвечающей действующему европейскому законодательству, направленному на защиту потребителя», — сказал гендиректор. «Награда на нашем конкурсе равнозначна путевке на мировой рынок», — отметил бельгийский эксперт. РИА «Новости», 21.4.2006г.

— Традиционный праздник «нового божоле» — молодого вина, изготовленного в небольшом регионе к северу от Лиона, — отмечается во Франции. Как обычно, старт празднованию дают виноделы из городка Божо. Держа в руках зажженные факелы из виноградной лозы, они торжественным шествием выходят на городскую площадь, где уже установлены бочки с молодым вином. Ровно в полночь выбиваются затычки, и хмельные струи «божоле нуво» начинают очередное ежегодное странствие по Франции и всему миру.

Специалисты, уже отведавшие молодого вина, говорят, что на сей раз для «нового божоле» характерны ароматы ежевики, брусники и черной смородины, ощущаются и отчетливые фруктовые нотки.

По оценке дегустаторов, благодаря мягкому лету божоле нового урожая оказалось «исключительно хорошим». Правда, оно уступает урожаю 2003г., когда во Франции стояла беспрецедентная летняя жара, но зато отличается балансом цвета и вкуса, который так ценят виноделы, и может сохраняться в течение довольно длительного времени.

Праздник «божоле нуво» появился во Франции в середине XX века и имел под собой чисто коммерческую основу. В принципе вино из винограда сорта «гамэ», который традиционно выращивают в Божоле, заметно уступает по качеству продукции виноделов Бургундии и Бордо.

Некоторые французские монархи даже именовали божоле «отвратительным пойлом» и категорически запрещали подавать его к своему столу. Как правило, божоле не приспособлено к долгому хранению, зато созревает быстрее, чем бордо или бургундские вина, и именно в молодом возрасте отличается довольно богатым вкусовым и ароматическим букетом.

Поразмыслив, виноделы Божоле решили обернуть недостатки своего продукта во благо и провозгласили третий четверг нояб. праздником вина нового урожая. Эта задумка оказалась одним из самых удачных маркетинговых приемов и вскоре привела к очень существенному увеличению роста продаж. Например, в 2003г. сумма выручки от торговли «божоле нуво» превысила 86 млн. евро.

Увы, все новое рано или поздно входит в привычку. Например, покупатели в США и ряде европейских стран в последние годы стали постепенно утрачивать интерес к «старому празднику нового божоле». Падение спроса оказалось существенным: в 2004г. было произведено 600 тыс. гектолитров «божоле нуво», а реализовать удалось лишь 440 тыс.

Это отразилось на закупочных ценах: год назад они составляли 160-170 евро за гектолитр, а в нынешнем году опустились ниже отметки рентабельности, составляющей 150 евро за гектолитр. В этих условиях французские виноделы делают ставку на Японию, которая остается крупнейшим импорте-

ром «божолу нуво», и обращают свои взоры на такие перспективные рынки, как Китай, Россия, Южная Корея.

На «раскрутку» своего продукта объединение виноделов Божоле потратило в нынешнем году 800 тыс. евро, переведя главный рекламный слоган на английский язык и задействовав интернет и возможности мобильной телефонной связи.

Впрочем, несмотря на все проблемы, во Франции праздник «божолу нуво» пока еще сохраняет прежние позиции, так что редкий француз откажет себе в удовольствии пропустить стаканчик другой молодого вина. РИА «Новости», 17.11.2005г.

— Министр сельского хозяйства Франции Доминик Бюссеро (Dominique Bussereau) объявил о введении новых мер поддержки правительства в пользу национальных виноделов. Это выразится в удвоении объема кредитов для финансирования отрасли из бюджета до суммы в 17 млн. евро. www.economy.gov.ru, 13.5.2005г.

— Московский винно-коньячный завод «КиН» впервые в истории российского виноделия стал собственником виноградников во Франции. Как сообщили в пресс-службе завода, приобретено более 20 га французских виноградников, расположенных в самом центре региона Сognaс — в местечке Le Vroі, в зоне под названием Grande Champagne. Сумма сделки не раскрывается. Завод готовится создать из спиртов Le Vroі новый брэнд, который будет относиться к категории контролируемых наименований по происхождению. Возраст виноградных лоз на приобретенных землях составит от 10 до 20 лет. На винокурнях, купленных вместе с виноградниками, сохранились запасы ценных коньячных спиртов, пролежавшие в бочках от 6 до 80 лет. «Логичным шагом на пути выбранной стратегии повышения качества продукции. У нас есть желание, чтобы россиянин не отвыкал от названия «коньяк» с вхождением России в ВТО», — отметил председатель Совета директоров завода Армен Еганян.

Как указывают на заводе, в 1998г. «КиН» одним из первых среди российских производителей начал использовать для своих купажей аутентичные спирты из французского региона Коньяк. Это решение вскоре переняли многие конкуренты московского завода — использование французских спиртов позволило существенно повысить качество производимой продукции. Следующим этапом в развитии как компании, так и российской алкогольной индустрии в целом стал выпуск коньяков, состоящих на 100% из французских спиртов — под марками «А.Бержерак» и «Старый Город», «Московский КВ». «КиН» является крупнейшим импортером французских спиртов (90% от всех ввозимых спиртов в Россию). «КиН» акционирован в 1994г. Основным владельцем предприятия — 62% акций — является трудовой коллектив, 38% акций принадлежит правительству Москвы. Доля завода на российском рынке коньяка составляет 22%. ИА «Росбалт», 15.4.2005г.

— Московский винно-коньячный завод «КиН» (МВКЗ «КиН») приобрел более 20 га виноградников, расположенных в местечке Le Vroі региона Сognaс (Франция), сообщила пресс-служба завода. В «КиНе» отказались раскрыть подробности сделки. «На винокурнях, приобретенных вместе с виноградниками, сохранились запасы ценных

коньячных спиртов, пролежавшие в бочках от 6-ти до 80 лет. Этот шаг стал логичным шагом на пути выбранной стратегии повышения качества продукции. «КиН» инвестировал средства не просто в лучшие виноградники региона Сognaс, но и в специалистов, которые там работают, в традиции исторической родины коньяка. Мы готовы перенимать знания, ауру продукта, который известен всему миру как коньяк», — заявил председатель совета директоров МВКЗ «КиН» Армен Еганян.

МВКЗ «КиН» планирует создать из спиртов Le Vroі новый брэнд. ОАО «Московский винно-коньячный завод «КиН», основанный в 1940г, был акционирован в 1994г. Продукция завода реализуется в 78 регионах России. Ассортимент продукции МВКЗ «КиН» насчитывает более 50 наименований вин, коньяков, водок, настоек. Основные марки коньяков — «Московский», «Московский КВ», «А.Бержерак», «Старый город», «Золотые Купола», водок — «Матрешкина», «Вечерний Арбат». На сегодняшний день «КиН» является крупнейшим импортером французских спиртов (90% от всех ввозимых спиртов в Россию). Прайм-ТАСС, 14.4.2005г.

— Во Франции отмечается традиционный праздник нового «Божоле» — марки вина, которое изготавливается на юго-востоке страны, передается ВВС. С 1951г. «Божоле» нового урожая поступает в продажу в один и тот же день по всему миру — в третий четверг нояб. В этом году в торговлю будут переданы 56 млн. бутылок «Божолу нуво», примерно половина из них будет отправлена за границу. В последнее время спрос на «Божолу нуво» падает, что привело к значительному снижению цен и сокращению производства этой марки вина. ИА «Росбалт», 18.11.2004г.

— Глава министерства сельского хозяйства России Алексей Гордеев, губернатор Тульской области Василий Стародубцев и президент петербургского ОАО «Пивоваренная компания «Балтика» Таймураз Боллоев откроют завтра, 24 авг., солодовенный завод в Туле. Как сообщили сегодня в пресс-службе ПК «Балтика», которая строила солодовню в течение 1г., мощность предприятия составляет 105 тыс. т. солода в год. Объем инвестиций в проект — 32 млн.долл. Мероприятие приурочено к 30-летней годовщине Тульского пивоваренного завода (с 2002г. — филиал петербургского ОАО «ПК «Балтика»). Месячная потребность солодовенного завода «Балтики» в пивоваренном ячмене высокого класса — 11 тыс. т.

ОАО «ПК «Балтика» — крупнейший производитель пива в России. Объем продаж в 2003г. составил 16,17 млн. гкл. Крупнейшим акционером компании является Baltic Beverages Holding (Швеция). Ранее, в 2000г., совместно с Group Soufflet (Франция) «Балтика» открыла завод в Санкт-Петербурге (ЗАО «Солодовенный завод Суфле Санкт-Петербург»). Прайм-ТАСС, 23.8.2004г.

— Французы употребляют все меньше алкогольных напитков. Об этом свидетельствуют результаты исследования французского центра Insee. За последние 40 лет потребление французами алкоголя сократилось на треть. Франция оказалась на четвертом месте в мире среди самых «пьющих» стран. Еще 10 лет назад Франция была лидером по потреблению алкоголя с 13,3 л. спиртных напитков на человека в год. В тройке лидеров находятся сейчас Люксембург, Ирландия и Португа-

лия. Исследователи подчеркивают, что французы стали пить менее крепкие напитки, предпочитая водке и пиву вино и сидр. Вино по-прежнему остается самым популярным алкогольным напитком во Франции и составляет более 60% от всего потребляемого алкоголя. Опрос показал, что среди молодых французов в возрасте до 25 лет существует тенденция к редкому употреблению алкоголя, молодежь предпочитает крепкие напитки слабоалкогольным. Кроме того, все больше французов предпочитают пить за столом воду и соки. ИА «Росбалт», 4.5.2004г.

— Одна из винодельных фабрик французской провинции Эльзас начнет выпуск безалкогольного вина. Как передает информагентство France Presse, подобное решение было принято руководством фабрики в рамках акции по борьбе с употреблением алкогольных напитков за рулем. По словам одного из руководителей проекта Бруно Марре, вино будет производиться из французского винограда по традиционной технологии. После этого немецкая фирма во Франкфурте займется дезалкоголизацией вина. Несколько виноделов участвовали в конкурсе по производству безалкогольного вина, по мнению экспертов, именно франкфуртской компании удалось разработать технологию, при которой вино не теряет своих вкусовых качеств. Вино будет охлаждаться до температуры -30 градусов, после чего из него будет извлекаться алкоголь и часть сахара. В скором времени во Франции можно будет попробовать красное, белое и розовое безалкогольные вина. ИА «Росбалт», 25.4.2004г.

— Еще одно национальное патентное ведомство, после польского и кубинского, — на этот раз французское — отказало Всемирной организации интеллектуальной собственности (ВОИС) в перерегистрации национального расширения международной регистрации товарного знака Stolichnaya с компании Spirits International NV, входящей в группу S.P.I., на ФКП «Союзплодоимпорт», сообщили в пресс-службе группы S.P.I.

При создании ВОИС несколько десятилетий назад государства-участники Мадридского соглашения не могли предположить, что какое-либо из национальных ведомств может направить необоснованный, а значит, ложный запрос на передачу товарных знаков. И за весь период существования Мадридского соглашения такого и не происходило до событий пред.г., когда Российское агентство по патентам и товарным знакам нарушило традицию добропорядочности и представило требование передать товарные знаки, принадлежащие компании Spirits International NV, в пользу ФКП «Союзплодоимпорт» без каких-либо оснований. По словам топ-менеджера группы S.P.I. Андрея Скурихина, «ВОИС был просто шокирован обнаруженной дырой в нормативных актах, регулирующих его деятельность. Отсутствие у ВОИС права на проверку поданного запроса сделало интеллектуальную собственность беззащитной на международном уровне, а единственными несудебными органами, способными защитить интересы владельцев товарных знаков, стали национальные патентные ведомства».

Технические изменения в реестре, внесенные по заявлению Роспатента, теперь должны быть рассмотрены на национальном уровне тех немногих государств, которые были затронуты международными регистрациями. Является абсолютно

очевидным, что запись в реестре влечет за собой изменение права собственности на товарный знак только в случае наличия уступки товарного знака или вступившего в силу решения суда. Как известно, товарные знаки группой S.P.I. не уступались, а иски в суды не поступали.

Патентные ведомства Кубы и Польше уже отказались регистрировать национальное расширение международных регистраций в отсутствие должных оснований — договора или судебного решения. Теперь и Патентное ведомство Франции внимательно проверило поступившее заявление и не нашло оснований для защиты прав ФКП на товарный знак Spirits International NV.

По словам Андрея Скурихина, «произошедшее во Франции, Польше и Кубе не является случайностью. Вспомните решение суда Роттердама в мае пред.г., отказавшегося снимать арест с водки ФКП, завезенной в Голландию, и признавшего нас добросовестными приобретателями товарных знаков; решение всех инстанций австрийских судов вплоть до Верховного Суда, запретивших бывшему спецагенту Ханнесу Шварцу оказывать помощь ФКП «Союзплодоимпорт»; а также решение гамбургского суда от нояб. 2002г., признавшего нашу водку продуктом российского происхождения. Этот процесс будет продолжаться. Мы еще раз убедились в том, что в цивилизованной Европе нет ни телефонного права, ни «понятий», ни каких-либо особенностей национального бизнеса. Действуют законы, вырабатывавшиеся веками, и никто не станет их нарушать ни при каких условиях. Товарный знак Stolichnaya за пределами России наш — за нами он и останется, в этом нет никаких сомнений». Прайм-ТАСС, 30.3.2004г.

— На юге Франции в сент. 2004г. откроется первая в мире высшая школа виноделия. Это высшее учебное заведение объединит в своих стенах исследовательскую лабораторию, курсы для начинающих виноградарей, включающие изучение многолетних традиций и новых технологий в данной области. Студенты будут учиться искусству виноделия в течение 3 или 5 лет, после чего смогут продолжить обучение в аспирантуре. Диплом об окончании соответствует международным стандартам и позволит виноделам работать как во Франции, так и за рубежом. Администрация Высшей школы виноделия считает, что их учебное заведение в скором времени будет пользоваться большим успехом у студентов. ИА «Росбалт», 14.2.2004г.

— Падение курса долл. стало причиной резкого сокращения экспорта вин бордо в США и другие страны, где доллар является основной денежной ед. За последние месяцы потребление бордосского вина в этих странах сократилось в 2 раза из-за резкого подъема цены. По словам главы Ассоциации бордосских вин Алена Рейно, этой ситуацией обеспокоены все крупнейшие производители бордо. Кроме того, во Франции ввиду нового закона о потреблении алкогольных напитков рента на землю, где издавна выращивали знаменитые сорта винограда, возросла на 35-40%, что привело и к росту цен на бордосское вино внутри страны. Сейчас производители бордо настаивают на принятии закона о разграничении алкогольных напитков по содержанию алкоголя и о причислении вина к национальным повседневным продуктам потребления, как в Испании. ИА «Росбалт», 21.1.2004г.

ЛЕСПРОМ

— С 2005г. Тюменский фанерный комбинат начинает поставки фанеры во Францию. На сегодняшний день основными зарубежными партнерами комбината являются предприятия из Литвы, Латвии. Продукция поставляется также в Словакию, Чехию, страны СНГ. Отметим, что по сравнению с 2003г. объем экспортных поставок возрос в 2,4 раза — до 13,6 тыс. куб.м., что составляет 35% выпущенной продукции. В целом в 2004г. Тюменский фанерный комбинат увеличил выпуск фанеры по на 26,7% — до 39,4 тыс. куб.м. Производство товарной продукции увеличилось почти вдвое — до 320,6 млн.руб. Численность работников на предприятии возросла на 2% и составила 724 чел., средняя заработная плата по сравнению с 2003г. увеличилась на 64,6% — до 4,9 тыс.руб. В 2005г., по словам главного экономиста предприятия Надежды Алексеевой, комбинат намерен увеличить выпуск фанеры на 20%, долю экспортных поставок предполагается сохранить на уровне 2004г.

Тюменский фанерный комбинат является одним из лидеров среди аналогичных российских предприятий по темпам роста производства: в 2004г. выпуск фанеры увеличился по сравнению с 1998г. в 7,4 раза, причем практически без увеличения мощностей. РИА «Новости», 14.3.2005г.

ЛЕГПРОМ

— У известного Дома высокой моды Emanuel Ungaro появился новый владелец. Как объявила парижская штаб-квартира Дома Унгаро, владевшая им с 1996г. итальянская группа Salvatore Ferragamo продала его американскому инвестору Asim Abdullah. О сумме сделки ничего не сообщается.

За несколько дней до этого было объявлено о назначении нового художественного руководителя Дома Венсана Дарре (Vincent Darre). Сам Эмманюэль Унгаро, чье имя по-прежнему носит Дом моды, отошел от дел в 2001г. РИА «Новости», 4.11.2005г.

— В связи с тем, что импортные квоты ЕС на часть видов текстильной продукции из Китая были исчерпаны, большой объем текстиля китайского производства задержан на таможенных стран ЕС и не может выйти на европейский рынок. В связи с этим французские коммерсанты в последнее время заявляют, что установление ЕС новых ограничений на доступные и практичные текстильные изделия китайского производства являются недальновидными действиями, вызывающими сожаление.

Министерство внешней торговли Франции 23 авг. сообщило, что вплоть до 20 авг. 75,37 млн. текстильных изделий китайского производства задержано на таможенных стран ЕС, в т.ч. 7,2 млн. изделий закуплены Францией.

По мнению французских розничных торговцев одеждой, если ЕС не сможет провести гибкую политику, запаса товаров в розничной продаже во французских магазинах, возможно, будет не хватать, что приведет к повышению розничных цен.

Председатель правления и гендиректор сетевой компании Vet'afaires, специально занимающейся продажей Т-рубашек, нижнего белья и колготок, сказал в интервью корреспонденту агентства Синьхуа, что начиная с 1992г., 50% товаров его компании закупается в Китае. Благодаря высоко-

му качеству одежды китайского производства и ее низкой цене компания закупает в Китае товар по низкой цене и продает также по низкой цене, что привлекает многих простых потребителей.

По его словам, с 1 янв. 2005г. была упразднена система торговых квот на текстильную продукцию. Компания запланировала увеличить удельный состав закупки из Китая до 90%. Однако в связи с решением ЕС ввести ограничение на 10 видов китайских текстильных изделий компании пришлось перейти на закупки в Бангладеш, Пакистане и Индии.

Другая французская швейная фабрика Body One, которая одновременно занимается розничной продажей своей продукции, также набирала бурное развитие с помощью налаживания сотрудничества с Китаем. Ее гендиректор сказал корреспондентам агентства Синьхуа, что в связи с подъемом новых стран на международном рынке возникло новое разделение труда в разных трудоемких отраслях, в т.ч. в текстильном производстве. Правительство некоторых стран ЕС под предлогом защиты национальной промышленности ввело ограничения на текстильную продукцию китайского производства. Это по сути нарушает закон рынка о победе качественного товара над некачественным и является очень недальновидным шагом.

По его словам, реконструкция текстильной промышленности Франции началась десять с лишним лет назад, а сегодня правительство старается защищать свой текстиль путем введения ограничений против китайского товара, такая слепая протекционная мера нелогична. Он сказал, что его компания не боится «китайского производства», а надеется на поиск шансов собственного развития путем сотрудничества с китайскими предприятиями.

Как передало министерство внешней торговли Франции, 5,9 млн. свитеров, 1,2 млн. брюк и 79 тыс. мужских рубашек ожидают разгрузки на таможене этой страны. Французская федерация импортеров намерена предъявить иск об ущербе соответствующим органам и считает необходимым немедленное принятие ЕС правильного решения в связи со сложившейся ситуацией. Синьхуа, 25.8.2005г.

Текстиль

Текстильные товары и одежда: рост поставок из Китая. В 2005г. экспорт текстиля и одежды из Франции составил 16,1 млрд. евро, т.е. 5,5% всего промышленного экспорта, а импорт — 25,7 млрд. евро, или 8,5% импорта. В то время как внешняя торговля одеждой и изделиями из кожи неуклонно растет на протяжении последних десяти лет, торговля текстилем сокращается с 2001г., в особенности продажи французских изделий за рубеж.

Экспорт одежды и изделий из кожи, на которые приходится две трети продаж из этой группы, вырос на 6,4% в 2005г. Это в целом соответствует общему показателю по потребительским товарам. Особенно успешно продаются изделия для путешествий, из кожи, обувь, в первую очередь в США, а также в Италию и Испанию. Экспорт продукции текстильной промышленности (нити, ткани) сократился на 5,6%.

Отмена квот, начиная с 1 янв. 2005г., повлекла за собой географическую переориентацию импорта в пользу Китая и Индии. Китай обеспечивает 23% французского импорта одежды и изделий из кожи, и обошел Италию, которая занимала место

первого импортера до 2003г. Рост закупок из Китая имеет отчетливую тенденцию к ускорению — 34,4% в 2005г. против 10,5% годом ранее. Также быстрыми темпами растет импорт из Индии (24,6%) — шестого по значимости партнера по этим товарам. Закупки из других стран, за исключением Турции (+12,7%) падают.

Рост импорта текстильных товаров из Китая еще более значителен — 69% и намного превосходит общий рост импорта из этой страны (26,3%). Италия остается основным поставщиком текстиля во Францию, однако, темпы роста отрицательные: -9,4% в 2005г. и -6% в 2004г.

Основные страны-экспортеры во Францию, млн.евро

	2004	2005	доля в 2005	05/04,%
Одежда, изделия из кожи				
Всего	16626	17263	100	3,8
Китай	2996	4026	23,3	34,4
Италия	2397	2365	13,7	-1,3
Тунис	1187	1105	6,4	-6,8
Марокко	980	893	5,2	-8,9
Испания	841	832	4,8	-1,1
Индия	623	776	4,5	24,6
Турция	618	697	4	12,7
Португалия	679	617	3,6	-9,1
Бельгия	635	605	3,5	-4,8
Румыния	554	544	3,2	-1,8
Текстильная продукция				
Всего	7886	7794	100	-1,2
Италия	1507	1364	17,5	-9,4
Китай	580	981	12,6	69
Бельгия	729	686	8,8	-5,9
Германия	669	636	8,2	-4,9
Турция	433	431	5,5	-0,4
Испания	404	372	4,8	-7,8
Индия	288	284	3,6	-1,2
Португалия	276	256	3,3	-7,3
Великобритания	245	234	3	-4,6
Нидерланды	228	221	2,8	-3,1

Источник: данные Французской таможи

Легпром

Легкая промышленность Франции входит в комплекс отраслей, производящих товары народного потребления. Отрасль выпускает свыше 40% всех непродовольственных товаров этой группы. Она объединяет группу отраслей, обеспечивающих удовлетворение потребностей населения в тканях, одежде, обуви и других предметах личного потребления, а также продукции производственного назначения (корд, технические ткани).

Французская легкая промышленность включает в себя 20 подотраслей, которые объединяются в 3 основные группы: 1. Текстильная, в т.ч. льняная, хлопчатобумажная, шерстяная, шелковая, трикотажная, а также первичная обработка шерсти, производство нетканых материалов, сетевязальная промышленность, производство текстильной галантереи. 2. Швейная. 3. Кожевенная, меховая, обувная. Наибольший удельный вес в структуре легпрома занимает продукция швейного и текстильного производства.

Текстиль. Текстильная промышленность, занимавшая 100 лет назад 1 место во французской индустрии и постепенно уступившая его другим отраслям, является значимой составляющей экономики. В текстильной отрасли на 2005г. занято 126470 чел., которые работают на 1175 предприятиях. Исторически сложилось неравномерное ра-

спределение текстильных производств по территории Франции.

Потребительский фактор оказывает огромное влияние на размещение предприятий отрасли. Расширенный характер производства способствует приближению предприятий отрасли к потребителю, т.к. перевозка многих видов готовой продукции на дальние расстояния дороже перевозки исходного сырья. Главные предприятия сосредоточены в северной части Франции, в районе г.Лилля и в регионе Рона-Альпы.

Распределение численного состава текстильного сектора по регионам

Регион	Численность	%
Эльзас	7247	6
Аквитания	1316	1
Овернь	5125	4
Бас-Нормандия	1308	1
Бургундия	4276	3
Бретань	1532	1
Центр	2233	2
Шампань- Арденны	10264	8
Франш-Конте	972	1
От Нормандия	1389	1
Иль-де-Франс	6888	5
Лангедок-Руссильон	1340	1
Лимузен	433	0
Лотарингия	6416	5
Юг-Пиринеи	6405	5
Нор-Па-де-Кале	28398	22
Земли по Луаре	5041	4
Пикардия	6175	5
Пуату-Шаранта	1375	1
Прованс- Лазурный берег	1101	1
Рона-Альпы	30096	23
Всего	126470	100

Основная часть производств размещена на предприятиях с небольшой численностью: до 10 рабочих — 49%; 10-49 — 35%. Крупные компании с персоналом более 500 чел. составляют 1%, с численностью 200-500 — 3%, средние 50-199 — 12%.

Франция производит 24% текстильной продукции Европы, занимая 2 место после Германии (30%), опережая Великобританию и Италию.

Производство пряжи сконцентрировано на 195 предприятиях, на которых трудятся 18262 чел. Производство пряжи в 2004г. составило 34852 т. Кроме натурального сырья, в текстильной промышленности широко используются синтетические и химические волокна. Ежегодный рост потребления химических волокон составляет 5,4%. В 2005г. их доля в общем объеме текстильных волокон составила 2/3.

Ткацкое производство размещается на 265 предприятиях с общей численностью 20663 чел. В 1997-2000гг. производство мануфактуры развивалось со стабильным ежегодным приростом в 6%. В 2001г. наблюдалось падение до 2,1%. Объем производства за 2004г. составил 228 тыс.т. мануфактуры. Текстильный сектор в структуре французского рынка в 2004г. составил 8,9 млрд.евро, из которых 62% — текстиль технического назначения.

С 2002г., правительство Франции возобновило субвенции в текстильное производство в 5 млн.евро/г.

Пятерку самых крупных предприятий отрасли представляют: Devanlay (товарооборот 313 млн.евро, численность 1204 чел.), Michel Thierry (251 млн.евро, 510 чел.), Dollfus-Mieg (206 млн.евро, 636 чел.), Hexcel Reinforcements (109 млн.евро, 642 чел.), Descamps (108 млн.евро, 750 чел.).

Объемы французского экспорта и импорта текстиля

	2004, млн.евро	04/03, %
Экспорт	9443	=
Германия.....	1121	-7
Бельгия.....	966	-3
Италия.....	930	-4
Великобритания.....	700	-14
Испания.....	694	-2
Тунис.....	635	+12
Марокко.....	500	+6
США.....	367	-3
Португалия.....	345	+3
Голландия.....	324	-3
Импорт	12529	=
Италия.....	2087	+2
Германия.....	1016	-2
Бельгия.....	934	-5
Китай.....	904	+11
Турция.....	654	+5
Испания.....	621	=
Португалия.....	518	-3
Марокко.....	466	+5
Великобритания.....	458	-13
Индия.....	435	=

Экспорт и импорт мануфактуры составляет 247 тыс.т. и 241 тыс.т. соотв. Экспорт пряжи в 2004г. составил 21631 т., импорт пряжи в 2004г. увеличился на 11% и приблизился к 17353 т.

С 2002г., в текстильной отрасли определилась тенденция сокращения объемов инвестиции. В 2004г., по сравнению с 2003гг. инвестиции уменьшились на 6,2% и составили 271,9 млн.евро. Наблюдается неравномерность распределения инвестиций по предприятиям. В предприятия с численностью более 250 чел. инвестиции, по сравнению с пред.г., возросли на 21%, а инвестиции в предприятия с меньшей численностью сократились на 12,8%.

Швейное производство. Отрасль насчитывает 1917 предприятий, из которых 1175 с численностью 20 и более служащих.

Распределение численного состава швейного производства по регионам

Регион	Численность	К-во предприятий
Эльзас.....	1052	25
Аквитания.....	4142	78
Овернь.....	2068	40
Бургундия.....	1834	23
Бретань.....	3371	44
Центр.....	3698	67
Шампань- Арденны.....	2753	34
Корсика.....	1	1
Франш-Конте.....	1006	19
Иль-де-Франс.....	16677	722
Лангедок-Руссильон.....	1375	19
Лимузен.....	1583	22
Лотарингия.....	22166	30
Средние -Пиринеи.....	2270	66
Нор-Па-де-Кале.....	4554	89
Нижняя Нормандия.....	2017	41
Верхняя Нормандия.....	918	25
Земли по Луаре.....	14567	229
Пикардия.....	2163	36
Пуату-Шаранта.....	3437	55
Прованс- Лазурный берег.....	1379	52
Рона-Альпы.....	9346	200
Всего.....	82477	1917

Объем производства одежды в 2004г. составил 25,2 млрд.евро., из которых женская одежда нас-

читывает 13,2 млрд.евро, мужская одежда — 8,2 млрд.евро, детская — 3,1 млрд.евро и белье — 0,8 млрд.евро. Отмечается резкое падение спроса в этой отрасли. Это связано с увеличением импорта более дешевых товаров, который составил в 2004г. 10,3 млрд.евро.

С 1995г. в секторе на 30% уменьшилось количество предприятий и на 1/4 сократился численный состав. В 2005г. насчитывалось семь предприятий с численным составом более 550 служащих против 12 в 1995г. Это результат адаптации этой подотрасли к новым условиям рынка. Сектор формируется в основном вокруг субподрядной организации труда, а процесс изготовления межнационализируется.

С 1986г. началась внутренняя перестройка сектора. Основным направлением деятельности стали проектирование и коммерциализация производимой продукции. 30% предприятий работают по этим направлениям (в 1986г. работала 1/5 часть). На их долю в 2004г. пришлось 65% всего оборота (в 1986г. — 1/3). Такое повышение произошло одновременно с уменьшением числа самостоятельных и смешанных предприятий. Эти предприятия столкнулись с увеличивающимися требованиями современного рынка и теперь представляют 28% предприятий, работающих в отрасли (в 1986 — 38%). Производители трикотажа, обеспечивающие изготовление по поручению третьих лиц, не переориентировались в сторону увеличения субподрядов. В результате их число сократилось на 40%. Сегодня на их долю приходится 1/3 занятых в отрасли и 6% от общего товарооборота.

Для повышения конкурентной способности французских товаров по отношению к товарам, изготовленным в странах с низким уровнем оплаты труда, французские модельеры делают акцент на производстве продукции высшего качества при изменении ассортимента в рамках мелкосерийного производства.

Потребление продукции сектора швейного производства на душу населения европейскими странами в 2004г.: Бельгия — 795; Великобритания — 704; Италия — 651; Германия — 624; ЕС-15 — 607; Франция — 580; Испания — 445;

С 1990г. наблюдается снижение торгового баланса сектора. В 2004г. профицит составил 5683 млн.евро. В 1990-2004г. степень покрытия с 61,1% сократилась до 47%. Импорт в 2004г. составил 10,3 млрд.евро.

В начале 2005г., когда истек срок действия текстильных квот, разработанных ВТО, рост китайского экспорта по основным 10 позициям из текстиля составил 200%. По инициативе Франции, Испании и Италии ЕС до 2007г. ограничила годовой прирост китайского экспорта по этим группам до 8-12%.

Расширение процессов глобализации стимулирует компании этого сектора к развитию и поиску новых ниш за пределами Франции. Это происходит в различных формах: создании филиалов, перемещение и межнационализация производства.

Инвестиции в 2005г. в швейное производство составили 215,3 млн.евро. По сравнению с 2004г. снижение объема инвестиций по всей отрасли составило 12,7%. Наибольший отток капиталовложений наблюдается у предприятий с численностью более 250 служащих — 32,5%. Объем капиталовложений в предприятия с численностью менее 250 чел. остался на уровне пред.г.

Кожа

Кожевенно-обувной сектор. Количество предприятий сектора за последние 3 года сократилось на 10% и составило 329 предприятий. В производстве занято 29,8 млн.чел. В 2005г. было произведено товаров для путешествий, кожаной галантереи и обуви на 3,6 млрд.евро.

Кожевенно-обувная индустрия Франции акцентирует свое производство на изделиях из кожи, при этом используя текстиль, каучук, пластические материалы. Она включает в себя различных участников производства начиная с заготовителей кожи до производителей товаров готовых к потреблению.

Обработка кожи включает в себя дубильное производство (шкуры крупнорогатого скота) и производство тонкой выделки кожи, специализирующиеся на выделке кож овец, коз и рептилий. Они составляют 8% от торгового оборота сектора. Дубильные производства Франции испытывают жесткий конкурентный прессинг со стороны аналогичных производств Италии, Испании и Германии, а производства тонкой выделки кожи – со стороны Италии, Испании и США.

Кожаная галантерея это подотрасль традиционно кустарного производства товаров высокого качества с международной репутацией. Налог на добавленную стоимость, рентабельность и экспорт превышает половину всех вместе взятых подотраслей этого сектора. Производство сумок доминирует и составляет 47% товарооборота сектора. Торговый баланс является избыточным, со степенью покрытия приближающейся к 167%. Азиатские страны, в основном Япония и Гонконг, потребляют половину экспорта. Импорт, 47% которого представляют китайские товары, в этом секторе увеличился в 2004г. по сравнению с 1996гг. на 59%.

В индустрии производства обуви занято 2/3 служащих сектора. Международная конкуренция, падение внутреннего спроса повлияли на снижение производства. Объем изготовления обуви постоянно снижался на 5,6% в течении последних 10 лет. Производство спортивной обуви является самым регрессивным: 15 млн. пар обуви в 1992г. и 3 млн. пар в 2004г. С 1995г., подотрасль потеряла 30% предприятий и 27% служащих. Эффективность производства нестабильная, т.к. это индустрия с большим объемом ручного труда, который составляет 3/4 добавленной стоимости. Для преодоления сложившихся трудностей, предприятия прилагают усилия по продвижению своих торговых марок, учитывая спрос и перемещение производства. Экспорт подотрасли в 2005г. составил 1,15 млрд.евро.

Российско-французское торговое сотрудничество. Традиционно в российско-французском внешнеторговом балансе товаров легкой промышленности преобладает российский импорт. По данным таможенной статистики Франции, российский импорт в 2005г. составил по всей отрасли 216,43 млн.евро, из которых 23,7 млн.евро приходится на продукцию текстильного производства, швейное производство – 171,4 млн.евро и кожевенно-обувное – 21,3 млн.евро. Российский экспорт в 2005г. составил 15,64 млн.евро. 80% из которых составили товары швейного производства (11,9 млн.евро). Отмечается снижение экспорта продукции текстильного производства на 27%, что составило в 2005г. 3,6 млн.евро.

Леспром

Франция является одной из наиболее лесных стран Европейского Союза после Швеции и Финляндии. Площадь лесов ЕС составляет 100,1 млн.га. Из них 15,6 млн.га. приходится на Францию, что составляет 15%. **Лесопосадки Франции занимают 27% всей территории.** Из-за неравномерности распределения 20 департаментов сосредотачивают в себе более трети всех лесных насаждений страны. Из них самыми лесистыми являются департаменты: Ланды – 65% своей территории, Вар – 63%, Вогезы – 53%. Основную часть лесов Франции занимают лиственные леса – 8,6 млн.га., хвойные – 5 млн.га., а остальные – смешанные леса и лесосеки.

Франция владеет 8 млн.га. лесов в департаментах заморских территорий: Гвиане, Реюньоне, Гваделупе, Мартинике. В Гвиане эти площади составляют 7 млн.га.

Лесные ресурсы распределяются: госсобственность – 12%; собственность обществ – 18%; частная собственность – 70%.

Государственные леса занимают 180 тыс.га. и состоят из 1514 лесов. Это бывшие королевские леса. Орлеанский лес является самым крупным, он занимает 35 тыс.га.

В восточной, северо-восточной, центральной частях Франции 2,6 млн.га. лесов находятся в общем владении 11000 обществ. Частные лесные массивы занимают 10 млн.га. и принадлежат 3,8 млн. владельцам, в большинстве физическим лицам, но также и лесным товариществам и учреждениям-заказчикам (банки, страховые компании).

Публичные леса, включающие в себя государственные леса и леса обществ, являются поставщиками 40% французского рынка древесины, 50% ели, сосны и орешника и 80% бука. 500000 чел. заняты в лесном секторе, что составляет 2,5% активного населения.

Ежегодный объем лесозаготовок составляет 54,5 млн.куб.м. Заготовка коммерческого леса составляет примерно 39 млн.куб.м., а остальной объем составляет производственный лес и лес на топливо. Национальное производство леса не обеспечивает всех потребностей государства. Франция вынуждена закупать 2,1 млн.куб.м. пиломатериалов, 75% из которых поставляются из скандинавских стран, а 25% – пиломатериалы тропических пород древесины.

В соответствии с лесным законодательством государственные и муниципальные леса находятся под контролем и охраной Национальной лесной службой (ONF). Ежегодно, благодаря принимаемым мерам ONF, высаживается 80 млн. деревьев, что ведет к увеличению лесного фонда на 20000 га.

Национальная лесная служба – это промышленное и коммерческое государственное учреждение, обладающее финансовой независимостью, обеспечивающее действие лесного правового режима в отношении лесных угодий принадлежащих обществам. В службе задействовано 13 тыс.чел. Кроме продажи древесины, аренды охотничьих угодий и оказания соответствующих услуг, данная служба дополнительно осуществляет госфинансирование посредством выдачи пособий на содержание частных лесов.

Государственная политика в области лесного хозяйства включает в себя решение проблемы лесных зон при глобальном подходе к обустройству территорий и длительного управления лесными ресурсами. Государство сохраняет качество пригородных лесов, регламентируя и контролируя корчевку деревьев, а также утверждает биологические резервы, используя леса в качестве экологического баланса.

Переработкой леса занимается 100 тыс. предприятий. Производство пиломатериалов достигает 9,85 млн.куб.м. и осуществляется на 3,5 тыс. французских предприятиях. В системе ЕС Франция занимает 1 место по производству пиломатериалов лиственных пород и 3 место после Германии и Швеции по производству пиломатериалов хвойных пород, объем которых составляет 7,1 млн.куб.м. Основными потребителями пиломатериалов являются: строительная промышленность – 5,2 млн.куб.м.; производство тары – 1,8 млн.куб.м.; мебельное производство – 0,9 млн.куб.м.

Особое место занимает производство клееной фанеры. Производство фанеры осуществляется 23 предприятиями в объеме 0,54 млн.куб.м., что позволяет занимать лидирующее место в ЕС. Основными потребителями этой продукции являются строительство – 0,25 млн.куб.м. и мебельное производство – 0,1 млн.куб.м. Выпуск ножевой фанеры составляет 0,1 млрд. листов.

Франция удерживает 3 место после Германии и Италии по производству ДСП. Производство размещено на 21 заводе производительностью 1,7 млн.куб.м., 70% из которых используются в строительстве и мебельной промышленности. В этом секторе наблюдается и прогнозируется повышение производительности, вызванное увеличением мощности предприятий за счет внедрения и широкого применения автоматизации и модернизации производства. Производство паркета, плинтуса и вагонки во Франции является стабильным и составляет 5 млн.кв.м. в год.

Мебельная промышленность включает в себя 12 тыс. средних и мелких предприятий, годовой оборот которых составляет 930 млн. евро. Наблюдается тенденция снижения производства деревянной мебели и увеличение выпуска мебели с использованием пластика и легких металлов, ДСП и ДВП.

Объем производства упаковочной деревянной тары составляет 373 тыс.т. В производстве тары задействованы 1150 предприятий, численностью более 17 тыс.чел. и оборотом 1,1 млрд. евро. Франция производит 30% тары, используемой Европе.

Государство принимает непосредственное участие в регулировании этого сектора экономики. Созданный в 1952г. Технический центр деревообрабатывающей и мебельной промышленности (СТВА) своей деятельностью способствует продвижению технического прогресса, улучшению технологии производства, а также гарантирует качество в следующих секторах отрасли: эксплуатация лесов и лесопильных заводов; производство строительного леса; производство мебели; производство деревянной тары. Подразделения СТВА находятся в Париже Бордо и Понт-а-Муссон.

Целлюлозно-бумажная промышленность Франции ежегодно потребляет 8,9 млн.т. древесины (70% из которых – круглый лес, 30 – отходы лесопильных заводов) и 5,9 млн.т. макулатуры (56% удельного веса). Эта отрасль занимает 1 место во Франции по использованию вторичного сырья.

Производство бумажной массы составило в 2004г. 2,5 млн.т. (62,6% всего потребления), которое обеспечивается 17 предприятиями, где сосредоточено 3 тыс.чел.

В 2004г. Франция произвела 10,3 млн.т. бумаги, что позволяет ей занимать 8 место в мире. В этом секторе лесной промышленности трудятся 22 тыс.чел. на 102 предприятиях и 125 заводах.

Согласно данным французской ассоциации производителей бумаги и картона (Сорасел), в 2004г. производство бумаги во Франции увеличилось на 0,7% по сравнению с 2003г. и составило 10,32 млн.т. В среднем рост производства бумаги за последние 10 лет составил 1,8%. Производство бумаги и картона увеличилось на 1,6% по сравнению с пред.г. и составило – 6 млрд. евро.

При общем увеличении производства бумаги и картона выпуск санитарно-гигиенической бумаги возрос на 2,6% – до 593 тыс.т. Ее потребление увеличилось на 2,8%, что составило 687 тыс.т. По данным Сорасел, в 2004г. объем мощностей по выпуску санитарно-гигиенической бумаги увеличился на 18% (на 130 тыс.т.). Это позволило Франции занять 4 место в Европе по производству данной продукции, оставив позади Великобританию, Италию и Германию.

В 2004г. на 1,9% сократилось производство газетной бумаги, что объясняется невысоким уровнем спроса в начале года. На 4,3% снизился выпуск бумаги для письма и печати. В янв.-нояб. 2004г. цены на газетную бумагу, по данным Сорасел, снизились на 2,7%.

Основные представители деревообрабатывающей и бумажной промышленности Франции: Smurfit Socar (1 млрд. евро, 2758 чел.), Georgia Pacific France (999 млн. евро, 2876 чел.), Sga Hygiene Products (593 млн. евро, 1186 чел.), Arjo Wiggins Papiers Couches (392 млн. евро, 1270 чел.), Kaisersberg Packaging (278 млн. евро, 1382 чел.), Papeteries Matussiere Et Forest (264 млн. евро, 1000 чел.), Isoroy (254 млн. евро, 900 чел.) и G.P.V. Navarre Diffusion (114 млн. евро, 1220 чел.).

В 2004г. потребление бумаги и картона во Франции увеличилось на 4%, импорт – на 3%, экспорт – на 2%. Французский экспорт картона и бумаги составил в 2004г. 4393,3 млн. евро, импорт – 4774,4 млн. евро.

Динамика французского экспорта и импорта бумпрома

	Экспорт		Импорт	
	млн.т.	млн.евро	млн.т.	млн.евро
1995	3638,7	3446,6	4654,5	3879,1
1996	3921,4	3249	4772,3	35794
1997	4321,9	3503,1	5506,9	3877,4
1998	4301,7	3598,7	5812,4	4370,6
1999	4842	3766,2	6167	4403,6
2000	5020	4481,2	6392	5070
2001	4822,3	4377,3	6056,8	4947,7
2002	4973,7	4268	6059,8	4795,4
2003	5323,5	4301	6243,9	4716,5
2004	5731,4	4393,9	6590,9	4774,4

Источник: Сорасел, 2005г.

Цены на макулатуру, бумагу и картон во Франции

(евро за т., с доставкой потребителю, если не указано иное)

	2005г.		2006г.
	март	фев.	март
Макулатура (франко-фабрика)			
• Несортированная смешанная (1.02)	30-40	30-35	30-35
• Магазинные отходы (1.04)	45-50	40-45	40-45
• Газетная и журнальная смешанная (1.08/1.09)	45-60	45-60	45-60

• Газетная (2.02)	70-80	65-80	65-80
• Журнальная (2.08)	80-100	75-95	75-95
• Белая целлюлозная книжная (3.05).....	175-200	175-195	175-195
• Обрезки из белой целлюл.бумаги (3.18.01).....	310-345	310-345	310-345
Бумага для графических целей			
• Целлюлозная немелованная			
- 80 г, офсетная, в рулонах.....	680-730	660-720	660-720
- 80 г, офсетная, в листах.....	730-780	700-770	700-770
• Светокопировальная бумага, форматом А4, 80 г.			
- Сорт В.....	710-790	700-780	710-780
- Сорт С.....	660-750	660-750	670-750
• Целлюлозная мелованная, 100 г.			
- В рулонах.....	670-720	660-720	660-720
- В листах.....	795-850	780-830	780-830
Бумага для печати			
• Газетная, 45 г.	475-505	515-535	515-535
• Газетная, 42 г.	505-535	545-565	545-565
• Мелованная офсетная, 60 г.	680-710	670-710	670-710
• Немелованная суперкаландрированная			
для глубокой печати, 60 г.	595-615	595-620	595-620
Макулатурная упаковочная бумага			
• Флотинг	295-340	330-370	330-375
• Тест-лайнер II.....	325-360	355-390	355-395
• Тест-лайнер III.....	300-345	345-380	345-385
Упаковочная бумага			
• Крафт-лайнер, 175 г.	480-505	500-530	500-540
• Полуцеллюлозный флотинг.....	415-445	440-470	440-470
Картон			
• Хром-эрзац	600-770	600-760	600-760
• Целлюлозный мелованный	940-1090	940-1090	940-1090

Источник: Euwid. Pulp & Paper.

В рамках ЕС экспорт бумаги и картона в Испанию увеличился на 10,7%, в Великобританию на 9,6%, Италию на 7%, Бельгию и Люксембург на 4,1%. Поставки сократились в Германию, Голландию, Португалию и Австрию. Импорт газетной бумаги уменьшился в 2004г. на 6,1%, а потребление — на 6,6%. Французский экспорт бумажной массы сохранился на уровне пред.г. и составил 595 тыс.т.

Инвестиции в бумажную промышленность Франции в 2004г. сохранились на уровне пред.г. и составили 912,3 млн. евро., 799,2 млн. евро направлено на модернизацию уже имеющегося оборудования крупных предприятий. Особое внимание уделяется развитию электронных систем продажи готовой продукции. Инвестиции в эту инфраструктуру составили 22 млн. евро.

В странах Европейской организации лесопильной промышленности (EOS), в которую входят 10 европейских государств (Австрия, Бельгия, Германия, Италия, Норвегия, Финляндия, Франция, Чехия, Швейцария и Швеция), совокупный объем производства пиломатериалов в 2004г. остался на уровне пред.г. Выпуск хвойных пиломатериалов снизился на 1%, лиственных — увеличился на 0,5%. В целом в странах EOS было произведено 69,2 млн.куб.м. хвойных и 6 млн.куб.м. лиственных пиломатериалов.

Незначительное падение объема производства хвойных пиломатериалов связано с ослаблением спроса на внутренних рынках. По сравнению с пред.г. потребление в странах EOS сократилось на 2,6% до 54,7 млн.куб.м. Лесопильным компаниям удалось заметно расширить экспортные поставки, при этом наибольший рост продаж наблюдался на рынках Северной Америки, Японии и Ближнего Востока. Предполагается, что рост экспорта будет продолжаться и в тек.г. Что же касается перспектив внутреннего спроса, то, учитывая продолжаю-

щийся застой в строительной отрасли, его значительного увеличения не ожидается.

В отличие от ситуации с хвойной продукцией, небольшой рост производства лиственных пиломатериалов сопровождался некоторым расширением их потребления. По данным организации, в 2004г. его общий объем вырос на 3,8% — до 8,1 млн.куб.м. Прирост продаж был достигнут в I пол. 2004г., а во II пол. и в I пол. 2005г. наблюдалась обратная тенденция.

Осложнение ситуации на европейских рынках, начиная с осени 2002г., по мнению производителей пиломатериалов из стран EOS, связано с усилением конкуренции поставщиков из стран Центральной и Восточной Европы и СНГ.

По данным министерства сельского хозяйства Франции, в 2004г. объем французского экспорта и импорта лиственных пиломатериалов продолжал сокращаться. Снижение внешнеторговых показателей наблюдается с начала 2003г., однако в пред.г. оно коснулось в основном экспорта, а в текущем затронуло преимущественно импорт.

За первые 6 месяцев 2004г. французский экспорт лиственных пиломатериалов составил 296,6 тыс.куб.м., сократившись по сравнению с аналогичным периодом пред.г. на 3,5%. Снижение объемов экспорта коснулось пиломатериалов из дуба и тропических пород древесины. Поставки продукции из дуба упали на 9%, едва превысив 100,8 тыс.куб.м. (в янв.-июне 2003г. — 110,4 тыс.куб.м.), сокращение закупок французских дубовых пиломатериалов отмечено практически во всех европейских странах-импортерах, включая Бельгию (на 11%) и Нидерланды (на 12%), на рынках которых поступает 40% общего объема французского экспорта. Падение показателей по продукции из тропических пород древесины оказалось еще более значительным, т.к. ее экспорт составил 14,9 тыс.куб.м., сократившись на 30% (22,6 тыс.). В 2004г. отмечалось дальнейшее снижение объема вывоза пиломатериалов из тополя. Поставки этой продукции не превысили 5,1 тыс.куб.м.

На фоне неблагоприятного развития ситуации с экспортом пиломатериалов из дуба, тропических пород древесины и тополя тенденция поставок французской буковой продукции, напротив, была положительной. Вопреки пессимистическим прогнозам экспортеры добились 6% их роста — до 132,7 тыс.куб.м. (124,9 тыс. в I пол. 2003г.). В Европе наилучшие показатели были получены на рынках Бельгии (+37%) и Италии (+23%), при этом сократился экспорт в ФРГ (на 17%) и Испанию (на 13%). В других регионах наибольший рост французского экспорта был отмечен в КНР (на 18%) и Марокко (на 54%). Несмотря на увеличение объемов, французские поставщики сталкиваются со снижением поступлений от экспорта вследствие неудовлетворительного уровня цен на буковые пиломатериалы на основных рынках сбыта. В I пол. 2004г. цены на французскую продукцию упали в среднем на 10%, особенно при ее поставках в Италию, Бельгию и Испанию. Что же касается экспорта пиломатериалов из других европейских лиственных пород древесины, то его объем практически не изменился и составил 44,1 тыс.куб.м.

В I пол. 2004г. французский импорт лиственных пиломатериалов достиг 285,1 тыс.куб.м., сократившись на 24%. Резкое падение объема им-

порта коснулось практически всех основных товарных позиций, включая пиломатериалы из тропических пород древесины, на которые приходится половина всего французского импорта листовых пиломатериалов. В страну было ввезено 167,9 тыс.куб.м. против 216,9 тыс. в I пол. 2003г. Сокращение импорта было обусловлено меньшими закупками в Бразилии (на 25%), Камеруне (на 23,8%), Кот д' Ивуаре (на 13%) и Гане (на 9%).

Положение с импортом пиломатериалов из европейской древесины оказалось еще более сложным. Ввоз пиломатериалов из дуба сократился на 30% — до 28,7 тыс.куб.м., а из тополя — на 32% (до 8,3 тыс.куб.м.). Снизился объем импорта продукции из других европейских пород, причем относительно небольшим было лишь падение объема ввоза буковых пиломатериалов (на 4%), по остальным составило 26%. Импорт буковой продукции составил в I пол. 2004г. 15,7 тыс.куб.м., а пиломатериалов из прочих пород — 64,5 тыс.куб.м.

Франция планирует увеличение объемов поставок пиломатериалов в Китай за счет участия в проекте создания международного рынка по торговле лесоматериалами. В международной компании участвуют: КНР, США, Великобритания, Австралия, Италия, Новая Зеландия и Малайзия. Проект будет реализован к началу 2007г.

Условия поставок российских пиломатериалов на рынок Франции менее благоприятные по сравнению с ситуацией в Германии и Великобритании. На английском рынке цены на сосновые пиломатериалы на 5 евро на куб.м. выше, чем во Франции, основным спросом пользуются бессортные пиломатериалы и продукция 4 сорта. Российские экспортеры стремятся сократить разрыв в уровне цен на свою продукцию и продукцию скандинавских поставщиков, вследствие чего темпы роста экспорта российских пиломатериалов стали замедляться.

По данным французской таможенной статистики в 2005г. 2,3% российского экспорта во Францию приходится на древесину, бумажную массу и изделия из них. Поставки деловой древесины увеличились в 2005г. на 15%. Объемы поставки древесины и продукции деревообработки снизились по сравнению с 2004г. на 4,2% и составили 85,7 млн. евро. Российский импорт французских товаров этой группы в 2005г. увеличился на 20% по сравнению с пред.г. Экспорт бумажной массы из России в 2005г. по сравнению с пред.г. сократился на 28%, а импорт ее из Франции сократился на 40%. Российский экспорт бумаги и картона сохранился на уровне 2004г. и составил 10,9 млн. евро.

Цены на макулатуру, бумагу и картон во Франции
(евро за т., с доставкой потребителю, если не указано иное)

	2005г.*	2006г.*
Макулатура (франко-фабрика)		
Несортированная смешанная (1.02)	25-30	45-55
Магазинные отходы (1.04)	35-40	55-62
Газетная и журнальная смешанная (1.08/1.09)	45-55	50-65
Газетная (2.02)	70-80	70-85
Журнальная (2.08)	75-95	75-95
Белая целлюлозная книжная (3.05)	175-195	175-195
Обрезки из белой целлюлозной бумаги (3.18.01)	310-345	310-345
Бумага для графических целей		
Целлюлозная немелованная		
80 г., офсетная, в рулонах	670-720	660-720
80 г., офсетная, в листах	715-770	700-770

Светокопировальная бумага, форматом А4, 80 г.

Сорт В	700-770	730-810
Сорт С	650-730	710-780
Целлюлозная мелованная, 100 г.		
В рулонах	670-730	670-720
В листах	795-860	780-840
Бумага для печати		
Газетная, 45 г.	475-505	515-535
Газетная, 42 г.	505-535	545-565
Мелованная офсетная, 60 г.	670-700	670-710
Немелованная суперкаландрированная для глубокой печати, 60 г.	595-615	595-620
Макулатурная упаковочная бумага		
Флютинг	285-330	345-385
Тест-лайнер II	315-350	370-405
Тест-лайнер III	300-335	360-400
Упаковочная бумага		
Крафт-лайнер, 175 г.	460-485	500-560
Полуцеллюлозный флютинг	410-445	440-480
Картон		
Хром-эрзац	600-760	600-760
Целлюлозный мелованный	940-1090	940-1090
*Июнь		

Источник: Euwid. Pulp & Paper.

БИКИ, 19.8.2006г.

Упаковка

По объему видимого потребления упаковочно-го оборудования (818 млн.долл. в 2005г.) Франция занимает в Европе второе место после ФРГ, опережая Великобританию и Италию. В последние годы продажи этого оборудования в стране увеличивались довольно медленно (в среднем на 2% ежегодно), тогда как в конце 90гг. темпы прироста исчислялись двузначными цифрами в связи с крупными инвестициями конечных потребителей (прежде всего производителей продовольствия и напитков). Замедление спроса можно объяснить ухудшением общеэкономической ситуации и избыточными инвестициями в расширение производственных мощностей в недавнем прошлом.

Согласно прогнозам, в ближайшие годы продажи упаковочного оборудования во Франции будут по-прежнему расти. Они должны стимулировать устойчивый спрос со стороны конечных потребителей, обусловленным, в свою очередь, улучшением общего положения во французской экономике, а также необходимостью для компаний не только заменять выработавшее свой ресурс оборудование, но и внедрять новые технологии, потребность в которых диктуется растущим спросом на упаковочные материалы, пригодные к утилизации и не приносящие вреда окружающей среде. Наибольшим спросом, как считают, будут пользоваться многофункциональные и гибкие производственные линии, которые позволяют быстро переключаться с одних видов упаковочных материалов на другие. Получит дальнейшее развитие тенденция замены отдельно функционирующих загрузочных и укупорочных машин комбинированными агрегатами. Останутся значительными продажи формовочно-фасовочно-укупорочных автоматов, инвестиции в которые будут расти в связи с требованиями законодательства по сокращению упаковочных отходов. В группе оборудования для маркировки и кодирования увеличится спрос на те его виды, которые обеспечивают более эффективное слежение за продвижением товара.

	Французский рынок упаковочного оборудования ¹			
	I	II	III ²	IV ³
	(млн.долл.)			(%)
Производство.....	637	622	625	3
Экспорт.....	637	591	600	3
Импорт.....	800	787	806	5
Видимое потребление.....	800	818	831	4

¹Данные министерства торговли США, базирующиеся на французской внешнеторговой статистике и отраслевой информации.

²Оценка.

³Прогнозируемые среднегодовые темпы прироста.

Примечание. I – 2004г., II – 2005г., III – 2006г., IV – 2007-08гг.

Производством упаковочного оборудования во Франции занимаются 70 мелких и средних компаний, бизнес которых является высоко специализированным. Среднее число занятых у этих компаний равно 50, при этом у 23 фирм данный показатель выше. Всего в отрасли работает 4,2 тыс.чел.

По данным минторга США, базирующимся на французских отраслевых источниках, в 2005г. производство упаковочного оборудования во Франции составило 622 млн.долл., что обеспечило ей по этому показателю шестое место в мире. Значительным стимулом для предприятий отрасли является высокий внешний спрос, 40% которого приходится на страны ЕС, и прежде всего Великобританию, ФРГ, БЛЭС, Испанию, Италию и Нидерланды. Доля Северной Америки во французском экспорте равна 25%, АТР – 15%, Северной и Южной Америки, а также Центральной Европы – 20%.

Наиболее крупными местными производителями упаковочного оборудования считаются компании Arcil, Cermex, Delta Neu, Erca Formseal, Imaje, Multivac, Serac, Sidel и Thimonnier.

Несмотря на достаточно диверсифицированное и конкурентоспособное местное производство, высокий удельный вес в общем потреблении рассматриваемого оборудования во Франции занимает импортная продукция. В 2005г. 82% последней было ввезено из стран ЕС (в т.ч. 65% из ФРГ и Италии). Если говорить о государствах, не входящих в ЕС, то наиболее широко в указанном году была представлена продукция из Швейцарии, США и Японии.

Товарная структура импорта в целом (млн.долл.)

Код ¹	Позиция	2003г.	2004г.	2005г.
8422.....	Посудомоечные машины; оборудование			
для мойки и сушки бутылок и других емкостей;			
оборудование для заполнения и закупорки			
бутылок, банок, закрывания ящиков, мешков			
и других емкостей и наклеивания этикеток; прочее			
оборудование для упаковки или обертки; оборудование			
для газирования напитков.....	987	1090	1088
842211.....	Бытовые посудомоечные машины.....	267	292	306
842219.....	Прочие посудомоечные машины.....	55	57	69
842220.....	Оборудование для мойки и сушки бутылок			
или других сосудов.....	15	11	14
842230.....	Оборудование для заполнения			
и закупорки бутылок, банок, мешков или прочих			
емкостей и наклеивания этикеток; оборудование			
для газирования напитков.....	121	171	157
842240.....	Прочие машины и устройства для упаковок			
и обертки.....	289	286	257
842290.....	Части.....	240	273	285

Географическая структура импорта отдельных видов (тыс.долл.)

	2003г.	2004г.	2005г.
842220.....	Оборудование для мойки и сушки		
бутылок или других сосудов.....	14944	11274
Швеция.....	0	69
			4432

.....Швейцария.....	2012	2820	3290
.....ФРГ.....	8439	4464	3019
.....Италия.....	2066	1718	2285
.....Бельгия.....	416	694	610
.....Испания.....	488	75	286
.....США.....	406	14	162
.....Австрия.....	121	172	150
.....Нидерланды.....	36	170	48
.....Португалия.....	5	0	45
.....Норвегия.....	7	0	22
.....Великобритания.....	7	850	18
.....Польша.....	0	0	9
.....Дания.....	313	2	9
842230.....	Оборудование для заполнения и закупорки		
бутылок, банок, мешков или прочих емкостей		
и наклеивания этикеток; ..оборудование		
для газирования напитков.....	121341	170654
Италия.....	48119	51019
ФРГ.....	31185	72360
Швейцария.....	5309	7585
Нидерланды.....	5993	6313
Великобритания.....	6149	6006
Испания.....	6710	6301
США.....	1535	5377
Швеция.....	5429	4185
Бельгия.....	3923	2548
Дания.....	1006	986
842240.....	Прочие машины и устройства		
для упаковки и обертки.....	289300	286038
Италия.....	98957	96553
ФРГ.....	99218	92599
Швейцария.....	13804	17814
Испания.....	14817	18490
Нидерланды.....	10726	15997
Бельгия.....	4940	3417
США.....	6231	4323
Япония.....	9752	9809
Великобритания.....	5638	3160
Венгрия.....	1095	3797
Швеция.....	3375	4038
Сан-Марино.....	3614	4276
Финляндия.....	689	578
Дания.....	2312	2030
842290.....	Части к позиции 8422.....	240096	273169
ФРГ.....	68304	92091
Италия.....	64044	72821
Дания.....	32621	35393
Швейцария.....	14531	16036
Испания.....	11163	9977
Швеция.....	4375	7994
Великобритания.....	16117	10687
Бельгия.....	7190	7124
Нидерланды.....	3893	4359
США.....	5874	4534
Япония.....	1871	1616
Польша.....	921	414

¹В Гармонизированной системе описания и кодирования товаров.

Упаковочное оборудование, ввозимое Францией из стран, не входящих в ЕС, облагается пошлиной в 1,7%. С него берется налог на добавленную стоимость, равный 19,6%. Указанное оборудование должно отвечать требованиям безопасности и гигиены, содержащимся в Директиве ЕС по машинам и оборудованию. Это соответствие дает производителю оборудования право ставить на своем изделии знак «СЕ», позволяющий продавать это изделие в любой стране ЕС.

Платежи за упаковочное оборудование обычно осуществляются в течение 85 дней (принятый в

отрасли максимальный срок платежей — 90 дней). При международных сделках стороны часто соглашаются на платежи в течение 60 дней.

Основными конечными пользователями рассматриваемого оборудования во Франции являются предприятия по производству продовольствия и напитков, на которые приходится 2/3 общих отгрузок. Второе место занимают фирмы, выпускающие фармацевтические и косметические товары, а также предметы личной гигиены (15%), и третья — химические компании (10%). Большинство конечных потребителей представляют собой мелкие и средние предприятия, производящие упаковочные материалы. В стране существует 1 тыс. компаний, основной сферой деятельности которых является изготовление упаковочных материалов и контейнеров. БИКИ, 17.2.2007г.

Французский рынок упаковочных машин является одним из крупнейших в Европе: по своей емкости он уступает лишь германскому и опережает английский и итальянский.

После периода, когда среднегодовой прирост продаж не превышал 2%, спрос на нем, по мнению большинства западных экспертов, в ближайшие два года будет возрастать на 4% на фоне общего улучшения экономической ситуации и все меньшего объема закупок оборудования, предназначенного для простой замены устаревшего, в пользу более совершенного, требующего высокоэкологичных и легко утилизируемых упаковочных материалов.

В течение многих лет французская клиентура в основном предъявляет спрос на импортное упаковочное оборудование. Подавляющая часть зарубежной продукции поступает из стран ЕС, в первую очередь из Германии и Италии, совокупный удельный вес которых в национальном импорте составляет 65% (33 и 32% соответственно). Ввоз из государств, не входящих в указанную группировку, значительно меньше, особенно из США, которые по размерам своих поставок заметно уступают таким странам, как Швейцария и Япония (доля американских поставщиков во французском импорте равна 4%, тогда как, например, швейцарских — 7%).

Между тем в самой Франции насчитывается 70 небольших и средних компаний, также выпускающих упаковочное оборудование. Они, как правило, относятся к категории высокоспециализированных, со средним числом занятых 50; у 23 фирм этот показатель выше среднего. Общее число занятых в отрасли — 4,2 тыс. Основные регионы сосредоточения соответствующих производственных мощностей — Иль-де-Франс, Рон-Альп, Верхняя Нормандия и Бургундия.

По объему производства упаковочного оборудования Франция занимала в 2005г. шестое место в мире. Продукция местных фирм преимущественно поставляется на экспорт.

Рынок упаковочного оборудования Франции

	I	II	III ¹⁾	IV ²⁾
	(млн.долл.)			(%)
Емкость рынка.....	800	818	831	4
Местное производство	637	622	625	3
Экспорт	637	591	600	3
Импорт	800	787	806	5
В т. ч. из США.....	15	16	17	5

¹⁾ Оценка.

²⁾ Среднегодовое увеличение в 2007-08гг.

Примечание. I — 2004г., II — 2005г., III — 2006г., IV — прирост.

БИКИ, 30.11.2006г.

Страсбург

Страсбург расположен на р.Иль в районе ее впадения в Рейн и каналов Рона-Рейн и Марна-Рейн, является административным центром департамента Нижний Рейн и одновременно — региона Эльзас. Расстояние до Парижа (по автодороге) — 486 км., до Бонна — 359 км., до Люксембурга — 219 км. Население — 250 тыс.чел.

Страсбург возник на месте кельтского поселения (Трибок), после завоевания которого римлянами был основан укрепленный лагерь (15г. до н.э.), позднее получивший название Каструм д'Аргенторатум («город на воде»). Оправившись от разрушительных набегов германских племен (355г. н.э.) и гуннов (451г.), с VII в. город называется Штратегбург, затем Страсбург (перекресток дорог), а в 1988г. торжественно отметил свое второе тысячелетие.

Удачное географическое расположение, развитие ремесел, торговли, книгопечатания способствовали быстрому развитию города. В конце XV-XVI вв. Страсбург превращается в крупный германский экономический центр, важный центр Реформации.

В 1681г. по Вестфальскому договору Страсбург вошел в состав Франции, стал исторической столицей Эльзаса, однако в 1870-1918гг. он — вновь в составе Германии, центр земли Эльзас-Лотарингия, по замыслу владельцев территории — «витрина» германской империи Бисмарка. С 1919г. по Версальскому договору и после оккупации во время второй мировой войны (освобожден силами Сопротивления 23 нояб. 1944г.) снова в составе Французской Республики.

Наряду с Брюсселем и Люксембургом Страсбург с 1949г. стал центром европейской политической интеграции. Здесь проходят пленарные заседания Европарламента 12 стран Европы, находятся штаб-квартиры Совета Европы и ряда его органов и учреждений (Парламентская Ассамблея, Европейский суд по правам человека, Европейский центр молодежи), организуются международные конференции, семинары, коллоквиумы по различным международным и региональным вопросам.

Страсбург — крупный промышленный и культурный центр, международный транспортный узел, второй по значению речной порт Франции. В городе имеются предприятия строительной, электротехнической, пищевой и ряда других отраслей промышленности. Многие из них принадлежат германскому капиталу. Ежегодно осенью в городе проводится международная торговая ярмарка. В пригороде Энтцхайм (12 км. от Страсбурга) действует международный аэропорт, самолеты российской авиакомпании «Трансаэро» дважды в неделю совершают регулярные полеты по маршруту Москва-Страсбург-Москва.

Страсбург — известный в стране и за пределами Франции центр культуры и образования. Здесь расположено 15 университетов и институтов, в т.ч. всемирно известные университет Луи Пастера, университеты Роберта Шумана и Марка Блоша, университет экономики и менеджмента. Национальный институт искусств и ремесел, институт управления, технологический и педагогический институты, университет организации шоу-бизнеса. Целый квартал современных высотных домов (авеню Эспланада) отдан в распоряжение студенческой молодежи.

В Страсбурге находятся Национальная консерватория, Рейнская опера, четыре театра и 13 концертных площадок, в т.ч. во Дворце музыки и конгрессов.

Город является центром Эльзаса — своеобразной в этническом и хозяйственном отношении исторической провинции. Большинство населения составляют эльзасцы. В их материальной и духовной культуре многовековые германские черты своеобразно переплетаются с французскими. 50% населения (старшее поколение) Страсбурга говорят на эльзасском языке — диалекте немецкого языка (в 1962г. — 87%, в 1995г. — 75%).

В облике города преобладают традиционные немецкие черты градостроительства, готический стиль. К основным достопримечательностям относятся: собор (1176-1439гг.) — один из самых знаменитых в Европе (поздняя готика), готическая церковь Сен-Тома (XIII-XIV вв.), торговая палата (1582-85гг.), епископский дворец (1722-28гг.), городская ратуша (1730-36гг.), дворец Роганов (1732-42гг.); ныне музей изобразительного искусства и археологии, жилые дома (XV-XVII вв.) Широко известен музей «Эвр Нотр-Дам» (эльзасская скульптура и живопись средних веков).

В городе 9 католических и 8 протестантских церквей, несколько синагог, церкви адвентистов 7 дня, свидетелей Иеговы и других религиозных сект.

В XX в. в городе были построены комплекс зданий Совета Европы (арх. Б.Монне), Европейского суда по правам человека (арх. Б.Монне и Ж.Априль), Дворца Европы (арх. А.Бернар), были реконструированы ряд площадей и зданий, созданы пешеходные зоны, проведен второй маршрут «тихого» трамвая (первый трамвайный маршрут сооружен в 1879г.).

О-ва Глорьез

Glorioso Islands. О-ва Глорьез — владение Франции с 1892г., включают два покрытых пышной растительностью о-ва (Глорьез и Иль-дю-Ли) и три скалистых о-вка. Военный гарнизон обслуживает метеорологическую станцию и радиостанцию на о-ве Глорьез.

Находятся в Южной Африке, в Индийском океане, к северо-западу от Мадагаскара. Географические координаты: 11°30' ю.ш., 47°20' в.д. Общая площадь, включая о-в Глорьез, Иль-дю-Ли, Верт-Рокс, Рек-Рок и Саут-Рок, — 5 кв.км.; поверхности суши — 5 кв.км. Береговая линия — 35,2 км. Морские притязания: территориальные воды — 12 морских миль; исключительная экономическая зона — 200 морских миль.

Климат тропический. Рельеф низменный, плоский. Самая низкая точка — Индийский океан — 0 м.; самая высокая точка — безымянная возвышенность — 12 м. Природные ресурсы: гуано, кокосовые орехи. О-ва и скалы окружены широкой рифовой системой. На о-вах пышная растительность и кокосовые пальмы (2001). Опасны периодические циклоны. Они необитаемы. Есть небольшой французский военный гарнизон и несколько метеорологов. О-ва посещаются учеными (июль 2005 оц.).

Название. Общепринятая краткая форма *Îles Glorieuses*. Это владение Франции управляется верховным комиссаром республики, проживающим на Реюньоне. При необходимости применяются законы Франции. Используется флаг Франции.

Экономическая деятельность не ведется. Имеется одна метеорологическая станция. Портов и гаваней нет; только якорные стоянки. Один аэропорт с взлетно-посадочными полосами без твердого покрытия; от 914 до 1523 м. (2004 оц.).

Ответственность за оборону несет Франция.

Международные проблемы. О-ва оспариваются Мадагаскаром.

Гваделупа

Guadeloupe является владением Франции с 1635г. О-в Сен-Мартен Гваделупа делит с Нидерландами (южная часть о-ва является частью Нидерландских Антильских о-вов).

Гваделупа — это архипелаг из 9 обитаемых о-вов, включая Бас-Тер, Гранд-Тер, Мари-Галант, Дезирад, о-ва Ле-Сент (2), Сен-Бартельми, о-ва Птит-Тер и о-в Сен-Мартен (его французскую часть). Узкий пролив разделяет Гваделупу на два о-ва: большую западную часть Бас-Тер и меньшую восточную часть Гранд-Тер. О-ва расположены в восточной части Карибского моря, к юго-востоку от Пуэрто-Рико. Географические координаты: 16°15' с.ш., 61°35'з.д. Общая площадь — 1 780 кв.км.; поверхности суши — 1 706 кв.км.; водной поверхности — 74 кв.км. Общая сухопутная граница — 10,2 км. (с Нидерландскими Антильскими о-вами (о-в Сен-Мартен) — 10,2 км.). Береговая линия — 306 км. Морские притязания: территориальные воды — 12 морских миль; исключительная экономическая зона — 200 морских миль.

Климат субтропический, умеренный благодаря пассатам. На о-вах умеренно высокая влажность.

Рельеф. Бас-Тер — о-в вулканического происхождения с горами во внутренней части. Гранд-Тер является низменным о-вом, сложенным из известняков. Остальные семь о-вов в основном вулканического происхождения. Самая низкая точка — Карибское море — 0 м.; самая высокая точка — вулкан Суфриер — 1 484 м. Природные ресурсы: с/х угодья; пляжи и климат, способствующие туризму. Пахотные земли — 11,24%; посевные земли — 3,55%; другие — 85,21% (2001); орошаемые земли — 20 кв.км. (1998 оц.). Природные опасности: ураганы (с июня по окт.); Суфриер является активным вулканом.

Численность населения — 448713 чел. (июль 2005 оц.). Возрастная структура: до 14 лет — 24% (муж. — 55 072, жен. — 52677); от 15 до 64 лет — 66,9% (муж. — 148 880, жен. — 151238); старше 65 лет — 9,1% (муж. — 17032, жен. — 23814) (2005 оц.). Средний возраст для населения в целом — 31,81г.; мужчин — 30,91г.; женщин — 32,73г. (2005 оц.). Прирост населения — 0,92% (2005 оц.); рождаемость — 15,42 на 1 тыс.чел. (2005 оц.); смертность — 6,06 на 1 тыс.чел. (2005 оц.); миграция — -0,15 на 1 тыс.чел. (2005 оц.). Соотношение полов при рождении — 1,05 муж/жен; до 14 лет — 1,05 муж/жен; от 15 до 64 лет — 0,98 муж/жен; старше 65 лет — 0,72 муж/жен; для населения в целом — 0,97 муж/жен (2005 оц.). Общая детская смертность — 8,6 на 1 тыс. новорожденных; девочек — 7,33 на 1 тыс. новорожденных; мальчиков — 9,81 на 1 тыс. новорожденных (2005 оц.). Ожидаемая продолжительность жизни для населения в целом — 77,9г.; мужчин — 74,74г.; женщин — 81,21г. (2005 оц.). Общий уровень рождаемости — 1,91 ребенка /жен. (2005 оц.).

Национальность. Существительное — житель Гваделупы, прилагательное — гваделупский.

90% населения Гваделупы черные или мулаты, белые — 5%, уроженцы Ост-Индии, ливанцы, китайцы — менее 5%. Католиков — 95%, индуистов и приверженцев африканских языческих культов — 4%, протестантов — 1%. На французском языке говорят 99% населения, используется также креольский местный диалект. Грамотность (лица 15 лет и старше, умеющие читать и писать) для населения в целом — 90%; мужчин — 90%; женщин — 90% (1982 оц.).

Департамент Гваделупа, *Département de la Guadeloupe*. Состояние зависимости — заморский департамент Франции. Столица — Бас-Тер. Национальный праздник, День взятия Бастилии, отмечается 14 июля. Конституция принята 28 сент. 1958г. (конституция Франции). В Гваделупе французская правовая система. Избирательное право с 18 лет; всеобщее. В Гваделупе используется флаг Франции.

Исполнительная власть. Глава государства — президент Франции, который избирается всеобщим голосованием на 5 лет. Префект назначается президентом Франции по представлению министерства внутренних дел Франции. Президенты Генерального и Регионального советов избираются членами этих советов.

Законодательная власть. Однопалатный генеральный совет (42 места; члены избираются всеобщим голосованием на 6 лет) и однопалатный региональный совет (41 место; члены избираются всеобщим голосованием на шесть лет). Последние выборы в генеральный совет состоялись в марте 2004г., следующие ожидаются в 2010г.; в региональный совет — последние выборы состоялись 28 марта 2004г., следующие ожидаются в 2010г. Гваделупа избирает двух представителей в Сенат Франции. Последние выборы состоялись в сент. 2004г., следующие ожидаются в сент. 2013г. Гваделупа избирает четырех представителей в Национальное собрание Франции. Последние выборы состоялись 9-16 июня 2002г., следующие ожидаются в 2007г.

Судебная власть: Апелляционный суд, юрисдикция которого распространяется на Гваделупу, Французскую Гвиану и Мартинику.

Группы политического влияния: Христианское движение за освобождение Гваделупы (KLPG); Генеральная федерация рабочих Гваделупы (CGT-G); Генеральный союз рабочих Гваделупы (UGTG); Движение за независимость Гваделупы (MPGI); Движение социалистического обновления. Участие в международных организациях: WCL, WFTU.

Экономика. Экономика зависит от сельского хозяйства, туризма, легкой промышленности и сферы услуг, а также от крупных французских субсидий и импорта. Туризм является ключевой отраслью экономики, причем большинство туристов приезжают из США. Увеличивается количество пассажирских океанских лайнеров, заходящих на о-ва. Традиционные посевы сахарного тростника постепенно заменяются другими культурами, такими как бананы (которые сейчас обеспечивают около 50% доходов от экспорта), баклажаны и цветы. Другие овощи и корнеплоды выращиваются для внутреннего потребления, хотя Гваделупа все еще зависит от импорта продуктов питания, в основном из Франции. Легпром в основном производит сахар и ром. Большая часть промышленных товаров и топлива импортируется. Безработица

особенно высока среди молодежи. Ураганы периодически наносят ущерб экономике.

ВВП (по паритету покупательной способности) — 3,513 млрд.долл. (2003 оц.); на душу населения (по паритету покупательной способности) — 7 900 долл. (2003 оц.). Состав ВВП по секторам экономики: сельское хозяйство — 15%; промышленность — 17%; сфера услуг — 68% (1997 оц.). Рабочая сила — 125900 чел. (1997). Уровень безработицы — 27,8% (1998).

Бюджет. Гваделупа получает значительные ежегодные субсидии от Франции. Доходы — 225 млн.долл.; расходы — 390 млн.долл., в т.ч. капиталовложения — 105 млн.долл. (1996). Отрасли экономики: строительство, производство цемента, рома, сахара, туризм.

Электроэнергия. Производство — 1,16 млрд. квтч. (2002); потребление — 1,079 млрд. квтч. (2002). Потребление нефти — 13 тыс. б/д (2001 оц.). Продукция сельского хозяйства: бананы, сахарный тростник, тропические фрукты и овощи; крупный рогатый скот, свиньи и козы.

Экспорт — 140 млн. долл. (франко-борт, 1997) — бананы, сахар, ром. Партнеры: Франция — 60%, Мартиника — 18%, США — 4% (1999). Импорт — 1,7 млрд.долл. (с. и. ф., 1997) — продукты питания, топливо, транспорт, одежда и другие потребительские товары, строительные материалы. Партнеры: Франция — 63%, Германия — 4%, США — 3%, Япония — 2%, Нидерландские Антильские о-ва — 2% (1999).

Валюта — евро. Код валюты — EUR. Валютные курсы: EUR/USD — 0,8089 (2003), 1,0626 (2002), 1,1175 (2001), 1,0854 (2000), 0,9386 (1999). Финансовый год — календарный.

Телефонные линии — 210 тыс. (2001). Мобильные сотовые телефоны — 323500 (2002). Внутренняя телефонная система характеризуется неудовлетворительной местной связью. Международный код — 590. Имеется наземная спутниковая станция Интелсат (Атлантический океан). Действует микроволновая радиорелейная связь с Антигуа и Барбудой, Доминикой и Мартиникой. Радиовещательные станции AM — 1, FM — 17 (1998). Телевизионные вещательные станции — 5 (и несколько ретрансляторов низкой мощности) (1997). Интернет-код страны — др, количество пользователей — 20 тыс. (2002).

Автодороги — 2 467 км. (1998). Порты и гавани: Бас-Тер, Густавия (на Сен-Бартельми), Мариго, Пуэнт-а-Питр. Торговый флот. Всего одно судно (водоизмещением 1 тыс. брт и более) общим водоизмещением 1 240 брт /109 дедвейт-тонн; суда, принадлежащие иностранным владельцам (Франция — 1); судов разных типов: пассажирские суда — 1 (2003 оц.). Аэропорты — 9 (2004 оц.). Аэропорты с взлетно-посадочными полосами с твердым покрытием — 8 (свыше 3047 м. — 1; от 914 до 1523 м. — 2; менее 914 м. — 5) (2004 оц.). Аэропорты с ВПП без твердого покрытия — 1; менее 914 м. — 1) (2004 оц.).

В Гваделупе нет регулярных вооруженных сил. Ответственность за оборону несет Франция.

Новая Каледония

Заселенный англичанами и французами в течение первой половины XIX в., о-в стал владением Франции в 1853г. С 1864г. четыре десятилетия он использовался в качестве места ссылки преступников. Движение за независимость, существ-

вовавшее в течение 1980 и в начале 1990гг., сошло на нет.

О-ва в южной части Тихого океана, к востоку от Австралии. Состоит из главного о-ва Новая Каледония (одного из крупнейших в Тихом океане), архипелага Луайо-те и множества небольших малонаселенных о-вов и атоллов. Географические координаты: 21°30' ю.ш., 165°30' в.д. Общая площадь — 19060 кв.км.; поверхности суши — 18 575 кв.км.; водной поверхности — 485 кв.км. Береговая линия — 2 254 км. Морские притязания: территориальные воды — 12 морских миль; исключительная экономическая зона — 200 морских миль.

Климат тропический; смягчается юго-восточными пассатами; жаркий, влажный. Рельеф. Прибрежные равнины и горы в центре. Самая низкая точка — Тихий океан — 0 м.; самая высокая точка — гора Монт-Пани — 1 628 м. Природные ресурсы: никель, хром, железо, кобальт, марганец, серебро, золото, свинец, медь. Пахотные земли — 0,38%; посевные земли — 0,33%; другие — 99,29% (2001); орошаемые земли — 160 кв.км. (1991). Природные опасности: циклоны, наиболее вероятные с нояб. по март.

Актуальные проблемы окружающей среды. Эрозия почв, вызванная горными разработками и лесными пожарами.

Численность населения — 216494 чел. (июль 2005 оц.). Возрастная структура: до 14 лет — 29% (муж. — 32030, жен. — 30714); от 15 до 64 лет — 64,6% (муж. — 70 294, жен. — 69 506); старше 65 лет — 6,4% (муж. — 6 513, жен. — 7 437) (2005 оц.). Средний возраст для населения в целом — 27,5г.; мужчин — 27,16г.; женщин — 27,84г. (2005 оц.). Прирост населения — 1,27% (2005 оц.); рождаемость — 18,49 на 1 тыс.чел. (2005 оц.); смертность — 5,65 на 1 тыс.чел. (2005 оц.); миграции нет(2005 оц.). Соотношение полов при рождении — 1,05 муж/жен; до 14 лет — 1,04 муж/жен; от 15 до 64 лет — 1,01 муж/жен; старше 65 лет — 0,88 муж/жен; для населения в целом — 1,01 муж/жен (2005 оц.). Детская смертность, общая — 7,72 на 1 тыс. новорожденных; девочек — 6,97 на 1 тыс. новорожденных; мальчиков — 8,42 на 1 тыс. новорожденных (2005 оц.). Ожидаемая продолжительность жизни для населения в целом — 74,04г.; мужчин — 71,07г.; женщин — 77,16г. (2005 оц.). Общий уровень рождаемости — 2,31 ребенка/жен. (2005 оц.).

В стране проживают меланезийцы — 42,5%, европейцы — 37,1%, переселенцы с о-ва Уоллис — 8,4%, полинезийцы — 3,8%, индонезийцы — 3,6%, вьетнамцы — 1,6%, другие — 3%. Верующие: католики — 60%, протестанты — 30%, другие — 10%. Языки французский (официальный), 33 меланезийско-полинезийских диалекта. Грамотность (лица 15 лет и старше, умеющие читать и писать) для населения в целом — 91%; мужчин — 92%; женщин — 90% (1976 оц.).

Территория Новой Каледонии и зависимых владений, Territoire des Nouvelle-Caledonie et Dependances; местная краткая форма — Nouvelle-Caledonie. Заморская территория Франции с 1956г. Столица — Нумеа. Нет административных ед. первого порядка по классификации, принятой правительством США, но есть 3 провинции: о-ва Луайоте, Северная, Южная.

