

# Деловая ШВЕЙЦАРИЯ

том XII  
СПЕЦВЫПУСК



www.polpred.com

# Деловая ШВЕЙЦАРИЯ

том XII  
СПЕЦВЫПУСК

Использованы материалы Минэкономразвития РФ ([www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru),  
[www.torgpredstvo.ru](http://www.torgpredstvo.ru), [www.exportsupport.ru](http://www.exportsupport.ru)), [www.jbblegal.lt](http://www.jbblegal.lt) и информационных агентств

Деловая Швейцария, том XII. Спецвыпуск. Экономика и связи с Россией в 2005-09гг. М., «ПОЛПРЕД Справочники», 252 стр.

©Г.Н. Вачнадзе, октябрь 2009. ISBN 5-900034-43-7.

Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Грибков, А. Князев, О. Мишина, Г. Перцева, К. Сальберг, Н. Сеницына, Т. Стенина,  
Е. Терехова, Л. Тимофеева, И. Хряева, С. Шмаков.

Совет ветеранов МИД РФ. ООО «ПОЛПРЕД Справочники».

119002 Москва, Арбат 55, оф. 405, (495) 234-3435, (499) 244-3541, (985) 784-1084, [info@polpred.com](mailto:info@polpred.com)

Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403.

---

## СОДЕРЖАНИЕ

---

<b>Экономика-2008</b> .....	3	Нефть, газ, уголь .....	116
<b>Экономика-2007</b> .....	4	Химпром, фармацевтика .....	119
<b>Евроэкономика</b> .....	6	Электроэнергетика .....	127
<b>Иноинвестиции</b> .....	8	Металлургия, горнодобыча .....	129
<b>Инофирма</b> .....	10	Авиапром, автопром .....	132
<b>Химпром</b> .....	11	Судостроение, машиностроение .....	134
<b>Онкология</b> .....	12	Недвижимость, собственность .....	146
<b>Медоборудование</b> .....	13	Транспорт, строительство .....	152
<b>Ортопедия</b> .....	13	Миграция, виза, туризм .....	156
<b>Телеком</b> .....	14	Телеком, космос, СМИ .....	166
<b>Наука</b> .....	17	Наука, образование .....	180
<b>Железные дороги</b> .....	19	Агропром .....	184
<b>Таможня</b> .....	19	Легпром .....	189
<b>Торговля</b> .....	23	Алкоголь .....	189
<b>Поддержка экспорта</b> .....	26	Внешэкономсвязи, политика .....	190
<b>Внешняя торговля</b> .....	29	Таможня .....	209
<b>Внешэкономсвязи</b> .....	30	Связи с Россией и СНГ .....	210
Госбюджет, налоги, цены .....	34	<b>Связи с СНГ</b> .....	223
Приватизация, инвестиции .....	47	<b>Связи с Россией-2008</b> .....	224
Армия, полиция .....	51	<b>Связи с Россией-2007</b> .....	227
Финансы, банки .....	55	<b>Представительства</b> .....	237
Экология .....	114		

## Швейцария

### Экономика-2008

После рекордных за последнее десятилетие темпов экономического развития в 2006 и 2007гг. (более 3%), экономика Швейцарии в 2008г. замедлила свой рост вследствие ухудшения конъюнктуры на международных рынках. По итогам 2008г. реальный объем ВВП страны увеличился только на 1,6%. Причем в IV кв. пред.г. в экономике начался спад. По последнему прогнозу Швейцарского национального банка, ВВП Швейцарии в 2009г. сократится на 2,5-3%. При этом особенно заметно пострадают те сектора национальной экономики, которые в большей степени ориентированы на экспорт — машиностроение и производство точных приборов, фармацевтическая промышленность и ряд других. С IV кв. 2008г. в стране опять, хотя и медленно, начала расти безработица. Снизились темпы инфляции.

Кризисные явления в экономике поставили федеральный совет (правительство) Швейцарии перед необходимостью принять в конце 2008г. пакет антикризисных мер, направленных на оздоровление банковского сектора и на стимулирование развития реального сектора экономики. Швейцарское правительство по-прежнему пытается избежать прямого вмешательства в экономику.

Как страна, всецело зависящая от экономических связей с зарубежными странами, Швейцария и в 2008г. предпринимала активные действия как по стимулированию внешнеэкономической деятельности национальных хозяйственных субъектов, так и по дальнейшей либерализации межгосударственных торгово-экономических связей. Важное значение руководство страны предавало эффективному участию в работе ВТО, МВФ, ОЭСР и других международных экономических организаций. Швейцария остается одним из влиятельных в мире международных финансовых центров.

Разразившийся в 2008г. глобальный экономический и финансовый кризис не мог не затронуть Швейцарию — страну, глубоко интегрированную в мировую экономическую и финансовую систему. Предыдущие, 2006-07гг., были самыми успешными для Швейцарии в плане экономического роста после 2000г. (реальный рост ВВП страны составил 3,4% и 3,3% соответственно). При этом в начале 2008г. большинство швейцарских экспертов сходилось во мнении, что темпы роста экономики Швейцарии, как и роста мировой экономики в целом, неизбежно снизятся. Для Швейцарии рост ВВП в 2008г. прогнозировался на уровне в 1,9%, но реально составил по итогам года 1,6% (в ценах 2007г.).

В I пол. 2008г. темпы экономического роста действительно постепенно снижались, по сравнению с 2007г. (3,1% в I кв., 2,7% — во втором). Однако уже по итогам III кв. темпы роста ВВП упали более чем вдвое — до 1,4%, по сравнению с аналогичным периодом пред.г. В IV кв. кризисные явления в мировой экономике привели к резкому снижению швейцарского экспорта товаров и услуг — на 8,1%. Экономика Швейцарии традиционно характеризуется высокой экспортоориентированностью (с 2005г. экспортная квота стабильно превышает 50%). В результате впервые за последние 5 лет по итогам IV кв. было зарегистрировано падение реальных объемов ВВП страны — на 0,6% по

сравнению с аналогичным периодом 2007г. По сравнению с III кв. 2008г. в IV кв. ВВП страны сократился на 0,3%.

По итогам 2008г. ВВП Швейцарии составил 520 млрд. шв.фр., превысив на 1,6% уровень 2007г. Определенную поддержку экономическому росту страны оказал в 2008г. рост частного потребления, объемы которого увеличивались достаточно стабильно в течение всего года и достигли 284,7 млрд. шв.фр., что на 1,7% превышает уровень 2007г. Объемы капиталовложений по итогам 2008г. напротив снизились на 1,7%. Особенно негативный в этом плане оказался IV кв. 2008г., когда произошло уменьшение инвестиций на 3,1% (к пред.кв.), в т.ч. в оборудование — на 4,6%. Снижение объемов инвестиций глубоко затронуло металлургическую промышленность и машиностроение Швейцарии, составляющих основу экспорта страны. Экспорт товаров и услуг в IV кв. 2008г. сократился на 8,1%, а импорт упал на 5,6%.

Итоги развития внешней торговли товарами в 2008г. для Швейцарии в целом позитивны. Товарный экспорт впервые превысил рубеж в 200 млрд. шв.фр. и составил 206,7 млрд. шв.фр., что на 4,6% выше уровня пред.г. Однако темпы роста по сравнению с 2007г. упали в 2,5 раза. Темпы роста товарного импорта снизились еще резче — до 1,8% (11% по итогам 2007г.). Объем импорта составил 186,8 млрд. шв.фр.. В результате был обновлен исторический максимум положительного торгового сальдо для Швейцарии. По итогам 2008г. оно составило 19,8 млрд. шв.фр.. Негативные тенденции в развитии внешней торговли в Швейцарии наметились в IV кв. 2008г. В начале 2009г. они еще более усилились: объемы швейцарского экспорта в янв. 2009г. по сравнению с первым месяцем 2008г. упали на 10,6%, импорта — на 17,4%.

Развитие экономической ситуации в стране отразилось на положении на рынке труда. В I пол. 2008г. количество зарегистрированных безработных достаточно динамично снижалось: с 111,9 тыс.чел. в янв. до 91,5 тыс. в конце июня (минимальный уровень с июня 2002г.). Соответственно уровень безработицы снизился с 2,8% до 2,3%. Однако во II пол. ситуация на рынке труда начала ухудшаться. В окт. уровень безработицы составил уже 2,5%, а, начиная с нояб., негативные последствия кризисных явлений были усилены сезонными факторами. В результате по итогам дек. 2008г. в Швейцарии было зарегистрировано 118,8 тыс. безработных (на 8,9% больше дек. 2007г.), что соответствует уровню безработицы в 3% (2,8% в дек. 2007г.). Одновременно с ростом числа безработных наблюдалось снижение количества предложенного трудоустройства — на 14,7% по сравнению с дек. 2007г. Среднегодовой уровень безработицы в стране по итогам 2008г. составил 2,8% — на 0,2 п.п. ниже показателя пред.г., что обусловлено успешным I пол. 2008г. Рост числа безработных по итогам года зарегистрирован в Швейцарии впервые с 2003г.

По сообщению федерального статистического ведомства Швейцарии уровень инфляции потребительских цен в стране по итогам 2008г. вырос на 2,4% (0,7% в 2007г.). При этом товары швейцарского производства подорожали в среднем за год на 1,7%, импортные товары — на 4,3%. В 2009г. напротив прогнозируется снижение цен на 0,2%. Размер дефлятора ВВП за 2008г. составил 2,2%.

Однако к концу пред.г. инфляция в стране замедлилась. Дефлятор ВВП в IV кв. составил 1,7% (к IV кв. 2007г.).

Темпы роста цен в стране продолжали заметно снижаться в начале 2009г., По данным Статистического ведомства страны, индекс роста потребительских цен в фев. 2009г. составил в Швейцарии 0,2% по сравнению с янв. месяцем тек.г. В ежегодном выражении рост цен в фев. этого года составил 0,2% по сравнению с 0,1% в янв. 2009г., причем в фев. 2008г. рост цен в ежегодном выражении составлял 2,4%. Снижение темпов инфляции в стране, происходящее последние месяцы, вызывается главным образом резким падением уровня цен на импортируемые товары, прежде всего на энергоносители и металлы.

С окт. 2008г. федеральный совет (правительство) Швейцарии и Швейцарский национальный банк (Центробанк) начали проводить активную политику по поддержанию благоприятной конъюнктуры в стране в условиях мирового экономического кризиса.

12 нояб. 2008г. правительство Швейцарии приняло пакет мер, направленных на поддержание уровня занятости и загрузки предприятий в стране в условиях международного конъюнктурного кризиса. На эти цели было запланировано направить до 1,5 млрд. шв.фр.. При этом правительство исходило из того, что на тот момент мировой финансовый и экономический кризис не столь сильно затронул экономику Швейцарии, как экономики других развитых стран. Однако дальнейшее развитие рецессии могло угрожать уже и экономической стабильности внутри страны. Правительство определило для себя три основных направления действий для стабилизации ситуации: финансово-политические меры, возврат предприятиям «резервов трудоустройства» и обеспечение свободного доступа на мировые рынки.

В своей финансовой политике швейцарское правительство руководствуется положениями закона «О бюджете», в соответствии с которым правительство должно планировать государственные расходы, исходя из предполагаемых доходов с учетом конъюнктурных факторов, при этом расходы бюджета должны равняться доходам в долгосрочной перспективе. В результате правительство может увеличить расходы бюджета страны в 2009г. почти на 1 млрд. шв.фр. (650 млн. евро). Реализация правительственных антикризисных мер была разделена на три фазы.

Первая начала действовать с 1 янв. 2009г. На этом этапе расходы бюджета были увеличены на 350 млн. шв.фр.. Из них 205 млн. шв.фр. направлены на увеличение финансирования уже реализующихся государственных проектов в сфере транспорта, образования, сельского хозяйства и обороны (финансирование было ранее урезано); 66 млн. шв.фр. — на проекты по защите от паводков и стихийных бедствий; 45 млн. шв.фр. — на поддержание жилищного строительства, прежде всего энергетическую и другую реконструкцию зданий, что должно привлечь до 400 млн. шв.фр. дополнительных частных инвестиций; 20 млн. шв.фр. — на программы реконструкции государственных общественных зданий и 5 млн. шв.фр. — на увеличение финансирования программ поддержки экспорта.

С 1 янв. 2009г. начался полный и окончательный возврат предприятиям «резервов трудоу-

стройства», что дополнительно предоставит 650 швейцарским предприятиям 550 млн. шв.фр. для реализации инвестиционных проектов. Указанные резервы добровольно перечислялись предприятиями на специальные счета, и должны были быть использованы для поддержания необходимого уровня занятости и работоспособности предприятия в случае неблагоприятных конъюнктурных изменений. Сумма отчислений вычиталась из налогооблагаемой базы предприятия. Данная форма налоговых льгот была отменена проведенной в I пол. 2008г. налоговой реформой.

С учетом дальнейшего ухудшения экономической ситуации в стране 11 фев. 2009г. правительство Швейцарии утвердило второй пакет антикризисных мер, который предусматривает дальнейшее увеличение государственных расходов на 700 млн. шв.фр., из них 530 млн. шв.фр. планируется направить на финансирование инфраструктурных проектов. С целью предотвращения волны возможных увольнений на швейцарских предприятиях планируется увеличить максимальный срок господдержки при неполной занятости с 12 до 18 месяцев.

Третья фаза антикризисных мер направлена на поддержание уровня частного потребления за счет снижения налогового бремени. Главная цель при этом — стимулировать внутренний спрос. Реформа системы налогообложения должна принести домашним хозяйствам Швейцарии дополнительно 1,2-1,3 млрд. шв.фр.. Если изменения в законодательства страны достаточно быстро получат одобрение парламента Швейцарии, эффект от применения данных мер должен быть получен в 2010-11гг. По оценкам швейцарского правительства сложившаяся ситуация не требует немедленной реализации данных мер.

## Экономика-2007

Для экономики Швейцарии 2007г. был периодом стабильности и экономического роста. По предварительной оценке экспертов Государственного секретариата экономики Швейцарии (СЕКО), объем национального ВВП в 2007г. увеличился на 2,8% в реальном выражении. Продолжился уверенный рост объемов внешней торговли. По данным за 11 месяцев 2007г. швейцарский экспорт товаров увеличился в стоимостном выражении на 12,1%, а импорт — на 11,6%. Положительный торговый баланс за 11 месяцев превысил показатель 2006г. на 1,7 млрд. швейцарских франков. Еще одним достижением было заметное падение уровня безработицы в стране до 2,8% на дек. 2007г., что было на 0,5 п.п. ниже показателя предыдущего года. По уровню занятости Швейцария занимает первое место среди стран ОЭСР.

Федеральный совет (правительство) Швейцарии проводил активную политику по стимулированию экономического роста в стране. Для осуществления этой политики. Федеральный департамент (министерство) экономики в 2008г. будет решать 4 основные вопроса: 1) поощрять развитие конкуренции, 2) продолжить осуществление мер по симулированию деловой активности и занятости населения, 3) содействовать увеличению производительности труда, 4) противодействовать новым вызовам на международных рынках (рынки энергоносителей, финансовые рынки и др.).

В политике занятости правительство ориентировалось на особый подход к молодежи, женщинам и людям в возрасте, создавая для них специальные стимулы и оказывая содействие их занятости. При этом федеральное министерство экономики координирует свои действия с кантональными (в Швейцарии 26 кантонов) департаментами по социальной политике. Кроме того, министерство экономики проводит политику в сфере занятости в опоре на отраслевые и профессиональные объединения страны, уделяя особое внимание поддержке профессионального образования.

Швейцария стремилась в 2007г. поднять уровень производительности труда, в частности, за счет сокращения различных регламентов и ограничений, прежде в таких защищенных государством областях, как сельское хозяйство, инфраструктура и почтовое обслуживание, где конкуренция еще недостаточно свободно развита. В правительстве страны считают важным противодействовать дороговизне товаров и услуг. Так, уровень цен на товары и услуги в Швейцарии в среднем на треть выше, чем в соседних странах Евросоюза (Германии, Италии, Франции). В то же время Швейцарию практически не затронул последний всплеск цен на международных рынках сырья и с/х товаров, который произошел во II пол. 2007г. При общем уровне инфляции чуть более 1% за прошлый год увеличение потребительских цен за дек. составило 2% в годовом исчислении.

К замедлению темпов роста цен на внутреннем рынке приводили меры по развитию конкуренции и по ограничению тарифных и нетарифных барьеров во внешней торговле. Последнее происходит как в рамках заключаемых двусторонних соглашений о свободной торговле, так и на многосторонней основе.

Правительство страны в 2007г. проводило политику, направленную на сокращение изъятий в режиме свободной торговли с третьими странами, прежде всего государствами Евросоюза. По оценке Государственного секретариата по экономике (СЕКО), из всех импортируемых Швейцарией товаров из стран Евросоюза на 140 млрд. швейцарских франков, только 16% поступает на принципах свободной торговли (по общепринятой терминологии, по принципу *Cassis de Dijon*). К ним относятся продовольственные товары, текстиль и косметика. 70% товаров (строительные материалы, машины, бензин, медикаменты и др.) подпадают по действию отдельных двусторонних соглашений по гармонизации торговли. Федеральный совет (правительство) Швейцарии своим решением от 31 окт. 2007г. сократил количество изъятий из принципов свободной торговли в отношении страны с ЕС до 18. Причем базовое соглашение о свободной торговле между Швейцарией и Евросоюзом было заключено еще в 1972г.

В сфере противодействия новым вызовам на международных рынках, в Швейцарии осуществлялись меры по выработке межведомственной позиции, например, в сфере энергоносителей, глобальных изменений климата.

Федеральный совет (правительство) Швейцарии одобрил 16 янв. 2008г. правительственный доклад о внешнеэкономической политике в 2007г. Внешнеэкономическая политика Швейцарии в последние годы имеет три основные направления:

1) развитие тесных связей с Евросоюзом (на который приходится более двух третей швейцарской торговли), 2) активное участие в ВТО и Дохийском раунде многосторонних торговых переговоров, 3) двустороннее сотрудничество (включая соглашения о свободной торговле). В дополнение к одобренной в прошлогоднем докладе отдельной внешнеэкономической стратегии Швейцарии в отношении стран БРИК (Бразилия, Россия, Индия, Китай) в нынешнем докладе отмечаются три новые стратегии – применительно к странам Персидского залива, Мексики и ЮАР. Особо выделяются экономические отношения между Швейцарией и США, главным инвестиционным партнером Конфедерации. Основной задачей Швейцарии на внешних рынках назван рост конкурентоспособности, чему посвящена центральная, вводная глава Доклада.

Швейцария особое внимание уделяет вопросам открытости национальной экономики и поощрения конкуренции. Особое место в этой политике занимают действия правительства, направленные на заключение двусторонних соглашений о создании зон свободной торговли. В прошлом году закончились переговоры по этому вопросу между ЕАСТ и Канадой, а также со странами Персидского Залива.

Среди региональных приоритетов во внешнеэкономической области для Швейцарии в 2007г. по-прежнему на первом месте были страны Евросоюза. Швейцария проводит активную европейскую политику, направленную на углубление и расширение экономических связей со странами Евросоюза в рамках действующих двусторонних (секторальных) соглашений. Швейцария инициировала начало двусторонних переговоров с ЕС по заключению новых соглашений в области энергетики (единые правила доступа на рынок электроэнергии, вопросы транзита электроэнергии и др.) и о свободной торговле с/х товарами.

Наиболее серьезным осложнением в развитии отношений между Швейцарией и ЕС стал вопрос налогообложения. В фев. 2007г. Еврокомиссия приняла решение начать расследование и потребовать от Швейцарии отказаться от практики применения отдельными кантонами Конфедерации льготного налогообложения компаний, прежде всего холдинговых. Швейцария отвергла все обвинения со стороны ЕС по этому вопросу. В нояб. состоялся первый раунд швейцарско-европейских переговоров по налоговой проблематике на экспертном уровне. Швейцария заручилась в определенной мере дипломатической поддержкой в этом вопросе со стороны Австрии и Люксембурга. Однако «налоговое» давление на Швейцарию со стороны Еврокомиссии и отдельных стран ЕС не будет ослабевать и в 2008г. Позиция ЕК в этом плане усиливается тем, что ей удалось в 2007г. добиться от Люксембурга постепенного уменьшения льгот в налогообложении холдингов. Однако в отношении Швейцарии, не являющейся членом ЕС, это будет сделать намного труднее.

В плане развития отношений с Евросоюзом – ключевым внешнеторговым партнером страны – Швейцария в конце 2007г. подписала 10 двусторонних соглашений с новыми участниками ЕС по оказанию им финансовой помощи в 1 млрд. швейцарских франков. Швейцария окончательно урегулировала вопросы с европейскими странами по

своему вхождению в Шенгенскую зону в 2008г., а также планирует в ближайшей перспективе распространить на Болгарию и Румынию правила двустороннего соглашения с ЕС о свободном перемещении физических лиц.

Вызовом для экономики Швейцарии, ориентированной на международные рынки, во II пол. 2007г. стали кризисные явления на мировом финансовом рынке, начавшиеся на американском рынке ипотечных кредитов. Причем наиболее пострадавшим оказался крупнейший швейцарский банк UBS, широко использовавший рискованные вложения. Банк понес потери на этом рынке в 15 млрд. дол. США. Для бюджета Швейцарии убытки этого банка обернулись снижением налоговых поступлений в объеме 1 млрд. швейцарских франков в расчете на два года. Это составляет 1% падение сборов налогов, которые в целом принесли бюджету страны 57 млрд. шв. франков в 2007г. По итогам 2007г. банк UBS впервые за последние годы понес чистый убыток в 4,4 млрд. шв. франков. В 1997г. у банка был убыток, который был связан со слиянием банка с банком SBS. За IV кв. прошлого года убытки банка составили 12,5 млрд. шв. франков.

В начале 2008г. федеральная банковская комиссия одобрила план увеличения капитала швейцарского банка UBS, в т.ч., за счет средств сингапурского государственного фонда GIC. Вливание из Сингапура 11 млрд. франков в капитал банка поможет погасить потери на американском ипотечном рынке и предотвратить кризис всей банковской системы Швейцарии. Участие сингапурского суверенного фонда составит 10% в капитале UBS в виде обратимых облигаций банка. Сингапурский фонд выступил против разделения швейцарского банка. Всего предполагается увеличить капитал банка на 19,4 млрд. шв. франков. Окончательное решение будет вынесено на чрезвычайном собрании акционеров 27 фев. 2008г.

## Евроэкономика

Руководство Швейцарии, активно используя механизм участия в международных экономических, финансовых и торговых организациях, продолжает проводить взвешенную политику в отношении зарубежных государств, прежде всего в тех регионах, где присутствует интерес Конфедерации. Главным образом — это страны-участницы ЕС, США, Китай, Канада, Япония, Австралия, Индия, Россия, Бразилия, Мексика, отдельные страны СНГ.

Развитие и углубление двусторонних связей со своим ближайшим партнером — Евросоюзом (на ЕС приходится 70% внешнеторгового оборота Швейцарии) остается для руководства Швейцарии одной из приоритетных задач ее внешнеполитической деятельности. В данном случае речь не идет о стремлении Конфедерации целиком «влиться» в ЕС, а о желании укрепить свои позиции в Европе с целью создания благоприятного для себя режима торговых связей, инвестиционного сотрудничества, миграционных потоков.

В фев. 2008г. федеральный совет уточнил европейскую стратегию Швейцарии, которая основывается на реализации серии двусторонних отраслевых, или секторальных, соглашений — в области наземного и воздушного транспорта, сельского хозяйства, научных связей и проч. С 1999г. дей-

ствуют 7 таких соглашений и с 2004г. — еще 9 (всего 16). С 1972г. действует соглашение о свободной торговле между Швейцарией и ЕС с изъятиями для с/х и некоторых других товаров.

Новыми направлениями более интенсивного сотрудничества, которые в перспективе должны привести к заключению новых секторальных соглашений, в 2008г. стали такие сферы, как электроэнергия, агропродовольственные рынки, здравоохранение, торговля квотами на выбросы в атмосферу углекислого газа, участие в программе «Галилей», кооперация с Европейским агентством обороны.

Важным этапом в развитии отношений с ЕС в последнее время явились начавшиеся 4 нояб. пред.г. двусторонние переговоры по вопросам сотрудничества в агро-продовольственной области, включая вопросы безопасности (для здоровья человека) продуктов питания. Целью диалога, начатого в 2008г., является ликвидация тарифных (таможенных) и нетарифных (допуск на рынок товаров и услуг) торговых барьеров для развития здоровой конкуренции, снижения стоимости товаров и услуг, а также открытия новых рынков сбыта готовой продукции. Двусторонняя встреча по этому вопросу прошла также в фев. 2009г. Очередной раунд переговоров по перечисленным выше сферам пройдет в мае 2009г.

Правительство Швейцарской Конфедерации совместно с руководством Евросоюза занимаются уточнением положений и правил грузовых перевозок по территории Швейцарии и стран ЕС, которые войдут в основу единого таможенного кодекса, который должен вступить в силу с 1 июля 2009г., и будет включать комплекс практических мероприятий, призванных обеспечить процесс бесперебойной транспортировки товаров по территориям сопредельных государств, включая перевозку грузов из третьих стран. Речь идет о морском, автомобильном, авиа- и ж/д транспорте.

В течение первых двух раундов переговоров стороны уже достигли взаимопонимания в таких важных вопросах как: соблюдение необходимых требований по защите окружающей среды, т.е. все используемые для транспортировки технические средства должны отвечать принятым международным экологическим стандартам; обязательное взаимное уведомление соответствующих контрольных органов о прохождении грузов через пограничные таможенные пункты. Планируется, что обмен текущей информацией будет осуществляться посредством единой базы данных, установленной на всех контрольных точках; необходимости организации системы учета ввоза (вывоза) и транзита товаров для обеспечения защиты внутренних рынков государств.

В ходе прошедшего диалога правительство Швейцарии и руководство Евросоюза полностью определили концептуальные положения данного документа и со II пол. 2008г. приступили к практической его отработке.

В янв. 2008г. федеральный совет (правительство) Швейцарии утвердил изменения в протоколе №2 «Об облегчении торгового режима» между Конфедерацией и Евросоюзом, касающиеся установления рекомендуемых розничных цен на переработанную с/х продукцию. В соответствии с ранее достигнутыми договоренностями пересмотр цен, в зависимости от актуальной ситуации на

рынке, происходит не реже одного раза в год. Изменения связаны с ростом цен на молочную продукцию в странах ЕС. Ожидается, что после соответствующих процедур утверждения поправки вступят в силу уже в марте 2009г.

Важным шагом в развитии двусторонних отношений с Евросоюзом является положительный результат референдума о принятии федерального закона «О сотрудничестве со странами Восточной Европы». В рамках данного документа оговариваются возможность, порядок и условия оказания финансовой помощи (на 1 млрд. шв.фр.) новым десяти странам-участницам, вошедшим в состав ЕС в 2005г. Принятие данного закона является выгодным для обеих сторон. Швейцария получает полноправный доступ к реализуемым в этих государствах проектам, надеясь получить впоследствии крупную финансовую прибыль, Евросоюз (прежде всего наиболее развитые страны) – экономит финансовые средства.

Выделение средств контролирует государственный секретариат экономики Швейцарии (СЕКО) и Агентство по экономическому сотрудничеству при МИДе Швейцарии (ДЕЦА). За 2008г. оба ведомства одобрили выделение средств 10 странам ЕС на сумму в 127 млн. швейцарских франков, которые направлены на финансирование различных проектов в области инфраструктуры, охраны окружающей среды.

В июне 2008г. правительство одобрило выделение финансовой помощи также Болгарии и Румынии, вступивших в ЕС позднее. Болгария получит 76 млн. швейцарских франков, Румыния – 181 млн. Выделение средств должно быть одобрено швейцарским парламентом.

Знаковым моментом в развитии отношений Швейцарии с ЕС стали результаты национального референдума, состоявшегося 8 фев. 2009г. о распространении двустороннего соглашения о свободной миграции физических лиц на Болгарию и Румынию. На начальной стадии обсуждения данного вопроса он вызвал серьезный общественный резонанс внутри страны и бурную полемику как в самом правительстве, так и в парламенте, которая привела к расколу в отдельных политических кругах. Несмотря на проведенную кропотливую разъяснительную работу среди населения, руководство Конфедерации до последнего момента не было уверено в положительном исходе данного мероприятия. Подсчет голосов («за» проголосовало 60% населения) позволил поставить точку в решении данного вопроса. Свою положительную реакцию уже высказали президент Еврокомиссии Ж. Баррозу и председательствующий в ЕС премьер министр Чехии М. Тополанек.

Важным этапом сближения Швейцарии со странами Евросоюза стало официальное присоединение страны (с 12 дек. 2008г.) к шенгенско-дублинским соглашениям, что позволило облегчить пограничный режим между Швейцарией и странами шенгенской зоны. По оценкам швейцарских экспертов, результатом этого шага станет решение ряда проблем, вызываемых растущей нехваткой рабочих и специалистов для отдельных отраслей швейцарской промышленности и сферы услуг. Это позволит поднять эффективность и конкурентоспособность швейцарской экономики, придать ей больший динамизм и открытость.

С 1 фев. 2007г. между Швейцарией и Евросоюзом действует соглашение об изменениях двустороннего договора 1999г. «О действующих стандартах (MRA)», обязывающее к взаимному признанию сертификатов на продукцию не только произведенную в ЕС или Конфедерации, но и в третьих странах. Это существенно упрощает таможенное оформление товаров и оказывает позитивное влияние на объемы транзитных перевозок грузов.

Одной из нерешенных проблем между сторонами остается несовершенство, с точки зрения руководства ЕС, системы налогообложения Конфедерации. Еврокомиссия предъявляет ряд обвинений в адрес Швейцарии в том, что налоговое законодательство отдельных кантонов противоречит соглашению о свободной торговле от 1972г. и создает благодатную почву многим холдинговым компаниям ЕС для уклонения от налогов на территории Евросоюза. Официальный Берн неоднократно заявлял, что между Швейцарией и Брюсселем не существует никакой правовой базы в данной сфере, а, следовательно, она не может ее нарушать и тем более искажать суть торгово-экономических отношений, как было декларировано ранее.

Швейцарское правительство подчеркивает, что не является частью единого европейского рынка, а значит, к ней не могут применяться ни правила о предоставлении государственных субсидий, ни кодекс установления налогообложения компаний. Позиция руководства Конфедерации в данном вопросе остается прежней – налоги кантонов не являются субсидиями и не влияют на соглашение о свободной торговле. Швейцария готова вернуться к диалогу со своим стратегическим партнером и выражает уверенность, что сторонам удастся найти компромиссное решение.

Важным моментом в развитии двусторонних отношений является участие Швейцарской Конфедерации в VI рамочной общеевропейской научно-исследовательской программе, рассчитанной на 2007-13гг. и предполагающей реализацию более тысячи проектов в области высоких технологий. Используя относительно небольшие финансовые средства (2,5 млрд. шв.фр.), Швейцария стремится получить доступ к европейским исследовательским ресурсам, повысить свой научно-технический потенциал и создать условия для развития высокотехнологических отраслей национальной промышленности.

Рассматривая взаимоотношения между Швейцарией и Евросоюзом, следует отметить, что швейцарские фирмы-экспортеры подпадают под регламент ЕС №1907 – REACH (регистрация, оценка и допуск химических веществ) в случае экспорта ими в страны ЕС химических веществ (непосредственно самих или в качестве компонента своей продукции) в количестве более 1 т. С 1 июня 2008г. такие экспортируемые продукты должны быть соответствующим образом документально зарегистрированы изготовителем в новом европейском Агентстве по химикалиям в Хельсинки с тем, чтобы получить доступ на европейский рынок.

Швейцарские фирмы-импортеры таких продуктов также могут быть затронуты этим процессом в плане возможных задержек с поставкой импортируемых материалов. По швейцарским оценкам, многие экспортеры из стран ЕС могут отказа-



ться от регистрации продукции и прекратить ее производство на территории стран ЕС.

Новый европейский регламент в Швейцарии встречен без особого энтузиазма. Это связано с необходимостью нового пересмотра и дополнения правовых документов (федеральный закон о химикалиях и соответствующие предписания), которые только недавно (в 2005г.) были согласованы с требованиями ЕС.

В федеральном департаменте (министерстве) внутренних дел создана рабочая группа, которая готовит предложения по обоснованности и необходимости законодательных изменений. Подчеркивается, что основные цели регламента ЕС — улучшение защиты здоровья людей и окружающей среды — также лежат в основе соответствующего швейцарского законодательства. Швейцария будет стремиться к тому, чтобы максимально избежать торговых барьеров и конфликтов, которые могут возникнуть в этом сегменте рынка. 60% швейцарской продукции, подпадающей под действие REACH, экспортируется именно в страны Евросоюза. Швейцария добивается также минимизации возможных издержек, связанных с новыми условиями REACH, в т.ч. путем участия Швейцарии в работе нового агентства в Хельсинки.

В марте 2008г. был подготовлен, а в окт. — одобрен швейцарским правительством текст соглашения о сотрудничестве Швейцарии с «Евроюст» (Eurojust) по вопросам борьбы с терроризмом и трансграничной преступностью. 1 июня вступило в силу соглашение между Швейцарией и ЕС по вопросам защиты информации ограниченного пользования.

Руководство Швейцарии и Евросоюза стремятся выработать во многом единую стратегию развития дальнейших отношений с целью создания рабочего механизма, регулирующего политическую, торгово-экономическую и научную деятельность сторон и учитывающего взаимные интересы. Общая позиция руководства Швейцарии в отношении Евросоюза сводится к необходимости развития и углубления прочных политических и торгово-экономических связей, дающих возможность Конфедерации эффективно решать задачи по отстаиванию собственных интересов, как на территории ЕС, так и за ее пределами.

## Иноинвестиции

**Ш**вейцарская Конфедерация является одним из важнейших банковских и финансовых центров мира (Цюрих — третья после Нью-Йорка и Лондона мировая валютная торговая площадка), а также одним из ведущих международных инвесторов. В стране функционирует 4 тыс. финансовых институтов. На швейцарские банки приходится 40% мирового управления собственностью и имуществом физических и юридических лиц или 5 трлн. шв. фр., из них 58% составляют средства иностранцев, находящиеся в фидуциарном управлении швейцарских фондов и трастов.

По данным Швейцарского национального банка (Центральный банк Швейцарии), страна входит в первую десятку государств с наиболее значительными объемами зарубежных капиталовложений. Кризисные явления в мировой экономике в первые три квартала 2008г. не так сильно сказались на инвестиционной активности швей-

царских компаний. На начало окт. 2008г. общий объем швейцарских зарубежных активов составил 3,39 трлн. шв. фр., снизившись на 4,2% по сравнению с аналогичным периодом 2007г. При этом объемы прямых инвестиций Швейцарии за рубеж выросли, и на них пришлось 770,4 млрд. шв. фр. или 22,8% общего объема зарубежных активов Швейцарии, прирост — 6,7%. Портфельные инвестиции превысили 1 трлн. шв. фр., снизившись на 12,7% по сравнению с аналогичным периодом 2007г., составив 30,8% швейцарского капитала, накопленного за рубежом по итогам III кв. 2008г.

Приток иностранного капитала в Швейцарию также несколько ослаб в первые три квартала 2008г. По итогам III кв. 2008г. его объем снизился на 5,5% по сравнению с аналогичным периодом 2007г. и составил 2,71 трлн. шв. фр.. При этом объем накопленных прямых иностранных инвестиций в швейцарскую экономику в рассматриваемый период напротив вырос на 6,7% до 395,7 млрд. шв. фр.. В результате доля прямых инвестиций в накопленном в экономике Швейцарии иностранном капитале выросла с 12,9% до 14,6%. Объем накопленных портфельных иностранных инвестиций напротив снизился — на 19,9% и составил 766,7 млрд. шв. фр. или 28,3% общего накопленного иностранного капитала.

Швейцарское правительство осуществляет последовательную политику, направленную на создание благоприятных условий для привлечения инвестиций в развитие экономики как со стороны национальных, так и иностранных предпринимателей. Основными законодательными актами в данной области являются федеральный закон «О коллективных капиталовложениях» и одноименное постановление правительства, которые были приняты парламентом страны в 2006г. и вступили в силу с 1 янв. 2007г.

Закон «О коллективных капиталовложениях» позволяет заключать двусторонние договоры в области капиталовложений с иностранными государствами (действует более 100 таких соглашений).

Действует подобное соглашение, заключенное между СССР и Швейцарией 10 июня 1991г. С учетом того, что его положения уже не соответствуют современным реалиям, рассматривается возможность заключения нового соглашения о поощрении и взаимной защите капиталовложений между Россией и Швейцарией.

Одним из основных конкурентных преимуществ Швейцарии, как реципиента иностранных инвестиций является относительно низкое налоговое бремя на швейцарские предприятия. Размеры налоговых отчислений в Швейцарии значительно отличаются в зависимости от кантона, где зарегистрировано предприятие. Так швейцарские кантоны Обвальден и Цуг традиционно занимают лидирующие места в мировых рейтингах по данному показателю. Швейцария характеризуется очень высоким развитием необходимой для ведения бизнеса инфраструктуры.

Правительство Швейцарии последовательно проводит программу по дальнейшему улучшению налогового климата в стране. В 1998г. был принят пакет изменений в налоговое законодательство, призванных модернизировать систему налогообложения предприятий, прежде всего холдинговых

компаний, так называемая I реформа налогообложения предприятий.

24 фев. 2008г. на всенародном референдуме была также одобрена программа по облегчению налогообложения малых и средних предприятий: II реформа налогообложения предприятий. Среди основных целей данной реформы выделяются:

- снижение двойной налоговой нагрузки, частичное налогообложение дивидендов (от 50% до 60% в зависимости от вида собственности) прямыми федеральными налогами для имеющих квалифицированную долю в предприятии (более 10%);

- устранение налогов, истощающих финансовую базу предприятия — исчисление налогов на прибыль и капитал кантонами, введение принципа долевого участия в капитале, снижение налогов при эмиссии ценных бумаг;

- снижение налогов для товариществ в переходной фазе — расширение понятия замены основных фондов, более выгодная оценка ценных бумаг в капитале предприятия, налоговая отсрочка при передаче недвижимости из частной собственности или собственности предприятия, отсрочка налогообложения скрытых резервов при разделе наследства, снижение налога на ликвидационную прибыль.

Для достижения указанных целей планируется внести изменения в федеральные законы, а также законодательство кантонов и общин. Среди федеральных законов основные изменения коснутся законов «О прямых федеральных налогах» от 14 дек. 1990г., «О гармонизации прямых налогов кантонов и общин» от 14 дек. 1990г. и «О расчетном налоге» от 13 окт. 1965г. Поэтапное внесение изменений в законодательство разного уровня запланировано до 2011г.

Наряду с подготовкой налоговой реформы, нацеленной на облегчение налогообложения малых и средних предприятий, с 1 янв. 2008г. вступили в силу положения институциональной реформы организаций, занятых поддержкой швейцарских малых и средних предприятий при внешнеэкономической деятельности.

В рамках данной реформы были расширены полномочия организации «ОСЕК Бизнес-сети Швейцария». «ОСЕК Бизнес-сети Швейцария» г. Цюрих (прежнее название — Швейцарский центр содействия развитию торговли). ОСЕК создан в 1927г. в форме ассоциации, насчитывающей по итогам 2007г. 1268 членов и оказывающей за год услуги более чем 2 тыс. клиентов. В задачи ОСЕК входит содействие участию швейцарских фирм в проводимых за рубежом выставках и ярмарках, организация выезда делегаций швейцарских экспортеров за рубеж, предоставление информационных услуг по рынкам отдельных стран и товаров, оказание помощи малому и среднему бизнесу, включая подготовку кадров. Взаимодействует с государственным секретариатом экономики Швейцарии (СЕКО) на основе договора на оказание услуг по стимулированию экспорта, в соответствии с которым получает из федерального бюджета возмещение своих затрат по реализации мер в рамках господдержки экспорта. При прямой поддержке государства в 16 наиболее важных для Швейцарии, с точки зрения развития торгово-экономических связей стран, в т.ч. в России, ОСЕК открыло швейцарские бизнес-представительства (Swiss Business Hubs).

Наравне со стимулированием экспорта швейцарских малых и средних предприятий в задачи ОСЕК с 2008г. входит также стимулирование импорта швейцарских предприятий (до 2008г. отвечала Швейцарская программа стимулирования импорта Сиппо), инвестиционной деятельности (до 2008г. отвечала Швейцарская организация содействия инвестициям СОФИ) и продвижение Швейцарии на международной арене, как благоприятного места для ведения бизнеса (до 2008г. отвечала «Локейшн Свитцерланд»). Планируется реализовать на базе ОСЕК принцип «одного окна» для малых и средних швейцарских предприятий, работающих на внешнем рынке или планирующих такое расширение своей деятельности.

Для реализации указанных целей парламент Швейцарии 20 сент. 2007г. утвердил размеры государственного финансирования ОСЕК на 2008-11гг.: стимулирование экспорта — 64 млн. шв.фр., стимулирование импорта — 24 млн. шв.фр., продвижение Швейцарии, как благоприятного места для ведения бизнеса — 13,6 млн. шв.фр., стимулирование инвестиций — 1,5 млн. шв.фр. Кроме того ОСЕК финансируется за счет выручки за оказываемые услуги и реализованные продукты, взносов членов и прочих поступлений.

Кризисные явления в мировой экономике в целом негативно отразились на объемах инвестиций в основной капитал в Швейцарии. По итогам 2008г. впервые с 2004г. было зарегистрировано падение их объемов, по сравнению с пред.г., которое составило 1,7%. Реальный валовой объем инвестиций в основной капитал в Швейцарии составил 106,7 млрд. шв.фр. Наиболее значительное падение объемов было характерно для капиталовложений в строительство — на 2,9% до 41,3 млрд. шв.фр. по итогам 2008г. Объемы данных капиталовложений в Швейцарии снижаются уже на протяжении 3 лет. Инвестиции в оборудование снизились не столь значительно — на 0,8% в реальном исчислении по итогам 2008г. Но именно инвестиции в оборудование обеспечивали в 2006-07гг. прирост инвестиций в основной капитал в Швейцарии — их объемы росли более чем на 10% в год.

С целью смягчения последствий мирового экономического и финансового кризиса для швейцарской экономики правительство Швейцарии разработало и приняло соответствующий комплекс мер. На его реализацию планируется направить более 1 млрд. шв.фр. из федерального бюджета. Основная часть этой суммы должна быть направлена на финансирование проектов в области строительства. В т.ч. Планируется выделить: 66 млн. шв.фр. на проекты по защите от паводков и наводнений; 45 млн. шв.фр. на реконструкцию жилого фонда (энергетическая санация 1000 квартир); 20 млн. шв.фр. на текущий ремонт зданий, принадлежащих федеральным органам власти; 400 млн. шв.фр. на инфраструктурные проекты в сфере ж/д и автомобильного транспорта; 40 млн. шв.фр. на ремонт зданий Цюрихской высшей технической школы и организации «Армасвист». Подобное увеличение государственных инвестиций в строительные проекты должно привлечь на порядок большие объемы частных инвестиций.

Кроме увеличения расходов федерального бюджета правительство Швейцарии приняло решение окончательно вернуть предприятиям т.н. «резервы трудоустройства» в 550 млн. шв.фр.. Указан-

ные резервы добровольно перечислялись предприятиями на специальные счета, и должны были быть использованы для поддержания необходимого уровня занятости и работоспособности предприятия в случае неблагоприятных конъюнктурных изменений. При этом сумма отчислений вычиталась из налогооблагаемой базы предприятия. Данная форма налоговых льгот была отменена в рамках II реформа налогообложения предприятий. Указанные средства получают 650 швейцарских компаний, что должно простимулировать их инвестиционную активность.

Для поддержания функционирования кредитной системы страны Швейцарский национальный банк с окт. 2008г. начал агрессивную смягчать денежно-кредитную политику. Целевой диапазон трехмесячной ставки либор был снижен в три этапа с 3-2,5% до 0,5-1%. 12 марта 2009г. базовая процентная ставка была понижена еще на 0,25 п.п.

Швейцарские правительственные эксперты прогнозируют, что в 2009г. удастся добиться сохранения объемов инвестиций в строительство на уровне 2008г. При этом ожидается резкое падение инвестиций в оборудование – на 8% по итогам 2009г. В результате объем инвестиций в основной капитал в 2009г. может снизиться на 4,6% по сравнению с 2008г. в реальном исчислении.

## Инофирма

Законодательство Швейцарии разрешает иностранному инвестору организовывать свой бизнес в этой стране с помощью предприятий разнообразных организационно-правовых форм, из которых наиболее популярны: открытое акционерное общество (AG или SA); закрытая компания с ограниченной ответственностью (GmbH, SARL или SGL); партнерство (Kollektivgesellschaft – Societe en nom collectif – Societa in nome collettivo) и Kommanditgesellschaft – Societe en commandite – Societa in accomandita).

В зависимости от того, в какой части Швейцарии регистрируется компания, окончание в ее названии для, например, открытого акционерного общества может меняться с AG на немецком языке на SA по-французски или по-итальянски. Аналогично окончание в названии закрытой компании с ограниченной ответственностью может меняться с GmbH на SARL или SGL – французский или итальянский аналоги соответственно, и это правило действует для всех форм предприятий в Швейцарии.

Открытое акционерное общество (AG или SA) учреждают минимум три физических или юридических лица любой резидентности, которые впоследствии могут передать владение предприятием единственному акционеру. Максимальное число акционеров не ограничено.

Характеризуется открытое общество следующим образом:

- минимальный уставный капитал – CHF 100 000 (USD 1 равен 1,28 швейцарских франка);
- на момент регистрации 50% суммы капитала должны быть оплачены;
- в обществе разрешен выпуск акций как именных, так и на предъявителя, как минимум 20% которых (но на сумму не менее, чем CHF 50 000) должны быть подписаны на момент регистрации;
- акции общества вправе свободно предлагаться к открытой продаже и котироваться на бирже;

- управлять открытым обществом может единственный директор (иметь корпоративных директоров не разрешено);

- большинство директоров общества должны быть резидентами Швейцарии;

- компания обязана вести бухгалтер и сдавать ежегодную отчетность, заверенную местным аудитором.

Закрытая компания с ограниченной ответственностью (GmbH, SARL или SGL) может быть учреждена минимум двумя физическими или юридическими лицами (резидентами или нерезидентами Швейцарии), которые впоследствии вправе передать владение предприятием единственному акционеру.

Минимальный уставный капитал закрытой компании составляет CHF 20 000, а максимум – ограничен суммой CHF 2 000 000.

Как минимум 50% акций (в компании разрешен выпуск только именных акций) должны быть оплачены на момент регистрации, а каждый акционер обязан подписаться на сумму не менее чем CHF 1 000.

Акции нельзя свободно предлагать в открытой продаже, а для их передачи третьим лицам требуется согласие акционеров компании.

Управлять открытым обществом может единственный директор (иметь корпоративных директоров не разрешено). Большинство директоров общества должны быть резидентами Швейцарии.

Компании надлежит вести бухгалтер, но она не должна сдавать ежегодную отчетность, заверенную аудитором.

В законодательстве Швейцарии предусмотрена возможность учреждать в стране как генеральные партнерства с неограниченной ответственностью (Kollektivgesellschaft – Societe en nom collectif – Societa in nome collettivo), так и партнерства с ограниченной ответственностью (Kommanditgesellschaft – Societe en commandite – Societa in accomandita).

Название партнерства должно содержать имя одного партнера, которых должно быть минимум два (физических или юридических лица любой резидентности).

Оплата какого-либо капитала при учреждении предприятия не требуется. Большинству управляющих партнеров полагается быть резидентами Швейцарии.

С точки зрения налогового планирования генеральное партнерство (где все партнеры несут равноправную неограниченную ответственность по долгам предприятия) может быть интересно тем, что оно не подпадает под корпоративное налогообложение в Швейцарии. Если партнеры – нерезиденты Швейцарии и весь доход предприятия извлекается из источников за пределами этой страны, то партнеры не подпадают здесь под налогообложение.

Партнерства обязаны вести бухгалтер, но освобождены от необходимости сдавать ежегодную отчетность, заверенную аудитором.

В Швейцарии холдинг является не самостоятельным видом юридического лица, а экономико-правым понятием для определенной финансовой активности швейцарской компании на основе так называемого теста на существенное участие, что на практике означает следующее:

- не менее 75% активов компании инвестируется в другие компании (швейцарские или ино-

странные), причем холдинговой компании полагается владеть не менее 20% акционерного капитала дочерней компании (но не менее, чем CHF 2 000 000);

- не менее 75% доходов компании поступает от инвестиций в другие компании (швейцарские или иностранные).

Холдинговая компания обязана платить федеральный подоходный налог и федеральный налог с капитала в 0,0825% от чистых активов (оплаченный капитал плюс резервы).

Компании, которые занимаются только холдинговой деятельностью, пользуются благоприятным налоговым режимом во всех кантонах Швейцарии.

Холдинговая компания, как правило, не платит никаких кантональных или муниципальных подоходных налогов — лишь небольшой кантональный налог на капитал в зависимости от его размера. Ставка этого налога варьируется 0,5 до 1,5%, а наименьшую ставку в размере CHF 300 в год взимают в кантоне Цуг.

Налоговая система Швейцарии сложна и предусматривает трехуровневое налогообложение: федеральное, кантональное и муниципальное. Ставка федерального налога для компаний составляет 8,5%.

В кантонах ставки налогов различаются весьма существенно, что необходимо иметь в виду при выборе места регистрации компании в Швейцарии. Например, компании, зарегистрированные в Женеве, платят этот налог на прибыль из источников за пределами страны в размере от 2,6 до 5,6%, а дивиденды такой компании освобождены от кантонального и муниципального налогообложения.

Ставки муниципальных налогов, как правило, исчисляются в процентном отношении от кантональных.

Налог на дивиденды акционеров, удерживаемый источником выплаты, составляет 35%, если акционер декларирует здесь свои дивиденды. Если акционер — нерезидент Швейцарии, то для исчисления налога на дивиденды применяют ставки соглашения об избежании двойного налогообложения, если таковое существует, но если акционером является компания, зарегистрированная в Европейском Союзе, то ее дивиденды не подлежат в Швейцарии налогообложению.

Налог на прирост капитала в этой стране не удерживается.

Для компаний, специализирующихся в Швейцарии на административных и технических услугах своим зарубежным аффилированным структурам, действует особый режим налогообложения. Он предусматривает взимание 10% от суммы хозяйственных расходов, понесенных такими компаниями, а прибыль из иностранных источников подлежит налогообложению по ставке, равной 1/5 от обычной ставки для других предприятий в этой стране.

Швейцария подписала соглашения об избежании двойного налогообложения с такими странами, как: Австралия, Австрия, Азербайджан, Албания, Антигуа, Армения, Барбадос, Беларусь, Белиз, Бельгия, Болгария, Британские Виргинские Острова, Великобритания, Венгрия, Гамбия, Германия, Гренада, Греция, Грузия, Дания, Доминика, Египет, Замбия, Индонезия, Ирландия,

Исландия, Испания, Италия, Казахстан, Канада, Киргизия, Китай, Латвия, Литва, Люксембург, Македония, Малави, Малайзия, Молдавия, Монтсеррат, Нидерланды, Новая Зеландия, Норвегия, Пакистан, Польша, Португалия, Россия, Румыния, Сингапур, Сент-Винсент и Гренадины, Сент-Китс и Невис, Санта Лучия, США, Таджикистан, Тринидад и Тобаго, Туркмения, Узбекистан, Украина, Финляндия, Франция, Черногория, Швеция, Шри-Ланка, Эстония, ЮАР, Южная Корея, Япония. [www.corpagent.com](http://www.corpagent.com), 15.2.2008г.

## Химпром

В следующие несколько лет ожидается расширение химического производства, не такое активное, как в 2006г., из-за избыточных мощностей, растущей конкуренции и трудно прогнозируемых цен на нефть. Значительная часть продукции как экспортируется, так и импортируется.

По данным банка UBS, в 2007г. оборот химической и фармацевтической отраслей промышленности возрастет на 2,8 и 1,6%. Немецкие предприятия являются самыми крупными поставщиками химических товаров в Швейцарию; поэтому они напрямую зависят от оборота отрасли в стране.

Существенный рост ожидается в секторе специальных химикатов, таких как диагностические средства, витамины, красители, агрохимикаты, фармацевтические препараты. По прогнозам американских источников, в 2007г. импорт в указанном сегменте повысится на 12%, что принесет выгоду прежде всего немецким поставщикам. В 2005г. 25% импорта специальных химикатов пришлось на Германию.

По данным Швейцарского объединения производителей пластмасс, оборот швейцарской промышленности по их выпуску в 2004г. уменьшился на 10%, в 2005г. — повысился приблизительно на 6% (до 11,7 млрд. шв. фр.). По прогнозу банка Credit Suisse, в 2007г. он вновь уменьшится. В данной отрасли промышленности крупнейшим поставщиком также выступает Германия.

Продажи косметических препаратов и средств личной гигиены в Швейцарии в 2005г. составили 2,2 млрд. шв. фр., что на 2,8% ниже уровня 2004г. Если в 2006г. спрос на эти товары в стране увеличился на 4,5%, то в 2007г. прирост ожидается в размере 3,5%. Потребители предпочитают покупать продукты личной гигиены, являющиеся простыми в применении. Например, молодежь приобретает преимущественно простые увлажняющие средства, а также специальные изделия, оказывающие сильный эффект после применения. Все больше растет популярность биокосметики и средств, обеспечивающих высокую степень защиты от воздействия солнечных лучей. Женщины покупают так называемую многофункциональную косметику, такую как губная помада, которая одновременно может использоваться как тени и румяна. Все больше расширяется сектор мужской косметики, ориентирующейся на представителей «сильной половины человечества».

Одним из наиболее активно развивающихся секторов химической промышленности Швейцарии является фармацевтический сектор. Доходы от продаж лекарственных средств в 2006г. возросли на 5%; по прогнозу UBS, в 2007г. они повысят-

ся на 2%, главным образом в результате увеличения экспорта. Внутренний оборот в 2005г. остался примерно на том же уровне, что и в 2004г. (4,2 млрд. шв. фр.). 2/3 лекарств, продаваемых в Швейцарии, приходится на импорт, 22% из которого составляют товары из Германии. Из-за старения населения ожидается дальнейший активный рост выпуска фармацевтической промышленности.

В 2005г. в Швейцарии насчитывалось 900 предприятий химической промышленности (включая фармацевтические). Химическая индустрия является одной из самых активно развивающихся отраслей швейцарской промышленности; в 1995-2005гг. производство в ней возросло в среднем на 11,3% в год.

Швейцарская химия зависит от внешнеэкономической деятельности страны. На данный сектор приходится 30% всего экспорта из Швейцарии. Почти все сырье для химической и фармацевтической промышленности импортируется, в т.ч. 80% – из стран ЕС. Швейцарские компании специализируются на выпуске продуктов Life Science («Поддержанию жизни»); к ним относятся прежде всего фармацевтические препараты, витамины, химикаты, диагностические средства, а также средства по уходу за растениями.

Капиталовложения в отрасль (за исключением фармацевтики) в 2006г. возросли на 3,3%, в 2007г. ожидается увеличение на 2,8%. Инвестиции в сектор агрохимии в 2007г. повысятся на 7%, в фармацевтический – на 3%.

Импорт химических товаров в Швейцарию в 2005г. повысился на 11% – до 27 млрд.долл.; из них 47% пришлось на лекарственные средства и фармацевтику. Крупнейшими поставщиками химической продукции в 2005г. выступили ФРГ (25% всего импорта), Ирландия (13%), Италия (12%), Франция (9%) и США (8%).

Экспорт химических товаров из Швейцарии намного превосходит импорт; по данным United Nations Statistics Division, в 2005г. он достиг 45 млрд.долл., что на 10% выше уровня 2004г. Отгрузки в ФРГ в 2005г. составили 6,8 млрд.долл. БИКИ 13.9.2007г.

## Онкология

Крупные фармацевтические концерны продолжают форсировать исследования в области онкологических заболеваний, уделяя особое внимание разработке новых лекарственных средств для лечения рака легких.

Лидер на мировом рынке фармацевтических товаров американский концерн Pfizer и немецкая компания Boehringer Ingelheim объявили о вступлении в 3 стадию новых разработок в данной области, на которой осуществляется тестирование новых действующих веществ на сравнительно большом числе пациентов. Если результаты окажутся положительными, то они могут быть использованы для подачи заявок в соответствующие организации на выдачу разрешений для выпуска новых средств в продажу; в США это Управление по санитарному надзору за качеством пищевых продуктов и медикаментов Food and Drug Administration (FDA).

Компания Boehringer до последнего времени не была представлена в онкологическом бизнесе, однако ряд лет назад она приступила к осуществле-

нию различных исследовательских проектов в области онкологии. Запланированное ею тестирование субстанции BIBW 2992» на 3 стадии представляет первый для нее случай доведения исследований до столь высокого уровня. Boehringer, второй по объему продаж (в 2006г. – 10,6 млрд. евро) немецкий производитель лекарственных средств, следует тем самым за своими крупными конкурентами, занятыми в области терапии рака и уже частично достигшими внушительных оборотов в данной области. Pfizer планирует провести тестирование на 3 стадии своего средства Sutent, которое до сих пор было разрешено использовать против рака почек, для лечения рака легких.

Немецкий концерн Bayer также тестирует в области рака легких свое средство Nexavar, разрешенное ранее к применению против рака почек.

Ведущим поставщиком медикаментов для лечения рака является базельский концерн Roche, который должен в ближайшее время получить в Европе разрешение на использование своего противоракового препарата Avastin также для лечения рака легких; это средство, полученное с использованием биотехнологии, в последние три года заняло ведущие позиции в области лечения рака кишечника и будет применяться для лечения рака молочной железы.

Онкология в последние годы стала одной из ведущих областей мировой фармацевтической индустрии. Емкость глобального рынка противораковых препаратов, составляющая сегодня 35 млрд.долл., растет ежегодно на 20% и, по прогнозу исследовательской компании IMS Health, уже к 2010г. должна достигнуть 70 млрд.долл. Основанием для такой оценки служат прогресс в области фундаментальных исследований, планы на успешные новые разработки, а также высокий спрос на новые более эффективные противораковые препараты.

По официальной статистике, в мире ежегодно заболевают раком 11 млн.чел. Раком легких заболевают 1,3 млн.чел. в год, причем это заболевание представляет особо острую проблему, поскольку до сих пор в распоряжении медицины имелось лишь ограниченное число препаратов для борьбы с этим самым серьезным «убийцей» среди всех других видов рака. В большинстве случаев он обнаруживается лишь тогда, когда уже невозможным становится оперативное вмешательство. Даже если операция прошла успешно, степень выживаемости по истечении пяти лет составляет всего 15%. По данным американского отраслевого фармацевтического объединения в стадии исследований в мире находится 100 действующих веществ против рака легких. Согласно онкологической программе компании Boehringer, у нее проходят клинические испытания три субстанции, однако даже в случае успеха первые разрешения она ожидает получить не ранее начала следующего десятилетия. Компания заметно отстает от своих более успешных в данной области конкурентов, таких как Roche, Pfizer, Lilly и Bayer. В среднесрочной перспективе она планирует разработку специфических средств для лечения определенных, генетически обусловленных видов рака легких, а также субстанций, которые могут быть использованы в тот момент, когда раковые клетки становятся резистентными к известным препаратам. БИКИ, 25.10.2007г.

### Медоборудование

В 2006г. совокупный оборот компаний – изготовителей медицинской техники в Швейцарии составил 9 млрд. шв. фр. (5,7 млрд. евро), увеличившись по сравнению с 2005г. на 7%. Доля экспорта в отгрузках равнялась 87%, а расходы на НИОКР достигли 0,5 млрд.долл.

Швейцарские продуценты занимают прочные позиции на мировом рынке ортопедического оборудования (Synthes Holding), зубных протезов (Nobel Biocare, Straumann), слуховых аппаратов (Phonak) и систем для инъекций (Ypsomed). Свои производственные мощности в этой стране имеют такие известные международные фирмы, как Medtronic, Biotronic, Zimmer и Johnson & Johnson.

В 2006г. в список 500 крупнейших мировых продуцентов медицинской техники входило 9 швейцарских фирм, среди которых следует выделить Synthes Holding. После объединения с Mathys Medical Group эта фирма стала одним из шести ведущих поставщиков ортопедического оборудования, контролирующих 85-90% мирового рынка.

Данные о швейцарских фирмах-крупнейших продуцентах медицинской техники

	I	II	III*	IV
Synthes Holding (46).....	3372	23,1	-	8451
Nobel Biocare Holding (136).....	945	25,8	45	1993
Straumann (203).....	599	17,5	45	1534
Ivoclar AG (206).....	582	11,1	28	2203
Unilabs-Gruppe (359).....	291	8,4	-	1649
Ypsomed Holding (372).....	277	-10,7	37	1211
DiaMed Holding (385).....	271	12	-	795
Medela Holding (388).....	268	17,5	-	701
B. Braun Medical (414).....	244	5,9	-	740

\* По сравнению с 2005г.

I – название фирмы и место в списке, II – оборот (млн.

шв. фр.), III – прирост оборота (%),

IV – инвестиции (млн. шв. фр.), V – число занятых.

Из 586 швейцарских продуцентов медицинской техники (с общим числом занятых 40 тыс.) 90% являются мелкими предприятиями с годовым оборотом ниже 5 млн. шв. фр.; 3/4 всех предприятий имеют менее 50 работников, 93% – менее 250.

Швейцарская система здравоохранения считается одной из лучших в мире. Расходы на медицинские цели в стране составляют 11% ВВП. Население насчитывает 7,5 млн.чел., 16% из которых старше 65 лет (в 2015г. их будет 19%, а в 2030г. – 23%).

Согласно последним имеющимся официальным данным, в 2002г. в Швейцарии насчитывалось 14,4 тыс. частнопрактикующих врачей (в т.ч. 6,2 тыс. с рентгеновскими системами, 82% из которых находились в эксплуатации свыше 15 лет), а также 4,3 тыс. стоматологов и 1,2 тыс. ветеринаров. Число больниц в стране в 2004г. равнялось 345 (158 общего профиля и 187 специализированных; 213 государственных и 132 частные). Функционировало 2,3 тыс. неклинических заведений, в т.ч. 1,5 тыс. – для пожилых лиц и хронических больных и 0,8 тыс. – для инвалидов.

В 2006г. внутреннее потребление медицинского оборудования в Швейцарии составило сумму, эквивалентную 2,7 млрд.долл. Его ежегодный прирост в ближайшие годы оценивается в 4-6%. Наиболее высокими темпами будут расти продажи диагностических систем со средствами отображения (компьютерных и ЯМР-томографов), оборудования для мониторинга и интенсивного ухода,

кардиологического и ортопедического оборудования, материалов и приборов для диагностики in vitro, оборудования для домашнего ухода и реабилитации.

Импорт медицинского оборудования в Швейцарию в 2006г. составил 2,2 млрд.долл., увеличившись по сравнению с пред.г. на 14,1%. Экспортные поставки равнялись 6,3 млрд.долл. (прирост – 14,9%), доля в них ортопедического оборудования исчислялась в 67,3%, медицинских инструментов – в 26,8%, электромедицинского оборудования – в 5,9%. Сальдо внешнеторгового баланса выразилось в 4,1 млрд.долл. (прирост – 15,4%).

Импорт медицинской техники Швейцарией по данным ООН, в млн.долл.

I	II	III	IV
774	Электромедицинское оборудование.....	255,8	276,7
774.1	Электродиагностическая аппаратура.....	130,1	136,4
774.2	Рентгеновские аппараты и т. п. ....	125,6	140,3
872	Медицинские инструменты и приборы.....	814,8	947,8
872.1	Стоматологические инструменты.....	92,8	93,7
872.2	Шприцы, иглы, катетеры и т. п. ....	598,4	722
872.3	Терапевтические приборы.....	84,2	90,9
872.4	Медицинская мебель.....	39,4	41,2
899.6	Ортопедическое оборудование.....	897	1019,7

I – код позиции в СМТК, II – наименование позиции, III – 2005г., IV – 2006г.

БИКИ, 30.10.2007г.

### Ортопедия

Швейцарский рынок ортопедического оборудования динамично и быстро развивается. Высокие темпы прироста продаж данного оборудования (10-20%) будут наблюдаться и в ближайшие годы. Этому должны способствовать старение населения страны и появление новых хирургических технологий, обеспечивающих ускоренное выздоровление пациентов.

Самый высокий в Европе доход на душу населения, либеральная торговая и инвестиционная политика, а также одна из лучших в мире систем здравоохранения делают Швейцарию привлекательным рынком сбыта для поставщиков ортопедического оборудования. Общий спрос на последнее в стране в 2005г. составил, по оценке министерства торговли США, 522,7 млн.долл., из которых 418,2 млн. (примерно 80%) приходилось на импортную продукцию.

Ежегодно в Швейцарии лечится более 66 тыс. переломов костей; в основе этого лечения – остеосинтез и, при необходимости, применение имплантатов. Швейцарская медицинская ассоциация насчитывает в качестве своих членов около 800 ортопедов и травматологов.

В 2005г. импорт в страну ортопедических приспособлений и приспособлений для лечения переломов составил 156,2 млн.долл., искусственных суставов – 126,5 млн., прочих искусственных частей тела – 135,5 млн.

Импорт в страну ортопедических приспособлений, по данным министерства торговли США, базирующихся на швейцарской внешнеторговой статистике, в млн.долл.

	2003г.	2004г.	2005г.
Ортопедические приспособления и приспособления для лечения переломов			
Экспорт.....	594,7	774,8	961,6
Импорт <sup>1)</sup> .....	100,4	114,4	156,2
Искусственные суставы			
Экспорт.....	422,8	479,8	470,2
Импорт <sup>2)</sup> .....	90,1	104,0	126,5

Прочие искусственные части тела

Экспорт .....	166,3	184,3	189,1
Импорт <sup>3)</sup> .....	110,8	122,7	135,5

<sup>1)</sup> Главные поставщики в 2005г. — США (61,2%), ФРГ (14,2%), Франция (6,4%), Великобритания (4,6%), Австрия (3,9%), Нидерланды (3,7%).

<sup>2)</sup> Главные поставщики в 2005г. — США (31,6%), ФРГ (22%), Великобритания (17,4%), Италия (12,1%), Франция (11,9%), Австрия (3,4%).

<sup>3)</sup> Главные поставщики в 2005г. — США (34,7%), ФРГ (20,1%), Бельгия (15,6%), Италия (8,8%), Франция (5,8%), Великобритания (3,5%).

Примечание. Высокие объемы экспорта обусловлены тем, что действующие в Швейцарии иностранные производители поставляют часть своей продукции в другие европейские страны.

Высокому спросу на рассматриваемое оборудование в Швейцарии содействует несколько факторов. Многие молодые люди в стране ведут активный спортивный образ жизни и в более раннем возрасте, чем прежде, страдают от повреждения суставов. Жители среднего возраста нуждаются в оборудовании и процедурах, которые помогают им преодолевать последствия старения и сохранять активный стиль жизни, а пожилым пациентам ввиду истечения срока службы установленных ранее имплантатов требуется дополнительное хирургическое вмешательство.

В стране растет спрос на дорогостоящие протезы суставов восстановительного свойства, которые, по мнению врачей, обеспечивают лучшие долговременные результаты. Более сведущие в медицинском оборудовании пациенты предпочитают новейшие ортопедические приспособления и хирургические технологии.

В связи с необходимостью экономии средств, требуемой от системы здравоохранения правительством, врачи стараются сокращать срок пребывания пациентов в больницах, что увеличивает спрос на оборудование и технологии, содействующие ускорению лечения.

По оценке Eucomed, в Швейцарии насчитывается более 500 компаний, занятых в сфере медицины (производители медицинского оборудования, медицинские научно-исследовательские центры и испытательные лаборатории). Примерно 15% указанных компаний представляют ортопедию; среди производителей ортопедического оборудования (включая иностранных) имеется несколько крупных фирм и большое число мелких, с узкой специализацией. Главными поставщиками ортопедического оборудования на швейцарский рынок являются Biomet, Johnson & Johnson, Precimed, Smith & Nephew, Stryker, Synthes и Zimmer.

Покупают ортопедическое оборудование в Швейцарии в основном хирургические больницы, частные клиники, объединения хирургов и хирурги, практикующие в индивидуальном порядке. Иностранные поставщики данной продукции часто реализуют ее на этом рынке через опытных импортеров и дистрибуторов, которые хорошо знают различные группы потребителей и знакомы с действующими в отношении медицинского оборудования нормами и правилами.

Отмечают, что швейцарские дистрибуторы очень разборчивы в выборе поставщиков и обычно настаивают на предоставлении кредита сроком 30-90 дней с даты выписки счета-фактуры. Поступающие с оборудованием печатные материалы и инструкции по эксплуатации должны быть на немецком, французском и итальянском языках. Поставщики и дистрибуторы делят между собой расходы по рекламе и продвижению товара, включая участие в семинарах и торговых выставках.

Импортируемые в Швейцарию ортопедические приспособления и протезы не облагаются пошлинами. Импортеры платят лишь НДС, равный 7,6%.

В ближайшие годы оформление разрешений на продажу в стране нового ортопедического оборудования будет занимать больше времени, так как ужесточатся предъявляемые к нему соответствующими законами требования. Действующая в стране система медицинского страхования возмещает потребителям затраты почти по всем видам ортопедических приспособлений и протезов. Размеры компенсационных выплат могут уменьшиться в связи с необходимостью сдерживания роста расходов в медицинской сфере, на котором настаивает правительство страны. БИКИ, 26.9.2006г.

## Телеком

Швейцария является одной из передовых европейских стран в области разработок и применения информационных технологий (ИТ). Национальная стратегия построения информационного общества в стране была определена в фев. 1998г. и предусматривает четыре следующих принципа.

1. «Доступ для каждого» — любой гражданин Швейцарии независимо от места своего пребывания и от времени обращения должен иметь возможность по приемлемым для него ценам получать доступ к современным информационным технологиям.

2. «Пригодность для всего населения» — обращение с ИТ должно стать обычной нормой жизни среди всего населения Швейцарии.

3. «Свобода развития» — информационное общество должно развиваться в первую очередь на основе массовой инициативы граждан и благодаря действию рыночных механизмов. При этом государство должно обеспечивать рамочные условия функционирования информационного общества и содействовать установлению социального равенства граждан.

4. «Должный уровень безопасности» — необходимым условием для того, чтобы информационное общество развивалось, является обеспечение доверия и безопасности использования ИТ. С учетом этого фактора одно из основных направлений государственной деятельности связано с созданием рамочных принципов политического решения этого вопроса. Нормативно-правовую базу Швейцарии в данной сфере составляют два законодательных блока. Основными общими законами Конфедерации в данной области являются «закон о защите информации» от 19.06.1992г. в редакции от 3.10.2000г. и «закон о связи» от 30.04.1997г.

«Закон о защите информации» определяет права и обязанности физических и юридических лиц, сведения о которых могут содержаться в базах данных государственных и коммерческих структур. Так, в документе говорится, что без согласия клиентов запрещена передача сведений о них в другие компании, а также продажа пользовательских баз данных в случае ликвидации фирмы. Продавец товаров или услуг несет также ответственность за распространение сведений о существовании заключенной сделки и должен обеспечить защиту коммерческой информации техническими и административными средствами. Контроль над соблюдением данных положений закона возлагается на кантональных уполномоченных по вопросам защиты

информации, а также, в части выработки рекомендаций, на отраслевые объединения и промышленные союзы Швейцарии.

Деятельность фирм-провайдеров регламентируется федеральным и кантональными законами о защите персональных данных и федеральным законом о защите авторских прав.

Конкретные мероприятия на государственном, кантональном и корпоративном уровнях проводились исходя из оценки реальных и наиболее вероятных информационных угроз, перечень и характер которых определяются экспертами силовых структур во взаимодействии со специалистами федерального ведомства по информатике и телекоммуникациям (Bundesamt für Informatik und Telekommunikation – BIT), независимого фонда InfoSurance, а также ряда фирм, специализирующихся на вопросах информационной безопасности.

В качестве примера успешного использования ИТ эксперты отмечают четкую и отлаженную работу всех систем во время проведения финальной части чемпионата Европы по футболу, состоявшейся в июне 2008г. в Швейцарии и Австрии. В этот период был организован «Полицейский информационно-координационный центр» (Police Information and Coordination Center – PICC), в ходе работы которого было обеспечено должное информационное взаимодействие специальных и спасательных служб. Согласно статданным PICC, среди прибывших в страну болельщиков было выявлено 120 персон, внесенных в международные базы данных, как лица представляющие угрозу для окружающих, а также предотвращены попытки хакерских атак на информационную инфраструктуру и системы автоматического управления критически важных объектов.

По уровню компьютеризации и информатизации Швейцария занимает одно из ведущих мест среди европейских стран. В сфере информационных и коммуникационных услуг работает свыше 500 тыс.чел. В Швейцарии специалисты в области ИТ, в зависимости от уровня квалификации, получают от 75 тыс. до 180 тыс.долл. в год, что является наивысшим показателем в мире.

Несмотря на мировой финансовый кризис, в 2008г. на рынке ИТ в Швейцарии наблюдался рост экономических показателей. Оборот ведущего в области связи и коммуникаций национального концерна Swisscom вырос по сравнению с 2007г. на 10% и составил 12 млрд. швейцарских франков. Данный рост достигнут за счет эффективной политики руководства концерна в плане приобретения дочерних предприятий, а также за счет привлечения значительного числа новых абонентов и расширения спектра предоставляемых услуг.

Наиболее быстро развивающимся сегментом рынка связи Швейцарии по-прежнему остается мобильная связь. В 2008г. число абонентов этого вида связи выросло в стране на 363 тыс. и составляет 5,5 млн.чел. при населении страны в 7,5 млн.чел. Наиболее привлекательным является инвестирование данного направления связи. По данным швейцарских экспертов, инвестиции только концерна Swisscom в развитие мобильных технологий в 2008г. составили 70 млн. швейцарских франков.

Другим из активно развивающихся направлений на рынке связи Конфедерации сейчас является беспроводная компьютерная сеть с выходом в

интернет (hot-spot), что показывает, насколько эффективно интернет интегрировался в структуру общества. По мнению швейцарских экспертов, это является важным индикатором для будущей конкурентоспособности экономики.

В Швейцарии имеется достаточно развитая сеть hot-spot, пункты которой расположены по всей территории страны практически в каждом крупном и среднем городе. Всего в Швейцарии насчитывается 3000 пунктов hot-spot, операторами почти половины, из которых являются мелкие фирмы (такие, как Openwireless, Trn и т.д.), кафе, бары (например, сеть Starbucks), а также частные предприниматели. Подавляющее большинство этих пунктов недоступно для общего пользования, и подключение к ним возможно лишь после регистрации (с предоставлением полных персональных данных) и/или подписания соответствующего коммерческого договора с указанными выше операторами.

В Швейцарии имеется также широкая сеть общественных hot-spot (2000 пунктов), оператором которых является один из крупнейших национальных телекоммуникационных концернов Cablecom. Они находятся по большей части в общественных местах, ресторанах и барах, торговых центрах, отелях, университетах и школах, вокзалах и аэропортах, а также незначительная часть – в выставочных комплексах и почтовых отделениях.

Распределение пунктов hot-spot по территории Швейцарии является весьма неравномерным и обусловлено, в основном, общим уровнем развития ИТ в конкретных регионах. Подавляющее большинство общественных пунктов hot-spot расположено в немецкоговорящей части страны: в кантонах Берн, Цюрих, Аарау, Базель, Люцерн и Цуг. Процесс оплаты их использования максимально облегчен для клиентов, особенно для обладателей пакета Cablecom Hispeed Internet. Последние могут зарегистрироваться в Cablecom и при фиксированной ежемесячной оплате пользоваться указанными выше общественными hot-spot без ограничения по времени. Имеется возможность стать клиентом Cablecom hot-spot и без какой-либо регистрации путем покупки карточки предоплаты (Prepaid Value Card).

Одним из новых этапов развития беспроводных сетевых технологий в Швейцарии в 2008г. стала разработка концепции создания системы «псевдо GPS» (pseudo GPS). Действие данной системы основано на возможности определения географического местоположения объекта по уровню сигнала от ближайшей точки доступа (hot-spot). Для нормального функционирования данной системы существует множество препятствий технического плана, в частности отсутствие структурированных сведений о географическом местоположении точек доступа.

В Швейцарии также продолжается активное внедрение технологий VoIP-связи, передачи голосовых сообщений через интернет или IP-телефонии. Так, компании Cablecom и Swisscom успешно внедрили услуги телефонии в своей сети кабельного телевидения. Теперь помимо приема радио- и телепередач и услуг высокоскоростного доступа в интернет Cablecom и Swisscom могут предоставлять абонентам современные услуги телефонной связи. Это дает возможность подключать обычные аналоговые телефоны к сети, через которую они



также получают телевизионный сигнал (в 2008г. спектр предлагаемых услуг расширился за счет внедрения технологий заказа интересующих программ, просмотра репортажей с мест событий в режиме реального времени), радио и доступ к сети интернет, а также, не меняя своего телефонного номера, пользоваться привычными телефонными функциями (в т.ч. переадресацией вызовов, голосовой почтой).

В рамках реализации национальной программы «электронное правительство» приоритетными направлениями деятельности в 2008г. стали работы в области создания новых систем (программных и аппаратных средств) обеспечения безопасности, а также реализация концепции интеграции системы электронного документооборота между фирмами и организациями с федеральными и кантональными органами власти и управления. Данная концепция Gever (Elektronische Geschftsverwaltung) была разработана в 2006г. По оценкам экспертов ВIT, полный цикл работ, включая тестовые испытания пилотной версии Gever Light, будет завершен к концу 2011г.

В Швейцарии активное развитие получило такое направление ИТ, как электронная торговля. Швейцария по многим позициям вплотную приблизилась к лидирующим в данной сфере скандинавским странам. В качестве наиболее ярких примеров успешного функционирования электронной торговли в Швейцарии специалисты приводят аптечный бизнес и почтовые услуги.

Наиболее развивающимся направлением электронной торговли в Швейцарии сейчас являются операции типа B2B (business to business), которые составляют более 40% всех операций. В данном виде торговли занято 50% всех коммерческих фирм. Свыше 35% операций проводится в секторе B2C (business to customer), остальные приходятся на сегменты C2C (customer to customer) и B2A (business to administration). Представители деловых кругов Швейцарии считают, что основными целями введения на предприятиях электронной торговли являются: улучшение сервиса, упрощение оформления сделок, снижение накладных расходов. В этой связи все большее развитие получает создание «виртуальных» фирм, офисов и компаний комплексного обслуживания, ориентированных на конкретные требования потребителя. Покупки через интернет совершаются еще не совсем регулярно: лишь 40% пользователей сети в стране прибегают хотя бы один раз к услугам электронной торговли. Среди основных проблем, мешающих еще более интенсивному развитию электронного бизнеса через интернет, коммерсанты называют отсутствие специалистов, необходимого программного обеспечения, правовые ограничения и недостаточный уровень информационной безопасности.

В перспективе в качестве базиса нормативно-правовых положений продолжает создаваться свод правил в области защиты информационных и телекоммуникационных каналов, который формулирует рекомендации по оптимальному применению тех или иных конкретных мер безопасности в различных случаях для типичных систем.

Также в ходе реализации конкретных мер на данном направлении Швейцарии была введена в эксплуатацию система WISEKey (World International Secure Electronic Key), которая предназначена

для выдачи сертификатов соответствия. Основной задачей системы WISEKey является обеспечение безопасности и клиента, и продавца при совершении электронных покупок. Оператор этой системы – швейцарская компания CBL WorldKey, которая является дочерним предприятием швейцарской инвестиционной фирмы Credit Bancorp. С применением данной технологии в Швейцарии созданы уже несколько центров электронной торговли.

Активное развитие получила технология дистанционного обучения с использованием интернет-ресурсов E-Learning. Пользователям предлагаются за небольшую плату услуги дополнительного образования, в первую очередь в области информационных технологий, например, WEB-дизайна, конфигурации баз данных, изучению пользовательских программных продуктов. К 2010г. число абонентов E-Learning может достичь 1 млн. швейцарцев, причем отмечается значительное увеличение возрастного ценза.

Значительно расширился и ассортимент предлагаемой в Швейцарии бытовой ИТ-аппаратуры. Так, в местной розничной продаже появились четырех-ядерные процессоры Intel по цене от 1000 швейцарских франков и выше, а также базирующиеся на них бытовые персональные компьютеры (ПК) стоимостью от 3000 франков. При этом при появлении новых устройств цены на предыдущие модели значительно снижаются.

Существенно вырос объем и снизилась стоимость доступной рядовому швейцарскому покупателю дисковой памяти: здесь уже не редкостью являются домашние ПК с памятью от 0.5 Тб. и выше, растет число швейцарцев, имеющих ПК с памятью от 1 Тб.

Стимулом для замены устаревшего оборудования для бытового потребителя является внедренная недавно по инициативе федеральных властей швейцарская программа создания интернет-магазинов, которые скупают (за небольшую доплату можно провести обмен на новые) отслужившие срок или устаревшие электронные компоненты компьютерных систем и утилизируют их.

Определенный прогресс наблюдался в отчетный период также и в банковском секторе ИТ Швейцарии. В основном, это заключается в постепенном переходе вычислительных потоков с «тяжелых» многопроцессорных систем (от 8 до 100 процессоров и выше) на более компактные и экономичные по стоимости, энергопотреблению и тепловыделению системы с многопоточковыми и многоядерными (multithread, multicore) процессорами.

Дальнейшие перспективы ИТ-сектора Швейцарии местные эксперты по-прежнему продолжают связывать с большей ориентацией фирм на выполнение конкретных пожеланий клиентов при сокращении доли «массового» продукта, активизацией кооперационных связей с зарубежными компаниями, в т.ч. в рамках «офшорного программирования», а также с дальнейшим развитием национальных программ «Электронное правительство», «Электронные выборы», «Электронное здравоохранение» и «Мобильные сети».

Расширен спектр и улучшено качество предлагаемых в Швейцарии информационно-коммуникационных услуг. В бытовом секторе существенно увеличилась предлагаемая провайдером скорость

доступа в интернет для частных пользователей: от 5 до 10 Mbit/sec. Стоимость подключения к сети не выросла, а в ряде случаев даже снизилась. Практически все бытовые услуги сети интернет в Швейцарии сейчас являются безлимитными, а время соединения и объем трафика — неограниченными. Актуальными остаются вопросы информационной безопасности, для решения которых необходимо привлечение значительных человеческих и материальных ресурсов.

## Наука

В 2008г. Швейцария продолжала развивать зарубежные научно-технические связи, ориентируясь, в первую очередь, на укрепление кооперации с промышленно-развитыми государствами. Основное внимание уделялось укреплению контактов с Евросоюзом в целом и с отдельными его странами с целью дальнейшей интеграции в единое европейское научно-исследовательское и инновационное пространство. Швейцария строит свои взаимоотношения с ЕС на основе двусторонних секторальных соглашений, принимаемых пакетами — т.н. «Билатераль».

Действует два пакета двусторонних соглашений Швейцария-ЕС. Соглашение о сотрудничестве в сфере научно-исследовательской деятельности входит в первый пакет «Билатераль I» и обеспечивает право швейцарских организаций и отдельных исследователей полноценно участвовать в европейских исследовательских программах и проектах. В числе приоритетов остаются также США, Япония и Китай, усиливается интерес к научно-техническому сотрудничеству с Россией.

Основные приоритеты политики Швейцарии в области науки и техники по-прежнему нацелены на:

- содействие дальнейшему росту ее научно-технического потенциала путем содействия участию швейцарских научно-исследовательских организаций и ученых в международных исследовательских программах и проектах; оказание целевой господдержки ученым и специалистам, а также развитие инфраструктурных и междисциплинарных связей и исследовательской базы с целью реализации разработок и проектов в ключевых для страны областях науки и промышленности;

- обеспечение тесной связи науки с производством, развитие технопарков, тематических центров компетенции, научных кластеров с целью повышения эффективности реализации инновационного потенциала университетской науки и частных организаций и фирм, особенно малых и средних предприятий; усиление подготовки высококвалифицированных ученых и специалистов, профессиональных кадров для промышленности;

- повышение эффективности национальных программ финансирования науки, нацеленное на привлечение частного капитала в наиболее значимые для государства исследования за счет грамотного использования бюджетных средств для финансирования наиболее рискованных этапов исследований прикладного характера.

Правительство Швейцарии рассматривает эти стратегические цели как приоритетные в развитии и укреплении экономики страны. В законе «Об исследованиях» заложено, что бюджетные ассигнования на науку, образование и инновации в 2008-11гг. возрастут на 6%. На исследовательские

программы в целом правительством в последнее десятилетие выделяется ежегодно 3% ВВП страны, что полностью соответствует рекомендациям ЕС и характеризует Швейцарию как европейскую страну с высоким научным потенциалом.

При оценке инновационного потенциала областей техники правительственные эксперты Швейцарии ориентируются на аналитические оценки специалистов США, ФРГ и Японии и выделяют для страны пять основных перспективных направлений развития науки и техники, в которых она может составить конкуренцию этим странам и занять на мировом рынке наукоемкой продукции ведущие позиции по отдельным секторам: информационные и коммуникационные технологии; измерительная техника, устройства управления и точное машиностроение; новые материалы, нанотехнологии; науки о жизни и здоровье населения; защита окружающей среды и энергетика.

В рамках указанных направлений в Швейцарии выделено 30 наиболее значимых технологических областей, формирующих инновационный потенциал страны, в первую очередь, биотехнологии, полимеры, транспорт, оптика, ядерная техника, химия и т.д., которые составляют основу для формирования конкретных приоритетных программ, реализующихся, в том числе, с активным использованием научно-технических связей. По оценкам европейских экспертов в Швейцарии создается 1,2% общемирового объема новых ноу-хау. В США — 33%, в развитых европейских странах — 24%, в Китае, Индии, Бразилии — 12%.

По данным IMD World Competitiveness Yearbook 2008, сравнивающего эффективность экономик 55 ведущих стран, Швейцария в 2008г. заняла верхние строчки рейтингов по наиболее важным показателям развитости системы научных исследований. Так, она занимает первое место по объемам частных инвестиций в научно-исследовательский сектор (Россия на 50 месте), 3 место после Сингапура и Израиля по эффективности трансфера знаний из науки в промышленность (Россия на последнем 55 месте), по эффективности академических исследований Швейцария на втором месте, уступив лишь Сингапуру (России присвоен 52 рейтинг).

В плане развития общеевропейских научно-технических связей Швейцария с 2007г. участвует в ВП рамочной научно-исследовательской программы ЕС. Финансовый взнос Швейцарии в бюджет ВП РП составляет 2,4 млрд. шв.фр..

Швейцария также активно участвует в программе европейского сотрудничества в научно-технической сфере Cost. Программа охватывает 34 страны и реализует ежегодно 45 новых проектов. В 2008г. швейцарские ученые (главным образом специалисты высших технических школ) были заняты в 80% проектов. В 2008-11гг. на участие в Cost Швейцария потратит 28 млн. шв.фр..

В этих программах усилия швейцарских ученых и специалистов как раз сосредоточены в основном на участии в проектах, тематика которых соответствует тем самым ранее упоминавшимся пяти основным перспективным направлениям развития науки и техники.

Научно-технические связи Швейцарии в рамках европейского и общемирового сотрудничества строятся на развитии научной кооперации между отдельными исследовательскими коллективами и

учреждениями, имеющих основной целью выработку стратегии научного сотрудничества и содействие развитию отношений между отдельными учеными, а также выработке и принятии общеполитических решений по укреплению сотрудничества с различными странами или регионами, которые выбираются правительством в тесном контакте с научной общественностью.

Особое внимание в рамках этого процесса уделяется продолжению географически и исторически обоснованного сотрудничества с соседними регионами Германии, Франции и Италии (это Верхний Рейн, долина Роны и Ломбардия), которое играет важную роль в научном и промышленном развитии Европы.

Для реализации международной научно-технической политики задействованы следующие институциональные возможности:

- аппараты советников по науке и технике посольств Швейцарии – «научных консульств». Действуют в 15 г.г. Европы (Берлин, Брюссель, Лондон, Москва, Париж, Рим), Азии (Пекин, Сеул, Сингапур, Токио) и Американского континента (Бостон, Вашингтон, Сан-Франциско, Бразилиа, Сантьяго-де-Чили). Их деятельность включает сбор сведений о передовых научно-технических разработках и исследованиях в стране пребывания, а также информационную и просветительскую работу, нацеленную на активизации взаимовыгодного международного сотрудничества;

- сеть «швейцарских домов науки и техники», задачи которых носят более прикладной характер содействия науке и бизнесу;

- создание совместных научно-исследовательских коллективов и лабораторий на основе двусторонних соглашений и программ действий по их реализации, предоставление швейцарских научных стипендий наиболее перспективным исследователям. Координатором научно-технических связей с Китаем является Высшая техническая школа (ВТШ) Цюриха, а с Индией – ВТШ Лозанны.

Управление и координацию научно-технических связей на государственном уровне осуществляет государственный секретариат по образованию и исследованиям (SBF), действующий в составе Федерального департамента (министерства) внутренних дел страны. Он же ведает вопросами структурного финансирования научных проектов и программ, в т.ч. ведущихся в рамках международного сотрудничества. Конкретные вопросы финансирования решаются Швейцарским научным фондом (SNF) и комиссией по вопросам технологий и инноваций (КТИ).

Мировой кризис, затронувший и Швейцарию, заставил законодателя скорректировать ряд базовых положений, сделав упор на активизацию именно инновационных и наукоемких исследований. Комиссия по вопросам технологий и инноваций (КТИ) в 2009г. должна стать единственным органом, ответственным за реализацию планов инновационного развития. Ее бюджет на поддержку инноваций составил в 2008г. 88 млн. шв.фр.. В 2009г. КТИ будет придан статус независимого межведомственного комитета и она будет выведена из подчинения федерального ведомства (министерства) по вопросам профессионального образования и технологий (ВВТ), за которым сохраняется роль главного разработчика государственной и международной стратегии в области инноваций.

Важным направлением международного научно-технического сотрудничества является участие в Швейцарии исследовательского комплекса – ЦЕРНа, в котором объединяются усилия ученых практически из всех стран мира. На базе ЦЕРНа создан специальный Центр трансфера технологий, на базе которого успешно реализуется практика коммерциализации научных открытий. Отечественные ученые и специалисты также давно и успешно участвуют в масштабных физических экспериментах ЦЕРНа. Учитывая большой вклад нашей страны в совместное изучение атома, гендиректором центра предложено России стать ассоциированным, а в перспективе и постоянным членом Совета ЦЕРН.

Научно-техническое сотрудничество России и Швейцарии пока осуществляется на базе двусторонних соглашений между исследовательскими центрами и вузами, а также на основе совместного участия в международных научных проектах. Их отбором и координацией занимается Швейцарский научный фонд в рамках программы научной кооперации со странами Восточной Европы (Scopes).

В 2008г. было завершено согласование положений и текста российско-швейцарского «соглашения о научно-техническом сотрудничестве», которое планируется подписать в ближайшее время. Разработан также меморандум, определяющий принципы и задачи создания рабочих структур, на которые будет возложена организация кооперации в данной сфере на период до 2011г. Подписание этих документов и реализация заложенных в них целей будет способствовать взаимному обогащению научных потенциалов двух государств, расширению обмена студентами, дипломантами и профессорами и сближению методик высшего образования в русле процесса дальнейшей интеграции.

Совместные с Россией инициативы по наращиванию научно-технического сотрудничества и совершенствованию его правовой базы имеют широкую поддержку на политическом уровне, что нашло свое подтверждение в ходе X сессии Смешанной межправительственной комиссии по торговле и экономическому сотрудничеству между Российской Федерацией и Швейцарской Конфедерацией, состоявшейся в Москве в нояб. 2008г.

В 2008г. между ведущим технологическим концерном Швейцарии «Эрликон» и отечественной госкорпорацией «Роснано» заключено соглашение об обмене специалистами, занятыми в области нанотехнологий. Также хорошие перспективы имеет подписанный в июле 2008г. меморандум по развитию проекта «Руссвисснем», который рассчитан на организацию научно-исследовательской кооперации между ведущими центрами двух стран в области точной механики.

Другой формой научно-технического сотрудничества, является участие российских ученых и изобретателей в работе международных выставок, в первую очередь в Женевском салоне изобретений.

В целом уровень научно-технического сотрудничества между РФ и Швейцарской Конфедерацией может быть оценен положительно. Наиболее активное взаимодействие ведется в таких областях как энергетика, медицина, фундаментальные исследования по физике (в т.ч. ядерной) и химии. На

базе двусторонних соглашений между высшими техническими школами Швейцарии (Лозанна и Цюрих), Женевским университетом и российскими вузами осуществляется активный обмен профессорами и преподавателями. В среднем в Швейцарии по линии научного обмена ежегодно работает до 40 докторов и кандидатов наук из России. Развивается и такая форма сотрудничества, как обмен студентами. Следует отметить увеличение количества молодых швейцарцев, стремящихся поехать на учебу в Россию. Расширяется география российско-швейцарских научных связей. К традиционным партнерским регионам России (Москва, Санкт-Петербург и Новосибирск) добавляются регионы Поволжья (Татарстан, Башкортостан, Самара, Нижний Новгород), Сибири (Екатеринбург, Томск, Красноярск) и Урала, Калужская, Калининградская, Ленинградская и Псковская обл.

В отдельных случаях отмечается низкая активность российских научно-исследовательских центров в развитии контактов со швейцарцами, игнорирование участия в международных и национальных выставках на территории Швейцарии, российский венчурный капитал практически не присутствует в крупных технопарках Швейцарии. Следует отметить развитие российско-швейцарских научных контактов и имеющийся реальный потенциал развития, реализация которого во многом зависит от сохранения активности российской стороны в установлении партнерских связей со швейцарскими научными центрами и создания необходимой правовой базы для расширения двустороннего научно-технического сотрудничества.

### Железные дороги

При разработке и проведении различных мер в 2006г. правительство Швейцарии стремилось обеспечить необходимое финансирование приоритетных программ и проектов, в частности, в транспортной инфраструктуре. Такой подход обеспечивает в принципе стабильность инвестиционной политики и ее последовательность на среднесрочную перспективу.

В рамках концепции развития инфраструктуры железнодорожного транспорта Bahn 2000 ведутся работы по расширению и модернизации национальных железных дорог с целью увеличения интенсивности пассажирских и грузовых перевозок. В 2006г. Федеральным ведомством транспорта была разработана и представлена на обсуждение парламента программа мероприятий до 2020 и на период до 2030г. – *Zukunfftige Entwicklung der Bahnprojekte (ZEB)*, на инвестиционное финансирование которой потребуется 11 млрд. шв. фр. Для улучшения пассажирских перевозок программой предусмотрено: 1) совершенствование инфраструктуры узловых станций; 2) увеличение пропускной способности на участках: Лозанна-Фрибург-Берн-Цюрих, Ивердон-Биль-Ольтен-Цюрих-Винтертур-Санкт-Галлен, на магистрали Готтард, введение дополнительных поездов Цюрих-Базель; 3) сокращение времени следования поездов на маршрутах: Лозанна-Берн, Лозанна-Висп, Биль-Ольтен-Цюрих, Цюрих- Санкт-Галлен, Базель-Цюрих-Беллинцона-Милан.

Концепцией Bahn 2000 предполагается направить 500 млн. шв. фр. на совершенствование путе-

вого хозяйства на участке Берн-Лозанна и Лозанна-Рененс, а также 100 млн. шв. фр. в кантоне Базель. На реконструкцию магистрали Базель-Ольтен-Цюрих выделено 2 млрд. шв. фр. Для совершенствования сообщения на одном из самых напряженных маршрутов между Цюрихом и Винтентуром (400 составов в сутки) планируется провести реконструкцию восточных терминалов этих станций, а также заменить железнодорожное полотно на отдельных участках дороги. Объем инвестиций для этих работ оценивается в 800 млн. шв. фр.

С целью повышения эффективности Сен-Готтардской железной дороги предполагается выделить инвестиционные средства на 700 млн. шв. фр. для модернизации магистрали и удлинение перронов крупных станций от швейцарско-итальянской границы до северного портала туннеля Готтард. Предполагается строительство нового грузового терминала в кантоне Тичино.

### Таможня

Деятельность в торгово-экономической сфере Швейцарии регулируется законом о мероприятиях в области внешнеэкономических связей от 25 июня 1982г., который определяет полномочия правительства страны по осуществлению мер внешнеэкономической деятельности, устанавливает правовые критерии и ответственность физических и юридических лиц за нарушения закона, а также предусматривает возможность принятия мер (включая чрезвычайные) в сфере ВЭД в случае, если действия иностранных государств или чрезвычайные ситуации за границей могут нанести существенный ущерб экономическим интересам Швейцарии. При этом имеется в виду установление государственного контроля за внешней торговлей товарами и услугами, вплоть до полного запрета их экспорта-импорта, а также обеспечения жесткого контроля за платежами.

Активное участие Швейцарии в борьбе с отмыванием денег еще более ужесточает условия внешнеэкономической деятельности, что принуждает многих швейцарских производителей к ограничению своей деятельности рамками Евросоюза. В стране действует также федеральный закон о применении международных санкций, регулирующий введение в законодательном порядке ограничений, в том числе и по ВЭД, в соответствии с установленными ООН, ОБСЕ и главными экономическими партнерами Швейцарии законодательными мерами против тех или иных государств. Решение о введении вышеупомянутых санкций может быть принято правительством на основании установленных фактов нарушений международного права; нарушений прав человека; принятия резолюции ООН в отношении данной страны либо решения ОБСЕ; нарушений принципов партнерства страны со Швейцарией.

В процессе реализации внешнеторговой политики Швейцария активно выступает за принципы свободной торговли и последовательно отстаивает их на международной арене. Являясь членом Европейской ассоциации свободной торговли (ЕАСТ), Швейцария представляет определенные торговые преференции лишь странам-участницам данной организации, а также государствам, имеющим специальное соглашение с ЕАСТ, в т.ч. из Центральной и Восточной Европы. В соответствии с указанными принципами, промышленные товары из

стран, с которыми заключены соглашения о свободной торговле, импортируются в Швейцарию беспошлинно. По отношению к импорту товаров из третьих стран (т.е. из стран, не имеющих соглашения о свободной торговле) применяются таможенные тарифы согласно Акта о таможенных тарифах Швейцарии. Данным Актом также предусматривается, что федеральное правительство может применить в качестве чрезвычайной меры изменение таможенных тарифов и временное введение новых, если действия иностранного государства или необычные условия за границей отрицательно влияют на внешнеторговые отношения и на экономические интересы Швейцарии.

Швейцария на постоянной основе ведет пересмотр таможенного законодательства и осуществляет политику в данной области с учетом международных договоренностей и обязательств страны.

В целях защиты внутреннего рынка Швейцария применяет также нетарифные меры регулирования ввоза товаров. Импортные лицензии используются, как правило, в целях учета и контроля за ценами на такие товары, как текстиль, чай, кофе, нефтепродукты, лицензируется также ввоз удобрений, оружия, взрывчатых, наркотических веществ и их составных частей. Лицензии выдаются на срок до одного года и только швейцарским импортерам. В качестве инструмента ограничения импорта используются также квоты, применяемые, в частности, в отношении ввоза пищевого зерна, фуражной продукции, цветов. Из соображений безопасности, охраны здоровья, защиты окружающей среды, соблюдения международных и внутренних стандартов применяются также нетарифные ограничения в отношении ввоза лекарственных, косметических препаратов, электроприборов, отопительных установок.

При ввозе овощей и фруктов применяется так называемая система «трех фаз», используемая для ступенчатого регулирования импорта этой продукции в зависимости от сезонного предложения на внутреннем рынке аналогичной продукции местных производителей. По ряду товаров (в частности, некоторые сорта мяса) применяется система разрешения импорта (количественные ограничения не устанавливаются, но импортер обязуется закупить определенный объем соответствующей швейцарской продукции). Действуют и ветеринарные ограничения, в частности, введенный в янв. 2004г. по представлению Федерального ветеринарного агентства запрет на импорт птицы, мяса птицы и продуктов из мяса птицы из стран, где зарегистрированы факты выявления бактериологического вируса типа H5N1.

С 1 окт. 2004г. действует запрет на ввоз на территорию Швейцарии домашних экзотических и охотничьих птиц (попугаев, канареек, зябликов) из Китая, Индии, Японии, Индонезии, Южной Кореи, Таиланда, Лаоса и Вьетнама. Данная мера введена также в связи с опасностью перенесения «птичьего» гриппа.

В связи с распространением в мире эпидемии «птичьего гриппа» в сент. 2005г. в Швейцарии начала действие программа Федерального ветеринарного управления (OVF) по наблюдению за мигрирующими птицами. Хотя считается, что вероятность распространения в Швейцарии «птичьего гриппа», в том числе, перелетными птицами, весьма мала, Швейцария, тем не менее, последовала примеру Германии и Финляндии, которые уже ранее приняли аналогичные меры контроля. В нояб.

2006г. правительством Швейцарии было принято постановление, согласно которому основной упор при реализации указанной программы будет сделан на контроль за наиболее «критическими» с точки зрения возможного обнаружения H5N1 у диких птиц озерами страны (например, Боденское, Женевское, Цюрихское озера). Одновременно, фермерским хозяйствам, расположенным, на расстоянии менее одного километра от этих озер, запрещается содержать домашнюю птицу на открытых дворах (пока до апр. 2007г.). Также в данном радиусе исключается проведение любых сельскохозяйственных выставок.

В Швейцарии разрешено создание частных таможенных складов. На основании разрешения Федеральной таможенной дирекции импортер может хранить у себя товар, предназначенный для реэкспорта, продолжительный срок. Не разрешается создание частных таможенных складов только для хранения жидкого топлива.

В соответствии соглашением о торговле и экономическом сотрудничестве между Российской Федерацией и Швейцарской Конфедерацией от 12 мая 1994г. товары российских поставщиков пользуются на швейцарском рынке режимом, установленным для стран-членов ВТО. Экономические отношения двух стран не обременены проблемами торгово-политического характера.

Одним из основных механизмов для обеспечения экономической безопасности Швейцарской конфедерации является тарифное регулирование ввоза товаров на территорию страны.

В Швейцарии применяется таможенный тариф, основанный на гармонизированной системе описания и кодирования товаров, при исчислении пошлины по большинству позиций номенклатуры за основу принимается вес товара, включая упаковку. Средняя ставка импортных пошлин по всей номенклатуре товаров составляет в пересчете на адвалорные ставки 8,9 %. Жесткость таможенного режима Швейцарии варьируется в зависимости от вида ввозимой продукции.

Примерно по 18% позиций, охватывающих товары, не производимые в стране или производимые в малых количествах, применяются нулевые ставки пошлин, в т.ч. на сырую нефть, природный газ, электроэнергию, руды металлов, изделия из кожи (кроме обуви), некоторые химические и фармацевтические товары.

По мере повышения степени обработки ввозимых товаров пошлины увеличиваются. Низкие пошлины установлены для товаров тех отраслей, в которых швейцарские производители занимают прочные позиции на мировом рынке. Например, для машинотехнических изделий пошлины в шв. франках за 100 кг. составляют: ткацкие станки 9-10, обрабатывающие центры 3,5-14,6, высокоточные обрабатывающие станки 4,5-15,8, упаковочные машины 10,4-18,8.

Продукция отраслей, ориентирующихся в основном на внутренний рынок, защищена таможенными барьерами в гораздо большей степени. Это относится, к продукции текстильной, швейной, мебельной отраслей промышленности, игрушкам, музыкальным инструментам и ряду других товаров широкого потребления. По отдельным позициям тарифные пики таможенного тарифа в пересчете на адвалорные пошлины превышают 600%.

Весьма защищенными являются такие области как производство сельскохозяйственного сырья и

продовольствия: по данной группе товаров средняя ставка импортного тарифа также в пересчете на адвалорные ставки составляет 34,3 %.

Защита сельскохозяйственных производителей от иностранной конкуренции осуществляется, в частности, путем установления тарифных квот на импорт ряда продовольственных товаров. Механизм тарифных квот применяется по 283 восьмизначным позициям гармонизированной системы кодирования товаров. При импорте мяса птицы сверх установленной квоты применяется ставка импортной пошлины в 678% цены, при импорте сверх квоты говядины, свинины, некоторых молочных продуктов, корнеплодов и клубнеплодов применяются ставки от 400%. При ввозе овощей и фруктов применяется, так называемая система «трех фаз», используемая для ступенчатого регулирования импорта этой продукции в зависимости от сезонного предложения на внутреннем рынке аналогичной продукции местных производителей. По ряду товаров (в частности, некоторые сорта мяса) применяется система разрешения импорта в пропорции к реализации отечественной продукции (количественные ограничения не устанавливаются, но импортер обязуется закупить определенный объем соответствующей швейцарской продукции).

Одновременно одним из рычагов, регулирующих поступление продовольствия на внутренний рынок Швейцарии, является правовое обеспечение вопросов, касающихся безопасности и контроля качества продовольственных товаров. Всего в законодательной базе страны по данной тематике относится свыше 300 законов, постановлений, предписаний и нормативов.

Основополагающим законом является Федеральный закон «О продовольствии и предметах потребления» (Lebensmittelgesetz) от 9 окт. 1992г. в редакции от 7 мая 2002г. В ведении закона находятся не только вопросы производства, обработки, хранения, транспортировки и реализации продуктов питания, но и регулирование экспорта, импорта и транзита продовольственных товаров.

Основными положениями закона определено, что любые продовольственные товары, их компоненты и предметы потребления, не отвечающие требованиям, особенно в части допустимых концентраций и граничных норм, не имеют право на реализацию в Швейцарии.

Законом разделены сферы компетенции Конфедерации и кантонов. На Конфедерацию возложены задачи контроля ввоза, вывоза и транзита продовольственных товаров, надзор за соблюдением законодательства и координация федеральных и кантональных законодательных актов в части продовольственной безопасности. Кантональные правительства отвечают за разработку соответствующей кантональной законодательной базы, осуществляют собственно контроль продовольственных товаров и процессов их производства.

Предельно допустимые концентрации компонентов и веществ, а также граничные нормы содержания грибков, микроорганизмов, дрожжей и бактерий для ввозимых продуктов устанавливаются Федеральным советом (правительством) на основе токсикологических и эпидемиологических экспертных заключений. В компетенцию Федерального совета входит разработка и установление гигиенических, медицинских, административных и

технологических предписаний по отдельным группам товаров и секторам производства.

За Федеральным советом закреплено право устанавливать требования к данным процессам, а также к процедурам контроля, исходя из современного состояния научных разработок и технологий. Несоответствие требованиям автоматически приводит к запрету на экспорт в страну данных товаров. Правительство вносит изменения в «Швейцарскую федеральную продовольственную книгу» (официальный сборник продовольственных рецептур, норм, предельно допустимых концентраций, технологических процессов контроля и т.п.), а также дает рекомендации по применению в производстве правил самоконтроля по международным нормам *good manufacturing praxis*. Внесенные в книгу методики контроля обязательны к применению всеми гигиеническими, эпидемиологическими и бактериологическими лабораториями, осуществляющими проверку качества. Применение иных методик запрещено.

Закон закрепляет за Федеральным советом право введения дополнительных маркировок и сертификатов на продовольственные продукты в зависимости от эпизоотической ситуации в Швейцарии и соседних странах или запрета на их поставку. Например, введение полного запрета на поставки говядины из стран с зафиксированными случаями коровьего бешенства или мяса птицы из регионов, где имелись факты массового заболевания домашних птиц «птичьим» гриппом.

Прочие законодательные акты Швейцарии, принятие которых обусловлено требованиями закона «О продовольствии и предметах потребления», подразделяются местными правоведами на «отраслевые» и «тематические».

«Отраслевые» постановления разрабатываются и вводятся в действие решениями Федерального совета. На основе указанных и аналогичных постановлений вырабатываются отраслевые нормативы, предписания и требования, регламентирующие проведение отдельных производственных процессов.

«Тематические» постановления вводятся решениями отдельных федеральных департаментов (министерств). Так федеральный департамент внутренних дел уполномочен правительством Швейцарии вводить постановления в части регламентирования пищевых добавок, неорганических соединений, предельно допустимых концентраций и граничных значений отдельных микроэлементов и бактерий, энергетической ценности. Также этот департамент принимает постановления касательно обозначения и маркировки отдельных видов продукции, качества упаковки, сроков и порядка утилизации продуктов (в т.ч. экспортируемых).

Все вышеуказанные нормативные акты могут быть применены в целях защиты внутреннего рынка, т.к. любое ужесточение требований к качеству продовольственных товаров дает основание для проведения дополнительных проверок поступающей на рынок продукции и возможности его законного закрытия для определенных видов продуктов из-за их несоответствия предъявляемым требованиям.

В целях защиты внутреннего рынка Швейцария применяет также нетарифные меры регулирования ввоза товаров. Импортные лицензии используются, как правило, для учета и контроля за ценами на такие товары, как текстиль, чай, кофе, нефтепродукты. Лицензируется также ввоз удобрений, оружия, взрывчатых, наркотических веществ и их со-

ставных частей. Лицензии выдаются на срок до одного года и только швейцарским импортерам. Из соображений безопасности, охраны здоровья, защиты окружающей среды, соблюдения международных и внутренних стандартов применяются также нетарифные ограничения в отношении ввоза лекарственных, косметических препаратов, электроприборов, отопительных установок. В качестве примера подобных действий правительства Швейцарии по защите внутренних производителей можно привести введенный, несмотря на протесты ряда потребительских организаций, запрет на параллельный импорт медикаментов в страну.

В Швейцарии действовала разрешительная система в отношении ввоза продуктов и препаратов, при изготовлении которых использовались генномодифицированные организмы. В 2003г. в ходе долгих дискуссий правительством было принят закон о полном запрещении ввоза продукции этой группы, который вступил в силу с 1 янв. 2004г.

Внешнеторговая деятельность в Швейцарии регулируется законом о мероприятиях в области внешнеэкономических связей от 25 июня 1982г., который определяет, полномочия правительства страны по осуществлению мер внешнеэкономической деятельности, устанавливает правовые критерии и ответственность физических и юридических лиц за нарушения закона. Предусматривается также возможность принятия мер (включая чрезвычайные) в сфере ВЭД в случае, если действия иностранных государств или чрезвычайные ситуации за границей могут нанести существенный ущерб экономическим интересам Швейцарии. При этом имеется в виду установление государственного контроля за внешней торговлей товарами и услугами, вплоть до полного запрета их экспорта-импорта, а также обеспечения жесткого контроля за платежами.

Важным направлением обеспечения экономической безопасности Швейцарии и защиты национальных интересов в сфере внешней торговли, (принимая во внимание, что в настоящий момент более 50% ВВП Конфедерации формируется в сфере внешнеэкономической деятельности), является создание благоприятных предпосылок для деятельности национальных производителей на внешних рынках, ориентация экспортно-ориентированных отраслей на разработку и изготовление наукоемкой продукции и укрепление позиций Швейцарии на мировом рынке как одного из ведущих поставщиков таких товаров.

Основную роль в данном процессе играет секретариат по вопросам экономики Швейцарии (Секо), входящий в качестве федерального ведомства в федеральный департамент (министерство) экономики Швейцарии и отвечающий за разработку государственной политики в области экономики, занятости и международного экономического сотрудничества, ее реализацию и создание рамочных условий для экономического роста, повышения конкурентоспособности экономики страны и укрепления ее позиций на внешнем рынке.

Секо структурно состоит из четырех дирекций (дирекцию условно можно приравнять к департаменту минэкономразвития России) и административно – финансового управления, созданных на базе десяти ранее функционировавших подразделений (одной дирекции и девяти управлений). Такая структура призвана обеспечить: более четкое определение компетенции подразделений с нацеленно-

стью на решение главных задач; концентрацию всех вопросов, касающихся развития внешнеэкономических связей страны и взаимодействия с международными экономическими организациями в рамках одного подразделения и повышение его статуса.

Обеспечено усиление роли высшего звена руководства Секо за счет введения должностей заместителя директора Секо и Делегата по внешнеэкономическим связям (фактически второго заместителя). При этом наиболее сильный акцент сделан на внешнеэкономический блок. В нем руководство всеми подразделениями, занимающимися внешнеэкономическими вопросами, сконцентрировано в одних руках. Эти меры не только выделяют данное направление как абсолютно приоритетное, но и нацелены на обеспечение координации работы подразделений внешнеэкономического блока, а также взаимодействия между ними и другими подразделениями Секо, занимающимися экономическими вопросами.

Правовой основой действий государства по поддержке своих экспортеров является федеральный закон о поддержке экспорта от 6 окт. 2000г. В соответствии с ним Секо имеет право заключать договора на оказание услуг по стимулированию экспорта с одной или несколькими сторонними организациями, на срок до четырех лет с возмещением затрат этих организаций и оказанием им финансовой помощи за счет бюджетных средств, выделяемых на реализацию мер в рамках государственной программы поддержки экспорта.

В обязанности таких организаций входит: осуществление соответствующих мероприятий с минимальными административными и организационными затратами; учет при выборе средств стимулирования экспорта наиболее экономически выгодных предложений; содействие тому, чтобы оказываемые услуги имели наибольший эффект; обеспечение координации действий всех, участвующих в реализации мер по стимулированию экспорта, сторон.

Объем государственного финансирования программы поддержки экспорта на 2006-07гг. составляет 34 млн. шв. франков. На 2008-11гг. эта сумма может быть удвоена.

В Швейцарии на поддержку экспортно-ориентированных отраслей направлена деятельность таких организаций как «Осек Бизнес-сети Швейцария» (полугосударственная структура, имеющая мандат правительства на содействие развитию внешней торговли) и полугосударственного Агентства по гарантиям от экспортных рисков, преобразованного с 1 янв. 2007г. в организацию «Швейцарское страхование экспортных рисков» (Serv).

В задачи «Осек Бизнес-сети Швейцария» входит, в частности, содействие участию швейцарских фирм в проводимых за рубежом выставках и ярмарках, организация выезда делегаций швейцарских экспортеров за рубеж, предоставление информационных услуг по рынкам отдельных стран и товаров, оказание помощи малому и среднему бизнесу, включая подготовку кадров. Осек финансируется в основном за счет поступлений за предоставляемые услуги и взносов своих членов, но часть средств (порядка 35%) получает на безвозмездной основе из федерального бюджета.

В рамках деятельности Осек продолжена работа швейцарских заграничных представительств (Swiss Business Hubs) по поддержке экспортных усилий национальных продуцентов. Они функционируют в таких важных для Швейцарии, с точки зрения развития

торгово-экономических связей, странах как Россия, Австрия, Бразилия, КНР, Франция, Германия, Индия, Италия, Япония, Испания, Великобритания, Польша, США, ОАЭ и Сингапур. В их задачи входят представление национальных интересов в сфере торгово-экономического сотрудничества, а также оказание поддержки швейцарским фирмам на местном рынке, предоставление различного рода консультационных услуг, помощи в проведении выставок и в налаживании деловых контактов.

Еще одной организацией по поддержке национальных экспортеров является «Швейцарское страхование экспортных рисков» (Serv) с штаб-квартирой в Цюрихе. Работой этой организации руководит непосредственно парламент страны. Им издается соответствующее предписание по организации работы Serv, определяются стратегические цели, утверждается годовой отчет и финансовый баланс, а также определяются возможности страхования экспортных рисков особого государственного значения.

Выплата страховых премий ориентируется на порядок, принятый в ОЭСР, и соразмеряется с фактическим риском, размером и сроком страхования.

Существенную роль в оказании содействия национальным производителям и экспортерам играет Союз швейцарских предпринимателей «Экономисвисс». Наряду с участием в формировании рамочных условий экономической деятельности внутри Швейцарии, «Экономисвисс» защищает интересы национальных производителей на международном уровне. Для выполнения этих функций «Экономисвисс» имеет свои представительства: в Брюсселе при Европейской федерации предпринимателей Unice, в Париже при Организации экономического сотрудничества и развития в рамках консультативного комитета по деловому сотрудничеству и промышленности (Biac) и при Международной торговой палате (ИСС), а также в наиболее экономически важных странах-партнерах (США, Канада, страны Латинской Америки). По итогам года «Экономисвисс» отчитывается перед правительством Швейцарии по широкому кругу вопросов. Для выполнения представительских функций на международной арене и защиты национальных интересов страны «Экономисвисс» дополнительно к членским взносам организаций-участников получает также определенные средства из федерального бюджета.

Активную политику по защите интересов экспортеров, в первую очередь в машиностроительных отраслях, также проводит Швейцарский союз машиностроения, электротехнической и металлургической промышленности (Свиссмем).

Для улучшения экономической ситуации в стране, стимулирования экспортных возможностей швейцарских производителей и сдерживания прогрессирующего «удорожания» национальной валюты относительно доллара и евро, Швейцарский национальный банк в сент. 2006г. повысил на 0,25 процентных пунктов границу коридора допустимых колебаний ставки «Либор» по трехмесячным депозитам в швейцарских франках до 1,25-2,25% и планирует поддерживать ее на данном уровне минимум до 2008г.

В среднем в 2006г. обменный курс доллара США к швейцарскому франку составлял 1,253 шв.франков за 1 долл. Этот относительно высокий курс, по мнению экспертов, негативно сказывается на экспортных возможностях и конкурентоспособности швейцарских производителей. В последние полгода курс франка по отношению к евро несколько сни-

зился, что явилось важным фактором для активизации швейцарского экспорта в странах еврозоны.

## Торговля

Внутренний рынок Швейцарии характеризуется довольно значительным участием государства в регулировании отдельных сегментов потребительского рынка. Рамочные условия для деятельности на потребительском рынке Швейцарии определяет Федеральный закон «О внутреннем рынке» от 6 окт. 1995г., гарантирующий всем лицам с местонахождением в стране свободный и равный доступ к рынку и устанавливающий одновременно критерии и ограничения такого доступа.

Контроль за исполнением данного закона возложен на комиссию по вопросам конкуренции — подразделение Федерального департамента (министерства) экономики Швейцарии, которая отвечает за соблюдение принципа справедливой конкуренции в интересах развития национальной экономики и, в случае необходимости, дает соответствующие рекомендации федеральным, кантональным и коммунальным органам управления. основополагающим законодательным актом, регулирующим внутреннюю торговлю, является федеральный закон «О продовольственных и потребительских товарах» от 9 окт. 1992г. Он определяет конкретные требования и условия купли-продажи товаров, порядок контроля за их соблюдением и ответственность за нарушение правил торговли. Практическая организация контроля отнесена законодательством к компетенции кантонов. Эта деятельность осуществляется, в основном, кантональными контрольными ведомствами, экспертами по продовольственным товарам, местными органами здравоохранения.

Правовую основу для борьбы с ограничениями конкуренции и создания необходимых условий для свободного установления цен создает федеральный закон «О картелях и других ограничениях конкуренции» от 6 окт. 1995г., федеральный закон «О контроле за ценами» от 20 дек. 1985г. и ряд постановлений правительства. Определяя рамочные условия развития потребительского рынка и способствуя реализации принципа свободного установления цен, государство вместе с тем довольно активно использует специальные административно-хозяйственные инструменты прямого или косвенного воздействия на процессы ценообразования, например, через систему контроля цен, применение защитных мер в отношении импорта и налогообложение. В Швейцарии действует постановление правительства «О дотациях производителям молока» от 25 июня 2008г., определяющее размеры государственных компенсационных выплат швейцарским производителям молока для поддержания необходимого уровня цен на молочную продукцию, а также постановление правительства «О ценах производителей на табак, выращенный в Швейцарии» от 18 дек. 1996г., жестко устанавливающий уровень цен производителей на данный вид товаров.

В целях защиты национального рынка от иностранной конкуренции таможенными барьерами в наибольшей степени защищена продукция швейцарских фирм, ориентирующихся в основном на внутренний рынок. Это относится к продукции текстильной, швейной, мебельной промышленности, игрушкам, музыкальным инструментам и



ряду других товаров широкого потребления. Весьма защищенными являются также с/х сырье и продовольствие: по данной группе товаров средняя ставка импортного тарифа также в пересчете на адвалорные ставки составляет 34,3%. По отдельным позициям тарифные значения таможенного тарифа в пересчете на адвалорные пошлины превышают 600%.

Защита сельхозпроизводителей от иностранной конкуренции осуществляется путем использования специфических тарифов и установления тарифных квот на импорт ряда продовольственных товаров. Механизм тарифных квот применяется по 283 позициям гармонизированной системы кодирования товаров. При импорте мяса птицы сверх установленной квоты применяется ставка импортной пошлины в 678% цены, при импорте сверх квоты говядины, свинины, некоторых молочных продуктов, живых растений, корнеплодов и клубнеплодов применяются ставки от 400% и выше. По ряду товаров (в частности, некоторые виды мяса и зерновых) применяется система разрешения импорта в пропорции к реализации отечественной продукции (количественные ограничения не устанавливаются, но импортер обязуется закупить определенный объем соответствующей швейцарской продукции).

В целях защиты внутреннего рынка применяются также и другие нетарифные меры регулирования ввоза товаров. Импортные лицензии используются, как правило, для учета и контроля за ценами на такие товары, как текстиль, чай, кофе, нефтепродукты. Лицензируется также ввоз удобрений, оружия, взрывчатых, наркотических веществ и их составных частей. Лицензии выдаются на срок до одного года и только швейцарским импортерам.

Одной из основных целей правительства Швейцарии в сфере регулирования потребительского рынка является обеспечение защиты интересов потребителей. Согласно конституции (ст.97) Конфедерация должна предпринимать необходимые меры в данной области. Также в компетенции Конфедерации (федеральных властей) находится выпуск соответствующих инструкций по предъявлению кассационных жалоб организациями потребителей. При этом в вопросах затрагивающих недобросовестную конкуренцию данные организации, согласно конституции, наделены теми же правами, что и профессиональные и промышленные объединения. К компетенции кантонов относится лишь разрешение споров в третейском суде или при сумме иска ниже установленного федеральным советом (правительством) уровня.

Особое внимание уделяется предоставлению потребителям необходимой информации. Порядок предоставления и содержание данной информации регулируют такие правовые акты, как федеральный закон «О предоставлении информации потребителям» от 5 окт. 1990г. и постановление федерального правительства «О порядке ознакомления с ценами» от 11 дек. 1978г.

Кризисные явления в мировой экономике отразились также и на темпах роста частного потребления в Швейцарии. Так, после значительного реального прироста частного потребления по итогам второго квартала 2008г. на 2,6% по сравнению с аналогичным периодом 2007г., в III кв. 2008г. прирост составил лишь 1,5%, в четвертом —

1%. Однако в целом 2008г. для швейцарской экономики в данной области можно назвать успешным: реальный объем частного потребления по итогам года составил 284,7 млрд. шв.фр., увеличившись на 1,7% по сравнению с 2007г. Именно рост частного потребления был одним из основных факторов, определяющих позитивное развитие швейцарской экономики в последние годы. Однако потенциал данного роста на данный момент практически исчерпан. По оценкам швейцарских правительственных экспертов, стагнационные процессы в швейцарской экономике и негативные изменения на рынке труда страны могут привести к снижению темпов роста частного потребления до 1,1% в 2009г. и 0,8% в 2010г.

Что касается развития розничной торговли в Швейцарии в 2008г., согласно данным, опубликованным федеральной службой статистики Швейцарии, был зарегистрирован прирост стоимостных объемов розничной торговли в текущих ценах на 4,3% по сравнению с пред.г., что соответствует реальному приросту в 2,9%. В 2007г. реальный прирост составил 4%. При этом рост объемов оборота в 2008г. был характерен практически для всех товарных групп розничной торговли.

Наиболее высокими темпами в реальном исчислении по сравнению с пред.г. росли продажи «оргтехники и развлекательной электроники» (на 17,5%), «средств гигиены и косметики» (на 7,4%), «продуктов питания» (на 5%) и «напитков» (на 3,7%). Падение объемов продаж было характерно только для таких групп, как «предметы личного пользования» (на 4,6%), «одежда и обувь» (на 3%) и «культура» (на 0,2%).

Среди предприятий розничной торговли по итогам дек. 2008г. наиболее успешных результатов добились специализированные магазины по продаже фармацевтических, медицинских и косметических товаров (прирост стоимостных объемов торговли составил 8,8%) и универсальные магазины (прирост — 7,1%). Снижение объемов торговли было характерно лишь для торговли антиквариатом и подержанными вещами (на 9,5%).

Наилучших итогов по итогам дек. 2008г. удалось добиться крупным по размеру торговым предприятиям (более 45 рабочих мест). Рост стоимостных объемов оборота для данных предприятий в дек. 2008г. составил 6,3%. Также успешным дек. 2008г. был для мелких (менее 15 рабочих мест) предприятий розничной торговли — рост оборота составил 1%. Что касается средних предприятий розничной торговли, их объемы продаж в дек. 2008г. несколько снизились — на 0,6%.

По данным федеральной службы статистики Швейцарии, уровень инфляции потребительских цен в стране по итогам 2008г. вырос на 2,4% (0,7% в 2007г.). При этом товары швейцарского производства подорожали в среднем за год на 1,7%, импортные товары — на 4,3%. В 2009г. напротив прогнозируется снижение цен на 0,2%. Размер дефлятора ВВП за 2008г. составил 2,2%. Изменение уровня инфляции в Швейцарии за последние 10 лет представлено на графике.

Что касается потребительских настроений в Швейцарии, оценка которых производится государственным секретариатом экономики Швейцарии (СЕКО) на основе ежеквартальных опросов 1100 швейцарских домашних хозяйств, результаты опроса, проведенного в янв. 2009г., свидетельству-

ют об их некотором улучшении по сравнению с окт. 2008г., хотя настроения по-прежнему остаются негативными. Улучшились оценки прошедшего года, но при этом ухудшились оценки текущего общего положения швейцарской экономики. При этом значительно улучшились оценки респондентов своего перспективного финансового положения. В данном случае преобладают положительные оценки.

Правовое регулирование в Швейцарии вопросов, касающихся обеспечению экономической безопасности страны, защите национальных интересов в сфере внешней торговли осуществляется в соответствии с федеральными законами «О мерах в отношении внешнейэкономических связей» от 25 июня 1982г., который определяет, в частности, полномочия правительства страны по осуществлению мер внешнеэкономической деятельности, законом «О применении международных санкций в области внешней торговли» от 25 янв. 2003г., регулирующий введение в законодательном порядке ограничений, в т.ч. и по ВЭД, в соответствии с установленными ООН, ОБСЕ и главными экономическими партнерами Швейцарии законодательными мерами (санкции и проч.) против тех или иных государств, и законом «О продовольствии и предметах потребления» от 9 окт. 1992г. в редакции от 7 мая 2005г. основными положениями, которого определено, что любые продовольственные товары, их компоненты и предметы потребления, не отвечающие требованиям, особенно в части допустимых концентраций и граничных норм, не имеют право на реализацию в Швейцарии.

Всего в законодательной базе Швейцарии по вопросам касающихся обеспечения экономической безопасности страны и защиты национальных интересов в сфере внешней торговли принято более 300 постановлений, предписаний и нормативов.

Для регулирования ввоза товаров широко применяются таможенные меры. Простая средняя ставка импортных пошлин по всей номенклатуре товаров составляет в пересчете на адвалорные ставки 8,9%. Жесткость таможенного режима Швейцарии варьируется в зависимости от вида ввозимой продукции. На сырье или необработанные товары применяются, как правило нулевые (сырая нефть, природный газ, электроэнергия, руды металлов) или минимальные ставки пошлин (кокс — 0,08, ферросплавы — 0,38 шв.франка за 100 кг.), а также на некоторые фармацевтические и химические товары, не производимые в стране или производимые в малых количествах.

По мере повышения степени обработки ввозимых товаров пошлины увеличиваются. По готовым изделиям, также имеются различия. Низкие пошлины установлены для товаров тех отраслей, в которых швейцарские производители занимают прочные позиции на мировом рынке. Это прежде всего такие отрасли, как машиностроение (пошлины в шв.франках за 100 кг.: ткацкие станки 9-10, обрабатывающие центры 3,5-14,6, высокоточные обрабатывающие станки 4,5-15,8, упаковочные машины 10,4-18,8), электротехническая, химико-фармацевтическая и часовая промышленность. Продукция отраслей, ориентирующихся в основном на внутренний рынок, защищена таможенными барьерами в гораздо большей степени.

Это относится, в частности, к продукции текстильной, швейной, мебельной отраслей промышленности, игрушкам, музыкальным инструментам и ряду других товаров широкого потребления.

Особую роль в Швейцарии играет с/х индустрия. Защита с/х производителей от иностранной конкуренции осуществляется путем использования специфических тарифов и установления тарифных квот на импорт ряда продовольственных товаров. Механизм тарифных квот применяется по 283 восьмизначным позициям гармонизированной системы кодирования товаров. Средняя ставка импортного тарифа в пересчете на адвалорные ставки составляет 34,3%, в то время как средняя ставка на все остальные товары равна 2,35%.

В стране действуют ветеринарные ограничения. С авг. 2005г., по требованию федерального ветеринарного агентства, введен запрет на импорт птицы, мяса птицы и мясных продуктов из мяса птицы, перьев, а также ввоз на территорию Швейцарии домашних экзотических и охотничьих птиц из стран, где был выявлен вирус «птичьего гриппа» (H5N1). Запрет не распространяется на мясную продукцию, прошедшую специальную термообработку категории В, С и D в соответствии с нормой ЕС 97/222/СЕ приложения IV.

В целях защиты внутреннего рынка Швейцария применяет также нетарифные меры регулирования ввоза товаров. Импортные лицензии используются, как правило, в целях учета и контроля за ценами на такие товары, как текстиль, чай, кофе, лицензируется также ввоз оружия, взрывчатых, наркотических веществ и их составных частей. Лицензии выдаются на срок до одного года и только швейцарским импортерам. В качестве инструмента ограничения импорта используются также квоты, применяемые, в частности, в отношении ввоза пищевого зерна, фуражной продукции, цветов. Из-за соображений безопасности, охраны здоровья, защиты окружающей среды, соблюдения международных и внутренних стандартов применяются также нетарифные ограничения в отношении ввоза лекарственных, косметических препаратов, электроприборов, отопительных установок.

С целью защиты внутреннего рынка труда Швейцарии законодательная база страны предусматривает до 2011г. квотирование национальной рабочей силы при найме на работу.

Специального закона, регулирующего аспекты валютного обращения, Швейцария не имеет. Валютный рынок страны свободен от вмешательства государства в том, что касается условий заключения контрактов и их содержания. Валютный контроль не предусматривается, не делается различий между банковскими счетами резидентов и нерезидентов. Не ограничивается право заключать коммерческие или финансовые сделки, производить и принимать платежи в любой валюте. Иностранный капитал может ввозиться и вывозиться без ограничений. Осуществление мероприятий, связанных с регулированием движения капиталов делегировано Конфедерацией Швейцарскому национальному банку, основной задачей которого является проведение отвечающей национальным интересам валютной и кредитной политики.

Важным направлением обеспечения экономической безопасности Швейцарии и защиты национальных интересов в сфере внешней торговли

является создание благоприятных предпосылок для деятельности национальных производителей на внешних рынках, ориентация экспортно-ориентированных отраслей на разработку и изготовление наукоемкой продукции и укрепление позиций Швейцарии на мировом рынке как одного из ведущих поставщиков таких товаров.

Основную роль в данном процессе играет государственный секретариат по вопросам экономики Швейцарии (СЕКО), входящий в качестве федерального ведомства в Федеральный департамент (министерство) экономики Швейцарии и отвечающий за разработку государственной политики в области экономики, занятости и международного экономического сотрудничества, ее реализацию и создание рамочных условий для экономического роста, повышения конкурентоспособности экономики страны и укрепления ее позиций на внешнем рынке. К компетенции СЕКО относятся вопросы, связанные с поддержкой экспортно-ориентированных предприятий.

Существенную роль в оказании содействия национальным производителям и экспортерам играет Союз швейцарских предпринимателей «Экономисвисс». Наряду с участием в формировании рамочных условий экономической деятельности внутри Швейцарии, «Экономисвисс» защищает интересы национальных производителей на международном уровне. Для выполнения этих функций «Экономисвисс» имеет свои представительства: в Брюсселе при международной организации UNICE, в Париже при Организации экономического сотрудничества и развития в рамках Консультативного комитета по деловому сотрудничеству и промышленности (VIAC) и при Международной торговой палате (ICC), а также в наиболее экономически важных странах-партнерах (США, Канада, страны Латинской Америки и др.). По итогам года «Экономисвисс» отчитывается перед правительством Швейцарии. Для выполнения представительских функций на международной арене и защиты национальных интересов страны «Экономисвисс» дополнительно к членским взносам организаций-участников получает также определенные средства из федерального бюджета.

Активную политику по защите интересов экспортеров, в первую очередь в машиностроительных отраслях, также проводит Швейцарский союз машиностроения, электротехнической и металлургической промышленности (Свиссрем).

В плане защиты отдельных отраслей национальной экономики правительство Швейцарии особое внимание уделяет аграрному сектору. Концепция продовольственного обеспечения (безопасности) страны предусматривает поддержание уровня импортной зависимости в продовольствии не выше 40%. Это достигается как за счет мер таможенного регулирования, так и в результате государственного субсидирования национальных с/х производителей. На поддержку отечественных сельхозпроизводителей правительство Швейцарии планирует выделить в 2008-11 гг. 13,5 млрд. шв.фр., в т.ч. 11,5 млрд. шв.фр. должны составить прямые выплаты фермерам.

Важным направлением государственных мер по защите национальных интересов в сфере экономики является оказание поддержки банковской и финансовой системы страны, что явилось особенно актуальным в 2008г. в условиях обострения

мирового финансового кризиса. Так, в окт.-нояб. 2008г. федеральный совет (правительство) и Швейцарский национальный банк выделили 60 млрд.долл. с целью рекапитализации и скупки неликвидных активов крупнейшего в стране банка Ю-Би-Эс. Эти меры позволили сохранить стабильность национальной банковской системы, создающей 12% ВВП Швейцарии.

В условиях нарастания экономической рецессии в стране (экономический спад в 2009г. прогнозируется от 2 до 3%) Швейцарский национальный банк приступил 12 марта 2009г. к масштабным интервенциям на международном валютном рынке с целью девальвирования швейцарского франка, что ведет к росту конкурентоспособности национальных экспортеров и, соответственно, стимулирует внутреннее производство.

## Поддержка экспорта

В качестве одной из наиболее важных задач в формировании внешнеэкономической политики правительство Швейцарии рассматривает расширение возможностей для информационного обеспечения деловых кругов страны. Оказанием информационных услуг в торгово-экономической сфере занимается целый ряд государственных, полугосударственных и частных организаций страны, содействуя продвижению товаров и услуг национальных производителей на внешние рынки, а также повышению эффективности импортных операций и инвестиционной активности швейцарских участников ВЭД.

Основную роль в информационном обеспечении швейцарских деловых кругов играет швейцарский Центр содействия развитию торговли (OSEC), членами которого являются более 2000 швейцарских фирм-экспортеров. Посредством периодического издания электронной и печатной версий «Справочника по экспорту Швейцарии», а также регулярных публикаций в интернете OSEC распространяет информацию о швейцарских компаниях-экспортерах, их товарах и услугах, выставочных и иных сопутствующих мероприятиях.

В 2007г. в связи с изменением мировой конъюнктуры была свернута деятельность (Sipro) — швейцарской организации по стимулированию импорта, в течение ряда лет занимавшейся наряду с OSEC, информационным обеспечением деловых кругов. Отдельные подразделения Sipro, а также Sofi влились в OSEC с 1 янв. 2008г. В рамках совместной работы с OSEC в наступившем году планируется осуществление содействия специализированным семинарам, обучению предпринимателей и обмену делегациями, а также оказание организационной, информационной и консультационной помощи.

Швейцарский бизнес-центр представляет в России интересы торговых ассоциаций Швейцарии, а также способствует развитию сотрудничества с деловыми кругами Лихтенштейна.

Одной из основных задач функционирующей при Федеральном Департаменте иностранных дел Швейцарии структуры Praszenz Schweiz является предоставление максимально полной информации о рынках Швейцарии. Работая в тесном сотрудничестве с правительственными, социальными, промышленными и финансовыми институтами страны, Praszenz Schweiz имеет разветвленную сеть отделений при швейцарских диппредстави-

тельствах в государствах, являющихся основными торгово-экономическими партнерами Швейцарии. В задачи Präsens Schweiz входит создание положительного имиджа страны за рубежом, путем информационного освещения актуальных аспектов экономического положения страны; а также осуществление консультаций по установлению контактов с деловыми партнерами в Швейцарии, по подготовке и участию страны в международных выставках, по разработке и проведению целевых программ в области культуры, бизнеса.

В целях интенсификации информационного обслуживания прямых иностранных инвесторов в Швейцарии и местных реципиентов прямых инвестиций, в рамках госсекретариата экономики (SECO) активно действует специализированная организация Location Switzerland, в задачу которой входит консультирование зарубежных компаний по всему спектру правовых, налоговых и организационных вопросов ведения бизнеса в Швейцарии.

В ходе ежегодного заседания Экономического форума в Цюрихе были проработаны вопросы и варианты организации в 2008г. презентаций в РФ инвестиционных возможностей Швейцарии. Швейцарской стороне были высказаны рекомендации по программе презентации, составу участников, а также по возможным регионам проведения.

Информация о выставках в стране содержится на сайте [www.messe.ch](http://www.messe.ch). Для международных финансовых кругов большое значение имеют организуемые в Цюрихе ежегодно в нояб. и фев. «Финансовый форум» и «Финансовая ярмарка», участие в которых принимают практически все финансовые институты Швейцарии. Развитию контактов в промышленных отраслях в немалой степени способствует ежегодно проводимая в марте базельская ярмарка образцов.

Наиболее полная системная и детализированная информация по экспортно-импортным операциям Швейцарии содержится в издании «Годовой сборник швейцарской внешнеторговой статистики». Федеральная таможенная дирекция издает ежегодник, в котором, в частности, дается анализ развития внешней торговли с отдельными странами по основным товарным группам, а также годовые итоги торговли наиболее важными группами товаров по отраслям; публикуются месячные и квартальные пресс-релизы с кратким анализом развития и направления товаропотоков.

Оперативная информация по торговой политике, развитию экономики, внешнеэкономических связей как Швейцарии, так и других стран: ежемесячные журналы «Экономическая политика» и «Внеэкономические связи», издаваемых, соответственно, Федеральным департаментом экономики и OSEC, [www.osec.ch](http://www.osec.ch); издания Швейцарского национального банка, сайт [www.snb.ch](http://www.snb.ch); электронные бюллетени крупнейших коммерческих банков (UBS, Credit Suisse), [www.ubs.com](http://www.ubs.com) и [www.credit-suisse.com](http://www.credit-suisse.com).

Внешнеэкономическая информация (по рынкам товаров, статданные, материалы о деятельности местных компаний и др.) регулярно публикуются в таких периодических изданиях как «Биланц», «Торговая газета», «Кэш», «Новая цюрихская газета», «Финансы и экономика» и их электронных версиях. Законодательные и административные акты, касающиеся хозяйственной, вне-

шнеэкономической практики Швейцарии, публикуются в периодических официальных изданиях «Сборник федеральных законодательных актов» и «Федеральный вестник», [www.swissinfo.ch](http://www.swissinfo.ch), [www.admin.ch](http://www.admin.ch), [www.seco.admin.ch](http://www.seco.admin.ch).

Базельский институт международных расчетов осуществляет через интернет регулярное информационное обслуживание деловых кругов страны по вопросам текущего и перспективного развития мировых и национального финансовых рынков, в т.ч. ценных бумаг, систем расчета и т.д., а также законодательных изменений в данной области.

В Швейцарии регулярно выходит ряд представительных изданий, содержащих информацию по фирмам и промышленным отраслям. Основными из них являются ежегодные справочники: «Компас» (в двух томах), база данных которого выпускается и в электронном виде, а также «Швейцарский региональный сборник» (в шести томах).

Банки данных специализированных компаний на коммерческой основе предоставляют справки о конкретных сегментах рынка или отрасли, а также об отдельных аспектах деятельности конкретных фирм, составе учредителей, финансовом состоянии, рейтинговых и кредитных рекомендациях. Подобные услуги оказывают компании Dialog — Data Star, D&B, Creditreform.

Для пользователей интернета существует гибкая система электронных абонементов на ежедневные, еженедельные и квартальные тематические обзоры [Pressetext.ch](http://Pressetext.ch), [McKinsey.com](http://McKinsey.com), [Erdgas.ch](http://Erdgas.ch), [Teletrade.com](http://Teletrade.com), [Alu.ch](http://Alu.ch).

По уровню компьютеризации и информатизации Швейцария занимает 3-4 место среди европейских стран, в сфере информационных услуг работает 7% швейцарцев.

Государство с целью усиления мер по борьбе с терроризмом добилось 100-процентной идентификации переговоров с использованием мобильных систем связи. Операторы законодательно обязаны хранить информацию о клиентах в течение двух лет с момента покупки SIM-карты. Не зарегистрировавшиеся абоненты блокируются. Для установления личности новых абонентов при регистрации запрашивается паспорт, идентификационная карточка или другой документ, официально удостоверяющий личность.

На протяжении года наиболее активно развивающейся сферой электронной коммерции являлись операции типа B2B (business to business), которые составили более 44% всех операций. В данном виде торговли занято около половины всех коммерческих фирм. Около трети всех операций проводится в секторе B2C (business to customer), остальные приходятся на сегменты C2C (customer to customer) и B2A (business to administration). В этой связи все большую актуальность получает создание «виртуальных» фирм, офисов и компаний комплексного обслуживания, ориентированных на конкретные требования потребителя.

На сайте объединенных торгово-промышленных палат Швейцария — СНГ ([www.jointchambers.ch](http://www.jointchambers.ch)) регулярно размещаются материалы торгового представительства РФ на русском, английском и немецком языках, содержащие информацию о российских товарных рынках, данные о решениях правительства России по реформированию экономики и о результатах социально-экономического развития России, материалы о пред-

стоящих выставках. Осуществлялись публикации через Российско-швейцарскую ассоциацию делового сотрудничества, а также через возможности общества Kulturinfo.

Швейцарский центр содействия развитию торговли и инвестициям ОСЕК – Швейцарские бизнес-сети (OSEC – Business Network Switzerland) Адрес: CH-8035 Zurich, Stampfenbachstrasse 85, Postfach 492, тел. +41 (0) 44 365 51 51, ф. +41 (0) 44 365 52 21). ОСЕК создана в 1027г. в форме ассоциации. ОСЕК выступает в качестве связующего звена между организациями, ответственными за проведение внешнеторговой политики Швейцарии, и частным сектором экономики. В число его членов входит 1300 швейцарских фирм-экспортеров. Аппарат организации 70 чел.

Основные задачи OSEC:

- содействие экспортной деятельности национальных фирм; осуществление мероприятий, способствующих укреплению позиций швейцарских фирм за рубежом;
- проведение конференций, симпозиумов по актуальным вопросам внешнеэкономической деятельности, семинаров по отдельным странам; организация выставок и ярмарок швейцарских товаров за границей; оказание индивидуальных консультационных услуг (в т.ч. и зарубежным предпринимателям, намеревающимся наладить деловые контакты со швейцарскими фирмами);
- подготовка обзоров о состоянии зарубежных товарных рынков, поиск импортеров продукции ряда местных компаний и организация деловых контактов; оказание содействия импорту товаров и услуг в Швейцарию (с 2008г.); оказание поддержки швейцарским инвестициям в зарубежные страны (с 2008г.).

ОСЕК взаимодействует с секретариатом экономики Швейцарии (СЕКО) на основе договора (мандата) на оказание услуг по стимулированию экспорта и инвестиций. В результате административных преобразований и на основе федерального закона ОСЕК в конце 2007г. объединяла под своей эгидой основные действовавшие ранее швейцарские организации по содействию внешней торговле и инвестициям (СОФИ, Сиппо и др.). Парламент страны утвердил 4-летний мандат ОСЕК на 2008-11гг., который предусматривает выделение бюджетных средств на стимулирование экспорта – 64 млн. швейцарских франков, стимулирование импорта – 24 млн. шв. франков, продвижения за рубежом имиджа Швейцарии – 13,6 млн. шв. франков, стимулирование инвестиций – 1,5 млн. шв. франков. Помимо бюджетного финансирования ОСЕК получает доходы за оказываемые консультационные и прочие услуги и за счет взносов членов.

Посредством открытых публикаций в периодических изданиях ОСЕК распространяет по всему миру информацию о швейцарских компаниях-экспортерах, их товарах и услугах. С учетом основополагающего значения стран Европейского сообщества для внешнеэкономических связей Швейцарии ОСЕК уделяет особое внимание подготовке информации об актуальных законодательных актах в области внешнеэкономической, налоговой, инвестиционной деятельности в странах ЕС, разъяснению таможенных предписаний, технических норм, в т.ч. в сфере электронной коммерции.

Особое значение стали приобретать бизнес-хабы ОСЕК (Swiss Business Hubs), основное назна-

чение которых – оказание информационной, консультативной и организационной помощи как швейцарским так и иностранным компаниям за рубежом. Сеть насчитывает 16 представительств, в т.ч. в Москве (Swiss Business Hub, Москва, Курсовой пер. 7, +7 495 225-8841, ф. 225-8842), Сингапуре, Чикаго, Лондоне, Токио, Претории и др.

Швейцарская программа стимулирования импорта (Сиппо) (Swiss Import Promotion Programme – Sippo). Адрес: CH-8035 Zurich, Stampfenbachstrasse 85, +41 44 365-5200, 365-5202). Выступала до 2008г. в качестве самостоятельной административной структуры, деятельность которой целевым порядком была направлена на развитие торгово-экономических связей с развивающимися странами и государствами с переходной экономикой. Основной задачей Sippo являлось оказание содействия предприятиям малого и среднего бизнеса других стран по выходу на швейцарский рынок посредством предоставления соответствующей информации, проведения консультаций, а также помощи в выборе потенциальных партнеров, организации контактных форумов и участия в выставках и ярмарках. В число постоянных партнеров Сиппо входят организации по стимулированию экспорта других государств, объединение швейцарских импортеров и оптовиков, швейцарский «Евроинфоцентр», объединение европейских организаций-импортеров «Форум», ИТЦ – международный торговый центр Юнктад/ВТО, Sofi и т.д. С 2008г. Sippo волилась в OSEC.

Швейцарская организация содействия инвестициям (СОФИ) (Swiss Organisation for Facilitating Investments – SOFI. Адрес: Stauffacherstrasse 45, 8026 Zurich 4, телефон:+41 44 249 30 50, факс: +41 44 249 31 33. В этом здании планируется разместить все торговые палаты Швейцарии с зарубежными странами.) СОФИ была создана по инициативе СЕКО – Государственного секретариата экономики Швейцарии. Ее роль – оказывать поддержку инвестиционным проектам, организуемых компаниями Швейцарии и стран с развивающейся (переходной) экономикой, трансферту капитала, технологий и новейших высокотехнологичных разработок. Важной сферой деятельности СОФИ является информационное и консультационное обслуживание инвесторов и реципиентов капитала, поиск деловых партнеров. В 2008г. СОФИ частично волилась в ОСЕК и сохранила только правительственный мандат на оказание инвестиционной поддержки отдельным странам Африки.

Объединение торгово-промышленных палат Швейцария – Россия, Украина, Казахстан, Белоруссия (Joint Chambers of Commerce), расположено по адресу СОФИ: Stauffacherstrasse, 45, 8026 Zurich). В задачи ОТП входит развитие и укрепление торгово-экономических отношений между указанными государствами. С 2008г. организация работает также с Киргизией и планирует работать с Таджикистаном и Узбекистаном.

В течение ряда лет при федеральном департаменте иностранных дел функционирует структура Präsens Schweiz (Schweiz, Bundesgasse 32, CH-3003 Bern, +41 (0) 31 322-0183, ф. 324-1060), предоставляющая наиболее полную информацию о рынках Швейцарии. Работая в тесном сотрудничестве с правительственными, социальными, промышленными и финансовыми институтами страны, Präsens Schweiz имеет разветвленную сеть представи-

тельств (как правило, при швейцарских посольствах) в странах — основных торгово-экономических партнерах Швейцарии.

В задачи Präsens Schweiz входит: создание положительного имиджа страны за рубежом путем информационного освещения актуального положения дел; проведение консультаций по установлению контактов с деловыми партнерами в Швейцарии; подготовка и участие страны в международных выставках; разработка и проведение целевых программ в области культуры, бизнеса.

В целях интенсификации информационного обслуживания прямых иностранных инвесторов в Швейцарии правительством Конфедерации, в рамках секретариата экономики (SECO), создана организация Location Switzerland. Адрес: Effingerstrasse 31-35, CH-3003 Bern, + 41 31 323-0710, ф. 324-8600). В ее задачи входит консультирование компаний по всему спектру правовых, налоговых и организационных вопросов ведения бизнеса в Швейцарии. В 2008г. организация вошла в OSEC.

Швейцарский фонд развития и технического сотрудничества (Schweizerische Stiftung für technische Entwicklungszusammenarbeit) — Swisscontact. Адрес: Doltschiweg 39, CH-8055 Zurich, +41 44 454-17, ф. +41 44 454-1797) — частная структура, созданная в 1959г. ведущими швейцарскими бизнесменами при поддержке ведущих научных центров страны. По поручению правительства Швейцарии, а также ряда стран-партнеров и международных организаций (Всемирного Банка, Азиатского банка развития Азии и др.) фонд ведет работу по осуществлению технического содействия в 25 странах Азии, Африки, Латинской Америки и Восточной Европы. Основная задача фонда состоит в оказании прямого и косвенного содействия социальному и экономическому прогрессу в странах с развивающейся и нестабильной экономикой. Основные направления программ фонда: содействие развитию малого предпринимательства; поддержка стран-партнеров в сфере практического профессионального обучения; поддержка деятельности в области защиты окружающей среды.

С учетом произошедшей в конце 2007 реорганизации основными швейцарскими организациями по содействию внешнеэкономических связей остались OSEC и Объединение торговых палат.

## Внешняя торговля

Внешнеэкономические связи Швейцарии в 2008г. в значительной степени оставались ориентированными на промышленно-развитые государства, в первую очередь, Евросоюза. По итогам 2008г. основным фактором, оказавшими непосредственное влияние на их развитие, стала снижающаяся динамика экономического роста в странах ЕС — основных торговых партнерах Швейцарии.

В соответствии с данными таможенной статистики Швейцарии, объем товарооборота в 2008г. составил 413,8 млрд. шв.фр. (по методике «тоталь 2», включающей торговлю драгоценными металлами и камнями, предметами искусства и антиквариата). Размер швейцарского товарного экспорта в 2008г. составил 216,3 млрд. шв.фр., а объем импорта в 2008г. превысил 197,5 млрд. шв.фр..

По методике статистического учета «тоталь 1» (не учитывающей торговлю драгоценными метал-

лами и камнями, предметами искусства и антиквариата) общий объем экспорта достиг 207,7 млрд. шв.фр., импорта — 188,7 млрд. шв.фр..

Среди экспортируемых товаров наиболее динамично в 2008г. увеличились поставки продукции лесного и сельского хозяйства — на 13,3% в номинальном выражении к 2007г. В целом на эту товарную группу в экспорте приходится всего 8455,4 млн.шв.франков. Поставки химической продукции увеличились на 4,56% (71947,9 млн.шв.франков), машин и средств электроники — на 1,72% (43805,5 млн.шв.франков). Во всех остальных отраслях швейцарской экономики отмечается незначительное уменьшение поставок продукции на экспорт, в связи с мировым экономическим кризисом, сопровождающийся сокращением импортного спроса.

Размер товарного импорта увеличился в 2008г. на 2,2% и составил 197,5 млрд. шв.фр.. Вместе с тем произошло увеличение импорта энергоносителей на 32,5%, стоимость которого увеличилась с 12991,2 до 17469,8 млн.шв.франков. Также значительно увеличился импорт драгоценных металлов и камней — на 20,01% до 8751,4 млн.шв.франков (7292,7 млн.шв.франков в 2007г.). Импорт металлов и металлоизделий уменьшился на 2,09%.

Согласно принятой в Швейцарии методике внешнеторговой статистики импорт и экспорт группируются по конечному назначению ввозимых или вывозимых товаров. Структура и динамика импорта и экспорта по укрупненным товарным группам характеризуется данными, приведенными в таблицах 2 и 3 приложения.

Основным рынком сбыта экспортных товаров Швейцарии продолжал оставаться Евросоюз. В 27 стран ЕС в 2008г. было вывезено товаров на 128050,7 млн. швейцарских франков, что составило 63% объема всего экспорта страны. При этом Германия занимает первое место среди стран, принимающих швейцарские товары, — в 2008г. в эту страну их было поставлено на 41959,9 млн.шв.франков. Второе и третье места по размеру поставок швейцарских товаров в ЕС занимали Италия (18239,5 млн.шв.франков) и Франция (17823,7 млн.шв.франков).

В США было экспортировано швейцарских товаров на 19465,1 млн.шв.франков, в Японию — на 6283,7 млн.швейцарских франков.

Основным поставщиком товаров в Швейцарию являются страны ЕС. Из 27 стран союза в 2008г. на швейцарский рынок было поставлено товаров на 151775,2 млн. швейцарских франков, что составило 76% всего импорта. Из США Швейцария ввезла товаров на 9448,1 млн.шв.франков (5% всего импорта).

Внешняя торговля Швейцарии с отдельными странами, в млн. шв. фр.

Страна	Импорт		Экспорт	
	2008г.	08/07, %	2008г.	08/07, %
ЕС	151775,2	1,0	128050,7	2,9
ФРГ	64815,1	4,3	41959,9	2,0
Франция	18061,6	1,1	17823,7	7,0
Италия	21245,9	3,2	18239,5	4,1
Нидерланды	8999,6	2,9	6265,9	2,3
Бельгия	5684,5	6,6	4015,5	7,5
Австрия	7905,6	-1,8	6029,8	-3,6
Англия	5993,6	-15,3	9724,1	3,3
Швеция	1658,8	-1,5	1868,5	-0,6
Ирландия	4914,6	-18,4	846,9	-14,7
Испания	3906,3	-5,3	7332,4	-2,6

США.....	9448,1.....	0,2.....	19465,1.....	5,8
Канада.....	1082,7.....	2,3.....	2355,3.....	-16,6
Япония.....	2943,9.....	9,4.....	6283,7.....	1,9
Таиланд.....	914,4.....	-1,3.....	1082,4.....	13,5
Гонконг.....	1021,6.....	23,7.....	4588,8.....	8,6
Тайвань.....	673,2.....	-4,9.....	1612,5.....	3,7
Юж. Корея.....	645,6.....	-14,6.....	1888,7.....	7,1
Бразилия.....	975,5.....	-2,0.....	2406,7.....	29,0

Источник – данные Федеральной таможенной дирекции Швейцарии в текущих ценах (без учета торговли драгоценными металлами и камнями, предметами искусства и антиквариата).

## Внешэкономсвязи

14 янв. 2009г. правительство Швейцарии утвердило доклад о внешнеэкономической политике 2008. Основные усилия в данной области в 2009г. правительство страны планирует направить на: дальнейшее развитие переговорного процесса в рамках ВТО (Доха-раунд), форсирование заключения соглашений о свободной торговле на двусторонней основе и между ЕАСТ и третьими странами, углубление сотрудничества с ЕС.

В ходе 39 сессии Всемирного экономического форума швейцарская делегация приложила значительные усилия для «оживления» переговорного процесса в рамках Дохийского раунда ВТО. По приглашению министра экономики Швейцарии Д. Лейтхард 31 янв. 2009г. состоялась неформальная встреча, в которой приняли участие 18 министров стран-членов ВТО и гендиректор ВТО П. Лами. В итоговом заявлении ответственные министры Швейцарии, Европейского Союза, Японии, Австралии, Бразилии, Индии и Китая заявили, что «открытие рынков – это лучшее что можно сделать для преодоления кризиса».

П. Лами также заявил, что ВТО намерена анализировать меры, предпринимаемые в рамках антикризисных программ и их последствия для мировой торговли. Результаты данного анализа должны, по его мнению, стать инструментом для борьбы с протекционистскими настроениями в различных странах. По оценкам швейцарских экспертов, переговоры в рамках Дохийского раунда завершены уже на 80% и существует реальная возможность завершить их до конца 2009г. Они могут быть продолжены в ходе очередного саммита «большой двадцатки» в апр. 2009г. в Лондоне. Следующая встреча может быть организована в июне 2009г. в Париже в рамках встречи 30 министров стран-членов ОЭСР.

Что касается соглашений о свободной торговле, 19 фев. 2009г. Швейцария уже подписала двустороннее соглашение с Японией. Также продолжаются переговоры с США и Китаем (включая Гонконг). В рамках ЕАСТ на стадии завершения находятся переговоры по заключению соглашений со странами Совета по сотрудничеству стран Персидского залива (Саудовская Аравия, Объединенные Арабские Эмираты, Кувейт, Катар, Оман, Бахрейн) и Перу, уже начаты переговоры с Алжиром и Индией. В 2009г. также планируется начать переговоры с Россией, Сербией, Албанией и Украиной.

Особой темой внешнеэкономической политики Швейцарии в средне- и долгосрочной перспективе определено обеспечение бесперебойного снабжения Швейцарии природными ресурсами. Наряду с общей внешнеэкономической стратегией в Швейцарии с 2007г. также действует отдель-

ная стратегия в отношении стран БРИК (Бразилия, Китай, Индия и Китай). 28 янв. 2009г. Правительство страны также приняло специальные стратегии развития внешнеэкономических отношений со странами Совета по сотрудничеству стран Персидского залива, Южной Африки и Мексики.

Швейцарский национальный банк в целях смягчения последствий кризисных явлений, с окт. 2008г. начал агрессивно смягчать денежно-кредитную политику. Целевой диапазон трехмесячной ставки либор был снижен в три этапа с 3%-2,5% до 0,5%-1%. 12 марта 2009г. базовая процентная ставка была понижена еще на 0,25 п.п.

Особое внимание правительство Швейцарии уделяло поддержке крупнейшего швейцарского банка «Ю-Би-Эс». С этой целью правительство выкупило облигации банка на 6 млрд. шв.фр., впоследствии эти облигации могут быть конвертированы в акции Ю-Би-Эс. Помимо покупки облигаций банка правительство и Швейцарский национальный банк приняли в окт. 2008г. решение о создании специального фонда в 60 млрд.долл. США для выкупа проблемных активов Ю-Би-Эс.

Принятые правительством Швейцарии и Швейцарским национальным банком антикризисные меры были в целом высоко оценены экспертами Международного валютного фонда, посетившими Швейцарию с 25 фев. по 9 марта 2009г. При этом было отмечено, что у правительства, как и у Центробанка, существуют резервы для дальнейшего поддержания экономической стабильности в стране. Однако предпринимаемые правительством антикризисные меры пока не позволяют преодолеть экономическую рецессию в Швейцарии.

Отрицательная динамика экономического развития в IV кв. пред.г. создала предпосылки для экономической рецессии в 2009г. По прогнозу правительственных экспертов, в 2009г. экономический рост в Швейцарии будет отрицательным – 0,8%. Миссия МВФ, завершившая двухнедельную работу в стране 9 марта 2009г., прогнозирует экономический спад в стране на 2% в тек.г. при возможном восстановлении экономического роста в 2010г. Инфляция в стране в 2009г. снизится на 0,2%.

Важным стратегическим направлением в политике руководства Швейцарии является деятельность в рамках ЕАСТ (Швейцария, Лихтенштейн, Исландия, Норвегия), предусматривающая расширение зон свободной торговли с целью создания благоприятных условий национальным компаниям для выхода на внешние рынки товаров и услуг, а также диверсификацию внешнеэкономических связей.

По мнению швейцарской стороны, ЕАСТ является эффективным инструментом, позволяющим решать многие вопросы ВЭД и именно поэтому правительство Конфедерации уделяет особое значение деятельности в рамках данной организации.

Для Швейцарии обеспечение свободного доступа на мировые рынки для швейцарских предприятий имеет критическое значение в силу высокой экспортной ориентированности экономики страны. В связи с этим активная деятельность по расширению сети соглашений о свободной торговле между ЕАСТ и третьими странами является

одним из трех основных направлений швейцарской внешнеэкономической политики, наряду с развитием двусторонних отношений с Евросоюзом и деятельностью в рамках ВТО. В условиях мирового финансового и экономического кризиса Швейцария заинтересована в дальнейшей активизации деятельности ЕАСТ по заключению соглашений о свободной торговле с третьими странами для обеспечения своих экономических интересов.

Действуют соглашения о свободной торговле между ЕАСТ и Турцией, Хорватией, Македонией, Израилем, Палестинской Автономией, Марокко, Иорданией, Ливаном, Тунисом, Египтом, Мексикой, Чили, Сингапуром, Республикой Корея, Южноафриканским таможенным союзом (ЮАР, Намибия, Лесото, Ботсвана и Свазиленд) и Канадой. В нояб. 2008г. подписано подобное соглашение с Колумбией.

В ходе состоявшегося 25 нояб. 2008г. в Женеве заседания министров внешнеэкономических ведомств стран-участниц ЕАСТ, руководитель федерального департамента (министр) экономики Швейцарии Д. Лейтхард акцентировала внимание коллег на необходимость интенсификации процесса расширения торгово-экономических связей с другими государствами. Она выступила с инициативой завершения в 2009г. переговоров по созданию зон свободной торговли с Алжиром, Индией, Таиландом, активизации консультаций по отдельным аспектам внешнеторговой деятельности с Индонезией, Албанией, Сербией, Украиной, согласования графика контактов с Гонконгом и Малайзией.

В ходе встречи министр экономики Швейцарии выразила удовлетворение завершением переговорного процесса с руководством Перу, и стран-членов Совета по сотрудничеству стран Персидского залива (Саудовская Аравия, Объединенные Арабские Эмираты, Кувейт, Катар, Оман, Бахрейн) по принципам создания зоны свободной торговли с ЕАСТ. Подписание итоговых соглашений запланировано на 2009г. По мнению сторон, это позволит создать здоровый инвестиционный климат, развить перспективы торгово-экономического сотрудничества, включая формирование товарооборота, укрепить взаимодействие на региональном уровне и установить научно-техническую и производственную кооперацию.

В опубликованном правительственном докладе о внешнеэкономической политике Швейцарии за 2008г. говорится, что рабочая группа Россия-ЕАСТ в целом высказалась положительно в отношении заключения двустороннего соглашения о свободной торговле, и переговоры по этому вопросу, как полагает швейцарская сторона, могли бы начаться уже в 2009г.

В янв. 2008г. странами ЕАСТ подписано соглашение о свободной торговле с Канадой, которое вступило в силу с янв. 2009г. Соглашение полностью упраздняет таможенные пошлины на отдельные категории промышленных товаров и существенно снижает таможенные пошлины на переработанную с/х продукцию. Канада стала, по сути, вторым по величине (после Евросоюза) торговым партнером Ассоциации, сотрудничество с которым строится на основе принципов свободной торговли. Для Швейцарии это открывает дополнительные возможности по расширению товарооборота с одним из важнейших партнеров на североамериканском континенте.

Глава федерального департамента (министерства) экономики Д.Лейтхард с 19 по 20 фев. 2009г. совершила рабочую поездку по странам восточно-азиатского региона, в ходе которой посетила с официальным визитом Японию и Гонконг. В Токио Д. Лейтхард встретила с японским министром иностранных дел Н.Накасо, результатом которой стало подписание соглашения о свободной торговле и экономическом сотрудничестве между Швейцарией и Японией. Вступление в силу договора ожидается. Данный документ включает в себя положения, касающиеся торговли товарами и услугами, перемещения физических лиц в коммерческих целях, создания и защиты инвестиций, защиты прав интеллектуальной собственности, электронной торговли и конкуренции. Речь идет о доступе на рынки и упрощении условий для экспортеров, инвесторов и поставщиков услуг в Швейцарии. После того, как соглашение вступит в силу, швейцарские производители смогут экономить до 100 млн. шв.фр. в год. Ежегодные таможенные поступления в бюджет Конфедерации упадут примерно на 12 млн. шв.фр..

Япония является важнейшим рынком для швейцарских производителей и ее основным торговым партнером в Азии. В 2008г. швейцарский экспорт в Японию составил 7,1 млрд. шв.фр., а импорт из Японии — 4,1 млрд. шв.фр. Швейцария также является одним из основных инвесторов в Японии. Так, по данным Швейцарского национального банка, сумма швейцарских прямых инвестиций в Японию, на начало 2008г., достигла 12 млрд. шв.фр., что составляет 2,9% от общего объема иностранных инвестиций в японскую экономику.

Положительную роль в данном процессе играет единая позиция обеих стран по ключевым вопросам в сфере торговли сельхозпродуктами (оба государства входят в так называемую «Группу 10» стран ВТО, которые выступают за постепенное сокращение аграрного протекционизма).

В Гонконге Д.Лейтхард провела встречу со своим коллегой, на которой обсуждалась возможность заключения соглашения о свободной торговле между Гонконгом и Швейцарией, а также между Гонконгом и ЕАСТ. При этом Гонконг, являющийся самостоятельным членом ВТО (наряду с Китаем и Макао) рассматривается как отдельная таможенная территория.

Решение аналогичного вопроса с Китаем является довольно сложной задачей. По мнению главы внешнеэкономического ведомства Швейцарии Д. Лейтхард, Китай пока не стремится начать переговоры по заключению соглашения о свободной торговле. Швейцарский министр видит также много причин, тормозящих этот процесс. Речь идет о несоответствии технических стандартов и требований к безопасности продуктов питания. Остро стоит вопрос защиты прав интеллектуальной собственности. Открытым остается вопрос взаимодействия ЕАСТ с Китаем. Швейцарская сторона повторно выступила с инициативой о начале переговоров по заключению двустороннего соглашения о ЗСТ. Однако объективно между государствами до сих пор остается ряд нерешенных проблем, тормозящих данный процесс (разногласия в сфере сельского хозяйства, несоответствие китайских технических стандартов и требований к безопасности продуктов питания, вопросы охраны прав интеллектуальной собственности).



Политика развития отношений Швейцарии с другими государствами в рамках ЕАСТ является примером формирования общего правового и экономического пространства, позволяющего в максимальной степени эффективности использовать существующие возможности и ресурсы для создания оптимальных условий взаимовыгодного сотрудничества.

В отношениях между Швейцарией и США в последние полтора года отмечается общая тенденция спада деловой активности вследствие нарастания противоречий, проявляемых не только в политической, но и торгово-экономической сфере. В своей международной деятельности руководство Швейцарской Конфедерации продолжает ориентироваться на своих традиционных партнеров, к которым по праву относится и США. В 2008г. Форум по торговому и инвестиционному сотрудничеству между Швейцарией и США (создан в мае 2006г.) продолжил свою работу. Желание правительства Швейцарии повысить свою роль на мировой арене зачастую приводит к подрыву устоявшихся связей и вызывает негативную реакцию со стороны Вашингтона.

Большой резонанс у заокеанских партнеров вызвал состоявшийся весной 2008г. визит главы внешнеполитического ведомства Конфедерации М. Кальми-Рей в Иран, в ходе которого прошли переговоры с лидером Исламской республики по вопросам развития двусторонних отношений, а также по поставкам энергоносителей. Данное обстоятельство послужило поводом для резкой критики Вашингтоном политики правительства Швейцарии и, как следствие, на ближайшее время поставило под вопрос результативность переговорного процесса по подготовке и подписанию двустороннего соглашения о свободной торговле. Для Швейцарии, страны, сильно зависящей от экспорта продукции на мировые рынки, заключение соглашений о свободной торговле со стратегическими странами-партнерами – вместе с членством в ВТО и договорными отношениями с ЕС, является одним из главных принципов ее внешнеэкономической деятельности.

Из-за нежелания обеих сторон (США и Швейцарии) выработать компромиссные решения по спорным вопросам этот переговорный процесс, по всей видимости, будет носить долговременный характер. По-прежнему существуют разногласия по проблемам сохранения банковской тайны, отсутствует единая позиция в переговорном процессе в рамках ВТО. Швейцария выступает против «индустриализации сельского хозяйства международными концернами», ослабляющей социальное и материальное положение занятого в сельском хозяйстве населения, и не намерена идти на поводу у американцев, настаивающих на снижении госдотаций аграрного сектора. США стремятся снять все протекционистские барьеры в аграрном вопросе и «протолокнуть» на швейцарский рынок свою с/х продукцию, включая генномодифицированную, что также явно идет вразрез интересам Конфедерации, где использование продукции, содержащей ГМО, запрещено. Руководство Швейцарии настаивает на сохранении принципа либерализации международной торговли с целью равноправного, справедливого, устойчивого и более свободного доступа на рынки товаров и услуг, на снижении таможенных пошлин и распростране-

нии действующих норм на новые сферы международных отношений, оказывающих влияние на экономический рост государства.

Несмотря на указанные разногласия, США остается для Швейцарии важнейшим торговым партнером в мире за пределами Евросоюза. По данным Федерального таможенного управления Швейцарии по итогам 2008г. США сохранили свое второе место по объемам швейцарского товарного экспорта, уступив лишь Германии, и четвертое место – по объемам швейцарского товарного импорта после Германии, Италии и Франции. Объемы взаимной торговли выросли незначительно: швейцарский экспорт в США вырос на 5,8% до 19,4 млрд. шв.фр., импорт – увеличился на 0,2% до 9,4 млрд. шв.фр.

Структура взаимной торговли остается неизменной – основной объем поставок приходится на три товарные группы: «химико-фармацевтические товары», «точные инструменты, часы, бижутерия» и «машины, аппаратура, электроника».

Одним из немногих положительных шагов в развитии отношений между государствами в данный период явилось подписание в окт. 2008г. совместной декларации, регламентирующей порядок и организацию ведения электронной торговли. Данный документ призван улучшить взаимодействие Швейцарии и США в области электронной коммерции. Он содержит в себе положения, упрощающие данную форму внешнеторговой деятельности, позволяет исключить дискриминацию участвующих в процессе субъектов. Соглашение включает также нормативно-правовую базу, определяющую взаимные обязательства сторон.

Важным импульсом для развития швейцарско-американских связей должна стать крупная международная конференция, проводимая швейцарской организацией ОСЕК в апр. 2009г. по вопросам внешнеэкономической политики страны. Второй день конференции будет исключительно посвящен потенциальным возможностям экономики США. Руководство Швейцарии намерено активизировать свои усилия по наращиванию темпов сотрудничества с заокеанским партнером, и связывает свои надежды, прежде всего, с приходом к власти нового президента страны Б. Обамы.

Новым приоритетом во внешнеэкономической деятельности Конфедерации является продолжение процесса торговых переговоров с государствами БРИК. Пока на эти страны (Бразилия, Россия, Индия, Китай) приходится 5% внешнеторгового оборота Швейцарии, но потенциал указанных стран, по словам министра Д. Лейтхард, огромен. Она высказалась за подписание соглашений о свободной торговле с Индией и Китаем, а также выступила за скорейшее решение проблемы защиты инвестиций, в отношениях со странами БРИК.

Делегация представителей торгово-инвестиционных кругов Китая 26 фев. 2009г. совершила визит в Швейцарию. В Цюрихе глава китайской делегации, министр торговли Чэнь Дэмин и министр экономики Швейцарии Д. Лейтхард приняли участие в форуме по развитию торгово-экономического сотрудничества между двумя странами. Чэнь Дэмин отметил, что для ликвидации последствий глобального финансового кризиса необходимо укрепление сотрудничества международного сообщества, при этом нужно избавиться от торгового протекционизма.

Направив делегацию деловых кругов в Европу, китайское правительство продемонстрировало свою позицию против торгового протекционизма и решимость сплочения усилий с европейскими странами для ответа на новые экономические вызовы в условиях кризиса. Он напомнил, что для Швейцарии Китай является одним из крупнейших торговых партнеров в Азии. В 2008г. внешнеторговый оборот между двумя странами впервые превысил отметку в 10 млрд.долл. и достиг 11,25 млрд.долл. Д. Лейтхард отметила, что визит китайской торговой делегации в Швейцарию еще раз свидетельствует о тесных экономических контактах между двумя странами, а также демонстрирует миру решимость сторон отказаться от торгового протекционизма. По итогам форума Чэнь Дэмин и Д. Лейтхард подписали меморандум о создании рабочей комиссии в области энергосбережения и охраны окружающей.

В Нью-Дели 7 авг. 2008г. министр торговли и промышленности Индии К.Натх и глава федерального департамента (министерства) экономики Швейцарии Д.Лейтхард подписали меморандум о защите прав в области интеллектуальной собственности. Документ предусматривает создание совместной рабочей группы по данному вопросу. Торговый оборот между Швейцарией и Индией в 2008г. увеличился на 24,2% и составил 3,3 млрд. шв.фр. при положительном сальдо для Швейцарии в 2,3 млрд. шв.фр. Размер накопленных швейцарских инвестиций в индийской экономике превысил 2 млрд. шв.фр.

В 2008г. продолжился процесс по развитию двусторонних отношений Швейцарии и с развивающимися странами. Швейцария и Вьетнам подписали соглашения по защите интеллектуальной собственности, банковскому делу и укреплению конкуренции. По вопросам защиты прав интеллектуальной собственности обе страны согласились провести серию встреч, в рамках которых швейцарские представители поддержат своих коллег из Вьетнама в разработке и применении новых законов, соответствующих правилам ВТО в этой сфере. Субсидии на 1 млн. швейцарских франков выделяются для финансирования данного проекта, который стал 2 фазой инициативы, проводимой Федеральным институтом интеллектуальной собственности Швейцарии и министерством интеллектуальной собственности Вьетнама.

Швейцария в своей международной деятельности эффективно использует все имеющиеся у нее рычаги воздействия, важным из которых является членство в ВТО. Участие Конфедерации во Всемирной торговой организации дает ей возможность защищать интересы отечественных производителей и добиваться принятия максимально выгодных для них решений, занимая при этом порой весьма жесткую позицию. Примером тому служит самостоятельная позиция делегации Швейцарии на многосторонних торговых переговорах в ходе Дохийского раунда, в т.ч. на министерской конференции в Гонконге (дек. 2005г.), когда речь, в частности, шла о вопросах либерализации аграрного сектора (доступ на рынки, внутренняя господдержка, экспортные субсидии и др.).

Ряд правительственных экспертов предлагают ускорить переход от госдотаций за произведенную сельхозпродукцию к прямым платежам фермерам, объясняя это тем, что мультифункциональный ха-

рактер швейцарского сельского хозяйства позволяет перевести прямые платежи в категорию мер по социальному развитию и финансированию процесса реформ в аграрной отрасли страны.

Понимая важность для себя рассматриваемых вопросов, Швейцария выступила с инициативой создания и возглавила так называемую «Группу 10» (Швейцария, Болгария, Исландия, Израиль, Япония, Республика Корея, Лихтенштейн, Маврикий, Норвегия, Тайвань), стремящихся защитить интересы своих сельхозпроизводителей. Данная группа стран была создана накануне министерской встречи ВТО в Канкуне (сент. 2003г.). Эти страны выступают за постепенную либерализацию аграрных рынков и защищают так называемые «неторговые аспекты» госрегулирования сельского хозяйства, такие как безопасность продовольственного обеспечения, защита ландшафтов и окружающей среды. Однако, как показывают зашедшие в тупик переговоры, особых подвижек в решении обозначенных проблем в ВТО не наблюдается. После неудачи очередного раунда швейцарские эксперты категорично заявили, что причиной затянувшегося диалога является нежелание делегаций США и ЕС пойти на встречные уступки.

Стремясь показать свою готовность к конструктивному диалогу, Швейцария уже приступила к проведению ряда внутренних реформ, направленных на совершенствование нормативно-правовой базы, затрагивающей различные сферы деятельности государства и учитывающей интересы других стран (в частности, пересмотр таможенных тарифов на фармацевтическую продукцию, реформирование аграрного сектора и др.).

Активной сторонницей достижения многосторонней договоренности в рамках Дохийского раунда ВТО является министр экономики Швейцарии Д. Лейтхард. Именно по ее инициативе в янв. 2008 и 2009гг. на Всемирном экономическом форуме в г. Давосе прошли специальные сессии по вопросам переговоров в ВТО. При этом Д. Лейтхард неоднократно заявляла, что никакие двусторонние соглашения о свободной торговле не решат общих проблем либерализации международной торговли.

Швейцария учитывает политику ЕС и США по заключению подобных соглашений с третьими странами. Поэтому данная практика является для Конфедерации элементом конкурентной борьбы на международных рынках.

Что касается позиции Швейцарии на переговорах то руководство страны намерено отстаивать свои взгляды и выступает за:

- необходимость обеспечения свободного международного обмена товарами и услугами на основе дальнейшего укрепления многосторонней торговой системы и либерализации международной торговли для равноправного, справедливого, устойчивого и более свободного доступа на рынки товаров и услуг, снижение таможенных пошлин;
- активное участие Конфедерации в деятельности специализированных органов и комитетов ВТО, в частности, Совете по торговле услугами и Комитете по разрешению торговых споров;
- распространение действующих норм на новые сферы международных отношений, оказывающих влияние на экономический рост государства;

• обязательный учет, соблюдение и выполнение принятых норм и правил по защите окружающей среды, сохранение ландшафта и традиционного уклада жизни населения с/х районов и т.п., особенно при решении аграрных вопросов.

Правительство Швейцарии уделяет важное значение активному участию страны в крупнейших международных экономических и финансовых организациях, включая МВФ (где она также представляет интересы группы стран СНГ), Всемирный банк, ОЭСР, а также в Фонде финансовой стабильности, секретариат которого расположен в г. Базеле.

Руководство Швейцарской Конфедерации своими действиями стремится к укреплению позиции государства на мировой арене и отстаиванию национальных интересов при решении чувствительных для экономики страны проблем международной торговли. При этом действия правительства направлены на создание максимально благоприятных условий для ведения внешнеэкономической деятельности швейцарскими компаниями, банками и другими организациями.

### ГОСБЮДЖЕТ, НАЛОГИ, ЦЕНЫ

— Ряд кантонов страны думают о том, чтобы как Цюрих запретить паушальное налогообложение богатых иностранных резидентов. В Цюрихе на референдуме, который состоялся 8 фев., избиратели поддержали законодательную инициативу, выдвинутую левацким «Альтернативным списком», «покончить с налоговыми привилегиями для иностранных миллионеров». Закон вступает в силу со следующего года, и 143 богатым иностранным резидентам придется уже в 2011г. указывать в налоговой декларации сумму доходов, которые получены за минувший год.

Паушальный налог представляет собой налоговую привилегию иностранцам, живущим живут в кантоне, но не занимающимся там оплачиваемой профессиональной работой. В швейцарских кантонах это налог с оговоренной суммы, рассчитываемой на основании годовой аренды или ипотечной платы за жилье. www.Roche-Duffay.ru, 2.8.2009г.

— Ситуация на рынке труда Конфедерации в июне с.г. продолжила ухудшаться. Так, число безработных выросло с 3,4% (в мае 2009г.) до 3,6% от трудоспособного населения Швейцарии. По сравнению с июнем 2008г., в июне 2009г. уровень безработицы вырос на 53,3% (на 48 776 чел.). Официально в качестве безработных в стране зафиксировано 140 253 чел. Количество безработных среди молодежи (лица от 15 до 24 лет) увеличилось по сравнению с маем 2009г. на 5,3%, а по сравнению с маем 2008г. — на 70,6% и составило 22 464 чел. Число компаний, использующих в качестве альтернативы увольнению меры сокращения продолжительности рабочего дня, увеличилось на 22,9% и достигло 2 712, а количество утраченных рабочих часов — 262 328. www.economy.gov.ru, 14.7.2009г.

— Федеральный Совет (правительство) Швейцарии 1 июля с.г. рассмотрел проект бюджета страны на 2010 год. Согласно документу, доходная часть бюджета составит 58,1 млрд. шв. франков, а расходная — 60,5 млрд. шв. франков. Не исключено, что при повторном рассмотрении правительством проекта главного финансового документа страны осенью тек.г., он будет скорректирован в

сторону увеличения расходов, и, в связи с этим, дефицитная часть бюджета может возрасти с 2,4 млрд. шв. франков до 4 млрд. шв. франков. www.economy.gov.ru, 14.7.2009г.

— Министерства финансов США и Швейцарии объявили о завершении переговоров и заключении предварительного соглашения об обмене данными в ходе расследований по уклонению от уплаты налогов. В настоящий момент власти Швейцарии предоставляют информацию только по делам о мошенничестве. Об этом пишет «Коммерсант» в понедельник.

Подписание нового соглашения, которое откроет американским регуляторам швейцарские данные о пододреваемых в уклонении от уплаты налогов, ожидается в течение ближайших месяцев. Министерство финансов Швейцарии сообщило, что «текст соглашения является конфиденциальным» до того, как власти швейцарских кантонов и местные банковские ассоциации представят свое мнение. Затем соглашение отправится в парламент, после чего правительство вынесет окончательное решение по официальному подписанию соглашения и вступлению его в силу. Министерство Швейцарии уточнило, что первый раунд переговоров с властями США прошел в Берне 28-30 апреля, второй — 16-18 июня в Вашингтоне, после чего и было достигнуто принципиальное соглашение.

По результатам апрельского антикризисного саммита G20 Швейцария была включена в так называемый «серый список» стран, формально присоединившихся к соглашениям о раскрытии информации, но не выполняющих их на деле. По данным швейцарских СМИ, чтобы добиться исключения из «серого» и перевода в «белый список» стран, на деле соблюдающих соглашение о раскрытии информации, Швейцарии необходимо заключить 12 двусторонних соглашений о раскрытии информации. И хотя соглашение с США стало шестым после Дании, Норвегии, Франции, Мексики и еще одной неназванной страны (по неофициальным данным, это Люксембург), европейские обозреватели сходятся во мнении, что соглашение с США представляет особую важность в свете расследования минюстом США деятельности швейцарского банка UBS. В фев. UBS после почти годичного расследования согласился в обмен на прекращение дела выплатить США штраф в 780 млн.долл. и предоставить следователям всю необходимую информацию о своих клиентах, недоплачивавших налоги. www.banki.ru, 22.6.2009г.

— Швейцарские власти вслед за США пошли в атаку на крупные банки. Чиновники хотят получить особые полномочия, чтобы разделить на части банки UBS и Credit Suisse. Об этом говорится в вышедшем отчете по финансовой стабильности Швейцарского центрального банка.

Тему контроля над крупными финансовыми структурами нужно обсуждать, заявил вице-президент Швейцарского Национального Банка, Филипп Хильдебранд. В докладе швейцарского Центробанка также говорится, что картина по региональным финансовым учреждениям и кантональным банкам, которые занимаются традиционными банковскими операциями, выглядит гораздо лучше. В случае ухудшения в швейцарской экономике основную угрозу представляют именно крупные банки.

В целом UBS и Credit Suisse держат обязательства на сумму в 3 триллиона долл. — это в 6 раз больше годового объема ВВП страны. Объемы списаний активов в UBS на сегодня составляют 54,5 млрд.долл., в Credit Suisse — свыше 16 млрд. При этом, в последнее время большую часть потерь банки понесли по торговым операциям.

То, что власти хотят сократить риски — неудивительно, уверен управляющий директор компании «Арбат Капитал Менеджмент», Александр Орлов: «Сейчас получается ситуация, что государство гарантирует депозиты, но при этом банки, имея в своей структуре и огромную часть инвестиционно-банковской деятельности, они эти депозиты направляют, в том числе, на очень рискованные операции. Поэтому и стремление разделить банки — прежде всего по их специфике ведения бизнеса, т.е. по бизнес-структурам: отдельно инвестбанки, отдельно — структурные продукты, отдельно — управление активами и обычный коммерческий банк с приемом депозитов и выдачей кредитов».

Стоит отметить, что заявления швейцарских властей по времени совпали с оглашением плана Барака Обамы по усилению контроля за частным сектором. Судя по высказываниям представителей властей, так называемая концепция «слишком большие, чтобы обанкротиться», или «too big to fail», отходит на второй план. Об этом в эфире Business FM рассказала аналитик компании «Атон», Инга Фокша: «На самом деле концепция «too big to fail» начала себя исчерпывать как минимум несколько месяцев назад. Государство сейчас активно настаивает на том, чтобы каждый из важных банков дальше был вовлечен в активное привлечение капитала. Поэтому, мне кажется, что финансовые власти во всем мире сейчас будут стараться максимально увеличить свои полномочия по контролю за деятельностью банков».

Позиция властей отражает тенденции, которые в ходе кризиса наметились во многих странах. Сначала, несмотря на объем расходов, крупные банки спасали всеми силами. Теперь власти США, Великобритании и Швейцарии все активнее говорят, что концепцию «слишком большие, чтобы обанкротиться» пора пересматривать. Превратятся ли эти планы в реальность — еще большой вопрос. В Великобритании скоро будут выбирать парламентариев, а в Америке — сенаторов. Так что нынешние громкие фразы — лишь стремление заработать предвыборные очки. Скорее всего, политики еще какое-то время будут грозить воздать «плохим» банкирам по заслугам и призвать их к порядку. Прайм-ТАСС, 19.6.2009г.

— Все признаки промышленной рецессии в Швейцарии налицо — и они усиливаются. ВВП страны сократился в I кв. 2009г. на 0,8%. Главным источником негативных импульсов остается внешняя торговля Швейцарии.

Об этом сообщил госсекретариат по делам экономики страны (Staatssekretariat für Wirtschaft — SECO). По информации SECO кризис сильнее всего затронул именно внешнюю торговлю. Общий объем швейцарского экспорта сократился по сравнению с предыдущим кварталом на 5,4%. Вывоз товаров сократился на 6,6%, экспорт услуг пострадал в наименьшей степени, сократившись только на 2,3%. Внутренний потребительский спрос, — важнейшая опора швейцарской экономики наряду с экспортом, — вырос только на 0,1%.

Выросли, прежде всего, расходы на медицину, тогда как расходы на одежду, мебель, транспорт, финансовые и страховые услуги, продолжали сокращаться. Государственные потребительские расходы выросли так же незначительно, — только на 1,4%. www.ruswiss.ch, 4.6.2009г.

— ВВП Швейцарии в I кв. 2009г. по сравнению с IV кв. 2008г. сократился на 0,8%, говорится в сообщении государственного секретариата по экономическим делам Швейцарии. В годовом исчислении падение ВВП составило 2,4%. Как отмечает агентство Bloomberg, темпы падения ВВП Швейцарии в янв.-марте этого года оказались самыми высокими за последние 15 лет. Экспорт в отчетный период сократился на 5,4%.

Самая тяжелая за полвека рецессия в мировой экономике стала причиной резкого падения спроса на основные экспортные товары Швейцарии, что заставило компании сокращать производство и увольнять людей. Химическая компания Clariant AG, сократившая 1350 рабочих мест в этом году, в начале мая сообщила о падении продаж в I кв. на 24%. «Цифры показывают слабое положение швейцарской экономики. Впрочем, пока частное потребление остается без изменений, ситуация в Швейцарии остается лучше, чем в остальных европейских странах», — заявил агентству старший экономист банка UBS Рето Хаунервадель (Reto Huenerwadel). www.bfm.ru, 2.6.2009г.

— Правительство страны заявило, что довольно результатами очередного всенародного референдума, который прошел в эти выходные в Швейцарии. 50,14% голосов были поданы за введение в Швейцарии так называемого «биометрического паспорта», 67% процентов принявших участие в референдуме высказались за то, что бы медицинскими страховыми кассами оплачивались и методы лечения в рамках альтернативной медицины. Всего в голосовании приняло участие 38,3% тех, кто имел на это право. Однако может случиться так, что у референдума будет совсем иной исход.

Все дело в том, что перевес голосов, поданных за введение «биометрического паспорта» составил только 5504 голоса. И вполне может случиться так, что будет принято решение еще раз пересчитать голоса. Кстати, если посмотреть на карту результатов голосования 17 мая, то можно увидеть, что типичные для Швейцарии линии политических «разломов» исчезли. Нет никакого «картофельного рва» между немецкой и французской частями страны, нет традиционного противостояния и между городом и деревней. Швейцария скорее напоминает лоскутное одеяло, что означает, что противостояние мнений по вопросу «биометрического паспорта» имело место во всех регионах и во всех общественных слоях в равной степени. В итоге сторонники нового паспорта получили большинство всего в 5504.

Такое минимальное преимущество весьма редко для Швейцарии. С момента основания современной Швейцарии в 1848г. такое происходило только три раза, в последний раз — в 2002г., когда только большинством в 3422 голоса удалось отвергнуть инициативу SVP относительно ужесточения условий предоставления в Швейцарии политического и иного убежища. Тогда тоже было решено провести пересчет голосов. Результат не изменился, но был значительно уточнен — оказалось, что перевес противников инициативы соста-

вляет не 3422 голоса, а 4208. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 18.5.2009г.

— Чистая прибыль крупнейшей в мире рекрутинговой компании — швейцарской Adecco упала в I кв. 2009г. на 83% — до 23 млн. евро по сравнению со 137 млн. евро за аналогичный период пред.г. Чистая прибыль снизилась из-за отсутствия спроса на кадры по всему миру, что также привело к падению выручки, которая за квартал снизилась на 26% — до 3,7 млрд. евро. Наиболее резко сократились масштабы найма новых сотрудников в производственных секторах Франции, Германии и Италии, отмечается в сообщении компании. Уровень безработицы в еврозоне в марте 2009г. поднялся до 8,9% — рекордного значения с нояб. 2005г. [www.bfm.ru](http://www.bfm.ru), 6.5.2009г.

— В Швейцарии из-за подозрения в заболевании гриппом А/Н1N1 перевели в карантин 250 солдат. Об этом сообщают швейцарские СМИ со ссылкой на Федеральный департамент (министерство) обороны Конфедерации.

Согласно сообщению, в прошлое воскресенье один из солдат во фрибургской казарме La Roaya пожаловался на ухудшение самочувствия. У него были выявлены симптомы гриппа А/Н1N1, после чего солдат был изолирован, состояние его здоровья стало улучшаться. Немного позже с похожими симптомами обратился за помощью еще один солдат, который жил в одной комнате с первым больным. Руководство оборонного ведомства решило изолировать всех 250 солдат казармы. В сообщении не уточняется, посещал ли недавно первый больной страны, где зафиксированы вспышки заболеваний гриппом штамма А/Н1N1, однако говорится, что один из госпитализированных рекрутов мог иметь контакты с лицами, посещавшими Мексику. До этого случая в Швейцарии был зарегистрирован лишь один больной этим гриппом. Карантин в казарме La Roaya может продлиться минимум до среды. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 5.5.2009г.

— Власти Швейцарии уверены, что страна отлично подготовилась к борьбе против свиного гриппа, но не исключают, что потребуются принять жесткие меры в случае возникновения пандемии, пишет во вторник местная газета «Тан». Федеральная служба здравоохранения не проявляет особой тревоги по поводу свиного гриппа, однако «не скрывает, что Швейцария готовится к худшему. В т.ч. и ко всемирной пандемии», — отмечает «Тан». Жан-Клод Пиффаретти, возглавляющий местную рабочую группу по проблеме гриппа, напомнил, что Швейцария — «одно из государств, лучше всего подготовленных (к возможной пандемии)».

Как сообщают швейцарские СМИ, в понедельник поздно вечером в Швейцарии произошел неприятный инцидент: в пассажирском поезде близ города Фрибура взорвался контейнер, в котором находились образцы вируса свиного гриппа. В данном случае речь идет о неопасной для человека разновидности этого вируса. Угрозы заражения нет. От взрыва легкие травмы получили двое человек: один пассажир, а также специалист, перевозивший контейнер с вирусом.

Как выяснилось, взрыв произошел из-за ошибки во время процесса упаковки контейнера, предназначенного для одной из местных медицинских лабораторий: часть сухого льда попала в герметическую упаковку. Там лед начал таять и выде-

лять газ. Из-за этой химической реакции прогремел взрыв. [Interfax](http://Interfax), 28.4.2009г.

— Один из ведущих баков Швейцарии — Credit Suisse — выплатит компенсацию в 150 млн. швейцарских франков (128,4 млн.долл.) своим клиентам, потерявшим средства в результате обесценившихся вложений в финансовые продукты американского инвестбанка Lehman Brothers, говорится в материалах швейцарской компании. Соответствующее соглашение было достигнуто между Credit Suisse и швейцарской Федерацией защиты потребителей (Federation Romande des Consommateurs). Банк компенсирует 50%-70% номинальной стоимости финансового продукта Lehman Brothers. Выплаты получат свыше 3,7 тыс.чел., вложения которых в Credit Suisse на 31 авг. 2008г. достигали суммы в 500 тыс. швейцарских франков (427,7 тыс.долл.), и которые инвестировали в американские ценные бумаги не менее 20% от этого капитала. В первую очередь, деньги получают клиенты банка, инвестировавшие свыше 50% своего капитала в финансовые продукты Lehman Brothers. Чистые убытки Credit Suisse по итогам 2008г. составили 8 млрд. 218 млн. швейцарских франков (7,05 млрд.долл.) против чистой прибыли в 7 млрд. 760 млн. швейцарских франков (6,66 млрд.долл.) годом ранее. [www.banki.ru](http://www.banki.ru), 22.4.2009г.

— Швейцария не входит в черный список «налоговых гаваней», составленный ЕС, сообщило швейцарское телевидение со ссылкой на премьер-министра председательствующей сейчас в ЕС Чехии Мирека Тополанека. Члены Евросоюза Австрия и Люксембург, а также Швейцария, которая в ЕС не входит, приняли стандарты Организации экономического сотрудничества и развития, поэтому не будут включены в черный список, сказал Тополанек. Страны ЕС в преддверии апрельского саммита «Большой двадцатки» вырабатывают единую позицию по борьбе с неуплатой налогов и офшорами, в которых сейчас находится 7 трлн. долл. [RosInvest.com](http://RosInvest.com), 20.3.2009г.

— Швейцария направила Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) официальный протест в связи с включением ее в черный список стран «налогового рая». Об этом сообщила накануне во французской столице министр иностранных дел Швейцарии Мишлин Кальми-Рей. Она подтвердила, что официальное послание вручено генеральному секретарю ОЭСР Анхело Гурриа. Швейцарский министр находилась во Франции для встречи с министром иностранных дел страны и с министром бюджета. «В последние дни наше удивление, чтобы не сказать ярость, вызвало известие о том, что Швейцария внесена в тот список, который ОЭСР сфабриковало в обстановке, весьма далекой от гласности и по явному заказу ряда государств», — заявила глава МИД Швейцарии. Она напомнила при этом, что ее страна входит в ОЭСР и имела полное право быть извещенной о подготовке подобного шага. «Швейцария не должна фигурировать в списке стран «налогового рая», — уверена министр. «Швейцария — это не государство-преступник, не страна «налогового рая», не государство, отказывающееся сотрудничать в предоставлении необходимой информации», — сказала М.Кальми-Рей.

