

www.polpred.com

Деловые США

2007 **RU**

Год русского языка

тома XIV-XV. Внешняя торговля. Связи с Россией
Спецвыпуск книги посвящен визиту
президента России В.В.Путина в июле 2007г. в США



ПОЛПРЕД Справочники. Совет ветеранов МИД РФ.
Агентство содействия торговле и инвестициям –
ИНФОРМВЭС Минэкономразвития РФ
Москва – 2007г.

Деловые США

тома XIV-XV

www.polpred.com

Спецвыпуск книги посвящен визиту
президента России В.В.Путина в июле 2007г. в США

Использованы материалы Минэкономразвития РФ (www.economy.gov.ru,
www.torgpredstvo.ru, www.exportsupport.ru, www.informves.ru) и информационных агентств

Деловые США, тома XIV-XV. Внешняя торговля. Связи с Россией. Спецвыпуск книги посвящен визиту президента России В.В.Путина в июле 2007г. в США.

М., Агентство Бизнес-Пресс, ИНФОРМВЭС МЭРТ РФ, май 2007г., 260 стр.

©Г.Н. Вачнадзе. ISBN 5-900034-43-7.

ПОЛПРЕД Справочники: Т. Васильченко, Г. Вачнадзе, А. Грибков, И. Ермаченков, О. Мишина, Г. Перцева, К. Сальберг, Т. Стенина, Е. Терехова, Л. Тимофеева, С. Шмаков.

Агентство Бизнес-Пресс, 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф (495) 238-2798, 238-9587, info@polpred.com.

ФГУП «ИНФОРМВЭС», 115324 Москва, Овчинниковская наб. 18/1, т/ф (495) 950-1606.

Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403, (495) 974-6976.

СОДЕРЖАНИЕ

Внешняя торговля-2006	3	Госбюджет, налоги, цены	71
Внешняя торговля-2005	7	Миграция, виза, туризм	87
Внешняя торговля-2004	13	Транспорт, строительство	97
Внешняя торговля-2003	19	Авиапром, автопром	104
Внешняя торговля-2002	25	Судостроение, машиностроение	138
ВТО	31	Недвижимость, собственность	139
НАФТА	35	Наука, образование	146
АТЭС	37	Связи с Россией и СНГ	152
АСЕАН	40	Связи с СНГ-2005	167
Склады	40	Связи с СНГ-2004	170
Таможня	41	Связи с Россией-2006	171
Сайты по экономике	46	Связи с Россией-2005	175
Поддержка экспорта	46	Связи с Россией-2004	180
Связи с КНР	50	Связи с Россией-2003	194
Связи с Африкой	53	Связи с Россией-2002	211
Внешэкономсвязи, политика	54	Статистика	227
Приватизация, инвестиции	68	Представительства	234

США

Внешняя торговля-2006

Соединенные Штаты продолжали занимать лидирующее положение в международной торговле. Объем внешней торговли США товарами и услугами в 2006г. возрос по сравнению с пред.г. на 11,3% до 3638,8 млрд.долл. (2005г. — 3268 млрд.долл.). Американский экспорт увеличился на 12,6%, составив 1436,8 млрд.долл., а импорт — на 10,5% до 2202 млрд.долл. Совокупный дефицит США в торговле товарами и услугами достиг очередного рекордного показателя 765,2 млрд.долл., что на 39,4 млрд.долл. больше аналогичного показателя 2005г. Дефицит в торговле товарами также достиг очередного рекордного значения в 835,9 млрд.долл. Объем экспорта товаров составил 1023,7 млрд.долл., импорта — 1859,6 млрд.долл.

Крупнейшими торговыми партнерами США в 2006г. оставались Канада (товарооборот — 501 млрд.долл.), Китай (338), Мексика (311), Япония (203) и Германия (125). В десятку крупнейших партнеров также входили Великобритания, Южная Корея, Тайвань, Франция и Малайзия. На указанные 10 стран пришлось около 66% американского импорта и порядка 56% экспорта. При этом произошло увеличение объемов торговли США с большей частью их основных партнеров. Так, американские экспортные поставки наиболее значительно возросли в Канаду (на 14,9 млрд.долл.), Мексику (12,8), Китай (12,7) и Японию (4). Импорт в наибольшей степени увеличился из Китая (на 44,4 млрд.долл.), Мексики (27,8), Японии (10,2), Венесуэлы (3,5), Тайваня (3,5), Германии (3,4) и Франции (3,3).

Наибольший торговый дефицит у США наблюдался с Китаем — 235,4 млрд.долл., Канадой — 104,8 млрд.долл., Японией — 92,4 млрд.долл., Мексикой — 82,4 млрд. долл., а также с Россией — 15 млрд.долл.

Несмотря на предпринятые меры по сокращению дисбаланса в товарообороте с Китаем, отрицательное для США сальдо в торговле с этой страной составило в 2006г. свыше 1/4 всего торгового дефицита США, значительно превысив показатель 2005г. (203,7 млрд.долл.). Отрицательное торговое сальдо (в диапазоне от 26,7 до 19,7 млрд.долл.) зафиксировано в торговле США с Малайзией, Нигерией, Саудовской Аравией, Италией и Ирландией. Положительное сальдо США имели в торговле со странами, в основном не являющимися их главными торговыми партнерами, в т.ч. с Нидерландами (13,7 млрд.долл.), ОАЭ (10,5), Гонконгом (9,8), Австралией (9,5), Сингапуром (6,9) и Бельгией (6,9).

В разрезе региональных экономических группировок структура внешней торговли США по сравнению с предшествовавшим годом претерпела небольшие изменения. Наибольшая доля по-прежнему приходилась на страны-члены НАФТА — немногим более 28% всего ее объема. Удельный вес

Евросоюза во внешней торговле США составил около 19%, стран АСЕАН — 2%. Более 60% внешнеторгового оборота США приходилось на государства, входящие в АТЭС.

Главным направлением экспорта американских товаров продолжали оставаться страны Западного полушария, на которые пришлось более

56% его общего объема (в 2005г. — 45%). Доля азиатского региона (с учетом Океании и Австралии) возросла по сравнению с предыдущим годом — примерно до 30% (в 2005г. — 27%). Совокупный объем поставок в европейские страны, включая Россию, увеличился на 26,4%, а их удельный вес в американском экспорте существенных изменений не претерпел — 23,6%, причем основная часть этого объема (87%) пришлось на страны Евросоюза.

Основные импортные закупки осуществлялись, как и в предыдущие годы, в странах азиатского региона — 40,1%, Западного полушария — 65,6% и Европы 20,7%. Доля стран Ближнего Востока и Африки, как в экспорте, так и в импорте США была по-прежнему незначительной. По Ближнему Востоку эти показатели составили соответственно 3,7% и 3,7%, а по Африке — 1,7% и 4,1%.

Товарная структура, как экспорта, так и импорта США в 2006г. существенных изменений не претерпела. В американском экспорте доля промышленной продукции составила более 81%, на продукцию машиностроения приходилось почти 48%, а на продукцию сельского хозяйства — 5,6% всего объема экспорта. Крупнейшими товарными группами в 2006г. были электрическое оборудование и электроника (удельный вес в экспорте — 26,8%), продукция общего машиностроения (13,5%), автотранспортные средства (15,4%), авиакосмическая техника (6,4%) и приборы и аппараты (5%). Среди крупных экспортных позиций следует отметить пластмассы, изделия из них и минеральное топливо (по 3,2%), продукция органической химии (2,9%), фармацевтические товары (по 2,7%). драгоценные камни и металлы (1,1%).

Доля промпродукции в импорте составила более 72%, на продукцию сельского хозяйства пришлось 3,8%. Крупнейшей импортной статьёй оставалось минеральное топливо (в основном сырая нефть) — 17,9%, на электрическое оборудование и электронику пришлось 17,7%, на автотранспортные средства — 12,4%, на продукцию общего машиностроения — 7,7%. Всего же в импорте США продукция всех отраслей машиностроения составила 38,2%. Из других крупных товарных групп можно отметить текстильные и трикотажные изделия (4,2%), черные металлы и изделия из них (4,3%), продукцию органической химии (2,2%), драгоценные камни и металлы и изделия из них (1,9%).

В 2006г. США продолжали сохранять лидерство и в международной торговле услугами. Объем американского экспорта услуг составил 413,1 млрд.долл. (увеличение на 8,6% к уровню 2005г.), а импорта — 342,4 млрд.долл. (прирост на 8,1%). В истекшем году положительное сальдо в американской торговле услугами составило 70,6 млрд.долл. (в 2005г. — 58 млрд.долл.). Основными партнерами США в области торговли услугами оставались страны ЕС, Япония, Канада и Мексика.

Экспортные операции в данной сфере в наибольшей степени возросли (в млрд.долл.): в секторе прочих частных услуг, включающем частные деловые, профессиональные и технические услуги, а также услуги страховых и финансовых компаний — до 177,2 (в 2005г. — 158,2), в туристическом бизнесе — до 85,6 (81,6) и в сегменте лицензионных платежей и роялти — до 62 (57,4). В импорте услуг в наибольшей степени возрос объем по сле-

дующим категориям: прочие частные услуги — до 114,4 (98,7), туристический бизнес — до 73,2 (69,1) и прочие транспортные услуги, включающие фрахт и портовые сборы — до 65,6 (62,1).

Торговля со странами СНГ в 2006г. характеризовалась незначительными объемами и практически не имела значения для торгового баланса Соединенных Штатов. Удельный вес этой группы стран в товарообороте США составил порядка 0,9%. 65% этого объема приходилось на Россию. В стоимостном выражении объем торговли США со странами СНГ составил 32,5 млрд.долл., увеличившись по сравнению с 2005г. почти на 35%, в основном за счет высоких темпов роста российско-американского товарооборота.

Основными торговыми партнерами США среди стран СНГ в истекшем году являлись Россия, Украина и Казахстан. По размеру товарооборота они заняли в перечне торговых партнеров США по уточненным данным соответственно 25, 70 и 80 места. Товарооборот США с Украиной увеличился на 47%, при этом объемы американского импорта и экспорта выросли почти в 1,5 раза. Объем торговли США с Казахстаном вырос незначительно, оставшись примерно на уровне 2005г. Все остальные страны СНГ во взаимной торговле с США занимали места с 92 по 169. Следует отметить заметный рост торговли США с Азербайджаном, который в отчетном году занял 92 место в перечне американских торговых партнеров и переместился с 7 на 4 место среди стран СНГ по объему товарооборота с США. Это произошло за счет значительного (в 11 раз) увеличения объемов американского импорта минерального топлива из этой страны. Уменьшились объемы торговли США с Туркменией, Таджикистаном и Молдавией. Наиболее заметно сократился товарооборот с Туркменией (в 1,7 раза) за счет резкого уменьшения объемов американского экспорта (в 2,1 раза). Положительное торговое сальдо США имели с Арменией, Грузией, Киргизией и Туркменией.

Торговля США с большинством стран СНГ характеризовалась преобладанием сырьевых товаров и трикотажных изделий в импорте США и значительной долей машинотехнической продукции и продовольственных товаров в их экспорте.

Существенных изменений во внешнеэкономической политике США в 2006г. не произошло, она была по-прежнему нацелена на открытие новых рынков для американских товаров и услуг, а также создание благоприятных условий для деятельности американского бизнеса за рубежом. Основные направления американской внешнеторговой политики на 2006г. были определены в докладе Аппарата торгового представителя (АТП) США 2006 «Trade Policy Agenda and 2005 Annual Report», одобренном в апреле, в котором были определены такие основные направления «торговой повестки США», как успешное завершение торговых переговоров в рамках Доха-раунда ВТО, расширение двустороннего и регионального экономического сотрудничества и заключение новых соглашений о свободной торговле с иностранными государствами, защита американских интересов и прав посредством строгого выполнения американских и международных торговых законов и правил.

В рамках ВТО деятельность США в 2006г. была сконцентрирована на продвижение многосторон-

них торговых переговоров Доха-раунда. При этом США исходили из необходимости их завершения к концу 2006г., ссылаясь в первую очередь на истечение полномочий президента США на ведение торговых переговоров к июлю 2007г. Несмотря на проведенные в течение 2006г. интенсивные международные консультации и встречи на различных уровнях (на министерской встрече стран-членов АТЭС, АСЕАН, G20 и «Кернской группы»), существенного прорыва на переговорах не произошло, и решение данного вопроса было перенесено на 2007г. Американская сторона возложила вину за неудачный исход переговоров на своих партнеров, полагая, что США продемонстрировали готовность к поиску приемлемого для всех участников варианта решения комплекса вопросов Дохийского раунда.

В 2006г. США продолжали оставаться одним из самых активных участников проходящих под эгидой ВТО споров и консультаций. В течение года США удалось урегулировать отдельные споры с Индией, Малайзией и Канадой на основе заключения соответствующих двусторонних соглашений.

В то же время ряд споров США проиграли. В частности, американская сторона проиграла ЕС спор по поводу «поправки Берда», предусматривающей распределение средств, получаемых в результате взимания антидемпинговых и компенсационных пошлин, непосредственно «пострадавшим» американским компаниям (основная часть таких средств была получена компаниями стальной отрасли).

В течение прошлого года оставались в стадии рассмотрения споры между США и ЕС по поводу предоставления субсидий компаниям Airbus и Boeing, которые сторонам так и не удалось решить путем проведения консультаций.

В марте 2007г. стороны США и ЕС о завершении переговоров и выработке проекта двустороннего соглашения, охватывающего вопросы взаимных инвестиций, контроля прав собственности и условий доступа на свои рынки в сфере авиации. Однако конкретные сроки подписания соглашения остались не названными.

США продолжали активно проводить антидемпинговые и компенсационные расследования. В течение 2006г. Комиссия США по международной торговле (КМТ) завершила 12 новых разбирательств, связанных с установлением антидемпинговой или компенсационной пошлины, и 16 разбирательств в рамках пятилетних пересмотров антидемпинговых приказов.

В 2006г. продолжала действовать Генеральная система преференций (ГСП) США. 23 янв. 2006г. АТП США объявил о возобновлении распространения на Украину льготного режима ГСП, которого она была лишена в 2001г. по мотивам нарушения прав интеллектуальной собственности. В марте 2006г. президент США Дж.Буш подписал также закон о выведении Украины из-под действия поправки Джексона-Вэника и предоставлении ей режима нормальных торговых отношений на постоянной основе.

В авг. 2006г. АТП США объявил о проведении полномасштабного пересмотра льготного режима ГСП в отношении 13 стран: Аргентины, Бразилии, Хорватии, Индии, Индонезии, Казахстана, Филиппин, Румынии, России, Южной Африки, Таиланда, Турции и Венесуэлы. Рассмотрение в рам-

ках данного разбирательства не было завершено и будет продолжено в 2007г. В дек. 2006г. Румыния и Болгария были лишены статуса стран-бенефициаров ГСП в связи с их вступлением в ЕС с 1 янв. 2007г. В конце 2006г. принят закон о продлении срока действия режима ГСП для стран-бенефициаров данной программы до 31 дек. 2008г.

США завершили двусторонние переговоры о присоединении Украины, Вьетнама и России к ВТО, в результате чего (после процедуры ратификации соглашения конгрессом США) в 2006г. Вьетнам стал 150 членом этой организации.

Американцы предъявили Турции иск по поводу введения ею ограничений на поставки американского риса. В связи с ведением американской стороной ограничений на поставки тайских креветок на американский рынок, Таиланд подал иск против США.

В пользу США, Канады и Аргентины завершился их спор с ЕС, поскольку ВТО признало, что шестилетний мораторий, введенный Евросоюзом на импорт генетически модифицированной продукции, не соответствовал правилам этой организации.

Для рассмотрения вопроса о правомерности введения Китаем дискриминационных таможенных пошлин на поставляемые запасные части для автомобилей, в конце 2006г. США, ЕС и Канада обратились в ВТО с просьбой об образовании арбитражной панели. В начале 2007г. канадская сторона направила запрос в ВТО с просьбой о проведении консультаций с американской стороной по поводу предоставления последней субсидий местным производителям кукурузы. В фев. 2007г. США обратились в ВТО с просьбой о проведении консультацией с китайской стороной по поводу использования ею запрещенных субсидий.

США продолжали активную деятельность по заключению соглашений о свободной торговле с рядом зарубежных стран. В 2006г. вступили в действие соглашения с Марокко, со странами Центральной Америки (Доминиканская Республика, Сальвадор, Гватемала, Гондурас, Никарагуа) и Бахрейном. В конце 2006г. Конгрессом США было одобрено подписанное соглашение с Оманом. Были завершены двусторонние переговоры США с Колумбией, Перу и Панамой, вступление соглашений в силу с которыми должно быть одобрено Конгрессом США в 2007г. В 2006г. были начаты, но затем приостановлены, переговоры с группой стран южной части Африки (ЮАР, Намибия, Лесото, Ботсвана и Свазиленд), Таиландом, Эквадором и Арабскими Эмиратами. В 2006г. велись и в 2007г. будут продолжены переговоры США по заключению двусторонних соглашений с Малайзией и Южной Кореей.

Несмотря на свои внутренние и внешнеэкономические проблемы, противоречивую политическую обстановку в США, в 2006г. администрация Дж.Буша, проводила взвешенную и прагматичную торговую политику в отношении России. Расширялись контакты представителей двух стран на различных уровнях, углублялось взаимодействие деловых кругов, позитивную оценку от многих американских компаний получил инвестиционный климат России. Продолжали осуществляться совместные проекты в различных отраслях народного хозяйства, велись переговоры по новым проектам.

В 2006г. остались нерешенными ряд важных для российской стороны вопросов, в частности, не произошло продвижения в вопросе выведения России из-под действия поправки Джексона-Вэника, продолжили действовать неоправданные ограничения во взаимной торговле, был предпринят ряд недружественных действий, выразившихся в экономических санкциях по отношению к крупным предприятиям России.

На протяжении многих десятилетий экономическая безопасность является одной из важнейших составляющих национальной безопасности Соединенных Штатов. Обеспечение экономической безопасности осуществляется как с помощью комплекса мер на национальном уровне, так и посредством проведения соответствующей политики на международной арене, в т.ч. в торговой области. Эти действия направлены на устойчивое развитие экономики страны, на сохранение лидерства США в технологических областях и продвижение интересов американских производителей. В этих целях США в своей внешнеэкономической политике активно используют, в частности, новые глобальные торговые переговоры в рамках ВТО, региональные инициативы и заключаемые с другими странами соглашения о свободной торговле. Особое значение в контексте обеспечения экономической безопасности США придается поддержанию конкурентоспособности национальных производителей на мировом рынке, а также защите их интересов на внутреннем рынке.

В 2006г. США продолжали активно применять предусмотренные американским законодательством защитные меры во внешней торговле, направленные на ограничение воздействия конкуренции со стороны иностранных поставщиков на интересы местных производителей. При этом в условиях взятых США обязательств в рамках ВТО в отношении импортных тарифов практически единственным инструментом воздействия на импорт зарубежных товаров стало применение антидемпинговых и компенсационных пошлин. Минторг США и КМТ продолжали активно использовать антидемпинговые и компенсационные пошлины по результатам расследований, проводимых по петициям американских компаний. В 2006г. КМТ завершила 12 разбирательств, связанных с установлением антидемпинговой или компенсационной пошлины, 16 разбирательств в рамках пятилетних пересмотров антидемпинговых приказов.

США уделяли большое внимание вопросам охраны прав американских владельцев интеллектуальной собственности за рубежом. В конце апр. 2006г. Аппаратом торгового представителя США был выпущен ежегодный доклад по итогам анализа ситуации с соблюдением охраны прав интеллектуальной собственности по т.н. «статье-301 специальной» Закона о торговле 1974г. На основании данного доклада в список «приоритетно наблюдаемых государств» вошли: Россия, Китай, Украина (которая в 2006г. была переведена из самой худшей категории «приоритетных иностранных государств» и восстановлена в качестве страны-бенефициара ГСП), Аргентина, Белиз, Бразилия, Венесуэла, Египет, Индия, Индонезия, Израиль, Ливан, Парагвай, Турция. 34 торговых партнера США, включая Белоруссию, Канаду и Европейский союз, были помещены в категорию «наблюдаемых».

В авг. 2006г. АТП США объявил о проведении внеочередного рассмотрения ситуации с охраной прав американских владельцев интеллектуальной собственности в Индонезии, Канаде, Чили, Латвии и Саудовской Аравии. В нояб. 2006г. АТП США объявил о своем решении перевести Индонезию из вышеупомянутой категории в категорию «наблюдаемых» в связи с улучшением ситуации в сфере охраны прав интеллектуальной собственности в этой стране.

В течение года КМТ рассматривались вопросы соблюдения интересов американской стороны при реализации заключенных США двусторонних и многосторонних торговых соглашений, в частности, соглашение НАФТА и ряд соглашений о свободной торговле с отдельными государствами.

В марте 2006г. АТП США выпустил ежегодный доклад о торговых барьерах за рубежом, препятствующих экспорту американских товаров и услуг, прямым инвестициям, а также соблюдению прав американских владельцев интеллектуальной собственности. В докладе содержится анализ в отношении 63 торговых партнеров США, включая Россию.

На основании предписаний действующего законодательства, АТП США в апр. 2006г., по результатам анализа политики, практики и законодательства иностранных государств, выпустил доклад о выполнении иностранными государствами положений действующих соглашений США в телекоммуникационной сфере. В докладе, в частности, в негативном плане отмечаются высокие ставки на мобильную связь в Германии, Японии, Мексики, Швейцарии, ограничения по допуску и использованию арендуемых линий в Германии, Индии, Сингапуре.

Для сохранения технологического первенства США на мировой арене и одновременно контроля доступа к технологиям и товарам двойного назначения со стороны нежелательных, с точки зрения американцев, стран одну из ключевых ролей играет система экспортного контроля. Особых корректировок в данной области не произошло и США в 2006г. продолжили практику прошлых лет. В связи с быстрым развитием компьютерной техники и технологий вновь был повышен порог быстроедействия вычислительной техники, которая может поставляться без лицензий.

США продолжили практику введения штрафных санкций против компаний и частных лиц по обвинению в нарушении американских законов 1999 и 2005гг. о режиме нераспространения в отношении Ирана и Сирии. В отношении них США проводят политику отказа в предоставлении всех видов помощи. Санкции подобного рода вводятся США в одностороннем порядке со ссылкой на национальное законодательство, без предварительных консультаций с соответствующей страной и предъявления весомых доказательств вменяемых нарушений. В 2006г. такие санкции были введены против целого ряда иностранных компаний и частных лиц, в т.ч. и из России.

Сохраняет актуальность проблема дискриминации России в вопросах экспортного контроля. Участие России в создании нового международного режима экспортного контроля взамен КОКОМ, ее подключение к Режиму контроля за ракетной технологией не привели к пересмотру национальных правил экспортного контроля США в отно-

шении нашей страны в отличие, например, от восточноевропейских государств. Россия является единственным из государств Вассенарского соглашения, включенных в предпоследнюю группу стран по жесткости экспортного контроля по быстроедействующим компьютерам.

США являются активным организатором и участником различных международных региональных организаций и форумов, как политических (основные из них – ООН, Организация американских государств, НАТО), так и экономических (ВТО, ОЭСР, АТЭС, НАФТА, МВФ, МБРР, Всемирный банк, МАБР и т.д.), значительная часть которых размещается на территории США.

В ряде ведущих международных экономических и финансовых организаций США занимают лидирующее положение и активно проводят политику исходя из своих внешнеполитических и экономических приоритетов.

В 2006г. США активно участвовали в деятельности международных экономических организаций с целью использования возможностей этих организаций для продвижения своих интересов, нацеленных на создание более благоприятных условий для работы американских компаний на внешних рынках. Основной упор США делался на продвижение застопорившихся многосторонних торговых переговоров в рамках Доха-раунда. Американцы продолжали активно лоббировать свои интересы в области либерализации международной торговли, проповедуя принципы необходимости взаимного упрощения доступа промышленных товаров на основе снижения таможенных тарифов, либерализации торговли сельскохозяйственными товарами за счет уменьшения размеров таможенных пошлин и сокращения субсидий в этой области, устранения барьеров в сфере торговли услугами.

США призывали к установлению беспошлинного и не квотируемого доступа на рынки для товаров из наименее развитых в промышленном отношении стран. Свою позицию они аргументировали тем, что американская сторона активно предоставляла различные льготы для доступа продукции из таких стран на свой рынок путем распространения на них режима Генеральной системы преференций США, реализации льготных программ для стран Карибского бассейна, Андского сообщества, африканских государств.

В конце июля 2006г. в Женеве фактически безрезультатно завершились консультации стран «Группы 6» с целью поиска взаимоприемлемого решения по выводу из тупика застопорившихся переговоров в рамках Доха-раунда. Американской стороной во второй половине 2006г. были проведены интенсивные консультации и встречи на различных уровнях по решению данной проблемы. Торговый представитель США С.Шваб провела ряд встреч с бразильским и китайским министрами торговли, руководством АСЕАН, участвовала в работе «Группы 20» и «Кернской группы». В связи с тем, что взаимосогласованное решение так и не было найдено, продолжение переговоров было перенесено на 2007г.

В 2006г. позиция США в АТЭС не претерпела каких-либо изменений, и США продолжали использовать данную организацию для продвижения своих интересов. Основной упор ими делался на продолжение переговоров в рамках

Доха-раунда. По итогам работы очередного заседания министров-стран АТЭС во Вьетнаме в нояб. 2006г., в работе которого приняла участие и торговый представитель США С.Шваб, была принята декларация, в которой стороны подтвердили свою готовность возобновить переговорный процесс в рамках Дохийского раунда. При этом стороны согласились обсуждать не только сельское хозяйство как одну из ключевых и чувствительных тем проходящих переговоров, но и весь комплекс других вопросов, связанных с доступом на рынок промышленных товаров и сферы услуг.

Внешняя торговля-2005

Соединенные Штаты продолжали занимать лидирующее положение в международной торговле. Объем внешней торговли США товарами и услугами в 2005г. возрос по сравнению с пред.г. на 11,9% до 3268 млрд.долл. (2004г. — 2920,5 млрд.долл.). Американский экспорт увеличился на 10,4%, составив 1271,1 млрд.долл., а импорт — на 12,9% до 1996,9 млрд.долл. Совокупный дефицит США в торговле товарами и услугами достиг очередного рекордного показателя 725,8 млрд.долл. (в 2004г. — 617,6 млрд.долл.). Дефицит в торговле товарами достиг рекордного значения в 782,1 млрд.долл., превзойдя показатель 2004г. (666,2 млрд.долл.). Объем экспорта товаров составил 892,5 млрд.долл., импорта — 1674,6 млрд.долл.

Крупнейшими торговыми партнерами США в 2005г. оставались Канада (товарооборот — 471 млрд.долл.), Китай (281), Мексика (271), Япония (189) и Германия (114), при этом Китай впервые вышел на 2 место, опередив Мексику. В десятку крупнейших партнеров продолжали входить Великобритания, Ю.Корея, Тайвань, Франция и Малайзия. На указанные 10 стран пришлось 62% американского товарооборота. Произошло увеличение объемов торговли США с большей частью их основных партнеров. Американские экспортные поставки возросли в Канаду (на 23,7 млрд.долл.), Мексику (9,3), Китай (7,1), ОАЭ (4,4) и Германию (2,8). Импорт увеличился из Китая (на 46,8 млрд.долл.), Канады (31,9), Мексики (14,4), Венесуэлы (9), Японии (8,5), Нигерии (7,9), Германии (7,6) и Саудовской Аравии (6,3).

Объемы торговли США

с основными странами-партнерами в 2005г., в млн.долл.

	Товарооборот	Импорт	Экспорт	Сальдо
Всего	2567126	1674614	892512	-782102
1 Канада	470768,4	287533,5	183234,9	-104298,6
2 Китай	281494,7	242638	38856,7	-203781,3
3 Мексика	270882,8	169216,1	101666,7	-67549,4
4 Япония	189330	137831,3	51498,7	-86332,6
5 Германия	113571,6	84344,6	29227	-55117,6
6 Великобритания	84823,2	50758,3	34065,2	-16693,1
7 Корея	69364,9	43154,5	26210,4	-16944,1
8 Тайвань	55101,5	34574,4	20527,1	-14047,3
9 Франция	54157,3	33499,2	20658,1	-12841,1
10 Малайзия	43166,7	33694,6	9472,1	-24222,5
11 Италия	41408,3	30879,9	10528,4	-20351,5
12 Нидерланды	38913,7	14854,4	24059,3	-9204,9
13 Венесуэла	38785	32750,3	6034,7	-26715,6
14 Бразилия	37900,2	24345,9	13554,3	-10791,6
15 Ирландия	37086,8	28384,8	8702	-19682,8
16 Сингапур	33763,2	15083,6	18679,6	-3596
17 Саудовская Аравия	31709,2	26150	5559,2	-20590,8
18 Бельгия	29684	12975,4	16708,6	-3733,2
19 Таиланд	26426	19802,5	6623,5	-13179
20 Индия	25675,2	18710	6965,2	-11744,8

21 Нигерия	25452,3	23875,2	1577,1	-22298,1
22 Израиль	23367,7	16870,5	6497,2	-10373,3
23 Австралия	21998,7	7360,3	14638,4	7278,1
24 Швейцария	21961,7	12887,1	9074,6	-3812,5
25 Гонконг	21085,6	8875	12210,6	3335,6
26 Россия	19010,3	15352,8	3657,5	-11695,3
27 Швеция	17234,9	13794,3	3440,6	-10353,7
28 Филиппины	15913,6	9236,7	6676,9	-2559,8
29 Испания	15279,2	8561	6718,2	-1842,8
30 Индонезия	14926,7	11934,4	2992,3	-8942,1
76 Казахстан	1608,1	1078,1	530	-548,1
78 Украина	1596,7	1098,6	498,1	-600,5
113 Белоруссия	380	346,8	33,2	-313,6
114 Туркмениния	364,6	236,5	128,1	-108,4
117 Грузия	347,5	195,5	152	-43,5
124 Таджикистан	269,8	241	28,8	-212,2
136 Азербайджан	174,8	45,4	129,4	84
142 Узбекистан	158	95,6	62,4	-33,2
155 Армения	93	45,7	47,3	1,6
156 Молдавия	89,5	50,1	39,4	-10,7
174 Киргизия	35,4	4,6	30,8	26,2

Источник: статистические данные комиссии США по международной торговле и бюро цензов США.

Самый большой дефицит в 2005г. Соединенных Штатов был в торговле с Китаем — 203 млрд.долл., Канадой — 104, Японией — 86, Мексикой — 68, Германией — 55. Несмотря на предпринятые меры по сокращению дисбаланса в товарообороте с Китаем, отрицательное для США сальдо в торговле с этой страной составило в 2005г. 14 всего торгового дефицита США, превзойдя показатель 2004г. (161,9 млрд.долл.). Отрицательное торговое сальдо (26,7-19,7 млрд.долл.) зафиксировано и в торговле США с Венесуэлой, Малайзией, Нигерией, Саудовской Аравией, Италией и Ирландией. Положительное сальдо США имели в торговле со странами, не являющимися их главными торговыми партнерами, в т.ч. с Нидерландами (9,2 млрд.долл.), Австралией (7,3), ОАЭ (6,5), Бельгией (3,7), Сингапуром (3,6) и Гонконгом (3,3) и его размеры были не внушительными.

В разрезе региональных экономических группировок структура внешней торговли США не изменилась по сравнению с пред.г. Наибольшая доля приходилась на страны-члены НАФТА — 30% ее объема. Удельный вес Евросоюза во внешней торговле США составил 20%, стран АСЕАН — 6%. 60% внешнеторгового оборота США приходилось на государства, входящие в АТЭС.

Главным направлением экспорта американских товаров оставались страны Западного полушария, на которые пришлось 45% его общего объема (в 2004г. — 44,1%). Доля азиатского региона (с учетом Океании и Австралии) не изменилась по сравнению с пред.г. — 27% (в 2004г. — 27,7%). Совокупный объем поставок в европейские страны, включая Россию, увеличился на 9,3%, а их удельный вес в американском экспорте не претерпел изменений — 23,3%; основная часть этого объема (88%) пришлось на страны Евросоюза.

Основные импортные закупки осуществлялись, как и в пред.г., в странах азиатского региона — 36,3%, Западного полушария — 34,8% и Европы 21,3%. Доля стран Ближнего Востока и Африки в экспорте и импорте США была незначительной. По Ближнему Востоку эти показатели составили соотв. 4,1% и 4,6%, а по Африке — 1,1% и 3%.

Товарная структура, как экспорта, так и импорта США в 2005г. изменений не претерпела. В аме-

риканском экспорте доля промпродукции составила 80%, в т. ч. высокотехнологичной продукции – 24%. На продукцию с/х пришлось 7,1%, на продукцию машиностроения – 54% всего объема экспорта. Крупнейшими товарными группами в 2004г. были продукция общего машиностроения (удельный вес в экспорте – 18,4%), электрооборудование и электроника (14,3%), автотранспортные средства (9,2%), приборы и аппараты (6,1%) и авиакосмическая техника (5,5%). Среди крупных экспортных позиций: пластмассы и изделия из них (4,2%), продукцию органической химии (3,4%), минтопливо (2,9%), драгоценные камни и металлы, изделия из них, фармацевтические товары (по 2,4%).

Доля промпродукции в импорте – 70%, в т.ч. высокотехнологичной – 15,5%. На продукцию с/х пришлось 3,5%. Крупнейшей импортной статьёй оставалось минтопливо (в основном сырая нефть) – 14,5%. Равные объемы пришлось на 3 товарные группы: продукция общего машиностроения – 13,3%, электрооборудование и электроника – 12,4% и автотранспортные средства – 12%. Всего в импорте США продукция всех отраслей машиностроения составила 41,7%. Из других крупных товарных групп: текстильные и трикотажные изделия (4,2%), черные металлы и изделия из них (2,8%), продукцию органической химии (2,4%), драгоценные камни и металлы и изделия из них (2,2%).

В 2005г. США продолжали сохранять лидерство и в международной торговле услугами. Объем американского экспорта услуг составил 379,6 млрд.долл. (+10,4% к 2004г.), а импорта – 321,6 млрд.долл. (+8,6%). Положительное сальдо в американской торговле услугами впервые за последние годы возросло за счет опережающего роста экспорта, составив 58 млрд.долл. (в 2004г. – 47,8 млрд.долл.). Основными партнерами США в области торговли услугами оставались страны ЕС, Япония, Канада и Мексика.

Экспортные операции в данной сфере в возросли (в млрд.долл.): в секторе прочих частных услуг, включающем частные деловые, профессиональные и технические услуги, а также услуги страховых и финансовых компаний – 156,7 (в 2004г. – 145,4), в туристическом бизнесе – 82,4 (74,5) и в сегменте лицензионных платежей и роялти – 58,1 (52,6). В импорте услуг в возрос объем по: прочим частным услугам – 105,1 (95,7), прочим транспортным услугам, включающих фрахт и портовые сборы – до 61,8 (54,2) и туристическому бизнесу – до 69,5 (65,6).

В связи с огромным дефицитом США в торговле в Китае (201 млрд.долл.) администрация Дж. Буша усиливает давление на китайское правительство с тем, чтобы оно ревальвировало национальную валюту и стимулировало повышение внутреннего спроса. Однако, по мнению многих экспертов, даже если руководство КНР примет вышеназванные меры, это вряд ли окажет существенное положительное влияние на дисбаланс в двусторонней торговле.

В последнее время влияние изменений валютных курсов на внешнюю торговлю уменьшилось, т.к. компании при установлении цен на свои товары ориентируются на конкурентов, а не на колебания валютных курсов на фондовых рынках. Примером может служить торговля Соединенных

Штатов со странами ЕС. С июля 2001г. курс евро по отношению к долл. повысился на 44%, однако, несмотря на, казалось бы, положительное влияние данного фактора на конкурентоспособность американских компаний, дефицит США в торговле с государствами Еврозоны возрос с 53 млрд.долл. в период июнь 2000г. – июль 2001г. до 93 млрд.долл. в конце 2005г. (т.е. увеличился на 75%).

По мнению П. Донована, экономиста компании UBS, ревальвация китайского юаня не будет способствовать существенному снижению дефицита США в торговле с КНР, т.к. большинство товаров, которые импортируются из Китая, не находятся в широком производстве в Соединенных Штатах. Примерно половина китайского экспорта в США приходится на три категории – офисное оборудование, одежда и обувь, игрушки и другие пластмассовые товары, что составляет лишь 4% общего объема промышленного производства Соединенных Штатов. Если американцы не будут импортировать эти товары из Китая, они будут вынуждены покупать их в какой-нибудь другой стране, подчеркнул П. Донован, в результате положительное влияние на внешнеторговый дефицит США будет незначительным.

Еще одним способом решения проблемы снижения дефицита внешней торговли США, по мнению администрации Дж.Буша, может стать повышение внутреннего спроса в странах ЕС и государствах Азии. Но, по мнению экспертов, это также не будет иметь значительных положительных последствий. Объем американского экспорта равен 60% объема импорта США, поэтому для снижения дефицита внешней торговли необходимо, чтобы темпы прироста экономики других стран не только догнали, но и существенно перегнали бы темпы роста ВВП Соединенных Штатов.

Согласно расчетам Института международной экономики (Institute for International Economics – ИИЭ), реальный прирост экономики других стран на один % способствует снижению дефицита внешней торговли США только на 15 млрд.долл. Если темпы прироста ВВП Японии и стран ЕС возрастут в два раза, внешнеторговый дефицит Соединенных Штатов, подчеркивает директор ИИЭ Ф.Бергстен, сократится лишь на 30 млрд.долл. К тому же в США, в отличие от других стран, спрос на импорт существенно выше, чем внутренний спрос. Даже если темпы экономического роста Соединенных Штатов и государств ЕС будут одинаковыми, в США импорт будет расти быстрее.

Снижение дефицита внешней торговли США невозможно без проведения реформ внутри страны. Они полагают, что для контролирования дисбалансов в американской экономике необходимо выполнение трех условий: существенное ускорение темпов экономического роста в других странах, значительное замедление развития экономики США и резкое снижение курса долл.

Свобода торговли-2005. Во внешнеэкономической политике администрация США продолжала делать основной упор на открытие новых рынков для американских товаров и услуг, а также обеспечение «справедливых» правил игры для национальных экспортеров и производителей за рубежом. Особое внимание было сосредоточено на «незаконченных делах»: продвижение переговорного процесса в рамках Доха-раунда ВТО, заключение двусторонних и региональных соглашений

о свободной торговле, а также активизация переговоров о создании Межамериканской зоны свободной торговли (МАЗСТ).

Общие итоги предпринимаемых США действий на внешнеэкономическом направлении в минувшем году оказались неоднозначными. Американцы не смогли добиться заметного продвижения в решении некоторых принципиальных для них вопросов. Им не удалось достичь прорыва в многосторонних переговорах в рамках Доха-раунда на 6 министерской конференции в Гонконге в дек. 2005г. Главным итогом указанного мероприятия в США, стало достижение консенсуса среди ее участников в отношении того, чтобы объявить ее «непровальной» и позволить таким образом продолжить переговоры в 2006г.

На другом важном для США мероприятии – саммите государств Западного полушария в нояб. 2005г. в Аргентине, его участники из-за расхождения позиций не сумели договориться о конкретных сроках возобновления переговоров по МАЗСТ. Имели место серьезные торговые споры между США и их ведущими экономическими партнерами в рамках ВТО, НАФТА и сфере двусторонних отношений. Споры с ЕС касались американского законодательства о «внешнеторговых корпорациях», поправки Берда, субсидирования авиапроизводства, ограничений ЕС на генетически модифицированную продукцию, а также готовящегося в ЕС законодательства о химпродукции, с Китаем – вопросов поставок китайского текстиля в США, «манипулирования» Китаем курсом юаня, с Японией – сохраняющегося запрета на импорт американского мяса из-за опасения вируса «коровьего бешенства», с Канадой – тарифов на импорт канадского строительного леса в США, с Бразилией – субсидирования США хлопкового производства. При этом наблюдалась тенденция заметного обострения многих из указанных споров.

Усиливались озабоченности в связи с продолжающимся снижением американского влияния в Азии, в т.ч. во внешнеэкономической сфере. Принятые на «саммите Восточной Азии» в Куала-Лумпуре решения (на который США не были приглашены) о создании восточно-азиатского экономического блока, который может стать альтернативой АТЭС, где США принадлежит лидирующая роль, были восприняты американцами как еще один сигнал об усилении данной тенденции.

В 2005г. американская администрация продолжала уделять внимание вопросу создания зон свободной торговли с отдельными странами и региональными группировками. В янв. 2005г. вступило в силу соглашение о свободной торговле с Австралией. Было подписано и в июле 2005г. ратифицировано конгрессом соглашение с группой стран Центральной Америки и Карибского бассейна – КАФТА (Коста-Рика, Сальвадор, Гватемала, Гондурас, Никарагуа и Доминиканская Республика), которому администрация США придавала особое значение с точки зрения продвижения переговоров в рамках Доха-раунда ВТО.

В марте 2005г. Аппарат торгового представителя США объявил о запуске переговоров по заключению соглашений о свободной торговле с Объединенными Арабскими Эмиратами, а также Оманом, переговоры с которым были завершены в окт. 2005г. В дек. 2005г. конгрессом одобрил соглашение о свободной торговле с Бахрейном, кото-

рое, как ожидается, вступит в силу в 2006г. В янв. 2006г. вступило в силу соглашение о свободной торговле с Марокко. В начале 2006г. объявлено о завершении переговоров по соглашениям о свободной торговле с Перу и Колумбией, а также о запуске переговоров по таким соглашениям с Ю.Кореей и Малайзией. Продолжились переговоры по соглашениям о свободной торговле с Панамой, Эквадором, Таиландом и пятью государствами Южно-Африканского таможенного союза (Ботсвана, Южная Африка, Лесото, Свазиленд и Намибия). США не удалось продвинуть застопорившиеся переговоры по МАЗСТ, которые первоначально планировалось завершить к 1 янв. 2005г.

Важным событием для внешнеэкономического направления американской политики явилось продление на 2 года конгрессом США в июле 2005г. срока действия полномочий президента по развитию внешней торговли, которыми он наделен в соответствии с законом о торговле 2002г.

Американская администрация придает большое значение поддержке национальных экспортеров на внешних рынках. На этом направлении были задействованы все американские ведомства, в сферу деятельности которых входят внешнеэкономические вопросы. Продолжал действовать возглавляемый министром торговли США Комитет по координации развития торговли, занимающийся, в частности, реализацией федеральных программ, нацеливающих американские компании на расширение экспорта товаров и услуг. Велась работа по ряду программ, нацеленных на содействие развитию американского экспорта, в т.ч., путем стимулирования экспортеров, особенно малых и средних компаний. Активно задействовались возможности государственных кредитно-финансовых учреждений.

В последние годы особое внимание уделялось расширению информационных и финансовых услуг, оказываемых национальным экспортерам со стороны государства, и улучшению их доступа к таким услугам. Разработана современная информационная схема, позволяющая осуществлять взаимодействие зарубежных представительств Коммерческой службы минторга США и экономических отделов посольств США с соответствующими подразделениями американских ведомств в Вашингтоне в реальном времени.

В 2005г. США активно участвовали в деятельности международных экономических организаций, включая ВТО и АТЭС, пользуясь принадлежащей им, лидирующей ролью в них. Американцы продолжали продвигать свои интересы в этих организациях, нацеленные на создание более благоприятных условий для работы американских компаний на внешних рынках под лозунгом формирования более открытой, справедливой и свободной мировой торговой системы.

Основной упор в 2005г. США был сделан на продвижение застопорившихся в пред.г. многосторонних торговых переговоров в рамках Доха-раунда. Американцы активно проводили свои идеи, направленные на либерализацию международной торговли, стремясь заручиться поддержкой стран-членов ВТО по вносимым ими предложениям. Предложения США касались как торговли промышленными и с/х товарами, так и сферы услуг. Многие аспекты этих предложений не нашли поддержки со стороны членов ВТО, включая ЕС.

В числе продвигавшихся американской стороной инициатив можно выделить взаимное облегчение доступа промтоваров путем снижения таможенных тарифов, либерализацию торговли с/х товарами посредством устранения их субсидирования, снятие барьеров в сфере торговли услугами, в т.ч., в телекоммуникационном секторе. Ряд предложений США касался торговли с наименее развитыми странами. Американцы призывали к установлению беспошлинного и неквотируемого доступа на рынки для товаров из наименее развитых в промышленном отношении стран. При этом они ссылались на то, что США уже предоставляют различные льготы для доступа продукции таких стран на американский рынок путем распространения на них режима Генеральной системы преференций, реализации льготных программ для стран Карибского бассейна и африканских государств. США выразили готовность договориться об увеличении размера помощи этим странам.

США противодействовали некоторым инициативам, в первую очередь ЕС, идущим вразрез с их интересами. Американцы выступили против предложенных изменений в Соглашение ВТО по защитным мерам в торговле. К таким действиям их подталкивала и позиция, занимаемая рядом членов конгресса в отношении подобных изменений, которые активно выступали против них. В мае 2005г. группа конгрессменов обратилась к министру торговли К.Гутьерресу с призывом не допустить ослабления американского законодательства о применении защитных мер в торговле, указав, что это может иметь негативные последствия не только для американских производителей, но и для всей международной торговой системы. В конце 2005г. сенатом была принята резолюция аналогичного содержания.

Негативное отношение ряда стран-членов ВТО к американским инициативам и внесившиеся ими предложения, не совпадающие с интересами США, привели к внесению в июне 2005г. в палате представителей совместной резолюции о прекращении членства США в ВТО (в соответствии с американским законодательством конгресс вправе рассматривать данный вопрос каждые 5 лет, начиная с 2000г.). Эта резолюция при голосовании в палате представителей принята не была, а в сенате вообще не рассматривалась.

В 2005г. США продолжали участвовать в арбитражных разбирательствах в рамках ВТО, многие из которых завершились в их пользу. США выиграли разбирательство, связанное с использованием географических наименований на товарах, споры с Мексикой относительно введения ею антидемпинговой пошлины на рис и установленных американцами антидемпинговых ограничений на импорт стальных труб из этой страны. В пользу США завершились разбирательства по поводу введения ими компенсационной пошлины на поставляемые из Южной Кореи полупроводники и возбужденное ими дело против Японии, установившей ограничения на поставки американских яблок на свой рынок. Продолжали рассматриваться дела по спорам между США и ЕС по поводу предоставления ЕС субсидий компании Airbus и введенного Евросоюзом запрета на импорт говядины, выращенной с использованием гормонов роста. Оставался не урегулированным вопрос об «американских внешнеторговых корпорациях»,

которые продолжали пользоваться налоговыми льготами, не соответствующими правилам ВТО.

В янв. 2005г. ЕС снял установленные им ответные ограничения на импорт широкой номенклатуры американских товаров в связи с принятием США в конце 2004г. закона об отмене льгот для таких корпораций. Затем ЕС подал иск в апелляционный орган ВТО, в котором указывалось, что США не в полной мере выполняют ранее принятое этой организацией решение по данному вопросу. Апелляционный орган ВТО в фев. 2006г. вынес решение в пользу Евросоюза, в связи с чем ЕС может возобновить применение санкций против США, оцениваемых в 4 млрд.долл. в год.

Не в пользу США сложился и их спор с ЕС по поводу т.н. поправки Берда, предусматривающей распределение средств, получаемых в результате взимания антидемпинговых и компенсационных пошлин, непосредственно «пострадавшим» американским компаниям (основная часть таких средств была получена компаниями стальной отрасли). Несмотря на то, что администрации США удалось провести через конгресс законопроект, предусматривающий прекращение ее действия с 1 окт. 2007г., ЕС продолжает настаивать на незамедлительной отмене поправки, угрожая ответными мерами.

США продолжали активно использовать для продвижения своих интересов и организацию АТЭС, в которую входят важные для американцев торговые партнеры. В 2005г. основной упор ими делался на продвижение переговоров в рамках Доха-раунда, проблематику защиты прав интеллектуальной собственности, а также на вопросы сотрудничества в области энергетики. Американцы традиционно продвигали в рамках АТЭС и другие вопросы, связанные с безопасностью, здравоохранением и борьбой с коррупцией.

Именно эти вопросы имели приоритет для американской стороны на состоявшемся в ноябре 2005г. 13 форуме АТЭС в Южной Корее (г.Пусан). Страны-члены АТЭС в целом поддержали позицию США по продвижению Доха-раунда, усовершенствованию комплекса мер по содействию торговле и инвестициям, а также улучшению прозрачности и упрощению административных процедур. По инициативе американской стороны был принят план действий под названием «Пусанская деловая повестка дня», включающий конкретные меры, направленные на достижение свободной и открытой региональной торговли в азиатско-тихоокеанском регионе. План предусматривает взаимодействие с деловыми кругами стран АТЭС в разработке расширенной рабочей программы, ставящей своей целью улучшение условий для инвестиций, а также сокращение к 2010г. затрат на денежные переводы между странами-членами АТЭС на 5%. По оценке американских официальных лиц, благодаря предпринятым странами-членами АТЭС мерам, был достигнут определенный прогресс в области защиты прав интеллектуальной собственности, уменьшились объемы торговли контрафактной продукцией, а также пиратства в интернете. Поддержана инициатива США о развитии взаимодействия в рамках АТЭС в этом направлении в тесной координации с частным сектором.

Американская сторона инициировала вопрос о взаимодействии в рамках АТЭС в области регули-

рования спроса и предложения на нефтепродукты в связи с резким ростом цен на нефть. Предложенные США меры включают в себя наращивание мощностей по добыче и переработке нефти, создание и поддержание нефтяных запасов для реагирования на перебои с поставками нефти, поощрение инвестиций в топливно-энергетический комплекс, улучшение функционирования глобального нефтяного рынка, содействие повышению энергетической эффективности и диверсификации источников энергии. США призвали увеличить финансирование энергосберегающих отраслей производства. При этом ими подчеркивалось, что доступ к экологически чистой, надежной и недорогой энергии требует наращивания усилий по разработке и внедрению передовых энергетических технологий, таких как возобновляемые источники энергии, экологически чистый уголь и современная ядерная энергетика с более надежной системой обеспечения безопасности. Американской стороной была инициирована разработка и подписание новой программы с участием США, Австралии, Китая, Индии, Ю.Кореи и Японии под названием «Азиатско-тихоокеанское партнерство по вопросам экологически чистого развития и климата».

Что касается вопросов, выходящих за рамки экономики, то в 2005г. США на встречах в рамках АТЭС вновь продолжали акцентировать внимание на проблемах обеспечения безопасности в азиатско-тихоокеанском регионе. Американцы инициировали такие шаги, как разработка совместных мер по усилению безопасности при международных морских и авиатранспортировках, пограничного и таможенного контроля, укреплению безопасности в обороте радиоактивных материалов. Были выработаны совместные меры по борьбе в связи с угрозой распространения «птичьего гриппа», достигнута договоренность о сотрудничестве в целях обеспечения отказов в предоставлении убежища чиновникам и бизнесменам, против которых выдвинуты обвинения в коррупции.

Контроль импорта. Экономическая безопасность продолжает оставаться одной из важнейших составляющих национальной безопасности США. Обеспечение экономической безопасности осуществляется как с помощью комплекса мер на национальном уровне, так и посредством проведения соответствующей политики на международной арене, в т.ч. в торговой области. Эти действия направлены на устойчивое развитие экономики страны, на сохранение лидерства США в технологических областях и продвижение интересов американских производителей. В 2005г. США активно использовали при проведении своей внешнеэкономической политики многосторонние торговые переговоры в рамках Доха-раунда ВТО, международные экономические организации, а также практиковали заключение с отдельными странами и группами государств соглашений о свободной торговле. Особое значение в контексте обеспечения экономической безопасности США придавалось вопросам улучшения условий деятельности и поддержанию конкурентоспособности национальных производителей на внешних рынках, а также защите их интересов на американском рынке.

США продолжали активно применять предусмотренные американским законодательством защитные меры во внешней торговле, направленные

на ограничение воздействия конкуренции со стороны иностранных поставщиков на интересы местных производителей. В условиях взятых США обязательств в рамках ВТО в отношении уровня импортных тарифов, которые к тому же они призывают постепенно отменить, практически единственным инструментом воздействия на импорт зарубежных товаров стало применение антидемпинговых и компенсационных пошлин. В 2005г. в США было возбуждено 25 антидемпинговых и 5 компенсационных расследований в отношении зарубежных экспортеров из 16 стран (в 2004г. — 26 антидемпинговых и 3 компенсационных). Наибольшее число разбирательств пришлось на Китай (9), Японию (4), Индию, Южную Корею и Тайвань (по 3). В соответствии с действующими правилами проводились очередные (пятилетние) пересмотры действующих приказов об установлении антидемпинговых и компенсационных пошлин на отдельные товары. По результатам этих пересмотров ряд приказов оставлен в силе. 4 антидемпинговых приказа были отменены, в т.ч. в отношении поставок грузовых подъемников с двигателем внутреннего сгорания из Японии, канифоли из Индонезии и Таиланда, канадской свинины, а также жировой кислоты из Китая, поскольку было сочтено, что возобновление поставок данных товаров не нанесет ущерба американским производителям аналогичной продукции.

Американцы выступали против предложенных изменений в Соглашение ВТО по защитным мерам в торговле. К таким действиям их подталкивала и позиция, занимаемая рядом членов конгресса, активно выражавших свое несогласие с подобными изменениями. В конце 2005г. сенатом была принята резолюция с призывом не допустить ослабления американского законодательства о применении защитных мер в торговле.

Используемые США защитные меры в торговле встречали достаточно серьезное противодействие со стороны их торговых партнеров, причем некоторые из них прибегали к возбуждению споров с США в рамках ВТО. Ряд таких споров в 2005г. закончился не в пользу США. Американцы проиграли спор с Мексикой в отношении примененной ими методики пересмотра антидемпинговых ограничений на импорт мексиканских стальных труб, используемых при разведке месторождений газа и нефти. Панелью арбитров ВТО был сделан вывод о том, что использовавшаяся Минторгом США методика не соответствует правилам этой организации.

В конце апр. 2005г. Аппаратом торгового представителя США был выпущен ежегодный доклад по итогам анализа ситуации с соблюдением охраняемых прав интеллектуальной собственности по «статье-301 специальной» закона о торговле 1974г. Особое внимание в докладе уделено тем странам, где, по мнению США, существуют серьезные нарушения в сфере интеллектуальной собственности.

В 2005г. рассматривались вопросы соблюдения интересов американской стороны при реализации заключенных США двусторонних и многосторонних торговых соглашений. Рассматривались соглашения НАФТА и ряд соглашений о свободной торговле с отдельными государствами.

Большое внимание уделялось США развитию ситуации в связи с отменой с 1 янв. 2005г. предусмотренных ВТО текстильных квот. Предметом их

особой озабоченности явились резко возраставшие после отмены квот объемы поставок на американский рынок текстильной продукции из Китая. Особый упор делался на повышение эффективности мониторинга за импортом этой продукции из всех стран. В марте 2005г. минторг США объявил о внедрении новой системы мониторинга за импортом «в целях оказания информационной поддержки отечественным производителям». В соответствии с этой системой статистические данные об импорте текстильных изделий, сгруппированные по соответствующим категориям и странам, стали публиковаться на сайте минторга США один раз в две недели, а не раз в шесть недель, как это было ранее. Это было положительно воспринято национальными текстильными компаниями, представители которых заявляли, что такая периодичность представления данных наглядно подтверждает «нарушение Китаем американского рынка».

Рост импорта текстильной продукции из Китая продолжался. В мае 2005г. США объявили о решении ввести временные квоты на импорт из этой страны до конца года по трем категориям хлопчатобумажной одежды – брюк, рубашек и нижнего белья. Вскоре перечень попадающих под квоту текстильных товаров был расширен. В нояб. 2005г. американцам удалось добиться подписания с Китаем соглашения об ограничении импорта китайского текстиля и одежды в США. По условиям соглашения ежегодный прирост импорта из Китая данной продукции не должен превышать 10-16% в течение 3 лет в зависимости от категории товара, начиная с 2006г.

Система экспортного контроля США в 2005г. особых изменений не претерпела. Не произошло подвижек с рассмотрением в конгрессе США проекта нового законодательства о регулировании экспорта взамен истекшего закона 1979г. Не сдвинулась с места и проблема нахождения баланса между соображениями национальной безопасности и интересами американских экспортеров. Соответственно ряд стран продолжал оставаться в перечне государств, к которым США применяют жесткие требования экспортного контроля по суперкомпьютерам. В отношении ряда компаний и организаций продолжали действовать санкции по обвинению в нарушении режима нераспространения.

К концу года администрация США приняла ожидавшееся решение о необходимости замены ныне действующего критерия для определения степени контроля за экспортом суперкомпьютеров (миллионы теоретических операций в секунду) на количество операций с плавающей запятой. В начале 2006г. Белый дом уведомил об этом решении конгресс, а также о своем намерении разрешить экспорт компьютеров производительностью до 750 млн. операций с плавающей запятой в секунду (flops). Планируется ужесточить санкции за нарушение правил экспортного контроля.

К числу одной из основных задач по поддержанию экономической безопасности страны в истекшем году относился контроль за ввозимыми в США грузами, который был значительно усилен после терактов 11 сент. 2001г. В перечень товаров, подлежащих обязательной проверке безопасности, включены продукты питания, лекарства и косметические средства; животные, птицы и насекомые; вещества и продукция, которые могут на-

нести вред или ущерб здоровью человека. Министерство здравоохранения и социального обеспечения наделено полномочиями по предотвращению преднамеренного заражения потребляемых в США продуктов питания.

Продолжали действовать специальные виды контроля за безопасностью пищевой продукции, распространяющиеся и на иностранных экспортеров: регистрация предприятий, производящих такую продукцию, и предварительное уведомление о ввозе продовольствия в страну. Контроль за соблюдением этих мер возложен на структурное подразделение вышеуказанного министерства – Управление контроля за качеством продовольствия и медикаментов (Food and Drug Administration – FDA). Оно занимается контролем за всеми продуктами питания, за исключением мяса, битой птицы и продуктов переработки яиц, контроль за которыми осуществляется министерством с/х США.

Контроль ввозимых в США товаров осуществляется путем проведения анализов специальными лабораториями, находящимися в ведении различных правительственных структур. К ним относятся лаборатории FDA, Службы контроля животных и растений министерства сельского хозяйства, Службы здравоохранения министерства здравоохранения и социального обеспечения и других госучреждений. Таможенная и пограничная служба, являющаяся структурным подразделением министерства национальной безопасности США, имеет как собственные, так и отдельные лаборатории, которые могут дополнительно привлекаться после прохождения процедуры соответствующей аккредитации. Госструктуры, наделенные полномочиями проверки импортных грузов, имеют право проводить тестирование товаров и выдачу соответствующих документов не только после ввоза грузов в таможенную зону, но и после выпуска товара в свободное обращение.

Пересмотр генеральной системы преференций в США. 9 мая 2005г. в США в Federal Register был опубликован текст официального уведомления аппарата торгового представителя США (АТП), в котором сообщается о возможности подачи заинтересованными лицами обращений в рамках очередного пересмотра за 2005г. перечня товаров и стран, подпадающих под действие генеральной системы преференций (ГСП). Все обращения о модификации перечня товаров, охватываемых ГСП, или об изменении статуса какой-либо развивающейся страны, пользующейся данным режимом, должны быть получены подкомитетом по вопросам ГСП административного комитета АТП по торговой политике не позднее 5 часов вечера (по восточному времени) 15 июня 2005г. Обращения, представленные после упомянутого времени, не будут приняты к рассмотрению.

Заинтересованные стороны, включая правительства иностранных государств, могут подавать обращения, направленные на: распространение действия ГСП на какие-либо дополнительные товары; отмену, приостановление или ограничение режима беспошлинного ввоза на основе ГСП в отношении любого товара, поставляемого как из всех развивающихся стран-бенефициариев, так и из какого-либо государства в отдельности; неприменение правила о т.н. «пороге конкурентоспособности» к определенным товарам, охваченным

ГСП и ввозимым в США из конкретных развивающихся стран-бенефициариев; иные модификации касательно охвата ГСП.

С изменением статуса какого-либо товара в контексте ГСП, должны включать в себя детальное описание данного товара, а также код Гармонизированной тарифной системы США (HTS US), в соответствии с которым он классифицируется. Подробно излагаются требования ко всем видам обращений, подлежащим рассмотрению в рамках инициированной процедуры пересмотра. Такие обращения должны соответствовать регулятивным положениям АТП по вопросу проведения пересмотра перечня товаров и стран, подпадающих под действие ГСП, с которыми можно ознакомиться на сайте АТП www.ustr.gov. Обращения, в которых отсутствует необходимая информация, предусмотренная в статьях 2007.0 и 2007.1 упомянутых регулятивных положений ДТП, не будут приняты к рассмотрению за исключением тех случаев, когда такие обращения содержат детальное подтверждение того, что подавшие их лица предприняли «добросовестные усилия» для получения данной информации. Обращения, касающиеся неприменения в конкретном случае правила о т.н. «пороге конкурентоспособности», должны отвечать требованиям в отношении представления информации, указанным в статье 2007.1 (с) регулятивных положений АТП для обращений о распространении режима ГСП на новые товары.

Обращения, подлежащего подаче в рамках ежегодного пересмотра ГСП, содержится в Руководстве по вопросам ГСП (A Guide to the Generalized System of Preferences), с которым можно ознакомиться на вышеупомянутом сайте АТП. Предлагается использовать данный образец с целью обеспечения учета всех требований применительно к информации, подлежащей включению в подготавливаемые ими материалы.

Заинтересованные лица, осуществляющие подачу обращений, касающихся каких-либо действий в отношении конкретных товаров, должны указать на первой странице обращения после заголовка 2005 Annual GSP Review следующую информацию: запрашиваемая мера; код гармонизированной тарифной системы США, в соответствии с которым классифицируется товар; в случае необходимости, конкретную страну-бенефициарий.

Обращения должны представляться на английском языке и быть адресованы председателю подкомитета по вопросам ГСП административного комитета АТП по торговой политике (наименование адресата на английском языке фигурирует в тексте уведомления).

Если обращение содержит конфиденциальную информацию делового характера, при подаче такого обращения следует также представить его неконфиденциальную версию, в которой подлежат обозначению «звездочкой» места исключения из текста сведений, составляющих конфиденциальную информацию. Кроме того, применительно к конфиденциальной версии, вверху и внизу на каждой ее странице должна фигурировать надпись заглавными буквами: **Busines Confidential**. Публичная версия обращения, не содержащая конфиденциальной информации делового характера, также должна быть отчетливо обозначена вверху и внизу на каждой странице словами **Public Version**

или **Non-Confidential**. С целью обеспечения ускоренной обработки обращений АТП призывает заинтересованных лиц осуществлять их направление в электронной форме на адрес: FR0441@USTR.GOV. Обращения должны подаваться в единственном экземпляре (отличие от статьи 2007.0 (е) регулятивных положений АТП, представлению подлежат 20 копий обращений) и составлять в целом (с учетом приложений) 50 страниц с одним оборотом (12 размер шрифта) и трех мегабайт цифрового файла, прикрепленного к электронному сообщению. Уведомление предусматривает также специальные требования технического характера к подаче обращений в электронной форме, несоблюдение которых может явиться основанием для отказа в принятии обращений к рассмотрению.

Внешняя торговля-2004

В 2004г. Соединенные Штаты продолжали занимать лидирующее положение в международной торговле. Объем внешней торговли США товарами и услугами возрос по сравнению с предг. на 14,7% до 2910 млрд.долл. Американский экспорт увеличился на 12,3%, составив 1146,1 млрд.долл., а импорт – на 16,3% до 1763,9 млрд.долл. Совокупный дефицит США в торговле товарами и услугами достиг рекордного показателя 617,7 млрд.долл. (в 2003г. – 496,5 млрд.долл.). Дефицит в торговле товарами также достиг рекордного значения в 666,2 млрд.долл., значительно превзойдя показатель 2003г. (547,6 млрд.долл.), вследствие сохранения тенденции опережающего роста импорта (на 16,9% до 1473,8 млрд.долл.) над экспортом (13,3% до 807,6 млрд.долл.).

Американский импорт в 2004г. продолжал по всем регионам существенно превышать экспорт. В наибольших объемах закупки товаров осуществлялись в Азии – 540,2 млрд.долл. (удельный вес в импорте США -36,8%, рост по сравнению с 2003г. на 0,3%), странах Западного полушария – 510,5 млрд.долл. (удельный вес – 34,7%, снижение на 0,3%), в т.ч. в странах НАФТА – 411,7 млрд.долл. (удельный вес – 28,0%, снижение на 0,8%). Импорт США из Европы составил 322,1 млрд.долл. (удельный вес – 21,9, уменьшение к уровню 2003г. на 0,7%), причем основная его часть (85%) пришла на страны Евросоюза, объем закупок в которых достиг рекордного уровня 273 млрд.долл. Доля стран Ближнего Востока в американском импорте составила 3,5% (51,2 млрд.долл.), Африки – 3,1% (45,7 млрд.долл.) при росте его объемов из этих регионов по сравнению с 2003г. на 23,4% и 42,5%.

Объемы торговли США

с основными странами-партнерами в 2004г., в млн.долл.

	Товарооборот	Импорт	Экспорт	Сальдо
Всего	2280697,0	1473087,0	807610,0	-665477
1 Канада.....	418828,0	255660,1	163167,9	-92492
2 Мексика.....	247976,5	154958,8	93017,7	-61941
3 Китай	228765,8	196159,5	32606,3	-163553
4 Япония.....	180027,5	129534,7	50492,8	-79041
5 Германия	102844,7	75621,8	27222,9	-48398
6 Великобритания.....	77653,2	45919,6	31733,6	-14186
7 Корея	70058,7	45064,2	24994,5	-20069
8 Тайвань.....	54804,7	34462,0	20342,7	-14119
9 Франция	51130,5	31504,7	19625,8	-11878
10 Малайзия.....	38055,0	28070,1	9984,9	-18085
11 Италия.....	37826,9	27975,2	9851,7	-18123

12	Ирландия.....	35016,5	27401,2	7615,3	-19785
13	Нидерланды.....	34933,4	12471,1	22462,3	9991
14	Бразилия.....	33559,8	21097,7	12462,1	-8635
15	Сингапур.....	32697,8	14848,2	17849,6	3001
16	Венесуэла.....	28921,9	24439,6	4482,3	-19957
17	Бельгия.....	27211,0	12365,2	14845,8	2480
18	Саудовская Аравия.....	25111,9	20433,7	4678,2	-15755
19	Таиланд.....	23347,0	17509,8	5837,2	-11672
20	Гонконг.....	21224,6	9241,1	11983,5	2742
21	Австралия.....	21037,6	7563,6	13474,0	5910
22	Индия.....	20798,6	15503,4	5295,2	-10208
23	Израиль.....	20487,5	14514,8	5972,7	-8542
24	Швейцария.....	19075,7	11533,8	7541,9	-3991
25	Нигерия.....	17805,5	16295,1	1510,4	-14784
26	Филиппины.....	15936,1	9144,2	6791,9	-2352
27	Швеция.....	15698,5	12680,8	3017,7	-9663
28	Россия.....	14392,0	11637,0	2755,0	-8882
29	Испания.....	13704,1	7444,3	6259,8	-1184
30	Индонезия.....	13399,1	10778,3	2620,8	-8157
33	Украина.....	1219,3	849,8	369,5	-480,
82	Казахстан.....	855,0	540,8	314,2	-226
112	Туркменистан.....	375,3	80,8	294,5	213
113	Белоруссия.....	348,8	317,7	31,1	-286
116	Узбекистан.....	317,3	88,0	229,3	141
119	Грузия.....	301,9	77,5	224,4	146
132	Азербайджан.....	196,1	38,1	158,0	119
144	Армения.....	119,8	46,0	73,8	27
154	Молдавия.....	88,5	49,4	39,1	-10
162	Таджикистан.....	62,4	7,3	55,1	47
172	Киргизия.....	40,4	10,8	29,6	18

Источник: статданные Комиссии США по международной торговле и Бюро ценов США

Товарная структура как экспорта, так и импорта США в 2004г. особых изменений не претерпела. В американском экспорте 54,3% пришлось на машинотехническую продукцию. Крупнейшими товарными группами в 2004г. были продукция общего машиностроения (удельный вес в экспорте — 18,2%), электрическое оборудование и электроника (15,3%), автотранспортные средства (9%), приборы и аппараты (6,3%) и авиакосмическая техника (5,1%). Среди крупных экспортных позиций следует отметить пластмассы и изделия из них (4,1%), продукцию органической химии (3,7%), минтопливо и фармтовары (по 2,3%) и зерновые (1,6%).

В импорте крупнейшей статьёй оставалось минеральное топливо (в основном сырая нефть) — 14%, по 13% пришлось на три товарные группы: продукция общего машиностроения, автотранспортные средства, электрическое оборудование и электроника. Всего же в импорте США продукция всех отраслей машиностроения составила 43,7%. Из других крупных товарных групп можно отметить: текстильные и трикотажные изделия (4,5%), черные металлы и изделия из них (2,9%), продукция органической химии (2,6%) и древесина и изделия из нее (1,6%).

Крупнейшими торговыми партнерами США в 2004г., как и ранее, были Канада (товарооборот — 418,8 млрд.долл.), Мексика (248), Китай (228,8), Япония (180) и Германия (102,8). В десятку крупнейших партнеров входили также Великобритания, Ю.Корея, Тайвань, Франция и Малайзия. На эти страны пришлось более 67% американского товарооборота. При этом произошло увеличение объемов торговли США с большей частью их основных партнеров. Американские экспортные поставки наиболее значительно возросли в Канаду

(на 18,2 млрд.долл.), Мексику (13,3), Китай (6,3) и Тайвань (4,2). Импорт в наибольшей степени увеличился из Китая (на 44,3 млрд.долл.), Канады (31,7), Мексики (17,7), Японии (11,6), Ю.Кореи и Германии (по 9,1) и Венесуэлы (7,8).

Самый большой дефицит в 2004г. у Соединенных Штатов был, как и на протяжении последних лет, в торговле со следующими странами: Китай — 163,6 млрд.долл., Канада — 92,5, Япония — 79, Мексика — 61,9, Германия — 48,4. Наиболее быстрыми темпами увеличивалось отрицательное сальдо в торговле с Китаем, которое составило в 2004г. почти 1/4 от всего торгового дефицита США и стало заметным раздражителем в торговых отношениях между двумя странами. Значительное отрицательное торговое сальдо (в диапазоне от 18 до 20 млрд.долл.) зафиксировано также в торговле с Ю.Кореей, Венесуэлой, Ирландией, Италией, и Малайзией.

В разрезе региональных экономических группировок наибольшая доля по-прежнему приходилась на торговлю со странами-членами НАФТА — 30% всего объема американской внешней торговли. Удельный вес Евросоюза во внешней торговле США составил 19%, на страны АСЕАН пришлось 6%.

Главным географическим направлением экспорта американских товаров оставались страны Западного полушария, на которые пришлось 44% его общего объема. Доля азиатского региона осталась на уровне 2003г. — 27%. Совокупный объем поставок в европейские страны, включая Россию, увеличился на 12,3%, а их удельный вес в американском экспорте остался на прежнем уровне — 23,7%, при этом 87% от этого объема пришлось на страны Евросоюза. Несмотря на принимавшиеся в 2004г. меры по развитию торговли со странами Ближнего Востока и Африки, удельный вес этих регионов как в экспорте, так и в импорте США остался незначительным — соответственно 2,9% и 1,7% в экспорте; 3,5% и 3,1% — в импорте.

Товарная структура как экспорта, так и импорта США в 2004г. особых изменений не претерпела. Доля промышленной продукции составила 84% в американском экспорте и 79% в импорте, а доля высокотехнологичной продукции — 24,6% и 16,2% соответственно. На продукцию сельского хозяйства пришлось 9,2% в экспорте и 4,6% в импорте США.

В 2004г. США продолжали сохранять лидерство и в международной торговле услугами. Объем американского экспорта услуг составил 338,6 млрд.долл. (рост на 10,1% к уровню 2003г.), а импорта — 290,1 млрд.долл. (рост на 13,2%). При этом положительное сальдо в американской торговле услугами, как и в предыдущие годы, продолжало сокращаться. В 2004г. оно уменьшилось до 48,5 млрд.долл. по сравнению с 51 млрд.долл. в 2003г. Основными партнерами США в области торговли услугами по-прежнему являлись страны ЕС, Япония, Канада и Мексика.

В 2004г. внешнеэкономическая политика США была по-прежнему нацелена на открытие новых рынков для американских товаров и создание более благоприятных условий для деятельности национальных компаний как внутри страны, так и за рубежом. Действия по либерализации доступа американского экспорта на международные рынки предпринимались, как и ранее, в рамках из-

вестной стратегии, направленной на развитие торговли на глобальном, региональном и двустороннем уровнях. Особый упор при этом делался на дальнейшее продвижение выдвинутых американцами новых инициатив по активизации переговорного процесса в рамках Доха-раунда, продолжение согласования позиций сторон на переговорах по заключению соглашения о создании Межамериканской зоны свободной торговли (МАЗСТ) с учетом установленного графика, а также на заключение целого ряда соглашений о свободной торговле с отдельными странами и региональными группировками в Латинской Америке, Азиатско-тихоокеанском регионе, Африке и арабском мире.

Далеко не все из намеченных американцами внешнеэкономических целей были достигнуты, им не удалось также найти развязки по целому ряду проблем в этой сфере с отдельными государствами и на многостороннем уровне. Из-за сохраняющихся разногласий с Бразилией ранее намеченные сроки заключения соглашения по МАЗСТ (к 1 янв. 2005г.) перенесены на конец года, а само соглашение, вероятно, будет менее «всеобъемлющим», чем предполагалось. Сохранились также серьезные разногласия по отдельным вопросам с ЕС и Китаем, не был урегулирован ряд торговых споров в рамках ВТО. Предметом озабоченности США становится заметно усилившаяся в последнее время тенденция формирования региональных торговых блоков в Азии без их участия.

В вопросе создания зон свободной торговли с отдельными странами и региональными группировками администрация США в 2004г. сумела добиться определенных успехов. Конгрессом были одобрены и вступили в силу два новых соглашения о свободной торговле (Австралия, Марокко), подписаны соответствующие соглашения с пятью странами Центральной Америки, т.н. КАФТА (Коста-Рика, Сальвадор, Гватемала, Гондурас и Никарагуа), а также с присоединившейся позже к КАФТА Доминиканской Республикой. Было подписано соглашение о свободной торговле с Бахрейном, ведутся переговоры по заключению подобных соглашений с Панамой, Эквадором, Колумбией, Перу, Таиландом и пятью государствами Южно-Африканского таможенного союза (Ботсвана, Южная Африка, Лесото, Свазиленд и Намибия). В 2004г. были подписаны рамочные соглашения о торговле и инвестициях с Казахстаном, Киргизстаном, Таджикистаном, Туркменистаном и Узбекистаном, а также рамочные соглашения о торговле и инвестициях с Малайзией и Оманом.

Продолжалась работа по различным преференциальным программам США, механизм действия которых позволяет эффективно открывать рынки стран-бенефициариев для американского экспорта. В июле 2004г. был подписан закон о продлении срока действия «Закона о содействии Африканскому развитию», предусматривающего предоставление торговых преференций для 37 государств Африки к югу от Сахары.

США продолжали уделять повышенное внимание участию в деятельности различных международных экономических организаций и форумов и, прежде всего, ВТО и АТЭС, активно используя их для продвижения своей внешнеэкономической политики и защиты торговых интересов. После

того, как состоявшаяся в сент. 2003г. в Канкуне министерская конференция ВТО, призванная закрепить промежуточные итоги проводимых торговых переговоров, потерпела неудачу, США сыграли ведущую роль в недопущении длительной отсрочки решения данного вопроса. В июле 2004г. при непосредственном участии американцев странам-членам ВТО удалось оформить соглашение в отношении переговорных основ Доха-раунда, создав тем самым возможность для наполнения будущих договоренностей конкретными условиями либерализации. Несмотря на то, что согласованные переговорные основы Доха-раунда практически по всем направлениям заметно не дотягивают до уровня либерализации, предлагавшегося американцами на более ранних стадиях, при их формулировании интересы США были учтены в максимально возможной степени.

Американцы добились взятия за базу «швейцарской» формулы сокращения тарифов на промтовары, предусматривающей более существенное снижение высоких тарифных ставок по сравнению с низкими, что неизбежно создает преимущества для высоко конкурентоспособного американского экспорта указанной продукции на рынки многих развивающихся стран, характеризующихся в отличие от США применением повышенного уровня тарифной защиты. В области же сельского хозяйства за счет лоббирования американцами расширения понятия «синяя корзина» допустимый уровень совокупной «разрушающей торговлю» поддержки останется для США на отметке 39 млрд.долл. в то время как в отношении многих других стран данный показатель может в итоге существенно сократиться. Благодаря США за пределы переговорной повестки Доха-раунда были выведены три весьма «нежелательных» для них т.н. «сингапурских вопроса»; конкурентная политика, инвестиции и транспарентность в области госзакупок, по которым им было бы крайне сложно идти впоследствии на либерализацию собственного внутреннего законодательства.

В 2004г. США по-прежнему являлись одним из главных участников наиболее крупных из рассматривавшихся в ВТО торговых разбирательств, выступая в них как в роли инициатора, так и ответчика. Американцам удалось добиться успешного разрешения споров по поводу применявшегося Мексикой т.н. «международного телекоммуникационного режима» и использования Китаем налоговых мер по полупроводникам. По двум другим крайне принципиальным для них разбирательствам (против Аргентины и Бразилии) о практике проведения в США т.н. «пятилетних» пересмотров антидемпинговых приказов и о субсидировании американских производителей хлопка решения панелей арбитров ВТО по большей части были вынесены не в пользу США. Не слишком успешным стал для американцев и вердикт арбитров по спору против ЕС в отношении т.н. «географических указаний» товаров. В 2004г. США также инициировали в ВТО ряд новых разбирательств, наиболее значимыми из которых явились два спора с ЕС по вопросам применения странами-членами Евросоюза таможенных правил и субсидирования европейцами деятельности компаний «Аэробус».

В 2004г. США занимали весьма активную позицию и в рамках деятельности АТЭС, обозначив

три наиболее приоритетных сферы своего участия в данном форуме: продвижение свободной торговли, обеспечение безопасности и борьба с коррупцией. На проходившем в Сантьяго с 17 по 21 нояб. 2004г. форуме министров торговли и глав стран-участниц АТЭС США уделили особое внимание обсуждению вопросов, связанных с проведением переговоров Доха-раунда ВТО и заручились поддержкой в отношении необходимости интенсификации данного процесса по всем его направлениям со стороны других государств Азиатско-тихоокеанского региона, многие из которых оказывают определяющее влияние на формирование позиции внутри различных группировок стран-членов ВТО.

В контексте реализации собственных усилий по обеспечению амбициозной либерализации региональной и двусторонней торговли США явились одним из инициаторов принятия странами-участницами АТЭС специального документа, устанавливающего для них повышенные стандарты применительно к заключаемым соглашениям о свободной торговле и иным региональным договоренностям в данной области. Эти стандарты, базирующиеся, по сути, на ключевых принципах американских соглашений подобного рода, изначально преподносились США в качестве важного элемента в процессе существенной либерализации глобальной торговли товарами и услугами и активизации более масштабных переговоров Доха-раунда. Активная роль США проявилась и в запуске странами-участницами АТЭС т.н. «Сантьягской инициативы» по расширению торговли в Азиатско-тихоокеанском регионе, включающей в себя два основных компонента: либерализацию торговли и работу, направленную на снятие препятствий для экспортеров в процессе прохождения таможенных процедур в отношении поставляемой ими продукции.

Американцы использовали состоявшийся форум для продвижения более частных, но не менее значимых для них вопросов международной торговли, в т.ч. в области охраны прав интеллектуальной собственности. США инициировали общее рассмотрение разработанных ими инициатив в сфере противодействия международному пиратству и торговле контрафактной продукцией, что явилось особенно важным с учетом актуальности данной проблемы для многих из участвовавших в форуме стран. При лидирующей роли США страны-участницы АТЭС приняли заявление, в котором согласились придать приоритетный характер проблематике охраны прав интеллектуальной собственности в Азиатско-тихоокеанском регионе в 2005г.

Судя по заявлениям представителей Белого дома, администрация США не предполагает существенно менять, по крайней мере, на первоначальном этапе, свой внешнеэкономический курс и намерена сосредоточиться на «незаконченных делах». В их числе: продолжение работы по заключению двусторонних и региональных соглашений о свободной торговле, завершение нынешнего раунда переговоров в рамках ВТО к концу 2005г., активизация переговоров о создании МАЗСТ и работа с конгрессом в целях обеспечения принятия законодательных актов о введении в действие соглашения о свободной торговле между США и странами-участницами КАФТА, о продлении сро-

ка действия полномочий президента по развитию внешней торговли, истекающего 30 июня 2005г., а также обеспечение положительного исхода при обсуждении в конгрессе вопроса о целесообразности продолжения членства США в ВТО (проводится каждые 5 лет в соответствии с законодательством о реализации договоренностей Уругвайского раунда). Усиление же позиций республиканцев в конгрессе, по некоторым оценкам, еще более затруднит прохождение через конгресс каких-либо инициатив, идущих вразрез с внешнеэкономической политикой администрации.

Многое в действиях администрации на внешнеэкономическом направлении будет зависеть от состояния экономики США, в частности, динамики торгового дефицита и положения на рынке труда. Региональные приоритеты в основном останутся прежними. Видимо, следует ожидать усиления внимания к развитию экономических связей с регионами Азии и Латинской Америки.

Меры по обеспечению экономической безопасности. На протяжении многих десятилетий экономической безопасностью является одной из важнейших составляющих национальной безопасности Соединенных Штатов. Обеспечение экономической безопасности осуществляется как с помощью комплекса мер на национальном уровне, так и посредством проведения соответствующей политики на международной арене, в т.ч. в торговой области. Эти действия направлены на устойчивое развитие экономики страны, на сохранение лидерства США в технологических областях и продвижение интересов американских производителей. В этих целях США в своей внешнеэкономической политике активно используют новые глобальные торговые переговоры в рамках ВТО, региональные инициативы и заключаемые с другими странами соглашения о свободной торговле. Особое значение в контексте обеспечения экономической безопасности США придается поддержанию конкурентоспособности национальных производителей на мировом рынке, а также защите их интересов на внутреннем рынке.

В 2004г. США продолжали активно применять защитные меры во внешней торговле, направленные на ограничение воздействия конкуренции со стороны иностранных поставщиков товаров на интересы местных производителей. В условиях, когда США связаны обязательствами перед странами-членами ВТО в отношении уровня импортных тарифов и к тому же активно выступают за их постепенную отмену, практически единственным инструментом влияния на ввоз зарубежных товаров, к которому могут прибегать американцы, является применение антидемпинговых, компенсационных и специальных защитных пошлин. В 2004г. в США было возбуждено 26 антидемпинговых и 3 компенсационных расследования в отношении зарубежных экспортеров (в 2003г. — 36 и 5). Наибольшее число новых разбирательств пришлось на Китай (6), Индию и Таиланд (по 3). По итогам расследований, начатых еще в 2003г., минторгом США было издано 14 приказов о введении антидемпинговых мер (в 2003г. — 16) и 2 — о взимании компенсационных пошлин (как и в 2003г.). При этом основная доля ограничений также выпала на Китай — 7 приказов и Индию — 4 приказа. Установление новых торговых препятствий позволило США не только сдерживать поставки в стра-

ну отдельных видов зарубежной продукции, но и обеспечить перечисление в соответствии с «поправкой Берда» местным компаниям, инициировавшим конкретные разбирательства, финансовых средств, получаемых от взимания антидемпинговых и компенсационных пошлин.

В 2004г. параллельно с использованием внутренних механизмов принятия ограничительных мер американцы активно продвигали на многостороннем уровне идеи по ужесточению глобальных торговых правил, регулирующих проведение разбирательств в отношении введения импортных барьеров. В рамках переговоров Доха-раунда США, в частности, подготовили предложения по противодействию использованию отдельными экспортерами под видом т.н. новых поставщиков «нечестной» ценовой практики для избежания установления применительно к ним высоких антидемпинговых пошлин.

Вместе с тем ряд вынесенных ВТО в 2004г. вердиктов по спорам ее стран-членов с США содержал выводы о несоответствии некоторых весьма значимых положений американских актов, регламентирующих порядок применения импортных ограничений, нормам данной организации. Одним из примеров в этой связи явилось решение арбитров ВТО по спору, инициированному против США Аргентиной в отношении экспорта на американский рынок нефтегазопромысловых труб. В своем заключении по этому делу арбитры признали нарушающими правила ВТО отдельные положения, касающиеся проведения минторгом США т.н. «пятилетних» пересмотров существующих приказов, поскольку в таких положениях фактически предусматривается презумпция вероятности возобновления демпинговых поставок в случае отмены действия антидемпинговых ограничений. Данное решение затрагивает интересы не только Аргентины, но и других стран-членов ВТО, в отношении которых применяется такая практика при указанных пересмотрах. Механизм «пятилетних» пересмотров регулярно критикуется иностранными поставщиками за недостаточный учет и анализ при их проведении факторов, определяющих целесообразность прекращения действия антидемпинговых пошлин.

В 2004г. рядом американских компаний была предпринята попытка добиться введения в США мониторинга или контроля за экспортом медного и медьсодержащего лома. Соответствующая петиция была подана в апр. 2004г. В обоснование своей позиции петиционеры ссылались на существенный рост мировых цен на указанную продукцию и увеличение ее экспорта из США, что привело к значительному уменьшению предложения этого товара на американском рынке с одновременным увеличением его стоимости. Однако по результатам проведенного расследования минторг США пришел к выводу об отсутствии необходимости принятия указанных мер. По заключению минторга, существенный рост цен на лом меди обусловлен состоянием мирового рынка, а увеличение его экспорта из США связано со снижением внутреннего потребления этой продукции, причем рост экспорта не привел к недостатку на американском рынке. При этом было заявлено, что минторг совместно с Аппаратом торгового представителя США будет добиваться отмены любых мер зарубежных государств, искажающих миро-

вую торговлю медным и медьсодержащим ломом.

Большое внимание в 2004г. уделялось также вопросам регулирования ввоза в страну текстильной продукции. Это было вызвано опасениями представителей официальных кругов и текстильных компаний США, что после отмены в рамках ВТО количественных ограничений на импорт текстильных изделий с 1 янв. 2005г. большая часть американского рынка будет захвачена китайскими производителями этой продукции. После отмены квот США могут потерять 650 тыс. рабочих мест (2/3) в текстильной отрасли.

В марте 2004г. ведущие ассоциации по текстилю и одежде США совместно с ассоциациями Турции подписали декларацию, в которой призвали правительства стран-членов ВТО продлить срок действия текстильных квот до 31 дек. 2007г. и предпринять любые другие действия по недопущению кризиса на мировом рынке текстильной продукции. Этот документ получил название «Стамбульская декларация», и впоследствии к нему присоединились торговые ассоциации из 47 стран. Однако после того, как стало понятно, что продление действия Соглашения по текстилю и одежде невозможно, американские компании сосредоточили внимание на мерах, которые, по их мнению, должно принять правительство США для защиты отечественных производителей.

Официальные органы США не могли не оставить без внимания позицию национальных производителей текстильной продукции. В июне 2004г. было опубликовано уведомление межведомственного Комитета США по выполнению текстильных соглашений (СІТА), где было указано, что контроль за выборкой квот в рамках двусторонних текстильных соглашений США, а также Соглашения ВТО по текстилю и одежде ведется по дате экспорта и поэтому все текстильные товары, экспортированные из страны их происхождения до 1 янв. 2005г., вне зависимости от даты их прибытия в США, должны находиться в рамках выделенных на 2004г. импортных квот и сопровождаться необходимыми для ввоза документами. В соответствии с этим документом, поставки текстильной продукции для всех стран в превышение ранее установленных лимитов не будут допускаться на американский рынок или такие партии товара будут разбиты на части и их пропуск в США будет распределен во времени. Особые требования для ввоза текстильной продукции (визы-разрешения, электронные уведомления о поставках и т.п.), экспортированной, начиная с 1 янв. 2005г., были отменены только для стран, являющихся членами ВТО, а для всех остальных — сохранены действовавшие ранее требования. В конце 2004г. в связи с информацией о возможных нарушениях режима квотирования на янв. 2005г. был установлен мораторий на ввоз текстиля по «сверхлимитным» категориям, после чего эта продукция начала пропускаться в страну поэтапно (по 5% в месяц от квоты 2004г.) до тех пор, пока не будет ликвидировано превышение квоты 2004г.

Изначально администрация США исходила из того, что у американских производителей и официальных органов имеется достаточно рычагов, позволяющих в случае необходимости регулировать импорт текстиля из Китая. Имелись в виду условия присоединения Китая к ВТО, предусматривающие, что любая страна-член ВТО в случае угрозы нанесе-

ния ущерба «нормальному развитию торговли» на внутреннем рынке вследствие импорта определенного вида китайских текстильных товаров может потребовать ограничить поставки этой продукции на свой рынок (положение о специальных защитных мерах в отношении текстильной продукции). Учитывалось также, что в протоколе о присоединении Китая оговорено о действии данного положения до 31 дек. 2008г. В этом же протоколе предусмотрена возможность для стран-членов ВТО вводить до 2013г. временные защитные меры в отношении любых китайских товаров для предотвращения серьезного ущерба национальной промышленности от их увеличивающегося импорта.

Воспользовавшись вышеуказанными условиями присоединения Китая к ВТО, американские компании инициировали 15 разбирательств в отношении китайского текстильного импорта. Особенность поданных петиций заключалась в том, что они принимались к рассмотрению на основании угрозы ущерба от предполагаемого роста ввоза китайской продукции в будущем. В связи с этим американские ассоциации импортеров обратились в Суд США по международной торговле, который признал неправомерность такого подхода СИТА и 30 дек. 2004г. удовлетворил ходатайство жалобщиков о запрете принимать к рассмотрению петиции, основанные на угрозе ущерба от предполагаемого роста импорта, а также прекратить все действия Комитета по уже принятым к рассмотрению петициям до вынесения им окончательного решения по существу дела. Таким образом возможности администрации по контролю за китайским импортом текстиля были существенно ограничены. Квотирование в рамках ВТО уже не действует, а вышеупомянутый судебный запрет по-прежнему сохраняется — опасения американских производителей текстиля о захвате рынка китайскими товарами становятся реальностью. С начала 2005г. объемы поставок некоторых категорий текстиля из Китая выросли в 2-3 раза и продолжают увеличиваться, в то время как возможные квоты на эту продукцию должны устанавливаться, исходя из уровня фактических поставок.

Экспортный контроль. В части сохранения технологического первенства США на мировой арене и одновременно недопущения доступа к двойным технологиям «нежелательных стран» одну из ключевых ролей играет система экспортного контроля. Особых подвижек в данной области в 2004г. не наблюдалось, практически прекратилось рассмотрение проекта нового законодательства о регулировании экспорта в конгрессе США. Во многом это объясняется сложностями нахождения баланса между соображениями национальной безопасности и интересами американских экспортеров в современных условиях, когда на первый план вышла борьба с террористической угрозой.

Имевшие в 2004г. место незначительные изменения в режиме регулирования экспорта высокотехнологичной продукции были вызваны быстрым развитием компьютерной техники и технологий, требующим изменения параметров контроля за их экспортом в целях недопущения подрыва конкурентоспособности американских производителей. Так, вновь был повышен порог быстрого действия вычислительной техники и микропроцессорного оборудования, которые могут поставляться без лицензий. На этот раз он касался т.н.

«подразумеваемого экспорта» (предоставление доступа к соответствующему оборудованию и программному обеспечению иностранцев, работающих на американских компаниях).

Проявляли активность и сторонники ужесточения контроля. В один из законопроектов Палаты представителей было включено положение, предусматривающее существенное расширение перечня высокотехнологичной продукции, подпадающей под экспортное лицензирование, которое, правда, принято не было. С другой стороны, продолжали раздаваться призывы к изменению действующей в США системы контроля за экспортом компьютерной техники по параметру ее быстродействия. Многими специалистами указывалось, что данная система уже не является эффективным инструментом по недопущению распространения двойных технологий среди «нежелательных стран», и предлагалось сконцентрировать внимание на контроле за экспортом программного обеспечения.

В 2004г. наметились некоторые подвижки в корректировке отдельных аспектов законодательства по экспортному контролю. При активном участии представителей бизнеса соответствующее подразделение минторга США начало пересматривать список контролируемой продукции и процедуры лицензирования. Было также обновлено руководство для экспортеров по «красным флагам», критериям, по которым американские компании должны определять, подпадает ли их продукция под экспортный контроль. В рамках программы стратегического партнерства с Индией в 2004г. режим контроля за поставками в эту страну был либерализован в части устранения барьеров в торговле высокотехнологичной продукцией. Достигнута договоренность с Китаем относительно повышения гарантий соблюдения контроля за товарами двойного назначения, что в итоге должно способствовать развитию двусторонней торговли этой продукцией. Внесен ряд модификаций в режим экспортного контроля, облегчающих сотрудничество с Ливией и Ираком. Одновременно США продолжали сотрудничество с 22 странами по усилению в них системы экспортного контроля.

По заявлениям американских властей, в ближайшем будущем ожидать проведения всеобъемлющей реформы системы экспортного контроля страны не следует, хотя в 2005г. ими совместно с деловыми кругами страны будет продолжена работа по выработке нового законодательства и модернизации действующего. Ожидается замена «устаревшего» стандарта по контролю за вывозом компьютеров по параметру «мтопс» (миллионов теоретических операций в секунду). Ожидается также внесение модификаций в список групп стран, по которому оценивается, в частности, допустимый уровень безлицензионного экспорта компьютерной техники. Будет продолжена либерализация режима торговли с рядом стран, прежде всего, с Ливией и Ираком.

На поддержание экономической безопасности страны были направлены также меры, способствующие повышению контроля за ввозимыми в США грузами. В 2004г. в полном объеме вступили в действие требования об обязательной регистрации пищевых предприятий и предварительном уведомлении об импортных поставках продовольствия, предусмотренные в принятом в США 12

июня 2002г. законе «О защите здоровья населения и готовности к отражению актов биологического терроризма». Получил практическую реализацию принятый таможенными органами в дек. 2003г. «Приказ о направлении предварительной информации в электронном виде» (Advance Electronic Information Rule), которым было введено положение об обязательном заблаговременном направлении информации обо всех иностранных товарах, импортируемых в США, в американскую таможенную. Уведомления должны направляться в следующие сроки до прибытия груза: для поставляемых автотранспортом — за 1 час, по ж/д — за 2 часа, авиатранспортом — до вылета самолета из пункта отправления или, в определенных случаях, — за 4 часа до его прибытия. Расширилось действие и т.н. «Инициативы о безопасности контейнерных перевозок», инициированной американцами еще в конце 2002г. Она предусматривает досмотр потенциально опасных грузов соответствующими американскими службами в порту отправления. На конец 2004г. США договорились с 20 странами об их участии в реализации данной инициативы. Ею охвачено 37 крупнейших международных портов, на которые приходится 90% всех контейнерных перевозок на американском направлении.

Следует также отметить объявленные в сент. 2004г. планы по внесению изменений в действующую американскую систему регулирования импорта древесины и упаковочных изделий из нее, которые направлены на снижение риска переноса вредителей растений, включая болезнетворные микроорганизмы, на территорию США через поставки из-за рубежа древесины и упаковочных изделий из нее. Эти изменения вводятся в соответствии с международным стандартом, называемым «Руководство по регулированию международной торговли упаковочными материалами из древесины», одобренным в 2002г. Временной комиссией по фитосанитарным мерам, функционирующей в рамках Конвенции о международной охране растений. Древесина и упаковочные материалы из нее должны подлежать либо термообработке, либо дезинфицированию с использованием метилброма, а также маркировке международно-признанным знаком, подтверждающим произведенную обработку. Новые требования по ввозу в США древесины и упаковочных изделий из нее вступают в силу с 16 сент. 2005г.

Внешняя торговля-2003

Объем внешней торговли США в 2003г. вырос по сравнению с пред.г. на 7% до 1976,7 млрд.долл. Экспорт американских товаров увеличился на 4,7%, составив 713,8 млрд.долл., а импорт — на 8,4% до 1263,2 млрд.долл. Дефицит в торговле товарами достиг рекордного значения в 549,1 млрд.долл., превзойдя показатель 2002г. (482,9 млрд.долл.). Совокупный же дефицит в торговле США товарами и услугами также оказался на рекордной отметке в 490,2 млрд.долл. (в 2002г. — 418 млрд.долл.).

Крупнейшими торговыми партнерами США в 2003г., как и на протяжении последних лет, были: Канада (товарооборот — 394 млрд.долл.), Мексика (232), Китай (179), Япония (171), Германия (96), Великобритания (76), Корея (59), Тайвань (47), Франция (45), Италия (36) и Сингапур (31). На эти стра-

ны пришлось 75% американского товарооборота. Китай впервые занял третье место по объему товарооборота, оттеснив Японию на четвертое место.

В 2003г. произошло увеличение объемов торговли США с большей частью их основных торговых партнеров в среднем в диапазоне 4-9%. Наиболее значительно возрос объем товарооборота с Китаем (на 23,1%), Ирландией (на 14%), Индией (на 13,7%), Саудовской Аравией (на 30,9%). С рядом стран, в т.ч. с Японией, Австралией, Чили, Гонконгом, Израилем, Австрией, показатели товарооборота практически не изменились.

Наибольший дефицит в 2003г. у Соединенных Штатов был, как и ранее, в торговле со следующими странами: Китай — 125 млрд.долл., Канада — 75, Япония — 69, Мексика — 54, Германия — 39, Ирландия — 18, Италия, Тайвань и Малайзия — более 15, Саудовская Аравия — 13, Южная Корея — 14, Франция — 13, Великобритания — 12, Индия — 8 млрд.долл. Наиболее значительное положительное сальдо в торговле США имели, как и в пред.г., с Нидерландами — 8 млрд.долл., Австралией — 6, Бельгией — 3, Гонконгом — 1,7, ОАЭ — 2,2 и Египтом — 1,5 млрд.долл.

В разрезе региональных экономических группировок наибольшая доля по-прежнему приходилась на торговлю со странами-членами НАФТА. Товарооборот США с Канадой и Мексикой составил 629,2 млрд.долл. или 31,7% от всего объема американской внешней торговли — снижение на 0,6% к уровню 2002г. Удельный вес Евросоюза во внешней торговле США составил 20% или 392 млрд.долл. На страны АСЕАН пришлось 6,4% или 127 млрд.долл. (уменьшение на 0,1% к уровню 2002г.). Дефицит торговли США в рамках НАФТА составил 95,3, с Евросоюзом — 94,3 и со странами-членами АСЕАН — 36,6 млрд.долл.

Главным направлением экспорта американских товаров оставались страны Западного полушария, доля которых составила 44% его общего объема. Доля азиатского региона незначительно увеличилась — на него пришлось 27% поставок, в т.ч. на страны АСЕАН — 6,3% (увеличение на 0,2% к уровню 2002г.) Совокупный объем экспорта в европейские страны, включая Россию, повысился на 4,8% до 171,6 млрд.долл., а их доля в американском экспорте возросла до 23,8%. При этом 20,8% от общего объема поставок пришлось на страны Евросоюза (увеличение на 0,1% по сравнению с 2002г.). Объемы американского экспорта в страны Ближнего Востока и Африки, равно как и удельный вес этих регионов в поставках товаров из США, оставались незначительными (2,7% или 19,36 млрд.долл. и менее 1,5% или 10,7 млрд.долл.). Произошло незначительное увеличение американского экспорта в страны Африки (на 0,25% к уровню пред.г.), поставки в ближневосточные страны возросли на 2,23%.

В 2003г. заметно возросли экспортные поставки в Канаду — на 5,4% (до 169 млрд.долл.), Китай — 28,9% (до 28,4 млрд.долл.), Нидерланды — 12,9% (20,7), Бельгию — 14,1% (15,2), Швейцарию — 11,3% (8,7), Филиппины — 9,9% (8), Ирландию — 14,1% (7,7), Индию — 21,7% (5), Таиланд — 20,2% (5,8), Коста-Рику — 9% (3,4), ЮАР — 11,7% (2,8), Аргентину — 53,1% (2,4), а также страны Центральной Америки (Сальвадор, Гватемала, Гондурас) — 10% (от 1,8 до 2,8 млрд.долл.). Среди стран, объемы поставок из США в которые незначительны (до 1,5

млрд.долл. в год), можно отметить Вьетнам — рост экспорта из США на 128,3%, Кувейт — 48,7%, Ангола — 32,1%, Пакистан — 21%.

Американский импорт в 2003г., как отмечено выше, продолжал по всем регионам превышать экспорт. В наибольших объемах поставки товаров в США осуществлялись из Азии — 460,2 млрд.долл. (удельный вес в импорте 36,5%, снижение по сравнению с 2002г. на 0,5%) и стран Западного полушария — 441,1 млрд.долл. (удельный вес — 35%, снижение на 0,7%). На Канаду и Мексику пришлось 362,2 млрд.долл. или 28,8% импорта США (снижение на 0,7%).

Удельный вес стран-членов АСЕАН в импорте США в 2003г. составил 81,8 млрд.долл. или 6,5% (снижение на 2,6% к уровню 2002г.). Импорт США из Европы составил 284,5 млрд.долл. (удельный вес — 22,6%, прирост по сравнению с 2002г. на 0,2%). Основная его часть пришлась на страны Евросоюза, объем импорта из которых достиг рекордного уровня 244,8 млрд.долл. Доля стран Ближнего Востока в американском импорте составила 3,3% (41,5 млрд.долл.), Африки — 2,5% (32 млрд.долл.) при росте его объемов из этих регионов по отношению к 2002г. на 20,7% и 44,7%.

Произошел рост закупок товаров в Канаде (на 6,2% до 224 млрд.долл.), Китае (22,6%; 149 млрд.долл.), Германии (9,6%; 67 млрд.долл.), Малайзии (4,9%; 25,3), странах Андской группы (12,7%; 28), Италии (4,9%; 25), Ирландии (13,5%; 24,3), Бразилии (13,5%; 17,5), Нидерландах (12%; 11), Испании (17,5%; 6,6), Швеции (18,9%; 10,9), Швейцарии (2,5%; 10,5), Саудовской Аравии (44,2%; 18,3), Новой Зеландии (5,9%; 2,4), Вьетнаме (103,4%; 4,6), Сингапуре (2,2%; 15,1) и Таиланде (на 2,4% до 15,1).

Структура как экспорта, так и импорта США в 2003г. особых изменений не претерпела. Доля промышленной продукции составила 87% в американском экспорте и 81% — в импорте, а доля высокотехнологичной продукции — 23% и 18% соответственно. На продукцию сельского хозяйства пришлось 8,5% в экспорте и 3,2% в импорте США.

Ведущие позиции в американской внешней торговле по-прежнему занимали «механическое оборудование» (удельный вес в экспорте — 34%, импорте — 21,5%), «электрическое оборудование и электроника» (22% и 17%), «средства наземного (кроме железнодорожного) транспорта» (11,3% и 16,5%). В число основных товаров американского экспорта входили также «полупроводники», «летательные аппараты» (по 6,5%) и «химические продукты» (за исключением лекарственных препаратов) — 7,8%. По импорту к их числу относились, кроме перечисленных, «минеральное топливо» (10,9%), «текстильная одежда» (5,5%), «приборы и аппараты» и «металлы и материалы» (4%).

Торговля со странами СНГ (все государства Содружества, согласно принятому в американской статистике географическому делению, относятся к европейской группе) в 2003г. продолжала характеризоваться незначительными объемами и не имела существенного статистического значения для торгового баланса Соединенных Штатов. Удельный вес этой группы стран в товарообороте США составил 0,68%, причем на долю России приходилось 82% этого объема. **Объем торговли США со странами СНГ в 2003г. составил 13,4 млрд.долл., увеличившись по сравнению с 2002г. на 13,5%.**

Основными торговыми партнерами США среди стран СНГ, как и в 2002г., являлись Россия, Казахстан и Украина, которые занимали в перечне торговых партнеров США по объему товарооборота соответственно 30, 86 и 93 места. Товарооборот с Казахстаном уменьшился на 40% за счет резкого падения американского экспорта на 72,8%. Товарооборот США с Украиной сократился второй год подряд — в 2003г. произошло дальнейшее уменьшение его объемов (на 27%) за счет падения как американского импорта, так и экспорта (на 33% и 16%). Большинство стран СНГ занимали места во второй сотне этого перечня (со 105 по 158), а Киргизия по итогам 2003г. заняла 229 место.

Для торговли США с большинством стран СНГ по-прежнему характерна относительная нестабильность структуры и объемов в обоих направлениях при явном преобладании сырьевых товаров и трикотажных изделий в импорте США из этих стран и большом удельном весе машинотехнической продукции в американском экспорте.

В 2003г. США продолжали сохранять лидерство и в международной торговле услугами (почти 1/5 всех экспортируемых услуг в мире). Объем экспорта услуг в 2003г. составил 304,8 млрд.долл. (2002г. — 289,2), а импорта — 244,8 млрд.долл. (2002г. — 240,5). Положительное сальдо торгового баланса США в сфере услуг составило в 2003г. 60 млрд.долл., что на 7,4% меньше аналогичного показателя 2002г. (64,8 млрд.долл.). Данный показатель является самым низким с 1992г. (58,7 млрд.долл.), когда экономика США выходила из очередной рецессии. Причинами такого положения явились уменьшение поступлений от экспорта услуг в области туризма и пассажирских перевозок с одновременным увеличением объемов импорта услуг.

С 1995г., сальдо в американской торговле услугами имеет постоянную тенденцию к снижению. Ожидается, что и в 2004г. ситуация не изменится из-за существующих проблем обеспечения безопасности в области международного туризма и грузовых перевозок.

Основными партнерами США в области торговли услугами по-прежнему являлись страны ЕС, Япония, Канада и Мексика. Наблюдалось расширение торговли в этой сфере (прежде всего американского экспорта услуг) с такими странами, как Индия, Китай, Аргентина, Бразилия, Южная Корея, Малайзия, Филиппины, Сингапур, Тайвань и Таиланд.

Из числа экспортных операций в сфере услуг выделялись (в млрд.долл.): туризм — 67 (в 2002г. — 70,3), транспортные услуги — 49,8 (45,8), роялти и лицензионные платежи — 44,1 (42,9), а также прочие услуги частного характера, включающие деловые, профессиональные и технические услуги, услуги страховых компаний и финансовые услуги — 129,4 (117,3). В импорте преобладали те же виды услуг, что и в экспорте: туризм — 55,2 (59,3), транспортные услуги — 61,7 (59,5), роялти и лицензионные платежи — 22,6 (19,9), прочие услуги частного характера — 82 (79,4). Данные об экспорте услуг не учитывают продаж, осуществляемых филиалами американских корпораций, находящихся за рубежом. По подсчетам экспертов, их объем может в несколько раз превышать стоимость услуг, экспортируемых США «через границу».

Внешняя торговля США в 2003г., в млн.долл., с отдельными странами в порядке убывания товарооборота				
	Товарооборот	Импорт	Экспорт	Сальдо
Всего	1976931	1263170	713761	-549409
1 Канада.....	372764,7	224016,1	148748,6	-75267,5
2 Мексика.....	220307,4	137199,3	83108,1	-54091,2
3 Китай.....	178327	151620,1	26706,9	-124913,2
4 Япония.....	167347,3	118485,1	48862,2	-69622,9
5 Германия.....	93337,9	66531,8	26806,1	-39725,7
6 Великобритания.....	73011,4	42455,3	30556,1	-11899,2
7 Корея.....	59454,3	36929,6	22524,7	-14404,9
8 Тайвань.....	47600,3	31489,7	16110,6	-15379,1
9 Франция.....	44578,5	28895,9	15682,6	-13213,3
10 Малайзия.....	35445	25320,8	10124,2	-15196,6
11 Италия.....	35235,5	25292,7	9942,8	-15349,9
12 Ирландия.....	32991,1	25765,6	7225,5	-18540,1
13 Нидерланды.....	30179,6	10972,9	19206,7	8233,8
14 Сингапур.....	26880,9	14291,5	14889,4	597,9
15 Бразилия.....	27664,5	17716,5	9948	-7768,5
16 Бельгия.....	23427,8	10104,5	13323,3	3218,8
17 Саудовская Аравия.....	21412,1	17112,3	4299,8	-12812,5
18 Таиланд.....	20474	15075,3	5398,7	-9676,6
19 Венесуэла.....	19313,3	16676,8	2636,5	-14040,3
20 Гонконг.....	19312,3	8770,4	10541,9	1771,5
21 Австралия.....	18917,7	6468,1	12449,6	5981,5
22 Швейцария.....	17898,2	10469,1	7429,1	-3040
23 Филиппины.....	17724,5	10045,8	7678,7	-2367,1
24 Индия.....	17400,7	13033,5	4367,2	-8666,3
25 Израиль.....	17335,8	12766,6	4569,2	-8197,4
26 Швеция.....	14146,9	11137,1	3009,8	-8127,3
27 Испания.....	12296,1	6630,6	5665,5	-965,1
28 Индонезия.....	11848,7	9449,1	2399,6	-7049,5
29 Нигерия.....	11110,1	10113,6	996,5	-9117,1
30 Россия	10708,4	8381,5	2326,9	-6054,6
31 Колумбия.....	9842,5	6346,2	3496,3	-2849,9
32 Доминиканская р-ка.....	8478,4	4454,5	4023,9	-430,6
33 Южная Африка.....	7586,2	4888	2698,2	-2189,8
34 Турция.....	6604,9	3778,8	2826,1	-952,7
35 Норвегия.....	6487,9	5124,2	1363,7	-3760,5
36 Коста-Рика.....	6487,7	3353,9	3133,8	-220,1
37 Чили.....	6422,3	3979,4	2442,9	-1536,5
38 Гондурас.....	6104,8	3311,7	2793,1	-518,6
39 Австрия.....	5905,7	4318	1587,7	-2730,3
40 Вьетнам.....	5763,1	4472	1291,1	-3180,9
41 Аргентина.....	5327,1	3094,7	2232,4	-862,3
42 Тринидад и Тобаго.....	5295,7	4298,1	997,6	-3300,5
43 Финляндия.....	5167,6	3594,5	1573,1	-2021,4
44 Гватемала.....	5129,4	2954,1	2175,3	-778,8
45 Дания.....	5039	3675,6	1363,4	-2312,2
46 Алжир.....	4915,8	4433,6	482,2	-3951,4
47 Ангола.....	4659	4176,4	482,6	-3693,8
48 ОАЭ.....	4454,9	1134,4	3320,5	2186,1
49 Новая Зеландия.....	4134,4	2380,8	1753,6	-627,2
50 Ирак.....	4076,8	3762,8	314	-3448,8
51 Эквадор.....	3998,6	2692,5	1306,1	-1386,4
52 Перу.....	3967,4	2415,8	1551,6	-864,2
53 Сальвадор.....	3781,9	2018,5	1763,4	-255,1
54 Египет.....	3766	1127,3	2638,7	1121,4
55 Венгрия.....	3550,1	2697,1	853	-1844,1
56 Кувейт.....	3488,7	2125,2	1363,5	-761,7
57 Пакистан.....	3341,5	2533,7	807,8	-1725,9
58 Португалия.....	2752,3	1964,6	787,7	-1176,9
59 Бангладеш.....	2291,8	2074,4	217,4	-1857
60 Польша.....	2040,5	1322,9	717,6	-605,3
61 Чехия.....	2010,3	1385,7	624,6	-761,1
62 Габон.....	1989,6	1927,7	61,9	-1865,8
63 Панама.....	1989,4	289,7	1699,7	1410
64 Шри-Ланка.....	1950,1	1806,9	143,2	-1663,7
65 Ямайка.....	1808,7	411,7	1397	985,3
66 Греция.....	1740,4	606,9	1133,5	526,6
67 Багамы.....	1501,9	472,9	1029	556,1
68 Макао.....	1407,9	1355,1	52,8	-1302,3
69 Камбоджа.....	1318,9	1262,6	56,3	-1206,3
70 Нидерл. Антильские о-ва.....	1298,2	631,5	666,7	35,2
71 Экваториальная Гвинея.....	1254,5	918,5	336	-582,5
72 Никарагуа.....	1251,4	769,1	482,3	-286,8
73 Аруба.....	1160	842,3	317,7	-524,6
74 Иордания.....	1152,6	673,3	479,3	-194
75 Словакия.....	1122,2	1012,5	109,7	-902,8
76 Румыния.....	1075,8	729,9	345,9	-384
77 Гаити.....	959,1	332,4	626,7	294,3
78 Оман.....	923,8	606,6	317,2	-289,4
79 Бахрейн.....	875,4	378,3	497,1	118,8
80 Марокко.....	858,7	396,1	462,6	66,5
81 Катар.....	728,2	331,6	396,6	65
82 Словения.....	509	295,5	213,5	-82
83 Болгария.....	591,1	440,6	150,5	-290,1
84 Кот'дИвуар.....	590,2	490,2	100	-390,2
85 Мальта и Госо.....	566	368,9	197,1	-171,8
86 Казахстан.....	560,8	396,8	164	-232,8
93 Украина.....	487,5	279,3	208,2	-71,1
105 Узбекистан.....	335,9	83,6	252,3	168,7
110 Беларусь.....	301,7	218,2	83,5	-134,7
126 Грузия.....	190,8	60,7	130,1	69,4
133 Азербайджан.....	130,5	9,6	120,9	111,3
136 Туркменистан.....	113,8	79,6	34,2	-45,4
143 Армения.....	94,4	37,5	56,9	19,4
156 Молдова.....	67,6	42,8	24,8	-18
158 Таджикистан.....	57,2	7,3	49,9	42,6
229 Киргизия.....	44,9	11	33,9	22,9

По данным Комиссии США по международной торговле, которые несколько отличаются от статистических данных минторга США

Открытие новых внешних рынков для американских товаров. С точки зрения ее основных приоритетов и направленности внешнеэкономической политики США в 2003г. не претерпела каких-либо существенных изменений. Все наиболее значимые инициативы, предпринятые в этой сфере, были нацелены на создание благоприятных условий для деятельности национального бизнеса как внутри страны, так и за рубежом. В духе уже хорошо известных идеологических установок республиканцев активные усилия США по содействию либерализации свободной торговли на глобальном и региональном уровнях, а также в двусторонних отношениях трактовались, как и прежде, в качестве важного фактора экономического роста в самих Соединенных Штатах и во всем мире, а также укрепления американского влияния на международной арене. Наступая по всем «внешнеэкономическим фронтам», США, по словам торгового представителя Р.Зеллика, получают возможность использовать свое влияние для продвижения открытости в мировой торговле, развития «новой конкуренции в либерализации», более полного учета интересов и нужд развивающихся стран и создания «новой политической динамики» в мире посредством агрессивного продвижения свободной торговли.

В 2003г. американская торговая и инвестиционная политика все более тесно увязывалась с национальной экономической политикой и интересами государства в сфере безопасности. Торговле и инвестициям, учитывая их экономические выгоды для всех стран-участниц, придавалось все большее значение во взаимоотношениях с ключевыми странами и регионами, а уровень развития соответствующих отношений зачастую ставился в зависимость от степени заинтересованности США в данном регионе

или стране, а также от характера проводимой их правительствами внешней и внутренней политики.

Традиционно большое значение придавалось вопросам расширения национального экспорта, как одному из важнейших факторов роста экономики, повышения ее конкурентоспособности и снижения уровня безработицы. В 2003г. основные усилия правительственных структур в этой сфере были сосредоточены на выполнении следующих конкретных задач:

- улучшение координации действий всех соответствующих ведомств и структур США по развитию американского экспорта;

- усиление господдержки национальным экспортерам в получении и реализации крупных контрактов за рубежом путем «выравнивания» конкурентных условий;

- запуск пилотной программы смешанного кредитования, объединяющей гранты Агентства по торговле и развитию и стандартное финансирование Эксимбанка, направленной на «выравнивание» конкурентных условий для американских экспортеров в противовес подобной практике, применяемой иностранными государствами для поддержки национального бизнеса;

- облегчение доступа американских компаний к средствам фонда «связанной экономической помощи» Эксимбанка, используемого для противодействия «искажающей мировую торговлю» практике ряда конкурентов США;

- эффективная поддержка американского бизнеса в кризисных районах мира путем реализации различных правительственных программ, используемых, в частности, для осуществления планов реконструкции Ирака и оказания экономического содействия американским партнерам по антииракской коалиции в Центральной и Восточной Европе;

- повышение уровня содействия со стороны государства национальным экспортерам путем предоставления информационных и финансовых услуг и улучшения доступа к таким услугам. Важная роль здесь отводилась выработке программы совершенствования работы персонала соответствующих американских ведомств с клиентами из частного бизнеса;

- координация экспортных кредитных программ Агентства по делам малого бизнеса и Эксимбанка с целью улучшения государственной поддержки небольшим американским экспортным компаниям в предоставлении информационных и финансовых услуг;

- улучшение доступа частных фирм к правительственным программам стимулирования экспорта;

- оказание содействия развивающимся странам в создании в них необходимой инфраструктуры в сфере экономики и торговли (Saracity building), позволяющей им заключать в перспективе соглашения о свободной торговле с США;

- усиление роли связанных с внешнеэкономической деятельностью структур США в вопросах транспортной безопасности во внешней торговле (разработка и запуск крупной инициативы для оказания содействия международным партнерам США в вопросах борьбы с терроризмом, направленной на одновременную поддержку оборонительных целей США и развитие американского экспорта);

- обучение персонала соответствующих ведомств США, задействованного на экспортном

направлении, в целях усиления координации усилий этих ведомств на внешних рынках и более эффективного использования имеющихся в их распоряжении ресурсов.

Важное место в сложном конструкте американской внешнеэкономической стратегии отводилось консолидации поддерживающих указанную политику сил в американском обществе перед лицом определенной активизации протекционистских и антиглобалистских настроений в части американского общества.

Опираясь на ряд очевидных успехов во внешнеэкономической сфере в 2001-02гг. (принятие летом 2002г. после почти восьмилетнего перерыва законодательства, предусматривающего предоставление президенту полномочий по развитию внешней торговли, запуск нового раунда многосторонних переговоров в рамках ВТО, активизация переговорного процесса по созданию Американской зоны свободной торговли и запуск серии переговоров по подписанию соглашений о свободной торговле с рядом региональных группировок и отдельных стран), республиканцы попытались развить их в 2003г. и окончательно «овладеть глобальной инициативой в мировой торговле». Особый упор при этом делался на дальнейшее продвижение выдвинутых американцами в конце 2002г. новых инициатив по активизации переговорного процесса в рамках Доха-раунда, продолжение согласования позиций сторон на переговорах по заключению соглашения о создании АЗСТ с учетом установленного графика, а также на заключение целого ряда соглашений о свободной торговле с отдельными странами, как развитыми, так и развивающимися, и региональными группировками в Латинской Америке, Африке, Азиатско-тихоокеанском регионе и арабском мире.

2003г., судя по конечным результатам и оценкам многих американских аналитиков, в целом оказался не столь успешным для США. Так, фактически провалом закончилась встреча старших должностных лиц стран-членов ВТО в Канкуне (Мексика) в середине дек. 2003г., в ходе которой выявились значительные разногласия по ряду принципиальных вопросов и на начало 2004г. переговоры фактически оказались на тех же позициях, что и год назад. Более того, итоги встреч продемонстрировали усилившееся расхождение позиций по ряду вопросов, в частности, по доступу на рынок промтоваров.

Во избежание подобного провала на 8 министерской встрече по созданию АЗСТ в Майами в нояб. Соединенным Штатам пришлось пойти на существенные уступки своим партнерам и исключить из повестки дня встречи такие важные для них вопросы, как защита прав интеллектуальной собственности, торговля услугами и инвестиции. На встрече удалось лишь выработать совместный подход относительно ограниченных обязательств сторон по тарифам и нетарифным барьерам. Более крупные вопросы, связанные со значительным снижением торговых барьеров и урегулированием различных проблем, было решено передать на обсуждение в рамках ВТО или рассмотреть их на переговорах групп стран, которые намереваются заключить плюрилатеральные договоры в рамках этой организации, а также на переговорах по заключению отдельных субрегиональных соглашений о свободной торговле.

Свобода торговли-2003. В конце 2003г. в США усилилось внимание к ведущимся и намечаемым переговорам по соглашениям о свободной торговле. Эта тема часто звучит и в выступлениях конгрессменов – демократов. Все кандидаты от демократической партии, участвующие в первичных президентских выборах, подчеркивают, что торговые соглашения, заключаемые США, должны в обязательном порядке включать в себя положения об охране труда и защите окружающей среды и критикуют Администрацию Дж.Буша за недостаточное внимание к этим вопросам. В этой связи намечаемое на июль 2003г. прохождение в конгрессе США соглашения со странами Центральной Америки (КАФТА), после присоединения к нему Коста-Рики и, возможно, Доминиканской Республики, как ожидается, столкнется с гораздо большими трудностями, чем в случаях с соглашениями с Чили и Сингапуром.

В Федеральном регистре опубликовано о вступлении в силу с 1 янв. 2004г. соглашений о свободной торговле с Чили и Сингапуром. Эти соглашения стали первыми, прошедшими все процедуры согласования и утверждения в соответствии с предоставленными президенту США Законом о торговле от 6 авг. 2002г. т.н. полномочиями по развитию внешней торговли.

В результате проведенных переговоров США со странами Центральной Америки (Гватемала, Никарагуа, Сальвадор, Гондурас и Коста-Рика) в дек. 2003г. заключено соглашение с четырьмя из них, кроме Коста-Рики. С этой страной остаются несогласованными статьи соглашения по телекоммуникациям, услугам в области страхования и финансов, текстилю и сельскому хозяйству. Переговоры по этим вопросам возобновились в янв. 2004г. Несмотря на имеющиеся расхождения позиций, обе стороны выражают уверенность, что переговоры будут завершены до конца янв. 2004г., что позволит Коста-Рике присоединиться к КАФТА.

За прошедшие полтора года были запущены переговоры по заключению соглашений о свободной торговле с Марокко, Южно-африканским таможенным союзом и Австралией. В янв. 2004г. начинаются переговоры с Бахрейном и Доминиканской Республикой.

Переговоры с первыми тремя странами находятся на разной стадии. Наиболее близки к завершению переговоры с Австралией, хотя соглашение не удалось заключить, как намечалось, до конца 2003г. Доступ на рынки сельхозпродукции и, в частности, сахара, по мнению экспертов, является наиболее трудным вопросом проходящих переговоров. В связи с тем, что в сфере услуг в Австралии занято до 80% трудовых ресурсов, доступ на рынки услуг также является «чувствительным» вопросом для австралийской стороны. Ожидается, что на заключительном этапе переговоров, которые планируется завершить до конца янв. 2004г., примут участие министр торговли Австралии и торговый представитель США.

Переговоры с Марокко также не удалось завершить до конца 2003г., и они будут продолжены в янв. 2004г. Переговоры с Южно-африканским таможенным союзом намечается завершить к концу 2004г.

Особое значение администрация США уделяет созданию крупнейшей в мире региональной Американской зоны свободной торговли (АЗСТ). В

переговорах по АЗСТ принимают участие девять рабочих групп по следующим направлениям: доступ на рынки, сельское хозяйство, услуги, государственные закупки, инвестиции, права интеллектуальной собственности, политика в области конкуренции, урегулирование споров и субсидии, тарифное регулирование. На последней встрече министров торговли 34 стран Западного полушария, состоявшейся 20-21 нояб. 2003г. в Майами, страны-участницы подтвердили свою приверженность «основному набору прав и обязанностей», оставив их конкретный выбор на усмотрение каждой из них. Как считается, несмотря на то, что рамки будущего соглашения уже определены, такой подход позволит отдельным странам снизить уровень своих обязательств в рамках создаваемой АЗСТ. Однако разный уровень обязательств участников соглашения может повлечь за собой трудности при его реализации. Многие участники переговоров считают временные рамки создания АЗСТ (к янв. 2005г.) нереалистичными. По этой причине на саммите лидеров 34 стран Западного полушария, состоявшемся 12-13 янв. в Монтеррее, (Мексика), в принятой итоговой декларации, наряду с выражением поддержки со стороны стран-участниц созданию региональной зоны свободной торговли, несмотря на все усилия делегации США, ранее намеченные сроки ее создания не были подтверждены.

Президент Дж.Буш объявил в мае 2003г. о плане создания Зоны свободной торговли на Ближнем Востоке к 2013г. Данная инициатива предполагает, что потенциальные страны-участницы должны стать членами ВТО до вступления в переговоры с США в рамках соглашения о свободной торговле. Именно поэтому аппарат торгового представителя США заявил о своей готовности завершить как можно скорее двусторонние переговоры с Саудовской Аравией по ее присоединению к ВТО.

В отношении возможности вступления в переговоры с Египтом торговый представитель США заявил, что этой стране предстоит еще много работы, особенно в области законодательства о таможене, прежде, чем можно будет приступить к переговорам. Правда, ранее Р.Зеллик назвал Египет перспективным кандидатом на заключение соглашения. По заявлениям независимых источников, причиной перемены отношения американской стороны к Египту является разочарование его позицией в ВТО по поводу моратория, введенного Евросоюзом на генетически модифицированные продукты, а также военной операции США в Ираке.

За последние 3 месяца США объявили о намерении начать переговоры по заключению соглашений о свободной торговле с Таиландом, странами Андской группы (Колумбией, Перу, Эквадором и Боливией), а также с Панамой. Переговоры с Колумбией и Перу начнутся, вероятнее всего, во II кв. 2004г. Переговоры с Эквадором и Боливией начнутся позднее, по мере их готовности. Наиболее проблемными вопросами соглашения со странами Андской группы могут стать, среди прочих, защита прав интеллектуальной собственности и инвестиции.

Переговоры с Панамой начнутся в апр. 2004г. В качестве модели для соглашения с этой страной будет, в основном, использовано соглашение о свободной торговле с Чили. Соглашение с Сингапуром будет использовано в качестве образца при

подготовке статьи об услугах. Проблемными могут стать вопросы доступа на рынки сельхозтоваров, особенно таких, как рис, сахар и маис. Администрация США планирует заключить соглашение с Панамой до конца 2004г.

Ранее Дж.Буш выступил с инициативой создания системы соглашений о свободной торговле со странами ЮВА, являющимися членами АТЭС, в число которых входят Бирма, Бруней, Камбоджа, Индонезия, Лаос, Малайзия, Филиппины, Таиланд, Вьетнам и Сингапур. При этом в качестве модели было названо соглашение с Сингапуром.

Первым шагом, нацеленным на реализацию этой инициативы, явилось заявление Дж.Буша на очередной встрече глав государств-участников АТЭС в окт. 2003г. о намерении США начать переговоры о заключении соглашения с Таиландом. Администрация планирует в начале 2004г. представить в конгресс официальное уведомление о запуске переговоров с этой страной и приступить к ним в марте-апр. 2004г. Обе стороны выражают надежду, что переговоры будут завершены в 2005г. По сведениям из независимых источников, такие вопросы, как сельское хозяйство, защита прав интеллектуальной собственности, услуги, инвестиции, таможня и доступ на рынки для промтоваров, в особенности автомобилей, по всей вероятности, станут проблемными на предстоящих переговорах.

Решение о запуске переговоров с Таиландом было принято несмотря на противодействие со стороны части конгрессменов, включая таких влиятельных, как Председатель финансового комитета Сената Ч.Грэсси (республиканец, штат Айова). Грэсси выступил против такого шага из-за роли Таиланда в группе из 22 государств, которые обвиняются в срыве министерского заседания ВТО в Канкуне. Другие члены сенатского финансового комитета, такие, как М.Бокус (демократ, штат Монтана), напротив, поддержали решение о вступлении в переговоры с Таиландом.

Кроме того, ряд стран со своей стороны обратился к Соединенным Штатам с предложением вступить в переговоры по заключению двусторонних соглашений о свободной торговле. В частности, с такими предложениями обратились Южная Корея, Новая Зеландия и Шри-Ланка.

Южная Корея еще более трех лет назад выразила свою заинтересованность в заключении подобного соглашения, но США оставили это обращение без ответа. В янв. 2001г. Комиссия США по международной торговле начала расследование возможного экономического воздействия от ССТ с Южной Кореей, но до настоящего времени не опубликовала рекомендаций по поводу того, следует или нет вступать в переговоры с этой страной.

О заинтересованности Новой Зеландии в ССТ с США было заявлено в нояб. 2003г. официальным представителем этой страны на форуме, состоявшемся в рамках Всемирного экономического форума. Им было указано на возросшую поддержку со стороны американских конгрессменов и делового сообщества такому стремлению его страны и высказана надежда, что объявление о начале переговоров с Новой Зеландией последует сразу после завершения переговоров между США и Австралией. Однако торговый представитель США не проявил оптимизма в отношении «пристыковки» этой страны к срокам намечающегося согла-

шения с Австралией, заявив, что переговоры о заключении ССТ с Новой Зеландией затронут многие «чувствительные» для США сельхозтовары как, например, мясные и молочные продукты.

В отношении кандидатуры Шри-Ланки американская администрация высказалась в позитивном ключе. В нояб. 2003г., выступая на слушаниях в конгрессе, Р.Зеллик мотивировал такой подход Администрации отсутствием других подходящих партнеров в регионе Южной Азии, конструктивной позицией, занятой Шри-Ланкой в отношении предложений США на последнем раунде переговоров ВТО в Канкуне, и, наконец, проведением этой страной ряда экономических реформ. Отмечалось также, что Шри-Ланка в большей степени отвечает критериям, предъявляемым США к партнерам по двусторонним соглашениям о свободной торговле, чем другие страны региона, в частности Пакистан и Индия. Указывалось, что более раннему запуску переговоров с Шри-Ланкой препятствовали произошедшие перестановки в правительстве этой страны и наблюдавшаяся в ней нестабильность.

Сведения о ходе ведущихся США переговоров о заключении соглашений о свободной торговле, кроме АЗСТ (страны, группы стран/ дата уведомления о запуске переговоров/ состояние переговоров/ особенности переговорного процесса/ основные проблемные вопросы).

Марокко. АТП уведомил конгресс о запуске переговоров 1.10.2002г.. Проведено семь раундов. Седьмой раунд состоялся в Вашингтоне 5-8 дек. 2003г. АТП представил, среди прочих, тексты по сельскому хозяйству, услугам и рыночному доступу для промышленных и сельхозтоваров, а также таможене. Первоначально планировалось заключить соглашение до конца 2003г., однако этот срок соблюден не был и переговоры будут продолжены. Переговоры ведутся одновременно по 11 группам вопросов: (I) по текстилю, (II) доступу на рынки, (III) законодательству о труде, (IV) окружающей среде, (V) права ИС, (VI) госзакупкам, (VII) услугам, (VIII) инвестициям, (IX) электронной торговле, (X) таможене и (XI) сельскому хозяйству. Намечается постепенная, в течение 10 лет, реализация положений соглашения, с «изъятиями» в отдельных сферах, таких как сельское хозяйство, где предусмотрен более длительный переходный период: доступ на рынки сельхозтоваров; услуги; инвестиции; права интеллектуальной собственности (ИС). Доступ на рынки сельхозтоваров является наиболее сложным вопросом. Отдельные трудности, связанные с запросом Марокко относительно изъятий в отдельных секторах услуг.

Страны Центральной Америки (КАФТА). АТП уведомил конгресс о запуске переговоров 1.10.2002г. США заключили соглашение с Сальвадором, Гватемалой, Гондурасом и Никарагуа 17 дек. 2003г. Переговоры с Коста-Рикой будут продолжены в янв. 2004г. АТП планирует представить в конгресс на утверждение полный текст соглашения (с включением в него Доминиканской Республики) к началу июля 2004г. Однако, по сообщению информированных источников, это может оказаться проблематичным. Планируется, что соглашение вступит в силу с 1 янв. 2005г. Переговоры велись по 5 группам вопросов: (I) по доступу на рынки, (II) инвестициям и услугам, (III) госзакупкам и правам ИС, (IV) трудовому законодатель-

ству и окружающей среде, (V) по «институциональным» вопросам, таким как урегулирование споров. Данное ССТ строится по типу Соглашения о свободной торговле между США и Чили. Доступ на рынки сельхозтоваров, текстиля и трикотажных изделий, а также отдельных видов услуг (телекоммуникационные и финансовые) права ИС. Доступ на рынки сельхозтоваров (в частности, сахара) является наиболее трудным вопросом. Вопросы охраны труда и окружающей среды вероятнее всего будут самыми сложными вопросами при рассмотрении ССТ в конгрессе. Сельское хозяйство, текстиль и трикотажные изделия могут также оказаться проблемными вопросами. Ратификация данного ССТ может также столкнуться с трудностями в законодательных органах Коста-Рики и Сальвадора. Оппозиционные группы в обеих странах намереваются заблокировать прохождение этого ССТ. В Сальвадоре, как и в США, в 2004г. состоятся президентские выборы и данное ССТ уже рассматривается как спорный вопрос.

Австралия. АТП уведомил конгресс о запуске переговоров 13.11.2002г. Пятый раунд переговоров с участием министра торговли Австралии и Торгового представителя США Р.Зеллика состоялся 1-5 дек. 2003г. в Вашингтоне. Не завершено согласование ни одной статьи соглашения. Первоначальной целью было достижение договоренности по соглашению до конца 2003г., однако этот срок соблюден не был. Шестой раунд переговоров начнется 19 янв. 2004г. Намечается представить соглашение на рассмотрение конгресса США до президентских выборов в нояб. 2004г. Переговоры ведутся по 17 группам вопросов, в т.ч.: (I) по сельскому хозяйству, (II) текстилю, (III) телекоммуникациям, (IV) вопросам охраны труда и защиты окружающей среды, (V) промышленным товарам, (VI) инвестициям, (VII) правам ИС, (VIII) электронной торговле. Соглашение будет строиться на основе Соглашения о свободной торговле с Сингапуром. Доступ на рынки сельхозтоваров, особенно мяса, молочных продуктов, сахара; государственные торговые предприятия Австралии, австралийские правила в отношении национального содержания телевизионных программ, система фармацевтических льгот. Доступ на рынки сельхозтоваров является наиболее сложным вопросом.

Бахрейн. АТП уведомил конгресс о запуске переговоров 4.08.2003г. Переговоры начнутся в янв. 2004г. Окончание переговоров намечено на конец 2004г. Соглашение будет строиться на основе соглашений о свободной торговле с Марокко или Иорданией. Официальные представители сторон не сообщают о вопросах, которые могут вызвать противоречия. Однако представители американской промышленности указывают, что защита прав ИС и авторских прав в Бахрейне могут оказаться наиболее трудными вопросами.

Доминиканская Республика. АТП уведомил конгресс о запуске переговоров 4.11.2002г. Первый официальный раунд переговоров прошел 12-15 янв. 2004г. Второй раунд состоится 12-15 фев. 2004г. Третий раунд — 8-12 марта 2004г. АТП выражает надежду к этому времени заключить соглашение. АТП исходит из возможности интегрировать это ССТ в КАФТА до конца мая 2004г. и представить полный текст соглашения для рассмотрения в конгрессе в начале июля 2004г. За основу данного ССТ будет взято ССТ с Чили. Пере-

говоры будут сосредоточены на вопросах доступа на рынки; нормы охраны труда и защиты окружающей среды; права ИС.

Южноафриканский таможенный союз. АТП уведомил конгресс о запуске переговоров 4.11.02г. Третий раунд переговоров, запланированный на окт. 2003г., был перенесен на фев. 2004г. До настоящего времени, переговоры сосредоточены на торговле промышленными и сельхозтоварами, стандартах, таможене, правилах определения происхождения товара, защитных мерах в торговле, инвестициях и услугах. Целью является заключение соглашения к концу 2004г. Официальные представители сторон указали, что они, по-видимому, не уложатся в отведенные сроки. Переговоры ведутся семью рабочими группами по следующим вопросам: (I) доступ на рынки с/х и несельскохозяйственных продуктов, (II) технические барьеры в торговле, (III) таможенное законодательство, (IV) законодательство о труде, (V) защита окружающей среды, (VI) санитарные и фито — санитарные меры, (VII) инвестиции, (VIII) права ИС, (IX) услуги, (X) электронная торговля и (XI) порядок урегулирования споров. На первом этапе переговоров рассматривались вопросы, не вызывающие противоречий, такие как доступ на рынки, правила определения происхождения товара, фито-санитарные меры. На втором этапе, в 2004г., будут рассмотрены спорные вопросы: инвестиции, услуги, госзакупки и права ИС. Страны Южно-африканского таможенного союза участвуют в переговорах единым блоком: специальный и дифференциальный режимы; права ИС; госзакупки; инвестиции, услуги.

Внешняя торговля-2002

Несмотря на сохранявшиеся экономические трудности Соединенные Штаты продолжали оставаться лидером в международной торговле. **Объем внешней торговли США в 2002г.** (по данным минторга и Комиссии по международной торговле) снизился по сравнению с пред.г. на 0,86% до **1856 млрд.долл.** Экспорт американских товаров составил 693 млрд., уменьшившись на 5,17%, а импорт — 1163 млрд.долл., увеличившись на 1,89%.

Торговый дефицит США возрос до 470 млрд. долл. (в 2001г. — 411 млрд.долл.). Крупнейшими торговыми партнерами США в 2002г., как и в пред.г., были: Канада (товарооборот — 371 млрд.долл.), Мексика (232), Япония (173), Китай (147), Германия (89), Великобритания (74), Корея (58), Тайвань (51), Франция (47), Италия (34) и Сингапур (31). На эти страны приходилось 70,4% американского товарооборота.

Торговля с большей частью основных партнеров снизилась на 3-7%. Исключение составили Китай (рост товарооборота на 21,2%), Ирландия (на 13,4%), Индия (на 17,9%). С рядом стран, в т.ч. с Италией, Южной Кореей, Россией и Финляндией, товарооборот остался на уровне 2001г.

Наибольший дефицит у Соединенных Штатов образовался в торговле со следующими странами: Китай — 103 млрд.долл., Япония — 70, Канада — 50, Мексика — 37, Германия — 36, Ирландия — 16, Италия, Тайвань и Малайзия — по 14, Франция — 9, Саудовская Аравия и Индия — по 8 млрд.долл. Положительное сальдо в торговле у США было с Нидерландами — 8,5 млрд.долл., Австралией — 6,6, Бельгией — 3,5, Гонконгом — 3,3 и ОАЭ — 2,7 млрд.долл.

В разрезе региональных экономических группировок наибольшая доля, как и ранее, приходилась на торговлю со странами-членами НАФТА. Товарооборот США с ними составил 603,6 млрд.долл. или 32,5% от всего объема американской внешней торговли – снижение на 1,6% к уровню 2001г. Удельный вес Евросоюза во внешней торговле США составил 369,9 млрд.долл. или почти 20% (уменьшение на 2,46% по сравнению с 2001г.) На страны АСЕАН пришлось 120,3 млрд.долл. или 6,5% (увеличение на 0,7%).

Главным направлением экспорта американских товаров оставались страны Западного полушария, доля которых, как и в 2001г., составила 45% его общего объема. Поставки в Канаду и Мексику снизились на 2,6% – до 258,3 млрд.долл., а их удельный вес в американском экспорте составил 37,3%. Доля азиатского региона увеличилась – на него пришлось 27,4% поставок, в т.ч. на страны АСЕАН – 6,1% (сокращение на 4,3% к уровню 2001г.) Совокупный объем экспорта в европейские страны, включая Россию, снизился на 10,06% до 163,7 млрд.долл., а их доля в американском экспорте уменьшилась до 23,6%. 20,7% от общего объема поставок пришлось на страны Евросоюза (уменьшение на 9,7% по сравнению с 2001г.)

Объемы американского экспорта в страны Ближнего Востока и Африки, равно как и удельный вес этих регионов в поставках товаров из США, оставались незначительными (2,7% или 18,9 млрд.долл. и 1,5% или 10,7 млрд.долл. соответственно). Экспорт в страны Африки уменьшился на 13,8% к уровню 2001г.

Наиболее заметное увеличение американского экспорта произошло в Австралию – на 19,5% (до 13,1 млрд.долл.), Малайзию – на 10,3% (до 10,3), Индию – 8,9% (до 4,1), ОАЭ – 36,3% (до 3,6), Коста-Рику – 25,5% (до 3,1), Эквадор – 13,1% (до 1,6).

Внешняя торговля США в 2002г., в млн.долл.,

с отдельными странами в порядке убывания товарооборота

	Товарооборот	Импорт	Экспорт	Сальдо
Всего	1856805,9	1163548,6	693257,3	-470291,3
1 Канада	353061	210517,9	142543,1	-67974,8
2 Мексика.....	220197,3	134121,2	86076,1	-48045,1
3 Япония.....	169535,5	12.1262,5	48273	-72989,5
4 Китай.....	145348,7	124795,7	20553	-104242,7
5 Германия.....	85854,6	60984,6	24870	-36114,6
6 Великобритания.....	70672	40428,9	30243,1	-10185,8
7 Корея.....	56434,5	35283,8	21150,7	-14133,1
8 Тайвань.....	48840,5	32054,3	16786,2	-15268,1
9 Франция.....	45754,3	28232,4	17521,9	-10710,5
10 Италия.....	33581,0	24211,7	9369,3	-14842,4
11 Малайзия.....	33410	23953,4	9456,6	-14496,8
12 Сингапур.....	28833,6	14115,8	14717,8	602
13 Ирландия.....	28760,5	22373,7	6386,8	-15986,9
14 Нидерланды.....	26880,9	9888,7	16992,2	7103,5
15 Бразилия.....	26816,9	15609,2	11207,7	-4401,5
16 Бельгия.....	21873,5	9841,8	12031,7	2189,9
17 Таиланд.....	19272	14795,7	4476,3	-10319,4
18 Гонконг.....	19267,9	9240,5	10027,4	786,9
19 Австралия.....	18692,2	6398,4	12293,8	5895,4
20 Венесуэла.....	18491	14352,3	4138,7	-10213,6
21 Филиппины.....	17943,2	10977,5	6965,7	-4011,8
22 Израиль.....	17741	12436,7	5304,3	-7132,4
23 Саудовская Аравия.....	16492,5	12176,7	4315,8	-7860,9
24 Швейцария.....	15866,4	9277,7	6588,7	-2689
25 Индия.....	15469,9	11790,4	3679,5	-8110,9
26 Швеция.....	12211,7	9241	2970,7	-6270,3

27 Индонезия.....	12141,1	9616,3	2524,8	-7091,5
28 Испания.....	10678,4	5663,4	5015	-648,4
29 Россия.....	9071,6	6740,3	2331,3	-4409
30 Колумбия.....	8727,5	5382,4	3345,1	-2037,3
31 Доминиканская р-ка.....	8275,8	4166,7	4109,1	-57,6
32 Нигерия.....	6866,5	5819,6	1046,9	-4772,7
33 Норвегия.....	6758,7	5446,7	1312	-4134,7
34 Южная Африка.....	6682,2	4236	2446,2	-1789,8
35 Турция.....	6564,7	3519,8	3044,9	-474,9
36 Коста-Рика.....	6037,6	3146,2	2891,4	-254,8
37 Чили.....	5901,1	3557,0	2344,1	-1212,9
38 Гондурас.....	5786,4	3262	2524,4	-737,6
39 Австрия.....	5738,3	3693,2	2045,1	-1648,1
40 Финляндия.....	4840,1	3442,8	1397,3	-2045,5
41 Гватемала.....	4760,5	2784,5	1976	-808,5
42 Аргентина.....	4706,9	3211,1	1495,8	-1715,3
43 Дания.....	4547,3	3229,8	1317,5	-1912,3
44 ОАЭ.....	4339,9	924,4	3415,5	2491,1
45 Египет.....	4150,8	1340,7	2810,1	1469,4
46 Новая Зеландия.....	4004	2273,8	1730,2	-543,6
47 Эквадор.....	3611,8	2116	1495,8	-620,2
48 Ангола.....	3602,1	3231,3	370,8	-2860,5
49 Сальвадор.....	3583,4	1975,8	1607,6	-368,2
50 Тринидад и Тобаго.....	3403,1	2418,7	984,4	-1434,3
51 Перу.....	3394	1952,9	1441,1	-511,8
52 Алжир.....	3307,8	2343,8	964,0	-1379,8
53 Венгрия.....	3208,6	2637,8	570,8	-2067
54 Ирак.....	3085,6	3053,9	31,7	-3022,2
55 Пакистан.....	2994	2312,8	681,2	-1631,6
56 Вьетнам.....	2943,6	2391,7	551,9	-1839,8
57 Кувейт.....	2623,3	1735,4	887,9	-847,5
58 Португалия.....	2468,7	1661,1	807,6	-853,5
59 Бангладеш.....	2393,5	2133,7	259,8	-1873,9
60 Шри-Ланка.....	1977,3	1811,6	165,7	-1645,9
61 Чехия.....	1803,9	1232,2	571,7	-660,5
62 Польша.....	1759,9	1096,1	663,8	-432,3
63 Ямайка.....	1730,7	372,9	1357,8	984,9
64 Габон.....	1687,2	1622,0	65,2	-1556,8
65 Греция.....	1664	540,8	1123,2	582,4
66 Панама.....	1594,4	295,4	1299	1003,6
67 Багамы.....	1396,1	459,4	936,7	477,3
68 Макао.....	1305,6	1230,7	74,9	-1155,8
69 Аруба.....	1153,2	710,6	442,6	-268
70 Никарагуа.....	1100,5	677,4	423,1	-254,3
71 Камбоджа.....	1099,2	1070,7	28,5	-1042,2
72 Нидерл. Антильск. о-ва.....	1053,3	388,4	664,9	276,5
73 Марокко.....	970	409,6	560,4	150,8
74 Казахстан.....	937,1	334,3	602,8	268,5
75 Румыния.....	936,9	695,1	241,8	-453,3
76 Гаити.....	825,7	254,6	571,1	316,5
77 Иордания.....	808,7	412,1	396,6	-15,5
78 Бахрейн.....	802,6	395,1	407,5	12,4
79 Люксембург.....	769,1	298	471,1	173,1
80 Катар.....	762,8	469,9	292,9	-177
81 Оман.....	740,3	389,6	350,7	-38,9
82 Экваториальная Гвинея.....	680,3	572,6	107,7	-464,9
83 Украина.....	667,3	419,3	248	-171,3
84 Йемен.....	591	226,7	364,3	137,6
85 Мальта.....	518,3	310,8	207,5	-103,3
86 Исландия.....	509	295,5	213,5	-82
120 Узбекистан.....	214,2	77,1	137,1	60
128 Беларусь.....	142,4	123,8	18,6	-105,2
133 Армения.....	136,9	30,7	106,2	75,5
135 Грузия.....	115,3	17	98,3	81,3
139 Туркменистан.....	103,5	56,4	47,1	-9,3
140 Азербайджан.....	98,5	29,4	69,1	39,7
154 Молдова.....	69,7	39,7	30	-9,7
169 Киргизия.....	35,9	4,8	31,1	26,3
172 Таджикистан.....	33,8	1,1	32,7	31,6

Уменьшение объемов американского экспорта в 2002г. произошло в торговле с большинством основных партнеров США. Исключения составляют страны, объемы поставок из США в которые незначительны (до 700 млн.долл. в год): Пакистан – рост на 28%, Марокко – 97,7%, Вьетнам – 26%, Ангола – 35%, Оман – 16,5% и Украина – 24,3%.

Американский импорт в 2002г. продолжал по всем регионам превышать экспорт. В наибольших объемах поставки товаров в США осуществлялись из Азии – 430,9 млрд.долл. (удельный вес в импорте 37%, увеличение по сравнению с 2001г. на 4,98%) и стран Западного полушария – 414,9 млрд.долл. (удельный вес – 35,7%, снижение на 0,24%). На Канаду и Мексику пришлось 345,3 млрд.долл. или 29,7% импорта США (снижение на 0,88%).

Удельный вес стран-членов АСЕАН в импорте США в 2002г. составил 78,3 млрд.долл. или 6,7% (увеличение на 2,6% к уровню 2001г.). Импорт США из Европы составил 261,2 млрд.долл. (удельный вес – 22,5%, прирост по сравнению с 2001г. на 2,97%). Значительная часть этого объема (19,4% или 226,1 млрд.долл.) пришлось на страны Евросоюза (увеличение на 2,8% по сравнению с 2001г.) Доля стран Ближнего Востока в американском импорте составила 2,95% (34,4 млрд.долл.), Африки 1,9% (22,1 млрд.долл.).

В 2002г. сохранилась тенденция роста закупок товаров в Мексике (на 2,5% до 134,7 млрд.долл.), Китае (на 22,4% до 125,2 млрд.долл.), Германии (на 5,6%; 62,5 млрд.долл.), Малайзии (на 7,5%; 24,0), Ирландии (на 20,8%; 22,4), Бразилии (на 9,3%; 15,8), Нидерландах (на 3,8%; 9,86), Швеции (на 4,9%; 9,3), Испании (на 9,4%; 5,7), Норвегии (на 11,97%; 5,8), Новой Зеландии (на 2,2%; 2,1), Вьетнаме (в 2,3 раза; 2,4) и Египте (на 53,9%; 1,35 млрд.долл.).

Структура экспорта и импорта США в 2002г. существенных изменений не претерпела. Доля промышленной продукции составила 88% в американском экспорте и 84% – в импорте, а доля высокотехнологичной продукции – 26% и 17%. На продукцию сельского хозяйства пришлось 8% в экспорте и 3,6% в импорте США.

Ведущие позиции в американской внешней торговле занимали «механическое оборудование» (удельный вес в экспорте – 24%, импорте – 20%), «электрическое оборудование и электроника» (19% и 15%), «средства наземного (кроме ж/д) транспорта» (10% и 12%). В число основных товаров американского экспорта входили также «приборы и аппарата», «летательные машины и аппараты» (по 5%) и «органические химические продукты» (4%). По импорту к их числу относились «минеральное топливо» (12%), «текстильная одежда» (6%), «приборы и аппараты» и «органические химические продукты» (по 3%).

Торговля со странами СНГ (все государства Содружества, согласно принятому в американской статистике географическому делению, относятся к европейской группе) в 2002г. характеризовалась незначительными объемами и не имела существенного статистического значения для торгового баланса Соединенных Штатов: удельный вес этой группы стран составил 0,6%, причем на долю России приходилось 78% этого объема. Торговля США со странами СНГ в 2002г. составил 11,8 млрд.долл., увеличившись по сравнению с 2001г. на 2,8%.

Основными торговыми партнерами США среди стран СНГ были Россия, Казахстан и Украина,

которые занимали в перечне торговых партнеров США 29, 74 и 83 места. Товарооборот с Казахстаном возрос на 82,5% по сравнению с пред.г., а с Украиной сократился на 21,5% за счет резкого падения украинского экспорта в США (на 36%). Все остальные страны СНГ занимали места во второй сотне этого перечня (со 120 по 172).

Для торговли США с большинством стран СНГ характерна нестабильность структуры и объемов в обоих направлениях при явном преобладании сырьевых товаров и трикотажных изделий в импорте США из этих стран.

Лидерство в международной торговле услугами. На США приходится 18% всех экспортируемых услуг в мире). Объем экспорта услуг в 2002г. составил 289,2 млрд.долл. (2001г. – 279,2), а импорта – 240,5 млрд.долл. (2001г. – 210,4). Положительное сальдо торгового баланса США в сфере услуг составило в 2002г. 48,7 млрд.долл., что меньше аналог. показателя 2001г. на 20,1 млрд.долл. (68,8 млрд.долл.). Данный показатель является самым низким за последние 10 лет и оказался даже ниже уровня 1992г. (66,7 млрд.долл.), когда экономика США выходила из рецессии. Причинами такого положения являются уменьшение поступлений от экспорта услуг в области туризма и пассажирских перевозок с одновременным увеличением импорта страховых услуг в результате значительных выплат страховых компаний после событий 11 сент. 2001г.

С 1995г., сальдо в американской торговле услугами имеет постоянную тенденцию к снижению. Ожидается, что в 2003г. ситуация не изменится из-за проблем обеспечения безопасности в области международного туризма.

Основными партнерами США в области торговли услугами являлись страны ЕС, Япония, Канада и Мексика. Наблюдалось расширение торговли в этой сфере, прежде всего американского экспорта услуг, с такими странами, как Аргентина, Бразилия, Китай, Индия, Южная Корея, Малайзия, Филиппины, Сингапур, Тайвань и Таиланд.

Из числа экспортных операций в сфере услуг выделялись, в млрд.долл.: туризм – 70,3 (в 2001г. – 73,1), транспортные услуги – 45,8 (46,3), роялти и лицензионные платежи – 42,9 (38,7), а также прочие услуги частного характера, включающие деловые, профессиональные и технические услуги, услуги страховых компаний и финансовые услуги – 117,3 (108,1). В импорте преобладали те же виды услуг, что и в экспорте: туризм – 59,3 (60,1), транспортные услуги – 59,5 (61,2), роялти и лицензионные платежи – 19,9 (16,4), прочие услуги частного характера – 79,4 (54,6). Данные об экспорте услуг не учитывают продаж, осуществляемых филиалами американских корпораций, находящимися за рубежом. Их объем может в несколько раз превышать стоимость услуг, экспортируемых США «через границу».

Торговля с ЕС. Политика действующей администрации США осложнила отношения этой страны и с самым близким союзником – ЕС. Это две самые мощные экономические силы на мировой арене.

Основные статистические данные за 2002г.

	ЕС	США
Площадь, кв. мили	1249,0	3717,9
Население, млн.чел.....	379,6	289,0
Плотность населения, чел/кв. мили	303,4	77,7
Безработица, %	7,7	5,8

ВВП, млрд.долл.....	8623,0	10383,1
ВВП, % прироста к 2001 г.....	1,0	2,4
Инфляция, %.....	2,0	1,43
Импорт, % от ВВП.....	10,9	11,2
Экспорт, % от ВВП.....	11,0	6,7

Источник: Eurostat

Экономики ЕС и США становятся все более взаимосвязанными и взаимозависимыми. В последнее десятилетие, в особенности, происходит явное движение к созданию открытого и интегрированного трансатлантического рынка. Бизнес по обе стороны Атлантики сейчас инвестирует и производит за рубежом гораздо больше, чем экспортирует (прямые инвестиции стран-членов ЕС в США составили в 2002г. 862,6 млрд.долл., а США в ЕС — 700 млрд.долл.). Приведенные ниже цифры свидетельствуют о том, что экономические отношения G-2 не только оказывают живительное действие на мировую экономику, но и дают работу 12 млн.чел.

— Европейский Союз и Соединенные Штаты являются крупнейшими субъектами международной торговли, чья совокупная доля в глобальной торговле товарами составляет 37%, а услугами — 45% (данные Eurostat за 2002г.).

— ЕС и США являются крупнейшими торговыми партнерами. В 2002г. двухсторонняя торговля составила, по данным Eurostat, 650 млрд. евро. (412 млрд. евро. — торговля товарами, 238 млрд. — торговля услугами). 20% двусторонней торговли товарами приходится на долю продукции высокотехнологичных отраслей. Доля в объеме внешней торговли услугами партнера составляет для ЕС — 39%, а для США — 35%. При этом внешнеторговая статистика измеряет пересекающие границу «потoki» товаров и услуг, оставляя без внимания продажу товаров и услуг посредством аффилированных структур за рубежом.

— ЕС и США являются крупнейшими инвестиционными партнерами. В 2001г. поток прямых иностранных инвестиций в экономику друг друга составил в общем объеме: из ЕС — 49%, из США — 46%. За 1998-2001гг. в США поступило 62% прямых иноинвестиций (FDI) из ЕС, а в ЕС из США — 61% американских FDI.

— Важность американско-европейских отношений в инвестиционной сфере лучше всего характеризуется совокупным объемом взаимных накопленных прямых зарубежных инвестиций: в 2001г. он составил 1,5 трлн. евро. США являются крупнейшим инвестором в экономику ЕС (62% от общего объема FDI ЕС), а ЕС — крупнейшим инвестором в американскую экономику (61% от общего объема накопленных прямых иностранных инвестиций). Накопленные прямые зарубежные инвестиции росли быстрыми темпами в минувшее десятилетие, а за 1997-2001гг. — утроились. При этом объем прямых зарубежных инвестиций только в экономику Великобритании больше, чем объем инвестиций в экономику Азии, Африки и Ближнего Востока, вместе взятых. В 90гг. поток FDI в Нидерланды (65,7 млрд.долл.) был в два раза выше американских инвестиций в Мексику (34,1 млрд.долл.).

— Продажи, осуществляемые за счет зарубежных дочерних предприятий, являются основным средством доставки товаров и услуг на рынки друг друга. Общий объем продукции американских дочерних предприятий в ЕС 333 млрд.долл. в 2000г.) и дочерних предприятий стран-членов ЕС в США (301 млрд.долл.) больше, чем ВВП многих стран мира.

— Объем продаж американских зарубежных дочерних предприятий составил в 2000г. 1,4 трлн.долл., из которых более половины приходится на ЕС. Этот показатель превышает аналогичный показатель для всего Азиатско-Тихоокеанского региона более чем в два раза. В то же время он более чем в четыре раза превосходит объем американского импорта из Европы.

— В 2000г. американские дочерние предприятия в Европе дали работу 4,1 млн.чел., из которых 1,9 млн. были заняты в производственной сфере. Еще 6 млн. рабочих мест создавались при помощи американских инвестиций. Европейские дочерние предприятия в США обеспечили работой 4,4 млн.чел., и 7 млн. получили работу за счет американских инвестиций.

Однако, несмотря на столь большую «вовлеченность» в экономики друг друга, отношения ЕС-США далеки от безоблачности. Среди наиболее острых вопросов здесь — как поступать с «государствами-изгоями» в поисках оружия массового уничтожения, когда применять силу, в каком виде и с участием каких международных организаций, и как осуществлять борьбу с международным терроризмом.

Не меньшей остротой отличаются отношения ЕС-США и в области договора по изменению глобального климата, всемирного трибунала по военным преступлениям, а также подхода к ближневосточной проблеме и отношениям с исламским миром. В этой ситуации возрастает роль трансатлантического диалога не только на уровне правительств, но и парламентов, гражданского общества, университетов, бизнес-лидеров.

Отношения между ЕС и США были важнейшей составляющей успеха трех послевоенных раундов ВТО по либерализации всемирной торговли. Из развития торговых отношений следуют два урока: во-первых, США должны понять, что они должны разделить лидерство в определенных областях с другим супермощным игроком на мировой арене; во-вторых, ЕС может быть партнером только тогда, когда выработает единое решение. Последние шаги Еврокомиссии и министров экономики и финансов государств-членов ЕС по выработке единой политики по международным финансовым вопросам и новой конституции ЕС — тому подтверждение.

Существует несколько областей, в которых тесное сотрудничество «большой двойки», может начаться без промедления: конкурентная политика; кредитно-денежная политика, где Европейский Центральный банк управляет второй всемирной валютой даже с большей степенью автономии, чем ФРС долларом; регулируемая конвергенция финансовых рынков, где разногласия по поводу международных стандартов финансовой отчетности и внешних применений законов и правил в каждой области могут быть разрешены путем стратегического сотрудничества на самом высоком уровне.

В последние годы торговые споры между двумя сторонами обострились. Так, ВТО в 1999г. разрешила Вашингтону наложить штрафные тарифы на европейские товары на 117 млн.долл. в год из-за запрета на ввоз в ЕС гормоносодержащей говядины. Свое решение ВТО мотивировала недостаточностью экспериментальной базы, подтверждающей вредное воздействие на организм человека такого продукта. Несмотря на то, что ЕС с тех пор так и не сняла своего запрета, в начале окт. были

внесены изменения в законодательство, доказывающие вредность гормонов, на основании чего Брюссель потребовал немедленного снятия санкций против европейских товаров. Американская сторона сочла приведенные в законе доказательства неубедительными, что предполагает дальнейшее развитие конфронтации в данном вопросе.

В течение пяти лет Евросоюз сохранял в силе запрет на одобрение биотехнологий. До 1999г. Евросоюз одобрил к посадке и ввозу девять биотехнологических с/х культур. Затем он приостановил рассмотрение всех новых заявок на получение одобрений и не представил, по мнению американской стороны, никаких научных обоснований введенного им моратория на новые одобрения. Шесть государств-членов Евросоюза (Австрия, Франция, Германия, Италия, Греция и Люксембург) ввели запрет на производство модифицированных сельскохозяйственных культур, одобренных Евросоюзом, В 1998г. государства-члены Европейского Союза начали блокировать все новые заявки по биотехнологиям. Этот мораторий приводит к тому, что все большая часть экспортируемой США сельскохозяйственной продукции лишается доступа на рынок Евросоюза, и вызывает во всем мире озабоченность в отношении продукции, производимой с помощью биотехнологий, особенно в развивающихся странах. Мораторий не оказал влияния на ранее одобренную сельскохозяйственную продукцию, такую как кукуруза и соя, которые по-прежнему широко используются и продаются в государствах-членах Евросоюза.

В мае 2003г., выступая на актовом дне в Академии береговой охраны США, президент Буш сказал: «Расширяя использование новых высокоурожайных биокультур, и открывая новые возможности рынков, мы можем резко поднять производительность сельскохозяйственного труда и накормить больше людей на всем континенте. Однако наши партнеры в Европе препятствуют этим усилиям. Они заблокировали все новые биокультуры вследствие необоснованных, ненаучных страхов. Это заставило многие африканские государства воздержаться от инвестиций в биотехнологии из опасения, что их продукция не будет допущена на европейский рынок. Правительства европейских стран должны присоединиться к великому делу прекращения голода в Африке, а не препятствовать ему».

Первый шаг в урегулировании спора через ВТО, который США, Канада и Аргентина приняли в мае 2003г., заключался в подаче просьбы о проведении консультаций. Австралия, Чили, Колумбия, Мексика, Новая Зеландия и Перу выразили солидарность с позицией США, Канады и Аргентины, присоединившись к консультациям в качестве третьих сторон. Кроме того, Сальвадор, Гондурас и Уругвай также поддержали позицию США и объявили о своем намерении присоединиться к консультациям в качестве третьих сторон. Если, как в данном случае, консультации не приводят к урегулированию спора, страны, запросившие консультации, вправе добиваться формирования группы по разрешению спора. Процедура разрешения спора, включая апелляцию, обычно занимает приблизительно 18 мес.

Соглашение ВТО по применению санитарных и фитосанитарных мер (СПСФМ) признает за

странами право регулировать производство и продажу сельскохозяйственных культур и продовольственных товаров в целях защиты здоровья людей и окружающей среды. Однако СПСФМ требует, чтобы члены ВТО имели «достаточное научное обоснование» для применения таких мер и применяли свои процедуры одобрения без «необоснованной задержки». В противном случае существует риск неоправданного использования странами таких норм для подрыва торговли безопасными, полезными и питательными продуктами.

В 2002г. во всем мире с использованием биотехнологий был собран урожай сельскохозяйственных культур на 145 млн. акров (58 млн. гектаров). 45% сои, 11% кукурузы, 20% хлопка и 11% рапсового семени в мире производятся с помощью биотехнологий. В США с их помощью производится 75% процентов сои, 34% кукурузы (масса) и 71% хлопка.

22 июля 2003г. Евросоюз принял два новых нормативных акта о сельхозпродукции, производимой с использованием биотехнологий. Положение о процедуре маркировке предусматривает, что такая продукция должна отслеживаться по всей коммерческой цепочке и что продтовары, содержащие продукцию биотехнологий, должны снабжаться специальными этикетками. Положение о генетически модифицированных продтоварах и кормах вводит новые процедуры одобрения продуктов питания и кормов, произведенных с помощью биотехнологий, и вступает в силу через шесть месяцев. Ни один из этих новых нормативных актов не отменяет моратория на продукцию биотехнологий.

В начале нояб. ВТО окончательно и бесспорно признала незаконными введенные Америкой пошлины на импортную сталь. ЕС (159 млн.т. стали в 2002г.) и США (92 млн.т. в 2002г.) являются соответственно вторым и четвертым в мире крупнейшими производителями стали. В 2003г. администрация Джорджа Буша позаботилась о своих производителях, в два-три раза подняв импортные пошлины на различные виды стальной продукции. Верхняя планка пошлин (30%) была установлена в т.ч. и для России (позднее ее снизили до 24%). Летом ВТО признала эти защитные меры противоречащими принципам свободной торговли, а в начале нояб. отклонила и апелляцию, поданную властями США в ответ на этот вердикт. Теперь страны ЕС и Азии имеют полное право принять ответные меры против американских импортеров. Власти ЕС заявили, что готовы ввести санкции на 2,2 млрд.долл., причем пошлины на некоторые товары из США могут составить 100%. В ЕС дали понять, что от этих тарифов пострадают производители в тех штатах, поддержка которых особенно важна для переизбрания Джорджа Буша на второй срок. На размышления Белому дому дали не слишком много времени. В Токио и Сеуле также не скрывают радости по поводу провала американской апелляции, хотя размер возможных санкций против импорта из США обнародовать пока не стали.

Принятие новой конституции является важной вехой в деле трансформации европейских государств в единую политическую, экономическую и военную единицу (если планы создания 60-тысячного европейского армейского корпуса будут успешно реализованы). Европа с президентом и с собственным военным контингентом будет уже совершенно другой, отличающейся от прежних пред-

ставлений. Если в недалеком прошлом европейская интеграция воспринималась исключительно в контексте общей для всего Запада идеологии атлантизма, то сегодня ситуация существенно изменилась. Похоже, что континентальная Европа медленно, но последовательно прощается с этой идеологией. Противоречия между США и ведущими западноевропейскими государствами — Францией и Германией — уже переросли фазу разногласий по отдельным вопросам. Сегодня различия между ними носят мировоззренческий характер — как народы, так и политические элиты этих стран по-разному представляют для себя как уклад собственной жизни, так и глобальный миропорядок.

Директор российских программ АЕИ (Американского предпринимательского института политических исследований) Л.Арон утверждает, что «внутри западного блока обозначились совершенно разные интересы — политические, экономические».

Насколько далеко и куда именно занесет эта разобщающая тенденция, пока предугадать трудно. Не исключено, что англо-американцам, в полном согласии с их традиционными установками о недопущении объединения Европы, удастся с помощью восточноевропейских и группы других, в той или иной степени ориентированных на США стран, расколоть континент на несколько блоков. В этом случае речь пойдет лишь об изоляции Франции и Германии от других европейских стран. Если же французам и немцам удастся склонить на свою сторону остальных европейцев, то, возможно, придется говорить об «Англоязычной или американо-английской цивилизации» без употребления слова «Запад». Очевидно также, что в приведенных выше упрощенно-схематичных сценариях всегда следует учитывать российский фактор.

Антидемпинг. В 2002г. в США продолжали активно инициироваться новые и проводиться начатые еще в 2001г. антидемпинговые расследования, а также разбирательства, предшествующие применению компенсационных мер. Было инициировано 35 антидемпинговых и 3 компенсационных расследования. В 2002г. минторг США вынес 58 окончательных решений в отношении демпинга и 14 — по делам о субсидиях, издал 25 приказов о принятии антидемпинговых мер и 10 — о введении компенсационных пошлин.

Применявшиеся по итогам многих из упомянутых расследований антидемпинговые и компенсационные меры, с одной стороны, являлись эффективным инструментом регулирования импорта в США широкой номенклатуры товаров зарубежного происхождения и защиты местной промышленности от иноконкурентов, а с другой, оказывали стимулирующее воздействие на производственные и экспортные возможности американских предприятий. Последнее объяснялось тем, что в соответствии с принятым в США в 2000г. Законом о продолжении противодействия демпингу и субсидированию (более известного под названием «поправка Берда») средства, взимавшиеся в качестве антидемпинговых и компенсационных пошлин, перечислялись непосредственно на нужды американских компаний, пострадавших от демпингового или субсидируемого импорта конкретных товаров.

Благодаря действию «поправки Берда» в 2002г. местной промышленности было выплачено 329

млн.долл. (в 2001г. — 207 млн.долл.). В 2002г. панель арбитров ВТО, образованная на основании исков ЕС, Японии, Канады, Австралии и некоторых других стран, вынесла отрицательное для США решение по соответствующему спору в рамках данной организации, призвав американцев отменить действие поправки. Поданная США апелляция не привела к существенному изменению указанного решения Апелляционным органом ВТО, который указал в своем вердикте, что поправка выходит за рамки нормального процесса применения антидемпинговых и компенсационных мер согласно правилам ВТО.

В результате решения ВТО США встали перед необходимостью изменения еще одного законодательного положения, крайне существенного для них с точки зрения обеспечения эффективности экспортно-импортного регулирования торговли. Они до сих пор так и не осуществили значительных подвижек по изменению весьма значимого для крупнейших торговых партнеров США и не соответствующего нормам ВТО механизма экспортного стимулирования американских компаний, предусмотренного законодательством о «внешнеторговых корпорациях». По этому вопросу, также как и в отношении необходимости упразднения «поправки Берда», в 2002г. и в начале 2003г. в США отчетливо наблюдалось стойкое нежелание многих членов конгресса обсуждать возможные варианты изменения указанных мер с целью обеспечения их совместимости с нормами ВТО.

Одним из наиболее значимых для многих иностранных государств событий в области экспортно-импортного регулирования торговли в США стало решение о продлении действия режима Генеральной системы преференций до 31 дек. 2006г., явившееся составной частью подписанного президентом Дж. Бушем 6 авг. 2002г. законодательства, представляющего ему полномочия по развитию внешней торговли. Возобновление ГСП носило ретроактивный характер, в результате чего в отношении товаров, охватывавшихся ее действием на 30 сент. 2001г. (дата истечения предыдущего срока применения данного режима) и ввезенных на таможенную территорию США, с этой даты и до 6 авг. 2002г., должны были быть возвращены суммы уплаченных таможенных пошлин.

2002г. ознаменовался активными действиями в области формирования и продвижения инициатив по созданию новых и изменению существующих международных правил применения мер экспортно-импортного регулирования в торговле. Эта деятельность осуществлялась в контексте проведения нового раунда многосторонних переговоров в рамках ВТО. США выступили с амбициозными инициативами по либерализации торговли услугами, сельхозпродукцией, а также товарами. Американское предложение в области торговли сельхозпродукцией предусматривает глобальное сокращение средне-разрешенного уровня с/х тарифов за 5 лет на 76% (с 62% до 15;) в качестве меры в направлении их окончательного устранения. Не менее радикальной выглядела и их инициатива по глобальной либерализации торговли потреб. и промтоварами, согласно которой США призвали страны-члены ВТО обеспечить полное устранение всех тарифов на данную продукцию к 2015г. Они предложили к 2010г. полностью устранить в отно-

шении таких товаров все существующие тарифы на уровне 5% и ниже, а также снизить остальные тарифы до отметки менее 8%.

Отстаивая либеральный подход к изменению правил мировой торговли в наиболее важных для США с экономической точки зрения областях, американцы зачастую занимали достаточно консервативную, а иногда и вовсе пассивную позицию в случаях, когда речь касалась реформирования правил ВТО по вопросам антидемпинговых и компенсационных мер, функционирования системы разрешения споров в рамках данной организации, специального и дифференциального режимов для развивающихся и наименее развитых стран, торговли фармпрепаратами для лечения тяжелых инфекционных заболеваний.

В предложениях США касательно совершенствования Договоренности по разрешению споров в рамках ВТО, в отличие от других стран (ЕС, Канады, Японии, Австралии), основной упор делался не на вопросах выполнения решений органа по спорам, а на проблематике транспарентности процедур проведения соответствующих разбирательств, что было истолковано некоторыми экспертами как намерение «торпедировать» переговоры по данному направлению. США явились единственной страной-членом ВТО, заблокировавшей согласованную всеми остальными членами данной организации формулу решения значимой для развивающихся государств проблемы, связанной с возможностью импортировать копии («дженерики») запатентованных фармацевтических препаратов на основании правил Соглашения по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС) о «принудительном лицензировании».

Экспортконтроль-2004. В 2002г. в США не был принят новый закон о регулировании экспорта взамен закона 1979г., срок действия которого завершился. Новый закон должен был обеспечить соблюдение интересов нацбезопасности и не подрывать конкурентоспособность американских высокотехнологичных компаний на мировом рынке. Теракты 11 сент. 2001г., хотя и вызвали повышенное внимание к вопросам экспортного контроля, застопорили рассмотрение проекта указанного законодательства в конгрессе. Не получили дальнейшего продвижения ранее внесенные в обеих палатах конгресса соответствующие законопроекты: одобренный сенатом в 2001г. вариант, в котором был найден баланс интересов национальной безопасности страны и американского бизнеса, и вариант палаты представителей, в целом предусматривающий ужесточение системы экспортного контроля. Регулирование экспорта в США продолжает осуществляться на основании исполнительного указа президента, позволяющего пользоваться положениями утратившего силу Закона 1979г.

Контроль за экспортом осуществляется в США на основании трех критериев: нацбезопасности, соображений внешней политики страны и дефицитности товара на внутреннем рынке. В качестве одной из основных целей экспортного контроля американцы провозглашают необходимость соблюдения режима нераспространения продукции и технологий в области ядерного, химического и биологического оружия, а также ракетно-космической техники и технологий.

В отношении некоторых стран, в т.ч. и России, контроль осуществляется как по соображениям нацбезопасности, так и по мотивам недопущения распространения химического и бактериологического оружия и ракетных технологий, обеспечения региональной стабильности, контроля за экспортом вооружений и уменьшения преступности. Он охватывает широкий круг высокотехнологичных товаров, для поставок которых требуется получение индивидуальных экспортных лицензий. К числу таких товаров относится продукция двойного и военного назначения. Разработка правил торговли товарами двойного назначения (под ними понимаются гражданские товары с возможным использованием в военных целях) возложена на входящее в состав минторга Бюро по промышленности и безопасности. Существенную роль в вопросах экспортного контроля играют также госдеп и минобороны.

Одним из существенных экспортных ограничений, непосредственно затрагивающих интересы российских потребителей американской техники, является осуществляемый в США контроль за экспортом высокоскоростных компьютеров. По степени контроля за поставками этой продукции все страны разбиты на 4 группы, применительно к каждой из которых установлен потолок быстродействия компьютеров, разрешенных к экспорту. **Россия** отнесена к 3 группе стран, в отношении которой разрешается безлицензионный вывоз компьютеров с быстродействием не более 190000 млн. теоретических операций в секунду. Если мощность компьютера превышает указанный параметр, то для его экспорта, в т.ч. и в Россию, требуется получение индивидуальной экспортной лицензии.

Ограничения по экспорту высокотехнологичных товаров в Россию устанавливаются США и в виде санкций применительно к отдельным российским организациям за имевшие место, по мнению США, нарушения ими требований американского законодательства в отношении нераспространения оружия массового поражения. В ведущийся минторгом США список нарушителей (Entity List) включены российские организации, осуществлявшие научно-техническое сотрудничество с Ираном, Сирией и некоторыми другими странами.

ВТО

В 2004г. США продолжали уделять повышенное внимание участию в деятельности различных международных экономических организаций и форумов и, прежде всего, ВТО и АТЭС, активно используя их для продвижения своей внешнеэкономической политики и защиты торговых интересов.

После того, как состоявшаяся в сент. 2003г. в Канкуне министерская конференция ВТО, призванная закрепить промежуточные итоги проводимых торговых переговоров, потерпела неудачу, США сыграли ведущую роль в недопущении их длительной отсрочки, в результате чего в конце июля 2004г. при непосредственном участии американцев странам-членам ВТО удалось оформить соглашение в отношении переговорных основ Доха-раунда, создав тем самым возможность для наполнения будущих договоренностей конкретными условиями либерализации. Несмотря на то, что согласованные переговорные основы Доха-раунда практически по всем направлениям заметно не до-

тягивают до уровня либерализации, предлагавшегося американцами на более ранних стадиях, при их формулировании интересы США были учтены в максимально возможной степени. Американцы добились взятия за базу «швейцарской» формулы сокращения тарифов на промтовары, предусматривающей более существенное снижение высоких тарифных ставок по сравнению с низкими, что неизбежно создаст преимущества для высоко конкурентоспособного американского экспорта указанной продукции на рынки многих развивающихся стран, характеризующихся в отличие от США применением повышенного уровня тарифной защиты.

В области сельского хозяйства за счет лоббирования американцами расширения понятия «синяя корзина» допустимый уровень совокупной «разрушающей торговли» поддержки останется для США на отметке 39 млрд. долларов, в то время как в отношении многих других стран данный показатель может в итоге существенно сократиться. Благодаря США за пределы переговорной повестки Доха-раунда были выведены три весьма «нежелательных» для них т.н. «сингапурских вопроса»: конкурентная политика, инвестиции и транспарентность в области госзакупок, по которым им было бы крайне сложно идти впоследствии на либерализацию собственного внутреннего законодательства.

В 2004г. США по-прежнему являлись одним из главных участников наиболее крупных из рассматривавшихся в ВТО торговых разбирательств, выступая в них как в роли инициатора, так и ответчика. Американцам удалось добиться успешного разрешения споров по поводу применявшегося Мексикой т.н. «международного телекоммуникационного режима» и использования Китаем налоговых мер по полупроводникам. По двум другим крайне принципиальным для них разбирательствам (против Аргентины и Бразилии) о практике проведения в США т.н. «пятилетних» пересмотров антидемпинговых приказов и о субсидировании американских производителей хлопка решения панелей арбитров ВТО по большей части были вынесены не в пользу США. Не слишком успешным стал для американцев и вердикт арбитров по спору против ЕС в отношении т.н. «географических указаний» товаров. В 2004г. США также инициировали в ВТО ряд новых разбирательств, наиболее значимыми из которых явились два спора с ЕС по вопросам применения странами-членами Евросоюза таможенных правил и субсидирования европейцами деятельности компании «Аэрабус».

В соответствии с договоренностями в рамках ВТО с 1 янв. 2005г. должны быть отменены импортные квоты на текстильную продукцию, предусмотренные в Соглашении по текстилю и одежде. Большинство аналитиков в данной отрасли во всех странах сходится во мнении, что после отмены квот мировой рынок текстиля и одежды будет монополизирован производителями нескольких стран, прежде всего Китая. В связи с отменой текстильных квот во всем мире под угрозой находится порядка 30 млн. рабочих мест. Отмена квот приведет к неблагоприятным последствиям в развивающихся и наименее развитых странах, таких как Бангладеш, Шри-Ланка, Малайзия, Таиланд, Индонезия, Египет, государства Латинской Америки. Тяжелое бремя ляжет на женщин, составляющих основную категорию занятых в этом секторе. Потеря же млн. ра-

бочих мест в этих странах приведет к нестабильности в мире.