Вопрос о независимости был вынесен на референдум в 1998г., но провален; новый референдум запланирован на 2014г. Национальный праздник,

День взятия Бастилии, 14 июля (1789). Конституция от 28 сент. 1958г. (конституция Франции). Правовая система — Матиньонские соглашения 1988г. дают о-вам значительную автономию; ранее применялось французское законодательство. Избирательное право с 18 лет; всеобщее.

Исполнительная власть. Глава государства — президент Франции Жак Ширак (с 17 мая 1995г.), которого представляет высокий комиссар Даниэль Константин (с 3 июля 2002г.); глава правительства — президент правительства Мари-Нуэль Темеро (с 10 июня 2004г.); правительство — консультативный комитет. Французский президент избирается всеобщим голосованием на 7 лет; высокий комиссар назначается президентом Франции по представлению министерства внутренних дел; президент правительства избирается членами территориального конгресса.

Законодательная власть. Однопалатный территориальный конгресс (54 места; членами являются члены трех провинциальных ассамблей, избираются всеобщим голосованием на 5 лет). Последние выборы состоялись 9 мая 2004г. (следующие ожидаются в 2009г.). Новая Каледония избирает 1 члена сената Франции; последние выборы состоялись 24 сент. 2001г. (следующие ожидаются не позднее сент. 2007г.; до 2010г. Новая Каледония получит второе место в сенате Франции). Новая Каледония также избирает 2 членов Национального собрания Франции; последние выборы состоялись 16 июня 2002г. (следующие ожидаются в июне 2007г.).

Судебная власть: Апелляционный суд; Окружные суды; Объединенный коммерческий суд; Суд по делам несовершеннолетних.

Политические партии: Союз за Каледонию; Каледонский союз UC; Федерация комитетов по координации сторонников независимости (FCCI) (Франсуа БЕРК; Национальный фронт (FN); Первый фронт освобождения канаков (FULK); Канакский социалистический фронт национального освобождения (FLNKS) (включает PALIKA, UNI, UC, UPM); Партия освобождения канаков (PALIKA); Объединение за Каледонию в составе республики (RPCR); «Общее будущее» (AE); Национальный союз за независимость (UNI); Меланезийский прогрессистский союз (UPM).

Участие в международных организациях: FZ, ICFTU, PIF (observer), UPU, WFTU, WMO.

Экономика. Новая Каледония располагает примерно 25% известных мировых запасов никеля. Только незначительная площадь земли пригодна для обработки, и продукты питания составляют около 20% импорта. Помимо добычи никеля критически важными для экономики являются помощь Франции, составляющая более четверти ВВП, и туризм. Значительный приток инвестиций в никелевую промышленность в сочетании с восстановлением мировых цен на никель позволяет надеяться на экономический рост в ближайшие несколько лет.

ВВП (по паритету покупательной способности) — 3,158 млрд.долл. (2003 оц.); на душу населения (по паритету покупательной способности) — 15 тыс. долл. (2001 оц.). Состав ВВП по секторам экономики: сельское хозяйство — 5%; промышленность — 30%; сфера услуг — 65% (1997 оц.).

Инфляция (розничные цены) — -0,6% (2000). Рабочая сила — 79400 чел. (в т.ч. 15018 безработных) (1996). Структура занятости: сельское хозяй-

ство — 7%, промышленность — 23%, сфера услуг — 70% (1999 оц.). Уровень безработицы — 19% (1996).

Бюджет. Доходы — 861,3 млн.долл.; расходы — 735,3 млн.долл., в т.ч. капиталовложения — 52 млн.долл. (1996 оц.). Отрасли экономики: добыча и выплавка никеля. Рост промпроизводства — 0,6% (1996).

Электроэнергия. Производство — 1,581 млрд. квтч. (2002); потребление — 1,471 млрд. квтч. (2002). Нефть. Потребление — 8 750 б/д (2001 оц.). Продукция сельского хозяйства: овощи; говядина, олени, другой крупный рогатый скот.

Экспорт — 448 млн.долл. (франко-борт, 2002) — ферроникелевые сплавы, никелевая руда, рыба. Партнеры: Япония — 21,8%, Франция — 19,2%, Тайвань — 14%, Испания — 11%, Южная Корея — 8,5%, Австралия — 7,2%, Италия — 5,1% (2003).

Импорт — 1,007 млрд.долл. (франко-борт, 2002) — продукты питания, машины и оборудование, топливо, химикалии. Партнеры: Франция — 46,1%, Австралия — 9,5%, Сингапур — 9,3%, Новая Зеландия — 4,3% (2003).

Внешний долг — 79 млн.долл. (1998 оц.). Получатель экономической помощи — 880 млн.долл. ежегодных субсидий от Франции (1998). Валюта — тихоокеанский франк (Comptoirs Francais du Pacifique franc). Код валюты — XPF. Валютные курсы: XPF/USD — 96,04 (2004), 105,73(2003), 126,72(2002), 133,26(2001), 129,44 (2000), 111,93 (1999). Финансовый год — календарный год.

Телефонные линии — 52 тыс. (2002). Мобильные сотовые телефоны — 80 тыс. (2002). Телефонная система; код — 687; наземная спутниковая станция — 1 Интелсат (Тихий океан). Радиовещательные станции AM — 1, FM — 5 (1998). Телевизионные вещательные станции — 6 (и 25 ретрансляторов низкой мощности) (1997). Интернет-код страны — пс. Интернет-хосты — 4449 (2003), количество пользователей — 60 тыс. (2003).

Автомобильные дороги: всего — 4 825 км.; с покрытием — 2 287 км.; без покрытия — 2 538 км. (1999). Порты и гавани: Муэо, Нумеа, Тио. Торговый флот — 1 судно, сухогруз, (водоизмещением 1 тыс. брт и более) общим водоизмещением 1 261 брт/1 600 дедвейт-тонн; суда, принадлежащие иностранным владельцам: Малайзия — 1; суда, зарегистрированные в других странах — 1. (2003 оц.).

Аэропорты — 25 (2004 оц.). Аэропорты с взлетно-посадочными полосами с твердым покрытием — 11 (свыше 3 047 м. — 1; от 914 до 1523 м. — 8; менее 914 м. — 2) (2004 оц.). Аэропорты с ВПП без твердого покрытия — 14 (от 914 до 1523 м. — 8; менее 914 м. — 6) (2004 оц.). Вертолетные аэродромы — 6 (2003 оц.).

Роды вооруженных сил: местных регулярных вооруженных сил нет; вооруженные силы Франции (армия, ВМФ, ВВС, жандармерия); полиция. Ответственность за оборону несет Франция.

Международные проблемы. На о-в Мэтью и о-в Хантер к востоку от Новой Каледонии претендует Вануату.

Французская Гвиана

Впервые заселенная французами в 1604г., Французская Гвиана до 1951г. была местом каторги. Европейское космическое агентство запускает свои спутники с космодрома Куру в Гвиане.

Местоположение. Северная часть Южной Америки, побережье Атлантического океана, между

Бразилией и Суринамом. В основном незаселенная дикая местность; единственная зависимая территория в Южной Америке. Географические координаты: 4°00' с.ш., 53°00' з. д. Площадь, общая — 91 тыс. кв.км.; поверхности суши — 89 150 кв.км.; водной поверхности — 1 850 кв.км. Сухопутные границы, общая — 1 183 км.; с Бразилией — 673 км., с Суринамом — 510 км. Береговая линия — 378 км. Морские притязания: территориальные воды — 12 морских миль; исключительная экономическая зона — 200 морских миль.

Климат тропический; жаркий, влажный, незначительные сезонные изменения температур. Рельеф. Прибрежные низменности, холмы, невысокие горы. Самая низкая точка — Атлантический океан — 0 м.; самая высокая точка: гора Бельвью-де-Линини — 851 м. Природные ресурсы: бокситы, лес, золото, нефть, ниобий, каолин, рыба, тантал, глина. Пахотные земли — 0,14%; посевные земли — 0,15%; другие — 99,81% (90% леса) (2001); орошаемые земли — 20 кв.км. (1998 оц.). Природные опасности: частые сильные ливни и грозы, наводнения.

Численность населения — 195506 чел. (июль 2005 оц.). Возрастная структура: до 14 лет — 29,3% (муж. — 29 262, жен. — 27 947); от 15 до 64 лет — 64,7% (муж. — 67 895, жен. — 58 534); старше 65 лет — 6,1% (муж. — 6038, жен. — 5830) (2005 оц.). Средний возраст для населения в целом — 28,45г.; мужчин — 29,49г.; женщин — 27,31г. (2005 оц.). Прирост населения — 2,1% (2005 оц.); рождаемость — 20,7 на 1 тыс.чел. (2005 оц.); смертность — 4,85 на 1 тыс.чел. (2005 оц.); миграция — 5,11 на 1 тыс.чел. (2005 оц.). Соотношение полов при рождении — 1,05 муж/жен; до 14 лет — 1,05 муж/жен; от 15 до 64 лет — 1,16 муж/жен; старше 65 лет — 1,04 муж/жен; для населения в целом — 1,12 муж/жен (2005 оц.). Детская смертность, общая — 12,07 на 1 тыс. новорожденных; девочек — 11,2 на 1 тыс. новорожденных; мальчиков — 12,91 на 1 тыс. новорожденных (2005 оц.). Ожидаемая продолжительность жизни для населения в целом — 77,09г.; мужчин — 73,77г.; женщин — 80,58г. (2005 оц.). Общий уровень рождаемости — 3,01 ребенка / жен. (2005 оц.).

Проживают черные или мулаты — 66%, белые — 12%, уроженцы Ост-Индии, китайцы, американские индейцы — 12%, другие — 10%. Верующие — католики. Язык французский. Грамотность (лица 15 лет и старше, умеющие читать и писать) для населения в целом — 83%; мужчин — 84%; женщин — 82% (1982 оц.).

Департамент Гвиана; общепринятая краткая форма — Французская Гвиана; местная краткая форма — Guayane. Заморский департамент Франции. Столица — Кайенна.

Национальный праздник, День взятия Бастилии, 14 июля (1789). Конституция принята 28 сент. 1958г. (конституция Франции). Правовая система — французская правовая система. Избирательное право с 18 лет; всеобщее.

Исполнительная власть. Глава государства — президент Франции Жак Ширак (Jacques Chirac) (с 17 мая 1995г.), которого представляет префект Анж Мансини (Ange Mancini) (с 31 июля 2002г.); глава правительства — президент Генерального совета Жозеф Хотеню (Joseph Hotenyuo) (с 26 марта 2001г.); президент Регионального совета Антуан Карам (Antoine Karam) (с 22 марта 1992г.). Французский президент избирается всеобщим голосованием на 7 лет; префект назначается президентом

по представлению министерства внутренних дел Франции; президенты Генерального и Регионального советов назначаются членами этих советов.

Законодательная власть. Однопалатный Генеральный совет (состоит из 19 мест члены избираются всеобщим голосованием на 6 лет) и однопалатный Региональный совет (состоит из 31 места; члены избираются всеобщим голосованием на 6 лет).

Судебная власть. Апелляционный суд (местный суд высшей инстанции находится на Мартинике, его юрисдикция распространяется на Французскую Гвиану, Мартинику, Гваделупу).

Политические партии: Гвианское демократическое действие (ADG); Социалистическая партия Гвианы (PSG); Демократические силы Гвианы (FDG); Народно-национальная гвианская партия (PNPG); Социалистическая партия (PS); Союз за народное движение (UMP); Комитет Вальвари (Walvari Committee, WC) (состоит в союзе с PRG в метрополии).

Участие в международных организациях: UPU, WCL, WFTU.

Экономика. Экономика тесно связана с французской благодаря субсидиям и импорту. Кроме космического центра в Куру (который приносит 25% ВВП) важнейшими направлениями экономической деятельности являются рыболовство и лесное хозяйство. Леса занимают 90% площади страны. Большие запасы тропического леса твердых пород, пока не полностью используемые, поддерживают расширяющееся производство пиломатериалов на экспорт. Земледелие ограничивается прибрежной областью, где сосредоточена основная часть населения; главные с/х культуры — рис и маниока. Французская Гвиана сильно зависит от импорта пищевых продуктов и энергоносителей. Серьезной проблемой является безработица, особенно среди молодежи.

ВВП (по паритету покупательной способности) — 1,551 млрд.долл. (2003 оц.); на душу населения (по паритету покупательной способности) — 8 300 долл. (2003 оц.).

Инфляция (розничные цены) — 1,5% (2002 оц.). Рабочая сила — 58800 чел. (1997). Структура занятости: сфера услуг, администрация и коммерция — 60,6%, промышленность — 21,2%, сельское хозяйство — 18,2% (1980). Уровень безработицы — 22% (2001).

Бюджет. Доходы — 225 млн. долл.; расходы — 390 млн. долл., в т.ч. капиталовложения — 105 млн.долл. (1996). Отрасли экономики: строительство, переработка креветок, лесная промышленность, производство рома, добыча золота.

Электроэнергия. Производство — 460 млн. квтч. (2002); потребление — 427,9 млн. квтч. (2002).

Нефть. Потребление — 6 500 б/д (2001 оц.). Продукция сельского хозяйства: рис, маниока, сахар, какао, овощи, бананы; крупный рогатый скот, свиньи, птица.

Экспорт — 155 млн.долл. (франко-борт, 2002 оц.) — креветки, лес, золото, ром, эссенция красного дерева, одежда. Партнеры: Франция — 62%, Швейцария — 7%, США — 2% (2000).

Импорт — 625 млн.долл. (СИФ, 2002 оц.) — продукты питания (зерно, мясопродукты), машины и транспортное оборудование, топливо и химикалии. Партнеры: Франция — 63%, США, Тринидад и Тобаго, Италия (2002 оц.).

Внешний долг — 1,2 млрд.долл. (1988). Валюта - евро. Код валюты — EUR. Валютные курсы:

EUR/USD — 0,8089 (2004), 0,886 (2003), 1,0626(2002), 1,1175 (2001), 1,0854 (2000), 0,9386 (1999). Финансовый год — календарный.

Телефонные линии — 51 тыс. (2001). Мобильные сотовые телефоны — 138200 (2002). Телефонная система — внутренняя достаточно хорошая проводная и микроволновая радиорелейная система связи. Международная: код — 594; наземная спутниковая станция — 1 Интелсат (Атлантический океан). Радиовещательные станции AM — 2, FM — 14 (включая 6 ретрансляторов), коротковолновые — 6 (включая 5 ретрансляторов) (1998). Телевизионные вещательные станции — 3 (и 8 ретрансляторов низкой мощности) (1997). Интернет-код страны — gf, количество пользователей — 3 200 (2002).

Автодороги: всего — 722 км. (1996). Водные пути — 3 760 км.; 460 км. пригодно для прохождения небольших океанских, а также речных и каботажных судов; 3 300 км. пригодно для малых плавсредств (2004). Порты и гавани: Дегра-де-Канн, Кайенна, Сен-Лоран-дю-Марони.

Аэропорты — 11 (2004 оц.). Аэропорты с взлетно-посадочными полосами с твердым покрытием — 4 (свыше 3047м. — 1; от 914 до 1523 м. — 2; менее 914 м. — 1) (2004 оц.). Аэропорты с ВПП без твердого покрытия — 7 (от 914 до 1523 м. — 2; менее 914 м. — 5) (2004 оц.).

Регулярных вооруженных сил нет, жандармерия. Общее количество людских военных ресурсов, мужчин от 15 до 49 лет — 52 294 (2004 оц.); годные к военной службе мужчины от 15 до 49 лет — 33 914 (2004 оц.). Ответственность за оборону несет Франция.

Международные проблемы. Суринам претендует на область между реками Марони и Литани (обе — притоки реки Лава).

Наркотики. Небольшое количество марихуаны выращивается для местного потребления; второстепенный перевалочный пункт для транспортировки наркотиков в Европу.

Французская Полинезия

Французы аннексировали различные группы полинезийских о-вов в течение XIX в. В сент. 1995г. Франция спровоцировала широкие протесты тем, что возобновила ядерные испытания на атолле Муруроа после трехлетнего моратория. Испытания были приостановлены в янв. 1996г.

Архипелаг на юге Тихого океана, примерно на полпути между Южной Америкой и Австралией. Включает 5 архипелагов (четыре вулканических, один коралловый); Макатеа во Французской Полинезии является одним из трех о-вов в Тихом океане с самыми большими месторождениями фосфатов, наряду с Банаба в Кирибати и Науру. Географические координаты: 15°00' ю.ш., 140°00' з.д. Площадь, общая — 4167 кв.км. (118 о-вов и атоллов); поверхности суши — 3 660 кв.км.; водной поверхности — 507 кв.км. Береговая линия — 2 525 км. Морские притязания: территориальные воды — 12 морских миль; исключительная экономическая зона — 200 морских миль.

Климат тропический, но умеренный. Рельеф. Есть как высокие о-ва с пересеченной местностью, так и низкие с рифами. Самая низкая точка — Тихий океан — 0 м.; самая высокая точка — гора Орохена — 2 241 м. Природные ресурсы: лес, рыба, кобальт, гидроэнергия. Пахотные земли — 0,82%; посевные земли — 5,46%; другие — 93,72% (2001). Природные

опасности: циклонические западные штормы в янв.

Численность населения — 270 485 чел. (июль 2005 оц.). Возрастная структура: до 14 лет — 26,7% (муж. — 36 947, жен. — 35 403); от 15 до 64 лет — 67,4% (муж. — 94710, жен. — 87546); старше 65 лет — 5,9% (муж. — 8018, жен. — 7861) (2005 оц.). Средний возраст для населения в целом — 27,48г.; мужчин — 27,84г.; женщин — 27,1г. (2005 оц.). Прирост населения — 1,52% (2005 оц.); рождаемость — 16,93 на 1 тыс.чел. (2005 оц.); смертность — 4,63 на 1 тыс.чел. (2005 оц.); миграция — 2,89 на 1 тыс.чел. (2005 оц.). Соотношение полов при рождении: 1,05 муж/жен; до 14 лет — 1,04 муж/жен; от 15 до 64 лет — 1,08 муж/жен; старше 65 лет — 1,02 муж/жен; для населения в целом — 1,07 муж/жен (2005 оц.). Детская смертность, общая — 8,44 на 1 тыс. новорожденных; девочек — 7,09 на 1 тыс. новорожденных; мальчиков — 9,73 на 1 тыс. новорожденных (2005 оц.). Ожидаемая продолжительность жизни для населения в целом — 75,9г.; мужчин — 73,5г.; женщин — 78,42г. (2005 оц.). Общий уровень рождаемости — 2,04 ребенка / жен. (2005 оц.).

Проживают полинезийцы — 78%, китайцы — 12%, местные французы — 6%, французы из метрополии — 4%. Верующие: протестанты — 54%, католики — 30%, другие — 10%, вне конфессий — 6%. Языки французский (официальный) и таитянский (официальный). Грамотность (лица 14 лет и старше, умеющие читать и писать) для населения в целом — 98%; мужчин — 98%; женщин — 98% (1977 оц.).

Территория Французской Полинезии, *Territoire de la Polynesie Francaise*; бывшее название — Французская колония Океании. Заморская территория Франции с 1946 по 2004г.; ныне заморские земли Франции. Столица — Папеете. Нет административных ед. первого порядка по принятой правительством США классификации, но территория подразделяется на 5 о-вных групп: Маркизские о-ва, о-ва Туамоту, о-ва Тубуаи, Наветренные о-ва, Подветренные о-ва; о-в Клиппертон управляется Францией из Французской Полинезии.

Национальный праздник, День взятия Бастилии, 14 июля (1789). Конституция принята 28 сент. 1958г. (конституция Франции). Правовая система основана на французской системе. Избирательное право с 18 лет; всеобщее.

Исполнительная власть. Глава государства — президент Франции Жак Ширак (с 17 мая 1995г.), которого представляет верховный комиссар республики Мишель Матье (*Michel Mathieu*) (с 24 окт. 2001г.); глава правительства — президент территориального правительства Французской Полинезии Гастон Флос (*Gaston Flosse*) (с 9 окт. 2004г.); президент Территориального собрания Антони Жеро (*Antony Geros*) (с 9 мая 2004г.). Правительство — совет министров; президент представляет список членов Территориального собрания для утверждения в качестве министров. Президент Франции избирается всеобщим голосованием на 5 лет; верховный комиссар назначается президентом Франции по представлению министерства внутренних дел; президент территориального правительства и президент Территориального собрания избираются членами собрания.

Законодательная власть. Однопалатное Территориальное собрание состоит из 57 мест; число мест увеличено с 49 во время выборов в мае 2004г.; члены избираются всеобщим голосованием на 5 лет; последние выборы прошли 23 мая 2004г. (сле-

дующие ожидаются в мае 2009г.). Выборы члена сената Франции состоялись в сент. 1998г. (следующие ожидаются в сент. 2007г.); выборы двух членов национального собрания Франции состоялись 9-16 июня 2002г. (следующие ожидаются в 2007г.).

Судебная власть: Апелляционный суд; суд первой инстанции; административный суд.

Политические партии: Независимый фронт освобождения Полинезии (*Tavini Huiraatira*); Новая партия отечества (*Ai'a Api*); Народное объединение в поддержку республики Полинезии (*Tahoeraa Huiraatira*, голлисты); «Новая звезда» (*Te Fetia Api*); «Это твоя страна» (*No Oe E Te Nunaa*); Союз за демократию (*UPD*).

Участие в международных организациях: FZ, ICFTU, WMO.

Экономика. С 1962г., когда Франция расположила в этом регионе свой военный персонал, экономика Французской Полинезии изменилась, перейдя от натурального хозяйства к экономике, в которой большая часть работоспособного населения занята либо обслуживанием потребностей вооруженных сил, либо в сфере туризма. После приостановки ядерных испытаний в 1996г. вклад оборонной отрасли в экономику резко сократился. Доходы от туризма составляют около четверти ВВП и являются главным источником валюты. Среди других источников доходов выделяются выращивание жемчуга и глубоководное коммерческое рыболовство. Небольшой промышленный сектор преимущественно занят переработкой сельхозпродукции. Территория значительно выиграла от соглашения о развитии с Францией, направленного в основном на создание новых рабочих мест и укрепление системы социального обеспечения.

ВВП (по паритету покупательной способности) — 4,58 млрд.долл. (2003 оц.); на душу населения (по паритету покупательной способности) — 17500 долл. (2001 оц.). Состав ВВП по секторам экономики: сельское хозяйство — 4%; промышленность — 18%; сфера услуг — 78% (2002).

Инфляция (розничные цены) — 1,5% (2002 оц.). Рабочая сила — 70 тыс. чел. (1996). Структура занятости: сельское хозяйство — 13%, промышленность — 19%, сфера услуг — 68% (1997). Уровень безработицы — 11,8% (1994).

Бюджет. Доходы — 1 млрд.долл.; расходы — 900 млн.долл., в т.ч. капиталовложения — 185 млн.долл. (1996). Отрасли экономики: туризм, выращивание и добыча жемчуга, переработка с/х продукции, кустарное производство, добыча фосфатов.

Электроэнергия. Производство — 380 млн. квтч. (2002); потребление — 353,4 млн. квтч. (2002). Нефть. Потребление — 4 750 б/д (2001 оц.). Продукция сельского хозяйства: кокосы, ваниль, овощи, фрукты; птица, говядина, молочные продукты, кофе.

Экспорт — 244 млн.долл. (франко-борт, 2002) — культивируемый жемчуг, продукция переработки кокосов, перламутр, ваниль, мясо акулы. Партнеры: Франция — 67,1%, Япония — 16,3%, США — 9,2% (2003).

Импорт — 1,341 млрд.долл. (франко-борт, 2002) — топливо, продукты питания, машины и оборудование. Партнеры: Франция — 58,4%, Австралия — 11,6%, Новая Зеландия — 5,8%, США — 5,8% (2003).

Получатель экономической помощи — 367 млн.долл. (1997). Валюта — тихоокеанский франк

(Comptoirs Francais du Pacifique franc). Код валюты — XPF. Валютные курсы: XPF/USD — 105,73 (2003), 105,73(2003), 126,72(2002), 133,26(2001), 129,43 (2000), 111,93 (1999); привязан к евро по курсу 119,25 XPF за евро. Финансовый год — календарный.

Телефонные линии — 52 500 (2002). Мобильные сотовые телефоны — 90 тыс. (2002). Телефонная система: код — 689; станция связи — 1 Интелсат (Тихий океан). Радиовещательные станции AM — 2, FM — 14, коротковолновые — 2 (1998). Телевизионные вещательные станции — 7 (и 17 ретрансляторов низкой мощности) (1997). Интернет-код страны — pf. Интернет-хосты — 5 123 (2003), количество пользователей — 35 тыс. (2002).

Автодороги: всего — 2 590 км.; с покрытием — 1 735 км.; без покрытия — 855 км. (1999 оц.). Порты и гавани: Матаура, Папэте, Рикитеа, Утуороа. Торговый флот — 10 судов (водоизмещением 1 тыс. брт и более) общим водоизмещением 17 537 брт/ 15 150 дедвейт-тонн. Сухогрузы — 3, пассажирские суда-2, грузопассажирские суда-3, сударефрижераторы — 1, ролкеры — 1 (2003 оц.).

Аэропорты — 50 (2004 оц.). Аэропорты с взлетно-посадочными полосами с твердым покрытием — 37 (свыше 3047 м. — 2; от 1524 до 2437 м. — 5; от 914 до 1523 м. — 23; менее 914 м. — 7) (2004 оц.). Аэропорты с ВПП без твердого покрытия — 13 (от 914 до 1523 м. — 5; менее 914 м. — 8) (2004 оц.). Вертолетные аэродромы — 1 (2003 оц.).

Регулярных вооруженных сил нет; жандармерия и национальная полиция. Ответственность за оборону несет Франция.

Сен-Пьер и Микелон

Впервые заселенные французами в начале XVII в., о-ва являются единственной территорией, оставшейся у Франции из некогда обширных впадений в Северной Америке.

Местоположение. Северная часть Северной Америки, о-ва в северной части Атлантического океана, к югу от Ньюфаундленда (Канада). Географические координаты: 46°50' с.ш., 56°20' з. д. Площадь, общая, включая восемь небольших овов в группе Сен-Пьер и Микелон, — 242 кв.км.; поверхности суши — 242 кв.км. Береговая линия — 120 км. Морские притязания: территориальные воды — 12 морских миль; исключительная экономическая зона — 200 морских миль.

Климат холодный и влажный, частые туманы; ветрено весной и осенью. Рельеф. В основном голые скалы. Самая низкая точка — Атлантический океан — 0 м.; самая высокая точка — холм Гран-Монтань — 240 м. Природные ресурсы: рыба, глубокие гавани. Пахотные земли — 13,04%; другие — 86,96% (2001). Природные опасности: постоянные туманы в течение всего года могут представлять угрозу для мореплавания.

Актуальные проблемы окружающей среды. В результате недавнего бурения в целях разведки нефтяных месторождений вблизи о-вов Сен-Пьер и Микелон в будущем может начаться добыча нефти, представляющая опасность для окружающей среды.

Численность населения — 7 012 чел. (июль 2005 оц.). Возрастная структура: до 14 лет — 24% (муж. — 861, жен. — 825); от 15 до 64 лет — 65,3% (муж. — 2330, жен. — 2251); старше 65 лет — 10,6% (муж. — 335, жен. — 410) (2005 оц.). Средний возраст для населения в целом — 33,7г.; мужчин —

33,39г.; женщин — 33,96г. (2005 оц.). Прирост населения — 0,21% (2005 оц.); рождаемость — 13,83 на 1 тыс.чел. (2005 оц.); смертность — 6,7 на 1 тыс.чел. (2005 оц.); миграция — -4,99 на 1 тыс.чел. (2005 оц.). Соотношение полов при рождении — 1,06 муж/жен; до 14 лет — 1,04 муж/жен; от 15 до 64 лет — 1,04 муж/жен; старше 65 лет — 0,82 муж/жен; для населения в целом — 1,01 муж/жен (2005 оц.). Детская смертность, общая — 7,54 на 1 тыс. новорожденных; девочек — 6,38 на 1 тыс. новорожденных; мальчиков — 8,66 на 1 тыс. новорожденных (2005 оц.). Ожидаемая продолжительность жизни для населения в целом — 78,46г.; мужчин — 76,13г.; женщин — 80,9г. (2005 оц.). Общий уровень рождаемости — 2,03 ребенка /жен. (2005 оц.).

Национальность. Существительное — француз; прилагательное — французский. Проживают баски и бретонцы (французские рыбаки). Католики — 99% населения. Язык французский. Грамотность (лица 15 лет и старше, умеющие читать и писать) для населения в целом — 99%; мужчин — 99%; женщин — 99% (1982 оц.).

Территориальное владение Сен-Пьер и Микелон; общепринятая краткая форма: Сен-Пьер и Микелон; местная полная форма — Departement de Saint-Pierre et Miquelon; местная краткая форма — Saint-Pierre et Miquelon. Самоуправляемое территориальное впадение Франции. Столица — Сен-Пьер. Нет административных ед. первого порядка по классификации, принятой правительством США, но есть две общины: Сен-Пьер и Микелон.

Национальный праздник, День взятия Бастилии, 14 июля (1789). Конституция от 28 сент. 1958г. (конституция Франции). Правовая система — французское законодательство, адаптированное к местным условиям, в частности в отношении жилищного строительства и налогообложения. Избирательное право с 18 лет; всеобщее.

Исполнительная власть. Глава государства — президент Франции Жак Ширак (Jacques Chirac) (с 17 мая 1995г.), которого представляет префект Альбер Дюпюи (Albert Dupuy) (с 10 янв. 2005г.); глава правительства — президент генерального совета Марк Плантажене (Marc Plantagenest). Президент Франции избирается всеобщим голосованием на 7 лет; последние выборы состоялись 21 апр. 2002г. (первый тур) и 5 мая 2002г. (второй тур), следующие ожидаются в 2007г.; префект назначается президентом Франции по представлению министерства внутренних дел Франции; президент генерального совета избирается членами совета.

Законодательная власть. Однопалатный генеральный совет (19 мест, 15 от Сен-Пьера и 4 от Микелона; члены избираются всеобщим голосованием на 6 лет). Сен-Пьер и Микелон избирают одного представителя в сенат Франции. Сен-Пьер и Микелон также избирают одного представителя в национальное собрание Франции; последние выборы состоялись 9 июня (первый тур) и 16 июня (второй тур) 2002г. (следующие ожидаются в 2007г.). Судебная власть — Высший апелляционный трибунал.

Политические партии: PRG; Объединение в поддержку республики (RPR); Социалистическая партия (PS); Союз за французскую демократию (UDF). Участие в международных организациях: UPU, WFTU.

Экономика. Жители традиционно зарабатывают на жизнь рыболовством и обслуживанием ры-

боловецких флотилий, действующих у побережья Ньюфаундленда. Экономика, однако, испытывает спад в результате споров с Канадой по поводу рыболовных квот и постоянного уменьшения числа кораблей, остающихся в Сен-Пьере. В 1992г. арбитраж закрепил за о-вами исключительную экономическую зону площадью 12348 кв.км., чтобы уладить давний территориальный спор с Канадой, но это только 25% того, на что рассчитывала Франция. О-ва получают большие субсидии от Франции для повышения жизненных стандартов. Правительство надеется, что расширение туризма улучшит перспективы экономики. Недавняя разведка нефтяных месторождений может стать началом развития энергетического сектора.

ВВП (по паритету покупательной способности) – 48,33 млн.долл.; территория поддерживается субсидиями от Франции в размере примерно 60 млн.долл. в год (2003 оц.); на душу населения (по паритету покупательной способности) – 7 тыс. долл. (2001 оц.).

Инфляция (розничные цены) – 2,1% (среднее за 1991-96гг.). Рабочая сила – 3261 чел. (1999). Структура занятости: рыболовство – 18%, промышленность (в основном переработка рыбы) – 41%, сфера услуг – 41% (1996 оц.). Уровень безработицы – 9,8% (1997).

Бюджет. Доходы – 70 млн.долл.; расходы – 60 млн.долл., в т.ч. капиталовложения – 24 млн.долл. (1996 оц.). Отрасли экономики: переработка рыбы и обслуживание рыболовных флотилий; туризм.

Электроэнергия. Производство – 43,08 млн. кВтч. (2002); потребление – 40,06 млн. кВтч (2002).

Нефть. Потребление – 600 б/д (2001 оц.).

Продукция сельского хозяйства: овощи; домашняя птица, крупный рогатый скот, овцы, свиньи; рыба.

Экспорт – 10 млн.долл. (франко-борт, 2002) – рыба и рыбопродукты, соя, корма для животных, моллюски и ракообразные, шкурки лисы и норки. Партнеры: Замбия – 40%, США – 30%, Эквадор – 20%, Канада – 10%, Франция – 10% (2003).

Импорт – 106 млн.долл. (франко-борт, 2002) – мясо, одежда, топливо, электрооборудование, машины, строительные материалы. Партнеры: Замбия – 61,5%, Франция – 20%, Канада – 12,3%, Италия – 4,6% (2003).

Получатель экономической помощи – примерно 60 млн.долл. ежегодных субсидий от Франции. Валюта – евро. Валютные курсы: EUR/USD – 0,8089 (2004), 0,886 (2003), 1,0626 (2002), 1,0626 (2001), 1,0854 (2000), 0,9386 (1999). Финансовый год – календарный.

Телефонные линии – 4 800 (2002). Телефонная система удовлетворительная; международная: код – 508; радиотелефонная связь со всеми странами мира; 1 наземная станция национальной спутниковой системы Франции. Радиовещательные станции АМ – 1, FM – 4 (1998). Телевизионные вещательные станции – есть, однако, два ретранслятора, которые принимают программы из Франции, Канады и США (1997). Интернет-код страны – pm.

Автомобильные дороги – 114 км.; с покрытием – 69 км.; без покрытия – 45 км. Порты и гавани: Сен-Пьер. Аэропорты с взлетно-посадочными полосами с твердым покрытием – 2 (от 1524 до 2 437 м.- 1; от 914 до 1523м. – 1) (2004 оц.).

Ответственность за оборону несет Франция.

Реюньон

Португальцы открыли этот необитаемый о-в в 1513 г. С XVII по XIX в. на о-ве образовалась специфическая этническая смесь из потомков французских иммигрантов, африканцев, китайцев, малайцев и ма-лабарских индийцев, стекавшихся на о-в. Открытие Суэцкого канала в 1869г. уменьшило значение о-ва как промежуточной стоянки на ост-индском торговом пути.

Находится в Южной Африке, о-в в Индийском океане, к востоку от Мадагаскара. Этот гористый вулканический о-в имеет действующий вулкан – Питон-де-Фурнэз; центр тропических циклонов в Сен-Дени ведет мониторинг на всем пространстве Индийского океана. Географические координаты: 21°06' ю.ш., 55°36' в.д. Площадь, общая – 2 517 кв.км.; поверхности суши – 2 507 кв.км.; водной поверхности – 10 кв.км. Береговая линия – 207 км. Морские притязания: территориальные воды – 12 морских миль; исключительная экономическая зона – 200 морских миль.

Климат тропический, но температура меняется в зависимости от высоты над уровнем моря; прохладный и сухой с мая по нояб., жаркий и дождливый с нояб. по апр. Рельеф в основном неровный и гористый; плодородные низменности вдоль побережья. Самая низкая точка – Индийский океан-0 м.; самая высокая точка – гора Питон-де-Нэж – 3 069 м. Природные ресурсы: рыба, пахотные земли, гидроэнергетические ресурсы. Пахотные земли – 13,6%; посевные земли – 1,2%; другие – 85,2% (2001); орошаемые земли – 120 кв.км. (1998 оц.). Природные опасности: периодические опустошительные циклоны (с дек. по апр.); гора Питон-де-Фурнэз на юго-восточном побережье о-ва является действующим вулканом.

Численность населения – 776 948 чел. (июль 2005 оц.). Возрастная структура: до 14 лет – 30,4% (муж. – 120698, жен. – 115108); от 15 до 64 лет – 63,6% (муж. – 243668, жен. – 250143); старше 65 лет – 6,1% (муж. – 19 234, жен. – 28097) (2005 оц.). Средний возраст для населения в целом – 26,72г.; мужчин – 25,53г.; женщин – 27,92г. (2005 оц.). Прирост населения – 1,38% (2005 оц.); рождаемость – 19,26 на 1 тыс.чел. (2005 оц.); смертность – 5,48 на 1 тыс.чел. (2005 оц.); миграции нет (2005 оц.). Соотношение полов при рождении: 1,05 муж/жен; до 14 лет – 1,05 муж/жен; от 15 до 64 лет – 0,97 муж/жен; старше 65 лет – 0,68 муж/жен; для населения в целом – 0,98 муж/жен (2005 оц.) Детская смертность, общая – 7,78 на 1 тыс. новорожденных; девочек – 6,99 на 1 тыс. новорожденных; мальчиков – 8,52 на 1 тыс. новорожденных (2005 оц.). Ожидаемая продолжительность жизни для населения в целом – 73,95г.; мужчин – 70,55г.; женщин – 77,52г. (2000 оц.); Общий уровень рождаемости – 2,47 ребенка/жен. (2005 оц.).

Национальность. Существительное – житель Реюньона; прилагательное – реюньонский. В стране проживают французы, африканцы, малагасийцы, китайцы, пакистанцы, индийцы. Верующие: католики – 86%, индуисты, мусульмане, буддисты (1995). Языки французский (официальный), широко распространен креольский. Грамотность (лица 15 лет и старше, умеющие читать и писать) для населения в целом – 88,9%; мужчин: 87%; женщин – 90,8% (2003 оц.).

Департамент Реюньон, Ile de la Reunion. Заморский департамент Франции. Столица — Сен-Дени. Есть 4 округа, 24 коммуны и 47 кантонов.

Национальный праздник, День взятия Бастилии, 14 июля (1789). Конституция принята 28 сент. 1958г. (конституция Франции). Французская правовая система. Избирательное право с 18 лет; всеобщее.

Исполнительная власть. Глава государства — президент Франции Жак Ширак (Jacques Chirac) (с 17 мая 1995г.), которого на о-ве представляет префект Доминик Виан (Dominique Vian) (с 16 авг. 2004г.); глава правительства — президент Генерального совета Жан-Люк Пудру (Jean-Luc Poudroux) (с марта 1998г.) и президент Регионального совета Поль Верже (Paul Verges) (с марта 1993г.). Президент Франции избирается всеобщим голосованием на семилетний срок; префект назначается президентом Франции по рекомендации министерства внутренних дел Франции; президенты Генерального и Регионального советов избираются членами соответствующих советов.

Законодательная власть. Однопалатный генеральный совет (49 членов, избираемых прямым всеобщим голосованием на шестилетний срок) и однопалатный региональный совет (45 членов, избираемых прямым всеобщим голосованием на шестилетний срок); выборы в генеральный совет последний раз состоялись 15 и 22 марта 1998г.; в региональный совет последний раз состоялись 28 марта 2004г. (следующие ожидаются в 2010г.). Реюньон избирает трех членов Сената Франции. Реюньон также избирает пять депутатов Национального собрания Франции; выборы в последний раз состоялись 9-16 июня 2002г. (следующие ожидаются в 2007г.). Судебная власть — апелляционный суд.

Политические партии: Коммунистическая партия Реюньона; Объединение в поддержку Республики (RPR); Социалистическая партия (PS); Союз за французскую демократию (UDF); Союз за народное движение (UMP).

Участие в международных организациях: InOC, UPU, WFTU.

Экономика. В основе экономики Реюньона традиционно лежало сельское хозяйство, но сейчас доминирует сфера услуг. Более столетия основной выращиваемой культурой был сахарный тростник; в некоторые годы он составлял 85% экспорта. Правительство развивает туристический бизнес, чтобы снизить уровень безработицы, которая составляет треть от трудоспособного населения. Разница доходов зажиточного и бедного слоев населения в Реюньоне чрезвычайно велика и является причиной постоянных социальных конфликтов. Белые и индийские сообщества значительно более обеспечены, чем другие прослойки общества, — уровень их жизни почти соответствует европейским стандартам, тогда как группы этнических меньшинств страдают от нищеты и безработицы, характерных для более отсталых стран Африки. Вспыхнувшие в фев. 1991г. жестокие бунты иллюстрируют серьезность социально-экономических противоречий. Экономическое благополучие Реюньона продолжает зависеть от финансовой поддержки Франции.

ВВП (по паритету покупательной способности) — 4,57 млрд.долл. (2004 оц.); уровень реального роста — 2,5% (2004 оц.); на душу населения (по па-

ритету покупательной способности) — 6 тыс. долл. (2004 оц.). Состав ВВП по секторам экономики: сельское хозяйство — 8%; промышленность — 19%; сфера услуг — 73% (2000 оц.).

Рабочая сила — 309900 чел. (2000). Структура занятости: сельское хозяйство — 13%, промышленность — 12%, сфера услуг — 75% (2000). Уровень безработицы — 36% (1999 оц.).

Бюджет. Доходы — 1,26 млрд. долл.; расходы: 2,62 млрд. долл. (1998). Отрасли экономики: производство сахара, рома, сигарет, ремесленное производство, производство цветочных эссенций.

Электроэнергия. Производство — 1,166 млрд. квтч. (2002); потребление — 1,084 млрд. квтч. (2002).

Нефть. Потребление — 18 тыс. б/д (2001 оц.).

Продукция сельского хозяйства: сахарный тростник, ваниль, табак, тропические фрукты, овощи, кукуруза.

Экспорт — 214 млн.долл. (франко-борт, 1997) — сахар — 63%, ром и меласса — 4%, парфюмерные эссенции — 2%, омары — 3% (1993). Партнеры: Франция — 74%, Япония — 6%, Коморы — 4% (2000).

Импорт — 2,5 млрд.долл. (СИФ, 1997) — промышленные товары, продукты питания, напитки, табачные изделия, техника и транспортное оборудование, сырье, нефтепродукты. Партнеры: Франция — 64%, Бахрейн — 3%, Германия — 3%, Италия — 3% (2000).

Реюньон получает значительные субсидии от Франции (2001 оц.). Валюта — евро. Валютные курсы: EUR/USD — 0,886 (2003), 1,0626(2002), 1,1175(2001), 1,0854(2000), 0,9386 (1999). Финансовый год — календарный.

Телефонные линии — 300 тыс. (2001 оц.). Мобильные сотовые телефоны — 489 800 (2002). Телефонная система удовлетворительная; в основном сосредоточена в Сен-Дени; современная система из воздушных линий и системы микроволновой радиорелейной связи; международная: код — 262, радиотелефонная связь с Коморскими о-вами, Францией и Мадагаскаром; недавно налажена микроволновая связь с Маврикием; спутниковые наземные станции — 1 Интелсат (Индийский океан); оптоволоконный подводный кабель SAT-3/WASC/SAFE обеспечивает связь с Европой и Азией. Радиовещательные станции AM — 2, FM — 55 (2001). Телевизионные вещательные станции — 35 (и 18 ретрансляторов малой мощности) (2001). Интернет-код страны — ге, количество пользователей — 150 тыс. (2002).

Автодороги — 2 724 км.; с покрытием — 1 300 км. (в т.ч. 73 км. четырехрядной дороги); без покрытия — 1 424 км. (1994). Порты и гавани: Ле-Порт, Пуэнт-де-Гале.

Аэропорты с взлетно-посадочными полосами с твердым покрытием — 2 (от 2438 до 3047м. — 1; от 914 до 1523 м. — 1) (2004 оц.).

Местных регулярных вооруженных сил нет; французские вооруженные силы (армия, ВМФ, ВВС и жандармерия). Призывной возраст с 18 лет (2004 оц.). Общее количество людских военных ресурсов, мужчин от 15 до 49 лет — 202 385 (2004 оц.); годные к военной службе мужчины от 15 до 49 лет — 103077 (2004 оц.); численность лиц, ежегодно достигающих призывного возраста, мужчин — 7 070 (2004 оц.). Ответственность за оборону несет Франция.

Мартиника

Колонизированный Францией в 1635г., о-в впоследствии постоянно оставался под властью Франции, исключая три коротких периода иностранной оккупации.

О-в находится в Карибском море, к северу от Тринидада и Тобаго. Наиболее примечательной частью о-ва является вулкан Монтань-Пеле, в результате извержения которого 8 мая 1902г. был почти полностью разрушен город Сен-Пьер и погибли 30 тыс. жителей. Географические координаты: 14°40' с.ш., 61°00' з. д. Общая площадь — 1 100 кв.км.; поверхности суши — 1 060 кв.км.; водной поверхности — 40 кв.км. Береговая линия — 350 км. Морские притязания: территориальные воды — 12 морских миль; исключительная экономическая зона — 200 морских миль.

Климат тропический, смягченный пассатами; сезон дождей с июня по окт.; разрушительные циклоны (ураганы) в среднем каждые 8 лет; средняя температура 17,3 С; влажный. Рельеф гористый, с изрезанной береговой линией; спящий вулкан. Самая низкая точка — Карибское море — 0 м.; самая высокая точка — вулкан Монтань-Пеле — 1 397 м. Природные ресурсы: прибрежные пейзажи и пляжи, плодородные земли. Пахотные земли — 10,38%; посевные земли — 9,43%; другие — 80,19% (2001); орошаемые земли — 30 кв.км. (1998 оц.). Природные опасности: ураганы, наводнения, вулканическая активность (крупное природное бедствие в среднем случается раз в 5 лет).

Численность населения — 432900 чел. (июль 2005 оц.). Возрастная структура: до 14 лет — 22,4% (муж. — 49 112, жен. — 47 697); от 15 до 64 лет: 67,2% (муж. — 145 531, жен. — 145 250); старше 65 лет — 10,5% (муж. — 20 423, жен. — 24 887) (2005 оц.). Средний возраст для населения в целом — 33,61г.; мужчин — 32,95г.; женщин — 34,28г. (2005 оц.). Прирост населения — 0,76% (2005 оц.); рождаемость — 14,14 на 1 тыс.чел. (2005 оц.); смертность — 6,44 на 1 тыс.чел. (2005 оц.); миграция — -0,04 на 1 тыс.чел. (2005 оц.). Соотношение полов при рождении — 1,02 муж/жен; до 14 лет — 1,03 муж/жен; от 15 до 64 лет — 1 муж/жен; старше 65 лет — 0,82 муж/жен; для населения в целом — 0,99 муж/жен (2005 оц.). Детская смертность, общая — 7,09 на 1 тыс. новорожденных; девочек — 9,51 на 1 тыс. новорожденных; мальчиков — 4,73 на 1 тыс. новорожденных (2005 оц.). Ожидаемая продолжительность жизни для населения в целом — 79,04г.; мужчин — 79,43г.; женщин — 78,64г. (2005 оц.). Общий уровень рождаемости — 1,79 ребенка / жен. (2005 оц.).

Национальность. Существительное — житель Мартиники; прилагательное — мартиникский. В стране проживают африканцы и потомки африканцев, белых и индийцев — 90%, белые — 5%, уроженцы Ост-Индии, ливанцы, китайцы — менее 5%.

Верующие: католики — 85%, протестанты — 10,5%, мусульмане — 0,5%, индуисты — 0,5%, другие — 3,5% (1997). Языки: французский, местный диалект креольского. Грамотность (лица 15 лет и старше, умеющие читать и писать) для населения в целом — 97,7%; мужчин — 97,4%; женщин — 98,1% (2003 оц.).

департамент Мартиника; общепринятая краткая форма — Мартиника; местная полная форма —

Departement de la Martinique; местная краткая форма — Martinique. Заморский департамент Франции. Столица — Фор-де-Франс.

Национальный праздник, День взятия Бастилии, 14 июля (1789). Конституция принята 28 сент. 1958г. (французская конституция). Французская правовая система. Избирательное право с 18 лет; всеобщее.

Исполнительная власть. Глава государства — президент Франции Жак Ширак (с 17 мая 1995г.); префект Ив Дассонвиль (Yves Dassonville) (с 14 янв. 2004г.); глава правительства — президент Генерального совета Клод Лис (Claude Lise) (с 22 марта 1992г.); президент Регионального совета Альфред Мари-Жан (Alfred Marie-Jeanne) (с марта 1998г.). Президент Франции избирается всеобщим голосованием на 5 лет; префект назначается президентом Франции по представлению министерства внутренних дел; президенты генерального и регионального советов избираются членами этих советов.

Законодательная власть. Однопалатный генеральный совет (45 мест; члены избираются всеобщим голосованием на 6 лет) и однопалатный региональный совет (41 место; члены избираются всеобщим голосованием на 6 лет). Мартиника избирает двух членов сената Франции. Мартиника также избирает 4 представителей в национальное собрание Франции. Судебная власть — апелляционный суд.

Политические партии: Коммунистическая партия Мартиники (PCM); Независимое движение Мартиники (MIM); Прогрессивная партия Мартиники (PPM); Социалистическая партия Мартиники (PMS); Движение демократов и экологов за суверенную Мартинику (Modemas); Объединение в поддержку республики (RPR); Социалистическая революционная группа (GRS); Союз за французскую демократию (UDF). Группы политического влияния: Карибский революционный альянс (ARC); Центральный союз рабочих Мартиники (CSTM); Кружок Франца Фанона; Лига рабочих и крестьян; Группа пролетарского действия (GAP).

Участие в международных организациях: UPU, WCL, WFTU.

Экономика. Экономика базируется на выращивании сахарного тростника, бананов, туризме и легкой промышленности. Сельское хозяйство производит около 6% ВВП, а небольшой промышленный сектор — 11%. Производство сахара снизилось, большая часть выращиваемого сахарного тростника сейчас используется для производства рома. Экспорт бананов растет в основном благодаря поставкам во Францию. Значительную часть необходимого мяса, овощей и зерна приходится импортировать, что способствует росту хронического торгового дефицита, требующего большой ежегодной помощи от Франции. Туризм, в котором занято 11 000 чел., в качестве источника иностранной валюты стал важнее экспорта сельхозпродукции.

ВВП (по паритету покупательной способности) — 6,117 млрд.долл. (2003 оц.); на душу населения (по паритету покупательной способности) — 14400 долл. (2003 оц.). Состав ВВП по секторам экономики: сельское хозяйство — 6%; промышленность — 11%; сфера услуг — 83% (1997 оц.).

Инфляция (розничные цены) — 3,9% (1990). Рабочая сила — 165900 чел. (1998). Структура занятости: сельское хозяйство — 10%, промышлен-

ность — 17%, сфера услуг — 73% (1997). Уровень безработицы — 27,2% (1998).

Бюджет. Доходы — 900 млн.долл.; расходы — 2,5 млрд. долл., в т.ч. капиталовложения — 140 млн.долл. (1996). Отрасли экономики: строительство, производство рома, цемента, переработка нефти, производство сахара, туризм.

Электроэнергия. Производство — 1,178 млрд. квтч. (2002); потребление — 1,095 млрд. квтч. (2002).

Нефть. Потребление — 13500 б/д (2001 оц.). Продукция сельского хозяйства: ананасы, авокадо, бананы, цветы, овощи, сахарный тростник.

Экспорт — 250 млн.долл. (франко-борт, 1997) — продукты нефтепереработки, бананы, ром, ананасы (2001 оц.). Партнеры: Франция — 45%, Гваделупа — 28% (2000).

Импорт — 2 млрд.долл. (СИФ, 1997) — нефтепродукты, сырая нефть, продукты питания, строительные материалы, транспорт, одежда и другие потребительские товары. Партнеры: Франция — 62%, Венесуэла — 6%, Германия — 4%, Италия — 4%, США — 3% (2000).

Внешний долг — 180 млн.долл. (1994). Значительные ежегодные субсидии от Франции. Валюта — евро. Код валюты — EUR. Валютные курсы: EUR/USD — 0,8089 (2004), 0,8860 (2003), 1,0626 (2002), 1,1175 (2001), 1,0854 (2000), 0,9386 (1999). Финансовый год — календарный.

Телефонные линии — 172 тыс. (2001 оц.). Мобильные сотовые телефоны — 319 900 (2002). Телефонная система — удовлетворительный местный сервис. Код — 596; микроволновая радиорелейная связь с Гваделупой, Доминикой, Сент-Люсией; наземные спутниковые станции — 2 Интелсат (Атлантический океан). Радиовещательные станции FM — 14 (1998). Телевизионные вещательные станции — 11 (и 9 ретрансляторов) (1997). Интернет-код страны — tq, количество пользователей — 40 тыс. (2002).

Автомобильные дороги — 2105 км. (2000). Порты и гавани: Трините, Фор-де-Франс. Аэропорты — 2: с взлетно-посадочными полосами с твердым покрытием (свыше 3047м.) и с ВПП без твердого покрытия (от914 до 1523 м.) (2004 оц.).

Регулярных вооруженных сил нет; жандармерия. Ответственность за оборону несет Франция.

Наркотики. Перевалочный пункт для кокаина и марихуаны, предназначенных для США и Европы.

Майотта

Общие сведения. О-в Майотта перешел во владение Франции вместе с остальными Коморскими о-вами в 1843г. Он оказался единственным о-вом архипелага, проголосовавшим в 1974г. за сохранение связи с Францией и отказавшимся от независимости.

Находится в Южной Африке, о-в в Мозамбикском проливе, примерно на полпути от северной части Мадагаскара до северной части Мозамбика. Является частью Коморского архипелага, в который входит 18 о-вов. Географические координаты: 12°50' ю.ш., 45°10' в.д. Общая площадь — 374 кв.км.; поверхности суши — 374 кв.км. Береговая линия — 185,2 км. Морские притязания: территориальные воды — 12 морских миль; исключительная экономическая зона — 200 морских миль.

Климат тропический; морской; жаркий влажный дождливый сезон с северо-восточными муссонами (с нояб. по май); сухой сезон (с мая по но-

яб.) является более прохладным. Рельеф в основном пересеченный, с глубокими оврагами и древними вулканическими пиками. Самая низкая точка — Индийский океан — 0 м.; самая высокая точка — Бенара — 660 м. Природные ресурсы незначительны.

Численность населения — 193633 чел. (июль 2005 оц.). Возрастная структура: до 14 лет — 46,2% (муж. — 44 926, жен. — 44521); от 15 до 64 лет — 52,1% (муж. — 54713, жен. — 46 156); старше 65 лет — 1,7% (муж. — 1 666, жен. — 1 651) (2005 оц.). Средний возраст для населения в целом — 16,96г.; мужчин — 18,04г.; женщин — 15,87г. (2005 оц.). Прирост населения — 3,93% (2005 оц.); рождаемость — 41,58 на 1 тыс.чел. (2005 оц.); смертность — 7,9 на 1 тыс.чел. (2005 оц.); миграция — 5,62 на 1 тыс.чел. (2005 оц.). Соотношение полов при рождении: 1,03 муж/жен; до 14 лет — 1,01 муж/жен; от 15 до 64 лет — 1,18 муж/жен; старше 65 лет — 1,01 муж/жен; для населения в целом — 1,1 муж/жен (2005 оц.). Детская смертность, общая — 62,4 на 1 тыс. новорожденных; мальчиков — 56,11 на 1 тыс. новорожденных; девочек — 68,51 на 1 тыс. новорожденных (2005 оц.). Ожидаемая продолжительность жизни для населения в целом — 61,39г.; мужчин — 59,22г.; женщин — 63,62г. (2005 оц.). Общий уровень рождаемости — 5,89 ребенка /жен. (2005 оц.).

Национальность. Существительное — житель о-ва Майотта; прилагательное — относящийся к о-ву Майотта. Верующие. Мусульмане — 97%, христиане (в основном католики). Языки маорский (диалект суахили), французский (официальный), на котором говорят 35% населения.

Территориальное владение Майотта. Заморская территория Франции. Столица — Мамутсу.

Национальный праздник, День взятия Бастилии, 14 июля (1789). Конституция принята 28 сент. 1958г. (конституция Франции). Французская правовая система. Избирательное право с 18 лет; всеобщее.

Исполнительная власть. Глава государства — президент Франции Жак Ширак (Jacques Chirac) (с 17 мая 1995г.), которого на о-ве представляет префект Жан-Поль Киль (Jean-Paul Kihl) (с 17 янв. 2005г.); глава правительства — президент Генерального совета Юнусса Бамана (Younoussa Bama) (с 1977г.). Президент Франции избирается всеобщим голосованием на семилетний срок; префект назначается президентом по рекомендации министерства внутренних дел Франции; президент генерального совета избирается членами генерального совета на шестилетний срок.

Законодательная власть. Однопалатный генеральный совет состоит из 19 членов, избираемых всеобщим голосованием на трехлетний срок. Выборы в последний раз состоялись 28 марта 2004г. (следующие ожидаются в 2007г.). Майотта избирает одного члена сената Франции. Выборы в последний раз состоялись 24 сент. 2001г. (в следующий раз должны состояться в сент. 2007г.). Майотта также избирает одного члена национального собрания Франции.

Судебная власть — Верховный апелляционный суд (Tribunal Supérieur d'Appel).

Политические партии: Демократический фронт (FD); Маорское народное движение (MPM); Федерация маорцев (RPR); Движение за получение Майоттой статуса департамента (MDM); Возрожденная коммунистическая партия Майотты

(MRC); Социалистическая партия (PS) (местное отделение Социалистической партии Франции); Союз за французскую демократию (UDF). Участие в международных организациях: UPU.

Экономика. В основе экономики Майотты находится с/х сектор, включающий рыболовство и животноводство. Майотта не в состоянии обеспечить себя необходимыми товарами и вынуждена импортировать значительную часть продовольствия (в основном из Франции). Развитие экономики о-ва сильно зависит от финансовой поддержки Франции, составляющей большую долю ВВП. Неудобное географическое расположение Майотты препятствует развитию туризма.

ВВП (по паритету покупательной способности) – 466,8 млн.долл. (2003 оц.); на душу населения (по паритету покупательной способности) – 2 600 долл. (2003 оц.).

Рабочая сила – 48 800 (2000). Уровень безработицы – 38% (1999).

Бюджет. Расходы – 73 млн.долл. (1991 оц.). Отрасли экономики: недавно построенные предприятия для переработки креветок и омаров, строительство. Продукция сельского хозяйства: ваниль, иланг-иланг (парфюмерная эссенция), кофе, копра.

Экспорт: 3,44 млн.долл. (франко-борт, 1997) – иланг-иланг (парфюмерная эссенция), ваниль, копра, кокосы, кофе, корица. Партнеры: Франция – 80%, Коморы – 15%, Реюньон – (2000).

Импорт: 141,3 млн.долл. (франко-борт, 1997) – продовольствие, машины и оборудование, транспортное оборудование, металлы, химикаты. Партнеры: Франция – 66%, Africa – 14%, Юго-Западная Азия – 11% (2000 оц.).

Получатель экономической помощи – 107,7 млн.долл. (1995). Майотта получает значительную финансовую поддержку Франции. Валюта – евро. Код валюты – EUR. Валютные курсы: EUR/USD – 0,8089 (2004), 0,8860 (2003), 1,0626 (2002), 1,1175 (2001), 1,0854 (2000), 0,9386 (1999). Финансовый год – календарный.

Телефонные линии – 10 тыс. (2001). Мобильные сотовые телефоны – 21 700 (2002). Телефонная система небольшая, управляемая Французским департаментом почт и телекоммуникаций. Код – 269; микроволновая радиорелейная и высокочастотная радиотелефонная связь с Коморскими о-вами (2001). Радиовещательные станции AM – 1, FM – 5 (2001). Телевизионные вещательные станции – 3 (2001). Интернет-код страны: yt.

Автомобильные дороги – 93 км.; с покрытием – 72 км.; без покрытия – 21 км. Аэропорт с Дзаудзи взлетно-посадочными полосами с твердым покрытием от 1523 до 2437 м. (2004 оц.).

Ответственность за оборону несет Франция; на Майотте размещен небольшой контингент французских войск.

Международные проблемы. На Майотту претендуют Коморы.

Иноинвестиции-2005

В ходе работы правительственного семинара 22.5.2006г. было объявлено о принятии нового курса правительства, направленного на привлечение иностранных инвестиций, для чего необходимо сделать Францию «более привлекательной на повседневном уровне».

Премьер-министр Франции Доминик де Вильпен (Dominique de Villepin) обнародовал 40 меро-

приятий, направленных на улучшение условий образования новых предприятий в стране, в т.ч. иностранных, привлечение лучших иностранных студентов и научных сотрудников, создание привлекательных условий для возвращения на родину талантливых людей, уехавших за границу, повышение конкурентоспособности национальной правовой системы и облегчение административных правил, связанных с открытием новых предприятий во Франции. Большая часть таких мер касается позитивных изменений во французской правовой системе, «основная роль которых заключается в адаптации деятельности правовой и административной системы в интересах четырех категорий иностранных граждан». К этим категориям были отнесены: студенты, научно-исследовательские работники, руководители предприятий и инвесторы.

Для достижения позитивных изменений должен быть создан специальный фонд, основной задачей которого является «демонстрация преимуществ французской правовой системы в сравнении с англосаксонским правом». Среди предложений премьер-министра фигурируют как принципиально новые, так и уже ранее существовавшие изменения. Получили подтверждение такие новшества, как повышение налогового кредита для предприятий, занимающихся НИОКР с 8 до 10 млн. евро, снижение ставки налога на прибыль, установление фиксированных ставок профессионального и прямых налогов, и мероприятия, связанные с образованием новых полюсов конкурентоспособности. Среди нововведений фигурируют мероприятия по облегчению условий получения вида на жительство для перспективных иностранных студентов и руководителей предприятий. Для привлечения во Францию новых иностранных предприятий принято решение о полной отмене «карточки коммерсанта» для всех без исключения руководителей предприятий, какова бы ни была их национальность. Прежде это решение действовало только в отношении руководителей предприятий из стран ОЭСР. Заявлено также об упрощении режима въезда в страну указанным выше категориям граждан, который будет действовать в системе аэропортов г.Парижа.

С целью привлечения в страну наиболее талантливых иностранных студентов, получивших по итогам обучения уровень *master*, принято решение о продлении им на месте визы на полгода с тем, чтобы они могли подыскать для себя на рынке труда место работы. С этой же целью при ведущих высших вузах Франции с 2008г. будут открыты подготовительные факультеты. Наиболее перспективным студентам с началом нового учебного 2006г. будут назначены 200 стипендий им.Декарта.

Для лиц, долгое время проживавших за рубежом и принявших решение о возвращении на родину, должны быть установлены наиболее благоприятные условия. Необходимо создание единого административного портала, содержащего всю необходимую информацию об условиях возвращения таких граждан на родину. Заявлено о необходимости установления для этих лиц благоприятного налогового режима, который бы позволил сформировать пенсионные накопления с учетом всего времени, проведенного такими гражданами за границей.

Группа экспертов, в которую войдут представители таможенной службы и предприятий, должна

к началу июля 2006г. представить программу действий, призванную улучшить процедуру оформления документации по экспортно-импортным поставкам. Целью программы является сокращение на треть всего объема таможенной письменной документации, а к рубежу 2008г. ее полное устранение из таможенной практики.

Средства, необходимые для осуществления всех намечаемых мероприятий, должны быть изысканы каждым ответственным министерством из собственного бюджета.

Доминик де Вильпен особо подчеркнул, что «создание рабочих мест, рост экономического благосостояния, повышение жизненного уровня населения страны зависят от возможности привлечения талантливых людей, наличия высокого образовательного уровня в стране и притока инвестиций». Франция должна быть открытой для деятельности на ее территории иностранцев, поскольку один француз из семи работает на филиале иностранной фирмы. Иностранные инвестиции во французскую экономику в 2005г. достигли 40 млрд. евро. В 2005г. на французской территории было реализовано 664 проекта по созданию новых предприятий или расширению уже действующих. В совокупности это позволило создать 33 тыс. новых рабочих мест.

Можно говорить о 3 основных направлениях деятельности французского правительства.

Первое: превращение Франции в страну, являющейся наиболее привлекательной для талантливых людей, будь то предприниматели, научные работники или студенты. Для этого необходимо создание специальных налоговых условий, которые бы способствовали привлечению наилучших специалистов из различных областей. Государство должно взять на себя обязательства о том, что все подобные привлечения специалистов были должным образом профинансированы. Все иностранные кадры по всему комплексу административных вопросов будут работать по принципу «единого окна». Для того чтобы привлечь в страну научно-исследовательские кадры, обладающие высоким научным потенциалом и мировой известностью, должна быть реализована специальная программа финансирования по линии национального Агентства по научным исследованиям.

Второе: способствовать возвращению на родину тех французских граждан, которые творчески реализовались за-рубежом. Для тех, кто обосновался за границей, но намерен перенести во Францию реализацию своих проектов должна существовать система персонального сопровождения и технологического партнерства с французскими предприятиями на всех стадиях работы. Такие соотечественники смогли бы на родине поделиться приобретенными ими опытом, научными и технологическими знаниями. За границей работает 1 млн. французских граждан. Для Франции замечательная возможность увеличения национального богатства заключается в том, чтобы разбудить в этих людях желание вернуться назад и предоставить им для этого соответствующие возможности.

Третье: необходимо научиться защищать национальные интересы, усиливать крупные французские промышленные группы общеевропейского масштаба, охранять промышленные центры, постоянно улучшать инновационную составляющую французской промышленности, что в сово-

купности является проявлением европейского промышленного патриотизма, который французское правительство неустанно поддерживает и защищает.

Доминик де Вильпен отметил, что необходимо научиться привлекать в страну иностранные инвестиции, оставаться для них открытой и заманчивой территорией. Подобный образ должен существовать для всех тех, кто намерен реализовать во Франции собственный экономический проект или имеет желание обучаться во Франции.

Иноинвестиции-2003

В 2003г. чистый отток капитала из Франции составил 10,1 млрд. евро против 29,2 млрд. евро в 2002г. Наиболее примечательным событием явилось значительное уменьшение операций с прямыми иностранными инвестициями (ПИИ). ПИИ из Франции за рубеж уменьшились на 26%, в то время как инвестиции во Францию — на 35%.

Портфельных инвестиций было вывезено на 11,7 млрд. евро больше чем ввезено. Несмотря на значительный рост (+65%) покупка французских ценных бумаг нерезидентами уступала объему покупки иностранных ценных бумаг резидентами. Продав на 4,8 млрд. евро акций французских компаний в 2002г., нерезиденты скупили их в 2003г. на 14,2 млрд. евро, выросли также продажи облигаций (102 млрд. евро против 76,3 млрд. евро).

В 2003г. французское правительство предприняло ряд дополнительных мер по привлечению иностранных инвестиций, включая введение различного рода льгот для нерезидентов, занимающих руководящие посты развитости деятельности Французского агентства по международным инвестициям. Эти меры, однако, пока не дали положительных результатов, в т.ч. на фоне общемировой тенденции сокращения ПИИ.

Данные по иноинвестициям Франции, в млрд. евро

	2002г.	2003г.
Прямые иностранные инвестиции		
За рубежом.....	-66,0	-48,6
Во Франции	56,8	36,6
Сальдо.....	-9,2	-12,0
Портфельные инвестиции		
За рубежом.....	-92,5	-130,9
В т.ч. акции.....	-18,2	-25,5
облигации.....	-60,0	-80,8
Во Франции	72,3	119,2
В т.ч. акции	-4,8	14,2
облигации.....	76,3	102,1
Сальдо.....	-20,2	-11,7

Иноинвестиции имеют сильные позиции во французских предприятиях. Наряду с Великобританией Франция является одной из двух европейских стран, где иностранные инвесторы представлены очень широко. Средний уровень присутствия иностранного капитала во французских предприятиях стабилизировался на 29% на конец 2002г., (38% приходится на котируемые на бирже предприятия и 23% на не котируемые на бирже предприятия). 59% средств, инвестированных во Францию различными фондами в 1999-2003гг. в операции по покупке промышленных предприятий и предприятий, занимающихся внедрением новых технологий, приходится на иностранный капитал. Если же брать отдельно в 2002-03гг. то пропорциональное соотношение в пользу иноинвестиций будет еще выше. В секто-

ре инвестиционного капитала по итогам последних 5 лет, иностранцами финансируются 2/3 инвестиций во французские предприятия. У французских инвесторов в целом отсутствует интерес в участии в операциях, имеющих репутацию очень рискованных и не считающихся высоколиквидными.

Среди проблем французского инвестиционного сектора выделяются следующие. Первая касается структуры финансового рынка. В первую очередь речь идет об отсутствии в стране собственных пенсионных фондов.

Вторая особенность касается французских банковских учреждений и страховых компаний. Речь идет об их неизменно осторожной и сдержанной политике в отношении инвестиций в национальные предприятия, не котирующиеся на бирже, равно как и о предпочтении направления части своей деловой активности на проведение банковских операций в англо-саксонских странах и странах Северной Европы. Французские инвестиционные фонды рассматривают операции по инвестированию не котирующихся на бирже национальных предприятий, как очень рискованные.

В экономическом плане Франция придерживается открытой политики: до конца 70-х гг. количество привлеченных ею инвестиций превышало количество экспортированных. Начиная с 1980-х гг., Франция превратилась в страну, проводящую политику чистого инвестирования и одновременно в ней все более заметно присутствие иностранного капитала. Иностранцы наниматели используют 1,7 млн. французских рабочих и служащих, в то время как французские наниматели контролируют 3,5 млн. рабочих мест за рубежом. Согласно отчету Генерального комиссариата по планированию, французские предприятия являются более открытыми для иностранных инвестиций, чем их аналоги в наиболее развитых европейских странах за исключением Великобритании. Проникновению во Францию иностранного капитала способствует также стремительное развитие операций по акционированию крупных предприятий и мероприятия государства по приватизации.

В 1999-03 гг. в французскими инвестиционными институтами было инвестировано в собственную экономику менее 10 млрд. евро. Если исходить из практики, существующей в англо-саксонских странах, где часть активов, ассигнованных на инвестиционные капиталы, составляет 5% от суммы всех активных капиталов, то получается, что Франция должна была бы выделять 80-90 млрд. евро от общей суммы 1800 млрд. евро активных капиталов, обращающихся в стране.

Экономические позиции Франции в регионе ЦВЕ достаточно прочны и имеют тенденцию к дальнейшему укреплению. На ее долю приходится 13,3% прямых иноинвестиций в регионе (без Кипра и Мальты) против 22,1% у Германии и 16,2% у Нидерландов. Франция является абсолютным лидером по этому показателю в Польше (19,2% всех ПИИ), вместе с тем, достаточно скромны ее позиции в Чехии (6,6%) и Венгрии (5,5%).

В США Франция значительно укрепила свои позиции, перейдя с 6 на 2 место (после Великобритании) с 170 млрд.долл. накопленных ПИИ (12,5% всех ПИИ в США). Французские фирмы имеют 2500 филиалов в США, обеспечивая заня-

тостью 600 тыс.чел. и имея оборот 190 млрд.долл. в год. Особенно сильны их позиции в промышленности, в частности, в химической.

Согласно проведенному в начале 2004г. исследованию КРМГ о конкурентоспособности привлечения иностранных инвестиций с точки зрения издержек для предприятий (основные критерии — стоимость рабочей силы, налогообложение и государственные услуги) по 11 развитым странам, Франция находится на 5 месте.

Положение во Франции оценивалось на основе четырех наиболее представительных городов (Нант, Тулуза, Мулюз и Гренобль). Мулюз занял второе место среди включенных в исследование 16 европейских городов. Особенно сильны французские позиции в области производства пластмасс, точной механики, деталей для авиакосмической промышленности, для автопрома, металлообработки и пищевой промышленности. В рамках еврозоны, а также по сравнению с Великобританией, Франция усилила свои конкурентные позиции благодаря меньшим темпам роста зарплат. Наиболее чувствительными для предприятий являются по важности — стоимость рабочей силы, стоимость развертывания производства и налогообложение. На долю зарплат приходится 56-72% затрат в области промышленности и 75-85% в области услуг. По этому показателю Франция находится на 8 месте (Канада — на 1).

Франция относится к числу стран, инвестиционная активность которых в отношении Российской Федерации является недостаточно высокой несмотря на то, что имеющийся у нее в этой области потенциал представляется весьма значительным. Объем французских прямых инвестиций, аккумулированных в российской экономике по состоянию на конец 2003г., составляет 331 млн.долл., в связи с чем Франция, по данному показателю, занимает 9 место среди основных стран-инвесторов, работающих на российском рынке, где ее опережают такие страны, как США, Кипр, Нидерланды, Великобритания, Германия, Япония и Швейцария, а также Виргинские острова. По данным французской стороны (Экономическая миссия в Москве) прямые инвестиции Франции в России составляют 750 млн. евро.

Общий объем накопленных французских инвестиций (прямые, портфельные и прочие) в экономике России на тот же период времени составил 4776 млн.долл. По данному показателю Франция находится на 5 месте среди стран-инвесторов, работающих на российском рынке, уступая Германии, США, Кипру, Великобритании и Нидерландам.

Иноинвестиции-2002

Одним из наиболее важных показателей, характеризующих инвестиционный климат в стране являются поступающие в ее экономику объемы иноинвестиций. Их приток во Францию за последнее десятилетие характеризовался практически стабильным ростом вплоть до 2001г., достигнув объема в 58,8 млрд евро. По итогам 2002г. приток прямых инвестиций в страну сократился до 52,4 млрд. евро., что является следствием снижения деловой активности в Европе и мире, а также недостаточностью мер, принимаемых французским руководством по повышению конкурентоспособности и инвестиционной привлекательности экономики страны.

Тем не менее по результатам 2002г. Франция заняла 2 место в мире по объемам привлеченных инвестиций (после Китая), опередив таких признанных лидеров в этой области, как США, Великобританию, Голландию, Германию. Каковы бы ни были абсолютные величины объемов инвестиционных вложений, это свидетельствует о том, что зарубежные инвесторы предпочли осуществлять наибольшие капиталовложения в Европе именно во Францию, а не в другие европейские страны и даже в США, что дает основания говорить об уже имеющемся во Франции благоприятном инвестиционном климате и соответствующем деловом имидже.

Наглядным свидетельством этому является то обстоятельство, что 17% производства промпродукции в стране производится на предприятиях, частично или полностью находящихся под иностранным контролем, на которых занято 15% экономически активного населения. По этим показателям Франция находится в одном ряду с такими странами, имеющими устойчивую репутацию «открытых», как Швеция, Великобритания и Голландия.

Французское руководство весьма встревожено тем, что вполне благополучную, по его мнению, картину несколько испортило публичное признание Всемирным экономическим форумом (ВЭФ) Франции страной, занявшей по итогам 2002г. 30 место по критерию конкурентоспособности, в то время как в 2001г. она занимала 20 место.

Правительство и французские деловые круги проявляют обеспокоенность сложившейся ситуацией, хотя чисто внешне она не кажется столь драматичной. Возникла парадоксальная ситуация. При таком международном рейтинге конкурентоспособности экономики (по данным ВЭФ) страна не может стать 2 инвестиционным реципиентом в мире. Оценки ВЭФ в отношении французской экономики занижены и носят, скорее, политический оттенок, чем экономический. Они не отрицают наличие ряда серьезных проблем, негативно влияющих на инвестиционный климат в стране. Налог на прибыль предприятий (Impot sur les societes) является одним из наиболее высоких в европейских странах. Во Франции, ставка указанного налога достигает 36%, в Великобритании — 30%, Германии — 25%, Ирландии — 20%. Франция, наряду с Финляндией, являются единственными странами-членами ОЭСР, увеличившими ставки этого налога по сравнению со ставками, зафиксированными в 1995г.

С учетом того, что уровень налогообложения предприятий является одним из важнейших индикаторов для инвесторов (не только зарубежных, но и национальных), правительство предполагает рассмотреть вопрос о снижении ставки данного налога до среднеевропейского уровня.

Имеются резервы и для совершенствования режима налогообложения Stock option — опционов акций компаний, предоставляемых ее служащим по «специальным» ценам, что также имеет важное значение для привлечения инвесторов, улучшению делового климата. Этот режим также предполагается довести до среднеевропейского.

Ведется проработка вопроса о совершенствовании и гармонизации с общеевропейскими налога на имущество (Impot sur la fortune), который правительство рассматривает в качестве стержневого в осуществлении экономических реформ в стране.

Поднят вопрос о совершенствовании оплаты

труда иностранных специалистов и менеджеров, работающих во Франции, с целью привлечения наиболее квалифицированных кадров. Если существующие ставки подоходного налога на зарплату в сумме до 300 тыс. евро в год являются нормальными и соответствуют среднеевропейскому уровню, то на зарплату свыше указанной суммы ставки налога повышаются, что делает сверхвысокие зарплаты малопривлекательными в глазах высококвалифицированных специалистов.

9 из 15 стран-членов Евросоюза разработали соответствующие механизмы гармонизации подоходного налога на такие доходы. В нояб. 2002г. Министр экономики, финансов и промышленности Франции Ф.Мэр высказался за введение специального режима оплаты высокопоставленных иностранных специалистов, работающих во Франции.

Другим фактором, негативно влияющим на инвестиционный климат в стране, является недостаточность усилий властей по развитию и стимулированию высокотехнологичных производств, в частности в информационной и телекоммуникационной сферах. Если оперировать абсолютными цифрами, то Франция в 2000г. израсходовала на финансирование научно-исследовательских работ 31 млрд.долл., в то время как Германия — 52 млрд.долл., Япония — 98 млрд.долл., США — 265 млрд.долл. В стране чрезвычайно низка доля частного финансирования научно-исследовательских работ. Если во Франции она составляет 54%, то в Германии — 66%, в США — 68%, в Японии — 72%. Разрыв в этой области между Францией и ее главными партнерами увеличился еще больше после 1993г. Франция, в связи с сокращением финансирования научно-исследовательских работ в военной сфере, увеличила долю финансирования гражданского сектора этого вида работ, что улучшает ее положение по отношению к своим партнерам. В процентном отношении к ВВП, только Исландия, Финляндия, Голландия, Дания и Германия опережают Францию.

Наиболее существенное отставание Франции в области научно-исследовательских разработок и количестве зарегистрированных французскими изобретателями патентов прослеживается в информационной и телекоммуникационной сферах, которые играют важную роль в деле развития экономики и повышения ее конкурентоспособности и привлекательности. Доля финансирования НИОКР в этих областях не только несоразмерно мала, но и неуклонно сокращается. Во Франции на эти цели расходуется 4% от объема ВВП, в то время как в Германии и Кореи — по 6%, в Японии — 21%, в США — 50%. Единственная страна, которую Франция опережает в данной области, является Великобритания, выделяющая на эти цели всего 2% от объема ВВП.

В целях создания более благоприятного инвестиционного климата и увеличения притока в страну инвестиционного капитала, уже созданы определенные гарантии для зарубежных инвесторов, в частности, обеспечиваются меры по сохранению условий их деятельности в течение времени, необходимого для строительства какого-либо объекта, ввода его в эксплуатацию и вывода на проектную мощность. Иноинвесторам гарантирована свободная репатриация получаемой ими на предприятиях, в которые вложены их капиталы, прибыли в форме дивидендов. Размеры последних

могут быть установлены только после окончания хозяйственного года и апробации счетов предприятия. Дивиденды, полученные на предприятии с участием иностранного капитала, не вычитаются из подлежащего обложению налогами общего результата хозяйственности предприятия. Прибыль может быть также репатриирована в виде долгов, погашаемых в определенные сроки (обязательств), процентов, а также оплаты за предоставленные ранее услуги. Благодаря серии налоговых конвенций, подписанных Францией, только к дивидендам и обязательствам предприятий с участием иностранного капитала, может быть применено льготное налогообложение, а проценты и вознаграждения вообще освобождены от уплаты налогов.

Поддержка иноинвесторов осуществляется, также, и по следующим направлениям:

- информационному – предоставление иноинвестору актуализированной информации об экономической ситуации в стране в целом, данном регионе и, в случае необходимости, даже в отдельном городе, выбранном иностранной компанией для осуществления вложений инвестиционного капитала, включая сведения по финансовому положению, соцобстановке, особенностям налогового законодательства, юридическим аспектам; помощь в подборе деловых партнеров на локальном уровне, содействие в осуществлении деловых контактов с представителями региональных и городских властей в целях согласования различных процедур по внедрению на местном рынке;

- финансовому – возможное финансовое содействие, в частности, в форме участия в капитале вновь создаваемого или расширяемого предприятия, предоставление гарантий банкам, осуществляющим финансирование конкретного проекта, предоставление определенных налоговых льгот создаваемым и расширяемым предприятиям в период их становления и выхода на проектные параметры;

- страховому – предоставление гарантий иностранному инвесторам по политическим рискам. Гарантии по коммерческим рискам более не практикуются, однако инвесторы настаивают на предоставлении гарантий в случае резкого ухудшения экономической конъюнктуры в стране.

Руководство страны принимает действенные меры по повышению конкурентоспособности нацэкономики. В качестве «экономических инициатив» намечается децентрализация нацэкономики, создание новых высокотехнологичных предприятий, проведение реформы налога на имущество, которая, по мнению премьера, является центральным элементом всех реформ, и принятие мер по оказанию финансовой поддержки малым и средним предприятиям. В стадии подготовки находится закон о налоговых мерах в отношении инновационных предприятий и предприятий, занимающихся научно-исследовательскими работами. Речь идет об облегчении налогового бремени для только создающихся инновационных компаний, «капитал-рисковых» компаний, а также для провиденциальных инвесторов (*investisseurs providentiels* или *business angels*). Министерство экономики, финансов и промышленности Франции объявило о подготовке закона о «цифровой экономике» (*économie numérique*), который должен дать дополнительный импульс развитию интернета в стране.

Успешно действует созданное в конце 2001г. Французское агентства международных инвести-

ций. Из 450 различных инвестиционных и кооперационных проектов, отслеживаемых Агентством, 150 реализуются под его непосредственным руководством. Одним из направлений деятельности Агентства является определение мотивов принятия иностранными инвесторами решений о сокращении или ликвидации инвестиций, произведенных ранее в экономику страны. В целях усиления влияния Агентства на процесс инвестиционного сотрудничества с зарубежными странами и лоббирования интересов французских предпринимателей, его руководитель в большинстве случаев сопровождает президента и премьер-министра во время их зарубежных визитов.

Совмином Франции утверждена программа развития свободных городских зон (*zones franches urbaines*), вступающая в силу с 1 янв. 2004г. К уже существующим 44 зонам должны добавиться дополнительно 41 зона. В течение ближайших 5 лет в них должно быть создано 80-100 тыс. рабочих мест. В 1997-2002гг. в уже существующих 44 зонах число действующих предприятий увеличилось с 10 до 20 тыс. Это позволило увеличить за тот же период времени с 25 до 75 тыс. число рабочих мест. По мнению французского руководства внедрение этих мероприятий в жизнь позволит улучшить экономическую ситуацию в стране и повысить ее деловой имидж в глазах иностранных предпринимателей.

Государство пытается контролировать и влиять на рациональное распределение иноинвестиций по районам страны и отраслям экономики, способствуя созданию определенных льгот для иностранных компаний на региональном уровне, стимулирующих их осуществлять вложения своих капиталов в те регионы и отрасли, которые в данное время имеют приоритетное значение для экономики страны.

В реализации инвестиционной политики на государственном уровне непосредственное участие принимают президент и премьер-министр Франции. Во время своих зарубежных визитов в ходе переговоров с высшими должностными лицами иногосударств они лоббируют интересы национальных предпринимателей в различных отраслях экономики и регионах страны.

Руководство Франции, экономика которой теснейшим образом интегрирована в мировую, считает привлечение инвестиционного капитала в страну приоритетной задачей. Стратегию французского руководства в этой области можно охарактеризовать как геополитическую, т.к. Франция открыта для притока в нее капиталов практически из всех стран. В 2002г. 87% от общего объема прямых инвестиций во Францию поступило из стран-членов Евросоюза, 9% – из США, 4% – из других стран мира.