В наст.вр. в официальном списке ОЭСР фигурируют лишь три государства «налогового рая» — Монако, Андорра и Лихтенштейн. Однако в рам-

ках подготовки к встрече «большой двадцатки» ОЭСР, по неофициальным данным, разработало новый, значительно более широкий список. По ряду данных, Швейцария в него внесена. Министр сообщила, что «приняла к сведению» заявление французских властей о том, что они заблокировали подписание с Швейцарией соглашения в налоговой сфере до тех пор, пока эта страна не присоединится к налоговым нормам ОЭСР. [www.oil-ru.com](http://www.oil-ru.com), 19.3.2009г.

— Швейцарской розничной торговле удалось в янв. успешно противостоять экономической рецессии. Общий оборот предприятий торговли, с поправкой на инфляцию, увеличился за этот месяц на 1,2%, прежде всего, благодаря продажам продуктов питания, напитков и табачных изделий.

По данным Федерального ведомства статистики Швейцарии (Bundesamt für Statistik – BFS) продажи продуктов питания, напитков и табачных изделий увеличились заметнее всего, на 4,5%. Продажи одежды и обуви, столь же заметно упали (-3,4%). Сильнее всего нарастили продажи крупные предприятия торговли (от 45 постоянных рабочих мест и выше), предприятия торговли среднего калибра вынуждены были отметить спад продаж (минус 3,7%), равно как и мелкие предприятия торговли (менее 15 постоянных рабочих мест, минус 3,9%).

Проведение перекрестного сравнения отраслей торговли показало, что розничная торговля товарами повседневного спроса чувствует себя пока самым лучшим образом (прирост в 7,1%). За ней следует специализированная оптовая торговля фармацевтикой, медицинскими и косметическими товарами (+6,2%). Хуже всего обстоят дела с посылочной торговлей (спад -6,3%). [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 19.3.2009г.

— Экономисты указывают, что Швейцария вскоре может оказаться в фазе рецессии, которая будет самой мощной со времен знаменитого «нефтяного кризиса» 1974г. В 2010г. безработица может подняться в стране до 5,2% и достигнуть 200 000 чел.

В соответствии с этими прогнозами реальный ВВП страны сократится в 2009г. на 2,3%. Еще в прошлом дек. государственный секретариат экономики (Seco) исходил из сокращения ВВП в 0,8%. Такого рода предсказания сделали в последние дни сразу несколько швейцарских экспертов и научных институтов. Швейцарский национальный банк (SNB) опасается сокращения ВВП вплоть до трех процентов и уже объявил о принятии программы беспрецедентных мер по повышению объемов ликвидности. Негативные цифры в плане роста ВВП Швейцария с 1949г. переживала только три раза, в последний раз в 1975г., когда ВВП сократился на 6,7%. Особенно пессимистичны прогнозы экономистов в сфере экспорта и инвестиций в средства производства.

В сфере экспорта в 2009г. прогнозируется спад на более чем восемь процентов, инвестиции в средства производства могут ужаться и на все десять процентов. Пошатнуться может и частное потребление, одна из главных опор национальной экономики, а именно, оно вырастет только на 0,6%, что в два раза меньше, чем ожидалось. Ослабление частного спроса связывается экспертами с ухудшением ситуации на рынке труда.

Seco исходит из того, что уровень безработицы в этом году достигнет 3,8%, и в 2010г. — даже 5,2%.

В абсолютных цифрах это означает, что без работы могут остаться до 200 000 чел. Последний раз столь высокая безработица отмечалась в Швейцарии в 1997г. Уровень инфляции, однако, будет падать. В 2009г. она уменьшится на 0,2%, и на 1,7% в 2010г. Эксперты не теряют надежды и утверждают, что шансы на преодоление мировой промышленной рецессии есть и они очень хорошие. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 18.3.2009г.

— По сообщению государственного секретариата экономики (Seco), экономические показатели Швейцарии в IV кв. 2008г. снизились на 0,3% по сравнению с III кв. 2008года (0,1%). Несмотря на ухудшение экономических показателей за истекший год, они по-прежнему остаются на достаточно высоком уровне. Дальнейший рост экономики в тек.г. достаточно маловероятен. По оценкам швейцарских специалистов основные оценочные показатели в 2009г. могут упасть на 1-2%.

Мировой финансовый и экономический кризис оказал значительное влияние и на швейцарскую экономику. В Международном валютном фонде (МВФ) приветствовали текущую денежно-кредитную политику и меры по поддержке экономики, осуществляемые Швейцарией. Регулярная оценка экономической и финансовой ситуации своих государств-членов является одним из основных элементов экономического мониторинга деятельности МВФ.

С 25 фев. по 9 марта с.г. делегация МВФ провела ежегодные консультации со Швейцарией, по итогам которых были сделаны следующие выводы: 1. Несмотря на сильные фундаментальные экономические показатели, Швейцария не смогла избежать последствий глобального кризиса; 2. МВФ ожидает продолжение экономического спада экономики Конфедерации, начавшегося во II пол. 2008г. Есть основания полагать, что снижение ускорится в результате дальнейшего ослабления глобального спроса; 3. Власти Швейцарии приняли упреждающий подход для снижения воздействия кризиса в экономике; 4. Финансовое положение страны остается достаточно надежным. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 15.3.2009г.

— Обе палаты швейцарского парламента высказались за второй 700-миллионный пакет мер по поддержке экономической конъюнктуры в стране. Особой надежды на эти меры, правда, депутаты не возлагают, хотя без него уж точно не обойтись. Вопрос ограничения доходов топ-менеджеров банка UBS парламентарии обсудят только на своейлетней сессии.

Обе палаты швейцарского парламента высказались за предложенный правительством пакет мер по поддержке экономической конъюнктуры в стране, назвав его «нужным и своевременным». Особо отмечалось, что Федеральный совет, составляя этот комплекс мер, избежал искушения вдаваться в сиюминутные подробности, и сумел удержать под прицелом главное — необходимость поддержать темп вращения экономических процессов, оборота капиталов, процедур выдачи кредитов. Одновременно и так идеальные швейцарские автобаны станут еще более идеальными, а поездам на железной дороге можно будет настраивать атомные часы. Главное, чтобы экономика работала, а проекты в области инфраструктуры всегда дают только прибыль, не оборачиваясь какими-либо

пагубными последствиями типа инфляции. Кризис пройдет, а дороги и мосты останутся. Обе палаты указали, что почивать на лаврах еще рано, т.к. промышленная рецессия, может продлиться гораздо дольше, чем предполагалось.

Тогда эти 700 млн. могут оказаться «каплей в море», и нужно будет составлять третий пакет мер. Парламент, а особенно его малая палата, Совет кантонов, который еще называют «chambre de réflexion» («палата раздумий» — за свою неторопливость и взвешенность), не спешил называть виновных в кризисе и развешивать идеологические ярлыки. Именно поэтому было решено обсудить вопрос ограничения доходов топ-менеджеров банка UBS только на летней сессии парламента. Сейчас этот вопрос слишком политизирован и не вызовет ничего, кроме эмоций, а ведь нужны не эмоции, а здравый смысл.

Большая часть из 700 миллионного второго пакета мер, а именно, 390 млн., уйдет на именно модернизацию транспортной инфраструктуры, 250 — конкретно на ремонт и строительство элементов ж/д сети, 100 млн. выделены на развитие региональных проектов, 60 млн. на различные проекты в области энергетики. Всего список проектов, на которые уйдут эти 700 млн., составляет 28 пунктов. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 12.3.2009г.

— Министр экономики Швейцарии Дорис Лойтхард призвала активно потреблять ради поддержки промышленной конъюнктуры. В России внутреннее потребление, одна из двух (наряду с нефтью) опор «стабильности» последних лет, находится на пороге коллапса, но власти ничего не делают, чтобы укрепить эту опору. Обозреватель Петр Егоршин попытался разобраться в ситуации.

Нормальное потребительское поведение и активные инвестиции могут поддержать внутреннюю конъюнктуру, — заявила федеральная советница и министр экономики Швейцарии Дорис Лойтхард (Doris Leuthard) на собрании делегатов организации «Демокристианские женщины Швейцарии» (CVP Frauen Schweiz) в г.Фрауенфельд (Frauenfeld), кантон Тургау. Внутреннее потребление поддерживает экономику, поэтому уменьшение склонности к потреблению она назвала большой ошибкой. Лучше всего было бы провести крупные инвестиционные покупки, отложенные на потом, уже сейчас. Все это поможет экономике выжить. Для ее спасения нужны, указала Лойтхард, быстро действующие программы, в то время как пакеты мер по поддержке конъюнктуры, принятые правительством, начнут оказывать свое действие только осенью. Потребление — это именно такая программа быстрого действия. Программы строительства и капитальных инвестиций будут только тогда действенными, когда «из долгого ящика будут вынуты и реализованы уже намеченные проекты».

В целом она нарисовала для Швейцарии довольно мрачную картину вплоть до 2010г. Число увольнений в наступающем весеннем сезоне будет расти, при этом женщины будут затронуты здесь гораздо сильнее, чем мужчины. Поэтому федеральные власти, сказала она, будут делать все, чтобы усилить и позиции промышленности, работающей на экспорт, т.к. именно здесь создано каждое четвертое рабочее место в Швейцарии. Помочь тут смогут новые Договора о свободной торговле, в частности, осенью, должен вступить в

силу такой договор с Японией, кроме того, на подходе еще четыре таких договора (всего у Швейцарии пока заключено 19 договоров о свободной торговле). В рамках этих договоров понижаются таможенные ставки, что позволяет швейцарским товарам быть более конкурентоспособными на иностранных рынках. Итак — Швейцария борется с кризисом стимулированием внутреннего потребления (делать это относительно легко, т.к. на каждого швейцарца, по статистике, накоплено по 160 000 франков капитала) и снятием барьеров для внешней торговли.

Что происходит в России? Все с точностью до наоборот. Потребление населения, последний бастион, поддерживающий экономическую систему страны, готов пасть, и власти только и делают, что подталкивают этого «падающего». Сплошное стихийное нищестество. Судите сами. Денежные доходы на душу населения упали в России в янв. 2009г. по отношению к уровню авг.-нояб. 2008г. более чем на четверть (минус 28%), расходы пока остались на прежнем уровне, превышая теперь доходы на 25%. Официальная безработица выросла за пять месяцев кризиса (сент. 2008-янв. 2009) на 1,6 млн.чел., или более чем на треть. С учетом роста частичной занятости и вынужденных отпусков надо прибавить еще не менее 1 млн.чел. Как власти реагируют на спад? Они резко ужесточают бюджетную и денежную политику. Процентные ставки Центробанка (т.е. стоимость кредитов) выросли за янв. с 13,3% до 16,8%, к концу фев. — до 17,4%, при этом, разумеется, объемы кредитов со стороны ЦБ практически не растут. Это означает, что человеку со вскрытыми венами врачи сознательно отказывают в переливании свежей крови. Для российских экономических властей безусловным приоритетом является удержание курса руб., и не имеет большого значения ни спад производства, ни рост безработицы. Россия рвется в «Большую восьмерку», но проводит экономическую политику прямо противоположную той, которую проводят Швейцария, Европа и те же США: не увеличивает дефицит бюджета, а увеличивает профицит; не снижает, а увеличивает процентные ставки; не ослабляет, а ужесточает выдачу кредитов Центральным банком.

Для Швейцарии главные приоритеты — смягчение экономического спада и сохранение рабочих мест, для России — поддержание курса рубля. Это не анти-, а прокризисная политика. Структура экономического спада показывает, что он вызван не внешними шоками, а экономической политикой России: падают, прежде всего, и сильнее всего, отрасли промышленности, работающие именно на внутренний рынок, а не на внешний. При этом население упорно пока не желает мириться с новыми реалиями кризиса и старается поддерживать свое потребление на прежнем уровне, не получая от государства никакой помощи, сравнимой, например, с помощью, какую государство в той же Германии использует для поддержки собственной автопромышленности, введя «премию за утилизацию» (Abwrackprämie). Тот, кто захочет утилизировать свой старый рыдван, и купить новую автомашину, получает премию до 3000 евро.

В России нет ничего подобного. Расходы населения в янв. на четверть превысили его доходы, и все теперь зависит от того, насколько хватит личных накоплений. Можно ответить — идите рабо-

тать и зарабатывать! Но в России так и не создан мощный слой мелкого и среднего предпринимателя. Тот слой, который просит не рыбу, а удочку. Слой, на котором стоит Швейцария, и к которому давеча обратилась министр Лойтхард. В России в этом смысле обращаться не к кому. Поэтому настоящий спад в российской экономике, спад, вызванный сокращением потребления населения, еще впереди. Как готовится власть? Инвестирует в дороги и интернет? Вводит «премии за утилизацию»? Дает возможность всем и каждому основать собственное дело, чтобы снять нагрузку с систем социального страхования? Ничего подобного: русские власти возводят протекционистские барьеры, проводят учения по разгону демонстрантов, закупают водометные машины, наращивают численность милиции и ОМОНа, мобилизуют судебную систему. Две страны – два подхода к кризису. Хочется спросить – неужели власти в России ничего не понимают? Понимают. Просто еще они понимают и другое. В Швейцарии власть зависит от народа-налогоплательщика.

В России народ не налогоплательщик (требующий в рамках общественного договора от власти исполнения властных обязанностей), а народ – проситель льгот. Власть не зависит от народа, она зависит от своих личных вкладов за границу. Официальное российское агентство новостей «РИА Новости» на своем сайте опубликовало недавно любопытную инфографику – российские инвестиции за рубежом. Удивительно, но инвестиции в Швейцарию на порядок превосходят инвестиции в любую другую страну. Кто и куда инвестировал в Швейцарии почти 46 млрд.долл. в одном только 2008г., когда сама Швейцария в рамках своих собственных антикризисных мер подготовила инвестиций едва ли на 1 (один) млрд. А тут – 46! А ответ прост: получая антикризисные деньги «капитаны экономики» немедленно конвертируют их в свободно конвертируемую валюту и, дополнительно обрушивая курс рубля, переправляют на свои счета в «налоговых оазисах». Об этом уже открыто пишет вся пресса России.

На втором месте, кстати, по данным этой же инфографики, стоит еще один классический «оазис» – Кипр (почти 16 млрд.). Зато в США, в главную реальную экономику мира, за 2008г. инвестированы всего лишь воистину жалкие 5 млрд. Но разве не относятся Швейцария и Кипр к тем самым «налоговым оазисам», на которые так сейчас ополчился весь мир? Так что вот где находится истинная опасность для властей России, которые фактически превращают борьбу с кризисом в перераспределение накопленных в «тучные» годы млрд. в собственные карманы. А народ... Пусть даже прежний общественный договор, лежавший в основе «стабильности» 2000гг. (народ потребляет и не вмешивается в политику) более не действует. Уж здесь-то власть подготовилась всерьез и без дураков. Народ и в самом деле может скоро перестать потреблять и попытаться вмешаться в политику. Но все возможности легального вмешательства (истинные выборы, референдум, настоящие партии) предусмотрительно выключены. Ну а для тех, кто все равно попытается это сделать, приготовлены водометы. www.ruswiss.ch, 9.3.2009г.

– Вчера парламент Швейцарии на своей весенней сессии сделал еще один шаг к преодолению положения Конфедерации как «острова высоких

цен». Малая палата, Совет кантонов, принял решение о допущении в Швейцарии так называемого «принципа Кассис-Дижона», с определенными исключениями для товаров продовольственной группы.

В соответствии с Cassis-de-Dijon-Prinzip товары, которые допущены к распространению в одной стране ЕС, должны быть автоматически допущены и во всех странах, в т.ч. и в Швейцарии, если, конечно, Конфедерация окончательно примет решение присоединиться к зоне действия этого принципа. Положительное решение этого вопроса может принести Швейцарии экономию до 2 млрд. франков ежегодно. Название принципа происходит от решения Европейского суда, принятого в 1979г. по вопросу распространения одноименного французского ликера в ФРГ. Дискуссии относительно подключения Швейцарии к сфере действия этого принципа ведутся с незапамятных времен, но вот теперь малая палата сделала весьма важный шаг, проголосовав за ряд поправок к Федеральному закону Швейцарии о технических торговых ограничениях (Bundesgesetz uber die technischen Handelshemmnisse – THG). При этом 31 голосами против 9 палата приняла решение сделать определенные исключения для товаров продовольственной группы. Если выяснится, что товары из ЕС, завезенные в Швейцарию на основе принципа Кассис-Дижона, не будут в какой-то части удовлетворять швейцарским требованиям, для их распространения необходимо будет получить допуск от федерального швейцарского ведомства здравоохранения (Bundesamt ur Gesundheit – BAG).

По мнению Симонетты Соммаруги (Simonetta Sommaruga, SP/BE), одностороннее открытие Швейцарии в сторону Европы принесет ей выгоду, но вот дойдет ли она до суммы в 2 млрд. – она сомневается. По мнению министра экономики Швейцарии Дорис Лойтхард, пересмотр федерального закона Швейцарии о технических торговых ограничениях принесет стране оживление конкуренции, увеличение предложения товаров и большую гармонизацию с нормами ЕС.

Палата решила так же, что швейцарские производители, работающие только на внутренний рынок, так же могут производить свои товары по европейским стандартам, однако при этом он должен доказать, что он и в самом деле способен выполнять эти стандарты. Изменения в THG, принятые парламентариями, позволяя Швейцарии участвовать в системе Rapex – европейской системе быстрого предупреждения потребителей о потенциальной опасности товаров (за исключением пищевых продуктов, лекарственных препаратов, химических веществ, для которых действуют отдельные системы). Такая система позволяет осуществлять быстрый обмен информацией между государствами-членами и комиссией ЕС по мерам, принятым в целях предупреждения или ограничения реализации в торговой сети или использования продукции, представляющей серьезный риск для здоровья и безопасности потребителей. www.ruswiss.ch, 6.3.2009г.

– Валовой внутренний продукт Швейцарии в IV кв. 2008г. сократился на 0,3% по отношению к предыдущему кварталу. Это максимальное снижение с 2004г. Такие сведения содержатся в опубликованном сообщении госсекретариата по экономическим вопросам (SECO) страны.



При этом изменение ВВП за III кв. пред.г. пересмотрено с 0% до минус 0,1%. Швейцарская экономика вступила в первую рецессию за последние 6 лет.

В годовом исчислении квартальный ВВП сократился на 0,6%. Также по данным ведомства, экспорт Швейцарии за квартал упал на 8,1%, а инвестиции в страну снизились на 3,1%. По итогам 2008г. ВВП страны банков, часов, сыра и шоколада вырос на 1,6% в постоянных ценах и на 3,9% в текущих ценах. [www.bfm.ru](http://www.bfm.ru), 3.3.2009г.

— На недавнем референдуме избиратели швейцарского кантона Во одобрили ряд мер, призванных облегчить налоговое бремя средних классов, поддержать компании, и предотвратить массовый исход состоятельных жителей из кантона.

Ключевые изменения, затрагивающие как кантональное, так и муниципальное налоговое законодательство, таковы: введение потолка индивидуального налогообложения, относящегося как к подоходному налогу, так и к налогу на богатство, в 60% годового дохода; ликвидация налога на дивиденды для акционеров, которым принадлежит в компании не менее 10% акций; в 2009г. сумма налога на прибыль будет вычетом для налога на капитал; налог на прирост капитала не будет взиматься в отношении реализации и замены капитального оборудования, даже если назначение новых активов — другое; введение нового социального вычета для семей, предназначенной для поддержки супружеских пар и семей с одним родителем, и достигающей 1,300 CHF на супругов и 1,000 CHF на ребенка при годовом доходе до 116,000 CHF. Сумма вычета уменьшается на 100 CHF для каждых последующих 2,000 CHF свыше этого уровня доходов; увеличение максимального вычета на расходы по содержанию ребенка — с 1,300 CHF до 3,500 CHF на ребенка. [www.Roche-Dufay.ru](http://www.Roche-Dufay.ru), 2.3.2009г.

— В пред.г. население Швейцарии увеличилось в целом на 106700 чел., т.е. на 1,4%. Такого роста не наблюдалось в стране с 1963г. На конец пред.г. общее население Швейцарии составило 7700200 чел.

Об этом сообщило вчера швейцарское Федеральное Ведомство статистики (Bundesamt für Statistik). В это число входят как собственно граждане Швейцарии, так и иностранные граждане, за исключением лиц, находящихся в стране на основе краткосрочных видов на жительство (меньше одного года) и лиц, подавших ходатайство на предоставление им убежища в стране.

Большая часть прироста населения — 85% — вызвана ростом иммиграции. Таковых, т.е. тех, кто переехал жить в Швейцарию, или чьи краткосрочные виды на жительство были преобразованы в долгосрочные, насчитывалось в 2008г. 91 500 чел. Заметный рост постоянного населения страны связан был с благоприятной промышленной конъюнктурой, характерной для большей части 2008г., а так же с введением с 1 июня 2007г. в отношениях ЕС и Швейцарии принципа свободы перемещения.

Продолжало увеличиваться количество рожившихся в Швейцарии детей. В 2007г. было зарегистрировано 74500 рождений, в то время как в 2008г. — 76900, т.е. на 3,2% больше. Это самое большое число рождений, начиная с 2001г. Среднее количество детей, приходящихся на одну жен-

щину в репродуктивном возрасте, возросло с 1,46 (2007г.) до 1,48 (2008г.). Средний возраст рождения женщинами первого ребенка вырос с 30,8г. до 31г. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 27.2.2009г.

— Характерный для прошлых лет в Швейцарии промышленный бум закончился. Инициатором спада стал экспортный сектор. Фаза усиления швейцарского франка дополнительно ослабила конкурентоспособность товаров и услуг из Конфедерации. Теперь признаки ослабления наблюдаются в области частного потребления, а так же на рынке труда Швейцарии.

До недавнего времени было трудно показать с цифрами на руках, что и швейцарская конъюнктура постепенно вползла таки в период надлома. Теперь сделать это можно на основании данных, опубликованных газетой NZZ. Графики, которые приводятся изданием, наглядно показывают, как уже в середине 2008г. пополз вниз объем швейцарского экспорта. Перед этим наблюдалась заметная фаза усиления швейцарского франка, что дополнительно, и в самый невыгодный момент, ослабило конкурентоспособность товаров и услуг из Конфедерации.

Как раз в 2007г. все было наоборот — ослабление франка дополнительно подтолкнуло экспорт. Данные относительно нарабатанного за 2008г. объема ВВП в Швейцарии пока отсутствуют, однако замедление роста было видно уже с середины прошлого лета. Особенно заметно падает степень загрузки производственных мощностей, и это после того, как в предшествующий период эти мощности были расширены в такой степени, что некоторые экономисты заговорили даже о второй «индустриализации» Швейцарии.

В наст.вр. этот показатель находится на уровне 82,5%, что является самым низким показателем за период с 2004г. Очевидно, что все это должно сопровождаться и спадом собственно производства. Ослабление конъюнктуры заметно и на рынке труда. Даже в благоприятные годы безработица в Швейцарии не опускалась ниже 100 000 чел., однако в IV кв. 2008г. она начала заметно расти.

По данным государственного секретариата по делам экономики Швейцарии (SECO) к 2010г. число безработных в Швейцарии может достичь уровня в 4,3% от числа работоспособного населения. Одновременно сокращается и число свободных вакансий. В этих условиях невольно возникает вопрос — как долго еще будет частное потребление играть роль важнейшей опоры экономической конъюнктуры в целом? Опыт показывает, что сокращение потребления происходит с лагом примерно в полгода после ослабления экспорта и промышленного производства. В качестве системы раннего предупреждения экономисты используют число регистраций новых автомобилей. Как раз этот показатель активно сокращается в стране с начала пред.г.

Оборот розничной торговли так же замер, хотя пока и на достаточно высоком уровне. По крайней мере, в одном швейцарцы могут быть спокойны: снижение стоимости энергоносителей привело к значительному сокращению инфляции, которая еще в 2008г. находилась на уровне трех процентов. Однако для того, чтобы реально оценить эффективность мер правительства по поддержке национальной конъюнктуры, необходимо проанализировать объем реальных инвестиций. Здесь видно,

что объем инвестиций в средства производства находится в стадии сжатия. Стагнация наблюдается и в области реализации строительных проектов. Небольшой плюс объемов инвестиций в строительство находится в ярком контрасте с цифрами занятости в строительной отрасли Швейцарии. Здесь в последнем квартале 2008г. был зафиксирован заметный спад. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 26.2.2009г.

— Отмена «фиксированного налогообложения» в кантоне Цюрих стала долгоиграющей темой швейцарской политики. Дебаты на этот счет развернулись уже во многих кантонах, в т.ч. в кантоне Во, на территории которого проживает самое большое в Швейцарии количество богатых иностранцев, уплачивающих налоги по системе Pauschalbesteuerung.

В городе Epalinges проживает основатель мебельной империи Ikea. Благодаря такой системе господин Ингвар Кампрад (на фото), состояние которого достигает по разным оценкам от 15 до 40 млрд. франков, уплачивает в год всего 200 000 франков налога. И вот теперь из немецкой Швейцарии подул совсем иной ветер. И поскольку дует он из кантона Цюрих, — экономического мотора всей страны, — можно предположить, что простой бурей в стакане дело тут не ограничится. На федеральном уровне многие депутаты парламента несколько раз уже запускали соответствующие депутатские инициативы относительно отмены системы Pauschalbesteuerung. Пока все эти инициативы оканчивались ничем. Но после 8 фев. ситуация поменялась кардинально.

На прошлой неделе депутат Национального совета Сюзанна Лойтенеггер Оберхольцер, которая давно уже выступает за отмену «фиксированного налогообложения» на федеральном уровне, внесла в экономическую комиссию большой палаты парламента очередную инициативу на этот счет. Она, дополнительно, требует создания как можно большей прозрачности в этой области.

Кантональная конференция министров финансов (Konferenz der Kantonalen Finanzdirektorinnen und -direktoren — FDK) не очень-то довольно таким вмешательством в суверенитет кантонов. Система «фиксированного налогообложения» представляет собой для кантонов инструмент «кантональной налоговой конкуренции», от которого кантоны не хотели бы отказываться. Как бы то ни было, решение цюрихских избирателей без последствий не останется. Левые силы страны намерены не дать этой теме «остыть» и выжать из нее все, что только можно. Так, в кантоне Берн, куда в конце 2006г. переселился на жительство французский рок-певец Джонни Холидей, «Зеленые» намерены уже в 2011г. внести вопрос отмены системы Pauschalbesteuerung в очередную процедуру пересмотра кантональной налоговой системы.

Тоже самое хотят сделать «Зеленые» и в кантоне Обвальден. Однако жарче всего дискуссия должна разгореться в кантоне Во, в котором живут 1200 таких «фиксированных налогоплательщиков» (в Цюрихе — всего 73), уплачивающих в казну кантона ежегодно налогов на 160 млн. франков. На прошлой неделе кантональное отделение социал-демократической партии уже приняло резолюцию, требующую отмены этой системы в кантоне, коль скоро она «следует логике финансового корыстолюбия». Похожую резолюцию хотят принять и социалисты Берна. Среди противников от-

мены, в частности, в рядах либералов (FDP), раздаются голоса о грозящих налоговых недостатках, которые могут возникнуть, если богатые иностранцы покинут Швейцарию в сторону Австрии, Люксембурга или Ирландии. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 16.2.2009г.

— Федеральные власти страны намерены, в связи с финансовым кризисом, закачать в национальную экономику еще 700 млн. франков. Правительство одобрило вторую антикризисную программу по стабилизации экономической конъюнктуры

В нояб. пред.г. правительство уже принимало первую программу поддержки конъюнктуры 341 млн. франков, и вот теперь «конъюнктурный» шок должен быть смягчен еще одним вливанием на сумму в 700 млн. Этим решением правительство, что важно, не пересекает границу допустимого госдолга. В любой нормальной, как Швейцария, стране, антикризисные меры всегда направлены, прежде всего, на развитие инфраструктуры. Поэтому 390 млн. из 700 выделяются на нужды железных и автомобильных дорог, 100 млн. на поддержку регионов, 80 — на проекты в области экологии и энергетики, 50 млн. на научные исследования, 40 млн. на санацию строений, находящихся в федеральной собственности. Одновременно за счет выделенных средств с 12 до 18 месяцев будет продлена программа сокращенного рабочего дня.

В связи с невозможностью долгосрочных прогнозов правительство страны приняло решение выделять деньги отдельными траншами, а не все сразу. В рамках весенней сессии вторую ступень антикризисной программы обсудит швейцарский парламент. Будет ли нужна третья программа поддержки конъюнктуры — покажет время. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 12.2.2009г.

— Новости об отмене практики «фиксированного налогообложения» суждено стать длительной темой — уж очень необычно это решение, принятое швейцарцами, всегда, казалось бы, заинтересованными исключительно в своем личном благополучии. А может быть, и в самом деле, бытие не всегда определяет сознание?

Иностранная пресса так же обращает внимание на необычное событие. Германская газета Sueddeutsche Zeitung поместила вчера такой заголовок: Adieu Steuerparadies («Прощай, налоговый рай»). Богатые иностранцы так же уже в курсе о решении цюрихцев, которое войдет в силу с 1.01.2010, а реально действовать начнет с 2011г. По информации цюрихской адвокатской конторы Henley & Partners некоторые ее клиенты, собиравшиеся поселиться в Цюрихе, теперь серьезно призадумались. Как сообщает газета «Тагес-Анцайгер», Henley & Partners занимаются сопровождением богатых иностранцев, которые хотят найти себе хорошее жилье в Цюрихе, с надеждой поселиться в этом городе на правах человека, платящего налоги по схеме Pauschalbesteuerung. Сотрудники этой конторы знают, как «устроены такие люди», и утверждают, что многие из тех, кто уже живет в Цюрихе по такой схеме, могут начать подумывать о том, а не пора ли паковать чемоданы.

Большого, однако, они не выдают, ссылаясь на завет конфиденциальности, считая, впрочем, что из тех 150 лиц, что уже сейчас проживают в Цюрихе на основе схемы Pauschalbesteuerung, покинуть Цюрих соберутся считанные ед. Такие люди весьма мобильны, и обладают особым чутьем на все то,

что связано с налогами. Поэтому в будущем, считают в Henley & Partners, Цюрих и в самом деле может стать менее привлекательным для богатых иностранцев. В 2006г. лица, проживающие в Цюрихе на основе схемы Pauschalbesteuerung, заплатили в кассу кантона налогов на 7 млн. франков. Исчезновение этого источника доходов, считают в Henley & Partners, не станет проблемой для богатого Цюриха. Проблема в другом — Цюрих, да и Швейцария в целом, могут потерять имидж «надежной гавани».

Уже начавшиеся общественные дебаты относительно возможной отмены схемы Pauschalbesteuerung во всей Швейцарии может серьезно обеспокоить международную клиентуру страны. Даниель Леман (Daniel Lehmann), эксперт по налоговым вопросам в цюрихской, специализирующейся на промышленном праве, адвокатской конторы Вдг & Karrer. В интервью газете «Тагес-Анцайгер» он заявил о «негативном сигнале». По его мнению, кантон Цюрих, который обычно считался оплотом стабильности, выглядит теперь «хаотично». Структуры, отвечающие за продвижение Цюриха как международного экономического и финансового бренда, с такими оценками не согласны. Они указывают на то, что «Цюрих» как марка говорит сам за себя, и что богатые иностранцы все равно будут приезжать жить в Цюрих, даже с учетом отмены схемы Pauschalbesteuerung. Тем более что этот фактор в рекламе Цюриха никогда не играл ведущей роли. Оптимизм царит и в самом Цюрихе. Бригит Верли (Brigit Wehrli), член правительства города, отвечающая за его развитие, не считает, что миллионеры-иностранцы массово начнут покидать город. По ее мнению, качество и уровень жизни в Цюрихе настолько высоки, что здесь выгодно жить и без налоговых льгот. «Цюрих — это не (медвежий угол) Обвальден», — отмечает она. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 11.2.2009г.

— Экономический кризис все сильнее отражается на швейцарском рынке труда. В янв. 2009г. в стране было зарегистрировано 128 430 чел. без работы, т.е. уровень безработицы по сравнению с дек. вырос на 9 668 чел. В процентном отношении безработица в Швейцарии выросла с 3 до 3,3% от всего работоспособного населения.

По сравнению с янв. 2007г. безработица в Швейцарии подскочила на 14,8%. Год назад уровень безработицы в процентном отношении в Швейцарии составил 2,8%. В последний раз квота в 3,3% регистрировалась в Швейцарии два года назад. Безработица среди молодежи (людей в возрасте от 15 до 24 лет) выросла на 10,9%. Всего, по данным швейцарского госсекретариата по делам экономики (Seco) таких безработных в Швейцарии насчитывается 21 366 чел. Свободных рабочих мест в стране, по информации Региональных центров занятости (Regionale Arbeitsvermittlungszentren — RAV), насчитывалось 11 213, что на 1 469 больше, чем месяц назад. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 11.2.2009г.

— Вчера 52,9% избирателей кантона Цюрих, принявших участие в плебисците, проголосовало за отмену действия в кантоне практики «фиксированного налогообложения» (Pauschalbesteuerung). Теперь живущие на территории кантона супер-богатые иностранцы, такие как певица Тина Тернер, предприниматели Виктор Вексельберг или Тео Мюллер, лишатся льготного налогового режима.

Пример Цюриха может стать «наукой» для всей Швейцарии

Богачи-иностранцы, такие как американская певица Тина Тернер, российский предприниматель Виктор Вексельберг или германский молочный король Тео Мюллер, которые живут в Цюрихе, но здесь не работают, не будут в будущем облагаться в кантоне Цюрих налогами на основе системы «фиксированного налогообложения». Налоги в этом случае рассчитываются, исходя из того, сколько такой «налоговый кочевник» тратит на аренду жилья, на прислугу, на продукты питания, на спорт, отдых и на лечение, а не исходя из размеров его капитала и доходов, т.е. речь фактически идет об уплате не «подходного», а «порасходного» налога.

Система «фиксированного налогообложения» была введена в Швейцарии в 30г. прошлого века для совершенно определенной группы лиц, прежде всего, из среды художественной элиты, а также для богатых пенсионеров. Местные власти определяли ставку налога исходя из величины годовой аренды жилья. В то время берега Женевского озера стали вдруг особенно популярны среди таких людей, как например, Чарли Чаплин. Однако после Второй мировой войны этой возможностью все чаще стали пользоваться бизнесмены и просто богатые иностранцы. В Швейцарии на основе системы lump-sum taxation живут всего 4 200 иностранцев, уплачивающих в год налогов всех уровней на 400 млн. франков, что составляет менее одного процента общей суммы собираемых в Швейцарии налогов.

В кантоне Цюрих проживает 137 богатых иностранцев, среди них и всем известные россияне, например, предприниматель Виктор Вексельберг. Все вместе в год они уплачивали налогов на 20 млн. франков. На федеральном уровне единого подхода к организации системы «фиксированного налогообложения» не существует, в разных кантонах она выглядит по-разному. В г. Винтертур средний «супер-богач» платит налогов на 650 000 франков в год, в городе Мюнстерлинген (кантон Тургау) с него потребовали бы 500 000 франков, в общине Мцхлин (Ааргау) — 150 000, в общине Норг (Люцерн) 960 000 швейцарских франков. Доходы таких людей могут исчисляться млн. франков. Противники этой практики указывали на возникновение правовой неопределенности, которая подрывает налоговую мораль, способствует уклонению от налогов, ущемляет налоговую справедливость и непомерно увеличивает стоимость недвижимости. Богатые швейцарцы платят налоги исходя из своих рабочих достижений, в то время как богатые иностранцы платят налоги только исходя из их расходов, что не есть справедливо. Сторонники lump-sum taxation были убеждены, что богатые иностранцы являются идеальными потребителями товаров и услуг, что не дает упасть внутреннему спросу и промышленной конъюнктуре.

Система Pauschalbesteuerung приносит в казну дополнительные налоги, и если их не станет, то компенсировать недостачу должны будут другие налогоплательщики. И вот теперь цюрихцы решили восстановить справедливость и отменили у себя налоговые привилегии для супер-богатых иностранцев. Инициаторами инициативы стали участники независимого цюрихского партийного списка Alternative Liste. За отмену «фиксирован-

ного налогообложения» высказались 216 519 чел., против — 192 762. Из 12 округов кантона только три — Meilen, Horgen, Dietikon — выступили за сохранение «фиксированного налогообложения». Отмена привилегий касается исключительно кантональных и общинных налогов, прямые федеральные налоги в данном случае не затрагиваются. Кантональное правительство и парламент выступили против отмены «фиксированного налогообложения».

Кантон Цюрих — первый из кантонов, отменивший у себя налоговые подарки богатым иностранцам. Его пример может стать для других кантонов «наукой». Другие кантоны могут подумать следующим образом: если экономический мотор страны отказывается от такой налоговой практики, что в этом на самом деле что-то есть. Партия «Зеленых» уже потребовала отмены «фиксированного налогообложения» на федеральном уровне. В СМИ уже распространилась непроверенная информация, по которой германский молочный король Тео Мюллер намерен покинуть кантон Цюрих, если здесь будут отменены налоговые привилегии. Намерен ли покинуть Цюрих Виктор Вексельберг — пока не известно. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 9.2.2009г.

— На референдуме 8 фев. избиратели кантона Цюрих, главного экономического мотора страны, кроме всего прочего, должны ответить на вопрос, не хотят ли они отменить в своем кантоне пресловутую систему «фиксированного налогообложения» (Pauschalbesteuerung или lump-sum taxation). Накануне референдума на этот счет разгорелась жаркая дискуссия. Пример Цюриха может иметь большое значение для всей страны.

Уровень налогов и квота участия государства в делах общества в Швейцарии одни из самых низких в Европе. Именно поэтому международные компании предпочитают оседать в Швейцарии. Так, совсем недавно, концерн Google превратил Цюрих в свой второй по значимости филиал. Однако выгодные налоговые условия привлекают из-за рубежа не только деловиков, но и богатых частных лиц, которые, если только они в Швейцарии не работают, находят здесь весьма простые и привлекательные модели уплаты налогов. Загвоздка здесь заключается в том, что налоги в этом случае рассчитываются, исходя из того, сколько такой «налоговый кочевник» тратит на аренду квартиры, на прислугу, на продукты питания, на спорт, отдых и на лечение, а не исходя из размеров его капитала и доходов.

Система «фиксированного налогообложения» ведет, по мнению Ульриха Тилемана (Ulrich Thielemann), вице-директора Института экономической этики при Университете Санкт-Галлена (Institut für Wirtschaftsethik der Universität St.Gallen), к искажению принципа налоговой справедливости. Об этом он заявил в интервью информационному portalу swissinfo. «Налоговые кочевники» подрывают принцип единства места работы и места проживания, т.к. они, хотя и живут в Швейцарии, но зарабатывают деньги за ее пределами». В этом утверждении есть зерно истины: две трети иностранцев, уплачивающих налоги на основе системы Pauschalbesteuerung, молоды, им менее 65 лет, они активно трудятся и зарабатывают, как правило, прилично. Напомним, что система «фиксированного налогообложения» была введена в Швей-

царии в 30гг. прошлого века для совершенно определенной группы лиц, прежде всего, из среды художественной элиты. В то время берега Женевского озера стали вдруг особенно популярны среди таких людей, как например, Чарли Чаплин. Местные власти определяли ставку налога исходя из величины годовой аренды жилья. Однако после Второй мировой войны этой возможностью все чаще стали пользоваться и бизнесмены.

Сегодня на основе простой формулы можно посмотреть, как легко, в налоговом смысле, может жить богатый иностранец в Швейцарии. Предположим, у мистера X есть состояние в 230 млн. франков и ежегодный доход в 14 млн. франков. Он снимает в Женеве квартиру стоимостью 3 000 франков в месяц. Годовая аренда размером в 36 000 франков умножается на пять, отсюда налогооблагаемый базис для мистера X составляет 180 000 франков. При ставке налога в 30% мистер X будет получать из налоговых служб ежегодный счет на сумму в 54 000 франков. Если же тот же мистер снимает виллу стоимостью 3 млн. за 150 000 франков в месяц, то тогда он будет платить в казну в год 225 000 франков. Спрашивается вопрос, отчего вокруг этой проблемы поднимается такой шум? Особенно, если учесть, что в наст.вр., по имеющимся данным, в Швейцарии на основе системы lump-sum taxation живут всего 4 200 иностранцев, уплачивающих в год налогов всех уровней на сумму в 400 млн. франков, что составляет менее одного процента общей суммы собираемых в Швейцарии налогов. И, тем не менее, тема эта, особенно накануне референдума 8 фев., приводит к возникновению жарких дебатов. Так, в кантоне Цюрих проживает 137 богатых иностранцев, среди них и всем известные россияне, которые платят налоги в соответствии с системой «фиксированного налогообложения».

На референдуме 8 фев. цюрихцам предстоит ответить на вопрос о возможной отмене этого льготного для иностранцев налогового режима. Его противники указывают на возникновение правовой неопределенности, которая подрывает налоговую мораль, способствует уклонению от налогов, ущемляет налоговую справедливость и непомерно увеличивает стоимость недвижимости. Богатые швейцарцы платят налоги исходя из своих рабочих достижений, в то время как богатые иностранцы платят налоги только исходя из их расходов, что не есть справедливо.

Сторонники lump-sum taxation, в т.ч. либеральный депутат Филиппо Лойтенеггер (Filippo Leutenegger), убеждены, что богатые иностранцы являются идеальными потребителями товаров и услуг, что не дает упасть внутреннему спросу и промышленной конъюнктуре. «Если мы в Цюрихе отменим систему «фиксированного налогообложения», то тогда богатые иностранцы переселятся в другие кантоны и страны, в которых такая система практикуется», — заявил Филиппо Лойтенеггер вчера в интервью информационному portalу swissinfo. Что касается вопроса справедливости, то здесь он указывает на проблему сбора налогов в целом. По его мнению, система Pauschalbesteuerung приносит в казну дополнительные налоги, и если их не станет, то компенсировать недостачу должны будут другие налогоплательщики.

«Этот спор имеет мало общего со справедливостью, но много — с развитой в Швейцарии культу-

рой зависти», – считает Филиппо Лойтенеггер. На федеральном уровне единого подхода к организации системы «фиксированного налогообложения» не существует, в разных кантонах она выглядит по-разному. Так, уже знакомый нам мистер Х платил бы в год в г. Винтертур, кантон Цюрих, налогов на 650 000 франков, в городе Mynsterlingen (кантон Тургау) с него потребовали бы 500 000 франков, в общине Mchlin (Ааргау) – 150 000, в общине Ногв (Люцерн) 960 000 швейцарских франков. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 4.2.2009г.

– Федеральный совет Швейцарии перенес референдум на тему повышения ставки НДС (деньги от повышения должны пойти на помощь системе страхования по инвалидности – IV) с 17 мая на 27 сент. Тем самым он учел ведущуюся сейчас в обществе дискуссию о целесообразности такого акта в период кризиса.

Решение о проведении финансовой санации швейцарской системы страхования по инвалидности (IV), погрязшей в долгах, было принято парламентом страны в июне 2008г. наряду с решением разделить системы IV и ANV, а также с решением временно, на семь лет, повысить ставку НДС в стране на 0,4%. Данное изменение конституции должно было вступить в силу в начале 2010г. Федеральный совет поддерживает данное решение парламента, заявил вчера на пресс-конференции Паскаль Кушпен, министр внутренних дел Швейцарии (отвечает за, в том числе, системы соцстраха). Однако в парламенте и в обществе появились с тех пор серьезные сомнения относительно необходимости повышать НДС именно сейчас, в период ухудшившейся экономической конъюнктуры.

Сместив дату проведения плебисцита на более поздний срок, правительство хочет дать парламенту возможность, если надо, пересмотреть на своей мартовской сессии это решение. Если же парламентарии и в самом деле сделают это, то под вопросом может оказаться и даже сентябрьский референдум. По словам Кушпена, в этом случае правительство намерено будет придумать какую-либо замену повышению НДС, причем совершенно равноценную, поскольку система страхования по инвалидности (IV) срочно нуждается в новых источниках дохода с тем, чтобы избавиться, наконец, от возникающего каждый год дефицита бюджета в 1,5 млрд. франков. Но пока Федсовет считает временное повышение НДС самым лучшим решением, и потому не выдвигает на данном этапе никаких альтернатив. Федеральные власти могли бы теоретически восполнить этот дефицит из собственных средств, однако этому могут помешать законодательные положения, устанавливающие предел величины федеральной бюджетной задолженности. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 29.1.2009г.

– Швейцария страна богатая, но не все так просто. Богатство в стране распределено весьма неравно, но при этом богатые кантоны помогают бедным, хотя и влетают им в копеечку, настолько, что в сатирической колонке журнала *Veobachter* («Наблюдатель») было даже на днях выдвинуто предложение «избавиться» от «убыточного» кантона Вале, «изгнав» его из Конфедерации.

Шутки шутками, а дискуссия поднялась на этот счет самая серьезная. В самом деле, каждый год каждый житель кантона Вале получает финансовой помощи на сумму в 1600 франков – в основ-

ном из кармана цюрихцев, цугцев, и женеццев. Конечно, единство страны и национальная солидарность стоят того. Вспомним тут и классика Шиллера: *Wir wollen sein ein einig Volk von Brüdern* («Хотим мы быть единым народом братьев» – перевод наш). И все же, и все же... «Понаехали тут» вроде и не скажешь... Скорее – «понаоставались тут на нашу шею». Но жить вместе все равно придется, никуда не деться, поэтому нужно придумать что-то, что хоть как-то введет ситуацию в более или менее справедливые рамки.

И вот была придумана структура межкантональных взаиморасчетов (*Finanzausgleich*), которая функционирует на основе так называемой системы ресурсных индексов (*System eines Ressourcenindex*). В рамках этой системы сравниваются объемы получаемых кантонами налогов, после чего определяется, кто богатый, а кто бедный, кому платить, а кому получать. Средний уровень налогов среди 26 кантонов принимается за 100 индексных пунктов. Самым богатым кантоном (223 пункта) является кантон Цуг, на втором месте – Женева (151 пункт). Кантон Во имеет ровно 100 пунктов, самым же бедным (по швейцарским меркам, конечно) оказывается горный кантон Ури.

Такие горные кантоны, к которым принадлежит и Вале, изрезаны горами и долинами, земли, пригодной для полезного использования, здесь очень мало, а потому налоговая конкуренция кантонов изначально была бы неравной борьбой. Выход был бы в привлечении на свою территорию международных и швейцарских концернов, которые бы своими налогами пополняли кантональные кассы. Но для этого кантоны должны сначала налоги снижать, что для горных регионов невозможно, т.к. они нуждаются в деньгах, прежде всего, для поддержания довольно сложной и всегда убыточной, но при этом жизненно необходимой, инфраструктуры. Круг замыкается... И если бы не система помощи богатых кантонов бедным, Швейцария могла бы распасться на составные части. В абсолютных цифрах самый большой взнос в кассу межкантональных взаиморасчетов делает Цюрих – 520 млн. франков в год. Самую же большую поддержку, также в абсолютных цифрах, получает из этой кассы (860 млн. в год) вовсе не Вале, а кантон Берн. Если же пересчитать эту помощь на основе показателя «на душу населения», то и тогда получится, что на первом месте по получаемой помощи на каждого жителя оказывается кантон Ури (2200 франков в год), а за ним следует Обвальден. Возникает вопрос, и чего кolumnист журнала *Veobachter* привязался именно к Вале? [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 28.1.2009г.

– Бальнеологический и водный курорт на западе Швейцарии Ивердон был отмечен авторитетной «премией Ваккера» за пунктуальное выполнение плана по улучшению внешнего вида города и по неуклонному подъему качества жизни

Жюри премии сделало вывод, что г.Ивердон (*Yverdon-les-Bains*) отличился, прежде всего, аккуратным отношением к общественному пространству, умелым и бережным отношением к площадям, паркам и бульварам при их реставрации. Буквально недавно были завершены важные проекты, которые внесли вклад в рост качества жизни в городе. Прежде всего, был реставрирован променада вдоль Невшатальского озера, что, прежде всего, пойдет на пользу местным жителям и туристам.

Многим эта местность была знакома еще со времен проведения выставки Expo 02. Город ухватился за это обстоятельство и разбил на этом месте большой парк под названием Parc des Rives du Lac. Улучшилось транспортное соединение между парком и городом, т.е. между сушей и водой. Тем самым исправляется ситуация, возникшая в 19 веке, когда старый город был отделен от озера железной дорогой и промышленными зонами. Большие средства были инвестированы в улучшение дорожного покрытия и оптимизации движения транспорта. Покрытие было модернизировано на площади Place de l'ancienne Poste.

Площадь украсилась новой системой расположения зеленых насаждений и новой системой освещения. Среди новых зданий отмечается постройка современного «Центра психиатрии». Премия Ваккера за 2009г. (Wakkerpreis 2009) дотируется в 20 000 франков и вручается Швейцарским обществом охраны памятников культурного наследия (Der Schweizer Heimatschutz) с 1972г.

В предг. этой премии удостоился г.Гренхен (Grenchen). Немного истории. Анри-Луи Ваккер (Henri-Louis Wakker) родился 18 марта 1875г. в Женеве. Его отец был портным, переселившимся в Швейцарию из Голландии. Он учился в Женеве, а затем в Германии, выучил немецкий язык, приобрел профессию работника банка. С 1905 по 1911г. он работал в Каире, затем вернулся на родину и открыл в Женеве агентство недвижимости. В 1929г. он стал одним из авторов проекта современного жилого района Женевы Vaux-Vives. Мировой кризис, однако, не позволил завершить проект. В его рамках, однако, была в 1933г. создана площадь Square de Monchoisy. Он умер 17 марта 1972г. в возрасте почти 97 лет, завещав Швейцарскому обществу охраны памятников культурного наследия значительную сумму. С 1972г. на основе этого пожертвования и вручается премия Ваккера, которой отмечаются города, добившиеся значительных успехов как в сохранении своего культурного наследия, так и в реализации проектов, направленных на развитие в будущем. www.ruswiss.ch, 14.1.2009г.

— К концу 2008г. уровень безработицы в Конфедерации достиг самого высокого за последние 22 месяца уровня, поднявшись с 2,7 до 3%. Прогнозы на 2009 и 2010гг. не обещают пока ничего хорошего

Ослабление промышленной конъюнктуры воздействует на ситуацию на швейцарском рынке труда. В конце дек. 2008г. в Швейцарии было зарегистрировано 118 762 безработных. Это означает, что с нояб. по дек. 2008г. уровень безработицы вырос с 2,7 до 3% от числа трудоспособного населения страны. По сравнению с аналогичным периодом предг. число безработных граждан выросло на 9 750 чел. (+8,9%). Безработица в среде швейцарской молодежи (лица в возрасте от 15 до 24 лет) выросла с 3,2 до 3,5%. Всего число безработных молодых людей достигло 19 263 чел. По сравнению с аналогичным периодом предг. это означает рост на 1787 чел. (+10,2%). Среди иностранцев уровень безработицы непропорционально велик и достигает 6,1%. Растет практика сокращенного рабочего дня, эта тенденция была заметна уже в окт. 2008г. На сокращенный рабочий день перешли тогда 1187 чел., что на 475 чел. больше (+66,7%), чем месяцем раньше. Число затронутых предприятий выросло на 29 ед. (+51,8%) до 85 предприятий. Ко-

личество пропавших рабочих часов выросло на 29 118 (+55,9%) и достигло 81 200 часов.

В окт. 2007г. было зарегистрировано только 24'528 пропавших рабочих часов, которые распределялись на 275 чел. в 54 фирмах. Всего в окт. 2008г. правом на получение пособия по безработице в Швейцарии воспользовались 1 742 чел. Эксперты государственного секретариата экономики (Seco) Швейцарии исходят из того, что в 2009г. уровень безработицы в Швейцарии поднимется до уровня в 3,3%. Это соответствовало бы 130 000 чел., потерявших работу. В 2010г. уровень безработицы может подскочить до 4,3%. Впрочем, в международном сравнении ситуация с безработицей в Швейцарии может быть все еще оценена как весьма хорошая. Так, в Германии, без учета сезонных колебаний, уже сейчас уровень безработицы достиг 7,6%. www.ruswiss.ch, 9.1.2009г.

— Берн, многими по незнанию до сих пор называемый столицей Швейцарии, и Цюрих отличаются наиболее высоким процентом работающего населения. Имея квоту работающих жителей в 84%, эти города являются лидерами среди 350 европейских и швейцарских городов.

Всего властями ЕС были проанализированы почти три с половиной сотни городов во всей Европе. В проекте принимало участие и швейцарское Федеральное ведомство статистики. Средняя квота работающего населения в проанализированных городах — 72%. Федеральный г.Берн (а это вовсе не столица, заглянем в конституцию Швейцарии, у Конфедерации столицы нет) и Цюрих по своей работоспособности находятся далеко над средним уровнем по Европе. Романская Швейцария, и это вовсе не сюрприз, более «ленивый» регион. Здесь эта квота составляет от 79 (Женева) до 75 (Лозанна) процентов. Интересно, что франкоязычные молодые люди в возрасте от 15 до 24г. почти на 50% реже, чем их сверстники из немецких кантонов, занимаются какой-либо осмысленной деятельностью. В немецкой Швейцарии почти две трети молодежи имеют какую-либо работу. www.ruswiss.ch, 26.12.2008г.

— По данным отраслевого объединения промышленников и работодателей Швейцарии economie-suisse в следующем году Швейцарию ожидает нулевой экономический рост, т.е. стагнация. Не исключен и переход к рецессии.

Рецессия означала бы, что рост швейцарского ВВП в IV кв. 2008г. и в двух I кв. 2009г. был бы не только нулевым, но даже и со знаком минус. Уровень безработицы вполне может вырасти с нынешних 2,5% до 3,2%. Однако, по словам директора отраслевого объединения промышленников и работодателей Швейцарии «economiesuisse» Паскаля Джентинетты (Pascal Gentinetta), Швейцария гораздо лучше вооружена для того, чтобы противостоять кризисным штормам.

Дно кризиса, по его ожиданиям, должно быть достигнуто в июне-дек. 2009г. При этом реальный экономический рост даже и в 2010г. может значительно отставать от потенциально возможного. Паскаль Джентинетта предостерег промышленные круги от скоропалительных решений, им нужно, скорее, сосредоточиться на том, чтобы убедить общество в важности своих проблем. www.ruswiss.ch, 4.12.2008г.

— 20 нояб. Федеральная служба статистики Швейцарии опубликовала данные по развитию

рынка труда страны за первые три квартала 2008г. Прирост числа занятых в стране составил 2%, по сравнению с аналогичным периодом 2007г., в результате общее количество занятых достигло 3,96 млн.чел. Правительство Швейцарии прогнозирует рост числа занятых по итогам 2008г. на 2,3%. При этом прогноз на 2009г. менее оптимистичен – рост числа занятых ожидается на уровне 0,5%.

По данным госсекретариата экономики Швейцарии (СЕКО), ситуация с безработицей Швейцарии в 2008г. также остается достаточно благоприятной. Так, на конец окт. с.г. уровень безработицы в Швейцарии составил 2,5% от экономически активного населения или 100471 зарегистрированных безработных. Он несколько вырос по сравнению с сент. с.г., когда уровень безработицы упал до 2,4%, но остается на 1,5% ниже уровня окт. 2007г. Согласно прогнозу правительства Швейцарии от 2 окт. с.г., уровень безработицы по итогам тек.г. должен составить 2,5%. В 2009г. прогнозируется некоторый рост уровня безработицы до 2,7%, что, однако, будет ниже показателя 2007г. (2,8%). [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 30.11.2008г.

– Швейцарский институт экономики КОФ прогнозирует экономике страны отрицательные темпы роста в течение двух ближайших финансовых кварталов и снижает планку ВВП на 2009г. с 1,8 до 0,3%. Глава КОФ Ян-Эгберт Штурм утверждает, что данный прогноз основывается в первую очередь на ухудшающемся состоянии европейской экономики, что измеряется такими индикаторами, как потребительский спрос, объемы производства и уровень занятости населения.

Среди позитивных факторов для швейцарской экономики Штурм выделяет готовность жителей страны тратить свои деньги на различные товары и услуги, несмотря на сокращение количества предложений на местном рынке занятости и менее щедрые прибавки к жалованию для сотрудников, сообщает SwissInfo.

Темпы роста инфляции в стране удастся обуздать благодаря коррекции цен на сырье. [Prin.ru](http://Prin.ru), 1.10.2008г.

– Базельский университет 19 июня стал местом проведения «Национального дня производственного здравоохранения». В мероприятии, проводившемся под патронатом Государственного секретариата экономики, приняли участие более 500 представителей научных кругов, коммерческих структур и государственных органов управления. В ходе форума обсуждались проблемы производственной безопасности, обеспечения здоровья сотрудников и создания благоприятного морально-психологического микроклимата в коллективе, который, по словам авторитетных докладчиков, в современных условиях оказывает существенное влияние как на производительность труда, так и на экономические показатели предприятий в целом. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 30.6.2008г.

– Национальный банк Швейцарии сохранил базовую процентную ставку на нынешнем уровне (2,75%) несмотря на то, что макроэкономические показатели национальной экономики свидетельствуют об усилении инфляционного давления. Об этом говорится в сообщении швейцарского Центробанка, опубликованном 19 июня. Темпы роста потребительских цен в стране в первые месяцы текущего года достигли самого высокого уровня за последние 15 лет, составив 2,7% в годовом исчи-

слении. Тем не менее, швейцарский НБШ надеется на замедление инфляции в 2009г. до 1,7%. Впрочем, глава Национального банка Швейцарии Жан-Пьер Рот допускает пересмотр прогноза, однако, только лишь в случае увеличения динамики роста цен на энергоносители при одновременном ослаблении позиции швейцарского франка относительно наиболее других мировых валют. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 30.6.2008г.

– По данным Государственного секретариата экономики Швейцарии СЕКО на 1 июня 2008г. в стране зарегистрировано 95 166 безработных, что на 5714 ниже, чем в предыдущем месяце. При этом официальный уровень безработицы за этот же период снизился на 0,2% и составил 2,4% трудоспособного населения страны. Более впечатляющей выглядит динамика позитивных изменений среди молодежи (от 15 до 24 лет). В частности, число незанятых молодых людей сократилось на 8,8% (по сравнению с маем 2007г. – на 13,8%). Количество лиц, заявивших о желании сменить место работы за отчетный период уменьшилось до 148 527. Потенциально они могут претендовать на 15 414 вакантных рабочих мест. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 15.6.2008г.

– Швейцарское правительство объявило, что валовый доход с уплаты процентов согласно европейской директиве налоговых сбережений существенно увеличился с 2006 по 2007гг. Федеральный отдел финансов показал на этой неделе, что удержанный налог по уплате процентов в Швейцарии на доход, подлежащий налогообложению в ЕС, увеличился с 536,7 млн. швейцарских франков (331 млн. евро) за 2006г. до 653,2 млн. швейцарских франков за 2007 налоговый год.

31 марта 2008г. истек крайний срок платежа налогов ЕС, удержанных с физических лиц-резидентов в государствах-членах ЕС по уплате процентов швейцарскими платежными агентами за 2007г.

Соглашение по налогообложению дохода от накопления сбережений с европейским экономическим сообществом, которое вошло в силу с 1 июля 2005г., предусматривает, что 75% доходов будут переданы заинтересованным государствам-членам ЕС. Остальные 25% доходов уже удержаны швейцарским правительством, хотя 10% из них переданы кантонам. [Offshore.SU](http://Offshore.SU), 12.5.2008г.

– В газетах *Der Bund* и *NZZ* за 7 и 8 апр. 2008г. говорится о новом обострении разногласий между ЕС и Швейцарией по поводу льготного налогообложения. Приводятся прозвучавшие критические замечания ряда европейских министров в адрес Берна, который не планирует принимать конкретные шаги по разрешению указанных разногласий до 2013г. и их призыв к Швейцарии ускорить переговорный процесс по данному вопросу. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 14.4.2008г.

– В опубликованной 1 апр. 2008г. в газете *Der Bund* статье приводится прогноз развития швейцарской экономики, темпы роста которой замедлились и в текущем году должны составить 1,9%. Под влиянием кризиса на мировых финансовых рынках в 2009г. эта цифра может снизиться до 1,5%.

В газете *NZZ* от 4 апр. говорится о принятии правительством Швейцарии программы развития швейцарской экономики на 2008-11гг. Она включает в себя целый комплекс мер, например, завершение переговоров с Евросоюзом по свободной

торговле в аграрном секторе, упрощение структуры НДС, обеспечение свободы перемещения рабочей силы, пенсионную реформу.

В издании NZZ за 8 апр. 2008г. сообщается о некотором улучшении ситуации на швейцарском рынке рабочей силы. Так, по данным Государственного секретариата по экономике (СЕКО), в марте с.г. количество безработных в Швейцарии составило 2,6% (в фев. — 2,7%). [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 14.4.2008г.

— Избиратели в Швейцарии с трудом одобрили комплекс предложенных правительством налоговых мер, которые ослабят налоговую нагрузку на компании, приносящие дивиденды. Предложенные налоговые реформы стремятся облегчить бремя двойного налогообложения, сокращая число налоговых дивидендов, которые уплачены компаниям и физическим лицам в процентном соотношении 50% к 60%.

Снижения налогов будет касаться акционеров, которые имеют хотя бы 10% акций компаний. Ожидается, что и местные, и иностранные акционерные компании в Швейцарии одобряют новый налоговый режим.

Референдум, который состоялся в воскресенье, выявил 50,5% голосов в пользу проведения реформ. Избиратели в некоторых из 18 кантональных избирательных участков Швейцарии отклонили предложения о реформах, включая Берн, Джуру, Фрибур и Невшатель и кантон Во, подвергая сомнению то, что новые налоговые меры вообще вступят в силу. По швейцарскому закону последнее слово по поводу принятия налоговых мер остается за кантонами.

Правительство одобрило суммарный результат голосования, утверждая, что внесенные предложения улучшат налоговую конкурентоспособность страны, привлекут больше акционерных компаний, и увеличат создание рабочих мест и привлекут инвестиции. Правительство отметило, что также рассматриваются дальнейшие меры по уменьшению налоговой нагрузки на корпорации.

Противники налоговых реформ, которые включают левоцентристские политические стороны и профсоюзы, утверждают, что ближайший результат голосования отразит растущее мнение среди швейцарского населения о том, что налоговая система уже незаконно приносит выгоду корпорациям и богачам.

Министр финансов Во, Паскаль Броулис сообщил швейцарской информационной службе 24 Neuges, что «очень скоро» выяснится, вступит ли в действие снижение налогов, и заявил, что законопроект будет представлен федеральному кабинету в ближайшие месяцы. [Offshore.SU](http://Offshore.SU), 27.2.2008г.

#### ПРИВАТИЗАЦИЯ, ИНВЕСТИЦИИ

— С начала 2009г. в Швейцарии о своем банкротстве объявили 2455 фирм — на 32% больше чем в пред.г. Это рекордный показатель за последние 10 лет. Причем больше всего фирм разорились в течение мая и июня 2009г., и это только начало перед осенним сезоном. Снижение частного потребления влечет за собой банкротство все более мелких фирм, и к концу 2009г. прогнозируется уход с рынка более 5000 компаний.

Кантон Берн и западношвейцарские франкоязычные кантоны Вале, Невшатель, Во, Фрибур и Женева намерены объединить усилия в привлече-

нии новых фирм, концернов и предприятий. В новом промышленном ареале будет проживать 2,8 млн.чел. (37% всего населения Швейцарии).

Новая организация, которая, по всей видимости, будет носить название Greater Geneva Berne Area (GGVA), ставит своей задачей усиленное продвижение своего имиджа за рубежом с тем, чтобы привлекать на территорию вышеперечисленных кантонов новые предприятия.

По мнению министра экономики кантона Берн А.Рикенбахера (Andreas Rickenbacher) такой шаг является правильным ответом на ужесточение международной конкуренции и борьбы между экономическими и промышленными регионами в плане привлечения новых промышленных предприятий, создающих новые рабочие места и укрепляющих налоговую базу соответствующих регионов.

Главным преимуществом «Большого Бернско-Женевского региона» станет его многоязычие. 1 млн.чел. говорят здесь по-немецки, 1,5 млн. — по-французски, более 300000 чел. владеют как родными иными языками.

Штаб-квартира новой организации будет находиться в Лозанне (кантон Во). Главными рынками, на которых намерена работать GGVA являются рынки США, Франции и Германии. В перспективе не исключен выход на рынки стран БРИК, а также Италии. Бюджет Greater Geneva Berne Area составит 4,13 млн. шв. франков в год. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 14.7.2009г.

— Швейцарский финансовый регулятор FINMA предложил в среду новые правила, согласно которым бонусы сотрудников банков будут связаны с долгосрочными показателями прибыльности компаний. Перейти на новые требования банки должны будут к 2011г., а фактически национализированный UBS примет их уже в этом году. Системы вознаграждения сотрудников не должны подталкивать их к принятию неоправданных рисков, говорится в официальном сообщении FINMA. Регулятор ожидает от банков ответов на свои предложения к 14 авг. [www.oilru.com](http://www.oilru.com), 3.6.2009г.

— Федеральный департамент финансов Швейцарии начал административную процедуру в рамках уголовного права в отношении владельца группы «Ренова» Виктора Вексельберга и двух австрийских предпринимателей Ронни Печика и Георга Штумпфа. Они подозреваются в нарушении правил раскрытия информации при скупке акций машиностроительного концерна Sulzer, говорится в сообщении ведомства.

Изучив жалобу комиссии по финансовым рынкам Швейцарии (Swiss Financial Market Supervisory Authority, FINMA) от 2 марта, подразделение департамента финансов по уголовному праву сочло, что есть достаточно оснований подозревать В.Вексельберга, Р.Печика и Г.Штумпфа в согласованных действиях при скупке акций Sulzer в период с нояб. 2006 по апр. 2007г.

В рамках уголовных процедур ведомство будет расследовать деятельность не только самих подозреваемых, но и всех тех, кто действовал в их интересах. «До тех пор, пока вина не будет доказана, действует презумпция невиновности», — напоминает департамент финансов Швейцарии. Дополнительную информацию ведомство раскроет только после окончания расследования, которое по причине масштаба и сложности дела займет «некоторое время», говорится в сообщении.



Sulzer – крупный производитель оборудования для нефтяной, нефтехимической, целлюлозно-бумажной и ряда других отраслей промышленности. «Ренова» объявила о скупке акций компании 20 апреля 2007г. Вскоре австрийская Everest, в качестве бенефициарных собственников которой помимо В.Вексельберга назывались частные фонды RPR и Millennium, уведомила Sulzer, что ей принадлежит 17,5% голосующих акций и опционы на приобретение еще 14,4% (31,9%).

Швейцарское законодательство предписывает раскрывать информацию о приобретении более 5% акций публичной компании, однако в случае Sulzer этого сделано не было, т.к. бумаги приобретались через деривативные схемы. Неожиданное появление у Sulzer столь крупного акционера вызвало недовольство участников рынка и получило широкий резонанс в местных СМИ. Дело Sulzer стоило работы нескольким топ-менеджерам Zurcher Kantonalbank, который был наиболее активным участником скупки, являясь доверенным банком Sulzer.

Партнеры В.Вексельберга по скупке акций Sulzer – владельцы компании Victory Р.Печик и Г.Штумпф крайне непопулярны в Швейцарии, местная пресса считает их профессиональными рейдерами, которые используют прорехи в местном корпоративном законодательстве для агрессивной скупки акций. Именно участием Victory в приобретении «Реновой» доли в Sulzer во многом объяснялась негативная реакция общественного мнения на эту сделку, говорил ранее руководитель отдела экономического развития управления экономики и занятости швейцарского кантона Цюрих Штефан Кукс.

«Ренова» столкнулась не только с недовольством швейцарской общественности, но и с сопротивлением самой компании: Sulzer отказывалась вносить нового инвестора в реестр акционеров. Чтобы преодолеть сопротивление Sulzer, «Ренова» даже прибегла к «административному ресурсу» – в сент. 2007г. письмо с просьбой посодействовать внесению российского холдинга в реестр акционеров компании главе швейцарского экономического ведомства Дорис Лейтхард направил тогдашний глава минэкономразвития Герман Греф.

Вскоре «Ренова» и Sulzer подписали соглашение, регулирующее их взаимоотношения на период до мая 2009г. Доля Everest была наконец внесена в реестр, а «Ренова», обязалась не наращивать долю в Sulzer сверх 33% до июня 2009г., не делать предложений о поглощении компании и не инициировать изменений в ее уставе. «Ренова» также гарантировала, что без согласия совета директоров швейцарского концерна не будет добиваться слияния Sulzer с другой швейцарской высокотехнологичной компанией – Oerlikon, в которой В.Вексельберг также контролирует крупную долю.

Тема гипотетического слияния Sulzer и Oerlikon вновь стала предметом активного обсуждения в Швейцарии в фев. этого года, после того, как «Ренова» заявила, что на предстоящем 8 апреля собрании акционеров Sulzer не поддержит переизбрание Ульфа Берга на пост председателя совета директоров компании из-за «недостатка взаимного доверия». В поддержку У.Берга, до 2007г. возглавлявшего Sulzer, выступил ряд миноритариев компании. В недавнем интервью газете Neue Zu-

ercher Zeitung В.Вексельберг заявил, что у него нет планов объединения Oerlikon и Sulzer.

Сейчас «Ренова» контролирует долю в Sulzer через компанию Salve Beteiligungs. Ей владеет австрийская Everest – «дочка» кипрской Jollinson Holdings, которая принадлежит Renova Industries. Последней на 86% владеет багамская Renova Holding. Эта структура подконтрольна TZ Columbus Services (Британские Виргинские острова), которая действует в интересах кайманского траста В.Вексельберга Columbus Trust. Interfax, 7.4.2009г.

– Чистые убытки одного из ведущих в мире кадровых агентств Adecco SA за IV кв. 2008г. составили 22 млн. евро, против 150 млн. евро чистой прибыли, полученной за окт.-дек. 2007г. Об этом говорится в распространенном финотчете швейцарской компании.

Выручка за отчетный квартал снизилась на 14% до 4,63 млрд. евро. Операционный убыток составил 5 млн. евро, против 246 млн. евро операционной прибыли за IV кв. 2007г.

Чистая прибыль Adecco за весь 2008г. упала на 33% – с 735 млн. евро до 495 млн. евро. Выручка сократилась на 5% до 20 млрд. евро, операционная прибыль – на 29% до 748 млн. евро. Компания связывает квартальные убытки и сокращение годовой прибыли со списаниями стоимости активов, приобретенных в Германии, Великобритании и Ирландии. Эти активы обесценились на 116 млн. евро. www.bfm.ru, 4.3.2009г.

– Самое интересное – считать деньги в чужих карманах. В связи с дискуссией относительно системы «фиксированного налогообложения» в СМИ Швейцарии в последнее время попадает много информации на счет того, кто сколько из живущих в Швейцарии богатых иностранцев платит налогов. Французская рок-звезда Джонни Холидей решил опередить события и сам назвал сумму – 900 000 франков в год.

Живущий с 2007г. в Гштааде (кантон Берн) Дж. Холидей (Johnny Hallyday) назвал эту сумму вчера в интервью небольшой швейцарской региональной газете Le Matin. Певец относится к тем 4 тыс. иностранцев, которые, живя в Швейцарии, платят не подоходный, а порасходный налог. В кантоне Цюрих на референдуме 8 фев. было принято решение отменить практику «фиксированного налогообложения». Тем самым другие кантоны, в которых эта система пока еще действует, оказываются под давлением. Холидей подчеркнул в интервью западно-швейцарской многотиражке, что «он лично ничего ни у кого не украл, и не чувствует себя виновным в том, что он пользуется законодательно введенными налоговыми льготами». Он заявил далее: «Я готов платить налоги, но всему есть границы». Раньше, по его словам, он вынужден был до 70% своих доходов отчислять в качестве налогов. «Суммы, которые я за всю свою жизнь выплачивал, смогли бы обеспечить жизнь нескольким семьям на протяжении многих поколений», – говорит рок-звезда. Поэтому он намерен и далее жить в Швейцарии, даже если налоговый режим здесь станет менее привлекательным.

Холидей не собирается продавать свой дом-шале, даже если сумма налога вдруг удвоится. Наконец, говорит он, если абстрагироваться от денежных вопросов, «мне просто нравится жить в Швейцарии, я чувствую себя здесь очень хорошо, и если бы мне пришлось выбирать между США и

Бернским Оберландом, то я выбрал бы последнее». Кстати, недавно Джонни Холидей, сын бельгийца и француженки, объявил о своем решении оставить сцену после проведения прощального гастрольного тура, который намечен на май 2009г. Одновременно с этим музыкант успокоил своих поклонников обещанием продолжить студийную деятельность. Об этом сообщают мировые СМИ. «Я решил отказаться от концертов, — заявил 64-летний исполнитель, удостоившийся когда-то прозвища «французский Элвис». — Не скажу, что это решение далось мне легко. Но пришел день, когда я понял, что пора остановиться». По словам Холидея, он «уважает свою публику» и не хочет превращаться в ходячий реликт.

За без малого 50 лет своей карьеры Джонни Холидей выпустил около полусотни альбомов, разошедшихся суммарным тиражом 100 млн. экземпляров по всему миру. Сегодня музыкант является наиболее популярной и узнаваемой франкоязычной рок-звездой. В 2008г. он выпустил альбомы *Ca ne finira jamais* и *Live At Montreux 1988*. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 3.3.2009г.

— Все швейцарские средства массовой информации в подробностях описывают борьбу, разразившуюся вокруг швейцарского технологического концерна «Зульцер». Речь идет о том, что «Ренова», группа компаний, принадлежащая российскому миллиардеру В. Вексельбергу, выступает против того, чтобы председателем правления концерна «Зульцер» был переизбран Ульф Берг. Представитель «Реновы» заявил об отсутствии «базиса доверия».

Компания российского инвестора и миллиардера Виктора Вексельберга «Ренова», которая является акционером швейцарского технологического концерна «Зульцер» (г. Винтертур), не видит больше возможности сотрудничества с нынешним председателем правления концерна Ульфом Бергом (Ulf Berg). Причина: отсутствие «базиса доверия». «Несмотря на старание участвующих сторон, между «Реновой» и господином Бергом не удалось наладить отношений доверия», — заявил в интервью швейцарскому информационному агентству SDA представитель «Реновы» Даниель Гротцкий (Daniel Grotzky). По этой причине, по его словам, «Ренова» сейчас «не может поддержать переизбрание Берга». Одновременно «Ренова» высказывается против перевыборов и другого руководителя концерна «Зульцер», Даниеля Саутера (Daniel Sauter).

Как заявил Гротцкий, речь идет исключительно о «вопросе доверия», а не о стратегии концерна. Остальной менеджмент «Зульцера» имеет «полную поддержку со стороны «Реновы». Он напомнил также, что, после того, как Вексельберг стал акционером концерна, его долгое время «держали на дистанции». Теперь «дистанцию удалось сократить», но в недостаточной степени. На вопрос о том, имеется ли у «Реновы» свой кандидат, Гротцкий отметил, что «как и всякий важный акционер, мы оставляем за собой право делать свои предложения, которые были бы в интересах компании в целом». Будучи мажоритарным акционером «Зульцера», группа компаний «Ренова» располагает 27-процентным пакетом акций концерна. Выборы руководства концерна намечены на 8 апреля. Основными кандидатами являются Берг и Саутер, а так же оба представителя от «Реновы» —

Владимир Кузнецов и Урс Майер (Urs A. Meyer). Они должны быть переизбраны на новый трехлетний срок.

Газеты напоминают, что с окт. 2007г. между «Реновой» и «Зульцером» заключен договор, по которому «Ренова» отказывается от каких-либо кадровых ограничений в отношении «Зульцера». Сам Берг в разговорах в прессе выражает непонимание, указывая на то, что в «последние 18-ть месяцев имело место вполне разумное сотрудничество», и что «никаких диссонансов в работе не было». Это Берг заявил в интервью, в частности, финансовому агентству новостей AWP. По его мнению, имея два места из восьми в руководстве концерна, «Ренова» имеет более чем адекватное представительство. Несмотря на отсутствие доверия со стороны «Реновы», господин Берг все равно намерен выставить свою кандидатуру для переизбрания на выборах 8 апреля. Своей позицией «Ренова» произвела существенное изменение курса», — указывает далее Берг. По его словам, «сотрудничество с «Реновой» протекало хорошо, не было вопросов, которые бы не обсуждались на основе взаимного доверия в рамках руководства, а партнерство с обоими представителями «Реновы» в руководстве «Зульцера» всегда было честным и открытым».

В целом Берг удивлен всем происшедшим, особенно тем обстоятельством, что все произошло так быстро. Однако он подчеркивает, что в центре всего стоит, в конце-концов, не его персона, а интересы концерна. В этих условиях, отмечают комментаторы швейцарских СМИ, вполне может начаться новый раунд спекуляций относительно возможного слияния концернов «Орликон» и «Зульцер». «Ренова» владеет 53-мя процентами акций «Орликона». Поскольку «Орликон» страдает под огромным грузом долгов, и всемирная рецессия отразилась на нем весьма негативно, компания срочно нуждается в свежем капитале. В это смысле слияние концернов «Орликон» и «Зульцер» могло бы принести «Ренове» большую выгоду. «Зульцер» обладает «кассами, хорошо наполненными (финансовыми средствами), и находится в прекрасной форме», — указывается в аналитическом обзоре авторитетного швейцарского банка Vontobel. Такая исходная ситуация, говорится в этом обзоре далее, делает слияние двух концернов, например, путем инициированного «Реновой» обмена акциями, все более вероятным.

При этом, указывает далее банк Vontobel, как бы ни произошло слияние, следует ожидать, что акционеры «Зульцера» останутся ни с чем. «Сопrotивление, которое оказывает «Ренова» переизбранию двух самых видных членов правления компании «Зульцер», говорит о том, что у концерна и у «Реновы» разное представление о том, как должно выглядеть будущее», — говорится в заключение в обзоре банка Vontobel. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 17.2.2009г.

— Швейцария — одна из наименее коррумпированных стран. Об этом говорится в докладе международной организации Transparency International (TI). Среди 22 ведущих стран мира Швейцария занимает место в четверке наименее коррумпированных стран, пропустив вперед только такие страны, как Бельгия, Канада и Голландия. Россия заняла самое последнее 22 место.

Россия обогнала по объему и частоте взяток не только развитые государства Запада, но и своих

коллег по группе БРИК – Бразилию (17 место), Индию (19 место) и Китай (21 место). Россия получила самый высокий национальный показатель взяточности среди всех 22 стран, где ТП проводила исследование. В рейтинге это означает последнее место. В отличие от большинства западных стран, где главными получателями взяток являются политические партии, в России больше всего «конвертов» достается государственным служащим, в первую очередь из правоохранительных, лицензирующих и контрольных органов.

По шкале баллов от 1 до 5, где самая высокая отметка означает тотальную коррупцию, российские силовики получили твердую «четверку». Подобные показатели характерны для большинства развивающихся стран, однако лицензирующие органы бизнесмены назвали среди самых коррумпированных помимо России только в Египте и Сенегале. Почти половина зарубежных компаний, работающих в России, с руководителями которых беседовали эксперты Transparency International (ТИ), признали, что регулярно дают взятки на самом высоком уровне.

Взятки вынуждены давать и крупные национальные корпорации, чьи представители также участвовали в опросе. Не брезгают бизнесмены и материальной подпиткой самого мелкого российского чиновничества для ускорения ведения дел. А двое из пяти респондентов признались, что используют личные или семейные связи для достижения своих целей в бизнесе. В последнее время Дм.Медведев, российский президент, выступил с рядом законодательных инициатив, направленных на усиление борьбы с коррупцией. Однако побороть то, что является не просто преступлением, а принципом функционирования экономики (так же, как на Западе экономика работает на основе принципа соотношения спроса и предложения), просто невозможно. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 10.12.2008г.

– Богатые не только богатеют, но и беднеют. А вернее, богатеют, но медленнее, чем обычно. Таков вывод, сделанный в новом номере авторитетного швейцарского экономического журнала *Vilanz*. По данным этого издания за последний год 300 самых богатых швейцарцев обеднели из-за кризиса на 70 млрд. франков и имеют в совокупности к концу этого года только 459 млрд. франков.

Во главе списка самых богатых людей Швейцарии, как и прежде, остается основатель сети магазинов Икеа Ингвар Кампрад (Ingvar Kamprad). Дальше идут все знакомые имена, включая В. Вексельберга. Кто сумел попасть в список журнала *Vilanz*. Основное условие – претендент должен иметь не менее 100 млн. франков состояния. Среди новичков списка – легенда тенниса Роджер Федерер (Roger Federer). Границу в 100 млн. он перешагнул одним росчерком пера, подписав рекламный договор с производителем спортивной одежды Nike на 130 млн. франков. В число богатейших людей Швейцарии попал и бывший посол Швейцарии в Китае Ули Зигг (Uli Sigg). Этот скачок ему удалось сделать за счет своей обширной коллекции современного китайского искусства. Она оценивается гораздо дороже 100 млн. Он является еще и акционером швейцарской медтехнологической фирмы Plus Orthopedix, которая недавно была продана в США за 1 млрд.долл.

Еще одно новое лицо в списке часовщик Жан-Клод Бивер (Jean-Claude Biver). В 1990гг. ему удалось поставить на ноги и сделать прибыльной марку часов Blancpain. Затем он продал марку часовому концерну SMH. Теперь такой же фокус ему удалось проделать с часами марки Hublot. В 2004г. он купил пакет акций этой марки, и вот теперь, вместе с еще одним новичком писка богатейших людей Швейцарии, своим партнером Карло Крокко (Carlo Crocco), он продал эту марку французскому концерну по производству предметов роскоши LVMH.

Среди новичков списка также присутствуют Эрик Гирлен (Eric Guerlain), унаследовавший парфюмерный бренд Guerlain, предприниматель из кантона Тургау Лео Лузер (Leo Looser), который, несмотря на свою неудачную фамилию, сумел создать и поставить на солидную основу целый холдинг из малых и средних компаний. Журнал упоминает и таких богачей, как Пауль Дубруле (Paul Dubrule) (основатель сети отелей Assog владеет по разным оценкам от 200 до 300 млн. франков) и Геннадия Тимченко, русского нефтяного магната, близкого друга Владимира Путина. Г.Тимченко владеет от полутора до 2 млрд. франков. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 5.12.2008г.

– Чистая прибыль Adecco, крупнейшей в мире компании по подбору персонала, в III кв. 2008г. снизилась на 27%, однако почти совпала с ожиданиями аналитиков. Чистая прибыль снизилась до 168 млн. евро (216,4 млн.долл.), аналитики ожидали, что она достигнет 166 млн. евро. Выручка компании снизилась на 4% до 5,1 млрд. евро. «Ситуация в мировой экономике достаточно напряженная, но мы убеждены, что Adecco находится на правильном пути», – заявила компания. Reuters, 4.11.2008г.

– В мировом рейтинге стимулирования мировой торговли Швейцария занимает 9 место из 118. Об этом сообщается в докладе Всемирного экономического форума. Первые места заняли Гонконг и Сингапур. Такая оценка связана с открытостью этих стран в области международной торговли и инвестиций, которая является частью стратегии их национального развития. В первую десятку по уровню открытости торговли и привлечения инвестиций входят также Швеция, Норвегия, Канада, Дания, Финляндия, Германия и Новая Зеландия.

Из стран СНГ лидером по стимулированию мировой торговли считается Армения (61 место), 62 позицию занимает Молдова. Украина – 68 место, Казахстан – 72, Азербайджан – 76, Россия – 103, Таджикистан – 104, Узбекистан – 105. Доклад составлен на основе анализа таких факторов, как доступ к рынку, таможенное законодательство и прозрачность деятельности контролирующих органов, транспортная и коммуникационная инфраструктура, а также бизнес-среда. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 30.6.2008г.

– Швейцарский Международный институт развития менеджмента (International Institute for Management Development – IMD) опубликовал рейтинг наиболее конкурентоспособных стран мира, в котором Конфедерация заняла 4 место. Самыми конкурентоспособными странами мира в этом году, как и в прошлом, признаны США, Сингапур и Гонконг. На последних местах – Венесуэла (55 место) и Украина (54 позиция). Россия располагается в третьем десятке списка наиболее успешных экономик мира. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 15.6.2008г.

– Авторитетная компания Mercer провела исследование, в ходе которого определила рейтинг самых привлекательных для жизни городов мира, в котором Цюрих и Женева заняли первое и второе место соответственно. На третьей позиции расположился канадский Ванкувер. Оценка качества жизни производится по 39 критериям сотрудниками международных компаний, работающими за границей. В число критериев входит политическая, экономическая, социальная и экологическая ситуация, личная безопасность, обслуживание в сфере здравоохранения, общественный транспорт, качество государственных услуг и системы образования. В плане личной безопасности лидирует Люксембург, далее расположились Берн, Женева, Хельсинки и Цюрих. Последнее место опять занял Багдад. В Западной полушарии в категориях «качество жизни» и «личная безопасность» лидируют канадские города. В Европе лидерами являются города Швейцарии и Германии. На Ближнем Востоке и в Африке первые места заняли Кейптаун в ЮАР и Сент-Луис на Маврикии. В Тихоокеанском регионе лидируют Веллингтон, Окленд (Новая Зеландия) и Сидней (Австралия). [www.eco-nomy.gov.ru](http://www.eco-nomy.gov.ru), 15.6.2008г.

– Чистая прибыль Adesso, крупнейшей в мире компании по подбору персонала, в I кв. 2008г. выросла на три процента, однако компания предупредила, что рост выручки в 2008г. может оказаться ниже долгосрочной цели из-за экономического климата.

Чистая прибыль достигла 137 млн. евро (211,7 млн.долл.), тогда как аналитики ожидали, что она достигнет 122 млн. евро. «Поскольку экономическая обстановка в некоторых мировых регионах неблагоприятна и остается, в основном, неопределенной, Adesso предполагает, что рост выручки в 2008г. может быть ниже запланированных 7-9%», – заявила компания.

«Мы ожидаем, что рынок США и Канады останется слабым, но все же прогнозируем умеренный рост в Европе и Японии».

Однако компания оставила неизменным прогноз роста выручки на 7-9% в среднем в ближайшие годы, и уверена, что к 2009г. операционная маржа превысит 5%. Операционная прибыль увеличилась на 8% до 205 млн. евро при росте продаж на 1% до 5,029 млрд. евро. Reuters, 6.5.2008г.

### АРМИЯ, ПОЛИЦИЯ

– Президент РФ Дмитрий Медведев рассчитывает, что Швейцария примет активное участие в обсуждении российской инициативы о заключении Договора о европейской безопасности. «Мы ценим позитивное отношение швейцарских коллег к предложенной Россией идее разработки юридически обязывающего Договора о европейской безопасности. В его основе – внеблоковый подход к обеспечению безопасности на евроатлантическом пространстве. Рассчитываем и на ваше участие в разворачивающейся дискуссии по основной тематике архитектуры такой безопасности», – заявил Д.Медведев на церемонии официальной встречи с президентом Швейцарской Конфедерации Хансом-Рудольфом Мерцем.

Церемония прошла в правительственной резиденции Лоон в швейцарском Керзатце. Как отметил Д.Медведев, тема безопасности «в самом широком смысле» станет центральной на его перего-

ворах с руководством Швейцарии. «Речь пойдет не только о разоружении и контроле над вооружениями, предотвращении и урегулировании международных конфликтов, но и о вопросах финансово-экономической безопасности», – отметил Д.Медведев. По его словам, это имеет особое значение накануне саммита «Группы 20» в Питтсбурге.

Как отметил глава российского государства, в ходе переговоров не останутся без внимания и проблемы энергоснабжения – «применительно как к потребителям, так и к поставщикам энергии». Д.Медведев подчеркнул, что, «оставаясь свободной от блоковых проблем и других предрассудков, Швейцария заняла достойное место в современном многополярном мире». Как заметил президент РФ, именно в этой стране находятся штаб-квартиры большинства влиятельных международных организаций, всех тех, кто заинтересован в безопасности, стабильности, доверии и сотрудничестве как в Европе, так и во всем мире.

Д.Медведев подчеркнул, что Россия выступает «за честный, открытый и максимально широкий диалог участников международных отношений». Он выразил надежду на то, что по многим обозначенным им вопросам сможет говорить со швейцарскими коллегами «практически на одном языке». Прайм-ТАСС, 21.9.2009г.

– Рекруты, призванные в швейцарскую армию, смогут заранее, в сети интернет, ознакомиться с программой своего обучения, а затем и использовать ее в дальнейшем. Армия намерена инвестировать в дистанционное образование призывников до 30 млн. франков. В будущем в казармах на трех рекрутов будет приходиться по одному ноутбуку.

Тем самым армия предоставляет в распоряжение призывников «современную систему обучения, полностью отвечающую предпочтениям и образу мышления современного молодого поколения», – говорят представители швейцарских вооруженных сил.

Пилотный проект в рамках новой системы уже реализуется в г.Аарау. В здешней воинской части на 400 рекрутов приходится 195 ноутбуков, которые при помощи 19 беспроводных точек доступа могут выходить в сеть интернет. Стоимость такой системы – 400 000 франков.

Цель – предоставить призывникам возможность в рамках начального курса «молодого бойца» иметь доступ к сетевым ресурсам, представляющим основные темы программы обучения. С 2010г. подобного рода ресурсы будут созданы и для гражданских служащих в армии. Армейские «курсы старших унтер-офицеров» (Kommando der Nidheren Unteroffizierslehrgänge) в г.Сьон (Sion) что в кантоне Вале используют такого рода ресурсы уже с пред.г. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 20.7.2009г.

– Итальянские власти арестовали на итальяно-швейцарской границе двух граждан Японии, которые на обыкновенной электричке направлялись в Швейцарию с гособлигациями США на 134 млрд.долл., сообщила британская The Times. Они прятали ценные бумаги в чемодане с двойным дном. Полиция проверяет подлинность обнаруженных ценных бумаг, в числе которых 249 облигаций Федерального резерва США номиналом 500 млн.долл. каждая. Агентство ANSA также сообщило, что проверяется и национальная принадлежность задержанных, поскольку генеральный кон-

сул Японии в Милане не смог подтвердить, что задержанные являются гражданами этой страны.

Если двум арестованным действительно принадлежат найденные облигации, то они являются четвертыми в списке кредиторов США, сразу после России, которой принадлежат американские облигации на 138,4 млрд.долл. Как отмечает Bloomberg, держатели облигаций могут «обнищать» на 53 млрд.долл., поскольку, по итальянским законам, за нелегальный провоз ценных бумаг им грозит штраф в 40% от суммы контрабанды. [www.bfm.ru](http://www.bfm.ru), 16.6.2009г.

— Полиция Цюриха 25 марта заявила о ликвидации крупной банды наркоторговцев, аресте 44 чел., а также изъятии наркотиков, оружия и большой суммы наличных денег.

Как сообщила полиция Цюриха, слежка за членами банды велась с нояб. 2007г., в итоге были арестованы 44 чел., среди которых 30 албанцев, 10 сербов, остальные — граждане Швейцарии и Турции. Большинство из них проживало в Швейцарии нелегально.

При обыске полиция обнаружила 8,1 килограмма героина, 2,7 килограмма кокаина и 13,4 килограмма сырья для изготовления наркотиков, а также 510 тысяч швейцарских франков, 12 тысяч евро и более 10 тыс. долл. Полиция также изъехала 10 ед. огнестрельного оружия. [www.russian.china.org](http://www.russian.china.org), 27.3.2009г.

— Федеральная полиция Швейцарии рассекретила существование элитного спецподразделения Tigris, призванного вести борьбу с терроризмом, шпионажем и организованной преступностью. В четверг швейцарский журнал Weltwoche опубликовал материал о том, что на протяжении последних пяти лет федеральная полиция в обстановке полной секретности и без соответствующего политического решения занималась созданием подразделения под названием Tigris — элитного отряда на подобию российской группы «Альфа».

По данным Weltwoche, группа Tigris насчитывает 14 чел., которые дислоцированы на военной базе в кантоне Берн. На оснащение базы уже было израсходовано 4 млн. швейцарских франков. После публикации статьи Федеральная полиция официально подтвердила факт существования подразделения.

В ведомстве утверждают, что группа быстрого реагирования Tigris входит в структуру уголовной полиции и действует на основе распоряжений ее руководства. Санкцию на использование спецгруппы могут дать федеральная прокуратура или федеральное ведомство юстиции.

Сложность ситуации заключается в том, что полиция в Швейцарии подчиняется кантональным властям, и федеральный центр не может формировать свои подразделения полиции безопасности. Предложения о создании федеральной полиции безопасности выдвигались несколько раз, однако все они потерпели неудачу и не получили одобрения швейцарцев. Поэтому федеральная полиция, чтобы обойти закон, создала элитное спецподразделение в рамках уголовной полиции. Однако по сути оно призвано вести борьбу с терроризмом, шпионажем и оргпреступностью, чем обычно ведает полиция безопасности. РИА «Новости», 20.3.2009г.

— До сих пор в Швейцарии не было своих элитных антитеррористических полицейских подраз-

делений, наподобие немецкого отряда GSG 9 или русской группы «Альфа». И вот теперь такое подразделение создается, причем уже давно, и в Швейцарии. Происходит это под патронатом Ведомства федеральной криминальной полиции — в обстановке полной секретности. Об этом сообщает журнал Weltwoche.

По данным журнала, Ведомство федеральной криминальной полиции вот уже пять лет тайно занимается созданием отряда под названием Tigris, причем ни политика, ни общественность, не имели об этом никакого понятия. С точки зрения политического строения Швейцарии это весьма спорное предприятие. Как известно, полиция в Конфедерации находится в ведении кантонов, и федеральный центр, по большому счету, не имеет права создавать свои собственные, подчиненные только ему, полицейские подразделения. По конституции федеральный центр обязан обеспечивать только внешнюю безопасность. Народ и кантоны уже несколько раз отвергали идею создания вооруженной федеральной полиции, а именно, в 1978 и 2002гг. По данным журнала Weltwoche, в перспективе элитный отряд швейцарских «коммандос» должен состоять из нескольких десятков отборных сотрудников полиции.

Федеральная криминальная полиция должна, по идее, в первую очередь проводить расследования и штудировать досье, т.е. заниматься чисто бумажной работой. Случись что, и ей на помощь должны приходить кантоны. Почти в каждом кантоне есть отряды элитной полиции для осуществления спецзадач. В Цюрихе такой отряд называется Diamant, в Берне — Enzian. Группа Tigris становится их прямым конкурентом. Tigris дислоцирован на территории военной части в г. Ворблауфен (Worblaufen), что в кантоне Берн. По имеющимся данным только на строительство и переоборудование этой военной части под нужды группы Tigris ушло до 4 млн. франков. Там установлены уникальные компьютерные симуляторы, позволяющие проигрывать самые разные ситуации, которые могут встретиться «коммандос» в реальности.

Есть и отдельный фитнес-центр, а так же макеты для отработки штурма жилых помещений. Федеральное ведомство полиции Швейцарии (Bundesamt für Polizei — Fedpol) с большой неохотой признает существование группы Tigris. Сейчас она состоит из 14 чел., и среди ее целей «выполнение задач, связанных с особенно высокой степенью риска». Бюджет не раскрывается, указывается только, что он является частью бюджета Ведомства федеральной криминальной полиции. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 20.3.2009г.

— Вчера в специальном сообщении Швейцарская социал-демократическая партия подтвердила свое намерение бороться за то, чтобы исключить хранение огнестрельного оружия в частных домах.

Народная инициатива «За защиту от оружия» (так называемая Waffenschutzinitiative), которая должна быть скоро вынесена на рассмотрение швейцарских избирателей, требует обеспечить надежное хранение штатного армейского стрелкового оружия в специальных цейхгаузах, а также, наряду с учреждением специального центрального оружейного регистра, введения обязательного документа, который удостоверял бы в каждом конкретном случае необходимость приобретения ору-

зия, и способность потенциального владельца «ствола» соответственно с ним обращаться (Bedarfs- und Fahigkeitsausweis).

Социал-демократы обвиняют бюргерские партии Швейцарии в нежелании бороться против злоупотребления оружием — и это несмотря на регулярно происходящие драмы с его участием. В ходе нынешней парламентской сессии обе палаты парламента Швейцарии высказались за сохранение прежнего порядка хранения оружия. Теперь при помощи народной инициативы SP хочет опрокинуть этот порядок. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 19.3.2009г.

— Швейцарские вооруженные силы получают скоро новый прототип культового карманного военного ножа. Первыми же все возможности нового ножа испытали новобранцы учебки разведвойск швейцарской армии в г.Тун. У ножа уже есть имя — Soldatenmesser 08 («Солдатский нож образца 2008г.»).

Производит нож концерн Victorinox AG, расположенный в г.Ибах (Ibach) что в кантоне Швиц. Уже изготовлена первая партия новых ножей численностью 75 000 шт. общей стоимостью 1,38 млн. швейцарских франков. Новый прототип заменит нож образца 1961г., который, хотя и стал популярным во всем мире сувениром, не отвечал более современным потребностям, в частности, раскладные лезвия этого ножа не фиксировались в раскрытом виде. Не соответствовало более и качество стали.

За право получить заказ на производство ножей бились семь как швейцарских, так и иностранных фирм. Однако наилучшее соотношение цены и качества смог обеспечить, в итоге, швейцарский концерн Victorinox, обладающий едва ли не столетним опытом производства ножей. История этой компании начинается в 1890г., когда Карл Элснер, четвертый сын мастера шляпных дел, решил основать собственное дело, и организовал Ассоциацию швейцарских мастеров-ножовщиков, чтобы совместно производить солдатские складные ножи для швейцарской армии. 25 мастеров объединились и начали делать такие же ножи, как в германском Золингене — с деревянной ручкой, большим лезвием, отверткой, открывалкой и шилом. Проект провалился: несмотря на то, что ножи были высокого качества, они всегда оказывались дороже, чем немецкие. Через год все остальные мастера отказались от этого проекта.

Но Карл не сдавался и упорно продолжал заниматься своим любимым делом, создавая все новые и новые складные ножи с различными инструментами, которым придумывал оригинальные названия — Студенческий, Кадетский, Фермерский. А в 1897г. запатентовал нож, который принес ему славу и успех: No. 205 — офицерский спортивный нож. Он был меньше, чем солдатский, и естественно, легче, у него была гладкая тканевая рукоятка, дополнительное маленькое лезвие и штопор — 6 инструментов, которые фиксировались всего двумя пружинами. Чиновники швейцарской армии, помнившие о неудачах солдатского ножа, не торопились закупать его для офицеров, но самим офицерам новый нож очень понравился, и количество заказов на фабрике Элснера сильно увеличилось. Надо отметить, что пик продаж пришелся на конец Второй мировой войны. Немецкие мастера, оценив такую популярность офицер-

ского ножа, стали копировать его. Карл старался поддерживать высокое качество и придумывал новые инструменты — так появились пила по дереву и ножницы.

В 1909г., чтобы отличить свои ножи от подделок, Карл начал делать у ножей красные рукоятки и украшать их эмблемой со швейцарским крестом. В том же 1909г., когда компании исполнилось 25 лет, умерла мать Карла Виктория, которая была его правой рукой в течение многих лет. С тех пор, в ее честь компания стала называться Victoria. Скоро эта марка стала символом качества и удобства швейцарских ножей. В 1921г. была изобретена нержавеющая сталь, которая почти сразу в 1923г. стала использоваться и в производстве ножей — это было еще одно счастливое решение. В том же году к названию было добавлена частичка «-inox» (от французского «inoxidable» — нержавеющая сталь). Так и получилось современное название — Victorinox. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 12.3.2009г.

— Швейцарское руководство продолжает проводить политику, направленную на лоббирование за рубежом продукции национального военно-промышленного комплекса. В результате этого экспорт вооружения и военной техники (ВиВТ) в 2008г. увеличился, по сравнению с 2007г., на 55,4% и достиг 722 млн. шв. франков, что составило 0,33% от общего объема швейцарской внешней торговли в пред.г.

Основными потребителями швейцарских ВиВТ являются европейские страны, на долю которых приходится 69% экспортируемой продукции (в 2007г. — 74%). Далее география поставок выглядит следующим образом: 6% поставляемой продукции (в 2007г. — 13%) было предназначено для стран американского континента; 24% (в 2007г. — 13%) — для азиатских стран; 0,2% (в 2007г. — 0,5%) — для Африки и 0,8% (в 2007г. — 0,5%) — для Австралии.

Крупнейшими странами-импортерами швейцарской продукции военного назначения в 2008г. явились: Пакистан (поставки на 110 млн. шв. франков), Дания (84 млн. шв. франков), Германия (81 млн. шв. франков), Бельгия (79 млн. шв. франков), Великобритания (47 млн. шв. франков). [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 2.3.2009г.

— На заседании Федерального совета (правительства Швейцарии) минобороны страны было дано поручение выработать договор с Евросоюзом по вопросу участия Швейцарии в морской антипиратской операции ЕС «Аталанта». Однако уже сейчас ясно, что вооруженное участие Швейцарии в операции «Аталанта» будет ограничено защитой судов Международной продовольственной программы ООН (WFP).

В крайнем случае, защитная миссия Швейцарии может быть распространена на торговые суда под швейцарским флагом, пересекающие опасные воды у Африканского рога. Швейцария будет исходить из того, что она будет только защищать и оборонять суда, никаких наступательных действий против пиратов, например, преследование их на воде или на суше, швейцарские военнослужащие производить не будут. Всего со стороны Швейцарии в операции «Аталанта» будет участвовать не более 30 чел. Среди них — команда медиков, несколько штабных офицеров, два разведывательных подразделения морской пехоты и три военных юриста. Участие армии будет происхо-

дить строго в рамках военного законодательства Швейцарии. Последнее слово за парламентом. На своей мартовской сессии правительство предоставило ему специальное послание с тем, чтобы депутаты могли одобрить соглашение об участии Швейцарии в операции «Аталанта». [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 26.2.2009г.

— В Швейцарии в шкафу у каждого отслужившего в армии гражданина находится его армейское штатное оружие. Скоро с этим атрибутом исконной швейцарской демократии может быть покончено. Народная инициатива *Für den Schutz vor Waffengewalt* («В пользу защиты от вооруженного насилия») сумела собрать 121 000 подписей, и была вчера депонирована в Федеральной канцелярии в Берне.

Авторы инициативы требуют удаления боевого оружия из домашних хозяйств, все стрелковое оружие страны должно быть охвачено специальным оружейным регистром и зарегистрировано в нем. Владеть оружием, по мысли авторов инициативы, может только тот, кто может и способен это делать, а так же тот, кто сможет официально доказать необходимость наличия у него стрелкового оружия. Инициативу поддержали около восьми десятков общественных организаций страны: партии (социалисты и «зеленые»), профсоюзы, «Группа Швейцария без армии», миротворческие организации и женские объединения, «Союз Швейцарских врачей» и организации, борющиеся с ростом числа самоубийств. «Традиция, по которой солдат получает свое оружие, уходя в запас, потеряла всякий смысл», говорит Рето Моосман (*Reto Moosmann*), секретарь «Группы Швейцария без армии» и член инициативного комитета. «Раньше считалось, что оружие дома поможет солдату, при объявлении мобилизации, при необходимости пробиться к месту сбора с опорой на огневую мощь личного оружия. Теперь никто в армии не исходит из таких сценариев». Всего, по данным этих организаций, в руках у частных лиц в Швейцарии находится 2,3 млн.ед. стрелкового оружия. Из этого количества только одна десятая часть приходится на солдат, проходящих службу в армии. Поэтому авторы инициативы требуют, чтобы все это оружие было в обязательном порядке сдано на хранение на специальные склады, в противном случае оно будет представлять «для взрослых и детей постоянную опасность».

Оружейное лобби Швейцарии, например, организация *Interessengemeinschaft Schiessen Schweiz* («Стрелковое общество Швейцарии» — IGS), категорически отвергает эту инициативу. Последнее слово, как всегда в Швейцарии, за народом. По данным минобороны Швейцарии (VBS), в 1989г. 57% опрошенных считали, что нахождение личного оружия дома имеет смысл. И это понятно — холодная война только закончилась. В мае 2008г. так считали только 38% опрошенных. Когда пройдет голосование по данной инициативе пока точно не известно. В Женеве вот уже год открыт специальный цейхгауз для того, чтобы каждый, кто захочет, мог бы сдать свое личное оружие на ответственное хранение. Пока не было сообщений о том, что женеvцы начали в массовом порядке прощаться с оружием. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 24.2.2009г.

— Несмотря на кризис в пред.г. швейцарский военно-промышленный комплекс продал за рубеж рекордное количество военных материалов.

Самым большим клиентом стал Пакистан. Всего за 2008г. было заключено договоров поставок на 722 млн. франков, что означает практически удвоение по сравнению с 2007г. (+55%).

В Пакистан Швейцария продала военных материалов на 110 млн. франков, или почти в три раза больше, чем в 2007г. Речь идет, прежде всего, о весьма спорных поставках в эту страну систем противовоздушной обороны. Разрешение швейцарское правительство выдало еще в дек. 2006г., притормозив, однако, поставки с нояб. 2007 по апр. 2008г. в связи с введением в Пакистане чрезвычайного положения. На втором месте после Пакистана следуют Дания (поставки на 84 млн. франков) и Германия (81 млн.). В рамках общего швейцарского экспорта военный экспорт является каплей в море и составляет только 0,35% от стоимости всего экспорта. В 1987г. эта цифра достигала 0,86%. В Швейцарии всегда существовало сильное народное движение с целью полного запрета вывоза военных материалов. Соответствующая народная инициатива все еще ждет своего выноса на референдум. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 4.2.2009г.

— В рамках подготовки армейских кадров в Швейцарии все большее внимание уделяется особенностям иных религиозных традиций. Специально созданная армейская «Проектная группа психолого-педагогической службы» готовит сейчас материалы, в речь в которых идет об отношениях с солдатами и офицерами иного вероисповедания, прежде всего, в областях молитвы, праздников и приема пищи.

Руководитель армейской «Проектной группы психолого-педагогической службы» (PPD) Петер Боллигер (*Peter Bolliger*) подчеркивает, что искусство интеграции граждан иной веры базируется на диалоге и готовности к компромиссу. Уже сейчас в некоторых швейцарских «учебках» (*Rekrutenschulen*) новобранцам мусульманской веры предоставляется специальная моленная комната. Некоторые воинские части учреждают так называемые «комнаты тишины» для всех, кому надо побыть наедине с собой и своей совестью.

С другой стороны, сами мусульмане готовы подчиняться распорядку и сдвигать время молитвы на свободное от занятий и учебы время. Заявления на получение увольнения в пятницу, как правило, уже сейчас удовлетворяются почти всегда. То, что мусульмане и евреи не едят свинины, давно уже известно армейским поварам в Швейцарии. С другой стороны, трудно удовлетворить все религиозные тонкости в условиях армии, поэтому недавно была введена возможность выдавать желающим часть их продуктового пайка деньгами с тем, чтобы они сами себе готовили те блюда, которые находятся в соответствии с их верой. Очень часто мусульмане и евреи заботятся о себе заранее и привозят с собой из дома в армию соответствующие продукты про запас. Другие страны, например Австрия, ушли в этом смысле гораздо дальше, пойдя даже на формирование частей исключительно из военнослужащих-мусульман. «Как видно, это система функционирует без проблем», — отмечает Боллигер. В швейцарской армии пока формирование похожих частей не дискутируется. Никто не может сказать точно, сколько мусульман служит в швейцарской армии. В соответствии с действующим в наст.вр. в Швейцарии законодательством при анкетировании военнослужащих

вопросы о религиозных предпочтениях больше не ставятся.

Петер Боллигер уверен, что демографические перемены, имеющие место в швейцарском обществе, не проходят для армии бесследно. «Уже сейчас есть немалое количество учебных подразделений с заметной долей рекрутов исламского вероисповедания», — говорит он. В 1990г., по данным общешвейцарской переписи, всего в Швейцарии насчитывалось 152 000 лиц, указавших на свою приверженность к исламу. В 2000г. таких граждан насчитывалось уже 310 000. Удвоение числа живущих в Швейцарии мусульман связано с усилением миграции из Косово, Боснии и Герцеговины, Республики Македония и Турции. www.ruswiss.ch, 16.1.2009г.

— Решение Федерального совета, правительства Швейцарии, озвученное президентом Швейцарской Конфедерации Паскалем Кушпенем, задействовать швейцарскую армию в борьбе против пиратов в Аденском проливе, вызывает у политических партий страны множество вопросов

Президент швейцарской партии «Зеленых» Ули Лобенбергер (Ueli Leuenberger) заявил вчера в интервью агентству SDA, что такая задача с его точки зрения является «весьма проблематичной», ведь у Швейцарии, как известно, нет военного флота и нет международного мандата на проведение такого рода операций. Ich sehe nicht, welche Truppe da zum Einsatz kommen sollte («Я не вижу, какое подразделение конкретно можно было бы задействовать (против пиратов)»), — заявил он. Гери Мюллер (Geri Muller), член Внешнеполитической комиссии Национального совета (кантон Ааргау, «Зеленые») вообще считает такое намерение «абсурдной идеей». По его мнению, «милитаризация конфликта может привести к тому, что в будущем нападения пиратов будут сопровождаться гибелью людей».

Как считает Гери Мюллер, попытка выставить участие швейцарских военных в борьбе против пиратов как «полицейскую акцию» есть «нечестный трюк», который нужен для того, чтобы обойти законодательство, запрещающее использование швейцарской армии за рубежом. Он требует предоставления парламенту возможности высказать свое мнение на этот счет. По мнению Йозефа Ланга (Josef Lang), представляющего группу Schweiz ohne Arme ( «Швейцария без армии» ) военная операция международных военных флотов у «африканского рога» есть «участие в новом издании старой колониальной политики». Проблема здесь не военная, с его точки зрения, а социальная, т.к. уничтожение поголовья рыбы в Аденском заливе невоздержанным и чрезмерным рыболовством привело к тому, что у населения не осталось средств к существованию. Социал-демократы в целом не имеют ничего против задействования армии против пиратов, однако и они опасаются ненужной «милитаризации» конфликта.

«Народники» из SVP выступают резко против. По их мнению, посылка швейцарских военнослужащих в Сомали нарушила бы принцип швейцарского нейтралитета. Впрочем, если верить словам председателя Внешнеполитической комиссии Национального совета Бруно Цуппигера (Bruno Zuppiger — SVP/ZH), Швейцария могла бы рассмотреть возможность посылки вместо солдат полицейских сил. Демохристиане тоже ставят вопрос о том, в

чьей компетенции находится защита судов от пиратов — армии или полиции, отмечая, что в любом случае в этой операции со стороны Швейцарии должны участвовать только добровольцы. Либералы из FDP не имели бы ничего против участия швейцарских военнослужащих в борьбе против пиратов. Однако окончательную свою позицию партия изложит только после тщательной перепроверки всех деталей. www.ruswiss.ch, 22.12.2008г.

— Швейцария намерена потратить к 2009г. 10 млн. евро на уничтожение химического оружия в России в рамках международной программы «Глобальное партнерство». Об этом сообщил посол Швейцарии в РФ Эрвин Хофер.

«В Берне довольны теми темпами, которыми Москва в соответствии с международной Конвенцией о запрещении химоружия его ликвидирует, — отметил собеседник агентства. — Приветствуем твердое намерение России выполнить свои международные обязательства по уничтожению имеющихся у нее запасов химического оружия в срок до 2012 г». «Для решения этой задачи при поддержке правительства Швейцарии уже было обеспечено функционирование нескольких объектов — завода в удмуртском г. Камбарка и объекта в поселке Мардыковский Кировской обл.», — напомнил посол. «Я был первым швейцарским представителем, который посетил еще один объект для уничтожения химического оружия — в г. Щучье Курганской обл.», — сказал Хофер.

«Швейцария традиционно совместно с другими странами поддерживает инициативу о полном уничтожении химического оружия, — сказал он. — Именно швейцарские специалисты занимаются проверкой работы электроподстанции и всего оборудования для объектов энергообеспечения заводов по ликвидации химического оружия».

По его мнению «сотрудничество Швейцарии и Россией в столь важной для всего мира программе, отличается прогнозируемостью и четкостью». «Мы стараемся донести до местного населения, что процесс уничтожения химического оружия для него абсолютно безопасен, — сказал Хофер. — Швейцария намерена также принять участие в финансировании строительства самого крупного в Европе завода по уничтожению химического оружия под г. Почеп Брянской обл.». Прайм-ТАСС, 11.9.2008г.

## ФИНАНСЫ, БАНКИ

— В ноябре сведения о счетах россиян в швейцарских банках могут стать доступны российским налоговикам.

Президент Дмитрий Медведев допустил, что Россия может обратиться к Швейцарии с просьбой раскрыть банковскую тайну россиян. Президент Швейцарии Ханс-Рудольф Мерц почти согласился: в его стране уважают банковскую тайну, но надо отличать защиту инвестиций от защиты информации, связанной с противоправными действиями.

Мерц напомнил, что Швейцария уже пошла навстречу США в аналогичном вопросе, а до конца года подпишет 12 межгосударственных соглашений об обмене информацией.

В мае представитель Минфина называл Швейцарию в числе стран, с которыми министерство при поддержке МИДа ведет переговоры о дополнительных протоколах к соглашениям о получе-



нии налоговой информации. Россия хочет закрепить в них обязанность Швейцарии предоставлять информацию о конечных бенефициарах фирм, даже если это банковская тайна или личная тайна агента либо доверительного управляющего, причем запрос не будет нуждаться в судебной проверке. Представитель швейцарской делегации сказал, что с Россией соглашение планируется подписать в ноябре.

Швейцария будет делать все, чтобы ее исключили из списка стран ОЭСР, где можно сокрыть преступные доходы, уверил Мерц. Страна попала в злополучный список в начале года. Это событие совпало с объявленной президентом США Бараком Обамой борьбой с налоговыми гаванями. Идею поддержали лидеры «двадцатки», объявившие в итоговом коммюнике лондонского саммита, что эра банковской тайны закончена.

В августе UBS при участии швейцарских властей согласился выдать США имена 4450 клиентов — США требовали 52 000. Швейцария подписала соглашение о предоставлении с января 2010 г. информации французам, после чего министр бюджета Франции Эрик Вэрт заявил, что его страна получила данные о 3000 человек, которые с большой степенью вероятности скрывают доходы — 3 млрд евро.

По оценке прокуроров США, UBS помогал скрывать активы на 20 млрд долл. Вчера никто не смог оценить, какие суммы россияне могут скрывать в Швейцарии.

«Если Швейцария выдаст данные России, это будет большим сюрпризом, многие до сих пор держат там деньги на прямых счетах», — говорит партнер Центра юридического сопровождения бизнеса Александр Захаров. В переводе средств на швейцарские счета нет ничего криминального, говорит директор департамента Минэкономразвития Сергей Беляков, но доступ к этой информации позволит начать в России расследование происхождения этих средств и проверить, были ли уплачены с них налоги. Дмитрий Казьмин, Наталья Костенко, Филипп Стеркин, Михаил Оверченко. Ведомости, 22.9.2009г.

— Россия оставляет за собой право обращаться с запросами к Швейцарии по поводу зарубежных банковских вкладов отдельных российских граждан. Об этом заявил накануне президент РФ Дмитрий Медведев на пресс-конференции по итогам переговоров, состоявшихся в рамках его визита в Швейцарию. «Государство имеет право знать, платят ли ему налоги», — подчеркнул он. В то же время Д.Медведев отметил, что все подобные вопросы должны решаться «в индивидуальном порядке, в рамках законности и без нарушения прав граждан». Он пояснил, что в теории банковского права «частное начало», как правило, имеет приоритет. Однако в ряде случаев, добавил Д.Медведев, такой приоритет может быть отдан «публичному началу», т.е. интересам государства и общества.

Отвечая на вопрос швейцарского журналиста, что в России важнее — свобода слова или сохранение банковской тайны, Д.Медведев заявил, что эти права «не должны входить в противоречия». «Если говорить о свободе СМИ, то это так называемые нематериальные свободы, а банковская тайна относится к числу материальных элементов правового статуса личности, — пояснил президент РФ, который закончил юридический факультет и

в течение 9 лет преподавал право в Санкт-Петербургском госуниверситете. — Мне кажется, что эти понятия не должны входить в противоречия. Желательно, чтобы в каждом государстве такого рода они находились в гармонии, чтобы каждая свободная личность могла, с одной стороны, иметь доступ к свободным средствам массовой информации, а с другой — возможность использовать банковскую тайну и распоряжаться своим имуществом так, как это лицо решило, естественно, в рамках закона». Прайм-ТАСС, 22.9.2009г.

— KPMG — это международная сеть фирм, предоставляющих аудиторские, налоговые и консультационные услуги. В офисах KPMG в 144 странах мира работает более 137 тыс. сотрудников, готовых максимально эффективно решать стоящие перед клиентами задачи, обеспечивая им дополнительную экономическую выгоду.

KPMG — международная аудиторская компания, была основана в 1987 году, а отдельные подразделения компании действуют с далекого 1870 года.

Аббревиатура в названии означает первые буквы фамилий отцов-основателей, вошедших в состав KPMG. Их историю можно также рассматривать в качестве истории фирмы.

"К" — Клифельд. Пит Клифельд открыл в Голландии бухгалтерскую фирму Klynveld Kraaenhof & Co., ныне "KPMG Нидерланды". В 1979-м фирма Клифельда объединилась с Deutsche Treuhand-Gesellschaft и международной фирмой McLintock Main Lafrentz в одну — Klynveld Main Goerdeler (KMG).

"Р" — Пит. Уильям Барклай Пит основал в Лондоне в 1870 году бухгалтерскую фирму William Barclay Peat & Co.

"М" — Марвик. Джеймс Марвик совместно с Роджером Митчелом создал в Нью-Йорке в 1897 году бухгалтерскую фирму Marwick, Mitchel & Co. В 1911 году William Barclay Peat & Co. и Marwick, Mitchel & Co. объединились в компанию Peat Marwick Mitchell & Co., которая позднее превратилась в Peat Marwick International (PMI), одну из крупнейших международных компаний по бухгалтерскому учету и консалтинговым услугам.

"G" — Герделер. Др. Райнхард Герделер на протяжении многих лет был председателем Deutsche Treuhand-Gesellschaft, позднее председателем KMG. Он заложил основу для объединения KPMG. В 1987 году началось объединение ведущих бухгалтерских фирм PMI и KMG в одну компанию KPMG.

Представительства этих компаний во всем мире носят сейчас имя KPMG.

KPMG работает в России с 1990 года, но консультированием российских компаний готовы напрямую заняться и в центральном офисе компании в Швейцарии.

Основная деятельность KPMG — использование мирового интеллектуального потенциала компаний в сочетании с практическим опытом российских специалистов для содействия ведущим корпорациям в достижении стоящих перед ними задач. KPMG предоставляет аудиторские и консультационные услуги по налоговым и финансовым вопросам клиентам, среди которых большинство крупнейших российских и международных компаний, а также целый ряд неправительственных организаций и финансовых институтов.

Деловая репутация KPMG основывается на принципах ведения бизнеса, системе ценностей и кодексе поведения, совершенствовавшихся на протяжении более 150 лет, в течение которых KPMG превратилась в крупнейшую международную компанию.

KPMG придерживается трех основополагающих принципов: высокое качество предоставляемых услуг, глубокое понимание проблем своих клиентов и приверженность высоким этическим стандартам. Именно эти принципы, которыми руководствуются специалисты компании во всем мире, являются для них ключевыми при оказании услуг. Подобное стремление к совершенству позволяет служить примером, проявляя инициативу в понимании основных задач и потребностей клиентов и превращая наши знания в реальную экономическую выгоду.

В течение последних четырех лет KPMG в России и СНГ является самым быстро растущим подразделением компании в мире. В 2008 году темпы роста составили 62%. В настоящее время в странах СНГ офисы KPMG открыты в Москве, Санкт-Петербурге, Екатеринбурге, Нижнем Новгороде, Новосибирске, Ростове-на-Дону, Алма-Ате, Астане, Бишкеке, Киеве, Донецке и Ереване. Общая численность сотрудников KPMG в России и СНГ составляет 3,1 тыс. человек. Федор Мельников. Коммерсант, 14.9.2009г.

— Продажи швейцарского производителя предметов роскоши Richemont за пять месяцев с апреля по авг. 2009г. сократились на 16% к аналогичному периоду пред.г., сообщил владелец таких известных брендов, как Cartier и Chloe. Опрошенные Рейтер аналитики предсказывали, что за весенне-летний период продажи снизились на 15%.

Относительно будущих результатов компания высказалась неопределенно, отметив только замедление спада в продажах. «Мы предпочитаем подождать явных признаков экономического подъема, прежде чем обещать улучшение показателей во II пол. Особенно это касается оптовых продаж», — говорится в заявлении президента компании Иоганна Руперта.

Без учета колебаний курсов валют объем продаж Richemont за указанный период сократился на 21% в годовом исчислении, в соответствии с прогнозами. Richemont занимает второе место в мире по объемам продаж предметов роскоши после французского концерна LVMH. К числу его прославленных марок относятся часы IWC и Jaeger-LeCoultre, ручки Montblanc и аксессуары Lancel. Reuters, 9.9.2009г.

— Правительство Франции получило в свое распоряжение сведения о 3 тыс. счетов своих граждан в швейцарских банках, сообщают информагентства. По словам министра бюджета Франции Эрика Верта, на счетах французов, данные о которых стали известны властям, хранится 3 млрд. евро. Эти деньги размещены в трех банках Швейцарии, названия которых не уточняются. В отношении этих людей в 2010г. может быть начато расследование. Министерство бюджета намерено дать им возможность добровольно заявить об уклонении от налогов до конца 2009г. и избежать уголовного преследования.

В конце авг. 2009г. Швейцария подписала с Францией соглашение о раскрытии информации о счетах французских клиентов. Согласно его

условиям власти Франции получают право при наличии подозрений запросить у Швейцарии информацию о финансовой и налоговой ситуации любого французского физического или юридического лица. Обмен информацией будет проходить в рамках правил, установленных Организацией экономического сотрудничества и развития (ОЭСР). Ранее аналогичное соглашение было подписано между Швейцарией и Данией. На апрельском саммите стран «Большой двадцатки» в Лондоне были составлены списки стран и территорий, в которых не действуют нормы финансовой прозрачности, принятые в ОЭСР. Швейцария вошла в список стран, которые согласны применять нормы ОЭСР, но должна подписать серию договоров, открывающих банковскую тайну, с 12 государствами. БЕЛТА, 31.8.2009г.

— 19 авг. 2009г. UBS подписал соглашение с правительством США о выдаче американским властям информации о 4450 клиентах банка. В общей сложности иностранные клиенты хранят в швейцарских финансовых организациях более двух триллионов долл.

Швейцарские банки стали избегать заключения договоров с клиентами из США. Вместо этого финансовые организации начали активнее оказывать услуги клиентам из России, стран Азии и Ближнего Востока. Такая практика началась в 2009г. после того, как в фев. крупнейший банк UBS под давлением министерства юстиции США согласился раскрыть имена 250 своих американских клиентов. 20 авг. стало известно, что правительство Швейцарии выставило на продажу принадлежащие девять процентов акций банка UBS.

Швейцария на протяжении уже семи лет сталкивается с требованиями различных стран пересмотреть свои законы о банковской тайне, согласно которым банки страны имеют право не предоставлять никому сведения о счетах своих клиентов. Такое законодательство делало Швейцарию привлекательной для зарубежных клиентов, не желающих платить в своей стране налоги.

Впервые Швейцарию попросил нарушить банковскую тайну Евросоюз, который предложил банкам страны ввести систему автоматической отсылки сведений о счетах клиентов в налоговые службы. www.Roche-Duffay.ru, 23.8.2009г.

— Правительство Швейцарии выставило на продажу свой пакет акций стоимостью в 5,6 млрд.долл. в крупнейшем банке страны — UBS. Об этом объявлено в лондонском Сити. Швейцария приобрела акции UBS в минувшем году с тем, чтобы стабилизировать банк, который оказался в тяжелом финансовом положении из-за наличия на его счетах большого количества обесценившихся композитных облигаций. По мнению швейцарского правительства, государству следует выйти из капитала банка.

Эта новость поступила спустя 24 часа после сообщения о том, что правительства Швейцарии и США достигли соглашения о передаче американским властям данных на 4 тыс. 450 граждан Соединенных Штатов, имеющих номерные счета в UBS. Как отмечает выходящая в Лондоне американская газета Wall Street Journal Europe, это позволит налоговым службам выйти на 10 тыс. секретных вкладов американских граждан в этом швейцарском банке. Все они подозреваются в уходе в США от налогов. Прайм-ТАСС, 20.8.2009г.

– Правительство Швейцарии заявило о намерении продать свою долю акций в банке UBS AG, сообщает агентство Ассошиэйтед Пресс. Это решение последовало сразу после заключения между правительством Швейцарии и США соглашения, согласно которому банк UBS обязан предоставить информацию о 4450 американских клиентах банка, подозреваемых в сокрытии своих активов на его счетах.

На фондовой бирже Цюриха стоимость одной акции банка UBS составляла 15,7 долл. Доля правительства страны в этом достигает в 5,22 млрд. долл., отмечает агентство. После продажи акций банк будет обязан выплатить правительству проценты на сумму в 1,8 млрд. швейцарских франков.

По данным правительства, продажа акций позволит возместить инвестиции в банк UBS в 6 млрд. франков, сделанные властями Швейцарии в окт. пред.г. Мировое соглашение между правительствами США и Швейцарии по поводу швейцарского банка UBS, который обвиняется в укрывательстве доходов богатых американцев от налогов было подписано в среду. США называют его «отвечающим интересам правительства США». В обнародованном предварительном заявлении швейцарской стороны оно названо «компромиссным».

Согласно соглашению, UBS передаст американской стороне информацию о почти 5 тыс. клиентов из США, что в десять раз меньше того, что запрашивали США. Главным требованием американской стороны было открытие банком имен 52 тыс. клиентов, которые подозреваются в использовании «серых» схем с помощью UBS. Передача сведений о банковских клиентах противоречит швейцарскому национальному законодательству.

По первоначальным данным американских правоохранительных органов, банк UBS помог состоятельным американцам спрятать от налогов 15-20 млрд. долл. Они отмечают, что с 2002 по 2007г. «серыми» схемами в швейцарском банке воспользовались 20 тыс. граждан США. Однако к началу слушаний список американских клиентов значительно вырос.

Сам банк ранее утверждал, что речь идет лишь о нескольких сотнях клиентов из США. В ответ на выдвинутые Вашингтоном обвинения UBS согласился выплатить 780 млн. долл. штрафа правительству США и сотрудничать по делу о налоговых махинациях, назвав имена американцев, нарушивших налоговое законодательство. РИА «Новости», 20.8.2009г.

– Правительство Швейцарии намерено выставить на продажу принадлежащий ему пакет акций банка UBS, сообщают информагентства. Соответствующее заявление о продаже на открытых торгах 9% акций банка последовало после заключения между правительствами Швейцарии и США соглашения, по которому UBS предоставит информацию о 4,5 тыс. американских клиентах банка, подозреваемых в сокрытии своих активов на его счетах. Доля швейцарского правительства в акциях банка достигает суммы в 5,2 млрд. долл. Решение раскрыть информацию о клиентах является беспрецедентным в мировой практике. По мнению экспертов, оно нанесет серьезный удар не только по репутации UBS, но и по всей швейцарской банковской системе.

В мае 2008г. правоохранительные органы США начали расследование в отношении банка UBS, который подозревался в том, что в течение нескольких лет помогал американским клиентам уклоняться от уплаты налогов на несколько млрд. долл. В ходе судебного разбирательства UBS был вынужден заплатить 780 млн. долл. и выдать имена 250 клиентов, скрывающих свои активы от налогообложения.

После этого тыс. американцев, уклоняющихся от налогов, добровольно заявили о своих нарушениях в Службу по внутреннему налогообложению США, попав под программу амнистии, которая предполагает выплату всех налогов и штрафов за сокрытие, но исключает тюремное заключение. Вскоре министр США потребовал от швейцарского банка предоставить информацию о 52 тыс. американцах, которые воспользовались его услугами. Однако Швейцарский суд запретил UBS раскрывать информацию о клиентах-американцах, сочтя это нарушением закона о банковской тайне. UBS распоряжение суда выполнить отказался, заслужив за это обвинения в подрыве доверия ко всей банковской системе Швейцарии. БЕЛТА, 20.8.2009г.

– Власти США готовят материалы для передачи в суд дел на более чем 150 американских граждан, «подозреваемых в сокрытии доходов и активов» в швейцарском банке UBS с целью уклонения от уплаты налогов на родине. Об этом говорится в документах, поданных накануне в федеральный суд Форт-Лодердейла (штат Майами).

В этом суде в предстоящую пятницу стартует процесс над бывшим банкиром UBS Брэдли Биркенфелдом, который согласился сотрудничать с американским следствием в обмен на обещание получить более мягкий приговор за соучастие в схеме уклонения от налогов.

В июне 2008г. Б.Биркенфелд сознался в том, что помог американскому миллиардеру скрыть от налоговых органов США активы и ценности стоимостью 200 млн. долл. Экс-банкиру грозит за это 5 лет тюрьмы. Власти США ходатайствуют о сокращении этого срока до 2,5г.

В июле министерство юстиции США и Швейцария достигли предварительного соглашения относительно удовлетворения претензий к базирующемуся в Цюрихе банку UBS. Факт договоренности подтвердила госсекретарь Хиллари Клинтон, которая встречалась 31 июля в Вашингтоне с начальником федерального департамента иностранных дел Швейцарии Мишлин Кальми-Рей. О деталях тогда стороны предпочли умолчать. Ожидается, что подробности соглашения будут обнародованы 19 авг.

Служба налоговых сборов США подозревает 52 тыс. американских граждан в уклонении от налогов. Эти лица являются клиентами UBS и разместили на счетах в этом банке 15 млрд. долл. Американские налоговики хотят получить от швейцарцев имена подозреваемых, чтобы судить последних на территории США и требовать невыплаченные ими налоги. С этой целью министр в фев. подал иск в окружной суд Майами. Ранее в этом году швейцарский банк признал, что помогал американским гражданам уклоняться от налогов. UBS согласился раскрыть имена 300 таких лиц и выплатить США штраф в 780 млн. долл.

Однако служба налоговых сборов США дополнительно направила запрос еще на 52 тыс. имен.

Власти Швейцарии и банк заявили, что такой поворот дела станет нарушением тайны банковских вкладов и местных законов. Федеральный совет (правительство) конфедерации указал на готовность не допустить разглашение имен вкладчиков, даже если таков будет вердикт суда во Флориде. В ответ власти США прозрачно намекнули на возможность штрафных санкций против филиалов UBS в Америке. На швейцарский банк здесь работают 34 тыс. служащих и контрактников. Прайм-ТАСС, 19.8.2009г.

— Соглашение по делу банка UBS, достигнутое между США и Швейцарией на прошлой неделе, предусматривает раскрытие имен 5 тыс. владельцев секретных счетов, сообщает 16 августа швейцарский еженедельник NZZ am Sonntag.

Издание, ссылаясь на собственные источники и сообщения в американских СМИ, утверждает, что урегулирование дела UBS основано на американо-швейцарском соглашении о двойном налогообложении, подписанном в 1996 году, и вследствие этого не требует изменений в законодательстве Швейцарии. В результате правительство страны сможет выполнить взятые на себя обязательства, не проводя сделку через парламент.

Как утверждает NZZ am Sonntag, США и Швейцария определили размеры счетов, имена владельцев которых будут раскрыты. Таким образом, клиентам UBS, чьи счета не превышают установленную сумму, не о чем беспокоиться. Однако, поскольку эта сумма считается конфиденциальной информацией, не могут быть уверенными в своей неуязвимости. При этом за всеми владельцами счетов остается право оспорить раскрытие их личных данных в швейцарском суде. www.banki.ru, 17.8.2009г.

— 150 американским клиентам UBS могут быть предъявлены обвинения в уклонении от уплаты налогов в США, сообщила газета New York Times со ссылкой на информированный источник. Источник сообщил газете, что по всей стране ведутся расследования, которые могут закончиться обвинениями в совершении преступлений. Газета отметила, что пока неясно, откуда правительство США получило имена клиентов.

В фев. UBS согласился заплатить 780 млн.долл. и передать данные о 250 американских клиентах, чтобы снять с себя обвинения, с которыми столкнулся в процессе налогового спора с правительством США. Ранее на этой неделе правительство США и Швейцарии пришли к соглашению о том, нужно ли заставить банк раскрыть имена 52 000 богатых американских клиентов, подозреваемых в уклонении от налогов. Однако стороны не объявили о подробностях сделки.

Цитируя слова другого источника, близкого к ситуации, New York Times написала, что министерство юстиции США требует раскрыть имена тех клиентов UBS, которые создали офшорные предприятия, чтобы уклоняться от налогов, и тех, которые общались с представителями UBS в Швейцарии лично, по телефону или электронной почте. Reuters, 14.8.2009г.

— Правительство США и крупнейший швейцарский банк UBS, который обвиняется в укрывательстве доходов богатых американцев от налогов, пришли к компромиссу по разрешению спора, сообщает агентство Рейтер. Три стороны — правительства США и Швейцарии, а также банк UBS, —

в течение долгого времени не могли прийти к компромиссу в преддверии судебных слушаний. В среду представитель правительства США в суде Стюарт Гибсон сообщил агентству, что по итогам переговоров сторон обвинения США в отношении UBS будут сняты, как только будет подписано соглашение о разрешении спора.

«Когда будут подписаны окончательные документы, стороны заявят об условиях отказа от обвинений», — пояснил Гибсон. Несмотря на то, что Гибсон не сообщил деталей будущего соглашения, главным условием, о котором говорил юрист, вероятно, будет открытие банком имен 52 тыс. клиентов, которые подозреваются в использовании «серых» схем с помощью UBS. Дело усложняет то, что передача сведений о клиентах противоречит швейцарскому национальному законодательству.

По первоначальным данным американских правоохранительных органов, банк UBS помог состоятельным американцам спрятать от налогов 15-20 млрд.долл. Они отмечают, что с 2002 по 2007г. «серыми» схемами в швейцарском банке воспользовались 20 тыс. граждан США. Однако к началу слушаний список американских клиентов значительно вырос.

Сам банк ранее утверждал, что речь идет лишь о нескольких сотнях клиентов из США. В ответ на выдвинутые Вашингтоном обвинения UBS согласился выплатить 780 млн.долл. штрафа правительству США и сотрудничать по делу о налоговых махинациях, назвав имена американцев, нарушивших налоговое законодательство. Если UBS не представит добровольно информацию о 52 тыс. подозреваемых клиентов, власти США готовы предпринять жесткие меры вплоть до замораживания активов банка на территории США. РИА «Новости», 12.8.2009г.

— В результате одиннадцатичасовых переговоров 31 июля между США и Швейцарией была достигнута «принципиальная договоренность». В этом затянувшемся деле США хотят заставить UBS выдать имена 52 000 владельцев офшорных банковских счетов. Решение было достигнуто после того, как министерство юстиции США на прошлой неделе заявило, что начиная с 3 авг. форсирует рассмотрение дела в суде, если договориться дипломатическим путем не удастся.

На переговорах продолжают уточняться подробности соглашения, а завершение этого процесса ожидается к 7 авг. Слушания по рассмотрению показаний намечено на 10 авг., если дипломатам не удастся договориться.

Законом США установлено, что налогоплательщики должны декларировать налоговому управлению офшорные счета, превышающие 10,000 USD. В своей недавней кампании по деминимизации налоговых гаваней, США нацелили все свое внимание на UBS, пытаясь получить доступ к данным о владельцах его офшорных банковских счетов. В фев. судебный иск уже привел к тому, что UBS согласился заплатить 780 млн. USD по взаимосвязанному налоговому делу, а также выдал 250 имен американским властям и согласился больше не предлагать свои офшорные продукты американским клиентам.

UBS и правительство Швейцарии приложили все усилия, чтобы избежать раскрытия американских владельцев банковских счетов благодаря строгому законодательству о банковской конфи-

денциальности. Другие банки и офшорные юрисдикции пристально наблюдают за этим делом. [www.Roche-Duffay.ru](http://www.Roche-Duffay.ru), 9.8.2009г.

— Zurich Financial Services AG, крупнейшая швейцарская страховая компания, сократила чистую прибыль во II кв. этого года на 29%, до 892 млн.долл. с 1,25 млрд.долл. за аналогичный период 2008г., из-за значительных списаний и инвестиционных потерь, пишет The Wall Street Journal. Убытки от инвестиций превысили 1,3 млрд.долл. Валовая выручка от страховых премий и полисов выросла на 6,8% — до 13,18 млрд.долл. с 12,35 млрд.долл. во II кв. пред.г.

В прошлом месяце Zurich Financial приобрела американское подразделение AIG в сфере автострахования за 1,9 млрд.долл., став третьим по величине страховщиком на авторынке США. [RosInvest.com](http://RosInvest.com), 7.8.2009г.

— Глава швейцарского банка UBS Освальд Грубель (Oswald Grubel) подписал постановление об отмене гарантированных бонусов инвестиционным банкирам. Компания повысила фиксированную часть зарплаты сотрудников, несмотря на убытки, которые во II кв. составили (до уплаты налогов) 1,8 млрд. швейцарских франков (1,7 млрд.долл.). «Думаю, в общем, гарантии — это неверно», — приводит The Wall Street Journal слова банкира.

Объем фонда заработной платы UBS во II кв. вырос на 24% по сравнению с предыдущим кварталом и составил 1,5 млрд. франков, при том что штат банка сократился на 1 100 сотрудников. Финансовый директор UBS Джон Крайан (John Cryan) объяснил это ростом конкуренции на рынке высокопрофессиональных специалистов. [RosInvest.com](http://RosInvest.com), 5.8.2009г.

— Швейцарская перестраховочная компания Swiss Reinsurance во II кв. 2009г. неожиданно зафиксировала убыток из-за обесценения секьюритизованных продуктов и хеджирования корпоративных бондов, сообщает Bloomberg. Чистый убыток второго по величине перестраховщика мира в апр.-июне составил 381 млн. швейцарских франков (359 млн.долл.) по сравнению с 564 млн. франков чистой прибыли за аналогичный период годом ранее.

Опрошенные агентством Bloomberg аналитики ожидали чистую прибыль за квартал в 134 млн. франков. Потери от обесценения активов составили 600 млн. швейцарских франков, хеджевые убытки в связи с корпоративными бондами — 1,1 млрд. франков. Стоимость акций перестраховщика сократилась на 35% за последние 12 месяцев. [RosInvest.com](http://RosInvest.com), 5.8.2009г.

— UBS AG, крупнейший банк Швейцарии по объему активов, завершил с чистым убытком III кв. подряд, сообщает банк. Чистый убыток увеличился до 1,4 млрд. швейцарских франков (1,32 млрд.долл.) во II кв. 2009г. с 395 млн. франков за аналогичный период 2008г. Убыток оказался меньше консенсус-прогноза аналитиков (1,5 млрд. франков). Убыток был связан с затратами на реорганизацию, в первую очередь, на сокращение рабочих мест, и реструктуризацию долга UBS.

Операционная прибыль банка составила 5,77 млрд. швейцарских франков (5,38 млрд.долл.), увеличившись на 45% по сравнению со II кв. 2008г., когда данный показатель составил 3,98 млрд. швейцарских франков. Чистый отток кли-

ентских активов из подразделений UBS по управлению средствами богатых клиентов составил за 12 месяцев до начала II кв. 134 млрд. швейцарских франков. [RosInvest.com](http://RosInvest.com), 4.8.2009г.

— Чистый убыток швейцарского банка UBS во II кв. 2009г. составил 1,4 млрд. швейцарских франков (1,31 млрд.долл.), сообщила компания. Банк пострадал в результате вывода средств из подразделений по управлению активами в 39,4 млрд. франков, вызванного продолжительным налоговым процессом в США.

Аналитики ожидали, что чистый убыток UBS почти утроится, достигнув 1,1 млрд. швейцарских франков (1 млрд.долл.). Банк заявил, что сохраняет осторожность в отношении своих перспектив.

«В целом наш прогноз по-прежнему осторожен, в соответствии с нашим мнением о том, что экономическое восстановление будет затруднено из-за низкого уровня кредитования и структурной слабости потребительских и правительственных балансов», — написали глава компании Освальд Грубель и председатель Каспар Вилигер в письме к акционерам. В пред.г. швейцарский банк был вынужден принять государственную помощь в 6 млрд. швейцарских франков. Этому предшествовало списание токсичных активов на 54 млрд.долл. [Reuters](http://Reuters), 4.8.2009г.

— Власти США и Швейцарии достигли соглашения относительно претензий американской стороны к базирующемуся в Цюрихе банку UBS. Он категорически отказывался раскрыть Министерству юстиции Соединенных Штатов имена тысяч своих американских вкладчиков, подозреваемых в уклонении от уплаты налогов. Данное дело разбирает окружной суд города Майами (штат Флорида), сообщает ИТАР-ТАСС.

«Стороны достигли принципиального соглашения по большинству вопросов. Некоторые вопросы еще предстоит разрешить», — сообщил сегодня юрист Минюста США Стюарт Гибсон. Он поставил об этом в известность окружного судью Майами Алана Голда. Начало рассмотрение иска Минюста США против швейцарского банка, запланированное на 3 августа, отменено, учитывая изменившуюся ситуацию.

О договоренности проинформировала журналистов и госсекретарь Хиллари Клинтон, которая встречается сегодня в Вашингтоне с начальником федерального департамента иностранных дел Швейцарии Мишлин Кальми-Рей. «Достигнуто соглашение, о котором доложено в суд Флориды. Это подтверждает наличие взаимопонимания между нашим и швейцарским правительствами касательно UBS», — отметила Клинтон перед встречей с Кальми-Рей.

Служба налоговых сборов США имеет основания подозревать порядка 52 тыс. американских граждан в уклонении от налогов. Эти лица являются клиентами UBS и разместили на счетах в этом банке около 15 млрд. долл. Американские налоговики хотят получить от швейцарцев имена подозреваемых, чтобы судить последних на территории США и истребовать невыплаченные ими налоги. С этой целью Минюст в феврале подал иск в окружной суд Майами.

Ранее в этом году швейцарский банк признал, что помогал американским гражданам уклоняться от налогов. UBS согласился раскрыть имена 300 таких лиц и выплатить США штраф в размере 780

млн. долл. Однако служба налоговых сборов штатов дополнительно направила запрос еще на 52 тыс. имен. Власти Швейцарии и банк заявили, что такой поворот дела станет нарушением тайны банковских вкладов и местных законов. Федеральный совет (правительство) конфедерации указал на готовность не допустить разглашение имен вкладчиков, даже если таков будет вердикт суда во Флориде. В ответ власти США прозрачно намекнули на возможность штрафных санкций против филиалов UBS в Америке. На швейцарский банк здесь работают около 34 тыс. служащих и контрактников. www.banki.ru, 3.8.2009г.

— Швейцария предложила создать новый международный орган, который должен регулировать вопросы налогообложения и стандарты банковской тайны. Сейчас эти функции взяла на себя «Большая двадцатка», которая представляет крупнейшие страны. «Мы хотим изменить процесс принятия решений в налоговой сфере и привлечь к нему все страны, входящие в G20 и Организацию экономического сотрудничества и развития, чтобы обеспечить необходимую прозрачность», — отметил посол Швейцарии в Великобритании Алексис Лаутенберг.

Власти Швейцарии выступили против кампании по борьбе с так называемыми «налоговыми убежищами», которая была развернута лидерами G20. Депутат говорит, что тот факт, что одна страна G20 не вошла в «серый» список «налоговых убежищ», подрывает легитимность решений «Большой двадцатки». www.Roche-Duffay.ru, 2.8.2009г.

— Правительства США и Швейцарии, а также крупнейший швейцарский банк UBS, который обвиняется в укрывательстве доходов богатых американцев от налогов, не достигли компромисса в преддверии судебных слушаний, сообщает агентство Associated Press из Майами, в федеральном суде которого рассматривается иск Вашингтона к UBS.

Власти США требуют, чтобы банк открыл имена 52 тыс. клиентов, которые подозреваются в использовании «серых» схем с помощью UBS, а это противоречит швейцарскому национальному законодательству. Слушания назначены на 3 авг. «Стороны, а это главным образом правительства США и Швейцарии, обсуждали условия урегулирования, но согласия достигнуто не было», — приводит агентство слова представителя правительства США в суде Стюарта Гибсона. Федеральный судья дал сторонам еще несколько дней на переговоры, назначив очередную статусную досудебную встречу на пятницу. Пока неясно, удастся ли правительствам США и Швейцарии прийти к компромиссу, возможно, им будет дано дополнительное время на переговорный процесс.

По первоначальным данным американских правоохранительных органов, банк UBS помог состоятельным американцам спрятать от налогов 15-20 млрд.долл. Они отмечают, что с 2002 по 2007г. «серыми» схемами в швейцарском банке воспользовались 20 тыс. граждан США. Однако к началу слушаний список американских клиентов значительно вырос. Сам банк ранее утверждал, что речь идет лишь о нескольких сотнях клиентов из США.

В ответ на выдвинутые Вашингтоном обвинения UBS согласился выплатить 780 млн.долл. штрафа правительству США и сотрудничать по де-

лу о налоговых махинациях, назвав имена американцев, нарушивших налоговое законодательство. Если UBS не представит добровольно информацию о 52 тыс. подозреваемых клиентов, американские власти готовы принять жесткие меры вплоть до замораживания активов банка на территории США. RosInvest.com, 30.7.2009г.

— Некоторые швейцарские банки прекращают ведение дел с клиентами из США, опасаясь возникновения проблем с американскими властями, как это случилось с банком UBS, сообщает The Wall Street Journal.

Базирующийся в Цюрихе банк Zuercher Kantonalbank уже несколько недель не ведет дел с физическими лицами, проживающими в США. Базельский Bank Sarasin & Cie больше не принимает депозиты американских клиентов. Некоторые крупные банки, в т.ч. Raiffeisen и Migros, продолжают работу с американцами, однако условия обслуживания таких клиентов значительно ужесточены.

Налоговая служба США требует от UBS раскрытия клиентской базы, в которой хранится информация о 52 тыс. американских вкладчиках банка. По мнению властей США, состоятельные американцы используют швейцарский банк для уклонения от уплаты налогов. RosInvest.com, 21.7.2009г.

— Российские, французские, американские представители активно пытаются внедриться в базы данных швейцарских банков, чтобы завладеть ценной финансовой информацией, заявил глава Службы внутренней безопасности Швейцарии Юрг Бюлер, чьи слова приводит интернет-портал Swissinfo. «Когда речь идет об инвестициях размером в несколько млрд.долл., детали предложений конкурентов начинают очень сильно интересоваться», — заметил Бюлер. «Речь не идет только об информации военного, политического или промышленного характера о швейцарских компаниях, но — в особенности сегодня — о финансовой информации», — подчеркнул он. Иностранцы промышленные шпионы активно стараются получить информацию о держателях счетов в швейцарских банках.

По словам Бюлера, в 2008г. швейцарские власти идентифицировали 21 возможного промышленного шпиона. Всем им был запрещен въезд в страну. Их гражданство Бюлер раскрывать не стал. В 2007г. таких было восемь человек, а в 2006г. — всего двое. Все эти люди пытались въехать в Швейцарию под дипломатическим прикрытием.

Швейцарские власти собирают информацию о предполагаемых шпионах. «У нас есть данные об автомобилях с иностранными номерами, владельцы которых только и делают, что наблюдают, кто входит в определенные банки и выходит из них», — сообщил Бюлер. Он призвал клиентов швейцарских банков не нервничать. «Не стоит предаваться паранойе. В целом обычные клиенты иностранных шпионов не интересуют. Клиенты должны ясно указывать, кто они такие. Большинство из них не такие уж важные персоны», — подчеркнул он. RosInvest.com, 20.7.2009г.

— Крупнейший страховщик Швейцарии Zurich Financial Services AG прогнозирует увеличение числа мошенничеств в страховой сфере в мире более чем вдвое в 2009г. на фоне рецессии, сообщило агентство Bloomberg.

По словам представителя компании Кристиана Оратора, рост числа страховых мошенничеств в

мире может достигнуть 128% по сравнению с текущим уровнем. Аналогичное повышение было зафиксировано комиссией по ценным бумагам и биржам (SEC) в США во время краха интернет-компаний в 2002-03гг.

К.Оратор отказался назвать точное число случаев мошенничества, уже выявленных Zurich Financial. Прибыли страховщиков по всему миру сократились с начала финансового кризиса в 2007г. на 243 млрд.долл. из-за списания кредитных и инвестиционных потерь.

По данным Ассоциации британских страховщиков (ABI), в Великобритании расходы, связанные со случаями мошенничества, которые не были предотвращены, увеличились в пред.г. на 24% — до 1,9 млрд. фунтов стерлингов (3,1 млрд.долл.) с 1,6 млрд. фунтов в 2006г. «В условиях экономического спада число мошенничеств растет, заявил К.Оратор. — Мы хотим быть готовыми к этому и способными противостоять последствиям».

Zurich Financial расширила штат подразделения по борьбе с мошенничествами и инициировала такие меры, как подробные опросы подозрительных лиц, требующих выплаты страхового возмещения. «Методы борьбы с мошенничествами в области личного страхования разработаны достаточно хорошо, поскольку здесь они встречаются чаще и при этом мы имеем дело с более стандартными требованиями», — отметил К. Оратор, добавив, что в области коммерческого страхования число мошенничеств также значительно.

Страховщики сейчас выявляют больше мошенничеств, чем прежде, сообщает ABI. В пред.г. в Великобритании были выявлены мошенничества в страховой сфере на 730 млн. фунтов стерлингов, что на 30% превысило уровень 2007г. Interfax, 17.7.2009г.

— Судебные слушания по иску правительства США к крупнейшему швейцарскому банку UBS AG, обвиненному ранее в укрывательстве капитала американцев от налогов, начинаются во Флориде в понедельник. Власти США требуют от банка открыть имена 52 тыс. клиентов, которые подозреваются в использовании «серых» схем с помощью UBS.

По первоначальным данным американских правоохранительных органов, банк UBS помог самым состоятельным американцам спрятать от налогов 15-20 млрд.долл. Они отмечают, что с 2002 по 2007г. «серыми» схемами в швейцарском банке воспользовались 20 тыс. граждан США. Однако к началу слушаний список американских клиентов значительно возрос. Сам банк ранее утверждал, что речь идет лишь о нескольких сотнях клиентов из США.

В ответ на выдвинутые Вашингтоном обвинения UBS согласился выплатить 780 млн.долл. штрафа правительству США и сотрудничать по делу о налоговых махинациях, назвав имена американцев, нарушивших налоговое законодательство. Первый крупный клиент банка UBS был арестован в США в апр. нынешнего года по обвинению в уходе от уплаты налогов с помощью этого швейцарского банка. Однако правительство США требует раскрытия всех американских счетов.

Аналитики отмечают, что эта мера противоречит внутреннему законодательству Швейцарии, символизировавшей самую высокую в мире гарантию тайны и сохранности банковских вкладов. В

случае, если UBS не представит добровольно информацию о 52 тыс. подозреваемых клиентов, власти США готовы предпринять жесткие меры вплоть до замораживания активов банка на территории США. РИА «Новости», 13.7.2009г.

— Крупнейший швейцарский банк UBS AG пытается заключить мировое соглашение с властями США, чтобы не раскрывать информацию о 52 тыс. клиентов швейцарского банка, которые являются гражданами США и подозреваются в использовании офшорных счетов для уклонения от уплаты налогов, сообщило агентство Bloomberg.

Банк достиг договоренности с правительствами США и Швейцарии о переговорах в отношении мирового соглашения. Стороны подали заявление об отсрочке назначенного на понедельник слушания в федеральном окружном суде Майами. UBS и министерство юстиции США просят отложить слушание обстоятельств дела до 3-4 авг. на тот случай, если до этого времени они не достигнут мирового соглашения. Судья Алан Голд пока не вынес официального решения по этому вопросу.

«Отсрочка позволит вникнуть в ситуацию высокопоставленным представителям обоих правительств и продумать последствия этого разбирательства, — отмечает специалист по налогообложению юридической фирмы Kostelanetz&Fink LLP Брайан Скарлатос. — Символическое значение этого дела огромно. Это битва Кинг-Конга против Годзиллы — Налогового управления США против «банковской тайны».

Минюст США сообщил в воскресенье, что, каким бы ни было решение, «обязательным условием будет предоставление банком UBS информации о значительном числе клиентов банка Налоговому управлению США». Отсрочку слушания дела поддержали министерство юстиции и министерство иностранных дел Швейцарии. Банк выразил удовлетворение тем, что власти двух стран согласились вести переговоры.

Минюст США подал иск против UBS в фев. тек.г., обвинив крупнейший банк Швейцарии в содействии некоторым американским гражданам при сокрытии доходов. UBS согласился заплатить 780 млн.долл., чтобы избежать полномасштабного расследования его деятельности американскими регуляторами, и раскрыть информацию о более чем 250 счетах.

Однако американские власти потребовали выдачи информации о счетах 52 тыс. американских клиентов UBS, на что руководство банка ответило резким отказом. Дело в том, что швейцарским законодательством запрещается разглашение любых данных о состоянии банковских счетов клиентов. Власти Швейцарии прямо заявили, что не позволят руководству UBS открыть имена такого числа клиентов банка.

Банк помог американским налогоплательщикам увести от налогообложения от 15 млрд.долл. до 20 млрд.долл. Власти США готовы на крайние меры, включая замораживание активов банка на территории страны, если UBS не представит информацию о своих клиентах добровольно. Interfax, 13.7.2009г.

— Нефтетрейдер Gunvor договорился с синдикатом банков о привлечении однолетнего кредита объемом 600 млн.долл. и рефинансировании дебютного займа на 370 млн., размещенного в 2008г., говорится в сообщении компании.

Кредит предоставлен синдикатом из семнадцати банков, организаторами консорциума в этом

году выступили BNP Paribas и Credit Suisse. [www.oilru.com](http://www.oilru.com), 7.7.2009г.

— Сумма сделки по покупке Газпромбанком 100% акций Russische Kommerzial Bank (Цюрих) у ВТБ составила 91 млн.долл. Об этом говорится в финансовом отчете Газпромбанка за I кв. 2009г. по МСФО. Ранее стоимость актива не раскрывалась. Сделка была совершена в рамках оптимизации сети банков ВТБ в Западной Европе. Покупка получила одобрение регуляторов Швейцарии.

Russische Kommerzial Bank был создан в 1992г. и входил в сеть росзагранбанков, которая была куплена ВТБ в 2007г. Банк занимается коммерческим кредитованием и финансированием проектов, связанных с российской экономикой. Активы Russische Kommerzial Bank, по данным на конец 2008г., составляли 2,4 млрд. швейцарских франков (1,6 млрд. евро). [www.bfm.ru](http://www.bfm.ru), 2.7.2009г.

— Швейцарский банк UBS AG с крупнейшими в Европе потерями от кредитных операций привлечет 3,8 млрд. швейцарских франков (3,5 млрд.долл.) при помощи дополнительной эмиссии акций. Как говорится в сообщении банка, UBS выпустит и распространит среди небольшого числа институциональных инвесторов 293,26 млн. акций по цене 13 франков (12 долл.) за шт. При помощи допэмиссии UBS рассчитывает укрепить доверие к банку, при этом используя возможность, которые есть на рынке. При этом банк ожидает, что во II кв. тек.г. банк получит чистые убытки, сумма которых пока не раскрывается. Отчет банка ожидает 4 авг. с.г.

Швейцарский банк UBS AG, который является одной из крупнейших мировых финансовых компаний, действует на территории 50 стран мира. Он является одной из наиболее крупных жертв мирового финансового кризиса. K2Kapital, 26.6.2009г.

— Один из ведущих в Европе банков UBS объявил о размещении новых обыкновенных акций на 3,8 млрд. швейцарских франков (2,5 млрд. евро). В сообщении отмечается, что «ограниченному числу институциональных инвесторов» предлагаются 293,26 млн. акций по цене 13 франков (8,5 евро) за каждую. По итогам торгов накануне, 25 июня, бумаги UBS в Цюрихе подешевели на 6% до 13,97 франка. Как утверждает сам UBS, увеличение капитала требуется для укрепления доверия к банку.

UBS 26 июня предупредил о том, что банк может получить по итогам II кв. 2009г. чистые убытки — в связи с издержками на реорганизацию и расходами по обслуживанию долга. Банк добавил, что операционная эффективность в апр.-июне 2009г. выросла по отношению к I кв. Следующий финотчет UBS выйдет 4 авг. В I кв. этого года компании удалось снизить убытки в 6 раз до 1,98 млрд. франков (1,31 млрд. евро); операционная прибыль составила 4,97 млрд. франков (3,293 млрд. евро). Швейцарские власти хотят разделить на части два самых известных и крупных банка страны — UBS и Credit Suisse. [www.bfm.ru](http://www.bfm.ru), 26.6.2009г.

— Власти США и Швейцарии достигли соглашения по обмену банковской информацией, необходимой для борьбы с уклонением от уплаты налогов. Двустороннее соглашение с США — ключевой пункт в программе выхода Швейцарии из «серого списка» стран, не придерживавшихся до последнего времени норм ОЭСР в рамках оказания правовой помощи в налоговых делах.

В прошлую пятницу министерства финансов Швейцарии и США объявили о завершении пере-

говоров и о подписании предварительного соглашения об обмене данными в ходе расследований в рамках дел, связанных с уклонением от уплаты налогов. В настоящий момент власти Швейцарии предоставляют информацию только по делам о «налоговых обманах».

Подписание нового соглашения, которое открывает американским налоговикам швейцарские данные о подозреваемых в уклонении от уплаты налогов, ожидается в течение ближайших месяцев. Первый раунд переговоров с властями США прошел в Берне 28-30 апреля, второй — 16-18 июня в Вашингтоне, после чего и было достигнуто принципиальное соглашение.

Как известно, по результатам апрельского кризисного саммита G20 Швейцария была включена в так называемый «серый список» стран, формально присоединившихся к соглашениям об оказании правовой помощи в налоговых делах, но не выполняющих их на деле. Чтобы добиться перевода в «белый список» Швейцарии необходимо заключить 12 двусторонних соглашений о раскрытии информации. И хотя соглашение с США стало шестым после Дании, Норвегии, Франции, Мексики и Люксембурга, швейцарские комментаторы сходятся во мнении, что соглашение с США представляет особую важность в свете расследования минюстом США деятельности швейцарского банка UBS.

В фев. этого года банк UBS после почти годичного расследования согласился в обмен на прекращение дела выплатить США штраф 780 млн.долл. и предоставить следователям всю необходимую информацию о трехстах своих клиентах, недоплачивавших налоги. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 23.6.2009г.

— Средняя зарплата топ-менеджеров в испытывающих проблемы банках, таких как Merrill Lynch, UBS и Citigroup, выросла до 400 тыс. долл. в год, пишет Financial Times. Банки вынуждены поднимать зарплаты, чтобы сократить отток кадров в другие финансовые учреждения. Еще несколько месяцев назад, по данным издания, средняя зарплата составляла в этих банках 250 тыс. долл.

По словам руководителя рекрутинговой компании Hanover Search Патрика Филда (Patrick Field), UBS и Merrill Lynch потеряли в этом году четверть лучших своих сотрудников. Многие из этих людей ушли в активно развивающиеся сейчас Barclays, Credit Suisse и Deutsche Bank. [www.bfm.ru](http://www.bfm.ru), 22.6.2009г.

— США и Швейцария договорились о расширении обмена налоговой информацией до максимальных пределов, установленных профильной конвенцией ОЭСР. Как объявил в пятницу американский минфин, таков главный итог двусторонних переговоров о внесении изменений в соответствующее межправительственное соглашение 1996г. Переговоры проводились с апреля, официальное подписание итогового протокола должно состояться в ближайшие месяцы.

Министр финансов США Тимоти Гайтнер приветствовал достигнутое договоренность. «Наша администрация намерена пресекать офшорное уклонение от уплаты налогов, чтобы все американские налогоплательщики играли по одинаковым правилам», — заявил он. По его мнению, новый протокол «поможет положить конец эпохе офшорных счетов и инвестиций».

В пред.г. крупнейший в Швейцарии и Европе банк UBS был вынужден под сильнейшим нажи-



мом Вашингтона нарушить банковскую тайну и предоставить министру США данные на своих американских вкладчиков. Расследование предположений о том, что он помогал американским клиентам уклоняться от уплаты налогов, продолжается.

Минфин США в своем нынешнем пресс-релизе подчеркнул, что его действия находятся в русле решений антикризисного саммита лидеров «большой двадцатки» ведущих мировых держав. Он указал, что уже заключил беспрецедентное соглашение об обмене налоговой информацией с Гибралтаром, а также соглашение о расширении такого обмена с Люксембургом. Прайм-ТАСС, 22.6.2009г.

— Надзорный орган по финансовым рынкам Швейцарии (Finma) выступил с заявлением, предупреждающим об остаточных рисках, связанных с платежами и сделками с ценными бумагами, в отношении сведений о банковских клиентах.

В заявлении отмечается: «В ходе осуществления платежей и сделок с ценными бумагами, между банками и дилерами идет обмен информацией и сообщениями. Этот обмен информацией происходит во время осуществления международных и в некоторых случаях внутренних платежей и сделок с ценными бумагами, а также при запросах информации через систему Swift. Это необходимо как средство упрощения связей между всеми банками и обеспечения аккуратной обработки клиентских транзакций. Защита данных обеспечивается в соответствии со строгими стандартами защиты данных, которых придерживается Swift.

Swift хранит данные за границей. Вплоть до 2012г. эти данные будут храниться в Нидерландах и в США, а с 2012 и впредь они будут храниться в Швейцарии и в Нидерландах. По техническим причинам не было возможности разработать экономически выполнимую, практичную альтернативу системе Swift, которая могла использоваться для всех внутренних платежей и сделок с ценными бумагами».

«Данные, хранимые за границей, больше не находятся под защитой швейцарского закона и могут быть переданы иностранным властям в соответствии с нормативными актами страны, где хранятся клиентские данные. Ввиду остаточного риска, который эти обстоятельства влекут за собой, Ассоциация банкиров Швейцарии, по согласованию с Finma и федеральным комиссаром по защите данных, выпустила общее уведомление относительно клиентской информации с подробным руководством, объясняющим, как работает система, и значение новой сети обмена налоговой информацией Швейцарии для банковских платежей. Этот документ доступен на вебсайте Ассоциации банкиров Швейцарии». www.Roche-Duffay.ru, 22.6.2009г.

— Правительство Швейцарии ведет переговоры по поводу своих инвестиций в UBS AG с различными сторонами, сообщило министерство финансов страны. Другие мировые банки начинают возвращать государственные средства. UBS, видимо, тоже хочет побыстрее освободиться от государственного вмешательства, но аналитики полагают, что правительство Швейцарии будет проявлять осторожность до тех пор, пока не удостоверится, что банк вновь твердо стоит на ногах. В окт. пред.г. правительство решило предоставить крупнейшему швейцарскому банку необходимые ему 6 млрд.

швейцарских франков в обмен на конвертируемые облигации, которые обеспечат ему долю в компании в 9,3%. Срок запрета на конверсию истек во вторник.

Министерство финансов сообщило, что рассматривает различные «возможные сделки» в переговорах с несколькими сторонами, а правительство примет решение в надлежащее время. Ведомство повторило, что правительство намерено участвовать в судьбе банка только ограниченный период времени, а его основные цели — это обеспечение стабильности финансовой системы и максимально возможное возмещение государственных инвестиций.

«Конверсия, определенно, случится скоро. Но одна сторона не заинтересована в том, чтобы это продолжалось, т.к. это вызывает неопределенность, — сказала аналитик Vontobel Тереза Нильсен. — Вопрос не в том, будет ли правительство конвертировать, а в том, когда и как».

UBS был вынужден принять государственную помощь, после того как масштабные инвестиции в рискованные американские активы заставили банк списать миллиарды и привели к тому, что в 2008г. он понес крупнейшие годовые убытки в корпоративной истории Швейцарии. www.banki.ru, 10.6.2009г.

— Вчера ВТБ сообщил о продаже 100% акций своей швейцарской «дочки» — Русского коммерческого банка (Russische Kommerzial Bank AG) — в пользу Газпромбанка. Сумма сделки составила до 100 млн.долл. Как пояснили в Газпромбанке, банк приобретен для обслуживания экспортно-импортных операций крупнейших российских предприятий.

По данным ВТБ, на 31 дек. 2008г. активы Russische Kommerzial Bank AG составляли 2,4 млрд. швейцарских франков, кредиты и прочие средства, предоставленные клиентам, — 1,8 млрд. швейцарских франков, акционерный капитал — 101 млн. швейцарских франков. Russische Kommerzial Bank AG создан в 1992г. в Цюрихе. Основные направления деятельности банка — коммерческое кредитование и торговое финансирование проектов, связанных с российской экономикой, а также обслуживание международной торговли. Главным акционером ВТБ с долей в 77,5% является правительство России. Остальные 22,5% акций обращаются на РТС и ММВБ, а также на Лондонской фондовой бирже в форме GDR.

Как сообщила пресс-служба ВТБ, в рамках оптимизации сети дочерних банков в Западной Европе банк вышел из состава акционеров Russische Kommerzial Bank, и сделка уже одобрена регулирующими органами Швейцарии. По словам источника РБК daily в ВТБ, Газпромбанк был заинтересован в покупке Русского коммерческого банка, поскольку «исторически большинство операций, совершаемых через этот банк, приходится на «Газпром». Он не стал раскрывать сумму сделки, отметив, что она оценивается в пределах 100 млн.долл. По словам представителя Газпромбанка, Русский коммерческий банк приобретен для банковского сопровождения экспортно-импортных и инвестиционных операций крупнейших российских предприятий.

По оценкам начальника отдела анализа рынка акций банка «КИТ-Финанс» Марии Кальварской, сумма сделки может составить от 85 млн. до 110

млн.долл. с учетом размера его капитала на начало года. «Russische Kommerzial Bank позиционировал себя как банк, работающий с клиентами, которым интересно делать бизнес в России», — добавила Мария Кальварская. По ее мнению, поэтому Газпромбанк и проявил интерес к покупке банка в Цюрихе.

По словам аналитика банка «Траст» Максима Бирюкова, в данном случае сделка вряд ли имеет рыночный характер. «Скорее номинальный, поскольку и Газпромбанк, и ВТБ являются, по сути, государственными, и эту сделку можно рассматривать как переключивание актива из одного государственного кармана в другой, — считает Максим Бирюков. — У Газпромбанка в отличие от ВТБ нет обширной сети за границей. Думаю, эта сделка направлена на то, чтобы восполнить этот пробел и обеспечить обслуживание европейских проектов как самого Газпромбанка, так и «Газпрома». [www.ltd-llc.com](http://www.ltd-llc.com), 10.6.2009г.

— Правительство Швейцарии ведет переговоры по поводу своих инвестиций в UBS AG с различными сторонами, но еще не решило, конвертировать ли облигации в акции или продать их, сообщило во вторник министерство финансов. Другие мировые банки начинают возвращать государственные средства. UBS, видимо, тоже хочет побыстрее освободиться от государственного вмешательства, но аналитики полагают, что правительство Швейцарии будет проявлять осторожность до тех пор, пока не удостоверится, что банк вновь твердо стоит на ногах.

В окт. пред.г. правительство решило предоставить крупнейшему швейцарскому банку необходимые ему 6 млрд. швейцарских франков в обмен на конвертируемые облигации, которые обеспечат ему 9,3-процентную долю в компании. Срок затора на конверсию истек во вторник.

Министерство финансов сообщило, что рассматривает различные «возможные сделки» в переговорах с несколькими сторонами, а правительство примет решение в надлежащее время. Министерство повторило, что правительство намерено участвовать в судьбе банка только ограниченный период времени, а его основные цели — это обеспечение стабильности финансовой системы и максимально возможное возмещение государственных инвестиций.

«Конверсия определенно случится скоро. Ни одна сторона не заинтересована в том, чтобы это продолжалось, т.к. это вызывает неопределенность, — сказала аналитик Vontobel Тереза Нильсен. — Вопрос не в том, будет ли правительство конвертировать, а в том, когда и как».

UBS был вынужден принять государственную помощь после того, как масштабные инвестиции в рискованные американские активы заставили банк списать миллиарды и привели к тому, что в 2008г. он понес крупнейшие годовые убытки в корпоративной истории Швейцарии. [Reuters](http://Reuters), 9.6.2009г.

— Газпромбанк стал владельцем 100% акций Russische Kommerzial Bank в Цюрихе, сообщается в пресс-релизе ВТБ, который ранее владел швейцарским банком. Сделка была совершена в рамках оптимизации сети банков ВТБ в Западной Европе. Покупка прошла одобрение регуляторами Швейцарии.

Russische Kommerzial Bank был создан в 1992г. и входил в сеть росзагранбанков, которая была ку-

плена ВТБ в 2007г. Банк занимается коммерческим кредитованием и финансированием проектов, связанных с российской экономикой. Активы Russische Kommerzial Bank, по данным на конец 2008г., составляли 2,4 млрд. швейцарских франков (1,6 млрд. евро). [www.bfm.ru](http://www.bfm.ru), 9.6.2009г.

— В Швейцарии работают 154 иностранных банка. В 2008г. их совокупная прибыль сократилась на 31 процент. Объемы капиталов и стоимость имущества, находящегося у них в управлении сократились на одну пятую часть до 940 млрд. франков.

По словам исполнительного директора Объединения иностранных банков в Швейцарии (Verband Auslandbanken in der Schweiz) Мартина Маурера (Martin Maurer), сказанным им в интервью швейцарскому новостному portalу Свиссинфо, «год 2008 будет весьма скромным на результаты годом для иностранных банков в Конфедерации». Он проинформировал так же, что общий оборот этих банков уменьшился в 2008г. на 10%. В области процентов на выданные кредиты они еще смогли увеличить оборот на 10%, однако оборот иностранных банков в Швейцарии в области комиссионных и торговых операций сократился соответственно на 14 и 22%.

Президент Объединения иностранных банков в Швейцарии Альфредо Гизи (Alfredo Gysi) не считает такое развитие катастрофой, однако подчеркивает, что в ходе кризиса многие крупные банки сменили своего владельца. Fortis Bank перешел во владение банка BNP Paribas, а Dresdner Bank был поглощен банком Commerzbank. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 28.5.2009г.

— Решение принято окончательно: Швейцария примет приглашение министра финансов Германии Пеера Штайнбрюка и будет среди участников неформальной встречи стран-членов ОЭСР 23 июня в Берлине по вопросу «финансовых оазисов».

Как сообщило вчера швейцарское министерство финансов, в этой встрече примет участие президент Швейцарии в 2009г. Ханс-Рудольф Мерц. На встрече предполагается продолжить дискуссию относительно возможных мер воздействия против «некооперативных налоговых оазисов», начавшаяся в окт. пред.г. в Париже. Тогда, как известно, Штайнбрюк пригрозил применить против Швейцарии политику «кнута и пряника» в случае, если она не изменит свой налоговый курс. После апрельского саммита Большой Двадцатки в Лондоне Швейцария вместе с членами ЕС Австрией, Люксембургом и Бельгией была помещена в «серый список» «некооперативных» государств.

Чтобы исчезнуть из этого списка, Швейцария должна заключить договора об избежании двойного налогообложения еще как минимум с 12 государствами, причем эти договора должны, что касается прозрачности банковских данных и формата обмена банковской информацией, соответствовать стандартам ОЭСР. Всего на данный момент готовности подписать такие договора со Швейцарией проявили 23 страны. Два договора, как сообщает швейцарское министерство финансов, уже парафированы и полностью соответствуют стандартам ОЭСР. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 26.5.2009г.

— Швейцарские банки будут по американскому образцу подвергнуты так называемому стресс-тесту. Швейцарское ведомство по надзору за финан-

совыми рынками Finma проверит, насколько банки Конфедерации подготовлены к самому худшему сценарию развития кризиса.

По сообщению газеты NZZ am Sonntag швейцарское ведомство по надзору за финансовыми рынками Finma хочет проверить, как поведут себя крупнейшие банки Швейцарии, если, теоретически, они не получают обратно четыре процента всех выданных ими кредитов. Общая сумма таких невозвратов составила бы 50 млрд. франков. Некоторые банки подозревают, что по результатам этой проверки Finma введет более жесткие нормы, касающиеся объемов собственных средств банков.

Эксперты оценивают в качестве опасного то обстоятельство, что многие банки прибегают сейчас к неверным стратегиям в области рефинансирования выданных ими кредитов: короткие деньги сейчас очень дешевы вследствие снижения швейцарским Национальным банком ставки рефинансирования, длинные деньги значительно дороже, поскольку рынок пытается заранее компенсировать инфляцию. Банки вынуждены сейчас, занимая деньги, платить большие рискованные надбавки. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 25.5.2009г.

— Чистая прибыль одного из ведущих в мире поставщиков товаров класса люкс Compagnie Financiere Richemont SA за 2008/9 фин.г., завершившийся 31 марта, снизилась на 31% до 1,08 млрд. евро, против 1,56 млрд. евро, полученных за предыдущий финансовый год. Об этом говорится в опубликованном финотчете швейцарского холдинга.

Продажи Richemont за отчетный год выросли на 2% до 5,42 млрд. евро, операционная прибыль сократилась на 12% до 982 млн. евро. «В мировой экономической картине очень мало позитивных черт», — отметил председатель совета директоров Richemont Йохан Руперт (Johann Rupert).

14 мая компания объявила о том, что в конце 2009г. в отставку уйдет ее главный исполнительный директор, Норберт Плат (Norbert Platt), который занимал этот пост 5 лет, а до этого 17 лет руководил производством часов Montblanc. Одновременно же компания заявила о продлении программы обратного выкупа акций: до мая 2011г. планируется приобрести еще до 5,4 млн. собственных обыкновенных акций.

Группа Financiere Richemont SA образована в 1988г., объединяет производителей ювелирных изделий, часов, письменных принадлежностей — Cartier, Van Cleef & Arpels, Piaget, Vacheron Constantin, Ralph Lauren, Jaeger-LeCoultre, Alfred Dunhill, IWC, Panerai, Montblanc и другие.

Третий по величине в мире производитель ювелирных изделий, итальянская Bulgari SpA 13 мая сообщила о I кв.ых убытках за последние 10 лет. По итогам 2008г. Bulgari заработала 82,9 млн. евро. [www.bfm.ru](http://www.bfm.ru), 14.5.2009г.

— Швейцарский банк семьи Ротшильдов Banque Privée Edmond de Rothschild начал привлекать клиентов, заявляя, что не инвестировал в финансовую пирамиду американского афериста Бернарда Мэдоффа. Об этом сообщает Bloomberg. Благодаря избранной тактике финансовая организация, которой исполнилось более 250 лет, в I кв. 2009г. сумела увеличить размер активов на 1,7 млрд. швейцарских франков (1,5 млрд.долл.).

Швейцарские банки Pictet & Cie и Mirabaud & Cie, расположенные в Женеве, также начали ис-

пользовать в своих рекламных кампаниях заявления о том, что они не инвестировали в фонд Мэдоффа, а значит их клиенты ничего не потеряли на финансовых махинациях американского афериста. Не исключено, что в ближайшее время, число банков, рекламирующих себя, как не инвестировавших в фонд Мэдоффа, увеличится.

Как уточняет Bloomberg, в Женеве работают по меньшей мере 8 банков, которые инвестировали в фонд Madoff Securities 10 млрд. швейцарских франков (8,8 млрд.долл.). В отношении этих организации клиенты уже начали готовить судебные иски за халатность и неспособность проверить финансовое состояние фонда, в который инвестировались средства. Несколько менеджеров швейцарского инвестиционного фонда Aurelia Finance уже были оштрафованы за рискованные вложения.

Фонд Madoff Securities был создан в начале 1960гг. и в течение длительного времени считался одним из самых надежных на Уолл-стрит. В дек. 2008г. выяснилось, что фонд более 20 лет работал по «схеме Понци»: клиенты получали доход от инвестиций за счет вложений новых клиентов. Сейчас фонд Мэдоффа находится в стадии ликвидации. Временный управляющий пока обнаружил на счетах Madoff Securities более млрд.долл., которые пойдут на компенсацию бывшим клиентам.

В общей сложности потери клиентов Madoff Securities были оценены в 65 млрд.долл. Основатель фонда Бернард Мэдофф в дек. пред.г. был арестован и находился под домашним арестом до марта 2009г., когда был переведен в тюрьму. Это произошло после того, как он признал свою вину по всем 11 пунктам обвинения, включая отмывание денег и создание международной финансовой пирамиды. Теперь его ожидает многомиллионный штраф и тюремное заключение сроком до 150 лет. [RosInvest.com](http://RosInvest.com), 8.5.2009г.

— Чистая прибыль крупнейшего страховщика в Швейцарии — компании Zurich Financial Services — снизилась в I кв. 2009г. на 75% — до 362 млн.долл. по сравнению 1,43 млрд.долл. за аналогичный период пред.г., говорится в отчете компании. Страховщик объясняет это значительными списаниями и инвестиционными потерями. Операционная прибыль в янв.-марте сократилась на 40% — до 1,06 млрд.долл.

По словам главы компании Джеймса Широ (James Schiro), Zurich Financial удалось сохранить прибыльность на протяжении всего периода финансового кризиса благодаря приобретениям в России, Бразилии и Испании. В середине апр. швейцарская компания договорилась купить бизнес AIG по страхованию автомобилей в США. Сумма сделки составила 1,9 млрд.долл. [www.bfm.ru](http://www.bfm.ru), 7.5.2009г.

— Чистый убыток крупнейшего швейцарского банка UBS в I кв. 2009г. составил 1,975 млрд. швейцарских франков (1,74 млрд.долл.) против чистого убытка в 11,617 млрд. франков (10,237 млрд.долл.) годом ранее, говорится в опубликованном заявлении банка. Сокращение чистого убытка объясняется снижением расходов банка.

В апр. гендиректор кредитной организации Освальд Грюбель (Oswald Grubel) сообщил, что прогнозируемые по итогам I кв. убытки UBS составят 2 млрд. франков (1,76 млрд.долл.). Операционная прибыль компании в I кв. составила 4,97 млрд. швейцарских франков (4,38 млрд.долл.) против

операционного убытка в 4,034 млрд. франков (3,55 млрд.долл.) в I кв. пред.г.

Чистый убыток UBS в расчете на акцию в I кв. составил 0,57 швейцарского франка (0,5 долл.) против чистого убытка в 5,27 франка (4,64 долл.) годом ранее.

В заявлении финансовая организация подтвердила намерение осуществить ряд мер, направленных на снижение расходов. В середине апреля банк заявил о намерении осуществить программу по сокращению расходов, которая поможет к концу 2010г. сэкономить 3,5-4 млрд. франков (3,1-3,5 млрд.долл.). Сообщалось о намерении сократить 9 тыс. сотрудников.

UBS 11 марта сообщил о пересмотре финансовой отчетности за 2008г. в связи с урегулированием конфликта с налоговыми органами США, которым UBS согласился выплатить штраф в 780 млн.долл.

По пересмотренным данным, чистый убыток банка в минувшем году составил 20,89 млрд. швейцарских франков (18,1 млрд.долл.) против убытка в 5,25 млрд. франков (4,55 млрд.долл.) в предшествовавшем году. Ранее банк заявлял о рекордных в истории швейцарского банковского сектора убытках по итогам года в 19,7 млрд. франков (17,07 млрд.долл.).

Общий объем активов банка по итогам 2008г. составил 2,06 триллиона швейцарских франков (1,78 триллиона долл.), что на 11% ниже аналогичного показателя, достигнутого годом ранее – 2,27 триллиона франков (1,97 триллиона долл.).

В начале марта банк заявил о том, что в рамках продолжающихся перестановок в своем руководстве заменит председателя совета директоров Петера Кюрера на Каспара Филлигера (Kaspar Villiger), дважды занимавшего пост президента страны и возглавлявшего министерство финансов. Кюрер являлся председателем совета директоров UBS на протяжении 12 месяцев, за которые стоимость акций банка упала на 68%.

В конце фев. совет директоров UBS отправил в отставку гендиректора Марселя Рохнера (Marcel Rohner) и назначил на этот пост занимавшего аналогичную должность в банке Credit Suisse Освальда Грюбеля.

В середине фев. UBS согласился выплатить штраф правительству США в 780 млн.долл. и сотрудничать по делу о налоговых махинациях, назвав имена клиентов, нарушивших налоговое законодательство. В заявлении министерства юстиции США по этому поводу указывалось, что «UBS AG согласился на отсрочку уголовного преследования по обвинению в мошенничестве против США, препятствуя деятельности налогового управления минюста». «В рамках отсрочки уголовного преследования UBS, руководствуясь приказом со стороны швейцарского органа по надзору за финансовым рынком, согласился немедленно предоставить правительству США данные об американских клиентах банка, проводивших трансграничные операции».

В нояб. пред.г. американский суд обвинил одного из топ-менеджеров крупнейшего швейцарского банка UBS в уклонении от уплаты налогов.

По данным налогового управления министерства юстиции США, Рауль Вейл и другие высокопоставленные сотрудники банка UBS с 2002 по 2007г. вывели из-под налогообложения 20 млрд.долл. С 2002 по 2007г. клиентами мошенников стали 20 тысяч граждан США. РИА «Новости», 5.5.2009г.

– Чистые убытки ведущего швейцарского банка UBS AG в I кв. 2009г. сократились в 6 раз и составили 1,975 млрд. швейцарских франков (1,308 млрд. евро) по сравнению с убытками в 11,6 млрд. швейцарских франков (7,685 млрд. евро), полученными за аналогичный период 2008г., говорится в финансовом отчете банка.

Выручка UBS за отчетный квартал упала в 2,7 раза – до 7,6 млрд. швейцарских франков (5,035 млрд. евро) против 20,2 млрд. швейцарских франков (13,383 млрд. евро) в янв.-марте 2008г. Операционная прибыль увеличилась в I кв. 2009г. на 5,8% до 4,970 млрд. швейцарских франков (3,293 млрд. евро) по сравнению с 4,696 швейцарских франков (3,111 млрд. евро) за аналогичный период годом ранее. UBS прогнозировал получение убытка в I кв. тек.г. в 2 млрд. швейцарских франков (1,325 млрд. евро). www.bfm.ru, 5.5.2009г.

– Крупнейший банк Швейцарии по объему активов UBS AG завершил I кв. 2009г. с чистым убытком в 1,98 млрд. швейцарских франков (1,75 млрд.долл.) по сравнению с убытком в 11,6 млрд. швейцарских франков за аналогичный период 2008г., отмечается в пресс-релизе финкомпании. Убыток банка в прошлом квартале был связан со значительными списаниями по рискованным позициям и неликвидным активам.

Чистый процентный доход банка увеличился до 1,9 млрд. франков. Операционные расходы банка сократились на 1% – до 6,53 млрд. швейцарских франков. Руководство UBS объявило об увольнении 7,5 тыс. работников, замене двух членов исполнительного совета и продаже бизнеса банка в Бразилии с целью восстановления прибыльности фингруппы.

Достаточность капитала первого порядка (Tier 1) UBS по итогам янв.-марта составляет 10,5%. С начала года акции UBS подорожали на 5,9% на торгах в Швейцарии. Рыночная капитализация банка составляет 46,2 млрд. швейцарских франков. Credit Suisse Group AG увеличил стоимость своих бумаг с начала года на 57% и обошел UBS в гонке за первое место в Швейцарии по величине капитализации. Interfax, 5.5.2009г.

– Швейцария надеется, что подписание нового соглашения об избежании двойного налогообложения с США приведет к прекращению нынешнего судебного процесса против швейцарского банковского гиганта UBS.

Во время недавней встречи Международного валютного фонда и Всемирного банка в Вашингтоне, президент и министр финансов Швейцарии Ганс-Рудольф Мерц убеждал министра финансов США Тимоти Гейтнера отозвать иск против UBS, сказав, что это обеспечит одобрение нового договора об избежании двойного налогообложения в швейцарском парламенте, и гарантирует положительный результат в случае общенационального референдума.

Предполагается, что министр финансов США Тимоти Гейтнер рассмотрит предложение Швейцарии. Есть надежда, что сторонами все-таки удастся договориться. Официальные лица Швейцарии и США встретятся в Берне на этой неделе с целью проведения первого раунда переговоров по новому договору об избежании двойного налогообложения. www.Roche-Duffay.ru, 4.5.2009г.

– Крупнейший швейцарский банк UBS не будет раскрывать информацию о своих клиентах из

США, т.к. это противоречит законам Швейцарии, передает Bloomberg. Американские власти подозревают банк в том, что он помогал более чем 50 тыс. гражданам США уклоняться от уплаты налогов с использованием счетов в UBS. По сведениям налоговиков сумма, с которой были недополучены налоги, составляет почти 15 млрд.долл.

Однако в документах, которые адвокаты банка направили в суд Майами, говорится, что истец не представил никаких свидетельств, на основании которых UBS может открыть тайну вкладов. Банк поддерживает и правительство Швейцарии. «Законы Швейцарии запрещают предоставлять конфиденциальную информацию иностранным правительствам в случае, когда запрос поступил не по особым межправительственным каналам», — говорится в заявлении швейцарского правительства.

UBS недавно договорился с властями США о выплате в штрафа в 780 млн.долл., чтобы избежать расследования в отношении американских клиентов банка, которых подозревают в сокрытии доходов и уходе от налогов. www.bfm.ru, 1.5.2009г.

— Швейцария предложила США заключить соглашение об обмене налоговой информацией в обмен на отказ американских властей от претензий к банку UBS. С таким предложением выступил президент Швейцарии Ханс-Рудольф Мерц на встрече с минфином США Тимоти Гайтнером.

Правительство Швейцарии отметило, что налоговый договор будет очень трудно провести через парламент, если расследование в отношении UBS не прекратится, сообщает швейцарская газета NZZ. По словам президента Швейцарии, Гайтнер проявил понимание швейцарской позиции, но пока воздержался от определенного ответа. В минфине США считают, что Гайтнеру будет трудно повлиять на проходящее юридическое разбирательство. Американское министерство юстиции и налоговое ведомство Internal Revenue Service (IRS) требуют от UBS раскрытия информации о 52 тыс. клиентов, которых американские власти подозревают в уклонении от уплаты налогов. UBS согласился передать банковские данные 300 чел. Американское процессуальное законодательство предоставляет Швейцарии возможность изложить перед судом свое видение ситуации.

Швейцария как страна не становится одной из участниц этого разбирательства, как подтвердил в своем специальном коммюнике швейцарский департамент (министерство) юстиции. По мнению швейцарской стороны, требования американцев нарушают как существующий между двумя странами договор об избежании двойного налогообложения (ДДН), так и швейцарский суверенитет. ДДН уже содержит в себе положения, регулирующие обмен налоговой информацией между заключившими его сторонами. Действуя вне рамок этого договора, США нарушают его, считают в швейцарском департаменте юстиции.

Официальный Берн указывает, что требование раскрытия информации о счетах клиентов, которых американские власти подозревают в уклонении от уплаты налогов, нарушает суверенитет Швейцарии, поскольку все соответствующие данные находятся на ее территории. Такие требования к UBS равны принуждению банка к нарушению швейцарских правовых норм. www.ruswiss.ch, 1.5.2009г.

— Швейцарский банк UBS сообщил в четверг о сокращении штата своих сотрудников в США на 2

тыс.чел. Это часть глобальной стратегии увольнений, объявленной в апр. 2009г., передает Reuters. «Я подтверждаю увольнение 2 тыс.чел. из 30 тыс., работающих в американском филиале UBS», — заявил официальный представитель банка Андреас Керн (Andreas Kern). Все увольнения придутся на подразделение по управлению частным капиталом.

Недавно назначенный исполнительный директор швейцарского банка Освальд Грюбель (Oswald Gruebel) объявил о плане по сокращению 8,7 тыс. рабочих мест до конца 2010г. «UBS стремится реализовать существенное сокращение расходов во всех областях своей деятельности. Масштабные увольнения сотрудников, к сожалению, также неизбежны», — говорилось в официальном сообщении банка. Сокращение сотрудников вкуче с уменьшением затрат на маркетинг, рекламу, консалтинг и спонсорство позволят UBS получить к концу 2010г. дополнительно 4 млрд. франков (3,48 млрд.долл.). Источник — banki.ru RosInvest.com, 30.4.2009г.

— Очередная встреча министров финансов стран ОЭСР по вопросам «налоговых оазисов», назначенная на июнь в Берлине может вновь пройти без участия Швейцарии. Представитель министерства финансов Германии Ж. Швамбергер заявила 19 апреля, что министр финансов Германии

П. Штайнбрюк не намерен направлять приглашение швейцарской стороне. Свою позицию минфин Германии обосновывает тем, что в Берлине планируется продолжить дискуссию, начатую на встрече министров финансов в Париже в окт. 2008г. Швейцария в данной встрече участие не принимала. По информации минфина Швейцарии, швейцарская сторона еще не приняла решение о необходимости участия во встрече в Берлине. Госсекретарь по экономике Швейцарии Ж.-Д. Гербер заявил, что, несмотря на существующие разногласия между Швейцарией и ОЭСР (публикация списков налоговых оазисов), речь о выходе Швейцарии из ОЭСР не идет. www.economy.gov.ru, 30.4.2009г.

— Швейцария обратилась к США с предложением закрыть судебное разбирательство в отношении банка UBS в обмен на заключение нового налогового соглашения между двумя странами, передает Dow Jones. Президент Швейцарии Ханс-Рудольф Мерц после встречи с министром финансов США Тимоти Гейтнером заявил, что американская сторона, по всей видимости, поняла позицию Швейцарии, однако не дала конкретного ответа, обещав рассмотреть предложение.

В начале апреля сообщалось, что Швейцария начнет переговоры с США по существующему договору о двойном налогообложении в конце апреля. Обсуждения этого вопроса с США являются ключевыми в свете расследования по делу об уплате налогов, в котором фигурируют крупнейший швейцарский банк UBS. Расследование заставило Берн предоставить конфиденциальную информацию о своих клиентах Вашингтону. RosInvest.com, 28.4.2009г.

— Ни в одной стране мира конкуренция между банками не ощущается так остро, как в Швейцарии. Среди местных финансовых институтов ноздря в ноздю идут Credit Suisse и UBS. Десятилетиями впереди оказывался UBS, но теперь на первое место вышел его главный конкурент.

Credit Suisse начал текущий год с неожиданного успеха. Чистая прибыль банка благодаря инвестиционному подразделению составила 1,3 млрд. евро. В аналогичном периоде пред.г. примерно такой же сумме равнялись его убытки. «Мы верим в хорошие перспективы бизнеса Credit Suisse», — заявил глава правления банка Бреди Дуган. Он выразил свое удовлетворение тем, какие результаты дали принятые в пред.г. меры, в т.ч. сокращение расходов и увеличение основного капитала. В последнем квартале 2008г. концерн списал 2,1 млрд. евро на высокорискованные бумаги. Доходы от основных направлений деятельности банка выросли с янв. по март до 6,3 млрд. евро. В аналогичном периоде пред.г. они составили лишь 1,9 млрд. евро. Направление по обслуживанию частных лиц достигло прибыли до налогообложения в 650 млн. евро, что на 25% меньше, чем за первые три месяца пред.г.

А вот прибыль до налогообложения инвестиционного подразделения, напротив, увеличилась до 1,58 млрд. евро. В I кв. пред.г. это направление понесло убытки в 2,2 млрд. евро. Инвестиционному направлению, кроме того, удалось увеличить рыночную долю и доходы. Подразделение по управлению активами, как и раньше, продемонстрировало убытки до налогообложения.

Эти цифры доказывают, что Credit Suisse переносит экономический кризис куда легче, чем его конкурент UBS. В отличие от главного соперника Credit Suisse не потребовалась помощь от государства и Швейцарского национального банка. Дело в том, что Credit Suisse в 2005г. вложил гораздо меньше средств в высокорискованное инвестиционное подразделение в США, чем UBS. Марсель Оспель, возглавлявший тогда UBS, был ярким сторонником увеличения инвестиций. Поэтому UBS переводил в США высокие прибыли, полученные от управления активами, чтобы соперничать с местными гигантами Goldman Sachs и JP Morgan. Но в результате такая стратегия не оправдала себя, и UBS переживает весьма тяжелые времена, пытаясь решить проблемы с помощью санации. Некоторые подразделения банка, например бразильское, уже проданы, продажа других не за горами. Кроме того, персонал UBS ожидают дальнейшие увольнения. Руководство банка уже объявило о сокращении 8 700 рабочих мест. [www.banki.ru](http://www.banki.ru), 24.4.2009г.

— 1 млрд. 700 млн.долл. заработал банк Credit Suisse по итогам I кв. тек.г. Эти данные вдвое превзошли ожидания экспертов, опрошенных Bloomberg. Вернуться к прибыльности, крупнейшему банку Швейцарии удалось за счет улучшения результатов в подразделении инвестиционного банкинга.

Для того, чтобы выйти в плюс после убытков почти в 2 млрд.долл. за аналогичный период пред.г., Credit Suisse, пришлось сократить более пяти тысяч человек и оптимизировать инвестиционный бизнес. Сейчас банк намного опережает своего основного конкурента — UBS. Такое мнение в эфире ВВС высказал банковский аналитик компании Тауэр Груп Ральф Силва: «Если бы пять лет назад вы мне сказали, что Credit Suisse когда-нибудь достигнет размеров UBS, я бы только посмеялся над вами. А сейчас они почти вдвое больше соперника. Я искренне верю, что Credit Suisse будет доминировать на рынке Швейцарии, по

крайней мере, в ближайшее лет десять. Потому что они развиваются намного быстрее UBS. У них высокая капитализация и очень сильная клиентская база».

Credit Suisse серьезно расширил клиентскую базу, благодаря скандалу вокруг UBS. Напомню, что в фев. последний согласился раскрыть США имена 250 клиентов. По данным властей, банк помогал уходить от налогов богатым американцам, зарабатывая на этом 200 млн.долл. в год. Решение UBS раскрыть имена своих клиентов, подверглось ожесточенной критике со стороны участников рынка. В результате руководство UBS было вынуждено уйти в отставку, но доверия к банку это не вернуло.

Если Credit Suisse заработал 1,7 млрд.долл., то UBS столько же потерял. Об этом говорится в прогнозах банка. Убытки связаны с оттоком средств из подразделения по управлению активами и списаниями, общая сумма которых — 50 млрд.долл. Это втрое больше, чем у Credit Suisse. Прайм-ТАСС, 23.4.2009г.