Что касается США, то после отмены квот страна может потерять 650 тыс. рабочих мест в текстильной отрасли, что составляет 2/3 существующих мест. Ситуация осложняется растущим импортом в США одежды из Китая, объем которого в 2003г. составил 20 млрд.долл., увеличившись в 2 раза по сравнению с 1999г. Текстильные предприятия в США, как и во многих др. странах, обеспокоены ситуацией на мировом рынке и изменениями на нем в 2005г.

3 марта 2004г. ведущие ассоциации по текстилю и одежде США и Турции подписали декларацию, в которой призвали правительства стран-членов ВТО продлить срок действия текстильных квот до 31 дек. 2007г. и предпринять любые др. действия по недопущению кризиса на мировом рынке текстильной продукции. Этот документ получил название «Стамбульская декларация», и к нему присоединились торговые ассоциации из 47 стран. Эту декларацию, как сообщается, поддержал кандидат в президенты США от демократов Дж.Керри.

С 15 по 17 июня 2004г. в Брюсселе состоялся «Саммит торговых ассоциаций», в котором участвовали представители текстильных объединений 25 стран (ЕС, США, Турции, Перу, Мексики, Марокко и др.). Выступивший на нем президент Национального совета текстильных организаций США К.Джонсон обратил внимание, что в Японии и Австралии отсутствуют квоты на текстильную продукцию, в результате чего доля китайских товаров на их рынках составляет 75%. Он также отметил, что после отмены в США с 2002г. квот на ряд категорий одежды доля Китая на американском рынке по этим категориям постоянно увеличивается и в марте 2004г. достигла 65%, в то время как в 2001г. она составляла всего 9%. Он подчеркнул, что китайские производители накапливают значительные запасы текстильной продукции на складах временного хранения США, чтобы после отмены квот наводнить ими американский рынок. Показательным, по словам К.Джонсона, является также то, что в связи с предстоящей отменой квот одна крупная американская текстильная компания уже начала перевод 4 тыс. рабочих мест из США в страны Юго-Восточной Азии.

По результатам саммита участниками была принята декларация, содержащая призыв к руководству своих стран предпринять немедленные действия по «недопущению катастрофы на мировом рынке». В ней были предложены следующие шаги.

1. Немедленно созвать встречу стран-членов ВТО, в ходе которой выработать пути решения назревающего в связи с отменой с 2005г. квот кризиса. Продлить действие текстильных квот, разработать новую систему контроля за импортом или использовать прочие доступные механизмы ВТО.

2. Выработать специальные механизмы применения защитных мер в переходный период с целью недопущения негативного влияния на текстильный рынок растущих объемов поставок из нескольких стран.

3. Применять в ускоренном порядке имеющиеся в распоряжении правительств средства защиты от недобросовестной торговой практики основ-

ных поставщиков текстильной продукции, от манипулирования валютными курсами, использования госсубсидий.

22 июня 2004г. в Нью-Йорке состоялся форум американских производителей текстильной продукции, в ходе которого также обсуждались возможные пути решения проблем в связи с предстоящей отменой текстильных квот в рамках ВТО. В ходе форума, в отношении производителей ряда стран, прежде всего Китая, уже до конца 2004г. могут быть инициированы антидемпинговые и компенсационные расследования, а также процедуры о применении специальных защитных мер. Участвовавшие в форуме представители госорганов сообщили, что в «Федеральном регистре» будет опубликовано уведомление о запланированных правительством мерах в отношении ввозимых в США текстильных изделий после 1 янв. 2005г.

Не остались в стороне от ситуации с отменой квот и американские законодатели, выражающие интересы текстильной отрасли. 9 июня 2004г. 100 конгрессменов подписали обращение к президенту Дж.Бушу с призывом незамедлительно инициировать встречу в рамках ВТО с целью продления срока действия квот. В указанном обращении содержится также призыв к принятию соответствующих мер в отношении Китая. Некоторые члены конгресса отказались поддержать данное обращение, ссылаясь на то, что у США имеется достаточно рычагов для недопущения кризиса на американском текстильном рынке, и по регулированию доступа китайской продукции.

Несмотря на мощное давление со стороны текстильных компаний и законодателей, американская администрация продолжает считать, что квоты на текстиль должны быть отменены в соответствии с достигнутыми в рамках ВТО договоренностями. По заявлению замгоссекретаря США А.Ларсона, «квоты прекратят свое существование в конце этого года, что откроет больше возможностей для торговли текстилем и одеждой».

Официальные органы США принимают определенные шаги для того, чтобы не допустить резкого увеличения поставок зарубежной текстильной продукции в ущерб национальным производителям сразу после отмены квот и в определенной степени снять напряженность в деловых кругах. Одним из таких шагов стало опубликование в «Федеральном регистре» 25 июня 2004г. уведомления межведомственного Комитета США по выполнению текстильных соглашений (СІТА) относительно действий по отмене вышеупомянутых квот. В уведомлении указывается, что контроль за выборкой квот в рамках двусторонних текстильных соглашений США, а также Соглашения ВТО по текстилю и одежде ведется по дате экспорта, поэтому все текстильные товары, экспортируемые из страны их происхождения до 1 янв. 2005г., вне зависимости от даты их прибытия в США, должны находиться в рамках выделенных на 2004г. импортных квот и сопровождаться необходимыми для ввоза документами. В соответствии с уведомлением, поставки текстильной продукции для всех стран в превышение ранее установленных лимитов не будут допускаться на американский рынок или такие партии товара будут разбиты на части и их пропуск в США будет распределен во времени. Особые требования для ввоза текстильной продукции (визы-разрешения, элек-

тронные уведомления о поставках), экспортируемой, начиная с 1 янв. 2005г., будут отменены только для стран, являющихся членами ВТО, а для всех остальных – сохраняются действующие требования.

Что касается Китая, то, по мнению администрации, у американских производителей и официальных органов имеется достаточно рычагов, позволяющих в случае необходимости регулировать импорт текстиля из этой страны. Представители администрации ссылаются на условия присоединения Китая к ВТО, предусматривающие, что любая страна-член ВТО в случае угрозы нанесения ущерба «нормальному развитию торговли» на внутреннем рынке вследствие импорта определенного вида китайских текстильных товаров может потребовать ограничить поставки этой продукции на свой рынок (положение о специальных защитных мерах в отношении текстильной продукции). В соответствии с договоренностью вводимые на таком основании квоты для китайских текстильных товаров не могут превышать количеств, поставленных в соответствующую страну в течение первых 12 мес. 14-месячного периода, предшествовавшего обращению члена ВТО, плюс 7,5%. В протоколе о присоединении Китая оговорено также, что данное положение действует до 31 дек. 2008г. Им же предусмотрена возможность для стран-членов ВТО вводить до 2013г. временные защитные меры в отношении любых китайских товаров для предотвращения серьезного ущерба национальной промышленности от их увеличивающегося импорта.

СІТА опубликовал в «Федеральном регистре» от 21 мая 2003г. порядок введения защитных мер на китайскую текстильную продукцию, согласно которому квоты на ее поставки могут вводиться только на основании петиций, поданных предприятиями американской текстильной отрасли, сроком на один год, с возможностью последующего продления их действия. На основании поданных в прошлом году петиций СІТА своим решением от 17 дек. 2003г. установил на период с 24 дек. 2003г. по 23 дек. 2004г. в качестве защитных мер квоты на три вида текстильных товаров из Китая: бюстгалтеры (категория 349/649) – 16.828.971 дюжин, женское платье (категория 350/650) – 4.094.382 дюжины и трикотажные ткани (категория 222) – 9.664.447 кг. Одна из поданных американской промышленностью петиций (в отношении хлопчатобумажных перчаток) была отклонена. До конца этого года вероятно подача петиций и по др. видам текстильной продукции.

Ввоз китайских текстильных товаров, подпадающих под импортные ограничения, в том числе под указанные квоты, сейчас осуществляется на основании выданных соответствующими китайскими органами т.н. «виз-разрешений», которые оформляются как на бумажном носителе, так и в электронном виде (посредством специально разработанной для этих целей системы ELVIS – Electronic Visa Arrangement).

Под давлением американских производителей администрация США все же начала призывать Китай к заключению всеобъемлющего соглашения по текстилю, которое ограничило бы рост поставок наиболее чувствительных категорий этой продукции, надежно защитив тем самым внутренний американский рынок на ближайшую перс-

пективу. Китайская сторона пока не соглашается на заключение подобного соглашения.

Торговые споры ВТО-2003. К середине 2003г., после того, как странами-членами ВТО не были соблюдены крайние сроки согласования ключевых параметров дальнейших переговоров по каждому из направлений повестки Доха-раунда, стало ясно, что американское видение плана либерализации торговли в рамках ВТО имеет достаточное число оппонентов среди остальных участников переговорного процесса. У США отчетливо обозначились противоречия с ЕС и Японией по поводу «чувствительных» для европейцев и японцев вопросов полного устранения экспортных субсидий и сокращения иных мер господдержки в сельскохозяйственном секторе. Развивающиеся же страны выступали против существенного снижения тарифов на промтовары и, наоборот, требовали всесторонней либерализации торговли сельхозпродукцией, в т.ч. и по хлопку, являющемуся крайне важным для США товаром «с политической точки зрения». Серьезные отличия в позициях США и развивающихся стран, с одной стороны, и ЕС и Японии, с другой стороны, имели место и в отношении четырех т.н. «сингапурских» вопросов, где американцы были готовы вести переговоры только по тематике содействия торговле, предлагая оставить «за бортом» Доха-раунда три остальных направления (конкурентную политику, инвестиции и транспарентность в области госзакупок).

Отсутствие среди стран-членов ВТО консенсуса по многим основным вопросам Доха-раунда привело к тому, что состоявшаяся в сент. 2003г. в Канкуне министерская конференция, призванная закрепить промежуточные итоги проводимых торговых переговоров, потерпела неудачу, которая фактически отсрочила завершение всего переговорного процесса, намеченное на конец 2004г., на неопределенное время. США сыграли не последнюю роль в провале конференции в Канкуне, оформив перед самым началом ее проведения «компромиссную» договоренность с ЕС в отношении формата переговоров по сельскому хозяйству, которая подверглась резкой критике со стороны развивающихся государств, обвинивших американцев вговоре с целью обесценивания наиболее приоритетного для таких государств направления переговоров.

По признанию ряда американских аналитиков, главная ошибка США в рамках нового раунда заключалась в том, что они не смогли вовремя осознать всю серьезность намерений развивающихся стран твердо отстаивать в ходе данного процесса либерализацию в тех областях торговли, которые представляют первостепенную важность, прежде всего, для самих таких стран. Сохраняющиеся у США разногласия по отдельным вопросам с ЕС и некоторыми другими развитыми странами, а также позиция развивающихся государств, серьезно затрудняют реализацию амбициозных планов американцев по глобальной либерализации торговли в рамках Доха-раунда и делают его перспективы неопределенными.

В 2003г. США продолжали оставаться одним из самых активных участников существующего под эгидой ВТО механизма урегулирования торговых споров, часто фигурируя в разбирательствах не только в качестве истца, но и ответчика. В плане итогов разрешения таких споров 2003г. явился для

США также не слишком успешным. Несмотря на несколько положительных для американцев вердиктов, в частности, по спорам по экспорту яблок и импорту нержавеющей стали с Японией или импорту древесины мягких пород с Канадой, США были полностью проиграны два разбирательства по крайне значимым для них, особенно в предвыборный год, вопросам, получившим широкий резонанс с самого начала их рассмотрения в рамках этой организации.

По первому из них Апелляционный орган ВТО в конце янв. 2004г. подтвердил ранее вынесенное панелью арбитров решение о нарушении отдельными положениями Закона США о продолжении противодействия демпингу и субсидированию (более известного как «поправка Берда») основополагающих правил данной организации. Было отмечено, что предусмотренный поправкой механизм перечисления средств, получаемых в результате взимания антидемпинговых и компенсационных пошлин, не в госказну, а непосредственно пострадавшим американским компаниям, инициировавшим соответствующие разбирательства, представляет собой скрытую форму субсидирования (за 3г. действия этой схемы компании получили на ее основании 710 млн.долл.).

Данное решение подверглось в США весьма жесткой критике со стороны представителей основных отраслей-получателей указанных средств, а также многих конгрессменов, заявивших, что оно вторгается в конституционные полномочия конгресса по принятию законов и является наглядным примером превышения ВТО своей компетенции. Несмотря на то, что американцам было предложено привести поправку в соответствие с их обязательствами в ВТО до 27 дек. 2003г., в конгрессе до сих пор даже не внесен какой-либо законопроект по данному вопросу. Учитывая это, в начале 2004г. 8 из 11 стран-истцов по спору во главе с ЕС обратились в ВТО за одобрением принятия в отношении США ответных санкций. Однако перспективы устранения действия поправки в ближайшее время продолжают выглядеть достаточно прозрачными, особенно в свете того, что за ее сохранение выступают 70 из 100 сенаторов.

В июне и нояб. 2003г. панель арбитров и Апелляционный орган ВТО, соответственно, вынесли еще одно значимое решение против США по второму разбирательству, инициированному восемью странами, в связи с введенными американцами в марте 2002г. ограничениями по статье 201 Закона США о торговле в отношении импорта иностранной стальной продукции. Применявшиеся США ограничения были признаны нарушающими нормы ВТО, касающиеся использования специальных защитных мер. Данный вердикт ВТО также подвергся негативной оценке со стороны американских конгрессменов и представителей местной сталелитейной промышленности, однако, под давлением ЕС, угрожавшего ввести против США до конца года ответные меры, Администрация Дж.Буша, как указывалось выше, была вынуждена пойти на досрочное прекращение действия упомянутых ограничений с 5 дек. 2003г.

В числе инициированных США в 2003г. разбирательств в ВТО следует особо выделить спор с ЕС в отношении применяемого европейцами в течение уже пяти лет моратория на выращивание и импорт новых видов генетически модифицирован-

ной сельхозпродукции. Администрация Дж.Буша долгое время затягивала с началом данного разбирательства, опасаясь, что в таком случае ЕС ускорит рассмотрение вопроса о введении против США санкционированных ВТО ответных мер по спору о т.н. «американских внешнеторговых корпорациях» в рекордном размере 4 млрд.долл. в год. Однако после того, как торговый комиссар ЕС П. Лами в ультимативной форме заявил об установлении европейцами крайнего срока для приведения применяемой США схемы субсидирования экспортных корпораций в соответствие с правилами ВТО, американцы почти сразу же подали в эту организацию свою жалобу по генетически модифицированной сельхозпродукции. По мнению многих экспертов, в случае успешного завершения для США данного спора его итоги могут быть использованы ими для «выторговывания» дополнительных уступок со стороны ЕС, в т.ч. и в части отсрочки выполнения чувствительного для американцев решения ВТО по поправке Берда.

НАФТА

В конце каждого года мексиканские политические и деловые круги отмечают очередную годовщину вступления в силу Североамериканского соглашения о свободной торговле (НАФТА), анализируя все «за» и «против», которые принес Мексике этом беспрецедентный в ее истории экономический проект.

К бесспорным преимуществам, полученным Мексикой через НАФТА, следует отнести роль мощного инструмента в развитии мексиканской экономики, которую в прошедшем десятилетии выполняло Соглашение, на основе четких правил обеспечивая свободу перемещения товаров, услуг и капиталов на всей территории Северной Америки. К концу 2003г. практически все мексиканские товары, исключая кукурузу, фасоль, сухое молоко, сахар и апельсиновый сок, экспортировались в Канаду и США беспощадно.

Динамика внешней торговли Мексики, в млрд.долл.

	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003*
Всего	140,2	152,0	185,5	220,1	242,8	278,4	340,9	326,8	329,4	276,8
НАФТА										
- Товарооб.	109,5	123,5	152,0	180,3	200,0	231,0	282,6	261,4	256,9	214,0
- Экспорт	53,1	68,3	82,8	96,3	104,5	122,8	151,0	143,4	145,9	123,6
- Импорт	56,4	55,2	69,3	84,0	95,6	108,2	131,6	118,0	111,0	90,4
- Сальдо	3,3	13,1	13,5	12,4	8,9	14,6	19,5	25,4	34,8	33,2
США										
- Товарооборот	106,4	120,1	148,1	176,2	196,2	225,7	275,2	254,1	249,6	208,3
- Экспорт	51,6	66,3	80,6	94,2	102,9	120,4	147,7	140,3	143,1	121,2
- Импорт	54,8	53,8	67,5	82,0	93,3	105,3	127,5	113,8	106,6	87,1
- Сальдо	3,2	12,4	13,1	12,2	9,7	15,1	20,2	26,5	36,5	34,1
Канада										
- Товарооборот	3,1	3,4	3,9	4,1	3,9	5,3	7,4	7,3	7,3	5,8
- Экспорт	1,5	2,0	2,2	2,2	1,5	2,4	3,4	3,1	2,8	2,4
- Импорт	1,6	1,4	1,7	2,0	2,3	3,0	4,0	4,2	4,5	3,3
- Сальдо	0,1	0,6	0,5	2,0	0,8	0,6	0,6	1,1	1,7	0,9

* за янв.-окт.

Соглашение стало первым примером в мировой практике экономического сотрудничества высокоразвитых стран с развивающейся страной, что привлекло к нему всеобщее международное внимание и способствовало поднятию политического авторитета Мексики в глазах мирового сообщества.

Ущерб Мексики от НАФТА – разрушение ряда нацпроизводств и рост безработицы, вызванные

конкуренцией со стороны импортированных в страну товаров.

Как следует из экономических обзоров, опубликованных рядом международных организаций (Red Mexicana de Accion Frente al Libre Comercio, Development Gapu, Alianza Social Continental, Common Frontiers и Alliance for Responsible Trade), одним из показателей неблагоприятного состояния мексиканского производства служат темпы роста национального ВВП на душу населения, которые за период действия НАФТА в Мексике составили всего 0,96%. Столь низкий уровень роста дохода на душу населения не позволяет Мексике надеяться в ближайшие годы снизить уровень эмиграции своего населения в США и Канаду, покидающего родину в поисках работы. Все прошедшие 10 лет Мексике хронически не удается создать на своей территории необходимое количество рабочих мест. И это несмотря на то, что снижение «стоимости мексиканской рабочей силы» за этот период достигло 36%. Продолжается дискриминация Мексики со стороны стран-партнеров, не желающих открыть свои границы для свободного перемещения мексиканцев внутри союза.

По мнению экономистов, не могут служить весомым аргументом в пользу НАФТА и успехи, достигнутые мексиканскими экспортными фирмами, т.к. число этих фирм в стране относительно невелико, а их деятельность находится в явном диссонансе с остальной экономикой.

В докладах отмечается, что самые большие потери от НАФТА понесло мексиканское сельское хозяйство, ситуация в котором с каждым годом становится все драматичнее для таких культур как кукуруза и масличные. Мексиканские крестьяне не способны на равных конкурировать с американскими фермерами, получающими весомую помощь от государства. Как следствие, идет постоянный процесс их обеднения. С 1994 по 2002г. стоимость базовой корзины в Мексике увеличилась на 257%, в то время как цены на товары сельхозпроизводителей возросли на 185%.

Из аналитического обзора, подготовленного Всемирным банком и названного «Уроки НАФТА для стран Латинской Америки и Карибского бассейна», также нетрудно сделать вывод, что реальной целью НАФТА является создание условий, облегчающих компаниям США получение высокой прибыли без предоставления равных выгод странам-партнерам.

Анализируя работу мексиканских экспортных предприятий, обзор приводит следующие цифры: 45% мексиканского экспорта производится предприятиями «макиладорас», на которых использование чисто национальных комплектующих и материалов (национальная составляющая, НС) при создании продукции не превышает 2,97%, а с учетом затраченной мексиканской рабочей силы НС едва достигает 18%. Другие 42% мексиканского экспорта производится обычными обрабатывающими предприятиями, в изделиях которых НС не превышает 30%. Таким образом, только в оставшихся 13% мексиканского экспорта НС имеет высокий уровень. К таким товарам относятся нефть и нефтепродукты, металлы и продукция животноводства.

Несмотря на декларируемое сторонами юридическое единство союза, условия НАФТА на

протяжении всего срока действия порождали большие и малые торговые конфликты Мексики с США и Канадой, наиболее многочисленные и болезненные в области экспорта сельскохозяйственной продукции. Со своей стороны США, не стесняясь, используют в защиту собственных экономических интересов любые методы давления на Мексику – от повышения конкурентоспособности своей продукции путем государственного дотирования ее производства (сельхозпродукция), до блокирования мексиканского экспорта через применение международных законов по защите окружающей среды («тунцовая война») и принятия на своей территории законов, устанавливающих технические нормы, выполнение которых не способен обеспечить экспортер («война грузовиков»). Все попытки Мексики путем переговоров решить спорные вопросы разбиваются о занятую северным соседом неконструктивную и жесткую позицию.

Как любой экономический проект, НАФТА не может существовать в застывших формах. Страны-партнеры по Соглашению, объединенные за прошедшее время многими общими интересами, в настоящее время ведут разработку совместной стратегии, которая позволила бы им повысить конкурентоспособность союза в глобальном масштабе, принимая за основу лидерство экономики США. Подобная идея ранее уже выдвигалась как инициатива P4P – Partnership for prosperity, предполагавшая за 25 лет осуществить большую интеграцию экономик США, Канады и Мексики. Новая стратегия должна позволить НАФТА эффективно противостоять нарастающей мощи ЕС, Китая и «азиатских тигров».

По мнению экспертов, реализация задуманного потребует расширения рамок действующего варианта НАФТА, что фактически будет означать создание нового союза – «НАФТА-Плюс», через который страны-партнеры смогут реализовать совместные акции в регионе, ориентированные на долгосрочную перспективу.

По заявлению А.Сапанты, президента Мексикано-американской торговой палаты, «если сторона не удастся объединиться в НАФТА-Плюс, Мексика не сможет в одиночку бороться против Китая, а США против ЕС и того же Китая. Сегодня участникам НАФТА очень важно в возможно короткий срок объединить свои усилия по защите торговых интересов в таких секторах как автомобилестроение, сельское хозяйство, информатика».

В качестве первых шагов в преобразовании НАФТА в НАФТА-Плюс страны-партнеры намерены признать в 2004г. национальные дипломы в области бухгалтерии, природоохраны, судебных исполнителей. В ближайшем будущем в их число будут включены инженеры и геодезисты. Этот список будет расширен также и на другие профессии, после того, как будут созданы взаимоприемлемые нормы и критерии для поставщиков профессиональных услуг.

После событий 11 сент. 2001г., США подписали с соседями Соглашение о «разумной границе» для усиления безопасности на своих 30 пропускных пунктах на границе с Канадой и 22 пунктах с Мексикой, Поэтому стороны продолжают согласование правил пересечения внутренних границ союза грузовым автотранспортом, чтобы прекратить действующую сегодня «войну грузовиков».

В марте 2002г. правительством США были существенно увеличены для всех стран таможенные пошлины на ввоз сталепродукции, за исключением Мексики и Канады, составляющих с США единый таможенный союз, а частные фирмы Канады и Мексики получили консультации о перспективах дальнейшего развития сталелитейной промышленности США и рекомендации о возможностях своей интеграции в эту систему.

Без пошлин с Канадой и Мексикой. Другой важной для США региональной организацией является НАФТА, получившая свое начало с подписанного в 1988г. американо-канадского соглашения о свободной торговле (вступило в силу с 1 янв. 1989г.), предусматривающего устранение к 1998г. всех ограничений во взаимной торговле. В целях развития сотрудничества в рамках континента в 1992г. между США, Канадой и Мексикой подписано Североамериканское соглашение о свободной торговле (НАФТА), которое вступило в силу 1 янв. 1994г.

Соглашение о создании НАФТА содержит следующие положения, посвященные различным аспектам предпринимательской деятельности в пределах Северной Америки: доступ к рынкам; инвестиции; гарантии; услуги; права интеллектуальной собственности; госзакупки; меры, связанные с соблюдением стандартов; временный въезд для бизнесменов; разрешение споров. В соответствии с Соглашением на протяжении 15 лет с даты его вступления в силу должна произойти отмена торговых барьеров между тремя участниками. В американо-канадской торговле такие барьеры уже устранены, поэтому речь идет лишь о либерализации товарообмена этих стран с Мексикой.

В 1994-2003гг. снижались пошлины во взаимной торговле промышленными и продовольственными товарами. **К 2003г. практически все пошлины между странами-участницами НАФТА были устранены.** Исключение составляют некоторые виды сельхозпродукции, в отношении импорта которых сохраняется действие различных ограничительных мер. В соответствии с НАФТА в США в отношении ряда товаров, ввозимых из Канады и Мексики, предусмотрены «уровни торговых предпочтений» (Trade Preference Levels), которые по своей сути также являются тарифными квотами (большинство из них прекратили свое действие с 1 янв. 2003г.). Такие меры применяются в США в отношении преимущественно мексиканских товаров, в то время как канадская продукция пользуется более либеральным режимом ввоза на американский рынок.

Выгоды участников Соглашения от участия в данной региональной организации взаимны и очевидны. США получили открытый доступ для своих высокотехнологичных товаров на мексиканский рынок. Это касается продукции электроники и автотранспорта. Мексика обязалась смягчить ограничения на участие американских инвесторов в акционерном капитале своих компаний (кроме нефтяных, транспортных и в сфере коммуникаций), а также отменить ограничения на их участие в банках и страховых компаниях. В интересах США в рамках НАФТА были приняты решения в отношении миграции рабочей силы. Была создана трехсторонняя комиссия по установлению общих стандартов, которые выступали бы в роли барьеров, препятствующих притоку дешевой рабочей силы из Мексики. Соглашение предусматривает также

меры, направленные на охрану окружающей среды, прежде всего в Мексике, для чего были установлены жесткие экологические стандарты.

Американская зона свободной торговли. Не ограничиваясь участием в существующих региональных экономических организациях, администрация Дж.Буша активно продолжила взятый предыдущей администрацией курс на формирование новых региональных экономических образований, уделяя большое внимание созданию к 2005г. АЗСТ. Крупнейший в мире общий рынок объединит экономики 34 стран западного полушария с населением в 800 млн.чел. и совокупным ВВП в 14 трлн.долл., что должно принести значительные выгоды как США, так и остальным странам-участницам за счет создания дополнительных рабочих мест и новых рыночных возможностей.

Одновременно с проведением переговоров в рамках создания АЗСТ США запустили переговоры по заключению региональных соглашений о свободной торговле с отдельными группами стран: Южноафриканским таможенным союзом, в который входят Южная Африка, Ботсвана, Лесото, Намибия и Свазиленд, и странами Центральной Америки (Коста Рика, Сальвадор, Гватемала, Гондурас и Никарагуа).

США намереваются также, используя в качестве основы заключенные соглашения о свободной торговле с Израилем и Иорданией, создать к **2013г. зону свободной торговли на Ближнем Востоке**, охватывающую большинство стран данного региона.

Проводится работа по заключению двусторонних соглашений о свободной торговле с отдельными странами. В мае 2003г. состоялось подписание соглашения с Сингапуром, объявлено о подписании в июне 2003г. аналогичного соглашения с Чили. Объявлено о запуске переговоров по аналогичным соглашениям с Марокко и Австралией и о намерении вступить в переговоры с Бахрейном.

АТЭС

В 2004г. США занимали весьма активную позицию и в рамках деятельности АТЭС, обозначив три наиболее приоритетных сферы своего участия в данном форуме: продвижение свободной торговли, обеспечение безопасности и борьба с коррупцией. На проходившем в Сантьяго с 17 по 21 нояб. 2004г. форуме министров торговли и глав стран-участниц АТЭС США уделили особое внимание обсуждению вопросов, связанных с проведением переговоров Доха-раунда ВТО и заручились поддержкой в отношении необходимости интенсификации данного процесса по всем его направлениям со стороны других государств Азиатско-тихоокеанского региона, многие из которых оказывают определяющее влияние на формирование позиции внутри различных группировок стран-членов ВТО.

В контексте реализации собственных усилий по обеспечению амбициозной либерализации региональной и двусторонней торговли США явились одним из инициаторов принятия странами-участницами АТЭС специального документа, устанавливающего для них повышенные стандарты применительно к заключаемым соглашениям о свободной торговле и иным региональным договоренностям в данной области. Эти стандарты, базирующиеся, по сути, на ключевых принципах

американских соглашений подобного рода, изначально преподносились США в качестве важного элемента в процессе существенной либерализации глобальной торговли товарами и услугами и активизации более масштабных переговоров Доха-раунда. Активная роль США проявилась и в запуске странами-участницами АТЭС т.н. «Сантьягской инициативы» по расширению торговли в Азиатско-тихоокеанском регионе, включающей в себя два основных компонента: либерализацию торговли и работу, направленную на снятие препятствий для экспортеров в процессе прохождения таможенных процедур в отношении поставляемой ими продукции.

Американцы использовали состоявшийся форум для продвижения более частных, но не менее значимых для них вопросов международной торговли, в т.ч. в области охраны прав интеллектуальной собственности. США инициировали рассмотрение разработанных ими инициатив в сфере противодействия международному пиратству и торговле контрафактной продукцией, поддержанное многими из участвовавших в форуме стран, для которых данная проблема также является актуальной. При лидирующей роли США страны-участницы АТЭС приняли заявление, в котором согласились придать приоритетный характер проблематике охраны прав интеллектуальной собственности в Азиатско-тихоокеанском регионе в 2005г.

АТЭС-2003. В 2003г. США традиционно уделяли также большое внимание форуму АТЭС, на страны-члены которого приходится половина мировой торговли, а также 70% внешней торговли самих Соединенных Штатов. В этой связи АТЭС продолжал рассматриваться США в качестве важнейшей экономической региональной организации, позволяющей им продвигать свои идеи в отношении принципов свободной торговли и практического экономического сотрудничества, а также обсуждать важные с их точки зрения вопросы, которые могут стать предметом последующего рассмотрения в рамках ВТО. Американцы традиционно используют форум АТЭС для дискуссий с его отдельными участниками по проблемам двустороннего сотрудничества.

Такая политика США в отношении АТЭС получила свое подтверждение в ходе прошедшей в начале июня 2003г. в Бангкоке встречи министров, отвечающих за вопросы торговли в странах-членах АТЭС. Наиболее ярко она проявилась во время ежегодного саммита в рамках этой организации, прошедшего в окт. в Бангкоке, где США были представлены президентом Дж.Бушем и торговым представителем Р.Зелликом. В отличие от двух предыдущих лет круг вопросов, обсуждавшихся в ходе саммита, не был сконцентрирован вокруг проблем борьбы с терроризмом, и ключевое влияние на тематику обсуждения оказал провал многосторонних переговоров в рамках ВТО в Канкуне. В ходе данной встречи США вели активные консультации с остальными участниками касательно необходимости скорейшего возобновления переговоров в рамках Доха-раунда ВТО и завершения к запланированному сроку (1 янв. 2005г.) глобальных переговоров об открытии доступа на рынки. В период саммита Р.Зелликом проводились двусторонние консультации с представителями практически всех стран-участниц, причем среди наиболее значимых были выделены

встречи с министрами торговли Чили, Сингапура, Новой Зеландии и Таиланда, т.е. стран, с которыми США только что заключили или намеревались в ближайшее время подписать соглашения о свободной торговле. США также объявили о договоренности с Сингапуром относительно т.н. «инициативы в области телекоммуникаций», направленной на взаимное признание результатов тестирования и сертификации телекоммуникационного оборудования. Сингапур стал четвертой из стран-членов АТЭС, с которыми США достигли аналогичных договоренностей, после Тайваня, Канады и Австралии.

На саммите при активном участии США было продолжено обсуждение вопросов борьбы с международным терроризмом, который, как было заявлено, «серьезно угрожает стабильному развитию и личной безопасности жителей АТР». Получили одобрение идеи ужесточения режима нераспространения оружия массового поражения и усиления контроля за экспортом данной продукции.

По итогам обеих вышеуказанных встреч в рамках АТЭС лидеры стран-членов форума приняли декларацию, в которых выразили «последовательную поддержку скорейшему присоединению России и Вьетнама к ВТО», высказались за активизацию переговорного процесса и подчеркнули, что для их успешного завершения «особенно необходимы гибкость и политическая воля».

США как держатель основной доли уставного капитала МВФ и Всемирного банка традиционно проводили в указанных международных организациях политику, совпадающую со своими внешнеполитическими и экономическими интересами. Большое внимание уделялось мерам по противодействию терроризму, отмыванию нелегальных доходов и оказанию финансовой и экономической помощи стратегически важным с точки зрения США странам.

Отдельного упоминания заслуживает активная деятельность США в рамках ОЭСР, направленная на достижение многосторонней договоренности о ликвидации избыточных мощностей в мире по производству стали и выработке мер по упорядочению субсидирования государствами этой отрасли промышленности. Эта инициатива была озвучена США еще в 2001г. наряду с мерами по защите отечественной металлургии. В 2003г. по этой проблематике были проведены несколько раундов переговоров как на многостороннем уровне, так и двустороннего характера. Большую роль в этом процессе США отводят России, Украине, Бразилии, Китаю и другим странам Юго-Восточной Азии, как государствам, в которых, по мнению американской стороны, прежде всего необходимо решать проблемы сокращения избыточных мощностей и субсидирования. На конец 2003г. переговоры по сокращению производственных мощностей зашли в тупик, и США основной упор стали делать на выработку многостороннего соглашения по субсидиям в стальной отрасли. По высказываниям руководителей американской делегации на переговорах по данной проблематике, США будет добиваться такой договоренности по субсидиям, которая будет содержать более высокие обязательства, чем те, которые предусмотрены в Соглашении ВТО о субсидиях и компенсационных мерах. США выступают за закрепление крайне ограниченного списка специфических субсидий, подпадающих под изъятия

из общего запрета (в их число американцы готовы включить только субсидии, предоставляемые в виде помощи в связи с закрытием сталелитейных предприятий, и, возможно, субсидии, касающиеся некоторых ситуаций стихийных бедствий). США рассчитывают на окончательное оформление многосторонней договоренности в данной области до президентских выборов в нояб. 2004г.

АТЭС-2002. Защита интересов американского бизнеса. США широко используют авторитетные региональные экономические образования для продвижения в области внешнеэкономических отношений. С позиций США в рамках этих организаций на данном этапе на первый план выдвигаются такие задачи, как борьба с коррупцией, отмыванием денег и недобросовестной деловой практикой в международных экономических отношениях, продвижение международного сотрудничества в вопросах торговли сельхозпродукцией, произведенной с использованием биотехнологий, защита американских прав интеллектуальной собственности и борьба с производством пиратской продукции. Особое звучание по инициативе США приобрела тема перекрытия каналов поступления финансовых средств террористическим организациям в рамках нового глобального направления, нацеленного на борьбу с международным терроризмом.

Одним из самых крупных региональных экономических образований, в деятельности которого принимают активное участие США, является Форум азиатско-тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС) — межправительственная организация, объединяющая 21 государство региона с населением 2,5 млрд.чел. и совокупным ВВП в 19 трлн.долл. **На государства-члены АТЭС приходится 47% мирового объема торговли.** Страны АТЭС обладают разветвленной транспортной инфраструктурой; на их территории располагаются 21 портовый терминал и 23 аэропорта, входящих в число крупнейших в мире.

АТЭС была создана в 1989г. по предложению Австралии с целью развития экономического сотрудничества в бассейне Тихого океана. АТЭС формально имеет консультативный статус, однако в рамках его рабочих органов определяются региональные правила ведения торговли, инвестиционной и финансовой деятельности, проводятся встречи отраслевых министров и экспертов по вопросам сотрудничества.

Деятельность АТЭС направлена на достижение провозглашенной данным форумом цели: создание условий для свободного ведения торговли и осуществления инвестиций в данном регионе к 2010г. для промышленно развитых государств и к 2020г. для развивающихся государств. В рамках АТЭС определены три области, имеющие решающее значение для достижения поставленной цели: либерализация торговли и инвестиций; упрощение ведения предпринимательства; экономическое и техническое сотрудничество.

США традиционно придают большое значение деятельности АТЭС, исходя из того, что это — одно из главных экономических образований в мире, на которое приходится 44% мирового объема экономики и около двух третей внешней торговли США. Четыре главных торговых партнера США (Канада, Мексика, Япония, Китай) являются участниками форума, еще три страны-уча-

стницы входят в число первых 10, а всего среди первых 20 партнеров США – 11 государств-членов АТЭС. С 1994г. экспорт США в страны АТЭС увеличился на 37%, а товарооборот с ними достиг в 2002г. 1,2 трлн.долл., что составляет 2/3 внешней торговли США, в т.ч. более половины всего американского экспорта. В США считают, что АТЭС является важнейшей региональной экономической группировкой для продвижения принципов свободной торговли и практического экономического сотрудничества.

Позиция США в отношении деятельности АТЭС исходит из растущего значения азиатско-тихоокеанского региона для американской и мировой экономики. В этой связи подходы американской администрации к работе в АТЭС строятся исходя из возможности обсуждения на проводимых в его рамках мероприятий широкого диапазона актуальных для США тем и вопросов, а также с учетом важности продвижения предложений, которые американцы в дальнейшем предполагают вынести на переговоры глобального уровня (например, в рамках раундов ВТО) или субрегионального уровня.

Особая важность придается США участию в мероприятиях АТЭС и на министерские встречи направляются первые лица. В этом США видят для себя большие возможности и стремятся использовать данный форум в своих интересах, в частности, для обеспечения более благоприятных условий для американского экспорта и инвестиций в страны региона. Проводимые в рамках АТЭС мероприятия достаточно активно используются не только для обсуждения различных актуальных для США вопросов и тем, но и для продвижения предложений, которые они в дальнейшем предполагают вынести на переговоры глобального уровня (в рамках ВТО). США проводят такую линию для того, чтобы заручиться поддержкой своих инициатив со стороны стран-участниц АТЭС и предвосхитить в известной степени возможную реакцию на американские инициативы при их дальнейшем обсуждении на многостороннем уровне. Указанные мероприятия рассматриваются также как еще одна возможность расширения делового взаимодействия между представителями бизнеса стран-участниц.

США уделяют особое внимание осуществлению совместных действий по поддержке начавшегося постепенного экономического подъема в странах региона и в мировой экономике в целом и обеспечению более устойчивых и высоких темпов экономического роста. Американцы проводят уже известную мысль о том, что в этом процессе должны участвовать не только США, но и другие страны с сильными экономиками, в т.ч., Япония, Канада, Южная Корея. В основе такого подхода находится получившая распространение точка зрения об имеющем сейчас место объективном процессе «уравнивания» экономических и инвестиционных возможностей США и ряда других стран Европы и, особенно, Азии. Американцы поднимают вопрос о необходимости проведения странами региона внутренних экономических и структурных реформ, делая при этом упор на важность выполнения разработанных по линии международных финансовых организаций соответствующих программ.

США в рамках АТЭС акцентируют также внимание на необходимость дальнейшей либерализации

защиты международной торговли, имея в виду улучшение доступа на рынки, расширение торговли в секторах сельхозпродукции, услуг, передовых технологий, снижение тарифов на промышленные товары, увеличение прозрачности и повышение уровня корпоративного управления экономик стран-членов.

Важное место отводится выработке единой позиции относительно содействия успешному осуществлению запущенного в нояб. 2001г. в Дохе нового раунда переговоров в рамках ВТО и его успешного завершения в согласованные сроки – к 1 янв. 2005г. В ходе форумов АТЭС американцы уделяют внимание тематике, рассматриваемой в рамках указанных переговоров, в т.ч. таким вопросам, как доступ на рынки, торговля сельхозпродукцией, правила торговли, инвестиции, конкуренция, меры либерализации торговли и транспарентность при осуществлении госзакупок. Они стараются мобилизовать поддержку со стороны партнеров по АТЭС своих недавних инициатив по сокращению госсубсидий с/х сектору во всех странах, в первую очередь, ЕС и Японии, до 5% от общего объема сельскохозяйственного производства конкретной страны, а также по снижению тарифов на сельхозпродукцию с нынешнего среднего уровня в 62% до 15%.

Преимущества новой экономики. США также продолжают продвигать идею об усилении сотрудничества в вопросе сокращения разрыва в уровнях развития стран-участниц АТЭС и реализации в регионе. США заявляют о важности выработки современных единых подходов в вопросах либерализации торговли услугами, снижения торговых барьеров и защиты прав интеллектуальной собственности, тесно связанных с функционированием новой экономики. США выступают за более широкое использование преимуществ информационных технологий в экономике других стран, позволяющих обеспечить существенное повышение производительности труда, что характерно для американской экономики и является одним из важнейших факторов ее достаточно быстрого выхода из последней рецессии. Американцы продолжают заявлять о своей готовности содействовать усилиям, направленным на внедрение принципов новой экономики в экономику стран-участниц и помогать менее развитым странам в создании собственного потенциала, позволяющего получать преимущества от развития информационных технологий.

США обсуждают в рамках АТЭС вопросы электронной торговли, в которой они по-прежнему занимают лидирующие позиции в мире и стремятся к их сохранению. Они рассматривают эту сферу как неотъемлемую часть новой экономики и придерживаются позиции необходимости продолжения действия моратория на налогообложение в ней, стремясь доказать, что это отвечает интересам всех стран, прежде всего с точки зрения расширения возможностей выхода малого бизнеса на мировые рынки. Ими может быть озвучена также проблематика расширения участия компаний малого бизнеса в развитии электронной торговли, в т.ч., в рамках АТЭС.

На состоявшемся в окт. 2002г. в Лос-Кабосе (Мексика) X ежегодном форуме АТЭС второй год подряд в центре внимания оказались вопросы борьбы с терроризмом, а экономическая составля-

ющая его повестки дня отошла на второй план. В ходе этого форума обсуждались такие вопросы как совместные меры по усилению безопасности при международных перевозках, усиление пограничного и таможенного контроля, мониторинг деятельности благотворительных организаций и различных финансовых структур, подозреваемых в финансировании экстремистских и террористических организаций, снижение уровня сельскохозяйственных субсидий и торговых тарифов. Основные инициативы, одобренные и принятые на форуме АТЭС, были подготовлены США и оценивались по завершении его работы как значительный успех их внешней политики и новое свидетельство мирового лидерства. Одним из важных результатов данной встречи явилась также поддержка со стороны стран-членов АТЭС новому раунду международных торговых переговоров и скорейшему присоединению к ВТО России и Вьетнама, выраженная в итоговой декларации.

Очередная встреча на высшем уровне лидеров государств АТЭС состоится в окт. 2003г. в Бангкоке.

АСЕАН

США 25 авг. подписали Рамочное соглашение о торговле и инвестициях (Trade and Investment Framework Agreement – TIFA) с АСЕАН, что должно укрепить их позиции в Юго-Восточной Азии, которая все более активно вовлекается в орбиту внешнеэкономических и внешнеполитических интересов Китая. Указанный документ в конечном итоге должен способствовать подготовке и заключению Соглашения о свободной торговле (ССТ) между США и АСЕАН.

Присутствовавшие на подписании министры торговли и экономики стран АСЕАН и представитель США на торговых переговорах С.Шваб не смогли назвать срок, к которому следует ожидать принятия ССТ, однако некоторые чиновники АСЕАН полагают, что переговоры о ССТ могут начаться в 2010г., когда шесть стран-участниц АСЕАН выполнят программы по либерализации своей внешнеторговой сферы. В ассоциацию входят 10 государств – Бруней, Вьетнам, Камбоджа, Индонезия, Лаос, Малайзия, Сингапур, Союз Мьянма, Таиланд, Филиппины.

По мнению С.Шваб, TIFA выведет на качественно новый уровень торговое сотрудничество между США и странами АСЕАН, которые с населением в 560 млн.чел. относятся к числу динамично развивающихся государств. Объем торговли между ними и США в 2005г. вырос на 12,4% – до 153 млрд.долл., что делает АСЕАН 4 крупнейшим торговым партнером США. Американские инвестиции в АСЕАНовской «десятке» увеличились в 2004г. на 13%, составив 80 млрд.долл. Как считает С.Шваб, TIFA открывает дополнительные возможности для расширения взаимной торговли и реализации новых инвестиционных проектов с участием США в Юго-Восточной Азии. Конкретизация подобных планов будет происходить на регулярных переговорах на уровне министров, представляющих обе стороны. В ближайшее время намечается создать совместный совет по торговле и инвестициям. Американская администрация обязалась поддержать инициативу по рассмотрению АСЕАН в торговых и инвестиционных отношениях в качестве одного партнера (по принципу single window) с единой таможенной системой, что

должно содействовать устранению бюрократических барьеров на пути развития связей с ЮВА.

Переговорам о свободной торговле должна предшествовать реализация трех проектов. Предполагается, во-первых, создание общей для АСЕАН системы ввоза товаров, во-вторых, принятие соглашения по фитосанитарным стандартам, которое даст импульс торговле сельскохозяйственной продукцией, в-третьих, гармонизация стандартов в области регистрации лекарств и выдачи разрешений на их использование.

Последнее направление позволит ускорить доводку до пациентов в АСЕАН новых фармакологических препаратов. Однако до сих пор не преодолены некоторые препятствия на пути развития сотрудничества в данной сфере. Американские фармакологические компании протестуют против незаконного копирования запатентованных лекарственных форм, которое ограничивает их доходы, а значит, возможности для ведения эффективных НИОКР. Развивающиеся страны, со своей стороны, отмечают, что дороговизна некоторых лекарств, спасающих или продлевающих жизнь больных, делает их недоступными для большей части населения.

Работа над TIFA началась в 2002г. К 2006г. внимание США к этому соглашению резко возросло из-за значительного усиления внешнеторговой экспансии Китая в Юго-Восточной Азии. Ведению переговоров мешали некоторые внешнеполитические факторы. Так, неизменными оставались американские санкции в отношении одного из участников ассоциации – Союза Мьянма. В прошлом месяце С.Шваб заявила, что торговое эмбарго останется в силе и в ближайшем будущем. Министр внешней торговли Малайзии Рафида Азиз предупредила, что новое соглашение не должно использоваться как инструмент для оказания давления на мьянмское правительство. В церемонии подписания TIFA участвовал министр национального планирования и экономического развития Мьянмы Со Тха. БИКИ, 14.9.2006г.

Склады

Как следует из очередного ежегодного обзора Modern Materials Handling, складские площади в Северной Америке продолжают расти. Они распределяются между промышленными и торговыми компаниями, фирмами, специализирующимися на логистике, и операторами холодильных/морозильных складов общего пользования.

Общий рост площадей под хранение товаров в значительной степени объясняется строительством новых складов ведущими операторами всех трех указанных групп, а также консолидационными процессами в отрасли. В результате места некоторых компаний в перечне 20 крупнейших операторов складов североамериканского региона сильно изменились по сравнению с прошлым годом. Лидером по складским площадям в группе промышленных и торговых компаний по-прежнему является United Parcel Service, логистических фирм – DHL Exel Supply Chain (ранее известная как Exel) и операторов холодильных и морозильных складов общего пользования – AmeriCold Logistics.

В условиях структурной перестройки в промышленности США в первой группе операторов складов начинают доминировать компании роз-

ничной торговли, многие из которых смогли увеличить складские площади за счет приобретения складов других фирм. В результате консолидационных процессов в отрасли гиганты розничной торговли Sears и Kmart слились в единую группу Sears Holding, занимающую в настоящее время 3 место среди операторов указанной группы. Вследствие покупки ряда фирм улучшили свои позиции в таблице о рангах компании — операторы продовольственных магазинов Kroger, SuperValu Inc. и Safeway. Другие розничные фирмы смогли подняться на высокие места благодаря росту за счет собственных ресурсов, выразившемуся в строительстве новых магазинов и расширении оборота. К их числу относятся Target, The Home Depot и Lowe's.

Ниже приводятся 20 крупнейших в Северной Америке операторов частных складов торговых и промышленных фирм с указанием размеров их складских площадей, по оценкам отраслевых источников, в млн. кв. м.: United Parcel Service — 8,92; Wal-Mart Stores — 7,44; Sears Holding — 3,72; Target Stores — 3,39; The Home Depot — 2,90; Sysco — 2,12; Lowe's Companies — 1,65; Kroger — 1,63; Staples — 1,49; W.W. Grainger — 1,41; JCPenny — 1,34; United Stationers — 1,19; SuperValu — 1,15; General Motors — 1,11; Safeway — 1,11; DaimlerChrysler — 1,01; GAP — 0,99; TJX Companies — 0,97; Whirlpool — 0,97; Big Lots — 0,95.

У 20 крупнейших логистических фирм региона совокупные складские площади увеличились по сравнению с прошлым годом на 5,4 млн. кв. м., или 15%. Частично этот прирост обусловлен консолидационными процессами в данном секторе. Schenker Logistics, складские площади у которой возросли с 0,93 млн. до 2,79 млн. кв. м. благодаря приобретению ее материнской компанией Deutsche Bahn (в янв. 2006г.) фирмы BAX Global; эта покупка позволила Schenker Logistics переместиться с 17 на 3 место.

Большой прыжок (с 20 на 11 место) совершила и Jacobson Companies, которая смогла увеличить свои складские площади на 105%. В основе продвижения лежат как стратегические приобретения, так и собственный рост; среди купленных компаний можно выделить Southwest Storage (г. Финикс).

Другой тенденцией в логистическом секторе является расширение складирования по контрактам, в т.ч. заключаемым со многими клиентами (multi-client warehousing). Активно действует в этом направлении компания Menlo, 60% покупателей которой пользуются складскими площадями, введенными под мультиклиентские контракты.

В логистическом секторе стало также недавнее создание компанией Landstar Logistics складской сети. Не имея в собственности ни одного грузовика, но заключая контракты с тысячами независимых владельцев этих транспортных средств, данная компания стала одним из крупнейших перевозчиков автомобильных грузов в США. Таковую же модель указанная компания планирует применять и в отношении складского бизнеса.

Крупнейшие 20 операторов складских помещений среди логистических фирм, в млн. кв. м.: DHL Exel Supply Chain — 7,25; UPS SCS — 3,25; Schenker Logistics — 2,79; GENCO Distribution — 2,32; APL Logistics — 2,25; Caterpillar Logistics — 2,05; AmeriCold Logistics — 1,86; Kenco — 1,86; Ozburn-Hessey

Logistics — 1,86; UTI — 1,86; Jacobson Companies — 1,72; TNT Logistics NA — 1,66; Ryder — 1,53; EGL Inc. — 1,39; Kuehne + Nagel — 1,30; NFI Industries — 1,30; Menlo Worldwide — 1,12; Logistics Inside — 1,05; Penske Logistics — 1,02; DSC Logistics — 0,95.

В 2006г. в перечень 20 крупнейших в Северной Америке операторов холодильных и морозильных складов общего пользования впервые вошла мексиканская компания (Frialsa Frigorificos S.A. de C.V.); ранее он включал только американские и канадские фирмы. Число операторов из Канады пополнилось компанией Congebec, которая смогла увеличить складские емкости — с 0,34 млн. до 0,63 млн. куб. м.

Покинула первую «двадцатку» калифорнийская фирма P & O Cold Logistics, занимавшая в прошлом году 4 место. В дек. 2005г. она была приобретена группой Versacold, в результате чего последняя передвинулась с 5 на 3 место. Значительно улучшила свои позиции в списке компания Preferred Freezer Services, складские емкости которой возросли на 57%.

По данным министерства сельского хозяйства США, вместимость холодильных складов в стране на конец 2005г. составила примерно 90 млн. куб. м., из которых 76% приходилось на склады общего пользования. Наблюдающаяся повышательная тенденция в данном секторе отражает растущую роль его компаний в планировании и управлении транспортными операциями. Все эти компании предлагают такие услуги, как диспетчеризация, автомобильные перевозки, обработка претензий, информационный контроль в режиме реального времени, прямая доставка в магазин, сопоставительный анализ и управление операциями.

Складские емкости у 20 крупнейших в Северной Америке операторов холодильных и морозильных складов общего пользования, в млн. куб. м.: AmeriCold Logistics — 15,26; Allas Cold Storage — 5,96; Versacold Group — 5,44; United States Cold Storage — 3,65; Preferred Freezer Services — 2,77; Total Logistic Control — 2,01; Interstate Warehousing — 1,78; Burriss Refrigerated Logistics — 1,68; Cloverleaf Cold Storage — 1,37; Nordic Cold Storage, LLC — 1,36; Columbia Colstor, Inc. — 1,21; Henningesen Cold Storage — 1,05; Richmond Cold Storage — 0,85; Hanson Logistics — 0,81; Inland Cold Storage — 0,80; Frialsa Frigorificos S.A. de C.V. — 0,71; Zero Mountain — 0,66; Congebec, Inc. — 0,63; Interstate Cold Storage Inc. — 0,60; Trenton Cold Storage, Inc. — 0,54. БИКИ, 16.1.2007г.

Таможня

В 2003г. США продолжали достаточно активно использовать практику применения защитных мер в торговле, что в отдельных случаях явно объяснялось желанием нынешней американской администрации создать благоприятную почву для получения поддержки целых секторов местной промышленности в ходе предстоящих осенью 2004г. президентских выборов. Представители американской промышленности также старались обеспечивать администрацию необходимыми ей основаниями для введения указанных мер, инициируя соответствующие антидемпинговые и компенсационные расследования. В этом случае они рассчитывали не только на ограничение конкуренции со стороны иностранных компаний, но и на получение дополнительных финансовых средств в

результате взимания с зарубежных поставщиков антидемпинговых и компенсационных пошлин.

Антидемпинг. В 2003г. в США было инициировано 36 антидемпинговых и 5 компенсационных расследований, что превысило аналогичные показатели за 2002г. когда число новых антидемпинговых разбирательств составило 35, а компенсационных — 3. За 2003г. минторг США вынес 20 окончательных решений в отношении демпинга (58 — в 2002г.) и 4 — по делам о субсидиях (14 — в 2002г.), а также издал 16 приказов о принятии антидемпинговых мер (26 — в 2002г.) и 2 — о введении компенсационных пошлин (10 — в 2002г.). Минторгом были проведены пересмотры вступивших в силу в предыдущие годы 65 антидемпинговых и 6 компенсационных приказов.

На начало фев. 2004г. в США в общей сложности действовали 358 антидемпинговых и компенсационных приказов в отношении 51 иностранного государства, регламентирующие применение ограничительных мер на поставляемые такими государствами на американский рынок конкретные товары. Больше всего действующих приказов приходится на Китай — 55, за ним следуют Япония — 32, Южная Корея — 26, Италия — 21, Бразилия — 20, Франция и Тайвань — по 18.

Значительный отрыв Китая в качестве лидера среди всех иностранных государств по количеству ограничений, применяемых к поставляемым им товарам, объясняется тем обстоятельством, что в последние несколько лет в США со стороны определенных отраслей местной промышленности все чаще раздаются призывы к «обуздению китайского экспортного нашествия», которое многие рассматривают в числе одной из причин существенного сокращения американских рабочих мест в производственном секторе. В 2003г. администрация Дж.Буша сделала Китай практически главной целью проводившихся в США разбирательств, направленных на ограничение отрицательного воздействия иностранного экспорта на американских производителей, прибегнув в этой связи не только к проведению соответствующих антидемпинговых расследований, но и к предоставляемой условиями китайского членства в ВТО возможности инициирования исключительно против него специальных защитных расследований в тех случаях, когда наблюдается резкий рост поставок какого-либо товара из этой страны. В результате такого расследования в 2003г. США ввели ограничения сразу на несколько категорий китайской текстильной продукции.

В 2003г. в США произошли определенные существенные изменения в экспортно-импортном регулировании, большинство из которых было связано с усилением американцами мер по обеспечению национальной безопасности и противодействию угрозам терроризма. 12 июня 2002г. в США был принят Закон «О защите здоровья населения и готовности к отражению актов биологического терроризма» (далее — Закон о биотерроризме), положениями которого предусматриваются различные меры по защите страны от биотерроризма, в т.ч. наделение министерства здравоохранения и социального обеспечения новыми полномочиями по предотвращению преднамеренного заражения потребляемых в США продуктов питания. Непосредственно разработка мер по обеспечению продовольственной безопасности и кон-

троль за их соблюдением возложены на структурное подразделение вышеуказанного министерства — Управление контроля за качеством продовольствия и медикаментов (Food and Drug Administration, далее по тексту — FDA). FDA осуществляет контролируемые функции в отношении всех продуктов питания, за исключением мяса, битой птицы и продуктов переработки яиц, контроль за которыми осуществляется министерством сельского хозяйства США.

Закон о биотерроризме предусматриваются два новых вида контроля со стороны FDA за безопасностью пищевой продукции, выполнение которых носит обязательный характер: регистрация пищевых предприятий и предварительное уведомление об импортных поставках продовольствия, которые вступили в силу с 12 дек. 2003г. Это означает, что с указанной даты все иностранные предприятия, занятые производством, переработкой, упаковкой или хранением продуктов питания, предназначенных для потребления в США, должны быть зарегистрированы в FDA. Механизм регистрации предприятий начал действовать с 16 окт. 2003г.

С учетом того, что новые требования являются серьезным вмешательством государства в отлаженный механизм ведения внешнеторговой деятельности, США постарались максимально упростить процесс прохождения новых процедур, сделав его бесплатным и отдав предпочтение электронной форме взаимодействия. Для этих целей специально создана электронная система предварительных уведомлений в интернете, принадлежащая FDA, а также было разрешено использовать электронную систему таможенных органов, применяемую для таможенной очистки грузов. С 12 дек. 2003г., обе указанные электронные системы функционируют в круглосуточном режиме, а в случае сбоя в их работе заполненную форму уведомления можно направить в FDA по факсу или электронной почте.

Регистрация любого иностранного пищевого предприятия должна осуществляться только через агента в США, уполномоченного этим предприятием выступать в качестве посредника при взаимодействии с FDA. При этом необходимо, чтобы агент проживал/был зарегистрирован, либо занимался постоянной деловой деятельностью в США, причем наличие у агента только «почтового ящика» недостаточно. Для целей регистрации агент должен физически находиться в США. FDA рекомендует иностранным предприятиям заключать письменное соглашение с агентом. Причем каждое предприятие проходит регистрацию только один раз, а в дальнейшем обязуется извещать FDA об изменениях в представленных ранее сведениях в течение 60 дней с момента таких изменений.

Предварительное уведомление об импортных поставках продовольственной продукции представляет собой заблаговременное сообщение в FDA о всех импортных поставках продуктов питания в США. В уведомлении должно быть приведено полное описание товара (включая его рыночные наименования и сведения о фасовке), указаны производитель и перевозчик, предприятие-производитель с/х сырья (если оно известно), страна происхождения, страна отгрузки и предполагаемый порт доставки, импортер/грузополучатель в США, ожидаемое время прибытия груза.

Уведомления должны быть направлены не ранее, чем за 5 дней до предполагаемого прибытия в США и не позднее, чем: за 2 часа — при доставке наземным транспортом (кроме ж/д); за 4 часа — при доставке воздушным или ж/д транспортом; за 8 часов — при доставке морским транспортом.

Рекомендуется, чтобы международные перевозчики заранее, т.е. до принятия груза, имели сведения о том, выполнены ли все необходимые формальности, связанные с новыми требованиями по безопасности продовольственной продукции, и располагали соответствующими подтверждающими документами.

В случае нарушения требований по регистрации предприятий и предварительному уведомлению об импортных поставках к виновным будут применяться различные санкции вплоть до уголовной ответственности. Санкции гражданско-правового характера предусматривают задержание товара в порту и его транспортировку в безопасное место (специальные таможенные склады, контейнерные площадки и централизованные пункты досмотра) для определения безопасности товара и его соответствия требованиям американских стандартов.

Еще одним значительным изменением в американской системе экспортно-импортного регулирования в 2003г. явилась вышеуказанная досрочная отмена президентом Дж.Бушем с 5 дек. ограничений по статье 201 Закона США о торговле 1974г. на ввоз иностранной стальной продукции. В результате этой меры в отношении 10 категорий стали, на которые приходится основной объем иностранных поставок, было прекращено применение дополнительных повышенных пошлин, а для слябов — количественных ограничений. Американская администрация оставила в силе функционирование системы мониторинга импорта иностранной стальной продукции, в соответствии с которой минторг США осуществляет наблюдение за динамикой поставок различных категорий стали из-за рубежа с целью своевременного реагирования на их возможное резкое увеличение, угрожающее причинением ущерба местной промышленности. Одновременно с вынужденной отменой мер по статье 201 (под давлением со стороны ЕС) некоторыми представителями администрации США было дано понять, что в дальнейшем она готова продолжать политику поддержки процесса реструктуризации и повышения конкурентоспособности местной сталелитейной промышленности, в т.ч. посредством «более охотного» инициирования менее спорных, в отличие от специальных защитных разбирательств, антидемпинговых и компенсационных расследований против иностранных поставщиков стали.

Тарифы на импорт. Для защиты своего рынка и соблюдения интересов американских производителей Соединенные Штаты широко используют тарифное и нетарифное регулирование импорта. Оно осуществляется в соответствии с Законом о тарифе 1930г. и поправками к нему, содержащимися в других актах, в частности Законе о торговых соглашениях 1979г. Таможенный тариф служит инструментом реализации долговременных, стратегических целей торговой политики, а меры нетарифного регулирования используются для реагирования на меняющиеся внешне- и внутриэкономические и политические условия.

К числу основных актов тарифного регулирования относятся закон о торговле 1974г., сводный закон о торговле и конкуренции 1988г., закон о торговле и тарифах 1984г., закон о налоговой реформе 1986г., закон о таможене и тарифах 1990г.

Действующий в США таможенный тариф (построенный на базе гармонизированной системы описания и кодирования товаров) состоит из двух колонок, в которых указаны импортные пошлины для стран соответственно пользующихся и не пользующихся режимом наибольшего благоприятствования (по новой терминологии США — «режимом нормальных торговых отношений» или РНТО). В первой колонке в необходимых случаях отдельно выделяются «специальные» пошлины, применяемые в отношении стран, подпадающих под льготы генеральной системы преференций (ГСП), либо имеющих соглашения с США о свободной торговле или о предоставлении преференций. С 1992г. Россия включена в список стран, получающих преференции в рамках ГСП.

Ставки таможенных пошлин на продукцию машинотехнической группы и переработанные товары заметно превышают тарифы на сырьевые товары, причем многие виды сырья ввозятся беспошлинно как из стран, пользующимися РНТО, так и не имеющих такого режима в торговле с США. От таможенных пошлин освобождаются импортируемые в страну товары американского происхождения, в т.ч. комплектующие или сырье, включенные в состав ввозимых иностранных изделий. Если импортируемый в США товар американского происхождения подвергся обработке/ переработке или ремонту за границей, то таможенному обложению подлежит только стоимость, добавленная в процессе обработки. **Любые изменения к таможенному тарифу принимаются конгрессом.**

Таможенное законодательство является главным инструментом защиты внутреннего рынка, хотя по мере снижения общего уровня таможенного протекционизма в результате договоренностей, достигнутых в переговорах США с их партнерами по ВТО, все большую роль играют нетарифные ограничения, дополняющие таможенный тариф.

Многочисленные меры нетарифного регулирования импорта дают возможность регламентировать или полностью прекращать ввоз в страну тех или иных товаров или лишать его всякого экономического смысла.

Со стороны правительства США, как правило, не требуется разрешения на импорт в страну большинства товаров. Однако ввоз некоторых категорий товаров контролируется различными ведомствами США, и в случае импорта таких товаров необходимо получение лицензии соответствующего ведомства. Ввоз нефтепродуктов ранее осуществлялся по лицензиям, выдаваемым минэнерго. В некоторых случаях для их импорта необходимо разрешение минэнерго и уплата дополнительного импортного сбора. Беспшлинный ввоз часов и часовых механизмов с островных территорий США осуществляется по лицензиям МВД и минторга, ввоз некоторых с/х товаров (молочной продукции) — по лицензиям минсельхоза.

Опасные виды диких животных и некоторые виды животных и птиц, ввоз которых в США запрещен, могут импортироваться только по лицензиям, выдаваемым Бюро спортивной рыбной ловли и охоты на животных и птиц МВД. Разрешение

этого министерства требуется также для ввоза перьев некоторых птиц, предназначенных для изготовления искусственных нашивок и дамских шляп. Живые птицы, находящиеся под защитой закона о миграции птиц, могут импортироваться в США для научных целей и размножения на основании разрешения, выданного упомянутым Бюро. Импорт наркотиков запрещен, за исключением тех случаев, когда они импортируются на основании распоряжения, выданного министром. Запрещен импорт оружия, боеприпасов, взрывчатых веществ, исключая случаи, когда соответствующая лицензия выдана начальником Управления алкогольных напитков, табачных изделий и огнестрельного оружия минфина.

Применение экономических рычагов нетарифного регулирования импорта регламентируется также положениями законодательства, предназначенными для защиты американских производителей от «недобросовестной» торговой практики со стороны иностранных конкурентов. К числу таких рычагов относятся:

- антидемпинговые пошлины, вводимые на основании результатов расследований, проводимых по петициям американских компаний, на товары, которые, по определению федеральных властей, реализуются на рынке США по ценам ниже «справедливых» и тем самым наносят ущерб определенной отрасли экономики страны. Размер антидемпинговой пошлины должен равняться разнице между «рыночной» ценой данного товара и ценой, по которой товар импортируется в США. Можно отметить многочисленные антидемпинговые расследования в отношении российской металлопродукции и органических удобрений, приведших в конечном итоге к заключению ряда соглашений с американской стороной, предусматривающих количественные и ценовые обязательства по экспортным поставкам из РФ;

- компенсационные пошлины устанавливаются в случае доказательства факта субсидирования ввозимых товаров государством-экспортером. Порядок их введения такой же, как и для антидемпинговых пошлин. Величина компенсационной пошлины определяется в зависимости от размера субсидий;

- чрезвычайные меры по защите национальных производителей от возросшего импорта товара, предусмотренные законом о торговле 1974г. Одним из наиболее ярких примеров в данном случае может служить введение в марте 2002г. на 3г. повышенных пошлин на целый ряд импортируемой металлопродукции, явившееся результатом проведенного расследования по нанесению серьезного ущерба национальной стальной отрасли от импорта этих товаров;

- специальные меры по защите от некоторых видов «недобросовестной» практики (монополизация определенной сферы рынка США, подрыв какой-либо отрасли, нарушение патентных прав, присвоение торговой марки американских фирм). Такие меры предусматривают лишение страны-экспортера льгот, предоставленных по торговым соглашениям, установление дополнительных пошлин или количественных ограничений на товары данного экспортера.

Используются следующие виды ограничений импорта:

- политика госзакупок, суть которой заключается в оказании предпочтения местным производителям при осуществлении таких закупок. Соот-

ветствующие положения, предусматривающие, что правительственные учреждения при проведении закупок должны отдавать предпочтение товарам, изготовленным в США, Пуэрто-Рико, Американском Самоа, зоне Панамского канала, а также на американских Вирджинских островах, содержатся в законе 1933г. «Покупай американское». Предусматриваются также меры, исключающие возможность госзакупок в странах, вводящих ограничения на импорт американских товаров и услуг;

- ограничения в целях регулирования платежного баланса. Могут вводиться президентом США в виде квоты или дополнительной пошлины (не превышающей 15% стоимости товара) на срок до 150 дней с возможным продлением по решению конгресса. Поводом для их введения может служить вероятность возникновения «серьезного» дефицита платежного баланса, а также значительной девальвации доллара. Этот вид нетарифного регулирования импорта практически не используется, хотя и предусмотрен как американским законодательством, так и правилами ВТО.

В отношении импорта применяются также количественные ограничения, к числу которых относятся абсолютные квоты, тарифные квоты, квоты, устанавливаемые международными соглашениями, и «добровольные» квоты. Абсолютные квоты определяют количество товара, которое может быть ввезено в США в течение определенного периода. Такие квоты устанавливались в разное время на ввоз в США сыра, сахара, шоколада, сгущенного молока, некоторых сортов хлопка, хлопковой пряжи, земляных орехов, кофе, мяса. После создания ВТО в соответствии со взятыми странами-членами этой организации обязательствами практически все абсолютные квоты были отменены и трансформированы в тарифные.

Тарифные квоты позволяют ввозить определенное количество товара в течение срока действия таких ограничений по ставке, указанной в первой колонке таможенного тарифа, а сверх установленного количества — по более высокой ставке, при этом объем импорта неограничен. В соответствии с НАФТА в США в отношении ряда товаров, ввозимых из Канады и Мексики, предусмотрены «уровни торговых предпочтений» (Trade Preference Levels), которые по своей сути также являются тарифными квотами (большинство из них прекратило свое действие с 1 янв. 2003г.). Практически весь спектр товаров, в отношении импорта которых в США установлены тарифные квоты, является с/х продукцией.

Для ввоза товаров в рамках квот, контролируемых непосредственно Таможенной службой, не требуется оформление импортных лицензий. Таможенная служба публикует еженедельные отчеты о выборке установленного лимита. Когда квота практически полностью исчерпана, Таможенная служба может потребовать от импортера внесения депозита в размере таможенных платежей, рассчитанных по более высокой ставке импортного тарифа. После опубликования официального определения Таможенной службы о том, что квота выбрана полностью, производятся соответствующие перерасчеты с импортерами, внесшими депозиты в счет возможных будущих таможенных платежей. В отношении сахара и сахаросодержащих товаров и ряда видов молочной продукции установлены годовые импортные тарифные квоты, контроль за

соблюдением которых ведет минсельхоз, причем для ввоза молочной продукции по сниженным импортным тарифным ставкам необходимо получение лицензии в минсельхозе, в остальных случаях ввоз осуществляется без лицензий.

Возможность введения количественных ограничений импорта в США предусматривается множеством законодательных актов и, в частности, законом о торговле 1974г. и законом о торговле и конкуренции 1988г. Вопросы применения таких ограничений находятся в ведении министерств торговли, финансов, сельского хозяйства и госдепартамента.

В своей внешнеторговой политике США применяют также торговые эмбарго в отношении отдельных стран, которые обычно носят чисто политический характер.

Стандарты на импорт. В США используются неявные формы импортного регулирования, к числу которых относятся меры санитарного, фитосанитарного и технического контроля. Наличие системы жестких стандартов и правил, которым должны соответствовать импортные товары, а также жесткая процедура их сертификации позволяют довольно эффективно использовать этот рычаг.

Американское законодательство предъявляет особые требования к упаковке и маркировке ввозимых товаров. Законом о тарифе 1930г. предусматривается, что «каждый ввозимый в США товар, а в отдельных, особо упоминаемых случаях, его контейнер и упаковка» должны иметь надлежащую маркировку и обозначения на английском языке, указывающие страну происхождения товара. Особые требования предъявляются в отношении маркировки текстильных товаров, мехов, контейнеров, содержащих алкогольные напитки, и таких товаров, как стальные трубы, ножевые изделия, бритвы, микроскопы, хирургические инструменты, часы, лабораторный инструмент, весы, термосы.

Действует ряд законов, направленных на обеспечение экологической безопасности: о национальной политике в области окружающей среды 1969г., загрязнении воды 1952г., сохранении и восстановлении природных ресурсов 1976г., чистом воздухе 1963г., борьбе с шумом 1972г., безопасной питьевой воде. Координация правительственной политики в этой области возложена на федеральное Агентство по охране окружающей среды. Аналогичные органы созданы на уровне штатов и на местах. Законодательство устанавливает весьма жесткие требования по соблюдению экологической безопасности применительно к автомобилям, другим товарам длительного пользования, а также по продовольствию, медикаментам. Эти требования распространяются как на импортируемые товары, так и на произведенные в стране. Специальное управление контроля качества продовольствия и медикаментов имеет право инспектировать импорт этих товаров и контролировать их соответствие американским стандартам.

Жесткому контролю подвергаются также все импортируемые потребители с точки зрения их безопасности для жизни и здоровья населения. Любой потребительский товар, направляемый в США не будет допущен в страну, если он не удовлетворяет требованиям стандартов или регламентов по безопасности и маркировке. К таким товарам относятся детские игрушки, краски, велосипеды, фейерверки, воспламеняющиеся ткани,

предметы искусства, зажигалки, газонокосилки, двери холодильников. На определенные товары необходимо также наличие подтверждения электромагнитной и радиационной безопасности. Это требование относится к большому перечню товаров электротехнического назначения, таким как телевизоры, микроволновые печи, проигрыватели компакт-дисков, радиотелефоны.

Запрещен ввоз в страну товаров, произведенных с нарушением прав интеллектуальной собственности, торговых марок и знаков. По американскому законодательству такие товары при их попытке ввоза подлежат конфискации.

К числу последних законодательно установленных требований технического характера при импорте товаров в США относятся меры, принимаемые президентом и правительством в свете борьбы с международным терроризмом, исходя из интересов нацбезопасности. Со 2 дек. 2002г. началось введение системы контроля за импортом, поступающим морским транспортом. В соответствии с новыми требованиями необходимо уведомить Службу по таможенным вопросам и охране границ (в рамках недавно созданного министерства национальной безопасности) за 24 часа до погрузки груза, предназначенного для поставки в США, на судно в порту отправки.

С 4 мая 2003г. вступили в действие требования по маркировке грузов, в соответствии с которыми вышеуказанная служба не будет разрешать к погрузке для отправки в США товар, описание которого в направленном уведомлении не будет в достаточной степени конкретизировать сам товар. С 15 мая 2003г. служба по таможенным вопросам и охране границ не дает разрешение на погрузку товара, в уведомлении о которой не заполнены или недостоверно указаны данные о грузополучателе в США. За нарушение указанных требований предусматриваются штрафы в 5 тыс. долл. за первое нарушение и 10 тыс. долл. за повторное. С 15 мая 2003г. вводится взимание штрафов с перевозчиков за погрузку на борт грузов, имеющих недостоверное описание или принятых на борт без направленного предварительного уведомления.

С 12 дек. 2003г. во исполнение положений закона 2002г. «О защите здоровья населения и готовности к отражению актов биологического терроризма» будут введены дополнительные меры по защите страны от биотерроризма, в т.ч. наделение министерства здравоохранения и социального обеспечения новыми полномочиями по предотвращению преднамеренного заражения потребляемых в США продуктов питания.

Непосредственно разработка мер по обеспечению продовольственной безопасности и контроля за их соблюдением возложены на структурное подразделение вышеуказанного министерства — Управление контроля качества продовольствия и медикаментов (Food and Drug Administration). К сфере контроля FDA относятся все продукты питания, за исключением мяса, битой птицы и продуктов переработки яиц, контроль за которыми осуществляется минсельхозом.

Предусматриваются два новых вида контроля со стороны FDA за безопасностью пищевой продукции — регистрация пищевых предприятий и предварительное уведомление об импортных поставках продовольствия. Регистрация пищевых предприятий означает, что все национальные и иностранные

предприятия, занятые производством, переработкой, упаковкой или хранением продуктов питания, предназначенных для потребления в США, должны зарегистрироваться в FDA до 12 дек. 2003г., начало процесса регистрации запланировано на 12 окт. 2003г. Предварительное уведомление об импортных поставках продовольственной продукции представляет собой заблаговременное сообщение в FDA обо всех импортных поставках продуктов питания в США. В уведомлении должно быть приведено описание товара, указаны производитель и перевозчик, предприятие-производитель (если оно известно), страна происхождения, страна отгрузки и предполагаемый порт доставки. Уведомление должно быть направлено в FDA не позднее чем за 12 часов, но не ранее чем за 5 дней до предполагаемой поставки посредством специально создаваемой для этих целей электронной системы предварительных уведомлений в интернете.

Сайты по экономике

В качестве справочных материалов можно использовать сведения из следующих баз данных по торгово-экономическим вопросам.

Первый правительственный сайт www.first.gov.gov (универсальный сайт правительственной информации США, ссылки на все органы власти в США). Белый дом www.whitehouse.gov (полный список ссылок в интернете на федеральные органы исполнительной власти). Палата представителей конгресса США www.house.gov. Сенат конгресса www.senate.gov. Госдепартамент www.state.gov. Министерство торговли www.doc.gov. Аппарат торгового представителя www.ustr.gov. Министерство сельского хозяйства www.usda.gov. Министерство финансов www.treasury.gov. Министерство энергетики www.energy.gov. Служба по таможенным вопросам и охране границ www.cbp.gov (в составе министерства национальной безопасности). Министерство транспорта www.dot.gov. Комиссия по международной торговле www.usitc.gov. Агентство по торговле и развитию www.tda.gov. Агентство международного развития www.usaid.gov.

Экспортно-импортный банк США www.exim-bank.org. Корпорация зарубежных частных инвестиций США www.opic.gov. Информационное агентство США www.usia.gov. Торговая палата США www.uschamber.com. Американско-Российский деловой совет www.russiancouncil.org. Российско-Американская торговая палата в г.Денвер www.russianamericanchamber.org. Американско-Российская торгово-промышленная палата в г.Чикаго www.argcci.org. Фонд Российско-Американского делового сотрудничества www.fraec.org. Business Information Services for Newly Independent States www.bisnis.doc.gov, <http://bisnis-eurasia.org> (структурное подразделение минторга, занимающееся развитием деловых связей со странами-бывшими республиками СССР). Стат-США www.stat-USA.gov (правительственный сайт статистики по США). Международный информационный центр <http://tradeinfo.doc.gov> (торговая статистика минторга США). Информационная система по внешней торговле www.sice.oas.org. Бюро экономического анализа минторга США www.bea.doc.gov. Бюро переписей www.census.gov (статистическая информация по США). Информация о законодательной деятельности в США <http://thomas.loc.gov>.

Произведенный в отчетный период анализ в

очередной раз подтвердил высокую эффективность налаженной в США системы информационно-консультационного обеспечения американских деловых кругов. На развитие информационных технологий, задействованных в этой системе выделяются значительные средства. В частности, в сети Интернет действует специальное окно «Деловой консультант», в котором имеются отдельные разделы по законодательству, вопросам внешне-торгового регулирования, маркетинга.

Пользователям при этом представляется возможность посредством «линков»-связных каналов получить доступ к информационным ресурсам различных госучреждений. Каналы связи постоянно обновляются, в соответствии со всеми изменениями госструктуры и перераспределением ресурсов баз данных. Весьма полезным является предоставление возможностей частным компаниям оценить риски, связанные с выходом на внешние рынки, сделать маркетинговое исследование по профилю своей деятельности, подготовить бизнес-план, найти необходимые контакты, выработать ценовую стратегию, подготовить проект контракта. Через интернет имеется доступ к 400 базам данных, в которых приводятся сведения об экспортных товарах и компаниях-экспортерах США.

Для более эффективной работы с сетевыми ресурсами целесообразно оформить годовую подписку на 1-2 платных информационных сайта, таких, как Dismal Scientist (www.dismal.com, www.economy.com).

Поддержка экспорта

В США уделяется внимание поддержке экспортеров и расширению экспорта товаров, производимых национальной промышленностью. Рост экспорта, особенно машинотехнической продукции, рассматривается как один из основных факторов экономического развития, повышения конкурентоспособности американских товаров, завоевания новых рынков сбыта и увеличения занятости населения. В течение последних 10 лет экспорт обеспечивал 25% экономического роста и гарантировал занятость 12 млн.чел. трудоспособного населения страны.

Доклад «Национальная экспортная стратегия». В США создана эффективная система поддержки экспорта, основанная на комплексе мер стимулирования активности национальных экспортеров организационными, финансовыми, юридическими, информационными и другими средствами. В соответствии с разделом II Закона о поощрении американского экспорта 1992г. координацию федеральных программ поддержки экспорта в США осуществляет Межведомственный координационный комитет в составе представителей 20 федеральных министерств и ведомств. Одной из задач Комитета является разработка и периодическое обновление представляемого ежегодно конгрессу США названного доклада.

Стратегия администрации Дж.Буша в отношении расширения американского экспорта нашла отражение в подготовленном в 2002г. докладе, в котором предусматривается разработка системы федеральных программ для обеспечения поддержки как крупных, так средних и малых американских компаний-производителей экспортных товаров. Основное содержание данной экспортной

стратегии сводится к тому, чтобы обеспечить американских производителей необходимой поддержкой для получения «многомиллиардных прибылей» путем более эффективного использования потенциальных возможностей роста мировой торговли.

На передний план в новой стратегии выдвигается несколько крупных задач. Основной из них является усиление господдержки национальных экспортеров в получении и реализации крупных контрактов за рубежом. Для решения этой задачи предусматривается обеспечение благоприятных конкурентных условий американским компаниям для участия в указанных проектах и их «агрессивная» поддержка со стороны соответствующих правительственных ведомств США. Поддержка включает такие, далеко не рыночные рычаги, как связанная американская экономическая помощь и политическое давление.

Кредиты Эксимбанка. Восемь федеральных министерств и ведомств оказывают финансовую поддержку экспортерам и инвесторам США. К ним относятся: минторг, минсельхоз, минтранс, минэнерго, Эксимбанк, администрация по делам малого бизнеса, Агентство по торговле и развитию, ОПИК. Общая численность персонала, занятого вопросами поддержки экспорта в США, составляет 3,4 тыс. чел. В минторге в сфере, связанной с вопросами поддержки экспорта занято 1,8 тыс. служащих, в Эксимбанке – 400, минсельхозе – 400, ОПИК – 200, Агентстве международного развития – 90, администрации по делам малого бизнеса – 40, Госдепе – 250.

Совокупные расходы перечисленных ведомств на цели поощрения экспорта составили в 2002г. 2,6 млрд.долл. (на 20% больше чем в 2001г.), из которых 90% выделенных федеральных бюджетных средств приходится на деятельность трех ведомств: минсельхоза (1,3 млрд.долл.), Эксимбанка (0,7 млрд.долл.) и минторга (0,3 млрд.долл.). Из всех перечисленных ведомств, занятых поддержкой экспорта, только ОПИК получает ежегодную прибыль от своих операций и не имеет потребности в бюджетном финансировании.

Поддержка в форме субсидий предоставляется минторгом для проведения выставочно-ярмарочной деятельности, осуществляемой американскими центрами международной торговли и центрами содействия экспорту совместно с торговыми палатами и внешнеторговыми ассоциациями. Агентство по торговле и развитию предоставляет гранты американским компаниям на разработку ТЭО по инвестиционным проектам в развивающихся странах и странах с «переходными экономиками». Эксимбанк США оказывает поддержку американским экспортерам, которые понесли потери в связи с использованием экспортных субсидий торговыми партнерами США с целью «выравнивания» условий конкуренции.

Эксимбанк выдает краткосрочные, среднесрочные и долгосрочные кредитные гарантии на покрытие расходов, связанных с производством товаров для экспорта или их поставками оборудования для реализации инвестиционных проектов в зарубежных странах. Наибольшее предпочтение отдается проектам, реализуемым в таких сферах как энергетика, телекоммуникации, авиакосмическая промышленность и транспорт.

Корпорация зарубежных частных инвестиций производит страхование американских экспорте-

ров и инвесторов от политических рисков, а также осуществляет их долгосрочное кредитование или дает гарантии по кредитам частных комбанков в 140 странах. ОПИК выдает среднесрочные и долгосрочные (5-15 лет) кредиты и кредитные гарантии для финансирования расходов, связанных с инвестициями в развивающихся странах.

Минсельхоз и администрация по делам малого бизнеса предоставляют кредитные гарантии экспортерам зерна, мяса и других сельскохозяйственных и пищевых товаров. Администрация по делам малого бизнеса выдает их малым предприятиям на сумму не свыше 830 тыс.долл. по каждому отдельному проекту, а Эксимбанк – выдает кредиты в основном средним и крупным предприятиям в размерах, значительно превышающих этот лимит. Гарантии минсельхоза предоставляются в связи с экспортом сельскохозяйственной продукции на срок до 3 лет и, в отдельных случаях, – до 10 лет. Эксимбанк также участвует в финансировании экспорта сельхозпродукции, но на срок не свыше 1г.

Кредитные гарантии минтранса предоставляются на срок до 25 лет. Эти гарантии имеют целью поощрение строительства на американских судов верфях судов на экспорт. Эксимбанк предоставляет на аналогичные цели гарантии до 8,5 лет.

Практикуется соединение усилий Эксимбанка, ОПИК и Агентства по торговле и развитию для финансирования различных этапов одного проекта. Агентство по торговле и развитию может предоставить грант на подготовку ТЭО, тогда как ОПИК – страхование от политических рисков по инвестициям, а Эксимбанк – профинансировать экспорт американских машин и оборудования, связанный с реализацией данного инвестиционного проекта.

Информационное обеспечение. В минторге в вопросах поддержки экспорта важнейшая роль отводится Администрации по международной торговле (АМТ). В ее задачи входит разработка конкретных мероприятий, направленных на реализацию Национальной экспортной стратегии. В составе АМТ действует Американская коммерческая служба, которая занимается защитой интересов американских экспортеров в зарубежных странах, организацией выставок и ярмарок, информационным обеспечением и консультированием экспортеров и инвесторов, организацией и финансированием их деловых поездок за рубеж. На организацию этих мероприятий выделяется 60% всех средств, предназначенных для минторга.

Значительное внимание уделяется в США информационному обеспечению поддержки экспортной деятельности. В минторге действует Центр информации по торговле. В составе данного Центра действует Служба деловой информации по **России** и СНГ – «Бизнес». В России действуют 13 Американских деловых центров, из которых 5 финансируется непосредственно из бюджета минторга.

Агентством международного развития США на бюджетные средства создан банк данных по международной торговле, администраторами и пользователями которого являются федеральные министерства и ведомства и 4000 американских компаний. Информацию для банка данных предоставляют министерства торговли, энергетики, транспорта, сельского хозяйства, госдеп, а также Эксимбанк, ОПИК, Администрация по делам ма-

лого бизнеса, Агентство по торговле и развитию и Агентство международного развития. Пользование системой для американских клиентов бесплатное. Система обеспечивает возможность подбора торговых партнеров из 50 стран.

Семь федеральных министерств и ведомств США (минторг, госдеп, минсельхоз, Эксимбанк, ОПИК, Агентство международного развития и Агентство по торговле и развитию) имеют своих представителей за рубежом. В Бразилии, Индонезии, Китае и ЮАР открыты Коммерческие центры США. Минсельхоз имеет за границей 240 сотрудников (в 60 представительствах), занимающихся вопросами поддержки экспорта. Госдепартамент содержит в составе своего загранаппарата 200 чел. (в составе 96 посольств и 36 консульств), занимающихся этими же вопросами. Совокупные расходы упомянутых ведомств, связанные с финансированием работы этой части загранаппарата, оцениваются в 175 млн.долл.

В вопросах поддержки экспорта администрация проводит политику, направленную на наиболее полное использование возможностей передовых отраслей национальной экономики. Особое внимание уделяется расширению доступа качественных американских товаров на емкие развивающиеся рынки таких стран, как Китай, Индия, Аргентина, Бразилия, Мексика, Турция, Южная Корея, ЮАР, государств Центральной и Восточной Европы. В последнее время повысился интерес к сотрудничеству с Россией и странами СНГ. Их рассматривают как основные рынки для товаров и услуг, производимых в таких секторах экономики США, как электроэнергетика, авиастроение, автомобилестроение, производство сельхозтехники и дорожных машин, телекомоборудование, информационные технологии, программное обеспечение и вычислительная техника, фармацевтика и здравоохранение, финансы и аудит, охрана окружающей среды.

Ключевые отрасли промышленности США характеризуются высокой степенью диверсификации и активным участием американских компаний в процессах международной кооперации. Одним из наглядных примеров влияния процессов глобализации мирового рынка на концентрацию производства и углубление международной кооперации является развитие автопрома. Крупнейшей транснациональной компании «Дженерал Моторс», основанной в 1908г., наряду с традиционными американскими брэндами легковых автомобилей полностью, либо частично, принадлежат многие иностранные модели, такие как: «Сааб», «Холден», «Опель», «Воксхолл», «Исудзу», «Субару», «Фиат» и «Дэу Моторс». Численность рабочих компании на заводах по выпуску этих марок в 30 странах превышает 350 тыс.чел. Предприятия компании «Форд» расположены в десятках стран, включая Россию. На них помимо автомобилей марки «Форд» производятся модели «Астон Мартин», «Ягуар», «Вольво», «Лэнд Ровер» и «Мазда».

30% всего объема промпроизводства США основывается на **международной кооперации** с зарубежными странами. Наиболее значительная роль в кооперационном сотрудничестве с Соединенными Штатами принадлежит Китаю, Мексике, Японии, Филиппинам, Канаде, Германии, Австрии и другим странам ЕС. Среди отраслей промышленности США, в наибольшей степени участвующих

в процессах международной интеграции и кооперации, помимо автопрома, следует выделить космос, легпром, промышленную и бытовую электронику и машиностроение.

Конституция США закрепляет право «регулировать торговлю с иностранными государствами» за конгрессом. На президента и администрацию возложена задача по разработке внешнеэкономической политики и ее осуществлению. Современная внешнеэкономическая политика США направлена на расширение американского экспорта и защиту внутреннего рынка от недобросовестной иностранной конкуренции.

Министерство торговли является главным правительственным органом, ведающим вопросами регулирования внешнеэкономических связей. В задачи министерства входит участие в разработке торговой политики, поощрение экспорта товаров и услуг, стимулирование инвестиций американских компаний за границей, а также защита внутреннего рынка от «недобросовестной конкуренции», Минторг осуществляет ряд программ, нацеленных на повышение конкурентоспособности американского экспорта на мировых рынках, выходит с предложениями об образовании новых зон свободной торговли, поощряет создание экспортных торговых компаний, выдает патенты и регистрирует торговые марки. **Численность сотрудников министерства**, имеющего отделения во всех штатах страны и представительства за рубежом (700 сотрудников в 70 странах), насчитывает **40 тыс.чел.**, а его годовой бюджет составляет 5 млрд.долл.

Соответствующие подразделения министерства занимаются совместно с Комиссией США по международной торговле вопросами противодействия демпингу и субсидирования экспорта торговыми партнерами США. Минторг осуществляет контроль за экспортом товаров, включенных в список контролируемых этим министерством.

Министр торговли возглавляет межведомственный координационный комитет, в состав которого входят также представители госдепа, ключевых министерств, аппарата Торгового представителя, Совета экономических консультантов, Агентства международного развития, Эксимбанка, Корпорации страхования зарубежных частных инвестиций, Агентства по торговле и развитию и ряда других госучреждений. Комитет занимается выработкой согласованной политики по наиболее актуальным направлениям развития внешнеторговой деятельности США.

Аппарат торгового представителя США (АТП) отвечает за разработку и координацию американской политики в области международной торговли, торговли отдельными товарами и прямыми инвестициями, а также за ведение переговоров с зарубежными странами и международными организациями по указанным вопросам. Главное направление деятельности АТП — проведение переговоров о заключении выгодных для США торговых и инвестиционных соглашений, а также обеспечение их выполнения. АТП специализируется на вопросах торговой политики в области промышленных и сельхозтоваров, услуг и интеллектуальной собственности, расширения доступа американских экспортеров на зарубежные рынки, применения защитных мер против несправедливой торговой практики, ведения торговых споров, управ-

ления действием Генеральной системой преференций (ГСП), выполнения многосторонних товарных соглашений, участия США в ВТО, НАФТА, ОЭСР и ЮНКТАД. Штат АТП составляет 200 чел., сравнительная малочисленность которого объясняется возможностью опоры на ресурсы других правительственных ведомств. АТП имеет отделение при ВТО и ЮНКТАД в Женеве, работу которого возглавляет один из первых заместителей торгпреда.

Государственный департамент осуществляет практическое проведение внешнеполитического курса США, проводит переговоры о заключении договоров и соглашений по внешнеэкономическим вопросам. В его составе имеется бюро по вопросам экономики и бизнеса, отвечающее за разработку **стратегических вопросов американского экспорта**. Занимается также вопросами экспортного контроля.

Министерство сельского хозяйства ведает вопросами экспорта и импорта сельхозпродукции и продовольствия, отвечает за вопросы контроля их качества и безопасности. Зарубежная с/х служба министерства действует через аппарат атташе по вопросам сельского хозяйства, которые имеются при 60 посольствах США за рубежом. Министерство участвует в подготовке переговоров о снижении тарифов и нетарифных барьеров в странах, являющихся покупателями американской сельхозпродукции, изучает практику применения контрагентами США мер, препятствующих развитию американского экспорта.

Министерство финансов ответственно за разработку и осуществление валютно-финансовой политики, включая проведение мероприятий, связанных с платежным балансом и иностранными инвестициями. В функции министерства входят задачи по контролю за иностранными активами в США, платежами по торговым операциям, связанным со странами, против которых установлено эмбарго. Министерство представляет интересы США в МВФ, ВБ и других международных финансовых институтах.

Министерство обороны ведает вопросами управления стратегическими запасами, которые формируются путем проведения торгов и поддерживаются на определенном уровне в соответствии с решениями конгресса. Участвует в принятии решений по вопросам экспортного контроля.

Министерство энергетики занимается регулированием тарифов на транспортировку природного газа, нефти и электроэнергии. В министерстве имеется отдел экспортных инициатив.

Министерство национальной безопасности создано в конце 2002г. на базе 22 действующих федеральных структур, в т.ч. Таможенной службы США. Таможенная служба взимает импортные пошлины, акцизы, таможенные сборы, ведет борьбу с контрабандой, торговлей наркотиками, следит за соблюдением законодательства о квотах, экспортном контроле, патентах и торговых марках, карантинных ограничениях, осуществляет статучет внешнеторговых грузов.

Министерство внутренних дел обеспечивает соответствующее потребностям внутреннего рынка наличие дефицитных видов минсырья (включая топливо) в интересах нацбезопасности.

Министерство транспорта осуществляет контроль за всеми видами транспорта, осуществляю-

щими перевозки внешнеторговых грузов, и надзор за безопасностью транспортных средств, портов и трубопроводов. Морская администрация министерства осуществляет программу преференций, в соответствии с которой перевозки грузов, поставляемых в счет программ помощи, должны осуществляться преимущественно на судах под флагом США.

Федеральная комиссия по морскому судоходству регулирует некоторые вопросы морских перевозок внешнеторговых грузов, осуществляет надзор за деятельностью фрахтовых конференций.

Комиссия по международной торговле (формально независимая от правительства организация) обладает широкими полномочиями для проведения расследований с целью установления наличия ущерба или угрозы нанесения ущерба американским производителям в результате увеличения импорта из стран, применяющих субсидирование или демпинг при поставках товаров в США и другие виды недобросовестной торговой практики, а также нарушающих патентное законодательство или законодательство о торговых марках. Результаты этих расследований служат основой для введения антидемпинговых или компенсационных пошлин минторгом.

Комиссия готовит рекомендации президенту о необходимости поддержки предприятий, пострадавших от иностранной конкуренции, информирует его в случае, если импорт в США неблагоприятно воздействует на программы поддержания цен сельхозтоваров. Ведет наблюдение за состоянием широкого круга товаров, расследует случаи нарушений антитрестовского законодательства, фактов промышленного шпионажа, недобросовестной рекламы, изучает последствия для внешней торговли США от участия в международных торговых организациях и соглашениях.

Эксимбанк осуществляет кредитование, страхование и гарантирование коммерческих сделок и инвестиций в целях содействия экспорту товаров, услуг и капитала. Использует среднесрочные и долгосрочные кредитные гарантии (со 100% покрытием) при продвижении своих программ в зарубежных странах и информирует потенциальных спонсоров перспективных проектов об имеющихся финансовых опционах и предоставляемых им услугах. Направляет американским компаниям и потенциальным иностранным партнерам соответствующую официальную информацию о возможной финансовой поддержке им того или иного коммерческого проекта. Кредитные ресурсы банка формируются в основном за счет доходов от его операций и займов, получаемых от минфина. Федеральное правительство субсидирует операции банка лишь частично.

Корпорация зарубежных частных инвестиций (ОПИК) осуществляет финансирование проектов и страхование капиталовложений, включая прямое кредитование небольших компаний, кредитные гарантии для крупных проектов и страхование от политических рисков для спонсоров проектов, заинтересованных в долгосрочных инвестиционных опционах в конкретных странах. Операции ОПИК совершаются на заработанные корпорацией средства.

Агентство по торговле и развитию США (формально независимое от правительства США учреждение) предоставляет финансирование амери-

канским компаниям для проведения ТЭО крупных проектов в развивающихся странах и странах со средним уровнем доходов. Оказывая содействие на этапе подготовки и планирования проектов, агентство способствует вовлечению компаний частного сектора США в их реализацию, расширяя тем самым экспортные возможности американского бизнеса. Имеет своих представителей за рубежом.

Агентство международного развития занимается практическим осуществлением программ внешней помощи, в т.ч. гуманитарной и продовольственной.

Агентство по охране окружающей среды регулирует экспорт и импорт пестицидов, радиоактивных и токсичных материалов. Устанавливает предельные нормы содержания пестицидов в продовольствии.

Связи с КНР

Недавний визит председателя КНР Ху Цзиньтао в США не привел к разрешению многих противоречий в двусторонних экономических отношениях. Американская администрация продолжает критиковать Китай за искусственное занижение курса национальной валюты, недостаточность мер по борьбе с контрафактной продукцией, предоставление субсидий отечественным производителям. В то же время, как отмечается в ICIS Chemical Business, США извлекают огромные выгоды из быстрого повышения спроса на китайском рынке.

В июле текущего года были опубликованы новые данные о состоянии внешней торговли КНР, согласно которым положительное сальдо этой страны выросло в июне до весьма значительной величины — 14,5 млрд.долл. Экспорт из КНР увеличился на 23% (до 81,3 млрд.долл.), а импорт в КНР — почти на 20% (до 66,8 млрд.).

Частично дисбаланс во внешней торговле Китая возник из-за заниженного курса юаня (по оценкам многих экономистов, примерно на 40-50%). Эксперт по экономике КНР Э.Приг считает, что воздействие недооцененного на 50% юаня равнозначно воздействию введения 50% пошлины на все ввозимые в Китай товары и 50%-ного субсидирования всей экспортируемой КНР продукции. В таких условиях создаются предпосылки для возникновения дисбаланса в пользу Китая. Под давлением все более резких протестов со стороны американских экспортеров официальные представители США добиваются от КНР ускоренной ревальвации национальной денежной единицы.

Обращает на себя внимание значительный рост не только китайского экспорта, но и импорта (на 20% в июне 2006г.). Американский Совет по международному бизнесу в недавнем исследовании отмечает, что развитие двусторонних торговых отношений свидетельствует о тенденциях, отвечающих экономическим интересам США. По мнению совета, «для американских компаний открываются огромные возможности, особенно в быстрорастущем секторе услуг». Со времени вступления КНР в ВТО в 2001г. либерализация внешнеторгового режима этой страны фактически обеспечивала американским экспортерам услуг дополнительный потенциал для освоения китайского рынка. Эксперты совета рекомендуют оказывать давление на Китай, в первую очередь с целью обеспечения соблюдения принятых им на себя обязательств по линии ВТО. Американские политики

должны, по мнению совета, учитывать, что поспешные односторонние меры могут оказать негативное влияние на одну из наиболее перспективных областей американского экспорта в КНР.

Несомненно, что дисбаланс в торговле между Китаем и США (и другими развитыми странами) ведет к значительным рискам. КНР все в больших масштабах выступает в качестве кредитора, а долговые обязательства США непропорционально растут. Чрезмерно резкое изменение ситуации в пользу Китая может привести к быстрому перераспределению долл.ых ресурсов в направлении КНР и серьезной дестабилизации в глобальных масштабах.

Тем не менее пока Китай (хотя и явно замедленными темпами) проводит курс на ревальвацию юаня; его относительная стоимость снижается примерно на 3% в год. Ускорение этого процесса, по мнению правительственных экономистов КНР, может обернуться кризисом для национальной экономики.

Основные статьи американского импорта из КНР в 2005г.¹⁾, в млн.долл.

Электрические машины и оборудование	53010 (32,2)
Энергетическое оборудование	52733 (20,2)
Игрушки, спортивный инвентарь.....	19143 (11,1)
Мебель	17055 (18,3)
Одежда	16808 (56,8)
Обувь.....	12721 (12,1)
Черные металлы.....	7415 (31,0)
Пластмассы и изделия из них	6640 (27,8)
Изделия из кожи; дорожные принадлежности	6259 (9,4)
Транспортные средства и комплектующие	4208 (24,3)

¹⁾ В скобках — прирост за год, %.

Основные статьи американского экспорта в КНР в 2005г.¹⁾, в млн.долл.

Электрические машины и оборудование	6851 (13,0)
Энергетическое оборудование	6357 (2,1)
Авиакосмическая техника	4382 (124,6)
Оптические и медицинские приборы.....	2397 (15,3)
Масличные семена и плоды	2289 (-3,4)
Пластмассы и изделия из них	2259 (26)
Продукция органической и неорганической химии	1962 (3,2)
Черные металлы.....	1865 (40,1)
Хлопок	1411 (-1,4)
Целлюлоза и картон	992 (31,6)

¹⁾ В скобках — прирост за год, %. БИКИ, 10.8.2006г.

Усиление протекционистских настроений. International Herald Tribune сообщает о росте напряженности в торговых отношениях Китая с США и, в меньшей степени, с ЕС. В то же время газета отмечает, что специфика международных правил в сфере внешней торговли и жесткий временной регламент в конгрессе США ограничивают возможные действия политиков и участников переговоров, стремящихся сдержать наплыв товаров из Китая. В настоящее время китайский экспорт в США почти в 6 раз превышает импорт в КНР американской продукции. Все больше компаний из США и Западной Европы ведут ожесточенную борьбу с китайскими продуцентами текстиля, стали, пиратских кинофильмов и многих других товаров.

Представители американской администрации все жестче критикуют КНР, обвиняя ее в недобросовестной торговой практике. Министерство финансов США изучает целесообразность выдвижения против Китая обвинений в манипулировании валютным курсом. Претензии могут быть заявлены в ходе намеченного на апр. 2006г. визита в США председателя КНР Ху Цзиньтао.

Члены американского конгресса готовят законопроекты, касающиеся торговых и валютных споров. С приближением промежуточных выборов в конгресс в нояб. текущего года торговле с Китаем уделяется все большее внимание, особенно в таких штатах, как Огайо и Северная Каролина, в которых расположено много предприятий обрабатывающей промышленности. Сенатор от Нью-Йорка Ч.Шумер продвигает законопроект, предусматривающий обложение всего китайского импорта в США пошлиной 27,5%, если Китай не пойдет на значительное повышение курса своей национальной валюты. Как демократы, так и республиканцы готовы объединить усилия и отклонить вето, которое, скорее всего, будет наложено на подобный законопроект президентом Дж.Бушем.

Законодатели из сельскохозяйственных штатов на протяжении длительного времени были самыми активными сторонниками укрепления торгового сотрудничества с Китаем, видя в нем огромный рынок для сбыта произведенного в США продовольствия. Однако даже сенатор из Айовы Ч.Грассли (возглавляющий финансовый комитет сената) заявил о подготовке под его руководством законопроекта, предусматривающего ответные меры в отношении наплыва китайской продукции в США.

За исключением споров по поводу контроля в Китае за информацией, распространяемой по Интернету, многие конфликты с КНР напоминают конфликты, имевшие место между западными странами и Японией. ВТО разрешает далеко не все контрмеры, которые Запад готов использовать против Китая. Так называемые добровольные ограничения экспорта (Япония по требованию США и Западной Европы прибегала к ним для сдерживания экспорта таких товаров, как легковые автомобили и станки), наряду со многими другими односторонними мерами, запрещены ВТО.

Как отмечает помощник представителя США на торговых переговорах Т. Стрэтфорд, два года назад в связи с жалобой США в ВТО было начато разбирательство по поводу налогообложения в Китае ввозимых в страну компьютерных микросхем. Он считает, что как США, так и КНР имеют право возбуждать подобные иски в рамках ВТО.

В пред.г. США и ЕС сумели ограничить китайские поставки текстиля и одежды, сославшись на обязательства, принятые Китаем при вступлении в ВТО в 2001г. Однако установить лимиты на многие другие товары в настоящее время гораздо сложнее, за исключением тех случаев, когда удается обосновать обвинения в демпинге, т.е. экспорте товаров по ценам ниже себестоимости или ниже сопоставимых экспортных цен на аналогичные товары, поставляемые третьими странами, находящимися в аналогичных условиях. ВТО ужесточило правила, по которым можно выигрывать демпинговые споры.

Массовое копирование китайскими фирмами американских фильмов, программного обеспечения для компьютеров и другой интеллектуальной собственности продолжает оказывать понижающее давление на величину американского экспорта в Китай, что, несомненно, будет активно обсуждаться на двусторонних переговорах в текущем году.

Для конкуренции с контрафактными DVD-копиями популярного блокбастера «Гарри Поттер и кубок огня» (подделки фильма в КНР сбывались по цене 1 долл.) компания «Time Warner» была вы-

нуждена продавать законную продукцию по цене 2,75 долл., что эквивалентно 1/10 цены на аналогичный товар в США.

Для снижения интереса покупателей к приобретению недорогих легальных DVD-дисков в Китае и их перепродаже на других рынках Time Warner дублировала фильм на китайский язык. Кроме того, она продает только базовую версию DVD, т.е. сам фильм без интервью с актерами и другой дополнительной информации и функций, доступных в варианте класса «люкс». Компания считает весьма сложной задачу освоения китайского рынка без превращения его в источник нелегальной продукции, которая в массовом количестве будет сбываться на рынке третьих стран. БИКИ, 25.3.2006г.

Связи с КНР-2004. В Вашингтоне 19-22 апр. 2004г. состоялось заседание Совместной американо-китайской межправительственной комиссии по вопросам торговли. Делегации на переговорах возглавлялись: с китайской стороны вице-премьером Ву Йи, а с американской — министром торговли Д.Эвансом, торговым представителем Р.Зелликом и министром сельского хозяйства А.Венеман. Ранее Комиссия возглавлялась с обеих сторон министрами торговли. Уровень ее представительства был повышен в соответствии с решением, принятым на встрече президента США и премьер-министра КНР в дек. 2003г.

При формировании своей торговой политики в отношении КНР администрация США исходит из того, что Китай является одним из основных американских торговых партнеров, а также из его постоянно растущего значения в мировой торговой системе. Накануне заседания Комиссии было сообщено, что в рамках аппарата торгового представителя США будет создано отдельное Управление по делам Китая. Ранее минфин США объявил о введении должности специального посланника в Китае по финансовым и экономическим вопросам.

Американской стороне удалось включить в повестку дня заседания Комиссии все интересующие США вопросы, оставив за рамками обсуждений их первый иск к КНР в рамках ВТО относительно льготного налогообложения китайских производителей полупроводников. Были обсуждены: права интеллектуальной собственности (американская сторона настаивает на том, чтобы Китай ужесточил меры по их защите, включая применение уголовного наказания для изготовителей контрафактной продукции); беспроводной интернет (по утверждению США, намерение Китая применять национальный стандарт в этой области является чисто протекционистской мерой); антидемпинговые меры (США считают, что отдельные виды китайской продукции, такие, как телевизоры, текстильные изделия, мебель из цельной древесины и др., поставляются по демпинговым ценам); курс юаня (США утверждают, что курс китайской валюты занижен и жестко зафиксирован по отношению к доллару США на уровне 8,28 юаня за долл., что ведет к дальнейшему росту отрицательного сальдо США в торговле с Китаем); торговля сельхозпродукцией (США настаивают, чтобы КНР был снят запрет на импорт американской говядины и мяса птицы); торговый режим КНР (выполнение Китаем своих обязательств в ВТО).

При этом США смогли избежать обсуждения на переговорах крайне чувствительного для КНР

вопроса количественных ограничений китайского экспорта текстиля и текстильных изделий в контексте прекращения с янв. 2005г. квотирования данной продукции в масштабах мировой торговой системы. По этой проблематике еще до начала переговоров китайская сторона заявила о своей незаинтересованности в заключении всеобъемлющего соглашения с США по текстилю и изделиям из текстиля, что грозит ей новыми расследованиями с применением специальных защитных и антидемпинговых мер.

Основной акцент китайской стороны в ходе заседания Комиссии был сделан на вопросе предоставления Китаю рыночного статуса, что, по заявлению ее представителей, имеет для страны первостепенную важность. Однако США продолжали занимать свою прежнюю позицию, согласно которой предоставлению Китаю рыночного статуса должно предшествовать обеспечение им адекватной ситуации, прежде всего, в контексте трех из предусмотренных американским торговым законодательством для данной цели критериев: степень конвертируемости нацвалюты; определение уровня зарплаты на основе свободного договора между работником и работодателем; доля государственности или госконтроля над средствами производства, а также над ценовой и производственной политикой предприятий. Тем самым США обозначили наличие у них действенных рычагов воздействия на Китай по вопросам валютной политики, трудового законодательства и предоставления субсидий китайским производителям.

В результате прошедших переговоров стороны договорились, взяв на себя определенные обязательства.

В области прав интеллектуальной собственности (ИС). Китай представил план мероприятий, направленных на борьбу с пиратством и подделками американских «творческих идей и инноваций». План предусматривает осуществление Китаем действий по:

- снижению уровня нарушений прав ИС; ужесточению наказаний за нарушения прав ИС путем установления уголовного наказания в отношении более широкого круга нарушений прав ИС, применения мер уголовного наказания за импорт, экспорт, хранение и распространение пиратской и контрафактной продукции, а также за пиратство в интернете. При этом все указанные меры должны быть приняты до конца 2004г.;

- улучшению защиты электронных баз данных за счет принятия и имплементации двух договоров Всемирной организации интеллектуальной собственности от 1996г. о борьбе с т.н. «интернет-пиратством»;

- проведению общенациональной кампании по разъяснению населению важности соблюдения прав ИС. Данная кампания будет проходить в форме семинаров, пресс-конференций и получит широкое освещение в СМИ.

Стороны решили образовать совместную рабочую группу по наблюдению за выполнением Китаем своей новой политики в области прав ИС. Согласовано, что проблематика ИС будет включена в повестку дня переговоров, которые состоятся во время визита Д.Эванса в КНР, запланированного на июнь 2004г.

В технологической сфере. Китай объявил, что он предпримет ряд шагов с целью обеспечения

рыночного и технологически-нейтрального подхода к разработке техстандартов в области сотовой связи следующего поколения для компьютеров и мобильных телефонов. В отношении своего собственного запатентованного стандарта кодировки для беспроводного интернета и пейджинговой связи (WAPI) Китай заявил, что приостанавливает его внедрение в качестве обязательного стандарта, улучшая тем самым условия доступа фирм США на телекоммуникационный рынок Китая. КНР будет проводить работу по пересмотру упомянутого стандарта с учетом замечаний, поступивших от китайских и иностранных фирм, а также принимать участие в работе международных организаций по вопросам, связанным с тематикой кодировки сигналов, передаваемых по беспроводному интернету. Все указанные меры нацелены на предоставление американским компаниям возможности в полном объеме участвовать в развивающемся рынке информтехнологий в КНР.

В сфере услуг. Китай взял на себя обязательства:

- ускорить принятие необходимых мер, направленных на то, чтобы разрешить американским фирмам импортировать, экспортировать и реализовывать свои товары в Китае, минуя местные государственные торгово-посреднические компании, предоставив им возможность создавать свои собственные торгово-сбытовые сети. Китай обозначил свои намерения выполнить обязательства по т.н. «торговым правам», взятые им при вступлении в ВТО, на 6 мес. раньше графика – к 1 июля 2004г.;

- открыть рынок морских грузовых перевозок для американских компаний. В период работы Комиссии было подписано двустороннее Соглашение по морским перевозкам, которое позволит американским компаниям открывать филиалы в Китае и работать в данной сфере без всяких ограничений.

В области сельского хозяйства. Китай согласился выполнить новые процедуры, которые позволят открыть китайский рынок для американской сельхозпродукции. Китайская сторона приняла на себя обязательства:

- выдать сертификат безопасности для американской генетически модифицированной сои с тем, чтобы увеличить объемы ее продаж в Китае;

- выдать сертификаты биотехнологического соответствия для семи продуктов из рапса и четырех продуктов из кукурузы;

- облегчить экспорт американской пшеницы, хлопчатника, кукурузы и др. продукции, подлежащей тарифному квотированию, путем предоставления по заявке США имен обладателей соответствующих квот.

Китай согласился лишь частично открыть свой рынок для экспорта американских мясных продуктов, который был закрыт после вспышки «коровьего бешенства» в США. В этой связи китайцы пошли только на возобновление импорта генетических материалов, ежегодный объем поставок которых оценивается министерством сельского хозяйства США на 16 млн.долл.

В области экспортного контроля. США и Китай пришли к соглашению относительно усовершенствования процедур по контролю за экспортом американских товаров двойного назначения с тем, чтобы такие товары гарантированно достигали конечных потребителей и использовались толь-

ко в согласованных сторонами целях. Решение этого вопроса позволит увеличить американские поставки в КНР высокотехнологичной продукции, подпадающей под существующие экспортные ограничения.

Стороны объявили о начале совместной работы, направленной на обеспечение выполнения Китаем основных стандартов МОТ (Международной организации труда) в соответствии с уровнем его нынешнего экономического развития.

Важным моментом состоявшихся переговоров, как следует из заявлений официальных американских лиц на пресс-конференции по итогам работы Комиссии, явился отказ администрации США учесть настойчивые просьбы американских профсоюзов и промышленности о введении в отношении китайских товаров повышенных пошлин в качестве санкций за несоблюдение Китаем прав трудящихся и проведение занижающей курс юаня денежной политики (в письме, направленном недавно в администрацию США Американской федерацией труда и Конгрессом производственных профсоюзов (АФТ/КПП), отмечалось, что имеющиеся в Китае нарушения прав трудящихся ведут к занижению их зарплаты, обуславливая в итоге удешевление китайского экспорта и отток из Соединенных Штатов 727 тыс. рабочих мест).

Заседание Комиссии показало, что США в очередной раз, грамотно выстроив повестку дня переговоров и наполнив ее в основном собственными озабоченностями, сумели добиться взятия Китаем обязательств по ряду ключевых вопросов двусторонних торгово-экономических отношений. Три года членства Китая в ВТО наглядно показали, что принятие им обязательств не всегда означает их дальнейшее исполнение в полном объеме, и в этой связи американцы могут еще неоднократно столкнуться с необходимостью дополнительного обсуждения с китайцами вопросов, которые казались США уже окончательно согласованными в ходе состоявшихся переговоров. Однако даже при таком развитии ситуации итоги заседания Комиссии не будут выглядеть для США безрезультатными, поскольку в этом случае они смогут с «чистой совестью» пойти на применение в отношении Китая более «радикальных» рычагов воздействия, включая инициирование новых споров в рамках ВТО, а также использование положений собственного торгового законодательства, касающихся введения экономических санкций.

По данным Комиссии США по международной торговле, по итогам 2003г. Китай впервые вышел на 3 место среди партнеров США по объему товарооборота, оттеснив Японию на 4 место. Американский экспорт в Китай составил в том году 26,7 млрд.долл., импорт из Китая — 151,6 млрд.долл., дефицит США в торговле с КНР достиг рекордного значения 124,9 млрд.долл., что лишь немного уступает совокупному дефициту, который образовался у США в торговле со своими самыми крупными торговыми партнерами — Канадой и Мексикой (129,4 млрд.долл. в 2003г.). По итогам 2003г. Китай стал шестым по величине рынком для экспорта американских товаров и является одним из наиболее динамично развивающихся рынков для американских промтоваров. Объем экспорта в Китай электрооборудования и электроники из США, в т.ч. компьютеров, увеличился за 2002-03гг. на 20% и превысил 7 млрд.долл. Постав-

ки американских химтоваров за тот же период возросли на 24% до 3,7 млрд.долл.

В 2003г. США экспортировали в КНР сельхозпродукции и сырья на 5 млрд.долл., что на 40% выше уровня 2002г. Во взаимной торговле сельхозтоварами у США имеется положительное сальдо в 3,7 млрд.долл., что во многом произошло за счет рекордных закупок Китаем в 2003г. зерна сои и хлопка (в 2,9 млрд.долл. и 740 млн.долл. соответственно).

Связи с Африкой

В докладе замминистра энергетики США Джона Бродмена, подкомитету сената в окт. 2003г. заявляется, что президент Джордж Буш придает особое значение отношениям с Африкой, прежде всего в силу того, что Африка рассматривается как один из важнейших источников энергоресурсов.

В 2004г. размер финансово-экономической помощи США странам Африки составил 1 млрд.долл. В последние годы наблюдается заметный рост активности США к Африке, что, несомненно, связано с повышением зависимости США от поставок сырья, прежде всего энергоносителей, из Африки. По данным администрации США, ввоз энергоносителей в США за последнее десятилетие возрос на 70%. США планируют освоение, наряду с нефтяными запасами Нигерии и Анголы, месторождений, расположенных в Сахаро-Сахельском регионе.

США также заинтересованы в вывозе из Африки хрома и металлов платиновой группы — важнейшего сырья для американской электронной и аэрокосмической промышленности. Африка удовлетворяет потребности США в меди, технических алмазах, слюде, цинке, свинце, титане, цирконии, уране, бокситах.

Важный показатель растущего интереса США к странам Африки — увеличение объема американских инвестиций (прямых и портфельных) в экономику Африки. Если в 1993г. они составляли 5,5 млрд.долл., то к началу XXIв. возросли до 15,062 млрд.долл., а к началу 2004г. — до 18,96 млрд.долл., из них в горнодобывающую промышленность — 11,802 млрд.долл., в обрабатывающую — 1,266 млрд.долл. Соответственно, увеличивался и объем прибылей на вложенный капитал: если в начале 1990гг. ежегодный размер прибылей оценивался в 1,2-1,3 млрд.долл., то в 2003г. он составил 2,864 млрд.долл.

Основа американской модели сотрудничества с Африкой — частное предпринимательство, координацию которого осуществляет Корпоративный совет по Африке (Corporate Council on Africa), со штаб-квартирой в Вашингтоне, созданный в 1992г. Организация объединяет свыше 170 компаний (85% всех американских компаний, действующих в африканских странах), в том числе Chevron, Daimler Chrysler, Exxon Mobil, Lazar Kaplan, Coca Cola, Boeing, Northrop Grumman.

В интересах координации торговой политики в отношении африканских стран конгресс США создал «Форум торгово-экономического сотрудничества США со странами Африки южнее Сахары», обязав главу американской администрации проводить ежегодные заседания на министерском уровне и периодические встречи с главами африканских государств для обсуждения конкретных вопросов сотрудничества.

Особое место занимает в американской модели торгово-экономического сотрудничества с Африкой принятый в 2000г. Закон об экономическом росте и торговых возможностях в странах Африки (Закон АГОА). Принимая закон, конгресс США констатировал, что страны Африки южнее Сахары — это богатый людскими и минеральными ресурсами регион, который обладает колоссальным экономическим потенциалом и представляет, в силу этого, долгосрочный политический интерес для США, а приток капиталов способен создать благоприятный деловой климат и устранить барьеры на пути торгово-экономического обмена между США и африканскими странами.

Закон АГОА стимулировал развитие американо-африканской торговли и рост американских частных инвестиций в странах Африки. В 2003г. экспорт США в страны Африки южнее Сахары достиг 7 млрд. (на 88% превышал аналогичный показатель в торговле США со странами СНГ и на 86% — со странами Восточной Европы). В 2003г. экспорт США в страны Африки (включая Северную) составил 10,224 млрд.долл., а импорт из африканских стран — 32,090 млрд.долл.

В целях развития американо-африканской торговли и комплексного изучения потенциальных рынков, в рамках механизмов реализации Закона АГОА американская администрация открыла в Африке три региональных Центра содействия повышению конкурентоспособности товаров из африканских стран на рынках США и других стран. Деятельность центров финансируется в рамках программы «Инициатива президента США для африканского развития и предпринимательства» (African Development and Enterprise Initiative) с 2001г.

Финансовую поддержку американским экспортерам и инвесторам оказывают восемь федеральных министерств и ведомств: Минторг, Минсельхоз, Минтранс, Минэнерго, Эксимбанк, Агентство по торговле и развитию. Совокупные расходы этих ведомств на поддержку экспорта составили в 2002г. 2,6 млрд.долл. (на 20% больше, чем в 2001г.). Из них 90% — федеральные бюджетные средства трех ведомств (Минсельхоза, Эксимбанка и Минторга).

Модель внешнеэкономического сотрудничества США со странами Африки отличает ведущая роль законодательной и исполнительной власти в определении текущих и перспективных приоритетов торгово-экономических связей с африканскими партнерами. Причем эти приоритеты связаны со стратегическими общенациональными интересами и с прагматическими нуждами американской экономики. В развитии сотрудничества с Африкой и в определении используемых при этом средств и инструментов большую роль играют корпоративные структуры, влияние которых зачастую является решающим при выдвижении структурными тех или иных инициатив во внешнеэкономической сфере. При всей скромности места Африки во внешнеэкономических отношениях США (за исключением энергоресурсов), американская администрация постоянно держит этот континент в поле своего внимания, руководствуясь долгосрочными стратегическими соображениями. Андрей Бакланов, Алексей Васильев. www.af-ro.com, 30.10.2006г.

ВНЕШЭКОНОМСВЯЗИ, ПОЛИТИКА

— Согласно данным минторга США, в 2006г. дефицит платежного баланса страны по текущим операциям вновь достиг рекордного уровня и составил 856,7 млрд.долл. (6,5% ВВП), что на 8,2% превышает аналогичный показатель 2005г. В пред.г. (впервые с 1929г.) баланс движения капитала был сведен с отрицательным сальдо в 7,3 млрд.долл. (в 2005г. сальдо было положительным и составило 11,3 млрд.долл.). Иностранцы инвесторы больше зарабатывали на своих капиталовложениях в экономику США, чем американские компании — на инвестициях за рубежом.

По мнению аналитиков, отмечает американская газета International Herald Tribune, основной причиной возникновения отрицательного сальдо баланса движения капитала стала передача в течение последних 30 лет существенной части активов компаний США в собственность иностранных инвесторов с целью оплаты импорта автомобилей, одежды и бытовой электроники, спрос на которые в Соединенных Штатах значительно возрос.

Администрация Дж.Буша полагает, что высокая степень участия иностранных инвесторов в активах американских компаний свидетельствует о стабильности американской экономики. Однако многие эксперты выражают обеспокоенность по поводу того, что зарубежные инвесторы могут внезапно изъять большую часть своих средств, вложенных в акции, государственные облигации и другие активы в США, что приведет к резкому снижению курса доллара по отношению к другим валютам, падению стоимости акций американских компаний и повышению процентной ставки Федеральной резервной системой США.

Прямые иностранные инвестиции, вложенные в экономику США, по данным министерства торговли, в 2006г. возросли на 67% — до 183,6 млрд.долл., что является самым высоким показателем за последние 6 лет. Дефицит в торговле США товарами в 2006г. был равен 836 млрд.долл., сальдо в торговле услугами было положительным и составило 70,7 млрд.долл. 84,1 млрд.долл. было выплачено администрацией США в виде иностранной помощи. БИКИ, 14.4.2007г.

— Минторг США ввел импортные пошлины на мелованную бумагу из Китая, пересмотрев свою политику, в соответствии с которой Вашингтон не облагает пошлинами субсидированные товары из нерыночных экономик. «Экономика Китая выросла до такого состояния, что мы можем добавить еще один инструмент по коррекции торговли, как уравнивание закона о пошлинах. Китай сегодня — не Китай несколько лет назад», — сказал министр торговли США Карлос Гутierrez. После этих сообщений курс доллара к евро значительно снизился. Рейтер, 30.3.2007г.

— Профильный комитет по иностранным делам палаты представителей конгресса США на заседании единогласно проголосовал за законопроект, который объявляет продвижение демократии в зарубежных странах государственной политикой США и выделяет на эти цели в течение ближайших двух лет 110 млн.долл. Документ под названием «Акт 2007г. о продвижении демократии» поручает также госсекретарю США назначить ответственных за продвижение демократии в диппредставительствах США при НАТО, ЕС и ООН, а так-

же во всех боевых командованиях Вооруженных сил США, сообщили в секретариате палаты.

Госсекретарю США поручено при содействии директора национальной разведки, министра финансов и генерального прокурора «отслеживать и документировать внутри и за пределами США активы, принадлежащие лидерам недемократических государств», а также выявлять «иностранных партнеров таких лидеров» и следить за активами этих партнеров.

Отмечая необходимость усиления координации с другими демократическими государствами по продвижению демократии за рубежом, авторы законопроекта включили в его текст положение о выработке «более формального механизма» деятельности созданного в 2000г. в Польше с участием США международного «Сообщества демократий» (Community of Democracies) в составе 16 стран с целью формирования «постоянного секретариата» этой организации и открытия ее официальной штаб-квартиры.

В законопроекте заявлено о поддержке со стороны США инициативы Венгрии и ряда других европейских стран по созданию Международного центра по переходу к демократии, для чего из американского бюджета предусматривается выделение 3 млн.долл. с 2008-10гг.

«Продвижение свободы и демократии в зарубежных странах является фундаментальным компонентом внешней политики США», — говорится в добренном комитетом законопроекте, авторами которого выступили 12 членов палаты представителей.

В документе указывается также, что США должны предоставлять политическую, экономическую и иную поддержку тем странам и неправительственным организациям и движениям, которые «хотят продвигаться к демократии». Для этих целей предусматривается создание в структуре госдепартамента США специального управления, которое будет отвечать за продвижение демократии в зарубежных странах, а также за консультации и сотрудничество с «неправительственными организациями, отдельными лицами и движениями» в странах, в которых США занимается продвижением демократии.

Госсекретарю США поручается ввести новые официальные должности «связного по демократии» (Democracy Liaison Officer) в аппаратах американских дипломатических представительств при НАТО, ООН, ОБСЕ, ЕС, Организации Американских Государств, Африканском Союзе и других региональных и многонациональных организациях, а также при региональных центрах госдепартамента по публичной дипломатии и «всех боевых командованиях Вооруженных сил США».

Госсекретарю США поручается также в течение 90 дней после принятия законопроекта представить в конгресс США подробные отчеты по всем странам, в которых необходимы усилия по продвижению демократии, с изложением главных направлений и планов по такой деятельности, включая, при необходимости, сведения в засекреченном виде.

В документе содержится поручение госдепартаменту США создать специальный мультимедийный интернет-сайт, к которому за соответствующей информацией могли бы обращаться неправительственные организации (НПО) и отдельные

лица в зарубежных странах, которым требуется содействие со стороны США в продвижении демократии.

Руководителям американских посольств и дипломатических представительств в тех зарубежных странах, где США занимаются продвижением демократии, поручено разработать ежегодные планы по такой деятельности, а также осуществлять «техническую, финансовую и иную поддержку» НПО и отдельным лицам в таких странах, включая проведение с ними «периодических публичных встреч», посещая «точки, ассоциирующиеся с ненасильственными протестами в поддержку демократии и свободы», а также распространяя от имени диппредставительств «публичные заявления с осуждением грубых нарушений международно признанных прав человека» и других гражданских свобод.

Послам и дипломатам поручено также выходить на беседы с лидерами государств, где США добиваются продвижения демократии, а также выступать в университетах, перед молодежью и в СМИ страны пребывания на темы демократии и свободы.

Госсекретарю поручается разрешить доступ в американские диппредставительства в таких странах тем НПО и отдельным лицам, которые «привержены демократическим принципам, практике и ценностям».

Законопроектом предусмотрено также, что для поддержки усилий правительства США по продвижению демократии в зарубежных странах в созданный для этого целевой государственный «Фонд поддержки прав человека и демократии» должны быть перечислены бюджетные средства в 110 млн.долл. (50 млн.долл. в 2008г. и 60 млн.долл. в 2009г.). РИА «Новости», 27.3.2007г.

— Дефицит США в торговле с Китаем в пред.г. составил 232,5 млрд. долл. (самое большое отрицательное сальдо, когда-либо достигнутое Соединенными Штатами в торговле с одной страной). Администрация Дж. Буша обвиняет правительство КНР в занижении курса юаня с целью искусственного удержания цен на китайский экспорт на низком уровне. Руководство Китая обещало в будущем допустить свободное колебание курса национальной валюты, однако подчеркнуло, что реформа не будет проведена поспешно, чтобы избежать риска дестабилизации экспортоориентированной китайской экономики.

Американский экспорт товаров и услуг в 2006г. возрос на 12,8% — до 1,44 трлн. долл., импорт — на 10,5% — до 2,2 трлн. Стоимость импорта нефти Соединенными Штатами, являющимися ее крупнейшим потребителем в мире, в пред.г. достигла 302,5 млрд. долл.

Официальные представители администрации Дж. Буша подчеркивают, что, хотя дефицит внешней торговли страны в пред.г. достиг нового рекордного уровня, американский экспорт увеличился высокими темпами, прежде всего в страны, с которыми США подписали соглашения о торговле в последние 6 лет. Внешнеторговая стратегия Соединенных Штатов, заявил министр торговли К. Гутierrez, направлена на стимулирование экспорта, а не на снижение импорта, а также на информирование американских компаний о торговых соглашениях, которые США заключили с другими странами.

К. Гутьерез отметил важную роль данных соглашений во внешней торговле страны: по его словам, на долю примерно 12 государств, с которыми Соединенные Штаты ведут переговоры о заключении двусторонних торговых соглашений с 2006г., приходится 40% американского экспорта (хотя удельный вес этих стран в мировой экономике составляет лишь 7%). БИКИ, 17.3.2007г.

— Делегация минфина США завершила миссию в Макао и Гонконге, сообщил официальный представитель генерального консульства США в Гонконге Дэйл Крейшер. «Делегация минфина США завершила свои переговоры в Макао и в Гонконге по поводу северо-корейских вкладов в Banco Delta Asia, больше никаких встреч не планируется», — сказал Крейшер РИА Новости по телефону.

Он отказался сообщить подробности переговоров. По его данным, во вторник члены делегации покинут Гонконг и направятся в другие страны. При этом Крейшер отказался уточнить дальнейший маршрут американских чиновников. В понедельник вечером глава делегации, заместитель начальника департамента по борьбе с финансовыми преступлениями Даниэль Грэйзер заявил журналистам, что проинформировал власти Макао о работе, проведенной минфином США по анализу 30 тыс. документов, относящихся к северо-корейским вкладам в Banco Delta Asia.

«Я думаю, что 30-дневный срок, данный две недели назад специальным посланником Кристофером Хиллом, не будет продлен, и мы сможем решить вопрос северо-корейских вкладов в Banco Delta Asia за оставшееся время», — сказал он журналистам после встречи со своими коллегами из административного района Аомэнь (Макао). Глейзер поблагодарил власти Макао за сотрудничество с американскими властями и помощь в противодействии «незаконной деятельности КНДР».

В сент. 2005г. Казначейство США обвинило частный банк в Макао Banco Delta Asia, принадлежавший гонконгскому бизнесмену Стэнли Ау, в незаконном сотрудничестве с КНДР. В ответ власти Макао решили заморозить все северо-корейские счета в банке, на которых находилось 24 млн.долл. Власти Макао ввели внешнее управление в банке. После завершения последнего раунда шестисторонних переговоров по ядерной проблеме КНДР в СМИ появилась информация, что США готовы снять свои претензии к части замороженных средств, которые получены из «законных источников». Речь идет об 11 млн.долл. Финансовое ведомство Макао пока никак не комментирует ход переговоров. РИА «Новости», 27.2.2007г.

— В начале фев. США после провала попыток преодолеть противоречия на двустороннем уровне выступили инициатором разбирательства в рамках ВТО по поводу использования Китаем промышленных субсидий в целом ряде отраслей. Такому шагу предшествовал недавний призыв 23 американских сенаторов обложить специальными пошлинами китайский импорт, который, по их утверждению, в значительной мере субсидируется государством, что в опосредствованной форме затрагивает интересы промышленных компаний США и занятого в них персонала. Примечательно, что Соединенные Штаты предпринимают подобные шаги в рамках ВТО в отношении Китая лишь в третий раз (со времени его вступления в эту организацию в 2001г.).

В представленной жалобе на КНР утверждается, что благодаря поддержке со стороны правительства и налоговым мерам китайские фирмы получают преимущества в конкурентной борьбе с американскими и вообще с иностранными производителями в самых разных отраслях — в сталелитейной, целлюлозно-бумажной промышленности, производстве компьютеров и другой продукции. Как заявила представитель США на торговых переговорах С. Шваб, «Соединенные Штаты считают, что Китай использует базовое налоговое законодательство и другие инструменты для содействия экспорту и дискриминации импорта некоторых видов промышленной продукции, выпускаемой в США». Налоговые льготы и освобождение от таможенно-тарифного обложения заставляют китайские компании приобретать оборудование, произведенное отечественными компаниями, а не импортную продукцию. Финансовые стимулы способствуют расширению экспорта фирмами из КНР.

Согласно правилам ВТО, первый этап урегулирования торговых споров — проведение консультаций между сторонами. В случае невозможности достичь компромисса США должны потребовать формирования специальной группы экспертов, которая будет выполнять арбитражные функции. При разрешении спора в пользу США американская администрация сможет наложить экономические санкции на КНР, если последняя не внесет изменения в свою программу субсидий. Если же будет подтверждена правота Китая, то его политика в области субсидирования промышленных фирм останется в силе.

Глава отдела международной торговли в юридической фирме Dewey Ballantine (Вашингтон) А. Вульф считает новую инициативу США «важным шагом в обеспечении большей сбалансированности в двусторонних отношениях в условиях растущего дисбаланса в торговле КНР с США (а также и с ЕС)». По его мнению, Китай «весьма серьезно относится к выполнению обязательств перед ВТО и в ряде случаев оперативно реагирует на подобные жалобы, поданные в эту организацию». Ранее КНР отказалась от возмещения своим производителям части НДС на полупроводники, уравнивая таким образом своих и иностранных производителей данной продукции. Спор по поводу использования антидемпинговой пошлины в отношении специального вида картона (крафт-лайнера), ввозимого из США, был урегулирован в тот же день, когда США намеревались подать жалобу в ВТО.

В 2006г. США, ЕС и Канада обратились в эту организацию с иском по вопросу о таможенно-тарифном обложении в КНР комплектующих для автомобилестроения. Решение по этой совместной жалобе не принято до сих пор. Вопрос о промышленных субсидиях был поднят после того, как американский конгресс обвинил администрацию Дж. Буша в недостаточной жесткости по отношению к китайским поставщикам. Законодатели и представители промышленных компаний считают, что увеличение дисбаланса США в торговле с КНР до рекордного уровня в 2006г. является следствием чрезмерной уступчивости американских властей по проблеме субсидирования обрабатывающей промышленности КНР. В янв.-нояб. 2006г. дефицит вырос до 213,5 млрд.долл., что составляет почти 30% совокупного дефицита внешнеторгового баланса США.

Китайские субсидии, по мнению С. Шваб, могут существенным образом исказить условия торговли для малых и средних компаний. В своем заявлении, посвященном новой американской инициативе, она не упомянула претензии США к политике КНР в области валютного курсообразования. Многие конгрессмены рассматривают занижение курса юаня по отношению к доллару специфической формой субсидирования китайских производителей, которое может укрепить их позиции в ценовой конкуренции в отдельных случаях на 40%. Учитывая надежные позиции демократов в конгрессе США, Дж. Буш предпринимает шаги по частичной реализации их требований, рассчитывая, в частности, на возобновление полномочий по упрощенной проводке через конгресс торговых соглашений, подписанных с иностранными партнерами. (Срок таких послаблений истекает в середине т.г.).

Аналитики из Института Като (некоммерческого общественно-политического исследовательского фонда со штаб-квартирой в г. Вашингтон) считают, что стратегия, избранная США, может «усилить напряженность и ужесточить позицию КНР». Начало разбирательства в ВТО означает, по их мнению, сохранение возможностей для диалога, хотя и в условиях заметного ухудшения ситуации, которую от «настоящей торговой войны отделяет несколько шагов». Как сообщает газета *Taipei Times*, официальные представители КНР выразили сожаление по поводу новой инициативы США в отношении Китая в рамках ВТО. БИКИ, 17.2.2007г.

— Чистый отток капитала из США составил в дек. 2006г. 11 млрд.долл. по сравнению с притоком 70,5 млрд.долл. в нояб., сообщило министерство финансов. Отток капитала из США в дек. стал крупнейшим с июня 2005г., когда из страны было выведено 21,1 млрд.долл. Дефицит внешней торговли США составил в дек. 61,18 млрд.долл., и таким образом, он не смог быть перекрыт за счет притока капитала.

Чистый объем покупки гособлигаций США составил в дек. 10,58 млрд.долл. против 34,12 млрд.долл. месяцем ранее, корпоративных облигаций — 35,99 млрд.долл. против 65,40 млрд.долл. Чистый объем продажи акций составил в дек. 11,60 млрд.долл. после покупки на 6,96 млрд.долл. месяцем ранее. Чистый отток частного капитала составил в дек. 42,50 млрд.долл. после притока 61,10 млрд.долл. месяцем ранее, приток государственных средств составил 31,50 млрд.долл. против 9,4 млрд.долл. Рейтер, 15.2.2007г.

— На недавней пресс-конференции в американском Госдепартаменте представители этого внешнеполитического ведомства США большое внимание уделили освещению значения торговых и инвестиционных рамочных соглашений (ТИРС), которые Соединенные Штаты заключают со странами Северной Африки, Ближнего и Среднего Востока. Такие двусторонние договоренности были охарактеризованы как этапные на пути формирования в регионе крупной зоны свободной торговли, интегрированной в мировую экономику. ТИРС являются «одним из инструментов, используемых США в рамках Ближневосточной инициативы по формированию ЗСТ для углубления и расширения американского сотрудничества с ключевыми партнерами в указанном регионе, а также для содействия экономическим реформам и развитию расположенных там стран».

Начатая президентом Дж. Бушем в 2003г. данная инициатива нацелена на поддержку преобразований в экономике, содействие свободной торговле в регионе, диверсификации и развитию хозяйства Ближнего Востока, что в конечном итоге (как предполагается, к 2013г.) должно привести к созданию там ЗСТ. Американская администрация стремится привлечь заинтересованные страны, отказывающиеся от автаркии и ориентирующиеся на проведение реформ, к Ближневосточной инициативе и ее поэтапной реализации, которая обычно начинается с подписания ТИРС. Их подготовка сопровождается обсуждением на самом высоком уровне проблематики, которую страны-участницы считают «имеющей особое значение для развития связей в области торговли и инвестиций». Недавно США подписали аналогичное соглашение с Ливаном, что увеличило число их партнеров по таким договоренностям до 9. Ранее ТИРС были заключены с Алжиром, Египтом, Йеменом, Катаром, Кувейтом, ОАЭ, Саудовской Аравией и Тунисом.

Ответственные работники Аппарата представителя США на торговых переговорах обратили внимание участников пресс-конференции на такие значимые аспекты ТИРС, как юридическая защита для инвесторов и обеспечение прозрачности и эффективности торговых процедур. Соглашения данного типа способствовали, например на египетском направлении, переходу АРЕ к плавающему курсу национальной валюты, принятию законодательства о защите интеллектуальной собственности и созданию промышленных зон (совместно с Израилем), откуда произведенные с участием обеих сторон товары могут на беспешлиной основе поставляться в США.

Успешно реализованные ТИРС должны привести к подписанию полноценных двусторонних торговых соглашений, в частности соглашений о свободной торговле, которые станут основой, необходимой для будущей ближневосточной ЗСТ. До настоящего времени США заключили соглашения о свободной торговле с 5 странами региона — Бахрейном, Израилем, Иорданией, Марокко и недавно — с Оманом. Ведутся переговоры о достижении аналогичной договоренности с ОАЭ. Иордания, ставшая первой арабской страной, подписавшей соглашение о свободной торговле с США (в 2001г.), в результате добилась значительного увеличения объема торговли с ними — с 301 млн.долл. в 1999г. до 1,9 млрд. в 2005г. На 50% увеличился приток прямых иностранных инвестиций в Хашимитское королевство. Благодаря росту торговли с США в стране было создано 45 тыс. рабочих мест.

По мнению экспертов Госдепартамента, двусторонние соглашения с Соединенными Штатами способствуют выведению на новый уровень экономических связей в регионе, что имеет немаловажное значение, так как пока развитие внутререгиональных торговых отношений остается, по мировым критериям, очень слабым. Эксперты Госдепартамента отмечают, что большинство стран мира имеют большие выгоды от налаживания сотрудничества с соседними государствами. Ближневосточная инициатива направлена, среди прочего, на содействие отдельным странам региона в реализации их амбиций в области развития и сведение к минимуму барьеров в расширении их свя-

зей с соседними государствами. С началом реализации инициативы четыре года назад США отдали ей немало сил и средств, что стало отражением широкого согласия между американской администрацией, бизнес-сообществом и конгрессом в том, что расширение торговли, увеличение инвестиций и создание новых рабочих мест сделают этот взрывоопасный регион более стабильным и процветающим. БИКИ, 15.2.2007г.

– Профильный комитет по правительственной реформе палаты представителей конгресса США одобрил в среду законопроект, обязывающий членов правительства, военачальников и занимающих ответственные должности чиновников ежеквартально докладывать обо всех своих контактах с представителями бизнеса. Как сообщили в секретариате палаты, «Акт 2007г. о реформировании исполнительной ветви власти» за нарушение этого требования предусматривает административное наказание вплоть до увольнения с работы, а также штраф до 50 тыс.долл.

Требование регулярно представлять отчет обо всех переговорах и встречах с бизнесменами и лицами, пытающимися «повлиять на официальные действия правительства», распространяется на работников аппарата Белого дома, руководителей и ответственных сотрудников министерств, включая министров, замминистра и руководителей департаментов и управлений, а также офицеров вооруженных сил США в чине выше полковника. Исключение в законопроекте сделано лишь для президента и вице-президента США, а также для руководителей аппарата сотрудников президента и вице-президента.

Согласно документу, раз в квартал каждый из этих чиновников обязан представить в контрольный орган при правительстве США письменный отчет «о любом значительном контакте» с «любым частным лицом», если при этом имело место обсуждение вопросов, имеющих отношение к служебной деятельности чиновника. «Значительным контактом считается устное или письменное общение (включая общение в электронной форме), которое осуществило частное лицо с официальным представителем исполнительной власти с целью повлиять на официальные действия любого официального лица или сотрудника исполнительной ветви власти», – говорится в законопроекте.

Чиновники должны будут сообщить имена всех частных лиц, с которыми они встречались за отчетный период, а также кратко изложить суть обсуждавшихся вопросов, указав дату контакта и сферу деятельности исполнительной власти, которую затрагивал обсуждавшийся вопрос. Если имел место контакт с человеком, представлявшим интересы конкретного клиента, то имя этого клиента также должно быть указано в отчете.

Законопроект предусматривает, что контрольный орган при правительстве США создаст базу данных по всем этим контактам, которая «будет находиться в открытом публичном доступе». Все представленные госчиновниками ежеквартальные отчеты должны будут храниться в течение шести лет. В сопроводительной справке к документу отмечается, что он разработан с целью «покончить с тайными встречами между лоббистами и официальными лицами исполнительной ветви власти».

До сих пор подобные ограничения в США существовали только для представителей законода-

тельной власти – конгрессменов и сенаторов, а также сотрудников их аппаратов. В случае принятия этого закона конгрессом, ограничения будут распространены и на исполнительную власть. Одобренный комитетом законопроект направлен на утверждение палатой представителей в полном составе. РИА «Новости», 15.2.2007г.

– 26 янв. США и Мексика подписали соглашение о сотрудничестве в таможенной области, позволяющее импортировать в США через мексикано-американскую границу определенные товары, произведенные в странах Центральной Америки, по сниженным таможенным тарифам в рамках соглашения КАФТА. www.economy.gov.ru, 12.2.2007г.

– 8 янв. в Вашингтоне состоялась встреча президента США Дж. Буша и председателя Еврокомиссии Ж. М. Баррозу, в ходе которой обсуждался широкий спектр политических и экономических вопросов, в т.ч. возможность устранения разногласий между США и ЕС на многосторонних переговорах в рамках ВТО. По мнению председателя Еврокомиссии, возобновление приостановленных в июле 2006г. переговоров «критически важно для глобального развития». Обе стороны считают, что настало время для достижения реального прогресса по основным вопросам, включенным в повестку дня Доха-раунда. В противном случае будут упущены существенные экономические выгоды, столь важные для участников ВТО.

В ходе январской встречи Ж. М. Баррозу добивался от американского президента согласия на реализацию международных мер по предотвращению изменений климата. Дж. Буш выразил обеспокоенность по поводу усиливающейся зависимости его страны от импорта энергоносителей, однако в конечном итоге не поддержал глобальную систему контроля за выбросами углеродсодержащих субстанций в земную атмосферу.

Учитывая итоги встречи в Вашингтоне, представители США и ЕС на торговых переговорах заявили о готовности сделать все возможное для обеспечения прорыва в ближайшие недели. Подобная перспектива должна позитивно повлиять на такие развивающиеся страны, занимающие достаточно независимые позиции в ходе Доха-раунда, как Бразилия и Индия. Меры по активизации переговорного процесса должны быть приняты в сжатые сроки, т.к. пока президент США имеет возможность в ускоренном режиме проводить подписанные на торговых переговорах документы через американский конгресс. (Специальные полномочия истекают в середине тек.г. Нынешний состав сената и палаты представителей не позволяет надеяться на продление «послаблений», данных президенту.)

Гендиректор ВТО П. Лами позитивно оценил призы трансатлантических партнеров – США и ЕС – к достижению весомых результатов на многосторонних торговых переговорах по линии ВТО. Однако такие оценки прошедшей встречи даются далеко не везде. Американские фермеры не видят выхода из тупиковой ситуации и проявляют недовольство по поводу отсутствия консультаций с их объединениями по вопросу о субсидиях производителям сельскохозяйственной продукции. Аграрии не видят особой разницы в позициях сторон в июле пред.г. Фермеры США хотели бы удостовериться в готовности ЕС расширить доступ для сельскохозяйственных поставок из США (путем

более глубокого сокращения ввозных пошлин) в ответ на сведение к минимуму государственной поддержки аграрного сектора в Соединенных Штатах. В июле 2006г. США были готовы на снижение сельскохозяйственных субсидий до 22,5 млрд.долл. в год. Их реальный объем в 2005г. составил 19,7 млрд., что заставило ЕС обвинить США в фактическом увеличении субсидий. Американская администрация призвала Евросоюз понизить ввозные пошлины на аграрную продукцию на 50%. Влиятельная группа развитых и развивающихся государств требовала от ЕС сокращения таможенных тарифов на 36%.

Существенное воздействие на ход переговоров в рамках Доха-раунда должна оказать позиция Индии, входящей в «группу четырех», объединяющую представителей США, ЕС, Индии и Бразилии, от которых в значительной степени зависит исход трудных торговых переговоров в рамках ВТО. Министр торговли и промышленности Индии К. Нат, который неоднократно заявлял о невозможности полного отказа от защитных мер, угрожающего млн. малоимущих фермеров в его стране, не стал комментировать итоги встречи Дж. Буша и Ж. М. Баррозу.

Франция, по инициативе которой была создана группа из 14 стран – участниц ЕС, не приемлющих дальнейшее ослабление протекционистских мер в рамках Евросоюза, заявила о малой вероятности сокращения субсидий американской стороной. Однако, как отмечает газета Financial Times, давление Германии могло бы помочь преодолеть оппозицию европейского сельскохозяйственного лобби.

Переговоры, прошедшие 10 янв. в Брюсселе между комиссаром ЕС по торговле П. Мандельсоном и министром экономики, торговли и промышленности Японии А. Амари, показали, что обе стороны заинтересованы в проведении встречи лидеров США, ЕС, Японии, Австралии, Индии, Бразилии и ряда других стран во время Всемирного экономического форума в Давосе. Среди основных вопросов предполагается согласовать позиции и по наиболее актуальным проблемам мировой торговли. Наблюдатели говорят о возможности достижения на этом форуме лидерами ведущих стран рамочного соглашения. Однако пресс-секретарь представителя США на торговых переговорах Ш. Спейсер заявляет о преждевременности подобных планов. БИКИ, 20.1.2007г.

– Минторг США считает необходимым сохранить антидемпинговые ограничения на ввоз аммиачной селитры (нитрата аммония) из Украины, а также некоторых стальных изделий из Белоруссии, Казахстана, Молдавии, Украины и ряда других стран.

Пересматривая эти ограничения по истечении очередного определенного законом срока, Минторг США пришел к выводу, что их отмена, «скорее всего, привела бы к продолжению или возобновлению демпинга». Согласно уведомлению, опубликованному в правительственном вестнике Federal Register, выводы носят окончательный характер.

Помимо сути принятого решения, для экспортеров в нем наиболее важны размеры антидемпинговой маржи. Для всех украинских поставщиков аммиачной селитры Минторг США предлагает установить этот барьер на уровне 156,29%. По горячекатаной стали для казахстанских предприятий предлагается маржа в 243,46%, а для украинских – 90,33%. Расследованием также были охва-

чены экспортеры из Аргентины, Индии, Индонезии, Китая и Тайваня, Румынии, Таиланда и ЮАР. Для них определены маржи в пределах от 4,44% (по Таиланду, за исключением одного предприятия) до 90,83% (по Китаю, за исключением ряда предприятий с более низкими ставками).

По стальному арматурному пруту для Молдавии рекомендована маржа в 232,86%, а для Белоруссии – в 114,53%. Для поставщиков из Индонезии, Китая, Южной Кореи и Польши устанавливаются барьеры на уровне от 23% до 133%. Прайм-ТАСС, 6.12.2006г.

– В США на фоне удачных для демократов выборов, которые прошли во вторник, подешевели акции ряда оборонных предприятий страны. Из-за опасений уменьшения демократами оборонных расходов, понизились в цене акции компаний Локхид Мартин (до 86,40 долл. – на 1,09 долл.), Нортроп Грамман (до 65,69 долл. – на 0,71 долл.), Боинг (до 83,95 долл. – на 60 центов) и Рейтон (до 48,88 долл. – на 0,80 долл.). По оценке экспертов, традиционно республиканская Уолл Стрит испугалась возможности получения демократами контроля над палатой представителей и сенатом.

В первую очередь, от такого исхода событий пострадает, по мнению аналитиков, нефтяная отрасль США. Главный аналитик рынка компании D.A. Davidson&Co. Фред Диксон полагает, что, если демократы получат контроль над Сенатом, можно ожидать замедление роста индустрии, который прогнозировался ранее, а также получить больше ограничений в нефтяном бизнесе. По его словам, демократы могут приостановить работы по разведке новых нефтяных месторождений, попытаются пересмотреть условия аренды (которые сейчас благоприятны) для нефтяных компаний, а также обратят пристальное внимание на заоблачные доходы некоторых нефтяных и газовых компаний. Годы, пока у республиканцев было большинство, стали благоприятными для нефтяной промышленности. С 2000г., когда республиканцы пришли к власти, американский фондовый нефтяной индекс вырос более, чем на 53%.

Возможно, пострадает от прихода демократов к власти и фармацевтическая промышленность. По мнению главы отдела стратегического инвестирования компании Реймонд Джеймс Джеффри Саута, демократы попытаются договориться с производителями лекарств о более низких ценах для поддержки программы государственного медицинского страхования. Это, по мнению Саута, значительно снизит прибыли и замедлит научно-исследовательскую деятельность.

Однако, как отмечали в своем исследовании Алек Филлипс и Чак Бервик из фирмы Goldman Sachs, в этой ситуации выиграют производители так называемых «дженериков» – непатентованных форм запатентованных медицинских препаратов. По их мнению, демократический Конгресс может заставить федеральную администрацию, которая занимается регулированием рынка лекарств, ускорить процесс одобрения «дженериков». Несмотря на то, что демократы могут и не урезать оборонный бюджет, в результате их деятельности могут быть пересмотрены многие оборонные контракты с такими крупными фирмами, полагает один из руководителей Центра экономических и политических исследований Дин Бейкер (Dean Baker), общается телекомпания CNN. Оборонная промыш-

шленность также окажется в проигрыше из-за прихода демократов к власти. РИА «Новости», 8.11.2006г.

— Провал Дохийского раунда переговоров, которые застопорились с июля нынешнего года, подорвет систему мировой торговли. С таким предупреждением выступил гендиректор Всемирной торговой организации (ВТО) Паскаль Лами.

В статье, опубликованной сегодня в европейском издании The Wall Street Journal, он отметил, что отсутствие прогресса в либерализации мировой торговли грозит дестабилизацией прежде всего развивающимся странам, которые нуждаются в новом торговом регулировании, доступе на новые рынки для экспортной продукции.

«Книге правил ВТО уже 10 лет, и некоторые из них уже не соответствуют реальности, — подчеркнул П.Лами, — необходимы новые». Главная проблема, по его словам, связана с сельским хозяйством. «Отрасль, составляющая менее 8% мировой торговли, в которой заняты менее 5% рабочей силы в развитых странах, представляет собой Гордиев узел, который связывает переговоры в сфере предоставления услуг, промышленных товаров и лучших условий торговли», — констатирует он.

«У нас осталось всего несколько месяцев, чтобы спасти этот раунд переговоров. Ответственность за это лежит не только на США, но и на других ведущих игроках — Европе, Индии, Китае, Бразилии и Японии», — отметил П.Лами. Прайм-ТАСС, 3.11.2006г.

— Нынешний «Хеллоуин» обойдется американцам в 5 млрд.долл. По данным Национальной федерации розничной торговли, жители США потратили 4,96 млрд.долл. на то, чтобы отметить этот день «во всей красе» — в костюмах вампиров, масках привидений и придав соответствующий вид своим домам.

Праздничные траты на «страшилки» в этом году выросли почти на 50% по сравнению с прошлогодним уровнем. Средний детский костюмчик в стиле «вамп» обходится американским родителям в 40-60 долл. Но в этом году мода на «страшные» костюмы охватила и владельцев домашних животных — 3 млн. американцев купили карнавальный наряд своим питомцам, потратив на каждый как минимум 17 долл. «Хеллоуин» по размерам трат становится в США вторым Рождеством, отмечают американские СМИ. РИА «Новости», 31.10.2006г.

— Большой бизнес США, прежде всего нефтяной и фармацевтический, пытается помочь правящей республиканской партии избежать поражения на ноябрьских выборах в конгресс. К такому выводу приходят пресса и независимые специалисты в США, анализирующие распределение корпоративных финансовых потоков и ситуацию на рынках в преддверии выборов.

Заметное снижение цен на автозаправочных станциях в США в последние месяцы политически выгодно действующим властям. Средняя по стране стоимость бензина, достигавшая в июле 3,02 долл. за галлон (3,78 л.), снизилась теперь до 2,25 долл. В ходе недавнего опроса общественного мнения, проведенного по заказу газеты USA Today, 42% американцев выразили уверенность в том, что удешевление бензина напрямую связано со стремлением республиканцев сохранить за собой контроль над конгрессом США.

Отвечая на днях на вопрос эту тему, представитель Белого дома Тони Сноу заявил, что американская администрация не в состоянии манипулировать рынками, даже если бы и хотела это делать. «Вы, наверное, перепутали страны», — с улыбкой сказал он.

Исполнительный директор исследовательской организации Oil Change International Стив Кретцман убежден, что в сегодняшней Америке происходит «неуклонная конвергенция нефти и государства». «Это не заговор, — говорит он. — Это рынок бензина, представляющий собой олигополию и сознающий, что его коллективный интерес заключается в продлении власти республиканцев». Олигополией в экономической теории именуется рыночная ситуация с ограниченным числом крупных фирм.

По подсчетам общественного Центра за отзывчивую политику, в ходе нынешнего избирательного цикла в США 83% предвыборных корпоративных взносов и частных пожертвований нефтяного бизнеса США достаются республиканцам.

Еще один схожий пример привела на днях газета Wall Street Journal, свидетельство которой особенно ценно, поскольку она обоснованно считается рупором деловых кругов. По ее словам, фармацевтические компании США резко увеличили в сент. масштабы пожертвований в предвыборные фонды республиканцев. Газета видит причину в том, что демократы обещали в случае возвращения к руководству на Капитолийском холме в первые же 100 дней изменить планы реформ в области лекарственного обеспечения населения и лишить компании отрасли льгот, которые обещаны им нынешней властью. Сумма отраслевых пожертвований приближается к 15 млн.долл., 69% их достается республиканцам. Прайм-ТАСС, 27.10.2006г.

— Президент США Джордж Буш приветствовал создание «стратегического экономического диалога» между США и Китаем.

В заявлении, распространенном сегодня пресс-службой Белого дома, Дж.Буш указал, что с американской стороны курировать эту работу будет министр финансов Генри Полсон при поддержке главы Национального экономического совета США Аллана Хаббарда. Дебора Лер назначена специальным представителем Г. Полсона по вопросам этого диалога.

Дж.Буш в своем заявлении назвал США и Китай «локомотивами глобального (экономического) роста» и призвал позаботиться о том, чтобы «граждане обеих стран извлекали соразмерную выгоду» из «растущих экономических взаимоотношений» Вашингтона и Пекина. Партнером Г. Полсона по диалогу со стороны КНР будет вице-премьер Госсовета У И. Прайм-ТАСС, 20.9.2006г.

— 28 авг. с.г. в ходе протокольного визита в Пекине новый торговый представитель США Сюзанн Шваб провела первую встречу с министром коммерции КНР Бо Силаем. Как и ее предшественник Р. Портман, Шваб подняла вопросы по Дохийскому раунду переговоров, защите прав интеллектуальной собственности и открытости финансового рынка. Кроме исчерпывающих ответов на указанные вопросы, Бо Силай обратил внимание китайской стороны на статус рыночной экономики КНР, ослабление США контроля над продукцией, экспортируемой в Китай, выдачу китайским предпринимателям деловых виз в США, ту-

ристическое сотрудничество и обеспечение карантина животных и растений.

Дохийский раунд переговоров - в данном вопросе США уделяют больше внимания рыночной открытости, а Китай считает развитие главной задачей.

По словам Шваб, Китай является ведущим членом ВТО и получает максимальную выгоду от многостороннего торгового механизма. Она выразила надежду, что Китай сыграет большую роль в указанном раунде переговоров. По ее мнению, на переговорах должно обсуждаться расширение доступа на рынке, наряду с этим необходимо уделить внимание проблеме развития. Все члены организации должны в полной мере осознать связь между рыночной открытостью, ростом торговли и экономическим развитием.

Бо Силай обязался вместе с другими членами ВТО по-прежнему конструктивно участвовать в переговорах, активно способствуя возобновлению Дохийского раунда переговоров. Однако он считает, что следует поставить проблему развития на первое место в переговорах. Он предложил, чтобы развитые страны первыми внесли практический вклад в скорейшее возобновление переговоров и своевременное поставленных задач.

Защита прав интеллектуальной собственности. Американские обвинения в адрес китайского правительства о слабой защите прав интеллектуальной собственности носят регулярный характер. Хотя Шваб констатировала положительные результаты, достигнутые Китаем в борьбе с пиратством, но тоже была не очень довольна. Она обеспокоена тем, что объем экспорта пиратской продукции растет по мере развития китайской экономики.

Бо Силай вновь подтвердил, что позиция и подходы Китая к защите прав интеллектуальной собственности являются твердыми и последовательными. Страна предприняла действенные меры в борьбе с пиратством. Правительство всесторонне усиливает работу по защите прав интеллектуальной собственности в направлении законодательства, создания соответствующего механизма, пропаганды, воспитания, обучения, самодисциплины предприятий, международных обменов и сотрудничества. Непрерывно усиливается динамика борьбы с пиратством, ужесточаются наказания в отношении лиц, совершивших такие преступления. Однако он откровенно признал, что работа по защите прав интеллектуальной собственности является комплексной, невозможно сразу добиться всех поставленных целей. Она нуждается в сотрудничестве различных сторон, особенно на это понадобится время.

Рыночная открытость и отрицательное сальдо торгового баланса. По словам Шваб, в соответствии с требованиями ВТО Китай должен осуществить последовательную открытость для США страховой и банковской сфер до 11 дек. текущего года, расширить доступ американских товаров на китайский рынок. Бо Силай отметил, что важными причинами увеличения отрицательного торгового сальдо является то, что США ввели контроль над экспортом наукоемкой продукции в Китай, китайским предпринимателям трудно получать деловые визы в США. Месяц назад Вашингтон разработал пересмотренный проект списка по контролю над продукцией, экспортируемой в Ки-

тай, список увеличился на десятки видов продукции. Проект находится на этапе комплексной оценки, который продлится 120 дней.

Как сообщил Шон Спайсер – пресс-секретарь С. Шваб, 28 авг. обе стороны обменялись мнениями по упомянутым вопросам в полном объеме и достигли соглашения по ряду вопросов. Бо Силай обратил внимание китайской стороны на статус рыночной экономики КНР, вопросы сотрудничества по туризму и обеспечения карантина животных и растений (возобновление импорта американской говядины). Стороны единодушно подчеркнули, что развитие китайско-американских торгово-экономических отношений отвечает коренным интересам двух стран, обеспечивает двустороннюю и даже многостороннюю выгоду. Они намерены уделять друг другу больше внимания, совместными усилиями последовательно повышать уровень торгово-экономического сотрудничества. «Женьминь Жибао», 30.8.2006г.

– Джордж Буш обнародовал «национальную стратегию» по поиску и конфискации по всему миру финансовых активов высокопоставленных официальных лиц в зарубежных странах, замешанных в коррупции. «Национальная стратегия по интернационализации усилий по борьбе с клептократией» создает основу для пресечения, предупреждения и борьбы с коррупцией среди высокопоставленных должностных лиц», – говорится в распространенном в Вашингтоне заявлении президента США. В нем подчеркивается, что новый документ «определяет критически важные инструменты для выявления и наказания коррумпированных официальных лиц по всему миру». В официальной справке, распространенной Белым домом в связи с заявлением Буша, указывается, что в США будет запрещен въезд «лицам, замешанным в коррупции или получающим от этого выгоду» из числа чиновников, занимающих высокопоставленные должности в своих странах.

Сообщая, что к коррумпированным высокопоставленным фигурам в зарубежных странах, а также к «сети их знакомых» будут применены «финансовые и экономические санкции», Белый дом подчеркивает, что США будут предпринимать на односторонней и многосторонней основе усилия по «выявлению, отслеживанию, замораживанию и конфискации незаконно полученных активов». При этом аналогичные усилия будут направлены на борьбу с подкупом зарубежных официальных лиц и на пресечение «подкупа зарубежных политических партий, партийных официальных фигур и кандидатов на выборные должности», говорится в документе.

Комментируя публикацию «национальной стратегии», заместитель госсекретаря США по вопросам экономики Жозетт Шайнер (Josette Sheeran Shiner) сообщила, что примером действий американской администрации могут служить санкции, наложенные недавно Белым домом на президента Белоруссии Александра Лукашенко и членов его семьи. «Мы хотим предупредить коррупционеров – если вы крадете средства, которые по закону принадлежат гражданам вашей страны, мы будем готовы действовать», – заявила Шайнер. «Мы хотим, чтобы коррупционеры нигде в мире не чувствовали себя в безопасности, и мы будем предпринимать действия точно также, как мы недавно сделали это в отношении Белоруссии», – заявила замгоссекретаря США. РИА «Новости», 11.8.2006г.

– 7 авг. 2006г. конгресс США ушел на каникулы до начала сент. До конца срока работы конгресса нынешнего состава американским законодателям предстоит рассмотреть ряд остающихся вопросов, в т.ч. одобрение соглашения о свободной торговле с Перу, предоставление Вьетнаму режима нормальных торговых отношений на постоянной основе и продление режима Генеральной системы преференций США (ГСП). www.economy.gov.ru, 11.8.2006г.

– 27 июля 2006г. председатель финансового комитета Сената Ч.Грессли заявил, что не поддерживает очередное продление срока действия ГСП, истекающего 31 дек. 2006г., особенно после того, как многие из основных стран-бенефициаров внесли свой «вклад» в неудачный исход переговоров в рамках Дохийского раунда. www.economy.gov.ru, 11.8.2006г.

– 1 авг. 2006г. президент Дж.Буш, выступая во Флориде по вопросам развития американской экономики, заявил, что США используют все возможности для того, чтобы возобновить многосторонние торговые переговоры в рамках Дохийского раунда ВТО. www.economy.gov.ru, 11.8.2006г.

– 7 авг. 2006г. АТП объявил о проведении полномасштабного пересмотра льготного режима ГСП в отношении 13 (из 133) пользующихся им стран, включая Россию. Основной целью пересмотра является определение целесообразности продолжения предоставления такого режима странам, экономическое развитие которых по классификации Всемирного банка находится на уровне выше среднего. www.economy.gov.ru, 11.8.2006г.

– 9 авг. в Пекине открылось второе заседание Китайско-американского форума по глобальным проблемам. На заседании обсуждены вопросы энергетической безопасности, общественного здравоохранения, гуманитарной помощи, борьбы с незаконной торговлей людьми, защиты окружающей среды и продолжительного развития.

На заседании сопредседательствуют помощник министра иностранных дел Китая Цуй Тянькай и заместитель госсекретаря США Памла Добриански.

Китай и США, пользуясь весомым влиянием в мире, обладают широкими общими стратегическими интересами в сфере ответа на глобальные вызовы, отметил Цуй Тянькай на открытии. Он добавил, что активизация диалога и сотрудничества между Китаем и США по глобальным проблемам благодаря этому форуму не только отвечает интересам народов двух стран, но и способствует стабильности и развитию на планете.

Он подчеркнул необходимость укрепления сотрудничества Китая и США для смягчения проблем обеспечения глобальной энергетической безопасности и контроля за распространением эпидемий. Наряду с этим, китайский дипломат обратил внимание на полезность развития сторонами регионального и субрегионального сотрудничества в борьбе с торговлей людьми, обсуждения конкретных форм активизации связей в сфере исполнения закона, обмена мнениями по вопросам ликвидации бедности и помощи на цели развития.

П. Добриански отметила, что укрепление сотрудничества США и Китая в борьбе с эпидемиями, терроризмом и наркотиками отвечает общим интересам двух стран и всего мира. Она выразила надежду, что стороны откровенно и конструктив-

но обсудят все эти вопросы, чтобы данный форум стал новым и практическим механизмом обмена и сотрудничества двух стран.

Китайско-американский форум основан 13 апр. 2005г. в Вашингтоне по обоюдной инициативе сторон. Его цель – активизация сотрудничества и диалога Китая и США по глобальным проблемам. Заседания данного форума проводятся ежегодно попеременно в каждой их стран. Синьхуа, 10.8.2006г.

– 13 стран: Россия, Венесуэла, Казахстан, Индия, Индонезия, Турция, Аргентина, Хорватия, Бразилия, Румыния, ЮАР, Таиланд и Филиппины могут быть исключены из Генеральной системы преференций (ГСП), которая позволяет поставлять в Соединенные Штаты ряд товаров без пошлин. Россия стала участником системы в 1993г., отмечает газета «Ведомости». Тогда был разрешен беспошлинный экспорт черной икры, феррохрома и капролактама. Также в рамках системы Россия поставляет в США кованный титан, алюминий, углеводород и ванадий. Администрация Буша уже поднимала вопрос об исключении России из ГСП осенью 2004г. По словам эксперта минэкономразвития, если Россию исключат из программы, потери в 2007г. будут по-прежнему слабо ощутимы, а само решение «политическое». ИА Regnum, 9.8.2006г.

– Исполняющий обязанности председателя сената Конгресса США Тэд Стевенс и сенатор Даниел К. Инойс прибыли в Гуилинь 7 авг., начав визит в Китай по приглашению председателя ПК ВСНП У Банго. В ходе визита пройдет третий официальный диалог в рамках механизма регулярных контактов между ВСНП и сенатом США. Состоится встреча и переговоры председателя КНР Ху Цзиньтао и председателя ПК ВСНП У Банго с американскими гостями. Стороны обменяются мнениями по вопросам двусторонних отношений, тайваньскому вопросу, торгово-экономическому сотрудничеству и другим международным и региональным проблемам, представляющим взаимный интерес. Механизм регулярных контактов между двумя органами официально запущен в 2004г. Синьхуа, 8.8.2006г.

– Находящийся Шанхае с визитом замминистра торговли США Франклин Левин 26 июля сообщил, что к концу текущего года Китай, как ожидается, вытеснит Японию и станет третьим по величине рынком экспорта США вслед за Канадой и Мексикой. «Торговые отношения между Китаем и США развиваются в позитивном направлении», – подчеркнул он, ссылаясь на данные министерства торговли США. А именно: в 2005г. объем экспорта США в континентальную часть Китая возрос на 20,5% по сравнению с 2004г. А в янв.-мае сего года темпы роста достигли 36,5%.

По мнению Ф. Левина, экономика Китая находится в стадии последовательного развития. Он назвал главной причиной увеличения экспорта США в Китай активизацию двустороннего сотрудничества, а не девальвацию американского долл.

Шанхай – отправная точка в поездке Ф. Левина в Китай. В ходе семидневного визита запланированы его переговоры с министром коммерции КНР Бо Силаем в Пекине. Синьхуа, 27.7.2006г.

– В середине прошлого месяца С.Шваб после утверждения ее кандидатуры приступила к работе в качестве представителя США на торговых переговорах. Начало ее деятельности на этом посту

совпадает по времени с усилением противоречий между участниками многосторонних переговоров по линии ВТО. Неблагоприятные тенденции в экономике западноевропейских стран делают их неуступчивыми по ряду перспективных направлений торговой либерализации.

По мнению доктора Т. Кейна из Heritage Foundation, в американском сенате, утвердившем кандидатуру С. Шваб, господствуют самые сильные за последние 20 лет протекционистские настроения. В текущем десятилетии поддержка курса на снижение торговых барьеров в основном сокращалась из-за беспокойства по поводу расширения масштабов ауторсинговых операций, активизации деятельности иностранного капитала в США, укрепления лобби, защищающих интересы производителей сельскохозяйственной и промышленной продукции.

Тем не менее амбициозные цели, поставленные аппаратом представителя США на торговых переговорах, не были подвергнуты пересмотру, хотя свобода для маневра американской делегации на переговорах в рамках ВТО заметно сузилась. Сельскохозяйственные субсидии в мире остаются весьма значительными, в американском сенате все чаще раздаются голоса в пользу повышения таможенных тарифов на ту или иную продукцию. В столь сложной обстановке конгрессу США предстоит одобрить до середины марта 2007г. два соглашения о свободной торговле. Еще четыре находятся в стадии подготовки. Назначение С. Шваб может дать новый импульс деятельности делегации США на многосторонних переговорах по линии ВТО.

По мнению экспертов Heritage Foundation, С. Шваб, как представитель США на торговых переговорах, должна сосредоточить внимание на четырех основных задачах:

- не допустить провала Доха-раунда. Достижение консенсуса в ходе его проведения выглядит как никогда проблематичным. Наилучшим вариантом было бы достижение соглашения под эгидой ВТО. Вторым возможным итогом (менее значимым, чем в рамках первого сценария) могло бы стать подписание соглашения с большой группой государств, в которую не попали бы страны, затягивающие переговоры и занимающие на них пассивную позицию. Такую договоренность предполагается оформить к концу текущего года с тем, чтобы Дж. Буш представил соответствующий законопроект в конгресс до истечения его президентских полномочий. Наихудшим исходом был бы, по словам конгрессмена Б. Томаса, «уход США с переговоров». С. Шваб предстоит сконцентрировать внимание на сокращении субсидий сельхозпроизводителям в Западной Европе и США, что могло бы представить интерес для «группы 20». От развивающихся стран можно добиться открытия их рынков для американских фирм сервисного и промышленного профиля, однако первый шаг должны сделать США;

- продемонстрировать роль экономического процветания в борьбе с терроризмом в современном мире. Победа в дебатах, развернувшихся в США, требует активной пропаганды тезиса о том, что существует связь между развитием свободной торговли и ликвидацией основ для распространения терроризма. Именно при использовании такой тактики возможно убедить рядовых граждан в том, что поддержка торгового протекционизма может обернуться нестабильностью;

- уделить первостепенное внимание соблюдению прав собственности, а не изменению валютного курса. С. Шваб и другие экономисты и финансисты в администрации должны отказаться от участия в кампании за пересмотр соотношения валют, в частности китайской и американской. По их мнению, США могут стать конкурентоспособными и без использования давления на партнеров в области курсообразования. Искусственное снижение курса юаня не обязательно приведет к улучшению положения во внешней торговле США. Гораздо большее значение для выправления ситуации во внешнеторговой сфере имеет соблюдение в Китае и других странах прав на интеллектуальную собственность. Именно их эффективная защита должна стать приоритетным направлением дипломатической деятельности американских представителей;

- оказывать поддержку двусторонним соглашениям о свободной торговле и содействовать их принятию. ССТ с Оманом и Перу, а также соглашение с Вьетнамом ожидают утверждения американским конгрессом. Ведутся переговоры о заключении ССТ с Республикой Корея, Панамой, Колумбией и Малайзией. Пока неясно, будут ли они проведены через конгресс каждый в отдельности или в виде одного пакета. В год выборов предпочтительнее выглядит второй вариант.

Дорога к свободной торговле представляется в настоящее время весьма непростой. Однако в распоряжении С. Шваб имеется несколько возможных альтернатив – многосторонний, двусторонний и односторонний подходы, причем все они гарантируют укрепление американской экономики и обеспечение большей безопасности для рядовых граждан, считают эксперты Heritage Foundation. БИКИ, 22.7.2006г.

– Многосторонние торговые переговоры в рамках Всемирной торговой организации (ВТО) оказались близки к провалу после того, как встреча министров торговли, призванная спасти переговоры, не достигла прогресса и окончилась ранее предполагаемой даты из-за несогласия по сельскохозяйственным и другим вопросам, пишет газета The Wall Street Journal.

Из-за множества нерешенных проблем и нарастающего ужесточения позиций переговорщиков достижение соглашения представляется сложной задачей, отмечает газета. Министры торговли уже начали открыто говорить о возможности заморозить переговорный процесс на несколько лет.

Некоторые министры видят последнюю надежду на успех в том, чтобы призвать лидеров США, Бразилии, Индии, Европейского Союза и других напрямую обсудить вопросы этих переговоров, так называемого Доха-раунда, во время июльского саммита «большой восьмерки» в Санкт-Петербурге. Не все переговорщики поддерживают эту идею. Торговый представитель США Сьюзан Шваб выразила сомнение в том, смогут ли лидеры государств решить целый комплекс проблем за одну встречу.

Как ожидается, глава ВТО Паскаль Лами в ближайшее время инициирует процесс «челночной дипломатии» с тем, чтобы за несколько недель попробовать урегулировать расхождения сторон. «Это кризис, но есть чувство, что задача все еще решаема», – заявил он.

Большинство государств согласно с тем, что отказ от Доха-раунда переговоров ознаменует поте-

рю возможности стимулировать мировой ВВП и облегчить экономические условия для развивающихся стран путем создания рынков для их продукции. Еще одним результатом может стать появление множества двусторонних торговых соглашений, которые невыгодны для бедных стран, не имеющих достаточного веса в переговорах с экономически развитыми государствами.

Помимо этого, провал торговых переговоров ВТО поднимет вопрос о будущем самой организации, которая была создана в 1995г. с целью помочь странам снизить торговые барьеры и разрешать их споры.

Расхождения сельскохозяйственных политик Европейского союза (ЕС), США и других стран являются главными преградами в переговорах, длящихся уже 4,5г. США стремятся расширить доступ на зарубежные сельскохозяйственные рынки, но это вызывает противостояние со стороны ЕС и развивающихся стран, которые требуют от США прежде еще сильнее сократить государственные сельскохозяйственные субсидии. ЕС призывает Вашингтон снизить выплаты в поддержку фермерам до 15 млрд.долл. с 22 млрд.долл. в год.

Тем временем США хотят, чтобы Европа сократила средние пошлины на сельхозпродукцию на 54% как минимум, что значительно превосходит официально предложенное ЕС снижение на 39%. Европейские переговорщики дали понять, что их позиция достаточно гибка. Также ЕС и развивающиеся страны заинтересованы в установлении исключений для некоторых групп важных товаров, разных для каждой конкретной страны. Представитель США С.Шваб заявила, что слишком сократит выгоду от торгового соглашения для американских фермеров.

Как отмечает газета, самым беспокоящим индикатором прошедших в Женеве переговоров стало то, что дипломаты назвали «отсутствием искры» в переговорщиках. За несколько дней стороны почти не достигли прогресса даже по второстепенным вопросам и закончили переговоры в субботу вечером вместо того, чтобы продолжить встречу в воскресенье, как ожидалось ранее.

Осталось неясным, откажутся ли стороны от Доха-раунда переговоров в случае, если в ближайшие недели не будет достигнуто какого-либо соглашения. Интерфакс, 3.7.2006г.

— Богатейшие люди планеты американские миллиардеры Уоррен Баффет и Билл Гейтс объединили свои усилия в борьбе с бедностью и заболеваниями в мире. Как было официально объявлено вчера, У.Баффет перечисляет большую часть своего 44-миллиардного состояния — 30,7 млрд.долл. — в Фонд Билла и Мелинды Гейтс. Таким образом, эта организация становится самым крупным благотворительным фондом в США с активами в 60 млрд.долл. Выступая на состоявшейся по этому поводу пресс-конференции У.Баффет заявил, что «не является приверженцем передачи капиталов по наследству», тем более, что 6 млрд. чел. в мире живут в бедности. Общая сумма, которую он передает на благотворительные цели, составляет 37,1 млрд.долл.

Пожертвования в Фонд Билла и Мелинды Гейтс будут вноситься ежегодно, но не в денежном выражении, а в виде принадлежащих У.Баффету акций корпорации Berkshire Hathaway. Причем одним из условий миллиардера является то, что

вся поступившая сумма должна быть потрачена на благотворительные цели в течение этого же года. Всего в Фонд поступят 10 млн. акций Berkshire Hathaway.

Еще 1 млн. акций класса В будет передан в Фонд Сьюзан Томпсон Баффет, основанный ныне покойной женой инвестора, а также по 350 тыс. акций будут пожертвованы трем благотворительным фондам, которыми руководят дети У.Баффета. Ежегодно всем фондам будет передаваться по 5% от того массива акций, который предназначен для данного получателя. Стоимость одной акции класса В по итогам торгов на Нью-Йоркской фондовой бирже в минувшую пятницу составляла 3 тыс. долл.