Франция входит в число мировых лидеров в области привлечения прямых инвестиций (по итогам 2002г. – 5 место в мире и 2 в Европе – 49,8 млрд. евро). В основе инвестиционной политики, проводимой французским руководством, лежит принцип свободы обмена и движения капиталов с сохранением, в целом, государственного контроля за иностранными инвестициями в страну. Правовой режим для иноинвесторов, регулирующий вложение их капиталов в экономику Франции, установлен основополагающим законом №66-1008 от 28 дек. 1966г., в развитие которого впоследствии был принят ряд декретов, постановлений и дополнений. Согласно этому закону в целях обеспечения защиты национальных интересов страны, было установлено, что иноинвестиции во

французскую экономику могут быть произведены только на основании т.н. декларации, подлежащей апробации в министерстве экономики, финансов и промышленности Франции. Сначала для инвесторов-резидентов стран-членов ЕС, а затем и для остальных инвесторов, формальности, связанные с разрешением на осуществление инвестиционных вложений в экономику Франции, были предельно упрощены, в результате чего многие операции уже не требуют декларирования.

Жизненно важная потребность страны в иностранных инвестициях обусловлена разными, на определенных этапах, задачами, решаемыми французским руководством, в частности, в кризисные годы — необходимостью стабилизации экономики страны, вывода ее из кризисного состояния и оживления деловой активности. Сегодня, когда экономика Франции находится, практически, в стадии стагнации, иностранный капитал необходим для дальнейшего развития многих отраслей экономики. Решение этих задач, учитывая бюджетный дефицит, требует привлечения существенных объемов иноинвестиций, в связи с чем возникает настоятельная необходимость обеспечения в стране соответствующих условий для зарубежных инвесторов, создание привлекательного международного имиджа.

Французское руководство уделяет большое внимание этим факторам в своей деятельности и последовательно решает проблемы повышения инвестиционной привлекательности страны. Помимо естественных преимуществ — геостратегического положения Франции, благоприятных климатических и природных условий, необходимо отметить наличие существенных успехов в экономике, агропроме, области высоких технологий, коммуникаций, высокий общий уровень науки и культуры. Страна располагает квалифицированной рабочей силой, качественной инфраструктурой, одним из наиболее развитых в мире секторов услуг. Принимаются действенные меры по созданию в стране благоприятной деловой атмосферы, системы государственной поддержки национальных и инопредприятий, рациональной налоговой системы, системы оплаты труда.

В целях увеличения притока в страну инвестиционного капитала, созданы определенные гарантии для зарубежных инвесторов, в частности, обеспечиваются меры по сохранению условий их деятельности в течение времени, необходимого для строительства какого-либо объекта, ввода его в эксплуатацию и вывода на проектную мощность. Иноинвесторам гарантирована свободная репатриация прибыли в форме дивидендов, получаемой ими на предприятиях, в которые вложены их капиталы. Размеры последних могут быть установлены только после окончания хозяйственного года и апробации счетов предприятия. Дивиденды, полученные на предприятии с участием инокапитала, не вычитаются из подлежащего обложению налогами общего результата хозяйственной деятельности предприятия. Прибыль может быть репатрирована в виде долгов, погашаемых в определенные сроки (обязательств), процентов, а также оплаты за предоставленные ранее услуги. Благодаря целой серии налоговых конвенций, подписанных Францией, только к дивидендам и обязательствам предприятий с участием инокапитала, может быть применено льготное налогообложе-

ние, а проценты и вознаграждения вообще освобождены от уплаты налогов.

Согласно данным «Банк де Франс» и МЭФП Франции приток прямых иноинвестиций во Францию за последнее десятилетие характеризовался стабильным ростом и увеличился с 8 млрд. евро в 1990г. до 58,8 млрд. евро в 2001г. По итогам 2002г. произошло его более чем 15% сокращение — до уровня 49,8 млрд. евро.

Это является следствием не только снижения деловой активности в мире и в Европе в частности, но и недостаточности мер, принимаемых французским руководством в этой ситуации по повышению конкурентоспособности экономики страны, что негативно сказалось на ее инвестиционном имидже. Последнее логично вписывается в рамки опубликованного в минувшем году отчета Международного экономического форума, согласно которому Франция, по критерию конкурентоспособности, деградировала с 20 места, занимаемого ею в 2001г., на 30 место в 2002г.

Внешняя торговля-2005

Товарооборот французской внешней торговли в 2005г. значительно увеличился и достиг по своим показателям наивысшего уровня. Экспорт вырос на 4,1%, а импорт на 9,2%. Экспорт за рубеж машин, оборудования и полуфабрикатов возросли благодаря постоянному спросу в азиатских странах, росту потребления в США, переживающих экономический подъем, и небольшому повышению торговой активности основных французских партнеров в Европе. Импорт потребительских товаров и товаров длительного пользования увеличился благодаря постоянному росту внутреннего спроса, как со стороны предприятий, так и населения в целом. Торговое сальдо установилось на уровне -6,5 млрд. евро (-8,3 млрд. евро в 2004г.). Подобная несбалансированность объясняется увеличением доли энергетической составляющей во внешнеторговом балансе.

Торговые связи Франции в 2005г. продолжали развиваться в благоприятном международном контексте. Экспорт увеличился на 4,1% и установился на отметке 355,5 млрд. евро. Рост экспортных поставок особенно увеличился в третьи страны. Особая динамика здесь наблюдается в отношении азиатских стран (+16%), в частности, Китая и Сингапура. Экспорт на Американский континент вырос на 8,4% при наличии постоянного спроса южно-американских стран. Равным образом благополучно развивается и экспорт в США. Экспортные поставки странам-партнерам в ЕС прогрессируют менее заметно (+2,7%), хотя и имеется несколько примеров роста товарооборота с такими странами, как Испания, Нидерланды и Ирландия.

Рост импорта превышает экспортные показатели. Он увеличился на 9,2% по отношению к 2004г. и достиг 382 млрд. евро. Наиболее заметен здесь рост показателей в торговле с третьими странами (+11,1%). Импорт увеличился на 20,1% со странами Африки, на 13,3% со странами Азии и резко повысился на 32,5% со странами Ближнего и Среднего Востока, что связано с общемировым повышением цен на нефть. Закупки товаров у партнеров по ЕС также значительно увеличились (+8,1%), в частности, это касается Германии, Ирландии и Дании.

Доля энергоносителей в импорте поднялась до 37,5 млрд. евро против 28,5 млрд. евро в 2004г. В итоге, дефицит внешнеторгового баланса составил 26,5 млрд. евро.

Внешняя торговля Франции в 2005г., в млн. евро

	2005			04/05		
	I	II	III	I	II	IV
Всего.....	382005	355546	-26 459	9,2	4,1	93,1
-без военной техники.....	387807	351898	-35 909	9,2	4,7	90,7
Гражданская пром-ть.....	301875	295746	-6129	6,3	3,6	98
-потребительские товары.....	62884	54130	-8754	6,1	6,0	86,1
-автомобильная пром-сть.....	43245	51801	8556	5,4	2,9	119,8
-промышленные товары.....	78990	80815	1 825	7,6	6,0	102,3
-полуфабрикаты.....	115238	107551	-7687	6,2	3,9	93,3
-разное.....	1518	1449	-69	7,4	2,5	95,5
Военная техника.....	963	3035	2072	24,7	37,7	315,2
С/х и продукты питания.....	32879	40579	7700	3	1,9	123,4
Энергоносители.....	53054	15573	-37480	35,5	46,7	29,4

I-Импорт; II-Экспорт; III-Сальдо; IV-Доля покрытия

Результаты 2005г. подтвердили тенденцию оживления в торговле промышленными товарами, которая была отмечена в 2004г. Экспорт этих товаров увеличился на 3,6%, а импорт вырос на 6,3%. Экспорт машин и оборудования вырос на 6% и остановился на 80,8 млрд. евро, что является наилучшим результатом за последние 4 года. Рост продаж особенно заметен в транспортной отрасли промышленности (+10%). Поставки пассажирских авиалайнеров оцениваются в 13,2 млрд. евро, что близко по значению рекордному 2001г. Экспортные поставки профессионального механического оборудования также возросли (+6,8%). Экспорт полуфабрикатов вырос на 3,9% по отношению к 2004г. Экспорт металлов и металлоконструкций (+8,4%), продуктов химической промышленности (+3,9%) и комплектующих для электротехнических и электронных изделий (+3,8%) свидетельствует о хороших результатах, тогда как в экспорте изделий швейной промышленности отмечен спад (-5,6%).

Экспорт потребительских товаров вырос на 6%. Рост коснулся всех товаров, в частности, парфюмерии и бытовой химии (+5,9%), фармацевтических средств (+7,7%), аудио и видеотехники бытового назначения (+10%). Увеличился экспорт лекарственных средств в США и Германию, которые являются основными потребителями продуктов французской фармацевтики. После долгого периода роста показателей экспорт товаров автомобильной промышленности снизился на 2,9%. Рост объемов продаж автомобилей в Германию и Испанию не смог компенсировать потери на рынках Италии, Нидерландов и Великобритании. В 2005г. отмечен некоторый рост показателей в экспорте товаров агропромышленного комплекса (+2,2% после +0,7%, зафиксированного в 2004г.), благодаря поставкам в Великобританию, США и Нидерланды.

Импорт промтоваров в 2005г. вырос на 6,3% благодаря наличию постоянного спроса на них на внутреннем рынке. Рост закупок полуфабрикатов (+6,2%) произошел за счет товаров химической отрасли (+9,3%) из Бельгии, Германии и Испании. Достаточно динамичное развитие импорта машин и оборудования (+7,6%) отмечено благодаря крупным закупкам в США и Германии авиационной техники. Равным образом отмечен рост импорта профессионального электротехнического и электронного оборудования (+6,9%), а также механического оборудования (+5,9%). Остается

неизменным рост импорта потребительских товаров (+6,1%), в частности, оборудования бытового назначения (+7,1%), а также одежды и изделий из выделанной кожи (+5,4%). Несмотря на некоторый спад во II полуг., продолжился рост импорта товаров автомобильной промышленности (+5,4%). Рост показателей касается основных французских партнеров и особенно заметен в отношении Республики Чехии и Венгрии. Импортные поставки продукции агропромышленного комплекса выросли на 3,3% по отношению к 2004г. и установились на рекордном уровне (24 млрд. евро). Рост импорта напитков (+2,4%) несколько ниже в сравнении с другими продовольственными товарами (+3,5%). Особенно динамично развиваются темпы закупок этих товаров в таких странах, как США, Польша и Китай.

Торговые отношения со странами ЕС подтверждают рост их показателей, начавшийся еще в 2004г., и расширение торговых потоков в отношении почти всех стран-членов ЕС. Импорт из Германии — основного партнера Франции — увеличился на 7,9% и сравнился с показателями 2004г. Он коснулся товаров химической промышленности, фармацевтических товаров, металлов и металлоконструкций. Товарообмен с Испанией, вторым по значению партнером, имеет положительные темпы роста уже четвертый год подряд. Экспорт в эту страну вырос на 6,4% в значительной степени благодаря солидному объему продаж оборудования бытового назначения, а также электрической и электронной бытовой техники. Торговля с Италией развивается в направлении увеличения объемов продаж оборудования бытового назначения, одежды и товаров из выделанной кожи. Объем продаж в Бельгию удерживается на очень высоком уровне, тогда как закупки (кроме энергии) стагнируют: продукты химической отрасли, фармацевтические товары, электротехническое и электронное оборудование. Как и 2004г. значительно вырос экспорт в Нидерланды (+9%) и Ирландию (+7,9%).

Произошло снижение товарооборота с Великобританией по сравнению с 2004г. Динамично развиваются торговые отношения со странами-новыми участниками ЕС. Экспорт в эти страны вырос на 9,1%, а импорт из них на 27,1%. Рост импортных поставок из Республики Чехии близок к 60%. Растет товарооборот со Словенией, которая приобретает качество значимого торгового партнера в этой зоне.

После незначительного роста показателей товарооборота в 2004г. с азиатскими странами, произошли значительные позитивные изменения как в росте экспортных показателей (+16%), так и в импортных показателях (+13,3%). Объем продаж в Китай, который является основным торговым партнером Франции в Азии, вырос на 9,7%. В 2005г. отмечен рост экспортных поставок в эту страну авиационной техники, комплектующих для электротехнического и электронного оборудования, химических продуктов и металлоконструкций. Отмечен рост импорта из Китая (+26,3% после +22,8% в 2004г. и +17,2% в 2003г.). Закупки швейных изделий, которые составляют 1/5 французского импорта из Китая, выросли на 35%. Рост экспорта в Сингапур (+12,3%) и на Тайвань (+27,4%) произошел благодаря значимым поставкам пассажирских авиалайнеров в эти страны.

Снизился объем импорта из Японии (-3,1%), тогда как экспорт в эту страну немного вырос (+1,3%).

Показатели товарооборота с американским континентом подтверждают положительный результат, отмеченный еще в 2004г. Торговые связи быстро развиваются и особенно хорошие результаты достигнуты в экспорте. Рост экспортных поставок в США отмечен в 8,6% и затрагивает такие товары, как фармацевтические товары и механическое оборудование. Рост товарооборота с африканскими странами является наиболее ярким примером успешного развития торговых отношений, а его показатели достигли наивысшего значения за последние 10 лет. Динамично развивается импорт и особенно энергоносителей из Алжира.

Импорт из стран Ближнего и Среднего Востока переживает период бурного роста (+32,5%) в силу постоянной нестабильности цен на углеводороды. Положительное торговое сальдо в этой зоне понизилось на 913 млн. евро (в 2004г. оно равнялось +3,4 млрд. евро).

В первые 11 месяцев 2005г. внешнеторговыми операциями занималось 153 тыс. предприятий. По сравнению с 2004г. их количество увеличилось на 11,5% и достигло наивысших показателей с 2002г. Количество экспортных предприятий достигло 96400, что на 8,9% больше, чем в 2004г. Количество предприятий, занимающихся импортом, увеличилось на 9,7% (в 2004г. на 4,5%) и составляет 102 тыс.

28 тыс. предприятий работает на одну из стран ЕС. Наибольшее количество предприятий работает на одно из пограничных государств (21 тыс. — на Бельгию и 19,2 тыс. — на Германию). 11 тыс. предприятий работают в одной из вновь присоединившихся к ЕС стран. Наиболее многочисленны предприятия-импортеры из Германии (33,6 тыс.) и Италии (33,2 тыс.). Более скромные в количественном отношении предприятия, ориентированные на рынки Польши (5 тыс.), Венгрии (2 тыс.) и Республики Чехии (1,5 тыс.). **На российский рынок ориентировано 5,9 тыс. французских предприятий.**

Количество экспортных предприятий, ориентированных на третьи страны выросло по отношению к 2004г. на 12%. Основным рынком для французского экспорта является США. На эту страну работает 21,2 тыс. предприятий (+7%). Третьим по значению рынком сбыта французских товаров за пределами ЕС стали после Швейцарии Китай и Гонконг, на которые работают 9,5 тыс. предприятий. На страны Магриба ориентированы около 25 тыс. предприятий. Общее количество предприятий, работающих на рынках стран-членов ЕС, составляет 73 тыс.

20 тыс. предприятий занимаются импортом товаров из США. Вторым по значению поставщиком товаров для Франции стали Китай и Гонконг, объем поставок из которых составляет 12% от всего импорта из третьих стран. На эти государства ориентированы 19,4 тыс. предприятий, занимающихся импортом.

Предприятия, участвующие во внешнеторговых операциях,

в зависимости от показателей, связанных с количеством персонала

	I	II	III	IV	V
менее 250 служащих, %	96,9	96	95,8	43,8	49,5
в т.ч. менее 20 служ., %	75,7	71,7	75,5	47,3	44,2
от 250 служ. и более, %	3,1	4	4,2	56,2	50,5
Всего, млрд. евро	152700	96400	102000	316,5	340,5

I-Субъекты ВЭД; II-Экспорт; III-Импорт; IV-Доля в экспорте; V-Доля в импорте.

В составе основных участников ВЭД находятся наиболее крупные предприятия Франции. В основном это нефтяные, авто и авиастроительные компании, фармацевтические фирмы и коммерческие общества, занимающиеся высокими технологиями.

В экспортных показателях наиболее заметны успехи автостроительных компаний, прежде всего Renault и PSA, вслед за которыми идут авиастроительные компании Airbus и AVSA. Из общего списка на десять первых компаний приходится 15% от французских экспортных поставок, а первая двадцатка в совокупности дает 20% экспорта. Автостроительные гиганты, фармацевтические общества и нефтяные фирмы сохраняют лидирующие позиции в списке экспортеров, который все же подвергся в этом году некоторым изменениям. Предприятие из сферы высоких технологий Microelectronics поднялось на восемь позиций и вошло в первую десятку. Фармацевтическая фирма Lilly France по результатам 2005г. вошла в число 20 ведущих предприятий.

По импортным показателям основная доля принадлежит Total, Shell и BP, а также авто и авиастроительным компаниям. На 20 ведущих предприятий приходится 18% всего французского импорта. По результатам 2005г. в это число вошли такие предприятия, как сеть супермаркетов LIDL и фармацевтическая фирма Lilly France.

Ведущие экспортеры: Renault SAS — производство автомобилей; Peugeot Citroen Automobile — производство автомобилей; Airbus — производство элементов самолетов; Avsa — продажа авиатехники; Automobiles Peugeot — производство автомобилей; Electricite de France — производство и продажа эл.энергии; Microelectronics holding — оптовая торговля электрооборудованием; Total France — переработка нефти; Renault Trucks — производство автомобилей; Sanofi Winthrop Industrie — производство медикаментов; Schneider Electric Industries — оборудование для розничничной торговли; Arkema — химическая промышленность; Aventis Intercontinental — оптовая торговля лекарствами; Snecma — пр-во авиационной космической техники; Esso — переработка нефти; Societe d'affretement et de transit — фрахтование; Lilly France — производство медикаментов; Lois Vuitton Malletier — оптовая торговля товарами из кожи; Alcatel CIT — звукопередающая аппаратура; Pneumatique Michelin — производство изделий из каучука.

Ведущие импортеры: Total France — переработка нефти; Peugeot Citroen Automobile — производство автомобилей; Renault SAS — производство автомобилей; Societe des Petroles Shell — переработка нефти; Airbus — производство элементов самолетов; Groupe Volkswagen France — торговля автомобилями; DaimlerChrysler holding — торговля автомобилями; BP France — аренда недвижимости; Philips France — производство аудио и видеотехники; Lilly France — производство медикаментов; Microelectronics holding — электрооборудование; SEITA — табачные изделия; Airbus France — производство элементов самолетов; Air France — авиaperевозки; Societe d'affretement et de transit — фрахтование; LIDL — сеть супермаркетов; BMW France — торговля автомобилями; General Motors France — торговля автомобилями; Compagnie Industrielle Maritime — инжиниринг, технические исследования; Societe Adechsa Gmbh — оптовая торговля лекарствами.

Последние 10 лет в торговле Франции со странами ЕС наблюдалось положительное сальдо торгового

баланса. В 2005г. эта тенденция изменилась, и по итогам года отрицательное для Франции сальдо торгового баланса составило 8,8 млрд. евро. В 2005г. темпы роста импорта были выше, чем в 2004г. (+8,1% и +7,2% соотв.). Что касается экспорта, то его рост был ниже, чем в 2004г. (+2,7% и +5,1% соотв.).

Основным европейским торговым партнером Франции является Германия. В 2005г. объем французского экспорта в Германию вырос на 1,3% (за счет увеличения объемов поставок автомобилей на 6%). Что касается продаж аэробусов, то в 2005г. в Германию было продано 5 самолетов, а в 2004г. — 13. Вырос объем импорта за счет увеличения поставок продукции автомобильной и авиационной промышленности. Отрицательное сальдо торгового баланса выросло на 4 млрд. евро и достигло 15,2 млрд. евро. Увеличение отрицательного сальдо связано с тем, что с 1 янв. 2005г. поступающий из России газ французская статистика учитывает как импорт из Германии.

В 2005г. динамично развивалась торговля Франции с Испанией. экспорт вырос на 6,4%, а импорт на 5%. Рост экспорта был обеспечен за счет промышленных товаров (продано 15 аэробусов), потребительских товаров (в первую очередь продукции текстильной промышленности), автомобилей и нефтепродуктов (за счет роста цен). По итогам 2005г. положительное сальдо в торговле Франции с Испанией составило 8,3 млрд. евро. Основу импорта составляли продукция автомобильной промышленности и с/х /комплекса. Импорт информационной и бытовой техники сократился на 29,3% и 14,2% соответственно.

В 2005г. товарооборот с Италией рос более низкими темпами, чем в пред.г., импорт вырос на 5,5%, а экспорт на 3,1%. Отрицательное сальдо торгового баланса увеличилось до 1,4 млрд. евро.

Сократился товарооборот с Великобританией на 1,3%. У Франции с Великобританией самое большое отрицательное сальдо торгового баланса, в 2005г. оно достигло 8,4 млрд. евро. За исключением продаж нефтепродуктов и аэробусов, все остальные статьи французского экспорта уменьшились, особенно это коснулось продукции автомобильной промышленности, где падение составило 16,8%.

Торговля Франции со странами ЕС в 2005г.
без учета поставок военной техники, в млн. евро

	2005		05/04, %	
	импорт	экспорт	импорт	экспорт
Европа	271 291	254 739	-16 522	8,2
ЕС 25.....	238 521	229 713	-8808	8,1
Новые страны ЕС.....	13079	13187	108	27,1
Зона евро	194 660	178 287	-16373	8,3
-Германия	66528	51325	-15203	7,9
-Испания.....	27673	35931	-15203	7,9
-Италия	33742	32335	-1408	5,5
-Бельгия-Люксембург	32920	28261	-4659	19,4
-Нидерланды	16190	14562	-1628	2,3
-Ирландия.....	7236	2815	-4421	11,0
Страны вне зоны евро				
-Великобритания.....	22746	31 184	8439	-1,3
-Дания	3 117	2642	-475	9,3
-Польша	3953	4700	747	25,1
-Венгрия	2433	2325	-107	11,8
-Чехия	3526	2617	-639	56,6

Источник: данные Французской таможи

В 2005г. динамично развивалась торговля Франции с новыми странами ЕС. так импорт вырос на 27,1%, а экспорт на 9,1%. Увеличение объе-

ма экспорта из Польши, которая является основным торговым партнером Франции среди стран ЦВЕ, было обеспечено за счет поставок электроники, цветных металлов, резинотехнических изделий. Несмотря на падение объемов продаж французских автомобилей на 18,5%, в целом экспорт в Польшу в 2005г. продолжал расти.

Увеличился импорт из Чехии (+56,6%). Этот рост был достигнут за счет увеличения поставок офисной мебели и компьютеров.

Французский экспорт в Чехию, также как и в Венгрию в 2005г. рос более высокими темпами, чем в 2004г.

75% французского внешнеторгового оборота, как и большинства стран ЕС, ориентировано на европейский рынок. Этот показатель у Франции несколько выше, чем у Германии (64%) и Италии (60%). В последние годы растет диверсификация французского экспорта за счет увеличения продаж в страны Африки и Ближнего Востока.

Франция является вторым после Германии европейским экспортером. Объем французского экспорта в третьи страны составляет 13% от общего объема экспорта ЕС. У Германии — 27,3%, у Великобритании — 11,9%. Что касается импорта, то Франция является третьим европейским импортером, после Германии и Великобритании.

Среди стран ЕС Франция является главным торговым партнером африканских стран. По итогам 2004г. на долю Франции пришлось 26% европейского экспорта и 17% импорта из Африки. Франция является привилегированным торговым партнером стран Среднего и Ближнего Востока, 16% европейского экспорта и 15% импорта.

Что касается азиатских стран, то здесь у Франции пока еще слабые позиции, за исключением КНР и Японии, в торговле с которыми Франция занимает второе после Германии место.

Французский и европейский импорт из третьих стран На Францию приходится 11,2% от общего объема европейского экспорта в страны Южной и Северной Америки и 12,3% импорта.

Доля стран ЕС во внешней торговле с третьими странам, в %

	Импорт	Экспорт
Германия	19,6	27,3
Великобритания	16,1	11,9
Франция	11,3	12,9
Италия	11	11,9
Нидерланды	11,6	6
Бельгия	6,1	5,9
Испания	6,4	4
Швеция	2,2	4,2
Ирландия	1,6	3,2
Австрия	1,9	3
Дания	1,6	1,9
Финляндия.....	1,3	2,1
Польша.....	1,8	1,3
Венгрия.....	1,6	1
Греция	1,7	0,6
Чехия	1,1	0,8
Португалия.....	1	0,6

Источник: данные Евростата за 2004г.

Главным рынком сбыта для стран ЕС является Северная Америка, одновременно азиатские страны — основные поставщики на европейский рынок.

В 2005г. США стали главным торговым партнером Франции в регионе и основным рынком сбыта французских товаров вне Евросоюза, а также

четвертой страной, с которой у Франции было положительное торговое сальдо. Выросли объемы французского экспорта на 8,6% (в 2004г. — на 4,9%), импорт увеличился на 0,9%, после роста в 2004г. на 6,9%. Рост экспорта был достигнут в основном за счет увеличения поставок потребительских товаров (фармацевтика и текстильная продукция), нефтепродуктов, и в меньшей степени за счет промышленного оборудования. Объем продаж фармацевтических товаров в США увеличился на 23% (США является главным рынком сбыта этих французских товаров).

Что касается импорта, то в 2005г. сократились объемы поставок во Францию офисной техники (на 18,5%) и автомобилей (на 48,9%).

Увеличились объемы импорта из Канады, особенно продукции авиационной промышленности. Наблюдалась стагнация экспорта, несмотря на неплохие результаты для продукции металлургической и автомобильной промышленности.

Неплохие результаты были зафиксированы в торговле со странами Южной Америки. Было продано 6 аэробусов в Бразилию, рост импорта из этой страны объясняется увеличением цен на природные ресурсы.

Торговля Франции со странами Америки в 2005г.
без учета поставок военной техники, в млн.евро

	2005			05/04, %	
	импорт	экспорт	сальдо	импорт	экспорт
Америка	31870	34238	2367	3,5	8,4
Нафта	25551	29143	3592	2,0	7,8
США	22850	25059	2209	0,9	8,6
Канада	2000	2423	423	13,3	-0,8
Меркосур	3328	2945	-383	11,7	20,6
Бразилия	2778	2229	-549	11,0	22,7
Аргентина	467	608	141	13,2	12,8

Источник: данные Французской таможи

В 2005г. заметно интенсифицировались торговые отношения Франции со странами африканского континента. Импорт возрос на 20,1%, а экспорт на 10,8%. Доля африканских стран во внешнеторговом обороте Франции — 5% (2004г. — 4,8%).

Половина французского товарооборота с Африкой приходится на страны Магриба (Марокко, Алжир и Тунис). Среди них 1 место занимает Алжир, который является пятым французским импортером, также на его долю приходится 25% французского экспорта. В 2005г. основу французского экспорта в Алжир составляли продукция автомобильной и авиационной промышленности (продано 5 аэробусов), фармацевтические товары. Основу импорта (95%) составляют нефтепродукты. Вторым торговым партнером Франции в данном регионе является Марокко (15% товарооборота).

Кроме стран Магриба ведется торговля с ЮАР, Ливией, Анголой, Кот д'Ивуаром. Основу экспорта составляет продукция автомобильной и авиационной промышленности (в 2005г. продано 5 аэробусов в ЮАР). Что касается импорта, то это в основном нефтепродукты, которые закупаются в Ливии, Анголе и Нигерии, а также с/х товары из Кот д'Ивуара.

Торговля Франции со странами Африки в 2005г.
без учета поставок военной техники, в млн.евро

	2005			05/04, %	
	импорт	экспорт	сальдо	импорт	экспорт
Африка	18021	20176	2367	20,1	10,8
Кот д'Ивуар	538	555	17	-9,9	-7,1

Нигерия	1182	1048	-135	29,0	37,4
ЮАР	1036	1 882	846	0,1	12,9
Сев. Африка	11124	11997	873	17,7	10,3
Алжир	3689	4669	980	27,5	10,3
Марокко	2769	2592	-177	5,9	-1,8
Тунис	2639	3019	380	1,1	9,0

Источник: данные Французской таможи

На долю стран Среднего и Ближнего Востока приходится 3% французского товарооборота. Положительное для Франции сальдо торговли со странами данного региона превышает 900 млн. евро.

В 2005г. объем французского экспорта сократился на 2,2% и составил 10,3 млрд. евро. Его основу составили продукция авиационной, автомобильной промышленности, электроника, косметические товары. Импорт на 85% состоит из нефтепродуктов, половина из которых закупается в Саудовской Аравии, третья часть в Иране. В 2005г. рост цен на энергоносители увеличил на 32,5% объем французского импорта.

Главным рынком сбыта французских товаров в этом регионе являются Объединенные Арабские Эмираты, на их долю приходится 25% от общего объема французских поставок в страны Среднего и Ближнего Востока. В 2005г. Францией было продано 6 аэробусов в ОАЭ, 3 — в Катар. 75% французских продаж автомобилей в данном регионе приходится на Иран.

Торговля Франции со странами Среднего и Ближнего Востока в 2005г.
без учета поставок военной техники, в млн.евро

	2005			05/04, %	
	импорт	экспорт	сальдо	импорт	экспорт
Средний и Ближний Восток	9355	10268	913	32,5	-2,2
Объединенные Арабские Эмираты	728	2667	1939	39,7	3,1
Саудовская Аравия	3610	1653	-1 957	16,3	26,4
Иран	2181	1882	-299	54,2	-18,8
Израиль	961	1033	72	15,2	4,1

Источник: данные Французской таможи

Азия является регионом, где французский экспорт в 2005г. рост наиболее высокими темпами, что объясняется увеличением поставок на 64,2% аэробусов, импорт вырос на 13,7% (2004г. — 12,7%). В целом экспорт вырос на 13,3% (2004г. — 10,8%).

Рекордных показателей достиг товарооборот с КНР, экспорт увеличился на 9,7%, импорт на 26,3%. Таким образом, КНР стал третьим торговым партнером Франции вне Евросоюза после США и Швейцарии. Главной статьёй французского экспорта в КНР является промышленное оборудование, в 2005г. в КНР было продано 20 аэробусов. КНР — второй поставщик на французский рынок среди стран, не входящих в Евросоюз. Существенный рост импорта в 2005г. был обеспечен увеличением на 27,35 объемов поставок потребительских товаров и электроники. На 40% возросли объемы поставок текстильных товаров, таким образом Китай стал первым поставщиком данной продукции на французский рынок, опередив Италию.

2005г. был отмечен небольшим спадом в торговле Франции с Японией. Несмотря на увеличение объемов поставок механического оборудования (на 15,8%) и фармацевтических товаров (21,8%), практически все другие статьи французского экспорта сократились, в первую очередь это коснулось автомобильной промышленности (-12%).

В 2005г. существенно вырос товарооборот с Индией, экспорт — на 42,2% (продано 9 аэробу-

сов), импорт — на 26% (за счет одежды и нефтепродуктов). Не менее динамично развивалась торговля со странами АСЕАН, в 2005г. было продано 9 аэробусов в Таиланд.

Торговля Франции со странами Азии в 2005г.
без учета поставок военной техники, в млн. евро

	2005			05/04, %		
	импорт	экспорт	сальдо	импорт	экспорт	
Азия.....	52463	30868	-21595	13,3	16	
Япония.....	10444	5418	-5026	-3,1	1,3	
КНР (вкл. Гонконг).....	21633	8506	-13127	25,2	14,6	
Только КНР.....	21040	5793	-15248	26,3	9,7	
Р. Корея.....	3672	2380	-1292	15,4	13,4	
Индия.....	2138	1846	-292	26	42,2	
Австралия.....	1052	2437	1385	12,3	3,8	
АСЕАН.....	9395	7021	-2374	11,4	30,2	
Тайвань.....	2447	2084	-362	5,2	27,4	
Таиланд.....	1530	1615	86	2,0	109,1	
Индонезия.....	1164	449	-715	-1,1	7,1	

Источник: данные Французской таможни

Потребительские товары: значительный рост торговли. Как и в 2004г., в 2005г. наблюдался рост как экспорта (6%), так и импорта (6,1%) потребительских товаров. Такой результат был достигнут не только благодаря сохраняющемуся динамизму торговли фармацевтической продукцией, но и других товарных групп.

Экспорт одежды и кожаных изделий вырос на 6,4% и составил 10 млрд. евро. Импорт данной продукции достиг 17,7 млрд. евро (+5,4%). Продажи за рубеж бытовой техники также выросли на 10%, а импорт — на 9,8%. Экспорт мебели практически не увеличился, а импорт вырос на 8,6%. Экспорт потребительских товаров особенно быстро рос в страны основные торговые партнеры Франции — США (10,1%), Италию (9,7%), Китай (И,2%). Значительно выросли поставки товаров для путешествий и кожгалантереи в США, бижутерии — в Великобританию и Италию.

Импорт развивался неравномерно. Закупки в Китае потребительских товаров (в особенности, одежды и мебели) выросли на 27,3%. Также вырос импорт из США (2,9%), а из Италии и Великобритании сократился, соответственно, на 1,6% и 7,8%.

Торговля потребительскими товарами в 2005г., в млн. евро

	2005			05/04, %		
	импорт	экспорт	сальдо	импорт	экспорт	доля
Потребительские товары.....	62884	54130	-8754	6,1	6	86,1
-одежда из кожи.....	17657	9998	-7659	5,4	6,4	56,6
Полиграфическая прод-ция.....	2278	2005	-273	5,5	3,6	88
Косметика и быт. химия.....	3028	9277	6249	4,4	5,9	306,4
Оборудование для дома.....	24168	13759	-10409	7,1	4	56,9

Источник: данные Французской таможни

Экспорт продукции судостроения вырос на 6,4%, а импорт — на 24%.

Продажи спутников достигли 806 млн. евро в 2005г., а их частей — 105 млн. евро. Показатели 2004г. были намного скромнее — 266 млн. евро.

Внешняя торговля транспортными средствами, млн. евро

	2005г.			05/04, %		
	импорт	экспорт	сальдо	импорт	экспорт	доля
Всего.....	15988	26098	10110	12,3	10	163,2
Судостроение.....	1245	1536	292	24	6,4	123,4
Ж/д подвижной состав.....	299	527	228	39,8	-5,6	176,4
Аэрокосмическая пром-ть.....	12475	23134	10658	11,9	10,7	185,4
Велосипеды, мотоциклы.....	1859	808	-1051	1,1	0,6	43,5

Источник: данные Французской таможни

Внешняя торговля-2004

Официальная позиция Франции в отношении современного раунда торговых переговоров в рамках ВТО.

- Франция как одна из наиболее развитых стран мира активно участвует в содействии развитию, особенно стран Африки. Помимо политики развития, хорошим средством для эконом. роста в развивающихся странах может стать их участие в международной торговле. Для этого необходима адаптация этих стран к правилам мировой торговли.

- Достигнута договоренность о предоставлении льгот развивающимся странам при производстве лекарств для лечения отдельных заболеваний. (Франция выступала среди инициаторов этой договоренности).

- Система международной торговли работает неэффективно в странах южнее Сахары. В этой связи Франция предложила своим партнерам по ЕС создать для этих стран привилегированный торговый режим на долгосрочной основе. Эта инициатива, принятая КЕС, состоит из трех частей: гармонизировать и увеличить эффективность режима торговых преференций; установить мораторий на субсидирование экспорта сельхозпродукции в африканские страны и начать программы продовольственной помощи; Найти решение проблемы колебания цен на сырьевые товары.

- Франция обратилась в КЕС с просьбой исключить из переговоров по услугам такие сферы, как образование и здравоохранение. Также по настоянию Франции из предложений ЕС были исключены аудиовизуальные услуги.

- Сохранение европейской с/х модели. Франция придает большое значение своей агропромышленной отрасли, которая для нее является не только производственной сферой, но и неотъемлемой частью европейского образа жизни. Франция заинтересована в заключение соглашения, содержащего в себе решения по таким проблемным вопросам, как сокращение мер внутренней поддержки, сокращение экспортных субсидий, улучшение условий доступа на рынки.

- Франция заинтересована в соблюдении странами ВТО принципа географического наименования с/х продукции (в первую очередь вин и крепких спиртных напитков).

- При разработке и последующем применении правил мировой торговли должна учитываться необходимость достижения прогресса в области защиты окружающей среды и долгосрочного развития.

- По вопросу присоединения России к ВТО, Франция оказывала нам поддержку на переговорах с КЕС, что нашло свое выражения в различных заявлениях президента Франции Ж. Ширака. Достижение компромиссного решения по ценам на энергоносители, по мнению французской стороны будет способствовать дальнейшему расширению сотрудничества в области энергосбережения.

II. Франция — ОЭСР. Франция является одним из основателей ОЭСР и принимает активное участие во всех направлениях деятельности Организации. Взнос страны составляет 6,4 процента от общих взносов в уставную деятельность ОЭСР (5 место). В наст.вр., признавая авторитет ОЭСР в области экономического анализа и статистики,

французские представители пытаются сгладить достаточно негативные оценки специалистов Организации экономической политики Франции. Трибуна ОЭСР, в частности, Комитет по содействию развитию активно используется французами для продвижения своих интересов в качестве основной европейской страны-донора (7,3 млрд.долл. или 0,41 ВВП в 2003г.). Основные принципы французской позиции: приоритет для Африки, общественное благо и регулирование процессов глобализации, устойчивое развитие и демократическое управление, культурное многообразие и франкофония.

Французские представители проявляют заинтересованность в конструктивном сотрудничестве с российской стороной, в частности по вопросам конкурентной политики, инвестиций.

III. Позиция Франции в связи с расширением ЕС. Среди стран ЕС Франция занимает третье место по объему экспорта и инвестиций в 10 присоединившихся стран. На рынках этих стран работает около 1,5 тыс. французских предприятий, на которых занято более 270 тыс. чел. Эти предприятия работают в таких стратегических секторах, как пищевая промышленность, торговля, автомобилестроение, химическая и фармацевтическая промышленность, водное хозяйство. В связи с растущими потребностями новых членов ЕС в создании крупных транспортных инфраструктур и внедрении программ по защите окружающей среды планируется выделение структурированных кредитов ЕС, и французские предприятия заинтересованы участвовать в тендерах на реализацию будущих проектов.

Французские инвестиции в экономику 10 новых членов ЕС в значительной степени будут стимулировать рост их внутреннего спроса и будут способствовать скорейшему повышению их уровня жизни. В целом все это будет содействовать процессу динамичного экономического роста в масштабах всего европейского континента.

В течение пяти лет после своего присоединения к ЕС работники 8 из 10 новых членов ЕС (за исключением Кипра и Мальты) не будут иметь право свободного передвижения по территории Евросоюза (возможно введение дополнительного двухлетнего срока). В соответствии с общей позицией стран ЕС, а также с учетом особенностей своего рынка труда, Франция будет применять национальный режим в вопросах доступа рабочей силы из новых стран на французский рынок. Подобный прецедент имел место, когда к ЕС присоединились Испания и Португалия. Этот опыт показал, что европейский интеграционный процесс открывает хорошие перспективы для эконом. роста и благодаря этому скорее не стимулирует, а наоборот, сдерживает эмиграцию.

Подписание Афинского договора укрепило общеевропейскую с/х политику, что стало двойной гарантией для французских сельхозпроизводителей. Уровень с/х субсидий – 45,306 млрд. евро, начиная с 2006г. будет ежегодно расти на 1% и сохранится минимум до 2013г. Поэтапное до 2013г. увеличение субсидий 10 новым членам ЕС станет гарантией не ущемления интересов сельхозпроизводителей других стран ЕС, в частности, французских.

Расширение ЕС усилит европейскую с/х модель, которая основана на «социальной и террито-

риальной специфике» продукции и видов деятельности. Увеличится число стран, заинтересованных сохранить общеевропейскую аграрную политику. Финансовые и аграрные основы этого расширения помогут Франции начать переговоры о финансовых перспективах на 2007-13гг.

Расширение Евросоюза позволит ему иметь еще более значительный вес на международной арене. В Афинском договоре заложены базовые принципы общей внешней политики и безопасности, а также европейской оборонной политики. Все эти принципы соответствуют тем взглядам, которые отстаивала Франция. Вновь присоединившиеся страны обязаны строго следовать этим принципам, особенно в части, касающейся экспорта вооружений. Франция считает необходимым, чтобы новые члены ЕС активно и безоговорочно поддерживали европейский внешнеполитический курс.

В Париже располагаются штаб-квартиры целого ряда международных организаций, в т.ч. ЮНЕСКО, НАТО, ОЭСР, европейские отделения Международного банка реконструкции и развития и Международного валютного фонда, Международное бюро выставок.

Внешняя торговля-2003

Несмотря на относительное увеличение объема мировой торговли в 2003г. (рост составил 5,5% против 3,3% в 2002г.), объем внешней торговли Франции уменьшился в сравнении с 2002г. Экспорт составил 318,85 млрд. евро, (-3% к 2002г.). Импорт составил 314,84 млрд. евро (-2% к 2002г.). Положительное внешнеторговое сальдо составило 4 млрд. евро против 7,3 млрд. евро в 2002г.

Товарооборот Франции, в млрд.евро

	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.
Экспорт.....	283,9	324,4	325,5	328,8	318,9
Импорт.....	269,5	327,8	322,2	321,5	314,9
Сальдо.....	14,4	-3,4	3,3	7,3	4

В 2003г. по объему экспорта в мировой торговле Франция заняла 5 место в мире – после ФРГ, США, Японии и Китая. Доля Франции во внешнеторговом обороте стран ОЭСР составляет 8%. Во внешнеторговом обороте Франции 62,8% (51% – на зону евро) приходится на долю партнеров по Европейскому союзу. Привилегированным партнером, который занимает 1 место во внешней торговле Франции, является Германия – на нее в 2003г. приходилось 14,9% всего объема французского экспорта (47,19 млрд.евро) и 17,4% импорта (55,77 млрд.евро). Сальдо торгового баланса в 2003г. в торговле Франции с Германией оставалось отрицательным.

Данные таможи Франции о товарообмене с ЕС, в млн. евро

	03/02, в %	
	Импорт	Экспорт
Европа.....	226 703	231 753
ЕС.....	192 195	198 626
Зона евро.....	163 856	161 429
Германия.....	55 777	47 191
Испания.....	24 203	32 290
Италия.....	29 359	29 312
Бел-Люкс.....	23 651	26 053
Нидерланды.....	14 872	12 422
Ирландия.....	6 622	2 169
Финляндия.....	2 242	1 766
Австрия.....	3 176	3 142

Португалия.....	3 457.....	4 277.....	819.....	1,3.....	-10,8
Греция.....	496.....	2 807.....	2 311.....	-23,9.....	5,5
Швеция.....	4 260.....	4 349.....	89.....	-4,9.....	-7,1
Великобритания.....	21 558.....	30 397.....	8 839.....	-10,6.....	-10,0
Дания.....	2 521.....	2 451.....	-69.....	-1,3.....	-6,6

Среди внешнеторговых партнеров Франции помимо стран Европейского Союза особое место занимают США (6,9% экспорта и 6,7% импорта); однако в 2003г. произошло сокращение объемов французского экспорта в США на 15,7%. Главным образом это коснулось поставок продукции авиационно-космического комплекса (-30,8%), а также фармацевтики (-18,8%). Значительное воздействие на торговлю Франции с США оказало повышение курса евро по отношению к доллару, что привело к снижению ценовой конкурентоспособности французских товаров.

Товарообмен Франции с зарубежьем в 2003г., в млн. евро

	03/02, в %			
	Импорт	Экспорт	Сальдо импорт	экспорт
Америка.....	28 473.....	31 039.....	2 566.....	-15,2.....-14,9
НАФТА.....	23 366.....	25 696.....	2 330.....	-17,4.....-14,9
Меркосур.....	2 975.....	1 936.....	-1 039.....	3,6.....-37,8
США.....	20 979.....	21 964.....	985.....	-19,2.....-15,7
Азия.....	40 385.....	23 951.....	-16 435.....	3,9.....0,9
Африка.....	14 864.....	17 597.....	2 733.....	1,2.....-5,2
Б.и Ср Восток.....	5 470.....	10 361.....	4 890.....	-11,5.....6,8

Доля стран Азии составляет в экспорте 7,6% и 12,6% в импорте Франции, Африки – 5,6% и 4,6%, Ближний и Средний Восток -3,3% и 1,7%.

Эксперты отмечают слабое коммерческое присутствие Франции в наиболее динамично развивающихся регионах, что сказывается на динамике внешнеторгового оборота.

50% французского экспорта направляется в страны зоны евро, в которых в течение последних десяти лет наблюдались весьма слабые темпы экономического роста (не более 1,8% в год). У основного внешнеторгового партнера Франции Германии этот показатель составил всего 1,2%. С 2002г. в среднем экономика азиатских стран росла на 6,6% в год (8,5% в Китае), 4,8% в странах Центральной и Восточной Европы, 2,7% – в США. Присутствие Франции в этих наиболее динамично развивающихся регионах значительно слабее ее основных внешнеторговых конкурентов. Доля Франции на рынке Китая составляет 1,2% против 4,8% для Германии 7,2% для США и 16% для Японии. В странах Восточной Европы Германия занимает 18,5% рынка, а Франция – всего 5%. По оценкам французского министерства экономики, финансов и промышленности в целом экспорт ЕС в страны ЦВЕ составляет лишь 45% от возможного, а импорт – 30% (на основании эконометрических моделей).

Промпродукция (машины, оборудование, химпродукция, прокат черных металлов, потребтовары) занимает основную часть внешнеторгового оборота Франции. В 2003г. на промышленную продукцию гражданского назначения приходилось 83,9% экспорта и 81,8% импорта. Наибольший объем внешнеторгового оборота в этой группе приходится на авиа и космическую технику, сложные машины и высокотехнологичное оборудование, продукцию автопрома, химпродукцию и потребтовары.

Помимо упомянутых товаров Франция является крупным поставщиком электротехнического оборудования, а также фармацевтической и парфюмерно-косметической продукции. Торговля продукцией сельского хозяйства и пищевой про-

мышленности является для Франции важнейшим направлением внешнеторговой политики. В 2003г. продукция агропромышленного комплекса составила 12,4% экспорта и 9,8% импорта. Основными продуктами во внешней торговле в данном секторе является мясо, вина, сыры, овощи и фрукты.

Во французском импорте преобладают энергоносители, продукция цветной металлургии, целлюлозно-бумажные товары, продукция авиационной, автомобильной и электронной промышленности, бытовые приборы, ткани, одежда, лесоматериалы и мебель. Следует отметить сохранение стабильного уровня показателей по энергоносителям (сальдо составило 22,6 млрд. евро против 21,6 млрд. евро в 2002г.). Импорт энергоносителей возрос на 4,2% и составил 32 млрд. евро.

В 2003г. только в экспорте автомобильной продукции удалось удержать позитивную динамику развития. Экспорт автопрома достиг 48,9 млрд. евро, что на 2% больше по сравнению с 2002г. Экспорт автомобилей возрос на 3,8%.

Компания Airbus стала по итогам 2003г. мировым лидером по производству самолетов, обойдя своего конкурента – Boeing. Экспорт гражданских самолетов составил 185 аппаратов против 166 в 2002г. и 184 в 2001г. Возрос объем экспорта судостроительной промышленности за счет продажи в Великобританию суперсовременного круизного лайнера Queen Mary 2 стоимостью 688 млн. евро. В 2003г. Франция экспортировала 5 спутников общей стоимостью 458 млн. евро.

Во внешней торговле Франции задействованы около 150 тысяч операторов внешнеэкономической деятельности. Необходимо отметить высокую концентрацию внешнеторгового оборота Франции в руках крупнейших компаний страны. Правительство Франции уделяло большое внимание внешней торговле: в 2003г. начата реформа в сфере государственного регулирования внешнеэкономической деятельности. Основными направлениями реформы являются: определение приоритетных рынков за пределами ЕС, на которых необходимо сконцентрировать основные усилия по стимулированию экспорта; активизация выставочно-ярмарочной деятельности; усиление информационной поддержки предприятий, объединение государственных учреждений, занимающихся выставочной деятельностью (UBI France) и информационной поддержкой (CFCE); разработка системы финансовой поддержки малых и средних предприятий-экспортеров; разработка плана действий по привлечению в страну иноинвестиций.

Лидеры в экспортно-импортных операциях

Осн. фирма импортеры	Деятельн. место		Осн. фирмы экспортеры	Деятельн.
Total France.....	Нефть	1	Renault SAS.....	Автопром
Renault SAS.....	Автопром	2	Automobiles Peugeot.....	Автопром
Gaz de France.....	Газпром	3	Airbus France.....	Авиакосмич.
Airbus France.....	Авиакосмич.	4	Avsa.....	Опт. торговля
Peugeot Citroen automob. SA.....	Автопром	5	Automobiles Citroen.....	Автопром
Esso SA.....	Нефть	6	Peugeot Citroen automob. SA.....	Автопром
Gr. Volkswagen France SA.....	Автопром	7	Electricite de France.....	Эл. энергетика
Shell.....	Нефть	8	Atofina.....	Химпром
Daimler Chrysler.....	Автопром	9	Schneider Electric.....	Электроприб.
BP France.....	Нефть	10	Sanofi Winthrop.....	Фармацевт.
SEITA.....	Табак	11	Microelectronics.....	Микроэлектр.
Laboratoire GlaxoSmithKline.....	Химпром	12	Compaq intern. GmbH.....	Компьютеры
General Motors France.....	Автопром	13	Renault VI.....	Автопром

Philips France	Телеком	14	Total France.....	Нефть
Hewlett-Packard France..	Опт. торговля	15	GlaxoSmithKline.....	Фармацевт.
Pfizer PGM.....	Фармацевтика	16	Ugine&Alz France.....	Металлургия
BMW France	Автопром	17	Alcatel CIT	Телеком
Air France	Авиатранспорт	18	Pfizer PGM	Фармацевтика
LIDL	Торговля	19	MFP Michelin.....	Химпром
Lilly France.....	Фармацевтика	20	Sagem SA.....	Телеком

Одним из результатов реформы на первом этапе стала разработка 20 «Планов действий» министерства экономики, финансов и промышленности Франции, определяющих приоритетные рынки, прежде всего, в ЦВЕ, ЮВА, Латинской Америке. В числе таких приоритетов фигурирует Россия.

Основная цель плана действий в области торговли с Россией на 2003-05гг. — усилить присутствие французских предприятий на российском рынке, довести их долю и долю прямых инвестиций в Россию до уровня показателей Франции в мировой экономике. Доля России во внешней торговле Франции в 2003г. составляла в экспорте — 0,9% от всего экспорта Франции, в импорте — 1,9%. В поставках во Францию энергоносителей Россия занимает 2 место после Норвегии, обеспечивая 19% от всего французского импорта энергоносителей.

Значительное воздействие на экономику и внешнюю торговлю Франции оказывало повышение курса евро по отношению к доллару. Усиление евро в 2003г. уменьшило конкурентоспособность европейской продукции. Большинство французских предприятий определяют максимальный обменный курс, при котором не страдает конкурентоспособность на уровне в 1 евро-1,3 долл. Для поддержания уровня своих экспортных продаж, французские производители шли на снижение цен, уменьшая, таким образом, свою рентабельность. Уровень последней достиг 30,3% — наихудший показатель с 1985г. Негативные последствия «сильного» евро для Франции относительно компенсировались целым рядом факторов: 50,6% французской внешней торговли осуществляется в еврозоне, а повышение эффективного обменного курса евро значительно (почти в два раза) отстает от повышения курса евро по отношению к доллару. Евро практически стабилен по отношению к фунту стерлингов, а Великобритания является крупнейшим французским торговым партнером за пределами еврозоны.

Положительной стороной сильного евро является то, что цены на многие импортируемые товары снижаются. В 2003г. цены на сырье (кроме энергоносителей) выросли в долларовом выражении на 11,6%, снизившись в евро эквиваленте на 6,1%. Этот факт оказывает позитивное воздействие на издержки предприятий и покупательную способность населения. Повышение курса евро привело к снижению внутренних оптовых и, в ряде случаев розничных цен на энергоносители, что означало чистую экономию до 25 млрд. евро для французских потребителей в 2003г.

Внешняя торговля-2002

По объему внешней торговли Франция занимает 5 место в мире после США, Японии, ФРГ и Китая. Доля Франции в мировом экспорте составляет 5,3%, а в импорте — 5%.

Общее ухудшение мировой экономической конъюнктуры, экономический спад в США и в

странах ЕС, негативно повлияли на внешнеэкономическую ситуацию Франции и привели к падению внешнеторгового оборота.

Несмотря на то, что в 2002г. положительное внешнеторговое сальдо составило 10 млрд. евро экспорт товаров и услуг сократился на 1,3% (326,18 млрд. евро), а импорт упал на 3,5% (316,19 млрд. евро).

Динамика товарооборота Франции, в млрд. евро

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Экспорт	274,7	283,9	324,4	330,6	326,18
Импорт	253,2	269,5	327,8	327,7	316,19
Сальдо	21,5	14,4	-3,4	2,9	9,98

В 2002г. на долю стран-членов Организации экономического сотрудничества и развития приходилось 80% внешнеторгового оборота Франции, 61,1% — на партнеров по ЕС (49,9% — на страны зоны евро). Пять главных покупателей французских товаров — ее ближайшие европейские соседи: Германия, Великобритания, Испания, Италия, и Бельгия. Привилегированным партнером, который с давних пор занимает первое место во внешней торговле Франции, является Германия — на нее в 2002г. приходилось 14,5% всего объема французского экспорта (46,84 млрд. евро) и 17,2% импорта (55,34 млрд. евро). В 2002г. в торговле с Германией Франция имела отрицательное сальдо торгового баланса. Среди внешнеторговых партнеров Франции помимо стран Европейского союза особое место занимают США (8,1% экспорта и 8% импорта); однако в 2002г. произошло сокращение объемов французского экспорта в США на 8,7%. Главным образом это коснулось поставок продукции авиационно-космического комплекса, а также химической и электронной промышленности.

Улучшение торговых операций в экспорте Франции отмечено по с/х и продтоварам (38,9 млрд. евро, рост 3,3%). Удалось удержать позитивную динамику экспорта автомобильной продукции (47,7 млрд. евро, рост 2,8%) и товаров широкого потребления (49,5 млрд. евро, рост 3,1%). Основной прирост экспорта в группе потребительских товаров составила продукция фармацевтической и парфюмерно-косметической промышленности.

В 2002г. товарооборот между Россией и Францией составил 7579 млн. евро и увеличился по сравнению с 2001г. на 3%. При этом экспорт составил 5238 млн. евро (прирост 3,3%), а импорт 2341 млн. евро (прирост 2,1%). Среди стран-экспортеров на французский рынок Россия занимала в 2002г. 13 место (1,63% французского импорта), а среди импортеров французских товаров Россия находилась на 27 месте (0,73% французского экспорта).

Товарооборот между Россией и Францией,

по данным французской таможенной статистики, в млн. евро

	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
Оборот	3933	4711	5358	4199	4117	6449	7366	7579
Экспорт РФ.....	2660	3149	3103	2508	2813	4699	5073	5238
Импорт РФ.....	1273	1562	2255	1691	1304	1750	2293	2341
Сальдо	1387	1587	848	817	1509	2949	2780	2897

С 2000г., происходит существенный рост как товарооборота в целом, так и рост российского экспорта и импорта. По итогам 2002г. товарооборот достиг наивысшей отметки за 10-летний период развития российско-французских торгово-экономических связей и составил 7579 млн. евро (рост 103%).

Структура росэкспорта во Францию является традиционной для нашей торговли с развитыми ка-

питалистическими странами и сохраняет сырьевую направленность. В 2002г. его основу – 80%, составляли энергоносители: природный газ, нефть и нефтепродукты, а также черные и цветные металлы, химтовары и удобрения, древесина и целлюлозно-бумажные изделия, радиоактивные материалы.

Импорт товаров из Франции носит относительно диверсифицированный характер. Основной его статьей (31%) являются потребтовары, в т.ч. фармацевтические – 13%, парфюмерно-косметические – 11%, электробытовые товары, одежда, мебель, посуда. Объем поставок в Россию промышленного оборудования и транспортных средств составляет около 33% общего импорта, компьютеров и информационного оборудования – 13%.

Франция – сторонница укрепления и развития разносторонних отношений и сотрудничества с Россией. Французское руководство поддерживает проводимые в России политические и социально-экономические реформы, оказывает значительную финансовую и экономическую поддержку, способствует интеграции России в мировую экономику. Успешно развивается взаимодействие между Россией и Францией в международных делах, в частности в сфере ООН, ОБСЕ, региональных конфликтов, разоружения. Отношения с Францией неизменно занимают заметное место в системе российских внешнеполитических приоритетов.

Регулирование внешнеэкономических отношений во Франции соответствует нормам ЕС и ВТО. Госрегулирование внешнеэкономической деятельности практически полностью осуществляется в соответствии с регламентациями, принимаемыми Комиссией европейских сообществ (КЕС). Национальные нормы Франции в области финансового, таможенного, тарифного и нетарифного регулирования совпадают с регламентами КЕС, Европейского объединения угля и стали, Европейского сообщества по атомной энергии.

В соответствии с Единым европейским актом от 1 янв. 1993г. в 12 странах Западной Европы осуществлен переход к единому рынку со свободным движением товаров, услуг, капиталов и людей, создана зона беспошлинной торговли и действует Единый таможенный тариф. Преференциальным режимом при импорте товаров в страны ЕС, в т.ч. во Францию, в разной мере пользуются большинство ассоциированных с ЕС развивающихся стран (Алжир, Тунис, Марокко, Турция). С 1 янв. 1993г. эти преференции и тарифные льготы распространены на государства-члены СНГ, в т.ч. на Россию.

Нетарифное регулирование экспорта и импорта во Франции также осуществляется в рамках единого европейского рынка в соответствии с принципами единой торговой политики. Либерализация торгового обмена внутри ЕС отменила внутреннее госрегулирование экспорта и импорта в отношениях стран-членов ЕС. В отношениях с третьими странами регулирование импорта осуществляется на основе регламентов, принимаемых КЕС.

В соответствии с этими регламентами на импорт ряда товаров из третьих стран, в т.ч. и из России, могут вводиться количественные ограничения – контингенты. Списки этих товаров и стран, на которые распространяются контингенты, определяются КЕС и публикуются в Официальном вестнике Европейских сообществ, а затем появляются в форме уведомления импортерам и экспортерам в Официальном вестнике Французской Республики.

К мерам внутреннего регулирования ввоза во Францию некоторых товаров, например, продуктов питания, можно отнести строгие требования санитарного, ветеринарного и фитосанитарного контроля, которые в странах ЕС имеют различия. Контроль за ввозом ряда товаров осуществляется при помощи лицензий, которые выдаются Службой финансовых и торговых разрешений Генеральной дирекции таможен и косвенных налогов. Импортные лицензии обычно выдаются на срок до 6 мес.

Важным средством нетарифного регулирования импорта в страны ЕЭС, в т.ч. во Францию, являются антидемпинговые процедуры. Существующие правила, в частности антидемпинговый регламент ЕС, вступивший в силу 1 июля 1998г., предусматривают возможность обложения антидемпинговыми пошлинами любых товаров, импортируемых из третьих стран, при наличии доказательств, что их поставки в страны ЕС осуществляются по демпинговым ценам и наносят, или угрожают нанести ущерб национальному производству стран ЕС. Расплывчатая формулировка предполагаемого ущерба, возможность широкого толкования критериев, устанавливающих факт демпинга, дают органам ЕС довольно большую свободу и позволяют использовать эти правила для выборочного ограничения или запрещения импорта из третьих стран.

Lorramexpo

С 2 по 12 июня 2006г. в г.Нанси (Лотарингия) прошла 72-я Международная выставка ярмарка. Организатор проведения выставки – Foire et salons internationaux de Nancy (www.lorramexpo.com).

На выставке были представлены различные промышленные и продовольственные товары, товары широкого потребления, изделия мастеров народных промыслов, произведения культуры и искусства. В выставке традиционно принимают участие местные/региональные администрации, торговые фирмы, мастера народных промыслов, дизайнеры, художники, кулинары, туристические фирмы, средства массовой информации и т.п.

В 2006г. в работе выставки приняли участие 700 экспонентов из 50 стран, 150 тыс.чел. посетили Выставочный центр в Нанси, который имеет 8 крытых павильонов (28800 кв.м.) и открытые площадки (70 тыс.кв.м.). (Справочно: В 2004г. было 733 экспонента, представляющих 49 стран, количество посетителей – 125 тыс.).

В 2006г. Россия в качестве почетного гостя впервые участвовала в данном мероприятии. Организаторы выставки предоставили целый павильон для делегации Санкт-Петербурга, которая была приглашена на выставку для ознакомления жителей Нанси и Лотарингии с Россией, для содействия развитию торговли, туризма и культурных отношений между регионами двух стран. (В прошлые годы почетными гостями выставки являлись такие страны, как: Китай, Португалия, США, Таиланд, Индия, Греция, Вьетнам, ЮАР, Испания, Индонезия, Бразилия).

В работе выставки приняла участие делегация Санкт-Петербурга, которую возглавил руководитель администрации Фрунзенского района В.Л.Хмыров. В экспозиции Санкт-Петербурга были организованы: информационный стенд города; экспозиция Этнографического музея; презента-

ция виртуальной выставки Русского музея; выставка изделий выпускников Высшей школы народных искусств, показы модной одежды и мастер-классы; выставка-продажа изделий Императорского фарфорового завода (бывший Ломоносовский фарфоровый завод); стенд Издательства Санкт-Петербургского госуниверситета; стенд типографии «Иван Федоров»; показы одежды Модного дома «Клавдия Смирнова»; выставка Экспериментального музейно – выставочного и издательско-полиграфического центра «ЭГО»; выставка костюмов художника Е.Г.Русановой; выставка-продажа изделий предприятий, выпускающих сувенирную продукцию; концерты Оркестра русских народных инструментов Санкт-Петербургского госуниверситета; экспозиция Пушкинского дома г.Нанси, посвященная истории русской эмиграции во Франции; стенд Фрунзенского района Санкт-Петербурга.

3 июня состоялось официальное открытие выставки, на которой выступили В.Л.Хмыров, генеральный консул России в Страсбурге В.Л.Короткое, представители властей Нанси и Лотарингии.

6 июня состоялась презентация Санкт-Петербурга. Были проведены деловые встречи с предпринимателями и представителями властей региона. Выставочные мероприятия широко освещались российскими и французскими СМИ. По основным телевизионным каналам Франции был показан репортаж об экспозиции Санкт-Петербурга.

Внешэкономсвязи

Правительство Франции приняло решение оптимизировать структуру своих зарубежных экономических миссий. Эти меры являются логическим продолжением реформы, начатой в 1995г. За 10 лет численность сотрудников экономических миссий сократилась с 2254 до 2055 чел., а к 2008г. поставлена задача сократить еще 142 шт.ед. К 2008г. общая численность сотрудников зарубежных экономических миссий Франции должна составить 1913 чел.

По оценке министра-делегата по вопросам внешней торговли К.Лагард, поэтапное сокращение численности объясняется в первую очередь избыточным присутствием экономических миссий в странах, с которыми у Франции отсутствуют перспективы роста товарооборота и получения прибыли от экспорта французских товаров в эти страны. Наиболее существенное сокращение (до 10%) коснется представительств в Африке (южнее Сахары), Латинской Америке (кроме Бразилии) и странах Азиатско-Тихоокеанского региона (8%).

По мнению К.Лагард, отныне сотрудники экономических миссий будут сосредоточены главным образом на привлечении инвестиций во французскую экономику, прямых контактах с зарубежными фирмами и промышленными предприятиями. Их представительские функции будут отходить на задний план.

Структурная реформа зарубежных экономических миссий не повлечет за собой обязательное уменьшение расходов на содержание их аппарата, т.к. в отдельных регионах и странах мира они будут значительно усилены. Увеличение численности сотрудников экономических миссий ожидается в КНР (и Тайване) на 12%, в Индии и государствах Юго-Восточной Азии – на 9%, в России и СНГ – на 4%.

Проводимая реформа предусматривает изменение системы оплаты труда сотрудников экономических миссий в зависимости от конкретных результатов в работе по привлечению иностранных инвестиций. Как отмечают разработчики реформы, размер дополнительной премии для эффективных сотрудников может быть эквивалентен 13 зарплате.

Реформа предусматривает серьезную программу по профессиональной переподготовке и повышению квалификации сотрудников экономических миссий. В случае закрытия миссии защиту торговых интересов Франции будут осуществлять соответствующие структурные подразделения МИДа и Торгово-промышленной палаты (такая практика уже действует в Марокко, Танзании, Замбии).

Стандарты

Госрегулирование в области стандартизации осуществляет Французская ассоциация по стандартизации, сертификации и контролю за качеством продукции. Ассоциация была создана в 1926г. В ее состав входит 3000 предприятий. Гендиректор – Алан Бридан (Alan Bryden). Структура Ассоциации включает в себя четыре управления: управление, отвечающее за стандартизацию, разрабатывает программы, директивы и проекты; управление по информации, собирает материалы, делает подборку международных стандартов, наблюдает за изменениями и использует мировой опыт и научно-технические знания; управление по сертификации было создано в июле 2000г., занимается выдачей и периодическим подтверждением сертификатов (напр.: экологических и ISO 9000); управление кадровой политики.

Ассоциация тесно сотрудничает с гендирекцией по вопросам конкуренции, потребления и борьбы с контрафактной продукцией, и гендирекцией таможен, с Агентством санитарного контроля продуктов питания, с многочисленными национальными и региональными партнерами.

Ассоциация по стандартизации, сертификации и контролю качества продукции является членом Европейского комитета по стандартизации (Comité European de Normalisation) и Международной организации по стандартизации (ISO – Organisation internationale de normalisation).

Стандарты, по общему правилу, носят диспозитивный характер и не являются обязательными. Из 13 тыс. стандартов, существующих во Франции, только 200 стандартов являются обязательными, из которых половина применяется в области нефтепродуктов.

Стандарты обязательно включаются в технические спецификации торговых сделок, осуществляемых государством, правовыми учреждениями и национальными предприятиями. Многие предприятия при подготовке технических спецификаций учитывают те стандарты, которые применяют национализированные предприятия.

Кроме того, что эти стандарты получили очень широкое распро-странение, их рассматривают как minimum minimum качества продукции и суды при рассмотрении споров о качестве продукции делают на них ссылку.

В соответствии с декретом от 26 янв. 1984г. Ассоциации удалось оживить центральную систему, нормализовать работу 31 бюро по различным направлениям. Например, для продукции машино-

строения — это Объединение по стандартизации продукции машиностроения, которое проводит исследования и разрабатывает проекты стандартов совместно с профессиональными специалистами.

Ассоциация по стандартизации утверждает и присваивает знак удостоверения качества NF — FC (французский стандарт — присваивается с 1946г.) и распространяет их по 60 направлениям деятельности. Применяется этот знак более, чем на 240 самых различных товарах.

Ассоциация осуществляет сертификацию продукции, соответствующую стандарту или техническим условиям. Сертификация широко используется в различных отраслях промышленности. В области производства продукции сельского хозяйства хорошо известен сертификат происхождения, которым удостоверяется производство вин, коньяков, шампанского, продукция сыроделия и молочного производства. Сертификат соответствия и сертификат качества широко применяется в производстве промпродукции. Сертификация может осуществляться различными лицами на различных этапах нахождения продукта: изготовителем (импортером), независимым третьим лицом, госорганами.

Существуют три уровня контроля продукции: проведение типового испытания (когда испытание проходит образец), проведение непрерывного контроля (когда пробы берутся регулярно) и проведение 100% контроля продукции (когда испытанию подвергается вся продукция в целом).

В отношении продукции машиностроения, сертификация осуществляется Техническим центром машиностроительных отраслей, созданным под эгидой министерства и финансируемым профессиональными органами промышленной отрасли (которые осуществляют обязательный взнос в виде неналоговой пошлины).

В рамках создания объединенной Европы, некоторые нормы национального законодательства государств-членов ЕС были гармонизированы на основе общих норм — европейских директив. Эти директивы определяют основные требования в области здравоохранения, безопасности, защиты потребителей и окружающей среды. Технические нормы уточняются европейскими стандартами и их соответствие обозначаются знаком CE (UE). Ассоциация имеет право ставить его на некоторых видах промпродукции (газовые аппараты, котельное оборудование, цемент).

Соблюдение этих требования носит обязательный характер для того, чтобы выйти на рынок, отвечающий требованиям законодательства в Европе, независимо от происхождения продукции.

ВНЕШЭКОНОМСВЯЗИ, ПОЛИТИКА

— Президент Франции Жак Ширак 9 марта предупредил, что размещение США элементов системы ПРО в Восточной Европе может вызвать раскол Европы, поэтому США должны тщательно подумать о целесообразности ее размещения.

После участия в саммите ЕС он сказал на брифинге: «Размещение американской системы ПРО (в Восточной Европе) может вызвать много вопросов, мы должны быть очень осторожными, чтобы не спровоцировать новый раскол в Европе или возвращение к старой системе».

Американская сторона заявила, что размещение элементов системы ПРО в Восточной Европе

нацелено на противодействие «странам-изгоям», подобным Ирану. Россия выразила резкий протест против данного плана Вашингтона, считая, что размещение США системы ПРО будет угрожать безопасности России.

Американский план о размещении элементов системы ПРО в Восточной Европе вызвал споры в некоторых европейских странах. Половина населения Польши и Чехии выступают против размещения на территориях своих стран американской системы ПРО. Синьхуа, 10.3.2007г.

— Чистая прибыль крупнейшего в мире производителя товаров роскоши французской LVMH Moet Hennessy-Louis Vuitton в 2006г. выросла на 30%, сообщила компания в среду. Компания также заявила, что ожидает дальнейшего значительного роста в 2007г. Чистая прибыль производитель духов Dior, шампанского Veuve Cliquot и часов TAG Heuer выросла за год до 1,879 млрд. евро с 1,44 млрд. евро в 2005г., когда на прибыли сказались закрытие магазина Samaritaine. Операционная прибыль компании составила 3,172 млрд. евро по сравнению с 2,743 млрд. годом ранее. Аналитики, опрошенные Рейтер, прогнозировали в среднем чистую прибыль на уровне 1,872 млрд. евро, операционную — 3,144 млрд. Компания также объявила о повышении своих дивидендов до 1,40 евро на акцию с 1,15 евро в 2005г. Рейтер, 14.2.2007г.

— Торговый дефицит Франции превысил 29 млрд. евро в 2006г., сказала в интервью французской газете Les Echos министр торговли страны Кристин Лагардер в четверг вечером перед опубликованием официальных данных. «Это факт, торговый дефицит достиг очень высокого уровня в 2006г., возможно 29 млрд. евро», — сказала она. Французский экспорт достиг рекордных 390 млрд. евро, сказала министр, а торговый баланс без учета расходов на энергоносители был позитивным, почти достигнув 18 млрд. евро. Рейтер, 9.2.2007г.

— Компания Swensee является первым местом для установления электронных глобальных деловых контактов — e-contactplace, специально предназначенным для компаний, занимающихся международной торговлей. Предлагая безопасное, доверительное, дружественное и приспособляемое к потребностям пользователя окружение, Swensee стремится предоставить возможности для выхода на международные рынки всем коммерческим предприятиям — в первую очередь малым и средним компаниям, независимо от их национальной принадлежности и сферы деятельности. Это достигается благодаря специально разработанным инструментам и сообществу, основанному на взаимной поддержке и доверии между его членами. Объединяя самые последние сетевые и коммуникационные технологии, www.swensee.com является передовым сервисом на острие мультимедийной конвергенции. Платформа объединяет совместимые с Web 2.0 интернет-приложения с телефонными услугами экспертов, призванные помочь участникам международного бизнеса установить квалифицированные контакты, которые должны ускорить их международную экспансию.

В распоряжение подписчиков предоставляется два интернет-приложения: одно — для компаний и второе — для сетевых руководителей, предназначенное для управления и координации их сетей. Создается платформа, которая одновременно является онлайн-сообществом и совместным инструментом.

Матье Делувриер (Matthieu Delouvrier), в прошлом французский банкир и основатель компании Swensee, заявил следующее: «Квалифицированные контакты играют решающую роль для успешного международного развития, они позволяют лучше узнать рынки, понять механизмы их действия и определить деловые возможности. Swensee — это документированная система, где вы можете познакомиться с людьми и тщательно проверить их историю до того, как вы примете решение о личной встрече, потому что в конечном итоге установление личных связей является решающим фактором при проведении настоящих деловых операций».

Ряд сервисов были специально разработан совместно с Altares (эксклюзивным французским членом D&B WWN — ведущим мировым источником бизнес-информации), Dow Jones Newswires (ведущим мировым независимым провайдером в реальном времени деловых и финансовых новостей) и SVP (лидером предоставления компаниям профессиональных консалтинговых услуг по телефону). PRNewswire, 25.1.2007г.

— Сезон зимних распродаж по сниженным ценам начался сегодня в Париже и во всех департаментах континентальной Франции. В этот период, который продлится до 20 фев., многие торговые центры нередко работают в обычные дни допоздна и открыты иногда по выходным дням.

В сезон распродаж — «сольдов» — скидки составляют 30-50%, в т.ч. в дорогих бутиках ведущих фирм. В этом году скидки на зимние товары из-за очень теплой осени и зимы могут достигать 80 %.

Уровень продаж в магазинах одежды значительно сократился, и коммерсанты рассчитывают наверстать упущенное в период распродаж. Как правило, выручка за эти дни достигает 25-30% годового оборота, но в этот раз она может быть меньше в силу понижения спроса и цен на зимние вещи.

Профсоюзы ряда крупных парижских магазинов призвали сегодня персонал к забастовке в знак протеста против продления рабочего дня по случаю открытия «сольдов». Однако продавцы предпочли не обижать покупателей и многочисленных туристов, прибывающих в эти дни в Париж, и вышли на работу. 60% французам с нетерпением ждут этих дней, чтобы приобрести необходимые товары, прежде всего одежду, в сезон «сольдов» по сниженным ценам, а приток иностранных туристов резко возрастает. Прайм-ТАСС, 10.1.2007г.

— Франция в качестве второго в мире экспортера сельхозпродукции располагает всеми возможностями для ответа на такие планетарные вызовы, как рост населения, нехватка продовольствия, климатические изменения и истощение запасов нефти.

С таким заявлением выступил 6 янв. вечером президент Франции Жак Ширак на встрече с жителями Тюля — центра департамента Коррез, где расположен принадлежащий президентской чете небольшой замок Бити. Обращаясь с традиционными новогодними пожеланиями к своим землякам, президент подчеркнул необходимость модернизации сельского хозяйства при соблюдении норм экологии и высказался за укрепление государственных служб в регионах.

Ряд обозревателей расценивают серию энергичных новогодних выступлений главы государ-

ства как эффективный политический маневр, означающий вступление Ж.Ширака в предвыборную гонку.

Однако 80% французам, вне зависимости от политических убеждений, хотели бы, чтобы 74-летний президент после 12 лет пребывания в Елисейском дворце не выставлял своей кандидатуры на предстоящих в апр.-мае 2007г. президентских выборах. Об этом свидетельствуют результаты опроса общественного мнения, опубликованные в одной из французских газет. 70% респондентов хотели бы, чтобы Ж.Ширак вообще не вмешивался в ход предвыборной кампании. Прайм-ТАСС, 8.1.2007г.

— Французская Tefal стала третьей компанией, внесенной в «черный список» Союза потребителей Турции. Напомним, что после принятия нижней палатой французского парламента законопроекта, предусматривающего уголовное наказание за отрицание Геноцида армян в Османской Турции, Союз потребителей Турции объявил о бойкоте французской продукции и заявил, что каждую неделю будет вносить в «черный список» одну французскую компанию до тех пор, пока документ не будет аннулирован. Первыми «жертвами» турецкого бойкота стали нефтяная компания Total и косметическая фирма L'Oréal. Об этом сообщает Panarmenian.net. ИА Regnum, 31.10.2006г.

— Китай и Франция расширят стратегические обмены до 7 сфер: энергетики, авиации и космонавтики, железнодорожного транспорта, связи, банковских услуг, сельского хозяйства и производства продуктов питания, а также охраны окружающей среды. Об этом говорится в Совместном заявлении, подписанном 26 окт. в Пекине председателем КНР Ху Цзиньтао и президентом Франции Жаком Шираком.

В 2004г. между двумя странами были установлены тесные партнерские отношения, в 2005г. в рамках стратегического диалога были образованы соответствующие подгруппы во главе с заместителем председателя Госкомитета по делам развития и реформ КНР и представителем в ранге министра внешней торговли Франции для содействия двустороннему сотрудничеству в трех областях: атомной энергетики, авиации и космонавтики и железнодорожного транспорта.

Главы государств выразили удовлетворение учащением контактов между предприятиями, особенно между средними и малыми предприятиями, заявив о дальнейшей поддержке обменов между ними. В заявлении говорится, что стороны продолжат диалог и конструктивное сотрудничество, продолжат развивать двустороннюю торговлю и инвестиции. Синьхуа, 27.10.2006г.

— «Французско-китайские партнерские отношения демонстрируют совместную ответственность двух государств за развитие всеобъемлющего стратегического партнерства и урегулирование международных дел в рамках международных организаций. Франция и Китай в силах сделать так, чтобы всеобъемлющее стратегическое партнерство служило миру и прогрессу», — заявил президент Франции Жак Ширак.

25 окт. Ж. Ширак нанесет государственный визит в Китай. Это будет его четвертым официальным визитом после вступления в должность главы государства. Китай является страной, куда Ж. Ширак чаще всего совершал государственные ви-

зиты. «В течение долговременной истории двусторонних отношений между Францией и Китаем никогда не было таких тесных связей и взаимодоверия, как сейчас, контакты между руководителями двух государств никогда не были такими насыщенными, как сегодня,» — сказал президент, оценивая французо-китайские отношения.

В интервью Ж. Ширак высоко оценил достижения Китая, отметив, что успехи Китая в первую очередь проявляются в экономическом подъеме, а затем в научно-техническом прорыве. Китай начал проявлять себя в области космонавтики, телекоммуникаций и в других высокотехнологичных отраслях. Это имеет важное значение для будущего.

Ж. Ширак «преисполнен уверенности» в будущем французо-китайских отношений. Он отметил, что Франция и Китай способны поставить межгосударственные отношения всеобъемлющего стратегического партнерства на благо мира и прогресса. Китай в состоянии проявлять себя как ответственная держава, прилагать усилия по обеспечению международной безопасности, а также способствовать более сбалансированному развитию мировой экономики, ставя акцент на взаимопомощи и уважении к окружающей среде.

Говоря об отношениях всеобъемлющего стратегического партнерства, установленных Китаем и Францией в 2004г., президент Франции подчеркнул, что он заметил быстрое сближение взглядов двух стран по важным международным вопросам с 2003г. Стратегический диалог Франции и Китая по широкому спектру вопросов несомненно помогает формированию общих точек зрения.

Развитие отношений сотрудничества и партнерства с Китаем является одним из центральных направлений французской дипломатии, поскольку каждый француз осознает, что будущее мира во многом зависит от Китая. Китай также понимает, что во Франции всегда найдет партнера, который готов приложить общие усилия по строительству сбалансированного мира, не полагаясь при этом ни на кого другого, продолжил Ж. Ширак.

Остановившись на отношениях ЕС-Китай, лидер Франции отметил, что Китай уже стал вторым торговым партнером ЕС. Между сторонами поддерживается глубокий и широкий политический диалог. На недавнем саммите ЕС-Китай в Хельсинки были запущены в ход европейско-китайские переговоры вокруг соглашения о новом партнерстве. Для обеих сторон это является очень важным шагом, подчеркнул Ж. Ширак.

Что касается торгово-экономических отношений между Францией и Китаем, то Ж. Ширак отметил, что с 2000г. двусторонний торговый оборот увеличился почти в два раза. Только в I пол. 2006г. экспорт из Франции в Китай увеличился на 30%. Париж намерен установить настоящее стратегическое партнерство с Пекином в индустриальной сфере. Хорошим примером для этого служит партнерство между Францией и Китаем в области авиации. Ж. Ширак особо выделил в качестве наиболее успешных совместных промышленных проектов открытый в Пекине Французо-китайский инженерно-конструкторский центр и производственную линию по сборке самолетов Эрбас А-320, смонтированную в Тяньцзине. Все это, по мнению французского президента, несомненно, является результатом успешного стратегического

сотрудничества между Францией и Китаем. Он выразил надежду на то, что такое сотрудничество может быть распространено на области атомной энергетики, железнодорожного транспорта и другие сферы, в которых Франция занимает передовые позиции. Президент Франции отметил, что развивается также научно-техническое сотрудничество между Францией и Китаем. Кроме того, он выразил надежду на расширение двустороннего партнерства между двумя странами в области связи, финансовых услуг, обеспечения продовольствием и охраны окружающей среды, а также в других новых сферах.

Президент Франции подчеркнул: «Я лично абсолютно уверен в Китае. Китай является страной древней цивилизации. Накопленный им исторический опыт позволит ему справиться с задачей выработки концепции и системы ценностей гармоничного развития, а также реализовать эту концепцию и всегда выполнять свои обязательства на международной арене.» Он также отметил, что возрождение Китая «вдохнет новые творческие силы» в мировую культуру и «обогатит» ее. Синьхуа, 24.10.2006г.

— В июне пред.г. Доминик де Вильпен выглядел героем. Энергичный премьер-министр Франции успешно стартовал на этом посту: экономика проявляла признаки активизации, а безработица отступала. Французские компании рвались вперед. По мере роста покупок французскими бизнесменами за границей, политики взяли на вооружение экономическую линию Мажино, которую они называли «экономическим патриотизмом». Де Вильпен сделался главным патриотом страны.

Спустя год новый французский патриотизм выглядит обветшалым, т.к. все крупные замыслы срываются один за другим. В «стратегических» отраслях, как, например, сталелитейная и аэрокосмическая отрасли, а также в энергетике, новости для патриотов удручающие. Вмешательство государства, разумеется, продолжается, но, как показывают последние недели, международные рынки капитала ограничивают его размеры.

Неудачи начались в янв., когда французские политики, включая де Вильпена, заняли оборонительную позицию против враждебных замыслов Mittal Steel в отношении французской Arcelor. 25 июня в результате одной из самых напряженных баталий в истории европейских поглощений, Arcelor пошел навстречу желанию своих акционеров и уступил Mittal.

В фев. этого года де Вильпен спонсировал слияние государственной газовой компании Франции Gaz de France с компанией Suez, частной энергетической фирмой, чтобы предотвратить враждебные поползновения в отношении Suez со стороны итальянской Enel. Итальянские банкиры и политики так дружно поддержали Enel, что ее шансы заполучить Suez кажутся теперь предпочтительнее. В конце июня де Вильпен понял, что даже в его рядах нет полной поддержки спонсированного им энергетического проекта и отложил дело до осени. Это означает, что слияния Gaz de France и Suez, видимо, так и не произойдет.

Совсем недавно де Вильпен пытался замять кризис, разразившийся в связи с задержкой на 7 месяцев поставок крупных пассажирских лайнеров «А-380» компанией Airbus. Он распорядился, чтобы его министр финансов Т. Бретон провел пе-

реговоры с другими крупными акционерами. Бретон неоднократно обещал организовать новую сделку, но до сих пор решения не найдено.

Сторонники государственной интервенции утверждают, что без нее Франция лишится самых лучших компаний, входящих в элиту мирового бизнеса, например групп, производящих предметы роскоши (LVMH и PPR), крупнейшей страховой компании (AXA), а также лидеров в области косметики (L'Oréal) и пищевой индустрии (Danone). Mittal сумела одержать победу лишь благодаря тому, что разобщенные акционеры были заинтересованы лишь в быстром получении денег. Таково мнение Ж.-П. Шевенмана, бывшего министра в прошлом правительстве социалистов. Он обвинил единый европейский рынок в триумфе глобализационного капитала, диктатуре наличных средств и пренебрежении интересами Франции.