— Чистая прибыль швейцарского банка Credit Suisse в I кв. тек.г. составила 2 млрд. 6 млн. франков (1,72 млрд.долл.) против чистого убытка в 2 млрд. 148 млн. франков (1,84 млрд.долл.) в аналогичном периоде пред.г. Такие данные содержатся в финансовом отчете банка.

Объем чистой выручки Credit Suisse в отчетном квартале вырос в 2,7 раза, до 8 млрд. 106 млн. франков (7,95 млрд.долл.) по сравнению с 3 млрд. 2 млн. франков (2,57 млрд.долл.) годом ранее. Прибыль Credit Suisse до уплаты налогов составила 1 млрд. 567 млн. франков (1,34 млрд.долл.) против убытков в 2 млрд. 538 млн. франков (2,17 млрд.долл.) в I кв. 2008г. Численность сотрудников банка за год сократилась на 2 тыс.чел., до 46,7 тыс., следует из отчета. [www.bfm.ru](http://www.bfm.ru), 23.4.2009г.

— Один из ведущих баков Швейцарии — Credit Suisse выплатит своим клиентам компенсацию в 150 млн. швейцарских франков (128,4 млн.долл.), потерявшим средства в результате обесценившихся вложений в финансовые продукты американского инвестбанка Lehman Brothers, говорится в материалах банка.

Соответствующее соглашение было достигнуто между Credit Suisse и швейцарской Федерацией защиты потребителей (Federation Romande des Consommateurs). Банк компенсирует 50-70% номинальной стоимости финансового продукта Lehman Brothers. Выплаты получат свыше 3700 чел., вложения которых в Credit Suisse на 31 авг. 2008г. достигали величины в 500 тысяч швейцарских франков (427,7 тысяч долл.) и которые инвестировали в американские ценные бумаги не менее 20% от этого капитала. В первую очередь, деньги получают клиенты банка, инвестировавшие свыше 50% своего капитала в финансовые продукты Lehman Brothers.

Чистые убытки Credit Suisse по итогам 2008г. составили 8 млрд. 218 млн. швейцарских франков (7,05 млрд.долл.) против чистой прибыли в 7 млрд. 760 млн. швейцарских франков (6,66 млрд.долл.) годом ранее. [www.bfm.ru](http://www.bfm.ru), 21.4.2009г.

— Крупнейший швейцарский банк UBS сообщил, что в I кв. тек.г. понес убыток в 1,8 млрд.долл. Кроме того, как пишет в четверг газета «Коммерсант», из-за согласия банка выдать американским властям данные по некоторым своим

клиентам, уклонявшимся от уплаты налогов, состоятельные клиенты UBS вывели из-под его управления 20 млрд.долл. UBS, больше других европейских банков пострадавший от финансового кризиса (18,3 млрд.долл. только в пред.г.), сообщил, что одной из причин убытков стали новые списания стоимости активов на 3,9 млрд. франков (3,4 млрд.долл.).

Еще одной причиной убыточного I кв. для UBS стал существенный отток средств состоятельных клиентов на сумму 23 млрд. франков (20,1 млрд.долл.) из подразделения Wealth Management & Swiss Bank, которое управляет средствами частных клиентов, находящихся вне США. Сам банк поясняет: «Отток средств был зафиксирован в основном после того, как было объявлено о соглашении с властями США в связи с расследованием наших операций для американских частных клиентов». В конце фев. UBS в обмен на прекращение расследования со стороны властей США согласился предоставить им информацию о своих американских клиентах, которые, пользуясь услугами швейцарского банка, уклонялись от уплаты налогов. По неофициальной информации, банк согласился выдать данные на 250 своих американских клиентов. В среду UBS подчеркнул, что его подразделение по управлению активами в Северной и Южной Америке показало позитивные результаты, сумев привлечь новые средства на сумму 16 млрд. франков (14 млрд.долл.). www.banki.ru, 16.4.2009г.

— По сообщению швейцарского банка UBS, сделанному 15 апр., в I кв. 2009г. он потерпел убытки в 2 млрд. швейцарских франков (1,75 млрд.долл.) и намеревается сократить 8700 рабочих мест.

После того, как с начала глобального экономического кризиса UBS сократил свой штат примерно на 20%, он, как заявил гендиректор банка Освальд Грюбель, намерен провести дополнительные сокращения более чем на 10% — с 76,2 тыс. сотрудников до 67,5 тыс.

Большая часть сокращений будет проведена в отделениях банка в США и Швейцарии, где сотрудники получают наиболее высокую заработную плату.

UBS является самым крупным банком Швейцарии. В I кв. 2009г. клиенты сняли со своих счетов в банке 23 млрд. швейцарских франков (20,1 млрд.долл.). Одной из главных причин этого стали изменения в политике UBS относительно секретности банковских вкладов и последующее согласие Швейцарии смягчить свой закон о банковской тайне.

Как сообщал NEWSru.co.il, в ответ на требования участников проходившего в марте в Великобритании саммита G-20 (форум министров финансов и глав центральных банков крупных стран мира) Швейцария согласилась привести свой закон о банковской тайне в соответствие со стандартами, установленными Организацией экономического сотрудничества и развития (ОЭСД), и в некоторых случаях будет предоставлять другим странам данные о счетах подозреваемых в уклонении от уплаты налогов клиентов своих банков. Вестник Израиля, 16.4.2009г.

— Крупнейший банк Европы — швейцарский UBS — объявил о дополнительном сокращении 7,5 тыс. рабочих мест. Данное решение последовало

после регистрации банком новых убытков в I кв. тек.г. — 2 млрд. швейцарских франков (1,75 млрд.долл.), а также значительного оттока клиентов.

За последние полтора года UBS уже ликвидировал в своих различных подразделениях 11 тыс. рабочих мест. Одновременно швейцарский банк списал в качестве убытков по потерявшим ликвидность облигациям сумму в 50 млрд.долл. Это самые крупные потери, которые зафиксировал в ходе нынешнего кризиса европейский банк.

Всего в мировом банковском секторе с начала нынешнего кризиса работу потеряли 300 тыс.чел. Банки уже списали совокупные убытки на сумму в 1,3 трлн. долл. Прайм-ТАСС, 15.4.2009г.

— Швейцарский банк UBS в апр. объявит о дополнительном сокращении штата на 26 400 чел. — в основном в Швейцарии, сообщили в воскресенье газеты Sonntagszeitung и NZZ am Sonntag, ссылаясь на анонимные источники.

В первую очередь пострадают отделы, не связанные напрямую с банковской деятельностью, например, отделы маркетинга. В марте газета Sonntag сообщила о запланированном сокращении штата в UBS на 8 000 чел.

Швейцарская компания по управлению активами, занимающая первое место в мире по размеру активов, пострадала в результате кризиса сильнее многих конкурентов. Ранее она заявляла, что уволит более 10% рабочей силы, чтобы в 2009г. свести общее количество сотрудников до 75 000 чел. Новый гендиректор UBS Освальд Грюбель, приступивший к работе в фев., заявил, что указанными сокращениями банк не ограничится. Reuters, 13.4.2009г.

— Швейцария согласилась открыть Международному валютному фонду (МВФ) кредитную линию до 10 млрд.долл. для пополнения его ресурсов. Директор-распорядитель МВФ Доминик Стросс-Кан объявил об этом накануне в кратком приветственном заявлении по поводу решения швейцарских властей, передает Итар-ТАСС.

«Мы очень довольны, что Швейцария присоединяется к другим членам организации, включая Японию, Евросоюз, Норвегию и Канаду, в поддержке усилий фонда, направленных на предотвращение и урегулирование экономических трудностей стран» в условиях глобального кризиса, указал Стросс-Кан. Он исходит из того, что это решение «существенно укрепит финансовую систему» мира, поскольку «усилит уверенность в том, что ресурсов МВФ будет достаточно» для удовлетворения потребностей в антикризисном финансировании. RosInvest.com, 9.4.2009г.

— Филипп Хильдебранд, который является членом совета управляющих Центрального банка Швейцарии с 2003г., сменит на посту главы швейцарского ЦБ уходящего в отставку Жана Пьера Рота в янв. 2010г., сообщило агентство Bloomberg. Ф.Хильдебранд является сторонником нестандартных методов монетарной политики в борьбе с рецессией. Interfax, 8.4.2009г.

— Правительство Швейцарии назначило следующего главу Национального банка, полномочия которого начнутся уже с начала следующего года после того, как действующий руководитель Жан-Пьер Рот покинет свой пост, сообщило агентство Ассошиэйтед Пресс.

Новым главой станет 46-летний Филипп Хильдебранд (Philipp Hildebrand), в наст.вр. занимаю-

ший пост вице-президента банка. Процесс передачи полномочий состоится 1 янв. 2010г., отмечает агентство. Филипп Хильдебранд входит в состав членов правления банка с 2003г.

Утверждение нового главы Национального банка стало необходимым после того, как в конце фев. тек.г. Жан-Пьер Рот объявил о своем решении покинуть занимаемый им пост председателя. Придя в Национальный банк Швейцарии почти 30 лет назад, в 2001г. Рот возглавил правление банка. На посту председателя правления банка, Рот пережил несколько значительных событий, таких, как введение в обращение единой европейской валюты, рост курса швейцарского франка после терактов в США в 2001г., а также кризис ликвидности в ходе продолжающегося экономического и финансового кризиса.

Жан-Пьер Рот, который также возглавляет совет директоров Банка международных расчетов (БМР), способствовал расширению международной структуры Нацбанка Швейцарии. РИА «Новости», 8.4.2009г.

— Американские власти заявили о начале переговоров со Швейцарией с целью внесения изменений в соглашение о борьбе с уклонением от уплаты налогов. Поводом для этого стало заявленное на саммите «большой двадцатки» в Лондоне намерение принять жесткие меры для борьбы с уклонением от уплаты налогов, сообщает «Интерфакс» со ссылкой на ВВС. Министр финансов США Тимоти Гейтнер выразил надежду на то, что США и Швейцарии удастся договориться об обмене налоговой информацией. По примерным оценкам, существование «налоговых лазеек» обходится бюджету США в 100 млрд.долл. в год.

Ранее США потребовали от швейцарского банка UBS раскрыть имена всех его американских клиентов, которым он помог укрыть финансовые активы. В фев. швейцарский банк UBS представил Соединенным Штатам данные о 300 своих американских клиентах. При этом банк отклонил 52 тыс. аналогичных запросов как недостаточно обоснованных. RosInvest.com, 7.4.2009г.

— Американские власти заявили о начале переговоров со Швейцарией с целью внесения изменений в соглашение о борьбе с уклонением от уплаты налогов. Поводом для этого стало заявленное на саммите «большой двадцатки» в Лондоне намерение принять жесткие меры для борьбы с уклонением от уплаты налогов, сообщает британская телерадиовещательная корпорация Би-Би-Си.

По примерным оценкам, существование «налоговых лазеек» обходится бюджету США в 100 млрд.долл. в год. Министр финансов США Тимоти Гейтнер выразил надежду на то, что США и Швейцарии удастся договориться об обмене налоговой информацией, отмечается в сообщении.

Би-Би-Си напоминает, что ранее США потребовали от швейцарского банка UBS раскрыть имена всех его американских клиентов, которым он помог укрыть финансовые активы. В фев. швейцарский банк UBS представил Соединенным Штатам данные о 300 своих американских клиентах. Банк отклонил 52 тыс. аналогичных запросов как недостаточно обоснованных.

Швейцария и ряд других европейских стран с пониженным уровнем налогообложения недавно присоединились к новому кодексу стандартов в вопросах банковской тайны, чтобы избежать зане-

сения в список стран, которые не борются с уклонением от уплаты налогов и отмыванием денег. Interfax, 7.4.2009г.

— США и Швейцария вступают в переговоры по расширению обмена налоговой информацией. Согласно сообщению для печати, распространенному в понедельник минфином США, будущую договоренность планируется оформить в виде протокола к двустороннему договору 1996г. о налогообложении. Речь идет о том, чтобы выйти на обмен информацией, «максимально допустимый» по рекомендациям Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР).

Министр финансов США Тимоти Гейтнер приветствовал достигнутую договоренность. Сославшись на решения недавнего саммита «группы 20» в Лондоне, он указал на обязанность всех государств придерживаться «международных стандартов» в информационных обменах. «Я рассчитываю на скорейшее заключение соглашения; оно потенциально может послужить примером для других ведущих финансовых центров по всему миру», — заявил Т.Гейтнер, добавив, что сам он намерен «продолжать требовать прозрачности от других стран от имени американских налогоплательщиков».

В предг. крупнейший в Швейцарии и Европе банк UBS был вынужден под сильнейшим нажимом Вашингтона нарушить банковскую тайну и предоставить минюсту США данные на своих американских вкладчиков. Американско-швейцарские переговоры по обмену налоговой информацией должны начаться 28 апреля в Берне. Прайм-ТАСС, 7.4.2009г.

— Швейцарское правительство заморозило 8 апреля счета Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) в знак протеста против включения страны в «серый список» государств, недостаточно сотрудничающих в сфере налогообложения. Как заявил представитель министерства экономики, Швейцария «использовала свое право вето», чтобы заблокировать счет размером в 136 тыс. евро, предназначенный для развития сотрудничества между ОЭСР и «Большой двадцаткой». «Сумма является относительно скромной, но речь идет о символическом жесте протеста», — сказал представитель министерства.

ОЭСР 2 апреля опубликовала три списка, в которых страны мира сгруппированы в зависимости от того, как они соблюдают международные нормы в сфере налогообложения и борьбы против финансовых махинаций. В самом широком «белом списке», куда вошла и Россия, фигурируют государства, которые полностью следуют рекомендациям ОЭСР и ведут активный международный обмен информацией с целью противодействия уклонению от налогов. В «черный список» вошли четыре страны — Коста-Рика, Малайзия, Филиппины и Уругвай, которые не присоединились к стандартам ОЭСР и не брали на себя каких-либо обязательств по сотрудничеству в борьбе с налоговым мошенничеством. В «сером списке», где оказалась Швейцария, находятся 38 стран, формально согласившиеся со стандартами ОЭСР, но не реализовавшие должным образом эти стандарты на практике. www.Roche-Duffay.ru, 6.4.2009г.

— Швейцарский банк UBS запретил более 1 тыс. своих сотрудников выезжать за рубеж из-за опасения того, что у них могут быть неприятности



с зарубежными правоохранительными и налоговыми органами, сообщает в воскресенье немецкоязычное издание SonntagsBlick. «Деловые поездки сотрудников банка за рубеж для встречи с клиентами и управления их активами прекращены», — заявила официальный представитель UBS Эвелин Мюллер. Если клиент ищет личной встречи с представителем банка, ему будет предложено приехать в Швейцарию, сказала она.

По словам Мюллер, запрет вступил в силу с начала апреля. Она сообщила, что UBS приступил к пересмотру основных правил работы с зарубежными клиентами. Эта работа может проводиться в течение месяцев, и все это время запрет на поездки за рубеж будет оставаться в силе. Мюллер отметила, что эти меры приняты в связи обращением надзорных органов страны, которые посоветовали обратить внимание на возможные «юридические риски».

В четверг Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) опубликовала три списка, в которых страны мира сгруппированы в зависимости от того, как они соблюдают международные нормы в сфере налогообложения и борьбы против финансовых махинаций. Тридцать восемь государств, в т.ч. Швейцария, оказались в «сером списке» стран, которые формально согласились со стандартами ОЭСР, но не реализовали должным образом эти стандарты на практике. В Швейцарии заявили о несогласии с процедурой и критериями ОЭСР, которые использовались при составлении «серого списка», а из-за разногласий в толковании понятий банковской тайны и «налоговых гаваней» у руководства швейцарских банков возникли опасения в том, что их сотрудники за рубежом могут быть задержаны зарубежными налоговыми и правоохранительными органами. РИА «Новости», 5.4.2009г.

— Первый крупный клиент банка UBS арестован в США по обвинению в уходе от уплаты налогов с помощью этого швейцарского банка, сообщил суд Южного округа штата Флорида.

Стивен Майкл Рубинштейн, сотрудник международной компании по строительству и продаже элитных яхт, обвиняется в предоставлении искаженной информации о своих доходах за 2007 налоговый год и укрывательстве капитала, говорится в заявлении суда, санкционировавшего арест. Обвинение утверждает, что бизнесмен укрывал от налогов с помощью UBS по меньшей мере 8 млн.долл.

Ранее в ответ на выдвинутые Вашингтоном обвинения UBS согласился выплатить 780 млн.долл. штрафа правительству США и сотрудничать по делу о налоговых махинациях, назвав имена клиентов, нарушивших налоговое законодательство.

По данным американских правоохранительных органов, банк UBS помог самым состоятельным американцам спрятать от налогов до 20 млрд.долл. Они отмечают, что с 2002 по 2007г. «серыми» схемами в швейцарском банке воспользовались 20 тыс. граждан США. РИА «Новости», 3.4.2009г.

— Крупнейшая в мире перестраховочная швейцарская компания Swiss Reinsurance Company Ltd. (Swiss Re) объявила о намерении сократить 10% своего персонала в течение ближайших 12 месяцев, сообщают информагентства.

Решение о сокращении штата было принято в связи с уменьшением расходов в условиях эконо-

мического кризиса. Согласно собственным данным фирмы, сейчас в Swiss Re работают 11560 чел. Уволены будут 1100 сотрудников. Помимо этого, компания также планирует упростить организацию и улучшить свою операционную деятельность, сфокусировавшись на более прибыльной деятельности. Ожидается, что к концу 2010г. благодаря программе по снижению издержек Swiss Re сможет сэкономить 400 млн. швейцарских франков (почти 350 млн.долл.).

По итогам 2008г. компания Swiss Re зафиксировала рекордный убыток в 864 млн. швейцарских франков (735 млн.долл.). В связи с этим перестраховщик сменил председателя совета директоров, а также исполнительного директора.

Swiss Reinsurance Company Ltd. была основана в Цюрихе в 1863г. и является одной из крупнейших компаний, занимающихся перестрахованием. Swiss Re предлагает страхование жизни, собственности и бизнеса. В сферу ее услуг входит также помощь компаниям, подверженным финансовым рискам. Представительства компании находятся более чем в 25 странах. БЕЛТА, 2.4.2009г.

— Крупнейшая мировая перестраховочная компания Swiss Re планирует закрыть представительство в России, анонимный источник на страховом рынке. Кроме московского офиса может быть закрыт офис в Варшаве. Сокращение представительств на территории Восточной Европы и России связано с убытками, понесенными Swiss Re в 2008г., отмечает агентство.

Чистый убыток Swiss Re по итогам 2008г. составил 864 млн. швейцарских франков (735 млн.долл.) против прибыли в 4,2 млрд. швейцарских франков (3,5 млрд.долл.), полученной в 2007г.

12 фев. глава Swiss Re Жак Эгрэйн (Jacques Aigrain) подал в отставку из-за больших убытков компании. Этим решением Эгрэйн взял на себя ответственность за падение акций компании на 62% в 2008г. В рамках программы по снижению инвестиционных рисков председатель совета директоров Swiss Re подал в отставку. www.bfm.ru, 2.4.2009г.

— Количество денег, отмытых через швейцарскую финансовую систему, увеличилось в 2008г. в два раза, достигнув рекордных 1,87 млрд. швейцарских франков (1,24 млрд. евро), говорится в сообщении Службы по контролю за отмыванием денег (MROS) Швейцарии.

Эта сумма показывает общий объем подозрительных транзакций, о которых было сообщено в MROS. При этом количество жалоб на сомнительные финансовые операции выросло только на 7% — до 851, однако масштабы транзакций существенно увеличились, в основном, из-за трех случаев, в которых фигурировали девятизначные суммы (700 млн. франков). Рапорты о 80% подозрительных операций в швейцарских банках в 2008г. были переданы в прокуратуру. www.bfm.ru, 2.4.2009г.

— Перестраховочная компания Swiss Reinsurance Co. собирается сократить более 1000 рабочих мест и назначила нового главного операционного директора в рамках программы сокращения затрат на 400 млн. швейцарских франков (351 долл.) к концу 2010г., пишет газета The Wall Street Journal. В ближайшие 12 месяцев будут уволены 10% из 11560 сотрудников компании.

Новым главным операционным директором Swiss Re станет Агостино Гальвани. Руководство швейцарского перестраховщика намерено упростить организационную структуру компании и повысить эффективность ее основных операций.

Несмотря на активные действия Swiss Re, многие аналитики и инвесторы опасаются, что компании не удастся быстро восстановить прибыльность, поскольку неликвидные активы на ее балансе составляют почти 50 млрд.долл. Подобные опасения привели к снижению стоимости акций Swiss Re почти на 80% за последние 12 месяцев, что является одним из худших показателей в страховой отрасли. Interfax, 2.4.2009г.

— Швейцария готова смягчить свои законы о банковской тайне. На аналогичный шаг готовы пойти Австрия, Люксембург, Монако, Бельгия, Лихтенштейн и Андорра. На чрезвычайном саммите ЕС в Брюсселе германский канцлер Ангела Меркель в очередной раз в рамках кампании по борьбе с глобальным финансовым кризисом потребовала «иссушить налоговые оазисы». Уже целый букет «налоговых оазисов» заявил о стремлении сотрудничать с другими странами в борьбе против широкомасштабного укрывательства от налогов.

Нынешний швейцарский федеральный президент и министр финансов Ханс-Рудольф Мерц пообещал при определенных условиях оказывать международное юридическое содействие в случае уклонения от уплаты налогов. До сих пор швейцарцы формально сотрудничали со следственными органами других стран лишь в случае «налогового обмана». В Берлине, Париже, Брюсселе и Вашингтоне политики, не скрывая возмущение, говорили о недопустимости дифференцированного, как это принято в Альпийской конфедерации, подхода к уклонению от налогов и налоговому обману. Первое по швейцарским законам является «нарушением порядка», а второе — уголовно наказуемым деянием.

Этот порядок, как аргументируют противники банковской тайны, делает Швейцарию тихой гаванью для капиталов налоговых грешников всего мира. Сторонники полноценной банковской тайны опасаются, что отказ от принятой классификации налоговых прегрешений нанесет непоправимый урон привлекательности Швейцарии как одной из мировых ведущих финансовых площадок. В общей сложности финансовые институты в Цюрихе, Женеве и Лугано управляют деньгами своих клиентов в 5 трлн. франков (3,2 трлн. евро). www.nalogi.net, 1.4.2009г.

— С прошлой недели швейцарские частные банкиры получили от своего начальства указание воздержаться от поездок за рубеж — из-за возможных арестов. Как сообщает на своем сайте газета Financial Times Deutschland многие высокопоставленные швейцарские банковские менеджеры признали, что жесткая позиция ряда зарубежных стран против швейцарской банковской тайны нанесла их копиям определенный урон. Именно поэтому от многих из них потребовали воздержаться от поездок за рубежи страны. Особенно велика обеспокоенность относительно последующего развития событий в Вашингтоне и Берлине.

При этом газета цитирует главу одного из ведущих швейцарских частных банков, не называя его, правда, по имени. По его словам, США и Герма-

ния ужесточили свой курс против банковской тайны, поэтому существуют опасения, что при зарубежных поездках швейцарские банкиры могут быть под тем или иным предлогом задержаны, в частности, в этих странах. Газета далее цитирует другого швейцарского банковского топ-менеджера: «Если я еду в Германию с целью провести два банка, с которыми я веду дела, то германская таможня может меня совершенно беспочвенно по чистому произволу остановить и начать опрашивать». Это уже не в первый раз, когда ограничивается свобода передвижения швейцарских банкиров.

В пред.г. банк UBS уже запретил ряду своих сотрудников зарубежные вояжи в связи с расследованием, которое велось американскими властями против этого финансового института по подозрению в оказании помощи в уклонении от налогов. По данным Financial Times Deutschland треть всех частных состояний (их общая сумма достигает 11 000 млрд.долл.) расположена на счетах в Швейцарии. В связи с наступлением иностранных государств против швейцарской банковской тайны банковская отрасль этой страны чувствует себя под угрозой. Газета цитирует далее еще одного «ведущего банкира»: «По сути дела речь идет не о собственно банковской тайне, а о том, чтобы решить внутреннюю проблему путем поиска «козлов отпущения» за рубежом». www.ruswiss.ch, 31.3.2009г.

— Частные банки Швейцарии ввели запрет на поездки своих руководителей за границу, даже в соседние Францию и Германию, из опасений, что их арестуют в рамках глобальной борьбы с банковской тайной, сообщает Financial Times. Глава одного из известных частных банков Женевы заявил, что стремление таких стран как США и Германия бороться с неуплатой налогов и банковской тайной означает, что банки вынуждены принимать дополнительные меры безопасности, защищая своих сотрудников.

«Некоторые банки предприняли меры предосторожности, — сказал он. — Если сегодня я поеду в Германию, чтобы посетить два банка, с которыми я веду дела, на германской таможне меня могут задержать для допроса». Глава частного банка, не запретившего поездки, сказал: «Сегодня, если работаешь в швейцарском банке и едешь в Америку, следует опасаться того, что тебя арестуют т. будут допрашивать. Я, прежде чем ехать в Америку, крепко подумаю». Источники в четырех частных банках Женевы рассказали Financial Times, что в их банках введен полный запрет на поездки даже в соседние европейские государства. «Сотрудники частных банков не ездят даже во Францию. Партнеры вообще не выезжают из Женевы», — сообщил источник, связанный с несколькими частными банками. www.oilru.com, 27.3.2009г.

— Многие швейцарские банки запретили своим руководителям выезжать за пределы страны, поскольку их могут арестовать в рамках активных международных действий против банковской тайны, сообщает газета Financial Times.

«Если сегодня ты работаешь в швейцарском банке и собираешься в США, то следует опасаться того, что тебя арестуют и будут допрашивать. Я бы как следует подумал, прежде чем ехать в Америку», — отметил глава одного из банков, не ограничивающих поездки.

Стремление многих стран, в т.ч. США и Германии, бороться с неуплатой налогов за счет ликвидации банковской тайны означает, что банки должны сами позаботиться о безопасности своих сотрудников, заявил глава одного из ведущих частных банков Женевы.

«Некоторые банки предприняли подобные меры предосторожности, сказал он. — Если сегодня я поеду в Германию, чтобы посетить те два банка, с которыми я веду дела, . . . меня могут задержать для допроса на германской таможне».

Запреты на командировки за рубеж ввели не все швейцарские банки. Некоторые ограничились предупреждением не выезжать в США, но наиболее осторожные предпочли запретить поездки даже в соседние Францию и Германию.

«Частные банкиры не выезжают даже во Францию. Партнеры вообще не покидают Женеву», — заявил один из представителей швейцарского финсектора. Все опрошенные Financial Times лица пожелали остаться неназванными. Interfax, 27.3.2009г.

— Один из ведущих швейцарских банков Credit Suisse Group во вторник положительно оценил свою хозяйственную деятельность в первые месяцы 2009г. и обратился к акционерам за разрешением увеличить условный и уставный капитал, чтобы обеспечить более значительную финансовую гибкость, пишет газета The Wall Street Journal.

Несмотря на то, что неопределенность на финансовых рынках затрудняет прогнозы на текущий год, можно сказать о том, что «начало 2009г. было сильным», говорится в обращении к акционерам банка. «В общем и целом, мы сделали свои бизнесы менее восприимчивыми к негативным рыночным тенденциям, которые могут сохраниться в ближайшие месяцы, а также заложили основы процветания ко времени восстановления рынков», — отмечается в документе.

Акционерам Credit Suisse теперь предстоит одобрить решение о выпуске 100 млн. акций как для условного, так и уставного капитала банка. Общее собрание акционеров Credit Suisse состоится 24 апреля. Interfax, 24.3.2009г.

— Находясь в Париже, министр иностранных дел Швейцарии Мишлин Кальми-Ре изложила позицию Конфедерации по вопросу банковской тайны. По информации членов швейцарской делегации министр иностранных дел Франции Бернар Кушнер приветствовал «смягчение» Швейцарией режима банковской тайны как «шаг в верном направлении».

Швейцарская министр провела так же консультации с министром финансов Швейцарии Эриком Вертом (Eric Woerth). Швейцария не является «налоговым оазисом», отметила госпожа Кальми-Ре. Дело в том, что уже в день приезда швейцарской гостьи одно из высказываний господина Верта стало причиной недопонимания. По его словам, он был намерен заблокировать налоговый договор со Швейцарией в случае, если в нем не будет учтены соответствующие стандарты ОЭСР. Кальми-Ре указала, однако, что указанный документ уже подписан как французской, так и швейцарской стороной, и что теперь его должны только ратифицировать парламенты обеих стран. Действия ОЭСР Кальми-Ре подвергла жесткой критике.

ОЭСР, без согласований с Берном, занесла Швейцарию в «черный» список «налоговых оазисов».

В Швейцарии, по ее словам, эти действия вызвали «удивление и раздражение». Кроме банковской темы на повестке дня франко-швейцарских консультаций находились такие вопросы, как ситуация в Косово, положение на Ближнем Востоке и неоднозначная «Конференция ООН против расизма» в Женеве. По всем этим темам Париж и Берн сотрудничают весьма тесно, отметила госпожа Кальми-Ре. www.ruswiss.ch, 20.3.2009г.

— Вчера в рамках своего «информационного наступления» по вопросу швейцарской банковской тайны министр иностранных дел Швейцарии Мишлин Кальми-Ре прибыла в Париж. Запланирована встреча с ее французским коллегой Бернаром Кушнером (Bernard Kouchner) и министром финансов Франции Эриком Вертом (Eric Woerth).

Кроме переговоров с высокопоставленными политиками запланированы многочисленные встречи М.Кальми-Ре с французскими СМИ. Кальми-Ре хочет изложить точку зрения Конфедерации относительно ситуации, сложившейся вокруг швейцарской банковской тайны. Ставится цель получить отклик на новую позицию Швейцарии в сфере обустройства своей финансовой системы. Кроме «смягчения» швейцарской банковской тайны М.Кальми-Ре намерена обсудить перспективы развития «европейского аэропорта» Базель-Мюльхаузен (Euroairport Basel-Mulhausen).

После Парижа М.Кальми-Ре ожидают консультации в Риме (23 и 24 марта) и Берлине, где она встретится с германским министром иностранных дел Франком-Вальтером Штайнмайером. 2 апреля швейцарская министр намерена выступить в Лондоне на форуме «Большой двадцатки». Ожидается, что важной темой на саммите станет борьба с налоговыми оазисами, к которым причисляют так же и Швейцарию. На прошлой неделе позицию Швейцарии в беседе с британским премьером Гордоном Брауном уже изложил президент Швейцарии Ханс-Рудольф Мерц. www.ruswiss.ch, 19.3.2009г.

— Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) не внесла Швейцарию, Сингапур и Люксембург в «черный список» стран, определенных ею как «налоговые убежища», сообщила во вторник швейцарская газета Tages Anzeiger.

«Черный список» подобных стран содержался в письме, которое генсек ОЭСР Анхель Гурриа направил ранее канцлеру Казначейства (министр финансов) Великобритании Алистеру Дарлингу. В послании, датированном 5 марта, упоминались Швейцария, Сингапур, Люксембург, а также Каймановы острова, Андорра и Монтсеррат (владение Великобритании).

По данным швейцарской газеты, ОЭСР предлагает теперь распределить эти государства на «налоговые убежища» и «финансовые центры».

Среди государств, определенных ОЭСР как «налоговые убежища», числятся Лихтенштейн, Либерия и Монако, Гватемала, Панама, Филиппины, Сан-Марино, Уругвай, равно как и группа островных государств в Карибском море и Тихом океане, отмечает газета Tages Anzeiger, тогда как Швейцария, Сингапур, Люксембург, Австрия, Гонконг и Бельгия значатся в списке ОЭСР как «финансовые центры».

Германия и Франция в последнее время развернули активную кампанию по борьбе с «налоговыми

ми убежищами». Недавно они объявили о намерении продвигать механизм санкций против «налоговых оазисов» и призвали рассмотреть этот вопрос на ближайшем саммите G20, который пройдет 2 апреля в Лондоне.

Уступая возросшему давлению, власти Швейцарии, Андорры, Лихтенштейна, Бельгии, Люксембурга, Монако и Австрии заявили на прошлой неделе о готовности смягчить режим банковской секретности и перейти на стандарты ОЭСР по борьбе с налоговыми правонарушениями в банковской сфере.

По данным Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), всего в «черном списке» значатся 46 государств, чьи усилия по применению ее стандартов в сфере борьбы с налоговыми преступлениями в банковской сфере Организация считает недостаточными. РИА «Новости», 18.3.2009г.

— Швейцария обвиняет Организацию экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) в том, что в проекте «черного списка налоговых оазисов» эта организация указала и Швейцарию, не известив Берн о данном шаге. В итоге выяснилось, что все это была ложная тревога. Возникает вопрос, а не взяла — ли ОЭСР Швейцарию, что называется, «на пушку»?

Германский министр финансов Пеер Штайнбрюк, как известно, громче всех предлагал осушить «налоговые оазисы». Однако британцы, которые вели себя тихо, оказались в борьбе с этими «оазисами» намного эффективнее. Все началось с ведущего сотрудника британского минфина Йона Канклиффа (Jon Cuncliffe), который послал на имя генсека ОЭСР мексиканца Анхеля Гурриа (Angel Gurría) официальный запрос с просьбой провести «основанный на фактах анализ ситуации» в сфере налогов. Это следует из ответного письма, которое Гурриа направил британскому министру финансов Элистеру Дарлингу (Alistair Darling) 5 марта. К этому письму и был приложен список из 46 «налоговых оазисов», которые «следовало осушить». Однако центральную роль во всей этой многоходовке играл именно А. Гурриа. Это показали расследования портала Tagesanzeiger.ch/Newsnetz. ОЭСР работала над созданием новых стандартов в сфере налогов с 1996г.

В 2002г. были приняты положения, одобренные затем как «большой двадцаткой», так и ООН. Эти положения и стандарты были реализованы отнюдь не во всех странах-членах ОЭСР. И Швейцария, и Австрия, не стали переходить на новые стандарты. Когда же давление на Швейцарию возросло, А. Гурриа почуял шанс продать стандарты ОЭСР и в тех странах, где на них пока не перешли. Начались прицельные утечки информации. Уже в окт. 2008г. появилась непроверенная информация о том, что ОЭСР собирается составить некий черный список «некооперативных налоговых гаваней». В этот список, якобы, входили поначалу Андорра, Монако и Княжество Лихтенштейн. После саммита G-20 в нояб. 2008г. Гурриа, как видно, перешел к конкретным действиям, ни о чем не оповещая Швейцарию, одного из членов ОЭСР, каждый год тратящего большие деньги (1,5% от 300-миллионного бюджета) на поддержание работы аппарата ОЭСР.

В янв. 2009г. Гурриа направил странам «Большой двадцатки» документ под названием Promo-

ting Integrity in Financial Markets: OECD Contribution to G-20 Initiative («За честность на финансовых рынках: вклад ОЭСР в реализацию инициативы «Большой двадцатки»). В этом документе Швейцария была указана в качестве финансового центра, который «до сих пор предоставляет в распоряжение клиентов избыточную банковскую тайну». Узнав окружными путями о таком документе, Швейцария попыталась добиться от Гурриа ясности на Давосском форуме, но тот от всего отказался, дескать, знать ничего не знаю. В начале марта 2009г. в прессе опять появились слухи о том, что ОЭСР составляет «черный список оазисов». И что Швейцария точно присутствует в этом списке. Гурриа же продолжал в контактах с Берном отрицать наличие такого списка. Однако сами слухи возымели свое действие. Нервы у налоговых оазисов начали сдавать: Сингапур, Гонконг и Лихтенштейн, а затем и Швейцария пошли на уступки.

И вот теперь выясняется, что такой список все-таки был, и что он был Гурриа послан странам «Двадцатки», в частности, британскому правительству, но, как он оправдывается, только с целью «объективной информации». Теперь А. Гурриа с легким сердцем может и не составлять такой список. Игра на нервах кончилась тем, что Швейцария «дрогнула» первой — и... «проиграла»?

Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) — это международная межправительственная экономическая организация. Конвенция о ее создании была подписана в Париже 14 дек. 1960г. по инициативе США и вступила в силу 30 сент. 1961г. после ратификации всеми государствами-участниками. Предшественницей ОЭСР была Организация европейского экономического сотрудничества, созданная 16 апреля 1948г. для восстановления и перестройки экономики западноевропейских стран на основе американской помощи на сумму 14 млрд.долл., выделенных по плану Маршалла. Впоследствии географические рамки ОЭСР расширились за счет подключения стран других регионов — США, Канады, Японии, Австралии и Новой Зеландии.

Членами ОЭСР являются 29 стран: Австралия, Австрия, Бельгия, Великобритания, Венгрия, Германия, Греция, Дания, Ирландия, Исландия, Испания, Италия, Канада, Люксембург, Нидерланды, Новая Зеландия, Норвегия, Мексика, Португалия, Польша, США, Турция, Чехия, Швейцария, Швеция, Финляндия, Франция, Ю.Корея, Япония. На долю стран ОЭСР, в которых проживает 16% населения земного шара, приходится 2/3 мирового производства. Целями ОЭСР являются: обеспечение высоких темпов экономического роста и высокой занятости в странах-членах, обеспечение экономического и социального благосостояния в странах-членах посредством координации их политики, стимулирование и координация усилий участников ОЭСР в поддержку развивающихся стран. www.ruswiss.ch, 17.3.2009г.

— Послу ФРГ в Швейцарии Акселю Бергу скоро предстоит явиться в МИД Конфедерации, дабы выслушать несколько не очень приятных слов в связи с недавними высказываниями германского министра финансов Пеера Штайнбрюка в адрес Швейцарии и ее банковской тайны.

А все дело в том, что в связи с подготовкой саммита G-20 в Лондоне, который откроется 2 апреля, Штайнбрюк назвал швейцарцев «индейцами», а

ОЭСР и Германию сравнил с «кавалеристами». «Черного списка» никогда не было, это просто был инструмент для того, чтобы внушить индейцам страх и ужас», — процитировал вчера слова Штайнбрюка в новостной программе Tagesschau корреспондент Швейцарского телевидения Петер Балзли (Peter Balzli).

«Эти заявления неприемлемы, агрессивны и оскорбительны», — немедленно отреагировала министр иностранных дел Швейцарии Мишлин Кальми-Ре. «Мы ожидали от Германии иной реакции на «смягчение» швейцарской банковской тайны», — подчеркнула она далее, указав, что германский посол Аксель Берг будет в самое ближайшее время вызван в швейцарский МИД. Это был бы уже второй раз, когда посла Германии вызывают во внешнеполитическое ведомство Конфедерации. В конце окт. 2008г. Берга уже приглашали к Кальми-Ре после того, как Штайнбрюк потребовал поместить Швейцарию в «черный список» налоговых «оазисов», и пригрозил Швейцарии не только «пряником», но и «кнутом», что вызвало бурю возмущения в правительстве Швейцарии и в парламенте.

А между тем президент Швейцарии Ханс-Рудольф в своем видео-блоге еще раз объяснил позицию Швейцарии, подчеркнув, что расширение сотрудничества с зарубежными странами на основе стандартов ОЭСР по налоговым делам не есть отмена банковской тайны. «Никто не будет совать свой нос в счета в швейцарских банках», — заявил Мерц. По его словам, оказание правовой помощи будет происходить «в отдельных случаях», и при наличии «обоснованных обращений». Он подчеркнул, что «банковская тайна не является и не может быть укрытием для преступников». [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 17.3.2009г.

— В 2009г. в Швейцарии планируется потратить 160 млн. франков для чеканки монет. В 2008г. на эти средства было потрачено всего только 32 млн. Ни Швейцарский национальный банк, ни компания Swissmint не понимают, откуда такой рост расходов.

Именно Швейцарский национальный банк определяет, сколько монет в год необходимо отчеканить для того, чтобы поддержать наличный оборот. Собственно процесс чеканки происходит в цехах компании Swissmint. Однако никто не может пока понять, почему в последние годы столь возросла потребность в новых монетах, пишет газета SonntagsBlick. Никто не знает, куда деваются старые монеты, продолжает газета, пытаюсь найти хотя бы более или менее правдоподобные причины такого развития. Можно было бы предположить, что монеты уезжают за рубеж вместе с туристами, однако они просто не в состоянии увезти столько монет.

Систематически переплавлять монеты в слитки, как это было в Италии в 80гг., смысла тоже нет — их номинальная стоимость все равно выше рыночной стоимости металла, пошедшего на чеканку. Интересно, что особенно активно исчезают из оборота монеты достоинством в пять раппен. Предполагается, что многие монеты теряются дома и на улице, и что покупатели просто избавляются от них как от ненужного груза в кошельке. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 17.3.2009г.

— Швейцария готова смягчить свои законы о банковской тайне. Об этом в конце минувшей не-

дели сообщили в руководстве страны. На аналогичный шаг готовы пойти Австрия, Люксембург и Монако. На аналогичный шаг готовы пойти Австрия, Люксембург и Монако. Чуть раньше о своем согласии подчиниться требованиям Евросоюза и ужесточить финансовый контроль в условиях кризиса объявили Бельгия, Лихтенштейн и Андорра.

Две недели назад на чрезвычайном саммите ЕС в Брюсселе германский канцлер Ангела Меркель в очередной раз в рамках кампании по борьбе с глобальным финансовым кризисом потребовала «иссушить налоговые оазисы». Хотя скорее всего сама не слишком верила в скорый успех. Уже целый букет «налоговых оазисов» заявил о стремлении сотрудничать с другими странами в борьбе против широкомасштабного укрывательства от налогов.

Таков итог усиленного политического давления на страны со стороны ЕС, прежде всего Германии и Франции. С каждым месяцем острота требований нарастала. Швейцарские издания широко цитировали высказывание германского министра финансов Пеера Штайнбрюка: «Швейцария и Лихтенштейн знают, что им будет невозможно уйти от предъявленных претензий». В итоге «налоговые оазисы» могли оказаться в черном списке «некооперативных стран» Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР). Особенно много претензий Германия и Франция предъявляли Швейцарии, которая даже оказалась перед перспективой штрафных санкций, которые налагают, как правило, на страны — финансовые изгои.

В пятницу нынешний швейцарский федеральный президент и министр финансов Ханс-Рудольф Мерц заявил о готовности «смягчить банковскую тайну». Он пообещал «в будущем при определенных условиях оказывать международное юридическое содействие в случае уклонения от уплаты налогов». До сих пор швейцарцы формально сотрудничали со следственными органами других стран лишь в случае «налогового обмана». В Берлине, Париже, Брюсселе и Вашингтоне политики, не скрывая возмущение, говорили о недопустимости дифференцированного, как это принято в Альпийской конфедерации, подхода к уклонению от налогов и налоговому обману. Первое по швейцарским законам является «нарушением порядка», а второе — уголовно наказуемым деянием. Таким образом, если на швейцарских счетах оказываются деньги из-за границы в результате доказанного налогового обмана, чиновники соглашались на юридическую помощь для соответствующих стран. Но если же речь идет о налоговых грешниках, переправляющих свои миллионы в банки Швейцарии (а таковых подавляющее большинство), шансов у сыщиков или прокуратуры добиться там поддержки финансовых властей никаких. Этот порядок, как аргументируют противники банковской тайны, делает Швейцарию тихой гаванью для капиталов налоговых грешников всего мира. В Альпийской конфедерации оказались гигантские денежные суммы.

Сторонники полноценной банковской тайны опасаются, что отказ от принятой классификации налоговых прегрешений нанесет непоправимый урон привлекательности Швейцарии как одной из мировых ведущих финансовых площадок. На самом деле есть что терять. В общей сложности фи-

нансовые институты в Цюрихе, Женеве и Лугано управляют деньгами своих клиентов в сумме 5 трлн. франков (3,2 трлн. евро). Поэтому было бы наивно полагать, что швейцарцы по доброй воле в одночасье начнут придерживаться общеевропейских банковских правил. Противники смягчения банковской тайны уже заявили о том, что будут добиваться национального референдума, а руководство правонационалистической Швейцарской народной партии — внесения в конституцию страны статьи, закрепляющей незыблемость старой банковской тайны.

Впрочем, если часть консервативной банковской тайны и станет явью, по крайней мере в отношении налоговых грешников-иностранцев, для самих швейцарцев, как поспешил заверить их г-н Мерц, ровным счетом ничего не изменится. Тот факт, что швейцарские политики готовы к переменам в своих финансовых традициях, свидетельствует о новых тенденциях в Берне. Времена, когда швейцарские министры гордились тем, что банковская тайна в Альпийской конфедерации «неприступна, как монахиня», постепенно уходят в прошлое. Время новостей, 16.3.2009г.

— Швейцария перенимает стандарты ОЭСР при оказании правовой помощи иностранным государствам в делах, связанных с уклонением (уходом) от уплаты налогов. Реакция внутри Швейцарии — от сдержанной до строго негативной. Раздаются голоса о «падении на колени» и о «продаже интересов родины». Положительная реакция приходит, прежде всего, из-за рубежа, в частности, из Германии. Однако ситуация не так проста, как может показаться.

В последнее время над Швейцарией висел дамоклов меч в лице открывающегося 2 апреля в Лондоне саммита «Большой двадцатки». Велик был риск, что в этот день страна попадет в «черный список» государств, отказывающихся сотрудничать в деле борьбы с налоговыми преступлениями. Однако теперь можно исходить из того, что эта опасность отодвинута, если не ликвидирована окончательно. На своем заседании в пятницу на прошлой неделе Федеральный совет, правительство страны, принял решение расширить правовое сотрудничество с другими странами в делах, связанных с уходом от уплаты налогов. Ранее, в т.ч. в рамках отношений с ЕС, Швейцария не признавала преступлением простой «уход от налогов». Преступлением был только «налоговый обман», священный, как правило, с подделкой документов. Теперь, как заявил президент Швейцарии, и ее министр финансов, Ханс-Рудольф Мерц, «при определенных обоснованных запросах со стороны иностранных государств» Швейцария может пойти на предоставление данных о тех или иных клиентах банков, которых, например, подозревают в «уклонении от налогов» и против которых ведется уголовное следствие. т.е. фактически пострадала не сама тайна, а сдвинулась граница четкого различения «ухода» от налогов и налогового «обмана».

В случае «обоснованного» обращения «уход» от налогов, даже не связанный с подделкой документов, тоже может стать преступлением в глазах и швейцарских властей. Но при этом никто не сможет теперь прийти и потребовать выдать сразу 52 000 счетов, как это хотели сделать власти США с банком UBS, причем только на том основании,

что их всех, что называется, чохом, подозревают в уклонении от налогов. Теперь власти любой страны, в т.ч. и США, должны будут по каждому из подозреваемых представить то самое весьма туманное «обоснованное обращение». Представим, сколько уйдет времени только на подготовку 52 000 таких обращений.

Сдвиг границы различения «ухода» от налогов и налогового «обмана» должен быть закреплен на какой-либо законодательной базе. Самой удобной является Договор об избежании двойного налогообложения. Такие договора заключены Швейцарией с более чем семью десятками государств. И теперь по всем этим переговорам, по каждому в отдельности, должны начаться переговоры по их пересмотру. В каждом из них Швейцария будет добиваться тех или иных, в зависимости от контекста, ответных уступок. Можно себе представить, сколько на это уйдет времени. Пересмотрен будет и режим взимания налога на финансовый источник в отношениях с ЕС. И здесь Швейцария даже оказывается в более выгодном положении, чем раньше, потому что Берн на полном основании может теперь требовать гармонизации с ЕС, в частности, вопроса величины ставки налогообложения капиталов вкладчиков-нерезидентов. В свое время, заключая договора второго пакета билатеральных соглашений с ЕС, Берн и Брюссель условились довести налог на финансовый источник до 35%.

Но внутри ЕС эта ставка куда ниже. Так что и здесь для Швейцарии может быть скрыта выгода. Далее. Новый правовой порядок, и это, наверное, самое главное, не ведет к автоматизму в выдаче данных клиентов банков. Автоматизм означает, что данные о доходах и счетах нерезидентов в швейцарских банках передавались бы налоговым властям страны, в которой вкладчик является резидентом, не только при обоснованном подозрении, а всегда, регулярно, без напоминания. В борьбе против такого автоматизма у Швейцарии теперь есть союзники — Австрия и Люксембург. Они также не желают автоматизма, а все решения внутри ЕС принимаются только 100-процентным консенсусом. Автоматизм не может требоваться от Швейцарии, пока он не введен внутри ЕС. Так что Люксембург и Вена теперь играют роль, своего, рода, агентов Швейцарии внутри Евросоюза. Ничего кардинально нового по сравнению с вхождением в действие договора о «налоговом источнике» между ЕС и Швейцарией несколько лет назад не произошло.

Уже тогда Берн четко заявил, что «банковская тайна» не является прикрытием для преступников. Сейчас же Берн сделал верный ход, покинув серую зону закона и еще более четко войдя в правовое поле. Груз доказательства всегда будет лежать на стороне, подающей ходатайство о правовой помощи. А швейцарская банковская система, лишившись, в какой-то степени, мнимого конкурентного преимущества, имеет возможность доказать, что и в новых условиях она является лучшей в мире. Заметную роль играют здесь следующие факторы: политическая стабильность в стране, правовая стабильность и безопасность, развитая и глобализированная экономика, свободная конвертируемость национальной валюты, высокая квалификация банковских работников. Отсутствие «автоматизма» в выдаче данных тоже играет свою роль, но

остальные перечисленные пункты едва ли не важнее. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 16.3.2009г.

— Эксперты опасаются, что «смягчение» швейцарской банковской тайны может повлечь за собой отток иностранных вкладов из банков Швейцарии. По данным Швейцарского банкирского объединения, в стране под доверительным управлением находится в общей сложности 2000 млрд. франков иностранных вкладов. Уйдут ли теперь все эти деньги из Швейцарии?

Чтобы предотвратить катастрофу министр иностранных дел Швейцарии М. Кальми-Ре намерена начать широкую международную просветительскую кампанию. Дело того стоит. Все-таки 2000 млрд. франков (эту сумму сообщила вчера газета *NZZ am Sonntag*) — сумма фантастическая, и это притом, что еще недавно имеющиеся оценки исходили из того, что в стране под доверительным управлением находится в два раза меньше денег. Все дело, однако, в методе подсчета: Швейцарское банкирское объединение учитывает и институциональных клиентов, за которыми стоят, зачастую, приватные лица. Более 42% всех находящихся в Швейцарии под доверительным управлением средств принадлежит частным клиентам из-за рубежа. Можно исходить из того, что эти деньги не были обложены у себя дома полагающимися налогами. Только от 14,5 до 20,5% средств принадлежат институциональным клиентам, например, пенсионным кассам, у которых с налогами наверняка все в порядке.

Оценки Швейцарского банкирского объединения находятся, по данным *NZZ am Sonntag*, в качественном противоречии со статистикой Швейцарского национального банка (*Schweizerische Nationalbank — SNB*). И если эти данные верны, то «смягчение» банковской тайны может иметь для Швейцарии куда более серьезные последствия, т.к. частные лица могут начать в массовом порядке забирать из Швейцарии незадекларированные у себя на родине деньги, пишет *NZZ am Sonntag*. По имеющимся данным «абсолютная» банковская тайна обеспечивала Швейцарии два процента ВВП. В связи с этим министр иностранных дел Швейцарии Мишлин Кальми-Ре готовится начать международное информационное наступление. Главные направления этого наступления — Берлин, Рим, Париж.

В главных европейских столицах она хочет сосредоточить внимание на то, что речь будет идти только об «обоснованных запросах» со стороны государств, граждане которых открывают в Швейцарии банковские счета. Кстати, в субботу президент Швейцарии Мерц уже начал это наступление в Лондоне, встретившись с британским премьером Г.Брауном. После этой встречи он выразил уверенность, что Швейцария не попадет в черный список ОЭСР. Накануне в СМИ просочилась информация, что секретариат ОЭСР, не проинформировав Берн, составил уже проект такого черного списка, включив в него Швейцарию. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 16.3.2009г.

— Федеральный совет (правительство) Швейцарии на своем очередном заседании 6 марта с.г. рассмотрел предложения со стороны различных государств, связанные с предлагаемыми изменениями в вопросах обмена информацией по налогообложению. Федеральный совет считает, что понятие «банковская тайна» неизбежно, однако она

не может защитить налоговых правонарушителей, так же преследуемых согласно законодательству Швейцарии. Конфедерация готова к диалогу с другими странами по вопросам мошенничества в налоговой сфере. В целях оптимизации данного сотрудничества в рамках Федерального совета создана экспертная комиссия, в задачи которой входят консультации правительства по вопросам налоговой политики.

В Люксембурге 8 марта с.г. состоялась встреча президента Швейцарии Х.Р.Мерца с министрами финансов Австрии Й.Прельем, и Люксембурга Л.Фриденем. В ходе диалога дана совместная оценка предстоящему саммиту G-20 и обсуждены общие финансовые интересы на международной арене. Стороны обсудили вопросы налогообложения. Австрия и Люксембург выразили свою готовность к диалогу по данной теме, при этом стороны договорились, что не будут предоставлять «налоговых убежищ». Все три страны категорически высказались против автоматического обмена информацией о доходах от процентов. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 15.3.2009г.

— Центральный банк Швейцарии (ЦБШ) провел первую за 17 лет валютную интервенцию для сдерживания роста курса швейцарского франка. В результате курс швейцарского франка упал по отношению к долл. и евро.

Впервые с 1992г. ЦШБ прибегает к данной мере в целях недопущения удорожания национальной валюты. В рамках операции ЦШБ скупал в минувший четверг на рынках валюту других государств, наполняя рынки швейцарскими франками. В результате национальная валюта Швейцарии потеряла в четверг 3,5% своей стоимости относительно и евро и долл. США. На пике интервенции в четверг за евро давали 1,5338 франков и за доллар — 1,1967 франков.

Пока еще сохраняется неясность, будет ли в предстоящие дни ЦШБ проводить дополнительные валютные интервенции для сдерживания роста курса франка, указывают специалисты. Прайм-ТАСС, 13.3.2009г.

— Первый раз за последние 17 лет Центральный банк Швейцарии провел валютную интервенцию. К данной мере банк был вынужден прибегнуть впервые с 1992г. с целью недопущения удорожания швейцарского франка. В результате этого курс национальной валюты прекратил рост по отношению к долл. и евро, который влияет на конкурентоспособность швейцарских товаров, и начал снижение.

В рамках операции по интервенции банк скупал на рынках валюту других государств, наполняя рынки швейцарскими франками. Это привело к тому, что национальная валюта в среднем потеряла 3,5% своей стоимости по отношению к долл. и евро.

Пока еще неизвестно, планирует ли Центральный банк Швейцарии проводить новые валютные интервенции для регулирования курса франка. Швейцарский Центробанк одновременно снизил учетную ставку с 1,5% до 0,25%. В 2009г. снижение ВВП Швейцарии ожидается на уровне 2,5-3%. БЕЛТА, 13.3.2009г.

— Швейцарский Национальный банк прибегает в борьбе с промышленной рецессией к самым жестким мерам. Вчера он снизил учетную ставку (цену кредита) на четверть пункта — до 0,25%.

Кроме того, банк активно скупает валюту, чтобы предотвратить повышение ценности швейцарской национальной валюты.

Покупая номинированные во франках облигации частных должников и большие объемы валюты, Швейцарский национальный банк (Schweizerische Nationalbank – SNB) хочет, прежде всего, не допустить удорожания швейцарского франка по отношению к единой европейской валюте. Средневзвешенная процентная ставка по трехмесячным межбанковским кредитам, так называемая Лондонская межбанковская ставка предложения (англ. London Interbank Offered Rate, Libor), установлена на уровне 0,75%. Об этом Швейцарский национальный банк сообщил вчера.

Процентная ставка самого SNB должна зафиксироваться на уровне 0,25%. Это самый низкий показатель, начиная с 2004г. Начиная с окт. 2008г., Швейцарский национальный банк снизил в общей сложности свою ставку рефинансирования уже на 2,5%. Все эти меры, однако, не мешают Швейцарии все быстрее входить в зону глубокой промышленной рецессии. В 2009г., по подсчетам банка, ВВП Швейцарии сократится на величину от 2,5 до 3%. Еще в дек. 2008г. SNB прогнозировал сокращение ВВП в 1%. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 13.3.2009г.

– Швейцария, являющаяся самым последовательным сторонником сохранения принципа банковской тайны, продолжает отстаивать свою позицию на этот счет. В конце пред.г. швейцарские банки заявили, что перекрывают доступ к своим тайнам. Тогда же было принято решение, что в 2009г. ужесточаются санкции за нарушение банковской тайны. Такие меры страна принимает в ответ на давление со стороны Евросоюза и США, которые занялись активным поиском собственных граждан, уклоняющихся от налогов. Швейцария – самый крупный офшорный центр в мире и хранит 2 трлн. долл. Это треть необъявленных доходов.

Ужесточение доступа к швейцарским банковским счетам сопровождается вполне конкретными мерами, из которых швейцарцы не стали делать тайны. Так максимальное наказание за нарушение банковской тайны предусматривает 5 лет лишения свободы и штраф до 500 тысяч долл. С 1 янв. этого года швейцарские власти ужесточают ответственность за разглашение информации о клиенте банка, сообщил вице-президент швейцарского банка «Фрей» Даниэль Колер: «Принцип банковской тайны, в первую очередь, нацелен на защиту интересов клиентов банка, но не на защиту самого банка. Но этот принцип никоим образом не защищает уголовно наказуемые деяния. Чтобы банк раскрыл информацию о своем клиенте, о его счетах, необходимо, чтобы он также был признан виновным швейцарским судом, что, в общем-то, достаточно сложная процедура».

Россияне хранят в швейцарских банках более 25 млрд.долл. Но криминальных денег среди них нет, уверен вице-президент швейцарско-российского форума, вице-президент федеральной адвокатской палаты Юрий Пилипенко. Он связывает ужесточение санкций с желанием швейцарских властей вернуть доверие иностранных клиентов и привлечь их средства: «Швейцария как финансовый рай давно потеряла престиж среди российских бизнесменов, уже лет 10 как она сотрудничает

с российской правоохранительной системой. Люди, у которых есть причины опасаться любопытства со стороны государства, сменили место, где держат счета. Лондон является более модной финансовой столицей, нежели Цюрих, много преимушеств у арабских банков».

В свое время российская прокуратура добилась ареста швейцарских счетов известного предпринимателя Бориса Березовского, укрывающегося от российских правоохранительных органов в Туманном Альбионе. «Но вряд ли деньги (Б.Березовского на швейцарских счетах) будут конфискованы», – полагает швейцарский адвокат Михаэль Мрац: «Конфискация с последующим переводом денег может быть проведена только по окончательному решению суда. Я не знаю деталей этого дела, но, судя по всему, пока все эти деньги только заморожены. Дело очень сложное и расследование будет долгим. Эти средства могут быть заблокированы на 5-7 лет», – полагает М.Мрац.

Швейцарские банкиры признаются, что в условиях кризиса защищать банковскую тайну станет труднее. Правительства оказывают банкам финансовую поддержку, но взамен настойчиво требуют исчерпывающую информацию о клиентах. В то время как правительство Швейцарии ведет переговоры с Евросоюзом, отстаивая нерушимость тайны банковских вкладов, в самой отрасли разгорелся спор об «этичности» этой тайны. Закон с 1934г. требует от швейцарских банков соблюдения тайны вкладов их клиентов. Банкам-нарушителям закона грозят крупные штрафы, а менеджерам – тюремное заключение. Единственным условием раскрытия тайны является подозрение в коррупции или в отмывании денег.

Хотя банковскую тайну придумали не в Швейцарии, население именно этой страны горячо поддерживает этот институт: три четверти швейцарцев выступают против отмены банковской тайны, требуемой Евросоюзом и в случаях, когда владелец вклада уклоняется от уплаты налогов. Проблема, однако, в том, что швейцарское законодательство считает неуплату налогов правонарушением, но не преступлением, влекущим за собой отмену в каком-либо конкретном случае банковской тайны. Один из швейцарских банкиров – вышедший на пенсию Ханс Бэр – заявил в свое время, что не видит большой разницы между правонарушением и преступлением, вот почему сохранение банковской тайны «неэтично», приводит его слова немецкая Deutsche Welle. Если граждане какой-либо страны не платят налогов, то это значит, что что-то не в порядке с доверием граждан к своему государству, заявляют сторонники сохранения принципа банковской тайны.

Швейцария с готовностью оказывает помощь иностранным государствам в юридическом преследовании тех, кто злостно обманным путем уклоняется от уплаты налогов, но не в отношении недоимщиков. В основе нынешнего спора лежит 51 статья соглашения между Швейцарской Конфедерацией и Европейским Союзом, соблюдение которой могло бы вынудить швейцарские власти покончить с такой дифференциацией и предоставлять Евросоюзу сведения, ныне защищаемые законом о тайне вкладов. Надо учитывать и тот факт, что тайна вкладов сделала Швейцарию желанной страной для сотен тысяч самых богатых людей мира, что приносило и приносит альпий-



ской стране огромные доходы. Трудно поверить, что снятие торговых барьеров между Швейцарией и ЕС компенсирует потери от возможной отмены этой тайны.

Для России, страны, в которой банковской тайны не было и не предвидится, дискуссии по поводу отмены принципа банковской тайны в той же Швейцарии, Люксембурге или Андорре, также важны — бегство капитала из страны в период кризиса — реальное явление. Другое дело, что сокращение числа европейских стран с либеральным налоговым законодательством, стран, в которых действует принцип банковской тайны, скорее всего, заставит богатых россиян поискать другие места для хранения своих капиталов, например, в тех же арабских странах. Другое дело, что пользоваться теми же швейцарскими банковскими счетами куда удобнее и «гламурнее». Прайм-ТАСС, 12.3.2009г.

— Центральный банк Швейцарии снизил ключевую ставку с 0,5% до 0,25%. Кроме того, ЦБ страны начал скупать иностранную валюту, чтобы остановить резкое подорожание швейцарского франка к евро, сообщает Bloomberg. В сообщении швейцарского Центробанка отмечается, что такие чрезвычайные меры призваны смягчить последствия экономического кризиса, а также снизить угрозу возникновения дефляции.

ВВП Швейцарии в IV кв. 2008г. сократился на 0,3% по отношению к предыдущему кварталу. Это максимальное снижение с 2004г. При этом изменение ВВП за III кв. предг. пересмотрено с 0% до минус 0,1%. Таким образом, швейцарская экономика вступила в первую рецессию за последние 6 лет. www.bfm.ru, 12.3.2009г.

— Ведущий швейцарский банк UBS AG пересмотрел данные о чистых убытках за 2008г. в большую сторону и увеличил показатель с 19,7 до 20,9 млрд. швейцарских франков (с 13,43 до 14,25 млрд. евро). Об этом говорится в опубликованном годовом отчете финансовой корпорации.

Рекордные убытки подверглись пересмотру в связи с дополнительными списаниями стоимости ценных бумаг. Кроме того, 18 фев. банк согласился заплатить 780 млн.долл. (610,2 млн. евро) по мировому соглашению с министерством юстиции США, которое обвиняло UBS в сговоре с клиентами и сокрытии счетов от Службы внутренних доходов США. Также UBS был вынужден раскрыть банковскую тайну в отношении 17 тыс. клиентов-американцев.

В материалах UBS также говорится, что ее доходы будут находиться под давлением «в течение еще некоторого времени».

Из крупных банков подобный пересмотр не так давно провел американский Citigroup — 27 фев. корпорация объявила о дописании активов на 9,6 млрд.долл. за IV кв. 2008г. — что увеличило убытки банка в этом периоде (8,29 млрд.долл.) еще на 50%.

Под подсчетам агентства Bloomberg, убытки мировых финансовых компаний с момента начала ипотечного кризиса в 2007г. (который преобразовался в кредитно-финансовый, а потом просто — в экономический мировой) достигли 1,2 трлн. долл. Число сотрудников корпораций сектора, лишившихся работы из-за кризиса, составляет 284 тыс. чел. www.bfm.ru, 11.3.2009г.

— Федеральный совет, правительство Швейцарии, хочет добиться невозможного: с одной сторо-

ны, расширить предоставление правовой помощи иностранным государствам в делах, связанных с налоговыми преступлениями, а с другой — сохранить защиту приватной сферы банковских клиентов. Созданная в Швейцарии экспертная группа должна проверить, что есть «налоговый обман».

Президент Швейцарии Ханс-Рудольф Мерц представил давно ожидавшиеся решения правительства относительно того, как должна выглядеть стратегия Федерального совета в условиях кризиса вокруг банка UBS и принципа швейцарской банковской тайны. Из них следует, что Швейцария намерена расширить сотрудничество с другими государствами в борьбе против налоговых преступлений, в т.ч. путем более активного предоставления им правовой помощи. Однако где должна проходить граница между «налоговым обманом» (считается в Швейцарии преступлением) и «уходом от налогов» (преступлением в Швейцарии не считается) президент страны не сказал.

Мерц несколько раз повторил, что речь идет о поиске некоего «третьего пути» между упорным отстаиванием абсолютной банковской тайны и полным отказом от нее. Созданная в Швейцарии экспертная группа должна проверить, что есть «налоговый обман». «США проявляют нетерпение, и времени осталось мало», — указал Мерц в прошлую пятницу в Берне на специальной пресс-конференции. Однако группа экспертов начинает работу «не с нуля, а потому мы уверены, что она придет к результатам в течении нескольких недель». Среди участников группы — вице-президент Швейцарского национального банка Филипп Хильдебранд (Philipp Hildebrand) и исполнительный директор Швейцарского банкирского объединения Урс Рот (Urs Roth). Федеральный совет также объявил о своей готовности начать переговоры с третьими странами относительно налогообложения процентов от вкладов в швейцарских банках.

Речь идет о той же модели, которую Швейцария применяет в отношениях с ЕС. Мерц не уточнил, достаточны ли все эти усилия, чтобы предотвратить попадание страны в глобальный «черный список» международных налоговых «оазисов». Он сослался здесь на работу экспертов, которые, де, должны обеспечить быстрые результаты, указав далее, что речь идет о диалоге на базе достижений, обеспеченных банковской тайной. Цель диалога: защитить интересы страны и предоставить международному сообществу устраивающие его варианты решения проблемы ухода от налогов. Если это удастся, т.е. надежда на то, что Швейцария не попадет в черный список. Возможность защиты приватной сферы вкладчиков от неправомерного вмешательства со стороны государства должна оставаться, заявил Мерц.

Отраслевой союз швейцарских работодателей «economieuisse» поддерживает позицию Федерального совета в дискуссии относительно банковской тайны, оценивая ситуацию так же, как и правительство. В поисках решения проблемы для «economieuisse» необходимо обеспечить равенство позиций Швейцарии и других мировых финансовых площадок. «Швейцарское банкирское объединение» приветствует тот факт, что правительство страны еще раз четко высказалось в поддержку банковской тайны. Оно приветствовало создание экспертной группы в качестве правиль-

ного решения. «Готовность правительства сотрудничать с остальными государствами в деле более эффективной борьбы с налоговыми преступлениями является важным вкладом в сохранение рабочих мест в Швейцарии», — заявил главный экономист «Швейцарского объединения профсоюзов» (Schweizerischer Gewerkschaftsbund — SGB) Даниэль Лампарт (Daniel Lampart). «Если мы не протянем руку миру сейчас, что в будущем давление на нас будет только увеличиваться», — подчеркнул Лампарт. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 10.3.2009г.

— Бывший министр финансов Швейцарии Каспар Филлигер сменит в начале апреля Петера Курера в качестве президента административного совета банка UBS. Тем самым, неделю спустя после назначения нового шефа банка руководство финансового концерна окончательно подвело черту под прошлой эпохой. Эксперты утверждают, что роль Филлигера — временная. Он должен просто успокоить ситуацию.

Перемены в руководстве должны произойти 15 апреля в рамках генерального собрания акционеров банка. Сам Курер заявил, что доволен своей работой на посту президента административного совета банка UBS. Намеченные цели были достигнуты, и теперь настало, по его словам, время уступить свой пост другим, дабы трансформация банка могла быть успешно завершена. Каспар Филлигер (Kaspar Villiger), который с 1989 по 2003гг. был членом Федерального совета (правительства) Швейцарии и, под конец, министром финансов, заявил о том, что Швейцария переживает «необычные времена». Свое согласие занять предложенный пост он обосновал следующим образом: «Мы должны реагировать на актуальные вызовы, более, чем когда бы то ни было, возлагая надежду и доверие на наши центральные ценности: безупречность, тяжелый труд, надежность. Мне кажется, я смогу помочь вновь выдвинуть эти ценности в центр внимания».

Одновременно 68-летний политик (FDP) отметил, что он намерен сложить с себя все остальные управленческие полномочия. Как известно, Филлигер входит на данный момент в административные советы таких компаний, как Swiss Re, NZZ и Nestlé. Привлекая к себе на работу Филлигера, банк UBS приобретает фигуру, которую хорошо знают за рубежом как глубокого знатока финансов и жесткого борца за неприкосновенность швейцарской банковской тайны. Именно он на переговорах с ЕС по заключению Договора о налоге на финансовый источник, выдвинул максимуму Das Bankgeheimnis ist nicht verhandelbar («Переговоры по банковской тайне мы не ведем»). Однако после скандальной налоговой сделки между UBS и налоговыми властями США этот тезис значительно пошатнулся. Эксперты утверждают в связи с этим, что роль Филлигера — временная. Он должен просто успокоить ситуацию. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 5.3.2009г.

— В период кризиса проверяется прочность любой структуры. Это касается и Федерального совета, правительства Швейцарской Конфедерации. Однако коллективный руководитель страны производит в период кризиса вокруг банковской тайны довольно странное впечатление.

То банковская тайна неприкосновенна, но она будет «размягчаться», то никаких уступок за границей, то, напротив, уступки не исключены. Теперь уже идет речь о том, что бы модернизировать До-

говор о налоге на финансовый источник с ЕС и распространить его на США. Кризис вокруг банковской тайны привел к тому, что правительство Швейцарии, этакий «оркестр солистов», работает, очевидно, вразнобой. Единой стратегии Федерального совета до сих пор не выстроил.

Последние высказывания министра экономики Швейцарии Дорис Лойтхард, которая вообще не является членом «рабочей группы» по банковской тайне, дополняют картину хаоса. По ее словам, она не намерена мириться с давлением со стороны США. Конфедерация должна настаивать на четком исполнении имеющихся договоров. Это она заявила швейцарскому журналу Finanz und Wirtschaft. Впрочем, она признала, что Швейцария должна подумать «как она могла бы значительно сократить сроки предоставления правовой помощи в делах, связанных с налоговыми преступлениями». Что касается банковской тайны, то она, по мнению Д.Лойтхард, в опасности не находится. Тут надо встряхнуться и протереть глаза. Или уши. Разве всего несколько часов назад не заявляла ее коллега по правительству, министр юстиции, прямо противоположное?

После своего визита в США Эвелинн Видмер-Шлумпф предложила приравнять «грубый уход от налогов» с налоговым «обманом». А эти слова позволяют сделать вывод, что Швейцария таки готова пойти в сфере банковской тайны на уступки. Совершенно не ясно, кто дал министру юстиции полномочия предлагать такой выход из ситуации? В прошлое воскресенье министр финансов Швейцарии, Ханс-Рудольф Мерц, который, вообще-то, и координирует всю работу в сфере борьбы с кризисом вокруг банковской тайны, не говорил ничего похожего. Он сказал только, что «необходимо обсудить некоторые факты». Насчет того, на какие конкретно уступки могла бы пойти Швейцария, он не сказал ровным счетом ничего. Соблюдать договора, приравнять «грубый уход от налогов» к «обману», не уступать в сфере банковской тайны ни на шаг — так что теперь есть «линия партии»? Чего придерживаться? Наверное, пришло время правительству собраться и все-таки прийти к какому-то одному мнению. И чем скорее, тем лучше. Ведь приближается саммит «Большой двадцатки» в Лондоне. И результаты его могут быть для Швейцарии весьма неприятными. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 5.3.2009г.

— Национальный банк Швейцарии по итогам 2008г. получил чистый убыток в 4,72 млрд. швейцарских франков (3,19 млрд. евро), говорится в финансовом отчете банка. В 2007г. банк получил прибыль в 8 млрд. франков (5,4 млрд.долл.).

Банк объясняет большой убыток колебаниями курсов валют и потерями от инвестиций в иностранную валюту. Убытки от этого вида деятельности составили 4,4 млрд. франков (2,97 млрд. евро), тогда как в 2007г. вложения в иностранную валюту принесли швейцарскому ЦБ 1,3 млрд. франков (879 млн. евро).

Также убыток в 700 млн. франков (473 млн. евро) принесли и операции с золотом, тогда как за предг. прибыль от сделок с драгметаллами составила 6,45 млрд. франков (4,36 млрд. евро). [www.bfm.ru](http://www.bfm.ru), 4.3.2009г.

— Крупнейший банк Швейцарии UBS AG назначит новым председателем совета директоров бывшего министра финансов страны Каспара

Виллигера, сообщило агентство Bloomberg. К. Виллигер сменит на этом посту Петера Курера, чтобы помочь UBS в ходе расследования властей США, которые подозревают банк в помощи клиентам, использовавшим офшорные счета для уклонения от уплаты налогов.

Если кандидатура К. Виллигера будет утверждена на общем собрании акционеров UBS 15 апр/, ему придется отказаться от членства в советах директоров Swiss Re, Nestle и Neue Zuercher Zeitung. Менее недели назад UBS назначил новым главным исполнительным директором бывшего главу Credit Suisse Освальда Грюбеля.

«Я верю, что это время является исключительным для UBS и Швейцарии, я признаю, что впереди нас ожидают трудности. Именно поэтому я согласился занять должность председателя совета директоров UBS — из желания служить своей стране и своему народу», — заявил К. Виллигер. Interfax, 4.3.2009г.

— Швейцарский национальный банк зафиксировал по итогам 2008г. чистый убыток на уровне 4,73 млрд. швейцарских франков (4 млрд. долл.), поскольку резкие колебания валютных курсов привели к обесценению инвестиций ЦБ, говорится в пресс-релизе центрробанка, размещенном на его официальном сайте. В 2007г. ЦБ Швейцарии получил прибыль в 8 млрд. швейцарских франков.

Приобретение проблемных активов крупнейшего банка Швейцарии UBS AG в 2008г. не повлияло на финансовые результаты ЦБ, говорится в сообщении Швейцарского национального банка. Центробанк отметил «значительное увеличение» бухгалтерского баланса в результате мер по предотвращению финансового кризиса. ЦБ Швейцарии увеличил объемы сделок репо, заключил соглашения с Европейским центральным банком о валютных свопах и выделил средства на спасение ведущих банков страны.

Убыток от валютных инвестиций в 2008г. составил 4,4 млрд. швейцарских франков по сравнению с прибылью в 1,3 млрд. швейцарских франков в 2007г. Убыток от вложений в золото превысил 700 млн. швейцарских франков. В пред.г. Швейцарский национальный банк завершил продажу 250 т. золота, запланированную еще в июне 2007г. Золотой запас ЦБ составляет 1040 т. Interfax, 4.3.2009г.

— Руководительница швейцарского Департамента (министерства) юстиции и полиции Эвелинн Видмер-Шлупф находится в США, где она уже провела переговоры с руководством американского министерства финансов. В Вашингтоне швейцарский министр предложила подумать над возможностью приравнять «грубый уход от налогов» к «налоговому» обману.

Эвелинн Видмер-Шлупф обсудила вопрос налоговой сделки банка UBS с американскими властями с замминистра финансов США Дэвидом Марголисом (David Margolis). Сам министр Эрик Холдер (Eric Holder) отказался разговаривать на эту тему со швейцарским представителем из-за этических соображений — в свое время он выступал на стороне банка как адвокат. С американской стороны по итогам переговоров стало известно только, что с госпожой Видмер-Шлупф были обсуждены «международные финансовые вопросы». Сама швейцарская министр отметила, что господин Марголис в какой-то степени даже с понима-

нием отнесся к отрицательной реакции в Швейцарии на эту сделку и на поведение американских властей. В интервью информационной программе швейцарского телевидения «10vor10» швейцарский министр предложила подумать над возможностью приравнять «грубый уход от налогов» к «налоговому» обману. Как известно, Берн предоставляет правовую помощь иностранным государствам только в делах по «налоговому обману» (необходимый фактор — подделка документов). Простой «уход от налогов» в Швейцарии криминальным не считается... Но это пока...

Кстати, в прессе уже появились слухи о том, что такое предложение, — приравнять «грубый уход» к «обману», — на Федеральном совете не обсуждался. На прошлой неделе Мерц, правда, высказывался обтекаемо в том смысле, что Швейцария больше не будет так пристально заниматься различением «ухода от налогов» и «налогового обмана», но его коллега по правительству пошла здесь, судя по всему, намного дальше, переведя, фактически, предположение в практическую плоскость. Создается впечатление, что Мерц теряет инициативу. Так же стало известно, что по итогам консультаций Видмер-Шлупф в Вашингтоне было принято решение продолжить консультации на министерском уровне с тем, чтобы достичь «разрядки напряженности» в американско-швейцарских отношениях. Речь на переговорах шла так же о закрытии лагеря в Гуантанаме.

Американская сторона поблагодарила Швейцарию за готовность проверить возможность приема у себя некоторых пленников этого лагеря. Международные контакты, между тем, продолжатся. В Берне подтвердили, что в пятницу 6 марта в Женеве министр иностранных дел Швейцарии Мишлин Кальми-Ре встретится со своей американской коллегой Хиллари Клинтон. То же самое, кстати, намерен сделать и российский министр Лавров. В последнее время на Кальми-Ре обрушился град критики — ее обвиняют, что она «проспала» кризис вокруг швейцарской банковской тайны. Во вчерашнем интервью швейцарскому радио Schweizer Radio DRS ей пришлось активно оправдываться. По ее словам, контакты с американской стороной поддерживались регулярно, а тема банковской тайны станет одной из основных во время предстоящих женеvских консультаций между ней и госпожой Клинтон. www.ruswiss.ch, 4.3.2009г.

— Вчера в Берне началась весенняя сессия парламента Швейцарии. В рамках чрезвычайных слушаний депутаты будут искать выход из кризиса вокруг швейцарской банковской тайны. Кроме того, парламентарии выскажут свое мнение относительно второго пакета правительства по поддержке промышленной конъюнктуры в стране.

Устроить чрезвычайные слушания по вопросу сохранения банковской тайны потребовали «зеленые», а так же правые «народники». В парламенте накопилось уже приличное количество депутатских запросов относительно того, как должна функционировать в будущем Швейцария в качестве мировой финансовой площадки. Второй важный вопрос — второй пакет мер правительства по поддержке национальной промышленной конъюнктуры, который был представлен Федеральным советом в середине фев. В рамках этого пакета предусмотрены дополнительные расходы на под-

держку промышленного развития Швейцарии в 700 млн. франков. Антикризисные меры всегда направлены, прежде всего, на развитие инфраструктуры. Поэтому 390 млн. из 700-от выделяются на нужды железных и автомобильных дорог, 100 млн. на поддержку регионов, 80 — на проекты в области экологии и энергетики, 50 млн. на научные исследования, 40 млн. на санацию строений, находящихся в федеральной собственности. Одновременно за счет выделенных средств с 12 до 18 месяцев будет продлена программа сокращенного рабочего дня.

Правительство предусмотрело налоговые послабления, прежде всего, компенсация расходов в рамках так называемой «холодной прогрессии». Этим понятием в Швейцарии обозначают сверхпропорциональное увеличение подоходного налога из-за роста инфляции. Предусмотрены меры по снижению налогового бремени на многодетные семьи. Дискуссия на тему мер правительства по поддержке национальной промышленной конъюнктуры обещает быть жаркой. Как левые партии, так и правые выступают с критикой этого пакета мер — каждый со своей точки зрения. Уже в первый день список желающих высказаться на трибуне парламента побил все рекорды. «Зеленые» ставят в вину правительству отсутствие мер, которые бы обеспечили устойчивое развитие швейцарской экономики. Профсоюзы требуют дополнительно 4 млрд. для поддержки общественной инфраструктуры. «Народники» из SVP так же критикуют пакет мер, однако с точки зрения недостаточного снижения налогового бремени. Эта партия требует жесткого контроля над государственными расходами и отмену экологических налогов. Поддержку пакету мер правительства оказывают бургерские партии центра. FDP выступает за компенсацию «холодной прогрессии». [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 3.3.2009г.

— Швейцарский банк UBS, который понес один из самых больших потерь из-за кризиса среди швейцарских банков, поднимет зарплаты для сотрудников инвестиционного подразделения. Об этом сообщает The New York Times со ссылкой на два источника в банке.

UBS поднимет зарплату для старших инвестбанкиров после того как бонусы по итогам года для этих сотрудников были сильно сокращены. Всего бонусы в UBS в 2008г. были сокращены на 80%, в другом крупнейшем швейцарском банке Credit Suisse — на 44%. Таким образом руководство банка, подняв базовый оклад, намерено выровнять заработок инвестбанкиров с сотрудниками других служб, в частности консалтинга.

Этот шаг станет частью большой программы по перестроению системы вознаграждений в банке. Зарплата для старших банкиров вырастет более чем в два раза, с 172 тыс. долл. в год до 429 тыс. долл. Впрочем, отмечает издание, даже такой годовой заработок окажется ниже, чем ранее банкиры получали в качестве бонусов. Чистый убыток UBS по итогам 2008г. составил 17 млрд.долл. [www.bfm.ru](http://www.bfm.ru), 2.3.2009г.

— Крупнейший швейцарский банк UBS AG согласился выплатить минюсту США штраф в 780 млн.долл., а также рассекретить сведения о 250 владельцах счетов, подозреваемых американскими властями в неуплате налогов. UBS впервые раскрывает данные о счетах своих клиентов.

Большинство экспертов сходятся во мнении, что банковский скандал не только нанесет удар по репутации швейцарских банков, но и спровоцирует резкое падение курса швейцарского франка, который до сих пор воспринимался инвесторами как самая надежная мировая валюта.

«UBS приходится подчиняться международным банковским законам. Многие клиенты начнут забирать свои деньги из этого банка на фоне недавнего скандала. В итоге все это приведет к оттоку капитала из Швейцарии и из швейцарской банковской системы в частности», — полагает ряд экспертов. Подтверждением этому служит то, что в последние несколько дней, на фоне согласия UBS рассекретить информацию о счетах некоторых своих клиентов, швейцарский франк подешевел до 1,18 франка/долл. Также не исключено, что этот шаг будет иметь более серьезные последствия, т.к. швейцарские банки могут обязать поступать так же, как и лихтенштейнские.

Согласно законодательству Швейцарии, налоговое мошенничество является уголовным преступлением, тогда как уклонение от налогов — административным. Швейцарским банкам (правда, до недавнего времени) запрещалось передавать сведения о своих клиентах, уклоняющихся от уплаты налогов. На счетах UBS на данный момент находится порядка трети всего незадекларированного мирового богатства.

Как подсчитали американские обвинители, на счетах UBS было скрыто 20 млрд.долл., принадлежащих гражданам США, что лишило американский бюджет 300 млн.долл., а сам банк получал с этих денег ежегодную прибыль в 200 млн.долл. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 2.3.2009г.

— Президент Франции Николя Саркози не исключил, что Швейцария и ряд других стран рискуют оказаться в разрабатываемом сейчас «большой двадцаткой» «черном банковском списке». Он включает те страны мира, которые имеют статус «налогового рая» и отказываются ввести стандартные меры прозрачности в отношении офшорных банковских счетов.

Выступая в Брюсселе по итогам работы чрезвычайного саммита ЕС Николя Саркози заметил, что «банки и страны могут выплачивать любые проценты по вкладам, однако они должны при этом подчиняться мировым нормам в определении того, откуда поступают деньги». Он подтвердил, что Швейцария рискует оказаться страной, которая «не сотрудничает» с международным сообществом по вопросам прозрачности работы своих банков. [www.bankir.ru](http://www.bankir.ru), 2.3.2009г.

— 26 фев. 2009г. Освальд Грубель (Oswald Grubel), бывший глава банка Credit Suisse, был назначен главным исполнительным директором (Chief Executive Officer) крупнейшего швейцарского инвестиционного банка UBS AG. Он заменил на этом посту Марселя Рохнера (Marcel Rohner), который занимал данную должность последние 18 месяцев, в течение которых цена акций банка потеряла 80% своей рыночной стоимости.

«Совет директоров банка назначил Освальда Грубеля новым главным исполнительным директором. Документ о его назначении вступает в силу немедленно. Это является одним из шагов на пути выхода банка из кризиса» — сообщается в распространенном банком пресс-релизе. Грубель являлся главным исполнительным директором Credit

Suisse (второго по значению швейцарского банка) с 2003 по 2007г., он обладает достаточным опытом в банковской сфере, который будет полезен UBS, — также говорится в сообщении. [www.Roche-Dufay.ru](http://www.Roche-Dufay.ru), 2.3.2009г.

— Как президент Швейцарии, так и министр иностранных дел страны выступают за уступки в сфере банковской тайны. Об этом в интервью газете *SonntagsZeitung* заявила глава МИД Швейцарии Мишлин Кальми-Ре.

В интервью этому изданию она указала на то, что Швейцария уже оказывает Евросоюзу правовую помощь в делах, связанных с уклонением от уплаты непрямых налогов, например, НДС. Однако в сложившейся ситуации нужнее идти дальше. Такого же мнения придерживается и президент Швейцарии в 2009г., а также ее министр финансов Ханс-Рудольф Мерц. Без уступок, заявил он на партийной конференции Либеральной партии (FDP), Швейцария рискует попасть в международный налоговый «черный список». Что касается Мишлин Кальми-Ре, то, с ее точки зрения, шаг вперед в налоговом сотрудничестве с ЕС мог бы заключаться в радикальном сокращении сроков оказания реальной правовой помощи по делам, связанным с налоговыми преступлениями. Существующая система «малоэффективна», заявила она. Возможность компромиссов и уступок в вопросе сферы действия принципа банковской тайны сигнализирует и президент Швейцарского банкирского объединения (*Schweizerische Bankiervereinigung*), Пьер Мирабо (*Pierre Mirabaud*). На вопрос, нужно ли Швейцарии тонкое различие между «уходом от налогов» и «налоговым обманом», он ответил: «не обязательно».

По его словам, Швейцарское банкирское объединение давно уже предупредило своих членов о недопустимости основывать свой бизнес на помощи другим в деле ухода от налогов. Такое же мнение отстаивает новый шеф банка UBS Освальд Грюбель (*Oswald Grubel*). Не ясно только, как должно все это выглядеть конкретно. Из среды бюргерских и правых партий Швейцарии уже слышится предложение отменить различие между «уходом от налогов» и «налоговым обманом» только для иностранцев. Предлагается так же распространить действие заключенного между ЕС и Швейцарией «договора о налоге с финансового источника» и на другие страны. «Размягчение» швейцарской банковской тайны не является теперь табу и для большинства швейцарских политиков федерального уровня.

Все большее число деятелей даже из рядов правых партий и партий центра («демохристиане», либералы), выступают за то, чтобы оказывать правовую помощь даже в рамках дел, связанных с простым уклонением от налогов. Об этом говорит опрос, проведенный газетой *SonntagsZeitung*: из 77 опрошенных парламентариев 43 были бы готовы, предоставлять такую помощь. Наблюдатели указывают, что в Швейцарии неожиданно стало возможным говорить о том, что еще вчера было абсолютным табу. Итак, скоро от знаменитой швейцарской банковской тайны не останется и следа? [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 2.3.2009г.

— Бывший председатель правления банка *Credit Suisse* Освальд Грюбель, уроженец Восточной Германии, займет место нынешнего главы банка UBS Марселя Ронера. Об этом заявил сам банк

UBS, который, по имеющимся данным, понес в 2008г. убытков на фантастическую сумму в 20 млрд. франков

Вообще-то Освальд Грюбель в пред.г. уже ушел на пенсию с поста председателя правления главного конкурента UBS, банка *Credit Suisse*. Однако его способности кризисного менеджера оказались в нынешней ситуации более чем востребованными. В руководстве UBS считают, что только Грюбель с его пруссаческой дотошностью будет способен вытащить банк из глубокого кризиса. Сам Грюбель говорит, что такая задача является для него «фантастическим вызовом», но при этом он относится «к предоставленному в его распоряжение посту с надлежащим уважением». Он уверен в том, что Швейцария как глобальная финансовая площадка нуждается в нескольких крупных банках.

Банк UBS имеет замечательные традиции в сфере *Wealth Management* («управление состояниями»), *Investment Banking* («банковское посредничество в сфере инвестиций»), и *Asset Management* («управление активами»), и руководить таким финансовым институтом, по словам Грюбеля, для него является уникальной возможностью показать все, на что он способен. Главная цель заявленной Грюбелем стратегии — возвращение доверия к банку со стороны клиентов. Вторая цель — возвращение банка в зону прибыли, для чего необходимо реализовать программу сокращения расходов. Грюбель сделал немаловажное заявление о том, что «соблюдение действующих законов и предписаний во всех сферах деятельности и на всех рынках, в которых действует банк, является непременным условием».

Перемены в руководстве банка не стали неожиданностью. Марсель Ронер в последние дни находился под огнем массовой критики, в частности, его сделали одним из ответственных за негативные последствия, которые имели место после известной налоговой сделки банка UBS с налоговыми властями США. Он обвинялся в том, что именно при нем банк в рамках своей деятельности в США пошел на нарушение действующих правил и предписаний в плане помощи гражданам США в уходе от налогов. Правительство Швейцарии в лице министра экономики страны Дорис Лойтхард приветствовала перемены руководства банка, выразив уверенность, что UBS сумеет вернуть утраченное доверие. В качестве плюса она отметила широкую сеть связей нового шефа банка. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 27.2.2009г.

— Совет директоров одного из крупнейших банков Швейцарии UBS принял решение с немедленным вступлением в силу об отставке гендиректора Марселя Рохнера (*Marcel Rohner*) и назначении на этот пост занимавшего аналогичную должность в банке *Credit Suisse* Освальда Грюбеля (*Oswald Grubel*), говорится в опубликованном в четверг пресс-релизе UBS.

«Его (Грюбеля) неоспоримые лидерские качества в сочетании с обширным опытом составляют идеальный инструмент, чтобы в сотрудничестве с командой восстановить ценность банка в глазах держателей акций и клиентов», — заявил председатель совета директоров Петер Кюрер (*Peter Kurer*). UBS согласился выплатить штрафу правительству США в 780 млн.долл. и сотрудничать по делу о налоговых махинациях, назвав имена клиентов, на-

рушивших налоговый кодекс. РИА «Новости», 26.2.2009г.

— На заседании правительства Швейцарии, Федерального совета, было принято решение все-таки образовать специальную рабочую группу по выработке стратегии поведения в рамках кризиса вокруг швейцарской банковской тайны. Руководить ей будет президент Швейцарии в этом году и министр финансов Ханс-Рудольф Мерц. Вместе с ним в группе будут работать руководительницы швейцарского МИД и министерства юстиции.

Об этом сообщил вчера Х.-Р. Мерц в Берне на специальной пресс-конференции. Первым шагом работы новой структуры будет «определение целей и методов их достижения». Кроме того, должна быть создана ударная группа экспертов, члены которой еще не определены. Однако уже ясно, что, по словам Мерца, в ней должны участвовать финансисты, банкиры и дипломаты. Мерц подтвердил еще раз, что Федеральный совет намерен отстаивать банковскую тайну. Основой для переговоров будет для Швейцарии «Договор о налогообложении доходов с процентов на вложенный капитал» (Zinsbesteuerungsabkommen), действующий в рамках отношений Швейцарии и ЕС. Мерц подчеркнул так же, что Швейцария готова обсудить с Брюсселем возможность расширения и модернизации этого документа. Через две недели Мерц намерен отправиться в Лондон, чтобы принять участие в работе Комитета Международного Валютного фонда. В этой структуре представлены 24 страны.

В саммите «Двадцатки» в начале апреля в Лондоне Швейцария участвовать не будет, т.к. она не является членом этого неформального объединения крупнейших развитых и развивающихся стран. Мерц проинформировал так же о своих контактах с коллегами по должности в Австрии и Люксембурге. Австрия, например, является членом ЕС и тоже имеет свою банковскую тайну. Именно поэтому Вена сейчас так же находится под значительным давлением. Тем не менее, по словам швейцарского президента, никто в Австрии не думает отказываться от банковской тайны. Это обстоятельство Мерц подчеркнул в ответ на вопрос, а не лучше ли было Швейцарии стать членом Евросоюза. С новым американским правительством у Мерца пока прямых контактов не было. www.ruswiss.ch, 26.2.2009г.

— Американское налоговое ведомство IRS требует от швейцарского банка UBS выдачи данных по счетам 52000 своих клиентов. Времени на формулирование своей защиты банку осталось до конца апреля. UBS строит свою оборону на том, что выдав данные по этим счетам, банк может, в соответствии с действующим швейцарским правом, утратить лицензию на ведение банковской деятельности.

В рамках нового иска позавчера в Майами состоялся первый контакт банка с американскими властями. Судья Алан Гольд (Alan Gold) дал адвокатам UBS для подготовки своей защиты время до конца апреля, точнее, до 30 апреля 2009г. Днем первого судебного заседания по этому делу назначено 13 июля, если только до этого срока не будет достигнуто какое-либо внесудебное решение. Американское министерство юстиции требует от UBS выдачи данных по счетам почти 52 000 своих клиентов, которые подозреваются в том, что, бу-

дучи гражданами США, они при помощи банка предприняли уклонение от уплаты налогов.

По швейцарскому действующему праву такие данные могут быть обнародованы только в том случае, если против конкретного лица заведено уголовное дело. Поэтому банк уже объявил, что будет противоборствовать этому новому иску со всей решительностью. Адвокаты обвиняют американскую юстицию в игнорировании швейцарского суверенитета и швейцарского права. В специальном письме в адрес суда банк UBS сообщает так же, что таким иском IRS хочет принудить работников банка к уголовно наказуемым деяниям. По данным американских властей 52 000 клиентов банка утаили от американского фиска до 14,8 млрд.долл. UBS отвечает на это, что выдав данные по этим счетам, банк может, в соответствии с действующим швейцарским правом, утратить лицензию на ведение банковской деятельности. www.ruswiss.ch, 25.2.2009г.

— Евросоюз усиливает давление на офшоры и налоговые оазисы. Позавчера на своем совещании в Берлине главы государств и правительств ЕС потребовали введения эффективных мер контроля над финансовыми рынками. Они потребовали так же составить список «некооперативных» стран. Будет ли Швейцария в этом списке — пока не ясно.

По словам официального представителя германского правительства, список «некооперативных» стран и каталог возможных санкций против них не уточнялись специально. Вполне возможно, что Лихтенштейн и Швейцария, которые, кстати, не были приглашены на мировой финансовый форум в Лондон в апр., могут оказаться в этом списке. Как сообщает швейцарская пресса, МИД Конфедерации «спокойно» принял эту информацию к сведению. «Мы подождем развития событий», — указал официальный представитель швейцарского внешнеполитического ведомства.

А между тем ведущие политики из стран ЕС намерены всерьез заняться «осушением» налоговых оазисов. Впервые они пригрозили санкциями странам и финансовым институтам, отказывающимся сотрудничать в деле борьбы с налоговыми преступлениями. На этом, а так же на создании списка «некооперативных» стран и структур, настаивает федеральный канцлер ФРГ Ангела Меркель. Проект такого списка должен быть готов уже к апр., т.е. к саммиту двадцати ведущих развитых и развивающихся стран в Лондоне. На саммите «двадцатки» в США в нояб. пред.г. ни о каком «черном списке» речи еще не шло. В Берлине президент Франции Николя Саркози подчеркнул, что возможные санкции против «налоговых оазисов» являются шагом вперед. Премьер Испании Хосе Луис Родригес Сапатеро (José Luis Rodríguez Zapatero) подчеркнул, что с такими «оазисами» должно быть покончено. Представители ЕС потребовали в будущем плотного контроля над «всеми финансовыми рынками, финансовыми продуктами и участниками рынка». По словам Меркель, ставится цель восстановить доверие к рынку, ведь «в наст.вр. положение на финансовых рынках все еще напряженное». И Меркель, и Саркози указали в Берлине, что саммит «двадцатки» в Лондоне должен увенчаться успехом, т.к. это «последний шанс». Все это не обещает для Швейцарии и Княжества Лихтенштейн в ближайшем будущем ничего хорошего. www.ruswiss.ch, 24.2.2009г.

– Запросы от стран ЕС по делам, связанным с уклонением от уплаты налогов, должны Швейцарией рассматриваться с таким же результатом, с каким закончился конфликт банка UBS с американским фиском. Этого требует отерна Брюссель. Отмена банковской тайны на повестке дня двустороннего диалога между Швейцарией и ЕС не стоит. Пока не стоит.

Реакция из Брюсселя на налоговую сделку между швейцарским банком UBS и американскими налоговыми органами, не заставила себя долго ждать. Официальная представительница налогового комиссара ЕС Ласло Ковача (Laszlo Kovacs) приветствовала тот факт, что «оказание Швейцарией США правовой помощи в налоговой сфере стало возможным» – и тут же потребовала того же самого для ЕС. По ее словам, в Евросоюзе ожидают, что «похожие запросы стран, членов ЕС, будут рассматриваться в Швейцарии таким же образом».

Еще в дек. такие же, по сути требования Брюсселя были сформулированы куда более расплывчато. Тогда речь шла о том, что «финансовый кризис четко показал необходимость устранения препятствий, находящихся на пути информационного обмена в налоговой сфере между контролирующими органами ЕС и такими же органами в Швейцарии». Такая расплывчатость была неслучайна. Из этого пассажа не следует четко, что речь идет именно о банковской тайне, а сделано это было для того, чтобы с ним согласились и те страны ЕС, которые сами обладают банковской тайной (Австрия, Люксембург).

Для ЕС проблема банковской тайны является одновременно проблемой внутренней и внешней. Еврокомиссия и большинство стран ЕС хотели бы вообще отменить банковскую тайну в рамках дел, связанных с уклонением от уплаты налогов (Steuerhinterziehung). Люксембург же и Австрия хотели бы сохранить свою собственную банковскую тайну. Поскольку в данном случае для решения проблемы требуется согласие всех без исключения стран ЕС, простого большинства здесь недостаточно. Среди яростных противников самого принципа банковской тайны – Германия и Франция. Швейцария пока прямиком не вовлечена в эту коллизию. Пока между Берном и Брюсселем нет переговоров относительно возможной отмены банковской тайны.

Это не значит, что между ЕС и Конфедерацией нет налоговых проблем, но они касаются не банковской тайны, а налоговых режимов отдельных кантонов (например, кантона Цуг), а это несколько иная история. А вот Княжество Лихтенштейн уже ведет такого рода переговоры. Как мы уже сообщали, между Брюсселем и Вадуцем сейчас согласовывается текст Договора о борьбе с налоговым обманом (Betrugsbekämpfung-Abkommen). 10 фев. министры финансов ЕС отправили текст Договора обратно на доработку в Еврокомиссию, поскольку выяснилось, что этот документ действует для обеих сторон, с чем не согласны те же Австрия и Люксембург. Внутри ЕС уже некоторое время дискутируется вопрос относительно возможной отмены банковской тайны в рамках дел, связанных с уклонением от уплаты налогов (Steuerhinterziehung). Однако Вена же тут же заявила, что она готова будет ослабить свою банковскую тайну, если это сделает ее прямой конкурент – Швейцария. Рано или поздно, но Швейцария будет напря-

мую вовлечена в дискуссию относительно отмены банковской тайны. В этом смысле, очевидно, что Берн, пойдя в деле банка UBS на уступки США, значительно ослабил свои позиции в этом будущем споре. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 23.2.2009г.

– Швейцарский суд запретил национальному банковскому регулятору Finma раскрывать информацию о клиентах банка UBS AG какой-либо третьей стороне, в особенности представителям власти США. Об этом сообщило AFP со ссылкой на ATS.

UBS должен раскрыть банковскую тайну и предоставить властям США имена 17 тысяч американцев, которые с помощью счетов UBS уклонялись от налогов. Банк также выплатит 780 млн.долл. министерству юстиции США, который обвинял UBS в сговоре с клиентами и сокрытии счетов от Службы внутренних доходов США (Internal Revenue Service (IRS)).

Дело в отношении руководства банка UBS заведено в начале нояб. 2008г. Следствие настаивало, что банк помогал американцам «отмывать» деньги – несмотря на то, что он подписал в 2001г. соглашение с властями США, по которому он обязан был раскрывать последним имена и состояние счетов.

Теперь же заключено мировое соглашение, по которому цюрихский банк обязан возратить 380 млн.долл. незаконно полученной прибыли за финансовые операции с 2001 по 2008г., а также 400 млн.долл. процентов, штрафов и компенсаций за неуплаченные его клиентами налоги. [www.bfm.ru](http://www.bfm.ru), 21.2.2009г.

– Швейцарский банк UBS AG, обвиненный федеральными властями США в сговоре с целью ухода от налогов в связи с делом одного из его топ-менеджеров Рауля Вейла, пошел не сделку с американским правосудием и согласился раскрыть американским властям имена 250 своих американских клиентов, которые через офшорные счета уходили от уплаты налогов на родине.

По сообщению министерства юстиции США, банк подписал соглашение об отсрочке уголовного преследования по делу о сговоре, целью которого являлся уход от налогов и воспрепятствование работе Федеральной налоговой службы США. По условиям соглашения, банк признал, что помогал американским налогоплательщикам укрывать счета от Федеральной налоговой службы. «Мы берем на себя полную ответственность за эти предосудительные действия», – заявил Питер Кюрер, глава UBS.

Банк согласился заплатить крупнейший в такого рода делах штраф в 780 млн.долл., который состоит из двух компонент: в 380 млн.долл. была оценена прибыль банка, незаконно полученная от офшорных операций, в 400 млн.долл. – налоги, недоплаченные американскими клиентами банка. Выданные банком клиенты окажутся под прицелом Федеральной налоговой службы США и правоохранительных органов. По данным министерства юстиции США, от 17 000 до 20 000 американцев в 2002-07гг. скрыли от налоговой службы существование зарубежных счетов, на которых в сумме находится 20 млрд.долл.

Помимо этого, условия соглашения с американскими властями предусматривают закрытие UBS офшорных счетов своих американских клиентов. По подсчетам аналитиков, операции при-

носили банку 200 млн.долл. в год. Возможно также, что банку придется регулярно представлять отчеты о подобных операциях. В обмен на покаяние и выдачу информации уголовное преследование банка будет отсрочено, а через полтора года власти США рекомендуют снять с банка все обвинения.

Широкий общественный резонанс, который вызвала эта сделка, вынудил президента и министра финансов Швейцарии Ханса-Рудольфа Мерца сделать специальное заявление. Он сообщил, что политика страны по сохранению тайны банковских вкладов останется неизменной, даже несмотря на то, что UBS сообщил американскому правительству имена своих клиентов. Мерц отметил, что тайна вкладов не защищает налоговых мошенников.

Петер Кюрер, глава UBS, тоже попытался оправдать банк. «Конфиденциальность клиента не предназначена для того, чтобы защищать мошеннические действия или скрывать личные данные тех клиентов, которые злоупотребляют конфиденциальностью, предоставляя фальшивые декларации относительно своего налогового статуса», — сказал он.

«Сейчас во всем мире прослеживается тенденция к раскрытию информации, а также к налаживанию отношений между ведомствами различных стран, — говорит руководитель практики по разрешению коммерческих споров юридической фирмы «Пепеляев, Гольцблат и партнеры» Денис Быков. — Что касается российских вкладчиков банка, дальнейшее раскрытие информации неминуемо повлечет за собой отток клиентов, несмотря на то, что в мире не так много мест, где можно укрыть средства от налогов».

Эксперт по налоговому законодательству юридической компании Baker & McKenzie Стефани Жарретт (Stephanie Jarrett) также отмечает, что наблюдается тенденция «общего движения в сторону большей прозрачности».

Случай с UBS активно обсуждают в западной прессе. Швейцарская газета Le Temps отмечает, что в данном случае имело место «политическое решение». «Берн пересмотрел определение понятия о нарушении банковской тайны», — пишет газета. «Банку повезло, что соглашение между странами было достигнуто, — говорит аналитик инвестиционной компании Sanford Bernstein & Co Дирк Хоффман-Бекинг (Dirk Hoffmann-Becking). — Однако мы не уверены, что история с банком завершилась. Получение американцами банковских документов — с поддержкой швейцарских властей — вероятно, будет поощрять налоговые ведомства других стран более решительно отстаивать свои требования к Швейцарии».

«Руководство банка было в курсе того, что трансграничные операции UBS нарушают законодательство. Однако они не прекратили свою деятельность и фактически поручили сотрудникам расширять бизнес. Причина в том, что это слишком прибыльный бизнес, чтобы от него отказаться. Это заведомое преступление, мотивы которого — жадность и неуважение закона», — отмечает прокурор южного округа Флориды Александр Акоста. [www.bfm.ru](http://www.bfm.ru), 20.2.2009г.

— Правительство США требует рассекретить счета еще 52 тыс. американцев. Власти Штатов подали судебный иск против швейцарского банка UBS. Они подозревают, что вкладчики, через оф-

шорные подразделения и облигационные бумаги уходят от налогов в своей стране. Общая сумма вкладов — почти 15 млрд.долл. Несколько дней назад UBS уже уступил нажиму Вашингтона и раскрыл тайну вкладов 250 своих клиентов. Банк был вынужден пойти на сделку с Соединенными Штатами, иначе он потерял бы американскую лицензию, считают одни аналитики, другие говорят, что репутация швейцарских банков утеряна безвозвратно.

17 тысяч американцев, через UBS вывели из-под налогообложения 20 млрд.долл., утверждает минфин США. Бюджет Америки не досчитался трехсот млн.долл. Также выяснилось, что после того как США обязали иностранные банки сообщать имена своих клиентов из штатов, UBS начал предлагать заинтересованным вкладчикам схему ухода от налогов. Предупреждая возможные судебные последствия, UBS пошел на уступки американской фемиде, и согласился раскрыть правосудию часть своих клиентов. Кроме того, банк выплачивает в бюджет США почти 800 млн.долл. штрафов и неустоек.

У швейцарского кредитора просто не было другого выхода, отметил в интервью Business FM управляющий директор хедж фонда Moscow Capital Станислав Машагин: «У UBS не было выбора. Он очень долго сопротивлялся предоставлению любой информации о своих клиентах, но было оказано беспрецедентное давление, которое, в общем-то, в истории не имеет аналогов. Банк вынужден был пойти на попятную и на мировую, дабы не потерять совсем рынок США».

Хваленая швейцарская банковская тайна оказалась бутафорией. На деле выходит, что Швейцария способна рьяно защищать только золото нацистов — килограммы зубных коронок узников концлагерей. Их давно пытаются изъять антифашистские организации. Но безрезультатно, банки ссылаются на тайну частных вкладов. Это правило нерушимо и сегодня, заверил президент и министр финансов Швейцарии Ханс-Рудольф Мерц: «Политика Швейцарии по сохранению тайны банковских вкладов останется неизменной. Банки не раскрывают информацию о личных накоплениях граждан, но при этом и не защищают тех, кто нарушает налоговое законодательство».

Теперь у швейцарских банкиров в руках полных карт-бланш: слишком зыбкая грань между легальной минимизацией налогов и незаконным уходом от фискальных платежей. Сказал в интервью Business FM юрист адвокатской конторы «Руд Уинклер» в интервью CNBC, Андреас Руд: «Шокирует тот факт, что банк предоставил данные властям США не дождавшись решения по этому вопросу Федерального суда Швейцарии. Это серьезный удар по банковской тайне и по частной банковской индустрии страны. Боюсь, что теперь в Швейцарии больше не существует различия между минимизацией налогов и мошенничеством с налоговым законодательством».

В обмен на раскрытие имен своих вкладчиков, UBS получил от Вашингтона гарантию полугодовой приостановки юридического преследования банка с последующим полным отказом от претензий. На долю Швейцарии приходится больше трети рынка офшорного банкинга, оцениваемого в 7 триллионов долл. Прайм-ТАСС, 20.2.2009г.



– Один из крупнейших швейцарских банков UBS согласился выплатить штраф правительству США в 780 млн.долл. и сотрудничать по делу о налоговых махинациях, назвав при этом имена клиентов, нарушивших налоговый кодекс, сообщает в четверг агентство Франс Пресс со ссылкой на заявление министерства юстиции США. «Крупнейший банк Швейцарии UBS AG согласился на отсрочку уголовного преследования по обвинению в мошенничестве против США, препятствуя деятельности налогового управления минюста», говорится в заявлении министерства юстиции США.

«В рамках отсрочки уголовного преследования UBS, руководствуясь приказом со стороны швейцарского органа по надзору за финансовым рынком, согласился немедленно предоставить правительству США данные об американских клиентах банка, проводивших трансграничные операции», – говорится также в заявлении. Федеральный судья штата Флорида ранее в среду принял соглашение швейцарского банка UBS «выплатить 780 млн.долл. в качестве штрафных санкций, возмещения убытков и банковского процента», отмечает агентство. «В свете желания представителей банка нести ответственность за свои действия, сотрудничать и возместить причиненный ущерб, а также выполнить все свои обязательства по данному соглашению, правительство США будет рекомендовать снятие обвинения в адрес банка», – отмечается в заявлении минюста США.

В нояб. пред.г. американский суд обвинил одного из топ-менеджеров крупнейшего швейцарского банка UBS в уклонении от уплаты налогов. По данным налогового управления министерства юстиции США, Рауль Вейл и другие высокопоставленные сотрудники банка UBS с 2002 по 2007г. вывели из-под налогообложения 20 млрд.долл., сообщило агентство Франс Пресс. С 2002 по 2007г. клиентами мошенников стали 20 тыс. граждан США. РИА «Новости», 19.2.2009г.

– Руководство крупнейшего швейцарского банка UBS согласилось выплатить США 780 млн.долл., а также раскрыть сведения о счетах клиентов с американским гражданством. Беспрецедентное решение руководства кредитной организации поставило точку в долгом разбирательстве по делу о неуплате налогов американскими вкладчиками UBS, передает Associated Press.

«Мы берем на себя полную ответственность за сомнительные действия», – заявил представитель банка Питер Курер. Он добавил, что право клиентов на конфиденциальность не подразумевает исполнения в том случае, если те им злоупотребляют и используют финансовый институт для сокрытия доходов.

19 июня 2008г. бывший банкир UBS Брэдли Беркенфелд признался суду во Флориде, что сотрудники банка помогали состоятельным клиентам из США скрывать свои активы от налоговиков путем регистрации фиктивных структур, которым приписывалось владение незадекларированными средствами. Согласно закону США, граждане должны предоставлять в налоговую службу данные обо всех иностранных счетах, превышающих 10 тыс.долл. Нарушителям грозят штрафы до 50% суммы на незарегистрированном счете. RosInvest.com, 19.2.2009г.

– Крупнейший в мире перестраховщик Swiss Re понес в 2008г. чистый убыток в 864 млн. швей-

царских франков, а его капитал сократился до 20,5 млрд. франков, сообщила компания в четверг. Показатели оказались немногим лучше собственного прогноза Swiss Re. Компания сообщила, что Swiss Re планирует сократить издержки на 200 млн. франков в этом году и на 400 млн. франков к концу 2010г.

Swiss Re также сообщила о намерении увеличить капитализацию в долгосрочной перспективе после того, как накануне международное рейтинговое агентство Standard & Poor's снизило ее рейтинг до «А+» из-за более значительного, чем оно ожидало, сокращения капитализации в 2008г. Согласно оценке Swiss Re, снижение рейтинга потребует от нее привлечение дополнительных средств в 1,5 млрд.долл. Reuters, 19.2.2009г.

– Швейцарский банковский гигант UBS AG согласился выплатить 780 млн.долл. и назвать имена некоторых американских клиентов банка в обмен на отсрочку уголовного преследования по делу о неуплате налогов состоятельными гражданами США.

Соглашение, о котором было объявлено в среду, нанесет серьезный ущерб репутации швейцарских банков. Некоторые клиенты банка станут объектом разбирательства со стороны Федеральной налоговой службы США и правоохранительных органов.

По сообщению министерства юстиции США, крупнейший швейцарский банк подписал соглашение об отсрочке уголовного преследования по делу о сговоре, целью которого являлся уход от налогов и воспрепятствование работе Федеральной налоговой службы США.

Сумма штрафа, назначенная по соглашению, является крупнейшей в подобного рода делах, и значительно превосходит штраф в 456 млн.долл., выплаченный компанией KPMG по похожим обвинениям.

По условиям соглашения, банк признал, что помогал американским налогоплательщикам укрывать счета от Федеральной налоговой службы. От 17 000 до 20 000 американцев скрыли от налоговой службы существование зарубежных счетов, на которых в сумме находится 20 млрд.долл. долл., сообщили в министерстве юстиции. «Мы берем на себя полную ответственность за эти предосудительные действия», – сказал Питер Курер, глава UBS.

Департамент юстиции не назвал число клиентов банка, чьи имена будут переданы американским властям. Однако швейцарская газета Le Temps в среду сообщила, что в рамках соглашения банк передаст информацию о 250 своих вкладчиках. Если UBS выполнит условия соглашения, то через полтора года власти США порекомендуют снять с банка все обвинения. Reuters, 19.2.2009г.

– Чистый убыток второго крупнейшего в мире перестраховщика Swiss Reinsurance за 2008г. составил 864 млн. швейцарских франков (735 млн.долл.) против прибыли в 4,2 млрд. швейцарских франков (3,5 млрд.долл.), полученной в 2007г. Такие данные опубликованы на сайте компании.

По словам главного исполнительного директора Swiss Re Штефана Липе (Stefan Lippe) этот результат стал большим разочарованием. Однако он отметил, что компания принимала «активные меры», чтобы снизить риски своего инвестиционно-

го портфеля, и что эти меры послужат «укреплению компании в ближайшие годы».

12 фев. глава Swiss Re Жак Эгрэйн (Jacques Aigrain) подал в отставку из-за больших убытков компании. Этим решением Эгрэйн взял на себя ответственность за падение акций компании на 62% в течение 2008г. www.bfm.ru, 19.2.2009г.

– Крупнейший банк Европы – швейцарский UBS был вынужден полностью согласиться на требования министерства юстиции США и раскрыть имеющиеся у него номерные счета 17 тыс. граждан Соединенных Штатов. Тем самым, отмечают в Евросоюзе, знаменитая швейцарская банковская тайна перестала существовать. Одновременно UBS выплатит правительству США штраф в 780 млн. долл.

Американские власти отзовут свои обвинения против этого финансового института в создании международной сети, которая позволяет гражданам США уходить от налогов. Однако для прекращения дела UBS должен продемонстрировать, что провел реформу своей деятельности, оказал помощь следствию и выплатил материальную компенсацию.

Предоставление имен граждан США, вкладчиков на специальные счета UBS, по сути является разрушением системы банковской тайны, отмечают независимые специалисты. Сообщается, что швейцарский банк уже дал министру США информацию на 250 американцев, держащих у него счета.

Финансовые власти Соединенных Штатов начали судебное дело против UBS с целью добиться доступа к номерным счетам минувшим летом. Первоначально банк при поддержке правительства Швейцарии пытался не допустить раскрытия тайны вкладов. Однако угроза запрета деятельности UBS на территории Соединенных Штатов вынудила банк изменить свою политику и гарантировать выдачу информации на своих вкладчиков. Прайм-ТАСС, 19.2.2009г.

– Один из крупнейших швейцарских банков UBS согласился выплатить штраф правительству США в 780 млн.долл. и сотрудничать по делу о налоговых махинациях, назвав при этом имена клиентов, нарушивших налоговый кодекс, сообщает в четверг Франс Пресс со ссылкой на заявление министерства юстиции США.

«Крупнейший банк Швейцарии UBS AG согласился на отсрочку уголовного преследования по обвинению в мошенничестве против США, препятствуя деятельности налогового управления министром», – говорится в заявлении министерства юстиции США.

«В рамках отсрочки уголовного преследования UBS, руководствуясь приказом со стороны швейцарского органа по надзору за финансовым рынком, согласился немедленно предоставить правительству США данные об американских клиентах банка, проводивших трансграничные операции», – говорится также в заявлении.

Федеральный судья штата Флорида ранее в среду принял соглашение швейцарского банка UBS «выплатить 780 млн.долл. в качестве штрафных санкций, возмещения убытков и банковского процента», отмечает агентство.

«В свете желания представителей банка нести ответственность за свои действия, сотрудничать и возместить причиненный ущерб, а также выпол-

нить все свои обязательства по данному соглашению, правительство США будет рекомендовать снятие обвинения в адрес банка», – отмечается в заявлении министром США. В нояб. пред.г. американский суд обвинил одного из топ-менеджеров крупнейшего швейцарского банка UBS в уклонении от уплаты налогов.

По данным налогового управления министерства юстиции США, Рауль Вейл и другие высокопоставленные сотрудники банка UBS с 2002 по 2007г. вывели из-под налогообложения 20 млрд.долл., сообщило Франс Пресс. С 2002 по 2007г. клиентами мошенников стали 20 тысяч граждан США. РИА «Новости», 19.2.2009г.

– UBS AG пойдет на неслыханный в банковских кругах Швейцарии шаг: он раскроет властям США имена своих клиентов, которые подозреваются в использовании офшорных счетов для уклонения от уплаты налогов. Банк согласился также заплатить 780 млн.долл., чтобы избежать полномасштабного расследования его деятельности американскими регуляторами, пишет газета International Herald Tribune.

Пока неясно, информацию о скольких клиентах UBS передаст властям США. Расследование касается более 17 тыс.чел. и затрагивает более 19 тыс. счетов в UBS, однако банк, скорее всего, попросит предоставить данные о нескольких сотнях из них.

Аналитики банковской отрасли уже успели объявить этот шаг «концом банковской тайны», которую швейцарцы крайне щепетильно соблюдали едва ли не со Средних Веков, отмечается в статье. «Швейцарцы говорят о том, что это конец тех швейцарских банков, к которым они привыкли. Никто больше не поверит в безопасность банковского счета в Швейцарии», – утверждает специалист по офшорному налогообложению Джек Блам.

Согласно условиям соглашения с властями США, UBS закрыл офшорные счета своих американских клиентов, однако этим дело не ограничится: банку, скорее всего, придется регулярно представлять отчеты о подобных операциях, которые он называет трансграничными частными банковскими услугами. Ранее UBS зарабатывал в этом сегменте 200 млн.долл. в год, но теперь, полагают аналитики, его доходы от офшорных операций резко сократятся.

Следователи подозревают, что швейцарский банк помог своим американским клиентам скрыть более 20 млрд.долл. на секретных офшорных счетах в течение 2000-07гг., что означает уход от налогов 300 млн.долл. в год. Подобное уклонение от налогов, возможно, законно в Швейцарии, но является незаконным в США, отмечают эксперты.

Согласно законам Швейцарии, наказанию подлежит налоговое мошенничество, но не уклонение от налогов, которое может быть непредумышленным. Долго ли будет существовать такая юридическая разница, пока неясно. Министр финансов Германии Пеер Штайнбрюк уже угрожал внести Швейцарию в специальный черный список из-за ее слишком мягкого налогового законодательства.

UBS опубликовал в среду сообщение, в котором признал участие ряда его банкиров и менеджеров «в схеме с целью обмана Соединенных Штатов» и, в частности налогового управления

США путем создания и сокрытия офшорных счетов. Для этого сотрудники банка и его клиенты подделывали или неверно заполняли и предоставляли формы налоговой отчетности.

UBS поощрял уничтожение записей американских клиентов и рекомендовал им хранить ценности (дорогие часы, ювелирные изделия, предметы искусства), приобретенные на сокрытые от налогового управления средства, в швейцарских сейфах. Также рекомендовалось использовать выданные в Швейцарии кредитные и дебетовые карты, чтобы налоговые власти США не смогли отследить сделанные по ним покупки.

«UBS искренне сожалеет о несоблюдении законодательства и регулятивных требований в ходе осуществления трансграничной банковской деятельности в США, которое было выявлено в результате различных расследований в Швейцарии и США, а также в ходе внутреннего аудита. Мы берем на себя полную ответственность за эти неправомерные действия», заявил председатель правления банка Петер Курер.

Гендиректор группы UBS Марсель Ронер отметил, что «очевидно, мы, как организация, допустили ошибки, и используемые меры контроля были неадекватными». В янв. американский суд объявил в розыск топ-менеджера швейцарского банка Рауля Вайля, гражданина Швейцарии, руководившего офшорными операциями в 2002-07гг. Уголовное дело на него было заведено в нояб. 2008г.

Из 780 млн.долл., которые UBS заплатит за прекращение расследования, 380 млн.долл. представляют возвращение незаконно полученной прибыли от офшорных операций. Остальная сумма — это налоги по американскому законодательству, которые UBS не удержал со своих клиентов. Все суммы включают проценты, пени и другие штрафные санкции. Interfax, 19.2.2009г.

— В таких странах как Польша, Венгрия или Хорватия швейцарский франк давно стал популярным платежным средством. Тысячи домашних хозяйств и фирм взяли в последние годы кредиты во франках, привлеченные низкими процентами, отказавшись от злотых, форинтов или кун. И вот теперь все они испытывают трудности в обслуживании этих кредитов.

Кризис привел к тому, что эпоха выгодных кредитов завершилась, валюты восточноевропейских стран резко пошли вниз. Еще в конце сент. 2008г. 100 польских злотых равнялись 46 франкам, сегодня это только 30 франков. Это означает, что все большее количество тех, кто взял кредит во франках, испытывает сложности с его обслуживанием. По мнению известного немецкого экономиста Артура Шмидта (Artur P. Schmidt), такая ситуация может закончиться для Швейцарии очень плохо. В интервью газете «Тагес-Анцайгер» он отметил, что быстрый экономический рост в таких странах, как Польша, Венгрия и Хорватия был в последние годы обеспечен именно кредитами, номинированными во франках. Швейцарские банки предоставляли тамшним банкам франки, которые потом в качестве кредитов поступали в экономику. Эти кредиты были популярны из-за более низкой процентной ставки по сравнению с кредитами в местной валюте. Система функционировала, пока обменные курсы оставались в стабильном состоянии.

Однако кризис привел к тому, что этой стабильности больше нет. Только в последние недели венгерский форинт и польский злотый потеряли относительно швейцарского франка почти треть своей стоимости. Девальвация местных валют привела в этих странах к росту задолженности перед швейцарскими финансовыми институтами почти на одну треть. В наст.вр., считает Артур Шмидт, многие восточноевропейские страны находятся на пороге государственного дефолта, по примеру Исландии. Всего эти страны набрали кредитов на 200 млрд.долл., и часть этих кредитов, причем немалая, была номинирована во франках. Имеется информация о том, что вообще в мире курсируют кредиты, номинированные во франках, на сумму в 675 млрд.долл. Из них 150 млрд. приходится на саму Швейцарию, 80 млрд. на Великобританию и 430 млрд. были выданы через разного рода офшоры. Какое количество этих кредитов относится к категории «гнилых» — не ясно. Пусть даже такие кредиты составляют 20%, для банков в Швейцарии это будет уже означать существенные потери.

Государство в Швейцарии пытается действовать антициклически, предоставив, например, через швейцарский ЦБ польскому Центробанку несколько млрд. франков помощи, с тем, чтобы польские банки могли покрыть свои кредиты. Одновременно швейцарский ЦБ уже запросил Европейский Центральный банк относительно возможности одолжить деньги в случае наступления сложной ситуации. Это, по мнению Шмидта, верный признак того, что скоро швейцарский франк может оказаться под существенным девальвационным давлением. Он также считает, что швейцарские банки не были достаточно осторожными, выдавая кредиты восточным европейцам. Виноват и швейцарский Центробанк, который вовремя не вмешался, равно как не вмешались политики и уполномоченные контрольные и наблюдательные структуры.

Артур Шмидт считает, что необходимо, во избежание самого худшего развития, беспощадно проанализировать все риски, поскольку может статься, что списать придется финансовые средства в размере годового ВВП Швейцарии. Иными словами, считает Шмидт, Швейцария сама может оказаться, как Исландия, перед перспективой государственного банкротства. Следствием этого могло бы стать массивное падение франка, а кроме того, в рамках международных кредитных рейтингов Швейцария опустилась бы на несколько ступеней вниз. Для Швейцарии, которая всегда гордилась своей стабильностью, это стало бы огромной травмой. Франк может стать нестабильной валютой, что заставило бы тогда Швейцарию отказаться от франка и войти в зону евро, заключает Артур Шмидт. На фото: Варшава стала быстро развивающейся европейской столицей. www.ruswiss.ch, 18.2.2009г.

— Глава крупнейшей в мире перестраховочной компании Swiss Re Жак Эгрэн (Jacques Aigrain) в четверг подал в отставку, сообщает агентство Франс Пресс со ссылкой на заявление компании. Ожидается, что преемником Эгрена на посту главного исполнительного директора компании станет 53-летний Стефан Липпе (Stefan Lippe), занимавший должность операционного директора.

Причиной смены руководства компании стали слабые финансовые результаты, показанные Swiss

Re в 2008г. Чистые убытки Swiss Re в 2008г. составили 860 млн. швейцарских франков (672 млн. евро). РИА «Новости», 12.2.2009г.

— Спустя день после обнаружения банком UBS результатов своей работы за 2008г., то же самое сделал и второй по величине банк Швейцарии Credit Suisse (CS). Его результаты выглядят не лучше. Убытки, понесенные банком в пред.г., составляют 8,2 млрд. франков.

Правда, здесь есть одно отличие — если из банка UBS клиенты свои деньги снимают, что вот в CS наблюдается приток новых клиентов. Впрочем, в целом печальную картину это не меняет. «Результат нашей работы разочаровывает», — заявил шеф концерна Бреди Дуган (Brady Dougan). Чистый убыток 8 млрд. и 218 млн. франков есть, по его словам, самый плохой результат за всю 153-летнюю историю банка и первый убыток начиная с 2002г. Как и ожидалось, самым черным оказался для банка последний квартал 2008г. Общий убыток, понесенный банком за это время, составил 6,024 млрд. франков, что было гораздо выше, чем ожидалось. Основные убытки принесла инвестиционная деятельность. Впрочем, были отрасли, которые оказались довольно прибыльными даже в период кризиса, например, управление состояниями.

В отличие от UBS, банк пережил даже приток клиентов на общую нетто-сумму в 13,8 млрд. франков, что говорит о том, что CS в гораздо меньшей степени потерял доверие вкладчиков, чем UBS. За прошедший год департамент Private Banking принес средств на 50,9 млрд. франков, что составляет почти такую же сумму, как и в пред.г. (53,5 млрд.). Доля собственного капитала CS тоже гораздо больше, чем у получившего господдержку UBS — 13,3% против 11,5%. По словам Б. Дугана новый год начался для CS неплохо, внутренняя реструктуризация, связанная с сокращением почти 5 300 рабочих мест, идет неплохо, акционеры даже получат символические дивиденды в 10 раппен на акцию. В пред.г. этот показатель составлял 2,50 швейцарского франка. www.ruswiss.ch, 12.2.2009г.

— Швейцарский банк Credit Suisse в IV кв. получил чистый убыток в 6 млрд. швейцарских франков (5,2 млрд.долл.), сообщил банк. Убытки стали результатом торговых потерь и затрат на реструктуризацию.

Второй по величине банк Швейцарии в среду сообщил, что чистый убыток по итогам 2008г. составил 8,2 млрд. франков. Это самые значительные убытки за всю историю банка.

Аналитики, опрошенные Рейтер, прогнозировали что чистый убыток банка в IV кв. составит 4 млрд. франков, а по итогам года — 6,3 млрд. франков.

В дек. банк объявил о решении сократить 5.300 рабочих мест. Credit Suisse сообщил, что начало 2009г. было «сильным», и с начала года все дивизионы банка работают с прибылью. Reuters, 11.2.2009г.

— American International Group (AIG) ведет переговоры со швейцарским страховщиком Zurich Financial Services о продаже своего подразделения по автострахованию 21st Century Insurance. Об этом сообщило агентство Bloomberg со ссылкой на источники.

AIG и Zurich Financial готовят формальное соглашение по этой сделке, сказал один из собесед-

ников агентства, и добавил, что стоимость 21st Century Insurance составляет 2 млрд.долл.

AIG проводит активную реструктуризацию и продает подразделения с целью выплатить 150 млрд.долл., которые компании предоставило правительство в рамках программы помощи в связи с потерями от кризиса на рынке недвижимости.

В начале этого месяца стало известно, что страховщик ведет новые переговоры о предоставлении федеральной поддержки. Если Вашингтон даст добро, корпорация может получить государственные гарантии по некоторым активам, аналогичные гарантиям, которые были предоставлены банкам Citigroup и Bank of America. В дек. 2008г. AIG продала проблемные активы на 39,3 млрд.долл. специально созданному для этого фонду Федерального резервного банка Нью-Йорка. www.bfm.ru, 11.2.2009г.

— Чистые убытки одного из ведущих банков Швейцарии Credit Suisse по итогам 2008г. составили 8 млрд. 218 млн. швейцарских франков (7,05 млрд.долл.) против чистой прибыли в 7 млрд. 760 млн. швейцарских франков (6,66 млрд.долл.) годом ранее. Такие данные содержатся в финансовом отчете банка.

Выручка Credit Suisse в 2008г. упала в 4,2 раза и составила 9 млрд. 268 млн. швейцарских франков (7,95 млрд.долл.) по сравнению с 39 млрд. 321 млн. швейцарских франков (33,75 млрд.долл.) в 2007г. В прошедшем году банк зафиксировал операционные убытки в 7 млрд. 687 млн. швейцарских франков (6,59 млрд.долл.). В 2007г. Credit Suisse получил операционную прибыль в 7 млрд. 754 млн. швейцарских франков (6,65 млрд.долл.).

По итогам IV кв. 2008г. чистые убытки Credit Suisse составили 6 млрд. 24 млн. швейцарских франков (5,17 млрд.долл.) против чистой 540 млн. швейцарских франков (463 млн.долл.) прибыли годом ранее. В отчетном квартале банк получил отрицательную выручку в 4 млрд. 468 млн. швейцарских франков (3,83 млрд.долл.). За аналогичный период 2007г. выручка Credit Suisse составляла 8 млрд. 133 млн. швейцарских франков (6,98 млрд.долл.). Операционные убытки в IV кв. составили 5 млрд. 486 млн. швейцарских франков (4,7 млрд.долл.) против 530 млн. швейцарских франков (454 млн.долл.) операционной прибыли по итогам аналогичного квартала 2007г. www.bfm.ru, 11.2.2009г.

— Credit Suisse Group AG, один из крупнейших швейцарских банков, зафиксировал чистый убыток в 6,02 млрд. франков (5,2 млрд.долл.) в IV кв. пред.г. в связи с потерями от торговых операций и расходами на сокращение рабочих мест и продажу подразделений, говорится в пресс-релизе банка. Аналитики, опрошенные агентством Bloomberg, прогнозировали этот показатель в среднем на уровне 4,2 млрд. швейцарских франков. В окт.-дек. 2007г. Credit Suisse получил чистую прибыль в 540 млн. франков.

Показатели IV кв. 2008г. включают в себя единовременные расходы в 538 млн. франков, связанные с продажей части подразделения по управлению активами. По итогам пред.г. чистый убыток Credit Suisse составил 8,2 млрд. франков.

«Несмотря на то, что наши результаты по итогам 2008г. оказались разочаровывающими, мы начинаем 2009г., имея сильные позиции в плане капитала, хорошую бизнес-модель, четкую страте-

гию и хорошо позиционированный бизнес. В условиях беспрецедентных рыночных проблем бизнес банка по управлению частными активами зафиксировал значительный приток средств, что подчеркивает доверие клиентов к Credit Suisse, заявил главный исполнительный директор банка Брэди Дуган. — Мы продолжили уход от рисков в нашем инвестиционном подразделении. Сейчас этот бизнес имеет хороший капитал и очень низкий профиль риска».

Приток новых активов в подразделение банка по управлению активами состоятельных людей в IV кв. пред.г. составил 13,8 млрд. франков. Объем неликвидных активов и структурных инструментов в портфеле инвестиционного подразделения на конец 2008г. сократился на 53% по сравнению с III кв. и на 87% по сравнению с III кв. 2007г.

Доналоговый убыток инвестподразделения по итогам года составил 14,183 млн. франков по сравнению с прибылью в 3,649 млн. франков годом ранее. В IV кв. доналоговый убыток составил 7,78 млн. франков, объем списаний обесценившихся активов составил 3,19 млн. франков. По итогам пред.г. банк планирует выплатить дивиденды в 0,1 франка на акцию. Годом ранее дивиденды составили 2,5 франка на акцию. Interfax, 11.2.2009г.

— Чистые убытки второго по величине банка Швейцарии Credit Suisse по итогам 2008г. составили 8,2 млрд. швейцарских франков (5,5 млрд. евро), сообщила в среду пресс-служба банка. Как говорится в распространенном ею пресс-релизе, на годовом итоге сказались прежде всего результаты IV кв., в котором банк понес чистые убытки в 6 млрд. франков. 2007г., говорится в сообщении, Credit Suisse завершил с прибылью в 7,8 млрд. франков.

Основная часть убытков, понесенных в 2008г., приходится на долю инвестиционного подразделения Credit Suisse, в то время как подразделение, занимающееся частными вкладами, зарегистрировало существенный приток капитала. По сообщению пресс-службы, в IV кв. банк активно избавлялся от неликвидных и рискованных активов и намерен продолжать эту работу на протяжении всего 2009г. «Начало 2009г. оказалось очень удачным, все подразделения банка показали рентабельность», — заявил гендиректор Credit Suisse Брэди Дуган, слова которого приводятся в пресс-релизе. РИА «Новости», 11.2.2009г.

— Крупнейший европейский и швейцарский банковский холдинг, концерн UBS, опубликовал отчет о результатах своей деятельности за 2008г. Подсчитали, что называется, и прослезились: банковский гигант зафиксировал рекордные убытки за всю историю своего существования.

Банк признал наличие убытков за отчетный период в 20 млрд. швейцарских франков. Главным катализатором негативной годовой отчетности стали результаты деятельности банковского холдинга за IV кв. 2008г. Тогда UBS недосчитался 8,10 млрд. швейцарских франков, даже, несмотря на налоговые послабления объемом в 1,73 млрд. швейцарских франков и реструктуризации активов, которая позволила избежать торгового убытка еще на 3 млрд. франков. Банк оказался под сильным политическим давлением властей Швейцарии. Была проведена реорганизация бизнеса, — снижены бонусные программы руководства и сделан большой акцент на операции внутри Швейца-

рии и на крайне выгодные операции wealth management.

Клиенты продолжают выводить средства из банка. В IV кв. 2008г. со счетов банка было снято 58 млрд. швейцарских франков. Из фондов частных инвесторов UBS было выведено 28 млрд. швейцарских франков. Руководство банка смотрит с оптимизмом в будущее, указывая, что банк намного улучшил операционные показатели в янв. тек.г. Правда, конкретные данные приведены не были. Причиной такого кризиса банка стала его агрессивная международная экспансия и чрезмерная игра с рискованными американскими бумагами. Уже сейчас граждане альпийской республики переводят свои счета в менее крупные кантональные банки с государственной гарантией вкладов, в такие как Цюрихский кантональный банк. Больше всего эксперты опасаются, что история с UBS снизит доверие к швейцарской банковской системе в целом». www.guswiss.ch, 11.2.2009г.

— UBS объявил о том, что его чистые убытки по итогам IV кв. составили 8,1 млрд. швейцарских франков (7 млрд. долл.). Банк сообщил о намерении провести масштабную реструктуризацию и сократить более 2.000 рабочих мест в инвестиционном подразделении.

Ранее банк уже сообщил о торговых потерях в 8,8 млрд. швейцарских франков в IV кв. Кроме того банк понес потери при продаже проблемных активов Национальному банку Швейцарии в окт.

Потери UBS по итогам 2008г. составили 19,7 млрд. швейцарских франков, больше чем когда бы то ни было за всю историю банка.

Аналитики, опрошенные Рейтер, прогнозировали, что убытки UBS составят 7,1 млрд. франков в IV кв. и 18,7 млрд. швейцарских франков по итогам года.

UBS так же планирует сократить численность персонала в инвестиционном банке с 17.171 чел. до 15.000.

Банк сообщил об создании двух новых дивизионов бизнеса: Wealth Management & Swiss Bank под руководством Франко Морра и Йорга Цельтнера и Wealth Management Americas под руководством Мартина Хоекстра. Все трое являются членами правления UBS.

Гендиректор банка Марсель Ронер сказал, что крупнейший банк Швейцарии надеется закончить 2009г. с прибылью после позитивных изменений деловой атмосферы в начале года. Он также сказал, что банк не будет выплачивать дивиденды за 2008г. Reuters, 10.2.2009г.

— Крупнейший швейцарский банк UBS по итогам 2008г. понес убытки в 20 млрд. швейцарских франков (13 млрд. евро), сообщается в пресс-релизе банка. Согласно сообщению, только в IV кв. минувшего года чистые убытки UBS составили 8,1 млрд. франков. А в целом по итогам 2008г. суммарный размер убытков достиг 19,697 млрд. франков.

Главной причиной столь неутешительного результата стали «потери, связанные с рискованными инвестиционными активами», поясняется в пресс-релизе. Как известно, UBS относится к числу кредитных организаций, в наибольшей степени пострадавших от острого кризиса на ипотечном рынке США.

Чтобы уменьшить потери, руководство банка провело структурную реформу и только в IV кв.

сократило персонал на 1782 чел., в основном за счет инвестиционного подразделения. А всего по сравнению с окт. 2007г. численность персонала всех подразделений UBS сократилась на 11 тысяч человек и на конец 2008г. составила 78 тысяч сотрудников. Расходы на содержание персонала за год уменьшились на 41%, что достигнуто, прежде всего, за счет сокращения премиальных.

Поскольку «ситуация на финансовых рынках остается сложной», руководство UBS «осторожно настроено в отношении краткосрочных перспектив» и будет «продолжать политику финансового оздоровления», избавляясь от рискованных активов и сокращая текущие расходы, говорится в пресс-релизе. РИА «Новости», 10.2.2009г.

— «Важной премьерой» называют в понедельник швейцарские СМИ итоги воскресного голосования в кантоне Цюрих, где на местном референдуме жители решили упразднить налоговые льготы для богатых иностранцев. Согласно опубликованным в печати результатам голосования, 52,9% жителей кантона высказались за отмену налоговых льгот, которыми пользовались иностранные граждане, проживающие в Цюрихе и не ведущие здесь какой-либо деятельности, приносящей прибыль.

Как напоминают швейцарские СМИ, на территории кантона Цюрих «прописаны» 140 иностранцев, в т.ч. германский «молочный король» Тео Мюллер, владелец компании «Ренова» россиянин Виктор Вексельберг, американская поп-дива Тина Тернер и другие знаменитости, обладающие многомиллионными и даже миллиардными состояниями. Прежде они освобождались от уплаты подоходного и большинства других налогов, зато платили налог на проживание, равный пятикратному размеру годовой арендной или квартирной платы (в среднем 145 тыс. швейцарских франков в год).

Итоги голосования, пишет газета Le Temps, стали «большой победой левых», которые накануне референдума призывали жителей кантона «поддерживать принцип социальной справедливости и всеобщего равенства перед законом». Глава кантонального финансового ведомства Урсула Гут, слова которой приводит издание, предупредила, что из-за отмены налоговых льгот для иностранцев «может пострадать привлекательность кантона».

По мнению газеты Le Matin, итоги воскресного голосования в Цюрихе могут привести к тому, что богатые иностранцы попросту переберутся на жительство в Женеву и другие франкоязычные кантоны, где налоговые льготы продолжают действовать. «Это очень мобильные люди, и вполне возможно, что многие из них предпочтут переехать», — цитирует газета слова Паскаля Брули, возглавляющего финансовое ведомство кантона Во, где проживает наибольшее количество богатых иностранцев — 1100 чел.

Пресса не исключает, что в перспективе примеру Цюриха могут последовать и другие кантоны. Социалистическая партия, как пишет Le Matin, уже объявила о намерении развернуть общенациональные дебаты по поводу отмены налоговых льгот для иностранцев. Теоретически это может привести к тому, что иностранные миллионеры предпочтут уехать из Швейцарии в другие страны, но Паскаль Брули не думает, что инициатива левых получит всеобщую поддержку. «Иностранцы,

которые пользуются налоговыми льготами, но платят налог на проживание, ежегодно приносят в казну кантонов и конфедерации 400 млн. франков. Сомневаюсь, что стоит отказываться от такой суммы», — считает он. РИА «Новости», 9.2.2009г.

— Второй по значимости в мире международный перестраховщик, швейцарский концерн Swiss Re, потерпел в 2008г. убытков на 1 млрд. франков. Американский инвестор Уоррен Баффет обещает вкачать в концерн 3 млрд. франков, еще два придется получить за счет акционеров.

Для запутавшегося в рискованных финансовых операциях концерна наступил момент истины. В предг. только из-за так называемых «Кредитных дефолтных свопов» (Credit-Default-Swaps) и других структурированных финансовых продуктов Swiss Re вынужден был произвести списаний на сумму в 6 млрд. франков. По итогам же работы за год компания имеет реального чистого убытка на сумму в млрд. франков. И это при том, что еще в 2007г. Swiss Re сумел заработать прибыль в 4,2 млрд. Собственный капитал компании еще в конце сент. составлял 24,1 млрд. франков, к концу года он сократился до 20 млрд. Для того чтобы компания могла сохранить международный кредитный рейтинг категории AA, Swiss Re должен раздобыть где-то 5 млрд. франков. 3 млрд. обещал предоставить легендарный американский инвестор Уоррен Баффет (Warren Buffet), который уже в конце 2008г. обладал тремя процентами капитала компании, в частности, в форме подписки на субординированный (т.е. с меньшими правами) конверсионный заем под 12% годовых.

Впрочем, окончательное соглашение с инвестиционной компанией Баффета Berkshire Hathaway еще должно получить согласие акционеров Swiss Re. Еще 2 млрд. должны быть привлечены путем повышения уставного капитала, т.е. за счет акционеров, которые, к тому же, должны будут согласиться с заметным сокращением сумм выплачиваемых дивидендов. Если в 2007г. на одну акцию выплачивалось четыре франка дивидендов, то в 2008г. на одну простую акцию придется только 10 раппенов. Было решено заключить с Баффетом договор о ретроспективном перестраховочном покрытии всех финансовых резервов Swiss Re, предназначенных для покрытия ущерба, нанесенного клиентам. Этот договор предусматривает генеральное покрытие в 5 млрд. франков.

В последнее время курсируют многочисленные слухи, которые по-разному объясняют, отчего Swiss Re оказался в такой критической ситуации. Сам концерн предпочитает пока отмалчиваться. Главное, что ему, вроде бы, не придется обращаться за помощью к государству. Из-за кризиса под давление попал и шеф концерна Жак Эгрейн (Jacques Aigrain), но помощь У. Баффета поможет ему, видимо, удержаться в своем кресле. Окончательные результаты работы концерна за 2008г. будут им представлены 19 фев. Хотя вряд ли они будут позитивны. Оказывается, не все то золото, к чему прикасается Баффет. Вчера Swiss Market Index (SMI) упал на 2,3% до 5106,85 пунктов. За одну акцию Swiss Re вчера под закрытие торгов давали 21,70 франка, что означало падение почти на 30% по сравнению с предыдущим днем. www.ruswiss.ch, 6.2.2009г.

— Чистая прибыль швейцарского страховщика Zurich Financial Services по итогам 2008г. упала на

46%, до 3 млрд. 116 млн.долл. против 5 млрд. 797 млн.долл. годом ранее. Такие данные содержатся в опубликованном финансовом отчете компании.

Выручка Zurich Financial в 2008г. сократилась на 41% и составила 32 млрд. 349 млн.долл. (55 млрд. 285 млн.долл. в 2007г.). Совокупный объем страховых премий повысился на 9% и достиг 51 млрд. 894 млн.долл. (47 млрд. 456 млн.долл. в 2007г.).

Объем активов компании за 2008г. снизился на 15%, до 327 млрд. 944 млн.долл. По итогам 2007г. Zurich Financial владела активами на 389 млрд. 342 млн.долл. www.bfm.ru, 5.2.2009г.

— Швейцарский банк UBS AG, обвиненный властями США в том, что его сотрудники помогали клиентам скрывать налоги, и в связи с этим столкнувшийся с оттоком средств, нанял на работу более 200 брокеров в США, сообщило агентство Bloomberg. Многих из них UBS переманил из других банков, предложив им огромные бонусы за подписание трудовых контрактов.

По словам представителя банка Карины Бирн, UBS заключил контракт с командой из пяти брокеров, управляющих активами в 4 млрд.долл. и работавших ранее в Goldman Sachs. Банк переманил к себе группу брокеров из Morgan Stanley, управляющую активами объемом 2,1 млрд.долл.

Швейцарский банк привлек брокеров также из ряда других конкурирующих банков, предложив им лишь за подписание контрактов сумму, равную 260% комиссионной выручки, заработанной брокерами за предыдущие 12 месяцев, сообщил агентству источник, знакомый с ситуацией.

Merrill Lynch предложил брокерам 100% заработной ими комиссионной выручки за то, чтобы они остались в банке после того, как его купил Bank of America. «Эти действия — одни из самых агрессивных, с которыми мы когда-либо сталкивались в этой отрасли», — отмечает президент рекрутинговой компании Rick Peterson & Associates Рик Петерсон.

По словам К.Бирн, UBS предлагает новым брокерам «нормальный для отрасли» размер бонусов — 160-200% выручки. UBS по-прежнему занимает одну из ведущих позиций в сфере управления активами состоятельных людей. Однако за первые девять месяцев пред.г. клиенты этого подразделения вывели средства общим объемом в 14,7 млрд. швейцарских франков (12,7 млрд.долл.), а количество консультантов в нем сократилось на 340 чел. — до 7,908 тыс.

Несмотря на огромные бонусы, предлагаемые новым брокерам банка, премиальный фонд для работников UBS, без учета американских брокеров, по итогам пред.г. был сокращен более чем на 80%. В окт. банк объявил о сокращении 9 тыс. рабочих мест. Новые сотрудники, вероятно, начнут окупаться через четыре-пять лет, полагает Р.Петерсон. Interfax, 3.2.2009г.

— Швейцарский банк UBS AG собирается продать брокерское подразделение в США финкомпании Morgan Stanley, пишет газета The Wall Street Journal со ссылкой на информированные источники. Возможный объем сделки не называется. Официальный представитель UBS Татьяна Тоньи отказалась прокомментировать эту информацию.

UBS приобрел брокерскую фирму PaineWebber в 2000г. за 12,4 млрд.долл. Аналитики обращают внимание на тенденцию к консолидации в бро-

керском секторе США. Morgan Stanley последнее время выражает заинтересованность в приобретении не очень дорогих, но перспективных брокерских подразделений. Совсем недавно банк купил Smith Barney за 2,7 млрд.долл. у Citigroup Inc.

UBS на прошлой неделе выражал желание отказать от ряда международных операций и сконцентрировать деятельность на управлении частным капиталом в Швейцарии. Сейчас банк проводит масштабную реструктуризацию и, по мнению ряда экспертов, может продать часть активов, чтобы укрепить капитальную базу. Осенью пред.г. UBS обязался увеличить коэффициент достаточности капитала первого порядка (Tier 1) с 10,8% до 11% к 31 дек. 2008г. Interfax, 3.2.2009г.

— Швейцарский банк UBS AG планирует отказать от ряда международных операций, сконцентрировать деятельность в Швейцарии. Основным направлением будет управление частными финансами, пишет газета Handelszeitung со ссылкой на источники в руководстве компании. Правление банка, в состав которого входят 60 чел., будет заменено более «компактным» руководящим органом. Инвестиционная банковская деятельность и управление активами будут сведены к минимуму. При этом значительно замедлится развитие «оншорных» направлений. «В моду входят простые продукты», — заявил один из руководителей банка Мартин Томмен. Чем сложнее и непонятнее финансовые продукты, тем они рискованные, а в крайне сложные для рынка времена риски нужно оценивать с особой тщательностью и осторожностью, отметил он. Interfax, 28.1.2009г.

— В ходе достижения своего участия в акционерном капитале концерна Sulzer австрийцы Ронни Печик и Георг Штумпф, как выяснилось, действовали в качестве организованной группы, нарушив биржевое законодательство Швейцарии, предписывающее вести такого рода дела в полностью транспарентном режиме. Об этом сообщают сегодня газеты NZZ и Tages Anzeiger

Поэтому швейцарское Ведомство по надзору за финансовыми рынками (Die Finanzmarktaufsicht Finma) подает в адрес Швейцарского министерства финансов (Eidgenössisches Finanzdepartement — EFD) Заявление (иск) о готовящемся или совершенном преступлении (Strafanzeige). Об этом Finma, после почти двухлетнего расследования, объявило вчера швейцарской прессе. В апр. 2007г. инвестиционная компания Beteiligungsgesellschaft Everest, принадлежавшая тогда пополам австрийцам Ронни Печик (Ronny Pecik) и Георгу Штумпфу (Georg Stumpf) с одной стороны, и российскому олигарху Виктору Вексельбергу с другой стороны, практически за один день приобрела почти треть акций компании Sulzer. В своем частном определении Finma обвиняет также банк Zürcher Kantonalbank (ZKB) в том, что в ходе эмиссии и в рамках торговли ценными бумагами концерна Sulzer банк грубо нарушил свои надзорные обязательства. Цюрихский кантональный государственный банк, утверждает в своем пресс-релизе Finma, недопустимым образом помог, прежде всего, Ронни Печик, достигнуть значительной степени участия в акционерном капитале компании «Зульцер».

В случае начатого против австрийских инвесторов швейцарскими надзорными ведомствами дела речь идет о крупнейшем в истории следствии, связанном с нечисто плотными деловыми практиками

в ходе попыток взятия под контроль швейцарских промышленных предприятий. После обысков, проведенных в трех банках, Finma в мае 2007г. назначило специального следователя по координации этого дела. Finma ведет расследование по этому делу также против швейцарского отделения банка Deutsche Bank в Цюрихе и против банка NZB Neue Zürcher Bank. В авг. 2007г. акции «Зульцера», принадлежавшие австрийцам, были Виктором Вексельбергом выкуплены. Он приобрел также их акции концерна OC Oerlikon (ранее Unaxis). www.ruswiss.ch, 27.1.2009г.

— Крупнейший управляющий состояниями банк мира, швейцарский UBS, который был вынужден принять государственную помощь в 5,3 млрд.долл., объявил о намерении выплатить своим сотрудникам денежные бонусы за 2008г. на 2 млрд. швейцарских франков (1,7 млрд.долл.).

Размер денежных премий был согласован с финансовым регулятором Finma, сообщает агентство Рейтер со ссылкой на газету Sonntagszeitung. Каждый из 77 тыс. сотрудников банка, таким образом, может получить 26 тыс. франков (22,3 тыс.долл.). Первоначальная сумма выплат должна была превысить 3 млрд. франков (2,5 млрд.долл.).

Банк ведет переговоры с Finma относительно новой схемы начисления денежных премий менеджерам, которая будет представлена во II кв. 2009г. По условиям нового соглашения, менеджеры будут получать бонусы только в том случае, если банк будет работать с прибылью.

В 2008г. UBS понес убытки в 49 млрд.долл. из-за глобального финансово-экономического кризиса и вложения средств в проблемные американские ипотечные активы. На позапрошлой неделе группа недовольных швейцарцев в составе 30 чел. облила краской фасад здания банка в Цюрихе и подожгла несколько шин прямо у входа в штаб-квартиру UBS. Prjan.pu, 26.1.2009г.

— Новый этап сокращения штата в швейцарском банке UBS AG через два месяца после первого говорит о том, что еще многие банковские сотрудники останутся без работы в результате борьбы инвестиционных банков с кризисом. С начала кредитного кризиса в 2007г. банки объявили о сокращении почти 300.000 рабочих мест.

Однако аналитики ожидают, что впереди еще более серьезные проблемы, и конкуренты UBS — такие как Deutsche Bank и Credit Suisse — последуют его примеру, поскольку ситуация на рынках по-прежнему ухудшается, а правительства готовят новые меры для спасения банков.

«Инвестиционные банки будут изменять размеры, чтобы вновь стать прибыльными в обозримом будущем, — сказал Мэттью Кларк из Keefe, Bruyette & Woods. — Они будут активно приводить в порядок свою базовую стоимость».

UBS, который привели на грань банкротства рискованные сделки на рынке ненадежной ипотеки в США, в начале окт. сообщил, что увольняет 2.000 чел. в инвестиционном подразделении в рамках реструктуризации.

Теперь банк планирует новые сокращения для того, чтобы снизить расходы, говорится во внутреннем меморандуме, полученном Рейтер, «Миру становится все хуже и хуже. Это реакция на изменение обстановки и признак того, что UBS становится все более реалистичным», — считает Питер Торн из Helvea.

С окт. 2007г. UBS, который за время кризиса списал 49 млрд.долл. и был вынужден принять помощь правительства, объявил в общей сложности об увольнении 6.000 чел. в инвестиционном подразделении. Численность сотрудников инвестиционного подразделения банка снизилась на 25%, не считая ожидаемого нового этапа сокращений.

Крупнейший швейцарский банк не сообщил, сколько еще рабочих мест он намерен сократить. «У UBS нет иного выбора, кроме как сокращать штат. Условия на рынке останутся тяжелыми еще 12 месяцев, и они не находят себе места, — сказал Дирк Беккер из Kepler Equities. — Но они могут пожалеть об этом, когда рынки капитала восстановятся».

Швейцарская газета Sonntag написала, что UBS может сократить 5.000 чел., еще на 6% сократив штат. Банк не стал комментировать это сообщение, но заявил, что даст новую информацию о штате одновременно с квартальным отчетом 10 фев. СМИ сообщают, что его убытки могут достичь 20 млрд. швейцарских франков.

За последнюю неделю JPMorgan Chase, Citigroup и Bank of America отчитались об убытках, превысивших прогнозы, и списаниях. В Европе инвесторы получили неутешительные новости от Bank of Scotland RBS и Deutsche Bank.

Аналитики JP Morgan ожидают, что UBS сократит число сотрудников инвестиционного подразделения еще на 1.100 чел. к концу 2010г., Deutsche Bank — на 4.000, а Credit Suisse, который в дек. уволил 5.300 чел., — на 200. Reuters, 22.1.2009г.

— Крупнейший швейцарский банк UBS объявил о готовящихся в фев. сокращениях персонала в инвестиционном подразделении, сообщает Associated Press со ссылкой на представителя банка Андреаса Керна (Andreas Kern). По его словам, вся информация о сокращениях будет опубликована 10 фев. одновременно с финансовым отчетом UBS за IV кв. 2008г.

Как сообщал BFM.ru, одна из швейцарских газет в начале дек. писала о планирующихся сокращениях в штате UBS, речь шла о 4500 тыс. рабочих мест. Тем не менее, эта информация была опровергнута банком как «чистая спекуляция».

С III кв. 2007г. UBS уволил 6000 чел. из инвестиционного подразделения, общее число сокращений достигло 9 тыс. сотрудников. На данный момент штат компании насчитывает 80 тысяч человек. www.bfm.ru, 22.1.2009г.

— Чистый убыток второго по величине банка Швейцарии Credit Suisse Group по итогам 2008г. может составить 5,26 млрд.долл. сообщает газета Handelszeitung со ссылкой на источники в банковских кругах.

По данным источника, в окт. 2008г. банк за неделю потерял 876 млн.долл. Аналитики считают, что годовой убыток банка может быть больше, поскольку за 9 месяцев 2008г. потери банка составили 4,55 млрд.долл., добавляет газета. В банке газете информацию не подтвердили. www.bfm.ru, 21.1.2009г.

— Ведущие швейцарские банки готовятся к отражению массированных судебных атак. Сотни разозленных инвесторов уже сплотились против банка Credit Suisse, банк UBS ожидает серию исков в свой адрес в связи с аферой американского финансиста Мадова.

Группа почти из 380 лиц, потерявших после краха американского банка Lehman Brothers 21



млн. франков (они были вложены швейцарским банком в финансовые продукты американского финансового института) требуют от Credit Suisse (CS) возвращения своих денег. Вкладчики утверждают, что стали жертвами агрессивной финансовой тактики CS. «Нам было сказано, что в самом худшем случае мы потеряем прибыли, и что наши вклады и инвестиции обладают стопроцентной защитой», — заявила представитель этой группы, Габриэла Фишер (Gabriela Fischer) в интервью информационному portalу swissinfo.

CS уже обещал возместить ущерб вкладчикам, которые до 31 авг. 2008г. разместили в банке минимум 500 000 франков и, по меньшей мере, половину этой суммы вложили затем в защищенные бумаги банка Lehman Brothers. CS подчеркивает, что пошел на этот шаг несмотря на то, что «инвесторы сами несут ответственность в связи с такого рода финансовыми продуктами». По информации швейцарского банка «большинство вкладчиков согласились с таким предложением». По информации же госпожи Фишер из четырехсот затронутых вкладчиков только пять процентов получили такое предложение. Остальные, «обратившись в CS, натолкнулись на непроницаемую стену».

Многие из пострадавших обратились с просьбой представлять их интересы к цюрихскому адвокату Даниэлю Фишеру (однофамилец госпожи Г.Фишер). В наст.вр. он готовит коллективный иск против банка CS. «Почти 80% пострадавших вкладчиков потеряли из-за махинаций банка Lehman Brothers деньги, которые предназначались следующему поколению в качестве средств пенсионного обеспечения или денег на учебу», — заявил информационному portalу swissinfo один из партнеров адвокатской конторы Fischer und Partner. С судебными исками придется, очевидно, столкнуться и другому флагману швейцарского банковского мира, банку UBS, потерявшему после краха финансовой пирамиды американского финансиста Бернхарда Мадова 50 млрд. франков. Этот банк, как выясняется, основал в Люксембурге специальные инвестиционные фонды, через которые деньги закачивались в пирамиду Мадова.

Недавно решением люксембургского суда были заблокированы средства на счетах одного такого фонда по имени Luchalpha. Французская финансовая группа Oddo & Cie намерена подать в суд на банк UBS в связи с этими фондами. Эта группа утверждает, что за месяц до краха пирамиды она продала свои акции этих фондов обратно, но денег так и не получила. Еще одна группа европейских акционеров, Deminor, озвучила недавно угрозу, подать в суд на банки UBS и HSBC от имени своих членов, купивших через эти банки акции пирамиды Мадова. UBS утверждает, что акции фонда Luchalpha предлагались клиентам только по их желанию, и что бумаг пирамиды Мадова своим клиентам он не продавал. www.ruswiss.ch, 21.1.2009г.

— Швейцарский банк UBS Investment Bank собирается продать свое подразделение по торговле металлами и нефтью британскому банку Barclays. По условиям соглашения, Barclays также приобретет американский энергетический бизнес UBS, сообщает Platts со ссылкой на официальное заявление UBS.

В швейцарской кредитной организации сообщили о том, что данная сделка заключена в рамках программы по реструктуризации банка, которая

предполагает дальнейшую продажу части нестратегических активов. «Мы рассчитываем завершить полную передачу активов к концу II кв. при соблюдении определенных условий», — отмечается в документе UBS, который сразу же заявил о неразглашении условий сделки.

UBS стремится вывести из своей структуры большую часть непрофильных активов, начиная с окт. пред.г., когда руководство финансового учреждения заявило о намерении переоценить бизнес банка. Швейцарский банк сосредоточится на своих основных сильных активах (сделках с ценными бумагами и консультационных услугах), избавившись от некоторых видов предпринимательской деятельности. Таким образом, все сырьевые операции, за исключением драгоценных металлов, будут проданы. UBS также продолжит заниматься операциями на валютном рынке. UBS Ltd. является ассоциированным брокером второй категории лондонской биржи металлов. RosInvest.com, 16.1.2009г.

— Швейцарский банк UBS AG продал приобретенную в 2005г. долю в китайской кредитно-финансовой организации Bank of China. Об этом говорится в опубликованных материалах цюрихского банка.

UBS, наиболее из всех европейских банков пострадавший от кризиса, продал институциональным инвесторам 3,4 млн. акций Bank of China, размещенных на Гонконгской фондовой бирже (H-shares). Сумма сделки не сообщается, однако по неофициальным данным INO News, банк выручил от продажи пакета 808 млн.долл. Сообщается, что UBS по-прежнему доверяет китайскому бизнесу и, в частности, заинтересован в деловых отношениях с Bank of China.

Ранее 31 дек. по рынку распространились слухи, что стратегические инвесторы Bank of China могут продать свои пакеты. Речь о Royal Bank of Scotland (8,25% акций в китайском банке), Temasek Holding Pte, UBS AG и Asian Development Bank (Азиатский банк развития) — последние до сделки UBS владели в совокупности 5,7% акций Bank of China. На фоне этих спекуляций акции китайской корпорации подешевели на 2,3%, и, чтобы успокоить рынок, Bank of China заявил, что никакие крупные зарубежные инвесторы, кроме UBS AG, не собираются продавать свои доли в банке. RosInvest.com, 31.12.2008г.

— Вторая по величине швейцарская банковская группа Credit Suisse объявила о том, что получила разрешение начать совместные операции по инвестиционно-банковской деятельности в Китае с местной Founder Securities Co., сообщает China Daily.

В новом СП, получившем название Credit Suisse Founder Securities Ltd., швейцарская сторона владеет 33,3% акций. Credit Suisse первоначально намерен сосредоточиться на поддержке акций, а также на правительственных и корпоративных облигациях Китая.

О предварительном одобрении нового СП стало известно в июне этого года, когда эту сделку положительно рассмотрели в китайской комиссии по регулированию рынка ценных бумаг (CSRC). RosInvest.com, 30.12.2008г.

— Швейцарский фонд East Capital вышел из состава акционеров одного из крупнейших уральских банков «Северная казна», 75% акций которо-

го принадлежат Альфа-банку, говорится в опубликованном в понедельник сообщении екатеринбургского банка.

East Capital в марте тек.г. стал владельцем 10% акций банка. Согласно сообщению, инвестиционный фонд вышел из состава акционеров, и теперь его доля составляет 0%.

Альфа-банк, входящий десятку крупнейших в РФ, в дек. 2008г. стал владельцем 75,016% акций банка «Северная казна», у которого в окт. возникли проблемы из-за оттока вкладов. Альфа-банк планирует санировать уральский банк во взаимодействии с Центральным банком РФ и Агентством по страхованию вкладов.

East Capital является одним из крупнейших инвесторов в странах Восточной Европы и специализируется на финансовых рынках России, СНГ, Балканского региона, Прибалтики, стран Восточной Европы и Центральной Азии. Совокупные активы, находящиеся под управлением группы, составляют более 5,7 млрд. евро (8,3 млрд.долл.).

ОАО «Банк «Северная казна» основан в 1992г. и в наст.вр. входит в сотню крупнейших российских банков. Кредитная организация оказывает услуги как корпоративным, так и частным клиентам и входит в систему страхования вкладов. РИА «Новости», 29.12.2008г.

— Власти Швейцарии подтвердили, что новый всеобщий регулятор финансового сектора страны — Надзорный орган финансового рынка (Finma) — начнет работу с 1 янв. 2009г. В этот день в юридическую силу вступит федеральный закон о Надзорном органе финансового рынка Швейцарии, принятый парламентом 22 июня 2007г. В результате этого, должно произойти объединение трех органов — федерального управления личного страхования (Fori), Швейцарской федеральной банковской комиссии (Sfbc) и Управления по борьбе с отмыванием денег (Mlca) — в единый надзорный орган. До их объединения в Finma, эти три органа продолжают отвечать каждый за свою сферу деятельности. Далее Finma будет действовать как независимый надзорный орган, наблюдающий за защитой участников швейцарских финансовых рынков.

Швейцарское правительство создало новый регуляторный орган в ответ на критику недостатков законов об отмывании денег страны со стороны международных организаций. Директором Finma станет Патрик Раафлауб. В регуляторном органе будет работать 320 сотрудников, распределенных по семи сферам деятельности, в том числе: большие банковские группы; банки и финансовые посредники; комплексный надзор за страховой деятельностью; рынки страхования; взаимодействие с юридическими, правоохранительными и международными органами; и услуги. Стратегическое управление Finma будет осуществлять Совет директоров под председательством доктора Ойгена Халтинера. Расходы Finma должны полностью финансироваться из надзорных пошлин, выплачиваемых учреждениями, за которыми и осуществляется надзор. www.Roche-Duffay.ru, 15.12.2008г.

— Бутик одежды Premier в Цюрихе, расположенный в нескольких кварталах от штаб-квартиры банка UBS, принимает акции банка по цене 21 швейцарский франк за шт. (более 17 долл.) в качестве оплаты за выставленные на продажу костюмы.

По словам владельца магазина Марселя Гайера, «в тот день, когда акции банка «просели» до самого низкого уровня в своей истории, мне пришлось в голлову, что они обесценились не настолько сильно и что к ним еще можно вернуть доверие». Своего исторического минимума акции UBS достигли 20 нояб., опустившись ниже отметки 11 франков. В минувшую пятницу торги закрылись на отметке 14,41 франка за акцию, сообщает агентство Рейтер.

Костюм от Армани или Зенья с помощью акций банка еще никто не купил, однако многие прохожие обращают внимание на соответствующее объявление в витрине. Предложение Гайера, который почувствовал влияние кризиса в том, что его клиенты стали тратить меньше денег на одежду, действует до конца года.

В том случае, если кто-нибудь решит приобрести костюм за акции, владелец бутика оставит их себе в надежде, что они снова пойдут в рост. Priap.ru, 13.12.2008г.

— Подготовка к выпуску новой серии швейцарских банковских билетов (банкнот) идет по плану. По сообщению Швейцарского национального банка с особыми трудностями пришлось столкнуться в сфере разработки мер безопасности новых банковских билетов, которые позволили бы защитить их от подделки.

Об этом заявил вчера вице-президент Швейцарского национального банка Филипп Хильдебранд. Банкиры уверены, что все сроки при подготовке первой из новой банкнот, — банковского билета достоинством в 50 швейцарских франков, — будут соблюдены. Новые «пятидесятки» будут готовы к производству уже осенью 2010г. Оформление банкноты было разработано цюрихской художницей Мануэлой Пфрундер (Manuela Pfunder), которая в 2005г. приняла участие в конкурсе идей для новых банкнот, и заняла на нем второе место с проектом, центральную роль в котором занимают туристические мотивы. Затем ей был сделан заказ относительно разработки мотивов и для остальных банкнот. www.ruswiss.ch, 12.12.2008г.

— Центробанк Швейцарии в четверг снизил базовую процентную ставку на 50 базисных пунктов, что стало четвертым снижением ставки за последние два месяца. Таким образом, целевой диапазон трехмесячной ставки Libor в швейцарских франках составляет 0,0-1% годовых со средним значением 0,5% годовых.

С начала окт. центробанк снизил базовую ставку на 225 пунктов. До этого ставка оставалась неизменной в течение пяти лет.

По мнению экономистов, это указывает на то, что у центробанка остается все меньше способов стимулирования экономики. Сам же банк заявил, что может рассмотреть и другие меры. По прогнозам центробанка, экономика Швейцарии в будущем году сократится на 0,5-1%. Центробанк пересмотрел прогноз инфляции на 2009 и 2010г. до 0,9% с 1,9% и до 0,5% с 1,3%, соответственно.

Швейцарская экономика стагнировала в III кв. впервые за четыре года, но пока демонстрирует лучшие показатели, чем скатившаяся в рецессию экономика зоны евро. Reuters, 11.12.2008г.

— Центральный банк Швейцарии (The Swiss National Bank) снизил целевой диапазон для ключевой трехмесячной процентной ставки Libor на 50 базисных пунктов — до 0,0-1% годовых. Об этом говорится в сообщении банка.

«Состояние мировой экономики резко ухудшилось за последние несколько месяцев. Экономическая активность снизилась в США и Европе, а также существенно замедлилась в Азии. Ситуация на глобальных финансовых рынках продолжает ухудшаться с сент. Это окажет серьезное влияние на швейцарскую экономику», — говорится в сообщении. На этом фоне ЦБ Швейцарии прогнозирует, что ВВП страны в 2009г. понизится до минус 0,5-1%.

Последний раз ЦБ этой страны изменял процентную ставку 20 нояб., понизив ее на 100 базисных пунктов — до 0,50-1,50% годовых. В окт. ставка была снижена на 25 базовых пунктов, в начале нояб. — на 50. [www.bfm.ru](http://www.bfm.ru), 11.12.2008г.

— Сюрприз преподнесла малая палата швейцарского парламента — Совет кантонов. По вопросу возврата высшими менеджерами банка UBS своих непропорционально больших бонусов по итогам работы за последние пять лет сенаторы так же, как и их коллеги в Национальном совете накануне, раскололись ровно на пополам. Но вот только дополнительный голос, которым обладает председатель палаты, склонил чашу весов в сторону, для банкиров не очень приятную.

По мнению большинства, хотя и минимального, палаты, свои бонусы за последние пять лет должны вернуть непосредственно виновные в кризисе менеджеры банка UBS. Федеральный советник и министр финансов Швейцарии напрасно возражал, указывая, что для возврата выплаченных бонусов имеющихся правовых положений недостаточно. Однако пока еще ничего не решено. В соответствии с практикой парламентской работы в Швейцарии, вопрос с бонусами опять отправится на рассмотрение в большую палату, Национальный совет.

Что касается самой финансовой помощи банку, то против нее никто из сенаторов практически не возражал. Депутаты Совета кантонов признали необходимость такой помощи с тем, чтобы иметь возможность «предотвратить гораздо больший ущерб». После согласия в Совете кантонов, финансовая помощь из общественной кассы государства может быть уже в ближайшее время перечислена на счета UBS. Эти 6 млрд. франков помогут банку укрепить собственный финансовый базис, часть из них пойдет на оплату создания специального «перехватывающего фонда», на счета которого будут размещены «злокачественные» ценные бумаги, векселя и прочие финансовые обязательства и продукты, потерявшие практически всю свою стоимость в ходе кризиса, на общую номинальную стоимость в 60 млрд. франков. Созданный совместно федеральными властями Швейцарии и банком UBS «перехватывающий фонд» (Auffangesellschaft) должен будет постепенно распродать эти бумаги и, таким образом, избавить банк от тянущих его на дно обязательств. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 10.12.2008г.

— Национальный совет (нижняя палата швейцарского парламента) одобрила выделение бюджетного кредита в 6 млрд. франков (5 млрд. долл.) на увеличение капитала крупнейшего банка страны и Европы — UBS, который понес наибольшие потери в связи с обвалом системы ипотечного кредитования в США. Это решение было принято 116 голосами против 55 после семичасовой дискуссии. Предложение левых партий сопроводить резолю-

цию условиями, регулирующими управление банком, было заблокировано правыми депутатами.

В середине окт. правительство Швейцарии работало экстренные меры по стабилизации UBS. В рамках этой программы, наряду с выделением кредита, предусмотрено создание специального фонда, который приобретет у банка обесценившиеся инвестиционные облигации, основанные на ипотечных закладных с рынка недвижимости США на сумму 60 млрд. франков.

Как заявил на заседании начальник федерального департамента финансов Ханс-Рудольф Мерц, «речь идет о стабилизации всей швейцарской финансовой системы и возвращении доверия к банковской сфере». При этом он подчеркнул, что «правительство не намерено бросать деньги на ветер». «Кредит предоставлен под 12,5% годовых, что гарантирует поступление в бюджет 750 млн. франков в год», — пояснил Мерц. Глава минфина также выразил надежду на то, что создаваемому специальному фонду удастся получить доход от реализации обесценившихся инвестиционных облигаций. «В самом крайнем случае мы останемся при своих», — добавил он. Сегодня правительственные предложения будут рассмотрены верхней палатой — Советом кантонов. [RosInvest.com](http://RosInvest.com), 9.12.2008г.

— Министерство юстиции США расширило уголовное расследование деятельности иностранных банков, предоставляющих офшорные приватные банковские услуги. Теперь, помимо UBS, подозрение пало еще на два известнейших банка — Credit Suisse и HSBC. Это явилось разрастанием следствия, проводимого федеральными прокурорами и регуляторами в отношении деятельности швейцарского банковского гиганта UBS по предоставлению офшорных банковских услуг богатым американцам.

Расследование деятельности HSBC и Credit Suisse началось в сент. и его целью является выяснить, помогали ли эти два банка богатым американским клиентам скрыть на офшорных счетах до 30 млрд. USD, незадекларированных в Налоговой Службе США. [www.Roche-Duffay.ru](http://www.Roche-Duffay.ru), 8.12.2008г.

— Швейцарский банк Credit Suisse намерен сократить 5.300 рабочих мест, а его чистые убытки в окт. и нояб. составили 3 млрд. швейцарских франков (2,5 млрд. долл.), говорится в сообщении банка.

После уточнения данных о деятельности за IV кв. банк сообщил, что потери, преимущественно в инвестиционной банковской деятельности, где и произойдет самое масштабное сокращение, были вызваны условиями рынка и снижением доли рискованных активов.

Кроме того, в IV кв. банк намерен потратить на реструктуризацию 900 млн. швейцарских франков. «Подразделение инвестиционного банкинга понесло значительные потери до выплаты налогов, которые были вызваны ухудшением ситуации на финансовых рынках, произошедшем в этом месяце. Кроме того банк понес потери при снижении рисков». «Это было ожидаемо. На это указывали акции компании», — сообщил трейдер.

По словам трейдеров, инвесторы стали более скептически относиться к Credit Suisse с того момента как правительство Швейцарии оказало поддержку его ближайшему конкуренту UBS, который раньше ощутил влияние кризиса и понес бо-

лее значительные потери, чем любой другой европейский банк.

Когда в окт. правительство объявило о выделении помощи банку UBS, Credit Suisse сообщил о том, что не нуждается в поддержке правительства.

Credit Suisse сообщил о том, что сократит 11% из 50.300 работников. Сокращения закончатся к концу II кв. 2009г. и затронут «все подразделения банка».

Сокращения в большей степени затронут подразделение инвестиционного банкинга. Рабочие места в этом подразделении сохраняют 17.500 из 21.300 сотрудников. Сокращения наряду с другими мерами помогут банку сэкономить 2 млрд. швейцарских франков или 9% от первоначальной стоимости активов.

Кроме того банк намерен отказаться от услуг 1.400 сотрудников, которые работают на контрактной основе. В этом году банк уже сократил 1.800 рабочих мест и на этой неделе объявил о сокращении 650 чел. в своем британском офисе. Источник в банке сообщил так же о сокращении еще 170 рабочих мест в азиатских подразделениях.

Банк UBS в окт. сообщил о сокращении 2.000 чел. в подразделении инвестиционного банкинга. Ранее в течение года UBS сократил 4.100 рабочих мест. Таким образом, сегодня численность персонала банка не превышает 80.000 чел., из которых 17.000 работают в инвестиционном банкинге.

Credit Suisse также сообщил, что в нояб. получил скромную прибыль. Наблюдается и приток активов в подразделение инвестиционного банкинга. Кроме того, в этом году банк принял на работу 370 менеджеров по работе с клиентами.

За месяц акции банка потеряли почти 30% своей стоимости, в том числе, на 9% акции банка подешевели в среду.

«Довольно долго казалось, что Credit Suisse выйдет «сухим из воды». Однако последние события показали, что оба крупнейших банка Швейцарии понесли значительные потери в результате кризиса», — сказал трейдер. Reuters, 4.12.2008г.

— Швейцарские банки перекрывают доступ к своим тайнам. Со следующего года ужесточаются санкции за нарушение банковской тайны. Такие меры страна принимает в ответ на давление со стороны Евросоюза и США, которые занялись активным поиском собственных граждан, уклоняющихся от налогов. По оценкам экспертов Швейцария — самый крупный офшорный центр в мире и хранит \$2 трлн. Это примерно треть необъявленных доходов.

До 5 лет лишения свободы и штраф до 500 тысяч долл. — таким может стать максимальное наказание за нарушение банковской тайны. С 1 янв. будущего года швейцарские власти ужесточают ответственность за разглашение информации о клиенте банка, сообщил Business FM вице-президент швейцарского банка «Фрей» Даниэль Колер: «Принцип банковской тайны, в первую очередь, нацелен на защиту интересов клиентов банка, но не на защиту самого банка. Но этот принцип никоим образом не защищает уголовно наказуемые деяния. Чтобы банк раскрыл информацию о своем клиенте, о его счетах, необходимо, чтобы он также был признан виновным швейцарским судом, что, в общем-то, достаточно сложная процедура».

Россияне хранят в швейцарских банках более 25 млрд.долл. Но криминальных денег среди них

нет, уверен вице-президент швейцарско-российского форума, вице-президент федеральной адвокатской палаты Юрий Пилипенко. Он связывает ужесточение санкций с желанием швейцарских властей вернуть доверие иностранных клиентов и привлечь их средства: «Швейцария как финансовый рай давно потеряла престиж среди российских бизнесменов, уже лет 10 как она сотрудничает с российской правоохранительной системой. Люди, у которых есть причины опасаться любопытства со стороны государства, сменили место, где держат счета. Лондон является более модной финансовой столицей, нежели Цюрих, много преимуществ у арабских банков».

Российская прокуратура добилась ареста швейцарских счетов Бориса Березовского, но вряд ли деньги будут конфискованы, полагает швейцарский адвокат Михаэль Мрац: «Конфискация с последующим переводом денег может быть проведена только по окончательному решению суда. Я не знаю деталей этого дела, но судя по всему пока все эти деньги только заморожены. Дело очень сложное и расследование будет долгим. Эти средства могут быть заблокированы на 5-7 лет».

Швейцарские банкиры признаются, что в условиях кризиса защищать банковскую тайну станет труднее. Правительства оказывают банкам финансовую поддержку, но взамен настойчиво требуют исчерпывающую информацию о клиентах. Прайм-ТАСС, 4.12.2008г.

— Credit Suisse, один из крупнейших банков Швейцарии и мира вынужден вследствие кризиса сократить почти 11% своего персонала или в целом почти 5300 рабочих мест. Пострадает, прежде всего, направление Investment Banking. В IV кв. банк исходит из убытка минимум 3 млрд. франков.

Такое развитие событий связано с неблагоприятной ситуацией на рынке, а также с мероприятиями по минимизации рисков, говорится в специальном пресс-релизе банка. Сокращение персонала придется, прежде всего, на структуры банка, расположенные в Лондоне и Нью-Йорке, и будет увязано с усилиями по повышению эффективности деятельности банка. Что касается частных вкладов, то им ничего не грозит, говорится далее в этом документе. Председатель наблюдательного совета банка Вальтер Кильхольц (Walter Kielholz), шеф совета директоров Бреди Дуган (Brady Dougan), а также директор отдела Investment Banking, отказывают от выплат бонусов по итогам 2008г. www.ruswiss.ch, 4.12.2008г.

— Второй по величине швейцарский банк Credit Suisse Group AG планирует сократить 5,3 тыс.чел. на фоне убытка в 3 млрд. франков (2,5 млрд.долл.) за период с начала окт. по конец нояб., сообщает Bloomberg со ссылкой на сообщение компании. Объем увольнений по отношению к общему штату банка составляет 11%.

Сокращение в основном коснется инвестиционного подразделения банка и поможет Credit Suisse сэкономить 2 млрд. швейцарских франков (1,6 млрд.долл.). Все сокращения будут произведены до июня 2009г. По прогнозам Credit Suisse, чистый убыток банка в 2008г. составит 5,2 млрд. франков (4,3 млрд.долл.). www.bfm.ru, 4.12.2008г.

— Bank of China получил на прошлой неделе лицензию «Швейцарской банковской комиссии» и открыл в Женеве отделение по работе с частными инвесторами. По словам Кеннета Ги (Kenneth Ge),

председателя совета директоров компании ВОС (Suisse) Fund Management SA, швейцарского подразделения банка, предоставлять подобные услуги внутри Китая банк начал только в пред.г., однако уже сейчас планирует расширяться за границу.

«Мы обдумываем открытие таких офисов и в других странах. Швейцария — это только начало», — сказал Кеннет Ги. ВОС (Suisse) Fund Management SA не раскрывает свои деловые планы, но, по заявлению исполнительного директора банка Жака Мешелани (Jacques Mechelany), учреждение надеется привлечь деньги богатых китайцев, которые до этого использовали для надежного хранения своих средств офшоры.

Он добавил, что нынешние потрясения на мировых финансовых рынках несут с собой «как плохие, так и хорошие новости». С одной стороны, кризис вынуждает вкладчиков быть более осторожными в размещении своих средств, а с другой, многие захотят, по тем же причинам, сменить банк. Новый игрок на банковском рынке Швейцарии окажется как нельзя кстати.

Швейцарское отделение Bank of China было создано на основе женеvской компании по управлению состояниями (ассет-менеджмент) Heritage Fund Management (HFM). В июле пред.г. китайцы приобрели 30% акций этой компании.

Bank of China относится к старейшим банкам Китая, входит в «большую четверку» крупнейших финансовых учреждений этой страны. Его чистая прибыль в III кв. 2008г. составила 17,8 млрд. юаней (2,6 млрд.долл.), а рыночная капитализация — 90 млрд.долл. www.ruswiss.ch, 1.12.2008г.

— 27 нояб. в Люцерне прошло внеочередное всеобщее собрание акционеров швейцарского банка «Ю-Би-Эс». Акционеры одобрили продажу облигаций банка на 6 млрд. шв. франков швейцарскому правительству, впоследствии эти облигации могут быть конвертированы в акции «Ю-Би-Эс». Эта сделка является частью масштабного плана помощи швейцарского правительства банку «Ю-Би-Эс»: помимо покупки облигаций банка правительство направит 62 млрд. шв. франков на выкуп его проблемных активов. С начала кризиса убытки «Ю-Би-Эс» составили 38 млрд. евро — больше, чем у любого другого европейского банка.

На заседании председатель совета директоров П. Курер также заявил о том, что руководство «Ю-Би-Эс» откажется от бонусов. Острая критика в адрес бонусной политики «Ю-Би-Эс», акции которого с начала этого года упали в цене на 67%, уже привела к тому, что на прошлой неделе бывший председатель совета директоров М. Оспел и двое его бывших коллег отказались от выплаты им 33 млн. шв. франков. www.economy.gov.ru, 30.11.2008г.

— 20 нояб. Швейцарский национальный банк (Центральный банк Швейцарии) уже в третий раз, начиная с 8 окт. с.г., заявил о снижении целевого диапазона трехмесячной ставки либор. 8 окт. с.г. трехмесячная ставка либор была снижена с 3% до 2,5%, а целевой диапазон соответственно — до 2-3%. 6 нояб. с.г. Швейцарский национальный банк (ШНБ) объявил о дальнейшем смягчении денежно-кредитной политики и установил трехмесячную ставку либор в 2%, а целевой диапазон 1,5-2,5%. При этом было заявлено, что ШНБ намерен удерживать процентную ставку в центре вновь установленного целевого диапазона длительное время.

20 нояб. с.г. ШНБ вновь снизил целевой диапазон трехмесячной ставки либор на 100 базисных пунктов до 0,5-1,5%. ШНБ намерен обеспечить валютный рынок высокой ликвидностью для установления ставки либор в центре целевого диапазона.

Свои действия ШНБ объясняет тем, что снижение цен на сырье и нефть привело к тому, что ценовая стабильность должна восстановится раньше, чем прогнозировалось, а инфляция, вероятно, упадет ниже 2% уже к концу тек.г. Значительно ухудшились международные экономические условия, что увеличивает риски замедления экономической активности в Швейцарии в 2009г.

По мнению аналитиков одного из крупнейших швейцарских банков «Кредит Свисс», ШНБ может пойти на дальнейшее снижение учетной ставки до 0,5%. Решение об этом может быть принято уже 11 дек. с.г. на очередном заседании ШНБ. www.economy.gov.ru, 30.11.2008г.

— Крупнейший швейцарский банк UBS выявил «небольшое количество» случаев нарушения налогового законодательства, сообщило в четверг агентство Франс Пресс со ссылкой на заявление председателя правления банка Петера Кюрера.

В июле был опубликован доклад, представленный подкомитетом по расследованиям сената США, в котором говорилось, что банк UBS, а также принц Лихтенштейна Филипп и контролируемый им банк LGT помогли американским магнатам уводить капитал от налогов. Доклад стал сенсацией — по данным сената, богатейшие американцы скрывают от налогов 1,5 трлн. долл. с помощью влиятельнейших европейских банков, из-за чего казна лишилась 100 млрд.долл.

После обвинения в укрывательстве капитала от налогов UBS закрыл офшорные услуги для клиентов США за пределами территории страны. А министерство финансов Швейцарии получило официальный запрос от налоговой службы США в связи с расследованием по подозрению банка в создании финансовых схем, уводящих капитал от налогообложения. RosInvest.com, 27.11.2008г.

— Швейцарская страховая компания Swiss Life Holding AG, одна из ведущих в Европе, сокращает рабочие места в Швейцарии. Как сообщает агентство Bloomberg, это делается с целью снизить затраты, после уменьшения прогнозов прибыли на 2008 и 2009г.

Swiss Life поставила целью сэкономить 90 млн. швейцарских франков (75,5 млн.долл.) к 2012г. путем реструктуризации головного офиса, отказа от ряда запланированных проектов и сокращения 200 рабочих мест. Основные изменения произойдут в 2009г.

Страховая компания потеряла 74% рыночной капитализации с начала года, что является худшим результатом среди крупнейших европейских страховщиков, согласно данным Bloomberg. компания объявила 2 недели назад о том, что прибыль по итогам года составит 1,8 млрд. швейцарских франков, а не 1,9 млрд. франков, как ожидалось ранее. При этом прибыль будет получена исключительно за счет единовременного дохода, продолжающиеся операции компании в 2008г. принесут убыток. RosInvest.com, 27.11.2008г.

— Швейцарские власти конфисковали по просьбе российской стороны средства, принадлежащие Борису Березовскому, сообщает «Коммер-

сант» со ссылкой на «Интерфакс». «Федеральный уголовный трибунал Швейцарии 27 окт. 2008г. вынес постановление о конфискации нескольких млн. франков на счетах в Швейцарии, одним из бенефициаров которых является Березовский. Решение Федерального уголовного трибунала пока еще не вступило в законную силу», — сказал директор Федерального управления юстиции в федеральном департаменте (министерстве) юстиции и полиции Швейцарии Михаэль Леупольд (Michael Leupold).

Речь идет о деле «Аэрофлота», в рамках которого российский суд в конце пред.г. заочно приговорил Бориса Березовского к шести годам заключения по обвинению в хищении почти 215 млн. руб. компании «Аэрофлот». Кроме того, отметил господин Леупольд, по делу «Аэрофлота» Швейцария «уже передала в 2000г. документы российским властям в рамках правовой взаимопомощи». «Решением от 15 июля 2008г. Федеральный уголовный трибунал постановил, что средства, замороженные в рамках процедуры правовой взаимопомощи, останутся заблокированными в связи с возможным запросом о реституции, с которым могла бы обратиться Россия», — отметил швейцарский юрист. RosInvest.com, 26.11.2008г.

— Одна из ведущих страховых компаний в Европе швейцарская Swiss Life Holding AG объявила о планах по сокращению 200 сотрудников в Швейцарии, говорится в сообщении компании. Две трети увольнений будут проведены в следующем году. С помощью сокращений и реорганизации головного офиса Swiss Life, показавшая в этом году наихудшие результаты среди крупнейших страховых компаний Европы, намерена сократить издержки и сэкономить до 75,5 млн.долл. в течение следующих трех лет.

Акции Swiss Life потеряли 74% стоимости в этом году на бирже в Цюрихе, передает Bloomberg. В нояб. компания объявила, что ранее заявленная прибыль по итогам года от 1,8 млрд. до 1,9 млрд. швейцарских франков не будет достигнута. www.bfm.ru, 26.11.2008г.

— Швейцарская страховая компания Zurich Financial Services Group купила 34% акций «Цюрих.Ритейл» (экс-компания «Наста») за 205 млн.долл., сообщается в пресс-релизе компании. Таким образом, Zurich Financial Services становится владельцем 100% акций компании «Наста», 66% которых швейцарский страховщик купил еще в конце 2007г. Как сообщает компания, все необходимые согласования с регулирующими органами соблюдены.

Пакет акций был куплен досрочно — соглашение между Zurich Financial Services и компанией «Наста» предусматривало выкуп 34% акций в 2010г. Благодаря этой покупке Zurich планирует занять лидирующее положение на российском страховом рынке, говорится в сообщении компании. www.bfm.ru, 21.11.2008г.

— Национальный банк Швейцарии неожиданно снизил процентные ставки в четверг. В сообщении Нацбанка говорится, что целевой диапазон для ключевой трехмесячной ставки в швейцарских франках снижен на 100 базисных пунктов до 0,50-1,50% годовых. Снижение ставки стало третьим за месяц и было предпринято после того, как Нацбанк Швейцарии отметил увеличение рисков замедления экономической активности в стране в 2009г. Reuters, 20.11.2008г.

— Центральный банк Швейцарии понизил базовую процентную ставку на 1% пункт — до 1% годовых. Как сообщает Bloomberg, понижение ставки произошло на фоне ухудшения прогнозов для глобальной экономики. Швейцарский ЦБ сокращает ставку уже третий раз с начала окт. этого года, передает «Финмаркет».

«Международные экономические условия ощутимо ухудшились, увеличив риск значительного ослабления экономической активности в Швейцарии в следующем году», — отмечается в сообщении ЦБ. — Центробанк продолжит внимательно отслеживать ситуацию на мировых денежных рынках». RosInvest.com, 20.11.2008г.

— Национальный банк Швейцарии (НБШ) объявил о снижении базовой учетной ставки на 100 пунктов и установил пределы колебания ставки на уровне 0,5-1,5%. Это самое большое снижение базовой ставки, когда-либо предпринимавшееся национальным банком страны.

Как сообщил официальный представитель НБШ, это решение было принято без согласования с центральными банками других стран и было продиктовано трудностями, с которыми сталкивается швейцарская экономика в условиях мирового финансового кризиса. Он выразил надежду, что эта мера, наряду со снижением мировых цен на нефтепродукты и сырье, «обеспечит стабильность цен в стране и оздоровление экономики более быстрыми темпами».

НБШ уже в третий раз за последние два месяца снижает базовую учетную ставку. Последнее понижение на 50 пунктов было проведено 6 нояб.

«НБШ внимательно следит за ситуацией на мировых финансовых и фондовых рынках, и принимает решения, которые отвечают интересам национальной экономики», — отметил представитель банка. Прайм-ТАСС, 20.11.2008г.

— Крупнейший швейцарский банк UBS не будет выплачивать своим руководителям ежегодные премии в течение ближайших трех лет, сообщает AFP. Это решение было принято после того, как правительство Швейцарии согласилось предоставить UBS кредит в 60 млрд.долл., а также выкупить 9,3% ценных бумаг банка на 5,3 млрд.долл.

В результате отказа от выплаты бонусов в 2008г. UBS сможет сэкономить несколько десятков млн.долл. В начале нояб. 2008г. бывший гендиректор UBS Петер Вуффли (Peter Wuffli) отказался в пользу банка от компенсации за увольнение в 10 млн.долл.

UBS — один из наиболее пострадавших от финансового кризиса банков. С середины 2007г. он потерял 50 млрд.долл. RosInvest.com, 18.11.2008г.

— UBS Global Asset Management в понедельник объявит о своем первом инвестиционном фонде с операциями на Ближнем Востоке, создаваемом в партнерстве с региональной компанией Merchant-Bridge в попытке диверсифицировать бизнес швейцарского фондового менеджера, сообщает Financial Times. Гендиректор UBS Global Asset Management Джон Фрейзер заявил, что настроения инвесторов в нынешний период неуверенности склоняются в пользу «более твердых» активов, таких как инфраструктура, недвижимость и частный капитал.

Фрейзер, одновременно занимающий пост президента подразделения UBS в Саудовской Аравии, заявил, что контакты банка в королевстве, яв-

ляющем центром внимания фонда размером 500 млн.долл., будут способствовать совершению сделок. Однако фонд создается в момент, когда многие частные инвестиционные компании воздерживаются от заключения сделок, прежде всего, из-за бездействия кредитного рынка, не позволяющими финансировать самовыкупы компаний, и стремятся инвестировать больше денег в сами кредитные рынки.

Подразделение швейцарского банка, специализирующееся на управлении активами, которое давно имеет фонды недвижимости и недавно закрыло инфраструктурный фонд, взвешивает также возможность продвижения в Латинскую Америку.

Совместное предприятие, главный офис которого будет находиться в Дубаи, заявило, что сеть региональных клиентов MerchantBridge поможет ему выйти на ближневосточный рынок, где новому СП придется конкурировать с Carlyle Group, Kohlberg Kravis Roberts и местной компанией Abgaaj Capital. СП, которое называется MerchantBridge-UBS Private Equity, начнет с капитала 80 млн.долл. от обоих партнеров и надеется достичь заявленного размера фонда к концу 2009г. Его будут интересовать сделки стоимостью от 50 млн. до 100 млн.долл. RosInvest.com, 17.11.2008г.

— UBS, крупнейший мировой банк для состоятельных людей, передал информацию о 70 клиентах американским властям, расследующим уклонение от уплаты налогов. Как сообщает Washington Post, этот шаг может повредить хваленной швейцарской банковской тайне.

UBS ответил на запрос министерства юстиции США на предоставление информации об американцах, которые имели «незадекларированные» счета в банке в Швейцарии, говорится на сайте газеты со ссылкой на неназванный источник, знакомый с ситуацией.

Американское налоговое расследование нанесло значительный ущерб репутации UBS в тот момент, когда компании пришлось провести более крупные списания от кредитного кризиса, чем какому-либо другому европейскому банку.

Министерство юстиции проводит расследование в UBS по поводу офшорных услуг, предоставляемых американским клиентам с 2000 по 2007г., чтобы выяснить, помогал ли банк уходить от налогов состоятельным американцам.

Швейцарский банк был отмечен американским избранным президентом Бараком Обамой как один из банков, помогавших «налоговым мошенникам». Ранее в этом году банк принял решение о том, чтобы прекратить предлагать офшорные счета в швейцарских банках американским гражданам.

Правительство Швейцарии находится под все более высоким давлением со стороны соседней Германии и других стран Евросоюза, настаивающих на «прощании» с традицией, подразумевающей тщательное хранение данных о клиентах банков.

За последние месяцы UBS передал имена более 70 клиентов правительству США, говорится в Washington Post. Газета добавляется, что следователи получили информацию еще о 30 владельцах тайных счетов UBS из других источников.