Один из основателей корпорации Microsoft, самый богатый человек планеты Билл Гейтс и его супруга Мелинда выразили У.Баффету благодарность за столь щедрый поступок. «Мы поражены решением нашего друга Уоррена Баффета использовать свое состояние для того, чтобы устранить наиболее сложные несправедливости в мире, и тронуты его желанием направить крупную часть этих средств в Фонд Билла и Мелинды Гейтс», — отметили они. Прайм-ТАСС, 27.6.2006г.

— Агентство США по торговле и развитию (АТР США) выступает за региональную интеграцию Центральной и Южной Азии на форуме по энергетике, который состоится с 12-14 июня в Стамбуле, Турция. Как сообщили в посольстве США в Таджикистане, Агентство США по торговле и развитию (АТР США) выступит в качестве спонсора этой региональной энергетической конференции и планирует финансирование анализа возможного экспорта электроэнергии в Афганистан и Пакистан. По информации источника, в конференции примут участие страны, испытывающие дефицит электроэнергии и страны, производящие избыточную электроэнергию, которые рассмотрят вопросы по расширению и интеграции энергетической инфраструктуры в Центральной и Южной Азии.

Данное событие является частью центрально-азиатской инициативы Соединенных Штатов Америки по интеграции инфраструктуры для поддержки экономического развития. Источник в посольстве США добавил, что конференция проводится в сотрудничестве с госдепартаментом США и продемонстрирует 8 ключевых инфраструктурных проектов в регионе стоимостью 8 млрд.долл. В конференции примут участие государственные и частные компании из США, Центральной и Южной Азии, включая компанию AES, которая недавно подписала Меморандум о взаимопонимании с Правительством Таджикистана о строительстве линий электропередач в Афганистан. ИА Regnum, 7.6.2006г.

— Палата представителей конгресса США на заседании во вторник проголосовала за санкции против Палестинской национальной администрации.

При 361 голосе «за» и 37 «против» палата приняла законопроект под названием «Палестинский антитеррористический акт 2006г.», внесенный в конгресс инициативной группой из 295 конгрессменов.

Принятый документ предусматривает запрет на предоставление американской финансовой и экономической помощи ПНА, запрет на выдачу виз и

въезд в США для руководства ПНА, закрытие представительства ПНА в США, ограничение на передвижение по территории США для палестинских представителей, аккредитованных при ООН. Кроме того, вводится ограничение на выплату части ежегодного взноса США в бюджет ООН до тех пор, пока членами ПНА будут оставаться представители движения Хамас и до тех пор, пока Хамас будет оказывать признание право Израиля на существование.

В текст документа включен призыв к «членам международного сообщества избегать контактов и воздержаться от финансовой поддержки движения Хамас или контролируемой движением Хамас Палестинской национальной администрации до тех пор, пока ХАМАС не согласится признать Израиль, отвергнет насилие, разоружится и признает прежние договоренности, включая «дорожную карту». Вводимые законопроектом односторонние санкции могут быть сняты только после того, как президент США письменно подтвердит конгрессу, что «ни одно министерство, ведомство или орган ПНА не контролируются зарубежной террористической организацией и ни один представитель иностранной террористической организации не занимает старшую должность по выработке политики в министерстве, ведомстве или органе ПНА». Глава Белого дома будет обязан предоставлять такую «сертификацию» в конгресс по истечении каждых шести месяцев. РИА «Новости», 23.5.2006г.

— Федеральное бюро расследований (ФБР) США создало интернет-сайт для борьбы с коррупцией среди правительственных чиновников. Любый человек, располагающий информацией на эту тему, может передать ее ФБР через специальный сайт. Об этом объявил в четверг директор ФБР Роберт Мюллер, выступая в калифорнийском г. Сан-Диего.

В США за последние 2г. осуждены за коррупцию 1 тыс. правительственных служащих, и еще 2200 дел находятся в стадии расследования, сообщил Р.Мюллер. Однако, по его словам, многие случаи так и остались неизвестными, поскольку люди не информировали о них. Причиной этого могло быть и безразличие, и страх мести, но во многих случаях граждане просто не знали, куда им обращаться. «Среди американцев растет нетерпимость в отношении коррупции госслужащих, — подчеркнул директор ФБР. — И эта нетерпимость выражается в готовности информировать о недостойных действиях служащих».

ФБР провело за последнее время крупные операции по разоблачению коррумпированных чиновников в таких городах, как Сан-Диего, Филадельфия, Чикаго и Даллас. «Неважно, большой это город или маленький, — заявил Р.Мюллер. — И неважно, идет ли речь о миллионах или всего о сотнях долларов. Не бывает коррупции «приемлемого уровня». Борьба с коррупцией стала одним из приоритетных направлений работы ФБР после терактов 11 сент. 2001г. Прайм-ТАСС, 12.5.2006г.

— Постоянный представитель США при ВТО Петер Аллджир отметил, что торговый статус Китая с каждым днем приобретает все большую важность. Роль Китая в мире изменяет всемирную торговую систему и оказывает широкое влияние на все мировые экономические субъекты, в т.ч. и США. После завершения заседания ВТО по рассмотрению торговой политики Китая Петер Алл-

джир заявил журналистам, что Китай является третьей в мире торговой державой и четвертым импортером американской продукции. Экономике США и КНР имеют важное значение для экономики мира. В течение прошлых 4 лет на них приходилась почти половина всего роста глобальной экономики. Повышение китайского статуса на международной торговой арене приносит большую пользу США: оно как обеспечивает американских потребителей товарами по доступным ценам, так и содействует повышению собственной конкурентоспособности американских предприятий, сказал он. Представитель США констатировал, что по мере роста своего статуса Китай должен принять на себя больше обязательств и внести больше вклада в продвижение либерализации торговли. По его словам, Вашингтон надеется на более активную роль Пекина в дохинском раунде переговоров ВТО. Синьхуа, 21.4.2006г.

— Председатель КНР Ху Цзиньтао провел переговоры в Вашингтоне с президентом США Джорджем Бушем. В ходе беседы Буш призвал Цзиньтао усилить валюту КНР, чтобы создать благоприятные условия для американского экспорта. Китайский лидер ответил, что Пекин будет работать над этим вопросом, но не уточнил, как именно, передает ВВС.

Визит китайского гостя сопровождается демонстрациями. Бушу даже пришлось принести публичные извинения председателю КНР в связи с инцидентом во время совместной пресс-конференции возле Белого дома. ИА Regnum, 21.4.2006г.

— Китайские бизнесмены заключили в США 107 контрактов на 16,2 млрд.долл. Об этом сообщил журналистам в Белом доме находящийся с визитом в Вашингтоне председатель КНР Ху Цзиньтао. «Мы будем расширять доступ на рынок и увеличивать импорт американской продукции», — подчеркнул он, при этом выступив с критикой подхода администрации Джорджа Буша к торговле с Китаем. «Я надеюсь, что правительство США сможет ослабить или снизить ограничения на свой экспорт, в особенности на экспорт высоких технологий в Китай», — подчеркнул китайский лидер, слова которого передает РСН. ИА Regnum, 21.4.2006г.

— Американские инвесторы, традиционно склонные поддерживать республиканскую партию, все активнее высказывают сегодня недовольство политикой нынешней администрации и лично президента Джорджа Буша. Феномен «бегства инвесторов» может оказаться серьезным фактором на предстоящих в нояб. промежуточных выборах и привести к поражению республиканской партии в борьбе за конгресс. Такой вывод сделала независимая компания по проведению опросов общественного мнения «Зогби интернэшнл».

Согласно исследованию, результаты которого публикуются в вышедшем в пятницу номере журнала Business Week, деятельность Буша на посту президента одобряют лишь 43% опрошенных инвесторов. Журнал напоминает, что на президентских выборах 2004г. его поддержал 61% этой категории избирателей. Класс инвесторов является мощной силой в американской политике. Он охватывает почти все слои общества, поскольку инвесторами считают себя все, кто вкладывает заработанные средства в ценные бумаги. По оценкам «Зогби», 35% избирателей в США относятся к этой категории. Отношение инвесторов к политике Буша стало резко меняться в негативную сторону

ну после вызвавших возмущение американцев действий федеральных властей по ликвидации последствий урагана «Катрина» и недавнего скандала вокруг попыток администрации продать ряд крупнейших портов страны компании, которая находится под контролем правительства одной из арабских стран. Прайм-ТАСС, 17.4.2006г.

— Президент США Джордж Буш «ценит Китай в качестве торгового партнера», но считает, что Китаю следует еще многое сделать для того, чтобы продемонстрировать миру желание «играть по правилам» международной торговли. Об этом глава Белого дома заявил, выступая сегодня на деловой конференции руководителей американского среднего и малого бизнеса. «Китаю следует соблюдать права на интеллектуальную собственность, принять дополнительные меры по исправлению дисбаланса в торговле с США, перейти на более гибкое, рыночное определение курса национальной валюты». Об этом заявил Дж.Буш, который на будущей неделе будет принимать в Белом доме председателя КНР Ху Цзиньтао. В преддверии визита китайского руководителя в Вашингтоне побывала заместитель премьера Госсовета КНР У И, которая провела переговоры с министром торговли Карлосом Гутьерресом и представителем США на торговых переговорах Робом Портманом. По их завершении К.Гутьеррес объявил, что Китай согласился облегчить доступ на национальные рынки американских товаров и услуг, а также сделал важные шаги в области борьбы с нарушением прав интеллектуальной собственности, закрыв ряд предприятий по производству «пиратских» оптических дисков. Прайм-ТАСС, 13.4.2006г.

— США настойчиво добиваются перераспределения квот в Международном валютном фонде (МВФ) с учетом «сегодняшних реалий в мировой экономике» — в пользу «ключевых стран с развивающимися рынками». Замминистра финансов США Тим Адамс заявил об этом для журналистов, рассказывая о своей недавней поездке в Азию. Он сообщил, что ради общей сделки США не исключают даже уступок со своей стороны.

Вопрос о будущем бреттон-вудских институтов, включая МВФ и Всемирный банк обсуждался на совещании представителей «группы двадцати» промышленно развитых и развивающихся стран в Токио. В ближайшее время к нему предстоит вернуться в этом же формате в Австралии, а затем — на весенней сессии руководящих органов МВФ и ВБ в Вашингтоне.

Как сообщил Т.Адамс, минфин США рассчитывает, что в итоге этих усилий будут сформулированы «предложения по реформированию структуры управления» МВФ и Всемирным банком, которые можно будет вынести на их годовое собрание, предстоящее в авг. в Сингапуре. «Думаю, мы на позитивной траектории», — сказал высокопоставленный специалист, курирующий в администрации США отношения с международными финансовыми организациями.

Ранее США давали понять, что не позволят пересматривать свою квоту в МВФ, поскольку считают ее заниженной. Т.Адамс и теперь повторил, что на долю экономики США приходится 30% мирового ВВП, тогда как ее пакет голосов в МВФ составляет «всего лишь» 17%. Он заявил, что, поскольку США сами вызвались «проявлять лидерство» в данном вопросе и считают его «чрезвычай-

но важным», они «ради общей договоренности готовы рассматривать возможность корректировки и собственной «доли общего пирога». Речь может идти только об ее уменьшении, поскольку она и намного больше, чем у любой другой страны, и обеспечивает США блокирующий пакет голосов при принятии ключевых решений в МВФ.

Т.Адамс, побывавший в ходе недавнего турне на Филиппинах, в Малайзии, Сингапуре, Китае и Японии, подтвердил, что некоторые из этих стран могут «при разных сценариях остаться в выигрыше» в результате предлагаемого перераспределения квот в МВФ. Это же, по его словам, относится и к быстро развивавшимся в последние 10-15 лет странам в других регионах — Мексике и Турции. Вместе с тем он сказал, что возможный «выигрыш», как и «проигрыш», «зависит от схемы реформирования» и что «не обязательно вообще иметь проигравших». «Дискуссии в самом разгаре, и мы стремимся к позитивному итогу», — заявил высокопоставленный специалист.

Россия, недавно начавшая оправляться после тяжелейшего экономического спада первых после советских лет, пока еще не набрала таких темпов развития, которые бы делали для нее выгодным немедленное перераспределение квот. Пока ее доля в МВФ, составляющая 2,78%, несколько выше «удельного веса» страны в мировой экономике.

На вопрос о том, не собирается ли он продолжать начатые консультации в других странах и регионах, включая Россию, Т.Адамс ответил, что и так поддерживает регулярные контакты с российскими коллегами. Он напомнил, что недавно ездил в Москву на совещание финансистов «большой восьмерки» ведущих мировых держав, а в июне направится с такой же целью в Санкт-Петербург. Он рассчитывает встретиться с российскими представителями и на вашингтонской весенней сессии МВФ и Всемирного банка. Прайм-ТАСС, 7.3.2006г.

— Согласно данным министерства торговли США, дефицит внешней торговли страны в 2005г. возрос на 18% по сравнению с 2004г. и достиг 725,8 млрд.долл., что почти в два раза превышает аналогичный показатель 2001г. Американский импорт в предг. увеличился на 12%, а экспорт — на 10%. Положительное сальдо внешней торговли США в последний раз было зафиксировано в 1975г. и составило 12,4 млрд.долл. В связи с тем, что темпы развития экономики большинства стран, являющихся важными рынками сбыта американских товаров и услуг, медленнее, чем в США, а цены на энергоносители остаются высокими, большинство экономистов не ожидают значительного улучшения положения во внешней торговле США в т.г.

Существенную часть внешнеторгового дефицита США составляет отрицательное сальдо в торговле жидким топливом. Его доля в общем дефиците внешней торговли страны возросла с 25% в 2004г. до 29% в 2005г. Американский импорт данной группы товаров в прошлом году увеличился на 39% — до 251,6 млрд.долл. Если исключить торговлю нефтью и нефтепродуктами, то дефицит внешней торговли США в прошлом году возрос на 10% по сравнению с предыдущим годом и был равен 537 млрд.долл.

В 2005г., по данным министерства торговли США, отмечался рекордный дефицит страны в торговле с Китаем, составивший 201,6 млрд.долл., что

на 24,5% больше аналогичного показателя 2004г. Дефицит Соединенных Штатов в торговле со странами ОПЕК в прошлом году возрос на 29% — до 92,7 млрд.долл. Что касается торговли с отдельными государствами, то на втором месте после Китая по объему внешнеторгового дефицита в 2005г. была Япония (82,7 млрд.долл., рост на 9,4% по сравнению с 2004г.), за ней следовала Канада (76,5 млрд.долл., рост на 15,1%). БИКИ, 25.2.2006г.

— Небывало высокий дефицит в торговле с Китаем оборачивается для лиц наемного труда и предпринимателей США серьезными проблемами и поэтому находится в центре внимания многих СМИ. Гораздо меньше внимания уделяется тем благам, которые приносит Соединенным Штатам развитие сотрудничества с КНР. Независимая консультационная фирма Oxford Economic Forecasting (OEF) подсчитала, что торговля и инвестиции на китайском направлении обеспечат к 2011г. рост американского ВВП на 0,7% благодаря стимулирующему влиянию на производительность и экспорт. OEF подсчитала, что годовой доход среднестатистического домохозяйства в США вырос с 2000г. на 500 долл. и к 2010г. увеличится еще на 1 тыс.долл. В 2005г. уровень потребительских цен в Соединенных Штатах был бы на 0,5% выше, если бы Китай в результате масштабных реформ не сделал рывок в развитии своего экспорта. OEF считает, что этот относительный показатель к 2010г. достигнет еще большей величины — 0,8%. Делается вывод о «значительности (в долгосрочном плане) благ, получаемых США вследствие развития торговли с Китаем».

В докладе, подготовленном OEF, не отрицается и появление серьезных трудностей для некоторых отраслей американской экономики. Потери рабочих мест в промышленности с 2000г. составили 205 тыс. В указанном году в преддверии вступления КНР в ВТО резко активизировалась экспортная деятельность китайских компаний. К 2010г. вышеприведенный показатель может возрасти до 500 тыс. Однако если скорректировать эту величину с учетом создания в американской сфере услуг рабочих мест, появившихся благодаря развитию связей с Китаем, то нетто-потери для США окажутся незначительными. OEF признает, что увеличивающийся дефицит платежного баланса по текущим операциям во все большей мере становится фактором потенциального риска для американской экономики, исследователи из этой фирмы не возлагают никакой особой вины на Китай. Они отмечают, что американские экспортеры потеряли существенные доли на рынках многих стран и регионов.

Положительное сальдо Китая в торговле с США выглядит не столь внушительным при рассмотрении его в широком контексте. Дисбаланс в 165 млрд.долл. сокращается до 132 млрд., если учитывать американскую продукцию, поступающую в КНР через Гонконг. Никто не оспаривает тот факт, что доля Китая в американском импорте действительно выросла весьма существенно — с 8,2% в 2000г. до 14,8% в 2005г. Однако необходимо учесть, что такой сдвиг произошел вследствие того, что в 2000г. японские, южнокорейские, тайваньские и сингапурские компании начали активно переводить производство в континентальную часть Китая, учитывая скорое вступление этой страны в ВТО. В результате дисбаланс США в торговле со всей Восточной Азией остался таким же, что и 5 лет назад, — 29%.

Рост торговли ведет к общеэкономическому росту, однако концентрировать внимание только на росте ВВП США было бы недостаточно: нельзя игнорировать особенности распределения дополнительно создаваемого национального дохода. Если наиболее состоятельные и образованные американцы действительно сильно улучшили свое материальное положение в последние годы, то доходы обычных наемных работников росли медленно. Экономист М. Вайсброт из Вашингтонского Центра экономической политики и исследований отмечает, что за 30-летний период реальная заработная плата (исчисленная по медианному варианту) выросла на 9%, тогда как производительность — на 80%. Этот позитивный эффект коснулся рядовых американцев в очень малой степени. С корректировкой на инфляцию доход среднестатистического домохозяйства (по медианному варианту) в 2000-04гг. сократился.

М. Вайсброт не отрицает того факта, что китайские поставки способствовали снижению потребительских цен в США. По его словам, американцам приходится конкурировать с производителями с очень низким уровнем оплаты труда, лишенными поддержки эффективно работающих профсоюзов, в результате возникает понижающее давление на цены. Однако такие условия необязательно оборачиваются для большинства американских трудящихся повышением покупательной способности. Наемный персонал больше ощущает понижающее давление на зарплату, чем эффект от появления дешевых потребительских товаров.

Экономист Т. Пэлли (работал в US — China Economic and Security Review Commission) подвергает исследованию OEF жесткой критике. Он считает «вводящим в заблуждение» утверждение о том, что экспорт из Китая в США способствовал лишь в малой степени формированию у США дефицита. В 1994г. торговый дисбаланс на китайском направлении составлял 24,4% всего американского дефицита с остальным миром, в 2004г. этот показатель вырос до 33,1%. Статистика за янв.-нояб. 2005г. свидетельствует об усилении этой тенденции, т.е. «разрыв» между Китаем и другими странами — экспортерами в США увеличился. Восточноазиатские страны действительно переводили производство на континентальную часть КНР, но это не означает, что Япония, Республика Корея и Тайвань, издержки которых резко выросли, были бы способны сохранять положительное сальдо. Если бы в Китае не было таких низких издержек, экспорт перечисленных стран был бы меньше.

Один из авторов исследования, подготовленного OEF, Э. Бриттон согласен со многими критическими замечаниями в отношении нынешнего состояния американо-китайской торговли. Он не отрицает, что в конкретных отраслях действительно имело место сокращение числа рабочих мест. Э. Бриттон выступает за дальнейшее открытие китайской экономики и корректировку валютно-обменного курса в соответствии с рыночными тенденциями. В то же время он подчеркивает, что авторы исследования пытались оценить ситуацию с общеэкономических позиций.

Если КНР укрепит свою валюту на 25%, как этого требуют некоторые экономисты и политические деятели в США, то этот шаг станет лишь небольшим стимулом для американских экспорте-

ров, работающих на китайском направлении. Китайские производители сократят нормы прибыли или потеряют заказы в пользу других азиатских производителей с низкими издержками на оплату труда.

Ограничение притока китайских промышленных товаров в США лишь ослабит давление на американских производителей в отношении обеспечения высокой производительности и защитит секторы, работающие с пониженным уровнем рентабельности. Э. Бриттон отмечает, что такая ситуация уже давно наблюдается в Великобритании, в результате имеет место падение темпов развития.

Э. Бриттон оценивает дефицит платежного баланса по текущим операциям в США (6% ВВП) как очень высокий. Со временем ситуация может еще больше ухудшиться и выйти из-под контроля. ОЕФ полагает, что спрос на американские долларовые активы за границей достаточно высок, чтобы иметь в течение 3-5 лет дефицит платежного баланса по текущим операциям на уровне 7% ВВП, однако в дальнейшем могут возникнуть серьезные финансовые проблемы.

Как отмечает Business Week, для американцев проблема торговли с Китаем по существу сводится к двум вопросам: получит ли большинство американских граждан в долгосрочной перспективе выгоды от макроэкономического роста, вызванного подъемом во внешней торговле, и соответствует ли уровень потребления в США имеющимся у них средствам. Как отмечает Business Week, ответы на эти вопросы должны давать сами США, а не Китай. БИКИ, 18.2.2006г.

ПРИВАТИЗАЦИЯ, ИНВЕСТИЦИИ

– Замедление темпов прироста инвестиций в производство в США, которое по мнению руководства Федеральной резервной системы (ФРС) Соединенных Штатов, не нанесло существенного ущерба экономике страны, может, как считают американские эксперты, негативно отразиться на увеличении занятости. Снижение производственных капиталовложений, отмечает главный экономист отделения Deutsche Bank в Нью-Йорке Дж. ЛаВоргна, приведет к замедлению роста занятости, что, в свою очередь, вызовет сокращение потребительских расходов, которое негативно отразится на положении в экономике США, уже ухудшившемся в результате снижения спроса на рынке жилья.

Эксперты ФРС полагают, что стабильный рост инвестиций в производство возобновится до конца тек.г., однако большинство независимых экономистов не так оптимистичны в своих оценках. С декабря 2006г. они уже три раза пересматривали свой прогноз капиталовложений в производство в сторону снижения и, согласно последнему прогнозу, подготовленному в марте 2007г. экспертами Blue Chip Economic Indicators, темпы прироста инвестиций в производство в 2007г. будут самыми низкими с 2003г. и составят 4,3% (в декабрьском прогнозе – 6,2%).

Причиной снижения производственных капиталовложений, подчеркивают эксперты, не является нехватка средств у американских компаний, так как, согласно данным министерства торговли США, прибыли нефинансовых корпораций в III квартале 2006г. были самыми высокими за последние 37 лет. Некоторые компании предпочитают

использовать финансовые средства на то, чтобы выкупить собственные акции, а не на инвестирование в расширение производственных мощностей или повышение заработной платы. В пред.г., по данным официальной статистики, американские нефинансовые корпорации выкупили свои акции на 602,1 млрд. долл., что на 66% превышает аналогичный показатель 2005г. Нефтяная компания ConocoPhillips планирует в тек.г. в 4 раза увеличить объем выкупленных акций (до 4 млрд. долл.) и в то же время сократить смету инвестиций в основной капитал на 25%. Ряд американских компаний, снижающих затраты внутри страны, увеличивают инвестиции в расширение производства за рубежом. Руководители фирмы Rohm & Haas, являющейся ведущим в мире производителем ингредиентов для акриловых красок, заявили о своем намерении увеличить капиталовложения в других странах, повысив число занятых в своих зарубежных филиалах и сократив количество рабочих мест в США.

В 2007г. темпы прироста прибылей американских компаний, как ожидают, снизятся. Рост доходов с одной акции крупнейших 500 корпораций США, стоимость акций которых используется при составлении фондового индекса Standard & Poor's, согласно прогнозам, замедлится с 16,6% в пред.г. до 6,8% в тек.г. Снижение темпов роста прибылей, подчеркивают эксперты, незамедлительно приведет к сокращению расходов компаний. Хотя в экономике США, как полагают многие эксперты, удастся избежать коллапса капиталовложений в производство, который наблюдался в 1982г., 1991г. и 2001г., темпы прироста инвестиций в производство в тек.г., согласно их прогнозам, будут по-прежнему очень низкими и не превысят 4%. БИКИ, 10.4.2007г.

– Инвестиционный фонд миллиардера Уоррена Баффета Berkshire Hathaway Inc. приобрел 10,9% пакет акций Burlington Northern Santa Fe Corp., став крупнейшим акционером железнодорожной компании, говорится в сообщении фонда. Согласно документам, представленным в комиссию по ценным бумагам и биржам США, Berkshire владеет 39.027.430 акциями Burlington Northern, рыночная стоимость которых составляла 3,23 млрд.долл. на 5 апр. 2007г. До пятницы Berkshire не сообщал о том, что держит бумаги второй по величине железнодорожной компании в США. Пакет Berkshire превосходит долю Marsico Capital Management LLC, которая на конец года составляла 8,9%, по данным Thomson ShareWatch.

В письме Баффета акционерам Berkshire от 28 фев. были перечислены 17 компаний, в которых фонд владел обыкновенными акциями на 700 млн.долл. Однако в письме не были названы еще две компании, в которых Berkshire принадлежали акции на 1,9 млрд.долл., поскольку фонд еще не завершил сделки по покупке бумаг. Сообщения о том, что Berkshire инвестировал средства в те или иные компании, часто приводит к росту акций последних.

Ранее в этом году Berkshire впервые сообщил регуляторам о том, что владеет акциями корейского сталелитейщика Posco, британского ритейлера Tesco Plc и страховщика UnitedHealth Group Inc. На конец 2006г. Berkshire вложил в обыкновенные акции различных компаний 61,5 млрд.долл. Ему принадлежат 10% пакеты акций в таких компа-

ниях, как American Express, Moody's, USG, Washington Post. и White Mountains Insurance Group. Фонд также владеет акциями Coca-Cola, совокупная рыночная стоимость которых составляет 9,65 млрд.долл. Рейтер, 9.4.2007г.

— Согласно данным PricewaterhouseCoopers, Thomson Financial и National Venture Capital Association, венчурные капиталовложения в экономику США в 2006г. возросли на 12% по сравнению с 2005г. и достигли 25,5 млрд.долл., что является самым высоким показателем со времени бума интернет-компаний в 2001г. На основе венчурных инвестиций в пред.г. было заключено 3416 сделок. Основными стимулами к увеличению венчурных капиталовложений стали возобновление интереса к созданию интернет-компаний, а также расширение возможностей на рынках здравоохранения и альтернативных источников энергии.

Венчурные инвестиции в открытие интернет-компаний в пред.г. возросли на 25% по сравнению с 2005г. и составили 4 млрд.долл., в сферу биотехнологий — увеличились на 17% — до 4,5 млрд.долл. Наиболее существенно (в 2 раза — до 1,8 млрд.долл.) увеличились капиталовложения в промышленность, прежде всего в проекты, связанные с альтернативными источниками энергии (на их долю приходится 40% указанной суммы). Венчурные инвестиции, отмечают американские эксперты, растут уже третий год подряд (в течение последних двух лет их общий объем достиг 56 млрд.долл.), что, по мнению аналитиков, повышает вероятность возникновения очередного «пузыря» (ситуации, когда конъюнктура поднимается до уровня, не имеющего объективной основы), который снова может стать причиной краха на рынке. БИКИ, 10.2.2007г.

— Президент США выступил в среду с критикой непомерно высоких зарплат и компенсаций, которые при уходе со своих постов получают главы крупных американских корпораций. По его словам, «зарплаты и бонусы, которые получают президенты (фирм), должны рассчитываться исходя из их успехов в совершенствовании компаний и обеспечении прибыли для акционеров». Дж.Буш отметил, что он против вмешательства государства в дела частных компаний, в т.ч. по вопросу выплат их руководству. «Правительство не должно решать, какие компенсации полагаются главам американских корпораций», — сказал он.

Одновременно глава Белого дома напомнил о вступившем в силу в дек. 2006г. своде нормативных актов, в соответствии с которыми инвесторам предоставляются большие права по получению четкой и подробной информации о выплатах менеджерам высшего звена. По мнению экспертов, действие этих новых правил станет заметным после того, как компании начнут подавать свои финансовые отчеты по итогам 2006г. Американские компании, по убеждению президента, должны продемонстрировать, что они являются «образцом прозрачности и эффективного корпоративного управления».

Факты выплаты руководителям корпораций в США огромных бонусов не раз становились причиной недовольства и инвесторов, и американского общества в целом. Генпрезидент сети магазинов строительных и ремонтных материалов Home Depot Боб Нарделли, средняя ежегодная зарплата которого составляла 26 млн.долл., уйдя с работы в

этом месяце, получил выходное пособие в 210 млн.долл. Размер единовременных выплат бывшему руководителю Нью-Йоркской фондовой биржи Ричарду Грассо, который оставил свой пост в 2003г., составил 187,5 млн.долл. Для сравнения, — зарплата самого президента США сейчас составляет 400 тыс.долл. Во время поездки в крупнейший город страны Дж.Буш также посетил Нью-Йоркскую фондовую биржу. До него единственным американским лидером, который побывал там в разгар торговой сессии, был Рональд Рейган. Прайм-ТАСС, 1.2.2007г.

— Чистый приток капитала в США вырос в нояб. 2006г. до 74,9 млрд.долл. с 60,4 млрд.долл. в окт., сообщил минфин. Объем притока капитала перекрыл дефицит внешней торговли США, составивший в том же месяце 58,23 млрд.долл. Чистый объем покупки гособлигаций США составил в нояб. 27,06 млрд.долл. по сравнению с 26,3 млрд.долл. месяцем ранее. Чистый приток частного капитала сократился до 65,8 млрд.долл. с 67,3 млрд.долл. месяцем ранее, государственного — вырос до 9,1 млрд.долл. с 6,9 млрд.долл. Рейтер, 17.1.2007г.

— Инвесторы неуклонно повышают свои ожидания по поводу глобального экономического роста, но все еще ожидают его ослабления в этом году, показывают результат опроса Merrill Lynch.

Ежемесячный опрос 223 фондовых менеджеров также показал, что большинство инвесторов, в целом, довольны текущей денежно-кредитной политикой, и что они считают акции дешевыми, либо справедливо оцененными. В своем первом опросе в 2007г. Merrill рассчитал ряд индексов, основанных на ответах, показывающих изменение мнения в отношении перспектив роста экономики, денежно-кредитной политики, оценки акций и готовности рисковать.

Янв. индекс роста экономики составил 33 пункта при 100-бальной системе, где показатели ниже уровне 50 пунктов указывают на ожидания замедления роста. Вместе с тем, Merrill отметил, что, несмотря на негативные результаты, индекс растет третий месяц подряд. В окт. он составлял 23 пункта. Merrill ранее не публиковал значение индекса. По отношению к денежно-кредитной политике индекс составил 55 пунктов.

Порядка 66% респондентов считают, что акции оценены справедливо, 18% считают, что они недооценены. Рейтер, 17.1.2007г.

— Goldman Sachs привлек 6,5 млрд.долл. для своего первого фонда развития инфраструктуры с целью инвестиций в платные дороги, аэропорты и электроэнергетические компании по всему миру, сообщила компания. Фонд GS Infrastructure Partners будет одним из крупнейших отдельных пулов капитала, предназначенного для инвестиций в инфраструктуру, пишет издание. Ожидается, что инвестиции, в основном, будут направлены в Европу и Северную Америку. Сам Goldman Sachs выделил для фонда 750 млн.долл. В число других инвесторов входят банки, страховые компании и пенсионные фонды. Рейтер, 28.12.2006г.

— В США идет обсуждение вопроса об ограничении иноинвестиций в страну. Однако специалисты предупреждают, что ужесточение потока капитала в страну может спровоцировать замедление притока капитала между другими странами, и ухудшить климат для американских зарубежных

компаний. Такие изменения могут уменьшить в США создание рабочих мест и ухудшить экономическую экспансию.

Такая проблема серьезно обсуждается и в других странах. Например, в России готовится закон о контроле над иностранными инвестициями в важных стратегических отраслях страны. Подобные проекты рассматриваются во Франции и в других странах Европы и Канады.

Комитет по иностранным инвестициям США (далее CFIUS) коренным образом обновляется. Теперь он будет рассматривать все сделки с участием иностранного капитала с точки зрения национальной безопасности, удлинив срок его рассмотрения до 45 дней, при этом на правительство возлагается большая ответственность с обязательной подписью министра при заключении сделок на низших уровнях. Членами CFIUS являются также госдепартамент, министерство внутренней безопасности, минобороны и несколько управлений Белого дома. Представитель комитета палаты представителей по вооруженным силам выдвинул предложение существенно ограничить иностранные инвестиции даже в различные системы инфраструктуры, такие как шоссе, мосты и порты. В создании нового законопроекта немалую роль сыграл скандал, связанный с компанией Dubai Ports World, которая пытается взять контроль над пятью американскими портами.

Организация «Трансатлантический бизнес-диалог», в которую входят европейские и американские компании, предупреждает, что подобные меры могут привести к сложностям в работе международных компаний при инвестировании в различные глобальные проекты. В такой сложной ситуации администрация Д. Буша стала своего рода арбитром, призывая сочетать политику национальной безопасности с обязательной поддержкой инвестиций. С 1985-2004гг., инвестиции в активы, здания и заводы, по сравнению с акциями и облигациями выросли до 1,47 трлн.долл., от уровня в 184,6 млрд.долл. 1985г., а прямые иностранные инвестиции США за границей превысили 2 трлн.долл. The Wall Street Journal. «Коринф», 15.12.2006г.

— В США от сердечного приступа скончался основатель корпорации Enron Кеннет Лэй. Как сообщают местные СМИ со ссылкой на секретаря адвоката Лэя Майкла Рамси и секретаря церкви, которую посещал бывший бизнесмен, Кеннет Лэй умер в американском штате Колорадо, ему было 64г. «Его уход из жизни был абсолютно неожиданным. Его сердце просто сдалось», — говорится в заявлении пастора Первой объединенной методистской церкви в Хьюстоне, прихожанином которой являлся Лэй, Стива Венди. По его словам, Лэй скончался от обширного инфаркта. Кеннет Лэй был доставлен в госпиталь в городе Аспен в 3.10 в ночь со вторника на среду. Врачи не смогли его спасти.

В конце мая суд присяжных города Хьюстон (штат Техас) признал виновными двух руководителей американской корпорации Enron Кеннета Лэя и Джеффри Скиллинга в мошенничестве и использовании инсайдерской информации. Вынесение приговора с конкретными сроками наказания было намечено на осень.

Лэй был признан виновным по всем шести пунктам обвинения. Кроме того, в отдельном процессе, в котором не участвовали присяжные, Лэй

признан виновным в банковских махинациях. Скиллинга присяжные признали виновным по 19 пунктам обвинения из 28. Судья Сим Лэйк (Sim Lake), слушавший дело, назвал вердикт присяжных «очень основательным».

Для Лэя был установлен залог в 5 млн.долл., судья также попросил его сдать паспорт, прежде чем Лэй покинет здание суда. Для Скиллинга новый залог не был назначен. Судья посчитал, что достаточно будет и уже внесенного ранее. Судья также не стал помещать обоих под домашний арест.

Адвокат Скиллинга Даниэль Петрочелли заявил по итогам заседания, что подаст апелляцию на вынесенный в отношении его подзащитного вердикт. «Это было очень тяжелое дело, но вердикт не изменил наших взглядов на то, что происходило в корпорации Enron, и на то, что Скиллинг не виновен. Мы только начали бороться и подадим полную и решительную апелляцию», — сказал Петрочелли на брифинге. «Мы боролись. Что-то сработало, что-то нет», — сказал в свою очередь сам Скиллинг.

Скандал, связанный с корпорацией Enron, эксперты называют самым крупным финансовым скандалом в США. Суд над основателем Enron 64-летнем Лэем и исполнительным директором (в 2000-2001гг.) 52-летнем Скиллингом начался 30 янв. 2006г. Среди обвинений — мошенничество и использование инсайдерской информации. Бывшие руководители Enron обвинялись и в предоставлении инвесторам неверных данных о финансовом положении компании. Следствие установило, что они скрыли от общественности и инвесторов более чем миллиардную задолженность и значительно преувеличивали доходы компании.

После оглашения результатов расследования компания в дек. 2001г. подала документы на банкротство.

Крах компании привел не только к появлению специальной комиссии, которая занималась расследованием ее деятельности, но и к возникновению в США новой правоохранительной структуры. По распоряжению президента Джорджа Буша в американских правоохранительных органах и спецслужбах была создана «рабочая группа по борьбе с корпоративными махинациями», которая занимается расследованием схем ухода от налогов и платежей, а также обмана акционеров и вкладчиков.

В начале слушаний, в янв.-фев., защита попыталась переложить всю вину за крах компании и убытки акционеров и инвесторов на бывшего финансового директора Enron Эндрю Фастоу, который отбывает десятилетний тюремный срок. Он был осужден в 2003г. по обвинению в мошенничестве.

В результате банкротства Enron было потеряно более 60 млрд.долл. в стоимости ценных бумаг, почти 2,1 млрд.долл. — в пенсионных выплатах, а 5,6 тыс.чел. лишились рабочих мест. РИА «Новости», 5.7.2006г.

— Число миллионеров в США достигло рекордной отметки. Согласно опубликованным в среду данным чикагской консалтинговой фирмы Spectrem Group, в США в 2005г. было зарегистрировано 8,3 млн. семей, обладающих состоянием 1 млн.долл. Это на 800 тыс. больше, чем в пред.г. В исследовании отмечается, что число семей с состоянием 5 млн.долл. за этот же период увеличилось на 930 тыс. Оценивая богатство американцев, авторы доклада имели в виду так называемое «чисто финансовое положение», то есть за вычетом долгов и других денежных обязательств.

По мнению управляющего директора Spectrem Group Кэтрин Макбрин, одной из основных причин увеличения числа миллионеров в США является стабильный рост финансовых рынков в 2005г. «Наиболее богатые американцы, — отметила она в распространенном заявлении, — увеличили свои состояния главным образом за счет более активного участия на международных рынках и использования альтернативных инвестиционных инструментов». Исследование подготовлено на данных опроса, проведенного по почте и в режиме online осенью 2005г. В нем приняли участие 1 тыс.чел. Допустимая статистическая погрешность — плюс-минус 3,1%. Прайм-ТАСС, 20.4.2006г.

— Американские специалисты компании ECG во главе с ее президентом Алеком Хансеном прибыли в Пензу по приглашению губернатора Василия Бочкарева для разработки проектов, основанных на кластерной технологии. Первая встреча иностранцев с губернатором, представителями регионального правительства и деловых кругов состоялась 18 апр. Как пояснили в пресс-центре областного правительства, The Economic Competitiveness Group (ECG) — это группа профессиональных экономистов, консультантов по менеджменту, занимающаяся разработкой и реализацией экономических стратегий. За последние 15 лет ECG разработала уникальные методы реализации инновационной, основанной на кластерах экономической политики, а также оказывала услуги по созданию институтов для стимулирования региональной конкурентоспособности и экономического развития.

ECG специализируется на помощи регионам в разработке и реализации ориентированных на реальные изменения стратегий экономического развития. Доктор Хансен принимал участие или руководил проектами, основанными на кластерной технологии, в Казахстане, России, Малайзии, Южной Африке, а также во многих штатах США. Проекты были направлены на развитие сотрудничества государственного и общественного секторов, решение технологических вопросов, а также развитие малого бизнеса.

Как отмечалось на встрече, опыт подобных проектов может быть полезен для Пензенской обл., перспективы возможного сотрудничества очевидны. Губернатор Василий Бочкарев выразил особенную заинтересованность в этом. В качестве приоритетных интересов он определил стратегии развития машино- и приборостроения, лесопереработки и сельского хозяйства. Алек Хансен выразил готовность к сотрудничеству и стремление подробно познакомиться с пензенскими предприятиями и учебными заведениями.

На первом совещании американские гости предложили хозяевам такие «ключевые темы» как: презентация подходов к разработке стратегии развития отдельных кластеров и повышения конкурентоспособности региона; презентация и обсуждение международного и российского опыта кластеризации экономики; обсуждение потенциальных проектов по разработке программ развития кластеров и региональной стратегии для Пензенской обл. Уже по первым оценкам американских специалистов, в Пензенской обл. реальны перспективы развития таких кластеров, как комплекс развития сельскохозяйственной и пищевой промышленности, фармацевтики и произ-

водства медицинского оборудования, а также лесного хозяйства и производства мебели. IA Regnum, 19.4.2006г.

— Комиссия по правам человека администрации Буша недавно выпустила доклад, в котором отмечается, что федеральное правительство уделяет слишком большое внимание малым предприятиям. При этом American Enterprise Institute опубликовал исследование, в котором утверждается, что Ассоциация малого бизнеса (SBA) должна быть закрыта, а федеральная программа по работе с малыми предприятиями отменена.

В недавней речи президент Д. Буш отметил, что SBA является небольшим агентством, которое преувеличивает свои полномочия. Правительство сократило бюджет SBA и его штат, тем не менее на практике агентство пока продолжает нанимать тыс. временных сотрудников.

Президент American Small Business League считает, что администрация Буша закроет SBA уже в этом году. Он отмечает, что «президент хочет убедить нас, что закрытие SBA и передача его полномочий Департаменту торговли благоприятно отразится на малом бизнесе. Однако это не соответствует действительности. По его словам, цель — ликвидация программы поддержки малого бизнеса, женщин-предпринимателей и национального меньшинства.

American Small Business League была создана для продвижения и защиты интересов малого бизнеса, на который в США сейчас приходится 98% компаний, имеющих каждая менее 100 чел. ASBL была создана по принципу — малый бизнес является основой американской экономики и должен получать поддержку, предусмотренную актом Small Business Act от 1951г., отстаивающем интересы малого бизнеса во всех отраслях экономики в США. «Коринф», 1.4.2006г.

ГОСБЮДЖЕТ, НАЛОГИ, ЦЕНЫ

— Согласно недавно опубликованным сведениям о сборе налогов, разница в доходах между 1% наиболее богатых граждан США, которые в 2005г. (последний год, по которому доступны подобные данные) получили 348 тыс.долл., и остальным населением страны была самой большой с 1928г. Доля в национальном доходе граждан, чей годовой доход в указанном году превысил 100 тыс.долл., по свидетельству экспертов, также является наибольшей со времен Великой депрессии.

В то время как национальный доход в Соединенных Штатах в целом в 2005г. вырос на 9%, средний уровень доходов 90% небогатого населения снизился по сравнению с 2004г. на 0,6% (172 долл.). Доходы 1% самых обеспеченных граждан увеличились на 139 тыс.долл., или на 14%. Согласно статистике, общий объем доходов 300 тыс. наиболее богатых американцев равнялся общему доходу 150 млн. беднейших граждан США. В пересчете на душу населения гражданин, входящий в первую группу, в 2005г. получил в 440 раз больше, чем представитель второй группы, что означает увеличение разницы в доходах богатого и бедного населения страны по сравнению с 1980г. в 2 раза. По мнению экономиста University of California Э.Сэца, растущая такими темпами разница в доходах населения США может оказать существенное влияние на социальную и экономическую стабильность в стране.

Согласно данным ряда экспертов, в 2006г. доходы среднего американца выросли впервые за последние несколько лет. Однако в связи с тем, что доходы самых богатых граждан находятся в тесной зависимости от положения на фондовом рынке и прибылей корпораций, которые в предг. были на подъеме, разница в доходах между бедными и богатыми в США, по-видимому, осталась без изменения или увеличилась.

По мнению экспертов, разница в доходах может быть даже больше по той причине, что, по оценке Налогового управления США (Internal Revenue Services), налоги собираются с 99% общего объема заработной платы в стране, но лишь с 70% доходов от прибылей компаний и инвестиций, большая часть которых поступает наиболее богатым гражданам.

Представители администрации Дж.Буша утверждают, что их налоговая политика не способствовала увеличению разницы в доходах между богатым и бедным населением (несмотря на тот факт, что снижение налогов было проведено в основном в пользу наиболее обеспеченных граждан), а сделала налоговый кодекс более прогрессивным.

По мнению других экспертов, например исполнительного директора Центра бюджетных и политических приоритетов, защищающего интересы бедных американцев, Р.Гринштейна, разница в доходах между наиболее богатым и наиболее бедным населением страны занижена, т.к. при ее расчете не учитывалось уменьшение дополнительных льгот для рабочих и сокращение объема государственных услуг (включая медицинские, а также расходы на образование), от которых представители среднего класса и беднейшего населения зависят в большей степени, чем богатые. Согласно оценке ряда экономистов, доля доходов 10% самых богатых американцев в общем объеме декларированных доходов в 2005г. составляла 48,5%, что на 2 процентных пункта превышает аналогичный показатель 2004г. и на 33% — показатель конца 70гг. БИКИ, 26.4.2007г.

— Экономисты Blue Chip Economic Indicators во вторник понизили прогноз роста экономики США на 2007г. вслед за снижением прогноза капиталовложений, инвестиций в жилищное строительство и товарных запасов. По мнению экономистов, ВВП США в этом году вырастет на 2,3%, демонстрируя минимальные темпы роста с 2002г. В марте Blue Chip прогнозировала рост на уровне 2,5%.

Апрельский прогноз роста ВВП в реальном выражении в 2008г. был снижен на 0,1% пункта до 2,9% — впервые за четыре месяца. Аналитики ожидают, что уровень безработицы в США в этом году составит 4,7%, а в 2008г. — 4,8%. Прогноз остается неизменным третий месяц подряд. Министерство труда США в пятницу сообщило о росте числа новых рабочих мест в марте на 180.000 и снижении уровня безработицы до 4,4% с 4,5% в феврале. Обзор Blue Chip был проведен до публикации мартовских данных о занятости.

На фоне относительно хорошего состояния рынка труда и сохраняющихся опасений по поводу ускорения инфляции прогнозы экономистов в отношении ставок по казначейским векселям указывают на то, что ФРС в ближайшее время не будет изменять уровень ключевой процентной ставки. 71% аналитиков Blue Chip считают, что следу-

ющим шагом американского центробанка станет смягчение денежно-кредитной политики, тогда как только 24% полагают, что рецессия в США начнется в ближайшие 12 месяцев. Рейтер, 10.4.2007г.

— До тех пор, пока экономическое замедление в США связано преимущественно с охлаждением на рынке жилья, распространение его на другие страны, скорее всего, будет ограниченным, поскольку экономика европейских государств укрепляется, говорится в докладе Международного валютного фонда. Однако если спад на американском рынке жилья отразится на расходах потребителей и инвестициях компаний, можно ожидать более существенных последствий для экономики остального мира, сообщает МВФ в первых разделах выходящего два раза в год Мирового экономического прогноза, полная версия которого должна быть опубликована 11 апр. «В этом случае лица, ответственные за политику, должны будут отреагировать гибко, предусмотрительно и своевременно, так чтобы помочь амортизировать влияние ослабления внешнего спроса», — говорится в исследовании.

Многие аналитики считают, что темпы роста экономики США опустятся ниже 2% в годовом выражении в I кв. 2007г., однако могут ускориться во II пол. года. По предварительным оценкам МВФ, темпы экономического роста в США могут составить 2,6% в 2007г. и 3,0% в 2008г. — оба показателя на 0,3% пункта ниже, чем в сентябрьских прогнозах.

Авторы нового доклада МВФ считают, что спад в США затронет преимущественно страны, имеющие тесные торговые и финансовые связи с США, в частности государства Латинской Америки и Канаду. И напротив, он почти не коснется Африки и Ближнего Востока, говорится в докладе. «Очевидно, что потенциальный масштаб влияния темпов роста США со временем увеличился, и это согласуется с идеей о том, что усиление торговой и финансовой интеграции углубляет межграницные последствия потрясений», — предупреждает МВФ.

Экономисты из различных стран высказывают различные точки зрения на то, как замедление крупнейшей в мире экономики может повлиять на другие государства. По мнению МВФ, следует внимательно следить за замедлением, поскольку ослабление роста может стать предвестником более широкого глобального спада. Одно из опасений заключается в том, что экономика США может стать жертвой растущих торговых дефицитов, особенно в торговле с основными странами Азии, и в частности Китаем. По мнению МВФ, не исключено, что сократить дефициты США можно быстрее, чем считается, а помочь в этом могут изменения в валютных курсах. Администрация Буша неоднократно призывала Китай обеспечить более быстрое укрепление юаня.

МВФ сообщил, ссылаясь на результаты собственного анализа, что снижение стоимости ам.долл. на 10% может привести к сокращению торгового дефицита США на 1% от ВВП. «При этом в экономической литературе распространено мнение о том, что для подобного сокращения дефицита потребуется снижение реального курса доллара на 10-20%», — говорится в докладе. «Способность торговли к реагированию на изменения реального валютного курса тем сильнее, чем больше гибкость экономики». Рейтер, 5.4.2007г.

— Палата представителей конгресса США одобрила проект федерального бюджета на 2008 фин.г. в 2,9 трлн.долл. «За» при этом было подано 216 голосов, «против» — 210. Сенат конгресса одобрил собственную версию законопроекта на минувшей неделе.

Проект бюджета на 2008 фин.г., начинающийся в США 1 окт. 2007г., Белый дом внес на Капитолийский холм в начале февраля. На нужды Пентагона в нем запрашивается 481,4 млрд.долл. Это на 11,3% больше, чем в тек.г., и на 62% больше, чем в 2001г., когда Джордж Буш стал президентом США. Проект бюджета предусматривает выделение еще 10 млрд.долл. по линии минэнерго на ядерное оружие. Отдельно на военные кампании в Ираке и Афганистане предполагается ассигновать 141,7 млрд.долл.

Внешнеполитическую деятельность в след.г. намечается профинансировать в объеме 35 млрд.долл. При этом на различные программы помощи республикам бывшего СССР Белый дом собирается израсходовать 352 млн.долл., тогда как в 2006г. на это было затрачено 427 млн. На программы военной помощи другим странам, реализуемые по линии госдепартамента США, намечается выделить 4,536 млрд.долл. Прайм-ТАСС, 30.3.2007г.

— Палата представителей конгресса США приняла проект государственного бюджета на 2008г. в 2,9 трлн.долл., который, как считает Демократическая партия сделает федеральное правительство более дисциплинированным в расходах. Республиканцы считают, что бюджет приведет к значительному росту налогов. Документ также призывает увеличить расходы на здравоохранение, образование и другие внутренние статьи, которые, по словам демократов, игнорировались в эпоху шести лет республиканского господства в конгрессе.

Принятый документ устанавливает целевые показатели расходов и доходов, однако конкретные цели будут определяться в соответствующих комитетах. Ранее Сенат США принял свою версию бюджета, и теперь обе палаты будут работать над ликвидацией разногласий. Рейтер, 30.3.2007г.

— ВВП США в IV кв. 2006г. вырос, согласно окончательным данным, на 2,5% к аналогичному периоду 2005г., сообщил минторг. Аналитики прогнозировали, что ВВП США в IV кв. вырастет на 2,2%. Предыдущая оценка указывала на рост ВВП в IV кв. на 2,2%. В III кв. 2006г. рост ВВП составил 2%, во втором — 2,6%, в первом — 5,6%. За 2006г. экономика США выросла на 3,3%, за 2005г. — на 3,2%.

Ценовой индекс, отражающий личное потребление (PCE), снизился в IV кв. 2006г. на 1% в годовом исчислении по сравнению с ростом на 2,4% в III кв. Предыдущая оценка указывала на снижение этого показателя на 0,9%. Базовый PCE, не учитывающий продукты питания и энергоносители, вырос в IV кв. на 1,8% в годовом исчислении после роста на 2,2% в III кв. Предыдущая оценка указывала на рост этого показателя на 1,9%. Аналитики ожидали снижение PCE на 0,9% и рост базового PCE на 1,9%.

Ценовой дефлятор ВВП, являющийся индикатором инфляции, вырос в IV кв. на 1,6% после роста на 1,9% в III кв. Согласно предыдущей оценке, дефлятор ВВП вырос в IV кв. на 1,6%. Аналитики ожидали рост дефлятора ВВП на 1,7%. Импорт в IV кв. сократился на 2,6% после роста на

5,6% в III кв. Согласно предыдущей оценке, в IV кв. импорт сократился на 2,2%.

Экспорт в IV кв. вырос на 10,6% по сравнению с ростом на 6,8% в III кв. Согласно предыдущей оценке, в IV кв. экспорт вырос на 10,5%. Рейтер, 29.3.2007г.

— Владелец больниц и медицинских центров Triad Hospitals согласился быть купленным за 5,1 млрд.долл. со стороны Community Health Systems. Заключение данной сделки приведет к созданию крупнейшей сети больниц в США, акции которой обращаются на рынке.

Акционеры Triad получают 54 долл. за акцию, что составляет 9,4% премии к цене акции при закрытии торгов. Включая долг компании в 1,7 млрд.долл., сделка оценивается на уровне 6,8 млрд.долл. Сделка превышает соглашение на 4,78 млрд.долл., объявленное 6 недель назад, о покупке Triad со стороны CCMF Capital Advisors LLC и Goldman Sachs Capital Partners, частного инвестиционного подразделения Goldman Sachs. Рейтер, 20.3.2007г.

— Дефицит счета текущих операций платежного баланса США сократился в IV кв. 2006г. до 195,79 млрд.долл., став минимальным с III кв. 2005г., сообщило минторг США. Аналитики прогнозировали дефицит на уровне 204 млрд.долл. Минторг США пересмотрел данные о дефиците за III кв. до 229,38 млрд.долл. с 225,55 млрд.долл.

За весь 2006г. дефицит текущего счета вырос до 856,66 млрд.долл. с 791,51 млрд.долл. в 2005г. В процентном отношении к ВВП дефицит в IV кв. составил 5,8% против 6,9% в III кв., а за 2006г. — рекордные 6,5% против 6,4% в 2005г. Дефицит торгового баланса США и более широкого показателя — текущего счета — платежного баланса — аналитики и участники рынка расценивают как одну из наиболее серьезных угроз стабильному развитию мировой экономики и как основную причину снижения курса доллара к остальным валютам. Рейтер, 14.3.2007г.

— Налогоплательщики США задолжали казне по итогам пред.г. 300 млрд.долл., сообщает телеканал Эм-Эс-Эн-Би-Си со ссылкой на данные бюджетной комиссии палаты представителей конгресса. Эта сумма может полностью покрыть дефицит бюджета страны, она значительно превышает средства, запрошенные Джорджем Бушем на войну в Ираке и Афганистане, и способна по меньшей мере двукратно компенсировать затраты бюджета на преодоление последствий урагана «Катрина».

Демократы, получившие большинство в парламенте на ноябрьских выборах 2006г., намерены ужесточить спрос с налоговых должников, полагая, что это самый реальный источник пополнения бюджета. Эксперты полагают, что изменить ситуацию невозможно при нынешней сложной и запутанной налоговой системе США. РИА «Новости», 5.3.2007г.

— В соответствии с последним докладом министерства обеспечения жильем и городского развития США, в Америке проживает 750 тыс. бездомных людей, четверть из них — несовершеннолетние дети. Экспертам удалось подсчитать, что практически половина бездомных — это взрослые мужчины, 2% — люди старше 65 лет. 45% бездомных — чернокожие. В докладе отражены данные на 2005г. Нельзя сказать, что число американских

бездомных выросло или снизилось. По данным бюро переписи населения, в 2000г. в США проживали 170 тыс. бездомных, однако, по мнению экспертов, эта цифра была сильно занижена. Авторы доклада говорят о том, что подсчитать бездомных крайне сложно. В 1996г. Институт развития городов, используя данные все того же бюро переписи населения, высчитал, что в США проживают от 640 до 840 тыс. бездомных.

Новый доклад более или менее отражает настоящее положение дел в США. Американские власти надеются, что новый доклад станет началом для более аккуратного подсчета изменений в численности бездомного населения. При подсчете авторы доклада опирались на данные, предоставленные организациями, которые обслуживают бездомных: предоставляют им временный кров, горячую еду, медицинское обслуживание и теплую одежду. В доклад попали те граждане, которые пользовались этими услугами и обращались в ночлежки, в т.ч. и сезонные.

На протяжении долгого времени американское правительство и различные благотворительные организации занимались строительством так называемых «временных укрытий» или попросту ночлежек, где бездомный может переночевать, принять душ и получить набор минимально необходимых человеку услуг, таких, как медицинский осмотр или стрижка. Американские БОМЖи в большинстве своем выглядят аккуратно, от них не исходит зловонный запах.

Многие возят с собой тележки, позаимствованные из супермаркетов. В таких тележках они хранят весь свой скраб. С такой тележкой на автобусной остановке в районе парка Мак Ферсон в Вашингтоне можно увидеть женщину, на вид лет 50-ти. По всем внешним признакам о ней можно сказать, что у нее нет постоянного жилья, но на ее голове накручены бигуди. Основные места, где бездомные проводят время — городские парки. Они очень дружелюбно относятся к прохожим, которые отвечают им взаимностью.

Например в парке у здания Ассоциации ресторанов сотрудники офисов после окончания рабочего дня останавливаются поговорить с бездомными, рассказать о своих проблемах, иногда даже услышать совет. Днем же им выносят горячий кофе. В сквере на Дюпон Серкл, который разбит вокруг фонтана, также собираются бездомные — они сидят за каменными столиками и играют в шахматы. Когда рядом с курящим бездомным села беременная женщина, тот извинился и затушил сигарету.

Кроме обычных ночлежек существуют сезонные, которые наполняются с приходом холодов. Отмечается в докладе, такие ночлежки заполнены на 90%. Американское правительство видит простое решение проблемы бездомных: им просто нужно предоставить жилье, причем, не просто место в ночлежке, а постоянный кров. В результате такой политики средства перенаправляются на постоянное жилье для бездомных, что привело к сокращению финансирования ночлежек и уменьшению количества спальных мест на 35% с 1996г.: в 2005г. таких мест было лишь 217,9 тыс. За тот же период количество мест в так называемом «переходном» жилье, которое предоставляется бездомным на время, выросло на 38% и составило 220,4 тыс., а число мест в постоянном жилье выросло на 83% до 208,7 тыс. мест.

«Мы должны искать пути перемещения людей из приютов и ночлежек в постоянное жилье. Строительство ночлежек не способствует предоставлению постоянного жилья», — говорится в заявлении президента Национального альянса «За ликвидацию бездомности» Нан Роман. РИА «Новости», 2.3.2007г.

— Американская экономика будет расти умеренными темпами в 2007г. и 2008г., а затем по мере улучшения положения на рынке жилья ее рост может ускориться, заявил глава Федеральной резервной системы США Б. Бернанке, выступая перед конгрессом. Уровень безработицы, по прогнозу ФРС, в ближайшие 2 года останется низким (4,75%, что многие экономисты рассматривают как полную занятость), даже если инфляция также немного снизится. Темпы прироста ВВП, как ожидают, составят 2,5-3% (в предыдущем прогнозе, подготовленном летом 2006г., — 3-3,25%), прогноз базовой инфляции остался неизменным — 2-2,25% на текущий год и 1,75-2% — на будущий.

Экономика США, отметил Б. Бернанке, переходит от быстрого подъема, наблюдавшегося в последние несколько лет, к стабильному росту. Капиталовложения в производство продолжают увеличиваться, американский экспорт растет быстрее, чем импорт. Положение на рынке жилья стабилизировалось; недавнее охлаждение на этом рынке, по его словам, не оказало существенного отрицательного влияния на другие сектора экономики, потребители не сократили свои расходы, как предполагалось ранее.

Тем не менее возможное очередное ухудшение положения на рынке жилья, считает Б. Бернанке, по-прежнему остается одним из главных рисков для стабильного развития экономики, так как оно может повлечь за собой снижение потребительских расходов, а также инвестиций. Еще одним негативным фактором может стать вероятное повышение цен на энергоносители (которые резко снизились в последние месяцы), что повлияет на стоимость потребительских товаров.

Процентные ставки в США, по словам главы ФРС, находятся на том уровне, который призван стимулировать стабильный экономический подъем и постепенное снижение базовой инфляции. Базовая процентная ставка с авг. 2006г. составляет 5,25% (до этого ФРС постепенно поднимала ее в течение последних двух лет). Многие эксперты полагают, что руководство Федеральной резервной системы оставит процентную ставку неизменной до конца года. БИКИ, 1.3.2007г.

— Глава Федеральной резервной системы США Бен Бернанке не затронул вопросы денежно-кредитной политики и падения мировых фондовых рынков, выступая перед бюджетным комитетом палаты представителей Конгресса США, предупредил об экономических проблемах, связанных со старением населения.

Его выступление было практически идентично речи, с которой он выступил перед сенатом в янв. «Может образоваться порочный круг, в котором крупный бюджетный дефицит ведет к быстрому росту задолженности и процентных платежей, что, в свою очередь, ведет к увеличению дефицита», — говорится в тексте речи Бернанке, посвященной проблемам бюджета и старения населения США.

По мнению Бернанке, США могут столкнуться с серьезными экономическими проблемами, если

не смогут вовремя подготовиться к периоду выхода на пенсию поколения бэби-бумеров — тех, кто родился во время демографического всплеска в США в первые годы после Второй мировой войны.

Глава ФРС сказал, что США нуждаются в устойчивой налоговой политике, которая бы стимулировала сбережения, необходимые для поддержания программ пенсионного обеспечения, и при этом не требовала бы излишних расходов налогоплательщиков. «Налоговые ставки должны быть установлены на уровне, достаточном для того, чтобы достичь верного баланса расходов и доходов в долгосрочной перспективе», — сказал Бернанке.

По его словам, сторонники снижения налогов также должны согласиться на снижение затрат на государственные социальные программы и наоборот, те, кто выступает за расширение подобных программ, должны признать необходимость увеличения налогов.

Бернанке сообщил, что, по прогнозам, расходы государства на социальные программы должны значительно вырасти и в ближайшие годы это будет оказывать «огромное давление» на дефицит бюджета.

О старении населения сегодня говорил и заместитель Бернанке — вице-председатель ФРС Дональд Кон. Кон считает, что старение населения будет ограничивать темпы роста рабочей силы, а значит — представляет угрозу для объема валового продукта страны и благосостояния последующих поколений.

По словам Кона, результаты исследования ФРС показали, что темпы роста рабочей силы в США в годовом выражении замедлятся к 2015г. до 0,25% с 1,25% в последние годы. «Старение населения имеет важные последствия для уровня жизни текущего и последующих поколений», — сказал он, выступая перед комитетом сената США по проблемам старения. «Учитывая, что валовая продукция равна выработке одного рабочего, умноженной на число рабочих, замедление темпов роста рабочей силы при сохранении всех остальных (факторов на прежнем уровне), должно привести к замедлению роста продукции». Согласно прогнозам ФРС, которые приводил Кон, темпы роста ВВП США могут к 2015г. замедлиться до 2,2% в годовом выражении по сравнению с 3,4% в 2006г. и средними 3,2% в 1995-2005гг. Рейтер, 28.2.2007г.

— Фондовый рынок США пережил свой «черный вторник», отреагировав на падение рынка в Китае и Европе и неутешительные прогнозы на развитие экономики в самих США. Во вторник индекс Dow Jones industrial упал по итогам торгов на Нью-Йоркской фондовой бирже (NYSE) на 416,02 пункта или 3,3% до 12.215,24. Во время торгов индекс терял и 500 пунктов.

«Такого падения фондовый рынок США не помнит с 11 сент. 2001г., когда террористы атаковали Международный торговый центр». Нефтехимические гиганты особенно остро ощутили падение рынка. ConocoPhillips потерял во вторник 2,91 долл. или 4,3% на каждой акции, Chevron — 2,83 долл. или 4%, акции Exxon Mobil подешевели 3.57 долл. или 4,7%.

«Потери сегодняшних торгов демонстрирует, насколько крепка взаимосвязь между фондовыми биржами во всем мире. Рынки могут сокращаться в отдельно взятой стране или части света, но снижение охватит и другие рынки уже хотя бы чисто

психологически», — сказал Хью Джонсон, ведущий аналитик ThomasLloyd Global Asset Management в эфире CNN. По его мнению, тенденция снижения фондового рынка США может продолжиться, он полагает, что в целом падение не превысит 4-5% к уровню понедельника.

Большинство американских экспертов солидарны с ним в том, что падение акций компаний США не будет носить долгосрочной тенденции. Многие аналитики при этом считают, что рынок США отреагировал не только на внешние, но и на внутренние факторы: бывший глава федеральной резервной системы Алан Гринспен накануне сказал, что экономика США может перейти в стадию рецессии к концу 2007г. А обнародованные во вторник статистические данные показали, что объем заказов на товары длительного пользования снизился в январе на 7,8% к уровню декабря.

Не последнюю роль сыграл и политический фактор, а именно атака в этот же день на вице-президента Ричарда Чейни в Афганистане во время его миссии, призванной активизировать борьбу с исламистским движением Талибан. «Инвесторы должны быть благодарны уже за то, что в последние 12-18 месяцев был очень большой рост акций. Пока рано говорить о какой-то тенденции на понижение, это, скорее, некоторый откат», — сказал РИА Новости Майкл Бэнкс из Commonfund.

На Нью-Йоркской товарно-сырьевой бирже (NYMEX) во вторник цены понизились практически на все товары. Самым заметным было падение стоимости золота — цена за тройскую унцию на 17.00 по местному времени упала на 20,5 долл. до 666,7 долл. Апрельские фьючерсы на сырую нефть марки Brent торговались по 60,37 долл. за баррель, потеряв 1,09 долл. к цене закрытия торгов. РИА «Новости», 28.2.2007г.

— 16 млн. американцев живут в условиях нищеты. Как сообщила в субботу газета Miami Herald со ссылкой на данные Бюро переписи США, число бедных в Соединенных Штатах достигло самого высокого уровня за последние 32г. Бедной в США считается семья с двумя детьми, чей доход не превышает 10 тыс.долл. в год, или человек, зарабатывающий в течение года менее 5,1 тыс. долл.

По данным Бюро переписи, количество бедных людей в США с 2000-05гг. увеличилось на 26% и продолжает расти. Две трети или порядка 10 млн. живущих за чертой бедности американцев относятся к белой расе, 4 млн.чел. — чернокожие, и порядка 3 млн. — испаноговорящие.

Самый большой процент бедных жителей приходится на столицу США г.Вашингтон. Там число нищих составляет 10,8% от общего числа жителей. Прайм-ТАСС, 26.2.2007г.

— В начале февраля т.г. президент США Дж. Буш представил на рассмотрение конгресса проект бюджета на 2008 фин.г. (начинается 1 окт. 2007г.). Расходная часть бюджета должна составить 2,9 трлн. долл., при этом планируется резко повысить военные расходы, а также увеличить финансирование программ по разработке и использованию альтернативных источников энергии. По словам Дж. Буша, поддержка военного сектора является приоритетной статьей государственных расходов. Согласно проекту бюджета на 2008 фин.г., военные расходы США возрастут на 11,3% — до 481 млрд.долл. (что на 60% превышает анало-

гичный показатель 2001г.). В проекте заложено дополнительное увеличение расходов на военные действия в Ираке и борьбу с международным терроризмом в 2007г. на 93,4 млрд.долл. и в 2008г. — на 141,7 млрд.

В результате, отмечает газета Herald Tribune, существенную выгоду получают американские компании, деятельность которых связана с выполнением государственных военных контрактов (например, Boeing, Lockheed Martin, Textron, Northrop Grumman). Крупнейшие программы этих компаний, подчеркивают эксперты, будут почти полностью финансироваться из государственного бюджета. Проект бюджета предусматривает также повышение расходов на разработку и применение альтернативных источников энергии. Предполагается выделить 9 млрд.долл. на гарантированный заем, который должен быть направлен на поддержку использования в США в течение последующих 10 лет ежегодно 35 млрд. галл. (132,5 млрд. л) топлива, полученного на базе возобновляемых источников энергии, а также на снижение эмиссии углекислого газа.

Данный заем будет разделен на несколько частей, при этом 4 млрд.долл. будут предоставлены крупным электростанциям (включая ядерные и угольные), которые смогут уменьшить выброс углекислого газа, еще 4 млрд. будут направлены на проекты, призванные стимулировать использование биотоплива, и 1 млрд. будет выделен на применение альтернативных источников электроэнергии или разработку новых технологий ее передачи. В наиболее выгодной ситуации, отмечают эксперты, окажутся американские компании, производящие топливо на основе альтернативных источников энергии (такие, как Archer Daniels Midland, VeraSun Energy, Pacific Ethanol).

Предполагается увеличить расходы на крупные государственные социальные программы. Министерству здравоохранения и социальных служб в 2008 фин.г. планируется выделить 700 млрд.долл., а Управлению социального страхования — 656 млрд. Однако в соответствии с проектом бюджета темпы роста расходов на многие программы, не связанные с национальной безопасностью, должны быть снижены. Предполагается закрыть или резко сократить финансирование 141 государственной программы, что позволит правительству сэкономить 12 млрд.долл. Планируется снизить выплаты в рамках федеральной программы льготного медицинского страхования Medicare, охватывающей 43 млн. американцев в возрасте 65 лет и старше, а также инвалидов, и в рамках программы медицинской помощи неимущим Medicaid. Темпы прироста дискреционных расходов предлагается сохранить на уровне 1%, однако, как подчеркивают эксперты, в связи с тем, что инфляция превышает «потолок», запланированный ФРС, финансовая поддержка государственных программ в сфере образования, охраны окружающей среды и труда фактически не будет увеличена.

Дж. Буш заявил, что разработанный правительством план государственных расходов, основанный на продолжающемся стабильном росте американской экономики и сокращении затрат на невоенные программы, будет способствовать сбалансированию федерального бюджета в ближайшие 5 лет. Президент США подчеркнул, что принятая в период его первого срока правления про-

грамма снижения налогов будет продолжать выполняться. Согласно заложенному в проект прогнозу, дефицит государственного бюджета США в 2007 фин.г. составит 244 млрд.долл., а в 2008 фин.г. снизится до 239 млрд., в 2012 фин.г., как ожидают, бюджет будет сведен с положительным сальдо в 61 млрд.долл. (в 2004 фин.г. дефицит достигал 413 млрд.долл.). Темпы прироста экономики США в соответствии с проектом бюджета в 2007г. составят 2,7%, а в 2008г. — 3%. Инфляция, по мнению авторов проекта, снизится с 2,5% в 2006г. до 2,1% в 2007г. и в 2008г. возрастет до 2,6%. БИКИ, 17.2.2007г.

— 1 фев. Сенат США абсолютным большинством голосов, 94 против 3, одобрил законопроект о повышении минимального размера оплаты труда в стране до 7,25 долл. в час. Ожидается, что законопроект будет подписан президентом Дж. Бушем в ближайшее время. www.economy.gov.ru, 12.2.2007г.

— Пред.г. был довольно благоприятным для экономики США, отмечает газета Herald Tribune. Прибыли корпораций существенно повысились (наиболее значительный рост был отмечен в нефтяных компаниях и инвестиционных банках). Число слияний и поглощений фирм превысило аналогичный рекордный показатель конца 90гг. Прогноз на 2007г., по мнению экономистов Уолл-стрит, не является таким оптимистичным. Хотя ФРС США, по их мнению, начнет снижать процентные ставки, развитие экономики в т.г. замедлится. Корпоративные прибыли будут продолжать стабильно расти. Однако многие эксперты опасаются, что охлаждение конъюнктуры на рынке жилья распространится на другие сектора экономики. Некоторые аналитики не исключают вероятность мягкой рецессии.

По мнению эксперта компании Goldman Sachs Э. Кохэн, темпы прироста прибылей американских корпораций в т.г. замедлятся, особенно если издержки компаний на рабочую силу (например, на медицинскую страховку) будут продолжать расти. Высокая активность в сфере слияний и поглощений компаний, полагает Э. Кохэн, сохранится, хотя она будет сконцентрирована на международных сделках в этой сфере. Подъем в американской экономике в целом, согласно ее прогнозу, продолжится.

Эксперт компании Merrill Lynch Р. Бернстайн ожидает усиления неустойчивости положения в экономике, в основном вследствие сохранения процентной ставки на прежнем уровне. Он высказывает опасения по поводу того, что, если в ближайшее время не будет наблюдаться явного охлаждения хозяйственной конъюнктуры в США, ФРС, возможно, пока не снизит процентную ставку, в то время как центральные банки Великобритании, стран Евророзны и Японии с целью сокращения избыточной ликвидности повысят процентные ставки. По прогнозу эксперта компании UBS Investment Research Д. Бьянко, ФРС США снизит процентную ставку в марте т.г., что будет способствовать замедлению роста американской экономики. Охлаждение на рынке жилья, по его мнению, продолжится, что вызовет замедление развития отраслей, связанных с потребительскими расходами (таких, как автомобилестроение).

Аналитик компании J. P. Morgan Chase Ф. Чакраборти считает, что темпы прироста ВВП США

в 2007г. существенно замедлятся, в то время как в странах Азии, а также в государствах Еврозоны будет наблюдаться ускорение экономического развития. ФРС США, по его мнению, оставит процентную ставку без изменений, а Банк Японии и Европейский центральный банк повысят свои процентные ставки. По мнению эксперта компании Lehman Brothers Э. Хэрриса, в 2007г. на фондовом рынке США сохранится повышательная тенденция, хотя рост стоимости акций не будет таким высоким, как во II пол. 2006г. Развитие экономики, согласно его прогнозу, замедлится, базовая инфляция будет немного выше предела, установленного ФРС. Э. Хэррис ожидает снижения темпов прироста корпоративных прибылей и ускорения роста заработной платы. БИКИ, 30.1.2007г.

— Американская ассоциация банкиров (АВА) считает, что экономика США замедлит темпы развития в 2007г., но рост останется стабильным на уровне 2,7%. Банкиры считают, что рост будет ограничен замедлением рынка жилья и инфляционное давление будет сдержанным.

Падение цен на энергоносители и экономическое развитие ниже потенциала будут содействовать установлению структурной инфляции ниже 2,5%, сообщила АВА. «С ростом уровня безработицы и сдержанных инфляционных ожиданий АВА не ожидает изменения направления политики ФРС в ближайшие несколько месяцев», — сказал Скотт Браун, экономист из Raymond James & Associates Inc., который возглавляет экономический совет ассоциации. Рейтер, 19.1.2007г.

— Профицит федерального бюджета США в дек. 2006г. составил 44,54 млрд.долл., сообщил минфин США. Профицит бюджета в дек. 2006г. вырос в 4 раза по сравнению с дек. 2005г., когда профицит бюджета составил 10,97 млрд.долл.

Предыдущее дек.ское рекордное значение было достигнуто в дек. 1999г. и составляло 33 млрд.долл. Аналитики ожидали, что профицит бюджета составит в дек. 20 млрд.долл. Финансовый год в США начинается первого окт. и заканчивается 30 сент. За первые 3 месяца 2007 фин.г. дефицит бюджета снизился до 80,4 млрд.долл. по сравнению с 119,38 млрд.долл. за аналогичный период пред.г.

Бюджетный комитет Конгресса США не обновлял свой августовский прогноз на 2007 финансовый год, по которому дефицит бюджета должен составить 286 млрд.долл. По итогам прошлого фин.г., который закончился 30 сент. 2006г., дефицит американского бюджета составил 247,7 млрд.долл. Рейтер, 13.1.2007г.

— Число занятых в экономике США без учета сельскохозяйственного сектора выросло в дек. 2006г. на 167 тыс.чел. по сравнению с пересмотренным в большую сторону ростом на 154 тыс.чел. месяцем ранее, сообщило министерство труда. Экономисты Уолл-стрит прогнозировали рост этого показателя в дек. на 100 тыс.чел. При этом уровень безработицы в США в дек. 2006г. не изменился и составил 4,5%. Средняя почасовая оплата труда в дек. выросла на 0,5% до 17,04 долл. по сравнению с ростом на 0,3% месяцем ранее. Средняя продолжительность рабочей недели в дек. осталась на уровне 33,9 часа. Рейтер, 5.1.2007г.

— Инфляционное давление в США ослабло в дек. 2006г., сообщил институт Economic Cycle Res-

earch Institute (ECRI). Индекс Института Economic Cycle Research Institute, носящий название U.S. Future Inflation Gauge, или USFIG, снизился до 119,6 пункта в дек. со 120 пункта в нояб. Первоначально сообщалось, что в нояб. это значение составляло 119,4 пункта. Индекс среднегодовой инфляции снизился в дек. до минус 2,8% против нояб.ских минус 2,5%. Рейтер, 5.1.2007г.

— Число рабочих мест в частном секторе США в дек. 2006г. неожиданно снизилось на 40 тыс. после роста на 158 тыс. в предыдущем месяце, свидетельствуют данные компании Automatic Data Processing Inc. Согласно опубликованным данным, снижение числа рабочих мест произошло впервые с начала 2003г. Аналитики прогнозировали, что в дек. в США будет создано 128 тыс. рабочих мест. Ежемесячный доклад ADP основан на данных о заработной плате и указывает на изменение в занятости на рынке труда за исключением аграрного сектора. Доклад публикуется каждый месяц за два дня до официальных данных о занятости. Рейтер, 3.1.2007г.

— Растущие доходы от налогов способствовали самому существенному за последние четыре года сокращению дефицита федерального бюджета США. В 2006 фин.г. (закончился 30 сент.) государственные доходы в США увеличились на 11,7%, в то время как расходы возросли на 7,3%. Отрицательное сальдо федерального бюджета, согласно официальным данным, снизилось на 22,3% — с 318,7 млрд.долл. в 2005 фин.г. до 247,7 млрд. в прошлом фин.г., в то время как, согласно прогнозу минфина США последний показатель должен был быть равен 423 млрд.долл.

По словам президента США Дж. Буша, такое значительное сокращение дефицита свидетельствует о том, что поставленная его администрацией в 2004г. цель снизить отрицательное сальдо государственного бюджета наполовину достигнута раньше намеченного срока. В 2006 фин.г., отмечают эксперты, бюджетный дефицит был самым низким с 2002г. (159 млрд.долл.), когда он был зафиксирован впервые после 4 лет положительного сальдо. По прогнозу Бюджетного бюро при конгрессе США (Congressional Budget Office), в 2007 фин.г. отрицательное сальдо государственного бюджета снова возрастет до 286 млрд.долл. БИКИ, 26.12.2006г.

— Дефицит государственного бюджета США составил за первые 2 месяца 2007 фин.г. 122 млрд.долл., что на 9 млрд.долл. ниже аналогичного уровня пред. фин.г., сообщило в среду вечером внепартийное Бюро Конгресса по бюджету.

В авг. бюро оценило дефицит бюджета на весь финансовый 2007г. в 286 млрд.долл. Эта оценка не обновлялась аналитиками после обнародования последних данных об исполнении бюджета. Рост доходов бюджета отмечался вместе с ускорением расходов. За 2006 финансовый год, закончившийся 30 сент. 2006г., дефицит бюджета США составил 247,7 млрд.долл.

За 2 месяца 2007 фин.г., согласно предварительным данным выручка бюджета составила 314 млрд.долл., что на 26 млрд.долл. больше, чем в пред.г. Расходы составили 436 млрд.долл. по сравнению с 419 млрд.долл. годом ранее. В пред.г. правительственные расходы были больше обычных в связи со страховыми и другими выплатами, связанными с последствиями урагана «Катрина». Суб-

сидирование сельского хозяйства также сократилось из-за увеличения цен на сельхозпродукцию, отмечает бюро. В этом году росту расходов способствовали издержки на рецепторные лекарства для пожилых людей и 12% рост оборонных расходов, отмечают специалисты. Рейтер, 7.12.2006г.

— После устойчиво высоких темпов роста экономики в I пол. 2006г. в конце т.г. экономический подъем в США замедлился. Во II кв. прирост ВВП составил 2,9% против 5,6% в I кв. Рост личного потребления снизился, что связано с повышением процентных ставок, охлаждением на рынке жилья, высокими ценами на бензин, а также с незначительным увеличением занятости. Капиталовложения в производство были довольно низкими. Однако благодаря замедлению роста импорта экспорт положительно повлиял на экономический подъем.

В 2006г. темпы прироста ВВП, согласно прогнозу МВФ, составят 3,4%, а в 2007г. снизятся до 2,9%. Рост инвестиций в жилье, а также потребительских расходов, как ожидают, замедлится, в то время как капиталовложения в производство снова возрастут. Однако, подчеркивают эксперты, существует вероятность негативного влияния ряда факторов на развитие американской экономики.

В краткосрочной перспективе наибольшую опасность может представлять ситуация на рынке жилья. В последние годы возросшие цены на жилье стимулировали повышение потребительских расходов, рост инвестиций в жилищное строительство и занятость, но активность на рынке жилья снижается. Число обращений за получением ипотечных кредитов резко снизилось, а число предложений жилья на рынке растет. Дальнейшее охлаждение на данном рынке, отмечают эксперты, приведет к сокращению инвестиций в жилищное строительство и снижению потребительских расходов.

Несмотря на замедление роста экономики, инфляционное давление начало повышаться. Цены на энергоносители продолжали расти, что уже стало оказывать влияние на стоимость других товаров и услуг. В мае-июне 2006г. темпы прироста базовой инфляции (исключая цены на продукты питания и энергоносители) достигли 3,5% (самый высокий показатель с 1995г.) по сравнению с аналогичным периодом пред.г., инфляционные ожидания немного повысились. Темпы прироста заработной платы ускорились, в то время как рост производительности труда замедлился, что способствовало повышению стоимости единицы рабочей силы.

В июне т.г. руководство Федеральной резервной системы США снова повысило базовую процентную ставку на 25% пунктов — до 5,25%, а на очередном собрании в авг. оставило процентную ставку неизменной. Дальнейшая политика ФРС будет зависеть, прежде всего, от того, насколько велика будет угроза существенного повышения инфляции. Однако, учитывая необходимость сдерживания инфляционных ожиданий, дальнейшее ужесточение валютной политики, по мнению экспертов МВФ, возможно, будет необходимым.

Дефицит платежного баланса США по текущим операциям в 2007г., как ожидают, возрастет примерно до 7% ВВП. Стимулирование роста национальных сбережений, по мнению экспертов, будет способствовать решению проблемы расту-

щего демографического давления, а также снижению дисбалансов в мировой экономике. Проведение финансовой консолидации должно быть поддержано реформами в социальной сфере с тем, чтобы системы социального обеспечения и медицинского обслуживания были подготовлены к возникновению проблем, связанных с увеличением доли пожилого населения.

В экономике Канады продолжается устойчивый рост, стимулируемый стабильной макроэкономической политикой, проводимой руководством страны, и бумом на мировом рынке сырьевых товаров. Наиболее существенное негативное влияние на экономический подъем, по мнению экспертов МВФ, могут оказать внешние факторы, включая более значительное, чем ожидалось, замедление хозяйственного развития в США, а также резкую корректировку мировых дисбалансов, что может привести к существенному повышению курса канадского доллара. В связи со снижением темпов роста заработной платы и умеренной базовой инфляцией Центральный банк Канады приостановил процесс ужесточения валютной политики, начатый в сент. 2005г. Одним из главных направлений экономической политики нового правительства остается стабилизация финансового положения в стране путем снижения федерального долга (к 2013/14 фин.г. — до 25% ВВП), сдерживания роста государственных расходов и снижения налогового бремени на корпорации. БИКИ, 19.10.2006г.

— Численность населения США достигла накануне 300 млн.чел., сообщает национальное Бюро переписи. Когда США перешагнули 20 нояб. 1967г. 200 млн. отметку по численности населения, президент Линдон Джонсон устроил пресс-конференцию в министерстве торговли, в ведении которого находится Бюро переписи, и произнес большую речь о прошлом и будущем нации. А журнал Life направил фотокорреспондентов в разные города с заданием заснять появление на свет именно 200 миллионного американца. Тогда было объявлено, что им стал мальчик, родившийся в Атланте.

На этот раз официальных речей не последовало. По словам аналитиков, главным образом потому, что специалисты Бюро переписи предсказали, что у 300-миллионного жителя страны, скорее всего, будут латиноамериканские корни. И не исключено, что он не родился во вторник утром — в 07.46 по местному времени (14.46 мск), согласно расчетам Бюро переписи, в одной из больниц страны, а пересек границу с Мексикой.

Иммиграционный вопрос сейчас является весьма болезненным для администрации Джорджа Буша. Многие однопартийцы президента в конгрессе открыто воспротивились его намерению легализовать пребывание в стране порядка 12 млн. незаконных иммигрантов. «За две недели до выборов в конгресс, когда эта тема — одна из главных в избирательной кампании, Белый дом не хочет лишнего повода для дискуссий», — отметил демограф из Института Брукинга Уильям Фрей.

Вывод экспертов Бюро переписи о том, что США преодолели 300-миллионную отметку, основывался на статистических данных. Каждые 7 секунд в стране появляется на свет ребенок, каждые 13 секунд человек умирает, каждую 31 секунду прибывает иммигрант. В итоге получается, что

каждые 11 секунд на одного американца становится больше.

США достигли 100-миллионной отметки по численности населения в 1915г. В 2005г. население страны увеличилось на 2,8 млн.чел., из которых 1 млн. — иммигранты. Доля латиноамериканцев растет быстрее всего: если в 1966г. она составляла 4%, то в настоящее время — 14%. Согласно оценкам, в 2040г., когда в США будут проживать 400 млн.чел., белые составят чуть более половины населения. Прайм-ТАСС, 18.10.2006г.

— Численность населения США достигнет 300 млн. чел. 17 окт. в 19.46 по местному времени (03.46 мск 18 окт.). С таким прогнозом выступило накануне национальное Бюро переписи.

Как отмечают специалисты, их расчеты основаны на статистических данных. В США проживают 299 млн. 963 тыс. 348 чел. Ожидается, что в ближайшие 5 дней каждые 7 секунд будет появляться на свет ребенок, каждые 13 секунд кто-то умирает, каждую 31 секунду будет прибывать иммигрант. В результате каждые 11 секунд на одного американца становится больше.

У 300-млн. жителя страны, скорее всего, будут латиноамериканские корни. Если в 1967г. 83% населения США составляли белые американцы, не имеющие родственников в странах Латинской Америки, то в 2005г. таковых насчитывалось уже 67%. Согласно оценкам, в 2040г., когда в США будут проживать 400 млн. чел., белые составят чуть половины населения. США перешагнули 200-млн. отметку по численности населения 20 нояб. 1967г., 100-млн. — в 1915г. Прайм-ТАСС, 13.10.2006г.

— Дефицит федерального бюджета США в 2006 фин.г. составил 248,0 млрд.долл. против 318,5 млн.долл. в 2005 фин.г., сообщило минфин. Размер дефицита стал минимальным с 2002 фин.г., когда он составил 157,8 млн.долл.

Минфин США сообщает, что сокращение дефицита стало возможным благодаря рекордно высоким доходам. Расходы за отчетный период также достигли рекорда. По данным минфина, доходы за 2006 фин.г. составили 2,407 трлн.долл., расходы — 2,654 трлн.долл.

Согласно прогнозу Бюджетного управления Конгресса США, дефицит бюджета в 2006г. должен был составить 250 млрд.долл. По июльской оценке Белого дома, дефицит должен был составить 296 млрд.долл. Фин.г. в США заканчивается 30 сент. Reuters, 11.10.2006г.

— Число занятых в экономике США без учета сельскохозяйственного сектора выросло в сент. 2006г. на 51 тыс. чел. по сравнению с пересмотренным в большую сторону ростом на 188 тыс. чел. месяцем ранее, сообщило министерство труда. Эти данные указывают на слабость строительного сектора, сферы производства и розничной торговли. Рост на 51 тыс. стал минимальным с окт. 2005г., когда число занятых в американской экономике пополнилось лишь на 37 тыс. после ураганов в зоне Мексиканского залива. Экономисты Уолл-стрит, основываясь на предварительных данных о росте числа занятых в авг. на 128.000, прогнозировали рост этого показателя в сент. на 125 тыс. чел. Именно на августовский показатель, как говорят аналитики, рынки обратили свое внимание. В среду компания ADP пересмотрела в сторону снижения свои прогнозы занятости в частном секторе.

Уровень безработицы в США в сент. 2006г. составил 4,6% по сравнению с 4,7% месяцем ранее. Средняя почасовая оплата труда в сент. выросла на 0,2% до 16,84 долл. по сравнению с ростом на 0,2% месяцем ранее (ранее сообщалось о росте на 0,1%). Средняя продолжительность рабочей недели в сент. составила 33,8 часа, как и в авг. «Эти данные показывают, что экономика все еще сильная и находится на уровне полной занятости. Это может не понравиться ФРС», — сказал Ричард Ямароун из Argus Research. Reuters, 6.10.2006г.

— Число рабочих мест в частном секторе США выросло на 78 тыс. в сент. 2006г. после роста на 107 тыс. в авг., свидетельствуют данные компании Automatic Data Processing Inc. Аналитики прогнозировали, что в сент. в США будет создано 110 тыс. рабочих мест. Ежемесячный доклад ADP основан на данных о заработной плате и указывает на изменение в занятости на рынке труда за исключением аграрного сектора. Доклад публикуется каждый месяц за два дня до официальных данных о занятости. Reuters, 4.10.2006г.

— Старение населения в США потребует масштабных экономических и фискальных реформ, заявил глава ФРС США Бен Бернанке в речи в Вашингтонском экономическом клубе. Речь Бернанке была полностью посвящена экономическим проблемам, которые создаст для США в будущем старение населения. «В следующие несколько десятилетий население США станет значительно старше, что повлияет на наше общество и экономику с разных сторон. создаст тяжелые фискальные проблемы», — сказал он. «Неудача с нашей стороны в подготовке к демографическим изменениям будет иметь значительные отрицательные последствия для экономического благосостояния наших детей и внуков и для долгосрочного потенциала экономики США», — сказал Бернанке в заключение. Reuters, 4.10.2006г.

— Численность населения США достигнет в окт. 300 млн. чел., что сделает страну третьей в мире по этому показателю после Китая и Индии. Такие данные сегодня распространило американское Бюро переписи.

Согласно имеющимся сведениям, активный рост зафиксирован в южных и западных штатах. За 2004-05гг. естественный прирост в стране составил 1,7 млн. чел. Также к этому числу следует прибавить 1 млн. эмигрантов из других стран.

Бюро переписи отмечает тенденцию стабильного роста численности населения. 91 год назад она составляла 100 млн. чел., а 39 лет назад — 200 млн. Прайм-ТАСС, 3.10.2006г.

— Индустрия борьбы со стрессом входит в число динамично развивающихся секторов экономики, а эксперты оценивают ее годовой оборот в 11 млрд.долл. Ожидается, что в ближайшие 2г. эта сумма увеличится до 14 млрд.долл. благодаря спросу перегруженных и переработавших потребителей, которые занимаются поисками способов лечения от стресса — от ароматерапии до дзен-медитации. От стресса, связанного с работой, страдают двое из 5 работников, а каждый пятый из-за этого вынужден покинуть работу. В результате экономика теряет 300 млрд.долл. в год. «Как и вокруг любой проблемы, существует своя индустрия, которая пытается ее решить», — сказал Дэвид Ли, эксперт по вопросам работы из Var Mills.

Потребители пытаются различными путями побороть стресс, включая посещение психоаналитика, массаж, специальные книги, спа, стресс-боллы и различные продукты — от стирального порошка, домашних тапочек и аэрозоля для ротовой полости — с успокаивающим запахом. Даже в рекламном проспекте, предлагающем подписчикам журнал о знаменитостях, предлагается бесплатный номер, который «разделается с вашим стрессом». «Все идет под именем стресса», — сказал доктор Пол Рош из Американского института стресса г.Ионкерс, штат Нью-Йорк. По словам доктора Алана Хирша из Smell & Taste Research and Treatment Foundation, спрос на противострессовые продукты не угасает.

«Мы видели скачок после 9/11, поскольку люди, в целом, стали обеспокоенными, — сказал он. — И люди хотят найти обстановку, которая бы снизила степень их стресса». Анжела Пэтмор в своей книге «Правда о стрессе» говорит, что индустрия стресса сама создает свой рынок спроса. «Страх сам по себе не появляется. Он намеренно формируется самой индустрией менеджмента стресса», — пишет она. «Это делает людей слабее с психологической точки зрения, это превращает их в ипохондриков и внушает им то, что вполне нормальные эмоции и нормальные психологические механизмы являются признаком болезни», — говорится в книге. Reuters, 2.10.2006г.

— Число жителей США, впервые обратившихся за пособием по безработице, выросло за неделю, завершившуюся 16 сент. 2006г., до 318 тыс. с 311 тыс. неделей ранее. Согласно предварительным данным, показатель предыдущей недели составлял 308 тыс.. Опрошенные Рейтер экономисты ожидали, что число впервые обратившихся за пособием за неделю, завершившуюся 16 сент., вырастет до 310.000.

Усредненное число новых обращений за пособием по безработице четыре недели к 16 сент. осталось на уровне 315.000 неделей ранее. Согласно предварительным данным, этот показатель на предыдущей неделе составил 314.250 чел. Общее число безработных в США на 9 сент. сократилось до 2,461 млн.чел. с 2,490 млн. неделей ранее (первоначально сообщалось о 2,499 млн. чел.). Reuters, 21.9.2006г.

— Департамент здравоохранения шт.Нью-Йорк планирует обязать местные больницы использовать профессиональных переводчиков при общении медперсонала с пациентами, не знающими английского языка. Об этом сообщил представитель департамента здравоохранения шт.Нью-Йорк Джефффри Хэммонд. Как сообщил директор юридического отдела по вопросам охраны здоровья Коалиции иммигрантов Нью-Йорка (Health advocacy at the New York Immigration Coalition) Адам Гурвич (Adam Gurvitch), предписание о том, что в штате каждой больницы обязательно должны быть переводчики, уже действует, однако на практике до сих пор во многих случаях общение между врачами и пациентом происходит не через профессионалов, а через членов семьи или друзей. «Такая практика способствует искажению информации и нарушению ее конфиденциальности», — считает Гурвич.

По его словам, юристы Коалиции многократно сталкивались со случаями, когда пациенты, не знающие английского языка, подвергались пря-

мой угрозе для жизни в результате недопонимания между ними и медиками. «Что касается русскоязычных пациентов, которые обращаются к нам с просьбой о защите их интересов в суде, то в четверти случаев они сталкиваются с серьезным языковым барьером в общении с персоналом больниц. Часто случается так, что медперсонал разговаривает с ними на русском языке — но это происходит благодаря российскому происхождению сотрудников и не всегда их словарный запас позволяет осуществить полноценный обмен медицинской информацией», — рассказал Гурвич. В соответствии с новыми правилами услуги больницы переводчика будут предоставляться всем неанглоязычным пациентам в обязательном порядке, а информация об их родном языке — фиксироваться в медицинских документах. «Эти правила станут частью законодательства штата», — подчеркнул Гурвич. РИА «Новости», 17.9.2006г.

— 27 июля 2006г. президент Дж.Буш, выступая перед Национальной ассоциацией производителей, вновь заявил, что экономическая политика его администрации дает положительные результаты. В частности, он сослался на то, что с авг. 2003г. создано 5,4 млн. новых рабочих мест, больше, чем в Японии и ЕС вместе взятых, а уровень безработицы, составляющий 4,6%, является самым низким за последние четыре десятилетия. www.economy.gov.ru, 11.8.2006г.

— Экономический рост в США за I пол. составил 4,1%, говорится в заявлении главы министерства торговли США Карлоса Гуттиераса. «За последние шесть месяцев американская экономика выросла на 4,1%. Экономическая политика президента Буша продвигает США к еще большему благополучию и большим возможностям. Новый доклад о ВВП США подтверждает, что американская экономика сильна и энергична», — отметил Гуттиерас.

По его словам, «хорошие экономические политики ведут к хорошим экономическим результатам». «И это то, что мы видим сегодня. Экономика продолжает давать новые рабочие места, более высокие зарплаты и лучшие стандарты жизни. Гибкость и мастерство американских трудящихся и владельцев бизнеса являются причиной того, что американская экономика является одной из самых быстрорастущих среди стран индустриального мира», — считает Гуттиерас. В то же время выводы доклада, поступившего в распоряжение РИА Новости, не столь оптимистичны, как их представляет министр торговли США.

Согласно докладу, экономический рост США за II кв. 2006г. составил всего 2,5%. В первом же квартале рост составлял рекордные 5,6% за последние 2,5г. Статистические данные показывают, что рост ВВП США во II пол. 2006г. оказался самым низким со II пол. 2003г., если не считать IV кв. 2005г., когда рост составил всего 1,8%, что объяснялось разрушительными ураганами на южном побережье.

«Экономика серьезно откинута назад, тогда как инфляционное давление серьезно развивается», — говорит ведущий экономист рейтингового агентства Moody's Марк Занди.

Замедление экономического роста американские аналитики объясняют высокими ценами на энергоресурсы, повышением процентных ставок банков и снижением активности на рынке недвижимости. Инфляция за II пол., по данным Феде-

ральной резервной системы, составила 2,9%. Это самый высокий показатель с третьего квартала 1994г., когда инфляция равнялась 3,2%.

При этом при расчете инфляции не был учтен последний рост цен на нефть, которые 14 июля поставили новый рекорд — 77,03 долл. за баррель. Кроме этого, за последнее время резко выросли цены на бензин. Во многих регионах США цена за стандартную ед. измерения — галлон (4 литра) — превысила три долл. В Вашингтоне бензин продается уже в среднем по 3,2 долл. за галлон. Еще два года назад цены едва доходили до двух долл. за галлон.

После урагана «Катрина» цены на бензин подошли к трехдолл.ой отметке. Осенью 2005г. правительству США удавалось отрегулировать рост цен на бензин, причем в некоторых случаях чуть ли не в приказном порядке, когда владельцам бензоколонок не разрешалось повышать цены до определенного уровня. Сейчас же, когда последствия разрушительного урагана ликвидированы, цены на бензин не только достигли трехдолл.ой отметки, но и превысили ее. По данным министерства труда США, в стране несколько повысились зарплаты, что также подстегивает инфляцию. РИА «Новости», 31.7.2006г.

— Верховный суд штата Флорида отменил решение, в соответствии с которым табачные компании США должны выплатить 145 млрд.долл. жителям штата, пострадавшим в результате курения. Этот беспрецедентный штраф в истории мировой судебной практики был выставлен производителям сигарет 6 лет назад — в июле 2000г. Тогда такой вердикт вынес в Майами суд присяжных, положив конец процессу по так называемому «делу Ингла», длившемуся с окт. 1998г. «Мы единогласно решили, что такое наказание за ущерб чрезмерно для того, чтобы оставаться в рамках закона», — говорится в постановлении Верховного суда Флориды.

Завершившийся в июле 2000г. суд был первым в США процессом по коллективному иску, поданному против табачной отрасли страны от имени 500 тыс жителей Флориды, которые заболели из-за своего пристрастия к никотину. Корпорации Philip Morris, Reynolds и еще 3 табачные компании, а также две торговые ассоциации были признаны виновными в том, что их продукция ведет к заболеваниям сердца, раку легких и еще 18 другим болезням. В США в насчитывается 48 млн. курильщиков, это составляет пятую часть взрослого населения страны. Ежегодно от болезней, связанных с этой вредной привычкой, только в США погибают 400 тыс.чел. Прайм-ТАСС, 7.7.2006г.

— Впервые за 28-летнюю историю легального существования все 12 казино второй после Лас-Вегаса (штат Невада) игровой столицы США — Атлантик-Сити (штат Нью-Джерси) закрыты из-за проблем с местным бюджетом. Такое решение приняли власти Нью-Джерси после того, как законодатели штата так и не пришли к единому мнению в вопросе утверждения местного бюджета.

Глава комиссии по контролю за казино издал распоряжение прекратить работу всем игорным заведениям с восьми утра среды в случае, если законодатели не решат проблему. К среде законодатели штата так и не смогли прийти к единому мнению по бюджету, несмотря на заявление спикера Сената штата Ричарда Коуди (Richard Codey), сделанное в понедельник, о том, что «законодатели не покинут зал заседания до тех пор, пока не примут бюджет».

Руководство игорных заведений пыталось добиться через суд отмены решения о закрытии, однако, по словам представителя суда Винни Комфорта (Winnie Comfort), судебное решение пока не принято.

С закрытием казино штат ежедневно будет терять 1,3 млн.долл., которые поступают в казну от игорных заведений в виде налогов.

В связи с непринятием бюджета, кроме казино, объявлено о закрытии парков, пляжей и достопримечательностей штата — мест, которые охотно посещают как местные жители, так и туристы. Кроме этого, 45 тыс. госслужащих еще были отправлены в неоплачиваемые отпуска. Однако по специальному распоряжению губернатора штата Джона Корзини (Jon Corzine), порядка 36 тыс. из них, те, которые работают в полиции, тюрьмах, больницах для душевнобольных и детских учреждениях, продолжат работу. Однако вопрос оплаты их труда остается открытым.

Как сообщают местные СМИ, первыми перестали работать службы, отвечающие за ремонт дорог в штате. В конце рабочего дня закрылись ипподромы. Чтобы избежать кризиса, губернатор провел переговоры с местными законодателями, однако они не увенчались успехом.

Губернатор выступает за поднятие налогов на продажи в штате до 7% с 6% для того, чтобы избежать образовавшегося дефицита в 4,5 млрд.долл. Законодатели выступают категорически против, отмечая, что новый закон будет стоить среднему жителю Нью-Джерси дополнительно 275 долл. в год. Из-за закрытия казино на работу не вышли 15 тыс. сотрудников. Это число может увеличиться в два раза в том случае, если казино останутся закрытыми до начала следующей недели. РИА «Новости», 5.7.2006г.

— Численность населения в Соединенных Штатах вплотную приблизилась к 300 млн.чел. Как сообщило федеральное Бюро переписи, в стране — на полдень воскресенья — проживали 299 млн. 061 тыс. 199 чел. Каждые 11 сек. на одного американца становится больше, утверждают специалисты Бюро. Их расчеты основаны на статистических данных: в Америке каждые 8 секунд появляется на свет ребенок, каждые 13 секунд кто-то умирает и каждые 30 секунд прибывает иммигрант.

При таких темпах 300-миллионный житель страны родится или пересечет границу где-то в окт., считает Бюро. И эксперты предполагают, что, скорее всего, у него будут латиноамериканские корни. В 1967г. 83% населения составляли белые американцы, не имеющие родственников в странах Латинской Америки, отметил помощник директора Бюро Говард Хогэн. В 2005г. таковых насчитывалось 67%. Согласно прогнозам, в 2040г. в стране будут проживать 400 млн.чел., и белые составят уже чуть более половины населения. 100-миллионную отметку США перешагнули в 1915 г., 200-миллионную — 1967г. В предг. население страны увеличилось на 2,8 млн.чел., из которых 1 млн. — иммигранты. Прайм-ТАСС, 27.6.2006г.

— Согласительная комиссия конгресса США накануне достигла консенсуса по ассигнованиям на операции в Ираке и Афганистане, ликвидацию последствий урагана «Катрина», обрушившегося на побережье Мексиканского залива летом 2005 г., а также ряду других бюджетных запросов админи-

страции Джорджа Буша. Все запросы оформлены в виде одного законопроекта, ранее принятого в разных вариантах сенатом и палатой представителей. Общий объем запрашиваемых расходов составляет 94,5 млрд.долл.

Исполнительная ветвь власти планирует выделить 72,4 млрд.долл. на военные действия в Ираке и Афганистане. На восстановление инфраструктуры, разрушенной в результате урагана «Катрина», — 19,8 млрд.долл. На реализацию комплексного плана, направленного на предотвращение проникновения в страну птичьего гриппа — 2,3 млрд.долл. Законопроект предусматривает ассигнования на оказание военной помощи странам-союзникам США, борьбу с голодом в Африке, поддержку миротворческой миссии ООН в суданской провинции Дарфур.

Документ санкционирует финансирование нового плана Белого дома по борьбе с нелегальной иммиграцией, в соответствии с которым американо-мексиканская граница будет укреплена за счет Национальной гвардии США. По оценкам политических наблюдателей в Вашингтоне, законопроект на следующей неделе поступит на подпись президенту США Джорджу Бушу. Прайм-ТАСС, 9.6.2006г.

— Республиканская партия США рискует лишиться поддержки американцев, проживающих за рубежом, из-за предложенного изменения налогового законодательства, серьезно увеличивающего налоговую нагрузку на граждан США, работающих за границей. Члены организации «Республиканцы за рубежом» в Гонконге выразили недовольство новым законом и пригрозили не голосовать за свою партию на следующих выборах. «Нас просто продали», — заявил президент организации Марк Саймон.

«Я говорил с разными людьми, и если это предложение будет принято, все они не только перестанут финансировать партию, но и не будут голосовать за нее на следующих выборах», — сказал он, отметив, что подобного мнения придерживаются американцев, проживающие в разных странах мира. Согласно предложенным изменениям, сумма, выделяемая работодателями американцам, работающим за рубежом, на аренду жилья, будет облагаться налогом. Кроме того, планируется значительно увеличить налогооблагаемую часть их зарубежного заработка, отметит «Саут Чайна Морнинг Пост».

Вашингтон решил пойти на такие изменения, чтобы сдержать свое обещание не повышать налоги для живущих внутри США. Ожидается, что в течение ближайших пяти лет дополнительные налоговые поступления в американский бюджет превысят 900 млн.долл. Постоянно за рубежом проживает около пяти млн. граждан США или примерно 2% населения этой страны. РИА «Новости», 22.5.2006г.

— Президент США Джордж Буш считает одним из главных стимулов экономического развития страны снижение налогов. Об этом он заявил накануне, выступая на состоявшейся в Белом доме церемонии подписания нового закона, который сохранит на 2 года — 2008-09гг. — низкие налоги на прибыль от продажи капитальных активов (например, акций) и дивиденды. В результате, подчеркнул Дж.Буш, американцы после выплаты налогов «оставят в своих карманах дополнительно 70 млрд.долл.».

Президент США решительно не согласился с критиками этого закона, заявляющими, что в выигрыше от него окажутся прежде всего состоятельные слои населения. «57 млн., то есть почти половина американских семей, вкладывают в различной форме свои деньги в рынок акций», — подчеркнул Дж.Буш. Он напомнил, что темпы экономического развития в США составили в 2005г. 3,5%, а в I кв. 2006г. — 4,8%. Одной из слагаемых этого энергичного роста президент США считает низкие налоги. Прайм-ТАСС, 18.5.2006г.

— Злоупотребление лекарственными препаратами становится все более распространенной практикой среди подростков в США. Об этом свидетельствуют результаты опроса, проведенного организацией «Партнерство за Америку без наркотиков» (Partnership for a Drug-Free America). В ходе исследования были опрошены более 7300 молодых американцев. По данным опроса, 19% американских подростков хотя бы однажды использовали обезболивающие препараты, отпускаемые по рецепту, для достижения состояния наркотического опьянения. По подсчетам организации, в 2005г. число злоупотребляющих этими препаратами молодых людей в США составило 4,5 миллиона человек. В 2004г. анальгетики в качестве наркотика использовали 18% подростков (4,3 миллиона человек).

В соответствии с данными нового исследования, 10% молодых американцев (2,4 миллиона человек) использовали для «одурманивания» препараты от кашля. В 2004г. этот показатель составлял 9% (2,2 миллиона человек). Исследование выявило, что подростки считают использование лекарств для достижения состояния наркотического опьянения более безопасным для организма, чем запрещенных законом наркотических средств — об этом заявили 40% опрошенных. Кроме того, 29% подростков уверены, что прием медицинских препаратов не может привести к зависимости от них. Среди факторов, способствующих нецелевому использованию обезболивающих препаратов, опрошенные отметили их доступность — 62% респондентов заявили, что анальгетики легко найти в любой домашней аптечке. РИА «Новости», 16.5.2006г.

— Темпы прироста экономики США в IV кв. 2005г. резко замедлились, личное потребление было низким (в основном вследствие существенного сокращения продаж автомобилей в связи с окончанием действия программ, стимулировавших покупки товаров длительного пользования, а также ростом цен на бензин), существенного увеличения долгосрочных капиталовложений компаний также не наблюдалось, отмечается в докладе МВФ о состоянии и перспективах мировой экономики, опубликованном в апреле текущего года. Однако последние данные свидетельствуют о том, что снижение деловой активности было временным и американская экономика снова на подъеме. В промышленном производстве отмечается стабильный рост, объем заказов на товары производственного назначения увеличивается, уровень потребительского доверия повышается.

В 2006г. прирост ВВП США, по прогнозу МВФ, составит 3,4%. Устойчивый рост корпоративных прибылей и благоприятные условия на финансовом рынке станут одними из стимулов к увеличению инвестиций в производство. Улучше-

ние положения в экономике стран — основных торговых партнеров США положительно повлияет на внешнюю торговлю Соединенных Штатов. Однако темпы прироста потребления в текущем году, как ожидают, замедлятся на 0,75 процентного пункта, так как ускорение роста доходов (после уплаты налогов) и заработной платы не сможет компенсировать охлаждение конъюнктуры на рынке жилья и рост цен на энергоносители. Инвестиции в производство и темпы прироста занятости, по мнению экспертов МВФ, будут выше, чем ожидалось.

Риски для устойчивого развития американской экономики, подчеркивают эксперты, по-прежнему сохраняются. Так, огромный дефицит платежного баланса США по текущим операциям, достигший в 2005г. 6,4% ВВП, повышает уязвимость хозяйственной конъюнктуры Соединенных Штатов к изменениям настроений иностранных инвесторов, которые могут оказать понижающее давление на курс доллара. Еще серьезным негативным фактором может стать охлаждение на рынке жилья. В последние годы цены на жилье увеличивались высокими темпами, оказывая положительное влияние на экономическую активность, стимулируя рост потребления, инвестиций в жилье и занятости. Однако в последнее время появились признаки замедления активности на рынке жилья. По оценке экспертов МВФ, резкое снижение темпов прироста стоимости жилья с 10% в год в 2005г. до нуля может привести к сокращению потребления на 0,5 — 1 процентный пункт примерно через год.

Инфляционное давление осталось невысоким благодаря продолжающемуся стабильному росту производительности труда и острой конкурентной борьбе (в т.ч. и со стороны иностранных компаний), что ограничивало возможности американских производителей в повышении цен. Хотя индекс цен на потребительские товары повысился (в связи с ростом стоимости бензина) и в сентябре прошлого года достиг 4,5%, уровень базовой инфляции почти не изменился и составил примерно 2%. Руководство Федеральной резервной системы США продолжало ужесточать валютно-финансовую политику и, по мнению экспертов финансового рынка, основная процентная ставка в ближайшие месяцы будет повышена еще один или два раза, прежде чем ФРС завершит цикл ужесточения политики. % ставки по краткосрочным кредитам в период данного цикла были существенно повышены, ставки по долгосрочным кредитам увеличились. Несмотря на то, что резервные мощности в экономике США почти полностью исчерпаны, инфляционное давление, подчеркивается в докладе, может быть сильным, чем предполагалось.

В 2005 фин.г. состояние федерального бюджета США существенно улучшилось. Благодаря стабильному росту государственных доходов (стимулируемому прежде всего повышением сборов от налогов на корпорации вследствие увеличения темпов прироста их прибылей) дефицит бюджета сократился на 1% пункт — до 2,6% ВВП. В 2006 фин.г., согласно прогнозам, он снова увеличится и достигнет 3% ВВП, так как темпы прироста государственных доходов снизятся, а расходы повысятся. Планы администрации США снизить дефицит федерального бюджета к 2009 фин.г. наполовину, по мнению экспертов МВФ, вряд ли выпол-

нимы, принимая во внимание снижение альтернативного минимального налога и намерение администрации Дж. Буша продолжить снижение налогов до 2010г.

В экономике Канады продолжался устойчивый рост, стимулируемый улучшением условий торговли, вызванным повышением цен на энергоносители и другие сырьевые товары. Благодаря растущей занятости и повышению стоимости акций наблюдался стабильный рост личного потребления.

В 2006г. темпы прироста ВВП Канады, согласно прогнозу МВФ, составят 3,1%. Серьезным риском для устойчивого роста канадской экономики, подчеркивают эксперты МВФ, является ее тесная зависимость от американской экономики. Возможное охлаждение хозяйственной конъюнктуры в США, резкое падение курса долл. или ухудшение условий торговли окажут существенное негативное влияние на уровень деловой активности в Канаде. Инфляция осталась на относительно невысоком уровне, финансовое положение по-прежнему благоприятно.

Новое правительство страны, по мнению экспертов МВФ, имеет возможность достичь поставленной цели снизить налоговое бремя и замедлить темпы прироста расходов, поддерживая положительное сальдо платежного баланса по текущим операциям и продолжая сокращать государственный долг. Как и в большинстве других промышленно развитых стран, растущие расходы на здравоохранение могут в долгосрочной перспективе негативно сказаться на финансовой стабильности Канады и для сдерживания затрат, отмечают эксперты МВФ, возникнет необходимость проведения реформы государственной системы здравоохранения. БИКИ, 16.5.2006г.

— Анализ на СПИД может стать обычной процедурой при врачебном осмотре в США уже летом 2006г.

В соответствии с предложенным планом американского центра по контролю и предотвращению заболеваний (U.S. Centers for Disease Control and Prevention), через тестирование должны будут пройти все граждане в США в возрасте от 13 до 64 лет.

Такие меры связаны с неутешительной статистикой: по данным центра, четверть из миллиона американцев, больных СПИД, не знают о своей болезни, и именно эта группа наиболее ответственна за распространение опасного заболевания.

План по тотальному тестированию был оглашен еще на научной конференции в фев., однако сейчас стало известно, что новые указания по этому поводу будут изданы центром в июне-июле этого года. В то же время они носят лишь рекомендательный характер. Пациент вправе отказаться от проведения анализа на СПИД. Рекомендации отразятся на действиях врачей и повлияют на планы страховых компаний. РИА «Новости», 9.5.2006г.

— Впервые за 20 лет в Лос-Анджелесе зарегистрирован случай заболевания бубонной чумой, сообщили в городском департаменте здравоохранения. «Медицинские власти Лос-Анджелеса подтвердили случай заболевания бубонной чумой взрослой женщины. Это первый зарегистрированный случай в Лос-Анджелесе с 1984г.», — говорится в сообщении департамента. В соответствии с федеральной статистикой, ежегодно в США заражаются бубонной чумой от 10 до 20 чел., при этом, каждый седьмой случай заканчивается фатальным исходом.

По данным пресс-службы, женщина обратилась в больницу с симптомами чумы еще неделю назад и тут же была госпитализирована. Врачи полагают, что заразить женщину могли блохи, обитающие в районе ее дома. Проводится расследование обстоятельств заражения. Переносчиками бубонной чумы в округе Лос-Анджелес и других регионах являются, в т.ч., обычные белки и их блохи. Предупреждение об этом ежегодно издаются медицинскими властями США. «Бубонная чума обычно не переносится от человека к человеку. К счастью, человеческая чума редка в городской среде, и этот единичный случай не должен стать сигналом тревоги в том районе, где был зарегистрирован», — приводит пресс-служба слова главы департамента здравоохранения округа Лос-Анджелес Джонатана Филдинга (Jonathan Fielding).

Как сообщает пресс-служба, эта болезнь не считается смертельной и, в том случае, если пациент получает должную терапию, не представляет угрозы для его жизни. Сотрудники департамента здравоохранения расставили во вторник ловушки для белок в том месте, где находится дом заболевшей женщины. Образцы крови животных будут посланы в специальную лабораторию для изучения. Несмотря на зарегистрированный случай заболевания бубонной чумой, власти города полагают, что это не является признаком повышенного риска заболеваемости в этом году. Как сообщает департамент здравоохранения, женщина находится в стабильном состоянии и проходит курс лечения антибиотиками. Врачи также обследовали и семью заболевшей женщины, однако признаков заболевания не обнаружили.

В 1984г., когда чума в Лос-Анджелесе была зарегистрирована среди людей последний раз, заболели три человека. Все они выздоровели. Однако в середине 14 века от этой болезни в Европе погибли 25 млн.чел. Последняя эпидемия бубонной чумы в США произошла в Лос Анджелесе в 1924–25гг. Тогда от болезни погибли 30 чел. Бубонная чума считается агентом, который может использоваться при биотеррористической атаке. Поэтому закон США требует от врачей докладывать обо всех случаях заболевания в местные департаменты здравоохранения. РИА «Новости», 19.4.2006г.

— В Соединенных Штатах распространяется «официально непризнанная» эпидемия заболеваний раком кожи. С таким предупреждением выступила Американская академия дерматологии (American Academy of Dermatology), сообщает агентство Рейтер. Согласно приведенным учеными прогнозам, так или иначе, у каждого пятого американца разовьется рак кожи, причем риск заболевания удваивается, если любое лицо получит пять или более солнечных ожогов, отмечается в публикации в специализированном медицинском издании клиники «Майо» (Mayo Clinic Health Letter) за апр.

Долгое время считалось, пишут исследователи, что типичные виды раковых новообразований — карцином, поддающихся лечению, были свойственны людям старше 50 лет. Однако медики из клиники «Майо» получили поразительные данные о том, что число женщин моложе 40 лет с развившимися у них обычными карциномами, в зависимости от вида, выросло в три-четыре раза с 1976 по 2003г. Одновременно исследователи установили, что лишь 60% раковых новообразований выявля-

ны у людей на легкодоступных солнечным лучам частях человеческого тела — голове и шее, вместо привычных ранее 90%.

Как свидетельствуют результаты исследования, остальные 30% приходится на туловище человека. Причиной столь необычного явления, по мнению ученых, может служить широкое и модное ныне использование ультрафиолетовых ванн в салонах красоты и на спортивных объектах. Аппараты и лампы искусственного загара используют два типа ультрафиолетовых лучей, причем один из них — UVA способен глубоко проникать через кожный покров и повреждать иммунную защиту кожи, вызывая один из самых тяжелых и смертельно опасных видов канцерогенных заболеваний — меланому (melanoma). Ультрафиолетовые лучи типа UVB считаются менее вредными, хотя и способны вызывать ожоги и, как следствие, обычные и поддающиеся лечению карциномы.

Беда в том, предупреждают исследователи, что большинство аппаратов искусственного загара используют лучи именно типа UVA, причем настолько вредные для здоровья человека, что их воздействие превосходит возможный ущерб, наносимый человеку в результате длительного пребывания на открытом солнце. Для нейтрализации губительного воздействия солнечных лучей дерматологи настоятельно рекомендуют избегать появления на солнце между 10 часами утра и 16 дня. Нужно не жалеть для себя средств защиты от солнца — косметических «санблоков» (sunblocks или sunscreens), нанося их на кожу не позже, чем за полчаса до выхода на открытый воздух даже в тех случаях, когда небо затянуто облаками. Повторять эту процедуру нужно каждые два часа. Рекомендуются также обязательно носить солнцезащитные очки, широкополую шляпу и одежду из плотной ткани. РИА «Новости», 19.4.2006г.

— Конгресс США 16 марта в очередной раз спас американскую и мировую экономику, подняв потолок национального долга Соединенных Штатов до почти 9 трлн.долл. Это позволит правительству брать в долг еще почти 800 млрд.долл. За время администрации Буша конгресс уже в четвертый раз поднимает потолок заимствований правительства. Без этого США должны были бы объявить дефолт по своим внутренним и внешним долгам, а это привело бы к краху всей мировой экономической системы. Нынешний потолок в 9 трлн. в 4 раза больше, чем вся экономика Великобритании. Если бы американский долг был долгом всего человечества, то в пересчете на нынешнее население планеты каждый из нас, включая стариков и детей, был бы должен 1,5 тыс.долл. ИА Regnum, 17.3.2006г.

— Сенат США одобрил подъем планки государственного долга до 8,965 трлн.долл. с 8,184 трлн.долл. Увеличение составило 781 млрд.долл. Об этом сообщили в сенате. США удалось избежать прогнозируемого министерством финансов дефолта, который может возникнуть, если потолок госдолга не будет увеличен к 20 марта — сроку, когда сенат уходит на каникулы. За последние пять лет работы администрации Джорджа Буша это уже четвертое повышение планки госдолга. Несмотря на относительно сложное голосование — 52 голоса против 48, эксперты в Вашингтоне не сомневались в положительном исходе дела. «Мы были уверены, что до ухода на каникулы, а именно

до 20 марта, конгресс предпримет все необходимые действия для избежания финансового коллапса и повысит потолок государственного долга», — сказала представительница минфина США Брукли Маклафлин (Brookly McLaughlin). Если бы сенат не принял поправку, США ожидал бы финансовый коллапс. Это отразилось бы не только на доверии к США на мировых кредитных рынках, но и непосредственно на госслужащих — ведь именно из их пенсионного фонда изымались средства для стабилизации ситуации.

Для предотвращения дефолта минфин уже выделил 15 млрд.долл. из валютного стабилизационного фонда, который используется для компенсации резких скачков цены доллара на валютных рынках. Однако это лишь на время сдержало приближение размера госдолга к потолку в 8,2 трлн. долл., говорится в письме министра финансов США Джона Сноу (John Snow) конгрессу. Изъятия 65,3 млрд.долл. из правительственного инвестиционного фонда ценных бумаг пенсионной системы государственных служащих (Government Securities Investment Fund of the Federal Employees Retirement System). После того, как президент подпишет поправку Конгресса, все средства будут возвращены. Ранее увеличение госдолга оправдывалось терактами 11 сент. 2001г. и военными действиями в Афганистане и Ираке. Теперь же администрация Джорджа Буша вновь сможет оплатить расходы на войну в Ираке и в полной мере оплатить программу социальной медицинской страховки для населения, не повышая налогов внутри страны. РИА «Новости», 16.3.2006г.

— Американскую военную форму по заказам Пентагона шьют в США в «потогонных условиях», то есть при высокой эксплуатации труда и в нарушение основополагающих прав трудящихся. С таким обвинением в адрес министерства обороны США выступил американский профсоюз текстильной промышленности «Объединяйтесь здесь». Среди основных обвинений — крайне низкая зарплата на предприятиях, выполняющих заказы минобороны, отсутствие медицинского обслуживания и пенсионного обеспечения. Это, как подчеркивает профсоюз в специальном докладе, принуждает работников предприятий, обслуживающих американскую армию, обращаться за правительственным вспомоществованием. Получается, что «деньги налогоплательщиков используются для поддержания «потогонной системы труда».

Согласно приведенным профсоюзом данным, средняя почасовая оплата работников, в основном американок африканского происхождения, на восьми текстильных фабриках, скоцентрированных, главным образом, на юго-востоке США, близка к минимальной зарплате, установленной федеральными законами, и составляет 6,55 долл., тогда как для начинающих она и того меньше — 5,49 долл. при федеральном минимуме в 5,15 долл. в час.

В отсутствие каких-либо льгот швей-мотористки вынуждены полагаться на правительственную систему медицинского обслуживания и на государственную продовольственную помощь, что обходится налогоплательщикам в 45 млн.долл. в год, говорится в докладе.

За 3 последние года объем заказов этих предприятий по контрактам Пентагона оценивается всего в 456 млн.долл. В то же самое время Пента-

гон ежегодно дополнительно расходует на закупки военной форменной одежды и текстильные изделия для армии на сотнях мелких фирм и компаний на 2 млрд.долл. в год.

Это как раз и дает пищу обвинениям в адрес министерства обороны США в нарушении законов в сфере рабочего законодательства и безопасности труда, в неспособности предоставить адекватное медицинское обслуживание. РИА «Новости», 15.3.2006г.

— Министр здравоохранения США Майкл Левитт призвал американцев закупать впрок консервы и продукты длительного хранения в связи с надвигающейся угрозой птичьего гриппа. «Когда вы идете в магазин и покупаете три банки консервированного тунца, купите четвертую и положите ее под кровать», — посоветовал министр на конференции в штате Вайоминг. «Когда вы идете в магазин, чтобы купить молоко, покупайте порошковое молоко и кладите его под кровать», — был другой совет американцам. Он подчеркнул, что в каждой семье необходимо иметь шестинедельный запас продуктов, питьевой воды, лекарств и других предметов первой необходимости. В этом смысле готовность к эпидемии птичьего гриппа ничем не отличается от готовности к таким стихийным бедствиям, как длительная снежная буря, сказал он.

«Это называется расчет на собственные силы», — подчеркнул Левитт, по словам которого пандемия птичьего гриппа может привести к большому числу смертей по всему миру. Если эта новая пандемия будет сопоставима по масштабам с пандемией гриппа в 1918г., то в мире могут заболеть до 90 млн.чел., из которых для 40 млн. потребуются госпитализация и 2 млн. погибнут, предупредил министр здравоохранения США. Левитт сообщил, что, по расчетам американских экспертов, пандемия гриппа может продлиться от 12-18 мес. и будет проходить в несколько «волн», протяженностью от шести до восьми недель каждая. РИА «Новости», 13.3.2006г.

— Власти США «исчерпали все законные и осмотрительные меры» к тому, чтобы оставаться в пределах государственного долга, потолок которого установлен законом на уровне 8,2 трлн.долл. Если конгресс не примет безотлагательных мер к повышению этого потолка, он будет «пробит» еще до конца текущего месяца, и правительство страны впервые окажется в состоянии технического дефолта по своим обязательствам. Министр финансов США Джон Сноу обратился к руководству сената и палаты представителей с настоятельным призывом этого не допустить. Официальный представитель главы минфина США Тони Фратто назвал сложившуюся ситуацию «сверхэкстраординарной».

Демократы в комитете палаты представителей по доходам и расходам требуют увязать новое повышение потолка госдолга с обязательствами администрации обуздать рост дефицитного финансирования. «Просто повышать лимит на кредитной карточке Джорджа Буша и складывать пальцы крестиком — это не решение», — сказал старший среди демократов в составе комитета Чарльз Рэнджел.

Минфин США считает такую позицию чрезвычайно опасной, поскольку уже 17 марта конгресс должен уйти на весенние каникулы. Т.Фратто не устал повторять, что потолок госдолга придется

повышать в любом случае, и призывал не устраивать вокруг этого политические игры. Прекращение выплат держателям гособлигаций является крайне неблагоприятным для минфина сценарием, подрывающим кредитный рейтинг властей. Большинство наблюдателей сходятся во мнении, что потолок госдолга США будет в ближайшее время поднят — возможно, до 9 трлн.долл.

Т.Фратто попросили прокомментировать слухи о том, будто Дж.Сноу могут вскоре заменить на председателя комитета по доходам и расходам, республиканца из Калифорнии Билла Томаса, объявившего о том, что в конце т.г. он уйдет со своего выборного поста. В ответ пресс-секретарь министра сказал, что тот «с удовольствием» выполняет свои обязанности и не собирается никуда, кроме служебных командировок. Прайм-ТАСС, 7.3.2006г.

— Губернатор штата Южная Дакота, республиканец Майк Раундз (Mike Rounds) подписал закон, запрещающий аборт. Южная Дакота стал первым американским штатом, где запрещены аборты. Закон вступит в силу 1 июля нынешнего года. За его нарушение врачам грозят пять лет лишения свободы. Тем не менее, искусственное прерывание беременности в Южной Дакоте будет возможно, если медики сочтут, что жизни и здоровью женщины действительно грозит опасность. Губернатор заявил, что «является противником абортов» и считает, что «такой закон будет направлен на спасение жизни». Действующая в Южной Дакоте организация «Планирование семьи» уже заявила, что намерена оспаривать новый закон в суде.

Следующий штат, в котором будут запрещены аборты — Миссисипи. Местные законодатели на прошлой неделе подготовили соответствующий законопроект. Губернатор штата, республиканец Халей Барбур (Haley Barbour) заявил, что «если закон появится у него на столе» он его подпишет. Тем не менее, по его словам, он «предпочел, чтобы в законе предусматривалась возможность женщине сделать аборт, если беременность наступила в результате изнасилования».

Аборты в США были легализованы принятым в янв. 1973г. решением Верховного суда. С тех пор активисты религиозных и общественных организаций ежегодно проводят марш «За жизнь», требуя законодательно запретить аборты в стране. В 34 штатах для искусственного прерывания беременности с несовершеннолетних пациенток требует письменное разрешение одного из родителей. Верховный суд, что намерен осенью пересмотреть закон 1973г. и внести некоторые изменения, запретить аборты на втором и третьем триместрах, которые американские врачи называют «частичными родами». РИА «Новости», 6.3.2006г.

— Дж. Буш в очередном ежегодном обращении к конгрессу в конце янв. т.г. предложил выделить на поддержку конкурентоспособности страны в течение последующих 10 лет 136 млрд.долл.

Опасения по поводу того, что Соединенные Штаты отстают от многих других стран в сфере науки и технологий, были в очередной раз высказаны в обзоре, подготовленном ведущими американскими научными институтами. Согласно докладу, составленному в фев. т.г. National Association of Manufacturers, реальные расходы США на НИОКР с 2000г. увеличивались в среднем лишь на

1% в год, а темпы прироста инвестиций в новое промышленное оборудование в последние 50 лет были наполовину ниже темпов развития экономики страны в периоды подъемов.

Согласно стратегии, разработанной администрацией Дж. Буша, в течение ближайших 10 лет должны быть выделены дополнительные 50 млрд.долл. на исследования в сфере естественных наук, 86 млрд. — в виде налоговых кредитов частным компаниям, занимающимся научно-исследовательскими и опытно-конструкторскими работами. Дж. Буш заявил также о необходимости дополнительных расходов на образование, включая обучение 70 тыс. преподавателей в сфере естественных наук и математики в течение ближайших пяти лет. Проект федерального бюджета США на 2007 фин.г. включает предложение выделить 5,9 млрд.долл. на стимулирование роста конкурентоспособности американской экономики.

Американское деловое сообщество в целом приветствовало инициативу Дж. Буша, однако многие руководители высокотехнологичных компаний США, а также представители научных кругов и сферы образования отнеслись к ней со сдержанным оптимизмом. Так, американские педагоги выразили сомнение в том, что предложение правительства ужесточить систему преподавания математики и естественных наук в школах будет иметь существенный положительный эффект. БИКИ, 28.2.2006г.

— Экономика США переживает период уверенного развития. Такое мнение высказал председатель Федеральной резервной системы (ФРС) США Бен Бернанке, выступая на слушаниях в палате представителей конгресса США. Это было первое выступление нового главы ФРС США в конгрессе. Б.Бернанке назначен главой ФРС две недели назад на смену Алану Гринспену, который после почти 19 лет пребывания на этом посту ушел в отставку.

По словам Б.Бернанке, активное экономическое развитие, высокие цены на энергоносители и низкий уровень безработицы в США способствуют повышению инфляционной угрозы. В конце янв. ФРС повысила учетную ставку межбанковского кредита до самого высокого за последние 5 лет уровня — 4,5%. Новый глава ФРС сказал, что согласен с аргументами ФРС в пользу этого решения. Эксперты расценили данное высказывание Б.Бернанке как свидетельство того, что новый руководитель ФРС готов продолжать прежний курс на постепенное незначительное повышение ставки банковского кредита. Прайм-ТАСС, 16.2.2006г.

— Наиболее серьезным из дисбалансов, наблюдаемых в экономике США, по мнению экспертов, является дефицит во внешней торговле страны. Согласно последним данным, он превышает 6% ВВП (даже после его снижения в нояб. 2005г.). С целью корректировки данного дисбаланса члены конгресса США (а также ряд западноевропейских политиков) требуют ввести ограничения на импорт одежды и некоторых других товаров из Китая.

Некоторые из таких ограничений, а также существенное ослабление доллара, отмечает руководитель экономических исследований в Hudson Institute И. Штельцер, опубликовавший статью на эту тему в британской газете Times, могут способствовать уменьшению дисбалансов.

По оценке ряда экономистов, снижение курса доллара на 40% по отношению к валютам стран, являющихся основными торговыми партнерами США, приведет к сбалансированию американского экспорта и импорта (товары, произведенные в Соединенных Штатах, будут продаваться дешевле за рубежом, в то время как продукция, импортируемая в США, станет дороже).

Подчеркивает И. Штельцер, если будут введены ограничения на импорт дешевых зарубежных товаров или курс доллара значительно снизится, стоимость иностранной продукции повысится и американские производители, почувствовав ослабление конкурентного давления, могут повысить цены на свою продукцию, продаваемую на внутреннем рынке, что приведет к росту инфляции в США.

Китай в связи с уменьшением поступления долларов сократит объем покупок американских ценных бумаг, что приведет к снижению их стоимости и повышению процентных ставок в США, что, в свою очередь, может вызвать рецессию в экономике Соединенных Штатов.

В США наблюдается также дисбаланс между размерами заработной платы и прибылями. В последние годы «мягкие» условия на рынке труда позволяли работодателям увеличивать производительность труда без повышения заработной платы, что способствовало значительному росту их прибылей при практически стабильных ценах на их продукцию.

Безработица в США составляет 4,9%, т.е. даже ниже уровня (5%), который, по мнению экспертов Федеральной резервной системы США, может привести к росту зарплат, что будет способствовать восстановлению доли труда в национальном доходе до среднего уровня. Однако в этом случае работодатели, полагает И. Штельцер, возможно, компенсируют увеличившиеся издержки повышением цен на свою продукцию, что станет несложным, если будут введены ограничения на дешевую импортную продукцию и конкурентная борьба на внутреннем рынке США ослабнет. БИКИ, 7.2.2006г.

МИГРАЦИЯ, ВИЗА, ТУРИЗМ

— Джордж Буш заявил, что у США нет возможности выслать из страны все 12 млн. нелегальных иммигрантов, находящихся сейчас на американской территории. «Утверждение о том, что мы можем найти от 11 до 12 млн. иммигрантов и отправить их домой, невыполнимо на практике», — заявил Буш, выступая перед военнослужащими национальной гвардии США в пограничном центре Юма (штат Аризона) на американо-мексиканской границе.

Выступление Буша было полностью посвящено проблеме иммиграционной политики США и президент не стал в нем затрагивать никакие другие темы внутренней или внешней политики. «Мы тесно работаем с республиканцами и демократами над тем, чтобы найти практический ответ, который находится между автоматическим предоставлением гражданства каждому нелегальному иммигранту и высылкой каждого нелегального иммигранта», — сказал президент США.

Компромиссным решением, по мнению Буша, должно быть разрешение для находящихся в США нелегальных иммигрантов подать прошение о

предоставлении им американского гражданства при условии, что они заплатят денежный штраф за незаконное нахождение в стране, будут выплачивать налоги, продемонстрируют достаточное владение английским языком и подтвердят, что у них есть работа, на которой они проработали несколько лет. Глава Белого дома отметил, что предлагаемый им план «не является амнистией» для нелегальных иммигрантов и что предоставление им американского гражданства «не должно быть автоматическим».

Буш сообщил, что его администрация предпринимает меры по укреплению безопасности государственной границы между США и Мексикой, на которой возводятся укрепленные заграждения, снабженные новейшей электронной аппаратурой для контроля и наблюдения, а также видеокамеры и приборы ночного видения, беспилотные летательные аппараты, управляемые дистанционно. Президент США сообщил, что до конца 2008г. численность военнослужащих, несущих охрану американо-мексиканской границы, будет увеличено с нынешних 9 до 18 тыс.чел. РИА «Новости», 9.4.2007г.

— Положение мексиканских иммигрантов в США намного хуже ситуации иных этнических групп и, естественно, коренного населения Соединенных Штатов, обладающего правами гражданства. К такому выводу пришел в специальном докладе, распространенном в субботу, Национальный совет по проблемам населения Мексики, проводивший специальное исследование на территории США. По мнению авторов доклада, наиболее тяжелое положение сложилось в области доступа иммигрантов к медицинскому обслуживанию. Семь из каждых десяти мексиканцев, постоянно живущих и работающих в Соединенных Штатах, лишены какой-либо возможности посетить кабинет врача или получить медицинскую помощь.

Среднегодовая зарплата мексиканского иммигранта в США не превышает 22,1 тыс.долл., что на 15 тыс.долл. меньше, чем получает в год за свой труд представитель любой иной этнической группы. В документе также подчеркивается, что 70% мексиканских иммигрантов — молодежь и люди экономически активного возраста от 15 до 44 лет. Из них более половины имеют незаконченное среднее образование и лишь 5,3% обладают дипломами о высшем и специальном профессиональном образовании. Абсолютное большинство из них лишены доступа ко всем видам обучения, в т.ч. даже возможности пройти курс обучения вождению автомобиля.

По статистике Национального совета, в США постоянно проживают 28,1 млн.чел. мексиканского происхождения и 10 млн. иммигрантов, 5,9 млн. из которых — нелегалы. 3 млн. мексиканцев существуют в США в условиях «крайней бедности и нищеты», отмечается в докладе. РИА «Новости», 7.4.2007г.

— Годового лимита виз категории «Н-1В», предназначенных для открытия въезда в США квалифицированным иностранным специалистом, не хватило в нынешнем году и на один день. Как сообщила в специальном заявлении для печати Американская ассоциация юристов по иммиграционным вопросам (ААЮИВ), в первый же день приема заявок на такие визы в прошлый понедельник число заявок превысило годовую квоту

в 65 тыс. виз. Соответственно, по правилам правительственной Службы США по вопросам гражданства и иммиграции, прием заявок был ограничен двумя рабочими днями, после чего состоялся розыгрыш визовой лотереи.

В предг. такой же «визовой лимит» был исчерпан за 2 месяца. Заявка на визу Н-1В подается потенциальным американским работодателем. Она может состоять из нескольких десятков страниц с описанием должностных обязанностей и персональных данными приглашаемого на работу лица, а также обоснованием необходимости пригласить на работу данного иностранного специалиста. За рассмотрение каждой заявки компания, заинтересованная в приглашении иностранца, платит 6 тыс. долл.

Программа по выдаче виз Н-1В, по которой зарубежные специалисты приезжают работать в США, была введена в 90г., когда после резкого скачка в развитии технологий в страну ежегодно приезжали 200 тыс. специалистов по техническим специальностям, а также врачей, учителей и бухгалтеров. Им выдавали трехгодичные визы, которые по истечении срока действия могли быть продлены, если сотрудник продолжал работать в пригласившей его компании. Однако два года назад квота была понижена, и теперь некоторые члены палаты представителей конгресса США при поддержке промышленных компаний выступают за ее увеличение.

Комментируя порядок распределения виз в нынешнем году, президент ААЮИВ Карлина Тапиаруано указала, что «окно возможностей», прежде постоянно сужавшееся, теперь «практически вообще исчезло». По ее убеждению, эта «абсурдная ситуация» нанесет ущерб «многим отраслям экономики» США. «Наилучший путь преодоления этого кризиса — скорейшее одобрение конгрессом всеобъемлющей иммиграционной реформы», — подчеркнула Тапиаруано. Прайм-ТАСС, 5.4.2007г.

— США пообещали ООН принять 7 тыс. иракских беженцев и выделить 18 млн. долл. на поддержку внутренне перемещенных, сообщил Центр новостей ООН. Договоренность об этом была достигнута во время встречи Верховного комиссара ООН по делам беженцев Антониу Гутерриша с госсекретарем США Кондолизой Райс в среду в Вашингтоне.

«Гутерриш заявил, что ООН и США договорились совместно искать долгосрочное решение проблемы массового перемещения людей в Ираке», — говорится в сообщении Центра новостей ООН. Гутерриш добавил, что решение США о предоставлении статуса беженца будет касаться лишь малой части тех, кто нуждается в международной помощи и поддержке. Право на постоянное проживание в США получают только лица, которым необходима защита из соображений безопасности, а также дети, женщины и пожилые люди, нуждающиеся в специальной медицинской помощи.

С начала военной операции США в Ираке каждый восьмой житель страны был вынужден покинуть свои родные места в поисках спасения, 1,8 млн. чел. стали внутренне перемещенными лицами и более 2 млн. — бежали в соседние страны. Ежемесячно внутренними беженцами становятся от 40 до 50 тыс. чел. 1 млн. иракцев нашли приют в Сирии, 700 тыс. — в Иордании, 80 тыс. — в Египте и 40 тыс. — в Ливане. РИА «Новости», 15.2.2007г.

— Американская «визовая политика создает трудности для международного бизнеса в США и дает другим странам преимущество в конкурентной борьбе с Соединенными Штатами». Такое категоричное заявление сделал Гэри Шапиро — глава американской Ассоциации бытовой электроники, проводящей ежегодно в Лас-Вегасе (штат Невада) крупнейшую международную выставку Consumer Electronic Show. По его словам, в янв. этого года в выставку приняли участие 140 тыс. чел., из которых 24 тыс. были представителями иностранных государств. Однако, по оценкам организаторов выставки, число иностранных участников могло бы составить 40 тыс. чел., если бы не визовые ограничения. «Например, из Китая прибыла группа из 40 чел., — сказал Г. Шапиро. — Они сообщили мне, что еще 10 чел. не смогли приехать, потому что им было отказано в визе». По утверждению Г. Шапиро, многие иностранные участники описывали весь процесс получения виз как унижительный.

Как рассказал газете New York Times представитель американской компании Helms Brisco в России Дмитрий Смирнов, ему пришлось вообще отказаться от поездки в США. «Посольство хотело забрать мой паспорт на то время, пока они будут оформлять визу, но они не давали гарантии, что виза будет дана», — отметил он. По его словам, без паспорта он не мог планировать и совершать другие поездки, а «поскольку уверенности в том, что визу дадут, не было, я решил вообще отменить поездку». С подобными проблемами сталкиваются сейчас многие бизнесмены не только из России и Китая, но и из Индии, Латинской Америки, Ближнего Востока и Восточной Европы. Тем не менее, представители госдепартамента США настаивают, что положение с визами не только не ухудшилось, а наоборот, значительно улучшилось. «Во всех консульствах, посольствах США по всему миру есть теперь ускоренная процедура оформления бизнес-виз, — заявила помощник госсекретаря США по консульским вопросам Мора Хартти. — Я приглашаю к нам всех, кто не обращался за визой в последние несколько лет. Попробуйте — вам понравится». Прайм-ТАСС, 7.2.2007г.

— Число посещающих США иностранных туристов, резко снизившееся после терактов 11 сент. 2001г. и ужесточения вслед за ними мер безопасности, продолжает сокращаться. Об этом сообщили в среду одно из крупнейших объединений американских компаний, занятых в сфере туризма — партнерство «Открой Америку». Согласно приведенным этой организацией данным, поток приезжающих в США иностранных туристов к настоящему времени уменьшился по сравнению с 2001г. на 17%. За 2004–05гг. число поездок иностранных граждан в США с деловыми целями снизилось на 10%. В результате, по подсчетам организации, экономика США потеряла почти 200 тыс. рабочих мест и 93 млрд. долл. в виде упущенной выгоды. Главными причинами ухудшающегося положения дел в отрасли специалисты называют визовую политику администрации Джорджа Буша и прием, который иностранным гражданам теперь оказывают службы безопасности и иммиграционно-пограничного контроля в пунктах прибытия в США. Прайм-ТАСС, 1.2.2007г.

— Американские власти намерены почти вдвое увеличить размер сборов за предоставление постоянного вида на жительство в США. Как объ-

вила накануне Служба гражданства и иммиграции (СГИ) министерства национальной безопасности США, отныне процесс натурализации будет обходиться проходящим его лицам не в 330 долл., а в 595 долл. Плата за снятие отпечатков пальцев желающих получить право на постоянное проживание в США увеличивается с 70 до 80 долл.

СГИ обещает ликвидировать все остальные сборы, которыми ранее сопровождался процесс выдачи так называемых green card — документов, дающих право на постоянное жительство и работу в США, а по прошествии 5 лет открывающего возможность для получения американского гражданства. Как ожидается, нынешние решения СГИ вступят в силу в середине июня. За счет таких мер СГИ рассчитывает получить в ближайшие 2г. 2 млрд.долл., которые будут затрачены в основном на техническое перевооружение ведомства. Прайм-ТАСС, 1.2.2007г.

— В США со вторника ужесточаются правила пересечения границы для граждан США, Мексики, Канады и Бермудских островов, прибывающих в страну самолетом. Как сообщили в пресс-службе министерства внутренней безопасности США, теперь всем гражданам, пересекающим американскую границу, придется предъявлять на пограничном контроле паспорт.

Ранее для граждан США, Канады, Мексики и Бермудских островов паспорт не требовался, а путешественники могли предъявлять другие удостоверения личности, например, водительские удостоверения. «Изменения в требованиях к документам при пересечении границы стали результатом рекомендаций, подготовленных комиссией «9/11» и одобренных конгрессом еще в 2004г.», — отмечает пресс-служба. Россиян нововведения не коснутся, для пересечения американской границы по-прежнему требуется загранпаспорт и действительная виза.

Как сообщили в пресс-службе министерства, 88% граждан, на которых распространяется нововведение, уже обзавелись паспортами. Самыми дисциплинированными оказались жители Бермудских островов и Канады. По данным статистики, за последние 2 месяца 2006г. среди пересекающих американскую границу паспорта имели 99% граждан Бермуд и 94% канадцев. Менее ответственно к делу подошли мексиканцы, 88% которых путешествовало с паспортами. Сами же американцы оказались на последнем месте — только 83% граждан США заранее подготовились к вступлению в силу новых правил.

Самые низкие показатели у граждан США обусловлены тем, что в Америке паспорт не является предметом первой необходимости. Более важны для американцев водительское удостоверение и карточка социального страхования, по номеру которой можно узнать о человеке все — от наличия у него права на работу до места жительства и составе семьи. Именно поэтому действительные паспорта есть только у 25% американцев.

Изменения коснулись только «воздушных» путешественников. Как отмечает министерство внутренней безопасности, с первого янв. 2008г. граждане США, Канады, Мексики, Южной Америки, Карибских островов и Бермуд должны будут предъявлять паспорт в любом случае: пересекая границу по морю, суше или воздуху. РИА «Новости», 23.1.2007г.

— Туристическая компания Sabre Holdings, владеющая интернет-сайтом Travelocity, ведет переговоры с консорциумом компаний частного капитала о возможной продаже за 4 млрд.долл., сообщила газета The New York Times, процитировав источники, участвующие в переговорах. Сделка может быть заключена завтра, говорится в сообщении.

2 инвестиционные группы борются за то, чтобы купить Sabre, которая изначально занималась резервированием авиабилетов для American Airlines, прежде чем стать независимой компанией, обслуживающей все ведущие авиакомпании. Наибольшие шансы на победу имеет группа инвесторов, включающая Silver Lake Partners и Texas Pacific Group, конкурентами которой является группа, возглавляемая Apollo. Текущая рыночная капитализация Sabre составляет 3,7 млрд.долл. Рейтер, 11.12.2006г.

— Правительство США намерено ввести специальный тест на «граждановедение» для тех, кто хочет получить статус американского гражданина, сообщает «Нью-Йорк Таймс». Кто претендует на статус гражданина, предстоит ответить на 144 вопроса, затрагивающих самые различные стороны жизни США. Если правильных ответов будет меньше 100, могут возникнуть серьезные проблемы.

И, возможно, вопрос, «какая река самая длинная в США», окажется самым легким. Хотя даже знатоки продолжают спорить, кому отдать пальму первенства — Миссисипи или Миссури. Тест на «граждановедение» предлагает ответить, какая партия представляет большинство в парламенте, «что такое самоуправление», какие ветви власти существуют в США и зачем, и «каким образом гражданин может участвовать в демократическом процессе». «Новые американцы будут гораздо лучше нас», замечает «Нью-Йорк Таймс», отмечая, что едва ли половина нынешних граждан страны сможет правильно ответить на предлагаемые мигрантам вопросы. Тест на «граждановедение» будет запущен с янв. 2007г. в 10 городах Америки пока на добровольной основе. РИА «Новости», 5.12.2006г.

— США ужесточают паспортный режим для прибывающих в страну воздушным транспортом американцев и жителей ряда других стран западного полушария. Начиная с 23 янв. будущего года практически все авиапассажиры, прилетевшие в США, будут обязаны предъявлять на границе паспорт. Об этом во вторник агентству Ассошиэйтед Пресс сообщил глава министерства внутренней безопасности США Майкл Чертофф. По данным агентства, о введении новой меры официально будет объявлено в среду.

Сейчас американские граждане, возвращающиеся из поездки по западному полушарию, не обязаны предъявлять паспорт. Чтобы пересечь границу, им достаточно показать водительские права или свидетельство о рождении. Подобные льготы предусмотрены также для граждан Канады, Бермудских островов и некоторых категорий мексиканцев. Так, граждане Мексики, которые часто бывают в США, имеют специальные карты для пересечения границы и могут пользоваться другими видами удостоверения личности, например, водительскими правами. По мнению Чертоффа, использование паспорта как единственного документа для удостоверения личности существенно

облегчит процедуру прохождения паспортного контроля как для пассажиров, так и для работников пограничных служб. «Сейчас в США существует около восьми тыс. государственных и местных учреждений, занимающихся оформлением свидетельств о рождении и водительских прав. Необходимость обнаружения подделок среди такого количества документов, сделанных по разным образцам, ложится непосильной ношей на плечи сотрудников таможенно-пограничной службы США», — считает Чертофф.

По его словам, исключения будут сделаны для тех, кто часто пересекает американско-канадскую границу, для военнослужащих США, которые возвращаются из командировки, и для моряков торгового флота. С янв. 2008г. новые правила планируется распространить и на тех, кто въезжает в США через сухопутные пункты пропуска и морские порты. Между тем, сейчас паспорт оформлен только у четверти американских граждан. Некоторых американцев от оформления этого документа удерживает цена — она составляет 97 долл. Учитывая, что внутри США в качестве удостоверения личности повсеместно используются водительские права, желающих расстаться с такой суммой было немного. Ужесточить паспортный контроль на границе рекомендовала и Комиссия по расследованию терактов 11 сент. «Документы для террористов важны так же, как оружие», — подчеркивалось в докладе Комиссии.

Американский конгресс принял закон, по которому единственным документом, удостоверяющим личность прибывающих в США пассажиров, является паспорт, еще в 2004г., но дата введения этого требования до сих пор не была определена. Канадские власти и некоторые члены конгресса из приграничных штатов высказывали опасения, что ужесточение паспортного режима может негативно сказаться на туризме и торговле. Как сообщил Чертофф, по данным его ведомства на сент. 2006г., паспорта имели 90% пассажиров, прибывающих в США из канадских аэропортов, 69% американцев, вылетающих в Канаду, 58% граждан США, направлявшихся в Мексику и 75% направлявшихся в другие страны Карибского бассейна. РИА «Новости», 22.11.2006г.

— Консульства США в России с 25 окт. 2006г. будут принимать заявления на получение неиммиграционных виз «только в электронной форме и на английском языке». Об этом сегодня сообщили в МИД России со ссылкой на ноту американского посольства в Москве. Вопросы электронной формы полностью совпадают с используемым ранее неиммиграционным заявлением DS-156. «Распечатанное заявление вместе с загранпаспортом следует подавать в посольство или генконсульства США, как и ранее, через компанию Pony Express», — уточнили в МИД. Прайм-ТАСС, 6.10.2006г.

— Посольство США в Москве с 25 окт. меняет правила подачи заявлений на неиммиграционную визу, сообщили в американском посольстве. «Начиная с 25 окт. 2006г. все консульские учреждения США на территории РФ, за исключением генконсульств в Санкт-Петербурге и Екатеринбурге, будут требовать от заявителей подачи электронного заявления на неиммиграционную визу», — пояснили в посольстве. Здесь подчеркнули, что «использование электронного заявления поможет стандартизировать, обезопасить и упорядочить процесс обращения за визой».

Вместе с тем заявители, обращающиеся за иммиграционными визами, «могут использовать как заявление на визу в старом формате, так и электронное заявление». В посольстве уточнили, что «электронное заявление должно быть заполнено на английском языке». Дополнительную информацию об электронном заявлении на неиммиграционную визу и перевод текста можно найти в интернете на странице Отдела неиммиграционных виз посольства США. В посольстве подчеркнули, что «изменение правил касается не только России, но и остальных стран». Прайм-ТАСС, 20.9.2006г.

— Администрация США в преддверии пятой годовщины терактов, совершенных 11 сент. 2001г., объявила о намерении принять ряд новых крупных мер, призванных отразить возможные внешние угрозы безопасности путем укрепления пограничного контроля.

Как следует из речи министра национальной безопасности США Майкла Чертоффа «11 сентября: 5 лет спустя», с которой он выступил в пятницу в Джорджтаунском университете в Вашингтоне, меры администрации Джорджа Буша коснутся прежде всего стремящихся въехать в США на законных основаниях граждан других стран. Кроме того, они, видимо, приведут к ужесточению мер безопасности на авиатранспорте и в системе контейнерных перевозок.

Как сообщил М.Чертофф, уже этой осенью консульские учреждения США за рубежом начнут оснащаться новой аппаратурой, предназначенной для снятия отпечатков не двух, как сейчас, а всех десяти пальцев у тех, кто обращается за американской въездной визой. «А к концу 2008г. такие считающиеся устройства будут установлены не только в зарубежных пунктах выдачи виз, но и на пунктах въезда (в США)», — пообещал представитель администрации США. Он не уточнил, всем ли категориям запрашивающих американскую визу лиц отныне придется проходить эту процедуру, подчеркнув лишь, что она совершенно точно будет распространяться на тех, кто собирается ехать в США в первый раз.

По словам министра, спецслужбы США станут сверять отпечатки всех десяти пальцев с обширной базой данных. Она формируется, как отметил М.Чертофф, из отпечатков пальцев, которые американская разведка собирает по всему миру. «Это означает, что мы будем способны проверять посетителей не только по списку известных нам имен, но и по отпечаткам пальцев, собранных в любой точке мира, где действовали террористы», — пояснил министр. На его взгляд, это позволит выявить «неизвестного террориста до того, как он или она въедет в страну». Прайм-ТАСС, 11.9.2006г.

— 14 авг. Госдепартамент США в рамках программы усиления пограничного контроля приступил к выдаче американским гражданам паспортов нового образца, в которых применена современная технология записи на компьютерный чип, встроенный в паспорт, данных о владельце, включая его биометрические данные и фотографию. www.economy.gov.ru, 25.8.2006г.

— 22 авг. опубликованы данные бюджетного отдела конгресса США о том, что, в случае принятия нового законопроекта об иммиграции, одобренного сенатом этой весной, потребуется увеличение государственных расходов в 126 млрд.долл. в течение последующих 10 лет. www.economy.gov.ru, 25.8.2006г.

— Согласно последним данным Федерального правительства США, в 2005г. 83 тыс. китайцев получили «зеленые карты», а 44 тыс. приняли гражданство США. Канцелярия по иммиграционной статистике Департамента внутренней безопасности США 18 авг. сего года обнародовала следующую информацию: в 2005г. 1,122 млн. иностранцев получили «зеленые карты», из них 70 тыс. — из континентального Китая. По этому показателю Китай занял третье место после Мексики и Индии. Кроме этого, 9100 чел. из Тайваня и 3700 из Сянганя получили «зеленые карты».

В 2005г. всего 604 тыс. владельцев «зеленых карт» приняли гражданство США, в т.ч. 32 тыс. — из континентального Китая, по данному показателю Китай вышел на пятое место. 8300 тайваньцев и 4000 сянганцев в прошлом году тоже получили гражданство США. Средний срок ожидания представителей Азии со времени получения «зеленых карт» до принятия гражданства США составляет 8 лет. Большинство китайцев-эмигрантов проживают в таких штатах, как Калифорния, Нью-Йорк, Техас и Иллинойс. Максимальное число китайцев живет в г. Лос-Анджелес, Нью-Йорк и Сан-Франциско. «Женьминь Жибао», 22.8.2006г.

— В США началась выдача населению паспортов нового поколения, содержащих биометрические данные о владельцах. Как объявил госдепартамент США, производство новых документов пока налажено только в паспортном управлении Колорадо, которое обслуживает ряд штатов запада страны. В ближайшие месяцы процесс выдачи удостоверений личности нового образца будет расширен.

Оформлением паспортов американским гражданам занимается консульский отдел госдепартамента. Они используются в основном лишь при выездах за рубеж. Внутри страны роль основного удостоверения личности традиционно играют водительские права. Разделения на внутренний и заграничный паспорт в США нет — выдается один документ. В пресс-службе госдепартамента, в ограниченных масштабах к оформлению «электронных паспортов» в США приступили 9 месяцев назад в рамках двух пилотных проектов. С дек. 2005г. такие документы — с обложкой черного цвета — начали выдавать американским дипломатам, а с апр. 2006г. — с красной обложкой — чиновникам федерального правительства. Теперь дошла очередь до обычных граждан США, «электронный паспорт» которых имеет синюю обложку.

Основной чертой, отличающей его от нынешних паспортов, является микросхема, «вшитая» в последнюю страницу. Чип содержит имя, время и место рождения, пол владельца и фотографию, а также дату выдачи паспорта, срок его действия и номер. Внешнеполитическое ведомство утверждает, что при производстве биометрических паспортов используются шифровальные и иные технологии, надежно защищающие хранящиеся в микросхеме данные. Обложка «электронного паспорта» изготовлена с применением металла, что должно предотвратить несанкционированное считывание информации, заложенной в чип. Прайм-ТАСС, 15.8.2006г.

— С 8 янв. 2007г. граждане США, Канады, Мексики, а также Бермудских и Карибских островов и стран Центральной и Южной Америки будут обязаны предъявлять паспорт при пересечении воздушной или морской границы Соединенных

Штатов. «В рамках внедрения новой инициативы по безопасности с 8 янв. 2007г. вступает в силу новая программа по усилению контроля за морскими и воздушными пограничными пунктами. С первого янв. 2008г. это будет касаться и наземных пограничных пунктов», — сообщили в министерстве внутренней безопасности США.

Новый план, в рамках воплощения в жизнь закона «О реформе разведки и предотвращения терроризма», который был принят в 2004г., планировалось применить с 1 янв. 2007г. Однако американские власти, учтя большой поток граждан через границу в праздничные дни нового года, решили на неделю отложить введение усиленного контроля. Кроме паспорта, граждане смогут использовать в качестве удостоверения личности и подтверждения гражданства паспорт моряка или пилота. Целью нововведения, как отмечает пресс-служба, является усиление пограничного контроля и безопасности. РИА «Новости», 12.8.2006г.

— Президент США Джордж Буш подписал исполнительный указ, санкционирующий арест находящейся в США собственности руководства Белоруссии и связанных с ним лиц. В тот же день этот документ распространил Белый дом. По распоряжению главы администрации США блокируются «вся собственность» таких категорий белорусских граждан и их «вещные имущественные права» в США, а также за их пределами — в случае нахождения под контролем американского правительства.

В прилагающийся к исполнительному указу «черный список» официальных лиц Белоруссии, на которых распространяются новые американские санкции, включены 10 имен, в т.ч. президента страны, секретаря Совета безопасности, министров юстиции и внутренних дел, председателя КГБ, руководителя Центральной избирательной комиссии и главы государственного телевидения и радио. Указ действует и в отношении членов их семей и других «тесно связанных с ними лиц». Американский лидер уполномочил министра финансов после консультаций с госсекретарем США дополнить данный перечень, если они сочтут это необходимым.

В середине мая США вместе с ЕС уже принимали карательные меры в отношении Белоруссии. Тогда было принято решение наложить запрет на въезд в США и ЕС по любым визам — как иммиграционным, так и неиммиграционным — членам правительства Белоруссии и связанным с ними лицам. Согласно документу, эти ограничения действуют в отношении не только должностных лиц, но и их деловых партнеров, извлекающих из этих бизнес-связей «существенную выгоду». Еще одна категория лиц, попавших под санкционное распоряжение Дж.Буша, — супруги тех, на кого распространяются первые 2 определения. Выполнение этих требований было возложено на госсекретаря США Кондолизу Райс. Именно ей или ее уполномоченному было поручено «по своему исключительно личному усмотрению» составить «черный список». Глава внешнеполитического ведомства наделялась правом в будущем полностью или частично прекратить действие запрета. Прайм-ТАСС, 20.6.2006г.

— Иммиграционная система США не работает, и ее необходимо привести в порядок. Об этом заявил накануне президент США Джордж Буш, выступая в Вашингтоне перед представителями иммигрантов из стран Латинской Америки. Система

не работает, так как «слишком много людей в стране находятся в тени, вне рамок закона», отметил Дж. Буш, говоря о проживающих в США нелегалах. «Я призываю конгресс принять отвечающую здравому смыслу иммиграционную реформу, которая позволит укрепить нашу границу, поддержит наши законы и уважительное отношение к людям», — добавил глава Белого дома.

Обе палаты конгресса США приняли законопроект об иммиграционной реформе. Однако версии одобренные сенатом и палатой представителей сильно отличаются, поскольку конгрессмены высказались против разрешения тайно прибравшимся в страну людям в ней остаться. Законопроекты должны поступить на обсуждение в согласительный комитет, состав которого так до сих пор и не определен. Дж. Буш выступает против амнистии для нелегалов, но одновременно считает нереальной выдвигаемую некоторыми политиками идею их депортации. По его словам, между этими крайностями необходимо найти «разумную середину». Прайм-ТАСС, 9.6.2006г.

— Нелегальные иммигранты, занятые на работах по восстановлению Нового Орлеана после урагана Катрина, работают в условиях, опасных для здоровья и жизни, указывается в новом исследовании, опубликованном Калифорнийским Университетом в Беркли (University of California at Berkeley) и Университетом Тулейна (Tulane University). Как сообщила одна из авторов исследования, директор отделения по законодательству в области прав человека Калифорнийского Университета в Беркли Лорел Флетчер (Laurel Fletcher), согласно результатам опроса, нелегальные иммигранты составляют четверть от общего числа рабочих, восстанавливающих Новый Орлеан. Они часто трудятся в опасных условиях без необходимого защитного оборудования и медицинской помощи.

Треть нелегалов, опрошенных в ходе исследования, заявили, что им приходится работать с ядовитыми веществами в условиях повышенного риска, 19% отметили, что им не предоставляют никакого защитного оборудования. Лишь 38% нелегальных иммигрантов сообщили, что имеют доступ к необходимой медицинской помощи, в то время как среди работников с легальным статусом этот показатель составил 83%. Нелегальные иммигранты, восстанавливающие Новый Орлеан, зарабатывают меньше своих коллег, имеющих легальный статус — 10 долл. в час против 16,5 долл. В соответствии с федеральным трудовым законодательством, нелегальные иммигранты имеют такие же права в области охраны труда, как и работники с легальным статусом. Как заявили в Департаменте труда США, в связи с обеспокоенностью властей ситуацией с условиями труда нелегальных иммигрантов, на побережье Мексиканского залива было создано местное отделение Департамента. Федеральная администрация охраны труда и здоровья (The federal Occupational Safety and Health Administration) провела в зоне Нового Орлеана 7000 инспекционных проверок. РИА «Новости», 7.6.2006г.

— Половина американцев считает, что иммигранты оказывают положительное воздействие на страну. Об этом говорят данные нового социологического опроса, проведенного агентством Associated Press и компанией Ipsos. В ходе исследования были опрошены по тыс. чел. в США, Австра-

лии, Великобритании, Франции, Германии, Италии, Испании и Канаде. «Половина американцев (52%) сказали, что иммигранты положительно влияют на страну, в которую приезжают, что на 10% пунктов больше, чем в 2004. Число граждан Великобритании, которые придерживаются такого же мнения возросло (на 11% пунктов по сравнению с 2004г.) — теперь 43% британцев относятся к иммигрантам положительно. Число людей, поддерживающих иммигрантов, увеличилось и в других странах, где проводился опрос», — говорится в исследовании.

В таких странах как Великобритания, Франция, Германия, Италия и Испания по своему отношению к иммигрантам общество разделено пополам, отмечается в исследовании. Кроме этого, опрос показал, что жители Европы в большей степени, чем в США, опасаются, что иммигранты будут совершать преступления. Все единогласно заявили о трудолюбии иммигрантов, которые, по мнению опрошенных, работают либо так же, как и местные жители, либо еще усерднее. Положительное отношение к иммигрантам больше наблюдалось у людей с хорошим достатком и высоким уровнем образования.

В США насчитывается 11 млн. только нелегальных иммигрантов. Всего же, по данным за 2002г. американского бюро переписи населения, в США в общей сложности проживало 33,1 млн. иммигрантов, как легальных, так и нелегальных. По оценкам экспертов, их число приближается к 40 млн. США принимают активные действия по ужесточению политики в отношении нелегальных иммигрантов. В т.ч., по инициативе президента США Джорджа Буша на границу с Мексикой, откуда поток «нелегалов» велик, отправляются 6 тыс. бойцов Национальной гвардии США. Они будут находиться на границе в течение двух лет, пока пограничная и таможенная служба США не наберет достаточного количества сотрудников для замены армейских подразделений.

Выступая ранее перед нацией, президент отметил, что США пока не имеют полного контроля над границей с Мексикой. «Мы еще не имеем полного контроля над границей, и я твердо намерен это изменить», — заявил Буш. Глава Белого дома сообщил, что в течение шести лет его президентства общие расходы на охрану границ США возросли на 66%, численность подразделений пограничного патрулирования была увеличена с 9 до 12 тыс. чел. До 2008г. численность этих подразделений будет увеличена еще на шесть тыс. чел., сказал Буш. «Мы задержали и отправили домой 6 млн. чел., нелегально проникнувших в Америку», — сообщил президент США.

Первые 200 бойцов Нацгвардии уже размещены на границе США и Мексики. Как заявил представитель Национальной гвардии Эмануэль Пачеко (Emanuel Pacheco), бойцы Нацгвардии начали прибывать на границу с Мексикой еще в минувшую пятницу. «К настоящему моменту в четырех приграничных штатах в общей сложности размещены 200 бойцов», — сказал Пачеко. Ранее по городам Америки прокатилась волна протестов нелегальных иммигрантов против ужесточения законодательства в их отношении, а именно против нового закона HR-4437, с принятием которого преступниками станут 11 млн. чел., не имеющих законного права на пребывание в Америке, но

ежегодно выплачивающих в бюджет страны 7 млрд.долл. в виде налогов.

В соответствии с законопроектом, тем из нелегальных иммигрантов, кто пробыл в США 5 лет, предлагается разрешить подавать на получение вида на жительство, не покидая страну. Продержавшимся от двух до пяти лет потребуется выехать из США с правом тут же вернуться в качестве временной рабочей силы. Тем, чей нелегальный стаж в Америке не превышает двух лет, будет предложено вернуться на родину и встать в очередь на получение визы. Закон HR-4437 был представлен Сенату еще в дек. 2005г. Его дважды перечитывал специальный комитет, а теперь, по данным Библиотеки Конгресса, он находится на рассмотрении юридического Комитета Конгресса США. РИА «Новости», 6.6.2006г.

— Администрация Джорджа Буша по итогам минувшего года оставила Россию в списке 32 стран, где власти недостаточно энергично ведут борьбу с незаконной торговлей людьми. Об этом говорится в обнародованном в Вашингтоне ежегодном докладе госдепартамента США, в котором Россия оставлена в так называемом «списке для наблюдения» из-за того, что усилия российских властей по борьбе с незаконной торговлей людьми носит, как утверждает документ, «неровный характер». В докладе отмечается, что правоохранительные структуры России в 2005г. усилили преследование лиц, виновных в торговле людьми, увеличив число возбужденных дел «в 5 раз» и расширив взаимодействие в борьбе с этим злом с зарубежными государствами, включая США. Россия «остается значительным источником для незаконной переброски женщин в 50 стран для коммерческой сексуальной эксплуатации», — утверждают авторы доклада.

В нем госдепартамент приводит данные о ситуации в 158 странах мира, за исключением самих США, информируя о том, что ежегодный оборот торговцев людьми в мировом масштабе составляет 9,5 млрд.долл. «По нашим оценкам, ежегодно жертвами (незаконной торговли) становятся до 800 тыс. чел., в первую очередь женщины и дети», — заявила госсекретарь США Кондолиза Райс, представляя доклад в госдепартаменте. Райс признала, что в сфере борьбы с незаконной торговлей людьми США сами пока еще делают недостаточно. «Высокие моральные стандарты должны применяться ко всем, включая США. Мы в Америке признаем, что мы тоже являемся конечной точкой для переброски жертв торговцев людьми и предпринимаем меры, чтобы приблизить тот день, когда на американской земле ни одного мужчину, женщину или ребенка не будут лишать их прав», — провозгласила госсекретарь США.

По данным министерства юстиции США, ежегодно из-за рубежа торговцы людьми тайно перебрасывают в Америку до 17,5 тыс. чел. Еще 200 тыс. американцев, в первую очередь детей, ежегодно сталкиваются с опасностью стать жертвами торговли людьми внутри США. Понятие торговли людьми включает достигнутое силой или обманом принуждение людей к нелегальному и бесправному труду, а также к взрослой и детской проституции. РИА «Новости», 6.6.2006г.

— Сенат США одобрил законопроект об иммиграции, предусматривающий целый ряд мер по противодействию притока нелегальных имми-

грантов в США, включая строительство трехрядных заграждений на границе с Мексикой. Принятый сенатом документ содержит механизм для решения проблемы 12 млн. незаконных иммигрантов, находящихся сейчас на американской территории. Те нелегальные иммигранты, кто находится в США более пяти лет, смогут на законных основаниях получить американское гражданство при наличии у них работы и после прохождения испытательного срока.

В соответствии с сенатским планом незаконно проникшие в США и находящиеся в течение от двух до пяти лет на американской территории эмигранты должны получить статус временного работника, а находящиеся в США менее двух лет должны будут быть возвращены в те страны, откуда они прибыли. Принятый сенатом законопроект не является окончательным. Ему предстоит пройти согласование с версией законопроекта об иммиграции, рассматриваемой сейчас в палате представителей конгресса США. Согласованный документ будет вновь поставлен на голосование в обеих палатах, и только после этого направлен на подпись президенту США. РИА «Новости», 26.5.2006г.

— Сенат США принял предложенную республиканцами поправку к законопроекту о реформе иммиграционного законодательства. Поправка поручает правительству принять усилия по сохранению и повышению роли английского языка в жизни страны. До сих пор в США ни за одним языком не был закреплён статус государственного, отмечает ВВС. Ни одна из поправок не запрещает использование испанского или любого другого языка сотрудниками госучреждений. Опросы общественного мнения показывают, что 80% американцев поддерживают идею закрепления за английским статуса государственного языка. Однако критики закона полагают, что подобное решение может привести к дискриминации людей, недостаточно хорошо владеющих английским. ИА Regnum, 19.5.2006г.

— Джордж Буш в телевизионном обращении к нации заявил, что США еще не имеют полного контроля над своей границей с Мексикой и предложит ряд мер по укреплению пограничного контроля. Об этом сообщила пресс-служба Белого дома, которая заранее распространила выдержки из предстоящего выступления президента США. «Мы еще не имеем полного контроля над границей и я твердо намерен это изменить», — заявил Буш, который в своем обращении обратится также с просьбой к конгрессу США предоставить финансирование для «драматического улучшения персонала и технологий на границе».

В тексте обращения главы Белого дома сообщается также, что в течение шести лет президентства Буша общие расходы на охрану границ США возросли на 66%, численность подразделений пограничного патрулирования была увеличена с 9 до 12 тыс.чел. «Мы задержали и отправили домой 6 млн.чел., нелегально проникнувших в Америку», — отмечается в тексте выступления Буша. РИА «Новости», 16.5.2006г.

— Президент США Джордж Буш признал, что США «пока еще не полностью контролируют свою границу», и заявил о решимости изменить сложившуюся ситуацию. Выступая с телеобращением к стране, глава государства призвал конгресс выделить средства для того, чтобы произвести

«значительные улучшения» в защите рубежей страны от проникновения нелегальных иммигрантов. В рамках этих усилий США увеличат до 2008 г число пограничников на 6 тыс. чел. и привлекут к охране американо-мексиканской границы на один год до 6 тыс национальных гвардейцев. На этом направлении будут построены новые заграждения, поставлены инфракрасные камеры, задействованы беспилотные разведсамолеты.

Однако «одни лишь стены и патрули» не в состоянии остановить поток людей, которые стремятся нелегально пересечь южные границы США «в поисках лучшей доли», сказал Дж.Буш. По его словам, страна нуждается во «всеобъемлющей иммиграционной реформе», которая включит и новую систему проверки того, имеет ли человек право на работу в США или нет.

Дж.Буш выступает за предоставление «временной рабочей визы» иностранцам, желающим трудиться в США, и против «амнистии» для «нелегалов». «Амнистия будет несправедливостью по отношению к тем, кто находится здесь на законном основании, и лишь вызовет новые волны нелегальной иммиграции», — отметил он.

По словам главы Белого дома, успешное развитие США зависит от способности «плавильного котла» американского общества к ассимиляции иммигрантов. Как указал Дж.Буш, американизация в числе прочего предполагает «уважение к флагу страны и способность говорить и писать на английском языке».

Впервые Дж.Буш говорил из Овального кабинета на внутриполитическую тему, подчеркивая тем самым, насколько серьезно он относится к проблеме нелегальной иммиграции, которой целиком было посвящено его выступление. По оценкам экспертов, число «нелегалов» в США достигает уже 12 млн.чел. Прайм-ТАСС, 16.5.2006г.

— Администрация США ввела запрет на въезд в страну по любым визам — как иммиграционным, так и неиммиграционным — представителей руководства Белоруссии и тесно связанных с ними лиц. Согласно президентской прокламации, обнаруженной пресс-службой Белого дома, запрет вступил в силу немедленно.

«Я решил, что в интересах Соединенных Штатов принять все возможные меры для ограничения международных поездок и приостановки въезда в США в качестве иммигрантов, либо не иммигрантов членов правительства Александра Лукашенко и других лиц», причастных к «махинациям на выборах, нарушениям прав чел., подрывающим демократические институты, либо препятствующим переходу к демократии в Белоруссии», — заявил президент США Джордж Буш.

Согласно документу, новые ограничения распространяются не только на правительственных должностных лиц, но и на их деловых партнеров, извлекающих из этих бизнес-связей «существенную выгоду». Еще одна категория лиц, попавших под санкционное распоряжение Дж.Буша, — супруги тех, на кого распространяются первые 2 определения.

Выполнение требований прокламации возложено на госсекретаря США Кондолизу Райс. Именно ей или ее уполномоченному поручено «по своему исключительно личному усмотрению» установить перечень лиц, попадающих под данные американские санкции. Госсекретарь вправе в

будущем полностью или частично прекратить действие прокламации.

В пресс-службе госдепартамента США сообщили, что запретного «черного списка» белорусских чиновников там пока нет. Сотрудник пресс-службы пояснил, что демарш США предпринят «параллельно с ограничениями, введенными Евросоюзом», который, со своей стороны, «координировал» этот шаг с США. «Мы приняли эту меру в свете мощеннических мартовских президентских выборов в Белоруссии и продолжающегося нарушения прав чел.», — сказал американский дипломат. Прайм-ТАСС, 16.5.2006г.

— Мэр американского г.Марикопы (Maricopa) в штате Аризона, расположенного на границе с Мексикой, распорядился привлечь городских полицейских к операциям добровольческих отрядов по задержанию нелегальных иммигрантов, переходящих границу между Мексикой и штатом Аризона. Об этом сообщают в четверг газеты столицы Аризоны города Феникс. По законам штата, любой нарушитель границы, воспользовавшийся услугами профессиональных проводников через границу, подлежит уголовному наказанию до четырех лет тюремного заключения.

Данные положения законодательства штата вступили в силу в авг. пред.г. и юридически направлялись на борьбу с «контрабандистами людьми» — «польерос», которых американская Фемида не без основания обвиняет в насилиях, убийствах и грабежах. Однако по другую сторону границы, в Мексике, правят иные законы, правда, неписанные. В соответствии с ними, любой, кто желает перерейти пограничную черту, обязан заплатить «польеро». С ослушниками этот закон поступает еще более сурово. Их, как правило, находят мертвыми по ту или другую сторону границы. Неудивительно, что иммигранты выбирают меньшее зло, и закон, призванный их защищать, «работает», в первую очередь, против них.

Только в марте этого года мэр Джо Арпайо (Joe Arpaio), известный в США как «самый суровый мэр страны», отправил в каталажку 47 нелегальных иммигрантов. «Это должно послужить им уроком и предупреждением о том, что мы здесь не намерены терпеть нелегалов», — заявил мэр. Пристальное внимание «четвертой власти» к действиям отца Марикопы объясняется не только его общенациональной известностью, но и сомнениями в их законности. Дело в том, что федеральные законы США не предполагают участия ни городской, ни муниципальной полиции, ни добровольцев-энтузиастов в охране границы. Поэтому активность мэра Джо Арпайо, особенно в том, что касается стратегического слияния городской полиции с отрядами добровольцев, расценивается как исключительно частная инициатива, вызывающая много вопросов со стороны юристов.

Мэр Марикопы не одинок в своем желании приватизировать миграционную политику США. Добровольцы-«минитмены», присвоившие себе название американского ополчения времен борьбы за независимость, вот уже несколько лет несут на своих плечах этот тяжкий груз, вопреки всем федеральным законам. Как бы ни ратовал в сенате США президент Буш за миграционную реформу, позволяющую временную легализацию иммигрантов из Латинской Америки и предоставляю-

щую им право на труд, как бы ни взывало к конгрессменам и общественному мнению США и всего мира правительство Мексики, требуя справедливого решения миграционной проблемы, «минитмены» остаются непоколебимы в своем мнении. Колючая проволока, винтовка, тюрьма – вот, по их убеждению, единственный способ сдержать волну нелегальных иммигрантов. «Или вы, господин президент, прикажете выстроить на границе стену и направить туда армейские резервы и национальную гвардию, или мы сами начнем возводить заграждения», – с таким ультиматумом, процитированным агентством Ассошиэйтед пресс, обратился недавно к президенту Бушу лидер «минитменов» штата Аризона некий Крис Симкок (Chris Simcox).

Впрочем, молодцы Симкоксы, не дожидаясь ответа президента США, уже начали строить вдоль границы решетку высотой 4,6 м. и растягивать перед ней спирали колючей проволоки. Сейчас они поговаривают о марше «минитменов» на Вашингтон. «Мы заставим этих политиков на Капитолийском холме прислушаться к нашему мнению и прекратить их либеральную возню с нелегалами», – говорят они. РИА «Новости», 4.5.2006г.

– 1 млн.чел. в США вышли на демонстрации 1 мая против нового иммиграционного закона, находящегося на рассмотрении в конгрессе США.

В понедельник в рамках общенациональной акции «День без иммигрантов» в подавляющем большинстве испаноговорящие иммигранты и их сторонники бойкотировали работу и вышли на улицы городов, чтобы продемонстрировать свою роль в жизни страны.

По предварительным оценкам, в Лос-Анджелесе в манифестации участвовали 400 тыс.чел., столько же людей вышли на улицы Чикаго (штат Иллинойс). В Денвере (штат Колорадо) в демонстрациях приняли участие 75 тыс.чел., в Сан-Хосе (штат Калифорния) – 50 тыс.чел. Десятки тыс.чел. выразили свой протест в Нью-Йорке, 30 тыс.чел. – в штате Флорида. В многих городах манифестации продолжаются, и число их участников еще не определено.