Следует отметить, что попытки держать на расстоянии рынки и иностранные компании не являются сугубо французским явлением. Испанское правительство старается заблокировать поглощение крупной электрической компании Endesa немецкой EON. Итальянское правительство вмешивается в планы своей Autostrade и испанской Abertis создать единого крупнейшего в мире оператора по сбору пошлин с автострад.

Но стоит поспорить с самим аргументом о том, что государственная поддержка создает мировых рекорсменов в своих отраслях. Так, успешно действующие французские фирмы L'Oréal и AXA — это как раз те, которых правительство оставило в покое. Оказывает же помощь государство тем, кто нуждается в спасении: промышленная группа Alstom, компьютерная фирма Bull, национальная авиакомпания Air France, крупный банк Credit Lyonnais. Государственные гарантии позволяют менеджерам проявлять безответственность, руководя компаниями, не опасаясь противодействия со стороны акционеров и банков.

Государственное вмешательство является объектом нападков как со стороны регулирующих органов, так и рынка. В прошлом оборонительные маневры, как правило, проходили безотказно. По мере постепенного распространения инвестиций на другие европейские страны правительства оказываются под огнем критики зарубежных акционеров, авторитетных бизнесменов внутри страны и Европейской комиссии в Брюсселе.

Поток международного капитала не собирается отступать. Большинство акций зарегистрированных на фондовой бирже Франции компаний уже находятся во владении зарубежных (преимущественно американских и британских) инвесторов. Крупные корпоративные прибыли поступают благодаря слияниям и поглощениям, что способствует проникновению иностранного капитала во Францию. Эти деньги не обязаны своим появлением де Вильпену или кому-то другому в правительстве Франции. В наше время трудно быть патриотом в экономической области. Economist. «Коринф», 1.8.2006г.

— Со 2 по 12 июня в г.Нанси (Лотарингия) прошла 72 Международная выставка ярмарка. Организатор проведения выставки — Foire et salons internationaux de Nancy www.lorramexpo.com.

На выставке были представлены различные промышленные и продовольственные товары, товары широкого потребления, изделия мастеров

народных промыслов, произведения культуры и искусства. В выставке традиционно принимают участие местные/региональные администрации, торговые фирмы, мастера народных промыслов, дизайнеры, художники, кулинары, туристические фирмы, средства массовой информации и т.п.

В 2006г. в работе выставки приняли участие 700 экспонентов из 50 стран, 150 тыс.чел. посетили Выставочный центр в Нанси, который имеет 8 крытых павильонов (28800 кв.м.) и открытые площадки (70000 кв.м.). (Справочно: В 2004г. было 733 экспонента, представляющих 49 стран, количество посетителей — 125 тыс.).

В 2006г. Россия в качестве почетного гостя впервые участвовала в данном мероприятии. Организаторы выставки предоставили целый павильон для делегации Санкт-Петербурга, которая была приглашена на выставку для ознакомления жителей Нанси и Лотарингии с Россией, для содействия развитию торговли, туризма и культурных отношений между регионами двух стран. (В прошлые годы почетными гостями выставки являлись такие страны, как: Китай, Португалия, США, Таиланд, Индия, Греция, Вьетнам, ЮАР, Испания, Индонезия, Бразилия).

В работе выставки приняла участие делегация Санкт-Петербурга, которую возглавил руководитель администрации Фрунзенского района В.Л. Хмыров. В экспозиции Санкт-Петербурга были организованы: информационный стенд города; экспозиция Этнографического музея; презентация виртуальной выставки Русского музея; выставка изделий выпускников Высшей школы народных искусств, показы модной одежды и мастер-классы; выставка — продажа изделий Императорского фарфорового завода (бывший Ломоносовский фарфоровый завод); стенд Издательства Санкт-Петербургского госуниверситета; стенд типографии «Иван Федоров»; показы одежды Модного дома «Клавдия Смирнова»; выставка Экспериментального музейно — выставочного и издательско-полиграфического центра «ЭГО»; выставка костюмов художника Е.Г. Русановой; выставка — продажа изделий предприятий, выпускающих сувенирную продукцию; концерты Оркестра русских народных инструментов Санкт-Петербургского государственного университета; экспозиция Пушкинского дома г. Нанси, посвященная истории русской эмиграции во Франции; стенд Фрунзенского района Санкт-Петербурга.

3 июня состоялось официальное открытие выставки, на которой выступили В.Л. Хмыров, генеральный консул России в Страсбурге В.Л. Короткое, представители властей Нанси и Лотарингии.

6 июня состоялась презентация Санкт-Петербурга. Были проведены деловые встречи с предпринимателями и представителями властей региона. Выставочные мероприятия широко освещались российскими и французскими СМИ. По основным телевизионным каналам Франции был показан репортаж об экспозиции Санкт-Петербурга. www.economy.gov.ru, 20.7.2006г.

— Нижняя палата парламента Франции — Национальное собрание — приняла законопроект, который заменяет трудовой контракт для молодежи, вызвавший в стране широкий социальный и политический кризис. Новый законопроект прошел лишь благодаря голосам правоцентристского большинства, а социалисты и коммунисты голо-

совали против. Новая норма, сменившая трудовой контракт для молодежи, призвана помочь найти рабочее место молодым людям с низкой квалификацией. Такие рабочие места субсидируются из государственного бюджета в 150 млн. евро в год.

Законопроект уже сегодня поступит из Национального собрания в сенат. Ожидается, что к субботе он будет представлен для подписания президенту Франции Жаку Шираку. Тем самым фактически будет выполнено ультимативное требование профсоюзов трудящихся и молодежных организаций, которые назвали 17 апр. предельной датой для отмены трудового молодежного контракта и его замены на новую и приемлемую для них норму. Прайм-ТАСС, 12.4.2006г.

— 1 апр. бывший президент Франции Жискард Д'Эстен завершил свою двухдневную поездку в Тяньцзинь. В этом городе он проявил не только дальновидность опытного политика, но и свою глубокую любовь к Китаю и Тяньцзиню. «Я впервые приехал в Тяньцзинь и очень хочу, пользуясь этим случаем, провести здесь серьезный обмен мнениями по вопросам энергетики и продолжительного развития», — сказал по-китайски восьмидесятилетний Жискард Д'Эстен на церемонии открытия 13 китайско-французского экономического симпозиума. Хотя произношение у него не очень чистое, но уже самим этим фактом вызвал удивление и восторг.

Глубокое чувство любви к китайскому народу у него появилось в 1980г., когда он впервые посетил КНР. Это был краткосрочный визит, но именно тогда у него возникло необыкновенное чувство: «Я сошел с трапа самолета, услышал незнакомый язык, увидел незнакомую письменность и осознал, что ничего не знаю о Китае. Так нельзя, ведь в этой стране живет одна пятая населения планеты». Разными путями он стал знакомиться с Китаем и начал учить китайский язык в возрасте 70 лет. Хотя и был очень занят, но ежедневно уделял 15 минут изучению языка. Теперь он уже может вести с журналистами простую беседу по-китайски и написать многие иероглифы.

«Культура Китая — одна из древнейших и замечательных культур мира. В длительном процессе развития она проявила твердую жизнестойкость, сохранила независимость, и сегодня ее развитие носит поступательный характер. Духу и пониманию ценностей в китайской культуре стоит поучиться. Например, уважение к старикам, большая роль семьи. Я надеюсь, что Китай наряду с быстрым ростом экономики сохранит свои ценностные представления», — заявил он в беседе с корреспондентами. Жискард Д'Эстен достаточно внимательно изучал взгляды Конфуция и Мэн-цзы. Он подчеркнул: «Конфуций — незаурядный философ, его идеи великого единения и гармоничного развития являются очень ценными». «Нынешняя политика Китая является гармоничной и разумной, соответствует духу китайской культуры». «В мире сейчас много конфликтов, если будем больше изучать идеи Конфуция, то, наверное, сможем чем-то помочь их решению». Жискард Д'Эстен сказал, что Китай — страна с наиболее высокими в мире темпами экономического роста и с самым большим населением. По мере непрерывного укрепления мощи он играет все более важную роль в мире, это благоприятствует созданию сбалансированного мирового порядка.

Когда речь зашла об использовании энергоресурсов и продолжительном развитии, бывший президент выразил свое мнение об использовании энергии в Китае. Он сказал, что Франция имеет более передовые технологии в использовании энергии, в частности ядерной, и готова поделиться с Китаем своим опытом, намерена искать пути решения проблем, чтобы достойно встретить грядущее. Страны имеют огромные потенциальные возможности сотрудничества в области энергетики и продолжительного развития; активизация обменов поможет учиться и заимствовать лучшее друг у друга, совершенствовать свои стратегии в энергетике и продолжительном развитии.

«Мы уверены в том, что все страны мира, исходя из добрых намерений и на основе взаимопонимания, смогут найти возможности разрешения существующих проблем. Пусть наше сотрудничество станет примером межгосударственного сотрудничества». Именно так в конце концов выразил свое пожелание на китайском языке Жискард Д'Эстен. «Женьминь Жибао», 3.4.2006г.

— Премьер-министр Франции Доминик де Вильпен отказался отозвать «договор первого найма», вызвавший волну протестов во французском обществе. Об этом сообщил лидер Всеобщей конфедерации труда Бернар Тибо, который вместе с руководителями четырех других ведущих профцентров Франции принимал участие во встрече с премьер-министром. Перед встречей лидеры профсоюзов приняли совместное заявление, в котором потребовали отозвать этот документ в качестве предварительного условия для диалога и переговоров с правительством, сообщает Вести.ру.

28 марта профсоюзные и студенческие организации намерены провести общенациональный день протеста, который может вылиться в массовые забастовки на французских предприятиях. Ранее студенты Франции устроили массовые беспорядки в знак протеста против нового закона «О первом трудовом контракте», согласно которому молодые работники младше 26 лет могут быть уволены работодателями в течение двухлетнего испытательного срока без объяснения причин. ИА Regnum, 24.3.2006г.

— Новый вид трудового договора, известный как «контракт первого найма», или «молодежный контракт», и послуживший поводом для массовых протестов со стороны учащейся молодежи, будет применяться, хотя и претерпит некоторые изменения. Об этом заявил вечером премьер-министр Франции Доминик де Вильпен. «Закон о введении этого трудового договора будет исполняться», — сказал премьер-министр. Он добавил, что «желал бы, чтобы договор был дополнен новыми гарантиями, которые следует обсудить с социальными партнерами», то есть работодателями, профсоюзами и наемными работниками.

Глава правительства упомянул о трех таких гарантиях. Одна из них заключается в том, чтобы в течение двух лет действия «договора первого найма» молодой работник находился под опекой персонального референта. Другая гарантия, по словам премьера, может заключаться в том, чтобы молодому работнику в случае его увольнения помимо пособия по безработице выплачивалось бы дополнительное пособие для прохождения профессиональной переподготовки.

В качестве третьей гарантии де Вильпен упомянул возможность того, что общие положения «мо-

лодежного контракта» будут пересматриваться каждые полгода с участием социальных партнеров. «Договор первого найма», подготовленный правительством с целью решения проблемы молодежной незанятости, вызывает резкое неприятие у части учащейся молодежи. Это объясняется тем, что по истечении двухлетнего срока контракта работодатель имеет право без объяснения причин не продлить договор.

Профсоюзы выступают против «договора первого найма», поскольку во Франции действовал лишь бессрочный трудовой контракт, представляющий наемным работникам значительные социальные гарантии. Движением протеста против введения «молодежного контракта» охвачены, по последним данным, 26 из 84 университетов Франции, 9 из них сейчас оккупированы студентами. Специалисты считают, что трудовой кодекс лишь подлил масла в огонь — на самом же деле учащиеся готовы выражать свои протесты по многим поводам, против всех накопившихся социальных проблем.

Новый трудовой договор касается, в первую очередь, небольших компаний на территории Франции. Он является частью «Экстренного плана по борьбе с безработицей». В начале фев. 2006г. Национальное собрание Франции одобрило закон о «первом трудовом контракте для молодежи», объявленного премьер-министром страны Домиником де Вильпенем.

Новый вид новых трудовых контрактов официально направлен на трудоустройство молодежи, от 23 до 40% которой охвачены безработицей. В то же время новый вид контрактов позволяет предпринимателям без малейшего объяснения и без предварительного уведомления увольнять молодых работников. Профсоюзы и левые партии считают такой закон в корне противоречащим прежнему трудовому законодательству. того, он фактически позволяет работодателям увольнять работников моложе 26 лет без объяснения причин, а министры надеются, что работодатели будут отдавать предпочтение молодым сотрудникам, а последние, настроятся на сохранение полученных рабочих мест. Между тем, уже сейчас представители власти заявили, что «закон не идеален» и потребует доработки, а, возможно, и пересмотра некоторых пунктов. Пойдут ли они на уступки — будет видно дальше.

Парижанам происходящее очень напомнило историю 38 летней давности, тогда студенты соорудили баррикады, захватили здание университета, ввязались в потасовки с полицией. В мае 1968г. всё начиналось похоже, а закончилось отставкой президента. О своей обеспокоенности ситуацией заявил мэр Парижа Бертран Деланоэ, а министр внутренних дел Франции Никола Саркози прервал зарубежную поездку и вернулся в Париж.

Центральное здание Сорбонны является во Франции символом студенческих волнений — именно в нем и вокруг него происходили крупные столкновения студентов с полицией в мае 1968г. Это событие стало одним из крупнейших социальных конфликтов Франции XX века. С того периода здание ни разу не захватывалось.

Весной 1968г. по многим промышленно развитым странам прокатились студенческие волнения, во Франции они приобрели особый размах, поскольку распространились на рабочих, охватили

провинцию и, в конечном счете, парализовали всю страну. В последние дни мая, когда волнения приняли характер восстания, в стране бастовали 9 млн.чел. После двухнедельного промедления властям удалось овладеть ситуацией, так как среди протестующих возникли серьезные разногласия, а их политические и профсоюзные руководители испугались непредсказуемых последствий. Обстановка нормализовалась в июне 1968г. после решительного выступления генерала де Голля, мобилизации его сторонников и обращения к избирателям после роспуска Национального собрания. Через год де Голль окончательно отходит от власти после неудачного для него референдума 28 апр. 1969г. о регионализации и реформировании сената. РИА «Новости», 13.3.2006г.

— Индия и Франция планируют во время визита Жака Ширака подписать декларацию о сотрудничестве в сфере мирного атома и договор о военном сотрудничестве, сообщил МИД Индии. Официальный визит французского президента начинается и продлится до 21 фев. В составе делегации Франции будут министры иностранных дел, экономики и финансов, обороны, туризма, а 30 представителей крупнейших компаний.

Во время визита французская компания Antrix, как ожидается, подпишет контракт с индийской EADS Astrium о совместном строительстве спутника для европейской телекоммуникационной спутниковой системы Eutelsat.

Индия и Франция с 1998г. определили свои политические и экономические контакты как стратегическое партнерство. Париж и Дели намерены в ближайший пять лет удвоить взаимный товарооборот с нынешних 3,5 млрд. евро. Традиционные сферы сотрудничества двух стран — ядерная энергетика, высокие технологии, оборонный сектор, а лекарства и продовольствие. РИА «Новости», 19.2.2006г.

— В Париже подписано соглашение между Францией и Ираком, определяющее условия погашения иракской финансовой задолженности. Многосторонним договором от 21 нояб. 2004г. между Ираком и государствами-кредиторами, входящими в члены Парижского клуба, предусмотрено списание в 3 фазы иракского долга в 80% в 2005–08гг. в соответствии с условиями, определенными с Международным валютным фондом. Списание Францией долговых обязательств Ирака в 2005–08гг. оценивается в 4 млрд. евро. www.economy.gov.ru, 14.12.2005г.

— Ущерб, причиненный беспорядками парижскому региону Иль-де-Франс, составил 200 млн. евро. Об этом сообщил председатель регионального совета Жан-Поль Юшон (Jean-Paul Huchon). Выступая на слушаниях в Сенате — верхней палате французского парламента, он подчеркнул, что «именно на территории парижского региона беспорядки причинили наибольший ущерб».

«Но еще более значительным оказался ущерб моральный», — заметил Юшон. Ранее ведущие страховые компании Франции опубликовали свои собственные оценки, согласно которым в 200 млн. евро оценивается суммарный ущерб, причиненный всем затронутым беспорядками регионам и департаментам. РИА «Новости», 16.11.2005г.

— В связи с происходящими во Франции беспорядками президент республики Жак Ширак выступил с телеобращением к нации, в котором призвал к усилению борьбы с нелегальной имми-

грацией и рассказал о некоторых мерах по урегулированию кризиса. Беспорядки, по словам Ширака, вызваны «кризисом сознания, ориентиров и самоидентификации» и «свидетельствуют о глубоком недомогании». Главными действующими лицами событий президент назвал несовершеннолетних, многие из которых, по его словам, «устраивали пожары в тех самых кварталах, где они живут, жгли автомобили своих соседей и близких, нападали на свои собственные школы и спортзалы». «Детям и подросткам нужны ценности, ориентиры. И основное значение имеет авторитет родителей», — сказал Ширак.

«Семьи должны нести лежащую на них ответственность. Те, кто этого не делает, должны быть наказаны, как это предусматривает закон. Напротив, те, кто сталкивается с трудностями, должны получать активную поддержку», — подчеркнул президент. Он признал, что нынешняя ситуация связана с проблемой интеграции во французское общество прибывающих в страну иммигрантов.

«Необходимо строго соблюдать правила воссоединения семей, усилить борьбу с нелегальной иммиграцией и барышами, которые ей сопутствуют, интенсифицировать действия против подпольного найма рабочей силы, этой современной формы рабства», — указал Ширак. Одновременно он подчеркнул, что «невозможно построить что-то устойчивое без борьбы против любых форм дискриминации и признания многообразия французского общества».

Говоря о мерах по урегулированию кризиса, президент объявил о намерении создать добровольную гражданскую службу, к которой к концу 2007г. предполагается привлечь 50 тыс. молодых людей. Добровольцы смогут трудиться в вооруженных силах, полиции, в сферах здравоохранения, культуры и защиты окружающей среды. По словам Ширака, добровольная гражданская служба будет нацелена на то, чтобы помочь молодым людям получить профессиональную подготовку и найти работу.

Обращаясь к местным органам власти, глава французского государства указал на необходимость соблюдения закона, который предусматривает, что не менее 20% жилья должно быть социальным. Он также сообщил о намерении в ближайшее время провести серию консультаций с представителями политических партий, профсоюзов, деловых кругов, общественных организаций, чтобы совместно выработать меры по урегулированию кризиса. Кроме того, Ширак собирается встретиться с руководителями аудиовизуальных СМИ и поговорить о том, что они «должны лучше отражать сегодняшние французские реалии».

Выступление Ширака стало первым его прямым обращением к нации с момента начала беспорядков 27 окт. До этого он сделал короткое заявление после заседания Совета внутренней безопасности 6 нояб., а также ответил на вопросы журналистов по поводу беспорядков после франко-испанского саммита в Елисейском дворце. Затянувшееся молчание стало поводом для критики в адрес президента как со стороны политиков, так и обывателей.

Французские наблюдатели обратили также внимание на то, что, выступая с телеобращением, Ширак появился перед телекамерами в очках, что является редчайшим фактом. Возможно, это об-

стоятельство связано с перенесенным президентом в сент. сосудистым приступом, после которого он был госпитализирован «с легким расстройством зрения». РИА «Новости», 14.11.2005г.

— Еврокомиссия готова выделить из специального фонда Евросоюза Urban 50 млн. евро для оказания властям Франции помощи в восстановлении инфраструктуры французских городов и пригородов Парижа, пострадавших в результате массовых беспорядков. Об этом сообщил представитель дирекции Еврокомиссии по связям со СМИ Джонатан Год.

По его словам, представители Еврокомиссии и правительства Франции проведут 17 сент. встречу с целью изучения экстренных нужд французской стороны и распределения средств на восстановление социальной инфраструктуры. РИА «Новости», 14.11.2005г.

— Президент Франции Жак Ширак 12 сент. в Елисейском дворце встретился с прибывшим сюда премьер-министром Индии Манмоханом Сингхом и объявил, что Франция продаст Индии 43 aerobуса и 6 подводных лодок класса «Скорпен», которые изготовлены совместно Францией и Испанией.

Ж. Ширак заявил, что достижение Францией и Индией указанного соглашения о покупке служит результатом дружбы, доверия и сотрудничества между двумя государствами. Он выразил удовлетворение этим решением Индии.

После встречи Ж. Ширака и М. Сингха было опубликовано совместное коммюнике, в котором сообщается, что Франция и Индия сотрудничают в развитии ядерных объектов гражданского назначения. Обе страны подчеркнули, что атомная энергия — безопасная, экологически чистая и продолжительная. Франция считает необходимым налаживать всестороннее сотрудничество с Индией в этой области. Синьхуа, 13.9.2005г.

— Важной проблемой французской внешней торговли по-прежнему остается ее высокая концентрация на странах зоны евро. Хотя в I пол. экспорт французских предприятий в Китай и страны Юго-Восточной Азии вырос на 25%, они значительно отстают от своих основных конкурентов — немецких компаний. В этой связи после окончания периода летних отпусков министр-делегат внешней торговли намерена представить правительству план развития экспорта, который предусматривает принятие ряда мер по изменению географической направленности французского экспорта. Речь идет в первую очередь о странах с высокими темпами экономического роста, среди них приоритетом для французских предприятий является Китай. Усилия французского правительства будут сконцентрированы на реализации планов действий по развитию торгово-экономического сотрудничества с 5 странами, предыдущее правительство говорило о реализации аналогичных планов с 25 странами. Что касается финансовой помощи малым и средним предприятиям в рамках так называемых секторальных планов, то число секторов сокращено с 12 до 5. www.economy.gov.ru, 31.8.2005г.

— Франция закончила первое полугодие с рекордным дефицитом внешнеторгового баланса. Как сообщила в среду таможенная служба, входящая в структуру минэкономики, финансов и промышленности Франции, по итогам первых шести месяцев текущего года внешнеторговый дефицит

составил 11,19 млрд. евро. Согласно сравнительным статистическим данным, по итогам аналогичного прошлогоднего периода дефицит внешней торговли составлял всего 581 млн. евро. Как отмечают в этой связи эксперты из министерства экономики и финансов, столь существенное ухудшение показателей вызвано, главным образом, повышением цен на нефть, которая является одной из основных статей французского импорта. Специалисты из минфина подсчитали, что в том случае, если до конца года сохранятся существующие цены на нефть, по итогам 12 месяцев дефицит энергетического баланса Франции может превзойти 40 млрд. евро, тогда как в минувшем году он составил 29 млрд. РИА «Новости», 17.8.2005г.

— В ходе встречи с находящимся в Париже с визитом председателем Христианско-Демократического союза (ХДС) Ангелой Меркель президент Франции Жак Ширак 19 июля подчеркнул, что между двумя странами существует незаменимое партнерство и обе страны должны играть роль «двигателя» в строительстве Европы. Ж. Ширак заявил, что у Франции и Германии великое стремление к строительству политической Европы. Такая Европа, по мнению главы Франции, пойдет навстречу желанию людей и позволит противодействовать вызовам глобализации. ЕС должен быть открытым для всех стран, которые желают вступить в него.

А. Меркель в свою очередь сказала, что Франция и Германия надеются на строительство политической Европы. Обеим странам следует продолжать играть роль «двигателя» в строительстве Европы независимо от результатов всеобщих выборов в Германии, намеченных на сент. По ее мнению, строительство Европы в значительной степени зависит от развития франко-германских отношений. ХДС и Христианско-социалистический союз создали крупнейшую коалицию оппозиционных партий Германии — Оппозиционный блок ХДС) ДСС. А. Меркель стала кандидатом на пост канцлера Германии от этого блока. Синьхуа, 20.7.2005г.

— В опубликованном интервью нового министра-делегата по вопросам внешней торговли Кристины Лагард говорится о трех главных направлениях работы правительства по стимулированию национальных экспортеров (т.к. количество национальных экспортеров в 2002-04гг. сократилось с 103,700 до 88,500 предприятий): изменение географической направленности французской торговли, предоставление приоритета малым и средним предприятиям, мобилизация всех государственных и частных институтов в области внешней торговли. С этой целью планируется усилить 25 страновых планов по развитию торгово-экономического сотрудничества (включая Россию). www.economy.gov.ru, 15.7.2005г.

— Во Франции не симпатизируют нынешнему политическому режиму в Белоруссии. Об этом в интервью агентству заявил посол Франции в Белоруссии Стефан Шмелевский. «В глазах французов демократические свободы в Белоруссии не соблюдаются», — пояснил дипломат. По его словам, в связи с нарушением в Белоруссии прав человека политика Франции, как и Евросоюза в целом, в отношении Белоруссии «характеризуется некоторой сдержанностью».

Никаких серьезных перспектив для развития

политических отношений посол Франции пока не видит, хотя «белорусские власти считают, что такая точка зрения обусловлена «недопониманием» и «недоразумением». «И прийти к согласию в оценке ситуации в Белоруссии стороны пока не могут», — подчеркнул Шмелевский. Что же касается торгово-экономического сотрудничества, то здесь, отметил дипломат, наблюдается рост французского экспорта в Белоруссию. В то же время французских инвестиций в белорусскую экономику немного. «Наши инвесторы свободны в принятии своих решений. Французский, как и любой другой инвестор, работает в той стране, где он может заработать деньги с наименьшими для себя рисками. В нынешних условиях они не хотят вкладывать деньги в Белоруссию», — заявил посол Франции в Белоруссии. ИА «Росбалт», 14.7.2005г.

— Президент Франции Жак Ширак приветствовал достигнутое на встрече министров финансов стран «восьмерки» решение о списании долгов 18 беднейших стран мира. Это решение «представляет собой очень важный шаг вперед», заявил глава французского государства, выступая во вторник на встрече с представителями созданного под эгидой ООН Всемирного пакта предприятий (Global Compact). Назвав достигнутое соглашение «историческим», Ширак, по сообщению пресслужбы Елисейского дворца, подчеркнул, что его реализация «должна, несомненно, финансироваться за счет новых ресурсов, а не путем простого перераспределения имеющихся средств Международного валютного фонда, Всемирного банка и Африканского банка развития, чтобы не повлиять на способность этих структур финансировать другие проекты в бедных странах».

Глава французского государства сказал также, что это соглашение представляет собой «лишь первый шаг», а в общей сложности в период до 2015г. необходимо ежегодно дополнительно изыскивать до 50 млрд.долл. для помощи на цели развития, причем половина этой суммы должна предназначаться африканским странам. Ширак объявил, что Франция намерена к 2007г. вдвое — с 150 млн.долл. до 300 млн.долл. — увеличить свой вклад во Всемирный фонд борьбы против СПИДа, туберкулеза и малярии. РИА «Новости», 14.6.2005г.

— Президент Франции Жак Ширак 1 июня отправил послание премьер-министру Греции Константиносу Караманлису, в котором говорится, что хотя французы отвергли Конституцию ЕС на референдуме, это ни в коем случае не мешает Франции выполнить свои обещания перед ЕС, имеющие глубокое и историческое значение.

Как сообщили местные СМИ, Ж. Ширак заявил, что Франция в качестве одной из стран-инициаторов ЕС, сохраняет за собой статус основателя ЕС в срок его полномочий, соблюдает и выполняет все вытекающие из этого обязанности и долги.

Поскольку 9 стран-членов ЕС, продолжал Ж. Ширак, официально ратифицировали Конституцию ЕС, другим странам необходимо по-прежнему продолжить выразить свои мнения по этому вопросу. Они должны найти время для изучения возможного глубокого влияния итогов референдума во Франции на Европу, затем будет обсужден этот вопрос на Саммите ЕС, намеченном на 16-17 июня.

Глава Греции 30 мая выразил разочарование в связи с неутешительными результатами референдума во Франции, хотя высказал и уважение к

выбору французов. Он одновременно попросил другие страны продолжить процесс ратификации договора по плану. Синьхуа, 2.6.2005г.

— Как сообщили в канцелярии президента Франции, Жак Ширак уже принял 31 мая утром отставку Жан-Пьера Раффарена с поста премьер-министра и назначил на этот пост министра внутренних дел Доминика Де Вильпена. Утром до назначения состоялась встреча Ширака с Раффареном и Де Вильпеном. После сложения полномочий премьер-министра Раффарен сделал в своей бывшей канцелярии короткое заявление, в котором выразил всемерную поддержку своему преемнику. Раффарен объявил также, что его решение об отставке никак не связано с негативным итогом состоявшегося 29 мая общенародного референдума по вопросу ратификации соглашения о Конституции ЕС. Новому французскому премьер-министру 51г. В 2002г. он был назначен министром иностранных дел, а в марте 2004г. — МВД Франции. Синьхуа, 1.6.2005г.

— Премьер Госсовета КНР Вэнь Цзябао 21 апр. утром встретился с французским коллегой Жан-Пьером Раффареном, прибывшим сюда с визитом. Стороны обменялись мнениями по дальнейшему развитию китайско-французских отношений и китайско-европейских связей, а также международным вопросам, представляющим взаимный интерес. Об этом заявил 21 апр. официальный представитель МИД КНР Цинь Ган на очередной пресс-конференции.

На встрече стороны высоко оценили развитие двусторонних отношений в последние годы. С китайской стороны выражена надежда, что обе страны сохраняют тенденцию взаимных визитов на высоком уровне, активизируют сотрудничество в торгово-экономической области, энергетике, транспорте, авиакommunikациях, сельском хозяйстве и охране окружающей среды, создадут и улучшат различные межправительственные механизмы сотрудничества и изыщут новые пути и формы обмена и контактов в культурной сфере. Премьер Вэнь Цзябао также предложил сторонам на основе взаимного уважения уверенно продвигать двустороннее сотрудничество в правовой области.

После беседы главы правительств двух стран присутствовали на церемонии подписания 20 соглашений о двустороннем сотрудничестве.

По словам дипломата, по вопросу снятия ЕС эмбарго на продажу оружия Китаю Пекин подтвердил, что такой запрет уже стал препятствием развитию китайско-европейского всестороннего стратегического партнерства. Чем раньше он будет снят, тем это выгоднее дальнейшему развитию китайско-европейских связей. С французской стороны подтверждена поддержка отмены такого запрета.

Кроме Пекина французский руководитель посетит г.Шэньян и Шанхай. По приглашению Вэнь Цзябао премьер-министр Франции 21 апр. прибыл в Пекин с трехдневным официальным визитом в Китай. Это его второй визит в Китай в качестве главы правительства. Синьхуа, 22.4.2005г.

— Зампредсед КНР Цзэн Цинхун 21 апр. в Доме народных собраний провел встречу с премьер-министром Франции Жан-Пьером Раффареном. «Мы удовлетворены благоприятной тенденцией развития китайско-французских всесторонних отношений стратегического партнерства. В предг. по случаю 40 годовщины установления дипотношений между Китаем и Францией главы двух го-

сударств обменялись взаимными визитами, обе стороны решили углубленно развивать всестороннее стратегическое партнерство. В большей степени углубляется политическое взаимодоверие и стратегическое сотрудничество между двумя странами, ведутся тесные консультации и эффективное сотрудничество в важнейших международных вопросах. Были достигнуты важные сдвиги также в торгово-экономическом сотрудничестве», констатировал Цзэн Цинхун.

Китай признателен Франции за поддержку в тайваньском вопросе и вопросе о снятии ЕС эмбарго на поставку вооружений Китаю, заявил зам-председателя КНР.

По словам Цзэн Цинхуна, проведение друг у друга мероприятий в рамках Года культуры является важным событием в двусторонних отношениях. Год китайской культуры вызвал во Франции очень хорошую реакцию, развертывающаяся теперь в Китае мероприятия в рамках Года французской культуры пользуются большой популярностью среди китайского народа.

Китай придает важное значение отношениям с Францией и готов поддерживать тесные консультации, сотрудничество и координацию с французской стороной, чтобы вывести на новый уровень двусторонние всесторонние отношения стратегического сотрудничества, заявил Цзэн Цинхун.

Жан-Пьер Раффарен в свою очередь отметил, что поддержание частых контактов на высшем уровне полезно для углубления взаимного понимания и развития связей между Францией и Китаем. Французская сторона с удовлетворением заметила плодотворное сотрудничество двух стран в сферах сельского хозяйства, транспорта, авиации и энергетики.

Правительство Франции твердо проводит политику одного Китая и высоко ценит усилия китайского правительства к улучшению и развитию отношений между двумя берегами Тайваньского пролива, считает, что ЕС должен скорее снять эмбарго на поставку вооружений Китаю, сказал он.

Премьер-министр Жан-Пьер Раффарен заявил, что Франция продолжит усилия к продвижению развития отношений с Китаем и отношений между Европой и Китаем. «Женьминь Жибао», 22.4.2005г.

— В ходе визита премьер-министра Франции Жан-Пьера Раффарена в Китай 21 апр. были подписаны 20 двусторонних соглашений о сотрудничестве на 3 млрд. евро, включая соглашение о покупке Китаем 30 аэробусов «А-380» и «А-320». Премьер Госсовета КНР Вэнь Цзябао и Ж.-П. Раффарен приняли участие в церемонии подписания соглашений, после чего они встретились с журналистами.

В ходе брифинга премьер-министр Франции отметил, что французская сторона уделяет повышенное внимание сотрудничеству малых и средних предприятий двух стран. Он также выразил готовность поощрять участие 1000 подобных предприятий в выставках и симпозиумах в Китае в целях развития здесь их хозяйственной деятельности. Ж.-П. Раффарен 21 апр. прибыл в Китай по приглашению премьера Госсовета КНР Вэнь Цзябао. Синьхуа, 22.4.2005г.

— Китай надеется на дальнейшее расширение связей и сотрудничества с Францией в технической сфере. Китай нуждается в технологиях Франции, а Франция — в рынке Китая. Обе стороны могут сотрудничать в торговле техникой и сфере инвестиций, — заявила вице-премьер Госсовета КНР

У И на открывшемся 4 апр. в Пекине 11-ом китайско-французском симпозиуме по экономическим вопросам.

Вице-премьер выразила уверенность в том, что симпозиум, на котором будет обсуждаться важность научно-технических инноваций в экономике Китая и китайско-французских торгово-экономических связях, создаст платформу для двустороннего сотрудничества и связей предприятий и сыграет позитивную роль в содействии техническому прогрессу китайских предприятий.

У И сказала, что правительство Китая уделяет серьезное внимание работе в сфере научно-технических инноваций, и надеется на непрерывный прогресс и научно-технические инновации в Китае, которые будут способствовать разворачиванию широкого международного сотрудничества и связей. Франция обладает преимуществами в энергетике, авиации и сфере телекоммуникаций. В последние годы успешно развивалось китайско-французское сотрудничество в авиакосмической сфере, отраслях ядерной энергетике, железнодорожного транспорта, автомобилестроения и т. д.

В 2004г. товарооборот между Китаем и Францией достиг 17,6 млрд.долл. США, в т.ч. объем экспорта Франции составил 7,7 млрд.долл. США — по данному показателю она занимает второе место среди партнеров Китая в ЕС. По состоянию на конец 2004г., Китай и Франция подписали в общей сложности 2313 контрактов по техническим займам на 12,2 млрд.долл. США. Синьхуа, 6.4.2005г.

— Начальник Управления Каспийского морского пароходства Айдын Баширов заявил, что «Официальный Баку не намерен выплачивать Франции компенсацию за судно «Тигр», потерпевшее крушение 10 лет назад у островов Южной Африки», — сообщает ИА «Тренд». По словам А.Баширова, т.к. судно «Тигр», потопившее принадлежащий Франции плавучий кран, не имеет непосредственного отношения к пароходству, последнее не намерено выплачивать какой-либо компенсации. «Кто виновен в потоплении крана, тот пусть и решает этот вопрос в суде Франции», — сказал А.Баширов. Он также сообщил, что судно «Тигр» стоимостью в 650 тыс.долл. было продано два г. назад. По его словам, в ходе рассмотрения дела в суде Франции цены были искусственно завышены, в иск добавлена прибыль и проценты, которые французская сторона могла бы заработать за прошедшие 10 лет. «Они хотят нас сделать виновниками, однако мы готовы защитить в суде свои позиции», — отметил А.Баширов. Стоимость крана — 49 млн.долл., а суд вынес решение о выплате Азербайджаном штрафа в размере 120 млн.долл. В противном случае, на иностранные счета Государственного нефтяного фонда Азербайджанской Республики и на суда Азербайджана, находящиеся в международных водах, будет наложен арест. РИА «Новости», 14.12.2004г.

— Азербайджан должен возместить ущерб французскому государству за затонувший плавучий кран на 120 млн.долл. Речь идет о кораблекрушении летом 1994г., когда буксируемый азербайджанским судном «Тигр» плавучий кран, принадлежащий французскому государству, затонул во время шторма вблизи ЮАР. Потерпевшая сторона требует возмещения материального ущерба в 120 млн.долл., и, в случае игнорирования Азербайджаном этого требования, Франция грозит заморо-

зить иностранные счета Азербайджана, в т.ч. Государственного Нефтяного Фонда (ГНФАР) и наложить арест на суда, плавающие за пределами Азербайджана. 10 лет назад вблизи берегов ЮАР судно «Тигр» попало в сильнейший шторм, в результате чего плавучий кран затонул. В том же г. судно было задержано властями ЮАР. А в нояб. 2004г. судебные власти Кейптауна вынесли решение в пользу Франции. Стоимость плавучего оборудования исчисляется в размере 49 млн.долл. и 4 млн. евро. Остальную же часть суммы составляют проценты. РИА «Новости», 7.12.2004г.

— Во Франции намерены обязать имамов говорить по-французски. Минвнутренних дел Франции Доминик де Вильпен дал интервью газете Le Parisien. В беседе с журналистом он сказал: «В нашей стране практикуют 1200 имамов, 75% из них — не французы, и каждый третий не говорит по-французски». По мнению министра, такая ситуация «неприемлема». Он считает, что власти Франции должны добиться такой ситуации, когда в мечетях будут работать только люди, владеющие государственным языком. Де Вильпен также выступил за получение будущими имамами теологического и светского образования, соответствующего европейскому уровню. По его словам, правительство намерено начать реализацию программы по такому обучению уже в 2005г.

В то же время глава МВД отметил, что, по данным его ведомства, лишь в 50 из 1685 мечетей, действующих на территории Франции, проповедуется радикальный ислам. Он заявил, что намерен содействовать налаживанию нормального диалога между представителями мусульманского сообщества и правительством страны. ИА «Росбалт», 7.12.2004г.

— 8 окт. начинается государственный визит президента Франции Жака Ширака в Китайскую Народную Республику. Глава французского государства прибывает в КНР из Ханоя, где он принимал участие в саммите «Азия-Европа». Во время визита Жак Ширак проведет переговоры с председателем КНР Ху Цзиньтао, на которых будут обсуждаться вопросы политического и экономического взаимодействия двух стран. Сообщается также, что государственный визит Жака Ширака в Пекин откроет «год Франции» в Китае. Как ранее заявил Жак Ширак, Франция намерена развивать всестороннее сотрудничество с Китаем. В делегацию, сопровождающую французского президента в Китай, входят свыше 50 крупнейших предпринимателей Франции. Визит президента Франции в Китай завершится 12 окт. В Пекине и Париже отмечают, что у Китая и Франции схожие подходы ко многим международным политическим проблемам. Экономические же связи, считают в обоих странах, развиваются недостаточно активно.

Франция является четвертым крупнейшим торговым партнером Китая в ЕС. По итогам 2003г. объем торговли между двумя странами достиг 13,4 млрд.долл. За первые 7 месяцев 2004г. этот показатель составил 9,48 млрд.долл., что почти на 40% больше аналогичной цифры 2002г. В том числе экспорт Китая за это время составил 5,44 млрд.долл., а импорт в Китай из Франции — 4,04 млрд.долл. Объем французских прямых инвестиций в Китай к концу июля составил 6,44 млрд.долл., китайских инвестиций во Францию — 45,39 млн.долл. Фран-

ция также считается вторым после Германии крупнейшим поставщиком технологий в Китай. РИА «Новости», 8.10.2004г.

— Франция восстанавливает дипломатические отношения с Ираком. Дипотношения были разорваны 13 лет назад — после вторжения Ирака в Кувейт. Как сообщает телеканал Sky News, в заявлении французского МИДа говорится: «Правительство Французской Республики и правительство Ирака, желая восстановить и укрепить связи дружбы и сотрудничества между двумя странами и двумя народами на основе взаимного уважения к их суверенитету, приняли решение возобновить дипломатические отношения от 12 июля 2004г.». На прошлой неделе дипломатические отношения с Ираком восстановили США. Отношения были разорваны также 13 лет назад — в 1991г. ИА «Росбалт», 12.7.2004г.

— Франция не согласна с полным списанием внешнего долга Ирака и выступает за то, чтобы иракская задолженность была сокращена не более чем наполовину. Как напомнила официальный представитель Елисейского дворца Катрин Колонна, слова которой приводит в своем сообщении агентство Франс Пресс, Франция «обязалась пойти на существенное списание иракского долга на обычных условиях Парижского клуба кредиторов». «Это означает сокращение задолженности на 50%, что будет весьма значительной суммой», — уточнила Колонна. По ее словам, некоторые страны предлагают более значительное списание — от 70% до 95%. Однако Франция «вместе с некоторыми другими партнерами, которые занимают ту же позицию, полагает, что Ирак располагает ресурсами и является скорее богатой страной», заметила представитель Елисейского дворца.

«Сокращение долга на 50% после достижения договоренности между Ираком и МВФ, а также выполнения других обычных условий Парижского клуба представляется нам соответствующим ситуации», — сказала Колонна. Она также отметила, что половина иракского долга даже несколько превосходит по размерам суммарную внешнюю задолженность 37 беднейших стран, которую международное сообщество пытается ликвидировать с 1996г. Предложение аннулировать до 90% иракского долга неоднократно высказывалось Соединенными Штатами, однако всякий раз встречало несогласие со стороны Франции и некоторых других членов Парижского клуба кредиторов, в т.ч. и России. Согласно оценкам, общая сумма внешней задолженности Ирака составляет 120 млрд.долл. Из них 31 млрд.долл. приходится на государства, входящие в Парижский клуб кредиторов. Долг Ирака Франции составляет около 3 млрд.долл. РИА «Новости», 9.6.2004г.

Инофирма

Бюро или представительство (Le bureau de liaison ou de representation). Самая простая форма иностранной компании во Франции. В его задачи входит установление и поддержание контактов, сбор информации, рекламная деятельность, однако оно не имеет права ни на какие юридические акты от имени своей иностранной компании (контракты, покупка, продажа, аренда или предоставление услуг).

Бюро или представительство не подлежат регистрации в Торгово-промышленной палате Франции в Регистре торговли и предприятий (Re-

gistre du commerce et des sociétés — RCS). Управляющий должен иметь карту иностранного коммерсанта. При деятельности представительства не требуется ведения бухгалтерского учета. Не облагается налогом на прибыль предприятия.

Отделение (La succursale) — коммерческое предприятие, располагающее собственным имуществом и организацией. Отделение не является отдельным юридическим лицом и не владеет самостоятельным капиталом, но правомочно совершать на территории Франции коммерческие операции и сделки от имени учредившей его организации. Учреждение отделения во Франции требует его регистрации в ТПП в течение 15 дней после открытия. Подлежит налогообложению как юрлицо. Управляющий должен иметь карту иностранного коммерсанта.

Филиал (La filiale) — настоящая дочерняя компания, являющаяся юридическим лицом, минимум 50% уставного капитала которого принадлежит материнской компании, последняя не несет ответственности по долгам филиала. Филиал, являясь юрлицом, осуществляет деятельность на основе французского права. При создании должны быть соблюдены все необходимые формальности (уставные документы, процедура регистрации). Полностью подлежит налогообложению.

С административной точки зрения создание филиала зарубежной компании может потребовать: уведомления об инвестициях (la déclaration d'investissements étrangères en France); карта коммерсанта для управляющего; депонирования Устава; публикации в официальном бюллетене гражданских и коммерческих объявлений (Bulletin officiel des annonces civiles et commerciales — BODACC) и записи в Регистре торговли и предприятий ТПП.

Возможные формы предпринимательства. Entreprise individuelle (индивидуальное предприятие). Законодательством не установлено никаких требований о первоначальных взносах при создании. Индивидуальное предприятие: предприниматель является его владельцем, полностью получает все доходы и выгоды, несет полную неограниченную ответственность перед должниками всем своим имуществом.

Entreprise Unipersonnelle a Responsabilite Limitee (индивидуальное предприятие с ограниченной ответственностью). Предприятие имеет всего одного участника. Очень похоже на индивидуальное предприятие, но правовое регулирование осуществляется по правилам, близким к обществам с ограниченной ответственностью. Минимальный уставный капитал 7500 евро. Владелец предприятия несет ответственность в размере вклада в уставный капитал.

Его создание требует минимума формальностей и капиталов. Оно состоит из одного участника, может преобразовываться в общество с несколькими участниками и наоборот. Участник может быть физ. или юрлицом. Физ. или юрлицо может создать любое количество индивидуальных предприятий с ограниченной ответственностью, но само оно не может создать другое предприятие.

Societe a Responsabilite Limitee (общество с ограниченной ответственностью). Общество, в котором каждый из участников (2-50) несет ответственность по долгам общества в пределах своего вклада. Если в процессе деятельности общества число его участников становится более 50, то оно располагает сроком в 2г., чтобы урегулировать это положение: либо уменьшить число участников до

50, либо трансформироваться в акционерное общество. Если этого не сделано, общество считается автоматически распушенным.

Минимальный размер уставного капитала — 7500 евро. В отступление от этого правила минимальная сумма уставного капитала общества в некоторых сферах деятельности должна быть выше или ниже указанной цифры, например, 300 евро для кооперативов, 400 тыс. евро для финансовых учреждений, практикующих операции по лизингу движимого или недвижимого имущества.

Уставный капитал должен быть полностью подписан и разделен на равные доли участия. Доли участия на момент подписания устава должны быть полностью оплачены денежными взносами или взносами в натуре и каждая из них не должна быть менее 15 евро.

Доли участия не могут поступать в свободное обращение на рынке. Передача доли участия третьим лицам должна быть одобрена простым большинством голосов участников ООО, представляющих 3/4 уставного капитала ООО.

Общество с ограниченной ответственностью подлежит регистрации в торговом реестре. Управление осуществляется одним или несколькими распорядителями, которые могут и не быть членами общества. Если общество состоит более чем из 20 членов, то создается специальный наблюдательный совет в количестве не менее трех его членов для контроля за действиями распорядителей. Наиболее важные вопросы решаются общим собранием членов общества, созываемым не реже одного раза в год. Решения на нем принимаются большинством голосов. Законом не установлено четкое разграничение функций между распорядителями и общим собранием.

Правоспособность ООО не ограничена, но некоторыми видами деятельности им запрещено заниматься, например, банковской и страховой деятельностью. В форме ООО не могут учреждаться те предприятия, для которых законом предусмотрена другая организационно-правовая форма, например, общества по инвестициям могут быть созданы только в форме акционерных обществ.

Определенные виды деятельности могут осуществляться ООО только при соблюдении некоторых условий, касающихся профессиональной квалификации участников или управляющих обществом. Это относится к обществам, осуществляющим аудит, биржевые маклерские операции, производство и продажу оптом фармацевтических продуктов.

Societe d'Exercice Liberal (общество свободных профессий). Общество является коммерческой формой юрлица, осуществляющего гражданскую деятельность. Уставный капитал составляет 7500 евро для общества лиц свободных профессий с ограниченной ответственностью, 37 тыс. евро для остальных указанных выше форм. Количество участников меняется в зависимости от форм общества.

Создание общества свободных профессий возможно в следующих формах: общество лиц свободных профессий с ограниченной ответственностью (*Societe d'exercice liberal a responsabilite limitee S.E.L.A.R.L.*) может быть образовано одним участником; акционерное общество лиц свободных профессий (*Societe d'exercice liberal a forme anonyme S.E.L.A.F.A.*) должно состоять минимум из трех участников; акционерное общество упрощенного типа лиц свободной профессии (*Societe d'exercice li-*

beral par actions simplifiees — S.E.L.A.S.) может быть образовано одним участником; акционерное командитное общество лиц свободных профессий (*Societe d'exercice liberal en commandite par actions S.E.L.C.A*) должно состоять минимум из одного командитного (полного) участника, которым может быть только физическое лицо, занимающейся указанной деятельностью, и три участника. Статус коммерсанта для полного участника не обязателен, в отличие от полного товарищества.

Закон различает действительных участников, тех, кто непосредственно занимается профессиональной деятельностью и пассивных участников, которые принимают лишь финансовое участие. Пассивные участники сами могут осуществлять профессиональную деятельность в иных структурах. Активные участники должны обладать половиной уставного капитала и более половины права голоса в органах управления обществом.

Для участников закон совмещает ограниченную гражданскую ответственность и профессиональную ответственность. Общество несет солидарную ответственность за профессиональные действия своих участников. Участники отвечают по долгам общества в пределах своих вкладов, но независимо от этого несут ответственность за совершенные ими лично профессиональные действия. В командитном акционерном обществе участники солидарно отвечают по долгам общества.

Societe Civile (гражданское общество). Форма юрлица, позволяющая физлицам, осуществляющим свободные профессии, подлежащие законодательному регулированию, совместно осуществлять вышеуказанную деятельность. Участники несут ответственность за осуществляемую ими профессиональную деятельность и солидарно несут ответственность по долгам общества. Законом не предусматривается для создания этого общества никакого минимального капитала.

Законом предусмотрены общие нормы, но для каждого отдельного вида деятельности декретом Госсовета предусмотрена своя специфика. Среди профессий, имеющих акты, специально регулирующие их деятельность можно назвать архитекторов, адвокатов, стоматологов, оценщиков, бухгалтеров, аудиторов, врачей, ветеринаров, нотариусов.

За исключением положений, противоречащих положениям, регулирующим каждый вид деятельности, все участники могут являться членами только одного ПГО и не могут самостоятельно заниматься осуществлением определенного вида деятельности.

Уставный капитал ПГО разделен на равные части, которые не могут быть представлены в форме ценных бумаг. Специальными требованиями для каждого вида деятельности могут быть установленные требования об ограничении количества участников. Доли в уставном капитале должны быть разделены между участниками. Те доли, которые представлены в натуре, должны быть полностью переданы обществу к моменту его создания. Размер участия указывается в уставе, учитывая доли, внесенные в денежном выражении, в натуре или в форме передачи исключительных прав.

Управляющие несут ответственность лично или солидарно с обществом по отношению к третьим лицам в случае нарушения законов, иных нормативных правовых актов, устава общества и ошибок в управлении обществом.

Участники солидарно отвечают по долгам общества перед третьими лицами. В уставе может быть установлены доли, в пределах которых участники отвечают по долгам. Каждый участник отвечает всем своим имуществом за действия, совершенные при осуществлении вида деятельности. Общество несет с ним солидарную ответственность при нанесении ущерба. Общество и его участники должны быть застрахованы от гражданской ответственности при осуществлении профессиональной деятельности на условиях, предусмотренных в актах, регламентирующих данный вид деятельности, где также закрепляется распределение полномочий между участниками, правила профессиональной этики и дисциплины.

Societe en Nom Collectif (общество с неограниченной ответственностью). Это объединение двух или более лиц, в т.ч. юридических, с целью совместного осуществления предпринимательской деятельности под общим фирменным наименованием. Минимальный размер капитала товарищества не устанавливается. По обязательствам товарищества его члены несут солидарную ответственность всем своим имуществом. На управление делами товарищества и заключение сделок от его имени уполномочен каждый из его членов. Законодательство Франции не исключает возможности назначения в качестве уполномоченного на ведение дел товарищества лица, не являющегося его членом. Члены товарищества, не участвующие в его управлении, имеют право на ознакомление с документами дважды в год. Публичной отчетности товарищество не подлежит. Прекращение товарищества должно быть оформлено в соответствующих государственных органах. Участники товарищества несут ответственность по его обязательствам в течение 5 лет после ликвидации.

Societe Anonyme (акционерное общество). Не менее 7 участников. АО может получать большие займы, выпускать облигации, свободно продавать свои акции. Все участники несут ответственность в размерах своей доли в капитале, но эта доля никогда не может продаваться.

Законодательство разделяет АО на два вида: открытое и закрытое. Открытое АО может быть создано с уставным капиталом не менее 225 тыс. евро. На момент регистрации ОАО половина его акций должна быть размещена в свободной продаже и оплачена. Вторая часть акций должна быть продана в течение 5 лет. Закрытое АО создается без широкого привлечения средств граждан со стороны. Минимальный уставный капитал ЗАО составляет 37 тыс. евро.

Французское право не допускает существования акционерного общества, в котором все акции принадлежат одному лицу. В качестве акционера может выступать и юридическое лицо. Акционерное общество несет имущественную ответственность по своим обязательствам в пределах принадлежащих ему активов. Органом управления делами акционерного общества является административный совет, число членов которого составляет 3-12. Во главе совета стоит президент, у которого может быть заместитель, называемый генеральным директором. Каждый член административного совета должен быть держателем акций, число которых определяется уставом. Члены совета ведут дела общества и заключают сделки от его имени.

Общее собрание акционеров созывается решением административного совета. Оно также может быть созвано по инициативе комиссаров (ревизоров) или по требованию акционеров, владеющих акциями, представляющими не менее 1/10 уставного капитала общества. Акционерное общество подлежит публичной отчетности. Из финансовой отчетности обязательной публикации по установленной схеме подлежат: баланс, счет прибылей и убытков, счет результатов.

Societe en commandite simple (Коммандитное товарищество) признается юристом. Это объединение двух или нескольких лиц для осуществления предпринимательской деятельности, в котором одни участники (полные товарищи) несут ответственность по делам товарищества как своим вкладом, так и всем своим имуществом, а другие (коммандитисты или вкладчики) — отвечают только своим капиталом. Товарищество должно быть зарегистрировано в торговом реестре с последующей публикацией имен полных товарищей. Полные товарищи имеют право лично участвовать в делах товарищества и заключать сделки от его имени. Коммандитисты участвуют в товариществе только своим капиталом, они не имеют права выступать от имени товарищества даже по доверенности. При нарушении этого правила они несут такую же ответственность по обязательствам товарищества, как и полные товарищи.

Societe en commandite par action (акционерно-коммандитное товарищество) регулируется положениями закона об акционерных компаниях и товариществах. Для образования товарищества достаточно одного полного товарища и не менее трех акционеров.

Societe par Actions Simplifiee (упрощенное акционерное общество). Юристом, каждый участник которого (минимум 2, максимум не установлен) не несет ответственности за долги общества, за исключением вкладов в уставный капитал. Может существовать в закрытой форме. Минимальный уставный капитал — 37 тыс. евро, при открытой форме минимальный уставный капитал 225 тыс. евро. Как и акционерное общество подлежит обязательному аудиту. Законодательством не предусмотрены органы управления, президентом может являться физическое и юридическое лицо, уставом могут быть предусмотрены иные управляющие органы.

Зачастую создается с целью: взаимодействия между юристами (развитие рынков, совместные исследования; совместная издательская деятельность; ассоциация инвесторов.

Societe par Actions Simplifiee Unipersonnelle (SA-SU). Повторяет форму упрощенного акционерного общества с изъятиями. Все преимущества полных участников принадлежит одному лицу, не подлежат обязательному аудиту. Минимальный уставный капитал 37 тыс. евро

Регистрация предприятий или филиалов. Следует обращаться в Центр оформления предприятий (CFE, Centre de formalites des entreprises) при Торгово-промышленной палате Парижа или соответствующего департамента.

Для каждой формы юриста существует специфика, но в целом перечень необходимых документов таков: заполненное заявление на регистрацию; 2 экземпляра подписанных уставных документов; подтверждение внесения уставного капитала или

подписки на акции; публикация в официальном издании; 2 копии актов о назначении управляющих.

Для иностранца-управляющего нужны: копия свидетельства о рождении и документ, подтверждающий личность и гражданство; копия корты иностранного коммерсанта. Для юридического лица документ, подтверждающие: внесение в реестр юрлиц; наличие помещения (копия договора аренды, документ, подтверждающий право собственности на помещения).

Любой иностранный гражданин, желающий заниматься предпринимательской деятельностью должен получить специальное удостоверение личности — карту коммерсанта. (статья L 122-1 Коммерческого кодекса Франции), Граждане иностранного государства — участники юрлица, отвечающие по долгам как перед иными участниками так и перед третьими лицами и имеющие право принимать участие в управлении юридическим лицом должны обладать картой коммерсанта (декрет от 28 янв. 1998г. №98-58 «О получении карты коммерсанта»).

Это правило обязательно: для управляющих обществами с ограниченной ответственностью и индивидуальных предприятий с ограниченной ответственностью; для гендиректоров акционерных обществ или, при необходимости, президента административного совета; для президента или директора или генерального директора акционерных обществ и для президента наблюдательного совета; для президента упрощенного акционерного общества; для администраторов, уполномоченных принимать решения для создания экономического объединения; для участников и управляющих полных товариществ; для полных товарищей и управляющего простых и акционерных командитных товариществ; для лиц, наделенных правом заключать соглашения с юрлицами действующими по праву иного государства в качестве представительства или филиала, находящегося на территории Франции.

Вышеуказанные правила не распространяются на граждан стран-участниц Европейского экономического пространства, иностранцев со странами происхождения которых Францией заключены соглашения, в котором оговорены такие вопросы или обладателей карты резидента.

Физлицо, частный предприниматель или управляющий юрлицом, зарегистрированным на территории Франции, желающий получить карту коммерсанта, должны иметь вид на жительство на территории Франции.

Если лицо запрашивающее карту коммерсанта желает проживать во Франции, запрос о предоставлении карты коммерсанта необходимо адресовать в ту же службу, куда и запрос о визе (консульство). Если же соискатель не имеет намерения проживать во Франции или уже там проживает на иных условиях запрос необходимо адресовать в префектуру, где он хотел бы осуществлять деятельность.

Префект департамента, в котором создано или будет создано юрлицо рассматривает запрос на выдачу карты коммерсанта после предоставления полного досье, включающего: запрос в свободной форме на имя префекта; заполненная анкета в 3 экземплярах; выписка об отсутствии судимостей не старше 3 мес. из страны происхождения; заявление об отсутствии обвинений и дел о банкротстве в иных странах, в которых коммерсант проживал 20 последних лет; паспорт и резюме.

Документы, необходимые для деятельности в юридическом лице, создаваемом по французскому праву: подтверждение назначения; договор аренды или иной документ, подтверждающий местожительство управляющего во Франции; проект учредительных документов; распределение акционерного капитала; предполагаемый результат деятельности на 3 ближайших года.

При назначении на должность в уже существующем юрлице: подтверждение назначения; подтверждение регистрации юрлица и его внесения в реестр юрлиц полученное не ранее 3 мес.; копия учредительных документов; предполагаемое деление уставного капитала; последний баланс; справка об отсутствии задолженности по налогам.

Отказ в выдаче карты должен быть мотивирован и четко определять причины отказа, также там должны быть указаны сроки и способы обжалования решения. По общему правилу прямые иноинвестиции во Франции ничем не ограничены. Единственная необходимая формальность — это подача административной декларации.

Подача административной декларации необходима при: создании юрлица; расширении деятельности уже существующего юрлица; увеличении доли участия во французском юрлице, находящимся под иностранным контролем, в том случае, если оно осуществляется инвестором, уже владеющим более 2/3 капитала или голосов в управлении; подписке или увеличении инвестором капитала французского юрлица под иностранным контролем, при сохранении его участия; прямых инвестициях, осуществляемых между двумя юрлицами, принадлежащими одной группе; предоставлении кредитов, займов, гарантий, субвенций французскому юрлицу, находящемуся под контролем иностранного юрлица, предоставляемые последним; прямых инвестициях в юрлицо, осуществляющее деятельность на рынке недвижимости (за исключением строительства недвижимости, предназначенной для продажи или аренды).

Некоторые иноинвестиции могут быть осуществлены только при наличии предварительного разрешения: инвестиции, направленные в сектор, представляющий общественный интерес; исследование, разработка и продажа вооружения.

Таможня

Таможенные правила, регулирующие вопросы провоза багажа во Францию, действуют строго в рамках общего таможенного законодательства ЕС, страны которого руководствуются единым Таможенным кодексом ЕС от 12 окт. 1992г.

В соответствии с этими правилами от таможенного обложения освобождается следующий ассортимент ввозимых из третьих стран товаров, предназначенных для личного потребления пассажира.

Табачные изделия: сигареты — 200 шт.; сигары — 50шт.; трубочный табак — 250 гр. Алкогольные напитки: вино — 2 л.; алкоголь крепостью свыше 22° — 1 л. Духи — 50 мл. Туалетная вода — 250 мл. Кофе — 500 гр. Чай — 100 гр. Лекарства — в количестве, необходимом для личного пользования пассажира. Горючее — полный бак туристического транспортного средства +10-литровая канистра. Иные товары — на 1 пассажира старше 15 лет — стоимостью до 180 евро, младше 15 лет — до 90 евро.

Лица моложе 17 лет не имеют права провозить беспошлинно табачные изделия и алкогольные напитки.

Количество ввозимых товаров в рамках одной категории может варьироваться в зависимости от ассортимента. Если провозится только 100 сигарет, т.е. половина от разрешенного количества, то к ним можно добавить либо 50 сигариллий, либо 25 сигар, что составит вторую половину разрешенного количества. Стоимость провозимых товаров в рамках одной семьи не может увеличиваться в зависимости от количества членов семьи.

Любой товар или изделие, стоимость которого превышает разрешенную, должен быть задекларирован и подвергается таможенному обложению. Таможенному обложению не подлежат также такие предметы, предназначенные для личного потребления, как велосипеды, спортивные снаряды (уже бывшие в употреблении и своим внешним видом не вызывающие сомнений в том, что они могут использоваться в коммерческих целях). Эти предметы не могут быть проданы или подарены во Франции, их нужно реэкспортировать.

При ввозе/вывозе домашних животных (кошек, собак) требуется иметь санитарный сертификат международного образца.

Французское законодательство (закон от 05.02.1994г.) предусматривает ответственность за подделку товаров известных торговых марок; ввоз и вывоз подделанных изделий также считается правонарушением.

Туристические транспортные средства (сухопутные, морские и воздушные) свободно впускаются и выпускаются из Франции. Однако срок их нахождения на французской территории не должен превышать 6 мес. По истечении этого срока транспортные средства должны быть реэкспортированы. Сухопутные транспортные средства, а также прицепы и полуприцепы в обязательном порядке должны быть застрахованы.

Провоз валюты и ценностей. Допускается бездекларационный ввоз/вывоз наличной валюты и ценностей, а именно: банкнот, монет, дорожных чеков, аккредитивов, ценных бумаг, почтовых чеков, золотых и серебряных слитков и монет, имеющих хождение на официальном рынке, общей стоимостью до 7650 евро. Свыше этой суммы валюта и ценности декларируются.

ТАМОЖНЯ

— Согласно отчету Таможни Франции в 2005г. первое место среди выявленных и конфискованных контрафактных товаров принадлежит сигаретам (52,3%). Далее следуют текстильные товары (11%), доля которых в 2003г. составляла 25%. Самая крупная партия арестованных контрафактных сигарет составила 37 т. Отмечен рост арестов контрафактной продукции по отношению к предыдущему году (+61,4%). Общее количество арестованных артикулов составило 5,6 млн. Министр-делегат по вопросам бюджета Жан-Франсуа Коппе (Jean-Francois Coppe) поставил перед таможенной службой задачу в 2006г. произвести аресты контрафактной продукции на 320 млн. евро (+15% по отношению к результатам 2005г.). Правительством предусмотрено выделение 80 млн. евро на модернизацию оснащения 19 тыс. сотрудников таможни и закупку 2 патрульных катеров береговой охраны, 5 вертолетов и сканеров для проверки грузового автомобильного транспорта. Таможня рассматривается во Франции не только как контролирующий и надзирающий орган, но и в качестве служ-

бы, способствующей взиманию налогов. Благодаря действиям Таможни страна получила налоговых поступлений в 60,3 млрд. евро, что превысило поступления от взимания налога на прибыль. www.economy.gov.ru, 14.3.2006г.

— Таможенные службы средиземноморского порта Франции Фо-сюр-Мер сообщили в среду о перехвате 7,8 т. контрабанды сигарет на 2 млн. евро, передает Франс Пресс. При осмотре одного из контейнеров с садовой мебелью, прибывших из Китая, были обнаружены 780 блоков сигарет марки «Мальборо».

«Низкое качество блоков позволяет подозревать, что речь идет о подделке. Этот факт должны будут подтвердить эксперты торговой марки», — говорится в официальном заявлении таможенных служб. РИА «Новости», 4.5.2005г.

— Более 40 тыс. поддельных часов марок «Ролекс» и «Феррари» уничтожены на заводе по переработке отходов в Марселе. Как сообщается в коммюнике межрегионального управления таможни, две крупные партии подделок были задержаны таможенниками еще в середине 2002г. Сначала в магазине запчастей было обнаружено более 3 тыс. фальшивых часов марки «Феррари», доставленных из Италии. Затем таможенникам удалось перехватить около 40 тыс. поддельных «Ролексов», которые переправлялись из Гонконга в Тунис. По оценке таможенников, рыночная стоимость уничтоженных подделок превышает 100 млн. евро. РИА «Новости», 18.6.2004г.

Торговая палата

Торгово-промышленные палаты Франции — государственные учреждения, статус и деятельность которых регламентируются законом от 09.04.1898г. «О торгово-промышленных палатах». Торгово-промышленные палаты представляют интересы торговых предприятий, составлявших 41,5% от общего числа подведомственных палатам предприятий в 2002г., промышленных предприятий (18,6%), а также компаний, специализирующихся в области предоставления различного рода услуг (39,9%). В компетенцию палат входит управление: морскими портами и аэропортами; складскими помещениями, торговыми залами, некоторыми учебными заведениями; центрами оформления предприятий. Палаты предоставляют право на ведение общественных работ или оказание услуг. Торгово-промышленные палаты являются консультативными органами при разработке торгового, налогового, таможенного и экономического законодательства. Рекомендации торговых палат особо учитывались при проведении последних реформ в сфере правового регулирования деятельности компаний и правил урегулирования коллективных отношений.

Система Торгово-промышленных палат Франции состоит из: 155 местных торгово-промышленных палат (в т.ч. 10 — в заморских территориях Франции); 20 региональных торгово-промышленных палат; Ассамблеи торгово-промышленных палат Франции (Assemblée des chambres françaises de commerce et d'industrie (ACFCI), 45, avenue d'Iena, 75116 Paris); 80 зарубежных торгово-промышленных палат, осуществляющих деятельность за рубежом.

На территории Франции действуют 145 торгово-промышленных палат, группирующихся вокруг 20 региональных торгово-промышленных палат. Тор-

гово-промышленные палаты создаются в каждом департаменте, в отдельных случаях, если позволяет экономическая ситуация, деятельность одной палаты может распространяться на несколько департаментов, образующих округ данной палаты.

Компетенции региональных торгово-промышленных палат распространяются на территории экономических районов — регионов, образованных в 1938г. Основными целями деятельности региональных палат являются: представление региональных интересов промышленности и торговли в качестве общественных (государственных) учреждений; координация деятельности торгово-промышленных палат своего региона для реализации мероприятий, представляющих общий (совместный) интерес.

На национальном уровне интересы торгово-промышленных палат представлены Ассамблеей торгово-промышленных палат Франции. На международном уровне — Союзом ТПП Франции за границей, в котором объединены 80 зарубежных палат Франции, действующих в 75 странах мира. Зарубежные торгово-промышленные палаты Франции являются частными ассоциациями, которые группируют вокруг себя французские предприятия, созданные за рубежом, а также и местные предприятия. Палаты предлагают предприятиям перечень услуг: общественные отношения; связь; информация; анализ рынков; коммерческая деятельность; содействие в решении юридических и налоговых вопросов.

В состав торгово-промышленных палат входят:

- избираемые члены (избираются представителями предприятий округа или департамента сроком на 5 лет), которые формируют Генеральную ассамблею — высший руководящий независимый орган палаты. Избираемые члены избирают Бюро — исполнительный орган палаты, состоящее из президента, двух вице-президентов, казначея, заместителя казначея и 1-2 секретарей;

- ассоциированные члены, назначаемые Генеральной ассамблеей и участвующие в ее заседаниях с совещательным голосом;

- технические советники, назначаемые Генеральной ассамблеей.

Члены торгово-промышленных палат осуществляют свои функции на безвозмездной основе.

В торгово-промышленных палатах Франции насчитывается в общей сложности 4500 избранных представителей предприятий (штатных членов) и 30 тыс. наемных сотрудников. В предоставлении различного рода консультаций участвуют 1800 тыс. представителей предприятий и консультантов. В процентном отношении персонал палат по направлениям деятельности распределен следующим образом (по данным годового отчета торгово-промышленных палат за 2003г.): обучение и подготовка кадров — 38%; оказание помощи и содействие предприятиям — 35,7%; управление аэропортами — 14,2%, портами — 10,6%; другие сферы деятельности — 1,4%.

Основными целями деятельности торгово-промышленных палат являются: обеспечение участия предприятий и учет их интересов при выработке государственной политики; создание благоприятных условий для взаимодействия предприятий с национальными и территориальными органами власти.

В связи с указанными целями торгово-промышленные палаты осуществляют следующие функции: представляют по запросу правительства за-

ключения и информацию по вопросам промышленности и торговли; представляют заключения о возможностях более успешного развития торговли и промышленности; обеспечивают в пределах своей компетенции исполнение работ и управление подведомственными службами.

Торгово-промышленные палаты готовят заключения и предложения по вопросам: развития экономической деятельности; обустройства и развития территорий; защиты окружающей среды; транспорта; туризма; образования и занятости; городского строительства; развития торговли; международной торговли; обеспечения безопасности экономических районов; изменений в таможенном и налоговом законодательстве.

Через свои центры оформления предприятий (Centres de Formalites d'Entreprises) торгово-промышленные палаты оказывают консультационные услуги и осуществляют действия по созданию, изменению статуса, преобразованию и возобновлению деятельности предприятий.

Одним из важнейших направлений деятельности торгово-промышленных палат является работа по подготовке и переподготовке кадров, отвечающих самым широким потребностям предприятий, а также профессиональному обучению молодых специалистов. Ежегодно в 540 учебных заведениях палат обучаются 500 тыс. студентов, учеников, стажеров по различным программам обучения, в т.ч. на первом квалификационном уровне высших школ, готовящих специалистов по коммерции и инженеров.

Торгово-промышленные палаты управляют: 120 аэропортами; 180 портами; 36 многомодульными платформами; 18 дорожными комплексами; 28 складами или парками материально-технического обеспечения; 55 дворцами конгрессов и выставочными комплексами; 2 мостами (Нормандия, Танкарвиль).

Общий консолидированный бюджет палат 2003г. составил 3,52 млрд. евро. Он формируется из: налоговых средств (дополнительный налог с отчислений за профессиональную деятельность — IATP — 0,98 млрд. евро, составляет 27,8% бюджета палат); заимствований; поступлений от результатов собственной деятельности; поступлений за обучение и подготовку кадров.

Министр, ответственный за торговлю, может разрешить палатам заключать договоры займа для покрытия расходов, возникших в процессе их деятельности, за исключением обычных расходов палат. Торгово-промышленные палаты могут создавать резервные фонды для покрытия срочных и непредвиденных расходов.

Бюджет Торгово-промышленной палаты Парижа в 2002г. — 399,2 млн. евро. По источникам поступлений он формировался: 42,7% — дополнительный налог с отчислений за профессиональную деятельность; 43,3% — поступления от результатов собственной деятельности; 14% — поступления за обучение и подготовку кадров.

Бюджет Торгово-промышленной палаты Страсбурга и Нижнего Рейна в 2001г. сформирован из двух составляющих: коммерческих доходов от деятельности — 58,6 млн. евро и дополнительного налога с отчислений за профессиональную деятельность — 12,2 млн. евро. Доходы от основной деятельности палаты: концессионная деятельность — 45%, обучение и подготовка кадров — 18%,

оказание общих услуг — 13%, оказание помощи и услуг предприятиям — 12%, управление жилыми помещениями — 11%, освоение территории — 1%.

Бюджет Торгово-промышленной палаты Дьепа в 2002г. составил 16,225 млн. евро: доходы от вне-реализационных операций — 25%, продажи и предоставление услуг — 47%, дополнительный налог с отчислений за профессиональную деятельность — 21%, финансовые доходы — 2%, другие источники и дотации — 5%. С учетом привлеченных инвестиций в 0,592 млн. евро бюджетные расходы составили 16,307 млн. евро: отчисления в амортизационный и резервный фонды — 39%, заработная плата — 19%, управленческие расходы — 27%, финансовые расходы — 10%, расходы от вне-реализационных операций — 5%.

Связи с Россией и СНГ

— Россия и Франция создадут новый механизм партнерства — клуб регионов. Об этом сообщил глава ассоциации «Российско-французский диалог» Ара Абрамян. По его словам, это предложение поддержано на конференции, завершившейся в четверг вечером в Париже. В форуме, проходившем в Люксембургском дворце — резиденции сената Франции — участвовали министры, парламентарии, руководители регионов и предприятий.

«Столь широкий обмен мнениями по региональной тематике сотрудничества состоялся впервые, — констатировал А.Абрамян. — создание клуба регионов, который, как мы ожидаем, начнет работу уже в этом году, поможет реализовать многие прозвучавшие сегодня идеи». По его мнению, с учетом не задействованного пока потенциала связей «стороны фактически еще в начале пути».

Региональное измерение партнерства, продолжил глава ассоциации, позволяет лучше осваивать взаимный опыт в решении конкретных проблем. «Большое внимание будет уделено направлениям, с которыми связаны российские национальные проекты, — отметил А.Абрамян. — Они касаются развития здравоохранения, образования, жилищного сектора, сельского хозяйства».

Французская сторона предложила создать специальный Франко-российского фонд децентрализованного сотрудничества. Такой механизм существует у Франции с Канадой. В планы коллег входит также использование в региональных связях с Россией практики, сложившейся у французских регионов в контактах с Германией и Великобританией.

Символично, считает А.Абрамян, что конференция в сенате проходила на пороге важного этапа в реализации одного из самых масштабных проектов российско-французского сотрудничества. Уже через 2 дня состоится открытие стартовой площадки на космодроме во Французской Гвиане для будущих запусков российских ракетополетителей «Союз». Прайм-ТАСС, 16.2.2007г.

— Объем экономических связей между Россией и Францией вырос за последнее пятилетие в 3 раза. Об этом заявил сегодня руководитель аппарата правительства — министр РФ Сергей Нарышкин. По его словам в 2006г. взаимный товарооборот между Россией и Францией достиг 13 млрд. долл. Выступая на конференции во французском сенате, созванной по инициативе ассоциации «Российско-французский диалог», С.Нарышкин отметил, что партнерству между двумя странами особо

содействует успешное развитие российской экономики. Золотовалютные резервы России превысили 300 млрд.долл. — по этому показателю Россия занимает третье место в мире, подчеркнул он. Учитывая наличие Стабилизационного фонда в 90 млрд.долл., российская экономика имеет солидный запас прочности, сказал С.Нарышкин. В 2006г. Россия выплатила долги в сумме 22 млрд. долл. Приток капитала в Россию в 2006г. составил 42 млрд.долл., сообщил он.

«Все это открывает новые возможности для развития российско-французских связей», — сказал С.Нарышкин, возглавляющий со стороны РФ Российско-французский совет по экономическому сотрудничеству. Он особо отметил, что важная роль в двустороннем российско-французском сотрудничестве принадлежит регионам. С.Нарышкин выразил уверенность, что конференция во французском сенате с участием представителей местных властей и предприятий двух стран может стать сильным импульсом к расширению межрегиональных проектов. Прайм-ТАСС, 15.2.2007г.

— Россия и Франция реализуют 50 совместных проектов на региональном уровне. Об этом заявил сегодня председатель сената Франции Кристиан Понсле, выступая на конференции, созванной по инициативе Ассоциации «Российско-французский диалог». Он отметил, что «связи регионов содействуют появлению нового качества и повышению интенсивности отношений двух стран». «Региональное сотрудничество касается проектов, напрямую затрагивающих граждан, — сказал он. — Укрепляются связи в таких областях, как образование и профессиональная подготовка, научные исследования, сельское хозяйство, защита окружающей среды, спорт, совершенствуется местное самоуправление».

«Это сотрудничество может дать плодотворные экономические результаты каждому из партнеров», — заметил К.Понсле. «Данные обмены между общественными структурами создают климат доверия, от которого деловые контакты предприятий только выигрывают», — сказал он. По словам министра-делегата по вопросам местного самоуправления Бриса Ортефе, «большинство существующих сегодня партнерских связей появилось в последние годы, когда французские регионы почувствовали в России потенциал, увидели реальную возможность развития взаимовыгодных контактов». «Нам следует и далее продвигаться по данному пути», — сказал Б.Ортефе. «Мы считаем, что развитие отношений с Россией, в т.ч. на региональном уровне, заслуживает приоритетного внимания», — подчеркнул он. Б.Ортефе отметил, что французское правительство завершает свой мандат. В связи с этим он выразил надежду, что «те, кто придет ему на смену, продолжат начатый процесс». Прайм-ТАСС, 15.2.2007г.

— Франция поддерживает активизацию диалога между ЕС и Россией в сфере энергетики, за который высказалась недавно федеральный канцлер Германии Ангела Меркель. Об этом заявил накануне министр экономики и финансов Франции Тьерри Бретон, отвечая на вопросы депутатов нижней палаты парламента. Он указал, что А.Меркель сделала из вопроса энергетики «важную тему председательства ее страны в ЕС». «Франция будет поддерживать такую позицию. Она будет отстаивать идею о необходимости активизации диалога

между Европейским Союзом и Россией», — подчеркнул французский министр. Т.Бретон также подтвердил позицию Франции, которая считает «необходимым создание в энергетической сфере транснациональных компаний- гигантов подобно тому, как это уже сделали Испания и Германия». Идет создание крупнейшей в Западной Европе энергетической корпорации после приобретения германским концерном E.ON испанской компании Endesa. Прайм-ТАСС, 8.2.2007г.

— Россия и Франция «имеют большие перспективы в области атомной энергетики и новых технологий». Такое убеждение высказал сегодня в Москве французский министр промышленности Франсуа Лоос. По его словам, «наши страны сотрудничают активно в области атомной энергетики, вместе работают над созданием российского регионального самолета, в области нанотехнологий».

Говоря о Европейской энергетической хартии, Ф.Лоос призвал «не делать из этого документа какой-либо символ». «Нам нужна ясность в том, что на период до 2030г. внутренние потребности в энергоресурсах России и ее экспортные возможности будут находиться в равновесии», — подчеркнул министр. Он также считает, что «вопросы по использованию газа и ядерной энергии необходимо рассматривать сообща».

Затрагивая тему участия компании Gaz de France в строительстве Северо-Европейского газопровода, Ф.Лоос сказал, что «Франция пока не подошла к решению вопроса об участии в этом проекте». «Если речь идет о входе в капитал, то это будет решено не раньше 2011г.», — полагает он. Министр промышленности Франции Ф.Лоос находится в Москве с двухдневным визитом. Ранее он провел переговоры с российским коллегой Виктором Христенко, принял участие в конференции «Нефть и газ России». Прайм-ТАСС, 31.10.2006г.

— Товарооборот между Россией и Францией по итогам 2006г. превысит 10 млрд.долл., сообщил в воскресенье руководитель аппарата правительства РФ Сергей Нарышкин. «Товарооборот между Россией и Францией в 2005г. составил 9,8 млрд.долл. А в этом году мы преодолеем рубеж в 10 млрд.долл.», — сказал он, открывая 13 заседание Российско-французского совета по экономическим, финансовым, промышленным и торговым вопросам в Нижнем Новгороде.

По его словам, на заседании планируется рассмотреть вопросы сотрудничества в авиакосмической отрасли, в сфере инноваций, энергетики, транспорта, дорожного хозяйства, информационных технологий и связи.

Руководитель аппарата российского правительства отметил, что заседание совета проходит в Нижнем Новгороде неслучайно. «Впервые заседание проходит не в Москве, а в регионе промышленном, развивающемся динамичным темпом. Принимая решение о месте проведения заседания, мы хотели показать французским партнерам потенциал российских регионов», — сказал Нарышкин.

Министр экономики, финансов и промышленности Франции Тьерри Бретон сказал, что «Франция хотела бы развивать отношения с российскими регионами». Он также отметил, что в рамках заседания им было бы интересно обсудить еще и возможности сотрудничества в сельском хозяй-

стве, а также поставки алкоголя и парфюмерии. РИА «Новости», 1.10.2006г.

— Товарооборот между Францией и Россией в 2006г. может составить 10 млрд.долл. Об этом заявил руководитель аппарата правительства РФ Сергей Нарышкин в ходе XIII заседания Российско-французского совета по экономическим, финансовым, промышленным и торговым вопросам на Нижегородской ярмарке 1 окт. По его словам, впервые заседание проводится не в Москве или Париже, а в Нижнем Новгороде — регионе с динамично развивающимся промышленным потенциалом: «Принимая решение о месте проведения заседания, мы рассчитывали показать французским партнером потенциал региона».

Также Нарышкин сообщил, что за год с момента проведения прошлого заседания совета увеличился объем прямых инвестиций французских компаний в экономику России. Он также отметил углубление отношений между Россией и Францией в сфере авиации и космоса, одним из этапов которых стало обнуление пошлин на некоторые виды комплектующих, используемых в этих отраслях. В ходе встречи стороны также обсудили вопросы сотрудничества в сфере строительства и эксплуатации платных дорог, промышленной кооперации и энергетике.

Министр экономики, финансов и промышленности Франции Тьерри Бретон отметил высокий промышленный потенциал Нижегородской обл. В ходе заседания стороны обсудили вопросы поставки в Россию вина, крепких алкогольных напитков и парфюмерии, а также крупнорогатого скота. Также Бретон сообщил, что Нижегородская обл. станет одним из регионов на территории которого будет реализован пилотный проект по организации цифрового телевидения.

В Нижегородской обл. до конца 2006г. планируется разработать программу по внедрению в регионе цифрового телевидения. Предварительно стоимость программы оценивается в 1 млрд. рублей. Необходимое оборудование будет производиться на ФГУП «Нижегородский завод имени М.В.Фрунзе» (производитель радиоизмерительной техники). Планируется, что цифровое телевидение на территории Нижегородской обл. появится уже в 2007г. ИА Regnum, 1.10.2006г.

— В Париже в Российском центре науки и культуры (РЦНК) состоялось учредительное собрание новой общественной ассоциации Союз русофонов Франции (СРФ), призванной содействовать использованию и изучению русского языка. По словам одного из учредителей Союза, директора РЦНК в Париже Игоря Шпынова, на данный момент во Франции и в мире существует множество различных ассоциаций, деятельность которых тесно связана с русским зарубежным культурным наследием или использованием и изучением русского языка. «Задача СРФ — создать общее информационное поле и механизмы коммуникации между подобными ассоциациями», — отметил Шпынов.

Конечной целью основателей СРФ является формирование во Франции и в мире движения «русофонии» по аналогии с общеизвестным французским движением «франкофония», построенным на распространении в разных странах французского языка и культуры. По мнению учредителей Союза, зарождающемуся движению «русофонии» предстоит развитие далеко за пределами

Франции. «На русском языке говорят 300 млн. жителей нашей планеты, — отмечает директор РЦНК. — Помимо населения России, в их число входят русскоговорящие граждане стран СНГ, а также представители огромной российской диаспоры дальнего зарубежья». По замыслу создателей СРФ, «русофония» сможет объединить не только проживающих за рубежом соотечественников, но и коренных местных жителей, которые изучали и используют в личных и профессиональных целях русский язык, а также и иностранных преподавателей, через которых распространяется знание русского языка. РИА «Новости», 16.9.2006г.