Комментариев от представителей UBS, министерства Финансов Швейцарии и министерства юстиции США получить не удалось. Месяц назад

швейцарская газета сообщала, что власти страны дали 250 американским клиентам UBS 30 дней на то, чтобы возразить против передачи своих имен властям США. Эту новость представители UBS не прокомментировали. RosInvest.com, 10.11.2008г.

— Швейцарский национальный банк в четверг снизил базовую процентную ставку на 50 базисных пунктов до 2% годовых, что стало вторым снижением стоимости заемных средств за последний месяц. Центробанк понизил целевой коридор для 3-месячной ставки Libor в швейцарских франках до 1,5-2,5% годовых с 2,0-3%. Предыдущее снижение — на 25 базисных пунктов — прошло 8 окт., впервые за последние пять лет. «Прогноз состояния мировой экономики ухудшился больше, чем предполагалось, что негативно отразится на экономическом росте Швейцарии в ближайшие несколько кварталов. В 2009г. возможен даже спад», — говорится в сообщении центробанка. Reuters, 6.11.2008г.

— Федеральный совет (правительство) Швейцарии приняло решение о повышении минимальных гарантий по банковским вкладам с 30 тыс. до 100 тыс. франков. «В условиях мирового финансового кризиса эту меру необходимо реализовать в срочном порядке — до конца года», — заявил глава федерального департамента финансов Ханс-Рудольф Мерц. Он выразил надежду, что «депутаты парламента, которым предстоит утвердить это решение, проявят понимание озабоченностей вкладчиков».

Задача заключается в том, чтобы сохранить доверие к швейцарскому банковскому сектору, прежде всего к ведущим банкам страны — UBS и Credit Suisse, которые понесли самые серьезные убытки в результате кризиса ипотечной системы в США.

Министр финансов отметил, что повышение гарантий по вкладам «является только первой составляющей в системе мер, предусмотренных правительством по восстановлению доверия к банковскому сектору». «Комплексная программа защиты интересов вкладчиков будет представлена в парламент весной будущего года», — сообщил Х.-Р.Мерц.

В окт. правительство Швейцарии приняло экстренные меры по стабилизации UBS — крупнейшего банка страны и Европы. В рамках специальной программы банку выделено из госбюджета 59,2 млрд. долл., из которых 5,2 млрд. направлены на увеличение капитала банка, а остальная сумма — на создание специального фонда, который приобретет у UBS обесценившиеся инвестиционные облигации, основанные на ипотечных закладных с рынка недвижимости США.

Но ситуация усугубляется тем, что в последний месяц 100 тыс. мелких вкладчиков перевели свои сбережения из UBS в небольшие кантональные банки, многие из которых уже гарантируют минимальные выплаты по вкладам на уровне 100 тыс. франков. В этой связи руководство UBS обвинило «младших братьев» в «некорректных действиях и спекулировании на трудностях, с которыми столкнулся крупнейший банк». Прайм-ТАСС, 6.11.2008г.

— В среду правительство Швейцарии предложило увеличить сумму гарантированных государством банковских депозитов 100 000 швейцарских франков (86 000 долл.) с существующих 30 000

франков (26 000 долл.). В случае одобрения швейцарским парламентом порог превысит лимит в 50 000 евро (64 000 долл.), недавно согласованный Евросоюзом для того, чтобы поднять доверие в банковском секторе, пострадавшем от кризиса.

Швейцария, которая не является участником Европейского Союза, в который входят 27 государств, увеличит общую сумму, зарезервированную банками, чтобы защитить вклады, до 6 млрд. франков (5,14 млрд. долл.) с существующих 4 млрд. франков (3,42 млрд. долл.), сообщили представители Федерального департамента финансов.

Крупнейший банк Швейцарии UBS AG был вынужден прибегнуть к помощи правительства из-за проблем с ликвидностью, и получил финансирование в 60 млрд. долл. За прошедший год UBS потерял и списал более 45 млрд. франков (40 млрд. долл.). Во вторник цюрихский банк сообщил о первой прибыли после четырех убыточных кварталов подряд. RosInvest.com, 5.11.2008г.

— Чистая прибыль швейцарской перестраховочной компании Swiss Re за 9 месяцев 2008г. сократилась в 4,5 раза — до 884 млн. швейцарских франков (597 млн. евро) против 3,99 млрд. франков (2,7 млрд. евро) за аналогичный период годом ранее. Такие данные содержатся в распространенном сегодня отчете компании. При этом выручка Swiss Re упала на 40% и составила 20,09 млрд. франков (13,57 млрд. евро), тогда как в янв.-сент. 2007г. этот показатель составлял 33,36 млрд. франков (22,53 млрд. евро). Прибыль до налогообложения в указанный период сократилась в 5,5 раза и составила всего 890 млн. швейцарских франков (601 млн. евро) против 4,92 млрд. франков (3,32 млрд. евро) в пред.г.

По итогам III кв. 2008г. чистые убытки Swiss Re составили 304 млн. швейцарских франков (205 млн. евро) против прибыли в 1,47 млрд. франков (992 млн. евро) в июле-сент. 2007г. Выручка компании за указанный период упала на треть и составила 6,22 млрд. франков (4,2 млрд. евро) против 9,2 млрд. франков (6,21 млрд. евро) в III кв. пред.г.

Руководство компании подчеркнуло, что, несмотря на жесточайший финансовый кризис, компании удалось получить прибыль, а не убытки по итогам 9 месяцев тек.г. Компания также сообщила, что из-за кризиса была вынуждена прекратить свою программу объемом 7,75 млрд. швейцарских франков (5,23 млрд. евро) по выкупу акций с рынка, исполнив ее лишь на 51%.

Крупнейшая в мире перестраховочная компания Swiss Re была основана в 1863г. в Швейцарии и предоставляет свои услуги более чем в 25 странах. RosInvest.com, 5.11.2008г.

— Клиенты крупнейшего швейцарского банка UBS за первые девять месяцев 2008г. забрали со своих счетов 140,2 млрд. швейцарских франков (120 млрд. долл.), пишет в среду газета Tribune de Geneve. В III кв. вкладчики забрали из банка 83,6 млрд. франков, во втором — 43,8 млрд.

По данным издания, UBS никогда в своей истории не переживал подобной утечки капитала. «С начала IV кв. валютные, кредитные рынки и рынки акций находятся в тяжелых условиях по всему миру. Эта ситуация сохранится, и она и дальше будет затрагивать активы наших клиентов», — цитирует издание руководителя финансового департамента UBS Джона Крайана. РИА «Новости», 5.11.2008г.

— Редкую картину можно наблюдать в обменных пунктах Женевы: с утра к кассовым окошкам выстраиваются очереди желающих приобрести евро. По словам кассиров, резкий рост спроса на единую европейскую валюту был отмечен в конце минувшей недели, когда курс евро по отношению к швейцарскому франку начал стремительно снижаться. А во вторник, когда курс упал до 1,46 франка за 1 евро, спрос приобрел почти ажиотажный характер.

Как пишет в среду газета Tribune de Geneve, накануне некоторые обменные пункты в центре города вынуждены были даже прекратить работу, поскольку исчерпали все запасы наличности.

По данным издания, основные покупатели евро — это жители Женевы, которые имеют возможность совершать поездки в приграничные районы соседней Франции, чтобы делать там покупки. Несколько месяцев назад, когда валютный курс доходил до 1,68 франка за 1 евро, а цены на нефть и нефтепродукты были очень высокими, количество желающих совершать шоп-туры во Францию было не так велико. Теперь же, когда ситуация изменилась, женевацы скупают евро, чтобы отправиться к соседям и запастись подешевевшим бензином, дизельным топливом и другими товарами.

Опрошенные газетой эксперты расходятся во мнениях относительно того, как поведет себя евро в дальнейшем. Одни полагают, что курс единой европейской валюты продолжит снижение, другие, напротив, считают, что уже совсем скоро евро вновь укрепится по отношению к швейцарскому франку, ам.долл. и другим валютам. РИА «Новости», 29.10.2008г.

— Швейцарский банк Credit Suisse Group AG сообщил о том, что ему удалось уменьшить зависимость от неликвидных активов к концу третьего квартала 2008г. Возможные убытки от работы с заемным капиталом снизились до 11,9 млрд. швейцарских франков (10,2 млрд. долл.) с 14,3 млрд. франков на конец предыдущего квартала, в то время как объем ипотечных ценных бумаг снизился до 12,8 млрд. франков с 15 млрд. франков.

Банковская группа сообщила, что ей все еще принадлежат ипотечные активы и долговые обязательства категории subprime на 6,8 млрд. франков.

Итоги деятельности за III кв. банк опубликовал еще на прошлой неделе. Тогда стало известно, что Credit Suisse получил приток свежего капитала объемом 10 млрд. франков от трех инвесторов.

Банк сообщил, что в III кв. в результате списаний и неудачной инвестиционной деятельности он потерял 1,3 млрд. франков.

Средства инвесторов подняли норматив достаточности капитала первого уровня до 13,7%, вывода Credit Suisse на первые строчки мировых рейтингов по уровню капитализации.

Акции Credit Suisse с начала года упали почти на 30%, но несмотря на это, банк находится в более выигрышном положении, чем его конкуренты, особенно если принять во внимание тот факт, что индекс акций европейских банков DJ Stoxx упал на 50%.

Credit Suisse так же отказался передавать средства в фонд, учрежденный Центробанком Швейцарии, чтобы помочь его конкуренту UBS AG избавиться от неликвидных активов. Reuters, 23.10.2008г.

— Чистый убыток второго по величине банковской группы Швейцарии Credit Suisse Group в III



кв. 2008г. составил 1,26 млрд. франков (свыше 1 млрд.долл.) против чистой прибыли в 1,302 млн. швейцарских франков за аналогичный период пред.г., сообщила в четверг пресс-служба банка. По словам исполнительного директора банка Брэди Дугана (Brady Dougan), эти потери стали результатом «чрезвычайно сложной ситуации», сложившейся на финансовых рынках в сент.

«Хотя при нынешней ситуации на финансовых рынках такой результат объясним, он все же вызывает серьезное разочарование», — сказал глава Credit Suisse.

Чистый убыток банка за первые девять месяцев тек.г. составили без малого 2,2 млрд. франков, тогда как за аналогичный период пред.г. Credit Suisse получил прибыль в 7,2 млрд. франков. РИА «Новости», 23.10.2008г.

— Вторая по размерам финансовая группа Швейцарии Credit Suisse Group AG завершила III кв. 2008г. с потерями в 1,08 млрд.долл. (1,26 млрд. швейцарских франков). Соответствующее сообщение распространено сегодня ее руководством на мировых финансовых рынках. Потери произошли в результате списания значительных сумм по ряду видов рискованных инвестиционных бумаг, включая залоговые обязательства на ипотечном рынке США.

Это второй подряд квартал, который Credit Suisse завершает с финансовыми потерями. В нынешнем году акции этой швейцарской группы уже обесценились на треть. Прайм-ТАСС, 23.10.2008г.

— Правительство Швейцарии приняло экстренные меры по стабилизации крупнейшего банка страны и Европы — UBS. В рамках специальной программы банку выделено из госбюджета 59,2 млрд.долл.

Из этой суммы 5,2 млрд.долл. направлены на увеличение капитала банка. Остальная сумма пойдет на создание специального фонда, который приобретет у UBS обесценившиеся инвестиционные облигации, основанные на ипотечных закладных с рынка недвижимости США.

UBS продолжает нести крупные потери в результате продолжающегося кредитного кризиса. Одновременно другой крупный банк Швейцарии — Credit Suisse — привлек 10 млрд. швейцарских франков, в т.ч. от государственного фонда Катара. Росбалт, 16.10.2008г.

— Крупнейший швейцарский банк UBS привлечет в капитал 6 млрд. франков (5,24 млрд.долл.) путем размещения конвертируемых облигаций в пользу государства. Как говорится в сообщении UBS, банк достиг соглашения с Национальным банком Швейцарии о переводе неликвидных ценных бумаг на сумму до 60 млрд.долл. в капитал нового фонда. «Это решение существенно снижает неопределенность среди акционеров и клиентов UBS, а также увеличивает стабильность финансовой системы», — говорится в сообщении.

UBS внесет в капитал фонда 6 млрд.долл., ЦБ Швейцарии — 54 млрд. Для того, чтобы оплатить свое участие в фонде, UBS разместит конвертируемые ноты в пользу Швейцарии. Привлекаемый банком дополнительный капитал, при конвертации в акции по цене 20 франков, даст правительству страны 9% долю в UBS.

В четверг другой швейцарский банк — Credit Suisse Group, на котором банковский кризис сказался в меньшей степени, объявил о намерении привлечь капитал 10 млрд. франков с помощью

катарского фонда, пишет The Wall Street Journal. Банк заявил, что не будет получать капитал со стороны правительства Швейцарии.

Credit Suisse получил за квартал, который завершился 30 сент., убыток в 1,3 млрд. франков. RosInvest.com, 16.10.2008г.

— Положение швейцарских банков UBS AG и Credit Suisse Group AG, которые получают финансовую помощь от правительства страны, теперь не внушает опасений, заявили в четверг представители правительства и банкиры. «Если это необходимо — мы действуем, мы решаем проблему», — сказал Жан-Пьер Рот, председатель Национального банка Швейцарии.

«Капитализация наших банков велика, и правительство готово вмешаться в случае необходимости».

Правительство Швейцарии предоставит UBS — крупнейшему банку страны — 6 млрд. швейцарских франков в форме конвертируемых облигаций, а второй по величине банк страны Credit Suisse увеличил капитал первого уровня на 10 млрд. франков, получив средства от нескольких основных инвесторов.

Рот сказал, что эти меры призваны восстановить доверие к жизненно важному для страны финансовому сектору, приносящему почти 15% ВВП. Объявленные ранее меры по финансовой поддержке банков в других странах привели к проблемам рефинансирования швейцарских банков, сказал президент Швейцарской Банковской комиссии Ойген Хальтинер. Но «швейцарский (банковский) сектор силен и находится в хорошей форме. У него нет таких проблем, которые мы видим у других», сказал он. Reuters, 16.10.2008г.

— Национальный банк Швейцарии (Swiss National Bank) и крупнейший банк страны UBS достигли соглашения о переводе с баланса UBS ценных бумаг и других активов объемом до 60 млрд.долл. в отдельный фонд, говорится в размещенном в четверг в интернете пресс-релизе UBS. Для формирования капитализации фонда UBS предоставит до 6 млрд.долл. в виде принадлежащего банку собственного акционерного капитала, а оставшиеся 54 млрд.долл. будут предоставлены Нацбанком в качестве безоборотного кредита.

Для финансирования своей части создаваемого фонда UBS также выпустит конвертируемые облигации на 6 млрд. франков (5,2 млрд.долл.).

Вновь создаваемый фонд будет контролироваться Нацбанком, а UBS получит опцион на выкуп своего капитала после полного погашения кредита. В результате продолжающегося мирового экономического кризиса, спровоцированного обвалом системы ипотечного кредитования в США, с начала года UBS списал 40 млрд.долл. РИА «Новости», 16.10.2008г.

— Правительство Швейцарии приняло сегодня экстренные меры по стабилизации крупнейшего банка страны и Европы — UBS. В рамках специальной программы банку выделено из госбюджета 59,2 млрд.долл. Из них 5,2 млрд.долл. направлены на увеличение капитала банка. Остальная сумма пойдет на создание специального фонда, который приобретет у UBS обесценившиеся инвестиционные облигации, основанные на ипотечных закладных с рынка недвижимости США.

UBS продолжает нести крупные потери в результате продолжающегося кредитного кризиса.

Одновременно другой крупный банк Швейцарии – Credit Suisse – привлек 10 млрд. швейцарских франков, в т.ч. от госфонда Катара. Прайм-ТАСС, 16.10.2008г.

– Федеральный совет (правительство) Швейцарии «предпримет все необходимые, в т.ч. превентивные меры для обеспечения финансовой стабильности и гарантий банковских вкладов в условиях мирового финансового кризиса». Об этом говорится в распространенном коммюнике федерального департамента финансов.

В документе отмечается, что правительство готовит «пакет экстренных мер, которые, в случае необходимости, обеспечат быстрый эффект для стабилизации ситуации в финансовой сфере даже в случае банкротства отдельных банков».

Федеральный департамент финансов Швейцарии приветствовал заявленное накануне Евросоюзом намерение повысить минимальный размер гарантий по вкладам в случае банкротства банков с 20 тыс. до 100 тыс. евро.

В Швейцарии государство обеспечивает сейчас эти гарантии в пределах 30 тыс. франков (19 тыс. 317 евро). С учетом мирового финансового кризиса фракция социалистов внесла в парламент законопроект об увеличении минимальных гарантий по вкладам до 100 тыс. франков. В правительстве страны «с пониманием восприняли эту инициативу», сообщил официальный представитель Федерального совета. Прайм-ТАСС, 7.10.2008г.

– Десять представителей неаполитанской каморры и мафиозной организации южной итальянской области Апулия «Сакра-Корона-Унита» обвиняются в отмывании более чем 1 млрд.долл. через швейцарские банки, сообщает Швейцарское телеграфное агентство (ATS).

Согласно обвинению, которое швейцарская прокуратура представила в Федеральный уголовный суд Швейцарии в Беллинцоне, эти люди причастны к созданию черного рынка сигарет в Италии в 1990гг.

По мнению прокуратуры, курьеры приезжали в Швейцарию со значительными суммами денег, размещали их в г.Лугано на счетах частных лиц и организаций, которые служили ширмой для отмывания денег.

Затем на эти средства на сером рынке покупались сигареты без налогов. Позднее сигареты переправляли в Черногорию, где они и хранились, пока не попадали в руки криминальных групп. РИА «Новости», 6.10.2008г.

– Швейцарский UBS AG сократит еще 2.000 рабочих мест и откажется от большинства операций на сырьевых рынках, сообщил банк в пятницу планы дальнейшей реорганизации инвестиционно-банковского подразделения.

Накануне UBS, владеющий крупнейшим в мире бизнесом по управлению активами состоятельных клиентов (wealth management), сообщил, что получит небольшую прибыль в III кв. после года убытков, и это может указывать на то, что положение банка постепенно стабилизируется, несмотря на продолжающийся кредитный кризис.

В пред.г. UBS сократил 4.100 сотрудников инвестиционно-банковского подразделения. Вложения инвестбанка в рискованные активы, включая американскую ипотеку subprime, вынудили UBS списать 42 млрд.долл., поскольку стоимость этих инвестиций упала из-за финансового кризиса.

После сокращения еще 2.000 чел. численность инвестиционно-банковского подразделения UBS сократится до 17.000, или на четверть по сравнению с пиковым показателем третьего квартала 2007, а общее число работников банка будет меньше 80.000.

Представитель UBS сообщила, что новые сокращения коснутся прежде всего в США и Великобритании, но затронут и Азию со Швейцарией.

UBS, который занимал существенное положение среди банков, торгующих на товарных рынках, планирует отказаться от бизнеса в электроэнергетическом и газовом секторах, на рынке с/х продукции и в сегменте базовых металлов, однако продолжит работать на рынке драгметаллов.

Гендиректор инвестиционно-банковского подразделения UBS Йеркер Йоханссон сообщил, что компания твердо намерена сохранить инвестбанк, избежав его продажи, и постарается вернуть его к прибыли в 2009г., несмотря на ухудшение ситуации в финансовом секторе. Reuters, 3.10.2008г.

– Компания Swiss Re заявила, что ее портфель остается сильным, несмотря на трудности финансовых рынков, и подтвердила свои прогнозы прибыли, поскольку списания компании оказались ниже ожиданий аналитиков. Вторая крупнейшая в мире компания вторичного страхования также заявила, что приняла меры по сокращению в портфеле числа проблемных корпоративных облигаций и акций.

Компания сохранила свои планки роста цены акций на уровне 10%, и прибыли от акций в 14%. Убытки страховой компании на основе текущего уровня цен составили 245 швейцарских франков (225 млн.долл.) с 30 июня по 31 авг. 2008г. из-за структурированных дефолтных свопов (CDS). По приблизительным оценкам, с авг. по 19 сент. сумма убытков компании составила 32 млн. франков. «Структурированные CDS являются нашим слабым местом, и мы допускаем дальнейшие списания, но это соответствует рыночным ожиданиям», – сообщил представитель компании. RosInvest.com, 25.9.2008г.

– Желая переманить управляющих хедж-фондов из Лондона и Нью Йорка, а также заработать на растущей индустрии хедж-фондов, Швейцария выдвинула новые предложения по налогообложению с целью улучшения своей конкурентоспособности в мировом масштабе, своего продвижения как наиболее удобной юрисдикции и, в результате, создания тысяч рабочих мест.

Новые предложения по налогообложению, поддержанные федеральным правительством, имеют целью обеспечение жизненно важных налоговых стимулов, необходимых для улучшения международной конкурентоспособности финансового сектора Швейцарии.

Снижение налогового бремени для управляющих хедж-фондов и других частных инвестиционных компаний с 40-50% до 15-20% приведет налогообложению в примерное соответствие с такими финансовыми центрами-конкурентами, как Лондон и Нью Йорк. Швейцария является вторым после США крупнейшим инвестором хедж-фондов: инвестиции из нее составляют 200 млрд. USD из общемировых 600 млрд. USD, вложенных в фонды хедж-фондов. Несмотря на это, из девяти с половиной тысяч управляющих хедж-фондов во всем мире лишь 40-50 живут в Швейцарии.

Будут решены проблемы налогового характера, связанные с операционными сборами и перенесенными процентами, а швейцарский банковский контрольный орган ЕВК предлагает покончить со «швейцарской отделкой» — набором дополнительных правил, применимых исключительно к швейцарским и иностранным инвестиционным фондам. Учитывая, что для внесения изменений в налоговую систему требуется лишь утверждение главами кантональных налоговых департаментов и не требуется принятие нового закона, следует ожидать их скорого введения в действие. [www.Roche-Duffay.ru](http://www.Roche-Duffay.ru), 23.9.2008г.

— Убытки UBS AG во II кв. тек.г. превысили прогнозы аналитиков, сообщил банк во вторник, и объявил, что собирается разделить бизнес на три автономных компании.

Убытки швейцарского банка составили 358 млн. швейцарских франков (332 млн.долл.). Аналитики ожидали, что убытки составят 260 млн.долл.

Однако важнее то, что II кв. также охарактеризовался масштабным оттоком средств из банка. Подразделение по управлению активами клиентов потеряло 17,3 млрд. франков, а подразделение по управлению глобальными активами — 24,5 млрд. франков.

Компания также объявила, что отделит бизнес по управлению активами от инвестиционного банковского бизнеса, признавая недостатки стратегии, когда все виды деятельности сосредоточены в одном банке.

Кризис на мировых рынках поставил UBS в наихудшее положение за все его историю. Поскольку спрос на рискованные ипотечные и другие кредиты практически исчез, банк был вынужден списать миллиарды долл. инвестиций.

Банк также сообщил, что не ожидает улучшения экономических и финансовых тенденций на рынках во II пол., и будет продолжать сокращение штата. Reuters, 12.8.2008г.

— Швейцарский банк UBS согласился выкупить у своих клиентов бумаги с аукционной ставкой на 19,4 млрд.долл. и выплатить штраф в 150 млн.долл. в рамках соглашения с американскими регуляторами, сообщает агентство Bloomberg со ссылкой на госсекретаря штата Массачусетс Вильяма Галвина.

Ранее американский банк Citigroup заявил о выкупе бумаг у индивидуальных инвесторов, благотворительных организаций и представителей малого бизнеса на 7,3 млрд.долл. Банк заплатит штраф в 100 млн.долл. в рамках соглашения с федеральными регулирующими органами.

Merrill Lynch, не заключая никаких договоренностей с регуляторами, самостоятельно принял решение о выкупе подобных бумаг на 10 млрд.долл., которые банк продал тыс. индивидуальных инвесторов, возможно, уверив их в том, что надежность предлагаемых ценных бумаг аналогична валютным вкладам.

Под ценными бумагами с аукционной ставкой подразумеваются долговые обязательства или привилегированные акции, ставка процента или дивиденда по которым определяется путем проведения регулярных аукционов. Подобные инструменты появились на рынке впервые в конце 1980гг. и показывали себя довольно хорошо до начала кредитного кризиса в этом году, когда инве-

сторы в итоге просто потеряли возможность продать свои бумаги. RosInvest.com, 11.8.2008г.

— Крупнейший банк Швейцарии UBS выкупит свои ценные бумаги с аукционной ставкой за 19,4 млрд.долл., пишет газета The Boston Globe. На такой шаг руководство банка решилось пойти для урегулирования исков комиссии по ценным бумагам и биржам США (SEC) и финансовых регуляторов штатов Массачусетс и Нью-Йорк, которые обвинили финансовую организацию в предоставлении ложной информации своим клиентам. В рамках соглашения UBS также выплатит 150 млн.долл. штрафа.

Ранее аналогичный шаг предпринял американский банк Citigroup, который обязался выкупить свои ценные бумаги у частных инвесторов на сумму в 7 млрд.долл. По данным SEC, бумаги Citibank с аукционной ставкой не являлись надежными и низкорисковыми, как утверждал банк, продавая их клиентам. Значительная часть инвесторов банка в итоге понесла убытки. Помимо выкупа собственных акций, Citibank должен выплатить 50 млн.долл. штрафа.

7 авг. инвестиционный Merrill Lynch также объявил о выкупе собственных ценных бумаг. Как сообщает Bloomberg, за часть акций финансовая организация заплатит 10 млрд.долл. Госсекретарь штата Массачусетс Уильям Галвин (William Galvin) обвинил третий по величине американский инвестиционный банк Merrill Lynch в ложном информировании своих клиентов. RosInvest.com, 11.8.2008г.

— Широко в швейцарских СМИ обсуждалась ситуация сложившаяся вокруг крупнейшего швейцарского банка UBS. 17 июля был опубликован доклад подкомитета по расследованиям сената США, согласно которому граждане США скрывают от налогов 1,5 трлн. долл. с помощью влиятельнейших европейских банков, как швейцарский UBS и лихтенштейнский LGT, не уплатив в казну 100 млрд.долл. В тот же день министерство финансов Швейцарии получило официальный запрос от налоговой службы США в связи с расследованием по подозрению банка UBS в создании финансовых схем, уводящих капитал от налогообложения.

Руководство банка UBS отреагировало на данные обвинения уже 18 июля. Финансовый управляющий UBS М. Бренсон сделал следующее заявление на заседании подкомитета американского сената: «Мы решили полностью прекратить этот бизнес. UBS больше не будет предоставлять жителям США офшорные банковские услуги и обслуживание ценных бумаг через филиалы банка. Такие услуги будут предоставляться только через компании, лицензированные в США».

В центр скандала попала также правящая династия Лихтенштейна. В докладе приводится факт, что принц Лихтенштейна Филипп помогал богатым персонам уводить доходы от налогов, лично встречаясь с ними как глава банка LGT. Посольство Лихтенштейна в США уже распространило заявление, в котором сообщает, что власти страны расследуют преданные огласки сведения, касающиеся правящей династии. «Если были нарушены законы государства Лихтенштейн, то будут приняты соответствующие меры», — говорится в заявлении посольства.

25 июля со стороны США были заявлены новые претензии к банку UBS. Генеральный проку-

пор штата Нью-Йорк Э. Куомо предъявил гражданский иск швейцарскому банку UBS из-за того, что он продавал клиентам привилегированные ценные бумаги с аукционной ставкой, которые из-за кредитного кризиса оказались невозможно финансировать и вводил клиентов в заблуждение, продавая им эти бумаги в качестве эквивалента денежных средств. Э. Куомо также обвиняет нескольких высокопоставленных руководителей банка в злоупотреблении своим положением, т.к. они вводили в заблуждение клиентов, рекомендуя покупать ценные бумаги, цена на которых обрушилась на рынке. Потери инвесторов составили 21 млн.долл. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 31.7.2008г.

— Генпрокурор Нью-Йорка Эндрю Куомо (Andrew Cuomo) предъявил гражданский иск швейцарскому банку UBS AG из-за того, что он продавал клиентам привилегированные ценные бумаги с аукционной ставкой, которые из-за кредитного кризиса оказались невозможно финансировать. Банк вводил клиентов в заблуждение, продавая им эти бумаги в качестве эквивалента денежных средств. Об этом говорится в заявлении от имени прокурора.

Куомо обвиняет нескольких высокопоставленных руководителей банков в злоупотреблении своим положением, т.к., по его мнению, они вводили в заблуждение клиентов, рекомендуя покупать ценные бумаги, цена на которые обрушилась на рынке. Потери инвесторов составили 21 млн.долл.

«UBS продолжал свою аферу и после того, как их мошенничество раскрылось. После того, как эти бумаги пережили дефолт, они продолжали продавать их клиентам», — заявил Куомо. По его словам, швейцарский банк — не единственный участник использованной мошеннической схемы. Банк UBS отказался признать свою вину и намерен защищаться в суде.

Это уже второй скандал в США вокруг одного из крупнейших швейцарских банков в нынешнем месяце. Недавно подкомитет по расследованиям сената США обвинил его в том, что UBS и лихтенштейнский LGT помогал американским магнатам уводить капитал от налогов. По данным сената, богатейшие американцы скрывают от налогов 1,5 триллиона долл. с помощью этих влиятельнейших европейских банков, не уплатив в казну 100 млрд.долл. Швейцарский банк UBS в ответ закрыл офшорные услуги для клиентов США за пределами страны. РИА «Новости», 25.7.2008г.

— Банк Credit Suisse установил на территории Швейцарии 200 «говорящих» банкоматов, предназначенных для слабовидящих и слепых, сообщают местные СМИ. Новые банкоматы могут «общаться» с клиентами на французском, английском, немецком и итальянском языках. Инструкции по пользованию автоматом передаются через наушники, чтобы сохранить конфиденциальность проводимых операций.

Разработка оборудования проводилась при участии нескольких организаций, которые объединяют слабовидящих и слепых. Воплощая в жизнь этот проект, банк реализует один из этапов своей программы, призванной улучшить обслуживание людей с ограниченными физическими возможностями. РИА «Новости», 21.7.2008г.

— Швейцарский банк UBS AG прекратит предоставление банковских услуг в офшорных зонах

американским клиентам, заявил главный финансовый директор подразделения управления активами состоятельных людей Марк Брэнсон, сообщило агентство Bloomberg. UBS больше не будет оказывать банковские услуги в офшорных зонах резидентам США», — отметил он.

Ранее постоянный подкомитет по расследованиям при сенате США (PSOI) обвинил банки UBS AG и LGT Group в том, что они помогали клиентам из США уклоняться от налогов, скрывая информацию о состоянии счетов своих состоятельных вкладчиков. [RosInvest.com](http://RosInvest.com), 18.7.2008г.

— Швейцарская компания UBS заинтересована в оказании консультационных услуг и участии в управлении средствами российского Фонда национального благосостояния, сообщил замминистра финансов РФ Дмитрий Панкин во вторник.

«Мы обсуждали инвестирование Резервного фонда и Фонда национального благосостояния, те изменения в эти механизмы, которые дадут больше возможностей для участия западных консультантов, западных банков в оказании консультационных услуг в размещении средств (Фонда национального благосостояния)», — сказал Панкин по итогам встречи с руководителем федерального департамента (министром) экономики Швейцарии Дорисом Лейтхардом.

По словам Панкина, швейцарская сторона хочет участвовать в оказании таких услуг. Соответствующую заинтересованность проявляет швейцарская компания UBS. Замминистра отметил, что «всем интересно» участвовать в оказании консультационных услуг. Причем заинтересованность, например, UBS заключается в том, чтобы не только консультировать, но и стать управляющей компанией.

Отвечая на вопрос, к чему склоняется минфин: создать для управления фондом нацблагосостояния госкорпорацию или АО со 100% госучастием, Панкин отметил, что «пока склоняемся к госкорпорации». Однако никаких решений на этот счет нет, идет процесс обсуждения, сказал он.

Замглавы минфина также подчеркнул, что заинтересованность швейцарской стороны, в частности, компании UBS пока носит предварительный характер. РИА «Новости», 8.7.2008г.

— Швейцарскому банку UBS, пострадавшему в результате глобального кредитного кризиса, удастся избежать новых масштабных убытков во II кв. благодаря большему налоговому кредиту, говорится в сообщении UBS.

UBS, списавший 37 млрд.долл. из-за кредитного кризиса, сообщил, что рассчитывает выйти на уровень безубыточности, либо понести небольшой убыток во II кв. благодаря налоговому кредиту в 3 млрд. швейцарских франков (2,96 млрд.долл.).

«Это неожиданно, потому что участники рынка ожидали новых многомиллиардных убытков в районе от 2 млрд. до 7 млрд. швейцарских франков», — говорит Дирк Бекер, аналитик Landsbanki Kepler.

В I кв. банк понес убыток в 11,5 млрд. франков, объявив о новых списаниях и привлечении дополнительного капитала.

Однако инвестиционно-банковское подразделение UBS продолжало терпеть убытки, а дальнейшее ухудшение ситуации на рынке привело к списаниям и потерям по ранее выявленным ри-

сковым позициям, в частности, в области страхования облигаций, говорится в сегодняшнем сообщении банка. UBS повторил, что сейчас не видит необходимости в новом привлечении дополнительного капитала. Банк должен опубликовать финансовую отчетность за II кв. 12 авг. Reuters, 4.7.2008г.

— Швейцарский банк UBS AG ввел новые правила корпоративного управления во вторник, включая четкое разделение обязанностей совета директоров и исполнительных менеджеров. UBS, на данный момент самая крупная жертва кредитного кризиса в Европе, сообщил, что комитет по управлению завершил анализ ситуации в банке, и его рекомендации, включая предложение усилить надзорную роль совета директоров, будут выполнены немедленно.

Швейцарский финансовый регулятор и один из крупнейших акционеров UBS, компания Olivant, требуют от банка проверки состояния бизнеса после того, как тот был вынужден списать более 37 млрд.долл. из-за глобального кредитного кризиса.

Четыре члена совета директоров подадут в отставку, а их преемники будут избраны на внеочередном общем собрании, запланированном на 2 окт., сообщил UBS.

Серджио Маркьонне, гендиректор итальянского автоконцерна Fiat SpA, займет пост старшего независимого директора UBS, а также сохранит за собой должность вице-председателя совета директоров, не обладающего исполнительными полномочиями.

Совет и стратегический комитет продолжают изучать стратегическое положение и состояние бизнеса банка, говорится в сообщении UBS. Reuters, 1.7.2008г.

— Департамент юстиции США обратился в Федеральный суд Майами с просьбой санкционировать запросы Налоговой службы (Internal Revenue Service) относительно информации по счетам американских налогоплательщиков в швейцарском банке UBS AG, говорится в заявлении департамента, распространенном в Вашингтоне. «Подобная мера обеспечит возможность получения информации о возможных налоговых махинациях лиц, открывших в банке анонимные счета», — говорится в документе.

«Мы работаем в сотрудничестве со швейцарским правительством и с банком UBS, чтобы получать нужную информацию. Тем не менее, мы готовы прибегнуть к дополнительным мерам, если это не принесет желаемых результатов», — отмечается в заявлении. «Мы будем работать в тесной связке с Налоговой службой, чтобы эффективно применять законы против налогоплательщиков, использующих иностранные счета для укрывательства налогов», — подчеркивается в документе. РИА «Новости», 1.7.2008г.

— Крупнейший швейцарский банк UBS был причастен к схемам, позволившим американским клиентам скрыть почти 20 млрд.долл. от налогообложения, сообщает агентство Bloomberg со ссылкой на заявление Брэдли Биркенфельда, в прошлом сотрудника UBS. Биркенфельд сейчас сотрудничает с министерством юстиции США, занимающимся расследованием деятельности швейцарского банка. Он признался в том, что помогал богатым гражданам США скрывать свои до-

ходы, размещая наличность и ювелирные изделия в безопасных банковских депозитах.

Биркенфельд и некоторые его коллеги также оказывали помощь в приобретении американцами имущества в офшорах под чужими именами. Банк зарабатывал на таких операциях 200 млн.долл. в год. Среди стран, куда выводилось имущество, называются Швейцария, Панама, Гонконг, Лихтенштейн и некоторые другие. www.economy.gov.ru, 30.6.2008г.

— Инвесторы ожидают дальнейших списаний по ипотечным кредитам швейцарского банка UBS AG после того, как стоимость этих обязательств значительно понизилась за последние несколько недель, и на фоне опасений относительно прибыли Lehman Brothers, пишет The Wall Street Journal.

Списания, объявленные Lehman Brothers в понедельник, «четко указывают на возможность дальнейших списаний UBS на фоне ухудшения ситуации на рынке бумаг с рейтингом «AAA» и на британском рынке жилья», считает представитель независимого лондонского брокерского дома Helvea Питер Торн. Мрачные прогнозы стали появляться чаще перед размещением допвыпуска акций UBS среди акционеров компании, с помощью которого банк планирует привлечь 15,97 млрд. швейцарских франков (15,67 млрд.долл.). Эти акции продаются по цене ниже рыночной. Результаты размещения акций допэмиссии будут объявлены в пятницу.

Некоторые члены правления UBS уже продали свои права на покупку акций, что приведет к существенному сокращению их долей в уставном капитале банка, сообщает WSJ со ссылкой на информированные источники. Представитель UBS в Цюрихе отказался от комментариев по этому поводу. UBS заявляет, что «акционеры из числа руководства обязаны иметь значительные пакеты акций банка». UBS стремится получить дополнительные средства от своих акционеров, чтобы компенсировать потери на рынке ипотечного кредитования. Royal Bank of Scotland Group Plc также разместил среди акционеров допэмиссию акций по цене ниже рыночной на 12 млрд. фунтов стерлингов (24,64 млрд.долл.).

UBS планирует разместить 760,3 млн. акций по цене 21 швейцарский франк за одну ценную бумагу. Это на 31% дешевле, чем котировка акций на закрытие 21 мая — за день перед тем, как было объявлено о размещении допэмиссии среди акционеров банка. RosInvest.com, 10.6.2008г.

— UBS, банк, понесший самые большие потери из-за кредитного кризиса, собирается разместить свои акции по цене на 31% ниже стоимости закрытия в среду с целью привлечь 16 млрд. швейцарских франков (15,1 млрд.долл.). Цена акций UBS составит 21 франк за акцию. Инвесторы смогут приобрести по 7 бумаг на каждые 20, уже принадлежащие им.

С начала кризиса банки привлекли в общей сложности 270 млрд.долл. для поддержания капитала. Акции UBS подешевели на 0,7% до 30,42 франков, капитализация банка составила 66,2 млрд. франков. RosInvest.com, 22.5.2008г.

— Сегодня должна закрыться сделка по продаже части портфеля Русского ипотечного банка («Русипотека») на 100 млн.долл. швейцарскому Credit Suisse, рассказал близкий к «Русипотеке» источник. Другой банкир знает, что на этой неде-

ле банки подписывают соглашения о создании совместного фонда, куда Credit Suisse внесет 100 млн.долл., а владельцы «Русипотеки» — 50 млн.долл. По его словам, фонд приобретет кредиты «Русипотеки» на всю сумму, а через три года Собинбанк, владеющий «Русипотекой», должен будет выкупить эти кредиты обратно.

В «Русипотеке» и Собинбанке от комментариев отказались, получить их в Credit Suisse не удалось. Иностранного инвестора на российскую ипотеку сейчас найти непросто, так что эта сделка — положительный момент для всего рынка, считает руководитель блока ипотечного кредитования Альфа-банка Илья Зибарев. Банку не придется держать кредиты на балансе, а инвестор через два-три года при улучшении рыночных условий сможет провести секьюритизацию, заключает Зибарев. Инвесторы требуют дополнительной премии за риск, предупреждает председатель совета директоров Ипотечного кредитного альянса Владимир Талавер: в прошлом году заем обходился банкам в 10,5% годовых в руб., но теперь рублевые займы практически не предлагаются, а ставки достигли тех же 10,5% в валюте. RosInvest.com, 19.5.2008г.

— Чистая прибыль Swiss Re в I кв. снизилась наполовину, намного больше, чем ожидали аналитики. Крупнейшая в мире компания на рынке перестрахования также сообщила о новых списаниях, связанных с кредитами, в 819 млн. швейцарских франков (776,3 млн.долл.).

В отличие от других перестраховщиков, Swiss Re пострадала в результате кредитного кризиса, списав 1,2 млрд. франков в нояб. в подразделении финансовых услуг. «Swiss Re по-прежнему уязвима к колебаниям рыночной стоимости базовых ценных бумаг, и мы ожидаем убытков в 200 млн. франков в апр.», — заявила группа.

Чистая прибыль в I кв. составила 624 млн. франков, оказавшись намного ниже прогнозов аналитиков, которые ожидали, что прибыль достигнет 878 млн. Объем акционерного капитала уменьшился на 13% до 27,8 млрд. франков из-за снижения долл. относительно франка, влияния рыночной переоценки на инвестиционный портфель и выкупа акций.

Большое количество страховых исков при низких объемах страховых премий ослабило прибыльность компании. Комбинированный коэффициент, измеряющий соотношение страховых исков и расходов к доходу от сбора страховых взносов, вырос на 3,1% пункта до 96,9%. Прибыльность тем выше, чем ниже коэффициент. Reuters, 6.5.2008г.

— Швейцарский банк UBS AG намерен сократить 5500 рабочих мест, или 7% персонала, посредством увольнений и естественной убыли рабочей силы, в связи с кризисом рискованной ипотеки. UBS сообщил, что условия на финансовых рынках и состояние мировой экономики остаются сложными. Убытки банка в I кв. 2008г. достигли 11,535 млрд. швейцарских франков, что немного лучше результата, о котором он объявлял в апр.

Объемы чистых денежных потоков достигли 5,6 млрд. швейцарских франков, сообщил банк в заявлении. Reuters, 6.5.2008г.

— Второй крупнейший банк Швейцарии — Credit Suisse сообщил об убытках квартал впервые за 5 лет. Ранее банк сообщил о списании в 5 млрд.долл., вызванного кризисом сабпрайм в

Америке. Стоит ли сомневаться в благонадежности швейцарских банков, узнавало Business FM. Потери банка за 3 месяца этого года превысили 2 млрд.долл.

Также, руководство банка сообщило о списании более 5 млрд.долл. Убыток Credit Suisse превзошел прогнозы аналитиков в несколько раз. Вот что Business FM сообщила аналитик ИК Проспект Вероника Чекина: «Особой неожиданности не было. Действительно, банки терпят убытки. Они списывают активы. И результаты конечно печальны, но достаточно предсказуемы. Практически любой банк, который будет отчитываться, может объявить сейчас о списаниях. Но я думаю, что время таких основных крупных списаний подходит к концу».

В IV кв. прошлого другой крупнейший швейцарский банк UBS зафиксировал рекордный убыток в 14 млрд.долл., Это почти вдвое превысило прогноз аналитиков. Тогда эти новости обвалили европейский рынок. Сегодня, после отчетности Кредит Свисс, котировки европейских банков немного снизились, но лишь на фоне общей коррекции. Говорит аналитик Русского Банка Развития Игорь Дуэль: «Сейчас рынок уже, в целом, более спокойно смотрит на эти результаты, и инвесторы даже во многом рассчитывают на то, что II кв. для финансовых институтов может оказаться лучше, потому что списания и обесценение этих обеспеченных облигаций может прекратиться, поэтому рынки корректировались, но существенных продаж не наблюдается».

Но не все финансисты склонны к оптимизму, прогнозируя будущие банковские убытки. Кроме Кредит Свисс об убытках за первый квартал также сообщили на этой неделе Ройл Бэнк оф Скотланд и Барклеиз. Прайм-ТАСС, 25.4.2008г.

— Списания швейцарского банка Credit Suisse, связанные с невозвращенными кредитами, в I кв. 2008г. составили 5,3 млрд. швейцарских франков (5,26 млрд.долл.), что привело к большему, чем ожидалось, убытку, говорится в заявлении банка. В результате убытки в I кв. составили 2,10 млрд. франков при прогнозе аналитиков в 0,86 млрд. франков убытков. «Мы значительно сократили риски в затронутых кризисом областях и продолжим это делать, проявляя должную дисциплину», — говорится в заявлении гендиректора банка Бреди Доугана.

Credit Suisse впервые за последние пять лет закончил квартал с убытками. CS, доходы которого зависят, главным образом, от работы подразделения по управлению капиталами, еще в марте предупредил, что вряд ли получит прибыль в связи с проблемами на финансовых рынках и неверной оценкой обеспечения кредитов. Reuters, 24.4.2008г.

— Швейцарский банк UBS сообщил, что собирается сократить свой инвестиционный бизнес после понесенных убытков в 37 млрд.долл. — самые серьезные среди всех банков, пострадавших от кризиса на ипотечном рынке subprime в США.

Новый глава банка сообщил в среду акционерам, что инвестиционное подразделение банка больше не сможет пользоваться базой состоятельных клиентов UBS для рефинансирования своего бизнеса, что серьезно осложнит существование подразделения. «Капитал, необходимый для дальнейшего роста инвестиционного подразделения,

должен быть получен непосредственно самим подразделением», — сказал Марсель Ронер, выступая перед акционерами. «Прибыль, получаемая от клиентской базы, должна возвращаться акционерам», — добавил он.

Это означает, что инвестиционное подразделение UBS покинет мировую элиту инвестиционных банков, где оно играло далеко не последнюю роль.

Акционеры банка, собравшиеся на заседание в среду, должны рассмотреть варианты срочного, уже второго по счету, увеличения капитализации банка в ближайшие месяцы, необходимого для стабилизации бизнеса UBS, серьезно пострадавшего от кризиса subprime, а также назначить нового главу совета директоров.

Марсель Оспел, жесткой рукой управлявший банком в течение многих лет, покидает UBS после ужасающих убытков в 37 млрд.долл. Одним из наиболее вероятных его преемников называют малоизвестного юриста Петера Кюрера. Reuters, 23.4.2008г.

— Швейцарский банк UBS AG в понедельник опубликовал «Отчет о списаниях UBS для акционеров», более удачным названием для которого стало бы «Как не надо управлять банком».

Отчет будет подшит к делу, возбужденному по инициативе швейцарского регулятора EBK после того, как UBS заявил о списаниях в объеме 37 млрд.долл. в результате кризиса на рынке ипотечных кредитов. О таких списаниях не заявлял ни один другой банк.

Отчет продемонстрировал отсутствие должного контроля в самых важных сферах деятельности банка — на разных уровнях и в разных отделениях. Из него следует, что UBS безрассудно пытался расширять инвестиционную деятельность вопреки свидетельствам рисков.

Используемый в отчете язык довольно бесстрастен, авторы сухо перечисляют недостатки и ошибки, завершая труд следующим списком претензий: «Отсутствие управления рисками»; «Несовершенная системы принятия решений»; «Потенциальный структурный/трейдинговый конфликт»; «Недостаточно быстрое реагирование на изменяющиеся рыночные условия»; «Недостаточный контроль/прозрачность».

«Управление UBS жестоко раскритиковано», — пишет аналитик Helvea Питер Торн в заявлении для клиентов. Особое внимание он обращает на те части доклада, в которых говорится о попытке по возможности увеличить вырчку, невзирая на риски.

Выводы, к которым приходят авторы доклада, можно изложить простым и доступным языком: UBS требуется полный пересмотр по части управления рисками и культуры проведения операций, причем это касается всех уровней менеджмента — сверху донизу.

В докладе также говорится о необходимости более жесткого регулирования банковской деятельности, поскольку риски для частных клиентов и даже для экономики в целом непропорционально велики в сравнении с той прибылью, которую извлекает горстка банкиров и трейдеров.

UBS является крупнейшей в мире управляющей компанией, которая защищает интересы богатых людей как во времена спада, так и в периоды подъема экономики.

Аналитики отметили, что наибольшую тревогу внушили те места доклада, которые свидетель-

ствуют о безграничной вере UBS в свою неуязвимость перед лицом проблем, грозящих финансовому рынку в целом. «Различные лица, работающие с портфелем, были прекрасно осведомлены о его содержании и об общем ухудшении ситуации на рынке ипотечных кредитов категории subprime. Тем не менее, эти лица, похоже, верили в то, что обеспеченные активами и имеющие высокий рейтинг ценные бумаги в их портфеле не пострадают», — говорится в докладе.

Доклад может служить предупреждением для регулирующих органов, которые опасаются, что их попытки предотвратить системный банковский кризис с помощью вливаний ликвидности неверны с моральной точки зрения, поскольку другие финансовые учреждения могут испытать соблазн поучаствовать в рискованных операциях.

UBS признает это, отмечая, что его трейдеры забыли об осторожности, т.к. знали, что всегда смогут заложить свои бумаги в центробанке в обмен на государственные облигации. «Они успокоились на том, что центробанки продолжали принимать их бумаги в качестве соответствующего обеспечения долга», — говорится в докладе.

Далее банк признает, что ничего не было сделано для снижения рисков даже после того, как они стали очевидны. UBS до сих пор слыл одним из наиболее эффективно управляемых банков в мире.

Доклад может указать регулирующим органам, на что в будущем следует обратить особое внимание при проверках. Базельский комитет по банковскому надзору заявил, что уже работает над реформированием мировых стандартов банковской деятельности для того, чтобы устранить пробелы и повысить ответственность за рискованные операции.

В разделе доклада, озаглавленном «Несовершенные методы контроля за рисками» UBS повествует о том, как существующие стандарты банковской деятельности — например, рискованная стоимость (VAR) — не помешали финансовым работникам подвергнуть активы еще большему риску. Reuters, 22.4.2008г.

— Банк Credit Suisse может объявить о новых списаниях 5 млрд. швейцарских франков (4,99 млрд.долл.) позже в этом месяце, когда опубликует свою финансовую отчетность за первый квартал, сообщили на выходных швейцарские СМИ.

Швейцарская газета Tages-Anzeiger сообщила в субботу, что банк может понести в I кв. убыток до 2 млрд. франков и осуществить списания на 4 млрд. франков, согласно ее собственному исследованию.

NZZ am Sonntag в воскресенье написала без ссылки на источники информации, что, публикуя финансовую отчетность за первый квартал 24 апр., банк объявит о списаниях в 3-5 млрд. франков.

Credit Suisse произвел списания объемом 5,8 млрд. франков в прошлом месяце, поскольку беспрецедентные условия на рынке в марте создали новую неопределенность.

До сих пор банк справлялся с кредитным кризисом лучше, чем швейцарский UBS, который списал 37 млрд.долл. активов и произвел кадровые перестановки в руководящем составе, а также дважды был вынужден привлекать дополнительные инвестиции. Reuters, 14.4.2008г.

— Бывший президент швейцарского банка UBS AG Люкман Арнольд предлагает разделить активы

терпящего убытки финансового института, сообщает сайт газеты Wall Street Journal.

Арнольд, занимающий пост председателя совета директоров британской компании Olivant Advisers Ltd, владеющей 0,7% акций UBS на 470 млн.долл., был отправлен в отставку с поста главы UBS в дек. 2001г. после споров о стратегии банка с его нынешним главой Марселем Оспелом.

Эта новость последовала за сообщением UBS о том, что банк увеличит свой капитал на 15 млрд. швейцарских франков после списания 19 млрд.долл. убытков, связанных с активами на ипотечном рынке США, что привело к убыткам в 12 млрд.долл. по итогам квартала. Оспел сообщил, что уйдет с поста главы совета директоров, а на его место придет один из советников Петер Кюрер.

Wall Street Journal цитирует письмо Арнольда руководству UBS, в котором он предлагает разделить инвестиционное и розничное подразделения банка и, в конечном итоге, продать первое вместе с подразделением по управлению активами, для повышения капитализации. Reuters, 4.4.2008г.

— Швейцарский банк UBS огласил прогноз по убыткам. В I кв. она потеряла 12 млрд. франков. Помимо этого банк объявил о возможных списаниях 19 млрд.долл.

Финансовые неудачи банка подтолкнули к отставке его главу Марселя Оспера. Конкретная дата его ухода еще не анонсировалась, но уже названо имя преемника. Им станет член совета директоров Питер Кюрер.

Ни одно из известий от UBS не стало неожиданностью для участников рынка, говорит портфельный управляющий инвесткомпания «Шродер Инвестмент Менеджмент» Энди Линч: «Единственным сюрпризом в этой ситуации стала сумма списываемых активов. А информация, что UBS будет производить дальнейшие списания и привлекать капитал, была хорошо известна. Также было предсказуемо, что Марсель Оспель уйдет в отставку. Когда мы видим фактор Бритни Спирс OOPS! I did it again, он должен уйти. Он поступил благородно и взял ответственность за случившееся на себя. Сейчас единственный вопрос в том, продолжит ли банк терпеть убытки».

Для того чтобы продолжать свою деятельность, банку потребуется привлечь дополнительный капитал. Сумма составит 15 млрд.долл. Цифры по списаниям и убыткам могут увеличиться, тогда у банка останется только один шанс, говорит начальник отдела аналитической поддержки Казначейства Банка «Электроника» Александр Трифонов: «Я вижу здесь один источник — это так называемый кредитор последней инстанции ЦБ. Только он в этих условиях имеет возможность оказать финансовую поддержку банкам терпящим убытки. И скорее всего, так и произойдет. Я не думаю, что банк найдет где-то другие ресурсы в условиях кризиса, которые приобретают системный характер, не сможет заткнуть дыры в своем балансе».

Есть мнение, что за дополнительными деньгами UBS может пойти на азиатские рынки. В любом случае, банк сократит свою кредитную активность, что скажется на европейкой и мировой экономике в целом. Кредитной организации придется сокращать и персонал.

О потерях объявил и крупнейший банк Германии — Deutsche Bank. В I кв. он спишет активы на 4 млрд.долл. Прайм-ТАСС, 2.4.2008г.

— Списания банка UBS в 37 млрд.долл. — это не просто сумма, превышающая ВВП большинства африканских стран. На эти деньги можно купить больше 4.000 т. черной икры и оплатить проведение двух Олимпиад. Списания UBS, причиной которых стал недавний кредитный кризис, вскружили голову большинству новостных агентств и элите Голливуда.

37 млрд.долл. больше суммарного ВВП 85% африканских стран и почти равен ВВП Словении и Судана, судя по данным Всемирного банка. Этих денег хватит на оплату 74 дней операции США в Ираке, если исходить из суммы в 500 млн.долл. в день, рассчитанной нобелевским лауреатом экономистом Джозефом Стиглицем.

Списания UBS намного больше 10 млрд.долл., потраченных Всемирным фондом по борьбе со СПИДом, туберкулезом и малярией, а благотворительная организация Oxfam могла бы на эти деньги приносить радость людям в течение 87 лет.

На родине банка в Швейцарии на данную сумму можно купить почти 95 млн. будильников компании Loetscher, 6 млн. часов Rolex, 2 млн. т. шоколада Toblerone и почти 2 млрд. известных по всему миру швейцарских армейских ножей Victorinox. Олимпиаду 2012г. в Лондоне можно было бы оплатить дважды.

Можно было бы побаловать себя 4.163 тоннами лучшей в мире каспийской черной икры, поставляемой для Елизаветы II магазином Fortnum & Mason, или 74.000 т. мраморной говядины из токийского универсама Mitsukoshi. Теоретически, вы можете позволить себе 21.766 автомобилей Bugatti Veyron или 74.000 Ferrari 599.

Модники могут приобрести 12,2 млн. сумочек из последней коллекции Dior Babe, точно таких, как у новой жены президента Франции — Карлы Бруни-Саркози. Вы можете почувствовать себя Романом Абрамовичем и купить 38 футбольных команд и 11 Зинединов Зиданов.

На следующую рождественскую вечеринку UBS мог бы заставить певицу Мадонну исполнить ее хит Like a Virgin 1.233 раза, поскольку недавно та призналась, что исполнит данную композицию в следующий раз не меньше, чем за 30 млн.долл. А в США UBS вполне мог бы купить 139 622 дома средней стоимостью 265 000 долл. Reuters, 1.4.2008г.

— Один из ведущих инвестиционных банков в лондонском Сити — швейцарский Credit Suisse — раскрыл махинации работавшей на грани риска группы своих трейдеров, которые нанесли ущерб в 2,8 млрд.долл. Трейдеры, работающие в составе сотен сотрудников банка в столичном финансовом центре, пытались отчаянно скрыть свои потери и составляли «липовую отчетность», сообщила газета Evening Standard.

Трейдеры стремились сохранить свои огромные бонусы, ежегодно выплачиваемые банком успешным работникам, приносящим наибольшую прибыль. По данным издания, проблема была обнаружена еще в прошлом месяце, однако только сегодня, когда мировой банковский сектор стал еще более уязвимым, Credit Suisse решил раскрыть ее суть.

Ранее банк заявил, что трейдеры допустили случайные ошибки в ценах финансовых инструментов, однако накануне он объявил о выявлении того, что «ценовые ошибки были, в частности,



следствием преднамеренного нарушения, допущенного небольшой группой трейдеров». Трейдеры, число и имена которых руководство Credit Suisse не раскрывает, либо отстранены от работы, либо уволены.

Однако британским масс-медиа стало известно, что группу трейдеров возглавлял один из ведущих специалистов Карим Серагельдин, который покинул Credit Suisse в минувшем месяце.

Банк признал, что «меры по контролю за работой с финансовыми инструментами оказались неэффективными». Все его прибыли в первые два месяца нынешнего года, вероятнее всего, в «марте исчезнут в связи со сложной ситуацией на рынках».

Это откровение вызвало опасение в отношении возможных больших потерь и в других ведущих банках. Британское Управление финансовых служб начало расследование в отношении сообщений о «подозрительной деятельности» ряда трейдеров, которые распространяли ложные слухи в надежде нажиться на конвульсиях рынка.

Банк Англии предпринял в четверг крупнейшую за последние недели суточную кредитную интервенцию на внутреннем финансовом рынке, предоставив его участникам кредиты на 11 млрд. фунтов стерлингов (22 млрд. долл.). Прайм-ТАСС, 21.3.2008г.

— Главы 10 ведущих центробанков мира на встрече в швейцарском Базеле выразили обеспокоенность резким обвалом курса доллара к другим валютам. Глава ЕЦБ Жан-Клод Трише заявил о нежелательном влиянии этого на экономический рост. Намек понятен: финансовые власти США опускают ставки по долл. Они пытаются оставить рецессию, наводнив свою экономику «дешевыми деньгами». Последствия неоднозначны. Сейчас цены на нефть бьют рекорды. Но это было бы гораздо более серьезной проблемой, если бы не слабый доллар, который создает буфер и тем самым не позволяет инфляции в Европе достигать гигантских размеров. Нефть, действительно, бьет рекорды. Как и остальные сырьевые товары она продается и покупается за долл. В понедельник в ходе торгов на Нью-йоркской товарной бирже 1 бар. «черного золота» впервые подорожал почти до 108 долл. Старому Свету нефть обходится в полтора раза дешевле, чем Новому. 1 евро стоит 1,54 долл. www.economy.gov.ru, 13.3.2008г.

— Чистая прибыль Swiss Re, крупнейшей в мире компании, занимающейся перестрахованием, снизилась на 9% до 4,2 млрд. швейцарских франков в 2007г., однако оказалась выше прогнозов аналитиков.

Аналитики, опрошенные Рейтер, в среднем ожидали, что чистая прибыль Swiss Re составит 4 млрд. франков.

Компания отметила, что условия на рынках перестрахования имущества и рисков, связанных со случайными происшествиями, останутся непостоянными в краткосрочной перспективе, однако рентабельность страховых операций оказалась намного выше, чем ожидалось.

Комбинированный коэффициент, отражающий отношение страховых исков и расходов к доходу от сбора страховых взносов, составил 90,2%. Аналитики, опрошенные Рейтер, в среднем прогнозировали этот показатель на уровне 93%.

Чем ниже этот коэффициент, тем выше рентабельность страховых операций.

Компания в целом подтвердила свои цели на текущий производственный цикл: целевой уровень рентабельности собственного капитала был немного повышен — до 14% с 13%, а прогноз роста прибыли на акцию не изменился, оставшись на уровне 10%.

Списания Swiss Re из-за кризиса на рынке ипотеки subprime оказались небольшими: компания ожидает, что новые убытки из-за снижения оценки структурированных дефолтных свопов составят 240 млн. франков (225,8 млн. долл.).

В нояб. Swiss Re шокировала участников рынка, сообщив о списании 1,2 млрд. франков (1,10 млрд. долл.) по двум дефолтным свопам, став первой крупной жертвой кредитного кризиса в своем секторе, и аналитиков интересовало, какими окажутся новые списания. Reuters, 29.2.2008г.

— Глава UBS Марсель Оспел попросил акционеров, недовольных огромными списаниями банка, связанными с ипотекой subprime, поддержать инвестиции в 13 млрд. швейцарских франков (11,94 млрд. долл.) со стороны сингапурского государственного фонда и инвестора с Ближнего Востока.

«Сегодня нам необходима ваша поддержка для того, чтобы укрепить нашу капитальную базу. Мы считаем, что это абсолютно необходимая мера», — сказал Оспел на чрезвычайном собрании акционеров.

Списания UBS уже составили 18,4 млрд. долл. по долгам, в основном связанным с subprime, и банк может столкнуться с продолжением списаний на фоне кредитного кризиса.

В 2007г. швейцарский банк понес убытки, а также сообщил о позициях, связанных с рисковыми американскими ипотечными закладными, на 26,6 млрд. долл., отметив, что ждет непростых условий в 2008г. Убыток UBS за весь 2007г. составил 4,384 млрд. швейцарских франков.

Акционеры попросят одобрить выпуск бумаг на 11 млрд. франков, конвертируемых в акции UBS для сингапурского фонда (GIC) и еще на 2 млрд. франков для неназванного инвестора с Ближнего Востока. С середины 2007г. акции UBS потеряли 50%. Reuters, 27.2.2008г.

— Швейцарский банк Credit Suisse спишет активы на 2,85 млрд. долл. в I кв. этого года из-за неправильной оценки ситуации на кредитном рынке и ошибок ряда трейдеров, пишет газета The Wall Street Journal. Это приведет к сокращению чистой прибыли по итогам квартала на 1 млрд. долл., говорится в сообщении банка.

Credit Suisse заявил о проведении внутренней проверки в банке, в результате которой и были выявлены эти потери в инвестиционном подразделении.

Банк останется на прибыльном уровне в I кв., однако окончательный результат будет зависеть от итогов продолжающейся проверки, а также от конъюнктуры финансовых рынков. «Мы также намерены оценить, не скажется ли часть этих потерь на показателях банка за 2007г.», — отмечается в сообщении банка.

В прошлом году Credit Suisse списал в общей сложности 2 млрд. швейцарских франков (1,8 млрд. долл.). RosInvest.com, 19.2.2008г.

— Крупнейший банк Европы — швейцарский UBS объявил о наличии на его счетах рискованных облигаций, привязанных к рынку ипотечного

кредита США, на 26,6 млрд.долл. Известные как Alt-A, они представляют собой ссуды, выданные на покупку недвижимости кредиторам, которые ранее никогда не брали ипотечных кредитов. Эти виды облигаций рассматриваются как обладающие высоким риском дефолта.

Ранее UBS сообщил, что имеет на своих счетах облигации на 27,6 млрд.долл. с более рискованного сектора американского ипотечного кредита. У UBS сейчас оказались на руках облигации на 54,2 млрд. долл, которые привязаны к испытывающему тяжелый кризис рынку ипотечного кредита США. Прайм-ТАСС, 15.2.2008г.

— Швейцарский банк UBS понес убытки в 2007г., а также сообщил о позициях, связанных с рискованными американскими ипотечными закладными, на 26,6 млрд.долл., отметив, что ждет непростых условий в 2008г.

Убыток UBS за весь 2007г. составил 4,384 млрд. швейцарских франков. В IV кв., результаты которого были опубликованы в прошлом месяце, банк понес убытки в 12,451 млрд. франков (11,3 млрд.долл.).

Объем чистых позиций UBS на рынке subprime к концу дек. составил 27,594 млрд.долл. против 29 млрд.долл. в конце нояб. Однако банк сообщил о дополнительных позициях, связанных с ипотечными закладными Alt-A, в 26,6 млрд.долл. Качество этих бумаг выше, чем у кредитов subprime, но они все же считаются рискованными.

Банк понес расходы в 2 млрд.долл. в связи с позициями на рынке ипотеки Alt-A. Он сообщил о затратах в 871 млн.долл., связанных со страхованием долговых обязательств.

Гендиректор UBS Марсель Ронер сказал, что банк продолжал сокращать позиции в янв., однако отказался дать финансовый прогноз на первый квартал, сказав, что условия на рынке сейчас особенно сложные. Reuters, 14.2.2008г.

— Эксперты прогнозируют многомиллиардные убытки в наступившем году из-за ипотечного кризиса в Америке. Банкротство грозит даже самым благонадежным банкам Швейцарии.

Рынок обсуждает неприятную новость: наряду с Merrill Lynch и Citigroup больше всего пострадал от кризиса сабпрайм в Америке один из самых благонадежных швейцарских банков — UBS. 12 млрд.долл. от неблагонадежных кредитов и еще более 2 млрд. потерь возникло из-за других видов ипотечного кредитования. Теперь банк объявил еще о 4 млрд.долл. чистого убытка в IV кв. Говорит аналитик инвестиционного банка «Лэндсбэнки Кеплер» Дирк Бэкер: «Данные, которые мы получили от UBS, сильно разочаровали нас. На прошлой неделе банк прогнозировал, что его убытки за IV кв. составят 7 млрд. швейцарских франков. На деле это цифра оказалась 12,5 млрд., что, конечно, намного хуже ожиданий. Но с другой стороны, сейчас мы уже можем сказать, что UBS списал своих активов больше, чем любой другой европейский банк. Это дает нам возможность предполагать, что в будущем у него больше не будет списаний. Но, судя по тому, какой темп он задал, потери других европейских банков тоже будут крупными».

С начала ипотечного кризиса акции одного из самых благонадежных банков Швейцарии упали в цене почти на 40%. Кредитный кризис привел к отставке в июле исполнительного директора банка

Петера Вуффли. Но эти цифры — не являются окончательными. Кризис только наращивает обороты, считает аналитик инвестиционной группы «Антанта Пио Глобал» Максим Осадчий: «Убытки и списания уже перевалили за 100 млрд.долл. по всей банковской системе, и по некоторым оценкам могут достичь 500 млрд.долл. Этот масштаб сопоставим с пятью атаками Аль — Каиды на The World Trade Center 11 сент.».

Не порадовало инвесторов и известие о том, что читая прибыль французского банка BNP Paribas сократилась в IV кв. на 42% из-за списания активов на 589 млн. евро. Этот показатель в окт.-дек. составил 1 млрд. евро по сравнению с прогнозом на уровне почти 2 млрд.

Новость о потерях банков рынка встретили с пессимизмом. К завершению европейских торгов котировки UBS остаются в уверенном минусе, снизившись примерно на 3%. Прайм-ТАСС, 31.1.2008г.

— Убыток UBS AG в IV кв. 2007г. составил 11,45 млрд.долл. из-за кризиса в секторе низкорейтинговой ипотеки subprime в США. В результате потерь, связанных с инвестициями в ипотеку subprime годовой убыток может достичь 4,4 млрд. швейцарских франков. Списания денежных средств составили 4 млрд.долл.

UBS стал жертвой мирового ипотечного кризиса, который привел к общему убытку в районе 100 млрд.долл. и заставил таких гигантов банковского сектора, как Citigroup и Merrill Lynch, прибегнуть к чрезвычайным мерам для привлечению капитала. UBS пытается реструктуризировать инвестиционное подразделение и восстановить свою кредитоспособность после убытков, спровоцировавших 40-процентное падение цены акций банка.

Потери UBS уже составили 14,5 млрд.долл. из-за инвестиций в subprime, и в прошлом месяце банк объявил о предоставлении 13 млрд. швейцарских франков со стороны государственного фонда Сингапура и еще одного инвестора с Ближнего Востока. UBS должен был представить результаты 14 фев. Reuters, 30.1.2008г.

— Крупнейшая в мире компания по перестрахованию Swiss Reinsurance объявила о том, что холдинг Berkshire Hathaway, которым управляет один из богатейших людей планеты Уоррен Баффет (Warren Buffett) приобрел 3% ее акций, а также получил долю в бизнесе по имущественному страхованию, сообщает «К2Капитал» со ссылкой на пресс-релиз швейцарской компании.

В течение следующих пяти лет Berkshire Hathaway должен получить 20% бизнеса Swiss Re в сфере страхования имущества и имущественных интересов. Вырученные от сделки средства Swiss Re направит на финансирование выкупа своих акций на 1,75 млрд. швейцарских франков (1,6 млрд.долл.).

Эксперты отмечают, что на фоне слабеющего доллара Баффет старается размещать средства своего холдинга за пределами США. Капитализация Swiss Re снизилась на четверть после того, как в нояб. прошлого года компания объявила об убытках по производным инструментам на 1,2 млрд. франков. «Мы повышаем производительность капитала и приобретаем «подушку», которая защитит нас в случае падения, чтобы сохранить пространство для маневра в условиях снижения на рынке недвижимости», — заявил гендиректор Swiss Re Жак Эгрэн (Jacques Aigrain).

Эксперты ведущих инвестиционных банков полагают, что активность Уоррена Баффета на страховом рынке сигнализирует о хороших перспективах этого бизнеса. Аналитик американского инвестиционного банка JP Morgan Майкл Хаттнер (Michael Huttner) говорит, что он «потрясен, поскольку Berkshire Hathaway известен тем, что не делает опрочечивых вложений, следовательно, доходность бизнеса в сфере перестрахования недооценивается рынками». Инвестиция г-на Баффета означает, что «он уверен в фундаментальных показателях компании, которая в настоящий момент довольно непрозрачна», — утверждает аналитик другого инвестиционного банка Merrill Lynch Брайан Ши (Brian Shea). RosInvest.com, 23.1.2008г.

— Швейцарский банк UBS, крупнейшая в Европе жертва кризиса на американском рынке ипотеки subprime, намерен сократить свой инвестиционно-банковский бизнес, уменьшив штат и значительно снизив риски. Об этом говорится в письме гендиректора банка Марселя Ронера сотрудникам. Ронер также сообщил, что в рамках реструктуризации инвестиционно-банковского подразделения UBS выделит свои инвестиции в проблемные ценные бумаги, обеспеченные ипотекой, в специальный фонд, созданный, чтобы закрыть позиции.

UBS заявил, что сокращает торговлю ценными бумагами за свой счет: эти рискованные сделки сыграли не последнюю роль в том, что банк понес потери из-за ипотечного кризиса. Эти решения были приняты на фоне масштабной реструктуризации в других финансовых компаниях и инвестиционных банках, включая Citigroup и Merrill Lynch, которые были вынуждены провести кадровые перестановки и изменить стратегию из-за больших убытков на ипотечном рынке.

UBS понес убытки в 14,5 млрд.долл. от вложений в ипотеку subprime в США, но в прошлом месяце сообщил, что привлечет инвестиции в 13 млрд. швейцарских франков (11,82 млрд.долл.) из Сингапура и от неназванного ближневосточного инвестора. Из-за масштабных убытков в адрес банка прозвучали призывы отделить инвестиционно-банковское подразделение и сосредоточиться на своей успешной деятельности в области управления активами состоятельных клиентов. В письме сотрудникам Ронер также сообщил, что UBS хочет уменьшить концентрацию рисков на балансе, сократить свои позиции на рынке реструктурированных долговых обязательств в США и упростить кредитное подразделение. Reuters, 18.1.2008г.

## ЭКОЛОГИЯ

— Швейцарская «часовая долина» вокруг городов La Chaux-de-Fonds/Le Locle занесена в список всемирного культурного наследия ЮНЕСКО. Решение об этом было принято в испанской Севилье в эту субботу. Своим решением ЮНЕСКО признал за урбанистическим ландшафтом региона Невшательской Юры всемирно-значимые исторические и культурные качества, прежде всего, что касается сбалансированного симбиоза архитектуры и промышленности.

Особенностью городов LaChaux-de-Fonds/ Le-Loche является, прежде всего, их планировка. Улицы проложены под прямым углом друг к другу и образуют сетку, характерную, скорее, для амери-

канских городов. Такая планировка стала внедряться после большого пожара 1794г. Учитывались и потребности часовой индустрии, которая начала развиваться после того, как, согласно легенде, одному местному крестьянину удалось примерно в 1700г. починить, а затем и скопировать, часы одного английского коммивояжера.

Данная местность с климатической точки зрения была и остается «швейцарской Сибирью», делать крестьянам было особо нечего, времени, особенно суровой зимой, было в недостатке, ремесленное терпение и старание также имелись. Для часовой промышленности не надо много сырья и места — но нужно много света. Поэтому после пожара 1794г. было принято решение строить широкие и прямые улицы с тем, что бы как можно больше света падало из окон на рабочие столы часовщиков. Понятно, что в кривых и узких старинных улочках, характерных для швейцарских городов, света тогда, да и сегодня тоже, было очень мало.

До этого решения в Швейцарии в список всемирного культурного наследия ЮНЕСКО были занесены девять объектов, среди них старый г.Берна, библиотека монастыря Санкт-Галлен, замки Беллинцона и винодельческий регион Лаво (Lavaux) на берегу Женевского озера. Кроме этих швейцарских городов, расположенных на крайнем западе страны на границе с Францией, в список ЮНЕСКО были внесены еще девять объектов, среди них полоса морского мелководья в Северном море у побережья Германии и Голландии (Wattenmeer), Доломитовые горы в Италии и гора Wutai в Китае. www.ruswiss.ch, 29.6.2009г.

— Американское издание The Forbes опубликовало рейтинг самых экологических чистых стран мира. 140 стран оценивались по методике The Environmental Performance Index, разработанной Колумбийским и Йельским университетами.

Швейцария набрала в рамках исследования The Forbes 100 баллов по основным экологическим критериям, включая качество воды, количество и чистоту лесов, а также минимальное использование пестицидов. Методика основана на оценке экологии по 25 критериям (начиная от чистоты воздуха и качества воды и заканчивая биологической вариативностью и использованием пестицидов). Одна из самых богатых наций в мире по показателю ВВП на душу населения оказывается еще и самой чистой в мире. В Швейцарии есть все условия для того, чтобы прожить долгую жизнь. www.ruswiss.ch, 20.4.2009г.

— Столетие назад в Швейцарии была основана первая национальная природоохранная организация, которая сейчас носит имя Pro Natura. Она контролирует более шести сотен природных заповедников, парков и резерватов.

В начале истории Pro Natura находится проект создания первого в Швейцарии и Центральной Европе национального парка. Для того чтобы реализовать этот проект, в частности, в плане уплаты аренды за соответствующий участок земли в кантоне Граубюнден, и был создан Der Schweizerische Bund für Naturschutz («Швейцарский союз защиты природы», SBN), носящий с 1997г. имя Pro Natura. Первый, и пока последний настоящий национальный парк, был открыт в Швейцарии в 1914г. Первым гербовым животным организации был бурый медведь. Сложная судьба этого животного в Швейцарии иллюстрирует и нелегкие испытания,

выпавшие на долю Pro Natura. Кстати, что касается медведей, то несколько лет назад они в Швейцарию вернулись, однако страна, тесно заселенная, с землями, ни один клочок которых не προσταивает, оказалась не способной принять привыкшее к свободе животное. Один из медведей по имени Lumpraz, известный также под псевдонимом JJ2, объявившийся летом 2005г. в основанном Pro Natura Швейцарском национальном парке, исчез бесследно. Второй медведь, его брат JJ3, был по распоряжению властей застрелен летом 2008г. Проблемой для Pro Natura является не только неготовность людей с их порядком и технологиями терпеть рядом соседство диких животных, но и постепенное «заселение» страны. Подсчитано, что в Швейцарии в секунду в среднем исчезает один квадратный метр нетронутой природной земли.

По мнению самих сотрудников Pro Natura борьба за сохранение живой природы в таких условиях выглядит битвой с ветряными мельницами. И, тем не менее, этой организации есть что продемонстрировать в графе «достижения». Многие из того, что теперь кажется само собой разумеющимся, в Швейцарии было достигнуто именно благодаря усилиям этой структуры. Такова, например, конституционная статья о защите болот и болотистых ландшафтов. Таков современный швейцарский закон о защите вод, а также практика уплаты федеральными властями взносов в фонд решения экологических задач в стране. Конфликты и столкновения интересов здесь просто запрограммированы. Знаменитый швейцарский федерализм зачастую здесь действует в качестве препятствия. В большинстве стран Европы национальные парки создаются по указу властей. В Швейцарии для этого необходимо и согласие местных органов власти и коммун. Все это, порой, сильно затягивает процесс создания новых природных резерватов. Примером тому — бесконечная дискуссия относительно создания второго Швейцарского национального парка в кантоне Тичино под названием Parco nazionale del Locarnese. Недавно была подана официальная заявка на создание этого парка. Pro Natura борется против исчезновения ценных природных ландшафтов, покупая или арендуя их.

Таким образом, организация управляет почти шестью сотнями таких объектов общей площадью более 1 тыс. кв. км. Среди них — озеро Baldeggersee, реликтовый лес региона Derborence, горный ландшафт вокруг самой высокой горы кантона Фрибур Vanil Noir, и другие. В планах Pro Natura — превратить лоскутное одеяло разрозненных защищенных участков в сеть природных резерватов. Свои финансы Pro Natura пополняет пожертвованиями, а также продажей знаменитых «шоколадных талеров». Членами организации являются более 100 000 чел. Список покровителей-меценатов насчитывает почти 30 000 чел.

С конца 1950гг. Pro Natura превратилась из элитарной организации в широко разветвленный и весьма демократичный союз. Она широко использует возможности, предоставляемые швейцарской демократией. Отвергнутую народом на прошлогоднем ноябрьском референдуме (66%) инициативу, по которой экологические организации не могли бы останавливать строительные проекты из-за возможных угроз окружающей среде, Pro Natura считает большим успехом. В 2008г. она внесла хо-

датайство с предложением вынести на референдум еще одну экологическую инициативу под названием Raum für Mensch und Natur («Пространство для человека и природы»), суть которой — поставить заслон на пути бесконтрольного роста площади земельных зон, отведенных под строительные работы. Цель — не дать Швейцарии превратиться в каменную техногенную пустыню. www.ruswiss.ch, 23.1.2009г.

— Zurich создает два новых страховых полиса в поддержку технологий по уменьшению воздействия парниковых газов на окружающую среду, что будет способствовать решению задач улавливания и хранения углекислого газа. Zurich — ведущий глобальный поставщик услуг по страхованию имущества и от непредвиденных происшествий — объявила о начале предоставления услуг страхования ответственности в сфере улавливания и хранения двуокиси углерода (Carbon Capture and Sequestration (CCS) Liability Insurance) и финансовых гарантий в области геологического хранения (Geologic Sequestration Financial Assurance, GSFA). Эти специальные продукты призваны восполнять уникальные потребности в страховании проектов, связанных с улавливанием и хранением двуокиси углерода (Carbon Capture and Sequestration, CCS), включая проектирование, операционную фазу, закрытие и события на объектах геологического хранения после закрытия.

Принимая во внимание известные проблемы, связанные с постоянным использованием ископаемого топлива и планомерной защитой климата, предполагается, что эффективное внедрение систем CCS станет важнейшей составляющей в долгосрочном глобальном сокращении углеродных выбросов. Группа компаний Zurich, во взаимодействии с клиентами, научными экспертами и представителями государственных структур, накопила обширный опыт в вопросах риска, связанного с такими технологиями, и определила ту роль, которую может играть страховой механизм в содействии использованию систем CCS в будущем. «Мы гордимся появлением новых продуктов, которые способствуют использованию этой новой технологии уменьшения климатического риска», — сказал Линден Патон (Lindene Patton), директор по климатическим продуктам компании Zurich. — Их создание служит примером лучшего из того, что может предложить Zurich, а именно, способности предлагать инновационные решения для управления рисками в целях решения наиболее сложных проблем, с которыми сталкиваются наши клиенты в климатической сфере. Такой разносторонний подход возможен лишь при наличии тесного взаимодействия, объединяющего наш внутрифирменный опыт с общественными интересами, работу отраслевых экспертов и ученых ради получения общей суммы, превосходящей слагаемые».

Далее Патон сказал: «Предложив эти продукты, мы преодолели значительный барьер, который препятствовал широкому распространению крайне важной технологии, нацеленной на уменьшение воздействия углеродных выбросов на окружающую среду в долгосрочной перспективе». Благодаря включению этих двух новых возможностей страховой защиты в существующий портфель климатических страховых продуктов, Zurich теперь может оказывать содействие широкому внедре-

нию и страхованию инновационного, более чистого углеводородного решения, от стадии проектирования до закрытия, предлагая следующие виды страхового покрытия: Полис страхования ответственности в сфере улавливания и хранения двуокси углерода Ответственность, связанная с загрязнением окружающей среды, Прерыванием деятельности, Контролем скважин, Ответственность в случае пропускания, Ответственность, связанная с геомеханической безопасностью, Полис на предоставление финансовых гарантий в сфере геологического хранения, Установленные мероприятия по закрытию и после закрытия. Эти продукты могут применяться не только для обеспечения большей чистоты операций, но и для расширения спектра производственных процессов на берегу и в море. Не все виды страхового покрытия доступны во всех юрисдикциях.

Zurich Группа компаний Zurich Financial Services Group (Zurich) является поставщиком финансовых услуг на базе страхования. Она располагает глобальной сетью дочерних компаний и офисов в Северной Америке и Европе, а также в Азиатско-Тихоокеанском регионе, Латинской Америке и на других рынках. Группа была основана в 1872г. Ее центральный офис расположен в Цюрихе (Швейцария). Штат сотрудников насчитывает 60.000 чел., обслуживающих клиентов в более чем 170 странах. В Северной Америке Zurich ([www.zurichna.com](http://www.zurichna.com)) является ведущим поставщиком услуг имущественного страхования (страхования от непредвиденных происшествий, обслуживая глобальные компании, крупные корпорации, малый и средний бизнес, специальные направления и программы. Interfax, 19.1.2009г.

– В некоторых частях швейцарских Альп выпало рекордное количество снега. Речь идет, прежде всего, о долинах кантона Граубюнден, вытнутых с севера на юг. Так в Энгадине и Санкт-Морице последний раз столько снега выпадало 50 лет назад.

Об этом сообщает Швейцарский институт изучения снега и лавин в Давосе (Institut für Schnee- und Lawinenforschung – SLF). По данным этого института в Санкт-Морице, в частности, выпало в последние дни 110 см. снега, в Самедане – 89 см. Неожиданно сильное и раннее начало зимы на южных склонах привело к тому, что в этих регионах в дек. лежит в три-четыре раза больше снега, чем обычно. В регионе Сен-Готтард, а также в северном Тичино, на высоте от 2000 м., местами лежит снег толщиной в 200 см. Аэропорт Лугано был вчера полностью закрыт, в аэропорту Цюрих-Клотен дело доходило до того, что рейсовые авиалайнеры стартовали с иногда 40-минутным опозданием.

На границах Швейцарии приходится останавливать тяжелые грузовики и трейлеры, которые обычно пересекают страну с использованием Сен-Готтардского туннеля. Обычному движению также приходится нелегко – полиция зарегистрировала уже десятки дорожно-транспортных происшествий. И конца пока не предвидится – сильные снегопады продолжатся. Впрочем – снег это не всегда плохо. Вчера, например, следуя следам в снегу, полиция в г.Вальд (кантон Цюрих) смогла проследить, куда скрылся преступник, ограбивший ресторан, вплоть до дверей его частной квартиры. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 12.12.2008г.

– Швейцарские заводы по переработке промышленных и бытовых отходов готовы оказать помощь Италии в преодолении «мусорного кризиса». Об этом сообщил президент швейцарской Ассоциации предприятий по переработке отходов (АСЕД) Пьер Амманн. По его словам, предварительные переговоры об этом уже ведутся с итальянской стороной через посредников, «и в случае их успешного завершения останется только заручиться поддержкой кантональных и федеральных властей Швейцарии». По мнению главы АСЕД, первые партии мусора могут поступить в Швейцарию для утилизации уже в начале фев.

Сегодня мощности 29 швейцарских заводов по переработке мусора используются только на 70% Средняя стоимость переработки 1 т. отходов составляет 250 франков (215 долл), и переработка 110 тыс.т. мусора, вывезенного из Италии, принесет владельцам предприятий 27 млн. франков (23,3 млн. долл).

По данным АСЕД, каждый десятый контейнер с мусором, предназначенный для утилизации, поступает в Швейцарию из-за рубежа. В минувшем году местные предприятия переработали 3,5 млн.т. мусора, в т.ч. 420 тыс.т. из-за границы. 80% «импорта» составили отходы из Германии. «Но с учетом того, что в ФРГ ведется активное строительство перерабатывающих заводов, мы должны думать о перспективах использования имеющихся у нас мощностей. В этом смысле нынешняя ситуация в Италии хотя и не решает для нас проблемы в долгосрочном рассмотрении, тем не менее представляет определенный экономический интерес», – отмечает П.Амманн. Прайм-ТАСС, 14.1.2008г.

## НЕФТЬ, ГАЗ, УГОЛЬ

– Вечером 11 июля швейцарская нефтяная компания Addax Petroleum на своем сайте поместила сообщение, что получила подтверждение от Китайской нефтяной и химической корпорации о покупке ее активов. Китайская корпорация уже получила все разрешения соответствующих органов китайской власти. Подтверждение соответствует первоначальным условиям, выдвинутым швейцарской компанией о стоимости каждой акции, равной 52,8 канадских долл. Ожидается, что общая сумма данной сделки составит 7,24 млрд.долл., это будет самой крупной сделкой китайских нефтяных предприятий. [www.russian.china.org](http://www.russian.china.org), 14.8.2009г.

– ТНК-ВР завершила продажу сервисных предприятий швейцарской компании Weatherford International в соответствии с соглашением, подписанным 29 мая 2009г., сообщила в среду ТНК-ВР.

«По условиям сделки, компания Weatherford приобрела 10 сервисных предприятий, предоставляющих услуги по бурению, капитальному ремонту скважин и цементированию в Западной Сибири, Восточной Сибири и Волго-Уральском регионе», – говорится в сообщении. Сделка получила одобрение Федеральной антимонопольной службы России. РИА «Новости», 29.7.2009г.

– Замминистра нефти Ирана по международным вопросам Хосейн Ногрекар Ширази заявил в июне, что Иран готов экспортировать газ в Швейцарию. Ожидается, когда будет достигнута договоренность с Турцией о транспортировке газа через ее территорию. По словам г-на Ширази, как толь-

ко вопрос о транзите газа будет согласован между Швейцарией и Турцией, Иран сразу же приступит к практическим работам по поставкам газа. www.iimes.ru, 23.7.2009г.

— Китайская государственная нефтяная группа Sinopec сделала предложение о покупке базирующейся в Швейцарии нефтегазовой компании Addax Petroleum Corp. за 4,8 млрд. фунтов стерлингов (7,92 млрд.долл.), сообщила The Times.

К Addax также проявляют интерес две другие ведущие нефтегазовые компании Китая: China National Petroleum (Cnpc) и China National Offshore Oil Corp. (Cnoc), а также южнокорейская нефтедобывающая компания Korea National Oil Corp. (Knoc). Однако цена, предложенная за Addax Sinopec, наиболее высока.

Addax Petroleum основана в 1994г. Располагает производственными мощностями в Западной Африке (Нигерия и Габон) и Ближнем Востоке (в иракском Курдистане). Оба этих региона входят в зону интереса китайских нефтяных компаний. Чистая прибыль Addax в 2008г. составила 784 млн.долл. www.bfm.ru, 14.6.2009г.

— ТНК-ВР достигла соглашения о продаже своих сервисных предприятий швейцарской компании Weatherford International, сообщила в пятницу пресс-служба Weatherford. «ТНК-ВР объявила о продаже сервисных предприятий компании Weatherford International. Соответствующий юридически обязательный договор купли-продажи был подписан 29 мая 2009г.», — говорится в сообщении. Сообщается, что ТНК-ВР получит оплату в 24,3 млн. обыкновенных акций WFT с минимальным уровнем цены, гарантирующим стоимость акций в течение следующих 12 месяцев.

Российская компания будет иметь приоритетное право привлекать Weatherford в качестве подрядчика по предоставлению буровых установок и передовых технологий. Сделка подлежит одобрению Федеральной антимонопольной службой РФ.

Сервисный бизнес ТНК-ВР включает десять компаний, предоставляющих услуги по бурению, капитальному ремонту скважин и цементированию. Работы ведутся на базе десяти центров в Западной Сибири, Восточной Сибири и Волго-Уральском регионе. В 2008г. выручка превысила 650 млн.долл.

В ТНК-ВР ожидают, что продажа сервиса будет способствовать повышению эффективности сервисных услуг, которые сейчас оказываются ее предприятиям геологоразведки и добычи. Отмечается, что сделка с Weatherford «отражает стратегическое намерение ТНК-ВР сосредоточиться на основной деятельности по добыче, переработке и маркетингу нефти и нефтепродуктов и улучшить производственные результаты».

«Сделка с Weatherford позволит нам повысить эффективность нашего бизнеса в непростых экономических условиях и обеспечит доступ к наиболее современным буровым установкам, оборудованию для бурения и капитального ремонта скважин, а также сервисным услугам», — цитирует пресс-служба главного управляющего директора ТНК-ВР в переходный период Тима Саммерса. Weatherford International является швейцарской многонациональной компанией по оказанию сервисных услуг в нефтяной отрасли. Weatherford работает в более, чем ста странах.

ТНК-ВР, созданная в 2003г., является третьей в России компанией по объемам добычи нефти и

входит в десятку крупнейших частных нефтяных компаний мира. ТНК-ВР ведет разведку и добычу нефти в Западной Сибири, в Поволжско-Уральском регионе, в Восточной Сибири и на Сахалине. ТНК-ВР принадлежат пять нефтеперерабатывающих заводов в России и на Украине и розничная сеть из 1400 автозаправочных комплексов, работающих под брендами ВР и ТНК. Добыча жидких углеводородов (нефть, конденсат) ТНК-ВР в 2008г. снизилась на 0,75% по сравнению с 2007г. и составила 80,226 млн.т. Акционерами компании на паритетной основе являются британская ВР и российский консорциум ААР. РИА «Новости», 29.5.2009г.

— Чистая прибыль швейцарского газового трейдера RosUkrEnergo, на 50% принадлежавшего «Газпрому», выросла по итогам 2008г. на 8,15% и составила 22,463 млрд. руб. Об этом говорится в финансовой отчетности «Газпрома» по МСФО. Прибыль за тот же период 2007г. составляла 20,770 млрд. руб.

Выручка компании в прошедшем году 373,150 млрд. руб., что на 44,04% больше 259,059 млрд. руб., полученных в 2007г. Объем активов RosUkrEnergo за год вырос на 26,37%, с 96,683 млрд. руб. до 122,178 млрд. руб. Компания RosUkrEnergo занимается транспортировкой газа из Туркменистана в страны Восточной Европы, в т.ч. и на Украину. www.bfm.ru, 29.4.2009г.

— Швейцарскому трейдеру RosUkrEnergo принадлежит 11 млрд.куб.м. природного газа, которые находятся в украинских подземных хранилищах газа (ПХГ), настаивает совладелец компании газотрейдера Дмитрий Фирташ. «По юридическим документам газ принадлежит RosUkrEnergo, этот газ не имеет никакого отношения к Украине и он находится в Украине под временным таможенным контролем», — сказал Д.Фирташ в интервью украинскому телеканалу «Интер».

По его словам, эти объемы газа предназначены для поставок в европейские страны. «Эти 11 млрд.куб.м. должны быть отданы в Европу. НАК «Нафтогаз Украины» не выполняет свои обязательства, связанные с тем, что он должен поднимать этот газ по нашим заявкам и отправлять этот газ в Европу», отметил Д.Фирташ. «Мы подали уже в стокгольмский суд на НАК «Нафтогаз Украины» и будем ждать решения суда», — добавил он.

Ранее премьер-министр Украины Юлия Тимошенко в ходе газовых переговоров дала НАК «Нафтогаз Украины» директиву приобрести у российского «Газпрома» право требования минимум на 10,345 млрд.куб.м. газа RosUkrEnergo общей стоимостью 1,6 млрд.долл. в счет аванса за услуги транзита в 2009г.

Первый заместитель главы правления «Нафтогаза Украины» Игорь Диденко 21 янв. сообщил, что в украинских ПХГ отсутствует природный газ RosUkrEnergo, тогда как НАК, использовавшая с начала года свыше 4 млрд.куб.м. газа из ПХГ, хранит в них более 20 млрд.куб.м. Он также подтвердил наличие у российской стороны серьезных претензий к RosUkrEnergo, однако этим и ограничился.

Позднее Ю.Тимошенко сообщила, что контракт на покупку 11 млрд.куб.м. природного газа по льготной цене 153,9 за 1 тыс.долл. куб.м. «Нафтогаз Украины» подписал непосредственно с «Газпромом».

RosUkrEnergo опровергла заявления об отсутствии запасов газа в украинских ПХГ и настаивает на том, что никому их не отчуждала.

Экс-глава Гостаможслужбы Украины и в наст.вр. первый замглавы Службы безопасности Украины Валерий Хорошковский сообщил, что спорные 11 млрд.куб.м. газа уже были растаможены как транзитный газ RosUkrEnergo, который должен быть направлен в страны Европы.

Он отметил, что изменить статус «транзитного газа» возможно только после того, как RosUkrEnergo откажется от него или продаст. По его словам, швейцарский трейдер направил в Гостаможслужбу Украины письмо, в котором не подтверждает данные о переуступке этого газа «Нафтогазу Украины».

Депутат от фракции БЮТ Андрей Портнов заявил, что необходимости в растаможивании спорных 11 млрд.куб.м. газа нет, поскольку согласно контракту, заключенному между НАКом и «Газпромом», этот газ уже является собственностью «Нафтогаза Украины» и находится на его балансе. В «Газпроме» же заявили, что они не обладают правами на находящийся в украинских подземных хранилищах газ RosUkrEnergo и уступили «Нафтогазу Украины» права требования исключительно на денежную задолженность в 1,7 млрд.долл.

В «Газпроме» уточнили, что после подписания договора уступки прав требования задолженности RosUkrEnergo между «Газпромом» и «Нафтогазом Украины» украинский государственный холдинг может требовать от газотрейдера урегулирования этой задолженности как в денежной, так и в товарной форме.

Компания RosUkrEnergo создана летом 2004г. «Газпромом» и Centragas Holding AG на паритетных началах. Centragas Holding AG принадлежит украинским бизнесменам Дмитрию Фирташу (90%) и Ивану Фурсину (10%), хотя Д.Фирташ в последнее время называет себя владельцем 50% RosUkrEnergo. RosUkrEnergo с 2006г. была монопольным поставщиком природного газа на Украину. В 2008г. компания продала в страну 54,6 млрд.куб.м. природного газа. Interfax, 2.2.2009г.

— По данным Швейцарского Объединения газовой индустрии (Verband der Schweizerischen Gasindustrie – VSG) очередной виток газовой войны между Россией и Украиной никакого влияния на швейцарскую экономику не окажет, никаких трудностей с газоснабжением в стране не предвидится.

70% газа, импортируемого Швейцарией, приходится на газ из стран Западной Европы и Скандинавии. 20% газа приходится на топливо из российских месторождений, еще 10% – на газ из других источников. Снабжение газом Швейцарии вот уже 30 лет происходит без перебоев, заверяет VSG. Швейцария заключила «надежные и долгосрочные договоры на поставку газа с компаниями из Германии, Нидерландов, Франции, Италии, т.е. со странами, обладающими большими запасами газа, складированными в подземных хранилищах». Как утверждает Швейцарское Объединение газовой индустрии, с русскими поставщиками никаких договоров у Швейцарии нет. www.ruswiss.ch, 7.1.2009г.

— Швейцарский трейдер Glencore подал заявку в антимонопольную службу Германии на покупку российской Русснефти, говорится в сообщении ведомства.

Заявка была подана 26 нояб., другая информация в сообщении отсутствует.

Представители Русснефти и российской Федеральной антимонопольной службы, уже рассматривающей одно из ходатайств Glencore в отношении Русснефти, от комментариев отказались. Получить комментарий немецкого ФАС пока не удалось.

Одобрения российского ФАС на покупку Русснефти уже больше года ждут структуры Базового элемента Олега Дерипаски. Служба пока не дала ответа и не комментирует ход рассмотрения ходатайства. Ранее она объясняла медлительность продолжающимися судами налоговых органов с компаниями – бывшими и нынешними владельцами акций Русснефти, которые ФНС хотела взыскать в пользу государства, считая, что не в полной мере были уплачены налоги.

В начале окт. налоговики отказались от последнего иска по данным делам.

В пред.г. основатель и бывший владелец Русснефти Михаил Гучериев после заведения на него нескольких уголовных дел и предъявления крупных налоговых претензий к компании договорился продать актив Дерипаске, а сам покинул страну и был объявлен в международный розыск.

Glencore подал заявку в российский ФАС на покупку пакетов в трех «дочках» Русснефти спустя несколько месяцев после ходатайства структур Базэла, однако ответа на нее служба также еще не дала.

Швейцарский трейдер помогал Гучериеву создавать компанию – он предоставил ему кредиты более чем на 2 млрд.долл., за что получил 40-49% в трех «дочках» – Варьеганнефти, Ульяновскнефти и Нафта-Ульяновске, а также право экспортировать их нефть до 2014г. В ФАС он подал ходатайство на пакеты в других трех компаниях.

При этом структура Glencore – Interseal – остается крупнейшим кредитором компании: по состоянию на конец сент., Русснефть ей должна 37,8 млрд. руб. Второй крупнейший кредитор – Сбербанк, которому Русснефть должна 35,3 млрд. руб.

Glencore является партнером Дерипаски по Руссалу – в нем трейдер владеет 10,32%. Reuters, 27.11.2008г.

— Швейцарская трейдинговая компания Glencore International AG подала в заявку в антимонопольное ведомство Германии на покупку акций ОАО «НК «Русснефть», сообщили в ведомстве. Представитель федерального ведомства не уточнил, на какую долю в «Русснефти» претендует Glencore.

Glencore уже является владельцем неконтрольных пакетов в трех дочерних компаниях «Русснефти» – «Варьеганнефти», «Ульяновскнефти» и «Нафты-Ульяновск». Она имеет право продавать нефть, добываемую этими компаниями.

Glencore International AG – один из крупнейших в мире поставщиков сырьевых товаров и редкоземельных материалов. Является также одной из крупнейших частных компаний. В 2006г. Glencore занимала 6 место среди европейских компаний по обороту. www.bfm.ru, 27.11.2008г.

— Правительство Швейцарии выразило негативное отношение на инициативы депутатов парламента по внесению изменений в законодательство с целью компенсации роста цен на моторные топлива за счет снижения ставок налогообложе-

ния. В сообщении говорится, что таким путем можно лишь кратковременно стабилизировать ситуацию, а в последствии, с учетом глубокой интеграции страны в международный энергетический рынок, это крайне негативно скажется на развитии всего национального топливно-энергетического комплекса. Кроме того, такие меры противоречат целям Конфедерации в сфере охраны окружающей среды и идут вразрез с проводимыми мероприятиями по внедрению энергосберегающих технологий и развитию нетрадиционных возобновляемых источников энергии (НВИЭ). [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 15.6.2008г.

– Президент Всемирного еврейского конгресса (ВЕК) Рональд Лаудер призвал Швейцарию разорвать контракт о поставках газа из Ирана. По словам президента ВЕК, контракт был подписан в то время, когда ООН ввела новые санкции в отношении Ирана, передает Associated Press.

В организации опасаются, что средства, полученные Ираном от Швейцарии в рамках данного контракта, будут использованы для убийства граждан Израиля или США, а также потрачены на покупку ракет, которые станут носителями ядерного заряда. Р.Лаудер отметил, что ВЕК не будет давить на правительство Швейцарии в этом вопросе.

Министерство иностранных дел Швейцарии от комментариев отказалось, отмечает РБК.

В марте с.г. Иранская национальная газовая компания подписала контракт о ежегодных поставках 5,5 млрд.куб.м. природного газа в Швейцарию в течение 25 лет. Соответствующий документ был подписан в Тегеране между швейцарской компанией Elektrizitaetsgesellschaft Laufenburg (EGL) и иранской National Iranian Gas Export Company.

Стоимость контракта оценивается в диапазоне от 10 до 22 млрд. евро и будет зависеть от ряда факторов, в основном от текущих цен на газ. Голубое топливо будет поставляться по газопроводу, прокладываемому по дну Адриатического моря, и транспортироваться с иранского месторождения Южный Парс через Италию в Швейцарию. Введение газопровода в эксплуатацию запланировано на 2010г.

Позже США потребовали предоставить копию данного контракта для рассмотрения на предмет его противоречия санкциям, наложенным на Тегеран в связи с его ядерной программой.

3 марта 2008г. Совет безопасности ООН одобрил уже третью резолюцию против Исламской Республики за отказ ввести мораторий на обогащение урана. Согласно новой резолюции, если Тегеран в течение 90 дней не прекратит обогащение урана, будут заморожены счета ряда иранских компаний и чиновников. Иран заявил, что прекращает все контакты с шестеркой мировых держав (Россия, США, КНР, Франция, Великобритания и Германия) по урегулированию ядерного вопроса, и вновь призвал передать иранское «ядерное досье» из Совбеза ООН в Международное агентство по атомной энергии (Магатэ). [www.oil-capital.ru](http://www.oil-capital.ru), 30.4.2008г.

– Компания Gunvor намерена выступить инвестором строительства в порту Усть-Луга (Ленинградская обл.) комплекса по перевалке нефтепродуктов. Об этом сообщили сегодня, 24 марта, в областной администрации. Планируемый объем комплекса – до 18 млн. т. в год.

В порту Усть-Луга, расположенном в Ленинградской обл. недалеко от границы с Эстонией, завершено строительство терминала по перевалке угля, терминала по перевалке леса, универсального перегрузочного комплекса и железнодорожно-паромной переправы Усть Луга-Калининградская обл.-Германия. Строительство контейнерного терминала продолжается. Также в порту планируется строительство терминала по перевалке газового конденсата и еще одного терминала минеральных удобрений.

В 2006г. грузооборот порта Усть-Луга составил 4,5 млн. т., в 2007г. – 7 млн. т., планы на 2008г. – 10 млн. т.

Компания Gunvor – зарегистрированный в Швейцарии экспортер российской нефти и нефтепродуктов. Gunvor экспортирует нефть, добываемую российскими государственными нефтяными компаниями. [www.oilcapital.ru](http://www.oilcapital.ru), 24.3.2008г.

– Иранская национальная газовая компания подписала сегодня контракт о ежегодных поставках 5,5 млрд.куб.м. природного газа в Швейцарию в течение 25 лет. Соответствующий документ был подписан в Тегеране между швейцарской компанией Elektrizitaetsgesellschaft Laufenburg (EGL) и иранской National Iranian Gas Export Company. Стоимость контракта оценивается в диапазоне от 10 до 22 млрд. евро и будет зависеть от ряда факторов, в основном от текущих цен на газ, передает РБК.

Газ будет поставляться по газопроводу, прокладываемому по дну Адриатического моря, и будет транспортироваться с иранского месторождения Южный парс через Италию в Швейцарию. Введение газопровода в эксплуатацию запланировано на 2010 год.

Глава МИД Швейцарии Мишлин Кальми-Рей заявила, что подписанный контракт направлен на обеспечение надежных и диверсифицированных поставок энергии. Она особенно подчеркнула, что данный шаг не входит в противоречие с санкциями, введенными Советом безопасности ООН в отношении Ирана в связи с его ядерной программой. [RosInvest.com](http://RosInvest.com), 17.3.2008г.

#### ХИМПРОМ, ФАРМАЦЕВТИКА

– Химический концерн Basf разработал окончательный вариант интеграции бизнеса компании Ciba Holding AG, которая была приобретена в апр. 2009г. Об этом сообщает пресс-служба Basf. Согласно плану концерна, те направления, по которым ранее работала компания Ciba, подлежат интеграции в структуру подразделений сегмента специальных продуктов концерна Basf – с тем, чтобы наилучшим образом использовать и развивать существующий потенциал. Интеграция будет сопряжена с обширной реструктуризацией, которая позволит после 2012г. получать синергетический эффект в 400 млн. евро в год. Уже к концу 2010г. предполагается выйти на показатели экономии, близкие к 300 млн. евро. Процесс интеграции повлечет за собой затраты в 550 млн. евро, в т.ч. 150 млн. евро – в 2009г.

Программа реструктуризации предполагает сокращение 3,7 тыс. рабочих мест до конца 2013г. Большинство из них будет ликвидировано до конца 2010г. Руководство Basf рассматривает стратегические варианты действий (в том числе такие, как реструктуризация, продажа и закрытие) по 23



из 55 бывших предприятий Ciba в различных странах мира. Окончательные решения по этим предприятиям будут приняты не позднее конца I кв. 2010г. Остальные 32 объекта подлежат либо реструктуризации, либо оптимизации в рамках глобальной производственной сети Basf.

В течение 2010г. Basf намеревается консолидировать 36 из 70 бывших офисов продаж, административных и исследовательских подразделений Ciba в существующую структуру деятельности концерна. Basf планирует сохранить активное присутствие в регионе Базеля. Именно здесь, начиная с 1 июля, будет базироваться созданное в апр. новое подразделение химикатов для бумажной промышленности (Paper Chemicals), вместе со смежными отделами покрытий, добавок и аппаратур. В бывший головной офис Ciba Holding AG в Базеле переехало и европейское отделение Basf, специализирующееся на добавках к пластмассам и технологиях производства пигментов. Помимо этого, Basf открывает в Базеле новый Бизнес Центр Швейцария, охватывающий продажи, финансы, работу с персоналом и другие направления деятельности в Швейцарии. Научно-исследовательский центр Basf также будет находиться в Базеле. gsc.ru, 7.7.2009г.

— Сразу несколько лабораторий в мире включились в «гонку на время», чтобы как можно быстрее произвести вакцину от нового гриппа А и противостоять первой пандемии XXI века. Мобилизуются все силы, средства и, конечно, финансы. При этом обязанность производить лекарства для обычного, сезонного гриппа с компаний не снимается. В числе первых об успехах «рапортовала» швейцарская фармацевтическая компания «Новартис». Она уже произвела первую партию вакцины для клинических испытаний.

Фармацевтический концерн заявил, что вакцину произвели не традиционным способом в яйце, а путем биотехнологий при помощи размножения клеток. Сегодня в мире лишь 5% вакцин готовят таким способом, однако за ним будущее. Новая вакцина сможет поступить в продажу в сент. нынешнего года. Первые 10 л. вакцины компании «Новартис» скорее всего будут опробованы на людях. Преимущество изготовления лекарства биотехнологическим путем в быстром увеличении объемов производства, за неделю можно выпустить много млн. доз препарата.

«Это важно для всех стран, — говорит представитель Всемирной организации здравоохранения. — Это новый вирус, и лекарства против него нет. Нам необходима вакцина как можно скорее. Однако мы не забываем и про лекарства от обычного гриппа, готовясь к сезонной осенней вспышке».

Объявление пандемии не основание для паники. Это просто сигнал медицинским организациям по всему миру подготовиться к возможному всплеску числа заболевших. Власти разных стран начеку. Принимаются все меры предосторожности. Вводятся некоторые ограничения в том, что касается путешествий. На данный момент новый грипп уже проник в 74 страны. Болезнь унесла жизни более 140 чел. С новой силой вирус распространяется в Южном полушарии, особенно в Австралии.

В Венгрии зарегистрированы три случая заболевания гриппом. Несмотря на то что в аэропорту Ферихедь были установлены специальные термос-

канеры для проверки всех прибывающих в страну, они не смогли выявить вирус в начальной стадии заболевания. Больные гриппом находятся под пристальным вниманием врачей. www.kurier.hu, 27.6.2009г.

— Транснациональная фармацевтическая корпорация Novartis International AG (штаб-квартира в Швейцарии) подписала соглашение о покупке подразделения инъекционных лекарственных препаратов Ebewe Pharma (Австрия) за 925 млн. евро наличными. Об этом говорится в сообщении Novartis. Сделка не предусматривает продажу мощностей Ebewe Pharma по созданию неврологических лекарств. Ряд лекарственных препаратов, производимых Ebewe Pharma, используются при лечении рака, отмечается в сообщении.

Novartis International AG — фармацевтическая корпорация, второй по размерам рыночной доли в Европе производитель фармацевтических препаратов. Компания работает в 140 странах, в т.ч. в России. Чистая прибыль компании в I кв. тек.г. сократилась на 14% по сравнению с аналогичным периодом 2008г. до 1,975 млрд.долл.

Ebewe Pharma была создана в 1934г. До 2001г. была частью Knoll AG. Компания выпускает более 100 наименований фармацевтических препаратов в различных дозировках и упаковках (250 видов продукции) и является одним из крупнейших производителей в Европе. Выручка по итогам 2008г. выросла на 20%, до 188 млн. евро. Операционная прибыль компании составила 53 млн. евро. www.bfm.ru, 20.5.2009г.

— Швейцарская фармацевтическая компания Novartis объявила, что получила штамм вируса нового гриппа А/Н1N1) и теперь ожидает разрешения Всемирной организации здравоохранения (ВОЗ), чтобы начать производство вакцины. Об этом сообщил пресс-секретарь лаборатории, в которой проведены соответствующие исследования. Прайм-ТАСС, 19.5.2009г.

— Вирус свиного гриппа содержит генетические компоненты вируса птичьего гриппа. Такое мнение ученых опубликовано в американском журнале Viral Immunology. А потому фармацевтические компании продвигают лекарства, уже опробованные в борьбе с предшественником нынешнего вируса.

Свиной грипп в основном поражает детей и пожилых людей. Однако авторы исследования, опубликованного в Viral Immunology, отмечают, что вирус птичьего гриппа H5N1, компоненты которого есть в новом вирусе А/Н1N1, очень часто приводил к гибели молодых здоровых людей с нормально функционирующей иммунной системой. Некоторые генетические компоненты вируса H5N1 могут провоцировать непропорционально сильный ответ иммунной системы у молодых и зрелых людей. В легких возникает «цитокиновая буря» — резкое увеличение количества продуцируемых иммунной системой противовоспалительных белковых веществ — цитокинов. В результате легочная ткань не может функционировать нормально, что может привести к смерти больного.

Первой на маркетинговую акцию в ходе борьбы со свиным гриппом решилась швейцарская компания F.Hoffman-La Roche. Она подтвердила передачу Всемирной организации здравоохранения (ВОЗ) 3 млн. упаковок Тамифлю из так называемого «Запаса быстрого реагирования», хранящего-

ся на складах компании в США и Европе. Вместе с 2 млн. упаковок, переданных ВОЗ в 2006г. и хранящихся на региональных складах организации, этот препарат будет направлен в нуждающиеся страны.

Ф.Hoffman-La Roche утверждает, что Тамифлю – единственный препарат, способный справиться с вирусом свиного гриппа. В сообщении компании говорится, что «правительствами многих стран мира разработаны планы подготовки к пандемии гриппа, составной частью которых является создание стратегического запаса Тамифлю, в соответствии с рекомендациями ВОЗ, для своевременного обеспечения населения в период пандемии и пандемии. Подобные запасы сделаны правительствами уже 85 стран мира и рассчитаны на обеспечение в ряде случаев до 25-50% населения».

Однако ранее швейцарская компания уже попадала под обвинение в «разжигании страстей вокруг птичьего гриппа». В конце 90-х, по данным газеты Southern Metropolis Daily, в рамках своей рекламной кампании в Китае поддерживал слухи о чрезвычайной опасности неизвестного вируса, от которого умерли несколько человек, и сотни были госпитализированы. По утверждению издания, Ф.Hoffman-La Roche продвигал свой противовирусный препарат, который преподносился как средство против птичьего гриппа.

После пресс-конференции компании слухи о том, что неизвестный вирус аналогичен вирусу гриппа птиц, быстро распространились с помощью интернета. Это привело к резкому повышению спроса на плохо продававшийся один из препаратов Ф.Hoffman-La Roche. Такая тактика на рынке лекарственных средств, по мнению авторов статьи, нарушала китайское законодательство. Китайское «Бюро по контролю за оборотом лекарственных средств» тогда начало расследование данного случая, однако, ни к каким результатам оно не привело.

Руководитель департамента маркетинговых исследований отраслевого агентства «Фармэксперт» Давид Мелик-Гусейнов утверждает, что Тамифлю уже продемонстрировал противовирусную активность в отношении нового штамма гриппа категории А. «Одна упаковка лекарства стоит 36 евро. Умножаем на 2,5 млн. упаковок – получается 90 млн. евро. Столько могла бы заработать компания, если бы продала, а не пожертвовала медикаментами», – поясняет он.

Директор отдела розничного аудита Маркетингового агентства DSM Group Юлия Нечаева напоминает, что если посмотреть продажи Ф.Hoffman-La Roche в России, получается 30% от продаж на мировом рынке. По ее словам, для компании такой шаг – не только благотворительность, но и удачный рекламный ход.

Однако гендиректор рекламного агентства EuroPublicity Вадим Кудряшов считает, что PR тут – на втором месте. «Внимание эта акция привлечет. Всемирной организации здравоохранения реклама, как таковая, не очень нужна. Собственно говоря, она может быть нужна производителю, название которого не стоит называть, чтобы не рекламировать», – отмечает он.

С московских прилавков лекарство уже буквально смели. «Очень активный спрос на этот препарат сформировался в системе корпоративных закупок. Крупные корпорации в лице банков,

в лице нефтяных компаний закупают этот препарат тыс. и тыс. упаковок для того, чтобы сотрудники принимали препарат как профилактирующее средство», – говорит Мелик-Гусейнов.

А это означает, что благотворительная акция Ф.Hoffman-La Roche прошла успешно с точки зрения маркетинга: помимо благотворительности, компания значительно увеличила свои продажи. Мелик-Гусейнов отмечает, что в московских аптеках Тамифлю стоит до 2 тыс. руб. за одну упаковку, что на 15-20% дороже его европейской цены в 36 евро. www.bfm.ru, 6.5.2009г.

– Швейцарский производитель лекарств Roche Holding AG ведет работы по увеличению производства лекарства Tamiflu, показавшего свою эффективность против нового типа гриппа, уже унесшего в Мексике более 100 жизней. «Мы проверяем все процессы, чтобы увидеть, насколько мы можем увеличить (производство)», – сказала пресс-секретарь компании, отметив, что производственный цикл средства – восемь месяцев.

Tamiflu или «Осельтамивир» производится в таблетках и был первоначально изобретен американской компанией Gilead Sciences Inc. «Мы всегда четко объясняли, что это нельзя сделать за один день, поэтому так важно, чтобы страны были готовы до того, как начнется эпидемия», – сказала она.

Акции Roche выросли на 3,9% в понедельник на фоне роста индекса европейского фармацевтического сектора на 1,1%. Страх перед возможной пандемией свиного гриппа охватил мир – вирус, который уже послужил причиной смерти 103 чел. в Мексике, проник в США, и, возможно, даже в Новую Зеландию. Reuters, 27.4.2009г.

– Швейцарская фармацевтическая компания Novartis сократила чистую прибыль в I кв. 2009г. на 15% – до 1,96 млрд.долл. по сравнению с 2,32 млрд.долл. за аналогичный период пред.г., говорится в отчете компании. Падение прибыли отражает, главным образом, неблагоприятные обменные курсы, в частности, укрепление долл. относительно евро и валют стран с развивающимися рынками.

Выручка компании опустилась на 2% – до 9,71 млрд.долл., не оправдав прогноз рынка (9,87 млрд.долл.). Novartis подтвердила прогноз роста продаж в 2009г. на 5% за счет фармацевтического бизнеса. В компании отмечают, что показатели ее прибыли могут не достичь желаемых уровней в случае сохранения неблагоприятных обменных курсов в течение всего года. www.bfm.ru, 23.4.2009г.

– Чистая прибыль швейцарской фармацевтической компании Novartis AG в I кв. тек.г. сократилась на 14% по сравнению с аналогичным периодом 2008г. – с 2,308 млрд.долл. до 1,975 млрд.долл. Соответствующие данные содержатся в финансовом отчете компании.

Объем продаж за первые три месяца года снизился на 2% и составил 9,709 млрд.долл. против 9,909 млрд.долл. годом ранее. Операционная прибыль сократилась на 6% – до 2,347 млрд.долл. (в I кв. 2008г. – 2,488 млрд.долл.). Novartis International AG – фармацевтическая корпорация, второй по размерам рыночной доли в Европе производитель фармацевтических препаратов. Компания работает в 140 странах, в т.ч. в России. www.bfm.ru, 23.4.2009г.

– Объем продаж крупнейшей швейцарской фармацевтической компании Roche Holding AG в

I кв. 2009г. вырос на 6,7% и составил 11,58 млрд. швейцарских франков (7,65 млрд. евро) против 10,86 млрд. франков (7,17 млрд. евро) в I кв. 2008г., говорится в материалах компании. Это практически соответствует прогнозу аналитиков, предсказывавших рост квартальных продаж компании до 11,65 млрд. франков (7,69 млрд. евро). Объем продаж фармацевтического подразделения компании увеличился на 8% — до 9,216 млрд. швейцарских франков (6,09 млрд. евро). В т.ч. в Европе объем продаж снизился за указанный период на 2%.

Объем продаж диагностического подразделения вырос всего на 3% — до 2,361 млрд. швейцарских франков (1,56 млрд. евро). В тек.г. компания ожидает роста объема продаж на уровне средних однозначных показателей в обоих своих подразделениях.

Чистая прибыль Roche в 2008г. сократилась на 5% до 10,84 млрд. швейцарских франков (9,3 млрд.долл.) против 11,44 млрд. франков (9,892 млрд.долл.) в 2007г. Объем продаж Roche по итогам года составил 45,62 млрд. швейцарских франков (39,448 млрд.долл.), сократившись чуть более чем на 1% по сравнению с показателем 2007г. [www.bfm.ru](http://www.bfm.ru), 16.4.2009г.

— Химический концерн Basf завершил сделку по приобретению компаний Ciba Holding AG (Швейцария). На данный момент Basf является владельцем 95,8% акций Ciba, говорится в сообщении концерна. Совет директоров Ciba возглавил д-р Ханс-Ульрих Энгель, член совета директоров Basf. Кроме того, в новый совет директоров швейцарской компании вошли Ханс-Вальтер Райнерс и д-р Йорг Бухмюллер. Эти топ-менеджеры были избраны в высший руководящий орган на внеочередном собрании акционеров компании Ciba Holding AG, которые состоялись в дек. пред.г. Все лица, ранее входившие в совет директоров Ciba, подали в отставку.

Концерн Basf планирует осуществить полномасштабную интеграцию компании Ciba в состав группы Basf. На первом этапе интеграции будут созданы совместные группы сотрудников Basf и Ciba, которые проведут всесторонний анализ приобретенного бизнеса. На основе полученных результатов в июле 2009г. будет начат процесс фактической интеграции. [rsc.ru](http://rsc.ru), 14.4.2009г.

— Швейцарская фармацевтическая компания Roche Holding AG консолидировала достаточное количество акций Genentech Inc., чтобы завершить сделку по приобретению американской компании, сообщило агентство Bloomberg. Roche владеет 85% акций Genentech, работающей в сфере биотехнологий, и получит еще 3% в течение трех следующих торговых дней. Швейцарская компания намерена завершить слияние «как можно быстрее». 12 марта Genentech согласился на предложение Roche о покупке после увеличения предложения до 95 долл. за акцию, или 46,8 млрд.долл. Контроль над американской компанией обеспечит Roche доступ к лабораториям Genentech, а также позволит увеличить прибыль от продажи противораковых препаратов, таких как, например, Avastin.

Борьба Roche за Genentech длилась порядка 8 месяцев, на протяжении которых американская компания отказывалась от предложения швейцарцев, первоначально составлявшего 89 долл. за акцию. Завершая сделку по покупке американской

компании, Roche снижает риски возможного роста стоимости Avastin, разработанного Genentech, после запланированных на апр. независимых испытаний препарата, которые могут оказаться позитивными.

Avastin прошел 400 клинических испытаний, в которых участвовали 40 тыс. пациентов по всему миру. Согласно прогнозу лондонской EvaluatePharma, этот препарат может стать самым продаваемым в мире в течение следующих 6 лет. Доля этого лекарства в общей выручке Roche в 2008г. составила 5,21 млрд. швейцарских франков. [Interfax](http://Interfax), 26.3.2009г.

— Швейцарская фармацевтическая компания Roche Holding AG в рамках тендера приобрела пакет акций американской биотехнологической компании Genentech Inc., увеличив свое участие в ее капитале с 55,7% до 93,2%. Roche владеет 1 млрд. 54 млн. акций Genentech, говорится в сообщении пресс-службы швейцарской компании.

Всего на продажу было выставлено 395,7 млн. акций биотехнологической компании. В ближайшие три торговых дня Roche должна получить еще 3% акций Genentech. Roche намерена завершить процесс слияния с Genentech «как можно скорее», отмечается в сообщении. Roche купила 44% акций Genentech за 46,8 млрд.долл. (по 95 долл. за штуку).

Переговоры между Roche и Genentech длились не один месяц. В янв. тек.г. швейцарская компания снизила цену своего предложения за акции Genentech с 44 до 42 млрд.долл. и была готова к выкупу акций по цене 86,5 долл. за акцию. [www.bfm.ru](http://www.bfm.ru), 26.3.2009г.

— Швейцарская фармацевтическая компания Roche Holding AG купит американскую биотехнологическую группу Genentech за 46,8 млрд.долл. В результате яростной борьбы, начавшейся прошлым летом, Roche в конце концов заключила соглашение о покупке 44% акций Genentech, которых у нее еще не было. Перед этим совет директоров Genentech рекомендовал акционерам принять увеличенное предложение Roche 95 долл. за акцию.

Это третья крупная сделка в фармацевтической индустрии в 2009г. В янв. Pfizer заключила соглашение о покупке Wyeth за 68 млрд.долл., а на этой неделе была согласована сделка между Merck & Co и Schering-Plough стоимостью 41 млрд.долл.

Ожидается, что в течение первого года после заключения соглашения между Roche и Genentech, прибыль вырастет, а годовая выручка составит 17 млрд.долл. Покупка Genentech даст Roche контроль над доходами от продажи популярных лекарств от рака Avastin и Herceptin, а также предоставит ей шанс собрать привлекательный портфель новых лекарственных препаратов. [Reuters](http://Reuters), 12.3.2009г.

— Чистый убыток швейцарской фармацевтической компании Nyscomed составил по итогам 2008г. 77,9 млн. евро против чистой прибыли в 235,4 млн. евро в 2007г., говорится в финансовом отчете компании.

Выручка от продаж снизилась за год на 8% с 3,45 млрд. евро до 3,192 млрд. Операционный доход снизился незначительно — на 0,6% с 353,8 млрд. до 352 млрд. евро. Показатель EBITDA за год вырос на 14% с 997,1 млн. евро до 1 млрд. 142,8 млн. евро.

В IV кв. 2008г. чистый убыток компании составил 164,4 млн. евро, тогда как за тот же период 2007г. чистая прибыль была зафиксирована в 98,9 млн. евро. Выручка от продаж за тот же период снизилась на 3% с 832,1 млн. евро до 805,8 млн. Nyscomed получила в IV кв. операционный убыток в 19,2 млн. евро против прибыли в 63,4 млн. евро годом ранее. www.bfm.ru, 3.3.2009г.

— Компании выпускают облигации рекордными темпами в 2009г., воспользовавшись временным потеплением на рынках корпоративных бондов по всему миру, в частности в США. За один день — в среду — корпорации разместили на американских рынках облигации на самую большую сумму в истории США — 32,55 млрд.долл., пишет газета The Wall Street Journal.

Roche Holding продала бонды на 16 млрд.долл., чтобы профинансировать поглощение американской биотехнологической компании Genentech. Банк JPMorgan Chase реализовал гарантированные правительством США облигации на 10 млрд.долл.

Привлекая финансирование на рынках корпоративных долговых обязательств, компании пытаются компенсировать дефицит банковского кредитования. «Банки не готовы выдавать кредиты, поэтому приходится обращаться к рынкам напрямую. Эта тенденция красной нитью пройдет через весь год», считает кредитный аналитик Citi в Лондоне Мэтт Кинг.

С начала 2009г. компании в США продали бонды на 226 млрд.долл., что на 45% больше, чем за аналогичный период 2007г. (тогда был отмечен предыдущий рекорд), несмотря на падение фондовых индексов. Американский S&P 500 потерял 12,7% с 1 янв., что является самым плохим началом года с 1928г., когда впервые были зафиксированы подобные данные.

В Европе компании с инвестиционными рейтингами продали облигации на 209 млрд. евро с начала года по сравнению с 71 млрд. евро за аналогичный период 2008г.

Крупнейшая фармацевтическая компания Швейцарии по объему выручки Roche профинансирует покупку оставшихся 44% акций Genentech за 42,1 млрд.долл. за счет имеющихся в ее распоряжении денежных средств, а также путем размещения бондов, коммерческих бумаг и привлечения банковских кредитов, заявил во вторник глава компании Эрих Хунцикер.

Roche разместила бонды 6 траншей в среду: сроком на 1, 2, 3, 5, 10 и 30 лет. Долговые обязательства Roche имеют рейтинг Moody's на уровне «Aa1» (второй сверху из инвестиционных по шкале агентства) и «AA-» S&P (четвертый сверху из инвестиционных). В среднем облигации с подобным рейтингом имеют спред доходности к US Treasuries в 375 базисных пунктов, по данным Merrill Lynch, однако Roche удалось добиться спреда от 335 до 365 базисных пунктов в зависимости от срока бумаг.

«Инвесторы готовы сказать «да», потому что это Roche», — говорит аналитик Icar Plc Сашин Шах. Interfax, 19.2.2009г.

— Чистая прибыль швейцарского фармацевтического гиганта Roche по итогам 2008г. снизилась на 5% — до 10,84 млрд. швейцарских франков (7,27 млрд. евро) против 11,44 млрд. швейцарских франков (7,67 млрд. евро) годом ранее, говорится

в распространенном в среду отчете компании. В прошедшем году объем продаж компании упал на 1%, составив 45,62 млрд. швейцарских франков (30,59 млрд. евро), в то время как годом ранее этот показатель достигал 46,13 млрд. швейцарских франков (30,93 млрд. евро). Руководство компании в пресс-релизе заявило о намерении увеличить в 2009г. объемы продаж и продолжить финансирование масштабных исследований, направленных на создание и клиническое исследование новых препаратов. РИА «Новости», 4.2.2009г.

— Крупнейший в мире производитель противораковых препаратов Roche Holding AG снизил цену предложения о враждебном поглощении американской Genentech на 2,8% — до \$86,50 за акцию, сообщило агентство Bloomberg. Все суммы за акции будут выплачиваться акционерам в денежном выражении, тендер откроется через 2 недели. «В свете недостаточного прогресса по согласованию сделки с Genentech компания Roche решила сделать предложение напрямую акционерам Genentech», — говорится в пресс-релизе швейцарского фармацевта. Предложенная цена на 2,9% больше стоимости акций Genentech на закрытие торгов в Нью-Йорке в четверг.

«Поскольку поглощение более не является дружественным, существует более значительный риск потери ключевых людей, хотя в Genentech остается достаточно талантов, чтобы Roche могла оставить ее как сильное исследовательское подразделение, даже если ключевые сотрудники уйдут», полагает аналитик Helvea Карл Хайнц Кох. По его мнению, приобретение Genentech крайне выгодно для швейцарской компании, поскольку позволит ей упрочить положение на американском рынке и сократить операционные расходы в США. Roche, которой принадлежит почти 56% акций Genentech, в июле предложила купить оставшуюся часть компании (44,2%) по цене \$89 за акцию (всего 43,7 млрд.долл.). Однако совет директоров Genentech счел, что предложение Roche значительно недооценивает компанию. Interfax, 30.1.2009г.

— Revlimid получает от Национального института здоровья и качества медицинской помощи (NICE) предварительную положительную рекомендацию. NICE признает, что Revlimid продлевает жизнь и способствует экономически эффективному использованию ресурсов. NHS полностью профинансирует использование перорального препарата Revlimid из расчета 26 лечебных циклов по 28 дней каждый (обычно два года) для пациентов с ранее леченой множественной миеломой Компания Celgene полностью профинансирует использование перорального препарата Revlimid пациентами, которым этот препарат будет помогать и дальше и которые продолжают это инновационное амбулаторное лечение по завершении 26 циклов.

Revlimid получает от Национального института здоровья и качества медицинской помощи (NICE) предварительную положительную рекомендацию для использования Национальной службой здравоохранения (NHS) в Англии и Уэльсе.

Компания International Sarl объявила сегодня о том, что она получила от NICE предварительную положительную рекомендацию для использования Revlimido Национальной службой здравоохранения (NHS) в Англии и Уэльсе. Рекомендация

оговаривает использование Revlimid в сочетании с дексаметазоном в качестве возможного метода лечения пациентов с множественной миеломой, ранее проходивших один или два курса лечения.

«Эта рекомендация NICE является желанным признанием той возрастающей ценности, которой обладают инновационные лекарства для пациентов и систем здравоохранения, — сказал Сол Дж. Барер (Sol J. Barer), председатель совета директоров и главный исполнительный директор Celgene Corporation. — Так, Revlimid является для пациентов удобной, продолжительной, непрерывной терапией, подавляющей их заболевание и позволяющей им жить дольше и более продуктивной жизнью».

Согласно недавно принятым NICE новым критериям оценки инновационных, продлевающих жизнь терапий, Revlimid рассматривается как средство, способствующее экономически эффективному использованию ресурсов NHS. В этой оценке учтены проанализированные специалистами клинические исследования, показавшие, что Revlimid дает непревзойденные и улучшающиеся со временем результаты в плане выживаемости, глубины и продолжительности ответных реакций, обладая управляемыми побочными эффектами, приемлемыми при долговременном использовании.

«Предварительная рекомендация к использованию Revlimid Национальной службой здравоохранения — фантастическая новость для пациентов. Revlimid замечательным образом влияет на выживаемость при этом трудно поддающемся лечению и мучительном раке, так что этот шаг является прекрасным примером совместной работы отрасли, NICE и NHS на благо пациентов», сказал профессор гематологии Гарет Морган (Gareth Morgan) из Royal Marsden NHS Foundation Trust.

Теперь эта предварительная рекомендация пройдет процедуру консультаций, после чего состоится третье заседание оценочного комитета, намеченное на конец I кв. 2009г. Окончательная рекомендация и окончательные инструкции ожидаются во II кв. 2009г.

Revlimid одобрен для использования в Европейском Союзе, США, Канаде, Аргентине, Перу и Швейцарии в сочетании с дексаметазоном для лечения больных с множественной миеломой, прошедших хотя бы один курс лечения, а также в Австралии и Новой Зеландии в сочетании с дексаметазоном для лечения больных, чье заболевание прогрессировало после одного курса лечения. Revlimid также одобрен в Канаде, США, Перу и Аргентине для лечения зависимой от переливаний крови анемии вследствие миелодиспластических синдромов низкой или промежуточной-1 групп риска, ассоциируемых с цитогенетической аномалией при делеции 5q с дополнительными цитогенетическими отклонениями или без них. В ЕС, США, Швейцарии, Австралии и Японии Revlimid имеет статус «сиротского лекарства».

Revlimid это соединение класса IMiDs, входящее в запатентованную группу новаторских иммуномодулирующих агентов. Продолжается оценка Revlimid и других соединений IMiDs в рамках более 100 клинических испытаний по широкому спектру онкологических состояний, как для рака крови, так и для солидных опухолей. Вся линия IMiDs защищена всеобъемлющими правами ин-

теллектуальной собственности в виде выданных патентов или патентных заявок в США, ЕС и других регионах, включая патенты на состав препаратов и их использование.

Множественная миелома (известная также как миелома или плазмоклеточная миелома) является раком крови, при котором злокачественные плазмциты в избытке продуцируются в костном мозге. Плазмциты — это белые кровяные тельца, помогающие вырабатывать антитела, или иммуноглобулины, которые борются с инфекцией и болезнями. Однако, большинство больных с множественной миеломой имеют клетки, которые продуцируют форму иммуноглобулина под названием парапротеин (или М- протеин), вредную для организма. Кроме того, злокачественные плазмциты заменяют нормальные плазмциты и другие белые кровяные тельца, важные для иммунной системы. Пораженные множественной миеломой клетки могут также распространяться на другие ткани организма, например, костные, и вызывать раковые опухоли. Причина возникновения этого заболевания остается неизвестной.

Расположенная в Будри (Швейцария) Celgene International Sarl является стопроцентной дочерней структурой и международной штаб-квартирой Celgene Corporation ([www.celgene.com](http://www.celgene.com)) с головным офисом в Саммите (США, штат Нью-Джерси). Это интегрированная глобальная биофармацевтическая компания, специализирующаяся в первую очередь на открытии, разработке и коммерциализации инновационных терапий для лечения рака и воспалительных заболеваний посредством генного и белкового регулирования. Дополнительную информацию можно получить на сайте компании. Interfax, 30.1.2009г.

— Швейцарский производитель специализированных химикатов Clariant AG объявил о сокращении 1 тыс. сотрудников в тек.г. в дополнение к сокращению 2,2 тыс.чел. в 2006–08гг. Совет директоров компании также намерен предложить на собрании акционеров не выплачивать дивиденды по итогам 2008г. Такие данные содержатся в обнародованном пресс-релизе компании.

Данные меры связаны с резким падением спроса на продукцию компании и снижением ее объема продаж на фоне общего кризиса мировой экономики.

Швейцарская компания Clariant является ведущим в мире производителем специализированных химикатов. Штат компании составляет более 20 тыс.чел. RCCnews.ru, 28.1.2009г.

— Швейцарская фармацевтическая компания Novartis AG по итогам 2008г. увеличила чистую прибыль на 25% до 8,163 млрд.долл. против 6,540 млрд.долл. годом ранее, говорится в финансовом отчете компании. Операционная прибыль составила 8,964 млрд.долл., что на 32% больше, чем в 2007г. (6,781 млрд.долл.). Выручка компании выросла на 9% с 38,072 млрд.долл. в 2007г. до 41,459 млрд.долл. в 2008г.

В IV кв. 2008г. компания увеличила чистую прибыль на 62% до 1,507 млрд.долл. с 931 млн.долл. в этот же период годом ранее. Операционная прибыль составила 1,68 млрд.долл., в то время как в последний три месяца 2007г. она был на уровне 897 млрд.долл., рост показателя составил 87%. Выручка Novartis достигла 10,1 млрд.долл. и выросла всего на 1%.

Глава компании Даниэль Васелла (Daniel Vasella) сократил персонал и снизил издержки, готовясь к тому, что в ближайшее время истечет срок действия принадлежащего компании патента на лекарство от гипертонии Diovan.

Четвертый в Европе производитель лекарственных препаратов снизил свою зависимость от производства лекарств, отпускаемых только по рецепту, и сосредоточился на выпуске препаратов для свободной продажи. Компания в пред.г. приобрела долю в офтальмологической компании Alcon. www.bfm.ru, 28.1.2009г.

— Чистая прибыль Novartis AG в IV кв. 2008г. подскочила на 70% по сравнению с аналогичным периодом 2007г., т.к. крайне низкая прибыль 2007г. была результатом отзыва продукции с рынка и резкой активизации конкуренции со стороны производителей дженериков, сообщает агентство Bloomberg. Чистая прибыль швейцарской фармацевтической компании выросла до 1,5 млрд.долл., или 68 центов на акцию, по сравнению с 904 млн.долл., или 40 центов на акцию, в IV кв. 2007г.

Аналитики прогнозировали, что чистая прибыль составит 1,78 млрд.долл. Выручка компании увеличилась до 10,1 млрд.долл. Novartis сократил значительное число рабочих мест в 2008г., чтобы снизить расходы. Глава компании Даниэль Васелла снизил зависимость Novartis от продаж рецептурных препаратов путем разработки собственных дженериков и приобретения офтальмологической компании Alcon «Мы наблюдали стабильное улучшение роста в фармацевтическом подразделении. Переходный период завершился, и 2009г. будет весьма интересным», — отметил аналитик Bank Vontobel в Цюрихе Эндрю Вайс.

«Novartis ожидает, что 2009 станет еще одним годом рекордных результатов», — заявил Д.Вазелла. По его оценкам, продажи лекарственных средств Novartis вырастут в тек.г. на 5-9% в нацвалютах стран, где реализуется продукция компании. Novartis проводит окончательное тестирование экспериментального иммунодепрессивного препарата Fingolimod, применяющегося, в частности для лечения рассеянного склероза и бронхиальной астмы.

Препарат будет передан регуляторам для утверждения в конце 2009г. Компания также готовится к новому резкому росту конкуренции со стороны производителей дженериков в 2012г., когда истекают некоторые патенты на ее лекарственные средства. Поглощение Pfizer американской компании Wyeth и их совместные планы по расширению операций за пределами США могут осложнить развитие бизнеса Novartis в таких странах, как Россия, Китай и Турция. По оценкам аналитика Vontobel Э.Вайса, объем рынка этих трех стран к 2012г. составит 80 млрд.долл. Interfax, 28.1.2009г.

— Кризис сводит швейцарцев с ума. Причем в буквальном смысле. Цюрихская психиатрическая клиника Burgholzli начала испытывать массовый наплыв клиентов уже в 2007г., когда в клинику поступило 3655 больных. В 2002г. через больницу прошел только 3191 пациент. В этом году, по словам директора клиники Даниеля Хелля (Daniel Hell) только на конец окт. клиника зафиксировала 3023 поступления новых пациентов. И это не предел.

По словам господина Хелля, в этом году количество пациентов будет как минимум такое же, как

в 2007. В чем причины? «Глобализация, давление на работе, социальные нормы, предписывающие обязательно добиваться успеха, общая дестабилизация в результате кризиса, одиночество — все это принуждает людей прибегать к помощи медицины», — говорит Д.Хелль. Финансовый кризис, разумеется, играет заметную роль. Пока невозможно сказать, сколько пациентов попало в психиатрию именно из-за кризиса, но «такие точно есть, и таких немало. Финансовые проблемы повышают риск депрессии в шесть раз». Свой вклад вносит и рост безработицы.

Среди пациентов есть и банкиры, которые потеряли свои состояния в результате рискованных финансовых спекуляций. Однако такие пациенты предпочитают пользоваться частными клиниками. Для нормальных обывателей зачастую непонятно, как, лишившись всего лишь 2 млн. из имеющихся нескольких десятков, можно загреметь в психушку. Доктор Д.Хелль объясняет этот факт привычкой таких людей к успеху. Потери становятся для них тяжелым ударом, тем более что они он находятся зачастую в условиях жесткой конкуренции (деловой, социальной, личностной) с другими такими же миллионерами. Что касается клиники Burgholzli, то она как раз извлекает из кризиса большую выгоду. В 2008г. 97% коек в клинике были заняты. В 2005г. — только 91 процент. Поскольку клиника рассчитана максимум на 92-процентную загрузку, то в палаты теперь приходится даже ставить дополнительные койки. По мнению господина Хелля, ближайшее будущее будет сложным, из-за кризиса давление на клинику будет возрастать. www.ruswiss.ch, 9.12.2008г.

— Швейцарский банк UBS AG увеличил свою долю в ОАО «Концерн «Калина» с 12,23% до 15,25%, говорится в сообщении концерна. Сумма сделки не раскрывается.

ОАО Концерн «Калина» — крупнейший российский производитель косметической продукции и средств личной гигиены. Концерн является одним из лидеров на российском парфюмерно-косметическом рынке. Ведущие брэнды — «Черный жемчуг», «Чистая линия», MIA, «100 рецептов красоты» и «Бархатные ручки» в средствах по уходу за кожей, «32» и «Лесной бальзам» в средствах по уходу за полостью рта, «Черный жемчуг» и MIA в декоративной косметике.

Tarlot Holdings Limited владеет 24,9766% акций «Калины», ООО «Дойче Банк» — 9,7927%, ЗАО «Депозитарно-клиринговая компания» — 13,9%. RosInvest.com, 1.12.2008г.

— Ineos Nova (Швейцария) с 1 окт. сократит выпуск полистирола в Европе на 30% для того, чтобы восстановить равновесие на рынке. Согласно информации фирмы «спрос на полистирол в Европе был значительно ниже, чем ожидалось, прогнозы на будущее не обнадеживают». Она сообщила, что прибыли от продаж полистирола были «рекордно низкие».

Компания планирует увеличить цены на ударопрочный полистирол минимум на 80 евро за 1 т. по сравнению с полистиролом общего назначения, что вызвано удорожанием бутадиенового каучука, который является важным сырьевым материалом для производства ударопрочного полистирола. RosInvest.com, 3.10.2008г.

— Доходы от продаж компании Clariant (Швейцария) за первые 6 месяцев 2008г. возросли на 4%

в пересчете на швейцарские франки, по сравнению с аналогичным периодом пред.г. В связи с разницей валютных курсов сумма продаж, выраженная в евро, на 2% ниже прошлогоднего показателя. Общая сумма продаж компании составила 4,23 млрд. швейцарских франков (2,6 млрд. евро). Высоких результатов добилось подразделение Clariant по выпуску пигментов и добавок (Pigments & Additives Division) – в I пол. его доходы от продаж возросли на 7% (в швейцарских франках). RosInvest.com, 7.8.2008г.

– Компания Sika (Швейцария) запустила в эксплуатацию новый завод по производству адгезивов на основе полиуретана марки Sikaflex в Дюдингене (Duedingen). Общая сумма инвестиций в этот проект составила 100 млн. швейцарских франков (96,6 млн.долл.), сообщает «Евразийский химический рынок».

Производственные мощности нового предприятия составляют 30 тыс.т. в год. Компания планируется также строительство второй производственной линии, которая позволит увеличить производство адгезивов до 60 тыс.т. в год. На заводе внедрена новая экономически эффективная технология, которая позволит значительно сократить расходы на производство, утверждают представители компании. RosInvest.com, 24.6.2008г.

– Представитель компании Sika AG (Швейцария) заявил о том, что их дочерняя компания Sika (China) наладила партнерские отношения с компанией Sichuan Keshuai Additive Co., Ltd, поставщиком добавок к бетону на динамично развивающемся рынке Западного Китая, сообщает «Евразийский химический рынок».

Швейцарская компания намерена приобрести контрольный пакет акций Sichuan Keshuai Additive Co. Стороны договорились не разглашать цену сделки.

Компания Sichuan Keshuai Additive Co. предоставляет 130 рабочих мест; в 2007г. объем ее продаж составил 18 млн. швейцарских франков (11,1 млн. евро). Основные производственные мощности компании расположены в западной провинции Сычуань в г. Чэнду (Chengdu).

Центральный офис компании Sika (China) находится в г.Сучжоу, провинция Цзянсу. RosInvest.com, 9.6.2008г.

– Чистая прибыль швейцарского производителя лекарств Novartis AG в I кв. 2008г. выросла на 10% к аналогичному периоду прошлого года до 2,31 млрд.долл., сообщила компания в понедельник. Успеху Novartis способствовало ослабление доллара. Опрошенные Рейтер аналитики ожидали, что Novartis получит 1,83 млрд.долл. чистой прибыли.

Выручка компании за первый квартал увеличилась на девять процентов до 9,909 млрд.долл. Объем продаж лекарственных средств вырос на 6% до 6,264 млрд.долл. Прибыль из расчета на акцию составила 1,02 долл., что на 11% больше показателя аналогичного периода 2007г.

Фармацевтическая компания подтвердила прогноз на 2008г., несмотря на попытку поглотить американского конкурента Alcon за 39 млрд.долл.: объем продаж в целом должен вырасти на три-восемь процентов, продажи лекарственных препаратов – на 1-5%. Reuters, 21.4.2008г.

– Швейцарская фармацевтическая компания Novartis AG договорилась купить принадлежащий

Nestle AG 77-процентный пакет акций американской фирмы Alcon за 39 млрд.долл. Об этом швейцарский изготовитель лекарств сообщил в понедельник. Целью сделки является расширение производства средств для ухода за глазами.

Сначала Novartis приобретет 25% акций Alcon за 11 млрд.долл. Затем по опциону он может купить оставшиеся 52% по фиксированной цене – за 28 млрд.долл. Срок опциона – с янв. 2010г. по июль 2011г.

Novartis планирует финансировать первую часть сделки из собственных средств, а также за счет краткосрочного кредита. Точно также будет производиться финансирование и второй части.

Nestle надеется, что продажа американского подразделения поможет ей увеличить прибыль на акцию за 2008г. и сократить размер долга.

Первая часть сделки заключена по цене, на четыре процента уступающей стоимости акций Alcon при закрытии Уолл-стрит в пятницу. При покупке остальных акций Novartis заплатит 22% сверх цены закрытия в пятницу. В общей сложности в обеих частях сделки превышение может составить максимум 13%. Reuters, 7.4.2008г.

– Производство суперконцентратов (masterbatches) и добавок для полимеров швейцарской компании Clariant выросло в 2007г. во всех регионах, кроме Северной Америки, говорится в годовом отчете компании, передает Platinфо.ru.

Рост продаж в европейских странах был достаточно высокий, особенно за счет сбыта пигментов в Восточной Европе и специализированных сегментов рынка. В целом, продажи компании выросли на 10%, что составило 870 млн. евро.

В прошедшем году компания реструктурировала подразделение, купленное у Ciba, закрыла некоторые производства. Отмечается, что производство суперконцентратов для пластмасс было наиболее быстро растущим и в планах компании расширять его через новые приобретения и повышение уровня технологии.

В секторе пигментов и добавок, в котором Clariant считает себя «мировым лидером» продажи в 2007г. увеличились на 4,7% достигнув 2,1 млрд евро. Все же в целом, компания считает 2007г., как «неудовлетворительный», несмотря на рост продаж. RosInvest.com, 20.2.2008г.

– Швейцарский фармацевтический гигант Roche Holding AG договорился о покупке Ventana Medical Systems за 3,4 млрд.долл., повысив свое предыдущее предложение. Покупка связана с желанием Roche развивать свой бизнес в сфере диагностики. На данный момент предложение Roche равняется 89,50 долл. за акцию наличными, против ранее предлагавшихся 75 долл. за акцию. Более раннее предложение со стороны швейцарской компании руководство Ventana сочло «неадекватным». «Покупка наших акций Roche по цене 89,50 долл. за акцию отвечает интересам наших акционеров. Мы рекомендуем им принять данное предложение», – сказал глава Ventana Кристофер Глисон. Reuters, 22.1.2008г.

– Прибыль фармацевтической компании Novartis AG's снизилась в IV кв. 2007г. на 42% до 931 млн.долл., оказавшись ниже прогнозов аналитиков. Прибыль компании пострадала из-за конкуренции на рынке аналогов патентованных лекарственных препаратов (дженериков). Novartis также объявил о планах выкупить собственные акции

на сумму 10 млрд. швейцарских франков (9,2 млрд.долл.). Акционеры рассмотрят этот вопрос в фев. Продажи от продолжающихся операций выросли на 6% до 9,93 млрд.долл., но продажи вакцин и диагностических средств упали на 13% до 398 млн.долл., т.к. вакцины против гриппа поставляются в основном в III кв.

Аналитики прогнозировали прибыль и продажи в IV кв. на уровне 1,48 млрд.долл. и 9,67 млрд.долл., соответственно. Проблемы, с которыми компания столкнулась компания, типичны для всей фармацевтической индустрии в целом: ее доходы подрывает сокращение продаж франшиз на производство лекарств, отсутствие новых препаратов, а также обострение конкуренции на рынке. Reuters, 17.1.2008г.

### ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКА

– Компания Nano Solar Technology Ltd. (совместное предприятие «Роснано» и ГК «Ренова») и компания Oerlikon Solar (Швейцария) подписали соглашение о поставке на ОАО «Химпром» (Чувашия) линии для производства солнечных модулей по технологии тонких пленок Micromorph, сообщила пресс-служба «Химпрома». Мощность линии – 1 млн. солнечных модулей в год (120 мвт.), говорится в сообщении.

«Мы выбрали Oerlikon Solar после тщательного отбора партнеров для нашего проекта по критериям технологического превосходства. Это выигрышная ситуация для всех вовлеченных сторон. Oerlikon Solar утвердит свое присутствие на российском рынке, а отечественная экономика получит производство передового уровня», – приведены в сообщении слова гендиректора Nano Solar Technology Ltd. Ярослава Кузнецова.

Сбыт готовой продукции будет осуществлять компания Avelar Energy Group (входит в ГК «Ренова»), которая занимается наладкой и установкой солнечных модулей в Европе. «В долгосрочной перспективе на российский рынок планируется направлять существенную часть производимых солнечных модулей», – отмечается в сообщении. «Выпуск солнечных модулей станет катализатором развития высокотехнологичных российских предприятий, вовлеченных в производственный цикл Nano Solar Technology. Компания непосредственно создает 300 рабочих мест в Новочебоксарске и еще более 1 тыс. – в смежных производствах, таких как изготовление сверхчистых газов и стекла», – приведены в сообщении слова председателя совета директоров Nano Solar Technology – управляющего директора «Роснано» Сергея Поликарпова.

Госкорпорация «Роснано» и группа «Ренова» создадут на базе новочебоксарского ОАО «Химпром» крупнейшее в России производство солнечных батарей. Общий объем финансирования проекта составит 20,1 млрд. руб. Начало реализации проекта запланировано на III кв. тек.г., выход на проектную мощность – на IV кв. 2011г. Предполагается, что в 2015г. выручка от реализации проекта составит 10,3 млрд. руб., плановая EBITDA в 2015г. – 5 млрд. руб.

Вклад «Роснано» – 3,7 млрд. руб. в уставный капитал проектной компании. Корпорация предоставит ей заемное финансирование на 9,8 млрд. руб. Заемные средства госкорпорация предоставит под 13% годовых на 7 лет с рассрочкой на 3г. по

выплате процентов и тела кредита. Доля «Роснано» в капитале проектной компании составит 49%, а «Ренова» получит 51%.

Будущее предприятие займется выпуском солнечных модулей на базе технологии «тонких пленок» – тонкопленочных фотоэлементов на основе микроморфного кремния, разработанной Oerlikon Solar. ОАО «Химпром» – одно из крупнейших предприятий химического комплекса РФ, выпускает более 150 наименований химической продукции.

Источник – chemmarket.info RosInvest.com, 26.8.2009г.

– «Роснано» и «Ренова Оргсинтез» приступили к реализации проекта по производству солнечных модулей на новочебоксарском «Химпроме». Компании заключили контракт со швейцарской Oerlikon, частично принадлежащей «Ренове», на поставку оборудования. Сумма сделки превысила 250 млн.долл., но расплачиваться партнеры будут частями. Эксперты не сомневаются, что проект будет окупаемым, но переоборудование «Химпрома» потребует времени и серьезных инвестиций.

Вчера СП госкорпорации «Роснано» и «Ренова Оргсинтез Лимитед» подписало соглашение со швейцарской Oerlikon (39% принадлежит группе «Ренова») о поставке линии для производства солнечных модулей по технологии тонких пленок Micromorph. Мощность производства составит 120 мвт. в год (1 млн. солнечных модулей в год). «Это выигрышная ситуация для всех вовлеченных сторон. Oerlikon Solar утвердит свое присутствие на российском рынке, а отечественная экономика получит производство передового уровня», – полагает гендиректор Nano Solar Technology Ярослав Кузнецов.

Соглашение о создании Nano Solar Technology «Роснано» и «Ренова» подписали в конце мая. Госкорпорации принадлежит 49% акций в СП, «Ренова» – 51%. При этом «Роснано» внесет в уставный капитал создаваемой компании 81 млн. долл., а «Ренова» – 215 млн. долл., которые возьмет в долг у «Роснано». Общая стоимость проекта оценивается в 440 млн. долл. На эти деньги будет построено предприятие полного цикла по производству солнечных модулей на территории промышленной площадки ОАО «Химпром» в Новочебоксарске (входит в «Ренова Оргсинтез»). Выход предприятия на проектную мощность запланирован на конец 2011г. По расчетам акционеров выручка компании в 2015г. должна составить 10,3 млрд. руб. Сбытом готовой продукции займется компания Avelar, принадлежащая «Ренове». Пока 85% производимых солнечных модулей планируется продавать в Европе.

Размер контракта стороны не раскрывают. «Аналитики оценивают его в 160–195 млн. долл.», – отметил пресс-секретарь Oerlikon Буркхард Бендель. Источник, знакомый с ситуацией, уточнил «Ъ», что сумма контракта превысит 250 млн. долл. до 2012г. Выплаты Nano Solar Technology осуществит несколькими траншами, первый из которых составил около 80 млн. долл. Господин Бендель подтвердил, что компания уже получила первый взнос.

Региональный директор Semiconductor Equipment and Materials International (SEMI) по СНГ Алла Фамицкая поясняет, что солнечная энергетика очень дорогое производство, но «за ней будущее».



По мнению госпожи Фамицкой, Nano Solar Technology будет окупаема в любом случае, однако впереди у компании создание инфраструктуры на «Химпроме», в т.ч. «чистых комнат», которое осуществляется «недешево и небыстро». По словам председателя рабочей группы по энергоэффективности Российского союза промышленников и предпринимателей и Госдумы Евгения Коньгина, сделать солнечную энергию востребованной в России можно только после принятия постановлений правительства, в которых будут зафиксированы надбавки к тарифу для производителей и потребителей альтернативной энергетики. Он отмечает, что для солнечной энергии, поскольку она самая дорогая в производстве, надбавки будут самыми высокими. В противном случае, полагает господин Коньгин, Россия продолжит экспортировать источники альтернативной энергии. Ольга Мордюшенко, Екатерина Гришкова, Седа Египян. Коммерсант, 18.8.2009г.

– 10 июля с.г. в Брюсселе состоялся третий раунд переговоров между Швейцарией и Европейским Союзом в области электроснабжения. Основными темами обсуждения были вопросы заключения долгосрочных контрактов с Францией на поставку электроэнергии в рамках нового торгового режима с ЕС.

Будущие соглашения должны регулировать доступ к сети для трансграничного транзита, а также согласовать стандарты безопасности транзитных сетей. В ходе переговоров были также затронуты возможности доступа к рынкам электроэнергии из возобновляемых источников энергии.

Делегацию ЕС на переговорах возглавлял Фабиано Барбазо – заместитель гендиректора гендиректората по энергетике и транспорту Европейской комиссии. Со стороны Швейцарии на переговорах присутствовал Вальтер Штайманн – директор Федерального управления энергетики. Кроме него, в состав рабочей группы вошли представители Государственного секретариата экономики (SECO), государственные эксперты и представители кантонов. www.economy.gov.ru, 14.7.2009г.

– В июле с.г. парламент страны принял решение приступить ко второму этапу реализации программы стабилизации электроэнергетического комплекса страны, в рамках которого предусмотрено выделить на эти цели 60 млн. шв. франков. 30 июня с.г. Закончен прием заявок на участие в тендере на получение финансовых средств и специально созданная комиссия приступает к отбору наиболее перспективных, с точки зрения внедрения и использования проектов. www.economy.gov.ru, 14.7.2009г.

– Лозаннская высшая техническая школа (EPFL) намерена вместе с западно-швейцарским производителем электроэнергии компанией Romande Energie построить самую большую в Швейцарии солнечную электростанцию.

Система, которая по плану будет производить до 2 млн. квтч. электроэнергии, будет смонтирована прямо на крышах комплекса зданий EPFL. Четверть произведенной энергии пойдет на нужды самого Лозаннского политехникума. Солнечная электростанция будет также служить научным и следовательским целям. Полностью ввести ее в строй планируется в течение 2009г.

Имея площадь в 20 000 кв.м. (равняется трем футбольным полям) лозаннская солнечная стан-

ция станет самой большой в Швейцарии. Она должна будет внести свой вклад в развитие альтернативной энергетики в Швейцарии. Пока доля электрической энергии, вырабатываемой в Швейцарии при помощи солнечных элементов, достигает только 0,04%. Сотрудничество Romande Energie и EPFL станет взаимовыгодным. Энергетики предоставят ученым свою компетенцию в области технологий, эксплуатации и маркетинга. Ученые позволят энергетикам участвовать в своих исследовательских и опытно-конструкторских работах. www.ruswiss.ch, 19.1.2009г.

– Electricite de France SA (EdF) заявило в пятницу о намерении купить 25% акций крупнейшей швейцарской энергетической компании Alpiq Holding SA почти за 705 млн. евро (922 млн.долл.), сообщает Associated Press со ссылкой на заявление французской компании. Сделка должна быть закрыта в конце янв. 2009г.

225 млн. евро EdF выплатит деньгами, а остальная часть будет передана Alpiq Holding SA в виде акций крупного энергокомплекса Emosson, находящегося на францозско-швейцарской границе. EdF производит в Швейцарии 3 тысяч мвт. электроэнергии на гидроэлектростанциях и 765 мегават на АЭС. После завершения сделки совместное предприятие EdFi Alpiq Holding (в котором компании будут иметь по 50%) станет третьим по величине в Швейцарии производителем электроэнергии.

Electricite de France создана в 1946г., ежегодный оборот компании превышает 70 млрд. евро. В корпорации работает 160 тысяч человек. www.bfm.ru, 16.1.2009г.

– Сразу три заявки на строительство новых атомных электростанций находятся сейчас на рассмотрении у властей Швейцарии. Пресса страны критикует это «строительство про запас». Если бы эти станции были бы построены, Швейцария не знала бы, куда деваться от электричества.

Швейцарские энергетические компании Axpo и VKW намерены построить две новых атомных электростанции неподалеку, соответственно, от городов Beznau (кантон Ааргау) и Mühleberg (кантон Берн). Если учитывать еще одну заявку на строительство АЭС рядом с городом Gццgen (кантон Золотурн), поданную несколькими месяцами ранее швейцарским концерном Atel, то в общей сложности власти Швейцарии рассматривают теперь заявки на строительство сразу трех атомных станций.

Свои планы компании обосновывают, во-первых, плановым отключением в 2020г. некоторых старых реакторов, построенных в конце 60 начале 70гг., а также истечением в 2018г. договора с Францией, откуда Швейцария получает значительную часть электроэнергии. Стоимость каждой из новых АЭС – 7 млрд. франков.

«Новые АЭС про запас», – пишет газета Basler Zeitung. Она указывает далее, что если бы эта программа была реализована так, как она была задумана, то к 2030г. Швейцария просто плавала бы в электрическом токе. Швейцарская энергетическая отрасль должна принять решение о строительстве только одной новой АЭС, требует цюрихская газета Tages-Anzeiger.

Три новых проекта по строительству АЭС – один из них, два, а может быть даже и все три они являются лишними, – такой заголовок помещает

газета 24 heures. Она указывает, что энергетические концерны требуют почти невозможного, с учетом царящего среди швейцарцев скепсиса относительно атомной энергетики в целом. Поэтому не исключено, пишет эта выходящая в Лозанне газета, что планы атомной энергетики относительно строительства сразу трех новых АЭС, могут потерпеть поражение. «Никаких мечтаний и кошмаров в сфере энергетической политики», — пишет Neue Zürcher Zeitung. Три поданных заявки отражают конкурентную борьбу в атомной отрасли, однако только две новых АЭС могли бы рассчитывать на поддержку со стороны народа и политических кругов. «При этом должны быть учтены экономика и экология», — считает эта газета, подчеркивая, что гораздо больше внимания и денег нужно уделять альтернативным и возобновляемым источникам энергии. Не говоря уже о том, что строительство новых АЭС вблизи границы с Германией уже сейчас наталкивается на критику, например, в приграничном германском городе Waldshut. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 8.12.2008г.

— Месяц назад президент Швейцарской конфедерации Паскаль Кушпен подтвердил, что в нояб. 2007г. правительство страны уничтожило компьютерную базу данных и архив документов по сделкам, совершенным семьей швейцарских инженеров, подозреваемой в контрабанде ядерных технологий в Иран и Ливию.

Как пишет The New York Times, эти документы вызывали сильную заинтересованность со стороны швейцарской прокуратуры и инспекторов Магатэ, пытавшихся отследить незаконную деятельность пакистанского инженера-ядерщика Абдул Кадер Хана.

Тогда Кушпен отказался отвечать на вопросы журналистов, отметив, что документы и данные, включая информацию по пакистанской ядерной программе и по схемам контрабанды ядерных технологий, были уничтожены с целью предотвращения их попадания к террористам.

Как утверждает The New York Times, истинной причиной уничтожения архива инженера Фридриха Тинера и его сыновей была настойчивая просьба высшего руководства США. Причем, по словам высокопоставленных источников в администрации президента США Джорджа Буша, сделано это было не столько из опасения, что материалы могут попасть в руки террористов, сколько для того, чтобы скрыть связи доктора Тинера с Центральным разведывательным управлением США.

Те же источники говорят, что за четыре года 71-летний Фридрих Тинер и его сыновья Урс и Марко сумели положить конец ливийской ядерной программе и добыть значительные сведения по иранской ядерной программе. Однако наиболее важными заслугами Тинеров являются разоблачение сети торговли ядерным оборудованием Абдул Кадер Хана и поставка из Ливии в Иран заведомо неисправного оборудования для иранской ядерной программы. За свои услуги швейцарские инженеры получили от ЦРУ 10 млн.долл.

Фридрих Тинер, инженер-механик и изобретатель, на счету которого несколько патентов по вакуумным технологиям двойного применения, начал работать с Ханом в середине 70гг. XX века. Среди прочего, он помог Хану, отвечавшему за пакистанскую ядерную программу, создать центри-

фуги для обогащения урана. ЦРУ завербовало его в 2000г. 21 июня 2000г. был подписан договор, а уже через четыре месяца власти США и ряда европейских стран конфисковывали оборудование, предназначавшееся для Ливии.

В 2003 и 2004гг. инспекторы Магатэ, побывавшие в Ливии и Иране, выяснили, что центрифуги, поставленные в эти страны при помощи Тинеров, были «обработаны надлежащим образом», так же, как и поставленный Ирану специальный генератор. Возможно, аналогичную «обработку» прошло и оборудование для Северной Кореи.

Уголовное дело против Тинеров в Швейцарии было заведено в 2004г. Швейцарские власти неоднократно обращались к США за помощью, однако их просьбы были проигнорированы. Издание отмечает, что судья Андреас Мюллер, ведущий дело Тинеров, был исключительно недоволен решением швейцарского правительства, фактически развалившего дело. В итоге, дело против Тинеров было закрыто, несмотря на то, что гражданам Швейцарии запрещено работать на иностранные разведслужбы. [Pran.ru](http://Pran.ru), 26.8.2008г.

## МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

— Один из крупнейших мировых трейдеров сырья — швейцарская компания Glencore — собирается провести IPO, пишет Financial Times. Компания уже провела предварительные переговоры с банками о размещении акций на открытом рынке. Когда именно это произойдет — пока неизвестно. Один из банкиров, участвующих в переговорах, сообщил изданию, что IPO может начаться после того, как цена на сырье начнут показывать стабильный рост.

Чистая прибыль Glencore по итогам 2008г. составила 4,75 млрд.долл., сократившись на 8,4% по сравнению с показателями 2007г. Glencore занимается поставкой металлов, минералов, сырой нефти, угля и сельхозпродукции клиентам в автомобильной, энергетической, сталелитейной и пищевой отраслях. Компания владеет 19 добывающими активами в 12 странах. Весной 2007г. алюминиевые активы Glencore были объединены с активами российских алюминиевых компании «Русский алюминий» и СУАЛ в UC Rusal. [www.bfm.ru](http://www.bfm.ru), 19.6.2009г.

— Акционеры контролирующей Полтавский горно-обогатительный комбинат компании Ferrexpo (Швейцария) сохранили за компанией право выкупа до 10% акций. Об этом говорится в сообщении компании.

Согласно сообщению, за принятие данного решения проголосовало 88,79% долей участвовавших на собрании акционеров компании (в том числе Fevamo Tinico и RPG Industries), против — 11,21% (включая контролируемые совладельцами Приватбанка Игорем Коломойским и Геннадием Боголюбовским компании).

В 2008г. акционеры уже предоставляли компании подобное право и совет директоров в сент. 2008г. проводил обратный выкуп акций с целью предотвратить их удешевление, но безуспешно.

Ранее ряд экспертов предположил, что в случае предоставления акционерами права совету директоров выкупать до 10% акций Ferrexpo, выкуплены будут именно акции компании Fevamo Tinico (владеет 51% акций Ferrexpo и контролируется Жеваго), что может ущемить права миноритарных

акционеров Ferrhexro (в частности компаний Коломойского и Боголюбова). Однако Жеваго исключил любую продажу акций, которая приведет к потере им контрольного пакета акций Ferrhexro.

2008г. Ferrhexro закончила с чистой прибылью 313,048 млн.долл., доход в 2008г. по сравнению с 2007г. увеличился на 60%, или на 418,638 млн.долл. до 1 116,854 млн.долл. Ferrhexro владеет 90,9% акций одного из крупнейших производителей окатышей в Украине Полтавского ГОКа.

51% акций Ferrhexro принадлежит компании Fevamotinico (контролируется Жеваго), 25%+ 1 акция – RPG Industries (Кипр), 6,886% – Ralcon Commercial (Британские Виргинские острова), контролируется совладельцем Приватбанка Игорем Коломойским), 3,0029% – Fauver Properties (Белиз, контролируется совладельцем Приватбанка Геннадием Боголюбовым). RosInvest.com, 20.5.2009г.

– Одна из крупнейших в мире компаний-трейдеров сырьевыми товарами Glencore International AG получит кредиты на 5,5 млрд.долл., сообщило информагентство Bloomberg со ссылкой на два осведомленных источника.

Ставка по первому 3-годовому траншу займа (более 5 млрд.долл.) составит Libor+2,25%. Стоимость второй части кредита сроком на 1г. – Libor+2%, сказали собеседники агентства.

Организаторами сделки выступают Barclays Capital, BNP Paribas SA, Calyon, Citigroup Inc., Credit Suisse Group AG, Deutsche Bank AG, Fortis, HSBC Holdings Plc, ING Groep NV, JPMorgan Chase, Lloyds TSB Bank Plc, Rabobank Nederland NV, Royal Bank of Scotland Group Plc и Societe Generale SA. www.bfm.ru, 14.5.2009г.

– Международный канал сбыта группы Metinvest, компания Metinvest International (головной офис в Швейцарии) существенно увеличила продажи в 2008г., несмотря на неблагоприятную экономическую ситуацию в мире в последнем квартале года: продажи за год достигли 7,1 млрд. швейцарских франков, превысив на 75% продажи в 2007г.

Рост продаж Metinvest International был вызван не только резким ростом цен в I пол., а и грамотной сбытовой политикой. Поставки железной руды и металлопродукции в товарном эквиваленте составили 12,7 млн.т., что на 22% больше, чем в 2007г. Объем продаж увеличился во всех товарных сегментах группы. Сегодня Metinvest занимает 4% мирового рынка труб большого диаметра, 9% – квадратной заготовки и 4% – толстого листа.

На выдающиеся показатели работы компании Metinvest International в 2008г. негативно повлияло стремительное ухудшение экономической ситуации в последнем квартале года, когда объем продаж резко сократился во всех группах товаров и на всех рынках.

«Текущая экономическая ситуация требует гибкой и быстрой реакции на изменения спроса. Мы уже предприняли необходимые меры для того, чтобы привести нашу структуру затрат в соответствие с новыми условиями. С начала 2009г. заказы соответствуют пересмотренным ожиданиям», – отметил Андрей Пархомчук, гендиректор Metinvest International на ежегодном собрании акционеров.

Основной целью Metinvest International по-прежнему остается создание металлоторговой

компании мирового класса, которая займет лидирующие позиции в Европе и мире. RosInvest.com, 28.4.2009г.

– Швейцарская корпорация Xstrata объявила, что намерена приостановить работу никелевого рудника Sinclair (Австралия) из-за сложной ситуации на мировом рынке цветных металлов. Ранее руководство Xstrata планировало запустить в апр. новую шахту, чтобы к авг. тек.г. перейти от карьерной отработки месторождения Sinclair к добыче подземным способом.

Теперь планы изменились, и ввод новой шахты откладывается до улучшения ситуации на рынке. Открытый же карьер продолжит работу до авг., после чего рудник Sinclair будет переведен в режим текущего технического обслуживания. Добыча же никелевых руд будет вестись на другом предприятии Xstrata – руднике Cosmos, который расположен примерно в 100 км. севернее Sinclair. Как ожидается, до конца нынешнего года Cosmos произведет 13 тыс.т. никеля в концентрате. На руднике Sinclair работают 160 сотрудников, которым руководство Xstrata предполагает помочь с трудоустройством на своих австралийских предприятиях. www.metalinfo.ru, 14.4.2009г.

– Крупнейший мировой поставщик сырьевых товаров и редкоземельных материалов швейцарская компания Glencore International AG, начала раскрывать финансовую информацию в условиях беспрецедентного падения спроса на мировом сырьевом рынке, сообщил Bloomberg. Glencore International – частная компания. В связи с чем, подробная финансовая информация предоставлялась ранее только ограниченному кругу лиц.

Теперь, после более чем 30 лет крайне закрытой деятельности эта компания начала публиковать детализированные финансовые отчеты. На этой неделе Glencore впервые представила инвесторам данные по своей чистой прибыли. Согласно этому документу, чистый доход компании за 2008г. составил 4,75 млрд.долл., сократившись на 8,4% по сравнению с показателями 2007г. На это повлияло снижение спроса на такие металлы, как цинк, алюминий и никель со стороны автопроизводителей и сталелитейщиков.

В Glencore работают свыше 2 тыс. чел., 50 филиалов действуют в 40 странах мира. Glencore занимается поставкой металлов, минералов, сырой нефти, угля и сельхозпродукции клиентам в автомобильной, энергетической, сталелитейной и пищевой отраслях. Компания владеет 19 добывающими активами в 12 странах. По итогам 2007г. активы компании превысили 60 млрд.долл. На 31 дек. 2007г. размер акционерного капитала Glencore был на уровне 15,7 млрд.долл. Весной 2007г. алюминиевые активы Glencore были объединены с активами российских алюминиевых компаний «Русский алюминий» и СУАЛ в UC Rusal. www.bfm.ru, 13.3.2009г.

– Собрание акционеров одной из ведущих в мире горнодобывающих компаний Xstrata Plc (Швейцария) одобрило допэмиссию акций на 4,1 млрд. фунтов стерлингов (5,9 млрд.долл.), говорится в пресс-релизе компании. Всего будет выпущено 1,96 млн. акций стоимостью 2,1 фунта каждая.

Цель допэмиссии – снижение объема задолженности. После удачного размещения и погашения части кредитов, долг компании снизится до

12,6 млрд.долл. Вместе с этим акционеры проголосовали «за» приобретение угольной шахты Prodeco в Колумбии у своего основного акционера Glencore International AG за 2 млрд.долл. Сделка будет закрыта 3 марта этого года, говорится в сообщении.

Чистая прибыль Xstrata по итогам 2008г. снизилась на 34,2% до 3,86 млрд.долл. Выручка Xstrata за отчетный год сократилась на 2,1% до 27,95 млрд.долл., доналоговая прибыль упала на 33,1% до 6,05 млрд.долл. www.bfm.ru, 2.3.2009г.

— Чистая прибыль Glencore International, одного из крупнейших в мире поставщиков сырьевых товаров, в III кв. выросла на 25,4% и составила 1,48 млрд.долл. Такие данные содержатся в отчете компании, оказавшемся в распоряжении Bloomberg. Годом ранее Glencore International получила чистую прибыль в 1,18 млрд.долл.

Продажи компании за отчетный период увеличились на 37%, до 50,6 млрд.долл.

«Несмотря на потери, ожидаемые из-за снижения цен на металлы, диверсифицированная бизнес-модель Glencore обеспечит значительный доход в 2009г.», — говорится в отчете компании. По данным Glencore, компания располагает достаточными средствами для выплат по кредитам на ближайший год.

Glencore International — частная компания (privately owned company). В связи с этим подробная финансовая информация предоставляется ограниченному кругу лиц.

Штаб-квартира Glencore International расположена в г.Бар (кантон Цуг, Швейцария). В компании работают более 2 тысяч человек, 50 филиалов действуют в 40 странах мира. Glencore занимается поставкой металлов, минералов, сырой нефти, угля и сельхозпродукции клиентам в автомобильной, энергетической, стальной и пищевой отраслях. Компания владеет 19 добывающими активами в 12 странах. По итогам 2007г. активы компании превысили 60 млрд.долл. На 31 дек. 2007г. размер акционерного капитала Glencore был на уровне 15,7 млрд.долл. Весной 2007г. алюминиевые активы Glencore были объединены с активами российских алюминиевых компании «Русский алюминий» и СУАЛ в UC Rusal. www.bfm.ru, 12.11.2008г.

— Чешская угледобывающая компания New World Resources объявила о приобретении 20,79% акций зарегистрированной в Швейцарии горно-металлургической группы Ferrexpo. Под контролем Ferrexpo находится деятельность Полтавского горно-обогатительного комбината. Крупнейший акционер Ferrexpo украинский бизнесмен Константин Жеваго сохранит контроль над группой с 51% акций через свою компанию Fevamotinic. Ранее К.Жеваго принадлежало 71%.

В 2007г. прибыль Полтавского ГОКа выросла до 340,8 млн. грн. с 141,6 млн. грн. в 2006г.

До 2010г. комбинат планирует увеличить ежегодный объем производства железорудных окатышей до 12 млн.т. с 9,072 млн.т. в 2007г. RosInvest.com, 6.10.2008г.

— Чешская угледобывающая компания New World Resources покупает 20,79% акций зарегистрированной в Швейцарии горно-металлургической группы Ferrexpo, контролирующей деятельность одного из крупнейших украинских производителей сырья для металлургической промышлен-

ности Полтавского горно-обогатительного комбината, сообщили участники сделки.

Крупнейший акционер Ferrexpo украинский бизнесмен Константин Жеваго при этом сохранит через свою компанию Fevamotinic контроль над группой с 51% акций. Ранее Жеваго принадлежало 71%.

Как говорится в сообщении, 122.364.280 акций Ferrexpo приобретаются крупнейшим акционером New World Resources — компанией RPG Industries.

Цена акций Ferrexpo, которые с июня упали более чем на 60%, после объявления о сделке снизились еще на 10% до 105 пенсов, цена акций New World Resources снизилась также на 10%.

«Fevamotinic и RPG Industries заявляют о поддержке в будущем сотрудничества между New World Resources и Ferrexpo, которое может включать эквивалентное распределение мест в наблюдательном совете», — говорится в пресс-релизе компаний.

В 2007г. Ferrexpo продала на Лондонской бирже 27% своих акций, выручив 460 млн.долл.

По итогам 2007г. Ferrexpo сообщила об увеличении дохода до 698 млн.долл., что на 28% превысило показатель 2006г. Производство окатышей группой в пред.г. выросло до 8,793 млн.т. с 8,149 млн.т. годом ранее.

В 2007г. чистая прибыль Полтавского ГОКа выросла до 340,8 млн. гривен (70,1 млн.долл.) с 141,6 млн. гривен в 2006г. До 2010г. комбинат планирует увеличить ежегодный объем производства железорудных окатышей до 12 млн.т. Reuters, 6.10.2008г.

— Корпорация Novelis официально объявила о начале выпуска многослойных плоских слитков на прокатном заводе Sierre (Швейцария). Это является важным этапом в стратегии Novelis по расширению присутствия на мировом рынке алюминиевых полуфабрикатов.

Технология выпуска многослойных плоских слитков является инновационной разработкой Novelis. Спрос на них оказался настолько сильным, что корпорация решила начать производство подобной продукции на своих предприятиях в Северной Америке и Азии. Теперь к ним добавился завод в Европе, а скоро присоединится еще один в Южной Америке.

В результате начала выпуска плоских слитков на заводе Sierre будет изменена логистическая цепочка поставок продукции потребителям путем переориентации от Северной Америки на Европу. Продажи планируется вести предприятиям различных отраслей промышленности, в частности, автомобильной. Кроме запуска в производство новой продукции, на заводе Sierre завершились проводившиеся на протяжении 17 месяцев работы по удвоению мощности литейного двора, которая теперь достигает 130 тыс.т. в год. RosInvest.com, 11.9.2008г.

— Чистая прибыль англо-швейцарской горно-рудной компании Xstrata в 2007г. выросла на 13% к 2006г. до 5,54 млрд.долл. благодаря увеличению объема добычи, сообщил концерн в понедельник.

Опрошенные Рейтер аналитики ожидали немного лучших результатов: 15% роста чистой прибыли до 5,63 млрд.долл.

Выручка увеличилась на 12% до 28,54 млрд.долл. Прибыль на акцию без учета единовременных статей баланса также выросла на 12% до 5,60 долл.

Xstrata является пятой горнорудной компанией мира по размеру рыночной капитализации. Бразильский конкурент Vale сделал ей предложение о поглощении, однако пока условия сделки не устраивают всех акционеров Xstrata, а именно компанию Glencore.

Vale в пятницу заявила, что больше ей нечего предложить. редполагаемая сделка оценивается в 90 млрд.долл. Reuters, 3.3.2008г.

— По информации The Sunday Times, швейцарская компания Glencore хочет заключить 10-летний маркетинговый контракт в возмещение ее согласия на J43 млрд. сделку между Vale и Xstrata.

Спрос спровоцировал остановку в переговорах между компаниями на прошлой неделе. Как известно, швейцарская Glencore является крупнейшим акционером Xstrata с пакетом акций в 34.6%, что дает ей право считаться важным акционером, если сделка состоится. По слухам, Vale предложила Glencore пятилетний маркетинговый контракт, как часть комбинированного производства группы. Но Glencore настаивает на 10-летнем контракте. Vale пока не спешит давать ответ. По словам исполнительного директора компании, Roger Agnelli, «мы не собираемся осуществлять сделку в спешке. У нас разные видения маркетинговых прав». RosInvest.com, 3.3.2008г.

#### АВИАПРОМ, АВТОПРОМ

— 16 сент. швейцарская компания Bucher объявила, что усиливает свой центр сборки муниципальных машин на главном заводе в Швейцарии и расширяет вспомогательное составляющее производство в Латвии Bucher Schoerling Baltic, останавливая определенные работы в Германии. Как сообщает db.lv, завод по производству коммунальных автомобилей Bucher Municipal сконцентрирует основные работы на заводе Niederweningen в Швейцарии. Ранее эту деятельность делили между собой завод в Ганновере и завод Niederweningen. Одновременно с этим расширяется дочернее производство в Латвии, где будет создано 40 рабочих мест, однако, 70 рабочих мест будут уничтожены закрытием производства в Ганновере. Создание рабочих мест в Латвии и расширение производства потребует инвестиций в 6 млн. швейцарских франков (2,77 млн. латов). Оборот предприятия Bucher Schoerling Baltic в 2008г. вырос по сравнению с 2007г. на 34,4% и составил 15,7 млн. латов. Bucher Schoerling Baltic является дочерним латвийским предприятием в Вентспилсе производителя коммунальных машин Bucher Municipal и входит в швейцарский концерн Bucher Industries AG, в котором работают 7 000 чел. во всем мире. ИА Regnum, 16.9.2009г.

— Швейцарская компания Sportec распространила полную информацию о SPR1 T80, суперкаре, который стал одним из самых быстрых в мире.

Когда тюнеры из швейцарского ателье Sportec задумались о том, чтобы доработать спорткар Porsche 911 Turbo, они не предполагали, что им удастся собрать один из самых быстрых автомобилей на планете. Благодаря серьезной работе над 476-сильным мотором объемом 3.6 л. специалистам удалось повысить мощность двигателя чуть ли не в 2 раза. Модернизированный агрегат «выдает» 858 л.с. и 870 Нм крутящего момента. Полноприводный спорткар с механической шестиступенчатой коробкой передач и дифферен-

циалом повышенного трения набирает первую «сотню» всего через 3 сек после старта, а 18,9 сек необходимы автомобилю, чтобы достичь скорости 300 км/час. Как информирует WCF, «максималка» Sportec SPR1 T80 составляет 380 км/час. Скоростные испытания автомобиль проходил в Италии на трассе в Нардо.

На Porsche 911 Turbo швейцарцы дополнительно установили 20-дюймовые диски, биксенонную головную оптику, противотуманки, гоночную систему выхлопа, активную подвеску, керамические тормоза и огромное карбоновое антикрыло. В салоне модели, который отделан кожей и алькантарой, появились новые спортивные сиденья и дуги безопасности. По желанию клиента, автомобиль можно доукомплектовать спутниковой навигацией, многофункциональным рулевым колесом, кондиционером. Стоимость доводки Porsche 911 Turbo не разглашается.

Источник — kolesa.ru RosInvest.com, 3.7.2009г.

— Пилотируемый самолет Solar Impulse, летающий на солнечной энергии, будет 26 июня представлен общественности в швейцарском г.Дюбendorf близ Цюриха, передает ВВС. Команду разработчиков возглавляет Бертран Пиккар (Bertrand Piccard), который собирается на этом самолете к 2012г. перелететь через Атлантику, а потом — совершить кругосветное путешествие. Отмечается, что Пиккару предстоит рискованное мероприятие: только сейчас «солнечные самолеты» становятся способны накапливать за день столько энергии, чтобы лететь всю ночь — более того, это относится лишь к беспилотным аппаратам весом 30-300 кг.

Первая версия аппарата имеет размах крыльев 61 метр (как у аэробуса А340), а вес — 1,5 т. Аппарат оснащен 11 тыс. солнечных батарей, расположенными на крыльях и хвосте, и 4 электромоторами. Проект стартовал в 2003г. Разработчики вложили в технологии не меньше средств, чем в дизайн.

Пиккар уже вошел в историю воздухоплавания, когда в 1999г. обогнул Землю без остановок на воздушном шаре Breitling Orbiter 3. Его цель сейчас — доказать жизнеспособность альтернативных источников энергии. В интервью ВВС он сказал, что на Solar Impulse кругосветка окажется труднее: «В воздушном шаре можно было спать, а самолетом нужно постоянно управлять». По его словам, 1 чел. может управлять самолетом максимум 5 дней, а затем должен смениться; весь полет вокруг Земли с остановками займет 20-25 дней. Пиккар намерен меняться с партнером по проекту, Андре Боршбергом (Andre Borschberg). www.bfm.ru, 26.6.2009г.

— Швейцарская компания Brusa разработала электромобиль, который призван составить конкуренцию спортивному электрокару Tesla. Модель Brusa Spyder изготовили по мотивам классического Porsche 550 Spyder и оборудовали двумя 95-киловаттными электродвигателями, по одному на каждом заднем ведущем колесе, пишет «Автоцентр».

Источниками питания служат литий-полимерные батареи. Одной подзарядки от сети напряжением 220 вольт хватит на 125 км. пробега при скорости 80 км/ч. Разгон машины до 100 км/ч занимает 5 секунд. Зарядное устройство с жидкостным охлаждением расположили под капотом. ИА Regnum, 27.5.2009г.

– В Женеве проходит 79 по счету Международный автосалон. В этом году он выглядит менее помпезно и куда более «экологично». Автопромышленность всего мира страдает от падения продаж и сокращения производства, нуждаясь в государственной помощи и с тревогой смотря в будущее.

Производитель шин Michelin, а так же такие компании, как BYD и SsangYong, вообще в этот раз в Женеву не приехали. General Motors сократил свою экспозицию в два раза. И, тем не менее, организаторы салона пытаются сделать хорошую мину при плохой игре, представляя влияние кризиса на мировой автопром не столь уж серьезными. «Буря, которая охватила мировую автопромышленность, пронеслась над Женевой, почти не задев ее», говорит директор Женевского автосалона Рольф Штудер (Rolf Studer) в интервью информационному portalу «swissinfo».

В отличие от Detroit Motor Show в начале янв., на котором отсутствовали Land Rover, Ferrari, Rolls Royce, Nissan, Suzuki и Porsche, никто из грандов не отказался от возможности приехать на берега Роны. «Для автоиндустрии очень важно показать клиентам, на что она способна даже в период кризиса», – считает Р.Штудер. Отдельный павильон предоставлен «зеленым технологиям», включая электромобили и машины с гибридными двигателями. У Женевы, и с этим нужно согласиться, есть один большой плюс: салон проходит в стране, не производящей собственных автомашин, отчего все гости выставки имеют равные условия. Местная автоиндустрия не использует преимущество родных стен за полным своим отсутствием. С учетом того, что как минимум три автомобильных гранда уже отказались от участия в автосалоне во Франкфурте-на-Майне осенью, женевский салон может остаться в ближайшее время последним салоном с более или менее полноценным списком участников.

«Женева остается пока лучшей автовыставкой», – считает Ричард Милн (Richard Milne), журналист газеты Financial Times. И, тем не менее, контраст между гламуром на выставке и жесткой реальностью за ее пределами, выглядит несколько сюрреально. Автопромышленность переживает сильнейший кризис за последние 35-50 лет. На кону стоят миллионы рабочих мест. Многие предприятия и фирмы могут навсегда исчезнуть с лица земли. Спрос на новые автомашины рухнул по всему миру. Продажи в США компании General Motors сократились в янв. на 49%, у компании Ford положение не лучше: в фев. продажи упали на 40%. Toyota, Honda и Nissan регистрируют каждый спад на в среднем 30%. Это самый сильный спад, начиная с 1974г. Выход один – оптимизация расходов и производства с тем, чтобы успеть вовремя вскочить на поезд будущего экономического подъема.

Многие фирмы рассчитывают на помощь государства. Представители General Motors заявили в Женеве о том, что компания GM Еурога (в нее входят Adam Opel GmbH в Германии, Vauxhall в Великобритании и Saab в Швеции) ведет сейчас переговоры с правительствами Испании, Великобритании и с другими правительствами с целью получить кредит на сумму в 4,2 млрд.долл., чтобы обеспечить работу своих заводов в Европе. Ведущие экономисты предупреждают об опасном искушении государственного вмешательства. Такое

вмешательство не имеет смысла, т.к. в последние годы имело место перепроизводство автомобилей и автопром в целом должен сократиться и выбрать себе новые приоритеты развития. По данным консалтинговой компании CSM Worldwide мировая автомобильная промышленность способна производить 94 млн. автомобиля в год, что на 34 млн. больше, чем может освоить глобальный потребительский рынок.

В общем и целом – будущее автомобильной промышленности неясно. По мнению шефа компании Fiat Серджио Марчione (Sergio Marchionne) через пять лет в мире останется не более полудюжины крупных автопроизводителей. Французское правительство считает, что их будет от шести до восьми. Работа женевского автосалона продлится до 15 марта. Ожидается, что за 10 дней выставку смогут посетить 700 тыс. человек. Для освещения работы автошоу аккредитованы более 10 тыс. журналистов из 110 стран. www.ruswiss.ch, 11.3.2009г.

– В Женеве открывается очередной Международный автосалон. Многие производители из-за кризиса не поехали в янв. в Детройт, но теперь, более или менее оправившись от шока, большинство из них приехало в Женеву. Нынешний автосалон богат на серийные новинки, ведь имиджевые концепты ныне для мирового автопрома непозволительная роскошь. Всего на автоплощадках в Швейцарии представлена 21-на серийная новинка.

Германский концерн Volkswagen, крупнейший в Европе производитель машин, представил новый Polo, позиционировав его как самое экономичное авто, потребляющее всего 5,5 л. при мощности двигателя 1,2 л. Ore», судьба которого как раз сейчас висит на волоске, представил в Женеве электрокар Ampera (на фото). Изумительно красивый дизайн омрачается пока небольшим запасом хода на одной заправке – всего 60 км. Элитный Rolls-Royce, подхваченный ветром кризиса, показал свою «самую маленькую и самую дешевую» модель – EX200. Маленькая она, на самом деле, лишь в сравнении с флагманом марки моделью Phantom. Длина модели больше 5 м., а цена составит более 200 тысяч евро. Другая люксовая марка, – Bentley, – представила экологичный Continental Supersport. Из дешевых моделей можно отметить новинку от Skoda. Презентованный как концепт еще в 2006г., Skoda Yeti в этот раз представлен как серийное авто, и его продажи в Европе начнутся уже в этом году. Предварительно цена Yeti в базовой комплектации – 20 тыс. евро. www.ruswiss.ch, 4.3.2009г.

– Федеральное ведомство энергетики опубликовало данные об успешном ходе исследований в этой сфере. В частности, предложенный швейцарскими инженерами проект повышения эффективности дизельного двигателя большой мощности был отмечен призом международного совета СИМАС. В 2007г. на совершенствование технологий использования нетрадиционной энергетики только из бюджета выделено 20 млн. шв. франков. Значительная часть проектов финансируется из негосударственных источников. www.economy.gov.ru, 15.6.2008г.

– Совет директоров авиа-такси «Декстер» одобрил расширение авиапарка самолетами Pilatus. К концу 2008г. летный парк авиа-такси будет состоять из 13 самолетов швейцарского производства Pilatus и 3 самолетов M101T.

«Декстер» уже оперирует 2 воздушными судами Pilatus в Центральном, Приволжском и Северо-Западном федеральных округах. В течение 2008г. авиа-такси появятся на Юге, Урале и Сибири. К 2013г. «Декстер» планирует создать национальную сеть авиа-такси с парком в 80-100 самолетов.

Самолет Pilatus одномоторный турбовинтовой самолет, вмещает 8 пассажиров, развивает скорость до 519 км/час и способен преодолевать расстояния до 2000 км. Компания «Декстер» была создана в 2004г. Учредителями и основными инвесторами компании являются российская группа «Промышленные Инвесторы» и аэрокосмический холдинг «Каскол». Прайм-ТАСС, 6.2.2008г.

— Серийный выпуск необычного автомобиля Acabion GTBO начат на заводе в Люцерне, Швейцария. В хвостовой части легкого самолето-автомобиля с парой колес и двумя сиденьями установлен небольшой супермощный 1,3-литровый турбированный двигатель и электромотор, развивающие суммарную мощность в 750 л.с., пишет журнал «За рулем».

На одном только электромоторе машина развивает скорость не выше 65 км/ч. А при езде с турбомотором разгоняется до 550 км/ч. Благодаря отличной аэродинамике модель весьма экономична: при 160 км/ч расход топлива на 100 км. пути составляет 3 л. Цена высокоскоростного транспортного средства — 1,87 млн. евро. ИА Regnum, 26.1.2008г.

#### СУДОСТРОЕНИЕ, МАШИНОСТРОЕНИЕ

— Швейцарский машиностроительный концерн Sulzer, крупнейшим акционером которого является холдинг Виктора Вексельберга «Ренова», планирует сократить 1,4 тыс. рабочих мест по всему миру из-за тяжелой ситуации на рынке.

«За последние месяцы рыночные условия практически во всех сегментах работы Sulzer продолжали ухудшаться, и быстрого восстановления не предвидится. Ряд мер, таких, как сокращение субконтрактирования и укороченный рабочий день на некоторых предприятиях, уже введены. Базируясь на нынешнем прогнозе состояния рынка, Sulzer необходимо еще сильнее адаптироваться к низкому спросу», — говорится в сообщении компании.

Сокращения позволят Sulzer экономить 110 млн. швейцарских франков в год, сообщила компания. Сами увольнения обойдутся Sulzer в 55 млн. франков в 2009г. Всего в Sulzer работает 12,7 тыс.чел. Сокращения коснутся 11% персонала компании.

Sulzer выпускает насосы, станки и другое промышленное оборудование для нефтяной, нефтехимической, целлюлозно-бумажной и других отраслей. Чистая прибыль Sulzer в 2008г. составила 323 млн. франков, выручка 3,7 млрд. франков. Сейчас «Ренова», которая впервые инвестировала в компанию в 2007г., принадлежит более 31% акций Sulzer. Interfax, 24.6.2009г.

— Швейцария почти на треть снизила экспорт своих часов. По данным Швейцарской федерации часовой индустрии (Federation of the Swiss Watch Industry FH), объем экспорта сократился в мае 2009г. на 27,6% по сравнению с аналогичным периодом пред.г. — до 1,1 млрд. франков (730 млн. евро).

Всего с начала тек.г. объем продаж швейцарских часов на мировом рынке снизился на 25% и

составил 5 млрд. швейцарских франков (3,320 млрд. евро). Наибольшее падение спроса (на 35%) отмечено в сегменте часов стоимостью свыше 3 тысяч швейцарских франков (2 тыс. евро), а также в сегменте от 500 (332 евро) до 3 тыс. швейцарских франков (на 25%). Основной причиной снижения объема экспорта своей продукции швейцарские часовщики называют мировой финансовый кризис. www.bfm.ru, 23.6.2009г.

— Совет директоров швейцарского машиностроительного концерна Sulzer AG, крупнейшим владельцем которого является «Ренова» Виктора Вексельберга, принял решение о созыве внеочередного собрания акционеров. Как говорится в сообщении Sulzer, на собрание, которое пройдет 18 авг., будет вынесен вопрос об избрании двух новых членов совета директоров — Юргена Дорманна и Клауса Штурани. После собрания акционеров совет планирует избрать Ю.Дорманна своим председателем, говорится в сообщении.

Ю.Дорманн за свою долгую карьеру возглавлял такие компании, как Hoeschst, Aventis, ABB, был председателем совета директоров Adesso, входил в совет IBM. Сейчас он является председателем совета Metall-Zug и членом совета BG Group.

«Ренова» хотела избрать Ю.Дорманна председателем совета директоров Sulzer еще на годовом собрании в апр., однако тогда не удалось соблюсти все формальности в срок. В результате председателем совета вместо Ульфа Берга, у которого отношения с российским инвестором не сложились, был избран Лючиано Респини, бывший глава Dow Europe. Австриец К.Штурани ранее также занимал руководящие позиции в Hoeschst, кроме того, в его послужном списке работа в Uhde, GEA и RWE, участие в советах директоров RAG, Commerzbank и Bayer. Interfax, 4.6.2009г.

— Швейцария не избежала воздействия мирового экономического кризиса на национальное станкостроение. Это связано с чрезвычайно сильной зависимостью швейцарского станкостроения от внешних рынков сбыта (экспортная квота — 86%). Половина импорта станков и КПО Швейцарии происходит из Германии, которая является главным рынком сбыта швейцарского МОО — большим, чем сама Швейцария. Станкостроительные фирмы Швейцарии объединены в отраслевую ассоциацию VSM, являющуюся членом Sesimo. Швейцария устойчиво занимает первое место в мире по душевому потреблению станков и КПО, составившему 185 долл. на человека в 2008г. БИКИ, 25.4.2009г.

— Объем заказов швейцарского концерна Oerlikon, совладельцем которого является российская группа «Ренова», в I кв. составил 599,1 млн. швейцарских франков (396,3 млн. евро), что на 46,2% меньше по сравнению с янв.-мартом 2008г. (1,114 млрд. швейцарских франков — 736,9 млн. евро), говорится в материалах компании.