Как отмечается в выпусках теленовостей, все демонстрации были хорошо организованы и прошли без каких-либо инцидентов. Над колоннами развивались американские, мексиканские, никарагуанские и другие флаги и транспаранты. Часто был виден лозунг «Сегодня маршируем, завтра – голосуем», намекающий на предстоящие в нояб. 2006г. выборы в конгресс США, когда голоса испаноговорящих американцев могут сыграть существенную роль.

В результате бойкота многие промышленные и сельскохозяйственные предприятия, рынки, магазины, рестораны оказались в понедельник закрытыми и работали в сокращенном режиме. Об акции протеста было известно заранее, и поэтому в Лос-Анджелесе владельцы ряда местных предприятий и магазинов объявили 1 мая выходным днем, давая возможность сотрудникам принять участие в манифестации. Прайм-ТАСС, 2.5.2006г.

– Массовые акции протеста против нежелания американских законодателей без проволочек одобрить программу иммиграционных реформ, которая касается пребывания в стране нелегальных иммигрантов, прошли в понедельник в десятках городов США. Самая масштабная демонстра-

ция состоялась в Атланте (штат Джорджия), где в марше протеста приняли участие 50 тыс.чел.

Акции протеста прошли в штатах Северная Каролина, Пенсильвания, Аризона, Канзас, Индиана, Кентукки и других, а также в крупнейшем городе США – Нью-Йорке и столице страны – Вашингтоне. Основное возмущение манифестантов вызвало решение, принятое в минувшую пятницу сенатом конгресса США. Сенаторы проголосовали против того, чтобы рассматривать законопроект об иммиграции без внесения в него поправок. Это, по сути, означает отказ конгресса одобрить документ, касающийся пребывания в стране нелегальных иммигрантов, которых насчитывается до 12 млн.

Президент Джордж Буш уже в течение двух лет «проталкивает» программу иммиграционных реформ. В ее основе лежит инициатива по предоставлению иммигрантам-нелегалам «временных рабочих виз». Критики этого предложения, в т.ч. на Капитолийском холме, считают, что такой шаг приведет, по сути, к амнистии тех, кто тайком пробрался на территорию страны. По их словам, нелегалы отнимают у американцев рабочие места и лишают их части тех финансовых ресурсов, которые выделяются на социальные нужды и медицинское обслуживание.

Несмотря на массовый характер акций протеста, почти все они прошли без крупных инцидентов. Лишь в Портленде (штат Мэн) участник митинга вступил в стычку с противниками послабления действующих иммиграционных норм, которые проводили собственный митинг. Один из них получил удар в голову и был госпитализирован.

Прошедшие в понедельник акции протеста стали продолжением манифестаций, состоявшихся в США накануне. В крупнейшем из этих мероприятий в Далласе (штат Техас) приняли участие до 500 тыс.чел., в основном – выходцев из стран Латинской Америки. Прайм-ТАСС, 11.4.2006г.

– В митинге в поддержку иммигрантов в Вашингтоне приняли участие 100 тыс.чел. Об этом сообщили сотрудники полиции, дежурившие на месте проведения мероприятия. Акции протеста начались в Вашингтоне недалеко от Белого Дома у монумента Джорджу Вашингтону. Ближе ко II пол. дня митингующие разошлись по центру города для того, чтобы немногим позже, разными путями, прийти в парк Нэшнл Молл между монументом Джорджу Вашингтону и Капитолием, по сторонам которого расположены восемь центральных музеев столицы США. Митингующие, которых по подсчетам полиции, только в парке Нэшнл Молл собралось 100 тыс.чел. вели себя дружелюбно. Они благодарили Америку за предоставленную им возможность лучшей жизни. Многие пришли с маленькими детьми, которые размахивали американскими флагами и держали самодельные плакаты: «Америка это мы».

На протяжении нескольких часов к парку с разных сторон города стягивались многочисленные группы людей, одетых преимущественно в белые футболки и рубашки, в руках у многих были американские флаги. Людской поток не прекашался: в то время как одни покидали основное место проведения митинга, их место занимали свежие силы. Многотысячная и многочасовая акция проходила без происшествий. Несмотря на то, что в центре города дежурили усиленные наряды полиции, на

месте проведения акции полицейских было мало. По большей части они помогали регулировать дорожное движение, поскольку на время проведения акции движение в городе не ограничивалось. Как водители, так и пешеходы относились друг к другу с пониманием и были предельно вежливы.

На месте проведения акции, в парке Нэшнл Молл, ближе к Капитолию, была установлена трибуна, с которой выступали ораторы и музыканты. И те и другие, по большей части, общались с толпой на испанском. Несмотря на то, что эмигранты в Америку приезжают со всего мира, все-таки большая часть — испаноговорящие. Над толпой развевались преимущественно американские флаги. Митингующие пытались выразить свою причастность к США.

По их мнению, законодатели должны защитить рост экономики страны, дав легальную возможность работать тем, кто сейчас этого не имеет, а не принимать закон, который сделает преступниками людей, вносящий свой вклад в экономику США. С принятием нового закона об иммиграции преступниками станут 11 млн. чел. — иммигрантов, которые не имеют легального статуса в Америке, однако работают и платят налоги. В знак протеста против принятия этого закона, в некоторых штатах иммигранты решили в течение некоторого времени не совершать покупки и не выходить на работу, для того, чтобы общество поняло, насколько серьезен их вклад в экономику США. РИА «Новости», 11.4.2006г.

— Президент Мексики Висенте Фокс высоко оценил решение юридического комитета сената США о вынесении на обсуждение палаты инициативы демократов по легализации 1,5 млн. иммигрантов из Латинской Америки, работающих в сельском хозяйстве. Инициатива предполагает освобождение от преследований священников, врачей и правозащитников, оказывающих помощь нелегальным иммигрантам. «Первый шаг по созданию системы, позволяющей регулировать потоки иммигрантов законным путем, крайне важен для решения всего комплекса проблем, связанных с миграционной реформой. Он позволяет надеяться, что до конца этого года миграционное законодательство будет принято в полном объеме с учетом интересов не только США, но и тех нелегалов, кто желает честно трудиться в этой стране», — отметил Фокс.

Сенат США рассматривает законопроект, в соответствии с которым нелегальное пересечение границы, предоставление работы и оказание помощи нелегальным иммигрантам рассматриваются как уголовное преступление. Документ предусматривает возведение на южной границе США защитной стены, оснащенной высокотехнологичным оборудованием для сокращения миграционных потоков. В соответствии с официальной статистикой, с территории Мексики ежегодно проникают в США 1 млн. нелегальных иммигрантов. В Соединенных Штатах постоянно находится 11 млн. нелегалов из Латинской Америки. Законопроект вызвал волну возмущения в США — в течение трех дней в крупнейших городах страны проходили массовые марши протеста выходцев из Латинской Америки против принятия данного закона. Особенно мощные манифестации прошли в Лос-Анджелесе, где на улицы вышли 500 тыс. чел. РИА «Новости», 28.3.2006г.

— Американские бизнесмены лоббируют в сенате США закон о легализации 11 млн. мексиканских иммигрантов, проживающих на территории страны. Об этом сообщил Ларри Дэвид Рубин (Larry David Rubin), президент торговой палаты Мексика — США (American Chamber), которая объединяет 2 тыс. американских организаций, имеющих деловые отношения с Мексикой. По его словам, на рынке труда Соединенных Штатов растет дефицит рабочих рук, который может быть покрыт за счет иммигрантов, ныне находящихся за рамками закона, и потому лишенных возможности легального трудоустройства.

«Такое решение кризиса, складывающегося на рынке труда, в интересах американских бизнесменов и мы надеемся, что сенат прислушается к нашему мнению», — сказал президент торговой палаты и. По информации American Chamber, до 2010г. 77 млн. американцев выйдут на пенсию, освободив 44 млн. рабочих мест, которые некому будет занять, кроме иммигрантов.

«Население США стареет быстрыми темпами, а рынок требует свежей и молодой рабочей силы. Именно поэтому мы настаиваем, чтобы Сенат, разрабатывающий сейчас интегральную миграционную реформу, учел эту, не столь уж далекую, перспективу. 92% мексиканских иммигрантов, нелегально проживающих на нашей территории, вносят значительный вклад в экономику США. Остается только законодательно оформить эту реальность и предоставить возможность не только мексиканцам, но и иммигрантам из других стран легально трудиться в Соединенных Штатах», — сказал Ларри Рубин. РИА «Новости», 15.3.2006г.

— Госдепартамент США не намерен включать Россию в список государств, от посещения которых американцам советуют воздержаться по соображениям безопасности. Об этом сообщила в беседе с представителем госдепартамента США, попросившая не ссылаться на нее по имени. Она прокомментировала включение журналом Forbes северокавказских субъектов Российской Федерации в собственный ежегодный список наиболее опасных для посещения стран и территорий. Подтвердив, что об этой публикации известно внешнеполитическому ведомству США, его сотрудница заявила: «У нас нет планов издавать предупреждение для выезжающих (за рубеж американцев), касающееся России». В госдепартаменте, подчеркнула она, «безусловно, не намерены внести Россию в перечень опасных для посещения мест, руководствуясь решением Forbes».

В список, составленный для этого журнала деловых кругов США двумя консалтинговыми компаниями, занимающимися оценкой рисков в области безопасности — американской и британской, вошли 14 стран и территорий, в т.ч. северокавказские республики РФ. Аналогичный список госдепартамента состоит из 26 позиций. России среди них нет, хотя после захвата школы в Беслане, взрывов двух пассажирских самолетов и терактов на объектах общественного транспорта в Москве в 2004г. Россия на протяжении некоторого времени фигурировала в этом перечне.

Срок действия уведомления администрации США об угрозах, сопряженных для американцев с поездками в Россию, истек 31 марта 2005г. в страноведческой справке, составленной госдепартаментом, говорится, что «посещение Кавказского

региона России опасно». «Госдепартамент рекомендует американцам не ездить в Чечню и прилегающие районы», — отмечается в документе.

По словам американского дипломата, список стран, в которые госдепартамент призывает не совершать поездки граждан США, пересматривается «каждые полгода». Не значащиеся в перечне государства включаются туда в случае резкого ухудшения обстановки в них, каких-либо резких потрясений, сказала представитель внешнеполитического ведомства США.

В консульском отделе посольства России в Вашингтоне заявили, что весенний туристический сезон уже начинается. Поток американских туристов, направляющихся в Россию, увеличивается с каждым днем. Никаких опасений или даже сомнений по поводу безопасности никто не выражает, констатировали специалисты. Прайм-ТАСС, 22.2.2006г.

— Количество виз на посещение США, выданных россиянам, увеличилось на 20%, сообщил посол США в РФ Уильям Бернс. «В последние годы мы приложили немало усилий, чтобы облегчить россиянам возможность путешествовать в Соединенные Штаты. После 11 сент. 2001г. мы были вынуждены принять определенные меры для того, чтобы решить проблемы внутренней безопасности. Но за последние год-два мы осознали, что необходимо найти соответствующее равновесие между решением этих проблем и сохранением открытого общества», — сказал Бернс в Казани. Бернс сообщил также, что 80% заявок россиян на получение визы в США были удовлетворены, а количество виз, выданных в пред.г. российским студентам, на 50% больше, чем в предыдущем. «Нам удалось значительно сократить период ожидания на получение визы», — отметил Бернс. РИА «Новости», 7.2.2006г.

ТРАНСПОРТ, СТРОИТЕЛЬСТВО

— В США ежедневно используется 2 млрд. транспортных поддонов, 90% которых являются деревянными. Эксперты считают, что в ближайшие годы доля деревянных поддонов останется преобладающей, несмотря на расширение применения пластиковых изделий.

В основе растущего в последние годы в США спроса на пластиковые поддоны лежат такие факторы, как повышение цен на лесоматериалы, природоохранные законы, международные фитосанитарные нормы и потенциальная возможность снижения затрат при использовании в пластиковых поддонах средств радиочастотной идентификации.

В 2005г. отгрузки деревянных поддонов в США составили 4 млрд.долл., а пластиковых и металлических — соответственно 200 млн. и 25 млн.долл.

Как следует из публикуемых правительством США индексов цен, стоимость сырья и материалов в этой стране увеличилась с 1982г. на 65%, а деревянных поддонов — более чем удвоилась.

В межконтинентальных подъемно-транспортных операциях ИСО разрешает использовать плоские поддоны шести размеров. В соответствии со стандартом ISO 6780 размер квадратных поддонов, применяемых в Северной Америке, должен быть (мм.) 1067x1067, в Европе — 1140x1140 и в Тихоокеанском бассейне — 1100x1100. Для прямоугольных поддонов в Северной Америке установлены

размеры (мм.) 1219x1016, а в Европе — 1200x800 или 1200x1000 мм. БИКИ, 7.4.2007г.

— Авиакомпания Delta Air Lines Inc., которая в конце апреля планирует выйти из процесса банкротства, сообщила, что ожидает завершить этот год прибылью благодаря снижению расходов и повышению объема выручки. В своем сообщении для Комиссии по ценным бумагам и биржам (SEC) третья по величине в США авиакомпания сообщила, что ожидает получить доналоговую прибыль за исключением единовременных статей баланса в 816 млн.долл.

Компания завершила 2006г. доналоговым убытком в 452 млн.долл. Delta, которая собирается вновь выйти на биржу в начале мая, ожидает сократить чистый долг до 7,6 млрд.долл. в 2007г. с 16,9 млрд.долл. на 30 июня 2005г. Рейтер, 27.3.2007г.

— Растущие цены на топливо и увеличивающиеся пробки на дорогах делают ежедневные поездки многих американцев на работу все более затруднительными и малоприятными. Зато от такого положения вещей выигрывает компания Siemens Transportation Systems (STS), которая является одним из двух самых крупных в США производителей поездов для легкого наземного метро. Спрос на поезда для легкого метро растет, так как власти все большего числа городов начинают рассматривать общественный транспорт как средство уменьшения пробок на улицах, а загородные жители, регулярно совершающие поездки в город (обычно на работу), все чаще задумываются о целесообразности использования автомобилей в условиях продолжающегося подорожания бензина.

По данным Американской ассоциации общественного транспорта, в I кв. 2006г. число жителей США, пользующихся общественным транспортом, возросло по сравнению с тем же периодом 2005г. на 4,2%, при этом пассажирооборот легкого метро увеличился на 11,2%. Выше среднего был прирост числа пользователей в легком метро таких городов, как Сан-Хосе, Миннеаполис, Филадельфия и Сан-Диего (17%). Представители STS указывают, что при каждом всплеске цен на топливо число пассажиров легкого метро увеличивается, и когда цены падают, новые пользователи, как правило, остаются. Данная компания поставляет каждый третий поезд для 14 из 24 североамериканских городов, имеющих легкое метро. Так, недавно она подписала контракты с муниципалитетами Денвера и Портленда в США, а также Эдмонта и Калгари в Канаде. Главным конкурентом STS является японская фирма Kinkisharyo, обслуживающая города Сиэтл, Бостон и Даллас.

Легкое метро все больше привлекает муниципальные власти, ибо его строительство обходится дешевле, чем сооружение подземного метро или железнодорожных линий. Оно экологически чище и более эффективно, чем автобусы. Учитывая высокий спрос, STS намерена в 2007г. увеличить на 36% (до 551) число занятых на ее предприятии в Сакраменто (шт. Калифорния) и дополнительно инвестировать в это предприятие 7 млн.долл. Компания рассчитывает ежегодно получать по одному заказу на поставку поездов для новых легких метро и выполнять повторные заказы для уже существующих метрополитенов, нуждающихся в дополнительных поездах в связи с ростом численности городского населения. Так, в мае 2006г. был подписан контракт на строительство 21 нового поезда

(общей стоимостью 75 млн.долл.) для легкого метро Tri-Met в г.Портленд (шт.Орегон). В результате парк этого метро возрастет до 126 поездов.

Традиционно в США легкое метро пользуется большей популярностью на западном побережье. Частично это объясняется тем, что западные города просторнее восточных, и их население охотнее пользуется общественным транспортом. Однако в последнее время растет интерес к легкому метро также на юге (где доминирует автомобильный транспорт) и на стесненном в пространстве северо-востоке.

В качестве примера можно привести MertoRail в Хьюстоне, жители которого в целом достаточно негативно относятся к общественному транспорту. Первые 11 км. этой линии (с поездами STS) были открыты для эксплуатации в 2004г., а позже избиратели поддержали предложение о введении до четырех новых маршрутов. Правда, у данного проекта есть противники, которые активно возражали против него изначально и чинят препятствия сейчас, когда планируются новые станции.

Характеризуя специфику своего бизнеса, представители STS указывают, что заказ для нового легкого метро обычно предусматривает поставку 12-25 поездов единичной стоимостью 3-3,6 млн.долл. Однако динамика спроса может быть весьма неравной, и часто разница между благоприятным и плохим годом определяется всего одним крупным контрактом. Портфель заказов компании пополнился пятью недавно полученными контрактами, и увеличилось число городов, которые изучают возможности строительства в ближайшие годы легкого метро. БИКИ, 1.2.2007г.

— Когда в окт. 2005г. было объявлено о приобретении дубайской компанией DP World английского оператора портов и паромов P & O, мало кто мог тогда предположить, что эта сделка трансформирует портовый сектор в США. На долю последних приходилось менее 1/10 бизнеса P & O, представленной относительно благополучными контейнерными терминалами в Нью-Джерси и Майами и менее привлекательным для инвесторов терминалом в Новом Орлеане.

Под политическим давлением из США в марте 2006г. DP World была вынуждена согласиться на продажу своих американских активов в P & O. Она запросила за них 700 млн.долл., или 10% всей суммы сделки с английским оператором (6,8 млрд.долл.), что заставило многих представителей отрасли усомниться в достижении данной цели, т.к. американские контейнерные порты P & O относятся к числу наименее рентабельных в этой группе.

Однако 12 дек. DP World сообщила о том, что она продала американские активы страховой группе AIG (США) за «справедливую» цену, которая, как предполагают аналитики, значительно превышает 1 млрд.долл. Эта сделка, по их мнению, является последним свидетельством того, что структура собственности и методика оценки активов в портовом хозяйстве США сильно изменились.

Как заявляет Н. Дэвидсон (эксперт из Drewry Shipping Consultants), покупка P & O дубайской компанией и связанные с ней перипетии показали, сколь высокую цену готовы платить некоторые покупатели за контейнерные терминалы в условиях, когда новые порты трудно построить, а тор-

говля быстро растет. Выдержав конкурентную борьбу с PSA (Сингапур), DP World выложила в конечном счете за P & O сумму, в 18 раз превышающую доходы последней до вычета процентов по кредитам, налогов и амортизационных отчислений. Эта сделка побудила других владельцев терминалов (например, Orient Overseas International из Гонконга, SSA Marine и Marine Terminals из США) внимательно изучить их позиции на данном рынке.

В 2005г. компания Orient Overseas International, владеющая контейнерной линией OOCL, продала принадлежавшие ей в США терминалы (пенсионерному фонду из Скандинавских стран) за сумму, в 20 раз превышающую их доходы до вычета процентов по кредитам, налогов и амортизационных отчислений. Решилась в указанном году на продажу 40% своих терминальных мощностей (в т.ч. трех терминалов в США) и южнокорейская фирма Hanjin Shipping; покупателем этого бизнеса стал австралийский банк Macquarie.

Шумиха, поднятая сенаторами в США в связи с приобретением американских терминалов «арабской компанией», сузила круг потенциальных покупателей. Фактически отстранены от участия в данных торгах были также гонконгская фирма Hutchison Port Holdings (занимает первое место в мире по пропускной способности ее контейнерных терминалов) и уже упоминавшаяся сингапурская PSA (второе место). Первой политические круги США не доверяют по причине ее якобы тесных связей с правительством КНР, а второй — из-за того, что она, как и DP World, является собственностью государства (в случае с PSA это сингапурская государственная инвестиционная группа Temasek Holdings).

Цены на продаваемые в мире контейнерные терминалы поддерживаются растущим интересом к инфраструктурным объектам со стороны финансовых институтов, которые рассматривают эти объекты как активы, приносящие стабильные и предсказуемые доходы. Желающих приобрести терминалы в Северной Америке, когда они выставлены на продажу, достаточно много, несмотря на отмеченное выше уменьшение числа потенциальных покупателей.

Аналитики предсказывают, что в США продолжится переход портовых активов из рук портов и судоходных компаний в собственность финансовых институтов. Среди кандидатов на продажу называется крупнейший в мире частный контейнерный оператор закрытого типа SSA Marine. Желание продать терминалы может появиться у многих судоходных компаний. БИКИ, 25.1.2007г.

— US Airways повысила предложение за конкурирующую и обанкротившуюся авиакомпанию Delta Air Lines Inc. до 10,2 млрд.долл.

Согласно новым условиям, US Airways предлагает 5 млрд.долл. и 89,5 млн. своих акций. Первоначально, в нояб., компания предлагала 4 млрд.долл. и 78,5 млн. акций — это предложение Delta отвергла в дек. US Airways сообщила, что срок действия ее нового предложения истекает 1 фев.

Дефицит торгового баланса США в нояб. 2006г. сократился до 58,23 млрд.долл. по сравнению с пересмотренным в меньшую сторону значением предыдущего месяца на уровне 58,80 млрд.долл., сообщил минторг США. Аналитики, в среднем, прогнозировали дефицит торгового баланса в нояб.

на уровне 59,90 млрд.долл., основываясь на предвещении значения окт. — 58,87 млрд.долл. Импорт вырос в нояб. до 183 млрд.долл. со 182,47 млрд.долл. месяцем ранее, экспорт — до рекордных 124,76 млрд.долл. со 123,67 млрд.долл. Рейтер, 10.1.2007г.

— Прибыль американской компании по доставке грузов FedEx выросла во II кв. 2006/7 фин.г. благодаря увеличению показателей в отделах международной и наземной доставки и доставки грузов.

Об этом компания сообщила в среду. Чистая прибыль за квартал, завершившийся 30 нояб., выросла до 511 млн.долл., или 1,64 долл. на акцию, с 471 млн.долл., или 1,53 долл. на акцию, годом ранее. Аналитики прогнозировали чистую прибыль на уровне 1,76 долл. на акцию.

FedEx сообщил, что на квартальных результатах отразилось новое трудовое соглашение с пилотами, в результате которого прибыль сократилась на 25 центов на акцию. Выручка компании увеличилась на 10% до 8,93 млрд.долл., что совпало с прогнозами аналитиков. В III кв. FedEx ожидает прибыль на акцию на уровне 1,20-1,35 долл. Рейтер, 20.12.2006г.

— Компания Audateх, принадлежащая Solera, объявила сегодня о создании бизнес-подразделения для Центральной и Восточной Европы (ЦВЕ), предназначенного для управления операционной деятельностью компании в 13 странах этого региона. Общее число пассажирских автомобилей в странах ЦВЕ достигает 70 млн., уступая лишь Соединенным Штатам, если говорить о размере рынка и его потенциале. Эти рынки открывают большие перспективы роста для Audateх.

«Инвестиции Solera в подразделение ЦВЕ стратегически позволяют организовать ей свой бизнес в соответствии с тем, как его ведут наши клиенты на этих развивающихся рынках», — заявил Ричард Нахшлягер (Richard Nathschlager), недавно назначенный исполнительным директором подразделения ЦВЕ. «Это позволяет нам усилить здесь наше присутствие, продолжить инвестиции и сосредоточить наш менеджмент, опыт и ресурсы на предоставлении индивидуальных решений, основывающихся на потребностях местного рынка».

«Компании, работающие в странах ЦВЕ, сталкиваются с общими для них проблемами и имеют одинаковые возможности», — отметил Тони Агила (Tony Aquil), учредитель, председатель и гендиректор Solera, Inc. «Audateх может использовать наш уникальный международный опыт, чтобы помочь этим клиентам автоматизировать процесс обработки исковых заявлений и воспользоваться этими возможностями. Наш самоотверженный и увлеченный персонал в этих странах теперь располагает дополнительными ресурсами поддержки для того, чтобы обслуживать клиентов еще эффективнее, чем раньше».

Компания Audateх, принадлежащая компании Solera, предлагает самые полные в отрасли интегрированные пакеты приложений для обработки исковых заявлений, расчета стоимости ремонта, управления мастерскими и складами, а также анализа бизнеса для повышения его эффективности. Наши решения помогают страховым компаниям, мастерским по ремонту автотранспорта и компаниям по утилизации транспортных средств автоматизировать основные производственные процессы, оптимизировать производственные связи с отраслевыми партнерами и повысить производи-

тельность. В действующих компаниях Solera работает свыше 2200 сотрудников в 40 странах. Их глобальная сеть охватывает 50000 клиентов. В состав компаний Solera входят Audateх в США, Канаде и на 35 дополнительных международных рынках, Informex — в Бельгии, Sidexa — во Франции, ABZ — в Нидерландах, а также Hollander, которая обслуживает рынок утилизации автотранспортных средств в Северной Америке. PRNewswire, 1.12.2006г.

— Авиакомпания US Airways предложила приобрести за 8 млрд.долл. обанкротившуюся Delta Air Lines Inc. В результате сделки, по словам представителей US Airways, будет создана крупнейшая трансатлантическая авиакомпания. В мае 2005г. глава US Air Даг Паркер организовал приобретение обанкротившейся тогда US Air со стороны America West.

Третий по величине авиаперевозчик в США Delta планирует выйти из банкротства в качестве автономной авиакомпании. «Возможно, US Airways нанес упреждающий удар, — сказал Рэй Нидл из Calyon Securities. — Значительным поводом для опасения являются правительственные регуляторы, если они дадут «зеленый свет». И если они его дадут, то это начнет серию возможных слияний и поглощений в секторе». Кредиторы могут получить 4 млрд.долл. и 78,5 млн. акций US Air. Рейтер, 15.11.2006г.

— Банк импорта и экспорта США не выделит средств на строительство железной дороги Карс (Турция)-Ахалкалаки (Грузия)-Тбилиси-Баку. Как сообщили в Армянском национальном комитете Америки (ANCA), члены банковской комиссии Сената США 21 сент. единогласно проголосовали за предложение, выдвинутое сенатором Робертом Менендесом, согласно которому, Банк импорта и экспорта США не предоставит гарантии, займы или другое возможное финансирование для строительства железной дороги. «Мы хотим выразить благодарность сенатору Менендесу и всем, кто добился того, чтобы американские инвесторы не оказались вовлечены в этот бессмысленный проект, который предложили Турция и Азербайджан только с одной целью — заблокировать Армению», — заявил исполнительный директор ANCA Арам Амбарян.

Железная дорога Карс-Ахалкалаки-Тбилиси-Баку строится в обход ныне существующей, но простаивающей в результате закрытия со стороны Турции армяно-турецкой границы, железной дороги Карс-Гюмри (Армения)-Тбилиси-Баку.

На строительство потребуется 2 лет, после чего по железной дороге Карс-Ахалкалаки-Тбилиси-Баку будет транспортироваться 20 млн.т. грузов. Инженерные работы в рамках проекта железной дороги Баку-Тбилиси-Ахалкалаки были начаты в 2001г. В конце авг. 2006г. министр транспорта Турции Бинал Йылдырым сообщил о присоединении Китая и Казахстана к проекту строительства магистрали. ИА Regnum, 22.9.2006г.

— В США подан первый иск против компании Comair, которой принадлежал самолет, потерпевший катастрофу в шт.Кентукки в минувшее воскресенье. Иск подала семья Ребекки Адамс, одной из 49 жертв катастрофы. В тексте искового заявления подчеркивается, что Адамс перенесла «страшную боль и страдания» во время пожара, произошедшего после падения авиалайнера. Катастрофы «могло и не произойти, если бы не небрежность

тех, кто следил за аппаратурой», говорится в иске. Представитель компании Comair Ник Миллер заявил, что не может комментировать незавершенный судебный процесс. «Comair выражает искреннее сочувствие всем, кого затронула данная катастрофа. Наши усилия направлены на то, чтобы всемерно способствовать расследованию случившегося», — подчеркнул Миллер.

Известный в США адвокат из Цинциннати, имеющий большой опыт в тяжбах с авиакомпаниями, Стэн Чесли (Stan Chesley) заявил, что тоже готовит иск к компании Comair, подчеркнув, что к катастрофе рейса 5191 привела «чудовищная ошибка», из-за которой самолет разогнался на слишком короткой взлетной полосе. «Иск будет базироваться на утверждении о том, что основная ответственность за взлет воздушного судна со слишком короткой полосы лежит на сотрудниках компании Comair», — заявил Чесли. Он сообщил, что основными ответчиками по иску будут компании Comair и Delta, которая год назад начала процесс банкротства. По мнению адвоката, процесс банкротства не может быть препятствием для выплат компенсаций жертвам катастрофы. «Если полет был застрахован, выплаты должны быть произведены из суммы страхового покрытия», — считает Чесли. По его мнению, к ответственности должны быть привлечены представители Федеральной авиационной администрации США и аэропорта г.Лексингтон, откуда вылетал самолет.

На состоявшемся совещании руководства аэропорта его директор Майкл Гобб сообщил, что по крайней мере одна семья жертвы воскресной авиакатастрофы уведомила его о готовящемся против аэропорта судебном иске. В минувшее воскресенье самолет с 47 пассажирами и тремя членами экипажа потерпел катастрофу на взлете из аэропорта в Лексингтоне (шт.Кентукки). Самолет упал в непосредственной близости от аэропорта, не набрав нужной скорости для взлета. Комиссия по расследованию катастрофы пришла к выводу, что самолет взлетал с полосы, которая была в 2 раза короче основной взлетно-посадочной полосы и предназначалась для малой авиации. Не выяснено, по чьей вине самолет попал не на ту полосу. Расшифрованные данные бортовых самописцев показали, что и пилоты, и диспетчер планировали взлет с длинной полосы. Диспетчер, находившийся на дежурстве в момент катастрофы, перед восьмичасовой ночной сменой спал всего 2 часа. В результате крушения самолета погибли 49 чел. Единственным выжившим в катастрофе стал второй пилот Джим Полхэнки, который находится в клинике Университета шт.Кентукки. РИА «Новости», 2.9.2006г.

— Все авиакомпании, совершающие рейсы в США, в скором времени обязаны будут предоставлять списки пассажиров администрации США еще до вылета самолета. Об этом сообщил в среду министр национальной безопасности Майкл Чертофф, ведомство которого создано для координации действий при террористических атаках на США и природных катастрофах. Как подчеркнул М.Чертофф в интервью агентству AP, новые правила могут вступить в силу уже в начале 2007г. Авиакомпании должны предоставлять списки американским властям в течение 15 минут после вылета.

По словам министра, США осведомлены, что иностранным авиаперевозчикам не нравится предполагаемое ужесточение правил предоставле-

ния списков. «Авиакомпаниям тревожит, — сказал М.Чертофф, — перспектива задержек рейсов в ситуациях, когда билеты на свободные места продаются в последние минуты» и им придется ждать, пока службы безопасности США не проверят по своим базам данных фамилии этих пассажиров.

«Но наша позиция такова: не лучше ли знать, что на борту есть пассажиры, вызывающие подозрения, до вылета, чем разворачивать самолет уже в полете и возвращать его обратно, — отметил министр. — Мы намерены решать этот вопрос так, как нам представляется правильным. Это находится в пределах наших полномочий по обеспечению безопасности границы». По данным газеты USA Today, американские власти ежедневно проверяют по своим базам данных 235 тыс. пассажиров международных авиарейсов. Прайм-ТАСС, 17.8.2006г.

— Администрация транспортной безопасности министерства внутренней безопасности США издала распоряжения, запрещающее всем пассажирам, вылетающим в США, иметь при себе любого размера упаковки, содержащие жидкости или гели. Об этом сообщает ОАО «Аэрофлот» (Aflot) (авиакомпания выполняет полеты в США). Это требование относится к напиткам, шампуням, средствам для загара, кремам, зубной пасте, гелю для волос и другим предметам похожей консистенции. Такие предметы могут быть перевезены в багаже.

Пассажирам разрешается иметь при себе: детское питание, грудное молоко или сок для младенцев; лекарства, при наличии рецепта, в котором имя совпадает с указанным в билете; инсулин или другие жизненно-важные лекарства без рецепта. Напитки, приобретенные в стерильной зоне, подлежат употреблению до посадки на борт самолета. Прайм-ТАСС, 11.8.2006г.

— Высокие цены на бензин в США вынуждают самую «автомобильную нацию» мира меньше пользоваться личным транспортом. Об этом свидетельствуют данные опроса, проведенного Центром Пью для народа и прессы.

Согласно исследованию, 55% автомобилистов сократили число поездок на личных автомобилях именно из-за высоких цен. Однако пересаживаться на общественный транспорт американцы пока не спешат. Каждый пятый опрошенный либо начал, либо стал чаще прежнего ездить с соседями или друзьями, разделяя с ними и расходы на поездку. Этот способ передвижения существует в США очень давно, однако сейчас он становится все более популярным.

Лишь 12% респондентов решили чаще пользоваться общественным транспортом. В то же время опрос с участием более чем тысячи автомобилистов показал, что 69% из них и сейчас с удовольствием садятся за руль — несмотря на «пробки» на дорогах и дороговизну бензина. 15 лет назад этот показатель достигал 79%. Эксперты полагают, что высокие цены на топливо продержатся долго. «Для того, чтобы снизить расходы на бензин, придется купить маленькую машину или переехать ближе к работе. Остальные варианты слишком дороги», — резюмировал профессор экономики университета Чикаго Остан Гулсби. Прайм-ТАСС, 10.8.2006г.

— 13 июля 2006г. Совет директоров ОПИК одобрил выделение 100 млн.долл. компании ЗАО

«Европлан» (бывшая «Дельта-Лизинг») на организацию лизинга американского оборудования и транспортных средств российскими предприятиями. По сообщению ОПИК, в 2007-08гг. компании будет выделено на эти цели еще 450 млн.долл. www.economy.gov.ru, 27.7.2006г.

— За эвакуацию на военном вертолете из Ливана на Кипр госдепартамент США требует с каждого американца 3 тыс.долл., сообщила в эфире телекомпании Си-эн-эн жительница Атланты (штат Джорджия) Майя Нессули. Ее мать, брат и сестры находились до вторника в Бейруте и пытались в срочном порядке эвакуироваться из ливанской столицы.

«Правительство требует 3 тыс.долл. с человека за переброску вертолетом на Кипр и не разрешает брать с собой ничего из вещей», — сообщила Нессули. По ее словам, после прибытия на Кипр эвакуируемым приходится снова платить огромные суммы денег за вылет домой в США на рейсах коммерческих авиакомпаний. Позже Нессули позволила в Си-эн-эн, сообщив, что ее семья нашла способ покинуть Бейрут, арендовав за 1,5 тыс.долл. автомашину и добравшись в течение ночи по автомобильному шоссе сначала до Сирии, а затем до Иордании, откуда он сейчас пытаются найти рейс в США.

Лидер демократов в палате представителей конгресса США Нэнси Пелоси распространила в Вашингтоне заявление, в котором потребовала от президента США Джорджа Буша отменить требование о денежном возмещении за эвакуацию граждан США из Ливана.

Сенатор-демократ Дебби Стабеноу в этот же день объявила, что вносит в сенат США законопроект об отмене обязательного возмещения расходов за эвакуацию. «Мы не должны покидать американских граждан в военной зоне», — заявила сенатор.

Накануне официальный представитель госдепартамента США Шон Маккормак подтвердил, что всем эвакуирующимся из Ливана гражданам США придется заплатить за свою эвакуацию. «За отъезд людям выставляется счет по коммерческим расценкам», — сказал Маккормак. Он пояснил, что в одобренных конгрессом США бюджетных расходах госдепартамента не заложены средства на эвакуацию американских граждан из Ливана.

При этом Маккормак сослался на существовавшую многие годы в США практику для подобных ситуаций, когда «люди платили правительству США текущий тариф за транспортные расходы». «Те люди, у которых нет средств расплатиться прямо на месте, будут подписывать долговую расписку, в которой будет сказано, что они обязуются заплатить американскому правительству», — сообщил Маккормак.

Он затруднился сообщить, во что обойдется обычному американцу эвакуация из Ливана. По данным американских СМИ, в Ливане сейчас проживают около 25 тыс. американских граждан, включая лиц с двойным гражданством, небольшую часть которых, как ожидается, придется эвакуировать. Поздно вечером по вашингтонскому времени с пометкой «срочно» телекомпания Си-эн-эн сообщила со ссылкой на двух сенаторов-республиканцев в аппарата конгресса США, что возмещение расходов для американских граждан, эвакуируемых из Ливана, будет отменено в законодательном порядке. РИА «Новости», 19.7.2006г.

— На проходившей недавно в Нью-Йорке транспортной конференции представители ж/д компаний США заявили о том, что они не видят признаков снижения темпов развития американской экономики и рассчитывают на дальнейшее увеличение объемов ж/д перевозок, а также тарифов на них.

Как отметил на конференции представитель Union Pacific (самого крупного ж/д оператора в США), после четырех лет стремительного роста замедлились только перевозки лесоматериалов (в связи с понижением конъюнктуры на рынке жилищного строительства); спрос на транспортировку остальных товаров остался высоким.

Президент CSX (другого крупного оператора железных дорог в США) сообщил на конференции, что его компания рассчитывает на 5-6% рост тарифов в 2006-07гг., так как объемы ж/д перевозок в стране весьма значительны (по сравнению с 2002г. они возросли примерно на 25%). Согласно прогнозам CSX, ее поступления в ближайшие пять лет будут ежегодно увеличиваться на 12-14%.

Расширению спроса на ж/д перевозки в США содействует рост цен на топливо, удельное потребление которого (на единицу груза) грузовыми поездами в 3 раза меньше, чем грузовыми автомобилями. Притоку грузов на железные дороги способствуют повсеместная в стране нехватка водителей грузовиков и растущая загруженность шоссе дорог. Исследования показывают, что если в 1990г. серьезные заторы на шоссе дорог наблюдались в 29% американских городских поселений, то в настоящее время — уже в 60%, что приводит к ежегодным потерям в 63 млрд.долл.

Возобновление в США интереса к углю как энергоносителю (ввиду роста цен на природный газ и появления более чистых технологий сжигания угля) привело к увеличению спроса на его перевозки. Union Pacific перевезла в мае 2006г. рекордное количество угля и предсказывает 10% прирост объема его транспортировки за весь текущий год.

Президент Union Pacific полагает, что объемы ж/д перевозок в США останутся высокими даже в случае замедления темпов общего экономического роста. По его мнению, развитие ж/д транспорта больше не носит циклического характера.

Резкий рост в последние годы объемов перевозок существенно увеличил нагрузку на ж/д сеть США, что приводило в ряде случаев к серьезным заторам. Однако в настоящее время ситуация улучшается благодаря осуществленным в последние два года крупным инвестициям в расширение мощностей и развитие инфраструктуры. БИКИ, 18.7.2006г.

— По сообщению Purchasing Magazine, ввиду перегруженности портов западного побережья Северной Америки расширяется приток грузов из Азии в порты восточного побережья этого континента. В начале июня текущего года члены Трансатлантического стабилизационного соглашения (Transatlantic Stabilization Agreement) заявили о том, что они увеличат планируемый на период пикового спроса 400 долл. дополнительный сбор с 40-футовых контейнеров, прибывающих из Азии в порты восточного побережья и Мексиканского залива США. С 15 июля этот сбор будет увеличен до 500 долл., а с 15 авг. по 15 нояб. — до 600 долл.

В целях привлечения части обширного потока азиатских грузов на западном побережье США и

Канады строится ряд небольших портов для контейнерных грузов. Один из них стоимостью 153 млн. долл. сооружается в Британской Колумбии. Согласно прогнозам ванкуверской отраслевой ассоциации Western Transportation Advisory Council, поступление контейнерных грузов из Азии будет в ближайшие 10 лет возрастать ежегодно на 10,2%. В этой связи указанная ассоциация хочет быть уверена в том, что западное побережье Британской Колумбии станет для данных грузов воротами в Северную Америку. БИКИ, 24.6.2006г.

— NetJets Europe, самая крупная в европейской корпоративной авиации операторская фирма, пополнит в текущем году свой самолетный парк 30 машинами совокупной стоимостью 445 млн. долл. (по преysкурантным ценам). В результате к концу 2006г. она будет располагать 119 самолетами служебного класса, что на 1/3 больше, чем год назад.

В 2005-06гг. NetJets Europe инвестирует в закупку новых самолетов почти 750 млн. долл., разместив крупные заказы главным образом у американских компаний Raytheon и Cessna; у Gulfstream (США) и Dassault (Франция) приобретаются машины, рассчитанные на протяженные маршруты, в т.ч. на беспосадочные перелеты из Лондона в Пекин или Лос-Анджелес.

По заявлению президента NetJets Europe, со II пол. 2005г. компания имеет операционную прибыль (валовая прибыль за вычетом торговых издержек), тогда как ранее ее деятельность, начавшаяся в 1996г., была убыточной. Согласно расчетам, в 2006г. у NetJets Europe есть даже шансы впервые получить чистую прибыль.

Как утверждает руководство NetJets Europe, последняя по размерам самолетного парка занимает девятое место среди авиатранспортных компаний Европы; 49% ее капитала принадлежит американской группе NetJets и 51% — европейским инвесторам, имена которых NetJets Europe не разглашает. Компания имеет в своем штате 580 пилотов при общем числе ее занятых в Европе, равном 1200 (последнее включает 380 чел., работающих при штаб-квартире в Лиссабоне, и 100 чел., осуществляющих сбытовые и финансовые операции в Лондоне).

В программах NetJets Europe, предусматривающих долевое владение корпоративными самолетами и пользование последними по членским карточкам (card membership), участвует 1 тыс. клиентов, из них 400 были привлечены к этим схемам в 2005г. К концу тек.г. число пользователей указанными схемами должно возрасти до 1200 (с 89 в янв. 2002г.).

Недавнее расширение клиентской базы объясняется ростом популярности членских карточек среди состоятельных физических лиц, которые предпочитают покупать часы годовых полетов блоками (начиная с минимума в 25 ч.), а не пользоваться самолетом в качестве долевого владельца. Стоимость блока, рассчитанного на 25 летних часов, составляет 85 тыс. евро.

Бизнес NetJets Europe по-прежнему базируется на долевом участии крупных европейских компаний в стоимости служебных самолетов. На эту схему приходится 78% годовых летных часов самолетного парка указанного оператора. Рост рентабельности операций NetJets Europe контрастирует с показателями деятельности ее материнской группы NetJets в США, которая в 2005г. имела убыток

в 80 млн. долл. (до уплаты налогов). Для сравнения укажем, что в 2004г. NetJets получила прибыль, исчисляющуюся до уплаты налогов в 10 млн. долл. БИКИ, 27.5.2006г.

— Электроснабжение участка железной дороги между Вашингтоном и Нью-Йорком частично восстановлено после более чем двухчасового перерыва, говорится в пресс-релизе компании Amtrak, обеспечивающей пассажирские перевозки на этом направлении. Электроснабжение Северо-восточного направления железной дороги, прерванное в 8.00 по местному времени в четверг, было возобновлено в 10.30. Из-за аварии составы железнодорожных компаний оказались заблокированы на путях между Вашингтоном и Нью-Йорком. Причина отключения энергии устанавливается.

Как сообщает пресс-служба компании, движение поездов между столицей США и Нью-Йорком восстанавливается, однако ожидаются задержки их прибытия. В ближайшее время ожидается восстановление электроснабжения в полном объеме. «Как только подача энергии будет полностью восстановлена, обслуживание дороги продолжится в прежнем режиме», — говорится в заявлении пресс-службы. РИА «Новости», 25.5.2006г.

— По сообщению Financial Times, американская корпорация General Electric (GE) собирается расширить свой инфраструктурный бизнес за счет участия в строительстве аэропортов и платных автомобильных дорог, что будет отвечать ее новой концепции «органичного роста».

GE уже финансировала ряд небольших аэропортовых проектов в Северной Америке и теперь намерена взяться за такие проекты на новых, развивающихся рынках, в Индии и КНР, где она имеет довольно прочные позиции благодаря ее авиадвигательному бизнесу и операциям Gecas, самой крупной в мире компании по лизингу самолетов. Известно, что в прошлом году Gecas была переведена из GE Capital в инфраструктурное подразделение, которое является по обороту самым крупным из шести бизнес-структур конгломерата.

Представители GE отмечают, что на новом пути корпорация встретит жесткую конкуренцию со стороны других инвесторов, Macquarie Bank (Австралия) и Cintra (Испания), которые планируют расширить свой аэропортовый и дорожный бизнес в Европе, Азии и Северной Америке.

Усилия по интегрированию производственных и финансовых операций предпринимаются и в других сферах деятельности GE, в сфере энергетического оборудования; соответствующие поступления планируется в долгосрочной перспективе увеличивать ежегодно на 8%.

Сообщается, что в каждом из последних четырех кв. корпорация смогла выполнить намеченные цели. В прошлом году было израсходовано 50 млрд. долл. на приобретение других компаний. Среди последних можно назвать английскую Amersham, пополнившую подразделение GE по медицинскому оборудованию и услугам, а также ряд фирм, занимающихся кредитованием потребителей.

В последние месяцы число сделок GE, связанных с покупкой компаний, уменьшилось и меняется тактика действий. Заканчиваются переговоры о продаже группой страхового бизнеса и рассматривается вопрос об отказе от ряда других мелких предприятий, особенно в промышленном подраз-

делении, где норма прибыли ниже средней. Планируется также израсходовать в ближайшие три года 25 млрд.долл. на выкуп собственных акций. БИКИ, 25.5.2006г.

– Как сообщается в журнале *Purchasing Magazine*, покупатели авиатоннажа могут оказаться вынужденными платить по высоким ставкам за услуги по быстрой доставке грузов, так как спрос на них в конце 2005г. возрос, что привело к нехватке соответствующих мощностей. В недавнем исследовании компании *Air Cargo Management Group* (США, г. Сизтл) указывается, что в прошлом году объем перевозок срочных авиагрузов увеличился на 6-7%, а прочих – только на 2,2%. В этой связи следует отметить, что в предыдущие годы прирост перевозок первых был в большинстве случаев меньшим, чем вторых.

В основе быстрого развития сектора грузовых экспресс-перевозок лежит внутриазиатский рынок. Компании с производственными предприятиями в одной точке Азии и поставщиками – в другой расширяют авиаперевозки, чтобы соединить эти две точки. Что касается железнодорожного и автомобильного видов транспорта, то их использование для перевозки грузов между странами региона сильно затруднено ввиду недостаточного развития наземной инфраструктуры.

Для удовлетворения возросшего спроса в Азии увеличиваются мощности по транспортировке авиагрузов. Так, *Shenzen* и *Lufthansa* создали новую совместную компанию *OK Airlines*. Однако рост указанных мощностей тормозится низкой конкуренцией и обособленностью действующих в различных зонах этого региона перевозчиков. В каждой зоне имеются свои, закрепившиеся там авиакомпании и обслуживающие их операторы, что позволяет им удерживать контроль за тарифами даже при низкой конъюнктуре. Грузоотправители обладают ограниченным выбором и не отказываются от предложенных им объемов тоннажа, опасаясь в дальнейшем не получить их снова.

Некоторые проекты по наращиванию потенциала грузовых авиаперевозок в Азии замораживаются по причине высоких цен на топливо и неуверенности перевозчиков в рентабельности будущих операций. Так, недавно австралийская *Qantas* отложила на неопределенное время запуск в эксплуатацию компании *Thai Air Cargo*, которая предназначалась для внутриазиатских перевозок грузов. Полеты должны были осуществляться в Индию, Сингапур, КНР (Шанхай) и Гонконг, а в качестве узлового аэропорта был выбран Бангкок.

По данным Международной ассоциации воздушного транспорта (IATA), в 2005г. грузовые авиаперевозки в Азии увеличились на 4,2%, а мощности – на 6,7%. Хотя в отличие от 2004г. прирост первого показателя измерялся однозначным, а не двузначным числом, он был выше, чем в мире в целом (3,2%).

Согласно прогнозу IATA, в 2005-09гг. транстихокеанские грузовые авиаперевозки будут ежегодно возрастать на 6%, а внутриазиатские – на 8,5%. В указанный период в странах Азии ожидаются самые высокие в мире среднегодовые темпы прироста международных перевозок авиагрузов. Так, в КНР они составят (%) 14,4, Катаре – 12,5, Шри-Ланке – 12,2, Макао – 11,6, Республике Корея – 10,7.

Компании, осуществляющие комбинированные авиаперевозки (грузов и пассажиров) и перевозя-

щие только грузы, по-прежнему контролируют до 90% мировых перевозок авиагрузов. В Азии первые получают от транспортировки грузов 35% их совокупных доходов, больше, чем аналогичные компании в США (5%) и Европе (15%). БИКИ, 25.5.2006г.

– США усиливают меры безопасности в области грузовых авиаперевозок. Об этом говорится в поступившем в пресс-релизе Администрации транспортной безопасности США. «Новые требования к авиаперевозкам (грузов) предполагают изменения в области обеспечения их безопасности. Эти нововведения отражают общие взгляды правительства США и представителей промышленности, которые ежедневно переправляют по воздуху т. грузов», – подчеркивается в документе.

Администрация транспортной безопасности намерена объединить четыре тыс. информационных баз, составленных частными промышленными компаниями, и содержащих подробные сведения о грузоотправителях. Для проверки возможного криминального происхождения грузов количество рабочих мест в индустрии грузовых авиаперевозок будет увеличено на 50 тыс. Кроме того, будут собраны биографические данные примерно о 51 тыс. сотрудников служб, связанных с перевозками. Планируется также расширение зон безопасности аэропортов. Как сообщается в пресс-релизе, в ближайшее время Администрация примет на работу 300 новых инспекторов по работе с грузами в 102 аэропортах США, обеспечивающих почти 95% грузоперевозок внутри страны, общий ежедневный объем которых составляет 50 тыс.т. Ранее министерство транспорта США объявило о начале проверки нескольких сотен тыс. работников морских грузовых портов в рамках ужесточения политики по отслеживанию происхождения грузов. РИА «Новости», 19.5.2006г.

– Американская авиакомпания *Continental Airlines* откладывает начало полетов в Россию как минимум на 2,5г. Об этом заявил журналистам директор аэропортового комплекса «Домодедово» Сергей Рудаков (*Continental* планировали летать в Россию в аэропорт «Домодедово»). По его словам, аэропорт получил от *Continental* официальное письмо. По словам С.Рудакова, перенос сроков начала полетов вызван тем, что *Continental* активно развивает маршрутную сеть в Латинской Америке и компании просто не хватает самолетов. Как сообщалось ранее, *Continental Airlines* планировали начать полеты в Россию в т.г. Прайм-ТАСС, 26.4.2006г.

– В США растет недовольство пассажиров услугами местных авиакомпаний, говорится в новом исследовании американских ученых «Рейтинг качества авиалиний». Как отмечается в докладе, уровень удовлетворения спроса клиентов в 2005г. оказался самым низким за последние пять лет. «Авиакомпании не соблюдают расписание и теряют багаж, причем этих инцидентов стало больше, чем когда-либо», – сказал один из авторов доклада профессор Государственного университета Вичиты в штате Канзас (*Wichita State University*) Дин Хедли (*Dean Headley*), представляя исследование. Как отмечается в документе, количество жалоб пассажиров в 2005г. по сравнению с 2004 возросло на 17%. «В 2005г. рейсы американских авиакомпаний прибывали в пункт назначения в соответствии с расписанием в 77,3% случаев. В 2004г. этот показатель был несколько выше – 78,3%», – отмечается в докладе. По данным исследователей, если в

2004г. на тысячу пассажиров приходилось 4,83 единицы потерянного багажа, то в 2005 эта цифра выросла до шести единиц на тысячу пассажиров.

Как отметил Хедли, пассажиров не устраивает длинный список услуг, не входящих в стоимость билета. Заплатив за билет 250 долл., клиенту авиакомпании приходится доплачивать отдельно за питание в самолете, выбор места, за перевес багажа и другие услуги, которые ранее входили в стоимость билета. Это, по мнению Хедли, существенно увеличивает фактическую стоимость перелета для пассажиров.

Одной из причин роста недовольства пассажиров авторы доклада считают ощутимую нехватку персонала авиакомпаний. Объем пассажирских перевозок возвращается на уровень, который был до трагических событий 11 сент. 2001г., однако ощущается существенная нехватка персонала для обслуживания клиентов авиалиний — в сфере авиасервиса сейчас работает на 200 тыс.чел. меньше, чем до терактов, сообщил Хедли. Ежегодный доклад анализирует деятельность 17 крупнейших американских авиакомпаний. Он готовится специалистами из школы бизнеса Фрэнка Бартонна Государственного университета Вичиты и Авиационного института при Университете Небраски в Омахе на основе специально разработанной методики. РИА «Новости», 5.4.2006г.

АВИАПРОМ, АВТОПРОМ

— В последние несколько лет в Северной Америке активизировалась аукционная торговля поддержанными подъемными кранами, строительным оборудованием и транспортными средствами. Это объясняется нехваткой нового оборудования, порожденной крупными портфелями заказов у производителей в условиях подъема в мировой экономике.

Высокий спрос на поддержанное оборудование позволил многим из североамериканских аукционных фирм добиться хороших результатов и обеспечить себе достойную репутацию благодаря услугам, оказанным покупателям до и после проведения аукционов. Из опроса, проведенного журналом *American Cranes & Transport*, выяснилось, что большинство, если не все компании-аукционисты, имеют достаточные ресурсы для того, чтобы проводить распродажи в любом городе США или по меньшей мере в пределах 10 штатов, соседствующих с их головной конторой.

Большинство прочно стоящих на ногах аукционных фирм организуют внушительные рекламные кампании, в ходе которых дается подробная информация о том, какое оборудование будет выставлено на продажу и когда. Крупные аукционисты также часто предоставляют потенциальным покупателям возможность заблаговременно осмотреть продаваемое оборудование.

Самой крупной в североамериканском регионе фирмой по аукционной торговле строительным оборудованием считается *Ritchie Bros. Auctioneers*, которая начала свою деятельность в 1963г. в г.Келоуна (Канада, пров.Британская Колумбия); она проводит аукционы в 110 точках и владеет 33 аукционными площадками. В пред.г. поступления компании от аукционной торговли возросли по сравнению с 2005г. на 30% — до 2,72 млрд.долл. Для этого ей пришлось обработать 32 тыс. партий грузов и продать 240 тыс. лотов. Рекордные прода-

жи были осуществлены не только в США и Канаде, но также в Испании, Италии, Австралии и Мексике.

На аукционах, проводимых *Ritchie Bros. Auctioneers*, лоты уходят к покупателям, предложившим в день продажи наивысшие цены. Все участники должны предварительно зарегистрироваться и получить регистрационные сигнализационные карточки, которые они используют для выражения своего согласия на покупку.

Меньшей по размеру компанией, выставяющей на аукционах оборудование, является *Bunch Bros. Auctioneers* (г.Уингоу, шт.Кентукки). Она находится в аукционном бизнесе 22 года и сначала продавала только недвижимость, а с 1999г. реализует еще и строительное оборудование. Недавно *Bunch Bros* провела аукцион в г.Луисвилл (на территории Кентуккского выставочного центра), который принес ей 3 млн.долл. и привлек 500 покупателей из 20 штатов. Фирма, по заявлению ее представителей, в состоянии организовать продажи в любом месте (особенно если они достаточно крупные), но предпочитает действовать на территории штатов Теннесси, Индиана, Миссури и Иллинойс. На аукционах, проводимых *Bunch Bros*, хорошо продаются не только относительно новые модели, но и находящееся в приемлемом состоянии оборудование со сроком эксплуатации 15-20 лет. На упомянутом аукционе в г.Луисвилл было реализовано два таких крана; один (*Grove TM875*) ушел за 75 тыс.долл., а другой (*Grove RT630*) — за 90 тыс.

Фирма *Yoder & Frey*, специализирующаяся на тяжелом строительном оборудовании, проводит аукционы с 1964г. Один из них (*Original Kissimmee*) организуется ежегодно во Флориде и привлекает покупателей из всех 50 штатов США, а также из 40 зарубежных стран. За 8 дней на данном аукционе продается 10 тыс.ед. нового и поддержанного оборудования, грузовиков и прицепов. В 2006г. поступления от продаж составили 80 млн.долл., из которых 22% приходилось на зарубежных участников аукциона.

Комментируя влияние интернета и электронного бизнеса на аукционную торговлю, занятые в последней фирмы отмечают, что эти новшества не привели к революционным изменениям в работе аукционов, но и ущерба тоже не причинили. У *Ritchie Bros* и *Yoder & Frey* доля он-лайн-операций в общих поступлениях от продажи на аукционах составляет по 24-25%, а компания *Bunch Bros* таких операций не практикует вовсе, хотя и не отрицает положительного влияния интернета на ее бизнес. Она указывает, что Всемирная паутина содействует притоку на аукционы большего числа посетителей.

Покупатели, участвующие в электронных аукционах, все равно перед началом продаж обычно посылают на аукционную площадку своего представителя для осмотра выставяемого оборудования и предварительной оценки его состояния и стоимости. БИКИ, 14.4.2007г.

— Американская корпорация *Ford Motor*, терпящая на протяжении последних лет серьезные убытки, объявила о решении отозвать 527 тыс. пожароопасных автомобилей *Ford Escape*. Отзыву подлежат внедорожники, выпущенные в период с 2001 по 2004гг., т.к. у них велика вероятность возгорания двигателя из-за коррозии в проводке антиблокировочной системы тормозов.

По оценке специалистов, опасными для эксплуатации являются 445 тыс. автомобилей, проданных в США, а также 82 тыс. внедорожников, реализованных в Европе, Мексике и Канаде. Отзыв не будет касаться машин с гибридными двигателями. Известно о 50 случаях таких возгораний, однако пока никто из-за этого серьезно не пострадал, говорится в сообщении компании.

В январе нынешнего года Ford отчитался о потерях, которые стали самыми крупными за всю 103-летнюю историю существования компании. В 2006г. убытки Ford составили 12,7 млрд.долл. Был перекрыт рекордный показатель 1992 г, когда потери Ford составили 7,39 млрд.долл. Руководство Ford проводит масштабную реструктуризацию. Согласно имеющимся планам, компания до 2012г. закроет 16 заводов на территории Северной Америки и сократит штат сотрудников с имеющихся 100 тыс.чел. до 55-60 тыс. Прайм-ТАСС, 12.4.2007г.

— Американская Ford в I кв. 2007г. вышла на первое место среди иностранных автопроизводителей по продажам в России, в то время как прошлогодний лидер — Hyundai — выбыл из первой тройки, свидетельствуют данные Ассоциации европейского бизнеса (АЕБ). Ford увеличил продажи в янв.-марте 2007г. 2,5 раза — до 39.071 машин с 15.950г. ранее.

Основные продажи компании обеспечила марка Focus, производящаяся на заводе Ford под Санкт-Петербургом. Она же стала самой популярной иномаркой в РФ: американская компания продала 20.791 автомобиль против 11.025г. ранее. Второе место заняли автомобили американской же General Motors, также имеющей собственное производство в России. Компания удвоила продажи, реализовав на российском рынке 36.735 машин, из которых 11.597 пришлось на долю Chevrolet Lanos и 10.255 — выпускаемые в РФ Chevrolet Niva.

Замкнула тройку лидеров японская Toyota, продавшая 29.368 машин — на 95% больше, чем в I кв. пред.г. Hyundai, наиболее успешная в России в янв.-марте пред.г., сместилась на четвертое место, увеличив продажи только на 2% — до 22.401 автомобиля.

По данным комитета автопроизводителей АЕБ, продажи иномарок в РФ выросли в I кв. 2007г. на 74% до 125.210 штук. Многочисленные отраслевые эксперты называют автомобильный рынок богатеющей на экспорте нефти России одним из наиболее быстрорастущих в мире, сравнивая его темпы с китайскими. Рейтер, 10.4.2007г.

— Американская компания Tracinda, владельцем которой является миллиардер армянского происхождения Кирк Киркорян, сделала предложение немецкому автоконцерну «Даймлер-Крайслер» (DaimlerChrysler) о покупке его американского филиала компании «Крайслер» за 4,5 млрд.долл., сообщает агентство Ассошиэйтед Пресс. Представители компании «Даймлер-Крайслер» в Нью-Йорке сообщили о том, что они продолжают переговоры со своими партнерами и намерены рассмотреть все варианты продажи компании.

Сообщения о том, что компания «Крайслер» может быть выставлена на продажу появились в американских СМИ в конце февраля этого года. Незадолго до этого, «Крайслер» объявил о том, что убытки компании за 2006г. составили 1 млрд. 475 млн.долл. Ожидают, что убыточность сохранится и в нынешнем году. В рамках сокращения убытков

и в свете падения уровня продаж, «Крайслер» также сообщил о закрытии одного завода, временной приостановке работы еще нескольких и намерении сократить 13 тыс. рабочих мест.

Ранее американские СМИ сообщали о том, что в покупке «Крайслера» заинтересованы четыре частные компании, в т.ч. и «Дженерал Моторс». Среди потенциальных покупателей называются компании Apollo Management LP, Blackstone Group, Carlyle Group и Cerberus Capital Management LP. Кирк Киркорян является владельцем 10% пакета акций американского автогиганта «Дженерал Моторс». РИА «Новости», 5.4.2007г.

— Компания Ford, терпящая на протяжении последних лет серьезные убытки, намерена изменить ситуацию на американском автомобильном рынке в свою пользу уже в нынешнем году. Как заявил в среду, выступая на открытии Нью-Йоркского международного автошоу, президент компании Алан Малалли, один из крупнейших автопроизводителей США «стабилизирует свое положение на рынке».

«К концу нынешнего года мы намерены закрепить за собой от 14 до 15% американского рынка, обновить модельный ряд легковых автомобилей и легких грузовиков, и после этого наши доходы вновь начнут расти», — сказал он.

А.Малалли встал во главе Ford в сентябре 2006 г, когда дела компании шли не самым лучшим образом. До нового назначения 61-летний А.Малалли был исполнительным вице-президентом всей группы компаний Boeing. Он не имел никакого опыта в автомобилестроении, однако его считают признанным мастером корпоративной реструктуризации и ведения переговоров с профсоюзными лидерами.

В январе нынешнего года Ford отчитался о своих потерях, которые стали самыми крупными за всю 103-летнюю историю существования компании. В 2006г. убытки составили 12,7 млрд.долл. Был перекрыт рекордный показатель 1992г. — 7,39 млрд.долл. Руководство компании проводит масштабную реструктуризацию. Согласно имеющимся планам, до 2012г. Ford закроет 16 заводов на территории Северной Америки и сократит штат сотрудников с имеющихся 100 тыс.чел. до 55-60 тыс. Прайм-ТАСС, 5.4.2007г.

— По заявлению Дж. Белла, главы финансовой службы американской корпорации Boeing, в условиях возникших у Airbus проблем с отгрузками давление на цены гражданских самолетов со стороны покупателей несколько ослабло. Отказавшись установить прямую зависимость между текущим ценообразованием и объявленными задержками в поставках A380, Дж. Белл, сообщил, что сложившиеся к настоящему времени рыночные условия способствуют выполнению задачи Boeing по увеличению размера ее прибыли до 10% оборота.

Неурядицы Airbus позволили Boeing обойти западноевропейскую группу по числу и стоимости заказываемых лайнеров. Хотя цены последних и несколько стабилизировались, покупатели по-прежнему настаивают на скидках. В этой связи аналитики указывают, что Boeing не пытается сейчас расширять долю на рынке путем увеличения ценовых скидок и продолжает работы по совершенствованию своего нового самолета 787 Dreamliner, который должен появиться в эксплуатации по меньшей мере на 5 лет раньше, чем A350XWB.

Первый полет 787 Dreamliner запланирован на авг. тек.г., а отгрузки должны начаться в мае 2008г.; первой эти лайнеры получит сингапурская авиатранспортная компания All Nippon Airways. Для уменьшения массы данного самолета и улучшения некоторых других его показателей Boeing была вынуждена дополнительно инвестировать в указанную программу 1 млрд.долл.

Во многих ключевых элементах конструкции 787 Dreamliner вместо алюминия используются композитные материалы, и для большинства производственных операций предусмотрен аутсорсинг. Чтобы помочь поставщикам оборудования выполнить их обязательства в предусмотренные сроки, задействованы планы, разработанные на случай чрезвычайных обстоятельств; в частности, активизировано сотрудничество между компаниями.

Касаясь планов Boeing в секторе военной продукции, Дж. Белл опроверг распространившиеся слухи о том, что корпорация намерена приобрести ряд зарубежных поставщиков этой продукции, в частности в Великобритании и континентальной Европе. БИКИ, 3.4.2007г.

— Американский автомобильный гигант General Motors решил увеличить мощность строящегося под Санкт-Петербургом завода до 70 тыс. машин в год с заявленных 40 тыс., пытаясь привести их в соответствие с растущим спросом, сообщил концерн со ссылкой на президента GM Егоре Карла-Питера Форстера. «Спрос продолжает расти и, когда завод в Шушарах будет запущен в 2008г., мы будем в еще более выгодном положении для того, чтобы удовлетворить потребности рынка», — цитирует менеджера сообщение. В середине марта Форстер говорил, что GM готовится увеличить мощность своего российского завода до 100 тыс. автомобилей в год, чтобы удовлетворить спрос переживающей автомобильный бум страны.

Завод, пуск которого намечен на 2008 год, будет производить внедорожники Chevrolet Captiva, а также другие модели, чьи названия и параметры компания пока не разглашает. Концерн сообщил, что увеличит инвестиции в проект до 300 млн.долл. Ранее компания оценивала вложения в завод под Санкт-Петербургом в 200 млн.долл. Россия — пятый по размерам рынок сбыта автомобилей GM в Европе и крупнейший на континенте рынок для марки Chevrolet. В пред.г. на долю Chevrolet пришлось 84% из 132 тыс. автомобилей, проданных GM в России в пред.г. В целом GM продал в пред.г. в Европе 2 млн. машин. Завод в Шушарах должен стать второй производственной площадкой GM в России: компании также принадлежит половина в совместном предприятии с крупнейшим российским производителем АвтоВАЗом, на котором производятся внедорожники Shevy Niva. Рейтер, 29.3.2007г.

— Американская компания Boeing получила от властей США незаконные государственные субсидии на 23,7 млрд.долл., говорится в заявлении Европейского Союза. В документе говорится, что из-за такой поддержки пострадал Airbus, конкурент Boeing, в борьбе за продажи на авиастроительном рынке.

В нем отмечается, что подразделение Boeing по гражданской авиации получало субсидии, которые противоречат уставу Всемирной торговой организации. США ранее обвинили Европу в незаконных субсидиях Airbus на 100 млрд.долл. Рейтер, 22.3.2007г.

— Технология автомобильного водородного топлива целесообразна, однако существует ряд проблем для массового распространения машин с водородными двигателями, сообщили отраслевые эксперты. Представители европейских и североамериканских автомобильных и энергетических компаний на встрече Национальной водородной ассоциации указывают на проблемы в том, чтобы сделать технологию рентабельной.

Крупнейшие мировые автопроизводители BMW, Toyota, Honda, GM, DaimlerChrysler и Volkswagen разработали автомобили с водородным двигателем, однако все компании столкнулись с технологическими проблемами, такими как высокая стоимость, которая может составлять до 1 млн.долл. за ед. продукции. Автомобиль с водородным двигателем может проехать от 72 до 80 км. на одном галлоне топлива. Запас хода у автомобиля с обычным топливным баком составит от 200 до 240 км., сообщают эксперты.

Проблема состоит в том, что водород, заправляемый в топливный бак в виде жидкости при крайне низкой температуре, превращается в газ по мере его нагрева и испаряется в воздух, даже если транспортное средство не используется. «После определенного периода времени, скажем недели, бак будет пустым. Это определенная трудность, которая у нас до сих пор есть, но мы работаем над этим», — сказал вице-президент BMW по чистым технологиям Франк Охманн.

Охманн сказал, что BMW проводит испытания топливного бака, в котором водород может храниться в жидком состоянии. Разработка заправочных станций для машин с водородными двигателями не представляет собой большой проблемы, считают эксперты. Водород уже поставляется на промышленные предприятия в танкерах или по трубопроводу. Охманн сказал, что компания BMW полагает, что масштабное производство и продажа автомобилей с водородными двигателями начнется не ранее 2025г. Рейтер, 21.3.2007г.

— Boeing может увеличить объемы производства нового пассажирского лайнера 787 Dreamliner, поскольку авиакомпания продолжают размещать заказы на этот самолет, сообщил генеральный менеджер программы Boeing-787 Майк Бэр. Boeing получил 490 заказов на Dreamliner, преискурантная цена которого составляет 150 млн.долл., и ожидается, что число заявок превысит 500 «в не очень отдаленном будущем», сообщил Бэр.

Первый испытательный полет Boeing-787, среднемагистрального лайнера, при создании которого активно использовался углепластик, позволяющий уменьшить массу самолета и снизить операционные затраты, может состояться в конце августа, а первые поставки ожидаются в мае 2008г., сказал Бэр. Boeing сообщил, что продажи самолетов 787 Dreamliner расписаны уже до 2013г., и высокий спрос на лайнер может означать, что компания повысит темпы производства. «Вероятно, в итоге мы увеличим темпы на фоне активной заинтересованности рынков», — отметил Бэр.

За первые 2г. производства компания планирует построить 112 самолетов. По словам Бэра, Boeing не будет повышать темпы производства 787 до тех пор, пока в течение следующих двух лет не нарастит мощности сборочного завода под Сиэтлом, при этом многое будет зависеть от того, захотят ли

поставщики увеличить собственные объемы выпуска. Часть деталей для самолетов Boeing производят компании-партнеры, преимущественно в Японии.

Во многом благодаря спросу на 787 Boeing опередил Airbus, дочернюю компанию аэрокосмического концерна EADS, по числу заказов на новые самолеты в 2006г. — впервые с 2000г. Boeing сообщил, что разработка 787 идет в соответствии с графиком и планами затрат, однако компания не собирается ускорять этот процесс. «Лайнер будет готов к полету тогда, когда будет готов», — сказал Бэр. Рейтер, 19.3.2007г.

— Американский автопроизводитель General Motors в IV кв. 2006г. вернулся к прибыли благодаря сокращению расходов в рамках программы реструктуризации. Чистая прибыль крупнейшего в мире автопроизводителя по объему продаж составила за отчетный квартал 950 млн.долл., или 1,68 долл. на акцию, против убытка в 6,6 млрд.долл., или 11,63 долл. на акцию, годом ранее.

Выручка сократилась до 51,2 млрд.долл. с 51,7 млрд.долл. в IV кв. 2005г. Без учета единовременных статей баланса прибыль General Motors составила 180 млн.долл., или 32 цента на акцию. Аналитики в среднем ожидали, что прибыль General Motors в IV кв. составит 1,18 долл. на акцию, а выручка — 41,26 млрд.долл. По сообщению компании, чистый убыток за 2006г. составил 2 млрд.долл. Рейтер, 14.3.2007г.

— Крупнейший в мире автомобильный концерн General Motors решил увеличить мощность строящегося завода под Петербургом в 2,5 раза до 100 тыс. автомобилей в год, чтобы справиться с бумом спроса на новые иномарки в России, сказал президент GM Europe Карл-Питер Форстер.

Завод планируется ввести в строй в конце 2008г. Изначально GM планировал выпускать на нем 40 тыс. легковых автомашин в год. «Этого едва ли хватит при таком спросе в России», — сказал Форстер журналистам.

Россия — пятый по размерам рынок сбыта автомобилей GM в Европе. У компании есть СП с крупнейшим российским производителем АвтоВАЗом, на котором производятся внедорожники Shevy Niva. В целом GM продал в предг. в Европе 2 млн. машин, из них 132 тыс. — в России. Рейтер, 14.3.2007г.

— Американская авиастроительная компания «Боинг» начнет сборку нового пассажирского самолета Боинг 787 «Дримлайнер» (Boeing-787 Dreamliner) во II кв. нынешнего года, сообщает агентство Ассошиэйтед Пресс. По словам финансового директора компании Джеймса Белла, первые испытания самолета пройдут, предположительно, в конце августа. Белл сообщил о том, что компания продолжает выделять значительные средства на научные исследования и разработки по уменьшению веса авиалайнера и увеличению времени полета.

Компания получила уже 464 заказа на авиалайнер Боинг 787 и планирует продать 112 самолетов в течение двух лет с момента начала поставок в мае 2008г. Новый самолет сможет перевозить 200–300 пассажиров по маршрутам протяженностью до 16 тыс.км., не уступая по дальности современным широкофюзеляжным авиалайнерам. Его скорость будет равна 85% от скорости звука, что соответствует самым высоким показателям самолетов находящихся в эксплуатации. Одним из преимуществ Боинга 787 является меньшее потребление

топлива в сравнении с пассажирскими самолетами подобного размера, благодаря использованию композитных материалов, более легких и прочных, чем ранее использовавшийся алюминий. РИА «Новости», 7.3.2007г.

— По заявлению представителей американской корпорации Boeing, последняя продолжает испытывать проблемы, обусловленные излишней массой нового лайнера 787 Dreamliner, а также отставанием ряда ключевых поставщиков от разработанного для них графика отгрузок. В сложившихся условиях корпорация вынуждена помогать таким поставщикам, направляя на их предприятия собственных инженеров.

В число поставщиков, не соблюдающих сроки отгрузок, входят Alenia (Италия) и японские группы Mitsubishi, Fuji и Kawasaki. Последние отвечают за 35% компонентов конструкции 787 Dreamliner (включая крылья), тогда как Alenia и Vought (США) — за 26%. Некоторые из сборочных работ, намеченных к выполнению в Японии, были перенесены на предприятие Boeing в Южной Каролине.

Несмотря на указанные сбои, руководство Boeing по-прежнему рассчитывает на то, что отгрузки лайнеров «787» будут произведены в предусмотренные контрактами сроки. Первой их должна получить в мае 2008г. японская авиатранспортная фирма All Nippon Airways; испытательные полеты нового лайнера намечены на текущий год.

С момента официального одобрения программы 787 Dreamliner (в апр. 2004г.) Boeing получила твердые заказы на поставку 452 таких лайнеров; по числу заказанных самолетов эта программа считается одной из самых успешных в истории Boeing. Аналитики подчеркивают, что указанный лайнер играет ключевую роль в происходящем восстановлении лидерства корпорации на мировом рынке гражданских самолетов; в последние годы оно было утрачено в пользу западноевропейского конкурента Airbus.

В 2006г. Boeing смогла увеличить отгрузки гражданских самолетов на 37% — до 398 ед. Согласно обнародованным в начале фев. прогнозам, в т.г. этот показатель возрастет до 440–445 ед., а в 2008г. — до 515–520. В 2009г. повышательная тенденция продолжится благодаря поставкам нового лайнера «787».

Чистая прибыль Boeing в 2006г. сократилась на 14% (до 2,2 млрд.долл.), тогда как оборот увеличился на 15% (до 61,5 млрд.долл.). Снижение прибыли было обусловлено расходами в 1,5 млрд.долл., понесенными в связи с рассмотрением в минюсте США двух споров по поставкам американскому военному ведомству, задержкой в отгрузках по военным контрактам с Австралией и Турцией и закрытием убыточного подразделения Connexion. БИКИ, 1.3.2007г.

— Автопроизводитель Ford Motor оценивает затраты на запланированную реструктуризацию в 11,18 млрд.долл., при этом большая часть этой суммы должна пойти на программы сокращения штата, говорится в документах Ford, подготовленных для Комиссии по ценным бумагам и биржам (SEC) США. Ford, которой в 2006г. понес убыток в 12,7 млрд.долл., планирует закрыть 14 заводов в Северной Америке и сократить 51 тыс. работников в этом регионе в рамках программы реструктуризации, призванной восстановить прибыльность к 2009г.

Предполагается, что 5,96 млрд.долл. будут потрачены на программы сокращения штата; расходы в 2,74 млрд.долл. будут связаны с пенсионными отчислениями, в 2,2 млрд.долл. — с износом основных средств и в 281 млн.долл. — с простоями на заводах. В отдельном заявлении Ford сообщил, что ему предъявлены обвинения в том, что компании не удалось «разумно. распорядиться средствами, собранными в рамках сберегательных программ для сотрудников». Ford сообщил, что отрицает эти обвинения и намеревается «активно отстаивать» свою невиновность. Рейтер, 1.3.2007г.

— Американская автомобилестроительная компания Крайслер может быть выставлена на продажу. Как сообщают американские СМИ со ссылкой на источники в компании, руководство Крайслера подбирает потенциальных покупателей. «Компания не будет выставляться на аукцион. Будут отобраны несколько фирм, которым предоставят детальную информацию», — сказал источник.

По данным СМИ, в покупке Крайслера заинтересованы 4 частные компании, а также автогигант Дженерал Моторс. Среди потенциальных покупателей называются компании Apollo Management LP, Blackstone Group, Carlyle Group и Cerberus Capital Management LP. В тоже время один из руководителей компании Крайслер Том ЛаСорда в четверг провел телефонную конференцию с дилерами и сообщил им, что совет директоров головной фирмы в Германии DaimlerChrysler AG одобрил план реструктуризации, в соответствии с которым к 2008г. Крайслер вновь должен стать прибыльной компанией.

На прошлой неделе Крайслер объявил о том, что потери компании за 2006г. составили 1 млрд. 475 млн.долл. Аналитики компании ожидают, что убыточность сохранится и в нынешнем году. В тоже время прибыль DaimlerChrysler AG в 2006г. составила 4,26 млрд.долл. В рамках сокращения убытков и в свете падения уровня продаж, Крайслер также объявил о закрытии одного завода, временной приостановке работы еще нескольких и намерении сократить 13 тыс. рабочих мест. Утечка информации о намерении продажи Крайслера повлекла за собой в пятницу рост акций убыточной компании на нью-йоркской фондовой бирже до 70,78 долл., то есть на 80 центов или 1,14%. РИА «Новости», 23.2.2007г.

— Автогигант DaimlerChrysler уже получил несколько заявлений о заинтересованности в покупке своего убыточного отделения Chrysler Group, сообщила в воскресенье на сайте газета Wall Street Journal, ссылаясь на 2 источника близких к ситуации.

Газета не назвала потенциальных покупателей компании. Среди потенциальных покупателей может быть южнокорейская Hyundai Motor Co., которая заинтересована в покупке американского отделения концерна, сообщила со ссылкой на неназванные источники британская Sunday Times. Hyundai заинтересована в получении доступа к дилерским сетям Chrysler в США, сообщила газета.

Пресс-секретарь Hyundai Motor в Сеуле отверг эту информацию. Источники близкие к ситуации сообщили Рейтер в пятницу, что General Motors ведет предварительные переговоры о покупке Chrysler или подписании стратегического альянса с конкурентом. Рейтер, 19.2.2007г.

— Продажа акций Chrysler на фондовом рынке может оказаться простым и быстрым способом из-

бавиться от убыточного американского подразделения DaimlerChrysler, чем поиск непосредственного покупателя, считают аналитики. Индийские и китайские автопромышленники, старающиеся выйти на крупнейший авторынок мира, могут расценить Chrysler как привлекательную возможность приобретения американских активов, а многие европейские автомобильные компании могут использовать часть резервных мощностей Chrysler.

Рабочие компании, объединенные в профсоюз, непрофинансированные обязательства по социальному и пенсионному обеспечению, а также огромные убытки заставят инвесторов дважды подумать, прежде чем потратить деньги, говорят аналитики.

Аналитик Кристоф Штурмер из Global Insight предполагает, что DaimlerChrysler может разместить на рынке до четверти акций Chrysler, выручив средства и вернув часть американских инвесторов, которые ушли после слияние Chrysler с Daimler-Benz в 1998г.

DaimlerChrysler нанял инвестиционный банк JP Morgan для поиска наилучшего решения вопроса Chrysler, сообщил источник, знакомый с ситуацией.

Ардт Эллингорст из Dresdner Kleinwort считает, что оздоровление Chrysler может быть проведено по примеру альянса французской компании Renault и японской компании Nissan Motor.

В аналитической записке Dresdner говорится, что выделение Chrysler из состава концерна может быть возможным, поскольку официальный документ, определяющий правовые обязательства для DaimlerChrysler, не упоминает о задолженности Chrysler по программам содействия. «15,8 млрд. евро, которые Chrysler задолжал по программам здравоохранения, не лягут на плечи Daimler после «развода». Мы считаем, что пенсионные обязательства на 2,6 млрд. евро не помешают принять решение о разделении компании», — говорится в нем.

Один из инвестиционных банкиров, следящий за автомобильным сектором, называет в качестве вероятных партнеров Chrysler компании Volkswagen, Renault, PSA и Fiat. «У этих компаний есть связь с Chrysler, но нет присутствия в США и не слишком сильно совпадает модельный ряд», — говорит он. «Daimler может оставить себе 30-51% акций, а другой производитель — 25-70%. Можно даже привлечь частных инвесторов».

Карлос Гон, глава альянса Renault-Nissan, потерял интерес к поиску американского партнера после срыва переговоров с General Motors. «Внимание менеджмента Renault-Nissan обращено на восстановление прибыльности, и до тех пор, пока показатели не улучшились, я думаю, будет опасно расширять альянс», — сказал он в начале фев.

Fiat отказался от комментариев.

Аналитики Morgan Stanley отмечают, что Chrysler может предложить потенциальному покупателю многое, гибкую производственную базу, 3 брэнда, среди которых знаменитый Jeep, дистрибуцию, технологию и лидерство в таких сегментах, как микроавтобусы и пикапы. «За возможность использовать все это может выстроиться очередь из компаний», — говорят они, подразумевая китайскую компанию Chery, а также VW, Renault и Nissan. Рейтер, 16.2.2007г.

— Один из крупнейших американский производителей Ford Motor Co. объявил о самых крупных убытках за всю свою историю. Как сообще-

ла компания, чистый убыток по итогам 2006г. составил 12,7 млрд.долл., превывсив печальный рекорд 1992г., когда компания потеряла 7,39 млрд.долл. В 2005г. чистая прибыль Ford Motor Co. составила 1,44 млрд.долл. Убытки по итогам 2006г. в компании объясняют падением объема продаж и ростом расходов на реструктуризацию.

Как говорится в сообщении компании, по итогам IV кв. 2006г. чистый убыток достиг 5,8 млрд.долл., за первые 3 кв. убытки составляли 7 млрд.долл. Из-за значительных убытков руководство Ford в пред.г. запустило программу реструктуризации компании, основной частью которой является стратегический план под названием «Путь вперед». В соответствии с новой стратегией, предусмотрено увольнение от 30 до 40 тыс. сотрудников и закрытие десяти заводов в США — фактически, это является десятипроцентным сокращением Ford.

Правда, в августе, когда было заявлено о намерении компании закрыть заводы, Ford обещал сохранить практически целиком зарплату сотрудникам. Было объявлено, что заводы закрываются лишь на время. В 2007г. Ford планирует сократить производство на 400 тыс. автомобилей. Сокращение производства Ford во II пол. 2006г. аналитики считают самым значительным со времени упадка в 1981-82гг. Убытки же, которые терпит компания, бьют рекорды за последние 14 лет, причем с амые серьезные проблемы автогигант переживает на родном рынке — в США. РИА «Новости», 25.1.2007г.

— Автогигант Дженерал Моторс отзывает 100 тыс. автомобилей Шевроле Кобальт. Как говорится в сообщении компании, отзываются 98 тыс. 707 автомобилей модельного ряда 2005-06гг., которые не оборудованы встроенными в крышу подушками безопасности.

Как отмечает компания, угроза для водителя и пассажиров возникает только в том случае, если они не пристегнуты ремнями безопасности. До настоящего момента сообщений о жертвах или пострадавших из-за выявленного недостатка не поступало, говорится в сообщении компании. Крыши автомобилей, на которых комплектацией не предусмотрена установка подушек безопасности, будут оборудованы специальным пластиком. РИА «Новости», 24.1.2007г.

— Американская корпорация Boeing сообщила в начале янв. о рекордном числе полученных в 2006г. заказов на гражданские самолеты, что, судя по всему, позволит ей впервые с 2000г. обойти по этому показателю западноевропейскую группу Airbus. Благодаря высокому в последние 2 года спросу на продукцию Boeing последняя отвоевывает утраченные в конкурентной борьбе с Airbus позиции; особенно заметен этот процесс в секторе широкофюзеляжных лайнеров, с двумя проходами в салоне.

Увеличение в 2006г. притока заказов на гражданские самолеты Boeing наблюдалось во многих регионах мира и затронуло практически весь спектр данной продукции. Было заказано в общей сложности 1044 лайнера с числом мест более 100, что превышает предыдущий рекорд, достигнутый в 2005г. (1002 ед.). В указанные 2г. спрос на гражданские самолеты Boeing был вдвое выше среднего годового уровня предыдущих 10 лет. Он стимулировался значительным расширением пассажирских авиаперевозок в последние 3г.

Наиболее активно заказывали самолеты Boeing страны АТР, и прежде всего КНР и Индия. Значительным был также спрос со стороны быстро развивающихся малобюджетных воздушных перевозчиков (по всему миру). Покупали новые самолеты и крупные авиатранспортные компании, которые под влиянием резко возросшей стоимости топлива стали уделять повышенное внимание его экономии. Согласно прогнозу IATA (International Air Transport Association), в 2007г. после шести лет непрерывных убытков мировой воздушный транспорт вернется к рентабельности.

Успехи Boeing в 2005-06гг. были обусловлены, значительным притоком заказов на его самолеты 787 Dreamliner и «777» (широкофюзеляжные, с большой дальностью полета); в 2006г. их было заказано 157 и 76 ед. соответственно. Помогло также появление в 2005г. удлиненной и кардинально реконструированной версии лайнера «747» («747-8», в пассажирском и грузовом вариантах), которая начала успешно конкурировать с «A380». Совокупный спрос на самолеты «747» в 2006г. выразился в 72 ед.; это самый высокий показатель для программы «747» с 1990г.

Что касается группы Airbus, испытывавшей на протяжении значительной части пред.г. проблемы с управлением и производством, то хорошим знаком для нее, как указывается в Financial Times, может стать заказ на 100 самолетов семейства A320 (с одним проходом в салоне), полученный в начале янв. от малобюджетного малайзийского перевозчика AirAsia. 4 янв. было объявлено о поступлении первых твердых заказов на новый лайнер A350XWB (средней вместимости, с большой дальностью полета), разработка которого началась в конце 2006г., после того, как два таких самолета заказала базирующаяся в Сан-Франциско компания Pegasus Aviation Finance. БИКИ, 23.1.2007г.

— Лизинговое подразделение General Electric заказало 39 самолетов Boeing за 5,34 млрд.долл., сообщил Boeing в понедельник. Поставки для GE Commercial Aviation Services 15 самолетов Boeing-777 и 24 Boeing-800 будут осуществляться в период с 2008 по 2010 годы. Заказ был сделан в 2006г., но о подробностях не сообщалось. К 18.35 МСК акции Boeing снизились на 2,89% после того, как Wachovia понизила по ним рекомендацию. Рейтер, 22.1.2007г.

— Прибыль производителя мотоциклов Harley-Davidson Inc. в IV кв. 2006г. выросла на 10% благодаря росту продаж мотоциклов на рынке США.

Чистая прибыль выросла до 252,4 млн.долл. или 97 центов за акцию с 230 млн.долл. или 84 цента на акцию за аналогичный период пред.г. Выручка выросла на 12% до 1,5 млрд.долл. Аналитики прогнозировали прибыль на уровне 96 центов за акцию и выручку на уровне 1,45 млрд.долл. Рейтер, 18.1.2007г.

— Первый американский коммерческий транспортный самолет, оснащенный лазерной системой защиты от переносных зенитных ракетных комплексов (ПЗРК), отправился во вторник в полет из международного аэропорта Лос-Анджелеса (штат Калифорния). Эта лазерная система под названием Guardian разработана корпорацией Northrop-Grumman и установлена на самолете MD-10 почтовой компании Federal Express.

Нынешний полет, по словам специалистов, знаменует начало летно-эксплуатационных испы-

таний новой системы, которая базируется на разработках, уже применяющихся военными. Системе предстоит обеспечить безопасность полета на наиболее уязвимых для ПЗРК участках — при взлете и посадке. Как предполагается, система должна обнаружить пуск ракеты ПЗРК и затем направить луч лазера на головку самонаведения ракеты, что должно вывести ее из строя. По словам представителей корпорации, луч лазера является невидимым и безопасен для человеческого глаза.

К марту 2008г. в эксплуатации будет находиться 9 таких самолетов MD-10. Планируется, что позже последуют 16 месяцев полетов оснащенных этой же системой защиты авиалайнеров MD-10, MD-11 и Boeing-747, в ходе которых будет моделироваться ситуация с нанесением удара ПЗРК по самолету.

По словам экспертов, главная проблема заключается не в том, чтобы создать такую систему защиты, а в том, чтобы решить, кто будет платить за ее установку на коммерческих авиалайнерах. Прайм-ТАСС, 17.1.2007г.

— Мировые продажи General Motors снизились в 2006г. на 1% 9,09 млн. автомобилей с 9,17 млн. в 2005г., сообщила компания предварительные данные. Сокращение продаж произошло из-за нескольких факторов, включая планируемое снижение продаж автомобилей компаниям, сдающих машины в прокат.

Японская Toyota Motor ожидает, что производство автомобилей в 2007г. составит 9,42 млн. ед., что позволит ей обогнать GM и стать крупнейшим автопроизводителем в мире. Рейтер, 17.1.2007г.

— Промышленный конгломерат General Electric согласился приобрести аэрокосмическое подразделение британской Smiths Group Plc за 4,8 млрд.долл. Две компании сообщили в понедельник о согласии создать совместное предприятие, в котором Smiths будет принадлежать 64%, General Electric — 36%. Smiths сообщил, что планирует выплатить акционерам 2,1 млрд. фунтов (4,1 млрд.долл.) от сделки. К 13.20 МСК акции компании подскочили на 11,42%.

Аэрокосмическая отрасль переживает рост благодаря увеличившимся в США военным расходам и заказам на самолеты, а также на фоне новых проектов Boeing и Airbus. Рейтер, 15.1.2007г.

— Продажи грузовиков DaimlerChrysler по всему миру выросли на 1,4% в 2006г. до рекордных 537 тыс. ед., сообщил крупнейший в мире производитель грузовых автомобилей во вторник.

Компания также повторила свой прогноз замедления рынка в 2007г. «В результате циклических и законодательных изменений мы ожидаем значительного ослабления рынков НАФТА (США, Канада, Мексика) и Японии в 2007г., мы ожидаем, что спрос на европейских рынках сократится лишь ненамного», — сказал глава отделения по производству грузовиков Андрес Реншлер в заявлении. «Но так как мы сосредоточены на нашем ключевом бизнесе и обеспечиваем нашим клиентам прекрасные продукты и услуги, мы хорошо подготовлены для этого вызова. Мы ожидаем восстановления рынков в 2008г., т.к. новые ограничения по выбросам будут, возможно, влиять на предпочтения покупателей до совершения покупок», — добавил он. Рейтер, 15.1.2007г.

— Американцы теряют доверие к отечественным автомобилям и все чаще предпочитают про-

дукцию японского автопрома. Об этом свидетельствуют обнародованные в среду результаты опроса общественного мнения, проведенного по заказу агентства AP.

44% участников исследования высказали мнение, что лучшие автомобили выпускают японские автопроизводители. Еще 29% респондентов заявили, что самые лучшие машины — американские, а 19% опрошенных сочли лучшими германские автомобили.

Говоря о фирмах-производителях, 25% участников исследования отдали предпочтение Toyota. На втором месте оказалась компания General Motors, которую назвали лучшей 21% опрошенных. А 17% высказали мнение, что наиболее качественные машины выпускает Honda.

В ходе опроса, в котором приняли участие 1 тыс. совершеннолетних американцев, выяснилось, что только 17% жителей США хотят ездить исключительно на автомобилях иностранного производства. 39% респондентов сказали, что предпочитают покупать американские машины. Еще 44% опрошенных подчеркнули, что для них не имеет значения государство-изготовитель машины, а главное, чтобы она была качественная.

Американские автопроизводители, которые в последнее время проигрывают иностранным конкурентам, особенно японцам, пытаются вернуть себе доверие соотечественников. На проходящем в Детройте международном автосалоне три американских автогиганта — General Motors, Ford и Chrysler — сделали попытку заинтересовать американцев продукцией отечественного автопрома, представив сразу по несколько новых моделей в разных сегментах, в т.ч. легковые автомобили и внедорожники. Прайм-ТАСС, 11.1.2007г.

— Китай стал вторым в мире рынком после США по объемам продаж новых автомобилей. Согласно опубликованным сегодня данным Китайской ассоциации автопромышленников, в 2006г. в стране поставлены на учет 7,2 млн. машин, что почти на 25% больше по сравнению с 2005г.

Автомобильная промышленность КНР вышла на уровень производства 7,28 млн. автомобилей в год, прирост в этом сегменте составляет 27,3% Доля легкового автотранспорта остается преобладающей — 5,2 млн. машин в 2006г. было собрано на китайских предприятиях.

В докладе также отмечается, что в Китае новых автомобилей продается в 3 раза больше, чем подержанных. Прайм-ТАСС, 11.1.2007г.

— Продажи автомобилей компании General Motors Europe (GME) выросли на 0,9% в 2006г., впервые превысив 2 млн. ед., благодаря увеличению продаж марки Chevrolet, сообщила компания в понедельник вечером.

Рост продаж моделей Chevrolet, преимущественно корейского производства, на 15,6% помог увеличить общие продажи GME до 2,003 млн. автомобилей. Из 341 тыс. автомобилей, проданных подразделением Chevrolet в 2006г., 293 тыс. были произведены в Южной Корее, где на заводах GM Daewoo собираются такие экономичные модели, как Matiz, Kalos и Nubira.

Продажи автомобилей шведской марки Saab в Европе выросли в 2006г. на 10,3% до 90 502 ед., что помогло GM Europe компенсировать снижение продаж марки Opel/Vauxhall на 2,3% до 1,56 млн. ед. Темпы роста продаж элитных автомобилей Са-

dillac составили 22%. Объем продаж этой марки в 2006г. достиг 3.272 автомобилей. В дек. продажи GME выросли на 1,4% до 157 тыс. ед. — также на фоне увеличения спроса на автомобили Chevrolet. Рейтер, 9.1.2007г.

— Автомобильная компания Ford Motor вложит 866 млн.долл. в переоснащение шести заводов в штате Мичиган для производства малолитражных автомобилей. Эти инвестиции стали еще одним шагом компании, которая собирается закрыть 16 заводов в Северной Америке и сократить 45 тыс. рабочих мест для возврата прибыльности производства в регионе. Представители компании в кулуарах Международного автосалона в Детройте заявили, что среди предприятий, которые получают эти инвестиции — фабрика по производству пикапов в Дирборне и завод автомобилей Focus в Уэйне.

В прошлом месяце Ford привлек 23 млрд.долл. для финансирования реструктуризации. Компания прогнозирует, что в ближайшие 3г. отток капитала составит 17 млрд.долл.

В первые девять месяцев 2006г. компания понесла убытки в 7 млрд.долл., и ожидает, что эта сумма увеличится по итогам только что закончившегося квартала. Ford не ждет прибыли от своего североамериканского подразделения до 2009г. Рейтер, 9.1.2007г.

— Американская компания Боинг предложила России услуги по развитию совместных производств, сообщил министр транспорта России Игорь Левитин. «На нашей сегодняшней встрече с представителями бизнеса в Вашингтоне компания Боинг предлагала свои услуги по развитию совместных производств», — сказал Левитин в представительстве РИА Новости в Вашингтоне.

Он не уточнил, какие именно услуги предлагал России авиастроительный гигант, однако пояснил, что предложение было сделано в рамках выбора Россией партнера для сотрудничества с Объединенной авиастроительной корпорацией. «Создавая Объединенную авиастроительную корпорацию, мы понимали, что будут нужны партнеры. Это может быть американская компания Боинг, это может быть и европейская компания EADS. Те сотрудники, которые занимаются развитием отношений по авиапрому сейчас проводят переговоры», — заметил Левитин.

Министр не стал давать оценку предложению Боинга, отметив, что рассматривается вопрос, кто и по каким видам продукции будет партнером Объединенной авиастроительной корпорации.

Игорь Левитин отметил, на встрече с руководством американского Минтранса очень подробно обсуждались вопросы сотрудничества на воздушном транспорте. «Потому, что для наших двух стран главный вопрос — воздушное сообщение», — подчеркнул он. По словам Левитина, на встречах в Вашингтоне рассматривался и вопрос о развитии воздушных перевозок между США и Россией. РИА «Новости», 6.1.2007г.

— Поставки одного из крупнейших в мире производителей авиатехники Boeing составили в 2006г. 398 коммерческих самолетов по сравнению с 290 самолетами в 2005г. Компания прогнозировала поставки на уровне 395 самолетов. К концу нояб. основной конкурент Boeing — европейский концерн Airbus поставил 399 коммерческих самолетов. Рейтер, 5.1.2007г.

— Мировые продажи подразделения DaimlerChrysler по производству машин премиум-класса Mercedes Car Group выросли на 3,2% в 2006г. до 1,26 млн. автомобилей, сообщила компания. Продажи Mercedes-Benz за отчетный период выросли на 6,5% до 1,15 млн. автомобилей, продажи бренда Smart упали на 22% до 112 100 ед., говорится в сообщении пятого по величине в мире автопроизводителя. Mercedes Car Group также сообщила, что продажи бренда Maybach составили 400 автомобилей. Рейтер, 5.1.2007г.

— Полная модернизация устаревшей техники широко практикуется на предприятиях американской военной промышленности. По оценке проф. Н. Насра (Рочестерский технологический институт), Пентагон ежегодно расходует на полную модернизацию самолетов, танков, бронированных машин и другой военной техники 15 млрд.долл. Восстановлением же изношенной техники гражданского назначения занимаются лишь немногие компании, в т.ч. General Electric (электрооборудование), Caterpillar (дизельные двигатели), Hanover Compressor (компрессоры), Kodak (фотоаппаратура), Xerox (копировальная техника), Motorola (отовые телефоны), Interface (ковровые покрытия). Энергичнее всех этой работой занимается Caterpillar, чей консолидированный оборот в 2005г. составил 36 млрд.долл. Восстановление дизельных двигателей осуществляется на ее заводе в г. Коринф, шт. Миссисипи. Сюда ежедневно прибывает 17 тяжелых грузовиков с изношенными дизельными двигателями и их компонентами, которые тщательно разбираются вручную. Каждая деталь, включая болты и гайки, складывается в отдельную корзину, так как смысл полной модернизации заключается в том, чтобы произвести как можно больше продукции из наличного материала.

Как правило, 70% стоимости нового дизельного двигателя приходится на материалы и лишь 30% — на рабочую силу. В восстановленном двигателе (цена на который составляет около половины цены нового) на долю материалов приходится 40% стоимости. Значительный вклад в работу завода вносят сотрудники созданного при нем научно-исследовательского центра. Ими разработан процесс машинного напыления алюминиевого порошка на головку цилиндра с тем, чтобы заглазить на ней изъязны, и процесс заварки треснувшего блока двигателя. Ими также разработан способ восстановления с помощью лазера и машинной обработки топливных форсунок всего за 0,5 долл. (ранее эти форсунки просто выбрасывались). Всего за неделю завод в состоянии полностью модернизировать 75 двигателей или их блоков.

Доходы от операций по капитальному ремонту и модернизации дизельных двигателей произвели на руководство компании Caterpillar столь сильное впечатление, что оно создало новое отделение, выручка которого в 2005г. составила 1 млрд.долл. Ожидается, что выручка этого отделения будет ежегодно, по крайней мере в ближайшее время, увеличиваться на 15%.

Стремясь собрать вокруг себя как большие, так и малые компании, которые занимаются ремонтно-восстановительными работами, Caterpillar приобрела в 2005г. за 1 млрд.долл. корпорацию Progress Rail Services Corp., обслуживающую железнодорожные вагоны. Эксперты считают, что быстрый рост цен на природные ресурсы и их ис-

тошение, а также принятие законов по охране окружающей среды будут способствовать дальнейшему росту числа компаний, которых заинтересуют экономические выгоды от проведения полной модернизации их изношенной техники. БИКИ, 26.12.2006г.

— Объем продаж автомобилей в США сократится до девятилетнего минимума на уровне 16,2 млн.ед. в 2007г., основные автопроизводители продолжают уступать азиатским компаниям, говорится в прогнозе отраслевой аналитической компании CSM Worldwide. CSM ожидает, что в 2007г. продажи легковых автомобилей снизятся на 1,2% с 16,4 млн.ед., прогнозируемых в этом году.

Крупные скидки, предлагавшиеся детройтскими автопроизводителями в последние годы, «досрочно» привлекли новых покупателей, которые при отсутствии таких льгот предпочли бы подождать с покупкой еще какое-то время, и это подготовило почву для снижения продаж в 2007г., говорится в исследовании CSM. «В основе нашего прогноза — истощение отложенного спроса», — говорится в сообщении аналитика CSM Джозефа Баркера.

В последние недели многие представители автомобильной отрасли говорили, что ожидают на авторынке США в 2007г. сохранения показателей 2006г. или небольшого снижения, и в качестве одного из рисков называли замедление на рынке жилья.

Аналитики предупреждают, что сокращение продаж автомобилей в США в следующем году осложнит проведение реструктуризации в компаниях General Motors, Ford Motor и Chrysler Group, принадлежащей DaimlerChrysler.

CSM ожидает, что основные автопроизводители выпустят в 2007г. 40 новых моделей по сравнению с 60-ю в этом. По мнению аналитической компании, GM — крупнейший автопроизводитель по объему продаж — откажется от ряда скидок и льгот, которые были возможны ранее на фоне роста продаж в отрасли, продолжавшегося с 2001г. В результате этого цены на новые автомобили будут расти, и в долгосрочной перспективе это скорее всего поможет GM вернуться к прибылям, однако повлияет на сокращение продаж во всей отрасли в следующем году, говорится в исследовании. По мнению CSM, доля рынка GM и Ford в следующем году сократится. Доля DaimlerChrysler, напротив, может вырасти на 0,5% до 14,7% на фоне выпуска девяти новых моделей, говорится в исследовании.

Больше всего может вырасти рыночная доля Toyota Motor Corp. — на 1% пункт до 16,3%, считает CSM. За 11 месяцев 2006г. продажи Toyota в США выросли на 13%. Продажи GM и Ford снизились на 8%, DaimlerChrysler — сократились на 6%. Рейтер, 14.12.2006г.

— Американский автогигант Форд (Ford) не стоит на грани банкротства, заявила руководитель пресс-службы по финансам компании Бэки Санч. «Компания Ford не находится на грани банкротства, по данным на сент. у нас было 23,6 млрд.долл. наличными, то есть мы абсолютно ликвидны. Учитывая новые кредитные линии в 18 млрд.долл., к концу 2006г. наши наличные средства будут доведены до 38 млрд.долл.», — сказала Санч. По ее словам, дополнительные 18 млрд.долл., о займе которых Ford объявил накануне, пойдут «на реагирование на краткосрочные и среднесрочные убытки, финансирование реструк-

туризации и обеспечение большей ликвидности для защиты от сокращения производства или других непредвиденных обстоятельств».

По словам Санч, для увеличения ликвидности Ford выставил на продажу две своих компании — известную марку спортивных автомобилей Aston Martin и компанию Automobile protection corporation. Санч опровергла слухи, которые ранее распространили некоторые СМИ о выставлении на продажу известных дорожных марок Jaguar и Land Rover. «Мы действительно выставили на продажу Aston Martin и Automobile protection corporation, однако речь о продаже Jaguar и Land Rover не идет, мы об этом не заявляли», — сказала Санч. Несмотря на уверения Санч в том, что Ford не стоит «перед линией, за которой банкротство», объявленный в понедельник займ стал первым за 103-летнюю историю компании, при котором она закладывает активы. Ранее успешное ведение дел позволяло компании брать кредиты без залога, чего нельзя сказать о других автопроизводителях, в т.ч. и General Motors, которые периодически закладывают производственные мощности.

Однако Ford пошел на достаточно рискованный шаг — заложил не только производственные мощности, но и все, чем владеет в США: заводы, офисные здания, патенты и торговые марки. Бсумма в 18 млрд.долл., которую в виде обеспеченных и необеспеченных займов Ford получит до конца 2006г., превысила на 2,6 млрд.долл. рыночную стоимость акций компании. Объявление о новых займах моментально отразилось на бирже. В понедельник акции Ford подешевели на 36 центов и торги закрылись на отметке 8,16 долл. за акцию. Сегодня же акции Ford стали лидерами по объемам продаж на Нью-Йоркской фондовой бирже. Торги открылись с отметки в 8,15 долл. и в течение дня минимально падали до 8 долл. и максимумно поднимались до 8,21 долл.

Как сообщили в пресс-службе Ford, кредиторами компании стали Citigroup Corporate and Investment Banking, Goldman Sachs Credit Partners L.P. и J.P. Morgan Securities Inc. Они дадут 8 млрд.долл. возобновляемого кредита под залог собственности на пять лет. Это заменит существующую кредитную линию в 6,3 млрд.долл. которая не была обеспечена залогом. Еще 7 млрд.долл. Ford получит в виде обычного кредита под залог активов. И еще 3 млрд.долл. — в виде необеспеченных займов, в т.ч. и тех, которые могут быть в будущем переведены в обычные акции компании. Объявление о займах также привело к понижению ведущими агентствами рейтингов кредитного доверия Ford. По мнению аналитиков агентств Fitch, Moody's и Standard & Poor's, которые понизили рейтинги, в случае краха компании, кредиторам, давшим необеспеченный займ, будет нелегко вернуть свои деньги.

В свете последних событий аналитики говорят о том, что из-за шагов руководства компания может потерять свою независимость. Как сообщают местные СМИ, в том случае, если новое руководство не сможет сделать Ford вновь прибыльной компанией, то автопроизводителю ничего не останется делать, как искать покупателя на свои активы, подавать на банкротство или сливаться с другой компанией. «Такое рефинансирование говорит о том, что компанию ожидают тяжелые времена. Или они слишком консервативны, либо готовятся к очень плохим перспективам», — сказал

аналитик Джон Касеса из нью-йоркской компании Casesa Strategic Advisers и интервью Нью-Йорк Таймс. Новые займы нужны Ford в т.ч. и для противостояния конкурентам, которые за последнее время все более активно захватывают американский автомобильный рынок. В этой связи, а также из-за значительных убытков руководство Ford запустило программу реструктуризации компании, основной частью которой является стратегический план под названием «Путь вперед».

В соответствии с новой стратегией, предусмотрено увольнение от 30 до 40 тыс. сотрудников и закрытие десяти заводов в США — фактически, это является десятипроцентным сокращением Ford. Правда, в авг., когда было заявлено о намерении компании закрыть заводы, Ford обещал сохранить практически целиком зарплату сотрудникам. Более того, было объявлено, что заводы закрываются лишь на время. Как говорится в заявлении компании, закрытие заводов приведет к снижению производства в IV кв. на 21% по сравнению с пред.г. Это означает, что Ford не соберет 168 тыс. автомобилей. В III кв. Ford также сократил производство автомобилей на 20 тыс. штук от заявленного ранее количества. В 2007г. Ford планирует сократить производство на 400 тыс. автомобилей.

Сокращение производства Ford во II пол. 2006г. аналитики считают самым значительным со времени упадка в 1981-82гг. Убытки же, которые терпит компания, бьют рекорды за последние 14 лет. За III кв. Ford потерял 5,8 млрд.долл. «В III кв. чистый убыток компании Форд составил 5,8 млрд.долл. или 3,08 долл. на акцию. В III кв. пред.г. чистый убыток Форд составил 284 млн.долл. или 15 центов за акцию», — говорится в сообщении компании. В последний раз сопоставимые потери компания понесла в I кв. 1992г. — тогда ее убыток составил 6,7 млрд.долл. Самые серьезные проблемы Форд переживает на родном рынке — в США. Североамериканское подразделение потеряло за III кв. 2 млрд.долл. против 1,2 млрд.долл. год назад, отмечается в сообщении компании. Объем продаж снизился с 18,2 млрд.долл. в III кв. 2005г. до 15,4 млрд.долл. в III кв. 2006г. В свете последних событий, компания заявила, что планирует получить прибыль на американском рынке только с 2009г. РИА «Новости», 28.11.2006г.

— Автомобильная корпорация General Motors планирует реализовать в 2007г. на российском рынке 175 тыс. автомобилей. По итогам 2006г. в России будет продано 100 тыс. машин производства GM. Об этом сообщил журналистам управляющий директор «Дженерал Моторз СНГ» Уоррен Браун.

По его словам, первоначально в т.г. в России планировалось продать 100 тыс. машин, однако план продаж был пересмотрен в сторону увеличения.

GM в России представлена 5 марками: Chevrolet, Opel, Saab, Hummer, Cadillac. Также GM имеет в России ряд сборочных производств. Как сообщил гендиректор СП «ДжиЭм-Автоваз» Ричард Свандо, вчера на совете директоров СП был утвержден бизнес-план компании на 2007г. Согласно бизнес-плану, СП должно произвести 49 тыс. автомобилей с возможностью перевыполнения этого плана на 5-10%. СП «ДжиЭм-Автоваз» производит сейчас автомобили Chevrolet-Niva и Chevrolet-Viva.

Как отметил У.Браун, пока речи о расширении модельного ряда СП не идет. В свою очередь, как заявила директор по развитию нового бизнеса GM в России Хайди Маккор, говоря о сборке GM на мощностях калининградского «Автотора», до конца этого года в Калининградской обл. будет освоена сборка еще двух моделей Cadillac — Cadillac Escalade и Cadillac BLS. Сейчас в Калининграде GM уже собирает ряд моделей Cadillac, внедорожники Hummer и Chevrolet, а также легковые автомобили Chevrolet.

GM строит сборочный завод в Санкт-Петербурге. Летом этого года был торжественно заложен первый камень в строительство нового завода. Пока GM организовало крупноузловую сборку внедорожников Chevrolet Captiva, которые будут собираться на новом заводе на мощностях завода «Арсенал».

Говоря о развитии российского автомобильного рынка, коммерческий директор «Дженерал Моторз СНГ» Яцок Горски сказал, что по прогнозам GM в будущем году он вырастет еще на 10-20%. Прайм-ТАСС, 23.11.2006г.

— По договоренности с США Россия снизит пошлины на ввоз иностранных автомобилей с 25% до 15%, а самолетов — с 20% до 10% в течение семи лет с момента присоединения к ВТО. «На автомобили ставка пошлины в среднем снизится с 25% до 15%, на самолеты — в среднем с 20% до 10% за семь лет», — сообщил замдиректора департамента торговых переговоров МЭРТ РФ Андрей Кушнеренко после подписания протокола о завершении российско-американских переговоров по ВТО. Глава МЭРТ Герман Греф заявил после подписания протокола о том, что в соответствии с договоренностями с американскими партнерами условия поставок в Россию авиатехники и автомобилей будут существенно либерализованы. РИА «Новости», 19.11.2006г.

— Аэрофлот пропустил срок подписания контракта с Boeing на поставку 22 дальнемагистральных лайнеров, лишившись 10% скидки на Boeing-787 и возможности начать строительство первых самолетов в 2009г., сказал Рейтер член совета директоров авиакомпании от НРК Леонид Душатин.

Предварительная договоренность Аэрофлота с Boeing предусматривала 10-15-млн.долл. скидку на каждый из 22 самолетов и начало поставок в 2010г. Однако государство, контролирующее Аэрофлот, вовремя не предоставило свою директиву относительно оцениваемой в 2,5-3,0 млрд.долл. сделки.

Национальная резервная корпорация, крупнейший частный акционер Аэрофлота, в середине сент. пыталась спасти сделку, предоставив Boeing 40 млн.долл. аванс за самолеты. «Заклучали контракт до 1 нояб., надеясь, что правительство оформит директиву. Но, к сожалению, правительство не оформило никакой директивы», — сообщил Душатин.

Ранее представители НРК говорили, что соглашение с Boeing предусматривало возможность пролонгации. Однако, по словам Душатина, Boeing вернул НРК аванс и отказался ждать дальше. «Ситуация была настолько неопределенная с решением по «Боингам», что нам не удалось убедить продлить соглашение», — объяснил он.

По его словам, на предназначавшиеся для Аэрофлота лайнеры уже претендуют Сингапурские авиалинии и British Airways. «Цена — полбеда. Если

у Аэрофлота был 2009г., то сейчас Boeing предлагает слоты только на 2012 год», — сказал Душатин.

По его словам, Boeing вернул аванс полностью, однако НРК понесла убытки из-за замораживания денег. «40 млн.долл. на 40 дней — это 0,5 млн., как минимум», — сказал он. Совладелец НРК Александр Лебедев говорил ранее, что готовит иск к правительству РФ «о понуждении к выпуску директивы» относительно сделки.

Аэрофлот, объявивший тендер на поставку 22 дальнемагистральных самолетов, больше года не мог выбрать, кому отдать контракт — Boeing с его моделью B-787 или Airbus с самолетом A-350. Гендиректор компании Валерий Окулов сказал в сент., что выбор сделан в пользу Boeing, однако компания может дополнительно заказать такое же количество самолетов A-350 европейской Airbus.

Фоном при принятии решения о выборе поставщика самолетов послужили санкции со стороны США против нескольких российских компаний, а также покупка российским государственным Внешторгбанком 5% акций европейской корпорации EADS, владеющей Airbus. Рейтер, 7.11.2006г.

— Компания «Сухой» решила проблемы с поставками комплектующих из США в рамках проекта создания перспективного регионального самолета SuperJet-100 (прежнее название — RRJ). Об этом заявила сегодня на пресс-конференции в рамках авиасалона Airshow China-2006 вице-президент компании «Гражданские самолеты «Сухого» Светлана Исаева.

«Мы получили от американских компаний, участвующих в данной программе, уведомление о том, что им официально разрешено сотрудничать в рамках этого гражданского проекта», — пояснила она. «Вопрос закрыт, проблем с поставками комплектующих не будет», — подчеркнула С.Исаева. Речь идет о поставках элементов системы управления двигателя.

Санкции против «Рособоронэкспорта» и «Сухого» были введены США в одностороннем порядке в начале авг. 2006г. В программе создания нового регионального самолета SuperJet-100 участвуют более 20 ведущих зарубежных поставщиков, в т.ч. 3 компании из США. Поставки серийных моделей этого экспортноориентированного лайнера ожидаются в 2008г. Первый заказчик — компания «Аэрофлот», имеющая контракт на поставку 30 таких машин. Прайм-ТАСС, 1.11.2006г.

— Производство автомобилей Ford Motor в Северной Америке может снизиться в I пол. 2007г. на 12% в годовом исчислении, а затем вырасти во II пол.

Об этом в понедельник сообщил пресс-секретарь компании Оскар Сурис. Во II пол. рост производства может составить 5-10% к уровню II пол. 2006г., добавил он. Второй по величине автопроизводитель США на прошлой неделе сообщил об убытках в 5,8 млрд.долл. в связи с расходами на реструктуризацию, операционными убытками и списаниями активов. Компания также сообщила, что ее операционные результаты будут еще более слабыми в текущем квартале, и что в ближайшие несколько лет потоки наличности будут негативными.

Ford планирует закрыть 16 заводов и сократить 45 тыс. рабочих мест. Ключевое отделение Ford, занимающееся производством автомобилей, как ожидается, не будет приносить дохода вплоть до 2008г. Рейтер, 30.10.2006г.

— Американская авиастроительная компания Boeing сообщила, что столкнулась с трудностями в процессе создания новейшего 300-местного самолета Boeing-787 Dreamliner — новой революционной модели Боинга. Как пишет сегодня лондонская Financial Times, проблемы связаны с «весом самолета», а также с поставщиками.

Пока руководство Boeing заявляет, что эти трудности не приведут к задержке уже согласованных поставок авиакомпаниям. Первые самолеты должна получить в середине 2008г. японская компания All Nippon Airlines.

Boeing имеет портфель заказов на Dreamliner в количестве 432 самолетов от 34 авиакомпаний мира. Создание этого новейшего самолета и высокий спрос на него позволили Boeing в середине 90гг. выйти из серьезного финансового кризиса.

Другая крупнейшая авиастроительная компания мира — Airbus сообщила нынешним летом, что из-за трудностей с электропроводкой на 2г. задерживает выпуск своего новейшего самолета A-380, рассчитанного на 600 пассажиров. Прайм-ТАСС, 26.10.2006г.

— Убыток компании Форд (Ford) за III кв. составил 5,8 млрд.долл., что является рекордным показателем за последние 14 лет. В последний раз сопоставимые потери компания понесла в I кв. 1992г. — тогда ее убыток составил 6,7 млрд.долл.

Также в III кв. снизились продажи. За минувшие три месяца во всем мире было продано один миллион 511 тыс. автомобилей, произведенных на заводах Форда, а объем продаж составил 32,6 млрд.долл. В III кв. 2005г. ситуация была несколько лучше — компания продала миллион 531 тыс. автомобилей, сумма продаж составила 34,7 млрд.долл.

Самые серьезные проблемы Форд переживает на родном рынке, в США. Североамериканское подразделение потеряло 2 млрд.долл. против 1,2 млрд.долл. год назад, отмечается в сообщении компании. Объем продаж снизился с 18,2 млрд.долл. в III кв. 2005г. до 15,4 млрд.долл. в III кв. 2006г. РИА «Новости», 24.10.2006г.

— По сообщению Financial Times, дела у североамериканских производителей автомобильных комплектующих идут все хуже и хуже, что побудило рейтинговые агентства предупредить о новом раунде понижений финансовых статусов компаний отрасли. Широко циркулируют слухи о том, что несколько фирм находятся на грани банкротства или ликвидации и скоро пополнят десятки других поставщиков, обратившихся в последние 2г. к судам за защитой от кредиторов. Те компании, которые осуществляют реструктуризацию производства, с большим трудом находят покупателей для не нужных им предприятий.

Аналитическая фирма Morgan Stanley понизила в середине сент. (в 3 раз за месяц) ее прогнозы в отношении доходов отрасли, указав на то, что три из крупнейших производителей автомобильных комплектующих (BorgWarner, Lear и TRW) уже сообщили о грядущем падении доходов, а еще семь (Magna International, Johnson Controls, Visteon, American Axle, Tenneco, ArvinMeritor и Gentex) рискуют оказаться в таком же положении.

Компания BorgWarner, котировки акций которой уменьшились с июля т.г. на 20%, заявила недавно о том, что она увольняет 850 сотрудников, или 13% общего числа ее занятых в Северной Америке. По мнению компании, автомобильная про-

мышленность региона переживает фундаментальные изменения, которые обусловлены разбухшими запасами продукции у крупнейших производителей и снижающейся долей последних в общих продажах на рынке.

Наиболее значительно сократят производство Ford и Chrysler (подразделение группы DaimlerChrysler). Первая намерена в IV кв. т.г. уменьшить на 28% выпуск грузовиков-пикапов и внедорожников, а вторая сообщила о том, что ее общее производство во II пол. т.г. снизится по сравнению с тем же периодом 2005г. на 16%. Что касается General Motors, то она планирует 12% сокращение поставок автомобилей арендным компаниям, прибыли от которых были незначительными. В результате в IV кв. 2006г. совокупное производство базирующихся в Детройте автомобильных фирм будет, как ожидают, самым низким за последние 13 лет.

Поставщики комплектующих страдают не только от сокращения объемов производства у автомобильных компаний, но и от продолжающегося роста цен на сырьевые материалы. Так, цена никеля, ежегодное потребление которого, например, у компании BorgWarner составляет почти 3 тыс.т., подскочила на ЛБМ с 6,50 долл./а. ф. в I кв. т.г. до 12 долл. во II пол. Беспокоит указанных поставщиков и растущая доля азиатских производителей на автомобильном рынке Северной Америки.

Как отмечает консультационная фирма CSM Worldwide, некоторые североамериканские производители автомобильных комплектующих создали совместные предприятия с их азиатскими и европейскими коллегами, что помогло расширить круг покупателей. По мнению указанной фирмы, в сложившейся ситуации им нужно также расширить поставки своей продукции другим производителям комплектующих, а не стараться работать напрямую с автомобильными компаниями. БИКИ, 17.10.2006г.

— Компания Ford Motor отзывает 145 тыс. автомобилей с американского рынка из-за неисправных замков и проблем с трансмиссией, сообщает Национальное агентство по безопасности дорожного движения США.

Среди отозванных автомобилей — 139537 моделей Five Hundred и Montego 2005г. выпуска и модели микроавтобуса Freestar 2005/6гг. выпуска. Их механизмы дверных замков могут пропускать воду, сообщает агентство по безопасности дорожного движения, что способно привести к замерзанию замка и произвольному открыванию двери во время движения автомобиля.

Также Ford отзывает 6164 автомобиля Escape 2006г. выпуска из-за дефекта трансмиссии, в результате которого машина может двинуться с места даже при парковочном положении рычага коробки передач.

Дилеры Ford осмотрят трансмиссию и при необходимости заменят дефектные детали. Reuters, 11.10.2006г.

— Продажи американского автопроизводителя General Motors упали в Европе в сент. 2006г. на 4,8% до 185.045 машин из-за снижения спроса на модели Opel и Vauxhall, говорится в сообщении компании, выпущенном поздно вечером в пятницу. За период с янв. по сент. продажи сократились на 0,2% до 1,53 млн. ед., а рыночная доля GM уменьшилась на 0,3% пункта до 9,2%. При этом ком-

пания отметила, что удовлетворена объемом новых заказов на автомобили Corsa, ведущую европейскую модель GM. «Объем заказов на Corsa на уровне 95 тыс. машин очень обнадеживает, учитывая, что начало продаж в большинстве стран состоится только завтра и что наш целевой уровень продаж на 2006г. составлял 75 тыс.», — говорится в заявлении вице-президента европейского подразделения GM Джонатана Браунинга. Reuters, 8.10.2006г.

— 4 окт. Набережные Челны посетил министр промышленности и энергетики России Виктор Христенко. Основная цель визита — знакомство с работающим на базе «Камаза» совместным российско-германским предприятием по производству коробок передач ООО «ЦФ Кама», Камским индустриальным парком «Мастер», а также участие в торжественной церемонии запуска производства полного цикла внедорожников SsangYong Rexton компании «Северсталь-авто» на площадке ОАО «ЗМА», сообщили в пресс-службе «Камаза».

В ходе визита министра сопровождали премьер-министр Татарстана Рустам Минниханов, министр торговли и внешнеэкономического сотрудничества Хафиз Салихов, гендиректор ОАО «Камаз» Сергей Когогин и мэр Набережных Челнов Ильдар Халиков.

На презентации нового производства ОАО «ЗМА» Виктор Христенко заявил о том, что накануне в Москве был подписан совместный приказ минэкономразвития, минпромэнерго и минфина РФ о распространении режима «промышленной сборки» на производство автокомплектующих. По словам министра, первое соглашение в рамках этого трехстороннего документа будет заключено с ООО «ЦФ Кама». «Подготовка к полному запуску этого проекта находится в высочайшей стадии готовности. В след.г. здесь будет обеспечена значительная локализация производства основных элементов коробки передач по передовой технологии. В этом я сумел убедиться сегодня, осмотрев это производство», — заявил министр в ходе пресс-конференции.

Вторым «на очереди», по словам Виктора Христенко, стоит аналогичное соглашение с СП по производству дизельных двигателей «Камминз Кама» — совместному проекту «Камаза» и Cummins (США). Министр отметил, что именно в Челнах появились первые серьезные «автокомпонентщики» с крупными проектами, вложения каждого из которых составляет порядка 100 млн.долл. «Это большие и очень серьезные проекты по выпуску высокотехнологичного продукта. Решение о содействии им есть, и я хочу подчеркнуть, что это решение является важнейшим этапом в рамках реализации новой промышленной политики в отношении отечественного автопрома», — отметил министр.

Сразу после завершения презентации на ЗМА Виктор Христенко посетил еще один камазовский объект — Камский индустриальный парк «Мастер». Министр обошел цеха по производству промышленных вентиляционных систем, глушителей для грузовиков «Камаза», производство тормозных колодок для «Камаза-6520», цех по выпуску автобетоносмесителей на шасси «Камазов» и производство ступиц для камазовского конвейера. ИА Regnum, 5.10.2006г.

— Автогигант DaimlerChrysler ведет переговоры с китайской Chery Automobile о производстве автомобилей для продажи в США и на других рынках и

может вскоре заключить сделку, сообщили источники в пятницу. «Обе стороны рассмотрели различные варианты совместного производства автомобилей «субкомпакт» и сейчас ведут переговоры на глубоком уровне», — сказал Рейтер источник знакомый с темой. Обсуждается вариант взаимодействия, при котором Chery предоставляет модели, вносит изменения в них по требованию DaimlerChrysler и производит автомобили на заводах в Китае, сказал источник. Финансирование проекта может быть осуществлено преимущественно за счет DaimlerChrysler, сказал источник, добавив, что модели для американского рынка могут выходить под маркой Chrysler. Другой источник подтвердил, что DaimlerChrysler, пятый по величине производитель автомобилей в мире, находится на последних этапах переговоров о сотрудничестве, что может в итоге привести к созданию полноценного совместного предприятия. Reuters, 29.9.2006г.

— Власти шт. Калифорния подали судебный иск против 6 крупных производителей автомобилей — компаний Форд, Дженерал Моторс, Тойота, Даймлер Крайслер, Хонда и Ниссан, сообщил генеральный прокурор штата Билл Локайр. По его словам, компании обвиняют в нанесении ущерба окружающей среде. По мнению обвинения, вредные выхлопы автомобилей этих фирм способствуют глобальному потеплению. «Подобный иск — первый прецедент, когда автопроизводителей призывают к ответу за ущерб, наносимый экологии. Глобальное потепление вызывает значительный вред окружающей среде, экономике и здоровью жителей Калифорнии», — сказал Локайр. Обвинение намерено требовать с автопроизводителей «десятки и сотни млн. долларов» в качестве возмещения ущерба, заявил генеральный прокурор штата. РИА «Новости», 21.9.2006г.

— В США во время испытаний нового авиационного топлива из-за проблем с шасси пришлось досрочно посадить бомбардировщик, на котором испытывалось горючее. Об этом сообщили в пресс-службе ВВС США. «Накануне на базе ВВС США Эдвардс в Калифорнии бомбардировщик дальнего радиуса действия В-52 «Летающая крепость» совершил полет, используя альтернативное топливо. Испытания нового синтетического топлива проводились на двух двигателях самолета, остальные 6 двигателей работали на обычном авиационном топливе JP-8», — сообщает пресс-служба. По данным пресс-службы, испытания успешно завершились, однако сам полет пришлось сократить из-за технической неисправности левого шасси, которая не имела отношения к испытаниям. «Самолет успешно приземлился, никто не пострадал», — подчеркивает пресс-служба.

Новое топливо получено путем смешивания равных частей обычного топлива, основой которого является нефть, и так называемого синтетического бензина «Фишера-Тропша», впервые полученного еще в 30 годы XX века в Германии. За испытаниями наблюдал лично заместитель командующего ВВС США Рональд Сега (Ronald Sega), он находился на борту самолета. «Это первый шаг в направлении поиска реально работающего альтернативного топлива», — отметил Сега. Командующий лётно-испытательным центром авиабазы Эдвардс генерал Куртис Бедке (Curtis Bedke) отметил, что ВВС рассматривают множество вариантов альтернативных видов горючего. «Эти ис-

пытания помогают создать альтернативу тому топливу, которое мы используем сейчас», — отметил Бедке.

По словам Сега, двигатели, в которых применялось новое топливо, вели себя, как и остальные, в баки которых было залито обычное авиационное топливо. Однако, судьба топлива решится только после получения результатов всех испытаний. После анализа всей информации, полученной в ходе испытаний, которые прошли накануне, будет принято решение продолжать ли испытывать топливо дальше. И, если решение по этому вопросу будет принято положительное, то уже все 8 двигателей В-52 будут заправлены новым топливом. По словам Бедке, это может произойти уже через несколько месяцев. Как сообщает пресс-служба ВВС, до того, как был осуществлен первый полет с использованием нового топлива на пилотируемом самолете, синтетическое топливо прошло 130-часовую проверку, проработав на двигателе Т-63. Впереди еще предстоят испытания нового топлива в условиях холода в янв.-фев. 2007г. РИА «Новости», 21.9.2006г.

— Boeing в четверг сообщил о новых заказах на 47 самолетов от покупателей, имена которых не разглашаются, а общая стоимость сделок превысила 4 млрд.долл. В это число входят заказы на 16 новых 787 Dreamliner, 30 самолетов Boeing 737, а также на один лайнер Boeing Business Jet, являющийся адаптированной версией 737-й модели. Общее число заказов на самолеты компании в этом году выросло до 632. Это значительно больше подтвержденных 222 заказов европейского конкурента Airbus.

Boeing, очевидно, впервые с 2000г. опередит Airbus по числу заказов. Но вряд ли обе компании побьют общий рекорд в заказах на 2,057 самолетов, установленный в пред.г. Согласно последним данным, в этом году Boeing выпустил 258 самолетов и отстает по этому показателю от Airbus, который поставил клиентам 283 новых самолета. Reuters, 21.9.2006г.

— Boeing завершил в среду покупку крупнейшего независимого производителя комплектующих для аэрокосмического сектора Aviall Inc. за 1,7 млн.долл., сообщил Boeing. Boeing выплатил по 48 долл. за акцию Aviall. Компания также сообщила, что готова погасить долговые обязательства, которые составляют 448 млн.долл. с учетом наличных средств на балансе Aviall. Для Boeing эта покупка стала крупнейшей после приобретения в 90гг. McDonnell Douglas за 29 млрд.долл. Приобретение Aviall позволит Boeing укрепить позиции компании на 25 млрд.долл. рынке новых запасных частей и услуг для авиационного сектора. Reuters, 20.9.2006г.

— Международные рейтинговые агентства Moody's Investors Service и Standard & Poor's во вторник понизили рейтинги американского автопроизводителя Ford Motor Co. и Ford Credit и сохранили негативный прогноз изменения оценки компании. Moody's понизил рейтинг Ford до В3 с В2, Ford Credit — до В1 с Ва3. S&P понизил рейтинги Ford Motor и Ford Credit еще на одну ступень до В. Оба агентства главной причиной понижения рейтинга назвали неудовлетворительные операционные показатели компании. S&P полагает, что Ford будет нести убытки минимум до 2009г., Moody's заявляет, что до 2009г. операционные показатели и денежные потоки компании будут «очень слабы-

ми». Измененный рейтинг Ford по версии S&P находится на пять ступеней ниже инвестиционного уровня.

На прошлой неделе Ford заявил, что собирается снизить ежегодные расходы на 5 млрд.долл. к концу 2008г. и сократить порядка трети штатных сотрудников – 45 тыс. – в рамках ускорения программы реструктуризации. Reuters, 18.9.2006г.

– Автомобилестроительная корпорация Ford Motor предложила небывалую по объему программу финансовой компенсации своим рабочим и служащим в надежде, что многие из них добровольно согласятся уволиться. Участвовать в программе предлагается всем 75 тыс. рабочих и служащих предприятий Ford на территории Северной Америки.

Программа является частью широкомасштабного плана реструктуризации этой второй по объемам производства автомобилей компании в США, переживающей глубокий кризис в условиях жестокой конкурентной борьбы. В I кв. 2006г. потери корпорации достигли 1,44 млрд.долл. Подробно о плане возвращения Ford к прибыльности руководство корпорации официально объявит сегодня утром по нью-йоркскому времени.

Программа финансовой компенсации и план реструктуризации были одобрены советом директоров Ford по итогам двухдневного заседания. Руководство Ford уже провело переговоры с лидерами Объединенного профсоюза автомобилестроителей, которые объявили о принятии программы.

Программа предлагает рабочим 8 различных финансовых пакетов, которые являются фактически выходными пособиями, в зависимости от возраста и выслуги лет. Самым дорогим пакетом, который стоит 140 тыс.долл., могут воспользоваться сотрудники Ford в возрасте от 55 лет и проработавшие на предприятиях компании 10 лет. Однако этот пакет предполагает, что его получатель отказывается от медицинского обеспечения Ford. Самый дешевый пакет в 35 тыс.долл. дает возможность работнику после увольнения продолжать пользоваться медицинскими услугами, предоставляемыми компанией.

Руководство Ford не дает оценок того, какое число сотрудников может воспользоваться программой компенсации и добровольно уволиться. Однако ранее сообщалось, что корпорация собирается сократить на 30 тыс. число рабочих мест к 2012г. Прайм-ТАСС, 15.9.2006г.

– Segway Inc. начала сегодня добровольное снятие с продажи самокатов Segway(R) с целью обновления их программного обеспечения. Владельцам самокатов Segway следует обратиться к дистрибьютору в стране проживания, чтобы узнать, как получить бесплатную новую версию программного обеспечения. Кроме того, клиенты могут зарегистрироваться для получения новой версии программы или найти местного дистрибьютора на веб-сайте <http://www.segway.com>. Для обновления программы не требуется обновлять аппаратное обеспечение.

Как выяснилось, самокат Segway может неожиданно менять направление колес, что может вызвать падение водителя. Это может произойти, когда ограничитель скорости самоката наклоняет его назад, чтобы притормозить, после чего водитель сходит с самоката и через короткое время опять встает на него.

«Безопасность наших клиентов имеет первостепенное значение для нас. Как только была обнаружена эта проблема, мы немедленно приступили к разработке новой версии программы», – сказал Джим Норрод, главный исполнительный директор Segway Inc. «Программа готова, и мы настоятельно рекомендуем нашим клиентам приобрести ее как можно скорее. Мы делаем все возможное, чтобы облегчить процесс обновления программного обеспечения для наших клиентов».

С продажи снимаются все самокаты Segway, проданные на сегодняшний день, в т.ч. все модели Segway PT i Series, e Series, p Series, XT, GT и i2. Самокаты x2 не снимаются с продажи. С сегодняшнего дня все новые самокаты модели Segway i2 будут поставляться с завода компании Segway Inc. с обновленным программным обеспечением.

Segway Inc. занимается разработкой интеллектуальной технологии управления движением, известной под названием Segway(R) Smart Motion(TM), которая используется в легких электрических транспортных устройствах, производимых компанией, таких как широко известный самокат Segway(R). Технология Segway Smart Motion обеспечивает интеллектуальное управление движением, позволяющее транспортному устройству следить за окружением, контролировать свое движение и принимать решения о том, каким образом двигаться.

Segway рекламирует и реализует широкий ассортимент безотходных самокатов Segway PT для использования в городе и на пересеченной местности впечатляющей энергоэффективности, эквивалентной 191 км. на литр горючего. Серия продукции компании, основанная на мобильных роботизированных платформах Segway (RMP), предлагает надежные, долгосрочные решения в области роботизации.

Segway Inc., базирующаяся в г.Бедфорд, штат Нью-Гэмпшир, США, имеет всемирную сеть распределения, включающую 250 розничных торговых точек в 61 стране. Чтобы узнать больше о Segway и найти торговые точки компании, посетите веб-сайт <http://www.segway.com> or call +1-866-4SEGWAY. Информационные материалы и цифровые изображения находятся на веб-сайте пресс-центра Segway <http://www.segway.com/news>. Прайм-ТАСС, 15.9.2006г.

– Корпорация Ford Motor объявила сегодня о новом жестком плане реструктуризации, призванном вывести компанию из глубокого кризиса и вернуть ее к прибыльности. В распространенном перед началом рабочего дня пресс-релизе сообщается, что руководство этой второй по объемам производства автомобилей корпорации в США приняло решение дополнительно сократить 10 тыс. рабочих мест и закрыть еще 2 завода.

Речь идет о рабочей силе и предприятиях на территории Северной Америки. Помимо этого, всем 75 тыс. почасовым служащим компании на территории США предлагается воспользоваться программой финансовой компенсации в случае добровольного увольнения.

Согласно пресс-релизу, Ford планирует завершить процесс сокращения рабочих мест в рамках объявленного еще в янв. 2006г. плана реструктуризации корпорации под названием «Путь вперед» к концу 2008г. – то есть на 4г. раньше намеченного срока. Этот план первоначально предусматривал

ликвидацию в целом до 30 тыс. рабочих мест и закрытие 14 заводов к 2012г. С начала 2006г. уже ликвидированы 4 тыс. рабочих мест, говорится в пресс-релизе. В результате реструктуризации Ford планирует сократить операционные расходы на 5 млрд.долл. Только в I кв. 2006г. потери корпорации составили 1,44 млрд.долл. Прайм-ТАСС, 15.9.2006г.

— Руководителя компании Форд Билла Форда на его посту сменил один из руководителей корпорации Боинг Алан Мулалли, однако Форд сохранил за собой позицию председателя совета директоров. С таким заявлением американский автогигант выступил после закрытия торгов на Нью-Йоркской фондовой бирже. По оценкам американских экспертов, 49-летний внук основателя автогиганта Генри Форда, Билл, поступил правильно, но от компании еще потребуются значительные усилия для сохранений позиций на автомобильном рынке. Ранее компания Форд объявила о закрытии десяти североамериканских заводов. Как говорится в заявлении компании, закрытие заводов приведет к снижению производства в IV кв. на 21% по сравнению с пред.г., или на 168 тыс. автомобилей. Кроме этого, в III кв. Форд сократил производство автомобилей на 20 тыс. штук от заявленного ранее количества.

На десяти заводах компании работает 30 тыс.чел., однако во время остановки заводов их зарплата сохранится практически целиком, заверяет руководство компании. Такая договоренность была достигнута с профсоюзами. Это самое значительное сокращение производства Форд со времени упадка, наблюдавшегося в 1981-1982гг. По словам Билла Форда, остановка заводов является частью большого плана реконфигурации и оптимизации производства. Он уточнил, что детали приостановки работы заводов будут дополнительно сообщены в сент. Пока точные сроки не называются. Кроме этого, шагом на пути к реорганизации руководства компании стало привлечение в Форд известного финансиста Кеннета Литта. В начале авг. он был приглашен на должность советника по стратегии Билла Форда. Такой шаг некоторые аналитики связали с подготовкой продажи компанией Форд известного подразделения Ягуар.

Однако, как заявил представитель компании Том Хойт (Tom Hoyt) Форд не намерен продавать Ягуар. «Компания Форд не вынашивает планов по продаже своих подразделений, в т.ч. английской компании Ягуар», — сказал Хойт. Он уточнил, что сообщения о продаже Ягуар появились в прессе после того, как советником по стратегии главы компании Билла Форда был назначен Кеннет Литт. «После объявления о принятии Литта на работу некоторые СМИ решили, что это означает подготовку к продаже Ягуар — это спекуляция», — сказал Хойт. По его словам, компания полностью меняется, и «мы ищем самых лучших и умнейших специалистов как внутри компании, так и за ее пределами». «Именно поэтому нам и помогает Литт», — сказал Хойт. Он отметил, что было бы не совсем корректно связывать прием на работу известного финансиста с некоторыми финансовыми проблемами компании, потери которой во II кв. 2006г. составили 254 млн.долл., что в 2 раза больше, чем в I кв. (123 млн.долл.). РИА «Новости», 6.9.2006г.

— Ford Motor намерен увеличить продажи в России в т.г. более, чем в два раза до 120 тыс. ма-

шин. Об этом заявил на пресс-конференции в рамках «Московского автомобильного салона-2006» президент Ford Europe Джон Флеминг.

По его словам, в т.г. на российском заводе Ford будут собраны 60 тыс. автомобилей Ford Focus, а в 2007г. объем производства составит уже 70 тыс. машин.

Говоря о расширении модельного ряда, собираемого на российском заводе, Д.Флеминг сказал, что «пока окончательно решение не принято, компания еще определяется». Всего, по прогнозу Ford, общий объем рынка иномарок в России в т.г. составит 850 тыс. автомобилей. Прайм-ТАСС, 30.8.2006г.

— В середине текущего десятилетия состояние североамериканского рынка грузовых автоприцепов оценивается как весьма благоприятное. Данное обстоятельство обусловлено активной разработкой полезных ископаемых в США и Канаде, прежде всего углеводородного сырья, а также быстрым развитием ветроэнергетики. В то же время негативное влияние на деятельность североамериканских поставщиков грузовых автоприцепов оказывают высокие цены на сталь, острая нехватка шин и непрерывное удорожание топлива.

Фирмы-производители грузовых автоприцепов сейчас уделяют основное внимание созданию машин с меньшей массой, что обеспечивает повышение их грузоподъемности; эти грузовые автоприцепы оснащаются системами пневматической подвески и дисковыми тормозами. На рынке тяжелых прицепов, прежде всего для транспортировки компонентов ветроэнергетических установок (ВЭУ), особенно популярными являются грузовые автоприцепы с управляемыми колесами.

Канадская компания Aspen Custom Trailers выпускает прицепы грузоподъемностью от 85 т. с 13 и более осями. В 2005г. ей (как и многим другим фирмам в регионе) удалось добиться весьма позитивных результатов. По спецификациям заказчиков Aspen разрабатывает специальные грузовые автоприцепы, процесс создания которых является весьма продолжительным и дорогостоящим. С целью снижения производственных затрат в качестве основы для создания различной продукции используются автоприцепы одной-двух моделей.

В 2005г. продажи американской компании Trail King значительно превысили уровень предыдущего года, а в 2006-07гг. фирма рассчитывает почти на такие же позитивные результаты. Компания осуществляет выпуск специальных грузовых автоприцепов, которые используются при сооружении объектов ветроэнергетики. По мнению Trail King, сейчас в Северной Америке происходит процесс обновления трейлерного парка. Транспортные компании также осуществляют диверсификацию парка, что расширяет круг потенциальных клиентов. Кроме того, в Северной Америке наблюдается процесс сокращения числа и укрупнения транспортных компаний.

В 2005г. американской компании Liddell Trailers удалось добиться значительного роста оборота; еще лучшие результаты ожидаются в 2006г. Номенклатура ее продукции включает автоприцепы с 9-13 осями, в частности, для транспортировки компонентов ВЭУ, а также узлов нефтедобывающего и нефтеперерабатывающего оборудования.

Сбыт продукции американской компании Fontaine Specialized преимущественно осуществляют 120 фирм-дилеров. Ее производственная программа включает машины грузоподъемностью от 35 до 55 т., в т.ч. из алюминиевых сплавов. БИКИ, 29.8.2006г.

– Владимир Путин встретился с руководством компании «Боинг». В начале встречи, обращаясь к президенту и генеральному директору компании «Боинг-гражданские самолеты» Алану Малалли, президент России сказал, что с компанией «Боинг» мы сотрудничаем очень давно, с 1992г. Путин отметил, что компания всегда проявляла себя как очень надежный партнер. По его словам, совместная работа с «Боингом» ведется в различных областях, в т.ч. в космосе. Президент РФ сказал, что сейчас компания подошла к созданию совместного предприятия по производству титана. Он напомнил, что за последнее время было заключено контактов на 3,5 млрд.долл. Путин сказал, что сегодняшнее событие поможет выйти на новый уровень кооперации, и пообещал поддерживать развитие бизнеса компании в России.

Президент компании «Боинг» Алан Малалли рассказал, что это его первый визит в Москву. По словам Малалли, он пришел в компанию 37 лет назад и принимал участие в проектировании всех самолетов Боинг за исключением «Боинг-707». «Одной из причин моего прихода в «Боинг» было то, что «Боинг» активно работает с международными компаниями, а моей мечтой было работать с лучшими российскими авиастроителями», – сказал президент компании. По его словам, «Боинг» активно работает с российскими компаниями, инвестирует в высокотехнологичные отрасли – производство титана и аэрокосмическую отрасль, а 2 тыс. российских инженеров помогают «Боингу» проектировать самолеты. Малалли рассказал Владимиру Путину о подписанных соглашениях с корпорацией ВСМПО-Ависма, которые предусматривают создание совместного предприятия в области титановых технологий и закупку узлов и материалов на долгосрочной основе на 18 млрд.долл.

Во встрече президента России с руководством компании участвовали старший вице-президент компании «Боинг» по международным связям Томас Пикеринг, президент компании «Боинг» по России и СНГ Сергей Кравченко, помощник президента РФ Сергей Приходько, секретарь СБ РФ Игорь Иванов, гендиректор ФГУП «особоронэкспорт Сергей Чемезов, генеральный директор корпорации ВСМПО-Ависма Владислав Тетюхин. Тетюхин, сообщил, что с «Боингом» подписаны ряд соглашений. Это соглашение о долгосрочном сотрудничестве, которое предусматривает закупку конечной продукции и конструкций компанией «Боинг» на 18 млрд.долл. Другим соглашением предусматривается создание совместного предприятия ВСПМО-Ависмой и «Боингом» по механической обработке изделий из титановых сплавов. Уставный капитал составит 60 млн.долл., у компаний будет равная доля – по 50%.

Подписан контракт на закупки 65 наименований штамповок для самолетов «Боинг-787» из композитных материалов и титановых сплавов. Тетюхин сказал, что в зависимости от продажи этих самолетов сумма закупок будет варьироваться от 250 до 400 млн.долл. По его словам, уже 30 авиакомпаний закупили 403 таких самолетов. «Боинг» оценивает рынок самолетов подобного класса в 1 трлн.долл. и планирует произвести 1,5 тыс. таких самолетов. Тетюхин отметил, что 10% этого самолета состоит из российских титановых изделий. РИА «Новости», 11.8.2006г.

– Boeing и ВСМПО-Ависма объявили об организации совместного предприятия, которое будет осуществлять механическую обработку штампованных изделий из титана для последующего применения на пассажирских самолетах Boeing. Как говорится в сообщении Boeing, предприятие, в равных долях принадлежащее обеим компаниям, будет производить титановые детали для самолета Boeing-787 Dreamliner. ВСМПО-Ависма будет осуществлять предварительную механическую обработку титановых штамповок в городе Верхняя Салда Свердловской области. Окончательная обработка изделий будет выполняться в США, на заводе компании Boeing в городе Портленд, штат Орегон, а также на заводах субподрядчиков. Boeing и ВСМПО 13 апр. 2006г. объявили о подписании меморандума о намерениях, в итоге приведшего к созданию совместного предприятия.

«Соглашение является ярким примером того, как должно работать и приносить пользу обеим компаниям совместное предприятие, – заявил Майкл Кейв, вице-президент компании Boeing, слова которого приводятся в сообщении. – В результате соглашения ВСМПО разовьет свои мощности по производству титановых деталей, а Boeing повысит рентабельность производства и сократит количество отходов, образующихся при механической обработке титана». Кейв подчеркнул, что соглашение полностью удовлетворяет требованиям законодательства США, регулирующего международную торговлю, включая положения о санкциях, недавно введенных госдепартаментом США против двух российских компаний. «Boeing продолжит тесное сотрудничество с соответствующими государственными организациями с тем, чтобы обеспечить соблюдение требований законов США и международных обязательств при осуществлении деятельности совместного предприятия, а также любой другой деятельности компании в России», – добавил Кейв.

«Соглашение, заключенное между ВСМПО-Ависма и Boeing развивает взаимоотношения двух компаний, начавшиеся в 1996г. Boeing и ВСМПО-Ависма продолжают совместную работу, направленную на повышение производительности, качества, своевременное осуществление поставок и сокращение себестоимости продукции. В рамках этой задачи отходы производства (титановая стружка) будут возвращаться на ВСМПО-Ависма, таким образом будут организованы взаимовыгодные поставки замкнутого цикла», – заявил Владислав Тетюхин, генеральный директор ВСМПО-Ависма. Корпорация ВСМПО-Ависма – крупнейший в мире производитель титана – слитков и всех видов полуфабрикатов из титановых сплавов. Объединение производит прессованные изделия из алюминиевых сплавов, полуфабрикаты из легированных сталей и жаропрочных сплавов на никелевой основе. Партнеры корпорации ВСМПО-Ависма – ведущие мировые авиастроительные компании: Boeing, Airbus, Snecma, General Electric, Rolls Royce, Pratt&Whitney и др. РИА «Новости», 11.8.2006г.

– Санкции госдепартамента США не отразятся на сотрудничестве Boeing с компанией Гражданские самолеты Сухого, считает президент Boeing в России и СНГ Сергей Кравченко. «Мы продолжаем изучать юридические аспекты санкций, введенных правительством США. Тем не менее, мы

предполагаем, что введенные санкции не повлияют на сотрудничество компании Boeing с российскими поставщиками титана и на нашу совместную работу с компанией Гражданские самолеты Сухого по программе SuperJet 100», — заявил Кравченко. По его словам, компания предприняла все необходимые меры, чтобы обеспечить соответствие программ сотрудничества в России требованиям правительства США. «Boeing в тесной координации с иосдепартаментом США намерена продолжить изучение сложившейся ситуации для того, чтобы обеспечить выполнение всех требований законодательства США при осуществлении деятельности в России», — отметил Кравченко.

4 авг. администрация Буша объявила о том, что еще 28 июля США ввели санкции против семи компаний из четырех стран, включая Россию. В официальном сообщении управления госдепартамента США по международной безопасности и нераспространению говорится, что санкции сроком на два года введены, в т.ч., против Рособоронэкспорта и объединения Сухой. При этом указывалось, что компании виновны в нарушении требований принятого конгрессом США закона о предотвращении распространения в Иран в связи с тем, что они были замечены в причастности к поставкам в Иран «оборудования и технологий», которые потенциально могли внести «вклад в разработку оружия массового уничтожения, крылатых или баллистических ракет» в Иране.

Семейство региональных самолетов типа RRJ представлено шестью моделями: RRJ-60, RRJ-75, RRJ-95, вместимостью, соответственно, 60, 75 и 95 мест, с обычной и увеличенной дальностью полета. Первый полет намечен на нояб. 2006г., начало эксплуатации — на конец 2007 — начало 2008г. Семейство самолетов RRJ разрабатывается на принципах максимальной унификации агрегатов планера и систем: крыла, оперения, шасси, силовой установки, кабины экипажа, основных самолетных систем и комплектующих изделий. Объем рынка самолетов семейства RRJ до 2023г. оценивается в 5,4-5,6 тыс. единиц. В денежном выражении это составляет 100 млрд.долл. Всего Сухой, по самым скромным планам, собирается произвести не менее 700 таких самолетов. По прогнозам, 35% самолетов может быть продано в Северную Америку, 25% — в Европу, 10% — в Латинскую Америку и 7% в Россию и Китай. РИА «Новости», 10.8.2006г.

— Компания Venture (США, Детройт, поставщик комплектующих для автопрома) намерена построить в Нижегородской обл. завод по производству композитных материалов. Об этом сообщил вице-губернатор области Виктор Ключай на пресс-конференции 4 авг. По его словам, глава региона Валерий Шанцев на текущей неделе провел переговоры с Venture, где компания выразила желание реализовать данный проект на территории области.

Venture сотрудничает с всемирно известными автомобилестроительными компаниями, в частности с Ford, Toyota, BMW, Audi. Venture занимается разработкой и производством автомобильных деталей и композиционных материалов для данных компаний, а также разрабатывает дизайн и обновление моделей автомобилей, проектирует и производит оснастки. ИА Regnum, 4.8.2006г.

— Компания «Форд» отзывает 1,2 млн. пикапов, внедорожников и микроавтобусов из-за проблем с системой круиз-контроля, которая может приве-

сти к пожару в автомобиле. Как заявляет компания Форд, это дополнительный отзыв автомобилей — в янв. 2005г. по той же причине было отозвано 3,8 млн. «Фордов», а в сент. еще 800 тыс. На этот раз специалисты компании уверены, что отозваны все автомобили с дефектом. Отзываются не новые автомашины, как это обычно бывает, а уже проверенные в эксплуатации. Так, проблемы выявлены у пикапов серии «F» 1994-2002 модельных годов, внедорожников «Экскершен» 2000-02гг., микроавтобусов Эконолайн 1994-96гг. и E-450 1996-2002гг., а также у внедорожников Форд Эксплорер и Меркьюри Маунтэйнер 1998г. выпуска.

Как отмечает компания, проблемы были выявлены на автомобилях с бензиновыми двигателями, владельцы же дизельных «Фордов» могут не беспокоиться. В письме компании Форд Национальной администрации по безопасности дорожного движения раскрывается суть неисправности: тормозная жидкость может протекать на выключатель системы круиз-контроля, что приводит к его коррозии, а, как следствие, к перегреву и возможному возгоранию. Выключатель расположен на главном тормозном цилиндре и соединен с системой круиз-контроля. Он срабатывает в тот момент, когда водитель сильно нажимает на педаль тормоза. РИА «Новости», 3.8.2006г.

— Как отмечает газета Financial Times, ведущие американские и европейские компании (в отличие от азиатских) сталкиваются с серьезными трудностями. В 2005г. суммарные убытки General Motors и Ford в Северной Америке составили 7,2 млрд.долл.; в странах Европы эти компании закрывают предприятия и увольняют по 30 тыс. занятых каждая. Значительное сокращение персонала осуществляют также крупнейшие европейские компании Volkswagen и DaimlerChrysler.

В то же время в США и европейских странах продолжается рост продаж японских и южнокорейских легковых автомобилей, главное преимущество которых заключается в их высокой надежности. Закрывание автозаводов в шт. Мичиган (центр развития автомобилестроения США) сопровождается появлением новых производственных мощностей азиатских фирм в штатах Техас, Теннесси и Алабама.

Создание предприятий японских и южнокорейских фирм происходит и в странах Восточной Европы. Компания Toyota уже опережает все европейские автомобилестроительные компании по суммарному выпуску легковых автомобилей и почти догнала General Motors по этому показателю.

По мнению экспертов, в географии мирового автомобилестроения выделяется три основных региона, наиболее успешным из которых являются страны Азии (прежде всего, Япония и Южная Корея), а наиболее крупным по объему продаж — Северная Америка. В текущем десятилетии завершается процесс «крушения олигополии», т.е. превращения США из рынка, контролируемого тремя крупными фирмами (General Motors, Ford и Chrysler), в рынок, на котором примерно равные позиции занимают 8-9 фирм. Американские поставщики ныне сталкиваются с особенно серьезными проблемами и, согласно некоторым оценкам, многие из них находятся на грани банкротства. Разработка новых моделей, а также программы повышения качества продукции и производительности труда сопровождались снижением объема

продаж (особенно наиболее прибыльных моделей) и необходимостью крупных выплат в пенсионные фонды и фонды медицинского страхования.

Европейские автомобилестроительные компании с небольшой рентабельностью пока занимают промежуточное положение. Однако в отрасли активно осуществляется разработка или реализация глобальных программ модернизации производственных мощностей, направленных на снижение затрат и рост продаж.

По мнению ряда экспертов, реальное положение в европейском автомобилестроении сейчас является далеко не таким благоприятным. В частности, компаниям Renault и Peugeot не удалось в намеченные сроки довести объем своих продаж до 4 млн. шт. По мнению экспертов компании Sanford Bernstein, объявленные Volkswagen, Renault и Fiat задачи увеличения текущей рентабельности до 5,5-6% являются чрезмерно амбициозными.

В условиях острой конкурентной борьбы лишь японские и южнокорейские компании укрепляют свои позиции на европейском рынке легковых автомобилей. Положение европейских поставщиков усугубляется также жесткими требованиями Европейской комиссии о снижении выбросов вредных веществ и противодействием профсоюзов программам реструктуризации отрасли.

В автомобилестроении промышленно развитых стран в последние годы осуществляется переход от крупносерийного выпуска одной или нескольких моделей (например, Golf, пользующейся в Европе наиболее высоким спросом, или пикапов серии F фирмы Ford, лидера по объему продаж в США) к мелкосерийному выпуску более широкого ассортимента. По мнению Ford, модельный ряд легковых автомобилей на американском рынке в 2010г. превысит 300 наименований против 215 в 2000г.

Расширение номенклатуры продукции оказывает серьезное давление на производителей, успех которых в определенных рыночных нишах позволяет субсидировать менее прибыльную продукцию. Так, в течение последнего десятилетия американским поставщикам удалось добиться значительных успехов в популяризации автомобилей-внедорожников и пикапов с большим удельным расходом топлива, на продажи которых в течение указанного периода приходилась основная прибыль американских фирм. Удельный вес этих машин (защищенных импортными тарифами) составляет почти 50% новых регистраций легковых автомобилей в США. Однако в связи с ростом цен на бензин и острой конкуренцией со стороны японских предприятий в США компании General Motors, Ford и Chrysler осуществляют перестройку своей деятельности на рынке легковых автомобилей.

В Европе компания Renault пытается снизить долю машин Megane в своем обороте (в 2005г. данное модельное семейство обеспечивало примерно половину прибыли компании). К 2009г. компания намеревается освоить выпуск 13 новых моделей, что, согласно оценке, позволит удвоить продажи машин Renault класса люкс. Ежегодные продажи легковых автомобилей предполагается увеличить до 800 тыс. ед., в частности, за счет таких стран, как Иран, Индия и Россия. Эти рынки рассматриваются ведущими мировыми автомобилестроительными компаниями в качестве важных потенциальных источников спроса.

По мнению экспертов, в крупного мирового производителя автомобилей в перспективе может превратиться КНР. В 2005г. эта страна вышла на второе место в мире по продажам легковых машин, экспорт китайских автомобилей (преимущественно в страны Ближнего и Среднего Востока и Европы) уже превышает импорт, а ряд китайских компаний разрабатывает продукцию, специально предназначенную для рынков США и стран ЕС. Пока, однако, китайские легковые автомобили обладают невысокими качественными характеристиками и слабым дизайном. БИКИ, 3.8.2006г.

— Ford планирует с сент. т.г. увеличить мощность своего завода во Всеволожске (Ленинградская обл.) до 73 тыс. автомобилей в год, заявил вице-президент по работе с правительственными организациями Ford of Europe Вольфганг Шнайдер. «Мощность завода составляет 66,5 тыс. автомобилей в год. Мы занимаемся тем, чтобы нарастить эту мощность еще на 10%. С сент. она составит от 73 тыс. автомобилей в год», — сказал Шнайдер журналистам.

По его словам, в 2006г. завод во Всеволожске выпустит около 65 тыс. автомобилей, а в 2007г. производство может превысить 73 тыс. «Мы стараемся «выжать» из производства как можно больше. Вероятно, в следующем году мы выпустим даже больше, чем 73 тыс.», — пояснил вице-президент. Ранее сообщалось, что Минэкономразвития России и Ford подписали соглашение о переходе завода во Всеволожске в режим промсборки. РИА «Новости», 31.7.2006г.

— Ford Motor и минэкономразвития РФ подписали соглашение об организации работы завода «Форд Всеволожск» в Ленинградской обл. в режиме промышленной сборки. Об этом говорится в сообщении Ford.

Переход завода на режим промышленной сборки сопровождается ликвидацией с 1 авг. 2006г. режима свободного таможенного склада в соответствии с распоряжением Федеральной таможенной службы от 25 июля 2006г. Автомобили, произведенные в дальнейшем на заводе компании, таможенное оформление проходить не будут.

В отличие от работы в режиме свободного таможенного склада при переходе на режим промышленной сборки компания будет платить таможенные пошлины на часть ввозимых компонентов. Других изменений в технологии производства и транспортных и логистических операциях в связи с переходом на новый режим не последует.

Завод Ford начал свою работу в 2002г. в Всеволожске (Ленинградская обл.). С момента начала своей работы завод функционировал в режиме свободного таможенного склада, который предусматривал беспошлинный ввоз комплектующих для производства при выполнении компанией обязательств об определенном уровне инвестиций в реализацию проекта и поэтапной локализации продукции. К настоящему моменту инвестиции Ford в российский проект составили 230 млн. долл. Уровень локализации продукции завода составляет 40% от себестоимости автомобиля.

Подписание соглашения и изменение производственно-таможенного режима работы предприятия вызвано весьма сложным администрированием различных операций на свободном складе, что требовало полного контроля всех ввозимых и вывозимых материалов, ежегодного получения разре-

шения Правительства на выпуск определенного количества автомобилей и исключало организацию какой-либо производственной кооперации на территории завода. Прайм-ТАСС, 31.7.2006г.

— Компания Ford намерена расширить модельный ряд выпускаемый в России автомобилей. Об этом заявил замдиректора департамента инвестиционной политики минэкономразвития Дмитрий Левченков. По его словам, уже с 2007г. Ford намерен начать производство легкового Mondeo, а в последствие и внедорожника Maverik.

Сейчас Ford на заводе во Всеволожске (Ленинградская обл.) собирает автомобили модели Ford Focus. Д.Левченков отметил, что до 1 авг. будет подписано соглашение о создании промышленной сборки автомобилей Ford на территории РФ. Сейчас они производятся в рамках режима свободного таможенного склада. Д.Левченков также подчеркнул, что с учетом расширения производства и запуска новых сборочных линий срок локализации производства увеличен до 7 лет. Прайм-ТАСС, 28.7.2006г.

— Завод ЗАО «Форд Мотор» в г.Всеволожск Ленобласти остановил производство на четыре недели. Как сообщила пресс-секретарь компании Екатерина Кулиненко, завод был остановлен 17 июля в связи с плановым коллективным отпуском. «Завод возобновит работу 14 авг. Срок остановки конвейера составит четыре недели. Три из них приходится на плановый коллективный отпуск. Дополнительно одна неделя выделена для проведения инвентаризации», — сказала Кулиненко. По ее словам, остановка производства не связана с прекращением беспошлинного таможенного оформления автомобилей, произведенных на заводе Форд.

В июне Северо-Западное таможенное управление (СЗТУ) прекратило беспошлинное таможенное оформление автомобилей, произведенных на российском заводе Форд. По информации СЗТУ, льготный режим был отменен в связи с тем, что компания не смогла обеспечить локализацию производства на уровне 40%, что являлось условием для существования режима свободного таможенного склада на автомобильном заводе.

Уровень локализации производства на заводе Форд в Ленобласти составляет 40%. «Компания не считает закрытым режим свободного таможенного склада и рассчитывает вернуть деньги, уплаченные за таможенные пошлины, в установленном законом порядке», — сказала Кулиненко. По ее словам, решение о повышении на 500 долл. цены на автомобили Ford Focus, которые выпускает российский завод Форд, не связано с отменой беспошлинного таможенного режима.

Как заявляет компания Форд, «повышение цен на Focus является следствием рыночной ситуации и не связано с временной уплатой таможенных пошлин на Focus российского производства». В компании гарантируют, что все клиенты, подписавшие договор поставки до 7 июля 2006г., получат автомобили по старой цене.

По словам Кулиненко, «Форд Мотор» рассматривает возможность перевода российского производства на работу в режиме промышленной сборки. «Соответствующие документы поданы в МЭРТ. Мы ждем ответа», — сообщила пресс-секретарь компании.

Как сообщили в СЗТУ, на таможне находится около тыс. автомобилей, произведенных заводом

Форд, которые еще не прошли таможенное оформление. Стоимость таможенного оформления одного автомобиля, по данным СЗТУ, составляет около 140 тыс. руб. Российский завод «Форд Мотор» был открыт во Всеволожском районе Ленобласти в 2002г. В 2006г. предприятие планирует выпустить около 60 тыс. автомобилей Ford Focus. РИА «Новости», 19.7.2006г.

— 15 июля 1916г., 90 лет назад, Уильям Боинг зарегистрировал свою компанию Pacific Aero Products, которая годом позже получила название Boeing Airplane. В 1903г., когда в воздух поднялся первый биплан братьев Райт, сын богатого лесопромышленника Вильгельма Боинга Уильям бросил Йельский университет в Сиэтле, чтобы открыть свое собственное лесопильное производство в «вечнозеленом» штате Вашингтон. В 1908г., прослышав о первом съезде американских авиаторов в Лос-Анджелесе, Боинг отправился туда — и на всю жизнь заболел авиацией. Вместе с морским офицером Джорджем Вестервельтом Боинг изучает авиационные и даже совершает рискованный полет на аэроплане Кертисса. Позже Боинг признался, что так и не понял, как ему удалось удержаться на крыле этой машины (именно там было предусмотрено место для пассажира). Прийдя к выводу, что «так летать нельзя», Боинг и Вестервельт с юношеским максимализмом решили построить лучший биплан в мире.

Осенью 1915г. Боинг получил несколько уроков вождения самолета в Калифорнии у известного авиатора Гленна Мартина. Тогда же на мостках рядом с домом Боинга в Сиэтле, где были пришвартованы лодки и катера, друзья начали строить свой первый самолет — гидроплан, названный их инициалами: V&W. Вскоре Вестервельт был вынужден переехать на Восточное побережье, и Боинг довел постройку двух первых гидропланов до конца в одиночку. К моменту первого испытательного полета специально нанятый пилот опоздал, а когда прибыл на место, то увидел, как гидроплан поднялся в воздух с поверхности озера. За штурвалом находился сам конструктор.

Вскоре после этого и было принято решение создать авиационную компанию — предприятие, в высшей степени легкомысленное в период, когда авиация воспринималась не более как модное развлечение. Боинг оказался дальновиднее многих, предугадав, что США неизбежно вступят в бушевавшую тогда Мировую войну, и армии и флоту во множестве понадобятся самолеты. Так и вышло: авиация стремительно превращалась из игрушки в грозную силу.

В новое предприятие Уильям Боинг вложил 100 тыс.долл. — бешеные по тем временам деньги. Оба построенных V&W были проданы в Новую Зеландию, а в 1917г., сменив название на Boeing Airplane Company, фирма получила первый военный заказ на 50 многоцелевых гидропланов Model C. Сумма контракта составляла 116 тыс.долл., и Боинг в кратчайшие сроки превратил маленький цех в довольно большое производство со штатом из 337 сотрудников — пилотов, инженеров-конструкторов, плотников и швей. Две последние профессии были очень важными: летательные аппараты представляли собой тогда конструкцию из деревянного фюзеляжа и полотняных крыльев на деревянных рамах — «железо» оставалось на долю мотора и шасси.

С окончанием войны для авиастроительных фирм наступили тяжелые времена: армия самолетов больше не заказывала, а гражданская авиация находилась еще в зачаточном состоянии. К 1919г. предприятие оказалось на грани разорения, но положение спасла авиапочта – новое поприще крылатых машин, оказавшееся чрезвычайно перспективным в Америке начала 1920. Идею подсказал известный пилот Эдди Хаббард – энтузиаст воздушной доставки почты, и в 1919г. Боинг и Хаббард перевезли из Ванкувера в Сиэтл первый мешок писем. Это и был старт в великое будущее.

Дальше события развивались с нарастающей скоростью. Выиграв в 1927г. тендер на перевозку почты и создав первый в мире специализированный почтовый самолет Model 40, Boeing Airplane Company поглотила авиакомпанию Pacific Aero Products и превратилась в Boeing Airplane & Transport Corporation, попутно выведя на пассажирские линии трехмоторный биплан Model 80. Если первая пассажирка 40 модели – корреспондентка чикагской газеты – провела весь полет в салоне размером с крупный холодильник, то выпущенная в 1929г. трехмоторная Model 80 была рассчитана уже на 12 пассажиров, которым помогали в полете первые в мире стюардессы. Это был первый самолет Боинга, рассчитанный на гражданскую авиацию.

В начале 1930, окрепнув на волне авиационного бума, потрясшего Америку, Boeing Airplane & Transport Corporation выдала на-гора сразу несколько прогрессивных новинок: скоростной почтово-пассажирский моноплан Model 200 Monoplane, принципиально новый бомбардировщик В-9 и Р-26 Peashooter – первый в США цельнометаллический истребитель-моноплан.

В конце концов титанические усилия Уильяма Боинга, направленные на создание гигантской авиационной империи, увенчались успехом. Войдя в альянс с моторостроительной компанией Pratt & Whitney, неутомимый Билл создал настоящего монстра: United Aircraft & Transport Corporation с уставным капиталом около млн. долл. Корпорация решительно монополизировала все американские авиалинии, где использовались самолеты Boeing, сосредоточила громадные мощности производства самолетов, двигателей и оборудования, занялась строительством аэродромов и обучением персонала, а своего основателя вывела в ряд богатейших граждан США.

Дальше – больше. Создание громадной авиатранспортной компании United Airlines и разработка специально для нее двухмоторного лайнера Model 247, во многом определившего технический облик гражданских самолетов на десятки лет вперед.

Boeing без Боинга. Все кончилось в 1934г. буднично и просто. С принятием антимонопольного законодательства транспортные и сервисные подразделения были обособлены в самостоятельные компании, и United Aircraft & Transport Corporation разделилось на три части: United Air Lines (авиаперевозки), United Aircraft и Boeing Aircraft Company (строительство самолетов, соответственно, на Восточном и на Западном побережье США). Сам Боинг, не стерпев, видно, обиды, решает уйти из авиационного бизнеса – чтобы через несколько лет снискать славу одного из лучших коннозаводчиков США.

Потенциал фирмы оказался столь мощным, что подкосить его не удалось: сосредоточив усилия на

разработке самых передовых для своего времени самолетов, Boeing Airplane Company, казалось, даже не заметила коварного удара законодателей. До начала Второй мировой войны компания успела разработать знаменитый тяжелый бомбардировщик В-17 Flying Fortress – грозу и ужас германских городов, Model 307 Stratoliner – первый в мире высотный пассажирский самолет с герметичной кабиной, а также очень удачно перекупить у авиастроителя Ллойда Стирмэна (Lloyd Stearman) его учебный биплан РТ-17 Kaydet, ставший буквально классикой американской авиации. Перекупили машину, кстати, вместе с фирмой, в полном соответствии с укоренившейся традицией поглощать партнеров по бизнесу.

Во время войны компания стала главным поставщиком тяжелых военных самолетов для ВВС США. Наиболее востребованным оказался высотный стратегический бомбардировщик В-29 Superfortress: если в 1942г. выпускалось 60 самолетов в месяц, то спустя два года их число достигло 362. В сборочных цехах трудились в основном женщины, которых от возможных японских авианалетов защищал своеобразный камуфляж – построенные прямо на плоских крышах макеты домов и садовых участков, которые с воздуха производили впечатление обычного пригорода.

В первое послевоенное десятилетие поток армейских заказов снова оскудел, и на повестку дня была поставлена задача сугубо гражданская: создание комфортабельного авиалайнера, способного совершать регулярные коммерческие рейсы через Атлантику. Однако первая попытка Boeing – четырехмоторный Stratocruiser (фактически слегка переделанный десантный С-97, поступивший на вооружение армии в 1944г.) – ожидаемых дивидендов не принес, и лайнер быстро сняли с производства.

На подходе был век реактивной авиации. Чтобы не отстать от конкурентов, компании нужно было срочно осваивать новую технику: сначала в экспериментальных вариантах, затем в военных, после чего запускать трансатлантический лайнер с пассажирами.

Создать реактивный самолет было невозможно без многочисленных испытаний в аэродинамических трубах. И Boeing построил в Сиэтле с помощью трофейной германской техники и документации крупнейшую в мире частную «трубу». Оттуда и «вылетел» первый американский реактивный бомбардировщик ХВ-47, а вслед за ним – дальний бомбардировщик В-52, который на десятилетия стал основой стратегической авиации США.

Первый испытательный полет В-52 состоялся 15 апр. 1952г. А спустя неделю совет директоров Boeing постановил выделить 16 млн.долл. на разработку на базе бомбардировщика первого реактивного пассажирского лайнера: им стал В-707, бесспорный лидер трансатлантических перелетов в 50-60 годы. Именно с этой машины началась война за пассажиров с океанскими лайнерами, закончившаяся полной победой авиации.

На 707 «боингах» часто летали президенты и высшие чиновники. В 1962г. корпорации Boeing были заказаны два президентских самолета, получившие официальное название Air Force One. Лишь в самом начале 90гг. они передали эстафету своему собрату – военной модификации пассажирского двухэтажного гиганта В-747-200.

Boeing на Луне. С середины 50 корпорация Boeing из авиационной прекратилась в аэрокосмическую. Хотя и путь в космос, как это обычно бывает, лежал через оборонку. Первой ласточкой ракетной программы компании стала твердотопливная зенитная ракета GARA, управляемая компьютером. За ней последовали другие ракеты – вплоть до межконтинентальной баллистической Minuteman, которая стала одной из составляющих американской стратегической ядерной триады.

Среди перспективных проектов Boeing значилась и разработка пилотируемого многоэтажного космического корабля Dyna-Soar, способного после выхода на орбиту совершать мягкую посадку на землю. В те годы это была затея революционная, многим она показалась абсолютно нереальной, и в 1963г. проект закрыли – чтобы возродить спустя без малого 20 лет уже под названием Space Shuttle.

А когда в 1961г. президент Кеннеди объявил национальную программу полета человека на Луну (проект Apollo), одним из тех, кто с энтузиазмом ее подхватил, был тогдашний президент корпорации Boeing Уильям Аллен. Из сборочных цехов возглавляемой им компании вышли и автоматические станции серии Lunar Orbiter, выводимые на селеноцентрическую орбиту, и лунный «самокат» Lunar Rover Vehicle, которым пользовались три последние экспедиции «Аполлон», и первая ступень лунной ракеты-носителя «Сатурн-5» (вторую и третью построили два других аэрокосмических гиганта: соответственно North American Rockwell и Douglas).

После завершения лунной программы для детища Уильяма Боинга наступила черная полоса: ни одного заказа на протяжении почти полтора лет! Экономический спад привел к закрытию многих дочерних предприятий Boeing, и даже в «родовом гнезде» фирмы в Сиэтле персонал испытал самое крупное сокращение за всю историю существования авиаконцерна: менее чем за год было уволено более 45 тыс. чел. На въезде в город появились иронические плакаты: «Последний уезжающий из Сиэтла – пожалуйста, погасите свет!».

Чтобы как-то поправить дела, пришлось снова, как и после первой мировой войны, переключиться на побочное производство: теперь специалисты Boeing делали не только самолеты, но и компьютеры, ирригационное оборудование и опреснительную технику, голосовые скремблеры для полиции и монорельсовый транспорт, военные ракеты и системы раннегтранспорт, военные ракеты и системы раннего оповещения AWACS.

Последняя декада века прошла для Boeing под знаком новых революционных прорывов: бомбардировщик-«невидимка» B-2 и аэробус B-777, участие в масштабных космических проектах Sea Launch (морской запуск ракет-носителей) и Международной космической станции. Когда же под занавес столетия произошло долгожданное слияние Boeing с извечными конкурентами – двумя другими аэрокосмическими китами Rockwell International и McDonnell Douglas, объединившимися для совместной борьбы с европейской авиаиндустрией, могло показаться, что будущее Boeing безоблачно.

Обновы, однако, были недешевыми, и в 1998г. в судьбе Boeing Corporation грянул очередной кризис, продлившийся до 2000г. Убытки, массовые увольнения сотрудников, неясность с проектом околосвукового лайнера Sonic Cruiser, жесткая конкуренция со стороны Airbus, теракты 11 сент. 2001г.

Впрочем, и от этих сложностей компании удалось оправиться. Чтобы с полной силой вступить в битву с европейцами за рынок гражданских лайнеров.

Сегодня Boeing уделяет особое внимание созданию скоростных беспилотных аппаратов и участвует, среди прочего, в создании транспортного самолета с вертикальным взлетом V-22, истребителя F-22, а также готовит боевой космический лазер AVL, способный уничтожать стартующие баллистические ракеты. На фоне постоянного роста военных расходов США это позволяет не беспокоиться за будущее компании. РИА «Новости», 15.7.2006г.

– General Motors реализовала в России в I пол. 2006г. через официальных дилеров 52699 машин. Годом ранее в РФ было продано 35683 машины. Об этом говорится в сообщении GM. В т.ч. в янв.-июне т.г. в РФ было реализовано 7558 машин марки Opel, 44760 Chevrolet, 82 Hummer, 145 Cadillac, 145 SAAB. Прайм-ТАСС, 10.7.2006г.

– Половина всех парниковых газов, вырабатываемых в мире автомобилями, «производится» на территории США. К такому выводу пришли специалисты природоохранной организации Environmental Defence, обнародовавшей доклад. В нем отмечается, что автомобильный парк США составляет 30% от 700 млн. автомобилей по всему миру. Автомобили в США покрывают большие расстояния и имеют менее экономичные стандарты, чем в других странах, а также работают на бензине, в котором содержится больше углерода, говорится в докладе. Согласно данным исследователей, легковые автомобили и грузовики в США в 2004г. «проехали 4,16 трлн километров».

Цель доклада – побудить американских законодателей в обязательном порядке установить более жесткие стандарты для выхлопных газов автомобилей, в которых содержится большое количество вредных веществ, влияющих, в т.ч., на возникновение парникового эффекта на планете. Специалисты установили, что выпускаемые американскими автогигантами – General Motors, Ford Motor и Chrysler – автомобили выбрасывают в атмосферу больше вредных газов, чем, например, автомобили фирмы Toyota Motor. Прайм-ТАСС, 29.6.2006г.

– В тек. десятилетии ежегодный выпуск шин оценивается в среднем в 90 млрд. долл. Ведущие позиции в отрасли занимают компании «большой тройки» – Goodyear (США), Groupe Michelin (Франция) и Bridgestone (Япония). В десятку крупнейших поставщиков шин входят также Continental (ФРГ), Pirelli (Италия), Sumitomo и Yokohama (обе – Япония), Cooper (США), Hankook (Респ. Корея) и Toyo (Япония).

В мировых продажах шин удельный вес продукции вышеуказанных компаний превышает 70%. Полагают, что в перспективе следует ожидать дальнейшего роста этого показателя, в т.ч. за счет создания СП в КНР и других развивающихся странах.

Как отмечает газета Financial Times, разработка шин сейчас является важным компонентом процесса создания новых моделей автомобилей (особенно высшего класса high performance class), в значительной степени определяющим их эксплуатационные характеристики. В сфере НИОКР в мировой шинной промышленности усиливается поляризация между, с одной стороны, поставщиками относительно дешевых и несложных в изготовлении шин массовых серий и, с другой стороны, продуцентами высокотехнологичных шин мирового класса.

В текущем десятилетии крупнейшим мировым поставщиком шин удалось привести свои производственные мощности и выпуск продукции в соответствие с уровнем спроса, что способствовало улучшению финансовых показателей этих компаний. В 2005г. продажи Goodyear достигли 19,7 млрд. долл., а чистая прибыль — 228 млн. (рекордный уровень с 1998 г.), что вдвое больше, чем в пред.г. Необходимо отметить, что в 2005г. материальные затраты компании выросли на 550 млн. долл. и превысили соответствующий показатель 2004г., а в IV кв. возникли потери из-за продажи активов.

В 2005г. продажи компании Bridgestone достигли 1,1 млрд. долл. (рост на 29% по сравнению с 2004г.), что выше большинства прогнозов. У Michelin продажи в 2005г. увеличились на 36% (до 889 млн. евро). Компания намеревается продолжать программу сокращения производственных затрат, главной задачей которой является увеличение рыночной доли (сейчас — 9%).