— Внешэкономбанк уже перевел одному из кредиторов Парижского клуба 1 млрд. евро в счет досрочного погашения задолженности России, сообщил замминистра финансов РФ Сергей Сторчак. Он уточнил, что многосторонний протокол о досрочном погашении долга предполагает перечисление средств до 21 авг. всем странам-членам Парижского клуба. «Последний платеж состоится 21 авг.», — сказал замглавы минфина. Сторчак сообщил, что для досрочного погашения долга перед Парижским клубом будут использоваться средства стабилизационного фонда в 600 млрд. руб., при этом конвертацию руб. в доллары и евро будет проводить казначейство за счет приобретения этих средств у ЦБ. «Другие виды валют Внешэкономбанк будет покупать самостоятельно», — уточнил Сторчак.

Оставшаяся часть долга России перед Парижским клубом составляет 21,3 млрд.долл. Общая экономия от долгосрочного погашения долга составит 7,7 млрд.долл., в т.ч. в 2007г. — 1,2 млрд.долл., в 2008 — 1,1 млрд.долл., в 2009г. — 1 млрд.долл. и, далее по убывающей, в 2020г. — 10-20 млн.долл. Сэкономленные платежи планируется направлять на инвестиционную деятельность, в т.ч. в инвестиционный фонд. Договоренность о досрочном погашении реструктурированного в рамках Парижского клуба внешнего долга России была достигнута в Париже 16 июня текущего года и оформлена многосторонним протоколом о досрочном погашении задолженности. РИА «Новости», 15.8.2006г.

— Переговоры о досрочном погашении долга России перед Парижским клубом начнутся на проходящей в Париже сессии клуба. Как сообщили в минфине РФ, российскую делегацию на них будет возглавлять замминистра финансов Сергей Сторчак. Россия ведет с Парижским клубом переговоры о возможности досрочного погашения всей задолженности бывшего СССР, размер которой достигает 22 млрд.долл. На заседании в мае члены клуба высказали готовность принять предложение России о досрочном погашении всей оставшейся задолженности и договорились в июне начать переговоры с целью определить его основополагающие условия. Министр финансов РФ Алексей Кудрин ранее высказывал мнение, что Парижский клуб согласится на выплату Россией 12 млрд.долл. Кудрин сообщил, что досрочное погашение долга перед Парижским клубом кредиторов, скорее всего, пройдет без учета долга Германии в части выпущенных облигаций Agies, которые не могут быть погашены ранее окончания срока их обращения.

Согласно регламенту Парижского клуба, решение о том, соглашаться или не соглашаться на досрочное погашение, принимается каждым государством-кредитором в отдельности. Самым крупным кредитором России в рамках Парижского

клуба является Германия. Как ранее заявлял министр финансов Германии Пеер Штайнбрюк, Германия готова принять досрочно сумму долга в 1,3 млрд. евро. По оставшейся сумме долга в 6,8 млрд. евро, которая привязана к облигациям Agies, переговоры будут продолжены. Парижский клуб, действующий как неформальное объединение государств-кредиторов, был создан в 1956г. для выработки и согласования совместных подходов к вопросам реструктуризации и обслуживания долгов развивающихся стран. Ныне в его состав в качестве полноправных членов входят 19 государств, еще полтора десятка стран-кредиторов приглашаются на заседания клуба от случая к случаю.

Россия оформила свое членство в Парижском клубе в 1997г. и с тех пор на регулярной основе участвует в его работе. Российская Федерация является одновременно и кредитором, и клиентом клуба, страной, имеющей долговые обязательства перед государствами-участниками Парижского клуба. На заседании клуба в апр. 1993г. правительство РФ сделало заявление о признании внешних долгов бывшего СССР и подтвердило свое намерение погашать их в полном объеме. В 2005г. Россия уже произвела досрочное погашение части своего долга в 15 млрд.долл. Эта транзакция стала крупнейшей финансовой операцией за всю полувековую историю Парижского клуба кредиторов. Средства на досрочное погашение были выделены из Стабилизационного фонда России в соответствии со стратегической задачей по снижению долгового бремени и высвобождению дополнительных средств в виде сэкономленных % платежей. В целом, по данным минфина РФ, планы по досрочному погашению долгов перед Парижским клубом позволят сэкономить России в 2006г. 800 млн.долл., а до 2020г. — 6 млрд.долл. РИА «Новости», 15.6.2006г.

— Интервью директора департамента внешнеэкономических отношений минэкономразвития России Е.В. Даниловой «Французские инвестиции в Россию — спектр возможностей огромен», тематическое приложение «Страна-партнер» к еженедельнику «Экономика и жизнь» № 20, Франция и Россия — перспективы сотрудничества. Хорошо, но мало. Франция — один из важных экономических партнеров для России, но ее инвестиции в нашу экономику могли бы развиваться интенсивнее, малый и средний бизнес — проявлять больше активности, а положительный экономический опыт Франции нам еще предстоит перенимать. О том, что делается в этом направлении и над чем следует работать, рассказывает Елена Владимировна Данилова, директор Департамента внешнеэкономических отношений министерства экономического развития и торговли РФ.

• Как Вы оцениваете динамику развития экономических отношений России и Франции? В каких сферах сотрудничество эффективно и могут ли эти объективные приоритеты измениться?

Экономические отношения между Россией и Францией подкреплены активным политическим взаимодействием на самом высоком уровне и находятся на подъеме. Проведена реформа Межправительственного совета по экономическим, финансовым, промышленным и торговым вопросам (СЕФИК), позволившая придать этому органу необходимую гибкость в принятии решений, сосредоточиться на приоритетных направлениях сотрудничества и усилить взаимодействие предпри-

нимателей двух стран. Активно работают представительства по торгово-экономическим вопросам: Торгпредство России во Франции и Экономическая миссия Франции в Москве.

За последние 5 лет объем взаимной торговли между Россией и Францией вырос в 2,5 раза. В 2005г. товарооборот составил 9,8 млрд.долл. (на 30% больше по сравнению с показателем 2004г.), в т.ч. экспорт российских товаров во Францию — 6,1 млрд.долл. (на 38% больше), импорт французских товаров в Россию — 3,7 млрд.долл. (на 19% больше). Структура российского экспорта во Францию традиционна для нашей торговли с развитыми странами и сохраняет свою сырьевую направленность. Ее основу — 84,5% — составили в 2005г. товары ТЭК; продукция химической промышленности (6,5%), черных металлов (2,4%), древесины (1,2%). Хотелось бы, конечно, чтобы на французский рынок активнее выходили российские производители готовых изделий и чтобы во взаимную торговлю интенсивнее вовлекались предприятия малого и среднего бизнеса.

Французский экспорт в Россию, по данным МЭРТ, составляют машины и оборудование (27%), парфюмерная и фармацевтическая продукция (14,0%), продовольственные товары (12,3%), товары химической промышленности, пластмассы, каучук (12,0%), продукция автомобильной промышленности (9,0%), летательные аппараты (7,5%), бытовые приборы (6,0%).

Экономическое сотрудничество не сводится к торговле. Все большее значение приобретают совместные проекты в наукоемких сферах. Это, прежде всего, авиакосмическая область, где российские и французские предприятия вместе разрабатывают двигатель и другие комплектующие для российского регионального самолета, а также сотрудничают по запуску спутников. Широкие перспективы открываются в области развития особых экономических зон, с упором на их инновационный потенциал. Достигнута договоренность о совместной реализации проекта по переводу российского телерадиовещания на цифровой формат. Эти направления приоритетны, и мы надеемся, что вектор развития экономических отношений России и Франции не изменится.

• Самые яркие примеры успешной реализации французских инвестиционных проектов в России?

Прямые французские инвестиции в российскую экономику в 2005г. составляли 905 млн.долл., частично проходя через зарубежные филиалы этих компаний. Мы считаем, что потенциал инвестиционного сотрудничества используется недостаточно.

Для российского потребителя французские инвестиции достаточно узнаваемы: «патриарх» пищевой промышленности «Данон», один из лидеров розничной торговли «Ашан», активно развивающий сеть своих гипермаркетов. В апр. 2005г. на базе совместного предприятия «Автофрамос» в Москве началось производство автомобилей Рено «Логан». Компания «Мишлен» открыло в Московской обл. завод по производству шин. Много успешных проектов ведется в нефтегазовой сфере, в строительстве, в черной металлургии. При участии компании «Тоталь» ведется добыча нефти на Харьгинском месторождении в Ненецком автономном округе. Компании «Электрисите де Франс» и «Росэнергоатом» реализуют проект по повыше-

нию уровня безопасности на энергоблоке № 2 Калининской АЭС. Компании «Арселор» и ОАО «Северсталь» создали в Череповце совместное предприятие «СеверГал» по производству листовой стали для автомобильной промышленности. Совместное научно-производственное предприятие «Талес — «Алмаз-Антей» выпускает оборудование для перевода российского телерадиовещания в «цифру».

• В марте российская делегация во главе с Германом Грефом представляла российские регионы на 17-й международной выставке недвижимости MIPIM. Что Вы можете сказать об итогах поездки?

По общему признанию организаторов, участие в выставке российских регионов вызвало живой интерес деловых кругов Франции. В 2006г. Россия была впервые представлена единым федеральным стендом, а также региональными стендами Москвы, Санкт-Петербурга, Екатеринбурга, Владивостока, Дмитрова, Краснодарского и Ставропольского краев, Московской, Липецкой, Ростовской, Пензенской, Ульяновской областей, Республики Татарстан — всего 225 участников, 143 стенда. С презентацией инвестиционных проектов в сфере недвижимости выступили губернаторы Краснодарского края, Калужской и Калининградской областей. Министр экономического развития и торговли РФ Г. О. Греф выступил на конференции «Инвестиции в недвижимость России — регионы на подъеме». Выставка способствовала дальнейшему развитию мирового инвестиционного процесса. И то главное, что, я надеюсь, могло оценить мировое инвестиционное сообщество, — это возросшее качество российского участия, обилие и глубокая степень проработки конкретных проектов, динамизм и перспективность нашего рынка.

• Насколько, на Ваш взгляд, французская модель развития экономики — государство инвестирует в новые проекты, а затем передает их в частные руки, — применима к российской ситуации? Чему Россия может поучиться у Франции?

Говорить о существовании во Франции только такой модели не совсем точно. В 1970-80гг. французское государство приложило немало усилий, в первую очередь финансовых, для развития целого ряда ключевых отраслей: авиастроения, космонавтики, ядерной энергетики, железнодорожного транспорта. Результатом стало появление самолетов «Конкорд» и «Аэробус», ракетносителя «Ариан», скоростного поезда «ТЖВ». Но эта модель строилась по принципу: «государственные НИОКР — производство в госсекторе — государственный заказ». Сейчас французы убедились, что подобная модель неэффективна и малореализуема в условиях открытости рынков и пристального внимания КЕС и ВТО к государственной поддержке предприятий.

Франция до последнего пыталась использовать старый механизм промышленной и инновационной политики — и не без удивления констатировала снижение своей конкурентоспособности на мировых рынках, особенно в высокотехнологичных отраслях. Именно в этих условиях в 2005-06гг. французское правительство приступило к выработке новой инновационной политики, так называемой «промышленной», в которой государству отводится роль координатора и гаранта крупных проектов в отраслях, где Франция могла бы в ближайшие 20-30 лет стать мировым лидером. С этой целью бы-

ло создано Агентство по промышленным инновациям, которое будет осуществлять поддержку отбираемых правительством проектов. В апр. 2006г. было отобрано 6 первых проектов: в области программного обеспечения, телекоммуникаций, энергосбережения, экологии и транспорта. Их реализацией займутся частные компании «Томсон», «Алкатель», «Пежо-Ситроен». Государство окажет содействие в их реализации через совместное финансирование НИОКР и предоставление льготных кредитов (в общей сложности поддержка будет оказана в пределах 25-40% стоимости проекта).

Этот механизм заслуживает пристального внимания, потому что перед нами стоят аналогичные задачи. Насколько данный метод эффективен — покажет время и достигнутые результаты, но учиться выстраивать систему частно-государственного партнерства нам необходимо. Во Франции накоплен определенный опыт в этой сфере, причем не только в области инноваций, но и в управлении инфраструктурными объектами, системой ЖКХ, платными автодорогами.

- Представители французского малого и среднего бизнеса жалуются на наличие в России административных, налоговых и иных преград. Делается ли что-то для разрешения этих проблем? Каким Вы видите вклад французского малого и среднего предпринимательства в нашу экономику?

Малые и средние предприятия обеспечивают половины экспорта Франции в Россию. Мы считаем, что это недостаточно, особенно учитывая, что их прямые конкуренты — немцы и итальянцы — работают в России гораздо активнее. Такая ситуация связана не только с наличием барьеров, но и с национальными особенностями предпринимательства. Французы сами признают, что они слишком осторожны, не имеют достаточной государственной поддержки, разобщены, в то время как в Италии и Германии малые и средние предприятия имеют в своем распоряжении больше инструментов, стимулирующих их внешнеэкономическую деятельность. Другая отличительная сторона французского бизнеса — это их слабое знание российских регионов, нежелание выйти за пределы Москвы, Санкт-Петербурга и некоторых других крупных городов. Так что развитие регионального сотрудничества между нашими странами должно осуществляться, в первую очередь, именно на уровне малых предприятий.

Вместе с тем, есть примеры того, как французские малые предприятия не только занимаются в России торговлей, но и инвестируют в нашу экономику. Спектр их возможностей огромен. Например, у нас производятся французские натяжные потолки или вафельные стаканчики для мороженого. Звучит неожиданно, но, наверное, в заповедии именно таких ниш французский малый и средний бизнес может еще сыграть свою роль в развитии российской экономики.

Существуют и трудности. Избыточность требований, предъявляемых к предпринимателям, отсутствие взвешенного подхода к демонстрации необходимости государственного вмешательства в экономику, — все это не только не обеспечивает безопасность товаров (работ, услуг), но и увеличивает издержки предпринимателей и снижает их конкурентоспособность.

Россия заинтересована в совершенствовании законодательной базы предпринимательства как

основы эффективного сотрудничества. Первый этап административной реформы создал необходимые предпосылки для комплексной модернизации системы государственного контроля; результатом стало выделение федеральных органов исполнительной власти, осуществляющих контрольно-надзорные функции, и лишение их функций нормативного регулирования.

Правительство РФ определило ряд направлений государственной поддержки малого и среднего предпринимательства. Это поддержка субъектов малого предпринимательства, производящих товары (работы, услуги) на экспорт; развитие системы кредитования субъектов малого предпринимательства; развитие лизинговых отношений в сфере малого предпринимательства; создание и развитие инфраструктуры поддержки малых предприятий в научно-технической сфере; создание и развитие бизнес-инкубаторов, которые будут оказывать предпринимателям поддержку на ранней стадии их деятельности — предоставлять в аренду помещения, оказывать консультационные, бухгалтерские, юридические услуги.

В 2005г. из федерального бюджета на поддержку малого и среднего предпринимательства было выделено 1,5 млрд. рублей. На участие в конкурсах на предоставление средств федерального бюджета в 2005г. было представлено 152 и принято заявок из 61 субъекта Российской Федерации; 108 из них были приняты.

Комплексная программа поддержки малых предприятий-экспортеров в 2006г. охватывает уже 26 регионов страны. Программа кредитования сконцентрирована на поддержке кредитной кооперации, позволяющей финансировать недорогие проекты (до 10 тыс.долл.). В 2006г. на конкурс МЭРТ представлено 60 проектов создания бизнес-инкубаторов на объектах недвижимости. В 2005г. в 6 субъектах РФ были сформированы региональные венчурные фонды содействия развитию малым предприятиям в научно-технической сфере, и мы рассчитываем, что в 2006г. такие венчурные фонды будут сформированы уже в 15 субъектах РФ.

Соответственно, французским компаниям можно предложить три формы участия в российском рынке малого и среднего предпринимательства: в качестве управляющей компании по венчурному фонду; в качестве соинвестора венчурного фонда (50% — государственные средства, 50% — частно-предпринимательские инвестиции); соинвестором в компании, в которую инвестирует венчурный фонд.

- Что Вы можете сказать по поводу полемики вокруг вступления России к ВТО, какой линии должна придерживаться Россия?

В 1993г. Россия обратилась с официальной заявкой о присоединении к Генеральному соглашению по тарифам и торговле (ГАТТ). Была создана Рабочая группа по присоединению России к ГАТТ, которая после учреждения в 1995г. Всемирной торговой организации (ВТО) была преобразована в Рабочую группу по присоединению Российской Федерации к ВТО (РГ). РГ имеет мандат на изучение торгового режима России и выработку условий ее участия в ВТО.

Переговорный процесс по присоединению России к ВТО начался в 1995г. На первом этапе он был сконцентрирован на рассмотрении торгово-политического режима России на предмет его соответ-

ствия нормам ВТО странами — участницами РГ. Со всеми членами РГ, кроме США, Австралии и Колумбии, завершены переговоры по условиям доступа иностранных товаров на российский рынок.

Обсуждение условий присоединения с основными торговыми партнерами ведется практически непрерывно. Но Россия не может присоединиться к ВТО на любых условиях. Потенциальные обязательства по всем параметрам (тарифы, обязательства в области сельского хозяйства, доступ на рынок услуг, системные вопросы) будут приниматься на основе реального состояния российской экономики и перспектив ее развития, чтобы обеспечить необходимую защиту национальных производителей при сохранении адекватной конкурентной среды. www.economy.gov.ru, 29.5.2006г.

— Франция поддерживает кандидатуру Казахстана на пост председателя ОБСЕ в 2009г., заявил председатель сената Франции Кристиан Понселе. «В ходе переговоров с председателем сената (верхняя палата парламента Казахстана) Нуртаем Абыкаевым Понселе подтвердил позицию Франции по поддержке кандидатуры Казахстана на пост председателя в ОБСЕ в 2009г.», — отмечается в пресс-релизе сената Казахстана, полученном РИА Новости.

Как отметил Понселе, Франция признает большой прогресс, достигнутый Казахстаном за годы независимости по многим направлениям, в т.ч. и в демократическом развитии, показателем которого стало проведение открытых выборов главы государства.

Абыкаев указал, что «Казахстан придает большое значение всестороннему развитию контактов с Францией, учитывает ее роль в мировой политике и экономике». «Стороны отметили полное совпадение взглядов двух стран и желание укреплять взаимовыгодное сотрудничество», — отмечается в документе. РИА «Новости», 23.5.2006г.

— Представители Парижского клуба кредиторов на ежемесячной сессии в среду рассмотрели предложение Российской Федерации о досрочном погашении долга перед клубом. Как говорится в коммюнике, штаб-квартиры Парижского клуба, большинство стран согласны с предложением России о досрочном погашении долга.

«Кредиторы Парижского клуба благосклонно отнеслись к предложению России о погашении ее реструктурированного долга, сумма которого достигает 22 млрд.долл., — говорится в сообщении. — Они согласились провести в рамках предстоящей в июне очередной сессии Клуба переговоры о достижении многосторонней договоренности, в которой будут уточнены основные условия такого досрочного погашения долга».

«В соответствии с регламентом Парижского клуба решение о согласии на досрочную выплату задолженности принимается каждой страной-членом в отдельности, — напоминает канцелярия Парижского клуба. — Тем не менее, большинство стран-кредиторов уже выразили готовность принять предложение России». Прайм-ТАСС, 11.5.2006г.

— Компания «Юкос» получила от консорциума иностранных банков-кредиторов во главе с Societe Generale уведомление о том, что ее долг в 482 млн.долл. продан Роснефти, говорится в официальном сообщении «Юкоса».

В пресс-релизе отмечается, что данное соглашение между банками и Роснефтью было достиг-

нуто 13 дек. 2005г. В связи этим совет директоров и менеджмент «Юкоса» изучают вопрос, как выкуп долга может повлиять на процедуру банкротства компании, инициированную банками-кредиторами в Арбитражном суде Москвы. РИА «Новости», 15.3.2006г.

— Руководство Французской республики намерено открыть в Екатеринбурге генконсульство. Об этом заявил на встрече с губернатором Свердловской обл. Эдуардом Росселем посол Франции в РФ Жан Кадэ. Встреча прошла в Каннах в рамках профессиональной выставки недвижимости Mirim-2006.

Кадэ и Россель обсудили вопросы, касающиеся увеличения числа рейсов Екатеринбург-Париж, расширения сотрудничества в области культуры и образования. Просол предложил Росселю осенью этого года провести в Екатеринбурге фестиваль французского вина, на котором ведущие виноделы Франции смогли бы представить образцы своей продукции и заключить соглашения о сотрудничестве со свердловскими торговыми компаниями о поставках высококачественных вин на Средний Урал. Жан Кадэ заявил, что в мае он намерен приехать в Екатеринбург и принять участие в открытии «Французской недели» (пройдет с 20 по 26 мая).

Делегация Свердловской обл. встретила со всемирно известным модельером Пьером Карденом. Инициатором встречи стал сам кутюрье. 15 марта в деловом расписании Росселя запланирован ряд встреч с руководителями крупнейших европейских коммерческих фирм, специализирующихся на управлении недвижимостью. Речь на встречах пойдет о привлечении иностранных инвестиций в область, об участии зарубежных инвесторов в управлении недвижимостью на Среднем Урале. ИА Regnum, 15.3.2006г.

— Познакомиться с новинками в сфере производства молока 6 марта собрались представители большинства хозяйств Калужской обл. На встрече, присутствовали представители Франции. Иностранные коллеги поделились опытом работы с новыми технологиями и оборудованием.

Французы предлагают создать на базе одного из колхозов так называемую «Мега-ферму», рассчитанную на 1300 голов и основанную на принципе безпривязного содержания поголовья. Эта система предполагает наличие у каждой коровы собственного электронного паспорта, который позволяет контролировать состояние здоровья животного, место его нахождения, количество надоев. Такая беспривязная система управления стадом позволяет увеличить надои с одной коровы до 27-30 л. в день, снизить затраты на производство молока и повысить его качество, а как следствие — и цену.

«Мега-ферму» предлагают возвести в колхозе им. Орджоникидзе в Козельском районе. Правда, ее строительство требует немалых затрат. Но калужские власти обещают поддержать отечественного производителя. 8-летний кредит при окупаемости затрат через 5-6 лет, по мнению представителей семинара, отдать будет не сложно.

Впрочем, это им придется еще доказать на инвестиционном совете, где проект строительства мега-фермы в колхозе им. Орджоникидзе будут рассматривать детально, сообщает ТРК «Ника». ИА Regnum, 9.3.2006г.

— 16 фев. в министерстве с/х России состоялось подписание трехстороннего соглашения между

правительством Калужской обл., пров.Лимузен (Франция) и ОАО «Росагролизинг». Документ предполагает совместную деятельность по возрождению мясного животноводства в Калужской обл. Французская сторона обязуется поставлять крупный рогатый скот мясных пород согласно установленным объемам и срокам. ОАО «Росагролизинг» — выделять средства, необходимые для приобретения животных и передачи их сельскохозяйственным предприятиям области. Правительство Калужской обл. со своей стороны будет способствовать внедрению передовых технологий в выращивании скота мясных пород.

17 фев. в Калуге французская делегация во главе с вице-президентом Регионального Совета Лимузена Клодом Тремуем встретила с работниками с/х области. Гости поделились опытом содержания крупного рогатого скота лимузенской породы, обсудили ряд конкретных предложений по созданию животноводческого центра, где будет разводиться импортный скот. Французская делегация посетила животноводческие хозяйства области: ЗАО «Воробьево» Малоарославского района, КФХ «ДиК» Бабынинского района и агрохолдинг «Монастырское подворье» Мешовского района, где разместится будущий центр. «Монастырское подворье» уже реконструировало под французских лимузенов прежние животноводческие помещения, запаслось кормами на 400 голов. Импортный скот планируется завезти в апр. 2006г. ИА Regnum, 17.2.2006г.

— По мнению Comite Colbert, объединяющего 69 французских домов, производящих товары класса luxe, Россия выходит на третье место в мире (после Китая и Индии) по уровню потребления товаров этого класса. Клиентская база в России, потребляющая указанные товары, составляет 6% от общемирового значения. В стоимостном выражении российский рынок оценивается в 6-7 млрд. евро. По мнению экспертов, его емкость в ближайшие три года может возрасти до 13 млрд. евро. В России представлены 90% домов, входящих в Comite Colbert (302 бутика). Общий объем мировых продаж товаров, происходящих из Comite Colbert, составляет 12 млрд. евро, из которых в России продается 2,5-3%. www.economy.gov.ru, 15.12.2005г.

— Депутаты Национального собрания — нижней палаты парламента Франции — утвердили российско-французское соглашение по спорным вопросам недвижимости. Согласно сообщению парламентской пресс-службы, речь в этом документе идет о зданиях, в которых до Второй мировой войны размещались посольства Латвии, Литвы и Эстонии.

После войны эти здания отошли к Советскому Союзу, и в них размещались различные советские, а впоследствии и российские представительства (в одном из зданий и поныне базируется бюро РИА Новости). Однако после распада СССР государства Балтии попытались предъявить права на свои бывшие посольства.

Соглашение, утвержденное Национальным собранием Франции, предусматривает, что здания бывших посольств переходят в собственность Российской Федерации. В обмен российское правительство обязуется провести реставрацию здания резиденции посла Франции в Москве на 2 млн. евро, а также в течение 10 лет не взимать за это здание арендную плату общим размером 4 млн. евро.

Соглашение еще должно быть утверждено в Сенате — верхней палате французского парламента. В 2001г. Франция заключила соглашения со странами Балтии, которые отказались от претензий на здания своих бывших посольств в обмен на выплаченную французской стороной компенсацию (Латвия и Эстония получили четырех млн. евро каждая, а Литва — 3,5 млн. евро). РИА «Новости», 13.12.2005г.

— 17 нояб. 2005г. в сенате Франции прошел ежегодный бизнес-форум «Встречи с Россией». В работе форума принимали участие с российской стороны руководитель аппарата правительства РФ С.Е.Нарышкин, председатель Комитета по экономической политике госдумы РФ В.Драганов, губернатор Ростовской обл. В.Чуб, министр внешнеэкономических связей Республики Татарстан Х.Салихов, министр внешнеэкономических связей Свердловской обл. В.Кокшаров, торгпред России во Франции И.Простаков; с французской стороны министр госслужбы К.Жакоб, президент межпарламентской группы Франция-Россия П.Гелар, президент «Юбифранс» (Французское агентство по международному развитию предприятий) Р.Андре, президент Европейского банка реконструкции и развития Ж.Лемьер, а также представители 200 французских компаний. www.economy.gov.ru, 28.11.2005г.

— Рост товарооборота России и Франции в I пол. 2005г. составил 36% по сравнению 28,5% за весь 2004г. Об этом сообщил руководитель аппарата правительства Сергей Нарышкин в Москве. С.Нарышкин 16-17 нояб. в Париже примет участие в традиционных «российских встречах» политической и деловой элиты. В Париже в эти дни также состоится встреча С.Нарышкина с сопредседателем Совета России и Франции по экономическим, финансовым, промышленным и торговым вопросам. С.Нарышкин возглавляет этот совет с российской стороны. Совет создан для подготовки заседаний межправительственных комиссий России и Франции, которые возглавляют премьер-министры двух стран. Руководитель аппарата правительства подчеркнул устойчивый рост товарооборота России и Франции.

Россия не удовлетворена структурой товарооборота, т.к. 82% экспорта России во Францию составляет углеводородное сырье, и только 7,5% продукции химической промышленности, 6% — цветной и черной металлургии. Импорт Франции в Россию более диверсифицирован, 45% его объема составляет продукция машиностроения, 24% — продукция химической промышленности, 15% — продовольственные товары.

Россия и Франция намерены содействовать развитию бизнеса двух стран в ряде крупных российских городов — Новосибирске, Самаре, Екатеринбурге, Ростове-на-Дону. В этих городах Франция намерена осуществлять свои разработки в сфере оборонной промышленности, машиностроения, сельского хозяйства, животноводства.

Франция поддерживает ряд ограничений на ввоз российских товаров в страны ЕС, в т.ч. эта страна инициировала антидемпинговые процедуры по введению ограничений для импорта продукции черной и цветной металлургии из России, а также приветствовала механизм квотирования поставок товаров ядерного цикла из РФ.

Франция занимает также протекционистскую позицию по доступу сельхозпродукции на рынке

ЕС и считает, что России следует выровнять экспортные и внутренние цены на газ, отметил С.Нарышкин. В ходе встреч во Франции руководитель аппарата правительства намерен обсудить широкий спектр вопросов сотрудничества двух стран, в т.ч. конкретные шаги по реализации ряда проектов. Прайм-ТАСС, 15.11.2005г.

— Товарооборот между Россией и Францией в I пол. 2005г. вырос на 36% по сравнению с аналогичным периодом 2004г., сообщил руководитель аппарата правительства РФ Сергей Нарышкин. «Между нашими странами наблюдается ежегодный рост товарооборота. В частности, в 2004г. прирост товарооборота составил 28,5%, и мы достигли объема в 7,5 млрд. евро. В I пол. 2005г. прирост товарооборота составил 36%», — сказал Нарышкин. По его словам, Россию не устраивает структура товарооборота и экспорта во Францию, «потому что она состоит в основном из углеводородного сырья».

Доля экспорта российского углеводородного сырья во Францию в общем объеме поставок из РФ составляет 82%, 7% приходится на долю химической промышленности, 6% — цветной и черной металлургии и 1% — машиностроительной продукции. По словам Нарышкина, импорт французских товаров в Россию более диверсифицирован, в нем 40% занимает продукция машиностроения, а 15% — продовольственные товары.

В качестве основных проблем в торговых отношениях двух стран Нарышкин назвал, в частности, ограничения на ввоз во Францию российской продукции черной и цветной металлургии, квотирование Евросоюзом ввоза товаров ядерно-топливного цикла из РФ, а также поддержку Францией требований к России о выравнивании внешних и внутренних цен на газ. В качестве перспективной отрасли сотрудничества с Францией Нарышкин назвал, в частности, проект создания российского регионального самолета (RRG). РИА «Новости», 15.11.2005г.

— Россия в понедельник полностью завершила выплаты по досрочному погашению долга перед Парижским клубом кредиторов, сообщили в Минфине. 16 странам-кредиторам бывшего СССР выплачено 15 млрд.долл. Из них 13 млрд.долл. было переведено двумя траншами 15 и 29 июля этого года. Тогда выплаты были произведены 11 странам (Австралии, Великобритании, Голландии, Германии, Дании, Италии, Канаде, США, Франции, Финляндии и Швеции). Остальным пяти странам (Австрии, Бельгии, Испании, Норвегии и Японии) оставшуюся часть от суммы досрочного погашения долга в 2,3 млрд.долл. планировалось перевести 20 авг. Однако в связи с тем, что эта традиционная дата выплат по процентам и оригинальному графику пришлась на выходной день — субботу — платежи были перенесены на ближайшие рабочие дни — пятницу, 19 авг., и понедельник, 22 авг.

Подавляющая часть из оставшейся суммы досрочного погашения долга перед Парижским клубом, которая составляла 2,3 млрд.долл., была выплачена 19 авг. Кроме того, в понедельник в соответствии с оригинальным графиком платежей, Россия выплатила Парижскому клубу около 2 млрд.долл. Выплаты произведены всем 17 странам-кредиторам бывшего СССР. Как сообщила в понедельник пресс-служба Внешэкономбанка, в соответствии с условиями соглашения между правительством РФ и правительствами стран-креди-

торов Парижского клуба от 13 мая 2005г., Внешэкономбанк по поручению минфина выплатил в июле-авг. около 15 млрд.долл. в счет досрочного погашения долга. РИА «Новости», 22.8.2005г.

— Первая выплата по погашению российского долга Франции в рамках досрочного погашения части задолженности перед Парижским клубом в 818 млн. евро будет произведена в середине июля, говорится в пресс-релизе посольства Франции в России. Министр финансов России Алексей Кудрин и посол Франции в России Жан Каде подписали во вторник в Москве соглашение, позволяющее России досрочно выплатить около 40% своего долга Франции, отмечается в документе. Как сообщалось ранее, Россия и Парижский клуб подписали 13 мая текущего года соглашение о досрочном погашении почти трети долга РФ в 15 млрд.долл. В результате такого досрочного погашения долг Российской Федерации Франции, ее третьему по величине кредитору в Парижском клубе будет к концу июля снижен с 2,4 млрд. евро до 1,5 млрд. евро, говорится в пресс-релизе.

«Франция выражает удовлетворение тем, что Российская Федерация, шесть лет спустя после последнего обращения в Парижский клуб, может сегодня ускорить выплату своего долга», — говорится в документе. В пресс-релизе подчеркивается, что эта операция, позволяющая России осуществить значительную экономию по выплате процентов за последующие годы, «отражает ответственный подход к управлению экономикой и соответствует увеличивающейся значимости места, занимаемого Россией в международном финансовом сообществе». Как сообщил ранее Кудрин журналистам, Россия завершит выплаты по первому траншу в рамках досрочного погашения части долга Парижскому клубу кредиторов до 15 июля. «Буквально до 15 числа, в эти дни, мы должны завершить платежи по этому траншу», — сказал министр журналистам. Он отметил, что во вторник было подписано соответствующее соглашение с Францией, накануне — с США. На вопрос о сумме выплат в рамках первого транша, министр отметил, что она уточняется. Первоначально было запланировано, что первый транш досрочных выплат составит 13 млрд.долл. РИА «Новости», 12.7.2005г.

— Президент Российского союза промышленников и предпринимателей (РСПП) Аркадий Вольский и президент Национального комитета советников по внешней торговле Франции Б. Дюрье провели в Москве совместное заседание по итогам двухдневной рабочей встречи российского и французского бизнеса. В работе заседания приняли участие руководители французских компаний, ведущих активный бизнес в России. Среди них — директор EADS France (авиационно-космическая промышленность) Филипп Адвани; коммерческий директор Eutelsat (спутниковые телекоммуникации) Оливье Милье-Лакруа; гендиректор Mihelin Russie (производство шин и других резино-технических изделий) Жан-Ив Ко; президент — гендиректор банка Societe Generale Vostok Мишель Брику; вице-президент по развитию бизнеса TOTAL (газ и нефть, смазочные материалы, химия) Инесса Варшавская; руководитель управления экспортного финансирования в Европе банка BNP Paribas Мишель Пике; президент — гендиректор Hotel Le Bristol (гостиницы класса люкс) Пьер Фершо и другие. Российскую сторону на встрече

представили вице-президент РСПП Игорь Юргенс, председатель совета директоров ИГ «Ренессанс-Капитал» Олег Киселев, гендиректор ОАО «Аэрофлот – Российские авиалинии» Валерий Окулов, гендиректор ФГУП «Нижегородский завод им. М.В. Фрунзе» Николай Воронов и другие.

Президент РСПП Аркадий Вольский выразил уверенность в том, что визит в Россию представителей французских деловых кругов придаст дополнительный динамизм двустороннему сотрудничеству. Он подчеркнул, что сотрудничество развивается достаточно успешно, о чем свидетельствуют не только возросший объем товарооборота, который в I кв. текущего года увеличился на 29%, но и «принципиальные изменения» в стратегии поведения французского бизнеса. «Это стало подтверждением того, что в результате осуществляемых в России реформ инвестиционный климат за последние годы существенно улучшился», – подчеркнул глава РСПП. По общему объему накопленных в России инвестиций на конец 2004г. (4,9 млрд.долл.) Франция занимала 5 место. Глава РСПП подчеркнул, что пятое место – это всего лишь статистика: на первом месте по инвестициям в Россию стоит Кипр, далее Нидерланды и на третьем месте Люксембург. «Все это условно, только на Кипре зарегистрировано 15 тыс. российских компаний в офшорных зонах. Поэтому фактически Франция занимает второе место в реальном обороте», – заключил А. Вольский. В России ведут свой бизнес около 400 французских фирм, половина из них работают в российских регионах. Среди наиболее успешных иностранных компаний на российском рынке особенно выделяются именно французские. «В течение последних лет они вели политику активного, и даже агрессивного проникновения в ТЭК, аэрокосмический и аграрный комплексы, в автомобильную промышленность, черную металлургию, строительство и ЖКХ», – подчеркнул А. Вольский. В области авиационной техники, машин и оборудования серьезные позиции заняли разработчики двигателей и элементов конструкций самолетов – такие фирмы, как Снекма и «Эрбюс». Компания «Рено» и «Пежо-Ситроен» производят в России автомобили, адаптированные к отечественным дорогам. Компания «Арселор» совместно с «Северсталью» создали производство листового стали для автомобильной промышленности мощностью 400 тыс.т. в год, при этом общая стоимость проекта составила около 200 млн.долл.

В целом инвестиционная активность Франции в России, на взгляд президента РСПП Аркадия Вольского, «пока еще не полностью отвечает ее весьма значительному потенциалу». А. Вольский также отметил «серьезные положительные подвижки» непосредственно в российской экономике, которые достигнуты в основном в результате широкомасштабных реформ – как структурных, так и институциональных. Президент РСПП подчеркнул, что доля частного сектора в ВВП РФ в 2004г. достигла 70%, а по оценкам ЕБРР, у России высокий рейтинг по преобразованиям в сфере развития рынка и внешней торговли. За последние годы в России принципиально изменились правила технического регулирования, которые стали сопоставимы с зарубежными аналогами, что стимулировало российские предприятия модернизировать производство. Значительно усовершенствованы правовые основы для обеспечения защиты

прав собственников, начались реформы в бюджетной, банковской и пенсионной системах, судебной системе и образовании. Проводится административная реформа, предпринят ряд действий по де бюрократизации экономики, устранению административных барьеров, в частности, в области регистрации юридических лиц. «Все это следует записать в актив проводимой российскими властями политики при активной роли бизнеса», – подчеркнул президент РСПП. А. Вольский также отметил, что «далеко не все так безоблачно на нашем горизонте»: осуществляемые реформы далеки от завершения, и высока доля вероятности, что темпы роста ВВП в текущем году будут снижены. Однако можно констатировать, что «наиболее острые проблемы в сфере макроэкономики уже решены, процессы в среднесрочной перспективе стабилизируются, а их динамика предсказуема».

Завершая свое выступление, президент РСПП подчеркнул, что многие аспекты российско-французского делового сотрудничества еще ждут своего решения. Особенно это относится к дальнейшему вовлечению в них российских и французских регионов, а также усиление роли малого и среднего бизнеса. А. Вольский выразил уверенность, что данная встреча придаст этому процессу новый импульс. «Малый бизнес Франции может войти на российский рынок, занимаясь поставками вина, креветок и другой морепродукции. Не стоит ждать наплыва челноков, по аналогии с Турцией», – подчеркнул он. В России челночным бизнесом занимаются 1 млн. 300 тыс.чел., учтенных по авиабилетам. Во Франции для челночного бизнеса нет таких условий, и он развит меньше. Президент РСПП сказал, что у французского бизнес-сообщества есть положительный опыт по организации малых предприятий на базе крупных производств. Например, такой крупный автомобильный завод как «Рено» опоясывают 150 малых предприятий. «Это серьезный бизнес, – подчеркнул А. Вольский, – и, конечно, нам нужно перенимать этот опыт при активном участии французского бизнеса. Если на АЗЛК будет производиться сборка автомобилей «Рено», значит надо организовать производство комплектующих вокруг Москвы».

В ответном выступлении президент национального комитета советников по внешней торговле Франции Б. Дюрье сказал: «Необходимо предусмотреть отношения между российскими и французскими предприятиями не только в области товарообмена, но и углубляя их в области инвестиций». Деловое сотрудничество с Россией дало возможность понять два ее важных преимущества. Первое, как считает Б. Дюрье, – это то, что макроэкономическое управление в России является исключительно серьезным: «Грамотное управление денежными средствами является важным фактором для предпринимателей, которые хотят работать с предпринимателями России». Второе – то, что деловая обстановка в стране прогрессирует, а условия для ведения бизнеса становятся все более благоприятными. «Мы верим в Россию, верим в перспективы российской экономики, и Франция будет продолжать усилия по увеличению наших инвестиций в Россию», – заключил свое выступление г-н Дюрье. РИА «Новости», 29.6.2005г.

– В страсбургском конференц-зале «Европа» завершил работу российско-французский форум на тему «Поддержка ориентированных на экспорт

малых и средних предприятий». Цель этого проекта – содействовать развитию ориентированного на экспорт малого и среднего бизнеса в России с учетом опыта Франции. Российские участники форума на примере Эльзаса ознакомились с политикой, законодательной основой и практическим опытом поддержки такого типа предприятий во Франции со стороны государственных, частных и общественных структур, как на национальном, так и на региональном уровне. Более 120 фирм Эльзаса имеют прямые связи с российскими предприятиями, география которых очень широка – от Новосибирска до Тамбова и Иваново, сообщил генеральный консул России в Страсбурге Владимир Коротков.

По уровню регионального сотрудничества с Россией в области малого и среднего бизнеса, который на 6-9% выше среднестатистического по стране, Эльзас уверенно лидирует во Франции. Российским участникам форума предстоит осмыслить применение в российских условиях уникального международного опыта сотрудничества в области малого и среднего бизнеса, накопленного Эльзасом, отметил представитель Торгово-промышленной палаты РФ в странах Бенилюкса и во Франции Иван Иванов. Особое внимание будет уделено продвижению таких организаций как на французском, так и на российском рынках. Иван Иванов отметил, что доля МСП в экономике Франции достигает 60%, тогда как в России он не превышает 10%.

Российско-французский форум в Страсбурге наметил перспективы двустороннего сотрудничества по поддержке малого и среднего бизнеса. С российской стороны в его организации принимали участие Минэкономразвития и торговли, Минфин, Госдума, Торгово-промышленная палата РФ, Российское агентство по поддержке малого и среднего бизнеса. С французской стороны – Комитет советников по внешней торговле Франции и Торгово-промышленная палата Страсбурга. В продолжение форума в среду открывается выставочный салон экспортных услуг малых и средних предприятий под названием «Класс-экспорт 2005». РИА «Новости», 22.6.2005г.

– Франция является для России приоритетным партнером в торгово-экономической сфере, и это не просто тезис, имеющий политическую окраску, а реальность, имеющая исторические корни и предпосылки. Об этом заявил руководитель аппарата правительства РФ Сергей Нарышкин, открывая семинар по вопросам российско-французского сотрудничества, который проводится по инициативе Ассоциации «Российско-французский диалог». В подтверждение своих слов Нарышкин сообщил, что в 2004г. по сравнению с 2003 товарооборот между двумя странами вырос на 30% и составил примерно 8 млрд.долл. В первые месяцы нынешнего года, по словам Нарышкина, сохраняются примерно такие же темпы роста. Между двумя странами существует «высокий уровень политического диалога», «хорошо налаженная инфраструктура правительственного взаимодействия в торгово-экономической сфере», а также «ведется хорошая работа по линии неправительственных организаций, в т.ч. союзов предпринимателей и торгово-промышленных палат». Новым фактором сотрудничества Нарышкин назвал развитие промышленной кооперации между компаниями и

предприятиями двух стран. В числе отраслей, где реализуются наиболее успешные проекты сотрудничества, он упомянул авиационно-космический комплекс. Речь идет о проекте создания регионального самолета, который реализуется компаниями «Сухой» и Chekma, производство компанией «Иркутск» компонентов для самолета А-320, усилия по сертификации самолета-амфибии БЕ-200, строительство стартовой площадки для запуска российских ракет с космодрома Куру.

По словам Нарышкина, ныне объем прямых французских инвестиций в реальный сектор российской экономики составляет 300 млн.долл. В России действует около 500 компаний с участием французского капитала, причем половина из них является полностью французскими. «Мы вынуждены констатировать, что пока участие французских компаний в инвестиционном процессе в России не такое существенное, как участие Германии или Италии», – сказал Нарышкин. По его словам, основными направлениями сотрудничества на предстоящий период должны стать промышленная кооперация и кооперация в инновационной сфере с учетом возможности выхода на рынки третьих стран, расширение регионального сотрудничества, в т.ч. на базе мелких и средних предприятий, а также инвестиционное сотрудничество на всех уровнях. РИА «Новости», 3.6.2005г.

– Предприятия Франции и Свердловской обл. рассматривают возможность создания совместных предприятий в сфере малого и среднего бизнеса, сообщает департамент информационной политики губернатора Свердловской обл. Такие планы обсуждались в ходе переговоров французских и уральских бизнесменов на Уральско-французском бизнес-форуме в Екатеринбурге.

Руководитель Агентства по развитию торговых отношений между Уралом и регионами франкоговорящих стран «Урал-Атлантис» Оливье Бризу на встрече с министром международных и внешнеэкономических связей Свердловской обл. Виктором Кокшаровым высоко оценил результаты работы форума. По мнению О.Бризу, у французского и уральского бизнеса немало общих точек соприкосновения, одна из которых малое и среднее предпринимательство.

«Яркий пример тому – начало строительства французским концерном «Буиг» комплекса «Екатеринбург-Сити», – сказал В.Кокшаров. Уральско-французский бизнес-форум был организован Агентством по развитию торговых отношений между Уралом и регионами франкоговорящих стран «Урал-Атлантис» и Торгово-промышленной палатой Бургундии, при содействии областного министерства международных и внешнеэкономических связей. РИА «Новости», 16.5.2005г.

– Сегодня губернатор Санкт-Петербурга Валентина Матвиенко встретила с Генконсулом Франции в Санкт-Петербурге Паскалем Мобером. Как сообщили в пресс-службе городской администрации, на встрече обсуждались вопросы развития экономических и культурных связей между Санкт-Петербургом и Францией. В. Матвиенко отметила, что товарооборот между Санкт-Петербургом и Францией в 2004г. вырос на 26% по сравнению с 2003г., экспорт петербургских предприятий увеличился при этом в два раза. В Санкт-Петербурге работают более 40 предприятий с французским капиталом.

П. Мобер поблагодарил губернатора за поддержку французских компаний, в частности, в проектировании и строительстве второй сцены Мариинского театра. В. Матвиенко подчеркнула, что «это — яркий пример сотрудничества Санкт-Петербурга и Франции, предполагающий реализацию идеи французского архитектора, и город будет оказывать этому проекту всяческую поддержку». В. Матвиенко сообщила, что в администрации города также разрабатывается проект создания Дома Франции, предполагающий объединение образовательных французских учреждений в городе на Неве. Кроме того, предполагается провести «Модные Парижские сезоны в Санкт-Петербурге». РИА «Новости», 10.2.2005г.

— Россия может сэкономить на обслуживании долга странам парижского клуба 700 млн.долл., или чуть менее 20 млрд.долл. руб., если она договорится о досрочном погашении своей задолженности в 30 млрд. евро. Как пишут «Новые известия», об этом заявил минфинансов РФ Алексей Кудрин. Ближайшая возможность для России вынести этот вопрос на повестку дня — встреча стран парижского клуба, которая состоится. По информации минфина, проект соглашения с кредиторами парижского клуба предусматривает, что Россия в течение 3 лет будет выплачивать по 10 млрд. евро ежегодно.

Таким образом, долг странам Клуба будет исчерпан к 2008г. По словам Кудрина, в 2005г. Россия способна выплатить из средств стабилизационного фонда, составляющих излишек, 10 млрд.долл. Из них 6 млрд.долл. будут выплачены Германии — самому крупному российскому кредитору, долг которой составляет 20 млрд.долл. Кредиторы готовы пойти на уступки ради досрочных выплат по причине собственных экономических проблем. По итогам минувшего года уровень дефицита бюджета во Франции и Германии остался выше 3% ВВП, что противоречит условиям пакта Евросоюза о стабильности. ИА «Росбалт», 11.1.2005г.

— Презентация нового издания Rost («Рост»), посвященного вопросам российско-французского сотрудничества в сфере экономики, состоялась в здании Национального собрания — нижней палаты парламента Франции. Как отметил директор старейшего французского издательства «Эдисьен дю Парлеман» Ромэн Шетай, которому принадлежит идея создания «Роста», основной задачей нового издания является информирование о текущих новостях, перспективных направлениях и актуальных проблемах экономического взаимодействия между Россией и Францией. «Уровень политического и экономического взаимодействия наших стран очень высок, а вот потенциал экономических связей используется пока не полностью», — отметил издатель. По его мнению, такое положение во многом объясняется «нехваткой регулярной и достоверной информации». Задача «Роста» — изменить ситуацию, помочь российским и французским предпринимателям лучше узнать друг друга, подчеркнул издатель.

Это мнение поддержали выступавшие на презентации российские и французские парламентарии, представители деловых кругов, журналисты, которые отмечали большие перспективы нового издания. «Рост» будет выходить на двух языках — русском и французском — в популярном во Фран-

ции формате «конфиденциальных писем», т.е. цветного бюллетеня формата А-4, содержащего доверительную информацию. Издание рассчитано, прежде всего, на бизнесменов и политиков, людей, принимающих решения, лидеров общественного мнения. На первых порах «Рост» будет выходить раз в 2 месяца, его создатели, по словам Шетая, планируют перейти на ежемесячный выпуск. Издание существует также в электронной версии, с которой можно ознакомиться на сайте www.rost.ru. Информационным партнером издания является РИА «Новости», гендиректор которого Светлана Миронюк специально приехала в Париж, чтобы поддержать начинание французских коллег. РИА «Новости», 10.12.2004г.

— По итогам рабочей поездки премьер-министра РФ Михаила Фрадкова во Францию подписаны четыре соглашения о российско-французском сотрудничестве. Внешэкономбанк и Росэксимбанк подписали соглашение с французской компанией по страхованию экспортных кредитов Кофасе, также подписано соглашение между правительствами России и Франции по некоторым вопросам недвижимости. Кроме того, подписан Меморандум между министерствами юстиции двух стран о приоритетных направлениях сотрудничества на 2004-07гг. и правительственное соглашение об изучении русского языка во Франции и французского языка — в России. Комментируя подписанные документы по итогам 10 заседания российско-французской комиссии по сотрудничеству, премьер-министр РФ заявил, что оценивает эти результаты «как масштабное межправительственное мероприятие уходящего года». «Есть основания с оптимизмом оценивать результаты», — подчеркнул Фрадков.

Оценивая результаты рабочей поездки во Францию, Михаил Фрадков сказал, что его беседы с президентом страны Жаком Шираком, переговоры с премьер-министром Жан-Пьером Раффареном и пленарное заседание межправкомиссии позволили обменяться мнениями по всему комплексу российско-французских отношений. «В ходе встречи с Шираком и Раффареном я убедился в искреннем стремлении укреплять как политическое взаимодействие, так и весь комплекс торгово-экономического партнерства», — сказал российский премьер. По словам Фрадкова, в ходе визита в Париж обсуждались вопросы взаимодействия России и ЕС, наметился ряд действий по подготовке в Москве в мае 2005г. саммита Россия-ЕС. «У нас есть резервы в сотрудничестве, и нам необходимо довести объемы торгово-экономического сотрудничества до высокого уровня политического взаимодействия», — добавил Фрадков. По его словам, подписанные сегодня соглашения расширяют договорно-правовую базу совместного сотрудничества. РИА «Новости», 10.12.2004г.

— Внешэкономбанк РФ открыл свое представительство во Франции. Об этом сообщил председатель ВЭБ Владимир Дмитриев, находящийся в составе делегации премьер-министра РФ Михаила Фрадкова в рабочей поездке во Францию. «Мы первыми из российских банков получили разрешение на открытие представительства», — сказал Дмитриев. Глава ВЭБ подчеркнул, что банк традиционно участвует в реализации проектов в области российско-французского сотрудничества, оказывая содействие экспортно ориентированным не-

сырьевым отраслям российской экономики. «К тому же ВЭБ является одним из государственных органов, участвующих в переговорах с Парижским клубом, и в этом плане представительство сыграет соответствующую роль», — сказал Дмитриев.

Он сообщил, что во второй день визита Фрадкова в Париж, будет подписано соглашение между ВЭБ и страховой компанией «Кофас», предусматривающее совместную финансовую поддержку проектов российских и французских компаний по экспорту в третьи страны. Как отметил глава ВЭБ, в частности, Внешэкономбанк и «Кофас» окажут поддержку российским и французским компаниям, поставляющим оборудование для строительства АЭС в Болгарии, и поддержку совместного проекта среднемагистрального самолета «Сухой». «Этим самолетом интересуются и в других странах, в частности, в странах Азиатско-Тихоокеанского региона и СНГ. После трагедии 11 сент. спрос на такие машины в мире возрос», — сказал Дмитриев. РИА «Новости», 9.12.2004г.

— «Внешторгбанк» подписал рамочное кредитное соглашение на 200 млн.долл. евро с Calyon Corporate and Investment Bank. Об этом говорится в сообщении ВТБ. «В соответствии с условиями соглашения, Calyon Corporate and Investment Bank откроет для «Внешторгбанка» кредитную линию на 200 млн. евро для финансирования 85% от суммы контрактов по поставкам в Россию оборудования, промышленных товаров и услуг из Франции и других стран Евросоюза под страховое покрытие соответствующих экспортных агентств этих стран», — говорится в пресс-релизе. Финансирование предоставляется на срок до 10 лет. «Данное соглашение стало очередным шагом в реализации стратегии «Внешторгбанка» по привлечению на международных рынках финансовых ресурсов для нужд развития российской экономики на привлекательных для клиентов ВТБ условиях», — отмечается в сообщении. Calyon Corporate and Investment Bank, France — новая финансовая и инвестиционная структура в группе Credit Agricole. Она образована 1 мая 2004г. путем перевода корпоративной и инвестиционной деятельности банка Credit Lyonnais в банк Credit Agricole Indosuez и сменой названия последнего на Calyon, сообщает ВТБ. РИА «Новости», 6.12.2004г.

— Роман Абрамович — известный российский миллиардер, губернатор Чукотки — осуществил свою давнюю мечту: купил легендарный замок британского короля Эдварда VIII. Знаменитая вилла «Шато де ла Круа» на юге Франции обошлась Абрамовичу в 27 млн.долл. (15 млн. фунтов стерлингов). Несколько лет назад американские биографы Абрамовича утверждали, что этот замок — «величайшая любовь Абрамовича». Замок Шато-де-ла-Кро, расположенный в Кап д'Антибе (Французская Ривьера) насчитывает несколько десятков спален и окружен огромным парком. Владельцу ФК «Челси» придется потратить еще 15 млн. фунтов стерлингов, чтобы восстановить изначальный облик «белоснежной королевской виллы», которая сильно пострадала от пожара в 1980г. Недостатка в жилплощади у олигарха нет. По некоторым данным, ему принадлежат квартира в Москве, Сен-Тропе, а также 170 га имения в Файнинг Хилл Хаус Рогейт (Англия), графство Западный Суссекс. А 2 месяца назад олигарх и губернатор вошел в список 25 самых влиятельных биз-

несменов Европы, составленный журналом «Форчун». Издатели признались, что в отношении России рейтинг рассчитывался не по размерам состояния предпринимателей, а по степени их влиятельности в Кремле. РИА «Новости», 19.10.2004г.

— Инвестиционную привлекательность России для Франции и иракскую задолженность странам-членам Парижского клуба обсудят в Москве министр финансов РФ Алексей Кудрин и Франции Николя Саркози. По информации пресс-службы Минфина РФ на предстоящих переговорах будут затронута также тема подготовки к предстоящему председательству России в «большой восьмерке» в 2006г. После переговоров состоится рабочий ужин, в ходе которого министры выступят перед представительной делегацией французских бизнесменов, заинтересованных в капиталовложениях в российскую экономику. В состав французской делегации входят руководители крупнейших компаний и финансовых учреждений Франции («Газ де Франс», «Рено», «Сосьете Женераль», «Тоталь», «Алкатель» и других).

Франция входит в десятку важнейших торговых партнеров России. Основное внимание стороны уделяют торгово-экономическим связям, новым возможностям для дальнейшего наращивания сотрудничества в этой сфере. Минувший год для обеих стран был характерен новыми позитивными подвижками в области двустороннего торгово-экономического сотрудничества. Так, продолжился рост объема взаимной торговли: за 9 месяцев 2003г. ее оборот достиг 6,37 млрд. евро, тогда как за аналогичный период 2002г. этот показатель был равен 5,64 млрд. евро. Специалисты оценивают, как «значительный» размер положительного сальдо России (2,13 млрд. евро).

Вместе с тем, Москва отмечает неблагоприятное для себя преобладание в структуре товарооборота между нашими странами экспорта сырьевых товаров. Другим, беспокоящим российскую сторону фактором, является не отвечающий пока возможностям стран объем прямых инвестиций в Россию. По оценке отечественных специалистов, общий объем французских капиталовложений составил на 2003г. 3,4 млрд. евро, тогда как сумма прямых инвестиций была зафиксирована на уровне 280 млн. евро. В посольстве Франции сообщил, что в рамках своего пребывания в Москве Саркози посетит также детей, раненых в Беслане в республиканской клинической больнице. РИА «Новости», 17.9.2004г.

— Увеличение объема инвестиций в наш регион станет одним из приоритетных направлений сотрудничества Новосибирской области и Франции. Как сообщили в пресс-службе администрации Новосибирской области, об этом шла речь на встрече губернатора Виктора Толоконского с председателем группы дружбы «Франция-Россия» в сенате Франции Жаком Шомоном. Во внешне-торговом обороте Новосибирской обл. Французская Республика играет заметную роль: в 2003г. он составил 19 096 тыс.долл., в I пол. 2004г. — 6 259 тыс.долл. По мнению губернатора Виктора Толоконского, объемы товарооборота не играют заметную роль в укреплении российской экономики, в целом, и Новосибирской области, в частности. Именно поэтому нашим странам необходимо приложить максимум усилий для развития серьезных экономических и торговых отношений.

Реализацию поставленной задачи глава администрации видит в развитии научно-технических связей и увеличении объемов инвестиций французских компаний в наш регион. По его словам, государственная поддержка иностранных инвесторов в виде налоговых льгот и субсидирования процентной ставки позволит существенно расширит сотрудничество российских и французских деловых кругов. Со своей стороны сенатор Жак Шомон подтвердил готовность деловых кругов Франции инвестировать капиталы в Новосибирскую область, а также заверил губернатора, что по возвращению во Францию обсудит все представленные проекты с представителями бизнеса. РИА «Новости», 14.9.2004г.

— «Французские компании должны укреплять сотрудничество с Россией», — заявил 9 июля министр внешней торговли Франции Франсуа Лоос на встрече с полпредом президента РФ в Приволжском федеральном округе (ПФО) Сергеем Кириенко. По словам министра, развитию отношений между регионами следует уделить особое внимание, Ф. Лоос сказал, что Франция находится на 5 месте среди российских инвесторов, а в ближайшее время намерена занять 3 место.

Стороны обсудили вопросы, связанные с энергетикой, авиастроением, автомобилестроением и, как отметил Ф. Лоос, «мы поняли, что эти вопросы очень важны для ПФО». Как сказал полпред С. Кириенко, «развитие отношений между странами на уровне регионов — важная задача». Он назвал интересным совместный российско-французский проект производства европейского самолета и отметил, что на нижегородском заводе «Гидромаш» может быть размещен заказ по производству стойки шасси самолета. Полпред также считает перспективными автомобильные проекты, в т.ч. работа с компаниями «Рено» и «Ниссан» совместно с Нижегородской обл., проекты энергосбережения, связанные со сферами ЖКХ, транспорта, инфраструктуры и логистики. РИА «Новости», 9.7.2004г.

— Товарооборот между Нижегородской обл. и Францией в I кв. 2004г. составил 9,2 млн.долл., что почти в 1,5 раза превысило показатель аналогичного периода пред.г. Об этом сообщили в министерстве промышленности и инноваций Нижегородской обл. По данным минпрома, экспорт составил 3,5 млн.долл. Наиболее значимыми статьями нижегородского экспорта во Францию являются бумага, картон, изделия из бумажной массы, изделия из черных металлов, ядерные реакторы, котлы и котельное оборудование, химические продукты, летательные и космические аппараты, приборы и оптические аппараты. Основными предприятиями-экспортерами во Францию являются ЦБК «Волга», ОАО «Гидроагрегат», ЗАО НПП «Гиком», ЗАО «Гидравлика». Основными импортерами в минпроме назвали ЗАО «Юроп Фудс» (производство бульонных кубиков «Галлина Бланка»), ОАО «Борский стекольный завод», ОАО «Сибур-Нефтехим», ОАО ГАЗ, ОАО «Нижфарм», ОАО «Капролактан-Дзержинск». В 2003г. товарооборот между Нижегородской обл. и Францией составил 38,6 млн.долл. или 1,8% от общего объема внешней торговли Нижегородской обл. В минпроме также сообщили, что 9 июля состоится рабочая встреча и.о. министра промышленности и инноваций области Василия Суханова с француз-

ской делегацией во главе с министром внешней торговли Франции Франсуа Лоосом. РИА «Новости», 9.7.2004г.

— Развитие отношений со Свердловской обл. имеет приоритетное значение для французского бизнеса. Как заявил вице-президент российского комитета Союза французских предприятий «Медеф» Жан-Клод Дарен, вложению инвестиций и развитию торговых отношений способствует усвоение законодательной базы России и доверие к властям региона. Среди возможных направлений сотрудничества французов и уральцев были названы нефтегазодобыча, металлургия, машиностроение, электроэнергетика, сельское хозяйство и сфера услуг. Как сообщили в окружном информационном центре, в ходе визита делегации «Медеф» в Уральский федеральный округ 26–28 мая обсуждаются конкретные проекты.

Представители компании Castorama Group Kingfisher, производящей и продающей товары для дома, рассматривают возможность открытия торгового центра в столице Среднего Урала. Другой возможный проект — совместное производство электронной аппаратуры и компьютерной техники на базе уральских заводов, изготавливающих электронную аппаратуру, в кооперации с французской компанией Bull. Поддержку взаимодействию между уральскими и французскими предприятиями готовы оказывать члены «Медеф», московское представительство Французского клуба (организации, объединяющей предпринимателей Франции) и администрация полпреда президента России в УрФО.

Посол Франции в РФ Жан Кадэ отметил, что Франция хотела бы занимать более достойное место среди внешнеторговых партнеров Среднего Урала. Намечены перспективные варианты сотрудничества. По данным минэкономики и труда, на территории Свердловской обл. зарегистрировано 8 организаций с инвестициями французских компаний. Все совместные предприятия расположены на территории Екатеринбурга. Общая сумма уставных капиталов предприятий с французским участием составляет 389,4 тыс. руб., в т.ч. вклад иностранных инвесторов — 269,6 тыс. руб. По итогам прошлого года Франция заняла 12 место среди внешнеторговых партнеров Среднего Урала. Товарооборот между Францией и Свердловской обл. в 2003г. составил 89 млн.долл. Из них 48,7 млн. — экспорт и 40,6 млн.долл. — импорт. ИА «Росбалт», 27.5.2004г.

— «Уровень экономического сотрудничества России и Франции не соответствует ни их потенциальным возможностям, ни долгосрочным стратегическим интересам, и, в целом, отстает от уровня политического взаимодействия». Об этом заявил вице-президент, исполнительный секретарь Российского союза промышленников и предпринимателей Игорь Юргенс, открывая российско-французскую встречу деловых кругов — представителей РСПП и объединения предпринимателей Франции (Медеф) в Москве. «Российскую сторону не может устраивать преимущественно сырьевой характер российского экспорта во Францию, в котором еще слабо задействован производственный потенциал отраслей российской промышленности, определяющих научно-технический прогресс: аэрокосмического комплекса, наукоемкого машиностроения, электротехники и электроники, телекоммуникаций», — отметил Юргенс.

«Мы придаем исключительно важное значение развитию двусторонних отношений России и Франции, которые находятся на новом этапе развития. Хотя в действиях французских инвесторов на российском рынке не произошло пока коренного перелома, по-прежнему французские компании отличает излишне осторожный подход при инвестировании в нашу экономику», — считает исполнительный секретарь РСПП. Вместе с тем он отметил целый ряд успешных проектов, которые осуществляются бизнесом двух стран. Так, компаниями «Арселор» и ОАО «Северсталь» создано совместное предприятие по производству листовой стали для автомобильной промышленности, компанией «Мишлен» — предприятие по производству автомобильных шин в Московской обл. В Таганроге налажено производство легковых автомобилей французских марок в сотрудничестве с компаниями «Рено» и «Пежо-Ситроэн», компания «Алкатель» ведет строительство предприятия по производству оптического волокна, компания «Ашан» создала сеть гипермаркетов в России. Также наращивается производство цемента на принадлежащих компании «Лефарж» заводах в Московской обл. и на Урале. По словам Юргенса, французское правительство в последнее время предприняло ряд мер, успешная реализация которых позволит надеяться на ускоренное развитие двустороннего экономического сотрудничества. Так, в сент. пред.г. «минэкономики, финансов и промышленности Франции был принят план действий по России, ведется разработка совместной программы действий между нашими странами на 2005-06гг.»

С российской стороны во встрече также приняли участие президент Международного союза металлургов Серафим Колпаков, гендиректор «Северсталь-групп» Алексей Мордашов, председатель совета директоров ОАО «Кранекс» Юрий Токаев, председатель наблюдательного совета «Ренессанс капитал» Александр Шохин, председатель совета директоров «Вимм-Биль-Данн Продукты питания» Давид Якобшвили. Франция традиционно является одним из приоритетных партнеров России. Она занимает 7 место по объему товарооборота (уступая таким странам, как Германия, Италия, Великобритания, Нидерланды, Польша и Финляндия) и 5 место среди стран инвесторов, работающих на российском рынке (после Германии, США, Кипра, Великобритании). Товарооборот между Россией и Францией в 2003г. вырос на 27% и достиг, по данным российской статистики, 5,8 млрд.долл.

При этом российский экспорт увеличился на 30% (3,5 млрд.долл.), импорт России из Франции — на 22% (2,3 млрд.долл.). В России официально представлено 400 французских компаний и предприятий, преимущественно в виде филиалов, представительств и совместных предприятий. Их основные сферы деятельности: ТЭК, производство стройматериалов, химической продукции, энергетического оборудования, АПК, автомобильная и деревообрабатывающая промышленность, производство электробытового оборудования и товаров широкого потребления. Успешно развивается сотрудничество в области космоса и по перспективным проектам в авиационной промышленности.

Медеф — объединение французских предпринимателей — возникла в 1920г. и объединяет руководителей более миллиона промышленных и торговых компаний, страховых обществ, банков и

других организаций. Представляет интересы владельцев предприятий на переговорах с правительством и профсоюзами, участвует в работе международных организаций, а также оказывает помощь в вопросах подготовки и подбора кадров. Первое соглашение о сотрудничестве между РСПП и Медеф было подписано в фев. 1993г. ИА «Росбалт», 25.5.2004г.

— Правительство Ханты-Мансийского автономного округа намерено содействовать налаживанию прямых деловых связей с провинцией Эльзас (Франция). Такое заявление сделал губернатор Югры Александр Филипенко во время встречи с мэром г.Страсбург Фабьенной Келлер. Как сообщили в пресс-службе губернатора Югры, Александр Филипенко назвал возможности в развитии сотрудничества Югры и Эльзаса неограниченными и обозначил главной задачей активизацию взаимоотношений Франции и Ханты-Мансийского автономного округа в сферах экономики, культуры, туризма, сервисных услуг. Тема развития социально-экономических отношений также обсуждалась во время рабочей встречи членов официальной делегации Югры с председателем горсовета Страсбурга Робером Гроссманном и перфектом Эльзаса, представителем президента Франции Мишелем Тено. Делегация Ханты-Мансийского автономного округа будет находиться с официальным визитом в Страсбурге с 22 по 26 мая. В состав делегации входят члены правительства Югры, главы муниципальных образований, детские и юношеские коллективы художественного творчества. Визит проходит в рамках провозглашенной Генеральной Ассамблеей ООН Международного десятилетия коренных народов мира (1995-2004гг.).

Товарооборот Ханты-Мансийского автономного округа с Францией в 2003г. составил 74 млн.долл., снизившись по сравнению с предыдущим годом в 2,4 раза. Большую часть товарооборота — 90,5%, пришлось на экспорт югорской нефти, топлива и продуктов перегонки. Товарную группу импорта составили: «Оборудование и механические приспособления» — 88,4%; «Изделия из черных металлов» — 2,9%; «Полимерные материалы, пластмассы» — 2,9; «Звукозаписывающая аппаратура» — 2%, «Оптические и фотографические аппараты» — 1%; услуги — 2,8%. РИА «Новости», 24.5.2004г.

— 26 мая в Екатеринбург прибывает делегация Союза французских предпринимателей МЕДЕФ, которая в ходе 3-дневного визита в Уральский федеральный округ обсудит с представителями деловых кругов УрФО вопросы развития внешнеэкономических связей и внешней торговли, сообщает «Накануне.ru». Из субъектов Федерации, входящих в Уральский федеральный округ, стабильные внешнеторговые отношения с Францией имеет Свердловская обл. Второе место по товарообороту в 2003г. заняла Тюменская обл. (вместе с автономными округами). Челябинская обл.обеспечивает 5-10% от общего товарооборота, доля же Курганской области менее 1%.

Около половины от общего объема экспорта округа во Францию приходится на топливно-энергетические товары. Вторая по величине группа товаров, экспортирующихся во Францию, — продукция химической промышленности — составляет около 25-30% от общего объема. И 10-15% — составляют металлы и изделия из них. Из фран-

пузского импорта в Уральский федеральный округ на долю машин, оборудования и транспортных средств приходится около 70% от общего объема. Также можно отметить продукцию химической промышленности, на долю которой приходится примерно 15-20% от общего объема импорта. Франция является одним из основных торговых партнеров Уральского федерального округа. Место Франции среди стран-торговых партнеров Уральского федерального округа. РИА «Новости», 19.5.2004г.

– 22 апр. состоится встреча губернатора Самарской обл. Константина Титова и председателя правительства Самарской обл. Сергея Сычева с послом Франции в РФ Жаном Каде. В мероприятии примут также участие первый секретарь посольства Франции Брис Рокфей и члены комитета по международным делам и обороне сената Франции во главе с зампредом комитета Андре Бойе. Интерес французской стороны к Самарской обл. вызван тем, что губерния является одним из наиболее динамично развивающихся регионов России. В 2003г. объем внешнеторгового оборота с Францией превысил 49 млн.долл. Область поставляет во Францию легковые автомобили, алюминиевый прокат. Из Франции импортируется промоборудование, изделия из пластмассы, химпродукция. РИА «Новости», 22.4.2004г.

– Сбербанк России и банки, входящие в группу Fortis Bank (Fortis Bank N.V. (Бельгия), Fortis Bank (Nederland) N.V. и Fortis Banque France S.A.) подписали соглашение о многосторонней кредитной линии на 250 млн. евро. Данное соглашение предусматривает возможность финансирования на срок до 10 лет проектов клиентов Сбербанка России, предусматривающих поставки в Россию товаров и услуг из европейских стран с использованием покрытия национальных экспортных агентств. Первым практическим шагом в рамках данного проекта стало подписание индивидуального кредитного соглашения между Сбербанком России и Fortis Banque France S.A. (Франция) о финансировании проекта ЗАО «Корпорация «ГриНН» (г. Курск) по строительству первого в России завода по производству биаксиально-ориентированной полипропиленовой пленки. Продукция будущего завода будет ориентирована на производителей пищевой промышленности, а также крупные предприятия по переработке пленки (печать, ламинирование, металлизация). Поставщиком основного технологического оборудования в рамках проекта выступает компания DMT (Франция), которая обеспечивает комплексную поставку оборудования, необходимый объем инжиниринговых работ и подготовку персонала.

Как заявили в пресс-службе «Сбербанка», ЗАО «Корпорация «ГриНН» является клиентом Центрально-Черноземного банка Сбербанка России. Компания представляет собой многопрофильное предприятие с одним из самых больших в Курской обл. товарооборотов и реализует многочисленные проекты в области оптовой и розничной торговли, автотранспорта и жилищного строительства. Оборот компании составляет более 2 млрд.руб. в год. РИА «Новости», 22.3.2004г.

– Некоторые французские фирмы готовы в 2004г. приобрести российские мукомольные и цементные предприятия. Об этом сообщил чрезвычайный и полномочный посол Франции в России

Жан Каде на церемонии подписания двустороннего соглашения о сотрудничестве между торгово-промышленными палатами России и Парижа. При этом Каде не стал уточнять, какие именно российские предприятия заинтересовали французских бизнесменов. Посол отметил, что французские предприниматели реализовали в 2003г. ряд крупных проектов в России. Среди этих проектов Каде назвал строительство трех французских гипермаркетов Auchan («Ашан»), организацию производства продуктов питания Bonduelle, открытие производства стекла Saint Gobain.

Свое предприятие в России запустила и фирма по производству покрышек для шин Michelin. Кроме того, в России, по словам посла, уже долгое время работает банк Societe Generale. Каде выразил сожаление, что в экономическом плане отношения между Францией и Россией «находятся не на такой высоте, как в политическом». По его данным, французские фирмы занимают всего 4% российского рынка. Тем не менее, посол привел показатели, характеризующие «положительную эволюцию взаимоотношений» в области экономики между странами. Так, за 2003г. французский экспорт в Россию увеличился на 20%, товарооборот составил 9 млрд. евро, а прямые французские инвестиции в РФ достигли 1 млрд.долл. ИА «Росбалт», 20.2.2004г.

– 9 фев. в Совете Федерации РФ состоялась встреча сенаторов-членов Группы дружбы сенатов России и Франции. Темой встречи стало межрегиональное сотрудничество, поэтому в беседе приняты участие представители ряда субъектов РФ. Открыл встречу представитель Совета Федерации Сергей Миронов. В ходе выступления он дал высокую оценку эффективности встречи представителей российских и французских регионов, организованной осенью прошлого г. по инициативе сенатской Группы дружбы. За прошедший период, по словам спикера верхней палаты, многие регионы проявили готовность активизировать работу в этом направлении. Кроме Петербурга и Москвы, где действует более 300 предприятий с участием французского капитала, глава Совета Федерации отметил Башкирию, Татарстан, Краснодарский край, Иркутскую, Саратовскую, Тюменскую, Нижегородскую обл. Только в ходе одного визита делегации Уральского федерального округа во Францию было заключено договоров на 200 млн. евро. Но, как сказал С.Миронов, пределов совершенству нет, и задача парламентариев, наполнить реальным содержанием межрегиональное экономическое сотрудничество.

Вице-спикер и глава российской Группы дружбы с сенатом Франции Дмитрий Мезенцев, представляющий в Совете Федерации администрацию Иркутской обл., констатировал рождение новой традиции – участия во встречах сенаторов представителей регионов. В Совет Федерации специально на встречу с французскими сенаторами, занимающимися развитием межрегионального сотрудничества, прибыли представители Мордовии, Иркутской, Ростовской и Тюменской обл. Вице-губернатор Иркутской обл. Ирина Думова подтвердила приглашение французской стороне от Дмитрия Мезенцева, принять участие в третьем Байкальском экономическом форуме, который состоится в сент. По мнению французской стороны, БЭФ может стать идеальной площадкой для

встреч в широком формате представителей российских и французских регионов. Д.Мезенцев также подчеркнул, что на подобных встречах всегда есть возможность конструктивно и неформально обсудить конкретные проекты, поскольку встречи между представителями регионов «должны быть минимально протокольными». Член Группы дружбы Александр Казаков (член СФ от Законодательного Собрания Ростовской обл.) выдвинул предложение о создании «Российско-Французского Форума», который займется всеми организационными вопросами сотрудничества. А.Казаков сообщил, что Совет Федерации уже сделал запрос об экономических интересах регионов, и информация, поступающая в ответ на него, уже в марте будет обобщена и передана французской инициативной группе сенаторов.

В ходе выступлений представителями российских регионов оглашалась информация об экономическом потенциале регионов, перспективах сотрудничества с Францией и текущем положении дел. Так, в Ростовской обл. объем торгового оборота с Францией достиг 13 млн. евро. Кроме сотрудничества на уровне малого и среднего бизнеса в регионе готовы к организации крупных совместных проектов в сфере высокоточных технологий, судостроения, атомной энергетики и модернизации аграрного производства. Ростовским предпринимателям найти дорогу к французским коллегам помогает специально организованный культурный центр «Французский альянс». Представители Ростовской обл. пригласили французов посетить их регион и принять в мае участие в праздновании 100-летия со дня рождения Михаила Шолохова. Иркутская обл. и Мордовия также готовы принять французских сенаторов, чтобы те смогли своими глазами увидеть, какое широкое поле деятельности есть для французского капитала на российской земле. Пищевая и легкая промышленность Иркутска, сельское хозяйство Мордовии и еще не прошедшие приватизацию предприятия республики ждут французских предпринимателей. По словам председателя Совета Федерации С.Миронова, стремление стран к установлению и развитию прямых экономических и культурных контактов должно найти свое отражение в готовящемся документе — Программе сотрудничества России и Франции на 2005–06г. РИА «Новости», 9.2.2004г.

— Советник по торговым и экономическим вопросам экономической миссии посольства Франции в России Жорж Ренье встретился накануне замполпреда в УрФО Виктор Басаргин. Француз прибыл в Екатеринбург для проведения ряда деловых встреч. Как сообщили в окружном информационном центре, за последнее время прошло несколько встреч с представителями деловых кругов Франции. Предстоит еще одна — с представителями одного из французских банков, готовых принять участие в сотрудничестве в рамках реализации совместных инвестиционных проектов. Кроме того, на конец янв. запланирована встреча полпреда Петра Латышева и посла Франции в России. Реализация ряда проектов совместно с французской стороной, в т.ч., тех, которые были согласованы и подписаны в ходе визита официальной делегации УрФО во Францию, уже началось.

Жорж Ренье подчеркнул, что его поездка в Екатеринбург не является случайной, поскольку подготовка к ней началась во время визита Петра Ла-

тышева во Францию, в ходе которого Ренье представлял французские предприятия. Ренье также подчеркнул, что целью его визита является изучение возможностей сотрудничества между российскими и французскими предприятиями. Между тем, в десятке основных партнеров во внешнеэкономической деятельности предприятий юга Тюменской обл. Франции пока нет. Как сообщает пресс-служба Тюменской таможни, первую строку заняла Украина с объемом экспорта 452 млн. 991,6 тыс.долл., импорта — 848,8 тыс.долл. На втором месте находится Кипр (экспорт 398 млн. 231,3 тыс.долл., импорт — 15 тыс.долл.), на третьем — Польша (экспорт 320 млн. 774,1 тыс.долл., импорт 78,4 тыс.долл.). Далее следуют Казахстан, Швейцария, Венгрия, Панама, Германия, Финляндия и Литва. РИА «Новости», 22.1.2004г.

Связи с Россией-2006

Франция традиционно является одним из приоритетных торгово-экономических партнеров России. По данным российской статистики, она занимает 7 место по объему товарооборота среди стран, являющихся основными торговыми партнерами России в Европе, уступая Германии, Нидерландам, Италии, Финляндии, Польше, Великобритании и Швейцарии.

Товарооборот между Россией и Францией, данные российской статистики, в млн.долл.

	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.	2006г.*	06/05,%
Товарооборот	..45555783,97496,58650,411919,3137,7
Экспорт26593464,644255420,66851,5126,4
Импорт18962319,33071,43233,45067,8156,7
Сальдо+763+1145,3+1353,6+2190,7+1783,7

данные французской статистики, в млн. евро

	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.	2006г.**	06/05,%
Товарооборот	..75638915104851145314547135,2
Экспорт52426126733780919884133,7
Импорт23412789314833614663138,7
Сальдо29013337418947305221

*данные за 11 мес., **данные за 10 мес.

Благоприятная ценовая конъюнктура основных товаров российского экспорта во Францию — энергоносителей, цветных и черных металлов, химических и лесных товаров — повлекла за собой в последние годы заметное увеличение его объемов. В то же время, благодаря повышению реальных доходов населения и довольно динамичному росту экономики России, стабильно растет импорт из Франции как потребительских товаров, так и товаров промышленного назначения.

Структура российского экспорта во Францию является традиционной для нашей торговли с развитыми странами и сохраняет свою сырьевую направленность. Его основу — порядка 87% — составили в 2006г. товары топливно-энергетического комплекса, в частности, поставки нефти и продуктов ее перегонки. Поставки продукции химической отрасли (в частности, продукты неорганической химии) сократились по сравнению с 2005г., составив 4% всей стоимости экспорта, поставки металлопродукции обеспечили 6,9% экспорта, при этом объем поставок черных металлов уступил объему поставок цветных металлов (никеля, алюминия, меди) и изделий из них — 1,8% и 4,3% соответственно; поставки древесины и изделий из нее сократились до 1%. Доля машинно-технических товаров в российском экспорте по-прежнему остается незначительной и не превышает 1%.

Вероятность значительного увеличения в российском экспорте во Францию доли машинотехнической продукции маловероятна, учитывая ее низкую конкурентоспособность и насыщенность европейского рынка данной продукцией.

Основной потенциал для развития российского экспорта заложен в такой форме сотрудничества как промышленная кооперация в области высоких технологий. Из уже реализующихся проектов в этой области с участием предприятий двух стран можно назвать проект разработки двигателя для российского регионального самолета (проект «Суперджет» НПО «Сатурн») и организацию производства комплектующих для Аэробуса. Продолжается диалог по возможной покупке Францией самолетов Бе-200.

Среди других потенциальных российских предприятий, продукция которых может продаваться во Франции: Чебоксарский завод тяжелых тракторов (тяжелая строительная техника); Объединение «Светлана» (в т.ч., полупроводниковые осветительные приборы); «Яковлевский текстильный холдинг»; «Рязанское химволокно» (вискозное волокно); «Онежский ЛДК» (пиломатериалы); «Волна», Нижегородская обл. (газетная бумага).

В целом интерес на французском рынке может вызвать продукция металлургической промышленности (прокат, метизы), продукция химпрома, пиломатериалы (поддоны, строительные материалы и деревянные дома), продукция АПК (пшеница, свежая и мороженная рыба), комплектующие для авиакосмической промышленности.

В структуре импорта из Франции основную долю составляли машины и оборудование, поставки которых увеличились по сравнению с 2005г. до 41,8%, в т.ч. продукция автопрома составила 9%, бытового приборостроения – 11%; товары химпрома – 30,8%, в т.ч. продукция фармацевтической и парфюмерной отраслей – 15,74%, доля продовольственных товаров сократилась за последний год до 9,4%. Продукция текстильной промышленности обеспечила 6,5% французского экспорта в Россию.

В последнее время имеет место значительное ослабление позиций Франции в поставках в Российскую Федерацию электромеханического оборудования и автомобилей. Хотя упомянутые сегменты российского рынка значительно увеличивают объемы закупок импортной продукции. Оценивая сильные стороны французского экспорта в Россию, следует отметить стабильно высокий объем поставок и определенный потенциал роста фармацевтических товаров и всего спектра косметической продукции.

В апр. 2006г. министерство экономики, финансов и промышленности Франции утвердило План действий по активизации французского экспорта в Россию (Сар export Russie).

Основными органами межправительственного взаимодействия являются Российско-французская комиссия по вопросам двустороннего сотрудничества на уровне глав правительств (создана 15 фев. 1996г.), и Российско-французский совет по экономическим, финансовым, промышленным и торговым вопросам (Сефик) (создан 6 фев. 1992г.).

В 2006г. состоялись заседания рабочих групп Российско-французского совета по экономическим, финансовым, промышленным и торговым вопросам: по авиации (31 мая, Москва); цифрово-

му телерадиовещанию (19 мая, Париж); туризму (31 мая, Париж); транспорту и дорожному хозяйству (28 июня, Москва); вопросам интеллектуальной собственности и борьбе с контрафактной продукцией (21-22 сент., Париж); инновациям (26 сент., Париж).

14 фев. 2006г. в Москве состоялось XI заседание Российско-французской комиссии по вопросам двустороннего сотрудничества на уровне глав правительств.