Общий портфель заказов сократился на 24,2% — до 1,299 млрд. швейцарских франков (859,3 млн. евро) с 1,713 млрд. швейцарских франков (1,133 млрд. евро). Объем продаж за янв.-март упал на 42% — до 657,2 млн. швейцарских франков (434,8 млн. евро) по сравнению с I кв.м 2008г., когда этот показатель составил 1,330 млрд. швейцарских франков (879,9 млн. евро). Причиной падения показателей в Oerlikon называют резкое сокращение спроса на продукцию компании, вызванное миро-

вым финансовым кризисом. За первые три месяца 2009г. в компании было уволено 700 сотрудников. В компании работает 17 710 чел. 6 тыс. сотрудников Oerlikon сейчас трудятся неполную рабочую неделю. Чистый убыток Oerlikon в 2008г. составил 422 млн. швейцарских франков (279,2 млн. евро) против прибыли в 319 млн. швейцарских франков (211 млн. евро) годом ранее. www.bfm.ru, 23.4.2009г.

— Швейцария является признанным лидером мирового рынка наручных часов. В неофициальной «табели о рангах» эта страна давно и заслуженно занимает первое место в мире по производству часовой продукции высокой точности и надежности, а в изготовлении технически сложных, многофункциональных и элитных часов роль Швейцарии поистине уникальна.

Швейцарские часы уже давно перестали быть просто прибором для определения времени. Эти часы престижно носить, они стали статусным аксессуаром, говорящим о достаточно высоком социальном положении их обладателя. Стоимость швейцарских часов на несколько порядков выше, чем часовой продукции, выпускаемой в других странах. По данным внешнеторговой статистики, в 2007г. средняя стоимость китайских часов, направляемых на экспорт, составила 1,76 долл., гонконгских — 9 долл., швейцарских — 476,4 долл. Многие часы, изготавливаемые швейцарскими мастерами штучно, ограниченными сериями или даже в единственном экземпляре, вообще не имеют верхнего ценового предела.

Швейцарские часы престижных марок после прекращения их выпуска со временем становятся редкими, коллекционными, и их стоимость еще более возрастает. Некоторые модели существуют в мире в единственном экземпляре и стоят целые состояния. Дорогостоящая часова продукция в наши дни является еще и одной из наиболее надежных форм инвестирования денежных средств, позволяя не только сохранить, но и значительно приумножить свой капитал.

Высокий и устойчивый спрос, существующий в мире на швейцарские часы, способствует тому, что их экспорт расширяется стабильно высокими темпами. Если мировая торговля наручными часами в 2000-07гг. возросла в 1,77 раза, то швейцарский часовой экспорт — в 2,22 раза. В результате доля Швейцарии в мировых поставках наручных часов увеличилась в указанный период с 43 до 54%.

Крупнейшие мировые экспортеры наручных часов, в 2007г., млн. долл. и %: мир в целом — 22943,4 (100); Швейцария — 12391,9 (54); Гонконг — 4289,6 (18,7); КНР — 1198,9 (5,2); Германия 926 (4); Франция — 844,4 (3,7); США — 599,2 (2,6); Италия — 567,2 (2,5); Сингапур — 489,7 (2,1); Великобритания — 317,9 (1,4); Испания — 247,7 (1,1); Австрия — 202,6 (0,9); Таиланд — 125,2 (0,5); Япония — 101,6 (0,4); источник — UN Commodity Trade Statistics.

Говоря о безусловном лидерстве Швейцарии в мировом экспорте часов, следует иметь в виду, что речь идет о стоимостной составляющей этого экспорта. По количественному же объему вывоза Швейцария, направившая в 2007г. на внешний рынок 26 млн. часов, занимает только третье место в мировом рейтинге, значительно уступая Китаю (682,4 млн. шт.) и Гонконгу (477,7 млн. шт.), ори-

ентирующимся со своими дешевыми часами на удовлетворение массового спроса.

Особое место Швейцарии на мировом рынке часов связано не только с исторически сложившимися традициями и общепризнанным авторитетом швейцарских часовых мастеров, но также и с тем, что это альпийское государство неизменно оказывается инициатором всех передовых изменений в технологии производства, а также в авангарде новых рыночных тенденций, тщательно отслеживая изменения в характере спроса и покупательских предпочтениях. В последние годы швейцарские часовщики особое внимание уделяют поиску новых, ранее не использовавшихся материалов, а также работе в сегменте рынка часов с незначительными осложнениями.

Использование новых материалов. Швейцарские компании экспериментируют с новыми материалами, которые позволили бы сделать часы более легкими, более точными, более привлекательными и более надежными.

Многие компании работают с новыми материалами для совершенствования технических характеристик своих часов. Некоторые компании, такие как Patek Philippe и Rolex, разрабатывают материалы для балансовых пружин и других частей механизма. В 2005г. Patek Philippe запатентовала первое в мире анкерное колесо из кремния для регулятора хода часов, а Rolex изготовила волосковую пружину Parachrom из принципиально нового сплава, обладающего устойчивостью к магнитным полям и повышенной ударопрочностью. Другие компании, такие как Jaeger-LeCoultre, ищут новые материалы, позволяющие снизить потребность в смазке часового механизма. Часы Extreme Lab, изготовленные компанией в 2007г., позволяют вообще обходиться без смазки.

Компании Hublot и Zenith работают с новыми сплавами, которые позволили бы снизить вес часов, повысить ударопрочность и надежность часового механизма. Компания «Harry Winston» предполагает при изготовлении корпусов использовать залиум — твердый и легкий циркониевый сплав.

Как заявил руководитель Hublot Ж.-К. Бивер, исследования в области новых материалов являются для его компании неотъемлемой частью работы, поскольку именно ради этого она делает свои часы и для этого изначально создавалась. Новые материалы присутствуют во всех производимых Hublot часах. Наиболее интересной, по мнению Ж.-К. Бивера, является модель Mag Bang, поскольку в ней используется чрезвычайно редкий и исключительно легкий сплав магния с алюминием.

На протяжении многих лет признанным лидером в исследовании новых материалов была компания Audemars Piguet. Сейчас компания в тесном сотрудничестве с часовыми лабораториями многих университетов работает над совершенствованием минутных репетиров, стремясь сделать их звук более громким и выразительным. Как сказал бывший гендиректор Audemars Piguet Ж.-А. Мейлан (в 2009г. его сменил на этом посту Ф. Мерк), компания изготовила много минутных репетиров с использованием традиционных материалов, но они не отличались таким же красивым и высоким звуком, какой был в карманных часах. Поиск новых материалов, позволяющих усовершенствовать звук, по мнению Ж.-А. Мейлана, должен дать конкретные результаты уже через год.



Компания Ulysse Nardin сделала ставку на использование кремниевой технологии в наручных часах, став совладельцем компании Sigatec, специализирующейся на разработке такой технологии.

Одним из важных преимуществ кремния является то, что он обеспечивает максимальную свободу дизайнерских решений: почти любая идея может быть практически реализована. Использование кремния может привести к коренным изменениям всего процесса проектирования механизмов, поскольку многие из существующих ныне ограничений при этом устраняются. Кремний обеспечивает более высокие точность хода и прочность, а также меньший вес часов.

Важнейшим этапом в инновационной деятельности Ulysse Nardin стала модель Freak. Когда владелец и одновременно президент компании Р. Шнайдер впервые изготовил Freak с традиционным анкерным регулятором хода, выяснилось, что модель не работает. Пока Р. Шнайдер выяснял причины этого (впоследствии оказалось, что составные части сплава, из которого изготовлялось анкерное колесо, были подобраны неправильно), ведущий дизайнер фирмы Л. Ошлин решил пойти другим путем и изготовить регулятор хода не из традиционных сплавов, а из кремния, считая его более перспективным материалом. Стадия разработки и изготовления опытного образца оказалась финансово очень затратной, поскольку кремний являлся новым материалом в часовом деле и требовалось проведение многочисленных тестов.

В модели часов Sonata Silicium кремний используется как для производства высокоточных компонентов часового механизма, так и в качестве декоративного элемента. Циферблат часов вырезан из кремниевой пластины с сохранением природного цвета материала. Из кремния сделан также ротор с выгравированным на нем логотипом компании. Новаторский механизм будильника не только обеспечивает мелодичный звон, но и позволяет установить будильник на 24 ч вперед.

В новых концептуальных часах Innovision Ulysse Nardin реализовала все наиболее смелые инновационные решения — от кремниевого регулятора хода, впервые установленного в модели Freak, до кремниевых частей (колес, мостов, шестерен).

Некоторые компании используют новые материалы, исходя из эстетических соображений. Gerald Genta в своей новой модели Gefica использует много бронзы. Как сказал исполнительный директор компаний Gerald Genta и Daniel Roth Г. Роден, «применение инновационных материалов является важным фактором в создании новых часов, особенно для Gerald Genta. Последнее время проводятся эксперименты с использованием в часах сочетания необычных материалов, таких как углеродное волокно, алюминий, дерево, каучук, и даже рыба чешуя. В 2003г. Gerald Genta одной из первых использовала такие уникальные материалы, как палладий и тантал, для изготовления корпусов своих часов. Теперь по тому же пути идут многие компании. Мы получили патент на использование жидкой керамики в часах модельного ряда Octo и сотрудничаем с металлургическими предприятиями в поисках новых инновационных материалов для Gerald Genta. Мы также находимся на заключительной стадии испытаний в создании нового способа обработки стали».

В центре внимания часового сообщества не так давно оказался Р. Джером, использовавший в своих новых часах сталь из обшивки корпуса затонувшего в начале XX в. легендарного пассажирского лайнера «Титаник». Можно спорить о морально-этических аспектах использования в утилитарных целях этого символа одной из величайших человеческих трагедий, но часы очень необычно выглядят и произвели настоящий фурор.

Многие компании экспериментируют не только с новыми, но и с давно вышедшими из употребления материалами. Так, компании Piaget и Cartier вернулись к производству бывших когда-то популярными чеканных часов, используя при изготовлении их корпусов современные китайские монеты в 1 юань. А в новой редакции часов Riva от компании Hamilton одним из основных материалов является дерево.

Компании Audemars Piguet, JeanRichard, Oris, Chopard и некоторые другие используют углеродное волокно и прочие материалы, полученные в результате переработки спортивных трофеев, таких как «Кубок Америки», «Формула-1» и др. Часы, изготовленные из таких «заслуженных» материалов, внешне ничем не отличаются от обычных, но для определенного круга покупателей важна именно их «историческая» ценность.

Новые материалы пользуются спросом у клиентов, находящихся в курсе новинок часовой индустрии, в ряде случаев их использование является маркетинговым ходом. Г. Роден отмечает, что компания Gerald Genta ищет лишь такие материалы, которые приносят что-то новое. «Необычные материалы важны только в тех случаях, — говорит Роден, — если они позволяют подчеркнуть стилистику дизайна часов или способствуют повышению их качества. Никаких диковинок или бесполезных новинок я не приемлю».

Как полагает глава компании Hublot Ж.-К. Бивер, интерес к новым материалам в часах проявляют в основном молодые люди. Те, кто предпочитают современные материалы в других товарах, ищут их и в часах. «Для молодого поколения успешных предпринимателей новые материалы олицетворяют связь с будущим, а не с прошлым их родителей».

Несомненно, поиск часовыми компаниями новых материалов для своей продукции продолжится и в дальнейшем. Некоторые компании будут работать в этом направлении для повышения ударопрочности и других технических характеристик своих часов, другие — просто потому что это модно и востребовано потребителями — в любом случае поиск новых материалов будет продолжаться.

Часы с осложнениями. Активная работа многих швейцарских компаний в сегменте рынка механических часов с незначительными осложнениями является еще одной отличительной особенностью последнего времени. Эти часы стоимостью от 1 до 5 тыс. долл. представляют собой важный промежуточный этап на пути от начального, базового уровня к высшему, «люксовому» уровню.

Стандартные механические часы без осложнений сравнительно недороги. Например, минимальная цена на часы компании Fossil, оснащенные китайским механизмом, составляет 105 долл., тогда как часы той же марки со швейцарским механизмом стоят не менее 295 долл. Этот уровень можно считать стартовым.

На следующем уровне находятся механические часы, в которые привнесены некоторые усложнения. Эти часы имеют более привлекательный внешний вид, более качественные механизмы, в них присутствуют элементы декора и дизайна, возможны некоторые технические усложнения. Стоят такие часы от 1 до 5 тыс.долл. Это весьма важный сегмент рынка, рассчитанный на потребителей, которые хотят приобрести более качественные часы, но не могут позволить себе выйти за пределы указанной суммы. Для компании очень важно привлечь и удержать клиента, чтобы впоследствии двигаться с ним в более высокую ценовую нишу.

Компания Perrelet, классифицирует свои часы на три ценовые категории: базовую (2-5 тыс.долл.), среднюю (5-10 тыс.долл.) и высшую (более 10 тыс.долл.). Наибольший спрос, сосредоточен именно на базовом уровне.

По данным президента компании Vaume & Mercier в североамериканском регионе Р. Шавеза, 80% продаж часов его компании приходится на продукцию стоимостью от 1,5 до 5 тыс.долл. Он считает, что этот сегмент рынка обладает хорошим потенциалом для дальнейшего развития, поскольку представленные в нем часы имеют выгодное соотношение цена-качество и классический дизайн. Они, по словам Шавеза, «возможно, не являются самыми «топовыми» моделями, но представляют собой важный этап, через который проходят многие потребители. Обычно вкусы и предпочтения последних постепенно эволюционируют от низшего к среднему, а затем и к высшему ценовым уровням».

«Потребители стали значительно разборчивее, чем раньше, — считает президент компании Daniel Mink M. Каплан. — Сегодня для них важно не только имя фирмы, но и все, что имеет отношение к приобретаемому часам: стиль, дизайн, качество и механизм». Спрос на часы в ценовом диапазоне от 1 до 5 тыс.долл. растет даже в условиях нестабильной экономической ситуации, и возможность выбора для потребителей также расширяется. Особенно внимательно современные покупатели относятся к соотношению цена-качество в часах. Как полагает президент Longines В.-Ф. Кенэль, справедливой может считаться та цена, которую клиент готов платить за конкретные часы определенного брэнда. Цена на часы Longines, по его мнению, «является оптимальной, поскольку она реально отражает то место, которая компания занимает на часовом рынке. Наши покупатели получают за свои деньги продукцию очень хорошего качества».

В течение достаточно длительного времени немногие производители уделяли должное внимание сегменту рынка механических часов с незначительными усложнениями, ориентируясь преимущественно на часы более высокого уровня. Однако времена меняются, и сегодня компании все активнее работают с указанным сегментом, а для многих из них он стал приоритетным. К числу таких компаний относятся Vaume & Mercier, Oris, Tutima, Raymond Weil, Louis Erard, Frederique Constant, Ernst Benz, Longines, Armand Nicolet, Cyma, Daniel Mink, Rado, Milus и другие.

По мнению директора-распорядителя компании Louis Erard А. Спинеди, рынок часов с усложнениями становится шире, на нем усиливается

конкуренция. Это связано с быстрым экономическим развитием новых индустриальных стран Азии, в первую очередь, КНР и Индии, а также стран Восточной Европы. Другим фактором, который нельзя сбрасывать со счета, является то, что механические часы вновь обретают популярность, и многие потребители, ранее не проявлявшие к ним интереса, теперь их покупают. В Азии представители молодого поколения все чаще хотят иметь именно механические часы в качестве своих первых серьезных часов.

В среднем ценовом сегменте пытаются работать и некоторые компании других стран, традиционно производившие более дешевые часы. По словам вице-президента японской Seiko в североамериканском регионе Л. Перри, у компании «очень хорошо идут дела с продажей часов Velatura, оснащенных механизмом Direct Drive Kinetic стоимостью 1150 долл., хотя еще несколько лет назад никто не верил в то, что Seiko сможет продавать свои часы по такой цене».

Ценовой диапазон, в котором представлены часы с незначительными усложнениями, накладывает определенные ограничения на степень этих усложнений. По сравнению с начальным уровнем они могут быть весьма существенными в том, что касается отделки, декорирования, специфики дизайна, используемых механизмов. В этой ценовой категории представлены интересные часы оригинального дизайна, а некоторые модели имеют и полезные усложнения (хронографы, часы, показывающие время второго часового пояса, часы с ретроградными стрелками). Все это рассчитано на то, чтобы заинтересовать и привлечь клиента.

Средний ценовой сегмент обладает хорошим потенциалом роста, и интерес к нему растет по мере развития часовой индустрии в целом. Многие потенциальные покупатели проявляют глубокий интерес к истории развития часовой индустрии и к различным сторонам деятельности и современной часовой индустрии. В последние годы все большее число людей начинают ценить непревзойденное качество механических часов. Понимая это, производители делают все, что в их силах, чтобы удовлетворить покупательский интерес и спрос, предлагая хорошие часы по соотношению цена-качество.

Как полагает дизайнер и директор-распорядитель компании Ernst Benz Л. Ханкин, «на потребителях «люксовой» продукции экономические неурядицы обычно отражаются в меньшей степени, поскольку состоятельные клиенты всегда имеют деньги, независимо от текущей ситуации. Те же производители, которые работают в среднем ценовом сегменте, должны постоянно заботиться о том, чтобы предлагать хорошие, качественные и интересные часы по выгодной цене».

Именно поэтому рынок часов с незначительными усложнениями имеет все шансы на дальнейшее развитие. А. Б. Чураков. БИКИ, 21.4.2009г.

— Федеральный департамент финансов Швейцарии начал административную процедуру в рамках уголовного права в отношении владельца группы «Ренова» Виктора Вексельберга и двух австрийских предпринимателей Ронни Печика и Георга Штумпфа. Они подозреваются в нарушении правил раскрытия информации при покупке акций машиностроительного концерна Sulzer, говорится в сообщении ведомства.

Изучив жалобу комиссии по финансовым рынкам Швейцарии (Swiss Financial Market Supervisory Authority, FINMA) от 2 марта, подразделение департамента финансов по уголовному праву сочло, что есть достаточно оснований подозревать В. Вексельберга, Р. Печика и Г. Штумпфа в согласованных действиях при покупке акций Sulzer с нояб. 2006 по апр. 2007г.

В рамках уголовных процедур ведомство будет расследовать деятельность не только самих подозреваемых, но и всех тех, кто действовал в их интересах. «До тех пор, пока вина не будет доказана, действует презумпция невиновности», — напоминает департамент финансов Швейцарии. Дополнительную информацию ведомство раскроет только после окончания расследования, которое по причине масштаба и сложности дела займет «некоторое время», говорится в сообщении.

Sulzer — крупный производитель оборудования для нефтяной, нефтехимической, целлюлозно-бумажной и ряда других отраслей промышленности. «Ренова» объявила о покупке акций компании 20 апреля 2007г. Вскоре австрийская Everest, в качестве бенефициарных собственников которой помимо В. Вексельберга назывались частные фонды RPR и Millennium, уведомила Sulzer, что ей принадлежит 17,5% голосующих акций и опционы на приобретение еще 14,4% (31,9%).

Швейцарское законодательство предписывает раскрывать информацию о приобретении более 5% акций публичной компании, однако в случае Sulzer этого сделано не было, т.к. бумаги приобретались через деривативные схемы. Неожиданное появление у Sulzer столь крупного акционера вызвало недовольство участников рынка и получило широкий резонанс в местных СМИ. Дело Sulzer стоило работы нескольким топ-менеджерам Zurcher Kantonbank, который был наиболее активным участником скупки, являясь при этом доверенным банком Sulzer.

Партнеры В. Вексельберга по покупке акций Sulzer — владельцы компании Victory Р. Печик и Г. Штумпф крайне непопулярны в Швейцарии, местная пресса считает их профессиональными рейдерами, которые используют прорехи в местном корпоративном законодательстве для агрессивной скупки акций. Именно участием Victory в приобретении «Реновой» доли в Sulzer во многом объяснялась негативная реакция общественного мнения на эту сделку, говорил ранее руководитель отдела экономического развития управления экономики и занятости швейцарского кантона Цюрих Штефан Кукс.

«Ренова» столкнулась не только с недовольством швейцарской общественности, но и с сопротивлением самой компании: Sulzer отказывалась вносить нового инвестора в реестр акционеров. Чтобы преодолеть сопротивление Sulzer, «Ренова» даже прибегла к «административному ресурсу» — в сент. 2007г. письмо с просьбой посодействовать внесению российского холдинга в реестр акционеров компании главе швейцарского экономического ведомства Дорис Лейтхард направил тогдашний глава минэкономразвития Герман Греф.

Вскоре «Ренова» и Sulzer подписали соглашение, регулирующее их взаимоотношения на период до мая 2009г. Доля Everest была наконец внесена в реестр, а «Ренова» обязалась не наращивать

долю в Sulzer сверх 33% до июня 2009г., не делать предложений о поглощении компании и не инициировать изменений в ее уставе. «Ренова» также гарантировала, что без согласия совета директоров швейцарского концерна не будет добиваться слияния Sulzer с другой швейцарской высокотехнологичной компанией — Oerlikon, в которой В. Вексельберг также контролирует крупную долю.

Тема гипотетического слияния Sulzer и Oerlikon вновь стала предметом активного обсуждения в Швейцарии в фев. этого года, после того, как «Ренова» заявила, что на предстоящем 8 апреля собрании акционеров Sulzer не поддержит переизбрание Ульфа Берга на пост председателя совета директоров компании из-за «недостатка взаимного доверия». В поддержку У. Берга, до 2007г. возглавлявшего Sulzer, выступил ряд миноритариев компании.

В недавнем интервью газете Neue Zuercher Zeitung В. Вексельберг заявил, что у него нет планов объединения Oerlikon и Sulzer.

Сейчас «Ренова» контролирует долю в Sulzer через компанию Salve Beteiligungs. Ей владеет австрийская Everest — «дочка» кипрской Jollinson Holdings, которая принадлежит Renova Industries. Последней на 86% владеет багамская Renova Holding Ltd. Эта структура подконтрольна TZ Columbus Services (Британские Виргинские острова), которая действует в интересах кайманского траста В. Вексельберга Columbus Trust. Interfax, 7.4.2009г.

— Акции швейцарской компании Sulzer во вторник упали в цене после сообщения о том, что Федеральный департамент (министерство) финансов Швейцарии начал расследование в отношении крупного акционера Sulzer, главы группы компаний «Ренова» Виктора Вексельберга, которого подозревают в нарушении норм биржевого законодательства.

«Психологический аспект играет в данном случае основную роль, инвесторы не знают, чего ждать. Незадолго до полудня акции упали в цене на 7,4% до уровня 62,95 франка за акцию. В этот самый момент расширенный индекс SPI упал на 0,25%», — сообщил биржевой аналитик, слова которого приводит Швейцарское телеграфное агентство (ATS).

Колебания инвесторов отчасти вызваны тем, что Ронни Печика (Ronny Pecik), Георга Штумпфа (Georg Stumpf) и Виктора Вексельберга подозревают в нарушении норм биржевого законодательства при приобретении доли в компании Sulzer.

В понедельник стало известно, что Федеральный департамент финансов Швейцарии (DFF) начал расследование в отношении главы ГК «Ренова» Виктора Вексельберга, которого подозревают в нарушении норм биржевого законодательства. «Федеральный департамент финансов (DFF) начал процедуру в рамках административного уголовного права против Ронни Печика, Георга Штумпфа и Виктора Вексельберга по подозрению в нарушении их обязательств, вытекающих из биржевого законодательства, в рамках приобретения акций компании Sulzer», — говорилось в сообщении DFF.

Согласно сообщению минфина, отдел уголовных расследований ведомства на основании донесения Федеральной службы мониторинга финансовых рынков (FINMA) пришел к выводу о том, что существуют достаточные основания для того,

чтобы подозревать Печика, Штумпфа и Вексельберга в том, что они действовали в сговоре в рамках приобретения доли в крупной швейцарской промышленной компании Sulzer с нояб. 2006г. по апр. 2007г. и, таким образом, нарушили свои обязательства.

В рамках процедуры административного уголовного права DFF расследует как обвинительные, так и оправдательные факторы. «До тех пор, пока никакое подлежащее исполнению решение не будет вынесено, заинтересованные лица пользуются презумпцией невиновности», — отмечают в DFF.

В минфине считают также, что ввиду размаха и сложности дела предусматривается, что расследование продлится достаточно долго. До окончания процедуры ведомство не представит никакой информации про этому делу.

В 2007г. «Ренова» консолидировала крупный пакет акций швейцарского инженерно-машиностроительного концерна Sulzer. По данным швейцарских СМИ, покупка Sulzer, технологии которой «Ренова» собиралась использовать для развития других своих активов, обошлась ей в 1,7 млрд.долл. Sulzer является производителем насосного оборудования для магистральных нефтепроводов, не производимого в России, но необходимого «Транснефти» для реализации крупных трубопроводных проектов.

После этого в Швейцарии развернулась «компания» во главе с председателем совета директоров Sulzer Ульфом Бергом с целью не допустить регистрацию «Реновы» как акционера.

В самой «Ренове» дело против Вексельберга связывают с предстоящим 8 апреля годовым собранием акционеров Sulzer, на котором будет переизбран состав совета директоров.

«Швейцарские власти уже почти 2г. расследуют покупку «Реновой» акций компании Sulzer и очень странно, что сообщение о возбуждении очередного дела выходит всего за два дня до проведения годового собрания акционеров Sulzer», — заявил РИА Новости официальный представитель «Реновы» Андрей Шторх.

Он напомнил, что «одним из важнейших вопросов на собрании акционеров будет переизбрание состава совета директоров и, в частности, дискуссия по сохранению места в совете председателем совета господином Ульфом Бергом». «Ренова несколько раз заявляла, что не будет поддерживать кандидатуру Берга в совет, т.к. между крупным акционером (ГК «Ренова») и председателем совета не сложились «отношения доверия», — отметил Шторх. РИА «Новости», 7.4.2009г.

— Власти Швейцарии начали уголовное расследование деталей одной из сделок, которую осуществил Виктор Вексельберг. Сам российский предприниматель свою вину отрицает и готов сотрудничать со следствием. Вексельберга и его западных партнеров подозревают в сокрытии деловой информации, сообщает «Эхо Москвы».

В 2006г. глава компании «Ренова» начал скупать акции машиностроительного концерна Sulzer. По швейцарскому законодательству при покупке более 5% акций публичной компании необходимо об этом сообщать финансовым властям. Но Вексельберг, по данным швейцарского минфина, этого делать не стал. Помимо российского предпринимателя в сделке участвовала ав-

стрийская фирма Everest. И минфин полагает, что компании действовали сообща и приобрели блок-пакет акций — более 30%.

Ранее эта сделка стала поводом для крупного скандала — швейцарский концерн не хотел внести Вексельберга в реестр акционеров, и за российского предпринимателя в итоге просил тогдашний глава минэкономразвития Герман Греф.

Сам Вексельберг говорит, что швейцарские законы не нарушал, сообщили представители бизнесмена. В компании «Ренова» отметили, что Вексельберг готов помогать следствию и заинтересован в быстром и эффективном разбирательстве. По данным швейцарских СМИ, покупка акций швейцарского концерна обошлась Вексельбергу в 1 млрд. 700 млн.долл.

Для снижения риска «Ренова» решила, что ее портфель должен как минимум на 20% состоять из инвестиций за пределами России и стран СНГ. Сейчас иностранных активов у нее 18%, напоминают «Ведомости».

Среди последних трофеев — доли в швейцарских машиностроительных компаниях Sulzer и Oerlikon, итальянском портовом комплексе для яхт Marina Blu (Римини), девелоперской New Europe Real Estate, застраивающей Латвию. Холдинг инвестировал 100 млн.долл. в крупного производителя биоэтанола из США White Energy.

«Ренова» осуществляет инвестиции через дочернюю Renova Industries, в которой 86% акций у Вексельберга, по 5% акций у Владимира Кремера (через Ali International) и Евгения Ольховика (Amapola Development), еще 4% — у зампреда правления Александра Зарубина. Мировой финансовый кризис больно ударил по империи Виктора Вексельберга: еще в пред.г., согласно Forbes, он владел 11 млрд.долл., а сегодня, по информации журнала «Финанс», его капитал составляет 3 млрд.долл. www.ltd-llc.com, 7.4.2009г.

— Швейцарский концерн Sulzer, совладельцем которого является российская группа «Ренова» Виктора Вексельберга, договорился о покупке компании Kuhni Ltd, специализирующейся на сепарационных технологиях, говорится в сообщении на сайте Sulzer. Сумма сделки не раскрывается. Отмечается лишь, что продажи Kuhni в 2008г. достигли 33 млн.долл. Завершить сделку планируется во II кв. 2009г.

Новый актив, скорее всего, будет интегрирован в подразделение Sulzer Chemtech. В компании считают, что это позволит усилить позиции концерна в Азии. Швейцарский концерн Sulzer выпускает насосы, станки и другое промышленное оборудование для нефтяной, нефтехимической, целлюлозно-бумажной и других отраслей. www.bfm.ru, 27.3.2009г.

— Экспорт дорогих часов из Швейцарии падал в фев. рекордными темпами — на 22%, наиболее резко снизились поставки в Россию, США и Саудовскую Аравию, сообщило агентство Bloomberg со ссылкой на данные Федерального таможенного управления Швейцарии.

Экспорт часов сокращался в фев. четвертый месяц подряд — до 1,03 млрд. швейцарских франков (900 млн.долл.). Поставки в Россию стали меньше на 64%, в США — на 48%, в Саудовскую Аравию — на 55%.

Производство и продажа часов составляет десятую часть швейцарского экспорта, в этом секторе

занято более 48 тыс.чел. Худшие результаты показал сегмент часов стоимостью от 500 до 3 тыс. швейцарских франков (400-2600 долл.) — продажи в фев. сократились наполовину. Interfax, 19.3.2009г.

— Чистая прибыль швейцарского концерна Sulzer выросла по итогам 2008г. на 13,7% до 322,9 млн. швейцарских франков (217 млн. евро) по сравнению с прибылью в 284,1 млн. франков (190,9 млн. евро) в 2007г., говорится в сообщении компании.

Объем продаж Sulzer вырос за год на 5% с 3,537 млрд. франков (2,377 млрд. евро) до 3,714 млрд. (2,496 млрд. евро). Показатель EBITDA за тот же период увеличился на 14,9% с 501,3 млн. франков (336,8 млн. евро) до 575,9 млн. (387 млн. евро).

Sulzer является крупной швейцарской промышленной компанией, производящей различные виды насосов, турбины, химикаты и многое другое. 27,1% акций компании владеет холдинг «Ренова», принадлежащий российскому бизнесмену Виктору Вексельбергу. www.bfm.ru, 26.2.2009г.

— Швейцария является одним из ведущих мировых продуцентов машин и оборудования. Выпуск этой техники в стране осуществляют 3,4 тыс. компаний (общее число занятых — 99 тыс.). Ежегодный оборот предприятий машиностроения составляет 30 млрд. евро, причем 75% продукции отправляется на экспорт.

Общий оборот машиностроения Швейцарии в 2007г. увеличился почти на 14% по сравнению с пред.г., а поступление заказов — на 22% (со стороны внутреннего рынка — 26, а экспортных — 21%). Коэффициент загрузки производственных мощностей машиностроения Швейцарии в конце 2007г. превышал 92%

Выпуск машин и оборудования в Швейцарии (как и в других европейских странах) осуществляют преимущественно мелкие и средние фирмы. В 2007г. оборот ведущих швейцарских машиностроительных компаний характеризовался следующими данными (млрд. евро): ABB — 21,3, Schindler Gruppe — 8,4, Liebherr International — 5,7, Georg Fischer — 2,7, Rieter Management — 2,3, Sulzer Konzern — 2,2, Bucher Industries — 1,5, Buhler — 1,1, Bobst Group — 1,1.

Согласно оценке, в 2008г. инвестиции швейцарских фирм в машины и оборудование на 1,8% превысили уровень пред.г., а в 2009г. данный прирост составит 1,3%; это значительно ниже, чем в 2005-06гг. В 2008г. прирост инвестиций в закупку оборудования для выработки электроэнергии составил (%) 2,5 по сравнению с пред.г., прочего энергетического оборудования — 3, оборудования для обработки искусственных материалов — 3,5, для получения металлов — 4, выпуска металлоизделий — 2,5, медицинской техники — 2,5, контрольно-измерительного инструмента — 4, оптических изделий — 3.

Внешняя торговля Швейцарии машинами и оборудованием характеризуется устойчивым положительным сальдо, хотя импорт в конце текущего десятилетия растет значительно более высокими темпами по сравнению с экспортом. В 2007г. швейцарский экспорт машин и оборудования превысил 12 млрд. евро.

Более 20% общего экспорта приходится на долю ФРГ; значительное место в экспорте занимают внутрифирменные поставки (в частности, между предприятиями Siemens в Швейцарии и ФРГ).

Устойчивый рост спроса на продукцию швейцарского машиностроения наблюдается в таких странах, как Италия, Бразилия, Россия, Индия и КНР. В то же время в США закупки машин и оборудования растут значительно более медленными темпами.

В 2007г. импорт продукции машиностроения в Швейцарию равнялся 5,5 млрд.долл., что примерно на 17% больше, чем в пред.г. Основное место в импорте занимают металлорежущие станки и КПО, поставки которых в страну выросли почти на 29% по сравнению с 2006г.

ФРГ является главным иностранным поставщиком машин и оборудования в Швейцарию; в 2007г. доля этой страны в швейцарском импорте равнялась почти 47%. Последующие места в 2007г. занимали Италия и Австрия — соответственно 5 и 3% импорта.

Во II пол. текущего десятилетия опережающий рост импорта машин и оборудования в Швейцарию (по сравнению с экспортом) обусловлен неспособностью швейцарских фирм удовлетворить внутренний спрос. В продажах металлообрабатывающего оборудования на швейцарском рынке в 2007г. доля импортной продукции составляла 62%, в т.ч. из ФРГ и Италии — соответственно 32 и 8%. БИКИ, 27.1.2009г.

— Объем поступивших заказов (order intake) швейцарского производителя промышленного оборудования Sulzer (основной акционер — группа «Ренова» Виктора Вексельберга) в 2008г. вырос на 1,5% и достиг 4,117 млрд. швейцарских франков (3,7 млрд.долл.). Об этом говорится в сообщении пресс-службы компании.

Прирост заказов показал дивизион Sulzer Pumps (11,2%), снижение — Sulzer Chemtech (-13,5%), Sulzer Metco (-6,2%) и Sulzer Turbo Services (-3,1%). В последние месяцы 2008г. произошло заметное снижение объемов заказов, отмечает компания. Sulzer объясняет это влиянием глобальных экономических и финансовых процессов. В тек.г. объем поступивших заказов будет ниже, чем в прошлом, говорится в сообщении.

Sulzer была основана в 1834г. Компания производит насосы, компоненты газовых и паровых турбин, компрессоров и другое оборудование для клиентов в нефтегазовой отрасли, сфере производства электроэнергии и обработки углеводорода и так далее. Основной акционер компании — Everrest Beteiligungs (25,99%), которая полностью принадлежит группе «Ренова» Виктора Вексельберга. Еще 4,88% акций Sulzer принадлежат Fidelity Management Research. www.bfm.ru, 15.1.2009г.

— Становясь акционером швейцарского технологического концерна «Орликон» российский олигарх Виктор Вексельберг, чья корпорация «Ренова» активно работает в Конфедерации, вряд ли предполагал, что все обернется именно так. Вчера одна акция «Орликона» стоила всего 56,45 франка. В июле 2006г. она стоила целых 300, подорожав затем к марту 2007 до 800. И вот теперь такой обвал.

Вексельберг контролирует концерн, имея в своем распоряжении 52,5% акций. И вот теперь сегодня эта фирма стоит даже меньше, чем ее предшественник Unaxis, минимальная цена акции которого осенью 2002г. не опускалась ниже 64 франков за акцию. Тогда в этой компании работало 6500 чел., ее оборот составлял 1,5 млрд. франков в год. После покупки фирмы Sauger и переиме-

нования всей группы компаний в Oerlikon, на предприятии работало 19 300 чел., а оборот достигал 5,6 млрд. франков. Однако именно с этого момента началось неуклонное падение. Оборот фирмы Sauger, производящей текстильные машины, рухнул на порядок, непростое положение и в других отраслях. В 2002г. Unaxis располагал ликвидностью на 726 млн. франков и имел долгов на 40 млн. В середине 2008г. Oerlikon был должен кредиторам 1,9 млрд. франков, объем ликвидности упал до 350 млн.

Столь драматическое падение курса акций «Орликона» было вызвано вчера слухами о том, что компания более не в состоянии исполнять свои обязательства по долгам. Официальный представитель компании, разумеется, эти слухи опроверг. Если период низкой конъюнктуры в текстильной отрасли продлится, а именно из этого и исходят конкуренты, например, компания Rieter, то «Орликон» будет вынужден начать переговоры об изменении условий финансирования покупки компании Sauger. Эти условия были выработаны в 2007г. в рамках переговоров между «Орликоном» и консорциумом из 19 банков. Сумма кредита на покупку «Заурера» составила тогда 2,5 млрд. франков. Поскольку теперь «Орликон» стал гораздо более рискованным предприятием, чем раньше, он может столкнуться с необходимостью платить за этот кредит гораздо более высокие проценты, и это притом, что компания уже сейчас находится в весьма тяжелом состоянии. Компания должна финансировать сокращение почти 1 тыс. рабочих мест. По итогам 2008г. ей придется списать убытки на сумму в несколько млн. франков.

«Орликон» превращается для Вексельберга в настоящий кошмар. Весной 2007г., когда тогдашние мажоритарные акционеры компании австрийцы Ронни Печик (Ronny Pecik) и Герг Штумпф (Georg Stumpf) загналы цену акции «Орликона» почти под небеса, рыночная капитализация компании составляла почти 11 млрд. франков. Вчера рыночная стоимость «Орликона» едва достигала 800 млн. франков. Если исходить из того, что Вексельберг заплатил за приобретение статуса мажоритарного акционера «Орликона» почти 2 млрд. франков, и если иметь в виду, что сейчас эта компания стоит всего 2 млн., то можно будет себе представить, сколь ощутим урон, понесенный российским олигархом. Самое позднее в марте компания должна, в соответствии со швейцарским законодательством, обнародовать результаты своей деятельности в 2008г. А ведь акции «Орликона» служат финансовым обеспечением целого ряда других кредитов. То же самое относится и к принадлежащим ему акциям компании Sulzer, которые с 2007г. подешевели почти на треть. www.ruswiss.ch, 15.1.2009г.

— «Тучные годы» завершились и для швейцарской часовой индустрии, она все более отчетливо скатывается в рецессию. В нояб. 2008г. объемы продаж швейцарских часов сократились впервые за три с половиной года.

Несмотря на этот резкий спад 2008г. все-таки еще сумеет войти в историю как год рекордных по объемам продаж швейцарских часов. Но вот в новом году по информации Объединения швейцарских часовщиков (Verband der Schweizer Uhrenindustrie) негативная тенденция продолжится, хотя о какой-либо катастрофе, наверное, все-таки гово-

рить не приходится. Точных чисел часовщики Швейцарии не называют, подчеркивая, что они исходят из возможного падения продаж до уровня 2006 или 2007г. Впрочем, не у всех все одинаково. Николас Хайек, шеф и основатель компании Swatch, крупнейшего швейцарского производителя часов, исходит, что касается его фирмы, из небольшого роста продаж в 2009г. www.ruswiss.ch, 29.12.2008г.

— Швейцарская компания Swatch Group получила «очень неплохую прибыль» в 2008г. по сравнению с минувшим годом, заявил председатель совета директоров крупнейшего в мире производителя часов Николас Хайек в интервью газете Blick, опубликованном в субботу.

«В 2008г. Swatch Group очень хорошо заработала в сравнении с 2007г. В 2009г. мы ждем, что прибыль увеличится либо уменьшится на пару процентов», — сказал Хайек.

Swatch Group прославилась благодаря ярким часам в пластиковом корпусе. Компании принадлежат также такие брэнды класса «люкс», как Brequet, Blancpain и Omega.

В нояб. объем экспорта швейцарских часов сократился на 15% к аналогичному месяцу пред.г. Аналитики предсказывают, что рост продаж в отрасли в 2009г. должен замедлиться из-за сокращения потребительских расходов в связи с рецессией в мировой экономике.

«В течение I пол. будущего года наши продажи могут сократиться. Однако с июля они снова пойдут в рост», — сказал Хайек. Reuters, 27.12.2008г.

— Компания Liebherr (Швейцария) приступила к строительству завода в Дзержинске (Нижегородская обл.). Об этом сообщили в областном правительстве. Завод ООО «Либхерр-Нижний Новгород» будет производить и собирать строительную технику такую, как землеройные машины и багальные краны, а также изготавливать компоненты гидравлики, редукторы и стальные конструкции.

На этом же заводе ООО «Либхерр-Аэропейс Нижний Новгород» будет производить комплектующие для авиационной промышленности, а также осуществлять их сервисное обслуживание. Суммарный объем инвестиций в строительство составит 200 млн. евро (7,3 млрд. руб.). ИА Regnum, 19.11.2008г.

— Последние годы характеризуются высокими, устойчивыми темпами роста экспорта швейцарских часов: в 2005г. они составили (в стоимостном выражении) 11,5%, 2006г. — 10,9%, 2007г. — 16,2%. В количественном выражении отгрузки наручных часов на внешний рынок в 2007г. достигли 25,9 млн. шт., что на 4,2% больше, чем годом ранее.

Высокими темпами развития швейцарская часовая промышленность обязана прежде всего дорогим часам в корпусе из драгоценных металлов или инкрустированных ими. Экспорт часов в корпусе из 18-каратного золота увеличился в 2007г. на 24,9% и достиг 4,8 млрд. шв. фр. Продажи часов в стальном корпусе выросли менее значительно (на 14,7%), однако по-прежнему составляют основу швейцарского экспорта часов (6,3 млрд. шв. фр.).

Ведущие позиции на швейцарском рынке часов занимают Swatch Group, чистая прибыль которой в 2007г. выросла на 22,3% и достигла 1,02 млрд. шв. фр., Richemont Group (рост чистой прибыли на 18% — до 1,57 млрд. евро), Rolex и LVMH

(чистая прибыль увеличилась на 8% – до 2,03 млрд. евро).

Индустрия предлагает потребителям все более сложные, оснащенные дополнительными функциями часы. Не проходит и недели без того, чтобы какая-нибудь фирма не объявила о новом техническом достижении в производстве часов. В основе этой тенденции лежат главным образом две причины. Во-первых, все большее число брендов стремятся быть представленными в высшем ценовом сегменте. Бывает, бренд еще не создан, но есть изначальная установка: не производить часов дешевле определенного ценового уровня. Во-вторых, в современных условиях, чтобы быть замеченными потребителями, фирмы постоянно должны изобретать что-то принципиально новое, выдающееся. Они и делают это, производя все более крупные, сложные, оригинальные часы.

В этой бесконечной гонке за успехом иногда, действительно, делаются важные технические открытия, предлагаются новаторские решения сложных задач, что приводит к созданию принципиально новых, интересных моделей, полностью соответствующих классическим канонам высоко часового искусства.

В новых часах сравнительно небольшой компании Utwerk, во главе которой стоят часовая мастер Ф. Баумгартнер и дизайнер М. Фрей, реализован принципиально новый способ отображения времени – при помощи втягивающихся минутных стрелок, появляющихся, в зависимости от текущего времени, в определенной части циферблата. Сами часы, похожие на космический корабль, работают благодаря исключительно сложному механизму и являются хорошим примером удачной творческой находки часовщиков, сумевших воплотить в этой модели интересную техническую идею.

В отличие от большинства фирм, делающих сложные часы посредством реализации в них стандартного набора технических функций (турбийоны, «вечные» календари, минутные репетиры), фирма Utwerk решила изобрести часы, имеющие абсолютно иную, чем обычно, форму представления времени, помня в то же время о том, что не должны пострадать простота и удобство в его определении пользователем. Кроме того, на задней крышке часов реализованы несколько удобных с практической точки зрения и во многом также принципиально новых функций: счетчик, фиксирующий полное время работы часов, специальный индикатор, облегчающий их техническое обслуживание, и устройство точной корректировки хода.

К сожалению, значительно чаще фирмы, вставшие на путь бесконечных технических усложнений, забывают о реальных ценностях часового дела. Если 30 лет назад самой серьезной угрозой для часовой промышленности Швейцарии было появление и развитие кварцевой технологии, то теперь основная опасность заключается в том, что часы постепенно утрачивают свою первоначальную функцию прибора для измерения времени. Часовая индустрия сегодня все больше ориентируется на производство очень дорогих, элитных часов класса «люкс», рассчитанных на ограниченный круг покупателей, а также многофункциональных часов для коллекционеров в ущерб обычным часам «с тремя стрелками» для массового по-

ребителя. Кроме того, человек, купивший слишком «навороченные» часы, может столкнуться с серьезными проблемами при необходимости осуществления их технического обслуживания или ремонт.

Имеются, однако, основания полагать, что наблюдавшийся в последние годы процесс усложнения часов достиг своей наивысшей точки и теперь можно ожидать постепенного возврата к классическим часам, в которых преобладают дизайнерская сдержанность и функциональная простота.

Другая опасность кроется в том, что на современном часовом рынке представлено как никогда много брендов и их количество с каждым годом продолжает увеличиваться. Это свидетельствует о том, что вековые традиции часового искусства по-прежнему живы и привлекают все новые поколения часовых мастеров. Многие новые компании созданы молодыми людьми, преданными этой профессии и стремящимися найти в ней свою нишу. Однако немало и таких, кто приходит в часовую бизнес только из-за денег и зависти перед высокими доходами, которые получают некоторые компании. В свои часы они не привносят ничего принципиально нового, лишь слегка модифицируют стандартный механизм и создают оригинальный, а подчас и претенциозно-экстравагантный корпус. Этого, естественно, недостаточно для создания самостоятельного бренда, и это представляет серьезную опасность для будущего часового искусства.

В 2007г. настоящую бурю среди швейцарских производителей часов вызвало решение Swatch Group о постепенном сокращении с 2008г. поставок запасных частей к часовым механизмам «ETA» компаниям, не входящим в Swatch Group. Необходимо сказать, что большинство швейцарских компаний, в т.ч. работающих в высшем ценовом сегменте, устанавливают в своих часах механизмы «ETA» в оригинальном или переработанном вариантах. Естественно, указанное решение Swatch Group может поставить многие из них в весьма сложное положение.

Основными элементами механизма часов являются циферблат, стрелки, балансовое колесо и балансовая пружина. Наиболее технически сложным является изготовление балансовой пружины, производимой из металлического сплава «элинвар», устойчивого к магнитным полям и к изменениям температуры. Этот сплав производится лишь на одном предприятии, расположенном в Германии.

В течение многих лет практически монопольным производителем балансовых пружин в Швейцарии является компания Nivarox-Far, входящая в состав Swatch Group. Компания обеспечивает этими приспособлениями не только заводы по производству механизмов (помимо «ETA», их изготавливают также фирмы Nouvelle Lemania и Frederique Piguet), но и некоторые так называемые мануфактуры – компании, использующие в производстве часов лишь собственные модули и компоненты.

Мануфактурами являются самые престижные и «дорогие» швейцарские компании, такие как Audemars Piguet, Girard-Perregaux, IWC, Jaeger-LeCoultre, A. Lange & Sohne, Patek Philippe, Piaget, Rolex, Vacheron Constantin и Zenith. В этих компаниях организовано собственное производство всех

частей, используемых при изготовлении механических часов: корпуса, циферблата, стрелок, механизма вместе с важнейшим и самым сложным его элементом — балансовой пружиной.

Под влиянием экономических реалий сегодняшнего дня требования к фирмам, желающим называть себя мануфактурами, несколько смягчились. Принимая во внимание высокую стоимость оборудования, специальной технологии и «know-how», используемых в производстве балансовых пружин, фирмы, покупающие эти изделия на стороне, тоже могут считаться мануфактурами, при условии, что все остальные компоненты производятся на ее собственных предприятиях. Среди новых представителей швейцарского часового бизнеса к мануфактурам относят Chopard, Franck Muller, Fmdimque Constant, Maurice Lacroix, Parmigiani-Vaucher, Roger Dubuis, Framois-Paul Journe и Bovet.

Ряд экспертов полагают, что даже из традиционных мануфактур «старой школы» только Jaeger-LeCoultre, Rolex, A. Lange & Suhne и Ulysses Nardin производят собственные балансовые пружины, а некоторые из них высказывают сомнения, в состоянии ли Rolex производить пружины для 800 тыс. часов, выпускаемых ежегодно.

Ввиду объявленных Swatch Group ограничений на поставку комплектующих у часовых компаний есть два пути. Для компаний, обладающих значительными финансовыми ресурсами, наиболее логичным представляется превращение в мануфактуру, хотя оно связано с громадными затратами и является весьма ответственным шагом. Компании, не обладающие такими ресурсами, должны следовать по пути вертикальной интеграции, но при этом они в течение длительного времени будут зависеть от поставщиков всех необходимых четырех комплектующих.

В последние годы все большую остроту среди швейцарских производителей часов приобретает дискуссия по поводу предстоящей реформы часовой индустрии страны. Одним из широко обсуждаемых вопросов является право компаний маркировать свою продукцию надписью Swiss made, являющейся не только олицетворением швейцарского качества и надежности, но и ставшей в определенной степени национальным символом.

Фирма имеет право наносить эту надпись на циферблат часов, если 50% (по стоимости) часового механизма изготовлено в Швейцарии. Однако компании, производящие престижные и элитные часы высшего ценового сегмента, от которых, собственно, и исходит призыв пересмотреть отношение к надписи Swiss made, подталкивают руководителей швейцарской Федерации часов к повышению этой доли до 80%.

Что касается корпуса и других частей часов, пока не предусмотрено каких-либо требований об их обязательном швейцарском происхождении. Однако в рамках будущей реформы это требование может быть введено, а доля компонентов, обязательных к производству на территории Швейцарии, при этом будет также установлена на достаточно высоком уровне. Но даже среди «люксовых» компаний нет единства по указанному вопросу, поскольку некоторые из них уже в течение длительного времени производят корпуса и прочие части часов в КНР и других странах с дешевой рабочей силой.

При первом рассмотрении реформа несет в себе только положительные стороны. Если 80% стоимости часов будет иметь швейцарское происхождение, число произведенных на территории страны частей и компонентов, очевидно, увеличится, что положительно скажется на качестве продукции. Тем самым компании, производящие дорогие и сверхдорогие часы, достигнут поставленных целей. Но хотят ли этого фирмы, работающие в низком и среднем ценовых сегментах? На этот вопрос нельзя ответить однозначно. Известно, например, что производство корпусов в Швейцарии не в полной мере удовлетворяет спрос на них. Однако проблема не столько в этом, а в том, что стоимость таких корпусов слишком высока. То же самое можно сказать и о швейцарских циферблатах.

Как считает владелец фирмы Frederique Constant П. Стае, для компании, продающей свои часы за 1000 шв. фр., единственной возможностью выполнить столь жесткое требование к «чистоте» происхождения является максимальное удешевление оставшихся, «нешвейцарских» частей и компонентов. Если взглянуть на цены комплектующих и на стоимость сборочных операций, можно прийти к интересному выводу: 80%-ного швейцарского происхождения значительно легче добиться в дешевых часах, чем в часах среднего класса.

В дешевых часах, стоящих, к примеру, 95 долл., корпус и циферблат, изготовленные в Азии (дешевые варианты стоят, соответственно, 10 и 5 шв. фр.), дают лишь 16% стоимости готовых часов. Основную же часть стоимости (84%) составляют швейцарский механизм (один из наиболее распространенных механизмов — «ETA 2824» стоит 65 шв. фр.) и осуществляемая в Швейцарии сборка часов (15 долл.). Таким образом, этот продукт с полным основанием может быть маркирован Swiss made.

Для часов среднего класса ситуация совершенно иная. Поскольку швейцарские корпуса слишком дорогие, компания вынуждена закупать их в Азии (хорошие корпуса стоят 45 шв. фр.). Если добавить сюда стоимость достаточно качественного циферблата (8 шв. фр.), уже упомянутого механизма «ETA» (65 долл.) и стоимость сборки (15 долл.), получим себестоимость готовых часов на уровне 133 долл. Таким образом, стоимость швейцарских компонентов составляет лишь 60% стоимости готовых часов, и, следовательно, этот продукт, в соответствии с новыми критериями, не является Swiss made.

Получается, что для соответствия необходимым требованиям компания может просто снизить качество выпускаемой продукции. П. Стае полагает, что при решении вопроса о праве компании использовать маркировку Swiss made следует учитывать также иные критерии, такие как объем затрат на исследовательские работы, дизайнерское оформление и управленческие расходы. Кроме того, право на соответствующую маркировку, по мнению П. Стае, могут иметь только те компании, штаб-квартиры которых расположены в Швейцарии. Однако кардинальным решением существующей проблемы в средне- и долгосрочной перспективе могла бы стать глубокая перестройка и модернизация технологической базы часовой отрасли страны.



Эксперты часового бизнеса справедливо отмечают, что многие составляющие феноменального успеха швейцарской часовой промышленности ныне воспринимаются как серьезная проблема. В течение многих лет считалось, что для длительного процветания часовые компании должны иметь географически широкую производственную базу. Они должны быть многопрофильными, предлагать широкий ассортимент продукции и ориентироваться на клиентов с разным уровнем достатка. Новые требования к надписи *Swiss made* будут особенно болезненными для компаний, работающих в среднем ценовом сегменте. Законодательная реализация этих требований быстро приведет к возникновению целого ряда трудноразрешимых проблем, поскольку большинство компаний не только промышленного масштаба, но и мелких, семейных предприятий попросту не смогут выполнить их.

Швейцарской часовой индустрии придется маневрировать между желанием сохранить «чистоту» надписи *Swiss made* и опасностью потерять средний сегмент рынка. Жесткое выполнение требований к происхождению часов неизбежно приведет к возникновению и других проблем, в первую очередь к удлинению сроков поставок и, как следствие, к росту неудовлетворенного спроса. А для производства стандартного механизма (такого, каким сейчас является «ETA»), соответствующего новым требованиям, потребуется немало времени.

На протяжении нескольких последних лет все более широкое распространение приобретает торговля часами через интернет. Вплоть до настоящего времени часовщики пытаются всячески сопротивляться этой тенденции, считая, что их продукция окружена неким ореолом, оберегающим ее от коммерциализации. Кроме того, при этом часовщики преследуют и чисто практический интерес, стремясь сохранить действующую сеть розничных дилеров. Однако уже сегодня очевидно, что использование интернета в качестве одного из каналов продвижения часовой продукции будет с каждым годом расширяться. Конечно, некоторые бренды никогда не позволят распространять свою продукцию через интернет, однако такая позиция может быть в известной степени оправдана лишь для брендов, работающих в нише дорогих, «люксовых» часов и не ориентирующихся поэтому на массового покупателя, но не для компаний, имеющих более широкую клиентскую сеть.

Весьма интересную информацию о некоторых практических сторонах работы на швейцарском рынке дал в интервью журналу *Europa Star* гендиректор одной из крупнейших розничных компаний страны, занимающихся сбытом наручных часов, — компании *Guillard* из Лозанны Б. Метцгер. Он сообщил, что условия работы на рынке в последнее время ухудшились, главным образом, из-за обострившейся конкуренции со стороны других сбытовых организаций: если 15–20 лет назад существовали только специализированные часовые магазины, то теперь производители имеют свои собственные бутики. В результате многие розничные дилеры прекратили свою деятельность. Основную долю прибыли сегодня дают продажи очень дорогих, ювелирных часов, которые, собственно, и спасают весь розничный бизнес. Дела с продажей других часов обстоят значительно скромнее. Не приходится особенно рассчитывать и на расшире-

ние экспортного спроса: если раньше большое количество часов покупали специально приезжавшие для этого туристы, то теперь они предпочитают покупать их на родине, иногда даже по более выгодной цене.

В последние годы существенно изменились отношения между производителями и розничными дилерами. Во главу угла теперь ставится не взаимное партнерство и соблюдение джентльменских соглашений, а исключительно стратегические аспекты совместного сотрудничества.

Отвечая на вопрос о том, предоставляет ли его компания скидки при продаже часов, Б. Метцгер сказал, что этот вопрос в последнее время часто возникает в общении с клиентами. Компания *Guillard* не предоставляет крупных скидок, потому что разница между себестоимостью и продажной ценой невелика, а наличие достаточно широкой инфраструктуры вынуждает заботиться о сохранении этой разницы на определенном уровне. Особенно трудно получать прибыль, когда производители повышают цены. Некоторые розничные дилеры предоставляют более значимые скидки, однако большинство из них стремятся к сохранению определенной маржи между себестоимостью и ценой реализации.

В современных условиях, по мнению Б. Метцгера, особенно важно осуществлять качественное послепродажное обслуживание и ремонт часов, поскольку это по сути единственная сфера часового бизнеса, в которой розничная компания имеет приоритет перед производителем. При необходимости покупатель должен получать быстрое и качественное послепродажное обслуживание. Для этих целей компания *Guillard* располагает собственной ювелирной мастерской. При заказе необходимых запасных частей на стороне Б. Метцгер и его сотрудники в обязательном порядке проверяют их качество, что в современной практике делается достаточно редко.

По-настоящему серьезную проблему для Швейцарии, как и для других стран, представляет существование «серого» рынка, где часы продаются со скидкой в 25–30%. «Серой» продукцией торгуют многие магазины, не являющиеся представителями какой-либо компании, но способные достать любые часы, которые просит потребитель. Проблема «серого» рынка существовала всегда, но сейчас она становится все более злободневной. Одним из немногих брендов, которые на деле стремятся очистить европейский рынок часов от «серой» продукции, является *Cartier*.

Производители знают, откуда поступают «серые» часы, но для большинства из них главное — продать. Пока на рынке не появится крупный игрок, желающий положить этому конец, ничего не изменится.

Говоря об отношениях, которые складываются у компании *Guillard* с другими розничными дилерами, Б. Метцгер охарактеризовал их как хорошие. Раньше существовала местная ассоциация розничных дилеров и единая ассоциация на уровне кантона. Теперь существует только кантональная ассоциация. Для того чтобы определиться по какому-либо вопросу, всегда бывает интересно узнать мнение других часовых магазинов. Вместе с тем какого-то реального взаимодействия между различными торговыми заведениями не существует. Розничные дилеры являются лишь коллегами по бизнесу, но консенсуса между ними нет.

Стремление сохранить истинные ценности часового искусства, высокий уровень профессионализма и мастерства часовщиков, все, что делает эту профессию неумирающей, находится в основе инициатив ряда швейцарских организаций и институтов, цель которых — внести хоть какую-то ясность и упорядоченность в существующее положение вещей. В этой связи следует упомянуть Фонд высокого часового искусства, возглавляемый бывшим руководителем швейцарской часовой группы Richemont Ф. Коллони. Хотя учреждение этой организации было не лишено некоторых экономических оснований, недавнее создание собственного сайта и начало распространения регулярно выпускаемого фондом журнала через интернет можно считать серьезным начинанием, выходящим за рамки узкокорпоративных интересов группы Richemont. Еще одним важным аспектом деятельности фонда является то, что эта организация постоянно указывает на необходимость создания своего рода свода инструкций, которые в долгосрочной перспективе обеспечили бы выживание и успешное развитие швейцарской часовой промышленности. Фонд проводит также просветительскую работу среди населения развивающихся стран, знакомя их на конкретных примерах с ценностями часового искусства. И. К. Дробница, с. н. с. ВНИКИ. БИКИ, 18.11.2008г.

— В 2007г. наблюдался рекордный рост экспортных поставок продукции швейцарской часовой промышленности; постоянный прирост этого показателя был характерен для последних четырех лет.

В пред.г. экспорт швейцарских часов достиг 16 млрд. шв. фр., превысив показатель пред.г. на 2,2 млрд. (16,2%), что явилось самым значительным приростом за последние 18 лет. Основной статьей экспорта в 2007г. были наручные часы с браслетом (25,9 млн. шт. — на 1 млн. больше, чем в 2006г.); поступления за эту продукцию возросли также на 16,2% и достигли 14,8 млрд. шв. фр.

Количественные показатели поставок после трех лет стабильного роста также возросли на 4,2%, что свидетельствует о высоком спросе в 2007г. на швейцарскую продукцию.

Экспорт механических часов в 2007г. характеризовался самым высоким приростом — 19,3% по стоимости и 12,3% по количеству. Скромные показатели роста продемонстрировал экспорт электронных часов: в количественном отношении — 2,7%, а по стоимости — 10,3%.

Экспорт часов в стальном корпусе с браслетом в 2007г. составил самую большую долю по стоимости, достигнув 6,3 млрд. шв. фр., что на 14,7% больше, чем в 2006г. Поставки хронометров из 18-каратно золота возросли относительно пред.г. на 24,9% (1 млрд.долл.) и достигли 4,8 млрд.долл. Биметаллические изделия, в основном из золота и стали, показали более умеренный рост (8%), достигнув 2 млрд. шв. фр. Три указанные позиции составляют 90% общей стоимости часов с браслетами.

Увеличение физического объема экспорта часов касалось, прежде всего, изделий из стали (на 9,9% — до 14,8 млн. шт.). Внешнеторговые поставки изделий из других металлов остались на прежнем уровне — 4,1 млн. шт., а часов с браслетами из прочих материалов — снизились на 7% до 5,2 млн. шт.

Самый высокий прирост наблюдался в экспорте механических часов (на 19,3% по стоимости и на 12,3% по физическому объему). Прирост продаж электронных часов в количественном исчислении был гораздо скромнее (2,7%), в то время как стоимостной показатель вырос более значительно — на 10,3%.

Что касается географического распределения, то наибольший рост зарегистрирован в Азии — на 18,9%. На этот регион приходится 44% продаж швейцарских часов (7 млрд. шв. фр.). В Европе, на которую пришлось треть экспортных поставок отрасли по стоимости (5,5 млрд. шв. фр.), в 2007г. также отмечен высокий прирост, который составил 17,6% по сравнению с 2006г. Как и в пред.г., на Американский континент было поставлено 20% всего экспорта часов из Швейцарии, при этом продажи выросли на 9% — до 3,2 млрд. шв. фр. На Африку, Австралию и Океанию приходится очень скромные объемы, при этом прирост составил 14 и 1% соответственно.

Прирост поставок в Германию составил 7,9%, в КНР — 43%, в РФ — 57,4% (самый высокий показатель в 2007г.). Россия заняла 12 место в рейтинге стран — импортеров швейцарских часов. БИКИ, 18.11.2008г.

— По оценке Федерации часовой промышленности Швейцарии, мировой рынок часов составляет 1,2 млрд. шт. всех видов. В глобальном масштабе Швейцария была крупнейшим производителем и экспортером часовой продукции в 2007г. Экспорт из этой страны вырос на 16,2% и достиг 13,4 млрд.долл. Гонконг осуществил экспортные поставки, включая реэкспорт, на сумму 6,4 млрд.долл. (прирост — 6,1%). Часы и другая продукция отгружались в основном в США, КНР, Швейцарию и Японию.

Значительную экспортную активность продемонстрировал Китай; прирост в местной валюте составил 16%, однако по стоимостному объему экспорта (2,4 млрд.долл.) он значительно уступает Швейцарии.

Благодаря приросту в 15,8% Франция в 2007г. стала четвертой страной в мировом перечне экспортеров часовой продукции. Ее экспорт составил 1,3 млрд.долл. Основным направлением французского экспорта была Швейцария. Экспорт часов из Германии сократился на 6,9%, составив 1,2 млрд.долл. Швейцария также была основным импортером германской часовой продукции.

Доминирующая товарная продукция отрасли — часы с браслетом в наибольшем количестве (638,3 млн. шт.) в 2007г. экспортировались из КНР, при этом спад составил 7,7%. Гонконг также уменьшил вывоз часов с браслетом на 9,3% — до 472,9 млн. шт. По стоимости экспорта указанного типа часов лидирует Швейцария; по экспорту в количественном отношении она занимает третье место (25,9 млн. шт., прирост — 4,2%).

Средняя стоимость экспортированных из КНР часов с браслетом в пред.г. повысилась и достигла 2 долл./шт. Гонконг также незначительно повысил соответствующий показатель до 9 долл. Швейцария, более ориентированная на экспорт продукции из драгоценных металлов и механических часов, продемонстрировала среднюю экспортную цену за часы с браслетом в 479 долл.

Что касается импорта часовой продукции, то в 2007г. лидирующие позиции занимал Гонконг;

стоимость ввезенных им изделий составила 5,3 млрд.долл., что существенно превысило показатель 2006г. Значительная часть указанной продукции была реэкспортирована. США также являются крупным потребителем часов; их импорт в 2007г. достиг 4,5 млрд.долл., намного превысив показатели пред.г. Япония удержалась на уровне 2006г., импортировав продукцию на 2,3 млрд.долл. Швейцария заняла следующую позицию (2,1 млрд.долл.). Франция также резко (на 20%) повысила потребление иностранной часовой продукции — до 1,8 млрд.долл. БИКИ, 1.11.2008г.

— Швейцарский банк UBS приобрел 18,42% обыкновенных акций ОАО «Кировский завод». Как говорится в сообщении завода, изменения в структуре собственности зафиксированы 24 окт., компания была осведомлена о сделке 31 окт. Подробности не разглашаются.

ОАО «Кировский завод» — крупнейшее на северо-западе России машиностроительное предприятие. Чистая прибыль ОАО «Кировский завод» по РСБУ в I пол. 2008г. выросла на 96,3% и достигла 233 млн. 958 тысяч руб. Выручка увеличилась на 22,9% и составила 776 млн. 338 тысяч руб. Уставный капитал предприятия составляет 1 млн. 86 тысяч 534 руб. www.bfm.ru, 31.10.2008г.

— ОАО «Балтийский завод» (Санкт-Петербург) завершило изготовление металлоконструкций для морской плавучей полупогружной буровой установки MOSS CS-50. Об этом говорится в сообщении компании. Данная многоцелевая платформа будет эксплуатироваться швейцарской компанией Sea Horse Venture Limited в Северном море.

Контракт на изготовление металлоконструкций предприятие заключило с ОАО «Выборгский судостроительный завод» в фев. тек.г. В соответствии с условиями соглашения изготовлены 6 блоков третьего яруса колонн полупогружной буровой платформы. Предприятие выполнило полный цикл работ, включающий очистку, резку и гибку металла, изготовление деталей, сборку и окраску секций. Вес изготовленных конструкций составил 800 т.

Многоцелевая платформа со свободной палубой MOSS CS-50 относится к 5 поколению полупогружных установок. Платформа катamarанного типа размещена на двух понтонах, корпус поддерживают шесть стабилизирующих колонн. В зависимости от назначения платформы на палубе можно разместить любое оборудование — добывающее, буровое, крановое, жилое.

Балтийский завод — одно из крупнейших предприятий судостроительной отрасли России — входит в ЗАО «Объединенная промышленная корпорация» (ОПК), специализируется на строительстве ледоколов и судов ледового класса (с ядерными энергетическими установками и дизельных), крупнотоннажных судов для перевозки различных грузов и военных кораблей. Перспективным направлением деятельности предприятия является строительство плавучих атомных электростанций. Портфель заказов завода до 2009г. составляет 600 млн.долл., из которых на долю военных контрактов приходится 30 млн.долл.

Уставный капитал завода составляет 264,44 млн. руб., он разделен на 1,1 млн. обыкновенных акций номинальной стоимостью 240,4 руб. каждая. РФ принадлежит специальное право на участие в управлении предприятием («золотая акция»).

По данным ИПС «ДатаКапитал», чистый убыток по РСБУ в 2007г. составил 540,37 млн. руб., выручка — 4,036 млрд. руб. АК&М, 18.8.2008г.

## НЕДВИЖИМОСТЬ, СОБСТВЕННОСТЬ

— На 1 июня 2009г. количество вакантных объектов жилья в стране снизилось на 6,4% в сравнении с тем же периодом пред.г. Всего на начало июня в Швейцарии пустовали 34 760 объектов жилой недвижимости, или 0,9% от общего количества жилья в стране. Среди крупных регионов рост числа вакантных объектов отмечен лишь в кантонах Цюрих и Тичино. В остальных этот показатель, как и в целом по стране, уменьшался.

Наименьший уровень вакантности жилья (0,22%) зарегистрирован в кантоне Женева, наибольший — в кантонах Юра и Гларус (оба — 1,89%), сообщается в пресс-релизе Федерального бюро статистики Швейцарии. В целом швейцарский рынок жилой недвижимости остается стабильным, даже несмотря на снижение темпов строительства во II кв. тек.г. Prian.ru, 14.9.2009г.

— Число объектов жилой недвижимости в Швейцарии, строительство которых было завершено во II кв. 2009г., снизилось относительно того же периода пред.г. на 10%. Всего за апр.-июнь было построено 9 520 жилых объектов. На конец июня на стадии строительства находилось 63 020 объектов жилой недвижимости — это на 6,5% больше в годовом исчислении.

Число выданных разрешений на строительство в Швейцарии осталось на уровне пред.г., составив за II кв. 12 950, говорится в пресс-релизе швейцарского Федерального бюро статистики. В целом рынок жилья страны является одним из самых стабильных в мире. Здесь продолжается рост цен на жилую недвижимость, который составил во II кв. 2009г. 0,1% относительно предыдущего квартала и 4,9% — в годовом исчислении. Prian.ru, 8.9.2009г.

— Со времени начала кризиса в Швейцарии происходит снижение спроса на жилье за счет все меньшего притока иностранной рабочей силы. Эксперты полагают, что эта тенденция сохранится и в ближайшем будущем. Таким образом, швейцарский рынок жилья сможет «расслабиться»: за последние 6 лет предложение жилья в таких крупных городах как Цюрих, Женева и Лозанна не успевало за спросом. Также возникает вопрос о целесообразности увеличения государственных инвестиций в строительный сектор, где спрос уже не так высок как два года назад. www.economy.gov.ru, 14.7.2009г.

— Власти швейцарского кантона Обвальден разрешили жилую застройку наиболее привлекательных земельных участков только состоятельным жителям региона. Некоторые политики называют эти планы разновидностью «апартеида».

Власти Обвальдена утверждают, что состоятельные граждане в той или иной степени обеспечивают всех местных жителей. Это уже не первый случай, когда кантон идет навстречу людям с высоким уровнем доходов. В 2006г. здесь была увеличена налоговая ставка для людей с низким уровнем доходов. Однако через 18 месяцев Федеральный суд Швейцарии признал эту меру неконституционной, сообщает издание Swiss Info.

Партия зеленых Обвальдена протестует против застройки земель кантона, социал-демократы требуют проведения референдума по данному вопросу.

су. Министр окружающей среды Швейцарии Мо-риц Лойенбергер публично назвал планы властей кантона апартеидом. Некоторые юристы не исключают, что этот вопрос будет решаться в Федеральном суде. Prian.ru, 14.5.2009г.

— «Мистери Парк» откроется, но только на лето, и это будет в последний раз, сообщил шеф потерпевшего банкротство парка «таинственных» развлечений в Интерлакене Марсель Майер в недавнем интервью газете Berner Oberlander.

«Это было спонтанное решение», — определяет Майер причины, по которым парк «таинственных феноменов» мировой истории будет открыт в последний раз на период предстоящего летнего сезона. Дополнительной информации он не сообщил, уточнив, что проверяются «четыре или пять концепций». Проект, который будет наследовать «Мистери Парку», так же будет иметь туристическую направленность. «Последнее открытие парка даст региону Интерлакен дополнительно до сорока рабочих мест», — сообщил господин Майер.

В парке, который был закрыт в 2006г., проводится «генеральная уборка». Все аттракционы парка находятся в «хорошем состоянии». Цель проекта временного открытия — заработать денег и закрыть все долги, «написав в итоговом балансе один большой черный ноль». Запланировано также проведение ряда лекций основателя и инициатора парка Эриха фон Дэникена (Erich von Däniken).

Mystery Park был открыт летом 2003г. После начального успеха парк «таинственных развлечений» начал погружаться в пучину финансовых проблем, прежде всего, потому, что заложенная в концепцию парка плановая посещаемость оказалась слишком оптимистичной. Одновременно на руководящем этапе накапливались проблемы между основными акционерами проекта. Самые разные варианты спасения парка не привели к желаемым результатам, а потому он был объявлен в 2006г. банкротом и закрылся. Имевшаяся инфраструктура парка была приобретена акционерным обществом New Inspiration AG.

В парке существуют следующие тематические павильоны Вимана (Vimana). Речь идет о летающих объектах, о «виманах», которые когда-то применяли короли и пророки. В одном старом индийском эпосе описываются невероятные города на небосводе. Как можно эти тексты объяснить? Могли наши предки летать? Существовали ли космические города?

4 тыс. лет тому назад, за всего лишь 20 лет, была построена пирамида в Гизе из 2,5 млн. каменных блоков, каждый весом несколько т. Каждый день надо было отшлифовать, транспортировать и поставить на место 350 таких камней! Для нас это кажется почти непреодолимым смелым предприятием.

Жители империи индейцев майя применяли самый точный календарь «нового мира». Он точнее, чем наша современная григорианская система. Но почему календарь имеет свое начало 3114 лет до рождения Христа, т.е., еще до начала культуры майя? И что произойдет 23 дек. 2012г. т.е. когда, в соответствии с майя, начнется «новое время»?

Супер-камни (MegaStones). А. Воткинс (1855-1935) искал самый кратчайший путь между некоторыми металлическими архитектурными соору-

жениями. Произошло невероятное: различные церкви и языческие места культа лежат на невероятно точных географических линиях. Эти линии тянутся тыс.км. через всю Европу. Случайность или намерение?

Контакт (Contact). Весна 1945г. Американцы разбивают на Новой Гвинее свой основной лагерь. Возникает оживленная торговля с местными жителями джунглей. После ухода воинских частей жители строят призрачные авиационные ангары с самолетами из дерева и соломы. Считаются здесь эти посетители достойными почитания богов?

Наска (Nazca). Только с воздуха можно опознать огромные рисунки зверей, симметричные линии, длинной многие км., и площади, похожие на посадочные полосы в обширных равнинах и обрывистых косогорьях Наски. Их происхождение и назначение невозможно однозначно объяснить.

Вызов будущего (Challenge). Освоение космоса — это будет нашим самым большим вызовом: ученые предполагают, что многие наши потомки будут способны покинуть нашу Землю и заселять другие планеты. Были бы они первыми? Вообще, мы во вселенной одни? Сколько правды в научной фантастике?

Проводятся также тематические секции на открытом воздухе в различных тематических секциях: Высокогорье, Сахара, Лагуна и Джунгли. Симуляторы подводных лодок в центре возьмут вас с собой на экскурсию к таинственным местам под водой. Вы погрузитесь в глубину рядом с потопленным портом Гераклион у Александрии, минете бермудский треугольник и найдете у нас мифическую Атлантиду! Существует и Клуб мистерий (Mysty Club), это место для детей, где за ними будет ухаживать персонал, знающий свое дело. Есть и Зона развлечений (Fun Zone). Забавный поезд, верхушка пирамиды, луч в пространстве, центр игр (Fun Shuttles, Top of Pyramide, Space Beam, Game Center). В каждом тематическом павильоне идут 12-минутные захватывающие спектакли. www.ruswiss.ch, 2.4.2009г.

— Согласно отчету ведущего швейцарского инвестиционного банка Credit Suisse, в сегменте офисных и торговых помещений рынка недвижимости страны в 2009г. будет наблюдаться тенденция к уменьшению площадей и отказу от планов по расширению некоторых торговых сетей на фоне сокращения их прибыли.

Торговые сети, которые стремились к увеличению количества новых «точек» для того, чтобы выжить и развиваться в условиях международной конкуренции, проведут оценку своей деятельности на предмет закрытия магазинов, которые не приносят ожидаемой прибыли. Кроме того, с рынка могут уйти мелкие игроки, которые проигрывают конкуренцию новым торговым центрам.

За 1995-2007гг. количество площадей в торговых центрах страны увеличилось с 820 тыс. до 2 млн.кв.м., сообщает издание Swiss Info.

Авторы доклада утверждают, что рынок жилой недвижимости Швейцарии будет оставаться стабильным в условиях кризиса — в отличие от многих других стран мира. Главным образом это связано с притоком в страну квалифицированной рабочей силы, которая подстегивает спрос на жилье. По данным Credit Suisse, приток 100 тыс. новых резидентов в 2008г. увеличил спрос на новое жилье в стране на 13,7 тыс. объектов.

Также аналитики банка прогнозируют, что ежегодные объемы строительства нового жилья в Швейцарии будут составлять 40 тыс. объектов вплоть до 2011г. на фоне небольшого сокращения спроса. Существенного изменения цен не произойдет, однако в некоторых «горячих точках» — например, в Женеве, Цюрихе и на популярных горнолыжных курортах — будет отмечено их остывание. Prian.ru, 11.3.2009г.

— Очередное исследование проанализировало стоимость аренды офисных площадей в ведущих деловых столицах мира. Выяснилось, что по этому показателю Цюрих занимает всего лишь 17 место в списке 202 городов, проанализированных компанией Cushman & Wakefield

Международная компания Cushman & Wakefield, специализирующаяся на консалтинге в области недвижимости, проанализировала 202 города мира. Исследование показало, что ни один регион мира не остался в стороне от кризиса. Рост аренды резко сократился — с 14% в 2007г. до скромных трех процентов в 2008г. Заметней всего замедление темпов роста аренды офисных помещений было в азиатском регионе — с 25% в 2007г. до четырех в 2008г.

Гонконг и Токио продолжают лидировать в списке самых дорогих городов для тех, кто хотел бы снять себе офис или бюро. Это означает, как правило, что с экономикой в этом регионе все относительно неплохо. С первого на третье место по стоимости аренды скатился Лондон. Удар по кредитной сфере привел к тому, что аренда здесь сократилась на 23% до «всего лишь» 17 350 франков за 100 квадратов арендуемой площади. В Гонконге, кстати, эта цифра составляет 21 555 франков (Токио — 20 393 франка). Самое большое падение аренды зафиксировано в Москве (минус 25%), которая занимает в этом списке «почетное» четвертое место.

В Швейцарии в предг. стоимость аренды офисных площадей оставалась стабильной. Основной спрос концентрируется, как и раньше, в городских центрах. Цюрих занимает в списке компании Cushman & Wakefield 17 место. За 100 кв.м. офисной площади здесь нужно выложить 8 644 франка в год. Женева занимает 21 место (7 667 франков). www.ruswiss.ch, 27.2.2009г.

— Кризис не мешает цюрихскому издательскому концерну Tamedia (выпускает, кроме всего прочего, газету «Тагес-Анцайгер») начать реализацию плана строительства нового офисного комплекса. Автор проекта — культовый японский архитектор Шигеру Бан.

Новое здание концерна будет построено в цюрихском районе Werd-Areal. Архитектор Шигеру Бан (родился в 1957г. в Токио) спроектировал здание в качестве прозрачного стеклянного объема, который не скрывает своих выполненных из дерева несущих конструкций. Тем самым статика здания становится в прямом смысле осязаемой. Строительные работы должны начаться уже в этом году, в 2011г. в здании должны вселиться первые журналисты. Проект здания (барачно-блочной формы с деревянной мансардной крышей) позволяет очень органично вписать его в окружающую среду, что станет вкладом в развитие архитектурного облика центра Цюриха, заявил представитель Tamedia Кристоф Циммер (Christoph Zimmer).

Здание будет построено с опорой на принцип нейтрального воздействия на окружающую среду.

Двойной фасад, который будет обращен в сторону реки Зиль (Sihl), сыграет роль своеобразного климатического буфера, сокращающего потребность в принудительной вентиляции. Кроме того, здание будет эксплуатироваться без выброса CO<sub>2</sub> и без применения электроэнергии, полученной из ядерных источников. Такого рода благородные цели имеют и свою цену — стоимость строительства повышается из-за этого на 30%. Шигеру Бан считается одним из самых неординарных архитекторов нашего времени. Во время Всемирной выставки в Ганновере в 2000г. он был автором японского павильона. Еще одним смелым проектом архитектора стал в буквальном смысле бумажный мост, возведенный на юге Франции через реку Гар.

Конструкция весом 7,5 т. в основном состояла из любимого материала этого архитектора — картонных трубок диаметром 11,5 см, с толщиной стенок 1,19 см. Их для моста потребовалась 281 шт. Мост стоял всего в полукм. от знаменитого римского акведука Пон-дю-Гар, который и послужил источником вдохновения для архитектора. По своим очертаниям картонное сооружение напоминало арку нижнего яруса этого античного памятника. В наст.вр. он строит Музей искусств во французском г.Метц (Metz). В 2005г. Шигеру Бан получил одну из самых престижных наград в области архитектуры и дизайна, медаль Томаса Джефферсона. www.ruswiss.ch, 13.2.2009г.

— Отель Dolder Grand намерен построить самую дорогую квартиру Швейцарии. Стоимость аренды: млн. франков в год. Площадь: 560 кв.м. Особые пожелания: исполняются все без исключения.

Точную цифру аренды никто, на самом деле, не называет. По словам Ванессы Флак (Vanessa Flack), пиар-менеджера отеля, речь идет о пятизначной цифре. По данным хорошо информированных источников, однако, аренда такой квартиры площадью в 560 кв.м., может достигать млн. франков в год, т.е. 80 000 франков в месяц, причем все услуги отеля уже включены. В этой квартире нет ничего невозможного: спа-центр, кинотеатр, тренажерный зал, комната для бильярда — пожалуйста. Квартира еще только строится, но запросы от интересующихся уже начинают поступать. www.ruswiss.ch, 5.2.2009г.

— В истекшем 2008г. четверть всех объектов недвижимости, купленных в экономической столице Швейцарии, принадлежала лицам с иностранными паспортами. По сравнению с 2007г. зарегистрирован солидный прирост на 8%.

В период до окт. 2008г. в кантоне Цюрих всего было продано 2 100 односемейных домов и 3 900 частных квартир. Из всех односемейных домов четверть (24%) была приобретена людьми с иностранным паспортом, из числа квартир иностранцам досталось 26%. Ведомство статистики кантона Цюрих исходит из того, что до конца 2008г. всего в кантоне будет совершено 7 500 сделок купли-продажи недвижимого имущества. По сравнению с 2007г. это означает прирост в восемь процентов. Средний односемейный дом в кантоне Цюрих стоил в предг. 792 000 швейцарских франков, что означает рост по сравнению с 2007г. на 0,9%. Средняя квартира стоила 611 000 франков. www.ruswiss.ch, 5.2.2009г.

— Согласно исследованию, опубликованному в журнале Swiss Journal of Economics and Statistics,

стоимость арендной платы в г.г. Цюрихе и Женеве — для иностранных граждан на 7% выше, чем для уроженцев банковской столицы мира.

Исследователи Женевской школы делового администрирования (Geneva School of Business Administration) утверждают, что их выводы доказывают наличие сегрегации по географическому признаку, экономической дискриминации и предубеждений в отношении иностранцев — особенно к людям с меньшим уровнем образования.

В качестве одного из признаков дискриминации исследователи приводят стоимость арендной платы для иностранцев без высшего образования по сравнению с жителями Швейцарии с таким же уровнем образования. В Женеве она выше в среднем на 5,2% для иностранцев, в Цюрихе — на 6,8%. В год эта разница может достигать 1 тыс. швейцарских франков (\$887), сообщает издание SwissInfo.

Исследователи отмечают, что пропорция иностранцев в Швейцарии является одной из самых высоких среди западных индустриализованных стран и составляет примерно одну пятую населения государства. Кроме того, в Швейцарии отмечается самая высокая среди западных индустриализованных стран пропорция арендуемого жилья — примерно две трети от общего числа объектов. PrJan.ru, 16.1.2009г.

— Новое изобретение в области строительства домов скоро изменит вид трущоб по всему миру: в Европе разработали технологию производства минидомов из бумаги, стоимость которых не превышает 5 тыс. долл., пишет немецкая газета Spiegel.

Как говорится в материале, по всему миру трущобы выглядят одинаково неприглядно: это крохотные хижины, накрытые тонкими кусками металла. Однако проект по строительству домов из бумаги, который носит название Universal World House, что дословно переводится как «Универсальный мировой дом», призван открыть недорогой способ обзавестись уютным жилищем.

«С самого начала, наша цель состояла в том, чтобы создать практический, экологически безопасный и, что наиболее важно, недорогой дом, который мог бы стать настоящей находкой для жителей трущоб по всему миру», — приводит газета слова Герда Нимеллера, который занимался созданием материала из целлюлозы для этих домов.

Как поясняет газета, минидома по этой технологии состоят из недорогих и очень легких конструкций, т.к. они сделаны из бумаги.

«Материал, используемый в конструкции домов, схож с сотовидным материалом, который применяется при строительстве самолетов и других вещей, где огромное значение имеет вес и стойкость. Стены дома сделаны из бумаги, которая пропитана смолой. Полученный материал, помимо гибкости обладает и необходимой крепостью: он подходит для областей, где есть повышенная сейсмоопасность», — уточняется в материале.

Патентом на материал, используемый в постройке бумажных минидомов, обладает швейцарская компания Wall AG. По словам разработчиков бумажных домов, стоимость дома площадью 36 кв.м. будет не больше 5 тыс. долл.

Как добавляет издание, интерес к домам уже огромен: одно из первых поселений из бумажных минидомов будет построено в Зимбабве, а Нигерия также заказала 2,4 тыс. домов. РИА «Новости», 15.1.2009г.

— Покупку коммерческой недвижимости или бизнеса на территории Швейцарии можно рассматривать не только как инвестицию высокой надежности и хорошую возможность разумно приумножить капитал. Это еще и неплохой способ серьезно увеличить шансы на получение права постоянного проживания в этой стране.

Швейцария, тщательно оберегающая свою политическую и экономическую стабильность, по праву считается одной из наиболее привлекательных стран для долгосрочных инвестиционных вложений. Благодаря разумной экономической политике швейцарская валюта — одна из самых стабильных в мире, уровень инфляции в стране не превышает 0,5-1%, а уровень безработицы ниже 4%.

Недвижимость на протяжении многих лет стабильно растет в цене на 2-4% в год. Однако Швейцария является одной из самых закрытых стран для иностранных покупателей жилья. Уже долгое время в стране действует закон «Об ограничении прав иностранных граждан на сделки с недвижимостью».

Совсем другая ситуация в случае с коммерческой собственностью. Ее иностранные граждане имеют право приобретать безо всяких ограничений. Многие иностранцы расценивают покупку коммерческой недвижимости в Швейцарии как возможность не столько заработать, сколько сохранить и разумно приумножить имеющийся капитал. Судите сами. Размещение средств на банковском счете в Швейцарии — высоконадежное, но маловыгодное вложение. Процентная ставка по вкладам 1,2%, что немногим выше показателя инфляции. Доходность же коммерческих зданий при сдаче их в аренду оценивается в 7-10%. При этом надежность такого вложения не меньше, чем банковского.

Коммерческой недвижимостью может быть как склад или офис, так и пансион или ресторан. Однако покупка коммерческой недвижимости, которая в дальнейшем используется для извлечения прибыли, и покупка компании — разные вещи. Комментирует миграционный консультант Сергей Сандер: «Следует различать инвестиции непосредственно в объект недвижимости, приносящий доход от аренды, и в бизнес (гостиничный, ресторанный). В последнем случае это, как правило, приобретение акций или долей швейцарской компании, какой бизнес приобретает иностранец, покупка в этом случае осуществляется путем передачи акций или долей компании, которая ведет бизнес».

Однако если сравнивать инвестиционную привлекательность разных видов коммерческой недвижимости в Швейцарии, то с точки зрения гарантированности дохода наиболее привлекательным является инвестирование в коммерческие объекты, сдаваемые в аренду (это офисы, торговые и складские помещения). Рассказывает директор Международной девелоперской компании AESI Александр Поддубный: «Уровень заполняемости офисных помещений в Швейцарии существенно превышает показатели крупнейших мегаполисов Европы. По статистике, здесь пустуют лишь 2-5% площадей, в то время как для рынка Лондона нормой считаются 11-12%. Одним из наиболее перспективных городов Швейцарии считается Фрибург, который имеет один из самых высоких пока-

зателей заполняемости офисных помещений. В Цюрихе же, наоборот, наблюдается самый высокий показатель пустующих офисных помещений.

Договоры аренды в Швейцарии заключаются на 5-10 лет с возможностью продления. В этой стране все отношения в бизнесе построены на долгосрочной перспективе, что является основой стабильности».

Если говорить о приобретении бизнеса в Швейцарии, то целесообразен вопрос, что предпочтительнее, покупать готовый или создавать с нуля собственный. Эксперты уверяют, что однозначного ответа на этот вопрос не существует. Управляющий директор российско-швейцарской компании Vostok-Zarad Group, экономист Татьяна Фогт считает: «Все зависит от тех целей, которые преследует инвестор. При приобретении готового бизнеса он экономит на административных издержках по открытию компании. Это менее затратный и более оперативный способ по сравнению с открытием нового бизнеса. Однако в этом случае могут возникнуть дополнительные расходы, связанные с проверкой существующего бизнеса». Как правило, риэлторы располагают определенными цифрами (доходность бизнеса, денежные потоки до налогообложения и после него, уровень налогов, которые придется платить), однако их наличие не является обязательным требованием при продаже. Клиент может самостоятельно произвести оценку бизнеса, обратившись, например, в оценочную компанию.

«Иностранные инвесторы все чаще выбирают в качестве объектов инвестиций в Швейцарии отели, — утверждает Александр Поддубный. — гостиничный бизнес составляет основу швейцарского туризма. 80% всех клиентов швейцарских отелей — это европейцы. Причем, по данным исследований Института по туризму Швейцарии, количество туристов, приезжающих летом в Швейцарию, ничуть не меньше, чем количество приезжающих зимой. Во время двух «высоких» сезонов — зимой и летом — гостиницы заполняются на 100%.

Самыми популярными регионами гостиничного бизнеса являются французская Швейцария и Берн. Наиболее востребованы и хорошо заполняются гостиницы, расположенные в непосредственной близости от горнолыжного курорта или озера».

Местоположение является немаловажным, но далеко не единственным фактором, влияющим на доходность гостиницы. В принципе, гостиничный бизнес везде, не только в Швейцарии, очень зависим от многих внешних факторов. Кроме того, огромную роль на доходность гостиниц оказывают внутренние факторы, такие как эффективность бизнес-плана управления гостиницей, в особенности маркетингового плана, профессионализм самого управляющего и т.д. Рассказывает Татьяна Фогт: «Чистый доход от управления гостиницей в Швейцарии в период высокого сезона может составлять до 20%, а в среднем в год — до 4-5%, в зависимости от категории отеля и его заполняемости в межсезонный период. Однако прибыльность зависит от множества других факторов, способных как увеличить доход, так и свести его практически к нулю».

Структура доходов отелей разных категорий заметно отличается. У 4- и 5-звездочных гостиниц она следующая: 45% дохода приносит ресторанный бизнес, 50% — собственно гостиничные услуги, 5% — дополнительные виды сервиса (проведение семинаров и конференций). Доходность гостиниц категории 3\* и 2\* обеспечивается в основном за счет ресторанного бизнеса (до 70% дохода). Есть свои особенности и в структуре расходов. В Швейцарии довольно дорогая рабочая сила, поэтому на оплату услуг персонала приходится до 35-40% всех затрат. Многие владельцы гостиниц выходят из положения, привлекая более дешевый иностранный персонал. Комментирует Сергей Сандер: «Как правило, покупка гостиничного бизнеса подразумевает сохранение рабочих мест в регионе, и больших изменений в составе персонала не происходит. В противном случае это было бы невыгодно региону. Но, безусловно, собственник имеет право действовать по своему усмотрению».

Отдельный вопрос — что принесет больший доход: небольшой пансион или крупный отель. Комментирует партнер компании Immo-Helen Sarl Евгения Игер: «Управлять семейной гостиницей на небольшом курорте непросто. Лояльность клиентов зарабатывается годами, при смене собственников эти клиенты могут уйти, а на получение новых потребуются время и средства. Большие курорты, располагающие развитой инфраструктурой, привлекают большее количество туристов, но и конкуренция среди таких отелей выше. Поэтому однозначного решения, какой из вариантов лучше предпочесть, нет».

Процедура приобретения коммерческой недвижимости ничем не отличается от покупки жилой. О том, как это происходит на практике, рассказывает Евгения Игер: «Продавец и покупатель подписывают соглашение о намерении, покупатель вносит предоплату за объект (как правило, 5-10%), затем стороны подписывают договор купли-продажи в присутствии независимого нотариуса. Далее нотариус регистрирует сделку и вносит изменения в реестр прав собственников». Перечисление основной суммы платежа всегда происходит на счет независимого нотариуса, оформляющего сделку в Швейцарии.

Естественно, при покупке бизнеса возникают дополнительные расходы. Например, вознаграждение независимого нотариуса — 0,5-1%, внесение изменений в реестр собственников — 0,5%, налоги — 2-4%. Комиссионные риэлтору оплачивает продавец (в редких случаях — покупатель).

Владельцем коммерческой недвижимости в Швейцарии может быть как частное лицо, так и компания. Евгения Игер предупреждает: «Выбирая, на кого записать коммерческую недвижимость, я бы руководствовалась уровнем налогообложения. В одном и том же кантоне налог на доходы компании может быть значительно ниже, чем на доходы частных лиц. Дело в том, что налоговая система Швейцарии по своему устройству чем-то напоминает систему США, где в каждом штате (а в Швейцарии — кантоне) существуют свои налоги. Фактически налоговая система Швейцарии делится на три уровня: федеральный, кантональный и муниципальный. Налоги на федеральном уровне одинаковы для всех кантонов, а вот на кантональном и муниципальном уровнях они сильно различаются. Это касается ставок, тарифов, процедуры оплаты, освобождений от оплаты. Кантоны предлагают определенные налоговые послабления с целью привлечения иностранных инвесторов.

Среди наиболее «дружелюбных» кантонов можно отметить Цюрих, Женева, Базель, Тичино (Ticino, Лугано), Цуг (Zug), Во (Vaud, Лозанна) и некоторые другие.

С необходимостью платить налоги покупатель бизнеса столкнется уже при оформлении сделки купли-продажи. Налог на смену владельца имущества составляет 2-4% от стоимости покупки (в зависимости от кантона). Ежегодно платится налог на имущество и налог на землю, что составляет 0,2-0,3%, налог на богатство (fortune tax) – 0,01%, подоходный налог, который уплачивается на всех трех уровнях. Ставка подоходного налога на федеральном уровне доходит до 11,5%, если речь идет о доходах более 2500 тыс. в год, а на уровне кантонов эта ставка возрастает (до 13% в Цюрихе и до 17,5% в Женеве). Это касается частных лиц, резидентов страны. Компании, ведущие бизнес в Швейцарии, также платят подоходный налог на всех трех уровнях, но по другим ставкам. На федеральном уровне подоходный налог взимается по единой ставке 8,5%, а на уровне кантонов опять-таки существуют серьезные различия.

Невзирая на то что налоги взимаются на трех уровнях, налоговый климат в Швейцарии считается относительно мягким по сравнению с другими странами Евросоюза, и уж тем более – с США. В них налоги «съедают» 30%, а иногда и до 50% чистого дохода, в то время как в Швейцарии – 25%».

Покупка любой недвижимости (жилой или коммерческой) в Швейцарии не дает прав на получение вида на жительство. Приобретение недвижимости и оформление ВНЖ – две абсолютно разные процедуры, не связанные между собой. Однако открытие компании или покупка готового бизнеса на территории Швейцарии – своего рода доказательства инвестиционного вклада в развитие региона – весомые плюсы при подаче заявления на получение ВНЖ.

Партнер компании Immo-Helen Sarl Евгения Игер: при покупке недвижимости применяются различные схемы финансирования сделки, например привлечение банковского кредита, а иногда и нескольких. Кстати, кредитная схема финансирования сделки уменьшает налогооблагаемую базу.

Иностранцы имеют право получить кредит на покупку недвижимости в Швейцарии. Как правило, швейцарские банки готовы предоставить до 70% от стоимости покупки на срок от 20 до 100 лет (кредитные обязательства в Швейцарии могут передаваться по наследству). Сумма и срок кредита определяются банком в каждом отдельном случае, здесь многое зависит от финансового состояния заемщика. Процент по кредиту в Швейцарии – один из самых низких в Европе. Он рассчитывается как Libor+1%. На сегодня это 5%. Марина Жердева. Homes Collection. Prian.ru, 14.12.2008г.

– Глобальный финансовый кризис ударит по рынкам жилой недвижимости в главных экономических центрах Швейцарии – Цюрихе и Женеве, а также по горнолыжным курортам страны. Об этом говорится в совместном докладе консалтинговых агентств ВАК Basel Economics и Fahrlander Partner. Цены на вышеупомянутых рынках могут упасть на 20%, а в других районах страны – замереть на одном уровне.

Однако поддаваться панике не стоит, говорит управляющий директор компании Vostok-Zapad

Group Татьяна Фогт. «Цюрих, Женева и элитные горнолыжные курорты – это особые рынки, которые нельзя равнять с остальными регионами страны», – утверждает эксперт. – «Сокращение доступности денежных средств привело к снижению спроса на объекты с «перегретыми» ценами, большинство из которых находятся именно в вышеупомянутых городах и курортных районах».

«Схожая ситуация может наблюдаться и в других регионах Швейцарии», – продолжает специалист. – «Цены не будут расти или упадут в тех местах, где наблюдалась излишняя переоценка объектов».

По словам консультанта Штефана Фарландера, ситуация в Швейцарии внушает больше оптимизма, чем в США, Франции, Испании, Великобритании и Ирландии, где цены неуклонно падают.

Главной причиной относительной защищенности швейцарского рынка недвижимости эксперт называет изначально более жесткие условия выдачи ипотечных кредитов, чем, например, в США. Среди выводов исследования можно отметить, что в долгосрочной перспективе рынок недвижимости Швейцарии остается привлекательным для инвесторов. Prian.ru, 21.10.2008г.

– Исследовательский Институт ВАК Economics поставил швейцарский Цюрих на первое место среди 200 других городов Европы по привлекательности для бизнесменов. Больше всего город привлекает бизнес низкими налогами, возможностью внедрения инновационных проектов и расположением в центре Европы.

К Цюриху близко подобрался Лондон. Британская столица оказалась на втором месте по привлекательности в основном благодаря либеральному трудовому кодексу. Также Лондон привлекает обилием хороших университетов и незначительной удаленностью от основных европейских стран.

На третьем месте оказался Копенгаген. Здесь лучшие условия для работы на товарных рынках. В отдельном рейтинге по экономическим показателям ВАК Economics лидирует Дублин, поскольку экономика здесь динамично развивается, а ВВП на душу населения выше среднего по Европе.

В Брюсселе ВВП в пересчете на душу населения самый высокий в Европе, но остальные экономические показатели находятся на среднем уровне по региону, сообщает swissinfo. Prian.ru, 4.9.2008г.

– Во II кв. тек.г. общая прибыль ведущего швейцарского риэлтора PSP Swiss Property AG упала на 23%. Чистый доход упал до 86,1 млн. швейцарских франков (78.4 млн.долл.). В пред.г. он составлял 111,9 млн. в местной валюте. Такое падение вызвано снижением стоимости активов компании. А вот доход от сдачи в аренду коммерческой недвижимости компании увеличился на 4,5% и составил 63,9 млн. швейцарских франков (53,3 млн.долл.).

В Женеве и Цюрихе спрос на офисы был стабильно высоким, поскольку нынешние клиенты PSP Swiss Property AG развиваются и увеличивают свои площади. К тому же все больше международных компаний открывают в стране свои представительства, что также играет на руку риэлтору. Наибольший спрос на офисные помещения наблюдался среди финансовых и консалтинговых компаний, а также организаций, занимающихся биотехнологиями.



Экономический подъем в стране позволяет компании надеяться на рост спроса на коммерческую недвижимость в дальнейшем, отчего ее прибыль должна наконец-то увеличиться. В этом году рост экономики Швейцарии, по прогнозам, составит 2%. Поэтому стоимость торговых и офисных помещений будет повышаться, а вместе с ней вырастет и стоимость арендной платы в этих сегментах рынка, сообщает Turkish Daily News. Pri-an.ru, 20.8.2008г.

— Египетский миллиардер Самих Савирис на минувшей неделе представил на рассмотрение администрации кантона Ури архитектурный проект своего «экологически чистого» курорта в деревне Андермат.

Рассмотрение заявки будет происходить в течение 30 дней, однако Савирис уверен в благоприятном исходе дела и ожидает появления первых рабочих к нояб. с.г. Введение курорта в эксплуатацию намечено на 2014г.

В рамках проекта предполагается строительство 600 гостиничных номеров, 220 отельных апартаментов, 40 вилл и 710 квартир. В центральной части курорта будет запрещено движение транспорта. 1970 парковочных мест расположатся под землей.

Объем инвестиций в проект составит не менее 1 млрд.долл., пишет SwissInfo. Pri-an.ru, 18.8.2008г.

— Швейцарские законодатели борются за отмену действующего с 1961г. закона, ограничивающего покупку иностранцами недвижимости в стране, пишет газета «Ведомости». По закону Коллера, чтобы купить недвижимость, иностранцы должны получить разрешение на проживание или хотя бы работу в стране.

Отмены закона добивается комиссия федерального совета Швейцарии по окружающей среде и энергетике. Она пытается уговорить политиков, требующих введения параллельно с отменой закона многочисленных мер по защите Швейцарии от спекулянтов и переселенцев.

Купить жилье в Швейцарии иностранец может и сейчас. За разрешением на жительство необходимо обратиться к коммунальным (городским) властям. Если те соглашаются, они запрашивают подтверждение у властей кантона. Определяющим для коммунальных властей является годовой доход иностранца. Затем так же нужно получить разрешение на покупку жилья. В год правительство распределяет между кантонами 1600 таких разрешений. Все эти процедуры можно пройти самостоятельно, а можно за 10–20 тыс.долл. нанять адвоката.

По мнению директора отдела недвижимости и партнера Knight Frank Екатерины Тейн, если препоны исчезнут, число россиян, желающих приобрести недвижимость в Швейцарии, увеличится «в десятки раз», а цены резко пойдут вверх. Сейчас стоимость дома в Швейцарии начинается от 500 тыс.долл., хотя, например, в популярном у богатых Санкт-Морице 1 кв.м. может легко стоить 30 тыс.долл. RosInvest.com, 24.4.2008г.

— Корпорация Главстрой завершила сделку по приобретению 100% акций швейцарской компании Fahrni Fassadensysteme. Покупка была осуществлена в рамках реализации стратегической программы развития дивизиона Главстрой-инжиниринг. Сделка позволяет существенно повысить конкурентоспособность инжинирингового дивизиона

в области проектирования, производства и монтажа сложных элементных фасадов. Как отметил, П. Вишняков, управляющий директор дивизиона Главстрой-инжиниринг, «мы рассматриваем эту сделку как приобретение компетенций. Мы получили одну из лучших команд проектировщиков и инженеров в своей области».

Fahrni является одним из лидеров европейского рынка сложных алюминиевых конструкций. Компания обладает высококлассной экспертизой в области модульных фасадов, разрабатывает экономичные технические решения, отвечающие требованиям широкого круга заказчиков.

Главстрой-инжиниринг планирует существенно усилить позиции Fahrni на традиционных для нее рынках — в Швейцарии и Великобритании, а также приступить к продвижению высокотехнологичных решений на российский рынок, являющийся ключевым для Главстроя.

В рамках этого плана инжиниринговый дивизион Главстроя приступает к модернизации существующих мощностей по выпуску алюминиевого профиля, изучает возможность организации производства по обработке стекла. «Мы должны наладить на Мосмеке выпуск алюминиевых профилей, которые Fahrni сейчас закупает у различных европейских поставщиков», — сообщил А. Маркарян, гендиректор корпорации Главстрой.

Кроме того, Главстрой-инжиниринг приступил к созданию региональных инжиниринговых центров, которые будут курировать вопросы поставки, комплектации и монтажа фасадных систем. География деятельности охватит московский регион, Санкт-Петербург и область, г.Урала, Сибири, Краснодарского края и других регионов России. «Задача дивизиона — найти перспективные ниши на рынке. Одной из крупнейших рыночных ниш являются фасадные системы», — отметил П. Вишняков.

Кстати, тенденции развития отечественного рынка алюминиевых профилей и конструкций будут обсуждаться участниками 1 Международной конференции «Рынок алюминиевого проката и профилей в России», которая состоится 29–30 мая в московском Экспоцентре. www.metainfo.ru, 26.3.2008г.

## ТРАНСПОРТ, СТРОИТЕЛЬСТВО

— В июле с.г. федеральное транспортное ведомство представило отчет о загруженности национальных транспортных сетей в 2008г. В 2008г. оборот по швейцарским дорогам увеличился на 1% по сравнению с пред.г. Этот темп роста ниже среднего уровня последних лет. Время простаивания в пробках увеличилось на 5%, на 40% сокращено использование дорожного полотна в связи с ремонтом и строительством новых объектов транспортной инфраструктуры и на 8% — в связи с авариями.

Ситуация на рынке автомобильных перевозок признана худшей за последние семь лет. Отмечается снижение количества трансальпийских перевозок — основной статьи дохода от эксплуатации дорожных сетей. www.economy.gov.ru, 14.7.2009г.

— Аэропорт Цюриха получил в рамках вручения премии World Airport Awards 2009 статус лучшей воздушной гавани Европы и четвертого по качеству услуг аэропорта мира. В пред.г. клотенский аэропорт занимал всего лишь восьмое место в мировом зачете. В этом году глобальный список луч-

ших аэропортов возглавили Сеул, Гонконг и Сингапур.

Томас Керн (Thomas E. Kern), CEO компании Unique (Flughafen Zurich AG), обещает, что и в трудные времена кризиса цюрихский аэропорт сохранит высокий уровень обслуживания и комфорта: «Эта награда является лучшим доказательством того, насколько высококачественную работу делают наши сотрудники и партнеры в цюрихском аэропорту. Награда подстегивает нас и заставляет сделать все, чтобы наши гости и в будущем могли иметь в своем распоряжении сервис высочайшего уровня».

Рейтинг аэропортов мира проводится каждый год компанией по исследованию рынков Skytrax. В этом году при составлении рейтинга были опрошены 8,6 млн. пассажиров из 100 стран в 190 аэропортах. При составлении рейтинга учитывались почти четыре десятка факторов, среди них среднее время ожидания, отношение сотрудников к пассажирам, чистота и степень встроенности в систему местной транспортной инфраструктуры. По материалам Greater Zurich Area. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 26.6.2009г.

– Швейцарские железные дороги (SBB) угодили в историко-политический скандал: на конвертах, в которых клиенты SBB получают купленные билеты, изображена Европа, какой она могла быть, если бы Вторую мировую войну выиграла гитлеровская Германия, – в частности, без Польши.

Эти конверты уже довольно долго находились в обращении, пока вдруг какой-то польский гражданин не обратил внимания, что континентальная Европа в интерпретации SBB состоит фактически только из Германии, – и не пожаловался в польское посольство в Швейцарии. Польские дипломаты были рады стараться и раздули из этого ляпсуса почти международный скандал, указывая на то, что карта на конверте, по большому счету, отражает, де, результаты полюбовного раздела Европы (и Польши) в 1939г. двумя диктаторами – Гитлером и Сталиным.

Представитель SBB Роланд Бинц (Roland Binz) заявляет, что Швейцарские железные дороги уже письменно извинились перед посольством Польши, признав, что авторы проекта оформления конверта «не приняли во внимание исторический фон», и проинформировав, что после израсходования данная серия конвертов (а всего их было напечатано несколько сотен тысяч) возобновляться не будет. Польская сторона пока не ответила, довольна ли она извинениями, дав понять, однако, что она исходит из «непреднамеренности» этой ошибки. Впрочем, этим конвертом SBB и самой Швейцарии оказала медвежью услугу – на карте Конфедерацию тоже не найти, так что рекламный лозунг Швейцарских железных дорог Entdecke die Schweiz «Открой (найди) Швейцарию» приобретает несколько иной смысл.

Российское посольство могло бы тоже вмешаться, обратившись одновременно за помощью в недавно созданную комиссию по противодействию попыткам фальсификации истории в ущерб России. На этом конверте Россия (кстати, вместе со странами Балтии) отнесена к азиатским странам, тогда как всем известно, что географическая граница Европы и Азии проходит не по Одеру и Нейссе, а по Уралу. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 29.5.2009г.

– Вчера было прекращено движение всех трамваев и автобусов по одной из главных цюрихских площадей – площади перед Главным вокзалом. Она угрожает провалиться под землю. Тревога поднята специальными сенсорами, контролирующими состояние грунта в ходе подземных работ по строительству нового ж/д туннеля от Главного вокзала Цюриха к вокзалу Орликон. Идет проверка вероятности просадки грунта в районе вокзала и транспортного узла Central в результате подземных работ. Площадь провала перед Главным вокзалом может составить минимум 100 кв.м. Как долго продлится оцепление площади пока не ясно. Поезда Швейцарских железных дорог (SBB) курсируют в обычном режиме.

В сент. 2007г. в Цюрихе было начато строительство ж/д туннеля под городом. Он начнется на Главном вокзале под его основными путями, а затем сделает полный разворот под землей с востока на запад и окончится у станции Орликон на севере города. Туннель позволит сделать Главный вокзал Цюриха из тупикового сквозным, что резко сократит время следования транзитных поездов из центральной и южной Швейцарии в район Санкт-Галлена и в Германию. Сейчас они вынуждены менять на главном вокзале направление движения. Первая очередь туннеля должна быть открыта в 2013г., а полностью он заработает в 2015г. Длина его составит почти 10 км. Помимо магистральных поездов, по нему будут ходить и пригородные. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 30.4.2009г.

– В автобусах и трамваях г. Базеля в Швейцарии запретили принимать пищу. За нарушения установленного порядка жители должны будут платить штраф в 50 франков.

Есть и пить в базельском общественном транспорте запретили еще в 2003г., но мало кто из пассажиров следовал предписаниям властей. Теперь городская администрация взялась за дело жестко – им надоело бороться с пачкающими салоны автобусов туристами и резкими запахами, которые оставляют в трамваях пролитые напитки. Некоторые наблюдатели полагают, что этим может быть нанесен определенный урон предприятиям «быстрого питания», торгующим «навынос». [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 27.4.2009г.

– Швейцарские аэропорты перейдут 29 марта на новое летнее расписание полетов. С этого момента прилетающие из шенгенского пространства пассажиры больше не будут обязаны проходить паспортный контроль. По имеющимся данным главный аэропорт страны, Цюрихский, а также аэропорты Базеля и Женевы, полностью соответствуют шенгенским стандартам.

По данным швейцарского федерального Ведомства юстиции, с 29 марта пассажиропотоки из шенгенского пространства и из третьих стран будут обрабатываться отдельно. Систематическому паспортному контролю будут, как и раньше, подвергаться пассажиры, прилетающие из-за пределов Шенгена, например, из России. На сухопутных границах Швейцарии систематический персональный контроль был отменен еще 12 дек. 2008г. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 18.3.2009г.

– Пассажиры первого класса смогут теперь ожидать поезда на главном вокзале Цюриха в новом зале ожидания высшего разряда. В нем, кроме всего прочего, предусмотрена возможность питания и бесплатного выхода в интернет. Этот зал

должен стать пилотным проектом с тем, чтобы выяснить, как отреагируют на новое предложение пассажиры.

Об этом заявил представитель Швейцарских железных дорог (SBB) Кристиан Гинзиг (Christian Ginsig). В стильных креслах зала ожидания могут отдохнуть перед дорогой владельцы генерального абонеента первого класса, а так же те, кто уезжает за границу, или ждет стыковочного рейса за рубежом Швейцарии. Клиентам предлагаются бесплатные газеты и выход в интернет. Цюрих выбран в качестве места проведения пилотного проекта, поскольку здесь наблюдается самое большое число самых разных предложений в области обработки транспортных потоков. Если реакция пассажиров будет позитивной, то вполне возможно, что такие залы откроются и на других вокзалах Швейцарии, — указал господин Гинзиг. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 18.3.2009г.

— Швейцарский транспортно-логистический концерн *Rapalrina* вынужден бороться с резким спадом мировой торговли. Его прибыль в 2008г. сократилась почти на половину до 114 млн. франков. Поэтому концерн намерен сократить по всему миру от 1400 до 1600 рабочих мест.

Из-за резкого снижения в 2008г. объемов мировой торговли и перевозок «Панальпина» начала реализацию обширной программы оптимизации расходов. В соответствии с информацией, содержащейся в появившемся вчера официальном сообщении руководства концерна, планируется сократить до 10% рабочих мест. В Швейцарии будет сокращено от 60 до 600 рабочих мест. Отдельно уточняется, что руководство концерна постарается организовать увольнения как можно более комфортно с социальной точки зрения. С учетом рамочных условий компания в целом довольна результатами работы за прошедший год.

По словам руководительницы концерна Моника Рибар (Monika Ribar), концерн смог в 2008г. завоевать новых клиентов как в сегменте воздушных перевозок, так и в сфере морского транспорта. Чистая прибыль, правда, сократилась на 46% до 113,8 млн. франков. Оборот увеличился на 2,7% до 8,88 млрд. франков. Концерн смог успешно отстоять свои позиции третьего в мире воздушного грузового перевозчика и четвертого — морского перевозчика. Дивиденды акционерам по итогам 2008г. будут сокращены с 3,20 франка на одну акцию до 1,90 франка. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 13.3.2009г.

— Чистая прибыль одной из ведущих мировых транспортных и логистических компаний *Kuehne + Nagel Group* (Швейцария) в 2008г. выросла на 9,14% и составила 585 млн. швейцарских франков (395,8 млн. евро) против 536 млн. франков (362,6 млн. евро), полученных в 2007г. Такие данные содержатся в финансовом отчете группы.

Объем товарооборота в прошедшем году повысился на 2,97%, до 21 млрд. 599 млн. (14 млрд. 612 млн. евро) франков по сравнению с 20 млрд. 975 млн. франков (14 млрд. 191 млн. евро), полученных в 2007г. Показатель EBITDA практически не изменился, сохранился на уровне 1 млрд. 20 млн. франков (690 млн. евро).

Чистая прибыль *Kuehne + Nagel Group* в IV кв. выросла на 7,3%, до 133 млн. франков (90 млн. евро) против 124 млн. франков (83,4 млн. евро), полученных годом ранее. Объем товарооборота в отчетном квартале снизился на 5,4%, составив 5

млрд. 294 млн. франков (3 млрд. 581 млн. евро). Годом ранее этот показатель был на уровне 5 млрд. 597 млн. франков (3 млрд. 786 млн. евро). Показатель EBITDA сократился на 18,1% и составил 249 млн. франков (168,5 млн. евро) по сравнению с 304 млн. франков (205,7 млн. евро) в IV кв. 2007г.

По словам генерального исполнительного директора *Kuehne + Nagel Group* Рейхарда Ланге (Reinhard Lange), финансовые показатели группы повысились по итогам всего года благодаря стабильному росту бизнеса в янв.-сент. 2008г. и упреждающему вводу в действие жестких мер, направленных на сокращение издержек. [www.bfm.ru](http://www.bfm.ru), 3.3.2009г.

— Рынок трансальпийских перевозок в Швейцарии продолжает оставаться одним из наиболее стабильных в условиях мирового финансового кризиса. В 2008г. продолжилось незначительное (по сравнению с пред.г.) увеличение объемов транзита на 1%. Доля автомобильного и ж/д транспорта осталась неизменной — 36% и 64% соответственно. В течение 2008г. швейцарские Альпы пересекли 1 275 млн. грузовиков.

Во II пол. 2008г. отмечается спад объема перевозок, что связано с последствиями финансового кризиса, затронувшими, в первую очередь, приграничные со Швейцарией страны (Италия, Австрия, Германия, Франция) — основные потребители данного вида услуг. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 2.3.2009г.

— В борьбе против преступного пренебрежения правилами дорожного движения в части скоростных ограничений швейцарские власти делают ставку на все более совершенную технику. Идет подготовка к вводу в действие нового поколения «радарных ловушек».

По сравнению с привычными «ящиками» новая техника позволяет контролировать скорость автомашины не в один отдельный момент, а на протяжении целого участка дороги. Тем самым водитель не сможет более притормозить перед ловушкой, а затем нестись дальше, как обычно. Цель, однако, и на это швейцарское «Федеральное ведомство организации дорожного движения» (*Bundesamt für Strassen*) указывает отдельно, не собирать больше штрафов, а организовать движение более плавно, с тем, что бы избежать заторов на скоростных автомагистралях страны. Главная автомобильная организация Швейцарии, *Touring Club Schweiz* (TCS), считает это новшество ненужным, указывая на то, что денег будет потрачено много, а толку от этого будет мало. Уже сейчас автобаны Швейцарии относятся к числу наиболее безопасных в мире дорог, на них происходит в пять раз меньше аварий, чем на обычных дорогах нескоростного характера. Подобного рода мониторинг имел бы смысл только на отдельных, особо опасных, участках, отмечают в *Touring Club Schweiz*.

«Федеральное ведомство организации дорожного движения», тем не менее, несмотря на критику, отстаивает свое намерение перейти на новое поколение «радарных ловушек», аргументируя именно плавностью движения. Сумма штрафов скорее уменьшится, т.к. полиция будет мерить среднюю скорость, и если два км. водитель ехал со скоростью, скажем 140 км/ч, а потом два со скоростью 100 км/ч, то средняя скорость все равно будет в пределах нормы. В Швейцарии на скоростных

автобанах действует ограничение в 120 км/ч. Пока не ясно, где новая техника пройдет полевое испытание. Известно, что намечено выбрать два участка, один обыкновенный, другой в туннеле, и что в период тестов штрафы взиматься не будут. В других странах, например, в Италии, такая техника полностью себя оправдала: на тех участках, на которых она была установлена, количество смертных случаев сократилось наполовину. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 17.2.2009г.

— Как сообщила Швейцарская национальная железная дорога, в последние два года в поездах страны было поймано почти 500 000 чел., которые ехали, не имея при себе действующего проездного документа. Впрочем, несмотря на такие впечатляющие цифры, количество «зайцев» в поездах Швейцарии продолжает сокращаться.

Если в сезон 2005/6г. четыре процента от общего числа перевезенных пассажиров были «зайцами», то сегодня эта цифра составляет только 1,4%. Это означает, что контроллеры в швейцарских поездах обнаруживают в среднем 1000 «зайцев» каждый день. На первый раз пойманный без билета пассажир платит штраф в 80 швейцарских франков. Затем эта цифра с каждым разом возрастает, сначала до 120, а потом и 150 франков. Самое позднее на третий раз против такого «рецидивиста» железная дорога возбуждает гражданское дело. После того, как штраф уплачен, все данные об этом стираются из памяти компьютера через два года. В этом смысле, подчеркивают ж/д, SBB старается обращаться с данными пассажиров очень аккуратно и не спрашивать лишнего, кроме имени и адреса. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 3.2.2009г.

— Швейцария является чемпионом Европы по использованию железных дорог. Если посмотреть на такой показатель как км. в расчете на одного жителя, то и здесь Швейцария занимает ведущее место в мире.

Об этом сообщил Международный ж/д союз (UITC). В 2007г. средний житель Швейцарии использовал услуги ж/д транспорта 47 раз, что на три поездки больше, чем в 2006г. и гораздо больше, чем в среднем по Европе. На втором месте после Швейцарии находится Люксембург (35 поездок в год), затем следуют Дания, Австрия и Германия (с 29 до 22 поездок в год). В мировом зачете больше швейцарцев поездами пользовались только японцы (70 раз в год каждый). Греки и литовцы же вообще предпочитают с железной дорогой не связываться (1-2 поездки в год на одного жителя). С точки зрения преодоленного расстояния, то и здесь Швейцария занимает ведущее место в мире. Средний швейцарец преодолевает в год на поездах 2103 км., японцы же — только 1976 км. За ними на почетном расстоянии следуют французы, австрийцы и датчане. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 3.12.2008г.

— Коммерческая эксплуатация первого швейцарского метро, открытого в понедельник, началась с поломки, сообщают швейцарские СМИ. Как и в случае с запущенным недавно на границе Швейцарии и Франции Большим адронным коллайдером, первый запуск поезда по линии M2 прошел гладко, однако затем начались проблемы. 5.20 утра по местному времени (7.20 мск) состав с 220 пассажирами — любопытными гражданами и официальными лицами — отправился с расположенной на берегу Женевского озера станции Уши (Ouchy).

Однако через несколько часов эксплуатации у одного из находившихся на линии автоматических поездов ослаб контакт с системой, который должен быть постоянным, что и привело к остановке всей транспортной сети. Пассажирам подземки было предписано покинуть метрополитен и пересесть на более привычные жителям Лозанны автобусы. Администрация M2 начала расследование обстоятельств поломки.

Церемония «инаугурации» лозаннского метро, получившего название M2, состоялась еще в конце сент. Тогда ветка была открыта для публики, и в течение трех дней любой желающий мог бесплатно прокатиться на новом для Швейцарии виде общественного транспорта. Однако потом, в соответствии с планом, метро снова закрыли для доработки. РИА «Новости», 27.10.2008г.

— Первое в Швейцарии метро открылось в Лозанне. Первыми пассажирами линии M2 стали официальные лица — глава министерства транспорта Швейцарии Морис Лейенбергер и руководство местных властей в компании журналистов сели в метро на станции «Крузет» на севере Лозанны и проехали до центра города, где проходят торжественные мероприятия.

Простым жителям Лозанны также удалось прокатиться на новом для Швейцарии виде городского транспорта. Открытие подземки привлекло внимание людей всех возрастов — от мала до велика. Первые 150 пассажиров, на лицах которых читались возбуждение и любопытство, спустились в метро на одной из станций в центре города, дождались поезда, благополучно загрузились в вагоны и отправились в маленькое «путешествие».

В течение ближайших трех дней покататься на метро смогут все желающие — денег за это брать не будут, однако, возможно, придется потолкаться в очередях. Затем ветка закроется, а работу в штатном режиме начнет 27 окт.

Линия M2 — это первое настоящее швейцарское метро, большая часть трассы которого проходит под землей (лишь 10% расположено на открытом воздухе).

Конечно, сравнения с московским метрополитеном лозаннское метро не выдержит. Так, протяженность ветки M2 составляет всего 5,9 км. На линии построены 14 станций метрополитена, самая «глубокая» из которых расположена на уровне 25 м. под землей. Продолжительность поездки из конца в конец составляет 20 минут.

Однако у M2 есть свои изюминки. Новое метро действует в автоматическом режиме: поезда по линии следуют без машинистов. На краях платформ установлены барьеры безопасности с автоматическими дверьми, управление линией осуществляется с главного диспетчерского пункта.

Одной из главных особенностей лозаннской подземки является ее «крутизна». Город расположен на склоне, и перепад высот на трассе составляет 338 м. Максимальный уклон — 12%, средний — 6%. Во многом из-за этого на линии используются поезда с резиновыми шинами.

Ожидается, что в год лозаннское метро будет перевозить 25 млн. пассажиров. Максимальная пропускная способность подземки — 6,6 тыс.чел. в час в одном направлении. Максимальная скорость поезда — до 60 км. в час.

Строительство M2 продолжалось в течение пяти лет, окончательная стоимость проекта составила 740 млн. швейцарских франков.

В Лозанне также действует линия М1, которая была запущена в 1991г. Первоначально она называлась «Юго-восточный лозаннский трамвай» (TSOL), но позднее ее переименовали в метро. Тем не менее, линия до сих пор напоминает скоростной трамвай: лишь небольшая ее часть проходит в тоннеле (есть даже три подземные станции) и по эстакаде, однако большая часть пути проложена на уровне земли, на выделенной полосе. На линии имеется большое количество переездов со шлагбаумами. Таким образом, она не удовлетворяет всем критериям настоящего метро, хоть и носит это название. РИА «Новости», 18.9.2008г.

— Смешанная комиссия по транспорту экспертов Евросоюза и Швейцарии 18 июня в Цюрихе провела свое очередное заседание. В ходе мероприятия состоялся обмен мнениями по актуальным направлениям политики сторон в этой сфере. Представители Конфедерации, в частности, проинформировали коллег об итогах первого года эксплуатации туннеля Лечберг, который является одним из ключевых звеньев национальных трансальпийских перевозок и оказывает существенное влияние на перераспределение грузовых потоков по оси Север-Юг.

Евросоюз, в свою очередь, рассматривает Лечберг в качестве важнейшего элемента транспортного коридора Роттердам-Милан-Генуя. Кроме того, на переговорах обсуждались проблемы реализации федеральной программы переноса основной нагрузки с автомобильных на железные дороги Конфедерации. Делегация Евросоюза прибыла в Цюрих под руководством Энрико Паскарелли — руководителя департамента транспорта гендирекции Еврокомиссии по вопросам транспорта и энергетики. Швейцарскую делегацию возглавлял директор федерального ведомства транспорта Макс Фридли. www.economy.gov.ru, 30.6.2008г.

### МИГРАЦИЯ, ВИЗА, ТУРИЗМ

— Кризис наиболее жестко сказывается на работающих в Швейцарии иностранцах: при сокращении рабочих мест их увольняют первыми. Об этом на прошлой неделе заявил «Союз швейцарских профсоюзов» (SGB). По данным этой организации процент безработицы среди мигрантов в Швейцарии на данный момент составляет 6,6%, тогда как в среднем по Швейцарии этот показатель находится сейчас на уровне в 2,6%.

Причина этого — не только в, как правило, более низком уровне образования мигрантов, но и просто в элементарной дискриминации, заявляет SGB. Для того, чтобы противодействовать этой тенденции, профсоюзы предлагают ввести систему анонимной подачи резюме в рамках конкурса на ту или иную вакантную должность как в крупных компаниях, так и в системе общественного управления.

Предлагается так же пересмотреть систему признания иностранных дипломов в Швейцарии. SGB критикует неравенство в сфере оплаты труда: «Чем более неустойчиво правовое положение мигранта, тем меньше он зарабатывает». Предлагается, поэтому, ввести статью о запрете дискриминации в образец стандартного трудового договора.

По словам Томаса Даума (Thomas Daum), директора «Швейцарского союза работодателей» (Schweizerischer Arbeitgeberverband), на данный момент нет ни одного доказанного случая неопра-

вданной дискриминации мигрантов на швейцарском рынке труда. «Работодатель, как правило, смотрит на рабочую квалификацию иностранца на его языковые познания. Если с этим все в порядке, то никакой «дискриминации» такой работник не подвергается», — утверждает Т.Даум. www.ruswiss.ch, 21.7.2009г.

— Приняты новые правила оформления краткосрочной визы в страны Шенгенского соглашения. Теперь российским гражданам, впервые въезжающим в зону Шенгена, либо получающим очередную шенгенскую визу после закрытия предыдущей, необходимо будет сдать отпечатки пальцев и сфотографироваться на месте. Поскольку Швейцария стала недавно членом Шенгена, это будет, очевидно, касаться и ее.

Новые правила оформления виз были утверждены в прошлый четверг Советом Евросоюза в Люксембурге. Этот 175-страничный документ, озаглавленный «Общественный визовый кодекс», заменит ранее действовавшие общие консульские инструкции.

Новые правила касаются только получения краткосрочной трехмесячной визы и транзитного въезда. Первым регионом, где новый порядок вступит в силу, станет Северная Африка. К концу 2009 — началу 2010г. так получать шенгенскую визу будут везде, в т.ч. и в России.

Полученные данные попадут в Единую информационную визовую систему (VIS) стран-участниц соглашения. И при следующем обращении в консульство или визовый центр желающего въехать в страну будут проверять именно по ней. Если гражданину не дали визу в одном из консульств, информация об этом будет доступна дипломатам всех государств Шенгенской зоны.

Впрочем, сдавать отпечатки пальцев возможно будет только тогда, когда в консульствах соответствующих стран будет установлено специальное оборудование. Сейчас отпечатки пальцев снимаются у россиян, въезжающих в США, Великобританию и Японию.

Поскольку Швейцария стала недавно членом Шенгена, эти нововведения будут, очевидно, касаться и ее. Когда точно желающие поехать в Швейцарию будут вынуждены «катать пальчики» пока не известно. Московское консульство Швейцарии только недавно с большим трудом перешло на шенгенские рельсы, отчего, кстати, на подачу документов теперь приходится записываться за десять дней (раньше можно было без труда записаться и на следующий день), а стоимость визы заметно возросла, почти в два раза.

Швейцарцам, очевидно, придется последовать за своими собратьями по Шенгену и учредить свой собственный визовый центр. Это будет связано с немалыми расходами. В настоящее же время для запуска системы дактилоскопии у швейцарского консульства в Москве просто физически нет места.

С помощью подобных мер, говорят еврочиновники, гораздо легче проследить за людьми и «выявить возможных террористов». Помимо проблем безопасности снятие отпечатков пальцев помогает контролировать поток переселенцев из стран «третьего мира» — европейским странам как-то надо справиться с сотнями тысяч мигрантов, которые въехали в Европу по действительной визе, но не покинули страну в момент ее истечения.

Хорошо то, что теперь представители принимающей страны не смогут отказать заявителю в получении визы без объяснения причины. Однако ясно, что одно время провозглашенная цель даже вообще отказаться от визового режима в отношениях между Россией и странами Шенгена стала теперь почти недостижимой. Несмотря на все заявления чиновников с обеих сторон, поездки в Европу для россиян становятся обремененными все более сложными визовыми требованиями и преградами. «Крепость Европа» продолжает отгораживаться, и попасть в нее становится все сложнее. А главное — унизительнее. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 1.7.2009г.

— Туристический регион вокруг знаменитого перевала Сен-Готтард должен стать туристической Меккой. Такое решение приняли кантоны Ури, Тичино, Граубюнден и Вале. С этой целью они создают совместную промоутерскую организацию, которая заработает уже в середине следующего года.

Проведенный специалистами анализ показал, что туристическая инфраструктура вокруг перевала Сен-Готтард (а это тот самый перевал, через который переходил со своей армией А.В.Суворов) совершенно отстала от жизни, — как в смысле финансового обеспечения, так и кадровой подпитки. Задачи, которые ставятся перед регионом в смысле привлечения туристов, весьма амбициозны и ожидания значительны. Это противоречие следует устранить как можно скорее, — решили кантоны Ури, Тичино, Граубюнден и Вале, территориально примыкающие к Сен-Готтарду.

В связи с этим они решили создать совместную межкантональную «Организацию по продвижению местного туристического потенциала» (Destinationsmanagement-Organisation — DMO). Фактически эта структура возьмет на себя решение задач, находившихся до сего дня в компетенции кантональных туристических организаций. Официально DMO будет основано 1 июля 2010г., и с 2016г. она должна заработать в полную силу, имея бюджет в 4,2 млн. франков в год. Правительства кантонов Ури, Тичино, Граубюнден и Вале уже согласились внести свой финансовый вклад в работу новой структуры, однако в том случае, если кантональные туристические организации в полном объеме войдут в состав DMO. Цель проекта — создать из региона вокруг Сен-Готтарда единый жилой, туристический, исторический и рекреационный регион. Федеральный бюджет так же готов поддержать проект. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 17.6.2009г.

— Кантональные власти Швейцарии столкнулись с потоком жалоб против введения биометрических паспортов. Гражданам кажется подозрительным минимальный перевес в 50,1%, достигнутый сторонниками введения таких паспортов на референдуме 17 мая.

Против новых документов выступает швейцарская консервативная ассоциация Geistige Landesverteidigung («Духовная оборона страны» — по имени консервативной национальной идеологии в Швейцарии перед и во время Второй мировой войны). Перевес всего в 5504 голоса при 38-процентном участии в плебисците это, по мнению членов организации, слишком «неустойчивый результат». Кроме того, считают они, такой исход референдума означает, что при подсчете голосов наверняка были допущены неточности. На своем сайте организация разместила образец типового

письма-жалобы, который можно заполнить и отослать в адрес соответствующих кантональных властей. Многие так и поступили.

Всего в 22 кантонах уже 460 чел. отправили такие письма властям, что для швейцарских условий довольно много. Активней всего протестуют консервативные центральные кантоны Швейцарии. В кантоне Люцерн таких жалобщиков набралось 250 чел., в кантоне Швиц — 73. Стало известно, что кантональные власти в кантоне Швиц, первыми из числа 22 кантонов, отклонили протесты против введения биометрических паспортов. По их мнению, «теоретическая возможность» ошибок в подсчете голосов еще не повод для подачи жалоб и протестов. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 3.6.2009г.

— По данным швейцарских общин и кантонов в первые четыре месяца 2009г. вождеденный паспорт швейцарского гражданина получили почти 20000 мигрантов. Как пишет газета SonntagsZeitung, значительную часть новых граждан Конфедерации составляют выходцы из Косово.

С мая 2008г. по апр. 2009г. количество актов натурализации мигрантов выросло на 14%. Только в 2008г. число мигрантов, получивших швейцарский паспорт, составило 45000 чел., что составляет население такого города, как Тун. Четверть новых граждан ведет свое происхождение из Косово. По словам чиновников швейцарского Федерального миграционного ведомства, они исходят из того, что количество заявлений на получение гражданства Швейцарии будет сохраняться на этом же уровне. Вслед за выходцами из Косово по числу актов натурализации идут мигранты из Италии, Германии и Турции. Для швейцарских левых все это является «позитивной тенденцией, адекватно отражающей существующие реалии». По мнению правых, прежде всего партии SVP, речь идет о «разбазаривании швейцарских паспортов». В рамках своей миграционной политики швейцарские власти почему-то всячески стараются ограничить миграцию из христианских стран Восточной Европы, открывая страну для мусульманских уроженцев Балкан. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 2.6.2009г.

— В течение последнего года число иностранцев, живущих в Швейцарии, увеличилось на 3,5%, отмечается неуклонное сокращение количества приехавших в Швейцарию выходцев из балканских стран, Турции и Шри-Ланки.

30 апреля 2009г. в Швейцарии проживало ровным счетом 1 655 224 иностранца. Об этом сообщило вчера швейцарское федеральное Ведомство миграции (Bundesamt für Migration — BFM). В этот же день год назад количество иностранцев, находящихся на ПМЖ в Швейцарии составляло только 1 599 590. Количество постоянно проживающих в Швейцарии граждан из 27 стран ЕС и государств, образующих ЕАСТ, выросло на 5,4% и составило 1 041 927 чел. Количество живущих в Конфедерации граждан из третьих стран выросло только на 0,3%. В Швейцарии ожидали, что миграция из стран ЕС и ЕАСТ будет гораздо выше, однако тут, по всей видимости, сказались экономические последствия кризиса. На первом месте по числу притока мигрантов находятся немцы, за которыми следуют португальцы, французы, британцы и поляки. А вот количество мигрантов из Сербии, Боснии и Герцеговины, Хорватии, Шри-Ланки и Турции постоянно сокращается, что соответствует тенденциям последних лет, отметили в BFM.

Рост миграции из стран, не входящих в ЕС и ЕАСТ только на 0,3% соответствует целям миграционной политики, намеченным Федеральным советом и характеру функционирования нового закона об иностранцах, который предписывает привлекать из таких стран для работы в Швейцарии только кадры, обладающие совершенно особой квалификацией, подчеркнули далее в ведомстве миграции. Представленные им данные касаются всех иностранных граждан, проживающих в Швейцарии минимум один год и обладающих тем или иным видом разрешения на пребывание. Беженцы, международные чиновники, дипломаты и их семьи в статистике не учитываются. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 27.5.2009г.

— На своем очередном, прошедшем в среду, заседании Федеральный совет (правительство Швейцарии) решил не ограничивать приток рабочей силы и мигрантов из стран Евросоюза, а так же из Кипра и Мальты. При этом ситуация на рынке труда Швейцарии будет находиться под еще более пристальным наблюдением.

Этот шаг обосновывается тем, что эффективность административного ограничения миграции все равно окажется минимальной, тем более, что даже после теоретического введения в силу «вентильной статьи» контингент выдаваемых разрешений на пребывание в Швейцарии составил бы 44 тыс. в год, что для маленького швейцарского рынка труда цифра довольно значительная. По мнению правительства, трудовая миграция из стран ЕС не привела к вытеснению с рынка труда местной рабочей силы.

Принимая свое решение не ограничивать миграцию, Федеральный совет сослался на отрицательное отношение к такому ограничению большинства кантонов и ведущих общественных организаций страны. Соглашение о свободе перемещения между ЕС и Швейцарией (Freizugigkeits-Abkommen) содержит защищающую статью, позволяющую Берну вводить ограничение масштабов трудовой иммиграции из стран ЕС без риска натолкнуться на ответные меры в случае, если вдруг количество выданных разрешений на пребывание и на трудовую деятельность превысит средний уровень предыдущих трех лет на 10%. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 21.5.2009г.

— Швейцария даже в условиях кризиса намерена в 2009г. выделить 24 млн. франков на развитие туризма из России. Из них 12 млн. составят бюджетные средства федерального центра, II пол. — средства кантонов. Об этом заявил Бруно Саутер, руководитель управления Департамента экономического развития и труда кантона Цюрих, участвовавший в швейцарско-российском форуме, прошедшем в Москве.

Форум обсудил финансово-экономическую ситуацию, проблемы инвестирования и оздоровления экономик двух стран. По словам Бруно Саутера, туризм Швейцарии является объектом пристального внимания правительства. В 2008г. страну посетило более 2 млн. туристов и в тек.г. можно ожидать аналогичных показателей. По российской статистике в 2008г. Швейцарию посетило 83000 россиян. В 2007г. эта цифра составила 57600 тыс., причем туристы из России отдают предпочтение горнолыжному и медицинскому туризму.

Кантон Цюрих — одно из самых притягательных мест для российских туристов, подчеркнул

господин Саутер. В Цюрихе россияне проводят в среднем две ночи. В тек.г. рекламный бюджет на продвижение Швейцарии в России будет увеличен по сравнению с пред.г. В марте этого года мультимедийная информационная интернет-платформа о Швейцарии [www.swissinfo.ch](http://www.swissinfo.ch) начала публикацию информации на русском языке. Нужно только отметить, что этот проект, который был запущен в связи с ЧМ по хоккею в Берне, предполагается реализовывать только до осени этого года, да и качество переводов текстов на русский язык оставляет желать много лучшего, но, как говорится, лучше так, чем никак.

Укреплению связей между Швейцарией и Россией в разных сферах экономики, как заявил на форуме советник посольства Швейцарии в России Ханс-Рюди Бортис, будет способствовать и планируемый на II пол. сент. 2009г. визит Дмитрия Медведева в Швейцарию. Визит, как ожидается, продлится три дня и включит посещение Берна и Цюриха [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 21.5.2009г.

— В Швейцарии очень развит внутренний туризм. Походы по горам и долинам стали частью национальной идентичности. Типичный путешественник в Швейцарии обычно мужского пола, от 40 до 60 лет, и, как правило, — родом из немецкой Швейцарии. Западные (франкоязычные) швейцарцы отличаются большей ленью и предпочитают сидеть дома

В немецкой Швейцарии 39% населения регулярно совершают одно- или двухдневные путешествия с рюкзаком за плечами. В италиязычном кантоне Тичино таковых насчитывается 22%, в западной франкоязычной Швейцарии и того меньше — 17%. Не стремятся проводить время в путешествиях по долинам и по взгорьям и живущие в Швейцарии иностранцы. Из них только 17% называют себя «активными путешественниками». Средний путешественник в Швейцарии предпринимает в год 20 вылазок, каждая из которых длится в среднем 3,5 часа. Всего в рамках внутреннего пешего туризма швейцарцы «нагуливают» в год 130 млн. часов. Эти данные приведены в недавно опубликованном аналитическом докладе Sport Schweiz 2008, подготовленном Федеральным ведомством спорта Швейцарии (Bundesamt für Sport). Вчера эти цифры были представлены Швейцарским объединением туристических маршрутов (Dachverband Schweizer Wanderwege), который в этом году празднует свой 75-летний юбилей.

Мода на массовые путешествия внутри Швейцарии начала развиваться в начале 1960гг., когда популярная тогда радиостанция Radio Beromünster организовала трансляцию так называемых «радио-прогулок». Кстати, известные всем и каждому желтые указатели, не дающие путешественникам сбиться с хорошо организованных туристических троп и маршрутов, так же празднуют 75-летний юбилей. Интересно, что в период второй мировой войны по приказу швейцарского военного командования все указатели туристических маршрутов были удалены — что бы затруднить возможное военное вторжение. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 15.5.2009г.

— В связи с ростом числа безработных Федеральный совет, правительство Швейцарии, намерен в скором будущем принять решение о возможном ограничении притока мигрантов в страну из государств Евросоюза. Существующие между

Конфедерацией и ЕС договора позволяют это сделать

Решение об ограничении числа мигрантов, прибывающих в Швейцарию из стран ЕС, может быть принято министром юстиции и полиции страны Эвелинн Видмер-Шлумпф. Об этом заявил Серж Гайар (Serge Gaillard), директор департамента труда в Федеральном секретариате экономики (Seco) Швейцарии в интервью с западношвейцарской франкоязычной газете *Le Matin Dimanche*. Официальный представитель ведомства Видмер-Шлумпф, Филиппе Пиатти (Philippe Piatte) подтвердил, что Федеральный совет может вскоре на основании так называемой «вентильной статьи» (Ventilklausel), содержащейся в договоре между ЕС и Швейцарией о свободе перемещения, принять меры по защите швейцарского рынка труда, «с опорой на новейшие данные статистики, отражающие ситуацию на рынке труда и в сфере миграции».

Он не подтвердил, что этот вопрос может быть вынесен на повестку дня заседания правительства уже на этой неделе. «Вентильная статья» (Ventilklausel) позволяет Швейцарии, при слишком сильном наплыве иностранной рабочей силы, прежде всего из 15 стран «старого» ЕС, а так же Кипра и Мальты, ограничить количество выдаваемых разрешений на работу. Между этими странами и Швейцарией действует с 1 июня 2007г. принцип свободы перемещения. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 12.5.2009г.

– Отвлечитесь от рутины и побалуйте свое тело и свою душу. В новых велнесс-комплексах в Швейцарии вы замечательно проведете время или восстановите свои силы после насыщенного дня. Курорты Davos и Klosters предлагают гостям разнообразные возможности велнесс-отдыха. Велнесс-центры Eau-la-la Davos и Pleasure Pool в самом сердце г. Davos открыли свои двери посетителям и предлагают расслабиться и восстановить силы.

В вашем распоряжении несколько бассейнов для плавания и релаксации, сауны и парные, несколько соляриев, контрастные души, клубная зона с камином, джакузи на террасе, с которой открывается вид на живописные пейзажи швейцарских горных вершин и альпийских лугов. Спа-комплекс Aquareina Spa в отеле Vereina в Клостерсе также открыт для посетителей и признан одним из самых чарующих в этом регионе Швейцарии. Комплекс расположился на площади 1000 кв.м. и предлагает гостям большой бассейн с термальной водой температуры 29°C, шесть видов саун и парных и два современных солярия.

Также открыт для общественного посещения спа-комплекс отеля Sunstar Park на курорте Davos. Он располагает большим плавательным бассейном, парными, соляриями, Римской баней, финской сауной и комнатой для отдыха, предлагающей гостям насладиться впечатляющей панорамой швейцарских красот. Многие элитные отели этого региона, например, такие как Alpina Klosters, Fьela Davos, Silvretta Klosters и Waldhotel Davos, также предлагают гостям курортов провести время в своих небольших, но эксклюзивных спа- и велнесс-центрах и почувствовать настоящее швейцарское гостеприимство и высочайший уровень сервиса. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 17.4.2009г.

– Федеральная миграционная служба Швейцарии подвела промежуточные итоги, полученные

Швейцарией от присоединения к Дублинскому соглашению, которое произошло 12 дек. 2008г. За период по конец марта с.г. Швейцария, благодаря возможностям банка данных отпечатков пальцев Евродак, смогла перенаправить заявления 997 чел., обратившихся с прошением о предоставлении убежища, в другие страны Дублинского соглашения.

По 564 потенциальным беженцам Швейцария получила подтверждение (10% от общего количества обратившихся в Швейцарию с просьбой о предоставлении убежища) и 140 из них уже были переданы в соответствующие страны, 355 заявления находятся на рассмотрении, по 78 – получен отказ. Швейцария получила 52 заявления о передаче ей потенциальных беженцев, 39 из них удовлетворены, 3 – рассматриваются, по 10 – направлен отказ. В результате ФМС Швейцарии заявила, что сотрудничество в рамках Дублинского соглашения развивается позитивно и Швейцария получает очевидную выгоду от присоединения к данному соглашению. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 15.4.2009г.

– Экономический кризис добрался и до самого высокогорного вокзала Европы. Ухудшилась экономическая ситуация в Южной Корее и в Индии, отчего количество туристов из этих стран, приезжающих в Швейцарию с целью приехать на вершину Юнгфрауйох, заметно сократилось.

В янв. и фев. 2009г. количество посетителей на вершине Юнгфрауйох сократилось на 30% по сравнению с соответствующим периодом пред.г. Всего в 2008г. вершина не досчиталась 70000 гостей. Рекордным был 2007г. Тогда железная дорога, ведущая на вершину Юнгфрауйох, перевезла 700000 гостей. С тем, чтобы противостоять кризису, туристические структуры этого региона начали активное маркетинговое наступление в Индии и Китае. Однако результаты этой кампании скажутся только после завершения кризиса. Всего компания-оператор железной дороги Jungfrauabahn Holding сумела обеспечить в 2008г. оборот в 103 млн. франков, чистая прибыль сократилась на 2,5% до 21 млн. франков. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 3.4.2009г.

– Ввод в действие шенгенского контрольного режима и произошедшая в связи с этим 29 марта отмена паспортного контроля в аэропортах страны стали последними шагами Швейцарии в сторону Шенгена. Систематический паспортный контроль на сухопутных границах был отменен еще 12 дек. пред.г. после начала оперативного сотрудничества между Швейцарией и ЕС в рамках Шенгенского и Дублинского соглашений.

Теперь в аэропортах Швейцарии прилетающие из стран Шенгена (а к соглашению подключились уже 25 стран) не должны предъявлять паспорта, достаточно борд-карты. Этот шаг стал последним шагом на долгом пути Швейцарии к членству в безвизовом европейском пространстве. Этот путь начался в 2004г. подписанием Швейцарией Шенгенского соглашения, и продолжился в 2005г. на референдуме, на котором народ Конфедерации высказался за подключение к Шенгенскому соглашению, а так же к Дублинскому договору, регулирующему потоки мигрантов, желающих осесть в Европе. Введение шенгенских норм и на воздушных границах Швейцарии означает, что страна пришла, наконец, к завершению длительного пути, отметил президент страны Ханс-Рудольф Мерц в эту пятницу во время официальной цере-



монии в крупнейшем аэропорту страны Цюрих-Клотен. Жак Барро (Jacques Barrot), вице-президент Еврокомиссии, указал, что ЕС и Швейцария стали, тем самым, еще более близки друг к другу. По его словам, Еврокомиссия сделает все, что бы продолжить диалог со Швейцарией без предрассудков. Барро приветствовал так же подписание Швейцарией и Дублинского договора. В соответствии с ним беженец может подавать прошение о предоставлении убежища только один раз и только в стране первого въезда.

В 1992г. народ Швейцарии высказался против вхождения в Европейское Экономическое пространство. В 2001г. на референдуме народ проголосовал так же против немедленного начала переговоров с ЕС о вступлении в него Швейцарии. На сегодняшний момент отношения между ЕС и Швейцарией регулируются двумя пакетами так называемых «секторальных» («билатеральных») соглашений. Отношения между Швейцарией и ЕС не всегда были гармоничными, в частности, в налоговых вопросах между ними постоянно возникает напряжение. По словам президента Швейцарии и министра финансов страны Ханса-Рудольфа Мерца, «билатеральный» путь развития отношений Берна и Брюсселя показывает, что прогресс был достигнут обеими сторонами. «Это был очень полезный и нужный процесс взаимного сближения», — заявил он в интервью информационному portalу «swissinfo». Это означает, пояснил он далее, что Швейцария намерена шаг за шагом идти вместе с ЕС, не теряя своей независимости. Он отметил далее, что Шенгенская информационная система SIS подтвердила свое значение в качестве полезного рабочего инструмента, которым пользуются как швейцарская полиция, так и швейцарский Корпус погранохраны. В день система регистрирует до 140000 запросов из Швейцарии, из них 25 оказываются попаданием «в точку».

Начиная с 14 авг. 2008г., т.е. со дня подключения Швейцарии к SIS, с ее помощью удалось выявить и выслать из страны около шести десятков нелегалов, найти около сотни пропавших без вести и успешно завершить около 1 тыс. дел, связанных с розыском имущества, проинформировал Мерц. Переоборудование аэропортов под шенгенский стандарт обошлось им в немалую сумму. Важнейшие швейцарские международные аэропорты (Цюрих-Клотен, Базель-Мюльхаузен и Женева-Куантрен) затратили на эти цели в общей сложности 460 млн. франков. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 30.3.2009г.

— В Швейцарии в полном объеме в воскресенье, 29 марта, вступил в силу Шенгенский режим, сообщило АРР. В международных аэропортах страны отменен паспортно-визовый контроль для пассажиров из 25 стран, входящих в Шенгенскую зону. Для пассажиров из других стран (до 40% от общего потока) контроль сохранится и даже будет усилен.

При вылете из женеvского аэропорта пассажиры, направляющиеся в страны Шенгенской зоны, также не будут проходить паспортно-визовый контроль. Таможенный контроль и контроль безопасности сохраняются в прежнем объеме.

Швейцария официально присоединилась к Шенгенскому безвизовому пространству 12 дек. 2008г. Паспортно-визовый режим был тогда отме-

нен на сухопутных границах страны, однако в аэропортах изменения начинали действовать лишь с переходом на летнее расписание авиарейсов. [www.bfm.ru](http://www.bfm.ru), 29.3.2009г.

— В воскресенье в Швейцарии в полном объеме вступает в силу Шенгенский режим — теперь в Швейцарию можно прилететь по Шенгенской визе, а в международных аэропортах страны отменяется паспортно-визовый контроль для пассажиров Шенгенской зоны.

Швейцария официально присоединилась к Шенгенскому безвизовому пространству 12 дек. минувшего года, однако в аэропортах изменения начинают действовать лишь с переходом на летнее расписание авиарейсов.

Как сообщил гендиректор международного аэропорта Женевы Робер Дейон, теперь прилетающие в Женеву пассажиры будут разделяться на пассажиров Шенгенской зоны (60%), которым не требуется прохождение паспортно-визового досмотра, и пассажиров из других стран (40%), для которых контроль, напротив, будет усилен.

При вылете из женеvского аэропорта пассажиры, направляющиеся в страны Шенгенской зоны также не будут проходить паспортно-визовый контроль. Однако документы при себе иметь необходимо — их нужно предъявить для регистрации на авиарейс. Сохраняется таможенный контроль и контроль безопасности. РИА «Новости», 29.3.2009г.

— Граждане Швейцарии с подозрением относятся к введению биометрических паспортов, опасаясь превратиться в «стеклянных граждан», поскольку все сведения, записанные в паспорте, будут постоянно находиться в единой центральной базе данных полиции. Ответ на вопрос, будут ли в Швейцарии введены такие паспорта, народ даст на референдуме 17 мая.

Швейцарцы, как известно, большие любители путешествий. Отчего бы и нет — вожеленная красная книжечка дает право въезжать без визы на определенный срок в большинство стран мира, избавляя ее владельца от, как правило, унижительного, общения с консульскими отделами посольств. Но именно поэтому необходимо, что в распоряжении швейцарских граждан находились оптимально оформленные документы. С этой целью правительство и парламент Швейцарии провели реорганизацию национального законодательства и решили ввести в стране с 2010г. так называемые биометрические паспорта. Это решение вызвало в народе страны определенное недовольство.

Межпартийный инициативный комитет воспользовался правом на референдум и собрал подписи, позволяющие провести по данному вопросу общенациональный плебисцит. Пройти он должен 17 мая. Основным недостатком откорректированной законодательной базы противники введения биометрических (электронных) паспортов видят в учреждении единого полицейского банка данных, в котором должны содержаться фотографии и отпечатки пальцев владельцев таких паспортов. Тем самым, указывают противники новой системы, Швейцария идет гораздо дальше, чем этого требуют США или Евросоюз. Доступ к этому банку данных имели бы не только швейцарские федеральные власти, но и иностранные правительства и частные фирмы, например, авиакомпания

нии, которые, разумеется, в интересах общественной безопасности, будут проверять тех или иных персон.

Сторонники электронных биометрических паспортов указывают на их надежность — информация с них может считываться только с самого близкого расстояния специальными устройствами, которые должны каждый раз «предъявлять» электронный ключ, дающий право на доступ к записанной в паспорте электронной информации. Наблюдать за лицами с такими паспортами или определять их местонахождение невозможно, указывают сторонники новых документов. А пока часто путешествующие граждане Швейцарии уже чувствуют, что без новых документов уже никуда. Власти США требуют, чтобы паспорта, выданные после окт. 2006г., были биометрическими. В противном случае возможность безвизового въезда будет аннулирована и владелец обычного паспорта должен будет подвергнуться не всегда приятной процедуре получения американской визы. В связи с референдумом 17 мая федеральные власти Швейцарии находятся под большим давлением. Дело в том, что до 1 марта 2010г. Швейцария должна в полном объеме реализовать у себя все положения Договора о подключении Швейцарии к Шенгену, и если 17 мая народ отвергнет введение электронных паспортов, это власти страны точно не смогут соблюсти этот срок. Это будет означать, что Швейцария и остальные страны Шенгена должны будут найти в 90-дневный срок выход из ситуации и определить, как будут строиться отношения Конфедерации и Шенгена.

Если решение найдено не будет, то под вопросом окажется само членство Берна в Шенгенском соглашении. Правительство и парламент указывают, что электронный паспорт увеличивает безопасность путешествий, уменьшает возможность кражи и злоупотреблений проездными документами, автоматизирует процесс идентификации персон, и является для Швейцарии «международным обязательством». Электронные паспорта введены в 54 государствах. В Швейцарии такой паспорт можно в тестовом порядке получить уже с осени 2006г. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 3.3.2009г.

— Федеральное статистическое агентство Конфедерации опубликовало данные о количестве иностранцев, постоянно находящихся на территории страны. На 31 дек. 2008г. в Швейцарии постоянно проживают 1 638 949 граждан других государств. Из них 1 026 495 чел. из стран-членов ЕС и ЕАСТ и 612 454 — из остальных стран. По сравнению с 2007г., численность иностранцев указанных категорий выросла на 6,8% и 0,4% соответственно.

Незначительный прирост среди граждан государств, не входящих в ЕС и ЕАСТ свидетельствует о результатах реализуемой швейцарским правительством миграционной политики. Согласно ей, выходцы из данной категории стран могут рассчитывать на получение разрешения на пребывание в стране только в случае наличия высокой квалификации в профессии, специалисты которой востребованы на швейцарском рынке труда. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 2.3.2009г.

— В Швейцарии бывает очень нелегко найти работу человеку с балканско-славянской фамилией, пусть даже у него в кармане паспорт с крестом. Увидев резюме с фамилией на «-ич», работодатель, скорее всего, отложит его в сторону. Это по-

казали проведенные в последние годы многочисленные опросы. Организация *Secondos Plus* начала вчера кампанию с требованием предоставлять вместе со швейцарским гражданством право менять свою фамилию при получении документов, удостоверяющих личность.

Девизом кампании является лозунг *Was, wenn Petrusic Glarner heissen wurde?* («А что если бы Петрушич имел фамилию Гларнер?»). Выдвинуло этот лозунг отделение организации мигрантов *Secondos Plus* в кантоне Ааргау. Возможность менять фамилию при получении паспорта «должна быть, в конечном итоге, предоставлена», — считает председатель этой организации в Ааргау Ивица Петрушич (*Ivica Petrusic*). Это должно, по его мнению, сделать интеграцию иностранцев более гладкой. Изменение фамилии должно происходить на добровольной основе и только после достижения совершеннолетия.

Начиная свою кампанию с прицелом на выборы в кантональный парламент, которые должны состояться в Ааргау 8 марта, ее организаторы надеются, таким образом, привлечь к ней дополнительное внимание. В кантоне Ааргау пока готовится к подаче первый депутатский запрос на эту тему. Петрушич уверен, что рано или поздно эта тема примет и общешвейцарский характер. Такого рода предложения выглядят весьма спорно. Депутат кантонального парламента Ааргау от *SVP* Андреас Гларнер, невольно вовлеченный в эту кампанию, выступает решительно против, указывая, что среди итальянцев такая идея не возникала, поскольку они могут интегрироваться и без такого рода уловок. Тот, кто способен нормально интегрироваться, никогда не будет иметь проблем, связанных исключительно с окончанием «-ич» в своей фамилии, уверен депутат. А. Гларнер угрожает прибегнуть к кантональному референдуму в случае, если *Secondos* смогут продвинуться со своей идеей на уровень закона. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 13.2.2009г.

— Кантон Цюрих проголосовал за отмену налоговых льгот для богатых иностранцев, проживающих в столице Швейцарии и ее окрестностях, сообщает *Associated Press*. В частности, от налоговых льгот теперь освобождены американская певица Тина Тернер (*Tina Turner*) и российский миллиардер Виктор Вексельберг.

Кантон Цюрих, в чьем ведении находится престижное «Золотое побережье» озера Цюрих, проголосовал 52,9% голосов за решение об отмене льгот. Цюрих стал первым из 26 районов Швейцарии, который отменил действующие на своей территории преимущества для состоятельных иностранцев.

Правительство и парламент города высказались против решения кантона. По мнению властей города, отмена льгот может привести к оттоку иностранцев, которых интересуют не только виды альпийских лугов, отмечает агентство. По данным на конец 2006г., в Цюрихе и окрестностях налоговыми льготами пользовались 137 иностранцев. [www.bfm.ru](http://www.bfm.ru), 9.2.2009г.

— Как продолжению режима свободы перемещения в отношениях между Швейцарией и Евросоюзом, так и распространению этого режима на новых членов ЕС, Болгарию и Румынию, дан «зеленый свет». Только четыре кантона из 26 проголосовали против.

Всего 1 517 156 избирателей (59,6%) проголосовали «за» продолжение режима свободы перемещения в отношении между Швейцарией и Евросоюзом, а так же распространение этого режима на новых членов ЕС, т.е. на Болгарию и Румынию. Впрочем, количество граждан, голосовавших против, тоже оказалось значительным – 1 027 644 (40,4% всех принявших участие в голосовании). В рамках данного плебисцита достаточно было простого арифметического большинства голосов, однако, если бы потребовались голоса кантонов, то здесь проблем бы не было – только четыре кантона из 26 проголосовали против. Процент принявших участие в голосовании был довольно высок – 50,9% от числа имеющих право голоса. Победа сторонников внешнеполитического открытия Швейцарии была на сей раз даже более убедительной (+ 4%), чем в сент. 2005г., когда на референдум был вынесен вопрос о распространении принципа свободы передвижения на десять новых членов ЕС.

Как обычно, наибольшее число сторонников этого принципа наблюдалось в западной, франкоязычной, Швейцарии, которая традиционно более дружелюбно настроена по отношению к Европе, чем Швейцария «немецкая». «За» голосовали и оба Базеля, сельский и городской. Самый большой процент сторонников принципа свободы перемещения был зарегистрирован в кантоне Во (70,2%), за ним – Невшатель (69,4%). Затем следуют кантоны Юра (66,9), Базель-городской (66,8), Фрибур (64,5), Базель-сельский (63,3), Женева (62,4) и Вале (59,6%). Значительное количество положительных ответов было зарегистрировано также в Берне (62,9), Цюрихе (61,9), Граубюндене (59,4), Цуге (59,2), Люцерне (58,1), Золотурне (57,8), Аппенцелле-Внешнем (57,3), Санкт-Галлене (55,6), Ааргау (55,5), Шаффхаузене (54,3). Центральные-швейцарские кантоны, – Обвальден (52,3), Ури (51,8) и Нидвальден (50,3), – продемонстрировали весьма небольшой перевес сторонников свободы передвижения. Четкий отрицательный вотум был зарегистрирован в италоязычном кантоне Тичино – 65,8% избирателей сказали «нет». Этот пограничный кантон всегда отличался своей крайней «евровраждебностью». В мае 2000г. он вместе с кантоном Швиц голосовал против ратификации семи первых билатеральных (двусторонних) договоров между ЕС и Швейцарией, а в сент. 2005г. тичинцы также однозначно проголосовали против распространения принципа свободы передвижения на десять новых членов ЕС (64%). Кроме Тичино «нет» сказали кантоны Швиц (56,6%), Аппенцелль-Внутренний (53,4) и Гларус (51). Обвальден, Нидвальден и Ури, как уже упоминалось, на этот раз сказали «да».

Основным вопросом референдума был вопрос о том, будет ли Швейцария по-прежнему принимать у себя рабочую силу из стран Европейского Союза. Швейцария не входит в ЕС, однако имеет весьма тесные экономические связи с Европой. По имеющимся данным сейчас число граждан стран ЕС, работающих в Швейцарии, превышает 1 млн. Если бы на референдуме большинство граждан Швейцарии высказалось «против» свободного въезда иностранной рабочей силы в Швейцарию, то тогда эти связи оказались бы под значительной угрозой. Исход голосования предсказать было трудно, поскольку общественное мнение Швей-

царии было расколото надвое поровну. Праворадикальные силы, и в первых рядах SVP, указывали, что решение впустить рабочих из стран ЕС было принято в период экономического бума, а сейчас положение совсем иное. Утверждая, что если разрешить свободный въезд для жителей Болгарии и Румынии, в страну хлынет поток дешевой рабочей силы, «народники» запустили рекламную кампанию в характерном для себя оскорбительном стиле, представив желающих попасть в Швейцарию лиц наемного труда воронами, рвущими на части беззащитную Швейцарию. Дело дошло до дипломатического скандала: посла Швейцарии в Бухаресте даже вызывали в румынский МИД и делали ему соответствующее представление. Очевидно, что швейцарский избиратель руководствовался иной логикой и последовал за правительством, парламентом, промышленными кругами и за большинством партий. Эксперименты в период кризиса он посчитал недопустимыми и сделал ставку на проверенный и уже в целом оправдавший себя опыт. Главным аргументом здесь была очевидная зависимость Швейцарии и ее экономики от квалифицированных рабочих рук из ЕС, прежде всего, из Германии.

Сторонники свободы передвижения напомнили о так называемой «статье-гильотине» (*Guillotineklausele*), по которой договора Первого и Второго пакетов билатеральных соглашений ЕС-Швейцария действуют только вместе. Отвергают швейцарцы один из договоров (например, о свободе передвижения), прекращают действовать и все остальные договора, в данном случае, входящие в Первый пакет. Это отбросило бы Швейцарию далеко назад, практически, в 1991г., и вновь поставило бы ее перед необходимостью искать *modus operandi* в отношениях с Евросоюзом. Инициаторами референдума выступили правые силы страны: союз Junge SVP, тичинская партия *Lega dei Ticinesi*, а также «Партия швейцарских демократов». Все они проиграли, как проиграла и SVP, тщетно пугавшая народ массовым наплывом «болгарских плотников» и «румынских сборщиков перца». Теперь дело остается за Брюсселем, который так же должен дать «зеленый свет» распространению принципа свободы передвижения на Болгарию и Румынию. Затем начнется семилетний переходный период, в рамках которого между Болгарией и Румынией, с одной стороны, и Швейцарией с другой, будет поэтапно вводиться режим полной свободы передвижения.

До 2016г. допуск рабочей силы из Болгарии и Румынии на рынок труда Швейцарии будет регулироваться специальными квотами. В области долгосрочных трудовых контрактов (до пяти лет) квота будет постепенно повышаться с 362 до 1 207 разрешений на работу в год, в сфере краткосрочных договоров (от четырех до двенадцати месяцев) эта квота будет расти от 3620 до 11 664 разрешений на работу в год. Но даже и после истечения семи лет у Швейцарии будет возможность еще два года воспользоваться так называемым «клапаном» (*Ventilklausele*) и ограничить въезд рабочих рук из этих двух стран в случае, если будет сделан вывод о том, что рабочая миграция из Болгарии и Румынии в Швейцарию превышает разумные пределы. Все это время местные рабочие руки будут иметь приоритет при приеме на работу перед кандидатами из Софии или Бухареста. В случае каждого най-

ма на работу людей из этих стран будет тщательно контролироваться соблюдение внутренних швейцарских норм в сфере оплаты труда. Для остальных стран ЕС режим свободы передвижения будет теперь действовать неограниченное время. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 9.2.2009г.

— В мае этого года в Цюрихе пройдет европейский конгресс геев и лесбиянок EuroPride, и уже сейчас туристическая отрасль города делает все, чтобы разрекламировать Цюрих как Мекку для людей с нетрадиционной сексуальной ориентацией.

Организаторы конгресса EuroPride ожидают, что со 2 по 7 мая 2009г. в город приедут более 100 000 геев и лесбиянок. Поэтому организация цюрихского туризма Zurich Tourismus уже сейчас вдвое увеличила рекламный бюджет, направленный на продвижение этого события, доведя его до 100 000 франков. «Уж коли в нашем городе проходит такое мероприятие европейского масштаба, глупо было бы не использовать открывшийся потенциал», — говорит Маурус Лаубер (Maurus Lauber) из организации Zurich Tourismus.

Флайерами, баннерами и рекламно-информационными газетами Zurich Tourismus снабжает, прежде всего, журналистов, а также самих геев и лесбиянок. Основной наплыв участников конгресса EuroPride ожидается из Великобритании, Германии, а также частично из США. Эти важные рынки также находятся под прицелом Zurich Tourismus. По мнению представителя оргкомитета конгресса Михаэля Рюгга, такая наступательная рекламная компания является огромным шагом вперед, свидетельствующим о развитии Цюриха как города открытого и толерантного. «Еще десять лет назад такое невозможно было бы себе представить», — говорит он. К наплыву участников конгресса готовится, в частности, и один из самых фешенебельных отелей Швейцарии и Цюриха, отель Dolder Grand. На период проведения EuroPride отель предлагает специальный тариф: 600 франков за двойную комнату в ночь (обычно нужно расстаться с 870 франками, чтобы иметь возможность провести ночь в этом отеле). [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 5.2.2009г.

— Если бы референдум по вопросу свободы передвижения между ЕС и Швейцарией, а также о распространении этого принципа на Болгарию и Румынию, прошел в прошлые выходные, то 49% избирателей высказались бы «за», 40% — «против».

48% опрошенных заявляют, что обязательно примут участие в референдуме 8 фев. Тем самым демоσκοпы делают вывод, что интерес к этим вопросам имеет место в весьма значительной степени. Опросы также показали, что с точки зрения распределения мнений Швейцария является классической европейской страной: зеленые и левые выступают «за», правые (SVP) — «против». Так, в лагере зеленых «за» свободу передвижения между ЕС и Швейцарией, а также за распространение этого принципа на Болгарию и Румынию, выступают 71 процент опрошенных, среди либералов из FDP — 69%, среди социалистов — 67%. Среди демокристов доля сторонников свободного передвижения между Швейцарией и ЕС уже гораздо меньше — 55%. В рядах же «народников» и тех, кто выступает с похожих позиций, превалирует отрицание — 70%. Три основных языковых региона Швейцарии показывают неоднозначную и пеструю картину.

В романской (франкоязычной) Швейцарии «за» выступают 61 процент опрошенных, и только 23% против. В немецкой Швейцарии наблюдается примерное равновесие сторонников (47%) и противников (44%). Итальянская Швейцария в большинстве своем настроена против (66%), и только 31 процент здесь выступает «за». Аргументы сторонников и противников имеют в целом равное количество приверженцев в населении страны. Так, 55% считают, что Швейцария нуждается в режиме свободного передвижения с ЕС по причинам экономического характера, 51 процент считает, что в случае отрицательного исхода референдума в фев. в опасности окажется все здание двусторонних (билатеральных) соглашений ЕС и Швейцарии.

50% избирателей считают, что, в случае положительного исхода референдума 8 фев., Швейцария окажется целью все более высокого числа людей, ищущих работу. В результате местное население будет вытесняться с рынка труда. 49% опрошенных считают, что распространение принципа свободы передвижения между ЕС и Швейцарией на Болгарию и Румынию приведет к росту преступности. Наконец, 55% считают, что «недемократично» выносить оба этих вопроса на референдум в одном пакете. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 12.1.2009г.

— Один из способов получения швейцарского гражданства — натурализация. Для того, чтобы им воспользоваться, нужно проживать в Швейцарии не менее 12 лет, причем три года из них — обязательно в течение пяти лет, предшествовавших подаче соответствующего прошения. Каждый год, проведенный в Швейцарии в возрасте от 10 до 20 лет, засчитывается за два.

Первая фаза процесса натурализации — федеральное разрешение. Заинтересованным во втором гражданстве нужно подать прошение в муниципалитет по месту проживания. Оттуда оно будет направлено в Федеральный департамент юстиции и полиции, который выдаст разрешение, если соблюдены следующие условия:

- лицо интегрировано в швейцарское общество, привыкло к швейцарскому образу жизни и обычаям., соблюдает швейцарское законодательство, никаким образом не подвергает риску внутреннюю и внешнюю безопасность Швейцарии.

Поскольку Швейцария — конфедерация, нужно получить также разрешение кантона и муниципалитета.

Вторая фаза — кантональные и муниципальные решения. Кантон и муниципалитет по месту жительства заявителя могут выдвинуть дополнительные условия и установить стоимость второго гражданства, прежде чем его предоставить. Дополнительные условия или требования существенно варьируются в зависимости от региона. Некоторые муниципалитеты проводят очень открытую политику, в то время как другие могут принять решение даже провести голосование среди местного населения по вашему вопросу. Стоимость также варьируется в зависимости от кантона или муниципалитета.

Швейцария была когда-то страной эмиграции, прежде чем превратиться в страну иммиграции, какой она стала. В XIXв. значительное число швейцарцев бежали от бедности, находя пристанище на Американском континенте, и не только в

Соединенных Штатах, но и в Бразилии, Мексике или Аргентине. Теперь нередко потомки этих беженцев обращаются с просьбой предоставить им швейцарское гражданство. Однако за пределами Швейцарии ее гражданство не передается автоматически от поколения к поколению. Факт наличия швейцарского дедушки или прадедушки еще не означает возможности автоматически и в любое время обрести красный паспорт с белым крестом. Швейцарцы, рождающиеся за рубежом, при достижении 22 лет мгновенно лишаются швейцарского гражданства, если ранее не заявили о своем желании его сохранить и являются гражданами другой страны.

Если они не предприняли никаких шагов до наступления этого возраста, швейцарское гражданство утрачивается и впоследствии сам этот факт не подлежит обжалованию. Если швейцарец, родившийся за рубежом, не представил прошения о восстановлении гражданства, его дети никогда не смогут подать подобного прошения. При желании сохранить швейцарское гражданство, необходимо подать соответствующее прошение швейцарским властям до достижения 22 лет. Если лицо находится за границей, то запрос подается представителю Швейцарии в стране местонахождения этого лица. Если же человек временно находится в Швейцарии, он должен обратиться в Кантональный департамент гражданства того кантона, выходцем из которого является.

На практике возможности восстановить швейцарское гражданство лицами, утратившими его, все же существуют, однако только в исключительных случаях. Например, если швейцарец, родившийся за рубежом, не смог уведомить, что желает сохранить швейцарское гражданство по каким-то весомым причинам, то в таких случаях, он сможет это сделать до достижения 32 лет. В качестве уважительной причины может быть признано незнание соответствующего закона. С другой стороны, отсутствие достаточных финансовых ресурсов для подачи прошения в 22 года не считается уважительной причиной. Однако если человек вновь проживает в Швейцарии, он получает право представить прошение о получении швейцарского гражданства, независимо от того, сколько времени прошло.

Чтобы вновь приобрести утраченное швейцарское гражданство, необходимо доказать свою швейцарскую национальность. Поддерживать связи со Швейцарией до подачи прошения, как, например: обычно проводить отпуск в Швейцарии; поддерживать контакты с людьми, живущими в Швейцарии; быть членом швейцарских ассоциаций за рубежом; уметь общаться на одном из четырех национальных языков или на швейцарском диалекте.

Нет необходимости соответствовать непременно всем условиям. Например, то, что человек не говорит ни на одном из перечисленных языков, может компенсироваться его активным участием в зарубежных швейцарских ассоциациях.

Окончательное решение остается за федеральным департаментом юстиции и полиции. Впрочем, это решение может быть обжаловано в федеральном суде. [www.nalogi.net](http://www.nalogi.net), 28.12.2008г.

— Россия и Швейцария рассчитывают на скорейшее подписание соглашений об облегчении визового режима и реадмиссии, сообщил глава

МИД РФ Сергей Лавров на пресс-конференции по итогам переговоров с министром иностранных дел Швейцарии Мишлин Кальми-Рей.

«Мы завершаем работу над соглашениями о реадмиссии и облегчении визового режима. Учитывая, что Швейцария присоединилась к Шенгенской зоне, удастся как можно скорее выйти на подписание этих соглашений», — сказал Лавров.

Глава МИД Швейцарии напомнила, что с понедельника в посольстве Швейцарии в Москве россияне будут получать шенгенские визы. «Это будет позволять россиянам въезжать с этой визой на все шенгенское пространство», — сказала министр.

Кальми-Рей сообщила, что Москва и Берн работают еще над рядом двусторонних соглашений, в частности над соглашением об интеллектуальной собственности и культурном сотрудничестве.

Сегодня глава МИД РФ Сергей Лавров и глава Федерального департамента иностранных дел Швейцарии Мишлин Кальми-Рей, специально для этого прибывшая в российскую столицу, обменялись нотами о подписанном соглашении, касающемся представления Берном российских интересов в Грузии. Росбалт, 13.12.2008г.

— Швейцария в пятницу официально присоединяется к Шенгенскому безвизовому пространству. С 12 дек. все обладатели шенгенской визы и граждане стран-членов соглашения могут беспрепятственно пересекать сухопутные границы Швейцарии. В аэропортах паспортно-визовый контроль будет отменен лишь с 29 марта 2009г., когда вступит в силу летнее расписание авиарейсов.

Швейцария стала 25 членом Шенгенской зоны. Традиционно нейтральная, она будет третьим государством (после Норвегии и Исландии), которое присоединилось к Шенгенскому пространству, не будучи членом Евросоюза.

Из стран ЕС в Шенгенскую зону не входят Великобритания, Ирландия, Румыния, Болгария и Кипр. Все участники Шенгенского соглашения имеют доступ к общей базе полицейских данных о лицах, подозреваемых в совершении уголовных преступлений, а также номерах угнанных автомобилей.

Соглашение о создании Шенгенского пространства было подписано в 1985г. в люксембургской деревушке Шенген. Посольство Швейцарии в Москве начнет выдавать шенгенские визы с понедельника, 15 дек., сообщил источник в визовом отделе швейцарского посольства.

Он еще раз подтвердил, что с 12 дек. для наземного пересечения границы Швейцарии со странами Шенгена не потребуется дополнительного паспортного контроля, однако «в международных аэропортах паспортный контроль сохранится до 29 марта 2009г.».

Для оформления визы необходимо подать в визовый отдел полный пакет документов. Визовый сбор составляет 60 евро, срок обработки каждой заявки — не менее трех рабочих дней.

Те, кто получил шенгенскую визу до присоединения Швейцарии, могут беспрепятственно въехать на территорию страны. Вместе с тем, швейцарская виза, выданная до 12 дек., не получает автоматически свойств шенгенской визы.

Что касается граждан третьих стран, в т.ч. и России, проживающих в Швейцарии на основа-

нии вида на жительство и имеющих действующий загранпаспорт, то они также получают право свободно передвигаться по территории Шенгенского пространства на основании этих двух документов. РИА «Новости», 12.12.2008г.

— С сегодняшнего дня Швейцария официально становится членом шенгенского безвизового пространства. С точки зрения пограничного контроля особых, однако, изменений не будет. Швейцария сделала еще один шаг к более тесному сотрудничеству с Евросоюзом. С 15 дек. консульство Швейцарии в Москве начнет выдавать только шенгенские визы

Особых торжеств на государственном уровне также не предвидится, если не считать небольшого приема, который устроит министр полиции и юстиции Швейцарии госпожа Эвелинн Видмер-Шлумпф для представителей европейских шенгенских структур, а также представителей федеральных властей Швейцарии и кантонов, включая небольшую прогулку на пароходу по Рейну. Главные торжества пройдут в марте 2009г., когда на шенгенский режим, с началом летнего расписания полетов, перейдут и швейцарские аэропорты, главные ворота страны.

Вспомним, какими празднествами сопровождалось в пред.г. вступление стран Восточной Европы в список свободных, в т.ч. и с точки зрения безвизовых поездок, стран. Для них это было ясным символом долгожданного и заслуженного преодоления тоталитарного прошлого. В отношении Швейцарии ничего такого не ожидается. Во-первых, Швейцария и так, фактически никогда не испытывала затруднений с перемещением, паспорт с белым крестом и так позволял ездить безвизово в 150 стран (больше возможностей в этом смысле только у паспорта Княжества Лихтенштейн). Во-вторых, не входя в таможенное пространство ЕС, Швейцария сохранила таможенный контроль на границах, так что проверить на границе могут если не вас, то ваш чемодан на предмет ввоза незарегистрированных вещей в недозволенном количестве. Особой разницы тут нет.

Самые большие изменения произойдут в области, обычным гражданам незаметной, а именно, в сфере сотрудничества полиции Швейцарии с полицейскими органами стран Евросоюза. Теперь швейцарская полиция имеет право пользоваться европейским банком данных SIS. В тестовом порядке эта возможность существует уже с середины авг. 2008г. В среднем, по информации из швейцарского департамента (министерства) полиции и юстиции, швейцарские стражи 30 раз в день находят в этом банке данных необходимую информацию. Речь идет, прежде всего, об информации о лицах, которым запрещен въезд в Шенген, а также об информации относительно украденных автомобилей. Таким образом, система SIS является в руках швейцарских властей еще одним действенным и эффективным инструментом контроля миграции. Полноценным, правда, только с 15 дек., станет сотрудничество Швейцарии и в рамках европейского банка отпечатков пальцев Eurodac.

С сегодняшнего дня также начинается членство Швейцарии в Дублинском соглашении. Его подписали все страны Европейского Союза, плюс Исландия, Норвегия, а теперь еще и Швейцария и Лихтенштейн. Главное правило Дублинского соглашения заключается в следующем: только одна

страна ответственна за рассмотрение запроса о политическом убежище. Если беженец получает в одной из стран отказ на предоставление убежища, он не имеет право обращаться с повторной просьбой такого же характера во все остальные страны этого соглашения. Участие Швейцарии в этом соглашении должно заметно снизить миграционную нагрузку на нее. Главный плюс для Швейцарии теперь заключается в том, что она не только стала ближе к ЕС, но и имеет право высказывать свое мнение по вопросам, связанным с дальнейшим развитием Шенгенского пространства. Что касается виз для россиян, с 15 дек. консульство Швейцарии в Москве начнет выдавать только шенгенские визы. www.ruswiss.ch, 12.12.2008г.

— С 12 дек. Швейцария присоединяется к Шенгенскому соглашению и начинает выдавать шенгенские визы. С выданной посольством Швейцарии шенгенской визой можно будет въезжать не только в Швейцарию, но и во всю шенгенскую зону. Кроме того, граждане, имеющие шенгенские визы, выданные другими государствами шенгенской зоны, смогут въезжать в Швейцарию, и отдельной швейцарской визы для этого не потребуется. Основанием для вступления Швейцарии в шенгенскую зону стало подписанное в окт. 2004г. двустороннее соглашение между Швейцарией и Европейским Союзом.

Посольства Швейцарии с 12 дек. 2008г. будут выдавать визы шенгенского образца. ИА Regnum, 11.12.2008г.

— По данным Международной организации миграции (ИОМ) Швейцария обладает одной из самых больших квот мигрантов в структуре населения в Европе. Всего в Швейцарии на данный момент проживает 1,6 млн. иностранцев, что составляет 22,9% от всего населения.

Выше доля мигрантов только в Люксембурге (37,3%) и в Княжестве Лихтенштейн (33,5%). Всего в Европе на конец 2005г. проживало 44,1 млн. мигрантов, что составляет в среднем 7,5% от общего числа населения. Десять лет назад, в 1995г., число мигрантов достигало в Европе уровня в 34,8 млн.чел. Главными европейскими странами с точки зрения миграции являются Германия (10,1 млн.чел.), Франция (6,5 млн.), Великобритания (6,4 млн.), Испания (4,8), Италия (2,5), Швейцария (1,6). За Конфедерацией следуют в порядке убывания числа мигрантов Голландия, Турция, Австрия и Швеция. 85% общего прироста населения в Европе приходится на семьи мигрантов.

Главной европейской страной, из которой уезжают в эмиграцию, является Польша. Кстати, Россия здесь играет не последнюю роль. По имеющимся данным, только начиная с янв. 2004 только в страны Европы, Северной Америки и Австралию на ПМЖ из России уехало 218 230 чел. Причем более половины из них (163 000 россиян) покинули Россию в последние два-три года. В этот период только лишь в Бельгии, Норвегии и Чехии общий прирост наших соотечественников — 24 600 чел., из которых гражданство обрели лишь 14%. Пятая часть уезжающих — молодежь в возрасте от 20 до 24, а каждому четвертому эмигранту исполнилось от 35 до 40 лет. Последних больше всего — 57 626 чел. Если брать Европу, то больше всего россиян уезжает в Германию — 53 тыс. 338 чел. за последние четыре года. Швейцария не входит в десятку самых популярных среди российских мигрантов

стран. Число проживающих в Швейцарии «русскоязычных» не превышает 9 000 чел. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 2.12.2008г.

— Министры внутренних дел и юстиции 27 стран-членов Евросоюза формально одобрили на заседании в четверг в Брюсселе присоединение с 12 дек. Швейцарии к Шенгенскому пространству, сообщил еврокомиссар по юстиции, свободам и безопасности Жак Барро. «Мы принимаем Швейцарию в Шенген и выражаем в этой связи нашу радость», — сказал он журналистам.

Швейцария станет 25 членом Шенгенской зоны, которая уже включает две страны, не входящие в состав ЕС — Норвегию и Исландию. Паспортный контроль на сухопутных границах между государствами — участниками Шенгенского соглашения, с одной стороны, и Швейцарией — с другой — будет отменен с 12 дек., а в аэропортах — с 29 марта 2009г.

Из стран ЕС в Шенгенскую зону не входят Великобритания, Ирландия, Румыния, Болгария и Кипр. Все участники Шенгенского соглашения имеют доступ к общей базе полицейских данных о лицах, подозреваемых в совершении уголовных преступлений, а также номера угнанных автомобилей.

Соглашение о создании Шенгенского пространства было подписано в 1985г. в люксембургской деревушке Шенген. РИА «Новости», 27.11.2008г.

— Директор Федерального ведомства миграции Швейцарии Эдуард Гнеза 19 июня встретился с послом Украины в Швейцарии Игорем Диром, который выступил с предложением об упрощении визового режима для граждан Украины. В целом, швейцарская сторона выразила готовность к дальнейшему диалогу по данной проблеме. Однако Э. Гнеза отметил, что этот вопрос следует рассматривать в контексте запланированного на конец 2008 присоединения Швейцарии к Шенгенскому пространству. Во время встречи стороны обсудили также другие вопросы двустороннего сотрудничества в миграционно-визовой сфере, в частности, состояние выполнения соглашения о реадмиссии и соглашения о взаимной отмене визового режима для владельцев дипломатических, служебных и специальных паспортов. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 30.6.2008г.

— Операторы канатных дорог, горнолыжных подъемников и владельцы отелей свидетельствуют об успешном зимнем сезоне в Швейцарских Альпах. Великолепные снежные условия этого года привлекли на курорты новых посетителей, что в свою очередь обеспечило возврат серьезных инвестиций в транспортную инфраструктуру и производство снега. Информационное агентство «Свиссинфо» сообщает об увеличении пассажиропотока на 30%. Число ночевков в отелях по сравнению с пред.г. выросло более чем на 10%. В сезоне 2007/8г. в транспортную инфраструктуру было инвестировано 272 млн. шв. франков. Деньги были направлены, в частности, на обновление старых горнолыжных подъемников, приобретение дополнительных снежных пушек, резервуаров для воды и насосов. Сообщается также, что Ассоциация операторов канатных дорог Швейцарии планирует введение новой ценовой политики продажи абонементов на подъемники. Так, предполагается, что с лета 2009г. билеты будут дороже по выход-

ным, и, кроме того, их цена будет зависеть от погодных условий. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 15.6.2008г.

— Федеральный министр юстиции и полиции Э. Видмер-Шлюмф провела 21 апр. встречу в Вадцуге с министрами внутренних дел Лихтенштейна М. Майером и Австрии Г. Платтером. В результате встречи было подписано три соглашения: о создании и сотрудничестве расположенных рядом контрольных бюро таможенных служб Швейцарии и Австрии, о совместном бюро связи на пограничном переходе Шаанвальд-Фелдкирх/Тисис, о трехстороннем сотрудничестве приграничной полиции до и после (с 1 нояб. 2008г.) вступления Швейцарии и Лихтенштейна в Шенгенскую зону. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 28.4.2008г.

— Евросоюз дал согласие на присоединение Швейцарии к Шенгенской безвизовой зоне. Как передают информагентства, такое решение принято сегодня на встрече министров иностранных дел 27 стран ЕС.

Как сообщил в этой связи официальный представитель Еврокомиссии, Швейцарская конфедерация, скорее всего, сможет вступить в Шенген уже с 1 нояб. 2008г. — к этой дате завершится процесс ратификации всех необходимых документов. В ближайшие месяцы Швейцарию посетят технические эксперты Еврокомиссии, которые представят итоговое заключение о готовности страны присоединиться к безвизовому пространству.

Присоединение к шенгенской зоне предусматривает упразднение пограничного контроля и присоединение к единой полицейской базе данных шенгенского пространства, что облегчит перемещение между странами и повысит эффективность сотрудничества между Евросоюзом и Швейцарией в борьбе с преступностью и нелегальной иммиграцией.

Жители Швейцарии одобрили присоединение страны к шенгенскому и дублинскому соглашениям на общенациональном референдуме в июне 2005г. — за присоединение к этим соглашениям Евросоюза проголосовали 54,6% швейцарцев. БЕЛТА, 28.1.2008г.

— ЕС дал согласие на присоединение Швейцарии к шенгенской безвизовой зоне. Такое решение принято сегодня на встрече министров иностранных дел 27 стран ЕС.

Как сообщил в этой связи официальный представитель Еврокомиссии, Швейцарская конфедерация, скорее всего, сможет войти в Шенгенскую зону уже с 1 нояб. 2008г. В ближайшие месяцы Швейцарию посетят технические эксперты Еврокомиссии, которые представят итоговое заключение о готовности страны присоединиться к безвизовому пространству.

Присоединение к шенгенской зоне предусматривает упразднение пограничного контроля и присоединение к единой полицейской базе данных шенгенского пространства. Прайм-ТАСС, 28.1.2008г.

## ТЕЛЕКОМ, КОСМОС, СМИ

— Чистая прибыль швейцарской Swatch Group за I пол. 2009г. упала на 28%, но оказалась лучше прогнозов. Компания ожидает, что во II пол. спрос должен подняться. Крупнейший в мире производитель часов получил за I пол. 301 млн. швейцарских франков (280 млн.долл.) чистой прибыли против прогнозируемых 275 млн.

Однако продажи Swatch упали на 15% до 2,48 млрд. франков.

Во II пол. объем продаж должен быть на уровне пред.г., поскольку уже сейчас некоторые бренды почувствовали увеличение спроса, заявила компания. Швейцарская часовая индустрия столкнулась с самым сильным падением спроса за 20 лет из-за вынужденного сокращения людьми своих расходов на фоне кризиса. (\$1 = 1,074 швейцарского франка). Reuters, 14.8.2009г.

– Швейцарское антикартельное ведомство Weko намерено проанализировать заключенную весной этого года договоренность о покупке цюрихским газетным концерном Tamedia западношвейцарского франкоязычного издательского объединения Edipresse, на предмет ее соответствия национальному антикартельному законодательству.

Weko предполагает, что слияние этих двух издательских структур может привести к искажению принципа свободы конкуренции, прежде всего в сфере рекламного рынка, поскольку новое образование заняло бы на этом рынке господствующее, монопольное положение. Тем самым, вступление сделки в законную силу пока отложено – до окончания проверки.

Если сделка совершится, то в Швейцарии возникнет один из самых крупных газетно-издательских концернов, который контролировал бы такие популярные СМИ, как газеты Tages-Anzeiger, Berner Zeitung, Le Matin, 24 Heures, 20 Minuten, Le Matin Bleu, телеканалы TeleZüri и TeleVdrgn, радиостанции Radio 24 и Capital FM. www.economy.gov.ru, 14.7.2009г.

– Первые шесть месяцев 2009г. принесли рост числа зрителей швейцарских кинотеатров на целых 10% по сравнению с аналогичным периодом времени 2008г. В немецкой Швейцарии рост числа кинозрителей составил 13%, в итальянской – девять, во французской – 2,5%.

Об этом вчера сообщило отраслевое объединение швейцарских кинопрокатчиков ProCinema. По мнению исполнительного директора организации Рене Гербера (Rene Gerber), эти цифры тесно связаны с качеством предлагаемых к просмотру картин, а вовсе не с тем обстоятельством, что в период кризиса кино является самым дешевым видом развлечения.

Наиболее успешными в прокате Швейцарии в I пол. 2009г. были такие фильмы, как Slumdog Millionaire («Миллионер из трущоб») с 420 000 зрителями, Illuminati (по роману Дена Брауна «Ангелы и демоны», 380 000 зрителей), а так же эпос Australia (этот фильм посмотрело 290 000 зрителей).

Доля швейцарских фильмов в национальном кинопрокате увеличилась с 2,48 до 3,24%. Самым успешным швейцарским фильмом в первые шесть месяцев тек.г. стала картина Die Standesbeamtin («Работница ЗАГС»), которую посмотрела 61 000 зрителей. Фильмы Home и La Forteresse, которые в пред.г. были особенно успешны во французской части страны, смогли завоевать симпатии зрителей и в немецкой Швейцарии. Их увидели соответственно 42 000 и 18 000 зрителей.

Вторая половина года для швейцарских прокатчиков начинается так же довольно-таки оптимистично. Такие шлягеры как IceAge 3: Dawn of the Dinosaurs, Harry Potter 6: The Half – Blood Prince, а так же давно ожидаемая премьера нового блокба-

стера культового режиссера Дж.Камерона Avatar (состоится ближе к Рождественским праздникам) обещают неплохо пополнить кассы кинотеатров. www.ruswiss.ch, 3.7.2009г.

– 18-21 июня в Швейцарии состоялся XI Всемирный конгресс русской прессы. Издатели, редакторы и журналисты русскоязычных печатных и электронных СМИ из 50 стран собрались в швейцарском г.Люцерне, чтобы обсудить тему сохранения и развития русскоязычного информационного пространства.

На торжественной церемонии открытия конгресса были зачитаны поздравления президента России Дмитрия Медведева и патриарха Всея Руси Кирилла. Выступая перед делегатами, министр связи и массовых коммуникаций РФ Игорь Щеголев отметил, что «чем сильнее и успешнее становится Россия, тем более мощным и влиятельным становится голос наших соотечественников в странах ближнего и дальнего зарубежья».

Виталий Игнатенко, президент Всемирной ассоциации русской прессы (ВАРП), заявил, что Ассоциация стала неотъемлемой и важной частью мирового информационного пространства, всего «русского мира», который насчитывает 35 млн. наших соотечественников на всех пяти континентах планеты. «Все то, что сделано этими изданиями – большими и малыми – представляет собой поистине бесценный вклад в сокровищницу отечественной истории и культуры», – сказал глава ВАРП.

Одна из задач Европейского русского альянса, в соучредители которого входим и мы, именно признание русского языка как одного из официальных языков Европы. Более 10 млн.чел., граждан Европейского Союза или тех, кто постоянно проживает на его территории, считают русский своим родным языком. Значит, пора переходить от теории к практике – переводить документы на русский, выделять фонды на поддержку языка и национальной культуры. Именно эти проблемы и будут обсуждаться на очередном заседании Альянса. Об этом, а также о заполнении европейской анкеты, призванной привлечь внимание к признанию наших «советских» дипломов на территории ЕС, пойдет речь и в следующем выпуске «Вестника Кипра». Вестник Кипра, 26.6.2009г.

– Сегодня в Люцерне открывается конгресс Всемирной ассоциации русской прессы. Мероприятие организовано журналом «Русская Швейцария» и Советом сотрудничества Россия-Швейцария, во главе которого стоит известный цюрихский адвокат Вернер Штауффхер.

В течение трех дней более двухсот издателей и главных редакторов русскоязычных изданий из России, Украины, Казахстана, Прибалтики, США, Великобритании, Франции, Германии, Израиля и еще ряда стран совместно с представителями российского и швейцарского правительств будут обсуждать пути по формированию и расширению единого русского информационного и культурного пространства и знакомиться с достижениями в работе швейцарских СМИ. «Совет сотрудничества Россия-Швейцария уже много лет прилагает значительные усилия в плане улучшения отношений между Россией и Швейцарией в области СМИ с тем, чтобы обе страны смогли стать ближе друг к другу», – заявил в эксклюзивном интервью «Русской Швейцарии» господин



Вернер Штауффахер (полностью интервью с ним читайте в июньском номере журнала).

«А это ведет к более активному экономическому и культурному обмену и помогает обеим странам эффективнее добиваться своих целей в рамках глобальной политики и на дипломатическом парке. Еще до эпохи коммунизма Швейцария поддерживала с Россией интенсивные отношения на культурном, экономическом, и даже военном уровне. Сегодня Конфедерация способна послужить России в роли коммуникационной площадки и в качестве посредника и адвоката русских интересов. Как раз этой осенью впервые в истории российский глава государства посетит Швейцарию с официальным визитом, о чем по всему миру уже сообщили российские и швейцарские СМИ. В связи с этим данный конгресс приобретает особое значение, не в последнюю очередь потому, что он призван внести существенный вклад в удачное проведение предстоящего государственного визита». [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 18.6.2009г.

— По популярности глобальная социальная сеть Facebook находится среди швейцарских госслужащих на втором месте. По данным швейцарского Федерального ведомства информации и телекоммуникации (Bundesamt für Information und Telekommunikation — BIT) до 25% трафика, используемого во время работы швейцарскими госслужащими, приходится на информацию, сгружаемую на Facebook. В месяц объем данных, касающихся этой популярной социальной сети, составляет 500 гигабайт или 25 мегабайт на каждого сотрудника федеральных, кантональных и общинных органов власти в год. Информация по швейцарскому минобороны не учитывается.

По данным BIT, социальная сеть Facebook является вторым по популярности адресом в интернете среди швейцарских госслужащих. Но терпение работодателей находится уже на исходе. Поэтому на конференции генеральных секретарей всех семи швейцарских федеральных департаментов (министерств), прошедшей 1 мая, было принято решение обратиться к сотрудникам министерств и ведомств с призывом к умеренности.