Согласно оценке, чистая прибыль компании Continental в 2005г. равнялась 950 млн. евро, что на 33% больше, чем в пред.г. В ближайшей перспективе компания ожидает дальнейшего роста продаж в США и европейских странах, особенно в Центральной и Восточной Европе.

Компания Pirelli изучает вопрос о частичной продаже своих мощностей по выпуску шин. Основное внимание на ее предприятиях сейчас уделяется выпуску высокотехнологичных шин, а текущая прибыль в I полугодии 2005г. достигла 187 млн. евро, т. е. выросла на 21% по сравнению с соответствующим периодом пред.г.

В 2005г. ведущие мировые производители шин объявили о повышении цен на свою продукцию (из-за растущих затрат на сырье и материалы) как для автомобилестроительных предприятий, так и для вторичного рынка. В янв. 2006г. Goodyear и Michelin снова повысили цены на свои изделия.

В первой половине текущего десятилетия цены натурального каучука на мировом рынке увеличились в 4 раза, что обусловлено высоким спросом со стороны КНР. Непрерывно растущие цены на нефть и нефтепродукты также способствуют росту затрат на шинное сырье и материалы.

85% мировых продаж шин приходится на долю изделий для замены изношенных. На этом рынке сейчас наблюдается обострение конкуренции вследствие расширения дешевого экспорта из КНР. Шины поставляют китайские СП с участием западноевропейских, американских, японских и южнокорейских компаний.

Ежегодный выпуск шин в КНР составляет 8 млрд. долл. (9% мировых продаж), причем по темпам роста спроса эта страна сейчас является мировым лидером. Основное место на китайском рынке шин традиционно занимали устаревшие шины с диагональным пересечением нитей корда. Однако сейчас основное место на рынке шин для легковых и грузовых автомобилей занимают радиальные шины. В 2005г. их выпуск в стране равнялся 100 млн. шт., т.е. 50% общего выпуска.

В шинной промышленности КНР (в отличие от других стран) ведущие мировые западные и японские компании не занимают доминирующих позиций; 70% продаж шин приходится на долю национальных поставщиков. Задача привлечения современных технологий в КНР решается с помощью СП.

В текущем десятилетии в китайской шинной промышленности быстро растет число СП, одно из которых недавно создала компания Pirelli. По мнению одного из руководителей компании, это СП обеспечит ей двукратные темпы роста продаж по сравнению с общемировыми показателями.

Источник: Financial Times. БИКИ, 20.6.2006г.

— Завод General Motors в Санкт-Петербурге будет производить внедорожники Chevrolet Captiva и новую модель автомобиля класса С. Мощность завода составит 25 тыс. автомобилей в год, промышленное производство начнется в 2008г. Об этом говорится в материалах компании. Завод будет расположен в поселке Шушары Пушкинского административного района Санкт-Петербурга. Объем инвестиций в проект составит 115 млн.долл. Крупноузловая сборка начнется уже в сент. 2006г. Как отметил президент General Motors Europe Карл-Питер Форстер, компания пока окончательно не определилась с моделью С класса.

General Motors уже имеет в России совместное предприятие с «АвтоВазом» (AVAZ). Компания собирает автомобили на мощностях калининградской компании «Автотор». Как заявил на церемонии закладки первого камня председатель General Motors Ричард Вагнер, компания сейчас расширяет свою деятельность во многих странах мира. «Сегодня в России мы продолжаем наше глобальное расширение. Мы оцениваем Россию, в частности, как страну с большим потенциалом автомобильного рынка. Мы хотели бы, чтобы бренд Chevrolet стал лидером на российском автомобильном рынке», — сказал он. General Motors намерена довести годовой объем продаж на российском рынке до 100 тыс. автомобилей.

Как заявил участвовавший в церемонии полномочный представитель президента Российской Федерации в Северо-Западном федеральном округе Илья Клебанов, сегодня General Motors делает новый шаг на российском рынке. Несмотря на то, что у корпорации уже есть 2 сборочных производства в России, сегодня компания заложила в России свой первый собственный завод. «General Motors начинает по-настоящему экспансию в Россию», — сказал И.Клебанов. Он выразил уверенность, что компания со временем увеличит модельный ряд, который будет производиться на заводе в Санкт-Петербурге». Прайм-ТАСС, 13.6.2006г.

— Американская компания Boeing приняла решение направить 27 млрд.долл. в течение 30 лет на реализацию контрактов с российскими предприятиями. Об этом сообщил президент Boeing в России и СНГ Сергей Кравченко. По его словам, это будут «прямые контракты», основная доля которых — 18 млрд.долл. — придется на закупки изделий из российского титана. Для этого в Верхней Салде (Свердловская обл.) создано российско-американское совместное предприятие «ВСМПО-АВИСМА» (VSMO). «Уже сейчас это предприятие является основным поставщиком титановых изделий для компании «Боинг — гражданские самолеты», — подчеркнул С.Кравченко.

Boeing намерен потратить 5 млрд.долл. на интеллектуальные и инженерно-проектные услуги. Остальные подразделения Boeing закупят в течение того же периода на 4 млрд.долл. услуги в рамках программ Международной космической станции, «Морской старт» и других. Как сказал С.Кравченко, приоритетным для Boeing является

оказание поддержки фирме «Сухой» в создании российского регионального самолета. Первый его полет намечен на 2007г., начало поставок заказчику – на 2008г. Прайм-ТАСС, 31.5.2006г.

– По сообщению Financial Times, американская авиакосмическая и военно-промышленная группа Boeing согласилась приобрести за 1,7 млрд.долл. компанию Aviall, крупнейшего в мире независимого поставщика запасных частей для самолетов, а также разного рода услуг, связанных с материально-техническим снабжением. Она возьмет на себя погашение задолженности Aviall, равной 350 млн. долл.

Boeing намерена расширить свое присутствие в сфере авиаобслуживания, чтобы компенсировать потери, проистекающие от резких циклических колебаний в спросе на новые самолеты. Приобретаемая ею Aviall имеет сервисные центры в Северной Америке, Европе и Азии, в которых занято 1 тыс. чел. В прошлом году оборот Aviall составил 1,3 млрд.долл., а в текущем году он возрастет, по заявлению Boeing, на 25%.

Представители Boeing указывают, что рынок авиауслуг предоставляет колоссальные возможности для рентабельного расширения бизнеса группы как в гражданской, так и военной сферах. Aviall – первое крупное приобретение группы после назначения ее нового президента Дж. МакНерни, состоявшегося 10 месяцев назад.

Aviall будет функционировать в качестве полностью принадлежащей группе дочерней компании, под-отчетной подразделению по гражданским авиауслугам. Последнее работает с авиатранспортными фирмами, использующими самолеты Boeing. Услуги, оказываемые сетью Aviall, будут распространяться и на военных заказчиков Boeing.

Предполагается, что оформление сделки с Aviall будет завершено к концу сент. текущего года. Связанные с нею расходы намечается покрыть, по заявлению Boeing, из существующих наличных ресурсов. На доходах группы положительное воздействие новой дочерней компании начнет сказываться в 2007г.

Financial Times также сообщает, что Boeing намерена расширить свое присутствие и в такой сфере, как складское хранение частей для самолетов. БИКИ, 27.5.2006г.

– Прибыли американской авиакосмической и военно-промышленной группы Boeing в I кв. тек.г. существенно повысились, что в значительной степени связано с ростом отгрузок ее гражданских самолетов. Увеличился на 42% совокупный портфель заказов, составивший на конец марта 213 млрд.долл.; рекордный уровень этого показателя объясняется в первую очередь 1002 заказами на гражданские самолеты, поступившими в 2005г., и 176 заказами, полученными в янв.-марте 2006г.

Согласно прогнозам группы, в ближайшие два года ожидается дальнейший существенный рост ее прибылей; в этот период приток новых заказов на гражданские самолеты будет превышать их отгрузки. В 2005г. Boeing смогла переломить тенденцию последних лет и обошла западноевропейскую группу Airbus по совокупному портфелю заказов. Число покупателей ее продукции пополняется новыми крупными клиентами, среди которых заказчики нового самолета 787 Dreamliner, рассчитанного на протяженные маршруты и 250-300 пасса-

жирских мест. В коммерческую эксплуатацию данный самолет должен поступить в 2008г.; его первым получателем станет японская компания All Nippon Airways.

По заявлению Boeing, за два года, прошедших с момента промышленного «запуска» проекта 787, ею получены твердые заказы на 350 указанных машин (от 26 покупателей). В этом принципиально новом самолете (первом после самолета 777, разработанного в первой половине 90г.) будут использованы технологии и оборудование, основанные на самом широком для гражданского ЛА применении композитных материалов.

Как сообщает Financial Times, успешное продвижение проекта 787 и критические замечания некоторых ведущих потенциальных заказчиков побуждают Airbus внести некоторые изменения в конструкцию его сверхкрупного аэробуса A350. Среди высказавших критику заказчиков – авиатранспортная фирма Singapore Airlines и известная международная группа по лизингу самолетов ILFC.

По отгрузкам гражданских самолетов корпорация Boeing все еще отстают от Airbus, но приток новых заказов заставляет обоих производителей быстро наращивать производство. В текущем году американская компания намерена увеличить выпуск самолетов до 395 ед. (т.е. на 36%), а в 2007г. – до 440-445.

В I кв. 2006г. чистая прибыль Boeing возросла на 29% (до 692 млн. долл.), а оборот – на 12% (до 14,3 млрд.долл.). В расчете на одну акцию прибыль составила 88 ц., т.е. увеличилась по сравнению с тем же периодом 2005г. на 33%. В значительной степени эти положительные изменения были обеспечены подразделением гражданских самолетов, где отгрузки возросли на 40% (до 98 ед.), а поступления – на 48%. Операционная прибыль данного подразделения (валовая прибыль минус торговые издержки) составила 703 млн. долл. (против 388 млн. в янв. – марте 2005г., прирост – 81%). Заметное повышение нормы прибыли (10% по сравнению с 8,2% в I кв. 2005г.) отражало увеличение объема отгрузок и доли в них самолетов с большой дальностью полета, а также возросшую производительность труда. БИКИ, 23.5.2006г.

– В конце мая в США начнется продажа новой модели легендарного автомобиля Ford Mustang Shelby Cobra GT500.

Как сообщает компания, восьмицилиндровый двигатель нового GT500, объемом 5,4 литра, выдаст 500 лошадиных сил. Машина может разогнаться до 100 км. в час за 4,5 секунды, максимальная скорость нового автомобиля, заявленная Ford, 249,5 км. в час.

Оригинальные Shelby GT500, производство которых началось по инициативе гонщика и конструктора Кэррола Шелби (Carroll Shelby) в конце 1960гг., являются коллекционными автомобилями, стоимость которых превышает 100 тыс.долл. РИА «Новости», 19.5.2006г.

– В начале апр. текущего года известный американский производитель мотоциклов – компания Harley-Davidson объявила о намерении перенести часть запланированных на II кв. 2006г. отгрузок на II пол. 2006г. Были сняты возникшие ранее у инвесторов опасения, что компания сократит объемы производства.

Harley-Davidson стремится диверсифицировать клиентскую базу путем активизации международ-

ного маркетинга и привлечения покупателей женского пола, но по-прежнему серьезно полагается на внутренний рынок, где спрос на ее продукцию формируется в основном мужчинами и приходит-ся, как правило, на II и III кв. года.

По заявлению президента Harley-Davidson, отгрузки в 2006г. составят, как и планировалось, 348-352 тыс. шт., т.е. увеличатся по сравнению с предыдущим годом на 5,8-7%. Запланированная к поставке во II квартале 91 тыс. мотоциклов включает 13 тыс. моделей 2007г., которые решено теперь не выпускать на рынок до III квартала, когда объемы спроса самые высокие. Согласно оценкам, по итогам II пол. продажи возрастут на 9-11%, что поможет компании выйти на намеченные рубежи.

В I кв. 2006г. средние розничные цены на мотоциклы Harley-Davidson оставались выше рекомендуемых, что обеспечило компании рекордные показатели по прибыли и обороту в этот период — соответственно 234,6 млн. и 1,29 млрд.долл. (прирост по сравнению с I кв. 2005г. — 3,2 и 4%).

В количественном выражении продажи Harley-Davidson в розничной сети в янв. — марте текущего года увеличились на 6,9%. На внешнем рынке спрос возрос на 11,6%; он стимулировался подъемом в экономике Европы и Японии. БИКИ, 13.5.2006г.

— Американская автомобильная корпорация General Motors ведет переговоры с российскими властями о строительстве собственного крупного автозавода близ Санкт-Петербурга. Об этом в интервью германской газете Financial Times Deutschland заявил глава европейского филиала корпорации Карл-Петер Форстер. «Мы ведем переговоры о заводе в России, и у меня создалось впечатление, что там имеется интерес со стороны официальных лиц», — указал менеджер. Решение, подчеркнул он, должно быть принято уже в т.г., «иначе ничего не получится». Подробности о стоимости проекта, мощности завода и моделях автомобилей, которые там предполагается выпускать, не сообщаются. Прайм-ТАСС, 12.5.2006г.

— На открывшемся 14 апр. с.г. ежегодном Нью-Йоркском международном авто-шоу традиционно представлены крупнейшие мировые производители, определяющие основные направления развития автомобилестроения. Участвуют как национальные производители, традиционно представляемые «большой тройкой» (Ford, GM и DaimlerChrysler), так и зарубежные компании.

Среди последних, выделяются японские Toyota, Honda, Subaru, Nissan, Mitsubishi и немецкий Mercedes-Benz, причём именно эта группа наиболее активно участвует в ежегодных показах. Всего показано 1000 моделей, которые включают как автомашины, готовые к выпуску в текущем и будущем году, так и концепт-кары.

Автовыставка позволяет говорить о следующих основных направлениях развития автодела

1. Использование унифицированных платформ, методов компьютерного дизайна и обострение ценовой конкуренции выразилось в том, что ныне производители могут получать прибыль даже при продажах ограниченного количества единиц автотехники, у модельных рядов которой достаточно узкие ниши. Фактически рынок оказывается поделённым на весьма маленькие сегменты, что является весьма благоприятным фактором

для потенциальных покупателей: требования к модели оказываются безусловно реализуемы в рамках определённой категории и заданных параметров.

2. Рост цен на топливо привёл к появлению нового ряда малолитражных автомобилей (с расходом топлива в 1 галлон на 35-40 миль, или 6 л. на 100 км.), отличающихся повышенной комфортностью. Данная группа представлена автомашинами, находящимися в ценовом диапазоне от 10 до 15 тыс.долл. США, которые выпускают практически все крупнейшие автопроизводители. Вместе с тем, не сокращается спрос на автомобили ценового ряда от 15 до 20 тыс.долл. (к ним относятся новый Civic фирмы Honda, получивший титул «машины года в Северной Америке», а также Audi A3, Mazda 3, новый Volkswagen Golf и др).

3. Растёт интерес к т.н. кроссоверам, сочетающим габариты и надёжность внедорожника с экономичностью и лёгкостью управления среднеразмерного автомобиля. Развитие данной тенденции наблюдалось все последние годы и в конечном итоге выразилось в том, что 70% всех внедорожников фактически представлены кроссоверами.

4. Всё большее распространение получают полноприводные автомобили. Данный класс машин стоит в модельном ряду практически каждого производителя, нацеленного на американский рынок, а некоторые компании (Subaru, Lamborghini, Bugatti) производят исключительно полноприводные автомобили.

Наличие электронных средств обеспечения безопасности движения становится обязательным элементом, дополняющим инновационные разработки крупнейших производителей. К ставшим уже общепринятыми подушкам безопасности, антиблокировочным системам (ABS) и т.д. добавляются системы стабилизации движения, распределения сил торможения, электронные трансмиссии с вариатором и т.д. В показанной на выставке новейшей системе безопасности APCS (Adaptive Pre-Collision System) несколько видеокамер, монтируемых в бампер, способны распознать любой объект на дороге и одновременно отследить реакцию водителя, предупредив аварийную ситуацию путём автоматического торможения.

Использование альтернативных видов топлива. Поставленная более двух десятилетий назад задача поиска новых видов топлива до сих пор не привела к однозначному ответу о наибольшей эффективности того или иного варианта. Оптимальный ответ на эту проблему компании видят в создании т.н. гибридных автомобилей, где одновременно используется два (и более) видов тяговой силы.

Так, в показанном на выставке гибридном седане Lexus LS 600h L 2008 модельного года 5-литровый двигатель V8 собран в паре с двумя электромоторами, что даёт ему возможность развивать максимальную мощность в 430 л.с. Данный показатель эквивалентен мощности 6-литрового бензинового V12, причём расход топлива этого агрегата тот же, что у полноприводного седана с двигателем V6. Следует отметить, что LS 600h L получил сертификат автомобиля со сверхнизким уровнем вредных выбросов (SULEV — Super Ultra Low Emissions Vehicle); его выхлоп на 70% чище, чем у конкурирующих машин.

В отличие от других компаний, только ведущих разработки в этом направлении, компания Toyota

уже реализует на рынке гибридный Lexus GS 450h стоимостью 55 тыс.долл. На данной модели установлен бензиновый 3,5-литровый двигатель V6 и два электромотора, один из которых используется только как генератор для зарядки аккумулятора.

Определённые усилия в данном направлении прилагают и американские автокомпании. GM уже передала в эксплуатацию 400 гибридных автобусов, часть из которых экспортирована за рубеж. В опытной эксплуатации находятся малотоннажные грузовики, где к электронной трансмиссии с вариатором подключено 2 электромотора. Машины оснащены 5,3 л. двигателем V8 и 300-вольтовым аккумулятором. Режим движения грузовика предусматривает выключение бензинового двигателя в городском цикле, включение всех двигателей при ускорении и отключение половины цилиндров в режим круиз-контроля на загородных трассах. Интересен тот факт, что машина создана в результате совместных усилий инженеров DaimlerChrysler и BMW.

Между тем самостоятельно BMW демонстрирует гибридный концепт, который позиционируется как последнее слово в «гибридной» технологии — BMW X3 ED, в котором аккумулятор заменён на ультра-конденсатор, хранящий электрический заряд. Конденсаторы обладают меньшим весом по сравнению с аккумуляторами, имеют более длительный срок эксплуатации и не требуют замены. Всего в машине имеется четыре ультра-конденсатора, смонтированных в боковых дверях.

Гибридные автомобили предлагают компании Ford, Honda и Mercedes-Benz. Как предполагается, к концу 2006г. в США на долю гибридных автомобилей будет приходиться 1,5% всех новых автомашин и 10% к концу 2010г. В дальнейшем прогнозируется сокращение предложения.

Следует отметить, что двое из трёх крупнейших американских производителей — GM и Ford — сократили в 2005г. объёмы своих продаж на внутреннем рынке США на 1,3% и 1,1% соответственно. GM впервые за свою 70-летнюю историю утратила титул лидера мирового автопроизводства. Продажи росли только у DaimlerChrysler — на 0,5%. Соответственно доля рынка; приходящаяся на «большую тройку» сократилась в 2005г. до 56,9% против 58,7% в 2004г. На японских автопроизводителей стало приходиться 32,2% американского рынка, европейские компании занимают 6,6% рынка, южнокорейские (Hyundai и Kia) — 4,3%. Не последнюю роль в подобном перераспределении долей рынка сыграла чрезмерное увлечение американских компаний неэкономичными автомобилями с повышенным расходом топлива (прежде всего — внедорожниками, доля которых в общем объёме продаж упала в 2005г. на 20%), перенасыщение рынка и неоперативное реагирование на складывающиеся здесь новые тенденции.

Представленный на выставке Ford Fusion, позиционируемый как массовый седан средних размеров, относится к модельному ряду, призванному изменить данную ситуацию. Машина сделана на платформе автомобиля Mazda 6 с улучшенными динамическими характеристиками и передним приводом (полноприводный вариант будет выпускаться только во II пол.). Автомобиль укомплектован 3-литровым двигателем V6, способным развивать максимальную мощность 221 л.с., оснащён системой ABS, дисковыми тормозами, независи-

мой подвеской и 6-скоростной коробкой передач. Цена модели базовой комплектации составит 18 тыс.долл., ежегодно предполагается выпускать до 300 тыс. автомобилей в год.

К другим новинкам сезона, предлагаемым фирмой, относятся новый Ford Explorer и два концепта — Ford Superior Chief и Ford Reflex. Внедорожник Ford Explorer сделан полностью на новой платформе, оснащён новой подвеской, трансмиссией и 4,6 л. двигателем V8 мощностью 292 л.с., а также 6-скоростной коробкой передач. Изменились очертания кузова, приобретшие более динамичные формы, а также появился новый интерьер. Машина оснащена различными электронными системами безопасности (стабилизации движения и т.д.), что сделало её одним из наиболее надёжных внедорожников и позволило экспертам выдвинуть на соискание премии в номинации «Североамериканский грузовик года».

Значительный интерес вызывает концепт Ford Superior Chief. Представленный малотоннажный грузовик является первой машиной в мире, использующей три вида топлива (бензин, этанол и сжиженный водород). Мощность 6,8-литрового двигателя V10 составляет 310 л.с. при работе на бензине и 280 л.с. — на водороде. У машины две параллельные системы подачи топлива, переключение с одного вида топлива на другой осуществляет бортовой компьютер.

Не меньший интерес вызывает полноприводный двух-местный Ford Reflex. Дизель-электрический гибрид оснащён панелями солнечных батарей для дополнительной подзарядки аккумулятора. Под капотом установлен 55-сильный дизельный двигатель (1,4 л.), сочетание хорошей аэродинамики и малого веса позволяет набирать 100 км/час за 6,5 секунд. Свои позиции на рынке США намерена продолжать отстаивать и большая японская тройка, представленная в дополнение к уже упомянутой выше фирме Toyota компаниями Mazda, Nissan и Honda.

Сочетание комфорта, качества, изящного дизайна и приемлемой цены (15-18 тыс.долл.) воплощено в автомашине Mazda 3, которая выпускается в двух вариантах — 4 дверный седан и 5-дверный фургон. Автомобиль исполняется с 2 л. 150-сильным и 2,3 л. 160-сильным двигателями, 5-скоростной или автоматической коробкой передач и ведущим передним мостом. Кроме ставшего уже стандартным набора электроники, машина оснащена прозрачным люком, дисками из легких сплавов, аудио-системой и рулевой колонкой с изменяющимся углом фиксации. Дополнительно предлагается навигационная система стоимостью 2 тыс.долл. В будущем году данную модель предполагается оснастить 244-сильным двигателем с турбонаддувом и усиленной подвеской.

Линейка маленьких спортивных купе может быть дополнена в будущем машиной Mazda Kabuga, концепт которой предложен вниманию посетителей выставки. Сделав себя имя в данном классе машин уже ставшим легендарным RX-7, компания произвела своего рода рестайлинг на базе шасси Миаты X-5. Находясь в умеренном, хотя и более высоком ценовом диапазоне (25 тыс.долл.), машина привлекательна благодаря своей вместимости (4 пассажира и багажное отделение), что повышает её шансы на запуск в массовое производство.

Американское отделение Nissan фирма Infiniti предложила необычный спортивный хэтчбек FX 45, своими формами и размерами напоминающий внедорожник (в американской терминологии – спортивный фургон). Полноприводный автомобиль с 4,5 л. двигателем V8 приближается по стоимости к машинам класса «люкс» (50 тыс.долл.) и практически не имеет аналогов.

Одним из наиболее продаваемых на американском рынке автомобилей компании Nissan стал Nissan XTerra. Внедорожник рассчитан на широкий круг потребителей, причём его продажная цена на 5 тыс.долл. ниже аналогичных по своим характеристикам Nissan Armada и Pathfinder. У машины 265-сильный двигатель V6 и шестиступенчатая коробка передач. Сочетание подобных характеристик позволило машине занять второе место в своей категории.

Весьма успешной на выставке стала презентационная деятельность фирмы Honda. Показанный пикап Ridgeline – единственная машина, получившая одновременно титул североамериканского автомобиля года и североамериканского грузовика года. Фактически видоизменённый внедорожник оснащён двигателем V6 (255 л.с), с электронным регулятором подачи топлива и сверхнизким уровнем вредных выбросов. У машины – автоматический полный привод и жёсткая задняя подвеска.

Прорывной может стать предлагаемая серийная версия внедорожника RDX, выпускаемая фирмой под маркой Acura. Honda рассчитывает, что новый внедорожник станет серьёзным конкурентом BMW X3. Под капотом у RDX находится первый в истории Acura турбированный двигатель объёмом 2,4 л., максимальная мощность которого составляет 240 л.с. Система полного привода SH-AWD позволяет наиболее эффективно распределить крутящий момент на все четыре колеса.

Среди западноевропейских автомобилей выделяются новые модели компаний BMW, Volvo, SAAB и Audi. Рассматривая американский рынок как быстрорастущий, последняя предложила новый Audi TT – купе второго поколения. Мощный 3,2-литровый V6 (250 л.с.) позволяет разогнаться до 100 км. за 5,7 сек. На машине устанавливается либо шестиступенчатая коробка передач, либо автоматическая с двумя дисками сцепления.

Миниатюрный седан BMW 330XD предлагает одноименная баварская фирма. Наличие большого количества дополнительного оборудования обусловило высокую цену машины (60 тыс.евро). Mercedes развернул широкий ряд новых версий E, S и SL класса. Начиная с осени 2006г., фирма планирует устанавливать на поставляемые в США автомобили двигатель Bluetec, который считается экологически самым «чистым» двигателем и потребляет на 20-40% топлива меньше, чем бензиновые моторы той же мощности.

Отмеченная выше «гибридная» направленность в разработках Mercedes увенчалась представленными концептами Direct Hybrid и Bluetec Hybrid. В данных вариантах 3-3,5 л. двигателя V6 сочетаются с электромоторами, мощность двигателя достигает 243-300 л.с. Автомобили для «миллионеров» привезли Maserati, Bentley, Aston Martin, Lamborghini и Maybach. Авто представительского класса Maybach 57S оснащён 6-литровым двигателем V12 мощностью 604 л.с. Aston Martin демонстрирует 6-скоростной Vanquish S, а компания

Bentley – кабриолет Continental GTC. Под капотом – 560-сильный двигатель V12, максимальная скорость автомашины – 312 км/час.

Широта спектра представленных машин данного класса объясняется значительным ростом спроса в этой нише. По данным Ferrari, её объём продаж за последние 2г. превысил продажи в первое десятилетие существования фирмы. Всего же на долю машин этого класса приходится 10% всего мирового рынка. Упоминания заслуживают также новые версии внедорожника Wrangler фирмы Jeep, организовавшей специальную площадку, которая имитирует сильно пересечённую местность для «проката» машин посетителями выставки. У машин Wrangler – минимальные «свесы» кузова спереди и сзади, которые обеспечивают устойчивость при больших углах выезда и схода с препятствий. Передний мост оборудован стабилизатором поперечной устойчивости.

Подводя итоги, можно выделить некоторые общие черты, характеризующие представленные на выставке автомашины. Прежде всего, это повышенное внимание к безопасности участников движения – кроме ставших уже стандартными «лобовых» подушек безопасности, многие автомашины оборудуются теперь и аналогичными «боковыми» подушками. Другая особенность – характерный низкий профиль шин, обеспечивающих повышенное сцепление с покрытием дороги. Однако, по признанию экспертов, «низкопрофильность» ведёт к повышенной шумности внутри салона.

Динамичность и стильность дизайна, борьба за экономичность и гибкость подходов при создании новых гибридных авто отличают практически всех участников выставки. Обладание конкурентными преимуществами в данных направлениях при разработке новых моделей будет определять позиции фирм как на мировом, так и на американском авторынке, ёмкость которого вырастет до 300 млн. автомобилей к 2025г. www.economy.gov.ru, 6.5.2006г.

– В среду, 26 апр., в Ленобласти на автозаводе Ford состоится торжественная церемония выпуска 100-тыс. автомобиля. Как сообщили в пресс-службе компании, в церемонии примут участие губернатор Ленинградской обл. Валерий Сердюков, президент Ford Motor Company по России и СНГ Хенрик Мензен, гендиректор завода Тео Штрайт.

Российский завод Ford является единственным европейским заводом компании, на котором производится автомобили во всех четырех модификациях кузова – седан, пятидверный хэтчбек, универсал и купе.

Завод был открыт в 2002г. Чистая прибыль ЗАО Ford Motor Company в 2004г. составила 698,4 миллиона руб. РИА «Новости», 26.4.2006г.

– Группа «ГАЗ» и корпорация DaimlerChrysler подписали соглашение о покупке производственных активов завода Sterling Heights Automotive Plant (штат Мичиган, США), производящего Chrysler Sebring и Dodge Stratus, а также лицензии на это производство. Об этом говорится в сообщении пресс-служба «ГАЗа». Как отмечается в сообщении, оборудование переместят на «Горьковский автомобильный завод» (GAZA), где будет организовано выделенное сборочное предприятие, полностью соответствующее мировым стандартам, что позволит группе «ГАЗ» осуществлять производство и продажу этих моделей под собственным брендом. Сопровождать создание производ-

ства, системы качества, запуск и процесс сборки будут американские специалисты.

На первом этапе мощности завода составят 65 тыс. легковых автомобилей в год, а поставщики комплектующих сохранятся в полном объеме. Как отметил вице-президент по слияниям и поглощениям DaimlerChrysler Джон Стелман, «продажа лицензии за рубеж обеспечивает эффективное продолжение жизни качественного продукта и производственных мощностей». В свою очередь заместитель гендиректора группы «ГАЗ» по стратегическому развитию Эрик Эберхардсон подчеркнул намерение российской компании «существенно поднять технический уровень производимого нами продукта, в т.ч. и коммерческих автомобилей». «Мы предложим новое качество за вполне разумные деньги и уверены, что потребители это оценят», — сказал он. В сообщении также говорится, что «ГАЗ» заключит эксклюзивное долгосрочное соглашение на поставку двигателей производства DaimlerChrysler из Салтилло (Мексика), которые российский автозавод будет использовать для установки на легковые и коммерческие автомобили. Прайм-ТАСС, 14.4.2006г.

— Почти тысяча моделей автомашин по цене от 10 тыс.долл. до 500 тыс.долл. представлены на открывшемся 106 Нью-Йоркском международном автосалоне. Это старейшее в США автомобильное шоу традиционно богато на премьеры, однако, как отметил директор салона Джон ЛаСорса, на сей раз на нем экспонируется «больше абсолютно новых моделей, чем когда бы то ни было».

Mercedes демонстрирует в Нью-Йорке такие новинки, как люксовый внедорожник GL-Class, седан S-Class и рестайлинговый E-Class. Toyota представляет концепт спортивного купе Scion FUSE и демократичный полноприводный FJ Cruiser, Audi — ТТ второго поколения, Jeep — 4-дверную версию знаменитого Wrangler. Jaguar впервые показывает на публике кабриолет XK, а Bentley — его потенциального конкурента Continental GTC. Volvo отметилась семейным седаном S-80, Ford представляет новую версию «американской легенды» 60гг. — Mustang G350HRO, а Mazda — «кроссовер», или «переходный автомобиль», CX-9. Перед официальным открытием салона в выставочном центре имени Джейкоба Джавитца жюри из 46 журналистов и экспертов назвало «лучшим автомобилем 2006г.» спортивный седан BMW 3 серии. В финале это детище баварского автопрома опередило Mazda MX-5 и Porsche Cayman S. По мнению членов жюри, BMW 3 серии представляет собой «необычайно сбалансированную машину», сочетая в себе качества семейного и спортивного автомобиля. РИА «Новости», 14.4.2006г.

— АО Корпорация ВСМПО-Ависма и компания Boeing подписали меморандум о создании совместного предприятия по механической обработке титановых штамповок для деталей самолета, говорится в сообщении российской компании. Меморандум предусматривает осуществление проекта по созданию совместного предприятия на паритетных началах, которое будет расположено в городе Верхняя Салда (Свердловская область). «Совместное предприятие будет производить механическую обработку комплексных титановых штамповок, которые ВСМПО-Ависма планирует поставлять для самолета Boeing 787 Dreamliner. Окончательная обработка штамповок будет про-

ходить на предприятии Boeing в Портланде и предприятиях других подрядчиков этой авиастроительной компании», — говорится в пресс-релизе.

«Создание совместного предприятия — это новый шаг в развитии и отличная возможность повышения компетенции предприятия в новой для него области — производстве изделий, максимально приближенных к конечной форме. Совместное предприятие будет работать с использованием новейших технологий как с компаниями Боинг и его субподрядчиками, так и с отечественными авиационными предприятиями, которые проявят интерес к сотрудничеству», — прокомментировал подписание меморандума гендиректор корпорации ВСМПО — Ависма Владислав Тетюхин.

«Реализация данного соглашения поднимет наши и без того прочные отношения с ОАО Корпорация ВСМПО-Ависма на совершенно новый уровень», — сказал вице-президент компании Boeing по программам самолетостроения Майк Кейв. — «Мы сможем увеличить эффективность и сократить отходы, связанные с производством титановых узлов, в то время как ВСМПО сможет увеличить свои мощности по производству титановых деталей». ВСМПО-Ависма — крупнейший в мире производитель титановой продукции, в первую очередь — аэрокосмического назначения. РИА «Новости», 14.4.2006г.

— Группа ГАЗ и корпорация DaimlerChrysler подписали соглашение о покупке производственных активов завода Sterling Heights Automotive Plant (штат Мичиган, США), где производят Chrysler Sebring и Dodge Stratus, а также лицензии на это производство, говорится в сообщении ГАЗа. Сумма сделки не разглашается. Как отмечается в пресс-релизе, оборудование переместят на Горьковский автомобильный завод, где будет организовано выделенное сборочное предприятие, полностью соответствующее мировым стандартам, что позволит группе ГАЗ осуществлять производство и продажу этих моделей под собственным брэндом. Сопровождать создание производства, системы качества, запуск и процесс сборки будут американские специалисты. На первом этапе мощности завода составят 65 тыс. легковых автомобилей в год, а поставщики комплектующих сохранятся в полном объеме. Как отметил вице-президент по слияниям и поглощениям DaimlerChrysler Джон Стелман, «продажа лицензии за рубеж обеспечивает эффективное продолжение жизни качественного продукта и производственных мощностей».

Заместитель гендиректора группы ГАЗ по стратегическому развитию Эрик Эберхардсон подчеркнул намерение российской компании «существенно поднять технический уровень производимого нами продукта, в т.ч. и коммерческих автомобилей». ГАЗ заключит эксклюзивное долгосрочное соглашение на поставку двигателей производства DaimlerChrysler из города Салтилло (Мексика), которые российский автозавод будет использовать для установки на легковые и коммерческие автомобили.

Группа ГАЗ была создана в 2005г. в ходе реструктуризации производственных активов ОАО Руспромавто. В состав группы ГАЗ входят: ОАО ГАЗ и его дочерние предприятия, включая ООО Автомобильный завод ГАЗ, ООО Павловский автобус, ОАО Голицынский автобусный завод, ОАО Канашский автоагрегатный завод, ОАО Саранский завод самосвалов, ОАО Ярославский завод дизельной аппаратуры, ОАО Автодизель, ООО

Ликинский автобус, ООО КАВЗ, ОАО Ярославский завод топливной аппаратуры. В состав группы ГАЗ входят: ОАО Автомобильный завод Урал, ОАО ТвЭкс, ОАО Брянский арсенал, ОАО Челябинский завод строительно-дорожных машин, ОАО Заволжский завод гусеничных тягачей, ОАО Арзамасский машиностроительный завод, ОАО Холдинговая компания Барнаултрансмаш, их дочерние сервисно-сбытовые и снабженческие предприятия. РИА «Новости», 14.4.2006г.

— Компания Форд отзывает 19 тыс. 140 легендарных автомобилей «Мустанг Кобра». Как говорится в сообщении компании, машины 2003-04 модельного года отзываются из-за того, что педаль акселератора может зацепиться за напольный ковер, что приведет к блокировке педали и, как следствие, к аварии. В конце янв. от водителей в компанию поступило 100 жалоб, в которых описана именно эта проблема. Как сообщает Форд, недоработка уже привела к двум авариям, один человек пострадал.

Как отмечается в письме компании, направленном в Администрацию безопасности дорожного движения, во время нажатия на педаль ее край может цепляться за напольный ковер, что затруднит возвращение педали в исходное положение. Владельцы таких Мустангов будут оповещены об отзыве в конце апр., официальные дилеры будут устранять проблему бесплатно. Скорее всего, под педаль будет проложена специальная пластина. Под «прицел» Администрации безопасности дорожного движения США попадали несколько разновидностей «Мустангов» 2003 модельного года, в т.ч. и мощный «Мустанг GT». Как заявила представитель Форда Кристен Кинли (Kristen Kinley), собственное исследование компании выявило проблему только на мощных «Мустангах Кобра», у которых конфигурация педали акселератора отличается от других моделей. РИА «Новости», 12.4.2006г.

— Госдепартамент США взыскал с аэрокосмической корпорации Boeing 15 млн.долл. за продажу за рубеж самолетов с микросхемой, используемой также в ракете Maverick. Это — самый крупный штраф, который какой-либо из американских компаний приходилось уплачивать за нарушение Закона о контроле над экспортом вооружений.

Как сообщили вчера представители госдепартамента, еще в 1993г. микросхема гироскопического датчика пространственного положения, используемая как в гражданской авиации, так и в системе управления ракет Maverick класса «воздух-земля», была включена в список продукции, продажа которой за границу требовала экспортной лицензии. Однако корпорация Boeing, не имея подобной лицензии, продолжала поставлять в другие страны некоторые модели своих авиалайнеров, оборудованных такой микросхемой. В 2000-03гг. 19 самолетов было продано Китаю.

Аргументируя свою позицию, руководство Boeing высказывало сомнение в том, что какая-либо иностранная разведка, стремясь заполучить микросхему стоимостью 2 тыс.долл., станет закупать самолет за 60 млн.долл. и потрошить его. Штраф пришлось выплатить. Госдепартамент США, согласно закону, обязан следить за коммерческими поставками за рубеж американских вооружений и продукции «двойного назначения». Прайм-ТАСС, 10.4.2006г.

— Калининградская компания «Автотор» и американская автомобильная корпорация General

Motors сегодня заявили о начале производства пилотной партии 4 моделей автомобилей Chevrolet на мощностях «Автотора». Об этом говорится в заявлении обеих компаний. На «Автоторе» будет собираться легковая Chevrolet Aveo, Chevrolet Laceti, микровэн Chevrolet Rezzo и седан Chevrolet Evanda. Производство этих автомобилей должно начаться к концу весны т.г. Автомобили будут продаваться исключительно на территории России. В течение года планируется достичь объема производства до 15 тыс. машин. 4 новых модели Chevrolet будут производиться по технологии крупноузловой сборки. В 2007г. одна из наиболее востребованных моделей будет собираться по технологии промышленной сборки, предполагающей частичную локализацию производства, включая сварочные, окрасочные работы и общую сборку. Цена на автомобили (Chevrolet Aveo) будет начинаться от 11 тыс.долл. На данный момент на мощностях «Автотора» уже собираются внедорожники Hummer и Cadillac. Прайм-ТАСС, 5.4.2006г.

— Крупнейший мировой автопроизводитель Джeneral моторз (GM) намерен продать свою долю акций японской компании Suzuki, составляющую 17,4% и оцениваемую в 2 млрд.долл. Как сообщил главный исполнительный директор компании Осаму Судзуки (Osamu Suzuki), этот шаг не означает, что партнерские отношения с GM прекращаются. «GM долгое время оказывала нам поддержку, и теперь пришло время нам помочь ей», — сказал он.

На такой шаг американский автогигант был вынужден пойти из-за острой нехватки наличных денег после крупных финансовых потерь в пред.г. Тогда ее дефицит составил 8 млрд. 600 млн.долл. GM сохранила 3% акций Suzuki, переместившись с первого на седьмое место в списке держателей акций этой компании. Экономисты-аналитики отмечают, что партнерские отношения крайне важны для обеих компаний, так как Suzuki продолжает оставаться дистрибутором автомобилей Шевроле в Японии и располагает 11% акций южнокорейского филиала GM. РИА «Новости», 7.3.2006г.

— По сообщению Financial Times, Дж. МакНерни, новый президент американской авиакосмической корпорации Boeing, объявил в начале фев. т.г. о намерении руководства провести ряд существенных внутренних реформ, которые призваны решить этические и операционные проблемы, преследовавшие корпорацию в последние 3г. Будут приняты меры по повышению производительности труда, чтобы справиться с «разбухшим» портфелем заказов; из-за рекордно высокого спроса на гражданские самолеты в 2005г. он увеличился до 202 млрд.долл.

На военном бизнесе Boeing отрицательно сказались ее ухудшившиеся отношения с министерством обороны США, которое является самым крупным покупателем военной продукции корпорации. В основе осложнения данных отношений лежат неоднократные превышения группой проектных затрат и скандал вокруг аннулированного Пентагоном заказа на самолеты-заправщики для американских ВВС.

Высокий спрос на гражданские самолеты содействовал тому, что чистая прибыль Boeing в IV кв. 2005г. увеличилась до 460 млн.долл. (со 186 млн. в тот же период 2004г.), а за весь прошлый год — до 2,57 млрд.долл., или на 37%. В расчете на од-

ну акцию прибыль в 2005г. составила 3,20 долл., что побудило компанию пересмотреть в сторону повышения сделанные ранее прогнозы данного показателя на 2006 и 2007гг.: теперь он увеличен соответственно до 3,25-3,45 и 4,10-4,30 долл.

Ожидается, что оборот Boeing возрастет к 2007г. до 63,5 млрд.долл. (с 54,8 млрд. в 2005г.). Запланированный на 2006-07гг. объем производства гражданских самолетов пересмотрен не будет, несмотря на сильно возросший приток заказов: в 2006г. он составит 395 ед., а в 2007г. — 440-445 ед.

В 2005г. корпорация отгрузила 290 самолетов, или на 30 меньше, чем намечалось. Это объяснялось приостановкой производства из-за забастовки механиков, сократившей доходы Boeing на 2,3 млрд.долл. Чистый приток заказов в указанном году составил 1002 ед. и был пятый год подряд меньше, чем у западноевропейской группы Airbus. Однако по стоимости на Boeing пришлось 55% мирового поступления заказов, что связано с значительным числом проданных ею крупных лайнеров, рассчитанных на протяженные маршруты.

Что касается группы Airbus, то в т.г. она предполагает отгрузить 400 самолетов. Будут увеличены объемы производства лайнеров «A320», которые пользуются довольно высоким спросом. БИ-КИ, 25.2.2006г.

— Замглавы сенатского комитета по внутренней безопасности, сенатор-республиканец Джозеф Либерман выступил в поддержку забастовки работников вертолетостроительной корпорации «Сикорский», на которой производятся военные и гражданские машины, в т.ч. вертолет президента США. «Я сочувствую работникам — перед ними неясное будущее», — говорится в распространенном в Вашингтоне заявлении сенатора, в котором он призвал менеджеров компании возобновить переговоры с профсоюзом по вопросу о компенсации расходов на медицину.

Забастовка началась на четырех заводах корпорации «Сикорский» в штате Коннектикут, а на заводе в штате Флорида. В ней участвуют 3,5 тыс. работников, протестующих против планов менеджмента компании сократить расходы на медобслуживание персонала.

В сообщении для прессы, распространенном головным офисом корпорации, выражено «разочарование» решением профсоюза пойти на забастовку и говорится, что заводы фирмы «Сикорский» «продолжают работать, поставляя качественные летательные аппараты и запчасти для клиентов в вооруженных силах США и коммерческих клиентов».

Компания «Сикорский» была основана в штате Коннектикут в середине 20гг. эмигрировавшим сразу после революции из Санкт-Петербурга в США всемирно известным российским авиаконструктором Игорем Ивановичем Сикорским. РИА «Новости», 22.2.2006г.

— В марте 2001 г. в ходе работы Международного автосалона в Женеве (Швейцария) было объявлено о создании компаниями «АвтоВАЗ» и «Дженерал Моторз» (General Motors, США) совместного предприятия «GM-АвтоВАЗ» по выпуску легковых автомобилей (в т.ч. внедорожного класса) проектной мощностью 75 тыс. автомобилей в год. Среди учредителей предприятия выступил также Европейский банк реконструкции и развития. Генеральное рамочное соглашение о создании пред-

приятия было подписано 27 июня 2001 г., а первый автомобиль выпущен 23 сент. 2002 г. Это был созданный на базе ВАЗ-2123 внедорожник «Шевроле-Нива».

В 2002 г. на мощностях предприятия было собрано 456 автомобилей, а в 2003 г. — уже 25235. В авг. 2003 г. «Шевроле-Нива» приняла участие в автопробеге «Евразия-2003», проходившем по маршруту Москва-Владивосток, а почти через год — в июле 2004г. — был начат выпуск «Шевроле-Нивы» с двигателем компании «Опель» серии Fam-1, соответствующим всем международным требованиям по токсичности и безопасности. В 2005г. предприятием было произведено 51810 автомобилей «Шевроле-Нива» и «Шевроле-Вива», из которых продано 51806, в т.ч. в страны СНГ 5656 (всего же с начала производства было продано 131465 автомобилей).

Дилерская сеть предприятия на конец 2005г., составила 119 дилеров в 73 городах России и 11 в странах СНГ, включая Белоруссию, Украину, Азербайджан, Армению, Грузию, Казахстан, Киргизию, Узбекистан и Молдавию. В 2006г. предполагается открытие дилерских центров в Таджикистане и Туркменистане. В авг. 2003 г. компаниями «Автотор» и «Дженерал Моторз» было подписано соглашение о сотрудничестве, в рамках которого предприятие приступило к сборке автомобиля внедорожного класса «Хаммер-2». На предприятии была организована «отверточная» сборка автомобиля. В Калининград (где базируются сборочные мощности) из США отгружаются кузова первой комплектации (окрашенные, в сборе с подрамниками). Затем отдельно прибывают двигатели и другие агрегаты и узлы, а на месте кузова «начинают» агрегатами и монтируют колеса.

2005г. предприятие завершило с ростом объема производства до 16468 автомобилей, в т.ч. «БМВ» третьей и пятой серий, «Шевроле-Тахо», «Шевроле-Трейлблейзер» и «Хаммер-2». В 2005г. на мощностях предприятия были собраны пилотные партии китайских автомобилей, в т.ч. легких грузовых машин Yuejin. Во II пол. 2005г. предприятием было заявлено о готовности начать сборку автомобилей «Хаммер-3». В рамках сотрудничества с одним из китайских автопроизводителей — компанией «Чери» (Chery) — предполагается строительство в Калининградской обл. нового автосборочного предприятия с первоначальным объемом инвестиций до 200 млн.долл. Как ожидается, мощности этого предприятия составят до 150 тыс. автомобилей легкового и внедорожного класса в год. Выпуск продукции новым предприятием возможен уже в 2007г.

В 1998г. правительством Москвы и компанией «Рено» (Renault, Франция) на паритетных началах было создано совместное предприятие «Автофрамос», базирующееся на бывших площадях ОАО «Москвич». В 2004г. компания «Рено» укрепила свои позиции в России, увеличив участие в капитале до 76%; правительство Москвы оставило за собой 24%. Первоначально предприятие занималось сборкой автомобилей «Рено-Символ» (до 2004г., когда их производство было прекращено), а с апр. 2005г. производит автомобили «Рено-Логан». В июле 2005г. эта модель была официально выведена на российский рынок. Согласно заявлению генерального директора Жана-Мишеля Жалинье, на проектную мощность, составляющую до

60 тыс. автомобилей в год, предприятие выйдет уже до конца 2006г. В перспективе же руководство предприятия не исключает увеличение его мощности до 120 тыс. автомобилей в год. РИА «Новости», 1.2.2006г.

— Появление нового поколения самолетов авиакомпаний привели к росту. Согласно данным International Transport Association, если бы цены на нефть оставались на уровне 2003г. в 30 долл., в 2005г., международная отрасль получила бы прибыль в 45,6 млрд.долл.

Но, несмотря на это, есть факторы, которые могут снизить расходы, среди них — трафика. Международный трафик вырос на 8,3% в 2005г. по сравнению с предыдущим годом. В США общий объем перевозок увеличился на 5,4%, в Европе на 6%. В Азии, IATA прогнозирует ежегодный рост на 6,8% вплоть до 2009г.

Основным фактором, способствующим буму в отрасли, является усиление роли предприятий Boeing и Airbus. Так, Airbus начал активную наступательную кампанию в Европе, нанял дополнительно 1 тыс. инженеров для продвижения на рынок самолетов, рассчитанных на 250-300 мест модели «A-350» и суперсамолета модели «A-380». Компания уже запустила свой первый коммерческий рейс для Singapore Airline в 2005г.

Boeing приступил к еще более агрессивной политике, имея в наличии 1000 заказов в 2005г. (900 заказов у Airbus). В благополучные годы обе компании обычно имели по 800 заказов.

Учитывая продолжающийся кризис американских перевозчиков и высокие цены на нефть, которые увеличили цену топлива до 90 долл. за бар. в течение двух лет, легко забыть все преимущества, которые появились у них во многих странах. Сейчас авиакомпании стали оживать не только в Европе, где, по некоторым данным, насчитывается 50 авиакомпаний, но и в Южной Азии и на Ближнем Востоке. Индия приступила к либерализации рынка, позволив иностранным перевозчикам, в частности, Virgin Atlantic (бывшая British Midland) и British Airways, организовать большее число рейсов. Количество пассажиров в последние годы выросло с 48,7 млн. до 593 млн.чел. благодаря появлению новых местных авиакомпаний, таких как Kingfisher и SpaceJet. В Китае также наблюдается процесс консолидации: семь небольших авиакомпаний объединились в три крупные — Air China, China Eastern и China Southern. China Eastern сообщила о росте доходов за III кв. 2005г. на 43% и увеличении прибыли более чем в 2 раза — до 83 млн.долл., в то время как China Southern объявила о росте чистого дохода в четыре раза — до 852 млн. юаней в период с сент. по нояб. 2005г. по сравнению с тем же периодом 2004г.

В Европе также начались консолидационные процессы, особенно после слияния AirFrance с KLM. Восточная Европа демонстрирует самый быстрый рост трафика в мире с учетом Польши, на которую приходится большая доля, чем даже на Китай. British Airways приближается к Iberia, имея неплохую прибыль и сложную сеть маршрутов в Латинской Америке. Южная Америка также демонстрирует увеличение трафика на двухзначную цифру в последние месяцы и появление новых дискаунтных авиакомпаний, такой как Gol в Бразилии. Африка, которая сегодня может предложить только три жизнеспособных перевозчика —

Kenya Airways, South African Airways и Ethiopian Airlines сейчас приобрела новую нигерийскую авиакомпанию Virgin Nigeria, 49% доля которой принадлежит сэру Р. Брансону из Virgin Atlantic. Он намерен открыть авиаперевозки через Африку, на которые сейчас ощущается огромный дефицит.

В сент. 2005г. два крупных авиаперевозчика обанкротились (Delta Airlines и Northwest). Delta сообщила, что потеряла в 2005г. 2 млрд.долл., а в Northwest потери выросли с 46 млн.долл. в III кв. 2004г. до 475 млн.долл. за тот же период 2005г.

После того как United Airlines объявила о защите от банкротства (согласно 11 части закона), компания объявила об убытках в 1,8 млн.долл. American Airlines сократила свои убытки летом до 153 млн.долл., в то время как Continental (вместе с American Airlines, единственные перевозчики, которым удалось избежать банкротства) сообщила о прибыли в 61 млн.долл. по сравнению с убытками в 18 млн.долл. в III кв. 2004г. Southwest Airlines, самая крупная авиакомпания из дискаунтных, увеличила чистую прибыль в III кв. 2005г. с 119 млн.долл. до 272 млн.долл., при росте доходов в 18,8%.

Сейчас ситуация коренным образом изменилась, появилась надежда, что излишние мощности отрасли начнут снижаться. В США на внутреннем рынке US Airways слилась с America West, создав новую авиакомпанию, тем самым, избежав банкротства. В процессе слияния они сократили мощности на 15%, уменьшив число самолетов. Скоро, как ожидают, произойдет слияние компаний Delta или Northwest с компанией Continental.

По мнению К. МакМаллана из Aviation Economics, глава 11 (законе о банкротстве) может дать возможность освободиться от убыточных самолетов, тем что сократит мощности.

Используя эту главу, авиакомпании могут отказаться от лизинга самолетов. Но лишь немногие из них сократили мощности в начале рецессии отрасли, другие пытаются заниматься этим сейчас. Delta отказалась от Dallas-Fort Worth, сократив 1/5 ее мощностей. Она отказалась от 40 самолетов и собирается отказаться еще от 80. Авиакомпания Northwest сократила мощности на 10%.

Northwest решила снизить зарплату пилотам. Delta сократила текущие расходы с 18,3 млрд.долл. на 3 млрд.долл. Пилоты, согласившись на понижение зарплаты, сэкономили компании в 2004г. 1 млрд.долл. и на какое-то время спасли ситуацию, но отказались пойти на дальнейшее сокращение в 325 млн.долл. В связи с этим Delta решила пойти в суд для получения разрешения на аннулирование соглашений с профсоюзами пилотов. Таким же образом United Airlines получила разрешение на сокращение своего пенсионного фонда. Одной из главных проблем для сетей крупных перевозчиков в последние годы стало понижение качества услуг, как на земле, так и во время полета. В то же время дискаунтные компании, увеличивают дополнительные услуги, например, оснащают телевизорами каждое авиаместо.

Столкнувшись с ужесточением правил на внутренних авиалиниях, крупные американские перевозчики пытаются расширить свои международные услуги. Delta стремится увеличить их на 25%. United заключила соглашение с компанией Swiss International Air Lines на ведущую роль в международном Star Alliance, заявив, что между-

народные рейсы являются основным источником ее доходов. Northwest, имея важный узел в Токио, также возлагает надежды на международные услуги, которые помогут ей встать на ноги.

И хотя в основном, авиакомпании стремятся утвердиться на рынке Южной Америки и Азии, основное внимание приковано к перевозкам через Атлантику в Европу. США пытаются снизить тарифы, тем самым привлекая воскресных туристов и бизнесменов. Virgin Atlantic, у которой 2/3 ее перевозок приходится на трансатлантические рейсы, предлагает корпоративным клиентам скидки, составляющие 50% от обычных тарифов.

Война тарифов привела к началу переговоров между представителями США и ЕС для либерализации авиаперевозок между двумя регионами. Переговоры продолжаются два года и сейчас появилась надежда на компромисс между сторонами. Для продвижения переговоров необходимо решение о снижении ограничений. Например, для иностранных собственников имеются ограничения занимать высокие посты в американских авиакомпаниях, в которых доля иностранного капитала составляет больше 49%. Если эти ограничения будут сняты, что вполне вероятно, то затем необходимо получить одобрение Конгресса.

Если бы США и ЕС пришли к соглашению по созданию своего рода общего авиа рынка в транзите через Атлантику, в международной отрасли свершилась бы некая революция. Однако в «Хитроу», в которую входят British Airways, Virgin, United и AA, никогда не допустят аутсайдеров. Такие же тенденции отмечены и в авиабизнесе на Ближнем Востоке.

В первую очередь западные страны беспокоят темпы роста Emirates airline, которые к 2010г., в случае увеличения самолетов до 80 ед., смогут догнать мощности British Airways или Lufthansa. Emirates airline находится в Дубае и является высококлассной дискаунтной авиакомпанией, имеющей низкий уровень расходов, в силу безналоговой экономики и дешевой рабочей силы из Пакистана и Индии.

Успех Emirates способствует развитию авиабизнеса и в других государствах Персидского залива. У иностранных конкурентов вызывает тревогу, что Emirates пытается коренным образом изменить всю карту международной авиации.

Расположенный на полпути между Европой и Восточной Азией и на пути к Южной Азии и Африки, Дубай является естественным авиаузлом и предлагает огромные возможности для расширения сети маршрутов, особенно на сообщениях Европы с Азией. Сейчас европейские транспортные авиаузлы рискуют быть отодвинутыми новыми авиакомпаниями, и небольшой Дубай (с населением всего в 1,5 млн.чел.) ведет себя как новый международный авиаперевозчик. Кроме того, Emirates сделал внушительный заказ на 45 самолетов модели «A 380» у Airbus, каждый рассчитан на 555 посадочных мест. Авиакомпания сейчас больше всего заинтересованы в создании больших и средних самолетов, которые совершают полеты по миру без посадок. Производители уже предложили необходимые модели, последние из них Boeing и Airbus рассчитаны на 250- 300 чел. Boeing 777 продемонстрировал новый рекорд дальнего беспосадочного полета Гонконг — запад Великобритании, покрыв 20300 км., находясь в воздухе 23 ча-

са. Такие полеты вскоре станут обычным явлением, особенно для Emirates с их гигантскими самолетами и международными узлами. Если либерализация в связи с предстоящим соглашением между США и Европой пройдет успешно, то такие беспересадочные полеты станут самыми выигрышными прибыльными бизнес- моделями для авиакомпаний. Economist. «Коринф», 1.2.2006г.

— Разработка машин с топливными элементами является важным направлением НИОКР у ведущих автомобилестроительных компаний. В сент. 2005г. Ford и DaimlerChrysler установили полный контроль над германским отделением канадской фирмы Ballard Power Systems, продукция которой особенно широко используется в разрабатываемых автомобилях с топливными элементами. Ford и DaimlerChrysler намереваются инвестировать 59 млн.долл. в проведение дальнейших НИОКР по созданию указанных изделий.

В мировом автомобилестроении сейчас уделяется большое внимание созданию автомобилей на топливных элементах, соответствующих всем коммерческим критериям. По мнению экспертов, именно появление таких машин в долгосрочной перспективе позволит решить проблему глобального потепления вследствие выбросов диоксида углерода в атмосферу (на треть данная проблема зависит от быстро растущего автомобильного парка), а также проблему нехватки энергетических ресурсов.

Вместе с основными промышленно развитыми странами в разработке автомобилей с топливными элементами сейчас принимает участие и КНР. В связи с быстрой автомобилизацией страны власти уделяют большое внимание созданию экологически чистых машин, что в перспективе обеспечит снижение выбросов «парниковых» газов в атмосферу.

В 2005г. важное, по мнению экспертов, соглашение заключили General Motors и крупнейшая китайская автомобилестроительная фирма Saic (Shanghai Automotive Industry). Соглашение включает совместную разработку гибридных машин и автомобилей на топливных элементах. через два года намечается создание демонстрационной модели (на базе машины HydroGen3 компании General Motors с топливными элементами), с помощью которой власти рассчитывают убедить китайских чиновников в том, что именно такие автомобили (а не машины с бензиновым и дизельным двигателем или даже гибридные) являются долгосрочной перспективой развития мирового автомобилестроения. По мнению президента компании General Motors, в связи с отсутствием в КНР развитой сети обычных автозаправочных станций эта страна сейчас находится в «уникальном положении» для развития инфраструктуры водородной энергетики, что в перспективе позволит КНР занять лидирующие позиции в этой области.

Однако создание автомобилей с топливными элементами, соответствующих всем коммерческим критериям, является весьма отдаленной перспективой. Компания Toyota ожидает появления таких машин лишь в 2015г. Затраты на изготовление машины с топливными элементами превышают 1 млн.долл., т.е. являются сопоставимыми с ценой гоночного болида «Формула 1».

По мнению экспертов, машины с топливными элементами смогут конкурировать с автомобилями, оснащенными обычными двигателями внутреннего сгорания, лишь при условии снижения

затрат на выпуск топливных элементов до 1% от существующего уровня. Однако, по мнению Toyota, эта задача является вполне решаемой. В этой связи можно отметить, что после появления на рынке гибридных автомобилей Prius (в мире уже продано 350 тыс. таких машин) компании удалось на 70% снизить затраты на изготовление компонентов силовой установки.

Компания General Motors предполагает приступить к выпуску (но не к продажам) автомобилей с топливными элементами, соответствующих всем коммерческим критериям, в 2010г., а Toyota – в 2015г. По мнению компании DaimlerChrysler, лишь через 25 лет приобретет актуальность вопрос о применении топливных элементов, работающих на водороде, в небольших автомобилях. Сейчас компания активно занимается популяризацией автомобилей с топливными элементами. В ФРГ, США, Японии, Сингапуре и Австралии (г.Перт) осуществляется пробная эксплуатация 100 автобусов (модель Citaro) и автофургонов, а также 60 легковых автомобилей (на базе модели A-class компании Mercedes). По мнению водителей, единственным недостатком таких машин является небольшая дальность пробега на одной заправке (150 км).

Суммарный пробег 33 автобусов Citaro уже превысил 800 тыс.км., а объем перевозок – 3 млн. пассажиров. В сент. 2005г. вг. Пекин (КНР) предполагалось приступить к эксплуатации трех автобусов Citaro. По мнению компании DaimlerChrysler, эта программа (частично финансируемая ООН) в целом пока является весьма успешной; ее реализация осуществляется совместно с программой EC Fuel Cell Bus Project.

Компания Ford недавно заявила о разработке простой технологии (по сравнению с гибридными автомобилями), которую можно рассматривать в качестве переходного этапа к машинам с топливными элементами. Это обычный бензиновый двигатель, приспособленный к работе на водороде (в результате относительно недорогой модернизации). Выхлопные газы такого двигателя почти не содержат диоксида углерода и углеводородов, а топливная экономичность (по сравнению с бензиновым двигателем) возрастает на 25%. Компании Ford, BMW и некоторые другие уже разработали прототипы новых двигателей.

Эксплуатация автомобилей с топливными элементами требует создания соответствующей инфраструктуры, т.е. сети станций для заправки машин водородом. В мире сейчас насчитывается 100 таких станций, в т.ч. 20 в США (в шт. Калифорния – 16), 11 в ФРГ и одна станция в Великобритании.

Наибольшая активность в создании сети станций для заправки автомобилей водородом наблюдается в Калифорнии. По инициативе губернатора в этом штате разрабатывается программа (финансируемая властями штата и частным капиталом) Hydrogen Highway. В рамках программы к 2010г. предполагается построить 200-250 таких станций (с интервалом 80-160 км.), что полностью снимет для водителей проблему заправки водородом на всех автострадах в шт. Калифорния.

В Норвегии доходы от экспорта нефти используются для развития сети станций по заправке водородом. Германская компания Linde разрабатывает программу создания в ФРГ такой сети на автострадах, связывающих основные города страны; затраты на реализацию первого этапа программы

оцениваются в 30 млн. евро. Полагают, что в перспективе эта сеть послужит основой общеевропейской инфраструктуры водородной энергетики.

Согласно оценке компании Toyota, сооружение в Европе 1 тыс. станций для заправки водородом автомобилей с топливными элементами (необходимые инвестиции оцениваются в 100 млн. евро) позволит частично удовлетворить потребности в развитии этой инфраструктуры в регионе. General Motors считает, что только в ФРГ потребуется 10 тыс. таких станций.

Компания Honda осуществляет разработку бытовой установки для получения водорода из природного газа, а General Motors изучает вопрос о доставке водорода на дом. Некоторые фирмы, в т.ч. британская Hydrogen Solar, проектируют небольшие бытовые системы для получения водорода.

Согласно результатам исследования, проведенного компанией General Motors, сооружение в 100 крупнейших городах США 11,7 тыс. заправочных станций снимет проблему обеспечения водородом автомобилей с топливными элементами для 70-80% населения США. Стоимость сооружения одной станции оценивается в среднем в 1 млн.долл., а общие затраты на реализацию этой программы, согласно расчетам General Motors, составляют 12 млрд.долл., т.е. половину общих инвестиций в прокладку газопровода с Аляски, что, по мнению экспертов, является сравнительно небольшой величиной. БИКИ, 31.1.2006г.

– В начале янв. 2006г. руководство Boeing сообщило о рекордном объеме заказов, полученных этой корпорацией в 2005г., что, судя по всему, позволит ей впервые с 2000г. обойти по этому показателю западноевропейскую самолетостроительную группу Airbus. Последняя пока обнародовала валовой приток заказов за 11 месяцев 2005г., равный 687 ед. (он включает контракты на конверсионные работы и аннулированные заказы). Известно, что в 1999-2004гг. Airbus пять раз опережала Boeing по ежегодному валовому поступлению заказов, а в 2003-05гг. лидировала и по объему отгрузок самолетов.

В 2005г. валовой приток заказов у Boeing составил 1029 ед., что почти в 4 раза превышает уровень 2004г., равный 277 ед. Высоким спросом пользовалась и продукция Airbus, а мировая АРКП в целом смогла достигнуть рекордного объема продаж самолетов.

Согласно заявлению Airbus, предыдущий рекорд по мировым продажам лайнеров на 100 мест и был достигнут в 1989г., когда было продано 1528 ед., из которых 879 приходилось на продукцию Boeing, 228 – McDonnell Douglas (в 1997г. она перешла под контроль Boeing) и 421 – Airbus.

Высокому мировому спросу на самолеты в 2005г. содействовали предложения производителями ряда ключевых новых моделей, значительный приток заказов от малобюджетных авиатранспортных компаний, быстрое развитие воздушного транспорта в Азии (прежде всего в КНР и Индии), а также резкое подорожание нефти, которое повысило интерес к самолетам с низким потреблением топлива.

Полагают, что 2005г. оказался высшей точкой текущего цикла развития мировой АРКП. В предыдущем цикле пик спроса пришелся на 2000г., когда был заказан 1131 самолет (в 2003г. спрос сократился до 524 ед.).

Чистый приток заказов у Boeing в 2005г. (без учета контрактов на конверсионные работы и аннулированных заказов) составил 1002 ед. против 272 в 2004г. Предыдущий рекорд был установлен в 1988г., когда было заказано 877 самолетов. В указанные 1002 самолета входят 235 новых лайнеров 787 Dreamliner, на которые выданы твердые заказы; коммерческая эксплуатация данных лайнеров должна начаться в 2008г.

В т.г., согласно заявлению Bank of America, приток заказов у Boeing может резко сократиться. У корпорации возникнут трудности с удовлетворением возросшего спроса ввиду наличия «ряда серьезных проблем в сети материально-технического снабжения». БИКИ, 28.1.2006г.

— Американские автомобили, не отвечающие установленным в России стандартам, не будут ввозиться в страну по официальным каналам. Об этом говорится в ответе официального представителя МИД РФ Михаила Камынина на вопросы СМИ относительно трудностей, возникающих для ввоза и эксплуатации американских автомобилей в Россию в связи с принятием поправок к Правилам дорожного движения. «Что же касается дальнейшего ввоза американских автомобилей, не соответствующих установленным стандартам, то такие транспортные средства по официальным каналам импортироваться не будут», — говорится в сообщении.

По словам Камынина, в данном случае «ни о какой политике или создании заградительных барьеров речи не идет». «Смысл поправок лишь в одном — унифицировать российские Правила дорожного движения (ПДД) с требованиями Венской Конвенции о дорожном движении 1968г. и Международных соглашений по техническим предписаниям, касающимся конструкций транспортных средств, которые действуют в Европе и к которым, как известно, присоединилась Россия», — подчеркнул официальный представитель российского МИД. Камынин отметил, что рассматривается возможность нераспространения новых требований на автомобили американского производства, ввезенные в Россию до вступления в силу последней редакции ПДД. РИА «Новости», 25.1.2006г.

— «Камаз» и американская компания Cummins договорились о создании совместного предприятия Камминз Кама по производству двигателей серии В мощностью 120–175 л.с. для российского рынка, сообщила пресс-служба российской компании. Учредительные документы подписали вице-президент Cummins Стивен Чапмен и заместитель гендиректора «Камаза» по компонентам Ирек Гумеров. Уставный капитал «Камминз Кама» составляет 20 млн.долл., доли обеих компаний — по 50%.

Производство двигателей будет сосредоточено на производственных площадях «Камаза» в г.Набережные Челны (Татарстан). Программа СП, запланированная Cummins и «Камазом», предусматривает внедрение современных экологических норм и две стадии реализации проекта. Кроме производства двигателей, Cummins и «Камаз» намерены активно развивать сервис. «Cummins получит доступ к самой большой фирменной дилерской и сервисной сети на территории РФ и СНГ, а дилеры «Камаза» будут совершенствовать технологии обслуживания двигателей», — говорится в

пресс-релизе. По словам председателя совета директоров Cummins Тима Солсо, СП станет решающим для выхода компании на рынок России и стран СНГ в новом статусе местного производителя. «Cummins намерен работать в России всерьез и надолго», — цитирует пресс-служба слова представителя американской компании.

Гендиректор «Камаза» Сергей Когогин отметил, что форсировать работы по созданию в России сборочного производства двигателей Cummins было решено после успешного вывода на рынок нового семейства автомобилей и базового среднетоннажного грузовика «Камаз»-4308 грузоподъемностью 5,5 т. с двигателем Cummins. «В планах нашей компании на 2006г. — открытие ряда совместных предприятий по производству основных компонентов с ведущими мировыми производителями», — приводятся в пресс-релизе слова руководителя «Камаза».

ОАО «Камаз» основано в 1969г., первый автомобиль сошел с конвейера в 1976г. на предприятии производится 30 моделей грузовиков (свыше 300 модификаций), прицепная техника, автобусы, двигатели и силовые агрегаты, инструмент и оснастка. Всего в группе компаний «Камаз» 110 предприятий, включая СП в странах СНГ и зарубежные сборочные производства. Группа входит в первую десятку производителей тяжелых грузовиков и занимает 8 место в мире по объемам производства дизельных двигателей. Выручка «Камаза» в 2005г. составила 44,5 млрд. руб., ожидаемая чистая прибыль — 306 млн. руб.

Cummins является мировым лидером по производству двигателей, штаб-квартира компании располагается в г. Колумбус, штат Индиана (США). Объем продаж компании в 2004г. составил 8,4 млрд.долл. РИА «Новости», 24.1.2006г.

— Автоконцерн «Даймлер Крайслер» намерен уволить 6 тыс. административных служащих в предстоящие 3г. на своих предприятиях по всему миру. Это составляет почти 20% административных мест. Об этом объявил представитель концерна в Штутгарте. По мнению руководства концерна, благодаря сокращению административные расходы должны снизиться на 1,5 млрд. евро в год. РИА «Новости», 24.1.2006г.

— Автомобильный гигант Форд намерен закрыть 14 заводов и уволить до 30 тыс. работников, объявил глава компании Билл Форд. «Сокращения будут болезненными, но они необходимы для удовлетворения потребностей потребителей», — сказал Билл Форд. Он уточнил, что потребители перестали покупать, в т.ч., и «слишком вместительные» внедорожники, которые «съедают» много горючего. В 2005 Форд понес убытки в 1,6 млрд.долл. Для оптимизации производства и сокращения расходов руководство компании приняло решение до 2012г. уволить от 25 до 30 тыс. сотрудников. Однако, как отмечает администрация Форда, по договоренности с профсоюзом, многие будут не просто уволены, а отправлены на заслуженную пенсию. Кроме этого, в соответствии с договоренностью, многие уволенные сотрудники будут получать зарплату практически в полном объеме и после увольнения вплоть до сент. 2007г. Увольнение персонала и закрытие заводов на четверть сократит производственные мощности Форда в Северной Америке. РИА «Новости», 23.1.2006г.

— В нояб. 2005г. американская корпорация Boeing сообщила о готовности приступить к осуществлению программы по созданию удлиненной версии самолета «747» («747-8»), которая будет конкурировать со сверхкрупным лайнером «A380» западноевропейской группы Airbus.

Сначала будет разработан грузовой вариант «747-8», под который получено 18 твердых заказов на 5 млрд.долл. Они поступили от двух компаний, специализирующихся на перевозках грузов, — «Cargolux» (Люксембург) и Nippon Cargo Airlines (Япония). Первые грузовые самолеты «747-8» будут отгружены указанным компаниям во второй половине 2009г.

Под разработку пассажирского варианта «747-8», рассчитанного на 450 мест, заказов пока не получено, но интерес к ним могут проявить ведущие авиатранспортные фирмы, которые уже эксплуатируют самолеты «747-400» и еще не разместили заказов на 555-местный «A380». В число таких фирм входят английская Boeing, гонконгская Cathay Pacific, японские All Nippon Airways и Japan Airlines.

Boeing сообщила недавно о том, что она уже вступила в переговоры с Boeing по поводу «747-8» и в принципе приветствует его создание, так как это расширит выбор для воздушных перевозчиков. Указанная компания имеет один из крупнейших в мире парков крупных самолетов Boeing, и все ее лайнеры для протяженных маршрутов представляют собой продукцию американской корпорации.

Согласно прогнозу главы подразделения гражданских самолетов Boeing, в ближайшие 20 лет на удлиненную версию «747» придется половины всех заказов, которые будут размещены на гражданские лайнеры с числом мест 400. По его мнению, самолет «747-8» придется по вкусу тем перевозчикам, которые захотят приобрести не столь крупные лайнеры, как «A380». Первые заказы на «747-8» он ожидает в 2006г.

Программа «747-8» является важным шагом корпорации Boeing в наращивании ее возможностей в борьбе с Airbus. Эту же цель преследует и принятое корпорацией в начале 2004г. решение о «запуске» производства 250-местного лайнера 787 Dreamliner. В начале нояб. 2005г. канадская Air Canada стала 25 авиатранспортной компанией, объявившей о готовности приобрести указанные самолеты. К настоящему времени получены заказы и обязательства в отношении 305 лайнеров 787 Dreamliner, а первые из них начнут эксплуатироваться японской компанией All Nippon Airways в 2008г.

Известно, что в конкурентной борьбе с Airbus за рынок гражданских самолетов корпорация Boeing в 2003г. впервые уступила западноевропейской группе лидерство по объему производства. Размер имеющегося у Airbus портфеля заказов дает основание предположить, что она, возможно, сохранит первенство по отгрузкам по меньшей мере до 2007г. БИКИ, 12.1.2006г.

— В авг. 2005г. Национальная ассоциация деловой авиации (США) провела в Шанхае конференцию, целью которой было ознакомление представителей корпоративного сообщества Азии с преимуществами бизнес-самолетов. Хотя во время конференции никаких контрактов подписано не было, после нее интерес к указанным самолетам заметно возрос. Об этом сообщил представитель

компании Raytheon в Пекине, ведающий продажами в Северную Азию.

В сент. 2005г. корпорация Boeing объявила о продаже своего первого служебного самолета в КНР. Имя покупателя американская группа не сообщила, но, по свидетельству газеты South China Morning Post, им является президент гонконгской группы Chinese Estates Holding, который приобрел данный ЛА в качестве подарка для близких родственников.

Американские аналитики не сомневаются, что со временем Китай станет одним из крупнейших рынков бизнес-самолетов. Этому будут содействовать его обширная территория и достаточно развитая экономика. Пока же в стране насчитывается всего 42 ЛА данной категории, и только 13 из них используются корпорациями (остальные принадлежат правительственным организациям или летным школам).

В КНР действуют высокие налоги на покупку бизнес-самолетов, что делает их приобретение слишком дорогостоящим. Операторы указанных ЛА должны заблаговременно обращаться к китайским властям за разрешением осуществить намеченный полет в пределах Китая. Ждать разрешения приходится до 7 дней.

Пассажиры, прилетающие в континентальный Китай на служебных самолетах, зарегистрированных за его пределами, должны, помимо других налогов, платить компенсационный сбор в 3 тыс.долл., а также предъявлять документ, в котором принимающая китайская организация или компания указывают цель данной поездки. И, наконец, внезапно изменить время или маршрут полета в КНР труднее, чем в других странах.

По заявлению Deer Jet (крупнейшего в КНР оператора бизнес-самолетов, являющегося дочерним предприятием Hainan Airlines) и Shandong Airlines Rainbow Jet (конкурента Deer Jet), правительство КНР могло бы многое сделать для развития корпоративной авиации. Нужна его помощь в создании соответствующей инфраструктуры, так как в стране есть только 140 аэропортов для служебных самолетов (в США, для сравнения, таких аэропортов насчитывается 10 тыс.).

Использование бизнес-самолетов в КНР растет, причем не только действующими там иностранными фирмами. Так, недавно частная компания Hangzhou Daoyuan Chemical Fibre заплатила наличными за аренду самолета Beechcraft Premier I (компании Raytheon), которым владеет Deer Jet. В связи с ростом спроса последняя намерена увеличить свой парк, уже включающий четыре самолета Hawker 800XP, один Gulfstream IV и два Boeing 737.

Глава базирующейся в Гонконге операторской компании Metrojet отмечает растущую популярность служебных самолетов среди местного населения. Если раньше оно составляло 15% ее клиентов, то — 50%. Шесть из имеющихся у данной фирмы бизнес-самолетов используется в Гонконге.

В КНР уже предпринимаются шаги к улучшению инфраструктуры для деловой авиации. Так, Shanghai Airport Ailite Service, представляющая летные услуги для VIP-пассажиров, планирует построить отдельный терминал для бизнес-самолетов и создать совместное предприятие по оказанию услуг частным и государственным компаниям, VIP-персонам, правительственным организациям и службам первой помощи. БИКИ, 10.1.2006г.

— Концерн Daimler-Chrysler отзывает 265 000 автомобилей ряда моделей из-за проблем с двигателем, сообщило агентство Ассошиэйтед Пресс со ссылкой на заявление, распространенное компанией. Причина отзыва такого количества автомобилей — десятки жалоб, поступивших в компанию, о возгорании двигателей. По словам представителя Chrysler Макса Гейтса (Max Gates), в нояб. 2005г. концерн получил 168 сообщений о возгорании двигателей. из-за указанной проблемы легко пострадал 1 чел. Возврату подлежат автомобили марок Dodge Stratus, Plymouth Breeze и Chrysler Cirrus 1999-2000гг. выпуска.

По данным автомобильной компании, из-за перегрева двигателя может произойти преждевременный износ гибкого шланга гидроусилителя руля, что приведет к вытеканию жидкости из гидроусилителя, создавая, в свою очередь, возможность для возгорания в двигателе. Замене подлежит гибкий шланг, по которому хладагент подается в систему рулевого управления. По словам Гейтса, новый шланг будет термостойчив. Что касается перегрева двигателя, то эту проблему компания анализирует, отметил он. Отзыву подлежат 210 000 автомобилей, проданных на территории США, а также 55 000 автомобилей, проданных в Мексике и Канаде. РИА «Новости», 7.1.2006г.

СУДОСТРОЕНИЕ, МАШИНОСТРОЕНИЕ

— Выбрана судостроительная компания для частного жилого лайнера «Магеллан». Рэндалл Б. Джексон (Randall B. Jackson), исполнительный директор компании Residential Cruise Line. (RCL — «Резиденциал Круиз Лайн»), объявляет о подписании с компанией Aker Yards («Акер Ярдз») Протокола о намерениях для строительства крупнейшего в мире жилого круизного судна «Магеллан». Компания Aker Yards, входящая в группу Aker Group, является крупнейшей и самой известной судостроительной компанией в мире.

«Мы выбрали Aker Yards в качестве нашей судостроительной компании за проверенные временем результаты в строительстве совершенных и технически прогрессивных лайнеров мирового класса», — сказал Рэндалл Джексон. — «Протокол о намерениях — это наш первый шаг в деле строительства самого фешенебельного жилого круизного судна из когда-либо построенных».

Разработанный имеющей международное признание норвежской фирмой Питера Йрана (Petter Yran) и Бйорна Сторбраатена (Bjorn Storbraaten) Architects, «Магеллан» предлагает в полное и частичное владение роскошно оборудованные резиденции и пентхаусы, а также такие беспрецедентные удобства, как универсальная убирающаяся пристань для яхт, частные самолеты Bell-429 по требованию, кинотеатр на 450 мест с возможностью широкополосного спутникового вещания и круглосуточная служба консьержей по требованию. И это только немногие из имеющихся услуг. Стоимость частных резиденций на «Магеллане» варьируется от 1,875 до 8 млн.долл. за пентхаусы и от 156250 долл. за резиденции частичного владения. PRNewswire, 6.2.2006г.

— Чистая прибыль диверсифицированного конгломерата General Electric в IV кв. 2006г. выросла до 6,58 млрд.долл. с 3,16 млрд.долл. годом ранее. Росту прибыли способствовали хорошие результаты всех отделений, за исключением отде-

ления GE Industrial по производству пластиков. Выручка компании выросла на 11%.

В заявлении компании говорится, что она «рассматривает возможность избавиться от подразделения по производству пластиков». GE также сообщила, что пересмотрит свои финансовые результаты с 2001 по 2005г., учтя в них потоки средств от свопов по процентным ставкам. Компания сообщила, что ожидает роста прибыли в I кв. как минимум в четырех из своих шести операционных подразделений.

General Electric прогнозирует, что прибыль от продолжающихся операций в ее подразделениях Infrastructure и Healthcare вырастет на 15%, прибыль в подразделениях Commercial Finance и GE Money — на 10-15%, прибыль в NBC Universal — на 0-5%. Единственное подразделение, которое может продемонстрировать снижение показателей — Industrial, которое, как ожидается, завершит кв. сокращением прибыли на 5-10%. Рейтер, 19.1.2007г.

— Крупнейший производитель медицинского оборудования в Европе, Smith & Nephew Plc, близок к тому, чтобы сделать предложение о покупке американской Biomet за 11 млрд.долл., сообщили источники, знакомые с ситуацией. По словам одного из источников, предложения должны быть сделаны до вторника, ожидаются заявки и от других компаний. S&N 2 нояб. сообщала, что ведет «самые предварительные переговоры» о сотрудничестве с Biomet.

Объединение могло бы позволить S&N и Biomet сократить разрыв с лидерами рынка ортопедических протезов — американскими компаниями Johnson & Johnson, Stryker Corp. и Zimmer Holdings Inc. По мнению аналитиков, S&N могла бы сделать Biomet предложение о покупке в 10,5-12 млрд.долл., однако успех сделки может оказаться под вопросом, поскольку Biomet скорее всего заинтересует и другие компании. После ухода в отставку гендиректора Biomet в апр. компания пригласила инвестиционный банк Morgan Stanley выступить ее советником по стратегическим решениям.

Для S&N предложение о покупке стало бы второй попыткой расширения бизнеса за счет крупного приобретения. В 2003г. она хотела купить швейцарскую Centerpulse, однако уступила компании Zimmer. Sunday Telegraph предположила, что помимо S&N предложения о покупке Biomet могут сделать Johnson & Johnson, Stryker и Zimmer, тогда как Sunday Times считает, что основным оппонентом S&N может стать какая-либо частная компания. На рынке неоднократно появлялись слухи о том, что сама S&N может стать объектом поглощения со стороны американских медицинских компаний, и, по мнению аналитиков, неудачная попытка приобрести Biomet может сделать компанию более уязвимой перед поглощениями. Рейтер, 11.12.2006г.

— Компания Otis Elevator Company, подразделение United Technologies (NYSE: UTX), была удостоена южнокорейской премии «За вклад в охрану окружающей среды, безопасность и охрану здоровья» («Environment, Safety and Health Value Management Award»), одной из многочисленных наград, полученных Otis за экологические изделия и лидерство при определении стандартов в сфере экологии, здоровья и безопасности.

Эта последняя премия была вручена на заседании Национального собрания Южной Кореи. На-

града присуждается правительством при спонсорской поддержке Ассоциации охраны окружающей среды (Environment Action Association) и Hanyung Business – ведущего в Корее еженедельника, посвященного вопросам бизнеса.

«Для нас это большая честь, что лидерство Otis в деле охраны окружающей среды и экономии энергии было отмечено в очередной раз», – заявил президент компании Ари Боусиб (Ari Bousbib).

Компания Otis была удостоена многочисленных наград за охрану окружающей среды. Среди них награда «Korea Green Management Excellence Award», полученная компанией в 2006г. за лифт Gen2. Кроме того, в 2006г. созданный компанией лифт Gen2 вошел в список «Лучших 10 достижений в области архитектуры, науки и техники Китая», самой престижной награды строительной промышленности Китая, и был назван в Испании одной из «Лучших 100 разработок» в категории социальной ответственности перед обществом ведущим бизнес-журналом страны Actualidad Económica. В 2005г. Otis стала первой компанией по производству лифтов, получившей награду «Green Product Award» китайского Фонда защиты окружающей среды, неправительственной организации по защите экологии.

Безредукторный лифт Gen2 с запатентованными ремнями не требует смазки, что позволяет системе не загрязнять окружающую среду. Кроме того, безредукторный двигатель лифта на постоянном магните потребляет в два раза меньше энергии, чем традиционные редукторные двигатели.

Otis Elevator Company – крупнейшая в мире компания по производству и обслуживанию подъемно-транспортного оборудования, включающего лифты, эскалаторы и движущиеся дорожки. Штаб-квартира компании находится в г. Фармингтоне, штат Коннектикут, в компании работает 60 тыс. сотрудников. Otis предлагает продукты и услуги в 200 странах, обслуживая 1,5 млн. лифтовых установок и эскалаторов по всему миру. Корпорация United Technologies Corp., расположенная в г. Хартфорд, штат Коннектикут, – это многоотраслевая компания, предоставляющая высокотехнологичные продукты и услуги предприятиям строительной и аэрокосмической отраслей. PRNewswire, 6.12.2006г.

НЕДВИЖИМОСТЬ, СОБСТВЕННОСТЬ

– Citigroup Inc., крупнейший банк и один из крупнейших ипотечных кредиторов в США, сообщил брокерам, что с понедельника перестанет предоставлять рискованные ипотечные кредиты, свидетельствуют документы, попавшие в распоряжение Рейтер. Этот шаг последовал за решением Countrywide Financial Corp., Wells Fargo & Co. и других крупных ипотечных кредиторов, решивших ужесточить стандарты для получения займов из-за роста числа банкротств домовладельцев и невозвратов кредитов.

Изменения в работе основного ипотечного подразделения Citigroup CitiMortgage Inc. коснутся выдачи вторых ипотечных кредитов и минимальных требований к кредитоспособности для их получения. Заемщики берут второй ипотечный кредит, когда им не хватает средств, полученных у первого кредитора. На просьбу подтвердить изменения в политике предоставления ипотечных кредитов, представитель Citigroup прислал по элек-

тронной почте заявление, в котором говорится: «Мы пересматриваем наши критерии в запланированном порядке и проводим изменения, как того требуют условия рынка».

С октября по декабрь CitiMortgage выдала ипотечные кредиты на 50,6 млрд.долл., что является третьим результатом в США, по данным National Mortgage News. По данным, полученным Рейтер, CitiMortgage прекратит предоставление вторых ипотечных кредитов некоторым клиентам, которые хотя и привлекут ссуду на оплату 100% стоимости жилья и не могут предоставить документы, полностью гарантирующие их кредитоспособность. Банк будет предоставлять ипотечный кредит на 100% финансирование жилья тем клиентам, которые смогут подтвердить свои финансовые возможности, и некоторым клиентам, у которых нет необходимых документов, но которые могут получить дополнительное финансирование в других местах.

CitiMortgage также повысит минимальный порог баллов по шкале кредитоспособности, необходимых для получения любого комбинированного кредита, до 650 очков. Ранее этот порог составлял 620 очков и заемщики, чья оценка была ниже этого уровня, считались клиентами с низкой кредитоспособностью. Citigroup ужесточает требования к заемщикам, поскольку спад на рынке жилья снижает прибыльность несмотря на то, что большинство заемщиков берут кредиты более высокого качества. Рейтер, 6.4.2007г.

– Жилье на Манхэттене подорожало в I кв. 2007г. вопреки замедлению экономики США, поскольку благодаря премиям работников Уолл-стрит выросли доходы покупателей недвижимости, говорится в выпущенном во вторник обзоре Manhattan overview, подготовленном компанией Prudential Douglas Elliman. Согласно отчету, средняя цена на квартиры с четырьмя и более спальнями выросла в годовом исчислении на 24,8% до 8.957.570 долл. «Это еще одно доказательство того, что спрос в Нью-Йорке зависит от премий, – сказал создатель обзора Джонатан Миллер. – Но дело не только в премиях».

Экономика Нью-Йорка находится в довольно хорошем состоянии с низким уровнем безработицы и профицитом городского бюджета. Слабый доллар привлекает иностранных покупателей. Объем продаж в янв.-марте вырос на 73,3% по сравнению с аналогичным периодом пред.г. до 3.474 ед. Средняя цена на квадратный фут выросла на 6,6% до 1070 долл. Объем выставленного на продажу жилья сократился на 14,2% до 5.932 ед. В среднем, на продажу квартиры риэлторы тратили 131 день, что на неделю меньше, чем годом ранее. Рейтер, 3.4.2007г.

– Инвестиционная компания, контролируемая Морисом «Хэнком» Гринбергом, бывшим главой страхового гиганта American International Group Inc., создала дочернее предприятие для вложения сотен миллионов долларов в российскую недвижимость, сообщает журнал Wall Street Journal, со ссылкой на источники, знакомые с планами бизнесмена.

Starr Investments Russia сфокусируется на офисных зданиях, жилье и отелях главным образом в Москве, и будет инвестировать как в уже построенную недвижимость, так и в землю, сообщает журнал. Подразделение учреждено компанией

Starr International, которую возглавляет Гринберг, связаться с которым для комментариев журнал не сумел. Рейтер, 26.3.2007г.

— Комиссия по ценным бумагам и биржам США (SEC) начнет изучать документацию New Century Financial, крупнейшей компании на американском рынке ипотеки для заемщиков с низким уровнем кредитоспособности, сообщила New Century, которая на прошлой неделе прекратила выдавать ссуды и подвергается осаде со стороны кредиторов. Расследование SEC стало еще одним свидетельством того, что регуляторы и судебные власти обратили пристальное внимание на обостряющийся кризис в стремительно росшем секторе ипотечного кредитования заемщиков с плохой кредитной историей (так называемая ипотека класса subprime).

New Century также сообщила, что получила запрос о предоставлении документов от жюри присяжных в рамках уголовного расследования, связанного с торговлей ценными бумагами компании и ее бухгалтерской отчетностью. Согласно сообщению New Century, SEC уведомила компанию, что проводит предварительное расследование и нуждается в ряде документов.

Ранее SEC направила запрос о встрече с представителями New Century для того, чтобы обсудить события, которые привели к февральскому сообщению компании о том, что в IV кв. она понесет убыток, а также пересмотрит прибыль за I, II и III кв. в сторону снижения. Со времени этого сообщения акции New Century снизились в цене на 89%. New Century сообщила, что кредиторы планируют прекратить ее финансирование, что увеличивает угрозу банкротства.

New Century — не единственная компания, столкнувшаяся с проблемами на рынке subprime-ипотеки, где в последнее время увеличилось число невозвратов ссуд со стороны заемщиков. Accredited Home Lenders Holding сообщила в понедельник вечером, что изучает различные стратегические варианты, включая привлечение добавочного капитала, а Countrywide Financial объявила о сокращении штата на 108 чел. Рейтер, 13.3.2007г.

— Чистая прибыль крупнейшей в США компании по строительству жилья класса «люкс» Toll Brothers Inc. снизилась в первом финансовом квартале 2006–07г. после списания 96,9 млн.долл. из-за снижения цен на земельные участки. Рынок жилья в США продолжал снижение в отчетный период.

I кв. компании закончился 31 янв. Чистая прибыль Toll составила 54,3 млн.долл. или 33 цента на акцию, по сравнению с 163,9 млн.долл. или 98 центами на акцию годом ранее. Рейтер, 22.2.2007г.

— Управление портов штатов Нью-Йорк и Нью-Джерси намерено утвердить новую смету расходов на строительство Башни Свободы, которая должна стать символом величия и несгибаемости духа американского народа. Стоимость небоскреба высотой 533-метрового на месте, где до террористической атаки 11 сент. 2001г. стояли башни-близнецы Всемирного торгового центра, выросла до 3 млрд.долл. с 2,4 млрд.долл. первоначальной оценки. Дополнительные 0,5 млрд.долл. предполагается направить на охрану труда на стройке, инспекции расходов подрядчиков, издержки, связанные с продажей облигационного займа, маркетинга новых офисных площадей.

Представитель управления портов Стив Зигмунд утверждает, что его ведомство не потерпит расточительства и намерено отчитываться перед общественностью за каждый потраченный цент. Он сообщил, что часть расходов в 1 млрд.долл. будет компенсироваться за счет выпуска облигаций Liberty Bonds. Еще 900 млн.долл. покроют страховые платежи. Остаток должен быть погашен доходом от сдачи в аренду офисных помещений, общая площадь которых составит 2,6 млн.кв. футов. Башня Свободы должна быть сдана в эксплуатацию не позже 2012г. В общей сложности Управление портов намерено потратить 8 млрд.долл. на создание нового комплекса, в который войдут несколько высоток, выставочный центр, новый транспортный узел и Мемориал жертв 11 сент. РИА «Новости», 22.2.2007г.

— Ожидаемый рост объема строительства недвижимости в нежилом секторе в этом году составит 6,8% благодаря повышению спроса на новые отели, офисные здания и здравоохранительные учреждения, говорится в полугодовом опросе экспертов, проведенном Американским институтом архитекторов. По сообщению Американского института архитекторов (AIA), ожидаемое увеличение объема строительства коммерческих зданий превысит рост в этом секторе в 2006г., который оценивается в 5,9%.

По сообщению AIA, при растущей экономике одним из самых быстроразвивающихся секторов становится строительство офисов, торговых помещений, отелей, а также заводов и логистических центров. Прогнозируемый объем инвестиций в область здравоохранения и образования также увеличится, сообщили AIA. «Большой объем запланированной деятельности поможет компенсировать влияние падения рынка жилья», — сказал ведущий экономист AIA Кермит Бейкер. Экономисты называют замедление на рынке жилья одним из главных рисков для экономики США. Рейтер, 29.1.2007г.

— Morgan Stanley Real Estate, подразделение американского банка Morgan Stanley, купит гостиничную сеть CNL Hotels & Resorts Inc. за 4,2 млрд.долл., включая долги, говорится в сообщении CNL Hotels. Morgan Stanley Real Estate заплатит 20,5 долл. за акцию наличными. Покупка включает в себя три объекта недвижимости гостиничной линии Hilton Waldorf-Astoria, сообщила CNL.

Перед заключением сделки CNL продаст 51 объект Ashford Hospitality Trust за 2,4 млрд.долл. Заключение сделки планируется во II кв. 2007г. Представители Morgan Stanley и Ashford не были доступны для комментариев. Рейтер, 19.1.2007г.

— Число домов, строительство которых началось в США, выросло в дек. 2006г. по сравнению с предыдущим месяцем на 4,5% после роста на 6,4% в нояб., сообщил минторг.

С учетом сезонных факторов число открытых строительных площадок в США составило в дек. 2006г. 1,642 млн. ед. против 1,572 млн. в предыдущем месяце. Ранее сообщалось о том, что в нояб. этот показатель составил 1,588 млн. ед. Экономисты Уолл-стрит ожидали, что он составит 1,560 млн. В годовом исчислении число домов снизилось на 18%.

Число разрешений, выданных на строительство новых домов в США — индикатор уверенности строителей жилья в перспективах рынка, — выро-

сло в дек. на 5,5% после снижения в предыдущем месяце на 2,6%, до 1,596 млн. ед. против 1,513 млн. в нояб. Аналитики ждали, что этот показатель составит 1,500 млн. В годовом исчислении этот показатель снизился на 24,3%. Рейтер, 18.1.2007г.

— По сообщению журнала *American Cranes & Transport*, на американском рынке арендуемых строительных кранов продолжается рост спроса, начавшийся в III кв. 2005г. Как сообщает компания-арендодатель *Bigge Crane & Rigging* (шт. Калифорния), к ней поступают запросы со всей страны, тогда как ранее ее краны арендовались в основном фирмами, находящимися на западном побережье. При этом наибольшим спросом пользуются краны на гусеничном ходу.

Фирма *H & E Equipment* (одна из крупнейших в рассматриваемой отрасли, шт. Луизиана) считает, что повышательная тенденция на рынке арендуемых кранов сохранится по крайней мере в течение ближайших полутора лет. Представители названной фирмы указывают, что спрос на все типоразмеры и виды предлагаемых ею кранов (включая башенные) является самым высоким с 1980г.

Компания *Dawes Rigging and Crane* (шт. Висконсин) к своим популярными среди арендаторов изделиям относит автокраны повышенной проходимости грузоподъемностью от 65-130 т., а также гусеничные краны грузоподъемностью от 100 до 1 тыс.т. Повышенный спрос на гусеничные краны всех типоразмеров и автокраны повышенной проходимости грузоподъемностью 80 т. и более отмечает фирма *Laramie Crane* (шт. Мичиган).

Спрос на рынке арендуемых кранов продолжает превышать возможности производителей, и, судя по всему, в ближайшем будущем такое положение сохранится. Как подчеркивает в этой связи компания *H & E Equipment*, все арендодатели уже определились с поставками кранов дилерам и конечным потребителям до конца 2007г., и краны некоторых типоразмеров заказываются уже на 2008г.

Спрос на арендуемые краны в США стимулируется прежде всего проектами в сфере электроэнергетики и транспорта внутри страны, а также расширяющимися потребностями мирового рынка. Этот высокий спрос вкуче с повышением цен производителями (на все модели кранов) и ростом затрат на топливо и рабочую силу вызвал первый за последние несколько лет существенный рост арендных ставок. По заявлению *H & E Equipment*, стоимость аренды ее кранов (всех типоразмеров и видов) повысилась за последние 18 месяцев на 30%.

Высокий спрос на рассматриваемом рынке привел к повышению цен на перепродаваемые подержанные краны, что побудило некоторых арендодателей к модернизации парков. В то же время другие компании, например *Laramie Crane*, *Campbell Cranes and Ness Cranes*, *H & E Equipment*, не избавляются от старых кранов ввиду трудностей с их заменой. Представители данных компаний указывают, на то, что заказываемые новые краны могут быть поставлены не ранее III кв. 2007г. Сдаваемые в аренду подержанные краны находятся в хорошем техническом состоянии, их стоимость меньше, чем новых, и прибыль на вложенный капитал будет в этом случае (при прочих равных условиях) больше.

Значительное расширение спроса наблюдается и на рынке арендуемых башенных кранов, которые некоторыми арендодателями рассматриваются в качестве дополняющих строительные краны.

Как отмечает компания *Dawes Rigging and Crane*, несмотря на понижающую тенденцию в секторе жилищного строительства, она не почувствовала снижения спроса на башенные краны, так оно было компенсировано ростом потребностей в этих машинах со стороны фирм, строящих промышленные и торговые здания. БИКИ, 16.1.2007г.

— ООН прогнозирует в 2007г. замедление темпов роста мировой экономики с 3,8 до 3,2%. Такие данные содержатся в обнародованном накануне в штаб-квартире ООН докладе «Мировое экономическое положение и перспективы на 2007 год».

Согласно докладу, одним из главных факторов замедления глобальных темпов экономического роста является снижение активности на рынке жилья США. Эксперты ООН предполагают, что завершение жилищного бума приведет в 2007г. к сдерживанию потребительского спроса и снижению темпов роста экономики США с 2,9 до 2,2%. В Японии темпы роста, как ожидается, упадут ниже отметки в 2%, в Европе они составят 2%.

Несколько замедлится экономический рост в развивающихся странах — с 6,5% в 2006г. до 5,9% в 2007г., и в странах с переходной экономикой — с 7,2 до 6,5%.

По-прежнему высокими будут темпы экономического роста в странах СНГ, чему в немалой степени способствуют более высокие цены на нефть, природный газ, металлы, хлопок, относительно низкие ставки банковского кредита на международных рынках капитала и растущий внутренний спрос. Однако и в этом регионе ожидается некоторое замедление — с нынешних 7,5 до 6,7%.

Для России экономисты ООН прогнозируют рост валового внутреннего продукта (ВВП) в 2007г. на 5,8%. В 2006г. российский ВВП увеличился на 6,7%. Прайм-ТАСС, 11.1.2007г.

— Цены на жилой фонд в США снизились за последний год, но многие работающие американцы в большинстве крупных городов все еще не могут позволить себе приобрести дома по средней цене. Об этом говорят результаты исследования некоммерческой организации *Center for Housing Policy*, опубликованные в среду.

Средняя цена на жилье в 202 крупнейших городах США в III кв. 2006г. снизилась на 2% в годовом исчислении до 248 тыс.долл., но при этом размер ипотечной ставки увеличился, что сделало жилой фонд менее доступным.

Размер зарплат рос относительно небольшими темпами. Согласно исследованию, чтобы приобрести жилье в США по средней цене, необходимо получать почти 85 тыс.долл. в год.

В районе Нью-Йорка необходимо иметь заработок в 171 тыс.долл. в год, чтобы приобрести дом за 500 тыс.долл. Наиболее дорогим рынком в США является Сан-Франциско, где средняя цена жилья составляет 759 тыс.долл. — для покупки необходимо иметь ежегодную зарплату в 260 тыс.долл.

В Чикаго, например, при цене дома в 254 тыс.долл. для его приобретения нужно получать 87 тыс.долл. в год.

Самым дешевым является Мэнсфилд в Огайо, где средняя стоимость жилья составляет 85 тыс.долл. То есть, для обеспечения жильем нужно иметь 29118 долл. в год.

При исследовании учитывалось, что необходимо внести первоначальный взнос в 10% от стоимо-

сти покупки, и что приобретатель жилья может выделять 28% от своей зарплаты на выплаты по ипотеке, налогам на собственность и страхованию. Рейтер, 10.1.2007г.

— Число домов, строительство которых началось в США, выросло в нояб. 2006г. по сравнению с предыдущим месяцем на 6,7% после снижения на 14,6% в окт., сообщило минторг. С учетом сезонных факторов число открытых строительных площадок в США составило в нояб. 2006г. 1,588 млн.ед. против 1,488 млн. в предыдущем месяце.

Ранее сообщалось о том, что в окт. этот показатель составил 1,486 млн. ед. Экономисты Уолл-стрит ожидали, что он составит 1,530 млн. В годовом исчислении число домов снизилась на 25,5%.

Число разрешений, выданных на строительство новых домов в США — индикатор уверенности строителей жилья в перспективах рынка, — уменьшилось в нояб. на 3,0% после снижения в предыдущем месяце на 5,2%, до 1,506 млн.ед. против 1,553 млн. в окт. Аналитики ждали, что этот показатель составит 1,540 млн. В годовом исчислении этот показатель снизился на 31,3%. Рейтер, 19.12.2006г.

— В Нью-Йорке установлен ценовой рекорд на недвижимость — офисное здание в Манхэттене продано за 1,8 млрд.долл., сообщает «Нью-Йорк Таймс». 41-этажный небоскреб на Пятой авеню, 666, в районе пересечения с 53 стрит, купила компания из Нью-Джерси, до этого не известная на рынке недвижимости мегаполиса. Нынешняя цена небоскреба ровно в 3 раза выше той, чем та, за которую небоскреб купил шесть лет назад нынешний продавец — один из лидеров нью-йоркского рынка недвижимости.

В следующем году небоскреб номер 666, не имеющий особых архитектурных отличий, но расположенный на самой престижной и уважаемой авеню Нью-Йорка, где расположены бутики известных фэшн-брендов, отметит свое 50-летие. Примечательно, что 6 лет назад практически за такую же цену нескольким покупателям, которым пришлось объединиться, обошелся знаменитый комплекс «Рокфеллер-центр». РИА «Новости», 7.12.2006г.

— Британская компания Rank продала индейскому племени семинолов из Флориды всемирную сеть баров Hard Rock Cafe, а также одноименные гостиницы, казино, концертные залы и коллекцию личных вещей музыкантов, среди которых гитара Дэвида Боуи и черный корсет Мадонны. За всё это племя, живущее игорным бизнесом, скотоводством и сельским хозяйством, заплатило 965 млн.долл.

Rank последовательно распродает активы, чтобы сосредоточиться на игорном бизнесе. Аналитики считают, что Rank могла продать Hard Rock дороже, но помешали падающий доллар и снижение котировок акций самой компании. В резервациях во Флориде проживает 3.300 индейцев семинолов, и 90% их дохода обеспечивает игорный бизнес. Рейтер, 7.12.2006г.

— Снижение цен на нефть и сильный сектор коммерческой недвижимости помогут компенсировать серьезную проблему охлаждения рынка жилья США, сказал президент Федерального резервного банка Далласа Ричард Фишер в интервью газете Handelsblatt.

Фишер сказал, что в целом доволен текущим уровнем ставки ФРС США 5,25% годовых, однако считает, что лучше ошибиться в сторону повыше-

ния, чем снижения, цитирует Handelsblatt. «Если я ошибаюсь, тогда лучше пойти в сторону борьбы с инфляцией, так как она может нанести больший ущерб», — сказал он. Handelsblatt пишет, что Фишер назвал замедление рынка жилья в США «очень серьезной проблемой». Рейтер, 28.11.2006г.

— Выручка американской строительной компании Toll Brothers в IV кв., закончившимся 31 окт., упала на 10% до 1,81 млрд.долл., сообщила компания со ссылкой на предварительные данные. Аналитики прогнозировали выручку на уровне 1,87 млрд.долл. Неудовлетворенный спрос на жилье снизился на 25% до 4,49 млрд.долл., объем заказов упал на 55% до 710 млн.долл. Количество земельных участков Toll Brothers снизилось на 19% или на 6500 лотов до 74 тыс. лотов. В 2007 фин.г. Toll Brothers планирует построить от 6300 до 7300 домов при прогнозе на уровне 7-8 тыс. домов. Рейтер, 7.11.2006г.

— Капиталы фонда Warburg Pincus Real Estate I, L.P. будут инвестироваться в недвижимость в разных регионах мира с ориентацией на США, Европу и Азию. Компания Warburg Pincus, занимающаяся прямыми инвестициями в международном масштабе, объявила сегодня о завершении формирования транснационального фонда недвижимости Warburg Pincus Real Estate I, L.P. (WPRE I) с капиталом 1,2 млрд. долл. США. Активы фонда будут вкладываться в проекты на мировом рынке недвижимости.

«Инвестиции в недвижимость вот уже более 20 лет находятся в центре внимания компании Warburg Pincus, поэтому мне особенно приятно объявлять о завершении формирования этого целевого фонда, — заявил президент компании Джозеф Лэнди (Joseph P. Landy). — Мы открыли специальный фонд для глобальных инвестиций в сферу недвижимости в тот период, когда у нашей компании значительно возрос поток сделок в сфере недвижимости в разных регионах мира».

С завершением формирования фонда WPRE I компания Warburg Pincus намеревается расширить сферу применения принципов прямой инвестиционной политики и заняться инвестициями в недвижимость в глобальном масштабе. На протяжении 40 лет инвестиционной деятельности важнейшим аспектом стратегии компании являлось создание глобальной инфраструктуры и достижение высокого профессионализма при работе в ведущих секторах рынка.

Фонд WPRE I стал 12 фондом компании Warburg Pincus со времени ее основания в 1966г. Управляющий директор и партнер в секторе глобальной недвижимости компании Майкл Профиньес (Michael F. Profenius) заявил: «Фонд WPRE I базируется на накопленном опыте работы в сфере недвижимости и прямого инвестирования. У него сильная специализированная капитальная база. Это позволяет нам делать инвестиции в привлекательные проекты в сфере недвижимости. Эксперты компании прорабатывают множество сделок на мировом рынке недвижимости».

Состав инвесторов фонда WPRE I включает целый ряд институциональных инвесторов, в т.ч. давних вкладчиков-партнеров, которые и прежде делали инвестиции в фонды Warburg Pincus.

«Мы стремимся инвестировать средства в фонд недвижимости компании Warburg Pincus, потому что нам импонирует их ориентация на глобальный

рынок, в т.ч. внимание к таким географическим секторам, как Китай и другие азиатские страны, — заметил старший исполнительный директор компании GE Asset Management Фил Райордан (Phil Riordan). — Мы считаем, что инвестиционная стратегия фонда в сфере недвижимости, интеграция с деятельностью в области прямых инвестиций и ориентация на инвестирование на уровне предприятий являются привлекательными особенностями, отличающими его от других фондов».

За последние 20 лет компания Warburg Pincus инвестировала 1 млрд.долл. в сделки, имеющие прямое или косвенное отношение к сфере недвижимости. Диапазон инвестиций компании охватывает такие разные секторы рынка недвижимости, как жилищное строительство, торговые помещения, дома для пожилых, доходные дома, склады самообслуживания, землеустройство и риэлтерские услуги в Северной Америке, Европе и Азии.

За время, прошедшее с 1971г., когда Warburg Pincus сформировала свой первый корпоративный фонд, компания инвестировала порядка 24 млрд.долл. в 550 компаний из 30 стран. В управлении компании насчитывается 10 млрд.долл.

Warburg Pincus является одной из старейших и крупнейших в мире компаний прямого инвестирования. Действуя совместно с менеджментом компаний, Warburg Pincus принимает активное участие в организации и развитии их деловой активности. В активе Warburg Pincus ценные бумаги более 100 компаний. Среди важнейших прошлых и текущих инвестиций Warburg Pincus в сферу недвижимости такие компании, как Chelsea Property Group, Grubb & Ellis, Grupo Pinar, Guangzhou R&F Properties, корпорация Lennar (бывшая Pacific Greystone), Racebrook Capital, Raycom, Resolution II Holdings, Romanian Real Estate Partners, Sunshine 100, StorageMart и Wall Homes. Среди других компаний, в которые делались значительных прямые инвестиции, — BEA Systems, Coventry Health Care, Knoll, Mattel, Mellon Financial, Neiman Marcus, Neustar, WNS, Bharti Tele-ventures и TransDigm.

За свою 40-летнюю историю компания Warburg Pincus делала инвестиции на всех стадиях жизненного цикла компаний, от финансирования новых предприятий и предоставления «капитала роста» до реструктуризации, рекапитализаций и выкупа контрольного пакета акций. Компания имеет отделения в Нью-Йорке, Менло-Парке, Лондоне, Франкфурте, Гонконге, Пекине, Шанхае, Токио и Мумбаи. Дополнительная информация — на сайте компании <http://www.warburgpincus.com>. PRNewswire, 30.10.2006г.

— Крупнейшая в мире сеть розничных магазинов Wal-Mart Stores ожидает рост торговых площадей на 7,5% в следующем фин.г. по сравнению с ростом на 8% в последние годы. Wal-Mart планирует открыть 600 новых магазинов во всем мире. Wal-Mart сообщил также, что капиталовложения в 2008 фин.г., который начинается 1 янв. 2007г., вырастут на 2-4% по сравнению с ростом на 15-20% в 2007г. Рейтер, 23.10.2006г.

— Крупнейшая в мире сеть кофеен американская Starbucks планирует выйти на рынки России к концу 2007г., Бразилии и Египта — к концу этого года. Starbucks повысил прогноз развития компании на треть до 40.000 кофеен в мире и сообщил, что перспективы роста компании в Америке не исчерпаны. Целевыми рынками Starbucks являются Китай, Индия, Египет, Бразилия и Россия.

Starbucks владеет 12 тыс. кафе, включая 8,800 в США. Продажи Starbucks в сент. 2006г. выросли на 6,0% в кафе, открытых больше года, и превысили прогнозы аналитиков. Продажи в 2006 фин.г., который закончился 1 окт., выросли на 7,0% по сравнению с ростом на 8,0% в 2005г. и на 11% в 2004г. соответственно. Reuters, 6.10.2006г.

— Цены на жилье в США снизятся в 2007г., причем в некоторых сегментах рынка снижение достигнет 20%, говорится в исследовании сайта Moody's Economy.com. 2007г. станет первым с Великой депрессии годом снижения цен на жилье в США в номинальном исчислении. В среднем Economy.com прогнозирует снижение цены на уже построенный жилой дом на 3,6% в 2007г. к 2006г. В некоторых районах снижение станет двузначным и может продолжаться несколько лет, причем лидером падения станет юго-западное побережье Флориды, говорится в докладе. «Разворот жилищного сектора США идет полным ходом», — считают авторы.

Росту жилищного сектора США в последние годы способствовали низкие ставки ФРС, новые типа ипотечных кредитов, изменения в инвестиционных портфелях домохозяйств и спекуляционные сделки. Специалисты Moody's считают, что экономика США выдержит снижение рынка жилья. «Хотя широкая экономика, как ожидается, прогнется под весом торгующегося на биржах жилищного рынка, (мы не прогнозируем того, что) она не сломается», — говорится в докладе. Reuters, 5.10.2006г.

— Прибыль компании Marriott International в III кв. 2006г. снизилась на 5,0% из-за продаж, на которых сказались убытки от производства синтетического топлива, сообщила компания в четверг. Marriott, больше занимающаяся управлением отелями, чем владением ими, сообщила, что чистая прибыль сократилась до 141 млн.долл. или 33 центов на акцию с 149 млн.долл. или 32 центов на акцию в аналогичный I период пред.г. Без учета бизнеса компании по производству синтетического топлива, Marriott о прибыли 34 цента на акцию. Аналитики, опрошенные Рейтер, ожидали, что прибыль составит 30 центов на акцию. Выручка компании в III кв. составила 2,7 млн.долл. в сравнении с 2,8 млн.долл., прогнозировавшихся аналитиками. Reuters, 5.10.2006г.

— Число заявок на ипотечные кредиты выросло в США за последнюю неделю, сообщила в среду Ассоциация банков, предоставляющих ипотечные кредиты (Mortgage Bankers Association). Индекс, отражающий с учетом сезонных поправок активность подачи заявок на ипотеку, вырос за неделю, завершившуюся 29 сент., на 11,9% до 633,9 пункта — самого высокого показателя с янв., против 566,5 пункта неделей ранее. Стоимость 30-летних кредитов с фиксированной ставкой выросла на 0,6% до 6,24% годовых. Индекс считается одним из основных индикаторов активности жилищного рынка США. Reuters, 4.10.2006г.

— Минэкономразвития РФ ведет переговоры с несколькими японскими и американскими компаниями-производителями строительной спецтехники о режиме промышленной сборки в РФ. Об этом заявил журналистам замдиректора департамента инвестиционной политики минэкономразвития РФ Дмитрий Левченков. «Ведутся переговоры с японскими и американскими компаниями, производящими спецтехнику», — сказал он. «Если у нас будет строительный и инвестицион-

ный бум, если будут строиться дороги и осваиваться территории, то эти компании готовы прийти на российский рынок», — сказал чиновник.

Отказавшись назвать эти компании, он пояснил, что это крупные компании, рост объема продаж которых сопоставим с крупными иностранными производителями легковых автомобилей. Сегодня глава минэкономразвития Герман Греф заявил, что правительство РФ сейчас рассматривает возможность о расширении секторов, в которых может использоваться режим промышленной сборки, кроме автопроизводства. Прайм-ТАСС, 29.9.2006г.

— Компания Starwood Hotels and Resorts Worldwide, Inc объявила о подписании долгосрочного договора об управлении гостиницей «Ле Меридьен» в Санкт-Петербурге (Le Meridien St Petersburg). Проект Le Meridien St Petersburg финансируется АКБ Еврофинанс Моснарбанк. Об этом говорится в совместном пресс-релиз компании и банка.

Планируется, что гостиница, расположенная в уже существующем на Петроградской стороне комплексе зданий, будет открыта после масштабной модернизации в 2008г. Гостиница Le Meridien St Petersburg будет иметь 322 номера, 2 ресторана и спортивно-оздоровительный центр общей площадью 1300 кв.м. с закрытым бассейном. Кроме того, в гостинице будет работать один из самых больших в городе конференц-центров общей площадью 2100 кв.м., а также уникальная для гостиниц Санкт-Петербурга речная транспортная служба.

Управление строительством осуществляет компания Bovis Lend Lease International. Под маркой Le Meridien в 52 странах работает 120 объектов. В 2006г. будут открыты новые гостиницы Le Meridien в Сплите (Хорватия) и Шанхае (КНР).

Starwood Hotels and Resorts Worldwide, Inc — одна из ведущих компаний гостиничного и досугового бизнеса в мире, которая владеет или управляет 850 объектами в более чем 95 странах, на которых занято 145 тыс. работников. Starwood® Hotels — полностью интегрированная компания, выступающая как собственник, управляющая компания и правообладатель по договорам коммерческой концессии гостиниц и курортных объектов, работающих под следующими торговыми марками: St. Regis®, The Luxury Collection®, Sheraton®, Westin®, Four Points® компании Sheraton, W®, Le Meridien® и недавно возникшей AloftSM. Компании Starwood Vacation Ownership, Inc. — одна из ведущих компаний, занимающихся девелопментом и управлением первоклассными курортами.

Еврофинанс Моснарбанк, входящий в число крупнейших кредитных организаций России и The Banker's TOP-1000, работает на рынке с 1990г., осуществляя весь набор банковских операций. Девелоперские проекты банка финансируются его подразделением Private Equity. Прайм-ТАСС, 28.9.2006г.

— Согласно данным Национальной ассоциации риэлторов США, в целом за 2005г. цены на жилье увеличились не так существенно, как в середине указанного года, когда их прирост составил примерно 15% по сравнению с аналогичным показателем 2004г. В некоторых частях страны цены снизились и с поправкой на инфляцию стоимость дома в среднем была ниже, чем год назад.

В последние годы, отмечает журнал Economist, бум на рынке жилья был главным стимулом к эконо-

мическому подъему в США. Благодаря стабильной повышательной тенденции на рынке жилья американская экономика не так сильно пострадала от негативных последствий «лопнувшего пузыря» на фондовом рынке в начале текущего десятилетия. С 2000г. зарплата большинства занятых в США повысилась незначительно, однако вследствие растущих цен на жилье потребители смогли не сокращать свои расходы. В течение последних пяти лет общая стоимость жилья в США возросла на 9 трлн.долл. — до 22 трлн.

Бум на американском рынке жилья — самый значительный за всю историю: повышение цен на жилье в реальном выражении было по крайней мере в три раза большим, чем в предыдущие периоды роста цен на указанном рынке.

На первый взгляд, повышательная тенденция на рынке жилья США кажется менее существенной, чем в других странах. С 1997г. цены на жилье в стране увеличились в среднем на 100%, в то время как, например, в Великобритании они возросли почти на 180%. Однако последствия снижения данных цен для американской экономики, подчеркивают эксперты, будут гораздо серьезными, чем для экономики других стран.

Бум на рынке жилья оказал существенное стимулирующее влияние на экономический рост в США по трем причинам: во-первых, он способствовал расширению жилищного строительства, во-вторых, содействовал повышению уверенности потребителей (что содействовало росту их расходов) и, в-третьих, резкое увеличение стоимости жилья позволило домовладельцам использовать собственность как источник наличных средств, получая займы под залог своих домов.

По оценке компании Merrill Lynch, на долю трех вышеназванных факторов в прошлом году приходилось более половины прироста ВВП США. Бум на рынке жилья, подчеркивают эксперты стал одним из главных стимулов к росту занятости (с 2001г. на его долю приходится 1/3 созданных новых рабочих мест).

Если темпы прироста цен на жилье снизятся, рост ВВП США в 2007г., согласно прогнозам, замедлится до 2%. В случае падения указанных цен охлаждение экономической конъюнктуры в Соединенных Штатах будет существенным. Если цены на жилье будут падать, Федеральная резервная система США, отмечают эксперты Economist, вероятно, снизит процентные ставки для предотвращения рецессии в экономике. Однако возможности ФРС будут ограничены в случае сохранения сильного инфляционного давления. БИКИ, 16.9.2006г.

— Продажи домов на рынке вторичного жилья в США снизились в июне 2006г. на 4,1% до 6,33 млн.ед. по сравнению с июнем, сообщила Национальная ассоциация риэлторов во вторник. Снижение объема продаж в июне составило, согласно уточненным данным, 1,6%, а не 1,3%, до 6,60 млн. Опрошенные Рейтер аналитики ожидали в июле снижения продаж существующего жилья с учетом сезонных факторов до 6,55 млн.ед. Число домов, выставленных на продажу в США, выросло в июле на 3,2% до 3,86 млн.ед. Reuters, 23.8.2006г.

— 12 июля 2006г. Совет директоров Корпорации зарубежных частных инвестиций (ОПИК) принял решение предоставить заем в 3,6 млн.долл. для франчайзинга в России ипотечного бренда Century

21. По заявлению президента ОПИК, данный заем будет способствовать развитию российского ипотечного рынка. www.economy.gov.ru, 27.7.2006г.

— Тяжелые экскаваторы спустились на Манхэттене на дно котлована, появившегося там, где до 11 сент. 2001г. стояли башни-близнецы Всемирного торгового центра (ВТЦ). Эта символическая акция ознаменовала начало работ по застройке нового комплекса небоскребов на месте самого кровавого теракта в истории Соединенных ШтатовС. Центральным зданием комплекса станет 541 м. «Башня Свободы», спроектированная несколько лет назад архитектором Дэниелом Либескиндом. Закладка фундамента официально состоялась в торжественной обстановке 4 июля 2004г., однако до сегодняшнего дня строительство так и не было начато из-за судебных тяжб со страховыми компаниями, опасений по поводу вопросов обеспечения безопасности и различных бюрократических проволочек.

Главным же препятствием возведению комплекса из пяти небоскребов стали многолетние распри за контроль над ним между застройщиком и инвестором Лэрри Силверстином, который взял в аренду на 99 лет башни-близнецы буквально за 6 месяцев до 11 сент. 2001г., и фактическим владельцем земли и стоявшего на ней ВТЦ — Управлением портов штатов Нью-Йорк и Нью-Джерси. Затянувшиеся переговоры между ними завершились достижением соглашения на этой неделе. Согласно его условиям, Силверстин получит контроль над тремя небоскребами, однако «Башня Свободы», строительство которой оценивается в 2,1 млрд.долл., и еще одно здание будут отданы под контроль Управления портов Нью-Йорка и Нью-Джерси.

На состоявшейся пресс-конференции, посвященной началу работ по строительству комплекса, губернатор Нью-Йорка Джордж Патаки заявил, что «Башня Свободы» станет «символом свободы и независимости Америки». Отвечая на критику тех, кто считает, что не нужно было проектировать здание столь высоким, поскольку оно может стать мишенью для террористов, Патаки сказал: «Мы не станем строить низкие здания только из-за того, что идет война против террора». Пока нет желающих снять офисы в будущей «Башне Свободы». Однако Управление портов Нью-Йорка и Нью-Джерси заверяет, что почти половина офисных помещений там будет отдана в аренду государственным структурам. Прайм-ТАСС, 28.4.2006г.

— Арендатор разрушенного террористами Всемирного торгового центра (ВТЦ) Лэрри Силверстин согласился во вторник на сделку, предложенную ему властями штатов Нью-Йорк и Нью-Джерси, а также города Нью-Йорк. Этот шаг дает надежду на то, что в ближайшее время сдвинутся с мертвой точки планы застройки 16 акров земли в нижней части Манхэттена на месте, где до 11 сент. 2001г. стояли башни-близнецы ВТЦ. Возведение на месте трагедии комплекса из пяти зданий, включая «Башню Свободы», которая станет самым высоким небоскребом в Нью-Йорке, затянулось на годы из-за судебных тяжб со страховыми компаниями, возникшими опасениями по поводу вопросов обеспечения безопасности и попыток властей изменить уже принятый проект застройки.

Со своей стороны Л.Силверстин, который арендовал ВТЦу Управления портов Нью-Йорка и Нью-Джерси буквально за несколько недель до терактов и продолжает выплачивать арендную плату в

10 млн.долл. в месяц, требует, чтобы в новых зданиях общая площадь офисных помещений составляла 1 млн. кв футов. Согласно последней сделке, предложенной Л.Силверстину, под его контроль отдаются три из пяти зданий. Помимо этого ему передаются права на строительство «Башни Свободы», однако после завершения строительных работ он должен будет передать контроль над ней Управлению портов Нью-Йорка и Нью-Джерси. По оценкам советников Л.Силверстина, такое соглашение означает, что он идет на финансовые уступки в 2 млрд.долл. Однако власти Нью-Йорка заявили, что это окончательное предложение и больше торговаться они не будут. Прайм-ТАСС, 26.4.2006г.

— В соответствии с проектом правительства в Новом Орлеане (штат Луизиана) в зонах, разрушенных ураганом Катрина, здания должны быть подняты на деревянные или стальные опоры на 90 см. над землей. Об этом сообщил главный государственный координатор работ по восстановлению пострадавших от урагана территорий Дональд Пауэлл (Donald Powell). «Это поможет людям продолжать нормальную жизнь», — считает Пауэлл. При составлении рекомендаций по реконструкции зданий эксперты опирались на данные о повышении активности ураганов, изменении берегового рельефа, вызванном сильными штормами и о затоплении некоторых территорий южной части Луизианы. По оценкам экспертов-строителей, работа по подъему одного дома в среднем обойдется в 60 тыс.долл. — 40 тыс.долл. за первые 30 см. и по 10 тыс.долл. — за каждые последующие.

Как сообщил представитель чрезвычайного ведомства США Джеймс Макинтайр (James Mcintyre), реконструкция домов будет осуществляться на средства собственников. «Те из них, у кого есть страховка, смогут воспользоваться ею, если же недвижимость не застрахована, владелец дома должен произвести реконструкцию за свой счет», — сказал он. Владельцы зданий, которые проигнорируют предписание, рискуют лишиться помощи правительства в восстановлении собственности и льгот при страховании на случай наводнения.

Работы по поднятию домов на территориях повышенного риска станут началом осуществления масштабной программы реконструкции всей системы защиты Нового Орлеана от наводнений. Как заявил Пауэлл, администрация министерства национальной безопасности планирует начать работу с Конгрессом США для выделения дополнительного финансирования объемом 2,5 млрд.долл. «Эти средства позволят значительно усовершенствовать существующие защитные постройки. Будет обеспечена защита 98% населения Нового Орлеана на срок до 100 лет», — подчеркнул Пауэлл. РИА «Новости», 13.4.2006г.

— «Балтийская стекольная компания» («дочка», Санкт-Петербург) и американская PPG Industries договорились о взаимодействии по реализации проекта по строительству листового стекла в Санкт-Петербурге. Совместный проект компаний предусматривает строительство завода в Санкт-Петербурге с двумя производственными линиями, мощностью 600 т. продукции в день каждая. Завод будет производить листовое архитектурное и автомобильное стекло. Строительство предприятия будет осуществляться компанией Henry F. Teichmann. Стекольный завод в Санкт-Петербурге будет построен с использованием технологий Ох-

уFuel (кислородного газового топлива), разработанных компанией PPG. Стороны также договорились о том, что число производственных площадок в России может вырасти до четырех, и о возможном сотрудничестве в распространении продукции PPG в России и российской продукции – в США.

ЗАО «Русская содовая компания» является владельцем Березниковского содового завода. По неподтвержденным данным, компанию контролирует.

Henry F. Teichmann – генподрядная организация, которая выполнит строительство «под ключ» вышеупомянутых проектов. Henry F. Teichmann, Inc. является мировым лидером по оказанию инженерных услуг и строительству объектов «под ключ» в стекольной промышленности. Henry F. Teichmann работает совместно с компанией PPG вот уже 30 лет. ИА Regnum, 6.2.2006г.

НАУКА, ОБРАЗОВАНИЕ

– 26 янв. замминистра торговли США К.Падилла заявил, что Соединенные Штаты усилят контроль за экспортом в Китай высокотехнологичной продукции двойного назначения, введя запрет на поставку в эту страну 47 американских технологий. В ответной реакции, последовавшей 30 янв., Китай выразил глубокую озабоченность американской позицией. www.economy.gov.ru, 12.2.2007г.

– США приняли решение участвовать в строительстве в Кадараше на юге Франции первого в мире международного термоядерного экспериментального реактора ИТЭР, чтобы не отстать от других стран-участниц проекта. Такое заявление сделал в беседе с журналистами руководитель проекта ИТЭР в США Нэд Сотхофф.

Он подчеркнул, что этот международный проект, в котором примут участие ЕС, Россия, США, Китай, Республика Корея, Япония и Индия, предоставит огромные возможности различным отраслям американской промышленности. Проект поможет приобрести знания и навыки в создании невероятно сложных компонентов. Н.Сотхофф также указал на то, что представители промышленности США не должны отставать от всего мира, теряя конкурентоспособность.

Во вторник в Париже 6 стран и ЕС подписали соглашение о реализации проекта строительства первого в мире международного термоядерного экспериментального реактора ИТЭР. Общая стоимость проекта, к которому будет привлечены 1 тыс. ученых, приближается к 10 млрд. евро. Евросоюз вносит 50% стоимости проекта, Россия, США, Китай, Япония и Республика Корея – по 10% каждая. Доля Индии образует резервный фонд размером в 500 млн. евро. Прайм-ТАСС, 22.11.2006г.

– В нынешнем учебном году американские государственные вузы подняли плату за обучение в среднем на 6,3%, при этом средняя стоимость обучения достигла 5836 долл. Об этом говорится в ежегодном докладе «Тенденции стоимости обучения в вузах», опубликованном Советом колледжей США. Как сообщается в исследовании, инфляция повлияла на такое повышение лишь частично – в этом году она была наиболее низкой за последние шесть лет и составила лишь 2,4%. Плата за обучение значительно возросла и в престижных частных американских вузах – она поднялась на 5,9% и составила в среднем 22218 долл. в год. По мнению

экспертов, последнее десятилетие ознаменовалось небывалым ростом цен на высшее образование в США. За 5 лет цены на образование возросли в общей сложности на 35%. За 30 лет, в течение которых Совет колледжей изучает американский рынок образования, такого не случилось ни разу.

Многочисленные программы финансовой помощи студентам перестают покрывать растущие платежи за обучение. Как сообщил журналистам главный аналитик Совета колледжей Сэнди Баум, для 62% студентов, получающих финансовую помощь и обучающихся в государственных колледжах, реальная плата за обучение выросла в среднем на 8% и составила 2700 долл. в год. «Финансовая помощь студентам оказывается в больших объемах, однако в связи с ростом цен программа помощи может оказаться неэффективной», – подчеркнул Баум.

В нынешнем году крупнейшие и наиболее престижные университеты США объявили о беспрецедентно крупных суммах, которые они собираются получить в виде пожертвований от благотворительных фондов, коммерческих и религиозных организаций, студентов и частных лиц. Так, администрация Корнелльского университета, ежегодная плата за обучение в котором в этом году достигла 43707 долл., надеется получить 4 млрд.долл. Стэндфордский университет намерен собрать 4,3 млрд.долл. Университет Колумбии – 4 млрд.долл. Йельский Университет и университет штата Вирджиния – по 3 млрд.долл. Как сообщают местные СМИ, университетские администрации надеются, что частично эти пожертвования помогут расширить программы финансовой помощи и увеличить их эффективность. РИА «Новости», 5.11.2006г.

– Американская корпорация Ford Motor стала мировым лидером по размеру инвестиций в научно-технические исследования, инвестировав 8 млрд.долл. в новейшие наукоемкие разработки. Таковы выводы доклада, подготовленного правительством Великобритании и опубликованного сегодня.

Вслед за Ford следует американская фармацевтическая компания Pfizer Inc., тройку замыкает General Motors. Германская DaimlerChrysler AG занимает четвертую позицию по этому показателю в мире.

В целом, как отмечает доклад, в 2005г. 1 тыс. 250 ведущих мировых компаний увеличили объемы инвестиций в научно-технические разработки на 7% по сравнению с 2004г. Среди отраслей-лидеров по размерам расходов на научные и инженерные исследования – программное обеспечение для вычислительной техники, фармацевтика и биотехника, автомобильная промышленность. Прайм-ТАСС, 30.10.2006г.

– Одному из старейших университетов США – Йельскому университету в понедельник исполняется 305 лет. Как сообщила представитель университета Гила Райнстин, никаких специальных мероприятий, посвященных этой дате, администрацией университета не запланировано. «Пять лет назад мы широко отмечали трехсотлетие университета. В этом году ничего подобного не организовывалось», – сказала Райнстин.

Йельский университет, расположенный в г.Нью Хейвен (штат Коннектикут), был основан в 1701г. История этого учебного заведения уходит корнями в 1640г., когда священники из числа колонизаторов континента предприняли попытку создать в Нью Хейвене колледж, чтобы сохранить

традиции европейского либерального образования в Новом Свете.

Эта идея была воплощена в 1701г., когда властями было издано официальное разрешение на создание учебного заведения «в котором молодежь могла бы обучаться искусству и наукам и с Божьего благословения служить и Церкви, и гражданским институтам». Название «Йельский колледж» учебное заведение получило в 1718г. в честь валлийского купца Элайи Йеля, который пожертвовал в пользу колледжа весь доход от продажи девяти партий товара, включая 417 книг и портрет короля Георга Первого.

В XIXв. в структуре Йеля появились подразделения, которые позволили этому учебному заведению называться университетом: в 1810г. была основана Йельская школа медицины, в 1822 — школа богословия, юридический факультет Йеля отсчитывает свою историю с 1824г., школа искусства и наук — с 1847. В 1869г. в Йеле открылась школа искусств, в 1894 — школа музыки, в 1900 в университете появилась специальность «Лесные науки и науки об окружающей среде», в 1923 начал функционировать факультет медсестер, в 1955 — отделение драматического искусства, в 1972 — школа архитектуры, в 1974 — школа менеджмента.

Иностранцы получили возможность обучаться в Йеле начиная с 30г. XIXв. Количество иностранных слушателей в университете составляет 16% от общего числа студентов. Всего в Йельском университете проходят обучение 11 тыс.чел. из 50 американских штатов и 108 иностранных государств.

Главный кампус университета занимает территорию 125 га. 260 строений, принадлежащих Йелю, были созданы выдающимися архитекторами специально для университета в разные периоды его истории. Эти строения представляют собой образцы различных архитектурных стилей — от колониального стиля Новой Англии до викторианской готики и современной архитектуры.

Ансамбль из зданий, башен, лужаек, дворишков, дорожек, арок и ворот заслужил славу самого красивого университетского комплекса в США. Кроме собственно территории университета, Йелю принадлежат 243 га спортивных площадок и природных ландшафтов, расположенных недалеко от центра Ньюейвена. В библиотечных фондах университета хранится 12 млн. томов. Общая стоимость активов Йельского университета оценивается в 18 млрд.долл.

В списке выпускников Йельского университета разных времен — имена выдающихся ученых, лауреатов Нобелевской премии, политиков, бизнесменов. Среди них — изобретатель азбуки Морзе Самуэль Морзе, знаменитый детский психолог Бенджамин Спок, писатель Синклер Льюис, экономист Джордж Акерлоф, журналист и писатель Боб Вудвард, президент компании «Пепси» Индра Кришнамурти Нуйи, президент телекомпании CBS Эрик Обер, председатель совета директоров компании «Боинг» Джеймс МакНерни. Также Йель окончили вице-президент США Ричард Чейни, соперник Джорджа Буша на выборах 2004г. Джон Керри, сенатор, супруга бывшего президента США Хиллари Клинтон.

Все президенты США начиная с 1989г. являются выпускниками Йеля. Нынешний президент США Джордж Буш также окончил это учебное за-

ведение, там же получила степень бакалавра его дочь Барбара. РИА «Новости», 16.10.2006г.

— Методы, которыми Россия развивает сырьевой сектор, не способствуют увеличению производительности, считает руководитель Института стратегии и конкурентоспособности Гарвардской бизнес-школы Майкл Портер. «То, как Российская Федерация развивает сырьевой сектор, не способствует увеличению производительности — хотя это, может, отвечает политическим интересам или обеспечивает национальную безопасность», — заявил он в среду в Москве, выступая в Центре стратегических разработок с докладом «Повышение конкурентоспособности России: приоритеты исследований и стратегии».

Презентуя свой доклад, М.Портер подчеркнул, что основным барьером в Российской Федерации является «огромная и устаревшая нормативная среда, огромное число положений, которые являются барьерами, прежде всего, не для крупных компаний, а для средних и маленьких». «Сердцем экономики как раз должен быть малый и средний бизнес», — подчеркнул он. Профессор перечислил традиционные проблемы российской экономики, такие как отсутствие конкуренции, недостаточную развитость инфраструктуры, вмешательство государства в частный сектор в экономике, слабую судебную систему.

Он отметил, что Россия не должна производить дешевые товары и конкурировать в этой сфере с Китаем и Индией. По его словам, главным преимуществом России является уровень образования и наличие большого числа квалифицированных ученых. В связи с этим он призвал использовать средства, зарабатываемые в сырьевом секторе, на диверсификацию экономики и развитие кластеров.

По его словам, исследование, которое по заказу ЦСР готовит его институт, как раз и будет отвечать на вопрос, какие кластеры в России могут быть эффективными, чтобы государство смогло сосредоточить усилия на их поддержке. М.Портер отметил, что окончательный доклад будет подготовлен в начале 2007г. «В российской экономике много областей, которые могут сложиться в эффективные кластеры», — отметил он. По его словам, исследование должно ответить на вопрос, какие кластеры будут преуспевать и «в какую нишу мировой экономики смогут вписаться».

Глава минэкономразвития РФ Герман Греф, присутствовавший в ходе представления доклада, в свою очередь отметил, что половина российского ВВП производится традиционными секторами экономики. «Это огромные предприятия, которые никогда не были сориентированы на эффективность и конкуренцию», — посетовал он. Поэтому, по его словам, как раз необходимо ответить на вопросы, как лучше трансформировать эти сектора и какова роль государства в этом процессе. Интерфакс, 4.10.2006г.

— Центр профессионального обучения компании Эрнст энд Янг (Ernst & Young) в СНГ объявляет о ребрендинге и с 1 сент. 2006г. будет называться — Академия бизнеса Эрнст энд Янг в СНГ. «Новое название обосновано значительными изменениями, произошедшими за 14 лет деятельности Центра в России и СНГ», — говорится в пресс-релизе компании. За этот период в Центре прошли обучение 20 тыс. специалистов ведущих россий-

ских и зарубежных компаний. Академия бизнеса представлена в шести городах СНГ, а также в нескольких странах Европы.

Новое представительство Академии будет открыто в Донецке в сент. 2006г. Смена названия повлечет за собой ряд существенных изменений. Клиенты Академии получают возможность стать обладателями дипломов Академии бизнеса после прохождения обучения по тематическим сериям тренингов, а также смогут выбирать места обучения не только в СНГ, но и в Европе. «Название «Академия бизнеса» более четко отражает стратегию дальнейшего развития», — отметила партнер, директор Академии бизнеса Эрнст энд Янг в странах СНГ Ольга Булатова. РИА «Новости», 19.9.2006г.

— В Нью-Йорке «первые леди» мира впервые вместе обсудят, как одолеть неграмотность на планете — в отдельных странах и на глобальном уровне. Нью-йоркскую конференцию по вопросам всемирной грамотности инициировала супруга президента США — Лора Буш, почетный посол ооновской программы «Десятилетие грамотности». «Первая леди» Российской Федерации Людмила Путина принимает участие в этом представительном форуме, собравшем жен «сильных мира сего» в рамках проходящей 61 Генассамблеи ООН.

Тема форума актуальна: по данным ЮНЕСКО, более, чем 771 миллион взрослых жителей планеты не умеют читать, 100 млн. детей не ходят в школу. Подавляющее большинство неграмотных живут в 35 самых бедных странах мира, более двух третей из них — женщины. Супруги глав государств намерены сплотить политическую волю правительств, в особенности государств, где ощущим процент не умеющих читать, предложив им передовой опыт стран, покончивших с неграмотностью или успешно искореняющих ее. РИА «Новости», 18.9.2006г.

— Выпускник Университета Нью-Йорка (The City University of New York) подарил своей «альма-матер» 30 млн.долл., самый большой дар в истории этого вуза, сообщает интернет-сайт университета. Процветающий финансовый и инвестиционный аналитик Вильям Маколей (William E. Macaulay), владелец компании с активами 12 млрд.долл., приурочил свой подарок к 40-летней годовщине получения университетского диплома. Университетский сайт приводит слова миллиардера, который поблагодарил свой вуз за данное ему образование и призвал молодежь хорошо учиться. На пожертвования своего выпускника Университет сможет купить пятиэтажный «особняк в готическом стиле» в Манхэттене для одного из своих 19 колледжей. Всего же под эгидой Университета г.Нью-Йорка обучаются 400 тыс. студентов. РИА «Новости», 15.9.2006г.

— Джордж Буш впервые за время своего президентства воспользовался правом вето, наложив его на принятый конгрессом США законопроект, разрешающий финансировать из федерального бюджета медицинские исследования с использованием стволовых клеток из человеческих эмбрионов. В своем выступлении в Белом доме, где он объявил о своем решении, президент США заявил, что подобные исследования, по его мнению, «переходят моральную черту». Приведя в пример детей, родившихся из ранее замороженных эмбрионов, Буш заявил, что «эти мальчики и девочки не являются запчастями». «В нашем стремле-

нии к новым методам лечения и лекарствам Америка никогда не должна отказываться от основополагающей морали», — заявил президент США. Законами США запрещено предоставлять государственное финансирование для исследований с использованием стволовых клеток. РИА «Новости», 20.7.2006г.

— Каждый восьмой ребенок в США рождается недоношенным, количество таких новорожденных составляет около полумиллиона в год. Об этом свидетельствуют результаты нового исследования американского Института медицины. Как сообщается в исследовании, количество преждевременных родов в стране за последние 20 лет возросло на 30%.

Недоношенными считаются дети, появившиеся на свет до истечения 37 недель беременности. Наибольшему риску для жизни подвергаются те, кто родился до 32 недели. Уровень смертности среди таких новорожденных в США составляет 20%. По данным экспертов, медицинская помощь, оказываемая недоношенным детям, обходится налогоплательщикам США по крайней мере в 26 млрд.долл. ежегодно. Авторы исследования подчеркивают необходимость государственной поддержки изучения механизмов, провоцирующих преждевременные роды.

«Современная медицина не имеет точных объяснений причин, вызывающих преждевременные роды и не может уверенно судить о шансах той или иной пациентки родить раньше срока», — говорится в исследовании.

Чаще всего недоношенные дети рождаются у афроамериканок (17,8% из этой группы населения родили раньше срока). Этот показатель у белых и американок латиноамериканского происхождения почти одинаков (11,5 и 11,9% соответственно).

Одной из основных возможных причин большого числа преждевременных родов медики считают распространенные в США в последние годы способы лечения бесплодия, в результате которых женщинам удается искусственно забеременеть двойней или тройней, которые часто появляются на свет раньше срока. По данным исследователей, недоношенными в США рождаются 61,7% двоен и 97, 2% тройняшек, зачатых в результате лечения от бесплодия с использованием современных медицинских методик (имплантация сразу нескольких эмбрионов в полость матки, стимуляция овуляции).

Матери моложе 16 лет подвергаются риску преждевременных родов в два раза чаще, чем те, кому уже исполнилось 18. После 35 лет также повышается вероятность родить недоношенного ребенка. Кроме того, в число факторов риска вошли такие обстоятельства, как несбалансированная диета, стресс матери, недостаточный врачебный контроль за течением беременности и курение. РИА «Новости», 13.7.2006г.

— Количество школ с отдельным обучением мальчиков и девочек в США с 1998г. возросло в 50 раз, сообщил директор национальной ассоциации гендерного образования (National Association for Single Sex Public Education) Леонард Сакс (Leonard Sax). «Начиная с 1998г., количество школ в США, предлагающих отдельное обучение мальчиков и девочек, возросло с четырех до, по крайней мере, 223. Школы, имеющие хотя бы несколько «однополовых» классов, есть в 32 штатах страны», — сказал Сакс.

По его мнению, в США ожидается быстрый рост количества школ, практикующих раздельное обучение. По словам Сакса, этим летом будут выпущены новые директивы от Департамента образования США (Education Department), которые существенно облегчат американским школам организацию экспериментов с раздельным обучением. «Эти нововведения в правила для публичных школ были предложены еще в 2004г. Их принятие станет стимулом для тыс. учебных заведений объединиться к программе гендерного обучения», — подчеркнул Сакс. Федеральные правила образования в США разрешают создание школ для учащихся определенного пола лишь при условии одновременного открытия в том же регионе аналогичного учебного заведения для представителей противоположного пола с целью обеспечения равных прав обоих полов на образование. В соответствии с новыми изменениями в своде правил для школ, это ограничение планируется отменить. РИА «Новости», 10.6.2006г.

— Россия и США договорились об обмене студентами по программам обучения иностранному языку, математике и информационным технологиям. Соответствующий протокол о намерениях подписали в среду в Москве министр образования и науки РФ Андрей Фурсенко и министр образования США Маргарет Spellings, говорится в пресс-релизе посольства США в Москве. «Наши страны должны работать вместе с тем, чтобы все студенты обладали важными и крайне необходимыми навыками XXI века. Первый протокол о намерениях, который мы только что подписали, является символом нашего взаимного обязательства улучшить качество образования и содействовать развитию программ обмена между нашими странами», — сказала Spellings.

Цель протокола о намерениях — расширить сотрудничество и партнерские отношения между различными вузами в США и России, говорится в пресс-релизе. Это сотрудничество дополняет уже существующие программы, в т.ч. программы обмена, а также способствует созданию новых программ в соответствии с развитием взаимных отношений. «Приоритетом в обучении является изучение математики, информационных технологий и иностранных языков», — говорится в пресс-релизе. К аждая из стран обеспечит финансирование обучения студентов на своей территории. «Согласно протоколу о намерениях, будет создана рабочая группа с целью улучшения качества образования в обеих странах и укрепления новых партнерских связей и программ обмена в будущем», — отмечается в пресс-релизе. РИА «Новости», 31.5.2006г.

— Выпускники американских вузов считают Уолт Дисней, Гугл и Госдепартамент идеальными местами для работы. Об этом говорится в социологическом исследовании американской компании Юниверсум Коммуникейшенз (Universum Communications, Inc). Как показал опрос, самыми популярными в этом году работодателями стали компании и ведомства, занимавшие в прошлом далеко не ведущие позиции. Так, первое место среди студентов-выпускников по привлекательности работы заняла компания Уолт Дисней, которая в 2005г. занимала лишь 17 место. Теперь же 11,23% опрошенных хотели бы там работать.

На втором месте — Гугл, который в 2005г. был на 152 позиции. В Гугл хотят получить работу

9,15% респондентов. Третий по популярности среди молодежи работодатель — Госдепартамент США (в прошлом году он находился на 36 месте). На этот раз за работу в этом ведомстве высказались 8,52% опрошенных. Далее следуют две спецслужбы: ФБР и ЦРУ, которые заняли четвертое (7,97%) и пятое (7,57%) места соответственно. В прошлом году эти ведомства занимали последние места в «популярной десятке» работодателей: ФБР — десятое, ЦРУ — девятое. За спецслужбами на шестом месте идет компания Майкрософт — ей досталось 6,69% голосов выпускников, и она немного поднялась по сравнению с пред.г., когда занимала восьмое место. На седьмом месте, поднявшись с 13 в 2005г. — компания Эппл Компьютер (6,45% голосов).

Восьмое место заняла Джонсон и Джонсон, получив 6,15% голосов и опустившись в рейтинге популярности — в 2005г. она занимала пятое место. Автомобильная компания БМВ «упала» с первого места в 2005г. на девятое — в ней изъявили желание работать лишь 5,78% респондентов. Замыкает же десятку лидеров Сони, которая получила 5,39% голосов и поднялась с 34 места, которое занимала в 2005г. В ходе исследования с дек. 2005г. по март 2006г. было опрошено 37 тыс. 63 респондента из 207 ведущих университетов США. РИА «Новости», 13.5.2006г.

— Хорошее образование может быть бесплатным, но только не в США, где к тому же оно и не дешевое. В начале фев. с.г. конгресс США одобрил Deficit Reduction, который снизил дефицит бюджета страны, убрав 12,7 млрд.долл. из программы студентов, т.е. процентные ставки по кредитам для студентов повысились, а субсидии понизились.

Доход семьи, помощь правительства и гранты — все стало намного меньше по сравнению с платой за обучение. «Реальные возможности студентов и расходы на обучение все больше увеличиваются», — говорят эксперты. Кредиторы спешат заполнить эту брешь средствами от частных студентов, независимых от субсидий государства и гарантий.

Десять назад на такую категорию студентов приходился небольшой процент. В 2004-05гг. кредиты частным студентам достигли 13,8 млрд.долл., т.е. средний рост составлял 30%. Предполагается, что в течение трех ближайших лет, этот показатель, увеличится в два раза. Согласно ассоциации школ и колледжей College Board, кредиты частным студентам составляют 22% от всех кредитов, предоставляемых федеральным студентам, что на 5% больше, чем в 1994-95гг.

В то время как конгресс США снижает дефицит бюджета, уменьшая федеральную помощь на студенческие программы, расходы на образование продолжают расти. Надо заметить, что количество студентов, посещающих колледжи и высшие учебные заведения увеличивается, поскольку они являются детьми поколения послевоенного беби-бума.

Частные студенты, являющиеся очень прибыльным сегментом рынка, пользуются большой популярностью среди кредиторов, которые предоставляют им рыночный процент в 6-7% от кредита.

Сложившаяся ситуация вполне благоприятна для кредиторов на фоне снижения рынка ипотеки и стремления найти альтернативу. Кредиты частным студентам, по словам экспертов инвестиционного банка Friedman, Billings, Ramsey, сегодня являются самым быстрорастущим и весьма

прибыльным сегментом потребительского финансирования. В дек. 2005г. J.P.Morgan, который в своей структуре уже имел весьма солидное подразделение по финансированию образования, недавно поглотил Collegiate Funding Services – провайдера по кредитам для частных и федеральных студентов. В связи с этим компании, начиная от Bank of America до Gmac (финансовое подразделение General Motors), заинтересовались таким прибыльным сегментом рынка.

Но на своем пути компаниям придется столкнуться со множеством трудностей. Глава First Marblehead Д. Копнинский, провайдер услуг по кредитам для частных студентов, приравнивает этот бизнес к кредитным карточкам. «Бизнес кредитов для частных студентов является огромным прибыльным бизнесом, хотя для небольших кредиторов этот бизнес весьма сложен. По этой причине в начале года Washington Mutual решил выйти из этого бизнеса», – комментируют аналитики.

Этот рынок остается относительно новым и интересным, хотя студенты рискованные заемщики, т.к. они имеют небольшие средства и большие долги. По оценкам College Board, студент после окончания четырехлетнего колледжа имеет в среднем долги в 15,599 долл., а частный студент – 19,400 долл.

Однако распространение кредитов поставило в отрасли другой вопрос: переход от предоставления кредитов для выпускников элитных школ к более широкому массам студентов, оканчивающих торговые школы и колледжи, т.е. к более рискованным потребителям кредитов. «В связи с этим отрасль должна серьезно задуматься о разработке стратегии во избежании рисков в тяжелые времена», – советуют эксперты. Economist. «Коринф», 1.5.2006г.

– Канцелярия китайской группы по руководству обучения китайскому языку за рубежом и Совет университетов США заключили пятилетнюю программу по языковому сотрудничеству. По программе для решения дефицита учителей китайского языка в США в будущие 3г. Китай направит в средние школы США 150 учителей и окажет помощь 300 американским студентам в получении квалификационного свидетельства преподавателя китайского языка. Министр образования Китая Чжоу Цзи, возглавивший китайскую делегацию, сказал на церемонии подписания документа, что Китай приветствует участие органов просвещения всех стран мира в распространении китайского языка. Синьхуа, 20.4.2006г.

– Президент холдинговой компании «Интеррос» Владимир Потанин доложил президенту России Владимиру Путину о завершении сделки по приобретению холдингом крупной американской компании, занимающейся водородной энергетикой. «Вчера мы завершили сделку по приобретению крупной американской компании, занимающейся этой тематикой», – сообщил В.Потанин. Он подчеркнул, что это является первым шагом к выходу «Интерроса» на североамериканский и, следовательно, на международный рынок данной продукции. «Это позволит ускорить и внедрение существующих в России разработок, и мы приблизим их на международный рынок», – отметил он. В.Потанин подчеркнул, что в 2-3-летней перспективе «Интеррос» надеется и на российском рынке продвигать высокотехнологичную продукцию.

Отвечая на вопрос президента РФ, принимают ли участие в этих разработках специалисты Рос-

сийской академии наук (РАН), В.Потанин подтвердил, что все разработки проходят с их участием. «Американцы очень высокого мнения о наших разработках, и они крайне заинтересованы в обмене», – отметил он. «Мне приятно говорить, что сотрудничество российских и американских научно-технических подразделений проходит на равных – это абсолютно равноправное сотрудничество», – подчеркнул В.Потанин.

Президент РФ поинтересовался, каковы перспективы в этой области, и вспомнил, что в 2005г. еще не было ясно, когда будет получена отдача от этих проектов. «Отдача и сейчас будет неблизкой, потому что это долгосрочный проект, но в том, что это направление правильное и перспективное, полезное для российской экономики, – такая убежденность у нас нарастает», – ответил В.Потанин.

Как сообщил накануне на пресс-конференции заместитель генерального директора ХК «Интеррос» Сергей Батехин, ОАО «ГМК «Норильский никель» (ГМКН) и ХК «Интеррос» подписали ряд соглашений о приобретении 35% акций американской компании Plug Power Inc – ведущего разработчика и производителя оборудования для водородной энергетике. В качестве покупателя актива выступает компания Smart Hydrogen, учрежденная на паритетной основе ГМК «Норильский никель» и ХК «Интеррос» специально для реализации международных проектов в области водородной энергетике.

В распоряжении компании Smart Hydrogen находятся 3,2% акций Plug Power. Согласно подписанным соглашениям, в ближайшие месяцы объем принадлежащего российским акционерам пакета акций Plug Power планируется увеличить до 35%. Таким образом, Smart Hydrogen станет крупнейшим акционером компании Plug Power. Основные параметры сделки будут рассмотрены советом директоров ГМК «Норильский никель» в мае 2006г. Завершить сделку, объем которой составляет 241 млн.долл., планируется в июне 2006 г.

На реализацию программы, которая предусматривает совместную организацию производства энергетических установок в России, будет направлено порядка 300 млн.долл. Это свободные резервы «Норильского никеля» (200 млн.долл.) и Plug Power (100 млн.долл.).

«Норильский никель» планирует инвестировать в 2006г. порядка 50 млн.долл. в развитие водородных технологий. Plug Power – мировой лидер в области развития, производства и поставок продукции топливных элементов. Капитализация компании превышает 500 млн. долл. С момента основания в 1997г. компания сосредоточила свое внимание на системах топливных элементов, работающих на природном газе. За годы деятельности компания разработала 400 систем топливных элементов с возрастающей функциональностью и надежностью при сокращении стоимости. Топливные элементы, разработанные Plug Power, сегодня используются в телекоммуникационной и автомобильно-промышленной отраслях, а также в производстве энергии и водорода. Прайм-ТАСС, 12.4.2006г.

– В США представлен новый мощный телескоп для поиска инопланетной жизни. Об этом сообщили в пресс-службе Планетарного общества (Planetary Society), международной некоммерческой организации, которая объединяет людей, ин-

тересующихся космическими исследованиями. «Это достижение прогресса, призванное улавливать самые слабые сигналы от инопланетных цивилизаций», — заявили в пресс-службе. Телескоп установлен в обсерватории Оук-Ридж в штате Массачусетс и назван в честь Планетарного общества. Это один из самых амбициозных проектов в рамках программы поиска внеземного разума SETI (Search for extraterrestrial intelligence). «Это первое на Земле сооружение такого масштаба, предназначенное исключительно для поиска признаков существования жизни вне Земли», — подчеркивает пресс-служба.

По мнению руководства общества, внеземные цивилизации используют световые сигналы для общения с землянами с тем же успехом, что и радиосигналы. Видимый свет легко перемещается по космическому пространству, а яркий сфокусированный луч наподобие лазера может быть в десять раз ярче Солнца, что позволяет зафиксировать его с космических расстояний. В отличие от радиоволн, световые сигналы являются однопроволновыми, что делает возможным установку месторасположения их источника.

Как сообщил директор проектов Планетарного общества Брюс Беттс (Bruce Betts), стоимость нового телескопа составила 400 тыс.долл. Это значительно меньше, чем стоимость обычного исследовательского телескопа. Со дня основания Планетарная организация США поддерживала многие исследования, связанные с поиском и попытками установить контакт с внеземным разумом. Самые известные проекты SETI связаны со сбором радиосигналов из космоса. Накопив многолетний опыт в области радиоисследований, Планетарное сообщество решило направить усилия на поиск и фиксацию световых сигналов из космоса. «Мы десятилетиями прислушивались к инопланетным сигналам, настало время рассмотреть их», — считает Луис Фридман (Louis Friedman), исполнительный директор Планетарного общества. РИА «Новости», 12.4.2006г.

— Престижные американские вузы расширяют программы финансовой помощи студентам. Как сообщил директор пресс-службы Гарвардского Университета Джо Ринн (Joe Wrinn), со следующего учебного года в Гарварде смогут бесплатно обучаться молодые люди из семей, суммарный годовой доход которых не превышает 60 тыс.долл. «Это касается и иностранных, в т.ч. и российских абитуриентов», — сказал Ринн. Начиная с будущего учебного года, в Гарварде будет снижена плата за обучение для студентов из семей, имеющих доход от 60 до 80 тыс.долл. в год.

Программа финансовой помощи студентам начала действовать в Гарвардском университете 2г. назад. Тогда рассчитывать на бесплатное обучение смогли абитуриенты из семей с годовым доходом 40 тыс.долл. Год обучения в Гарварде обходится в 42 тыс.долл. Две трети студентов Гарварда получают финансовую помощь. Средний грант на обучение в университете в этом году составил 33 тыс.долл. — это 70% от стоимости обучения. Общая же сумма финансовой помощи университета студентам в будущем году составит 90 млн.долл. Это на 6,2 % больше, чем в прошлом. Сейчас в Гарварде учится 51 студент из России (всего в университете 20 тыс. студентов). О новых программах финансовой помощи студентам, кроме Гарварда,

уже заявил Йельский Университет, который принимает на бесплатное отделение студентов, в семьях которых доход не превышает 45 тыс.долл. В марте 2006г. к этой же программе и ценовой политике присоединился и Стэнфорд. На прошлой неделе, университет Пенсильвании объявил о том, что будет обучать бесплатно студентов из семей, где средний заработок не превышает 50 тыс.долл. РИА «Новости», 4.4.2006г.

— По мнению экспертов калифорнийского Центра развития международной торговли, потенциальная емкость рынка медицинского оборудования и принадлежностей России значительна, однако препятствием на пути его развития является сравнительно невысокий уровень финансирования государством здравоохранения.

В таких условиях значительная часть приборов, оборудования, инструментов и другой продукции в медицинских учреждениях РФ не всегда соответствует современным требованиям и нуждается в обновлении. Отмечается, что несмотря на трудности, происходит их обновление, причем в последние три года среднегодовой темп продаж этой продукции превышал 10%.

Значительная доля в удовлетворении спроса приходится на импортную продукцию, доля которой на российском рынке достигает 75%. Американские эксперты обращают внимание на большой интерес, проявляемый в России к сложной высокотехнологичной технике, аналоги которой в РФ не производятся.

Согласно оценкам специалистов калифорнийского центра, основным поставщиком является Германия, доля которой в российском импорте составляет 46%, на втором месте США (22%). К числу крупных поставщиков относятся Япония (9%), Италия и Франция (по 5%).

В России насчитывается 1,1 тыс. производителей медицинских приборов, оборудования и инструментов, действующих на базе федеральных лицензий. Из них лидируют 32 специализированных предприятия медицинского приборостроения, доля которых в общем объеме производства превышает 40%, а удельный вес 200 оборонных предприятий достигает 10%. Кроме них, производством медицинской техники занимаются 800 малых и средних предприятий, не входящих в две названные выше категории.

Значительная часть наиболее совершенного медицинского оборудования и приборов разрабатывается и выпускается предприятиями военно-промышленного комплекса, имеющими широкий доступ к технологиям двойного назначения.

Американские эксперты отмечают, что в российской медицинской промышленности в последние годы наметился прогресс, в т.ч. в производстве электрокардиографов, рентгеновской и флюорографической техники, оборудования для анестезии, стерилизации и пульманологии, а также ультразвуковых сканеров, приборов и инструментов для эндоскопии и лапароскопии, хирургических электроинструментов, офтальмологических приборов и одноразовых расходных материалов, машин скорой и неотложной помощи, современных подъемных устройств для пациентов. БИ-КИ, 11.2.2006г.

— Министр торговли США Карлос Гутьеррес заинтересован в сотрудничестве с Россией в сфере инновационных технологий. Об этом в Вашингто-

не заявил руководитель Федерального агентства по науке и инновациям (Роснаука) Сергей Мазуренко, который участвует в качестве сопредседателя во втором заседании Российско-американского Совета по высоким технологиям. «Это вторая моя встреча с Гутьерресом, первая была когда его принимал Фурсенко в Москве. По-моему, он высказывает очень искреннюю заинтересованность в развитии сотрудничества, по крайней мере мне так кажется», — сказал Мазуренко после встречи си в министерстве торговли США.

В ходе двухдневной работы Российско-американского Совета по высоким технологиям, который проходил и вторник в Вашингтоне, были разработаны 3 блока рекомендаций для правительств России и США. В заключительном меморандуме говорится о том, что необходимо расширить существующие программы и создать новые, которые объединят ученых и разработчиков с бизнесом и инвесторами как в России, так и в США для стимуляции процесса коммерциализации инновационных технологий. Также участники работы Совета обозначили и приоритетные направления работы, в числе которых нанотехнологии и новые материалы, энергосберегающие технологии и альтернативные источники питания, биотехнологии и другие. Вторым блоком рекомендаций стало создание инновационными компаниями условий для увеличения инвестиционной привлекательности в Россию и США с уклоном на снижение инвестиционных рисков, связанных с налогами и правами на интеллектуальную собственность.

В заключение члены Совета рекомендуют расширить объем обмена информацией между Россией и США с целью большей коммерциализации технологий. Подводя итоги работы Совета, Мазуренко сказал: «Я считаю, что окончательно можно будет оценить эффективность работы Совета тогда, когда мы сможем сформулировать, какой объем наукоемкой и высокотехнологичной продукции наши предприятия малого бизнеса вывели как на международный, так и на внутренний рынок». «И мы сможем сказать, что от ВВП России вот такой-то процент это высокотехнологичный наукоемкий малый бизнес, который стал результатом грамотного организованного международного сотрудничества», — отметил Мазуренко. По его словам, это серьезная проблема, которая требует создания механизмов и инструментов, как инфраструктурных, так и инструментов финансирования, развития фондовых рынков и венчурного бизнеса. РИА «Новости», 8.2.2006г.

Связи с Россией и СНГ

— Экспорт США в Россию за последние три года в среднем увеличился на 20% в год и в 2006г. достиг 4,7 млрд.долл., объем прямых инвестиций оценивается в 11 млрд.долл. С таким заявлением выступило минторг США накануне визита его главы Карлоса Гутьерреса в Россию. Как сообщила представитель министерства Дженифер Джастис, 2-4 апр. в Москве Гутьеррес обсудит двустороннее экономическое сотрудничество, вступление России во Всемирную торговую организацию (ВТО), а также проблемы, связанные с защитой интеллектуальной собственности в РФ.

Гутьеррес, который последний раз был в России в мае 2005г., планирует встретиться с министром экономического развития и торговли Рос-

сии Германом Грефом 4 апр., сообщила Джастис. Тогда же на конференции по деловому сотрудничеству в Американской торговой палате Гутьеррес выступит с речью о российско-американских торговых отношениях. В первый же день визита Гутьеррес встретится со студентами Высшей школы экономики.

Главными темами переговоров, по словам представителя американского министерства, станут соблюдение прав на интеллектуальную собственность в России, возможность для американских экспортеров торговать с российским госсектором, проекты российских законов, ограничивающих иностранные инвестиции в таких областях, как энергетика, авиация, транспорт.

«Россия — важный рынок мирового значения. Американские компании ищут больше возможностей сегодня в растущей экономике России, и мы наблюдаем получение выгоды российскими компаниями от открытости рынка в США, в т.ч. за счет значительных продаж и инвестиций в Америке», — сказал Гутьеррес накануне визита в Москву. По его словам, США намерены продолжать сотрудничество с Россией. В нояб. 2006г. США и Россия подписали двустороннее соглашение о доступе России в ВТО — необходимый шаг на пути России во Всемирную торговую организацию, подчеркнули в минторг США.

После посещения России, Гутьеррес отправится на Украину — впервые с 1991г. В Киев, по словам Джастис, он прибудет 4 апр. и пробудет там до 5 апр. Как сообщили в пресс-службе американского минэкономки, Гутьеррес встретится с премьер-министром Виктором Януковичем, его первым заместителем Миколой Азаровым и министром экономики Анатолием Кинахом. «Внимание на переговорах будет уделено инвестиционному климату на Украине и необходимым реформам для его улучшения», — отмечают в пресс-службе. Речь пойдет и о завершении процесса присоединения Украины к ВТО.

На Украине Гутьеррес выступит на торжестве, приуроченном к 15-летию Американской торговой палаты в этой стране, и проведет круглый стол с представителями американского бизнеса, на котором будут подняты вопросы инвестиций и делового климата в стране. По данным минторг США, объем торговли США с Украиной составил в 2006г. 2,4 млрд.долл., за прошедший год объем экспорта на Украину вырос на 40% и составил 750 млн.долл. В марте минувшего года США и Украина подписали соглашение о присоединении Украины к ВТО, а также США вывели Украину из-под действия поправки Джексона-Вэника. РИА «Новости», 30.3.2007г.

— Характер отношений РФ и США на нынешнем этапе остается «неоднозначным, сочетающим как важные общие интересы, так и серьезные расхождения». Об этом говорится в опубликованном сегодня обзоре внешней политики России.

«Эти расхождения, разумеется, не обрекают нас на конфронтацию, — подчеркивается в документе. — Главное, чтобы конкуренция на уровне практической политики по мировым проблемам, в том числе на постсоветском пространстве, была честной».

«Сложности в отношениях с США возникают, как правило, когда с американской стороны проявляется стремление выстроить их по схеме веду-

шего и ведомого, — отмечается в обзоре. — Налицо и существенная разница в видении будущего мироустройства: американского однополярного и российского, основанного на многополярности — примате международного взаимодействия в решении глобальных проблем, опоре на международное право и многосторонние институты, прежде всего ООН».

«Приоритетность отношений с США объективно обусловлена тем, что от их состояния зависит ситуация в мировой безопасности и стабильности, эффективность усилий мирового сообщества в борьбе с новыми вызовами и угрозами, — отмечает МИД РФ. — С учетом веса США в мирохозяйственных делах, качество двусторонних отношений — один из факторов создания благоприятных внешних условий для решения задач социально-экономического развития России».

Россия, указывается в документе, «стремится к развитию партнерских отношений с США при том понимании, что они будут строиться на принципах равноправия и взаимной выгоды». «Решимость РФ отстаивать собственную точку зрения в мировых делах является абсолютно нормальным явлением», — подчеркивается в обзоре.

В Москве исходят из того, что администрация Джорджа Буша «сделала принципиальный выбор в пользу сотрудничества с Россией». «Когда у РФ и США получается совместная работа, то, как правило, удается согласовать жизнеспособные решения, — отмечается в документе. — Мы хотим, чтобы именно такая практика утвердилась в наших отношениях с американскими партнерами».

Высокий уровень взаимного доверия на высшем уровне — важнейший политический ресурс наших отношений. Июльская встреча президентов Владимира Путина и Джорджа Буша накануне саммита «восьмерки» в Санкт-Петербурге подтвердила, что «наши отношения самоценны».

«Одним из направлений взаимодействия, на котором требуется корректировка американских подходов, является разоружение, — констатируется в обзоре. — Это касается обеспечения стратегической стабильности и предсказуемости после истечения срока действия российско-американского Договора о сокращении и ограничении стратегических наступательных вооружений». Россия выступает за «продолжение надежных и отработанных как в политическом, так и правовом плане договоренностей по дальнейшему ограничению и сокращению вооружений».

«Необходимо придать большую динамику процессу модернизации российско-американских отношений, выйти на партнерство в сфере создания условий для совместного процветания, — убеждены в МИД РФ. — Это поможет укрепить доверие, обеспечить сохранение и развитие партнерских отношений и на период после президентских выборов в России и США в 2008г.».

Объем экономических связей для масштабов экономик двух стран недостаточен, отмечается в обзоре российского МИД. В документе подчеркивается важность «интенсификации кооперации в области высоких технологий», «сотрудничество по мирному атому». «Большие возможности открывает совместная работа по реализации инициатив президентов РФ и США о безопасном развитии мировой ядерной энергетики», — отмечается далее. Однако «потенциальным препятствием оста-

ется американская практика увязок перспектив долгосрочного двустороннего сотрудничества с иными вопросами, в контексте внутреннего законодательства США по Ирану».

«Особая сфера сотрудничества, — отмечается в документе, — предотвращение попадания ядерных материалов в руки террористов». «Важную роль здесь призвана сыграть Глобальная инициатива по борьбе с актами ядерного терроризма, выдвинутая главой государств на июльском саммите 2006г. в Санкт-Петербурге». Прайм-ТАСС, 27.3.2007г.

— Товарооборот США с Россией в янв. 2007г. составил 1,4 млрд.долл., что на 14% меньше, чем в первом месяце 2006г. Об этом свидетельствуют данные, подготовленные минторгом США и предоставленные в торгпредстве РФ в Вашингтоне. Экспорт США в Россию увеличился в январе на 22% и достиг 383,5 млн.долл. Импорт российских товаров в США заметно сократился — на 22,3% или 291 млн.долл. В итоге импорт составил чуть 1 млрд.долл. Отрицательное для США сальдо торгового баланса уменьшилось до 629 млн.долл. против 988 млн.долл. годом ранее.

Что касается конкретных товарных позиций, США, согласно новой справке, стали ввозить заметно меньше российского топлива, химических товаров и металлов. Среди их собственных поставок в Россию ощутимая прибавка зафиксирована, прежде всего, по статье «машины и оборудование». Прайм-ТАСС, 15.3.2007г.

— Товарооборот США в торговле с Россией вырос в 2006г. на 27,5% и превысил 24,5 млрд.долл. Таковы новые данные, подготовленные Минторгом США. В минувшем году США закупили гораздо больше российской продукции, чем поставляли в Россию. Сальдо торгового баланса сложилось в 15 млрд.долл. в пользу РФ.

Статистика подтверждает, что США ввозили из России прежде всего топливо (на 10 млрд.долл.), металлы (свыше 7 млрд.долл.), химикаты (1,5 млрд.долл.) и продовольствие (391 млн.долл.).

Крупнейшими статьями американского экспорта были машины и оборудование (2,77 млрд.долл.), продукты питания (770 млн.долл.) и продукция химической промышленности (404 млн.долл.). Прайм-ТАСС, 21.2.2007г.

— Американско-российский деловой совет (АРДС) развертывает в США работу в интересах отмены Джексона-Вэника и полной нормализации торговых отношений с Россией. Согласно распространенному им сообщению для печати, АРДС будет выполнять обязанности секретариата недавно сформированной в этих же целях Коалиции за американско-российскую торговлю (КАРТ), объединяющей ряд крупнейших ассоциаций деловых кругов США.

По мнению президента АРДС Юджина Лоусона, едва ли не главная задача коалиции будет заключаться в том, чтобы разьяснить членам конгресса США суть решений, которые тем предстоит принять. Многие законодатели ошибочно считают, будто им нужно будет голосовать за вступление России во Всемирную торговую организацию (ВТО), пояснил специалист. Между тем после недавнего подписания двустороннего американско-российского протокола по ВТО помешать присоединению России к этой организации США не могут, даже если бы и хотели.

Речь идет об отмене конгрессом дискриминационной поправки, которая в свое время увязывала

торговые вопросы со свободой эмиграции из СССР, и о предоставлении России на постоянной основе статуса нормального торгового партнера США. Без этого сами американские компании не смогут воспользоваться теми договоренностями, например, по доступу на российские рынки, которые были достигнуты в результате долгих и трудных торговых переговоров. Прайм-ТАСС, 11.12.2006г.

— Официальное уведомление об отмене односторонних американских санкций против российской компании «Сухой» опубликовано в четверг в США. Как говорится в этом документе, размещенном в Federal Register — сборнике официальных документов администрации США, решение о прекращении действия против «Сухого» карательных мер было принято администрацией Джорджа Буша 17 нояб.

Санкции против фирм «Сухой» и «Рособоронэкспорт» были введены США 28 июля 2006г. под предлогом того, что они поставляли Ирану оборудование и материалы, способные содействовать производству «оружия массового уничтожения и крылатых или баллистических ракетных систем». Правительство России практически незамедлительно проинформировало американские власти о том, что не располагает данными, которые бы подкрепляли выдвинутые ими в адрес двух компаний обвинения, и потребовало отменить санкции.

На состоявшейся 19 нояб. 2006г. в рамках саммита АТЭС в Ханое встрече президент США Джордж Буш проинформировал российского коллегу Владимира Путина о том, что в результате дополнительных проверок было решено снять санкции в отношении «Сухого». Юридически это решение вступило в силу 21 нояб. после оповещения администрацией о нем конгресса США. Карательные меры против «Рособоронэкспорта» пока продолжают действовать. Они сводятся главным образом к запрету на любое деловое сотрудничество с фирмой для ведомств правительства США, а также на оказание ей ими какого-либо содействия и продажу товаров и технологий военного назначения. Прайм-ТАСС, 1.12.2006г.

— Россия и США подписали двусторонний протокол о присоединении РФ к ВТО. Подписи под документом поставили министр экономического развития и торговли РФ Герман Греф и торговый представитель США Сьюзан Шваб. Россия завершила все двусторонние переговоры по вступлению в ВТО. Переговоры с США были одними из самых сложных для РФ. Вместе с протоколом о завершении переговоров подписывается обменное письмо, в котором Россия берет на себя обязательства, что ситуация в сфере защиты интеллектуальной собственности в нашей стране не ухудшится, а наоборот, будет совершенствоваться законодательно и правоприменительная практика. Подписывается также пакет других документов. Как сообщил источник в российской переговорной делегации, это пакет обменных писем, касающихся мер ветеринарного контроля. Эти письма будут касаться ветеринарной инспекции американских производителей мяса — скотобоен и перерабатывающих предприятий. Отдельные документы будут подписаны по болезням свиней и крупного рогатого скота, а также биотехнологиям. «Будет подписано еще несколько обменных писем, касающихся широкого спектра вопросов, представляющих взаимный интерес», — сказал собесед-

ник агентства, отказавшись до подписания разглашать содержание этих писем.

Протокол о завершении российско-американских переговоров по ВТО планировалось подписать еще в ходе саммита «Большой восьмерки» в Санкт-Петербурге летом этого года. Но тогда камнем преткновения стал вопрос ветеринарных мер. Президенты РФ и США поставили перед переговорщиками задачу завершить переговоры до 1 окт., однако переговоры затянулись до середины нояб. Как ранее сообщил пресс-секретарь президента РФ Алексей Громов, на встрече в московском аэропорту Внуково-2 15 нояб. президенты России и США подтвердили, что готовится двусторонний протокол о вступлении России в ВТО. В Москве высоко оценивают роль Джорджа Буша в успешном завершении российско-американских переговоров по вступлению России в ВТО. Это подтвердил помощник президента России Сергей Приходько. «Это некий символ, который показывает, есть политическая воля или нет. Это (решение о подписании соглашения) значит, что у них есть политическая воля сдвинуть торгово-экономические и политические связи с Россией вперед. Мы так расцениваем. Это заслуга Буша и руководства Америки», — сказал он. «Тем самым будет сертифицировано окончательно и бесповоротно, что в России — рыночные принципы», — сказал Приходько.

Весной этого года Буш взял процесс присоединения России к ВТО под личный контроль. «Мы хотели бы видеть Россию в ВТО. И президент США об этом говорил. Россия — растущая экономика, и она должна быть в ВТО», — сказала после встречи с министром иностранных дел России Сергеем Лавровым госсекретарь США Кондолиза Райс, добавив, что вступление РФ в ВТО «будет хорошо для международной экономики». Россия на переговорах с США отстояла все принципиальные позиции по защите своего рынка, заявил накануне глава МЭРТ Герман Греф. «Нам удалось получить тот уровень тарифов, который перед нами ставился как целевой по всем позициям, которые были принципиальны для нас, в т.ч. по сельскому хозяйству», — сказал министр журналистам в Ханое. Греф подтвердил, что Россия оставила за собой право сохранить мясные квоты до 2009г. и при необходимости продлить их после 2009г. Что касается господдержки сельхозпроизводителей, то, по словам Грефа, объем субсидий будет еще обсуждаться на многосторонних переговорах.

Министр напомнил, что заключительный раунд переговоров с США касался доступа на рынок финансовых услуг, защиты интеллектуальной собственности и сельского хозяйства. «Вопрос финансовых услуг мы согласовали достаточно давно, но формально черта под ним не была подведена», — сказал Греф, уточнив, что до последнего времени шла техническая сверка по методике исчисления квот по банковским услугам. Как сообщил накануне директор Департамента торговых переговоров минэкономразвития Максим Медведков, Россия завершила все двусторонние переговоры по вступлению в ВТО и планирует завершить многосторонние переговоры до лета следующего года.

«Россия завершила все переговоры с членами ВТО по доступу на рынок товаров. Остаются многосторонние переговоры, которые мы планируем завершить до лета следующего года», — сказал Медведков, комментируя подписание протокола о

завершении двусторонних переговоров между Россией и Республикой Шри-Ланка. Двусторонние переговоры с Коста-Рикой, Гватемалой и Сальвадором также завершены, но пока не подписаны по техническим причинам соответствующие протоколы. Что касается Грузии и Молдавии, то, по словам Медведева, эти страны «не вступали в тарифные переговоры, потому что находятся в зоне свободной торговли с Россией». Отвечая на вопрос, будут ли вести двусторонние переговоры по ВТО с Вьетнамом, русение о присоединении которого к ВТО было принято не так давно, Медведев отметил, что об этом «говорить преждевременно». Юридические процедуры присоединения этой страны к ВТО пока не завершены и формально Вьетнам пока не имеет права начинать такие переговоры, пояснил Медведев. Активная фаза переговоров по присоединению РФ к ВТО длилась шесть лет, переговоры велись с 56 странами. РИА «Новости», 19.11.2006г.

— Министр экономического развития и торговли РФ Герман Греф считает, что успешно завершению российско-американских переговоров по ВТО во многом способствовали личные отношения между президентами двух стран. «У них установились доверительные отношения, и не было ни одного случая, когда их договоренности шли бы вразрез с дальнейшими действиями», — сказал он журналистам. Г.Греф привел слова президента США Джорджа Буша в начале сегодняшней встречи с российским президентом Владимиром Путиным. «Владимир, — сказал Дж.Буш, обращаясь к В.Путину, — я тебе обещал, что завершим переговоры по ВТО, и сегодня это обещание исполнено». Г.Греф подчеркнул, что сроки подписания протокола ни в коем случае «не связаны с выборами, прошедшими в США». «Могу вам сказать, — отметил он, — что все основные договоренности мы парафировали еще 6 нояб. Возникали какие-то мелочи, но они уже не могли стать тормозом».