Были подписаны: соглашение между правительствами России и Франции о взаимной охране интеллектуальной собственности в ходе двустороннего военно-технического сотрудничества; соглашение между правительствами России и Франции о сотрудничестве в уничтожении запасов химического оружия в Российской Федерации; соглашение между Федеральным агентством по атомной энергии и Комиссариатом по атомной энергии о реализации положений Рамочного соглашения о многосторонней ядерно-экологической программе в Российской Федерации при осуществлении сотрудничества в области ядерной энергии в рамках программы глобального партнерства «Группы восьми» против распространения оружия и материалов массового уничтожения; меморандум между правительствами России и Франции о подготовке управленческих кадров для организаций народного хозяйства Российской Федерации; протокол между Федеральным космическим агентством и Национальным центром космических исследований (о сотрудничестве по программе «Урал»); решение о реализации услуг по запуску ракет-носителей «Союз-СТ» в Гвианском космическом центре.

7 июня 2006г. состоялась встреча между министром-делегатом по вопросам внешней торговли Франции К.Лагард и руководителем аппарата правительства России С.Е.Нарышкиным в рамках инвестиционной конференции в г.Ля Боль.

3 июля 2006г. в Париже проведена встреча заместителей сопредседателей Российско-французского совета по экономическим, финансовым, промышленным и торговым вопросам П.Морайона, директора по международным отношениям генеральной дирекции казначейства и экономической политики министерства экономики, финансов и промышленности Франции, и Е.В.Даниловой, директора департамента внешнеэкономических отношений минэкономразвития России.

6-7 нояб. в Париже проводил переговоры министр экономического развития и торговли РФ Г.О.Греф по вопросу вступления России в ВТО. Кроме того, им были проведены переговоры с руководством компании «Виней» по проекту строительной платной автодороги между Москвой и Санкт-Петербургом.

Последнее, 13 заседание Российско-французского совета по экономическим, финансовым, промышленным и торговым вопросам состоялось в Нижнем Новгороде 1 окт. 2006г. под председательством руководителя аппарата правительства России С.Е.Нарышкина. Французскую делегацию на заседании возглавлял министр экономики, финансов и промышленности Франции Т.Бретон.

Российская и французская стороны подчеркнули свою приверженность институциональному российско-французскому диалогу, основной экономической составляющей которого является Со-

вет по экономическим, финансовым, промышленным и торговым вопросам. Россия подтвердила свои обязательства по стабильности поставок углеводородов. Успешно развиваются инвестиционные проекты французских предприятий в России, намечены новые проекты, в т.ч. в автомобильной промышленности и создании транспортной инфраструктуры. Российская сторона отметила принятие нового плана действий в отношении торговли с Россией.

Были рассмотрены результаты реализации проекта по созданию семейства региональных самолетов «Сухого» (RRJ/Superjet-100), в частности, состояние проработки вопроса по снижению таможенных пошлин на технологическое оборудование и комплектующие изделия, поставляемые в Россию в рамках проекта.

Российская и французские стороны договорились о продолжении сотрудничества между ЕАДС и корпорацией «Иркут» по сертификации самолета-амфибии Бе-200 и выразили удовлетворение сотрудничеством европейских и российских экспертов в рамках соглашения, достигнутого между ЕАДС и корпорацией «Иркут» с целью успешного проведения процедуры сертификации. Они будут продолжать уделять особое внимание изучению возможностей приобретения самолета Бе-200 французскими и европейскими службами гражданской обороны, в том числе для флота средств борьбы с пожарами.

По вопросу о перспективах промышленного сотрудничества между российскими авиастроителями и ЕАДС, стороны констатировали принятие решения о создании стратегической группы с участием ЕАДС и предприятий российского авиастроения в ходе рабочей встречи президентов России и Франции и канцлера Германии в Компьене. Эта группа определит условия развития промышленного сотрудничества между ЕАДС и российскими предприятиями.

Была отмечена взаимная удовлетворенность качеством работы соответствующей рабочей группы, созданной в рамках Совета, и началом деятельности совместного предприятия научного и производственного характера, основанного компаниями «Алмаз Антей» и «Томсон». Французская сторона подтвердила свое желание внести в реализацию проекта свой вклад в виде передачи технологий и поставки оборудования для производства цифровых передатчиков различной мощности. Российская сторона подтвердила заинтересованность в получении французских технологий и налаживании на их основе производства цифровых мультимплексов и приставок-декодеров (set-top box).

Россия и Франция договорились о необходимости в кратчайшие сроки определить пилотный регион, технические параметры реализации проекта и условия его финансирования. Стороны отметили необходимость продолжения работы по предоставлению государственных гарантий для реализации производственной программы по трансферу технологий совместному предприятию «Алмаз-Антей БROADCAST».

Российско-французский совет по экономическим, финансовым, промышленным и торговым вопросам признал целесообразным объединить рабочую группу по сотрудничеству в области цифрового телерадиовещания с рабочей группой по информационным технологиям и связи в рабочую

группу с общим названием «Рабочая группа по информационным технологиям, связи и сотрудничеству в области цифрового телерадиовещания».

Стороны обменялись мнениями по вопросам перспектив пролонгации долгосрочных контрактов поставок природного газа, участия французских фирм в строительстве Североевропейского газопровода и освоении Штокмановского месторождения. Они также обсудили состояние проработки вопроса о заключении межправительственного соглашения о сотрудничестве в области сокращения выбросов парниковых газов, перспективы сотрудничества в области энергосбережения, сотрудничество в атомной промышленности.

Была отмечена приверженность расширению сотрудничества в области инноваций. Соответствующей рабочей группе поручено разработать программу российско-французского инновационного сотрудничества в научно-технической сфере.

Совет подчеркнул исключительную важность программы «Союз» в космическом центре Куру. Обе стороны отметили значительный прогресс, достигнутый со времени проведения 12 заседания Совета, как в вопросе реализации конкретных работ по созданию стартового и технического комплекса, так и в плане формирования необходимой юридической основы реализации данного взаимовыгодного проекта.

Совет приветствовал развитие долгосрочного сотрудничества между российскими и французскими научно-исследовательскими организациями и предприятиями в области разработки, создания и использования перспективных ракет-носителей в рамках программы «Урал».

Стороны приветствовали усилия Роскосмоса и КНЕС по разработке проекта межправительственного соглашения о мерах по охране технологий.

Стороны подчеркнули свое намерение развивать двустороннее взаимодействие в рамках реализации Международной космической станции (МКС). Французская сторона отметила свою заинтересованность в получении с помощью российских партнеров возможности доступа на российский сегмент МКС для реализации экспериментов в области физики и биологии. Российская сторона подтвердила свою заинтересованность в участии Франции в российском проекте создания перспективной пилотируемой транспортной системы нового поколения.

Стороны с удовлетворением отметили прогресс в развитии двустороннего сотрудничества в данной области. Они приветствовали подписание меморандума о намерениях между министерствами транспорта двух стран. Стороны подчеркнули приоритетный характер проектов строительства платных автодорог, а также создание высокоскоростного железнодорожного транспорта в России.

Стороны договорились провести 14 заседание Совета во Франции во II пол. 2007г.

Инвестиции с РФ. Объем французских прямых инвестиций, аккумулированных в российской экономике на окт. 2006г., составил 0,99 млрд.долл. По данному показателю Франция занимает восьмое место среди основных стран-инвесторов, работающих на российском рынке, где ее опережают такие государства, как Кипр, Люксембург, Нидерланды, Германия, Великобритания, Виргинские острова, Швейцария. По данным французской стороны (Экономическая миссия в Москве) пря-

мые инвестиции Франции в России составляют около 2 млрд. евро. Общий объем накопленных французских инвестиций (прямые, портфельные и прочие) в экономике России на тот же период времени составил 3,3 млрд.долл. По данному показателю Франция находится на 7 месте среди стран-инвесторов, работающих на российском рынке, уступая Германии, Кипру, Великобритании, Нидерландам, Люксембургу и США.

В 2006г. Внешторгбанк приобрел 5% акций крупнейшего европейского аэрокосмического концерна ЕАДС. ЕАДС принадлежит 80% компании Airbus, он объединяет сразу несколько авиастроительных гигантов. Крупнейшими акционерами ЕАДС являются немецкий концерн Daimler Chrysler (22,5%), французская Lagardere (7,5%), испанская холдинговая компания Sepi (5,5%), а также правительство Франции (15%).

Более 400 французских фирм имеют свои представительства или филиалы в России, в основном это крупные предприятия. Французские фирмы еще слабо представлены в российских регионах. В последние годы французскими компаниями был реализован ряд успешных проектов не только в Москве и Санкт-Петербурге, но и в российских регионах.

К таким проектам можно отнести.

- Компания «Арселор» совместно с ОАО «Северсталь» в 2002г. в г.Череповце, Вологодской обл. создала СП «СеверГал» по производству листовой стали для автомобильной промышленности мощностью 400 тыс.т. в год, общая стоимость проекта 180 млн.долл.

- В 2001 фирма «Родиа» осуществила инвестиции в 15 млн.долл. в предприятие «Сертов» (Серпухов) — единственный производитель ацетатного жгута в России (9 тыс.т. в год, 220 работников), имеет 40% рынка сбыта в стране.

- В сент. 2004г. компания «Бондюэль» открыла завод по производству консервированных овощей в Краснодарском крае. Французские инвестиции составили 10 млн.долл.

- Компания «Мишлен» создала предприятие по производству шин в Орехово-Зуевском районе Московской обл. Инвестиции в данный проект составили 160 млн.долл., проектная мощность 2,1 млн. шин в год.

- Компания «Сюкден» осуществила модернизацию Добринского сахарного завода (Липецкая обл.), французские инвестиции составили 15 млн.долл.

- Компании «Суффле» и «Балтика» построили солодовенный завод в г.Санкт-Петербург (французские инвестиции составили 35 млн.долл.).

- В марте 2003г. начато производство сыров на заводе, построенном компаний «Лакталис» в г.Истра, Московской обл., мощность 6 тыс.т. сыров в год. Французские инвестиции составили 14 млн.долл.

- В авг. 2004г. компания Altadis за 147 млн. евро купила 80% акций российской табачной фабрики «Балканская звезда».

- В авг. 2004г. компанией Leroy Merlin открыла в Московской обл. первый гипермаркет строительных материалов.

Опыт долговременных партнерских отношений России и Франции сформировал определенные отраслевые приоритеты в сфере инвестиционного сотрудничества.

Банковский сектор. 11 авг. 2005г. подписано соглашение о покупке банком «Сосьете Женераль» 100% акций российского банка «ДельтаКредит». В 2006г. руководством банка «Сосьете Женераль» было принято решение об увеличении своего присутствия в акционерном капитале Росбанка, а «Интеррос» станет акционером «Сосьете Женераль». «Интеррос» продал французскому банку дополнительный пакет «10% минус одна акция» за 317 млн.долл. Данная сделка осуществлена в рамках договоренности, достигнутой «Интерросом» и «Сосьете Женераль» при продаже первого 10% пакета акций Росбанка в июне 2006г. «Интеррос» также предоставит «Сосьете Женераль» опцион на право приобретения 30% плюс две акции Росбанка за 1,7 млрд.долл. Это позволит группе «Сосьете Женераль» стать владельцем контрольного пакета (50% плюс одна акция) Росбанка.

Французский банк BNP Paribas в рамках программы развития банка в РФ планирует открыть на территории России в ближайшие пять лет до 200 новых представительств и инвестировать до 140 млн. евро.

Топливо-энергетический комплекс.

- С участием компании «Тоталь» на условиях соглашения о разделе продукции ведется добыча нефти на Харьгинском нефтяном месторождении в Ненецком автономном округе. Общий объем инвестиций в этот проект составит 2 млрд.долл., по данным французской стороны инвестировано 590 млн.долл.

- В дек. 2003г. компания «Шлюмберже» приобрела 25% компании «Петроальянс».

- При участии компаний «Электрисите де Франс» и Росэнергоатом реализуется проект по повышению уровня безопасности на энергоблоке №2 Калининской АЭС. Стоимость проекта около 30 млн.долл., срок реализации — 5 лет.

- В мае 2005г. подписан контракт на 50 млн. евро между компаниями «Арева» и «Техснабэкспорт» на поставку промышленного оборудования для строящегося в Сибири завода по обработке урана.

Ядерная энергетика. При участии компаний «МР 98», «Атоммаш», и «Инкор» реализуется проект модернизации системы пожарной безопасности на энергоблоке №2 Калининской АЭС. Стоимость проекта — 30 млн.долл., срок реализации — 5 лет.

Авиационная промышленность. Наиболее значительным является проект создания российского регионального самолета (Superjet-100), реализуемый российскими компаниями «Гражданские Самолеты Сухого», НПО «Сатурн» и французскими фирмами «Сафран» и «Талес». Французская сторона приняла решение о выделении возвратного кредита в 140 млн. евро на 2006-08гг. Российская сторона планирует вложить в проект 8,6 млрд.руб. в 2006-07гг. В Париже создано предприятие Powerjet, которое будет заниматься коммерциализацией двигателей. В окт. 2005г. в Рыбинске начата сборка двигателя SaM-146. 13 фев. 2006г. в Москве открыт центр разработки программного обеспечения, созданный компаниями «Гражданские Самолеты Сухого» и «Талес».

В рамках реализации проекта Superjet-100:

- сформирована международная кооперация с участием европейских компаний; завершена разработка конструкторской документации, начато производство установочной партии самолетов;

- поданы заявки на сертификацию семейства самолетов Superjet и согласованы планы сертификационных работ с авиационными властями России, Европы и США, в марте 2008г. планируется сертификация SaM146; в Рыбинске создается уникальный для Европы испытательный комплекс, состав и технические возможности которого позволяют проводить весь спектр сертификационных и приемосдаточных испытаний двигателей SaM146 по российскому, европейскому и американскому стандартам, а также любых других гражданских газотурбинных двигателей;

- подписан контракт между ЗАО «ГСС» и компанией Снекма на поставку двигателей SaM146; на ОАО «НПО «Сатурн» собран первый двигатель SaM146; в фев. 2007г. пройдет первый полет летающей лаборатории с SaM146; в 2007г. предусмотрено строительство первой установочной партии самолетов; первый полет Superjet намечен на март 2008г.; выход на серийное производство (выпуск 12 самолетов) предусматривается в 2008г.;

- упорядочена структура финансирования проекта, сочетающая вклады участников проекта, господдержку (включающую финансирование НИОКР в рамках Федеральной целевой программы «Развитие гражданской авиационной техники России на 2002-10гг. и на период до 2015г.», а также предоставление гарантий по заимствованиям ЗАО «ГСС»), привлечение кредитов российских и международных банков, а также иностранных партнеров и инвесторов. Развивается сотрудничество НПО «Сатурн» и группы «Сафран», в рамках которого российское предприятие выполняет заказы на изготовление отдельных элементов для авиадвигателей CFM-56.

- В июне 2003г. в Москве начал работать созданный с участием компаний «Эрбюс» и «Каскол», инженерный центр ЕКАР для проектного обеспечения российского производства элементов конструкции самолетов компании «Эрбюс» в соответствии с европейскими техническими стандартами.

В июле 2004г. концерн ЕАДС и НПО «Иркут» подписали соглашение о создании во Франции совместного предприятия EADS Irkut Seaplane SA, которое будет заниматься поддержкой европейской сертификации, маркетинга, продаж и послепродажного обслуживания противопожарного самолета Бе-200. В янв. 2005г. было принято решение о параллельном процессе сертификации европейского варианта самолета в России и Европе.

Сотрудничество между EADS и «Иркут» по самолету Бе-200 развивается по следующим основным направлениям:

а) сертификация самолета Бе-200 в трех модификациях (противопожарной, грузовой и пассажирской) по европейским нормам. Работы проводятся в соответствии с согласованными процедурами на основании заявки компании «Бериев Иркут Сиплейн», при участии специалистов Эрбас. Завершение сертификации противопожарной модели намечено на 2007-08гг., транспортной и пассажирской – на 2009-10гг.

б) работа совместного предприятия «ЕАДС Иркут Сиплейн» по осуществлению маркетинговой деятельности по Бе-200 в Европе и Северной Америке, а также содействию в вопросах сертификации и организации послепродажного обслуживания Бе-200.

в) продолжается деятельность российско-французской рабочей группы по технико-экономическому обоснованию замены канадских самолетов CL-415 на Бе-200 для нужд службы гражданской безопасности Франции.

г) в контексте одобрения президентами России и Франции идеи создания европейского пула протовопожарных самолетов корпорация «Иркут» продолжает содействие усилиям МЧС России и МВД Франции в создании такой структуры.

Несмотря на высказанную на самом высоком уровне заинтересованность в приобретении французской стороной самолетов-амфибий, практическая реализация этой закупки затягивается. 16 авг. 2005г. корпорация «Иркут» и концерн ЕАДС подписали соглашение о стратегическом партнерстве, предусматривающее приобретение 10% акций российской компании за 65,3 млн.долл. В фев. 2006г. концерн ЕАДС завершил оформление прав собственности на 10% акций российской корпорации.

Автомобильная промышленность. В июле 1998г. компанией «Рено» и правительством Москвы создано СП «Автофрамос» по выпуску на мощностях АО «Москвич» легковых автомобилей французских марок. С 1998г. Компанией «Рено» инвестировано в предприятие 250 млн.долл. Начата реализация нового проекта, предусматривающего сборочное производство 60 тыс. (на начальном этапе) с последующим увеличением до 120 тыс. автомобилей ежегодно. В окт. 2004г. компанией «Рено» куплен за 42 млн.долл. пакет акций (26%) московского правительства. Таким образом, французы получили контрольный пакет акций (76%) «Автофрамоса». В результате увеличения капитала компании «Рено» сегодня принадлежит 93,7%, правительству Москвы – 6,3% акций. 5 апр. 2005г. состоялось открытие завода.

Агропромышленный комплекс. С участием компании «Данон» в России введены в эксплуатацию два завода по производству молочнокислых продуктов в г.г.Тольятти и Чехов, Московской обл. В авг. 2004г. компанией принято решение дополнительно инвестировать 60 млн. евро. Продолжается модернизация и реконструкция московской кондитерской фабрики «Большевик», контрольным пакетом акций которой владеет компания «Данон».

Строительство и жилищно-коммунальное хозяйство. В 2006г. компанией «Ошан» (торговая марка «Ашан») введены в эксплуатацию 6 крупных торговых центра, из них 4 – за пределами Москвы и Московской обл. Подписано 15 дек. 2005г. соглашение между компанией «Ашан» и правительством Московской обл., в соответствии с которым в ближайшие 5 лет в Подмосковье будет построено еще пять гипермаркетов «Ашан».

В мае 2006г. в Московской обл. открыт первый торговый центр «Декатлон» (спортивные товары).

Гостиничный бизнес. Компания Ассог имеет в собственности и управляет более 4 тыс. отелей по всему миру. В России компания осуществляет строительство и управление отелями брендов – Ibis и Novotel. В Санкт-Петербурге открыта гостиница Novotel Saint-Petersburg стоимостью 30 млн.долл. Там же планируется построить пятизвездочную гостиницу Sofitel и двух-трехзвездоч-

ные гостиницы Ibis. Три гостиницы группы находятся в Москве. Ведется строительство и оформление земельных участков под строительство отелей в Краснодаре, Ростове-на-Дону, Уфе, Челябинске, Нижнем Новгороде, Екатеринбурге, Омске, Новосибирске и Красноярске.

Телевидение и радиовещание. Взаимодействие сторон в реализации перевода телерадиосетей Российской Федерации на цифровые технологии вещания привело в итоге к официальной регистрации весной 2006г. совместного российско-французского научно-производственного предприятия ООО «Алмаз Антей Томсон Бродкаст».

В дек. 2000г. правительство Франции предоставило России лимит финансовых гарантий по линии компании страхования экспортных операций (Кофас) в 200 млн. евро, увеличенный с 1.1.2002г. до 250 млн. евро (минимум), для финансирования взаимовыгодных проектов сотрудничества. Кофас дала согласие на прием гарантий по среднесрочным кредитам от Сбербанка, Внешторгбанка, Московского международного банка, МДМ-Банка, Московского кредитного банка, Райффайзенбанка и Внешэкономбанка. Весной 2003г. произошло очередное повышение российского кредитного рейтинга по линии Кофас, и был расширен список российских банков за счет включения в него Газпромбанка, Банка Петрокоммерс, НИКойлбанка, банка Уралсиб. Французская сторона выразила готовность принимать корпоративные гарантии российских предприятий. В 2003г. такими предприятиями стали ОАО «Газпром», ОАО «Вымпелком» и ОАО «Северсталь». В 2006г. представители Кофас заявили о своей готовности работать без ограничений с российскими банками. Кофас будет детально изучать финансовое состояние соответствующего банка, и принимать решение в каждом отдельном случае. В Кофас Россия продолжает оставаться в группе кредитных рисков «В». Французская сторона безоговорочно признала, что экономические и финансовые показатели России позитивны. Основным негативным фактором экономического характера была названа высокая зависимость России от внешнеэкономической конъюнктуры, в частности, от ситуации на рынке энергоносителей, и низкая конкурентоспособность российской готовой продукции, особенно заметная на фоне укрепления российской валюты.

По мнению Франции ключевым параметром, препятствующим переоценке рейтинга России в сторону повышения, по-прежнему остаются политические риски, которые не поддаются количественной оценке. Среди отрицательных факторов отмечаются «плохое управление», в т.ч. управление предприятиями, несовершенство судебной системы, непрозрачность финансовых потоков, проблема злоупотреблений и коррупции, несоблюдение прав человека, ситуация на Северном Кавказе.

Связи с Россией-2005

Франция традиционно является одним из приоритетных торгово-экономических партнеров России. По данным российской статистики, она занимает среди стран Европы — основных торговых партнеров России — 7 место по объему товарооборота, уступая таким странам, как Германия, Нидерланды, Италия, Финляндия, Польша, Великобритания и Швейцария.

Товарооборот между Россией и Францией в последние годы

2001г. 2002г. 2003г. 2004г. 2005г.* 05/04,%

Данные российской статистики (млн.долл.)

Товарооборот	3704,2	4555	5783,9	7496,5	8650,4	130
Экспорт	2190,1	2659	3464,6	4425	5420,6	138
Импорт	1514,6	1896	2319,3	3071,4	3229,9	119
Сальдо	+676	+763	+1145,3	+1353,6	+2190,7	

Данные французской статистики (млн. евро)

Товарооборот	7366	7563	8915	10485	8187	105
Экспорт	5073	5242	6126	7337	7395	106
Импорт	2293	2341	2789	3148	3044	102
Сальдо	2780	2901	3337	4189	4351	108

* 11 месяцев

Благоприятная мировая конъюнктура основных товаров российского экспорта во Францию — энергоносителей, цветных и черных металлов, химических и лесных товаров — повлекла за собой в последние годы заметный рост его объемов. В то же время, благодаря повышению реальных доходов населения и довольно динамичному росту экономики России, стабильно растет импорт товаров из Франции, как потребительских, так и промышленного оборудования.

Структура российского экспорта во Францию является традиционной для нашей торговли с развитыми странами и сохраняет свою сырьевую направленность. Его основу — более 84,5% — составили в 2005г. товары топливно-энергетического комплекса. Выделялись поставки продукции химпрома — 6,5% всей стоимости экспорта, черных металлов — 2,4%, древесины и изделий из нее — 1,2%. Доля машинно-технических товаров в российском экспорте остается незначительной — около 1%.

В структуре импорта из Франции основную долю составляли машины и оборудование — 27%, парфюмерная и фармацевтическая продукция — 14%, продовольственные товары — 12,3%, товары химпрома, пластмассы, каучук — 12%, продукция автопрома — 9%, летательные аппараты — 7,5%, бытовые приборы — 6%.

Основными органами межправительственного взаимодействия являются Российско-Французская комиссия по вопросам двустороннего сотрудничества на уровне глав правительств (создана 15 фев. 1996г.) и Российско-Французский совет по экономическим, финансовым, промышленным и торговым вопросам (СЕФИК) (создан 6 фев. 1992г.).

В связи с правительственным кризисом во Франции, вызванным отрицательными результатами референдума по принятию Европейской конституции, заседание Российско-Французской комиссии в 2005г. не проводилось.

19 апр. 2005г. в Москве прошла встреча заместителей сопредседателей СЕФИК директора департамента внешнеэкономических отношений минэкономразвития России Е.В.Даниловой и директора по внешнеэкономическим связям генеральной дирекции экономической политики и казначейства министерства экономики, финансов и промышленности Франции П.Морайона.

Стороны обсудили возможность подписания в ближайшем будущем двух межправительственных соглашений: по подготовке кадров для предприятий народного хозяйства и о сотрудничестве с целью продвижения проектов в рамках механизма, предусмотренного Киотским протоколом.

В 2005г. были проведены заседания рабочих групп СЕФИК: по строительству и ЖКХ (фев.,

Москва), по защите интеллектуальной собственности и борьбе с контрафактной продукцией (март, Москва), по авиастроению (апр., Париж), по сотрудничеству в области инноваций (апр., Париж), по туризму (сент., Москва), по транспорту и дорожному хозяйству (окт., Париж), по новым информационным технологиям (окт., Москва), по энергетике (дек., Париж).

16 нояб. 2005г. в Париже состоялась встреча председателей Российско-Французского совета по экономическим, финансовым, промышленным и торговым вопросам руководителя аппарата правительства РФ, министра РФ С.Е.Нарышкина и министра экономики, финансов и промышленности Франции Т.Бретона.

В ходе заседания были рассмотрены следующие вопросы.

Проект перевода российского телевидения на цифровой формат вещания (Thales – «Алмаз-Антей»). Было принято решение создать специальную рабочую группу для его детальной проработки и представления предложений Совету на его следующей сессии.

Проект регионального самолета RRJ. Стороны приветствовали начало производства двигателя SaM-146 в г.Рыбинске 14 окт. 2005г. Было отмечено, что стороны прилагают все необходимые усилия с целью подписания межправительственного протокола, устанавливающего юридические и финансовые правила и процедуры сопровождения и исполнения проекта, в ходе ближайшей встречи премьер-министров двух стран.

Сотрудничество с EADS по самолету-амфибии «Бе-200». Стороны отметили продолжающийся диалог о возможной закупке Францией противопожарного самолета-амфибии Бе-200П. Российская сторона рассчитывает на поддержку со стороны EADS процесса сертификации самолета по европейским нормам.

Сотрудничество с российскими промышленными предприятиями по новым программам Эрбюс (в т.ч. по А350). Стороны приветствовали подписание в ходе Международного авиационно-космического салона «МАКС-2005» Меморандума между НПК «Иркут» и компанией «Эрбюс», предусматривающего партнерство в изготовлении узлов и агрегатов самолета А350, а также участие в проекте самолета нового поколения, начиная со стадии концептуального проектирования, до изготовления крупных узлов самолета.

Сотрудничество в рамках механизма совместного осуществления (МСО) в соответствии с Киотским протоколом. Стороны обменялись информацией о ходе подготовки к подписанию Соглашения о сотрудничестве в области сокращения выбросов парниковых газов и повышения энергоэффективности.

Очередная, XIII сессия Совета намечена на осень 2006г. в Москве.

27 янв. 2005г. состоялся визит в Москву министра по делам малого и среднего предпринимательства К.Жакоба. В ходе этого визита прошли его встречи с сопредседателем СЕФИК, руководителем аппарата правительства РФ, министром РФ С.Е.Нарышкиным и председателем комитета Госдумы РФ по экономической политике, предпринимательству и туризму В.Драгановым.

16-19 фев. в Париже проходило заседание Глобального форума по конкуренции ОЭСР, со-

стоялось подписание протокола о сотрудничестве между Федеральной антимонопольной службой, Французским агентством по содействию развитию обменов финансово-экономическими технологиями (АДЕТЕФ) и генеральной дирекцией по конкуренции и потребительской политике министерства экономики, финансов и промышленности Франции.

5-6 апр. в Париже прошла конференция «Регионы России», организованная ТПП Парижа и ТПП России.

3 июня в Париже прошел семинар «Экономические реформы в России на современном этапе и перспективы российско-французских отношений», организованный ассоциацией «Российско-французский диалог». В работе семинара принял участие руководитель аппарата правительства РФ, министр РФ С.Е.Нарышкин.

22-23 сент. состоялся визит в Россию министра-делегата по вопросам внешней торговли Франции К.Лагард.

17 нояб. в Сенате Франции проходил ежегодный форум «Встречи с Россией-2005». В работе форума приняли участие руководитель аппарата правительства РФ, министр РФ С.Е.Нарышкин, председатель Комитета Госдумы РФ по экономической политике В.Драганов, губернатор Ростовской обл. В.Чуб, министры внешнеэкономических связей Татарстана Х.Салихов и Свердловской обл. В.Кукшаров, директор департамента минэкономразвития России Е.В.Данилова.

24 нояб. в Париже прошло заседание Большой российско-французской межпарламентской комиссии. Российскую делегацию на заседании возглавлял председатель Госдумы РФ Б.В.Грызлов. В ходе заседания обсуждались вопросы двустороннего торгово-экономического сотрудничества, в частности в области авиастроения.

Франция относится к числу стран, инвестиционная активность которых в отношении Российской Федерации является недостаточно высокой, несмотря на то, что имеющийся у нее в этой области потенциал представляется весьма значительным.

Объем французских прямых инвестиций, аккумулированных в российской экономике на сент. 2005г., составил 424 млн.долл. Франция по данному показателю занимает 8 место среди основных стран-инвесторов, работающих на российском рынке, где ее опережают такие страны, как Кипр, Люксембург, Нидерланды, Германия, Великобритания, Виргинские острова, Швейцария. По данным французской стороны (экономическая миссия в Москве) прямые инвестиции Франции в России составляют 2 млрд. евро. Общий объем накопленных французских инвестиций (прямые, портфельные и прочие) в экономике России на тот же период времени составил 3483 млн.долл. По данному показателю Франция находится на 7 месте среди стран-инвесторов, работающих на российском рынке, уступая Германии, Кипру, Великобритании и Нидерландам, Люксембургу, США.

Более 400 французских фирм имеют свои представительства или филиалы в России, однако, в основном это крупные предприятия. Французские фирмы еще слабо представлены в российских регионах. С другой стороны инвестиции из Франции в России достаточно разнообразны в отраслевом разрезе.

Банковский сектор. В июле 2004г. было объявлено о покупке банком «БНП Париба» через свой

филиал «Сетелем» 50% акций банка «Русский стандарт». 11 авг. 2005г. подписано соглашение о покупке банком «Сосьете Женераль» 100% акций российского банка «ДельтаКредит».

Черная металлургия. Компанией «Арселор» совместно с ОАО «Северсталь» в 2002г. в г. Череповце, Вологодской обл. создано СП «СеверГал» по производству листовой стали для автомобильной промышленности мощностью 400 тыс.т. в год, общая стоимость проекта 180 млн.долл. Предприятие успешно работает.

Медицинская промышленность. Совместно с компанией «Сервье» налажено производство препарата «Диабетон» на московском предприятии «Акрихин».

Химическая промышленность. В 2001г. фирмой «Родиа» (мировой лидер в области производства фильтровального жгута, дочерняя компания бывшего концерна Рон-Пуленк) осуществлены инвестиции в размере 15 млн.долл. в предприятие «Сертов» (Серпухов) – единственный производитель ацетатного жгута в России (9 тыс.т. в год, 220 работников), имеет 40% рынка сбыта в стране.

7 июля 2005г. компании «Северсталь» и «Эр Ликид» подписали соглашение о создании совместного предприятия по производству продуктов разделения воздуха. Строительство нового блока разделения воздуха объемом 90 тыс. куб.м. начато в конце 2005г. в Череповце. Общий объем инвестиций в проект составит 100 млн. евро (75% минус одна акция – «Эр Ликид», 25% плюс одна акция «Северсталь»).

Компания «Эр Ликид» рассматривает возможность расширения производства в Свердловской обл. В сент. 2005г. французской компанией и руководством завода «Уралтехгаз» достигнута договоренность о создании совместного предприятия, которое будет заниматься строительством установки по производству жидкого кислорода и азота, а также хранилища жидких газов.

Агропромышленный комплекс. С участием компании «Данон» в России введены в эксплуатацию два завода по производству молочнокислых продуктов: в г.г.Тольятти и Чехов, Московской обл. В авг. 2004г. компанией принято решение дополнительно инвестировать около 60 млн. евро. Продолжается модернизация и реконструкция московской кондитерской фабрики «Большевик», контрольным пакетом акций которой владеет компания «Данон».

Компаниями «Суффле» и «Балтика» построен солодовенный завод в г.Санкт-Петербург, французские инвестиции составили 35 млн.долл.

Компанией «Сюкден» осуществлена модернизация Добринского сахарного завода (Липецкая обл.), французские инвестиции составили 15 млн.долл.

В марте 2003г. начато производство сыров на заводе, построенном компаний «Лакталис» в г.Истра, Московской обл., мощность 6 тыс.т. сыров в год. Французские инвестиции составили 14 млн.долл.

Компанией «Бондюэль» построен завод по производству консервированных овощей в Краснодарском крае. Французские инвестиции составили 10 млн.долл.

В авг. 2004г. компания Altadis за 147 млн. евро купила 80% акций российской табачной фабрики «Балканская звезда».

Перспективные направления: реконструкция компанией «Лесафр» перерабатывающего предприятия ОАО «Кургандрожжи», французы планируют инвестировать около 8 млн. евро.; организация фирмой «Эксель» совместного с тракторным заводом «Ритм» производства свеклоуборочных комбайнов в Белгороде; организация фирмами «Сюкден» и «Моро» совместного с Липецким тракторным заводом производства свеклоуборочных комбайнов в Липецке; строительство в Москве завода по розливу вин компаний «Кастель». Французские инвестиции составят около 4 млн.долл.

Строительство и жилищно-коммунальное хозяйство. Компанией «Лафарж» ведется производство цемента на принадлежащих ей заводах «Воскресенцемент» и «Уралцемент». В дек. 2005г. в рамках программы модернизации производства принято решение инвестировать 125 млн.долл. с целью увеличения объемов производства на заводе в г.Воскресенск до 3 млн.т. к 2009г.

В мае 2004г. компанией «Сэн-Гобэн» куплено 85% акций ОАО «Стекловолокно» (г.Гусь Хрустальный), с объемом производства 20 тыс.т. стекловолокна.

В авг. 2004г. компанией Leroy Merlin открыла в Московской обл. первый гипермаркет стройматериалов.

В 2002-04гг. компанией «Ашан» в районе Московской кольцевой автодороги введены в эксплуатацию шесть крупных торговых центра. 15 дек. 2005г. было подписано соглашение между компанией «Ашан» и правительством Московской обл., в соответствии с которым в ближайшие пять лет в Подмоскovie будет построено еще пять гипермаркетов «Ашан».

В 2006г. компания «Винси» начнет строительство торгового центра в Санкт-Петербурге. Инвестором проекта выступают Европейский банк реконструкции и развития и Райфазен Зентралбанк.

Перспективные направления: строительство в Московской обл. оптового магазина стройматериалов с участием компании «Сэн-Гобэн»; Управление компанией Veolia водоканалом г.Подольск.

Дорожное хозяйство. С участием компаний «Секмэр» и «Росдортех» в России осуществляется производство специальных машин для ремонта дорожных покрытий.

Перспективные направления – участие компании «Винси» в строительстве и управлении платной автомобильной дороги Москва – Санкт-Петербург.

Шинная промышленность. Компанией «Мишлен» создано предприятие по производству шин в Орехово-Зуевском районе Московской обл.

Дальнейшее расширение инвестиционного сотрудничества французская сторона тесно увязывает с решением комплекса вопросов, связанных, в частности, с дальнейшей стабилизацией экономической ситуации в России, разработкой целостной государственной политики привлечения иноинвестиций, урегулированием вопросов земельной собственности, совершенствованием налогового законодательства, в т.ч. норм, гарантирующих возврат НДС, реформированием судебной системы, введением международных принципов бухгалтерского учета на российских предприятиях, обеспечивающих их финансовую прозрачность.

Французы также требуют оставлять за собой кон-

троль от 75% до 100% капитала фирм; предпочитают создание новой фирмы, поскольку получение достоверной информации о российских предприятиях представляется достаточно сложным делом.

Французское правительство в последнее время предприняло ряд мер, успешная реализация которых позволит надеяться на ускоренное развитие двустороннего экономического сотрудничества. В сент. 2003г. министерством экономики, финансов и торговли Франции был принят План действий по России на 2003-05гг. Ранее подобные документы были разработаны в отношении таких приоритетных торговых партнеров Франции, как Китай и США. В 2005г. срок действия Плана по России был продлен.

План действие предполагает:

а) довести долю Франции в торговле с Россией и в прямых инвестициях в экономику России до общего уровня этих показателей Франции в мировой экономике, то есть, до 5,1% в торговле (в 2003г. — 4,1%) и до 9,5% в прямых инвестициях (в 2003г. — 4%);

б) улучшить представление французских компаний о российском рынке;

в) расширить географию экономического сотрудничества за пределы регионов, традиционных для французских компаний (Москва и Санкт-Петербург), на Екатеринбург, Новосибирск, Нижний Новгород, Самару, Ростов-на-Дону, Великий Новгород, Мурманск, Калининград и Архангельск;

г) теснее сотрудничать с российскими экономическими партнерами.

Очевидные перспективы для расширения российско-французского инвестиционного сотрудничества открывают возможности, связанные с реализацией Федерального закона об особых экономических зонах.

Связи с Россией-2004

Российско-французское торгово-экономическое сотрудничество. Ведется активный диалог на высшем уровне. пульсом для расширения двусторонних связей послужил состоявшийся в нояб. 2003г. визит во Францию президента России В.В.Путина, в ходе которого был подробно обсужден весь комплекс вопросов развития российско-французских отношений, в т.ч. двустороннего экономического взаимодействия.

Франция традиционно является одним из приоритетных торгово-экономических партнеров России. По данным российской статистики, она занимает среди стран Европы — основных торговых партнеров России — 7 место по объему товарооборота, уступая таким странам, как Германия, Италия, Великобритания, Нидерланды, Польша и Финляндия.

Данные российской статистики, в млн.долл.

	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.*	04/03 гг.*
Товарооборот	3704,2	4555	5783,9	2825,6	106%
Экспорт	2190,1	2659	3464,6	1507,5	93%
Импорт	1514,6	1896	2319,3	1318,1	127%
Сальдо.....	+676	+763	+1145,3	+189,4	32%

Данные французской статистики, в млн. евро

	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.*	04/03 гг.*
Товарооборот	7366	7563	8915	4953	116%
Экспорт	5073	5242	6126	3500	115%
Импорт	2293	2341	2789	1453	117%
Сальдо	2780	2901	3337	2047	115%

* 6 месяцев

По данным таможенной статистики Франции, объем российско-французского товарооборота заметно превышает российские показатели. Это связано с тем, что французская таможенная статистика включает в объем экспорта из России товары, поставляемые через третьи страны, а также отдельные поставки в Россию машин, оборудования, парфюмерно-косметических и электробытовых товаров, изготовленных дочерними предприятиями иностранных компаний во Франции, которые учитываются в российской статистике как импорт из соответствующих стран.

Благоприятная мировая конъюнктура основных товаров российского экспорта во Францию — энергоносителей, цветных и черных металлов, химических и лесных товаров — повлекла за собой в последние годы заметный рост его объемов. Благодаря повышению реальных доходов населения и довольно динамичному росту экономики России, стабильно растет импорт товаров из Франции, как потребительских, так и промышленного оборудования.

Согласно российским статистическим данным, российско-французский товарооборот рос в I пол. 2004г. несколько медленнее по сравнению с аналог. периодом 2003г., что может объясняться сокращением внутреннего спроса во Франции, вызванным продолжающимся экономическим спадом. При сохранении прежней динамики импорта французских товаров несколько сократилось и положительное сальдо внешнеторгового баланса. Французские данные за аналогичный период показывают сохранение прежних тенденций, что еще раз подтверждает серьезность проблемы статистического учета внешней торговли с Францией.

Структура российского экспорта во Францию является традиционной для нашей торговли с развитыми странами и сохраняет свою сырьевую направленность. Его основу (82%) составили в 2003г. товары топливно-энергетического комплекса. Выделялись поставки продукции химической промышленности — 7,5% всей стоимости экспорта, черных и цветных металлов — 6%, древесины и изделий из нее — 1,4%. Доля машинно-технических товаров в российском экспорте остается незначительной — 1%. Импорт товаров из Франции носит более диверсифицированный характер, чем экспорт. Основной его статьей (45%) является продукция машиностроения. На химтовары приходится 24% (преимущественно это парфюмерные и косметические товары — 9%, а также фармацевтическая продукция — 8,8%). Доля продовольствия — 13%.

Объем французских прямых инвестиций, аккумулированных в российской экономике на март 2005г., составил 414 млн.долл. Франция по данному показателю занимает восьмое место среди основных стран-инвесторов, работающих на российском рынке, где ее опережают такие страны, как США, Кипр, Нидерланды, США, Великобритания, Германия, Виргинские острова, Швейцария. По данным французской стороны (Экономическая миссия в Москве) прямые инвестиции Франции в России составляют более 1,5 млрд. евро. В то же время общий объем накопленных французских инвестиций (прямые, портфельные и прочие) в экономике России на тот же период времени составил 3621 млн.долл. По данному показателю Франция находится на 7 месте среди стран-инвесторов, работающих на российском

рынке, уступая Германии, Кипру, Великобритании и Нидерландам, Люксембургу, США.

Опыт долговременных партнерских отношений России и Франции сформировал определенные отраслевые приоритеты в сфере инвестиционного сотрудничества.

Топливо-энергетический комплекс. С участием компании «Тоталь» на условиях соглашения о разделе продукции ведется добыча нефти на Хаяргинском нефтяном месторождении в Ненецком автономном округе. Общий объем инвестиций в этот проект составит более 2 млрд.долл., на настоящий момент по данным французской стороны инвестировано около 590 млн.долл. В дек. 2003г. компания «Шлюмберже» приобрела 25% компании «Петроальянс». В апр. 2004г. компании «Газпром» и «Газ де Франс» пролонгировали контракт о долгосрочных поставках российского природного газа во Францию. Компания «Тоталь» ведет исследование и разработку нефтяных полей на глубоководном шельфе Черного моря в районе Туапсинского прогиба совместно с компанией «Роснефть».

Перспективные направления (основные проекты). Строительство нового газопровода в Европу в рамках консорциума, состоящего из ОАО «Газпром», французской «Газ де Франс», германских «Рургаз» и «Винтерсхалл» (филиал БАСФ), а также итальянской «СНАМ» (филиал ЭНИ). Возможный объем инвестиций в данный проект может составить 2 млрд.долл. С участием компании «Тоталь» – реализация проекта Штокмановского газового месторождения. Предполагаемый объем инвестиций составляет около 25 млрд.долл. Исследования и разработка нефтяных полей на Ванкорском месторождении в Сибири. Разработка месторождения Курмангазы (Казахстан) совместно с компаниями Роснефть и КазМунайгаз.

Ядерная энергетика. При участии компаний «Электрисите де Франс» и Росэнергоатом реализуется проект по повышению уровня безопасности на энергоблоке №2 Калининской АЭС. Стоимость проекта около 30 млн.долл., срок реализации – 5 лет. В мае 2005г. подписан контракт на сумму 50 млн. евро между компаниями «Арева» и «Техснабэкспорт» на поставку промышленного оборудования для строящегося в Сибири завода по обработке урана.

Авиационная промышленность. Наиболее значительным проектом является проект создания российского регионального самолета (RRJ), реализуемый российскими компаниями «Самолеты Сухого», НПО «Сатурн» и французскими фирмами «Сафран» и «Талес». В рамках данного проекта фирмы «Сатурн» и «Сафран» ведут работы по разработке и производству двигателя SaM-146. Французская сторона приняла решение о выделении возвратного кредита в размере 140 млн. евро на период 2006-08гг. В Рыбинске создано СП Powerjet на котором в окт. 2004г. начата сборка двигателя SaM-146.

Развивается сотрудничество ОАО НПО «Сатурн» и группы «Сафран», в рамках которого российское предприятие выполняет заказы на изготовление отдельных элементов для авиадвигателей CFM-56.

В июне 2003г. в Москве начал работать созданный с участием компаний «Эрбюс» и «Каскол», инженерный центр ЕКАР для проектного обеспечения российского производства элементов кон-

струкции самолетов компании «Эрбюс» в соответствии с европейскими техническими стандартами.

В дек. 2004г. подписано три контракта на производство отдельных элементов самолета А-320 на НПО «Иркут», сумма 20 млн.долл.

В июле 2004г. концерн «ЕАДС» и НПО «Иркут» подписали соглашение о создании во Франции совместного предприятия EADS Irkut Seaplane SA, которое будет заниматься поддержкой европейской сертификации, маркетинга, продаж и послепродажного обслуживания противопожарного самолета Бе-200. В янв. 2005г. было принято решение о параллельном процессе сертификации европейского варианта самолета в России и Европе.

Перспективные направления (основные проекты): Реализация полномасштабного, в рамках соглашения о стратегическом партнерстве и сотрудничестве между Росавиакосмосом и концерном «ЕАДС» участия российских авиационных предприятий и конструкторских бюро в проектах создания самолетов семейства А350. Модернизация двигателей для вертолетов, выпускаемых ПО «Камов», при участии компании «Тюрбомека».

Сотрудничество в космической области. В нояб. 2003г. подписано российско-французское соглашение о запусках российских ракет-носителей «Союз» с космодрома Куру во Французской Гвиане. Первый запуск намечен на 2007г. В марте с.г. проведено окончательное согласование всех необходимых документов. Стоимость проекта составляет 314 млн. евро. Торжественная инаугурация начала строительства намечена на сент.-окт. 2005г.

Весной 2005г. Российским космическим агентством и CNES принята программа «Урал» по совместной разработке перспективных носителей.

Перспективные направления (основные проекты): совместные разработки архитектуры космической навигационной системы «Галлилео» с применением технологий Глонасс; разработка и изготовление полезной нагрузки для спутников типа «Экспресс»; налаживание серийного производства комбинированного приемника спутниковой навигации Глонасс/GPS.

Связь и информатизация. С участием компании «Алкатель» и ОАО «Связьинвест» в Московской обл. создается предприятие по производству оптического волокна; ведутся совместные с НПО «Прикладная механика» работы по разработке полезной нагрузки для российских спутников АМ11 и АМ12. В окт. 2003г. компаниями «Алкатель» и «Уралсвязьинформ» подписан контракт на 10 млн. евро на поставку на Урал оборудования для цифровой связи. В мае 2005г. компании «Алкатель» и «Ростелеком» подписали контракт на 50 млн. евро, предусматривающий модернизацию волоконно-оптической сети на юге России.

Автомобильная промышленность. В июле 1998г. компанией «Рено» и Правительством Москвы создано СП «Автофрамос» по выпуску на мощностях АО «Москвич» легковых автомобилей французских марок. С 1998г. Компанией «Рено» инвестировано в предприятие 250 млн.долл. В настоящее время начата реализация нового проекта, предусматривающего сборочное производство 60 тыс. (на начальном этапе) с последующим увеличением до 120 тыс. современных, адаптированных к российским условиям автомобилей ежегодно. Стоимость нового автомобиля Renault Logan на российском рынке составит 7,5 тыс. евро. В окт.

2004г. компанией «Рено» куплен за 42 млн.долл. пакет акций (26%) московского правительства. Таким образом, французы получили контрольный пакет акций (76%) «Автофрамоса». 5 апр. 2005г. состоялось открытие завода. Начало продаж Renault Logan в России намечено на сент. 2005г.

Черная металлургия. Компанией «Арселор» совместно с ОАО «Северсталь» в 2002г. в г.Череповце, Вологодской обл. создано СП «СеверГал» по производству листовой стали для автомобильной промышленности мощностью 400 тыс.т. в год, общая стоимость проекта 180 млн.долл.

Химическая промышленность. В 2001г. фирмой «Родиа» (мировой лидер в обл. производства фильтровального жгута, дочерняя компания бывшего концерна Рон-Пуленк) осуществлены инвестиции в размере 15 млн.долл. в предприятие «Сертов» (Серпухов) — единственный производитель ацетатного жгута в России (9000 т. в год, 220 работников), имеет 40% рынка сбыта в стране.

Перспективные направления (основные проекты). Создание компаний «Эр Ликид» собственного предприятия по производству технических газов.

Агропромышленный комплекс. С участием компании «Данон» в России введены в эксплуатацию два завода по производству молочнокислых продуктов: в г.г.Тольятти и Чехов, Московской обл. В авг. 2004г. компанией принято решение инвестировать около 60 млн. евро. Продолжается модернизация и реконструкция московской кондитерской фабрики «Большевик», контрольным пакетом акций которой владеет компания «Данон». Компаниями «Суффле» и «Балтика» построен соловянский завод в г. Санкт-Петербург (французские инвестиции составили 35 млн.долл.).

Компанией «Сюкден» осуществлена модернизация Добринского сахарного завода (Липецкая обл.) (французские инвестиции составили 15 млн.долл.). В марте 2003г. начато производство сыров на заводе, построенном компаний «Лакталис» в г.Истра, Московской обл., мощность 6 тыс.т. сыров в год. Французские инвестиции составили 14 млн.долл.

Компанией «Бондюэль» построен завод по производству консервированных овощей в Красnodарском крае. Французские инвестиции составили 10 млн.долл. В авг. 2004г. компания Altadis за 147 млн. евро купила 80% акций российской табачной фабрики «Балканская звезда».

Перспективные направления (основные проекты): реконструкция компаний «Лесафр» перерабатывающего предприятия ОАО «Кургандрожжи», французы планируют инвестировать около 8 млн. евро; организация фирмой «Эксель» совместного с тракторным заводом «Ритм» производства свеклоуборочных комбайнов в Белгороде; организация фирмами «Сюкден» и «Моро» совместного с Липецким тракторным заводом производства свеклоуборочных комбайнов в Липецке; строительства в Москве завода по розливу вин компанией «Кастель». Французские инвестиции составят около 4 млн.долл.

Строительство и жилищно-коммунальное хозяйство: Компанией «Лафарж» ведется производство цемента на принадлежащих ей заводах «Воскресенцемент» и «Уралцемент». В мае 2004г. компанией «Сэн-Гобэн» куплено 85% акций ОАО «Стекловолокно» (г.Гусь Хрустальный), с объемом производства 20 тыс.т. стекловолокна. В авг.

2004г. компанией Leroy Merlin открыла в Московской обл. первый гипермаркет строительных материалов. В 2002-04гг. компанией «Ошан» в районе Московской кольцевой автодороги введены в эксплуатацию шесть крупных торговых центра.

Перспективные направления (основные проекты): строительство компаний «Винси» торгового центра в Санкт-Петербурге; строительство в Московской обл. оптового магазина стройматериалов с участием компании «Сэн-Гобэн»; управление компанией Veolia водоканалом г.Подольск.

Связи с Россией-2003

Основная цель плана действий в области торговли с Россией на 2003-05гг. — усилить присутствие французских предприятий на российском рынке, довести их долю и долю прямых инвестиций в Россию до уровня показателей Франции в мировой экономике.

Доля России во внешней торговле Франции в 2003г. составляла в экспорте — 0,9% от всего экспорта Франции, в импорте — 1,9%. В поставках во Францию энергоносителей Россия занимает 2 место после Норвегии, обеспечивая 19% от всего французского импорта энергоносителей. В 2003г. внешнеторговый оборот России с Францией достиг своего максимума по сравнению с соответствующими периодами прошлых лет.

Внешняя торговля России с Францией, в млн. евро

	2002г.	2003г.	2002/03, %
Товарооборот.....	7582,5	8914,9	117,6
Экспорт.....	5241,9	6126,1	116,9
Импорт.....	2340,6	2788,8	119,1
Сальдо.....	2901,3	3337,3	

В товарной структуре экспорта России во Францию товары топливно-энергетического комплекса составили 82,4%, химпродукция — 7,5% (продукты неорганической химии -5,9% всего экспорта России во Францию), металлургии — 6,1% (в т.ч. черные металлы — 1,8%, никель — 2,3%, алюминий — 0,5%), деревообрабатывающей — 1,8% (древесина и изделия из нее 1,4%). Доля машинно-технических товаров в российском экспорте — 1%.

Основу поставок товаров топливно-энергетического комплекса в 2003г. составили: газ природный — на 1333 млн. евро, нефть — на 2682 млн. евро, нефтепродукты — на 1012 млн. евро. Рост экспорта России во Францию на 16,9% обусловлен увеличением на 19,9% поставок топливно-энергетических товаров.

В структуре импорта из Франции основную долю составляли продукция машиностроения — 45,8% (технологическое — 13,9% и электрическое оборудование — 10,5%, летательные аппараты — 13,2%, средства наземного транспорта — 8,2%), химпрома — 23,7% (преимущественно парфюмерные и косметические товары — 9,2%, фармацевтика — 8,8%, пластмассы и изделия из них — 3,4%), продтовары — 12,6% (алкогольные и безалкогольные напитки — 3,6%, мясо и пищевые мясные субпродукты — 2,7%).

Увеличение объемов импорта из Франции в 2003г. объяснялось ростом поставок продукции машиностроения (за счет роста в 11 раз импорта летательных аппаратов на 369 млн. евро и за счет роста импорта средств наземного транспорта на 43%).

Франция относится к числу стран, инвестиционная активность которых в отношении Рос-

сийской Федерации является недостаточно высокой несмотря на то, что имеющийся у нее в этой области потенциал представляется весьма значительным.

Объем французских прямых инвестиций, аккумулированных в российской экономике на конец 2003г., составляет 331 млн.долл., в связи с чем Франция, по данному показателю, занимает девятое место среди основных стран-инвесторов, работающих на российском рынке, где ее опережают такие страны, как США, Кипр, Нидерланды, Великобритания, Германия, Япония и Швейцария, а также Виргинские острова. По данным французской стороны (Экономическая миссия в Москве) прямые инвестиции Франции в России составляют 750 млн. евро.

Общий объем накопленных французских инвестиций (прямые, портфельные и прочие) в экономике России на тот же период времени составил 4776 млн.долл. По данному показателю Франция находится на пятом месте среди стран-инвесторов, работающих на российском рынке, уступая Германии, США, Кипру, Великобритании и Нидерландам.

В России представлено 400 французских компаний и предприятий, преимущественно в виде филиалов, представительств и совместных предприятий. Основными направлениями их деятельности являются топливно-энергетический комплекс, агропром, производство стройматериалов, химпродукции, энергооборудования, автомобильная и деревообрабатывающая промышленность, производство электробытового оборудования и товаров ширпотреба.

Французские компании действуют в сфере предоставления торгово-посреднических, консультационных, юридических, банковских, информационных и других видов услуг российским и иностранным партнерам.

Активизируется двусторонний энергетический диалог, развивается сотрудничество между российскими и французскими компаниями в области добычи нефти и газа. До 2015г. продлен основной контракт между ОАО «Газпром» и компанией «Газ де Франс». С участием компании «Тоталь» ведется добыча нефти на Харьягинском нефтяном месторождении. В перспективе – разработка месторождений нефти на шельфе Каспийского и Черного морей, а также Штокмановского газоконденсатного месторождения в Баренцевом море.

Достигнут прогресс по ряду направлений сотрудничества в области космоса. Приоритетным проектом в этой области является создание стартового комплекса на космодроме Куру во Французской Гвиане для запусков спутников с помощью российских ракет-носителей «Союз». Укрепляется сотрудничество в области совместного создания жидкостных ракетных двигателей, в области космической связи и спутниковой навигации.

Осуществляется проработка либо реализация ряда перспективных проектов в авиапроме, в частности, проект совместной разработки и производства двигателя SM 146 для российского регионального самолета компаниями ОАО «НПО «Сатурн» и фирмой Чесста, проект создания российско-французского учебно-тренировочного самолета МиГ-АТ компаниями Чесста, «Талес Авьоник» и РСК МиГ.

Ряд проектов осуществляется в других отраслях: создание компаниями «Арселор» и ОАО «Север-

сталь» совместного предприятия по производству листовой стали для автопрома; создание компанией «Мишлен» предприятия по производству автомобильных шин в Московской обл.; производство в Москве и Таганроге легковых автомобилей французских марок в сотрудничестве с компаниями «Рено» и «Пежо-Ситроен»; строительство компанией «Алкатель» предприятия в Московской области по производству оптического волокна; строительство компанией «Ашан» сети гипермаркетов в России; создание компанией «Сэн-Гобэн» завода по производству теплоизоляционных материалов в Московской области; наращивание производства цемента на принадлежащих компании «Лефарж» заводах в Московской обл. и на Урале.

В сент. 2003г. министерством экономики, финансов и торговли Франции был принят План действий по России. Ранее подобные документы были разработаны в отношении таких приоритетных торговых партнеров Франции, как Китай и США.

План действия предполагает: а) довести долю Франции в торговле с Россией и в прямых инвестициях в экономику России до общего уровня этих показателей Франции в мировой экономике, т.е. до 5,1% в торговле (в 2003г. – 4,1%) и до 9,5% в прямых инвестициях (в 2003г. – 4%); б) расширить географию экономического сотрудничества за пределы регионов, традиционных для французских компаний (Москва и Санкт-Петербург), на Екатеринбург, Новосибирск, Нижний Новгород, Самару, Ростов-на-Дону, Великий Новгород, Мурманск, Калининград и Архангельск;

В дек. 2000г. правительство Франции предоставило России лимит финансовых гарантий по линии компании страхования экспортных операций «Кофас» в 200 млн. евро, увеличенный с 1.01.2002г. до 250 млн. евро (минимум), для финансирования взаимовыгодных проектов сотрудничества. «Кофас» дала согласие на прием гарантий по среднесрочным кредитам от Сбербанка, Внешторгбанка, Московского международного банка, МДМ-Банка, Московского кредитного банка, Райффайзенбанка и Внешэкономбанка. Весной 2003г. произошло очередное повышение российского кредитного рейтинга по линии «Кофас» и был расширен список российских банков за счет включения в него Газпромбанка, Банка Петрокоммерс, НИКойлбанка, банка Уралсиб. Французская сторона выразила готовность принимать корпоративные гарантии российских предприятий. В 2003г. такими предприятиями стали ОАО «Газпром», ОАО «Вымпелком» и ОАО «Северсталь».

По данным Внешэкономбанка, использование кредитов Франции на 1 апр. 2004г. составляет 13 млн.долл. По информации минфина России правительством РФ принято решение о целесообразности с учетом сложившейся макроэкономической ситуации замещения иностранных кредитов, привлекаемых для финансирования расходов федерального бюджета, другими источниками. Развитие дальнейшего сотрудничества России с Францией в части привлечения инвестиционных кредитов не предполагается. С учетом проводимой правительством России политики в области государственных внешних заимствований, реализация проектов может осуществляться в счет инвестиционных кредитов Франции, привлекаемых под гарантии российских коммерческих банков.

Французские деловые круги проявляют заинтересованность в расширении сотрудничества на региональном уровне. В мае 2004г. в Москве и Екатеринбурге побывала представительная делегация Движения предприятий Франции (Медеф).

В «Плане действий по России на 2003-05гг.» специально определены пять городов/регионов и приоритетных для французских предпринимателей отраслей. Екатеринбург: черная металлургия (добыча и обогащение железной руды), цветная металлургия (алюминий, медь, титан, бокситы), машиностроение (оборудование для химической и нефтехимической промышленности). Самара: машиностроение (автомобилестроение, авиастроение), животноводство, производство зерна, пищевая промышленность. Ростов-на-Дону: сельское хозяйство (производство зерна, масла, виноделие). Нижний Новгород: машиностроение (автомобилестроение, авиастроение, сельхозоборудование); Новосибирск: оборонная промышленность, машиностроение, цветная металлургия (олово), химическая промышленность (литий).

Наиболее интенсивные торгово-экономические связи с Францией поддерживают Москва и Московская обл., Санкт-Петербург, Уральский регион, Республика Татарстан (имеет своего представителя в Париже), Краснодарский край, Воронежская, Новгородская, Самарская обл.

Представительство российского бизнеса во Франции незначительно, там насчитывается порядка 20 смешанных обществ, действующих, в основном, в сфере услуг.

Связи с Россией-2002

Доступ на рынок для российских компаний. По данным французской статистики российский экспорт в 2002г. составил 5238 млн. евро. Структура росэкспорта во Францию является традиционной для нашей торговли с развитыми капиталистическими странами и по-прежнему сохраняет сырьевую направленность. В 2002г. его основу — примерно 80%, составляли энергоносители: природный газ, нефть и нефтепродукты, а также черные и цветные металлы, химические товары и удобрения, древесина и целлюлозно-бумажные изделия, радиоактивные материалы.

Среди российских экспортеров, работающих на французском рынке, самым крупным является ОАО «Газпром». В 2002г. во Францию в соответствии с долгосрочными контактами было поставлено 12 млрд. куб.м. российского природного газа. Среди других крупных поставщиков российских товаров следует отметить ОВАО «Техснабэкспорт» (товары ядерного топливного цикла), российские нефтяные компании «Юкос», «Роснефть», «Сибнефть», «Лукойл». Российские компании представлены также и в сфере услуг, авиакомпании «Аэрофлот» и «Пулковские авиалинии», турфирмы «Интертурс», «Эволюсион вояж», «Москва экспресс», торговли — компании «Лада-Франс» (автомобили), «Франсов» (рыбная продукция), «Экор» (химическая и фармацевтическая продукция), «Станко-Франс» (машины и оборудование).

Что касается экспорта во Францию российской машинотехнической продукции, то его объем продолжает оставаться незначительным и составляет на протяжении длительного времени в среднем 1% от общего объема экспорта. Незначительный удельный вес машинотехнической про-

дукции в российском экспорте во Францию является следствием насыщенности французского рынка данного вида продукцией, производимой национальными компаниями и импортируемой из развитых западных стран, а также недостаточной конкурентоспособностью значительного большинства производимых в России машин и оборудования.

В 2002г. по линии МИД Франции осуществлялись 54 программы технического содействия России, финансируемые за счет государственного бюджета Франции. В основном, это программы содействия в проведении госреформ и госслужбы, совершенствования управления деятельностью городских, областных и региональных администраций и их кадровых служб, поддержки в проведении территориальной реформы, сотрудничества в области образования, культуры, защиты авторских прав.

В число российских участников этих программ входят администрация президента РФ, минэкономразвития и минтруда России, а также администрации Москвы, Санкт-Петербурга, Саратова, Ярославля, Казани, Новосибирска, Калуги, Свердловска, Курска, Иваново.

В торгово-экономических отношениях с Францией, являющейся активным и влиятельным членом ЕС, до сих пор остается неурегулированным ряд проблем, препятствующих дальнейшему благоприятному развитию этих отношений. Важнейшей из них является жесткая позиция, занимаемая французским руководством в отношении доступа российских товаров и услуг как, прежде всего, на французский, так и на общеевропейский и мировой рынки. К наиболее значимым ограничениям, препятствующим доступу российских товаров на рынки Франции и других стран-членов ЕС, в первую очередь следует отнести антидемпинговые процедуры и пошлины, вводимые на уровне Комиссии Евросоюза. Ущерб российских предприятий от их введения оценивается в 250 млн.долл. ежегодно.

Франция длительное время выступала против либерализации доступа российских изделий из стали на собственный рынок и рынок ЕС в целом, в связи с чем, она содействовала принятию КЕС решения о сокращении квот на импорт указанных российских товаров. Наглядным примером направленного против России протекционизма явилась позиция Франции по ограничению импорта российского алюминия, инициированного компанией «Пешинэ» в 1993г.

В ходе проведения Саммита Россия-ЕС, состоявшегося в конце мая 2002г., председатель КЕС Романо Проди официально заявил о фактическом признании Евросоюзом безусловного рыночного статуса нашей экономики, что подтверждает успехи, достигнутые Россией на пути к созданию рыночной экономики. Это решение имеет принципиальное значение для России, т.к. рыночный статус позволит избежать дискриминации со стороны ЕС при проведении антидемпинговых расследований. Решение о признании рыночного статуса даст возможность, по мнению экспертов, добиться пересмотра как минимум половины действующих антидемпинговых мер ЕС.

Политическое решение ЕС о предоставлении российской экономики рыночного статуса должно быть подкреплено директивами КЕС об изменениях в антидемпинговом законодательстве Евросоюза. Однако разработанные КЕС предложе-

ния под влиянием сторонников «жесткой» позиции, среди которых наиболее активна именно Франция, фактически сводят на нет все возможные выигрыши для нашей экономики.

Это проявляется в сохранении возможности использовать при проведении антидемпинговых расследований в отношении России не исторически сложившиеся на отечественном рынке цены, а цены мирового рынка или третьей, «суррогатной» страны. КЕС настаивает на том, что разница между внутренними и мировыми ценами на энергоресурсы представляет собой государственные субсидии, что автоматически влечет за собой введение компенсационных пошлин, сводящих на нет наши естественные конкурентные преимущества. Это может закрыть рынки стран-членов ЕС, включая Францию, в первую очередь для продукции таких отраслей российской экономики, как металлургия, целлюлозно-бумажная промышленность, химическая промышленность (производство химудобрений). Этот подход уже использован в открытом, в настоящее время, расследовании в отношении технического углерода российского производства.

Продолжаются протекционистские действия Франции в отношении торговли товарами ядерного топливного цикла, продиктованные, в первую очередь, конъюнктурными соображениями. Франция, являясь крупнейшим в ЕС производителем этих товаров, постоянно проводит линию на ограничение их поставок из России, настаивая в КЕС на применении практики негласных количественных ограничений. Эта позиция в корне противоречит договоренностям и принципам, заложенным в Соглашении о партнерстве и сотрудничестве, Энергетической хартии и соглашениях ВТО.

Франция обуславливала расширение двустороннего сотрудничества в области авиастроения закупкой или лизингом, российской стороной значительного количества самолетов производства компании «Эрбюс Эндюстри». В нояб. 2002г. было подписано соглашение о приобретении 18 самолетов компании «Эрбюс Эндюстри» в лизинг, и также 9 самолетов производства компании «Боинг».

Французское руководство, после ряда заявлений о своей полной поддержке проекту создания нового европейского военно-транспортного самолета на базе российско-украинского прототипа АН-70, в дальнейшем заняло крайне негативную позицию по данному вопросу. Оно оказало значительное давление на ряд западноевропейских стран, прежде всего Германию, в целях их отказа от поддержки данного проекта и сделало все возможное для полномасштабного включения в разработку и производство этого самолета компанией «Эрбюс Эндюстри». Вводятся жесткие требования по оснащению самолетов системами предупреждения столкновений, а также ограничения использования самолетов при полетах над территориями стран-членов ЕС по уровню шума авиадвигателей.

В 2003г. ожидается введение КЕС новых норм, согласно которым при международных автомобильных перевозках можно будет использовать только бессернистое топливо. В связи с тем, что в России данный вид топлива пока не выпускается, грузоперевозчики и отечественные, и зарубежные не смогут заправлять автомобили в России. Введение новых норм создает угрозу пропуска российских автоперевозчиков на автодороги Евросоюза. Комиссия Евросоюза ввела запрет на импорт в страны ЕС асбестосодержащих материалов, столового яйца.

Хотя на словах Франция поддерживает присоединение России к ВТО, на деле она стремится использовать это для получения максимальных уступок со стороны России в торговой области, в частности, для облегчения своего доступа в ряд секторов российской экономики, где ее позиции в аналогичных областях национальной экономики особенно сильны.

Франция оказывает негативное влияние на позиции КЕС в ее переговорах с Россией по вопросу субсидирования сельского хозяйства, доступа на финансовые и страховые рынки России. Вновь всплывают проблемы внутренних цен на электроэнергию. КЕС, не без активного участия Франции, превращает переговоры в односторонний диктат своих условий. С 1 янв. 2003г. КЕС, не без нажима первого европейского сельхозпроизводителя – Франции, ввела квоты на импорт зерновых из России и Украины. В этих условиях оправданными являются действия российских властей, принявших решение о введении, начиная с 1 апр. 2003г., квот на импорт мяса говядины и свинины, а также мяса кур. По информации КЕС это решение российских властей обойдется Евросоюзу потерями до 500 млн. евро, ежегодно.

К числу неурегулированных можно отнести следующие вопросы.

1. Среди стран ЕС Франция занимает наиболее протекционистскую позицию по вопросу субсидирования сельского хозяйства и допуска на европейский рынок иностранной с/х продукции, что отражается на позиции Комиссии европейских сообществ (КЕС) на переговорах по вступлению России в ВТО. Эта позиция затрудняет переговоры по сельскому хозяйству, которые ведет Россия с делегацией КЕС. Франция требует понижения как российских импортных тарифов на с/х продукцию, так и допустимого уровня субсидирования российского сельского хозяйства. В условиях субсидирования экспорта с/х продукции ЕС Россия не может в краткие сроки значительно понизить уровень государственной поддержки своего аграрного сектора. Именно Франция среди стран ЕС имеет наиболее высокий уровень субсидирования сельского хозяйства.

2. Франция относится к числу стран, поддерживающих требование повысить внутрироссийские цены на энергоносители до уровня экспортных цен (это требование не предусмотрено ВТО). Нормы международного права признают, что любая страна может обладать преимуществами «естественной конкурентоспособности».

3. Россия обеспокоена позицией Франции по вопросам российских поставок ядерных материалов в страны ЕС и услуг по обогащению конечным потребителям в этих странах. В отношении этих поставок применяется практика необоснованных ограничений. Существующее в ЕС регулирование этой деятельности не отвечает положениям СПС, договору к энергетической хартии, и правилам ВТО. На переговорах между Россией и ЕС по этим вопросам представители КЕС уклоняются от ответов на вопросы о деталях применяемой Евратомом политики квотирования. Это подтверждает необходимость выработки нового соглашения между Россией и ЕС, устанавливающего четкие правила торговли. Такое соглашение особенно актуально в связи с расширением ЕС за счет стран ЦВЕ, на

рынках которых Россия является основным поставщиком ядерного топлива.

4. В соответствии с официальным предоставлением России ЕС статуса страны с рыночной экономикой разрабатываются поправки к антидемпинговому законодательству ЕС, которые должны устранить дискриминацию России, существующую в этом законодательстве. Однако, под влиянием сторонников жесткой позиции, к числу которых принадлежит Франция, разработанные КЕС предложения возвращают Россию к невыгодной для нее ситуации.

5. Из 14 антидемпинговых мер ЕС, действующих в отношении российских товаров, 10 инициированы при участии французских компаний, в т.ч. по карбиду кремния («Пешинэ»), хлоркалию («Поташ эл'азот»), мочеvine, нитрату аммония («Гран Паруаз»), трансформаторной стали («Южин»), древесным плитам («Тарнез де Пано», «Изори»), раствору мочеvine («Гидро Агри»), алюминиевой фольге («Пешине»), стальным фитингам («Интерфит») и трансформаторной стали («Уго»).

Инвестиции с РФ. Объем французских прямых инвестиций, аккумулированных в российской экономике на 1 июля 2002г., составляет 276 млн.долл. По данному показателю Франция занимает 8 место среди основных стран-инвесторов на российском рынке, где ее опережают такие страны, как США, Кипр, Нидерланды, Великобритания, Германия, Япония и Швейцария. Общий объем накопленных французских инвестиций (прямые, портфельные и прочие) в экономике России на тот же период времени составил 3,364 млн.долл. По данному показателю Франция находится на 5 месте среди стран-инвесторов на российском рынке, уступая Германии, США, Кипру и Великобритании.

В России, по данным французского агентства UBI France представлено 400 французских компаний и предприятий, преимущественно в виде филиалов, представительств и совместных предприятий. Основным направлением их деятельности является развитие деловой активности французских компаний во многих отраслях российской экономики, таких, как, топливно-энергетический комплекс, агропром, производство строительных материалов, химпродукции, энергетического оборудования, автомобильная и деревообрабатывающая промышленность, производство электрооборудования и товаров ширпотреба.

Французские компании действуют в сфере предоставления торгово-посреднических, консультационных, юридических, банковских, информационных и других видов услуг российским и иностранным партнерам. Опыт долговременных партнерских отношений России и Франции сформировал определенные отраслевые приоритеты в сфере инвестиционного сотрудничества. Широкие возможности имеются для его дальнейшего развития в ряде отраслей российской экономики.

Топливо-энергетический комплекс. С участием компании «Тотальфина-Эльф» на условиях соглашения о разделе продукции ведется добыча нефти на Харьгинском нефтяном месторождении в Ненецком автономном округе. Общий объем инвестиций в этот проект составит 2 млрд.долл.

В янв. 2003г. начались поставки природного газа из России в Турцию по газопроводу, пролегаю-

щему по дну Черного моря, сооруженного в рамках многостороннего, с участием французской компании «Буйг Офшор», проекта «Голубой поток». Перспективные направления (основные проекты):

- строительство нового газопровода в Европу в рамках консорциума, состоящего из ОАО «Газпром», французской «Газ де Франс», германских «Рургаз» и «Винтерсхалле», а также итальянской «Снам». Возможный объем инвестиций в данный проект – 2 млрд.долл.;

- реализация проекта Штокмановского газового месторождения с участием компании «Тотальфина-Эльф» (25 млрд.долл.); исследование и разработка нефтяных полей на глубоководном шельфе Черного моря в районе Туапсе; исследования и разработка нефтяных полей на Ванкорском месторождении в Сибири;

- реализация совместных с компанией «Электриситэ де Франс» проектов по строительству в Москве ТЭЦ-27 (170 млн.долл.), энергосбережению, распределению электроэнергии и обеспечению синхронизации работы электроэнергетических сетей Западной и Восточной Европы;

- возможное участие компании «Газ де Франс» в работе российско-украинского газового консорциума; возможное участие компании «Тотальфина-Эльф» в тендере на разработку Талаканского месторождения в Якутии; участие французских фирм в модернизации и реконструкции НПЗ на территории России; возможное участие французских фирм в инвестиционных проектах РАО «ЕЭС».

Авиапром. Наиболее значительными проектами являются совместные разработка, производство и коммерциализация учебно-тренировочного самолета МиГ-АТ и вертолета Ми-38, реализуемые соответственно французскими компаниями «Снекма» и «Талес», а также «Еврокоптер», и рядом российских авиапредприятий.

Перспективные направления (основные проекты): реализация полномасштабного, в рамках соглашения о стратегическом партнерстве и сотрудничестве между Росавиакосмосом и концерном «Еадс», участия российских авиапредприятий и конструкторских бюро в проектах создания самолетов А320, А340 и А380; создание компанией «Мессье Даути» и НПО «Гидромаш» совместного предприятия по производству отдельных компонентов для авиатехники; модернизация двигателей для вертолетов, выпускаемых ПО «Камов», при участии компании «Снекма»; создание российского регионального самолета (с возможным учреждением в 2003г. СП «Снекма-НПО «Сатурн»).

Сотрудничество в космической области. Реализуются совместные проекты по коммерческому использованию российских ракетносителей «Союз» в рамках СП «Старсем», разработке и изготовлению спутников, в области использования российских технологий при создании и производстве ракетных двигателей, по разработке оптико-электронных приборов ориентации и навигации космических аппаратов.

Перспективные направления (основные проекты): запуск спутников российскими ракетносителями с космодрома в Куру (Французская Гвиана); совместные разработки архитектуры космической навигационной системы «Галлилео» с применением технологий «Глонасс»; разработка и изготовление полезной нагрузки для спутников типа «Экспресс»; налаживание серийного производ-

ства комбинированного приемника спутниковой навигации «Глонасс/GPS».

Атомная энергетика. Сотрудничество с компаниями и организациями Франции охватывает такие направления, как разработка нового поколения реакторов для АЭС, повышение безопасности действующих станций, захоронение радиоактивных отходов. Компания «Спи-Батиньоль» построила и сдала в эксплуатацию на Новосибирском заводе химконцентратов склад для хранения гидрида лития, извлекаемого из водородных бомб.

В стадии реализации находятся проекты по внедрению систем физической защиты для Калининской, Кольской, Билибинской, Курской и Нововоронежской АЭС, по внедрению установки для контроля корпуса реактора, по созданию Центра методов неразрушающего контроля оборудования АЭС, по модернизации АСУ ТП российских АЭС. Реализуется программа поставок во Францию высокообогащенного урана.

Перспективные направления: разработка и сооружение в России европейского реактора типа EPR; утилизация плавучей технической базы «Лепсе» (г. Мурманск); проект АЭС с реакторной установкой типа ГТ-МГР; работы над реактором на «быстрых» нейтронах; создание на ПО «Маяк» (Челябинская обл.) промежуточного хранилища для ОЯТ судовых ядерных установок; производство МОКС-топлива и обесфторивание ядерного топлива при участии компании «Арева».

Связь и информатизация. С участием компании «Бюльль» завершается реализация проекта создания информационной системы для налоговой полиции России; подписан контракт по созданию информационной системы медицинского центра Управления делами Президента РФ.

Перспективные направления: разработка и внедрение информационной системы для администрации Самарской обл.; с участием «Франс-Телеком» и «Алкатель» прорабатываются проекты по производству мощных АТС; создание специальной информационной системы для МЧС России; создание московской городской информационно-справочной системы (ГИСС) и информационной системы «Налог в городе»; создание информационных систем для арбитражных судов РФ.

Автопром. Российский холдинг «Донинвест» реализует на Таганрогском автозаводе рассчитанную до 2010г. программу сотрудничества с «ПСА Пежо-Ситроен», в рамках которой осуществляется сборочное производство легковых автофургонов «Орион М».

Перспективные направления: производство автомобиля «Ситроен-Ксара» на мощностях холдинга «Донинвест».

Медпром. Совместно с компанией «Сервье» налажено производство препарата «Диабетон» на московском предприятии «Акрихин». В стадии завершения находится создание лаборатории контроля качества лекарств.

Перспективные направления: реконструкция и оснащение современным оборудованием московского центра по переливанию крови; производство инсулина в Московской обл.; производство оборудования для переливания крови в Нижнем Новгороде.

Продолжается модернизация и реконструкция московской кондитерской фабрики «Большевик», контрольным пакетом акций которой владеет

компания «Данон». Реализуются проекты строительства Кочубеевского сахарного завода, реконструкции Щелковского биокombината по производству ветеринарных препаратов и вакцин, производства пищевых добавок для корма животных на АО «Волжский синтез», поставок французского крупного рогатого скота.

Перспективные направления: организация фирмой «Эксель» совместного с тракторным заводом «Ритм» производства свеклоуборочных комбайнов в Белгороде; организация фирмами «Сюкден», «Моро» и «Каррюэль» совместного с Липецким тракторным заводом производства свеклоуборочных комбайнов в Липецке; модернизация завода по производству детского питания в Вологде при участии компании «Боккар»; строительство маслоэкстракционного завода «Михайловский» в Волгоградской обл.

Строительство и жилищно-коммунальное хозяйство. Осуществляется сотрудничество с компаниями «Серик» и «Сан-Гобэн» в производстве в России стройматериалов из керамики и специальных теплоизоляционных материалов. Совместно с компанией «Сорет» на ряде российских домостроительных предприятиях ведется внедрение французских технологий изготовления сборно-монолитных каркасов зданий.

В авг. и дек. 2002г. при участии компании «Ошан» в районе Московской кольцевой автодороги введены в эксплуатацию два крупных торговых центра. Компанией прорабатывается вопрос о строительстве третьего центра. Продолжается совместная с компаниями «Бсеом», «Виванди уотер», «Сюзэ» и «Сор» работа по внедрению делегированного управления водоканализационным хозяйством в Малоярославце, Волгограде, Краснодаре, Уфе, Новороссийске и Твери.

Перспективные направления: строительство гостиницы «Казань» в г.Казань с участием компании «Буиг»; модернизация завода по производству кирпича в Московской обл.; реконструкция туркомплекса «Красная поляна» под Сочи; строительство в Московской обл. оптового магазина стройматериалов с участием компании «Сэн-Гобэн».

Транспорт. Компания ADPI осуществляет проектные работы, связанные с реализацией проекта строительства аэропорта «Шереметьево-3». С участием компании «Альстом» ведется проработка проекта строительства метрополитена в г.Казань.

Перспективные направления: проектирование и строительство нефтяного порта в районе г.Санкт-Петербург; реконструкция аэропорта г.Сочи; создание системы контроля за воздушным движением над территорией России при участии компаний «Талес» и «Согласие».

Дорожное хозяйство. С участием компаний «Секмэр» и «Росдортех» в России осуществляется производство специальных машин для ремонта дорожных покрытий. Компания «Вэнси» принимает участие в строительстве дорожных тоннелей третьего московского транспортного кольца.

Перспективные направления: реконструкция и эксплуатация на платной основе автомагистрали М-4 «Дон» (МКАД-Кашира) с участием компаний «Буиг» и «Росавтодор».

Шинная промышленность. С участием компании «Мишлен» ведется строительство предприятия по производству шин в Московской обл.

Значительные возможности имеются в развитии сотрудничества в области конверсии оборонной

промышленности, металлургической, хим. и нефтехимпроме, ж/д транспорте, сахарной промышленности, строительстве торговых центров, внедрении современных методов очистки питьевой воды, реализации совместных экологических проектов.

Расширение инвестиционного сотрудничества французская сторона увязывает с решением комплекса вопросов, связанных со стабилизацией экономической ситуации в России, разработкой целостной госполитики привлечения иноинвестиций, совершенствованием законодательства по СРП, урегулированием вопросов земельной собственности, совершенствованием налогового законодательства, в т.ч. норм, гарантирующих возврат НДС, реформированием судебной системы, введением международных принципов бухучета на российских предприятиях, обеспечивающих их финансовую прозрачность.

Успешная деятельность в области развития инвестиционного сотрудничества напрямую зависит от двух факторов: от того, насколько активно проводится в РФ работа по улучшению инвестиционного климата, и от состояния политических отношений между двумя странами. В работе с французскими инвесторами необходимо учитывать то обстоятельство, что они относятся к числу весьма осторожных предпринимателей, не рискующих вкладывать свои капиталы в реализацию проектов, где перспектива получения прибыли является туманной или отдаленной. Они внимательно отслеживают экономическую и политическую ситуации в России и все действия координируют в соответствии с их изменениями. Для французских инвесторов важным фактором является проводимая официальным Парижем политическая линия в отношении той или иной страны, которая в отношении России не всегда благоприятна.

Обоснованную тревогу инвесторов вызывает то обстоятельство, что в ряде случаев уже принятые законы и постановления не выполняются. Негативную реакцию вызывает длительная процедура принятия ряда необходимых для поддержки иноинвесторов законов, постановлений и нормативных актов, что, по их мнению, говорит о наличии достаточно сильного противодействия со стороны определенных кругов.

Нельзя не учитывать и то отрицательное воздействие, которое оказывает на потенциальных инвесторов во Франции уже имеющийся опыт достаточно сложного во многих аспектах сотрудничества с соответствующими российскими организациями ряда известных французских компаний, таких, как «Рено», «Альстом», а также российско-французского СП «Европейская мебельная компания».

В силу перечисленных причин, многие серьезные французские компании предпочитают воздерживаться от масштабных капиталовложений, рассчитанных на длительные сроки окупаемости.

Связи с регионами РФ-2006

С 26 по 29 апр. во Франции с официальным визитом находилась делегация Нижнего Новгорода во главе с губернатором В.Шанцевым. Обсуждались реализуемые проекты и новые возможности диверсификации двусторонних отношений. Делегация посетила префектуру Верхней Нормандии в Руане, завод по производству кровельных материалов «Ондулин», провела переговоры с ру-

ководством ТПП Парижа. 10 июля 2006г. В.Шанцев вторично посетил Париж с официальным визитом, во время которого было подписано соглашение о сотрудничестве между правительством Нижегородской обл. и французской строительной группой «Виней». Соглашением предусмотрена модернизация важнейших объектов инфраструктуры Нижнего Новгорода.