В памятной записке под названием *Mabhalten beim Zugriff auf Facebook* («Придерживаться умеренности при использовании социальной сети Facebook»), которая в виде циркуляра рассылается всем сотрудникам, указано, что сгружаемая на Facebook информация приводит к перенапряжению информационных сетей швейцарских государственных учреждений, что затрудняет использование интернета с действительно деловыми целями. Подчеркивается, что о простом запрете использования социальной сети Facebook речи пока не идет. Напротив, ставка делается на личную ответственность каждого сотрудника, который должен понять, что использование служебного выхода в интернет с частными целями недопустимо. Такое понимание «сделает техническую блокировку доступа к сети Facebook ненужной», говорится далее в этом документе.

Швейцарские чиновники понимают, что четко разграничить приватное и служебное использование этой сети очень трудно, т.к. для многих ведомств Facebook стал необходимой платформой, с помощью которой проводится мониторинг общественно-политических дискуссий и мероприятий. И, тем не менее, приватное использование Face-

book является «нежелательным». В будущем, вероятно, придется все-таки перейти к частичному ограничению доступа к этой сети, оставив возможность ее использования только со служебными целями. Пока же делается ставка на совесть и ответственность сотрудников. Работники швейцарской парламентской службы, а так же некоторых кантональных ведомств, в последние дни уже резко сократили использование сети Facebook. Впрочем, этот ресурс является проблемой и для частной экономики: недавно доступ к Facebook был заблокирован для всех сотрудников банка UBS. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 1.6.2009г.

— Аналитическое агентство Bowen Craggs & Co опубликовало список самых эффективных корпоративных сайтов в мире. Лучшим признан сайт швейцарской медицинской компании Roche, набравший 210 баллов. Сайт Сбербанка, ставший лучшим среди российских компаний, занял лишь 60 строчку рейтинга.

Второе место поделили между собой сайты компаний Nokia и British Petroleum, которым агентство поставило по 209 баллов. Четвертое место с 202 баллами заняло интернет-представительство Siemens, пятое с 198 баллами получила американская компания Schlumberger. Россия в рейтинге 75 лучших корпоративных сайтов представлена лишь 4 компаниями. Помимо Сбербанка, удостоенного 134 баллами, в рейтинг попали Лукойл и «Роснефть», разделившие 65 место с 127 баллами, и «Газпром», расположившийся на 69 позиции с 118 баллами. [www.bfm.ru](http://www.bfm.ru), 14.5.2009г.

— Чистая прибыль Logitech International SA (Швейцария), специализирующейся на производстве периферийных компьютерных устройств, по итогам 2008/9 фин.г., завершившегося 31 марта 2009г., упала в 2,16 раза, до 107 млн.долл. против 231 млн.долл. годом ранее. Такая информация содержится в опубликованном финансовом отчете компании.

Выручка компании сократилась на 6,8% и составила 2 млрд. 208 млн.долл. против 2 млрд. 370 млн.долл. в предыдущем финансовом году. Операционная прибыль уменьшилась в 2,6 раза, до 109,6 млн.долл. (286,7 млн.долл. годом ранее).

По итогам IV кв. 2008/9 фин.г. Logitech получила 35 млн.долл. убытка по сравнению с прибылью в 60,3 млн.долл. годом ранее. Квартальная выручка компании снизилась на 32,2% и составила 407,9 млн.долл. (601,2 млн.долл. годом ранее). Операционный убыток составил 43,2 млн.долл. по сравнению с операционной прибылью в 66,1 млн.долл. в аналогичном периоде предыдущего финансового года. [www.bfm.ru](http://www.bfm.ru), 23.4.2009г.

— Швейцарская почта намерена с 1 июля 2009г. снизить некоторые расценки на свои услуги. Гораздо дешевле станут большие отправления до 1000 гр., а так же заказные письма весом от 100 до 500 гр. Данные меры связаны с дальнейшей либерализацией швейцарского почтового рынка с 1 июля этого года. Дело в том, что письма от 50 граммов, начиная с этой даты, будут облагаться НДС (Mehrwertsteuer — MWst). Это привело бы к удорожанию почтовых услуг как минимум на 7,6%, сообщает концерн «Швейцарская Почта» в специальном пресс-релизе.

Введение новой ценовой границы, которая пролегла бы на уровне 50-граммовых писем, было бы, кроме того, связано с новыми хлопотами и

расходами, от которых пострадали бы, прежде всего, отправители. С тем, чтобы избежать такого неблагоприятного развития событий, «Желтый Гигант» намерен ввести НДС, благородно не перекладывая новую финансовую нагрузку на плечи клиентов. Поэтому письмо срочной категории A-Post весом до 100 гр. как и раньше будет стоить один франк, письмо менее срочной категории B-Post — 85 раппен. Для частных клиентов ничего не изменится. Юридические же лица, пользующиеся услугами почты, и имеющие право требовать возращения НДС, получают ощутимую выгоду (снижение цены на семь процентов) при отправлении писем весом менее 100 гр. Снижение цен на крупные отправления, а так же на заказные письма, обойдется почте в лишние 200 млн. франков в год. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 14.4.2009г.

— В 2008г. количество читателей, предпочитающих пользоваться бесплатными газетами, возросло. Число же тех, кто традиционно платит за утренний свежий номер, продолжало сокращаться. Стабильным остается только рынок воскресной прессы, тогда как ситуация с журналами весьма непроста

Последние данные, приведенные аналитической компанией Wemf AG, говорят о том, что 91,8% швейцарцев читает прессу. Тем самым такой показатель, как средний охват прессой, достиг своего максимума, начиная с 2000г. Среди бесплатных газет безусловным лидером остаются 20 Minuten. Это издание читают 1 млн. 366 тысяч человек, что означает рост на пять процентов по сравнению с 2007г. Среди платной прессы лидером является таблоид Blick, который может похвастаться аудиторией в 651 000 читателей. Число тех, кто читает журналы, продолжает сокращаться. За прошлый год аудитория еженедельного журнала Weltwoche сократилась почти на 12%. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 7.4.2009г.

— Швейцарский производитель часов и морских хронометров Ulysse Nardin представил мобильный телефон класса «люкс» Ulysse Nardin Chairman со встроенным часовым ротором, сообщается на сайте компании.

Телефон разработан совместно с компанией SCI Innovations и представляет из себя смартфон с 2,8-дюймовым сенсорным экраном. Главной особенностью Chairman является встроенный часовой механизм, который своим движением осуществляет постоянную подзарядку телефона. Так же как и традиционные часы, механизм необходимо время от времени подводить. О том, насколько такая система позволяет продлить время работы телефона, не сообщается.

Помимо этого, Chairman обладает 5-мегапиксельной камерой, сканером отпечатков пальцев, способен выходить в интернет и отправлять MMS-сообщения. Телефон работает практически во всех GSM-сетях мира. Цена Ulysse Nardin Chairman и дата появления в продаже не сообщается. Смартфон представлен в 5 различных цветовых вариантах. [www.bfm.ru](http://www.bfm.ru), 27.3.2009г.

— Чистый убыток швейцарского концерна Oerlikon (совладельцем которого является российская группа «Ренова») составил в 2008г. 422 млн. швейцарских франков (373 млн.долл.) против прибыли в 319 млн. франков (282 млн.долл.) годом ранее, говорится в финансовом отчете компании.

Продажи Oerlikon за этот период сократились на 12,1% — до 4,8 млрд. франков (4,243

млрд.долл.). Объем контрактов в пред.г. упал на 25,7% — до 4,319 млрд. франков (3,817 млрд.долл.).

Oerlikon — многопрофильный промышленный холдинг, занимается разработкой и внедрением полупроводниковых технологий и вакуумных систем, технологий хранения данных, защитных покрытий, работает в области инновационных космических разработок. Доля «Реновы» в швейцарской компании на 15 апреля 2008г. составляла 31,98%. [www.bfm.ru](http://www.bfm.ru), 26.3.2009г.

— В 2008г. бюджет Швейцарской телерадиокомпании (SRG) был сведен с гораздо большим дефицитом, чем предполагалось. В поисках выхода SRG вынуждена прибегать к необычным мерам, поскольку повышение налога на пользование теле- и радиоприемниками является сейчас нереализуемым с политической точки зрения. Главная идея: предпринимательские ед. ТВ и радио должны быть сведены воедино в рамках отдельных языковых регионов Швейцарии.

По опубликованным данным в 2008г. Швейцарская телерадиокомпания (SRG) понесла убытков на 79 млн. франков. Тем самым дефицит бюджета SRG оказался гораздо выше, чем предполагалось. Об этом компания сообщила вчера. Предполагалось, что убыток составит только 57 млн. франков. С начала нового века, т.е. с 1 янв. 2001г., доходы компании снижались неуклонно, однако вплоть до 2007г. их удавалось компенсировать различными мерами экономии. Однако улучшения финансовой ситуации ожидать все еще не приходится, — указывает SRG. С другой стороны, с учетом мирового кризиса, повышение налога на пользование теле- и радиоприемниками сейчас политически невозможно. Поэтому неизбежным следствием этой ситуации будет сокращение предложения программ на телеэкране. Соответствующие решения будут приняты в связи с перспективным финансовым планированием.

В среду национальный Административный совет SRG наметил соответствующие пути реализации этого курса, наметив, кроме того, цели и рамочные условия для запланированного проекта «медиаальной конвергенции». Этот проект предполагает сведение воедино, в рамках отдельных языковых регионов Швейцарии, предпринимательских структур обеспечения телевизионного и радиовещания. «При этом должны быть учтены такие факторы, как различие рынков и культур. Необходимо так же и дальше обеспечивать публичностическое разнообразие, а так же сохранять основные места размещения производства», — информирует далее SRG. Национальный Административный совет SRG принял 18 марта решение «еще в 2009г. обеспечить структурные и организационные предпосылки для конвергентной работы в редакционной области».

При этом «как в романской Швейцарии, так и в Швейцарии немецкой разделенные производственные мощности обеспечения радио- и телевещания должны быть слиты, по примеру компаний RSI и RTR, в единые лингворегиональные структуры». Попросту говоря, радио и телевидение должно будет, чем дальше, тем больше выступать как части одного единого электронного СМИ. Ответственные фигуры подчеркивают отдельно, что ни один вид СМИ не будет доминировать над другим. Критики уже высказывали опасения, что, прежде

всего в немецкой Швейцарии, радиостанции могут потерять свою относительную автономию.

Имелись так же опасения на тот счет, что общие акции, как в финансовом, так и в публицистическом смысле, будут проводиться в ущерб именно радио. Пытаясь успокоить критиков, руководство SRG обещает соблюдать взвешенность при составлении команд, работающих над теми или иными проектами, а так же при назначении руководящих лиц. Выборы директоров новой объединенной структуры пока переносятся на более поздний срок. На прошлой неделе вокруг возможной кандидатуры нынешнего директора телевидения Ингрид Дельтенре (Ingrid Deltentr) возникли многочисленные неподтвержденные слухи. Весьма шекотливым является вопрос мест размещения производства — решение этой проблемы должно учитывать принципы швейцарского федерализма. Поэтому основные места такого рода в Женеве, Лозанне, Берне, Базеле, Цюрихе, Лугано-Бессо, Комано и Куре будут сохранены, не исключены, однако, «перемещения внутри и между ними».

Будут всячески учитываться «особенности региональных рынков и культур». SRG заверяет, что все затронутые сотрудники будут вовлечены в дело планирования всех вышеуказанных реформ. Реализация проекта слияния радио и телевидения будет осуществляться на основе «регионального принципа», это значит, что все это будет планироваться и осуществляться региональными отделениями SRG. Национальный Административный совет SRG будет принимать административные решения строго по регионам. В италияязычном кантоне Тичино слияние уже началось. С 1 дек. 2008г. радио Radio Svizzera Italiana (RSI) вещает региональные выпуски новостей из телевизионных студий, расположенных в общине Комано (Comano), что не далеко от Лугано.

Переезд радиовещательной редакции осуществляется директором компании RTSI Дино Балестрой (Dino Balestra) в ускоренном темпе. Он преследует мультимедиаальную стратегию, основанную на интегральном принципе «newsroom» («единого новостного пространства»), объединяющем производство контента, публикуемого как в формате телетекста, так и в интернете. Романская (франкоязычная) Швейцария начнет реализацию проекта «медиаконвергенции» в начале 2010г. В немецкой Швейцарии, с учетом объемов и сложности проекта, «медиаконвергенция» начнется во II пол. 2010г. Переход от двух отдельных компаний к одной интегральной и соответствующие изменения рабочих процессов должны следовать в пошаговом режиме. Конвергенция (слияние) будет происходить и на техническом уровне. Рабочие процедуры должны быть стандартизированы. Здесь руководство SRG видит большой и еще не задействованный потенциал экономии. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 20.3.2009г.

— Информационный портал [swissinfo.ch](http://swissinfo.ch) запускает пилотный проект, в рамках которого впервые посетителям портала будет предложена информация на русском языке. Русский станет десятым рабочим языком портала, которому в эти дни как раз исполняется десять лет.

В своем русскоязычном досье поначалу будет содержаться информация о политической системе и культуре Швейцарии, а так же экономическая

информация. Об этом сообщил портал [swissinfo.ch](http://swissinfo.ch) в прошлую пятницу. Предполагается, что предстоящий в мае чемпионат мира по хоккею, который пройдет в Швейцарии, в г.г. Берн и Клотен, так же будет освещаться на русском языке. Пилотный проект имеет целью прояснить степень востребованности русскоязычной информации из Швейцарии в сети интернет.

Портал [swissinfo.ch](http://swissinfo.ch) — это, практически, то, что осталось от швейцарского иностранного вещания (Schweizer Radio International). Перейдя от эфирного вещания в интернет, ресурс, как и прежде, обращается, в основном, к живущим за рубежом швейцарцам, а так же в целом к заинтересованной международной публике. В наст.вр. портал предлагает информацию на немецком, французском, итальянском, английском, испанском, португальском, арабском, китайском и японском языках. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 16.3.2009г.

— Гендиректор Швейцарской теле- и радиокорпорации (SRG) Армин Вальпен (Armin Walpen) считает более чем необходимым повышение сборов за пользование телевизорами и приемниками, поскольку SRG находится «перед более чем сложной финансовой перспективой».

В Швейцарии каждая семья, имеющая дома телевизор и радиоприемник (а других семей в стране практически нет), уплачивает в год 462 франка налогов за пользование этими средствами массовой информации. По мнению Армина Вальпена отказ от повышения налога приведет после 2011г. к сокращению объемов вещания. В аналитическом докладе *Medienkonvergenz und Wirtschaftlichkeit* («Медиаконвергенция и экономические аспекты»), который попал в распоряжение газеты *Sonntag*, господин Вальпен пишет о том, что SRG находится перед более чем сложной «финансовой перспективой», и это вне зависимости от того, будет ли теле- и радиовещание происходить под одной крышей, или нет (проект «Медиаконвергенция»).

Судя по этому докладу, начиная с 2000г. госбюджет во все меньшей степени способен компенсировать удорожание процедур, связанных с обеспечением вещания, что по европейским меркам является «уникальной ситуацией». Далее в докладе указывается, что даже при «увеличении налогов в пользу радио и телевидения Швейцария общеевропейском зачете будет находится в хвосте списка европейских теле- и радиоконкомпаний». Выходом из ситуации может стать проект «медиаконвергенции», т.е. объединения некоторых структур национального радио DRS и Швейцарского телевидения (SF). Это сложение (конвергенция) может дать экономию в 20 млн. франков в год. В среду руководство SRG примет решение относительно начала реализации проекта *Medienkonvergenz und Wirtschaftlichkeit*. Смысл, как уже упоминалось, состоит в частичной конвергенции: DRS и SF будут управляться одним Chief Executive Officer, под которым будут находиться только отдельные редакции. Информационные редакции DRS и SF останутся самостоятельными единицами. Другие редакции, — спорт, наука, образование, дети, погода, возможно культура, — будут объединены, что, разумеется, будет иметь в качестве следствия сокращение рабочих мест. Радио и телевидение должны будут получить общую платформу в интернете. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 16.3.2009г.

– В 1989г. молодой исследователь Тим Бернерс-Ли написал работу под названием «Предложение по информационному менеджменту». Работавший в научном центре ЦЕРН под Женевой британский ученый просто хотел справиться с царившим в центре информационным хаосом, а сделал самое великое изобретение со времен изобретения книгопечатания.

В 1984г. Тим Бернерс-Ли прибыл на работу в Швейцарии и столкнулся с тем, что вокруг него существовал хаос из разных видов компьютеров и документов, сделанных в разных форматах. В марте 1989г. он предложил навести порядок, объединив компьютеры в единую сеть, однако долгое время никто не обращал на это предложение никакого внимания. Начальство поначалу, как всегда, скептически отнеслось к созданию информационной сети внутри центра. «Неопределенно, но очень интересно», – такой была резолюция непосредственного начальника Тима Бернерс-Ли, Майка Сендалла (Mike Sendall). Сегодня эта резолюция выставлена в ЦЕРНе в специальной витрине, являясь свидетельством о рождении нового феномена, изменившего лицо мира. А между тем именно в работе «Предложение по информационному менеджменту» были определены три основных элемента Повсеместно Протянутой Паутины (World Wide Web – WWW). Прежде всего, Бернерс-Ли предложил идею так называемого Hypertext Markup Language (HTML), т.е. «языка разметки гипертекста», стандартного языка, на основе которого создается большинство веб-страниц. Язык HTML интерпретируется браузером и отображается затем в виде документа, в удобной для человека форме.

Затем, он предложил то, без чего в принципе не могло быть интернета, а именно, Hypertext Transfer Protocol (HTTP), т.е. «протокол передачи гипертекста», основанный на технологии «клиент-сервер». Эта технология исходит из того, что существуют потребители (клиенты), которые инициируют соединение и посылают запрос, и поставщики (серверы), которые ожидают соединения для получения запроса, производят необходимые действия и возвращают обратно сообщение с результатом. Проще говоря, это язык, на котором общаются компьютеры в сети.

Наконец, он изобрел идею Universal Resource Identifier (URI), «единообразного идентификатора ресурса», т.е. схему составления адресов документов и нахождения документов по этим адресам. Именно Бернерс-Ли учредил первый в мире современный сервер по имени info.cern.ch. Однако для большинства пользователей сервер остался недоступен – эпоха удобных в пользовании браузеров, т.е. сетевых обозревателей на основе программного обеспечения для поиска, просмотра веб-сайтов, их обработки, вывода и перехода от одной страницы к другой, еще не наступила.

В 1993г. ЦЕРН открыл созданную у себя (всетаки) сеть для широкой общественности, благополучно отказавшись при этом от какого-либо патента. Технология была создана, но как часто это бывает – одни технологию создают, а другие ее превращают в то, с помощью чего можно добывать прибавочную стоимость. Паровоз и паровую машину и в самом деле изобрели впервые в России, но что с них было толку, если страна делала ставку не на технику, а на рабский труд. То же самое и

здесь. В середине 1990гг. WWW начала бешеными темпами развиваться – но не в Швейцарии, а в США.

Студент Марк Андрессен (Marc Andreessen) придумал первый браузер по имени Mosaic, который потом превратился в первый коммерчески применимый браузер Netscape. Билл Гейтс верно оценил в 1994г. значение этого изобретения и начал, выпустив свой браузер Internet Explorer 3.0, продолжающуюся «войну браузеров». Сам же Тим Бернерс-Ли отправился в 1994г. в США, где при Massachusetts Institute of Technology организовал World Wide Web Consortium (W3C), в рамках которого до сих пор стандартизируются все технические новинки, связанные с интернетом. За свои заслуги он произведен Британской Королевой в рыцари с вручением ордена Knight Commander of the Order of the British Empire. Бернерс-Ли, в отличие от Гейтса или Андрессена не стал сверх-богачем, однако не жалеет не о чем.

Первые попытки соединить компьютеры в сеть (сеть Agranet) была предпринята в США в 1969г. В 1971г. американский ученый Рей Томлинсон (Ray Tomlinson) отослал первый в истории e-mail, разработав стандартную программу написания электронных писем. В 1983г. появляется первый компьютерный вирус, написанный аспирантом Фредом Коэном (Fred Cohen). В 1985г. по всему миру в сеть были объединены 2 000 персональных компьютеров, в 1993г. – уже 313 000, в 2009г. – 625 млн. www.ruswiss.ch, 12.3.2009г.

– Неожиданно оптимистические прогнозы по продаже своей продукции в 2009г. сделала крупнейшая в Швейцарии корпорация по производству часов и комплектующих – Swatch Group, которая производит часовую продукцию практически всех ценовых категорий.

В группу входят фирмы – производители самых всемирно признанных по качеству часов и знаменитых марок, таких как Breguet, Blancpain, Glashütte Original, Jaquet Droz, Leon Hatot, Omega и Tiffany (сегмент самых дорогих и престижных моделей), Union Glashütte, Longines и Rado (сегмент высокого ранга), Tissot, ck watch & jewelry (фэшн-марка, совместная с домом моды Calvin Klein), Certina, Mido, Hamilton, Union и Balmain (сегмент среднего ранга), Swatch и Flik Flak (сегмент базового ранга) и Endura (сегмент частных марок/private-label).

Кроме производителей готовых часов, в состав концерна входят десятки производителей комплектующих и часовых механизмов, причем некоторые из них являются монопольными производителями и поставщиками для всех сторонних швейцарских и ряда иностранных часовых фирм. Swatch Group проявляет значительную активность в проектировании и маркетинге электронных компонентов. Группа поставляет механические и кварцевые механизмы и компоненты часов для 2/3 производителей часов в Швейцарии, а также зарубежным компаниям.

В 2008г. совокупные продажи Swatch Group составили 5,97 млрд. шв. фр. (5,2 млрд.долл.), что немного превышает аналогичные показатели 2007г. – 5,94 млрд. Благодаря расширению продаж подразделения электронных систем со 100 млн. до 530 млн. шв. фр. улучшились общие показатели группы в предг.

Производство готовых часов и ювелирных изделий возросло только на 2% – до 4,8 млрд. шв.

фр., а объемы производства часовых механизмов и компонентов — на 7,5%. Swatch Group признает, что многие принадлежащие ей марки, включая бренды класса «люкс», в конце пред.г. столкнулись с сокращением сбыта. Некоторые оптовые компании сократили объемы заказов, тогда как собственная сбытовая сеть улучшила свои показатели. На основе ожидания более высокого спроса во II пол. Swatch Group планирует на 2009г. «скромный» прирост. Оптимизм группы базируется на улучшении продаж в янв. и заказах на фев. и март тек.г., которые заметно выше по сравнению с нояб. и дек. 2008г.

Группа также заявляет, что политика поглощения других компаний будет продолжаться при возникновении интересных предложений или возможностей для расширения своей доли на часовом рынке. Аналитики полагают, что сильная конкуренция, особенно в среднем ценовом сегменте, может вызвать резкое сокращение продаж марок, остающихся до сих пор независимыми.

Что касается перспектив сбыта часовых механизмов и компонентов Swatch Group, то в 2009г. ситуация в этом секторе останется стабильной, а продажи электронных систем могут быть расширены благодаря заказам со стороны производителей автомобильной электроники и мобильных телефонов. БИКИ, 5.3.2009г.

— Le Rostigraben n'existe pas? «Языковой границы» больше нет? Цюрихский издательский концерн Tamedia сделал еще один шаг в сторону преодоления пресловутого «картофельного рва». Вчера стало известно, что концерн приобретает 50,1% акций крупнейшего франкоязычного швейцарского издательского предприятия Edipresse. Стоимость сделки — 226 млн. франков. По мнению экспертов — это событие «тектонического масштаба».

Tamedia, второй по величине после Ringier издательский концерн Швейцарии, принял решение объединиться с номером третьим в этой иерархии, с западно-швейцарской издательской корпорацией Edipresse. Слияние пройдет в три этапа, и будет завершено в 2013г. В рамках первого этапа Tamedia приобретает 49,9% акций компании Groupe Edipresse, а так же в начале 2011г. цюрихской концерн купит 0,2% акций компании Presse Publications, объединяющей в себе основные медиа-активы группы Edipresse. Остальные акции Tamedia приобретет в начале 2013г. За первые 50,1% акций Edipresse концерн Tamedia заплатит 226 млн. франков. Цена последнего третьего шага будет определяться исходя из результатов деятельности западно-швейцарских издателей.

В рамках третьего этапа слияния сама группа Edipresse приобретет пакет акций Tamedia, став «одним из крупнейших акционеров» цюрихского концерна. Аналитики отмечают, что это событие «тектонического масштаба». Швейцарский медиаландшафт изменится кардинально, и в его центре будет возвышаться колосс по имени Tamedia. Обе компании «созданы друг для друга», говорят аналитики. Вместе они, поверж языковой границы, смогут разработать для рекламодателей новые предложения и найти национальные решения многих сложных проблем, стоящих сейчас перед СМИ в Швейцарии, не говоря уже о том, что совместно можно добиться значительной оптимизации расходов в области печати, распространения, технической инфраструктуры. Впрочем, слияние

без горьких пилюль не обойдется. В сфере бесплатных газет планируется сократить до 20 рабочих мест, поскольку уже точно будут объединены выпускаемые в западной Швейцарии бесплатные газеты Le Matin bleu (издается Edipresse) и 20 minutes (издается Tamedia). Не исключено, что слиянию подвергнутся и такие газеты, как 24 heures и Tribune de Geneve. Будут ли и в этом случае сокращаться рабочие места — неизвестно, хотя исключать нельзя. В 1997г. Tamedia приобрела бернский издательский дом Espace Media, знаменитый, прежде всего, своей газетой Berner Zeitung. Поскольку вторая авторитетная бернская газета, — Der Bund, — так же принадлежит Espace Media, то к концу 1990гг. цюрихскому концерну удалось создать неплохой плацдарм в центре Швейцарии. И вот теперь корпорация делает еще один шаг вперед, преодолевая «картофельный ров» или Rostigraben (так в Швейцарии называют языковую границу между немецко- и франкоязычными лингвистическими ареалами). Руководители обеих компаний Пьер Ламуньер (Pierre Lamunier) от Edipresse Пьетро Супино (Pietro Supino) от Tamedia считают, что данное слияние поможет решить одну из главных проблем, стоящих перед СМИ в Швейцарии, а именно — приход новых технологий (интернет) и усиление международной конкуренции. Теперь «зеленый свет» слиянию должно дать швейцарское антимонопольное ведомство.

Впрочем, есть и несколько иной взгляд. Бывший главный редактор фрибургской газеты La Liberté Франсуа Гросс (Francois Gross), считает, что хотя официально речь идет о слиянии, на самом деле Швейцария имеет дело с крупнейшим поглощением, которое покончит с уютным междусобойчиком, каковым были западно-швейцарские печатанные СМИ. Edipresse, по его мнению, во многом виновата сама. В последние годы, вместо того, чтобы сконцентрироваться на важнейших направлениях, компания слишком много сил и средств потратила на тупиковые ветви: на развитие интернет-контента и локального телевидения.

Tamedia выпускает такие газеты, как Tages-Anzeiger, 20 Minuten, SonntagsZeitung, Berner Zeitung и Der Bund. Edipresse выпускает 24 heures, Le Matin/Le Matin bleu, Le Matin Dimanche, Le Temps и Tribune de Geneve. В 2007г. Tamedia смогла заработать 143 млн. франков (рекорд: +45%). Оборот составил 772 млн. (+17%). Всего рабочих мест: 1600. Эти же показатели для Edipresse: прибыль 32 млн. франков (+7,3%). Оборот составил 815 млн. (-8,1%). Количество сотрудников: 3387. Эти цифры говорят ясно: франкоязычная пресса, имея в два раза больше сотрудников, с экономической точки зрения работает намного хуже немецкоязычной. Да и по содержанию она совершенно провинциальна. Но теперь все изменится. Цюрихцы научат всех, как надо трудиться. www.ruswiss.ch, 4.3.2009г.

— «Лаборатория Касперского» открывает региональные офисы в Швейцарии и Австрии. «Новые офисы в Западной Европе будут заниматься развитием бизнеса и поддержкой продаж антивирусных продуктов «Лаборатории Касперского», — говорится в пресс-релизе этой компании.

Офис в компании в Швейцарии расположится в кантоне Цуг, известном своим либеральным налоговым режимом, а именно, в г.Штайнхаузен. Возглавит офис Вальтер Ягер, ранее работавший

на позиции менеджера по территориальному развитию «Лаборатории Касперского» в Швейцарии. Австрийский офис, открытый в Вене, станет основным центром обслуживания всех локальных партнеров и клиентов компании. Руководителем регионального офиса назначен Бернхард Оберхаузер, занимавшийся ранее развитием бизнеса «Лаборатории Касперского» в Австрии, уточняется в документе. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 27.2.2009г.

— До последнего времени мировой кризис был для швейцарского телевидения только темой в новостях, но теперь, судя по всему, «костлявая рука» кризиса добралась и до «Швейцарской теле- и радиовещательной корпорации» (SRG). Уже в 2008г., по информации гендиректора SRG Армина Вальпена (Armin Walpen), его компания понесла убытков на сумму в 28 млн. франков. Однако по-настоящему кризис ударит по SRG только в этом году.

Вообще говоря, швейцарское телевидение вещь весьма странная. Вот что пишет английский журналист Пол Билтон в своей некогда нашумевшей книге «Эти странные швейцарцы»: «Телевизор в Швейцарии смотрят гораздо меньше, чем в других странах. Это свидетельствует не столько о высоком интеллектуальном развитии среднестатистического швейцарца и его сопротивляемости массовой культуре, сколько о довольно убогом уровне местного телевидения. Каждая страна имеет такое телевидение, какого она заслуживает. Швейцария здесь не исключение.

Швейцария, видимо, заслужила еще телевидение и всех других стран, передачи которых здесь легко принимаются». Сказано здесь все точно, с только разницей, что с тех пор, как эта книга была написана, произошли некоторые изменения, в частности, швейцарское телевидение пополнилось многочисленными игровыми телешоу. Благодаря тому, что в Швейцарии свободно принимаются, в основном по кабельным сетям, чтобы не портить антеннами пейзажи, все основные каналы Германии, Италии, Австрии и Франции, сами собственно швейцарские каналы совершенно могут не заботиться о рыночной стихии, отдав почетное право развлекать швейцарцев соседним странам.

Государство официально, да и реально, не вмешивается в вещание, помогая, впрочем, деньгами, да еще позволяя собирать налог со зрителей и зарабатывать на рекламе, отчего здесь могут появляться передачи, немислимые для других стран. Какая еще страна может себе позволить выделить целый час в прайм-тайм для обсуждения глубоких философских проблем? Это мог позволить себе только СССР. Но эта страна благополучно развалилась, а Швейцария живет, что не избавляет ее телевидение от советских по своему характеру проблем. Впрочем, в конечном итоге такие философские программы это один из огромных плюсов. Минус — в абсолютной локальной направленности большинства передач, идущих, к тому же в большинстве своем, что касается «немецкоязычного» вещания, не на литературном языке, а на диалекте. Более того, эта локальность специально культивируется.

Ули Хальдиман, главный редактор каналов SF1 и SF2, не устает на каждом углу повторять, что его цель заключается в том, чтобы «делать лучшее в мире швейцарское телевидение», и что его совер-

шенно не интересует, будут ли программы его каналов понятны зрителям Вены или Мюнхена. Такая, мягко говоря, самонадеянность, вызывает, опять же, мягко говоря, недоумение. Да, телевидение Швейцарии реально выполняет важную интегрирующую функцию, потому что в горной стране экран «ящика», это то немногое, что объединяет порой труднодоступные регионы в единую нацию. Но при этом, попав один раз на работу на швейцарское телевидение, можно считать, что жизнь твоя удалась раз и навсегда. Уволить сотрудника совершенно невозможно, что опять заставляет вспомнить СССР. Спокойное осознание своей избранныости, полная социальная защищенность и независимость от постороннего мнения делает сотрудников SRG кастой избранных жрецов. В этом-то, наверное, и заключается таинственная «швейцарская идея», закреплённая даже в официальном полном наименовании компании — SRG SSR idee suisse.

И, тем не менее, кризис достал и этот редкий оазис спокойствия. «Мы замечаем, что кризис пришел в реальную экономику, у нас царит атмосфера неопределенности», говорит Мартин Шнайдер (Martin Schneider), шеф компании Publi-suisse, занимающейся для SRG маркетингом. По его данным, в IV кв. 2008г. доходы от размещения рекламы резко сократились. Одна из трех ног, на которые опирается SRG SSR idee suisse, резко ослабла. Ослабление промышленной конъюнктуры застигло компанию в самый неудобный момент: дело в том, что пенсионное обеспечение сотрудников оказалось в дефиците, и компания была обязана компенсировать недостаток. Одновременно выросли и производственные расходы. Компании необходимы огромные средства, в частности, для перехода на новые форматы вещания (формат DAB в сфере радио и формат HDTV в области телевизионной картинки). Права на трансляцию важных международных спортивных мероприятий тоже растут постоянно. Значительные средства уплывают зарубежным вещателям, таким как RTL, Sat.1 и др., размещающих в своей сетке рекламные блоки швейцарской направленности.

Нужно экономить. Но где? И на чем? В пред.г. SRG SSR idee suisse уже начала реализацию программы экономии средств общей стоимостью в 120 млн. франков. В дек. 2008г. была составлена вторая программа экономии средств объемом в 20 млн. Экономят, прежде всего, на ремонте зданий и на управлении. Но ведь еще остаются врожденные, генетически обусловленные, структурные дефициты. Можно сокращать количество заседаний, но как быть с откровенной пафосной скукой на экране? Некоторые депутаты предлагают ввести элементы своего рода хозрасчета, и отказаться от совершенно советской практики сбора средств от той же рекламы в центральном управлении с последующим их распределением. Доходы от рекламы должны, предлагает депутат Национального совета от FDP Филиппо Лойтенеггер (Filippo Leutenegger), напрямую поступать отдельным каналам и передачам. Но тогда сразу станет ясно, что люди смотрят, а что нет, и, может статься, что из эфира исчезнут совершенно изумительные интеллектуальные передачи из цикла Sternstunden («Звездный час»), а им замену придет голая развлекаловка. Что бывает, когда разум полностью сдается перед тупым, но приносящим прибыли,

развлечением, можно увидеть на примере большинства постсоветских каналов, давно уже превратившихся в гламурную помойку. И как пройти по лезвию между развлекательностью и разумом еще никто не придумал, ну разве что кроме Германии, где удалось найти в этой области компромисс на основе так называемой «дуальной системы» организации телевидения. Но это тоже, своего рода, уникальный случай. Швейцария же слишком мала для такой системы.

В системе швейцарского телевидения есть еще проблемы регионального характера. В условиях хозрасчета немецкоязычное телевидение неизбежно тут же окажется на голову сильнее франко- или италийского, просто потому, что немецкая Швейцария обладает большим населением. Здесь, однако, считает Филипп Лойтенеггер, свою роль могут сыграть собираемые с населения налоги за пользование радио- и телеприемниками. Часть этих средства могла бы быть перераспределена в пользу каналов RSR и TSI. Кстати, а не повысить ли налог? Но это как раз сейчас политически невозможно, особенно с учетом критики в адрес фирмы Billag, собирающей эти самые налоги по заданию SRG SSR idee suisse.

Остается, поэтому два пути. Во-первых, сокращать количество программ. Во-вторых, изменить закон и позволить общественно-правовым СМИ зарабатывать за счет рекламы в интернете, куда медленно, но верно, все в большей степени, перемещается информационный контент. Снятие этого запрета, однако, приводит в ужас частных издателей, которые не хотят, чтобы в разделе и без того не особенно толстого пирога интернет-рекламы, участвовал такой сильный конкурент как SRG SSR idee suisse. Так что, куда ни кинь, везде клин. Кризис целительным образом обнажил необходимость реформ, но никто не знает, как реформировать то, что по определению реформированию не поддается. Уж очень уникален этот феномен — швейцарское телевидение. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 25.2.2009г.

— Для того, что бы собирать налоги за пользование радио и телевидением, компания Billag, дочернее предприятие концерна Swisscom, получает в год 55 млн. франков. Швейцарское антимонопольное ведомство в области цен считает это излишней роскошью.

Укажем, прежде всего, что налог за пользование радио- или телеприемником, это вещь необходимая. Это инструмент гражданской ответственности и метод контроля за качеством вещания. В противном случае будет как в России — телевидение вроде общественное, а на деле — частная лавочка по заколачиванию денег при помощи снятых на коленке сериалов. В Швейцарии каждый, кто имеет дома телевизор, обязан платить налог. В год совершенно нормальная сумма выходит, которая позволяет поддерживать телевидение в интересах общества, а не отдельных магнатов. Для сбора этих налогов создана была специальная компания, Billag, дочернее предприятие концерна Swisscom. Деятельность этой компании финансируется в 55 млн. франков в год.

По мнению Штефана Майерханса (Stefan Meierhans), главы Швейцарского антимонопольного ведомства в области цен, нет никакой нужды для существования отдельной компании по сбору теле- и радионалога. Те 55 млн., которые эта компа-

ния получает в год, можно было бы использовать для снижения суммы налога, а сам налог можно было бы взимать вместе с остальными прямыми федеральными налогами, рассчитывая его не по схеме «один налог с семьи», а по принципу «один налог с каждого зрителя». Майерханс указал далее, что в стадии подготовки находится соответствующая народная инициатива. В ее пользу на сайте Facebook уже создано обширное комьюнити в составе почти 29 000 чел.

Против уничтожения компании Billag выступает председатель комиссии Совета кантонов по делам связи и транспорта, представитель партии «демохристиан» Петер Бири (Peter Bieri). По его мнению, налог на радио- и телеприемники служит делу обеспечения независимости и разнообразия СМИ. Если налог будет собираться вместе с другими прямыми федеральными налогами, а затем передаваться швейцарским масс-медиа, то это означало бы, что государство дает им эти деньги, что противоречит в правовом смысле принципу независимости СМИ. «То, как собирается теле- и радионалог, подчеркивает независимость средств массовой информации в Швейцарии от государства, и это очень важно», — подчеркивает Бири. Иного мнения придерживается президент швейцарского Фонда защиты потребителей (SKS), депутат Совета кантонов С. Соммаруга. Она хочет проверить, «не слишком ли велика сумма, отпускаемая на чисто административную организацию сбора теле- и радионалога».

По сообщению газеты SonntagsZeitung позиции SKS в целом совпадают с доводами Штефана Майерханса. Фонд защиты потребителей предлагает, например, взимать налог на пользование радио- и телеприемниками в месте со сбором платы за электричество. SKS предлагает в качестве варианта, вообще отказаться от налога и финансировать электронные СМИ Швейцарии сразу из федерального бюджета. Это как раз было бы самым нежелательным поворотом событий. Деятельность компании Billag совершенно непрозрачна. Никому не дозволено узнать, сколько и как она тратит, сколько зарабатывает, на чем экономит. Более того, такая ситуация была создана на основании решения парламента, и реализована на практике ведомством Морица Лоенбергера (министра транспорта, окружающей среды, энергетики и телекоммуникаций). Впрочем, со всем этим можно было бы смириться, мало ли в Швейцарии разных странностей.

Но недовольство людей, призывающих уничтожить Billag, настойчиво, при помощи дорогих мультипликационных роликов, напоминаящую каждый вечер о необходимости платить налог, коренится, прежде всего, в деталях. Почему, например, стоит только просрочить платеж, человек получает предупреждение с уже начисленной пеней в пять франков? Млн. предупреждений в год — и неплохая прибавка к пенсии. Так что ситуация выходит весьма нестандартная. Налог платить надо, иначе телевизор тут же превратится в помойку (см. для примера русскоязычные каналы). Но с другой стороны, почему на этом должны наживаться совершенно посторонние люди, не имеющие отношения ни к журналистике, ни к СМИ вообще? Мы будем следить за этой темой. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 17.2.2009г.

— На медиа-рынке Швейцарии господствует тенденция к концентрации, отчего многие тради-

ционные газеты страны находятся под угрозой исчезновения. Такова ситуация, в которую попала одна из старейших газет страны, выходящая в Берне газета *Der Bund*. Однако читатели не хотят мириться с этим, и пытаются спасти газету.

В пользу попавшей в тяжелое финансовое положение газеты поднялась целая волна солидарности. По словам ведущего издательского концерна страны, компании Tamedia AG (Цюрих), у газеты есть два пути. Первый предусматривает слияние с другой бернской газетой, *Berner Zeitung*. Второй — тесное сотрудничество с цюрихской *Tages-Anzeiger*. Самостоятельно *Der Bund* существовать более не может. Решение о том, какой путь будет избран, ожидается через два месяца. Для многих читателей с либеральной идеологией первый путь совершенно не приемлем. Слияние серьезного издания *Der Bund* с почти бульварной газетой *Berner Zeitung* для них просто недопустимо. Об этом же говорят и многочисленные читательские письма, которые сейчас приходят в массовом порядке в редакцию газеты *Der Bund*. Для них эта газета является неким фактором самоидентификации.

Исчезновение знакомой газеты из почтового ящика станет для них в какой-то степени малым концом света. А ведь этой газете скоро исполнится 160 лет. В Европе таких ветеранов еще надо поискать. Поэтому читатели хотят спасти газету, действуя современные возможности, которые предоставляет интернет, включая социальные сети наподобие Facebook. Под интернет-петицией *Rettet den Bund* в кратчайшее время поставили свои подписи 11 000 чел. Подписанты указывают, что Берн нуждается в двух газетах, иначе под угрозой окажется необходимое для нормального функционирования гражданского общества разнообразие прессы. Базель, указывают эксперты, уже пережил подобное.

В 1977г. в городе произошло слияние неконформистской газеты *National-Zeitung* с либеральной газетой *Basler Nachrichten*, и ничего хорошего из этого не получилось. На это указывает, в частности, Роджер Блум (Roger Blum), профессор медианов из бернского университета. Он является одним из руководителей комитета *Rettet den Bund* («Спасите газету *Der Bund*»), в котором участвуют так же такие известные депутаты парламента как Симонетта Соммаруга (Simonetta Sommaruga, SP) и Криста Марквальдер (Christa Markwalder, FDP). Что же можно реально сделать для спасения газеты? Предлагается следующий вариант: концерн Tamedia мог бы продать газету за символическую цену в один франк объединенной редакции. Тем самым цюрихский концерн, де, мог бы доказать, что для него разнообразие прессы важнее прибылей. Однако активность читателей находится в остром противоречии с постоянно сокращающимся числом подписчиков.

Сегодня у газеты есть 65 000 подписчиков, при этом вот уже многие годы газета работает в убыток. Многие эксперты указывают на происходящую смену поколений. Читатели, нацеленные на качественную журналистику, скоро совсем окажутся в меньшинстве. Все большее количество бесплатных газет, а так же интернет, делают людей все более мобильными, в т.ч. с точки зрения получения информации. Нынешняя техника позволяет фактически каждому делать себе свою газету. Традиционная бумажная газета все больше теряет спо-

собность быть центром и опорой общественного дискурса, превращаясь в своего рода памятники старины. Настоящие памятники находятся под охраной государства.

Должно ли оно точно так же брать под охрану газеты, особенно такие, как почти 160-летний *Der Bund*? Газета *Der Bund* была основана в 1850г. Она стала рупором нового швейцарского федеративного государства и либеральной идеологии. С 1890 по 1967гг. газета выходила два раза в день. В 1895г. газета была одним из соучредителей швейцарского информационного агентства SDA. Проблемы начинаются в конце 1980гг. в условиях падения количества рекламы и в условиях конкуренции со стороны *Berner Zeitung*. В 1992г. газету купил издательский концерн Ringier. К концу 1990гг. оперативное управление газетой отошло группе NZZ. Она же владеет 80-тью процентами акций газеты. В 2003г. газету приобретает концерн Espace Media Group, выпускающий и *Berner Zeitung*. С 2007г. мажоритарным акционером Espace Media Group является концерн Tamedia AG. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 16.2.2009г.

— Компании STMicroelectronics и «Эрикссон» объявили о подписании соглашения по созданию совместного предприятия на базе своих подразделений Ericsson Mobile Platforms и ST-NXP Wireless с долей владения 50/50. Сделка была заключена на условиях, которые были оглашены в конце авг. 2008г.

Новая компания рассчитана на долгосрочное существование; у нее есть все предпосылки для того, чтобы стать лидером в сфере научно-исследовательских разработок, проектирования и создания передовых платформ для мобильных приложений и полупроводниковых компонентов для беспроводных устройств. Совместное предприятие уже является поставщиком для четырех производителей мобильных телефонов, на долю которых в общей сложности приходится 80% мировых поставок, и других компаний в данной отрасли.

Инвестиции «Эрикссон» в совместное предприятие составили 1,1 млрд.долл., из них 0,7 млрд.долл. было выплачено ST. Перед закрытием сделки компания ST выкупила 20% акций своего подразделения ST-NXP Wireless у NXP.

Алан Дутейл (Alain Dutheil), главный исполнительный директор ST-NXP Wireless и директор по производству STMicroelectronics, займет пост президента и главного исполнительного директора совместного предприятия.

В правление входят представители обеих сторон. Каждая материнская компания назначает четырех человек в совет директоров, председателем которого является Карл-Хенрик Сванберг (Carl-Henric Svanberg), президент и главный исполнительный директор «Эрикссон», а заместителем председателя — Карло Бозотти (Carlo Bozotti), президент и главный исполнительный директор STMicroelectronics.

Штаб-квартира совместного предприятия STMicroelectronics и «Эрикссон» находится в Женеве (Швейцария). Штат компании насчитывает 8 000 сотрудников: 3 000 чел. из «Эрикссон» и 5 000 — из ST. CNews, 4.2.2009г.

— Рнига — лучший подарок, но прежде чем ее подарить, ее нужно купить. До 2007г. в немецкой Швейцарии, почти более 100 лет, существовала система единых цен на книги. Затем она была от-



менена, но вот теперь раздаются голоса о необходимости возвращения этой системы.

Система единых фиксированных цен на книги (Buchpreisbindung) была введена с целью обеспечить права авторов, издательств, и доходы книгопродавцев. Она налагала на торговлю ответственность продавать одну и ту же книгу на всей территории (немецкой) Швейцарии по одной и той же цене. т.е. такой ситуации, что книга в крупном супермаркете стоит одну цену, а в маленьком магазинчике та же книга стоит в пять раз меньше, в Швейцарии быть не могло. До 2007г. Потом эта система была отменена как феномен, мешающий развитию свободного предпринимательства. И вот теперь в парламент внесена инициатива, которая требует вернуть все на свои места. Реально это означает, что издательства и импортеры будут предписывать, как и раньше, магазинам, цены на книги. Скидки при этом могут составлять не более 5%.

Новацией является предложение ввести эту систему и в романской (франкоязычной) Швейцарии, которая до сего времени ни с чем подобным не сталкивалась. Швейцарский «Книжный совет» (Der Schweizer Buchrat), представляющий интересы торговцев и издателей, приветствует возвращение системы Buchpreisbindung, аргументируя, что федеральные власти должны поддерживать книгу как важный культурный фактор. Социалисты, «Зеленые», «Евангелическая народная партия» (EVP) и «Фонд защиты потребителей» (Stiftung für Konsumentenschutz) поддерживают возвращение единых цен. Против решительно выступает сеть торгующих книгами и DVD магазинов Ex Libris. Отмена системы Buchpreisbindung привела к тому, что эта сеть, привлекая покупателей существенными скидками, смогла завоевать большой сегмент книжного рынка. Ex Libris указывает, что выступая за введение единых фиксированных цен на книги, издательства хотят обеспечить себе легкие сверхдоходы. Цены неизбежно повысятся, а вновь заработанную разницу издательства положат себе в карман. Глупо верить в то, что они используют эти деньги на расширение предложения на книжном рынке, считает Ex Libris, добавляя, что фиксированные цены все равно не спасут маленькие книжные магазинчики «шаговой доступности» от гибели и вымирания, потому что основная угроза для них исходит от торговли через интернет. В таком же духе высказываются и «либералы» с «народниками» (FDP и SVP). Система фиксированных цен является вторжением в экономическую свободу, говорят они, и не понятно, почему принцип конкуренции не может работать в сфере торговли книгами? Если надо поддерживать качество и разнообразие на книжном рынке, говорят «либералы», то это можно делать при помощи прямой поддержки авторов или путем выделения общественных средств на нужды библиотек.

Одна и та же книга в Швейцарии стоит гораздо дороже, чем в той же Германии. Однако что опять не учтено, так это электронная торговля. Социалисты при этом справедливо указывают на то, что такие сети, как Ex Libris, могут основать за рубежом свой филиал, и, закупая у него через интернет книги, все равно снабжать швейцарский рынок дешевыми, и при этом качественными, изданиями. www.ruswiss.ch, 3.2.2009г.

— Швейцарский издательский холдинг Edipresse Group до конца года станет единственным вла-

дельцем российского издательского дома «Эдипресс-Конлига». Холдинг, владеющий 85,4% акций, выкупит оставшиеся 14,6% более чем за 20 млн.долл., пишет «Коммерсантъ». По словам экспертов издания, эта сделка станет последней на медиарынке, совершенной по докризисным ценам.

По информации газеты, председателем совета директоров российской компании назначен Андреас Тилк. Ранее он был президентом направления Восточной и Южной Европы немецкого концерна Axel Springer, который издает в России журналы Forbes и Newsweek.

На сегодня оставшаяся доля акций российского издательства принадлежит его основателям — Александру Колосову и Раисе Неягловой-Колосовой. В 2003 Edipresse Group выкупила 52% принадлежавшего им издательского дома ЗАО «Кон-Лига Пресс». «Эдипресс-Конлига» издает журналы Viva!, «Самая» и другие. www.bfm.ru, 2.2.2009г.

— Власти Швейцарии видимо были очень озабочены тем, чтобы китайского премьера ничего не беспокоило, в т.ч. — напоминания о Тибете. Поэтому полиция кантона Граубюнден приказала владельце одного из магазинов города Давос снять с витрины флаг независимого Тибета и убрать всю литературу, посвященную этому региону.

В интервью региональной программе радиостанции DRS владелица магазина Маргрит Мерц (Margrit Merz) заявила вчера, что в среду утром полиция явилась в ее магазин и приказала снять с витрины флаг независимого Тибета и убрать всю литературу, посвященную этому региону, в т.ч. сочинения Далай-ламы. Информационная программа Rundschau швейцарского телевидения также освящала этот казус. Госпоже Мерц не оставалось ничего иного, как подчиниться, поскольку полиция пригрозила в противном случае конфисковать и флаг, и книги. Позже она обратилась все-таки в полицию и добилась возвращения на витрину хотя бы книг. Флагу повезло меньше.

Представитель организационного Давосского комитета в правительстве кантона Граубюнден, на территории которого находится Давос, заявил, что демонстрация сторонников независимости Тибета была разрешена на другом конце города, у вокзала Davos-Platz. Поэтому флаг в витрине являлся, де, демонстрацией в непопозволенном месте. Для таких действий полиции на территории частного владения не было никаких оснований, заявляет Катрин Вебер (Catherine Weber), директор объединения «Юристы Швейцарии за демократию» (Verbande Demokratische Juristinnen und Juristen der Schweiz). Действия полиции кантона были совершенно неадекватны, заявила позже Вебер в интервью швейцарскому информационному агентству SDA. www.ruswiss.ch, 30.1.2009г.

— Швейцарская компания по производству микросхем STMicroelectronics NV планирует сократить 4,5 тыс. (9%) рабочих мест в 2009г. Это связано с сокращением спроса на ее продукцию в условиях глобального экономического кризиса, а также намерениями снизить производственные расходы в 2009г. на 700 млн.долл., сообщило Associated Press.

В IV кв. 2008г. компания потерпела убытки в 366 млн.долл. или 42 цента на акцию по сравнению с прибылью в 20 млн.долл. (2 цента на акцию) за аналогичный период 2007г. Объем продаж ком-

пании снизился за квартал на 17% с 2,74 млрд.долл. до 2,28 млрд.долл.

В целом за 2008г. STMicro понесла убытки в объеме 786 млн.долл. (88 центов на акцию), по сравнению с потерями в 477 млн.долл. (53 цента на акцию) годом ранее. Объем продаж снизился за 2008г. на 2% по сравнению с 2007г. с 10 млрд.долл. до 9,84 млрд.долл. Согласно прогнозу руководства компании, в I кв. 2009г. объем продаж STMicro должен составить от 1,5 млрд. до 1,85 млрд.долл.

STMicroelectronics – крупнейшая европейская микроэлектронная компания, занимающаяся разработкой, изготовлением и продажей различных полупроводниковых электронных и микроэлектронных компонентов. STMicroelectronics создана в июле 1987г. при слиянии двух микроэлектронных компаний: итальянской Societa Generale Semiconduttori (SGS) Microelettronica и французской Thomson Semiconducteurs. www.bfm.ru, 28.1.2009г.

– Швейцарская высокотехнологичная группа компаний Oerlikon подписала соглашение о продаже подразделения Esec голландской компании-производителя полупроводникового оборудования BE Semiconductor Industries (BESI). Об этом сообщает пресс-служба Oerlikon.

В сообщении указывается, что стороны пока не намерены раскрывать стоимость сделки, однако подчеркивается, что ее закрытие ожидается в апр. 2009г.

Кроме того, в пресс-релизе говорится о том, что Oerlikon намерен также провести реструктуризацию Esec. В частности, будут уволены 70 из 280 рабочих на заводе в г.Чам, еще 80 рабочих будут сокращены на производствах Esec по всему миру. Кроме того, 70 чел. в течение трех месяцев будут работать неполный рабочий день.

Как ранее писал BFM.ru, Oerlikon, совладельцем которой является российская группа «Ренова» Виктора Вексельберга, с целью сокращения издержек уже уволила более 2 тысяч человек, включая временных работников. www.bfm.ru, 26.1.2009г.

– Швейцарская компания Logitech, мировой лидер в сфере производства компьютерной периферии («мышь», клавиатуры, веб-камеры и т.п.), объявила во вторник о резком снижении прибыли и других финансовых показателей.

Согласно распространенному компанией пресс-релизу, ее прибыль по итогам третьего квартала 2008/9 фин.г. (завершается в конце марта) упала на 70% по сравнению с аналогичным прошлым периодом и составила всего 44,8 млн. швейцарских франков (40 млн.долл.). Оборот сократился на 16% и составил 627 млн.долл.

Руководство Logitech ожидает, что из-за глобального финансового кризиса в ближайшие месяцы ситуация на рынке компьютерной периферии еще более ухудшится, что «неизбежно приведет к ухудшению финансово-экономических показателей компании».

В окт. Logitech уже пришлось снизить прогнозные показатели роста оборота с 15% до 6-8%, а операционной прибыли – с 15% до 3-5%. Теперь руководство фирмы не исключает нового пересмотра этих показателей в сторону их снижения.

В интересах борьбы с последствиями финансового кризиса Logitech объявила о плане реструктуризации, в рамках которого предполагается сократить 550-600 чел. из 9-тысячного персонала компании. РИА «Новости», 20.1.2009г.

– Швейцарская компания Victorinox представила свою новую разработку – перочинный нож вместе с флеш-накопителем. Изделие под названием Presentation Pro, помимо своих традиционных функций (нож, отвертка, ножницы, кольцо для ключа), обладает флеш-памятью до 32 гигабайт.

Изделие поддерживает протокол беспроводной связи Bluetooth (дальность действия – до 30 м.), имеет две клавиши навигации и лазерную указку, применяемые при демонстрации слайд-шоу. Устройство поддерживает стандарты шифрования AES и DES. В комплекте с ножом идет диск с различным программным обеспечением. Покупатели могут выбрать варианты емкости от 8 до 32 гигабайт по цене от 200 до 400 франков. Существует также специальный «самолетный вариант» ножа, в котором отсутствуют собственно нож и ножницы, что соответствует современным международным правилам авиаперелетов. www.ruswiss.ch, 20.1.2009г.

– По словам CEO издательской группы NZZ Альберта Штехели, опубликованным в газете Sonntag, главная газета Швейцарии Neue Zürcher Zeitung выйдет скоро в обновленном дизайне. Однако перемены коснутся не только внешней формы.

По словам Альберта Штехели (Albert P. Stdheli) газета до последнего времени слабо учитывала интересы таких важных групп читателей, как женщины и молодежь. NZZ и в самом деле, выглядит сейчас более чем консервативно, сохранив почти в неприкосновенности дизайн столетней давности. Мировой же тренд в дизайне прессы направлен, все-таки, в сторону большей пестроты. Даже такой гранд консерватизма как британская The Times не смогла избежать общей тенденции введения в прессу элементов «инфотеймента». Классический пример такого издания – германский журнал Focus. Поэтому осенью этого года следует ожидать совершенно новую газету NZZ.

Финансовый кризис весьма сильно коснулся газеты, пришлось сокращать рабочие места как в редакции, так и в сети корреспондентов. NZZ, однако, обладает солидным финансовым базисом, отмечает господин Штехели, и все еще находится в зоне прибыли. Издательская группа NZZ, отмечает он далее, намерена более тесно координировать работу всех ее участников, а потому представители таких важных региональных газет, как St. Galler Tagblatt и Neue Luzerner Zeitung были в ходе реорганизации введены в состав правления группы. Все это не означает, что эти газеты будут выходить под единой «обложкой». Бренд NZZ как продукт премиум-класса будет сохранен в неприкосновенности. По всей видимости, изменятся отношения газеты и с группой Publicitas, которая занимается маркетингом газеты NZZ. Господин Штехели хотел бы, как и многие издатели в Швейцарии, взять в свои руки бизнес, связанный с продажей рекламных объявлений. www.ruswiss.ch, 19.1.2009г.

– В Швейцарии реализуется пять направлений научно-технического прогресса, которые рассматриваются в качестве локомотивов будущего развития страны. Двумя из этих направлений являются выпуск медицинской техники и биотехнология. В стране существует пять кластеров, в которых размещаются фирмы, работающие в этих областях.

В рамках государственной программы MIT Medtech Initiative большое внимание уделяется расширению взаимодействия между университетами и фирмами — поставщиками медицинской техники. Главными задачами другой программы — Initiative KTI Medtech являются поддержка инновационного процесса с целью сохранения высокой конкурентоспособности швейцарской медицинской техники, а также содействие обмену научно-технической информацией между исследовательскими лабораториями и фирмами отрасли.

Система здравоохранения Швейцарии является одной из лучших в мире; доля затрат на здравоохранение в швейцарском ВВП составляет 11%, причем в перспективе прогнозируется рост этого показателя. В стране насчитывается более 15,5 тыс. врачей, а число дантистов превышает 3,8 тыс.

В Швейцарии действуют 332 больницы (202 государственных и 130 частных), в т.ч. 141 больница общего профиля и 191 специализированная клиника. Кроме того, в стране существуют 2,3 тыс. социально-медицинских организаций, включая 1,5 тыс. для пожилых людей и пациентов с хроническими заболеваниями и 0,8 тыс. — для пациентов с психическими отклонениями.

Наиболее высокооснащенными в Швейцарии являются пять университетских больниц, которые располагают соответствующими международными сертификатами. Большое внимание внедрению самой современной техники уделяется также в кантональных, городских и частных больницах.

Высокий спрос на медицинскую технику в Швейцарии обусловлен прогрессирующей тенденцией к старению населения. В 2008г. 17% швейцарцев составляли жители в возрасте более 65 лет, а к 2050г. данный показатель, согласно прогнозу, достигнет 28%.

В 2007г. внутренние продажи медицинской техники в Швейцарии равнялись 5 млрд. шв. фр.; в перспективе ожидается ежегодный рост продаж на уровне 4-6%. Наиболее перспективными на швейцарском рынке являются диагностические системы, оборудование для мониторинга, программное обеспечение, кардиологическое и лабораторно-клиническое оборудование, ортопедические изделия, устройства для исследований в организме пациента, высококачественная техника для домашнего лечения и реабилитации, а также хирургические расходные материалы.

Выпуск медицинской техники в Швейцарии осуществляют 586 преимущественно небольших компаний (с общим числом занятых — 40 тыс.), причем 90% предприятий имеют ежегодный оборот менее 5 млн. шв. фр. Число занятых у 75% фирм отрасли составляет менее 50, а у 93% — менее 250. Наиболее прочные позиции на мировом рынке занимают швейцарские компании Synthes Holding (ортопедические изделия), Nobel Biocare и Straumann (зубопротезирование), Phonak (слуховые аппараты) и Ypsomed (инъекционные системы).

Ежегодные затраты на НИОКР в медицинском машиностроении Швейцарии превышают 0,4 млрд. шв. фр. Лишь непрерывное обновление выпускаемой продукции (которая преимущественно экспортируется в другие страны) позволяет небольшим швейцарским фирмам сохранять прочные позиции на мировом рынке медицинской техники.

В 2006г. суммарный оборот швейцарских фирм — производителей медицинской техники более чем на 20% превысил уровень пред.г., а в 2007г. прирост сократился до 7% (до 10,3 млрд. шв. фр.).

Швейцария является одним из ведущих мировых экспортеров медицинской техники. В 2007г. экспорт равнялся 6,8 млрд.долл., т.е. увеличился на 8% по сравнению с пред.г.; в 2007г. экспорт медицинской техники из страны превысил ее импорт на 4,2 млрд.долл. 70% швейцарского экспорта приходится на долю ортопедических изделий; доля шприцев, игл и катетеров составляет менее 20%. Импорт медицинской техники в Швейцарию в 2007г. достиг 2,6 млрд.долл., что почти на 16% больше, чем в пред.г. Более 25% швейцарского импорта в 2007г. приходилось на долю ФРГ (0,7 млрд.долл.). БИКИ, 6.12.2008г.

— Знаменитый швейцарский концерн Logitech поставил на рынок миллиардную компьютерную «мышь». «Мышь», или одно из указательных устройств ввода (pointing device или Eingabegegerdt), обеспечивающих интерфейс пользователя с компьютером, появилась впервые 26 лет назад.

Компания Logitech производит каждый день 376 000 таких мышей, что дает в год 7,8 млн. Кроме мышей концерн, штаб-квартиры которых находятся в Швейцарии (кантон Во) и в США (Калифорния) производит и другую компьютерную периферию, например, цифровые веб-камеры, громкоговорители, микрофоны, наушники и пр. Первая компьютерная мышь была изобретена американскими учеными в 1960г., однако настоящую жизнь это устройство обрело после того, как профессор Лозаннской высшей технической школы (филиал Цюрихской ВТШ) Жан-Даниель Нико (Jean-Daniel Nicoud) подхватил эту идею и придумал в 1974г. первую компьютерную мышь современного образца. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 4.12.2008г.

— Крупнейшая в Европе полупроводниковая компания STMicroelectronics NV существенно сократила прогноз по выручке и валовой прибыли в IV кв. 2008г. Такие сведения содержатся в опубликованном сообщении швейцарской компании.

Согласно обновленному прогнозу, выручка за окт.-дек. упадет на 18% до 2,2-2,35 млрд. евро (ранее ожидалось снижение на 13%). Валовая прибыль (gross margin) в процентном выражении составит 38%.

Компания объясняет объявленный шаг рецессией и продолжающимся кризисом на финансовых рынках, которые вылились в снижение спроса со стороны телекоммуникационной, автомобилестроительной и компьютерной отраслей. На фоне падения заказов STMicroelectronics также планирует сократить производственные объемы.

«Ситуация отражает уже общеизвестные проблемы отрасли в большинстве географических регионов и сегментах рынка. Компания продолжает активно реализовывать меры по контролю издержек», — говорится в пресс-релизе.

На европейских торгах котировки STMicroelectronics падают на 4%. [www.bfm.ru](http://www.bfm.ru), 28.11.2008г.

— По мнению западной прессы, Швейцария обладает одной из лучших в мире систем здравоохранения, обеспечивающей высокий спрос на современное медицинское оборудование. Ведущие транснациональные корпорации (Medtronic, Biotronic, Zimmer, Johnson & Johnson) создали в этой стране свои дочерние компании, которые умело

используют преимущества данного рынка и пользуются налоговыми льготами от швейцарского правительства.

По имеющимся оценкам, видимое потребление медицинской техники в Швейцарии в 2007г. составило 4 млрд. шв. фр. (2,5 млрд. евро). Доля в нем местной продукции была незначительной, т.к. она почти целиком (на 90-95%) экспортируется.

В ближайшие несколько лет спрос на медицинское оборудование в Швейцарии будет, по всей вероятности, расти на 4-6% в год. Он должен стимулироваться продолжающимся старением населения (уже в 2050г. 28% швейцарцев будут старше 65 лет), растущим уровнем жизни в стране, а также разработкой новых видов медицинской техники и методов лечения.

По мнению Национального союза медицинской техники Fasmед, наиболее благоприятные возможности для сбыта будут иметь поставщики ортопедического, стоматологического, кардиологического, офтальмологического и реабилитационного оборудования, а также оборудования для домашнего ухода. Высокий спрос предсказывается и в отношении диагностических систем со средствами отображения, систем наблюдения за пациентами, клинического лабораторного оборудования, приборов для диагностики in-vitro, хирургических расходных материалов.

В 2005г. доля расходов на здравоохранение в ВВП Швейцарии составляла 11,4%, а в долгосрочной перспективе этот показатель может возрасти до 20%. Обязательное медицинское страхование (с максимальным участием страхователя в возмещении убытков) обеспечивает всему населению доступ к широкому кругу медицинских услуг. Финансирование последних обеспечивают в основном компании социального страхования (43%), частные фонды (31%) и государство в форме прямых выплат или дотаций (17%).

Основными покупателями медицинской техники в стране являются больницы, которых насчитывается 330 (130 — частные). Мировой известностью пользуются пять университетских клиник Швейцарии, которые первоклассно оборудованы и на которые часто ориентируются кантональные и городские больницы при осуществлении своих закупок.

По данным аналитиков, на частные клиники и практикующих в частном порядке врачей приходится лишь 15-20% общего спроса на медицинскую технику. Однако эта группа покупателей реже сталкивается с финансовыми ограничениями и потому более активно приобретает дорогостоящее оборудование (60% швейцарского парка магнитно-резонансных томографов принадлежит частному сектору).

Эксперты опасаются, что планируемый к 2012г. новый порядок возмещения больничных расходов, в основу которого будут положены не фактические затраты на лечение пациента, а установленные в зависимости от диагноза паушальные суммы, приведет к сокращению финансовых возможностей больниц и может ограничить масштабы применения ими новых видов оборудования и технологий. Реформа будет также нацелена на укороченное пребывание в клинике и более длительный послеоперационный уход в домашних условиях, что должно способствовать расширению спроса на простое в использовании медицинское оборудование бытового назначения.

Швейцарское медицинское машиностроение сильно фрагментировано: из 586 фирм с 40 тыс. занятых 90% являются мелкими предприятиями. Некоторые производители занимают в своих нишах ведущие позиции на мировом рынке, среди них — Synthes Holding (ортопедическая техника), Phonak (слуховые аппараты), Ypsomed (инъекционные системы), Nobel Biocare и Straumann (зубные протезы).

Только благодаря постоянным инновациям многие небольшие по международным меркам фирмы отрасли сохраняют свою конкурентоспособность. Сотрудничество между производителями медицинской техники и научно-образовательными учреждениями страны поддерживается в рамках проекта KTI Medtech. В 2007г. 100 фирм отрасли объединились в союз Medical Cluster.

Импорт медицинской техники в Швейцарию в 2007г. увеличился по сравнению с пред.г. на 6% — до 1,9 млрд. евро. Главным поставщиком были США, откуда было ввезено оборудования на 619 млн. евро. Второе место занимала ФРГ (510,8 млн. евро), а далее следовали Нидерланды (144 млн.) и Франция (136 млн.). БИКИ, 14.10.2008г.

— Авторитетная организация Международный экономический форум (WEF) представила отчет «Глобальные информационные технологии» в котором отражается уровень и перспективы развития информационных технологий в 127 странах. Согласно данным нынешнего рейтинга Швейцария уступает по этому показателю лишь Дании и Швеции. В десятку лидеров попали также США, Сингапур, Финляндия, Нидерланды, Исландия, Корея и Норвегия.

В пятерке аутсайдеров оказались Эфиопия, Бангладеш, Зимбабве, Бурунди и Чад. Россия в общем списке оказалась на 72 позиции между Казахстаном и Вьетнамом. Интегральный показатель в рейтинге складывался из нескольких частных. Эксперты WEF, основываясь исключительно на официальных национальных и международных данных, оценивали множество показателей: население, число домовладельцев, количество телефонных номеров, развитость системы сотовой связи; доступность интернета, количество абонентов кабельных телевизионных сетей и др.

В целом, рейтинг измеряет уровень готовности нации принимать участие в развитии и извлекать выгоду из развития информационных технологий и коммуникаций (ICT). Общий рейтинг включает в себя три основных компонента: среда для развития ICT, готовность граждан, предприятий и правительств к развитию ICT, а также использование ICT среди тех же групп. www.economy.gov.ru, 15.6.2008г.

— При поддержке Государственного секретариата экономики Швейцарии 11-12 июня в Баку состоялся семинар по расширению взаимного внедрения продуктов интеллектуальной собственности. В его работе приняли участие представители Агентства по авторским правам Азербайджана, Бакинского государственного университета и Федерального института по интеллектуальной собственности Швейцарии. Выступивший на мероприятии зампред Агентства по авторским правам Азербайджана Огтай Самедов рассказал об активизации деятельности страны в этой сфере, которая, прежде всего, связана с подготовкой к вступлению государства в ВТО. Представитель Швей-

царии Филипп Келлер поддержал инициативы правительства и отметил существенный прогресс, который был достигнут, прежде всего, в законодательной сфере и отметил, что защита прав интеллектуальной собственности играет большую роль в процессе вступления Азербайджана в ВТО и привлечения в страну инвестиций. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 15.6.2008г.

— «Уральский оптико-механический завод» (УОМЗ) начал поставки неонатального оборудования в клиники Швейцарии, говорится в сообщении УОМЗ. В 2008г. неонатальное оборудование будет отправлено в четыре клиники Швейцарии. Поставлены облучатели фототерапевтический ОФН-2, инкубатор ИДН-03. До конца текущего года приборы УОМЗ будут поставлены в клиники городов Винтертуре, Сьоне, а в начале 2009г. — в Базеле.

Как поясняется в сообщении, медоборудование уральского предприятия поставляется в ряд крупных клиник Швейцарии в рамках контракта, заключенного в мае 2008г. по итогам 34 ежегодного конгресса Общества педиатров и неонатологов Германии и Швейцарии GNPI.

Неонатальное оборудование уральского производителя, продвигаемое под маркой европейского партнера завода — компании TriaIptek Switzerland.

«Опытная партия высокотехнологичной медицинской продукции УОМЗ дает возможность западному потребителю познакомиться с характеристиками изделий российского производителя. В дальнейшем УОМЗ-TriaIptek планирует участие в тендерах на закупку неонатального оборудования, проводимых швейцарскими клиниками», — отмечается в сообщении. 11.6.2008г.

— Группа «Ренова» Виктора Вексельберга увеличила долю в швейцарской ОС Oerlikon Corp. до контрольных 39,1%, достигнув соглашения с прежним главным акционером компании — Victory Industriebeteiligung AG, передает агентство Bloomberg.

Георг Штупф, совладелец Victory, уйдет в отставку с поста совета директоров Oerlikon, сообщила швейцарская компания. Урегулировав предыдущие разногласия, «Ренова», чтобы увеличить пакет, реализовала опцион на покупку 6,5% акций, принадлежавших Victory.

Стороны также договорились, что будут придерживаться совместной позиции при избрании нового совета директоров и внесении изменений в устав компании.

Газета Sonntag сообщила на выходных, что В.Вексельберг предложил Фреду Киндлу возглавить новую компанию, которая будет создана после слияния Oerlikon, а также Sulzer и Rieter Holding.

Oerlikon — многопрофильный промышленный холдинг, занимается разработкой и внедрением полупроводниковых технологий и вакуумных систем, технологий хранения данных, защитных покрытий, работает в области инновационных космических разработок.

Продажи группы Oerlikon в I кв. 2008г. сократились на 2,9% по сравнению с аналогичным периодом пред.г. — до 1,17 млрд. швейцарских франков (1,16 млрд.долл.). На финансовые показатели повлияло замедление развития мирового текстильного рынка и спад на рынке полупроводников, сопровождавшиеся неблагоприятными колебаниями влияниями валюты.

Oerlikon надеется в течение 2 лет удвоить выручку в России с прошлогодних 50-60 млн. швейцарских франков.

В 2006г. структуры «Реновы» приобрели 10,25% акций Oerlikon за 420 млн.долл. В янв. 2007г. Oerlikon сообщил на своем веб-сайте, что Renova Industries Ltd. владеет 13,79% акций корпорации и имеет опцион еще на 7,59% акций. К сент. 2007г. «Ренова» увеличила пакет в Oerlikon до 21,38% акций. В середине апреля 2008г. на пресс-конференции в Москве главный административный директор Oerlikon Уве Крюгер заявил журналистам, что «Ренова» увеличила долю в ОС Oerlikon до 25%. Затем Oerlikon сообщил, что 15 апреля «Ренова» реализовала и опцион на 7,59% акций, доведя свой пакет в швейцарской компании до 31,98%.

ЗАО «Ренова» реализует инвестиционные проекты в металлургической, нефтяной, машиностроительной, горнодобывающей, химической отрасли, пищевой промышленности, энергетике, ЖКХ, инфраструктурном бизнесе.

Предприятия, находящиеся в собственности и под управлением ЗАО «Ренова», работают в 25 регионах России и СНГ. Interfax, 12.5.2008г.

— Группа компаний Ренова увеличила долю в швейцарском концерне ОС Oerlikon до 39% голосующих акций, сообщил российский концерн в пятницу. Ренова является инвестиционным предприятием российского миллиардера Виктора Вексельберга. Компания сообщила, что покупка бумаг Oerlikon у австрийского инвестфонда Victory требует одобрения со стороны антимонопольных органов.

Компании Victory и Renova давно борются за контроль над Oerlikon, которая производит широчайший спектр продукции, начиная от проекционных дисплеев, космической электроники и элементов солнечных батарей до нанотехнологий.

На следующем годовом общем собрании акционеров, которое состоится на будущей неделе, представители Victory и Renova проголосуют за новый состав совета директоров и за изменение некоторых статей устава Oerlikon, сообщила российская группа.

Victory принадлежит австрийским акционерам Георгу Штампу и Ронни Песику. Инвестфонд был вынужден задуматься о продаже акций Oerlikon, т.к. купил их с привлечением заемных средств, а неблагоприятная ситуация на финансовом рынке затруднила обслуживание долга Victory. Reuters, 10.5.2008г.

## НАУКА, ОБРАЗОВАНИЕ

— Современная научная база Швейцарии развивалась на прочной научной базе фармацевтической промышленности, заложенной много лет назад. Сегодня она стала страной с наукоемкой экономикой за счет расширения образовательных и исследовательских программ.

Технологии и инновации. Доказательством важности для Швейцарии науки и инноваций служат многочисленные программы, реализуемые правительством для поддержки этих видов деятельности, например программы Швейцарского национального научного фонда и Швейцарского агентства по внедрению инноваций.

Динамика научно-исследовательской деятельности и технических инноваций Швейцарии в целом сохраняется также и в «микрокосмосе», како-

вым является Западная Швейцария. Именно здесь, в EPFL (Швейцарский федеральный институт технологий), была разработана технология, которая принесла гоночной лодке Алиньи две победы подряд в кубке Соединенных Штатов. Именно в Западной Швейцарии в рамках «Проекта солнечного импульса»; разрабатывается технология построения самолета, работающего на солнечной энергии. Здесь же, в SCEM (Швейцарский центр электроники и микротехнологий), была использована технология создания «микрoзавода»; для производства небольших высокоточных приборов, которая в 2007 г. завоевала Швейцарскую премию за лучшую технологию. И это всего лишь несколько примеров инновационного духа кантона Во.

Многие учебные и исследовательские учреждения Швейцарии тесно сотрудничают между собой. Кроме того, значительную часть исследований, проводимых в Швейцарии, осуществляют частные компании.

Фармацевтика и биотехнологии. По развитию биотехнологической отрасли Швейцария занимает шестое место в Европе и девятое — в мире: 14 тыс. сотрудников заняты более чем в 150 компаниях, применяющих биотехнологии. В этой сфере из европейских стран Швейцария уступает только Великобритании, а вместе эти страны производят больше половины биотехнологической продукции, выпускаемой в Европе.

Франкоговорящий регион Швейцарии — один из наиболее важных фармацевтических и биотехнологических центров страны, он занимает третье место в Европе как исследовательский центр качества для биолого-химических наук. В регионе расположены десятки биотехнологических компаний, сотни исследовательских лабораторий и больше десятка университетов, университетских клиник и технических школ.

В Западной Швейцарии находится ряд крупнейших компаний отрасли, в т.ч. Lonza и известные во всем мире Merck Serono, Ferring Pharmaceuticals и Celgene, которые внесли большой вклад в создание в регионе благоприятного для исследований климата. Сотрудничество крупных компаний с научно-исследовательскими институтами также привело к созданию группы новых успешных дочерних компаний, в числе которых AC Immune, Xigen, Diagnoswiss, ExcellGene и Biotechnology.

Действующие в Западной Швейцарии современные научные парки и инкубаторы (в частности Научный парк EPFL, Biopole в кантоне Во) помогают развиваться высокоинновационным начинающим компаниям, предоставляя им самое современное лабораторное оборудование, приборы и ресурсы.

Что касается медицинских технологий, благодаря аналогичным университетским исследовательским центрам, инкубаторам и технопаркам в регионе появилось множество вновь созданных и дочерних компаний, которые составляют основу отрасли медицинских технологий. Кроме многочисленных малых и средних компаний в регионе расположено много транснациональных корпораций, в том числе Medtronic, Stryker, Synthes, Edwards, Lifesciences и Johnson & Johnson, что делает Западную Швейцарию настоящим средоточием медицинских технологий и одним из мировых лидеров в этой отрасли. Кроме того, суще-

ствование комплексной сети субподрядчиков, в том числе в сфере микрообработки и микросборки, позволяет компаниям получать эффективный доступ к полной цепи поставок.

Нанотехнологии. Технологический прогресс многих отраслей промышленности, в том числе химии, технологий охраны окружающей среды, полупроводников, высокоточной оптики, информационных и коммуникационных технологий, невозможен без применения нанотехнологий. Некоторые исследования в этой сфере включают полный спектр — от материаловедения, обработки и производственной технологии до исследований и разработок всех компонентов и систем. С целью использования последних достижений в микро- и нанотехнологиях и точном машиностроении между высокотехнологичными компаниями и финансовым рынком поддерживается тесное сотрудничество.

Западная Швейцария всегда играла ключевую роль в росте промышленности всей страны, которая развивалась в регионе на базе ноу-хау и технологий часовой отрасли. Выпуская все основные марки часов, регион имеет богатый опыт миниатюризации, микромеханики и микроэлектроники.

Экологические технологии получают в мире все большую поддержку правительственных и коммерческих организаций, которые осознают важность применения таких технологий. Швейцария является мировым лидером в этой сфере. Для компаний, разрабатывающих экологические технологии в кантоне Во, действуют специальные льготы и программы поддержки.

В течение многих лет в Швейцарии действуют суровые законы об охране окружающей среды, что стимулирует развитие в стране экологических технологий. Более того, сотрудничество между правительством Швейцарии и представителями промышленности привело к созданию прогрессивных законов и стратегий, которые, с одной стороны, защищают окружающую среду, а с другой, содействуют развитию бизнеса. Сегодня компании и исследовательские институты, располагающиеся в Швейцарии, являются лидерами в разработке самых современных технологий охраны окружающей среды в таких направлениях, как водоочистка, контроль чистоты воздуха, контрольно-измерительные приборы уровня загрязнения и приборы по утилизации отходов, производство и регенерация электроэнергии.

Швейцария вырабатывает значительные объемы электричества из возобновляемых источников. Западная Швейцария выделяет значительные ресурсы для развития энергетических технологий и технологий охраны окружающей среды через целый ряд ведущих исследовательских институтов, в частности Швейцарский технологический институт, Европейско-швейцарский центр электроники и микротехнологий. В регионе также штаб-квартира Международной федерации зеленых городов, которая тесно сотрудничает с другими экологическими организациями Швейцарии, например Энергетическим кластером и «Эконетом»; которые занимаются распространением знаний и технологий в сфере экологии.

Отрасль информационных и коммуникационных технологий — это краеугольный камень экономики страны, в ней занято 10 тыс. сотрудников, что делает отрасль одним из пяти основных рабо-

тодателей в стране. В секторе программного обеспечения более 80% компаний предлагают разработку программного обеспечения и консалтинг в этой области, а остальные компании занимаются оптовой и розничной торговлей. Отрасль программного обеспечения Швейцарии специализируется в основном на внедрении стандартных программ, полученных из других стран. В целом сектор состоит из малых и средних компаний со штатом не более десяти человек.

Мощь телекоммуникационного сектора обеспечивает высокая производительность труда сотрудников — в среднем в три раза выше, чем в других отраслях. Эти показатели сближают сектор с отраслями с высокой добавочной стоимостью, такими как химико-фармацевтическая и банковская. На протяжении многих лет сектор информационных и коммуникационных технологий привлекал многочисленные престижные транснациональные корпорации в Швейцарию для ведения бизнеса — поиска партнеров для исследований, создания филиалов и перемещения в страну международных штаб-квартир.

Западная Швейцария — идеальное место для бизнеса в сфере информационных и коммуникационных технологий, привлекающее многие международные компании, которые нуждаются в высококвалифицированной рабочей силе, благоприятной для труда обстановке и штаб-квартире в самом сердце Европы. Ольга Мельникова. Коммерсант, 14.9.2009г.

— 2 апреля в Вашингтоне госсекретарь науки и образования Швейцарии М. Дель Амброгио и директор американского Фонда научных исследований А. Беммент подписали соглашение о научном и технологическом сотрудничестве между Швейцарией и США. Указанное соглашение призвано углубить существующие связи между двумя странами в данной сфере. Оно является рамочным и не предусматривает каких-либо конкретных мер или выделения каких-либо финансовых средств.

Стороны договорились развивать и поддерживать научное и технологическое сотрудничество на принципах равенства, взаимности и обоюдной выгоды. Кооперация охватывает фундаментальные и прикладные исследования. С целью углубления сотрудничества в данной сфере стороны договорились предусмотреть дополнительные упрощения процедур въезда и выезда лиц, занятых в сфере образования и научных исследований. www.economy.gov.ru, 15.4.2009г.

— 180 представителей от швейцарской высшей школы, промышленности, армии и администрации приняли участие в диалоге, состоявшемся 4 марта с.г. в Берне, посвященному первому индустриальному дню. Встреча организована по инициативе armasuisse, управлением по закупке вооружения Швейцарии. В своем вступительном слове председатель собрания Я.Бауман заявил, что основной целью данного диалога является укрепление взаимовыгодных связей между такими областями, как научные исследования и производство.

Возможность совместной работы вышеуказанных областей на более ранней стадии, поможет облегчить сотрудничество между армией как «заказчика», и armasuisse как «поставщика». В дальнейшем диалог проходил в рамках четырех рабочих групп: «наземная система», «воздушная систе-

ма», «система управления и информации» и «наука и технологии». В заключительном слове Я.Бауман отметил, что по итогам диалога наметился позитивный сдвиг в кооперации между научными исследованиями и производством. Предполагается, что в будущем подобные встречи будут проходить на регулярной основе. www.economy.gov.ru, 15.3.2009г.

— Вчера во Врубелевском зале государственной Третьяковской галереи в Москве была подписана Декларация о намерениях по развитию сотрудничества в области культуры между правительством Российской Федерации и правительством Швейцарской Конфедерации

Документ подписали министр культуры России Александр Авдеев и федеральный советник (член правительства Швейцарии), глава швейцарского департамента (министерства) внутренних дел, отвечающего в Конфедерации за вопросы культуры, Паскаль Кушпен. По словам Авдеева, отношения между двумя странами всегда отличались большим интересом к искусству. «Соответствующее соглашение, — сказал российский министр, — открывает новые возможности уже на обновленной юридической базе продолжать традиции культурного обмена». Паскаль Кушпен сообщил, что Агентство по культуре Швейцарии вскоре откроет свой филиал в России.

По словам Кушпена, «обе страны делают немало для того, чтобы исключить всякое незаконное перемещение и исчезновение культурных ценностей». Ближайшим совместным культурным проектом двух стран станет организация выставки коллекции икон из Третьяковской галереи в одном из музеев Швейцарии осенью этого года. В ходе своего российского турне Кушпен принял участие в конференции Совета Европы по вопросу культурного сотрудничества, а так же встретился и провел консультации с министром науки России Фурсенко и патриархом Кириллом. www.ruswiss.ch, 2.3.2009г.

— Стоимость ремонта ускорителя элементарных частиц (ЛНС) в Женевском Центре ядерных исследований Cern оказалась гораздо выше, чем предполагалось. Об этом сообщил гендиректор Центра Рольф-Дитер Хойер. На восстановление работоспособности уникального коллайдера потребуется от 30 до 40 млн. франков.

По словам Хойера, он надеется, что этих сумм хватит на то, чтобы вновь привести не имеющее мировых аналогов сооружение в рабочее состояние. Об этом он сказал в интервью газете Sonntag. Если все пойдет по плану, то продолжить эксперименты можно будет уже этим летом, а на полную мощь ускоритель заработает тогда в 2010г., подчеркивает господин Хойер. Для того чтобы быть уверенным на сто процентов, предполагается поручить группе независимых экспертов проверить работоспособность сооружения после ремонта. Дело здесь не в том, что работникам Церна отказано в доверии, говорит Хойер. Просто со временем у тех, кто имеет дело со сложнейшим коллайдером каждый день, вольно или невольно «замыливаются» глаза. Необходим, поэтому, свежий взгляд. Работа ускорителя была прервана в сент. пред.г. в результате аварии в системах охлаждения. Виновником оказалось неисправное электрическое реле. Поначалу речь шла о ремонте, который продлится максимум два месяца. www.ruswiss.ch, 27.1.2009г.

— Опубликованы результаты исследования уровня развития и способностей европейских школьников (знаменитое исследование под кодовым названием PISA). Исследовались знания в области естественных наук и математики, а также навыки чтения. Результаты показывают, что самые умные школьники Швейцарии живут в кантоне Шаффхаузен. Женева занимает в этом списке самую последнюю строчку.

Впрочем, отличились и школьники Цюриха. Они занимают последнее место среди школьников всех немецкоязычных кантонов. В сфере математики они делят эти сомнительные лавры вместе с кантоном Базель-сельский. Впрочем, нужно здесь уточнить и тот факт, что число школьников-мигрантов в учебных заведениях кантона Цюрих гораздо выше, чем в среднем по школам остальных немецкоязычных кантонов. Всего в исследовании на добровольной основе приняли участие 14 кантонов. При этом стали очевидны весьма значительные кантональные различия. Так, кантон Шаффхаузен получил 541 пункт, тогда как Женева — только 490.

Средний уровень по странам ОЭСР — 500 пунктов. Средний уровень Швейцарии — 513 пунктов, при этом романская Швейцария заработала 501,76 пункта, столько же получил кантон Тичино (501,27), а опережает всех, и причем заметно, конечно же, немецкая Швейцария — 513 пунктов. В международном зачете Швейцария получила 16 место среди стран, принявших участие в исследовании. Германия получила 13 место, Франция — 25 и Италия — 36 место. Лихтенштейн получил десятую строчку в общем рейтинге, Австрия — 18. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 4.12.2008г.

— Крупнейший в мире ускоритель элементарных частиц — Большой адронный коллайдер (БАК) — будет официально открыт 21 окт., но его пуск будет осуществлен не ранее весны 2009г. Об этом сообщил официальный представитель Европейской организации ядерных исследований (ЦЕРН).

Гендиректор ЦЕРН Робер Эймар уточнил, что на церемонию открытия коллайдера приглашены главы государств и правительств 20 европейских стран-членов организации. Но, подтвердил он, пуск БАК будет осуществлен после дополнительного тестирования всего оборудования «после зимнего перерыва».

Первый пробный запуск коллайдера был осуществлен 10 сент. Тогда по кольцевой конструкции протяженностью 27 км., построенной на территории Швейцарии и Франции на 100-метровой глубине, с помощью 120 мощных электромагнитов, работающих при температуре, близкой к абсолютному нулю — минус 271,3 градуса по Цельсию, были успешно проведены пучки протонов сначала по часовой стрелке, затем в обратном направлении.

Но уже через 48 часов после пробного запуска БАК произошел первый инцидент — вышел из строя 30-тонный трансформатор, и для его замены потребовалось несколько дней. 18 сент. коллайдер был вновь введен в рабочий режим, но на следующий день последовала новая поломка. Во время тестовых испытаний расплавилась электропроводка между двумя электромагнитами, что привело к утечке жидкого гелия в туннель коллайдера. Ремонтно-восстановительные работы и тестиро-

вание оборудования продлится несколько месяцев.

Сам эксперимент, для которого создан гигантский коллайдер, предполагает изучение процессов, происходящих при столкновении встречных пучков элементарных частиц на скорости, близкой к световой. Ученые ЦЕРН надеются в миниатюре воспроизвести «Большой взрыв», который 13,7 млрд. лет назад положил начало Вселенной.

На разработку и строительство БАК потребовалось более 12 лет, стоимость проекта составляет 3,76 млрд. евро. В проекте участвуют несколько тысяч ученых и техников из европейских стран-членов ЦЕРН, а также Китая, России, США и Японии. Прайм-ТАСС, 29.9.2008г.

— Российская корпорация нанотехнологий (Роснано) и концерн Oerlikon, крупнейшим акционером которого является российская группа компаний «Ренова», подписали соглашение о стратегическом сотрудничестве. Документ предполагает сотрудничество по широкому спектру направлений с использованием «взаимодополняющего опыта в области нанотехнологий» его инициаторов.

Предполагается, что основными направлениями сотрудничества корпорации Роснано и концерна Oerlikon в рамках соглашения станут нанесение тонкопленочных нанопокрываний в промышленной, автомобильной и авиакосмической сфере, солнечная энергетика и текстильные производства с использованием наноструктур. Для детальной проработки, поиска и реализации исследовательских и инвестиционных проектов в этих направлениях корпорация Роснано и Oerlikon намерены установить регулярные рабочие контакты.

По словам председателя совета директоров Oerlikon Владимира Кузнецова, «с момента вхождения ГК «Ренова» в 2006г. в число акционеров Oerlikon концерн стремится последовательно развивать проекты на очень перспективном российском рынке». «Убежден, что сотрудничество с Российской корпорацией нанотехнологий будет выгодным как для бизнеса Oerlikon, так и для развития высокотехнологичных проектов в России», — добавил В.Кузнецов.

Гендиректор Роснано Леонид Меламед отметил, что «подписанию соглашения предшествовала кропотливая подготовительная работа на протяжении шести месяцев и стороны убеждены в наличии достаточного потенциала для взаимодействия». «Уверен, что сотрудничество с Oerlikon позволит нам приобрести практический опыт коммерциализации нанотехнологий, — считает Л.Меламед. — Особенно отрадно отметить, что уже сегодня мы ведем совместную проработку нескольких проектов по таким актуальным темам, как солнечная энергетика, нанотекстиль, нанесение нанопокрываний. Мы планируем привлекать специалистов Oerlikon Balzers к экспертизе заявок на проекты, организовывать стажировки российских специалистов на предприятиях Oerlikon Balzers в рамках наших образовательных проектов».

Oerlikon — один из мировых лидеров в сфере высоких технологий и инноваций. Холдинг занимается разработками в области нанотехнологий, полупроводниковых и вакуумных технологий (официальный партнер компаний AMD, Philips и Infineon), технологий хранения данных. Oerlikon



является эксклюзивным партнером компании Texas Instrument по производству фронтпроекторных дисплеев. Также компания осуществляет эксклюзивные поставки систем межпутниковой навигации и оборудования для NASA и программы Arianespace. На оборудовании Oerlikon производится 60% всех компакт-дисков и DVD и 80% плееров iPod. Концерн Oerlikon включает 80 производственных и научно-исследовательских подразделений в 25 странах, штаб-квартира расположена в г.Пфеффикон (Швейцария). Прайм-ТАСС, 11.9.2008г.

— Федеральное правительство Швейцарии 18 июня высказалось за признание новых профессиональных квалификаций, принятых в странах Евросоюза. В ближайшей перспективе в Конфедерации будут разработаны соответствующие поправки и дополнения к существующему законодательству, которые позволят существенно упростить систему взаимного признания дипломов о профессиональном образовании что, по мнению экспертов, окажет позитивное влияние на оздоровление рынка труда. Вступление их в силу ожидается с начала 2010г. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 30.6.2008г.

— Швейцария заняла первое место в мире по количеству патентов на одного человека. Швейцарские газеты ссылаются на данные журнала Forbes, составляющего данный рейтинг — на 1 млн. жителей в стране приходится по 106,7 изобретений. Лидерами в получении патентов стали фармацевтические компании Novartis и Roche. На втором и третьем местах оказались Германия и Нидерланды. По мнению экспертов, Конфедерации было легче попасть в рейтинг, т.к. на ее территории зарегистрировано много международных компаний. В предисловии к документу отмечается, что в мире сформировались три центра высоких технологий — США, Япония и Евросоюз. Причем лидером среди «большой тройки» названа Япония. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 30.6.2008г.

— В Швейцарии процедура публикации патента переходит на полностью электронный режим. Согласно заявлению швейцарского федерального института интеллектуальной собственности, с 1 июля патенты больше не будут публиковать в швейцарском патентном официальном издании.

Институт пояснил, что юридически эффективная публикация предоставленных патентов и изменений в регистре станет исключительно электронной, все будет происходить через базу данных интеллектуальной собственности института.

В результате этих изменений, в июне и июле 2008г. институт будет предоставлять швейцарские патенты только один раз в месяц: последняя публикация в официальном издании будет 25 июня 2008г., в то время как первая исключительно электронная публикация предоставленных швейцарских патентов будет 31 июля 2008г.

Электронная публикация по базе данных ([swisreg.ch](http://swisreg.ch)) модификаций в доступном регистре начнется в начале июля. [Offshore.SU](http://Offshore.SU), 3.6.2008г.

— Продолжается научно-техническое и инновационное сотрудничество с Госсекретариатом по образованию и научным исследованиям Швейцарии. Развивается сотрудничество Европейского Центра Ядерных Исследований и Объединенного института ядерных исследований. Готовится к подписанию межправительственное соглашение о научно-техническом сотрудничестве.

Одновременно РосОЭЗ продолжает работу по привлечению швейцарских компаний-производителей высокотехнологичной продукции в особые экономические зоны Российской Федерации. Приглашение к участию уже получили производители средств опто-волоконной связи «Асеа Браун Бовери» и «Либхерр-Интернациональ», а также медицинские и фармацевтические компании «Хоффманн-Ларош», «Фарма Аппарейт Хандель АГ», «Штолль Гирофлекс АГ», «Фелко СА».

По итогам 9 сессии комиссии инновационное сотрудничество, а также сотрудничество в сфере венчурного финансирования и высоких технологий признано одним из приоритетных направлений российско-швейцарской кооперации. Стороны договорились проработать возможность проведения в 2008г. семинара по вопросам венчурного финансирования и развития технопарков в Российской Федерации с целью привлечения швейцарских инвестиций в российские венчурные фонды и технопарки. Министерство информационных технологий и связи России ведет подготовку семинара по венчурному финансированию, на который российская сторона хотела бы пригласить швейцарских партнеров. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 17.1.2008г.

## АГРОПРОМ

— Чистая прибыль швейцарского производителя продуктов питания Nestle S.A. за I пол. 2009г. снизилась на 2,7% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Как отмечается в опубликованном сообщении компании, чистая прибыль Nestle составила 3,31 млрд евро (5,07 швейцарских франков) по сравнению с 3,4 млрд евро (5,21 млрд евро) годом ранее.

Объем продаж компании за I пол. 2009г. снизился на 1,5% и составил 52,27 млрд швейцарских франков (34,11 млрд евро) против 53,07 млрд швейцарских франков (34,63 млрд евро) годом ранее. Операционная прибыль составила 7,38 млрд швейцарских франков (4,82 млрд евро), что на 0,5% больше аналогичного показателя за первое полугодие 2008г., составившего 7,34 млрд швейцарских франков (4,79 млрд евро).

Компания Nestle основана в 1866г. Группа занимает около 1,5% мирового рынка продуктов питания и напитков, являясь крупнейшим производителем в этих категориях. Ей принадлежит 480 фабрик и промышленных предприятий в 86 странах. Основные бренды компании — Nesquik, Nescafe, Extreme, Maxibon, Maggi, KitKat, Perrier, Sanpellegrino, Vittel. [RosInvest.com](http://RosInvest.com), 12.8.2009г.

— Продажи крупнейшего в мире производителя пищевых продуктов Nestle в I пол. 2009г. показали органический рост на 3,5%, оказавшись ниже ожиданий на уровне 3,9%, сообщила компания. В I кв. рост составил 3,8%.

Nestle сообщила, что «ожидает вызванного ростом объемов продаж органического увеличения выручки во II пол. года». Ранее компания прогнозировала, что в 2009г. органический рост продаж «как минимум достигнет пяти процентов». В целом выручка компании снизилась на 1,5% до 52,3 млрд. франков при прогнозе 52,7 млрд. Одним из основных факторов падения показателя продаж остается высокий курс франка.

Наиболее слабые показатели сообщило отделение Nestle по производству бутилированных напи-

тков, показав падение объемов продаж на 3,7%, в первую очередь в США и Западной Европе. Чистая прибыль компании снизилась на два процента до 5,1 млрд. швейцарских франков по сравнению с прогнозами на уровне 4,9 млрд. франков. Reuters, 12.8.2009г.

— Швейцарские специалисты изобрели теплоустойчивый и низкокалорийный шоколад, сообщают информагентства. Этот новый вид шоколада выдерживает тепло человеческих рук, жару в автомобиле и плавиться начинает лишь тогда, когда температура поднимается выше 55 градусов по Цельсию. По словам разработчиков, за расплавление этого шоколада во рту отвечает не тепло человеческого тела, а слюна. Новинка обладает еще одним полезным свойством — его энергетическая ценность на 90% меньше обычного шоколада.

Предполагается, что новый продукт, который за свою теплоустойчивость получил название «Вулкан», покорит рынки стран в первую очередь с теплым и жарким климатом. Аналитики ожидают, что он особенно станет популярным в Индии и Китае, где потребители часто приобретают уже растаявший шоколад из-за того, что магазинам не хватает финансов на покупку дополнительных холодильников. Они также рассчитывают решить проблему сокращения потребления шоколада и в странах Северной Америки и Западной Европы, где последнее время спрос на этот сладкий продукт неуклонно сокращается из-за опасений за свое здоровье. Потребители восьми крупнейших стран Запада в 2008г. покупали на 2% меньше, а в США — на 8% меньше шоколада, чем в 2007г. Появление «Вулкана» в продаже ожидается не раньше чем через два года. БЕЛТА, 16.7.2009г.

— Продажи швейцарской Nestle в I кв. 2009г. сократились на 2,1% и составили 25,174 млрд. швейцарских франков (16,653 млрд. евро). За тот же период 2008г. объем продаж одного из крупнейших производителей продуктов питания достигал 25,717 млрд. швейцарских франков (17,012 млрд. евро).

Наибольший объем продаж был зафиксирован в американском подразделении, а наименьший — в азиатско-тихоокеанском подразделении. Объемы продаж в регионах составили 7,487 млрд. швейцарских франков (4,952 млрд. евро) и 3,744 млрд. швейцарских франков (2,76 млрд. евро) соответственно.

Темпы роста продаж Nestle в США выросли за 3 месяца на 7,1% в годовом исчислении, а в азиатско-тихоокеанском регионе — на 5,8%. Наименьшие темпы роста отмечены в Европе: за 3 месяца рост продаж в годовом исчислении составил всего 0,5%. www.bfm.ru, 22.4.2009г.

— Чистая прибыль ведущего швейцарского производителя шоколада и кондитерских изделий Lindt & Sprungli Group в 2008г. выросла на 4,4% и достигла 261,5 млн. швейцарских франков (170 млн. евро), говорится в финансовом отчете компании. В 2007г. этот показатель был на уровне 250,5 млн. франков (163 млн. евро).

Объем продаж Lindt & Sprungli снизился на 0,3% и составил 2 млрд. 937,3 млн. франков (1 млрд. 911 млн. евро) против 2 млрд. 946,2 млн. франков (1 млрд. 917 млн. евро) годом ранее. Показатель EBITDA повысился на 3,6%, до 460,5 млн. франков (299 млн. евро) по сравнению с 444,3 млн. франков (289 млн. евро) за 2007г.

Объем активов Lindt & Sprungli за год сократился на 2,4%, с 2 млрд. 469,4 млн. франков (1 млрд. 607 млн. евро) до 2 млрд. 409,9 млн. франков (1 млрд. 568 млн. евро). Рыночная капитализация компании по итогам 2008г. упала на 45,1% и составила 4 млрд. 867,7 млн. франков (3 млрд. 167 млн. евро) по сравнению с 8 млрд. 871,3 млн. франков (5 млрд. 772 млн. евро) на 31 дек. 2007г. Количество сотрудников в прошедшем году уменьшилось на 1%, до 7 тыс. 712 чел. (7 тыс. 793 чел. годом ранее). www.bfm.ru, 17.3.2009г.

— В Швейцарии откроют свои двери первые 13 филиалов германского продовольственного дискаунтера Lidl. Конкуренция на швейцарском рынке потребительских товаров станет после этого еще более жесткой, что, впрочем, только порадует покупателей снижением цен.

Ценовая борьба между швейцарскими компаниями розничной торговли началась еще в начале года, когда сеть Coop начала активно снижать цены. Ее прямой конкурент Migros ответил тем же самым. Теперь в игру «у кого цены ниже» вмешается и Lidl. По словам шефа концерна Андреаса Поля (Andreas Pohl) дешевые цены, конечно, играют для «Лидля» ведущую роль, ведь это все-таки дискаунтер, а не бутик на Банхофштрассе. Однако при этом ассортимент товаров будет специально подобран для швейцарских покупателей. От своего конкурента из Германии Aldi, который уже открыл в Швейцарии целый ряд филиалов, Lidl отличается широтой набора предлагаемых товаров.

Каждый филиал этой сети имеет возможность выпекать и продавать свежий хлеб. К завоеванию швейцарского рынка Lidl начал готовиться еще в 2004г. По словам господина Поля, анализировать потребительский рынок Швейцарии было очень сложной задачей (разные кантоны, высокие требования к качеству), и именно поэтому подготовительный период оказался таким долгим. Все филиалы, которые в эту пятницу откроются в (пока только немецкоязычных) кантонах Ааргау, Люцерн, Санкт-Галлен, Золотурн, Тургау, Цуг и Цюрих уже давно готовы и ждут только начала торговли.

По словам господина Поля, Lidl позиционирует себя как магазин шаговой доступности. Именно поэтому сеть филиалов будет расширяться и дальше, охватывая все новые кантоны и языковые регионы. До конца года Lidl всего откроет в Швейцарии 26 филиалов. Каждый из них обеспечит создание 20 новых рабочих мест. К настоящему моменту в Швейцарии Lidl дал работу почти 750 сотрудникам. Средняя зарплата сотрудников сети Lidl составит 3700 франков. www.ruswiss.ch, 17.3.2009г.

— Швейцарский производитель продуктов питания Nestle ожидает замедления темпов роста выручки в России в 2009г. по сравнению с 2008г., сообщил гендиректор ООО Нестле Россия Штефан де Локер. В 2008г. продажи компании в России показали рекордный рост: на 26% до 50 млрд. руб. (1,42 млрд. долл.). «Рост продаж в 2009г. будет менее позитивным, чем в 2008г., это очевидно. Но, по моим ожиданиям, продажи в тек.г. в России опередят глобальный прирост — в 2009г. он ожидается на 5%», — добавил он.

Продажи Нестле могут замедлиться из-за роста цен, неизбежного в условиях девальвации руб. и удорожания импорта. По словам де Локера, в фев.

2009г. компания повысила отпускные цены на продукты с импортными составляющими — какао, сахар, кофе, шоколад, — на 4-14%.

Несмотря на возможное замедление спроса, Нестле строит вторую очередь завода по производству растворимого кофе на Кубани стоимостью 7 млрд. руб. и второй завод по производству кормов для животных в Калуге стоимостью 1 млрд. руб., сообщил де Локер. «Кризис когда-нибудь закончится, и мы верим в долгосрочные перспективы в России. Поэтому, деинвестиций не будет», — добавил он. Новый завод по выпуску кормов откроется летом 2009г., кофейная фабрика — в 2011г.

Поглощений новых активов в России Nestle пока не планирует, добавил Локер. «Мы сделали немало приобретений за последние два года, и в тек.г. наша задача — интегрировать их, извлечь все возможные преимущества из этих покупок. Это довольно большая работа».

В 2007г. Nestle приобрела Русскую кондитерскую фабрику, в 2009 консолидировала 100% акций российского производителя каш быстрого приготовления «Быстров». Материнская компания в 2008г. приобрела производителя детского питания Gerber, что позволило Nestle усилить позиции в этом сегменте рынка в России.

В структуру Нестле-Россия сейчас входят 15 фабрик по производству кондитерских изделий, кофе, мороженого, детского питания, кормов для животных, сухих завтраков и питьевой воды под марками Nuts, Nescafe, Nesquik, Рузанна, Maggi, Friskies, Святой источник и т.д. Reuters, 11.3.2009г.

— Nestle в 2008г. увеличила продажи в РФ на 26% — до 50 млрд. руб., сообщается в материалах компании. В компании считают, что в этом году продажи будут расти, но более медленными темпами. Как сообщил на пресс-конференции в среду в Москве гендиректор ООО «Нестле Россия» Стефан Де Локер, российский рынок занимает шестое место по объемам продаж среди всех европейских рынков Nestle. В 2008г., отметил он, компания укрепила свои лидерские позиции во многих категориях российского рынка продуктов питания.

По его словам, доля Nestle на рынке растворимого кофе превысила 40%. В конце пред.г. компания приняла решение дополнительно инвестировать 240 млн. швейцарских франков (7 млрд. руб.) во вторую очередь фабрики по производству растворимого кофе в Тимашевске (Краснодарский край).

Как сообщил на пресс-конференции директор департамента кофе и напитков Владислав Андреев, инвестиции планируется направить на расширение как имеющихся мощностей по производству агломерированного кофе, так и на производство сублимированного кофе. Пуск нового производства намечен на 2011г. Кубанская фабрика будет самой крупной кофейной фабрикой Nestle в мире, отметил он. В 2008г. производство превысило 29 тыс.т. Предприятие обеспечивает потребности в растворимом кофе не только российского рынка, но и некоторых стран СНГ. Инвестиции на момент пуска производства составили 120 млн.долл. Как сообщил Стефан Де Локер, доля продукции Nestle на рынке детского питания составляет 25%. «Прошлый год стал для нас рекордным благодаря успешной интеграции компании Gerber в систему продаж Nestle», — заявил он.

Глава компании также сообщил, что доля Nestle на рынке кормов для животных составила 14,9%. В этом году в строительство второй очереди фабрики для производства кормов для домашних животных в Калужской обл. планируется инвестировать более 1 млрд. руб.

Назвав производство кулинарной продукцией, в частности приправ, одним из драйверов развития компании, Стефан Де Локер сообщил, что доля Nestle на рынке кулинарии достигла 40%. На рынке кондитерских изделий продукция компании занимает 20,5%, в пред.г. продолжилась дальнейшая интеграция Русской кондитерской фабрики (Московская обл.) в систему Nestle. Компания купила это предприятие в 2008г. На рынке готовых завтраков доля Nestle достигла 50%, отметил Стефан Де Локер.

Говоря о влиянии кризиса на работу компании, он заявил, что в фев. Nestle была вынуждена повысить цены на продукцию в связи с изменением курса доллара. Рост составил от 4% до 14% по разным категориям товаров, и во многом связан с тем, что компания вынуждена импортировать продукцию и сырье, которые в России не производятся. «Нельзя отрицать, что будет и еще одно повышение цен, но мы нацелены на экономию с тем, чтобы все-таки сдерживать подорожание продукции», отметил он.

Стефан Де Локер не стал прогнозировать конкретные показатели работы компании в этом году, отметив лишь, что «продажи будут расти медленнее». В первом квартале, по его словам, «ожидаются достаточно хорошие результаты, второй и III кв. будут более трудными, поскольку потребители уже столкнутся с реалиями кризиса, IV кв. пока не видим», сказал он. Вместе с тем он заявил, что компания намерена сохранить достигнутый объем инвестиций. «Мы не планируем сокращать бизнес в России», подчеркнул он.

Швейцарская Nestle работает в России с 1995г. Она владеет кондитерскими фабриками в Самаре, Перми и Барнауле и фабрикой по производству кофе в Тимашевске (Краснодарский край). Чистая прибыль «Нестле Россия» в 2007г. выросла почти в пять раз — до 1,34 млрд. руб. По данным системы «СПАРК», выручка компании увеличилась на 24% до 38,38 млрд. руб. Interfax, 11.3.2009г.

— Швейцарская компания Nestle сообщила о том, что по результатам 2008г. ее чистая прибыль возросла на 69% и составила 18 млрд. франков (15,35 млрд.долл.), что включает 9,2 млрд. франков, полученных после продажи доли в американской компании Alcon.

Базовые продажи компании, которая владеет брендами Nescafe, KitKat и Maggi, в 2008г. возросли на 8,3%. Реальные продажи выросли на 2,2% до 109,9 млрд. франков.

Аналитики, опрошенные Рейтер, прогнозировали, что чистая прибыль составит 20 млрд. франков, а продажи 110,5 млрд. франков.

Акции компании выросли на 4,4% до 38,66 швейцарских франков.

Компания предложила выплатить дивиденды в 1,40 швейцарских франков на акцию, что на 14,8% больше, чем в пред.г. Компания прогнозирует, что в 2009г. экономический спад будет негативно влиять на потребительский спрос, но рассчитывает увеличить объем продаж за счет работы во всех ценовых категориях.

«Мы представляем потребителям возможность покупать более дешевые и более дорогие продукты под марками нашей компании», — сказал гендиректор компании Джим Сингх. Он добавил, что компания рассчитывает продавать больше кофе и продуктов быстрого приготовления. Reuters, 19.2.2009г.

— Крупнейший в мире производитель продовольствия швейцарская Nestle по итогам 2008г. увеличила чистую прибыль на 69,4% до 18,039 млрд. швейцарских франков (12,1 млрд. евро) против 10,649 млрд. швейцарских франков (7,14 млрд. евро), говорится в сообщении компании. Годовая выручка компании увеличилась на 2,2% с 107,552 млрд. (72,1 млрд. евро) швейцарских франков до 109,908 млрд. (73,7 млрд. евро) швейцарских франков.

В основном, столь значительный рост чистой прибыли связан с продажей 25% акций офтальмологической компании Alcon швейцарскому фармацевтическому гиганту Novartis за 7,2 млрд. евро, сообщает Bloomberg. Компания в 2008г. выкупила собственных акций на 5,8 млрд. евро и в этом году намерена потратить на эти цели еще 2,7 млрд. евро.

В этом году Nestle рассчитывает на рост продаж своей продукции как минимум на 5-6%. По словам финансового директора компании Джона Сингха, в нынешних тяжелых экономических условиях даже такой результат станет большим достижением и позволит остаться Nestle одной из самых быстрорастущих компаний в своей отрасли. Аналитики предсказывают увеличение продаж лишь на 3,7%, что станет самым слабым ростом компании за последние 16 лет. www.bfm.ru, 19.2.2009г.

— Крупнейший в мире производитель напитков и продуктов питания швейцарская Nestle не ожидает спада продаж своих товаров в России и не планирует сокращать инвестиции. Об этом сообщают из Давоса со ссылкой на слова вице-президента компании Лорана Фрекса (Laurent Friexe).

По его словам, Nestle, несмотря на сокращение спроса во всем мире, продолжит рост в России благодаря разнообразию брендов и вложенным в развитие бизнеса деньгам. Фрекс отметил, что у Nestle много долгосрочных проектов в России, и ни один из них не подвергнется заморозке или сокращению.

Также вице-президент и глава европейского подразделения компании заявил, что Nestle собирается вложить 200 млн.долл. в развитие кофейного производства на юге России. www.bfm.ru, 29.1.2009г.

— Швейцарская компания Nestle, крупнейший в мире производитель продуктов питания и напитков, не ожидает резкого падения продаж в России и не собирается сокращать инвестиции, заявил исполнительный вице-президент компании, глава европейского подразделения Nestle Лоран Фрекс. Он отметил, что сейчас отмечается сокращение спроса и продаж во всем мире и Россия не исключение. «Но благодаря тому времени, которое компания представлена в России, благодаря разнообразию брендов, благодаря инвестициям, мы рассчитываем, что мы продолжим расти в настоящем году», сказал Фрекс. «Мы не собираемся сокращать инвестиции, у нас много проектов и все проекты долгосрочные», — сказал вице-президент компании.

В частности, сообщил он, Nestle планирует инвестировать в развитие кофейного производства в России 200 млн.долл., в частности на юге России будет реализовываться проект завода по изготовлению растворимого кофе. Он также отметил, что Россия является перспективным рынком.

По его мнению, Россия будет одной из четырех ключевых стран, которые будут играть центральную роль в ближайшее время. Отвечая на вопрос журналистов о речи премьер-министра РФ Владимира Путина на давосском форуме, Фрекс сказал, что выступление главы российского правительства ждали, поскольку Владимир Путин является одним из ключевых мировых лидеров, к голосу которого прислушиваются. Вице-президент Nestle выразил надежду, что сказанное премьером накануне на форуме будет реализовано в ближайшей перспективе. РИА «Новости», 29.1.2009г.

— Намеченное начало деятельности в Швейцарии популярного германского дискаунтера Lidl заставляет главные концерны розничной торговли в Конфедерации уже сейчас снижать цены. Многие эксперты предрекают конец пресловутого швейцарского «острова высоких цен».

Открытие первых филиалов сети розничной торговли Lidl в Швейцарии ожидается всеми с большим напряжением. Немцы намерены сразу начать широкое наступление на всех фронтах, открыв от 20 до 30 филиалов. Остальные сети розничной торговли попадают уже сейчас под значительное давление и вынуждены снижать цены. Второй по мощности в Швейцарии торговый концерн Соор уже на прошлой неделе снизил цены (в среднем на 12%) на почти шесть сотен своих продуктов. За ним последовали такие бренды как Manog и лидер розничной торговли Migros. Вчера снижение цен на овощи и фрукты объявил дискаунтер Spar, в среднем на 15-20%. Все это напоминает 2005г., когда в Швейцарии открыл свои филиалы другой популярный немецкий дискаунтер — Aldi.

По мнению экспертов, постепенное открытие швейцарского рынка розничной торговли привело к тому, что за последние годы уровень цен в Швейцарии в целом понизился на 10%. Появление магазинов под вывеской Lidl может, при определенных обстоятельствах, привести к массивному обвалу цен. Как известно, слишком высокие розничные цены заставляют многих отправляться за покупками в ближнее зарубежье, в Германию и Францию, где цены гораздо ниже. Перед появлением в Швейцарии Aldi цены в Швейцарии были на 40% выше, чем в Германии. Сейчас ситуация несколько улучшилась, но все равно, цены в Конфедерации остаются на треть выше. Aldi и Lidl являются в Германии лидерами розничной торговли. Они обладают солидным финансовым запасом, а потому способны оказывать на крупных поставщиков популярных товаров, таких, как Nestlй или Unilever, значительное давление, заставляя их снижать цены. Ресурсы ценовых снижений у швейцарских сетей розничной торговли ограничены. Они должны делать ставку на лучший, чем у конкурентов, сервис, на более удобную организацию торговли и на высокое качество. Снижение цен вместе с этими факторами может привести к увеличению числа покупателей. В противном случае простое переписывание ценников в сторону понижения приведет только к сокращению рабочих мест. www.ruswiss.ch, 14.1.2009г.

— Выручка крупнейшего в мире производителя продуктов питания Nestle SA выросла на 3,4% до 81,4 млрд. швейцарских франков в янв.-сент. 2008г., превывсив ожидания аналитиков. Компания повысила прогноз органического роста выручки на этот год до 8% с 7,4%.

Без учета приобретений и изменения курсов валют, выручка за 9 месяцев года выросла на 8,9% по сравнению с прогнозами в 8,2%. «Это прекрасный показатель роста продаж», — сказал независимый аналитик Джеймс Аморосо.

Глава Nestle Пол Балке объяснил рост продаж усилением позиций компании как на развивающихся, так и на развитых рынках, и лидирующими позициями брендов компании.

Органический рост продаж превысил 10% в Латинской Америке, Южной Азии, Китае и на Ближнем Востоке. В Северной Америке и Европе основной рост продаж отмечался в премиальном сегменте, включающем мороженое Movenpick и Naagen Dazs, кофе Nespresso и корм для животных Fancy Feast.

Nestle сможет успешно противостоять экономическому спаду благодаря широкой географии продаж, разнообразию ассортимента и снижению цен на молоко и кофе.

По сообщению компании, ее чистая задолженность к концу 2008г. снизится по сравнению с концом пред.г., когда она составляла 21,1 млрд. швейцарских франков.

Nestle воспользовалась 10,4 млрд.долл., полученными от продажи своей доли в офтальмологической компании Alcon фармацевтическому концерну Novartis AG, для сокращения своего пакета краткосрочных коммерческих бумаг. Также компания активнее продолжает программу обратного выкупа акций, начатую в авг.

«Стабильный поток наличных средств и высокая кредитоспособность позволяют Nestle уверенно чувствовать себя в нынешних рыночных условиях и занимать средства по ставкам ниже рыночных», — говорится в сообщении компании.

(1 долл.=1,167 швейцарского франка). Reuters, 23.10.2008г.

— Nestle инвестирует в расширение кофейной фабрики в Тимашевске и создаст там фабрику полного цикла по производству сублимированного кофе. Как сообщили «Росбалту» в пресс-службе компании, соответствующее подписали исполнительный вице-президент Nestle Луис Кантарелл и первый замгубернатора Краснодарского края Евгений Муравьев. Кантарелл отметил, что до настоящего времени компания импортировала кофе Nestle Gold в Россию, но сегмент рынка этого кофе быстро растет, «именно поэтому сейчас правильное время для создания производства полного цикла по выпуску сублимированного кофе».

«Инвестиции в производство составят 240 млн. швейцарских франков, или 220 млн.долл.», — отметил он. По его словам, пуск нового производства намечен на первый квартал 2011г. Nestle работает в России с 1995г. Она владеет кондитерскими фабриками в Самаре, Перми и Барнауле и фабрикой по производству кофе в Тимашевске (Краснодарский край). Чистая прибыль «Нестле Россия» в 2007г. выросла почти в 5 раз — до 1,34 млрд. руб. По данным системы СПАРК, выручка компании увеличилась на 24% — до 38,38 млрд. руб. В 2007г.

общий объем продаж группы Nestle достиг 128,7 млрд.долл. Rosbalt.ru. RosInvest.com, 21.10.2008г.

— Чистая прибыль швейцарской Nestle — крупнейшей в мире компании, производящей продукты питания, выросла на 6% до 5,2 млрд. швейцарских франков (4,95 млрд.долл.) в I пол. 2008г. Продажи за отчетный период выросли на 3,8% до 53,066 млрд. франков.

Аналитики ожидали, что чистая прибыль Nestle составит 5,05 млрд. франков при продажах в 53,41 млрд. франков. Компания подтвердила прогноз на прибыль по итогам 2008г. и объявила об ускорении программы по выкупу акций. Reuters, 7.8.2008г.

— Гендиректор «Нестле Кубань» Кристоф Айер рассказал о планах развития компании в 2008г. Общий объем инвестиций составит 350 млн. руб. Из них 300 млн. руб. пойдет на расширение производства, остальное — на экологические программы. По его словам, объем выпуска растворимого кофе в этом году увеличится с 27000 до 31000 т. Монтируются две новые фасовочные линии. Добиться увеличения объемов производства планируется за счет расширения ассортимента выпускаемой продукции, прежде всего кофе и мороженого. www.economy.gov.ru, 30.6.2008г.

— Правительство Швейцарии приняло решение о продлении действующего в стране моратория на использование ГМ-растений на три года. Продление моратория позволит завершить работу в рамках национальной исследовательской программы, предусматривающей проведение оценки выгод и возможных рисков, связанных с ГМО, а также изучение вопросов биологической безопасности ГМ-культур и их сосуществования с традиционными культурами. Мораторий на использование ГМ-культур был введен в 2005г. Запрет на коммерческое использование объяснялся отсутствием спроса и нехваткой данных по поводу возможных рисков. Вскоре после введения моратория началось внедрение исследовательской программы. Ее завершение ожидается в середине 2012г. Правительство страны считает, что введение моратория не имело негативных последствий, а швейцарские сельхозпроизводители получили возможность продвигать свою продукцию на мировом рынке как свободную от ГМО. www.oil-world.ru, 30.5.2008г.

— Швейцария (Рейтер) — Крупнейший в мире производитель продуктов питания Nestle SA в понедельник сообщил о росте продаж в I кв. 2008г. на шесть процентов к аналогичному периоду прошлого года до 25,7 млрд. швейцарских франков (25,30 млрд.долл.).

Опрошенные Рейтер аналитики предсказывали, что объем продаж составит 25,5%, что на 5,2% больше результата I кв. 2007г. Рост выручки шел за счет увеличения оборота и повышения цен, что помогло компенсировать эффект снижения долл.

Органический рост продаж — без учета валютных колебаний, а также приобретения и продажи активов — составил 9,8%. Аналитики ожидали 8,9% роста. Nestle подтвердила прогноз на 2008г.: органический рост продаж должен остаться на уровне 2007г., рентабельность повыситься. Reuters, 21.4.2008г.

— Компания Nestlй сообщила о намерении открыть исследовательское подразделение для разработки новых видов шоколада — Chocolate Centre

of Excellence, которое будет специализироваться на премиальных сортах продукта.

Центр расположится на фабрике в г.Брок, Швейцария, и начнет свою работу в I пол. 2009г.

Открытие специализированного подразделения связано с тем, что Nestlé рассматривает сегмент премиального шоколада, как стратегическую область для своего развития. Этот факт подтверждает и недавнее соглашение о стратегическом партнерстве с компанией Пьера Марколини, которого называют «создателем шоколадного счастья». RosInvest.com, 11.3.2008г.

— Чистая прибыль крупнейшей в мире пищевой группы Nestlé выросла на 15,8% в 2007г. до 10,65 млрд. швейцарских франков (9,7 млрд.долл.), превысив прогнозы аналитиков благодаря повышению отпускных цен на 3%.

Общие продажи компании увеличились на 9,2% до 107,55 млрд. франков, а базовые — выросли на 7,4%. Аналитики, опрошенные Рейтер, в среднем ожидали рост чистой прибыли Nestlé на 11% до 10,22 млрд. франков. Продажи прогнозировались на уровне 107 млрд. франков.

Производителю кофе Nescafé и шоколада KitKat удалось увеличить прибыль и рентабельность, несмотря на рекордно высокие закупочные цены на молоко и какао, которые Nestlé использует в качестве ингредиентов для своей продукции.

Nestlé повторила свой финансовый прогноз: рост базовых продаж на 5-6% и устойчивое улучшение операционной маржи. Компания также сообщила, что продолжит развивать бизнес в четырех быстрорастущих направлениях: на развивающихся рынках, в области здорового питания, готовых продуктов и продуктов класса люкс. Reuters, 21.2.2008г.

— Компания Nestlé, один из ведущих мировых производителей продуктов питания, планирует вложить 650 млн. руб. в расширение производства готовых завтраков на ООО «Сириал Партнерс» (Пермь). Как сообщается в пресс-релизе компании, инвестиции будут вложены с 2008г. по I кв. 2009г.

Согласно приведенным в пресс-релизе словам генерального директора ООО «Нестле Россия» Бернара Менье, «это самый крупный инвестиционный проект для фабрики с момента ее приобретения группой компаний Nestlé в 2001г. и значительный шаг в развитии бизнеса готовых завтраков».

По словам директора департамента готовых завтраков «Нестле Россия» Анвара Анварова, рост рынка готовых завтраков, составивший в 2007г. 12%, продолжится и в будущем, поэтому компания инвестирует в этот бизнес. Общие инвестиции компании в ООО «Сириал Партнерс» превысили 10 млн.долл. RosInvest.com, 14.2.2008г.

— Евросоюз вводит налог на швейцарский пищевой импорт, содержащий в своем составе сухое обезжиренное молоко.

Это будет происходить в рамках нового свободного торгового договора ЕС и Швейцарии, что станет частью так называемого «компенсационного ценообразования» на отдельные виды пищевой продукции, уже согласованного обеими сторонами. По условиям соглашения Швейцария возьмет на себя обязательство субсидирования экспорта сухого обезжиренного молока в ЕС вследствие того, что стоимость данного продукта внутри страны

значительно выше. Ожидается, что благодаря этому ЕС сможет продавать молоко даже по более высоким ценам чем в Швейцарии.

Введение нового налога отразится на швейцарских пищевых концернах Nestlé SA и Chocolade-fabriken Lindt & Spruengli, использующих огромные объемы сухого обезжиренного молока в своем производстве. Food Newstime. RosInvest.com, 7.2.2008г.

### ЛЕГПРОМ

— Швейцарская высокотехнологичная компания Oerlikon, мировой лидер по выпуску ткацких машин, заявила об увольнении более 2 тысяч человек, включая временных работников. Компания испытывает серьезные сложности из-за спада в текстильной индустрии. Об этом сегодня заявил официальный представитель компании Бурхард Боендель (Burkhard Boendel), сообщает Bloomberg.

Производители тканей в Турции, Индии и Китае сокращают свои заказы техники, пытаются снизить расходы в условиях падения спроса на их продукцию, пишет агентство. В связи с этим Oerlikon, совладельцем которой является российская группа «Ренова» Виктора Вексельберга, так же пошла на сокращение издержек и еще в пред.г. уволила тыс.чел., а также сократила рабочие часы. www.bfm.ru, 22.1.2009г.

### АЛКОГОЛЬ

— Американский портал AskMen опубликовал список наиболее динамично развивающихся винных регионов. В семерку вошли такие страны как Швейцария, Украина, Румыния, Греция, Канада, Бразилия и Англия. Эти страны способны составить конкуренцию многим известным странам-производителям, вопреки заявлениям некоторых виноделов о невозможности повторения феномена вин Нового Света. По данным опроса первое места в рейтинге заняла Швейцария, в которой только 1% произведенного вина попадает на зарубежные рынки.

Украина заняла в рейтинге второе место. Третьей стала Румыния, в которой, как и в Греции, история виноделия насчитывает 3000 лет. Румыния до сих пор является крупнейшим в мире производителем вина, ежегодно 500 тыс. тонн: главными районами являются Котнари, Тырнаве, Мурфатлар и Дялу Мааре, сообщает Reuters.

Далее по списку следует Греция, сейчас интерес к греческому виноделию переживает настоящее возрождение. На пятом месте Канада, которая знаменита своими «айс-вайнами». Последнее время виноделие активно развивается в Бразилии, с организацией Бразильского винного института Ibravin, алкогольную индустрию стали активно вкладывать все больше средств.

Замыкает рейтинг Великобритания. В мировом рейтинге она всего лишь на 63 месте среди стран-виноделов. Пасмурный климат оставлял до недавнего времени мало надежды на изменения, однако с глобальным потеплением ситуация изменилась. Последние исследования показали, что южная часть Англии по условиям и составу почв практически идентична французской Шампани, а значит и подъем английского виноделия с разведением сортов для игристых вин не так сомнителен, как кажется на первый взгляд. www.akcyz.com.ua, 3.7.2009г.

— Компания Heineken намерена приобрести швейцарскую компанию Eichhof Holding. Это приобретение позволит Heineken стать вторым по величине игроком на пивном рынке Швейцарии, получив 23% внутреннего рынка. Eichhof Holding владеет пивоварней Eichhof brewery с объемом производства 400 000 гектолитров (по итогам 2007г.), выпускает безалкогольные напитки и вина. Главный пивной бренд компании — Eichhof — является лидирующим региональным брендом. Предполагаемая сумма покупки составит 176 млн. евро. Одним из условий осуществления сделки является ее одобрение на собрании акционеров Eichhof Holding 18 июня 2008г. RosInvest.com, 10.4.2008г.

#### ВНЕШЭКОНОМСВЯЗИ, ПОЛИТИКА

— Кантон Во стал местом постоянной «прописки» не только миллионеров, но и принадлежащих им международных компаний. Вокруг Женевского озера разместили свои офисы и штаб-квартиры корпорация Ferring, Starbucks, Yahoo, Philip Morris, Infiniti, Nissan и многие другие. Первый среди равных. «В условиях конкуренции место, где вы решите начать свой бизнес, является важной составляющей успеха. Швейцария, и в частности наш регион — Западная Швейцария, — идеальное место для старта, дающее множество преимуществ», — уверен Жак Паш, генеральный директор Dews (Организации по экономическому развитию Западной Швейцарии).

На первый, да и на любой последующий, взгляд жизнь и работа в Швейцарии — мечта и перечислять достоинства этой страны не имеет смысла. Однако Мишель Конн, директор проектов DEV (департамент экономического развития кантона Во), считает, что кашу маслом не испортишь, и с явным удовольствием вновь и вновь рассказывает о преимуществах ведения бизнеса в кантоне Во и жизни на берегах Женевского озера. «Чем знаменита Швейцария среди иностранцев? — спрашивает Мишель Конн и сам же отвечает. — Своим шоколадом, горами, банками и часами. Гораздо меньше люди знают о том, чем так привлекательна Швейцария для иностранных инвесторов. Давайте исправим эту несправедливость».

Швейцария по праву регулярно занимает первые места в Европе в рейтингах и хит-парадах таких серьезных организаций, как IMD (ежегодный рейтинг стран мира по их конкурентоспособности), ВЭФ, ОЭСР и др. И прежде всего благодаря тому, что в стране высококвалифицированная рабочая сила с высокой мотивацией к труду. А также эффективное правительство, политика и налоговая система. Здесь хорошо развита инфраструктура: медицинское обслуживание, энергетика, транспорт и коммуникации. Качество жизни, безопасность, здравоохранение в Швейцарии выше всяких похвал. Не говоря уже о системе образования — университетах, школах менеджмента и других учебных заведениях.

Конфедерация также может похвастаться хорошо проработанным законодательством в области научно-исследовательской деятельности и высоким качеством работы местных научно-исследовательских институтов. Подтверждением тому служит практика в области защиты интеллектуальной собственности. Согласно рейтингу IMD, Швейцария занимает первое место в мире по ко-

личеству фундаментальных исследований и второе место в мире по числу нобелевских лауреатов на душу населения и числу действующих патентов.

В Швейцарии хорошо отлажена система передачи знаний между наукой и производством. В стране работают высокопродуктивные компании. Действует благоприятное законодательство, в том числе трудовое. «Качество швейцарской рабочей силы может стать серьезным конкурентным преимуществом для вашего бизнеса, — считает Жан-Клод Мерму, государственный советник главы департамента экономики кантона Во. — Наш персонал отличается высокой трудовой этикой (низкий показатель отсутствия на рабочем месте и высокая производительность труда). В Швейцарии крайне редко случаются забастовки. А рабочая неделя гораздо длиннее, чем в соседних странах, — 40-42 часа. При этом отпуска сравнительно короткие (четыре-пять недель в году), а социальная нагрузка на зарплату составляет 14-18% — это существенно ниже, чем, например, во Франции».

Удобство применения швейцарского трудового кодекса заключается прежде всего в том, что на трудовом рынке Швейцарии действует гораздо меньше норм, нежели в соседних европейских странах, что оставляет большой простор для индивидуальных трудовых контрактов. К трактовке трудовых норм довольно либерально относятся и суды. Важно для ведения бизнеса и то, что Швейцария на протяжении столетий является символом политической и экономической стабильности. «Работающие здесь компании могут пользоваться всеми преимуществами, которыми обладают страны — члены ЕС, в сочетании с преимуществами, свойственными только Швейцарии, — рассказывает Мишель Конн. — Это географическое положение — центр Европы, свободная торговля со странами ЕС и ЕАСТ, пакеты секторных соглашений с ЕС (I и II), членство в Шенгенском соглашении».

Швейцария проводит политику открытости и сотрудничества с Европой. Не будучи членом ЕС, страна интегрирована в него экономически и законодательно. Соглашение о свободной торговле 1972 года было первым в списке всеобъемлющих ратифицированных двусторонних договоров с ЕС. Эти соглашения определяют условия взаимного доступа на рынки и служат основой для сотрудничества в таких сферах, как исследования, безопасность и охрана окружающей среды.

Организация по экономическому развитию Западной Швейцарии. Во многих кантонах Швейцарии действуют государственные организации, цель которых — привлечение в страну иностранных компаний и специалистов. «На протяжении последних пяти лет Dews содействовал выходу на рынок региона более 700 иностранных компаний, — рассказывает Жак Паш. — Наша организация на бесплатной основе предлагает полный набор услуг для инвесторов, которые хотят вести бизнес в Западной Швейцарии, и кантоне Во в частности». Организация по экономическому развитию Западной Швейцарии — это международная структура, объединяющая агентства по экономическому развитию четырех административных единиц — кантонов Во, Вале, Нидвальден и Юра. Они занимают около четверти территории Швейцарии и граничат с Италией и Францией. Хотя эти четыре кантона отличаются друг от друга уровнем

развития тех или иных отраслей экономики, они взаимно дополняют друг друга.

Кантоны стремятся развивать и поддерживать современную и конкурентоспособную экономику. «Честно говоря, самое большое открытие, которое мы сделали в Швейцарии, — это Dews, — рассказывает Массимо Раделли, генеральный директор итальянской компании Dompe International SA. — Они сопровождали нас на протяжении всего процесса организации работы компании в Швейцарии, и их помощь превзошла все наши ожидания». Задача Dews состоит в поддержке иностранных компаний, которые хотят вести бизнес в Западной Швейцарии, предоставлении помощи на всех стадиях процесса — от изучения и оценки различных вариантов размещения в регионе до улаживания формальностей после выбора местоположения.

«По всему региону действует обширная сеть директоров по проектам, а во многих странах — международные представительства, — рассказывает Жак Паш. — Они готовы оказывать помощь в разработке бизнес-плана, получении налоговых льгот, грантов и проектно-конструкторских разработок, обучении персонала и другое содействие. Кроме того, мы помогаем установить контакты с финансовыми институтами и подходящими партнерами по бизнесу». Иностранцы могут рассчитывать на помощь Dews в получении разрешений на работу для иностранных специалистов, поиске наилучшего места и помещения для компании, представлении и защите интересов в органах власти на всех уровнях: государства, кантона, муниципалитета.

Директора по проектам также оказывают содействие в получении вида на жительство для сотрудников иностранных компаний и членов их семей, поиске жилья и даже школ для детей. Представители правительства в регионе, в котором действует Dews, работают над созданием наиболее благоприятной среды для бизнеса. Результат их усилий — в высоких экономических показателях Западной Швейцарии. Ольга Соломатина. Коммерсант, 14.9.2009г.

— Швейцария заняла первую строчку в мировом рейтинге наиболее конкурентоспособных экономик, отеснив на вторую позицию США. Об этом сообщил Всемирный экономический форум (ВЭФ). Список из 133 стран по степени их способности конкурировать на различных рынках и в ключевых секторах мировой экономики опубликован этим влиятельным международным аналитическим институтом.

На третьей позиции находится Сингапур, а замыкают первую пятерку Швеция и Дания. Затем следуют Финляндия, Германия, Япония, Канада и Нидерланды. Китай занял в рейтинге 29 место, Россия — на 63 позиции. Как отмечают составители рейтинга, Швейцария смогла в сложных условиях нынешнего кризиса сохранить стабильность и повысить наукоемкость экономики. Прайм-ТАСС, 8.9.2009г.

— Швейцария подписала с Францией договор об обмене налоговой информацией, сообщает АРР. Власти Франции получают право, при наличии подозрений, запросить у Швейцарии информацию о финансовой и налоговой ситуации любого французского физического или юридического лица. При этом обмен информацией будет проходить в рамках правил, установленных Организа-

цией экономического сотрудничества и развития (ОЭСР).

Ранее аналогичное соглашение было подписано между Швейцарией и Данией. На апрельском саммите стран «Большой двадцатки» в Лондоне были составлены списки стран и территорий, в которых не действуют нормы финансовой прозрачности, принятые в ОЭСР. Швейцария вошла в список стран, которые согласны применять нормы ОЭСР, но должна подписать серию договоров, открывающих банковскую тайну, с 12 государствами. www.banki.ru, 28.8.2009г.

— Швейцария подписала с Францией договор об обмене налоговой информацией, сообщают информагентства. Власти Франции получают право при наличии подозрений запросить у Швейцарии информацию о финансовой и налоговой ситуации любого французского физического или юридического лица. Обмен информацией будет проходить в рамках правил, установленных Организацией экономического сотрудничества и развития (ОЭСР).

Ранее аналогичное соглашение было подписано между Швейцарией и Данией. На апрельском саммите стран «Большой двадцатки» в Лондоне были составлены списки стран и территорий, в которых не действуют нормы финансовой прозрачности, принятые в ОЭСР. Швейцария вошла в список стран, которые согласны применять нормы ОЭСР, но должна подписать серию договоров, открывающих банковскую тайну, с 12 государствами. БЕЛТА, 28.8.2009г.

— Швейцария подписала с Францией договор об обмене налоговой информацией, сообщают информагентства. Власти Франции получают право при наличии подозрений запросить у Швейцарии информацию о финансовой и налоговой ситуации любого французского физического или юридического лица. Обмен информацией будет проходить в рамках правил, установленных Организацией экономического сотрудничества и развития (ОЭСР).

Ранее аналогичное соглашение было подписано между Швейцарией и Данией. На апрельском саммите стран «Большой двадцатки» в Лондоне были составлены списки стран и территорий, в которых не действуют нормы финансовой прозрачности, принятые в ОЭСР. Швейцария вошла в список стран, которые согласны применять нормы ОЭСР, но должна подписать серию договоров, открывающих банковскую тайну, с 12 государствами. БЕЛТА, 28.8.2009г.

— Министр иностранных дел Швейцарии Мишлин Кальми-Рей встретила две недели назад с лидером палестинской террористической организации Хамас Махмудом аз-Захаром, посетившим Берн по приглашению швейцарских властей. В интервью изданию NZZ am Sonntag она заявила, что прием делегации Хамас доказывает, что Швейцария продолжает выступать посредником в ближневосточном конфликте и добавила о намечавшемся прогрессе в отношении ранее заключенной неофициальными делегациями Израиля и ПНА Женевской инициативы.

«Хамас является крупным игроком на Ближнем Востоке, и его нельзя игнорировать, — заявила она. — Женевская инициатива так и не была отменена». Глава МИД Швейцарии добавила, что между сторонами «есть определенные разногласия»,



которые должны быть решены за столом переговоров.

Швейцария напрямую заинтересована в решении палестино-израильского конфликта, поскольку она тоже страдает от него. «Решить эту проблему – в наших собственных интересах», – добавила она. МИД Израиля выразил протест в связи с посещением Швейцарии делегацией палестинской террористической организации Хамас, которую возглавлял Махмуд аз-Захар.

Игаль Палмор из МИД Израиля сообщил, что официальный Иерусалим недоволен действиями швейцарских властей, привечающих главарей организации, занесенной в «черной список» Европейского Союза, хотя Швейцария и не состоит в ЕС, сообщает [swissinfo.ch](http://swissinfo.ch). Принимая Хамас, Швейцария демонстрирует, что не поддерживает умеренные силы на Ближнем Востоке, добавил он. Посольство Израиля в Швейцарии также осудило визит делегации Хамас в эту страну. Источник – MIGnews Вестник Израиля, 20.7.2009г.

– Швейцария и Великобритания завершили переговоры об изменении существующего соглашения об устранении двойного налогообложения. Изменения обеспечат сотрудничество по вопросам обмена налоговой информацией в соответствии со статьей 26 типового соглашения ОЭСР. Соглашение заключалось в рамках параметров, установленных Федеральным советом Швейцарии.

13 марта 2009г. Федеральный совет Швейцарии решил, что Швейцария изменит политику в отношении международного сотрудничества и примет стандарты ОЭСР, касающиеся административной помощи по налоговым вопросам в соответствии со статьей 26 типового соглашения ОЭСР. Это решение позволит осуществлять обмен такой информацией в индивидуальных случаях, по которым будет направлен особый, обоснованный запрос.

После мартовского решения Федерального совета, Великобритания является десятой страной, с которой Швейцария заключает соглашение об устранении двойного налогообложения, содержащее расширенную статью об административной помощи. Швейцария уже заключила такие соглашения с Данией, Люксембургом, Норвегией, Францией, Мексикой, США, Японией, Нидерландами и Польшей. Швейцарские кантоны и бизнес-ассоциации теперь должны высказать свои точки зрения относительно соглашения. После этого Федеральный совет примет решение о подписании, после которого соглашение должно быть опубликовано. [www.Roche-Duffau.ru](http://www.Roche-Duffau.ru), 20.7.2009г.

– Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ), созданная 4 янв. 1960г., была в свое время задумана как мощная альтернатива созданному в 1958г. единому Европейскому экономическому пространству. Ситуация складывается таким образом, что Берн может остаться в этой организации в гордом одиночестве. Когда-то в ЕАСТ, организацию, основанную в Стокгольме в 1960г., входили ни много ни мало Великобритания, Дания, Португалия, Швейцария, Швеция, Австрия и Финляндия.

Все изменилось в 1990гг. после создания современного Евросоюза, пришедшего на смену Европейскому общему рынку. ЕС дал уникальную возможность объединить процессы экономической интеграции с развитием институтов демократии.

Швеция, Австрия и Финляндия провели референдумы и приняли решение войти в ЕС, покинув ЕАСТ. Норвежские же гражданки и граждане приняли противоположное решение, войдя, впрочем, в Шенген.

Швейцария так же провела плебисцит по поводу вхождения в экономические структуры ЕС, однако референдум был плохо подготовлен, и 6 дек. 1992г. Минимальным преимуществом победу одержали противники вступления в Общий рынок. Тем самым с 1995г. ЕАСТ превратилась в своего рода, если брать компьютерные ассоциации, в «Эппл» на фоне «Майкрософт»: в изящное и изысканное сообщество малых стран (Швейцария, Норвегия, Исландия, Лихтенштейн).

На международной европейской арене ЕАСТ играет роль, какую «Эппл» играл до своего прорыва с АйФоном: как говорится, nice to have, но не больше. Сейчас ЕАСТ служит, скорее, всего лишь платформой для подписания договоров о свободной торговле со странами, лежащими вне Европы. Каждый из членов этого избранного клуба по своему строит отношения со все более могущественным Евросоюзом.

В то время как Исландия, Норвегия, и даже карлик Лихтенштейн, приняли решение о присоединении к экономическим механизмам ЕС, Швейцария пошла долгим и трудоемким путем заключения с Брюсселем „билатеральных соглашений».

С другой стороны, этот путь имел прочную демократическую легитимацию, и он позволил в итоге наладить даже более тесные отношения с ЕС, чем это было бы возможно в случае провалившегося в 1992г. присоединения к европейскому экономическому пространству. Теперь ситуация меняется – и не в пользу ЕАСТ. В этот четверг парламент Исландии принял решение подать заявку на вступление в ЕС с 2011г. Так что теперь из квартета ЕАСТ станет трио. Более того, пример Рейкьявика может стать заразительным и для Осло – что станет фактическим концом ЕАСТ. Такое развитие вполне реально: в норвежском парламенте сторонники вступления в ЕС давно уже обладают солидным большинством.

Пока вступление в ЕС дважды (в 1973 и 1994гг.) выносилось в Норвегии на общенациональный референдум и оба раза плебисциты заканчивались отрицательным вотумом. Однако теперь замороженный вопрос вступления в Евросоюз может начаться в Норвегии оттаивать, особенно с учетом намеченных на середину сент. парламентских выборов. До сего дня Норвегия продолжала твердо придерживаться курса на членство в ЕАСТ, о чем недавно в интервью швейцарской газете *Le Temps* заявил норвежский председатель ЕАСТ Каре Брун (Kere Brun). Однако вчерашнее решение Исландии может все изменить и отправить ЕАСТ в архив истории международных отношений. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 17.7.2009г.

– Глава Федерального департамента экономики Д.Лейтхард с 6 по 11 июля с.г. совершила официальный визит в США. Главной темой поездки стало налаживание контактов с новой американской администрацией. Д.Лейтхард провела встречи с министром труда США Х.Солис, советниками по экономическим вопросам президента Б.Обамы, а также представителями конгресса. Швейцарский министр посетила ряд компаний,

расположенных в Силиконовой долине, а также научно-исследовательские институты (в том числе Калифорнийский университет в Беркли).

На прошедшей встрече представителя швейцарского правительства Дорис Лейтхард с председателем Совета по экономическим вопросам при президенте США Кристиной Ромер, были установлены основные направления совместной работы двух стран. Тема судебных разбирательств между американской налоговой службой и швейцарским банком UBS не была приоритетной. Основной целью визита стало знакомство с новой администрацией президента Барака Обамы. В конце своего визита Дорис Лейтхард выразила свою озабоченность по вопросам растущей безработицы в Америке, т.к. это может негативно сказаться и на глобальной экономике. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 14.7.2009г.

– Швейцария парафировала обновленные соглашения об избежании двойного налогообложения уже с 10 странами (10 страной стала Великобритания) в соответствии с 26 статьей Конвенции ОЭСР. Швейцария обязуется предоставлять по запросам информацию о налогоплательщиках из третьих стран, размещающих свои средства в швейцарских банках.

Швейцария в ответ на помощь по борьбе с уклонением от уплаты налогов в Германии требует открыть полный доступ на германские рынки для своих финансовых институтов, а также изменить налогообложение швейцарского летного состава, который работает в немецких фирмах, но все еще живет в Швейцарии. Решение немецкой стороны гласило, что швейцарские требования идут вразрез с основными положениями соглашения о двойном налогообложении, которое было принято швейцарцами. Немцы так же надеются, что требования их соседей не создадут препятствий для исполнения положений ОЭСР по двусторонним переговорам. Швейцарцы же все еще ждут ответной уступки. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 14.7.2009г.

– После того, как стало известно об отставке Паскаля Кушпена, все партии объявили о своих претензиях на освобождающееся кресло в правительстве. Активнее всего такого рода заявления делают швейцарские демохристиане из CVP. Наш постоянный автор и историк Игорь Петров разъясняет общую ситуацию и попытался истолковать ее с точки зрения швейцарской истории.

Швейцария страна необычная, в т.ч. и с исторической точки зрения. Часы истории идут здесь несколько иначе. Такие даты, как 1914 или 1945гг. для внутренней судьбы страны особой роли не играют. Одновременно здесь продолжают подспудно, на медленном огне, кипеть конфликты, возраст которых превышает полторы сотни лет. Одним из таких конфликтов является противостояние католиков и либералов.

Казалось бы, на дворе 21 век, однако в Швейцарии непрерывное историческое время длится как раз с тех самых пор, как внутренним католическим кантонам проиграла войну войскам либеральных протестантских кантонов. Интересно, что около года назад президент демохристиан Кристоф Дарбеллей (Christophe Darbellay) на полном серьезе предлагал объединить партии швейцарского центра (католическую CVP и либеральную FDP) в единую структуру, тем более что в 1990гг., в период взлета Блохера, обе партии уже работали вме-

сте в борьбе против SVP. В ответ, однако, последовала довольная нервозная реакция президента FDP Фульвио Пели (Fulvio Pelli), который обвинил своего католического контрагента в «болтовне» и «взбивании пены».

Очевидно, насколько непроста ситуация в центре швейцарского политического спектра. С одной стороны, обе эти партии выступают в качестве гарантов швейцарской стабильности и защитников истинных ценностей гельветической демократии. Более тесное сотрудничество партий с практически одинаковыми политическими профилями было бы логичным решением, тем более что такого рода сближение было еще в 2007г. предложено самим П.Кушпеном. С другой стороны, отношения католиков и либералов в Швейцарии слишком сложны и неоднозначны.

Самый свежий пример – непереизбрание в состав правительства федеральной советницы от католиков Рут Метцлер (Ruth Metzler) в 2003г. Тогда либералы из FDP голосовали вместе с народниками из SVP против нее. Как говорится, «обратную телегу» либералы получили очень быстро, на выборах в Федеральный совет в 2007г. Тогда либералы голосовали за то, чтобы Кристоф Блохер продолжил свою работу в правительстве, но католики объединились с левыми и Блохер был вынужден покинуть высший исполнительный орган власти в Швейцарии. Но это все были, так сказать, опосредованные столкновения. Однако теперь отставка П.Кушпена означает, что либералам и католикам предстоит непосредственно столкнуться в борьбе за освободившееся кресло в Федеральном совете. Означает ли это новый раунд давнишнего политического конфликта?

CVP – это партия, наследующая католическим силам центральных кантонов, проигравших так называемую «войну против Зондербунда» («Sonderbundkrieg») в 1847г. При этом FDP – это партия тех, кто в этой войне победил, сумев, далее, построить новую федеральную Швейцарию по своим, либеральным, лекалам. Политический «культуркампф» с течением времени значительно ослабел, как по внутренним причинам (необходимость консолидации нового государства, первый католик Йозеф Цемп (Joseph Zemp, на фото) появился в Федсовете в 1891г., второй, Жан-Мари Музи (Jean-Marie Musy) – в 1919г.), так и по внешним (общая борьба против весьма родственных друг другу социалистических, национал-социалистических и коммунистических идей). Однако конфликт продолжал тлеть.

Когда в 1947г. политический деятель швейцарского средневековья и основатель теории и практики политического посредничества Николаус фон Флюе был возведен в сан святых, католики немедленно сделали его своим символом, противопоставляя его протестантским и либеральным «отцам-основателям» современной Швейцарии. Более того, 12 лет спустя именно католики и левые социалисты навязали (по инициативе тогдашнего генсекретаря CVP) либералам знаменитую «магическую формулу» формирования Федерального совета. Так что нынешнее столкновение либералов и католиков в борьбе за освобождаемое Кушпеном место в правительстве не является каким-то исключением.

Исключением было как раз сближение обеих партий в 1990гг. Но это кажущееся «единство»

рухнуло немедленно, как только под давлением политических успехов SVP обострилась дискуссия вокруг кадрового состава Федерального совета. Первый раунд выиграли либералы — в 2003г. им удалось отстоять свои два кресла в правительстве, католики же одно место в Федеральном совете потеряли. Интересно отметить, что либералы и католики давно уже превратились в «заклятых друзей», в отношениях между которыми есть место всему — и соперничеству, и мыслям о слиянии. Их политические (либеральные, бюргерские) программы практически идентичны, и если бы не наследие 1847г., эти две партии были бы неотличимы.

Никто из швейцарских политологов не считает, что возможная победа католиков осенью перевернет мир швейцарской политики. На выборах и в самом деле могут сложиться две коалиции: левая (социалисты и католики) и правая (FDP и SVP), однако политическая жизнь в Швейцарии такова, что коалиции быстро распадаются в рамках повседневных политических и общественных задач. Примером тому может быть избрание Блохера: тогда католики и левые голосовали вместе против него, однако в повседневном политпроцессе CVP предпочитает пактироваться как раз с FDP.

И вот теперь католикам предоставлен реальный шанс не только взять реванш за 2003г., но и, в более широком историческом контексте, опять превзойти либералов по числу мест в правительстве, как это было с 1954 по 1959гг., когда CVP имела три места в Федсовете. Для католиков совершенно все равно, с кем ковать коалицию, пусть даже и с левыми. Главное — нанести поражение либералам. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 24.6.2009г.

— После объявления Паскалем Кушпенем своей отставки почти все партии Швейцарии предъявили претензии на освободившееся место в правительстве. Однако с каждым местом в Федсовете связано какое-либо министерство. И вот теперь выясняется, что все хотят править, но только не Департаментом внутренних дел, отвечающим в Швейцарии за «социалку».

Все прекрасно знают, что в социальной сфере назрели огромные проблемы, но никто из политиков не хочет терять популярность из-за необходимости реализации непопулярных социальных мер. Никто из оставшихся шести федеральных советников не горит, как выясняется, желанием, занять место Кушпена. И в самом деле, кто бы мог занятьсь безнадёжным делом санации систем социального страхования? Мерц и Лойенбергер? Им до пенсии рукой подать, и они явно не захотят портить себе имидж под занавес. Эвелинн Видмер-Шлумпф? Говорят, она одно время не исключала такой возможности, но вовремя одумалась. Что касается Ули Маурера, только-только вступившего на пост министра обороны, то из его ведомства уже донеслось твердое «нет». Остаются Мишлин Кальми-Ре, министр иностранных дел, и Дорис Лойтхард, министр экономики. Кальми-Ре управляет швейцарским МИД уже почти шесть с половиной лет, и для нее самое время было бы подумать о другой сфере деятельности. Однако в партии социал-демократов не считают, что она должна сменить профессию.

Наиболее вероятной кандидатурой была бы личность Дорис Лойтхард. Сама она вроде бы уже размышляет над этой возможностью, однако здесь есть два «но». Уход с поста министра экономики в

разгар кризиса может быть интерпретирован как дезертирство. В 2010г. она станет президентом Швейцарии, в связи с чем ее и так ждет много чего нового. Добавлять к этому еще и новое место работы... А выдержит ли она все это? Сам Кушпен с этой задачей справился: это было в 2003г., когда он одновременно стал президентом и новым шефом Департамента внутренних дел. Ясно только одно — если раньше самым непопулярным министерством был МИД, то теперь это почетное звание перешло к швейцарскому Департаменту внутренних дел. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 16.6.2009г.

— Федеральный советник Паскаль Кушпен объявил, что осенью покинет состав правительства Швейцарии. Его внешняя политика была гораздо успешнее, чем внутренняя, в рамках которой ему так и не удалось провести давно назревшую реформу систем медицинского и пенсионного страхования. В июньском номере Русской Швейцарии читайте более подробный материал об этом неординарном политике.

Паскаль Кушпен, который объявил, что в конце окт. уйдет в отставку, и в самом деле никогда не боялся потерять популярность в народе из-за, на первый взгляд, болезненных и неприятных мер и действий. В 2003г., незадолго до выборов в Федеральный совет, он выступил с радикальной программой реформирования пенсионной системы Швейцарии, предложив поднять возраст выхода на пенсию до 67-ми лет. За это Кушпен получил в свой адрес целый вал жесткой критики, хотя любой рациональный анализ говорит, что такая мера назрела уже давно. Однако социалистическая Швейцария не хочет расставаться со своими привилегиями, эгоистично перекладывая задачу санации систем социального страхования на будущие поколения. Представляя старейшую партию Швейцарии FDP (Freisinnig-Demokratische Partei — FDP, или Радикально-Демократическая партия Швейцарии), Кушпен, будучи последовательным либералом, не стеснялся отстаивать принципы экономической рациональности.

В любом случае сам Кушпен, не цепляясь за власть, на пенсию уходит именно в 67 лет, и свое мнение о необходимости повышения пенсионного возраста именно до этой планки он не изменил. Он убежден, что история докажет его правоту. Народ же, слегка обленившийся за многие десятилетия непрерывного процветания и комфорта, и не представляющий, что может быть как-то иначе, предпочитал видеть в такой позиции обыкновенное упрямство или даже наглость. Но у Кушпена всегда было так — между его негативным имиджем в народе и реальным политическим значением всегда пролегла глубокая пропасть.

Либерал Кушпен всегда отстаивал свое мнение и не шел на гнилые компромиссы. Опросы общественного мнения его никогда не интересовали. Бесспорен тот факт, что за время своей одиннадцатилетней работы в правительстве Кушпену удалось добиться значительных внешнеполитических успехов. Будучи еще министром экономики, он сумел успешно завершить процесс заключения первого пакета двусторонних (билатеральных) договоров между Швейцарией и Евросоюзом. Исполняя обязанности президента в 2003 и 2008гг. он всегда уделял особое внимание отношениям с ЕС и с такими развивающимися странами, как Азербайджан, Китай, Россия, Индия.

Что касается России, то последним значительным шагом на этом направлении, сделанным Паскалем Кушпеном, стало подписание им в марте 2009г. вместе с министром культуры России Александром Авдеевым декларации о намерениях по развитию сотрудничества в области культуры между правительствами двух стран. Кристоф Блохер был главным противником Кушпена. Вместе они работали в Федеральном совете с 2003 по 2007гг. Их стычки и споры стали почти культовым явлением. С другой стороны, постоянные столкновения с лидером SVP давали Кушпену возможность для личного политического профилирования. Критика Блохера (не всегда несправедливая) в адрес политических институтов Швейцарии давала Кушпену возможность играть роль последовательного «защитника» базовых ценностей швейцарской демократии. Кушпену нравилась политическая борьба, она тонизировала его и держала «в форме».

В 2007г. Блохер не был переизбран в Федеральный совет, борьба завершилась в пользу Кушпена. Однако его партия, РДПШ, потерпела в противостоянии с SVP, добившейся на последних выборах почти 30% результата, значительное поражение. После 2007г. в центре внимания Кушпена находились вопросы реформы системы социального страхования в Швейцарии. Этот проект он обозначил в качестве срочного и приоритетного еще в 2003г., когда он занял пост главы министерства внутренних дел вместо ушедшей в отставку федеральной советницы Рут Дрейфус (Ruth Dreifuss). Поначалу казалось, что и этот проект Кушпен сможет довести до успешного завершения. Он хотел, прежде всего, остановить рост взносов, уплачиваемых гражданами в обязательном порядке в бюджет страховых медицинских касс.

Однако в начале 2009г. основные медицинские страховщики объявили о намеченном на 2010 год повышении страховых взносов на 10-20%. Кушпен попытался в экстренном порядке отреагировать на кризис, предложив ввести разовый сбор за посещение врача в 30 франков. Это предложение было со всех сторон подвергнуто критике, хотя богатые швейцарцы вполне могли бы себе это позволить. Однако социализм действует развращающее, поэтому все были против введения такого сбора. И вот теперь, в разгар битвы за реформу медицинского страхования, Кушпен объявляет об отставке. Его план претотвращения роста страховых премий потерпел поражение. В рамках швейцарской политической системы, опирающейся на поиск (иногда чрезмерно долгий) компромиссов, Кушпен не смог настоять на более чем назревшей реформе швейцарского социального государства, которое все больше становится социалистическим, а главное – нефинансируемым, прежде всего, из-за фундаментального демографического сдвига. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 15.6.2009г.

– Швейцарское правительство согласилось пересмотреть существующее соглашение об исключении двойного налогообложения, включая положения об административной помощи по налоговым делам в соответствии со статьей 26 Модельной Конвенции Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР). Норвегия стала третьей страной, с которой будет подобное соглашение будет пересмотрено.

Предварительный вариант обновленного соглашения будет представлен кантонам и заинтересованным деловым кругам для обсуждения. Далее проект будет представлен Федеральному Совету, который должен решить вопрос о его подписании, после чего Федеральная Ассамблея должна одобрить проект для его вступления в законную силу.

Федеральный Совет в марте 2009г. решил, что Швейцария должна изменить политику по вопросу сотрудничества по налоговым делам и принять стандарты ОЭСР, касающиеся процедур административной помощи по таким делам. Совет инструктировал Федеральный Департамент Финансов немедленно начать переговоры по пересмотру соглашений об избежании двойного налогообложения с США и Японией, а также с другими членами ОЭСР и Европейского Союза. [www.Roche-Duffay.ru](http://www.Roche-Duffay.ru), 15.6.2009г.

– Министерство финансов США сообщило о начале обсуждения со Швейцарией протокола об изменении двустороннего соглашения по подоходному налогу, принятого в 1996г. По заявлению федерального совета Швейцарии государства намерены пересмотреть налоговое соглашение с тем, чтобы они могли обмениваться информацией по налоговым вопросам в соответствии со статьей 26 модели конвенции по подоходному налогу ОЭСР.

Министр финансов США г-н Тим Гайтнер полагает, что все государства должны выполнять принятые на международном уровне налоговые обязательства по обмену информацией. Он приветствует намерения Швейцарии выполнять налоговые обязательства и вести обмен информацией с США. Тим Гайтнер ожидает, что соглашение будет заключено в ближайшие сроки и послужит примером для ведущих международных финансовых центров. Переговоры стартовали 28 апреля в Берне. [www.nalogi.net](http://www.nalogi.net), 15.5.2009г.

– Следующий саммит ОЭСР, дата которого назначена на 23 июня 2009г., обещает быть весьма интересным. Уже в ходе подготовки к саммиту выяснилось, что участие Швейцарии, Австрии и Люксембурга в данной встрече под вопросом.

Со стороны Швейцарии последовали бурные возражения в адрес ОЭСР о том, что она должна принимать участие во всех мероприятиях, где обсуждаются налоговые гавани, а если ее не приглашают, это будет воспринято как оскорбление. Однако когда Швейцария была приглашена наряду с Австрией и Люксембургом, премьер-министр Ганс-Рудольф Мерц заявил, что прежде чем он хотел бы ознакомиться с повесткой дня. Самое определенное заявление на эту тему он сделал в радиointerview в конце апреля, сказав, что он «склоняется» (geneigt) к тому, чтобы принять участие. Все более вероятным кажется, что в Берлине, в случае участия Швейцарии, Австрии и Люксембурга, на эти три страны взвалит всю ответственность перед другими европейскими министрами финансов за любые задержки во внедрении стандартов ОЭСР по прозрачности и обмену налоговой информацией.

Господин Видмер-Шлюмпф, который является одним из трех участников руководящего комитета по банковской тайне, в дискуссии на Радио DRS заявил, что Швейцарии совершенно необходимо принять участие в берлинских переговорах. Если у Швейцарии есть возможность выразить свою точку зрения, то этим нужно воспользоваться в ее

собственных интересах, сказал он. [www.Roche-Duffay.ru](http://www.Roche-Duffay.ru), 11.5.2009г.

— 23 апр. Федеральное таможенное управление Швейцарии опубликовало предварительные итоги развития внешней торговли Швейцарии в I кв. 2009г. Начавшееся в IV кв. 2008г. падение объемов внешней торговли Швейцарии в I кв. тек.г. лишь усилилось. Стоимостные объемы швейцарского экспорта снизились по сравнению аналогичным периодом 2008г. на 11,9% до 44,2 млрд. шв. франков. Швейцарский импорт снижался практически такими же темпами — на 10,6% до 41,3 млрд. шв. франков. В результате положительное сальдо торгового баланса Швейцарии по итогам I кв. 2009г. сократилось более чем на четверть, по сравнению с I кв. 2008г.

Уменьшение объемов экспортных поставок было характерно практически для всех отраслей швейцарской экономики. Наиболее резкое падение спроса на зарубежных рынках было зарегистрировано для продукции швейцарской металлообрабатывающей промышленности. Незначительный рост экспортных поставок был характерен лишь для пищевкусовой продукции (+2,2%) и точных инструментов (+0,1).

В географическом плане падение швейцарских экспортных поставок составило: в страны ЕС — 13,8%, США — 5,9%, Россию — 38,4%. Некоторый рост объемов экспорта наблюдался в направлении Японии — 21,2%, Румынии — 5% и Бразилии — 2%.

Что касается импорта Швейцарии, его снижение вызвано, прежде всего, падением стоимостных объемов закупок швейцарскими компаниями энергоносителей, сырья и полуфабрикатов. Значительное влияние на стоимостные объемы импорта оказало падение цен на данные товары. При падении стоимостных объемов закупок энергоносителей швейцарскими компаниями в I кв. 2009г., по сравнению с аналогичным периодом 2008г., на 25,5%, их объемы в ценах 2008г. напротив выросли на 6,3%.

Реальный и номинальный рост был характерен для импорта потребительских товаров (на 7,8% и 3,6% соответственно). В географическом плане рост стоимостных объемов импорта был характерен для поставок из стран Азии — на 43%. Объемы поставок из стран Европы напротив снизились на 14%, в т.ч. из ЕС — на 13,9%. Стоимостные объемы импорта из России в Швейцарию (без учета поставок драгоценных металлов и антиквариата) в I кв. 2009г. упали на 37,9%. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 30.4.2009г.

— Швейцария может воспользоваться своим правом вето при голосовании по различным ключевым вопросам в рамках ОЭСР вместе с применением других финансовых санкций, нацеленных на генерального секретаря ОЭСР Анхеля Гурриа в знак протеста против методов, которыми он лично оказывает давление с целью ослабления законов о тайне банковских операций и обмена налоговой информацией.

Швейцария уже заблокировала свой взнос в бюджет ОЭСР в 180000 USD и рассматривает отсрочку уплаты вступительного взноса в 8,65 млн. USD. Сумма 180000 USD была предназначена для расширения работы ОЭСР с развивающимися экономиками, в том числе, с Китаем и Индией, а это считалось одной из самых важных инициатив Гурриа. Дальнейшее применение Швейцарией

различных санкций обсуждалось в швейцарском парламенте с целью подрыва подобных важных инициатив, а центральное место в этих обсуждениях отводилось праву вето на переизбрание Гурриа в 2011г.

В прошлую субботу в радио-интервью президент Швейцарии Ганс-Рудольф Мерц преуменьшал значение предложений по подрыву работы ОЭСР швейцарским вето, но в то же самое время он заявил о своем желании создать коалицию других стран, также находящихся в «сером списке» ОЭСР с целью того, чтобы помешать ОЭСР действовать «за их спинами». Эта коалиция была замечена в действии, когда Бельгия, Люксембург и Австрия присоединились к Швейцарии, заблокировав свои бюджетные взносы в прошлый понедельник. Швейцария готовит подписание 14 новых соглашений со странами-участницами ОЭСР, составленных по образцу Типовой конвенции ОЭСР. Первыми станут соглашения с Польшей и Японией. [www.Roche-Duffay.ru](http://www.Roche-Duffay.ru), 20.4.2009г.

— Основной темой швейцарских СМИ на протяжении последних двух недель были итоги прошедшего в Лондоне 1-2 апреля «Саммита 20-ти». Швейцарские власти подчеркивают свою заинтересованность в скорейшем преодолении финансового и экономического кризиса, стабилизации международной финансовой системы и ее укреплении. Особое значение они традиционно придают Международному валютному фонду (МВФ) и Совету финансовой стабильности (ранее Форум финансовой стабильности).

Федеральный совет (правительство) Швейцарии приветствовал решение Саммита об увеличении средств МВФ и на своем закрытом заседании 8 апреля утвердил выделение МВФ дополнительной кредитной линии в 10 млрд.долл. Данные средства будут выделены Швейцарским национальным банком (Центробанк) под гарантии государства в случае, если МВФ будет ощущать недостаток капитала. По мнению правительства, подобные действия должны свидетельствовать о высокой международной ответственности Швейцарии и одновременно подчеркнуть значение Швейцарии как важного финансового рынка и надежного партнера в международной финансовой системе. Решение правительства должно быть одобрено парламентом страны. Нижняя палата парламента может утвердить его на своей внеочередной сессии в конце апреля, верхняя палата (Совет кантонов) — в июне с.г.

Болезненную реакцию швейцарской исполнительной власти вызвало включение Швейцарии в «серый список» налоговых оазисов ОЭСР. Президент Швейцарии Х.-Р. Мерц выразил сожаление по данному поводу и заявил, что не разделяет критерии, по которым страна была включена в указанный список. Правительство Швейцарии 13 марта приняло решение о применении положений типового соглашения ОЭСР в части правовой помощи при налоговых расследованиях и заявил о готовности начать в кратчайшие сроки переговоры по пересмотру соглашений об избежании двойного налогообложения со странами, которые этого пожелают. Президент Х.-Р. Мерц заявил, что Швейцария не является налоговым оазисом, всегда исполняет взятые на себя обязательства и готова к диалогу. Швейцарская сторона была неприятно удивлена тем, что ее — страну основателя ОЭСР

ником образом не привлекли к обсуждению при формировании списков налоговых оазисов.

В своем выступлении на Швейцарском внешнеэкономическом форуме 2009 (2 апреля, Цюрих) министр экономики Швейцарии Д. Лейтхард заявила, что несмотря на растущее международное давление, намерена отстаивать право на банковскую тайну: «Банковская тайна остается, а возможность автоматического обмена информацией мы решительно отклоняем».

Президент Х.-Р. Мерц также заявил о том, что правительство Швейцарии будет уделять особое внимание тому, чтобы другие страны также повышали транспарентность на своих финансовых рынках, особенно это касается инструментов, не охваченных списком ОЭСР. В данном случае речь идет, несомненно, о британских о-вах Джерси и Гернси, а также о штате Делавэр (США).

Критика решения ОЭСР со стороны швейцарских правительственных кругов становилась все жестче. Швейцария начала консолидировать свои усилия с другими стран-членами ОЭСР, попавшими в «серый список» (Австрия, Бельгия и Люксембург).

В результате правительство Швейцарии воспользовалось правом вето и заблокировало выделение средств ОЭСР на сотрудничество данной организации с «Саммитом 20-ти» (136 тыс. евро на 2009г.). Швейцарские правительственные круги не исключают возможность приостановления выплат членских взносов в ОЭСР.

Одновременно швейцарское правительство подтвердило готовность пересмотреть или заключить новые соглашения об избежании двойного налогообложения с учетом применения положений типового соглашения ОЭСР (пт.26). К настоящему моменту заинтересованность в этом выразили 14 государств. Переговоры с США должны начаться уже 28 апреля с.г. в Берне. Однако первое соглашение об избежании двойного налогообложения, соответствующее требованиям ОЭСР, Швейцария может заключить с Японией.

По законам Швейцарии данное соглашение должно будет получить одобрение швейцарских граждан на факультативном всенародном референдуме. По мнению правительства Швейцарии, последующие соглашения не должны проходить подобную процедуру, поскольку типовые положения соглашения уже будут одобрены. Против подобного подхода уже высказалась Швейцарская национальная партия (ШНП), поскольку, по ее мнению, Япония является «дружественной» для Швейцарии страной, а такие страны как Германия, Франция или США к ним не относятся. Президент ШНП Т. Бруннер уже заявил, что намерен добиваться всеми средствами выноса каждого отдельного соглашения об избежании двойного налогообложения на всенародный референдум.

Поскольку применение положений типового соглашения ОЭСР затрагивает налоговую политику кантонов, правительство Швейцарии 8 апреля с.г. приняло решение о создании Конференции кантональных финансовых директоров, которая должна будет участвовать в выработке решений правительства в области международного сотрудничества по налоговым вопросам. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 15.4.2009г.

– Вице-премьер Госсовета КНР Хуэй Ляньюй встретился в резиденции «Чжуннаньхай» с членом

Федерального совета Швейцарии, главой федерального департамента по окружающей среде, транспорту, энергетике и коммуникациям Моритцем Леенбергером.

Китайский вице-премьер высоко оценил отношения дружбы и сотрудничества обеих стран в различных областях в последние годы, заявив, что обеспечение продолжительного использования водных ресурсов и устойчивого социально-экономического развития – общие важные задачи, которые стоят перед всеми странами мира. Он отметил, что ожидает налаживания обеими странами еще более богатого и широкого обмена и сотрудничества в области водных ресурсов.

Китайский вице-премьер также ознакомил гостя с ходом социально-экономического развития страны и ответственными мерами Китая по противодействию мировому финансовому кризису.

М. Леенбергер с одобрением отозвался о великих достижениях Китая в социально-экономическом развитии, указал на широкие перспективы сотрудничества двух стран в области водных ресурсов, заявил о готовности поднять на еще более высокий уровень двустороннее сотрудничество. М. Леенбергер прибыл в Китай по приглашению министерства водных ресурсов на 3 форум по Янцзы. Ожидается подписание межправительственного соглашения о сотрудничестве в водных ресурсах. [www.russian.china.org](http://www.russian.china.org), 12.4.2009г.

– Правительство Ливии инициировало судебный процесс против швейцарских властей за задержание в июле 2008г. младшего сына ливийского лидера. Ааннибал Каддафи был задержан вместе с женой 15 июля 2008г. в Женеве по обвинению в избиении прислуги отеля. Спустя два дня пару отпустили под залог в 500 тысяч швейцарских франков. Ни младший Каддафи, ни его жена своей вины не признали.

После того, как истцы сняли все обвинения, 3 сент. 2008г. дело было закрыто. По словам адвоката, семья Каддафи требует выплатить им компенсацию 55 тыс. швейцарских франков (44 тыс.долл.). Пара требует также дополнительно компенсировать материальный ущерб в 474 тыс. швейцарских франка (412 тысяч долл.). МИД Швейцарии прокомментировать ситуацию отказался. В связи с арестом сына ливийского лидера, между Швейцарией и Ливией разгорелся дипломатический скандал, который до сих пор не урегулирован. Ливия отозвала из Швейцарии часть дипломатов, а ливийская полиция задержала по различным обвинениям двух швейцарцев.

Сразу же после инцидента количество авиарейсов между двумя странами было сокращено, Ливия прекратила выдачу виз швейцарским гражданам. Ряд швейцарских компаний в Ливии получили указания прекратить свою деятельность. Национальная судоходная компания, вице-президентом которой является Ааннибал Каддафи, объявила о прекращении поставок нефти в Швейцарию. 30 июля поставки были возобновлены, однако уже в окт. Муаммар Каддафи заявил, что Ливия выведет из швейцарских банков активы на 7 млрд.долл., а также прекратит поставки в страну сырой нефти. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 10.4.2009г.

– Швейцарское правительство в среду решило открыть Международному валютному фонду (МВФ) кредитную линию на 10 млрд.долл. с тем, чтобы помочь ему в поддержании международной

финансовой системы, которая подвергается серьезным ударам финансового кризиса. В заявлении министерства финансов Швейцарии отмечается, что это решение вступит в силу лишь после утверждения парламентом.

В заявлении указывается, что швейцарское правительство с нетерпением ожидает скорейшего прекращения финансового и экономического кризисов и восстановления стабильности международной финансовой системы. Швейцарское правительство выполняет международные обязательства путем внесения своего вклада. В заявлении также приветствуется решение об увеличении средств МВФ до 750 млрд.долл. США, принятое на финансовом саммите «Группы 20», состоявшемся на прошлой неделе в Лондоне. [www.russian.china.org](http://www.russian.china.org), 9.4.2009г.

— Министр экономики Швейцарии Д. Лойтхард с 26 по 27 марта совершила официальную поездку в Варшаву, по приглашению министра экономики Польши В. Павляка. Основной темой переговоров явилось дальнейшее развитие отношений между основными торговыми партнерами Швейцарии и Центральной Европы. Обсуждены вопросы экономической политики между двумя странами и экономические условия для швейцарских фирм в Польше. Польша является одним из самых важных торговых партнеров Швейцарии в Центральной Европе. Объем швейцарского экспорта в Польшу достиг в 2008г. 2447 млн. шв. франков. Импорт составил 1284 млн. шв. франков. Несмотря на глобальный финансовый и экономический кризис объем торговли между двумя странами в 2008г. достиг 3,7 млн. шв. франков. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 31.3.2009г.

— 13 марта Федеральный совет (правительство Швейцарии) объявил, что Швейцария собирается принять стандарты ОЭСР в отношении административной помощи по налоговым вопросам в соответствии со Статьей 26 Модельного налогового соглашения ОЭСР. Это решение разрешит обмен информацией с другими странами в отдельных случаях, при подаче особого, обоснованного запроса. Федеральный совет решил отозвать соответствующую оговорку к модельному соглашению ОЭСР и начать переговоры о пересмотре соглашения об устранении двойного налогообложения.

Решение Федерального совета будет введено в действие в рамках системы двусторонних соглашений об устранении двойного налогообложения. Более широкая основа для обмена информацией заработает только после вступления в силу обновленных соглашений. Изменения нужно будет внести и в соглашение с ЕС о налогообложении доходов от сбережений. Для Федерального совета определяющими для его будущей политики административной помощи в вопросах налогообложения являются следующие аспекты: соблюдение установленного порядка административной помощи; ограничение административной помощи до объема конкретных, отдельных дел; справедливые решения для переходного периода; ограничение предоставления информации до информации только по налогам, которые охватывает Модельное соглашение ОЭСР; готовность устранить дискриминацию.

Федеральный Совет убежден, что его решение принять стандарты ОЭСР относительно административной помощи по налоговым вопросам при-

ведет к более широкому принятию правовых рамок швейцарского финансового центра среди самых важных партнеров Швейцарии и увеличит юридическую определенность для клиентов швейцарских банков. Этот шаг защитит конкурентоспособность и международное значение швейцарского финансового центра. Также данный шаг поможет сберечь рабочие места, сказано в завершение в заявлении Федерального совета. [www.Roche-Duffay.ru](http://www.Roche-Duffay.ru), 30.3.2009г.

— Резкое падение объемов экспорта знаменитых швейцарских часов зафиксировано в первые два месяца 2009г., сообщила в четверг национальная федерация часовой индустрии Швейцарии. Согласно приведенным ею данным, в фев. экспорт швейцарских часов сократился на 22,4% по сравнению с аналогичным периодом пред.г. До этого январские поставки за рубеж также сократились на 22% по сравнению с янв. 2008г.

Эксперты объясняют эту тенденцию глобальным финансово-экономическим кризисом, одним из проявлений которого стало снижение покупательной способности населения многих стран. Падение потребительского спроса на продукцию швейцарских часовщиков может продолжиться в ближайшие месяцы.

Часы наряду с шоколадом считаются одним из главных продуктов швейцарского экспорта. В 2008г. швейцарские часовщики получили от поставок за рубеж своей продукции рекордный доход — 17 млрд. швейцарских франков, хотя к концу года уже начала ощущаться тенденция к снижению объемов экспорта. РИА «Новости», 19.3.2009г.

— Швейцария направила Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) официальный протест в связи с включением ее в черный список стран «налогового рая». Об этом сообщила накануне во французской столице министр иностранных дел Швейцарии Мишлин Кальми-Рей. Она подтвердила, что официальное послание вручено генеральному секретарю ОЭСР Анхелю Гурриа.

Швейцарский министр находилась во Франции для встречи с министром иностранных дел страны и с министром бюджета. «В последние дни наше удивление, чтобы не сказать ярость, вызвало известие о том, что Швейцария внесена в тот список, который ОЭСР сфабриковало в обстановке, весьма далекой от гласности и по явному заказу ряда государств», — заявила глава МИД Швейцарии. Она напомнила при этом, что ее страна входит в ОЭСР и имела полное право быть извещенной о подготовке подобного шага.

«Швейцария не должна фигурировать в списке стран «налогового рая», — уверена министр. «Швейцария — это не государство-преступник, не страна «налогового рая», не государство, отказывающееся сотрудничать в предоставлении необходимой информации», — сказала М.Кальми-Рей.

В официальном списке ОЭСР фигурируют лишь три государства «налогового рая» — Монако, Андорра и Лихтенштейн. Однако в рамках подготовки к встрече «большой двадцатки» ОЭСР, по неофициальным данным, разработало новый, значительно более широкий список. По ряду данных, Швейцария в него внесена.

Министр сообщила, что «приняла к сведению» заявление французских властей о том, что они заблокировали подписание с Швейцарией соглаше-

ния в налоговой сфере до тех пор, пока эта страна не присоединится к налоговым нормам ОЭСР. Прайм-ТАСС, 19.3.2009г.

— В мае этого года политическая организация евреев Швейцарии Schweizerische Israelitische Gemeindebund — SIG отмечает 105-летний юбилей. Она была создана в 1904г., и тогда главной целью еврейской общины была борьба с правительственным запретом на ритуальное убийство животных.

По прошествии 105 лет данная проблема так и не разрешена. В марте 2002г. правительство Швейцарии приняло принципиальное решение о необходимости снять подобный запрет, чтобы граждане страны, исповедующие иудаизм или ислам, получили возможность отправлять свои религиозные обряды. Но после протестов со стороны организаций по охране прав животных решение было вновь заморожено. Более того, в 2003г. Швейцарское общество защиты животных выступило с инициативой о запрете импорта в Швейцарию кошерного мяса (поскольку речь идет о косвенной поддержке ритуальных убийств). Есть и другие проблемы, которые до сих пор не смогли разрешить швейцарские евреи. В интервью интернет-порталу Swissinfo вице-президент SIG Томас Лисси подчеркнул, что до сих в Швейцарии существуют предубеждения против евреев. Им даже приходится сталкиваться с проявлениями антисемитизма. Лисси отметил далее, что евреи в Швейцарии рассматриваются до сих пор как национальное меньшинство и не воспринимаются многими как «истинные швейцарцы».

Он отметил, что 20 тыс. евреев имеют швейцарский паспорт. Господин Лисси заявил, что швейцарские евреи не несут ответственности за нынешние действия правительства Израиля. Он также напомнил, что швейцарские банки до сих пор не расплатились полностью с семьями жертв Холокоста, подчеркнув положительную роль федерации в решении этого вопроса. Некоторые историки полагают, что SIG несет историческую ответственность за гибель европейских евреев в период Второй мировой войны. Сегодня Томас Лисси оправдывает своих предшественников в руководстве SIG, отмечая их стремление обезопасить жизнь швейцарских евреев и еврейских беженцев, прибывших из других стран Европы, захваченных нацистами. www.ruswiss.ch, 11.3.2009г.

— Министерство финансов Швейцарии объявило о проведении трехстороннего форума с Люксембургом и Австрией с целью обсуждения встречи «большой двадцатки» (G20), посвященной теме налоговых гаваней, а также значению нового черного списка «несотрудничающих юрисдикций».

8 марта президент Швейцарии Ганс-Рудольф Мерц провел встречи со своими коллегами в качестве министра финансов. Встреча состоялась в Люксембурге и послужила для координации вопросов, представляющих общий интерес для финансовых центров. На переговорах рассматривался ряд вопросов, включая обсуждение возможных последствий создания нового черного списка налоговых гаваней.

Понятие о том, что следует считать «несотрудничающей юрисдикцией» или налоговой гаванью, все еще четко не определено. Это должны определить участники G20, и среди офшорных территорий это вызывает серьезную озабоченность. По-прежнему остается неясным, будет ли это тест на

соответствие определенным критериям, или налоговыми гаванями считаются все юрисдикции, оказавшие значительное влияние на налоговые поступления более богатых стран. Список «несотрудничающих юрисдикций» будет опубликован в ближайшие недели, незадолго до саммита G20. www.Roche-Duffay.ru, 9.3.2009г.

— Большая палата парламента Швейцарии, Национальный совет, признал юридическую действительность инициативы «Против строительства минаретов», хотя и выступив против самой сущности инициативы, указывая на то, что она противоречит международно гарантированным правам человека.

Это решение было принято вчера солидным большинством в 129 голосов против 50 при семи воздержавшихся депутатов. Левые и «зеленые» хотели пойти гораздо дальше и объявить инициативу юридически недействительной, однако большинство палаты (128 против 53, при пяти воздержавшихся) последовало рекомендации Федерального совета, правительства страны. Оно считает инициативу действительной, т.к. она не противоречит международным нормам прямого действия. Противники инициативы в палате указали так же, что она является актом дискриминации по религиозному признаку и только пробуждает религиозный фанатизм. Странники говорят, что она направлена не против принципа свободы вероисповедания. Речь идет просто о нежелании иметь в Швейцарии минареты. Последнее слово остается за народом. и на одном из ближайших референдумов он скажет свое последнее слово по этому вопросу. www.ruswiss.ch, 6.3.2009г.

— Вчера Совет кантонов, малая палата парламента Швейцарии, отклонил парламентскую инициативу, предусматривавшую возможность закрепления на постоянной основе специального места в парламенте для депутата от швейцарцев, живущих за рубежом страны. Задача обеспечения более тесного участия «пятой Швейцарии» в политической жизни своей исторической родины остается пока без решения.

Один из инициаторов этой инициативы, Карло Соммаруга (Carlo Sommaruga, SP), заявил информационному порталу swissinfo, что в преддверии парламентских выборов 2007г. были предприняты огромные усилия с тем, чтобы мобилизовать политический потенциал почти 600 000 швейцарцев, живущих за рубежом. Результат был неплох: из более чем полумиллиона зарубежных швейцарцев в списки претендентов на места в парламенте занесли себя 40 чел. Однако даже в таком густонаселенном кантоне, как Цюрих, никому из зарубежных швейцарцев не удалось завоевать парламентских кресел.

По мнению К. Соммаруги, живущие за рубежом граждане страны не имеют возможностей по ведению предвыборной кампании, которые были бы равны возможностям кандидатов, постоянно живущих в Швейцарии. Отсюда такие неутешительные результаты голосований. Поэтому, говорит Соммаруга, и была придумана инициатива, целью которой было бы закрепить одно кресло специально для представителя от зарубежной диаспоры. Уже летом 2007г. К. Соммаруга выступил с парламентской инициативой Fur eine wirkliche politische Vertretung der Auslandschweizerinnen und -schweizer («За настоящее политическое представи-



тельство живущих за рубежом граждан Швейцарии»). Для достижения этой цели предлагалось организовать на основе зарубежной швейцарской диаспоры отдельный избирательный округ, так, как это делает, например, Италия. Необходимость нахождения хотя бы какого-нибудь решения этой проблемы диктуется, по словам Соммаруги, изменившимся характером эмиграции.

Раньше люди уезжали из страны навсегда, с тем, чтобы организовать себе новую жизнь, теперь большинство швейцарцев уезжает за рубеж на некоторое время, сохраняя связи с политическими событиями дома. Эта инициатива уже была принята большой палатой, Национальным советом, но малая палата отвергла ее 26 голосами против 11. Учитывая в тот же день вошедшие в силу изменения законодательных основ работы парламента, после того, как эту парламентскую инициативу отверг Совет кантонов, она снимается с повестки дня. По мнению противников инициативы, ее принятие превратило бы «пятую Швейцарию» в своеобразный виртуальный кантон, без своей территории и без своей идентичности.

Единственный фактор, который роднит зарубежных швейцарцев – проживание не в стране, а за рубежом, а этого слишком мало для того, чтобы получить статус избирательного округа. По мнению Соммаруги, такое решение более чем консервативного Совета кантонов было предсказуемо. Отдельное кресло для «пятой Швейцарии» было бы, скорее всего, выделено именно за счет парламентских кресел в малой палате. Однако, по его мнению, эта инициатива уже стала причиной дебатов по вопросу политической интеграции зарубежных швейцарцев, что уже есть успех. Организация «Зарубежных швейцарцев» (ASO) намерена продолжать борьбу за более тесное участие «пятой Швейцарии» в политической жизни своей исторической родины. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 4.3.2009г.

– Глава Федерального департамента (министерства) экономики Д.Лейтхард с 19 по 20 фев. с.г. совершила рабочую поездку по странам восточно-азиатского региона, в ходе которой посетила с официальным визитом Японию и Гонконг.

В Токио Д.Лейтхард встретила с японским министром иностранных дел Н.Накасоне, результатом которой стало подписание соглашения о свободной торговле и экономическом сотрудничестве между Швейцарией и Японией. Вступление в силу договора ожидается в тек.г.

Данный документ включает в себя положения, касающиеся торговли товарами и услугами, перемещения физических лиц в коммерческих целях, создания и защиты инвестиций, защиты прав интеллектуальной собственности, электронной торговли и конкуренции. Речь идет о доступе на рынки и упрощении условий для экспортеров, инвесторов и поставщиков услуг в Швейцарии. После того, как соглашение вступит в силу, швейцарские производители смогут экономить до 100 млн. шв. франков в год. Ежегодные таможенные поступления в бюджет Конфедерации упадут на 12 млн. шв. франков.

В Гонконге Д.Лейтхард провела встречу со своим коллегой, на которой обсуждалась возможность заключения соглашения о свободной торговле между Гонконгом и Швейцарией, а также между Гонконгом и ЕАСТ. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 2.3.2009г.

– В Швейцарии, как известно, четыре национальных языка, три из которых – языки официального делопроизводства. На бумаге эти три языка равны, но в реальной жизни немецкий язык явно доминирует над французским, и тем более над итальянским. Это показали результаты нового исследования.

Швейцария знаменита на весь мир своим многоязычием и лингвистическим «миром» между языками. Федеральные органы власти страны, в которых трудятся 37 тысяч человек, должны учитывать национальное многоязычие. В руководящих документах, определяющих деятельность этих органов власти, закреплено положение, по которому «департаменты (министерства) должны следить за тем, чтобы отдельные языковые сообщества были представлены во всех областях деятельности органов власти и на всех ступенях административной иерархии в соответствии с их долей в населении Швейцарии».

Сотрудники органов власти «должны работать с использованием своего родного языка, коль скоро речь идет о немецком, французском или итальянском языке». Четвертый национальный язык, ретороманский, официальным языком не является, т.е. делопроизводство на нем не ведется. Но все это теория. Практика же выглядит порой совершенно иначе. Это показало исследование, проведенное в рамках национального исследовательского проекта «Der mehrsprachige Bund: linguistische Repräsentativität und Sprachpraxis in der Bundesverwaltung» («Многоязычный союз: лингвистическое представительство и языковая практика в федеральных органах власти»). Исследование показало, что в реальности те, для кого родным является итальянский или ретороманский, являются «билингвами», т.е. они свободно говорят на еще каком-нибудь языке, как правило, на немецком, свой родной язык при этом фактически не используя. Исследование показало так же, что в федеральных органах власти итальянский язык присутствует только благодаря переводчикам. Убери их, и число италоязычных сотрудников в федеральных органах власти Швейцарии сразу же сократится с 19,5 до 7,6%. т.е. переводчиков больше, чем тех, для кого они работают. Стало ясно, что в высших зарплатных категориях доминируют исключительно немецко-говорящие. И еще: оригиналы проектов всех важнейших документов федерального значения почти всегда составляются на немецком языке. В 2001г. их квота составила 77%. Доля проектов документов, составленных на французском языке, достигала 20%, а на итальянском – только... 1,98%. По мнению авторов исследования, складывается парадоксальная ситуация: квота италоязычных сотрудников в федеральных органах власти теоретически выдержана, но итальянский язык фактически не звучит и не используется. В чем причины? Здесь авторы исследования каких-либо четких ответов не дают, хотя очевидно, что речь тут скорее всего идет о феномене замкнутого круга – претенденты на должности в федеральных органах власти не стремятся ехать работать в Берн, потому что они знают, что их итальянский там не нужен, т.к. претенденты на должности в федеральных органах власти не стремятся ехать работать в Берн. И как разорвать этот круг – никто не знает. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 2.3.2009г.

– Делегация представителей торгово-инвестиционных кругов Китая сегодня завершила визит в Швейцарию. В четверг в Цюрихе глава делегации, министр коммерции КНР Чэнь Дэмин и зампреда Федерального совета, министр экономики Швейцарии Д. Лойтхард приняли участие в форуме по развитию торгово-экономического сотрудничества между двумя странами.

Чэнь Дэмин отметил, что для ликвидации последствий глобального финансового кризиса необходимо укрепление сотрудничества международного сообщества, при этом нужно избавиться от торгового протекционизма. Направив делегацию деловых кругов в Европу, китайское правительство в полной мере продемонстрировало свою позицию против торгового протекционизма и решимость сплочения усилий с европейскими странами для ответа на вызовы.

Он напомнил, что для Швейцарии Китай уже стал вторым крупнейшим торговым партнером в Азии. В 2008г. внешнеторговый оборот между двумя странами впервые превысил отметку в 10 млрд.долл. и достиг 11,25 млрд.долл.

Д. Лойтхард отметила, что визит китайской торговой делегации в Швейцарию еще раз свидетельствует о тесных экономических контактах между двумя странами, а также демонстрирует миру решимость сторон отказаться от торгового протекционизма.

По итогам форума Чэнь Дэмин и Д. Лойтхард подписали меморандум о создании рабочей комиссии в области энергосбережения и охраны окружающей среды, а также присутствовали на церемонии подписания ряда совместных торговых проектов.

Делегация представителей торгово-инвестиционных кругов Китая прибыла в Швейцарию 25 фев. вечером и отбыла сегодня в полдень в Мадрид. Синьхуа, 27.2.2009г.

– По словам руководителя швейцарской Дирекции по сотрудничеству и развитию (DEZA) Мартина Дахиндена, большее внимание, в будущем, Швейцария, возможно, будет уделять, прежде всего, борьбе с бедностью

Швейцарская система помощи странам третьего мира хорошо подготовлена к кризисам в финансовой, продовольственной и климатической сферах. Об этом объявил в среду глава Швейцарской дирекции по делам сотрудничества и развития (Direktion für Entwicklung und Zusammenarbeit – DEZA) М.Дахинден на своей пресс-конференции в Берне. В DEZA, по его словам, давно уже четко регистрировали все признаки надвигающегося кризиса, включая блокаду раунда переговоров ВТО в Дохе, продовольственный кризис и кризисные явления в сфере глобального потепления. Финансовый кризис значительно усугубляет проблемы, с которыми сталкиваются бедные государства Юга и Востока. Развивающиеся и пороговые страны не получают почти никаких кредитов, как это, например, происходит в Боливии, которая в последнее время является одной из основных стран, на которые нацелены усилия DEZA. Многие боливийцы, работающие за рубежом страны, и пересылающие домой заработанные средства (а они составляют до 7,5% ВВП Боливии), вынуждены возвращаться домой, из-за чего страна недополучает столь важные средства. По всему миру сумма таких «домашних переводов» составляет 300

млрд.долл., кризис же значительно подрезал эту сумму.

Одновременно благотворительные и неправительственные организации, работающие в сфере помощи странам третьего мира, получают меньше пожертвований и, соответственно, имеют меньше возможностей для помощи. Государства также выделяют в настоящий момент гораздо меньше средств на цели развития. Что касается Швейцарии, то, по словам М.Дахиндена, она не собирается что-либо кардинально менять в размерах своей помощи, текущие программы могут быть, как в случае с борьбой бедностью, просто реструктурированы. Начатая в пред.г. реорганизация самой DEZA также внесет свой вклад в укрепление позиции организации в условиях кризиса. Эта реорганизация заключается в пересмотре и уточнении должностных инструкций для 340 сотрудников, еще 700 тематических досье находятся на стадии ревизии. Уменьшилось и число основных стран и специальных программ.

Шеф Дирекции рассматривает кризис, тем не менее, как большой шанс. «Сейчас создаются условия для больших прорывов», – считает господин Дахинден. Кризис, считает он с учетом результатов прошедшего в Давосе ВЭФ, сможет подтолкнуть к завершению переговорного раунда ВТО в Дохе, к созданию нового финансового глобального порядка и к пересмотру подходов к проблематике глобального изменения климата. Все это будет иметь значение и для повседневной деятельности DEZA. Намеченное парламентом повышение уровня финансирования швейцарских программ развития до 0,5% от ВВП является верным сигналом в правильный момент, считает М.Дахинден. Решение об этом может быть принято депутатами уже осенью этого года. www.ruswiss.ch, 6.2.2009г.