Министр добавил, что президенты России и США постоянно были в курсе хода переговоров по вступлению России в ВТО, особенно по спорным позициям. Г.Греф сообщил, что в ходе встречи В.Путина и Дж. Буша в Ханое эта тема обсуждалась получаса. «Президенты достаточно глубоко были погружены в тему переговоров», — подчеркнул глава МЭРТ. «Президенты наши по спорным позициям в курсе деталей», — добавил Г.Греф. Касаясь процедуры переговоров и подписания соглашения о вступлении ВТО, глава МЭРТ заявил: «Мы имеем право вести переговоры только в согласованном формате и только в рамках той переговорной позиции, которая утверждена правительством».

Он добавил, что такой порядок существовал с самого начала, и российская сторона его неуклонно соблюдала. «По каждой из позиций, в которой мы достигли соглашение, у нас есть согласование отраслевого ведомства, соответствующего профессионального бизнес-объединения и директива, подписанная правительством», — добавил Г.Греф. Он выразил надежду, что Россия сможет завершить многосторонние переговоры по вступлению в ВТО в июле следующего года подписанием соглашения. «Я не делаю прогнозов по срокам. Я говорю, что, в принципе, к июлю это возможно решить, и мы постараемся сделать все возможное, чтобы переговоры к этому времени были завершены», — сказал Г.Греф.

Он подчеркнул, что ход многосторонних переговоров очень сложно прогнозировать. «Он (переговорный процесс) зависит не только от нас, он зависит от большого количества партнеров, от большого количества стран, и сложно прогнозировать сроки окончания процесса, который не находится у тебя под контролем. Это может быть, конечно, и дольше», — отметил Г.Греф. Глава минэкономразвития отметил, что вступление в ВТО повысит инвестиционную привлекательность России. «Совершенно очевидными являются два факта: это приведет к улучшению доступа на рынки США и России и повлечет за собой увеличение товарооборота, цифровую оценку которого сейчас сделать сложно. И самое главное, что это существенно повышает инвестиционную привлекательность России», — заявил Г.Греф. Он подчеркнул, что это будет касаться не только американских, но любых иностранных инвесторов. «Страна, которая имеет прогнозируемый и соответствующий нормам ВТО торговый режим, она, конечно же, значительно привлекательна для инвесторов», — отметил министр.

Он также заявил, что Россия рассчитывает на то, что Конгресс США в скором времени примет решение об отмене поправки Джексона-Вэника в отношении РФ. «На встрече с Джорджем Бушем этот вопрос обсуждался. Договорились, что будем работать с Конгрессом США. Государственная дума должна активно подключаться к этому вопросу, чтобы соответствующие изменения в законодательство США были приняты», — подчеркнул Г.Греф. «Надеюсь, что Конгресс США сможет решить этот вопрос в короткие сроки», — сказал глава МЭРТ. «В этом очень заинтересован американский бизнес» — сказал Г.Греф. «В этой связи американские компании не смогут пользоваться теми преференциями, которые получают компании всех стран-членов ВТО», — отметил глава минэкономразвития. Как подчеркнул министр, «для того, чтобы иметь двусторонние отношения, основанные на нормах ВТО, и режим постоянного партнерства, для этого эта поправка должна быть отменена».

В связи с этой темой глава представительства Американской торговой палаты в России Эндрю Соммерс заявил «Интерфаксу», что, согласившись на вступление России в ВТО, США будут обязаны предоставить ей режим постоянных нормальных торговых отношений, а для этого необходимо отменить действие в отношении РФ «поправки Джексона-Вэника». «Когда Россия оформит членство в ВТО, США будут обязаны отменить эту поправку, чтобы предоставить России режим «постоянных нормальных торговых отношений». Если этого не произойдет, Россия не перестанет быть членом Всемирной торговой организации, а вот США нарушат правила ВТО», — сказал Э.Соммерс.

Г.Греф заявил, что Россия допустит на свой рынок иностранные страховые компании через девять лет. «Что касается страховых компаний, то мы открываем рынок для прямых филиалов страховых компаний, но через переходный период — девять лет», — сказал он журналистам. В ходе беседы с журналистами Г.Греф также выразил надежду, что Москва в ближайшее время сумеет найти пути решения вопроса, связанного с позицией Тбилиси по проблеме вступления России в ВТО. «Я надеюсь, что в ближайшее время, что касается Грузии, мы найдем развязки и найдем пути реше-

ния этого вопроса», — сказал он журналистам. Отвечая на один из вопросов, Г.Греф сказал, что проблема отношений Грузии и России в связи с ВТО на встрече В.Путина и Буша не поднималась. Глава МЭРТ также подчеркнул, что прецедента по отзыву подписи после проведенных переговоров по вступлению в ВТО еще не было.

Заместитель госминистра Грузии по вопросам координации реформ Вахтанг Лежава заявил в воскресенье журналистам, что «без согласия Грузии Россия не сможет присоединиться к ВТО, а сейчас нет никакого согласия с грузинской стороны», — отметил он. По его словам, Грузия даст свое согласие лишь в том случае, если будет выполнено конкретное условие, а именно решение вопроса нелегальных таможенных пропускных пунктов в Абхазии и Цхинвальском регионе. «Грузия ставит принципиально вопрос легализации таможенно-пропускных пунктов в Абхазии и Цхинвальском регионе, и если не будет выполнено это условие, не будет и согласия с нашей стороны», — подчеркнул В.Лежава.

Между тем руководитель российской делегации на переговорах по присоединению к ВТО Максим Медведков сообщил «Интерфаксу», что, согласно достигнутым договоренностям, Россия сохраняет за собой право не допускать филиалы иностранных банков в страну и устанавливает 50% квоту на иностранное участие в совокупном капитале банковской системы. Касаясь филиалов страховых компаний, М.Медведков сказал, что также устанавливается 50% квота, но «через девять лет после присоединения к ВТО разрешается доступ филиалов иностранных страховых компаний». Он подчеркнул, что деятельность филиалов будет регулироваться на условиях «более жестких, чем дочерние компании».

М.Медведков сообщил, что филиалы будут учитываться при расчете 50% квоты. По его словам, филиалы смогут осуществлять лишь «определенные виды страхования». Комментируя подписанный в воскресенье с США протокол, М.Медведков отметил, что в отношении ветеринарных мер была достигнута договоренность, по которым правительство США дает гарантии в соответствии с международными ветеринарными требованиями в отношении своих предприятий, которые поставляют мясо в РФ. Россия имеет право по согласованию с американской стороной совместно с ветеринарными органами США проверять отдельные компании.

Касаясь вопросов по доступу на автомобильный рынок, М.Медведков сообщил, что договоренности точно такие же, как и с ЕС, а именно: в течение семи лет пошлины на новые иномарки будут снижены до 15%. Единственным изъятием, по его словам, являются джипы с объемом двигателя 4,5 л, пошлины на которые в течение семи лет будут снижены до 12%. М.Медведков также заметил, что, согласно договоренностям, Россия не будет подписывать договор о гражданской авиации, согласно которому пошлины на самолеты должны быть снижены до нуля. Он затруднился прокомментировать, когда состоится следующее заседание рабочей группы, отметив, что, скорее всего, оно пройдет в начале следующего года. Касаясь перспектив завершения многостороннего раунда переговоров, М.Медведев сообщил, что российская сторона рассчитывает завершить его в течение полугода. Интерфакс, 19.11.2006г.

— Товарооборот США с Россией за первые 9 месяцев 2006г. вырос на 33,6% по сравнению с аналогичным периодом пред.г. и достиг 19,34 млрд.долл. При этом США закупили значительно больше российской продукции, чем поставляли в Россию. Сальдо торгового баланса за этот период сложилось в 12,45 млрд.долл. в пользу России. Такие данные, подготовленные минторгом США, предоставили в торгпредстве России в Вашингтоне.

Статистика подтверждает, что США ввозили из России прежде всего топливо (на 8,3 млрд.долл.), металлы (на 5,5 млрд.долл.), химикаты (1,2 млрд.долл.) и продовольствие (312 млн.долл.).

Крупнейшими статьями американского экспорта в Россию являлись машины и оборудование (2,02 млрд.долл.), продукты питания (563 млн.долл.) и продукция химической промышленности (302 млн.долл.).

В последние годы объем двусторонней торговли России и США быстро растет. Вместе с тем в абсолютном выражении он все еще сравнительно невелик для ведущих мировых держав. Среди основных торговых партнеров США Россия по итогам 2005г. занимала лишь 26 место. Прайм-ТАСС, 18.11.2006г.

— Окончательное завершение переговоров России с США по вступлению в ВТО — «это личная заслуга Джорджа Буша», сказал помощник президента РФ Сергей Приходько, отвечая на вопрос «Интерфакса».

По его словам, успешное завершение этих переговоров свидетельствует о том, что «у президента США есть политическая воля интенсифицировать торгово-экономические и политические связи с Россией». «Мы так это расцениваем», — подчеркнул С.Приходько.

«Мы считаем, что это заслуга Буша, т.к. и у него в правительстве, и не только в правительстве, есть разные министры и их заместители, у которых другой подход к вопросу о вступлении России в ВТО», — отметил помощник президента.

Достижение этой договоренности является фактически «сертификацией рыночной экономики России», сказал он.

С.Приходько сообщил, что подписание лидерами России и США протокола о завершении переговоров о присоединении РФ к ВТО планируется 19 нояб. в Ханое.

Соглашение между Россией и США снимет одно из последних препятствий на пути присоединения России к ВТО, который занял уже 13 лет.

Оно предусматривает формирование справедливых и предсказуемых условий торговли товарами и услугами, которые имеют наиболее важное значение для обоих государств. Оно будет охватывать, в частности, такие области, как сельское хозяйство, промышленная и сельскохозяйственная техника, информационные технологии, авиационное, фармацевтическая и химическая продукция, автомобилестроение, финансовые, телекоммуникационные, дистрибуторские, аудиовизуальные и другие услуги.

Как ранее сообщило минэкономразвития и торговли, в соглашение также включены положения, касающиеся эффективной защиты прав интеллектуальной собственности, торговли высокотехнологичными товарами, применения соответствующих норм ВТО мер регулирования в области ветеринарного и фитосанитарного контроля.

Подписывать документ будут министр экономического развития и торговли России Герман Греф и торговый представитель США Сьюзен Шваб.

После встреч в Ханое Россия и США возобновят работу по оставшимся на переговорах о присоединении вопросам на многостороннем уровне, в рамках Рабочей группы по присоединению России к ВТО в Женеве.

Как сообщали «Интерфаксу» представитель минэкономразвития, в ближайшие 2-3 дня соглашение о завершении двусторонних переговоров по ВТО Россия подпишет также со Шри-Ланкой.

Россия официально не подписала еще протокол о завершении переговоров с Коста-Рикой, хотя формально переговоры уже завершены и все вопросы урегулированы.

Неясной ситуация остается с Молдавией (с которой у России действует режим свободной торговли, и непонятно, какое еще соглашение хочет заключить Молдавия), а также с Грузией, которая летом отозвала подпись под уже подписанным двусторонним соглашением и пыталась заблокировать многосторонние переговоры России по присоединению к ВТО. Российские переговорщики высказывают мнение, что эти две страны не смогут стать препятствием на пути присоединения РФ к ВТО.

По словам главы МЭРТ Германа Грефа, Россия завершит многосторонние переговоры по ВТО через полгода. «Осталось 10 сложных вопросов», — добавил Г.Греф. Он отметил, что «в 2006г. вступить в ВТО невозможно», но не исключил, что это может произойти в 2007г.

Глава российского представительства Американской торговой палаты Эндрю Соммерс полагает, что Россия сможет стать членом Всемирной торговой организации через 3-4 месяца после подписания двустороннего соглашения с США.

«После ожидаемого подписания двустороннего соглашения следующей стадией будут многосторонние переговоры со странами ВТО о присоединении России. Мы считаем, что финальная стадия займет 3-4 месяца, по окончании которых Россия сможет оформить членство в ВТО», — говорится в заявлении Э.Соммерса, распространенном после сообщения о достижении договоренностей между РФ и США.

Завершающей станет процедура ратификации всех документов российским парламентом.

Для вступления в ВТО России предстоит внести изменения в ряд законодательных актов, в т.ч. в таможенное законодательство. «Как только мы ратифицируем — мы по-другому начинаем жить», — сказал С.Приходько. В частности, по его словам, уже не будет возможности лоббировать решения о предоставлении льгот различным ведомствам и регионам, если они выходят за рамки принятых Россией в рамках ВТО обязательств. Interfax, 15.11.2006г.

— Джордж Буш подписал принятый Конгрессом США закон об открытии в Вашингтоне памятника-мемориала жертвам голода на Украине в 1932-33гг., сообщили в пресс-службе Белого дома. В соответствии документом, правительство Украины получило разрешение поставить мемориал в центре Вашингтона. «Правительство США не должно нести никакие расходы по созданию или поддержанию мемориала», — говорится в законе. В ре-

зультате голода в 1932/33гг. на Украине, по различным оценкам, погибли от семи до десяти млн.чел. или от 10% до 25% населения.

В 1986г. конгресс США создал комиссию, которая расследовала причины голода и пришла к выводу, что действия советских властей могут приравниваться к геноциду. 3г. назад по инициативе тогдашнего правительства Украины 30 государств, включая США и Россию, подписали в ООН совместное заявление, посвященное памяти погибших в результате голода. «В бывшем Советском Союзе млн. мужчин, женщин и детей стали жертвами жестоких действий и политики тоталитарного режима. Голодомор — Великий голод 1932-33гг. на Украине — унес жизни от семи до десяти млн. ни в чем не виновных людей и стал национальной трагедией для украинского народа», — говорится в тексте заявления. В случае, если новый мемориал будет создан, в Вашингтоне будет уже два украинских памятника.

В 1964г. в центре американской столицы при содействии представителями украинской эмиграции был увековечен в бронзе поэт Тарас Шевченко. Восьмиметровый памятник установлен на гранитном пьедестале. Вес конструкции составляет 45 т. Мемориал торжественно открыл президент США Дуайт Эйзенхауэр в присутствии 100 тыс.чел. Тогда конгресс США отметил, что Шевченко черпал вдохновение в «великой американской традиции для борьбы с империалистической и колониальной оккупацией его родины». РИА «Новости», 14.10.2006г.

— Министр сельского хозяйства РФ Алексей Гордеев считает справедливым отменить преференции для импорта мяса из США. «Справедливо было бы привести всех к одному стандарту», — заявил он на пресс-конференции во вторник в Москве.

А.Гордеев отметил, что существует соглашение между Россией и США о преференциях для импорта мяса — главным образом, импорта мяса птицы. Сейчас идут плотные переговоры, в ходе которых обсуждается эта ситуация. Как отметил А.Гордеев, предполагалось, что США будут содействовать присоединению РФ к ВТО. Этого не произошло и «единственным камнем преткновения оказались американцы».

В ходе пресс-конференции министр также заявил, что через 5 лет Россия станет крупным экспортером продовольствия в ЕС. «Учитывая как проводится политика в Евросоюзе, у России появится реальный шанс на добросовестную конкуренцию при поставках продовольствия», — сказал он. Министр также сообщил, что инвестиции в агропромышленный комплекс РФ в 2006г. вырастут на 60% — до 250 млрд. руб., отметив, что «необходимо начинать координировать инвестиции — переизбыток товарного производства для страны тоже не нужен». Интерфакс, 3.10.2006г.

— Джордж Буш и Нурсултан Назарбаев договорились расширять энергетическое, военное и торговое сотрудничество между США и Казахстаном. «Мы заявляем о своем намерении еще больше укрепить наше стратегическое партнерство через расширенные стратегические диалоги по энергетике, военному сотрудничеству, торговле и инвестициям, а также демократизации», — говорится в совместном заявлении США и Казахстана, подписанном Бушем и Назарбаевым по итогам их пере-

говоров в Белом доме. В документе сообщается о приверженности США и Казахстана «дальнейшему продвижению сотрудничества между нашими вооруженными силами в борьбе с терроризмом и в миротворческих операциях, как на двусторонней основе, так и через программу НАТО «Партнерство во имя мира».

При этом в заявлении указывается, что США и Казахстан объединят усилия «по расширению глобальных поставок энергии» и будут «искать новые способы доставки этих ресурсов на международные рынки». В документе подчеркивается, что США поддерживают членство Казахстана в ВТО и что «обе стороны обязуются обеспечить вывод Казахстана из-под действия поправки Джексона-Вэника». РИА «Новости», 29.9.2006г.

— Комиссия правительства США по безопасности и сотрудничеству в Европе проведет во вторник слушания по вопросу о том, нацелена ли деятельность ШОС на ограничение американского влияния в Центральной Азии. Заседание комиссии на тему «Шанхайская организация сотрудничества: подрывает ли она интересы США в Центральной Азии?» пройдет с участием заместителя госсекретаря США по странам Южной и Центральной Азии Ричарда Баучера, а также экспертов из Института стратегических исследований при военном колледже сухопутных сил США, Фонда Карнеги и Джорджтаунского университета.

Слушания пройдут под председательством руководителей комиссии сенатора-республиканца Сэма Браунбека и конгрессмена-республиканца Кристофера Смита. «Некоторые в Вашингтоне с обеспокоенностью относятся к ШОС», — говорится в сообщении пресс-службы комиссии. В нем отмечается, что у ряда представителей США «имеются опасения в отношении того, что ШОС будет использована для ограничения влияния США в регионе» и что ШОС уже «выступила с призывом о закрытии там баз США». «В качестве альянса авторитарных государств она (ШОС) также поддерживает репрессивную и менее реформаторскую политику центральноазиатских правительств, которая идет в разрез с их гуманитарными обязательствами перед ОБСЕ», — говорится в сообщении.

Комиссия по безопасности и сотрудничеству в Европе, известная также как «Хельсинкская комиссия», является самостоятельной структурой в составе правительства США. В нее входят девять сенаторов, девять конгрессменов, а также по одному представителю госдепартамента, минторга и Пентагона. Ранее лидеры ШОС неоднократно заявляли о том, что деятельность организации не направлена против третьих стран. В ШОС входят Казахстан, Киргизия, Китай, Россия, Таджикистан и Узбекистан. РИА «Новости», 26.9.2006г.

— На Камчатке пограничники России и США обсудят перспективы сотрудничества по охране биоресурсов конвенционных районов Тихого океана. Как сообщили в группе общественных связей Северо-Восточного погрануправления (СВПУ) береговой охраны ФСБ РФ, на полуостров самолетом С-130 («Геркулес») прибывает официальная делегация 17 района береговой охраны (БОХР) США во главе с командующим контр-адмиралом Артуром Бруксом. В ходе работы визита запланированы рабочие встречи пограничников двух стран, подведение итогов совместных действий и мероприятий. Командующий СВПУ генерал-лей-

тенант Валерий Путов и контр-адмирал Артур Брукс подпишут документы о дальнейшем сотрудничестве двух пограничных ведомств.

В рамках визита 12 сент. в Петропавловск-Камчатский прибудет корабль БОХР США «Алекс Хейли». В этот же день на городском стадионе «Спартак» пройдет товарищеский матч по футболу между командами экипажей американского корабля и Краснознаменного пограничного сторожевого корабля «Дзержинский». В погрануправлении отмечают, что сотрудничество пограничных ведомств двух стран позволяет добиться четкого взаимодействия между патрульными судами и кораблями, находящимися на охране морских биоресурсов, контроля за таможенным декларированием объектов рыбного промысла и разрешительной документацией на вылов морепродуктов в исключительных экономических зонах государств. Завершится визит американских пограничников на Камчатку 15 сент.

Соглашение о взаимодействии по охране водных биологических ресурсов в конвенционном районе было заключено в 1996г. Личным составом СВПУ ФСБ РФ и 17 районом БОХР США проведено 35 совместных мероприятий в море по контролю промысловой деятельности и пресечению браконьерства, 16 совместных учений и поисково-спасательных операций. РИА «Новости», 11.9.2006г.

— Экспорт нефти и газа из Казахстана в обход России и Ирана является «стратегическим приоритетом» для США. Об этом говорится в распространенном в Вашингтоне докладе председателя сенатского комитета по иностранным делам, сенатора-республиканца Ричарда Лугара, подготовленном им по итогам поездки в Казахстан, Азербайджан и Грузию. «Даже если идет поиск вариантов расширения существующих путей экспорта через Россию, для США стратегическим приоритетом является работа с правительством и частной индустрией Казахстана для открытия идущих на Запад экспортных путей через Каспийское море и по земле через Азербайджан, Грузию и Турцию в обход территорий, подверженных контролю со стороны России или Ирана», — указывается в докладе.

В документе сообщается, что во время пребывания в столице Казахстана Лугар обсуждал с представителями правительства и лидерами бизнеса этой страны возможности увеличения добычи нефти и газа на казахстанских месторождениях, а также «создания новых экспортных коридоров через партнерство между Казахстаном и Азербайджаном». Этому же были посвящены переговоры главы сенатского комитета с президентом Азербайджана Алиевым и членами азербайджанского правительства. В докладе указывается, что запасы нефти в Казахстане по оценкам составляют от 9 до 40 млрд.бар., а запасы природного газа от 67 до 196 трлн.куб.футов. «Казахстан имеет потенциал стать крупным источником энергетического экспорта на мировые рынки и обеспечить новые важные поставки энергии для Европы и США», говорится в документе. РИА «Новости», 11.9.2006г.

— США не ведут никакого специального пересмотра санкций, введенных недавно против российских компаний ФГУП «Рособоронэкспорт» и компании «Сухой». Об этом заявил заместитель госсекретаря США Роберт Джозеф, комментируя высказывание министра обороны Дональда Рам-

сфельда о возможности возвращения американских властей к вопросу о целесообразности этих мер. Как передает «Эхо Москвы», Джозеф также напомнил, что санкции, о которых идет речь, были введены на основании американских законов.

4 авг. стало известно, что госдепартамент США объявил о введении санкций против ФГУП «Рособоронэкспорт» и компании «Сухой». Формальным основанием для этого шага стало нарушение этими компаниями американского закона шестилетней давности «О нераспространении в отношении Ирана», который запрещает сотрудничество с этой страной в сфере распространения оружия массового уничтожения. ИА Regnum, 7.9.2006г.

— Согласно опубликованным 10 авг. 2006г. данным минторга США, товарооборот с Россией в I пол. 2006г. превысил 12 млрд.долл., увеличившись на 23% по сравнению с аналогичным периодом пред.г. При этом российский экспорт возрос почти на 25%, составив 10 млрд.долл. www.economy.gov.ru, 11.8.2006г.

— 13 стран: Россия, Венесуэла, Казахстан, Индия, Индонезия, Турция, Аргентина, Хорватия, Бразилия, Румыния, ЮАР, Таиланд и Филиппины могут быть исключены из Генеральной системы преференций (ГСП), которая позволяет поставлять в Соединенные Штаты ряд товаров без пошлин. Россия стала участником системы в 1993г., отмечает газета «Ведомости». Тогда был разрешен беспошлинный экспорт черной икры, феррохрома и капролактама. В рамках системы Россия поставляет в США кованный титан, алюминий, углеводород и ванадий. Администрация Буша уже поднимала вопрос об исключении России из ГСП осенью 2004г. По словам эксперта Минэкономразвития, если Россию исключат из программы, потери в 2007г. будут по-прежнему слабо ощутимы, а само решение «политическое». ИА Regnum, 9.8.2006г.

— Объем экспорта в Соединенные Штаты российских товаров, подпадающих под действие генеральной системы преференций (ГСП) США, составил в 2005г. 738,16 млн.долл., или 4,8% от стоимости общего экспорта в США из России (15 млрд. 352,78 млн.долл.). Такие данные приводятся в справке минэкономразвития о действии режима ГСП в отношении товаров из России со ссылкой на данные минторга США и Комиссии по международной торговле США. США на этой неделе заявили, что до конца года могут принять решение о непродлении действия ГСМ на 2007г. в отношении ряда стран, в т.ч. России.

Экспорт российских товаров, поставляемых по программе ГСП, в 2005г. увеличился по сравнению с предыдущим годом на 33,2% (554,22 млн.долл. в 2004г.). Общий объем российского экспорта в США вырос за этот период на 31,9%. что позволяет говорить о совпадении динамики прироста ввоза товаров из России, как подпадающих под ГСП, так и вне ее рамок, отмечают в МЭРТ. В рамках американской ГСП России поставляет преимущественно товары первичной степени обработки — продукцию металлургии и химической промышленности. Подавляющий объем российского экспорта (624 млн.долл. или 84% в 2005г., 426 млн.долл. или 76% в 2004г.), подпадающего под режим ГСП, приходится на 10 товарных групп.

ГСП — режим беспошлинного ввоза товаров на территорию США, устанавливаемый в соответствии с законом о торговле 1974г. в отношении

импорта товаров из развивающихся и наименее развитых стран. Президент США наделен полномочиями отменять, приостанавливать или ограничивать применение режима ГСП в отношении любого товара или страны с учетом ежегодных обзоров, результатов публичных слушаний по петициям заинтересованных сторон, а также заключений Аппарата торгового представителя. Импорт товаров в рамках ГСП должен отвечать требованиям, предусмотренных положением о пороге конкурентоспособности, превышение которого лишает страну-бенефициария права беспошлинного ввоза в США соответствующего товара. Ввоз товара достигает порога конкурентоспособности в случае, если за последний год он составил либо более 50% всего импорта данного товара в США, либо превысил определенную, ежегодно пересматриваемую с учетом ВВП США сумму. В отношениях с большинством стран мира США используют принцип режима нормальных торговых отношений (РНТО, ранее — режим наибольшего благоприятствования в торговле — РНБ). Россия пользуется режимом РНТО на временной основе, т.к. формально требуется его ежегодное продление (поправка Джексона-Вэника). В соответствии с РНТО российские товары, ввозящиеся в США, облагаются таможенной пошлиной по минимальной ставке. В то же время для ряда товаров, поставляемых из России в США, с 1993г. применяется режим ГСП. Интерфакс, 9.8.2006г.

— Объем экспорта в Соединенные Штаты российских товаров, подпадающих под действие генеральной системы преференций (ГСП) США, составил в 2005г. 738,16 млн.долл., или 4,8% от стоимости общего экспорта в США из России (15 млрд. 352,78 млн.долл.). Такие данные приводятся в справке минэкономразвития о действии режима ГСП в отношении товаров из России со ссылкой на данные минторга США и Комиссии по международной торговле США. США на этой неделе заявили, что до конца года могут принять решение о непродлении действия ГСМ на 2007г. в отношении ряда стран, в т.ч. России.

Экспорт российских товаров, поставляемых по программе ГСП, в 2005г. увеличился по сравнению с пред.г. на 33,2% (554,22 млн.долл. в 2004г.). Общий объем российского экспорта в США вырос за этот период на 31,9%. что позволяет говорить о совпадении динамики прироста ввоза товаров из России, как подпадающих под ГСП, так и вне ее рамок, отмечают в МЭРТ. В рамках американской ГСП России поставляет преимущественно товары первичной степени обработки — продукцию металлургии и химической промышленности. Подавляющий объем российского экспорта (624 млн.долл. или 84% в 2005г., 426 млн.долл. или 76% в 2004г.), подпадающего под режим ГСП, приходится на 10 товарных групп.

ГСП — режим беспошлинного ввоза товаров на территорию США, устанавливаемый в соответствии с законом о торговле 1974г. в отношении импорта товаров из развивающихся и наименее развитых стран. Президент США наделен полномочиями отменять, приостанавливать или ограничивать применение режима ГСП в отношении любого товара или страны с учетом ежегодных обзоров, результатов публичных слушаний по петициям заинтересованных сторон, а также заключений Аппарата торгового представителя. Импорт

товаров в рамках ГСП должен отвечать требованиям, предусмотренных положением о пороге конкурентоспособности, превышение которого лишает страну-бенефициария права беспошлинного ввоза в США соответствующего товара. Ввоз товара достигает порога конкурентоспособности в случае, если за последний год он составил либо 50% всего импорта данного товара в США, либо превысил определенную, ежегодно пересматриваемую с учетом ВВП США сумму.

В отношениях с большинством стран США используют принцип режима нормальных торговых отношений (РНТО, ранее – режим наибольшего благоприятствования в торговле – РНБ). Россия пользуется режимом РНТО на временной основе, т.к. формально требуется его ежегодное продление (поправка Джексона-Вэника). В соответствии с РНТО российские товары, ввозящиеся в США, облагаются таможенной пошлиной по минимальной ставке. Для ряда товаров, поставляемых из России в США, с 1993г. применяется режим ГСП. Интерфакс, 9.8.2006г.

– В сотрудничестве между Санкт-Петербургом и США существует большой потенциал, считает губернатор Валентина Матвиенко. «Наши внешне-торговые связи растут – за год они выросли на 50%. Недавно я была в США и убедилась, что американский бизнес заинтересован в сотрудничестве с Петербургом. Полагаю, что в потенциале нашего сотрудничества существует большой резерв», – сказала губернатор на встрече с заместителем государственного секретаря США по вопросам экономики, бизнеса и сельского хозяйства Джозетт Шайнер.

Матвиенко отметила, что город усиленно борется с контрафактной продукцией на рынке. В этой части правительство Петербурга активно сотрудничает с консульством США в северной столице.

«Надеюсь на то, что двусторонняя встреча президентов наших стран станет еще одним шагом в продвижении нашего стратегического сотрудничества и взаимодействия», – отметила Матвиенко.

По ее словам, правительство Петербурга внимательно следит за ходом переговоров между российским и американским правительствами об условиях вступления России в ВТО. «Очень надеюсь, что до начала саммита будет подписано соглашение между Россией и США об условиях вступления России в ВТО», – сказала Матвиенко. РИА «Новости», 14.7.2006г.

– Товарооборот между Россией и США в ближайшие годы может достигнуть 21-22 млрд.долл., сообщает Минэкономразвития РФ в связи с визитом в Москву представителя США на торговых переговорах Сюзан Шваб. При этом, считают в МЭРТ, российский экспорт в США будет по-прежнему существенно превышать импорт, что позволит сохранить крупное положительное сальдо взаимной торговли. По итогам 2005г. объем товарооборота между Россией и США по сравнению с аналогичным периодом 2004г. увеличился на 10,7% и составил 10,9 млрд.долл. Российский экспорт за указанный период незначительно снизился на 4,6%, составив 6,3 млрд.долл., а импорт из США увеличился на 42,5% до 4,5 млрд.долл. Россия сохранила положительное сальдо внешне-торгового баланса – 1,8 млрд.долл.

Структура российско-американской торговли вряд ли претерпит заметные изменения, отмечают

в МЭРТ. В экспорте РФ основу по-прежнему будут составлять энергоносители (нефть и нефтепродукты, сжиженный природный газ), металлы и химическая продукция. Что касается импорта, то скорее всего сохранится тенденция увеличения доли товаров машинотехнической группы, которая уже сейчас превышает 50% объема наших закупок в США. По мнению экспертов МЭРТ, в т.г., видимо, не следует ожидать особых изменений в торгово-политической обстановке в США. Американская администрация скорее всего продолжит курс на продолжение интенсивных контактов с российской стороной по торгово-экономическим вопросам, в т.ч. между руководителями экономических ведомств России и США, а также между представителями американских и российских деловых кругов. Она будет проявлять готовность к обсуждению актуальных для обеих сторон проблем в торговой области. При этом США, очевидно, будут продолжать делать основной упор на вопросы, связанные с энергетическим сотрудничеством, условиями работы американских компаний на российском рынке, охраной прав интеллектуальной собственности в России.

Нельзя, однако, исключать, что занимаемая рядом членов Конгресса США негативная позиция в отношении торгово-экономического сотрудничества с Россией может сказаться на действиях американской администрации, подчеркивают в МЭРТ. В связи с предстоящими в конце следующего года выборами в Конгресс влияние этого фактора может возрасти. Однако в целом существуют неплохие перспективы для конструктивного делового сотрудничества России и США в 2006г. и возможности для достижения прогресса в решении ряда актуальных проблем в двусторонних торгово-экономических отношениях.

Несмотря на уже сложившуюся структуру российских поставок в США, все же имеются определенные потенциальные ниши для расширения российского экспорта в эту страну, в т.ч. несырьевого. Расширение номенклатуры и увеличение объемов российского экспорта в США может быть обеспечено, в частности, путем поставок в данную страну отдельных видов продукции машиностроения, металлургии, авиастроения, нефтяной, газовой, химической, деревообрабатывающей, целлюлозно-бумажной, легкой, пищевой и ювелирной промышленности, которые могут найти спрос на емком американском рынке.

Несмотря на имеющиеся трудности, отдельные российские предприятия успешно осваивают американский рынок. Некоторые из них используют для продвижения своих товаров создание непосредственно в США представительств или дочерних компаний. Создали в США свои представительства и дочерние фирмы ОАО «Нижнекамскнефтехим», поставляющий синтетический каучук и неанол, Одинцовская шоколадная фабрика «Коркунов», часовой завод «Восток», компания «Вимм-Биль-Дан», осуществляющая поставки соков и молочной продукции, предприятие «Яковлевская мануфактура», поставляющая льняные ткани.

Достаточно прочные позиции удерживают российские экспортеры (в основном с Камчатки и Дальнего Востока) на рынке морепродукции. Несколько российских ликероводочных заводов, расположенных в различных регионах России (Москва, Самара, Тула, Калуга, Псков и др.), расширяя

ют поставки своих товаров, конкурируя с ведущими мировыми производителями алкогольной продукции. Устойчивым спросом пользуется в США и ряд других российских товаров, среди которых металлопродукция, продукция органической и неорганической химии, драгоценные металлы и камни и др.

Успешно осуществляется производственная кооперация между Верхне-Салдинским металлургическим производственным объединением (ВСМПО) и концерном Boeing. Например, все поперечные балки, являющиеся основой для шасси самолетов семейства Боинг-777, изготавливаются данным объединением. В целом же доля российского титана в самолетах концерна составляет 20%. Координацией поставок этих изделий в США занимается дочерняя компания ВСМПО.

В последнее время наметилась определенная активизация усилий по продвижению на американский рынок российских высокотехнологичных товаров и готовых изделий с высокой степенью обработки. В 2005г. начата работа по продвижению на рынок США услуг спутниковой связи, предоставляемых российским предприятием ФГУП «Космическая связь». Ведется проработка возможности продвижения на американский рынок новых российских технологий ООО «Мебикс» в области диагностики и лечения заболеваний на ранней стадии их возникновения.

Отмечаются определенные подвижки по продвижению на американский рынок российских информационных технологий и программного обеспечения. Интерес американских компаний к развитию сотрудничества в сфере информационных технологий значительно возрос. Заказчиками российского программного обеспечения стали такие крупные американские компании, как IBM, Boeing, Intel, Motorola, Compaq, Dell Computer, Ford, Citibank и Colgate-Palmolive, причем некоторые из них создали в России собственные инженерные центры, укомплектованные российскими программистами. Прайм-ТАСС, 13.7.2006г.

— Вступление России во Всемирную торговую организацию (ВТО) и отмена дискриминационной поправки Джексона-Вэника отвечают национальным интересам США. Об этом заявил президент Американской торговой палаты в РФ (АТП) Эндрю Сомерс. Он выразил надежду на то, что двусторонние российско-американские переговоры по ВТО будут завершены в ближайшие дни. В связи с этим он подчеркнул, что президенты России и США будут встречаться в Санкт-Петербурге не только в рамках «большой восьмерки», но и накануне саммита. «Мы верим, что все спорные вопросы, в т.ч. открытие прямых филиалов иностранных банков, а также продажа сельскохозяйственной продукции и защита авторских прав будут устранены», — сказал Э.Сомерс, отметив, что «в последние 2 года переговоры двух стран по ВТО идут особенно интенсивно».

Глава АТП назвал вступление в ВТО «лучшим способом интегрировать Россию в мировую экономику», а поправку Джексона-Вэника охарактеризовал как анахронизм. Этот документ был принят конгрессом США против СССР еще в 1974г. Из-за этого президент США теперь ежегодно должен просить конгресс о предоставлении России статуса страны с рыночной экономикой. Э.Сомерс выразил надежду, что эта поправка будет от-

менена зимой или весной 2007г. По его мнению, «это позволит развить тот огромный успех, которого добились в России американские компании в последние несколько лет». Глава АТП в РФ в этой связи назвал Россию «одним из наиболее перспективных рынков для компаний из США». Прайм-ТАСС, 11.7.2006г.

— Джордж Буш подписал распоряжение о введении «точечных финансовых санкций против ряда членов правительства Белоруссии и других лиц, виновных в подрыве демократического процесса или институтов в Белоруссии, нарушениях прав человека или коррупции», сообщила пресс-служба Белого дома.

«Распоряжением немедленно блокируется вся собственность, а также доли в собственности всех лиц, перечисленных в приложении к документу», — сообщает пресс-служба, подчеркивая, что всем компаниям и гражданам США запрещено вступать в какие-либо деловые взаимоотношения с указанными лицами.

В приложении указаны десять имен, включая президента Белоруссии Александра Лукашенко, главу КГБ Степана Сухаренко, руководителя государственной телерадиокомпании Александра Зимовского, заместителя главы администрации президента Наталью Пяткевич, советника президента по национальной безопасности Виктора Лукашенко.

Санкции затронули также министра юстиции Виктора Голованова, министра внутренних дел Владимира Наумова, госсекретаря Совета безопасности Виктора Шеймана, главы Центральной избирательной комиссии Лидии Ермошиной, а также командира спецгруппы МВД Белоруссии Дмитрия Павличенко.

В разъяснительном письме за подписью Буша, направленном в конгресс США, указывается, что «настоящее распоряжение поручает министру финансов США заблокировать активы старших официальных лиц Белоруссии, членов их семей или тех, кто тесно связан с такими официальными лицами, вовлеченными в коррупцию».

Пресс-служба Белого дома, со своей стороны, уточняет также, что «данные лица не будут иметь возможности доступа к любым активам, которые у них могут быть в США, и американские финансовые институты, где бы они ни находились, не смогут предоставлять им какие-либо услуги».

Распоряжение было подписано Бушем еще 16 июня и вступило в силу с момента подписания. Санкции же против вышеперечисленных лиц фактически введены 19 июня. РИА «Новости», 20.6.2006г.

— 6 июня было подписано соглашение между представителями 55 украинских городов в 5 регионах страны подписан договор о сотрудничестве в рамках проекта «Реформа местных бюджетов на Украине». В рамках данного проекта городам будет оказана консультативная, учебная и техническая помощь по внедрению программно-целевого метода бюджетирования. Разработка и внедрение данной технологии управления бюджетными ресурсами на Украине финансируется Агентством США по международному развитию (USAID) и осуществляется RTI-International в партнерстве с минфином Украины.

Проект рассчитан на 3 года и завершится в фев. 2008г. Для выполнения задач по внедрению метода на местном уровне в регионах Украины были от-

крыты пять консультативных центров — в Харьковской, Хмельницкой, Львовской, Николаевской и Полтавской обл. По словам организаторов проекта «Реформа местных бюджетов на Украине», главной целью проекта является предоставление помощи нашим партнерам в повышении прозрачности, эффективности и подотчетности городских бюджетов гражданам. ИА Regnum, 9.6.2006г.

— Делегация Саратовской обл. во главе с губернатором Павлом Ипатовым завершила официальный визит в шт. Техас (США), — сообщили в пресс-службе правительства Саратовской обл. В ходе визита состоялось знакомство с экономическим и культурным потенциалом штата. Члены делегации приняли участие в консультативном семинаре, посвященном вопросам осуществления совместных бизнес-проектов в России с участием ведущих представителей делового сообщества шт. Техас.

Для представителей саратовской делегации были предусмотрены специальные программы, в рамках которых состоялись посещения объектов социальной, культурной сферы г.г. Даллас, Форт Уорт, Остин, прошли встречи с представителями бизнес-сообщества. Члены делегации посетили крупнейшую в США компанию по производству и дистрибуции косметических средств и бытовой химии — корпорацию «Мэри Кэй», крупнейшую компанию по поставкам энергоресурсов «Эксон», крупнейшую энергетическую компанию шт. Техас «Энско» и провели другие деловые встречи. ИА Regnum, 29.5.2006г.

— 6 вопросов остались неурегулированными у России и США в рамках переговорного процесса по ВТО. Об этом заявил на лекции в Академии внешней торговли глава Минэкономразвития Герман Греф. Он сказал, что сейчас Россия ведет с США очень интенсивные переговоры. Остались неурегулированными вопросы о доступе на российский финансовый рынок; по сельскому хозяйству, фитосанитарным нормам, защите интеллектуальной собственности и несколько позиций по товарам.

«Должен сказать, что переговоры ведутся достаточно сложно, но, тем не менее, мы не чувствуем пока со стороны США нежелания присоединения России к ВТО, мы видим жесткую переговорную позицию», — сказал Г.Греф. Он подчеркнул, что, проводя переговорный процесс по ВТО, Россия не «будет платить за скорость качеством», и министр сказал, что сейчас переговорный процесс завершен на 90%, и он достаточно эффективно оценивает проведенный переговорный процесс. Прайм-ТАСС, 23.5.2006г.

— Американский сенатор Сэм Браунбэк (Sam Brownback) представил на рассмотрение конгресса США законопроект «Стратегия Шелкового Пути-2006», предполагающий усиление поддержки ряда стран Центральной Азии и Закавказья. Главной задачей законопроекта, как указывается в его преамбуле, является «изменение целевой помощи с целью поддержать экономическую и политическую независимость стран Центральной Азии и Южного Кавказа как знак признания политических и экономических перемен в этих регионах».

«США имеют существенные долгосрочные интересы в странах Центральной Азии и Южного Кавказа, — отмечается в законопроекте. — Эти интересы включают в себя безопасность, экономическое развитие, источники энергии и права челове-

ка. Соответственно, США будут стремиться к поддержанию политической и экономической стабильности в социальном развитии, а также взаимному сотрудничеству». Автор законопроекта предлагает администрации США проводить политику по поддержке независимых и демократических правительств, защите прав человека.

Кроме того, сенатор заявляет о необходимости способствовать разрешению этнических, религиозных, межгосударственных конфликтов, поддерживать политическую и экономическую кооперацию, сотрудничество в сфере обеспечения безопасности. Законопроект предусматривает также оказание помощи в развитии оборонных возможностей стран региона, охране границ и разворачивании системы контроля над распространением оружия массового поражения, незаконным оборотом оружия, наркотиков и торговлей людьми.

Законопроект содержит также ряд рекомендаций правительству США, направленных на достижение поставленных целей, в т.ч. по поддержке энергетического транспортного коридора «Восток-Запад», по которому будут экспортироваться казахстанские нефть и газ. Документ предполагает оказание поддержки странам, стремящимся вступить в ВТО, а также материальной помощи в проведении экономических реформ в странах региона, в частности, в Казахстане и Азербайджане. Интерфакс, 20.5.2006г.

— Глава Росатома Сергей Кириенко начинает 5-дневную рабочую поездку в Нью-Йорк для встреч с руководителями энергокомпаний США, заинтересованных в российской урановой продукции для американских АЭС. Ожидается, что во время своего пребывания в Нью-Йорке С.Кириенко примет участие в ежегодной встрече Форума деловой элиты России и США. В рамках форума руководитель Росатома проведет ряд встреч с «капитанами» американского бизнеса.

Форумы деловой элиты двух стран проводятся с 1997г. 2 раза в году — осенью в Москве, а весной в Нью-Йорке. В этом году форум пройдет 20-21 мая. Целью мероприятия является обмен мнениями лидеров бизнеса России и США о состоянии отношений между двумя странами, налаживание тесного контакта, выяснение новых веяний в политике. В форуме принимают участие только те, кто получают на него специальное приглашение. Традиционно форум закрыт для журналистов.

Основной частью визита С.Кириенко в США является проведение переговоров в Вашингтоне, которые пройдут в начале следующей недели. Глава Росатома намерен, требовать отмены дискриминационных ограничений на поставки российской урановой продукции на американский рынок. Ранее С.Кириенко заявил, что его ведомство собирается «добиваться снятия любых дискриминационных ограничений на поставки материалов и услуг российской атомной отрасли». Прайм-ТАСС, 19.5.2006г.

— Посол США в России Уильям Бернс, находящийся с визитом в Новосибирске, 18 мая встретился с сибирскими студентами, которые участвовали в образовательных программах обмена между Россией и США. Посол призвал молодых людей активнее участвовать в обменных процессах и развивать отношения между двумя странами. Уильям Бернс рассказал студентам о существующих образовательных программах и международных фон-

дах, позволяющих совершать поездки в США. Посол отметил высокий уровень сибирских студентов, напомнив, что совладелец одной из крупнейших в мире поисковой системы Google Сергей Брин приехал в США из Новосибирска. Вопросы, которые задавали молодые люди, касались различных аспектов обменных программ, степени их доступности и стоимости.

По отзывам студентов, посол не призывал их «поголовно переезжать в США». «Мы ведь все уже там были, — рассказала одна из участниц встречи. — Поэтому общение напоминало скорее взаимное знакомство». Общение состоялось в так называемом «Американском уголке» в областной научной библиотеке, который в течение нескольких лет собирает студентов на просмотр американских фильмов, общение и дебаты на английском языке. В этом году одновременно с визитом посла в Новосибирске активизируется деятельность ряда международных организаций, занимающихся просветительской и образовательной деятельностью, «международного республиканского института» (IRI). Официальная цель IRI, созданного в 1984 году — способствовать развитию демократии во всем мире. Финансирование деятельности МРИ осуществляется американским правительством, конгрессом США, а также используются поступления от частных корпораций и фондов.

18 мая в Новосибирске работает делегация посольства Соединенных Штатов Америки во главе с послом Уильямом Бернсом. В программе визита: встречи с полпредом президента в Сибири Анатолием Квашниным, губернатором Новосибирской обл. Виктором Толоконским, мэром Новосибирска Владимиром Городецким. В Доме ученых состоится встреча делегации посольства США с руководством и ведущими учеными Сибирского отделения Российской академии наук с целью обсуждения путей оптимизации американских инвестиций посредством капиталовложений в науку и новые формы партнерства. ИА Regnum, 18.5.2006г.

— Позиция США в поддержку вступления России в ВТО «остаётся неизменной». Это подтвердили в пресс-службе Белого дома в ответ на просьбу прокомментировать демарш, предпринятый накануне группой влиятельных американских законодателей.

В четверг председатель финансового комитета сената республиканец Чарлз Грассли, старший член этого же комитета от демократов Макс Бокас, председатель комитета по доходам и расходам палаты представителей республиканец Билл Томас и старший член комитета от демократов Чарлз Рэнджел обратились с письмом к президенту страны Джорджу Бушу. Они пригрозили заблокировать предоставление России постоянного статуса нормального торгового партнера США, если Москва не выполнит ряд американских требований в рамках переговоров по ВТО.

Со своей стороны руководство вашингтонской администрации не раз, в том числе и в последнее время, заявляло о стремлении к скорейшему завершению двусторонних переговоров по ВТО с Россией. Никаких изменений, по словам сотрудника пресс-службы Белого дома, в этом подходе не произошло. Он заверил, что законодателям при необходимости будет сказано на этот счет точно то же самое, что объявляется Белым домом публично. Прайм-ТАСС, 15.5.2006г.

— Администрация Джорджа Буша выступает против превращения России в монопольного поставщика природного газа в Европу, заявила в ходе поездки по Европе госсекретарь США Кондолиза Райс. Отвечая в Афинах на вопросы журналистов по завершении встречи с главой МИД Греции Дорой Бакоянни, она сказала: «Обеспокоенность, и это совершенно ясно, вызывает то, что монопольная поставка (природного газа в Европу) может происходить лишь из одного источника — России». «Проблема обеспечения энергетической безопасности и диверсификации (источников топлива) вызывает озабоченность не только у Соединенных Штатов. Свое беспокойство по этому вопросу открыто выражает и Европейский союз», — утверждает К.Райс. Она подтвердила, что Соединенные Штаты находятся в курсе идущих в Европе дебатов по поводу «альтернативных маршрутов трубопроводов, способов доставки газа из таких стран, как Азербайджан». Речь идет о магистрали Баку-Тбилиси-Эрзурум, сооружение которой предполагается завершить к концу т.г. «Мы это поддерживаем», — подчеркнула руководитель внешнеполитического ведомства США. Одновременно К.Райс заверила, что Вашингтон «не оказывает давления» на своих заокеанских партнеров. «На этот счет очень обеспокоены сами европейцы», — полагает госсекретарь США. Прайм-ТАСС, 27.4.2006г.

— В правительстве Самарской обл. состоялась встреча и.о. первого зампреда правительства Габидуллы Хасаева и посла США в России Уильяма Дж. Бернса, сообщили в пресс-службе правительства Самарской обл. Во встрече приняли участие министр образования и науки Самарской обл. Валерий Путько и замминистра культуры и молодежной политики Самарской обл. Эллеонора Куруленко.

Самарскую обл. и США связывают стабильные торговые отношения. В течение последних лет США занимает лидирующее место по объемам торговли среди стран-торговых партнеров региона. Самарская обл. экспортирует в США продукты органической и неорганической химии, химические нити, алюминиевый прокат, каучук синтетический, нефтепродукты, инструмент. Из США импортируются: промышленное и медицинское оборудование, электрооборудование, приборы и аппараты оптические, изделия из пластмассы, масла животного происхождения, химические продукты.

На 1 янв. 2006г. объем накопленных инвестиций из США в экономике области составил 86,2 млн.долл. Наряду с Германией и Кипром, США лидирует по количеству работающих в регионе предприятий с участием иностранного капитала. В губернии работает 15 таких предприятий как в сфере промышленного, так и с/х производства. ИА Regnum, 19.4.2006г.

— Двусторонние переговоры в рамках переговорного процесса по присоединению РФ к ВТО могут быть завершены к 1 июля. Об этом сообщил ответственный секретарь межведомственной комиссии по защитным мерам во внешней торговле и таможенно-тарифной политике, замглавы департамента торговых переговоров минэкономразвития РФ Андрей Кушниренко. По его словам, в этой ситуации к 1 сент. может быть закончена работа и над докладом рабочей группы. Следова-

тельно, все технические процедуры в рамках ВТО можно будет завершить в окт.-нояб. После этого российский парламент в ходе осенней сессии может ратифицировать пакет документов о присоединении РФ к ВТО. Таким образом, в фев. 2007г. Россия может стать полноценным членом ВТО.

Если же рассматривать пессимистические прогнозы, то с учетом современной позиции США на этих переговорах они могут продлиться еще очень долго, считает А.Кушниренко. Нельзя забывать и то, что в России в 2007г. — выборы в Госдуму, а потом в 2008г. — президента. Таким образом, по его мнению, реально новое правительство сможет вернуться к вопросу присоединения России к ВТО только во II пол. 2008г. «Вопрос в том, какой тогда будет ВТО?» По словам А.Кушниренко, длительный переговорный процесс по присоединению к ВТО в некотором смысле сдерживает развитие внешнеэкономических связей России, так как до окончания переговорного процесса по доступу на российский рынок товаров мы вынуждены держать тарифы на достаточно высоком уровне. Сейчас средневзвешенная ставка импортного тарифа в России составляет порядка 10,5-11%. Но в то же время процесс корректировки пошлин в России не прекращался никогда, заметил он. Самый яркий пример это отмена пошлин на технологическое оборудование. Полностью текст интервью читайте на сайте www.prime-tass.ru. Прайм-ТАСС, 12.4.2006г.

— Присоединение России к Всемирной торговой организации (ВТО) «отвечает интересам глобальной экономики». Об этом заявил сегодня в Москве журналистам лидер республиканского большинства американского сената Билл Фрист. По его словам, для присоединения России к ВТО «необходимо решить ряд вопросов, связанных с финансовыми услугами, сельскохозяйственным сектором, интеллектуальной собственностью, IT-технологиями».

«США поддерживают членство РФ в ВТО, так как верят в принципы свободной торговли, открытых рынков, единой международной системы экономики», — сказал он. По его мнению, некоторые расхождения в позициях двух сторон о вступлении России в организацию «не говорят об ухудшении нашего взаимодействия, такая точка зрения необоснованна». «Наши обсуждения, широкая дискуссия по этому вопросу говорит о переходе сотрудничества на более высокий уровень», — считает Б.Фрист. По словам члена американской делегации конгрессмена Джона Грега, «вопросы, касающиеся присоединения России к ВТО, можно решить, и мы к этому близки». Прайм-ТАСС, 10.4.2006г.

— 7 апр., в Томск с неофициальным визитом прибыла вторая секретарь посольства США в России Кристин Грауэр, сообщили в пресс-службе администрации Томской обл. Она встретила с заместителем губернатора Томской обл. по информационной политике, международным и общественным связям Нелли Кречетовой. По словам второго секретаря посольства, посол США в России Уильям Бернс начал кампанию, которая называется «За пределами Москвы». Цель кампании — найти успешные российские регионы и показать, почему они так многого добились.

Нелли Кречетова рассказала гостю об «изюминках» Томска — это университеты, технико-внедренческая зона, либеральность медиасообщества, толерантность населения. На встрече шла речь о предстоящем российско-германском сам-

мите, о сотрудничестве Томской обл. и США. По итогам разговора было решено организовать визит в Томск посла США Уильяма Бернса и провести презентацию ряда российских регионов в Вашингтоне. По предложению Нелли Кречетовой, это должна быть презентация самых продвинутых территорий каждого из семи федеральных округов. В ходе визита в Томск Кристин Грауэр посетит университеты, познакомится с проектом создания технико-внедренческой зоны, примет участие в «круглом столе» по борьбе с коррупцией. ИА Regnum, 7.4.2006г.

— Соединенные Штаты «хотят, чтобы Россия вступила во Всемирную торговую организацию» и считают, что решение этого вопроса сейчас зависит прежде всего от позиции Москвы. Об этом заявил вчера на пресс-конференции, первый замминистра торговли США Дэвид Сэмпсон.

В середине марта Д.Сэмпсон побывал в Москве, где, согласно сообщениям СМИ, заявил, что Вашингтон может дать согласие на вступление России в ВТО в ближайшие недели. В беседе с корреспондентом ИТАР-ТАСС первый замминистра торговли США подтвердил сказанное в российской столице, но предположил, что, «вероятно, при переводе было утрачено продолжение (его) фразы о том, что сейчас очень многое зависит от российской позиции».

США на переговорах с Россией по ВТО не намерены отказываться от «золотого стандарта», который они выработали при подписании аналогичных соглашений с другими странами, подчеркнул Д.Сэмпсон. «Мы уважаем суверенное право той или иной страны управлять собственной экономикой, но не все может производиться внутренними силами», — подчеркнул замглавы американского минторга. По его словам, до сих пор на переговорах остаются нерешенными вопросы, связанные с российским сельским хозяйством, авиационной промышленностью, сектором финансовых услуг, наконец, с защитой прав интеллектуальной собственности. «Россия, чье стремление вступить в ВТО мы поддерживаем, должна принять трудные решения по этим вопросам», — считает Д.Сэмпсон. В то же время он опроверг сообщения о том, что совсем недавно на российско-американских переговорах по ВТО возникли новые сложные вопросы. «Напротив, в последнее время был достигнут определенный прогресс — никаких новых разногласий не появилось, мы продолжаем обсуждать то, что обсуждаем давно, причем речь идет о проблемах, не являющихся уникальными именно для России», — отметил он. Прайм-ТАСС, 6.4.2006г.

— США поддерживают досрочное погашение Россией долгов перед Парижским клубом. Об этом заявил сегодня, отвечая на вопрос, официальный представитель минфина США Тони Фратто. «Мы совершенно против этого не возражаем», — сказал высокопоставленный чиновник, комментируя планы российских властей. «Выплата долгов Парижскому клубу — дело довольно сложное с точки зрения деталей, но в принципе мы поддерживаем усилия стран по улучшению своей долговой позиции», — добавил он.

Ранее министр финансов России Алексей Кудрин сообщил в Москве о том, что его ведомство в ближайшее время внесет в правительство РФ предложение о досрочном погашении второй ча-

сти долга перед Парижским клубом в 12 млрд.долл. Россия в 2005г. погасила долговые обязательства перед Парижским клубом на 15 млрд.долл. Прайм-ТАСС, 3.4.2006г.

— США и Азербайджан подчеркнули готовность к расширению сотрудничества в сфере обороны и безопасности. Как сообщает пресс-служба госдепартамента США, об этом было заявлено в Вашингтоне в ходе состоявшихся на этой неделе «двусторонних политико-военных переговоров», в которых со стороны США приняла участие делегация во главе с заместителем госсекретаря США по военно-политическим вопросам Джоном Хилленом.

Со стороны Азербайджана в переговорах участвовала делегация во главе с замминистра иностранных дел Аразом Азимовым. Отмечая, что Хиллен поблагодарил Азербайджан за «значительный вклад в глобальные усилия по борьбе с террором», пресс-служба сообщает, что «обе стороны обсудили широкий круг вопросов безопасности и обороны, а также подчеркнули общую приверженность расширению сотрудничества». РИА «Новости», 1.4.2006г.

— Джордж Буш на специальной церемонии в комплексе Белого дома подписал принятый конгрессом США закон об отмене поправки Джексона-Вэника для Украины и заявил, что США выступают за скорейшее принятие Украины в ВТО. «США гордятся тем, что называют Украину своим другом, и для меня является честью подписать и ввести в действие этот законопроект», — сказал Буш. «Мы поддерживаем цель Украины вступить в ВТО, и мы окажем содействие в как можно быстром завершении остающихся шагов, необходимых для вступления», сообщил Буш. Он подчеркнул, что отмена поправки открывает «новую эру» отношений между США и Украиной. «Оранжевая революция была мощным примером демократии для народов по всему миру», — подчеркнул в своем выступлении президент США. Он считает, что «народ Украины и ее президент — Виктор Ющенко — глубоко привержены демократическим реформам». «Украинский народ снова будет иметь шанс проголосовать на парламентских выборах и продолжить формирование своего собственного будущего», — заявил глава Белого дома. При подписании закона об отмене поправки присутствовали председатель сенатского комитета по иностранным делам сенатор-республиканец Ричард Лугар, член руководства комитета по международным отношениям палаты представителей конгресса конгрессмен-демократ Томас Лантос, член комитета по вооруженным силам палаты представителей конгрессмен-республиканец Курт Уэлдон и ряд других законодателей, благодаря усилиям которых ограничительная внешнеторговая поправка для Украины была отменена. РИА «Новости», 23.3.2006г.

— В Москве «видят развитие энергетического сектора в той же перспективе, что и в Вашингтоне». Об этом заявил министр энергетики США Сэмюел Бодман, возглавляющий американскую делегацию на министерском совещании «большой восьмерки» в Москве.

«Мы активно сотрудничаем в энергетической сфере с Россией, обсуждаем возможности поставок нефти, развития инвестиций», — сказал он. По словам С.Бодмана, «президенты США и России

не раз говорили, что выступают за безопасность в этой сфере». «Мы продолжаем дискуссии по различным аспектам сотрудничества, изучаем энергетические потребности наших стран», — отметил министр, добавив, что необходимо «устранить возможность возникновения опасности в будущем ядерных технологий». Прайм-ТАСС, 15.3.2006г.

— В 2005г. объем инвестиций американских компаний в субъектах Северо-Западного федерального округа составил 4,5 млрд.долл. Об этом было заявлено в Санкт-Петербурге в ходе собрания Американской торговой палаты в России. Инвестиции в Санкт-Петербурге составили 300 млн.долл., в Ленинградской обл. — 80 млн.долл. В ходе сегодняшнего заседания члены торговой палаты присудили компании International Paper приз как лучшему инвестору региона в 2005г. IA Regnum, 15.3.2006г.

— Американский бизнес горячо приветствует условия сделки с Украиной по ВТО, открывающие ему доступ на украинские рынки. Сразу несколько общенациональных и отраслевых организаций, представляющих бизнес-сообщество США и отстаивающих его интересы, откликнулись на подписание двустороннего соглашения с Киевом заявлениями поддержки.

Национальная ассоциация производителей (НАП) — крупнейшая в своем роде организация, объединяющая промышленников, — выразила удовлетворение по поводу того, что «средний таможенный тариф на экспортируемые США промышленные товары» будет скоро составлять на Украине всего 4,6%, а «по многим ключевым товарным позициям ставки будут еще ниже». Еще «существенным» итогом переговоров НАП считает согласие Украины присоединиться к «ключевым отраслевым инициативам» под эгидой ВТО в таких сферах, как информационные технологии, химическая промышленность и фармацевтика, а «полностью устранить все пошлины на самолеты и их компоненты».

Коалиция отраслей сферы обслуживания (КОСО), естественно, делает упор на интересах собственных корпоративных членов. По ее словам, те смогут теперь рассчитывать на «гораздо лучший» доступ на украинский рынок в таких сферах, как «телекоммуникации, энергетика, дистрибуторский бизнес, экспресс-доставка (почты), инженерия, профессиональные и финансовые услуги». «В большинстве секторов американским компаниям предоставляется свобода выбирать такую корпоративную форму, которая лучше всего отвечает их деловым целям», — подчеркивает КОСО, добавляя, что это относится и к «созданию филиалов в сфере финансовых услуг». Кстати, последняя уступка настолько важна, что Банковская ассоциация США по финансам и торговле целиком посвятила ей свое заявление.

По одним этим пресс-релизам видно, что для завершения двусторонних переговоров с США Украине пришлось пойти на очень существенные уступки. Теперь бизнес-лоббисты в Америке предупреждают ее, что будут внимательно следить за соблюдением достигнутых договоренностей. Прайм-ТАСС, 9.3.2006г.

— Без России США не смогут решить ведущие проблемы сегодняшнего мира, заявил бывший член конгресса США от республиканской партии и

бывший министр в администрации Джорджа Буша-старшего Джек Кемп (Jack Kemp). «Существует консенсус» в отношении того, что США не смогут решить «без сотрудничества с Россией все громадные сегодняшние проблемы — от ядерного распространения, до терроризма, решения проблемы Ирана, Северной Кореи, СПИДа, образования и бедности в «третьем мире», — считает Кемп. «Нам нужно сотрудничество со стороны России. Взаимоотношения с Россией являются прагматическими, и их нужно укреплять», — подчеркнул он.

Он выразил обеспокоенность рядом тенденций в российской вне и внутренней политике, призвав использовать предстоящий в Санкт-Петербурге саммит лидеров «большой восьмерки» и российское в нем председательство для оказания определенного нажима на Россию. «Я не хочу их (русских) исключать (из «восьмерки»), но хочу, чтобы они знали, что мы можем вернуться к «большой семерке», если они не будут сотрудничать в таких вопросах как Иран, Северная Корея, ядерное распространение и война террором», — сказал политолог.

Выступивший вместе с Кемпом в эфире Эн-би-си бывший сенатор-демократ Джон Эдвардс (John Edwards) в этой связи подчеркнул, что в новом экспертном докладе о состоянии американо-российских взаимоотношений, подготовленном под их руководством, нет призыва к президенту США Джорджу Бушу не участвовать в работе санкт-петербургского саммита «восьмерки», на чем настаивают некоторые американские политики. «В нашей рабочей группе мы пришли к выводу о том, что это не является нашей рекомендацией», — подчеркнул Эдвардс.

Кемп и Эдвардс являются сопредседателями рабочей группы из 20 американских экспертов по России, подготовившими и обнародовавшими 100-страничный аналитический доклад о текущем положении дел в американо-российских взаимоотношениях. В докладе содержится вывод о том, что американо-российские отношения «явно двигаются в неверном направлении». Авторы исследования утверждают, что в силу сложившейся в России ситуации «идея стратегического партнерства больше не выглядит реалистичной». Отмечая заметное улучшение в экономической ситуации в России, где за последние четыре года число живущих за чертой бедности сократилось в 2 раза, авторы доклада утверждают, что «политическая система России устойчиво становится все авторитарной».

В документе содержится целый ряд рекомендаций по возможным действиям США и делается вывод о том, что выведение взаимоотношений между США и Россией на уровень «партнерства» является «правильной целью в долгосрочной перспективе, но, к сожалению, нерелевантной перспективой американо-российских отношений в течение ближайших нескольких лет».

Несмотря на содержащуюся в докладе критику России авторы исследования подчеркивают, что США по-прежнему заинтересованы в двухстороннем сотрудничестве с РФ. «Американо-российское сотрудничество может помочь США справиться с рядом наиболее трудных проблем, с которыми мы сталкиваемся», — констатирует в официальном пресс-релизе по случаю публикации доклада Эдвардс, с которым в этом согласен Кемп,

подчеркивающий, что «по целому ряду вопросов — Ирану, энергии, борьбе со СПИДом и недопущению попаданию ОМУ в руки террористов, жизненно важно иметь Россию на нашей стороне». РИА «Новости», 5.3.2006г.

— Американские компании проявляют большой интерес к России, заявила губернатор Санкт-Петербурга Валентина Матвиенко, которая находится с визитом в США. «Если резюмировать все встречи, которые прошли, первый вывод можно сделать, что у американских компаний очень большой интерес к России, к российскому рынку, к возможности развивать бизнес, вкладывать инвестиции, развивать банковские, финансовые, страховые и иные услуги в России», — сказала Матвиенко в Вашингтоне.

По ее словам, прежде всего компании проявляют интерес к участию в крупных инфраструктурных инвестиционных проектах, которые были презентованы российской делегацией от имени Санкт-Петербурга. «Таких проектов у нас, начиная с 2004г., реализуется на 5 млрд.долл. и на половину из этих средств мы предполагаем привлечь инвесторов», — отметила Матвиенко.

Она уточнила, что с одной из крупнейших компаний обсуждалась совместная программа поддержки малого и среднего бизнеса. «Мы условились, что в апр. большая группа специалистов и экспертов придет для отработки совместной программы. Возможно, это будет такой пилотный проект в России с участием крупных финансовых компаний», — сообщила Матвиенко.

Достигнута договоренность с двумя компаниями о их возможном участии в ипотечном кредитовании для реализации национального проекта по доступному жилью. «Вы знаете, что в США накоплен достаточно большой опыт ипотечного кредитования. Для нас был интересен и сам этот опыт, и участие американских компаний в развитии ипотечного кредитования в России», — сказала Матвиенко. Выступая на ужине Американо-российского делового совета, губернатор сообщила, что в пред.г. США заняли первое место по объему инвестиций в Санкт-Петербург, вложив в город 19% от общего объема иностранных инвестиций. РИА «Новости», 1.3.2006г.

— В ближайшие годы с отрудничество США с Россией может быть затруднено, заявил Директор национальной разведки США Джон Негропonte. На слушаниях в сенатском комитете по вооруженным силам он представил сенаторам доклад о главных угрозах для национальной безопасности США по всему миру. «В ближайшие несколько лет Россия может больше сосредоточиться на внутренних вопросах и превратиться в трудного переговорщика для США», — утверждает Негропonte, ссылаясь на происходящие, по его мнению, процессы в российском обществе, такие, как «централизация власти, установление контроля над гражданским обществом, растущий госконтроль над стратегическими секторами экономики».

В сочетании с «сохранением широко распространенной коррупции» эти тенденции, по мнению главы национальной разведки США, «вызывают вопросы о направлении, в котором движется страна». Негропonte подчеркивает, что «высокая прибыль от экспорта нефти и газа, а воспринимаемые как успех политические действия внутри страны и за рубежом, укрепили уверенность Мос-

квы». «Россия, вероятно, будет работать с США в области совместных интересов, таких, как контр-терроризм, борьба с наркотиками и нераспространение, но, тем не менее, растущая подозрительность в отношении намерений Запада, а стремление Москвы продемонстрировать свою независимость и защитить свои собственные интересы могут сделать трудным сотрудничество в тех областях, которые вызывают обеспокоенность у США», — сказал Негропonte. РИА «Новости», 28.2.2006г.

— В пригороде Вашингтона Гайтерсбург (штат Мэриленд) под нож пушены 600 тыс. книг на русском языке после решения шерифа местной полиции о выселении существующего в США уже 50 лет книжного магазина Victor Kamkin Inc. за неплату аренды. Об этом сообщил исполнительный вице-президент управляющей компании по недвижимости First Potomac Realty Trust Скип Дюсон (Skip Dawson).

«В течение долгого времени мы предпринимали усилия по работе с владельцем магазина. К сожалению, остатки (книг) должны быть убраны и мы следуем требованиям шерифа», — сообщил Дюсон, по словам которого по состоянию на середину прошлой недели на мусорную переработку были отправлены 400 тыс. книг на русском языке и 150 тыс. еще оставались в помещении магазина.

Издание сообщает, что причиной выселения магазина стала полугодовая задержка оплаты за аренду помещения. Газета не смогла связаться с владельцем магазина и выяснить какие-либо подробности. В 2002г. после задолженности за аренду в 200 тыс.долл. магазин Victor Kamkin уже чуть не был выселен, но тогда в его защиту выступили Библиотека конгресса США и представитель руководства графства Монтгомери Дуглас Дункан (Douglas Duncan), напоминает издание. РИА «Новости», 22.2.2006г.

— Администрация Джорджа Буша в будущем году сокращает «демократическое содействие» России на 13 млн.долл., сообщает газета «Вашингтон пост» со ссылкой на бюджетный запрос Белого дома на 2007г. Расходы в России на ежегодные программы, предусмотренные принятым конгрессом США в 1992г. «Актом о поддержке свободы», планируется сократить с 44,2 до 31,6 млн.долл.

Сокращение коснется программ по поддержке правозащитных и других независимых организаций, а по обучению и наблюдателям на выборах, пишет издание. В бюджете на будущий год заложено уменьшение финансирования «широкого круга научных и профессиональных обменов» с Россией.

Напоминая о том, что радиостанция «Голос Америки» прекратит вещание на русском языке, «Вашингтон пост» сообщает, что причины всех этих сокращений являются «не политическими, а бюджетными» и что «деньги, которые тратились на Россию, сейчас направляются на Иран, Афганистан и на Ближний Восток». Газета в редакционной статье критикует решение администрации Буша и называет его «близоруким», учитывая, что в 2008г. в России будут проходить «важные выборы, на которых может быть определен дальнейший характер российской демократии». РИА «Новости», 20.2.2006г.

— В рамках обязательств «большой восьмерки» по финансированию программ нераспространения в России и других странах СНГ в 2007г. США

намерены выделить 1 млрд.долл. Такие цифры заложены в проекте федерального бюджета США на 2007г., направленном Джорджем Бушем в американский конгресс. «Страны «восьмерки» обязались выделить в течение 10 лет 20 млрд.долл. на программы по нераспространению в России и других новых независимых странах (бывшего СССР). США намерены предоставить половину из этих 20 млрд.долл., включая выделение в бюджете на 2007г. 1 млрд.долл. на объединенные программы по линии Национальной администрации по ядерной безопасности, министерства обороны и госдепартамента», — указывается в полученной сопроводительной справке к проекту бюджета.

«В фев. 2005г. на встрече в Братиславе президенты Буш и Путин договорились о ряде инициатив по ядерной безопасности для ускорения усилий по российско-американскому сотрудничеству. В рамках этой деятельности проект бюджета включает 129 млн.долл. для завершения к 2008г. работ по укреплению мер безопасности на российских объектах хранения ядерных боеголовок», — указывается в документе. В проект бюджета включены также 207 млн.долл. «для закрытия трех российских ядерных реакторов, производящих 1,2 метрических тонны плутония в год, и замену их на электростанции, использующие обычное топливо». РИА «Новости», 6.2.2006г.

— Посол США в России Уильям Бернс обсудил перспективы экономического сотрудничества США и Нижегородской обл. с полномочным представителем президента РФ в Приволжском федеральном округе Александром Коноваловым. Об этом Бернс сообщил 24 янв. По словам посла обсуждались вопросы дальнейшего развития сотрудничества с американскими компаниями в сфере высоких технологий. «Intel и Microsoft активно участвуют в проекте технопарка в Саровском районе, и я надеюсь на приход других американских компаний в этот регион», — заявил Бернс. Вопросы сотрудничества в сфере культуры и экономики посол и мэр Нижнего Новгорода обсудили также 24 янв. ИА Regnum, 16.1.2006г.

— 22 дек. Корпорация зарубежных частных инвестиций США объявила о предоставлении кредита в 1,95 млн.долл. дочернему предприятию американской компании IPD Sales & Marketing в России для создания в Обнинске предприятия по проектированию, изготовлению и сборке надувных сооружений, используемых в промышленности, с/х, строительстве, индустрии спорта и отдыха. www.economy.gov.ru, 13.1.2006г.

— По опубликованным 12 янв. 2006г. минторгом США статистическим данным, товарооборот российско-американской торговли за 11 месяцев 2005г. составил 17,5 млрд.долл., увеличившись на 31,4% к аналогичному периоду пред.г. При этом на российский экспорт пришлось 13,9 млрд.долл. (прирост на 30%). www.economy.gov.ru, 13.1.2006г.

Связи с СНГ-2005

В 2005г. США продолжали оказывать помощь 140 странам, оставаясь самым крупным донором среди ведущих западных стран. В 2005 фин.г. суммарные расходы США на оказание помощи иностранным государствам составили 21 млрд.долл. Географически американская помощь, как и в пред.г. направлялась в страны Африки, Азии, Латинской Америки и Европы.

Предоставление помощи осуществлялось путем реализации ряда соответствующих программ. Программа помощи «Вызов тысячелетия», выполнение которой начато в 2002г., предусматривает оказание дополнительной помощи странам, проводящим политику поддержки экономического роста при соблюдении экономических свобод и принципов власти закона. В 2005г. эта программа распространялась на 17 стран Азии, Африки и Латинской Америки, а на ее реализацию было выделено 1,5 млрд.долл. В бюджете на 2006г. предусмотрено расширение этого списка до 23 стран и увеличение ассигнований на программу до 3 млрд.долл., а в 2007г. — до 5 млрд.долл. Другая существовавшая в 2005г. программа предусматривала оказание помощи государствам Юго-Восточной Азии, пострадавшим в конце 2004г. от разрушительного цунами. Она оказывается как на госуровне, так и путем предоставления средств американских граждан на добровольной основе.

Финансовая помощь США странам СНГ в 2005г. распределялась по тем же направлениям и программам, что и в пред.г. Суммарные расходы бюджета на помощь этим странам в 2005г. — 1,6 млрд.долл. (в 2004г. — 1,5 млрд.долл.). 60% средств приходилось на долю России.

Увеличился размер финансовой помощи Грузии по направлению «Безопасность и правоприменение». Это было мотивировано тем, что Грузия решила реализовать ряд программ по реформированию полиции и реструктуризации министерства внутренних дел и усовершенствованию законодательной базы в целях борьбы с терроризмом, отмыванием денег и другими криминальными элементами. Выделенные средства направлялись на укрепление госграниц Грузии, на финансирование научных центров, занимающихся разработками в области биохимии и биотехнологии. Финансировались программы реформирования грузинских вооруженных сил по западному образцу с учетом необходимости борьбы с терроризмом и наркотрафиком, укрепления сухопутных и морских границ и решения других вопросов безопасности страны.

Увеличилась американская помощь Азербайджану по направлению «Безопасность и правоприменение». Выделяемые средства предназначались для обеспечения взаимодействия страны с НАТО, защиты ее госграниц, стабильности в регионе, а также для борьбы с наркотрафиком.

Объемы американской госпомощи странам СНГ (кроме России) в 2005г. в разбивке по основным направлениям, в млн.долл.США

	I	II	III	IV	V
Армения	11,4 (13,0)	43,5 (50,2)	19,1 (15,4)	1,5 (6,3)	8,9 (4,8)
Азербайджан	9,7 (12,0)	13,2 (13,6)	31,1 (11,3)	12,1 (27,1)	3,6 (3,5)
Беларусь	9,80 (7,78)	0,5 (0,1)	0,4 (1,75)	0,4 (0,5)	0,7 (0,01)
Грузия	14,9 (14,4)	44,5 (35,5)	71,7 (38,5)	4,9 (9,9)	2,9 (3,8)
Казахстан	7,3 (10,6)	16,5 (21,5)	28,4 (39,4)	(0,3)	1,0 (2,4)
Кыргызстан	15,4 (12,2)	18,8 (21,8)	15,1 (11,6)	0,6 (4,0)	0,5 (1,2)
Молдова	5,84 (-)	6,63 (нд)	3,44 (-)	0,41 (-)	-
Таджикистан	5,6 (10,2)	10,6 (12,6)	26,2 (6,9)	16,7 (20,5)	(0,5)
Туркменистан	2,4 (4,2)	4,6 (4,5)	9,1 (1,1)	(0,2)	0,2 (0,4)
Узбекистан	9,3 (15,7)	21,2 (17,0)	63,3 (10,7)	1,0 (2,0)	1,0 (1,0)
Украина*	(34,1)	(42,38)	(61,98)	(1,33)	(3,67)

I-Программы поддержки демократии; II-Экономические и социальные реформы; III-Безопасность и правоприменение; IV-Гуманитарная помощь; V-Межотраслевые инициативы. В скобках — данные за 2004г.; *В 2005г. Украине было выделено по всем программам 139 млн.долл.

В последние годы общий объем госпомощи России снижался — с 1,9 млрд.долл. в 1990г. (без учета безвозмездной гуманитарной помощи) до 921 млн.долл. в 2005г. (2004г. — 880 млн.долл., 2003г. — 951 млн.долл.). Общая понижающая тенденция является следствием успехов, достигнутых Россией в проведении рыночных реформ и укреплении демократии в стране. Продолжилось перераспределение помощи в сторону увеличения средств, выделяемых на направление «Безопасность и правоприменение», что мотивировалось необходимостью оказания содействия в уничтожении запасов оружия массового поражения.

По данным госдепартамента США, ассигнования госорганизаций США на программы помощи России в 2005 фин.г. по основным направлениям распределились (в скобках — 2004г.): программы в области безопасности и правоприменения — 828,42 (772,14); программы в области экономических и социальных реформ — 33,17 (51,43); программы поддержки демократии — 43,44 (45,43); гуманитарная помощь — 13,5 (5,6); межотраслевые инициативы — 2,25 млн.долл. (5,79 млн.долл.).

Торговля со странами СНГ в 2005г., характеризовалась незначительными объемами и не имела значения для торгового баланса Соединенных Штатов. Удельный вес этой группы стран в товарообороте США не изменился и составил 1%. 80% этого объема приходилось на Россию. В стоимостном выражении объем торговли США со странами СНГ составил 24,1 млрд.долл., увеличившись по сравнению с 2004г. на 30%, за счет высоких темпов роста российско-американского товарооборота.

Торговля товарами США со странами СНГ (кроме России), в млн.долл.

	Стоимость		Уд. вес в %		
	2004	2005	2004	2005	
с Арменией					
Товарооборот	119,8	93	100	100	77,6
Экспорт	73,8	47,3	100	100	64,1
9802 Поставки в рамках программ помощи	28,7	24,5	38,9	51,8	85,4
8703 Автомоб. легковые и трансп. средства	2,9	4,1	3,9	8,7	141,4
7108 Золото	5,1	3,8	6,9	8	74,5
0207 Мясо домашней птицы и субпродукты	0,9	1,3	1,2	2,7	144,4
7113 Ювелирные изделия из драгметаллов	2,1	1,2	2,8	2,5	57,1
8471 Машины для авт. обработки информации	1,3	1	1,8	2,1	76,9
2613 Руды и концентраты молибденовые	0	0,9	0	1,9	-
Импорт	46	45,7	100	100	99,3
7113 Ювелирные изделия из драгметаллов	24	24,3	52,2	53,2	101,3
7102 Алмазы обработанные и необработанные	1,3	7,6	2,8	16,6	584,6
4911 Прочая печатная продукция	2,9	1,8	6,3	3,9	62,1
5701 Узелковые ковры и текст. напольн. покр.	1,7	1,3	3,7	2,8	76,5
6201 Пальто, плащи, куртки мужские	1,8	0,5	3,9	1,1	27,8
8515 Машины для электр. сварки или пайки	0,8	0,5	1,7	1,1	62,5
6202 Пальто, плащи, куртки женские	2,2	0,2	4,8	0,4	9,1
с Азербайджаном					
Товарооборот	196,1	174,8	100	100	89,1
Экспорт	158	129,4	100	100	81,9
8431 Запчасти к оборудованию с 8425 по 8430	57,7	36,9	36,5	28,5	64
.0207 Мясо домашней птицы и субпродукты	29,6	16,3	18,7	12,6	207
9802 Поставки в рамках программ помощи	7,9	8,6	5	6,6	108,9
8481 Краны, вентили, клапаны и др. арматура	6,5	8,3	4,1	6,4	127,7
8502 Электрогенераторные установки	0,2	6,4	0,1	4,9	3200
7304 Трубы бесшовные из черных металлов	1,4	5,9	0,9	4,6	421,4
8705 Автомобили спецназначения	8,6	1,3	5,4	1	15,1
Импорт	38,1	45,4	100	100	119,2
2710 Нефтепродукты	17	31,8	44,6	70	187,1
2902 Углеводороды циклические	11,5	5,8	30,2	12,8	50,4
9801 Возврат ранее экспортированных товаров	2,9	2	7,6	4,4	68,9

1211 Растения для фармацевтич и пр целей	2,5	1,9	6,6	4,2	76	Импорт	10,8	4,6	100	100	42,6
1604 Икра осетровых	0,8	1,5	2,1	3,3	187,5	6104 Костюмы, комплекты и др. одежда женская	0,2	0,6	1,9	13	300
6104 Костюмы, комплекты, платья женские	0	0,3	0	0,7	-	6203 Костюмы, комплекты и др. одежда мужск.	1,3	0,2	39,1	4,3	15,4
с Белоруссией											
Товарооборот	348,8	380	100	100	108,9	7610 Металлоконструкции алюминиевые	0	0,2	0	4,3	-
Экспорт	31,1	33,2	100	100	106,8	6114 Одежда трикотажная прочая	1,3	0,1	12	2,2	7,7
9802 Поставки в рамках программ помощи	8,8	10,9	28,3	32,8	123,9	с Молдавией					
8703 Автомоб. легковые и пр. трансп. средства	1,9	3,8	6,1	11,4	200	Товарооборот	88,5	89,5	100	100	101,1
9018 Приборы и устройства медицинские	1,2	1,5	3,9	4,5	125	Экспорт	39,1	39,4	100	100	100,8
Импорт	317,7	346,8	100	100	109,2	0207 Мясо домашней птицы и субпродукты	17,9	18,5	45,8	47	103,4
2710 Нефтепродукты	130,5	120,9	41,1	34,9	92,6	9802 Поставки в рамках программ помощи	2,4	5,2	6,1	13,2	216,7
3104 Удобрения калийные	58,5	73,5	18,4	21,2	125,6	7219 Прокат плоский из нерж. стали	2	3,7	5,1	9,4	185
3102 Удобрения азотные	34,5	53,2	10,9	15,3	154,2	1101 Мука пшеничная или пшенично-ржаная	2,4	1,1	6,1	2,8	45,8
5503 Волокна штапельные синтетические	3,9	35	1,2	10,1	897,4	Импорт	49,4	50,1	100	100	101,4
6202 Пальто, куртки женские	22	16,3	6,9	4,7	74,1	6110 Свитеры, пуловеры, джемперы	5,7	8,3	11,5	16,6	145,6
7312 Скрученная проволока, тросы, канаты	9,4	9,3	3	2,7	98,9	6114 Одежда трикотажная прочая	1,2	7,9	2,4	15,8	658,3
5309 Ткани льняные	4,1	4,8	1,3	1,4	117,1	6203 Костюмы, комплекты и одежда мужская	7,7	7	15,6	14	90,9
7213 Прутки горячекатаные	4,9	4	1,5	1,2	81,6	6109 Майки, и аналог, трикотажн. изделия	10,9	4,5	22,1	9	41,3
7019 Стекловолокно и изделия из него	3,7	3,2	1,2	0,9	86,5	7217 Проволока из железа и легиров. стали	0	4	0	8	-
с Грузией											
Товарооборот	301,9	347,5	100	100	115,1	8543 Электромашин, аппаратура спецназнач.	0,5	1,3	1,0	2,6	260
Экспорт	224,4	195,5	100	100	87,1	с Таджикистаном					
0207 Мясо домашней птицы и субпродукты	42,5	56,4	18,9	28,8	132,7	Товарооборот	62,4	269,8	100	100	432,4
8703 Автомоб. легковые и пр. трансп. средства	8,9	30,9	4	15,8	347,2	Экспорт	55,1	28,8	100	100	52,3
2613 Руды и концентраты молибденовые	0	13,8	0	7,1	-	9802 Поставки в рамках программ помощи	13,3	15,8	54,9	54,9	118,8
9802 Поставки в рамках программ помощи	17,4	10,5	7,8	5,4	60,3	1101 Мука пшеничная или пшенично-ржаная	5,9	4,2	10,7	14,6	71,2
8431 Запчасти к оборудованию с 8425 по 8430	9,8	7,4	4,4	3,8	75,5	1507 Масло соевое и его фракции	2,2	1,9	4	6,6	86,4
8411 Турбины газовые мощн. более 5000 кВт	36	5,8	16	3	16,1	8525 Аппаратура для радиотелефонной связи	0,1	1,2	0,2	4,2	1200
0402 Молоко и сливки сгущенные	11,6	4,9	5,2	2,5	42,2	Импорт	7,3	241	100	100	3301,4
8525 Аппаратура для радиотелефонной связи	0,1	3,7	0	1,9	3700	7601 Алюминий необработанный	0	239,3	0	99,3	-
8471 Машины для автомат. обработки информ.	10,1	2,3	4,5	1,2	22,8	5208 Ткани хлопчатобумажные	1,1	0,6	15,1	0,2	54,5
8526 Аппаратура радионавигационная	0	1	0	0,5	-	с Туркменией					
Импорт	77,5	152	100	100	196,1	Товарооборот	375,3	364,6	100	100	97,1
2709 Нефть сырая	0	53,3	0	35,1	-	Экспорт	294,5	236,5	100	100	80,3
2710 Нефтепродукты	0,6	31,2	0,8	20,5	5200	8802 Летательные аппараты	203,1	80	69	33,8	39,4
2901 Углеводороды ациклические	14,5	6,7	18,7	12,3	129	8701 Тракторы (кроме классифиц. в поз. 8709)	21,3	32,3	7,2	13,7	151,6
2711 Газы нефтяные и углеводороды газообр.	6,5	13,2	8,4	8,7	203,1	8431 Запчасти к оборудованию с 8425 по 8430	7,8	10,5	2,6	4,4	134,6
2902 Углеводороды циклические	0	11,9	0	7,8	-	8803 Части летат. аппаратов по поз. 8801 и 8802	1,1	6,3	0,4	2,7	572,7
7202 Ферросплавы	38,7	8,9	49,9	5,9	23	Импорт	80,8	128,1	100	100	158,5
2845 Изотопы и их соединения	0,6	4,9	0,8	3,2	46,2	2710 Нефтепродукты	4,8	66,3	5,9	51,8	1381,3
с Казахстаном											
Товарооборот	855	1608,1	100	100	188,1	6302 Белье постельное. столовое или кухонное	25	16	30,9	12,5	64
Экспорт	314,2	530	100	100	168,7	6104 Костюмы, комплекты и др. одежда женск.	10,2	12,6	12,6	9,8	123,5
8431 Запчасти к оборудованию с 8425 по 8430	38,3	57,5	12,2	10,8	150,1	6109 Майки, и аналог, трикотажн. изделия	12,4	11,2	15,3	8,7	90,3
8607 Узлы и части к локомотивам	45,2	52,7	14,4	9,9	116,6	6110 Свитеры, пуловеры, джемперы	4,9	5,6	6,1	4,4	114,3
8433 Машины для обработки с/х культур	19,3	22	6,1	4,2	114	6203 Костюмы, комплекты и одежда мужск.	10,7	3,3	13,2	2,6	30,8
8432 Машины с/х для обработки почвы	8,5	16,3	2,7	3,1	191,8	2711 Газы нефтяные и углеводороды газообр.	0	2,7	0	2,1	-
2844 Радиоактивные элементы и изотопы	25,3	16,1	8,1	3	63,6	с Узбекистаном					
2615 Руды и концентраты танталовые	0	7,4	0	1,4	-	Товарооборот	317,3	158	100	100	49,8
8103 Тантал, включая отходы и лом	0,7	5,9	0,2	1,1	842,9	Экспорт	229,3	62,4	100	100	27,2
Импорт	540,8	1078	100	100	199,4	8802 Поставки в рамках программ помощи	20,8	17,4	9,1	27,9	123,8
2709 Нефть сырая	76,6	391,5	14,2	36,3	511,1	8704 Автомобили грузовые	0	9,9	0	15,9	-
2710 Нефтепродукты	90,7	278,8	16,8	25,9	307,4	8474 Оборудование для сортировки руд и пр.	4,1	3,8	1,8	6,1	120,6
7202 Ферросплавы	127,5	143,3	23,6	13,3	112,4	8430 Машины прочие для разработки грунтов	0	2,8	0	4,5	-
8108 Титан и изделия из него	38	51,5	7	4,8	135,5	7308 Металлоконструкции из черных металлов	9,2	1,9	4	3	20,7
2901 Углеводороды ациклические	29,6	28,4	5,5	2,6	95,9	9032 Аппаратура для автом. регулир. и управл.	0,2	1,9	0,1	3	950
2711 Газы нефтяные и углеводороды газообр.	28,8	26	5,3	2,4	90,3	8432 Машины с/х для обработки почвы	0,3	1,3	0,1	2,1	433,3
2844 Радиоактивные элементы и изотопы	2,5	24,3	0,5	2,3	972	8431 Запчасти к оборудованию с 8425 по 8430	2,1	1	0,9	1,6	47,6
7403 Медь рафинированная	0,1	23,6	0,02	2,2	23600	Импорт	88	95,6	100	100	108,6
8103 Тантал и изделия из него	9,4	19,7	1,7	1,8	209,6	2844 Радиоактивные элементы и изотопы	0,8	51,9	0,9	54,3	6487,5
8112 Бериллий	3	6,1	0,6	0,6	203,3	2825 Гидразин и гидросиламин	2,2	11,9	2,5	12,4	540,9
1604 Икра осетровых	1	3	0,2	0,3	300	2612 Руды и концентраты урановые/ ториевые	43,6	5,5	49,5	5,8	12,6
с Киргизией											
Товарооборот	40,4	35,4	100	100	87,6	6104 Костюмы, комплекты, платья женские	2	3,9	2,3	4,1	195
Экспорт	29,6	30,8	100	100	104,1	6105 Сорочки, рубашки трикотажные, мужские	0,3	2,7	0,3	2,8	900
9802 Поставки в рамках программ помощи	14,2	15,1	48	49	106,3	5205 Пряжа хлопчатобумажная	4,4	2,4	5	2,5	54,5
8525 Аппаратура для радиотелефонной связи	3,5	4,9	11,8	15,9	140	9801 Возврат ранее экспортированных товаров	14,9	1,8	16,9	1,9	12,1
8429 Бульдозеры самоходные	0,4	1,3	1,4	4,2	325	5208 Ткани хлопчатобумажные	6,5	1,2	7,4	1,3	18,5
8703 Автомобили легковые и трансп. средства	0	1,1	0	3,6	-	с Украиной					
с Украиной											
Товарооборот	1219,3	1596,7	100	100	131	Экспорт	369,5	498,1	100	100	134,8
0207 Мясо домашней птицы и субпродукты	86,3	62,5	23,4	12,5	72,4	0207 Мясо домашней птицы и субпродукты	86,3	62,5	23,4	12,5	72,4
8703 Автомоб. легковые и пр. трансп. средства	17,3	36,7	4,7	7,4	212,1						

2701 Уголь битуминозный неагломерированный.....0.....18,3.....0.....3,7.....-
8701 Тракторы (кроме классифиц. в поз. 8709).....2,2.....15,3.....0,6.....3,1.....695,5
,0303 Рыба мороженая5.....14,6.....1,4.....2,9.....292
8433 Машины для обработки с/х культур.....11,1.....13,7.....3.....2,8.....123,4
8432 Машины с/х для обработки почвы6,2.....11,1.....1,7.....2,2.....179
Импорт849,8.....1098,6.....100.....100.....129,3
2814 Аммиак, безводный или в водном р-ре114,1.....285.....13,4.....25,9.....249,8
7207 Полуфабрикаты из железа и нелег. стали.....78.....121,7.....9,2.....11,1.....156
7304 Трубы и профили, бесшовные из ч./металл.....57,5.....87,9.....6,8.....8.....152,9
7201 Чугун перелитый в первичных формах.....18,7.....76,7.....2,2.....7.....410,2
7208 Прокат плоский из железа и нелег. стали.....66,8.....60,7.....7,9.....5,5.....90,9
2704 Кокс и полукокс из каменного угля.....158,2.....56,7.....18,6.....5,2.....35,8
7228 Прутки, уголки из проч. легиров. сталей.....23,7.....49,4.....2,8.....4,5.....208,4
7225 Прокат плоский из пр. легиров. сталей.....10,4.....36,9.....1,2.....3,4.....354,8
2710 Нефтепродукты24,7.....36,7.....2,9.....3,3.....148,6
3102 Удобрения азотные18,3.....31,6.....2,2.....2,9.....172,7
8607 Части и узлы к ж./д. подвижному составу.....5,4.....20,6.....0,6.....1,9.....381,5
6202 Пальто, плащи, куртки женские23.....19,6.....2,7.....1,8.....85,2

Источник: статистические данные Комиссии США по международной торговле.

Основными торговыми партнерами США среди стран СНГ в 2005г. по-прежнему являлись Россия, Казахстан и Украина. По размеру товарооборота они заняли в перечне торговых партнеров США соотв. 26, 76 и 78 места. Товарооборот США с Казахстаном увеличился на 90% за счет увеличения объемов американского импорта (в 2 раза). Объем торговли с Украиной возрос на 30% из-за увеличения американских экспортных поставок на 35%. Все остальные страны СНГ занимали места во второй сотне этого перечня (113-174). Заметный рост торговли США с Таджикистаном, который в 2005г. поднялся на 38 позиций в перечне американских торговых партнеров (со 162 на 124 место) и переместился с 11 на 7 место среди стран СНГ по объему товарооборота с США. Это произошло за счет роста в 33 раза объемов американского импорта из этой страны, состоявшем из поставок необработанного алюминия. Уменьшились объемы торговли США с Арменией, Азербайджаном, Киргизией, Туркменией и Узбекистаном. Сократился в 2 раза товарооборот с Узбекистаном за счет резкого уменьшения объемов (в 3,7 раза) американского экспорта. Положительное торговое сальдо США имели в 2005г. с Туркменией, Азербайджаном, Киргизией, Арменией и Грузией.

Торговля США с большинством стран СНГ характеризовалась преобладанием сырьевых товаров и трикотажных изделий в импорте США и значительной долей машинотехнической продукции и продтоваров в их экспорте. Со многими странами СНГ продолжала иметь место наблюдавшаяся в последние годы нестабильность объемов американского экспорта и импорта по отдельным товарам.

Связи с СНГ-2004

Торговля со странами СНГ в 2004г. продолжала характеризоваться незначительными объемами и не имела существенного статистического значения для торгового баланса Соединенных Штатов. Удельный вес этой группы стран в товарообороте США незначительно возрос, составив 0,8%, причем на долю России приходилось 78,7% этого объема. Объем торговли США со странами СНГ составил 18,8 млрд.долл., увеличившись по сравнению с 2003г. на 40%, в основном благодаря высокой динамике российско-американской торговли.

Основными торговыми партнерами США среди стран СНГ в 2004г. по-прежнему являлись Рос-

сия, Украина и Казахстан, которые по размеру товарооборота заняли в перечне торговых партнеров США соответственно 28, 76 и 82 места. Товарооборот США с Казахстаном увеличился на 53%, в основном за счет увеличения объемов американского экспорта (в 2 раза), а объем торговли с Украиной возрос в 2,5 раза благодаря росту украинских поставок в США. Все остальные страны СНГ занимали места во второй сотне этого перечня (со 112 по 172). Заметно возросла торговля США с Туркменией (рост товарооборота в 3,4 раза, страна переместилась на 24 позиции вверх в списке торговых партнеров США) за счет 9-кратного увеличения объема американского экспорта в эту страну. Уменьшение объемов торговли с США среди стран СНГ наблюдалось у Киргизии, Армении и Узбекистана.

Финансовая помощь США странам СНГ. В 2004г. распределялась по тем же основным направлениям, что и в предыдущие годы. При этом на Россию приходилось 60% всех средств, направляемых США в данный регион. В то же время продолжалась тенденция ежегодного снижения объемов выделяемой американской помощи практически для всех стран СНГ. Суммарные расходы бюджета США на помощь этим странам в 2004г. составили 1,5 млрд.долл., а в 2003г. — 1,7 млрд.долл.

Объемы американской госпомощи странам СНГ (кроме России) в 2004г.

в разбивке по основным направлениям (в скобках — данные за 2003г.), в млн.долл.

	1	2	3	4	5
Армения.....13,0 (22,4).....50,2 (46,8).....15,4 (18,4).....6,3 (7,1).....4,8 (11,8)					
Азербайджан.....12,0 (нд).....13,6 (нд).....П,3 (нд).....27,1 (нд).....3,5 (нд)					
Беларусь.....7,78 (8,9).....0,1 (0,1).....1,75 (0).....0,5 (0,5).....0,01 (0)					
Грузия.....14,4 (20,4).....35,5 (26,1).....38,5 (41,4).....9,9 (15,1).....3,8 (7,4)					
Казахстан.....10,6 (13,9).....21,5 (23,4).....39,4 (49,2).....0,3 (0,5).....2,4 (5,0)					
Кыргызстан.....12,2 (13,5).....21,8 (19,9).....11,6 (10,3).....4,0 (9,1).....1,2 (3,8)					
Молдова.....нд (8,4).....нд (18,9).....нд (5,3).....нд (6,1).....нд (2,6)					
Таджикистан.....10,2 (7,3).....12,6 (14,3).....6,9 (1,1).....20,5 (21,8).....0,5 (4,5)					
Туркменистан.....4,2 (4,7).....4,5 (2,4).....1,1 (1,4).....0,2 (0,5).....0,4 (2,1)					
Узбекистан.....15,7 (14,7).....21,2 (18,2).....10,7 (30,2).....2,0 (18,5).....1,0 (4,5)					
Украина.....34,11 (54,7).....42,38 (48,0).....61,98 (71,5).....1,33 (2,0).....3,67 (12,3)					

1 Программы поддержки демократии. 2 Экономические и социальные реформы. 3 Безопасность и правоприменение. 4 Гуманитарная помощь. 5 Межотраслевые инициативы

Основной акцент американской госпомощи России в последние годы смещался с поддержки рыночных реформ и развития демократических институтов на программы, направленные на сокращение ядерной угрозы и содействие уничтожению запасов оружия массового поражения. Объемы ежегодно выделяемой США помощи России также постепенно снижаются. По данным госдепа, в 2004г. всеми американскими государственными ведомствами на реализацию программ помощи России было выделено 880,38 млн.долл., что на 8,1% меньше, чем в пред.г. (958,4 млн. долл.). В 1990г. ассигнования на эти цели составили 1,9 млрд.долл.

Расходы правительственных организаций США на программы помощи России в 2004г. (в млн.долл., в скобках данные за 2003г.): программы поддержки демократии — 45,43 (67,2); экономические и социальные реформы — 51,43 (67,5); безопасность и правоприменение—772,14 (802,7); гуманитарная помощь — 5,6 (12,3); межотраслевые инициативы — 5,79 (8,7).

По заявлениям представителей госдепа, оказываемая США помощь на поддержку демократии в России сталкивается с рядом серьезных проблем в связи с тем, что ее переход к демократической си-

стеме характеризуется в последнее время непоследовательностью. Называются известные озабоченности американской стороны, касающиеся внутривнутриполитической жизни России. Указывается, что исходя из этого, в программах американской помощи России делается упор на оказание поддержки гражданскому обществу и независимым СМИ, содействие реформированию местных органов власти, утверждению верховенства закона, а также привлечению более широких слоев населения к избирательному процессу. Госпрограммы США предполагают обучение российских журналистов, развитие более тесных отношений партнерства между российскими и американскими работниками юридических учреждений и оказание помощи местным органам власти.

В части экономических и социальных реформ госпрограммы помощи США ставят своей целью оказание помощи малым и средним российским предприятиям посредством обучения и подготовки предпринимателей и поддержки небанковских кредитных учреждений для расширения деловой деятельности и создания новых рабочих мест. Ряд программ предусматривает оказание содействия российской банковской системе и нацелен на ее превращение в эффективного финансового посредника.

Предпринимательские фонды Агентства США по международному развитию, которые в последние годы получали неплохой доход, оказывают помощь отдельным российским компаниям в развитии бизнеса. Программы АМР предусматривают также содействие России в решении проблем в сфере здравоохранения путем оказания поддержки в совершенствовании системы первичной медицинской помощи, особенно женщинам и детям младшего возраста. Кроме того, указанные программы нацелены на снижение заболеваемости СПИД/ВИЧ в России посредством совместных усилий по информированию населения и проведению исследований.

Основная доля оказываемой госпомощи России в 2004г. приходилась на программы по обеспечению складирования, безопасного хранения, уничтожения и ликвидации ОМП. Так, программа совместного снижения угрозы ОМП, реализуемая под эгидой Минобороны США, нацелена на оказание России помощи в ликвидации ракет и связанных с ними систем оборудования, а также в строительстве объекта по безопасной ликвидации химического оружия. Сопутствующие программы противодействия угрозе распространения ОМП реализуются госдепом и минэнерго. Программы госдепа имеют своей целью переориентацию деятельности бывших разработчиков вооружений на мирные исследования. Деятельность минэнерго направлена на обеспечение безопасности ядерных материалов и их ликвидации, на привлечение ученых, ранее разрабатывавших вооружения, к исследовательской работе в других областях.

В рамках программы технической помощи и подготовки кадров для борьбы с преступностью в России оказывается поддержка в самых разных сферах и видах деятельности, в т.ч. в реализации недавно принятых Уголовно-процессуального кодекса и Закона о защите свидетелей.

Финансирование на гуманитарные цели в рамках американских государственных программ предоставляется базирующимся в США частным ор-

ганизациям, работающим на общественных началах и распределяющим гуманитарную помощь в наиболее нуждающихся регионах России. С 1992г. в рамках этой программы в России была распределена гуманитарная помощь на 670 млн.долл. Общая стоимость гуманитарных грузов, доставленных в Россию в 2004 фин.г., оценивается в 6 млн.долл.

В 2004г. Управление по вопросам народонаселения, беженцев и миграции выделило 15,2 млн.долл. на оказание помощи внутренне перемещенным лицам на Северном Кавказе, в т.ч. в рамках программы по обеспечению жизнедеятельности перемещенных лиц. С 1999г. на оказание гуманитарной помощи на Северном Кавказе было выделено 100 млн.долл.

Госпрограммы американской помощи России нацелены также на повышение эффективности хозяйственной и природоохранной деятельности, связанной с распоряжением лесными богатствами Сибири. Независимые российские исследовательские и специализированные учреждения получают помощь в подготовке научных публикаций и разработке рекомендаций для руководства с учетом российской специфики.

Кроме того, госдеп США реализует программу «Региональная инициатива», направленную на поддержку межотраслевого развития в отдельных областях России, удаленных от основных центров. Делается упор на Приволжский федеральный округ, Томскую и Новосибирскую области и Дальний Восток.

Важнейшим элементом программ американской помощи во всех областях являются программы обменов. В 2004 фин.г. 5 тыс. россиян побывали в США в рамках финансируемых правительством США программ обменов и профессиональной подготовки, а общее число россиян, посетивших США в рамках таких программ с 1993г., составило 60 тыс.чел.

Связи с Россией-2006

В 2006г. торгово-политическая обстановка в США для развития двустороннего экономического сотрудничества с Россией оставалась достаточно сложной и противоречивой. Проходившая в США в течение почти всего года предвыборная кампания по выборам в конгресс в определенной степени сказывалась и на российско-американских торгово-экономических отношениях. Вместе с тем сохранилась общая положительная направленность в последовательном наращивании этих отношений. Взаимный товарооборот достиг рекордного уровня за всю историю деловых связей двух стран. Администрация президента Дж.Буша проводила прежний достаточно сбалансированный и прагматичный курс в отношении нашей страны, проявляя заинтересованность во взаимодействии с Россией по целому ряду приоритетных направлений: борьба с международным терроризмом, противодействие распространению ядерного оружия, интеграция России в мировую экономику, инвестиционное и энергетическое сотрудничество. Активно осуществлялись деловые контакты сторон на различных уровнях.

Одним из главных событий прошедшего года в российско-американских торгово-экономических отношениях можно, безусловно, считать подписание в нояб. 2006г. двустороннего протокола о при-

соединении России в ВТО во Вьетнаме в ходе работы Форума АТЭС. Данное событие явилось итогом многолетних переговоров и достижения договоренностей по широкому спектру вопросов.

США не были предприняты необходимые меры для решения актуальных для России проблем, в т.ч. по устранению препятствий для взаимной торговли. Более того, администрацией Белого дома выносились запреты на сотрудничество с российскими компаниями по обвинению в нарушении режима нераспространения. При этом некоторые круги американского бизнес сообщества, поддерживаемые рядом конгрессменов, достаточно активно противодействовали решению проблем в области российско-американских торговых отношений. В результате не было предпринято каких-либо инициатив в изменении порядка доступа отдельных российских товаров на американский рынок, не решен вопрос выведения России из-под действия поправки Джексона-Вэника. Ряд членов конгресса открыто выступал против заключения соглашения о присоединении России к ВТО.

На ситуацию в двусторонних экономических отношениях накладывало негативный отпечаток несовпадение позиций сторон по некоторым международным вопросам (война в Ираке, отношения с Украиной и Белоруссией, продолжающееся сотрудничество России с Ираном, ситуация в Северной Корее), а также критика со стороны ряда американских официальных лиц якобы имеющего место в России усиления государственного контроля в различных сферах экономики, особенно в энергетической, нерыночного давления на соседние страны в вопросах ценообразования на энергоресурсы. Тем не менее, администрация США избегала излишнего обострения противоречий между двумя странами в экономической области.

В 2006г. состоялся ряд важных событий в двусторонних торгово-экономических отношениях России и США. Главным событием 2006г. явилась встреча в июне на Саммите «Большой восьмерки» в г. Санкт-Петербурге президента России В.В.Путин и президента США Дж.Буша, на которой был обсужден широкий круг вопросов российско-американской торговой повестки дня. Торгово-экономические вопросы обсуждались и на встрече двух президентов в рамках очередного форума АТЭС во Вьетнаме в нояб. 2006г.

Продолжались активные регулярные контакты руководителей экономических ведомств России и США. В 2006г. состоялось несколько встреч Министра экономического развития и торговли РФ Г.О.Грефа и его заместителей с руководством основных американских федеральных ведомств, лидерами делового сообщества и видными политическими деятелями США. В янв. 2006г. состоялись переговоры министра Г.О.Грефа с руководством министерства торговли и АТП США в рамках ежегодного экономического Форума в Давосе. В фев.-марте руководство минэкономразвития России провело переговоры в Москве с американской делегацией, возглавляемой координатором по вопросам правоприменения в сфере охраны прав интеллектуальной собственности К.Израэлом. В марте в Москве состоялись переговоры министра Г.О.Грефа с первым заместителем министра торговли США Д.Сэмпсоном. В ходе этих контактов обсуждению подвергался широкий круг вопросов, связанных с различными аспектами российско-

американских торгово-экономических отношений, энергетического и инвестиционного сотрудничества, а также проблематикой присоединения России к ВТО.

В апреле в Вашингтоне состоялось заседание Российско-Американской рабочей группы по интеллектуальной собственности. В ходе ее работы прошел обмен мнениями по вопросу ситуации с охраной прав американских обладателей интеллектуальной собственности в России. Члены российской делегации провели ряд встреч в конгрессе и минторге США, а также с представителями ассоциаций правообладателей ИС и бизнеса.

Для обсуждения вопроса поставок российской урановой продукции в мае США посетил руководитель Росатома С.В. Кириенко. В ходе визита состоялась его встреча с министром торговли США К.Гутьерресом.

В сент. состоялся рабочий визит в США делегации российского Агентства по управлению особыми экономическими зонами. В ходе визита сотрудники Агентства выступили с докладами на состоявшемся в Нью-Йорке первом Российском форуме по инвестициям в структурные финансовые инструменты (The Russian Structured Finance Investment Forum), организованном при участии Торгпредства и рейтингового агентства Moody's. В г.Вашингтоне были проведены переговоры с представителями Совета по зонам внешней торговли Международной торговой администрации минторга США. В Американско-Российском деловом совете прошла конференция с презентацией российских ОЭЗ, которая транслировалась в интернете в реальном режиме времени.

Продолжала действовать двусторонняя рабочая группа «Российско-Американское тихоокеанское партнерство» под сопредседательством представителей минэкономразвития России и минторга США, одиннадцатое заседание которой прошло в окт. 2006г. в г. Сан-Франциско.

По статданным Бюро цензов США, товарооборот российско-американской торговли в 2006г. возрос на 27,5% по сравнению с 2005г., достигнув 24,5 млрд.долл. При этом объем российского экспорта в США увеличился на 29,5% до 19,8 млрд.долл., а импорта — на 19,7% до 4,7 млрд.долл. Положительное для России сальдо увеличилось еще на 3,7 млрд.долл. по сравнению с 2005г.м, составив 15,1 млрд.долл. Доля России в товарообороте США оставалась незначительной — 0,8% (1% в совокупном импорте США). В списке торговых партнеров США по объему товарооборота Россия по итогам 2006г. занимает 26 место.

Основу российского экспорта в 2006г. составляли товары топливно-сырьевой группы, — 82% поставок, из них удельный вес нефти и нефтепродуктов составил 47,7%. Металлы и изделия из них — 30,5%, продукция химпрома — 10,1%.

Увеличению объемов российского экспорта в США способствовала благоприятная ценовая конъюнктура на нефть и нефтепродукты, а также на цветные металлы. Поставки нефти и нефтепродуктов возросли до 9404,2 млн.долл. (на 22,5%). Объем экспорта алюминия возрос на 8,0% по сравнению с 2005г., составив 1925,2 млн.долл. Поставки меди и изделий из нее увеличились на 90,9% до 742 млн.долл.; до 645,3 млн.долл., на 103,5% — никеля; до 305,9 млн.долл. (на 54,6%) — ферросплавов; до 166,5 млн.долл., на 101,5% — ти-

тана. На 99,7% возросли поставки сталепродукции (до 2222,5 млн.долл.).

Экспорт драгоценных металлов и камней возрос на 22,4% до 871,3 млн.долл. Основу российских поставок по этой группе, как и ранее, составляла платина – прирост на 23,6% (до 697,5 млн.долл.).

Экспорт химпродукции увеличился на 13,8%. В рамках данной группы поставки химических удобрений составили 213,6 млн.долл. При этом возрос объем поставок азотных удобрений на 14,5% (до 142,8 млн.долл.), а комбинированных на 81% (до 47,8 млн.долл.). Поставки калийных удобрений снизились на 64% до 22,8 млн.долл. Объемы экспорта продукции неорганической химии выросли на 10,7% (до 1197 млн.долл.). Поставки радиоактивных химических элементов – наиболее крупной товарной позиции в рамках данной товарной группы – снизились на 0,6% (до 856,6 млн.долл.).

В 2006г. экспорт продтоваров (в основном, ракообразных и вино-водочных изделий) составил 500,8 млн.долл. (доля в экспорте – 2,5%), древесины и изделий из нее – 177,4 млн.долл. (0,9%).

Увеличились поставки машинотехнической продукции на 7,1% (до 231 млн.долл.). На рынок США из России поставлялись ракетные двигатели (28,3 млн.долл.), бинокли (16,3 млн.долл.), железнодорожные колесные пары (50,2 млн.долл.), медицинские аппараты и инструменты (6,2 млн.долл.), различные виды научных и измерительных приборов (на общую сумму 45 млн.долл.), а также некоторые другие виды изделий машиностроения.

Произошло сокращение поставок текстильных и трикотажных изделий – до 61,3 млн.долл. (почти на 37% к уровню 2005 г.).

В российском импорте из США сохранилось преобладание удельного веса продукции общего машиностроения и транспортных средств, который в 2006г. составил 53,8%. По сравнению с 2005г.м российские закупки возросли по многим товарным группам, в т.ч. по машинам и оборудованию – на 29,1% (до 2540,7 млн.долл.). Наиболее заметно в рамках этой группы увеличился импорт транспортных средств – на 54,3% (до 608,1 млн.долл.), и электрических машин и оборудования – на 50,2% (до 271,2 млн.долл.). Закупки продукции химической промышленности выросли – на 15,2% (до 443,7 млн.долл.). Объем импорта продовольственных товаров и сельхозсырья снизился на 10,8% (до 876,7 млн.долл.). Наиболее существенно уменьшились закупки мяса и мясных продуктов – на 14,3% (до 614,8 млн.долл.), в т.ч. мяса птицы – на 29,6% (до 458,6 млн.долл.). На все остальные товарные группы приходилось 18,5% общего объема импорта.

Статданные по российско-американской торговле за 2005 и 2006гг. приводятся в приложении №1.

В 2006г. одной из наиболее значимых для России проблем в области торгово-экономических отношений с США продолжали оставаться вопросы доступа отечественных товаров на американский рынок. Основные проблемы экспорта отдельных российских товаров в США были связаны, как и прежде, с действующими антидемпинговыми приказами, двусторонними соглашениями о приостановлении антидемпинговых расследований и об ограничениях на поставки некоторых ви-

дов продукции, а также с некоторыми другими законодательными ограничениями.

В 2006г. американская администрация по-прежнему занимала выжидательную позицию по вопросу об отмене действия применительно к России поправки Джексона-Вэника и не форсировала его рассмотрение в законодательном органе страны, несмотря на то, что российская сторона неоднократно и на различных уровнях ставила вопрос об отмене действия поправки. В то же время в марте 2006г. был введен в действие Закон о распространении на Украину режима нормальных торговых отношений на постоянной основе. Аналогичный режим был предоставлен в 2006г. Вьетнаму.

В фев. 2006г. минторг США уведомил о применении новых ставок антидемпинговых пошлин на российский кремний. Уведомление связано с решением Суда США по международной торговле, в течение длительного времени рассматривающего обращения американских петиционеров и российских компаний-ответчиков в отношении пересмотра

антидемпинговых пошлин на этот российский товар, установленных в 2003г. Антидемпинговые пошлины для ЗАО «Кремний» и ОАО «Саул-Кремний-Урал» повышены с 56,11 до 61,61%, для Братского алюминиевого завода – с 79,42% до 87,08%, а для всех остальных российских поставщиков она оставлена в размере 79,42%.

В 2005г. завершилось антидемпинговое расследование в рамках антидемпингового разбирательства по импорту российского магния в США, Минторг США и Комиссия по международной торговле США (КМТ) пришли к заключению, что основные российские поставщики данной продукции ОАО «Ависма» и ОАО «Соликамский магниевый завод» нарушают американское антидемпинговое законодательство и могут нанести ущерб американской промышленности. В конце мая 2006г. было объявлено об административном пересмотре антидемпингового приказа по российскому магнию. Предварительное решение по нему должно быть вынесено не позднее 30 апр. 2007г., а окончательное – будет принято по истечении 120 дней после опубликования предварительных результатов.

В мае истекшего года минторг США и КМТ по результатам проводившегося по ускоренной процедуре пятилетнего пересмотра антидемпингового приказа сохранили существующие параметры антидемпинговых пошлин в отношении российских производителей и экспортеров карбамида на уровне 68,26%, а для торговых компаний Phillip Brothers и Phillip Brothers – в 53,23%.

Что касается российского феррованадия, то в авг. 2006г. минторг США по результатам проведенного по ускоренной процедуре пятилетнего пересмотра антидемпингового приказа пришел к выводу, что прекращение действия данного приказа приведет к возобновлению демпинговых поставок, в связи с чем приказ был оставлен в силе, а антидемпинговые пошлины сохранены в размере от 3,75% до 108,00%. КМТ также оставила без изменений действующий приказ. Следующий пятилетний пересмотр будет инициирован не позднее, чем в сент. 2011г.

В авг. 2006г. КМТ на основании очередного решения Суда по международной торговле США (СМТ) объявила о начале нового пересмотра ан-

тидемпинговых приказов в отношении ферросилиция, поставляемого на американский рынок из России и ряда других стран (Китая, Бразилии, Казахстана, Украины). В 1999г. КМТ провела пересмотр антидемпинговых приказов по ферросилицию из указанных выше стран и пришла к выводу, что импорт данной продукции не наносит ущерба американской промышленности. После отмены антидемпинговых приказов по ферросилицию из России и других стран, американские производители данного вида продукции регулярно обращались в СМТ с апелляцией о пересмотре вынесенного решения. Решение по данному вопросу пока не выносилось.

В 2006г. минторг США и КМТ приняли негативное для российских поставщиков урановой продукции решение по итогам начатого в 2005г. пятилетнего пересмотра соглашения о приостановлении антидемпингового расследования в отношении российской урановой продукции. В минторг США направлялись соответствующие письма руководителей Росатома и минэкономразвития России, в мае вопрос о целесообразности отмены действия соглашения ставился перед министром торговли США К.Гутьерресом в ходе визита в США руководителя Росатома С.В. Кириенко. Тем не менее, в конце мая минторг США и КМТ приняли окончательное решение о сохранении действующих ограничений, оставив в силе демпинговую маржу для всех российских поставщиков в 115,82%.

Что касается выполнения «стальных» соглашений, то в отчетный период не произошло каких-либо изменений по их реализации. Проводившийся в 2005г. пересмотр соглашения по горячекатаной стали не привел к изменению сложившейся ситуации. Соглашение по толстолистовой стали, очевидно, станет предметом пересмотра в 2007г.

Проведенный в 2005г. административный пересмотр соглашения по нитрату аммония сохранил в силе ранее установленные ограничения. С середины 2005г. российской стороной предпринимаются попытки добиться пересмотра минторгом США размера справочной цены с учетом заметного роста фрахтовых ставок на морские перевозки нитрата аммония.

В 2006г. в США в контексте проводимых двусторонних переговоров по присоединению России к ВТО остро обсуждался вопрос о существующей в России ситуации с охраной прав американских владельцев интеллектуальной собственности. Обнародованный в мае 2006г. ежегодный доклад АТП США содержал весьма критический анализ состояния дел с охраной интеллектуальной собственности в России. В разделе по России, в частности, отмечалась озабоченность американской стороны в отношении роста пиратского производства оптических дисков на российских предприятиях, расположенных на режимных территориях, а также ростом пиратства в сети Интернет. Обеспокоенность американцев была связана и с предполагаемыми изменениями в российском законодательстве. Речь шла Четвертой части Гражданского кодекса России, посвященной полностью вопросам регулирования прав интеллектуальной собственности.

Во время заседаний двусторонней Рабочей группы по интеллектуальной собственности, а также в заседаниях, которые прошли в г. Вашингтоне в конце апр. 2006г. американской стороне

были представлены последние примеры совершенствования российской нормативной правовой базы в сфере охраны интеллектуальной собственности, а также конкретные факты усиления правоприменительной практики. В результате работы российской группы АТП США принял решение об оставлении России в списке приоритетно наблюдаемых стран.

30 июня 2006г. АТП США объявил об итогах пересмотра перечня товаров и стран, подпадающих под действие ГСП. Среди товаров, по которым сохранено предоставление т.н. «вейвера» из-под применения правила о «пороге конкурентоспособности» (их поставки в 2005г. превысили 50% уровень стоимости общего импорта в США аналогичной продукции) и на которые будут продолжаться распространяться преимущества ГСП, находятся и несколько российских товаров: газы инертные, иные чем аргон; сульфид кадмия; гидриды, нитриды, азиды, силициды и бориды ванадия; изделия из таллия. Кроме того, «вейвер» был распространен еще на два российских товара: амальгамы драгоценных металлов, кроме серебра и золота; прямоугольные плиты, листы и полосы из алюминиевых сплавов толщиной более 0,2 мм.

7 авг. 2006г. АТП США объявил о проведении полномасштабного пересмотра льготного режима ГСП в отношении 13 стран: Аргентины, Бразилии, Хорватии, Индии, Индонезии, Казахстана, Филиппин, Румынии, России, Южной Африки, Таиланда, Турции и Венесуэлы. Основной целью пересмотра является определение целесообразности продолжения предоставления такого режима странам, экономическое положение которых по классификации Всемирного банка находится на уровне выше среднего. Рассмотрение в рамках данного разбирательства еще не завершилось.

За прошедший год в США не было инициировано каких-либо новых специальных или антидемпинговых разбирательств в отношении поставляемой на американский рынок продукции российского происхождения.

Одной из актуальных тем российско-американского сотрудничества в 2006г. продолжали оставаться переговоры двух стран по присоединению России к ВТО. Указанный процесс, как и ранее, развивался неоднозначно. С одной стороны, американцы продемонстрировали намерение взаимодействовать по данному вопросу в интенсивном режиме, с другой стороны, продолжали занимать достаточно жесткую позицию в таких вопросах как поставки американской мясной продукции на российский рынок и охрана прав американских владельцев интеллектуальной собственности в России. Обсуждались и другие весьма важные и чувствительные вопросы, в частности, по взаимному доступу на внутренние рынки товаров, включая сельскохозяйственные, сферы финансовых и страховых услуг.

Важное значение с точки зрения определения дальнейшего развития и перспектив двусторонних переговоров в данной области, а также более четкого уяснения позиций сторон по наиболее чувствительным вопросам проходящих двусторонних переговоров имели контакты руководства экономических министерств и ведомств России и США, проведенные накануне Саммита «Большой восьмерки» в Санкт-Петербурге. Заключительным этапом подготовки двустороннего протокола по при-

соединению России к ВТО был достигнут явились визиты российских делегаций во главе с директором департамента торговых переговоров минэкономразвития России М.Ю. Медведковым в г. Вашингтон, состоявшиеся в сент. и конце окт. 2006г.

США традиционно продолжали уделять значительное внимание форуму Азиатско-тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС). На долю стран-участниц АТЭС в 2006г. пришлось около 50% общемирового объема торговли. Очередной, 14 по счету, форум АТЭС состоялся в г. Ханой, Вьетнам 18-19 нояб. 2006г. с присутствием на нем глав 21 страны-участника. Визит президента США Дж.Буша во Вьетнам явился первым за все время его президентства и вторым по счету визитом американского президента в эту страну за всю историю США.

В ходе форума состоялась двусторонняя встреча президента России В.В.Путина и президента США Дж.Буша, по итогам которой американский президент высказал поддержку вступления России в ВТО, отметив полезность данного шага не только для США, но и для всего международного торгового сообщества. Знаменательным событием данного мероприятия стало подписание в его ходе российско-американского протокола о присоединении России к ВТО.

В сентябре состоялся визит делегации американских бизнесменов в Республику Татарстан. Члены делегации приняли участие в работе 1 Международной конференции по инвестициям в г.Казани, посетили крупные промышленные предприятия Республики, включая «Казаньоргсинтез», «Нижекамскнефтехим», «Хитон», «Казанский завод синтетического каучука», «Тасмахолдинг». По результатам визита намечены конкретные мероприятия по участию американских компаний и организаций, включая Эксимбанк, Корпорацию зарубежных частных инвестиций (ОПИК) и Агентство по торговле и развитию (ТДА) в инвестиционных проектах в Республике. Продолжалась работа по таким направлениям, как создание Республиканского инвестиционного банка, сотрудничество с ВБ по проекту реконструкции коммунальной службы в г. Казани, ОПИК по проекту строительства отрезка дороги Санкт-Петербург – Республика Казахстан протяженностью 141 км (стоимость проекта – 450 млн.долл.), поиск американского партнера для строительства и эксплуатации нефтеперерабатывающего завода в г.Нижекамске (стоимость проекта – 2 млрд.долл.), развитие сети гостиниц в Республике Татарстан.

В 2006г. 11 заседания Рабочей группы «Российско-Американское тихоокеанское партнерство» («Ратоп»), которое состоялось с 17 по 19 окт. в г. Сан-Франциско (шт. Калифорния), под председательством представителей минэкономразвития России и минторга США. Во встрече приняло участие около 150 представителей деловых кругов, правительственных и общественных организаций из четырех регионов российского Дальнего Востока и Москвы, восьми штатов США, а также представители третьих стран (Китай и Япония). В ходе заседания обсуждались: проекты развития транспортной инфраструктуры, расширение двусторонней торговли, инвестиций, сотрудничества в области энергоресурсов, сотрудничество в области технологий, включая вопрос об ужесточении зако-

нодательства относительно интеллектуальной собственности, а также вопрос о стандартах безопасности сельскохозяйственной продукции. По итогам заседания был подписан Совместный отчет. Очередное 12 ежегодное заседание Рабочей группы «Ратоп» намечено провести в 2007г. в России в г. Южно-Сахалинске.

Одним из показателей успешного развития регионального российско-американского экономического сотрудничества служат долгосрочные планы по возобновлению регулярных пассажирских и грузовых полетов между российским Дальним Востоком и Западным побережьем США. Российская компания «Дальавиа» объявила о начале выполнения с 29 апр. 2007г. регулярных пассажирских рейсов из Хабаровска через Петропавловск-Камчатский в Анкоридж (Аляска). Компания подала заявку на выполнение и других пассажирских рейсов, подтвердив свои намерения связать такие стратегически важные пункты, как Владивосток, Южно-Сахалинск и Сиэтл. Это единственная компания, совершающая рейсы между российским Дальним Востоком и США. В скором времени к ним должны присоединиться компании: «Красноярские авиалинии» (КрасЭйр), которая будет выполнять рейсы из Петропавловск-Анкоридж – Сиэтл; «Сибэйр» по обслуживанию маршрута Петропавловск-Анкоридж и «Сахалинские авиалинии» (Южно-Сахалинск – Петропавловск – Анкоридж). Авиакомпания Республики Саха-Якутия также подала заявку на обслуживание грузовых рейсов с российского Дальнего Востока на Анкоридж.

Связи с Россией-2005

В 2005г. Эксимбанк продолжал осуществлять поддержку кредитования экспорта американских машин и оборудования для российских инвестиционных проектов. Особое внимание уделялось американским компаниям – представителям малого бизнеса. В данных целях осуществлялась программа поддержки малого бизнеса, согласно которой экспортеры – малые предприятия имеют ряд преимуществ перед остальными категориями поставщиков.

Согласно последнему «Своду национальных ограничений», вступившему в силу с конца июня 2005г., для России сняты ограничения на размеры кредитов, подпадающих под программу кратковременного страхования Эксимбанком. Такое покрытие не предоставляется в отсутствие специального решения о поддержке закупок, финансовой поддержке банка, выдавшего кредит, или специального национального решения об ответственности за возврат кредита.

В янв. 2005г. Эксимбанком составлен список российских банков для осуществления операций по проектам в России. Первоначально этот список состоял из 22 банков, но, несколько раз пересматривался, и в него входят 24 банка. Этот перечень не является окончательным, и Эксимбанком проводится работа по рассмотрению новых банков для расширения числа своих партнеров в российском банковском секторе.

В 2005г. Эксимбанком одобрено предоставление прямого финансирования, а также кредитных гарантий для ряда российских проектов, среди них:

- на 10 млн.долл. на поставку из США оборудования для рыбопереработки и ряда других производств минрыбхоза;

- на 3 млн.долл. на закупку в США геофизической телеметрической системы компании Input/Output (штат Техас);
- на 15 млн.долл. на поставку в Россию с/х оборудования компании John Deere (штат Делавер);
- на 8 млн.долл. на поставку в Россию оборудования для антикоррозийного покрытия газопроводных труб компанией CRC-Evans Pipeline (штат Техас);
- кредитные гарантии с ответственностью Эксимбанка до 20 млн.долл. на поставку банкоматов компанией Diebold (штат Огайо);

В начале 2005г. Эксимбанк заявил о готовности вложить в экономику Московской обл. 40 млн.долл. для осуществления уникального пилотного проекта. Согласно этому проекту предполагалось создание в аэропорту «Домодедово» базы для обслуживания самолетов «Боинг» и строительство в Подмоскowie крупного торгового центра автомобильной компании «Форд». Также по одному из проектов Эксимбанка планируется провести реконструкцию сетей ЖКХ Лотошинского района Московской обл.

В 2005г. активность Эксимбанка на российском направлении уменьшилась. Если на 1 янв. 2005г. было одобрено выделение средств в форме кредитных гарантий и прямого финансирования российских проектов на 130 млн.долл., то на 1 янв. 2006г. — только на 80 млн.долл. На рассмотрении Эксимбанка находятся заявки на финансирование проектов по России на 30 млн.долл.

Корпорация зарубежных частных инвестиций (ОПИК) занимающаяся страхованием американских инвесторов от различных видов политических и коммерческих рисков в зарубежных странах, а также предоставлением прямого финансирования проектов, продолжала свою деятельность на российском направлении. В окт. 2005г. сенатом США был утвержден в должности новый президент и главное исполнительное лицо ОПИК Роберт Мосбахер мл., который продолжает линию на оказание приоритетной поддержки американскому малому бизнесу в выходе на зарубежные, в т.ч., и на российский, рынки.

В 2005г. ОПИК было одобрено выделение средств по ряду проектов в России:

- предоставлен кредит в 30 млн.долл. российскому Банку кредитования малого бизнеса (КМБ-Банк);
- осуществлено страхование сделки на 46,7 млн.долл. между Самарским онкологическим центром и американской компанией ACD Research Стейтен Айленд (штат Нью-Йорк) на поставку в Россию современного медицинского оборудования для лечения раковых заболеваний и обучения персонала клиники в Приволжском округе;
- осуществлено страхование кредита на 10 млн.долл. на расширение лизинга американского с/х оборудования и грузового автотранспорта через компанию «Дельта Лизинг» в районах Дальнего Востока и Сибири;
- принято решение о предоставлении займа в 1,5 млн.долл. на модернизацию предприятия по выпуску мясных продуктов в деревне Щапово, Московской обл., которая будет проведена компанией VG Enterprises of Waconia (штат Миннесота).

В конце 2005г. компания IPD Sales and Marketing LLC (штат Миссури) и ее дочерняя компания Air Structures American Technologies and Investment

получили заем на строительство в г.Обнинске (Московская обл.) предприятия по производству облегченных строительных конструкций, используемых при сооружении спортивных и рекреационных сооружений, а также в промышленном и с/х строительстве. Предусматривается сооружение выставочного зала в московском «Экспоцентре» для демонстрации указанных конструкций российским потребителям.

ОПИК оказывает поддержку восьми частным инвестиционным фондам для осуществления проектов в России и государствах СНГ. Этими фондами инвестировано 820 млн.долл. в 142 проекта в различных сферах экономики.

ОПИК и Эксимбанк выступили с инициативой участия в финансировании проекта создания Мурманской трубопроводной системы (МТС) с потенциалом экспорта 80-140 млн.т. нефти в год. Первый танкер с российской нефтью может выйти в США из Мурманского порта уже в 2007г.

ОПИК создала в 2005г. совместно с тремя инвестиционными компаниями (Alfa Capital Partners Россия, The Great Circle Fund LP США и Probel Capital Management Бельгия) новый инвестиционный фонд с капиталом 180 млн.долл., став основным его инвестором. Средства нового фонда будут направлены на морские перевозки, логистику и создание портовой инфраструктуры, а также на развитие жилищного строительства в России и Украине. Создание фонда позволит привлекать прямые иностранные инвестиции в Россию на долгосрочной основе.

В 2005г. значительно уменьшилась активность Агентства по торговле и развитию (ТиДиЭй) в европейско-евразийском регионе. Количество проектов, а также финансирование, сократилось в 2 раза по сравнению с 2004г., с 19,3 млн.долл. до 10,7 млн.долл.

На российском направлении ТиДиЭй в 2005г. продолжены переговоры с «КрасЭйр» (г.Красноярск) по отбору американской компании для подготовки ТЭО на модернизацию Красноярского аэропорта, которые были приостановлены в 2004г. по инициативе российской стороны.

В сент. 2005г. ТиДиЭй подписало соглашение о гранте с Российским федеральным агентством ж/д транспорта. Российской стороне выделены 300 тыс.долл. на оказание технического содействия в проведении гармонизации отдельных американских и российских стандартов на ж/д вагоны и их компоненты, что позволит поставлять в Россию американское оборудование без дополнительной дорогостоящей и длительной процедуры сертификации в России.

В конце 2005г. ТиДиЭй приступило к подготовке визита в США представителей российской лесной промышленности для ознакомления с американским оборудованием, технологиями и методами управления в лесной отрасли, которые имеются в виду использовать для восстановления лесного сектора России. ТиДиЭй будет осуществлять финансирование ТЭО нового проекта.

В работе на российском направлении иногда практикуется совмещение усилий Эксимбанка и ТиДиЭй для финансирования различных этапов одного проекта (модернизация нефтеперерабатывающих предприятий в г.г. Нижнекамске и Перми). ТиДиЭй предоставляет грант и подбирает американскую компанию на подготовку ТЭО проекта, а Эксимбанк финансирует экспорт амери-

канских машин и оборудования, связанный с реализацией инвестиционного проекта. В 2005г. началась проработка варианта совместного участия Эксимбанка, ОПИК и ТиДиЭй в реализации проекта строительства трубопровода и терминала в г. Мурманске для транспортировки нефти из Западной Сибири к Баренцеву морю.

В 2005г. на российском направлении продолжали деятельность частные инвестиционные фонды и агентства. Среди них можно выделить Российско-американский фонд Delta Capital Management, фонд «Евразия», Агентство прямых инвестиций США. США, несмотря на определенный спад своей зарубежной инвестиционной активности, по-прежнему, входят в число основных зарубежных стран по объему накопленных инвестиций в экономике России.

По данным Федеральной службы государственной статистики России в 2005г. по объему накопленных иностранных инвестиций в России США находились на 6 месте — 6,84 млрд.долл., или 6,1% от их общей суммы (111,84 млрд.долл.). В отличие от большинства других стран-инвесторов, основную долю капиталовложений которых составляют портфельные и «прочие» инвестиции, в структуре поступающих из США инвестиций преобладают прямые инвестиции. По объему накопленных прямых иностранных инвестиций по итогам 2005г. США находились на 3 месте — 4,36 млрд.долл.

В 1995-99гг. США являлись лидером среди стран-инвесторов по объему направленных в Россию инвестиций, в 2000-01гг. — были на 2 месте (после Кипра), а в 2002г. ситуация изменилась — США оказались на 9 месте. В последующие годы наметилась тенденция к повышению поступающих американских инвестиций. По итогам 2003г. по данному показателю США поднялись на одну позицию и заняли 8 место. В 2004г. объем поступивших из США инвестиций составил 1850 млн.долл., и они занимали 6 место среди стран-инвесторов. Общий объем поступивших в Россию за 2005г. американских инвестиций составил 1554 млн.долл. (7 место среди стран-инвесторов).

Несмотря на признанные ведущими международными рейтинговыми агентствами «Мудис», «Фитч» и «Стэндрд энд Пуэрз» успехи в развитии экономики и повышение рейтинга России до уровня «инвестиционный», многие американские инвесторы в 2005г. воздерживались от активной инвестиционной деятельности на российском рынке. Представители деловых кругов США мало и среднего бизнеса обращали внимание на высокий риск инвестиционной деятельности в России из-за несовершенства правоприменительной практики и, вследствие этого, слабой, по их мнению, правовой защиты инвесторов.

Объем инвестиций США в экономику России, в млрд.долл.

	2000	2001	2002	2003	2004	2005
Всего.....	6,4	5,5	5,5	5,3	6,6	6,84
прямых.....	5	4	4,2	4,3	4,3	4,36
портфельных.....	1,4	1,5	1,3	0,41*	0,41*	0,4*

*оставшаяся часть приходится на «прочие» инвестиции.

У американских бизнесменов вызывает озабоченность масштабная коррупция, недостаточная прозрачность российских компаний, отсутствие достоверной информации об их реальных владельцах, низкий уровень корпоративного управления и недостаточно развитая система защиты прав собственников.

Положительным фактором, стимулирующим внимание инвесторов к российскому рынку, является сохраняющийся рост экономики России, макроэкономическая стабильность. Некоторые специалисты высказывают мнение, что в России создаются условия для инвестиционного прорыва в ближайшей перспективе.

Компания «Интернэшнл Пейпер» продолжала освоение проекта на базе Светогорского целлюлозно-бумажного комбината, в который инвестировано 100 млн.долл. Данное предприятие стало лидером на рынке офисной бумаги в России и приступило к экспорту продукции на рынки европейских стран. Компания планирует осуществить 2 очередь модернизации комбината. Ожидаемый объем инвестиций — 250 млн.долл. Предусматривается строительство завода по производству беленой химико-термомеханической массы мощностью 200 тыс.т/г. В качестве сырья будет использован не имеющий сегодня спроса сорт древесины — осина. Объем переработки сырья составит 416 тыс.куб.м/г, выпускаемая масса будет использоваться при производстве бумаги и картона. Ввод в эксплуатацию намечен на конец 2006г. Общая стоимость проекта — 150 млн.долл. В 2005г. компанией продолжилась проработка с заинтересованными организациями вопросов доступа к сырью и инфраструктуре, а также предоставления землеотвода для расширения мощностей комбината. В рамках инвестиционной программы на ОАО «Светогорск» запланированы вложения в природоохранные объекты для поддержания необходимого уровня экологической безопасности производства (строительство цеха по сбору и сжиганию сопутствующих газов, строительство современного полигона твердых отходов).

Американская компания «Алкоа», являющаяся крупнейшим производителем алюминия в мире, впервые вложила свой капитал в Россию, заключив соглашение с компанией «Русал» о приобретении 99,2% акций Самарского металлургического завода и 81,3% акций Белокалитвинского металлургического производственного объединения (по опубликованным сведениям сумма сделки составила 350 млн.долл.). Компания «Алкоа» предложила акционерам Белокалитвинского металлургического комбината выкупить у них оставшиеся 18% акций. В рамках инвестиционной программы этих предприятий в 2005г. 80 млн.долл. были направлены на усовершенствование процессов производства термообработанных плит и листового проката, а также иных алюминиевых полуфабрикатов. Компания осуществляет вложение средств в охрану окружающей среды, охрану труда, техническую безопасность и в обучающие бизнес-программы.

В 2005г. компания «Дженерал Электрик» вела проработку проекта модернизации тепловозов и производства для них дизельных двигателей в Ленинградской обл. (сумма инвестиций составит 100 млн.долл., в т.ч. 20 млн.долл. — в 2006г.). Компанией прорабатывался проект с ОАО «ПО Брянский машиностроительный завод», направленный на ликвидацию дефицита магистральных грузовых тепловозов.

Компания «Каргилл» продолжала строительство своего первого завода по рафинации растительного масла на территории России на базе ин-

дустиального комплекса компании в г.Ефремов Тульской обл., в котором производятся глюкозные сиропы и крахмалы из зерна кукурузы. На заводе по рафинации масел будет установлено оборудование для розлива жидких масел (подсолнечное, рапсовое, кукурузное), а также размещено оборудование для фасовки полного ассортимента тропических масел, пальмовых и кокосовых жиров. Строительство намечено завершить в I кв. 2006г. Стоимость проекта – 60 млн.долл. В г.Ефремове в сент. 2005г. состоялся пуск завода по производству солода, в I кв. 2006г. планируется пуск завода по производству крахмалопродуктов из зерна пшеницы. Стоимость этих инвестиционных проектов – 100 млн.долл. Компания подписала с администрацией Воронежской обл. соглашение о строительстве маслоэкстрактного завода. Стоимость проекта – 100 млн.долл. В авг. 2005г. компания «Каргилл» приобрела 2 зерновых элеватора в Краснодарском крае и терминал для экспорта и импорта зерна в Ростовской обл. на р.Дон и планирует осуществлять инвестиции для повышения потенциала и производственных мощностей этих предприятий.

В 2005г. компания «Джон Дир» продолжала развитие проекта по строительству сборочного предприятия с/х техники в Оренбурге и развитию лизинга с/х техники в России. По информации американской стороны, Эксимбанк США открыл кредитную линию Росагролизингу в 25 млн.долл. на покупку с/х машин компании «Джон Дир» для сдачи в долгосрочную аренду российским фермерским хозяйствам. Компания надеется, что сможет заключить сделку на поставку вышеуказанной техники к началу посевной 2006г. В начале 2005г. компания «Джон Дир» открыла сборочное производство в Оренбурге по производству сеялок и машин по внесению удобрений, планируя расширить производственную деятельность в России на долгосрочную перспективу. Планируется наращивание объемов производства загрузчиков семян и пневматических сеялок, а в дальнейшем – организация производства тракторов.

Общий объем инвестиций компании «Марс» в российскую экономику – 500 млн.долл. С участием этой компании построены и введены в эксплуатацию предприятие (линия по производству кондитерских изделий и линия по производству кормов для домашних животных) в г.Ступино Московской обл. и фабрика по производству кормов для домашних животных в Новосибирской обл.

В ближайшее время наиболее перспективной сферой для привлечения американского капитала в России останется нефтегазовый сектор, что диктуется возрастающей зависимостью США от импорта энергоресурсов, а также проводимой американской администрацией политикой диверсификации источников поставок нефти. По мнению экспертов США, определенный импульс для вложения американских инвестиций в данный сектор могло бы дать принятие решения правительством России о строительстве новых нефтепроводов, которые должны связать Восточную Сибирь с портом Находка и регионы нефтедобычи в Западной Сибири с портом Мурманск. Это позволило бы снять перегруженность существующей сети российских нефтепроводов и облегчить выход на мировые рынки.

Экспорт России в США

Код HTS	млн.долл.		в % от итога		
	2004	2005	2004	2005	05/04
Всего	11637	15353	100	100	131,9
01 Живые животные.....	0,7	0,1	0,006	0,001	14,3
03 Рыбы и ракообразные, моллюски.....	219,2	316,4	1,88	2,06	144,3
04 Молоко и молочн. прод., яйца, мед	1,7	1,6	0,015	0,010	94,1
05 Прочие продукты животного происхождения.....	1,8	1	0,015	0,007	55,6
08 Съедобные плоды и орехи	0,1	0,5	0,001	0,003	500
10 Зерновые хлеба	0,5	0,6	0,004	0,004	120
12 Масл. семена и плоды, лек. растения.....	0,2	0,2	0,002	0,001	100
13 Растит. соки и экстракты, шеллак, смолы.....	0,4	0,3	0,003	0,002	75
16 Изделия из мяса, рыбы и морепродуктов	1,6	2,6	0,014	0,017	162,5
17 Сахар и изделия из него	0,4	0,4	0,003	0,003	100
18 Какао и продукты из него	2,3	2,8	0,020	0,018	121,7
19 Изделия из зерна	1,1	1	0,009	0,007	90,9
20 Прод. переработки овощей, плодов, орехов.....	0,8	0,9	0,007	0,006	112,5
21 Прочие пищевые продукты	1,7	0,5	0,015	0,003	300
22 Алког. и безалк. напитки и уксус.....	79,2	79,8	0,681	0,520	100,8
25 Соль, сера, земли, камень, известь, цемент.....	21,3	21,7	0,183	0,141	101,9
26 Руды, шлаки, зола	6,8	22,9	0,058	0,149	336,8
27 Минеральное топливо	4150,8	7676,9	35,67	50,00	184,9
28 Продукты неорганической химии	1096,9	1081,5	9,43	7,04	98,6
29 Органические химические соединения.....	257,4	386,9	2,21	2,52	150,3
31 Удобрения	130,5	214,5	1,12	1,40	164,4
32 Экстракты дубильные, красители	0,1	0,5	0,001	0,003	500
33 Парфюмерные и косметические средства	0,5	0,6	0,004	0,004	120
34 Мыло и моющие средства и др. материалы	11,6	26,6	0,100	0,173	229,3
35 Белковые вещества, клеи, ферменты	7,6	1,3	0,065	0,008	17,1
36 Взрывчатые вещества, пиротехника, спички	0,2	0	0,002	0	0
37 Фото- и кинотовары.....	0,2	0,2	0,002	0,001	100
38 Прочие химические продукты	24,8	25	0,213	0,163	100,8
39 Пластмассы и изделия из них	10,5	16,3	0,090	0,106	155,2
40 Каучук и резиновые изделия	33,2	46,6	0,285	0,304	140,4
43 Мех и изделия из него.....	4,2	4,7	0,036	0,031	111,9
44 Древесина и изделия из нее, древесный уголь.....	200,3	203,4	1,72	1,32	101,5
47 Бумажная масса, отходы и макулатура.....	2,5	3,9	0,021	0,025	156
48 Бумага и картон, изделия из них	4,5	3,2	0,039	0,021	71,1
49 Печатные издания, рукописи, машинопись.....	9,3	12,4	0,097	0,080	114,8
52 Хлопок	0,3	0,2	0,003	0,001	66,7
53 Прочие растительные текстильные изделия.....	1,8	1,4	0,015	0,009	77,8
54 Химические нити	1,7	2	0,015	0,013	117,6
55 Химические штапельные волокна.....	0,3	0,1	0,003	0,001	33,3
57 Ковры и текстильные напольные покрытия	0,3	0,1	0,003	0,001	33,3
59 Текстильные материалы	0,1	0,1	0,001	0,001	100
61 Одежда и ее принадлежности трикотажные	178,2	77	1,53	0,502	43,2
62 Одежда и ее принадлежности текстильные.....	142,9	9,3	1,23	0,061	6,5
63 Прочие текст. изделия, ношенная одежда	4,7	3,5	0,04	0,023	74,5
64 Обувь.....	2,5	2,9	0,021	0,019	116
65 Головные уборы.....	4,1	0,1	0,035	0,001	2,4
68 Изделия из камня, гипса, цемента	2,2	3,7	0,019	0,024	168,2
69 Керамические изделия.....	0,8	1	0,007	0,007	125
70 Стекло и изделия из него	2,6	2,3	0,022	0,015	88,5
71 Драг. и полудраг. камни и металлы	629	712	5,41	4,64	113,2
72 Черные металлы.....	1591,3	1112,8	13,67	7,25	69,9
73 Изделия из черных металлов	75,5	138,9	0,649	0,905	184
74 Медь и изделия из нее	141,8	388,6	1,22	2,53	274
75 Никель и изделия из него.....	258,5	317,1	2,22	2,07	122,7
76 Алюминий и изделия из него	1750,5	1782,7	15,04	11,61	101,8
78 Свинец и изделия из него	0,9	0,4	0,008	0,003	44,4
80 Олово и изделия из него	0,6	0,2	0,005	0,001	33,3
81 Прочие драгоценные металлы	213,3	197,8	1,83	1,29	92,7
82 Инструмент.....	6,1	8,5	0,052	0,055	139,3
83 Прочие изделия из драгоценных металлов	0,1	0,2	0,001	0,001	200
84 Реакторы, котлы и оборудование	50,6	53	0,435	0,345	104,7
85 Электрооборудование, электроника	24,7	22,8	0,212	0,149	92,3
86 Локомотивы и ж/д подвижной состав.....	2,8	14,9	0,024	0,097	532,1
87 Средства наземного (без ж/д) транспорта	3,4	3,2	0,029	0,021	94,1
88 Летательные и космические аппараты	27,7	14	0,238	0,091	50,5

89 Суда, лодки и другие плавучие средства	0	63,5	0	0,414	-
90 Приборы и аппараты	31	44,3	0,266	0,289	142,9
91 Часы и их части	0,3	0,4	0,003	0,003	133,3
92 Инструменты музыкальные	0,1	0,2	0,001	0,001	200
93 Оружие и боеприпасы	24,5	23,7	0,211	0,154	96,7
94 Мебель и постельные принадлежности	4,7	7,1	0,040	0,046	151,1
95 Игрушки, игры и спортивный инвентарь	2,4	2,4	0,021	0,016	100
97 Произведения искусства, антиквариат	130,6	63,9	1,12	0,416	48,9
98 Прочие	9,7	79,2	0,083	0,516	816,5
99 Позиции спецрегулирующие	27,6	37,5	0,237	0,244	135,9

Группам Кода US HTS соответствуют ТН ВЭД. Источник: статистические данные комиссии США по международной торговле и бюро ценз.

Импорт России из США

Код HTS	млн.долл.		в % от итога		%
	2004	2005	2004	2005	
Всего	2755	3657,5	100	100	132,8
01 Живые животные	1,4	0,2	0,051	0,005	14,3
02 Мясо и пищевые мясные субпродукты	571,7	717,8	20,75	19,63	125,6
03 Рыбы и ракообразные, моллюски	23,7	39,7	0,860	1,085	167,5
04 Молоко и молочн. продукты, яйца, мед	0,7	2,1	0,025	0,057	300
05 Прочие продукты животного происхождения	4,1	11,6	0,149	0,317	282,9
07 Овощи, корнеплоды и клубнеплоды	0,8	1,6	0,029	0,044	200
08 Съедобные плоды и орехи	34,2	43,8	1,24	1,20	128,1
09 Кофе, чай, мате и пряности	0,1	0,3	0,004	0,008	300
10 Зерновые хлеба	12,5	7,2	0,454	0,197	57,6
11 Прод. мукомольно-крупяной пром-ти	3,5	2,2	0,127	0,060	62,9
12 Масл. семена и плоды, лекарств. растения	9	7,4	0,327	0,202	82,2
13 Растит. соки и экстракты, шеллак, смолы	5,8	10,4	0,211	0,284	179,3
15 Жиры и масла	5	3,7	0,181	0,101	74
16 Изделия из мяса, рыбы и морепродуктов	4,2	6,3	0,152	0,172	150
17 Сахар и изделия из него	5,5	3,4	0,200	0,093	61,8
18 Какао и продукты из него	9,2	4,9	0,334	0,134	53,3
19 Изделия из зерна	0,8	2,5	0,029	0,068	312,5
20 Прод. переработки овощей, плодов, орехов	3,3	3,2	0,120	0,087	97
21 Прочие пищевые продукты	29,5	26,3	1,07	0,719	89,2
22 Алког. и безалког. напитки и уксус	7	4,4	0,254	0,120	62,9
23 Отходы пищевкусовой промышленности	4,2	10,3	0,152	0,282	245,2
24 Табак и его промышленные заменители	82	72,9	2,98	1,99	88,9
25 Соль, сера, земля, камень, известь, цемент	16,6	10,6	0,603	0,290	63,9
26 Руды, шлаки, зола	4,5	2,4	0,163	0,066	53,3
27 Минеральное топливо	10,1	11,5	0,367	0,314	113,9
28 Продукты неорганической химии	17,9	64,9	0,650	1,77	362,6
29 Органические химические соединения	17,7	34,4	0,642	0,941	194,4
30 Фармацевтические продукты	23,2	27,3	0,842	0,746	117,7
32 Экстракты дубильные, красители	13,5	15,7	0,490	0,429	116,3
33 Парфюмерные и косметические средства	30,6	35,4	1,11	0,968	115,7
34 Мыло и моющие средства и др. материалы	13	17,8	0,472	0,487	136,9
35 Белковые вещества, клеи, ферменты	18,5	13,7	0,672	0,375	74,1
36 Взрывчатые вещества, пиротехника, спички	3,1	2,3	0,113	0,063	74,2
37 Фото- и кинотовары	8	17	0,290	0,465	212,5
38 Прочие химические продукты	40,2	59,5	1,46	1,63	148
39 Пластмассы и изделия из них	74	85,3	2,69	2,33	115,3
40 Каучук и резиновые изделия	5,8	11,4	0,211	0,312	196,6
41 Кожевенное сырье и кожа	0,6	4,5	0,022	0,123	750
42 Изделия из кожи	1,1	1,2	0,040	0,033	109,1
43 Мех и изделия из него	0,4	0,8	0,015	0,022	200
44 Древесина, древесный уголь	2,6	3,4	0,094	0,093	130,8
47 Бумажная масса, отходы и макулатура	1,1	3,7	0,040	0,101	336,4
48 Бумага и картон, изделия из них	11,7	18,2	0,425	0,498	155,6
49 Печатные издания, рукописи, машинопись	4,8	8,8	0,174	0,241	183,3
50 Шелк	0,2	0,4	0,007	0,011	200
52 Хлопок	0,8	0,2	0,029	0,005	25
54 Химические нити	0,6	1,5	0,022	0,041	250
55 Химические штапельные волокна	28,8	22,3	1,045	0,610	77,4
56 Нетканые материалы, шпагат, канаты	2,1	3,3	0,076	0,090	157,1
57 Ковры и текстильные напольные покрытия	3,6	4,9	0,131	0,134	136,1
58 Спец. ткани, кружева, gobелены, вышивка	0,2	0,2	0,007	0,005	100
59 Текстильные материалы	18,5	31,4	0,672	0,859	169,7
60 Трикотажное полотно	0,2	0,3	0,007	0,008	150

61 Одежда и ее принадлежности трикотажные	2,4	2,9	0,087	0,079	120,8
62 Одежда и ее принадлежности текстильные	2,2	3,2	0,080	0,087	145,5
63 Прочие текст. изделия, ношенная одежда	1,4	1,5	0,051	0,041	107,1
64 Обувь	1,9	3	0,069	0,082	157,9
65 Головные уборы	0,1	0,1	0,003	0,003	100
68 Изделия из камня, гипса, цемента	11,4	7,6	0,414	0,208	66,7
69 Керамические изделия	8,6	7	0,312	0,191	81,4
70 Стекло и изделия из него	1,7	2,7	0,062	0,074	158,8
71 Драг. и полудраг. камни и металлы	10,6	10,4	0,385	0,284	98,1
72 Черные металлы	4,5	0,5	0,163	0,014	11,1
73 Изделия из черных металлов	17,1	21,5	0,621	0,588	125,7
74 Медь и изделия из нее	2,3	3,4	0,084	0,093	147,8
75 Никель и изделия из него	0,6	0,1	0,022	0,003	16,7
76 Алюминий и изделия из него	1,6	9,3	0,058	0,254	581,3
78 Свинец и изделия из него	0,1	0	0,004	0	0
79 Цинк и изделия из него	0,6	0,7	0,022	0,019	116,7
81 Прочие недрагоценные металлы	0,6	2,5	0,022	0,068	416,7
82 Инструмент	19	19,3	0,690	0,528	101,6
83 Прочие изделия из недрагоценных металлов	1,5	2,5	0,054	0,068	166,7
84 Реакторы, котлы и оборудование	805	1090,2	29,22	29,81	135,4
85 Электрооборудование, электроника	154,8	180,6	5,62	4,94	116,7
86 Локомотивы и ж/д подвижной состав	0,5	3,4	0,018	0,093	680
87 Средства наземного (без ж/д) транспорта	215	394	7,80	10,77	183,3
88 Летательные и космические аппараты	71,4	134,8	2,59	3,69	188,8
89 Суда, лодки и другие плавучие средства	9,6	18,1	0,348	0,495	188,5
90 Приборы и аппараты	138,7	147,4	5,03	4,03	106,3
91 Часы и их части	0,3	0,2	0,011	0,005	66,7
92 Инструменты музыкальные	2,6	1,9	0,094	0,052	73,1
93 Оружие и боеприпасы	0,6	1,2	0,022	0,033	200
94 Мебель и постельные принадлежности	15,7	27,1	0,570	0,741	172,6
95 Игрушки, игры и спортивный инвентарь	39,5	42,7	1,43	1,17	108,1
96 Запасные готовые изделия	1,5	3,2	0,054	0,087	213,3
97 Произведения искусства, антиквариат	5,3	3,2	0,192	0,087	60,4
98 Прочие	13,3	14,3	0,483	0,391	107,5

Группы Кода US HTS соответствуют ТН ВЭД.

Источник: статистические данные комиссии США по международной торговле и бюро ценз

Товарная структура торговли России с США

	2004		2005		%
	I	II	I	II	
Экспорт России					
Всего	11637	100	15352,8	100	131,9
01-24 Продтовары и с/х сырье	311,7	2,68	410,1	2,67	131,60
25-27 Минеральные продукты	4178,9	35,91	7721,5	50,29	184,80
28-40 Продукция химпрома	1573,5	13,52	1800,1	11,72	114,40
41-43 Кожевенное сырье, пушнина	4,6	0,04	4,8	0,03	104,3
44-49 Древесина и целл.-бум. изделия	216,6	1,86	222,9	1,45	102,9
50-67 Текстиль, изделия из него, обувь	336,8	2,89	96,7	0,63	28,7
71 Драгоценные металлы, камни	629	5,41	712	4,64	113,2
72-83 Металлы и изделия из них	4038,6	34,70	3947,2	25,71	97,7
84-90 Машины, оборуд. и трансп. ср-ва	140,2	1,20	215,7	1,40	153,9
68-70					
91-97 Другие товары	168,5	1,45	105	0,68	62,3
Импорт России					
Всего	2755	100	3657,5	100	132,8
01-24 Продтовары и с/х сырье	818,2	29,70	982,3	26,86	120,1
25-27 Минеральные продукты	31,2	1,13	24,5	0,67	78,5
28-40 Продукция химпрома	265,5	9,64	385,4	10,54	145,2
41-43 Кожевенное сырье, пушнина	2,1	0,08	6,5	0,18	309,5
44-49 Древесина и целл.-бум. изделия	20,2	0,73	34,1	0,93	168,8
50-67 Текстиль, изделия из него, обувь	63,1	2,29	75,2	2,06	119,2
71 Драгоценные металлы, камни	10,6	0,38	10,4	0,28	98,1
72-83 Металлы и изделия из них	47,9	1,74	59,8	1,63	124,8
84-90 Машины, оборуд. и трансп. ср-ва	1395	50,64	1968,5	53,82	141,1
68-70					
91-97 Другие товары	87,2	3,17	96,8	2,65	111

I-млн.долл.; II-в % от итога. Группы Кода US HTS соответствуют ТН ВЭД. Источник: статистические данные комиссии США по международной торговле и бюро ценз.

По мнению американских экспертов кроме нефтегазового сектора, наиболее оживленными сферами инвестиционного сотрудничества двух стран могут стать авиакосмическая промышленность и автомобилестроение. Россия представляется американским деловым кругам стратегически выгодным потенциальным партнером для размещения свободных капиталов в указанных областях. В условиях, когда обеспеченность легковыми автомобилями (в расчете на 100 чел.) в России продолжает оставаться в 3,5 раза ниже, чем в США, а производство отечественных автомобилей, даже по мнению российских экспертов, не имеет перспектив вследствие их низкого качества и неконкурентоспособности, американские компании будут заинтересованы не только в наращивании сбыта в России своих автомобилей, но и в развитии производства автомобилей непосредственно на российских предприятиях (как собственных, так и совместных).

В числе инвестиционно-привлекательных сфер для американских компаний будут оставаться сфера телекоммуникаций, целлюлозно-бумажная промышленность, табачная промышленность, производство продуктов питания и прохладительных напитков, торговля и общепит, сектор финансовых услуг. Основным стимулом для американских компаний к активизации инвестиционного сотрудничества в этих сферах, является наличие в России готовых производственных мощностей, необходимых сырьевых ресурсов, квалифицированной и сравнительно недорогой рабочей силы и емкого внутреннего рынка с неудовлетворенным спросом на многие современные виды продукции и услуг.

Связи с Россией-2004

В 2004г. в США сложилась сложная и противоречивая торгово-политическая обстановка. Заметное влияние на ее характер оказывала развернутая в США в течение почти всего года предвыборная кампания, которая сказывалась и на российско-американских торгово-экономических отношениях. Общий позитивный вектор развития этих отношений сохранялся, и они продолжали развиваться, взаимный товарооборот достиг рекордного уровня за всю историю деловых связей двух стран. Американская администрация проводила прежний достаточно сбалансированный и прагматичный курс в отношении нашей страны, проявляя заинтересованность во взаимодействии с Россией по целому ряду приоритетных для США направлений: борьба с международным терроризмом, противодействие распространению ОМУ, интеграция России в мировую экономику, энергетическое сотрудничество. Наметились определенные подвижки в решении отдельных торгово-экономических вопросов, активизировалось сотрудничество по некоторым направлениям, активно осуществлялись деловые контакты сторон на различных уровнях.

В то же время администрация США воздерживалась от шагов, необходимых для решения актуальных для России проблем, в т.ч. по устранению созданных США еще во времена «холодной войны» препятствий для двусторонней торговли, руководствуясь, очевидно, предвыборными соображениями. Такая позиция была во многом связана и с тем, что во внешнеэкономической политике админи-

страции США в 2004г. приоритетными были такие факторы, как наблюдаемое снижение конкурентоспособности американской продукции на внешних рынках, непрекращающийся рост торгового дефицита страны, утечка рабочих мест за рубеж.

На двусторонние экономические отношения накладывало негативный отпечаток несоответствие позиций сторон по некоторым международным вопросам (война в Ираке, выборы на Украине, политические процессы на постсоветском пространстве, сотрудничество России и Ирана в ядерной сфере). Крайне негативная реакция последовала в США по поводу, как утверждалось многими американскими представителями, «обозначившейся в России тенденции возврата к старым авторитарным методам правления», усиления госконтроля в сфере энергетики, «чрезмерного применения налогового кодекса» в отношении российского частного бизнеса. Решение российского правительства по проекту «Сахалин-3», в котором намечалось участие американских компаний, ситуация вокруг «Юганскнефтегаза» и «Вымпелкома» усилила озабоченность части бизнеса США в отношении инвестиционного климата в России, некоторые видные американские бизнесмены высказывали свою неудовлетворенность по этому поводу, указывая на отсутствие реального прогресса в двустороннем экономическом сотрудничестве. Тем не менее администрация США избегала излишнего обострения имевших место определенных трений и противоречий между двумя странами, в т.ч. в экономической области.

В 2004г. состоялся ряд важных двусторонних мероприятий в сфере торгово-экономических отношений России и США. Важнейшим событием явилась встреча в начале июня на саммите «Большой восьмерки» в Си-Айленде, шт. Джорджия, президента России В.В.Путина и президента США Дж.Буша, на которой был обсужден широкий круг вопросов российско-американской торговой повестки дня. В развитие договоренностей, достигнутых в Кемп-Дэвиде в 2003г., был принят «Президентский контрольный список задач», в частности, фигурируют вопросы сотрудничества в области энергетики, инвестиционные проекты, проблематика присоединения России к ВТО. Торгово-экономические вопросы затрагивались и на встрече двух президентов в рамках очередного форума АТЭС в Чили в нояб. 2004г. В начале года в США находилась делегация администрации президента России во главе с Д.А.Медведевым, которая помимо встреч с президентом Дж.Бушем, советником по национальной безопасности К.Райс, имела беседу с министром торговли США Д.Эвансом с целью обсуждения актуальных торгово-экономических вопросов, в частности, ситуации вокруг отдельных совместных проектов в сфере энергетики.

Продолжались контакты по вопросам двустороннего сотрудничества в области энергетики, которому американская сторона придавала особое значение. Вопросы взаимодействия в указанной сфере в 2004г. рассматривались в формате состоявшегося в окт. в Вашингтоне очередного заседания российско-американской рабочей группы по энергетике на уровне замминистров энергетических ведомств двух стран, а также обсуждались в ходе визита в Москву июле министра энергетики США С.Абрахама. В процессе обсуждения стороны договорились перенести на 2005г. крупные

совместные мероприятия в рамках Российско-Американского энергетического диалога в связи с избирательной кампанией в США и реформой государственного аппарата в России.

Продолжала действовать двусторонняя рабочая группа «Российско-Американское тихоокеанское партнерство» под сопредседательством представителей минэкономразвития России и минторга США. Девятое заседание группы состоялось в июне 2004г. в Сиэтле, шт. Вашингтон.

В марте 2004г. в Нью-Йорке прошла 8 ежегодная конференция «Инвестирование в Россию и страны СНГ», посвященная присвоению России инвестиционного рейтинга агентством Moody's, в работе которой приняли 200 представителей правительственных структур и бизнеса двух стран. В начале окт. в окрестностях Вашингтона состоялось 12 ежегодное заседание американо-российского делового совета (АРДС), в котором участвовали 400 представителей бизнеса и официальных кругов двух стран.

В нояб. в Вашингтоне прошел 8 ежегодный Российско-американский инвестиционный симпозиум с участием 400 представителей официальных и деловых кругов, а также исследовательских организаций двух стран.

Продолжал свою полезную деятельность запущенный по инициативе президентов России и США в 2002г. «Российско-Американский деловой диалог», организаторы которого ежегодно готовят официальные доклады правительствам двух стран с рекомендациями по развитию двусторонних торговых и инвестиционных отношений. В окт. 2004г. организаторы Диалога представили министру Г.О.Грефу и Д.Эвансу очередной (третий) доклад, в котором основной упор был сделан на таможенные и визовые вопросы, проблематику защиты прав интеллектуальной собственности, сотрудничество в сфере малого бизнеса.

В 2004г. Соединенные Штаты продолжали оставаться одним из основных торговых партнеров России среди промышленно развитых стран. По данным американской статистики, **товарооборот российско-американской торговли** возрос на 34%, достигнув рекордного уровня **14,8 млрд.долл.** Объем российского экспорта в США увеличился до 11,8 млрд.долл. или на 37,8% по сравнению с 2003г. Российский импорт также значительно возрос — до 3 млрд.долл. или на 20,7%. Вследствие опережающих темпов роста экспорта положительное в пользу России сальдо составило 8,8 млрд.долл. (в 2003г. — 6,1 млн.долл.). Доля России в товарообороте США оставалась незначительной (0,65%, в т.ч. 0,8% — в американском импорте). В списке торговых партнеров США по объему товарооборота Россия заняла по итогам 2004г. 28 место (в 2003г. — 30).

Экспорт России в США в 2003-04гг.

	млн.долл.		% от итога		2004 к 2003
	2003	2004	2003	2004	
Всего.....	8381,5	11637	100	100	138,8
Живые животные	0,3	0,7	0,004	0,006	233,3
Рыбы и ракообразные, моллюски и др.	251,4	219,2	3,00	1,88	87,2
Молоко и молочные продукты, яйца птиц, мед и др.....	0,4	1,7	0,005	0,015	425
Пр. продукты животного происхождения ...	0,4	1,8	0,005	0,015	450
Съедобные плоды и орехи	0,3	0,1	0,004	0,001	33,3
Зерновые хлеба.....	0,3	0,5	0,004	0,004	166,7
Масличные семена и плоды, лекарственные растения.....	0,2	0,2	0,002	0,002	100

Растительные соки и экстракты, шеллак, смолы.....	0,1	0,4	0,001	0,003	400
Изделия из мяса, рыбы и морепродуктов....	1,7	1,6	0,020	0,014	94,1
Сахар и изделия из него.....	0,7	0,4	0,008	0,003	57,1
Какао и продукты из него.....	1,6	2,3	0,019	0,020	143,8
Изделия из зерна.....	0,9	1,1	0,011	0,009	122,2
Продукты переработки овощей, плодов, орехов.....	0,6	0,8	0,007	0,007	133,3
Прочие пищевые продукты	0,7	1,7	0,008	0,015	300
Алкогольные и б/алкогольные напитки и уксус.....	78,2	79,2	0,933	0,681	101,3
Соль, сера, земли и камень, известь, цемент.....	26,6	21,3	0,317	0,183	80,1
Руды, шлаки, зола.....	0,7	6,8	0,008	0,058	971,4
Минеральное топливо.....	3047,7	4150,8	36,36	35,67	136,2
Продукты неорганической химии.....	1207,6	1096,9	14,41	9,43	90,8
Органические химические соединения	249,4	257,4	2,98	2,21	103,2
Удобрения.....	101,6	130,5	1,21	1,12	128,4
Экстракты дубильные или красильные, красители.....	0,4	0,1	0,005	0,001	25
Парфюмерные и косметические средства	2,5	0,5	0,030	0,004	20
Мыло и моющие средства и др. матер.....	9,9	11,6	0,118	0,100	117,2
Белковые вещества, клеи, ферменты.....	7,9	7,6	0,094	0,065	96,2
Взрывчатые вещества, пиротехника, спички	0,2	0,2	0,002	0,002	100
Фото- и кинотовары	0,1	0,2	0,001	0,002	200
Прочие химические продукты	20,2	24,8	0,241	0,213	122,8
Пластмассы и изделия из них	5,9	10,5	0,070	0,090	178
Каучук и резиновые изделия	18,4	33,2	0,220	0,285	180,4
Кожевенное сырье и кожа.....	0,2	0	0,002	0	0
Мех и изделия из него	2,7	4,2	0,032	0,036	155,6
Древесина и изделия, древесный уголь....	140,2	200,3	1,67	1,72	142,9
Бумажная масса, отходы и макулатура	1	2,5	0,012	0,021	250
Бумага и картон, изделия из них.....	5,1	4,5	0,061	0,039	88,2
Печатные издания, рукописи, машинопись	8	9,3	0,097	0,08	114,8
Хлопок.....	5,8	0,3	0,069	0,003	5,2
Прочие растительные текстильные изделия	1,8	1,8	0,021	0,015	100
Химические штапельные волокна	0,5	0,3	0,006	0,003	60
Нетканые материалы, шпагат, тросы и канаты.....	0,8	0	0,010	0	0
Ковры и прочие текстильные напольные покрытия	0,2	0,3	0,002	0,003	150
Специальные ткани, кружева, гобелены, вышивка	0,3	0	0,004	0	0
Текстильные материалы	0,1	0,1	0,001	0,001	100
Трикотажное полотно.....	0,1	0	0,001	0,000	0
Одежда и ее принадлежности трикотажные.....	240,7	178,2	2,87	1,53	74
Одежда и ее принадлежности текстильные.....	234,3	142,9	2,80	1,23	61
Обувь.....	1,3	2,5	0,016	0,021	192,3
Головные уборы	5,7	4,1	0,068	0,035	71,9
Изделия из камня, гипса, цемента.....	1,6	2,2	0,019	0,019	137,5
Керамические изделия	0,6	0,8	0,007	0,007	133,3
Стекло и изделия из него.....	1,7	2,6	0,020	0,022	152,9
Драгоценные и полудрагоценные камни и металл.....	576,6	629	6,88	5,41	109,1
Черные металлы	251,6	1591,3	3,00	13,67	632,5
Изделия из черных металлов.....	49,3	75,5	0,588	0,649	153,1
Медь и изделия из нее.....	103,2	141,8	1,23	1,22	137,4
Никель и изделия из него	235,7	258,5	2,81	2,22	109,7
Алюминий и изделия из него.....	1047,4	1750,5	12,50	15,04	167,1
Свинец и изделия из него.....	0,4	0,9	0,005	0,008	225
Олово и изделия из него	0	0,6	0	0,005	0
Прочие недрагоценные металлы	131	213,3	1,56	1,83	162,8
Инструмент	8,1	6,1	0,097	0,052	75,3
Прочие изделия из недрагоценных металлов.....	0,5	0,1	0,006	0,001	20
Реакторы, котлы и механическое оборудование.....	52,6	50,6	0,628	0,435	96,2
Электрическое оборудование, электроника.....	21,5	24,7	0,257	0,212	114,9
Локомотивы и ж.-д. подвижной состав	1,7	2,8	0,020	0,024	164,7

Средства наземного (без ж.-д.) транспорта	2,8	3,4	0,033	0,029	121,4
Летательные и космические аппараты, их части	70,4	27,7	0,840	0,238	39,3
Приборы и аппараты	26,6	31	0,317	0,266	116,5
Часы и их части	0,5	0,3	0,006	0,003	60
Инструменты музыкальные	0	0,1	0	0,001	
Оружие и боеприпасы	24,2	24,5	0,289	0,211	101,2
Мебель и постельные принадлежности	3,8	4,7	0,045	0,040	123,7
Игрушки, игры и спортивный инвентарь	2,8	2,4	0,033	0,021	85,7
Произведения искусства, антиквариат	42,5	130,6	0,507	1,122	307,3
Прочие	10	9,7	0,119	0,083	97
Позиции, подпадающие под специальное регулирование	20,4	27,6	0,243	0,237	135,3

Импорт России из США в 2003-04гг.

	млн.долл.		в% от итога		2004 к 2003
	2003	2004	2003	2004	
Всего	2326,9	2755	100	100	118,4
Живые животные	0,7	1,4	0,030	0,051	200
Мясо и пищевые мясные субпродукты	439,4	571,7	18,88	20,75	130,1
Рыбы и ракообразные, моллюски и др.	9,6	23,7	0,413	0,860	246,9
Молоко и молочные продукты, яйца птиц, мед и др.	0,3	0,7	0,013	0,025	233,3
Пр. продукты животного происхождения	3,2	4,1	0,138	0,149	128,1
Овощи, съедобные корнеплоды и клубнеплоды	0,6	0,8	0,026	0,029	133,3
Съедобные плоды и орехи	19,2	34,2	0,825	1,24	178,1
Кофе, чай, мате и пряности	0,1	0,1	0,004	0,004	100
Зерновые хлеба	3,7	12,5	0,159	0,454	40
Продукция мукомольно-крупяной промышленности	2,8	3,5	0,120	0,127	125
Масличные семена и плоды, лекарственные растения	4,6	9	0,198	0,327	195,7
Растительные соки и экстракты, шеллак, смолы	0,5	5,8	0,021	0,211	1160
Жиры и масла	5,5	5	0,236	0,181	90,9
Изделия из мяса, рыбы и морепродуктов	5,7	4,2	0,245	0,152	73,7
Сахар и изделия из него	3,2	5,5	0,138	0,200	171,9
Какао и продукты из него	4,6	9,2	0,198	0,334	200
Изделия из зерна	0,9	0,8	0,039	0,029	88,9
Продукты переработки овощей, плодов, орехов	3	3,3	0,129	0,120	110
Прочие пищевые продукты	21,7	29,5	0,933	1,07	135,9
Алкогольные и б/алкогольные напитки и уксус	4,1	7	0,176	0,254	170,7
Отходы пищевкусовой промышленности	15,9	4,2	0,683	0,152	26,4
Табак и его промышленные заменители	40,2	82	1,73	2,98	204
Соль, сера, земли и камень, известь, цемент	6,4	16,6	0,275	0,603	259,4
Руды, шлаки, зола	0,2	4,5	0,009	0,163	2250
Минеральное топливо	7,5	10,1	0,322	0,367	134,7
Продукты неорганической химии	111,3	17,9	4,78	0,650	16,1
Органические химические соединения	12,5	17,7	0,537	0,642	141,6
Фармацевтические продукты	22,2	23,2	0,954	0,842	104,5
Экстракты дубильные или красильные, красители	12,5	13,5	0,537	0,490	108
Парфюмерные и косметические средства	29,1	30,6	1,25	1,11	105,2
Мыло и моющие средства и др. материалы	9,6	13	0,413	0,472	135,4
Белковые вещества, клеи, ферменты	33,9	18,5	1,46	0,672	54,6
Взрывчатые вещества, пиротехника, спички	1,9	3,1	0,082	0,113	163,2
Фото- и кинотовары	10,6	8	0,456	0,290	75,5
Прочие химические продукты	29,1	40,2	1,25	1,46	138,1
Пластмассы и изделия из них	51,2	74	2,20	2,69	144,5
Каучук и резиновые изделия	4,4	5,8	0,189	0,211	131,8
Кожевенное сырье и кожа	0,1	0,6	0,004	0,022	600
Изделия из кожи	0,6	1,1	0,026	0,040	183,3
Мех и изделия из него	0,4	0,4	0,017	0,015	100
Древесина и изделия, древесный уголь	2,4	2,6	0,103	0,094	108,3
Бумага и картон, изделия из них	9,8	11,7	0,421	0,425	119,4
Печатные издания, рукописи, машинопись	5,2	4,8	0,223	0,174	92,3

Шелк	0,5	0,2	0,021	0,007	40
Прочие растительные текстильные изделия	0,1	0	0,004	0,000	100
Химические нити	0,3	0,6	0,013	0,022	200
Химические штапельные волокна	15,2	28,8	0,653	1,05	189,5
Нетканые материалы, шпагат, тросы и канаты	1,4	2,1	0,060	0,076	150
Специальные ткани, кружева, гобелены, вышивка	1,4	0,2	0,060	0,007	14,3
Текстильные материалы	12,1	18,5	0,520	0,672	152,9
Трикотажное полотно	0,2	0,2	0,009	0,007	100
Одежда и ее принадлежности трикотажные	1	2,4	0,043	0,087	240
Одежда и ее принадлежности текстильные	0,7	2,2	0,030	0,080	314,3
Прочие текстильные изделия, ношенная одежда	1,6	1,4	0,069	0,051	87,5
Обувь	2,9	1,9	0,125	0,069	65,5
Изделия из камня, гипса, цемента	14,1	11,4	0,606	0,414	80,9
Керамические изделия	6,4	8,6	0,275	0,312	134,4
Стекло и изделия из него	1	1,7	0,043	0,062	170
Драгоценные и полудрагоценные камни и металлы	1,7	10,6	0,073	0,385	623,5
Никель и изделия из него	0,1	0,6	0	0,022	600
Алюминий и изделия из него	3,2	1,6	0,138	0,058	50
Свинец и изделия из него	0	0,1	0,000	0,004	
Цинк и изделия из него	0,5	0,6	0,021	0,022	120
Прочие не драгоценные металлы	1,1	0,6	0,047	0,022	54,5
Инструмент	15,7	19	0,675	0,690	121
Пр. изделия из не драгоценных металлов	1,4	1,5	0,060	0,054	107,1
Реакторы, котлы и механическое оборудование	722	805	31,03	29,22	111,5
Электрическое оборудование, электроника	157,2	154,8	6,76	5,62	98,5
Локомотивы и ж.-д. подвижной состав	18,3	0,5	0,786	0,018	2,7
Средства наземного (без ж.-д.) транспорта	130,1	215	5,59	7,80	165,3
Летательные и космические аппараты, их части	24,8	71,4	1,07	2,59	287,9
Суда, лодки и другие плавучие средства	4,4	9,6	0,189	0,348	218,2
Приборы и аппараты	141,6	138,7	6,09	5,03	98
Инструменты музыкальные	1,8	2,6	0,077	0,094	144,4
Оружие и боеприпасы	0,3	0,6	0,013	0,022	200
Мебель и постельные принадлежности	18,8	15,7	0,808	0,570	83,5
Игрушки, игры и спортивный инвентарь	32,1	39,5	1,38	1,43	123,1
Разные готовые изделия	1,3	1,5	0,056	0,054	115,4
Произведения искусства, антиквариат	2,5	5,3	0,107	0,192	212
Прочие	14,6	13,3	0,627	0,483	91,10

Источник: статистические данные Комиссии США по международной торговле и Бюро цензов

Структура российского экспорта в 2004г. не претерпела кардинальных изменений. Основу экспорта, как и в предыдущие годы, составляли сырье и полуфабрикаты (80% поставок). На долю энергетического сырья, включая нефть и нефтепродукты, пришлось 35,9%, металлов и изделий из них — 34,7%, продукцию химпрома — 13,5%. Заметное место занимали также драгоценные камни и металлы (в основном металлы платино-иридиевой группы и алмазы) — 5,4%, текстильно-трикотажные изделия — 2,8%, рыба и прочие морепродукты — 2,7%.