В мае-июне 2006г. состоялся визит в Париж делегации правительства Московской обл. в составе: Д.Самойленко, председателя Комитета по развитию предпринимательства; Е.Сарьян, замминистра сельского хозяйства; В.Цыганкова, замминистра потребительского рынка и услуг, Ю.Рудых, заведующей секретариатом министра внешнеэкономических связей. Делегацией проведены презентации потенциала Московской обл. для Агентства регионального развития Иль-де-Франс и Центра франко-русской торговли.

В начале июня 2006г. состоялась презентация особых экономических зон России в сенате Франции. Прошел семинар с французскими предпринимателями по презентации российских особых экономических зон (Зеленоград, Дубна, Татарстан) для выявления интереса и возможного привлечения инвестиций со стороны французских деловых кругов. В работе семинара участвовало около 100 представителей заинтересованных французских фирм и организаций. Французская компания «ДефиДэв» выразила заинтересованность стать резидентом ОЭЗ в Зеленограде.

3 окт. 2006г. в Торгпредстве России во Франции состоялась презентация экономического потенциала г.Тольятти, инвестиционных проектов и малых предприятий. Делегация городского округа г.Тольятти и Самарской обл. под руководством мэра г.Тольятти Н.Уткина представила ряд инвестиционных и строительных проектов по развитию экономики и инфраструктуры города.

9-10 нояб. 2006г. под патронажем ЮБИФранс (Французское агентство по международному развитию предприятий) состоялся деловой форум «Российские встречи 2006» с участием делегации Нижегородской обл. во главе с первым вице-губернатором В.Клочаем. Состоялась презентация экономического потенциала Нижегородской обл.

20-21 нояб. в Париже с рабочим визитом находилась делегация Республики Татарстан во главе с премьер-министром Р.Миннихановым. Целью поездки являлись переговоры с руководством компаний «АРС Интернациональ» и «Шнайдер Электрик». Достигнута договоренность о размещении в г.Зеленодольск (под Казанью) завода по производству посуды, объем предполагаемых инвестиций составит 66 млн. евро. Решено расширить рамки сотрудничества с компанией «Шнайдер Электрик» и перейти от простой сборки в рамках действующего совместного производства отдельных узлов изделий к развертыванию под Казанью производства по изготовлению электротехнических изделий, объем предполагаемых инвестиций – до 10 млн. евро.

С 29 нояб. по 4 дек. 2006г. состоялся визит делегации Южного федерального округа во главе с полномочным представителем президента России Д.Козаком в Париж. Члены делегации посетили министерство экономики, финансов и промышленности; минобл; министерство по делам занятости, социального сплочения и жилищного хо-

зьяства; министерство внутренних дел и обустройства территорий; Дом правосудия и права. 30 нояб. в помещении ЮБИФранс делегация приняла участие в круглом столе, на котором присутствовали французские предприниматели, где состоялась презентация потенциала Южного федерального округа.

При содействии франко-российского Агентства «Урал-Атлантик» подготовлены к подписанию контракты Уральской металлургической Группы «Евразия» с тремя бургундскими предприятиями по созданию на территории знаменитого «Уралмаша» российско-французского техноцентра для ввода в действие сборочного цеха по производству лазерных и плазменных станков, а также линии по сборке алюминиевых конструкций. Группой «Евразия» при участии российских частных инвестиций подготовлены к заключению также и контракты с нормандской фирмой, специализирующейся в технологии высоких полимеров, по созданию платформы для импорта, распределения и возможного производства отделочных товаров и изделий фирмы.

30 марта 2006г. в Москве прошел семинар «Франция-Россия: сотрудничество в области технологий и инноваций в интересах промышленного развития», организованный ТПП России и ТПП Парижа при содействии посольств двух стран. В работе семинара участвовали более 250 представителей, в том числе от крупных промышленных групп, малых и средних инновационных предприятий, исследовательских и оценочных центров, научных технических и экономических институтов. Итогом явилось подписание Декларации о содействии созданию в Москве Российско-французского дома инноваций и предпринимательства между президентами ТПП России и Парижа.

В марте 2006г. на 17 салоне по инвестициям в недвижимость (Мипим) в Каннах Россия была впервые представлена федеральным стендом МЭРТ, на котором участвовали 11 регионов России, а также и на региональных стендах Москвы, Санкт-Петербурга, Екатеринбурга, Владивостока, Дмитрова; Краснодарского и Ставропольского краев; Московской, Липецкой, Ростовской, Пензенской, Ульяновской областей; Республики Татарстан. Российское присутствие на выставке было значительным – 1360 участников, представляющих 45 субъектов Российской Федерации, включая 30 губернаторов, президентов республик и руководителей региональных правительств.

Руководитель российской делегации – министр экономического развития и торговли Г.Греф особо отметил экспозиции Московской и Ленинградской областей, Республики Татарстан (52 проекта) и Краснодарского края (в пятый раз участвует на Мипиме), который обрел статус партнера у организаторов данной выставки. Краснодарским краем представлено 110 инвестиционных проектов на 4,7 млрд. евро, среди которых детально проработанные проекты по благоустройству пляжей, строительству гостиниц, жилых комплексов, коммерческих и спортивных центров. Некоторые результаты работы российских делегаций: Краснодарским краем заключены 6 инвестиционных соглашений на 650 млн. евро, в т.ч., по реализации в г.Анапа проекта строительства сети гостиниц «Королевские Дюны» с компанией AVS Group, которая предоставит 300 млн. евро на соз-

дание всего гостиничного комплекса. Ленинградская обл. подписала протокол о намерениях по двум инвестиционным проектам на 1 млрд.долл.

На данном салоне состоялась телевизионная программа НТВ («Ток-шоу» В.Соловьева) «Инвестиции в Россию: новые рынки – новые возможности», на которой обсуждались вопросы развития особых экономических зон в России, привлечения инвестиций; состоялись презентации инвестиционных проектов в сфере недвижимости, с которыми выступили губернаторы Краснодарского края, Калужской и Калининградской областей.

В рамках работы на Мипиме российская делегация посетила Центр научных исследований «София-Антиполис», провела переговоры с префектом департамента Альп-Маритим Пьером Брей и представителями Национального исследовательского института по информатике и автоматизации (ИНИРИЯ), в деятельности которого участвует российский ученый.

В мае 2006г. Санкт-Петербург представлял Россию на выставке-ярмарке в Бордо, в июне 2006г. – на выставке-ярмарке в Нанси. Особым успехом пользовался стенд Санкт-Петербурга в Нанси – организаторы выставки предоставили целый павильон для делегации Санкт-Петербурга, которая была приглашена на выставку в качестве почетного гостя.

В сент. 2006г. российская делегация из представителей Кабардино-Балкарии, Северной Осетии, Дагестана, Татарстана, ХМАО, Иркутской обл. и Краснодарского края приняла участие в Европейской ярмарке в Страсбурге. Российские регионы представили посетителям ярмарки потенциал своих малых предприятий, а также перспективы развития регионального туризма.

Связи с регионами РФ-2005

В Москве находятся представительства абсолютного большинства (300 из 400) французских фирм, официально представленных на российском рынке. В Московской обл. действуют 24 предприятия с французским участием, в т.ч. «ФМ Ложистик» – крупный логистический комплекс в Химкинском районе, «Ашан», «Мишлен», «Данон», «Родия», «Лакталис», «Лафарж» и др.

В Санкт-Петербурге работают более 40 совместных российско-французских предприятий. Наибольшее число фирм занимаются торговлей парфюмерно-косметическими товарами, одеждой, фармацевтической продукцией, продуктами питания. Среди совместных предприятий промышленного профиля активно работают: «СпбВергаз» (строительство и реконструкция газопроводов, котельных), «Петротекнил» (инжиниринг, строительство) и др. Продолжается сотрудничество с крупными французскими компаниями: «Бюль» (банковское оборудование, системная интеграция), «Алкатель» (производство электронных плат), «Шнайдер электрик» (электрооборудование) и др.

Франция является традиционным торгово-экономическим партнером Нижегородской обл. В 2004-05гг. нижегородские предприятия экспортировали во Францию древесину и изделия из нее (преимущественно газетную бумагу), машиностроительную продукцию, изделия из черных металлов. Основная доля товаров, импортируемых из Франции в 2005г., приходится на электрические машины и оборудование, средства наземного транспорта,

черные и цветные металлы и изделия из них. Нижегородские предприятия ОАО «Волга» (Балахнинский целлюлозно-бумажный комбинат), ОАО «Лукойл-Волганефтепродукт», ЗАО «Нижегородская сотовая связь», ОАО «Борский стекольный завод» и другие регулярно осуществляют торговые операции с французскими компаниями. ОАО «Борский стекольный завод» будет поставлять 8 видов стекол, а ЗАО «НПП «Сотекс» — пенополиуретановые сиденья для производства автомобилей «Рено Логан» на предприятии «Автофрам».

Между компанией «Эрбас» и ОАО «Нижегородский авиастроительный завод «Сокол» подписан контракт на производство компонентов для самолетов «Эрбас», в частности, каркаса пола для самолетов, а также комплектов структурных элементов фюзеляжа для самолетов семейства А-320. Телекоммуникационный оператор Поволжья ОАО «Волгателеком» и «Алкатель» заключили контракт на поставку и введение в эксплуатацию средств широкополосного доступа французского производителя в сетях «Волгателеком» на территории Приволжского федерального округа. Перспективно сотрудничество предприятий Нижегородской обл. с французскими партнерами в сферах: машиностроение (авиастроительная и автомобильная отрасли), металлургия, химическая и нефтехимическая отрасли, транспорт и связь.

Тюменская обл. сотрудничает с регионом Южные Пиренеи в области животноводства в рамках российско-французской программы «Возрождение мясного скотоводства в России», рассчитанной на период до 2012г. В рамках соглашения о сотрудничестве, подписанного администрацией Тюменской обл. и международной компанией «Шлюмберже», компания осуществляет реконструкцию двух цехов ОАО «Тюменские моторостроители» для производства электрических погружных насосов. Администрация Тюменской обл. заинтересована в дальнейшей активизации внешнеэкономической деятельности с Францией.

Одной из форм содействия в развитии регионального сотрудничества является проведение презентаций во Франции российских регионов и федеральных округов с целью повышения их инвестиционной привлекательности и налаживания прямых деловых связей. В фев. 2005г. совместно с франко-российской организацией «Урал-Атлантик» проведена презентация Уральского Федерального округа для предприятий Бургундии, заинтересованных в установлении деловых связей с уральскими предприятиями. В конце апр. 2005г. состоялся визит делегации деловых кругов Бургундии в Екатеринбург, во время которого был проведен семинар «Бизнес форум 2005» для представителей деловых кругов регионов.

5-6 апр. 2005г. в Торгово-промышленной палате Парижа прошел семинар, посвященный межрегиональному сотрудничеству двух стран, на котором были проведены около 350 деловых встреч, в т.ч. в области малого и среднего предпринимательства. В семинаре приняли участие российские территориальные торгово-промышленные палаты, в т.ч.: ТПП РФ, ТПП Москвы, ТПП Санкт-Петербурга, ТПП Самарской, Вологодской, Нижегородской областей, ТПП г.г.Рыбинска, Тюмени, Ростова-на-Дону, французские региональные торгово-промышленные палаты, представители деловых кругов Франции.

Важной составляющей межрегионального сотрудничества является и участие представителей российских регионов в выставках и ярмарках, проводимых во Франции. В фев.-марте 2005г. Россия была представлена собственным стендом на Международном салоне поставщиков сельхозпродукции и животноводства «Сима». 1 марта на выставке был проведен «День России», на котором обсуждались вопросы реформирования российского агропромышленного комплекса, лизинга с/х машин, а также дальнейшего развития взаимовыгодных отношений с французскими партнерами в области сельского хозяйства. 8-11 марта 2005г. на Международном салоне по инвестициям в недвижимость «Мипим» Россия была представлена 143 участниками, в т.ч. на региональных стендах Москвы, Санкт-Петербурга, Краснодарского и Ставропольского краев. По итогам проведенного конкурса на лучшие инвестиционные проекты российский проект «Универсальный магазин ГУМ» попал в число номинантов по категории «Торговые центры».

В мае 2005г. на Международной выставке-ярмарке в Бордо был организован стенд Санкт-Петербурга, на котором экспонировались изделия ювелиров, стеклодувов и производителей других товаров.

Традиционно активным и представительным (более 40 предприятий и организаций) явилось участие России в Парижском авиакосмическом салоне в Ле Бурже.

7-12 нояб. 2005г. в Международном строительном салоне «Батимат» приняли участие более 170 представителей 50 регионов России, в т.ч. 12 российских экспонентов (Федеральное агентство по строительству и ЖКХ, «Уралтрубпром», «Солид», «Пан-Эль», «Лесэкспорт», «Лагом», Центр гранитной обработки, «Мартин Лимитед», издательские дома по строительству, торговле и промышленности и др.).

Связи с регионами РФ-2004

В итоговом документе 8 заседания российско-французской Комиссии на уровне глав правительств 16 нояб. 2002г. было отмечено подписание соглашения (коммерческого контракта) между фирмой «Эрбас индастриз» и компанией «Аэрофлот». Отмечалась необходимость в обмене студентами и учеными (признание единого диплома). Недавно установлено партнерство между компаниями «Снекма» и НПО «Сатурн», «Северсталь» и «Арселор», «Эрбас» и «Каскол», «Алкатель спейс» и НПО ПМиГПКС. Начато совместное производство дорожного оборудования на Саратовском предприятии «Росдортех» с французской стороной Secmar.

6 российских городов: Волгоград, Краснодар, Майкоп, Новороссийск, Тверь и Ужа отобраны для передачи объектов водоснабжения в делегированное управление иностранным оператором. Отмечалась деятельность компании «Ондео-Сервис» в области предварительных исследований развития европейской части России, а также совместная работа компании «Сор» и «Мосводоканала».

Двустороннее сотрудничество России и Франции на межрегиональном уровне развивается в условиях растущей самостоятельности российских регионов в установлении прямых экономических связей с французскими партне-

рами и сложившегося во Франции механизма децентрализованного сотрудничества регионов.

На данный момент подписано более 20 документов о сотрудничестве между регионами России и Франции. Однако многие соглашения заключены между неравными административными образованиями и субъектами (между департаментом и городом, регионом и фирмой).

В рамках российско-французского децентрализованного сотрудничества, включая сотрудничество по линии породненных городов, продолжалась реализация 90 проектов с финансовым участием французской стороны. Развивается сотрудничество Москвы с Парижем и департаментом Верхняя Сена. Налаживается сотрудничество Московской обл. с регионом Луары с акцентом на сотрудничество в области агропрома.

Между Орловской обл. и регионом Шампань-Арденны развивается плодотворное сотрудничество в сфере АПК, технодействия, обучения, экономических и культурных обменов.

Диверсифицированный характер носят связи между Францией и Иркутской обл. Создана и активно действует ассоциация «Европа-Байкал», основной вклад в которую вносит Региональный совет Акитэн и мэрия г. Бордо. Цель ассоциации – содействие сохранению исторического центра Иркутска, уникальной природы Байкала, развитию экономических и иных связей с Иркутской обл. Ее основным партнером в России является ассоциация «Три века». Налажены контакты с рядом крупных французских фирм, прошла презентация экономического потенциала области, а также инвестиционных проектов, предлагаемых для реализации с участием французских фирм.

Активность в налаживании сотрудничества с французскими регионами проявляет Мордовия,

которая в 1999г. подписала договор о сотрудничестве с департаментом Шер.

12 городов и субъектов РФ имеют соглашения и поддерживают дружественные связи с городами и регионами Юга Франции, в т.ч. Нижегородская обл., Краснодарский край, Санкт-Петербург, Ставрополь, Сочи.

В Париже прошли в 2002г. презентации Республики Саха, Свердловской, Московской и Ярославской обл., Удмуртии. Состоялись визиты во Францию делегации законодательного собрания Татарстана, делегаций Самарской, Иркутской, Калужской, Новосибирской обл.

Развиваются связи по линии породненных городов и регионов России и Франции. К удачным примерам такого сотрудничества можно отнести обмены между Санкт-Петербургом и Нищей, Псковом и Арлем, Кронштадтом и Тулоном, Ярославлем и Пуатье (в Ярославле планируется создание силами французского города побратима Дома дружбы в качестве культурного центра). Оформлено породнение Кронштадта и Тулона, Саратова (Волжский и Кировский районы) и Невиль-ан-Пуату.

Развивается сотрудничество между Новгородом и Страсбургом в области градостроительства и благоустройства, сохранения архитектурного и исторического наследия (в рамках соответствующей программы «Тасис»).

Налаживается сотрудничество между Нижегородской обл. и регионом Юг-Пиренеи. На 2003г. запланирован обмен делегациями двух администраций для определения основных направлений сотрудничества и подписания соответствующих документов (протокол о намерениях).

На конец 2002г. в России зарегистрировано и успешно функционируют в различных областях 250 французских фирм. Планируется проведение в 2003г. (подготовка велась в 2002г.) в Париже презентаций г.г. Липецка, Перми, Краснодарского края.

Статистика

Внешняя торговля России и Франции, в тыс.евро

Код товара	2001г.				2002г. (оценка)			
	Экспорт России		Импорт		Экспорт России		Импорт	
	тонн	ст-ть	тонн	ст-ть	тонн	ст-ть	тонн	ст-ть
Всего	-	5072,6	-	2292,9	-	5240,0	-	2340,0
с/х и продовары, в млн.евро	-	69,5	-	284	-	38,2	-	320
1. Зерновые	10	-	-	-	-	178	-	4460
а) пшеница и рожь, ячмень.....	1001,02,03	-	-	58188	8564	-	-	-
б) кукуруза в зернах	1005	-	-	843	706	-	-	-
2. Прочие товары раст. происх.....	-	6777	-	45758	-	1245	-	41200
а) солод	1107	-	-	56352	17182	-	-	21200
б) растительное масло.....	1507	-	-	8525	5111	-	-	3420
3. Говядина	0201-0202	-	-	-	-	-	-	-
а) мороженая.....	-	22	26	3535	5469	-	5	6675
б) мороженая, бескостная	-	-	-	1859	1952	-	-	2640
4. Свинина	0203,0206	-	-	25871	30973	-	-	31200
5. Птица битая.....	207	-	-	-	-	-	-	58000
а) куры мороженые	-	-	-	10748	9033	-	-	12300
б) индейка мороженая	-	-	-	74036	40452	-	-	34200
6. Рыба, рыбопродукты	3	18347	49902	319	2278	-	31535	3800
7. Сахар, кондит. изд.....	1702	-	-	10256	3893	-	-	3050
8. Табачные изд.	2402-2403	-	-	1826	4937	-	-	2590
9. Консервы мясные, рыбные	1602	1616	4842	8706	12157	-	5435	11300
10. Алкогольные напитки	2203-2208	463	412	33720	63516	-	540	86000
11. Какао и изделия.....	1804-1806	24,3	235	1297	3134	-	-	2600
12. Молочные продукты	0401-0409	465,5	1107	2864	7326	-	-	10100
13. Экстракты, специи, мороженное	21	-	-	11785	36633	-	-	32100
Энергоносители, в млн.евро	-	4025	-	5,7	-	4240	-	2,0
1. Нефть сырая	2709	7701024	1454644	-	-	10906577	2,066,600	-
2. Газ природный	2712	-	1674949	-	-	1279581	-	-
3. Нефтепродукты	2710	4078882	879227	3948	5583,0	-	890000	-
4. Уголь	2701	224098	13320	-	-	-	12300	-
Радиоактивные материалы, в млн.евро	-	255,2	-	3,2	-	242,0	-	3,0
Черные металлы и изделия, в млн.евро	72,73	-	77,1	-	52,1	-	79	34,1
Цветные металлы, в млн.евро	74-81	-	330,1	-	27,3	-	343	20,1
1. Медь и изделия из нес	74	52739	95231	90,9	771	-	116500	715
2. Никель и изделия из него.....	75	15976	108198	70,8	275	-	185200	37
3. Алюминий и изделия из него	76	28415	54146	2495	17624	-	25100	19200
4. Титан и изделия из него.....	8108	12755	21202	283	8094	-	17000	6
Химические товары, в млн.евро	-	136,6	-	167	-	126,4	-	168
1. Удобрения.....	3102-3105	541313	65888	15	14	-	63200	11
2. Средства защиты растений.....	3808	-	-	2321	37035	-	-	26500
3. Прочие химические товары	-	-	55283	-	129835	-	53100	-
Пластмассы и изделия, в млн.евро	3901-3999	-	4,4	34790	71,7	-	3,4	82,3
Каучук и резиновые изделия, в млн.евро	4002-4099	-	4,4	1819	12,3	-	3,7	16,8
Древесина и изделия, в млн.евро	-	115,8	-	58,2	-	110,0	-	59,6
1. Необработанные лесоматериалы	4403	655	471,0	-	-	55,0	-	-
2. Пиломатериалы, ДСП и ДВП	4407	206672	57082	4912	5948	-	67000	110
3. Фанера клееная	4412	6436	3490	-	-	3450	-	285
4. Изделия профилированные	4409	909	660	-	347	-	570	256
5. Целлюлоза	4703-4705	25647	12564	-	4	-	6300	45
6. Бумага и картон.....	4802-4899	61899	37382	21332	52225	-	33420	59400
Промоборудование, в млн.евро	84-85	-	23,4	-	673,3	-	24,8	610,0
Транспортные средства, в млн.евро	87-89	-	10,3	-	121,4	-	10,6	184,7
1. Тракторы и запчасти	8701	-	-	-	5333	-	-	8000
2. Легковые автомобили и запчасти	87032	-	10113	-	80877	-	7300	130200
3. Авиатехника, запчасти, узлы.....	8803	-	205	-	13246	-	1300	22340
Потребительские товары, в млн.евро	-	30,6	-	649,6	-	18,4	-	580,0
1. Фармацевтические	3002-3006	-	-	-	237471	-	1150	125900
2. Парфюмерные и косметические	3303-3307	-	-	-	223848	-	1250	257700
3. Ткани, хлопок, шерсть.....	50,52,51	2432	7428	-	2728	-	6120	3376
4. Одежда	6102-6117	370	9912	1110	67633	-	4800	87950
5. Обувь.....	6401-6405	-	-	227	9475	-	-	11200
6. Мсбель.осветительные приборы	94	-	6752	2972	25054	-	5300	24832
7. Изделия из стекла и керамики	70	2066	1202	10413	27445	-	750	31677
8. Часы и часовые механизмы	91	-	4	-	1405	-	6	1143
9. Бытовые электронные и электрические товары	-	-	-	-	58100	-	450	47200
10. Ружья охотничьи и спортивные	93	-	1408	-	1641	-	-	1550
11. Картины, антиквариат.....	97	-	492	-	5391	-	-	2230

Представительства

ПРАВИТЕЛЬСТВО www.archives.premier-ministre.gouv.fr, www.archives.premier-ministre.gouv.fr, www.premier-ministre.gouv.fr, www.premier-ministre.gouv.fr, www.premier-ministre.gouv.fr, www.service-public.fr, www.service-public.fr | www.assemblee-nat.fr, www.assemblee-nat.fr Парламент | www.journal-officiel.gouv.fr, www.journal-officiel.gouv.fr | www.mediateur-de-la-republique.fr, www.mediateur-de-la-republique.fr, www.vie-publique.fr, www.vie-publique.fr Правительственная информация | www.elysee.fr, www.elysee.fr Президент | www.senat.fr, www.senat.fr Сенат

ЭКОНОМИКА campillo.chez.tiscali.fr, campillo.chez.tiscali.fr | www.access-to-france.com, www.access-to-france.com Инвестиции | www.minefi.gouv.fr, www.minefi.gouv.fr Минэкономики | www.impots.gouv.fr, www.impots.gouv.fr Налоги | www.inpi.fr, www.inpi.fr Патенты | www.keljob.com, www.keljob.com, www.net-work.fr, www.net-work.fr, www.optioncarriere.com, www.optioncarriere.com Работа | www.actinbusiness.com, www.actinbusiness.com Сайты для юристов

БАНКИ www.afb.fr, www.afb.fr, www.banque-info.com, www.banque-info.com, www.bnpparibas.com, www.bnpparibas.com, www.bnpparibas.com, www.bnpparibas.com, www.bnpparibas.com, www.ca-indosuez.com, www.ca-indosuez.com, www.ccf.com, www.ccf.com, www.nxbp.fr, www.nxbp.fr, www.socgen.com, www.socgen.com, www.tarneaud.fr, www.tarneaud.fr, www.transat.tm.fr, www.transat.tm.fr, www.banque-france.fr, www.banque-france.fr Центробанк

БИРЖИ financier.companynews.fr, financier.companynews.fr, www.boursorama.com, www.boursorama.com, www.downloadquotes.com, www.downloadquotes.com, www.soficom.fr, www.soficom.fr

ГОСУЧРЕЖДЕНИЯ www.ird.fr, www.ird.fr Institut de recherche pour le Developpement | www.ined.fr, www.ined.fr Демография | www.outremer.gouv.fr, www.outremer.gouv.fr Заморские владения | www.conseil-constitutionnel.fr, www.conseil-constitutionnel.fr Конституционный совет | www.interieur.gouv.fr, www.interieur.gouv.fr МВД | www.france.diplomatie.fr, www.france.diplomatie.fr МИД | www.fonction-publique.gouv.fr, www.fonction-publique.gouv.fr Министерство госслужбы | www.industrie.gouv.fr, www.industrie.gouv.fr Министерство промышленности и связи | www.culture.fr, www.culture.fr | www.culture.fr, www.culture.fr | www.defense.gouv.fr, www.defense.gouv.fr Минобороны | www.agriculture.gouv.fr, www.agriculture.gouv.fr Минсельхоз | www.anpe.fr, www.anpe.fr, www.travail.gouv.fr, www.travail.gouv.fr | www.afpa.fr, www.afpa.fr Профобразование | www.sports.gouv.fr, www.sports.gouv.fr Спорт | www.cnis.fr, www.cnis.fr Статистика | www.ccomptes.fr, www.ccomptes.fr Счетная палата | www.accpuf.org, www.accpuf.org Юристы

ЗДРАВООХРАНЕНИЕ www.inserm.fr, www.inserm.fr, www.sante.gouv.fr, www.sante.gouv.fr

ДИПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА www.ambafrance.ru, www.ambafrance.ru | www.marseille.mid.ru, www.marseille.mid.ru Генконсульство РФ в Марселе (+Монако) | perso.wanadoo.fr/rusconsulat, perso.wanadoo.fr/rusconsulat Генконсульство РФ в Страсбурге | www.missioneco.org | www.missioneco.org Посольства Франции | perso.wanadoo.fr/ambus, perso.wanadoo.fr/ambus Посольство РФ | www.amb-allemande.fr, www.amb-allemande.fr Посольство ФРГ | www.russiaeurope.mid.ru, www.russiaeurope.mid.ru Постпредство РФ при СЕ в Страсбурге | www.ccip.ru, www.ccip.ru ТПП Парижа в РФ

ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО www.affaires-publiques.com, www.affaires-publiques.com, www.legicite.com, www.legicite.com, www.legifrance.gouv.fr, www.legifrance.gouv.fr Законы | www.droit.org, www.droit.org Публичное право | www.ca-paris.justice.fr, www.ca-paris.justice.fr, www.conseil-superieur-magistrature.fr, www.conseil-superieur-magistrature.fr, www.courdecassation.fr, www.courdecassation.fr, www.huissier-justice.fr, www.huissier-justice.fr, www.legissimo.com, www.legissimo.com, www.notaires.fr, www.notaires.fr Трудовое право | firms.findlaw.com/xplegalnet, firms.findlaw.com/xplegalnet, rivieralawyers.chez.tiscali.fr, rivieralawyers.chez.tiscali.fr, uk.matricio.com, uk.matricio.com Юристы

НЕФТЕГАЗПРОМ www.gazdefrance.com, www.gazdefrance.com, www.ifp.fr, www.ifp.fr, www.totalfinaelf.com, www.totalfinaelf.com

ЭНЕРГЕТИКА www.cea.fr, www.cea.fr

МОРФЛОТ www.basque-ports.com, www.basque-ports.com, www.bordeaux-port.fr, www.bordeaux-port.fr, www.dcnintl.com, www.dcnintl.com, www.havre-port.fr, www.havre-port.fr, www.marseille-port.fr, www.marseille-port.fr, www.portboulgogne.com, www.portboulgogne.com, www.portdedunkerque.fr, www.portdedunkerque.fr, www.riviera-ports.com, www.riviera-ports.com, www.seimi.com, www.seimi.com, www.sobrena.com, www.sobrena.com

ЖЕЛЕЗНЫЕ ДОРОГИ www.sncf.com, www.sncf.com

АВИАЦИЯ www.aeroport.fr, www.aeroport.fr, www.airfrance.com, www.airfrance.com, www.corsair.fr/international/index_en.htm, www.corsair.fr/international/index_en.htm, www.spa-france.fr, www.spa-france.fr Авиакомпании

НЕДВИЖИМОСТЬ www.123immo.com, www.123immo.com, www.agence-mercure.fr, www.agence-mercure.fr, www.casaland.com, www.casaland.com, www.immo-franceportail.com, www.immo-franceportail.com, www.jbfrenchhouses.co.uk, www.jbfrenchhouses.co.uk, www.laforet.com, www.laforet.com, www.meunier-habitat.fr, www.meunier-habitat.fr, www.onmi.org, www.onmi.org, www.properties-france.com, www.properties-france.com

ОБРАЗОВАНИЕ, НАУКА www.mba.bordeaux-bs.edu, www.mba.bordeaux-bs.edu | www.afusa.org | www.afusa.org Alliance francaise | www.aup.edu, www.aup.edu American University of Paris | www.cirad.fr, www.cirad.fr Centre de cooperation internationale en recherche agronomique pour le developpement | www.supmeca.fr, www.supmeca.fr Centre d'etudes superieures des techniques industrielles | www.cnrs.fr, www.cnrs.fr Centre national de la recherche scientifique | www.cnearc.fr, www.cnearc.fr Centre national d'etudes agronomiques des regions chaudes | www.cnam.fr Conservatoire national des arts et metiers | www.iaeste.org, www.iaeste.org Echange d'etudiants de l'enseignement technique | www.ec-lille.fr, www.ec-lille.fr Ecole centrale de Lille | www.ec-lyon.fr, www.ec-lyon.fr Ecole centrale de Lyon | www.ecp.fr, www.ecp.fr Ecole centrale Paris | www.ehess.fr, www.ehess.fr Ecole des hautes etudes en sciences sociales | www.ema.fr, www.ema.fr Ecole des mines d'Als | www.ecoledulouvre.fr, www.ecoledulouvre.fr Ecole du Louvre | www.grenoble.archi.fr, www.grenoble.archi.fr Ecole d'architecture de Grenoble | www.lyon.archi.fr, www.lyon.archi.fr Ecole d'architecture de Lyon | www.nantes.archi.fr, www.nantes.archi.fr Ecole d'architecture de Nantes | www.paris-belleville.archi.fr, www.paris-belleville.archi.fr Ecole d'architecture de Paris-Belleville | www.montpellier.archi.fr, www.montpellier.archi.fr Ecole d'architecture Languedoc-Roussillon | www.archi.fr, www.archi.fr Ecole d'architecture Paris-Malaquais | www.epf.fr, www.epf.fr Ecole d'ingenieurs | www.icps.u-strasbg.fr, www.icps.u-strasbg.fr Ecole europeenne de chimie, polymeres et materiaux de Strasbourg | www.eap.net, www.eap.net Ecole europeenne des affaires | www.enac.fr, www.enac.fr Ecole nationale de l'aviation civile | www.ensae.fr, www.ensae.fr Ecole nationale de la statistique et de l'administration economique | www.ensc-sorbonne.fr, www.ensc-sorbonne.fr Ecole nationale des chartes | www.enpc.fr, www.enpc.fr Ecole nationale des ponts et chaussees | www.ensg-ign.fr, www.ensg-ign.fr Ecole nationale des sciences geographiques | www.ena.fr, www.ena.fr Ecole nationale d'administration | www.enib.fr, www.enib.fr Ecole nationale d'ingenieurs de Brest | www.enim.fr, www.enim.fr Ecole nationale d'ingenieurs de Metz | www.enise.fr, www.enise.fr Ecole nationale d'ingenieurs de St Etienne | www.enitac.fr, www.enitac.fr Ecole nationale d'ingenieurs des travaux agricoles de Clermont-Ferrand | www.ensc-lille.fr, www.ensc-lille.fr Ecole nationale superieure de chimie de Lille | www.ensc-rennes.fr, www.ensc-rennes.fr Ecole nationale superieure de chimie de Rennes | www.ensg.inpl-nancy.fr, www.ensg.inpl-nancy.fr Ecole nationale superieure de geologie | www.supaero.fr, www.supaero.fr Ecole nationale superieure de l'aeronautique et de l'espace | www.ensea.fr, www.ensea.fr Ecole nationale superieure de l'electronique et de ses applications | www.ensmic.org, www.ensmic.org Ecole nationale superieure de meunerie et des industries cerealieres | www.enspm.u-3mrs.fr, www.enspm.u-3mrs.fr Ecole nationale superieure de physique de Marseille | www.ensta.fr, www.ensta.fr Ecole nationale superieure de techniques avancees | www.ensieta.fr, www.ensieta.fr Ecole nationale superieure des ingenieurs des etudes et techniques d'armement | www.ensiacet.fr, www.ensiacet.fr Ecole nationale superieure des ingenieurs en arts chimiques et technologiques | www.mines.u-nancy.fr, www.mines.u-nancy.fr Ecole nationale superieure des mines de Nancy | www.ensmp.fr, www.ensmp.fr Ecole nationale superieure des mines de Paris | www.emse.fr, www.emse.fr Ecole nationale superieure des mines de Saint-Etienne | www.enst.fr, www.enst.fr Ecole nationale superieure des telecommunications | www.enspmfi.com, www.enspmfi.com Ecole nationale superieure du petrole et des moteurs | www.ensaia.u-nancy.fr, www.ensaia.u-nancy.fr Ecole nationale superieure d'agronomie et des industries alimentaires | www.ensam.fr, www.ensam.fr Ecole nationale superieure d'arts et metiers | www.ensem.inpl-nancy.fr, www.ensem.inpl-nancy.fr Ecole nationale superieure d'electricite et de mecanique | www.enseiht.fr, www.enseiht.fr Ecole nationale superieure d'electrotechnique, d'electronique, d'informatique et d'hydraulique de Toulouse | www.ens-louis-lumiere.fr, www.ens-louis-lumiere.fr Ecole nationale superieure Louis Lumiere | www.ens.fr, www.ens.fr Ecole normale superieure | www.ens-cachan.fr, www.ens-cachan.fr Ecole normale superieure de Cachan | www.polytechnique.fr, www.polytechnique.fr Ecole polytechnique | www.esc-clermont.fr, www.esc-clermont.fr Ecole superieure de commerce de Clermont | www.esc-rouen.fr, www.esc-rouen.fr Ecole superieure de commerce de Rouen | www.devinci.fr, www.devinci.fr Ecole superieure de fonderie |

www.esj-lille.fr, www.esj-lille.fr Ecole supérieure de journalisme de Lille | www.ecolesupdepublicite.com, www.ecolesupdepublicite.com Ecole supérieure de publicité | www.ifoca.com, www.ifoca.com Ecole supérieure des industries du caoutchouc | www.estaca.fr, www.estaca.fr Ecole supérieure des techniques aéronautiques et de construction automobile | www.supelec.fr, www.supelec.fr Ecole supérieure d'électricité | www.esiee.fr, www.esiee.fr Ecole supérieure d'ingénieurs en électrotechnique et électronique | www.institutoptique.fr, www.institutoptique.fr Ecole supérieure d'optique | www.essec.fr, www.essec.fr ESSEC Ecole de Management | www.enesad.fr, www.enesad.fr Etablissement national d'enseignement supérieur agronomique de Dijon | www.escdijon.com, www.escdijon.com Groupe école supérieure de commerce de Dijon | www.em-lyon.com, www.em-lyon.com Groupe école supérieure de commerce de Lyon | www.esc-reims.edu, www.esc-reims.edu Groupe école supérieure de commerce de Reims | www.gdta.fr, www.gdta.fr Groupement pour le développement de la télédétection spatiale | www.hei.fr, www.hei.fr Hautes études industrielles | www.icp.fr, www.icp.fr Institut catholique de Paris | www.ict-toulouse.asso.fr, www.ict-toulouse.asso.fr Institut catholique de Toulouse | www.femis.fr, www.femis.fr Institut de formation et d'enseignement pour les métiers de l'image et du son | www.sciences-po.fr, www.sciences-po.fr Institut d'études politiques de Paris, Sciences-Po | www.insa-rouen.fr, www.insa-rouen.fr Institut national des sciences appliquées de Rouen | www.instn.cea.fr, www.instn.cea.fr Institut national des sciences et techniques nucléaires | www.inpg.fr, www.inpg.fr Institut National Polytechnique de Grenoble | www.pasteur.fr, www.pasteur.fr Institut Pasteur | www.isab.fr, www.isab.fr Institut supérieur agricole de Beauvais | www.isg.fr, www.isg.fr Institut supérieur de gestion | www.hec.fr, www.hec.fr Institut supérieur des affaires – Groupe HEC | www.isa-lille.fr, www.isa-lille.fr Institut supérieur d'agriculture Lille | www.isep.fr, www.isep.fr Institut supérieur d'électronique de Paris | www.itech.fr, www.itech.fr Institut textile et chimique de Lyon | www.iup-management.net, www.iup-management.net Institut universitaire professionnalisé management et gestion des entreprises | www.iarc.fr, www.iarc.fr International Agency for Research on Cancer | www.iau.org, www.iau.org International Astronomical Union | www.iidh.org, www.iidh.org International Institute of Human Rights | www.obspm.fr, www.obspm.fr Observatoire de Paris | www.agro.roazhon.inra.fr, www.agro.roazhon.inra.fr Pôle agronomique de Rennes | www.cned.fr, www.cned.fr The French National Centre for Distance Learning | www.sol.ensam.inra.fr, www.sol.ensam.inra.fr Unité Mixte de Recherche Cemagref-ENGREF | www.uco.fr, www.uco.fr Université catholique de l'Ouest | www.fupl.asso.fr, www.fupl.asso.fr Université catholique de Lille | www.univ-catholion.fr, www.univ-catholion.fr Université catholique de Lyon | www.u-bordeaux2.fr, www.u-bordeaux2.fr Université de Bordeaux II | www.u-bourgogne.fr, www.u-bourgogne.fr Université de Bourgogne | www.unicaen.fr, www.unicaen.fr Université de Caen | www.upf.pf, www.upf.pf Université de la Polynésie | www.univ-nantes.fr, www.univ-nantes.fr Université de Nantes | www.unice.fr, www.unice.fr Université de Nice Sophia Antipolis | www.fle.fr, www.fle.fr Université de Paris-Sorbonne | www.univ-pau.fr, www.univ-pau.fr Université de Pau et des pays de l'Adour – Institut d'études françaises pour étudiants étrangers | www.univ-perp.fr, www.univ-perp.fr Université de Perpignan | www.u-picardie.fr, www.u-picardie.fr Université de Picardie Jules Verne | www.oav.univ-poitiers.fr, www.oav.univ-poitiers.fr, www.univ-poitiers.fr, www.univ-poitiers.fr Université de Poitiers | www.univ-rennes1.fr, www.univ-rennes1.fr Université de Rennes I | www.uhb.fr, www.uhb.fr Université de Rennes II, Haute Bretagne | www.univ-rouen.fr, www.univ-rouen.fr Université de Rouen | www.utc.fr, www.utc.fr Université de technologie de Compiègne | www.utt.fr, www.utt.fr Université de technologie de Troyes | www.univ-tlse2.fr, www.univ-tlse2.fr Université de Toulouse-Le Mirail | www.univ-valenciennes.fr, www.univ-valenciennes.fr Université de Valenciennes et du Hainaut-Cambresis | www.univ-ag.fr, www.univ-ag.fr Université des Antilles et de la Guyane en Guadeloupe | www.guyane.univ-ag.fr, www.guyane.univ-ag.fr Université des Antilles et de la Guyane en Martinique | www.s3tiers.univ-lille2.fr, www.s3tiers.univ-lille2.fr Université du droit et de la santé, Lille II | www.univ-lehavre.fr, www.univ-lehavre.fr Université du Havre | www.univ-lemans.fr, www.univ-lemans.fr Université du Maine | www.univ-angers.fr, www.univ-angers.fr Université d'Angers | www.univ-avignon.fr, www.univ-avignon.fr Université d'Avignon et des Pays de Vaucluse | www.sante-pub.u-nancy.fr, www.sante-pub.u-nancy.fr Université Henry Poincaré Nancy I, Ecole de santé publique | www.ulp.u-strasbg.fr, www.ulp.u-strasbg.fr Université Louis Pasteur, Strasbourg | Faculté de médecine | www.univ-lyon2.fr, www.univ-lyon2.fr Université Lyon II | www.montaigne.u-bordeaux.fr, www.montaigne.u-bordeaux.fr Université Michel de Montaigne – Bordeaux III | www.univ-nancy2.fr, www.univ-nancy2.fr Université Nancy II | www.u-paris2.fr, www.u-paris2.fr Université Pantheon-Assas Paris II | www.dauphine.fr, www.dauphine.fr Université Paris-Dauphine Paris IX | www.univ-montp3.fr, www.univ-montp3.fr Université Paul Valéry | www.upmc.fr,

www.upmc.fr Université Pierre et Marie Curie – Paris VI | www.univ-paris5.fr, www.univ-paris5.fr Université René Descartes Paris V | www.u-grenoble3.fr, www.u-grenoble3.fr Université Stendhal – Grenoble III | www.ensma.fr, www.ensma.fr Ecole nationale supérieure de mécanique et d'aérotechnique | www.archivesdefrance.culture.gouv.fr, www.archivesdefrance.culture.gouv.fr, www.bnf.fr, www.bnf.fr, www.ccf.fr, www.ccf.fr, www.enssib.fr, www.enssib.fr Bibliothèques | www.amazon.fr, www.amazon.fr Книготорговля | www.cnous.fr, www.cnous.fr, www.education.gouv.fr, www.education.gouv.fr, www.edufrance.fr, www.edufrance.fr, www.eidj.com, www.eidj.com Минвуз | www.recherche.gouv.fr, www.recherche.gouv.fr Миннаука | www.1001musiques.com, www.1001musiques.com Музыка | www.institut-de-france.fr, www.institut-de-france.fr, www.technologie.gouv.fr, www.technologie.gouv.fr Наука | www.jeunesse-sports.gouv.fr, www.jeunesse-sports.gouv.fr Спорт | www.azurlingua.com, www.azurlingua.com, www.bls-bordeaux.com, www.bls-bordeaux.com, www.bonjourdefrance.com, www.bonjourdefrance.com, www.lettres.net, www.lettres.net, www.souffle.asso.fr, www.souffle.asso.fr Франц. язык

КОСМОС www.cnes.fr, www.cnes.fr Centre National d'Etudes Spatiales | www.onera.fr, www.onera.fr Office National d'Etudes et de Aérospatiales

ИНТЕРНЕТ И ПО www.inria.fr, www.inria.fr Institut National de Recherche en Informatique

КОМПАНИИ www.ccip.fr/rime, www.ccip.fr/rime, www.europages.fr, www.europages.fr, www.indexa.fr, www.indexa.fr, www.infobel.fr, www.infobel.fr, www.madparrot.com, www.madparrot.com, www.medef.fr, www.quickmarch.com, www.quickmarch.com

САЙТЫ www.france-pub.com, www.france-pub.com, www.france.com, www.france.com, www.loc.gov/rr/international/european/france/fr.html, www.loc.gov/rr/international/european/france/fr.html

САЙТЫ НА РУССКОМ www.rusmysl.ru, www.rusmysl.ru Газета «Русская мысль» | www.francetour.ru, www.francetour.ru, www.infrance.ru, www.infrance.ru, www.marinefrance.ru, www.marinefrance.ru, www.privetparis.com, www.privetparis.com, www.russianparis.com, www.russianparis.com, www.russie.net, www.russie.net Туризм

СМИ mondediplo.com, mondediplo.com, www.20minutes.fr, www.20minutes.fr, www.ambafrance-us.org/news, www.ambafrance-us.org/news, www.ladocfrancaise.gouv.fr, www.ladocfrancaise.gouv.fr, www.largeur.com, www.largeur.com, www.lefigaro.fr, www.lefigaro.fr, www.lemonde.fr, www.lemonde.fr, www.repec.org, www.repec.org, www.webmatin.com, www.webmatin.com | www.investir.fr, www.investir.fr, www.latribune.fr, www.latribune.fr, www.lesechos.fr, www.lesechos.fr, www.rfe.org, www.rfe.org Биржевые и финансовые новости | www.elle.fr, www.elle.fr, www.vivelesrondes.com, www.vivelesrondes.com Женские журналы | news.google.fr, news.google.fr, www.news.deepindex.com, www.news.deepindex.com, www.pressed.com, www.pressed.com Поиск в СМИ

СТАТИСТИКА www.insee.fr, www.insee.fr Institut National de la Statistique et des Etudes Economiques

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ www.business-in-europe.com, www.business-in-europe.com, www.cfce.fr, www.cfce.fr, www.commerce-exterieur.gouv.fr, www.commerce-exterieur.gouv.fr, www.conseil-economique-et-social.fr, www.conseil-economique-et-social.fr, www.plan.gov.fr, www.plan.gov.fr, www.topmanagement.fr/indexE.html, www.topmanagement.fr/indexE.html Внешторг | www.cfme-actim.com, www.cfme-actim.com Продвижение за рубежом французских предприятий и технологий | www.coface.fr, www.coface.fr Страхование во внешней торговле | www.douane.gouv.fr, www.douane.gouv.fr, www.interdouane.com, www.interdouane.com Таможня | www.achetenligne.com, www.achetenligne.com, www.acheterenfrance.net, www.acheterenfrance.net, www.aukou.com, www.aukou.com Торговля | www.amchamfrance.org, www.amchamfrance.org, www.faccparisfrance.com, www.faccparisfrance.com Торговля с США | www.acfci.cci.fr, www.acfci.cci.fr ТПП | www.ccip.fr, www.ccip.fr ТПП Парижа | www.clubfrance.ru, www.clubfrance.ru Французская ТПП в РФ | www.ebusiness.org, www.ebusiness.org Электронная торговля

ВЫСТАВКИ, ЯРМАРКИ www.caen-expocongres.com, www.caen-expocongres.com, www.foiredeparis.com, www.foiredeparis.com, www.foiresalon.com, www.foiresalon.com, www.industrie-expo.com, www.industrie-expo.com, www.maison-objet.com, www.maison-objet.com, www.milipol.com, www.mondialtourisme.com, www.mondialtourisme.com, www.nicexpo.org, www.nicexpo.org, www.pollutec.com, www.pollutec.com, www.pretparis.com, www.pretparis.com, www.pretparis.com, www.pretparis.com, www.safim.com, www.safim.com, www.salon-agriculture.com, www.salon-agriculture.com, www.salon-du-bourget.fr, www.salon-du-bourget.fr, www.salon-dumeuble.com, www.salon-dumeuble.com, www.simaonline.com, www.simaonline.com Выставки

ТУРИЗМ www.france-hotel-guide.com, www.france-hotel-guide.com, www.france-hotel-online.com, www.france-hotel-online.com, www.franceguide.com, www.franceguide.com, www.francetourm.ru, www.francetourm.ru, www.franceway.com, www.franceway.com, www.french-at-a-touch.com, www.french-at-a-touch.com, www.iexplore.com/dmap/France/Overview, www.iexplore.com/dmap/France/Overview, www.lucienbarriere.com, www.lucienbarriere.com, www.meet-in-france.com, www.meet-in-france.com, www.paris-anglo.com, www.paris-anglo.com, www.paris.fr, www.paris.fr, www.planetware.com/free/clf.htm, www.planetware.com/free/clf.htm, www.viafrance.com/menuenglish.asp, www.viafrance.com/menu-english.asp, www.westernfrancetouristboard.com, www.westernfrancetouristboard.com | www.admifrance.gouv.fr, www.admifrance.gouv.fr, www.antillesdecouvertes.com, www.centro.ru, www.centro.ru, www.antillesdecouvertes.com, www.clicanoo.com, www.clicanoo.com, www.domtomfr.com, www.domtomfr.com, www.france.com, www.franceguide.com, www.franceguide.com, www.la-reunion-tourisme.com, www.la-reunion-tourisme.com, www.mosquitoweb.fr, www.mosquitoweb.fr, www.paris-touristoffice.com, www.paris-touristoffice.com, www.paris-franceguide.com, www.parisfranceguide.com, www.tahiti-tourism.com, www.tahiti-tourism.com, www.tourisme.fr, www.tourisme.fr, www.tourisme.gouv.fr, www.tourisme.gouv.fr Города и регионы | www.disneylandparis.com, www.disneylandparis.com Диснейленд | www.e-hotellerie.com, www.e-hotellerie.com, www.hotels-and-travel.com, www.hotels-and-travel.com, www.ih-ra.com, www.ih-ra.com Отели | www.fr.yahoo.com, www.fr.yahoo.com Погода

ЭКОЛОГИЯ www.environnement.gouv.fr, www.environnement.gouv.fr, www.ifremer.fr, www.ifremer.fr, www.univers-nature.com, www.univers-nature.com

РОСУЧРЕЖДЕНИЯ

ПОСОЛЬСТВО РФ В ПАРИЖЕ

АВДЕЕВ Александр Алексеевич, ЯКОВЛЕВ Михаил Михайлович • 40-50 Boulevard Lannes, 75116 Paris, (331) 4504-0550, 4504-4030, ф. 4504-1765, телекс (42) 611761 AMCONGE F, ambrus@orange.fr, www.france.mid.ru • КОНС. ОТД. 4504-0501 ф. 4504-4409, телекс (42) 642830

ТОРГПРЕДСТВО В ПАРИЖЕ

ПРОСТАКОВ Иван Валерьевич (prostakov@economy.gov.ru) • 49 rue de la Faisanderie, 75116 Paris, (33-147) 27-4139, ф. (33-145) 53-3350, ф. 53-6856, paris@economy.gov.ru, rustrade.paris@wanadoo.fr

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В МАРСЕЛЕ (+ МОНАКО)

ЧУДИНОВ Олег Борисович • 8, av. Ambrois Pare, Marseille, 13008, (334) 9177-1525, 9177-1515, 9176-2679, ф. 9177-3454, телекс (42) 440272 CNLURSS F, consrusmarseille@wanadoo.fr, www.marseille.mid.ru

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В СТРАСБУРГЕ

КОРОТКОВ Владимир Львович (конс.-советник) • 75 allée de Robert-seau, 67000 Strasbourg, (333) 8836-7315, ф. 8835-3481, телекс (42) 891006 COGERUS, gkrfstbg@wanadoo.fr, <http://perso.wanadoo.fr/rus-consulat>, www.strasbourg.mid.ru

ПОСТПРЕДСТВО РФ ПРИ ЮНЕСКО В ПАРИЖЕ

КАЛАМАНОВ Владимир Авдашевич • 8 Rue de Prony, 75017 Paris, 1 Rue Miollis, 75732 Paris, (331) 4212-8448, -30, -39, ф. 4267-5199, unerus@wanadoo.fr, dl.russie@unesco.org

ПОСТПРЕДСТВО РФ ПРИ СЕ В СТРАСБУРГЕ

ОРЛОВ Александр Константинович • 75 Allée de la Robertsau, 67000 Strasbourg, (333) 8824-2015, -9922, ф. -24-1974, gkrfstbg@wanadoo.fr, www.russiaeurope.mid.ru

ВНЕШЭКОНОМБАНК

75008 Париж, Франция, 13, Rue de Monceau, 33 (1) 429-95303, ф. -95309, mhberard@mhb.fr, Мари Берар

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В РФ

ПОСОЛЬСТВО

119049 М., Бол. Якиманка 45, (495) 937-1500, ф. -1430, телекс 413290 AMPRS SU, www.ambafrance.ru • Станислас Де ЛЕБУЛАЙЕ (Stanislas Lefebvre de LEBULAYE, посол), Жан-Чарльз БЕРТОНЕ (Jean-Charles BERTHONNET, министр-советник) • ЭКОН. ОТД. www.dree.org/Russie, Жан-Франсуа КОЛЛЭН (Jean-Francois COLLIN, советник), Винсент ФАЛКОЗ (Vincent FALCOZE, фин. советник), Жорж РЕЛЬЕ (Georges REGNIER, советник), Патрик ЛЕ ГОТЬЕ (Patricke Le Gauthier, фин. атташе), Raymond DIENER (атташе, агропром) • АДМ. ОТД. 937-1446, Patrick PASCAL (I советник), Филип МАРТИНЕ (Phillippe MARTINET, II советник) • НАУКА Бертран ФЛЕТЬО (Bertrand FLEUTIAUX, советник), Никола ШИБАЕВ (Nicolas SHIBAEFF, советник) • КОНС. ОТД. 117049 М., Казанский пер. 10, 937-1575, -86, ф. -06, Эдит НОВАК (Edith NOWAK, консул), Алэн БИАНКАРДИНИ (Alan BIANCARDINI, вице-консул), г-жа Летиция КРЕТИЕН (Laetitia CHRETIEN,

вице-консул) • ВОЕННЫЙ АТТАШАТ 937-1500, ф. -7350, Жиль ГАЛЛЕ (Gillis GALLET, атташе обороны) • КУЛЬТ. ЦЕНТР 937-1510, ф. 937-1511

ГЕНКОНСУЛЬСТВО

191186 С.-П., Мойки наб. 15, (812) 332-2270, ф. 332-2290 • ВИЗА 332-2283, ф. 332-2280 • ТОРГ. ОТД. Наб. Мойки 11, 346-8289, 346-8291, ф. 311-8288 • Pascal MAUBERT (генконсул), Nicolas FAYE (вице-консул)

ТПП ПАРИЖА

109012 М., Бол. Черкасский пер. 15, оф. 301, (495) 927-0632, 923-8063, ф. -4083, cipmoscou@ccip.ru, www.ccip.ru, www.ccip.fr

ИНОФИРМЫ В РОССИИ

ABX LOGISTICS

Логистика • 129110, Москва, Средняя Перяславская 14, оф. 3-4, (495) 739-9920, ф. -8, www.abxlogistics.com • 190000, С.-Петербург, 58, Набережная, (812) 314-9658, ф. (812) 325-9828, abx@mailwplus.net, www.abxlogistics.ru • 59, Roubaix, 18 Pl De La Gare, 03 20-240155, ф. -680040

AC REFRIGERATION | AC Рефрижерейшн

Торгово-посредническая и инжиниринговая деятельность (холодильные системы и системы кондиционирования воздуха) • 109147, Москва, Марксистская 34, корп. 7, оф. 713-2, (495) 363-1492, 363-1493, ф. (495) 363-1492, 363-1493, info@acr.ru, oleg@acr.ru, andrzej.bogumilowicz@wanadoo.fr, www.acr.ru, Andrzej Bogumilowicz, Олег Викторович Пученков • 38280, Villette D'Anthon, 19 Rue des Cypres, BP 30, 047-2930040, ф. -2022516, acr1@wanadoo.fr, Bogumilowicz Andrzej

ACADEMIE SCIENTIFIQUE DE BEAUTE

Косметика и парфюмерия Cosmetics & parfums • Москва, Петровский пер. 5, стр. 1, (495) 937-7033, 230-6828, info@academie.ru, moscow@academie.ru, www.academie.ru

ACCOR GLOBAL SALES & DISTRIBUTION

Туризм • 127055, Москва, Новослободская 23, (495) 780-4000, ф. -1, reservations@novotelmoscow.ru, www.accorhotels.com • 75, Paris, 62 Av De Saxe, 01 40 61 6-100, ф. -263

ACTARIS

Измерительное оборудование Fabrication d'instrumentation scientifique et technique • 109004, Москва, Таганская 17-23, (495) 935-7626, ф. -40, sales@moscow.actaris.com, www.actaris.ru, Татьяна Захарченко • 191044, С.-Петербург, Финляндский пр-т 4, БЦ «Петровский Форт», оф. 401, 403, (812) 332-1501, ф. -2, rita@actaris.ru

ADDISSON GROUP | Аддисон групп

Реклама • 101000, Москва, Чистопрудный бул. 5/10, оф. 205, (495) 980-8247, ф. -422, addisson@mail.ru • 75017, Paris, 4 Rue Galvani Chez CDF, 33 1 40-538256, ф. -761745, info@addisson.net, www.addisson.net, Borisov Yuri

ADECCO

Услуги (почтовые, исследовательские) • 127030, Москва, ул. Новослободская 23, оф. 357, (495) 795-3790, ф. -1, Moscow_Adecco@adecco.ru, www.adecco.ru • 75007, Paris, 16 BD des Invalides

ADISSEO

Кормовые добавки • 119991, Москва, Спасоналиковский пер. 8, (495) 771-6903, 926-5717, ф. -30, contact@animal-nutrition.ru, www.animal-nutrition.ru, PavoI Kacer, Владимир Дубсон, Наталья Филина • 92160, Antony, 42 Av Aristide Briand, 01 46 74 70 00, ф. 01 40 96 96 96

AERECO | Аэрэко

Изготовление, покупка, продажа, установка, техническое обслуживание и аренда всех видов вентиляционной техники • 105120, Москва, Костомаровский пер. 3, оф. 227, (495) 363-4088, ф. -9, aeru@aereco.ru, www.aereco.ru • 77090, Collegien, 9 allée du Clos des Charmes, 01 60 06 26 63, ф. 01 64 80 47 26, aereco@aereco.com, www.aereco.com

AFAQ AFNOR | Афак Афнор

Сертификация и оценка систем менеджмента предприятий, организация обучающих программ • 119330, Москва, Мосфильмовская 17 Б, (495) 933-9162, Максим Олегович Жарковский • 116 Avenue Aristide Briand 92220 Bagneux, 33 1 46 15 70 66, Russia@afnor.org, www.afaq.afnor.org, Nicolas Florance

AGENCE DE DEVELOPPEMENT DE L'ALSACE

Услуги предприятиям • 127422, Москва, ул. Тимирязевская 26, (495) 977-0755, ф. 976-5092, aesco@rmt.ru • 68, Colmar, 24 Rue de Verdun Chateau, 03 89 20-8268, ф. -8341, www.ada-alsace.com

AGENCE FRANCE PRESSE

Информагентство • 127006, Москва, Долгоруковская 18, стр. 3, (495) 726-5969, ф. 931-9585, www.afp.com, Мишель Виатто • 75002, Paris, 11-13-15 Place de la Bourse, 01 40 41-4646, ф. -8131, Бертран Эвено, Bertrand Eveno

AGS MOSCOU

Логистика • 123592, Москва, Кулакова 20, оф. 639, (495) 750-4179, ф. 757-4967, moscow@ags-demenagement.com • 92230, Gennevilliers,

9 Rue Thomas Edison 9-13, **01 40 85-9000**, ф. -0710, www.ags-worldwide-movers.com

AIR FRANCE | Эр Франс

Авиакомпания • 119049, Москва, Коровий Вал 7, **(495) 937-3831**, ф. -2, narikalova@airfrance.fr, www.airfrance.fr, Michel Colleau • 190000, С.-Петербург, Бол. Морская 35, **(812) 325-8252**, ф. -3, Michel Colleau • 95747, Roissy CDG Cedex, 45 Rue De Paris, **014 156-2130**, airfrance.fr, www.airfrance.com, Jean-Cyril Spinetta

AIR LIQUIDE EUROPE CENTRALE ET ORIENTALE | Эр ликид - Центральная и Восточная Европа

Сжиженный газ • 109147, Москва, Воронцовская 17, **(495) 641-2898**, -2897, ф. 641-2891, info.moscow@airliquide.ru, www.airliquide.ru, Боба Зейнел Хюсеин • 75007, Paris, 6 rue Cognac-Jay, **33 1 49 83-5850**, ф. 83-5450, service.Aleco@airliquide.com, www.airliquide.com, Mouliney Michel

ALCATEL

Телекомоборудование One of the world's leading players in the telecommunication sector Operates in more than 130 countries • 107031, Москва, Петровка 5/5, **(495) 937-0900**, ф. -8, mail@alcatel.ru, www.alcatel.ru, Johan Vanderplaetse • 193019, С.-Петербург, Обводной кан. 24Д, **(495) 937-0900**, ф. 449-3801, Игорь Галицын

ALDES AERAIQUE | Альдес аэролик

Оборудование по вентиляции, рекуперации тепла • 125040, Москва, Скаковая 17, этаж 7, **(495) 945-1696**, www.aldes.com, Владимир Степанович Пархоменко • 69200, Venissieux, 20 bld Joliot Curie, **33 4 787-71515**, ф. -61597, Lacroix Bruno Paul

ALFA LAVAL PASKINOX | Альфа Лаваль Пакинокс

Изготовление и поставка оборудования (теплообменников) нефтеперерабатывающим предприятиям • 129090, Москва, Щепкина 25/20, **(495) 680-7176**, Бернар Фонтен • 75116, Paris, 14 R By Bassano, **+33 1 53 67-4141**, Daffos Thierry

ALIAGE | Альяж

Торговля парфюмерной и косметической продукцией • 107014, Москва, Егерская 1, корп. 1, **(495) 411-8353**, ф. 411-7454, Вассилиадис Николас • 92120, Montrouge, 47 Plc Jules Ferry, Paris, **(33-1) 4656-5075**, ф. 4656-9857, Vassiliadis Nicolas

ANCIENNE MAISON MARCEL BAUCHE | Ансьенн мезон марсель бош

Торговля • 107031, Москва, Неглинная 18/1, стр. 1А, **(495) 243-9731**, ф. 980-7980, Матрэнган Жан-Мишель • 75007, Paris, 4 rue Jean Nicot, **(33)(1) 406 28282**, ф. 455 03753, trading@bauche.com, www.bauche.com, Dauche Nicholas Charles Henri

ARCELOR STAINLESS INTERNATIONAL | Арселор Стейнлес Интернешнл

Металлургия • 119017, Москва, Большая Ордынка 44, стр. 4, 2 эт., **(495) 721-1067**, ф. 721-1559, sergey.shchukin@arcelor.ru, Сергей Владимирович Шукин • 92800, Puteaux, Immeuble Pacific, 11-13 Cours Valmy, La Defense 7, **(352) 4792-2675**, contact@arcelor.com, www.arcelor.com, Le Page Michel

AREVA | Арева

Производство двигателей, генераторов и электрических трансформаторов большой мощности • 107031, Москва, Петровка 15/13, оф. 19, **(495) 234-2838**, -29, ф. -30, -40, Райхенбах Детлеф • 117909, Москва, Вавилова 91, **(495) 234-2838**, -29, ф. 231-2945 • 75009, Paris, 27-29 rue Le Peletier, **330 14 483-7100**, ф. -2500, www.areva.com, Lauvergeon Anne

ARKEMA | Аркема

Химическая продукция • 119049, Москва, ул. Шаболовка, д. 2, **(495) 796-9668**, ф. 796-9670, elfato@aha.ru, Аллен Карпман • 92800, Puteaux, 4/8 Crs. Michelet, **33 1 49 00-8080**, ф. -7253, www.arkema-group.com, Le Henaff Thierry

AROMA

Алкоголь • 121087, Москва, Береговой пр., **(495) 777-5520, 795-3388**, ф. -9, import@aroma.ru, www.aroma.ru, Игорь Лющенко • 195009, С.-Петербург, Минеральная 23А, **(812) 321-6061**, www.aroma.ru

ARYSTA LIFESCIENCE SAS | Ариста ЛайфСайенс

Производство и оптовая торговля пестицидами, химическими, сельскохозяйственными и пищевыми продуктами • 125167, Москва, Ленинградский пр-т 37А, корп. 1, **(495) 258-4014, -1572**, ф. 258-4015, -1570, valerycl@rol.ru, www.arysta-is.com, Валерий Васильевич Емельяненко • 3040, Киев, Васильковская 1, оф. 212, **(044) 257 4292, 461 9462**, oksana@arysta.kiev.ua, Иван Васильевич Шаблий • б.р. 80, route De Artix, 64150 Nougères, **33-559-60-92-43**, ф. 33-559-60-92-19, t_kogiso@ya3.so-net.net.jp, www.calliope.com, Francois Richard

ASKHOTEL

Отели • 103473, Москва, 3 Самотечный пер. 23, **(495) 745-2220, 631-6590**, ф. 681-8756, askhotel@sovintel.ru, www.askhotel.ru, Feuvrier Viviane

ASSIST 24

Медицина Pratique medicale • 113009, Москва, Мира пр-т 69, эт. 3, **(495) 937-6450**, ф. -70, Arriane Kommissarenko • 129226, Москва, Докукина 16/1, эт. 4, **(495) 937-6450**, ф. -70, mow.marketing@internationalsos.com

www.internationalsos.com, www.internationalsos.com/countries/russia • 693000, Южно-Сахалинск, Коммунистический пр-т 32, Sakhincentr, Ground Floor, оф. 19, **(4242) 72-7550**, ф. -8671 • 92306, Paris, 12-14 rue d'Alsace - B.P. 322 92306 Levallois-Perret Cedex, **33 1 5563-3232, -3155**, ф. -3233, -3156, NetworkFrance@internationalsos.com

ATEMPO | Атемпо

Разработка и продажа информационных продуктов, оказание любых услуг в области информатики • 105203, Москва, 15 Парковая 5, стр. 1, **(495) 463-1635**, Михаил Александрович Рыжкин • 2 Avenue De Laponie Les Borealez Zac De Courtaboeuf 91951 Courtaboeuf Cedex, **33 0 1 64 86-8753**, ф. 86-8397, www.atempo.com, Mark Peter Williams

ATOFINA | Атофина

Химпром • 117049, Москва, Шаболовка 2, **(495) 796-9669**, ф. -70, elfato@aha.ru, www.atofina.com, Уго Риццо • 92091, Paris, Cours Michelet 4/8, La Defense 10, **331 4 900-8080**, ф. -7253, Корнелиус Франсуа

ATYS | Атис

Полный спектр доплеровских анализаторов кровотока. Области применения: Ангиология, Кардиология, Эндокринология, Неврология и нейрохирургия, Анестезиология и реаниматология • 101000, Москва, Армянский пер. 7, оф. 38, **(495) 789-6829**, ф. 921-6078, v.thiollier@atys-group.ru, www.atys-group.com, Венсан Тиолье • 92200, Neuilly-Sur-Seine, 12 rue Blaise Pascal, **33015 524-2440**, ф. -2441, atys@atysmedical.com, www.atysmedical.com, Мишель Молю

AUCHAN | Ошан

Гипермаркеты • 125445, Москва, Смольная 24Д, эт. 10, **(495) 258-2039**, ф. -42, www.auchan.ru, Патрик Лонгэ • 59964, Croix, 40 avenue de Flandre, **320 81-6800**, ф. -6909, Кристоф Дюбрьоль

AUTOMOBILES CITROEN | Автомобили ситроэн

Автопром • 121099, Москва, Смоленская пл. 3, эт. 7, **(495) 937-8230**, info@citroen.ru, www.citroen.ru, Yannick Astarie, Никита Васильев • 92200, Neuilly-sur-Seine, 62 boulevard Victor Hugo, **331 4 748-4141**, ф. телекс CITR 614830 F, Jean-Martin Folz

AUTOMOBILES PEUGEOT | Автомобиль лежо

Автопром • 123557, Москва, Ср. Тишинский пер. 28, оф. 428, **(495) 745-7220**, ф. -1, stina@peugeot.ru, www.peugeot.ru, Stephane Le Guevel • 75116, Paris, 75 Avenue de la Grande Armee, **140 66-5511**, ф. -4018, fmarte@mpsa.com, www.peugeot.com, Jean-Martin Folz

AVENTIS | Авентис

Фармацевтика • 101000, Москва, Уланский пер. 5, стр. 1, **(495) 926-5703**, ф. 926-5711, 926-5724, Патрис Лерак • 92160, Antony, Avenue Raymond Aron, **3301-5571-7171**, ф. -4702-5014, www.sanofi-aventis.com, Gilles Lhernould

AVTOFRAMOS

Автопром Automobiles • Москва, Волгоградский пр-т 42, корп. 27, оф. 426, **(495) 775-4000, -03, -4848**, ф. -4017, -4021, katia.naberejnova@renault.com, andrei.aksionov@renault.com, www.renault.ru, Катя Набережнова, Андрей Аксенов

BANQUE NATIONALE DE PARIS DRESNER

Банк • 103062, Москва, Подосенский пер. 30, **(495) 737-3450**, ф. -1, www.dresdner-bank.com, Eric Koebe

BEAUFOUR-IPSEN INTERNATIONAL | Бофур ипсен интернациональ

Фармацевтика • 109004, Москва, Таганская 19, **(495) 258-5400**, ф. -1, pavel.tchistiakov@ipsen.com, www.b2i.com, Павел Вячеславович Чистяков • 630049, Новосибирск, Красный пр-т 220, корп. 1, а/я 339, **(3832) 25-9643**, ф. -730, nsk-bii@online.nsk.su, Олег Геннадьевич Макаров • 196247, С.-Петербург, Ленинский пр-т 160, **(812) 118-4822, 118-4823**, ф. 118-4663, peter-bii@mail.wplus.net • 75016, Paris, 42 Rue du Docteur Blanche, **331 4 430-434-3**, ф. -1, beaufour-ipsen@ipsen.com, www.ipsen.com, Claude Chollet

BIOMERIEUX

Лабораторная диагностика, фармацевтика Medical laboratory equipment and tests systems • 127287, Москва, Петровско-Разумовский пр. 29, **(495) 612-1026**, ф. 614-9541, bmh@aha.ru, office@biomerieux.ru, www.biomerieux.fr, Евгений Е. Городный, Оксана Муржак • 376 Che Orme 69 280 Marcy L Etoile, **04 78 87 20-00**, ф. -90

BNP PARIBAS | БНП Париба

Банк • Москва, Бол. Гнездиновский пер. 1/2, **(495) 785-6070**, ф. -1, jean-pierre.autell@bnpparibas.com, laurent.couraudon@bnpparibas.com, www.bnpparibas.com, Jean-Pierre Autelli • 190000, С.-Петербург, 11 place St Isaac, **(812) 325-9191**, ф. -8870, Loic.Primet@bnpparibas.com • 75009, Paris, 16 Boulevard des Italiens, **334 298-1234**, ф. -7870, www.bnpparibas.com, Prot Baudouin

BONDUELLE | Бондюэль

Хранение и переработка овощей Controlling distribution of Bonduelle canned and frozen vegetable • 121596, Москва, Горбунова 2, стр. 205, **(495) 730-6140, 748-7043, -4, -5, -6**, ф. 748-7042, 730-6141, pcohen@bonduelle.com, Philippe Cohen, Максим Дьяконов, Михаил Торопов • La Woestyne, Renescure, France, **33.3.20.43.60.60**, ф. 20.43.60.00, groupebonduelle@bonduelle.com, www.bonduelle.com, Christophe Bonduelle

BONGARD | Бонгард

Хлебопекарное оборудование • 125252, Москва, Чапаевский пер. 14, (495) 688-5829, ф. -3901, veskor@cnt.ru, www.veskor.ru, Евгений Валентинович Котелянец • Holtzheim., 32, route de Wolfisheim, **33 3 88 7-80023**, ф. -61918, bongard@bongard.fr, www.bongard.fr, Yves Gerber

BOSTIK | Бостик

Клейкие, жидкие, пастообразные продукты • 119049, Москва, Шаболовка 2, (495) 796-9668, Уго Риццо • 195030, С.-Петербург, пр-т Наставников 38, (812) 966-9731, www.bostik.spb.ru, 92400 • Courbevoie, 12, Place De L'Iris, **330 14 7969-119**, ф. 7969-238, www.bostik.com, Picquet de Livonniere Yannick

BOURJOIS | Буржуа

Одежда, бижутерия, драгоценности и парфюмерия • 101990, Москва, Мясницкая 35, (495) 933-2216, ф. -2180, olga.voltchkova@bourjois-corp.com, www.bourjois.ru • 92521, Neuilly sur Seine, 12/14 rue Victor Noir, **331 4 643-4000**, ф. 747-6034, www.bourjois.fr, Montanay Francoise

BOUYGUES BATIMENT INTERNATIONAL

Строительство Construction d'ouvrages de batiment ou de genie civil • 121099, Москва, Усачева 24, (495) 933-7273, ф. -5247, v.steniyaev@bouygues-construction.com, Пийон Алэн • 78280, Guyancourt, 1 Ave Eugene Freyssinet, (331) 30-60, www.bouygues-construction.com, Cote Michel

BRAIN POWER

Подбор руководящего персонала Executive search and recruitment • 109004, Москва, Земляной Вал 66/20, (495) 643-4000, ф. 747-6034, 935-8777, brain.recruit@co.ru, www.brainpower.ru, Laurence Baraume-Tarride

BRANDT APPLIANCES | Брандт Эпплайенсиз

Покупка, продажа, экспорт, импорт, монтаж, обслуживание и ремонт бытовой техники, техническое обучение персонала • 119002, Москва, Смоленский б-р 24, стр. 2, (495) 771-6574, ф. -6572, Клементин Бютон • 92500, Rueil Makmaison, rue Henri Becquerel 7, +33 01 47 16-6913, ф. -6898, www.eclobrandt.com, Bruni Vendroux

BULL | Бюль

Оборудование для обработки информации • 123557, Москва, Электрический пер. 3, стр. 3, (495) 253-9713, ф. 234-1696, olivier.ventura@bull.ru, www.bull.com, Olivier Bernard Ventura-Poidras • 191011, С.-Петербург, Невский пр-т 54, стр. 13, (812) 329-2310, ф. -1, Michel.Bahurlet@bull.ru, www.bull.ru • 78430, Louveciennes, 68 Route De Versailles, **331 3 966-606-0**, ф. -2, www.bull.fr, Gervais Pellissier

BUREAU FRANCIS LEFEVRE | Бюро Франсис Лефевр

Юристы • 119034, Москва, Коробейников пер. 1, стр. 1А, (495) 739-3344, ф. -5, bflrus@co.ru, www.cmsbfl.ru, Пипон Жан-Люк • 92200, Neuilly-sur-Seine, 1-3 villa Emile Bergerat, (331) 4738-5543, ф. -4102, central@bfl-avocats.com, www.bfl-avocats.com, Robert Baconnier

BUREAU VERITAS

Сертификация Certification • 103045, Москва, Бол. Сухаревская пл. 16/18, стр. 1, оф. 38, (495) 937-5777, ф. -58 • 198005, С.-Петербург, Фонтанки наб. 130А, (812) 324-7124, ф. -5, bvspg@mail.wplus.net, www.bureauveritas.ru • 105005, Москва, наб. Академика Туполева 15, корп. 2, (495) 937-5777, ф. 937-5758, www.bureauveritas.com • 17 Pl Des Reflets 92 400 Courbevoie Ile-de-France, **01 42 91-5291**

CALBERSON | Кальберсон

Автомобильные перевозки • 123100, Москва, Большой Трехгорный пер. 15, стр. 1, (495) 255-5850, ф. 255-5857, calber@mail.ru, Галина Ивановна Понижилова • 75019, Paris, 141 Boulevard MacDonald, **331 4 465-8937**, ф. -8995, standart@calberson-ge.com, www.calberson-ge.com, Gerard Zaoui

CALISTO TRAVEL

Туризм • 109004, Москва, Бол. Коммунистическая 24-28, (495) 232-2428, calisto@col.ru, info@calisto.ru, www.calisto.ru • 75018, Paris, 79 rue du Mont Cenis, **331 42 52 79-88**, ф. -68, www.calistotravel.fr

CALLIOP | Каллиопа

Пестициды, химические, с/х и пищевые продукты • 125167, Москва, Ленинградский пр-т 37А, корп. 14, оф. 1, (495) 258-4014, ф. -5, valerycl@rol.ru, www.calliope.com, Валерий Васильевич Емельяненко • 64150, Nougères, 80 route De Artix, **3355 960-9243**, ф. -9219, t_kogiso@ya3.so-net.net.jp, Francois Richard

CARGILL ENTERPRISES

Продовольственные International trading - sugar, energy, grain, glucose processor • Москва, Ленинградский пр-т 37А, корп. 14, (495) 926-5439, ф. 244-3365, Reserption_Moscow@Cargill.com, natalia_karelina@cargill.com, natalia_orlova@cargill.com, www.cargill.ru, Наталья Карелина, Наталья Орлова • 350020, Краснодар, Коммунаров 268/А, (495) 926-5439, ф. 931-9727, -57 • 394038, Воронеж, Бульвар Пионеров 10А, (0732) 39-1472, ф. -0, www.cargill.com

CARRE BLANC

Ресторан Uniquely situated in a renovated 19th century mansion, in contrast with a contemporary interior, Carre Blanc offers a variety of

venues for dining and events • Москва, Селезневская 19/2, (495) 258-4403, 681-3183, carreblanc@sovintel.ru, www.carreblanc.ru, Eric Provos

CASE

Сельхозтехника Fabrication de materiel agricole • 125315, Москва, Ленинградский пр-т 72, (495) 721-1879, ф. -82, jharmsworth@casecorp.com, www.casecorp.com, John Harmsworth • 18, place des Nymphes Z.I. Paris Nord II 95915 Roissy CDG Cedex Ile-de-France, **33 1 4990-2469**, ф. -2614

CCIP | Парижская Торгово-Промышленная Палата

Торговля • 109012, Москва, Б.Черкасский пер., 15, офис 301, (495) 927-06-32, ф. 923-40-83, ccipmoscou@ccip.ru, www.ccip.ru

CEAMAG

Маркетинг • 103918, Москва, Газетный пер. 2-3, (495) 629-8471, ф. -41, jstenina_ceamag@iet.ru, www.ceamag.com, Жанна Стенина • 554 Gabriel Voisin - BP40 - F-78371 Plaisir Cedex, **33 1 3081-4898**, ф. -9798, request@ceamag.1ngk.com

CERIC | Серик

Строительство кирпичных и черепичных заводов • 109028, Москва, Коммерческое бюро. Николоворобинский пер. 10, оф. 37, (495) 641-0652, 220-3520, ф. 641-0680, 641-0681, ceric@ceric.ru, www.ceric.ru, Леймира Жорж • 4070, Киев, Игоревская 14А, (38 044) 492-9660, 492-9661, ф. 492-9662, ceric@ceric.com.ua • 75008, Paris, 56 Rue Faubourg Saint Honore, **331 5 305-5500**, ф. 305-5550, info@ceric.fr, www.ceric.fr, Мишель Расс

CEVA SANTE ANIMALE

Ветпрепараты Fabrication de medicaments • 103030, Москва, Бол. Никитская 47, (495) 729-5991, ф. -3, cevavet_sa@mtu-net.ru, www.ceva-sante-animale.com, Arnold Laurent • ZI LA Ballastiere 33 500 Libourne, **05 5755-4040**, ф. -4198

CGTT | СЖТТ

Международный туризм • 190000, С.-Петербург, Большая Морская 42/4, оф. 100, (812) 311-8910, ф. 311-6002, yank@spb.cgtt.ru, Вера Сергеевна Оболенская • 75010, Paris, 82, rue d'Hauteville, (33) 01-40-22-8802, ф. 01-40-22-8811, www.cgtt-voyages.fr, Isabelle Haas

CGTT VOYAGES

Туризм Agences de voyage • 129090, Москва, Гиляровского 4/1, стр. 5, оф. 310-312, (495) 208-8913, 937-1910, ф. -1, gichenesseau@cgtt.co.ru, www.cgtt-france.ru, Gilles Chenesseau • 480012, Алматы, 214 Кибанай Батыра 69А, оф. 303-304, **68-0866**, ф. -4705, cgtt.ala@asdc.kz, Rinat Akhmetov • С.-Петербург, Большая Морская 42, (812) 311-8910, ф. -6002, cgtt@mail.wplus.net, www.cgitt.ru • 69, LYON, 87 RUE DE Seze, (99412) 97-3743, www.protravel.fr, Farzanh Jazayeri

CHANEL

Парфюмерия • 103045, Москва, Последний пер. 17, оф. 6, (495) 721-1354, ф. -3, pascal-hyafil@chanel-corp.com • 136 AV Charles De Gaulle 92 200 Neuilly Sur Seine, **01 4643 4000**, ф. 01 4747 6034, www.chanel.com

CIFAL | Сифаль

Консалтинг, маркетинговые исследования • 107031, Москва, Петровка 15/13, оф. 21, (495) 621-2131, ф. 230-2762, cifal@online.ru, www.groupecifal.ru, Abeillon Jean-Claude • 75001, Paris, 188 rue de Rivoli, **33 1 44 50-5570**, ф. 33 1 42 86-8151, france@groupecifal.ru, Remy Gilles

CISCO SYSTEMS

Телеком Traitement de donnees • 113054, Москва, Космодамианская наб., 52, стр.1, 4 эт., (495) 961-1410, ф. -69, ragee@cisco.com, www.cisco.com, Agee Robert С.-Петербург, (812) 320-3838, ф. -9, www.cisco.com • 170 West Tasman Dr. San Jose, CA 95134, (408)526-4000, (800)553-6387

CITROEN

Автомобили • 121099, Москва, Смоленская пл. 3, оф. 709, (495) 937-8230, ф. -90, info@citroen.ru, www.citroen.ru, Francois Dembin • 75835, Paris, rue Fructidor 12, Colisee III, **158 797-979**, ф. -632, www.citroen.com, Claude Satinet

CLS REMY COINTREAU | Си Эл Эс Реми Куантро

Производство и поставка коньяков, ликеров и шампанского премиум-класса • 125047, Москва, 4 Тверская-Ямская 2/11, стр. 2, (495) 922-5231, ф. 788-6867, Лешек Карпович • 75009, Paris, Boulevard Haussmann, 21, (33) 144-13-4413, ф. 145-62-8252, stephane.laugery@remy-cointreau.com, www.remy-cointreau.com, Lacarriere Jean Pierre

CLUB FRANCE | Клуб Франс

Французская Торгово-Промышленная Палата в Российской Федерации. Поддержка французского предпринимательства в России • 125009, Москва, Тверская 22А, (495) 299-4973, 699-4973, ф. 209-3328, 650-3320, clubfrance@clubfrance.ru, www.clubfrance.ru, Мари-на Моро • 75116, Paris, 53 Rue Boissiere, Jacques Farge

CLUB MEDITERRANEE | Клуб медитеранаэ

Туризм, организация центров отдыха • 125047, Москва, Лесная 6, стр. 1 (вход с ул.Александра Невского), (495) 626-8469, -70, -71, -72,

-68, ф. -74, info@clubmed.ru, tickets@clubmed.ru, **www.clubmed.ru**, Carla Christoffel • 127051, Москва, Цветной б-р 13 (в пом. Московского цирка Никулина), (495) 626-4884; -4885; -4886; -4006, info@clubmed.ru; reservation@clubmed.ru • 75019, Paris, 11, Rue de Cambrai, France, **331 5335-3553**, ф. -3616, **www.clubmed.com**, **www.clubmed.fr**, Giscard d'Estaing Henri

CMA-CGM WORLDWIDE | «СиЭмЭй СиДжиЭм Эйдженсис Ворлдвайд Контейнерные перевозки • 101407, Москва, Большая Ордынка 40, стр. 4, оф. 301, (495) 221-3338, ф. 221-3339, Сергей Анатольевич Овсиенко • 13002, Marseille, 4 Quai D'Arenс, **810 334 91-9000**, ф. 91-9095, ho.esilhol@cma-cgm.com, **www.cma-cgm.com**, Salem Farid

COFIDEC
Парфюмерия и косметические товары **Commerce de detail de parfumerie et de produits de beaute** • 125090, Москва, Симферопольский б-р 28, (495) 947-8889, **730-3170**, ф. 947-3715, 937-1237, mark.kap@relcom.ru, **www.lettoile.ru**, Николай Зайцев