– Один из позитивных для Швейцарии итогов нынешнего Давосского форума: на предстоящей очередной встрече «глобальной двадцатки» Швейцария будет, по всей видимости, среди ее участников. По крайней мере, Китай и Мексика, две важнейшие «пороговые страны», выступают за это.

По словам президента Швейцарии и ее министра финансов Ханса-Рудольфа Мерца «Швейцария является карликом по площади, но гигантом с точки зрения ее значения в рамках мировой финансовой системы, поэтому место Швейцарии среди членов «двадцатки». В субботу он заявил тоже самое британскому премьер-министру Гордону Брауну. От него пока позитивного ответа нет, Лондон, по информации швейцарского МИД, «рассмотрит возможность участия Швейцарии в работе G20 с точки зрения аспекта значения страны как важнейшей финансовой площадки мира и с точки зрения глобального равновесия политических сил и даст ответ в соответствующее время». Швейцарские СМИ отмечают, что такой «уклончивый ответ» может быть связан с тем, что Г.Браун озабочен возможным усилением конкуренции Лондон как одной из ведущих финансовых площадок Европы и мира со стороны Швейцарии. Четыре дня Давоса в целом показали, что, отмечает Мерц, Швейцария находится в борьбе против кризиса впереди многих стран.

Многие страны все еще находятся в поисках выхода из ситуации, и не знают, что делать. Успех мер по спасению банка UBS и принятая недавно

швейцарским правительством программа поддержки промышленной конъюнктуры говорят о том, что Швейцария находится на верном пути. Для того, чтобы предотвратить распространение кризиса, необходимо, отмечает Мерц по итогам Давоса-2009, найти меры, которые оказались бы по карману. С одной стороны банкам нужно предоставить возможность, как и раньше, в нормальном объеме кредитовать промышленность. С другой стороны деньги, выделенные на спасение банков, должны быть возвращены обратно с целью предотвращения всплеска инфляции. В этой области необходимо, чтобы ведущие мировые структуры и организации нашли общий знаменатель, что, подчеркивает Мерц, будет нелегко сделать, но часы уже тикают, время идет. «Я боюсь, как бы мы не потеряли время», — отмечает Мерц. Он также с удовлетворением отметил, что все участники форума высказались против протекционизма. Мои беседы с ведущими мировыми лидерами показали мне, отметил Мерц, что протекционистский сценарий на будущее скорее маловероятен. Здесь свое слово сказала министр экономики Швейцарии Дорис Лойтхард. На своей встрече с 20 министрами стран ВТО в Бернских Альпах, которая прошла в присутствии генерального секретаря ВТО Паскаля Лами (Pascal Lamy), она подчеркнула необходимость противостоять искушению протекционизма, даже если население и предприниматели будут призывать соответствующие правительства к введению мер по защите экономики от внешней конкуренции. Открытие рынков, по ее мнению, есть лучшая антикризисная мера.

30 сессия ВЭФ в Давосе прошла под лозунгом «Создать мир после кризиса». Теперь ясно, что панацеи от такого рода катаклизмов на Форуме не нашли, да это и не было возможным. И тем не менее швейцарский президент подводит итоги, которые, по его мнению, положительны. В отличие от Давоса-2008, участники которого были «немного в растерянности», нынешний Давос характеризовался активным обменом опытом, уже собранным в борьбе против кризиса. Итог: иллюзий строить не надо, работы еще впереди очень много, заявил Ханс-Рудольф Мерц. Очень важной представляется инициатива, выдвинутая в пятницу на Форуме Швейцарией, Катаром и Сингапуром. Цель инициативы — улучшить возможности кооперации и сотрудничества правительств стран мира.

«Имеются серьезные дефициты, что касается сотрудничества стран, будь то борьба против глобального потепления, терроризма или против неконтролируемого распространения ядерного оружия», отметил основатель ВЭФ Клаус Шваб. Структуры, созданные в 20 веке, уже не отвечают потребностям века 21-го, подчеркнул Шваб с присутствии швейцарской министра иностранных дел госпожи Мишлин Кальми-Ре, министра экологии и водоснабжения Сингапура и главы правительства эмирата Катар. Теперь необходимо будет исследовать, какие институты и структуры должны быть улучшены для нужд более эффективной глобальной кооперации, и что нужно сделать для усиления роли и повышения эффективности работы ООН. В качестве вклада в эту работу можно рассматривать мнение премьер-министра Великобритании Гордона Брауна, который высказался, в частности, за пересмотр «явно устаревших» полномочий Международного валютного фонда и

Всемирного банка, а также предложение федерального канцлера ФРГ Ангелы Меркель по созданию Международного экономического совета ООН по аналогии с Советом безопасности.

Генеральный секретарь ООН Пан Ги Мун подчеркнул на форуме, что мировой кризис «больше всего ударил по беднейшим странам», и призвал мировых экономических «грандов» при определении путей выхода из нынешнего кризиса «не забывать о том, что население этих стран превышает 1 млрд.чел.». Регламент Давосского форума не предусматривает принятия декларации или заключений конкретных соглашений. ВЭФ, как подчеркивает основатель и исполнительный председатель Форума профессор Клаус Шваб, «представляет собой уникальную площадку для обсуждения наиболее острых мировых политических и экономических проблем и выработки совместных эффективных ответов на современные вызовы».

В связи с этим он обратил особое внимание на инициативу А.Меркель о создании Международного экономического совета ООН, а также приветствовал декларацию министров торговли 20 стран-членов Всемирной торговой организации, участвовавших в форуме, в которой они призвали к скорейшему завершению Дохийского раунда переговоров о либерализации мировой торговли в рамках ВТО. В целом, по оценке Шваба, на нынешнем форуме был предпринят «массированный мозговой штурм» для преодоления кризиса, и это, убежден он, «позволит выйти на практические решения». Конкретные решения этого «штурма» и его результаты будут представлены на Давосе-2010. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 2.2.2009г.

— Япония является важнейшим рынком для швейцарских производителей и ее основным торговым партнером в Азии. В 2008г. швейцарский экспорт в Японию составил 7,1 млрд. шв. франков, а импорт из Японии — 4,1 млрд. шв. франков. Швейцария также является одним из основных инвесторов в Японии.

По сведениям, предоставленным Национальным банком Конфедерации, сумма швейцарских прямых инвестиций в Японию, на начало 2008г., достигла 12 млрд. шв. франков, что составляет 2,9% от общего объема иностранных инвестиций в японскую экономику.

Китай уже является крупным рынком для швейцарской экономики. В 2008г. торговля с Китаем достигла рекордного значения: экспорт в Китай составил 6,11 млрд. шв. франков, в то время как импорт из Китая достиг 4,99 млрд. шв. франков, а сальдо торгового баланса составило 1,12 млрд. шв. франков, что на 8,8% выше, чем в 2007г. Швейцария является одной из немногих стран, которые имеют положительное сальдо в своей торговле с Китаем. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 30.1.2009г.

— Вчера, сразу после 9 часов утра, несколько активистов экологического движения Greenpeace заблокировали автомобильный мост у г.Клостерс, по которому идет единственная автомобильная дорога в Давос. Участники акции вывесили огромный, площадью в 64 квадратных метра, транспарант с надписью Mr. Obama: Regulate Corporations Now!». Вот только Обамы в Давосе не было.

На вопрос, почему в качестве адресата был избран именно Обама, представители швейцарского бюро «Гринпис» и неправительственной организации «Бернская декларация» ответили, что это свя-

зано с поражением по вине США всех предпринимавшихся ранее попыток навязать международным концернам более жесткие правила деятельности на глобальном уровне. По данным кантональной полиции Граубюндена активисты растянули один транспарант над мостом, а другой — под ним. Трое участников акции спустились на веревках под мост и висели там несколько часов. После четырех часов переговоров с полицией активисты закончили свою акцию. Прокуратура кантона возбуждает против них гражданское дело по обвинению в нарушении условий осуществления дорожного движения. Как правило, такого рода дела оканчиваются в Швейцарии символическими денежными штрафами.

Полиция Граубюндена отмечает, что второй такой акции провести не удастся. «Мы будем в ближайшее время особенно тщательно наблюдать за этим мостом на шоссе A28 в сторону Давоса», — заявил представитель кантональной полиции Даниэль Цинзли (Daniel Zinsli) в интервью portalу 20 Minuten Online. Он исключил, однако, возможность взятия под контроль полицией всех мостов на этой трассе. «Это было бы, с учетом характера акции, совершенно неадекватно, кроме того, это за пределами возможностей полиции», — подчеркнул господин Цинзли. www.ruswiss.ch, 30.1.2009г.

— Премьер Госсовета КНР Вэнь Цзябао и президент Швейцарской конфедерации Ганс-Рудольф Мерц на встрече в Берне заявили, что развитие сотрудничества в деле борьбы с нынешним финансово-экономическим кризисом является важнейшей задачей двусторонних отношений между Китаем и Швейцарией.

«Обе стороны единодушно считают, что самой актуальной задачей двух стран является укрепление сотрудничества в области противостояния вызовам мирового финансового кризиса, совместное преодоление сложившихся трудностей», — сообщает СМИ об итогах переговоров премьера Госсовета КНР Вэнь Цзябао с президентом Швейцарской конфедерации Гансом-Рудольфом Мерцем.

Китайский и швейцарский руководители также договорились начать подготовку к переговорам о создании совместной зоны свободной торговли, углублять взаимодействие и консультации в финансовой сфере и по вопросам макроэкономической политики.

Лидеры двух стран заявили, что Китай и Швейцария будут совместно выступать против торгового протекционизма, способствовать справедливой и всеобъемлющей реформе международной финансовой системы. Вэнь Цзябао посетил Швейцарию в ходе своего европейского турне, в среду он примет участие во Всемирном экономическом форуме в Давосе. Interfax, 28.1.2009г.

— Во время последней серии переговоров президент Швейцарии Паскаль Кушпен и премьер министр Франции Франсуа Фийон объявили о своих планах по заключению двустороннего налогового соглашения между странами. Этим лидеры двух стран продемонстрировали готовность к укреплению связей между государствами. Премьер министр Франции заявил не только о подписании соглашения, но и о разработке соглашения против мошенничества Швейцарией и ЕС, несмотря на то, что данное соглашение не было ратифицировано всеми странами-участниками ЕС.

Принято решение способствовать развитию более тесных торговых и экономических отноше-

ний между Францией и Швейцарией, несмотря на видимые различия в финансовой политике стран. В попытке преодоления этих трудностей обе стороны решили создать рабочую группу для оценки политики государств и разработки путей их дальнейшего совместного развития. Франция не рассматривает Швейцарию в качестве «налогового рая». Однако г-н Фийон выразил надежду попытаться убедить Швейцарию соответствовать основным принципам ОЭСР в отношении обмена финансами и информацией. Он также выразил готовность предпринимать решительные действия против любых юрисдикций, ведущих непрозрачную и недостаточно регулируемую деятельность. www.nalogi.net, 1.1.2009г.

— Швейцария осуждает насилие на Ближнем Востоке и намерена увеличить финансовую помощь гражданскому населению Палестины, сообщил в среду федеральный департамент (министерство) иностранных дел Швейцарии.

«Мы с озабоченностью следим за развитием ситуации в секторе Газа и рассматриваем происходящие там события как грубое нарушение гуманитарного права, которое, в частности, запрещает акты насилия в отношении гражданского населения», — говорится в заявлении швейцарского дипломатического ведомства.

Отметив, что одной из главных трудностей для работающих на Ближнем Востоке гуманитарных организаций является получение непосредственного доступа к пострадавшим от вооруженных действий, МИД Швейцарии призвал «все участвующие в конфликте стороны обеспечить адекватное лечение раненых, а при необходимости — и их эвакуацию».

В заявлении упоминается, что Швейцария «на протяжении многих лет оказывала гуманитарную помощь гражданскому населению в секторе Газа, на Западном берегу реки Иордан и в Восточном Иерусалиме». В тек.г. размеры этой помощи достигли 12 млн. швейцарских франков.

«Служба гуманитарной помощи Швейцарской Конфедерации немедленно мобилизует дополнительные финансовые ресурсы и предоставит 4 млн. франков в распоряжение Офиса ООН по оказанию помощи палестинским беженцам и Международного комитета Красного Креста», — заявил МИД Швейцарии.

Израиль с субботы проводит в секторе Газа масштабную военную операцию в ответ на ракетные обстрелы израильских территорий палестинскими боевиками.

Общее число палестинцев, которые погибли за пять дней боевых действий, достигло 387, ранены более 1,8 тыс. Операция пока сводится к дистанционным ударом, однако никем не исключается и наземное вторжение в анклав.

На бомбардировки Газы палестинские боевики отвечают обстрелами юга Израиля. В среду утром ракеты падали в пределах и окрестностях Беер-Шевы, Офакима, Кирьят-Малахи и Нетивота. По предварительным данным, пострадавших там нет, за исключением нескольких человек, которые перенесли психологический шок.

Жертвами обстрелов с субботы стали четверо израильтян, в т.ч. военнослужащий. В пределах досягаемости палестинских ракет живут более полумиллиона граждан страны. РИА «Новости», 31.12.2008г.

– Посреднические миссии в Колумбии, Уганде, Грузии, в отношениях между Ираном и США, недопонимание относительно визита М.Кальми-Ре в Тегеран, уступки в налоговых спорах с ЕС, ссора с Ливией, критика со стороны партий – все это был год 2008 во внешней политике страны

«В ООН маленькую Швейцарию воспринимают вполне серьезно, у министра иностранных дел Мишлин Кальми-Ре есть четкое понимание задач», – отмечает Даниель Уорнер (Daniel Warner) из Женевского института международных исследований и развития в интервью порталу swissinfo. «Нейтральная роль Швейцарии весьма важна, и эта политика имеет успех», – отмечает Уорнер далее, напоминая о важности посреднической роли Швейцарии в урегулировании международных конфликтов. С 1 дек. 2008г. швейцарка Хайди Тальявини (Heidi Tagliavini) руководит миссией ЕС по расследованию причин кавказского конфликта между Россией и Грузией. Швейцарский посол в Грузии Лоренцо Амберг (Lorenzo Amberg) представляет интересы России в этой республике. После войны на Кавказе Тбилиси и Москва, как известно, не поддерживают дипломатических отношений. В качестве «субстанционального вклада в нашу дипломатию» обозначила Мишлин Кальми-Ре переговоры между Ираном и «группой шести» в начале июля. Впервые Иран и США сидели в Женеве за одним столом переговоров. «Это повысило нашу убедительность на международной арене», – подвела итог Кальми-Ре. Не совсем удачно получилось с визитом Кальми-Ре в Тегеран. Подписав важный договор о поставках газа в Швейцарию, швейцарский министр иностранных дел вынуждена была позировать перед фотоаппаратами мировых информагентств в мусульманском платке, что вызвало недовольство в США и некоторых стран ЕС. Кальми-Ре утверждала, что в беседах с иранским президентом она изложила ему швейцарское понимание прав человека, подчеркнув, что такие виды наказания, как побивание камнями, являются неприемлемыми. Тех же израильтян это не убедило, и Швейцария не была приглашена на празднование 60-летия образования государства Израиль.

«Должны ли мы искать диалога не различая, кто сидит с тобой за столом переговоров, будь это даже сам Усама Бин Ладен?», – такой риторический вопрос задала Кальми-Ре в авг. на ежегодной конференции швейцарских послов, после того, как она выступила за переговоры с Северной Кореей, с режимом в Зимбабве, с колумбийскими террористами из движения Farc, с радикально-исламской организацией «Хезболла» и с радикальными шиитами. «Швейцария выступает за диалог с Бин Ладеном», – всполошилась французская газета Le Nouvel Observateur. «Швейцарская министр иностранных дел готова сесть за стол переговоров с Бин Ладеном», – повторила авторитетная газета Le Monde. Все это заставило швейцарский МИД оправдываться и говорить, что о подобных переговорах не может быть и речи. Может быть, Швейцария и в самом деле не будет встречаться с Бин Ладеном, но вот швейцарский посредник Юлиан Хоттингер (Julian Hottinger) встретился с главарем угандийских повстанцев Иосифом Кону (Joseph Kony), уже три года как разыскиваемым за военные преступления. Это обстоятельство не помешало Берну рассматривать его как партнера по переговорам, поскольку, по словам

самого Хоттингера, его работа строится на основе простого принципа Don't ignore the devil («Не игнорируй дьявола»).

Бюргерские партии Швейцарии критически оценивали посреднические усилия Швейцарии в Уганде, обвиняя Кальми-Ре в «изображении кипучей деятельности». Неожиданно испортились отношения с главным поставщиком нефти для Швейцарии – Ливией, которая регулярно угрожает Швейцарии экономическими и дипломатическими санкциями и требует принести извинения за скандальный арест сына ливийского лидера Муамара Каддафи, произведенный минувшим летом в Женеве по обвинению в издевательствах над персоналом отеля. После того как чета была отпущена под залог и вернулась на родину, инцидент перерос в дипломатический конфликт. В окт. государственная нефтекомпания Ливии объявила о прекращении поставок нефти в Швейцарию. На минувшей неделе Триполи запретил самолетам швейцарской авиакомпании Swiss International Air Lines приземляться на территории страны. В Триполи уверены, что арест Каддафи-младшего был произведен незаконно. На днях представители МИДа страны заявили, что швейцарская полиция тогда превысила свои полномочия, направив на задержание сына руководителя Ливии «25 вооруженных полицейских». Согласно заявлениям ливийской стороны, «трехлетний ребенок Каддафи-младшего был оставлен без опеки» в результате ареста. Швейцария и сама потихоньку сдает назад, признав, что полиция «сработала, наверное, слишком жестко».

Как-то незаметно прошло очень важное событие в рамках отношений Швейцарии и ЕС. Берн всегда говорил, что налоговые режимы кантонов неприкосновенны. Но теперь и здесь наблюдается отход. Федеральный совет, правительство страны, решил пойти ЕС на встречу и пересмотреть швейцарскую налоговую систему, в частности, запретив регистрацию фирм – почтовых ящиков. 2009г. обещает быть не менее напряженным с дипломатической точки зрения. В фев. предстоит референдум по вопросу свободы передвижения между ЕС и Швейцарией и его распространения на Болгарию и Румынию. «Народники» уже начали кампанию против, представив публике свой пропагандистский плакат, на котором черные вороны рвут на части беззащитную Швейцарию. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 30.12.2008г.

– Четыре официальных национальных языка Швейцарии приносят одним только фактом своего существования ежегодно 50 млрд. франков в общую сумму валового национального продукта. К этому выводу пришли ученые в рамках исследовательской программы «Языковое разнообразие и языковая компетенция» Женевского университета.

По данным группы ученых женевского университета под руководством профессора Франсуа Грина (Franz Grin) языковое разнообразие Швейцарии вносит солидный вклад в формирование национального ВВП. «Оно (разнообразие) зарабатывает в казну Швейцарии каждый год до 10% ВВП, что соответствует 50 млрд. франков в год», – говорит профессор Ф.Грин в интервью порталу swissinfo. В Швейцарии, как известно, четыре официальных языка. На первом месте немецкий и его разнообразные диалектные отклонения (на

них говорят 63,7% населения Швейцарии), на втором — французский (20,4%), затем следуют итальянский (6,5%) и ретороманский языки (0,5%). Главный иностранный язык в Швейцарии — английский, который во многих кантональных общеобразовательных школах стал вообще первым языком, изучаемым после родного.

Однако, насколько такое разнообразие сказывается на экономике страны, было до сего дня неизвестно, на этот вопрос почти никто не обращал внимания, говорит Ф.Грин, руководящий проектом «Иностранные языки в профессиональной жизни» (LEAP). «Я думаю, что иностранные языки являются хорошей инвестицией для всей экономики», — отмечает он. По его мнению, фирмы, чьи сотрудники говорят на нескольких языках, обладают большей рыночной капитализацией. «Представление о том, что мы в Швейцарии должны учить не только наши национальные языки, не только английский, но и другие языки, имеет смысл не только в политическом, но и в чисто экономическом смысле», — отмечает Ф.Грин. Он подчеркивает далее, что в Швейцарии есть компании, которые уделяют много внимания языковым аспектам, а есть фирмы, которые забывают об этом совершенно.

Проект LEAP является частью общеевропейского исследовательского проекта ELAN, в рамках которого изучается отношение языковых факторов и факторов экономического успеха. Были получены цифры, которые, говорят, что 11% малых и средних предприятий теряют выгодные международные контракты из-за отсутствия у них необходимой языковой компетенции или навыков межкультурной коммуникации. Проект ELAN приходит к выводу, что инвестиции в развитие языкового разнообразия принесут в будущем конкретные экономические прибыли. Он говорит о том, что при всей важности английского языка как языка глобального общения, другие языки также выполняют важные посреднические функции. «Во многих случаях английского не хватает для того, чтобы получить экономическое конкурентное преимущество, поэтому большую помощь может принести именно широкий языковой репертуар», — подчеркивает Ф.Грин. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 23.12.2008г.

— Сегодня депутаты Федерального собрания Швейцарии избрали президента страны на 2009г., сообщаят информгентства. Сто одиннадцатым федеральным советником, т.е. президентом, Швейцарии стал Уэли Маурер. Он с разницей в один голос опередил своего соперника Ханса Йорга Вальтера. По итогам третьего тура голосования Маурера поддержали 122 депутата против 121 голоса, отданного за его конкурента.

Швейцария — федеративная республика (конфедерация), глава которой, президент, ежегодно избирается из числа семи членов Федерального совета страны. Выборы министров проходят раз в четыре года. Президент Швейцарии председательствует на заседаниях правительства, однако не имеет никаких дополнительных полномочий: все члены правительства равны в правах, решения принимаются только коллегиально. БЕЛТА, 10.12.2008г.

— Президентом Швейцарской Конфедерации на 2009г. избран 66-летний Ханс-Рудольф Мерц (Радикально-демократическая партия Швейца-

рии — РДПШ). Решение об этом принято сегодня Федеральным собранием (парламентом страны).

Х.-Р. Мерц впервые займет пост президента Конфедерации, сменив на этом посту коллегу по РДПШ Паскаля Кушпэна. В нынешнем составе правительства он также сохранит за собой пост начальника федерального департамента финансов.

Вице-президентом избрана 45-летняя Дорис Лойтард (Демократическо-христианская партия Швейцарии). В правительстве она возглавляет федеральный департамент экономики.

Президент Швейцарии избирается парламентом сроком на один год из числа семи членов Федерального совета (правительства). Он выполняет в основном представительские функции и проводит заседания правительства, не обладая какими-либо особыми прерогативами, и является в составе кабинета только «первым среди равных». Прайм-ТАСС, 10.12.2008г.

— Президентом Швейцарии на 2009г. станет министр финансов Ханс-Рудольф Мерц (Hans-Rudolf Merz). Он впервые в своей карьере займет этот пост. Обе палаты швейцарского парламента избрали 66-летнего федерального советника солидным количеством голосов — 185 из 209.

Впервые с 1938г. федеральным президентом избран выходец из одного из самых маленьких кантонов Швейцарии — Аппенцель-Внешний (или Ауссерроден). В уходящем году он был вице-президентом. Этот пост он смог занять на год раньше, потому что Кристоф Блохер, которому причиталась эта должность, был в 2007г., ровно 12 месяцев назад, парламентом не переизбран. Всего действительных голосов было 209, абсолютное большинство составляли 105 голосов. Мерц получил 185 голосов. Это не так много, как было в случае избрания нынешнего президента Паскаля Кушпэна (он в предг. получил целых 197 голосов), но все равно результат неплох.

Мерц был избран в состав Федерального совета пять лет назад. Он заменил ушедшего тогда в отставку министра финансов Каспара Филлигера. Вице-президентом избрана на 2009г. министр экономики Дорис Лойтхард (173 голоса при необходимом абсолютном большинстве в 100 голосов). Она была избрана в правительство в 2006г., в качестве преемницы ушедшего в отставку своего коллеги по партии Йозефа Дайсса. До этого она семь лет была депутатом Национального совета от партии Демокристан, и с 2004 по 2006г. руководила национальной партийной организацией СVP. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 10.12.2008г.

— Один из самых авторитетных и популярных еженедельников Германии, Die Zeit, начинает выходить со специальной швейцарской вкладкой. Каждый четверг читателям предлагаются две страницы с информацией вокруг Швейцарии.

Первый выпуск швейцарской вкладки был открыт специальным досье под названием «Что швейцарцы могут делать лучше, чем немцы». Материалы этого досье пытаются докопаться до секрета успеха швейцарской модели в таких областях, как политика, экономика, наука, культура, спорт. У швейцарцев генах записаны спокойствие и прагматизм, считает один из авторов этого досье. Но успех этой страны связан не только с тем, что швейцарцы хорошо работают. Они умеют эффективно интегрировать иностранный трудовой потенциал. Швейцария является хорошо функцио-

нирующим международным консорциумом. Среди авторов и министр транспорта Швейцарии Мориз Лоенбергер. В материале под заголовком «Глубокая любовь к железной дороге» федеральный советник разъясняет основы швейцарской транспортной политики. Высокую оценку получают и швейцарские учебные заведения. «Как только немецкие профессора слышат слово «Цюрих», они начинают мечтательно закатывать глаза», — говорится в еще одном материале. В рейтинге международных высших учебных заведений Цюрихская ВТШ (24 место в мировом рейтинге) опережает, например, такой реномированный германский вуз, как мюнхенский Университет им. Людвиг-Максимилиана (Ludwig-Maximilian-Universität — LMU), который находится только на 55 месте. Курирует швейцарскую вкладку известный швейцарский журналист Пеер Тойвсен (Peer Teuwsen). [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 5.12.2008г.

— Деятельность в рамках ЕАСТ (Европейская ассоциация свободной торговли: Швейцария, Исландия, Лихтенштейн, Норвегия). 25 нояб. в Женеве состоялась конференция стран ЕАСТ на уровне министров. Швейцарскую делегацию на конференции возглавляла министр экономики Швейцарии Д. Лейтхард. Основным событием конференции стало подписание соглашения о свободной торговле между ЕАСТ и Колумбией. Оно охватывает торговлю промышленной продукцией (включая переработанную сельхозпродукцию, рыбу и другие морские продукты), торговлю услугами, инвестиции, вопросы интеллектуальной собственности, госзакупки, вопросы конкуренции и техническое сотрудничество. Соглашение должно вступить в силу в 2009г. Торговля сельхозпродукцией регулируется соглашениями между отдельными странами ЕАСТ и Колумбией. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 30.11.2008г.

— 20 нояб. в Брюсселе состоялось 54 заседание Смешанной комиссии по соглашению о свободной торговле между Швейцарией и Евросоюзом. Данное соглашение было заключено в 1972г. с целью либерализации торговли промышленной продукцией. Также оно регулирует (протокол №2) торговлю переработанными продуктами сельского хозяйства. Смешанная комиссия была создана для обеспечения реализации положений соглашения. В ходе заседания стороны подчеркнули значение данного соглашения, как базы для развития экономических отношений, а также подтвердили его полноценное функционирование: взаимный товарооборот между Швейцарией и ЕС по итогам 2007г. достиг 275 млрд. шв. франков, а за 9 месяцев 2008г. вырос еще на 6,6%, по сравнению с аналогичным периодом пред.г.

Стороны также обсудили новое распоряжение ЕС по регистрации, оценке, допуску и ограничениях в отношении химических веществ (REACH). Швейцарская сторона поддержала стремление ЕС усилить защиту людей и окружающей среды при обращении химических материалов. Вместе с тем она высказала обеспокоенность, в связи с установлением новых торговых барьеров, особенно это касается реимпорта химических материалов в страны ЕС после их переработки на территории Швейцарии.

Швейцарская сторона проинформировала своих коллег из ЕС о текущих изменениях в законодательстве страны, призванных усилить защиту

наименования «Швейцария» и «швейцарского креста» как данных о происхождении товара. Она также сообщила о готовности провести консультации с Европейской комиссией в случае, если потребуется пересмотр постановления правительства Швейцарии о клейме Swiss made на часовую продукцию.

Также на повестку дня заседания комиссии был вынесен спорный вопрос о налоговом регулировании в определенных кантонах Швейцарии. Швейцарская сторона подтвердила свою позицию и вновь заявила, что данный спор не относится к сфере действия соглашения о свободной торговле.

Очередное заседание Смешанной комиссии намечено провести осенью 2009г. в Брюсселе. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 30.11.2008г.

— Мировые потери от финансового кризиса составили 5 трлн. долл., заявил в интервью агентству Франс Пресс глава Всемирного экономического форума в Давосе профессор Клаус Шваб (Klaus Schwab). «Из-за финансового кризиса потеряно 5 триллионов долл., и теперь (правительства) должны их восстановить», — сказал Шваб.

Он подчеркнул, что несмотря на пессимистичность прогноза, кризис одновременно дает колоссальные возможности для использования новых технологий и изменения конъюнктуры рынка. По его словам, в условиях крупнейшего за 70 лет кризиса 39 ежегодный экономический форум, который пройдет в швейцарском Давосе в янв. 2009г., станет самым важным за всю его историю.

По словам Шваба, всего на форуме будут присутствовать более 160 глав государств и правительств и министров, а также более тыс. влиятельных бизнесменов, прежде всего из стран «восьмерки». Участники пятидневной встречи обсудят не только преодоление глобального финансового кризиса, но и перспективы устойчивого экономического развития, совершенствования управления и укрепления гражданского общества.

При этом пока свое участие в форуме подтвердил только премьер-министр РФ Владимир Путин, который, по информации организаторов, выступит на открытии мероприятия. РИА «Новости», 27.11.2008г.

— Федеральный советник Швейцарии г-н Мишлин Кэлми-Рей и министр иностранных дел Бразилии г-н Селсо Аморим подписали меморандум о взаимопонимании в рамках стратегического партнерства между странами. Швейцария заинтересована в разработке регулярных соглашений с Бразилией. Меморандум о взаимопонимании соответствует целям международной политики. Он был утвержден Федеральным советом 25 июня 2008г., а затем подписан министрами Швейцарии и Бразилии.

Меморандум способствует более глубокому и плодотворному политическому диалогу, а также тесному сотрудничеству в областях взаимного интереса стран. Отношения между двумя странами являются дружественными и в последние годы только улучшаются, в особенности в сфере экономики.

Целью соглашения является укрепление сотрудничества в области ядерного разоружения и нераспространения ядерного оружия, в сфере науки и культуры. Соглашение направлено также на сотрудничество со странами третьего мира и ООН, в частности по правам человека. [www.nalogi.net](http://www.nalogi.net), 15.9.2008г.

– Расположенная в Лондоне компания по управлению хедж-фондами Krom River объявила на прошлой неделе о своих планах по переезду головного офиса в одну из низконалоговых зон Швейцарии с целью уменьшения налоговых выплат.

Компания, работающая два года и аккумулировавшая активы на 453 млн. GBP, перевела свой офис в кантон Цуг. Это решение позволит сэкономить на налоговых выплатах не только ей самой, но и ее фондовым управляющим платить налог в 10% вместо 40% с их общего дохода в Британии.

Хотя на мировой карте хедж-фондов Швейцария ныне занимает не очень большое место, сейчас она борется за право стать наиболее привлекательной страной для фондовых управляющих. На прошлой неделе правительство Швейцарии совместно с несколькими группами из финансовой отрасли страны объявило о намерении изменить сложное налоговое законодательство с целью предоставления управляющим хедж-фондов эксклюзивных налоговых каникул. Эта мера призвана привлечь хедж-фонды и частные инвестиционные фонды к размещению в Швейцарии, а не в других финансовых центрах, например, в Лондоне или в Нью Йорке.

Кроме этого, департамент финансов Швейцарии объявил о том, что федеральная налоговая администрация страны внесет ясность в налоговые вопросы, связанные с операционными сборами и перенесенным процентным доходом. Это обеспечит заинтересованным инвестиционным операторам юридическую определенность, столь необходимую для налогового планирования, а также сделает Швейцарию более привлекательной для инвестиций.

Это предложение еще не утверждено, но для его введение в действие не требуется новых законодательных актов. В случае его принятия, оно будет способствовать созданию тысяч рабочих мест и бурному развитию экономики. В свете решения Крома, несколько других хедж-фондов выразили недовольство налоговым режимом в Великобритании. Однако, гендиректор Крома Крис Броуди пока отказывается публично комментировать причины, побудившие фирму к переезду. [www.Roche-Duffay.ru](http://www.Roche-Duffay.ru), 11.9.2008г.

– Федеральное таможенное управление Швейцарии опубликовало предварительные итоги развития внешней торговли страны за I пол. 2008г. Швейцарский экспорт в стоимостном выражении вырос по сравнению с I пол. 2007г. на 7,5% до 104,8 млрд. шв. франков. При этом средний рост цен на экспортируемую продукцию составил 9,2% за пол., в результате в реальном выражении объем швейцарского экспорта снизился на 1,6%. Рост стоимостных объемов экспорта был зарегистрирован для 8 из 10 основных отраслей швейцарской экономики. Наиболее высокие темпы роста, как и в пред.г., были характерны для пищевой (17,6%) и часовой (14,9%) промышленности.

Снижение объемов экспорта было характерно только для текстильной промышленности (2,3%) и производства одежды (2,9%). Наиболее высокими темпами росли поставки швейцарской продукции в страны с переходной экономикой, прежде всего в Китай, Бразилию и Румынию, экспорт в ЕС вырос на 6,6%, всего в промышленно развитые страны – на 5%. Наблюдалось заметное снижение объемов экспорта в Ирландию, Канаду и Ливию.

Объемы швейцарского импорта за I пол. 2008г. выросли на 4,7% (реальный рост 3,2%) по сравнению с аналогичным периодом 2007г. до 95 млрд. шв. франков. При этом темпы роста снизились в два раза по сравнению с I пол. 2007г., что вызвано падением спроса на сырье и полуфабрикаты (на 3,6%). Одновременно наблюдалось значительное увеличение закупок энергоносителей – на 39,1% до 8,6 млрд. шв. франков. В результате активное сальдо торгового баланса Швейцарии по итогам I пол. 2008г. достигло рекордных 9,7 млрд. шв. франков, что на 44,8% больше итогов I пол. пред.г. Российский экспорт в Швейцарию без учета драгметаллов, драгкамней, произведений искусства и антиквариата снизился в I пол. тек.г. на 49,9% до 230 млн. шв. франков, а импорт напротив вырос на 12,7% до 1,5 млрд. шв. франков. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 31.7.2008г.

– Подавляющее большинство швейцарских кантонов высказались против проекта соглашения о свободной торговле с ЕС. По мнению участников прошедшей в Берне конференции кантональных правительств, «в нынешней редакции документ окажет негативное воздействие на национальную экономику».

Члены кантональных правительств считают, что комплексное торговое соглашение с ЕС «в принципе полезно». Но на данном этапе, по их мнению, «нецелесообразно в полной мере подключаться к новым европейским проектам».

В коммюнике по итогам конференции подчеркивается, что «кантоны готовы вернуться к обсуждению проекта соглашения, если он будет переработан, в частности, по разделам субсидирования аграрного сектора и тарифов на с/х продукцию». Сейчас торгово-экономические отношения между Швейцарией и ЕС регулируются 130 различными отраслевыми соглашениями. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 10.7.2008г.

– Руководитель Федерального департамента (министерства) иностранных дел Швейцарии Мишлин Кальми-Рей 13 июня провела переговоры со своим коллегой из Княжества Лихтенштейн Жаном Ассельборном находившимся в Берне с официальным рабочим визитом. Политики выразили удовлетворение состоянием двусторонних отношений и наметили пути их развития в политической, экономической и культурной сферах. М. Кальми-Рей проинформировала коллегу об актуальных проблемах сотрудничества Конфедерации с Евросоюзом. В частности, речь шла о вопросах распространения договоренностей о свободе передвижения граждан на новые страны ЕС и о позиции Берна по унификации налогового законодательства. В заключение делегации обменялись мнениями по наиболее острым мировым проблемам. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 15.6.2008г.

– Председатель Еврокомиссии Жозе Мануэль Баррозу 6 июня с официальным визитом посетил Берн, где он провел переговоры с президентом Швейцарской Конфедерации Паскалем Кушпенем и рядом федеральных министров. Делегация обсудила наиболее актуальные международные проблемы и вопросы двустороннего сотрудничества. При этом Ж.М. Баррозу отметил, что ЕС имеет самые тесные, дружественные отношения со Швейцарией.

П. Кушпен выразил удовлетворение ростом товарооборота между сторонами, ежедневный объем



которого в настоящее время превышает миллиард шв. франков и имеет тенденцию устойчивого роста. Швейцария активизирует усилия по сокращению экономического и социального неравенства среди государств Евросоюза. С начала текущего года Конфедерация уже приступила к практической реализации ряда проектов в 10 новых странах ЕС. В ходе переговоров было также акцентировано внимание на проблемах свободного передвижения граждан и предоставления политического убежища, сотрудничества в сферах энергетики, транспорта, сельского хозяйства и здравоохранения.

Стороны обменялись мнениями по вопросам участия Швейцарии в разработке спутниковой навигационной системы «Галилео», торговли квотами на выбросы вредных газов, сотрудничества в сфере безопасности и в ходе проведения миротворческих миссий. Подводя итоги переговоров, было выражено общее мнение о необходимости наращивания усилий по сближению сторон на основе взаимовыгодных двусторонних соглашений. В завершение визита 7 июня в Базеле Ж. М. Баррозу принял участие в церемонии открытия чемпионата Европы по футболу. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 15.6.2008г.

— В первый день июня состоялся всенародный референдум, на который было вынесено решение трех вопросов: об упрощении процедуры получения швейцарского гражданства, о финансировании референдумов и об изменениях в национальной политике здравоохранения. Его итоги свидетельствуют о том, что граждане Конфедерации не поддержали ни одну из предложенных инициатив.

64% населения проголосовало против инициативы принятия решения о предоставлении гражданства тайным голосованием жителей общины. Еще более категорично (75%) швейцарцев негативно восприняли предложение запретить использование бюджетных средств на информационную работу и агитацию участия граждан в референдумах. В то же время эта деятельность, по мнению экспертов, является прямой обязанностью местных органов власти. 70% проголосовавших отклонили также предложение об упрощении системы обязательного медицинского страхования и снижении ежемесячных взносов, поддержав, таким образом, позицию Федерального правительства, считающего, что это приведет к снижению качества медицинского обслуживания в стране. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 15.6.2008г.

— В газете *Der Bund* за 15 апр. опубликована информация о состоявшемся накануне визите в Берн премьер-министра Словакии. В ходе встречи с руководителем Департамента иностранных дел Швейцарии (министром) М.Кальми-Ре обсуждались направления использования швейцарской помощи этой стране, которая составит 67 млн. шв. франков в рамках соглашений Швейцарии о финансовом содействии 10 новым членам Евросоюза. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 28.4.2008г.

— С 28 апр. по 3 мая проходит официальный визит в Индию федерального министра экономики Д.Лейтхард. В поездке ее сопровождает делегация деловых кругов Швейцарии в количестве 25 чел. Торговый оборот между Швейцарией и Индией в 2007г. увеличился на 24,2% и составил 3,3 млрд. шв. франков при положительном сальдо для Швейцарии в 2,3 млрд. Размер накопленных

швейцарских инвестиций в индийской экономике превысил 2 млрд. шв. франков. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 28.4.2008г.

— В газете *NZZ* за 17 апр. приводятся результаты проведенного среди важнейших швейцарских экономических и финансовых структур опроса относительно отношений Швейцарии и ЕС. Подавляющее большинство опрошенных (свыше 80%) поддерживает нынешний курс швейцарского правительства в отношении Евросоюза, направленный на сближение с ЕС в рамках так называемых «секторальных» соглашений, которые охватывают основные направления сотрудничества (торговля, транспорт, связь, сельское хозяйство, трудовая миграция, наука и техника). Швейцария и ЕС ведут переговоры с целью заключения новых соглашений о свободной торговле с/х товарами и об электроэнергетике. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 28.4.2008г.

— С 1 мая 2008г. вступает в силу соглашение о свободной торговле между странами ЕАСТ (Швейцария, Лихтенштейн, Норвегия, Исландия) и странами Южноафриканского таможенного союза (ЮАР, Ботсвана, Лесото, Намибия, Свазиленд), а также двусторонние соглашения по с/х торговле между ЕАСТ и отдельными странами ЮАТС. Поставки промышленных товаров из стран ЮАТС в Швейцарию освобождаются от таможенных тарифов. На с/х товары Швейцария установила пониженные импортные тарифы. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 28.4.2008г.

— В швейцарском Давосе завершился всемирный экономический форум. Как 27 янв. передает радио «Маяк», с заключительным словом на последнем заседании выступил бывший премьер Великобритании Тони Блэр, который в этом году выступил в роли сопредседателя давосского форума. В своем выступлении Блэр призвал сосредоточиться на борьбе с вооруженными конфликтами, терроризмом, изменениями климата.

Всемирный экономический форум в этом году собрал более 2тыс. участников. Среди важнейших событий форума стало заявление премьер-министра Японии о создании фонда в 10 млрд.долл. Его цель — поддержка развивающихся стран в борьбе с глобальным потеплением. *ИА Regnum*, 28.1.2008г.

— Представители Швейцарии в среду возобновили диалог с Еврокомиссией относительно оценки Евросоюзом некоторых кантональных мер налогообложения прибыли компаний. Встреча, состоявшаяся в Брюсселе, была вторым раундом переговоров по налоговому спору, который возник в пред.г., когда Европейская комиссия угрожала Швейцарии судом, требуя привести налогообложение в соответствие с соглашением о свободной торговле между Европейским Экономическим Сообществом и Швейцарской Конфедерацией от 1972г.

Европейская комиссия считает, что некоторые кантональные налоговые меры для холдинговых компаний, а также для совместных предприятий и управляющих компаний, являются разновидностью государственной помощи, несовместимой с соглашением о свободной торговле 1972г. 13 фев. 2007г. Еврокомиссия потребовала от Совета Европы мандат на начало переговоров со Швейцарией, который и был предоставлен Советом 4 мая 2007г. [www.Roche-Duffay.ru](http://www.Roche-Duffay.ru), 25.1.2008г.

## ТАМОЖНЯ

– Правоохранительные органы Швейцарии задержали в аэропорту Цюриха двух американских контрабандистов. Мужчина и женщина пытались ввезти в страну драгоценности на 3,1 млн.долл. Как сообщает Associated Press, правонарушителей выявила процедура произвольного обыска. Когда ювелирные изделия были найдены, женщина сказала, что драгоценности принадлежат ей, и оценила их в 1,1 млн.долл.

Экспертиза показала, что стоимость в 3 раза превышает заявленную, а также то, что компаньон «владелицы украшений» продает алмазы. После этого пара рассказала властям, что они собирались продать драгоценности на ярмарке предметов роскоши в Базеле. По швейцарскому законодательству имена пойманных граждан США не подлежат публичному разглашению. Им выписан значительный штраф за нарушение таможенных правил. Сумма наказания не уточняется. www.bfm.ru, 2.4.2009г.

– Спустя полвека после последней демаркации граница между Швейцарией и ее южным соседом Италией должна быть размечена заново. Причина – географические перемены, возникшие в результате глобального потепления.

Министр иностранных дел Италии Франко Фраттини (Franco Frattini) внес в палату депутатов итальянского парламента соответствующий законопроект. Закон предусматривает создание комиссии экспертов, в задачи которой входит уточнение линии государственной границы в связи с естественными и быстрыми ландшафтными переменами (конфигурация горных вершин и глетчеров) в пограничной зоне. В будущем высокогорная граница между Италией и Швейцарией будет рассматриваться как «мобильная граница».

Это означает, что в дальнейшем будут регулярно приниматься меры по ее уточнению. Новая линия граница не затронет непосредственно ни швейцарских, ни итальянских граждан. Речь идет о границе в высокогорных регионах, находящихся в собственности государства. С правовой точки зрения граница Италии и Швейцарии является внешней границей Европейского Союза, поэтому ее уточнению придается такое значение. www.ruswiss.ch, 20.3.2009г.

– Швейцарская таможня получает дополнительные полномочия в борьбе против отмывания преступных капиталов и финансирования терроризма. С 1 марта 2009г. по решению Федерального совета, правительства страны, таможенники получают право опрашивать частных лиц, намеревающихся ввезти в Швейцарию значительные наличные финансовые средства, на предмет источника происхождения этих денег.

Если въезжающий в Швейцарию человек будет иметь с собой наличных средств от 10 000 франков, сотрудники таможни будут иметь право опросить его с целью получения информации о нем самом, и происхождения ввозимых средств и о цели, на которую предполагается эти средства израсходовать. В качестве наличных денег рассматриваются не только собственно купюры, но и акции, облигации, чеки, и прочие ценные бумаги. В случае наличия обоснованных подозрений относительно отмывания преступных капиталов и финансирования терроризма, таможенники будут иметь право опрашивать и тех лиц, наличные

средства которых не превышают установленного порога в 10 000 франков.

Подозрительные средства можно будет временно конфисковывать. Доклад о состоявшемся опросе будет фиксироваться в информационной системе Швейцарского корпуса пограничной охраны (GWK). Соответствующее распоряжение правительства базируется на положениях нового федерального закона, который является реализацией рекомендаций «Международной группы по финансовому действию» (GAFI), созданной по решению большой «Семерки». Закон предусматривает норму, в соответствии с которой таможня и ее потенциал должны быть задействованы в борьбе против отмывания преступных капиталов и финансирования международного терроризма. www.ruswiss.ch, 12.2.2009г.

– В 2008г. Федеральное таможенное управление страны внесло в федеральный бюджет 23,7 млрд. франков, что является рекордом всех времен. Таможенники отмечают так же, что почти в два раза увеличилось число попыток контрабандной провозки в страну медикаментов. Что касается контрабанды продовольствия и наркотиков, то здесь отмечен заметный спад.

По информации главного таможенника страны, главы Федерального таможенного управления Швейцарии, Рудольфа Дитриха (Rudolf Dietrich) обнародованной им на годовой пресс-конференции вчера в городе Thayngen, что в кантоне Шаффхаузен, первый опыт пребывания Швейцарии в Шенгене в целом позитивен, хотя определенных выводов делать пока рано. Как и планировалось, пограничная охрана страны более не концентрируется на собственно границах и на приграничной зоне. Ее деятельность, скорее, распространяется теперь на всю территорию страны. Несмотря на сокращение десяти процентов рабочих мест, швейцарская Grenzschutz является сейчас гибкой, мобильной и эффективной службой. Благодаря системе SIS персонал на границе вооружен теперь информацией лучше, чем когда бы то ни было.

Швейцария не входит в Европейский таможенный союз, а потому большие партии товаров и грузов, как и прежде, должны быть задекларированы на границах, но «пограничные власти имеют задание так построить работу на границах со странами Центральной и Западной Европы, чтобы они были как можно менее чувствительны для потоков импорта и экспорта», – подчеркнул Р.Дитрих. Бригадный генерал Юрг Нот (Jurg Noth), шеф швейцарского Корпуса пограничной охраны, подчеркивает, что пограничный контроль благодаря системе SIS стал еще более эффективным.

Начиная с 14 авг. 2008г., когда Швейцария получила доступ к SIS, на основе ее информации швейцарская погранохрана предпринимала конкретные действия на границе уже 1586 раз. Среди задержанных – 22 чел., разыскиваемых с целью высылки из страны, 372 чел., которым был запрещен въезд в Швейцарию, 42 пропавших, 216 чел. разыскиваемых за нарушение порядка пребывания в Швейцарии. 220 раз прицельно проверялись отдельные лица или автомашины. Всего в пред.г. погранохрана Швейцарии предотвратила 1891 нелегальный въезд в страну. В пред.г. таможенники Швейцарии взыскали самых разных налогов в бюджет страны на сумму в 23,7 млрд. франков, что на

700 млн. больше, чем в 2007г. Это — рекорд всех времен в Швейцарии. Всего доходы таможи дают 37% всех доходов федерального бюджета. В 2008г., отмечают таможенники, резко сократилась контрабанда продуктов питания.

В 2008г. было изъято 175 т. незаконно ввозимого продовольствия, в 2007г. эта цифра составила 210 т. Контролируются партии продуктов весом больше 250 килограмм. С другой стороны отмечается резкий рост числа попыток ввести в страну нелегальные медикаменты. В 2008г. было зарегистрировано 687 таких попыток. Большую часть нелегально ввозимых лекарств составили препараты для наращивания мышечной массы, допинг-препараты, средства для похудания, сексуальные стимуляторы, средства против эректильной дисфункции, успокаивающие и снотворные средства. Что касается наркотиков, то и их поток в 2008г. значительно обмелел. Всего было конфисковано 217 килограмм марихуаны и гашиша (в 2007г. — 777 килограмм), 19,1 килограмма героина (199 кило в 2007г.), 145,2 килограмма кокаина (217), а так же 12 386 таблеток с различными психотропными субстанциями. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 6.2.2009г.

— На территории Швейцарии с 1 июля 2008г. вступит в силу новый закон, отстаивающий интересы часовщиков: у рядовых граждан на таможе при въезде в страну будут изымать поддельные часы. Таможенники получают право конфисковывать наручные часы у туристов, если заподозрят, что они поддельные. Причем речь идет именно о часах, приобретенных для личного пользования. Т.е., таможенники будут буквально снимать часы у людей с рук. А уж если контрафакт обнаружат в багаже путешественника, он рискует задержаться в горной стране намного дольше, чем планировал.

Во Франции и Италии тоже предусмотрена ответственность за ввоз подделок фирменных товаров, прежде всего — одежды. Но там речь идет именно об умышленном ввозе больших партий подделок.

Нововведение поддержала Швейцарская федерация часовых производителей. Эксперты отмечают, что именно в результате возросшей в последнее время роли Федерации, часовщики реализуют все более и более фантастические проекты по защите, прежде всего, своей гордости, а не качества товаров. По их мнению, новые меры приведут к спаду потока туристов в Швейцарию. БЕЛТА, 30.1.2008г.

### Связи с Россией и СНГ

— Визит в Швейцарию «завершается полным успехом». Такую оценку своему первому государственному визиту в эту европейскую страну дал сегодня президент РФ Дмитрий Медведев. «Мы полностью выполнили программу, которую наметили: в области двусторонних отношений, в области экономики, гуманитарных связей», — сказал Д.Медведев после посещения музея в г.Швиц. «Мы поговорили с представителями российского и швейцарского бизнеса, от них многое зависит. А сегодня отдали дань уважения нашей общей истории», — продолжил он.

Президент Швейцарии Ханс-Рудольф Мерц поблагодарил российского коллегу за то, что он принял приглашение. «За открытые беседы, дискуссии, которые мы вели вчера с представителями правительства, промышленности, экономики», —

подчеркнул Х.-Р.Мерц. Швейцарский лидер добавил, что важной целью двухдневного визита было также «пройти по следам генералиссимуса Суворова».

Последним пунктом программы пребывания Д.Медведева в Швейцарии стало посещение архива-музея «Бундесбрифмузеум» в г.Швиц. После этого Д.Медведев и Х.-Р.Мерц направились в аэропорт города Цюрих, откуда российский президент вылетит в Нью-Йорк на 64 сессию генеральной ассамблеи ООН, а затем в Питтсбург на саммит «двадцатки». Прайм-ТАСС, 22.9.2009г.

— Большой потенциал развития российско-швейцарских экономических связей лежит в машиностроении и передовых технологиях. Об этом заявил накануне Виктор Вексельберг — председатель наблюдательного совета группы компаний «Ренова». Он входит в делегацию, сопровождающую президента РФ Дмитрия Медведева во время государственного визита в Швейцарию и принимает участие во встрече российских и швейцарских деловых кругов.

«Швейцария обладает ведущими позициями по целому ряду серьезных направлений», — сказал он. — И очень важная и нужная задача — найти те формы сотрудничества между странами, которые бы позволили привлечь в Россию те самые технологии». Как пример он привел группу компаний «Ренова», которая вошла в пакет двух швейцарских компаний «Зульцер» и «Орликон». «Зульцер» — ведущая мировая компания по производству многоцелевых и многофункциональных насосов, что, по словам В.Вексельберга, очень важно для России, «являющейся одним из крупнейших мировых производителей нефти и газа, где трубопроводы насчитывают тыс.км., и вопрос энергоэффективности является чрезвычайно важным.

Создан комитет по стратегическому развитию компании. По его словам, «речь идет до определенного момента о приобретении оборудования». «А в дальнейшем мы смотрим на создание совместных предприятий с «Зульцером» на территории РФ и, как минимум, на создание сервисных центров в России, в задачу которых будет входить обслуживание, сервис поставляемого, ремонтного оборудования», — подчеркнул В.Вексельберг.

Коснувшись компании «Орликон», он отметил, что рассматривается, при необходимости, возможность дополнительного участия в ее капитале. «Ренова» готова принять в этом участие, если компания будет размещать эмиссию. Но мы готовы сделать это только пропорционально своей доле, сказал В.Вексельберг.

«Орликон» — холдинговая группа, обладающая рядом подразделений. Самым интересным из них В.Вексельберг назвал производство оборудования для выпуска солнечных панелей — источника альтернативной энергии. «Нами было совсем недавно подписано соглашение с «Роснанотехнологиями» о создании совместного предприятия по строительству крупного производства в России», — сказал он. При этом предприниматель добавил, что завод с общим объемом финансирования более половины млрд. евро будет построен в Новочебоксарске. «Это, — уверен В.Вексельберг, — позволит создать в российской экономике новый кластер. Ведь для производства солнечных батарей нужен специальный класс газа, специальное сырье, а для

этого требуется организация смежного производства». Прайм-ТАСС, 22.9.2009г.

— Президент России Дмитрий Медведев призвал власти Швейцарии подготовить новый план действий на ближайшую перспективу взамен принятого в 2008г. совместного плана действий в области экономического сотрудничества до 2010г. «Считаю это принципиально важным», — сказал он. Д.Медведев убежден, что эта тема должна занять важное место на заседании межправкомиссии в окт.

Президент России отметил, что сотрудничество России и Швейцарии активно развивается. Целый ряд швейцарских компаний прочно обосновался на российском рынке, а некоторые компании из РФ успешно работают в Швейцарии. «Причем швейцарский бизнес работает не только в столицах, но в регионах, куда приход инвестиций необходим», — отметил он. По словам Д.Медведева, объем швейцарских инвестиций в 2008г. в Россию составил 4 млрд. долл., а российских в Швейцарию — 3 млрд. долл. Прайм-ТАСС, 22.9.2009г.

— Россия имеет для Швейцарии «стратегическое значение». «Это объясняется ее размерами, численностью населения, культурой, историческим развитием», — заявил накануне на совместной с президентом РФ Дмитрием Медведевым пресс-конференции президент Швейцарской конфедерации Ханс-Рудольф Мерц.

По его словам, «в ходе состоявшихся переговоров обсуждался вопрос об архитектуре европейской безопасности». «Интересы России и Швейцарии, — отметил Мерц, — в этом вопросе в значительной степени совпадают».

Президент Швейцарской конфедерации расценил «как историческое событие» Альпийский поход российского полководца Александра Суворова. «Это — подвиг, образец военного искусства, демонстрация твердой воли», — подчеркнул глава швейцарского государства. «И 210 годовщина похода отмечается в Швейцарии как историческое событие», — отметил Мерц. Прайм-ТАСС, 22.9.2009г.

— Сегодня в Швейцарию прибывает президент РФ Дмитрий Медведев. Это первый в истории двусторонних отношений государственный визит российского руководителя в альпийскую республику, поэтому в Москве и особенно в Берне с ним связывают большие надежды. Корреспондент «Ъ» Геннадий Сасоев проехал по будущему маршруту президента РФ и, побывав в знаменитом альпийском ресторане «У Чертова моста», засвидетельствовал, что к визиту все готово.

«Швейцария решила активизировать отношения с ключевыми партнерами, к которым она относит и Россию. Два года назад наше правительство приняло даже специальную программу развития отношений с РФ», — объяснил повышенный интерес Берна к визиту президента РФ глава департамента Европы и Центральной Азии швейцарского МИДа Кристиан Мевли. К тому же до сих пор ни один советский или российский лидер не посетил Швейцарию с госвизитом. В советские времена двусторонние отношения осложнялись из-за излишне пристального, как считали в Москве, внимания Швейцарии к вопросу соблюдения в СССР прав человека. В начале 2000гг. готовился визит в Берн тогдашнего президента РФ Владимира Путина. Но последовали скандалы вокруг арестов в Швейцарии Павла Бородин в янв. 2001г. и

Евгения Адамова в мае 2005г., и планы расширения российско-швейцарского сотрудничества были заморожены.

Зато в последнее время отношения Москвы и Берна, по выражению помощника президента РФ Сергея Приходько, «приобрели открытый и устойчивый характер». За прошлый год товарооборот между двумя странами превысил 12 млрд долл., а объем швейцарских инвестиций в российскую экономику составил почти 4 млрд долл. Швейцария стала местом прописки крупных российских энергетических компаний, в том числе тех, которые занимаются реализацией стратегических для РФ проектов строительства СЕГ и «Южного потока». А после августовской войны в Грузии и последовавшего за ней разрыва дипотношений между Москвой и Тбилиси Швейцария согласилась представлять интересы РФ в Грузии и наоборот. Как пояснили в швейцарском МИДе, на практике это означает, что российские дипломаты в Тбилиси, продолжая работать в стенах родного посольства, перемещаются по стране с швейцарскими дипкарточками в кармане.

К визиту Дмитрия Медведева в Швейцарию (президент РФ прилетит в деловую столицу страны Цюрих, а основные переговоры проведет в Берне) подготовлено для подписания несколько документов. Среди них — соглашение об упрощении визового режима, предусматривающее, в частности, упрощенный порядок получения однократных виз на срок до трех месяцев и многократных для делегаций и бизнесменов, а также снижение стоимости визы для россиян. Будут подписаны также соглашения о реадмиссии, о совместном реагировании на чрезвычайные ситуации и Меморандум о сотрудничестве в области физической культуры и спорта.

В Швейцарии Дмитрия Медведева ждет богатая познавательная программа. Его визит приурочен к 210-летию легендарного перехода через Альпы Александра Суворова, которого швейцарцы считают своим национальным героем. Президент РФ посетит памятник генералиссимусу в ущелье Шелленен на юге Швейцарии, который также известен как «Памятник русским». Он сооружен более ста лет назад в память о сражении 1799г., когда армия Суворова численностью 21 тыс. человек совершила горный переход, чтобы освободить занятую французами Швейцарию. Преодолев перевал Готхардт, русские вступили в бой с французами в глубоком ущелье у Чертова моста и ценой огромных потерь одолели противника. С тех пор каждый год 25 сент., в годовщину сражения, возле памятника проводится День памяти. Это, кстати, самый большой памятник в Швейцарии, и сооружен он на российской земле — сто лет назад местные власти подарили участок России. Коммерсант, 21.9.2009г.

— Проверка деятельности российских компаний в Швейцарии законна и не мешает их работе, а также расширению присутствия на рынке этой страны. Об этом заявил президент РФ Дмитрий Медведев на пресс-конференции по итогам переговоров, состоявшихся в рамках его визита в Швейцарию.

«В Швейцарии надежный режим защиты инвестиций, он проверен веками», — подчеркнул Медведев. «Процедуры в отношении компаний (российских) будут проведены по закону. Это не пре-

пятствует их нормальному функционированию на швейцарском рынке и чтобы они дальше расширили свое присутствие», — убежден президент РФ. Прайм-ТАСС, 21.9.2009г.

— Россия и Швейцария разрабатывают еще шесть соглашений, в т.ч. в экономической области, которые будут обсуждаться в нояб. на заседании двусторонней межправительственной комиссии по сотрудничеству. Об этом сообщил президент РФ Дмитрий Медведев на пресс-конференции по итогам переговоров, состоявшихся в рамках его визита в Швейцарию.

Он рассказал, что в числе готовящихся документов — проекты соглашений о научно-техническом сотрудничестве, о защите интеллектуальной собственности и другие. «Если мы их подпишем, то это создаст прочный задел для работы на будущее», — отметил Медведев. Россия и Швейцария подписали четыре документа о взаимодействии в различных областях, в т.ч. об облегчении выдачи виз. Прайм-ТАСС, 21.9.2009г.

— Россия и Швейцария заключили ряд соглашений по итогам двусторонних переговоров, состоявшихся в Берне в рамках государственного визита президента РФ Дмитрия Медведева. Министр иностранных дел РФ Сергей Лавров и начальник федерального департамента юстиции и полиции Швейцарии Эвелин Видмер-Шлумпф подписали межправительственное соглашение об упрощении выдачи виз гражданам двух стран.

Министр спорта, туризма и молодежной политики РФ Виталий Мутко и начальник федерального департамента обороны, защиты населения и спорта Швейцарии Уэли Маурер поставили подписи под меморандумом о сотрудничестве в области физической культуры и спорта. Директор Федеральной миграционной службы РФ Константин Ромодановский и начальник федерального департамента юстиции и полиции Швейцарии Эвелин Видмер-Шлумпф подписали межправительственное соглашение о реадмиссии, а также исполнительный протокол к этому документу.

Первый замглавы МЧС РФ Руслан Цаликов и заместитель директора швейцарского агентства по развитию и сотрудничеству Тони Фриш поставили подписи под соглашением о взаимодействии в области чрезвычайного гуманитарного реагирования на катастрофы и кризисы и содействия международному развитию. Прайм-ТАСС, 21.9.2009г.

— Швейцария как «серьезный финансовый центр» должна занимать достойное место в различных формах международной кооперации, заявил президент России Дмитрий Медведев. «Что касается участия или неучастия в тех или иных форматах, это, конечно, не зависит только от отношения к этому России. Это зависит от общей консолидированной позиции», — уточнил Д.Медведев в интервью швейцарским СМИ в преддверии своего визита в Швейцарию.

«Я лично считаю, что мы должны находить сейчас такие формы кооперации, которые позволяют решать вопросы», — сказал президент РФ. «Восьмерка, — по его мнению, — как бы уважительно к ней ни относиться, показала, что она не способна в одиночку справиться с кризисом. Это точно уже, абсолютно». Формат «двадцатки» Д.Медведев также не рассматривает в качестве законченного или абсолютно универсального.

«Значит, необходимо продумывать такие форматы, когда решаются все вопросы, в т.ч. и сложные вопросы: вопросы по налоговым юрисдикциям, вопросы по налоговым режимам, вопросы банковской тайны и все то важное, что, на самом деле обсуждается, с одной стороны, и что является важным для Швейцарии, с другой стороны. Поэтому я считаю, что хороши все форматы, где решаются вопросы», — резюмировал глава российского государства. Прайм-ТАСС, 21.9.2009г.

— Президент РФ Дмитрий Медведев отправляется сегодня с первым в истории двусторонних отношений визитом в Швейцарскую Конфедерацию. Глава государства проведет переговоры с правительством страны, встретится с представителями деловых кругов РФ и Швейцарии, а также примет участие в торжествах по случаю 210 годовщины легендарного похода российских войск под командованием Александра Суворова через Альпы. В поездке президента сопровождает его супруга Светлана Медведева.

Согласно традициям государственного протокола Швейцарии, в год здесь проводится лишь один (в редких случаях — максимум два) государственных визита глав зарубежных государств в год. Тот факт, что в 2009г. с визитом, имеющим высший протокольный статус, в Берн прибывает президент РФ, говорит об особом месте, которое занимает Россия во внешней политике Швейцарии.

Как сообщил помощник президента РФ Сергей Приходько, глава российского государства прибудет в Швейцарию в середине дня. Хотя Д.Медведев раньше бывал в этой стране, в частности, в бытность первым вице-премьером он принимал участие в экономическом форуме в Давосе, нынешняя поездка — первый в истории двусторонних отношений визит главы российского государства.

«Я неоднократно бывал в Швейцарии, мне нравится ваше государство: оно очень разное, имеет свое историческое место в мире, в Европе, свою позицию по самым разным вопросам, что, кстати сказать, всегда у меня вызывало уважение, потому что жители Швейцарии — они как бы и такие, как все европейцы, и немножко не такие, а это и есть та самая идентичность, которую мы уважаем друг в друге, то, что нас, с одной стороны, сближает, а, с другой стороны, показывает наши особенности», — сказал Д.Медведев в интервью швейцарским СМИ накануне визита. «Я очень рад, что такой государственный визит, наконец, состоится, несмотря на то, что наши отношения насчитывают уже века, и на самом деле у нас есть и общие страницы в истории», — добавил он.

«Я с большим интересом готовлюсь к визиту», — сказал президент РФ. «Уверен, что он пройдет насыщенно, что мы поговорим обо всех вопросах, которые сегодня существуют, с президентом, поговорим и о двусторонней составляющей наших отношений, поговорим по международным делам, про европейским делам; конечно, поговорим про кризис, об этом сегодня невозможно не говорить, поговорим про различные проблемы, с этим связанные, как для России, так и для Швейцарии», — отметил он. «Ну и, конечно, несмотря на то, что я неоднократно бывал в Швейцарии раньше по делам бизнеса и просто, для отдыха, я надеюсь, что я какой-то новый кусочек Швейцарии смогу еще посмотреть», — добавил Д.Медведев.

Приземлившись в аэропорту Цюриха, российский лидер в автомобиле переедет в пригород Басерсдорф, откуда на поезде отправится в направлении швейцарской столицы. Его будет сопровождать президент Швейцарской конфедерации Ханс-Рудольф Мерц, с которым прямо в поезде Д.Медведев сможет побеседовать за рабочим завтраком.

Первой остановкой президентов станет Керзатц в 6 км. к югу от Берна. В этом городке с населением в 3,8 тыс.чел. расположена загородная резиденция швейцарского правительства — замок «Лоон», где пройдет торжественная церемония официальной встречи президента России — неотъемлемая часть протокола государственного визита.

Затем президенты прибудут в Берн, где в главной правительственной резиденции — Федеральном дворце — состоятся российско-швейцарские переговоры. По их итогам планируется подписать несколько соглашений, в т.ч. о взаимном облегчении порядка получения виз гражданами двух стран.

На вечер понедельника запланирована также встреча Д.Медведева с представителями деловых кругов России и Швейцарии. Завершится программа первого дня визита торжественным обедом в честь российского гостя. Президент РФ примет в своей временной резиденции президент Международного олимпийского комитета Жака Рогге.

По окончании беседы глава российского государства отправится в Андермат. В этой альпийской деревушке с населением в 1,2 тыс.чел., расположенной на высоте в почти 1,5 тыс. м. над уровнем моря, президенты РФ и Швейцарии примут участие в торжественной церемонии по случаю 210 годовщины легендарного Альпийского похода русской армии под командованием А.Суворова. Она пройдет у мемориала на знаменитом Чертовом мосту через ущелье вблизи перевала Сен-Готард. Там состоялось одно из главных сражений похода.

После церемонии президент РФ спустится в городок Флюелен, который стоит на берегу Люцернского озера. Отсюда Д.Медведев на корабле отправится в Бруннен. Посещение в этом городке Швейцарского исторического музея станет завершающим пунктом программы первого визита главы российского государства в Швейцарию, откуда он отправится в Нью-Йорк на 64 сессию Генассамблеи ООН, а затем в Питтсбург на саммит «двадцатки». Прайм-ТАСС, 21.9.2009г.

— В понедельник президент Дмитрий Медведев начнет двухдневный государственный визит в Швейцарию. Вместе с ним выезжает делегация российских предпринимателей, возглавляемая президентом РСПП Александром Шохиним. 21 сент. президент проведет переговоры с президентом Швейцарии Ханс-Рудольфом Мерцом, а позже они проведут встречу с бизнесменами двух стран.

Итогом встреч должны стать соглашение между бизнес-организациями двух стран и заявление президентов в пользу укрепления взаимоотношений в сфере экономики и инвестиций, рассказал журналистам помощник президента Сергей Приходько. По его словам, Москва считает, что в Швейцарии завышают требования к российским бизнесменам. В качестве примера он привел си-

туацию, возникшую недавно с «Реновой». «Ренова» Виктора Вексельберга контролирует 31% акций швейцарской Sulzer и около 42% Oerlikon. Доли в обеих компаниях Вексельберг купил в 2006-2007 гг., потратив на это более 2 млрд.долл. По швейцарскому закону новый акционер обязан уведомлять компанию и регулятора, когда купит 5% акций, а «Ренова» и фонд Victory (начали скупку акций Sulzer вместе) сообщили о сделке, когда у них уже было 10,4% акций.

Комиссия по федеральным банкам Швейцарии провела свое расследование и летом 2008г. признала «Ренову» невиновной. Но этой весной федеральный департамент финансов объявил, что начинает административное расследование против Вексельберга и его партнеров по подозрению в нарушении правил раскрытия информации. «От этого визита в Швейцарию мы ждем подтверждения серьезности двусторонних экономических связей, что создаст большую открытость в отношении российских инвестиций», — отмечает представитель «Реновы» Андрей Шторх.

По словам Шохина, цель соглашений — не допустить дискриминации российских бизнесменов, как это происходит в деле «Реновы». Кроме того, соглашения направлены на систематизацию контактов бизнес-сообщества двух стран и предполагают оказание консультативной помощи бизнесменам, решившим инвестировать в их экономики. Наталья Костенко, Юлия Федоринова. Ведомости, 18.9.2009г.

— Швейцария рассчитывает укрепить отношения с Россией во многих областях. Такое намерение глава Швейцарской Конфедерации Ханс-Рудольф Мерц высказал в преддверии государственного визита в Берн президента РФ Дмитрия Медведева. Как подчеркнул швейцарский руководитель, он связывает большие ожидания с двусторонними переговорами на высшем уровне, предстоящими в этом месяце.

По словам Мерца, в Швейцарии, как правило, проводится только один государственный визит в год, и в этом году было решено придать этот статус именно визиту российского лидера. «Хорошие отношения с Россией очень важны для Швейцарии, — сказал президент Конфедерации. — Мы ожидаем, что наши связи будут укрепляться». В Берне приветствуют регулярный диалог по линии внешнеполитических ведомств, видят много других сфер сотрудничества.

Президент напомнил об общих страницах в истории государств. На швейцарской земле хранят память о подвиге Суворова, совершившего со своими войсками знаменитый переход через Альпы. Первый глава конфедерации Сезар-Фредерик Лагарп был в молодости воспитателем будущего российского императора Александра I и сохранил с ним доверительные отношения на многие годы. В Швейцарии жили и работали известные российские писатели, философы, политические деятели.

Мосты между двумя странами, взаимное притяжение существовали во все времена, но современная эпоха глобализации, отметил глава Конфедерации, создает новые предпосылки для углубления связей практически во всех областях. Ханс-Рудольф Мерц указал на сферу высоких технологий. Швейцария инвестирует не менее 6% ВВП в технические новации и будет делать ставку на их развитие в предстоящие годы.

Страна намерена также активно взаимодействовать в преодолении глобального экономического кризиса, подчеркнул президент. Швейцария рассчитывает сохранить свою развитую банковскую систему, не отказываясь от принципа конфиденциальности.

В стране привержены и другой традиции — нейтралитету. Этот выбор «продиктован историческим опытом». Он обеспечивается, в частности, наличием сильной армии, в которой обязано пройти службу все мужское население. «Но это армия обороны», — подчеркнул Ханс-Рудольф Мерц.

Нейтралитет отнюдь не препятствует активному участию в ведущих институтах мирового сообщества. «Мы не участвуем в Евросоюзе, но представлены в большинстве других международных экономических организаций», — отметил он.

Несущей основой четырехязычной конфедерации являются 26 кантонов, имеющие широкий круг полномочий в области сбора налогов, организации школьного образования. Большие права регионов дополняются практикой вынесения на референдум наиболее важных вопросов. В современной истории страны всенародные опросы проводились более 200 раз. «Эта структура держит нас вместе», — заметил президент. Прайм-ТАСС, 9.9.2009г.

— В Швейцарии произошло знаменательное событие в деле продвижения и сохранения русской культуры и наследия за рубежом: впервые в истории здесь был проведен Православный летний детский лагерь для детей из России и из русскоговорящих и смешанных семей Западной Европы.

Проводил лагерь швейцарский Русский детский центр «Матрешка» при финансовой поддержке фонда РФ «Русский мир» и по благословлению владыки Иннокентия Корсунского. В горную деревню Лейзан во французской части Швейцарии в четырехэтажный особняк РЗПЦ, который Центр «Матрешка» снял и оборудовал специально под детский отдых, приехали более 30 детей в возрасте от 5 до 16 лет из Швейцарии, Бельгии, с Кипра, а также из России (из Твери и из приюта Марфо-Мариинской обители Москвы). Инициатором и главным педагогом лагеря стала Ольга Александр, директор РДЦ «Матрешка». Также в лагере работали еще семь преподавателей русского и немецкого языков, музыки, танца, живописи, спорта из Швейцарии, Литвы и России; духовником лагеря был отец Георгий Егоров, молодой священнослужитель из Парижа, клирик Корсунской епархии и докторант Сорбонны. Событие нашло большой отклик в российской прессе.

В России, а также в русской диаспоре во многих странах мира, и сейчас, и еще до начала работы лагеря, сам факт его проведения вызвали большой интерес и положительные отклики. Уже сейчас в РДЦ «Матрешка» приходят вопросы из Москвы, Иваново, Твери, из стран Западной Европы: «Как попасть к вам в лагерь в следующем году?» Отвечать на этот вопрос пока еще рано. Будем надеяться, всем заинтересованным в этом проекте удастся продолжить это важное дело.

Каким же был первый в истории Швейцарии Православный летний детский лагерь? Прежде всего, стоит сказать несколько слов о месте, где он проходил: горная деревушка Лейзан буквально па-

рит в лучах солнца над облаками. Воздух здесь такой прозрачный и вкусный, что кажется, его можно резать ножом и есть. Улочки Лейзан — это деревянные шале с резными балконами и красными цветами на подоконниках, с швейцарскими флагами на фасадах, чистейшие дорожки, спортивный центр, сверхсовременная детская площадка. На одной из улочек дома стоит четырехэтажное темного дерева шале с зелеными ставнями и балконами. В авг. на его фасаде развевался российский флаг. Этот дом и снял РДЦ «Матрешка» под нужды лагеря. Шале знаменателен не только видом из окна на изумрудный луг и вершины гор. Идеальным для Православного детского лагеря его делает еще и то, что в нем расположилась православная домовая церковь.

Приезд в лагерь воспитанниц обители стал возможен благодаря совместному финансированию: средствам РДЦ «Матрешка» и гранту фонда «Русский мир», выделенному специально на создание лагеря. Половину расходов по проезду девочек взял на себя один из членов попечительского совета Марфо-Мариинской обители: «Нас неожиданно пригласила «Матрешка» и мы поехали, — рассказала мне и.о. Директора приюта-пансиона Марфо-Мариинской обители Наталья Беляева. — Невозможно поверить, что этот лагерь проходит первый раз! Тут так все налажено: начиная от дизайна — везде дерево, радужное постельное белье; продолжая составом воспитателей — очень мобильные, энергичные профессионалы; и заканчивая распорядком дня: утром мы были на экскурсии в горах, во II пол. дня был сразу организован общий поход в бассейн, а вечером мы готовились к утреннему причастию. И все тут делалось динамично и быстро, не было времени для раскачки, все минуты использовались по назначению. Это очень полезно для детей: в подростковом возрасте очень важна смена впечатлений и сочетание физической и духовной закалки. И в тоже время, все с любовью и основано на любви. Здесь есть горение, есть энтузиазм, есть любовь к детям, вера в Бога, а все препятствия преодолеваются с чувством юмора».

А вот что рассказывают сами дети, отдохавшие в лагере, о том, что значит словосочетание «Православный детский лагерь». Я взяла интервью у старших ребят лагеря. 14-летняя Аня Усачева из России: «Здесь у нас были очень хорошие ребята. Они не курят и не пьют, как наши обычные подростки. Мы быстро подружились. Православный лагерь очень нужен для того, чтобы мы все объединились и чтобы не было разделения на русских и нерусских, чтобы был мир между всеми странами и не было войн и конфликтов. А обычный лагерь с такой задачей не справится. Я была в обычных лагерях. Мира там нет. Так что православный лагерь, мне кажется, лучше. Обязательно надо его каждый год проводить».

16-летний Володя Ильин из Бельгии, самый старший из отдохавших в лагере детей: «Я первый раз в Православном лагере. Здесь очень интересный состав ребят разных возрастов — малыши и подростки; из разных стран. То есть, надо не только за малышами следить, но можно и с ровесниками пообщаться. И вообще мы похожи: одни из России, другие из Европы, но все русские. Мы подружились. Если я когда-нибудь приеду в Москву, то с радостью навещу девочек из Марфо-Мариин-

ской обители, мне хочется с ними поддерживать отношения». Вестник Кипра, 28.8.2009г.

— В ТПП России прошло Учредительное заседание Делового совета по сотрудничеству со Швейцарией, в котором приняли участие представители ТПП РФ, МИД РФ, минэкономразвития РФ, российских деловых кругов.

Вице-президент ТПП России Г. Г. Петров в своем выступлении подчеркнул, что Швейцария является важным партнером России в Европе. Он акцентировал внимание собравшихся на имеющемся потенциале двусторонних торгово-экономических связей, в частности, в инвестиционной и инновационной сферах.

Г. Г. Петров приветствовал участие в работе заседания представителей региональной деловой элиты России, что, по его словам, является свидетельством ее стремления работать на швейцарском направлении. С учетом предстоящего в сент. тек.г. визита в Швейцарию президента Российской Федерации Д. А. Медведева была отмечена своевременность инициативы по созданию Делового совета. В качестве первоочередных задач Делового совета, особенно на этапе его становления, Г. Г. Петровым были названы подготовка перечня перспективных проектов двустороннего сотрудничества, а также формирование широкой членской базы, в т.ч. путем подключения к этой работе заинтересованных представителей малого и среднего бизнеса из российских регионов.

Выступивший затем заместитель главы третьего европейского Департамента МИД РФ Д. Е. Любинский дал оценку нынешнему состоянию и перспективам развития российско-швейцарских отношений, констатировав своевременность и востребованность создания Делового совета.

Заместитель начальника отдела Департамента стран Европы минэкономразвития РФ А. Л. Деньщиков проинформировал участников заседания о состоянии торгово-экономического сотрудничества со Швейцарией и выразил надежду, что Деловой совет внесет свой вклад в наращивание двустороннего взаимодействия.

Председателем Делового совета по сотрудничеству со Швейцарией избран директор по международным связям, член правления Группы компаний «Ренова» В. В. Нелюбин. В кратком выступлении он представил собравшимся свое видение приоритетных направлений деятельности создаваемого Делового совета. БИКИ, 25.7.2009г.

— Осенью в Швейцарии с официальным визитом побывает президент России Д.А.Медведев. Это будет первый в истории официальный государственный визит российского руководителя в Швейцарскую Конфедерацию. Независимый обозреватель Петр Егоршин пытается откровенно поразмышлять над тем, что следует ожидать от этого события. «Вы любите республики, я тоже их люблю», — так говорил русский император Александр I в 1813г. Иоанну Каподистрии, одному из своих приближенных, выдающемуся дипломату греческого происхождения на русской службе.

Это, наверно, единственный на сегодняшний день случай, когда лидер России открыто признавался в любви к Швейцарии. Причину такого отношения русского императора к альпийской республике можно усмотреть в том, что долгое время его воспитателем был как раз швейцарец Сезар де Лагарп.

Впрочем, преувеличивать это обстоятельство не следует. При всей реальности личных чувств на первом месте для Александра стояла все-таки проблема нейтрализации стратегических альпийских перевалов. Ни одна из великих европейских держав не должна была в будущем бороться с искушением взять эти перевалы под свой контроль. Именно поэтому Россия, в конечном итоге, выступила на Венском конгрессе за установление и признание «вечного нейтралитета» Швейцарии. С тех пор никто из русских политических лидеров открыто не артикулировал своего отношения к этой стране. Россия и Швейцария, при всей интенсивности культурных связей, развивались в разных вселенных.

Федеративная демократическая Швейцария, в которой, по словам патриарха швейцарской политики и большого друга (без иронии) России Эрнста Мюлемана, «пирамида строится снизу вверх», и в которой народ может и любит дерзко прекословить власти, совершенно не сочеталась с централистской авторитарной государственной философией, господствующей в России.

Швейцария, была, скорее, личным выбором. Там спасались диссиденты (от Бакунина до Солженицына), туда ездили учиться, лечиться или отдыхать, наконец, там размещают свои состояния (только в 2008г. россияне вывезли в Швейцарию более 400 млрд.долл., повторю прописью — четырехсот млрд.).

Говорить что-то обобщающее о Швейцарии не получалось. А что о ней говорить? Нейтральная страна с высочайшим уровнем и, главное, качеством, жизни, с развитой экономикой, надежнейшей валютой, с красивыми ландшафтами, безопасными и ухоженными городами. В последний (да и в первый) раз россияне и швейцарцы воевали между собой в 1812г. на Березине. Но это было очень давно, так давно, что уже и не считается. Никакого конфликта, никакого скандала. На Швейцарии сознание отдыхает. Туда, реально или мысленно, люди отправляются, чтобы отвлечься.

Рядовому россиянину вполне хватает триады «часы, горы, шоколад» для того, чтобы выступить знатоком Швейцарии. Наиболее продвинутый индивид может добавить в этот список «дух Женевы». Так или иначе, полное несовпадение государственных философий, спокойная, неконфликтная, аура этой страны, и услужливый набор клише привели к тому, что в рамках российской внешней политики Швейцария всегда как-то проваливалась между всех ячеек.

Организовать государственный визит в Швейцарию на высшем уровне всегда было сложно из-за своего рода «когнитивного диссонанса», всякий раз возникавшего в Кремле при ознакомлении с устройством государственной власти в Конфедерации. Президенты меняются здесь каждый год, и если приглашение посетить страну в Альпах подписывало одно лицо, то принимать высокого гостя должно было бы лицо уже совсем другое (президентские визиты ведь готовятся в России очень и очень заранее). В Кремле как-то долго не могли понять, как такое может вообще быть и что с этим делать. А потому отмахивались от визита в Швейцарию как от чего-то, с чем можно и подождать.

И вот теперь свершилось-таки, и если не произойдет форс-мажора, то российский президент наконец-то вступит на землю Швейцарии, — не



как лыжник или участник давосских встреч, но в роли полноправного политического лидера.

Поэтому, как принято говорить в российском МИД, необходимо обратить внимание на «субстанциональное наполнение» визита. т.е. нужно поставить вопрос, а зачем, собственно, будет устроен этот визит? Чего хотят добиться обе страны?

Называют много вопросов, но выделяются здесь две основные вещи – обсуждение проблем европейской безопасности и заключение Договора о свободной торговле между Москвой и Берном.

В самом деле, осенью как раз в Швейцарии состоится конференция по вопросу о Договоре о европейской безопасности, и голос России, усиленный Швейцарией, мог бы сыграть здесь немало важную роль. Можно, конечно, долго рассуждать о «двух системах безопасности» в Европе, о НАТО, ОБСЕ, Совете Европы и так далее. Однако все это, в конечном счете, будет от лукавого. Главное – в другом. Сейчас в Западной Европе война невозможна. Однако безопасность, как и демократия, это не состояние, это процесс, и, разумеется, над ней надо работать постоянно.

Весь вопрос только в том, что основы этой работы в Европе давно определены: это примат прав человека, это стремление решать конфликты мирным путем, это демократия в самом широком смысле слова. Готова ли Россия работать на благо общей безопасности именно с этих позиций?

И станет ли президентский визит в Швейцарию своего рода посещением «постоянно действующей школы демократии и прав человека»? Скажем честно, государственное строительство в России в настоящий момент переживает кризис жанра. «Вертикальность» власти достигла своего предела, но при этом премьер-министр В.В.Путин вынужден в «ручном режиме» регулировать цены в магазинах. Ясно, что это не путь в будущее. Станет ли осенний визит вкладом в укрепление правового сознания власти, коль скоро, по словам Пушкина, до сих пор сохранившим определенную актуальность, «в России правительство – единственный европеец»?

Надежда на это есть, тем более что сам президент Дмитрий Медведев, как известно, убежденный юрист по мировоззрению, подал недавно несколько ясных сигналов в сторону либерализации подмороженного в предыдущие годы российского гражданского общества. Речь идет о послаблениях, сделанных для некоммерческих организаций в России, прежде всего, в плане их регистрации. Заключение Договора о свободной торговле между Россией и Швейцарией, в принципе, вопрос назревший. Но опять-таки, Россия должна определиться, как она будет вести себя.

Последние ее действия говорят о некоей рассогласованности курса: с одной стороны заключается таможенный союз с Белоруссией, с другой стороны тут же начинается торговая («молочная») война с ней. С одной стороны Россия хочет вступить в ОЭСР, но при этом она громко хлопает дверью и покидает переговоры по вступлению в ВТО, хотя членство в этой организации обязательно для вступления в ОЭСР.

Одним словом, визиты в такие страны, как Швейцария обычно следует проводить после того, как внешняя политика приведена в некий мини-

мальный порядок. В противном случае, с учетом реального распределения власти в знаменитом «тандеме», может создаться впечатление, что в Швейцарию приехала своего рода «королева», которая, как известно, царствует, но не правит.

Но вряд ли стоит ехать в Швейцарию для того, чтобы просто побывать на «Чертовом мосту». Хотелось бы, поэтому, по итогам этого визита написать о Медведеве как о человеке, который, опять используя слова Э.Мюлемана, заболел «швейцарским вирусом».

И может быть вселенные, в которых развиваются Россия и Швейцария, смогли бы если и не совпадать полностью, то хотя бы пересекаться, например, в плане законодательства, регулирующего проведение референдумов, обеспечивающего права собственности и избавляющего от гнета злокачественной бюрократии. Тем более, что президенты Д.А.Медведев и Х.-Р. Мерц смогут поговорить на общем языке – русском. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 30.6.2009г.

– Глава МИД РФ Сергей Лавров посетит Швейцарию с рабочим визитом 24-25 июня. «Особое внимание в ходе переговоров будет уделено подготовке первого в истории двусторонних отношений визита президента России в Швейцарию, намеченного на осень 2009г.», – сообщил ранее официальный представитель МИД РФ Андрей Нестеренко.

С.Лавров также обсудит со своей швейцарской коллегой Мишлин Кальми-Ре дальнейшие шаги по развитию двустороннего сотрудничества как в политической сфере, так и в ряде практических областей. «Речь пойдет о завершении работы над проектами межправительственных соглашений об упрощении выдачи виз и о реадмиссии, о научно-техническом сотрудничестве, о взаимодействии в области чрезвычайного гуманитарного реагирования, об охране географических указаний и наименований мест происхождения товаров, о взаимной помощи в таможенных делах», – отметил А.Нестеренко.

Дипломат добавил, что важной темой переговоров станет инициатива президента России Дмитрия Медведева о разработке Договора о европейской безопасности. «Предусмотрен обмен мнениями по тематике разоружения, ближневосточного урегулирования, ситуации вокруг иранской ядерной программы. В контексте ситуации в Закавказье будут обсуждены вопросы функционирования секции интересов Российской Федерации при посольстве Швейцарии в Тбилиси в условиях отсутствия дипломатических отношений между Россией и Грузией», – сообщил официальный представитель МИД РФ.

Говоря о двусторонних отношениях России и Швейцарии, А.Нестеренко выделили их экономическую составляющую. «По итогам 2008г. двусторонний товарооборот составил 12,2 млрд.долл. Швейцарский бизнес наращивает инвестиции на российский рынок, объем которых достиг 3,9 млрд.долл. (10 место среди зарубежных инвесторов). В последние годы активизировалась и инвестиционная деятельность российских предприятий в Швейцарии: в 2008г. накопленный объем капиталовложений составил 2,8 млрд.долл.», – сказал он. [Interfax](http://Interfax), 24.6.2009г.

– Вопросы дальнейшей реализации совместных проектов между органами власти Республики

Северная Осетия — Алания и Швейцарским управлением развития и сотрудничества (ШУРС), которое в 2010г. завершает программу помощи в Северной Осетии, стали темой обсуждения на состоявшейся в Доме правительства встрече главы Северной Осетии Таймураза Мамсурова с прибывшей в республику делегацией Швейцарской Конфедерации во главе с послом Швейцарии в Российской Федерации Вальтером Гигером. Об этом сообщили в пресс-службе главы республики 10 июня.

Таймураз Мамсуров дал высокую оценку проделанной ШУРС в республике работы, отметив эффективную деятельность по реализации ряда программ реабилитации детей из Беслана, пострадавших в результате теракта. Важным направлением деятельности ШУРС являются предпринимаемые меры по жилищному обустройству беженцев и вынужденных переселенцев из Грузии, находящихся в Северной Осетии, и, по словам Таймураза Мамсурова, программа продвигается достаточно успешно.

«Если говорить о материальной стороне этого вопроса, в июле 2006г. вместе мы открывали после капитального ремонта общежитие для беженцев в селении Алханчурт. Сегодня для этой же категории жителей республики завершена реконструкция здания общежития в Алагире, на очереди еще один объект — общежитие Российского оборонно-спортивно-технического общества, где также проживают обездоленные люди», — подчеркнул Таймураз Мамсуров.

Как было отмечено на встрече, сотрудничество между Северной Осетией и ШУРС стало еще шире после трагических событий авг. 2008г. в Южной Осетии. Швейцария не осталась в стороне от проблем людей, пострадавших в результате вооруженных действий.

Швейцарское управление развития и сотрудничества действует в Северной Осетии с 2000г., и согласно достигнутой договоренности, срок реализации программ истекает в 2010г. В процессе обмена мнениями Таймураз Мамсуров и Вальтер Гигер единодушно высказались за продолжение работы по ряду направлений.

«Завершение работы Швейцарского управления развития и сотрудничества еще не говорит о том, что завершается сотрудничество между Северной Осетией и Швейцарией. За истекший период сложились тесные отношения, необходимо искать новые инструменты сотрудничества и определить точку приложения совместных усилий», — сказал Вальтер Гигер.

До встречи с руководством республики делегация из Швейцарии посетила многопрофильный медицинский центр в Беслане, Вальтер Гигер отметил, что есть возможность для совместной работы. По мнению руководителя делегации, после посещения клинической больницы Северо-Осетинской государственной медицинской академии во Владикавказе будут также готовиться предложения по сотрудничеству в сфере медицины и научных исследований. ИА Regnum, 10.6.2009г.

— Выставка «Золотой век русской литературы. От Пушкина до Толстого» откроется в Женеве 15 мая. На выставке будут представлены подлинные черновики Михаила Лермонтова, Федора Достоевского, Михаила Салтыкова-Щедрина, Николая Островского и других русских писателей.

«Мы возьмем уникальные экспонаты. В черновых тетрадах М.Лермонтова есть наброски «Демона». Эта тетрадь досталась нам в наследство от Николаевского кавалерийского училища, в котором учился поэт. Швейцарцам мы также покажем черновой вариант «Братьев Карамазовых» Федора Достоевского», — рассказала куратор выставки Т.Царькова. По ее словам, один из самых ценных экспонатов, который будет представлен в Женеве — это тетрадь, собранная из обрывков гоголевских черновиков. «Эта тетрадь была собрана из кусочков страниц, записок, которые Николай Васильевич пытался уничтожить, живя в доме Михаила Погодина», — рассказала Т.Царькова. На экспозиции также будут представлены старообрядческие модельные книги XIX века из древлехранилища Пушкинского дома.

«Книги выглядят очень экспозиционно: в красивых переплетах, со старинными миниатюрами. Кроме того, видно, что они были в обиходе. Это придает им особую ценность», — пояснила эксперт. Выставляться экспонаты будут в фонде «Мартина Бодмера». «Для хранения рукописей созданы лучшие в мире условия: специальной светозащитное стекло, свет, падающий под особым углом и только в особо время. Лампы над экспонатами будут загораться только в тот момент, когда посетитель подойдет совсем близко. Поэтому за сохранность наших экспонатов мы спокойны», — пояснила Т.Царькова. Выставка русских рукописей такого уровня пройдет в Женеве впервые. Она продлится до 13 сент. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 14.5.2009г.

— Члены делегации Совета кантонов Федерального собрания Швейцарской конфедерации, прибывшие в Сочи с рабочим визитом, побывали на строящихся олимпийских объектах и дали высокую оценку инвестиционным возможностям Олимпийской столицы 2014г., сообщили в городском собрании курорта.

По словам председателя Совета кантонов Швейцарии Алена Берсе, налаженные сегодня контакты с сочинскими коллегами в будущем перерастут в деловое сотрудничество, вплоть до создания свободных экономических зон. «Обмен будет идти не только в политической плоскости, но и в экономической. Швейцария является крупнейшим инвестором в РФ. Мы собираемся осуществлять и проекты в области образования», — отметил Берсе.

Представители законодательной власти Швейцарии заинтересовались не только олимпийской стройкой, но и возможностями развития сельского хозяйства на Черноморском побережье Кавказа. Уже сегодня они предложили сочинским предпринимателям совместные проекты по строительству овощехранилищ и выращиванию немодифицированной сои. Швейцарцы готовы создавать сельхозпредприятия площадью до 100 га, тогда как в самой горной европейской стране фермерское хозяйства редко занимают 10 га.

Как подчеркнул на встрече с делегацией Швейцарии зампред комитета по международным делам Совета Федерации Василий Лихачев, в идее появления в границах двух государств свободных экономических зон заинтересована и Россия. «Сейчас перед нами стоит задача создать дорожную карту парламентского взаимодействия. В сент. этого года планируется визит в Швейцарию президента РФ Дмитрия Медведева, до этого мы

хотим провести большое парламентское совещание с участием депутатов двух стран», — сообщил представитель Совета Федерации. По словам Лихачева, логичным продолжением государственного визита станет проведение в окт. 2009г. недели России в швейцарском Базеле. Прайм-ТАСС, 29.4.2009г.

— Швейцария продолжает представлять интересы России и Грузии во взаимоотношениях друг с другом. В конце 2008г. правительство Конфедерации приняло соответствующее решение и заключило необходимые соглашения с Москвой и Тбилиси. После официального визита главы Федерального совета М.Кальми-Рей в Москву (13 дек. 2008г.) и в Тбилиси (12 янв. 2009г.) был выработан необходимый пакет документов, вступивший в силу 5 марта с.г. и регламентирующий участие Швейцарии во взаимоотношениях РФ и Грузии. Защита интересов других государств является традиционным инструментом внешней политики Конфедерации. Швейцария также представляет взаимные интересы США и Кубы. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 15.3.2009г.

— Вчера в Москве сделан еще один шаг к открытию секции интересов Российской Федерации при посольстве Швейцарии в Грузии и секция интересов Грузии при посольстве Швейцарии в Российской Федерации.

Накануне в МИД России статс-секретарь — замминистра иностранных дел РФ Григорий Карасин и посол Швейцарской Конфедерации в Москве Вальтер Гигер обменялись нотами, составляющими соглашение между Российской Федерацией и Швейцарской Конфедерацией об осуществлении Швейцарской Конфедерацией представительства интересов Грузии в Российской Федерации. Российская сторона исходит из того, что параллельно в Тбилиси путем обмена нотами уже заключено швейцарско-грузинское соглашение о представительстве Швейцарией интересов Российской Федерации в Грузии. Порядок выдачи российских виз грузинским гражданам через секцию будет определен несколько позже. При посольстве Швейцарии в Тбилиси 5 марта начала работать секция России. В этот же день начнется прием заявлений на выдачу виз. С грузинской стороны никаких ограничений на выдачу виз гражданам России не будет.

После войны России и Грузии дипломатические отношения между двумя странами были разорваны. В соответствии с международной практикой, Россия попросила Швейцарию представлять интересы Москвы в Грузии. 13 дек. 2008г. Москва и Берн договорились о представлении Швейцарией российских интересов в Грузии. 12 янв. Грузия и Швейцария обменялись нотами, предусматривающими ответственность за защиту интересов Грузии в России Швейцарской Конфедерацией. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 6.3.2009г.

— Глава Федерального департамента (министерства) внутренних дел П.Кушпен 26 фев. с.г. прибыл с официальным визитом в Российскую Федерацию. Целью поездки являлось участие в конференции Совета Европы, касающейся вопросов социальной политики, науки и культуры.

Конференция министров, ответственных за социальную политику, является первой в своем роде. Она направлена на обсуждение предложений, высказанных назначенной ранее рабочей группой,

задача которой заключалась в том, чтобы проанализировать возможные пути социального развития в XXIв. Мероприятие, в открытии которого принял участие председатель правительства РФ В.В.Путин, прошло под девизом «Инвестиции в социальную сплоченность — инвестиции в стабильность и благополучие общества».

В ходе визита П.Кушпен провел встречу с министром культуры РФ А.Авдеевым, в результате которой была подписана декларация о намерениях по развитию сотрудничества в области культуры между правительствами двух стран. «Этот документ предполагает корректировку наших законов, чтобы гарантировать России возврат тех культурных ценностей, которые будут вывозиться на выставки в Швейцарию» — заявил П.Кушпен. Он отметил также, что Швейцария многое делает для того, чтобы исключить незаконное перемещение российских культурных ценностей на территории этой страны. В целом декларация, подписанная в воскресенье, предполагает обновление юридической базы для продолжения культурных обменов России и Швейцарии.

П.Кушпен также встретился с министром здравоохранения и социального развития Т.Голиковой и министром образования и науки РФ А.Фурсенко. П.Кушпен провел встречу с патриархом Московским и Всея Руси Кириллом. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 2.3.2009г.

— Вчерашний день выдался для членов швейцарского правительства весьма напряженным. Президенту Х.-Р. Мерцу удалось переговорить с российским премьером В.Путиным. Разговор был «весьма оживленным», но он не был «официальным», как сообщили в МИД Конфедерации. Остальные федсоветники не отставали.

Не исключено, что темой разговора Путина и Мерца был результат хоккейного матча между швейцарскими «Львами» и магнитогорской «Магниткой». После обеда вчера Путин дал от своего имени прием. Вчера также прошли переговоры швейцарского президента с главами правительств Польши, Азербайджана, Мексики, Армении и Турции. На повестке дня министра иностранных дел М.Кальми-Ре стояли переговоры с коллегами из Великобритании, Франции и Турции, не говоря уже о прошедшей встрече с сыном М. Каддафи Саифом аль-Исламом Каддафи. Кроме того, она обсудила ситуацию в Грузии и в Секторе Газа с генеральным секретарем ООН Пан Ги Мунем. Для широкой публики в рамках «Открытого форума» Кальми-Ре открыла вчера своей речью дискуссию о религии и правах человека. Кроме того, она приняла участие в круглом столе на тему «Почему мы нуждаемся в новой системе глобального сотрудничества».

Сегодня и завтра в субботу плотный график запланирован для министра экономики Швейцарии Дорис Лойтхард. В частности, со своей русской коллегой госпожой Э.Набиуллиной ей предстоит подписать заявление о намерениях выработать и заключить договор о свободной торговле между Россией и ЕАСТ (ЕФТА), к которой принадлежит и Швейцария. На субботу у нее и у гендиректора ВТО Паскаля Лами запланирована неформальная встреча с 20 министрами экономики из стран-участников ВТО. Цель — вновь оживить переговоры, начатые в Дохе, относительно дальнейшей либерализации международной торговли. В Давос

приедут также министр обороны Швейцарии Ули Маурер и министр юстиции и полиции страны Эвелинн Видмер-Шлумпф. В частности, новоспеченный министр обороны проинспектирует войска, охраняющие форум, а госпожа Видмер-Шлумпф примет участие в круглом столе на тему эвтаназии и добровольной смерти. www.ruswiss.ch, 30.1.2009г.

— Минфин РФ считает, что решение швейцарского суда, отклонившего претензии швейцарской компании Noga к России, окончательно и обжалованию не подлежит. «Решение Федерального суда Швейцарии от 9 дек. 2008г., юридически признающее на территории Швейцарии решение Арбитражного суда при Международной торговой палате в Париже, является окончательным. Компания Noga апелляцию на решение Федерального суда Швейцарии подать не может», — говорится в пресс-релизе министерства.

В минфине отмечают, что это решение подтвердило «необоснованность попыток Noga преследовать российские активы на территории Швейцарии». Федеральный суд Швейцарии 9 дек. 2008г. вынес решение об отказе в удовлетворении апелляционной жалобы швейцарской компании Noga на решение нижестоящего швейцарского суда.

Последний на основании запроса Российской Федерации признал законность исполнения на территории Швейцарской Конфедерации окончательного решения Арбитражного суда при Международной торговой палате от 5 июня 2007г., подтвердив необоснованность попыток Noga преследовать российские активы на территории Швейцарии. Одним из пунктов решения Арбитражного суда при Международной торговой палате в Париже являлось определение о том, что соглашение, заключенное в 2002г. швейцарским адвокатом Мартином Шварцем, действовавшим якобы от имени правительства РФ, и компанией Noga, никогда не вступало в юридическую силу и не содержало в себе признания Россией какой-либо задолженности перед Noga и, соответственно, обязательств погашения долга, подчеркивают в минфине.

«Этот никогда не вступавший в силу документ предполагал, что Российская Федерация в обмен на отказ Noga от судебного преследования выплатит компании 800 млн.долл. плюс проценты за период до даты погашения «долга», — отмечается в пресс-релизе. Федеральный суд Швейцарии предписал компании Noga выплатить суду 100 тыс. швейцарских франков в качестве покрытия судебных издержек. Компании также предписано выплатить Российской Федерации 110 тыс. швейцарских франков в счет возмещения расходов, понесенных РФ при ответе на апелляционную жалобу компании.

Предписание о выплате компанией значительных по швейцарским меркам сумм дополнительно свидетельствует о негативной реакции швейцарских судебных органов на подачу Noga необоснованной апелляции. Все требования фирмы Noga в отношении правительства России датируются началом 1990гг. и возникают из двух кредитных договоров. Согласно этим кредитным договорам Noga должна была финансировать импортные поставки российскими внешнеторговыми организациями продуктов питания и потребительских товаров.

Погашение этого финансирования должно было осуществляться за счет доходов от сырой нефти и нефтепродуктов, поставляемых Россией. После того, как договоры были расторгнуты, начались судебные тяжбы. Несколько раз компании удавалось арестовывать российское имущество за рубежом: в 2000г. Noga добилась во Франции ареста счетов Банка России и российского парусника «Седов», в 2001г. попыталась арестовать российские самолеты на авиасалоне в Ле-Бурже, однако счета были разблокированы, а аресты имущества признаны незаконными.

В 2005г. по запросу Noga в Швейцарии была арестована коллекция картин Пушкинского музея, однако арест был снят после вмешательства правительства Швейцарии. В янв. 2008 по иску Noga во Франции вновь были заблокированы счета российских организаций, в т.ч. Банка России и РИА Новости, однако российская сторона выиграла и этот спор. РИА «Новости», 23.1.2009г.

— По сообщению Федерального департамента (министерства) иностранных дел Швейцарии, Берн официально согласился представлять интересы России в Грузии. С такой просьбой ранее обратилась российская сторона, поскольку дипотношения между Москвой и Тбилиси были разорваны из-за войны вокруг мятежного грузинского анклава Южная Осетия.

Федеральный совет (правительство) Швейцарии одобрил двусторонние соглашения с Москвой и Тбилиси, в соответствии с которыми швейцарское посольство будет представлять интересы России в Грузии. Ранее власти России обратились к Швейцарии с просьбой представлять российские интересы в Грузии. 6 окт. швейцарские власти объявили о своем согласии. Как ранее отметил посол Швейцарии в Грузии Лоренцо Амберг, «Швейцария — нейтральная страна, и поэтому она согласилась представлять интересы РФ в Грузии, что означает урегулирование между Грузией и Россией проблем технического характера».

Со стороны Грузии аналогичные функции в России готова выполнять Швеция. Согласно сообщению швейцарского внешнеполитического ведомства, «Федеральный департамент иностранных дел провел переговоры в Москве и Тбилиси, чтобы определить форму и конкретное содержание мандата. В итоге были подготовлены два соглашения, и Федеральный совет уполномочил Федеральный департамент иностранных дел подписать эти документы с Россией и Грузией». По словам посла Швейцарии в Грузии, «одними из главных в процессе функционирования российской секции при посольстве Швейцарии в Грузии вопросы выдачи виз и консульского обслуживания». Предполагается, что российская секция будет располагаться в здании российского посольства в Тбилиси, однако над зданием будет поднят швейцарский флаг.

Замминистра иностранных дел Грузии Нино Каландадзе ранее подчеркнула, «что тот факт, что Швейцария будет представлять интересы России в Грузии, не означает, что Швейцария будет проводником политических интересов России на территории Грузии». По ее словам, «речь идет только о том, что Швейцария будет обеспечивать техническую связь между Грузией и Россией — странами, между которыми разорваны дипотношения». www.ruswiss.ch, 9.12.2008г.

– 32 млрд. швейцарских франков хранят российские граждане на счетах в швейцарских банках, подсчитал Национальный банк Конфедерации. Такую цифру привел директор федерального управления юстиции в Департаменте юстиции и полиции Швейцарии Михаэль Леупольд.

По его словам, речь идет о счетах, открытых в швейцарских банках и их филиалах к концу 2007г. частными лицами и предприятиями, которые проживают или базируются в России. При этом 13,8 млрд. швейцарских франков «российского происхождения» относятся к банковским активам, 17,5 млрд. франков – это вклады до востребования и срочные вклады, 42 млн. – сберегательные и текущие счета. Сумма российских денег в швейцарских банках в два раза больше всех затрат на подготовку к Олимпиаде в Сочи. Как уверяет г-н Леупольд, за редким исключением в швейцарских банках хранятся в основном деньги, имеющие легальное происхождение. Ведь в Швейцарии налажена жесткая система проверки происхождения средств, и преступникам очень редко удается ее обойти. [www.ruswiss.ch](http://www.ruswiss.ch), 2.12.2008г.

– 24 нояб., по приглашению Международного комитета Красного Креста и Межпарламентской ассамблеи СНГ, министр обороны, защиты населения и спорта Швейцарии С. Шмид принял участие в конференции по вопросам международного гуманитарного права, посвященной 140 годовщине принятия Санкт-Петербургской декларации 1864г.

140 лет назад международная комиссия призвала запретить использование во время войны бесчеловечных для того времени средств поражения – разрывных пуль. Была также принята Декларация об отмене употребления взрывчатых и зажигательных пуль.

В работе конференции в Таврическом дворце приняли участие военные эксперты, ученые, историки, представители законодательной и исполнительной власти, гости из многих стран мира. На конференции выступил председатель правительства Российской Федерации В.В. Путин. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 30.11.2008г.

– Федеральный департамент (министерство) иностранных дел Швейцарии официально сообщил о назначении нового посла Швейцарской Конфедерации в Российской Федерации Вальтера Гигера (Walter Gyger), который должен приступить к исполнению своих обязанностей в янв. 2009г.

В. Гигер родился в 1946г. Получил степень доктора общественно-политических наук в университете Санкт-Галлена. С 1974г. – сотрудник министерства иностранных дел Швейцарии, проходил стажировку в Берне и Тегеране. С 1976г. входил в состав Постоянной миссии Швейцарии при Международных организациях в Женеве, с 1980 – член Швейцарской делегации при ОЭСР в Париже. В 1985г. назначен на должность советник посольства Швейцарии в Бонне, где отвечал за экономические вопросы. В 1987г. правительство Швейцарии назначило В. Гигера замдиректором бывшей Дирекции по международным организациям в ранге министра. В 1991г. назначен посолом в Сенегале, Гамбии, Мали, Гвинея-Бисау и Зеленом Мысе, с местонахождением в Дакаре. С 1995 был главой постоянной миссии Швейцарии при международных организациях в Женеве в ранге посла. В 1999г.

назначен послом Швейцарии в Индии, Бангладеш, Бутане и Непале, с местонахождением в Нью-Дели. С авг. 2004г. является послом Швейцарии в Республике Турция; с марта по дек. 2007г. был также аккредитован как посол Швейцарии в Азербайджане. В. Гигер женат и имеет 3 детей.

В. Гигер сменил в Москве Эрвина Хофера (Erwin Hofer), посла Швейцарии в России с 2004г. В свою очередь Э. Хофер назначен послом Швейцарской Конфедерации в Республике Сербия и Республике Черногория с местонахождением в Белграде и должен приступить к своим новым обязанностям в янв. 2009г. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 30.11.2008г.

– Правительство Швейцарии выделит 1,2 млн.долл. на строительство объекта по уничтожению химического оружия в г.Почеп (Брянская обл). Церемония подписания соглашения о реализации проекта прошла сегодня в посольстве Швейцарии в РФ.

«Выделенные средства пойдут на приобретение оборудования для внешнего энергоснабжения объекта», – отметил посол Швейцарии в РФ Эрвин Хофер. «Швейцария традиционно совместно с другими странами поддерживает инициативу о полном уничтожении химического оружия, – сказал он. – Именно швейцарские специалисты занимаются проверкой работы электроподстанции и всего оборудования для объектов энергообеспечения заводов по ликвидации химического оружия».

«Отличительной чертой российско-швейцарского сотрудничества в данной области является надежность и оперативность использования средств, выделенных Швейцарией на создание объектов по уничтожению химического оружия, – сказал представитель министерства промышленности и торговли РФ Виктор Холстов.

Завод по уничтожению химического оружия под г.Почеп станет самым крупным в Европе. Здесь на складе оружия и боеприпасов хранится 19% всего химического оружия России. Окончание строительства запланировано на середину 2010г. Прайм-ТАСС, 25.11.2008г.

– Швейцария ищет в России новые рынки сбыта своей продукции, поскольку продолжающееся укрепление рубля делает интересным экспорт в РФ, и просит российские власти решить проблемы с подделкой и временным вывозом швейцарских часов, сказал замминистра финансов РФ Дмитрий Панкин после встречи со швейцарской делегацией.

«Их интересуют инвестиции в российскую экономику. С учетом того, что у нас рубль продолжает укрепляться, становится все интереснее экспорт в Россию. Поэтому Швейцарию интересуют в России потенциальные рынки сбыта», – сказал он журналистам.

По данным ФТС, за янв.-апр. 2008г. объем взаимной торговли между Россией и Швейцарией составил 3,65 млрд.долл. По объему товарооборота Швейцария занимает 11 место среди торговых партнеров России, 10 место по экспорту и 23 место по импорту.

По данным швейцарской статистики, в 2007г. объем взаимного товарооборота составил 3,7 млрд.долл., по объему товарооборота Россия занимает 14 место в торговле со Швейцарией, 13 место – в швейцарском экспорте, 16 – в швейцарском импорте.

С представителями минфина РФ встречалась руководитель Федерального департамента экономики Швейцарии Дорис Лейтхард, представитель швейцарской банковской ассоциации, ассоциации промышленников, производителей. «Больше всего швейцарцев беспокоят вещи, связанные с налогообложением внутри РФ, с пошлинами», — сказал Панкин.

Основная проблема, которую пыталась решить делегация, была связана со швейцарскими часами. «Поднимался вопрос пошлин при временном вывозе часов на ремонт из РФ в Швейцарию. Оказывается, швейцарские часы тоже ломаются», — сказал Панкин.

Швейцарцы недовольны тем, что с нояб. 2007г. большая партия сломанных часов находится на границе РФ и ее нельзя вывезти для ремонта, потому что не решены вопросы таможенного оформления и проблемы временного вывоза на ремонт часов.

Панкин не сообщил, что российские власти будут делать с этой проблемой. «Еще спрашивали, как мы собираемся бороться с подделкой швейцарских часов. Но у нас, я думаю, эта проблема не стоит так остро, как допустим в других странах, где за доллар предлагают Ролекс», — сказал замминистра.

Представителей банковского сообщества на встрече интересовал вопрос участия в управлении средствами Резервного фонда РФ и Фонда национального благосостояния. «Здесь большие возможности для западных консультантов», — сказал Панкин. «Швейцарские банки хотят участвовать в консультировании, прежде всего UBS», — сказал он, добавив, что речь идет об участии в качестве консультанта и управляющего средствами фондов.

Однако эти вопросы находятся пока в стадии обсуждения, добавил замминистра. Управление средствами госфондов РФ намерена передать специализированной госкорпорации, которая выберет управляющих средствами фондов на конкурсе. Reuters, 8.7.2008г.

— Швейцарская компания Noga подала апелляции на решения судов, разблокировавших российские счета во Франции, сообщил источник в минфине РФ. «Со стороны Noga были поданы апелляции на судебные решения о разблокировании счетов российских учреждений», — сказал источник.

Он уточнил, что апелляций несколько — в связи с тем, что есть несколько решений судов по каждому аресту в отдельности. «Одна из жалоб касается счета РИА Новости, другие, например, — Банка России», — сказал собеседник, уточнив, что речь идет о счетах во Франции. «У меня есть информация о предварительных датах слушаний по этому вопросу. Слушания назначены на разное время — примерно с конца июля по начало окт. этого года», — сказал он.

Ряд российских счетов во Франции, в т.ч. счет РИА Новости и два счета Банка России — в банках Natixis и Calyon, были арестованы в начале 2008г. В течение пяти месяцев в результате рассмотрения встречных исков российских учреждений все счета удалось освободить. Счет РИА Новости стал последним из разблокированных.

Все требования фирмы Noga в отношении правительства России датируются началом 1990гг. и возникают из двух кредитных договоров. Согласно этим договорам, Noga должна была финансиро-

вать импортные поставки продуктов питания и потребительских товаров российских внешнеторговых организаций. Погашение этого финансирования должно было осуществляться за счет доходов от сырой нефти и нефтепродуктов, поставляемых Россией.

После того, как Россия расторгла договоры, начались судебные тяжбы, в ходе которых российское правительство неоднократно пыталось урегулировать эти обязательства. Однако это не удалось сделать из-за разногласий с компанией Noga.

По данным минфина, в 1993–94гг. Noga уступила права требования к России своим четырем швейцарским банкам-кредиторам, позже ее полномочия на взывание денежных сумм были аннулированы. Тем не менее, аресты российских счетов продолжились. Минфин России считает, что тем самым компания пытается добиться от РФ необоснованной выплаты.

2 янв. 2008г. Noga, оценившая претензии к российскому правительству на 49 млн. евро, приступила к аресту активов ряда российских организаций и ведомств, находящихся на счетах во французских банках. В т.ч. были заблокированы 79 тысяч евро, находящиеся на французском счете РИА Новости. В качестве обоснования своих действий Noga выдвинула утверждение о том, что эти организации якобы являются структурными подразделениями правительства РФ и, таким образом, могут рассматриваться как должники компании.

Все заблокированные средства были освобождены на основании решений четырех французских судов.

Позже российские власти подали ответные иски, в которых потребовали возместить 1 млн. евро. Власти считают, что действия Noga и оказывавшего ей содействие французского пристава нанесли ущерб репутации и экономическим интересам РФ. РИА «Новости», 2.7.2008г.

— Визит в Швейцарию делегации представителей российских регионов прошел с 22 по 28 июня 2008г. и был организован в рамках деятельности Рабочей группы по региональному сотрудничеству при Смешанной межправительственной комиссии по торговле и экономическому сотрудничеству между Российской Федерацией и Швейцарской Конфедерацией. Делегацию российский регионов возглавлял вице-премьер, министр финансов Республики Башкортостан А.Р.Гаскаров.

Российские регионы были представлены республиками Башкортостан и Татарстан, Удмуртской республикой, Свердловской, Пензенской, Томской, Челябинской и Нижегородской областями.

В рамках визита были организованы встречи российской делегации с министром экономики кантона Берн А. Рикенбахером и руководителем управления министерства экономики и здравоохранения кантона Женева М. Хирсигом. Одним из центральных мероприятий визита стала встреча представителей российских регионов с членами Объединенных торговых палат Швейцария-СНГ, в рамках которой были организованы развернутые презентации экономического потенциала российских регионов для представителей швейцарских бизнес-кругов и швейцарской деловой прессы.

Большое внимание в рамках визита было уделено установлению прямых контактов и развитию инвестиционного сотрудничества с ведущими

швейцарскими инновационными предприятиями. В частности были организованы посещения таких лидирующих на международном рынке промышленных предприятий, как «Амман Групп», «Бистроник АГ», «3С Солар Систем АГ», «Райсхауер АГ», «Геберит АГ», «Ховал АГ». Представители российских регионов получили возможность ознакомиться непосредственно с производством и новейшими технологиями, используемыми на данных предприятиях, а также провести предварительные переговоры с руководством компаний о возможности реализации инвестиционного потенциала российских регионов. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 30.6.2008г.

— В Россию из Швейцарии будет депортирован гражданин РФ, который заочно осужден за причинение имущественного ущерба путем обмана на сумму не менее 400 млн.долл.

«В понедельник в Россию из Цюриха (Швейцария) конвоем сотрудников НЦБ Интерпола и ФСИН России будет доставлен гражданин РФ Юрий Привалов 1960г. рождения, который осужден заочно за преступление по статье 165 УК РФ», — сообщили в пресс-службе Национального центрального бюро Интерпола при МВД России.

По данным пресс-службы российского Интерпола, Ю.Привалов был объявлен в международный розыск по каналам Интерпола на основании запроса ГУВД по Санкт-Петербургу и Ленинградской обл. в апр. 2006г. Уже в дек. 2006г. он был задержан в Швейцарии.

В НЦБ Интерпола отметили, что с начала тек.г. это уже 33 случай экстрадиции в Россию. [Interfax](http://Interfax), 30.6.2008г.

— Президент Швейцарской Конфедерации Паскаль Кушпен 10 июня в Берне принял спецпредставителя главы Кыргызстана по устойчивому развитию академика Аскарбека Айдаралиева. В ходе переговоров, главным образом, обсуждалась роль Швейцарии в свете подготовки и проведения в 2009г. II Бишкекского Глобального горного саммита.

Ранее спецпредставитель президента РК уже провел переговоры по этой теме с рядом европейских политиков и представителями влиятельных международных организаций. В частности, гендиректор Всемирной продовольственной организации Жак Диуф подтвердил свою поддержку идее проведения форума. Он сообщил о готовности Секретариата ФАО инициировать в конце июня 2008г. проведение под эгидой организации первую партнерскую встречу со странами-донорами для обсуждения организационных и содержательных аспектов предстоящего саммита. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 15.6.2008г.

— Россия имеет все возможности для диверсификации экономики, включая одну из главных сегодня — высокий интеллектуальный потенциал. Такое мнение высказал сегодня председатель совета директоров швейцарской группы Credit Suisse Вальтер Кильхольц, выступая на сессии Российского экономического финансового форума в Швейцарии.

Он подчеркнул, что Россия сегодня стала одним из ведущих игроков на мировом рынке, демонстрируя политическую и экономическую стабильность и имея один из лучших показателей динамики роста в мире. «Растет международный престиж российских компаний, в частности, таких

гигантов, как «Газпром», отметил глава Credit Suisse. — Но сейчас перед страной стоит задача диверсификации экономики, что позволит избавиться от ярлыка «сырьевого поставщика».

Он отметил, что Credit Suisse «в работе со странами с бурно развивающейся экономикой приоритетным направлением считает Россию. В.Кильхольц напомнил, что Credit Suisse начал активную работу в России в 2006г., на следующий год открыл представительства в Москве и в ряде других городов. С особой гордостью он сообщил участникам форума, что банк стал главным спонсором Государственного академического Большого театра.

«Банки идут туда, где их ждут, но остаются только там, где к ним хорошее отношение», — сказал В.Кильхольц. В этом смысле, подчеркнул он, «мы с удовлетворением наблюдаем за усилиями, которые предпринимаются в России в законодательной и других сферах для обеспечения равных условий конкуренции для всех участников финансового рынка». [Praym-TASS](http://Praym-TASS), 17.3.2008г.

— 5 марта, в Швейцарской Конфедерации проходит семинар «Цюрих — Башкортостан», на котором представлен экономический потенциал Башкирии и возможности, имеющиеся в республике для швейцарских компаний, передает ИА Regnum со ссылкой на пресс-службу правительства РБ.

Визит официальной делегации Башкирии во главе с премьер-министром Рафаэлем Байдавлетовым продлится до 8 марта. В рамках визита состоялась встреча с Чрезвычайным и полномочным послом РФ в Швейцарии Игорем Братчиковым. Так же планируются встречи с руководством швейцарских кантонов Цюрих, Гларус, Граубюнден и рядом компаний этих кантонов, заинтересованных в развитии делового сотрудничества с Башкирией. ИА Regnum, 5.3.2008г.

— Федеральный суд Швейцарии в Лозанне поддержал в четверг иск компании Noga против России, сообщило Швейцарское телеграфное агентство ATS.

Принятое судом решение позволяет компании, принадлежащей предпринимателю Нессиму Гаону, производить аресты счетов Банка России в трех банках на территории Швейцарии — UBS, Credit Suisse, BNP Paribas Suisse.

Федеральный суд, сообщает агентство, установил, что предоставленные компанией Noga документы дают все необходимые основания для проведения ареста российских счетов на территории Швейцарии. РИА «Новости», 24.1.2008г.

— Сделка по выкупу и перепродаже прав требований по долгу РФ перед швейцарской компанией Noga принесла бизнесмену Александру Когану прибыль в несколько миллионов долларов, но не исключила возможность дальнейших преследований России со стороны руководителей Noga. Об этом Коган рассказал журналистам. Noga более десяти лет ведет судебное разбирательство, требуя от России погашения многомиллионного задолженности, образовавшейся, как утверждает компания, вследствие невыполнения страной обязательств в рамках контрактов по поставке продовольствия в обмен на нефтепродукты, заключенных в начале 1990.

В начале 2006г. российские СМИ сообщили со ссылкой на главу Noga Нессима Гаона, что американский бизнесмен, владелец компании IPD Capital, Александр Коган в координации с минфином

РФ выкупил долг России у четырех банков-кредиторов компании Noga, которым компания переуступила права требования по долгу РФ. По утверждению Когана, бизнесмен затем перепродал права по долгу российским властям. Сумма долга была определена в 1997г. решением Стокгольмского арбитражного суда в 70 млн.долл. «Для меня это была чисто финансовая сделка. Моя прибыль составила несколько миллионов долларов — один, два, два с половиной», — сказал Коган, отказавшись раскрыть, за сколько он выкупил долг у банков-кредиторов Noga и по какой цене переуступил его России. Чуть более недели назад государственный Внешторгбанк сообщил об аресте счетов ряда российских госкомпаний во французской «дочке» ВТБ по иску компании Noga.

Российская сторона от имени минфина РФ обещала оспорить решение французского суда. Некоторые российские СМИ сообщали, что арест коснулся средств минфина, минэкономразвития, Внешэкономбанка, Рособоронэкспорта, Роскосмоса, Росатома. Минфин РФ со своей стороны говорил, что были арестованы средства государственного информационного агентства РИА Новости и ряда депозитов, размещенных российским ЦБ.

Коган сказал, что не знает, чьи именно счета были арестованы, и предположил, что подобные преследования будут продолжаться со стороны компании Noga до тех пор пока какой-либо суд в мире не вынесет решение, что у Noga больше не может быть претензий к России. «Пока не будет судебного решения, четко определяющего, что Noga не имеет претензий к России, а все претензии были переданы четырем швейцарским банкам и затем выкуплены Россией, и пока кредиторы Noga, Гаона, его сына или жены, не перестанут требовать выплаты долга, время от времени господин Гаон будет совершать такого типа действия (аресты российских активов за рубежом)», — считает Коган. «(В решении Стокгольмского суда) нет полной суммы претензий, есть примерный список на 70 млн.долл., но решения суда, что у Noga больше не может быть никаких претензий, я не видел», — сказал Коган.

Принадлежащая пожилому предпринимателю Гаону фирма в 2000г. пыталась арестовать счета ВТБ, Внешэкономбанка и ЦБ в Париже, а также добилась наложения ареста на российский парусник «Седов». В 2001г. компания пыталась арестовать российские самолеты на авиасалоне в Ле-Бурже. Осенью 2005г. по иску Noga на сутки была арестована выставлявшаяся в Швейцарии коллекция Пушкинского музея. В начале 2006г., минфин РФ был вынужден выработать новую схему инвестирования стабилизационного фонда РФ — через Центральный банк, — чтобы обезопасить средства от возможности ареста зарубежом, в частности, компанией Noga. Reuters, 22.1.2008г.

— В число активов, заблокированных по иску швейцарской компании Noga, попали купленные российским банком ВТБ акции Европейской оборонной и аэрокосмической корпорации (EADS). Как сообщил агентству France Press адвокат Noga Антуан Коркмаз, со 2 янв., судебные приставы по поручению компании осуществили 15 арестов во французских банках и компаниях, где, предположительно, имеются средства, контролируемые российскими властями, передает телеканал «Вести-24».

В этом контексте, по сообщению Франс Пресс, он упомянул европейскую оборонную и аэрокосмическую корпорацию EADS. ВТБ, крупнейшим акционером которого является правительство РФ, купил пакет акций EADS, производящего пассажирские авиалайнеры Airbus, больше года назад. Тогда 5% акций компании обошлись банку в 1 млрд.долл.

В конце 2007г. ВТБ продал пакет EADS другому госбанку — госкорпорации «Банк развития и внешнеэкономической деятельности» (Внешэкономбанк). Представитель ВТБ отказался комментировать информацию об аресте пакета акций eads, принадлежащих теперь Внешэкономбанку.

Напомним, что в начале недели появилась информация о том, что парижские судебные приставы наложили арест на ряд активов РФ во Франции по иску швейцарской компании Noga. Как отмечалось со ссылкой на акт приставов, под арест, в частности, попали счета государственного информационного агентства ФГУП РАМИ РИА «Новости», открытые в парижском филиале ВТБ. Общий размер российской задолженности, согласно документу судебных исполнителей, швейцарская компания оценила в 49 млн. евро. Постановление судебных приставов при Трибунале Парижа вынесено на основе решения Стокгольмского Международного суда по иску фирмы Noga от 1 фев. 1997г.

Добавим, что Россия намерена опротестовать судебное решение об аресте банковских счетов российских организаций во Франции и потребовать возмещения ущерба. Прайм-ТАСС, 17.1.2008г.

## Связи с СНГ

Особое значение в своей внешнеполитической и торгово-экономической деятельности руководство Швейцарской Конфедерации уделяет развитию отношений со странами СНГ. Причинами тому являются стабилизация и постепенное улучшение экономической ситуации в этих государствах, проявление в них устойчивого роста экономики, заинтересованность в диверсификации каналов поступления сырья и, главным образом, энергоресурсов, а также набирающая высокие темпы конкурентная борьба экономически развитых государств за новые рынки сбыта.

После распада Советского Союза образовалась «свободная ниша», основу которой составили бывшие союзные республики, ныне самостоятельные государства. Перед политиками многих стран, в т.ч. и Швейцарии, открылась хорошая перспектива для освоения новых рынков сбыта готовой продукции, вложения капиталов (инвестиций), что в сочетании с наличием в ряде стран СНГ больших залежей полезных ископаемых, в частности нефти и газа, представляло это партнерство более привлекательным. Правительство Конфедерации последовательно идет на сближение с данными государствами, на что указывают частые поездки в этот регион политического руководства страны, подкрепляемые ростом деловой активности швейцарских предпринимателей.

Глава федерального департамента иностранных дел Швейцарии М. Кальми-Ре в июне 2008г. посетила с рабочим визитом Ереван, где провела ряд деловых встреч и переговоров с главой внешнеполитического ведомства Армении Э. Нал-



бандяном, представителями деловых кругов республики по вопросам развития и углубления двусторонних отношений в политической, социальной и экономической сферах. В ходе беседы стороны обсудили ряд серьезных внешнеполитических проблем, вызванных, прежде всего, эскалацией напряженности в регионе, высказались за необходимость скорейшей нормализации ситуации вокруг Нагорного Карабаха, подчеркнув необходимость взвешенного подхода к решению данного вопроса. Руководитель ФДИД Швейцарии одобрила стремления Армении к тесному сотрудничеству с европейскими институтами управления, в частности Европейским советом и ОБСЕ, указав на необходимость развития многосторонних связей для последующего участия в решении общих международных проблем. В ходе дискуссии стороны пришли к единому мнению о необходимости наращивания темпов сотрудничества в экономической сфере, в частности развития совместных инвестиционных проектов. Министр иностранных дел Швейцарии высказала также надежду на продолжение тесного двустороннего диалога между странами и заверила, что в ближайшем будущем на территории республики будет открыто посольство Швейцарской Конфедерации, которое станет связующим звеном между двумя странами.

В мае 2008г. президент Швейцарии Паскаль Кушпен посетил с официальным визитом Азербайджан, где принял участие в официальном открытии нового здания посольства в Баку. Во время поездки главу государства сопровождала правительственная делегация, в состав которой вошли представители бизнес кругов Конфедерации. В ходе двухдневного визита П. Кушпен встретился с президентом Азербайджана И. Алиевым. В ходе встречи стороны обсудили перспективы и основные направления развития торгово-экономических связей между двумя государствами, вопросы координации органов законодательной и исполнительной власти. Важным шагом в переговорах лидеров двух стран явилось взаимопонимание в подходах обеспечения поставок энергоносителей на европейский рынок.

В июне 2008г. состоялась встреча спецпредставителя президента Кыргызской Республики по развитию горных регионов А. Айдаралиева с президентом Швейцарской Конфедерации Паскалем Кушпеном. В ходе встречи А. Айдаралиев вручил послание главы Кыргызстана К. Бакиева с приглашением принять участие во втором бишкекском «Глобальном горном саммите», проведение которого запланировано на окт. 2009г. В процессе диалога кыргызская сторона информировала П. Кушпена о политической и экономической ситуации в республике, после чего представители двух стран обсудили ключевые аспекты дальнейшего сотрудничества. По итогам встречи П. Кушпен поблагодарил за приглашение и обещал в ближайшее время уведомить кыргызскую сторону о принятом решении по дипломатическим каналам.

В развитии экономического сотрудничества с Украиной правительство Швейцарии также стремится к наращиванию двусторонних торгово-экономических связей и поиску оптимальных вариантов взаимодействия по реализации намеченных программ. В ходе последнего заседания двусто-

ронней межправительственной комиссии по экономике украинская сторона, в частности, настаивала на совместной проработке вопросов «энергетической безопасности». Швейцария, которая не пострадала от обострения российско-украинских отношений в сфере транзита природного газа в Европу, относится к данной инициативе достаточно сдержанно. По нашей оценке, Швейцария могла бы представить для Украины интерес с точки зрения разрабатываемых в стране передовых технологий получения альтернативных источников энергии (солнечная, ветровая, биотопливо).

Политическая деловая активность Швейцарии постепенно приводит к укреплению позиций Конфедерации на постсоветском пространстве. Швейцария продолжает оказывать странам Средней Азии и Закавказья финансовую помощь. В экономическом плане Швейцарию интересуют эти страны с точки зрения долгосрочных закупок энергетического сырья, прежде всего, природного газа. В данной связи следует ожидать активизации внешнеполитической и внешнеэкономической деятельности Швейцарии, прежде всего, в Азербайджане и Казахстане.

### Связи с Россией-2008

Вторгово-экономических отношениях между Россией и Швейцарией в 2008г., как и ранее, факты дискриминации отсутствовали. Конфедерация рассматривает Россию как стратегического партнера и проявляет готовность к конструктивному диалогу по вопросам расширения торгово-экономического сотрудничества. В Россию было экспортировано товаров на 2937 млн.долл. США, что превысило уровень 2007г. на 20,4%. Из России размер поставок снизился на 24,7% и составил 972,5 млн.долл. США.

Товарная структура российского импорта, в целом, остается достаточно стабильной. Основную роль в нем, как и в пред.г., играют три основные товарные группы: химико-фармацевтические товары; машины и электронное оборудование; точные инструменты, часы и ювелирия.

Существенно возросли поставки в Россию машин и электронного оборудования из Конфедерации. При этом большая часть товаров (21%) приходилась на товары химической промышленности. Рост объемов поставок из Швейцарии в Россию в 2008г. наблюдался по большинству товарных групп. В основе достигнутого роста объема поставок швейцарских товаров в Россию лежали позитивные факторы развития российской экономики в первые три квартала 2008г. – устойчивый экономический рост, стабильное увеличение спроса и расширение двустороннего инвестиционного сотрудничества.

Обобщая итоги торгово-экономического сотрудничества наших стран в 2008г., можно отметить, что, несмотря на имеющиеся определенные трудности, вызванные текущим экономическим кризисом, существуют объективные предпосылки для дальнейшего его расширения. Швейцария, как торгово-экономический партнер, представляет интерес для России в силу ряда объективных факторов:

- относительно стабильного и с перспективой расширения спроса на такие товары российского экспортного предложения как различные виды

сырья и промежуточные продукты его переработки (полуфабрикаты), в частности, на продукцию черной и цветной металлургии (никель, алюминий, цинк, магний, сплавы на основе никеля и титана, прокат из легированных сталей), целлюлозно-бумажные изделия, продукцию нефтепереработки и нефтехимии (полиэтилен, метанол, мазуты), пиломатериалы, природный газ, а также на драгоценные металлы (платиноиды) и камни, ювелирные изделия и бижутерию современного дизайна;

- значительных финансовых ресурсов, традиционно используемых в виде инвестиций за рубежом, которые потенциально могут перераспределиться в сторону новых развивающихся рынков, в т.ч. и российского при реализации имеющегося у швейцарских фирм интереса к расширению инвестиционной деятельности на нашем рынке, в частности, в таких областях как туризм, сельское хозяйство, переработка с/х продукции, пищевкусовая промышленность, энергетика, нефтегазопереработка, металлургия;

- широких возможностей для налаживания тесного взаимодействия между финансовыми институтами наших стран, в т.ч. по финансовому обслуживанию торгово-экономических операций;

- эффективного научно-технического потенциала, достаточно сильно ориентирующегося на тесное международное сотрудничество (в т.ч. и на многосторонней основе) в решении различных научно-технических проблем фундаментального и прикладного характера и разработку современных технологий.

Одновременно дальнейшему развитию торгового и экономического взаимодействия между нашими странами должно способствовать усиление интереса со стороны Швейцарии к России, как к партнеру по сотрудничеству, также располагающему значительным потенциалом для его расширения. Россия интересна для Швейцарии: как емкий и динамично развивающийся рынок, способный компенсировать потери, возникшие для экспортного потенциала Швейцарии в связи с ослаблением конъюнктуры на традиционных для страны внешних рынках; наличием широких возможностей для развития торговли топливно-энергетическими и сырьевыми ресурсами и удовлетворения потребностей в них швейцарской экономики; как перспективная в целом сфера эффективного приложения швейцарского капитала, в т.ч. на фондовом рынке.

Для расширения взаимной торговли имеются объективные предпосылки и резервы, прежде всего, за счет дальнейшего совершенствования структуры российского экспорта в Швейцарию в направлении ее большей диверсификации и снижения зависимости от поставок драгоценных металлов и энергоносителей, а также более полного использования возможностей емкого и динамично развивающегося российского рынка, который становится более привлекательным для швейцарского бизнеса в современных условиях ухудшения конъюнктуры на основных для Швейцарии рынках сбыта.

Между Россией и Швейцарией действуют соглашения о торговле и экономическом сотрудничестве (от 12 мая 1994г.) и избежании двойного налогообложения в отношении налогов на доходы и капитал (от 15 нояб. 1995г.).

Швейцария стабильно входит в первую десятку стран, осуществляющих инвестиции в экономику России. По размеру накопленных инвестиций Швейцария обгоняет многие зарубежные страны, более крупные по своему экономическому потенциалу, такие как Япония, Китай и отдельные государства Европы. За первые 9 месяцев 2008г. объем поступивших в Россию швейцарских инвестиций, по данным Росстата, составил 2337 млн.долл. По этому показателю Швейцария заняла 8 место среди основных иностранных инвесторов в России, обогнав США и Ирландию, а ее доля превысила 3%. Значительная часть, поступивших швейцарских инвестиций в российскую экономику в первые три квартала 2008г. приходилась на обрабатывающие производства – 1011 млн.долл. (более 43%), в т.ч. в химическое производство, объем поступивших швейцарских инвестиций составил 833 млн.долл., в производство кокса и нефтепродуктов – 178 млн.долл..

В результате объем накопленного в России швейцарского капитала на конец сент. 2009г. достиг 3,8 млрд.долл., а доля Швейцарии в накопленных иностранных инвестициях в экономике России составила 1,5% (10 место среди основных стран-инвесторов в российскую экономику). Большая часть накопленного в российской экономике швейцарского капитала приходится традиционно на «прочие инвестиции» – 2125 млн.долл. США. по итогам янв.-сент. 2008г. Значительная часть швейцарских капиталовложений также приходится на прямые инвестиции – 1636 млн.долл.

Наряду с активным притоком швейцарского капитала в российскую экономику наблюдается значительный встречный поток российских инвестиций в Швейцарию. За первые три квартала 2008г., по данным Росстата, российскими предприятиями в Швейцарию было направлено более 38 млрд.долл. или 42% российских инвестиций, направленных за этот период за рубеж. Однако, объем накопленного российского капитала в экономике Швейцарии значительно ниже показателей его притока из России – 2587 млн.долл. (на конец сент. 2008г.). Швейцария по итогам первых трех кварталов 2008г. занимает 6 место среди основных стран-реципиентов российского инвестиционного капитала, обогнав по данному показателю Беларусь, Украину, Австрию и Великобританию. Основная часть накопленных российских инвестиций приходится на «портфельные» – 73% российского капитала.

*Инвестиции с РФ.* В последние годы наблюдается расширение швейцарских инвестиций в российскую экономику, в частности, в обрабатывающие производства, пищевую, электротехническую, деревообрабатывающую и химическую промышленность, а также в сельское хозяйство. Реализуются крупные инвестиционные проекты в кондитерской промышленности, в сфере металлообработки и электротехники, лифтового оборудования, производства мебели и строительных материалов, минеральных удобрений и упаковочных материалов.

Развиваются контакты по линии малого и среднего бизнеса двух стран, чему будет способствовать открытие представительства предпринимательских организаций России («Опора России») в Цюрихе в 2007г.

Швейцарские инвестиции в РФ, в млрд.долл.

	2003г.	2004г.	2005г.	2006г.	2007г.
Поступившие.....	1,1	1,5	2,0	3,0	5,0
- Прямые.....	0,3	0,3	0,1	1,5	1,6
- Портфельные.....	0,4	0,8	0,1	0,2	0,5
- Прочие.....	0,4	0,4	1,8	1,3	2,9

Крупнейшие российско-швейцарские инвестиционные проекты.

1. Фабрика полного цикла по выпуску растворимого кофе «Нескафе Классик» «Нестле Кубань», г. Тимашевск, Краснодарский край. Общая стоимость проекта – 120 млн.долл. Финансирование – 100% со стороны швейцарского партнера. 22 нояб. 2005г. «Нестле» официально объявила о запуске первой в России фабрики по производству растворимого агломерированного кофе «Нескафе Классик». Объем производства фабрики составляет 12 тыс.т., что позволяет компании заместить импорт кофе этой марки. «Нестле Кубань» – 12 по счету фабрика «Нестле» на территории России и первая фабрика компании, построенная в России «с нуля».

2. Фабрика по производству сухих кормов для кошек и собак «Нестле Пурина ПетКер», пос. Ворсино Боровского района Калужской обл. Общая стоимость проекта – более 30 млн.долл. Финансирование – 100% со стороны швейцарского партнера. Российское подразделение «Нестле Пурина ПетКер», входящее в группу компаний «Нестле» в России, открыло 28 авг. 2007г. в Калужской обл. фабрику по производству сухих кормов для домашних животных. Фабрика стала первым локальным производством российского подразделения «Нестле Пурина ПетКер» и намерена использовать в своем производстве местное сырье и упаковочные материалы, отвечающие стандартам качества «Нестле».

3. ОАО «Кондитерская фабрика «Камская», г. Пермь. Общая стоимость проекта – 30 млн.долл. Финансирование – 100% со стороны швейцарского партнера. В 1998г. ОАО «Кондитерская фабрика «Камская» вошла в состав группы компаний «Нестле», а летом 2007г. фабрика стала частью компании «Нестле Россия», получив статус производственного филиала ООО «Нестле Россия» в Перми. Благодаря инвестициям компании «Нестле» в 30 млн.долл. производственные мощности и инфраструктура фабрики были приведены в соответствие с международными стандартами. Фабрика выпускает широкий ассортимент продукции (90 наименований) под локальными и международными брендами. 19 сент. 2007г. на фабрике состоялось открытие новой линии по производству батончиков «Кит Кат».

4. Проект «Кроностар» – производство ламинированных полов, стеновых панелей и древесностружечных плит в г. Шарья, Костромская обл. Швейцарский партнер – концерн «Свис Крони Групп» (кантон Люцерн). Общая стоимость проекта – 350 млн. евро. Финансирование – 100% со стороны швейцарского партнера. «Кроностар» занимает в России лидирующие позиции по выпуску практически всех современных видов древесных плит. Это крупнейшее в России производство подобной продукции. На 1 янв. 2007г. в долгосрочное пользование (аренду) лесозаготовительным предприятиям ООО «Кроностар» переданы лесные участки общей площадью 326 570 га., из них 35 166 га. составляют леса на территории Ни-

кольского района Вологодской обл. Общий ежегодный расчетный отпуск древесины на корню (расчетная лесосека) составляет 861 тыс.куб.м., из них 623 тыс.куб.м приходится на долю мягколиственных пород (осины и березы). Фактическое использование за 2006г. составило 524 тыс.куб.м.

5. Компания «Спекта» завод ООО «Волга-Страп», производство высокопрочной стальной упаковочной ленты, г. Кострома. Швейцарский партнер – компания «Спекта» (кантон Цуг). Общая стоимость проекта – более 40 млн.долл. Финансирование – 100% со стороны швейцарского партнера. ООО «Волга-Страп» – первое отечественное предприятие по производству высокопрочной стальной упаковочной ленты, выпускаемой в соответствии с мировыми нормами и стандартами.

Продукция выпускается с янв. 2007г. Завод представляет собой производственно-складской комплекс площадью 11 тыс.кв.м. и рассчитан на выпуск 40 тыс.т. в год высокопрочной стальной упаковочной ленты, которая используется для обвязки промышленных грузов. Инвестиции в первый этап развития завода составили 616 млн. руб. На втором этапе в 2008г. компания «Спекта» планирует наладить производство высокопрочной стальной упаковочной ленты, используемой при морских грузоперевозках. Ее выпуск составит 15 тыс.т. в год, инвестиции – 200 млн. руб. На третьем этапе (в 2009-10гг.) «Спекта» организует производство комплектующих для автомобильной промышленности, что потребует еще 200 млн. руб. Общий объем капвложений превысит 1 млрд. руб. (40 млн.долл.).

6. ЗАО «Шиндлер» – производство, установка и обслуживание лифтового и эскалаторного оборудования, г. Москва. Швейцарский партнер – группа компаний «Шиндлер» (кантон Люцерн). Общая стоимость проекта не разглашается. Финансирование – 51% за счет стороны швейцарского партнера (приобретение акций АО «Лифтремонт»). В 2002г. компания «Шиндлер» приобрела 51% акций московской компании «Лифтремонт», и на этой базе было создано ЗАО «Шиндлер» с филиалами в Москве и Санкт-Петербурге. Основные проекты в России – оснащение лифтами и эскалаторами зданий МИД России, «Миракс Плаза», «Башня Федерация» (Москва Сити).

12 сент. 2007г. ЗАО «Шиндлер» заключило контракт с компанией «ДС Девелопмент» (входит в холдинг «Дон-Строй») на комплексную установку лифтового оборудования в строящемся офисном комплексе на ул. Беговая (г. Москва). Он станет первым высотным зданием в России и Европе, в котором будут установлены лифты Double-deck. Проект компании «ДС Девелопмент» предполагает строительство 230-метрового офисного центра на ул. Беговая. Объем инвестиций в проект составляет 250 млн.долл. Сдача офисного комплекса в эксплуатацию планируется в конце 2008г.

7. «Амеропа АГ» – строительство завода по производству минеральных удобрений, Таманский полуостров, Краснодарский край. Швейцарский партнер – «Амеропа» (кантон Базель-сельский). Общая стоимость проекта – 500 млн. евро. Финансирование – 100% за счет стороны швейцарского партнера. Швейцарские бизнесмены рассчитывают, что будущий завод сможет работать не только на внутренний российский рынок, но и на экспорт аммиака, метанола и карбамида.

8. Строительство 6 гипермаркетов строительных материалов и жилого комплекса «Карасун», Краснодарский край. Швейцарский партнер — «Фон Дюринг Мэнеджмент АГ» (кантон Люцерн). Общая стоимость проекта — 120 млн. евро. Финансирование — 100% за счет стороны швейцарского партнера. В рамках VI Международного инвестиционного форума «Сочи-2007» (сент., 2007г.) Администрации Краснодарского края подписала с компанией «Фон Дюринг Мэнеджмент АГ» соглашение о строительстве 6 гипермаркетов строительных материалов на территории Краснодарского края (60 млн. евро) и жилого комплекса «Карасун» в Краснодаре (60 млн. евро).

9. Строительство отелей класса «люкс». Швейцарский партнер — гостиничная группа «Кемпински» (кантон Женева). Общая стоимость проекта уточняется. В России действуют «Отель Балчуг Кемпински Москва» и «Отель Кемпински Мойка» (г. Санкт-Петербург). Ведется строительство гостиниц «Кемпински Нижний Новгород» (совместно с ООО «Волга-Инвест», 250 номеров, открытие в 2010г.) и «Кемпински Лубянка» (200 номеров, открытие запланировано на 2011г.). В рамках VI Международного инвестиционного форума «Сочи-2007» администрация Краснодарского края подписала с компанией «Кемпински» соглашение о строительстве четырех отелей «Кемпински» в Сочи и гольф-клуба.

10. Строительство фабрики по производству шоколада, г. Чехов, Московская обл. Швейцарский партнер — «Бэрри Кэллебаут» (кантон Цюрих). Общая стоимость проекта — 25 млн. евро. Финансирование — 100% за счет стороны швейцарского партнера. 18 сент. 2007г. в г. Чехове открылась фабрика по производству шоколада «Бэрри Кэллебаут» (БК). Мощность завода — 27,5 тыс.т. продукции в год, на предприятии будет занято 70 чел. До сих пор шоколадную массу и глазурь БК поставлял в Россию со своего польского завода.

11. Завод по производству природных микрораморных наполнителей для строительных смесей, лакокрасочной, полимерной и бумажной промышленности, пос. Субутак (Магнитогорск), Челябинская обл. Швейцарский партнер — «Омиа» (кантон Арагау). Общая стоимость проекта — 15 млн. евро. Финансирование — 100% за счет стороны швейцарского партнера. Завод фирмы «Омиа» запущен в 2006г., вышел на годовую мощность в 150 тыс.т. Рассматривается вопрос о строительстве в России еще одного завода «Омиа», для которого продукция первого станет исходным сырьем в производстве готовых строительных смесей.

## Связи с Россией-2007

Российско-швейцарские торговые отношения имеют богатую историю и строятся на прочной договорно-правовой базе, основу которой составляют межправительственные соглашения: о поощрении и взаимной защите капиталовложений (от 1 дек. 1990г.); о торговле и экономическом сотрудничестве между Российской Федерацией и Швейцарской Конфедерацией (от 12 мая 1994г.); об избежании двойного налогообложения в отношении налогов на доходы и капитал (от 15 нояб. 1995г.); о Торговом представительстве СССР в Швейцарии (от 17 марта 1948г.).

В соответствии с соглашением о торговле и экономическом сотрудничестве между Российской Федерацией и Швейцарской Конфедерацией, Швейцария строит свою политику в отношении торгово-экономического сотрудничества с Россией на основе принципов ВТО, выполнения своих обязательств по двусторонним и международным договорам, участником которых является Россия, неприменения каких-либо специальных ограничений в отношении российских товаров и услуг, отказа от дискриминации и практики возбуждения антидемпинговых расследований. Такой подход создает эффективную основу для обеспечения нашей страны во внешнеэкономической области сотрудничества со Швейцарией. В ходе визита министра Г.О. Грефа на Всемирный экономический форум (г. Давос) 27 янв. 2006г. со швейцарской стороны был подписан двусторонний протокол о присоединении России к ВТО, в рамках которого был также подписан меморандум о взаимопонимании в сфере санитарных и фитосанитарных мер. Этот важный шаг в двусторонних торгово-экономических отношениях способствовал их укреплению в 2007г.

Швейцария традиционно рассматривает Россию как стратегического партнера и проявляет готовность к конструктивному взаимодействию по вопросам торгово-экономического сотрудничества. Главными направлениями российско-швейцарского сотрудничества являются торговля, инвестиционное сотрудничество, научно-технические связи.

Торговые отношения между Россией и Швейцарией за первые одиннадцать месяцев 2007г. развивались на фоне снижения темпов развития экономики Швейцарии. Согласно обновленной оценке, опубликованной 20 дек. 2007г. группой экспертов правительства Швейцарии, в 2007г. произошло снижение темпов роста ВВП страны с 3,2% в 2006г. до 2,8%.

Что касается взаимного товарооборота между Россией и Швейцарией в янв.-нояб. 2007г., наблюдался дальнейший рост его стоимостных объемов по сравнению с аналогичным периодом 2006г. на 15% до 3,8 млрд. шв. франков. При этом наблюдалось снижение стоимостных объемов российских поставок в Швейцарию — на 9,2% до 1,2 млрд. шв. франков.

По данным российской таможенной статистики российско-швейцарский товарооборот за первые 9 месяцев 2007г. составил 10,35 млрд.долл., увеличившись на 6% по сравнению с аналогичным периодом 2006г. При этом российский экспорт в Швейцарию вырос на 4,2% до 9,23 млрд.долл., российский импорт — на 24,4% до 1,12 млрд.долл.

На протяжении последних лет основной товарной группой российского экспорта в Швейцарию оставались «драгоценные металлы, драгоценные и полудрагоценные камни» (60% по итогам 2006г.). При этом большая часть поставок по данной товарной группе приходилась на поставки палладия (73% по итогам 2006г.), а также на поставки платины (25% по итогам 2006г.). В результате именно динамика поставок из России указанных видов драгоценных металлов в решающей степени определяла объемы и динамику российского товарного экспорта в Швейцарию. В янв.-нояб. стоимостной объем поставок по указанной товарной группе по сравнению с аналогичным периодом 2006г. сни-

зился на 61,2%, в т.ч. палладия – на 69%, платины – на 55%. В первую очередь подобное снижение вызвано «эффектом базы»: нехарактерный скачкообразный рост поставок по данной товарной группе наблюдался в янв. 2006г., стоимостные объемы экспорта российских драгоценных металлов в Швейцарию увеличились в 44,3 раза по сравнению с янв. 2005г., уже за первые два месяца 2006г. в Швейцарию было ввезено палладия больше, чем за весь 2005г. Кроме того за 11 месяцев 2007г. наблюдалось снижение совокупного объема швейцарских импортных закупок палладия и платины соответственно на 63% и на 35% по сравнению с янв.-нояб. 2006г.

Российский экспорт в Швейцарию в янв.-нояб. 2007г. без учета поставок по товарной группе «драгоценные металлы, драгоценные и полудрагоценные камни», напротив, характеризовался положительной динамикой – его стоимостные объемы по сравнению с аналогичным периодом прошлого года выросли более чем на 45%. В результате удельный вес товарной группы «драгоценные металлы, драгоценные и полудрагоценные камни» в совокупном российском товарном экспорте снизился до 21,9%, и она переместилась на второе место по данному показателю.

Наибольшее положительное влияние на развитие российского экспорта в Швейцарию оказал динамичный рост поставок химико-фармацевтических товаров. Стоимостные объемы поставок данных товаров из России в янв.-нояб. 2007г. увеличились по сравнению с аналогичным периодом 2006г. в на 74,7% до 510,4 млн. шв. франков. В результате удельный вес указанной товарной группы в совокупном российском экспорте достиг 42,3% и она переместилась на первое место по данному показателю. Основная часть поставок химико-фармацевтических товаров из России (более 95%) приходилась на неорганическое химическое сырье и неорганические основные материалы, причем за счет российских поставок было удовлетворено более 38% швейцарских потребностей в данном виде товаров.

В тройку ведущих по удельному весу товарных групп российского экспорта традиционно входят энергоносители – 12,6% российского экспорта по итогам первых одиннадцати месяцев 2007г. Стоимостной объем поставок по данной товарной группе за отчетный период остался на уровне пред.г. и составил 152,6 млн. шв. франков. Практически весь объем российских поставок энергоносителей приходился традиционно на природный газ (более 90%). Причем, в российской таможенной статистике поставки природного газа из России в Швейцарию не фиксируются. Они полностью осуществляются западноевропейскими энергетическими компаниями, прежде всего германским «ЭОН-Рургаз». Согласно швейцарской таможенной статистике за счет поставок российского природного газа в янв.-нояб. 2007г. было удовлетворено 10,5% потребностей Швейцарии в данном виде топлива. Кроме того в отчетном периоде, впервые за последние несколько лет, Швейцария импортировала российскую сырую нефть на 13,6 млн. шв. франков.

Значительное положительное влияние на развитие российского экспорта в Швейцарию в янв.-нояб. 2007г. оказал рост поставок в Швейцарию точных инструментов, часов и бижутерии,

увеличившийся на 63,4% по сравнению с аналогичным периодом 2006г. и составивший 114 млн. шв. франков, при этом 84% поставок приходилось на ювелирные изделия и бижутерию.

Высоким удельным весом (8% по итогам первых одиннадцати месяцев 2007г.) в совокупном российском экспорте традиционно характеризуется также товарная группа «металлы». При этом основная часть российских поставок металлов в Швейцарию приходилась на поставки алюминия – 71,4%. Объем российских поставок по данной товарной группе за отчетный период несколько снизился по сравнению с аналогичным периодом 2006г. (на 11,9%) и составил 96,8 млн. шв. франков.

Наиболее высокими темпами в отчетном периоде росли поставки из России в Швейцарию транспортных средств – их стоимостной объем вырос в 17,7 раза по сравнению с аналогичным периодом 2006г. Данный рост был обеспечен поставками в Швейцарию летательных аппаратов на 25,7 млн. шв. франков и запасных частей для летательных аппаратов на 2,7 млн. шв. франков.

Также высокими темпами в янв.-нояб. 2007г. росли поставки из России в Швейцарию по товарной группе «кожа, каучук, искусственные материалы» – их стоимостной объем вырос в 5 раз, по сравнению с янв.-нояб. 2006г.

Снижение стоимостных объемов поставок из России в янв.-нояб. 2007г. наряду с вышеперечисленными товарными группами было отмечено лишь для товарной группы «текстиль, одежда, обувь» (на 12,8% по сравнению с аналогичным периодом 2006г.).

В целом для экономики России Швейцария представляет интерес как страна со стабильным и растущим спросом на различные виды сырья и полуфабрикаты, в частности, на неорганическое химическое сырье, пилотматериалы, продукцию нефтепереработки и нефтехимии (полиэтилен, метанол, мазуты), природный газ, ювелирные изделия и бижутерию современного дизайна. Представители секретариата экономики Швейцарии (СЕКО) отмечают, что страна заинтересована в увеличении закупок продукции российской обрабатывающей промышленности, ряда видов оборудования и новой технологии.

Что касается импорта России из Швейцарии, то он продолжает интенсивно расти. Объем российского импорта по итогам первых 11 месяцев 2007г. превысил 2,6 млрд. шв. франков. При этом темпы роста объемов экспорта швейцарских товаров в Россию значительно опережали темпы роста совокупного швейцарского товарного экспорта: 31,2% против 12,1%.

Товарная структура российского импорта в целом остается достаточно стабильной. Главную роль в нем традиционно играют три основные товарные группы: химико-фармацевтические товары; машины, аппаратура и электроника; точные инструменты, часы и бижутерия.

Объемы поставок в Россию химико-фармацевтических товаров выросли на 10,3% по сравнению с аналогичным периодом 2006г. В результате стоимостной объем поставок по данной товарной группе составил 816,8 млн. шв. франков, а ее удельный вес в совокупном российском импорте – 31,3% (37,2 в янв.-нояб. 2006г.). При этом более 78% поставок или 637,7 млн. шв. франков прихо-

дилось на готовые фармацевтические товары, витамины и диагностические препараты.

Опережающими темпами в отчетном периоде росли поставки в Россию машин, аппаратуры и электроники – на 54,5% по сравнению с аналогичным периодом 2006г. Стоимостной объем поставок составил 715 млн. шв. франков или 27,4% совокупного российского импорта из Швейцарии. Большая часть поставок (61%) приходилась на оборудование для машиностроительной промышленности.

Что касается поставок точных инструментов, часов и бижутерии – их объемы в отчетном периоде также росли высокими темпами – на 42,3% по сравнению с аналогичным периодом пред.г. Стоимостной объем поставок составил на конец нояб. 2007г. 594,2 млн. шв. франков или 22,8% совокупного российского импорта (25,3% в янв.-нояб. 2006г.). При этом практически половина стоимостного объема поставок по данной товарной группе приходилось на продукцию часовой промышленности (290,4 млн. шв. франков), 28% – на бижутерию и ювелирные изделия (166,6 млн. шв. франков), а 11% – на поставки медицинских инструментов и аппаратов.

Среди товарных групп российского импорта из Швейцарии с удельным весом более 1% достаточно высокими темпами в янв.-нояб. 2007г. росли поставки по товарной группе «продукция сельского и лесного хозяйства, рыбопродукты» – на 45,2% по сравнению с аналогичным периодом 2006г. В результате стоимостной объем поставок данных товаров превысил 110 млн. шв. франков, а удельный вес товарной группы в совокупном российском импорте из Швейцарии составил 4,2% (4 место), при этом более 86,5% поставок приходилось на переработанные продукты питания растительного происхождения.

Среди прочих товарных групп российского импорта наиболее высокими темпами увеличивались объемы поставок в Россию «произведений искусства и антиквариата» – в 2,8 раза по сравнению с янв.-нояб. 2006г. Наиболее значительное падение стоимостных объемов поставок отмечено для «транспортных средств» – на 19,6%.

В основе достигнутого роста объема поставок швейцарских товаров в Россию лежат положительные явления в развитии российской экономики – устойчивый экономический рост, стабильное увеличение спроса, расширение международного инвестиционного сотрудничества. Швейцарские фирмы рассматривают российский рынок в ряде случаев как более привлекательный по сравнению с другими рынками сбыта швейцарской продукции.

В целом российско-швейцарская торговля, несмотря на замедление темпов роста взаимного товарооборота по сравнению с первыми 11 месяцами 2006г., характеризуется достаточно стабильной товарной структурой и большим потенциалом для ее дальнейшего развития. Стабильно высокими темпами растут поставки швейцарской продукции на российские рынки. Также наблюдаются положительные изменения в товарной структуре российского экспорта. При этом, несмотря на значительное снижение объема поставок по одной из основных товарных групп российского экспорта в Швейцарию – «драгоценные металлы, драгоценные и полудрагоценные камни» – Россия сохра-

нила свои лидирующие позиции в данной области, и подобное снижение было вызвано в первую очередь уменьшением общего объема закупок данного вида товаров швейцарскими фирмами в янв.-нояб. 2007г. Уменьшение поставок российского газа в Швейцарию (через германский «ЭОН-Рургаз») объясняется общим снижением швейцарского импорта газа в 2007г., в частности, в связи с «мягкой» зимой 2006-07г.

Россия зарекомендовала себя в Швейцарии как надежный поставщик высококачественного сырья для химической промышленности, продукции металлургической промышленности и энергоносителей.

Природный газ. Швейцария покупает российский природный газ исключительно через германских посредников, прежде всего «ЭОН-Рургаз». С учетом истечения сроков долгосрочных контрактов на поставку газа в Швейцарию, начиная с 2010г., целесообразно приступить к заключению прямых контрактов на поставку природного газа между «Газпромом» и «Свиссгаз». Есть возможность спотовых поставок российского природного газа в Швейцарию.

Машиностроение. Имеются возможности для экспорта российских автомобилей, в т.ч. с полным приводом, а также средств малой авиации.

Электроэнергетика. Перспективна поставка энергоблоков для малых и средних гидроэлектростанций, а также топливных элементов для атомных ЭС.

Сельское хозяйство и продовольствие. С учетом увеличения импортной квоты на поставку продовольственной пшеницы в Швейцарию на 30 тыс.т. в 2007 и 2008гг., можно изучить возможность российских поставок зерна. Имеется возможность экспортных поставок на швейцарский рынок разнообразных переработанных продуктов питания, в т.ч. йогуртов, морсов, а также растительного масла и круп. Следует учитывать растущий спрос в Швейцарии на экологически чистые продукты питания и действующий запрет на импорт генетически модифицированных продуктов.

Легкая промышленность. В случае создания в России СП со швейцарскими производителями возможны экспортные поставки в Швейцарию текстильных изделий, в т.ч. изделий из льна, а также кожаной обуви.

Химическая промышленность. Имеется возможность увеличить поставки химического сырья и полуфабрикатов, включая полипропилены, искусственный каучук.

Деревообрабатывающая промышленность. Перспективны поставки древесных плит и газетной бумаги.

Услуги. Возможно увеличение поставок транспортных и туристических услуг.

Среди препятствий к увеличению российского экспорта можно отметить существующие в России инфраструктурные ограничения, удорожание руб., что подрывает конкурентоспособность российских товаров, и недостаток информации о возможностях развития сотрудничества с Россией у потенциальных швейцарских партнеров.

Вступление России в ВТО не создаст импульса для сильного роста взаимной торговли, поскольку российско-швейцарская торговля в соответствии с двусторонним соглашением от 1994г. уже развивается на принципах ВТО. Однако вступление РФ

в ВТО создаст благоприятный климат для расширения российско-швейцарского торгового и инвестиционного сотрудничества.

Одним из основных организационных инструментов содействия развитию торгово-экономического сотрудничества между Россией и Швейцарией является Смешанная межправительственная комиссия по торговле и экономическому сотрудничеству между Российской Федерацией и Швейцарской Конфедерацией, созданная в янв. 1994г. Договоренность о создании Комиссии была закреплена соглашением о торговле и экономическом сотрудничестве между Российской Федерацией и Швейцарской Конфедерацией. Последняя, IX сессия Комиссии состоялась в апр. 2007г. в Люцерн.

В ходе IX сессии предметно обсуждены проблемы и перспективы развития торгово-экономического сотрудничества между двумя странами, регионального сотрудничества, промышленного и инвестиционного сотрудничества, научно-технической и производственной кооперации. Отмечен значительный рост товарооборота со Швейцарией, увеличение притока швейцарских инвестиций в экономику России.

Достигнуты договоренности:

- о подготовке Плана действий в области экономического сотрудничества между министерством экономического развития и торговли Российской Федерации и Федеральным департаментом экономики Швейцарской Конфедерации на 2007-10гг.;

- о согласовании и парафировании между ветеринарными службами России и Швейцарии ветеринарных сертификатов на ввозимые в Российскую Федерацию племенной крупный рогатый скот и его репродуктивный материал;

- о содействии в установлении прямых контактов между субъектами хозяйственной деятельности аграрного сектора двух стран с целью развития сотрудничества в области агропромышленного комплекса и аграрной науки, а также расширения обмена опытом в сфере сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности;

- о взаимном обмене опытом и информацией в сфере охраны прав интеллектуальной собственности; о проведении экспертных консультаций по вопросу подписания соглашения об охране географических наименований и наименований мест происхождения товаров;

- о содействии развитию туризма между двумя странами; о проработке возможности проведения в России семинара по вопросам венчурного финансирования. Российская сторона указала на новые возможности сотрудничества в области венчурного финансирования, связанные с началом деятельности Российской венчурной компании;

- о развитии сотрудничества в банковской сфере, в частности, о развитии инфраструктуры финансирования всего спектра операций по торговому, структурному и проектному финансированию, а также работы на международных рынках долгового капитала. В рамках реализации данной задачи стороны договорились проводить взаимные консультации, и, в случае общего интереса, организовывать семинары для представителей российских и швейцарских компаний по возможностям финансирования всего спектра торгово-экономического сотрудничества между Россий-

ской Федерацией и Швейцарской Конфедерацией;

- перспективах создания в рамках Комиссии двух рабочих групп: по кооперации в сфере малого и среднего предпринимательства и по сотрудничеству российских регионов со Швейцарией; о содействии в организации стажировок представителей российских предприятий и организаций в швейцарских ведомствах и компаниях для освоения опыта внедрения международных стандартов управления и передовых технологий производства, а также ознакомления с опытом привлечения инвестиционного капитала;

- о совместном проведении российско-швейцарских экономических форумов, конференций, семинаров, выставок и ярмарок, а также об организации обменов делегациями деловых кругов двух стран; о перспективах дальнейшего развития торгово-экономического сотрудничества по завершении присоединения России к ВТО.

Стороны высказались за развитие прямых торгово-экономических связей между отдельными субъектами Российской Федерации и кантонами Швейцарии. Стороны подчеркнули важность активизации взаимодействия по линии торгово-промышленных палат и объединений предпринимателей России и Швейцарии в целях содействия развитию торгово-экономических связей и налаживания делового информационного обмена.

В рамках сессии прошел форум по межрегиональному и инвестиционному сотрудничеству России и Швейцарии, где представители Республики Татарстан (Х.М. Салихов, министр экономического развития и внешнеэкономических связей), Архангельской обл. (В.В. Лашов, заместитель губернатора области, руководитель представительства области при правительстве Российской Федерации), Костромской обл. (В.А. Шершунов, губернатор области), Калужской обл. (С.Н. Муляр, президент агентства регионального развития области) выступили с развернутыми презентациями инвестиционного и инновационного потенциала своих регионов перед представителями деловых кругов Швейцарии. Также на форуме состоялась презентация российских технопарков и венчурных фондов.

В соответствии с достигнутыми договоренностями в рамках Комиссии создаются 2 рабочие группы: по сотрудничеству в сфере малого и среднего предпринимательства (с российской стороны группу возглавляет С.Р. Борисов, президент объединения «Опора России») и по межрегиональному сотрудничеству (с российской стороны группу возглавляет А.Р. Гаскаров, вице-премьер и министр финансов Республики Башкортостан). Первое заседание Рабочей группы по межрегиональному сотрудничеству назначено на I пол. 2008г. в Швейцарии.

Организована 23 июля 2007 в г. Берне встреча российских и швейцарских специалистов по вопросу взаимного признания проб на изделия из драгоценных металлов. Стороны обменялись информацией о действующей системе и законодательстве в области контроля за драгоценными металлами. Российские специалисты ознакомились с лабораториями Швейцарского центрального бюро по контролю за драгоценными металлами. Российская сторона пригласила швейцарских специалистов в Россию для ознакомления с системой

контроля за изделиями из драгоценных металлов. Стороны договорились продолжить взаимные консультации и обмен необходимой статистической информацией.

25 июля 2007 в г. Женеве были организованы переговоры по вопросам таможенного оформления часов, вывозимых из России на ремонт в Швейцарию. Представитель ФТС России разъяснил швейцарской стороне процедуры декларирования и оформления соответствующего таможенного режима для часов, вывозимых на ремонт за пределы Российской Федерации. Представитель Федеральной таможенной администрации Швейцарии остался удовлетворен полученной информацией и выразил намерение довести ее до заинтересованных швейцарских экономических операторов.

4 дек. 2007г. в Москве подписан меморандум о взаимопонимании о создании совместной исследовательской группы по оценке более тесных торговых и инвестиционных отношений между Российской Федерацией и странами ЕАСТ (Исландия, Лихтенштейн, Норвегия и Швейцария). Данная группа должна провести комплексный анализ вопросов торговли и связанных с торговлей отношений (в т.ч. инвестиционных) между Россией и государствами ЕАСТ, исследовать существующие институциональные рамки, законодательство и действующие региональные соглашения и рассмотреть целесообразность заключения соглашения о зоне свободной торговли между Россией и ЕАСТ. Согласно подписанному Меморандуму совместная исследовательская группа должна представить министрам свой окончательный отчет не позднее нояб. 2008г.

20 марта 2007г. была организована встреча представителей швейцарских деловых кругов с представителями российского бизнеса – лауреатами международной премии «Европейский стандарт». 18-19 марта 2007г. в ходе Российского экономического форума в Швейцарии (г. Цюрих) швейцарским деловым кругам была представлена информация об условиях и возможностях работы в технико-внедренческих и промышленно-производственных зонах, а также состоялась презентация европейского представительства «Опора России», открытого в г. Цюрих.

11 июня 2007г. в г. Цюрихе совместно со швейцарской компанией Pleon C-Matrix прошло мероприятие по продвижению инвестиционных проектов российских предприятий на швейцарский рынок. Обсуждение прошло в рамках «Цюрихских дебатов». В качестве основных участников на дебаты были приглашены: Ю.С. Хромов, и.о. торгового представителя Российской Федерации в Швейцарии; И. Гайдук, директор «Опора Европа» (представительство «Опора России»); Т. Борер-Филдинг, член совета директоров АО «Ренова Менеджмент»; Р. Майер, заместитель главного редактора газеты «Нойе Цюрхер Цайтунг» (NZZ). Кроме того на мероприятии присутствовали более 50 представителей швейцарских деловых кругов. На дебатах присутствовали 10 представителей ведущих швейцарских СМИ.

В 2007г. деятельность по привлечению швейцарских инвестиций в экономику России была сосредоточена, в частности, на проведении российско-швейцарских мероприятий совместно со Швейцарской организацией содействия инвести-

циям (СОФИ), Объединением торговых палат Швейцария – Россия, Украина, Казахстан, Беларусь; Свиссмэм (Швейцарский союз машиностроения, электротехнической и металлургической промышленности), Экономисуисс (Союз швейцарских предпринимателей), «Осек» – бизнес сети Швейцарии; Государственным секретариатом экономики Швейцарии (СЕКО).

Презентация «Возможности для бизнеса в России» состоялась 9 марта в Цюрихе под эгидой Объединенных торговых палат Швейцария – Россия, Украина, Казахстан, Беларусь. На встрече присутствовали представители Швейцарской организации содействия инвестициям (СОФИ), Швейцарского союза машиностроителей (Свиссмэм), компании «Ост-Вест Коммуникейшн», дипломатических миссий, торговых представительств заинтересованных стран, швейцарских компаний (Chemimco, Concast, Clariden, Sika Services и др.). Мероприятие было направлено на привлечение швейцарского бизнеса в инвестирование различных секторов экономики России, а также в налаживании сотрудничества с российскими предприятиями для организации совместного бизнеса с участием иностранного капитала. С рядом представителей швейцарских компаний были проведены переговоры о возможностях такого сотрудничества.

1 нояб. 2007г. в Цюрихе (в здании Биржи) по инициативе швейцарской организации по поддержке бизнеса за рубежом «Осек» состоялся бизнес-форум «Рынок будущего в России». Форум прошел накануне визита в Москву президента Швейцарии М.Кальми-Ре, который состоялся 8-10 нояб. 2007г.

С российской стороны в работе форума приняли участие: исполнительный директор Организационного комитета по проведению Зимних олимпийских игр в Сочи в 2014г. Д.Н. Чернышенко, руководитель департамента внешнеэкономической деятельности администрации Краснодарского края А.Ю.Ткаченко, ряд представителей российских компаний. Со швейцарской стороны в форуме участвовали 200 чел., представлявших государственный секретариат экономики, ОСЕК, союз швейцарских предпринимателей «Экономисуисс», компании и банки, включая крупнейшие банки UBS и Credit Suisse, а также швейцарские СМИ. Перед собравшимися выступил посол Швейцарии в России Э.Хоффер.

Особое место в работе форума было отведено предстоящим Зимним олимпийским играм в Сочи в 2014г., в период подготовки к которым, как было подчеркнуто во время выступлений участников, швейцарским предприятиям предоставляются прекрасные шансы для дальнейшего развития двусторонних отношений между Россией и Швейцарией в области торговли, строительства и инвестиционного сотрудничества.

Во время работы форума были проведены заседания трех рабочих групп – «Продукты питания и товары роскоши в России», «Рынок здравоохранения России» и «Поставки комплектующих изделий для автомобилей и машиностроительная промышленность».

Участники встречи с интересом восприняли выступление члена совета директоров фирмы «Ренова Менеджмент АГ» Т.Борера-Филдинга. «Ренова» является крупнейшим инвестором в швей-



царскую экономику и в 2007г. российская компания купила блокирующий пакет акций машиностроительного концерна «Зульцер» за 1 млрд. долл.

Т. Борер-Филдинг рассказал об опыте работы в России, о возможностях и перспективах для швейцарских предприятий на российском рынке, особенно в области энергетического и машиностроительного сектора. Представитель компании «Эрнст энд Янг» в России И.Бончев рассказал о состоянии дел в автомобильной сфере России. Он отметил, что к 2010г. производство автомобилей в России будет в основном осуществляться зарубежными фирмами, что открывает для швейцарских компаний широкие возможности по поставке и производству в России комплектующих изделий.

В рамках форума была проведена презентация Краснодарского края, с которой выступил руководитель департамента администрации края А.Ю.Ткаченко. В Краснодарском крае уже работают 10 швейцарских компаний, в т.ч. крупнейший иностранный инвестор в российскую экономику – «Нестле».

Инвестиционное сотрудничество Швейцарии с Россией имеет положительную динамику развития. Швейцария стабильно входит в первую десятку стран, осуществляющих инвестиции в экономику России. По размеру накопленных инвестиций Швейцария обгоняет многие зарубежные страны, более крупные по своему экономическому потенциалу, такие как Япония, Китай и отдельные государства Европы.

В I пол. 2007г., объем поступивших в Россию швейцарских инвестиций составил 3730 млн.долл. (рост на 69% по сравнению с тем же периодом 2006г.). По этому показателю Швейцария заняла 5 место среди иностранных инвесторов в России (обогнав Германию, Францию и США), а ее доля составила 6,2%.

Основная часть поступивших инвестиций в российскую экономику в I пол. 2007г. приходилась на обрабатывающие производства – 3432 млн.долл. (90%), в т.ч. в химическое производство объем инвестиций составил 388 млн.долл., в производство кокса и нефтепродуктов – 144 млн.долл., в металлургическое производство – 2871 млн.долл.

Рост поступивших в I пол. 2007г. швейцарских инвестиций обусловил соответственно и дальнейшее увеличение накопленного в России швейцарского капитала. Его общий объем достиг 5,91 млрд.долл. США, а доля Швейцарии в накопленных иностранных инвестициях в экономике России составила 3,3% (8-ое место среди иностранных инвесторов).

*Инвестиции с РФ.* В последние годы наблюдается расширение швейцарских инвестиций в российскую экономику, в частности, в обрабатывающие производства, пищевую, электротехническую, деревообрабатывающую и химическую промышленность, а также в сельское хозяйство. Реализуются крупные инвестиционные проекты в кондитерской промышленности, в сфере металлообработки и электротехники, лифтового оборудования, производства мебели и строительных материалов, минеральных удобрений и упаковочных материалов.

Развиваются контакты по линии малого и среднего бизнеса двух стран, чему будет способствовать открытие представительства предпринима-

тельских организаций России («Опора России») в Цюрихе в 2007г.

Швейцарские инвестиции в РФ, в млрд.долл.

	2003г.	2004г.	2005г.	2006г.	2007г.
Поступившие.....	1,1	1,5	2,0	3,0	5,0
- Прямые.....	0,3	0,3	0,1	1,5	1,6
Портфельные.....	0,4	0,8	0,1	0,2	0,5
Прочие.....	0,4	0,4	1,8	1,3	2,9

Крупнейшие российско-швейцарские инвестиционные проекты.

1. Фабрика полного цикла по выпуску растворимого кофе «Нескафе Классик» «Нестле Кубань», г. Тимашевск, Краснодарский край. Общая стоимость проекта – 120 млн.долл. Финансирование – 100% со стороны швейцарского партнера. 22 нояб. 2005г. «Нестле» официально объявила о запуске первой в России фабрики по производству растворимого агломерированного кофе «Нескафе Классик». Объем производства фабрики составляет 12 тыс.т., что позволяет компании заместить импорт кофе этой марки. «Нестле Кубань» – 12 по счету фабрика «Нестле» на территории России и первая фабрика компании, построенная в России «с нуля».

2. Фабрика по производству сухих кормов для кошек и собак «Нестле Пурина ПетКер», пос. Ворсино Боровского района Калужской обл. Общая стоимость проекта – более 30 млн.долл. Финансирование – 100% со стороны швейцарского партнера. Российское подразделение «Нестле Пурина ПетКер», входящее в группу компаний «Нестле» в России, открыло 28 авг. 2007г. в Калужской обл. фабрику по производству сухих кормов для домашних животных. Фабрика стала первым локальным производством российского подразделения «Нестле Пурина ПетКер» и намерена использовать в своем производстве местное сырье и упаковочные материалы, отвечающие стандартам качества «Нестле».

3. ОАО «Кондитерская фабрика «Камская», г. Пермь. Общая стоимость проекта – 30 млн.долл. Финансирование – 100% со стороны швейцарского партнера. В 1998г. ОАО «Кондитерская фабрика «Камская» вошла в состав группы компаний «Нестле», а летом 2007г. фабрика стала частью компании «Нестле Россия», получив статус производственного филиала ООО «Нестле Россия» в Перми. Благодаря инвестициям компании «Нестле» в 30 млн.долл. производственные мощности и инфраструктура фабрики были приведены в соответствие с международными стандартами. Фабрика выпускает широкий ассортимент продукции (90 наименований) под локальными и международными брендами. 19 сент. 2007г. на фабрике состоялось открытие новой линии по производству батончиков «Кит Кат».

4. Проект «Кроностар» – производство ламинированных полов, стеновых панелей и древесностружечных плит в г. Шарья, Костромская обл. Швейцарский партнер – концерн «Свис Кронот Групп» (кантон Люцерн). Общая стоимость проекта – 350 млн. евро. Финансирование – 100% со стороны швейцарского партнера. «Кроностар» занимает в России лидирующие позиции по выпуску практически всех современных видов древесных плит. Это крупнейшее в России производство подобной продукции. На 1 янв. 2007г. в долгосрочное пользование (аренду) лесозаготовительным предприятиям ООО «Кроностар» переданы

лесные участки общей площадью 326 570 га., из них 35 166 га. составляют леса на территории Никольского района Вологодской обл. Общий ежегодный расчетный отпуск древесины на корню (расчетная лесосека) составляет 861 тыс.куб.м., из них 623 тыс.куб.м приходится на долю мягколиственных пород (осины и березы). Фактическое использование за 2006г. составило 524 тыс.куб.м.

5. Компания «Спекта» завод ООО «Волга-Страп», производство высокопрочной стальной упаковочной ленты, г. Кострома. Швейцарский партнер – компания «Спекта» (кантон Цуг). Общая стоимость проекта – более 40 млн.долл. Финансирование – 100% со стороны швейцарского партнера. ООО «ВолгаСтрап» – первое отечественное предприятие по производству высокопрочной стальной упаковочной ленты, выпускаемой в соответствии с мировыми нормами и стандартами.

Продукция выпускается с янв. 2007г. Завод представляет собой производственно-складской комплекс площадью 11 тыс.кв.м. и рассчитан на выпуск 40 тыс.т. в год высокопрочной стальной упаковочной ленты, которая используется для обвязки промышленных грузов. Инвестиции в первый этап развития завода составили 616 млн. руб. На втором этапе в 2008г. компания «Спекта» планирует наладить производство высокопрочной стальной упаковочной ленты, используемой при морских грузоперевозках. Ее выпуск составит 15 тыс.т. в год, инвестиции – 200 млн. руб. На третьем этапе (в 2009-10гг.) «Спекта» организует производство комплектующих для автомобильной промышленности, что потребует еще 200 млн. руб. Таким образом, общий объем капиталовложений превысит 1 млрд. руб. (40 млн.долл.).

6. ЗАО «Шиндлер» – производство, установка и обслуживание лифтового и эскалаторного оборудования, г. Москва. Швейцарский партнер – группа компаний «Шиндлер» (кантон Люцерн). Общая стоимость проекта не разглашается. Финансирование – 51% за счет стороны швейцарского партнера (приобретение акций АО «Лифтремонт»). В 2002г. компания «Шиндлер» приобрела 51% акций московской компании «Лифтремонт», и на этой базе было создано ЗАО «Шиндлер» с филиалами в Москве и Санкт-Петербурге. Основные проекты в России – оснащение лифтами и эскалаторами зданий МИД России, «Миракс Плаза», «Башня Федерация» (Москва Сити). 12 сент. 2007г. ЗАО «Шиндлер» заключило контракт с компанией «ДС Девелопмент» (входит в холдинг «Дон-Строй») на комплексную установку лифтового оборудования в строящемся офисном комплексе на ул. Беговая (г. Москва). Он станет первым высотным зданием в России и Европе, в котором будут установлены лифты Double-deck. Проект компании «ДС Девелопмент» предполагает строительство 230-метрового офисного центра на ул. Беговая. Объем инвестиций в проект составляет 250 млн.долл. Сдача офисного комплекса в эксплуатацию планируется в конце 2008г.

7. «Амеропа АГ» – строительство завода по производству минеральных удобрений, Таманский полуостров, Краснодарский край. Швейцарский партнер – «Амеропа» (кантон Базель-сельский). Общая стоимость проекта – более 500 млн. евро. Финансирование – 100% за счет стороны швейцарского партнера. Швейцарские бизнесмены рассчитывают, что будущий завод сможет работать

не только на внутренний российский рынок, но и на экспорт аммиака, метанола и карбамида.

8. Строительство 6 гипермаркетов строительных материалов и жилого комплекса «Карасун», Краснодарский край. Швейцарский партнер – «Фон Дюринг Мэнеджмент АГ» (кантон Люцерн). Общая стоимость проекта – 120 млн. евро. Финансирование – 100% за счет стороны швейцарского партнера. В рамках VI Международного инвестиционного форума «Сочи-2007» (сент., 2007г.) Администрации Краснодарского края подписала с компанией «Фон Дюринг Мэнеджмент АГ» соглашение о строительстве 6 гипермаркетов строительных материалов на территории Краснодарского края (60 млн. евро) и жилого комплекса «Карасун» в Краснодаре (60 млн. евро).

6. Строительство отелей класса «люкс». Швейцарский партнер – гостиничная группа «Кемпински» (кантон Женева). Общая стоимость проекта уточняется. В России действуют «Отель Балчуг Кемпински Москва» и «Отель Кемпински Мойка» (г. Санкт-Петербург). Ведется строительство гостиниц «Кемпински Нижний Новгород» (совместно с ООО «Волга-Инвест», 250 номеров, открытие в 2010г.) и «Кемпински Лубянка» (200 номеров, открытие запланировано на 2011г.). В рамках VI Международного инвестиционного форума «Сочи-2007» администрация Краснодарского края подписала с компанией «Кемпински» соглашение о строительстве четырех отелей «Кемпински» в Сочи и гольф-клуба.

10. Строительство фабрики по производству шоколада, г. Чехов, Московская обл. Швейцарский партнер – «Бэрри Кэллебаут» (кантон Цюрих). Общая стоимость проекта – 25 млн. евро. Финансирование – 100% за счет стороны швейцарского партнера. 18 сент. 2007г. в г. Чехове открылась фабрика по производству шоколада «Бэрри Кэллебаут» (БК). Мощность завода – 27,5 тыс.т. продукции в год, на предприятии будет занято 70 чел. До сих пор шоколадную массу и глазурь БК поставлял в Россию со своего польского завода.

11. Завод по производству природных мраморных наполнителей для строительных смесей, лакокрасочной, полимерной и бумажной промышленности, пос. Субутак (Магнитогорск), Челябинская обл. Швейцарский партнер – «Омиа» (кантон Арагау). Общая стоимость проекта – 15 млн. евро. Финансирование – 100% за счет стороны швейцарского партнера. Завод фирмы «Омиа» запущен в 2006г., вышел на годовую мощность в 150 тыс.т. Рассматривается вопрос о строительстве в России еще одного завода «Омиа», для которого продукция первого станет исходным сырьем в производстве готовых строительных смесей.

*Связи с регионами РФ.* Среди проектов региональной направленности, реализуемых в России по линии швейцарского финансово-технического содействия, можно выделить следующие.

Сохранение биологического разнообразия в Уральском экологическом регионе путем создания экосети заповедных зон, объединяющих все важные типы лесов в Уральской горной цепи. Место осуществления проекта: Республика Башкортостан и Челябинская обл. Бюджет проекта 3 млн.шв.франков.

Крупный проект экологической направленности реализуется в Республике Коми, Архангельской, Кировской и Вологодской обл.х. Он направ-

влен на создание устойчивой системы лесопользования и защиты лесов северо-западных регионов России от неэкологического и разрушительного использования лесного фонда. Проекты реализуются при поддержке также Всемирного фонда дикой природы (WWF), с активным участием местных лесозаготовительных и лесоперерабатывающих компаний, вузов и школ. Общий бюджет проекта — 120 млн.долл. Вклад Швейцарии — 12 млн.шв.франков.

Учитывая актуальность развития системы ипотечного кредитования в России, при участии секретариата Швейцарии по экономике (SECO), в Московском регионе осуществляется проект по развитию первичного рынка ипотечного кредитования. Цель проекта — создание условий обширного предложения для удовлетворения большого спроса на жилищную ипотеку. Проект направлен на развитие и увеличение рынка первичной ипотеки с тем, чтобы облегчить развитие рынка вторичной ипотеки, углубляя и расширяя, таким образом, российские финансовые рынки. Вклад Швейцарии в реализацию проекта — 1,2 млн.долл. В перспективе рассматривается возможность распространения проекта на Санкт-Петербург, Волжский и Уральский регионы.

Вопросы развития межрегиональных отношений были подробно рассмотрены в ходе IX сессии Смешанной межправительственной комиссии по торговому и экономическому сотрудничеству между Российской Федерацией и Швейцарской Конфедерацией, которая состоялась 11-12 апр. 2007г. в Люцерне. Швейцарская сторона заявила о своем намерении активизировать двусторонние экономические связи с российскими регионами. По инициативе российской стороны в протоколе IX сессии СМПК отмечена рекомендация о создании в рамках СМПК рабочей группы по сотрудничеству российских регионов со Швейцарией. Стороны высказались также за развитие прямых торгово-экономических связей между отдельными субъектами РФ и кантонами Швейцарии.

В рамках сессии СМПК Объединением торговых палат Швейцарии по сотрудничеству со странами СНГ 11 апр. 2007г. был проведен деловой форум, в ходе которого для представителей деловых кругов Швейцарии состоялись развернутые презентации инвестиционных и инновационных потенциалов Архангельской, Калужской, Костромской обл. и Республики Татарстан.

Гендиректор Агентства по развитию международного сотрудничества при кабинете министров Республики Татарстан Х. Салихов представил инвестиционный потенциал Татарстана и обозначил области сотрудничества Республики Татарстан и Швейцарской Конфедерации. Он отметил: «Швейцарская Конфедерация уже на протяжении длительного времени относится к числу основных внешнеторговых партнеров Татарстана. По итогам 2006г. двусторонний товарооборот вырос в 5 раз и составил 500 млн.долл.; Татарстан — единственный регион России, который имеет свое торгово-экономическое представительство на территории Швейцарской Конфедерации, действующее при Торгпредстве России с сент. 2002г. Именно при их общем содействии в дек. 2006г. в Цюрихе прошел масштабный форум Республики Татарстан «Инвестиционные возможности и перспективы сотрудничества для бизнеса», в работе которого приняли уча-

стие 250 организаций, инвестиционных компаний, банков и компаний-производителей из 11 стран мира. По итогам форума подписаны 4 значимых для экономики республики соглашения о сотрудничестве, в т.ч. Соглашение с Швейцарским союзом машиностроителей Swissmem. Прошедший Форум положил начало реализации совместных проектов в банковской сфере — между швейцарским банком UBS и татарстанским АКБ «Ак Барс», в часовой отрасли — между акционерным обществом «Чистопольский часовой завод «Восток» и швейцарской компанией TechnoTime. Подписан меморандум о намерениях по созданию совместного производства Vostok Swiss, речь идет о создании «Часовой Швейцарии в России». Ведущей швейцарской компанией Clariant International на территории Татарстана реализуется пилотный проект по производству концентрата красителя «Мастербатч». Фирмой Amman Group Holding ведется работа по проекту организации производства асфальтосмесительных установок. Прорабатывается ряд проектов в машиностроении и нефтехимии.

В рамках подписанного соглашения организована работа по сотрудничеству ОАО «Камаз» с Объединением швейцарской машиностроительной и электротехнической промышленности (Swissmem). Прорабатываются совместные проекты с компанией Leubaz Associes по лизингу или покупке крупной партии грузовиков, а также с компанией Heinrich Schmid, Maschinen und Werkzeugbau по проектированию и изготовлению нового оборудования, способного повысить производительность ОАО «Камаз». Среди прорабатываемых проектов — производство и переработка совместно с компанией Olilab цементных изделий на территории Промышленной площадки «Алабуга». Наряду с этим Olilab будет заниматься поиском и экспертизой инвестиционных проектов стоимостью от 500 тыс. до 10 млн.долл. США на территории республики для размещения их в портфелях западных инвестиционных фондов.

Об интенсивном развитии сотрудничества между Татарстаном Швейцарией Х.Салихов рассказал в своем выступлении на первой сессии Российского экономического и финансового форума 2 июля 2007г. в Лихтенштейне. Он осветил также основные тенденции развития экономики республики, проинформировал участников Форума об инвестиционных, торгово-экономических возможностях и банковской сфере Татарстана. С 2000г. из Швейцарии в экономику Татарстана поступило инвестиций на 1,12 млрд.долл., из них прямые инвестиции — 140,9 млн.долл., 79,1 млн.долл. — портфельные, 901 млн.долл. — в виде кредитов швейцарских банков. Преимущественно они поступали в такие отрасли экономики, как связь, нефтедобывающая, химическая и пищевая промышленность. По объему инвестиций в Татарстан Швейцария находится на первом месте. В РТ зарегистрировано 15 предприятий с участием швейцарского капитала.

Летом 2007г. Казань с рабочим визитом посетили директор экономического развития кантона Цюрих Стефан Кукс и директор Швейцарского агентства по иностранным инвестициям Ф. Хольцганг. Они осмотрели потенциальные объекты для проведения мероприятий осенью 2007г. Российско-швейцарского делового саммита. Кроме того, после встречи с главой правительства Та-

тарстана Р. Миннихановым, Стефан Кукс и г-жа Хольцганг детально обсудили в минторговли РТ формат мероприятий саммита.

Непосредственно саммит прошел в России 15-18 окт. 2007г. Его заседания состоялись поочередно в Москве, Санкт-Петербурге и Казани. Основной целью саммита было обсуждение вопросов развития сотрудничества между Россией и Швейцарией, а также презентация совместного бизнеса. Для участия в нем было заявлено 150 российских бизнесменов и менеджеров компаний, отвечающих за инвестиционное развитие и продвижение своей продукции на международном рынке. Швейцарская сторона была представлена тридцатью швейцарскими компаниями, чиновниками и дипломатами.

В трехдневной работе саммита приняли участие свыше 200 представителей швейцарских и российских предприятий и организаций, финансовых компаний, представителей частного бизнеса. Среди наиболее известных швейцарских и отечественных участников саммита можно отметить Credit Suisse, Price Waterhouse Coopers Switzerland, Oerlicon, Olilab, «Газпромбанк», Банк «Зенит», «Компания Ренессанс – Управление инвестициями».

22 апр. 2007г. в Женеве были подведены итоги работы 35 Международного салона изобретений, новой техники и технологий Palexro, на котором были презентованы 1000 изобретений из 42 стран. В его работе принимала участие Нижегородская обл., которая представила целый ряд проектов, разработанных предприятиями региона. Стенд Нижегородской обл. были одним из самых представительных среди российских участников Palexro. Ему был присужден гран-при салона, а представленные проекты завоевали 7 золотых, 4 серебряных, 1 бронзовую медали. Среди награжденных были и медальонские разработки.

Золотую медаль получил прибор, созданный ФГУП СКБ «РИАП». С его помощью можно определить степень влияния на здоровье человека электромагнитных лучей от работы разной аппаратуры, начиная от телевизионной вышки и заканчивая СВЧ-печами и мобильными телефонами. Оптический когерентный томограф института прикладной физики РАН, позволяющий выявить онкологическую патологию на самых ранних этапах заболевания, тоже был удостоен золотой медали. Аналогов этому прибору пока в мире нет. Серебряную медаль получил озонатор, который может применяться в хирургии, терапии, стоматологии и реанимации.

Посетивший Салон губернатор Нижегородской обл. В.П. Шанцев подчеркнул, что участие в таких мероприятиях способствует проникновению нашей науки, интеллектуальной собственности за рубеж. Он особо отметил, что объем товарооборота между Нижегородской обл. и Швейцарией достиг 9 млн.долл., а тот факт, что Нижегородская обл. импортирует из Швейцарии оборудование, означает, что в регионе достигнут высокий уровень технологического процесса

Швейцарский концерн Liebherr в мае 2007г. приступил к строительству в г. Дзержинске (Нижегородская обл.) завода по производству компонентов для землеройной техники. В городе уже определен участок для строительства завода площадью 120 га, и концерн приступил к разработке проектно-сметной документации. Реализация проекта по строительству завода рассчитана на 2г.

Liebherr намерен инвестировать в строительство завода по производству компонентов для землеройной техники более 250 млн.долл. Реализация данного инвестиционного проекта пройдет в три этапа. Первый – строительство завода по производству компонентов для строительных машин. В ходе второго этапа запланировано строительство завода для сборки строительной техники для российского рынка. Третий – строительство завода по производству комплектующих для авиационной техники. Объем инвестиций на начальной стадии строительства составит 80 млн.долл. К концу первого года работы завода количество занятых на производстве составит 200 чел.

С 18 по 25 мая 2007г. был организован визит в Швейцарию делегации холдинговой компании «Сибирский деловой союз» – ХК «СДС», имеющей свои активы в Кемеровской обл. и Алтайском крае. Делегация провела встречи с руководством Швейцарского союза машиностроителей Swissmet и объединения предприятий ж/д транспорта SwissRail. Члены делегации были приняты в Объединении торговых палат Швейцарии по сотрудничеству со странами СНГ и посетили крупнейший в Швейцарии завод вагоностроительной компании Josef Meyer.

В результате поездки и проведенных переговоров была достигнута договоренность о деловых контактах ХК с Швейцарским профильным союзом Swissmet, а также о последующих рабочих встречах с представителями компании Josef Meyer с целью выработки планов совместной деятельности, что было зафиксировано сторонами в подписанном протоколе о намерениях. Представители компании были приглашены посетить с ответным визитом «Алтайвагонзавод» и другие предприятия холдинга.