Наиболее значительно увеличились российские поставки черных металлов — до 1591,3 млн.долл. (в 6,3 раза), нефти и нефтепродуктов — до 3821,5 млн.долл. (на 35%), алюминия, в основном необработанного, — до 1750,5 (на 67%). Отмечено также увеличение поставок древесины и изделий из нее (преимущественно фанеры и пиломатериалов) — до 200,3 млн.долл. (на 43%), платины и алмазов — до 625,9 млн.долл. (на 9%), никеля — до 258,5 млн.долл. (на 10%), меди — до 141,8 млн.долл. (на 37%), прочих металлов (в основном

кобальта, титана, магния) — до 213,3 млн.долл. (на 63%), химических удобрений — до 130,5 млн.долл. (на 28%) и произведений искусства и антиквариата — до 130,6 млн.долл. (в 3 раза).

Увеличению объемов российского экспорта в США в 2004г. способствовала благоприятная ценовая конъюнктура на металлургическую продукцию, совпавшая по времени с прекращением действия ряда ограничений на импорт стали в США, а также сохранение высокого уровня цен на нефть и нефтепродукты.

Произошло заметное снижение к уровню 2003г. объемов российских поставок текстильных и трикотажных изделий — до 321,1 млн.долл. (на 32%), продукции неорганической химии (в основном за счет уменьшения продаж радиоактивных химических элементов, а также аммиака) — до 1097 млн.долл. (на 9,2%), продовольствия и сельхозсырья — до 311 млн.долл. (на 7,8%). Доля машин и оборудования в российском экспорте составила 1,2%.

В российском импорте из США основная доля, как и прежде, приходилась на продукцию машиностроения, которая составила 50%, а также на продовольствие и сельхозсырье (30%). Удельный вес продукции химпрома составил 10%.

В 2004г. российские закупки возросли практически по всем основным товарным группам, в т.ч. по машинам и оборудованию — до 1395 млн.долл. или на 16,4%. Особо заметно увеличился по этой группе импорт транспортных средств — до 215 млн.долл. (на 65%), авиационной техники и запчастей — до 71,4 млн.долл. (почти в 2,9 раза). Объем импорта продовольственных товаров и сельхозсырья увеличился до 818,2 млн.долл. (на 38,8%). Наиболее значительно возросли в стоимостном выражении закупки мяса и мясных продуктов — до 571,7 млн.долл. (на 30%), в основном за счет увеличения импорта мяса птицы, — до 532,4 млн.долл. (на 40,3%). Заметно также возросли поставки табачного сырья и сигаретных изделий — до 82 млн.долл. (в 2 раза).

Второй год подряд сокращались закупки химпродукции, причем наиболее резкое снижение произошло по продукции неорганической химии — до 17,9 млн.долл. (на 84%), в основном за счет практически полного прекращения поставок радиоактивных химических элементов, и изотопов, доля которых в российском импорте этой группы товаров из США в 2003г. составляла более 90%.

Инвестиции с РФ-2004. США, несмотря на определенный спад инвестиционной активности в последние годы, по-прежнему, входят в число основных зарубежных стран по объему накопленных инвестиций в экономике России. По данным Госкомстата России, на янв. 2004г. по объему накопленных иностранных инвестиций в России США находились на 4 месте — 5,3 млрд.долл. На конец июня 2004г. США опустились на 6 место по объему накопленных инвестиций (5,63 млрд.долл.).

В отличие от многих других стран-инвесторов, основную долю капиталовложений которых составляют портфельные и «прочие» инвестиции, в структуре поступающих из США инвестиций преобладают прямые инвестиции. По объему накопленных прямых иностранных инвестиций США на янв. 2004г. находились на 2 месте — 4,3 млрд.долл. (на 1 месте по этому показателю стоит Кипр — 5 млрд.долл.). Американские прямые ин-

вестиции в России вложены, в основном, в ее производственный сектор, в котором, согласно данным американских экспертов, сосредоточено 3/4 их объема. На непромышленную сферу приходится 1/4 прямых инвестиций США, направляемых, в первую очередь, в банковскую и страховую деятельность, а также в сферу информационно-консультационных услуг.

Обозначилась в последние годы тенденция сокращения поступлений инвестиций из США в Россию на фоне растущей заинтересованности в развитии инвестиционного сотрудничества ряда других стран (в первую очередь стран-членов ЕС). Наибольший объем американских инвестиций, привлеченных в экономику России, приходился на 1997г. и послекризисный 1999г., когда их объем ежегодно составлял по 2,9 млрд.долл. С 1995г. по 1999г. США являлись лидером среди стран-инвесторов по объему направленных в Россию инвестиций, в 2000-01гг. — оказались на 2 месте (после Кипра), в 2002г. ситуация резко изменилась — США занимали лишь 9 место. По итогам 2003г. по данному показателю США поднялись на одну позицию и заняли 8 место. В общем объеме иностранных инвестиций, поступивших в Россию, удельный вес США также упал с 27,9% в 1995г. до 3,8% в 2003г. За 9 месяцев 2004г. объем накопленных инвестиций США в России составил 6,7 млрд.долл. (6 место), в т.ч. объем накопленных прямых инвестиций составил 4,2 млрд.долл. (3 место). За янв.-сент. 2004г. объем поступивших из США в России инвестиций составил 1624 млн.долл., и по этому показателю они также занимали 6 место среди крупнейших стран-инвесторов.

Объем накопленных американских инвестиций в России, в млрд.долл.

	2000	2001	2002	2003	2004**
Объем инвестиций	6,4	5,5	5,5	5,3	6,7
- прямых	5	4	4,2	4,3	4,2
- портфельных	1,4	1,5	1,3	0,41*	0,4*

* оставшаяся часть приходится на «прочие» инвестиции

** янв.-сент.

Несмотря на отмеченные международными рейтинговыми агентствами «Мудис» и «Фитч» успехи в развитии экономики и повышение рейтинга России до уровня «инвестиционный», инвесторы США, рассматривая российский рынок в качестве сферы размещения свободных капиталовложений, проводят анализ политических и коммерческих рисков, которые их ожидают как на федеральном, так и на региональном уровнях в России. Они отмечают значительные положительные изменения в системе налогообложения, в совершенствовании законодательной базы и механизмов управления экономикой, укреплении вертикали власти, повышении независимости судебных органов. В то же время предостерегают деловых кругов США, прежде всего малого и среднего бизнеса, обращают внимание на высокий риск инвестиционной деятельности в России из-за несовершенства правоприменительной практики и, вследствие этого, слабой, по их мнению, правовой защиты инвесторов. В деловых кругах США большую озабоченность вызвала ситуация с предъявленными налоговыми органами России требованиями по уплате задолженности к компаниям «Юкос» и «Вымпелком». По мнению ряда американских экспертов, многие как частные, так и корпоративные инвесторы, достаточно сдержанно от-

носятся к инвестированию средств в российские проекты, аргументируя это отсутствием уверенности, что подобная ситуация не может повториться в будущем с другими компаниями. У американских бизнесменов вызывает озабоченность недостаточная прозрачность российских компаний, отсутствие достоверной информации о владельце российской компании и низкий уровень корпоративного управления. В этой ситуации частные инвесторы, малый и средний американский бизнес пока воздерживаются от значительных инвестиций в российские проекты. Лишь крупные корпоративные инвесторы США в данной ситуации могут позволить себе осуществлять серьезные капиталовложения в нашей стране.

В ближайшее время наиболее перспективной сферой для привлечения американского капитала в России, вероятнее всего, останется нефтегазовый сектор, что диктуется возрастающей зависимостью США от импорта энергоносителей, а также проводимой американской администрацией политикой диверсификации источников поставок нефти. По мнению экспертов США, определенный импульс для вложения американских инвестиций в данный сектор могло бы дать принятие решения правительством России о строительстве новых нефтепроводов, которые должны связать Восточную Сибирь с портом Находка и регионы нефтедобычи в Западной Сибири с портом Мурманск. Это позволило бы снять перегруженность существующей сети российских нефтепроводов и облегчить выход на мировые рынки.

По мнению американских экспертов, в ближайшей перспективе, кроме нефтегазового сектора, наиболее оживленными сферами инвестиционного сотрудничества двух стран могут стать авиакосмическая промышленность и автомобилестроение. Россия уже сейчас представляется американским деловым кругам стратегически выгодным потенциальным партнером для размещения свободных капиталов в указанных областях. Например, в условиях, когда обеспеченность легковыми автомобилями (на 100 чел. населения) в России продолжает оставаться в 3,5 раза ниже, чем в США, а производство отечественных автомобилей, даже по мнению российских экспертов, не имеет перспектив вследствие их низкого качества и неконкурентоспособности, американские компании будут заинтересованы не только в наращивании сбыта в России своих автомобилей, но и в развитии производства автомобилей непосредственно на российских предприятиях (как собственных, так и совместных).

В числе инвестиционно-привлекательных сфер для американских компаний будут оставаться также сфера телекоммуникаций, целлюлозно-бумажная промышленность, табачная промышленность, производство продуктов питания и прохладительных напитков, торговля и общественное питание, сектор финансовых услуг. Основным стимулом для американских компаний к активизации инвестиционного сотрудничества в этих сферах, является наличие в России готовых производственных мощностей, необходимых сырьевых ресурсов, квалифицированной и сравнительно недорогой рабочей силы и емкого внутреннего рынка с неудовлетворенным спросом на многие современные виды продукции и услуг.

Проекты в нефтегазовом секторе России. Наиболее крупные американские капиталовложения

по-прежнему поступают в нефтегазовый сектор, где с российскими партнерами взаимодействуют такие известные компании, как «ЭксонМобил», «КонокоФиллипс», «ШевронТексако». К наиболее значимым в этой сфере относится проект освоения на условиях СРП нефтегазовых ресурсов о-ва Сахалин. Предполагаемый объем инвестиций в проект «Сахалин I» составит 12 млрд.долл. В разработку данного проекта с участием компании «ЭксонМобил» уже вложено 1,2 млрд.долл. из запланированных на первоначальном этапе освоения проекта инвестиций в 4 млрд.долл. Ожидается, что промышленная добыча нефти и газа в рамках реализации данного проекта начнется уже в 2005г. Разрабатываются варианты поставки сжиженного природного газа в Японию, Китай, а также в Мексику и на Западное побережье США.

Проект «Каспийский трубопроводный консорциум (КТК)» в котором, помимо компаний России и некоторых других стран, участвуют также американские компании «ШевронТексако», «ЭксонМобил» и «Керр МакГи». Американскими компаниями инвестировано в проект 1,3 млрд.долл. из общей суммы проекта 2,6 млрд.долл. Общий объем инвестиций в проект составит 4 млрд.долл. Завершено строительство российского участка экспортного нефтепровода Тенгиз-Новороссийск. Началось осуществление пробных поставок нефти по данному участку трубопровода. В 2004г. пропускная способность нефтепровода доведена до 48 млн.т. нефти. В планах участников предусматривается дальнейшее развитие проекта, в частности, сооружение в 2005г. в Ставропольском крае нефтеперерабатывающей станции (объем инвестиций составит 105 млн.долл.).

Проект разработки нефтяных месторождений в Ханты-Мансийском автономном округе с участием компании «Маратон Ойл». Объем инвестиций по приобретению Ханты-Мансийской нефтяной компании составил 275 млн.долл. Данная американская компания уже имела опыт работы в реализации инвестиционных проектов в российской нефтегазовой отрасли, т.к. ранее была в составе участников проекта «Сахалин-2», но затем продала свою долю в нем компании «Шелл». Возвращение «Маратон Ойл» на рынок России является подтверждением сохраняющегося интереса американских корпоративных инвесторов к установлению долговременного сотрудничества в российском нефтегазовом секторе.

Другим примером, свидетельствующим о росте инвестиционной привлекательности России для крупных корпоративных инвесторов США, является приобретение компанией «КонокоФиллипс» в сент. 2004г. более 7% акций компании «Лукойл», находившихся в федеральной собственности, за 2 млрд.долл. По размерам американских инвестиций на данный момент этот проект является крупнейшим в России с участием компаний США. В конце I пол. 2004г. компании «Лукойл» и «КонокоФиллипс» приступили к созданию СП на базе ООО «Нарьянмарнефтегаз» в Ненецком автономном округе. Компании «Лукойл» будет принадлежать 70% капитала в СП, а остальными 30% будет владеть «КонокоФиллипс». Добываемая СП нефть будет транспортироваться на терминал компании «Лукойл» в поселке Варандей на берегу Баренцева моря, а затем перевозиться танкерами на международные рын-

ки сбыта. Совместными усилиями участников СП предполагается модернизировать данный терминал с целью увеличения его пропускной способности. В планах компаний предусматривается возможность совместных действий на рынках третьих стран, в частности, по освоению месторождения Западная Курна в Ираке. В сент. 2004г. компания «КонокоФиллипс» заявила о намерении довести свою долю в «Лукойле» до 20% за счет приобретения новых активов.

Проекты в авиакосмической промышленности. Ряд совместных российско-американских проектов в этой сфере реализуется с участием компании «Боинг»: проект «Морской старт», результатом которого является создание океанской стартовой платформы и осуществление коммерческих запусков космических аппаратов массой до 3 т. (произведено 12 запусков ракет). Запуск осуществляется автоматизированной системой управления и не требует присутствия персонала на стартовой платформе; проект международной космической станции (МКС), рассчитанный на ближайшие 10 лет. В течение нескольких лет в Москве функционирует Конструкторско-дизайнерский центр, организованный корпорацией «Боинг» совместно с рядом российских авиационных НИИ для проектирования отдельных самолетных узлов и компонентов. В данные проекты инвестировано 1,2 млрд.долл. Существуют проекты совместного двустороннего сотрудничества в области космических исследований между ФКА «Роскосмос» и корпорацией «Локхид Мартин». В 2004г. продолжалась проработка вопроса поиска американских инвесторов для реализации нового российского проекта «Воздушный старт», осуществление которого позволит производить запуск космических аппаратов с борта самолета АН-124 «Руслан», что приведет к значительной экономии средств по сравнению с используемыми до настоящего времени способами запусков.

Проекты в автомобильной промышленности и тракторостроении. Компания «Дженерал Моторс» совместно с «АвтоВАЗом» организовала производство модернизированных российских внедорожников «Шеви-Нива» на предприятии в г.Тольятти (Самарская обл.). Проектная мощность совместного предприятия составит 75 тыс. машин в год (стоимость проекта более 330 млн.долл.). В 2004г. произведено 55 тыс. автомобилей данной модели. Выход на проектную мощность совместного предприятия предполагается осуществить в 2005г., а также планируются поставки автомобилей на экспорт в страны Европы и Латинской Америки.

В сент. 2004г. на предприятии приступили к освоению производства новой модели автомобиля «Шеви-Вива» на базе «Опель Астра» (в данный проект инвестировано 100 млн.долл.). В 2004г. произведено 450 автомобилей данной модели, а в 2005г. предполагается организовать выпуск 17 тыс. автомобилей этой модели. Причем уже к концу года предполагается обеспечить комплектацию 40% нового автомобиля за счет узлов и деталей, производимых российскими поставщиками. Переход же на сборку автомобиля полностью из узлов и деталей российского производства предполагается осуществить в течение трех лет.

Компания рассматривает возможность строительства в России завода по производству автомобильных двигателей своей дочерней компании

«Опель», причем руководством компании заявлено, что это будет самый крупный инвестиционный проект с иностранным участием в России. На данном предприятии предполагается освоить производство современных двигателей (бензиновых и дизельных) для производимых в России легковых автомобилей. Двигатели «Опель», уже прошли апробацию на внедорожнике «Шеви-Нива», в 2005г. запланировано оснащать ими все производимые на экспорт внедорожники, а также часть автомобилей, продаваемых на внутреннем рынке.

Компания «Дженерал Моторс» приступила в 2004г. к организации сборки гражданской модификации известного армейского джипа «Хаммер» на мощностях ЗАО «Автотор» (г.Калининград) (инвестировано 80 млн.долл.). В конце 2004г. собрана первая опытная партия автомобилей, в дальнейшем предполагается наращивать производство и выпускать 500 автомобилей в год.

Компания «Форд Мотор» организовала сборочное производство автомобилей в г. Всеволожске Ленинградской обл. Выпуск автомобилей модели «Фокус» начался в июле 2002г., проектная мощность завода составляет 25 тыс. в год с возможностью увеличения производства до 100 тыс. автомобилей в год (стоимость проекта – 150 млн.долл.). Данная модель является наиболее востребованной на российском рынке среди автомобилей иностранного производства (как ввозимых в Россию, так и производимых в стране). Производится постепенный переход на комплектацию собираемых автомобилей узлами и деталями российского производства. Компания «Форд» имеет договоры о поставках комплектующих с 15 российскими предприятиями. Предполагается, что через 4г. российские поставщики обеспечат производимыми ими узлами и деталями 50% собираемого автомобиля. В программе завода на ближайшее время намечено обновление и расширение модельного ряда производимых на предприятии автомобилей.

Другая американская компания «Тенеко Аутомотив» построила в г.Тольятти завод и в 2004г. приступила к производству выхлопных систем для комплектации производимых в России легковых автомобилей. В этот проект инвестировано более 3 млн.долл. Данными системами уже комплектуются внедорожники «Шеви-Нива», об их закупке ведут переговоры «АвтоВАЗ» и некоторые другие российские автозаводы. В 2005г. планируется выйти на проектную мощность в 500 тыс., выхлопных систем в год. По мере развития предприятия, предполагается освоить выпуск других автомобильных компонентов, в частности современных амортизаторов для российских легковых автомобилей.

Компания «Катерпиллер» организовала на предприятии в г.Тосно (Ленинградская обл.) производство некоторых видов комплектующих выпускаемых ей дорожно-строительных и землеройных машин. Американские инвестиции в этот проект составили 50 млн.долл. По мере развития предприятия, предполагается расширить номенклатуру выпускаемых изделий.

Проекты в других отраслях. Компания «Интернэшнл Пейпер» инвестировала 100 млн.долл. в Светогорский целлюлозно-бумажный комбинат. Данное предприятие стало лидером на рынке офисной бумаги в России, оно приступило к экспорту продукции на рынки европейских стран. Компания планирует осуществить вторую очередь

модернизации комбината. Предполагаемый объем инвестиций составит 250 млн.долл. В 2004г. компанией велась проработка с заинтересованными российскими организациями вопросов, связанных с получением дополнительного землеотвода для расширения мощностей комбината, получением сырья, газоснабжением.

Американская компания «Алкоа», являющаяся крупнейшим производителем алюминия в мире, впервые вкладывает свой капитал в Россию, договорившись во II пол. 2004г. с компанией «Русал» о приобретении 99,2% акций Самарского металлургического завода и 81,3% акций Белокалитвинского металлургического производственного объединения (сумма сделки составляет 350 млн.долл.).

Компания «Марс» инвестировала в предприятие по производству кондитерских изделий и кормов для домашних животных в г.Ступино Московской обл. 500 млн.долл. С участием этой компании построена фабрика по производству кормов для домашних животных в Новосибирской обл. Сумма инвестиций составила 20 млн.долл.

Российско-американское инвестиционное сотрудничество, все в большей степени становится уличей с двусторонним движением. Об этом свидетельствуют примеры успешного проникновения отдельных российских инвесторов на высоко конкурентный американский рынок.

Нефтегазовый сектор. Компания «Лукойл» владеет сетью бензозаправочных станций (2 тыс.), приобретенных у американских компаний «Гетти Петролеум» и «КонокоФиллипс». «Газпром» намеревается создать в США транспортную инфраструктуру для сбыта сжиженного природного газа, а компания «Роснефть» начала переговоры с компанией «Маратон Ойл» о создании совместного предприятия по продаже нефти и нефтепродуктов.

Черная металлургия. Компания «Северсталь» приобрела компанию «РужСтил», занимающую пятое место среди американских компаний по объему выплавляемой стали.

Цветная металлургия. Компания «Норильский никель» приобрела 51% акций американской компании «Стиллвотер Майнинг», являющейся единственным производителем металлов платиновой группы в США и пятым производителем данной продукции в мире.

Авиакосмическая промышленность. Осуществляется сотрудничество ОАО «НПО Энергомаш» с компанией «Пратт энд Уитни» по организации производства в США российских ракетных двигателей РД-180, предназначенных для использования компанией «Локхид Мартин» в запускаемых ею ракетах «Атлас». В 2004г. завершены все организационно-технические вопросы и определены планы производства данных двигателей, выпуск которых намечен на 2008г.

Сфера услуг. Российские авиаперевозчики крупногабаритных грузов, зарегистрировавшие в США компании «Волга-Днепр» и «Полет», практически полностью занимают этот сектор услуг, вытеснив своих основных конкурентов из других стран. Для перевозки указанных грузов они используют отечественные самолеты АН-124-100 «Руслан».

Пищевая промышленность. Российская компания «Вимм-Биль-Данн» вышла на американский рынок пищевых товаров и прохладительных

напитков, создав в США свою собственную дистрибуторскую сеть для продвижения производимой ею продукции (соки и молочные продукты). Компания «Коркунов» открыла в США свое представительство и начала продвигать шоколадную продукцию на американский рынок.

В 2004г. Эксимбанк продолжал осуществлять кредитную поддержку экспорта американских машин и оборудования для российских инвестиционных проектов.

На 1 янв. 2004г. Эксимбанком было одобрено предоставление кредитных гарантий для российских проектов 130 млн.долл. Кроме того, в 2004г. Эксимбанком был одобрен ряд крупных российских проектов: на 50 млн.долл. на предоставление гарантии банку HSBC (Великобритания) на обеспечение кредитной линии во Внешторгбанке для импорта из США различных товаров и услуг; 10 млн.долл. на предоставление гарантии компании John Deere на обеспечение кредитной линии в Сбербанке Москвы; на 10 млн.долл. на поставку в Россию компанией John Deere International GmbH с/х оборудования. Заемщик – Уральско-Сибирский банк, Уфа, Башкортостан; 8 млн.долл. на лизинг сейсмического оборудования фирмы Input/Output (шт. Техас) башкирской компанией ООО «Регионлизинг», Башкортостан. Заемщик – Уральско-Сибирский банк; 25 млн.долл. на предоставление гарантии Commerzbank для обеспечения кредитной линии банка для закупки нефтяного и газового оборудования для ОАО «ЛК Лизинг», Москва; 15 млн.долл. на приобретение товаров и услуг компании Energy Smart для модернизации систем освещения школ Санкт-Петербурга. Заемщик – администрация г.Санкт-Петербурга; 10 млн.долл. на закупку грузового транспорта и оборудования фирмы Terex для компании «Алроса». Москва; 3 млн.долл. для страхования продажи микроволновых приемопередатчиков для беспроводной связи производства фирмы Microwave Networks (Стаффорд, шт. Техас) для ОАО «Вымпел-коммуникации», Москва; 4 млн.долл. для страхования продажи микроволновых приемопередатчиков для беспроводной связи производства фирмы Microwave Networks (Стаффорд, шт. Техас) для ОАО «Мобильные телесистемы», Москва; 9 млн.долл. на покупку с/х оборудования производства фирмы Case (Пасин, шт. Висконсин) для Самарской МТС. Заемщик – Самарская областная администрация.

При реализации проекта переоснащения Реабилитационного центра городской клинической больницы №31 г.Москвы с участием консорциума американских компаний во главе с «Тексер ЮЭс-Эй», осуществляемого под кредитную гарантию Эксимбанка, возникли определенные трудности. Несмотря на то, что срок действия Соглашения о займе продлен в фев. 2004г., Эксимбанк задерживает оформление продления соответствующего аккредитива. Социально значимый проект оказался замороженным. Эксимбанк продолжает начислять комиссию на неиспользованную часть кредита, которую выплачивает Внешэкономбанк. Данные расходы Внешэкономбанка финансируются из федерального бюджета Российской Федерации.

В нояб. 2004г. на сайте Эксимбанка была запущена русскоязычная страница, позволяющая российским предприятиям и организациям напрямую ознакомиться с кредитной политикой и дея-

тельностью банка, предлагаемыми программами кредитования и страхования, правилами получения финансирования и порядком оформления документов.

В 2004г. Корпорацией зарубежных частных инвестиций (ОПИК), занимающейся страхованием зарубежных инвестиций американских фирм от политических и прочих рисков, было выделено 150 млн.долл. на проекты, реализуемые в России. В т.ч., 125 млн.долл. для создания кредитного механизма для помощи «Дельта Банку» в расширении портфеля жилищных ипотечных займов, в основном, в регионах Москвы и Санкт-Петербурга до уровня свыше 268 млн.долл. к концу 2006г. Около 5 млн.долл. выделено на строительство хранилища замороженной продукции для компании «Глобус» (Москва) и 2 млн.долл. на совершенствование предоставления услуг интернет-провайдера ЗАО Star Networks (Москва). Около 8 млн.долл. выделено на ресторанный франчайзинг компании «Ростикс» (Москва).

В будущем предусматривается выделение Корпорацией более 390 млн.долл. на цели финансирования и страхования 17 проектов, охватывающих различные производственные секторы российской экономики и сектор финансовых услуг.

На 2004г. Агентством по торговле и развитию (ТДА), специализирующемся на оказании помощи в виде предоставления грантов на разработку ТЭО инвестиционных проектов выделены средства по следующим проектам в России: создание интернет-портала по госзакупкам – 317 тыс.долл. (г.Москва); разработка специальной информационной Интернет-программы для Генеральной прокуратуры РФ – 442 тыс.долл. (г. Москва); производство специального стекловолокна – 110 тыс.долл. (Московская обл., г. Хотьково); пересмотр проекта портового законодательства (заем ЕБРР) – 600 тыс.долл. (г. Санкт-Петербург); производство и расфасовка солевых растворов – 300 тыс.долл. (Челябинская обл., г.Озерск); оказание техсодействия по выполнению Кейптаунской конвенции (лизинг самолетов) – 270 тыс.долл.; создание аварийной системы связи Tetra – 300 тыс.долл. (г.Самара). Агентством в 2004г. выделены также 400 тыс.долл. на оказание техсодействия реализации проекта строительства дамбы в Санкт-Петербурге.

По мнению представителей Агентства, портфель заказов на выделение средств для российских проектов можно значительно расширить, что будет способствовать активизации его деятельности. В ближайшее время предполагается подписать Соглашение о ходе реализации проекта Scada, в соответствии с которым будет оказываться техсодействие проведению модернизации систем контроля и управления для ОАО «ЦДУ ЕЭС России». В планах Агентства предусматривается подписание соглашения с компанией «КрасЭйр» о модернизации компаниями США аэропорта г.Красноярск и лизинге американских самолетов, проект по проблемам снижения взрывоопасности сопутствующих газов в угольном бассейне Кузбасса и ряд других проектов.

Проработка вопросов реализации российских инвестиционных проектов с участием государственных кредитно-финансовых институтов США позволила выявить возможность совмещения усилий Эксимбанка и ТДА для финансирования раз-

личных этапов одного проекта (например, модернизация нефтеперерабатывающих предприятий в г.Нижнекамске и в г.Перми). При этом ТДА предоставляет грант на разработку ТЭО проекта, а Эксимбанк финансирует экспорт американских машин и оборудования, связанный с реализацией инвестиционного проекта. Прорабатывается вариант возможного совместного участия Эксимбанка, ОПИК и ТДА в реализации инвестиционного проекта в сфере инфраструктуры российского нефтегазового сектора.

Структура российского экспорта в США. Доля машин и оборудования в нем пока еще незначительна. Тем не менее, возможности для расширения номенклатуры и увеличения объемов российского экспорта в США имеются. Исследование конъюнктуры американского товарного рынка и анализ запросов американских компаний показывают, что существуют вполне реальные перспективы расширения номенклатуры и увеличения объемов российского экспорта не только углеводородного сырья, ряда металлов и химических удобрений, но и товаров с высокой степенью обработки, а также услуг. Это может быть обеспечено путем продвижения в США отдельных видов продукции машиностроения, металлургии, авиастроения, нефтяной, газовой, химической, деревообрабатывающей, целлюлозно-бумажной, легкой, пищевой и ювелирной промышленности, которые могут найти спрос на емком американском рынке. Возможность расширения российского экспорта подкрепляется также проявляемым интересом со стороны некоторых американских фирм к закупкам в России ряда конкретных товаров для продажи через их дилерскую сеть на рынках третьих стран. Среди таких товаров – оборудование для черной и цветной металлургии, для строительства и реконструкции объектов за рубежом совместно с американскими компаниями (в Ираке), отдельные виды авиационной и автомобильной техники и др.

Для внедрения многих из перечисленных товаров на американский рынок российским поставщикам следует изучать специфику рынка, его особые требования к качеству продукции, приняв во внимание высокую степень конкуренции, различие в стандартах и технических требованиях, а также особенности американского импортного регулирования. Основной проблемой для ряда российских экспортеров при ввозе продукции в США является необходимость проведения ее сертификации. Сложность вопроса состоит в том, что в США не существует единого органа сертификации, она осуществляется по отдельным отраслям промышленного производства, что значительно затрудняет работу по поиску необходимой для конкретного российского экспортера информации.

Как показывает опыт работы отдельных российских предприятий, трудности, с которыми они сталкивались при продвижении своих товаров в США, были связаны, в основном, с недостаточной проработкой предполагаемого сектора американского рынка и отсутствием необходимых сведений для начала подобной работы. При изучении вопроса о выходе на данный рынок с тем или иным товаром, необходимо уже на этапе первоначальной проработки определиться с выбором наиболее оптимальных способов продвижения соответствующих товаров и услуг. Исходя из специфики

товаров, его вида, уровня рыночной конъюнктуры, может быть использован один из следующих способов: через американского агента (дилера), имеющего в США фирму и сеть дистрибьюторов; приобретение существующей американской компании российским предприятием; образование сбытовой компании в США со 100% российским капиталом.

В связи с отсутствием у большинства российских предприятий реальных возможностей для наращивания экспорта в США широкого ассортимента продукции машиностроения, первостепенное внимание следует уделять продвижению на американский рынок тех изделий, которые пользуются на нем повышенным спросом, в т.ч. некоторых товаров наукоемких отраслей промышленности, программного обеспечения и отдельных видов высокотехнологичных услуг.

Одним из действенных способов продвижения товаров на тот или иной рынок является проведение соответствующей рекламной кампании. При этом достаточно важную роль играет способ доведения рекламной информации до конкретных потребителей данного товара. Для большинства потенциальных российских экспортеров использование ряда достаточно распространенных в США видов рекламы (телевидение, радио, газеты, специализированные журналы, наружная реклама) является недоступным способом в силу значительных финансовых затрат на их проведение. В этой связи наиболее приемлемым способом информационно-рекламной поддержки российских экспортеров может служить распространение информации о предлагаемых на американский рынок товарах в ходе проводимых переговоров с потенциальными покупателями, проведение презентаций российских товаров, организация участия российских производителей в проводимых в США международных промышленных выставках, приглашение представителей американских компаний-импортеров на выставки, организуемые в Москве и других российских регионах, распространение этой информации через информационные системы и базы данных минторга США (БИЗ-НИС) и региональные американо-российские торговые палаты, более активное использование возможностей информационно-поисковой системы минэкономразвития России «Экспортные возможности России» для поиска экспортных товаров по запросам американских компаний-импортеров.

Среди наиболее известных выставок и форумов в России, в которых приняли участие американские фирмы в 2004г., можно отметить: «Здравоохранение», «Медтехника», «Продэкспо», «Агро-продмаш», «Промышленная автоматизация», «Коттедж 2004», «Химия», Международный форум по проблемам жилищно-коммунального комплекса России, Международный экономический форум «Кубань 2004» и ряд других.

В период проведения ежегодной Международной торговой выставки в рамках Дня Посольств в г.Балтимор (штат Мэриленд, май 2004г.), на российском стенде была представлена информация о предприятиях-производителях экспортной продукции, вызвавшая большой интерес участников и посетителей данного мероприятия.

В июне 2004г. состоялась презентация Республики Карелия в г.Нью-Йорк под названием «Ра-

звитие бизнеса и инвестиционные возможности в Карелии» с участием предприятий-экспортеров. В ходе презентации были представлены экспортные товары, предлагаемые на американский рынок. Особый интерес у американских компаний вызвала продукция деревообрабатывающей и целлюлозно-бумажной промышленности, а также ряд изделий народных промыслов республики.

Многие российские предприятия достаточно успешно осваивают американский рынок. Некоторые из них используют для продвижения своих товаров создание непосредственно в США представительств или дочерних фирм. Так, создали в США свои представительства и дочерние фирмы ОАО «Нижекамскнефтехим», поставляющий синтетический каучук, неанол, и другие химические товары. Одинцовская шоколадная фабрика «Коркунов», часовой завод «Восток», компания «Вимм-Биль-Дан», осуществляющая поставки соков. Достаточно прочные позиции на рынке морепродуктов удерживают российские экспортеры с Камчатки и Дальнего Востока. Несколько ликероводочных заводов, расположенных в различных регионах России (Москва, Самара, Тула, Калуга, Псков), расширяют поставки своей продукции, конкурируя с ведущими мировыми компаниями данной отрасли.

Успешно осуществляется производственная кооперация между Верхне-Салдинским металлургическим производственным объединением (ВСМПО) и концерном «Боинг». С 2004г. все поперечные балки, являющиеся основой для шасси самолетов семейства Боинг-777, изготавливаются данным объединением. В целом же доля российского титана в самолетах концерна составляет 25%. Координацией поставок этих изделий занимается дочерняя компания ВСМПО в США.

В последнее время наметилась определенная активизация усилий по продвижению на американский рынок российских высокотехнологичных товаров и готовых изделий с высокой степенью обработки.

В 2004г. началась работа с рядом американских компаний по продвижению на рынок США достаточно конкурентоспособной малой и с/х авиации – российских самолетов «Авиатика» и И-1А (РСК МАПО МИГ), а также используемых в противопожарной авиации самолета-амфибии БЕ-200 (НИК «Иркут») и вертолета КА-32А1 (ОАО «Камов»). Велась работа с американскими компаниями, проявившими интерес к российским транспортным самолетам. Проведены переговоры с компанией Bittner Shipping по закупке/лизингу новых типов грузовых транспортных самолетов ТУ-334. Установлены деловые контакты с Управлением гражданской авиации США, с которым начались конкретные переговоры по осуществлению сертификации в США вертолетной техники ОАО «Камов». Подготовлена поездка в Россию в I кв. 2005г. представителей авиастроительной компании Vought для ознакомления с деятельностью ведущих российских авиапроизводителей и проведения переговоров с АК им. Ильюшина, ОАО «Камов», НПК «Иркут», ИФК «Ильюшин-Финанс» по организации совместного производства авиационных узлов и деталей.

В 2004г. началась проработка возможности поставок на рынок США высокотехнологичной отечественной установки для керамической плавки

УКН-50 (Федеральный центр двойных технологий «Союз»). Ведется подбор американских потребителей технологий керамической плавки для организации переговоров с российским поставщиком.

Началась проработка возможности продажи на американский рынок средств и технологий обеспечения физической защиты, производимых ОАО «НИИ Стали». Другим направлением этой работы может стать создание совместных предприятий или развитие других форм производственной кооперации компаний России и США. Данное направление работы имеет неплохие перспективы, учитывая актуальность этой темы для США в связи с ведущимися боевыми действиями в Ираке, а также постоянными угрозами террористических актов на ее собственной территории.

Продвижение через компании США ряда российских товаров машинотехнической группы для их реализации как на рынке США, так и на рынках третьих стран. Компания Bergstrom прорабатывает возможность поставок оборудования и организации совместного производства автомобильных кондиционеров с ОАО «Камаз». Осуществляется проработка вопроса налаживания компанией Logistic Supplies Worldwide дистрибьюторской сети для реализации продукции ОАО «Камаз» в Чили. Начались переговоры с Американско-Африканской Торговой Палатой об организации поставки 500 грузовиков «Камаз» в Республику Берег Слоновой Кости и возможности организации в дальнейшем сборочного производства грузовиков в данной стране. Другая американская компания Channic, рассматривает возможность организации поставок грузовиков «Камаз» и налаживания сети сервисного обслуживания в северных регионах Канады.

Российский производитель газовых турбин – ОАО «Турбомоторный завод» (г.Екатеринбург) прорабатывает возможность установления деловых контактов с американской компанией Enpi, а другое российское предприятие – ПТО «Медтехника» осуществляет поиск в США компаний, заинтересованных в закупке медицинских инструментов из России и готовых оказать помощь в проведении трудоемкого процесса сертификации продукции на американском рынке. Американская компания «Rumex» выразила готовность начать предварительные переговоры с российским предприятием о возможности осуществления этой работы.

Американская компания Far East American выразила заинтересованность в установлении деловых связей с российскими производителями березовой фанеры с целью ее импорта в США и ряд других стран. Ведется работа по продвижению на американский рынок различных пиломатериалов производства ООО «Аметист» (г.Москва). Начались переговоры с компанией Pan American Life о возможности поставки в США досок хвойных пород для изготовления поддонов.

В связи с ростом спроса в США на постельное белье высокого качества увеличилось количество обращений на поставку льняного полотна из России. В целях расширения экспорта данной продукции установлены деловые контакты ведущего российского производителя льняного и хлопкового полотна – Альянса «Русский текстиль» с американскими компаниями Armani International и Julia.

Осуществляется работа по продвижению продукции российской пищевой промышленности на рынок США. В этих целях проведены переговоры

лидеров российской кондитерской промышленности комбинатов «Красный Октябрь», «Рот Фронт» и «Сладко» о поставках в США производимой ими продукции.

Расширяется сфера предоставляемых услуг по перевозке крупногабаритных грузов с использованием транспортных самолетов «АНТ 124 «Руслан», осуществляемых в США российскими компаниями «Полет Эйркарго» и «Волга-Днепр». Данные российские компании уже завоевали себе определенную нишу на высоко конкурентном американском рынке авиаперевозок крупногабаритных грузов и предпринимают энергичные меры по расширению клиентской сети в США. Начата работа по продвижению на американский рынок услуг по осуществлению спутниковой связи, предоставляемых ФГУП «Роскомсвязь».

Доступ ростоаров-2004. В 2004г. не произошло каких-либо «незапланированных» серьезных подвижек в снятии применяемых США ограничений в торговле с нашей страной. Остался нерешенным вопрос об отмене действия применительно к России поправки Джексона-Вэника и предоставлении ей режима нормальных торговых отношений (РНТО) на постоянной основе. В отличие от двух предшествующих лет, в 2004г. в США не было значимых шагов со стороны администрации Дж.Буша и конгресса с целью разблокирования этой застарелой проблемы. В конгрессе так и продолжали лежать без движения внесенные еще в марте 2003г. три законопроекта по данному вопросу, а американские законодатели в своих нечастых комментариях находили все новые причины, якобы мешающие появлению по нему существенных подвижек, среди которых фигурировали и чисто внутренние дела нашей страны. Администрация Дж.Буша также не предпринимала практических действий в указанном направлении, сосредоточившись на проталкивании тех внешнеэкономических вопросов, которые с большей вероятностью могли бы принести ей политические дивиденды в ходе ноябрьских президентских выборов. Определенный сдерживающий эффект на позицию американской администрации по упомянутой проблеме оказали события вокруг российской компании «Юкос».

Из сферы действия поправки уже выведен ряд бывших советских республик (в 2004г. к ним добавилась Армения) и активизировались попытки ускорить соответствующий процесс в отношении Украины. Реальных подвижек в разрешении применительно к России вопроса с поправкой Джексона-Вэника, видимо, следует ожидать ближе к завершению согласования нашей страной условий ее членства в ВТО.

В 2004г. в США инициировали новое антидемпинговое расследование, касавшееся импорта магния из России, основными российскими поставщиками которого на американский рынок являются ОАО «Ависма» и ОАО «Соликамский магниевый завод», прибегнувшие для защиты своих интересов к услугам местных адвокатов. Особенность данного разбирательства заключалась в том, что оно стало для России первым подобного рода делом в условиях наличия у нее рыночного статуса, и в этом смысле носило прецедентный характер по целому комплексу вопросов, главным из которых, как изначально и ожидалось, был учет российских цен на электроэнергию при расчете нормальной стоимости магния.

В мае 2004г. Комиссия США по международной торговле (КМТ) на промежуточном этапе установила наличие материального ущерба американской промышленности вследствие поставок указанной продукции, а в сент. минторг США в своем предварительном решении признал факт осуществления импорта российского магния по ценам ниже его нормальной стоимости и определил средневзвешенные демпинговые маржи в 10,62% для ОАО «Ависма», 21,49% для ОАО «Соликамский магниевый завод» и 12,36% применительно ко всем остальным его отечественным экспортерам. Одним из наиболее важных моментов предварительного заключения минторга явилось то, что, несмотря на доводы местных петиционеров, призывавших не учитывать «искаженные и заниженные», по их мнению, цены на энергоносители в России, расчет затрат на электроэнергию при установлении нормальной стоимости российского магния осуществлялся на базе сведений, представленных отечественными экспортерами-ответчиками. Вместе с тем минторг зарезервировал за собой возможность корректировки в ходе заключительной стадии расследования выбранного им подхода в части полного использования сведений российских компаний по «энергетическому» аспекту и впоследствии даже серьезно рассматривал необоснованный вариант учета для этих целей данных независимых источников (исследования Всемирного банка и ОЭСР), что неизбежно ухудшило бы шансы отечественных компаний на получение приемлемых размеров маржей по итогам разбирательства. Окончательное решение минторга вынесено 17 фев. 2005г. и определяет демпинговую маржу в 22,28% для ОАО «Ависма», 18,65% для ОАО «Соликамский магниевый завод» и 21,45% для всех остальных российских поставщиков. Окончательное решение КМТ в рамках расследования по магнию должно быть вынесено в начале апр. 2005г.

В 2004г. один из наиболее острых вопросов в торгово-экономических отношениях между Россией и США в контексте доступа российской продукции на американский рынок вновь был связан с угрозой исключения из-под действия Генеральной системы преференций отечественного кованого титана. В фев. Аппарат торгового представителя США (АТП) вернулся к рассмотрению поданной еще в конце 2002г. петиции основных местных производителей данного товара — компаний ТИМЕТ и РТИ, в которой они призывали американскую администрацию лишить российских экспортеров преимущества его беспошлинного ввоза в США в соответствии с ГСП. Главный отечественный поставщик кованого титана в США, ОАО «Верхнесалдинское металлургическое производственное объединение» (ВСМПО), через своих американских адвокатов продолжило активную работу, связанную с проводимым АТП разбирательством, представляло в его ходе первичные и ответные комментарии по существу рассматривавшихся вопросов и участвовало в проводившихся публичных слушаниях.

Первоначально ожидалось, что окончательное решение по российскому кованому титану будет принято президентом США к концу июня 2004г., однако, американская администрация в очередной раз отложила вынесение вердикта. Данное обстоятельство могло объясняться несколькими причинами. С одной стороны, с учетом особой значимо-

сти данного вопроса для России, отмечавшейся в ходе неоднократных контактов представителей двух стран на высоком уровне, а также для крупных американских компаний, использующих российский титан, («Боинг», «Пратт» и «Уитни»), администрации Дж.Буша было не просто пойти на принятие решения не в пользу нашего государства. С другой стороны, очевидным выглядело и ее намерение отсрочить окончательное решение до момента появления большей ясности с предвыборным раскладом сил в штатах Пенсильвания и Огайо, традиционно считающихся одними из ключевых с точки зрения влияния на итоги президентских выборов в США, и в которых располагаются крупнейшие американские титановые компании.

В итоге в сент. 2004г., менее чем за два месяца до выборов, президентом США все же было вынесено решение об исключении российского кованого титана из-под действия ГСП, которое вступило в силу с 6 нояб. 2004г. В официальной формулировке, в контексте главной причины упомянутого решения было названо достижение ВСМПО конкурентоспособного положения на рынке США и отсутствие в этой связи необходимости получения им дополнительных преференций на экспорт кованого титана.

В результате принятого решения преимущества беспошлинного ввоза в США были заменены для российского кованого титана применением к его поставкам 15% импортной пошлины на основе режима наибольшего благоприятствования. Несмотря на то, что оно было вынесено не в пользу России, его вряд ли следует рассматривать в качестве дискриминационной меры, поскольку распространявшийся на кованый титан в течение нескольких лет режим ГСП был предоставлен американцами в одностороннем порядке и носил исключительно льготный характер. Отрицательное воздействие лишения кованого титана преимуществ ГСП нивелируется за счет активно функционирующей в США системы возмещения американским компаниям-экспортерам определенных затрат, понесенных ими при производстве ориентированной на продажу за рубеж продукции. Поэтому введение 15% импортной пошлины может практически не отразиться на экспортной цене и дальнейших поставках ВСМПО данного товара «Боингу», на которые приходится значительная доля российского экспорта титанового сырья в США.

В 2004г. российскими экспортерами было инициировано два т.н. «пятилетних» пересмотра действующих антидемпинговых ограничений. В июне ОАО «Северсталь», ОАО «Магнитогорский металлургический комбинат» и ОАО «Новолипецкий металлургический комбинат» подали заявку о совместном участии в «пятилетнем» пересмотре соглашения о приостановлении антидемпингового расследования по горячекатаной стали на стадии рассмотрения КМТ вопроса о вероятности продолжения материального ущерба американской промышленности в случае прекращения действия соглашения. С этой целью ими были наняты американские адвокаты, которые добились принятия КМТ решения о необходимости проведения полномасштабной (а не ускоренной, как это было бы в большей степени выгодно нашим противникам) процедуры указанного пересмотра. Одновременно российские компании решили воздержаться от участия в пересмотре на стадии минторга США,

оценивающего реальность продолжения демпинга в случае отмены ограничений на поставки горячекатаной стали из России. Такое решение во многом объяснялось подтвержденной многолетней практикой бесперспективностью данного шага для иностранных экспортеров. Как и ожидалось, Минторг в ускоренном порядке определил, что прекращение действия соглашения неизбежно приведет к возобновлению демпингового импорта в США упомянутой российской продукции. Что касается КМТ, то она продолжает проведение своей части разбирательства, окончательные итоги которого, должны быть вынесены ею в конце апр. 2005г.

Сложно предсказать исход данного пересмотра для отечественных сталепроизводителей. С одной стороны, серьезно выросшие за последние два года мировые и внутриамериканские цены на горячекатаную сталь дают российским компаниям неплохие шансы доказать невозможность причинения ими материального ущерба местной стальной промышленности в случае устранения применяемых к ним количественных и ценовых ограничений. Положительную роль в этом контексте может сыграть и принятое в рамках аналогичного разбирательства летом 2004г. решение канадских властей об отмене ограничений на импорт горячекатаной стали из России, особенно учитывая схожесть экономической ситуации на рынке стальной продукции США и Канады. С другой стороны, прекращение действия ряда ограничений для поставок российской сталепродукции в США и последовавшее за этим увеличение объемов их экспорта на американский рынок, а также оказанная Дж. Бушу в ходе предвыборной кампании существенная финансовая поддержка местными сталепроизводящими предприятиями, могут обусловить принятие КМТ решения о целесообразности сохранения соглашения в силе.

В нояб. 2004г. ОАО «Невинномысский азот» и ее трейдер компания Transammonia инициировали «пятилетний» пересмотр антидемпингового приказа по российскому карбамиду, который, действуя с 1987г., является самой старой из применяемых к отечественным предприятиям в США ограничительных мер подобного рода. В отличие от ситуации с пересмотром по горячекатаной стали в данном случае упомянутые компании решили участвовать в проведении разбирательства не только на стадии КМТ, но и минторга США. Однако, если КМТ сразу же озвучила необходимость осуществления полномасштабной процедуры пересмотра, то минторг, несмотря на направление в его адрес подготовленных американскими адвокатами подробных комментариев от имени российских компаний, посчитал оправданным инициирование ускоренного разбирательства. Причем в качестве аргументации своей позиции по этому вопросу он сослался не на неполный характер полученной информации, как это обычно бывает в подобных случаях, а на то, что заявившие об участии в пересмотре компании не смогли продемонстрировать «соответствие приходящейся на них доли в российском производстве карбамида их потенциальной доле экспорта данной продукции в США».

Упомянутое обоснование было использовано минторгом впервые за всю историю проведения им «пятилетних» пересмотров, а также явилось абсолютно безосновательным и несоответствующим

ни правилам ВТО, ни обязательствам США по двустороннему соглашению о торговых отношениях 1990г. Учитывая, что подобный подход минторга изначально практически исключал вынесение им итогового вердикта в пользу российских поставщиков карбамида, лишая их возможности представления дополнительных комментариев в свою защиту и отменяя проведение в ходе разбирательства публичных слушаний, американскими адвокатами ОАО «Невинномысский азот» был подготовлен проект письма по данному вопросу в адрес минторга США. В нем российская сторона призывала минторг изменить решение о проведении ускоренной процедуры пересмотра по карбамиду и прекратить использовать дискриминационный подход к отечественным поставщикам этого товара в ходе разбирательства. Остается неясным, намерен ли минторг скорректировать свою позицию и, провести полномасштабный пересмотр антидемпингового приказа по карбамиду. Тем не менее после получения упомянутого письма им было объявлено об отсрочке вынесения итогового решения в рамках ускоренной процедуры, первоначально намеченного на конец янв. 2005г.

Еще одна из предпринятых в 2004г. российскими компаниями попыток по обеспечению доступа своей продукции на американский рынок была связана с решением ОАО «Северсталь» запустить процесс определения минторгом США минимально допустимой цены, по которой оно могло бы поставлять в Соединенные Штаты толстолистовую сталь в рамках действующего «рыночного» соглашения по данному товару. Это Соглашение, заключенное еще в конце 2002г. между тремя российскими предприятиями (ОАО «Северсталь», ОАО «Магнитогорский металлургический комбинат» и ОАО «Носта») и минторгом США и предусматривающее, что поставки данной продукции могут начаться только после установления такой цены, до сих пор остается «неработающим». Ранее ситуация на американском рынке толстолистовой стали не мотивировала отечественные компании к инициированию указанной процедуры, необходимой для начала поставок. Предполагается, что минторг произведет расчет таких цен в течение I пол. 2005г., после чего ОАО «Северсталь» сможет возобновить поставки.

В 2004г. у российских производителей были вопросы при реализации соглашения о приостановлении антидемпингового расследования по нитрату аммония. Первый из них был связан с разбирательством по петиции американских производителей, в которой утверждалось, что одна из партий азотно-фосфатных удобрений, поставленных в США Кирово-Чепецким химическим комбинатом без оформления экспортной лицензии, подпадает под действие данного соглашения, и тем самым комбинат нарушил его условия. Несмотря на аргументацию российской стороны, указанная партия азотно-фосфатных удобрений марки была признана минторгом США продукцией, охватываемой соглашением, в соответствии с условиями которого, поставленное без лицензии количество товара должно было быть вычтено из общей квоты на текущий год в штрафном размере 125%. Тем не менее, российской стороне удалось договориться с минторгом США о постепенном погашении «задолженности» в 2004-06гг. с тем, чтобы не лишать российские предприятия большей части квоты в один год.

Другой проблемой, возникшей в 2004г. при реализации соглашения по нитрату аммония, явилась необходимость корректировки уровня зафиксированной в 2000г. фрахтовой составляющей, используемой при расчете минимальных справочных цен в рамках данного соглашения. Такая необходимость вызывалась существенным ростом стоимости фрахта в мире, что делало охватываемую соглашением продукцию российских предприятий практически неконкурентоспособной на рынке США. В фев. 2004г. российской стороной были представлены в минторг США материалы с обоснованием необходимости увеличения составляющей фрахта с учетом текущей ситуации на рынке. Однако в середине года минторгом было вынесено решение о нецелесообразности такой корректировки со ссылкой на отсутствие достаточных оснований для того, чтобы ожидать долговременную тенденцию роста цен на фрахт. Проявленная российской стороной настойчивость позволила затем договориться с минторгом США о проведении переговоров по данной проблеме. Эти переговоры прошли в янв. 2005г. в Вашингтоне.

Единственным из действующих соглашений о приостановлении антидемпинговых расследований, в отношении которого в 2004г. не предпринималось серьезных действий в части пересмотра предусматриваемых им ограничений, явилось соглашение по урановой продукции. Несмотря на формальное истечение срока его действия 31 марта 2004г., стороны негласно продолжали применять отдельные из положений соглашения, касающиеся, прежде всего, квоты по реэкспорту и высокообогащенного урана. Данная ситуация объяснялась тем, что у России и США отсутствовало общее понимание по поводу юридических последствий наступления указанного срока и дальнейшей регламентации торговли российской урановой продукцией. минторг США настаивал на том, что полная утрата действия соглашения не повлечет за собой автоматического прекращения лежащего в его основе антидемпингового расследования и, как следствие, будет лишь означать необходимость применения к российским поставкам данного товара запретительных пошлин. Согласно позиции минторга окончательное прекращение приостановленного антидемпингового расследования по урану может произойти только после завершения инициированного российской стороной «окончательного» или «пятилетнего» пересмотра. Основные события по соглашению развернутся в 2005г., когда появится возможность запустить процедуру «пятилетнего» пересмотра. Американскими адвокатами ОАО «Техснабэкспорта», являющегося основным отечественным экспортером урановой продукции в США.

Досрочное прекращение в конце 2003г. введенных США ограничительных мер в отношении импорта стали по ст. 201 закона о торговле 1974г. и истечение в июле 2004г. срока действия «Всеобъемлющего» двустороннего соглашения по стали, предусматривавшего количественные ограничения на импорт из России ряда видов металлопродукции, привели к заметному улучшению условий доступа в США российской стали. Отмена количественных ограничений наряду с весьма благоприятной конъюнктурой на американском стальном рынке положительно сказалась на динамике поставок российских металлов, объем которых в

2004г. вырос в 2 раза по сравнению с пред.г. В то же время продолжали действовать вышеупомянутые соглашения о приостановлении антидемпинговых расследований по горячекатаной стали (на нерыночных условиях) и толстолистовой стали (на рыночных условиях).

В 2004г. была окончательно документально оформлена достигнутая еще в 2003г. договоренность по вопросу поставок в США спортивно-охотничьего оружия (СОО) из России. Это произошло после направления ответной ноты российской стороны в госдепартамент в фев. 2004г., подтвердившей согласие на расширение на дополнительные 74 позиции перечня отечественных видов СОО, разрешенных к ввозу на американский рынок в соответствии с межправительственным Соглашением об экспорте огнестрельного оружия и боеприпасов из России в США от 1996г. Несмотря на определенные подвижки в расширении доступа российского СОО в США, упомянутое соглашение продолжает носить явно дискриминационный характер по отношению к России, являясь по сути единственным документом подобного рода, заключенным Соединенными Штатами с каким-либо иностранным государством.

Экспортный контроль США напрямую затрагивает интересы России. Особых подвижек в данной области в 2004г. не наблюдалось, практически прекратилось рассмотрение проекта нового законодательства о регулировании экспорта в конгрессе США. Во многом это объясняется сложностями нахождения баланса между соображениями национальной безопасности и интересами американских экспортеров в современных условиях, когда на первый план вышла борьба с террористической угрозой. Имевшие в 2004г. место незначительные изменения в режиме регулирования экспорта высокотехнологичной продукции были вызваны быстрым развитием компьютерной техники и технологий, требующим изменения параметров контроля за их экспортом в целях недопущения подрыва конкурентоспособности американских производителей. Вновь был повышен порог быстродействия вычислительной техники и микропроцессорного оборудования, которые могут поставляться без лицензий. На этот раз он касался т.н. «подразумываемого экспорта» (предоставление доступа к соответствующему оборудованию и программному обеспечению иностранцев, работающих на американских компаниях), в т.ч. для России и других стран, входящих в «третью группу» по степени контроля за экспортом компьютерной техники. Параметр быстродействия для этих стран в отношении вычислительной техники и программного обеспечения был увеличен с 28 тыс. миллионов теоретических операций в секунду (МТОПС) до 75 тыс. МТОПС, а микропроцессорной техники — с 530 МТОПС до 40 тыс. МТОПС.

Попытки американских производителей добиться ослабления критериев и правил осуществления контроля за поставками за рубеж компьютерной техники результатов не дали. Более того, проявляли активность и сторонники ужесточения контроля. Так, в один из законопроектов палаты представителей было включено положение, предусматривающее существенное расширение перечня высокотехнологичной продукции, подпадающей под экспортное лицензирование, которое, правда, принято не было. Продолжали также

раздаваться призывы к изменению действующей в США системы контроля за экспортом компьютерной техники по параметру ее быстродействия. Многими специалистами указывалось, что данная система уже не является эффективным инструментом по недопущению распространения двойных технологий среди «нежелательных стран», и предлагалось сконцентрировать внимание на контроле за экспортом программного обеспечения.

Мониторинг за применяемыми США санкциями в отношении отдельных российских компаний и предприятий по обвинению в нарушении режима нераспространения военных технологий. В 2004г. такие санкции были сняты с четырех российских предприятий («Европалас 2000», «Графит», «Мосо» и «Никиет») и установлены в отношении одного (Федеральный научно-производственный комплекс «Алтай»). Их действие распространяется в отношении следующих компаний и организаций: Балтийский государственный технический университет, Главкосмос, Московский авиационный институт, Химико-Технологический университет им. Менделеева, Ростовское авиационное предприятие №168 (Роствертол), Государственное научно-производственное предприятие «Базальт» и Тульское инструментальное конструкторское бюро.

В 2004г. США с особой остротой ставили перед российской стороной вопрос о соблюдении в нашей стране прав американских владельцев интеллектуальной собственности (ИС) и необходимости улучшения ситуации в данной области. Эта тема стала рассматриваться ими в качестве самостоятельного проблемного вопроса двусторонних торгово-экономических отношений, а не только в контексте переговоров о присоединении России к ВТО. По итогам проведенного АТП в 2004г. ежегодного изучения вопроса о соблюдении иностранными государствами прав ИС Россия снова была оставлена в списке «приоритетно наблюдаемых стран». Как и в предыдущие годы, основные из предъявлявшихся к ней претензий касались неэффективности российской правоприменительной практики, особенно в сфере борьбы с пиратством продукции на оптических носителях. В этой связи АТП утверждалось, что 90% всех продаваемых в нашей стране цифровых видеодисков представляют собой нелегальные пиратские копии, а продажи подлинных DVD-дисков упали до уровня 1999г., несмотря на предпринимаемые американскими компаниями усилия по увеличению их доли на российском рынке. Серьезную озабоченность АТП и местных правообладателей вызывал и экспорт произведенных в России пиратских оптических дисков в страны Восточной Европы, в которых, по их мнению, население вполне способно позволить себе приобрести легальную продукцию американских компаний, но в итоге предпочитает ей более дешевые подделки российского происхождения. В своих оценках размера ежегодно наносимого ей в России вреда от недостаточно эффективной охраны прав ИС американская сторона неоднократно называла цифру в 1 млрд.долл., оговаривая, однако, что в эту сумму не включены потери местных правообладателей в результате упомянутого экспорта, а также ущерб, причиняемый российским интернет-пиратством.

В 2004г. российская сторона занимала весьма активную позицию в процессе обсуждения с США вопроса о ситуации с охраной прав ИС в России. Так, в марте 2004г. торгпредством по поручению министерства был направлен в АТП подробный материал с изложением предпринимаемых нашей страной мер по совершенствованию законодательства и правоприменительной практики, а также планируемых шагов в данной области.

В апр. и окт. 2004г. в Вашингтоне состоялись двусторонние консультации в рамках заседаний российско-американской рабочей группы по правам ИС, в которых с нашей стороны приняли участие представители минэкономразвития, МВД, МИД, Роспатента, таможенной службы и других ведомств. В ходе этих консультаций американцам были переданы обновленные поквартальные обзоры ключевых мероприятий, реализуемых в России с целью повышения эффективности охраны прав ИС. Интенсификация российско-американского взаимодействия по проблематике ИС позволила России избежать проведения в отношении нее специального ускоренного расследования на предмет анализа произошедших в нашей стране подвижек в сфере охраны ИС, к чему усиленно призывали представители американских правообладателей. При неблагоприятном исходе указанного расследования к России могли бы быть применены меры экономического воздействия и, прежде всего, прекращение распространения на нее преимуществ ГСП.

Угроза лишения возможности пользования режимом ГСП продолжает сохраняться, особенно учитывая тот факт, что в начале фев. 2005г. впервые за последние несколько лет в своих комментариях в АТП относительно ситуации с охраной в 2004г. прав американских владельцев ИС за рубежом Международный альянс по интеллектуальной собственности призвал администрацию США поместить Россию в самую нежелательную категорию т.н. «приоритетных государств», наряду с Украиной и Пакистаном, и приостановить действие ее статуса страны- бенефициария ГСП.

В 2004г. список острых вопросов российско-американских торгово-экономических отношений пополнился еще одной темой, связанной с применением Россией 15% экспортной пошлины на лом черных металлов. Раскручивание данной проблемы американской администрацией происходило с подачи местных сталепроизводителей и потребителей лома черных металлов. Они утверждали, что в условиях крайне высокого мирового спроса и благоприятной ценовой конъюнктуры в 2003г. от 7 до 12 млн.т. складских запасов российского лома черных металлов остались невостребованными по причине оказания сдерживающего влияния указанной пошлины на его экспорт с территории России. Американские компании даже серьезно рассматривали возможность подачи петиции об инициировании против России разбирательства по статье 301 закона США о торговле 1974г., что несло бы в себе угрозу применения к нашей стране ответных ограничительных мер торгового характера. Более того, некоторые местные сталепроизводители квалифицировали пошлину на лом черных металлов в качестве субсидии для российских металлургических комбинатов, дающей юридические основания для возбуждения в США компенсационных расследований, в ходе которых при нынешней ситуации (от-

существование членства России в ВТО) американской промышленности вообще не требовалось бы доказывать причинение ей материального ущерба вследствие взимания экспортной пошлины.

В подтверждение значимости проблемы для американской стороны в апр. 2004г. министр торговли США Д. Эванс и торговый представитель Р. Зеллик направили совместное письмо министру Г.О.Грефу, в котором призвали российскую сторону как можно скорее отменить действие 15% экспортной пошлины на лом черных металлов, дав при этом понять, что данный шаг был бы позитивно воспринят США в контексте переговоров о присоединении России к ВТО. В своем ответном письме в июле того же года Г.О.Греф изложил российскую позицию по данному вопросу, согласно которой применение пошлины является необходимым для противодействия деятельности недобросовестных металлозаготовителей и металлоторговцев в России. В сент. 2004г. Д.Эвансом и Р.Зелликом было направлено еще одно письмо министру Г.О.Грефу, подчеркивавшее важность незамедлительного устранения действия экспортной пошлины и напоминавшее об угрозе разбирательства по статье 301. В развитие этого письма в сент. состоялся визит в Москву американской межведомственной делегации во главе с замминистра торговли П.Лихтенбаумом, в ходе которого проблематика ограничений на вывоз из России лома черных металлов явилась одной из центральных тем обсуждения. Согласно недавним заявлениям представителей АТП, американцы будут продолжать добиваться отмены пошлины в рамках двусторонних переговоров о присоединении России к ВТО, однако, если в течение первых нескольких месяцев 2005г. российская сторона не пойдет на принятие этой меры, они не исключают возможности возбуждения процедуры по статье 301 с последующим введением ответных санкций.

В 2004г. одним из основных направлений российско-американского взаимодействия во внешнеэкономической области продолжали оставаться переговоры о присоединении России к ВТО.

Среди наиболее сложных с точки зрения нахождения компромиссов направлений переговоров с США по ВТО продолжали оставаться финансовые, телекоммуникационные, аудиовизуальные и энергетические услуги, ценообразование на энергоносители, доступ на рынки гражданской авиатехники и правительственных закупок, сельское хозяйство, а также вопросы применяемых Россией нетарифных мер в торговле. На передний план американцами была вынесена проблема охраны прав интеллектуальной собственности в нашей стране, которая стала рассматриваться ими чуть ли не главным препятствием на пути обеспечения ее членства в ВТО.

После того, как в мае 2004г. между Россией и ЕС была оформлена договоренность об условиях членства нашей страны в этой организации, многие представители американского бизнес-сообщества были «не впечатлены» взятыми Россией обязательствами по итогам переговоров с Евросоюзом по целому ряду вопросов (прежде всего, в области услуг). В числе зафиксированных в российско-европейском протоколе условий доступа, которые не устраивали американских поставщиков услуг, назывались отказ России в разрешении открытия на своей территории прямых филиалов

иностранных банков, ограничения на объем участия зарубежных компаний в совокупном капитале российских провайдеров банковских услуг, а также сохранение нашей страной требований, препятствующих получению иностранными инвесторами контрольных пакетов акций в капиталах российских компаний, оказывающих финансовые, страховые и телекоммуникационные услуги. Аналогичное неудовлетворение выражалось и в отношении т.н. «энергетического пакета», где американские производители удобрений обозначили свое намерение добиваться принятия Россией дальнейших обязательств, беря за новую точку отсчета условия, о которых она договорилась с ЕС. Подобная реакция местного бизнес-сообщества на условия договоренности между Россией и ЕС обеспечила соответствующий настрой и у американских торговых переговорщиков, сразу же заявивших, что параметры российско-европейского соглашения не окажут сдерживающего эффекта на содержание и объем требований США в ходе переговоров с Россией об условиях ее членства в ВТО.

Связи с Россией-2003

В 2003г. российско-американские торгово-экономические отношения получили дальнейшее развитие. Сложная торгово-политическая обстановка в США в условиях начавшейся кампании по выборам президента, критическая реакция в части американского общества на ситуацию вокруг компании «Юкос» и итоги прошедших в конце года выборов в госдуму России, а также определенные расхождения позиций сторон по некоторым международным вопросам, хотя и внесли некоторые элементы напряженности в двусторонние отношения, однако не изменили их общего позитивно-го вектора и тональности.

Совпадение интересов двух стран по таким центральным вопросам, как борьба с терроризмом, противодействие распространению ОМП, интеграция России в глобальную экономику, а также растущее взаимодействие в сфере энергетики, создали достаточно устойчивую базу для расширения взаимовыгодного торгово-экономического и инвестиционного сотрудничества и поиска созидательных решений по широкому кругу вопросов в различных областях. Общий итог российско-американского торгово-экономического сотрудничества в минувшем году по целому ряду направлений позволяет говорить о том, что сторонам, несмотря на относительно неблагоприятную политическую обстановку, удалось сделать еще один важный шаг в углублении взаимовыгодных и равноправных отношений в экономической области, расширении инвестиционного сотрудничества и формировании новых коммерческих партнерств, а также выработке взаимоприемлемых подходов и решений, касающихся различных актуальных вопросов.

Экономическая составляющая неизменно присутствовала в повестке дня состоявшихся в 2003г. встреч на высшем уровне. Важнейшими событиями в российско-американских торгово-экономических отношениях в 2003г. явились встречи президента России В.В.Путина и президента США Дж.Буша в мае в Санкт-Петербурге и в сент. в Кемп-Дэвиде. В ходе сентябрьского саммита впервые в практике двусторонних отношений президенты утвердили документ под названием «Кон-

трольный список задач Кемп-Дэвида», предусматривающий совместные поручения министрам обеих стран, в т.ч. в области торгово-экономического сотрудничества. В соответствии с указанным списком министром Г.О.Грефом и министром Д.Эвансом был подготовлен проект совместного доклада по инвестиционным проектам, текст которого в конце года был согласован с американской стороной представителями минэкономразвития. Президент В.В.Путин в конце сент. 2003г. провел встречу в Москве с министрами экономического и энергетического блоков России и США Г.О.Грефом, И.Х.Юсуфовым, Д.Эвансом и С.Абрахамом. Российский президент в рамках своего сентябрьского визита в США встретился с представителями американских деловых кругов в Нью-Йорке.

В рамках российско-американского энергетического диалога, инициированного в 2002г. президентом России В.В.Путиным и президентом США Дж.Бушем, в конце сент. 2003г. в Санкт-Петербурге состоялся второй Российско-Американский деловой энергетический саммит, который прошел под сопредседательством министров Г.О.Грефа, И.Х.Юсуфова, Д.Эванса и С.Абрахама. В качестве координаторов от деловых кругов России выступил РСПП, от США — Американская торговая Палата в Москве. По итогам саммита были подписаны совместное заявление министров, доклад рабочей группы «Российско-Американский коммерческий энергетический диалог», а также ряд документов о сотрудничестве между российскими и американскими компаниями. К энергосаммиту была приурочена миссия деловых кругов США по развитию сотрудничества в области энергетики в составе руководителей 13 американских компаний, которую возглавил министр торговли США Д.Эванс. Участники миссии провели встречи с Г.О.Грефом, другими членами правительства России, а также представителями российских деловых кругов, на которых рассматривались возможности расширения торгово-экономических отношений двух стран в сфере энергетики и других областях, а также устранения барьеров во взаимной торговле и инвестиционном сотрудничестве.

В нояб. 2003г. в Бостоне прошел седьмой ежегодный Российско-американский инвестиционный симпозиум, в котором участвовали министры Г.О.Греф и Д.Эванс. В работе форума, на котором обсуждались вопросы диверсификации российской экономики, приняли участие 500 чел., включая представителей правительственных и деловых кругов обеих стран. В ходе форума состоялась очередная встреча министров Г.О.Грефа и Д.Эванса, на которой состоялся обмен мнениями по актуальным вопросам двустороннего сотрудничества с учетом итогов встречи президентов в Кемп-Дэвиде, были сверены позиции в отношении путей развития двусторонних деловых связей и их перспектив.

Полезную работу, направленную на расширение двусторонних торговых и инвестиционных связей и устранение барьеров на их пути проводил Российско-американский деловой диалог (РАДД). К встрече президентов России и США в мае в Санкт-Петербурге организаторы РАДД подготовили второй доклад правительствам России и США с рекомендациями по развитию деловых связей. В этом докладе упор, в частности, был сделан на проблемы, нерешенность которых продолжает вызывать озабоченность деловых сообществ

двух стран и по которым требуется принятие мер на уровне правительств. В их числе фигурировали административные барьеры, доступ на рынки, присоединение России к ВТО, инвестиционная политика и финансовая инфраструктура, условия ведения электронной торговли, сотрудничество в сфере высоких технологий, судебная реформа в России. В период визита миссии деловых кругов США в Россию в конце сент. в Москве в рамках РАДД с участием Г.О.Грефа и Д.Эванса состоялась встреча представителей российских и американских компаний, которая была посвящена обсуждению второго доклада РАДД, а также других интересующих стороны вопросов. В соответствии с обращением российских участников РАДД перед американской стороной ставились вопросы о необходимости сохранения льготного режима ГСП США для российского кованого титана, о наличии визовых проблем для осуществления контактов в торгово-экономической сфере, о необоснованности исключения Сбербанка России из кредитных программ минсельхоза США.

Продолжила свою деятельность рабочая группа «российско-американское Тихоокеанское партнерство». В июле 2003г. в Южно-Сахалинске состоялась ее очередное заседание.

В США позитивно оценивались последние сдвиги в российской экономике — высокие темпы роста ВВП, уменьшение оттока капитала из России, определенное улучшение ситуации в сфере корпоративного управления, рост собираемости налогов, увеличение золотовалютных запасов и снижение внешней задолженности. Американская администрация, как официально заявляли ее высокопоставленные представители, придавала «приоритетное значение» интеграции России в мировую экономику. Подчеркивалось, что американский подход в данном случае не сводится лишь к тому, чтобы сигнализировать о наличии различных негативных аспектов, присущих нынешней деловой среде в России. Занимающиеся внешнеэкономическими вопросами ведомства США делали попытки больше внимания фокусировать на изучение и оценку случаев успешных действий российских властей по привлечению долгосрочных прямых иностранных инвестиций и поддержке развития частного бизнеса. Озвучивались намерения придать более системный и устойчивый характер такой деятельности, используя в этих целях механизм Российско-Американского делового диалога, а также трибуну различных инвестиционных форумов. Вес России в американской внешнеэкономической политике возрастал также ввиду значения, придаваемого нашей стране как одному из надежных альтернативных источников энергоносителей для нужд США.

Состояние правовой базы российско-американских торгово-экономических отношений. Фактически единственным новым правовым документом двустороннего характера в данной области явилось подписанное 4 авг. 2003г. второе Дополнение к Соглашению о торговле некоторыми видами сталепродукции из Российской Федерации в США от 1999г., ставшее, по сути, очередным практическим результатом отчетливо обозначившихся еще в 2002г. усилий двух стран по пересмотру условий поставок российской стали в США. Дополнение предусматривает заметное увеличение российских квот на поставки чугуна и стальной за-

готовки. Квота на чугун возросла в 3 раза до 2 млн. метрических тонн в 2003г., что позволяло осуществить в том же году дополнительный экспорт в США данной продукции российского происхождения на 240 млн.долл.

В 2003г. обозначились перспективы внесения изменений в российско-американское межправсоглашение об экспорте огнестрельного оружия и боеприпасов из России в США от 1996г., однако договоренность сторон о расширении списка разрешенных к поставкам в США отечественных видов спортивно-охотничьего оружия так и не была окончательно юридически оформлена.

В 2003г. не произошло каких-либо существенных подвижек и в вопросе о Договоре между Россией и США о поощрении и взаимной защите капиталовложений. Хотя госдепартамент США и представил российской стороне ответ на направленные ранее американцам предложения России по внесению необходимых изменений в соответствующий Договор 1992г., сторонами так и не были определены сроки проведения консультаций по указанному вопросу. Во многом это объясняется тем, что США были заняты разработкой нового типового двустороннего инвестиционного договора, базирующегося на целях переговоров в данной сфере, закрепленных в принятом в 2002г. законодательстве о полномочиях президента по развитию внешней торговли. Основное внимание США в рассматриваемой области было сконцентрировано в 2003г. на выработке договоренности с ЕС по поводу внесения изменений и дополнений в действующие у американцев двусторонние соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций со вступающими в ЕС новыми странами.

После успешного разрешения в 2002г. ситуации с отсутствием у России статуса страны с рыночной экономикой наиболее «долгоиграющей» проблемой в российско-американских торгово-экономических отношениях остался вопрос о выведении нашей страны из-под действия поправки Джексона-Вэника. Несмотря на неоднократные заявления в 2002-03гг. как членов администрации Дж.Буша, так и многих американских конгрессменов о необходимости скорейшего устранения действия поправки в отношении России, за прошедший год не произошло каких-либо серьезных подвижек в этом направлении. Правда, в марте 2003г. председателем сенатского комитета по иностранным делам Р.Лугаром был внесен очередной законопроект по данной тематике, а вслед за этим в палате представителей конгресса появилось еще два законопроекта, увязывающих, в частности, отмену поправки с условиями присоединения России к ВТО. Однако внимание американских законодателей в большей степени было приковано к рассмотрению других инициатив, включая вопросы национальной безопасности, налоговую реформу, а также преобразования в сферах энергетики, здравоохранения и образования. Обозначившиеся же впоследствии противоречия между двумя странами по поводу военных действий США в Ираке и еще не урегулированные к тому времени разногласия по «куриной проблематике» фактически отодвинули решение вопроса с поправкой на неопределенное время. Сложившуюся ситуацию не смогли изменить и несколько личных встреч президентов России и США, в ходе которых российской стороной в очередной раз давалось понять, что сохранение по-

правки не способствует укреплению доверительных связей между двумя странами и продолжает дискредитировать политику США в отношении нашего государства. Администрацией Дж. Буша со своей стороны обращалось внимание на то, что несмотря на поддержку ее ускорения решения указанного вопроса, основная роль в данном процессе принадлежит конгрессу.

В ходе состоявшихся в США в конце 2003г. нескольких мероприятий с участием американских конгрессменов, на которых обсуждались перспективы отмены действия поправки в отношении России, большинством из них высказывались предположения, что в 2004г. конгресс едва ли сможет уделить этому вопросу больше внимания, чем в предыдущем. По их мнению, в год проведения в США президентских выборов внимание американских законодателей и администрации будет сосредоточено на продвижении внутриэкономических и социальных инициатив, являющихся определяющими с точки зрения получения поддержки населения. Согласно оценкам многих конгрессменов, принятие в 2004г. решения о прекращении применения поправки к России может быть осуществлено только в том случае, если двум странам удастся добиться существенных прорывов по какому-либо из приоритетных направлений их взаимодействия в политической сфере. Как отмечалось членами конгресса, в качестве наиболее реальной «движущей силы» в вопросе с поправкой могло бы выступить эффективное содействие со стороны России в разоруженческих переговорах с Северной Кореей. Временные рамки решения проблемы с отменой действия применительно к России поправки Джексона-Вэника остаются неопределенными.

В 2003г. одной из наиболее значимых для России проблем в области торгово-экономических отношений с США продолжали оставаться вопросы доступа отечественных товаров на американский рынок. За прошедший год в США не было инициировано каких-либо новых специальных или антидемпинговых разбирательств в отношении поставляемой на американский рынок продукции российского происхождения. В марте 2003г. Комиссия США по международной торговле (КМТ) вынесла окончательное решение в рамках начатого еще в 2002г. антидемпингового расследования по импорту российского кремния, в котором пришла к выводу о наличии материального ущерба американской промышленности от поставок данного товара. Поскольку ранее минторг США определил, что продажи ввозимого из России кремния осуществлялись по ценам ниже его нормальной стоимости, по итогам указанного расследования был издан антидемпинговый приказ, согласно которому на российские поставки кремния были введены антидемпинговые пошлины в 56,11% для ЗАО «Кремний»/ ОАО «Суал-Кремний-Урал» и 79,42 для Братского алюминиевого завода и всех остальных отечественных экспортеров. Адвокатами участвовавших в расследовании российских предприятий была подана апелляция в американский Суд по международной торговле, в которой оспаривалась, главным образом, методика расчета минторгом США размеров антидемпинговых пошлин, однако Суд пока не вынес своего решения по этому делу.

Практически одновременно с разбирательством по кремнию в США в 2003г. осуществлялось проведение заключительной стадии антидемпингового расследования в отношении российских поставок карбамидно-аммиачной смеси. После того, как минторг США в своем окончательном решении определил фактически «запретительные» пошлины в 138,95% для ОАО «Невиномысский Азот» и 233,85% для всех остальных отечественных экспортеров данного товара, российские предприятия были вынуждены пойти на подписание соглашения о приостановлении указанного расследования. Соглашение было заключено между российскими компаниями ОАО «Невиномысский Азот», ЗАО «Новолон» и ОАО «Куйбышев Азот», с одной стороны, и минторгом США, с другой, и представляло собой документ «рыночного» типа, не предусматривавший механизм лицензирования и каких-либо количественных ограничений в отношении поставок карбамидно-аммиачной смеси.

Несмотря на заключенное соглашение, отечественные предприятия обратились в минторг США с просьбой о продолжении лежащего в его основе антидемпингового расследования с тем, чтобы дать возможность КМТ вынести окончательное решение по поводу наличия или отсутствия материального ущерба от импорта карбамидно-аммиачной смеси из России. В конце марта 2003г. КМТ обнародовала свое решение по ее части расследования, установив отсутствие упомянутого ущерба, в результате чего действие соглашения было прекращено без введения каких-либо ограничений применительно к российским поставкам карбамидно-аммиачной смеси. Во многом указанное решение КМТ было связано с тем, что к моменту проведения заключительного этапа расследования американские предприятия были вынуждены существенно снизить производство этого товара из-за резко возросших цен на природный газ, являющийся одним из основных компонентов при получении удобрений, в связи с чем на внутреннем рынке США образовался дефицит данной продукции. Вместе с тем крайне важную роль в успешном завершении разбирательства для российской стороны сыграло активное участие в нем ОАО «Невиномысский Азот», представленного американскими адвокатами. По инициативе американских петиционеров по указанному антидемпинговому расследованию правомерность окончательного решения КМТ рассматривает Суд США по международной торговле.

В 2003г., помимо разбирательства по карбамидно-аммиачной смеси, тема импорта в США российских удобрений была поднята после подачи американскими производителями нитрата аммония в сент. в минторг США петиции по поводу имевшей место поставки Кирово-Чепецким химическим комбинатом единичной партии нитрофосфата (20 тыс.т.) якобы в обход Соглашения о приостановлении антидемпингового расследования по нитрату аммония, без оформления на нее экспортной лицензии. Хотя в качестве главного ответчика по этому делу в петиции фигурировал американский импортер нитрофосфата компания ConAgra, российская сторона также была вынуждена активно включиться в инициированное разбирательство, поскольку в случае установления минторгом США факта неправомочности осу-

ществления поставки последующие санкции могли бы затронуть всех отечественных экспортеров по упомянутому Соглашению, а не только Кирово-Чепецкий химический комбинат. К участвующим в реализации Соглашения отечественным предприятиям, не имеющим никакого отношения к данной поставке, потенциально могли бы быть приняты меры, заключающиеся в существенном уменьшении выделенных им объемов квот на экспорт нитрата аммония в США. Минторг США продолжает рассмотрение этой спорной ситуации. На фев. 2004г. им было намечено проведение официальных консультаций с Министерством по данному разбирательству, окончательное решение по которому должно быть принято в марте.

В 2003г. продолжали происходить подвижки по разблокированию проблемных вопросов в рамках одного из приоритетных для российской стороны направления двусторонних торгово-экономических отношений, связанного с торговлей металлопродукцией. Одним из позитивных результатов взаимодействия России и США в данной области явилось уже упоминавшееся подписание второго Дополнения к Соглашению о торговле некоторыми видами сталепродукции из Российской Федерации («Всеобъемлющее» соглашение), значительно увеличившего квоты на поставку отечественной стальной заготовки и чугуна. Оформлению Дополнения предшествовали несколько месяцев напряженных переговоров между представителями министерства и минторга США. Одной из основных трудностей, сопутствовавших достижению окончательной договоренности по данному вопросу, явилась выработка компромиссного варианта по поводу увеличения квоты на российскую стальную заготовку.

Американские сталепроизводители выступали резко против даже малейшего повышения размера квоты по данному товару, опасаясь роста конкуренции со стороны более дешевой и качественной продукции российского происхождения. При этом они поддерживали существенное увеличение квоты на поставки отечественного чугуна, что в условиях сложившейся к тому времени острой нехватки этого товара на мировом рынке являлось для них крайне важным, в т.ч. и с точки зрения использования российского чугуна в производстве своей собственной стальной заготовки. Зависимость американских производителей стальной заготовки от расширения ввоза в США чугуна из России была эффективно использована российскими переговорщиками для обеспечения включения в Дополнение положений, повышающих квоту на отечественную заготовку.

Важную роль в формировании данной договоренности сыграло активное участие в процессе подготовки Дополнения ОАО «Оскольский электрометаллургический комбинат», которому удалось заручиться поддержкой со стороны американских сталелитейных компаний Connecticut Steel и Gautier Steel, многократно заявлявших на самых различных уровнях о своем желании импортировать для использования в производстве исключительно российскую заготовку, изготовленную упомянутым комбинатом.

Еще одним положительным моментом в плане улучшения условий доступа в США российской стали было связано с решением Дж. Буша о дос-

рочном прекращении действия мер по статье 201 Закона о торговле 1974г. Как известно, ограничения на импорт стали в США были введены в марте 2002г. на 3г. в отношении 10 видов стальной продукции, поставляемых на американский рынок из многих иностранных государств, в т.ч. и России. Однако после вынесения панелью арбитров и Апелляционным органом ВТО решений о несоответствии указанных мер нормам данной организации, а также в связи с угрозами основных торговых партнеров США применить к ним ответные ограничения, американцы были вынуждены пойти на прекращение действия указанных мер с 5 дек. 2003г. В результате данного решения Дж.Буша была устранена ситуация, когда одни и те же категории российской сталепродукции подпадали под двойные заградительные барьеры, совокупное воздействие которых выражалось в значительном снижении конкурентоспособности отечественных поставщиков на американском рынке.

Решение президента США об отмене действия мер по статье 201 было весьма неоднозначно воспринято многими членами конгресса и местной сталелитейной промышленности, и спустя неделю после его обнародования, в палате представителей и сенате были внесены законопроекты, направленные на возобновление применения импортных ограничений до 5 марта 2005г. Сторонниками законопроектов отмечалось, что прекращение мер не имело под собой никаких оснований, поскольку они полностью соответствовали американскому законодательству, а также, несмотря на решение ВТО, международным обязательствам США. Шансы на прохождение указанных законопроектов через обе палаты Конгресса расцениваются невысоко, однако, не исключено, что данная ситуация может измениться под влиянием различных факторов, включая дальнейший расклад сил в ходе президентской гонки в 2004г., где поддержка сталелитейных штатов может, как и в 2000г., сыграть ключевую роль.

С учетом изменившейся ситуации в области торговли сталью основными преградами, продолжающими сдерживать российский экспорт стальной продукции в США, остались «Всеобъемлющее» соглашение, а также соглашения о приостановлении антидемпинговых расследований в отношении горячекатаной и толстолистовой стали. При обсуждении проблематики «Всеобъемлющего» соглашения с представителями минторга США американцами достаточно четко было выражено понимание того, что оно автоматически прекратит свое действие 12 июля 2004г.

В отношении Соглашения о приостановлении антидемпингового расследования по горячекатаной стали существуют несколько вариантов модификации его условий. В 2004г. минторгом США и КМТ будет инициирован т.н. «пятилетний» пересмотр данного Соглашения, в случае участия в котором российских предприятий (особенно на стадии КМТ) у них, по мнению некоторых местных экспертов, имеются определенные шансы на снятие существующих ограничений на ввоз этой продукции на том основании, что он не причинит материального ущерба местной промышленности. Минторг США не исключает и возможность переоформления действующего Соглашения в договоренность т.н. «рыночного» типа, в которой соответствующие обязательства от имени российской стороны будут браться непосредственно заинтере-

сованными в экспорте горячекатаной стали российскими предприятиями.

Что касается Соглашения о приостановлении антидемпингового расследования по толстолистовой стали, переоформленного в 2002г. в договоренность на «рыночных» условиях, то по нему в 2003г. был завершён «пятилетний» пересмотр, по итогам которого Соглашение было оставлено в силе. Окончательной причиной этому явилось принятое КМТ решение о том, что прекращение действия Соглашения приведет к возобновлению материального ущерба местной промышленности.

За 2003г. не произошло изменений в регулировании режима поставок в США урановой продукции из России, несмотря на то, что российская сторона неоднократно заявляла о приоритетном значении для нее данной темы в числе остающихся проблемных вопросов двусторонней торговли. Отечественные производители не стали использовать имевшуюся у них возможность инициирования в окт. 2003г. административного пересмотра Соглашения о приостановлении антидемпингового расследования в отношении российского урана, срок действия которого истекает 31 марта 2004г. Позиция минторга США заключалась в том, что без участия в указанном пересмотре модификация условий Соглашения или его формата является затруднительной. В ходе проработки возможных путей решения вопроса с поставками урана после 31 марта 2004г. ответственными сотрудниками минторга США подчеркивалось, что американская сторона не собирается предпринимать каких-либо шагов после истечения действия Соглашения, т.к. ее вполне устраивает вариант, при котором оно было бы автоматически продлено в существующем виде, т.е. распространялось на т.н. поставки «воу-ноу».

При этом минторг США не исключил возможность переоформления имеющегося «нерыночного» Соглашения в договоренность рыночного типа, однако, продолжал связывать такое развитие событий с необходимостью инициирования российской стороной либо административного пересмотра (теперь уже в окт. 2004г.), либо пересмотра по изменившимся обстоятельствам (в любое время). Американцами давалось понять, что даже в случае проведения таких пересмотров, они не могут гарантировать заключение по урану соглашения рыночного типа, поскольку речь идет о стратегической продукции и, в отличие от случая с переоформлением Соглашения по холоднокатаной стали, данный вопрос будет рассматриваться ими еще и в политической плоскости с обязательным привлечением к этому процессу целого ряда других органов, включая министерство госбезопасности, госдепартамент и Совет по национальной безопасности при президенте США. На фев. 2004г. намечено проведение в Москве консультаций по указанной проблематике с участием представителей минторга США, минэкономразвития и минатома России, а также компании «Техснабэкспорт», на которых предполагается обсудить дальнейшую судьбу Соглашения и юридические аспекты урегулирования данного вопроса.

После относительно долгого перерыва, в 2003г. американской стороной вновь был поднят вопрос, касающийся поставок в США текстильной продукции из России. Осенью 2003г. представители Таможенной службы США заявили, что располагают сведениями из различных источников, со-

гласно которым в последнее время участились случаи, когда поставляемые на американский рынок под видом российских текстильные изделия на самом деле произведены в других странах, подпадающих под применяемые США квотные ограничения на данную продукцию (например, Китай и Вьетнам). Американцы выразили озабоченность этой проблемой, подчеркнув, что она приобрела особую остроту именно в 2003г. По их данным, с мая 2003г., в США было ввезено таких товаров на 18 млн.долл., а на таможне задержано более 200 партий этой продукции для проверки ее истинного происхождения. Особое внимание американцев обращалось на то, что сопровождающие отгрузку сертификаты происхождения товаров являются поддельными, а основная часть упомянутой продукции декларируется как произведенная в Дальневосточном регионе России. Ими было предложено наладить сотрудничество в пресечении подобных нарушений, в т.ч. путем установления процедур по проверке подлинности российских сертификатов происхождения.

Была достигнута договоренность об установлении прямого контакта между американскими таможенными органами и ТПП по вопросу проверки подлинности сертификатов происхождения. Американской стороне были переданы координаты сотрудников ТПП, отвечающих за сертификаты происхождения, а также образцы оттисков печатей и подписей представителей ее региональных отделений, имеющих право заверять такие сертификаты. С целью более тщательной проработки этого вопроса сотрудниками Таможенной службы США планируется осуществить визит на российские текстильные предприятия Дальневосточного региона, который может ориентировочно состояться летом 2004г.

В марте 2003г., после того, как конгрессом США было принято в 2002г. решение о продлении действия Генеральной системы преференций (ГСП), АТП и КМТ снова приступили к проведению ежегодного рассмотрения петиций заинтересованных сторон, касающихся внесения изменений в товарный охват ГСП. В рамках данного процесса с новой актуальностью встал вопрос о сохранении режима ГСП для российского ковального титана, поскольку указанными органами была принята к рассмотрению поданная еще в 2001г. петиция компании Timet, призывавшая лишить эту продукцию преимущества беспошлинного ввоза в США и установить в отношении нее 15% импортную пошлину. Для участия в проводимых АТП и КМТ разбирательствах основной российский поставщик ковального титана в США ОАО «Верхне-Салдинское металлургическое производственное объединение» (ВСМПО) наняло американских адвокатов из фирмы Coudert Brothers.

Хотя угроза исключения отечественного ковального титана из перечня охватываемых ГСП товаров неоднократно существовала и ранее, на этот раз ситуация с отстаиванием интересов российского поставщика осложнялась сразу несколькими обстоятельствами. Во-первых, упомянутая петиция была поддержана еще двумя крупнейшими американскими производителями титановой продукции — компаниями RTI и ATI, прибегнувшими к услугам влиятельных местных лоббистов. Кроме того, основные американские потребители российского ковального титана («Боинг», «Роллс-

Ройс», «Пратт и Уитни»), являющиеся одновременно и потребителями продукции наших оппонентов, не выразили готовность открыто поддержать сохранение ГСП в отношении импорта указанного товара из России, что во многом объяснялось способностью местных производителей титана полностью удовлетворять в тот период спрос на него на внутреннем рынке США. Сторонники выведения российского ковального титана из-под действия ГСП активно использовали в своей аргументации такой меры противоречия между Россией и США по иракскому конфликту, чем и обосновывали необходимость резкого снижения зависимости местной промышленности от иностранных поставок этого стратегически значимого товара.

Адвокаты ВСМПО базировали свои доводы в поддержку распространения режима ГСП на ковальный титан на том факте, что с 1998г. доля российских поставок этого товара устойчиво снижалась как в количественном, так и в стоимостном выражении, исключая тем самым возможность причинения ущерба местным производителям вследствие его ввоза в США. Ими также обращалось внимание на то, что российский ковальный титан не используется в США в производстве оборудования для военных нужд, являющемся наиболее динамично развивающимся рынком сбыта титановой продукции. В июне 2003г. проблематика ковального титана была затронута в письмах министра Г.О.Грефа министру торговли США Д. Эвансу и Р.Зеллику, в которых также содержался призыв сохранить режим беспошлинного ввоза данного товара на американский рынок.

В начале июля в США было обнародовано решение президента Дж. Буша по итогам проведенного пересмотра ГСП, согласно которому принятие окончательного решения в отношении российского ковального титана было отложено на неопределенный срок. Нам было дано понять, что администрация США увязывает разрешение данного вопроса с подвижками в урегулировании проблемы применяемых Россией ограничений на импорт мяса курицы, говядины и свинины и отводит на это около шести месяцев. Однако, несмотря на то, что двум странам удалось прийти к компромиссу по «мясной» проблеме еще в ноябре. 2003г. президентом США так до сих пор и не было вынесено окончательного решения по поводу действия режима ГСП для российского ковального титана. Этот товар продолжает пользоваться преимуществом беспошлинного ввоза в США, но «подвешенность» вопроса по-прежнему несет в себе угрозу неблагоприятного для российской стороны окончательного решения.

Доступ ростоваров. В 2003г. в США в контексте темы двусторонних торгово-экономических отношений вновь остро обсуждался вопрос о существующей в России ситуации с охраной прав интеллектуальной собственности американских компаний и физических лиц. Обнародованный в начале мая ежегодный доклад АТП в этой области давал весьма критическую оценку состоянию дел с соблюдением Россией прав американских лиц на объекты интеллектуальной собственности. Несмотря на представление в АТП тщательно подготовленных материалов в ответ на ежегодно обновляемую петицию Международного союза по защите прав интеллектуальной собственности, достаточно подробно иллюстрировавшие произо-

шедшие в нашей стране за последнее время положительные изменения в упомянутой области, АТП принял решение об оставлении России в т.н. списке «приоритетно наблюдаемых стран».

В этот список, объединяющий, согласно трактовке АТП, государства, не предоставляющие адекватный уровень охраны прав интеллектуальной собственности, помимо России были включены еще 10 стран, в т.ч. Бразилия, ЕС, Индия, Польша, Тайвань и др. Как и в предыдущие несколько лет, применительно к России основной акцент в докладе был сделан на неэффективности осуществления ею правоприменительной практики, в т.ч. в части исполнения законодательных положений в сфере авторских прав и товарных знаков. В этой связи особое внимание в очередной раз обращалось на якобы продолжающийся в России рост пиратства оптических дисков, являющегося одной из главных озабоченностей американских прав о обладателей. В докладе также содержались призывы к российской стороне незамедлительно закрыть заводы, незаконно производящие оптические диски; выработать всестороннюю систему регулятивных и правоприменительных мер в отношении оборота оптической медиа-продукции; значительно усовершенствовать процедуры проведения уголовных расследований и специальных рейдов против лиц, вовлеченных в распространение контрафактной продукции в коммерческих целях; ужесточить меры наказания за организованную преступную деятельность в области пиратства объектов интеллектуальной собственности; осуществить необходимые преобразования законодательства об авторском праве и обеспечить более жесткое и эффективное исполнение мер в данной сфере в соответствии со стандартами, предусмотренными в Соглашении ВТО по ТРИПС и двумя договорами ВОИС от 1996г. по борьбе с «интернет-пиратством».

Оставление России в списке «приоритетно наблюдаемых стран» в течение нескольких лет подряд усиливает угрозу применения к нашей стране мер экономического характера, которые, в частности, могут заключаться в лишении российских предприятий возможности беспозашлинно поставлять в США отечественные товары в соответствии с ГСП. О серьезности такого рода намерений США в данной области свидетельствует и тот факт, что в конце сент. 2003г. АТП вернулся к рассмотрению поданной еще в 2000г. петиции Международного союза по защите прав интеллектуальной собственности в рамках процедуры по определению того, удовлетворяют ли отдельные страны-бенефициарии ГСП предусмотренным американским законодательством требованиям, соблюдение которых позволяет пользоваться преимуществами этого режима. В отличие от упоминавшегося выше разбирательства, в ходе которого АТП рассматривалась петиция в отношении российского кованого титана, данный процесс касался изменения не товарного, а странового охвата ГСП. В указанной петиции, по которой АТП в свое время не было вынесено окончательного решения, Союз как раз и призывал пересмотреть статус России как страны-бенефициария ГСП и лишить ее полностью или частично возможности пользоваться данным режимом, ссылаясь на то, что в нашей стране отсутствует адекватная и эффективная система охраны прав американских владельцев интеллектуальной собственности.

АТП пока не вынес окончательного решения по указанной петиции Союза, однако ответственными сотрудниками давалось понять, что для избежания негативных последствий в виде прекращения применения к поставляемым из России в США товарам режима ГСП ей необходимо продемонстрировать в течение нескольких первых месяцев 2004г. какие-либо конкретные «результативные» меры в сфере борьбы с нарушениями прав интеллектуальной собственности.

В 2003г. в отношениях между Россией и США складывалась непростая ситуация в связи с поставками в нашу страну американской мясной продукции, так или иначе оказавшая влияние на многие актуальные вопросы двусторонних торгово-экономических связей. Это было вызвано двумя факторами: введением Россией ограничений на импортные поставки говядины, свинины и мяса домашней птицы, а также проблемами, связанными с сертификацией ввозимой из США курятины на соответствие требованиям российских нормативных документов.

В связи с принятым Россией в начале 2003г. решением об ограничении импорта иностранного мяса 24 американские ассоциации, занимающиеся производством и торговлей мясом, зерном и другими сельхозпродуктами, направили в фев. обращения президенту Дж.Бушу и в конгресс США с призывом принять жесткие ответные действия. Ими предлагалось инициировать специальное расследование по данному вопросу для выяснения необходимости или достаточности оснований для применения США ответных мер в торговле с Россией. Отдельными американскими чиновниками открыто высказывались соображения, уязвляющие ситуацию с квотированием импорта мясной продукции с дальнейшим продвижением вопроса о выведении России из-под действия поправки Джексона-Вэника, а также процессом ее вступления в ВТО.

В конце сент. 2003г. во время встречи в г.Токио замминистра М.Ю.Медведкова и зам. торгового представителя США А.Джонсона были достигнуты договоренности по основным параметрам доступа на отечественный рынок американской домашней птицы, свинины и говядины. В соответствии с ними предоставляются гарантии по закреплению и расширению экспортной доли США по поставкам мяса в Россию, рассчитанной по принципу историчности поставок, а также предусматривается возможность ежегодного увеличения квоты. Американская сторона заявила, что данные договоренности и смягчение российской позиции по увеличению импортных квот на американскую мясную продукцию будут способствовать решению вышеуказанных вопросов.

В 2003г. на уровне министерств двух стран продолжалась активная работа и по поводу реализации договоренности о выдаче нового ветеринарного сертификата на поставляемое в Россию из США мясо птицы. Несмотря на неоднократные нарушения американской стороной установленного порядка и требований по ввозу этой продукции, в результате продолжительных двусторонних переговоров США приняли все требования, предусмотренные новым российским сертификатом, вступившим в действие еще 15 сент. 2002г.

С учетом введения ветеринарного сертификата все американские компании, желавшие работать с

Россией, до 1 июля 2003г. должны были пройти ветеринарную проверку, организованную российскими инспекторами. По итогам этих проверок на соответствие птицефабрик и хладокомбинатов США российским санитарно-гигиеническим нормам только 266 из 464 американских участников попали в новый список минсельхоза России в качестве поставщиков мяса птицы из США, причем, не все поставщики были отбракованы российскими инспекторами — некоторые из них (123 птицефабрики) сами отказались продолжать поставки в Россию после введения нового ветеринарного сертификата. В конце 2003г. в связи с нарушениями ветеринарных требований действующего сертификата пять американских производителей мяса домашней птицы были исключены из указанного списка. По тем же причинам одному судну с американской куриной продукцией было отказано в разгрузке в российском порту.

В начале мая 2003г. в Вашингтоне были проведены переговоры между министрами сельского хозяйства России и США А.Гордеевым и Э.Венеман. Результатом переговоров стало подписание Меморандума о взаимопонимании по вопросам сотрудничества в области сельского хозяйства. Меморандум предусматривает проведение два раза в год встреч между министрами сельского хозяйства России и США, а также регулярных заседаний трех образуемых рабочих групп по вопросам: сельскохозяйственной политики, агробизнеса и инвестиций; исследований, образования и повышения квалификации; развития сельского хозяйства и сельских районов. Была достигнута договоренность, что в ближайшие месяцы после окончания переговоров американская сторона первой проявит инициативу по формированию рабочих групп, срокам и месту проведению их заседаний. В ходе телеконференции между министрами сельского хозяйства России и США, состоявшейся в начале сент. 2003г., были обсуждены вопросы, касающиеся сроков посещения американской делегацией (вероятно, весной 2004г.) регионов России в рамках торговой и инвестиционной миссии, которое до этого постоянно переносилось на более позднее время из-за «куриной» проблематики.

В 2003г. каких-либо мер по реальному ослаблению контроля за экспортом высокотехнологичных товаров в Россию предпринято не было, что продолжало негативно сказываться на развитии сотрудничества в высокотехнологичной сфере. Россия по-прежнему оставалась единственной из государств Вассенарского соглашения, включенных в предпоследнюю группу стран по жесткости за экспортом суперкомпьютеров.

В 2003г. вообще отсутствовала какая-либо значимая динамика в системе экспортного контроля США. Процесс рассмотрения в конгрессе нового законодательства о регулировании экспорта практически застопорился, хотя некоторыми конгрессменами и предпринимались безуспешные попытки добиться внесения определенных модификаций в действующую систему экспортного контроля. В мае 2003г. палата представителей большинством голосов отвергла поправку, предусматривающую отказ от использования показателя быстройдействия компьютеров в миллионах теоретических операций в секунду (МТОПС) в качестве критерия при контроле за экспортом вычислительной техники.

Поправка была отклонена, несмотря на ее поддержку администрацией Буша и значительной частью конгрессменов, и возобладала позиция противников поправки, считающих, что отмена основанной на МТОПС системы нанесет урон национальной безопасности США. Представители консервативной части сената в марте 2003г. направили обращение, адресованное помощнику президента К.Райс, с призывом подготовить новый проект закона о регулировании экспорта, направленный на укрепление безопасности страны. В обращении был подвергнут критике одобренный сенатом в 2001г. законопроект, который, по мнению сенаторов, предусматривал неоправданное ослабление ограничений на экспорт американских технологий и отдавал приоритет в вопросах экспортного контроля минторгу США. В нем содержался призыв ужесточить контроль за выдачей экспортных лицензий и в большей степени учитывать соображения национальной безопасности при рассмотрении соответствующих заявок.

В этих условиях администрация США, исходя из того, что новое законодательство вряд ли будет принято в скором времени, решила действовать с помощью административных мер в целях совершенствования контроля за экспортом товаров и технологий двойного назначения, о чем было объявлено в июне 2003г. Решено разработать новые правила найма транснациональными компаниями иностранной рабочей силы для выполнения работ, связанных с доступом к высоким технологиям.

Что касается американской стороны, то она продолжала указывать на необходимость создания более привлекательного инвестиционного климата в России, дальнейшего улучшения корпоративного управления, совершенствования законодательства, регулирующего инвестиционный режим, и принятия более решительных мер по защите прав американской интеллектуальной собственности. Особую критику по-прежнему вызывала действующая в России система таможенных пошлин. Сохранялась также обеспокоенность по поводу слабости российского банковского сектора, что, как считают американцы, может отразиться в будущем на экономическом росте и прибылях частных компаний, включая потенциальных иностранных инвесторов. Весьма серьезно американские бизнесмены реагировали на вышеуказанные проблемы, связанные с импортом в Россию курятины из США.

Подобная позиция американского бизнеса, наряду с другими причинами, во многом объясняет его сохраняющуюся сдержанность в отношении российского рынка, несмотря на очевидные признаки укрепления в последние годы экономики и улучшения политического климата в нашей стране. При всех подвижках в решении ряда торгово-политических вопросов и общей положительной динамики в наших отношениях, радикальных изменений в уровне торгово-экономических отношений двух стран пока не произошло. Несмотря на существенный прогресс в нормализации и развитии двусторонней торговли и инвестиций, количественный и качественный уровень торгово-экономического сотрудничества все еще далеко не соответствовал потенциалам России и США.

Одной из наиболее актуальных тем российско-американского сотрудничества в торгово-экономической области в 2003г. продолжали оставаться переговоры двух стран по вопросам присоединения России к ВТО. Указанный процесс, как и ранее, развивался неоднозначно. С одной стороны американцами было продемонстрировано намерение продолжать взаимодействовать с нами по данному вопросу в интенсивном режиме, что говорит о важности для них членства России в ВТО. В последнее время несколько притормозился темп снятия разногласий по оставшимся неурегулированным условиям присоединения России к этой организации. Данная ситуация являлась вполне понятной в случаях, когда речь шла о согласовании наиболее чувствительных для сторон параметров наших обязательств в рамках действующих договоренностей ВТО. Однако развитию переговорного процесса существенно препятствовали и требования американцев, которые выходят за пределы стандартного пакета обязательств присоединяющейся страны, а иногда и вовсе не охватываются существующими правилами ВТО. Имеются в виду, прежде всего, вопросы ценообразования на энергоресурсы и участия России в факультативном Соглашении о торговле гражданской авиатехникой.

Переговоры по доступу на рынок товаров, основным предметом которых является определение максимального уровня будущих ставок российских ввозных таможенных пошлин, характеризовались в 2003г. наибольшим прогрессом. Сторонами согласовано 80% тарифных позиций. В числе остающихся проблемными сфер фигурируют ряд сельхозтоваров, лекарства, авиатехника, автомобили. Решение вопросов по тарифам увязывается американцами с достижением договоренностей по нетарифным мерам.

Переговоры по сельскохозяйственной проблематике, включающие в себя, помимо тарифного аспекта, обсуждение объемов внутренней поддержки аграрного сектора и допустимых размеров экспортных субсидий, проходили в более сложном режиме. Российская сторона по-прежнему исходила из того, что нынешний незначительный размер господдержки этой отрасли в России не может быть взят нами за основу будущих обязательств, особенно в ситуации высокого уровня субсидирования импортируемых на российский рынок зарубежных сельхозтоваров.

Переговоры по доступу на рынок услуг, целью которых является согласование условий доступа иностранных поставщиков услуг на российский рынок, также развивались достаточно сложно. Российской стороной были обозначены некоторые общие подходы к либерализации в данной области, которые заключаются, в частности, в этапности и различной скорости открытия отдельных секторов и подсекторов отечественного рынка услуг (финансовые услуги, телекоммуникации). Однако у сторон сохранились разногласия в отношении надлежащих параметров такой либерализации. Запрос США по открытию российского рынка распространялся на очень чувствительные для нас с политической точки зрения сферы: услуги, связанные с энергетикой и аудиовизуальные, по которым возможности поиска компромисса существенно ограничены.

Что касается переговоров по системным вопросам, направленных на определение мер, которые

Россия должна будет предпринять в области законодательства и правоприменительной практики для выполнения своих обязательств в рамках ВТО, то в 2003г. продолжилось активное обсуждение проекта доклада Рабочей группы. Наиболее острые дискуссии разворачивались, в частности, вокруг применяемых Россией нетарифных мер, связанных с санитарными и фитосанитарными нормами, а также с госрегулированием оборота алкогольной продукции и лекарственных средств. Кроме того, американцы вновь ставили остро вопрос по поводу охраны прав интеллектуальной собственности в России.

Очередной раунд двусторонних переговоров по тематике присоединения России к ВТО состоялся в Вашингтоне 22-27 нояб. 2003г. В основном данный раунд дал позитивные результаты, но по его итогам американская сторона не пошла на подписание меморандума о завершении указанных переговоров в 2004г., призвав российских переговорщиков к ускорению проработки вопросов, связанных с согласованием условий членства России в данной организации.

В целом российская сторона исходит из того, что на двусторонних переговорах с США Россия уже пошла на существенные уступки в части либерализации доступа на собственные рынки, и это должно учитываться нашими американскими партнерами. Данное обстоятельство не исключает возможности поиска компромисса по второстепенным вопросам. Дальнейшие же серьезные уступки по основным направлениям переговоров могут, по мнению наших переговорщиков, оказать негативное воздействие на функционирование отдельных отраслей отечественной промышленности и даже привести к нежелательным социальным последствиям.

Инвестиции в РФ-2003. В российско-американском инвестиционном сотрудничестве в 2003г., несмотря на некоторую положительную динамику, все еще ощущалось действие негативных тенденций, сформировавшихся в результате замедления темпов экономического роста Соединенных Штатов в предшествовавшие несколько лет. Особенно неблагоприятно на активности инвесторов США, работающих на российском направлении, сказывались: значительный дефицит текущего платежного баланса страны, низкие процентные ставки в финансовой системе, рост цен на нефть, угроза повторения в стране крупномасштабных терактов, война и последующие восстановительные работы в Ираке, повлекшие значительный рост дополнительных бюджетных расходов и увеличение дефицита бюджета. Указанные проблемы явились причиной того, что американские компании в основной своей массе предпочли воздержаться от активной деятельности на внешнем, в т.ч. на российском, рынке и не рисковать своими средствами в ожидании улучшения экономической конъюнктуры в стране и в мире в целом.

Инерция менталитета американских инвесторов оказалась настолько сильной, что в их поведении не произошло радикальных изменений даже несмотря на заметное увеличение в 2003г., особенно, во II и III кв. (3,3% и 8,2%) темпов роста экономики США. Не оказали на их планы желаемого влияния и другие признаки, свидетельствующие о явном оживлении активности в отдельных секторах экономики страны и постепенном ее выходе из состояния ре-

цессии. По итогам 2003г., большинство американских компаний и физлиц продолжают занимать выжидательную позицию в вопросах инвестирования своих средств за рубежом, в т.ч. и в нашей стране.

Однако, несмотря на вялую инвестиционную конъюнктуру, по объему накопленных прямых иностранных инвестиций в России (4,75 млрд.долл. на начало IV кв. 2003г.) США, тем не менее, продолжают удерживать первое место среди основных стран-инвесторов. По общему объему накопленных иностранных инвестиций (5,85 млрд.долл. на тот же период) Соединенные Штаты занимают 4 место. Их опережают только такие страны, как, например, Германия, Кипр.

В отличие от инвестиций большинства ведущих стран-партнеров России, основной объем которых составляют портфельные, в структуре накопленных американских инвестиций наибольшая доля по итогам 2003г. приходится на прямые инвестиции. Это обстоятельство позволяет американцам по-прежнему занимать по данному показателю первое место среди основных стран-инвесторов в российскую экономику. Преимущества прямых иноинвестиций для экономики России очевидны. Они служат дополнительным источником финансирования производства товаров и услуг, разработки новых технологий. Кроме того, они не ложатся бременем на внешний долг России, а, наоборот, способствуют получению средств для его погашения. Немаловажным является также эффект ускорения процессов интеграции российской экономики в мировую за счет производственной и научно-технической кооперации, а также привлечения передовых технологий и оборудования вместе с инвестициями из США.

Статистика свидетельствует о том, что наиболее крупные капиталовложения в России американские компании в 2003г. размещали в нефтегазовом секторе и автопроме. Они по-прежнему активно инвестировали средства в сферы, обеспечивающие потребности внутреннего рынка и, в этой связи, отличающиеся быстрой окупаемостью вложенных инвестиций. К такой категории реципиентов американского капитала, в первую очередь, относятся российские и смешанные предприятия по производству продуктов питания, прохладительных напитков, а также сети ресторанов и кафе быстрого обслуживания населения.

В 2003г. американский капитал на российском инвестиционном рынке представляли наиболее влиятельные компании США, занимающие ведущие позиции в международном бизнессообществе. Среди корпораций, инвестировавших самые значительные средства (от десятков миллионов до 1 млрд.долл.) в России, по-прежнему лидируют: «Боинг», «ЭксонМобил», «ШевронТексако», «Юнайтд Текнолоджис», «Жиллет», «Интернэшнл Пейпер», «Катерпиллер», «Кока-Кола», «Лигетт», «Люсент Текнолоджис», «БиПиАмоко», «МакДоналдс», «Марс», «Пепсико», «Проктер энд Гэмбл», «Филип Моррис» и некоторые другие.

Учитывая высокую зависимость экономики Соединенных Штатов от нефтяного импорта, а также активные антитеррористические меры на Ближнем Востоке, в 2003г. дополнительный акцент был сделан на продвижении американских инвестиций в российский нефтегазовый сектор. Россия с ее богатыми природными ресурсами рассматривалась американцами как один из са-

мых предпочтительных регионов мира для развития инвестиционного сотрудничества в данной сфере. Как отметил в своем выступлении в начале 2004г. посол США в России А.Вершбоу: «Американские энергетические компании готовы инвестировать миллиарды долларов в российские проекты. Среди наиболее перспективных регионов – Сахалин и районы Крайнего Севера». По высказываниям других представителей американской администрации, для успешного осуществления энергетических проектов в России в случае острой необходимости могли бы быть задействованы даже рычаги государственной поддержки США, в т.ч. в области кредитования, страхования рисков, оказания необходимой информационно-поддержки.

Большинство американских специалистов-энергетиков, однако, склоняются к тому, что в краткосрочной перспективе было бы преждевременным ожидать кардинальных качественных изменений в проводимой энергетическими компаниями США инвестиционной политике на российском направлении. Они вряд ли будут значительно расширять сферу своего присутствия в России за пределы проектов, в которых они уже обозначили свое участие или предполагают участвовать. Только в более отдаленном будущем, при условии активизации двусторонних экономических отношений в целом, а также повышения кредитного рейтинга на основе постепенного совершенствования инвестиционного климата и правоприменительной практики, видимо, есть основания рассчитывать на еще большее увеличение притока американских инвестиций в ТЭК России. Этого, как считают специалисты, можно было бы добиться, прежде всего, за счет привлечения в российскую энергетическую отрасль капитала малых и средних компаний США.

Обозначившиеся в 2003г. тенденции свидетельствуют о том, что в ближайшей и среднесрочной перспективе наиболее оживленными сферами инвестиционного сотрудничества двух стран, видимо, могут стать авиакосмическая промышленность и автомобилестроение. Россия уже сейчас представляется американским деловым кругам стратегически выгодным потенциальным партнером для размещения капиталов и развития взаимодействия в указанных областях. Основным фактором, «подталкивающим» американские компании к активизации сотрудничества с российскими предприятиями в этих сферах, являются внутренние трудности, переживаемые в последнее время данными отраслями промышленности США. С другой стороны, этому способствует наличие в России отлаженных производственных мощностей, квалифицированной и сравнительно недорогой рабочей силы, емкого внутреннего рынка сбыта производимой продукции, а также возможность совместного выхода с ней на рынки третьих стран. Интересу американских инвесторов к данным отраслям способствует также проводимая в последнее время в России политика их государственной поддержки.

В автопроме в 2003г. накоплен опыт сотрудничества в реализации совместных инвестиционных проектов с компанией «Форд». Закончены работы по организации сборочного автомобильного производства в г.Всевожске (Ленинградская обл.). «Автовазом» совместно с компанией «Дженерал

Моторс» в 2003г. организовано производство модернизированных российских внедорожников «Шеви-Нива» на предприятии в г.Тольятти (Самарская обл.).

Компании США, рассматривая российский рынок в качестве потенциально выгодной сферы размещения свободных инвестиционных ресурсов в крупных масштабах, в 2003г. провели анализ рисков, которые их ожидают как на федеральном, так и на региональном уровнях в России. Они отмечают значительные положительные изменения в системе налогообложения, в совершенствовании законодательной базы и регулирующих механизмов управления экономикой страны, укреплении вертикали власти в Российской Федерации, повышении независимости судебных органов. Представители деловых кругов США, прежде всего малого, а также среднего бизнеса, отмечают высокий риск инвестиционной деятельности в России из-за все еще остающейся слабой, по их мнению, правовой основы защиты иноинвесторов. С учетом этих выводов малый и средний бизнес в течение 2003г. воздерживался от размещения значительных объемов инвестиций в российские проекты. Лишь пользующиеся широкой известностью и авторитетом в деловом мире корпорации США в этой ситуации смогли позволить себе в 2003г. вкладывать крупные капиталовложения в российские инвестиционные проекты.

В марте 2003г. широко известная американская компания «Каргилл» подписала с администрацией Воронежской обл. соглашение о строительстве завода по переработке семян подсолнечника. Стоимость работ составит 80 млн.долл. Осуществляется организационно-техническая проработка проекта. Другая крупная американская компания «Интернэшнл Пейпер» планирует приступить к реализации второй очереди модернизации Светогорского целлюлозно-бумажного комбината (Ленинградская обл.). Предполагаемый объем инвестиций составит 250 млн.долл. В июне 2003г. участниками проекта был подписан протокол о намерениях. Сторонами ведется проработка вопросов, связанных с получением лицензии на доступ к сырьевым древесным ресурсам, гарантий на предсказуемое газоснабжение по приемлемым ценам и урегулированием формальностей на получение дополнительного землеотвода.

Что касается отраслевой структуры американских инвестиций в России, то она, за некоторым исключением, непосредственно отражала объемы произведенных в 2003г. компаниями США капиталовложений в российской экономике. Наибольшая активность американских корпораций в 2003г., как впрочем, и в предыдущий период, отмечалась в нефтегазовом секторе, в ряде других, главным образом, экспортоориентированных производств. Поотраслевое распределение инвестиций США в России красноречиво свидетельствует о жестко прагматичном подходе американских инвесторов. Работу на внутренний российский рынок они, как и прежде, строго ограничивали сферами, которые гарантируют им стабильную прибыль и быструю окупаемость вложенных средств.

В российско-американском сотрудничестве в 2003г. активную роль играли инвестиционные фонды. Из американских финансовых организаций этой разновидности, наиболее крупные капи-

таловложения в России в 2003г. осуществили Инвестиционный фонд США-Россия, Фонд «Рашен Партнерс» и Фонд «Евразия». Из них самым активным и успешно работающим в России является Инвестиционный фонд США-Россия. Это частная структура, созданной специально для содействия переходу России к рыночной экономике посредством размещения инвестиций и оказания технической помощи российским и западным предприятиям, работающим на российском рынке. Фонд финансируется правительством США, он имеет представительства в Нью-Йорке, Москве, Санкт-Петербурге, Хабаровске, Екатеринбурге и Ростове. Управляет фондом компания «Дельта Капитал Менеджмент», на базе которой образована финансовая группа компаний «Дельта», в которую структурно входят «ДельтаБанк», «ДельтаКредит» и «Дельта-Лизинг».

В 2003г. Международная финансовая корпорация (структура группы Всемирного банка) открыла «ДельтаКредиту» уже вторую кредитную линию объемом 66 млн.долл. на ипотечное кредитование. Действуя через сеть из 15 корреспондентских банков, имеющих в совокупности 200 филиалов в Москве и Санкт-Петербурге, «ДельтаКредит» представляет ипотечные кредиты в основном со сроком погашения до 10 лет. На конец 2003г. в управлении компанией «Дельта Капитал Менеджмент» находилось 200 млн.долл.

Фонд «Раша Партнерс» образован также на средства частных инвесторов, за исключением 5 млн.долл., предоставленных Российской государственной инвестиционной корпорацией. Из основных инвестиционных вложений этого фонда в 2003г. можно выделить приобретение 30% акций телевизионного музыкального канала «ЭмТиВи Раша» и 41% акций крупнейшего российского производителя цемента «Штерн-Цемент», в состав которого входят шесть российских цементных заводов.

Основными задачами Фонда «Евразия» является поддержка развития рыночных реформ в странах СНГ. На территории России действуют уже три представительства фонда – в Москве, Саратове и Владивостоке. К числу приоритетных задач фонда относится создание благоприятных условий для развития предпринимательства в России, улучшение доступа предпринимателей к финансовым ресурсам и поддержка «гражданского общества».

По итогам 2003г., на РФ приходится уже две трети общего объема финансирования Эксимбанка США в странах СНГ. В том году банком было предоставлено гарантий, связанных с реализацией российских проектов на 135,5 млн.долл. С учетом достигнутых результатов Эксимбанк США ставит задачу увеличить объем операций в России в 2004г. Эксимбанк США в 2003г. утвердил специальную программу предоставления гарантий, позволяющую российской компании «Дельта лизинг» самостоятельно осуществлять лизинг оборудования на 4 млн.долл. для развития малого и среднего предпринимательства в России. В рамках этой программы «Дельта лизинг» заключает и осуществляет работу по конкретным лизинговым соглашениям с другими российскими предприятиями напрямую без согласования с Эксимбанком США

В 2003г. на уровне министров финансов двух стран обсуждалась возможность возобновления

кредитной линии России Эксимбанком США. По итогам переговоров достигнута принципиальная договоренность о том, что американский банк будет более активно кредитовать российских партнеров без привлечения госгарантий.

Во время проведения российско-американского саммита в сент. 2003г. Эксимбанк США, Внешэкономбанк и Государственный специализированный российский экспортно-импортный банк подписали документ о создании рамочных условий содействия экспорту инвестиционных товаров и услуг из России и США в третьи страны.

Среди других шагов, предпринятых в 2003г. Эксимбанком США на российском направлении, можно упомянуть утверждение кредитной гарантии на 10 млн.долл., предоставляемой инвестиционно-банковской группе «Никоил» для поддержки закупок в США сельскохозяйственного, энергетического и другого оборудования. Заслуживает внимания предоставление Эксимбанком США гарантии Внешторгбанку России на 50 млн.долл. для поддержки закупок различных видов оборудования и услуг, а также кредитной линии в 10 млн.долл. Продбизнесбанку для закупок сельскохозяйственной техники американской компании «Дир».

В целях активизации инвестиционного сотрудничества ОПИК США в 2003г. образовала Фонд частных ценных бумаг для России и Евразии с активами в 100 млн.долл. и внесла в этот фонд 33 млн.долл. Проводится предварительный отбор проектов для включения в программу финансирования фонда.

По линии ОПИК США в 2003г. оказана также поддержка российско-американскому совместному предприятию, созданному в бывшем закрытом российском ядерном центре г.Снежинске между компанией «Намотек» (шт. Калифорния) и российским предприятием ООО «Спектр-Конверсия». СП будет заниматься производством медицинского оборудования и комплектующих для него. ОПИК США в 2003г. выделила указанному предприятию 10 млн.долл. в виде кредита, а также обеспечила страхование от политических рисков на 25 млн.долл.

Работа с Агентством по торговле и развитию США велась в направлении создания условий для выделения грантов финансирования разработки ТЭО реализуемых в России проектов. В 2003г. гранты выделены для проекта строительства завода по производству мебельного щита в г.Костроме, организации совместного производства мебели из ценных пород древесины в г.Луховицы (Московская обл.), организации производства специальных медицинских растворов в Южноуральском регионе, создания в Республике Татарстан регионального инвестиционного банка. В 2002-03гг. агентством было выделено грантов на разработку ТЭО российских проектов на 3 млн.долл.

В 2003г. на 8 ежегодном заседании рабочей группы «Российско-Американское тихоокеанское партнерство» 14-17 июля в г.Южно-Сахалинске, приняли участие представители регионов Дальнего Востока России и Западного побережья США. Внимание было уделено развитию сотрудничества в энергетическом секторе, в т.ч. инвестированию в строительство нефтепроводов и терминалов, а также заводов по переработке жидкого природного газа в России.

В 2003г. продолжалось инвестиционное сотрудничество США с Россией. В 1999г. США находились на первом месте по объему поступивших в

Россию инвестиций (2,9 млрд.долл.), в 2000 и 2001гг. — на втором месте (1,59 и 1,6 млрд.долл.). По итогам 2003г. они оказались лишь на 8 месте среди основных стран-инвесторов (1,12 млрд.долл.).

Американские инвестиции в России, в млрд.долл.

	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.
Всего накопленных	6,4	5,5	5,5	5,3
- прямых	5	4	4,2	4,3
- портфельных	1,4	1,5	1,3	0,4

Мониторинг крупных российско-американских проектов в 2003г. Проекты в сфере энергетики. Освоение нефтегазовых ресурсов о-ва Сахалин. Предполагаемый объем инвестиций в проект «Сахалин 1» составит 12 млрд.долл. В разработку данного проекта с участием компании «ЭкссонМобил» вложено 1,3 млрд.долл. из запланированных на первоначальном этапе освоения проекта инвестиций в объеме 4 млрд.долл. Ожидается, что полномасштабная добыча нефти и газа на сахалинском шельфе начнется в 2005г. Разрабатываются варианты поставки СПГ в страны Юго-Восточной Азии и ряд других стран, в т.ч. в США. К 2005г. намечается построить на Сахалине завод по сжижению природного газа производительностью до 9 млн.т. в год и экспортные терминалы для транспортировки нефти и газа. Предполагается, что на создание данной инфраструктуры в 2004г., будет инвестировано 1 млрд.долл.

Проект «Сахалин 3» с предполагаемым участием компаний «ЭкссонМобил» и «ШевронТексако» (общий объем инвестиций составит 13,5 млрд.долл.). В связи с решением правительственной комиссии об аннулировании итогов конкурса, проведенного в 1993г. и решением о разработке месторождений не по схеме СРП, а по общепринятой схеме на основе аукциона, вопрос об участии американских компаний в проекте находится в подвешенном состоянии. В соответствии с принятым российской стороной решением, если «ЭкссонМобил» и «ШевронТексако» будут участвовать в аукционе и выиграть, то ранее понесенные ими расходы на освоение будут учтены в новых затратах. Если они не будут участвовать в проекте, то уже сделанные компаниями США капиталовложения будут им компенсированы.

Проект разработки нефтяных месторождений в Ханты-Мансийском автономном округе с участием корпорации «Маратон Ойл». Объем инвестиций по приобретению Ханты-Мансийской нефтяной корпорации составил 275 млн.долл. Данная корпорация уже имеет опыт работы в реализации инвестиционных проектов в российской нефтегазовой отрасли, т.к. ранее была в составе участников проекта «Сахалин 2», затем продала свою долю в нем компании «Шелл». Ее возвращение на рынок России свидетельствует об усиливающемся интересе американских компаний к сотрудничеству с российскими предприятиями в сфере ТЭК.

ОАО «Газпром» вело проработку проекта по созданию мощностей по переработке газа с целью производства удобрений в районе газового терминала в Ленинградской обл. Предполагаемая стоимость проекта 150 млн.долл.

Проекты в аэрокосмической промышленности (с компанией «Боинг»). Наиболее крупные из них: проект международной космической станции, рассчитанный на ближайшие десять лет, проект «Морской старт». Созданная в рамках последнего проекта океанская платформа готова для запусков

спутников. Реализуются новые соглашения о сотрудничестве между «Росавиакосмосом» и «Боингом», в т.ч. по проекту «Наземный старт». В данные проекты инвестировано 1,3 млрд.долл. Успешно осуществляется производственная кооперация между Верхне-Салдинским металлургическим производственным объединением и концерном «Боинг». **Доля российского титана в самолетах данного концерна составляет уже около 25%.** Ведутся переговоры с концерном «Сухой» о совместной разработке и производстве новых моделей российских самолетов с перспективой их экспорта за рубеж. Прорабатывается вопрос поиска инвесторов для реализации проекта «Воздушный старт».

Компания «Дженерал моторс» совместно с «АвтоВАЗом» организовала производство модернизированных российских внедорожников «Шеви-Нива» на предприятии в г.Тольятти. Проектная мощность совместного предприятия в 2005г. составит 75 тыс. машин в год (стоимость проекта – 330 млн.долл.). В 2003г. предприятие полностью освоило выпуск данных автомобилей, в 2004г. запланированы их поставки на экспорт первоначально в страны Европы и Латинской Америки, а в дальнейшем возможны их поставки на рынок Северной Америки. В ближайшее время предусматривается разработка и производство других типов и марок автомобилей, в т.ч. с автоматической трансмиссией и новым двигателем (пикап, минивэн). С 2005г. предприятие начнет выпуск нового седана на базе «Опель Астра» второго поколения. Предполагается производить 17 тыс. автомобилей в год для продажи на российском рынке.

Компания «Катерпиллер» продолжает осваивать производство дорожностроительных и землеройных машин на предприятии в г.Тосно (Ленинградская обл.), постепенно расширяя типы машин и ассортимент производимых запчастей. Американские инвестиции в проект составили 50 млн.долл. В планах компании расширение ее деятельности в России. В соответствии с подписанным в 2003г. с администрацией Воронежской обл. соглашением, ведется проработка предложения о строительстве завода по переработке семян подсолнечника. Стоимость проекта составит 80 млн.долл. Осуществляется организационно-техническая проработка проекта.

Проекты в пищевой промышленности. Компания «Марс» инвестировала в предприятие по производству кондитерских изделий и кормов для домашних животных в г.Ступино (Московская обл.) 500 млн.долл. С участием данной компании введена в эксплуатацию в Новосибирской обл. в марте 2003г. фабрика по производству кормов для домашних животных. Сумма инвестиций составила 20 млн.долл.

Проекты в медицинской промышленности. Создания совместного производства новейших лечебных средств и медицинских инструментов в г.Снежинске (Челябинская обл.) с участием корпорации «Нумотек». Корпорацией зарубежных частных инвестиций США было выделено 10 млн.долл. для реализации проекта. Общая сумма намечаемых инвестиций – 30 млн.долл.

Реконструкция Российской детской клинической больницы (г.Москва) с участием компании «Охайо Медикл Инструментс». В 2003г. поставлено оборудование на 20 млн.долл. Общий объем намечаемых инвестиций – 41 млн.долл.

В конце 2003г. завершена реконструкция Центра здоровья детей Российской Академии медицинских наук (г.Москва) с участием компании «Лансефорд Ассошиэйтс» и ряда других американских компаний. Общая сумма инвестиций по проекту – 31 млн.долл.

Проекты в строительной промышленности. Строительство завода по производству и упаковке специальных медицинских растворов (кровезаменителей) в г.Озерске (Челябинская обл.) с участием компании «Америкэн Ресоурсиз Интернэшнл». Агентством по торговле и развитию США выделен грант на разработку ТЭО проекта на 449 тыс.долл. Общая сумма намечаемых инвестиций – 12 млн.долл.

Проекты в сфере информационных технологий. Техническое содействие разработки специальной информационной интернет-программы для генпрокуратуры РФ с участием компании «Си-Винн». Агентством по торговле и развитию США выделен грант на разработку ТЭО данного проекта на 422 тыс.долл. Общий объем инвестиций – 50 млн.долл.

Проекты в банковской сфере. Создания регионального инвестиционного банка в Татарстане с участием компании «Хоган и Хартсон». Агентством по торговле и развитию США выделен грант на разработку ТЭО проекта на 171 тыс.долл. Общий объем намечаемых инвестиций – 50 млн.долл. Создание данного банка является одним из пилотных проектов для привлечения иностранных инвестиций и создания новых финансово-экономических инструментов реализации работы с иноинвесторами. В июле и дек. 2003г. были организованы и осуществлены два деловых визита экспертов компании «Хоган энд Хартсон» в Россию для встреч с руководителями государственных ведомств, банков и компаний с целью подготовки финансово-экономических и аналитических материалов для работы по экономическому обоснованию проекта.

Проекты в гуманитарной области. Создание Евразийского учебного центра в сфере торговли и услуг на базе Межрегиональной ассоциации полиграфистов в г.Москве при участии Американской ассоциации полиграфического и издательского оборудования и услуг. Агентством по торговле и развитию США выделен грант на разработку ТЭО проекта на 164 тыс.долл. Общий объем необходимых инвестиций будет определен в 2004г. по результатам разработки ТЭО данного проекта.

Активную поддержку инвестиционной деятельности американских компаний осуществляют государственные финансово-кредитные институты США такие как, Эксимбанк, Корпорация зарубежных частных инвестиций (ОПИК) и Агентство по торговле и развитию (ТиДиЭй).

Эксимбанк США осуществляет поддержку экспорта машин и оборудования, в т.ч. для российских инвестиционных проектов, путем предоставления кредитов и гарантий. В 2003г. этот банк одобрил предоставление гарантий по российским проектам на 135,5 млн.долл. и застраховал экспортные сделки на 10 млн.долл. Среди них – проекты в области охраны окружающей среды, модернизации нефтеперерабатывающих предприятий, объектов здравоохранения. На Россию приходится почти две трети общего объема финансирования данного банка в странах бывшего СССР. Ведется проработ-

ка возможностей создания в регионах России частных российско-американских лизинговых компаний, при кредитной (гарантийной) поддержке Эксимбанка США для реализации проектов в сфере малого и среднего бизнеса в Москве, Костроме, Татарстане и ряде других регионов России.

В нояб. 2002г., Эксимбанк США подписал меморандум о взаимопонимании с тремя крупными нефтяными компаниями России («Лукойл», «Юкос» и Сибнефть). Документ предусматривает поставку американского оборудования и услуг для разработки нефтяных месторождений в России на сумму до 100 млн.долл. для каждой из компаний (всего 300 млн.долл.) в рамках программы среднесрочного и долгосрочного финансирования проектов. Стороны ведут обсуждение конкретных проектов для реализации этой программы. Оценка же всех финансовых ресурсов Эксимбанка США на конец 2003г. превысила 2,5 млрд.долл.

ОПИК страхует американских инвесторов от различных видов политических и экономических рисков в зарубежных странах. Помимо использования традиционных инструментов, эта организация расширила портфель российских проектов. ОПИК предоставила фонду «Раша партнерс» гарантийный взнос в 70 млн.долл. Фонд осуществляет прямые инвестиции в новые, модернизируемые или приватизируемые компании России средней величины и является первым учреждением такого рода, созданным при участии ОПИК для активизации российско-американского инвестиционного сотрудничества. Внимание фонда сосредоточено на отраслях, которые обеспечивают российский потребитель базовыми товарами и услугами. В их числе — телекоммуникации, строительная и лесная промышленность, производство пищевых продуктов, эфирное вещание.

ОПИК за 10 лет работы в России профинансировала 100 проектов общей стоимостью 3,7 млрд.долл. На рассмотрении у корпорации находятся еще 300 проектов.

ТиДиЭй выделяет гранты на разработку технико-экономических обоснований (ТЭО) для проектов в разных странах. Всего с начала деятельности агентства (1991г. им было выделено финансирование для разработки ТЭО по 225 проектам в России и странах СНГ на 90 млн.долл. Реализация этих проектов, по оценке ТиДиЭй, способствовала увеличению экспорта американских товаров и услуг в страны СНГ на 800 млн.долл.

В работе на российском направлении практикуется также совмещение усилий Эксимбанка США, ОПИК и ТиДиЭй для финансирования различных этапов одного проекта. ТиДиЭй предоставляет грант на подготовку ТЭО, тогда как ОПИК осуществляет страхование от политических и экономических рисков по инвестициям, а Эксимбанк США финансирует экспорт американских машин и оборудования, связанный с реализацией инвестиционного проекта.

Торговля с Россией-2003. В 2003г. США по-прежнему являлись одним из ведущих торговых партнеров России. Доля нашей страны в торговле США оставалась незначительной (0,56%, в т.ч. 0,68% в экспорте и 0,34% в импорте). В списке торговых партнеров США по объемам товарооборота Россия заняла по итогам 2003г. 30 место (29 — в 2002г.), по данным минторга США и Комиссии США по международной торговле.

В 2003г. **объем двусторонней торговли** между нашими странами, по данным минторга США, возрос на 20% по сравнению с 2002г., составив **11048,4 млн.долл.**, что является рекордным уровнем. Российский экспорт увеличился на 26% и составил 8598,2 млн.долл. Импорт практически остался на уровне пред.г. — 2450,2 млн.долл. Положительное в пользу России сальдо возросло до 6148 млн.долл. (в 2002г. — 4426,4 млн.долл.).

Структура российского экспорта в США не изменилась. 80% наших поставок составляли сырье и полуфабрикаты (энергоносители, металлы, продукция химпрома). В 2003г. произошло резкое увеличение (на 65%) по сравнению с пред.г. объемов экспорта по товарной группе «минеральные продукты». Это произошло за счет значительного роста экспортных поставок российской нефти и нефтепродуктов (на 1,2 млрд.долл. к уровню 2002г.).

По товарным группам в российском экспорте в 2003г. лидирующие позиции занимали «минеральные продукты» — 36,7% всего объема, «металлы и изделия из них» — 21,8% и «продукция химической промышленности» — 19,4%. Заметное место в нашем экспорте занимали группы товаров: «драгоценные и полудрагоценные камни и металлы» (6,9%), «текстиль и изделия из него» (6%) и «продукты и сельхозсырье» (4%).

Кроме роста объемов экспорта минерального сырья, наиболее значительное увеличение экспортных объемов произошло по группам «продукция химической промышленности» (на 34%) и «текстиль и текстильные изделия» (33%). Несмотря на то, что объем экспорта по группе «машины, оборудование и транспортные средства» вырос на 71,3% к уровню пред.г., его удельный вес в общем объеме остался незначительным (2,1%).

Экспорт России в США, в млн.долл.

По группам согласно Кодам US HTS (соответствуют ТН ВЭД)

Код/Товарная группа	январь-декабрь			% от итога		
	2002	2003	03/02	2002	2003	03/02
Всего	6740,3	8381,1	100	100	124,3	
01 Живые животные	0,4	0,3	0,006	0,004	0,007	75
03 Рыбы и ракообразные, моллюски	267,5	251,4	3,97	3,00	2,94	94
04 Молоко и продукты, яйца птиц, мед	0,1	0,4	0,001	0,005	0,006	400
05 Проч. прод. животного происхождения	1	0,4	0,015	0,005	0,004	40
08 Съедобные плоды и орехи	0,1	0,3	0,001	0,004	0,003	300
10 Зерновые хлеба	0,2	0,3	0,003	0,004	0,004	150
12 Масличн. семена, лекарств. раст.	0,1	0,2	0,001	0,001	0,001	200
13 Растит. соки и экстракты, шеллак	0,2	0,1	0,003	0,001	0,001	50
16 Изделия из мяса, рыбы и морепрод.	3,4	1,7	0,050	0,020	0,020	50
17 Сахар и изделия из него	0,3	0,7	0,004	0,008	0,008	233,3
18 Какао и продукты из него	1,1	1,6	0,016	0,019	0,019	145,5
19 Изделия из зерна	0,8	0,9	0,012	0,011	0,011	112,5
20 Продукты перераб. овощей, плодов	0,6	0,6	0,009	0,007	0,007	100
21 Прочие пищевые продукты	0,5	0,7	0,007	0,008	0,008	300
22 Алког. и б/алког. напитки и уксус	71,3	78,2	1,06	0,933	0,933	109,7
25 Соль, сера, камень, известь, цемент	8,7	26,6	0,129	0,317	0,317	305,7
26 Руды, шлаки, зола	7,2	0,7	0,107	0,008	0,008	9,7
27 Минеральное топливо	1847,53047,7	27,41	27,41	36,36	36,36	165
28 Продукты неорганической химии	877,51207,6	13,02	13,02	14,41	14,41	137,6
29 Органические химсоединения	182,9	249,4	2,71	2,98	2,98	136,4
30 Фармацевтические продукты	0,5	0,0	0,007	0,000	0,000	0
31 Удобрения	88,6	101,6	1,31	1,21	1,21	114,7
32 Экстракты дубильные или крас.	0,4	0,4	0,006	0,005	0,005	100
33 Парфюмерные и косметич. средства	5,6	2,5	0,083	0,030	0,030	44,6
34 Мыло и моющие средства	8	9,9	0,119	0,118	0,118	123,8
35 Белковые вещества, клеи, ферменты	7,4	7,9	0,110	0,094	0,094	106,8
36 Взрывчатые веш., пиротехн., спички	0,1	0,2	0,001	0,002	0,002	200
37 Фото- и кинотовары	0	0,1	0,000	0,001	0,001	0

38	Прочие химические продукты	16,4	20,2	0,243	0,241	123,2
39	Пластмассы и изделия из них	10,9	5,9	0,162	0,070	54,1
40	Каучук и резиновые изделия	14,6	18,4	0,217	0,220	126
42	Изделия из кожи	0,1	0,2	0,001	0,002	200
43	Мех и изделия из него	2,4	2,7	0,036	0,032	112,5
44	Древесина, изд., древесный уголь	151,2	140,2	2,24	1,67	92,7
47	Бумажная масса, отходы и макулатура	1	1	0,015	0,012	100
48	Бумага и картон, изделия из них	12,7	5,1	0,188	0,061	40,2
49	Печатные издания, рукописи	7,5	8,1	0,111	0,097	108
52	Хлопок	1,2	5,8	0,018	0,069	483,3
53	Прочие растит. текстильные изделия	1,7	1,8	0,025	0,021	105,9
54	Химические нити	1,2	1,7	0,018	0,020	141,7
55	Химические штапельные волокна	2,3	0,5	0,034	0,006	21,7
56	Нетканые матер., шпагат, тросы	1,6	0,8	0,024	0,010	240
57	Ковры и пр. текст. напольные покр.	0,2	0,2	0,003	0,002	100
60	Трикотажное полотно	0,1	0,1	0,001	0,001	100
61	Одежда и принадл. трикотажные	172,7	240,7	2,56	2,87	139,4
62	Одежда и ее принадл. текстильные	178,4	234,3	2,65	2,80	131,3
63	Прочие текст. изделия, б/у одежда	5,4	5,4	0,080	0,064	100
64	Обувь	1,4	1,3	0,021	0,016	92,9
65	Головные уборы	7,1	5,7	0,105	0,068	80,3
68	Изделия из камня, гипса, цемента	1,2	1,6	0,018	0,019	133,3
69	Керамические изделия	0,8	0,6	0,012	0,009	75
70	Стекло и изделия из него	1,7	1,7	0,025	0,020	100
71	Драг. и полудраг. камни и металлы	598,7	576,6	8,88	6,88	96,3
72	Черные металлы	440,2	251,6	6,53	3,00	57,2
73	Изделия из черных металлов	20	49,3	0,297	0,588	246,5
74	Медь и изделия из нее	109,6	103,2	1,63	1,23	94,2
75	Никель и изделия из него	159,7	235,7	2,37	2,81	147,6
76	Алюминий и изделия из него	1055,7	1047	15,66	12,5	99,2
78	Свинец и изделия из него	0,7	0,4	0,010	0,005	57,1
79	Цинк и изделия из него	8,3	0	0,123	0	0
80	Олово и изделия из него	0,1	0	0,001	0	0
81	Прочие недрагоценные металлы	97,4	131	1,45	1,56	134,5
82	Инструмент	3,9	8,1	0,058	0,097	207,7
83	Прочие изделия из недрметаллов	0,4	0,5	0,006	0,006	125
84	Реакторы, котлы и мех. оборудование	41,6	52,6	0,617	0,628	126,4
85	Электрооборудование, электроника	20,1	21,5	0,298	0,257	107
86	Локомотивы и ж/д подвижной состав	3	1,7	0,045	0,020	56,7
87	Средства наземного (без ж/д) трансп.	2,2	2,8	0,033	0,033	127,3
88	Летательные и космич. аппараты	7,7	70,4	0,114	0,840	914,3
89	Суда, лодки и другие плавсредства	0,2	0	0,003	0	0
90	Приборы и аппараты	27,7	26,6	0,411	0,317	96
91	Часы и их части	0,3	0,5	0,004	0,006	166,7
92	Инструменты музыкальные	0,3	0	0,004	0	0
93	Оружие и боеприпасы	26,3	24,2	0,390	0,289	92
94	Мебель и постельные принадлежности	4	3,8	0,059	0,045	95
95	Игрушки, игры и спортивный инвентарь	3	2,8	0,045	0,033	93,3
96	Разные готовые изделия	0,2	0,5	0,003	0,006	250
97	Произвед. искусства, антиквариат	43,4	42,5	0,644	0,507	97,9
98	Прочие	73,8	10	1,09	0,119	13,6
99	Позиции, поп. под спецрегулир.	15,6	20,4	0,231	0,243	130,8

Источник: статданные Комиссии США по международной торговле и Бюро цензов.

Импорт России из США, в млн.долл.,

По группам согласно Кодам US HTS (соответствуют ТН ВЭД)

Код/Товарная группа	январь-декабрь		% от итога
	2002	2003	
Всего	2331,32326,9	100	100
01 Живые животные	0,5	0,7	0,021
02 Мясо и пищ. мясные субпродукты	448,1	439,4	19,22
03 Рыбы и ракообразные, моллюски	7,2	9,6	0,309
04 Молоко и продукты, яйца птиц, мед	0,5	0,3	0,021
05 Прочие прод. животного происх.	4,2	3,2	0,180
07 Овощи, съедобные корнеплоды	0,7	0,6	0,030
08 Съедобные плоды и орехи	10,1	19,2	0,433
09 Кофе, чай, мате и пряности	0	0,1	0
10 Зерновые хлеба	8,6	3,7	0,369
11 Прод. мукомольно-крупяной пром.	1	2,8	0,043

93 Оружие и боеприпасы	0,1	0,3..0,004 ..0,013	300
94 Мебель и пост. принадлежности.....	10,6 ...18,8..0,455 ..0,808 ..177,4		
95 Игрушки, игры и спортивный инвентарь	29,6 ...32,1.....1,27 ...1,38 ..108,4		
96 Разные готовые изделия	1	1,3..0,056 ..0,056	100
97 Произведения искусства, антиквариат	1	2,5	0 ..0,107
98 Прочие.....	15,4 ...14,6..0,661 ..0,627 ..94,81		

Источник: статданные Комиссии США по международной торговле и Бюро цензов

Наиболее значительный рост экспортных объемов был отмечен по позициям: «продукты неорганической химии» — на 330,1 млн.долл., «никель и изделия из него» — на 76 млн.долл., «одежда и ее принадлежности трикотажные» (68 млн.долл.), «органические химические соединения» (66,5 млн.долл.), «летательные и космические аппараты» (62,7 млн.долл.), «одежда и ее принадлежности текстильные» (55,9 млн.долл.), «прочие недрагоценные металлы» (33,6 млн.долл.), «изделия из черных металлов» (29,3 млн.долл.) и «удобрения» (13 млн.долл.).

Заметно снизились объемы российских поставок по группам «черные металлы» — на 188,6 млн.долл., «драгоценные и полудрагоценные камни и металлы» — (22,1 млн.долл.), «рыба и рыбопродукты» (16,1 млн.долл.), «древесина и изделия из нее» (11 млн.долл.), «алюминий и изделия из него» и «цинк и изделия из него» (8,3 млн.долл. по каждой группе), «бумага и картон» (7,6 млн.долл.), «медь и изделия из нее» (6,4 млн.долл.).

Объем российского импорта из США в 2003г. практически не изменился, оставшись приблизительно на уровне пред.г. В его структуре основными товарными группами оставались «машины, оборудование и транспортные средства» (удельный вес 51,5%), «продовольственные товары и сельхозсырье» (25,3%) и «продукция химпрома» (14,1%). На оставшиеся товарные группы в совокупности приходилось 9% всего объема импорта. Как и в прошлые годы, продолжалась тенденция роста в российском импорте удельного веса машинотехнической продукции при сокращении доли продтоваров и химпродукции. Удельный вес в российском импорте из США товарной группы «продукция химпрома» сократился по сравнению с 2002г. на 2,7% или 63,6 млн.долл., что может быть объяснено снижением общей конкурентоспособности американского химпрома из-за повышения цен на природный газ в США и высокого уровня оплаты труда в данной отрасли.

Доля продтоваров и с/х сырья уменьшилась с 26,7% до 25,3%, в основном за счет дальнейшего сокращения закупок по группе «мясо и пищевые субпродукты» (на 8,7 млн.долл. или 2%). Закупка мяса птицы по сравнению с 2002г. увеличилась на 9 млн.долл., а импорт свинины и говядины, напротив, сократился на 13,2 и 5,7 млн.долл.

Значительное снижение объема закупок в США произошло также по группам «продукты неорганической химии» — на 49% или 106,8 млн.долл., «табак и его промышленные заменители» — на 50% или 40,6 млн.долл., «летательные аппараты и их части» — на 57% (33,7 млн.долл.) и «реакторы, котлы и механическое оборудование» — на 1,7% (12,5 млн.долл.). Сохранилась тенденция сокращения объемов закупок в США зерна — на 60% (4,9 млн.долл.). Импорт мукомольно-крупяной продукции возрос в 3 раза или на 1,8 млн.долл.

Наиболее значительное расширение закупок в 2003г. по отношению к уровню пред.г. было отмечено по: «средства наземного (без ж/д) транспорта» — на 46,1 млн.долл., «электрическое оборудование,

электроника» — 43,5 млн.долл., «белковые вещества, клеи, ферменты» — 27 млн.долл., «химические штапельные волокна» — 14,7 млн.долл., «прочие пищевые продукты» — 13 млн.долл. и «локомотивы и ж/д подвижной состав» — 10,9 млн.долл.

Продвижение российской продукции на американский рынок. Он насыщен предложениями товаров многих стран и предъявляет высокие требования к качеству ввозимых товаров. В этой связи иностранным компаниям-новичкам трудно конкурировать как с местными компаниями, так и иностранными, имеющими развитую инфраструктуру сбыта и многолетний опыт работы в данной стране.

Трудности, с которыми сталкиваются российские предприятия при выходе на рынок тех или иных товаров США, связаны с недостаточной проработкой предполагаемого для экспорта товаров сектора рынка. Зачастую российскими производителями делаются попытки выхода на американский рынок при отсутствии даже элементарных маркетинговых исследований о возможных нишах того или иного товара.

На основе анализа работы иностранных экспортеров в Соединенных Штатах, можно выделить наиболее оптимальные варианты выхода на американский рынок российских производителей товаров и услуг. Для этих целей, в зависимости от вида товара, можно воспользоваться следующими способами его продвижения: продвижение товаров в выбранном секторе рынка через американского посредника (агента), имеющего зарегистрированную в США фирму (наиболее простой и быстрый способ); приобретение существующей американской компании российским предприятием. При этом способе не требуется создавать дилерскую сеть, а можно воспользоваться существующей системой реализации товара, а также сервисного обслуживания (в случае необходимости); создание американской компании со 100% российским капиталом, но это более длительный путь, связанный с достаточно сложной процедурой и формальностями регистрации, а также дорогостоящими рекламными мероприятиями по продвижению нового брэнда товаров (услуг) на местном рынке и созданию товаропроводящей сети.

Конкретными мерами, способствующими продвижению российской продукции на американский рынок являются: распространение рекламной информации о предлагаемых на экспорт российских товарах среди потенциальных американских покупателей, проведение презентаций определенных российских товаров и участие российских производителей с экспозициями в выставках на территории США, приглашение американских компаний на промышленные и торговые выставки, организуемые в России, проработка запросов американских компаний на российские товары и поиск поставщиков с использованием возможностей информационно-поисковой системы минэкономразвития России «Экспортные возможности России».

Для размещения информации о российских поставщиках энергоресурсов и потенциальных американских покупателях используется информационная система Службы деловой информации по СНГ «Бизнес» минторга США. Задействуются базы данных: «Поиск партнера», «Поиск постав-

щика» и «Деловые предложения из США». Используются информационные системы американско-российских торговых палат различных штатов и базы данных отдельных крупных коммерческих структур США.

Предпринимаются определенные меры по продвижению на американский рынок российского экспорта высокотехнологичных товаров. Акцент сделан на информационные технологии и программное обеспечение. Как показали прошедшие в апр. 2003г. в г.г. Ралей (штат Северная Каролина), Вашингтон, Нью-Йорк и Бостон (штат Массачусетс) «Дни российских информационных технологий («Роуд шоу»)» с участием Ассоциации разработчиков программного обеспечения России «Руссофт», российские технологии востребованы в Соединенных Штатах. По американским оценкам, благодаря замедлившейся с середины 1990гг. «утечке мозгов» в России сложился значительный потенциал в этой области. Компании США активно открывают свои филиалы в нашей стране. Представители американских деловых кругов характеризуют технические решения, предлагаемые российскими компаниями, как уникальные и в то же время простые и дешевые.

Увеличилось число американских компаний Силиконовой долины (штат Калифорния), интересующихся российскими разработками в сфере высоких технологий. Ряд фирм данного штата разместил заказы на разработку программных продуктов у российских партнеров за относительно небольшую по американским меркам плату, другая часть компаний («Боинг», «Сан Майкросистем») открывает лаборатории на территории России. В перспективе эти лаборатории могут стать базой для образования на их основе чисто российских предприятий, экспортирующих свои программные продукты и технологии в США.

В США в отношении ряда российских товаров (металлопродукция, нитрат аммония, текстиль, стрелковое оружие) продолжают действовать соглашения, содержащие количественные ограничения. Сохранение соглашений, содержащих квотные ограничения, не только не отвечает новым обязательствам в связи с признанием рыночного характера российской экономики, но и вызывает сомнения с точки зрения соответствия таких ограничений нормам ВТО (ст. XI ГАТТ 1994 устанавливает запрет на применение квот). Часть таких соглашений была заключена по итогам антидемпинговых расследований (горячекатаная сталь, нитрат аммония), в то время, когда вопрос о рыночном статусе российской экономики не был еще решен.

Металлопродукция. 12 июля 2004г. истекает срок действия Всеобъемлющего соглашения по стали. За все время действия Всеобъемлющего соглашения, российские предприятия добросовестно исполняли условия соглашения, и не было отмечено ни одной попытки обхода соглашения. В США не действует ни одной антидемпинговой процедуры в отношении российских товаров, являющихся предметом Всеобъемлющего соглашения.

С 20 марта 2002г. действует программа защитных мер в отношении импорта широкой номенклатуры металлопродукции в США, установившая барьер для стали из других стран. Не существует ни экономических (не было факта ущерба для американской промышленности от российских поставок товаров, попавших под ограничение), ни

юридических оснований для существования ограничений. Всеобъемлющее соглашение было подписано не по результатам антидемпингового расследования, а в дополнение к Соглашению по горячекатаной стали. Завершение срока действия Всеобъемлющего соглашения должно положить конец количественным ограничениям российских поставок металлопродукции в США.

Российскими производителями сталепродукции, попавшей под ограничение Всеобъемлющего соглашения (рельсы, трубы, катанка, арматурная сталь; ранее — заготовки и чугуна) неоднократно ставился вопрос о необходимости выхода из Всеобъемлющего соглашения. Одновременно предприятия-экспортеры горячекатаного проката в США (Северсталь, ММК, НЛМК), заинтересованные в действии подписанного в увязке приостановительного Соглашения по горячекатаной стали, выступали за его сохранение, т.к. это дает гарантию неприменения антидемпинговой пошлины (73,6-184,6%).

Нитрат аммония. Положительный опыт реформирования соглашения по толстому листу (новое соглашение, оформленное на российских производителей, действует с 23 янв. 2003г. на 5 лет) из нерыночного в соглашение рыночного типа (содержащего только ограничение по цене) мог бы быть использован и для проведения аналогичной процедуры в отношении соглашения по нитрату аммония.

19 мая 2000г. сроком на 5 лет между минторгом России и минторгом США заключено квотно-ценовое соглашение о приостановлении антидемпинговой процедуры в отношении российских поставок нитрата аммония в США. Это соглашение нерыночного типа (от имени российского правительства с ограничениями количественного и ценового характера). После получения рыночного статуса 6 июня 2002г. российские производители нитрата аммония не поднимали вопрос о пересмотре соглашения на рыночной основе (от имени производителей и только с ценовыми ограничениями) — российские производители не имеют единой позиции о целесообразности действия этого соглашения. Одни указывают на гарантированность рынка, другие на возможность осуществлять поставки и без соглашения.

Механизм расчета цены. Американцы направляют нам справочные цены, которые определяют предел понижения цены. Справочные цены рассчитываются следующим образом: минторг США рассчитывает среднюю величину на основе еженедельных данных американских публикаций Fertilizer Markets («Рынок удобрений») по уровню цен в Среднем Западе на условиях поставки FOB и Green Markets («Рынок зерновых») по уровню цен в Среднем кукурузном поясе на условиях поставки FOB. Минторг США рассчитывает среднюю величину на основе средних величин за 4 последних недели. Полученная средняя величина за четыре недели считается текущей рыночной ценой. Справочная цена должна быть больше, чем текущая рыночная цена и пороговая цена (пороговая цена — это константа, закрепленная в соглашении в размере 85 долл. за т.у на условиях FOB). Справочная цена всегда определяется на условиях FOB.

Размер квоты составил: в 2000г. — 49962 т. (выполнено — 49320); 2001г. — 100000 т. (92000); 2002г. — 110000 т. (75000); 2003г. — 130000 т. (86300).

Соглашение по текстилю. Соглашение по текстилю было заключено в 2000г. между министерствами торговли России и США. Соглашением охватывается перечень продукции по коду 435 ТН ВЭД США — изделия из шерсти. Срок действия соглашения заканчивается в 2004г. Закрепляется исключительно количественное ограничение (ограничения по цене не закреплено). Размер квоты: закреплена жесткий размер квоты на 2001г. — 55204 дюжин изделий (выполнено — 34456 д.и. — 56%) и установлен механизм ее ежегодного увеличения. В 2002г. размер квоты составил — 56309 (23834 — 42%). В 2003г. размер квоты — 57435 (выполнено 12158 — 21%). На 2004г. квота составит 58583. В 2000г. квота выполнялась 16 предприятиями, в 2003г. поставки осуществляют только 6. Соглашение противоречит ст.11 ГАТТ 1994г., т.к. закрепляет количественное ограничение. У российских поставщиков нет заинтересованности в продолжении действия соглашения.

Связи с Россией-2002

В деловых отношениях России и США сложилась довольно благоприятная ситуация, позволяющая развивать взаимовыгодное сотрудничество. Этому способствовал сбалансированный и прагматичный подход американской администрации, неоднократно посылавшей позитивные сигналы национальному бизнесу развивать деловые связи с Россией. Намечившийся поворот в атмосфере политических отношений между Россией и США, особенно после событий 11 сент. 2001г. и последовавшим периодом сближения позиций сторон по ряду мировых проблем, в первую очередь, в вопросах борьбы с терроризмом, был воспринят деловым сообществом США как «еще один шанс для реформирующейся России войти в семью индустриальных демократий в качестве ее уважаемого члена».

Внешнеэкономическая тематика занимала заметное место в рабочей повестке дня на встречах президента России В.В.Путина и президента США Дж.Буша в ходе майского 2002г. саммита в Москве и Санкт-Петербурге и в период проведения заседания лидеров «Большой восьмерки» в конце июня 2002г. в Канеде. На саммите в Москве были приняты совместные заявления об углублении экономического сотрудничества, а также о развитии делового партнерства в энергетической области. Итоги переговоров на высшем уровне в 2002г., по мнению американцев, подтвердили готовность сторон продолжать курс на сближение в политической и экономической сферах, углубление интеграции России в мировое хозяйство, а также задали позитивную тональность всему спектру российско-американских отношений.

Развитию двустороннего экономического диалога способствовало также активное межправительственное взаимодействие сторон в формате регулярных деловых контактов руководителей экономических блоков России и США, на которых рассматривался широкий круг вопросов делового партнерства двух стран, в т.ч. проблематика, связанная с присоединением России к ВТО. Значительная часть наиболее масштабных проблем была обсуждена во время визита Г.О.Грефа в апр. 2002г. во главе делегации, включавшей представителей российского крупного бизнеса, в США. Стороны обсудили возможности расширения со-

трудничества в области энергетики, включая создание совместной группы высокого уровня по вопросам энергетики. В период проведения майского саммита в России включенный в состав американской делегации министр торговли США Д.Эванс провел встречи с министром Г.О.Грефом, а также с руководителями других российских правительственных ведомств и представителями деловых кругов, на которых обсуждались возможности расширения деловых отношений двух стран и устранения барьеров во взаимной торговле и инвестиционном сотрудничестве.

Важным результатом диалога правительственных структур России и США и укрепления их взаимодействия с бизнесом явился энергетический саммит в Хьюстоне в окт. 2002г., в работе которого участвовали, наряду с руководителями экономических и энергетических ведомств двух стран, 200 представителей энергетических компаний и деловых ассоциаций России и США. В нояб. замминистра Ю.О.Исаев принял участие в Российском инвестиционном симпозиуме в Бостоне, где имели место дискуссии с представителями американских официальных и деловых кругов.

Свою работу по развитию двусторонних торгово-экономических и инвестиционных связей продолжил «Российско-американский деловой диалог». Организаторы Диалога представили президентам России и США на майском саммите в Москве первый ежегодный доклад о начальных шагах по развитию диалога, получивший их высокую оценку. Основной упор в нем был сделан на вопросы улучшения доступа на рынки обеих стран, а также на развитие инвестиционного сотрудничества российских и американских компаний. Продолжали свою деятельность двусторонние рабочие группы, в т.ч. группа «Дальний Восток России-Западное побережье США», очередное заседание которой было проведено в конце сент. 2002г. в Анкоридже.

19 нояб. 2002г. подписано Дополнение к Соглашению о торговле некоторыми видами сталепродукции из Российской Федерации от 1999г. Предусматривает увеличение российской квоты на поставки слябов и других видов стальных полуфабрикатов до уровня соответствующих ограничений, установленных по итогам разбирательства по ст.201 Закона США о торговле 1974г.

20 дек. 2002г. тремя российскими предприятиями (ОАО «Северсталь», ОАО «Магнитогорский меткомбинат» и ОАО «Носта») и минторгом США было заключено Соглашение о приостановлении антидемпингового расследования в отношении импорта толстолистовой стали из России. Данное Соглашение заменило собой действовавшее с 1997г. соглашение по данному вопросу между минторгами России и США. Новое Соглашение представляет собой документ рыночного типа, что стало возможным благодаря получению Россией в 2002г. статуса страны с рыночной экономикой.

Рыночный статус для РФ. Принятое минторгом США 6 июня 2002г. **решение о предоставлении России статуса страны с рыночной экономикой** для целей проведения в США антидемпинговых расследований, а также разбирательств, предшествующих применению компенсационных мер, явилось одним из наиболее значимых достижений в области торгово-экономического сотрудничества двух стран за последние годы. Согласно указанному ре-

шению минторга оно будет затрагивать расследования, инициированные после 1 апр. 2002г.

Получение рыночного статуса означает, что при проведении в США в отношении российских предприятий новых антидемпинговых расследований расчет размера антидемпинговой пошлины будет теперь основываться на реальных показателях деятельности таких предприятий, а не на данных, полученных от американских компаний-конкурентов или из так называемых «суррогатных» стран. Это позволит роспредприятиям доказывать обоснованность применения ими тех или иных экспортных цен на свою продукцию и снизить угрозу введения против них в США чрезмерно высоких, а иногда и вовсе «запретительных» ставок антидемпинговых пошлин. В случае введения минторгом США по итогам соответствующих расследований антидемпинговых мер, они будут применяться только к тем российским компаниям, в отношении которых возбуждались данные разбирательства и признана вина, а не автоматически ко всем поставщикам конкретной продукции из России, включая даже потенциальных экспортеров, как это имело место до сих пор.

С целью минимизации возможных отрицательных последствий рыночного статуса (включающиеся в правомочности проведения в США против российских производителей и экспортеров расследований с целью применения компенсационных мер, связанных с госсубсидированием производства и экспорта соответствующих товаров) российской стороной был подготовлен и передан американцам во время встречи министра Г.О.Грефа с торгпредом США Р.Зелликом в Вашингтоне в апр. 2002г. проект двустороннего соглашения по данному вопросу. Введенный Россией запрет на импорт американской курятины и затянувшаяся процедура изучения указанного вопроса на межведомственном уровне в США несколько затормозили совместный диалог по согласованию условий такого соглашения.

У российских предприятий потенциально появляется больше возможностей доказать обоснованность применения ими тех или иных экспортных цен на свою продукцию и в итоге снизить угрозу введения против них в США высоких, а иногда и вовсе «запретительных» ставок антидемпинговых пошлин. В случае введения минторгом США по итогам соответствующих расследований антидемпинговых мер, они будут применяться только к тем российским компаниям, в отношении которых возбуждались данные разбирательства и признана вина, а не автоматически ко всем поставщикам конкретной продукции из России, включая потенциальных экспортеров, как это имело место до сих пор. Наличие у России рыночного статуса делает возможным заключение соглашений о приостановлении антидемпинговых расследований от имени соответствующих российских предприятий, а не правительства, что обеспечивает перенос ответственности за согласование основных условий такого рода соглашений непосредственно на заинтересованные в их подписании компании.

Получение рыночного статуса несет с собой и определенные негативные последствия, заключающиеся в правомочности проведения в США против российских производителей и экспортеров расследований с целью применения компенса-

ционных мер, связанных с госсубсидированием производства и экспорта соответствующих товаров. Учитывая, что Россия не является членом ВТО, для обоснования применения таких мер к российским предприятиям достаточно положительного решения минторга США о наличии субсидируемого импорта товаров, вне зависимости от того, причиняет ли данный импорт ущерб соответствующей отрасли американской промышленности, или нет.

С целью минимизации возможных отрицательных последствий рыночного статуса сторонами была достигнута договоренность о проработке вопроса, касающегося заключения соответствующего соглашения, целью которого являлось бы упорядочение механизмов и процедуры проведения в США в отношении российских предприятий расследований, предшествующих применению компенсационных мер. Переданный американцами в окт. 2002г. их вариант проекта соглашения предусматривал необходимость принятия Россией обязательств по либерализации политики в области цен на энергоносители, унификации тарифов на перевозку экспортных и импортных грузов внутри страны, упразднению программ господдержки автомобильной и авиационной промышленности, а также неприменения требования об обязательной закупке оборудования и материалов на внутреннем рынке при реализации соглашений о разделе продукции. Представляется крайне важным заключение упомянутого соглашения до 1 апр. 2003г., т.к. именно с этой даты минторг США согласно его решению о предоставлении России рыночного статуса будет вправе возбуждать расследования с целью применения компенсационных мер в отношении поставляемых российскими производителями и экспортерами товаров.

Проблема отсутствия у России режима нормальных торговых отношений с США на постоянной основе явилась в 2002г. одной из наиболее часто обсуждаемых тем на уровне двух стран, применительно к которой российской стороной постоянно подчеркивалась необходимость ее скорейшего решения. В США состоялось несколько важных событий, непосредственно затрагивавших вопрос отмены в отношении России поправки Джексона-Вэника и предоставления ей упомянутого режима. Состоялись в подкомитете по торговле Комитета по изысканию бюджетных средств палаты представителей слушания, в ходе которых свои замечания по поводу решения данного вопроса изложили многие заинтересованные стороны. Слушания подтвердили наличие принципиальной поддержки со стороны администрации и ряда влиятельных конгрессменов решению вопроса о выведении России из-под действия поправки. В ходе слушаний многие выступавшие далеко отошли от существа поправки и оперировали аргументами, не имеющими к ней непосредственного отношения.

Некоторые представители американского бизнеса утверждали, что Россией продолжают не соблюдаться основополагающие принципы рыночной экономики, ссылаясь при этом на введение запрета на импорт американской курятины, сохраняющееся госрегулирование цен на продукцию естественных монополий, «попытки национализировать» всемирно известные товарные знаки на алкогольную продукцию, а также нарушение авторских прав американских фирм. Конгрес-

смен Т.Лантос сделал особый упор на необходимость продолжения мониторинга за соблюдением прав человека в России. Он также обратил внимание на отсутствие в российском законодательстве четких формулировок по вопросам реституции религиозной и культурной собственности, национализированной еще во времена СССР. Вновь проявилось стремление толковать поправку и связывать ее не только со свободой эмиграции, но и с соблюдением прав человека.

Одним из примеров в этой связи явилось совместное заявление влиятельных конгрессменом-демократов – члена сенатского Финансового комитета М.Бокуса, а также членов Комитета по изысканию бюджетных средств палаты представителей Ч.Рэнджела и С.Левина, в котором сообщалось об их намерении внести в обеих палатах законопроект, направленный на предоставление России РНТО, и обозначающий важную роль конгресса в процессе согласования условий принятия России в ВТО. По словам конгрессменов, их законопроект будет не только предусматривать признание полного соответствия России требованиям о свободе эмиграции, изначально лежавших в основе применения поправки Джексона-Вэника, но и содержать положения, касающиеся необходимости осуществления Россией дополнительного прогресса по вопросам либерализации торговли, обеспечения религиозных свобод и прав человека, проведения демократических реформ. В законопроекте будут фигурировать положения, сохраняющие для конгресса возможность эффективного влияния на переговорный процесс посредством закрепления ускоренного порядка рассмотрения резолюции об отказе в одобрении вступления России в эту организацию, если такая резолюция будет внесена в конгрессе.

В качестве составляющей законопроекта были провозглашены положения о продолжении использования «честного, эффективного и транспарентного механизма применения специальных защитных мер, направленных на предотвращение возможных случаев возросшего импорта товаров из России». Данный элемент законопроекта предназначен для усиления правового подхода к вопросу присоединения России к ВТО.

Антидемпинг с РФ-2002. Росэкспортеры стали на американский рынок оказались под действием двойных ограничений, поскольку решение президента США охватывает многие из товарных позиций, фигурирующих во «Всеобъемлющем» соглашении, уже существенным образом препятствующим импорту стальной продукции из России.

На высокий правительственный уровень двух стран был поднят вопрос об увеличении квоты на слябы, производимые Магнитогорским меткомбинатом, предназначенные для использования в рамках совместного проекта данного предприятия с американской компанией «Детройт Стил». Американцы отказали в увеличении размера квоты на производимые Магнитогорским меткомбинатом слябы, что сделало невозможным дальнейшее продвижение планировавшегося проекта.

Другие двусторонние проблемы торговли сталью. В качестве основной из них продолжала оставаться ситуация с наличием количественных ограничений на ввоз сталепродукции российского происхождения в соответствии со «Всеобъемлющим» соглашением, усугублявшаяся одновременным

действием по отношению ко многим из них мер по ст.201. Для ее решения Россией было предложено США рассмотреть возможность прекращения действия «Всеобъемлющего» соглашения с одновременным переоформлением Соглашения о приостановлении антидемпингового расследования по горячекатаной стали на российские предприятия.

Американцы с явной неохотой восприняли данное предложение, заявив, что российская сторона вправе принимать решение о целесообразности осуществления ею одностороннего выхода из «Всеобъемлющего» соглашения со всеми вытекающими из этого последствиями. Они дали понять, что не намерены идти на прекращение его действия, их полностью устраивает содержание этого документа, при подписании которого в пакете с Соглашением по горячекатаной стали минторг США брал определенные обязательства перед американскими производителями стальной продукции.

Американцы отмечали, что в случае выхода России из «Всеобъемлющего» соглашения они не пойдут на заключение крайне важного для российских предприятий рыночного соглашения по горячекатаной стали. В итоге в качестве компромиссного варианта они выразили готовность рассмотреть возможность существенного увеличения размеров квот по «Всеобъемлющему» соглашению в отношении приоритетных для российских поставщиков категорий охваченных им товаров. С этой целью американцами было предложено российской стороне представить соответствующие соображения по данному вопросу, отразив в них в большей степени интересующие отечественных производителей с точки зрения экспорта в США виды сталепродукции с указанием конкретных объемов необходимых увеличений. Данные предложения были переданы минторгу США в начале 2003г.

Расследование в отношении импорта конструкционных стальных балок из России, а также еще 7 стран было инициировано в 2001г. В мае 2002г. минторг США вынес окончательное определение в рамках своей части данного разбирательства, в котором признал наличие факта демпингового импорта указанной продукции. Применительно к Нижнетагильскому меткомбинату, рассматривавшемуся в качестве единственного российского поставщика конструкционных стальных балок в США, минторгом была рассчитана антидемпинговая маржа в 230,66%, что явилось самым большим показателем среди всех экспортеров из стран, в отношении которых проводилось расследование. Однако 24 июня 2002г. КМТ приняла окончательное решение об отсутствии материального ущерба американской промышленности от импорта конструкционных стальных балок из России, а также в связи с тем, что импорт конструкционных стальных балок не подпадает под введенные в США ограничения по ст. 201. Это решение КМТ явилось достаточно неожиданным, на предварительной стадии расследования она пришла к выводу о существовании такого ущерба.

Еще одним случаем успешного для России завершения антидемпингового разбирательства стало расследование в отношении импорта в США российской холоднокатаной стали. После того, как в апр. 2002г. минторг США в своем предварительном определении констатировал наличие факта дем-

пингового импорта, российская сторона выступила с предложением о заключении соглашения о приостановлении проводимого расследования. 23 сент. 2002г. в Вашингтоне между тремя российскими предприятиями и минторгом США было подписано «рыночное» Соглашение, в соответствии с которым поставки холоднокатаной продукции должны были начаться не ранее 1 апр. 2003г.

Несмотря на заключенное Соглашение, в минторг США от имени заинтересованных российских металлургических предприятий было направлено письмо с просьбой о продолжении данного антидемпингового разбирательства и предоставлении КМТ возможности довести до конца ее часть расследования с целью установления наличия или отсутствия материального ущерба местной промышленности вследствие импорта указанной продукции из России. Минторг США удовлетворил эту просьбу и объявил о своем окончательном решении по данному разбирательству, которое охватывало помимо России еще 19 государств. Учитывая то обстоятельство, что российские производители не участвовали в проводившемся расследовании на стадии минторга США, расчет размера демпинговой маржи основывался им на сведениях, представленных американскими петиционерами, в результате чего для всех поставщиков холоднокатаной стали из России она составила 137,33% (самой большой показатель среди всех стран).

16 окт. 2002г. КМТ вынесла окончательное решение по своей части расследования, в котором пришла к выводу об отсутствии материального ущерба местной промышленности вследствие импорта в США российской холоднокатаной стали. В отличие от случая с конструкционными стальными балками, такое решение КМТ в рамках расследования по холоднокатаной стальной продукции явилось ожидаемым, к моменту его вынесения импорт данного товара из России уже ограничивался квотами по «Всеобъемлющему» соглашению и 30% дополнительными пошлинами, применявшимися согласно мерам по статье 201. Даже с учетом имевшейся специфики регулирования импорта этого российского товара в США подобное решение вряд ли бы состоялось без активного участия в расследовании именно на стадии КМТ со стороны ОАО «Северсталь». В результате окончательного решения КМТ было прекращено не только антидемпинговое расследование, но и действие заключенного российскими предприятиями Соглашения.

Другим вопросом по данному направлению явилось заключение «рыночного» Соглашения о приостановлении антидемпингового расследования в отношении импорта российской толстолистовой стали взамен утратившего силу Соглашения между минторгами России и США. Несмотря на отсутствие реальных юридических рычагов по данному вопросу, российской стороне удалось добиться от минторга США переноса 15% неиспользованной отечественными предприятиями квоты на поставки этой продукции в 2002г. (согласно предыдущему Соглашению) на последующие несколько месяцев 2003г., чего активно добивались отдельные наши производители. Важность этой уступки со стороны минторга США объясняется тем, что согласно условиям заключенного Соглашения в течение значительной части 2003г. российские предприятия не смогут

осуществлять поставки толстолистовой стали на американский рынок.

Еще одним аспектом правовой деятельности, связанным с отношениями двух стран в области торговли сталью, являлось отслеживание под американским углом развития в рамках ОЭСР переговоров крупнейших стран-экспортеров стали, имеющих целью оформление многосторонних договоренностей по вопросам сокращения избыточных и неэффективных производственных мощностей и практики субсидирования в стальной отрасли.

Проблемы с сырьем из РФ. Одним из наиболее значительных по своему влиянию на российских производителей и экспортеров стальной продукции событий в 2002г. явилось обнародованное в марте решение президента США в рамках разбирательства по ст. 201 Закона о торговле 1974г., согласно которому были введены сроком на 3г. ограничения на широкую номенклатуру стали.

Предусмотренные решением президента США меры включают в себя необходимость взимания с 20 марта 2002г. дополнительной 30% специальной пошлины в отношении плоской прокатной продукции, к которой относятся горячекатаный и холоднокатаный лист, различных видов оцинкованной стали, горячекатаных и холоднообработанных прутков. К импорту в США стальных арматурных и нержавеющей прутков, отдельных видов сварных труб и нержавеющей стальной катанки будет применяться 15% пошлина. Для углеродистых и легированных арматуры и профилей она составит 13%, а для нержавеющей стальной проволоки — 8%. Импорт слябов ограничивается посредством применения тарифной квоты, в соответствии с которой ежегодный ввоз в США 5,4 млн.т. будет осуществляться беспошлинно, а с поставок сверх данного объема будет взиматься 30% пошлина.

Антидемпинговое расследование против российских поставщиков кремния. 27 марта 2002г. на основании петиции американских производителей было начато антидемпинговое расследование в отношении импорта в США кремния из России. В качестве основных российских производителей данного товара в петиции фигурировали Братский алюминиевый завод, Иркутский алюминиевый завод (ЗАО «Кремний») и Уральский алюминиевый завод (ОАО «Суал-Кремний-Урал»). Предлагавшийся американскими предприятиями размер антидемпинговой пошлины применительно к импорту кремния составил 326,13%.

В апр. 2002г. КМТ вынесла предварительное определение о наличии оснований полагать, что импорт в США российского кремния причиняет материальный ущерб соответствующей американской отрасли. В сент. 2002г. минторг в своем предварительном определении по данному расследованию установил существование демпингового импорта российского кремния в США и рассчитал демпинговую маржу в 123,62% для Братского алюминиевого завода и 91,06% — для ЗАО «Кремний» и ОАО «Суал-Кремний-Урал». Данное расследование проводилось без учета предоставленного России рыночного статуса, минторгом был определен предварительный размер демпинговой маржи в отношении всех др. российских поставщиков кремния на американский рынок, который составил 123,62%.

В окт. 2002г. указанные российские предприятия вышли в минторг США с предложением о за-

ключении «рыночного» соглашения о приостановлении проводимого расследования, представив соответствующий проект. Американские компании-конкуренты не выразили заинтересованности в подписании такого рода соглашения, в связи с чем минторг США решил не прибегать к данному варианту урегулирования разбирательства. Нежелание местной промышленности идти на заключение соглашения о приостановлении объяснялось ее представителями тем, что действующие в России цены на энергоносители не позволяют произвести адекватный расчет «нормальной стоимости» российского кремния в контексте договоренности «рыночного» типа.