COMAP | Комап
Водопроводное оборудование и оборудование для отопления (краны, муфты, клапаны для отопления) • 119072, Москва, Берсеневская наб. 20/2, (495) 953-6351, ф. 748-1112, comap@comap.ru, **www.comap.ru**, Патрис Бландэн • 16 avenue Paul Santy-B.P.8211, F-69355 Lyon Cedex 08, **33 4 78 78 16 00**, ф. 78 16 95, **www.comap.fr**, Бернар Буй

COMPAGNIE DE FIVES-LILLE | Компани Де Фив-Лилль
Инвестиционная деятельность, машиностроение, строительство • 127051, Москва, Трубная 21, (495) 792-5245, ф. 792-5247, contact@fiveslille.com, Серпе Ришар • 38, rue de la Republique, 93100 Montreuil Sous Bois, (49) 88-3939, ф. 88-3900, contact@fiveslille.com, Sanchez Frederic

COMPAGNIE GENERALE DE GEOPHYSIQUE | Генеральная геофизическая компания
Геофизическое изучение недр • 123557, Москва, Бол. Тишинский пер. 8, корп. 2, (495) 254-1924, ф. 254-1752, vboreiko@co.ru, Ян Ван Донселаар • 91341, Massy, 1 rue Leon Migaux, **3316 447-3000**, ф. 447-3970, mkt@cgg.com, **www.cgg.com**, Robert Brunk

COMPANY BONA
Хлеб, кондитерские изделия, шоколад, печенье **Commerce de gros de sucre, chocolat et confiserie** • 117296, Москва, Университетский пр-т 5, а/я 120, (495) 137-7272, ф. 956-6795, secretary@bona-company.ru, bonamain@mtu-net.ru, **www.bona-company.ru**, Дмитрий Наместников • 5 PL DE Pincourt 42 120 LE Coteaur he ne-Alpes FRANCE, **04 77 68-2755**, ф. 04 77 72-7133

COMPLEX INTERNATIONAL | Комплекс интернациональ
Торговля товарами народного потребления • 107082, Москва, Чайнова 14/10, стр. 2, complex@complex.com.ru, **www.complex.ru**, Амаякович Гурген Бедян • 75008, Paris, 52 Rue La Boetie, Complex@wanadoo.fr, **www.complex.com.ru**, Bagdassarian Areg

CROWN CORK | Краун корк
Металлическая упаковка • 127006, Москва, Мал. Дмитровка 18А, (495) 299-9721, ф. 933-8717, info@crowncork.ru, **www.crowncork.ru**, Olivier Bouver • 63400, Saint Ouen, 67 Rue Arago, **331 4 918-4000**, ф. -4001, info@eur.crowncork.com, **www.crowncork.com**, Wendel Francois

CRYSTAL | Кристаль
Строительство, стройоборудование • 117607, Москва, Мичуринский пр-т 47, (495) 258-3100, ф. 258-3101, Jean-Yves Charbonnier • 92322, Chatillon, 28 Rue Kleber, BP 93, **3314 231-5272**, ф. 231-5286, Jean de Vauxclairs

CUNIN CONTREXEVILLE | Кюнен контрексевиль
Строительство • 115583, Москва, Елецкая 31, корп. 1, (495) 109-0573, ф. 399-4921, cuninmos@rinet.ru, Патрик Лагарон • 88140, Contrexeville Cedex, 617 Rue Division Leclerc, **3332 908-1453**, ф. -2524, ets.cunin@wanadu.fr, **www.cunin.com**, Serge Cunin

DAHNER
Организация международных транспортных перевозок **Air, sea, road freights; international transportation & logistics, brokerage services, warehousing - distribution; industrial projects** • 127015, Москва, Бутырская 79А, эт. 17, (495) 610-2916, -79, ф. -4439, a.saad@dahnergrouр.com, **www.dahnergrouр.com**, Gilles Deslanges, Алекс Бронин, Татьяна Светус • 13, Marseille, 10 PL DE LA Joliette, **04 9139-75 00**, ф. 9190-6585

DANONE
Молочная продукция **Dairy products** • 125040, Москва, Ленинградский пр-т 15, эт. 6, (495) 777-9040, ф. -1, anastasia.bogdanova@danone.com, **www.danone.ru**, James Dwyer, Nicolas Pascault, Владимир Романцов • 193079, С.-Петербург, Октябрьская наб. 104/41, (812) 326-3360, ф. -1, **www.danone.com** • 17 BD Haussmann 75 009 Paris Ile-de-France, France, **01 4435-2020**, ф. 4225-6716

DE DIETRICH PROCESS SYSTEMS | Де дитрих процесс системс
Оборудование для химической и фармацевтической промышленности • 125167, Москва, Ленинградский просп. 37А, корп. 14, стр. 2, **8-916-270-5399**, Сергей Анатольевич Грабовский • Zinswiller, 30 Grand Rue, BP 8, **333 8853-2300**, ф. -2394, **www.dietrich.com**, Daniel Steck

DE DIETRICH THERMIQUE | Дё дитриш термик
Системы отопления • 129090, Москва, Гиляровского 8, оф. 7, (495) 974-6608, -1603, dedietrich@nnt.ru, Michel Troester • 67110, Niederbronn-les-Bains, 23 rout de Bitche, **3338 880-2700**, ф. -2799, **www.dietrich.com**, Белло Режи

DECATHLON | Декатлон
Услуги для спортсменов • 107045, Москва, Последний пер. 5, стр. 1, (495), Geraud Adhemar de Goyrans • 59650, Villeneuve d'Ascq, Boulevard de Mons, 4, France, (33) 320-19-5801, Iv Clod

DECOUFLE | Декуфле
Машины для табачной промышленности • 125040, Москва, Скаковая 9, оф. 224, (495) 945-2325, -29, ф. 945-2347, decmoscow@ktv.ru, Евгений Анат. Овсенко • 91385, Chilly-Mazarin, 2 av. du President Francois Mitterrand, **331 6 910-7000**, ф. 909-6100, sales@decoufle.fr, Jesson-Macduff Courtland

DEGREMONT | Дегремон
Проектирование, строительство и эксплуатация сооружений для обработки воды • 121069, Москва, Новинский б-р 20А, стр. 3-6, (495) 252-7715, ф. -7716, degremont-moscou@degremont.ru, Изабель Жак • 92508, Rueil-Malmaison Cedex, 183 avenue du 18 Juin 1940, 92508 Rueil-Malmaison Cedex, (33-1) 4625-6000, ф. 4204-1699, Chaussade Jean-Louis

DGT LOGISTICS SARL | ДЖТ Ложистикс
Международные перевозки • 117049, Москва, 3 Добрынинский пер. 3/5, стр. 2, (495) 903 580-1217, Marc Tondera • 121248, Москва, в. Тараса Шевченко 3, (495) 903 580-1217, ф. 232-2818, Moscow.Office@dgtlog.com • 94220, Charenton le Pont, 1, pl. Des Marseillais, **01 43 78-9515**, office@dgt.fr, **www.dgtlog.com**, Dieter Tondera

DIAKOM | Диаком
Маркетинг, консалтинг • 107140, Москва, Краснопрудная 28/1, стр. 2, (495) 739-6396, 926-3071, ф. 926-3069, **www.zebra-holding.ru**, Наталия Софоклиевна Чичи • 21, Grande Rue - BP 21, 92312 Sevre Cedex, **33 01 45 07 86 55**, ф. 07 93 09, editrad@diakom.com, **www.diakom.com**, Michel Charles Marzloff

DIMECO ALIPRESS | Димеко алипресс
Техника, станки, инструменты • 125480, Москва, Яна Райниса б-р 2, корп. 1, (495) 494-9488, **www.dimeco.com**, Виктор Чмеренко • 25480, Pirey, Zone Industrielle, **381 483-800**, ф. -838, Georges Jeanney

DRESSER-RAND | Дрессер-рэнд
Компрессоры • 101407, Москва, Рахманиновский пер. 4, (495) 258-2849, 933-0327, Жан-Клод Маттон • 101000, Москва, Чистопрудный б-р 5/10, (495) 258-2849, 933-0327, ф. -28, DR_Moscow@dresser-rand.com, **www.dresser-rand.com/ru/** • 76080, Le Havre, 31 Bld Winston Churchill, **332 3 525-5225**, ф. -5366, -5362, Jean-Francois Chevri-er

DUPONT KHMIPROM
Химпром **Commerce de gros de produits chimiques** • 428900, Ново-чебоксарск, Прошильная 101, (352) 74-5200, -4350, ф. -3700, -4350, http://ru.dupont.com/rs/aboutUs/DP_Khimprom.html, Germain Christian

ECOGAZ
Газ • 109193, Москва, 7 Кожуховская 18, (495) 951-2675, 926-2177, -78, -79, ecogaz@ecogaz.ru, **www.ecogaz.ru**, Galecki Patrick • 75017, Paris, 23 RUE Philibert Delorme, **01 4754-2020**, ф. -3041

EDAP S.A. | Эдап
Разработка и продажа высокотехнологического медицинского оборудования Аблатерм для лечения рака простаты, обучение персонала и курирование клиник, в которых установлен аппарат Аблатерм • 103031, Москва, ул. Петровка, д. 27, стр. 4, (495) 231-3587, ф. 231-3588, dedietrich@nnt.ru, Гилюм Тетар • 69120, France, 20, rue du Dauphine Vaulx-en-Velin, **+33 0 4 72 15 31 50**, ф. +33 0 4 72 15 31 51, namurova@edap-moscow.ru, **www.edap-hifu.com**, Hugues de Bantel

EMERAUDE VACANCES | Эмерод ваканс
Оздоровительный туризм • Москва, Новинский б-р 20А, стр. 3-6, оф. 323, центр «Интерюнити», (495) 252-7734, Валерия Баблюева • Москва, 1 Голутвинский переулок 6, **775-3720**, -1, info@emeraudevacances.ru, **www.emeraudevacances.ru** • 75008, Paris, 87 Boulevard Haussman, **331 4 742-3078**, ф. -3088

ETC
Системы электронной торговли в коммерческой и государственной сферах • 117208, Москва, Чертановская 7, корп. 1А, стр. 2, (495) 325-1134, ф. 311-0478, -0741, -8597, info@etc.ru, **www.etc.ru** • 191000, С.-Петербург, Загородный пр-т 5, (812) 325-1134, ф. -5, etc@peterlink.ru, Francois Donabella

ETS CUNIN
Инжиниринг, строительство • 121019, Москва, Крестовоздвиженский 15, (495) 202-8658, ф. -5386, cunin.mos@lanit.ru, Naudidier Philippe • 115583, Елецкая 31, корп.1, стр. 2, (495) 202-8658, ф. 399-4921, cuninmos@rinet.ru, **www.cunin.com**, Лагарон П. • 88142, Contrexeville, 617, rue Division Leclerc BP 50, **7 095 109-0573**, ф. 33 3 2908-2524, ets.cunin@wanadoo.fr, **www.cunin.com**, Кюнен Серж

EURO-DIS

Транспорт **Organisation du transport de fret** • 125414, Москва, Клинская 6/1, (495) 945-0490, ф. 945-5062, eurodist@mtu-net.ru, Михаил Новодворский

EUROP ASSISTANCE

Медуслуги **Activites pour la sante humaine** • 119034, Москва, Кожевнический пр. 7, (495) 787-2178, ф. -777, info@europ-assistance.ru, euassist@mastelit.ru, www.europ-assistance.ru, Jean-Marc Beauvieux • 75009, Paris, 7 BD Gustmann, www.europ-assistance.com

EUROPA PLUS

Радиовещание **Activites de radio** • 127427, Москва, Ак. Королева 19, (495) 617-8257, -8164, -8050, ф. 956-3508, 617-8986, Tati-ana_l@europaplus.ru, www.europaplus.ru, Georges Polinski • 75008, Paris, 26 bis rue Francois 1er, 01 47 23-2732

EUROPEAN MEDICAL CENTER

Медобслуживание • 125047, Москва, 2 Тверской-Ямской пер. 10, (495) 787-7070, ф. -7000, stephane@emcsmos.ru, А. Кобоулов • Москва, Спиридоньевский пер. 5, стр. 1, (495) 787-7070, ф. 933-6650, contacts@emcsmos.ru, www.emcsmos.ru • Москва, 1 Николощеповский пер. 6, стр. 1, (495) 787-7070, ф. 241-8108, contacts@emcsmos.ru, www.emcsmos.ru

FAB TRAVEL | Фаб трэвел

Бюро путешествий • 128018, Москва, 1 Ямская 8, (495) 206-1389, -0509, fabtravel@paris-airservices.com, Вячеслав Витальевич Черанев • 75017, Paris, 39 R Dautancourt, 3315 859-2525, ф. -2526, fabtravel@paris-airservices.com, Bouquin Francois Yvec Marc

FACOM | Факом

Профессиональный ручной инструмент • 129337, Москва, Ярославское ш. 2, корп. 1, (495) 743-2897, ф. 188-9649, Этьен Лагард • Morangis, B.P.99, 6 Rue Gustave Eiffel BP 99-91423 Morangis Sedex, 331 6 454-4545, ф. 909-6093, etienne.lagarde@facom.fr, www.facom.com, Thierry Paternot

FIC MEDICAL | Фик медикаль

Фармацевтика • 123610, Москва, Краснопресненская наб. 12, ЦМТ «Международная-2», оф. 742, (495) 258-2006, ф. -7, www.ficmedical.ru, Александр Евгеньевич Попугаев • С.-Петербург, Артиллерийская 1, Бизнес центр «Европа Хаус», оф. 317, (812) 118-8104, ф. -5, fic_spb@m.astelit.ru, Александр Евгеньевич Попугаев • 75008, Paris, 272 rue du Faubourg St. Honore, 331 4888-0040, ф. -0804, fic@club-internet.fr, www.ficmedical.com, Veronica Rogeon

FISHER-ROSEMOUNT

Оборудование для нефтепереработки и газодобычи **Services annexes a l'extraction d'hydrocarbures** • Москва, Мал. Трубецкая 8Б, (495) 232-6968, ф. -70, info.ru@emersonprocess.com, www.emersonprocess.com/rus, www.fisher-rosemount.ru, Кристина Арзуманян

FLORESSANS | Флорессанс

Общая коммерческая деятельность по обеспечению функционирования рынка • 109518, Москва, 1 Грайворонский пр. 20, стр. 9, (495) 238-6155, ф. 238-6143, Марина Григорьевна Клименко • 6535, Peymeinade, La Festre Sud, Route de Grasse, Saint Cezaire sur Siagne, 06 535 Peymeinade, (1033)493-405960, ф. 493-405960, Astier Jean-Claude

FLORIGARDE | Флоригард

Маркетинговые исследования • 103379, Москва, Большая Садовая 8, (495) 961-3881, 691-3882, ф. 952-3000, twin@tal.ru, Груздев Дмитрий Дмитриевич • 92200, Neuilly sur Seine, 36, Avenue Charles de Gaulle, 33 1 141 38 88 03, ф. 33 1 147 38 62 35, Фомин Юрий Сергеевич

FLORIMOND DESPRES

Семена, зерно • 119146, Москва, Комсомольский пр-т 13, оф. 35Б, (495) 234-7790, Жером Жоли • 59242, Wattines, Cappelle en Pevele, 33032 084-9490, ф. 059-6601, contact@florimond-desprez.fr, Francois Desprez

FM LOGISTIC

Межд. перевозки **Organisation des transports internationaux** • 141400, Московская обл., Химки, а/я 181 Domaine 5, (495) 737-3960, ф. -76, gfaure@fmlogistic.ru, www.fmlogistic.ru, Faure Gilles • 194292, С.-Петербург, Домостроительная 1, (812) 559-1041, ф. 559-1212, fmneva@infopro.spb.ru, Perin Olivier • RUE DE L'Europe ZI 57 370 Phalsbourg Lorraine, 03 87 23-1212, ф. 24-1145, www.fmlogistic.com

FRANCEQUIDE | ДОМ ФРАНЦИИ

Туризм • 117049, Москва, Коровий Вал 7, стр. 1 оф. 63, (495) 510-2531, ф. 775-0845, www.francequide.com

FRANCO-DON

Зерно **Commerce de gros de cereales et aliments pour le betail** • 344007, Ростов-на-Дону, Социалистическая 60, (8632) 66-3183, Юрий Алдасов

FREYSSINET INTERNATIONAL ET COMPAGNIE | Фрейссине Интернациональ э Компани

Вантовые системы в строительстве • 117105, Москва, Варшавское ш. 17, стр. 1, оф. 308, (495) 747-5179, freyssinet-rus@mail.ru,

www.freyssinet.narod.com, Кристоф Блан • 78148, Velizy, 1 bis, rue de Petti Clamart, bat C, 33 1 14601-8484, ф. 14601-8585, fmicheau@freyssinet.com, www.freyssinet.com, Jerome Stubler

FRISQUET | Фриске

Системы вентиляции • 103031, Москва, Петровка 27, стр. 4, (495) 231-3587, -8, -9, avergazova@frisquet-moscou.ru, www.frisquet.fr, Фабрис Хирш • 77100, Meaux, 20 rue Branly-Zone Industrielle, www.frisquet.fr, Морис Фриске

GALERIE LES OREADES

Художественная галерея. **Contemporary Artists and Business Partnership. LES OREADES is a leading Moscow and Paris based gallery specializing in contemporary and 20th century Russian art** • 117049, Москва, Крымский Вал 10/14, ЦДХ, Новые галереи, антресольный этаж NG, (495) 238-0217, -6066, ф. -6134, mail@lesoreades.com, www.lesoreades.ru, Edmont Rosenfield, Лилия Славинская • 119021, Москва, Red Square Film, Тимура Фрунзе 11, стр. 34, (495) 589-1577 • 75008, Paris, 52, Rue de Moscou, 33 1 4387-5920, ф. -9920, oreades@club-internet.fr

GAZ DE FRANCE | Газ де Франс

Добыча, транспортировка, распределение природного газа • 119049, Москва, Мытная 1, оф. 24, (495) 230-0022, 230-0033, ф. 230-2712, телекс 413046, gdf@gazdefrance.ru, Брюлле Ив • 75017, Paris, 23 Rue Philibert Delorve, 3314 754-2020, ф. 270-3344, телекс 611 319 GDFRI, valerie.luce@gazdefrance.com, www.gazdefrance.com, Girelli Jean-Francois

GE MEDICAL | Дженерал электрик медикал системз

Медицинское диагностическое оборудование • 123317, Москва, Краснопресненская наб. 18, (495) 739-6931, zhanna.ovchinnikova@corporate.ge.com, Валерий Демизович Курас • 78533, Buc Cedex, 283 rue de la Miniere, 33130 70-4040, ф. -4040, catherine.derekel@med.ge.com, www.gemedicalsystems.com, Reinaldo Garcia

GERFLOR | Жерфлор

Напольные покрытия • 119991, Москва, Вернадского пр-т 41/1, оф. 629-631, (495) 432-8603, -54, ф. -8546, gerflorrus@mspk.east.ru, www.gerflor.com, Томаш Баркани • 69100, Villereurbanne, Cours de la Republique 50, 33475 50-6868, ф. -6995, www.gerflor.com, Chammas Bertrand

GERICO FRANCE | Жерико Франс

Все виды изыскательных, инженерных работ, различных технических разработок • 344019, Ростов-на-Дону, 14 линия 50, (8632) 95-5475, ф. 95-5475, gerico-vostok@aanet.ru, Паскаль Дард • 75001, Paris, 2, rue de Colonel Driant, 10-33-1-42-361922, ф. 361816, gerico.france@wanadoo.fr, Eric Stolz

GIDE LOYRETTE NOUËL | Гид луарэт нуэль

Юристы • 103031, Москва, Столешников пер. 14, (495) 258-3100, ф. -1, lasfargue@gide.com, www.gide.com, Давид Ласфарг • 75008, Paris, 21 Rue jean Goujon, 1 4075-6000, ф. -6904, www.gide.fr, Eric Fabry

GONDRAND

Межд. перевозки **Organisation des transports internationaux** • 127083, Москва, Мишина 46, оф.208, (495) 933-0842, 766-3391, gondrand_moscou@mtu-net.ru, holvic@mega.ru, www.gondrand.com, Виктор Холопов • 75116, PARIS, 11 Rue De Lubeck 75116, 01 4413-1400, ф. -1410, www.gondrand.fr

GONDRAND FRERES | Французское транспортное общество братья Гондран

Транспортно-экспедиторская деятельность • 2147483647, Москва, Мишина 46, оф.208, (495) 933-0842, gondrand@mega.ru, holvic@mega.ru, www.gondrand-moscou.site.volia.fr, Холопов Виктор Алексеевич • 75116, Paris, 11, rue de Lubeck, 01 44 1314-00, ф. -10, www.gondrand.fr, Houart Christian

GORIMPEX | Горимпекс

Экспорт • 125167, Москва, 4 8 Марта 6А, (495) 152-3941, ф. 152-3076, www.gorimpex.ru, Виктор Анатольевич Воликов • 125167, Москва, 4-я ул. 8 Марта 6А, (495) 152-9576, ф. -3076, bovsky@gorimpex.ru, Геннадий Наумович Бовский • 92310, Sevres, 2 Rue Troyon, Les Bureaux De Sevres, 3314 534-6042, Анатолий Петрович Воликов

GROUPE GIRAUD

Межд. перевозки **Organisation des transports internationaux** • 121069, Москва, Новинский б-р 20А, (495) 252-7783, -4, -6, ф. -5, moscow@giraudinternational.com, www.giraud.ru, David Morel

GROUPE LACTALIS | Группа лакталис

Молочные продукты питания • 143581, Московская обл., Истринский р-н, п/о Павловская Слобода, дер. Лешково, (495) 787-0222, ф. 787-0220, info@lactalis.ru, m.sekely@lactalis.ru, www.lactalis.ru, Мартиаль Секели • 53000, Laval, 10 rue Adolphe Beck, (33) 243-59-4259, ф. -59-4263, www.lactalis.com, Leonard Michel

GROUPE SEB MOULINEX | Группа себ Мулинекс

Электрооборудование техника и посуда с антипригарным покрытием • 119180, Москва, Старомонетный пер. 14, стр. 2, 967-3232, ф. -3, seb@ru.groupeseb.com, Бюксторф Сирил • 69132, Ecully, Chemin du Petit Bois, les 4M, 33 04 72 18-1818, ф. -1655, www.groupeseb.com, Dulay Francois

GSO SERVICES

Консалтинг Societe de consulting, services aux entreprises. • 125009, Москва, Вознесенский пер. 5, (495) 981-0990, -80, gso@gso.ru, k.elena@gso.ru, www.gso.ru, Елена Харазян • 77300, Fontainebleau, 31 Rue Marrier, **33 06 11 72-8005**

HACHETTE FILIPACCHI PRESSE

Издательский дом Publisher of magazines of the Hachette Filipacchi Group in Russia (Elle, Elle Dico, Premiere, Parents) • 101959, Москва, Мясницкая 35, эт. 7, оф. 743, (495) 933-2240, 204-1777, ф. -1956, -44, hfm@hfm.ru, www.hfm.ru, Paola Messana, Виктор Шулеву, Вячеслав Керов, Сергей Лаврухин • 92300, Levallois Perret, 149 RUE Anatole France, **01 4134-6000**, ф. -8411, jdewitt@hfm.ru, www.lagardere.com, www.hachette-filipacchi.com

HENNESSY

Алкогoль Alcoholic beverages • 129090, Москва, Гиляровского 4, стр. 5, (495) 207-7947, ф. 933-5335, hennessy@online.ru, Alain Cornibert, Matthieu Bonneville, Юлия Ефтеева • 16101, Cognac Cedex, 1 rue de la Richonne - BP 20, ф. 00 33 5 45 35-7979, consumer-relations@hennessy.fr, www.hennessy-cognac.com

INEXCO VOYAGES

Туризм • 101000, Москва, Маросейка 7/8, (495) 933-5595, 621-8250, ф. 203-0264, 926-5168, incoming@inexco.co.ru, Светлана Кудряшова • 191011, С.-Петербург, Невский пр-т 30, (812) 449-1828, ф. 449-1857 • 75008, Paris, 29 rue Tronchet, +33 (0)1 47 42 2674, ф. 33 (0)1 72 71-8415, www.inexco.fr

INNOTECH

Фармпром • 125047, Москва, 1 Тверская Ямская 23, корп. 1, Бизнес Центр «Парус», (495) 252-7961, ф. -0, innotech@innotech.ru, www.innotech-international.fr, С. Раджа Августин • 191104, С.-Петербург, Артиллерийская 1, (812) 279-6071, ф. -3101 • 94110, Arcueil Cedex, 7-9 Avenue Francois Vincent Raspail, **3314 615-2900**, ф. 546-4015, innotech@innotechinternational.fr, www.innotechinternational.fr, Gobet Arnoud

INTERNATIONAL MEAT

Поставка говядины для заводов по переработке мяса и предприятий розничной торговли. Commerce de gros de viandes de boucherie • 191023, С.-Петербург, Гороховая 36, (812) 325-7528, ф. 325-7529, Janois Nicolas • 75007, Paris, 20 Rue Augereau, **331-4418-6520**, ф. 331-4418-6530

INTERNEWS EUROPE | Интерьюс-Европа

Создание телефильмов • 115516, Москва, Промышленная 11, стр. 3, (495) 956-2248, ф. 234-3998, Джилиан Маккормак • 75011, Paris, 14 Cite Griset, (33) 153-36-0606, ф. 153-36-8341, Alain Modoux

INTERQUADRO

Производство офисной техники и информационного обеспечения Fabrication de machines de bureau et de materiel informatique • 125130, Москва, 2 Новоподмосковный пер. 4А, (495) 150-9292, ф. (095) 150-9953, interqu@postman.ru, Ирина Сафиулина

INTERSED

Радиопередатчики Appareils d'emission et de transmission • Москва, Пушкинская 20/5, (495) 629-8539, ф. 564-8315, 254-8861, korostyleva@intersed.ru, Jean-Francois Font • 69410, Lyon, 10 rue des Rosistes Champagne au Mont d'Or, **04 7252-2222**, ф. -2220, intersed@intersed.fr, www.intersed.com

IRIS

Отель. Hotels • 127486, Москва, Коровинское ш. 10, (495) 488-8000, ф. 906-0105, www.iris-hotel.ru, Nerve Barre

JACQUES DESSANGE

Салон красоты Жак Дессанж Прически Coiffure • 125047, Москва, 1 Тверская-Ямская 7, (495) 978-6891, -6333, 246-8550, -0484, ф. 200-5744, info@jacques-dessange.ru, www.jacques-dessange.ru, Franck Laurenceau • 75008, Paris, 39 AV Franklin D Roosevelt 39-43, **01 53 75-3075**, www.jacques-dessange.com

JEAN LION ET CIE | Жан лион и компания

Сахар, шоколад и кондитерские изделия • 121248, Москва, Кузювской пр-т 7/4, корп. 5, оф. 38, (495) 933-0070, ф. -5849, jlion@co.ru, seijlion@cybercable.fr, www.jlion.ru, Бенсадон Морис • 75008, Paris, 18 av. Matignon, **331 4 266-9222**, ф. -0871, Мишель Керк

KEIDER

Франц. вина Commerce de gros de boissons • 123007, Москва, 4 Магистральная 5, оф. 9, (495) 980-9541, 941-5103, -07, info@keider.ru, club@keider.ru, www.vinternet.ru, Olivier Monseau

KOMPAGNIE GENERALE DE TOURISME ET DE TRANSPORT LEPERTOIRS**C.G.T.T.** | Компани Женерал Де Туризм Э Де Транспор Лепертур | С.Ж.Т.Т.)

Туризм • 125047, Москва, Оружейный пер. 5/9, (495) 937-1910, ф. 937-1911, moscow@cgtt.co.ru, www.cgtt-voyages.fr, Ценессо Жиль • 750010 Paris, 82 rue d'Hauteville, (01) 40228812, ф. 40228854, isabelle.haas@cgtt-voyages.fr, www.cgtt-voyages.fr, Jean-Claude Tacnet

KONTRON MEDICAL

Медпром Fabrication d'equipements electriques et electroniques • 129090, Москва, Мещанская 7/21, (495) 684-1963, ф. -75, www.kontron.ru, www.sante-tech.ru, Girault Olivier • 107031, Москва, Варсонофьевский пер. 3, (495) 684-1963, info@kontron.ru

LA SAUDURE AUTOGENE FRANCAISE | Ля судюр отожен франсэз

Изготовление сварочно-паяльного оборудования • 109147, Москва, Воронцовская 17, **641-2892, -2893, -2894, -2895**, ф. 641-2891, Евгения Генриховна Тригер • 75007, Paris, 75 Qual D'Orsay, (33-1-34) 21-3333, ф. 21-3130, www.saf-airliquide.com, Pont Eugene

LABORATOIRES SARBEC | Лаборатуар Сарбек

Парфюмерия и косметика • 113639, Москва, Балаклавский пр-т 2, корп. 2, оф. 3В4, (495) 967-0826, ф. -7, sarbec@sarbec.ru, Jean-Paul Gilbert • 59531, Neuville en Ferrain, Rue de Vertuquet BP64, **333 2 069-2649**, ф. -3118, телекс 131396 F, sarbec@sarbec.com, www.sarbec.com, Rene-Patrick Marie van den Schriek

LABORATOIRES YVES ROCHER | Лаборатуар де биоложи вежелтаь Ив Роше

Продажа косметической, диетической продукции • 109003, Москва, Тверская 4, (495) 933-1212, ф. -1, www.yvesrocher.ru, Жерар Ланкнер • La Gacilly, La Croix Des Archers-La, **014108-5500**, Жав-Ив Узиюне

LACTALIS

Молочные продукты • Московская обл., Истринский район, дер. Лешково, (495) 787-0222, ф. -0, jeanpaul@lactalis.ru, www.lactalis.ru • 53000, Laval, 10 RUE Adolphe Beck, **02 43 59-4259**, www.lactalis.fr

LAFARGE | Лафарж

Цемент • 103009, Москва, Леонтьевский пер. 25, стр. 1, (495) 540-7131, 234-0811, ф. 540-7130, 234-0810, info@lafarge.ru, www.lafarge.ru, Моризо Жорж • Краснодар, Московская 5, (8612) 72-1142, 8(918)445-0407, ф. (8612) 75-9666, lafarge@bk.ru, <http://lafarge-yug.ru> • Paris, 61 rue des Belles Feuilles, Cedex 16, **01 4434-1111**, ф. 4434-1200, secretary@ru.lafarge.com, www.lafarge.com, Bruno Marie Lafont

LANCOME BOUTIQUE

Косметика и парфюмерия Cosmetics & parfumes • 103779, Москва, Петровка 10, (495) 234-0173, www.lancome.com

LC | Л.К.

Внешнеэкономическая деятельность • 398050, Липецк, Пролетарская 13, оф. 20, (0742) 27-5235, 24-5235, ф. 27-3267, 24-6290, lci@lipetsk.ru, Claud Lienard • Metz, 30 avenue Foch, Cedex 1, **333 8 775-9700**, ф. 736-1760, accountant@lcint.com, www.lcint.com, Claude Lienard

LEGRAND | Легран

Распределительные системы управления низкого напряжения Manufacturer of low tension electrical accessories -sockets, switches, etc • 105023, Москва, Мал. Семеновская 9, стр. 12, (495) 975-8650, -60, ф. 755-5808, bureau.moscou@legrand.com.ru, www.legrand.com.ru, Michel Marion, Francois Peyrachon, Perrine Dufros • 197342, С.-Петербург, Средний пр-т 86, оф. 449 Васильевский остров, (812) 327-8878, stpet@legrand.com.ru • 620027, Екатеринбург, Шевченко 9, оф. 226, (343) 353-5908, ekat.bureau@legrand.com.ru • 603005, Нижний Новгород, Верхне-Волжская наб. 2, (8312) 19-5092, ф. -8138, bureau.nnov@legrand.com.ru • 87000, Limoges, 128 Avenue du Marechal de Latr de Tassigny, **5 506-8787**, www.legrand.fr, Ф.Граппотт

LEROY MERLIN VOSTOK | Леруа Мерлен Восток

Розничная сеть гипермаркетов строительных и отделочных материалов для дома и сада • 143404, Московская обл., Красногорск-2, а/я 30, 66 км. МКАД, (495) 961-0160, ф. -1, kbikikova@leroymerlin.fr • 59260, Lezennes, RUE Chanzy, **03 2880-8080**, ф. -8008, www.leroymerlin.fr

LEROY-SOMER

Электродвигатели, генераторы и трансформаторы – 750kw. Fabric de moteurs, generatrices et transfo electriq inf a 750 kw • 119881, Москва, Мал. Трубецкая 8Б, эт. 11, (495) 232-9472, ф. -0356, Leroy-somer@mtu-net.ru, Андрей Ковнацкий • 115114, Москва, Летниковская 10, корп. 2, (495) 232-9472, ф. 981-9813, russia@leroy-somer.com • 16000, Angoulême, BD Marcellin Leroy, **05 45 64-4564**, ф. -4504, www.leroy-somer.com

LES LABORATOIRES SERVIER | Лаборатории Сервьё

Фармацевтическая и химическая продукция • 113054, Москва, Павелецкая пл. 2, стр. 3, (495) 937-0700, ф. (495) 937-0701, www.webapteka.ru, Фредерик Жирар • 92200, 22 rue Garnier Neuilly-Sur-Seine, **331 5 572-6428**, ф. -3360, телекс SERVIER 620542F, Жак Сервьё

LGL FRANCE | ЛЖЛ Франс

Климатическое оборудование • 127051, Москва, Трубная 21/11, корп. 2, эт. 5, Бизнес-центр «Инженер», (495) 933-2955, ф. 923-5650, a.kordonets.lennox@co.ru, Тулон Филипп • 69780, Mions, rue des Albatroszi les Meurires, **33 4 72 23-2020**, ф. 20-0776, Robert Mac-Donough

LOGIS | Ложис

Нефтепром, бурение скважин • 117198, Москва, Ленинский пр-т 113/1, пом. 207Е, (495) 956-5315, ф. 956-5315, Кирилл Александрович Вишенский • 78000, Versailles, 97, rue des Chantiers, **33 1 39 53-2000**, ф. 53-0661, logic-transport@wanadoo.fr, Branko Djurovic

LOT & VISITE | Лот э визит

Налаживать партнерские отношения с российскими туристическими компаниями, поиск новых деловых партнеров • 101000, Москва, Мясницкая 30/1/2, корп. 2, (495) 772-49-20, moscow-lotvi-

- sit@mtu-net.ru, Анна Давыдовна Зеликович • 75009, Paris, boulevard Poissonniere 14, **33014 523-1673**, ф. 523-1602, lot-visite@mail.ru, www.lot-visite.com, Inna Golovina-Duvigneau
- LOUIS DREYFUS**
Продовары • Trading of grains, sunflower seeds, transformation into flour and oil • 125009, Москва, Тверская 12/1, оф. 17/22, **(495) 363-6000**, ф. -1, www.ldvostok.ru, Stephane Mac Farlane, Сергей Талдыкин, Светлана Ивашура
- L'OREAL**
Парфюмерия и косметика Wholesale trade in cosmetics and beauty products of L'oreal group • Москва, 4 Голутвинский пер. 1/8, стр. 1-2, **(495) 258-3191**, ф. -82, www.loreall.com, Pekka Huttunen, Yann Bozek, Дмитрий Прокопенко, Георгий Шимшанов
- M C S INTERNATIONAL** | Эм Си Эс Интернешнл
Поставки пластикового сырья, поставки оборудования ведущих производителей для предприятий химической промышленности, в особенности оборудования для впрыска и формовки пластмасс. • 125009, Москва, Калашный пер. 10, стр. 2, оф. 1, **(495) 722-6989**, ф. 202-3706, Смарагд Филипп • 116 Bureaux De Colline 92210 Saint Cloud, France, **33 1 4112-0612**, ф. -9883
- MAISON DE LA FRANCE** | Дом Франции
Туризм • 109612, Москва, Бол. Черкасский пер. 15, оф. 411Б, **(495) 510-2531**, ф. 775-0845, www.franceguide.com, Вальжен Кристиан • 75001, Paris, 20 av. De L'Opera, **331 4 296-7259**, ф. -7031, www.franceguide.com, Baudier Thierry
- MALESAN WILLIAM PITTERS**
Элитные вина Production, wholesale trade and distribution of wines and spirits • Москва, Выборгская 16, стр. 1, **(495) 937-3338**, ф. 150-9682, wpitters@malesan.ru, www.malesan.ru, F. Billiet, Ирина Ульянова
- MARIANNE MEDIA INTERNATIONAL** | Марианн медиа
Реклама и инжиниринг связи • 129090, Москва, Олимпийский пр-т 16, **(495) 785-0752**, ф. -4, www.pc-internet, Philippe Noury • 75001, Paris, Rue Saint Honore 320, **440 66 045-1171**, ф. 132-0248, Жерар Альбарэ
- MAZARS & GUERARD**
Аудит и консалтинг Audit and consulting company worldwide • 127051, Москва, Цветной б-р 25, стр. 3, **(495) 792-5245**, -6, ф. -7, www.mazars.com, Paul-Antonie Lecocq, Павел Жегалов • 1034, Киев, Reitarska 20/24, оф. 2, **(38044) 461-9332**, ф. 462-0072, Richard Muszynski
- MECATRADE** | Мекатрейд
Удобрения • 119590, Москва, Минская 1 Г, корп. 2, оф. 29, **(495) 755-9216**, ф. (495) 785-6507, mekatrade.moscow@mekatrade.com, www.mekatrade.com, Derkaoui Abderrakhaman • 75001, Paris, 162 Rue de Rivoli, **331 5329-3030**, ф. 4261-2626, Mekatrade@mekatrade.ru, www.mekatrade.com, Туринцев Александр
- MEDICINS SANS FRONTIERES** | Врачи без границ
Объединение врачей • 364000, Чеченская Республика, Грозный, Славянская 39, Манюэль Ланно Ланнауд • Paris, 8 rue Saint-Sabin, 11 ete, **33014 021-2929**, ф. 806-6868, Jean-Herve Bradol
- MEDICINS DU MONDE** | Медсэн дю монд
Благотворительность • 123181, Москва, Исаковского 12, корп. 1, **(495) 207-8883**, ф. 208-0193, mdm@aha.ru, Паола Барил • 197110, С.-Петербург, Офицерский пер. 6-2, **(812) 247-1495**, ф. 237-1495, office@humanitarianaction.org, Александр Александрович Цеханович • 75018, Paris, 62 rue Marcadet, **33144 92-1515**, ф. 92-9992, medmonde@medecinsdumonde.org, sdm@medecinsdumonde.net, www.medecinsdumonde.org, Claude Moncorge
- MERIAL** | Мериал
Производство и продажа медикаментов • 129164, Москва, Зубарев пер., стр. 1, Евгений Владимирович Добротворский • Lyon, Avenue Tony Garnier 29, **33 04 72 72 3000**, ф. 3069, Gouffe Daniel
- MICHELIN INTER ASSISTANCE**
Шины Import and distribution of tyres • Москва, Чапаевский пер. 14, **(495) 258-0926**, ф. -7, www.michelin.com, Алексей Платов, Jean Yve Саух
- MILLIPORE** | Миллипор
Медоборудование • 117997, Москва, Миклухо-Маклая 16/10, **(495) 336-5622**, ф. 330-7447, info@millipore.ru, www.millipore.ru, Морис Мемми • 67120, Molsheim, 39 Route Industrielle de la Hardt, **33130 127-123**, ф. -042, www.millipore.com, Arend Bernard
- MONDE SANS FRONTIERES** | Монд Сан Фронтьер
Туризм • 125047, Москва, Тверская-Ямская 25, стр. 1, **(495) 781-0049**, Марина Рэмовна Фролова • 75009, Paris, 9 rue Delta, **(331) 56 02 6161**, ф. 56 02 6170, paris@calva.net, Marie Madeleine Sarkis
- MONDOTOURS** | Мондотур
Туризм • 121291, Москва, Можайское ш. 165, **(495) 247-0236**, serge@rinet.ru, Александр Вячеславович Осипов • 75010, Paris, 74 rue d'Hauteville, **331 4 247-1446**, ф. 246-2204, Медиони Жан-Пьер
- NIKO** | Нико
Смазочные материалы Fabrication d'huiles essentielles • 121069, Москва, Хлебный пер. 19Б, **(495) 956-9014**, 202-1415, ф. 956-9014, пуко-rus@male.ru, Александр Денисов • 75366, Paris, 66, avenue des Champs-Elisees, BP 414, Cedex 08, **33 014 565-1000**, ф. 561-5013, info@nyco.fr, www.nyco.fr, Mortier Philippe
- NISSAN EUROPE SAS** | Ниссан Европа САС
Торговля транспортными средствами, запасными частями, СКД-устройствами, вспомогательными приспособлениями для транспортных средств • 115054, Москва, Космодамианская наб. 52/3, **(495) 961-2131**, ф. -2132, tsaito@nissan.ru, www.nissan.ru, Тору Сайто • 78190, Trappes, 8 Ave. Jean D Alembert, Parc De Pissaloup, **33 01 30 13-6747**, ф. -6855, Hitoshi Kawaguchi
- NOVOTEL SHEREMETYEVO-2**
Отель • 103339, Москва, Химкинский р-н, а/п «Шереметьево-2», оф. 3, **(495) 926-5900**, ф. -4, www.novotel-moscow.ru, Edgard Pauly
- OCCIDENTAL INDUSTRIES** | Оксидентал индустри
Оборудование для производства стройматериалов • 125315, Москва, Балтийская 10, корп. 2, оф. 23, **(495) 151-8841**, ф. 151-6623, occidentalindustries@mtu-net.ru, Руслан Свинцицкий • 75008, Paris, 3 rue la Boetie, oci@club-internet.fr, Peymirat Georges
- OLEINA**
Молоко, яйца, растит. масло Commerce de gros de produits laitiers, oeufs, huiles • 113054, Москва, Космодамианская наб. 52/4, **(495) 721-1818**, ф. -7, oleina@ru.ebsworld.com, www.oleina.ru, Алексей Шавров, Андрей Иванов
- PARIS ETOILE VOYAGE** | Пари-этуаль вояж
Туризм • 103031, Москва, Кузнецкий Мост 3, стр. 2, **(495) 238-8586**, anthon@pev.ru, www.pev.ru, Антон Евгеньевич Исаев • 75016, Paris, 48 rue de l' Assomption, **33 1 45 25-6480**, ф. 24-5595, etoile.voyage@wanadoo.fr, Galina Thouenon
- PCM POMPES** | Насосы-псм
Деятельность, связанная с металлургией и машиностроением • 191186, С.-Петербург, Наб. канала Грибоедова 15, оф. 18Н Лит. А, **(812) 320-7799**, ф. 926-0299, pcmrussia@pcmpompes.com, Пьерр Фуяде • 92170, Vanves, Rue Ernest Laval, 17/19, **33 01 30-12-4990**, ф. -60-0489, pcmrussia@pcmpompes.com, www.pcmpompes.com, Jacques Fay
- PERNOD RICARD**
Алкоголь Alcoholic beverages import and distribution • 119034, Москва, Сеченовский пер. 7, оф. 1, **(495) 937-4377**, ф. -20, www.pernod-ricard.fr, Philippe Coutin, Chuchould Cheikh, Олег Букин
- PEUGEOT-ARMAND**
Автосервис Entretien et reparation de vehicules automobiles • 103008, Москва, Бол. Дмитровка 32, **(495) 625-6850**, ф. 200-5150, peugeot@armand.ru, www.armand.ru, Юрий Попков
- PHARMAREGIE DISTRIBUTION** | Фармарежи Дистрибуция
Фармацевтика • 101509, Москва, Лесная 43, оф. 227, **(495) 783-2680**, ф. 783-2681, prespharm@prespharm.ru, Филипп Жульен • 17, Rue Guiglionda De Sainte Agathe, 06300 Nice, **810 334 93 54-0631**, ф. 93 54-0661, ideor@wanadoo.fr, Philippe Julien
- PLUME-IMPEX** | Плюм-импекс
Купля-продажа перьев, шерсти • 105023, Москва, Мал. Семеновская 3, **(495) 963-4500**, ф. 369-7909, Евгений Зверев • 75014, Paris, 6 Rue Daguerre, **336 7 433-8679**, ф. 4 327-1144, Болеслав Леонидович Могилянский
- POLYSOUDE** | Полисуд
Промоборудование для сварки и резки металлов • 109004, Москва, Земляной Вал 66/20, оф. 4С, polysoude@co.ru, www.polysoude.com, Галина Васильевна Селина • 44300, Nantes, 2 Rue Paul Beaupere-Zi du Bois Briand, **332 4 068-1103**, ф. -1188, Ханс Петер Маринер
- PORMEST** | Промест
Консультационные услуги • 113054, Москва, Берсеневская наб. 20/2, Дом Российской прессы, оф. 528, anna@promest.com, Анна Витальевна Скворцова • 6410, Espace Berlioz, rue Albert Caquot, **330 4 9365-4475**, ф. -2716, dpages@promest.com, www.promest.com, Dominique Pages
- POTEL & CHABOT** | Потель и Шабо
Организация приемов и банкетов • 127015, Москва, Вятская 27, стр. 15, оф. 1, **(495) 641-1024**, -25, ф. 790-7162, acc@potelechabot.ru, info@potelechabot.ru, Martinet Eric • 75116, Paris, 3 rue De Chaillot, **331 5 323-1515**, ф. 323-1600, Ив Ле Наяр
- PRESS POINT**
Издательство Edition • 127018, Москва, Складочная 1, стр. 13, **(495) 627-3607**, -8, 980-5740, ф. 788-3853, info@presspoint.ru, int@presspoint.rosmail.com, www.presspoint.ru, Erik Minas
- PRESSE PARTICIPATIONS RUSSES** | Пресс партисипасион рюсс
Ценные бумаги • 105062, Москва, Лялин пер. 20, корп. 1, **(495) 781-4742**, ф. 781-4742, prr_fr@mail.ru, Людмила Валерьевна Гречкина • 75008, Paris, 120 Av. Champs-Elysees, **3315 383-7100**, ф. 383-7110, Georges Geronimi
- PUBLICIS**
Реклама Agences, conseil en publicite • 127006, Москва, Мал. Дмитровка 16, корп. 6, **(495) 937-3300**, ф. -11, www.publicis.com, Nazim Valimahomed
- REMY COINTREAU** | Реми Куантро
Коньяк, ликер и шампанское премиум-класса • 125047, Москва, 4 Тверская-Ямская 2/11, стр. 2, ф. 788-6867, mail@kirillzhukov.net, Ле-

шек Карлович • Boulevard Haussmann, 21, Paris 75009, France, (33) 144-13-4413, ф. 145-62-8252, stephane.laugery@remy-cointreau.com, www.remy-cointreau.com, Lacarriere Jean Pierre

REMY DENVIEW

Водка Production d'eaux de vie naturelles • 119334, Москва, 5 Донской пр-д 21Б, корп. 10, (495) 232-2100, ф. 958-1031, Евгений Васильев

REMY-GARNIER

Элитная французская фурнитура (оконная, дверная, лестничная) • 103012, Москва, Ветошный пер. 9, оф. 405, (495) 933-8609, ф. 933-8610, Ирина Бокова • 75012, Paris, 30 bis boulevard de la Bastille, 33 01 43 43-8485, ф. 46-1376, rganier@garnier-remy.com, www.garnier-remy.com, Christian Chassagnon

RENAULT | Рено

Автопром • 109316, Москва, Волгоградский пр-т 42, корп. 27, оф. 426, (495) 775-4001, ф. -48, www.renault.ru, Жан-Мишель Жалинье • 92100, Boulogne Billancourt, 13/15, quai Le Gallo, 033 141 0450-50, ф. -40, www.renault.com, Schweitzer Louis

RENAULT TRUCKS | Рено Тракс

Машиностроение • Москва, Ленинградский пр-т 72, стр. 4, оф. 2202, (495) 721-1280, -1284, ф. 721-1282, -1285, Zimmermann Guillaume • 99, Route De Lyon 69802, Saint-Priest, 810 334 72 96 81 11, ф. 96 72 07, anastacia.stavitskaya@renault-trucks.com, www.renault-trucks.com, Chmielewski Stefano

RENAULT VI | Рено ви

Автопром • 121002, Москва, Луначарского 7, оф. 12, (495) 721-1280, ф. -2, olga.y@g23.relcom.ru, www.renault-vi.com, Зиммерматт Гийом • 69802, Saint-Priest France, 99, Route De Lyon, 810 334 72 96-8111, ф. -7207, www.renault-trucks.com, Chmielewski Stefano

RHODIA | Родиа

Химический концерн • 101000, Москва, Уланский пер. 5, (495) 926-5726, ф. -7, -8, www.rhodia.ru, Daniel Vidalinc, Анна Дьякова • 142204, Серпухов, Химиков 1, (27) 7291-46, ф. -06, Vidalinc Daniel • 92512, Boulogne-Billancourt, 26 quai Alphonse Le Gallo, 3315 538-4000, ф. -4428, catherine.massias@eu.rhodia.com, www.rhodia.com, Tiroufflet Jean-Pierre

ROYAL CANIN | РОЯЛ КАНИН

Производство и реализация продуктов питания для домашних животных • 141863, Московская обл., Дмитровский р-н, П/О Ермолино №1, а/я «Royal Canin», (495) 221-82-90, ф. (495) 221-8295, info@royal-canin.ru, breeder@royal-canin.ru, www.royal-canin.ru, Пако-Дебуа Филипп • 30470, Airmargues, RN 113, (33) 046673-6400, ф. 046673-6704, Alain Guillemin

S.A.S. SBS-SOCIETE BRETONNE DE SALAISONS | Сосьете Бретон де Салэзон | «С.Б.С.»

Производство мясных и колбасных изделий, организации и ведение собственной рознично-оптовой торговой сети • 177647, Москва, Генерала Тюленева 25, корп. 1, оф. 37, (495) 424-4914, sbsmoscow@com2com.ru, Гийом Филипп • Usine des Pins, Lampaul-Guimiliau, 29400 Landivisiau Cedex, 33 (0) 2 98 68 68 68, ф. 68 68 99, sbs@smithfield.fr, www.groupe-sbs.com, Unvoas Daniel

SAF NEVA | Саф-Нева

Хлебопекарные дрожжи • 197342, С.-Петербург, Белоостровская 13, (812) 326-8700, ф. -1, safneva@safneva.ru, www.safneva.ru, Schtraouss Laurent • 141400, Московская обл., Химки, Мари Рубцовой 7, (495) 510-1314, ф. -15, msk@safneva.ru, www.lesaffre.com

SAFRAN | Сафран

Авиационно-космическое двигателестроение • 119049, Москва, Мытная 1, стр. 1, оф. 17, (495) 937-3739, -45, Patrick Barraquand • 2, Boulevard du General Martial Valin, 75015 Paris, France, 33 1 4060-8080, ф. -8102, www.sneema.com, Bechat Jean-Paul

SAGEM | САЖЕМ КОММУНИКЕЙШН

Эксплуатация предприятий, деятельность которых связана с электроникой, радиотехникой, электроникой, оптикой • 125167, Москва, Ленинградский пр-т 47, стр. 2, (495) 258-2256, Жан-Кристоф Каттен • 75512, Paris, Cedex 15-27, Rue Leblanc, 33 1 58 11-7700, ф. 33 1 58 11-7750, jean-christophe.cattin@sagem.com, www.sagem.com, Gregoire Olivier

SAGEXPORT | Сажэксपोर्ट

Управление, проектирование, строительство, монтаж • 129090, Москва, Гиляровского 4, стр. 5, 933-8534, -8535, ф. 933-8536, to@co.ru, Михаэль Петер Вилли Хоппенхайт • 92300, Levallois-Perret, 35 rue d'Alsace, 33 1 55 63-2050, ф. 33 1 55 63-2070, Tridemy@sagexport.com, Tridemy Roger

SAINT-GOBAIN | Сен-гобен

Стекло • 119017, Москва, Бол. Ордынка 40, стр. 4, БЦ «Легион», (495) 230-5570, ф. 230-5580, sgicistow@space.ru, www.saint-gobain.ru, Франсуа Робер Карьер • 357217, Ставрополь, Минеральные Воды, п. Анджиевский, Заводская 1, (879) 227-7525, ф. 224-3621 • 127006, Москва, Долгоруковская 18, (495) 937-3214, -23, ф. -15, -17 • 189626, С.-Петербург, п. Шушары, Ленина 1В, (812) 140-3880 • 92400, Courbevoie, Les Miroirs, La Defense 3, 18 avenue d'Alsace, (33-1) 4762-5352, ф. 4762-5082, Телекс 611570 MIROI, michel.nicou@saint-gobain.com, www.saint-gobain.com, Jean Laronzé

SALANS

Юристы • 125009, Москва, Газетный пер. 17/9, (495) 258-3444, ф. -77, www.salans.com, Mathieu Fabre-Magnan, Евгения Васильевна Тарасова • 75008, Paris, 9 rue Boissy d'Anglas, 3314 268-4800, -1545

SANOFI

Биофармацевтика • 101000, Москва, Уланский пер. 5, (495) 935-8690, ф. 935-8696, sanofipasteur@yandex.ru, www.sanofipasteur.ru, Нормундс Земвалдис • 614058, Пермь, а/я 9502, (342) 293-2083, ф. 226-52-99, okanin@inboks.ru, www.privivka.ru • 69007, Lyon, 2 avenue Pont Pasteur, 33 4 3737-0100, ф. 37-7737, www.sanofipasteur.com, David J. Williams

SCHLUMBERGER INDUSTRIES

Научные приборы Fabrication d'instrumentation scientifique et technique • 109004, Москва, Таганская 9, (495) 237-7361, -51, -32, -81, 933-1141, ф. 935-7640, 933-1142, Fache Dominique • 193019, С.-Петербург, Хрустальная наб. 11, (812) 329-2300, ф. 329-2301

SCHNEIDER ELECTRIC | Шнейдер Электрик

Электрооборудование • 129281, Москва, Енисейская 37, (495) 797-4000, ф. 797-4002, www.schneider-electric.ru, www.schneider-electric.ru, Пьер Левелк • 191126, С.-Петербург, Звенигородская 3, (812) 112-4174, ф. 314-7805, office@schneider-electric.spb, Николай Иванов • 92500, Rueil Malmaison, 89, boulevard Franklin Roosevelt, 33 1 41 29 7000, ф. 29 7100, Henri Lachmann

SDV LOGISTIQUE

Международные транспортные перевозки • 127273, Москва, Олонецкая 25, (495) 203-8286, 258-3100, ф. 203-9057, a.ferteux@sdv.com, Anne Ferteux • 92811, Puteaux Cedex, 31-32 quai de Dion Bouton, 33014 696-4933, ф. 696-4472, Даниэль Дельва

SDV LOGISTIQUE INTERNATIONALE | СДВ Ложистик Интернасьональ

Международные транспортные перевозки • 121019, Москва, Никитский б-р 11, стр. 1, (495) 203-8286, 258-3100, ф. 203-9057, Даниэль Дельва • 92811, Puteaux, 31-32 quai de Dion Bouton, Anne Ferteux

SEAMAG | Симаг

Промышленные проекты • 103918, Москва, Газетный пер. 3, стр. 2, (495) 629-8471, ф. 629-8441, Жанна Станиславовна Стенина • 78371, Plaisir, 554 Alle Gabriel Voisin-Br 40, 331 3 081-4898, ф. 081-9798, Gerard Malard

SEB CEI | Себ СНГ

Электробытовая техника и посуда с антипригарным покрытием • 119180, Москва, Старомонетный пер. 14, стр. 2, (495) 967-3232, ф. -3, seb@ru.groupeseb.com, www.groupeseb.com, Бюксторф Сирил • 69132, Ecully, Chemin du Petit Bois, les 4M, 334 7 218-1818, ф. -1655, Тьерри до ля Тур д'Артэз

SEITA | Сеита

Табачные изделия, спички • 105062, Москва, Фурманский пер. 9/12, (495) 331-1835, ф. 788-1421, Francois-Xavier Hotier • С.-Петербург, Обводного канала наб. 193, (812) 331-1835, ф. -6, moscow@altadis.dol.ru, www.altadis.com, Hotier Francois-Xavier • 75639, Paris, 182-188 Av. de France, 3314 497-6150, ф. -6283, Jean-Dominique Comolli

SERVIER PHARMACEUTICALS

Фармацевтика Promotion and distribution of pharmaceutical drugs; pharmaceutical laboratory • 115054, Москва, Павелецкая пл. 2, стр. 3, эт. 7, (495) 937-0700, ф. -1, www.servier.com, Eric Doulat, Елена Донская, Дмитрий Рыбаков, Игорь Котыхов

SETEC VATIMENT | Сетек батиман

Проектные работы в области строительства • 101000, Москва, Чистопрудный б-р 5/10, (495) 737-6334, ф. 737-6335, setec@setecing.ru, Режис Аделин • 75012, Paris, 58 Quai De La Rapee, Toir Gamma D, 33-01 4004 6304, ф. 4004 6989, batiment@setec.fr, Regis Adeline

SFA RUS

Торговое представительство группы компаний SFA. Насосы для принудительной канализации SANI-HACOC • 101000, Москва, Колпачный пер. 9А, оф. 103, (495) 963-1940, ф. 258-2951, info@sfa.ru, www.sfa.ru, Владимир Анатольевич Нефедов • 75002, Paris, 8 rue Adoukir, 331 4 482-3920, ф. -3925, export@sfa.fr, www.sfa.fr

SG CORPORATE FINANCE ADVISORY | СЖ Корпорейт Файненс Эдвайзори

Консультации • 119180, Москва, Якиманская наб. 2, эт. 7, (495) 720-6726, ф. -45, tatiana.yaroshenko@socgen.com, www.socgen.com, Михаил Анатольевич Нусинов • 92800, Paris, 17 Cours Valmy Tour Sosite Generale, La Defense 7 Valmy, 3314 213-8011, ф. -0553, alain.nouchy@socgen.com, Antoine Gabizon

SIDEL | Сидэл

Оборудование (упаковка пищевой продукции) • 125103, Москва, Новоподмосковный пер. 2, (495) 937-5316, ф. -5, sidel@sidel.ru, Philippe de Sarrazin • 2096, Киев, Труда б-р 4А, а/я 74, (38044) 573-2750, ф. -1, sidel-ukr@iname.ru, www.sidel.com, Вадим Ковалевский • 214013, Смоленск, Воробьева 17, (80812) 66-0693, Henri Oliva • Le Havre Cedex, Avenue de la Patrouille de France, Octeville sur Mer, 33023 285-8687, ф. -8100, Gerard Stricher

SNF

Очистка воды • 119121, Москва, Бурденко 14А, (495) 248-4180, ф. -3060, snf@online.ru, www.snf.fr, Андрей Гончаров

SOCIETE AUTONOME DE VERRERIES | Сосьете Отонем Де Верери

Стекло всех видов • 119019, Москва, Воздвиженка 7/6, стр. 1, часть А, saverglass@mail.ru, Михаил Николаевич Герасимов • 60960, Feuquierie, 3, place de la Gare, **33 344 4645-45**, ф. -33, lac@saverglass.com, www.saverglass.com, Loic Quentin de Gromard

SOCIETE BRETONNE DE SALAISONS | Сосьете бретон де салззон

Мясные и колбасные изделия • 177647, Москва, Ген. Тюленева 25, корп. 1, оф. 37, (495) 424-4914, sbsmoscow@com2com.ru, www.groupe-sbs.com, Филипп Гийом • 29400, Landivisiau Cedex, Usine des Pins, Lampaul-Guilimilau, **33029 868-6868**, ф. -6899, телекс 33 2 940 762, sbs@smithfield.fr, Daniel Unvoas

SOCIETE DE TRANSPORTS GONDRAND

Транспортно-экспедиторская деятельность • 127083, Москва, Мишина 46, оф.208, (495) 766-3391, ф. 933-0842, holvic@mega.ru, Виктор Алексеевич Холопов • 75116, Paris, 11 rue de Lubeck, **331 4 413-1400**, ф. -1410, www.gondrand.fr, Уарт Христиан

SOCIETE GENERALE | Сосьете Женераль

Банковские услуги • 119180, Москва, Якиманская наб. 2, (495) 926-5100, ф. -1, www.bsgv.ru, Мария Евсеевна Богорад • 75009, Paris, 29, Boulevard Haussmann, **33 1 4214-8872**, ф. -3883, www.soc-gen.com, www.socib.com, Bouton Daniel

SOCIETE JAS HENNESSY | Сосьетэ жас хеннесси

Алкоголь • 129090, Москва, Гиляровского 4, стр. 5, (495) 207-7947, ф. 933-5335, Алан Корнибер • 16100, Cognac, 1 rue de la Richonne, **335 4 535-7272**, ф. 535-7979, Жиль Хеннесси

SODIMAS | Содимас

Подъемное оборудование • 113184, Москва, Брюсов пер. 2/14, стр.5, (495) 363-4661, ф. -2, info@sodimas.ru, sodimas_ru@mtu-net.ru, www.sodimas.ru, Олег Анатольевич Пугач • 26600, Pont-de-l'Isere, Quartier les Virieux, **334 7 584-8600**, ф. -6730, accueil@sodimas.fr, www.sodimas.com, www.sodimas.fr, Patrice Arnoult

SOMASER SNC | СОМАСЕР

Разработка нефтяных месторождений, бурение • Тюменская обл., Ямало-Ненецкий АО, Ноябрьск, (34564) 7-6654, ф. 7-6656, Роберто Гвиди • 78140, Velizy-Villacoublay, 16 Bis Rue Grange Dame Rose, www.prideinternational.com, Jean Paul Henderson

SOPEXA | Сопекса

Сельскохозяйственные и продтовары • 129110, Москва, Гиляровского 65, стр. 1, (495) 797-9100, ф. 797-9110, sopexa@sovintel.ru, Татьяна Адольфовна Корсунская • 75008, Paris, 43-45 ru de Naples, (33-1) 4469-4000, ф. 4469-4071, www.sopexa.com, Dominique Charodon

SPIE S.A. | А.О. СПИ

Инжиниринг, проектирование, строительство и реконструкция морских нефтегазовых платформ • 125315, Москва, Ленинградский пр-т 72, стр. 4, 6 этаж, оф. 4, (495) 721-3008, spie-int@mtu-net.ru, Андрей Николаевич Пивоваров • 95863 Sergi-Pontyas, avenue de L'Antreprez, 10, **33 1-34-243000**, ф. 244721, Jean Monville

SPORT ACTIVE

Спортивно-охотничье оружие Chasse • Москва, Звенигородское ш. 31, стр. 1, (495) 255-5599, ф. 252-3568, Андрей Костюченко

STEELCASE | Стилкейс

Офисная мебель • 103030, Москва, Новослободская 23, (495) 935-7064, ф. 935-7065, steelmos@co.ru, www.steelcase.ru, Жерар Нордон • 191186, С.-Петербург, Вольнский пер. За, литер А, (812) 346-8010 • 67035, Strasbourg, 56 rue Jean Giraudoux, **333 8 813-3030**, ф. 813-3150, info@steelcase-europe.com, www.steelcase-europe.com, James Gordon Mitchell

STOLT OFFSHORE | Стольт офшор

Добыча нефти и газа на морском шельфе • 121059, Москва, Московско-Казанский пер. 11/15, (495) 268-8179, ф. 264-9451, afmed-info@stoltoffshore.fr, www.stoltoffshore.fr, Гари Грей • 92000, Nanterre, 32 avenue Pablo Picasso, **81033 1 4097-6300**, ф. -6363, afmed-info@stoltoffshore.com, www.stoltoffshore.com, Thomas Ehret

SUEZ LYONNAISE DES EAUX

Экология, жилищно-коммунальное хозяйство • 121059, Москва, Бол. Дорогомиловская 14, корп. 1, оф. 39, (495) 243-3948, ф. 243-3941, dzgtm@co.ru, Жан-Пьер Ламбер • 92020, Nanterre, 72 avenue de la Liberté, **331 4 695-5039**, ф. 695-5172

TECHNIP | Текнип

Строительство • 121069, Москва, Бол. Молчановка 23/38, стр. 2, оф. 2, (495) 203-0053, -0059, ф. 203-0245, Селлам Совер • 190000, С.-Петербург, Галерная 20, (812) 315-5450, ф. 315-5042 • 370000, Баку, Низами 340, эт. 3, (99412) 497-2310, 497-2311, ф. 497-6540 • 744000, Туркменистан, Ашхабад, Туркменбаши 124, эт. 8, (99312) 456-468, 456-469, ф. 453-115 • 92973, Paris, 6-8 Allee De L'Arche - Faubourg De L'Arche-Zac Danton - 92400, Courbevoie, (33) 147-78-2121, ф. 14778-3340, webmaster@technip.com, www.technip.com, Valot Daniel

TEXTRA | Текстра

Консалтинг • 123242, Москва, Зоологическая 2, (495) 762-7741, ф. 952-0998, info@textra.ru, schwe-smi@yandex.ru, Елена Петровна Ива-

нова • 75015, Paris, 129 rue du Cher-Midi, **331 4222-9062**, ф. 5363-0117, textra@wanadoo.fr, www.textra.fr, Evelyne Strechinsky

THALES AVIONICS | Талес Авионикс

Профессиональная электроника • 101000, Москва, Ленинградский пр-т 47, корп. 2, под. 1, 3 эт., (495) 780-9930, ф. 780-9929, Olivier Boniface • 92200, Paris, 45, Rue de Villiers, Neuilly Sur Seine, **33 (0) 1 57 77 88 80**, ф. 1 57 77 80 24, www.thalesgroup.com, Gardin Jean Marc Rolan Pierre

TRANSFER EQUIPEMENT

Электротехоборудование, кабельные сети Construction de lignes electriques et de telecommunications • 125299, Москва, Космонавта Волкова 12, (495) 926-5269, ф. -4, alexei.riazanov@tevostok.ru, www.tevostok.ru, Serge Espana

UNISTAFF PAYROLL

Подбор персонала Outsources payroll, personnes search and selection, consultancy • Москва, Тверская 24, под. 1, эт. 4, (495) 937-5478, ф. 737-0091, www.unistaff.ru, Ринат Мишулин

V. MANE FILS | В. Ман фис

Сырье для парфюмерии, пищевой и табачной промышленности • 125009, Москва, Тверская 16/2, бизнес-центр «Галерея Актер», (495) 935-8939, ф. -8, tatiana.tsamerian@mane.com, www.mane.com, Vagram Ter-Merquerian • 6620, Le Bar Sur Loup, 620 Route de Grasse le Bar, **33 493 09-7000**, ф. 42-5425, Jean Maurice Eugene Mane

VINCI CONSTRUCTION | Винси констрюксьон

Проектирование, строительство • 101000, Москва, Покровский б-р 4/17, стр. 1, оф. 25, (495) 981-3544, ф. -3549, vinci-russie@vinci-russie.ru, Эрик Торрес • 191186, С.-Петербург, пер. Ефимова 4а, (812) 449-1860, -7862, -7863, 356-8125, ф. 449-7869, vinci@co.ru, Роман Федерик, Шустарев Леонид Николаевич • 92500, Rueil-Malmaison, 5 Cours Ferdinand de Lesseps, **81-0331-4716-4700**, ф. -3360, groupevinci.com, www.vinci-construction.com, Pierre Berger

WILLIAM PITTERS PARK

Вино Vinification • 125212, Москва, Выборгская 16, (495) 150-9935, ф. 150-9632, wpitters@cityline.ru, Cyril Necker

WORLD MINERALS | Ворлд минералс

Поиск, добыча, переработка ископаемых • 123610, Москва, Краснопресненская наб. 12, (495) 258-1430, -1, ф. -2, info@worldminerals.com, www.worldminerals.ru, Ирина Альбертовна Маркович • 92745, Nanterre, 257 avenue Georges Clemenceau, **3314 191 57-11**, ф. -32, Бруно ван Херпен

АЗРО КАПИТАЛ | Аэро Капитал

Купля-продажа и ремонт летательных аппаратов • 123001, Москва, Ермолаевский пер. 11, стр. 4, (495) 225-9373, ф. 225-9300

КОМПЮМАРК | Компюмарк

Компьютерной продукция • 117419, Москва, 2 Рошинский пр. 8, (495) 232-6798, ф. 232-2236

САЛАН ЭВАЗЬОН | Салан Эвазьон

Маркетинг, брендинг, консалтинговые услуги • 129090, Москва, Олимпийский пр-т 16, стр. 1, (495) 4674845, breiz@yandex.ru

САС С.Е.И.Т.

Турагентства, услуги туроператора, туризм, гостиничное хоз-во, услуги по бронированию и любая деятельность, связанная с гостиничным хозяйством и организацией путешествий во Францию и за ее пределами • 119002, Москва, Карманицкий пер. 9, оф. 502, (495) 241-5267, ф. 956-3648, Ким Светлана Михайловна • 75008, Paris, 27, Rue De Lisbonne, **33(0)158-562020**, ф. 33(0)158-562039, info@ceit-travelscope.com, Grouzdev Olga Arsent'evna

ЭВЕРИС

Программное обеспечение • 109432, Москва, 2 Кожуховский пр. 29, корп. 6, (495) 978-5839, anton@everys.com, www.everys.com, Антон Владимирович Шаров

ЭМ ДЖИ И - Ю ПИ ЭС СИСТЕМС

Системы обеспечения электропитания • 103918, Минск, Газетный пер. 5, оф. 210, (495) 783-5507, ф. -8, info@mgeups.ru, www.mgeups.ru, Олег Николаевич Становов • Montbonnot, 140 Zirst Avenue Jean Kuntzmann Saint-Martin 38334 Saint-Ismier Cedex, **33 476 18-3000**, ф. -4000, www.mgeups.com, Jean-Claude Pucheu

РЕСУРСЫ www.POLPRED.com

ФРАНЦИЯ Том 10, 2006г. (580 Кб/92 стр., 197 евро) **Экономика** | Госбюджет, налоги, цены | Армия, вооружения | Недвижимость, собственность | Судостроение, машиностроение | Металлургия, горнодобыча | Транспорт, строительство • **Госаудит** • **Иноинвестиции** | Приватизация, инвестиции | Финансы, банки • **Инновации** | Наука, образование • **Автопром** • **Мотоциклы** • **Авиапром** | Авиапром, автопром • **Алкоголь** | Алкоголь • **Фармацевтика** | Химпром, фармацевтика • **Текстиль** • **Легпром** • **Кожа** • **Леспром** • **Грецкие орехи** | Агротром • **Электроника** • **Телеком** | Телеком, космос, СМИ • **Энергетика** • **Синтез-газ** • **Gaz de France** | Нефть, газ, уголь | Электроэнергетика | Экология • **Внешняя торговля** | Внешэкономсвязи, политика | Таможня | Миграция, виза, туризм • **Внешэкономсвязи** • **Связи с Россией** • **ТЭК с РФ** • **Авиапром с РФ** • **Телеком с РФ** • **Автопром с РФ** • **Связи с регионами РФ** | Связи с Россией и СНГ • Представительства

ФРАНЦИЯ СПЕЦВЫПУСК. Том 8-9, 2006 г. (1200 Кб PDF/232 стр., 294 евро) **Общие сведения-2005** • **Общие сведения-2003** • **Конкурентоспособность** • **Госбюджет** | Госбюджет, налоги, цены | **Экономика-2005** • **Экономика-2004** • **Экономика-2003** • **Экономика-2002** • **Экономика-2001** • **Банки** | Финансы, банки • **Крупный капитал** • **Налоги** • **Налоговый кодекс** • **Пенсии** • **Контрактники** • **Трудоустройство** • **Миграция** • **Загранпаспорт** • **Справка** • **ЗАГС** • **Экстрадиция** • **Наркотики** • **Задержание** • **Диппаспорт** • **Гражданство** • **СМИ** • **Образование иностранцев** • **Стипендии иностранцам** | Наука, образование • **Промышленность** | Судостроение, машиностроение • **Автопром** • **Сельхозмаш** • **Медтехника** • **Авиапром** | Авиапром, автопром • **Электроэнергетика** | Электроэнергетика • **АЭС** • **Газ** • **Нефть**, газ, уголь | **Экология** • **Наука** • **Нанотехнологии** • **Хайтек** | Телеком, космос, **СМИ** • **Железные дороги** | Транспорт, строительство • **Агропром** | Агро, лес и легпром | **Алкоголь** • **Евроагропром** • **Мясные субсидии** • **Цветные металлы** | **Металлургия**, горнодобыча • **Химпром** | Химпром, фармацевтика • **Услуги** • **Иноинвестиции-2003** • **Иноинвестиции-2002** • **Иноинвестиции-2001** | **Приватизация**, инвестиции | **Миграция**, виза, туризм | **Недвижимость**, собственность • **Внешняя торговля-2004** • **Внешняя торговля-2003** • **Внешняя торговля-2002** • **Внешняя торговля-2001** | **Внешэкономсвязи**, политика | **Таможня** • **Кураторы внешторга** • **Защита экспортера** • **Товарная биржа** • **Стандарты** • **Инофирма** • **Таможня** • **Торговая палата** • **Еврооборона** | Армия, вооружения • **Страсбург** • **О-ва Глобье** • **Гваделупа** • **Новая Каледония** • **Французская Гвиана** • **Французская Полинезия** • **Сен-Пьер и Микелон** • **Реюньон** • **Мартиника** • **Майотта** • **Связи с Россией-2004** • **Связи с Россией-2003** • **Связи с Россией-2002** • **Связи с Россией-2001** • **Соглашения с РФ** • **Связи с регионами РФ** • **Инвестиции с РФ-2004** • **Инвестиции с РФ-2003** • **Инвестиции с РФ-2002** • **Межправсовет** • **Проекты в России** • **Авиапром с РФ** | **Связи с Россией** и СНГ | **Информация о России** • **Статистика** • **Представительства**

ФРАНЦИЯ Том 7, 2005 г. (130 Кб/56 стр., 147 евро) **Экономика-2005** • **Внешэкономсвязи** • **Межправсовет** • **Экономика-2004** • **Сельхозмаш** • **Медтехника** • **Обзор прессы** | Сельское хозяйство, легпром | **Внешэкономсвязи**, политика | **Транспорт**, строительство | **Металлургия** | **Госбюджет**, налоги, цены | **Миграция**, виза, туризм | **Нефть**, газ, уголь | **Алкоголь** | **Судостроение**, машиностроение | **Финансы**, банки | **Таможня** | **Экология** | **Телеком**, космос | **Авиапром**, автопром | **Недвижимость** | **Наука**, образование | **Электроэнергетика** | **Армия**, вооружения | **Связи с Россией** и СНГ • **Представительства**

ФРАНЦИЯ СПЕЦВЫПУСК. Том 5-6, 2005 г. (794 Кб PDF/124 стр., 294 евро) **Общие сведения** • **Политика** • **Президент** • **Избиратели** • **Парламент** • **Госбюджет** • **Закон о госфинансах** • **Экономика-2003** • **Экономика-2002** • **Экономика-2001** • **Банки** • **Крупный капитал** • **Налоги** • **Налоговый кодекс** • **Контрактники** • **Трудоустройство** • **Миграция** • **Загранпаспорт** • **Справка** • **ЗАГС** • **Экстрадиция** • **Наркотики** • **Задержание** • **Диппаспорт** • **Гражданство** • **СМИ** • **Образование для иностранцев** • **Стипендии иностранцам** • **Промышленность-2003** • **Промышленность-2002** • **Автопром** • **Авиапром** • **Энергетика** • **Электроэнергетика** • **Газ** • **Нефть** • **АЭС** • **Наука** • **Нанотехнологии** • **Хайтек** • **Железные дороги** • **Агропром** • **Евроагропром** • **Мясные субсидии** • **Цветные металлы** • **Химпром** • **Услуги** • **Иноинвестиции-2003** • **Иноинвестиции-2002** • **Иноинвестиции-2001** • **Агентство иноинвестиций** • **Внешняя торговля-2003** • **Внешняя торговля-2002** • **Внешняя торговля-2001** | **Кураторы внешторга** • **Защита экспортера** • **Товарная биржа** • **Сертификация**, стандарты • **Регистрация инофирмы** • **Таможня** • **Торгпреды** • **Еврооборона-2002** • **Еврооборона-2001** • **Страсбург** • **Соглашения с РФ** • **Связи с регионами РФ** • **Инвестиции с РФ** • **Проекты в России** • **Связи с Россией-2004** • **Связи с Россией-2003** • **Связи с Россией-2002** • **Связи с Россией-2001** • **Авиапром с РФ** • **Обзор прессы** | **Новости от фирм** – 1 кв. 2004г. | **Хайтек** от «Алкатель» | «Алкатель» с Россией | **Отношения с РФ** и СНГ за 1 кв. 2004г. | **Статистика** • **Представительства**

ФРАНЦИЯ Том 4, 2004 г. (275 Кб/55 стр., 147 евро) **Общие сведения** • **Конкурентоспособность** • **Госбюджет** и **налоги-2004** • **Госбюджет** и **налоги-2003** • **Госбюджет** • **Банки** • **Налоги** • **Экономика** • **Промышленность-2002** • **Промышленность-2003** • **Автопром** • **Авиапром** • **Энергетика** • **Агропром** • **Цветные металлы** • **Химпром** • **Услуги** • **Иноинвестиции-2003** • **Иноинвестиции-2002** • **Агентство иноинвестиций** • **Внешняя торговля-2003** • **Внешняя торговля-2002** • **Кураторы внешторга** • **Защита экспортера** • **Товарная биржа** • **Сертификация**, стандарты • **Регистрация инофирмы** • **Торговля с Россией** • **Авиапром с РФ** • **Диалог с Россией** • **Обзор прессы** | **Новости от фирм** | **Отношения с РФ** и СНГ • **Представительства**

ФРАНЦИЯ Том 3, 2004 г. (100 Кб/20 стр., 147 евро) **Сайты по экономике** • **Соглашения с РФ** • **Связи с регионами РФ** • **Инвестиции с РФ** • **Проекты в России** • **Представительства** • **Статистика**

ФРАНЦИЯ Том 2, 2003 г. (365 Кб/60 стр., 147 евро) **Президент** **Предыдущие программы** | **Итоги выборов** | **Избиратели** **Организация учета избирателей** | **Парламент** • **ОЭСР** **Борьба с финансированием терроризма** | **Геополитика** • **Контрактники** • **Иностранский легион** | **Трудоустройство** **Рабочие места для молодых безработных** | **Евро** • **Госбюджет** • **Хозяйственность** • **Инвестиции** • **Налоги** • **Хай-тек** • **Железные дороги** • **Нефть** • **Электроэнергетика** • **Газ** • **АЭС** • **Наука** • **Нанотехнологии** • **Агропром** **Субсидии на производство мясопродуктов** | **СМИ** **Европейская ассоциация региональной ТВ** | **Навигационная система «Галилео»** | **Образование** • **Стипендии** • **Таможня** • **Миграция** • **Загранпаспорт** • **Справка** • **ЗАГС** • **Экстрадиция** • **Наркотики** • **Задержание** • **Торгпреды** • **Диппаспорт** • **Гражданство** • **Еврооборона** • **Средиземноморье** • **Экспорт** • **Связи с ФРГ** **Проблемы евростроительства** | **Мнение посла ФРГ во Франции** | «Клуб друзей Мадагаскара» | **Страсбург** • **Связи с Россией** • **Представительства**

ФРАНЦИЯ Том 1, 2002 г. (789 Кб/132 стр., 147 евро) **Госструктуры** • **Макроэкономика** • **Госрегулирование** **Закон о регулировании экономики** | **Совет по конкуренции** | **Правительство** **Выездное заседание правительства в Арле** | **Занятость** • **Армия** **Программы ВС на 2003-08гг.** | **Евро** **Банковско-фин. сектор в странах ЕС** | **Приоритеты ЕБРР в отношении России** | **Европолитика** **Европейская безопасность** | **Евробиржа** **Фондовый рынок в Европе** | **Франц. фондовый рынок** | **Парижская фондовая биржа** | **Еврорегион** **Региональные программы ЕС** | **Программы ЕС в регионе ПАЛБ** | **Соцстрах** • **Центробанк** • **Иноинвестиции** **Франц. прямые инвестиции за рубежом** | **ПИИ в экономику Ф.** | **Борьба с отмыванием «грязных» денег** | **Интернационализация МСП** | **Энергетика** **Гос. политика** | «Электрисите де Франс» | **Межд. деятельность госкомпании ЭДФ** | **АЭС** **Атомная промышленность** | **Развитие ядерной энергетики** | **Приватизация** • **Налоги** **Местное прямое налогообложение** | **Валютный контроль** | **ОЭСР** **Проблема налоговых убежищ** | **Финконтроль** • **Землепользование** **Гос. земельные учреждения** | **Автопром** **Компания «Мишлен»** | **Лизинг автомобилей** | **Сотрудничество с Россией** | **Металлургия** **Рынок стали** | **Рынок цветных металлов** | **Машиностроение** • **Экология** **Переработка отходов** | **Транспорт** **Операции в Руанском порту** | **Автодороги** | **Наука** **Концентрация капитала в сфере ВПК** | **Франкобрит. синхротрон** | **Сотрудничество МИД с НИИ** | **Биотехнологии** | **Микроэлектроника** и **биотехнологии** | **Фармпром** • **Космос** **Запуск коммерческих спутников** | **Рынок ракетносителей** | **Авиапром** **Общеввропейский транспортный самолет** | **Авиадвигатели** • **Авиачартер** • **Ле Бурже** • **Агропром** **Гос. с/х политика** | **Межд. с/х салон** | **Рыболовство** и **разведение морских культур** | **Пищепром** **Качество продукции** | **Длит. хранение с/х продуктов** | **Пиво** • **Промышленность** **Малые предприятия** | **Предпринимательство** **Ассоциация франц. предприятий** | **Конверсия оборонпрома** | **Создание новых или дочерних предприятий** | **Экспорт** • **ИТ** **Hewlett-Packard France** | **Хай-тек** **Гос. регулирование** | **Рынок мультимедийных услуг** | **Биоинформатика** | **Инновационные технологий** | **Телекоммуникации** • «Франс Телеком» | «Бюль» | **Интернет** • **СМИ** • **Консул** **Институт почетных консулов** | **Франц. опыт** | **Шенген** **Транзитные визы** | **Краткосрочные визы** | **Долгосрочные визы для пребывания в Монако** | **ПМЖ** **Долгосрочная виза** | ... для несовершеннолетних | ... стажировки | ... работы | ... неработающих лиц или пенсионеров | ... учебы в вузе | **Коммерческая карточка** | **Иммигранты** **Гражданство путем «натурализации»** | **Миграция** **Органы исполнит. власти** | **Диаспора** • **Связи с СНГ** • **Связи с Россией** **Торговля в 1999г.** | **Сотрудничество в авиостроении** | ... по космосу | **Открытие космодрома Куру для РФ** | **Сфера АПК** | **Децентрализованное сотрудничество** | **Обзор прессы** **Программа развития ООН КОЛОС** | **Адвокаты из «Кудер бразерс»** | **Группа «Вивенди»** | **Внешэконом. сотрудничество** | **Коммунальные службы** | **Группа Moulinex** | **Представительства** • **Статистика**

ФРАНЦИЯ 1999 г. (620 Кб, 147 евро) **Общие сведения** • **Госструктуры** • **Макроэкономика** • **Промышленность** • **Энергетика** • **Цветмет** • **Внешняя торговля** • **Экспорт оружия** • **Госплан** • **Гостелевидение** • **Соцстрах** • **Наука** • **Администрация** • **Суды** • **Силовики** • **Нацполитика** • **Миграция** • **Брак** • **Паспорт** • **Диаспора** • **Военная доктрина** • **Глобализм** • **Латиноамериканцы** • **Патернализм** • **Франкофония** • **Индия** • **Евровалюта** • **Саммит в Веймаре** • **ЦВЕ** • **Средиземноморье** • **Связи с Россией** • **Инвестиции** • **Техсотрудничество** • **Кадровые для РФ** • **Бюро в Париже** • **Бюро в России**