2 мая губернатор Костромской обл. В. Шершунов и посол Швейцарской Конфедерации в РФ Э. Хофер посетили завод по производству высокопрочной стальной ленты ООО «ВолгаСтрап». Отметив высокий уровень производства и быстрое освоение целевых инвестиций, они подчеркнули, что подобные проекты способствуют продвижению высоких технологий, а также уменьшают зависимость отечественных потребителей упаковочной стальной ленты от импортных поставок. Э. Хофер отметил высокий дух предпринимательства в регионе и наличие в нем условий для создания новых рыночных возможностей для российского бизнеса. По мнению Вихеркоски, вице-президента компании «Спектра», которая является основным инвестором проекта, а также В. Аверьянова, гендиректора ООО «ВолгаСтрап», осуществление данного инновационного проекта стало возможным благодаря целевым инвестициям, настойчивой работе организаторов и активной поддержке региональных властей. Уже успешно прошли заводские испытания, и начались поставки упаковочной стальной ленты отечественным потребителям. Завод набирает обороты и осваивает выпуск высококачественных стальных лент различных типоразмеров.

В начале окт. 2007г. Челябинскую обл. посетила швейцарская делегация во главе с послом Швейцарской Конфедерации в РФ Э.Хофером. В состав делегации входили глава торгово-экономического отдела посольства Швейцарии в России Д.Хунн, его заместитель А.Рюеггер, гендиректор компании Отуа Л.Платнер и гендиректор компании Отуа в России А.Зонон.

В ходе визита состоялись встречи губернатором и первым заместителем губернатора Челябинской обл., руководством Южно-Уральской торгово-промышленной палаты и Челябинского центра Международной торговли. В 2007г. крупнейшими южноуральскими участниками экономической деятельности со Швейцарией были ОАО «ЧМК», ОАО «Златоустовский часовой завод», ЗАО «Кыштымский медеэлектролитный завод», ОАО «Южноуральский завод «Кристалл», ООО «ЧТЗ-Уралтрак» и ЗАО «ПГ «Метран».

В крупном промышленном центре области г.Магнитогорске состоялась встреча делегации с главой города Е.Карповым и осмотр принадлежащего швейцарским бизнесменам завода фирмы Опуа в пригороде Магнитогорска поселке Субутак. Завод вышел на годовую мощность производства 150 тыс.г. природных микрораморных наполнителей для использования в строительных смесях, лакокрасочной, полимерной и бумажной промышленности. Как отметил посол, Швейцария оценивает этот проект как идеальную инвестицию. Опуа привезла в регион технологию и вложила свой капитал в 15 млн. евро. При этом были созданы 50 высокооплачиваемых рабочих мест для магнитогорцев, а сама специфика работы завода обеспечивает не просто добычу сырья, а производство продукта глубокой переработки.

При этом сегодня швейцарская сторона заинтересована в дополнительных инвестициях в экономику региона. Как заметили дипломаты, Магнитогорск привлекает их мощной динамикой развития – и не только в промышленности, но и в социальном плане: это подтверждается и темпами увеличения объемов строительства, и повышением уровня рождаемости, и гораздо более высокими, чем в среднем по России, доходами населения.

В итоге переговоров, помимо иных договоренностей, по предложению Е. Карпова Опуа рассмотрит вопрос строительства еще одного завода, для которого продукция первого станет исходным сырьем в производстве готовых строительных смесей.

19 нояб. в Швейцарии состоялась очередная встреча между представителями ОАО «Алтайвагон» и швейцарской компании «Жозеф Майер» по вопросу создания совместного предприятия на территории ОАО «Алтайвагон» г. Новоалтайск Алтайского края, организованная при участии представительства РСПП в Швейцарии. ОАО «Алтайвагон» представило компании «Жозеф Майер» предварительный проект по организации в рамках совместного предприятия производства тележек модели У25 на территории ОАО «Алтайвагон» на паритетных условиях. На первом этапе объем инвестиций на паритетных началах (50:50) оценивается в 8 млн. евро

Руководство крупнейшей в Швейцарии вагоностроительной компании «Жозеф Майер» выразило намерение вынести предложение о создании совместного предприятия на совет директоров компании. При принятии положительного решения в середине янв. 2008г. будут проведены переговоры на территории ОАО «Алтайвагон». Достигнутые договоренности зафиксированы в протоколе заседания, подписанном гендиректором ОАО «Алтайвагон» А.В. Габицем и председателем совета директоров компании «Жозеф Майер» Д. Сутером.

23 нояб. в посольстве Швейцарии в Москве была подписана исполнительная договоренность, целью которой является финансирование созда-

ния системы внешнего энергоснабжения для объекта по уничтожению химического оружия в поселке Леонидовка Пензенской обл. Документ подписали посол Швейцарии в России Э.Хофер и зам.руководителя Роспрома В.Холстов. Стоимость проекта по закупке оборудования и услуг составляет 3 млн. шв. франков. Объект в пос. Леонидовка является пятым проектом в России, в создании которого оказывает содействие Швейцария. Ранее ею были выделены средства на сооружение подобных объектов в Республике Удмуртия, Кировской и Курганской областях. В 2008г. Планируется реализовать еще один подобный проект в г. Почеп Брянской обл.

Перспективы дальнейшего расширения взаимодействия швейцарских предпринимателей с регионами в инвестиционной сфере лежат прежде всего в более активном привлечении малого и среднего бизнеса, доля которого в инвестициях в России все еще незначительна. В целом регионы России в процессе развития торгово-экономических связей с Швейцарией постепенно решают задачу диверсификации российского экспорта в эту страну засчет расширения поставок машинотехнической продукции и других готовых изделий высокой степени обработки. При этом отечественным предпринятиям следует неуклонно повышать конкурентоспособность своей продукции и учитывать действующие в Швейцарии жесткие нормы и стандарты. Учитывая объем и потребности швейцарского внутреннего рынка, высокий технический и качественный уровень предлагаемых здесь товаров, в краткосрочной перспективе планируется активизировать информирование отечественных производителей в регионах об особенностях местного рынка, требованиях, стандартах и нормах.

Для регионов России, располагающих хорошим научно-производственным потенциалом, должно представлять интерес наличие в Швейцарии эффективного механизма управления научно-техническим сотрудничеством. Он достаточно сильно ориентируется на международные связи (в т.ч. и на многосторонней основе) в решении научно-технических проблем фундаментального и прикладного характера и разработке современных технологий, под которое в рамках различных программ выделяются соответствующие финансовые ресурсы. Существует также необходимость в активизации усилий российской стороны, направленных на укрепление правовой основы и расширения данного вида сотрудничества. При этом упор возможно следует сделать на проработку совместно с регионами приоритетных для них проектов, а также на создание рамочных условий, способствующих реализации таких проектов, в т.ч. для повышения инвестиционного имиджа субъектов Федерации.

Чрезвычайно важным представляется активизация взаимодействия с региональными представителями минэкономразвития по вопросам информирования о возможностях льготного участия региональных структур ВЭД в выставках и ярмарках за рубежом.

Важным фактором активизации регионального сотрудничества может стать расширение практики включения в состав торгпредств представителей субъектов Федерации с учетом региональных приоритетов стран пребывания, что подтверждается позитивным опытом работы представителя Республики Татарстан в Торгпредстве РФ в Швейцарии.

**Представительства**

**ЭКОНОМИКА** [www.osec.ch](http://www.osec.ch) OSEC Business Network | [www.bfc.ch](http://www.bfc.ch), [www.banco-di-lugano.ch](http://www.banco-di-lugano.ch), [www.aigprivatebank.com](http://www.aigprivatebank.com) Банки | [www.swx.com](http://www.swx.com) Биржа | [www.swisstrade.com](http://www.swisstrade.com) Внешняя торговля | [travel.state.gov/travel/cis\\_pa\\_tw/cis/cis\\_1034.html](http://travel.state.gov/travel/cis_pa_tw/cis/cis_1034.html) Информация для путешествующих (Госдеп) | [www.swissmem.ch](http://www.swissmem.ch) Машиностроение | [www.taxation.ch](http://www.taxation.ch) Налоги | [www.state.gov/r/pa/ei/bgn/3431.htm](http://www.state.gov/r/pa/ei/bgn/3431.htm) Основные сведения (Госдеп) | [www.cia.gov/library/publications/world-leaders-1/world-leaders-s/switzerland.html](http://www.cia.gov/library/publications/world-leaders-1/world-leaders-s/switzerland.html) Первые лица | [www.loc.gov/r/international/european/switzerland/ch.html](http://www.loc.gov/r/international/european/switzerland/ch.html) Порталы Швейцарии | [store.eiu.com/product/1930000193CH.html?ref=featured-ProductHome](http://store.eiu.com/product/1930000193CH.html?ref=featured-ProductHome) Сведения об экономике (Economist) | [www.bfs.admin.ch](http://www.bfs.admin.ch) Статистика | [www.snb.ch](http://www.snb.ch) Центробанк

**БАНКИ** [www.foreignbanks.ch](http://www.foreignbanks.ch), [www.sfoa.org](http://www.sfoa.org), [www.acisuisse.ch](http://www.acisuisse.ch), [www.ssip.org](http://www.ssip.org), [www.ubs.com](http://www.ubs.com), [www.credit-suisse.com](http://www.credit-suisse.com), [www.julius-baer.com](http://www.julius-baer.com), [www.cspb.com](http://www.cspb.com), [www.swissbanking.org/en/home.htm](http://www.swissbanking.org/en/home.htm)

**ГОСУЧРЕЖДЕНИЯ** | [www.deza.admin.ch](http://www.deza.admin.ch) Дирекция по развитию МИД | [www.europa.admin.ch](http://www.europa.admin.ch) Европолитика | [www.armee.ch](http://www.armee.ch) Минобороны | [www.sippo.ch](http://www.sippo.ch) Поддержка импорта | [www.seco-admin.ch](http://www.seco-admin.ch) Секретариат экономики | [www.sofi.ch](http://www.sofi.ch) Содействие инвестициям | [www.pressext.ch](http://www.pressext.ch), [www.mckinsey.com](http://www.mckinsey.com), [www.erdgas.ch](http://www.erdgas.ch), [www.tele-trade.com](http://www.tele-trade.com), [www.alu.ch](http://www.alu.ch) Тематические обзоры

**ДИПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА** [home.datacomm.ch/rusbotschaft](http://home.datacomm.ch/rusbotschaft) Посольство РФ в Берне (+Лихтенштейн) | [www.eda.admin.ch/moscow](http://www.eda.admin.ch/moscow) Посольство Швейцарии в РФ | [www.geneva.un.mid.ru](http://www.geneva.un.mid.ru) Постпредство при ООН в Женеве

**ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО** [www.seco.admin.ch](http://www.seco.admin.ch), [www.swissinfo.ch](http://www.swissinfo.ch), [www.llrx.com/features/swiss.htm](http://www.llrx.com/features/swiss.htm), [www.swissemb.org/legal](http://www.swissemb.org/legal), [www.schkg.ch/fachliches/betreibungsrecht/swissdebt/txinh\\_br\\_swissdebt.htm](http://www.schkg.ch/fachliches/betreibungsrecht/swissdebt/txinh_br_swissdebt.htm), [www.carl.ch/iulinks](http://www.carl.ch/iulinks)

**ЗДРАВООХРАНЕНИЕ** [www.interpharma.ch](http://www.interpharma.ch), [www.sgci.ch](http://www.sgci.ch), [www.novartis.com](http://www.novartis.com), [www.roche.com](http://www.roche.com)

**КОМПАНИИ** [www.swissfirms.ch](http://www.swissfirms.ch), [www.swiss-quality-club.com](http://www.swiss-quality-club.com), [www.swiss-pages.net](http://www.swiss-pages.net), [www.directories.ch/gelbseiten/ypo1.aspx?do=index&language=en](http://www.directories.ch/gelbseiten/ypo1.aspx?do=index&language=en)

**ОБРАЗОВАНИЕ, НАУКА** [www.junginstitut.ch](http://www.junginstitut.ch) C.G. Jung-Institut Zurich | [www.rektorat.ethz.ch](http://www.rektorat.ethz.ch) Ecole polytechnique federale de Zurich | [www.epfl.ch](http://www.epfl.ch) Ecole polytechnique federate Lausanne | [www.sthbasel.ch](http://www.sthbasel.ch) Faculte independante de theologie de Bale | [www.snf.ch](http://www.snf.ch) Fonds national suisse de la recherche scientifique | [www.glion.ch](http://www.glion.ch) Glion Institut de Hautes Etudes | [www.ifuw.org](http://www.ifuw.org) International Federation of University Women | [www.itu.int](http://www.itu.int) International Telecommunication Union | [www.iuvsta.org](http://www.iuvsta.org) International Union for Vacuum Science, Technique and Applications | [www.heiwww.unige.ch](http://www.heiwww.unige.ch) Institut universitaire de hautes etudes internationales | [www.iun.ch](http://www.iun.ch) International University | [www.unine.ch](http://www.unine.ch) Universite de Neuchatel | [www.unpi.com](http://www.unpi.com) Universal Postal Union | [www.unifr.ch](http://www.unifr.ch) Universite de Fribourg | [www.unige.ch](http://www.unige.ch) Universite de Geneve | [www.unil.ch](http://www.unil.ch) Universite de Lausanne | [www.unilu.ch](http://www.unilu.ch) Universite de Lucerne | [www.unizh.ch](http://www.unizh.ch) Universite de Zurich | [www.wmo.ch](http://www.wmo.ch) World Meteorological Organization | [www.crus.ch](http://www.crus.ch) Минвуз | [www.cern.ch](http://www.cern.ch) Наука | [www.uni-ch.ru](http://www.uni-ch.ru) Русский гид по университетам

**ПРАВИТЕЛЬСТВО** [www.parliament.ch/poly/framesets/E/Frame-E.htm](http://www.parliament.ch/poly/framesets/E/Frame-E.htm) Парламент | [www.admin.ch](http://www.admin.ch), [www.gksoft.com/govt/en/ch.html](http://www.gksoft.com/govt/en/ch.html) Правительство

**САЙТЫ** [www.search.ch](http://www.search.ch), [www.gov.ch](http://www.gov.ch), [www.imes.hsr.ch/linkpage/index.html](http://www.imes.hsr.ch/linkpage/index.html), [www.wapfinder.ch](http://www.wapfinder.ch)

**СМИ** [www.edicom.ch](http://www.edicom.ch), [www.letemps.ch](http://www.letemps.ch), [www.swissinfo.org](http://www.swissinfo.org), [www.nzz.ch](http://www.nzz.ch), [www.srg-ssr.ch](http://www.srg-ssr.ch), [www.swissnews.ch](http://www.swissnews.ch)

**ТОРГОВЛЯ** [www.cigarone.com](http://www.cigarone.com), [www.shortcut-cigars.com](http://www.shortcut-cigars.com) Сигары

**ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННЫЕ ПАЛАТЫ** [www.amcham.ch](http://www.amcham.ch), [www.ccsi.it](http://www.ccsi.it), [www.bscc.co.uk](http://www.bscc.co.uk), [www.swiss.org.tw](http://www.swiss.org.tw), [www.cccsmtl.com](http://www.cccsmtl.com), [www.sec-chamber.ch](http://www.sec-chamber.ch), [www.sacci.com.au](http://www.sacci.com.au), [www.sjcc.ch](http://www.sjcc.ch), [www.sicc.ch](http://www.sicc.ch), [www.sccij.org](http://www.sccij.org), [www.chsa.ch](http://www.chsa.ch), [www.seacc.ch](http://www.seacc.ch), [www.swisscam.com.br](http://www.swisscam.com.br), [www.maltacham.ch](http://www.maltacham.ch), [www.saswiss.co.za](http://www.saswiss.co.za), [www.swisstrade.com/xiunion.asp](http://www.swisstrade.com/xiunion.asp)

**ТУРИЗМ** [www.elance.ch](http://www.elance.ch), [www.openup.ru](http://www.openup.ru), [www.altus.msk.ru](http://www.altus.msk.ru), [www.switzerlandtourism.com](http://www.switzerlandtourism.com), [www.sbb.ch](http://www.sbb.ch), [www.raileurope.com](http://www.raileurope.com), [www.myswitzerland.com](http://www.myswitzerland.com), [www.traveling.ch](http://www.traveling.ch), [www.backpacker.ch](http://www.backpacker.ch), [www.thealps.com](http://www.thealps.com), [www.gruxa.ch](http://www.gruxa.ch), [www.leman-sans-frontiere.com/e/index.html](http://www.leman-sans-frontiere.com/e/index.html), [www.driving-abroad.info/driving-in-switzerland](http://www.driving-abroad.info/driving-in-switzerland), [www.nofly.ch](http://www.nofly.ch), [www.youthhostel.ch](http://www.youthhostel.ch) | [www.swisshotels.ch](http://www.swisshotels.ch) Отели

**РОСУЧРЕЖДЕНИЯ**

**ПОСОЛЬСТВО РФ В БЕРНЕ (+ЛИХТЕНШТЕЙН)**  
**БРАТЧИКОВ** Игорь Борисович (посол, по совместительству Посол в Лихтенштейне), **МАГУТА** Сергей Михайлович (советник-посланник) • Brunnadernrain 37, 3006 Bern, die Schweiz, (41-31) 352-0566, ф. 352-5595, телекс (45) 911297 BERN CH, [rusbotschaft@bluewin.ch](mailto:rusbotschaft@bluewin.ch), [www.switzerland.mid.ru](http://www.switzerland.mid.ru) • КОНС. ОТД. 352-0567, 352-0425, 352-7776, ф. 352-6460, телекс (45) 911297, [www.consulrussia.ch](http://www.consulrussia.ch)

**ГЕНКОНСУЛЬСТВО В ЖЕНЕВЕ**

**ЛОПУЖОВ** Андрей Георгиевич (генконсул) • Rue Schaub 24, 1202 Geneve, Suisse, (41-22) 734-7955, 734-9083, ф. 740-3470, телекс (45) 412238 CH, [consulat.russie@bluewin.ch](mailto:consulat.russie@bluewin.ch)

**ПОСТПРЕДСТВО ПРИ ООН В ЖЕНЕВЕ**

**АФАНАСЬЕВ** Юрий Борисович • 15 Avenue de la Paix, 1211 Geneve 20, (41-22) 733-1870, 734-6630, -1702, -4618, ф.-4044, телекс (45) 412238 CGSU CH, [mission.russian@ties.itu.int](mailto:mission.russian@ties.itu.int), [www.geneva.un.mid.ru](http://www.geneva.un.mid.ru)

**GALIKA AG**

Geissbuelstrasse 15, CH-8604 Volketswil/Zurich, 01/908 -2121, ф.-2122, [gaiika-volk@bluewin.ch](mailto:gaiika-volk@bluewin.ch)

**RUSSISCHE KOMMERZIAL BANK**

Hofackerstrasse 32, Postfach 1274, CH-8032 Zurich, 01/386-8686, ф.-8687, [info@rkb.ch](mailto:info@rkb.ch), [www.rkb.ch](http://www.rkb.ch), Ильдар Калимович Нигметзанов

**RUSSALMAZ S.A.**

Rue de Marche 8, 1204 Geneve, 022/310-6211, ф.-4817, [russalmaz@bluewin.ch](mailto:russalmaz@bluewin.ch), Иван Георгиевич Яроцкий

**АЭРОФЛОТ**

Talacker 41, CH-8001 Zurich, 01/212-1711, ф.-4046, [aeroflot.zrh@bluewin.ch](mailto:aeroflot.zrh@bluewin.ch), Серафимов Валерий Михайлович • Place Cornavin 16 CH-1201, Geneve, 022/909-2770, ф. 38-8312, [info@tiskali.ch](mailto:info@tiskali.ch), Рудольф Николаевич Глушков

**CHAMBER OF COMMERCE SWITZERLAND-RUSSIA**

Staufferacherstrasse 45, CH-8026 Zurich, 01/249-3294, ф.-3133, Dietmar Kuck

**SWISS-RUSSIAN BUSINESS ASSOCIATION**

8 Rue de Mont de Sion 1206 Geneve, 022/346-0318, ф.-1049, [info@srba.org](mailto:info@srba.org), [artamonov@srba.org](mailto:artamonov@srba.org), [www.srba.org](http://www.srba.org), Максим Олегович Артамонов

**ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В РФ****ПОСОЛЬСТВО**

101000 М., Огородной слободы пер. 2/5, (495) 258-3830, ф. 258-3835, [vertretung@mos.rep.admin.ch](mailto:vertretung@mos.rep.admin.ch), [swiss.embassy@g23.telcom.ru](mailto:swiss.embassy@g23.telcom.ru), [www.eda.admin.ch/moscow](http://www.eda.admin.ch/moscow) • Вальтер Бруно ГИГЕР (Walter Bruno GYGER, посол 967-1254), Ханс Рюеди БОРТИС (Hans Ruedi BORTIS, советник-посланник) • ОТД. КУЛЬТУРЫ, ПОЛИТИКИ, ПРЕССЫ Лео Себастьян ТРЕМБЛЕЙ (Leo S. TREMBLEY, I сек.), Феликс Артур БАУМАНН (Felix Artur BAUMANN, II сек.) • ТОРГ. ОТД. Курсовой пер. 7, 789-8751, ф. 225-8842, Даниель ХУНН (Daniel HUNN, советник) • КОНС. ОТД. 258-3830, ф. 621-2183; ВИЗА Курсовой пер. 7, 641-3889, 974-2459, ф. 225-8836, Рудольф БЛОХ (Rudolf BLOCH, советник), Клаудиа Мирьям ХЕСС (Claudia Mirijam HESS, II сек.), Катарина ШТРАУСС (Katharina STRAUSS, II сек.), Фабиан Жан МОЛИНАРИ (Fabian Jan MOLINARI, атташе), Стефано Даниэле ПЕРИНИ (Stefano Damaele PERINI, атташе) • ТЕХНИЧ. И КООРДИН. ОТД. Петер МИКУЛА (Peter MIKULA, советник) • ВОЕННЫЙ АТТАШАТ Полковник Урс ЗУЛЬСЕР (Urs SULSER, атташе обороны) • Швейцарский Центр содействия бизнесу Лео РИБЕЛИ (Leo RIBELI, советник)

**ГЕНКОНСУЛЬСТВО**

191123 С.-П., пр. Чернышевского 17, (812) 327-0817 (кроме визовых вопросов), 336-5777 (только визовые вопросы), ф. 327-0829 • У. СТРАУСАК (U STRAUSAK, почетный генконсул), Дарио ЛАНЗИЛЛО (Dario LANZILLO, консул)

**ИНОФИРМЫ В РОССИИ****3M (EAST) | 3 М (Ист)**

**Клейкие ленты и абразивы, материалы для авторемонта, медицинская и стоматологическая продукция, товары для офиса** • 125445 Москва, Смольная 24Д, эт. 2, (495) 784-7474, ф. -5, [egiat-sintova1@mmm.com](mailto:egiat-sintova1@mmm.com), [www.3m.com](http://www.3m.com), Фреде Эрик Педерсен • Rotkreuz, Grundstrasse 14, 4141 799 31-00, ф. -90, Frank Huber

**A.V. MAXIMUS | А.В. Максимус**

**Сахар** • 123001 Москва, Трехпрудный б-р 9, корп. 1, Yessenzhan Shaudanov • 1206 Geneva, 6 rue Charles Binnet, 4122 839-4040, ф. 839-4000, [maximus@cmsco.ch](mailto:maximus@cmsco.ch), Joseph Hayoz

**A4 VISION | А4 визион**

**Хостинг, компьютерное оборудование** • 115093 Москва, Б. Якиманка 35, оф. 101, (495) 101-3573, ф. 101-3573, [info@avesta-bc.ru](mailto:info@avesta-bc.ru), Артем Леонидович Юхин • Geneve, Cardinal Mermillod 36, Carouge, 4122 849-1050, ф. 849-1060, [info@a4vision.com](mailto:info@a4vision.com) [www.a4vision.com](http://www.a4vision.com), Yves Siegrist

**ABB | АББ**

**Управление организацией продаж АББ на мировом рынке** • Москва, Профсоюзная 23, (495) 960-2200, ф. -1, [marketing@ru.abb.com](mailto:marketing@ru.abb.com), [www.abb.ru](http://www.abb.ru), Андрей Анатольевич Бутурлов • С.-Петербург, Бол. Смоленский пр-т 3, (812) 326-9200, ф. -60, -75, [www.abb.com](http://www.abb.com), Геннадий Максименко • Zurich, Affolternstrasse 44, 41 43 317 561-2, ф. -4, [www.abb.com](http://www.abb.com), Rejean Appleby

**ABB LUMMUS GLOBAL | АББ Луммус Глобал**

**Силовое оборудование, технологии для автоматизации** • 117997 Москва, Ф.Энгельса 32, стр. 1, эт. 2, (495) 795-3134, ф. 795-3135, -3128, [marketing@ru.abb.com](mailto:marketing@ru.abb.com), [valentin.antonchenkov@ru.abb.com](mailto:valentin.antonchenkov@ru.abb.com), [www.abb.ru](http://www.abb.ru), Валентин Петрович Антонченков • Иркутск, Лермонтова 130, оф. 232, (3952) 56-4884, 42-3523, ф. -3441, [alexei.ushakov@ru.abb.com](mailto:alexei.ushakov@ru.abb.com), Алексей Ушаков • 693000 Южно-Сахалинск, Пр-т

Мира 149, эт. 4, (4242) 46-3500, ф. 46-3501, olga.zelmano-va@ru.abb.com, ельманова Ольга Ивановна • Zurich, Affolternstrasse 44, 41 (0)43 317-7111, ф. 317-4420, [www.abb.com](http://www.abb.com), Djel Belaiache

**ABBOT LABORATORIES** | Эббот лаборатория

**Продукты питания** • 107031 Москва, Дмитровский пер. 9, (495) 258-4270, ф. 258-4271, Пер Кристиан Холмер • Baar, Neuhofstrasse 23, 4141 768-4380, ф. 768-4390, [www.abbott.com](http://www.abbott.com), Bernard Joseph Grimm

**ABD CAPITAL** | Абд Капитал

**Услуги в области экономики и информации** • 115054 Москва, Космодамианская наб. 52, стр. 4, (495) 937-7700, ak@abd-capital.ch, [www.abd-capital.ch](http://www.abd-capital.ch), Александра Валентиновна Котенёва •, 1211 Geneva 6, route de Frontenex 62, +41 22 849 0675, ф. 849 0679, st@abd-capital.ch, [www.abd-capital.ch](http://www.abd-capital.ch), Theodoloz Sylvain, Georges Gard

**ACMER STEELWARE TRADING AG** | Акмер стилвез трейдинг ао

**Торговля** • 107078 Москва, ул. Большая Спасская, д. 4, оф. 4-153, (495) 783-9137, 783-9138, Илич Драган • 6300 Zug, Poststrasse 13, 41 (0) 41 711 38 91, ф. 711 38 49, Miroslav Ateljevic

**ACN PHARMACEUTICALS** | Ай си эн фармасьютикалс

**Фармацевтика** • 125047 Москва, 1 Тверская-Ямская 23, стр. 1, оф. 28, (495) 258-6004, David Smith • 4127 Birsfelden, Ruhrbergstrasse 21, 4161 316-1600, Werner Hofman

**ACOL TECHNOLOGIES** | Акол технолоджи

**Оптоэлектроника** • 105318 Москва, Борисовская 1/29, корп. 1, Eugenia.vinogradova@acol.biz, Александр Валериевич Шишов • 1217 Meyrin-Satigny/Geneva, 5, Rue des Sablieres, 41 (0) 22 306-0910, ф. 306-0911, sales@acol.biz, [www.acol.biz](http://www.acol.biz), Jean-Charles Herpeux

**ADAMING** | Адаминг

**Финансы** • 115088 Москва, 2 Машиностроения 17А, корп. 1, (495) 775-3747, ф. 275-5064, Антон Леонидович Тарасов • 6900 Liganò, Via Zurigo 5, 41091 922-8274, ф. 923-8877, Giancarlo Pagani

**AECTRA** | Аектра

**Нефтехимия и удобрения** • 119285 Москва, Мосфильмовская 42, оф. 12-13, (495) 626-5390, ф. 626-5392, aectra@com2com.ru, Драгутин Илич • Pully/Lausanne, 43, avenue C.F. Ramuz, 41 21 721 1166, ф. 721 1169, aectra@aectra.com, Rene Fresco

**AGI CHARMILLES** | Ажи шармий

**Системы для скоростных фрезерных центров** • 127422 Москва, Красностуденческий пр. 23/38, (495) 619-9604, ф. 619-0348, Владимир Семенов • 2560 Nidau, Ipsachstrasse 16, 4132 332-7432, ф. 332-7400, ulrich.schmidhauser@agie-charmilles.com, Bernhard Kasper

**AGRIFERT** | Агриферт

**Удобрения и оборудование для производства удобрений** • 119034 Москва, Пожарский пер. 10, оф. 2, (495) 695-0616, 258-3824, ф. -3, agrifert@agrifertmos.com, [www.agrifert.com](http://www.agrifert.com), Дмитрий Борисович Румянцев • 1009 PULLY, Ch. de la Damataire 28, 4121 321 192-0, ф. -1, contact@agrifert.ch, [www.agrifert.com](http://www.agrifert.com)

**AJS INTERNATIONAL (GLOBAL) GMBH** | Эй-Джей-Си Интернейшнл (Глобал Гмбх)

**Торговля продуктами питания (мясом глубокой заморозки)** • С.-Петербург, Кропоткина 1, лит. А, (812) 332-3122, ф. 332-3122

**ALCATEL TRADE INTERNATIONAL** | Алкатель трейд интернейшнл

**Электроника** • 107031 Москва, Петровка 5, (495) 937-0900, 937-0901, ф. 937-0908, 937-0909, dmitry.timerkhanov@alcatel.ru, Дмитрий Ильевич Тиммерханов • 6301 Zug, Baarerstrasse 95, 4161 225-2301, ф. 225-2395, Hugh.Barras@alcatel.fr, Barras Hugh Peter

**ALCON PHARMACEUTICALS** | Алкон фармасьютиклз

**Офтальмологическое хирургическое оборудование и препараты** • 109004 Москва, Николаямская 14, (495) 961-1333, ф. -9, [www.alconlabs.com](http://www.alconlabs.com), Оксана Олеговна Салунова • Hünenberg, Bosch 69, 810 4141 725 788-8, ф. -7, Joanne Beck

**ALCOTRA** | Алкотра

**Химтовары, этанол** • 127030 Москва, Суцшевская 13/15, стр. 6, (499) 978-0763, ф. 978-2272, marina@alcmrsk.ru, Марина Георгиевна Пещерникова • 1204 Geneva, Rue du Stand 60, 4122 810-1270, ф. 311-2631, info@alcotra.ch, [www.alcotra.ch](http://www.alcotra.ch)

**ALDECO**

**Металлы** • 107031 Москва, Петровка 27, оф. 227, (495) 737-6895, ф. 737-6894, Евгений Александрович Смирнов • 6300 Zug, 20 Baarerstrasse, 41 727-7373, ф. 727-7300, isabelle.amrien@aldeco.ch, [www.aldeco.ch](http://www.aldeco.ch), Brian David Jenkins

**ALEXANDRA STARK**

**Пресса Press** • 124104 Москва, Мал. Бронная 13, оф. 24, а/я 25, (495) 933-7646, ф. 290-5718, Alexandra Stark

**ALFLETH ENGINEERING** | Альфлет Инжиниринг

**Торговля металлообрабатывающими станками, инструментом и станочной оснасткой для промышленности** • 115191 Москва, 4 По-

шинский пр. 19/21, стр. 2, (495) 258-2392, ф. 258-2394, gus@alfleth.com, Борис Абрамович Забрянский • 5600 Lenzburg, Augustin Keller-Strasse 19, 4162 892-1144, ф. 892-1145, mail@alfleth.com, [www.alfleth.com](http://www.alfleth.com), Alijew Thomas

**ALLIED STEEL** | Эллайд стил

**Металлургия** • 115193 Москва, Петра Романова 7, стр. 1, (495) 933-2925, ф. -2926, Наталья Юрьевна Арапова •, Via Calloni 1, 6900 Lugano, Switzerland, 41 91 986-5800, ф. -5801, Norbert Stadler, Labo Oreste

**ALUSIL** | Алюсил

**Переработка алюминия и магния, прессование и литье** • 121248 Москва, Кутузовский пр-т 7/4, корп. 1, оф. 160, (495) 785-2005, 192-7931, ф. 742-4605, main@alusil.ru, melnikow@alusil.net, [www.alusil.ru](http://www.alusil.ru), Борис Михайлович Локшин • 6301 Zug, Chamerstrasse 14, Маркус Вебер

**AMEROPA** | Амеропа

**Удобрение, зерно** • 115191 Москва, Даниловский центр, Бол. Старицкая пер. 5, оф. 435, (495) 954-0333, 954-0337, ф. (495) 954-9052, amerus@ameropa.ru, [www.ameropa.com](http://www.ameropa.com), Надежда Алексеевна Ляпунова • 3102 Binningen, Rebgeasse 108, 4161 301-2711, ф. 302-9863, ameropa@ameropa.com, [www.ameropa.com](http://www.ameropa.com), Andreas Zivy

**AMEROPA AG** | Амеропа АГ

**Семена, удобрения, средства защиты растений** • 119180 Москва, Бол. Полянка 43, стр. 3, (495) 730-5593, ф. (495) 238-6998, amersmsk@ameropa.ru, amerus@ameropa.ru, [www.ameropa.ru](http://www.ameropa.ru), Ляпунова Надежда Алексеевна • Binningen, Rebgeasse 108, 41 61 301 27 11, ф. 41 61 302 98 63, info@ameropa.com, [www.ameropa.com](http://www.ameropa.com)

**AMRUZ TRADING** | Амруз трейдинг

**Нефтехимия** • 127051 Москва, ул. Трубная, д. 25, корп. 1, (495) 730-0082, ф. 730-0078, amruz.ag@bluewin.ch, Антонина Геннадьевна Татаренко • 6302 Zug, Baarerstrasse, 110 с, 4141-7672525, ф. 4141-7672550, h.klauz@amruz.ch, Wanke Holger

**ANFORD TRADING** | Анфорд трейдинг

**Сырьё** • 125040 Москва, Скаковая 9, оф. 214, (495) 945-1112, ф. -2613, anford@bk.ru, Изатулло Абдуазизович Хошмухамедов • Zug, Bergliweg 15, 41 41 729 308-0, ф. -1, info@anford.ch, Таджиддин Изатуллоевич Хошмухамедов

**AR TECHNOLOGY** | АР технолоджи

**Техника** • 119121 Москва, 1 Тружеников пер. 17, стр. 1, под. 2, (495) 248-1251, 246-0340, ф. 248-1292, 246-1002, artechnology@mtu-net.ru, Александр Валер. Наринский • 6300 Zug, Baarerstrasse 112, 4114 31-2277

**ARCH 4**

**Строительство** • 119180 Москва, 4 Голутвинский пер. 1/8, стр. 1-2, (495) 797-5631, ф. 787-2046, office@arch4.ru, [www.arch4.ru](http://www.arch4.ru), Иван Андреевич Чувелев • 4056 Basel, St. Johannis-Vorstadt 19, 4161 263 309-8, ф. -9, Mathias Hinselmann

**ARES TRADING S.A.** | Арес трейдинг с.а.

**Лекарственные препараты** • 125190 Москва, ул. Усиевича, д. 20, корп. 3, (495) 937-3304, ф. 937-3305, Мустаца Вадим Федорович • Aubone, Zone industrielle de L'Ouriettaz, 41 22 354-5050, ф. 354-5081, reception.geneva@serovo.com, [www.serono.com](http://www.serono.com), Theurillat Jacques

**ARTENIC INVEST & TRADE** | Артеник инвест энд трейд

**Торговля** • 129010 Москва, Астраханский пер. 17, стр. 1, (495) 680-8629, ф. 680-9644, Вадим Юрьевич Волков • 6300, Untermuli 6, с. lic. iur Urs Hausheer, 041 760-6665, ф. 760-6336, Андрэ А. Хасофф

**ASLA WORLD HOTELS LTD** | Асла уорлд хотелз лтд

**Оказание различного рода услуг, обслуживание, содержание и управление паями в гостиничных сетях, приобретение различных компаний внутри страны и за рубежом** • 199106 С.-Петербург, ул. Весельная, д. 11, литер А, пом. 1Н, (812) 966-7652, Лысенко Татьяна Тихоновна • 8027 Zurich, Seestrasse 135, 41 44 285-1515, Schoch Niklaus

**ASSOCIATION OF INTERNATIONAL PHARMACEUTICAL MANUFACTURERS**

Ассоциация международных фармацевтических производителей  
**Поддержка организованных рынков фармацевтики** • 123001 Москва, Трехпрудный пер. 9, стр. 2, оф. 404, (495) 933-7040, ф. 933-7041, secretariat@aimp.org, [www.aimp.org](http://www.aimp.org), Сергей Александрович Бобошко • 8008 Zurich, Zollikerstr 225, с/o Martin Frey, (41-1) 384-1414, ф. 384-1284, Boboshko Sergei

**ASSTRA-ASSOCIATED TRAFFIC** | Ассстра-Ассошиэтед Траффик

**Транспортно-экспедиционная деятельность** • 129626 Москва, Дробильный пер. 2, 969-2067, Гагарина Светлана Васильевна • 8001 Zurich, Bahnhofstrasse 37, 41-1211-7260, ф. -4892, office@asstra.ch, [www.asstra.ch](http://www.asstra.ch), Frank W.Muller

**ASTA**

**Лекарства** • 125319 Москва, Черняховского, 4-54, (495) 937-2320, 151-2690, ф. 937-2321, 974-1452, info@astamedica.ru,

**dica.ru**, Ален Краль • St. Gallen, Friedaustasse 1, 4171 242 664-4, ф. -2, Urs Hasler

**ASTRAINTEP** | Астраи́нтеp

**Приобретение, продажа и эксплуатация самолётов, оказание технических, коммерческих и административных услуг в области авиации** • 109240 Москва, Лялин пер. 3, стр. 3, (495) 915-7783, ф. 915-4309, Валерий Ростиславович Малахов •, rue de la Coulovreniere 29, 1204 c/o Fidinan (Geneve) SA, 0041 22 705 1130, ф. 329 5161, astrainter@mail.ru, Tripet Mark Hubert

**AT**

**Сервис-центр швейцарских часов** • 125493 Москва, Лесная 1/2, (495) 956-1630, ф. -5, **www.a-reymond.ru**

**AUTODESK**

**Компьютерные программы для автоматизированного проектирования** • 123610 Москва, Краснопресненская наб. 12, оф. 1421, 1534, (495) 253-2347, 795-3030, ф. 967-0150, **www.autodesk.ru**, Жан-Поль Сойрен • 2005 Neuchatel, rue du Puits-Godet 6, 410 32 723 900-0, ф. -9, Stehle Alain, Denis Berdoz, Nigel Rogers

**AVELAR MANAGEMENT** | Авелар Менеджмент Лтд

**Оказание услуг в области менеджмента** • 115093 Москва, Щипок 18, стр. 2, (495) 720-4999, ф. 720-4998

**AVICOMP SERVICES AG** | Ави́комп сервисиз АГ

**Связь, телекоммуникации, программное обеспечение** • 119606 Москва, Вернадского пр-т 84/2, оф. 1006, (495) 436-0945, -0053, 913-2166, ф. 436-0749, 913-2160, **www.avicomp.ru**, Виктор Петрович Клинов • Nidau, Mittelstrasse 24, 41 32 33292 50, ф. 41 32 33292 52, info@avicomp.com, **www.avicomp.ch**, Siebert Egbert

**AVISPORT SARL** | Ави́спорт сарл

**Консалтинг в области авиации и спорта** • 125047 Москва, 4 Тверская-Ямская 2/11, стр. 2, (499) 158-4478, ф. 158-4478, rms@newmail.ru, Рыгор Федару •, CH-1261, Le Vaud, Place du Village, c/o Erich Epple, 41 22 366 0719, Эппле Эрих

**BALTSCHUG-KEMPINSKI HOTEL** | Балчуг Кемпински Отель

**Гостиница** • 115035 Москва, Балчуг 1, +7(495) 230 5500/230 6500, ф. +7(495) 230 5502/230 6502, info.baltschug@kempinski.com, **www.kempinski-moscow.com**, +1205 Geneva, Boulevard du Pont-d'Arve 28, +41 22 809 8888, ф. +41 22 809 8800, information.corporate@kempinski.com, **www.kempinski.com**, Reto Wittwer

**BANK HOFMANN** | Банк хофманн

**Банк** • 125009 Москва, Романов пер. 4, эт. 6, (495) 967-8106, ф. 967-8112, **www.hofmann.ch**, Хайнрих Штайнхауер • 8001 Zurich, Talstrasse 27, 41(0) 44 217-5111, ф. 44217-5199, bank@hofmann.ch, **www.hofmann.ch**, Spuhler Beat

**BANK OF NEY-YORK** | Банк оф Нью-Йорк

**Банк** • 125009 Москва, Тверская 9, оф. 4, (495) 956-1540, ф. 956-1542, Владимир Николаевич Вебер • Geneva 1, 5 Quai du Mont-Blanc, 4122 906-8888, ф. 906-8989, **www.bny-imb.com**, Lars Cullert

**BASE METAL TRADING** | Бейс Метал Трейдинг

**Цветные и черные металлы, углем и другим сырьем** • 121248 Москва, Кутузовский пр-т 13, оф. 92-93, (495) 765-2167, ф. 937-3903, vamelch@bmt.ru, Валерий Иванович Амелечников • Fribourg, Avenue de Beauregard 1, 4126 425-4660, ф. 425-4661, headoffice@bmtsa.ch, Folvarsky Peter

**BAXTER** | Бакстер

**Фармацевтика** • 123007 Москва, Розанова 10, корп. 1, (495) 956-3839, ф. -40, russia@baxter.com, **www.baxter.ru**, Алексей Леонидович Кошкин • Volketswil (ZH), Mullerenstrasse 3, 411 908 50-50, ф. -40, info@Baxter.ch, **www.baxter.com**, Jurg Thomas Gasser

**BECKMAN COULTER** | Бекмен ку́льтер

**Лабораторное медицинское оборудование** • 121905 Москва, Новый Арбат 11, эт. 16, оф. 1614-1616, (495) 937-1664, ф. 254-6407, beckman.ru@beckman.com, Иван Вит • 1260 Nyon, 22 rue Juste-Olivier, 4122 994-3431, ф. 994-0777, MirandaNatelli@Beckman\_Europe, **www.beckmancoulter.com**, James Henry Atkinson

**BENNINGER** | Беннингер

**Станки для изготовления текстильных изделий** • 125315 Москва, Ленинградский пр-т 72, стр. 4, (495) 721-1899, ф. 721-3084, Гвидо Бенц • 9240 Uzwill, Fabrikstrasse, 4171 955-8585, ф. 955-8747, beninfo@benninger.ch, **www.benninger.ch**, Koller Franz

**BERNINA-NAHMASCHINENFABRIK**

**Текстильные, швейные машины** • 127006 Москва, Кожевническая 16, 2 эт., оф. 205, (495) 660-8093, 780-0893, info@bernina-russia.ru, **www.bernina.ru**, **www.bernina-russia.ru**, Курт Вольфганг Айбиш • 8266 Steckborn, Seestrasse 161, 49721 623-9883, **www.bernina.com**

**BEYELER INGENIEURE AG, HOCH- UND TIEFBAU** | Бейэлер Инженёры Аг,

Надземное и Подземное Строительство

**Проектирование и надзор за строительством** • 117447 Москва, Севастопольский просп., д. 20Б, (499) 129-5566, ф. 129-6857, **www.beyelering.ch**, Бейэлер Марк • 3074 Muri bei Bern, Eichholzweg

30, 41 31 958 3434, ф. 958 3435, beyeler.planung@bluewin.ch, **www.beyelering.ch**, Beyeler Marc

**BGS SMARTCARD SYSTEMS**

**Программное обеспечение в области систем оплаты** • 115093 Москва, Подольское ш. 8/5, (495) 797-2151, ф. 797-2152, Николай Константинович Лифарь • 9001 St. Gallen, Teufenerstrasse 4, 4171 244-6785 **www.bgssmartcard.com**

**BHP BILLITON MARKETING** | Би-Эйч-Пи биллитон маркетинг

**Металлы и минералы** • 121099 Москва, Смоленская пл. 3, (495) 981-8450, ф. -8455, Sergey.Grebenkin@BHPBilliton.com, **www.bhpbilliton.com**, Сергей Анатольевич Гребенкин • Baar, Joechlerweg 2, CH-6340, 4141 766-8080, ф. -8088, terry.briant@bhpbilliton.com, **www.bhpbilliton.com**, Briant Terence George Malcolm

**BIBUS METALS AG** | Бибус Металс АГ

**Никель и сплавы** • 400080 Волгоград, 40 лет ВЛКСМ 93, оф.316, +7(8442) 96-3622, info@bibusmetals.ru, **www.bibusmetals.ru** • 8320 Fehrltorf, Allmendstrasse 26, +41 44 877 58 11, ф. +41 44 877 58 19, holding@bibus.ch, **www.bibus-holding.ch**

**BOURDON-HAENNI** | Бурдон-хэнни

**Измерительная техника** • 119606 Москва, Вернадского пр-т 84, (495) 436-9971, ф. 436-9577, mail@bourdon-haenniest.ru, Виталий Анатольевич Мартыненко • Jegenstorf, Bernstrasse 59, 4131 764-9911, ф. 764-9206, e.werthmueller@bourdon-haenni.ch, **www.bourdon-haenni.ch**, Ernst Werthmuller

**BRIDGEGATE ASSOCIATES** | Бриджгейт эссошиэйтс

**Металлы** • 123001 Москва, Мал. Бронная 26, стр. 2, (495) 937-5692, 209-1680, -0775, ф. 937-5693, Bridgegate@co.ru, Ди Фео Джоаккино • 1211 Geneva, rue Versonnex 7, P.O.Box 6404, 1041 22 707-0404, ф. 707-0407, Metz Werner

**BRIGGS & STRATTON** | Бриггс энд страттон

**Все виды двигателей, моторов** • 119049 Москва, Шаболовка 2, (495) 937-3650, ф. -3651, Kallaur.Natalia@briggs.ru, **www.briggs.ru**, Лутц Волькнант, Александр Евген. Горин • Granges-Paccot, Route d'Enlisberg 11, CH-1763 Granges-Paccot, 41-26-460-7880, ф. -7894, service@briggs.ch, **www.briggsandstratton.com**, Lutz Volkmandt

**BRISTOL-MYERS SQUIBB** | Бристол - майерс скуиб

**Фармацевтика** • 123001 Москва, Трехпрудный пер. 9, стр. 1Б, (495) 755-9267, ф. 755-9262, Джеффри Уильям Лак • Ваар, 6 Neuuhofstrasse, 41 41 767-7200, ф. 767-7306, **www.bms.com**, Элис Си Бреннан

**BRONTEK**

**Электроника** • 123001 Москва, Мал. Бронная 28/2, стр. 1, (495) 935-7186, Сергей Владимирович Иванов • Zug, Untermuli 6, 4141 761-4454, ф. 761-5757

**BRUNSWICK UBS WARBURG**

**Инвестиционный банк Investmen company, brokers** • 115054 Москва, Космодамианская наб. 52/4, эт. 8, (495) 258-5200, ф. -1, -2, bubsw@bubsw.com, Юлия Виноградова • 115054 Москва, Павелецкая наб. 2/2, (495) 258-5200, ф. -1, BrunswickUBS@BrunswickUBS.com, **www.bubsw.com** • 8098 Zurich, Bahnhofstr. 45, 41-44 234-1111, **www.ubb.ubs.com**

**BUHLER** | Бюлер

**Пищевая промышленность** • 127422 Москва, Тимирязевская 1, стр. 3, (495) 611-0947, -4411, 956-3978, ф. 956-3979, Инго Кюблер • 664000 Иркутск, Б-р Гагарина 40, оф. 43, (3952) 34-3369, ф. 34-3369, panjin@buhler.dol.ru, Маркус Вонтобель • Uzwill, CH-9240, Kanton St. Gallen, Bahnhofstrasse, 4171 955-1111, ф. 955-3379, buhler.uzwil@buhlergroup.com, **www.buhlergroup.com**, Urs Buhler

**BUREAU VAN DIJK EDITIONS ELECTRONIQUES** | Бюро ван Дейк Эдишнз

Электроникс

**Электронные носители** • 123030 Москва, пер. Чернышевского 5, (495) 631-2115, ф. 688-2678, Mark Schwerzel •, CH 1206, Geneva, rue Chales-Sturm 20, 41 0 22 7035143, ф. 3461151, Moscow@BVDEP.com, **www.BVDEP.com**, Pierre-Yves Tschanz

**CATERPILLAR** | Катерпиллар

**Грузовики** • 115035 Москва, Садовническая 82, стр.2, (495) 755-6811, ф. 785-5689, -5688, -5690, cat\_moscow@cat.com, **www.caterpillar.ru**, Другливи́р Фортин Роберт • 187000 Ленинградская обл., Тосненский р-н, Тосно, Московское ш. 1/1, (812) 718-4210, 118-4210, ф. 718-4215, 118-4215, Филипп Винерон • 690090 Новосибирск, пр. Димитрова 2, (383) 249-2040, ф. 249-2041, Крэг Томас Джефсон • 480091 Алматы, Толе-Би 69, (7272) 58-2262, -3, ф. 58-2264 • Geneve 6, 76 Route de Frontenex, Case postale 6000, 4122 849-4105, ф. -4117, **www.cat.com**, Fellin Paolo

**CENTRAL DIAMOND SELLING ORGANISATION**

Централ даймонд селлинг организэйшн

**Маркетинг алмазного сырья** • 125047 Москва, Чайнова 7, (495) 230-6168, ф. 230-6169, general@debeers.ru, Реймонд Алан Кларк • 6300 Zurich, Baarerstrasse 8, 4141 369-3540, ф. 360-4468, Рольф Санчи



**CENTRAL ENERGY** | Централ энерджи

**Нефтепродукты, энергоносители** • 119034 Москва, Остоженка 7, (495) 234-0434, ф. 234-2183, info@centralenergy.ru, Uwe Halfmann • Zug, Bergliweg 15, 4141 729-0140, ф. 4140 729-0145, info@centralenergy.ch, [www.centralenergy.ch](http://www.centralenergy.ch), Lothar Tauschke

**CIBA** | Сиба

**Химпродукция** • 105062 Москва, Покровка 42/5, (495) 935-8460, ф. 935-8470, [www.cibasc.com](http://www.cibasc.com), Winkler Walter • Basel, Klybeckstrasse 141, 4161 636-1111, ф. 637-8899, [www.cibasc.com](http://www.cibasc.com), Mayer Armin

**CILAG** | Силаг

**Химия и фармацевтика** • 115191 Москва, Бол. Тульская 43, (495) 755-8350, ф. 755-8359, [www.cilag.ch](http://www.cilag.ch), [www.cilag-chemicals.ch](http://www.cilag-chemicals.ch), Фрэнк Мерритт МакИнтайр • 8205 Zug, Lndis+Gyr Strasse, 1, CH-6300, 41 41 725-5050, ф. 41 41 725-5051, cilag@cilch.jnj.com, [www.cilag.ch](http://www.cilag.ch), [www.cilag-chemicals.ch](http://www.cilag-chemicals.ch), Heinz Schmid

**CITRIX SYSTEMS INTERNATIONAL GMBH** | Цитрикс Системс Интернэшнл ГмбХ

**ПО** • 121099 Москва, Смоленская пл. 3, (495) 937-8449, -8249, ф. 937-8290, [www.citrix.ch](http://www.citrix.ch), [www.citrix.com](http://www.citrix.com), Стефан Ульф Горан Сйостром • Schaffhausen, Rheinweg 9, 41 0 52 635-7700, ф. 635-7711, [www.citrix.ch](http://www.citrix.ch), [www.citrix.com](http://www.citrix.com), Theresa Lane

**CLARIANT CONSULTING** | Клариант Консалтинг

**Химтовары** • 117418 Москва, Новочеремушкинская 61, оф. 501, (495) 787-5050, ф. -47, gen@clariant.ru, [www.clariant.ru](http://www.clariant.ru), Bauer Karl • Mutenz, Rothausstrasse 61, 4161 469-5111, ф. -6511, [www.clariant.com](http://www.clariant.com), Roland Loesser

**CLARIDEN LEU AG** | Клариден Лой АГ

**Элитное банковское обслуживание частных лиц** • 125009 Москва, Романов пер. 4, эт. 6, (495) 967-8106, ф. 967-8112

**COALCO** | Коалко

**Торговля металлургическим и неметаллургическим сырьем, алюминием и глиноземом.** • 125047 Москва, Лесная 13-15, (495) 251-9172, ф. 234-1670, dubovikas@tcons.ru, Владимир Анатольевич Барулин • 6301 Zug, Grabenstrasse, 42, 4141 727-1616, ф. 727-1615, Streshinsky Ivan Yakovlevich

**COMMSWITCH S.A.** | Коммсвич С.А.

**Коммуникации и сетевая системная интеграция** • 195220 С.-Петербург, Гжатская 27, Жан-Люк Мишу • 1004 Lausanne, 28 Avenue de Sevelin, +41 21 623 83 54, ф. 626 46 50, Jean-Luk Michoud

**CONARES TRADING** | Конарес трейдинг

**Металлы** • 123610 Москва, ЦМТ, Краснопресненская наб. 12, оф. 602, (495) 258-1782, ф. -3, info@tdmechel.ru, [www.mechel.ru](http://www.mechel.ru), Максим Владимирович Тыцкий • 6300, Zug, Poststrasse 24, 4141 711 829-1, ф. -3, Йорих Владимир

**CONCEPT OIL** | Концепт ойл

**Нефть** • 107031 Москва, Ольховская 45, стр. 1, оф. 4, (495) 609-0181, ф. 623-3366, Максим Иванович Алтухов • Wollerau, Wilenstrasse 17, CH-8832, 41 43 888-0703, ф. -0704, Wernher Behrendt, Peter Studer

**СОРАС** | Колак

**Недвижимость** • 693009 Южно-Сахалинск, Невельского 52, Робб Дэвид Джоунс • 6342 Vaar, Haldenstrasse 5, S3 AG, 41 41 766-0230, ф. 766-0239, Walter C. Blum

**СОРЕСНИМ RETROL** | Копешим

**Переработка энергоресурсов (сырая нефть, нефтепродукты, газ, электроэнергия), продукция химии и нефтехимии** • 101000 Москва, Покровский б-р 4/17, корп. 3, (495) 208-7642, ф. 200-2243, телекс 413, coresnim@online.ru, Саша Живанович • 6304 Zug, Rigi-strasse 10, 041 710-7333, ф. 711-2632, телекс 862 578 sor ch, mail@copechim.ch, [www.copechim.com](http://www.copechim.com), E. Wiget

**CORESTEEL** | Корестил

**Металлы** • 105005 Москва, Денисовский пер. 23 А, стр. 6, (495) 775-8955, Вадим Николаевич Усачев • 9000 St. Gallen, Rosenbergstrasse 22, Eton Sadiku

**COTECNA INSPECTION** | Котекна инспекшен

**Оценка любых материалов и оборудования** • 123610 Москва, Краснопресненская наб. 12, ЦМТ, под. 3, оф. 1004В, (495) 258-2217, ф. -20, cotecna.moscow@cotecna.ru, [www.cotecna.ru](http://www.cotecna.ru), Алан Массей Филипп • Geneva 6, 58 rue de la Terrassiere, P.O.Box 6155, 4122 849 69-00, ф. -89, cotecna.geneva@cotecna.ch, [www.cotecna.com](http://www.cotecna.com), Philippe Alain Massey

**CP-CREDIT PRIVE** | КП-креди привэ

**Управление имуществом** • 101000 Москва, Покровский б-р 4/17, корп. 1, оф. 8, (495) 937-7161, ф. -3, credit-prive@cp-sa.ch, Владимир Валерьевич Воздвиженский • Geneva, 36 Boulevard Helvetique, 2 Rue Petit Senn, 4122 700 30-19, ф. -24, credit-prive@cp-sa.ch, Guy Deschamps

**CREDIT SUISSE** | Кредит Свисс

**Банковская деятельность** • 119017 Москва, Большая Ордынка 44, стр. 4, (495), ф. 518-9889, Jean-marie.deluermoz@credit-suisse.com,

Жан-Мари Делюэрмоз • 191186 С.-Петербург, Невский пр-т 25, (812) 346-7703, ф. 346-7849, yves.lechartier@credit-suisse.com, Ив Лешартье • 8001 Zurich, Paradeplatz 8, 4144 333-4444, ф. 333-6330, [www.credit-suisse.com](http://www.credit-suisse.com), Walter B. Kielholz

**CREDIT SUISSE** | Кредит Свисс

**Банк** • 125009 Москва, Романов пер. 4, (495) 518-9888, 967-8888, -8200, ф. 967-8810, [www.csfb.com](http://www.csfb.com), Nicolas Gordon-Smith • 191186 С.-Петербург, Невский пр-т 25, Бизнес-центр "Перус", эт. 2, оф. 7, (812) 346-7702, ф. 346-7849, [www.credit-suisse.com/ru](http://www.credit-suisse.com/ru) • 8070 Zurich, Paradeplatz 8, 41 44 212-1616, ф. 333-2587, [www.credit-suisse.com](http://www.credit-suisse.com)

**CROMPTON** | Кромптон

**Хим. продукция** • 101000 Москва, Чистопрудный б-р 11, стр. 1, (495) 937-7591, ф. 977-7593, gerasmi@cromptoncorp.com, Михаил Васильевич Герасимов • 1217 Meyrin, 7 Rue Du Pre Bouvier, 4122 989-2274, ф. 989-2393, [www.cromptoncorp.com](http://www.cromptoncorp.com), Кристофер Гаррикс

**CROWNHILL** | Краунхилл

**Нефтепродукты** • 123610 Москва, Краснопресненская наб. 12, гост. «Международная-2», оф. 1247, 1246, (495) 967-0202, ф. 253-9121, crownhill@wt.ru, Ирина Викторовна Малик • Geneva 3, 19 Galerie Jean-Malbuissin, 4122 310-5246, ф. 310-4202, телекс 45 421 002 stbr ch, brunner@stma.ch, Stephan Brunner

**DANZAS** | Данзас

**Транспорт и связь** • 123610 Москва, Краснопресненская наб. 12, (495) 937-1213, ф. 937-1214, Leineweber Marco • Basel, Peter Merian-Str. 88, 4161 315-9696, ф. 315-9600, [www.danzas.com](http://www.danzas.com), Brunschweiler Remigius

**DILMON** | Дилмон

**Консалтинг** • 129090 Москва, Мира пр-т 13, стр. 1, (495) 607-6066, Эрнст А.Бранденберг • 6300 Цуг, Постштрассе 9, 4141 711-9220, ф. 710-2363

**DOW EUROPE** | Дау юроп

**Химическое сырье** • 109147 Москва, Таганская 17/23, (495) 258-5690, ф. 258-5691, -92, pcasciato@dow.com, [www.dow.ru](http://www.dow.ru), Van den Berge Adriaan • 124460 Зеленоград, 4 Западный пр. 2, стр. 7, (495) 363-9959, ф. 363-9958 • 8810 Horgen, Bachtobelstrasse 3, 411 728-2111, ф. -3062, [www.dow.com](http://www.dow.com), Luciano Respini

**DP MEDICAL** | ДП Медикал

**Медицинское оборудование** • 119019 Москва, Хлебный пер. 19Б, (495) 695-2747, -2469, ф. 695-2469, Hrelja Ivan • Lugano, Vif Serafini Bolestra 18, 4191 910-6880, Hrelja Ivan

**DUFERCO** | Дуферко

**Металлопродукция** • 127051 Москва, Садовая-Самотечная, 24/27, (495) 258-8690, ф. 258-8691, телекс 612217 DUF RU, duferco@duferco.ru, Patrizia Fattor • 6900 Lugano, Via Bagutti 9, 4191 911-5600, ф. 911-5700, телекс 843.364 DUF CH, duferco@duferco.com, [www.duferco.com](http://www.duferco.com), Bruno Bolfo

**DUFRY** | Дуффри

**Потребительские товары** • 129164 Москва, Зубарев пер. 15, корп. 1, стр. 461, (495) 411-5393, 363-3093, ф. 956-5622, Петер Кокот • 4001 Basel, Petersgasse 36, (41) 61 266-4488, ф. 261-7753, headoffice@dufry.ch, [www.dufry.com](http://www.dufry.com), Julian Diaz Gonzales

**DUKKAR** | Дуккар

**Нефть** • 127051, Садовая-Сухаревская 2/34, корп. 1, (495) 694-1192, Бжедугов Владимир Михайлович • 41022 Geneva, 15 rue du Cendrier, 41022 908-0770, ф. 908-0776, [www.dukkar.ch](http://www.dukkar.ch), Yulia Yancheva

**DUPONT** | Дюпон

**Предметы домашнего обихода и строительство** • 123104 Москва, Бол. Палашевский пер. 13/2, (495) 797-2200, ф. 797-2201 [www2.dupont.com/DuPont\\_Home/ru\\_RU](http://www2.dupont.com/DuPont_Home/ru_RU), Shmorhun John Michael • Geneva, 2 Chemin Du Pavillon, P.O.Box 50, Ch-1218 Le Grand-Saconnex, 4122 717-5111, ф. 717-5109, [www.dupont.com](http://www.dupont.com), Mathijs Vrijens

**EAST WEST INTERACTION AG** | Ист вест интеракшен аг

**Промоборудование** • 105005 Москва, ул. Бауманская, д. 44, стр. 1, (495) 505-2112, ф. 505-2112, ewiag@nm.ru, Нюнин Александр Георгиевич • Zurich, Neptunstrasse 109-8032, 41 43 499 8637, ф. 4998638, info@ewiag.ch, Bruppacher C. Mark

**EASTOCK** | Исток

**Инвестиции** • 125167 Москва, Нарышкинская аллея 5, (495) 613-1682, 614-8565, ф. 613-2738, eastock@eastock.ru, Павел Игоревич Лавров • Zollikon, Zumikerstrasse 18, P.O.Box 85, 4112 17-4747, Baumgartner Dr. Andres

**EGL EAGLE GLOBAL LOGISTICS** | ЭГЛ Игл глобал логистикс

**Международные перевозки** • 103339 Москва, Аэропорт «Шереметьево-2», гост. «Новотель», оф. 1135, (495) 935-8491, ф. 935-8491, Valentin.konstantinov@eaglegl.com, Hans-Werner Ludwig • Ditzikon, Lersenstrasse 16, 01 741-3920, ф. 741-07409, eglinfo@eaglegl.com, guido.studer@eaglegl.com, [www.eaglegl.com](http://www.eaglegl.com), Guido Studer

**EGON ZEHNDER** | Эгон зендер

**Подбор управленческого персонала** • 121069 Москва, Хлебный пер. 19А, эт. 10, (495) 916-5438, ф. -7, ezimoscov@ezi.net, [www.zehnder.com](http://www.zehnder.com), Станислав Киселев, Артем Авдеев • 1204 Geneva, Cours de Rive 10, 41 22 849 68-68, ф. -78, [www.egonzehnder.com](http://www.egonzehnder.com), Thomas F. Allguer

**EISBURG** | Айсбург

**Сырье** • 117105 Москва, Варшавское ш. 17, стр.3, (495) 747-5167, 786-3994 • 620026 Екатеринбург, Карла Маркса 12, оф. 2, (343) 214-8573, ф. 214-8579, Office@geros.ru, Домагальски Анджей • Basel, P.O. Box 353, Steinenvorstadt 60, 41 61 281-7970, ф. 281-7971, Eisburg@bluewin.ch, Juerg Mathys

**ELI LILLY VOSTOK** | Эли лилли восток

**Фармацевтика** • Москва, Краснопресненская наб. 18, эт. 7, (495) 258-5001, ф. -5, [www.lilly.com](http://www.lilly.com), Stefan Fritz Erich Jentzsch • 1214 Vernier/Geneva, 16 Chemin des Coquelicots, 4122 3060-333, ф. -470, Robert A. Frehner

**ELITE MTDIZIN** | Элит Медицин

**Предоставление интересов медицинских учреждений Швейцарии на территории РФ** • 127591 Москва, Остоженка 53/2, (495) 246-8443, 789-8585, promo@rdz.ru, [www.elite-medizin.ru/](http://www.elite-medizin.ru/), Александр Сергеевич Яснев • Kaspar Fennerstrasse 6, CH-8700, Kusnacht, Judith Hamburger

**ELITE RENT A CAR**

**Аренда элитных автомобилей и др. транспортных средств** • 101000 Москва, Мясницкая 35, оф. 420, (495) 933-2130, litemoscov@eliterent.com, [www.eliterent.ru](http://www.eliterent.ru), Светлана Тюленева • 1211 Geneva 21, 51, rue des Piquis, 41 0 22 909-8787, ф. 731-9087, moreno@eliterent.com, elitereservation@eliterent.com, [www.eliterent.com](http://www.eliterent.com), Moreno Patthey

**EMARKET** | eМаркет

**Мультимедийные товары** • 193024 С.-Петербург, Бакунина пр-т 5, оф. 327, (901) 370-2165, vadim.filippov@emarkettag.ch, Вадим Алексеевич Филиппов • 8500 Frauenfeld, Walzmuhlestrasse 51, 411 448-2121, ф. 448-2122, Jean Claude Allegrucci

**EMERCOM** | Эмерком

**Поисково-спасательные операции** • 119019 Москва, Волхонка 6, стр. 1, оф. 11, (495) 697-6478, [www.emercom.su](http://www.emercom.su), Сергей Георгиевич Григорьев • 1204 Geneva, Rue du Rhone 118, 4122 849 152-5, ф. -6, info@emercom-association.com, Savoretti Nicola

**EMERSON PROCESS MANAGEMENT** | Эмерсон процесс менеджмент

**Контрольно-измерительное оборудование** • 115114 Москва, Летниковская 10, стр. 2, эт. 5, (495) 981-9811, ф. -9810, info.ru@EmersonProcess.ru, [www.emersonprocess.ru](http://www.emersonprocess.ru), Алексей Викторович Вернов • 614007 Пермь, Н. Островского 65, оф. 305, эт. 3, (3422) 16-8152, nazar@permonline.ru • 603093 Нижний Новгород, Деловая 1, (8312) 36-9519, Mikhail.Kharin@EmersonProcess.ru • 6341 Baar, Bleigstrasse 21, 4141 768-6111, ф. 761-8740, [www.emersonprocess.com](http://www.emersonprocess.com), Лоренс Брумхед

**ENCE** | Энце

**Промоборудование** • 105082 Москва, Бол. Почтовая 10, (495) 261-0721, ф. 263-1337, Ivanov@ence.ch, Дмитрий Олегович Иванов • Киев, Лютеранская 21А/12, 380/44 / 253-0733, -0833, ф. 253-9442, intech@astral-on.net, Игорь Владимирович Красовский • 700003 Ташкент, Чиланзарский р-н, Массив Алмазар 16.1, оф. 66, 998 / 71 / 144-6404, -7706, ф. 144-6404, encegmbh@sarkor.uz, Абдурашул Шабдукаримович Шабдукаримов • Алматы, Медеуский р-н, Луганского 5, оф. 3, 3272 / 62-8042, 64-4036, -4037, ф. 62-9373, encegmbh@2000.kz, Куаныш Нартаевич Молдабеков • 6052 Hergiswil, Wylstrasse 8, Advokaturburo Dascher, 41 (0) 41 632-5367, ф. 632-5368, info@ence.ch, [www.ence.ch](http://www.ence.ch), Rudolf Hauger

**ENCE GMBH** | ЭНЦЕ ГмбХ

**Приобретение и реализация оборудования, запчастей, аналитических приборов и других промышленных товаров, а также их комплектующих** • 105082 Москва, ул. Малая Почтовая, д. 10, (495) 61-0721, ф. 261-0721, info@ence.ch, Ivanov@ence.ch, Дмитрий Олегович Иванов • 6052 Hergiswil NW, Wylstrasse 8, 41 / (0)41 632-5367, 79 681-6341, ф. 41 / (0)41 632-5368, 79 681-6343, info@ence.ch, [www.ence.ch](http://www.ence.ch), Рудольф Хаугер

**ENCE GMBH** | Энце ГмбХ

**Аналитические приборы, комплектующие** • 105082 Москва, М.Почтовая 10, (499) 261-0721, ф. 263-1337, info@ence.ch, Ivanov@ence.ch, [www.ence.ch](http://www.ence.ch), Дмитрий Олегович Иванов • 6052 Hergiswil NW, Wylstrasse 8, +41 41-632 53 67, ф. +41 41-632 53 68, info@ence.ch, [www.ence.ch](http://www.ence.ch), Рудольф Хаугер

**ENERGY STANDARD** | Группа Энергетический Стандарт

**Торговля энергией и энергопродуктами** • 119180 Москва, Бол. Якиманка 17/2, стр. 1, (495) 745-8828, ф. -8842, moscow@esgr.ru, Игорь Анатольевич Куйда • Chemin des Rannaux 16, Chez Maria de Fusco, Founex, 4121 925-8000, Michael Maltzoff

**ENICO**

**Посредничество** • 123610 Москва, Краснопресненская наб. 12, оф. 1533, (495) 258-2066, -67, -68, -69, ф. 967-0593, -0193, Срджан Ферич • 6901 Lugano, Via A. Galli 12, 4191 923-3437, ф. 922-9624

**ESTEE LAUDER** | Эсте лаудер

**Косметика** • 127051 Москва, Петровские линии 2/18, гостинца "Будапешт", комн. 321, (495) 941-8225, ф. -30, [www.esteelauder.com](http://www.esteelauder.com) • 8853 Lachen, Feldmoosstrasse 2, 4155 451 91-11, ф. -00, telex 875-685, JSchreier@ch.esteelauder.com, Jurg Scheier

**EURASIAN NATURAL RESOURCES MARKETING** | Юрэйжн нэчурал ресосез маркетинг

**Металлы** • 123557 Москва, Средний Тишинский пер. 28, стр. 1, (495), ф. -0377, Анатолий Иванович Туляков • Zollikon, Rietstrasse 50-8702, Switzerland, 41 43 499 50 0, ф. 499 50 70, [www.ENRC.com](http://www.ENRC.com), Бит Эренсбергеп

**EURO LLOYD REISEBURO**

**Авиа- и ж/д билеты, гостиницы, прокат автомобилей** • 119049 Москва, Донская 18/7, (495) 935-7997, ф. -17, fidi@eurolloyd.ru, [www.eurolloyd.ru](http://www.eurolloyd.ru), Wolfgang Michael Sabawnikow

**EURO-ASIAN OIL** | Евро-Азия ойл

**Торговля нефтью и ее производными** • 109004 Москва, Верхн. Радищевская 14/21, стр. 3, (495) 915-7549, ф. 915-0298, janita@euro-asia-oil.com, Эдвард Николаевич Кучерявкин • Baar, Haldenstrasse 5, P.O.Box 2235, 4141 768-0311, ф. 768-0368 [mail@fiscom.ch](mailto:mail@fiscom.ch), Walter C. Blum

**EUROPETROLEUM** | Европетролеум

**Нефтепродукты** • 123100 Москва, Краснопресненская наб. 6, оф. 305, Максим Григорьевич Карпин • 6300 Zug, Schmidgasse, 4, 4141 710-1144, ф. 710-1168, Генри Ницан

**EVENTIA** | Эвенция

**Изделия широкого ассортимента** • 115054 Москва, Хрустальный пер. 1, (495) 789-9830, ф. -9832, mishurovskiy@mtu-net.ru, Ruben Seropovich Khudoyan • Euro Business Center 1, Blegistrasse 1, CH-6343 Rotkreuz/Zug, Switzerland, +4141 790-7565, ф. +4141 790-7566, mail@eventia.ch, Franco Cavalli

**EWI EASTWEST INTERACTION AG** | Ист Вест Интерэкшен АГ

**Торговля промышленным оборудованием для нефтегазовых отраслей** • Москва, (495) 505-12-21, Нюнин Александр Георгиевич • 8032 Zurich, Neptunstrasse 109, + 41434998637, ф. +41434998638

**EXTOKEM S.A.** | Экстокем С.А.

**Торговля химическими товарами** • 123056 Москва, Грузинский пер., д. 3, оф. 65, (495) 253-7539, ф. 254-2833, fomim@extokem.com, Фомин Андрей Иванович • Geneve, cours de RIVE 3, 0041 22 839-4420, ф. 22 839-4422, extokem@extokem.com, Бадель Франсуа

**F.HOFFMAN LA ROCHE** | Ф.Хоффманн ля рош

**Фармацевтическая и химическая продукция** • 125445 Москва, Смольная 24Д, (495) 258-2777, ф. -1, info@roche.ru, [www.roche.ru](http://www.roche.ru), Георгий Хаджиев • Basel, Grenzacherstrasse 124, 4161 688-1111, ф. 691-9391, info@roche.com, [www.roche.com](http://www.roche.com), Humer Franz

**FAIR ENERGY SA** | Фэйр Энерджи

**Нефть** • 115184 Москва, Озерковский пер. 12, (495) 796-9462, ф. 797-8024, [www.fairenergy.com](http://www.fairenergy.com) • 1201 Geneva, rue du Mont-Blanc 7, (4122) 591-9191, ф. (4122) 591-9199, info@fairenergy.com, [www.fairenergy.com](http://www.fairenergy.com)

**FARMACHEM SA MACHINERIES** | Фармакем са мэшинериз

**Фармацевтика** • 119330 Москва, Ломоносовский пр-т 38, корп. 1, оф. 109, (499) 143-0331, farmachem.moscow@ru.net, Ребич Миленко • Lugano, Via Zurigo 35, 4191 922-7070, ф. 922-7078, телекс 841338 farm ch, Роведа Убальдо

**FEDERATION INTERNATIONALE DE FOOTBALL ASSOCIATION (FIFA)** | Международная федерация футбола | ФИФА

**Развитие футбола** • 119048 Москва, ул. Лужники, д. 24, стр. 9, (495) 637-0107, ф. 933-5248, fifa.moscowdo@co.ru, [www.fifa.com](http://www.fifa.com), Валерий Евгеньевич Чухрий • Hitzigweg, 11, P.O. Box 85, 8030 Zurich, (41-1) 384-9595, ф. 384-9696, fifa.moscowdo@co.ru, [www.fifa.com](http://www.fifa.com), Josef S. Blatter

**FELA PLANUNGS** | Фела планунгс

**Помещения для электронной промышленности** • 121170 Москва, 1812 года 1, оф. 190, (499) 148-4668, ф. 148-4868, Peter.walker@fela.ru Peter, [www.fela.ch](http://www.fela.ch), Gerhard Walker • Neuenhof, Industriestrasse 4, 4156 416-0000, ф. 406-4086, central@fela.ch, [www.fela.ch](http://www.fela.ch), Hans Uhlmann

**FERTRANS GESMBH** | Фертранс АГ

**Железнодорожные перевозки, логистика** • 127994 Москва, Рахмановский пер. 4, стр. 1, оф. 649, (495) 258-6002, ф. 258-6003 • Вена, Таборштрассе 95, +43 1 505613137, ф. +43 1 505613139, [www.fertrans.net](http://www.fertrans.net)

**FINARTIS FINANCIAL**

**Привлечение инвестиций** • 109444 Москва, Ташкентская 9, (495) 961-2055, ф. 961-2056, Эмир Абдалла • Geneve, rue Kleberg 6, 4122 715-1717, ф. 715-1700, info@finartis.ch, [www.finartis.ch](http://www.finartis.ch)

**FININTORG** | Фининторг

**Чермет** • 123001 Москва, Мал. Бронная 26, корп. 2, (495) 650-3841, 232-3006, ф. 913-6248, gdf@ropnet.ru, Maria Di Feo Gioacchino • 6942 Savosa, Via Sole 2, 4191 966-0744, ф. 977-1181, Bixio Romero

**FIRMENICH**

**Производство и сбыт пищевых ароматизаторов и парфюмерных композиций** • 119049 Москва, Мытная 3, оф. 1А, (495) 931-9902, ф. 230-6104, Андрей Николаевич Фомин •, Case postale 148, CH-1217, Meyrin 2, Geneva, 41 22 780-2211, ф. 780-2436, [www.firmenich.com](http://www.firmenich.com)

**FLOORTECH** | Флортек

**Строительство** • 115191 Москва, Серпуховский вал 19, стр.1, (495) 775-2071, 633-0504, 955-0485, 980-6322, ф. (495) 980-6320, 980-6329, erwin@floortech.ru, floortech.rus@mtu-net.ru, [www.floortech.ru](http://www.floortech.ru), Валкер Эрвин • 8808 Pfaffikon, Ringstrasse 26, [www.floortech.com](http://www.floortech.com), Guido Schmucki

**FORTA FREIGHT TRAFFIC ACTIVITY AG** | Форта Фрейт Траффик Активити АГ

**Осуществление международных перевозок грузов** • 107076 Москва, Стромьинский пер. 6, (495) 788-7316, 926-4863, ф. 926-4674, info@forta.org, Кузнецов Олег Николаевич • 6300 Zug, Untermuli 6, 41-41-768-2040, ф. 760-6336, zug@swisslawyersgroup.ch, [www.swisslawyersgroup.ch](http://www.swisslawyersgroup.ch), Urs J. Hausheer

**FOSAGRO**

**Удобрения** • 115054 Москва, Ленинский пр-т 55/1, корп. 1, (495) 232-5897, 235-1324, ф. 232-3248, fosagro@yahoo.com, Антошин Игорь Дмитриевич • Fribourg, rue St. Pierre 18, 4122 818-4600, ф. 818-4601, Werner Metz

**FOSDYKE SERVICES** | Фосдайк сервисис

**Оказание административной помощи** • 115035 Москва, Садовническая 76/71, корп. 3, (495) 234-2866, Леонид Марианович Френкель • Geneve, Passage Malduisson 19, 4122 310-5246, Stephan Brunner

**GALDERMA** | Галдерма

**Фармацевтика, дерматология, косметика** • 107076 Москва, Стромьинский пер. 6, +7(495) 269-1596, ф. 269-1597, Konstantin.Davyd-kin@galderma.com, [www.galderma.com](http://www.galderma.com), Руды Леслав • 6330 Cham, Zugerstrasse 8, 41-021-641-1151, ф. 641-1161, ascal Riviere

**GALIKA** | Галика

**Промоборудование** • 119334 Москва, Пушкинская наб. 8А, (495) 234-6000, 956-1472, 954-0900, -4, 9, ф. -4416, comerce@galika.ru, [www.galika.ru](http://www.galika.ru), Андрей Викторович Горбенко • 197136 С.-Петербург, Вишневого, 2/12 оф. 14, (812) 234-0882, ф. -75, galika@peterlink.ru, Алексей Федорович Соколов • 620135 Екатеринбург, Войкова, 27 - 33, (343) 335-2927, galika@mail.ur.ru, Анатолий Александрович Цуран • 630071 Новосибирск, Станционная 60/1, (3832) 41-9634, galika@online.sinor.ru, Сергей Александрович Черниговский • 8604 Zurich, Geissbueelstrasse 15, 1041 908 212-1, ф. -2, Heinz.Bischof@galika.com, [www.galika.com](http://www.galika.com), Lino Derungs

**GAMBRO HOSPAL**

**Медоборудование и фармацевтика** • 121170 Москва, Кульнева 3, 2 под., (495) 933-7242, 937-5380, 737-3383, ф. 737-3384, 973-5383, gambromedical@gambro-hospital.ru, [www.gambro-hospital.ru](http://www.gambro-hospital.ru), Эрнест Юрьевич Таронишвили • 8152 Glattbrugg, Su;gereistrasse 24, 411 828-8200, -82, ф. -8228, -83, [www.gambro.com](http://www.gambro.com)

**GANZONI** | Ганзонни

**Резиновые и текстильные материалы** • 119121 Москва, 4 Ростовский пер. 1, корп. 2, (495) 937-4304, ф. 933-2958, vitasmos@cityline.ru, [www.sigvaris.ru](http://www.sigvaris.ru), Лиана Отаровна Иванишвили •, Groblistrasse 8-CH-9014, St. Gallen, 41071 279-3366, ф. 274-2929, claus.troll@ganzoni.com, [www.sigvaris.com](http://www.sigvaris.com), Christian Ganzoni

**GEBERIT INTERNATIONAL** | Геберит интернэшнл

**Сантехника** • 115114 Москва, Кожевнический пр. 4, 6А, (495) 783-8330, ф. 783-8331, sales.ru@geberit.com, [www.geberit.ru](http://www.geberit.ru), Кристоф Блаттер • 197342 С.-Петербург, наб. Чёрной речки 15, оф. 623, (812) 331-9380, ф. 331-9380, sales.ru@geberit.com, Кристоф Блаттер • 630087 Новосибирск, пр-т Карла Маркса 30/1, оф. 315, (383) 238-0335, 292-2818, ф. 292-2818 • 443090 Самара, Советской Армии 180, стр. 3 • 8640 Rapperswil, Neue Jonastasse 59, 41 55 221-6200, ф. 41 55 221-6750, sales@geberit.com, [www.international.geberit.com](http://www.international.geberit.com), Frank Reimann, Christian Ernst

**GEORG FISCHER PIPING SYSTEMS** | Георг Фишер Пайпинг Системс

**Трубопроводы, фитинги** • 127521 Москва, 1 Тверская-Ямская 23, (495) 258-6080, ф. 258-6081, info@georgfischer.ru, [www.georgfischer.ru](http://www.georgfischer.ru), Карло Паскуалини • 8200 Schaffhausen, Ebnatstrasse 111, 41 52631-1111, ф. 41 52631-2846, ch.ps@georgfischer.com, [www.piping.georgfischer.ch](http://www.piping.georgfischer.ch), [www.piping.georgfischer.com](http://www.piping.georgfischer.com), Herbert Zengerling

**GEORG FREI BAULEISTUNGS** | Георг Фрай Бауляйстунгс ГмбХ

**Строительство** • 121170 Москва, Кульнева 3, стр. 1, (495) 775-0161, ф. 775-0170, Фрай Георг Альфред • 5422 Oberehrendingen, Haselstrasse 8, (1041) 56-222-0469, ф. 56-222-0469, Georg.Frei@bau-top.ru, Paula Haering, Djina Frei

**GERALD TRADE** | Джералд трейд

**Цветные и драгоценные металлы** • 121059 Москва, Киевская 19, (495) 258-3137, -38, -39, -40, ф. 258-3135, pisk@online.ru, Екатерина Юрьевна Ермолаева • 1110 MORGES, Rue de la Gare, 29, 41 (21) 811-3300, ф. 811-3301, [www.GERALD.com](http://www.GERALD.com), Simon Matthew Collins

**GFG GENEVA FINANCIAL GROUP** | Джи-Эф-Джи Дженива Файнэншл Груп

**Управление активами на мировых финансовых рынках** • 115162 Москва, Татищева 3, стр. 1, оф. 41, (495) 952-9533, ф. 952-9533, wtcsmo@wtc.mck.ru, gfggeneva@yandex.ru, [www.wtcmo.ru](http://www.wtcmo.ru), Максим Овчинников • Geneva, 84 Rue Du Rhone, 4122 319-0970, ф. 312-4589, gfggeneva@bluewin.ch, Peter Bertold Wunderll

**GIVAUDAN** | Живодан

**Эфирные масла для парфюмерии** • 115054 Москва, Космодамианская наб. 52/1, эт. 8, (495) 232-5758, Нуррен Антуан • 1214 Vernier, 5 Ch. De La Parfumerie, (4122) 780-9763, ф. 780-9196, corp.communications@givaudan.com, [www.givaudan.com](http://www.givaudan.com), Salomon Christian

**GLOBAL JET CONCEPT SA** | Глобал Джет Концепт СА

**VIP перевозки** • 121099 Москва, Смоленская пл. 3, бизнес-центр "Регус", (495) 771-7147, ф. 771-7153, tania@globaljetconcept.ru, [www.globaljetconcept.ru](http://www.globaljetconcept.ru), Обухов Александр Станиславович • Vernier, Air Center 16 ch, des Coquelicots, (4122)939 30 20, ф. (4122)939 30 21, gjc@globaljetconcept.com, [www.globaljetconcept.com](http://www.globaljetconcept.com), Autier Laurent

**GLOBATEX** | Глобатекс

**Продвижение швейцарских и европейских компаний на российский рынок** • 129223 Москва, пр-т Мира 119, стр. 69, (495) 739-0376, -7, ф. -5, info@globatex.ru, [www.globatex.ru](http://www.globatex.ru), Алексей Львович Смирнов • Taeuffelen, Hauptstrasse 63 Postfach 199 CH-2575, 41 32 396 26-39, ф. -06, [www.globatex.ch](http://www.globatex.ch), Hans Rudolf Messerli

**GLOBUE NUCLEAR SERVICES** | Глоуб нуклеа Сервисис

**Металлы** • 115172 Москва, Гончарная 12, стр. 1, оф. 618, (495) 334-0465, Александр Юрьевич Летягин • Olten, Salistrasse 61, bei Arnold & Partner, 4162 298-2929, ф. 298-2927, Александр Георгиевич Чернов

**GR HEMISPHERE**

**Консалтинг** • 127287 Москва, Петровско-Разумовский пр. 29, Иван Павлович Кузьмицкий • 1630 Bulle 2, Rue des Mayentzes 7, 4122 310-0022, ф. 310-0037

**GRETAG-MACBETH AG** | Гретаг-Макбет АГ

**Маркетинг, консультация клиентов и сервисное обслуживание в области метрики цвета** • 125167 Москва, Авиационный пер., д. 5, (495) 502-9265, ф. 502-9267, info@gretagmacbeth.ru, Дегтарева Елена Дмитриевна • 8105 Regensdorf, Althardstrasse 70, 41 44 842-2400, ф. 41 44 842-2222, marketing-europe@gretagmacbeth.com, [www.gretagmacbeth.com](http://www.gretagmacbeth.com), Rolf F. Jeger

**GRIN IDEAL** | Грин Идеал

**Туризм, торговля** • 125047 Москва, 3-я Тверская-Ямская 29/6, (495) 956-8346, grindeal@mtu-net.ru, Ирина Ивановна Гринчук • Geneva, 16, rue de Mont-Blanc-CP 1348-1211, 4179 203 94 77, ф. 4122 700 29 43, Владимир Михайлович Гринчук

**GRUNNTECH HOLDING** | Груннттех холдинг

**Инвестиции в автомобильные фирмы** • 123001 Москва, Мал. Бронная 28/2, стр. 1, (495) 695-4865, Олег Борисович Лесов • Zug, Untermuli 6, 4141 761-4454, ф. 761-5757, Шельберт Бруно

**HANOVER** | Гановер

**Компрессорное авиационное оборудование** • 123610 Москва, Краснопресненская наб. 12, ЦМТ, гост. «Международная-12», (495) 258-2465, ewolfenberger@hanover-co.com, [www.hanover-co.com](http://www.hanover-co.com), Erick Eugene Wolfenberger • 1700 Fribourg, 45 chemin des Primveres, 4126 425 848-4, ф. -6, Muck Steven Wendell

**HERMITAGE** | Эрмитаж

**Дистрибутор «Картье», «Данхилл», «Эскада», «Монблан», «Кристокфл»** • 115035 Москва, Садовническая наб. 69, (495) 725-4410, ф. -1, [www.hermitage.com](http://www.hermitage.com), Ю. Малик • 196247 С.-Петербург, пл. Конституции 2, лит. А, пом. 21-Н, 6 эт., оф. 612 • 6300 Zoug- Suisse, Post Strasse 4, 4141 710-1182, ф. -1020, Anne Z'Graggen

**HERMITAGE RESOURCES** | Хермитаж Ресорсиз

**Посредничество и проведение торговых операций, связанных с сырьевыми материалами** • 105205 Москва, Баррикадная 8/5, (495) 255-8392, ф. 255-8397, vkrukin@thsa.ru, Александр Семенович Сегал • Zug, Baarerstrasse 82, 4141 710-0363, ф. 711-9802, ops@hermitage-resources.ch, George Sagredos

**HITACHI MEDICAL SYSTEMS** | Хитачи медицинские системы

**Медоборудование** • 115093 Москва, 1 Щипковский пер. 3, (495) 104-7627, info@hitachi-medical-systems.ru, russia@hitachi-medical-systems.com, [www.hitachi-medical-systems.ru](http://www.hitachi-medical-systems.ru), Reijnen Johannes • 6300 Zug, Sumpfstrasse 24, 4141 748 633-3, ф. -2, [www.hitachi-medical-systems.com](http://www.hitachi-medical-systems.com), Karl-Heinz Pelster

**HOLCIM WHITE** | Холсим Уайт

**Производство** • 129090 Москва, Олимпийский пр-т 16, стр. 1, (495) 956-8541, ф. 956-7514, Рене Блум • 8050 Zurich, Hagenholzstrasse

85, 41 58 850-6177, ф. 850-6160, rene.blum@holcim.com, [www.holcim.com/white](http://www.holcim.com/white), Karl A. Baumann

**HOME & LAND PROJECT** | Хом энд лэнд проджект  
**Недвижимость** • 123610 Москва, Краснопресненская наб. 12, (495) 258-2192, ф. 258-2193, Светлана Борисовна Кузив • 8021 Zurich, Sihporle 3, (044) 217-4747, ф. 217-4700, dbp@dbp.ch, Andres Paul Baumgartner

**HOTELCONSULT "CESAR RITZ" COLLEGES AG** | Отельконсалт "Цезар ритц"  
**Организация учебных заведений гостиничного хозяйства и туризма** • 115093 Москва, Подольское ш. 8/5, оф. 401, (495) 952-8855, 775-3376, hocomos@rosmail.ru, [www.edunews.ru/vuz\\_com/cesar.htm](http://www.edunews.ru/vuz_com/cesar.htm), Вера Борисовна Рыкова • 3902 Brig-Glis, English-Gruss-Strasse 43, 41 24 482 8-282, ф. -899, Мартин Кисселефф

**HSBC PRIVATE BANK** | Эйч-эс-би-си прайвет банк | Швейцария  
**Банк** • 115054 Москва, Павелецкая пл. 2, корп. 2, (495) 721-1515, ф. 258-3154, xavier.courtois@hsbcpb.com, Кирилл Васильевич Вишневецкий • 3580 Geneva 3, 1211 Quai du General Guisan, 2, 41 58 705-5555, ф. -5151, xavier.courtois@hsbcpb.com, [www.hsbcprivatebank.com](http://www.hsbcprivatebank.com), Peter Widmer

**HUBER+SUHNER** | Хубер + Зунер  
**Кабель** • 127055 Москва, Новосуцевская 12, (495) 937-7189, ф. 916-4500, [www.hubersuhner.com](http://www.hubersuhner.com), Руслан Анатольевич Чистяков • Herisau, Degersheimerstrasse 14, 9100, 41 0 71 353-4111, ф. 353-4444, info@hubersuhner.com, [www.hubersuhner.com](http://www.hubersuhner.com), Poul Harris, Bernhard Schwarzer

**HVD HOLDING**  
**Лабораторное оборудование для молекулярной биологии и аллергодиагностики** • 107014 Москва, Егерская 1, стр. 1, (495) 748-0448, ф. -0348, info@hvd.ru, [www.hvd.ru](http://www.hvd.ru), Татьяна Михайловна Дьяконова • 6052 Hergiswil NW, Seestrasse 49, 41 41 9542-64, ф. -84, hvd@hvd.gr, [www.hvdlifesciences.com](http://www.hvdlifesciences.com), Hermanus van Duynе

**IBC – INTERNATIONAL BUSINESS CONSULTING** | Ай-би-си  
**Строительство** • 123056 Москва, Грузинский пер. 3, оф. 207, (495) 254-3609, ф. 254-2040, Дмитрий Бор. Ломоносов • 445021 Тольятти, Баныкина 32А, 26-7340, ф. 38-1674, Илья Джурович • 1004 Lausanne, 34 du Valentin, 4121 312-1310,653-6317

**IC HOLDING** | Ай си холдинг  
**Финансовые операции** • 125047 Москва, 1 Тверская-Ямская 26, оф. 24, (495) 251-7893, 741-0597, mailbox@ic-holding.net, [www.ic-holding.net](http://www.ic-holding.net), Константин Евгеньевич Догилев • Zug, Untermuli 6, 4141 761-4454, ф. -5757, DGysi@sidlerpartner.ch, Bruno Schelbert

**ICN SWITZERLAND** (Ай си эн Швейцария)  
**Хим. и фарм. продукция** • 125047 Москва, 1 Тверская-Ямская 23, стр. 1, оф. 28, (495) 258-6004, ф. 363-6602, Давид Смит • 4127 Birsfelden, Ruhrbergstrasse 21, 4161 316-1616, ф. 313-0073, [www.valeant.com](http://www.valeant.com), Вольфганг Киссель

**IHCC INTERNATIONAL HEALTH CONSULTING** | Айейчсиси интернешнл хелф-кер консалтинг  
**Медицина** • 115088 Москва, Новоостеповская 4, корп. 2, (495) 961-3394, ф. 961-3395, Анастасия Валерьевна Дворецкая • 6300 Zug, Baarerstrasse 12, 41041 729-1500, ф. 729-1515, Martin Neese

**IMC METALL** | Ай Эм Си Металл  
**Металлы** • 105062 Москва, Лялин пер. 3, стр. 3, (495) 916-1172, 917-4851, ф. 916-1198, Мария Владимировна Жарикова • 2502 Veil/Bienne, Dufourstrasse 4, 4132 341-9030, ф. 341-9040

**IMS** | Информейшн медиал статистик  
**Медикаменты** • 119146 Москва, 2 Фрунзенская 8, (495) 246-2833, ф. 956-6145, secretary@imshealth.ru, Андрей Константинович Тарасов • Zug, Dorfplatz 4, 4141 785-6868, ф. 780-0363, [www.imshealth.com](http://www.imshealth.com), Echsler Peter

**INDECO ENGINEERING** | Индеко инжиниринг  
**Проектирование** • 121170 Москва, Кульнева 3, стр. 1, 775-0162, -0163, ф. -0170, Глускин Антон Георгиевич • Zuerich, Glatstegweg 6, 8051, 1041 1 321-6041, ф. -6041, avrotz@bluewin.ch, Axel von Rotz

**INDUKERN CHEMIE** | Индукерн Кеми  
**Химпром** • 119606 Москва, Вернадского пр-т 84, стр. 2, оф. 4038, (495) 436-0819, ф. 231-7955, Евгений Анатольевич Волков • Schlieren, Wiesenstrasse 33, info@indukern.com, [www.indukern.com](http://www.indukern.com), Peter Bienz

**INGERSOLL-DRESSER PUMP** | Ингерсолл-Дрессер Памп  
**Насосное оборудование** • 125047 Москва, 1 Тверская-Ямская 16/23, стр. 1, (495) 777-9727, ф. 777-9729, telovskaya@flowserve.com, Сергей Николаевич Лобанов • 125493 Москва, Флотская 5А, (495) 777-9727, ф. 788-7343, alobanov@flowserve.com, Александр Лобанов • Fribourg, Route des Arsenaux 9, 4126 350-5111, ф. 322-6359, el-la\_stern@ingersoll-rand.com, [www.idpump.com](http://www.idpump.com), Pieere Maternini

**INPART INVESTMENT PARTNER AG** | Инпарт инвестмент партнер аг  
**Инвестиционный консалтинг** • 125047 Москва, ул. Лесная, д. 13-15, стр. 1, ком. 218, (495) 234-1674, ф. 234-1673, vshabanov@inpart.ch, Шабанов Виктор Николаевич • 6300 Zug, Dorfstrasse 2, 810 4141

727 50 40, ф. 727 50 41, avogler@inpart.ch, [www.inpart.ch](http://www.inpart.ch), Alexander Vogler

**INTER FINANCE GESTION** | Интер финанс жезтьон  
**Управления собственностью** • 129281 Москва, наб. Тараса Шевченко 23А, ОК «Башня-2000», эт. 15, (495) 730-0200, ф. 956-1331, interfin@post.cittel.ru, Вадим Евгеньевич Коновалов • Geneve, Rue de Sain-Victor, 12, 41 22 702-1111, ф. 702-1112, Philippe Reiser

**INTERFINANCE**  
**Участие в других компаниях** • 119019 Москва, Бол. Афанасьевский пер. 8, стр. 3, (495) 771-7340, Александр Иванович Рацкевич • 1950 Sion, 36 Place Du Midi, 7 4122 839-4000, ф. 839-4040, Joseph Hayoz; Jerome Hayoz; Bernard Enry

**INTERGATE** | Интергейт  
**Перевозка экспортно-импортных и транзитных грузов** • 127299 Москва, Клары Цеткин 2/3, (495) 967-1657, 156-9461, 721-3794, ф. 967-1653, -54, 721-3752, zaharova@sstr.ru, Ralf Volker Schmidt • 6362 Stansstad, Fishergasse 1, 4141 612-2222, ф. 612-2224, Joseph Huber

**INTERHOLCO** | Интерхолко  
**Древесина и изделия** • 125212 Москва, Ленинградское ш. 43А, оф. 206, (495) 785-6459, ф. 459-7280, interholco@mail.ru, [www.interholco.com](http://www.interholco.com), Александра Юрьевна Сычева • Baar, Schutzengelstrasse 36, 4141 767-0303, ф. -0300, info@interholco.ch, [www.interholco.com](http://www.interholco.com), Ulrich Grauert

**INTERNATIONAL FEDERATION OF THE PHONOGRAPHIC INDUSTRY** | Международная федерация производителей фонограмм

**Утверждение и поддержка прав производителей фонограмм** • 125047 Москва, 1 Тверская-Ямская 23, (495) 956-6057, -6058, ф. 956-2609, Moscow@ifpi.ru, Игорь Борисович Пожитков • 1004 Киев, Кропивницкого, 4, 2, (380 44) 230-2803, ф. 234-6725, ifpikiev@utel.net.ua, Alex Kotlyarevsky • Utoquai 37, 8024 Zurich, P.O.Box 581, 44020 7878-7900, ф. 7878-7950, info@ifpi.org, lawyer@gloor-sieger.ch, [www.ifpi.org](http://www.ifpi.org), [www.ifpi.com](http://www.ifpi.com), Jason Berman

**INTERNATIONAL GAS NETWORK** | Интернешнл газ нетворк  
**Газовое оборудование** • 125124 Москва, Расковой 16-18, (495) 960-2101, ф. 960-2111, Олег Анатольевич Демешин • 6942 Savosa, Via Tesserete 67, 4191 960-8870, ф. 967-3786, Mario Benini

**INTERNATIONAL LEGAL FOUNDATION** | Интернешнл лигал фаундейшн  
**Образование, правовые исследования** • 107014 Москва, Стромынка 21, стр. 2, (495) 797-9735, ф. 363-0242, lexint@zitel.ru, Александр Иванович Минаков • Zuerich, Genferstrasse 21, 00411 201-9501, ф. 201-9541, Benno P. Hafner

**INTERNATIONAL MEDICAL DEVICE MANUFACTURERS ASSOCIATION** | Ассоциация Международных Производителей Медицинской Аппаратуры  
**Медтехника** • 127473 Москва, Краснопролетарская 16, стр. 1, (495) 139-4480, Омеляновский Виталий Владимирович • 8008 Zurich, Zollikerstrasse 225, 41 1 384-1414, ф. 384-1284, Robert Rosen

**INTERNATIONAL METALWORKERS FEDERATION** | Международная федерация металлостов  
**Международная профсоюзная деятельность** • 129010 Грохольский пер. 13, корп. 2, оф. 211, (495) 974-6111, ф. 974-1622, imfmos@online.ru, Светла Константинова Шекерджијева • Geneva, 54 route des Acacias, CP 1516, 4122 308-5050, ф. 308-5055, info@imfmetal.org, [www.lmfmetal.org](http://www.lmfmetal.org), Marcello Malentacchi

**INTERNATIONAL PETROCHEMICAL** | Интернешнл Петрокемикал  
**Нефте- и нефтехимпродукты** • 121069 Москва, Мал. Никитская 27, корп. 4, (495) 781-3662, Андрей Юрьевич Минаев • 1204 Geneve, 28 Rue De Marche, 81041 22 310-0520, Juerg Johner

**INTERNATIONAL ROAD TRANSPORT** | Международный союз автомобильного транспорта

**Некоммерческая организация, содействующая развитию национальных и международных автомобильных перевозок. Осуществляет защиту интересов профессиональных автоперевозчиков** • 123610 Москва, Краснопресненская наб. 12, под. 6, оф. 417-421, (495) 258-1759, ф. -60, moscow@iru.org, [www.iru-cis.ru](http://www.iru-cis.ru), Игорь Борисович Рунов • Geneva 20, 3 rue de Varembe, B.P. 44, 4122 918-2700, iru@iru.org, [www.iru.org](http://www.iru.org), Martin Marmy

**INTEROIL TRADING** | Интеройл трейдинг  
**Торговля** • 123610 Москва, Краснопресненская наб. 12, гост. «Международная-2», оф. 1536, (495) 258-1561, ф. 258-1562, interoil@co.ru, Павел Ромуальдович Купревич • 447 Fribourg, 10 Rue St. Pierre-Case, 4126 347-1366, ф. 347-1361, Dimitri de Faria e Castro

**INTOCO** | Интоко  
**Табачное сырье** • 119330 Москва, Ломоносовский пр-т 38, оф. 20, (495) 935-8873, ф. 935-8873, intoco@co.ru, info@intoco.com, Арсен Добрич • Route de Vevey 26, CH-1618 Chatel St. Denis, 4121 948-6055, ф. 948-0580, Maxwell Beddow

**IPCO** | Ипко

**Нефть и нефтепродукты** • 119034 Москва, 1 Обыденский пер. 8, (495) 290-0121, -4383, ф. 201-2575, телекс 114982 IPCO RU, ipcotr@dol.ru, Юрий Геннадьевич Коренко • 1211 Geneva, 12 2 Route de Florissant, p. b. 432, 4122 786-2181, ф. 786-2185, ipcotr@bluewin.ch, Maureen Ann Marron

**ISC INTERSTEELCONSULT** | ИСЦ интерстилконсалт

**Консалтинг** • 119049 Москва, Донская 18/7, оф. 105, (495) 237-4501, ф. 937-3662, branko.vugrinec@felcom.ru, Бранко Вугринец • Lugano, Via Casserinetta 28, CH-6900, 41091 994-4413, ф. -4276, Kurt Frai

**ITAL-MARKET** | Итал-маркет

**Продукты питания** • 119602 Москва, Мичуринский пр-т, Олимпийская деревня 2, (495) 437-3298, -4935, -5418, -5421, ф. -4935, sales@italmarket.ru, italm@rinet.ru, [www.ital-market.ru](http://www.ital-market.ru), Антонелла Педуцци • Zug, Neugasse 23, 4141 711-0436, ф. -4565, Peter A. Eaten

**IUCN** | МСОП-Всемирный союз охраны природы

**Благотворительная, научно-исследовательская деятельность, охрана природы** • 117312 Москва, Вавилова 41, оф.2, (499) 124-5022, ф. 124-7178, kuznetsov@biodiversity.ru, [www.iucn.ru](http://www.iucn.ru), Владимир Владимирович Мошкало • Gland, Rue Mauverney 28, 4122 999 000-1, ф. -2, [www.iucn.org](http://www.iucn.org)

**JB COMMODITIES AG** | Джей.Би.Коммодитис АГ

**Торговля, услуги** • 105062 Москва, Фурманский пер., д. 24, (495) 695-8927, Вишневецкий Игорь Александрович • 6341 Baar, Neuhoferstrasse 4, 041 728 26 11, ф. 728 26 11, Jose Kahn

**JOHN TINER & PARTNERS S.A.** | Джон тайнер и партнеры с.а.

**Юристы** • 107076 Москва, 1 Зборовский пер. 11, стр. 1, (495) 937-7576, ф. -00, tiner@bluewin.ch, Алексей Сергеевич Хрустальев • Geneva, rue Petit-Senn 2, 4122 700 30-19, ф. -24, tiner@bluewin.ch, [www.russianlaw.com](http://www.russianlaw.com), Bruce Littman

**JOINT STOCK COMPANY OF CREDIT SUISSE** | Акционерное общество Кредит Свисс

**Банк** • 119017 Москва, Бол. Ордынка 44, стр. 4, (495) 518-9888, ф. 518-9889, [www.credit-suisse.com](http://www.credit-suisse.com), Жан-Мари Делюэрмоз • 191186 С.-Петербург, Невский пр-т 25, (812) 346-7703, ф. -7849, Jean-marie.deluermoz@credit-suisse.com, Ив Лешартье • 8001 Zurich, Paradeplatz 8, 41-44-333-4444, ф. -6330, [www.credit-suisse.com](http://www.credit-suisse.com), Walter B. Kielholz

**JTI TRADING**

**Табак** • 2147483647 Москва, Вознесенский пер. 22/13, «Усадьба-Центр», эт. 5, (495) 785-1300, 733-8513, ф. 785-1380, Торн Дэвид • 1211 Geneva, 17, Chemin Rieu 12-14, 4122 703-0777, ф. 347-2907

**KAELER HOLDING AG** | Казлер Холдинг АГ

**Инжиниринг** • 125047 Москва, Миусская пл.9, стр.5, эт.3, +7(495) 221-9300 /01 /02 /03, 225-2532, ф. (499) 978-8468, postmaster@kaeler.com, [www.kaeler.com](http://www.kaeler.com)

**KBS INTERNATIONAL SA** | КБС Интернациональ С.А.

**Деятельность в области подбора сотрудников руководящего звена, кадровой политики, организация обучения персонала** • 125009 Москва, Тверская 16/2, корп. 3, оф. 18, (495) 937-5440, Софи Вергнас • 1208 Geneva, 54 rue Agasse, +41 22 70 777 00, ф. 70 777 00, Софи Вергнас

**KEYTRADE** | Китрейд

**Удобрения** • 115054 Москва, Павелецкая пл. 2/2, (495) 960-3183, ф. 960-3182, kt-moscow@keytrade.ch, Таратынкин Виктор Викторович • Thalwil, Zurcherstrasse 68, +4144 787-8080, ф. 787-8095, kt-trading@keytrade.ch, [www.keytrade.ch](http://www.keytrade.ch), Melih Keyman

**KOCH-GLISCH** | Кох-глич

**Инжиниринг** • 117198 Москва, Ленинский пр-т 113/1, оф. Е-515, (495) 956-5658, ф. 956-5660, Татьяна Илларионовна Люшвина • 8400 Winterthur, Stadhausstrasse 22, 4152 269-2600, ф. 269-2605, Omar Y. Dollie

**KOKSOKHIMMONTAZH** | Коксохиммонтаж

**Нефть, газ, поставка резервуаров** • 115035 Москва, Кадашевская наб. 36, стр. 5, (495) 953-0171, -2268, ф. -5975, kxm@kxm.ru, [www.kxm.ru](http://www.kxm.ru), Валентин Александрович Фуфаев • 6927 Agra, Via Cappelletta, 4191 960 887-0, ф. -8, Бенини Марио

**KRISTY** | Кристи

**Грузоперевозки** • 119019 Москва, Гоголевский б-р 17, (495) 637-9512, ф. 203-6298, kristyag@yandex.ru, Марина Вячеславовна Бобылева • 9050 Appenzell, Hauptgasse 41, 4171 788-8986, ф. 788-8988, sandra.graf@bluewin.ch, Toni Stadler

**LANDERT-MOTOREN** | Ландерт-моторен

**Электрооборудование** • 127287 Москва, 2 Хутурская 38А, (495) 981-0991, ф. -0518, Immo@co.ru, bormax@sovintel.ru, [www.bormax.ru](http://www.bormax.ru), Александр Владимирович Конвиз • Buelach, Unterweg 14, 4118 63-5111, ф. 60-2426, landert@into.ch, [www.landert.com](http://www.landert.com), Landert Felix

**LATA**

**Торговля товарами любого рода** • 127254 Москва, Огородный пр. 5, стр. 1, 728-7709, Нина Владимировна Вахутинская • Zug, Baarerstrasse 43, 4141 710-8106, ф. 710-8115, Anders Perbo

**LEB GOK** | Лебгок

**Маркетинг** • 109004 Москва, Товарищеский пер. 10, стр. 1, (495) 911-7224, Юрий Дмитриевич Секретев • 6900 Lugano, Cassarinetta 1, 4191 985-2040, ф. 985-2049, Роберто Маркези

**LEI** | Ляй

**Строительство** • 115093 Москва, Дубининская 94, (495) 958-2392, 953-5839, ф. 958-1344, 953-4553, Курт Штокер • 7203 Herisau, Cholplatzweg 11, 4171 351-3074, ф. 352-3253, leibau@swissonline.ch, Guetg Georges

**LENAX** | Ленакс

**Машинное оборудование** • 107014 Москва, Егерская 1, (495) 787-0847, 997-1654, Алла Николаевна Старовойтова • 6830 Chiasso, Via Motta 10, 4191 695-0333, ф. 695-0334, Порро Франко

**LENTIMEX** | Лентимекс

**Торгово-посредническая** • 115093 Москва, 1 Щипковский пер. 1, оф. 304, (495) 974-2474, ф. -2470, lentimex@rol.ru, Татьяна Анатольевна Стадник • 1211 Geneva 1, 14 Rue du Mont-Blanc, Case Postale 1468, 4122 731-2726, ф. 908-0444, телекс 421248, Rene Kurth

**LIA OIL** | Лиа ойл

**Нефть, газ** • 129164 Москва, Сивцев Вражек 39, (495) 745-5800, ф. -5801, lia@ga.ru, Вячеслав Владимирович Кириллов • 1211 Geneva 11, 15 rue de la Confederation, 4122 311-0204, ф. 311-0242, secretary@liaoil.com, Jezdimir Totic

**LINCOLN WOOD** | Линкольн вуд

**Древесина** • 117209 Москва, Севастопольский пр-т 51, корп. 3, правление, (495) 245-5403, ф. 933-5209, lincoln@online.ru, Игорь Владимирович Царапкин • 6301 Zug, Baarerstrasse 95, 041 726-7800, ф. 726-7830, Klaus Yrjo Juhana Takkula

**LITASCO** | Литаско

**Нефть, нефтепродукты** • 109028 Москва, Покровский Блв.3, Д.1, К.342, +7(495) 980-3980, ф. 980-3970, ngorbatyuk@europa.lukoil.com, [www.litasco.com/ru](http://www.litasco.com/ru) • 9 Rue Du Conseil General, 1205 Geneva, 4122 705-20 00, ф. 705-20 01, aunusova@litasco.lukoil.com, [www.litasco.com](http://www.litasco.com), Al-Jebouri Gati Saadi

**LM ERICSSON**

**Телекоммуникации Ericsson is a full communications supplier for network operators and service providers, enterprises** • Москва, 8 Марта 12, (495) 247-6211, ф. 247-6212, ekaterina.alpatova@ecr.ericsson.se, Екатерина Алпатова, Михаил Подопригалов • 3018 BERN, LAGERHAUSWEG 10, 41 1 807-2222, ф. 41 1 807-2020, [www.ericsson.com](http://www.ericsson.com)

**LOGITECH EUROPE S.A.** | Логитек Европ С.А.

**Компьютеры, комплектующие** • 117198 Москва, Ленинский просп., д. 113/1, пом. 106е, (495) 968-8245, [www.logitech.com](http://www.logitech.com), Стефан Альфонс Даверье • Z.I. Moulin-du-Choc, Romanel-sur-Morges, (41-0) 218-635111, [www.logitech.com](http://www.logitech.com), Stephen Alfons Daverio

**LORDWILL TRADING** | Лордвилл трейдинг

**Нефтепродукты** • 129090 Москва, пр-т Мира 13, стр. 1, (495) 980-9192, ф. 980-9192, Ольга Юрьевна Бабина • 1204 Geneva, boulevard Helvetique 36, 8041 22 819-1778, ф. 819-1916, George Arendrup

**MASCHPHARM TECHNOLOGIES LIMITED** | Машфарм технолоджи лимитед

**Планирование, разработка, конструирование, изготовление, консультации и торговля механическими и электронными компонентами** • 121099 Москва, Новинский бульвар, д. 11А, стр. 2, (495) 775-2720, 205-3254, ф. 788-6559, machpharm@comintern.ru, info@machpharm.com, Росол Александр Николаевич • Zug, anton Zug, Poststrasse 24 c/o, Heinz Vogel

**MAILLEFER** | Майллефер

**Кабель** • 111024 Москва, Энтузиастов ш. 5, (495) 361-3550, ф. 362-6041, [www.mailleferextrusion.com](http://www.mailleferextrusion.com), Виталий Геннадьевич Мещанов • Ecublens, Route Du Bois 37, CH-1024, (4121) 694-4111, ф. (4121) 691-2143, info@maillifer.net, [www.mailleferextrusion.com](http://www.mailleferextrusion.com), Pentti Hatala

**MAPICHEM** | Мапичем

**Химпродукты** • 117545 Москва, Дорожная 8, (495) 315-2001, ф. 315-2001, Александр Владимирович Диковский • 6301 Zug, Baarerstrasse 8, 4141 711-1490, ф. 711-1494, info@mapichem.ch, Luc Hemmeler

**MAYFIELD INDUSTRIES** | Майфилд индастриз

**Материально-техническое снабжение** • 125080 Москва, Панфилова 18, корп. 3, эт. 4, (499) 158-6396, ф. 158-0237, lames.ltd@ru.net, Александр Нойманн • 4303 Kaiseraugst, Junkholzweg 3, 4161 813-0404, ф. 813-0405, [www.mayfield.com](http://www.mayfield.com), Верена Швайцер

**MB BARTER & TRADING** | МБ бартер энд трейдинг

**Опт полимеров, полиэфиров, синтетического каучука капролактама** • 119313 Москва, Ленинский просп. 95 А, оф. 621, (495) 937-8514, ф. 132-4701, dmitris@com2com.ru, Исаков Дмитрий Вадимович

- вич • Zug, Baarerstrasse 18, CH-6304, 4141 726-8383, ф. 4141 726-8300, mbbarter@mbbarter.ch, [www.mbbarter.ch](http://www.mbbarter.ch), Thomas Endres; Claudius Maissen
- MVM-TECHNOSERVICE**  
**Нефть, нефтепродукты** • 115184 Москва, Средний Овчинниковский пер. 8, стр. 1, (495) 232-2217, Андрей Анатольевич Майоров • 1211 Geneva, Rue de La Cite 3, 4122 319-6420, ф. 319-6421, Maurice Taylor
- MESCOMIN** | Мекомин  
**Металлы** • 127299 Москва, Космонавта Волкова 5, стр. 1, (495) 291-2803, ф. 787-7342, [www.mecomин.com](http://www.mecomин.com), С.В. Макаров • Zug, Untermueli 7, Postfach 4440, Bernhard Vischer
- MEDAS** | Медас  
**Биологически активные добавки** • 107078 Москва, Бол. Спасская 4, корп. 2, гостиничный комплекс «Волга», (495) 783-9143, ф. 783-9145, medasmos@aha.ru, metrag@aha.ru, Станислава Яковлевна Поворожная • Dubendorf, Hochbordstrasse 9, 4118 22-1170, ф. 22-1220, medas@bluewin.com, Станислава Яковлевна Поворожная
- MEDBROKING** | Медброкинг  
**Нефть, нефтепродукты** • Москва, Белоозерская 17В, (495) 695-6780, Алексей Чегодаев • Cour des Bastion 3 bis, Synergiplus, 4122 738-6038, ф. 738-6052, Кирилл Дубровин
- MEDIMEDIA EASTERN EUROPE**  
**Медиц. издательство** • 119180 Москва, 1 Хвостов пер., 11А, (495) 238-3577, Маркус Гридер • 4051 Basel, Aeschenvorstadt 55, 4161 270-1111, ф. 270-1115
- MEDIPI** | Медип  
**Медицинские услуги** • 109028 Москва, Мал. Ивановский пер. 7-9, (495) 739-5119, ф. 925-3650, office@mediswiss.ru, Белаши Стефан • 8044 Zurich, Toblerstrasse 51, 4144 422 577-8, ф. -4, office@medipag.ch, [www.medipag.ch](http://www.medipag.ch), Khasoff Andre
- MEF. TECH** | Меф. тех  
**Металлорежущее оборудование** • 119606 Москва, Вернадского пр-т 84, корп. 2, оф. 302-305, (495) 436-9039, -9905, -9812, ф. 956-7713, mef\_tech@mars.rags.ru, [www.mef.ch](http://www.mef.ch), Наталья Борисовна Бондаренко • 9000 St. Gallen, Teufenerstrasse 25, 4171 244 451-7, ф. -6, mgmt@mef-tech.ch, [www.mef-tech.ch](http://www.mef-tech.ch), Стефан А. Анвандер
- MENS SANA TRADING LTD** | Менс Сана Трейдинг Лтд  
**Медицинская продукция** • 125190 Москва, Усиевича 20, корп. 1, бизнес-центр "Сокол Плаза", (495) 937-3251, ф. -55, Елена Анатольевна Родионова 125190 • , Bledi 14, 6343 Rotkreuz, +41 41 798 28 72, ф. +41 41 798 28 73
- MERCK SHARP & DOHME IDEA** | Мерк шарп и доум идея  
**Фармпрепараты** • 121059 Москва, пл. Европы 2, г-ца Рэдиссон-Славянская, Юж. крыло, (495) 941-8275, ф. -6, info\_russia@merck.com, [www.msd.ru](http://www.msd.ru), Ricardo Cabeza de Vaca • 8152 Glattbrugg, Schaffhauserstrasse 136, 411 828-7726, ф. -7207, телекс 829 319, [www.merck.com](http://www.merck.com), Somer Faik
- METAL TRADE OVERSEAS** | Метал Трейд Оверсиз  
**Металлы и сырье** • 125009 Москва, Вознесенский пер. 22, КДЦ "Усадьба", (495) 787-7640, Сергей Львович Васильев • 6300 Zug, Bahnhofstrasse 20, 41-41-729-75-75, chris.sayer@nornickel.net, Christopher Andrew Sayer
- METALIMPREX TECHNOLOGIES** | Металимплекс Текнолоджис  
**Металлопродукция** • 117418 Москва, Новочеремушкинская 44, стр. 1, (499) 243-0394, 974-6094, ф. (495) 974-6093, office@taxco.ru, Григорий Михайлович Локшин • 7180 Disentis, Via Davos Muster 737, Marcus Weber
- METRUM INDUSTRIE BETEILIGUNGEN** | Метрум индустри бетайлигунген  
**Финансы** • 115040 Москва, 3 Ямского поля 2, корп. 12, (495) 961-8736, ф. 670-0410, Алексей Павлович Золотарев • Zurich, Sihlporte 3, Talstrasse Postfach 3580, 411 217-4747, ф. 217-4700, Andreas Baumgartner
- MICHELIN INTER ASSISTANCE** | Мишлен интер ассистанс  
**Надувные шины** • 125252 Москва, Чапаевский пер. 14, (495) 961-2705, 258-0926, ф. -86, [www.michelin.ru](http://www.michelin.ru), Жан-Ива Ко • 142641 Мос-ковская обл., Орехово-Зуевский р-н, дер. Давыдово, Заводская 1, (24) 17 35 32, (0964) 17 35 32 • Granges-Paccot, Route Louis-braille 10 et 12, 4126 4674-444, ф. -150, [www.michelin.com](http://www.michelin.com)
- MINING TECHNOLOGY** | Майнинг технолоджи  
**Инжиниринг продажа горного оборудования** • 125124 Москва, 3 Ямского Поля 18/20, Леонид Александрович Шакуров • , Sihlporte 3, 8001 Zurich, Switzerland, (41-1) 217-4747, ф. -4700, Andres Paul Baumgartner
- MIR TRADE** | МИР Трейд  
**Грузоперевозки** • 119034 Москва, Пречистенский пер. 9А, (495) 230-5915, ф. -5913, mir@mirtrade.orc.ru, [www.mirtrade.com](http://www.mirtrade.com) • Арпенzell, Hauptgasse 41, 41 (0) 71 788-8987, ф. -8988, [www.mirtrade.com](http://www.mirtrade.com)
- MM EKS** | MM экс  
**Архитектура и планирование** • 121165 Москва, Киевская 22, оф. 103, (495) 543-9707, ф. -9959, Матиас Хинсельманн • 6648 Minusio, VIA Mondacce 94, 41 61 263-3098, ф. -3099, mathias@nikko.ch, Mathias Hinselmann
- MMK METAL** | ММК Метал  
**Металлургия** • 109240 Москва, Бол. Ватин пер. 4, корп. 1, (495) 363-6935, ф. 363-6936, mmkmc@mmkmc.ru, Нораир Михайлович Атаев • 6900 Lugano, Viale Castagnola 21d, 4191 976-0744, ф. 972-2358, info@mmkmetal.ch, Stanislav Belan
- MMK TRADING** | ММК Трейдинг  
**Торговля сталью и металлопродукцией** • Магнитогорск, Октябрьская 17-51, (3512) 37-1946, David Ruvinovich Segal • , Baarerstrasse 82, 6300 Zug, Switzerland, 41 41 726-0535, ф. 726-0531, Tatiana Rakhno
- MONSANTO** | Монсанта  
**Агрохимия** • 115114 Москва, 2 Павелецкий пр. 5, стр. 1, оф. 501, (495), ф. -5921, Драганова Майя • 350002 Краснодар, Леваневского 106, (8612) 75-0960, ф. -0964, Майя Драганова • 460000 Оренбургская обл., Терешковой 8-А, (3532) 56-0920, Майя Драганова • , Avenue de Riond-Bosson 14, Switzerland, 0041 79 598-8344, ф. -8344, Morgan Brad Lee
- MRKS HOLDING** | МРКС Холдинг  
**Автоматизация объектов нефтегазовой отрасли, деревообработка** • 119415 Москва, Ленинский пр-т 116, корп.1, (495) 258-4495, ф. 258-4499, info@mrks.ru <http://mrks.ru>, Илья Леонидович Коновалов • 8044 Zurich, с. Timoko, Zurichbergstrasse 59, 4112 536 54-0, ф. -5, Гвидо Коломбо
- MSM MEDICAL SYSTEM MANAGEMENT** | МСМ Медикал системс  
**Медтехника** • 119048 Москва, Новочеремушкинская 44, корп. 2, оф. 4, (495) 101-2207, msm@msm-medical.ru, [www.msm-medical.ru](http://www.msm-medical.ru), Дмитрий Алексеевич Балалыкин • Geneve, rue du Conseil-General, 20, 4122 328-8488, ф. 320-0415, Метцгер Джон
- MTC GROUP** | МТК Груп  
**Туризм, рекламные акции** • 119002 Москва, Карманицкий пер. 9, оф. 402, (495) 937-1608, ф. 937-1607, [www.prestige-france.ru](http://www.prestige-france.ru), Gean-Louis Gibon • , Fribourg, Route de Beaumont, 20, c/o Fireco S.A., 41 22 342-7160, geneve@mtc.groupsa.com, [www.mtc.groupsa.com](http://www.mtc.groupsa.com), Giger Christian
- MUNZINGER** | Мунцингер  
**Технические ткани** • 121059 Москва, Бол. Дорогомиловская 14-76, (499) 240-6888, 243-3837, ф. (495) 626-5686, munz@aha.ru, Леонид Юльевич Добровольский • 4600 Olten, Solothurnerstrasse 65, 4162 206-0202, ф. 206-0233, mv@munzinger-ag.ch, Hans-Jorg Muri
- NELLANT**  
**Консалтинг в финансовой сфере** • 127287 Москва, Петровско-Разумовский пр. 29, а/я 13, (495) 745-5569, ф. 745-7979, Игорь Александрович Анискевич • , 9 CH.De La Venoge, Preverenges, 4122 310-0022, ф. 310-0037
- NESTLE FOOD LLC** | Нестле  
**Продукты питания** • 115054 Москва, Павелецкая пл. 2, стр. 1, (495) 725-7000, ф. 725-7070, contact@ru.nestle.com, [www.nestle.ru](http://www.nestle.ru), Смолина Светлана • , Avenue Nestle 233; 55 1800 Vevey, +41 21 924 2111, ф. +41 21 924 4800, [www.nestle.com](http://www.nestle.com)
- NEUE ZURCHER ZEITUNG AG** | «Нойе Цюрхер Цайтунг»  
**Газета** • 121248 Москва, Кутузовский просп., д. 13, оф. 87, (495) 956-5622, ф. -5622, [www.nzz.ch](http://www.nzz.ch), Петер Фишер • Zurich, Falkenstrasse, 11, 01 258-1111, ф. 258-1707, redaktion@nzz.ch., [www.nzz.ch](http://www.nzz.ch), Hugo Butler
- NEUMANN PARTNERS** | Нойман энд Партнерс  
**Подбор топ-менеджеров** • 107031 Москва, Петровский пер. 5, стр. 7, оф. 26, (495) 956-4387, ф. -8, info@managementsolutions.ru, [www.neumannpartners.ru](http://www.neumannpartners.ru), Сергей Геннадьевич Сердюков • 1204 Geneva, rue du Rhone, 61, 41 22 310-2071, [www.neumannpartners.com](http://www.neumannpartners.com)
- NEXTROM SERVICES** | Некстром Сервисез  
**Машиностроение, электротехника, телекоммуникации** • 111024 Москва, Энтузиастов ш. 5, (495) 361-3550, ф. 362-6041, Виталий Геннадьевич Мещанов • 1110 Morges, Rue de La Gare 29, 4121 804-8400, ф. 804-8401, [www.nextrom.com](http://www.nextrom.com), Jouni Heinonen
- NOBLE** | Ноубл  
**Кокс, сахар и зерновые культуры** • 115054 Москва, Космодамианская наб. 52, стр. 1А, эт. 12, (495) 790-7077, ф. 790-7078, Marsh Roy Thomas • , Avenue Juste-Olivier 2, Lausanne, 4121 331-0890, ф. 331-0851, [www.thisisnoble.com](http://www.thisisnoble.com), Jean-Claude Favre
- NOVA TRADING & COMMERCE** | Нова Трейдинг энд Коммерс  
**Цветные металлы, переработка полиметаллических руд** • 123610 Москва, Краснопресненская наб. 12, М-2, оф. 1630, (495) 258-1232, ф. 258-1236, Светлана Николаевна Петрушина • Zug, Untermu- li 9, 4141 760-9772, ф. 760-9717, Магнуссон Инге Олов Торстен

**NOVARTIS CONSUMER HEALTH** | Новартис Консьюмер Хелс Сервисез  
**Безрецептурные препараты** • 123317 Москва, Краснопресненская наб. 18, (495) 969-2165, consumerhealth@novartis.ru, [www.novartis.ru](http://www.novartis.ru), Dionysios Bouzos • Prangins / Nyon, Route de l'Etraz, Switzerland, 4122 363-3111, ф. 362-1744, [www.novartis.com/consumerhealth](http://www.novartis.com/consumerhealth), Ian Khan, Christian Jaeggi; Philippe Zell

**NOVARTIS PHARMA** | Новартис фарма  
**Лекарства** • 115035 Москва, Садовническая 82, стр. 2, (495) 967-1270, ф. -68, -69, moscow.office@pharma.novartis.com, [www.novartis.ru](http://www.novartis.ru), Антон Евгеньевич Пронин • 191104 С.-Петербург, Артиллерийская 1, (812) 718-1914, 279-3107, 118-1914, stpetersburg.office@pharma.novartis.com • 620014 Екатеринбург, Бажова 132, оф. 4, (343) 251-6939, ekaterinburg.office@pharma.novartis.com • 350020 Краснодар, Коммунаров 268, оф. 47, (861) 210-1667, rostov.office@novartis.com • 4002 Basel, Lichtstrasse 35, 4161 324-1111, ф. -8001, [www.novartis.com](http://www.novartis.com), Stewart Fairbairn

**NOVAVOX** | Новавокс  
**Компьютерная техника** • 190068 С.-Петербург, пр-т Римского-Корсакова 22, литер Б, (812) 320-4080, ф. 320-4081, info@novavox.ru, Андре Црагген, 8005 • Zurich, Технопаркштрассе 1, 4114457575, ф. 4114457576, nvch@novavox.ch, Вальтер Моретти

**OLEINA** | Олейна  
**Пищевые масла** • 115054 Москва, Космодамианская наб. 52/4, эт. 9, Riverside Towers, (495) 775-1555, ф. -1, oleina@ru.cereolworld.com, [www.oleina.ru](http://www.oleina.ru), Игорь Владимирович Петров • Geneva, 28 boulevard du Pont d'Arve, 4122 592 910-0, ф. -2, Gabriel Krapp

**ONYX OIL** | Оникс ойл  
**Нефтепром** • 123610 Москва, Краснопресненская наб. 12, гост. «Международная-2», оф. 607, (495) 967-0649, Деннис Халлер • Vaar/Zug, Zugerstrasse 77, 4141 766-0755

**OSKMET** | Оскмет  
**Металлы** • 125565 Москва, Ленинградское ш. 64, корп. 1, (495) 725-5959, ф. 235-8095, Игорь Александрович Богданов • 8001 Zurich, Lowenstrasse 66, 4144 218-1002, ф. 218-1007, Dmitri Smetanitch

**PALMERA** | Пальмера  
**Лизинг** • 125167 Москва, Ленинградский п-т 37, корп. 9, (495) 613-9045, ф. 935-7392, palmera@co.ru, Александр Константинович Смолко • Geneva 11, 1 Rue des Moulins, Case Postale 5740, 4122 738-1300, ф. 738-2440, Deggeller Otto

**PANALPINA WORLD TRANSPORT** | Панальпина уорлд транспорт  
**Транспортно-экспедиторские услуги** • 107076 Москва, Электроставодская 33, корп. 4, (495) 961-2553, ф. -67, -68, info@panalpina.ru, [www.panalpina.com](http://www.panalpina.com), Меллер Томас • 4051 Basel, Viaduktstrasse 42, 4161 226 11-11, ф. -01, info@pac.panalpina.com, Bruno Sidler

**PE | PERKIN-ELMER** | ПЭ | Перкин-элмер  
**Аналитическое оборудование в области физики/химии** • 119334 Москва, Косыгина 19, (495) 935-8888, ф. 564-8787, Сергей Андр. Киселев • Rotkreuz, Grundstrasse 10, 4142 65-7777

**PEDRINI INTER** | Педрини интер  
**Обработка мрамора, гранита и др. природного камня** • 123610 Москва, Краснопресненская наб. 12, гост. "Международная", оф. 1606, (495) 258-1505, 967-0209, ф. 967-0209, pedrini@pedrini.ru, pedrini@wt.ru, [www.pedrini.mpi.ru](http://www.pedrini.mpi.ru), Вальтер Звалутто Ферро, Игорь Наумович Гельфанд • Lugano, Corso Elvezia 16, 4191 912-2811, ф. 912-3245, user2@itconet.com, Svaluto-Ferro Walter

**PETRMIT** | Петрамит  
**Нефть и нефтепродукты** • 117198 Москва, Ленинский п-т 113/1, оф. E512, (495) 937-5702, ф. 937-5700, petra@online.ru, Елена Владимировна Макарова • 1211 Geneva 1, 1-3 rue de Chantepoulet, P.O.Box 2338, 4122 738-3060, ф. 731-9649, w.zurcher@revidor.ch, Willy Zurcher

**PETRO DERIVATIVES**  
**Нефтехимия** • 117198 Москва, Ленинский пр-т 113/1, оф. E505, (495) 956-5683, ф. 956-5685, Игорь Львович Березин • Zug, Poststrasse 24, 4141 728-8282, ф. 728-8290, vegger@compuserve.com, Vladimir Egger

**PETROLEUM RESOURCES** | Петролеум ресорсиз  
**Сырье, нефтепродукты** • 129010 Москва, Бол. Спасская 12, оф. 166, (495) 626-5958, ф. 564-8647, general@petrusmos.ru, Татьяна Александровна Минюк • 1204 Geneva, 11 Rue D'Italie, 4122 311-3025, ф. 781-0385, Rene L. Beauverd

**PETRONORD** | Петронорд  
**Нефтепродукты, логистика** • 129110 Москва, пр-т Мира 72, оф. 82/1, (495) 960-2058, ф. 960-2058, Штернберг Марк Арнольдович • Thalwil, Tischenloo str. 59, 41 44 720-8646, ф. 720-8701, info@petronord.ch, office@petronord.ch, [www.petronord.ch](http://www.petronord.ch), Guilett Guido

**PETROPLUS INTERNATIONAL TRADING** | Петроплюс интернэшнл трейдинг  
**Нефть, нефтепродукты** • 121099 Москва, Новинский б-р 3, корп. 1, (495) 543-9919, 935-7621, ф. 543-9918, Александр Любавин • 220012 Минск, Сурганова 29-208, 375-17 290-2226, ф. 290-2227 •

6300 Zug, Landis&Gyr-Strasse 1, 41-41 709-5100, ф. 709 5151, [www.petroplusinternational.com](http://www.petroplusinternational.com), [www.petroplus.ch](http://www.petroplus.ch), Willi Dietschi

**PFS TECHNOLOGY** | ПФС технологджи  
**Транзитные операции** • 119002 Москва, Сивцев Вражек пер. 25/9, эт. 1, оф. 109, (495) 244-1977, -2567, ф. 244-2558, Сергей Викторович Яценко • 8024 Zurich, Muhlebachstrasse 23, 4101 267-1717, Пьер Шереп

**PGP ENGINEERING** | ПГП Инжиниринг  
**Инжиниринг, разработка проектов на условиях** • 105122 Москва, Щелковское ш. 9, (495) 680-0954, Неделько Минич • Lugano, Via San Lorenzo 2 c/o GiFeSte SA 6900, 49 91 912-2160, Lukic Djurica

**PH INVESTMENT** | Пи-Эйч Инвестмент  
**Инвестиции, недвижимость** • 107078 Москва, Мал. Харитоньевский пер. 9/13, корп. 4, оф. 22, (495) 234-1881, ф. 234-1991, phi@phinvstment.com, Петер Хензелер • 6300 Zug, Baarerstrasse 113, 4143 888-6693, ф. 888-6690, Peter Hanseler

**POLITEC POLIMERI TECNICI** | Политек Полимери Техники  
**Термопластика** • 117556 Москва, Болотниковская 65, оф. 49, 401-3064, politec@istra.net.ru, [www.politecsa.com](http://www.politecsa.com), Дебабов Антон • 6855 Stabio, Via Lische 5, zona industriale 3, (+41).91.641-6170, ф. (+41).91.641-6178, [www.politecsa.com](http://www.politecsa.com), Cosimo Sante Conterno

**POLY METAL** | Поли металл  
**Полуфабрикаты из резины и металла** • 115191 Москва, Серпуховский Вал 3, ф. 780-0117, polymetal@dol.ru, [www.polymetal-sa.com](http://www.polymetal-sa.com), Pasquariello Paolo • 6906 Lugano, via Landriani 1, 0041 91 986 500-0, ф. -9, info@polymetal-sa.com, [www.polymetal-sa.com](http://www.polymetal-sa.com), Govi Orlando

**PRAGMA** | Прагма  
**Уголь** • 109369 Москва, Новочеркасский б-р 55, оф. 645, (495) 349-3515, o.molchanov@co.ru, Олег Юрьевич Молчанов • 6900 Lugano, Via Ferruccio Pelli 13, 4191 923-9015, ф. 923-1015, fsammons@pragmaenergy.com, Lorenzo Bronzi

**PROCTER & GAMBLE** | Проктер энд гэмбл  
**Бытовая химия, косметика** • 105064 Москва, Машкова 13, стр. 1, (495) 258-5888, ф. -00, pgrussia.im@pg.com, [www.procterandgamble.ru](http://www.procterandgamble.ru), Питер Моррис • 1213 Lancy, 47 Route de Saint-Georges, 4122 7096-111, ф. -855, Muriel Manrique, Thomas Gorham

**PRODIR INTERNATIONAL** | ПРОДИР ИНТЕРНЭШНЛ  
**Канцтовары** • 115035 Москва, Садовническая 82, стр. 2, оф. 2008, (495) 644-0938, nushin.loyko@prodir.com • 6802 Rivera, Zona Industriale 1/2 C.P. 580, (41-91) 935-5555, ф. (41-91) 935-5535, sales@prodir.ch, [www.prodir.com](http://www.prodir.com)

**PROFICOR** | Профикор  
**Инвестиции** • 101000 Москва, Мясницкая 24, оф. 67, (495) 626-2877, ф. 626-2878, sanat@mail.sftcomp.ru, Анатолий Александрович Слободчиков • 6301 Zug, Loeberenstrasse 47, 4141 711-2143, ф. 711-4663, Hansruedi Schnieper

**PROGETRA** | Проджетра  
**Нефтепродукты** • 123557 Москва, Ср. Тишинский пер. 28, стр. 1, оф. 628, (495) 789-8956, 777-0390, -91, ф. 777-0392, mail@progetra.com, Олег Григорьевич Долотов • 6900 Lugano, Viale Stefano Franscini 16, 4191 922-2272, ф. 922-2275, progetra@yahoo.com, Konstantin Godeliya

**PUBLICITAS EASTERN EUROPE** | Публиситас Истерн Юроп  
**Реклама** • 127051 Москва, 1 Колобовский пер. 6, стр. 3, (495) 258-3856, ф. 258-3857, [www.publicitas.com](http://www.publicitas.com), Владимир Николаевич Барков • Hochbergerstrasse 15, 4002 Basel, 41 61 275 47 10, [www.publicitas.com](http://www.publicitas.com), Rupert Tonn

**PUBLIGROUP** | Публигрупп  
**Рекламы в СМИ** • 103798 Москва, Пушкинская пл. 5, корп. 1, (495) 258-3856, ф. 258-3857, [www.publigroup.com](http://www.publigroup.com), Владимир Николаевич Барков • 103051 Москва, 1 Колобовский пер. 6, стр. 3, (495), ф. 258-3857, ppn-moscow@publicitas.com • Lausanne, Avenue Des Toises 12, 41 (21) 317-7111, ф. 317-7555, info@publigroup.com, jdbriod@publigroupe.com, [www.publigroup.com](http://www.publigroup.com), Hans-Peter Rohner

**R.C.P.** | Ар.Си.Пи  
**Прессовое оборудование по переработке макулатуры** • 125009 Москва, Тверская 29, корп. 2, оф. 13, (495) 699-9178, ф. 699-9178, r.c.p.-mos@comtv.ru, [www.rcp-system.ru](http://www.rcp-system.ru), Макс Колин Хертер • 6300 Zug, Bahnhofstrasse 11, 1040 1 391-4929, ф. 1040 1 391-5870, r.c.p.@swissonline.ch, Max Herter Jorg

**RAIL FINANCE** | Рэйл фэйнэнс  
**Ж/д и автоперевозки** • 119019 Москва, Сивцев Вражек пер. 1/17/16, стр. 1, (495) 697-8727, 262-5333, ф. 262-2233, Анатолий Алексеевич Алексашин • Windnau/SG, Kornwiesstrasse 9, 4171 227-3515, Теодор Эльмигер

**RCA HOLDING**  
**Предпринимательство** • 123610 Москва, Краснопресненская наб. 12, оф. 1102В, (495) 967-0187, ф. 967-0299, Константин Олегович Корбуш • 9050 Appenzell, Weissbadstrasse 14, 4171 788-8180, ф. 788-8181

**RENOVA MANAGMENT AG** | Ренова менеджмент АГ

**Управленческие услуги компаниям (бухгалтерия, контроль, общее администрирование)** • 115093 Москва, Щипок 18, стр. 2, (495) 720-4999, ф. 720-4998, Сиволдаев Михаил Сергеевич • 8002 Zurich, Bleicherweg 33, 41(79)401-8552, Karl Stadelhofer

**RESAM** | Ресам

**Товары народного потребления** • 119330 Москва, Ломоносовский пр-т 38, оф. 44, (495) 956-3537, ф. 929-6107, resam@dol.ru, Pajazit Redzeparic • Baar, Grabenstrasse 25, 041 769-3048, ф. 769-3047, m.knuessel@kbt.ch, Martin A. Marki

**RESENER** | Резенер

**Инвестирование в нефтегазовую отрасль, разведка месторождений углеводородного сырья, проведение комплексных геологических работ, маркетинг, исследование, консультации** • 123557 Москва, Малая Грузинская 28, оф. 57, (495) 967-0648, ф. -0649, Долгалев Олег Валерьевич • 8001 Zurich, Sihporste 3, P.O. Box 3580, (41-1) 217-4747, ф. -4700, info@resener.com, Andres Baumgartner

**REVALT CONSULT** | Ревалт консалт

**Консалтинг** • 115093 Москва, 1 Щипковский пер. 30, оф. 1, (495) 931-9926, ф. 958-5016, Владимир Георгиевич Сперанский • Winterthur, Geiselweidstrasse 50, 4152 233-4161, ф. 233-6186, Фредерик Норман

**RIROIL SARL** | Риройл Сарл

**Финансовые услуги, торговля нефтью и нефтепродуктами** • 107045 Москва, Малый Головин пер., д. 12, (495) 933-1135, ф. 933-1136, yerasov@riroil.com, Ерасов Дмитрий Александрович • 1204 Geneva, Rue Du Marche 18, 41 22 818 30 80, ф. 818 30 81, luboil@riroil.com, Rakhman Khalilov

**RIVO SA** | Риво са

**Торговля, посреднические операции и сделки, консультации по вопросам коммерции** • 129272 Москва, ул. Трифононовская, д. 47, стр. 1, (495) 684-0374, rivo@mtu-net.ru, Фриго Вито • 6512 Giubiasco, via Baragge, 1C, 41-91-857-8865, ф. 857-5964, rivo@swissonline.ch, Sarti Adriana

**ROBERT'S HEALTHCARE** | Робертс хелскаер

**Лекарства и медтехника** • 117447 Москва, Б. Черемушкинская 13/17, стр. 1, (495) 507-9409, Александр Михайлович Араkelов • 6060 Sarnen, Sonnenbergstrasse 12, Urs von Wel

**ROLKOMTECH** | Ролкомтех

**Спецтехника для аэропортов** • 125167 Москва, Ленинградский пр-т 39, Ледовый Дворец ЦСКА, оф. 7, (495) 613-5455, ф. 613-7727, rolkomte@online.ru, Роланд Кюнг • 8620 Wetzikon, Zuercherstrasse 67, 4179 420-2342, ф. 830-5160, rolswift@aol.com, Roland Kung

**ROSUKRENERGO** | Росукрэнгерго АГ

**Газ** • 117312 Москва, пр-т Шестидесятилетия Октября 9, стр. 2, (495) 790-8527, ф. 790-8527, • Швейцария, CH-6300 Цуг, Банховштрассе 7, +41 41 5607530, ф. +41 41 5607535, Goryannoy@rosukrenergoh.ch

**RTC – RAILWAY TRANSPORT** | Р.Т.К. (Рейлвей транспорт коммуникейшн)

**Ж/д перевозки** • 105064 Москва, Басманный туп. 6А, оф. 511, (495) 262-3158, ф. -6685, rtc@rail.ru, [www.railtc.ru](http://www.railtc.ru), Андрей Никол. Минаков • 6942 Savosa, Via Tesserette 67, 041 91 960-8872, ф. 967-3738, fiduciaria@as-sa.ch, Mario Benini

**RUHOLD** | Рухолд

**Управление долями участия в иностранных компаниях** • 129281 Москва, Енисейская 37, (495) 797-4000, ф. 790-7144, anna.zolotareva@ru.schneider-electric.com, [www.schneider-electric.ru](http://www.schneider-electric.ru), Пьер Левелк • 92500 Rueli Malmaison, 89, boulevard Franklin Roosevelt, 33 1 41 29-7000, ф. 33 1 41 29-7100, [www.schneider-electric.com](http://www.schneider-electric.com), Pierre Leveque

**RUTEK TRADING** | Рутек трейдинг

**Уголь** • 109004 Москва, Земляной Вал 64, корп. 2, (495) 933-3906, Андрей Владимирович Лунев • 8200 Shaffhausen, Ebnatstrasse 125, 4152 630-0828, Neuhoff Dieter

**SAICAT**

**Медицинские изделия** • 115184 Москва, Новокузнецкая 1А, (495) 959-3492, -93, Валерий Фёдорович Кудреватых • Avenue des Baumettes 7, Renens-Lausanne, 4121 633-4420, ф. 633-4421

**SANOFI** | Санofi

**Финансовые услуги** • 107045 Москва, Последний пер. 23, стр. 3, (495) 721-1400, ф. -11, [www.sanofi-aventis.com](http://www.sanofi-aventis.com), Жан-Марк Вуасье • Geneve, 11 rue de Veyrot, C.P. 361, Meyrin 1, 4122 989-0100, ф. 783-9255, телекс 423205 SAND, [www.sanofi-aventis.com](http://www.sanofi-aventis.com), Jean-Pierre Jacquemoud

**SAPAL** | Сапал

**Упаковочные машины** • 117198 Москва, Ленинский просп.113/1, оф. D212, (495) 956-5921, ф. 956-5921, alexander.isaev@sapal.com, [www.sapal.com](http://www.sapal.com), Александр Аронович Исаев • Ecublens, 44, Avenue du Tir Federal, 41 21 633-5200, ф. 633-5211, info@sapal.com, [www.sapal.com](http://www.sapal.com), Lew Martin

**SAUTER** | Саутер

**Автоматика для отопления, вентиляции** • 11250 Москва, Красноказарменная 12, (495) 465-6315, sauter-r@aha.ru, [www.sauter-bc.ru](http://www.sauter-bc.ru), Нина Владимировна Воеводенко • 4058 Basel, Im Surinam 55, Postfach, 4161 695 55-55, ф. -10, ms.sbci@de.sauter-bc.com, [www.sauter-controls.com](http://www.sauter-controls.com), Weber Rudolf

**SCHAERER MEDICAL** | Шерер медикл

**Медоборудование** • 119606 Москва, Вернадского пр-т 84/2, (495) 436-0684, ф. 436-0988, info@cota.rags.ru, Свен Краутер • 8002-Zurich, Cavaterstrasse 71, 4141 286-6868

**SCHELTEC AG** | Шелтек аг

**Импорт, экспорт, реализация, гарантийный ремонт и обслуживание медицинского, аналитического, биотехнического, индустриального и сопутствующих элементов** • 119334 Москва, ул. Косыгина, д. 19, (495) 935-8888, ф. 564-8787, Sergej.Kiselev@perkinelmer.com, Киселев Сергей Андреев • 6300 Steinhausen, Sumpfstrasse 26, 41 41 7477, ф. 747 4388, info@scheltec.ch, [www.scheltec.ch](http://www.scheltec.ch), Philipp Biedermann

**SCHERING PLOUGH CENTRAL** | Шеринг плау централ

**Химпродукты** • 119048 Москва, Усачева 33, стр. 1, (495) 916-7100, ф. -7094, zoya.malysheva@spcorp.com, [www.schering-plough.ru](http://www.schering-plough.ru), Wong Anthony • 630099 Новосибирск, Советская 37, оф. 603, (3832) 22-5808, ф. 12-5685, splough@mail.ksp.ru, Михаил Николаевич Ермаков • 620012 Екатеринбург, Культуры б-р 3, оф. 211, (3432) 37-3841, Ольга Петровна Захарова • 6004 Lucern, Topferstrasse 5, 4141 418 17-17, ф. -27, damaris.schlaepfer@spcorp.com, [www.schering-plough.com](http://www.schering-plough.com), Angel Fernandez

**SCHILLER** | Шиллер

**Медоборудование** • 125124 Москва, 1 Ямского Поля 15, оф.401, (495) 970-1133, ф. (495) 956-2910, mail@schiller-ag.com, [www.schiller-cis.com](http://www.schiller-cis.com), Артак Срафилович Чибухчян • Baar, Altgasse 68, 4141 766-4242, ф. 761-0880, sales@schiller.ch, [www.schiller.ch](http://www.schiller.ch), Alfred J. Schiller

**SCHWEIZERISCHE RUCKVERSICHERUNGS-GESELLSCHAFT** | Швайцерише

Рюкферзихерунгс-Гезелльшафт

**Страхование** • 125009 Москва, Тверская 16/2, стр. 3, оф. 6, (495) 937-5447, ф. -8, Alexandr\_Matveev@swissre.com, Александр Александрович Матвеев • Zurich, Mythenquai 50/60, 1041 43 285-2121, ф. -6060, [www.swissre.com](http://www.swissre.com), Bremi Ulrich

**SCIMITAR SYSTEMS SA** | Скимитар системс са

**Автотехника** • 125252 Москва, Новопесчаная 18, (499) 195-9140, Манойлов Виктор Владимирович • 6005 Switzerland, Matthofstrand 8, Luzern, 41-41-368-1089, Alexander Studhalter

**SCOUT SERVIZI EDITORIALI S.A.** | Скаут сервиси эдиториали

**Производство, дублирование, распространение, торговля, прокат, а также импорт и экспорт киноплёнок, рекламных, теле- и аудиоматериалов, издательской продукции любой формы и др.** • 101990 Москва, Мясницкая 13, стр. 1, (495) 231-9505, Габриэле Балдераки • 6926 Montagnola, Via Valegia 20, (4191) 911-6030, ф. 921-2977, Anna Giorgetti Cameroni

**SECRETAN TROYANOV** | Секретан Троянов

**Консультирование по налогам** • 119048 Москва, Усачева 35, (495) 775-2720, ф. -2723, Mow.mail@secretantroyanov.com, [www.secretantroyanov.com](http://www.secretantroyanov.com), Маркус Петер Шер • Фрибург, Chemin des Primeveres 45, 1701 Fribourg, Switzerland, 41 26 4258484, ф. 41 26 4258486, [www.secretantroyanov.com](http://www.secretantroyanov.com), Horace Gautier

**SEVERSTAL EXPORT** | Северсталь экспорт

**Экспорт, торговля металлопродукцией, оказание услуг в области металлопродукции** • 127299 Череповец, ул. Клары Цеткин, д. 2/3, стр. 1, (495) 156-9446, ф. 156-9447, severstal@exrpsk.ru, Аникин Андрей Визавилевич • 6362 Stansstad, Fischergrasse 3, 4141 619-7710, ф. 4141 619-7719, Drovossekov@severstalexport.com, Andrei Drovossekov

**SGS GROUP**

**Экспертиза и сертификация Independent expertise, testing and certification; inspections & third-party certification of goods in international trade, export and imports** • 115114 Москва, Лентиковская 10/1, (495) 775-4455, ф. -0, [www.ru.sgs.com](http://www.ru.sgs.com), Dimiar Marikin, Christian Jilch, • 414040 Астрахань, Савушкина 4, (8512) 60-0701, ф. -2 • 1211 Geneva 1, 1 place des Alpes, 41 22 7399-111, ф. -886, [www.sgs.com](http://www.sgs.com)

**SIBUR** | Сибур

**Нефтехимия** • 117218 Москва, Кржижановского 16, корп. 1, (495) 777-5500, ф. 718-9644, [www.sibur.ru](http://www.sibur.ru), Дмитрий Михайлович Злобин • Zug, Baarerstrasse 43, 4141 725 29-79, ф. -69, Зигрист Вилли

**SIBUR-EUROPA** | Сибур-Европа

**Консалтинг** • 115035 Москва, Садовническая 20/1, (495) 953-6230, ф. 953-6649, Владислав Гариевич Кузнецов • Baar, Dorfstrasse 38, C/O prv Provides Treuhandgesellschaft, CH-6341, 41 417607340, ф. 41 417607341, info@sibur-europa.com, Михаил Владимирович Михайлов



**SINARA SERVICES** | Синара Сервисис

**Оказание услуг** • 109028 Москва, Земляной Вал 50А/8, стр. 3, (495) 411-5348, ф. 411-5349, Константин Игоревич Пермикин • , rue du Commerce 3, CH-1204, Geneva, 41-22-316-66-10, ф. 66-19, Manuel Alvarez

**SIRINIDIA TRADING** | Сиринидия Трейдинг

**Минсырье** • 123557 Москва, Ср. Тишинский пер. 28, корп. 1, (495) 777-0374, ф. 777-0377, Анатолий Иванович Туляков • , 6370 Stans Obere Spichermatt, 41041 612-1616, ф. 612-2754, Marco Tanner

**SLB COMMERCIAL BANK** | Эл би коммершэл бэнк

**Банковские услуги** • 101000 Москва, Мясницкая 35, оф. 319, (495) 933-1615, ф. 933-1616, Нина Александровна Маралова • 8002 Zueich, Freigutstrasse 16, 0411 250-5656, ф. 250-5605, info@slb-bank.ch, [www.slb-bank.ch](http://www.slb-bank.ch), Alexander K. Matytsyn

**SMANN SA** | Смэнн СА

**Международная торговля нефтью и сырьем (природными материалами)** • 123001 Москва, Ермолаевский пер., д. 11, стр. 4, Рудь Елена Владимировна • 1207 Geneva, Rue de la Scie, 4/6, 41 22 718 74 20, ф. 718 74 29, Давыдова Наталья Валерьевна

**SMELT INTAG AG ZURICH** | Смелт Интаг

**Инжиниринг, консалтинг, выполнение функций генпродюжера при строительстве объектов "под ключ"** • 129010 Москва, Грохольский пер. 29, (495) 680-4244, smelt@dol.ru, Hribar Boris • 630007 Новосибирск, Серебренниковская 2Б, (3832) 48-5873 • 352800 Туанце, Морской б-р 2, гост. «Каравелла», оф. 611-612, (86167) 58-458, ф. 31-317 • 628181 Тюменская обл., Ханты-Мансийский АО - Югра Нягань 2-й мкрн, д. 21, кв. 90, (34672) 6-2959, ф. (34672) 6-2088, smelt2004@mail.ru, [www.smelt.ru](http://www.smelt.ru), Мирко Эрзетич • 8035 Zurich, Stampfenbachstrasse 52, 4101 404-7003, ф. 4101 404-7000, Tatalovic Savo

**SOBRANIE MARKETING** | Собрание маркетинг

**Администрирование, маркетинг** • 115563 Москва, Каширское ш. 61, корп. 4, корп. 1, (495) 728-7300, ф. 728-7301, Джонатан Вейл • 1003 Lausanne, 6 Place Chauderon, Suisse, 41 (0) 21 317-5910, ф. 317-5930, Jonathan Wale

**SOCOFEX** | Сокофэкс

**Инвестиции** • 107140 Москва, Верхн. Красносельская 2/1, стр. 2, (499) 152-2486, Палагута Елена Константиновна • 1205 Geneve, rue Leschot 7, 4122 322-6340, Humbert Joel

**SOLAE** | Солэй

**Протеиновые смеси** • 123104 Москва, Бол. Палашевский пер. 13/2, (495) 797-2298, Олег Иванович Антонов • 1218 le Grand-Saconnex, 2 Chemin du Pavillon, 4122 717-6400, [www.solae.com](http://www.solae.com), Yves Goemans

**SONY OVERSEAS** | Сони оверсис

**Электроника** • 119021 Москва, Т. Фрунзе 24, (495) 258-7627, ф. -50, [www.sony.ru](http://www.sony.ru), Китамура Такуми • 8952 Schlieren, Rutistrasse 12, 4117 3336-00, ф. -10, [www.sony.ch](http://www.sony.ch), Hofstetter Bernhard

**SPECTA** | Спекта

**Стройматериалы** • 117198 Москва, Ленинский пр-т 113/1, оф. E1003, (495) 956-5421, ф. -5444, spectra@specta.ru, [www.specta.ru](http://www.specta.ru), Тепло ВихеркоскиС.-Петербург, (812) 326-8338, ф. -29, spectra.spb@specta.ru, (3912) 698-858, 618-600, spectra.sib@specta.ru, (3822) 18-4702, novosibirsk@specta.ru.6300 Zug, spectra.zug@specta.ru, [www.specta.net](http://www.specta.net), Helin Erik

**SPOIL TRANS**

**Грузовые перевозки** • 101000 Москва, Мясницкая 35, (495) 933-2140, ф. 933-2141, Лариса Бронзенская • 1204 Geneva, 3 Rue De La Cite, 4122 319-6420, ф. 319-6421

**STARRAGHECKERT AG** | Штарраг Хеккерт Технолоджи АГ

**Станкостроение, технологии, программное обеспечение** • 129164 Москва, Зубарев пер. 15/1, оф. 4/52, (495) 745-8041, ф. -8043, starheck@online.ru • , Otto-Schmerbach-Strasse 15/17 09117 Chemnitz Germany, (+49) 371 836-2300, ф. -2398 • Rorschacherberg, Sebleichstrasse 61 9404, (+41) 71 858-8111, ф. -8122, [www.star-ragheckert.com](http://www.star-ragheckert.com)

**STERLING GROUP** | Стерлинг груп

**Программное обеспечение, компьютеры** • 125363 Москва, Новопоселковая 6, (495) 792-3195, ф. -75, [www.sterling.ru](http://www.sterling.ru), Сергей Петрович Токамаков • 2000 Neuchatel, 14 Ru Du Bassin, 4121 331-0202, ф. -5585, emercanton@audiconsult.ch, Yves Marguerat

**STRATUS TRADE & FINANCE** | Стратус Трейд энд Файненс

**Инвестиции и кредиты** • 119590 Москва, Минская 1 "Г", корп. 1, оф. 37, (495) 780-8975, ф. 780-8976, stratus@stratus-office.ru, Ирина Дмитриевна Андреева • , Zumikerstrasse 18, CH-8702, Zollikon, Zurich, 4113 90-1308, ф. 90-1562, Irene Gertrud Spoerry

**STRYKER OSTEONICS** | Страйкер Остеоникс

**Ортопедическая продукция, и медоборудование** • 121108 Москва, Ивана Франко 4, (495) 380-0547, ф. 146-4964, InfoRussia@stryker-geurope.com, [www.stryker.ru](http://www.stryker.ru), Стивен Джон Кук • 620142 Екатерин-

бург, Вайнера 55, (343) 343-4342, ф. 257-4940, [www.osteoline.ru](http://www.osteoline.ru) • 1820 Montreux, Cite-centre, Grand-Rue 90, 4121 966 140-0, ф. -1, Simona.mindrut@stryker.com, [www.export.stryker.com](http://www.export.stryker.com), Steven John Cook

**STS SUPPLIES AND SERVICES** | СТС Сапплайз Энд Сервисиз

**Официальный представитель фирм - WEATHERFORD / OIL COUNTRY (силовые приводные ключи, спайдеры, элеваторы), TOP-CO (поплавковое оборудование и приспособления для обсадных колонн), TIW (оборудование для хвостовиков, пакерные системы), NATIONAL OILWELL (IRI, • 109472 Москва, Ташкентская 24, корп. 1, стр. 1, (495) 436-0384, -0487, -0953, ф. 436-0651, info@sts-moscow.com, abrosimova@sts-moscow.com, Дмитрий Александрович Окружной • Fribourg, c/o Prorisco Consulting SA Rue St-Pierre 10, 4126 347-1366, ф. 347-1361, office@prorisco.ch, Zurcher Erwin**

**STUDIO DECO INTERIORS** | Студия Деко Интериорс

**Архитектурное бюро** • 105082 Москва, Спартаковская пл. 14, корп. 1, (499) 130-4151, Marie-Pierre Riou-Elkine Sabine • Москва, Петровка 17, под. 1, эт. 5, оф. 8, (499) 130-4151, ф. 913-9651, mail@studiodeco.ru, ilya@sdi.msk.ru, ilya@sdi.msk.ru, [www.studiodeco.ru](http://www.studiodeco.ru) • 1700 Fribourg, 4 Rue St-Pierre, 026 322-5867, Alain Jeangros

**STYLEMARK AG** | СтайлМарк АГ

**Оптика** • Москва, 2 Звенигородская 12, стр. 5, (495) 641-3809, ф. 641-3809 [info.russia@polaroideyewear.com](mailto:info.russia@polaroideyewear.com)

**SWIRU HOLDING** | Свиру холдинг

**Участие в капитале, трастовые операции любого характера, торговля товарами любого рода на международной основе, консалтинговые и маркетинговые услуги в области международных торговых операций** • 119017 Москва, Старомонетный пер. 37, стр. 1, (495) 937-2588, ф. -2599, info@swiru.ru, Сергей Владимирович Королев • 6005 Luzern, Matthofstrend 8, 8-10-4141-368-1073, ф. -1082, info@swiru.ch, Studhalter Alexander

**SWIS** | Свисс

**Банк** • 191186 С.-Петербург, Невский просп. 25, (812) 346-7703, ф. 346-7849, yves.lechartier@credit-suisse.com, Ив Лешартье • 8070 Zurich, P.O. Box 1, 41 44 333-3169, ф. 333-2587, monika.dunant@credit-suisse.com, [www.credit-suisse.com](http://www.credit-suisse.com)

**SWISS AIR LINES**

**Авиaperезвозки** • 115054 Москва, Павелецкая пл. 2, корп. 3, (495) 937-7755, ф. -69, moscow.townoffice@swiss.com, [www.travel-agent.ru](http://www.travel-agent.ru), Markus Schmid • 4051 Basel, Aeschenvorstadt 4, 41 (0) 61 582 0000, ф. 582 3333, hotline@swiss.com, [www.swiss.com](http://www.swiss.com), Franz Hans Christoph

**SWISSCONTACT** | Свиссконтакт

**Консалтинг** • 603000 Нижний Новгород, Костина 4, оф. 202, (8312) 30-1598, ф. 34-0591, sc@swisscontact.nnov.ru, [www.swisscontact.ru](http://www.swisscontact.ru), Клаудиа Ульрике Гминдер • 8055 Zurich, Doltschiweg 39, 4114 5417-17, ф. -97, sc@swiscontact.ch, [www.swisscontact.ch](http://www.swisscontact.ch), Urs Egger

**SWISSOTEL KRASNYE HOLMY MOSCOW**

**Отель** • 115054 Москва, Космодамианская наб. 52, стр. 6, (495) 787-9800, ф. 787-9898, moscow@swissotel.com, [www.swisso-tel.com](http://www.swisso-tel.com)

**SWS SAVING WORLD SYSTEM** | СВС Сейвин уолд систем

**Посредничество (страхование)** • 115408 Москва, Борисовские пруды 6, корп. 1, (495) 680-4263, info@sws-swiss.com, [www.sws-swiss.com](http://www.sws-swiss.com), Вера Владимировна Федосова • , 1743 Villarsel-le-Gilbloux, Au Praz, c/o Welney Finance SA, 4122 716 31-11, ф. -07, Александр Дюков

**SYSTEMS AND SOLUTIONS DEVELOPMENT** | Системс энд солюшенз дивелопмент

**Программное обеспечение (системы оплаты)** • 115093, Подольское ш. 8/5, (495) 797-5885, ф. 797-2152, Николай Константинович Лифарь • 9008 St. Gallen, Langgasse 61, Rolf Ruggli

**TECHNOPROCUR** | Технопрокур

**Приборы химконтроля** • 105062 Москва, Покровка 42, стр. 5А, (495) 917-0248, ф. 937-7040, [www.technoanalyt.ru](http://www.technoanalyt.ru), Нина Анатольевна Дудина • Rafz, Landstrasse 4, 4118 8687-86, ф. -27, Гунтер Блоем

**TELF AG** | Тельф АГ

**Нефтепродукты** • 121151 Москва, Тараса Шевченко наб. 23А, +7(495) 730-0830, ф. 730-0829, info@telf.ru, office@telf.ru, [www.telf.ru](http://www.telf.ru), Светлана Григорьевна Карпова • Savosa, Via Tesserete 67, 0041 91 960-8888, ф. 960-8889, fiduciaria@as-sa.ch, Mario Benini

**TEMTRADE DISTRIBUTION** | Темтрейд дистрибьюшн

**Бритвы Schick** • 127015 Москва, Вятская 27, стр. 11, эт. 1, оф. 8-10, (495) 232-2981, -3, ф. -5, schick@temtrade.ru, Recept@netclub.ru, [www.temtrade.ru](http://www.temtrade.ru), [www.schick-quattro.ru](http://www.schick-quattro.ru), Екатерина Александровна Ставенкова • 1218 Geneve, Le Grand-Saconnex, Impasse Colombelle 8, 4122 717 0900, ф. 717-0909, temtrade@temtrade.ch, Otto Peter Jean Marie Jochems

**TETRA PAK SERVICE** | Тетра пак сервис

**Упаковка** • 119226 Москва, Вильгельма Пика, 8, 787-8000, ф. 787-8001, Окерт Ван Яарсвелд • 193036 С.-Петербург, Жуковского 63, (812) 346-8120, ф. 346-8121 • 660049 Красноярск, Карла Маркса 32А, (3912) 55-5720, ф. 55-5721 • 350000 Краснодар, Ленина 82, (8612) 64-0068, ф. 64-0069 • Lausanne, 70 Avenue General Guisan Pulli, 4121 729-2111, ф. 729-2244, [www.tetra-pak.com](http://www.tetra-pak.com)

**TFD S.A.** | ТФД С.А.

**Предоставление услуг в административной и юридической областях** • 125124 Москва, 1-я ул. Ямского Поля, д. 28, (495) 431-8776, andxx@rambler.ru, Слесаренко Неонила Михайловна • 1201 Geneva, 7 rue du Mont-Blanc, (4122) 741-2441, ф. 741-2285, tfd@iprolink.ch, Слесаренко Михаил Васильевич

**TFM** | ТФМ

**Контрольно-измерительные приборы** • 129626 Москва, Новоалексеевская 13/1, (495) 933-8772, ф. 281-7218, Константин Альбертович Рябинин • Fribourg, 10 Rue St-Pierre, P.O.Box 447, 4137 27-1366, Димитри де Фариа э Кастро

**THE THIRD KEY** | Третий Ключ - Система Гарантированных Расчетов

**Обслуживание сделок** • 101000 Москва, Покровский бул. 4/17, стр.1, оф.13, (495) 646-0162, info@third-key.com, [www.third-key.com](http://www.third-key.com) • 1207 Geneva, Rue J.A. Petit-Senn 2, +41 22 700 30 19, info@third-key.com, [www.third-key.com](http://www.third-key.com)

**TNS DEVELOPMENT** | ТНС ДЕВЕЛОПМЕНТ

**Консалтинг** • 125284 Москва, Ленинградский пр-т 31, стр. 3, (495) 956-9979, ф. 956-9978, Аваз Саидович Назаров • 6300 Zug, Neugassee 3, 0041 41 720-1536, ф. 710-6464, Thierry Tissot

**TORMAX EAST AG** | Тормакс Ист АГ

**Автоматические двери и ворота** • 127287 Москва, 2 Хуторская 38-А, +7(495) 981-0991, ф. 981-0518, info@tormax.ru, [www.tormax.ru](http://www.tormax.ru), Татьяна Юрьевна Мгалобелова • 8180 Buelach, Unterweg 14, 41 1 863-5251, ф. 861-5478, tormaxeast@tormax.com, [www.tormax.com](http://www.tormax.com), Edwin Staehli; Alexander Konviz

**TOROIL S. A.** | Торойл С. А.

**Торговля нефтью и нефтепродуктами** • 125057 Москва, Ленинградский просп., д. 66, (495) 518-6657, Тимохин Мамука Гурамович • Lugano, Viale Stefano Franscini 16, , CH-6900, 41 (091) 922-5232, ф. 41 (091) 922-2275, mail@toroil.com, Chavdia Gia Irodionovich

**TOTSA TOTAL OIL** | Тотса тоталь ойл

**Нефтепродукты** • 119049 Москва, Шаболовка 2, (495) 937-3788, ф. 937-3789, Ян Скот-Иверсен • 1215 Geneva, Route de Pre-Bois, 29, 4122 710-1112, ф. 710-1110, Didier Berge

**TRADEUNIQE HOLDING** | ТрейдиЮник Холдинг

**Торговля** • 121151 Москва, Тараса Шевченко наб. 23а, "Москва-Сити", (495) 730-0888, ф. 730-0889 • 1204 Geneva, rue Jean-Calvin 12, +41 22 310 3501, ф. +41 22 310 3506 [tradeunique.com](http://tradeunique.com)

**TRANSIMPEX** | Трансимпекс

**Нефть и нефтепродукты** • 129110 Москва, Олимпийский п-т 7, (495) 995-8081, ф. 995-8082, Сергей Николаевич Гжеляк • Geneve, Rue du Mont-Blanc 17, С. Progesko, Cedric Liaudet

**TRANSIT HOLDING** | Транзит холдинг

**Участие в уставных капиталах других организаций** • 121165 Москва, Кутузовский пр-т 30/32, (495) 937-1980, Александр Иванович Рацкевич • Lausanne, 37 Avenue Gabriel-de-Rumine, 4141 728-8838, ф. 728-8839, Philip Brel

**TREST B S.A.** | Трест Б С.А.

**Пищевая промышленность** • 115035 Москва, Кадашевская наб. 32/2, стр. 5, (495) 956-7595, 797-6945, ф. 956-7596, 797-6946, branch@trest-b.ru, [www.trest-b.ru](http://www.trest-b.ru), Рубен Рафаелович Мелкумов • , rue Charles-Bonnet 2, с/Margin, Dunand & Associates, avocats, Geneva 1206, (10-4122) 347-6262, ф. 347-6769, trest\_b2002@yahoo.com, Jury V. Begalov

**TURBOMACH S.A.** | Турбомач са

**Электрические и тепловые турбогенераторы** • 119048 Москва, ул. Усачева, д. 35, Тарасов Владимир Николаевич • 6595 Riazzino, Via Campagna 15, (4191) 851-1511, ф. 851-1555, sales@turbomach.com, [www.turbomach.com](http://www.turbomach.com), Gerard Breniere; Kevin L. Wilkinson

**TYCO HEALTHCARE** | Тайко хелсケア

**Медтехника** • 109472 Москва, Ташкентская 24, корп. 1, стр. 1, (495) 787-4513, ф. -2, office.tycohealth.ru, [www.tyco.com](http://www.tyco.com), Андрей Владимирович Федоров • 8200 Schaffhausen, Bahnhofstrasse 8, 4152 633-0256, ф. -40051, Marc Gimeno

**UBS AG** | Ю би эс аг

**Банк** • 115054 Москва, Павелецкая пл. 2, корп. 2, (495) 726-5700, [www.ubs.com](http://www.ubs.com), Курт Шмид • Zurich, Bahnhofstrasse 45, ; Aeschenvorstadt 1, CH-4051 Basel, Switzerland, (411) 234-1111, ф. -5515, [www.ubs.com](http://www.ubs.com), Marcel Ospel

**UGS PLM SOLUTIONS** | Югс Плм Солюшнз

**Автоматизированная разработка систем программного обеспечения в области дизайна, производства и технологии** • 123610 Москва, Краснопресненская наб. 12, (495) 967-0773, ф. 967-0775, Irina.Zorina@ugsplm.com, Хайнрих Мелус • 8952 Schlieren, Ruetistrasse 19, 411 755-7270, ф. 755-7272, [www.ugsplm.ch](http://www.ugsplm.ch), Affuso Anthony J.; Sutter Beat; Bechwald Steffen K

**ULYSSE NARDIN** | Улисс Нардан

**Часовые изделия и измерительные приборы** • 107045 Москва, Трубная 12, (495) 787-2757, [www.ulyссе1.ru](http://www.ulyссе1.ru), Anthony von Moos • , 3 Rue de Jardin, CH-2400 Le Locle, 41 0 32 930-7400, ф. 930-7419, [www.ulyссе-nardin.com](http://www.ulyссе-nardin.com), Schnyder Rolf Willy

**UNAITED AGRO INDUSTRIAL** | Юнайтед агро индустриал

**Агропром** • 344002 Ростов-на-Дону, Луговая 3, 8(8632) 618-102, ф. 401-535, Дмитрий Павлович Иванов • , Riesbachstrasse 52, 8008 Zurich, Switzerland, (41-1) 387-7690, ф. 387-7691, Ferrari Aurelio A.

**UNIBRASCO**

**Масложирная продукция International Brands of Vegetable Oils, Margarine, Butters, Edible Fats and Macaroni** • 107045 Москва, Бол. Сергиевский пер. 10, (495) 787-2790, ф. -87, [www.unibrasco.ru](http://www.unibrasco.ru), Алексей Шавров, Дмитрий Бебишев

**UNIMET**

**Металлы, не содержащие железо** • 123610 Москва, Краснопресненская наб. 12, «Совинцентр», М2, под. 6, оф. 1206, (495) 258-1779, ф. -80, Исраил Маматулович Одилев • 119017 Москва, Б.Толмачевский пер. 5, (495) 239-9264, -9504, ф. -4945, [www.unimet.ru](http://www.unimet.ru) • 6300 Zug, Gottahardstrasse 20, 4141 726 500-0, ф. -5

**UNITED GRAIN** | Юнайтед грэйн

**Зерно** • 344082 Ростов-на-Дону, Большая Садовая 39, (8632) 270-298, ф. 270-298, ugssaratov@mail.ru, ugg@renet.ru, ramburs@ug-grussia.ru, Элина Анатольевна Исаева • 1205 Geneva, 3 Ruelle Jean-Michel Billon, 4122 322-1900, ф. 322-1909, stefania.mastrullo@uguisse.ch, [www.ug-group.com](http://www.ug-group.com), Csaba Nogradi

**UNITED MACHINERY** | Юнайтед Машинери

**Промпродукция** • 127287 Москва, 2 Хуторская 38А, стр.1, (495) 981-0522, -21, ф. -20, info@unitedmachinery.ru, [www.unitedmachinery.ru](http://www.unitedmachinery.ru), Александр Владимирович Конвиз • Zurich, Augustinergasse 38, 411 210 485-8, ф. -6, united-machinery@bluewin.ch, Walter Hofer

**VALEANT PHARMACEUTICALS SWITZERLAND** | Валеант фармасьютикалс

## Швейцария

**Фармацевтика** • 125167 Москва, Нарышкинская аллея 5, стр. 1, (495) 748-5193, ф. 748-5194, Петр Александрович Токман • 4127 Birsfelden, Ruhrbergstrasse 21, 41 61-3161616, ф. 3161452, Lon Blanco Maria Alejandra

**VAN MELLE** | Ван мелле

**Кондитерские изделия** • 197110 С.-Петербург, Артиллерийская 1, оф. 438, (812) 346-7649, ф. 279-3073, vmmellespb@sovintel.ru, Юлия Анатольевна Лобовская • 125445 Москва, Смольная 24, «Д», (495) 960-2800, ф. 960-2839, Фолкерт Зейлстра • 603029 Нижний Новгород, Памирская 11, (8312) 58-5788, vmnnp@mail.ru, Алексей Алексеевич Жданков • 620062 Екатеринбург, Гагарина 8, оф. 503, (343) 376-2591, ф. 376-2591, vmek-g@basko.ru, Андрей Васильевич Колясников • 6430 Schwyz, Steistegstrasse 13, 41-41-817-7777, ф. 41-41-817-7770, Rossano Cabrino

**VARIAN MEDICAL SYSTEMS INTERNATIONAL** | Вариан медикал системз интернешнл

**Производство терапевтических систем для лечения рака** • 121069 Москва, Хлебный пер. 19А, (495) 726-5945, ф. 729-5945, Роджер Ляйбундгуг • 6303 Zug, Chollerstrasse 38, 41 0 41 749-8844, ф. 740-3340, [www.varian.com](http://www.varian.com), Ulrich Graf

**VERYSSELL** | Вериссел

**Информационные технологии** • 115419 Москва, Донская 18/7, стр. 1, (495) 705-9202, ф. -3, pr@verysell.ru, [www.verysell.ru](http://www.verysell.ru), Michael Shneyderman • 1260 Nyon, 47, chemin d'Eysins, 1260 Nyon, Switzerland, 4122 990 077-2, ф. -0, Chistian Schmidt

**VIBRO-METER** | Вибро-метр

**Виброизмерительная техника** • 117556 Москва, Симферопольский б-р 7А, оф. 68, (499) 317-9684, ф. 317-0641, vibro-meter.ru@elenet.msk.ru, [www.vibro-meter.ru](http://www.vibro-meter.ru), Алексей Яковлевич Родов • 1701 Fribourg, Rte de Moncor 4, P.O.Box 1071, [www.vibro-meter.com](http://www.vibro-meter.com)

**VIFOR | INTERNATIONAL) INC.** | Вифор | Интэрнэшнл

**Медикаменты** • 125047 Москва, 3 Тверская-Ямская 44, (495) 564-8266, ф. 251-5808, info@vifor.ru, [www.vifor.ru](http://www.vifor.ru), [www.maltofer.ru](http://www.maltofer.ru), [www.venofer.ru](http://www.venofer.ru), Лариса Анатольевна Ворошилова • 9014 St. Gallen, Rechenstrasse 37, P.O.Box, 4171 272 848-4, ф. -5, info@vifor.com, [www.vifor.com](http://www.vifor.com), Дживованни Зампиери

**VITERBO** | Витербо

**Химия и нефтехимия** • 125493 Москва, Флотская 5Б, оф. 106, (495) 777-0290, ф. -0291, m\_listerud@viterbo.ru, Mathew Charles Li-

sterud • Geneve, rue du Marche 18, 4122 310-5766, ф. 310-5767, Philippe Breille

**VNT** | ВНТ

**Нефть и нефтепродукты** • 125009 Москва, Тверская 12, стр. 1, эт. 5, оф. 21-26, (495) 956-2739, 692-2992, -5115, -1721, 232-3925, ф. 956-2741, 692-1554, Вернон Гектор Рассел Кинг • 1205 Geneva, Rue des Bains 33, P.O.Box 162, 4122 322-1111, ф. 781-6611, avd@vitot.com, Othmar Willy

**VP BANK | SCHWEIZ AG** | ВП Банк | Швейцария АГ

**Оказание банковских услуг** • 123610 Москва, Краснопресненская наб., д. 12, подъезд 7, 5-й этаж, оф. 511, (495) 258-5050, ф. 258-5051, Хубер Маркус Штефан • 8002 Zurich, Bleicherweg 50, 41 1 226 24 24, ф. 226 25 24, info.ch@vpbank.com, [www.vpbank.ch](http://www.vpbank.ch), Stefan Gugger

**WAXOYL** | Ваксойл

**Автохимия** • 115093 Москва, 3 Павловский пер. 1, «Эстейт Центр», оф. 513, +7(495) 785-0238, info@waxoyl-russia.ru, [www.waxoyl-russia.ru](http://www.waxoyl-russia.ru), Эрик К. Кнорпп • 4015 Basel, Oberwilerstr. 98, 4161 281-7794, ф. 281-7785, waxoyl-hq@bluewin.ch, [www.waxoyl.com](http://www.waxoyl.com), Hubbard Ursula M.

**WEST OIL** | Вест ойл

**Нефть** • 119180 Москва, Кривоарбатский пер. 8, оф. 2, (495) 777-3755, ф. 777-3754, d9@wog.ru, Дмитрий Юрьевич Девяткин • Geneve, 4 Boulevard James-Fazy, 4122 738-3530, ф. 738-3531, Anna-Laurre Georgiades

**WESTERN SERVICES S.A.** | Вестерн Сервисез А.О.

**Транспорт нефти и нефтепродуктов** • 125009 Москва, Тверская 27/2, оф. 96, (495) 956-8080, ф. 956-9102, Руслан Харитонович Хестанов • 1204 Geneva, 30 rue du Rhone, 7-th Floor, 4122 810-1000, ф. 817-1010, telex: 425060, Germen Merrilees

**WESTINGHOUSE ELECTRIC | ASIA SA** | Вестингхаус Электрик | Азия С.А.

**Торговля оборудованием для производства, передачи и переработки электроэнергии** • 115035 Москва, ул. Садовническая, д. 72, (495) 937-2331, ф. 782-1556, Муштай Андрей Иванович • Zug, Alpenstrasse 12, 004112 17-9111, ф. 17-9217, Hutchinson Alexander

**WILLEMIN-MACODEL** | Виллемин – макодель

**Станки и оснастка** • 115533 Москва, Андропова пр-т 22/30, корп. 1, (495) 208-9783, ф. 208-9783, mm.ru@willemin-macodel.com, Мариана Сергеевна Ноздрева • Bassecour, 46 rue du Paddock, 4132 427-0303, ф. 426-5530, homemail@willemin-macodel.ch, [www.willemin-macodel.ch](http://www.willemin-macodel.ch), Blaise Haegeli

**WINGOL** | Вингол

**Фрахтование и грузоперевозки** • 198035 С.-Петербург, Межевой канал 5А, оф. 403, (812) 343-4327, 324-2113, ф. 937-4844, 324-2115, wingol@mail.seanet.ru, Андрей Валерьевич Перехватов • 5342 Geneve, Rue de Hesse 16, C/TMF Services SA, 4122 311-8978, ф. 311-3309, wingol@telefonica.net, Matzinger Albert

**WORLD AGENCY OF PLANETARY MONITORING AND EARTHQUAKE RISK REDUCTION**

| Всемирное агентство планетарного мониторинга и уменьшения риска землетрясений

**Уменьшения воздействия природных и антропогенных катастроф на жизнь и здоровье человека** • 119019 Москва, Новый Арбат 11, стр. 1 нежилое пом. III, оф. № 1а, 1б, (495) 291-3272, ф. 291-3272, Мамедов Муса Иса оглы • 1207 Geneva, Jargonnant 2, Max Wyss

**WORLD ORT UNION**

**Среднее и высшее технологическое образование** • 127055 Москва, Новослободская 57, (495) 251-9275, ф. 972-4992, info@ort.ru, [www.ort.ru](http://www.ort.ru), Мирон Лаат • 2105 Киев, Тампере 14А, 380 44 451-8926, info@ort.org.ua • 1211 Geneve, 1 Rue de Varembe, 4122 734-1434, ф. 919-4239, telex 414218 CH, ortsuise@vtx.ch, [www.ortsuise.org](http://www.ortsuise.org), Ron Robert Singer

**WWF – WORLD WIDE FUND FOR NATURE** | Всемирный фонд дикой природы

**Всемирный фонд дикой природы** • 109240 Москва, Николаямская 19, стр. 3, (495) 727-0939, ф. -8, russia@wwf.ru, [www.wwf.ru](http://www.wwf.ru), Игорь Евгеньевич Честин • 660049 Красноярск, Ленина 41, оф. 38, (3912) 27-9491, abondarev@wwf.ru, Александр Иванович Бондарев • 690090 Владивосток, Пологая 68, оф. 411, (4232) 43-0958, ydarmann@wwf.ru [wwf.ru](http://wwf.ru), Юрий Александрович Дарман • 167000 Сыктывкар, Куратова 2, оф. 19, (8212) 29-1425, kotii@wwf.ru, Пшемислав Маевски • Gland, Avenue du Mont-Blanc, 4122 364-9111, ф. -5468, fraphoz@wwfint.org, [www.panda.org](http://www.panda.org), Claude Martin

**X-RITE EUROPE** | Икс-Райт Юроп

**ПО цветоизмерительной техники** • 127550 Москва, Прянишников 2а, (495) 976-3710, sbuyanova@xrite.com, [www.xrite.com](http://www.xrite.com), Светлана Буянова • 8105 Regensdorf, Althardstrasse 70, +41 44 842 2400, ф. +41 44 842 22 22, EMEAorders@xrite.com

**ZEPPELIN INTERNATIONAL** | Цеппелин Интернациональ

**Торговля техникой и запчастями** • 123610 Москва, Краснопресненская наб. 12, (495) 760-1266, ф. 730-3144, Матвеева Марьяна Ана-

тольевна • 192236 С.-Петербург, Софийская 6, 4 эт., (812) 303-9440, ф. 268-8482 • 443122 Самара, Ташкентская 165, оф. 201, (8462) 70-2465, ф. 70-2466 • 6300 Zug, Chamerstrasse 85, 41041 747-0030, ф. 747-0031, zeppelin@zeppelin.com, [www.zeppelin.com](http://www.zeppelin.com), Leopold Peschl

**ZEPTEP** | Зептер

**Высококачественные посуда, косметика, электротовары, предметы роскоши** • 123154 Москва, Карамышевский пр-д 6, (495) 258-4417, ф. 721-1755, info@zepter.ru • 11070 Beograd, Bulevar Mihaila Pupina 117, +38 1 113112323, ф. +38 1 112134089, info@zepter.rs, [www.zepter.com](http://www.zepter.com)

**ZEROMAX** | Зеромакс

**Торговля** • 123056 Москва, Бол.Грузинская 60, стр. 1, (499) 243-5623 • 1725, Eye Street, NW Suite 300, (202) 349-11-31, ф. 318-77-24, [www.zeromaxgroup.com](http://www.zeromaxgroup.com)

**ZURICH INSURANCE** | Цюрих иншуранс

**Страхование** • 105005 Москва, Денисовский пер. 26-28, (495) 933-5141, ф. 933-5142, info@zurich.ru, Курт Трайхлер • Zurich, Mythenquai 2, +41 1 625 23 10, ф. 625 37 01, [www.zurich.com](http://www.zurich.com), James J. Shiro

**Б.Р.Т. ИНЖИНИРИНГ ЭНД КОНСАЛТИНГ ЛТД**

**Строительство, проектирование** • 121309 Москва, Баркляя 18/19, (495) 504-1677, ф. 504-1678, brt@mosbrt.ru

**БАНК "АПОАЛИМ"**

**Банковские услуги** • 121099 Москва • Смоленская пл. 3, эт. 7, (495) 937-8203, ф. 937-8290

**БУХЕР-ГУЕР АГ** | Бухер-Гуер АГ

**Коммунально-уборочная техника** • 129090 Москва, Олимпийский пр. 16, (495) 974-1266, ф. 974-1269, bucher\_moscow@co.ru, [www.bucherguyer.com](http://www.bucherguyer.com), [www.bucherguyer.com](http://www.bucherguyer.com)

**ДРС**

**Радио** • 123056 Москва, Грузинский пер. 3, оф. 137/138, (495) 254-7280, Гаэтан Ваней

**ИНФОРМБЮЛЛЕТЕНЬ СИ ДИПЛОМАТИЧЕСКОГО КОРПУСА**

• Москва, Пивченкова 1, корп. 3, под. 2, (499) 144-7577, -8748, Сергей Владимирович Степанов

**КОМФИТРЕЙД** | Комфитрейд

**Консультинг по финансам** • 117420 Москва, Профсоюзная 45, (495) 937-5000, ф. 937-5001, tl03@rambler.ru

**ТСР**

**ТВ** • Москва, Грузинский пер. 3, оф. 225, (495) 254-8409, -8490, Грегор Зондерреггер

**ХИДРИА** | Хидриа

**Финансирование и долевое участие в сделках всех видов** • 129041 Москва, Средняя Переяславская 14, пом. 15-16, (495) 974-1713

**ЧЕРНОБЫЛЬ ХЭЛП**

**Журнал** • Москва, Расплетина 5, секция 14, (495) 792-5793, Александр Павлович Коваленко

**ЮНАЙТЕД МАШИНЕРИ АГ**

**Продажа, производство, экспорт, сервисное обслуживание и ремонт промышленной продукции** • 127287 Москва, 2 Хуторская 38А, (495) 981-0521, ф. 981-0520, info@unitedmachinery.ru, [www.united-machinery.ru](http://www.united-machinery.ru)

**ЮНРК МАРКЕТИНГ** | ЮНРК Маркетинг

**Минеральное сырье** • 129327 Москва, Коминтерна 11/7, (495) 777-0375, ф. 777-0377

**РЕСУРСЫ** [www.POLPRED.com](http://www.POLPRED.com)

**ШВЕЙЦАРИЯ** Том 11, 2008г. (1100 Кб/116 стр.) **Госбюджет • Экономика**

• **Химпром • Онкология • Медоборудование • Сайты по экономике • Таможня • Связи с Россией • Инвестиции с РФ • Связи с регионами РФ** | Госбюджет, налоги, цены | Приватизация, инвестиции | Армия, полиция | Финансы, банки | Экология | Нефть, газ, уголь | Химпром, фармацевтика | Электроэнергетика | Металлургия, горнодобыча | Авиапром, автопром | Судостроение, машиностроение | Недвижимость, собственность | Транспорт, строительство | Миграция, виза, туризм | Телеком, космос, СМИ | Наука, образование | Агропром | Алкоголь | Внешэкономсвязи, политика | Таможня | Связи с Россией и СНГ • **Представительства**

**ШВЕЙЦАРИЯ** Том 10, 2007г. (569 Кб/80 стр.) **Геополитика • Экономика •**

**Евроэкономика • Сайты по экономике-2006 • Инвестиции** | Приватизация, инвестиции | Внешэкономсвязи, политика | Таможня | Госбюджет, налоги, цены | Армия, полиция | Финансы, банки | Электроэнергетика | Нефть, газ, уголь | Химпром, фармацевтика | Металлургия, горнодобыча | Судостроение, машиностроение | Авиапром, автопром | Агропром | Легпром | Телеком, космос, СМИ | Наука, образование | Миграция, виза, туризм | Недвижимость, собственность | Связи с Россией и СНГ | Транспорт, строительство • **Железные дороги • Ортопедия • Телеком • Наука • Торговля • Внешняя торговля •**

Таможня • Внешэкономсвязи • Связи с СНГ • Связи с Россией-2006 • Связи с Россией-2005 • Инвестиции с РФ-2006 • Инвестиции с РФ-2005 • Связи с регионами РФ-2006 • Связи с регионами РФ-2005 • Представительства

**ШВЕЙЦАРИЯ** Том 9, 2006г. (940 Кб/48 стр.) **Общие сведения • Экономика** | Госбюджет, налоги, цены | Армия, вооружения | Финансы, банки | Судостроение, машиностроение | Транспорт, строительство | Металлургия, горнодобыча | Телеком, космос, СМИ | Недвижимость, собственность | Наука, образование • **Конкурентоспособность • Энергетика** | Нефть, газ, уголь | Электроэнергетика | Химпром, фармацевтика | Экология • **Шоколад • Птичий грипп** | Агропром • **Текстиль • МОТ** | Внешэкономсвязи, политика | Миграция, виза, туризм | Связи с Россией и СНГ • **Представительства**

**ШВЕЙЦАРИЯ** Том 8, 2005г. (60 Кб/40 стр.) **Конкурентоспособность • Экономика • Уровень жизни • Госбюджет • Иноинвестиции • Телеком • Торговля • Контроль импорта • Внешняя торговля • Таможня • Европолитика • Связи с СНГ • Обзор прессы** | Транспорт, строительство | Госбюджет, налоги, цены | Миграция, виза, туризм | Нефть, газ, уголь | Финансы, банки | Экология | Телеком, космос | Недвижимость | Связи с Россией и СНГ • **Представительства**

**ШВЕЙЦАРИЯ** СПЕЦВЫПУСК. Том 6-7, 2005 г. (350 Кб PDF/100 стр.) **Общие сведения • Геополитика • Экономика-2004 • Экономика-2003 • Экономика-2002 • Евроинтеграция-2004 • Евроинтеграция-2003 • Евроинтеграция-2002 • Конкурентоспособность • Инвестиции-2003 • Инвестиции-2002 • Льготы инвесторам • Кредиты • Банки • Интернет • Интернет-торговля-2003 • Интернет-торговля-2002 • Бизнес-ассоциации • Swiss Business Hubs-2003 • Swiss Business Hubs-2002 • Инофирма • Малый бизнес • Недвижимость • Национализация • Авторское право • Промстандарты • Банкротство • Пенсии • Строительство • Энергетика • Контроль цен • Налоги • Права потребителей-2003 • Права потребителей-2002 • Качество продтоваров • Таможня • Поддержка экспорта • Внешняя торговля-2003 • Внешняя торговля-2002 • Связи с Россией-2004 • Связи с Россией-2003 • Связи с Россией-2002 • Инвестиции с РФ-2004 • Инвестиции с РФ-2003 • Инвестиции с РФ-2002 • Кредиты с РФ • Доступ ростоваров • Связи с регионами РФ-2004 • Связи с регионами РФ-2003 • Представительства**

**ШВЕЙЦАРИЯ** Том 5, 2005 г. (240 Кб/40 стр.) **Конкурентоспособность • Уровень жизни • Программа реформ • Инвестиции** | Образование и наука | Транспортная инфраструктура • **Интернет • Госрегулирование рынка • Качество продтоваров • Госплан • Малый бизнес • Недвижи-**

**мость • Оборот с/х земель • Национализация** | Федеральный закон «О национализации» от 20 июня 1930г. • **Приватизация • Авторское право • Промстандарты • Банкротство • Госстрах** | Государственное пенсионное страхование | Трудовое пенсионное страхование | Личное пенсионное страхование • **Жилье • Энергетика • Цены • Налоги • Таможня • Поддержка экспорта • Евроинтеграция • Внешняя торговля • Связи с Россией • Статистика • Представительства**

**ШВЕЙЦАРИЯ** Том 4, 2004 г. (180 Кб/36 стр.) **Экономика • Интернет-торговля • Предприниматель-иностранец • Пошлины и тарифы • Таможня • Торговля с Россией • Кредиты с РФ • Инвестиции с РФ • Поддержка экспорта в РФ • Поддержка импорта из РФ • Связи с регионами РФ • Обзор прессы** | Экономический рост | Европолитика | Кризис в Swiss Air | Внешняя торговля | Отношения с РФ • **Представительства**

**ШВЕЙЦАРИЯ** Том 3, 2004 г. (200 Кб/36 стр.) **Общие сведения • Геополитика • Евроинтеграция • Экономика • Финансы • Прогноз-2003 • Инвестиции • Кредиты** | Кредитная политика | Стимулирование внутреннего спроса | **Льготы инвесторам** | Поддержка отраслей и регионов | Новые технологии и «новая экономика» | **Сайты по экономике • Бизнес-ассоциации • Банки • Налоги • Предпринимательство • Интернет • Права потребителей** | Нормативно-правовая база | Контроль государства | **Таможня • Swiss Business Hubs • Экспорт • Связи с Россией** | Торгово-экономические связи | Росимпорт из Швейцарии | **Диалог с Россией** | Правовая база отношений | Валютно-финансовые отношения | **Торговля с Россией • Инвестиции в РФ** | Сотрудничество с регионами | Научно-технические связи | **Представительства**

**ШВЕЙЦАРИЯ** Том 2, 2003 г. (57 Кб/12 стр.) **Экономика** | Положение в янв.-марте 2002г. | **Экспорт-2002** | Внешняя торговля | Поставки газа | **Экспорт-2001 • Европолитика-2002** | Переговоры с ЕС | Международная группа «Эгмонт» | **Европолитика-2001 • Обзор прессы** | События марта-апр. 2002г. | **Представительства**

**ШВЕЙЦАРИЯ** Том 1, 2002 г. (192 Кб/32 стр.) **Гос. устройство** | Ведущие полит. партии | **Экономика и финансы** | **Политика • Экономика-2000 • Экономика-1999** | Перспективы развития экономики | **Финансы-2000 • Финансы-1999 • Промышленность-2000 • Промышленность-1999 • Торговля • Экспорт-2000 • Экспорт-1999 • ВЭД-2000 • ВЭД-1999 • Связи с СНГ • Связи с Россией-2000 • Связи с Россией-1999 • Обзор прессы** | Внутризконом. конъюнктура | Секретариат экономики | ТПП кантонов | Швейцарско-германская торговля | Инвестиции стран ЕС в 1999г. | Принудит. труд в период II мировой войны • **Представительства**