4 янв. 2003г. в своем окончательном решении минторг США подтвердил озвученное им ранее на предварительной стадии мнение о том, что продажи российского кремния осуществлялись по ценам ниже его нормальной стоимости. Им были снижены размеры демпинговой маржи до 54,77% для ЗАО «Кремний»/ОАО «Суал-Кремний-Урал» и 77,51% — для Братского алюминиевого завода из России. Минторг США пришел к выводу о наличии т.н. «критических обстоятельств» применительно к импорту российского кремния какими-либо другими и отечественными экспортерами этой продукции (за исключением указанных компаний и их трейдеров), что несет в себе определенную угрозу последующего взимания с них антидемпинговых пошлин в ретроактивном порядке. Исход разбирательства полностью зависит теперь от окончательного решения КМТ, которой предстоит определить, имеет ли место нанесение материального ущерба американской промышленности вследствие импорта кремния из России. Соответствующее решение будет вынесено КМТ в марте 2003г.

Импорт в США карбамидно-аммиачной смеси из России. 9 мая 2002г., также как и в случае с кремнием, на основании петиции американских производителей было начато антидемпинговое расследование. Предлагавшийся петиционерами размер демпинговой маржи применительно к импорту указанной продукции российского происхождения составил 327%. В июне 2002г. КМТ вынесла предварительное определение, в котором подтвердила наличие оснований полагать, что импорт этого товара из России наносит материальный ущерб американской промышленности.

Это антидемпинговое расследование было инициировано позже 1 апр. 2002г. (дата, с которой Россия признана страной с рыночной экономикой). Минторг принял решение о его проведении на основе нерыночной методологии, т.к. продажи карбамидно-аммиачной смеси, являющиеся объектом проводимого разбирательства, осуществлялись до указанной даты. В сент. 2002г. минторг США в рамках своего предварительного решения по данному расследованию установил существование демпингового импорта карбамидно-аммиачной смеси из трех стран. В отношении ОАО «Невиномысский азот» им была рассчитана демпинговая маржа в 138,95%, а применительно к любым другим российским поставщикам данного товара — 233,85%.

В этих условиях компания «Еврохим» (в ее состав входит ОАО «Невиномысский азот») предложила минторгу США заключить соглашение о

приостановлении антидемпингового расследования, которое устанавливало бы только ценовые ограничения на будущие поставки карбамидно-аммиачной смеси (на уровне не ниже ее нормальной стоимости). После проведения консультаций с местной промышленностью минторг США уведомил российскую сторону о том, что американские компании-петиционеры выступают против заключения «рыночного» соглашения о приостановлении и готовы рассмотреть этот вопрос лишь в том случае, если одновременно с таким соглашением будут действовать квоты на поставки российской карбамидно-аммиачной смеси.

Как и в ситуации с российским кремнием, выражения американских предприятий против подписания «рыночного» соглашения о приостановлении были связаны с тем, что использование существенной доли «приобретаемого по нерыночным ценам природного газа» для производства российской карбамидно-аммиачной смеси делает затруднительным расчет нормальной стоимости этого товара на рыночной основе. В качестве наиболее приемлемых для них вариантов урегулирования проводимого разбирательства американские компании предлагали заключение «нерыночного» соглашения о его приостановлении, содержащего квоты на импорт карбамидно-аммиачной смеси из России или же подписание «рыночного» соглашения (с ценовыми ограничениями) в пакете с двусторонним договором о количественных ограничениях на поставки в США целого ряда российских удобрений (по типу «Всеобъемлющего» соглашения по стали).

17 янв. 2003г. в Вашингтоне представителями компании «Еврохим» и минторга США был парафирован проект соглашения о приостановлении антидемпингового расследования в отношении импорта карбамидно-аммиачной смеси из России. Данный документ представляет собой проект соглашения рыночного типа и не содержит количественных ограничений на ввоз указанной продукции в США. Положениями проекта предусматривается мораторий на поставки российской карбамидно-аммиачной смеси в 9 мес. с момента подписания соглашения. Сокращение первоначально обсуждавшегося в ходе переговоров одногодичного срока моратория до 9 мес. американцы «компенсировали» установлением в проекте «пороговой цены» в 103,90 долл/т продукции, ниже которой не могут опускаться справочные цены на импорт карбамидно-аммиачной смеси из России. По мнению представителей компании «Еврохим», данный размер «пороговой цены» является чрезвычайно завышенным и, в случае его сохранения в окончательном варианте соглашения гарантирует невозможность осуществления дальнейших (после моратория) поставок розпредприятием. При парафировании проекта соглашения американская сторона дала понять, что снижение «пороговой цены» возможно в случае решения до момента его подписания (т.е. до 18 фев. 2003г.) вопроса о количественных ограничениях на ввоз упомянутой продукции.

Американские инвестиции в Россию. Компании США занимают одно из лидирующих мест среди зарубежных фирм по объему накопленных инвестиций в экономику России. По данным Госкомстата России, в 2002г. по объему накопленных прямых иностранных инвестиций в России США

находились на 1 месте — 4,2 млрд.долл. По общему объему накопленных иностранных инвестиций в России (5,5 млрд.долл., что составляет 12,9% от всех накопленных инвестиций) США находятся на 3 месте после Германии (8,15 млрд.долл. и 19%) и Кипра (5,6 млрд.долл. и 13,1%).

В 2002г. значительно сократились объемы поступивших новых инвестиций из США — с 1,6 млрд.долл. до 1,13 млрд.долл. Если в 2001г. находились на 2 месте (после Кипра), то в 2002г. ситуация изменилась — США оказались на 8 месте, оставшись позади Германии, Кипра, Нидерландов, Франции, Люксембурга, Швейцарии и Великобритании.

По объему накопленных иноинвестиций в России (5,4 млрд.долл., что составляет 14% от всех накопленных инвестиций) США — в соответствии с данными госкомстата России на начало II пол. 2002г. — находятся на 2 месте после Германии (7,2 млрд.долл. и 18,8% соответственно). Однако по объему накопленных прямых иноинвестиций в России США находятся на 1 месте (4,1 млрд.долл.), значительно опережая Германию (1,5 млрд.долл.), занимающую 5 место. По объему поступивших в 2001г. инвестиций (1,6 млрд.долл.) США находились на 2 месте после Кипра (2,3 млрд.долл.) и опережали находившуюся на 6 месте Германию (1,2 млрд.долл.).

Объем иноинвестиций в экономику России за 9 мес. 2002г. вырос по сравнению с аналог. периодом 2001г. на 32,8% и составил 12,9 млрд.долл. Прямые иноинвестиции составили 2,6 млрд.долл., что на 9,9% меньше показателя аналогичного периода 2001г. Объем накопленных иноинвестиций в экономику России за 9 мес. 2002г. составил 39,8 млрд.долл., вырос по сравнению с аналогичным периодом 2001г. на 15,6%. Основные страны-инвесторы: Германия — 17,2% от общего объема, США — 13,8%, Кипр — 13%.

По данным госкомстата России, объем иноинвестиций переведенных из России в зарубежные страны за 9 мес. 2002г. составил 16,3 млрд.долл., что на 21,4% больше чем за аналогичный период пред.г. Наибольший объем российских инвестиций приходится на США — 8,5 млрд.долл. Это более, чем в 10 раз превышает объем американских инвестиций поступивших в Россию за 9 мес. 2002г. — 0,84 млрд.долл.

На фоне общего снижения активности американских инвесторов в 2002г., крупные корпорации США свои основные капиталовложения размещали лишь в российской добывающей отрасли, в некоторых производствах, ориентированных на экспорт, а также в отраслях, работающих на внутренний рынок, но отличающихся быстрой окупаемостью капиталовложений. К числу основных реципиентов в РФ американских инвестиций в 2002г. относились нефтегазовая, аэрокосмическая и автомобильная отрасли, сотрудничество с которыми активно поддерживает американская администрация.

Учитывая высокую зависимость экономики Соединенных Штатов от нефтяного импорта (за счет собственных ресурсов покрывается 55% потребностей), а также предстоящее увеличение в ближайшие 20 лет потребления нефти на 35%, США придают первостепенное значение продвижению американских инвестиций в нефтегазовый сектор стран, обладающих большими запасами углеводородного сырья. Госдепу, минторгу и

минэнерго США вменено в обязанность оказывать содействие американским фирмам, работающим на зарубежных рынках, и добиваться создания более благоприятного климата для инвестиций США за рубежом. Им предписано оказывать всемерную поддержку национальным компаниям в их переговорах с иностранными госведомствами по вопросам двустороннего инвестиционного и торгового сотрудничества. Применительно к России главный акцент делается на энергетику, а основной целью является создание условий для совершенствования российского законодательства о соглашениях о разделе продукции.

Сохранявшийся в 2002г. интерес со стороны крупнейших американских энергетических компаний к вложению средств в российские нефтяные проекты объясняется целым рядом факторов. Этому способствовали складывавшаяся ситуация на Ближнем Востоке и забастовка нефтяников в Венесуэле, повлекшие рост цен на нефть.

Несмотря на высокие транспортные издержки, Россия с ее огромными углеводородными ресурсами, промышленным и научным потенциалом видится американцам как один из перспективных партнеров в сфере энергетики. Это относится к инвестиционным проектам, предусматривающим освоение энергоресурсов в районе о-ва Сахалина на условиях соглашений о разделе продукции (СРП). Для их успешной реализации могут быть задействованы мощные рычаги господдержки США, включая определенные льготы в области налогообложения, кредиты, страхование рисков и т.д. Опыт реализации сахалинских проектов на условиях СРП и проекта «Сахалин-1» с участием американской компании «Экссон-Мобил» показывает взаимовыгодность сотрудничества на данном направлении.

Положительный импульс к сотрудничеству американских компаний с российскими партнерами в т.ч. и в сфере энергетики придал проведенный 14-16 нояб. 2002г. в г.Бостоне (штат Массачусетс) 6 ежегодный Российский инвестиционный симпозиум, посвященный новым возможностям размещения инвестиций в нашей стране.

Другими перспективными сферами инвестиционного сотрудничества двух стран, которые выделяются американцами в отдельное направление, являются авиакосмическая промышленность и автомобилестроение. Россия — стратегически выгодный потенциальный партнер для США в данных областях. Примерами такого сотрудничества могут служить проекты с компанией «Боинг», по которым в российскую экономику уже инвестирован 1 млрд.долл., а также проект совместного производства внедорожника «Шеви-Нива», выпуск которого осваивается «Дженерал Моторс» и «Автовозом».

В 2002г. при американском участии осуществлялось сотрудничество в целлюлозно-бумажной промышленности, в сфере телекоммуникаций, банковском секторе, торговле. В числе корпораций, вложивших наиболее значительные средства в России (от десятков миллионов до 1 млрд.долл.): «Юнайтэд Текнолоджис», «Люсент Текнолоджис», «Интернэшнл Пейпа», «Лигетт».

Компания «Интернэшнл Пейпа» в 2002г. инвестировала 100 млн.долл. в Светогорский целлюлозно-бумажный комбинат (Ленинградская обл.).

Данное предприятие в результате сотрудничества с американским партнером стало лидером среди производителей писчей бумаги в России и поставляет часть продукции на рынки европейских стран.

В 2002г. американские компании вкладывали свои средства в проекты, связанные с производством и реализацией товаров повседневного спроса – продукты питания, прохладительные напитки, сигареты, средства гигиены. Среди успешно работающих у нас – «Макдоналдс», «Кока-Кола», «Марс», «Пепсико», «Филип Моррис», «Проктер анд Гембл», «Жиллет». В данном случае речь идет о проектах, гарантирующих быстрый возврат вложенных инвестиций.

Компания «Марс» инвестировала в предприятие по производству кондитерских изделий и кормов для домашних животных в г.Ступино (Московская обл.) 500 млн.долл. С учетом положительного опыта реализации данного проекта американская компания планирует осуществление новых инвестиций в России.

Компания «Филип Моррис» инвестировала 300 млн.долл. в строительство фабрики по производству сигарет в Ленинградской обл. Предполагается дальнейшее расширение мощностей данного предприятия.

Проекты освоения на условиях СРП нефтегазовых ресурсов о-ва Сахалин. Предполагаемый объем инвестиций в проект «Сахалин-1» составит 12 млрд.долл. В реализации данного проекта участвует американская компания «Эксон-Мобил». В 2002г. она осуществляла разведочное бурение на месторождениях в рамках этого проекта. Американский партнер уже инвестировал в российскую экономику 800 млн.долл. из запланированных на первоначальном этапе освоения проекта инвестиций в 4 млрд.долл.

В качестве потенциальных инвесторов по крупным проектам разработки месторождений углеводородного сырья на условиях раздела продукции выступают американские нефтяные компании: «Эксон-Мобил», «Шеврон-Тексако», «Коноко-Филлипс», «Нортерн Петролеум». Заинтересованность вышеназванных компаний в реализации проектов СРП обусловлена высокой рентабельностью таких проектов, а также возможностью вложения инвестиций в российский топливно-энергетический комплекс при наличии правовых гарантий, обеспечивающих стабильность налоговых требований.

Проекты СРП, реализуемые с участием американских компаний. Проект «Сахалин-1»: «Эксон Нефтегаз» (дочерняя компания американской корпорации «Эксон-Мобил») – 30%; «Сахалин Ойл Девелопмент Кооперейшн Компани» (Япония) – 30%; ОНГК Видеш Лимитед (Индия) – 20%; ЗАО «Сахалинморнефтегаз-Шельф» (Россия) – 11,5%; ЗАО «РН-Астра» (Россия) – 8,5%.

Оператором Соглашения является компания «Эксон Нефтегаз». На 31 дек. 2001г. инвестиции в проект составили 630 млн.долл., инвестиции в 2002г. – 725 млн.долл., в 2003г. ожидаются в – 1 240 млн.долл.

Проектом «Сахалин-1» предусматривается разработка трех морских месторождений на северо-восточном шельфе России – Чайво, Аркутун-Даги и Одопту. Обустройство и добыча на месторождениях по проекту «Сахалин-1» включает четыре стадии.

Цель Стадии 1 – разработка запасов нефти Чайво (с получением первой нефти в конце 2005г.) и Одопту (с получением первой нефти в конце 2006г.) с высоким уровнем надежности с использованием как скважин с большим отходом забоя от вертикали, бурящихся с береговой площадки, так и горизонтальных скважин, бурящихся с морской платформы «Орлан». На стадии 1 будут обеспечены объемы газа для реализации на внутреннем рынке России. Подготовка продукции будет осуществляться с помощью двух Береговых комплексов подготовки на месторождениях Чайво и Одопту, проектной мощностью 12 млн.т. в год и 4,5 млн.т. в год (250 тыс.бар/день и 90 тыс.бар/д) нефти. Для транспортировки и отгрузки нефти будет использоваться специальный трубопровод и сооружение терминала в Де-Кастри.

Цель Стадии 2 – экспорт газа с месторождения Чайво (планируется в 2008г.), обусловленный наличием предварительно заключенных долгосрочных контрактов на реализацию газа. Сооружения включают дополнительную морскую платформу, береговые сооружения по подготовке газа, компримированию газа и экспортный газопровод.

Цель Стадии 3 – освоение запасов нефти Аркутун-Даги с морской платформы для поддержания стабильного уровня добычи нефти. Начало реализации стадии 3 ожидается в 2013г. и будет зависеть от фактических эксплуатационных показателей месторождений Чайво и Одопту.

Цель Стадии 4 – разработка запасов газа на последних стадиях проекта. Разработка запасов газа Аркутун-Даги намечается на 2032г. с помощью подводных опорных плит (подводно-устевых комплексов) и существующей платформы с последующей разработкой запасов газа Одопту с двух новых морских платформ.

11 нояб. 2002г. компания представила Российской стороне на одобрение программу работ и смету расходов по обустройству и добыче проекта «Сахалин-1», в соответствии с которыми капиталовложения в обустройство и добычу составят 12 млрд.долл., эксплуатационные расходы оцениваются в 9,9 млрд.долл., затраты на ликвидацию – 2,7 млрд.долл.

Практика сотрудничества с компанией «Эксон» свидетельствует о том, что этот инвестор готов сделать очень крупные капиталовложения в проект, при условии выполнения всех положений СРП, в т.ч. утверждения пакета нормативных актов. По степени жесткости своих переговорных позиций эта компания превосходит всех остальных инвесторов в нефтегазовые проекты. «Эксон» обладает очень значительным инвестиционным потенциалом, который он может реально вложить.

Проекты СРП с участием американских компаний, находящиеся в стадии подготовки. 1. Участок недр «Северные территории». Инвестор проекта – ООО «Нортерн Петролеум» (США). Компания создана с участием ОАО «НК Лукойл», ОАО «Архангельскгеолдобыча», «Коноко Арктик» (США). Доли участия учредителей в уставном капитале инвестора соглашения не определены.

Финансирование проекта на стадии подготовки проекта СРП планируется учредителями компании. При реализации СРП предположительно 40% затрат возьмут на себя учредители инвестора, а 60% планируется привлечь из заемных средств. Согласно указанному выше законопроектное данное

месторождения в случае наличия заинтересованности у потенциального инвестора проекта разрабатывать месторождение на условиях СРП должно пройти «двух аукционный» порядок предоставления недр в пользование.

2. Штокмановское газоконденсатное месторождение. Инвестор проекта — ЗАО «Севморнефтегаз», созданное с участием ЗАО «Росшельф» и ОАО «Роснефть-Пурнефтегаз». Финансирование проекта на этапах подготовки СРП будет за счет средств материнских компаний ЗАО «Севморнефтегаз». На этапе реализации СРП предполагается 100% финансирование за счет привлеченных средств. Компания «Коноко-Филипс» (США) осуществляет подготовительную работу для переговоров с инвестором проекта о сотрудничестве по освоению Штокмановского газоконденсатного месторождения.

3. Кириинский блок проекта «Сахалин-3» Инвесторы проекта: «Мобил сахалин нефтегаз» (США) (дочерняя компания американской корпорации «Эксон-Мобил») — 33 1/3%; «Тексако эксплоэйшн сахалин» (США) (дочерняя компания американской корпорации «Шеврон-Тексако») 33 1/3; ЗАО «Востокшельф» (Россия) 162/3; ЗАО «Сахалинморнефтегаз-КМК» (Россия) 16 2/3. Оператор проекта — компания КОО ПегаСтар Нефтегаз.

Проекты, находящиеся в Госдуме на разных стадиях утверждения. 1. Айяшский и Восточно-Одоптинский перспективные блоки проекта «Сахалин-3». Инвесторы: «Эксон-Мобил» (США) — 66,7%; ОАО «ПК Роснефть» и ОАО «Роснефть-Сахалинморнефтегаз» — 33,3%. Законопроект внесен на рассмотрение в Госдуму 21 дек. 2002г.

Проект «Сахалин-1» признан перспективным для проработки трубопроводного варианта поставок газа на рынок Китая. В 2002г. при американском участии изучались возможные варианты поставки сжиженного природного газа с месторождений «Сахалин-1» в др. страны Азии. К 2005г. намечается построить на о-ве Сахалине завод по сжижению природного газа производительностью 9 млн.т. в год, а также экспортные терминалы для организации поставок нефти и газа за рубеж.

Пробная добыча нефти и газа по данному проекту может начаться уже в конце 2003г. Полномасштабная добыча углеводородных ресурсов на сахалинском шельфе начнется в 2005г. Предполагается, что на создание транспортной инфраструктуры в рамках данного проекта будет инвестировано 1,4 млрд.долл. в 2003г., 2 млрд.долл. — в 2004г., 1,4 млрд.долл. — в 2005г. и 0,25 млрд.долл. — в 2006г.

Компании «Эксон-Мобил» и «Шеврон-Тексако» в 2002г. активизировали свое участие в разработке нового инвестиционного проекта на условиях СРП «Сахалин-3». Необходимый для освоения месторождений объем инвестиций по данному проекту составляет 13,5 млрд.долл.

Проект «Каспийский трубопроводный консорциум». В нем помимо правительства и компаний России и других стран в 2002г. принимали участие также американские компании «Шеврон-Тексако», «Эксон-Мобил» и «Керр МакГи». По размерам вложенных ими капиталовложений (1,3 млрд.долл. из общей суммы 2,6 млрд.долл.) этот проект является крупнейшим в России с участием США. В 2002г. в рамках указанного проекта было завершено строительство и начата подача нефти по экспортному нефтепроводу, ведущего от Тен-

гизского месторождения к терминалам морского порта г.Новороссийска.

Проекты в автопроме и тракторостроении. Компания «Форд» закончила работу по организации сборочного автомобильного производства в г.Всеволожске (Ленинградская обл.). Выпуск автомобилей модели «Фокус» начался в июле 2002г., его проектная мощность составит 25 тыс. машин в год (стоимость проекта — 150 млн.долл.). Планируется постепенный переход на комплектацию производимых автомобилей узлами и деталями российского производства. Пока данные автомобили комплектуются только боковыми стеклами и ковриками российского производства.

Компания «Дженерал Моторс» совместно с «Автовазом» организовала производство модернизированных российских внедорожников «Шевинива» на предприятии в г.Тольятти (Самарская обл.). Проектная мощность СП составит 75 тыс. машин в год (стоимость проекта — 330 млн.долл.). Первые автомобили совместного производства сошли с конвейера в сент. 2002г., а в конце 2003г. запланированы их поставки на экспорт в страны Европы и Латинской Америки. С 2004г. предусматривается разработка и производство других типов автомобилей с автоматической трансмиссией и новым двигателем (пикап, минивэн).

В 2002г. осуществлялись поставки оборудования для реализации т.н. «гуманитарных инвестиционных проектов», осуществляемых под гарантии Эксимбанка США. Для переоснащения городской клинической больницы в г.Москве (ГКБ №31) на конец 2002г. поставлено оборудование и выполнены работы на 6,3 млн.долл. Завершение поставок и сдача этого объекта в эксплуатацию намечены на 2004г.

В 2002г. было продолжено сотрудничество деревообрабатывающих предприятий Череповецкой, Архангельской, Челябинской, Костромской и Пермской обл., заводов республик Коми и Карелии с американскими импортерами продукции деревообработки по расширению номенклатуры и объемов поставок изделий из древесины. К числу крупнейших из них относятся «Интернэшнл Пейпа», «Джорджия Пасифик», «Балтик Ламвер энд Муулдинг», «Коламбия Форест», «Норс Пасифик Ламвер». Цель — добиться более глубокой степени переработки древесины и на этой основе дальнейшего расширения экспорта готовых изделий российских предприятий на американский рынок. Завод пиломатериалов из Пермской обл. и Луховицкое деревообрабатывающее предприятие (Московская обл.), планируют приобрести и установить современное американское оборудование для производства мебельного щита и заготовок для музыкальных инструментов. В 2002г. проводились переговоры с американской компанией «Хоффман Интернэшнл» по заключению контрактов на модернизацию данных предприятий.

Кредиты для России. Центральное место в системе финансово-кредитных отношений с Россией принадлежит Экспортно-импортному банку США (Эксимбанк), Корпорации зарубежных частных инвестиций США (ОПИК) и Агентству по торговле и развитию США (ТиДиЭй).

Эксимбанк осуществляет поддержку американских экспортеров и инвесторов, работающих на внешних рынках, путем предоставления кредитов и гарантий. Руководство банка в последние го-

ды проявляет заинтересованность в развитии сотрудничества с партнерами из России. В 2002г. его представители принимали участие в работе всех крупных российско-американских форумов (саммитах, конференциях, симпозиумах).

В период состоявшегося в начале 2002г. визита в Россию американской делегации во главе с министром торговли США Д.Эвансом представителями Эксимбанка был подписан меморандум о взаимопонимании с представителями российской компании «Дельта лизинг». В развитие достигнутых договоренностей указанный банк утвердил спецпрограмму предоставления кредитных гарантий, позволяющую этой компании самостоятельно осуществлять лизинг оборудования до 4 млн.долл. для развития малого и среднего предпринимательства в России.

В ходе работы российско-американского энергетического саммита в г.Хьюстоне (шт. Техас) в окт.-нояб. 2002г. Эксимбанк подписал меморандум о взаимопонимании с тремя крупными частными нефтяными компаниями России («Лукойл», «Юкос» и «Сибнефть»). Документ предусматривает поставку американского оборудования и услуг для разработки нефтяных месторождений в России до 100 млн.долл. для каждой из компаний в рамках программы среднесрочного и долгосрочного финансирования проектов. В ходе предстоящего визита делегации Эксимбанка в Москву, в I пол. 2003г. намечено обсудить конкретные проекты для реализации в рамках этой программы.

Всего в 2002г. Эксимбанк одобрил предоставление кредитных гарантий по российским проектам на 110,2 млн.долл. и застраховал экспортные сделки на 6 млн.долл. Среди них — проекты в области охраны окружающей среды, модернизации нефтеперерабатывающих предприятий, объектов здравоохранения. На Россию приходится две трети общего объема финансирования данного банка в странах бывшего СССР.

ОПИК действует в качестве специализированного агентства правительства США и занимается страхованием американских экспортеров и инвесторов от различных видов политических и экономических рисков в зарубежных странах. ОПИК в 2002г. существенно расширила портфель российских проектов. После майского российско-американского саммита ОПИК, выполняя обещание президента США Дж.Буша, приняла решение о создании инвестиционного фонда для России с капиталом в 210 млн.долл. и осуществила гарантийный взнос в этот фонд, получивший название «Раша партнерс II», в 70 млн.долл. Фонд будет осуществлять прямые инвестиции в новые, расширяющиеся или приватизируемые компании России малой и средней величины. Его внимание будет сосредоточено на отраслях, которые обеспечивают российский потребитель базовыми товарами и услугами, в т.ч. таких, как телекоммуникации, производство стройматериалов, леспром, вещание в эфире, производство пищевых продуктов. Фонд является первым учреждением такого рода, создаваемым ОПИК для активизации российско-американского инвестиционного сотрудничества.

Среди других проектов, реализованных на российском направлении по линии корпорации в 2002г., предоставление:

— финансовых гарантий для работы как на российском рынке, так и на рынках других стран

СНГ, на 150 млн.долл. «Ситибанку», который осенью 2002г. открыл в России отделение по работе с физлицами с целью оказания им банковских услуг;

— 30 млн.долл. Банку кредитования малого бизнеса (КМБ-Банку), который будет предоставлять эти средства в виде ссуд от 200 до 300 тыс.долл. своим клиентам для вложения в создание малых и средних предприятий на территории России;

— 800 тыс.долл. в виде страхования от политических рисков компании ИСП (г.Нью-Йорк) для расширения уже действующего предприятия «ИСП Оптикс Санкт-Петербург» по производству оптических компонентов.

В 2002г. ОПИК выделила 250 млн.долл. на страхование американских экспортеров и инвесторов от политических рисков при реализации проектов в России. На ее рассмотрении находится еще 300 подобных проектов. Всего же **за последние 10 лет ОПИК инвестировала под 100 российских проектов 3,5 млрд.долл.**

Основной функцией Агентства по торговле и развитию (ТиДиЭй) является выделение грантов на разработку технико-экономических обоснований для различных проектов за рубежом. Всего с начала деятельности ТиДиЭй (1991г. им было выделено финансирование для разработки по 225 проектам в России и странах СНГ на 90 млн.долл. Реализация этих проектов способствовала увеличению экспорта американских товаров и услуг в Россию и страны СНГ на 800 млн.долл.

Кроме американских государственных кредитно-финансовых структур на российском направлении активно работают территориально размещающиеся в США международные финансовые организации: Всемирный банк, в т.ч., группа Международного банка реконструкции и развития (МБРР) и Международная финансовая корпорация (МФК).

МБРР в 2002г. финансировала российские проекты на 660 млн.долл., среди которых: развитие бюджетного федерализма и реформирование региональных финансовых структур — заем в 120 млн.долл.; проект «Реформа системы образования» — 50 млн.долл.; пилотный проект социального реструктурирования районов Крайнего Севера — 80 млн.долл.; проект модернизации лесной и угольной промышленности России — гарантийный кредит в 200 млн.долл.; проект «Городское теплоснабжение» — 85 млн.долл.; проект «Водоснабжение и канализация» — 122,5 млн.долл.

Советом директоров данного банка одобрен проект модернизации казначейской системы РФ на 231 млн.долл. Адаптационное соглашение о займе подписано в июле 2002г.

В 2002г. принято решение о предоставлении России займа в 100 млн.долл. для реализации второго проекта модернизации управления налоговой системой страны. Предоставляя заем, МБРР преследовал цель оказания РФ помощи в продолжении экономических реформ в части модернизации управления налоговой системой. Проект основан на успешном осуществлении первого займа в 16,8 млн.долл., утвержденного советом управляющих МБРР в 1996г. и предусматривающего управление налоговой системой в создающихся центрах обработки данных на федеральном и региональном уровнях (г.г.Волгоград, Нижний

Новгород, Москва, Екатеринбург, Санкт-Петербург).

В 2002г. произошло сокращение на 103,03 млн.долл. средств займов, выделяемых по линии МБРР для финансирования следующих проектов в России: повышение эффективности использования энергии — на 43,45 млн.долл.; поддержка предприятий — на 50 млн.долл.; развитие портфеля проектов — на 6,98 млн.долл.; «Городской общественной транспорт» — на 2,6 млн.долл.

МБРР рассматривает запрос о сокращении 41 млн.долл. в рамках уже заключенных соглашений о субзаймах с г.г.Петрозаводск, Владимир и Саратов по реализуемому в них проекту передачи ведомственного жилищного фонда его собственникам. МБРР предложил минфину России рассмотреть возможность аннулирования 30 млн.долл. по «Жилищному проекту», которые не будут использованы до закрытия займа.

Не состоялись ранее предполагавшиеся сокращения средств займов по проекту «Ларис» — поддержка проводимых земельных реформ в России (до 16 млн.долл.) и проекту в области охраны окружающей среды (до 25 млн.долл.). Между банком и российской стороной была достигнута договоренность о продлении и реструктуризации этих проектов.

Вероятным остается сокращение до 40 млн.долл. по проекту развития финансовых учреждений (до 2 млн.долл. — по компоненту «Бухучет», 18 млн.долл. — «Партнерство», 17 млн.долл. — техсодействие АРКО и Банку России, 3 млн.долл. — нераспределенных). Потенциально возможное дальнейшее сокращение портфеля проектов в России, реализуемых по линии МБРР, составляет 110 млн.долл.

В 2003г. Россия планирует привлечение займов по линии МБРР на финансирование следующих проектов: профилактика, диагностика, лечение туберкулеза и СПИДа — 150 млн.долл.; модернизация информационной системы таможенных органов — 100 млн.долл.; гарантийные операции от некоммерческих рисков в приоритетных областях экономического развития.

По линии МФК, ориентированной на работу с частным сектором, инвестиционная деятельность в России охватывает такие ключевые отрасли как телекоммуникации, электроэнергетика, нефтегазовая и горнодобывающая промышленность, банковский сектор, лизинг, ипотечное кредитование, розничная торговля, здравоохранение, пищевая и целлюлозно-бумажная промышленность. На конец 2002г. Совет директоров МФК одобрил выделение средств на финансирование 48 российских проектов на 803 млн.долл.

Из проектов, одобренных и действующих в 2002г., наиболее перспективными являются: кредитная линия ЗАО «Дельта лизинг» (г.Москва) в 10 млн.долл. на расширение лизинговых операций в пользу малых и средних российских предприятий; прямое кредитование ЗАО «Балтийский лизинг» (г.Санкт-Петербург) на 2 млн.долл. сроком 3г. для финансирования операций с корпоративными клиентами по финансовому лизингу.

По утвержденным советом директоров и ожидающим вступления в силу российским проектам суммарные обязательства МФК могут составить до 260 млн.долл., в т.ч.: собственные займы МФК — до 142 млн.долл., синдицированные займы — до

95 млн.долл., акционерное участие МФК — 2,5 млн.долл., гарантии — до 20 млн.долл. К основным из этих проектов относятся:

— проект «Борстекло-4» — предоставление компании «Борский стекольный завод» займа в 25 млн.долл. для осуществления программы расширения и модернизации производства;

— проект создания Российского фонда предэкспортного финансирования, в рамках которого МФК будет гарантировать предоставление кредита по краткосрочному финансированию экспорта промышленной продукции российских экспортеров в пределах общего лимита в 20 млн.долл. и лимита по отдельным кредитам в 7 млн.долл.;

— проект «Форд Раша», имеющий целью помимо сборки легковых автомобилей в г.Всеволожске (Ленинградская обл.) осуществление техпомощи, направленной на организацию системы местных партнеров и поставщиков. Операция является одной из крупнейших инвестиций МФК в России. Она предусматривает собственный заем в 55 млн.долл. и на ту же сумму синдицированный заем.

МФК осуществляет в России консультационные услуги и техническое содействие. В 2002г. корпорацией проводилась работа по консультационному проекту реорганизации молочных ферм в Московской обл. Продолжались работы по проекту оказания техпомощи с целью стимулирования развития малого и среднего бизнеса в России и других странах СНГ.

В 2002г. завершила свою работу на российском направлении одна из структур МФК, созданная в 1997г. — Группа по техсодействию развития. Она успешно выполнила все возложенные на нее при создании задачи, к числу которых относились анализ существующих условий для развития лизинга в России, организация обучающих программ, проведение информационной кампании по различным аспектам лизинга, выработка методических рекомендаций для законодательных изменений, стимулирующих развитие лизинга в России. Дальнейшая работа на данном направлении будет вестись учрежденными вместо нее региональными группами «Северо-Запад» и «Урал».

Интерес к инвестированию средств в России проявляют также различные американские инвестиционные фонды. Пенсионным фондом «ЭйДжиЭдвардс энд Санз» в г.Сент Луис (штат Миссури) прорабатывается возможность реализации совместной программы по обучению российских специалистов в области управления пенсионными активами. Потенциальными участниками с российской стороны являются Национальная ассоциация негосударственных пенсионных фондов (НПФ) и Институт развития соцстрахования при поддержке минэкономразвития и минтруда России. С американской стороны намечается участие финансового управления минторга и Агентства международного развития США, выступающих спонсорами программы, и фонда «ЭйДжиЭдвардс энд Санз», который предоставит свои учебные площади для стажировки российского персонала. После внедрения в России пенсионного страхования в рамках негосударственной пенсионной системы, средства пенсионеров будут размещаться в ценные бумаги с фиксированной доходностью.

Цель намечаемой программы заключается в том, чтобы подготовить российских специалистов

для работы в области инвестирования средств пенсионных накоплений на рынке ценных бумаг с фиксированным доходом, используя американский опыт управления активами. Программа представляет собой 6-месячный курс практического обучения, из которых 4,5 мес. отводятся обучению в США в фонде «ЭйДжиЭдвардс энд Санз», который является четвертой по величине компанией индустрии ценных бумаг США (объем его активов превышает 273 млрд.долл.).

Торговля с Россией-2002. В 2002г. США по-прежнему являлись одним из ведущих торговых партнеров России (по данным минторга США и комиссии США по международной торговле). Доля нашей страны в торговле США оставалась незначительной (0,5%, в т.ч. 0,35% — в экспорте США и 0,58% — в американском импорте). В списке торговых партнеров США по объемам товарооборота Россия заняла по итогам 2002г. 29 место (по сравнению с 31 местом в 2001г.).

В 2002г. товарооборот между Россией и США остался на уровне 2001г., составив **9,2 млрд.долл.** Объем российского экспорта в США составил 6,8 млрд.долл., увеличившись на 9% по сравнению с 2001г., а импорт снизился на 11,9% — до 2,4 млрд.долл. Положительное в пользу России сальдо возросло до 4,4 млрд.долл. (в 2001г. — 3,5 млрд.долл.).

В структуре росэкспорта в 2002г., как и в пред.г., основу составляли сырье и полуфабрикаты (их доля превышала 80%), в т.ч. «топливо и минеральное сырье» — 27,4%, «продукты неорганической химии» — 13%. Удельный вес «алюминия и изделий из него» повысился с 11,3% до 15,7%. Среди других позиций в росэкспорте заметное место занимали «драгоценные и полудрагоценные камни и металлы» (8,9%), «черные металлы» (6,5%), «текстильная и трикотажная одежда» (5,2%), «рыба и морепродукты» (4%), «органические химпродукты» (2,7%), «никель и изделия из него» (2,4%) и «древесина и изделия из нее» (2,2%).

Увеличение росэкспорта произошло по группам «топливо и минеральное сырье» (на 1028,6 млн.долл. или на 125,6%), «алюминий и изделия из него» (на 358,4 млн.долл. или 51,4%), «никель и изделия из него» (на 102,6 млн.долл. или 179,7%), «органические химические продукты» (на 88,4 млн.долл. или 93,5%). Отмечено увеличение поставок по товарным позициям «медь и изделия из нее» (на 61,8 млн.долл. или 129,3%), «черные металлы» (на 48,7 млн.долл. или 12,4%), «рыба и морепродукты» (на 59 млн.долл. или 28,3%), и «древесина и изделия из нее» (на 35,1 млн.долл. или 30,2%).

Увеличение объемов российского экспорта в США в 2002г. произошло во многом благодаря благоприятной ценовой конъюнктуре на нефть и нефтепродукты, связанной с кризисом вокруг Ирака. Заметное увеличение поставок в США по данной товарной группе привело к росту российского экспорта в стоимостном выражении.

Снизилась объемы российских поставок по группам «драгоценные и полудрагоценные камни и металлы» (на 1031,8 млн.долл. или на 63,3%), «продукты неорганической химии» (на 155,6 млн.долл. или 15,1%) и «прочие недрагоценные металлы» (на 51,1 млн.долл. или 34,4%), «удобрения» (на 43 млн.долл. или 32,7%), «летательные и космические аппараты» (на 22 млн.долл. или 74%).

Доля продукции машиностроения в российском экспорте в США составила 1,5% при снижении объема поставок к уровню пред.г. на 20,5%.

Торговля США с Россией в янв.-сент.

2001-02гг., в млн.долл.

2001г. 2002г. 2002/01, %

Всего Россия Всего Россия Всего Россия

Товарооборот

сент.....147110.....636,5.....158489.....670...107,7%105,3%
С нач.г.1429310.....7077,8.....1377671.....6444,3.....96,4%91%

Экспорт США

сент.55725.....195,9.....58344.....147,7...104,7%75,4%
С нач.г.551404.....20453.....512803.....1767,4.....93%86,4%

Импорт США

сент.91385.....440,6.....100145.....522,3...109,6%118,5%
С нач.г.877906.....5032,6.....864868.....4676,8.....98,5%92,9%

Сальдо

сент.-35660.....-244,6.....-41801.....-374,6.....--
С нач.г.-326502.....-2987,3.....-352065.....-2909,4.....--

Торговля США с Россией в янв.-сент.

2001-02гг., в млн.долл.

2001г. 2002г.

Экспорт США

Продукты питания599,50.....412,79
Напитки и табак79,73.....73,15
Минеральное сырье10,00.....8,69
Топливо и смазочные материалы10,48.....6,11
Животные и растительные масла9,03.....4,08
Химические товары272,34.....257,79
Металлы и материалы68,99.....53,43
Машины и оборудование728,61.....777,79
Прочие промтовары249,65.....161,48
Прочие, в т.ч. услуги16,95.....12,14
Всего экспорт.....2045,28.....1767,47

Импорт США

Продукты питания152,27.....142,67
Напитки и табак69,39.....43,76
Минеральное сырье35,52.....53,51
Топливо и смазочные материалы794,43.....1296,34
Животные и растительные масла0,00.....0,00
Химические товары950,89.....721,92
Металлы и материалы2612,75.....1932,65
Машины и оборудование58,31.....43,99
Прочие промтовары336,20.....359,68
Прочие, в т.ч. услуги22,79.....82,29
Всего импорт.....5032,55.....4676,85
Товарооборот7077,83.....6444,32
Сальдо-2987,27.....-2909,38

Экспорт России в США

По группам согласно Кодам US HTS (соответствуют ТН ВЭД)

Код HTS	млн.долл.		% от ит.		2002 г.
	2001г.	2002г.	2001г.	2002г.	
Всего.....	6178,1	6740,3	100	100	109,1
01 Живые животные.....	0,3	0,4	0,005	0,006	133,3
03 Рыбы и ракообразные.....	208,5	267,5	3,37	3,97	128,3
04 Молоко и мол. прод., яйца, мед.....	0,1	0,1	0,002	0,001	100
05 Пр. прод. животного происх.....	0,6	1	0,010	0,015	166,7
08 Съедобные плоды и орехи.....	0,2	0,1	0,003	0,001	50
10 Зерновые хлеба.....	0,2	0,2	0,003	0,003	100
12 Масл. семена, лекарств. раст.....	0,1	0,1	0	0,001	100,0
13 Раст. соки и экстракты, смолы.....	0,1	0,2	0,002	0,003	200
16 Изд. из мяса, рыбы и морепрод.....	6,9	3,4	0,11	0,05	49,3
17 Сахар и изделия из него.....	0,2	0,3	0,003	0,004	150
18 Какао и продукты из него.....	1	1,1	0,016	0,016	110
19 Изделия из зерна.....	0,6	0,8	0,010	0,012	133,3
20 Продукты перер. овощей, плодов.....	0,5	0,6	0,008	0,009	120
21 Прочие пищевые продукты.....	0,1	0,5	0,002	0,007	0
22 Алког. и б/алког. напитки.....	79,5	71,3	1,3	1,1	89,7
25 Соль, сера, камень, известь.....	0	8,7	0	0,1	0

26 Руды, шлаки, зола	0,4	7,2	0,006	0,107	1800	02 Мясо и пищ. мясные субпрод.	746,5	448,1	29,1	19,22	60
27 Минеральное топливо	818,9	1847,5	13,3	27,4	225,6	03 Рыбы и ракообразные	5,8	7,2	0,23	0,309	124,1
28 Продукты неорг. химии	1033,1	877,5	16,7	13,0	84,9	04 Молоко и мол. прод., яйца, мед	8,1	0,5	0,32	0,021	6,2
29 Органические химсоединения	94,5	182,9	1,5	2,7	193,5	05 Пр. прод. жив. происхождения	2,5	4,2	0,10	0,180	168
30 Фармацевтические продукты	0,8	0,5	0,013	0,007	0	06 Живые деревья и другие растения	0,2	0	0,01	0,000	0
31 Удобрения	131,6	88,6	2,1	1,3	67,3	07 Овощи, съедобные корнеплоды	8,7	0,7	0,34	0,030	8
32 Экстракты дуб. или крас.	0,6	0,4	0,010	0,006	66,7	08 Съедобные плоды и орехи	9,9	10,1	0,39	0,433	102
33 Парфюмерные и космет. ср.	0,6	5,6	0,01	0,08	933,3	09 Кофе, чай, мате и пряности	0,1	0	0,004	0,000	0
34 Мыло и моющие ср.	11,6	8	0,19	0,12	69	10 Зерновые хлеба	17,6	8,6	0,7	0,369	48,9
35 Белковые веш., клеи, ферменты ..	6,9	7,4	0,11	0,11	107,2	11 Прод. мукомольно-круп. пром.	4,4	1	0,17	0,043	22,7
36 Взрывч. веш., пиротехн., спички ..	0	0,1	0	0,001	0	12 Масличные семена	3,7	3,4	0,14	0,146	91,9
37 Фото- и кинотовары	0	0	0	0	0	13 Раст. соки, шеллак, смолы	0,9	1,2	0,04	0,051	133,3
38 Прочие химические продукты	8,5	16,4	0,14	0,24	192,9	15 Жиры и масла	14,9	5,8	0,58	0,249	38,9
39 Пластмассы и изделия из них	10,5	10,9	0,17	0,16	103,8	16 Изделия из мяса, рыбы	15,1	7,5	0,59	0,322	49,7
40 Каучук и резиновые изделия	14,2	14,6	0,23	0,22	102,8	17 Сахар и изделия из него	1,3	1,7	0,05	0,073	130,8
42 Изделия из кожи	0,2	0,1	0,003	0,001	50	18 Какао и продукты из него	2,8	1,9	0,11	0,081	67,9
43 Мех и изделия из него	2,9	2,4	0,047	0,036	82,8	19 Изделия из зерна	0,5	0,8	0,019	0,034	160
44 Древесина, изд., дрв. уголь	116,1	151,2	1,9	2,2	130,2	20 Продукты перераб. овощей	2,4	4,9	0,09	0,2	204,2
47 Бум. масса, макулатура	2,4	1	0,039	0,015	41,7	21 Прочие пищевые продукты	8,0	8,7	0,31	0,373	108,8
48 Бумага и картон, изделия из них ..	17	12,7	0,28	0,19	74,7	22 Алког. и б/алког. напитки	3,7	2	0,14	0,086	54,1
49 Печ. издания, рукописи	12,3	7,5	0,20	0,11	61	23 Отходы пищевк. пром.	21,4	22	0,83	0,9	102,8
52 Хлопок	0,6	1,2	0,010	0,018	200	24 Табак и его промзаменители	113,6	80,8	4,4	3,466	71,1
53 Пр. раст. текст. изд.	1,4	1,7	0,023	0,025	121,4	25 Соль, сера, камень, известь	2,4	1,4	0,09	0,1	58,3
54 Химические нити	2,2	1,2	0,036	0,018	54,5	26 Руды, шлаки, зола	1,4	0,4	0,05	0	28,6
55 Химические штап. волокна	5,9	2,3	0,10	0,03	39	27 Минеральное топливо	12,9	8,5	0,50	0,4	65,9
56 Нетк. мат., шпагат, тросы	0,5	1,6	0,008	0,024	210	28 Продукты неорганич. химии	203,6	218,1	7,9	9,355	107,1
57 Ковры и пр. текст. покрытия	0,4	0,2	0,006	0,003	50	29 Органические химсоединения	20,2	17,5	0,79	0,8	86,6
60 Трикотажное полотно	0	0,1	0	0	0	30 Фармацевтические продукты	26,7	17,5	1	0,751	65,5
61 Одежда трикотажная	140,8	172,7	2,3	2,6	122,7	31 Удобрения	0,8	0,1	0,031	0,00	90
62 Одежда текстильная	186,5	178,4	3	2,6	95,7	32 Экстракты дуб. или крас, красит. ..	7,2	10,9	0,28	0,47	151,4
63 Пр. текст. изделия, б/у	5,1	5,4	0,08	0,08	105,9	33 Парфюмерные и космет. сред.	15,1	22,3	0,59	0,96	147,7
64 Обувь	1,2	1,4	0,019	0,021	116,7	34 Мыло и моющие средства	7,8	9,1	0,30	0,390	116,7
65 Головные уборы	6,1	7,1	0,10	0,11	116,4	35 Белковые вещества, клеи	6,4	6,9	0,25	0,3	107,8
67 Обраб. перо, пух, изделия	0,2	0	0,003	0,000	0	36 Взрывч. веш., пиротехника	1,4	2	0,055	0,09	142,9
68 Изделия из камня, гипса, цемента/0,6	1,2	0,010	0,018	200	37 Фото- и кинотовары	0,4	9	0,016	0,39	225,0	
69 Керам. изделия	1,1	0,8	0,018	0,012	72,7	38 Прочие химпродукты	29,1	26,1	1,13	1,12	89,7
70 Стекло и изделия из него	1,3	1,7	0,021	0,025	130,8	39 Пластмассы и изделия из них	44,6	47,2	1,7	2,025	105,8
71 Драг. и полудраг. металлы 1630,5	598,7	26,4	8,9	36,7	40 Каучук и резиновые изделия	4,7	5,2	0,18	0,223	110,6	
72 Черные металлы	391,9	440,2	6,34	6,53	112,3	42 Изделия из кожи	0,4	0,7	0,016	0	175
73 Изделия из черных металлов	20,5	20	0,33	0,30	97,6	43 Мех и изделия из него	0,3	0,2	0,012	0,009	66,7
74 Медь и изделия из нее	47,8	109,6	0,8	1,6	229,3	44 Древесина, изд, дрв. уголь	1,2	2,1	0,05	0,090	175
75 Никель и изделия из него	57,1	159,7	0,9	2,4	279,7	45 Пробка и изделия из нее	0,1	0	0,004	0,000	0
76 Алюминий и изделия из него	697,3	1055,7	11,3	15,7	151,4	47 Бумажная масса, макулатура	0,1	0	0,004	0,00	0
78 Свинец и изделия из него	0,4	0,7	0,006	0,010	175	48 Бумага и картон, изделия из них ..	5,1	7,5	0,20	0,322	147,1
79 Цинк и изделия из него	11,9	8,3	0,19	0,12	69,7	49 Печатные изд., рукописи	11,5	11,3	0,448	0,485	98,3
80 Олово и изделия из него	0,8	0,1	0,013	0,001	12,5	50 Шелк	0,1	0,1	0,004	0,004	100
81 Прочие недрагметаллы	148,5	97,4	2,4	1,4	65,6	52 Хлопок	0,4	0,3	0,016	0,01	75
82 Инструмент	3,4	3,9	0,06	0,06	114,7	53 Пр. раст. текстильные изделия	0	0,1	0	0,004	0
83 Пр. изделия из недрагметаллов	1,1	0,4	0,018	0,006	36,4	54 Химические нити	2,7	0,2	0,11	0,009	7,4
84 Реакторы, котлы, механ. оборуд. 47,3	41,6	0,77	0,62	87,9	55 Химические штапельные волокна ..	1	0,5	0,04	0,021	50	
85 Электрическое оборуд.	21,8	20,1	0,35	0,30	92,2	56 Нетк. мат., шпагат, тросы	3,5	0,2	0,14	0,009	5,7
86 Локомотивы и ж/д подв. состав	2	3	0,032	0,045	150	57 Ковры	3,8	3,9	0,15	0,2	103
87 Ср-ва наз. (без ж/д) транспорта	3,1	2,2	0,050	0,033	71	58 Спецкани, кружева, гобелены	0,1	2,6	0,004	0,1	2600
88 Летательные и косм. аппараты	29,7	7,7	0,48	0,11	25,9	59 Текстильные материалы	6,7	11	0,26	0,5	164,2
90 Приборы и аппараты	24,8	27,7	0,40	0,41	111,7	60 Трикотажное полотно	0,6	0,1	0,02	0,00	16,7
91 Часы и их части	0,6	0,3	0,010	0,004	50	61 Одежда трикотажная	0,7	0,9	0,027	0,039	128,6
92 Инструменты музыкальные	1	0,3	0,016	0,004	30	62 Одежда текстильная	0,6	1,3	0,02	0,06	216,7
93 Оружие и боеприпасы	21,3	26,3	0,34	0,39	123,5	63 Пр. текст. изделия, б/у	1,5	1,5	0,058	0,064	100
94 Мебель и постельные принадл.	2,9	4	0,047	0,059	137,9	64 Обувь	0,7	1,9	0,027	0,081	271,4
95 Игрушки, игры и спортинвент.	2,5	3	0,040	0,045	120	68 Изделия из камня, гипса	8,4	12,1	0,33	0,5	144
96 Разные готовые изделия	0,4	0,2	0,006	0,003	50	69 Керамические изделия	3,6	6,5	0,14	0,28	180,6
97 Произв. искусства, антиквариат ..	45,8	43,4	0,7	0,6	94,8	70 Стекло и изделия из него	0,4	0,8	0,02	0,03	200
98 Прочие	12,1	73,8	0,20	1,09	609,9	71 Драг. и полудраг. металлы ..	1,6	0,5	0,06	0	31,3
99 Позиции, подпад. под спецрегол. 15,1	15,6	0,24	0,23	103,3	72 Черные металлы	1,2	1,6	0,05	0,1	133,3	
Импорт России из США											
млн.долл. % от ит. 2002 к											
Код НТС	2001г.	2002г.	2001г.	2002г.	2001г.						
Всего	2567,3	2331,3	100	100	90,8						
01 Живые животные	0,4	0,5	0,02	0,021	125						

81 Прочие недрагоценные металлы...	0,5	1,1	0,02	0,05	220	
82 Инструмент	9,7	8,8	0,38	0,38	90,7
83 Пр. изделия из недрагметаллов	0,6	0,8	0,023	0,034	133,3
84 Реакторы, котлы и мех. оборуд.	645,3	734,5	25,1	31,506	113,8
85 Электрооборуд., электроника	135,7	113,7	5,3	4,88	83,8
86 Локомотивы и ж/д подв. состав	1,7	7,4	0,07	0,317	435,3
87 Ср-ва наземн. (без ж/д) трансп.	81,3	84,0	3,2	3,60	103
88 Летательные и косм. аппараты	10,5	58,5	0,41	2,509	557,1
89 Суда, лодки и др. плавсредства	6,2	2,8	0,24	0,120	45,2
90 Приборы и аппараты	120,6	138,7	4,7	5,95	115
91 Часы и их части	0,1	0	0,004	0,000	0
92 Инструменты музыкальные	2,7	3	0,11	0,129	111,1
93 Оружие и боеприпасы	0,4	0,1	0,016	0,004	25
94 Мебель и постельные принадл.	6,2	10,6	0,24	0,5	171
95 Игрушки, игры и спортинв.	14,8	29,6	0,58	1,27	200
96 Разные готовые изделия	1	1,3	0,04	0,06	130
97 Произв. искусства, антиквариат	39,6	1	1,5	0,04	2,5
98 Прочие	20,3	15,4	0,8	0,66	75,9

Структура росимпорта из США. Импорт в 2002г. сократился на 236 млн.долл. Основными позициями оставались «машины, оборудование и транспортные средства» (удельный вес 48,9% против 38,6% в 2001г.), в т.ч. «реакторы, котлы, механическое оборудование» — 31,5%, «приборы и аппараты» — 5,9%, «электротехническое оборудование и электроника» — 4,9% и «средства наземного транспорта» — 3,6%. Удельный вес «продукции химпрома» составил 16,8%, а «табака и табачных изделий» — 3,5%.

Доля продтоваров и с/х сырья уменьшилась с 38,6% до 26,7%, в основном за счет резкого сокращения закупок по группе «мясо и пищевые субпродукты» (на 298,4 млн.долл. или на 40%). Закупки мяса птицы уменьшились с 1069 до 704 тыс.т., с 666 до 373 млн.долл.

Снижение объемов закупок в США произошло также по товарным группам «табак и его заменители» (на 32,8 млн.долл. или на 29%), «произведения искусства и антиквариат» (на 38,6 млн.долл., в 40 раз), «электрическое оборудование и электроника» (на 22 млн.долл. или 16,2%), «фармацевтические продукты» (на 9,2 млн.долл. или 34%), «жиры и масла» (на 9,1 млн.долл. или 61,1%), «молочные продукты» (на 7,6 млн.долл. или в 16 раз). Сохранилась тенденция сокращения объемов закупок в США зерна и продукции мукомольно-крупяной промышленности, которые уменьшились на 12,4 млн.долл. или 56,4%.

Расширились закупки по товарным группам «реакторы и механическое оборудование» (на 89,2 млн.долл. или на 14%), «летательные и космические аппараты» (на 48 млн.долл. или почти в 6 раз), «приборы и аппараты» (на 18,1 млн.долл. или 15%), «игры и спортивный инвентарь» (на 14,8 млн.долл. или 100%), «продукты неорганической химии» (на 14,5 млн.долл. или 7%), «фото- и кинотовары» (на 8,6 млн.долл. или в 23 раза).

В ближайшие годы можно ожидать некоторого увеличения объемов двусторонней торговли, однако темпы ее роста будут невелики. При незначительном увеличении объемов взаимных поставок сохранится относительно низкий уровень российского импорта, и Россия по-прежнему будет иметь существенное положительное сальдо на уровне 3-4 млрд.долл.

При условии оздоровления экономики США и выхода ее на устойчивое развитие можно ожидать некоторого увеличения объемов российского экспорта в эту страну, но на темпах его роста, скорее

всего, будет продолжать сказываться практически исчерпанный потенциал по позициям, составляющим основу поставок. Что касается российского импорта в 2003г., то на его объемах будут продолжаться негативно сказываться относительно низкая динамика повышения покупательной способности российских компаний и населения в целом, а также невысокий, в сравнении с западными стандартами, уровень корпоративного управления в российском бизнесе.

Вряд ли претерпит особые изменения и товарная структура российско-американской торговли, причем это касается как российского экспорта, так и импорта. Возможен рост удельного веса отдельных видов товаров, например, поставок нефти и нефтепродуктов и импорта машин и оборудования.

В 2003г. оборот российско-американской торговли может возрасти до 9,4-9,7 млрд.долл. (экспорт из России — 6,9-7,2 млрд.долл., импорт — 2,5 млрд.долл.).

В 2002г. были осуществлены прямые пробные поставки российской нефти в США. Ранее поставки сырой нефти российскими экспортерами на американский рынок осуществлялись эпизодически и в виде «своповых» операций (для замещения использовалась, как правило, венесуэльская нефть). Пробные прямые поставки нефти из России в объеме первоначально 540 тыс.т. были осуществлены компанией «Юкос». С американской стороны покупателем этого углеводородного сырья выступала компания «Экссон Мобил». Затем были осуществлены пробные также прямые поставки российской нефти «Тюменской нефтяной компанией» (140 тыс.т.) американской компании «Кох Саплай энд Трейдинг».

Анализ конъюнктуры товарных рынков США показывает, что складываются реальные предпосылки для расширения номенклатуры и увеличения объемов экспорта на американский рынок не только российской нефти, сырья и полуфабрикатов, но и готовой продукции. В США имеется спрос на ряд готовых изделий, которые могли бы поставляться российскими экспортерами. К их числу относятся пиломатериалы, целлюлоза, бумага, фанера, древесностружечные и древесноволокнистые плиты, оргалит, нитро-целлюлоза для лакокрасочной промышленности.

США являются одним из основных торговых партнеров России среди промышленно развитых стран, занимая 3 место (после Германии и Италии) по объему товарооборота (6,2 млрд.долл. по итогам 2002г.). На долю США приходится 5% всего товарооборота России. Для США роль торговли с Россией не столь велика — в общем объеме американской внешней торговли ее доля составляет 0,5% (31 место).

Взаимный товарооборот России и США,
по данным ГТК России, в млн.долл.

	1998г.	1999г.	2000 г.	2001г.	2002г.	2002г.*	2003г.*
Товарооб.	..9512,17097,17338,78180,96224,94386,24810,8
Экспорт5353,24708,94644,24198,2325324622904,6
Импорт4158,92388,22694,53982,72971,91924,21906,1
Сальдо1194,32320,71949,7215,5281,1537,8998,5

* 8 мес.

По данным ГТК России, объем товарооборота между Россией и США по итогам 2002г. сократился на 24% по сравнению с 2001г. и составил 6,22 млрд.долл. Росимпорт в указанный период умень-

шился на 25,4% (составив 2,97 млрд.долл., в то время как экспорт наших товаров в США уменьшился на 22,5% (3,25 млрд.долл.). Россия сохранила положительное сальдо — 281 млн.долл.

В 2003г. прогнозируется значительное увеличение товарооборота с США (до 25%). По данным минторга США, в I пол. объем взаимной торговли возрос по сравнению с тем же периодом 2002г. на 36,5% и составил 5,5 млрд.долл. Данные ГТК России (за 8 месяцев 2003г.) отражают более скромный рост — 10,5% (объемы росэкспорта выросли на 20%).

Структура российского экспорта имеет в основном сырьевую направленность (80% объема российского экспорта приходится на сырье и полуфабрикаты). Тем не менее, центр тяжести постепенно смещается в сторону продукции первичной переработки. В первую очередь это касается товарной группы «топливо и минеральное сырье», а также номенклатуры продукции черной и цветной металлургии, химпрома.

Основными позициями американского экспорта в Россию продолжают оставаться продукция машиностроения (50%), продтовары и сельскохозяйственное сырье (30%), продукция химпромышленности (20%), табак и табачные изделия (4%).

Региональное сотрудничество. Активно действует двусторонняя рабочая группа «Российско-Американское тихоокеанское партнерство» под сопредседательством представителей минэкономразвития России (Департамент стран Америки) и минторга США.

Восьмое заседание рабочей группы состоялось в июле 2003г. в Южно-Сахалинске. По итогам заседания подписан Совместный отчет, в котором нашли отражение вопросы правовой и налоговой среды для бизнеса в Сахалинской обл. и на Дальнем Востоке России, финансирования торговли, развития государственной и бизнес-инфраструктур, проблемы транспортных перевозок в регионе, системы предварительной таможенной очистки «Клир-пак», безопасности, перспектив освоения нефтегазовых месторождений на Сахалине, роли и места неправительственных организаций. Были зафиксированы предложения и заключения секторов и групп по природным ресурсам, энергетике, экологии, лесной и горнодобывающей промышленности, рыбному и сельскому хозяйству, транспорту, туризму, информационным технологиям и связи, банкам, финансам и законодательной инфраструктуре. Следующее, девятое, заседание намечено провести в 2004г. в штате Вашингтон.

Договорно-правовая база торгово-экономических отношений. Межгосударственное Соглашение о торговых отношениях между СССР и США подписанно в 1990г. и введено в действие применительно к России в 1992г. В 1993г. вступил в силу Договор об избежании двойного налогообложения.

Договор о поощрении и взаимной защите капиталовложений был подписан в 1992г. и в том же году был ратифицирован в США. Договор в силу не вступил, поскольку не был ратифицирован Госдумой России из-за того, что редакция его положений не соответствует принятому законодательству по вопросам иностранных инвестиций.

Проблемы торгово-экономического сотрудничества. Принципиальной для российской стороны задачей является предоставление России режима наибольшего благоприятствования (РНБ, или, как

его теперь называют в США, режима нормальных торговых отношений — РНТО) в торговле с США на постоянной основе. Россия по-прежнему подпадает под действие известной поправки Джексона-Вэника к закону о торговле 1974г., из-за чего РНБ/РНТО действует на временной основе. В то же время в последние годы из-под действия поправки Джексона-Вэника было выведено большинство бывших коммунистических стран (включая страны Балтии и Восточной Европы, Камбоджу, Киргизию, Грузию), а также Китай, что делает еще более очевидным факт дискриминации России в этом вопросе. Такая ситуация противоречит статье 1 двустороннего Соглашения о торговых отношениях, которая предусматривает взаимное предоставление РНБ/РНТО без каких-либо условий.

Администрация Дж.Буша не решила, как это ожидалось, вопрос о выведении России из-под действия поправки Джексона-Вэника ни к майскому российско-американскому саммиту 2002г., ни к встрече президентов в мае 2003г. в Санкт-Петербурге. В конгрессе США нового созыва внесены 3 законопроекта по данному вопросу. Среди конгрессменов все еще сильны настроения трактовать поправку Джексона-Вэника расширительно и увязать вопрос РНБ/РНТО с рядом других вопросов (конечные условия присоединения России к ВТО, поставки мяса птицы в Россию и прочие, в т.ч. не имеющие никакого отношения к торговле).

Другим фактором сдерживания в российско-американской торговле является применение антидемпинговых процедур к российским экспортёрам. Состоявшееся в июне 2002г. признание со стороны США рыночного статуса российской экономики позволяет рассчитывать на улучшение ситуации в этом вопросе. Применявшиеся ранее на базе «нерыночного статуса» России антидемпинговые меры были более жесткими, чем для подавляющего большинства других стран, а антидемпинговые пошлины на наши товары, как правило, значительно выше.

Антидемпинговые пошлины, носящие фактически запретительный характер, распространяются в течение многих лет на российские карбамид и феррованадий, а с марта 2003г. — на металлический кремний (расследование проводилось по «нерыночной» схеме, т.к. оно было возбуждено до признания России страной с рыночной экономикой).

Российская сторона пошла на заключение соглашений о приостановлении антидемпинговых расследований против отдельных российских товаров, что позволило продолжать, хотя и в ограниченных объемах, соответствующий экспорт: урановая продукция (1992г.), толстолистовая сталь (1997г., в 2002г. переоформлено на конкретные российские предприятия с учетом рыночного статуса российской экономики), горячекатаная сталь (1999г.), нитрат аммония (2000г.), карбамидно-аммиачная смесь (2003г., утратило силу в связи с прекращением антидемпингового расследования).

12 июля 1999г. с США было подписано Соглашение о торговле некоторыми видами сталепродукции из Российской Федерации (Всеобъемлющее соглашение), устанавливающее квоты на российский экспорт в США широкой номенклатуры металлургической продукции. Данное Соглашение было подписано одновременно и в увязке с Соглашением о приостановлении антидемпинго-

вой процедуры в отношении горячекатаной стали из Российской Федерации.

19 нояб. 2002г. замминистра минэкономразвития России М.Ю.Медведковым и замминистра торговли США Ф.Ширзадом было подписано Дополнение к Всеобъемлющему соглашению, которое предусматривает увеличение российской квоты на стальные слябы и другие полуфабрикаты до уровня тарифной квоты по 201 статье. Дополнение позволяет российским производителям увеличивать поставки слябов в среднем на 200 тыс.т. ежегодно, а также других товаров, попадающих в категорию «полуфабрикаты», на 40 тыс.т. ежегодно.

Активно работает рабочая группа «Российско-Американский коммерческий энергетический диалог» (РАКЭД) под сопредседательством президента Американской торговой палаты в России (Amcham) Э.Сомерса и президента РСПП А.И.Вольского.

Действует также и межведомственная рабочая группа по сотрудничеству в области энергетики под сопредседательством представителей министерств энергетики России и США.

Ниша на рынке США для розпредприятий. В их числе «Северсталь», Магнитогорский и Новолипецкий металлургические комбинаты, ОАО «Носта» и Оскольский электрометаллургический комбинат, поставляющие стальную продукцию, компания «Еврохим», поставляющая карбамидно-аммиачную смесь.

Госпредприятие Ижевский механический завод поставляет в течение нескольких лет на рынок США различные типы спортивного и охотничьего оружия под маркой «Байкал». Благодаря высокому качеству изделий и сравнительно конкурентоспособным ценам указанная российская продукция пользуется все более возрастающим спросом на этом сложном рынке, насыщенном продукцией ведущих мировых производителей в этой области.

Осуществлены пробные прямые поставки нефти из России нефтяными компаниями «Юкос» и «Тюменской нефтяной компанией», что способствовало увеличению российского экспорта по данной группе товаров.

Некоторые розпредприятия создали в США свои представительства и дочерние фирмы, среди которых: «Нижнекамскнефтехим» (синтетический каучук и неанол), Одинцовская шоколадная фабрика «Коркунов», часовой завод «Восток», «Вимм-Билль-Данн» (соки и глазированные сырки). Ряд российских ликероводочных заводов (Москва, Самара, Тула, Калуга, Псков), расширяют поставки своей продукции, конкурируя с ведущими мировыми производителями алкоголя. Прочные позиции удерживают росэкспортеры на рынке рыбопродукции (с Камчатки и Дальнего Востока). Устойчивым спросом пользуются в США российские товары: цветные металлы, удобрения, драгоценные металлы и камни, продукция неорганической химии, органические химсоединения, текстиль.

Крупнейшая российская нефтяная компания ОАО «Лукойл» приобрела американскую компанию «Гетти Петролеум Маркетинг», владевшую НПЗ и сетью АЗС (1200) и занимавшуюся оптовой и розничной продажей бензина в северо-восточных и среднеатлантических штатах страны.

Определенных успехов добились российские предприятия, осуществляющие экспорт транс-

портных услуг. В США зарегистрированы 100% российские компании «Волга-Днепр», «Полет Эйрлайн» и Истлайн Эрлайн» осуществляющие услуги по перевозке крупногабаритных грузов с использованием российских самолетов АН-124-100, а также компания «Тюменьавиатранс Авиэйшн», оказывающая подобного рода услуги с использованием российских вертолетов (полный ряд моделей «Миль»). Данные роскомпании завоевали себе определенную долю на высококонкурентном американском рынке грузовых авиаперевозок.

В конце 2002г. российская компания «Норильский никель» объявила, что собирается приобрести 51% акций американской компании «Стиллвотер Майнинг» – третьего по величине производителя металлов платиновой группы в мире и единственного их производителя в США. Предполагаемая сделка одобрена советами директоров обеих компаний, для совершения которой необходимо пройти множество разных формальностей. Привлекательность сделки для российской компании, состоит в том, что фирма «Стиллвотер Майнинг» в течение десятилетий развивала свою сбытовую сеть и заключила долгосрочные контракты с ведущими мировыми автомобильными компаниями «Форд», «Дженерал Моторс» и «Мицубиши». Немаловажен для «Норильского никеля» и тот факт, что на долю США приходится 39% мирового потребления палладия. Неплохие перспективы открываются для российской компании в связи с планами концерна «Дженерал Моторс» перейти на использование палладия вместо платины при производстве автомобильных катализаторов. Это может привести к увеличению поставок палладия на рынок США на 200 млн.долл.

Ограничения ростоварам. В области двусторонней торговли сохранялись факторы, препятствующие ее развитию. До сих пор осталась неразрешенной унаследованная еще со времен холодной войны проблема отсутствия у России режима нормальных торговых отношений с США (РНТО) на постоянной основе. Необходимость отмены действия в отношении России поправки Джексона-Вэника неоднократно подчеркивалась в ходе состоявшихся в 2002г. встреч президентов двух стран. Конгресс так и не продвинулся в рассмотрении соответствующих законопроектов, внесенных еще в 2001г. Состоявшиеся в апр. 2002г. слушания в конгрессе по данному вопросу продемонстрировали наличие различных подходов к решению вопроса о выведении России из-под действия поправки Джексона-Вэника и предоставления ей РНТО на постоянной основе. Многие члены конгресса увязывают этот вопрос с процессом переговоров по вступлению России в ВТО. Такие настроения проявились и в ходе начавшейся в 2002г. новой сессии конгресса. В марте 2002г. в обеих его палатах были внесены законопроекты, предусматривающие предоставление России РНТО на постоянной основе и одновременно обозначающие важную роль конгресса в процессе согласования условий ее принятия в ВТО.

Несмотря на предпринимаемые меры по обеспечению надлежащей правоприменительной практики в сфере защиты прав интеллектуальной собственности, России так и не удалось покинуть список «приоритетно наблюдаемых государств», ежегодно обнаруживаемый аппаратом торгового представителя США (АТП) по итогам специаль-

ного рассмотрения им вопросов касательно ситуации с охраной прав американских владельцев интеллектуальной собственности за рубежом. В разделе выпущенного АТП в апр. 2002г. очередного доклада, специально посвященного России, отмечалось, что к моменту вступления в ВТО ей необходимо будет привести режим национального регулирования вопросов интеллектуальной собственности в полное соответствие с предписаниями ТРИПС. Данный вопрос имеет важное значение для многих россэкспортеров, поскольку увязан американцами с применением в отношении России режима Генеральной системы преференций США (ГСП), позволяющего беспошлинно ввозить в США ряд ростоваров.

Действие указанного режима в соответствии со вступившим в силу в авг. 2002г. Законом о торговле было продлено до 31 дек. 2006г. (предыдущий срок его применения истек до сент. 2001г.). Возобновление ГСП носило ретроактивный характер, т.е. подлежат возвращению уплаченные за период приостановления действия этого режима таможенные пошлины за ввоз подпадающих под него товаров.

В докладе АТП особо обращалось внимание на недостаточную эффективность российского законодательства об охране т.н. «оптических дисков», принудительных мер против несанкционированного производства и экспорта компакт-дисков и сидиромов, а также защиты общеизвестных товарных знаков, что ежегодно приводит к значительным потерям для американской промышленности. В резолютивной части российского раздела США призвали Россию как можно скорее принять находящиеся на рассмотрении в Госдуме законодательство в области охраны прав интеллектуальной собственности (за исключением проекта части 4 Гражданского кодекса), установить эффективный режим защиты для «оптических дисков» и усилить правоприменительную деятельность в области охраны авторских прав и товарных знаков.

Американцы продолжали указывать на необходимость создания привлекательного инвестиционного климата в нашей стране, совершенствования законодательства, регулирующего инвестиционный режим, прежде всего в сфере энергетики, и налогообложение коммерческой деятельности, а также совершенствования корпоративного управления и строгого соблюдения принципов власти закона. Остро ставились также вопросы о соблюдении в России прав американской интеллектуальной собственности, о переходе России на международные стандарты бухучета, снижении технических стандартов в торговле. Особо важное значение ими придавались углублению рыночных реформ, связанных с уменьшением вмешательства государства в сферу бизнеса, прекращению субсидирования расходов за пользование энергией и коммунальными услугами, оздоровлению банковского сектора и реструктуризации газовых и электроэнергетических монополий, борьбой с коррупцией и бюрократией. Серьезными оказались проблемы, вызванные ограничениями на поставки американской курятины в Россию, которые, судя по реакции официальных лиц, конгресса и деловых кругов США, затормозили решение некоторых вопросов и могли негативно сказаться на всем комплексе торгово-экономических отношений двух стран.

Несмотря на сохраняющийся скептицизм, американская сторона в целом позитивно оценивала экономические и политические перемены, происходящие в России. Указанные перемены и нынешняя относительно устойчивая динамика российской экономики выгодно контрастируют с сегодняшним сложным положением мировой экономики и американской, в частности, усугубляемым корпоративными скандалами, банкротствами и кризисами на некоторых нарождающихся рынках, способствуя превращению России в «относительную модель респектабельности». Как положительный преподносится тот факт, что новое поколение владельцев российских частных компаний все более ориентируется на иностранных стратегических вкладчиков, проводит необходимую реструктуризацию деятельности своих компаний, повышает их эффективность и становится главным лоббистом укрепления прав собственности и осуществления мер, направленных на улучшение инвестиционного климата в России. Причем «прозападная ориентация России», эффективные шаги по проведению структурных экономических реформ и прогресс в сфере корпоративного управления рассматриваются в США как решающий фактор углубления торгово-экономических связей двух стран, повышения привлекательности российского рынка для американских инвесторов.

Делались попытки более объективной оценки двусторонних деловых связей, в т.ч. с точки зрения их выгоды для ряда ведущих отраслей США и растущей взаимозависимости экономических интересов двух стран. В подкрепление такого подхода приводились данные минторга США, согласно которым поставки нефти из России в США, с 1998г., выросли на 637%, а импорт российской химпродукции только с 1997г. по 2001г. увеличился на 171%. Экспорт американских компьютеров в Россию в 1999-2001гг. вырос на 42%, а поставки курятины (самой крупной статьи экспорта США в Россию) – на 80% в 2001г. Приводились ссылки на обратную связь политических и экономических аспектов взаимоотношений России и США – «декада торгового партнерства трансформировала отношения между двумя противниками в холодной войне».

Экспорт российской черной икры на американский рынок. Усиливается давление со стороны американских природоохранных организаций на Службу рыбного и охотничьего хозяйства США, касающееся запрета на импорт белуги и белужьей икры (80% мирового импорта белужьей икры приходится на США). Во II пол. 2002г. в это госагентство была направлена петиция природоохранной организацией «Кэвиар Эмптор», в которой говорится о включении белуги в перечень исчезающих видов фауны. В этот процесс вовлечены известные юридические компании, нанятые американскими природоохранными организациями. Принятие решения Службой рыбного и охотничьего хозяйства США в пользу заявителей повлечет за собой полный запрет ввоза в Соединенные Штаты белуги и белужьей икры. В начале дек. 2002г. прошли открытые слушания по данной проблеме в конгрессе США и окончательное решение будет принято американскими госорганами летом 2003г.

Ситуация вокруг российского водочного брэнда «Столичная». В 2001г. российское правительст-

во приняло решение предоставить минсельхозу России право владения от имени РФ на товарные знаки на алкогольную и спиртосодержащую продукцию. Роспатент выдал соответствующие регистрационные свидетельства минсельхозу России на товарные знаки на водки «Столичная». ЗАО «Союзплодимпорт» и компания СПИ (данная компания ранее принадлежала большинству российских водочных брэндов) фактически ушли из России, а центр правовой, коммерческой борьбы за водочные брэнды переместился в западные страны – США, Германию, Грецию, Францию, являющимися основными покупателями российской водки. ЗАО «Союзплодимпорт» активно лоббирует свои интересы за рубежом. В США для юридической защиты и обеспечения общественной поддержки нанята влиятельная юрфирма «Гринберг Трауриг», которая входит в список 25 наиболее влиятельных лоббистских организаций страны. Ее представитель выступил на слушаниях в минторге США, посвященных вопросам вступления России в ВТО, и распространил документа-

цию, в которой от российского правительства требуется признать законные права ЗАО «Союзплодимпорта» на упомянутые товарные знаки.

Содействие российским авиаперевозчикам «Волга-Днепр» и «Полет» в продвижении на американский рынок экспорта услуг по перевозке крупногабаритных грузов с использованием российских самолетов АН-124-100. Данные российские компании завоевали себе определенную нишу на высококонкурентном американском рынке авиаперевозок, а теперь необходимы дальнейшие шаги по расширению их деятельности в США. **Американский еженедельный журнал «Эвиэйшн Уик энд Спейс Текнолоджи» признал российскую авиакомпанию «Волга-Днепр» лучшей** в номинации «коммерческий воздушный транспорт» в 2002г. и наградил ее специальной премией за вклад в развитие международной авиации. Намечены мероприятия по подготовке к проведению в г.Вашингтоне презентации компании «Полет» и ее участию в предстоящей международной выставке авиаперевозчиков.

Статистика

Экспорт России в США в 2005-06гг.

По группам согласно Кодам US HTS (соответствуют ТН ВЭД)

Код HTS	Наименование товарной группы	млн.долл.		в % от итога		
		2005 г.	2006 г.	2005 г.	2006 г.	2006/05
	Всего:	15278,6	19783,5	100,0%	100,0%	129,5%
01	Живые животные	1	1,7	0,006%	0,009%	177,0%
02	Мясо и пищевые мясные продукты	0	0	0,000%	0,000%	0,0%
03	Рыбы и ракообразные, моллюски и др.	316,4	373,8	2,071%	1,889%	118,1%
04	Молоко и молочные продукты, яйца птиц, мед и др.	1,6	5,8	0,010%	0,029%	367,5%
05	Прочие продукты животного происхождения	1	1,1	0,007%	0,005%	107,4%
07	Овощи, съедобные корнеплоды и клубнеплоды	0	0,3	0,000%	0,001%	775,8%
08	Съедобные плоды и орехи	0,5	0,3	0,003%	0,001%	48,9%
09	Кофе, чай, мате и пряности	0,1	0,1	0,001%	0,000%	73,9%
10	Зерновые хлеба	0,6	0,7	0,004%	0,003%	118,1%
11	Продукция мукомольно-крупяной промышленности	0,2	0,4	0,002%	0,002%	183,4%
12	Масличные семена и плоды, лекарственные растения	0,2	0,3	0,001%	0,002%	149,1%
13	Растительные соки и экстракты, шеллак, смолы	0,3	0,1	0,002%	0,001%	41,7%
15	Жиры и масла	0,1	0,1	0,001%	0,000%	89,2%
16	Изделия из мяса, рыбы и морепродуктов	2,6	1,5	0,017%	0,008%	56,4%
17	Сахар и изделия из него	0,4	0,5	0,003%	0,002%	105,8%
18	Какао и продукты из него	2,8	3,2	0,018%	0,016%	113,9%
19	Изделия из зерна	1	1,4	0,007%	0,007%	133,7%
20	Продукты переработки овощей, плодов, орехов	0,9	1,1	0,006%	0,006%	133,8%
21	Прочие пищевые продукты	0,5	1,1	0,003%	0,005%	222,5%
22	Алкогольные и б/алкогольные напитки и уксус	79,8	107,5	0,522%	0,543%	134,7%
24	Табак и его промышленные заменители	0,1	0,1	0,001%	0,000%	64,5%
25	Соль, сера, земли и камень, известь, цемент	21,7	45,3	0,142%	0,229%	208,8%
26	Руды, шлаки, зола	22,9	1,5	0,150%	0,007%	6,4%
27	Минеральное топливо	7676,9	9404,2	50,246%	47,536%	122,5%
28	Продукты неорганической химии	1081,5	1197	7,079%	6,051%	110,7%
29	Органические химические соединения	386,9	476,2	2,532%	2,407%	123,1%
30	Фармацевтические продукты	0,2	0	0,001%	0,000%	18,7%
31	Удобрения	214,5	213,6	1,404%	1,080%	99,6%
32	Экстракты дубильные или красильные, красители	0,5	0,2	0,003%	0,001%	32,8%
33	Парфюмерные и косметические средства	0,6	1,2	0,004%	0,006%	201,4%
34	Мыло и моющие средства и др. материалы	26,6	17,9	0,174%	0,090%	67,3%
35	Белковые вещества, клеи, ферменты	1,3	3,1	0,009%	0,016%	227,6%
36	Взрывчатые вещества, пиротехника, спички	0	0	0,000%	0,000%	0,0%
37	Фото- и кинотовары	0,2	0,2	0,001%	0,001%	104,7%
38	Прочие химические продукты	25	18,1	0,164%	0,092%	72,5%
39	Пластмассы и изделия из них	16,3	14,3	0,107%	0,072%	87,8%
40	Каучук и резиновые изделия	4,7	59,1	0,031%	0,299%	1268,0%
41	Кожевенное сырье и кожа	0	0	0,000%	0,000%	450,0%
42	Изделия из кожи	0,1	0,1	0,001%	0,000%	55,8%
43	Мех и изделия из него	4,7	5,3	0,031%	0,027%	112,7%

44	Древесина и изделия из нее, древесный уголь	203,4	168,3	1,331%	0,851%	82,8%
45	Пробка и изделия из нее	0	0	0,000%	0,000%	0,0%
47	Бумажная масса, отходы и макулатура	3,9	2,8	0,026%	0,014%	70,8%
48	Бумага и картон, изделия из них	3,2	1,3	0,021%	0,006%	39,7%
49	Печатные издания, рукописи, машинопись	12,4	5	0,081%	0,025%	40,5%
50	Шелк	0	0	0,000%	0,000%	0,0%
51	Шерсть	0	0	0,000%	0,000%	54,5%
52	Хлопок	0,2	0,1	0,002%	0,001%	52,3%
53	Прочие растительные текстильные изделия	1,4	2,2	0,009%	0,011%	160,1%
54	Химические нити	2	1,2	0,013%	0,006%	63,1%
55	Химические штапельные волокна	0,1	0	0,000%	0,000%	64,3%
56	Нетканые материалы, шпагат, тросы и канаты	0	0	0,000%	0,000%	0,0%
57	Ковры и прочие текстильные напольные покрытия	0,1	0,2	0,001%	0,001%	239,1%
58	Специальные ткани, кружева, гобелены, вышивка	0,0	0	0,000%	0,000%	0,0%
59	Текстильные материалы	0,1	0	0,001%	0,000%	4,3%
6	Одежда и ее принадлежности трикотажные	77	42,4	0,504%	0,214%	55,0%
62	Одежда и ее принадлежности текстильные	9,3	8,7	0,061%	0,044%	93,6%
63	Прочие текстильные изделия, ношенная одежда	3,5	3,3	0,023%	0,017%	95,4%
64	Обувь	2,9	2,9	0,019%	0,015%	100,2%
65	Головные уборы	0,1	0,1	0,001%	0,000%	64,3%
66	Зонты, трости, трости-сидения, хлысты	0	0	0,000%	0,000%	542,9%
67	Обработанное перо и пух и изделия из них	0	0	0,000%	0,000%	126,7%
6	Изделия из камня, гипса, цемента	3,7	3,3	0,024%	0,017%	88,9%
6	Керамические изделия	1,0	1,4	0,006%	0,007%	151,4%
7	Стекло и изделия из него	2,3	5,9	0,015%	0,030%	258,0%
7	Драгоценные и полудрагоценные камни и металлы	712	871,3	4,660%	4,404%	122,4%
7	Черные металлы	1112,8	2222,5	7,283%	11,234%	199,7%
7	Изделия из черных металлов	138,9	180	0,909%	0,910%	129,6%
7	Медь и изделия из нее	388,6	742	2,543%	3,750%	190,9%
75	Никель и изделия из него	317,1	645,3	2,075%	3,262%	203,5%
76	Алюминий и изделия из него	1782,7	1925,2	11,668%	9,731%	108,0%
78	Свинец и изделия из него	0,4	3	0,002%	0,015%	794,7%
79	Динк и изделия из него	0	0,1	0,000%	0,000%	0,0%
80	Олово и изделия из него	0,2	0,3	0,002%	0,002%	150,4%
81	Прочие недрагоценные металлы	197,8	305,9	1,295%	1,546%	154,6%
82	Инструмент	8,5	7,3	0,056%	0,037%	85,6%
83	Прочие изделия из недрагоценных металлов	0,2	0,2	0,001%	0,001%	130,1%
84	Реакторы, котлы и механическое оборудование	53	52,1	0,347%	0,263%	98,3%
85	Электрическое оборудование, электроника	22,8	26,6	0,149%	0,134%	116,4%
86	Локомотивы и ж.-д. подвижной состав	14,9	50,3	0,098%	0,254%	337,3%
87	Средства наземного (без ж.-д.) транспорта	3,2	4,6	0,021%	0,023%	144,0%
88	Летательные и космические аппараты, их части	14	52,4	0,091%	0,265%	375,3%
89	Суда, лодки и другие плавучие средства	63,5	0	0,415%	0,000%	0,1%
90	Приборы и аппараты	44,3	45	0,290%	0,228%	101,5%
91	Часы и их части	0,4	0,3	0,002%	0,002%	96,4%
92	Инструменты музыкальные	0,2	0,5	0,001%	0,003%	267,5%
93	Оружие и боеприпасы	23,7	40,2	0,155%	0,203%	169,8%
94	Мебель и постельные принадлежности	7,1	8,1	0,046%	0,041%	115,0%
95	Игрушки, игры и спортивный инвентарь	2,4	6,2	0,015%	0,031%	262,3%
96	Разные готовые изделия	0,3	0,2	0,002%	0,001%	67,3%
97	Произведения искусства, антиквариат	63,9	65,4	0,418%	0,331%	102,3%
98	Прочие	79,2	129,7	0,519%	0,656%	163,7%
99	Позиции, подпадающие под спецрегулирование	5,2	191,2	0,034%	0,956%	3676,9%

Источник: статистические данные Бюро цензов Минторга США.

Импорт России из США в 2005 и 2006 гг.

По группам согласно Кодам US HTS (соответствуют ТН ВЭД)

Код HTS	Наименование товарной группы	млн.долл.		в % от итога		
		2005 г.	2006 г.	2005 г.	2006 г.	2006/05
	Всего:	3942,3	4717	100,0%	100,0%	119,7%
01	Живые животные	0,2	1,2	0,006%	0,026%	515,3%
02	Мясо и пищевые мясные продукты	717,8	614,9	18,207%	13,035%	85,7%
03	Рыбы и ракообразные, моллюски и др.	39,7	42,5	1,006%	0,901%	107,2%
04	Молоко и молочные продукты, яйца птиц, мед и др.	2,1	3,1	0,054%	0,067%	146,3%
05	Прочие продукты животного происхождения	11,6	17,9	0,295%	0,378%	153,5%
06	Живые деревья и другие растения	0	0	0,000%	0,000%	0,0%
07	Овощи, съедобные корнеплоды и клубнеплоды	1,6	1,5	0,041%	0,032%	93,6%
08	Съедобные плоды и орехи	43,8	42,4	1,112%	0,899%	96,8%
09	(офе, чай, мате и пряности)	0,3	0,4	0,007%	0,008%	130,6%

10	Зерновые хлеба	7,2	9	0,183%	0,191%	124,9%
11	Продукция мукомольно-крупяной промышленности	2,2	2,2	0,057%	0,047%	97,7%
12	Масличные семена и плоды, лекарственные растения	7,4	18,4	0,188%	0,390%	248,5%
13	Растительные соки и экстракты, шеллак, смолы	10,4	15,3	0,264%	0,324%	147,2%
14	Растительные материалы	0,1	0	0,002%	0,001%	46,8%
15	Жиры и масла	3,7	0,7	0,093%	0,016%	20,3%
16	Изделия из мяса, рыбы и морепродуктов	6,3	6,8	0,159%	0,144%	108,8%
17	Сахар и изделия из него	3,4	2,6	0,085%	0,054%	76,0%
18	(акао и продукты из него	4,9	5,4	0,124%	0,114%	109,5%
19	Изделия из зерна	2,5	1,7	0,062%	0,037%	70,2%
20	Продукты переработки овощей, плодов, орехов	3,2	3,7	0,081%	0,079%	116,7%
21	Прочие пищевые продукты	26,3	16,5	0,668%	0,351%	62,8%
22	Алкогольные и б/алкогольные напитки и уксус	4,4	7,1	0,113%	0,150%	159,5%
23	Остатки и отходы пищевкусовой пром-ти	10,3	16,7	0,261%	0,354%	162,0%
24	Табак и его промышленные заменители	72,9	46,6	1,848%	0,988%	63,9%
25	Соль, сера, земли и камень, известь, цемент	10,6	12,4	0,270%	0,262%	116,3%
26	Руды, шлаки, зола	2,4	0	0,060%	0,000%	0,0%
27	Минеральное топливо	11,5	23,4	0,292%	0,496%	202,9%
28	Продукты неорганической химии	64,9	17,5	1,646%	0,371%	27,0%
29	Органические химические соединения	34,4	50	0,873%	1,060%	145,2%
30	Фармацевтические продукты	27,3	44,1	0,693%	0,935%	161,3%
31	Удобрения	0,7	0,7	0,018%	0,014%	89,9%
32	Экстракты дубильные или красильные, красители	15,7	24,6	0,398%	0,522%	157,1%
33	Парфюмерные и косметические средства	35,4	55	0,898%	1,167%	155,5%
34	Мыло и моющие средства и др. материал	17,8	46,4	0,451%	0,984%	260,9%
35	Белковые вещества, клеи, ферменты	13,7	14,6	0,347%	0,310%	106,9%
36	Взрывчатые вещества, пиротехника, спички	2,3	3	0,057%	0,065%	136,2%
37	Фото- и кинотовары	17	10,3	0,430%	0,219%	60,9%
38	Прочие химические продукты	59	65,2	1,510%	1,383%	109,6%
39	Пластмассы и изделия из них	85,3	97,4	2,163%	2,056%	114,3%
40	Каучук и резиновые изделия	11,4	14,7	0,289%	0,311%	128,7%
41	Кожевенное сырье и кожа	4,5	3,6	0,115%	0,077%	79,8%
42	Изделия из кожи	1,2	1,4	0,030%	0,029%	114,8%
43	Мех и изделия из него	0,8	0,9	0,019%	0,019%	119,3%
44	Древесина и изделия из нее, древесный уголь	3,4	3,1	0,087%	0,066%	90,4%
45	Пробка и изделия из нее	0	0	0,001%	0,000%	18,4%
46	Изделия из соломы, альфы	0	0	0,000%	0,000%	133,3%
47	Бумажная масса, отходы и макулатура	3,7	4,6	0,093%	0,098%	125,1%
48	Бумага и картон, изделия из них	18,2	15,7	0,461%	0,332%	86,3%
49	Печатные издания, рукописи, машинопись	8,8	6,8	0,223%	0,144%	77,2%
50	Шелк	0,4	0,4	0,010%	0,009%	113,3%
51	Шерсть	0	0	0,000%	0,000%	62,5%
52	Хлопок	0,2	0,2	0,004%	0,004%	105,8%
53	Прочие растительные текстильные изделия	0	0	0,001%	0,000%	0,0%
54	Химические нити	1,5	4,4	0,037%	0,094%	302,4%
55	Химические штапельные волокна	22,3	21,2	0,567%	0,450%	95,1%
56	Нетканые материалы, шпагат, тросы и канаты	3,3	2,2	0,084%	0,047%	67,4%
57	Ковры и прочие текстильные напольные покрытия	4,9	5,9	0,123%	0,126%	122,3%
58	Специальные ткани, кружева, гобелены, вышивка	0,2	0,3	0,004%	0,006%	175,8%
59	Текстильные материалы	31,4	26,1	0,797%	0,553%	83,1%
60	Трикотажное полотно	0,3	0,2	0,007%	0,004%	70,3%
61	Одежда и ее принадлежности трикотажные	2,9	1,5	0,073%	0,032%	53,1%
62	Одежда и ее принадлежности текстильные	3,3	2,9	0,082%	0,061%	88,6%
63	Прочие текстильные изделия, ношенная одежда	1,5	1,2	0,037%	0,025%	81,9%
64	Обувь	3	2,7	0,075%	0,058%	92,6%
65	Головные уборы	0,1	0,5	0,003%	0,011%	379,7%
66	Зонты, трости, трости-сидения, хлысты	0	0	0,000%	0,000%	0,0%
67	Обработанное перо и пух и изделия из них	0	0	0,000%	0,001%	0,0%
68	Изделия из камня, гипса, цемента	7,6	8,7	0,192%	0,184%	114,2%
69	Керамические изделия	7	7,9	0,177%	0,168%	113,9%
70	Стекло и изделия из него	2,7	3,3	0,068%	0,069%	121,9%
71	Драгоценные и полудрагоценные камни и металлы	10,4	11,9	0,264%	0,253%	114,4%
72	Черные металлы	0,5	1,6	0,012%	0,035%	343,8%
73	Изделия из черных металлов	21,5	39	0,545%	0,827%	181,5%
74	Медь и изделия из нее	3,4	12,7	0,086%	0,269%	375,2%
75	Никель и изделия из него	0,1	0,8	0,003%	0,017%	658,9%
76	Алюминий и изделия из него	9,3	16,3	0,236%	0,345%	175,2%
78	Свинец и изделия из него	0	0	0,000%	0,000%	0,0%
79	Цинк и изделия из него	0,7	0,2	0,017%	0,004%	28,9%

80	Олово и изделия из него	0	0	0,000%	0,001%	933,3%
81	Прочие недрагоценные металлы	2,5	1,3	0,064%	0,028%	52,8%
82	Инструмент	19,3	22,1	0,489%	0,468%	114,4%
83	Прочие изделия из недрагоценных металлов	2,5	4,4	0,062%	0,093%	178,2%
84	Реакторы, котлы и механическое оборудование	1090,2	1212,9	27,653%	25,713%	111,3%
85	Электрическое оборудование, электроника	180,6	271,2	4,581%	5,750%	150,2%
86	Локомотивы и ж.-д. подвижной состав	3,4	21,3	0,086%	0,451%	624,8%
87	Средства наземного (без ж.-д.) транспорта	394	608,1	9,994%	12,892%	154,3%
88	Летательные и космические аппараты, их части	134,8	179,1	3,421%	3,797%	132,8%
89	Суда, лодки и другие плавучие средства	18,1	31,1	0,458%	0,659%	172,2%
90	Приборы и аппараты	147,4	217	3,739%	4,600%	147,2%
91	Часы и их части	0,2	0,2	0,005%	0,003%	82,1%
92	Инструменты музыкальные	1,9	1,3	0,047%	0,027%	69,0%
93	Оружие и боеприпасы	1,2	1,5	0,031%	0,033%	125,3%
94	Мебель и постельные принадлежности	27,1	24,7	0,688%	0,523%	91,0%
95	Игрушки, игры и спортивный инвентарь	42,7	29,6	1,082%	0,628%	69,5%
96	Разные готовые изделия	3,2	3	0,081%	0,063%	94,1%
97	Произведения искусства, антиквариат	3,2	5,8	0,082%	0,123%	180,6%
98	Прочие	299,2	517,8	7,589%	10,977%	173,1%

Источник: статистические данные Бюро цензов Минторга США.

Торговля США с Россией в 2005 и 2006 гг.

По группам согласно Кодам US HTS (соответствуют ТН ВЭД)

Код HTS	Наименование товарной группы	Экспорт России					Импорт России				
		2005г.		2006г.		06/05 %	2005г.		2006г.		06/05 %
		I	II	I	II		I	II	I	II	
	Всего	15278,6	100	19783,5	100	129,5	3942,3	10	4717	100	119,7
01 -24	Продовольственные товары и с/х сырье	410,1	2,7	500,8	2,53	122,1	982,3	24,9	876,7	18,59	89,2
25-27	Минеральные продукты	7721,5	50,5	9451	47,77	122,4	24,5	0,6	35,8	0,76	146,1
28-40	Продукция химической промышленности	1758,2	11,5	2000,8	10,11	113,8	385,3	9,8	443,7	9,41	115,2
41 -43	Кожененное сырье, пушнина и изделия из них	4,9	0	5,4	0,03	110,2	6,5	0,2	5,9	0,13	90,8
44-49	Древесина и целлюлознобумажные изделия	222,9	1,5	177,4	0,90	79,6	34,1	0,9	30,2	0,64	88,6
50-67	Текстиль, изделия из него, обувь	96,7	0,6	61,3	0,31	63,4	75,1	1,9	70	1,48	93,2
71	Драгоценные камни и металлы, изделия из них	712	4,7	871,3	4,40	122,4	10,4	0,3	11,9	0,25	114,4
72-83	Металлы и изделия из них	3947,2	25,8	6031,8	30,49	152,8	59,7	1,5	98,5	2,09	165
84-90	Машины, оборудование и транспортные средства	215,7	1,4	231	1,17	107,1	1968,5	49,9	2540,7	53,86	129,1
08-70,											
91-97	Другие товары	189,4	1,2	452,7	2,2	239,2	395,9	10	603,6	12,80	152,5

I – млн. долл.; II – в % от итога

Источник: статистические данные Бюро цензов Минторга США.

Экспорт США по крупнейшим товарным группам в 2003-04 гг.

По группам согласно Кодам US HTS (соответствуют ТН ВЭД)

Код HTS	млн.долл.		в % от итога		04/03	
	2003	2004	2003	2004		
	Всего	723743,2	817935,8	100,0%	100,0%	113,0%
84	Реакторы, котлы и механическое оборудование	130803,6	149068,1	18,07%	18,22%	114,0%
85	Электрическое оборудование, электроника	112597,9	124803,5	15,56%	15,26%	110,8%
87	Средства наземного (без ж.-д.) транспорта	65182,4	73309,0	9,01%	8,96%	112,5%
90	Приборы и аппараты	44033,5	51160,2	6,08%	6,25%	116,2%
88	Летательные и космические аппараты, их части	39669,7	42122,4	5,48%	5,15%	106,2%
39	Пластмассы и изделия из них	28932,3	33705,1	4,00%	4,12%	116,5%
29	Органические химические соединения	23205,8	30367,7	3,21%	3,71%	130,9%
98	Прочие	22733,7	24644,6	3,14%	3,01%	108,4%
30	Фармацевтические товары	15939,4	19506,8	2,20%	2,38%	122,4%
27	Минеральное топливо	14079,5	18954,9	1,95%	2,32%	134,6%
71	Драгоценные и полудрагоценные камни и металлы	15266,3	18092,7	2,11%	2,21%	118,5%
10	Зерновые хлеба	10679,8	13136,4	1,48%	1,61%	123,0%
38	Прочие химические продукты	11326,5	12553,0	1,56%	1,53%	110,8%
48	Бумага и картон, изделия из них	10672,5	11482,7	1,47%	1,40%	107,6%
73	Изделия из черных металлов	8166,4	9419,1	1,13%	1,15%	115,3%
72	Черные металлы	6639,1	8917,4	0,92%	1,09%	134,3%
12	Масличные семена и плоды, лекарственные растения	9630,9	8682,1	1,33%	1,06%	90,1%
40	Каучук и резиновые изделия	6613,5	7600,9	0,91%	0,93%	114,9%
28	Продукты неорганической химии	6087,6	6846,9	0,84%	0,84%	112,5%
52	Хлопок	5229,1	6371,2	0,72%	0,78%	121,8%
94	Мебель и постельные принадлежности	5650,4	6255,3	0,78%	0,76%	110,7%
76	Алюминий и изделия из него	4996,4	5977,9	0,69%	0,73%	119,6%
44	Древесина и изделия из нее, древесный уголь	5181,3	5867,1	0,72%	0,72%	113,2%

33	Парфюмерные и косметические средства	4940,6	5516,4	0,68%	0,67%	111,7%
08	Съедобные плоды и орехи	4761,2	5368,8	0,66%	0,66%	112,8%
	Все прочие товарные группы	110723,8	118205,6	15,30%	14,45%	106,8%

Источник: статданные Администрации по международной торговле минторга США

Импорт США по крупнейшим товарным группам в 2003-2004 гг.

По группам согласно Кодам US HTS (соответствуют ТН ВЭД)

Код HTS		млн.долл.		в % от итога		04/03
		2003	2004	2003	2004	
	Всего	1259395,6	1469670,8	100,0%	100,0%	116,7%
27	Минеральное топливо	155599,9	205924,3	12,36%	14,01%	132,3%
84	Реакторы, котлы и механическое оборудование	170679,7	200685,7	13,55%	13,66%	117,6%
87	Средства наземного (без ж.-д.) транспорта	175164,8	191249,6	13,91%	13,01%	109,2%
85	Электрическое оборудование, электроника	157674,8	184948,8	12,52%	12,58%	117,3%
90	Приборы и аппараты	38776,0	44540,7	3,08%	3,03%	114,9%
29	Органические химические соединения	36129,6	38207,9	2,87%	2,60%	105,8%
62	Одежда и ее принадлежности текстильные	33188,7	35287,1	2,64%	2,40%	106,3%
98	Прочие	33668,0	33935,9	2,67%	2,31%	100,8%
94	Мебель и постельные принадлежности	29722,3	33770,3	2,36%	2,30%	113,6%
71	Драгоценные и полудрагоценные камни и металлы	28208,9	33403,0	2,24%	2,27%	118,4%
61	Одежда и ее принадлежности трикотажные	29719,1	31582,4	2,36%	2,15%	106,3%
30	Фармацевтические продукты	27630,4	31325,8	2,19%	2,13%	113,4%
39	Пластмассы и изделия из них	22851,6	26596,4	1,81%	1,81%	116,4%
44	Древесина и изделия из нее, древесный уголь	16563,1	22911,5	1,32%	1,56%	138,3%
72	Черные металлы	10241,0	22478,6	0,81%	1,53%	219,5%
95	Игрушки, игры и спортивный инвентарь	21044,1	21962,2	1,67%	1,49%	104,4%
73	Изделия из черных металлов	15168,3	19783,1	1,20%	1,35%	130,4%
48	Бумага и картон, изделия из них	15095,0	16861,5	1,20%	1,15%	111,7%
64	Обувь	15602,6	16505,3	1,24%	1,12%	105,8%
88	Летательные и космические аппараты, их части	17001,2	16495,9	1,35%	1,12%	97,0%
99	Позиции, подпадающие под спецрегулирование	14067,2	16193,6	1,12%	1,10%	115,1%
40	Каучук и резиновые изделия	11404,0	13535,8	0,91%	0,92%	118,7%
76	Алюминий и изделия из него	9625,9	12607,8	0,76%	0,86%	131,0%
22	Алкогольные и б/алкогольные напитки и уксус	10940,3	11787,0	0,87%	0,80%	107,7%
03	Рыбы и ракообразные, моллюски и др.	8662,8	8702,5	0,69%	0,59%	100,5%
	Все прочие товарные группы	154966,3	178388,1	12,30%	12,14%	115,1%

Источник: статданные Администрации по международной торговле минторга США

Торговля США с Россией в 2003-04гг.

По группам согласно кодам US HTS (соответствуют ТН ВЭД)

ТН ВЭД	Экспорт России				Импорт России					
	2003г.		2004г.		2003г.		2004г.		2004г.	
	тыс.долл.	% к ит.	тыс.долл.	% к ит.	тыс.долл.	% к ит.	тыс.долл.	% к ит.	тыс.долл.	% к ит.
Всего	8381,5	100	11637	100	138,8	2326,9	100	2755	100	118,4
01-24 Продтовары и с/х сырье	338,2	4,04	311,7	2,68	92,2	589,5	25,33	818,2	29,70	138,8
25-27 Минеральные продукты	3075	36,69	4178,9	35,91	135,9	14,1	0,61	31,2	1,13	221,3
28-40 Продукция химпрома	1624,3	19,38	1573,5	13,52	96,9	328,3	14,11	265,5	9,64	80,9
41-43 Кожев. сырье, пушнина, изд.	3,1	0,04	4,6	0,04	148,4	1,1	0,05	2,1	0,08	190,9
44-49 Древес. и целлюлознобум. изд.	154,4	1,84	216,6	1,86	140,3	18,2	0,78	20,2	0,73	111
50-67 Текстиль, изделия, обувь	498,7	5,95	336,8	2,89	67,5	41,8	1,80	63,1	2,29	151
71 Драгоценные и металлы, изделия	576,6	6,88	629	5,41	109,1	1,7	0,07	10,6	0,38	623,5
72-83 Металлы и изделия из них	1827,2	21,80	4038,6	34,70	221	41,7	1,79	47,8	1,74	114,6
84-90 Машины, оборуд., транспорт	175,6	2,10	140,2	1,20	79,8	1198,4	51,50	1395	50,64	116,4
68-70 (91-97) Другие товары	78,2	0,93	168,5	1,45	215,5	78,3	3,36	87,2	3,17	111,4

Источник: статистические данные Комиссии США по международной торговле и Бюро цензов.

Товарная структура экспорта-импорта России и штата Нью-Йорк в 2004г.

ТН ВЭД	Импорт из РФ				Экспорт в РФ			
	2003		2004		2003		2004	
	тыс.долл.	% к ит.	тыс.долл.	% к ит.	тыс.долл.	% к ит.	тыс.долл.	% к ит.
Всего	1895654	100	2261167	100	159142	100	212184	100
01-24 Продтовары и с/х сырье, кроме текстильного	11067,9	0,6	19901,2	0,88	20682,1	13	29541	13,9
25-27 Минеральные продукты	927964,8	49	125559	50	0	0	111,2	<0,1
28-40 Продукция химпрома, каучук	43107,9	2,3	71708,3	0,2	28259,4	17,8	33580,6	15,8
41-43 Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	2707,5	0,1	4302,9	0,2	21,1	<0,1	154,8	0,1
44-49 Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	15217,7	0,8	16713,6	0,7	371,6	0,2	1037,4	0,5
50-67 Текстиль, текстильные изделия и обувь	174783,1	9,2	139291,2	6,2	4262,5	2,7	6226,7	2,9
71 Драгоценные камни и металлы, изделия из них	523031,4	27,6	555676,5	24,6	210,5	0,1	9804,7	4,6
72-83 Металлы и изделия их них	112502,7	5,9	159939,3	7,1	3347,9	2,1	5277,7	2,5

84-90 Машины, оборудование и транспортные средства	22 602,6	1,2	28 250,5	1,2	80 402,9	50,5	112612,2	53,1
68-70 (91-97) Другие товары	47 447,7	2,5	137 354,2	6,1	7309,3	4,6	11 857, 7	5,6
98 Специально классифицированные товары	992,7	0,1	1 496, 8	0,1	266,2	0,2	883,8	0,4

Примечание: по 2003г. данные по импорту и экспорту приводятся не полностью.

Торговля США с Россией, млн.долл.

По группам согласно Кодам US HTS (соответствуют ТН ВЭД)

HTS Товарная группа	Экспорт России			Импорт России		
	2002г.	2003г.	в %	2002г.	2003г.	в %
	млн.долл.	% от ит.	млн.долл.	% от ит.	млн.долл.	% от ит.
Всего	6740,3	100	8381,5	100	2331,3	100
01 -24 Продовольствие и с/х сырье	348	5,16	338,2	4,04	97,2	4,17
25-27 Минеральные продукты	1863,4	27,65	3075	36,69	165	7,08
28-40 Продукция химпрома	1212,9	17,99	1624,3	19,38	391,9	16,81
41 -43 Кожев. сырье, пушнина, изд.	2,6	0,04	3,1	0,04	119,2	5,11
44-49 Древесина и изд. бумпрома	172,4	2,56	154,4	1,84	89,6	3,84
50-67 Текстиль, изделия, обувь	373,3	5,54	498,7	5,95	133,6	5,73
71 Драгоценные камни и металлы, изд.	598,7	8,88	576,6	6,88	96,3	4,13
72-83 Металлы и изделия	1896	28,13	1827,2	21,80	40,6	1,74
84-90 Машины, оборуд., транспорт	102,5	1,52	175,6	2,10	1139,6	48,88
68-70 (91-97) Другие товары	81,2	1,20	78,2	0,93	65	2,79

Источник: статданные Комиссии США по международной торговле

ВВП США, в млрд.долл., поквартально в годовом исчислении

	2002г.				2003г.				
	2001г.	2002г.	2003г.	III кв.	IV кв.	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.
ВВП, всего	9866,6	10083	10397,2	10128,4	10160,8	10210,4	10288,3	10493,1	10597,1
Личное потребление	6904,6	7140,4	7362,2	7159,2	7198,9	7244,1	7304	7426,6	7474,2
Товары длительного пользования	899,1	957,2	1027,6	963,1	963,8	965	1005,1	1069,1	1071,4
Прочие товары	1983,3	2043,6	2119,8	2038,8	2061,8	2090,5	2096,9	2134,3	2157,6
Услуги	4022,4	4141,8	4223,8	4159,4	4175,4	4190,7	4208,4	4237,2	4259
Частные внутренние капиталовложения	1590,6	1572	1635,7	1598,2	1595,8	1581,6	1999,9	1656,1	1705,3
Производственные	1176,8	1092,6	1122,8	1089,1	1088,9	1087,3	1105,8	1139,5	1158,7
Оборудование и ПП	871,3	846,7	891	850,3	853,9	855	871,6	907,7	929,6
Строительство	305,2	249	237,2	242,4	239	236,5	238,8	237,7	235,9
Баланс внешней торговли товарами и услугами	-398,1	-470,6	-505,5	-471,9	-511,5	-490	-526	-505,2	-500,7
Экспорт	1039	1014,2	1033,9	1027,3	1017,5	1012,4	1009,6	1033,7	1079,9
Товары	736,5	707,2	719,7	720,1	703,2	706,5	703,5	718,2	750,5
Услуги	302,4	306,8	314	307	314	305,7	305,9	315,2	329,1
Импорт	1437,1	1484,7	1539,4	1499,2	1529	1502,5	1535,7	1538,9	1580,6
Товары	1203,7	1248,4	1304,1	1265,2	1288,1	1266,2	1307,4	1302,4	1340,4
Услуги	233,2	236,4	236,2	234,4	241,2	236,5	229,8	237,2	241,2
Госзакупки и инвестиции	1768,9	1836,9	1899,5	1838,9	1870,8	1869	1902,8	1911,1	1915
Федерального уровня	600,5	648	704,3	648,2	675,8	675,5	712	714,3	715,4
Оборонные расходы	384,7	418,8	462,6	418,1	439,5	433,2	472,8	471,2	473,4
Прочие	215,8	229,2	241,7	230,1	236,4	242,4	239,3	243,1	242,1
Местные и на уровне штатов	1168,5	1189,1	1195,7	1190,9	1195,3	1193,8	1191,4	1197,4	1200,2

Источник: Бюро экономического анализа минторга США

Поквартальная динамика ВВП США, в%

	2002г.				2003г.				
	2001г.	2002г.	2003г.	III кв.	IV кв.	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.
ВВП, всего	0,5	2,2	3,1	3,4	1,3	2	3,1	8,2	4
Личное потребление	2,5	3,4	3,1	2	2,2	2,5	3,3	6,9	2,6
Товары длительного пользования	4,1	6,5	7,4	5	0,3	0,5	17,7	28	0,9
Прочие товары	1,9	3	3,7	0,2	4,6	5,7	1,2	7,3	4,4
Услуги	2,4	3	2	2,2	1,5	1,5	1,7	2,8	2,1
Частные внутренние капиталовложения	-8,4	-1,2	4,1	11,4	-0,6	-3,5	4,7	14,8	12,4
Производственные	-4,5	-7,2	2,8	-0,8	1,5	-0,6	7	12,8	6,9
Строительство	-2,5	-18,4	-4,7	-14,6	-5,6	-4	3,9	-1,8	-3
Оборудование и ПП	-5,2	-2,8	5,2	3,7	1,7	0,5	8	17,6	10
Непроизводственные	0,4	4,9	7,6	4,2	6,8	4,5	4,5	21,9	10,6

Внешняя торговля

Экспорт	-5,2	-2,4	1,9	4,3	-3,7	-2	-1,1	9,9	19,1
Товары	-6,1	-4	1,8	4,3	-9,1	1,9	-1,7	8,6	19,2
Услуги	-3,1	1,4	2,3	4,5	9,4	-10,1	0,2	12,7	18,9
Импорт	-2,6	3,3	3,7	4,1	8,2	-6,8	9,1	0,8	11,3
Товары	-3,2	3,7	4,5	4,8	7,4	-6,6	13,7	-1,5	12,2
Услуги	0,4	1,4	-0,1	0,7	12,2	-7,5	-10,9	13,4	7

Госзакупки и инвестиции.....	2,8	3,8	3,4	2,5	7,1	-0,4	7,4	1,8	0,8
Федерального уровня, в т.ч.....	3,7	7,9	8,7	3,9	18,2	-0,2	23,5	1,2	0,7
Оборонные расходы.....	3,9	8,9	10,5	4,5	22,1	-5,6	41,9	-1,3	1,8
Прочие.....	3,5	6,2	5,4	2,9	11,4	10,5	-5	6,5	-1,6
Местные и на уровне штатов.....	2,2	1,8	0,6	1,7	1,5	-0,5	-0,8	2,1	0,9

Источник: Бюро экономического анализа минторга США

Экономические показатели России и США, по статистическим материалам МВФ

	Россия			США		
	2000г.	2001г.	2002г. ²	2000г.	2001г.	2002г.
ВВП (млрд.долл.).....	259,6 ³	309,9 ³	346,5 ³	9824,6	10082,2	-
Среднегодовые темпы экономического роста.....	9,0 ²	5,0 ²	4,3 ²	4,17 ¹	1,14 ¹	-
Среднегодовой курс доллара (руб/долл.).....	28,1292	29,1685	31,3505 ⁴	-	-	-
Среднегодовой курс валюты к Евро.....	25,9814 ⁵	26,1233 ⁵	29,6457 ⁵	0,9240	0,8956	-
Темпы роста среднегодового курса валюты к Евро (%).....	-1,08	0,55	13,48	-13,39	3,17	-
Уровень инфляции (рост потребительских цен) (%).....	20,75	21,49	15,1	10	12,6	-
Объем внешней торговли (млрд.долл.).....	154,69	162,131	168,213	2040,43	1910,95	-
Темпы роста внешней торговли (%).....	34,28	4,81	3,75	15,82	-6,35	-
Отношение объема внешней торговли к ВВП (%).....	59,6	52,3	48,5	20,8	19	-
Объем экспорта (млрд.долл.).....	105,565	103,139	107,247	781,13	730,8	-
Отношение объема экспорта к ВВП (%).....	40,7	33,3	31	8	7,25	-
Темпы роста экспорта (%).....	39,52	-2,30	3,96	11,26	-6,44	-
Торговый дефицит (профицит) во внешней торговле (млрд.долл.).....	60,702	48,121	46,281	-449,57	-423,67	-
Темпы измен. торгового дефицита/проф. во внешней торговле (%).....	68,6*	-20,7**	-3,8**	31***	-6,8****	-
Отнош. торгового дефицита/проф. во внешней торговле к ВВП (%).....	23,4	15,5	13,4	4,6	4,2	-
Производительность труда (тыс.долл./занят. чел. в год).....	4	4,8	5,2	72,7	74,75	-
Темпы роста производительности труда в долл. (%) ⁵	31,2	19	9,4	4,6	2,8	-
Производительность труда (тыс.руб./занят.чел. в год) ⁷	113,2739	139,7903	164,348	-	-	-
Темпы роста производительности труда в руб. (%).....	49,9	23,4	17,56	-	-	-
Число безработных (тыс.чел.) (зарегистрированных).....	1244 ⁶	1050 ⁶	1200	5655	6740	-
Уровень безработицы (%).....	1,45	1,48	1,67	4	4,7	-
Объем прямых иностранных инвестиций (млрд.долл.).....	2,714	2,469	2,13 ⁸	287,68	157,95	-
Темпы роста прямых иностранных инвестиций (%).....	-17,08	-9,03	-13,73	-4,43	-45,10	-
Отношение объема прямых иностранных инвестиций к ВВП (%).....	1	0,8	0,6	2,93	1,57	-
Объем капитальных вложений (финанс. влож.) компаний, млрд.руб.....	1245	2430 ⁹	2091	-	-	-
Объем капитальных вложений (финанс. влож.) компаний, млрд.долл.....	44,3	83,3	66,72	-	-	-
Темпы роста объема капитальных вложений компаний (млрд.руб.).....	181	95,2	-14,0	-	-	-
Отношение объема капит. влож. компаний в млрд.руб. к ВВП (%).....	17	26,9	19,2	-	-	-
Изменение запасов материальных оборотных средств (Россия – млрд. руб., США – млрд.долл.).....	217	385	-	63,6	-60,3	-
Темпы изменения запасов материальных оборотных средств (Россия – в разгах, США – в%).....	12,51	1,77	-	6,9	-94,8	-
Отношение изменения запасов материальных оборотных средств к ВВП (для России – ВВП в руб., для США – в долл.) (%).....	3	4,3	-	0,65	-0,60	-
Общий государственный долг на конец года (млрд.руб.).....	5123,2	5102,5	4604,9	-	-	-
Общий государственный долг на конец года (млрд.долл.).....	181,9	169,3	144,9	3413,2	3 394,4	-
Отношение государственного долга к ВВП (для России – оба показателя в рублях, для США – в долл.) (%).....	70,2	56,4	42,4	34,74	33,67	-
Внешний госдолг на конец года (млрд.долл.).....	161,4	150,8	123,5	1201,3	1218,1	-
Отношение внешнего госдолга к ВВП (в долл.) (%).....	62,2	48,7	35,6	12,23	12,08	-
Дефицит (-) (профицит (+) федерального бюджета на конец года (для России – млрд.руб., для США – млрд.долл.).....	173,468	272,1	156,2	254,6	92,4	-
Отношение дефицита федерального бюджета к ВВП (для России ВВП в рублевом выражении) (%).....	2,4	3	1,4	2,59	0,92	-
Профицит (+) или дефицит (-) платежного баланса, млрд.долл.).....	9,156	10,216	8,506	-444,01	-416,72	-
Уровень профицита или дефицита платежного баланса в ВВП (%).....	3,5	3,3	2,45	4,5	4,1	-

¹ Рассчитано на основании динамики ВВП к 1995г. (учитывает дефлятор).

² Показатели по России за 2002г. взяты из российской статистики.

³ ВВП России в долл. рассчитан путем деления ВВП в рублях на среднегодовой курс доллара.

⁴ Рассчитано на основе средних курсов за месяц по данным Госкомстата России, взвешенных по количеству дней в месяце.

⁵ Рассчитано на основании курса рубля к доллару и курса доллара к Евро.

⁶ Показатели в справочниках Госкомстата России отличаются от данных МВФ.

⁷ Рассчитано как отношение ВВП к численности занятого населения. В связи с тем, что данных о рабочем времени в днях или часах нет, показатель определен в расчете на год. При разной продолжительности рабочего времени за год это может несколько исказить результаты.

⁸ Показатель взят из платежного баланса для сопоставимости с США. По данным Госкомстата России он равен 4,002 млрд.долл., в 2001г. – 3,98 млрд.долл., а в 2000г. – 4,429 млрд.долл.

⁹ В статистическом ежегоднике Госкомстата России в 2001г. – 1916,542 млрд. руб., а в Социально-экономическом положении России за янв. 2003г. – 2430 млрд.руб., так как Госкомстат России дает показатели на конец периода, а МВФ – среднегодовые данные.

¹⁰ Исходными данными по общему размеру долга по России являлись данные минфина России по внешнему долгу России на конец 2001, 2002 и

2003г., данные минфина России о госдолге в рублях на конец 2000 и 2001 г., данные о внешнем, внутреннем и общем размере долге на конец 2002г. из доклада к заседаниям правительства РФ в июне 2003г., а также данные МВФ о курсах доллара на конец соответствующих лет.

Торговля США с Россией в 2001-02гг., по группам согласно Кодам US HTS (соответствуют ТН ВЭД)

Код HTS	Экспорт России				Импорт России			
	2001г.		2002г.		2001г.		2002г.	
	млн. долл	% от итога	млн. долл	% от итога	млн. долл	% от итога	млн. долл	% от итога
Всего	6178,1	100	6740,3	100	2567,3	100	2331,3	100
01 — 24	298,9	4,8	347,6	5,2	992,5	38,7	621,6	26,7
25-27	819,3	13,3	1863,4	27,6	227,4	9,0	10,3	0,4
28-40	1312,9	21,3	1212,9	18	368,0	14,3	391,9	16,8
41 — 43	3,1	0,050	2,6	0,039	0,7	0,027	0,9	0,039
44-49	147,8	2,4	172,4	2,6	116,6	4,6	20,9	0,9
50-67	350,9	5,7	373,3	5,5	106,4	4,1	24,6	1,1
71	1630,5	26,4	598,7	8,9	36,7	1,4	0,5	0,02
72-83	1376,2	22,3	1891,7	28,1	137,5	5,3	31,0	1,3
84-90	128,7	2,1	102,3	1,5	79,5	3,1	1139,6	48,9
68-70 (91-97)	77,5	1,3	81,2	1,2	104,8	4,1	65,0	2,8

Источник: статистические данные Комиссии США по международной торговле и Бюро цензов.

Представительства

ПРАВИТЕЛЬСТВО fedgate.org, www.americaslibrary.gov, www.fedworld.gov, www.firstgov.gov, www.gksoft.com/govt/en/us.html, www.govconnect.com, www.loc.gov, www.nwbuilt-dnet.com/nwb/govbot.html, www.searchgov.com, www.state.gov, www.virtualchase.com/govdoc/index.htm, www.whitehouse.gov | usgovinfo.about.com/library/states/blstates.htm, www.50states.com, www.govtech.net, www.loc.gov/global/state/stategov.html, www.statelocalgov.ne, www.wheretodoresearch.com/States.htm | www.outwood.com/localgov/usa.htm, www.theusgov.com | www.house.gov | www.senate.gov | www.stat-usa.gov | www.house.gov Палата Представителей Конгресса | www.senate.gov Сенат Конгресса | www.stat-usa.gov Статистика США

ЭКОНОМИКА www.tda.gov Агентство торговли и развития | www.nasd.com Акционеры | www.rand.org Аналитика | www.ey.com, www.gti.org Аудит | www.events.internet.com Выставки | www.parterregions.org Дальний Восток России и зап. побережье США | www.bpwusa.org Деловая женщина | www.financewise.com Деловая информация | www.american-investment.com Деловые предложения о СП | www.kpmg.com Консалтинг | www.homeworking.com Малый бизнес | www.capitalofsyndicate.com Международные кредиты через интернет | www.benchmark.com Мобилизация капитала для hi-tes | www.investingbonds.com Облигации госзайма | www.zdnet.com Предприятия hi-tes (по отраслям 5 тыс. компаний) | www.idsa.org Промдизайн | www.non-us.com Счет в банке США | www.federalreserve.gov/general.htm Федеральная резервная система | www.foi.com Финансы | www.fraec.org Фонд Российско-Американского делового сотрудничества | www.federalreserve.gov Центробанк | www.bea.gov Бюро экономического анализа | www.census.gov Статистическое бюро | www.usrbc.org Американско-Российский деловой совет | www.bisnis.doc.gov Развитие деловых связей со странами-бывшими республиками СССР (подразделение минторга) | www.tradeinfo.doc.gov Торговая статистика (минторг) | www.sice.oas.org Информсистема по внешней торговле | www.mar-bc.org Деловой совет среднеатлантические штаты Америки

БАНКИ www.aabd.org, www.aba.com, www.acams.org, www.acbankers.org, www.americanfinsvcs.com, www.americansecuritization.com, www.arabbankers.org, www.baft.org, www.bankofamerica.com, www.bankofny.com, www.cbanet.org, www.citibank.com, www.eximbank.org, www.firstusa.com, www.fsround.org, www.haba.org, www.ibaa.org, www.icba.org, www.ifsaonline.org, www.iib.org, www.jpmorgan.com, www.marinebankers.org, www.mbaa.org, www.mellon.com, www.mismo.org, www.nacha.org, www.ny.frb.org/fxc, www.stopmortgagefraud.com, www.usbank.com

БИРЖИ Nasdaq.com, quotes.freerealttime.com, www.invest-faq.com, www.investorguide.com, www.investorwords.com, www.nyse.com, www.nyse.com, www.sec.gov, www.zacks.com

СТРАХОВАНИЕ www.aicp.net, www.cahi.org, www.financialpro.org, www.go-ires.org, www.hwysafety.org, www.iiaba.org, www.imsa-ethics.org, www.nahu.org, www.naic.org, www.naifa.org, www.na-mic.org, www.ncoil.org, www.nolhga.com, www.pianet.com

ИНВЕСТИЦИИ www.opic.gov Корпорация зарубежных частных инвестиций США

ГОСУЧРЕЖДЕНИЯ www.usaid.gov Агентство международного развития | www.epa.gov Агентство по охране окружающей среды | www.tda.gov Агентство по торговле и развитию | www.russiancouncil.org Американско-Российский деловой совет | www.ustr.gov Аппарат торгового представителя | www.goarmy.com, www.militarywoman.org, www.specialoperations.com Армия | www.archives.gov/federal-register/codification/codification.html, www.gpoaccess.gov/executive.html Госархивы | www.cfoc.gov Госбюджет | www.directory.gov

www.fedmoney.com/appl_ndx.htm Госчиновники | www.usitc.gov Комиссия США по международной торговле | www.doi.gov МВД | www.dhs.gov Министерство национальной безопасности | www.defenselink.mil Минобороны | www.doc.gov Минторг | www.treasury.gov Минфин | www.energy.gov Минэнергетики | www.usdoj.gov Минюст | www.nyc.gov Мэрия Нью-Йорка | www.irs.gov/formspubs Налоги | www.cbp.gov Служба по таможенным вопросам и охране границ | www.fmc.gov Федеральная комиссия по морскому судоходству | www.fedbizopps.gov, www.federaldirectory.com, www.fedforms.gov Федеральные агентства | www.cia.gov, www.odci.gov ЦРУ | www.cfr.org Совет по международным отношениям | www.groaccess.gov Информация о решениях федеральных органов власти

РАБОТА www.ajb.dni.us 1 млн. вакансий | www.homeworkers.org Надомники | www.iagora.com Работа и учеба за границей | www.career-builder.com Соискатели | www.dol.gov Минтруда

ЗДРАВООХРАНЕНИЕ www.ehdp.com/vitalnet/shas.htm Медицина

ДИППРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА www.ruscon.org Генконсульство РФ в Нью-Йорке | www.consulrussia.org Генконсульство РФ в Сан-Франциско | www.netconsul.org Генконсульство РФ в Сизтле | www.russianembassy.org Посольство РФ в Вашингтоне | www.amc.ru, www.buyusa.gov, www.usembassy.ru Посольство США в РФ | www.info-france-usa.org Посольство Франции в США | www.un.int/russia Постпредство РФ при ООН в Нью-Йорке

ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО legislinks.com, thomas.loc.gov, www.fedworld.gov, www.ignet.gov, www.law.com, www.legaldockets.com, www.ncsl.org, www.opengov.us, www.search.org, www.westga.edu/library/depts/govdoc/data.shtml | www.uspto.gov Патенты | www.virtualegis.com Торговое право

ПАТЕНТЫ www.iipq.com Интеллектуальная собственность в разных странах | www.bsa.org Интеллектуальная собственность в сфере программного обеспечения

ИММИГРАЦИЯ www.dvtool.com, www.ins.usdoj.gov, www.us-immigration.com

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ www.tireindustry.org | www.goldinstitute.org Золото | www.silverinstitute.org Серебро

АГРОПРОМ sustainableagriculture.net, www.agri-associations.org, www.attra.org, www.familyfarmdefenders.org, www.farmfoundation.org, www.nalusda.gov, www.sorghumgrowers.com, www.usa-gnet.com, www.usda.gov/gipsa, www.wcc.nrcs.usda.gov/scan, www.fs.fed.us | www.doa.gov Минсельхоз

ПИЩЕПРОМ www.ams.usda.gov/nop, www.fns.usda.gov

НЕФТЕГАЗПРОМ www.chevron.com, www.conoco.com/brands, www.enron.com, www.exxon.com, www.gsfdriill.com, www.halliburton.com

АВИАЦИЯ www.aa.com, www.quickaid.com Информация о полетах по всему миру

ТРАНСПОРТ ntl.bts.gov, www.activeaero.com, www.airtran.com, www.americawest.com, www.clintondale.com, www.dot.gov, www.volpe.dot.gov

НЕДВИЖИМОСТЬ www.goldenfeather.com, www.homefair.com, www.narep.org, www.netronline.com/public_records.htm, www.unitedcountry.com

НАУКА. КУЛЬТУРА www.fdncenter.org Благотворит. фонды

ОБРАЗОВАНИЕ. НАУКА www.acu.edu Abilene Christian University | www.cranbrook.edu Academy of Art Cranbrook | www.albertson.edu Albertson College of Idaho | www.Albion.edu Albion College International Programs | www.alliant.edu Alliant International University | www.accis.edu American College of Computer and Information Sciences | www.american.edu American University Washington DC |

www.amscan.org American-Scandinavian Foundation Exchange Division | **www.mcgregor.edu** Antioch University McGregor | **www.augsburg.edu** Augsburg College | **www.bnkst.edu** Bank Street College of Education | **www2.barry.edu** Barry University | **www.uch.edu.pr** Bayamon Central University | **www.baef.be** Belgian American Educational Foundation, Inc. | **www.bellarmine.edu** Bellarmine College | **www.bemidjistate.edu** Bemidji State University | **www.ben.edu** Benedictine University | **www.bennington.edu** Bennington College | **www.bu.edu** Boston University | **www.bowdoin.edu** Bowdoin College | **www.brandeis.edu** Brandeis University | **www.brown.edu** Brown University | **www.brynmawr.edu** Bryn Mawr College | **www.bucknell.edu** Bucknell University | **www.csulb.edu** California State University, Long Beach | **www.csus.edu** California State University, Sacramento | **www.iss.csusb.edu** California State University, San Bernardino | **www.cwru.edu** Case Western Reserve University | **www.catawba.edu** Catawba College | **www.cwu.edu** Central Washington University | **www.csuohio.edu** Cleveland State University | **www.coe.edu** Coe College | **www.msjs.edu** College of Mount St Joseph | **www.berklee.edu** College of Music Berklee | **www.csbsju.edu** College of St Benedict and St John's University | **www.stkate.edu** College of St Catherine | **www.welcome.colostate.edu** Colorado State University | **www.cuw.edu** Concordia University Wisconsin | **www.cornell.edu** Cornell University | **www.degree.net** Degree.net | **www.detc.org** Distance Education and Training Council | **www.uwex.edu** Distance Education Clearinghouse | **www.dlcoursefinder.com** Distance Education Course Finder | **www.ed-x.com** Distance Learning Channel | **www.drury.edu** Drury University | **www.duke.edu** Duke University | **www.doaks.org** Dumbarton Oaks | **www.duq.edu** Duquesne University | **www.esu.edu** East Stroudsburg University | **www.eiu.edu** Eastern Illinois University | **www.ewu.edu** Eastern Washington University | **www.elearners.com** eLearnes.com | **www.elmira.edu** Elmira College | **www.erau.edu** Embry-Riddle Aeronautical University | **www.fairfield.edu** Fairfield University | **www.ferris.edu** Ferris State University | **www.preventblindness.org** Fight for Sight, Inc. Research Division Prevent Blindness America | **www.famu.edu** Florida A & M University | **www.fau.edu** Florida Atlantic University | **www.fmarion.edu** Francis Marion University | **www.fpc.edu** Franklin Pierce College | **www.fresno.edu** Fresno Pacific University | **www.frostburg.edu** Frostburg State University | **www.gwu.edu** George Washington University | **www.georgetown.edu** Georgetown University | **www.gcsu.edu** Georgia College & State University | **www.gatech.edu** Georgia Institute of Technology | **www.gnacademy.org** Global Network Academy | **www.ggu.edu** Golden Gate University | **www.goucher.edu** Goucher College | **www.gvsu.edu** Grand Valley State University | **www.hanover.edu** Hanover College | **www.harvard.edu** Harvard University, Harvard College | **www.huc.edu** Hebrew Union College, Jewish Institute of Religion | **www.hollins.edu** Hollins College | **www.hiu.edu** Hope International University | **www.icn.org** Indiana College Network | **www.jccfund.org** Jane Coffin Childs Memorial Fund for Medical Research | **www.kent.edu** Kent State University | **www.lec.edu** Lake Erie College | **www.lvc.edu** Lebanon Valley College | **www.lclark.edu** Lewis and Clark College | **www.lewisu.edu** Lewis University | **www.iusb.edu** Indiana University South Bend | **www.iie.org** Institute of International Education | **www.icsglobal.org** International College of Surgeons | **www.lhup.edu** Lock Haven University | **www.luc.edu** Loyola University of Chicago | **www.manhattanville.edu** Manhattanville College | **www.marylhurst.edu** Marylhurst University | **www.marymountpv.edu** Marymount College, Palos Verdes | **www.musc.edu** Medical University of South Carolina | **www.meredith.edu** Meredith College | **www.metho-dist.edu** Methodist College | **www.miami.muohio.edu** Miami University | **www.msu.edu** Michigan State University | **www.mtu.edu** Michigan Technological University | **www.mnstate.edu** Minnesota State University Moorhead | **www.minotstateu.edu** Minot State University | **www.montana.edu** Montana State University | **www.morningside.edu** Morningside College | **www.mtholyoke.edu** Mount Holyoke College | **www.newenglandconservatory.edu** New England Conservatory | **www.nesi.edu** New England School of Law | **www.nmhu.edu** New Mexico Highlands University | **www.nmsu.edu** New Mexico State University | **www.nybg.org** New York Botanical Garden | **www.nyu.edu** New York University | **www.nato.int** North Atlantic Treaty Organization | **www.ndsu.edu** North Dakota State University | **www.niu.edu** Northern Illinois University | **www.northern.edu** Northern State University | **www.nyackcollege.edu** Nyack College | **www.ohiolearns.org** Ohio Learning Network | **www.onu.edu** Ohio Northern University | **www.osu.edu** Ohio State University | **www.owu.edu** Ohio Wesleyan University | **www.oregonstate.edu** Oregon State University | **www.iacd.oas.org** Organization of American States | **www.pacificu.edu** Pacific University | **www.getty.edu** Paul Getty Museum, Education Department | **www.dsl.psu.edu** Pennsylvania State University, Dickinson School of Law | **www.peointernational.org** PEO International Peace Scholarship Fund | **www.petersons.com** Peterson's Distance Learning | **www.pittstate.edu** Pittsburg State University | **www.popsci.com** Popular Science | **www.wvs.princeton.edu** Princeton University, Woodrow Wilson School of Public and International Affairs | **www.purdue.edu** Purdue University | **www.quincy.edu** Quincy University | **www.reed.edu** Reed College | **www.risd.edu** Rhode Island School of Design | **www.rice.edu** Rice University | **www.roosevelt.edu** Roosevelt University | **www.rowan.edu** Rowan University | **www.sage.edu** Russell Sage Colleges | **www.spc.edu** Saint Peter's College | **www.sdsu.edu** San Diego State University | **www.sjsu.edu** San Jose

State University | **www.sit.edu** School for International Training | **www.ship.edu** Shippensburg University | **www.simmons.edu** Simmons College | **www.skidmore.edu** Skidmore College | **www.si.edu** Smithsonian Institution | **www.seg.org** Society of Exploration Geophysicists – SEG Foundation | **www.semo.edu** Southeast Missouri State University | **www.siu.edu** Southern Illinois University at Carbondale | **www.snu.edu** Southern Nazarene University | **www.snhu.edu** Southern New Hampshire University | **www.shc.edu** Spring Hill College | **www.snc.edu** St Norbert College | **www.stanford.edu** Stanford University | **www.buffalo.edu** State University of New York at Buffalo | **www.purchase.edu** State University of New York College at Purchase | **www.oswego.edu** State University of New York Oswego | **www.stevens-tech.edu** Stevens Institute of Technology | **www.sbc.edu** Sweet Briar College | **www.syr.edu** Syracuse University | **www.maxwell.syr.edu** Syracuse University, Maxwell School of Citizenship and Public Affairs | **www.techreview.com** Technology Review: Emerging Technologies and their Impact | **www.tamui.edu** Texas A & M International University | **www.t-bird.edu** Thunderbird – American Graduate School of International Management | **www.troyst.edu** Troy State University | **www2.truman.edu** Truman State University | **www.tufts.edu** Tufts University | **www.uaf.edu** University of Alaska – Fairbanks | **www.arizona.edu** University of Arizona | **www.uark.edu** University of Arkansas | **www.ucla.edu** University of California – Los Angeles | **www.uchicago.edu** University of Chicago | **www.udel.edu** University of Delaware | **www.evansville.edu** University of Evansville | **www.ufl.edu** University of Florida | **www.uga.edu** University of Georgia | **www.hartford.edu** University of Hartford | **www.hawaii.edu** University of Hawaii at Manoa | **www.uiowa.edu** University of Iowa | **www.ku.edu** University of Kansas | **www.umaine.edu** University of Maine | **www.umich.edu** University of Michigan | **www.umsl.edu** University of Missouri, St Louis | **www.missouri.edu** University of Missouri-Columbia | **www.unk.edu** University of Nebraska at Kearney | **www.unm.edu** University of New Mexico | **www.uno.edu** University of New Orleans | **www.uoregon.edu** University of Oregon | **www.upenn.edu** University of Pennsylvania | **www.sandiego.edu** University of San Diego | **www.utb.edu** University of Texas at Brownsville and Texas Southmost College | **www.uarts.edu** University of the Arts | **www.udc.edu** University of the District of Columbia | **www.uiv.edu** University of the Incarnate Word | **www.sa.utah.edu** University of Utah | **www.washington.edu** University of Washington | **www.wisc.edu** University of Wisconsin-Madison | **www.uwu.edu** University of Wisconsin-Whitewater | **www.uwyo.edu** University of Wyoming | **www.usgs.gov** USGS – U.S. Geological Survey | **www.valdosta.edu** Valdosta State University | **www.viterbo.edu** Viterbo University | **www.wlu.edu** Washington and Lee University | **www.wustl.edu** Washington University in St. Louis | **www.webber.edu** Webber International University | **www.wiu.edu** Western Illinois University | **www.wmich.edu** Western Michigan University | **www.whitman.edu** Whitman College | **www.jewell.edu** William Jewell College | **www.williams.edu** Williams College | **www.worldbank.org** World Bank Institute | **www.zonta.org** Zonta International | **www.ets.org** | **www.gmat.org** | **www.spellingbee.com** Вузы | **web.mit.edu** Геология | **www.popular-mechanics.com** Журнал Popular Mechanics | **exchanges.state.gov** | **travel.his.com/visa** | **www.alliance-exchange.org** | **www.ed.gov** | **www.nafsa.org** Минвуз | **intl.highwire.org** | **www.eurekaalert.org** | **www.sparknotes.com** Наука | **www.h-net.msu.edu** Соц. науки

КУЛЬТУРА **www.filmsite.org**, **www.hollywood.com**, **www.indiewire.com** Кино

СПОРТ **msn.foxsports.com**, **sportsillustrated.cnn.com**, **www.datasport.it**, **www.espn.go.com**, **www.sportsline.com**, **www.supportersites.com**

КОСМОС **terraserver.homeadvisor.msn.com**, **www.astronomynow.com**, **www.cnn.com/TECH/space**, **www.nasa.gov**, **www.nasm.si.edu**, **www.space.com**, **www.spaceflightnow.com**, **www.spaceref.com**

ИНТЕРНЕТ И ПО **www.greatdomains.com** 80 тыс. адресов для рассылки e-mail | **www.altavista.com**, **www.anonymiser.com** Анонимный интернет | **www.quickbrowse.com** Вэб-газеты | **www.fileworld.com** Информационно-поисковая программа | **www.download.com** Обновление ПО | **archive.devx.com/sourcebank** Программам на языке C | **www.switchboard.com** Телефонная книга

КОМПАНИИ **dev1.housecalls.com/alpha7**, **us.worldpages.com**, **www.addresses.com**, **www.AmericaEBusiness.com**, **www.ezresearch.com/yp.html**, **www.quickmarch.com/U.S.A.html**, **www.resource-links.net**, **www.sbn.com**, **www.yellowbook.com**, **www.yellowpagesinc.com**, **www.yellowpagesnationwide.com**, **yellowpages.msn.com**, **yp.aol.com**, **yp.bellsouth.com**

САЙТЫ **www.gils.net**, **www.searchiq.com/subjects/government**

САЙТЫ НА РУССКОМ **www.america.al.ru**, **www.chayka.org**, **www.rferl.org**, **www.rusgal.ru**, **www.russia-usa.com**, **www.russian-la.com**, **www.russianny.com**, **www.usa.ru**, **www.vechny.com**, **www.vestnik.com**, **www.workandtravel.chat.ru**

СМИ **cbs.marketwatch.com**, **money.cnn.com**, **www.abcnews.go.com**, **www.bloomberg.com**, **www.business2.com**, **www.businessweek.com**, **www.cnn.com**, **www.dailynews.yahoo.com**, **www.forbes.com**, **www.foxnews.com**, **www.msnbc.msn.com**, **www.nytimes.com**, **www.slate.com**, **www.thestreet.com**, **www.time.com**, **www.usatoday.com**, **www.villagevoice.com**, **www.washingtonpost.com**, **www.wsj.com** | **magazines.ivillage.com**, **www.ivillage.com** Женские журналы | **www.usia.gov** Информационное агентство США

ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННЫЕ ПАЛАТЫ www.arcci.org Американско-Российская торгово-промышленная палата г.Чикаго | www.nusacc.org Арабская ТПП | www.russianamericanchamber.org Российско-Американская торговая палата г.Денвер | chamberofcommerce.com, www.acce.org, www.approvedchamber.com, www.NationalBCC.org, www.uschamber.com ТПП

ТУРИЗМ speedyhotels.com, www.astanet.com, www.carlson.com, www.citysearch.com, www.digitalcity.com, www.dorealhistory.com, www.guests.com, www.hanyc.org, www.hm-usa.com, www.hotelguide.com, www.july15.com/julia/statetravel.htm, www.motelguide.com, www.nps.gov, www.nycvisit.com, www.photonewyork.com, www.restaurant.org, www.toseeallstates.com, www.TouringUS.com, www.tourstates.com, www.usa.worldweb.com, www.usatourism.ca, www.usatourist.com, www.visitusafrance.com

СУДЫ pacer.psc.uscourts.gov, www.fjc.gov, www.supremecourtus.gov, www.uscourts.gov, www.uscourts.gov/links.html Судебная власть

РОСУЧРЕЖДЕНИЯ

ПОСОЛЬСТВО РФ В ВАШИНГТОНЕ

УШАКОВ Юрий Викторович (+пост. наблюдатель при ОАГ в Вашингтоне по совместительству), РЯБКОВ Сергей Алексеевич • 2650 Wisconsin Ave., N.W., Washington D.C. 20007, (1202) 298-5700, -1, -4, -7, ф.-35, телекс (234) 248400 WSHR UR, russ@mindspring.com, russianembassy@erols.com, www.russianembassy.org • КОНС. ОТД. 939-8907, -13, -18, ф.-19, 483-7579, waconsru@prodigy.net.com

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В НЬЮ-ЙОРКЕ

ГАРМОНИН Сергей Викторович • 9 East 91 St., New York, 10128-0605, (1212) 348-0926, -2626, -1717, ф. 831-9162, 426-7280, телекс (236) 6734839 NY CONSUL, mail@ruscon.org, www.ruscon.org

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В САН-ФРАНЦИСКО

ЛИЗУН Виктор Николаевич • 2790 Green St., 94123 San Francisco, (1415) 928-6878, ф. 929-0306, rusconsf@ix.netcom.com, www.consul-russia.org

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В СИЭТЛЕ

ВОЛЬНОВ Владимир Иванович • 2323 Westin Building, 2001 6th Ave., 98121 Seattle, (1206) 728-1910, ф.-1871, consul@consul.seanet.com, www.netconsul.org

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В ХЬЮСТОНЕ

СОФИНСКИЙ Николай Всеволодович • 1333 West Loop South, Ste. 1300, Houston, TX 77027, (713) 337-3300, ф. -3305, info@rusconshouston.org, www.rusconshouston.org

ПОСТПРЕДСТВО РФ ПРИ ООН В НЬЮ-ЙОРКЕ

ДЕНИСОВ Андрей Иванович • 136 East 67th St., New York, 10021, (1212) 861-4900, ф. 628-0252, телекс (236) 222540 USSR, russun@un.int, www.un.int/russia

ТОРГПРЕДСТВО В ВАШИНГТОНЕ

ДОЛГОРУКОВ Андрей Павлович • 2001 Connecticut Ave., NW, Washington DC, 20008 USA, (1-202) 232-5988, ф.-2917, rustrade@verizon.net, www.russiantrademy.com

ТОРГПРЕДСТВО В НЬЮ-ЙОРКЕ

БОРИСОВ Дмитрий Алексеевич • 353 Lexington Ave., Suite 900, New York, NY 10016, (212) 682-8592, ф.-8605, info@russiantrademy.com

ТОРГПРЕДСТВО В САН-ФРАНЦИСКО

ЕГОРЦЕВ Алексей Евгеньевич • 2790 Green St., 94123 San Francisco, (1415) 474-5605, 928-6878, ф. 929-0306

ТПП РФ

One Market Street, Steuart Tower, Suite 1003 San Francisco CA 94105, (1415) 278-0977, ф.-0947, rfcciusa@sbcglobal.net, <http://us.chamber.ru>, Дмитрий Алексеевич БЕСКУРНИКОВ

ВНЕШЭКОНОМБАНК

10017, США, Нью-Йорк, 400 Madison ave., Suite 7B, 1 (212) 421-8660, ф.-8677, vebusny@yahoo.com, Александр Алексеевич ДАНИЛОВ

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В РФ

ПОСОЛЬСТВО

121099 М., Бол. Девятинский пер. 8, (495) 728-5000, ф.-5090, круглосуточно 728-5025, www.usembassy.ru • Уильям Джозеф БЕРНС (William Joseph BURNS, посол), Даниел Эллисон РАССЕЛ (Daniel Allison RUSSELL, министр-советник, глава миссии) • Рональд ЧАРНЕЦКИ (Ronald J. CZARNETSKY, советник, связи с регионами), Дениэл О'ГРЭДИ (Daniel O'GRADY, советник, наука и технологии), Джеймс Марк УИТНИ (James Mark WHITNEY, атташе по энергетике), Джеффри АЙВЕРСОН (Jeffrey J. IVERSON, атташе по законодательству), Деннис МАКСУИНИ (Dennis McSWEENEY, атташе по НАСА), Алан П. МАСТАРД (Allan P. MUSTARD, министр, агропром, 728-5222), Памелла КОНРАД (Patricia QUANRUD, министр, экономика), Десаик МАЕРС (Desai V MYERS, министр, межд. развитие) • ПРЕСС-СЛУЖБА 728-5131, ф. -5003 • КУЛЬТ. ОТД. 728-5242, ф. -5262 • БЮРО ПО БЕЖЕНЦАМ 728-5236 • ГРАЖД. СЛУЖБА 728-5577 • АГЕНТСТВО МЕЖД. РАЗВИТИЯ USAID 728-5262, ф. 960-2141, -2, Янина ЯРУЗЕЛЬСКАЯ (Janina A. JARUZELSKI, I сек.) • ТОРГ. ОТД. 121069 М., Бол. Молчановка 23/28, 737-5030, ф.-3, www.buyusa.gov, moscow.office.box@mail.doc.gov, Дороти Л. ЛАТТЕР (Dorothy L LUTTER, министр-советник) • ИНФОРМ. ЦЕНТР Николаямская 1, 777-6530, ф.-4, www.amc.ru • ОБРАЗОВАТ. ЦЕНТР Николаямская 1, 777-6533 • ВОЕН. АТТАШАТ Даниел Рэй ИГЛ (Daniel Ray EAGLE, атташе обороны) • КОНС. ОТД. 728-2525, ф. 728-

5358, consulmo@state.gov, иммигр. виза 728-5588, неиммигр. виза 728-5599, Джеймс ПЕТИТ (James PETIT, министр, генконсул), Томас РОГЭН (Thomas ROGAN, I сек., консул), Констанция А. Андерсон (Constance A. ANDERSON, I сек., консул)

ГЕНКОНСУЛЬСТВО

191028 С.-П., Фурштатская 15, (812) 331-2600, ф.-2852, круглосуточно 331-2888, acsstpete@state.gov, <http://stpetersburg.usconsulate.gov>, Мэри КРЮГЕР (Mary KRUGER, генконсул) • ТОРГОВОЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО 191186 С.-П., Невский проспект 25, (812) 326-2560, ф.-2561 • ОТДЕЛ ПЕЧАТИ И КУЛЬТУРЫ 191186 С.-П., Набережная р. Мойки 36, Бизнес-центр «Северная столица», эт. 4, (812) 336-7760, ф.-7766

ГЕНКОНСУЛЬСТВО

690001 Владивосток, Пушкинская 32, (4232) 30-0070, ф. 49-9372, 49-9371, 49-9370, <http://vladivostok.usconsulate.gov>, John Mark POMMERSHEIM (генконсул) • КОНС. ОТД. 30-0070, ф. 30-0091 • ОТДЕЛ ПЕЧАТИ И КУЛЬТУРЫ 30-0070, ф. 30-0095 • ТОРГОВОЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО 49-9381, ф. 30-0092

ГЕНКОНСУЛЬСТВО

620151 Екатеринбург, Гоголя 15, а/я 400, (343) 379-3001, 379-4744, 379-4619, 379-4691, ф. 379-4515 uscgyekat@state.gov, www.usa.ural.ru • John STEPANCHUK (генконсул), James McNaught (политика, экономика), Sonata COULTER (консульский отд.)

ИНОФИРМЫ В РОССИИ

ЗСОМ ЕУРОПЕ

Телекомоборудование, комплектующие ПО • 125252 Москва, Чапаевский пер. 14, вх. 1, (495) 258-0940, ф. -1, Natalia_kovaleva@3com.com, www.3com.ru, Виталий Фридрих • Marlborough, 350 Campus Drive, 508 323-5000, ф. -1111, www.3com.com

A&T TRADE

Музыкальные инструменты, оборудование для студий и кинотеатров • 109004 Москва, Аристарховский пер. 3, стр. 1, (495) 796-9262, ф. -6, office@attrade.ru, www.attrade.ru • 8383 Wilshire Blvd., 425 Beverly Hills, CA 90211, 323 951 911-4, ф. -6

ABB

Силовое оборудование, технологии для автоматизации • 117997 Москва, Профсоюзная 23, (495) 960-2200, ф. -1, marketing@ru.abb.com, www.abb.ru, Михаил Чесноков • Иркутск, Лермонтова 130, оф. 232, (3952) 56-4884, 42-3523, ф. -3441, alexei.ushakov@ru.abb.com, Алексей Ушаков • 263 Treser Blvd., One Stamford Plaza, Stamford, CT 06901, 203 961 78-20, ф. -13, www.abb.com

ACDI/VOCA | Эйсидиай/Вока

Образовательные и консультационные услуги в сфере агробизнеса • 123007 Москва, Розанова 10, стр.1, (495) 232-9994, ф. -3303, av.moscow@acdiovoca.ru, av.moscow@g23.relcom.ru, Джеймс Майкл Харви • 693010 Южно-Сахалинск, Хабаровская 2, оф. 1, (4242) 75-2993, ф. -89, kms@sakhalin.ru, www.sakhalincredit.ru, Smith Kenneth Moreland • 410600 Саратов, Сакко и Вацетти 6/8, (8452) 48-9653, ф. -96569, acdiovoca@overta.ru, James Michael Harvey • 355025 Ставрополь, Мира 282/2, James Michael Harvey • 50 F Street Suite 1075 Washington DC20001, USA, 1202 383-4961, ф. 783-7204, E&A@acdiovoca.org, www.acdivoca.org, Leonard Carl H.

ACKERMANN BELLMER

Юристы • 105062 Москва, Покровка 45, стр. 4, оф. 20, (495) 917-8057, ф. 739-4303, info@ackerbell.com, Ольга Сергеевна Михайлова, www.ackerbell.com • 25 Greystone Manor, Lewes, DE 19958-9776, 302 645-7400, ф. -1280

ACTIVE WEB SERVICES LLL | Эктив вэб сервисез ллк

Разработка и распространение программного обеспечения по гарантийному обслуживанию • 115088 Москва, 2 Машиностроения 17 А, стр. 1, (495) 781-4205, Strelnikov@activewebservices.com, www.activewebservices.ru, Сергей Витальевич Стрельников • 75 Executive Drive, Suite 118, Aurora, Illinois 60504, USA, 163-05771851, ф. 05778690, imakarov@activewebservices.com, www.activewebservices.com, Igor Makarov

ACTR/ACCELS — AMERICAN COUNCILS FOR INTERNATIONAL EDUCATION

Образовательные и культурные обмены • 119049 Москва, Ленинский пр-т 2, эт. 5, оф. 507, (495) 956-7805, 956-7806, 237-9116, ф. 230-2223, general@americancouncils.org, www.actr.ru • С.-Петербург, наб. Фонтанки 46, эт. 4, (812) 571-4593, -0734, ф. -0934, acie@americancouncils.spb.ru, www.actr.org.ru • Washington, 1776 Massachusetts Ave., NW, Suite 700., 202 833 752-2, ф. 833-7523, general@americancouncils.org, www.actr.org, www.americancouncils.org

ADM — ARCHER DANIELS MIDLAND

Экспорт-импорт и переработка сельхозпродукции • 123242 Москва, Конюшковская 26, корп. 1, оф. 1, (495) 252-2155, ф. 933-4650, Владимир Моряков • 4666 Farries Parkway, Decatur, IL 62526, 1-800-637-5843, info@admworld.com, www.admworld.com

ADOPTION ASSOCIATES | Эдопшн ассоусиэйтс

Социальные услуги. Услуги по усыновлению • 190068 С.-Петербург, пер. Бойцова 7, оф. 110, (812) 103-7161, ф. 703-7161, aa@isoffice.spb.ru, Кирилл Геннадьевич Ярусков • 1338 Baldwin, Jenison MI 49428, 1 616 667-0921, ф. 667-9730, adopt@adoptassoc.com, www.adoptassoc.com, Jane Varemam

ADOPTION CENTER OF WASHINGTON | Эдопшн сентер оф Вашингтон
Размещение детей • 121351 Москва, Коцюбинского 5, корп. 1, **(495) 141-7285, 311-4360**, ф. 141-7285, Галина Васильевна Дударева • Washington, 1726 M Street, N.W. Suite 1101, **1 202 452-8278**, ф. 452-8280, lindaacw@aol.com, www.adoptioncenter.com, Linda R. Brownlee

ADOPTION PLACEMENT | Эдопшн плейсмент
Международное усыновление • 119147 Москва, Марксистская 3, оф. 301, **(495) 980-7042**, ф. 980-7042, www.adoptionplacement.com, Александр Валерьевич Захаров • 33322 Plantation, 1840 North Pine Island Road, Broward, Florida, **954 474-8494**, ф. 474-8494, api@adoptionplacement.com, www.adoptionplacement.com, Robert Mathias Kuschel

ADOPTION SERVICES ASSOCIATES | Эдопшн сервисиз эссошиейтс
Усыновление • 129090 Москва, Олимпийский пр-т 16, корп. 1, **(499) 619-2492**, ф. (495) 952-2713, Евгений Борисович Столяров • 78240 Texas, 5307 Prue Road, San Antonio, **210 699-6094**, ф. 691-8836, adopt@adoptionsservicesassociates.org, www.adoptionsservicesassociates.org, Linda M. Zufacht

ADVCECS
Недвижимость • 191123 С.-Петербург, Фурштатская 42, оф. 2, **(812) 275-0927, -0880**, ф. 325-8020, 273-7741, info@advcecs.ru, www.advcecs.ru

AES SILK ROAD | Эй-И-ЭС Силк Роуд
Производство и продажа электроэнергии • 103009 Москва, Бол. Гнездиковский пер. 1/2, **(495) 258-5686**, ф. 258-5685, www.aes.com, John Forrest Huffaker • 1013 Center Road, Wilmington City, Delaware, **703 522-1315**, ф. 528-4510, www.aes.com, John F. Huffaker

AFCAP | Афкап
Реклама • 199155 С.-Петербург, Железноводская 17/5, **(812) 277-4327**, ф. -0296, office@afcap.spb.ru, www.afcap.spb.ru, Фёдор Михайлович Каменский • 44017 Ohio, 181 Wyleswood Drive, Berea, **8 101 440 9955-600**, ф. -107, vswiad@afcapinc.com, Victor Sviadosch

AG INTERNATIONAL TRADING | АГ Интернэшнл Трейдинг
Торговля товарами народного потребления, преимущественно изделиями легкой промышленности • 103220 Москва, Нижняя Масловка 6, корп. 1, **(495) 369-0743, -0382**, ф. 369-3238, Ашот Карменович Григорян • 443009 Самара, Куйбышева 68-70, **(8462) 70-9595**, Армен Карменович Григорян • 585 S. Mt. Vernon Circle, Bensalem PA 19020, County of Bucks, **(215) 604-1395**, Grigoryan Armen Karmenovich

AGCO CORPORATION
Сельскохозяйственное оборудование • 121059 Москва, Бережковская наб. 2, оф. 828, **(495) 941-8453**, ф. 935-7463, palmsco@mosbusiness.ru, Ирина Ивановна Ардабьева • 30096 Duluth, 4205 River Green Parkway, **770-813-9200**, corporate.relationships@agcocorp.com, www.agcocorp.com, Ли Джин Ву

AIG INVESTMENT BANK
Банк • 115054 Москва, Космодамианская наб. 52, корп. 4, эт. 3, **(495) 258-3650**, ф. -63, postmaster@aigib.ru, www.aig.com, Виктор Ромашов • 10270 New York, NY, Aig Inc., 70 Pine Street, **212 770-7000**

AIR ROUTING | Эйр рутинг
Авиaperезовки • 125167 Москва, Ленинградский пр-т 37/3, **(495) 940-6108**, aristow@cityline.ru, Алексей Валерьевич Пашков • 2925 Briarpark, 7th Floor, Houston, Texas 77042, USA, **713 430-7200**, ф. 430-7016, info@airrouting.com, www.airrouting.com, Richard B. Wilkens

AJILON | Аджилон
Информационные технологии • 129226 Москва, Докукина 16, корп. 1, **(495) 540-8060, 540-8061**, ф. 540-8062, Андрей Леонидович Аранович • 21204 Maryland, Suite 650, 210 West Pennsylvania Avenue, Towson, **410 821-0435**, ф. 828-0106, Марк Э. Фаско

AKOVAN FAINENC
Организация торгового финансирования • 103012 Москва, Бол. Черкасский пер. 15, оф. 505, **(495) 937-4141**, ф. 937-4142, Александр Леонидович Богданов • 805, 3th New York 10022, **212 805-8300**, ф. 805-8395

AL AIR
Пассажирские перевозки любым видом транспорта • 121059 Москва, Бережковская наб. 2, гост. «Редиссон-Славянская», оф. 411, **(495) 941-8099**, ф. -8, alair@mosbusiness.ru, <http://alair.ru>, Liudmila Bratash • 1013 Center Road, Wilmington, DE

ALASKA INTERNATIONAL ADOPTION AGENCY | Аляска интернэшнл эдопшн эйдженси
Международное усыновление • 129366 Москва, Сельскохозяйственная 17/2, корп. 4, оф. 203, **(495) 104-3417**, Алексей Николаевич Вронский • 99503 Anchorage, 3605 Arctic Boulevard, Suite 1177, **1 907 276-8018**, ф. 258-5410, AlaskaAdoptions@aol.com, www.akadoptions.com, info@akadoptions.com, Alex Bortnick

ALIGN TECHNOLOGY RESEARCH & DEVELOPMENT
Алаин Текнолоджи Ресерч энд Девелопмент
Деятельность в сфере создания компьютерных программ • 115093 Москва, Павловская 27/29, стр. 1, **(495) 954-0564**, Андрей Львович

Емельяненко • Corporate Trust Center, 1209 Orange Street, Wilmington, Delaware, 19801, **408 470-1106**, ф. 727-1393, www.invisalign.com, Eldon Bullington; Jon Field; Roger George

ALLIANCE FOR CHILDREN | Эллайенз Фор Чилдрен
Усыновление детей • 127550 Москва, Дмитровское ш. 39, корп. 1, **(495) 976-2040**, ф. -2040, Елена Михайловна Котлярова • Wellesley, 55 William street, suite G10, Massachusetts 02481-4003, **(781) 431-7148**, ф. -7474, afc@banet.net, www.allaforchildren.org, Filis M. Casey

ALLIANCE MARKETING | Альянс маркетинг
Компьютерная техника • 125481 Москва, Фомичевой 5, корп. 2, **(495) 796-9356**, ф. -7, info@alliancegroup.ru, www.alliancegroup.ru, Андрей Геннадьевич Земцов • 18 Commerce Way, Suite 2850, Woburn, **781 932 673-0**, ф. -1, info@alliancegroup.com, www.alliancegroup.com, Маневич Сергец, Лозински Ленни, Бененсон Влад

ALTIMEX LLC | Альтимекс
Импорт и экспорт, торговля пивом и напитками на основе пива, продуктами питания и напитками, сырьем и оборудованием для пивной промышленности • 115184 Москва, Озерковский пер., д.12, **(495) 247-9036**, ф. 247-9036, Карпейкин Евгений Михайлович • 19801 Wilmington, 1220, North Market Street, Suite 606, **44(0)117-9181253**, ф. 117-9230063, charlotte_ferris@jordans.co.uk, Aleksandrs Groms

ALTOON + PORTER ARCHITECTS | Алтон + портер архитектс
Консультационные услуги по проектированию зданий и сооружений • 115093 Москва, Люсиновская 36/50, **(495) 258-5250**, ф. 258-5251, Рональд А. Алтон • 90071 Los Angeles, 444 South Flower Street, 48-th floor, California, **1213 225-1900**, ф. 225-1901, James F. Porter

AMCHAM INFORMATION SERVICES | Амчам Информационные Услуги
Информационные услуги • 127006 Москва, Долгоруковская 7, 14 этаж, **(495) 961-2141**, info@amcham.ru, www.amcham.ru, Эндрю Бернанд Сомерс • 15 E North Street, City of Dover, Country of Kent, **1-202-452-7000**, ф. 452-7074, Andrew Bernard Somers

AMCOM LLC | Амком ЛЛК
Оборудование для металлургических комбинатов • 153002 Иваново, Жиделева 21, оф. 306, **(4932) 37-6005 -6362**, ф. (0932) 37-6362, -6005, amcom@scont.ru, www.amcom.usa.com, Александр Евгеньевич Левин • 15598 Woodmere, 82 Carman Avenue, **(516) 792-0771**, ф. (516) 792-0485, amcom@amcom-usa.com, www.amcom-usa.com, Shehovsov Alexei

AMD INTERNATIONAL SALES & SERVICES
Компьютеры и комплектующие. Сопутствующее ПО • 10345 Москва, Трубная 12, **(495) 787-2757**, ф. 787-2767, www.amd.ru, Пьер Брансвик • 94088 California, One AMD Place P.O. Box 3453, Sunnyvale, **408 749-2460**, ф. 774-7002, www.amd.com, Томас М.Маккой

AMERICAN CENTER FOR EDUCATION AND TESTING
Американский центр по образованию и тестированию
Содействие развитию международного образования, обучения • 119049 Москва, Ленинский пр-т 2, оф. 530, **(495) 247-2321**, ф. 230-2223, actrest1@actr.ru, Ольга Александровна Толмачева • Baltimore, 11 East Chase Street, MD 21202, **202 833-7522**, ф. -7523, Дэн Дэвидсон

AMERICAN CHAMBER OF COMMERCE IN MOSCOW
Американская торговая палата в Москве
Информационные услуги • 127006 Москва, Долгоруковская 7, эт. 14, **(495) 961-2141**, ф. 961-2142, info@amcham.ru, www.amcham.ru, Эндрю Бернанд Сомерс • 191186 С.-Петербург, Невский пр-т 25, оф. 318Б, **(812) 326-2590**, ф. 326-2591, st.pete@amcham.ru, Алексей Борисович Ким • Dover, 15 E North Street, Country of Kent, **1 202 452-7000**, ф. 452-7074, Andrew Bernard Somers

AMERICAN CORPORATE SERVICES | Американ Корпорэйт Сервисиз
Маркетинг • 109028 Москва, Бол.Трёхсвятительский пер., 2/1, **(495) 956-3673**, Finkelson Gregory • 1368 Bush. St., #206 San Francisco, CA 94109, **1 (415) 292-9670**, ф. 292-9675, info@usa-accs.com, www.usa-accs.com, Ирина Сергеевна Сергеева

AMERICAN COUNCILS FOR INTERNATIONAL EDUCATION
Благотворительная, научная, образовательная деятельность, обменные программы • 690091 Владивосток, Океанский п-т 15А, **(4232) 40-8071**, ф. 40-8213, actrvlad@vlad.ru, www.americancouncils.vl.ru, Denis Patrick Boyle • Washington, 1776 Massachusetts Ave., NW, Suite 700, **202 833-7522**, ф. 202 833-7523, general@americancouncils.org, www.americancouncils.org, Dan E. Davidson

AMERICAN EXPRESS | Америкэн экспресс
Услуги быстрой оплаты • 119048 Москва, Усачева 33, стр. 1, **(495) 933-8448**, ф. 933-8449, www.americanexpress.ru, Ольга Викторовна Боярская • 10285 New York, 200 Vesey Street, NY, **1212 640-4627**, ф. 640-3550, www.americanexpress.com, W. Richard Holmes

AMERICAN FRIENDS OF THE NEW ECONOMIC SCHOOL | Американские друзья новой экономической школы
Благотворительность • 117418 Москва, Нахимовский пр-т. 47, **129-3236, доб.104**, Будько Оксана Павловна • 19801 Wilmington, 1209 Orange Street, Country of New Castle, Delaware, • **81-4880-7752**, Ickes Barry William

AMERICAN INTERNATIONAL HEALTH ALLIANCE

Американский международный союз здравоохранения
Некоммерческая образовательная и консультативная деятельность в области здравоохранения • 125047 Москва, 2 Тверская-Ямская 16/18, стр. 2, оф. 823, (495) 250-3072, ф. 797-4780, aihamos@aiha.sovintel.ru, Кубатаев Арсен Абдул-Кадырович • Washington, 1225 Eye Street, suite 1000, NW, (1202) 789-1136, ф. 789-1136, www.aiha.com, Smith James Preston

AMERICAN INTERNATIONAL RADIO | Америкен интернешнл Радио

Средства и системы связи • 117936 Москва, Ленинский пр-т 2, эт. 6А, оф. 4, (495) 128-8145, ф. 128-4610, airadio@online.ru, www.airadio.ru, Владимир Александрович Кокорев • Rolling Meadows, 3601 E Algonquin Rd., Suit 625, (847) 818-9999, ф. 818-9190, AIR@airadio.net, www.airadio.net, Dorel Vasile Nasui

AMERICAN PLANNING CONCEPTS | Америкен Планинг Концептс

Консалтинговые услуги • 123610 Москва, Краснопресненская наб. 12, оф. 1009, (495) 967-0390, ф. -0393, centrmr@megaline.ru, Камшин Дмитрий Валерьевич • 89509 Рено, 1000 Beck Street #368, Nevada, 775 684-5708, ф. -5708, Jeffrey Layson

AMERICAN RUSSIAN CENTER

Деловые консультации и обучение University of Alaska and USAID sponsored educational programs, business consultations • 693000 Южно-Сахалинск, Ленина 296, оф. 1, (4242) 72-5353, 32-985, 30-696, postmaster@arc.sakhalin.ru, www.arc.sakhalin.ru, Наталья Иванова • 3211 Providence Drive, Anchorage, AK 99505, 907 786-4300, ф. 907 786-4319, ayarc@uaa.alaska.edu

AMF BOWLING PRODUCTS | АМФ Боулинг Продактс

Оборудование, подбор и обучение персонала для боулинг-центров • 121009 Москва, Смоленский пл. 3, Смоленский пассаж, (495) 937-8307, ф. 937-8327, amfbowling@amfbowling.ru, www.amfbowling.ru, Алексей Евгеньевич Ширяев • 23227 Virginia, P.O.Box 15060, 8800 AMF Drive, Richmond, 804 730-4000, ф. 559-8650, Jfarinholt@amf.com, www.amf.com, J. Randolph, V. Daniel

ANALOG SYSTEMS | Аналог Системс

Торговля • 109428 Москва, 2 Институтская б, стр. 34, (495) 174-7541, ф. 174-7541, Вадим Львович Козельцев • 46987 Mindy Street, Suite D, Tea, South Dakota, 57064, 160-53682289, Edward Petre-Vbfhc

ANASTASIA INTERNATIONAL | Анастасия интернешнл

Агентство знакомств • Москва, Образцова 14, (495) 787-9158, www.anastasiaweb.ru, Алексей Алексеевич Еремин • 4401 Maine, 46 Columbia St., Bangor, 207 262-9595, www.anastasiaweb.com, Елена Бесуден

ANDERSEN

Бухучет, налогообложение, консультации в области бизнеса, юридическое обслуживание, центр профобучения Accounting, fax and business advisory services, legal services, professional education center • 115054 Москва, Космодамианская наб. 52, корп. 2, (495) 755-9700, ф. 755-9710, www.andersen.ru, Hans J. Horn • 191011 С.-Петербург, 5 Итальянская 5, (812) 325-8625, ф. 325-8626, Ольга Ливина • 630099 Новосибирск, Красный пр-т 25, Михаил Хачатурян, (3832) 11-9007, ф. 11-9008 • Chicago, 33 W. Monroe, 1312 580-0033, ф. 507-6748, www.andersen.com

ANDOVER | Андовер

Туризм • 113093 Москва, Партийный пер. 1, оф. 406, (495) 777-3644, ф. 795-3385, info@andover.ru, Goldstein Matthew Evan • 1810 Androver, 29 Woodhaven Dr, 1 978 682-1579, ф. 1 978 689-4582, info@andover.ru, Joel Hellmann

AP INTERNATIONAL FINANCE | АП Интернешнл Файненс

Финансовое посредничество • 121069 Москва, Поварская 21, оф. 6, (495) 291-4167, arcons@dol.ru, Людмила Прокопьевна Малахова • 10165 New York, 60 East 42 Street, Suite 1062, 212 867-5070, ф. 212 867-5072, apifc@aol.com, Andras Patko

ARCO WORLDWIDE | АРКО Уорлдвайд

Связи с общественностью • 107031 Москва, Петровка 27, стр. 1, эт. 3, (495) 937-5525, ф. 937-5526, arco@arcocomoscow.com, www.arcoworldwide.com, Татьяна Берлс • 20036 Washington, 1615 St., NW, Suite 900, 202 778-1000, ф. 466-6002, Margery Kraus

ARCO GLOBUS | Арко глобус

Нефть, газ • 115093 Москва, Люсиновская 36, стр. 1, (495) 775-8334, ф. 775-8335 • 10022 New York, Suite 3202, 110 East 59 th Street N.Y., 750-1101, ф. 753-3058, Эйб Ситрон

ARCTIC PACIFIC CONTRACTORS, LLC | Арктик Пасифик Контракторс, Эл-Эл-Си

Проектирование производств нефтяной и газовой промышленности • 125445 Москва, Смольная 24 Д, (495) 755-8300, ф. 755-8301, Johan.VantHof@fluor.com, Йоханнес Герардус Антони Ван Хоф • 693000 Южно-Сахалинск, Коммунистический пр-т 32, оф. 226, (4242) 72-7001, Buster.Bullock@fluor.com, www.fluor.com, Буллок Джерри Лауэйн • Wilmington, Corporation Trust Center, 1209 Orange street., 281/263-1000, ф. 281/263-5222, Charles.D.Sands@fluor.com, www.fluor.com, Charles David Sands

ARCUO MEDICAL | Аркью Медикал

Изготовление лазерных приборов • 125130 Москва, Новоподмосковный 2 пер. 8, (495) 650-1284, Майкл М. Горин • 1209 Wilmington, Orange Street, Country of New Castle, Delaware, Christian Waage

ARGUS | Аргус

Оборудование для трубопроводов • 125040 Москва, Скаковая 9, эт. 4, (495) 741-4717, ф. -4818, www.arguslimited.com, Anton Michael Rae • 625000 Тюмень, Советская 54, эт. 4, оф. 401, (3452) 49-4174, senovoselov@yandex.ru, www.pipelines.ru, Сергей Владимирович Новоселов • 20850 Maryland, 5 Chokey Cherry Road Rockville, 301 948-0448, ф. 948-0554, argusa@arguslimited.com, Michael Azard Rae

ARIEL | Ариэль Интернешнл Корпорэйшн

Разработка современных технологий проектирования компрессорных установок • 125047 Москва, 1 Тверская-Ямская 23, стр. 1, (495) 721-1113, -1118, ф. -1114, Russia@arielcorp.com, www.arielcorp.ru • 35 Blackjack Road Mount Vernon, OH 43050, (740) 397-0311, ф. -3856, nfo@arielcorp.com, www.arielcorp.com

ARIOST | Ариост

Обучение и повышение квалификации специалистов в сфере гостиничного бизнеса и туристических услуг • 115191 Москва, Холдильный пер. 7, стр. 3, (495) 952-8855, 955-2809, ф. 952-8855, Сергей Борисович Сергей Борисович • 76248 Keller, 1320 Woodborough Lane, Texas, (817) 742-1948, ariost@1scom.net, www.ariost.com, Ronald A. Usiewicz, Janet A. Usiewicz

ARK THOMPSON

Рекламное агентство Full-Service Advertising Agency • 129010 Москва, Олимпийский пр-т 16, корп. 1, оф. 15, (495) 626-5521, ф. 974-2181, contact@jwtr.ru, www.jwtr.ru, Gabriel Fulopp

ARMSTRONG

Материалы для пола и подвесных потолков Production of construction materials for suspended, ceilings and floor • 125252 Москва, Чапаевский пер. 14, (495) 792-3424, ф. 792-3423, cis-info@armstrong.ru, www.armstrong.ru, Алексей А. Пашкин • 17603 Lancaster, 2500 Columbia Ave., P.O. Box 3001, (717)397-0611, www.armstrong.com

ARSTYLE INTERNATIONAL INC. | Эрстайл Интернешнл Инк.

Коммерческая деятельность • 103051 Москва, ул. Садовая-Самотечная, д. 8, (495) 786-6554, Раджат Канур • Dover, 15, East North Street, Delaware 19901-0899, In The County of Kent, (518) 433-1400, ф. 433-1489, Rajat Kapoor; Gepta Atul Kumar; Batishev Sergey

ASA

Исследовательская работа и продвижение сои и соевых продуктов • 103051 Москва, 1-й Колобовский пер., д.6, стр.3, (495) 625-4349, soyaru@rol.ru, Майкл Эдвард Модич

ASEMPRA TECHNOLOGIES, INC. | Асемпра Технолоджис, Инк.

Программное обеспечение • 630007 Новосибирск, Коммунистическая 45, (3832) 22-1298, ф. 22-1298, info@asemptra.com, Дэвид Мэттью Каммингс • Sunnyvale, 640 West California Ave., suite 110, 1 408 215-5800, ф. 215-5803, info@asemptra.com, www.asemptra.com, Daniel J. Fraisl

AT&T CNG | АТ&Т СНГ

Телекоммуникации • 119002 Москва, пер. Сивцев Вражек 25/9, стр. 1, эт. 3, (495) 974-1426, ф. 974-1424, Андрей Юрьевич Грунин • 7921 One AT&T Way, Bedminster, New Jersey, 908 532 1972, ф. 281 664 1970, www.att.com, Ellen Spano

ATGI

Программное обеспечение • 344002 Ростов-на-Дону, Московская 16, оф. 2, 91-7997, 90-7957, ф. 91-7647, Скот МакКаллум • 43231 Columbus, Ohio, 2550 Corporate Exchange Dr. Suite 20, 614 523-1135, ф. 523-3861, information@atgi.com, www.atgi.com, Скот МакКаллум

ATLANTIC RO-RO CARRIERS | Атлантик ро-ро кэрриерс

Океанские перевозки • 103626 Москва, Бол. Черкасский пер. 15-17, оф. 307, (495) 623-0988, ф. 623-9341, simonov@arrcmoscow.com, www.arrcm.com, Владимир Николаевич Симонов • 7012 New Jersey, 1051 Bloomfield avenue, Suite 6, Clifton, 973 815-1000, ф. 815-1000, info@arrcar.com, Yefim Levin

ATLAS CODERS | Атлас Кодерс

Программирование • 115230 Москва, Электролитный проезд 7А, стр. 1, оф. 12, (495) 970-5440, alexey@atlascoders.com, Алексей Викторович Марков • 1699 Wall Street, Suite 506, Mount Prospect, IL 60056, USA, 1 847 364-5600, ф. -9707, mikes@cargowise.com, Mikhail Sverdlov

ATRON

Информация о мировом финансовом рынке Global finance information supply and Relevant innovative Technologies • 127057 Москва, Чапаевский пер. 6, стр. 1, (495) 157-3551, adc@adcforex.ru, www.adcforex.ru, Вячеслав Григорьевич Ермошин • 19810 Wilmington, 3505 Silverside Road 208H Plaza Centre

AURIGA | Аурига

Программное обеспечение • 113405 Москва, Варшавское ш. 125, стр. 1, 16А, (095) 975-7400, ф. 939-0300, info@auriga.com, resume@auriga.com, Сергей Евгеньевич Морковин • 3031 Amherst, 1 Overlook Drive, Unit 2, 1-603-673-2300, ф. 637-23-16, info@auriga.com, resume@auriga.com, www.auriga.com, Алексей Сухарев

AUTOMATED QA CORPORATION

Информационно-вычислительное оборудование • 300000 Тула, Красноармейский пр-т 25, оф. 907, (4872) 30-5050, sales@automa-

tedqa.com, Андрей Викторович Тельнов • 6340 McLeod Dr., Suite 1, Las Vegas, NV 89120, **702 262-0609**, ф. 262-0619, www.automatedqa.com

AVAYA

IP-телефония (операторские центры, коммуникационные системы, системы обработки сообщений, мультисервисные сети передачи данных, беспроводная внутренняя связь) • 115054 Москва, Космодамианская наб. 52, стр. 3, Риверсайд Тауэр, (495) 363-6700, ф. 363-6701, russia@avaya.com, tsumposcow@avaya.com, www.avaya.ru • 193036 С.-Петербург, Жуковского 63, (812) 329-7200, ф. 329-7201 • Basking Ridge, 211 Mt. Airy Road, **1 866 GO-AVAYA, 1 (908) 953-6000, www.avaya.com**

AVM NEW WAVE | АВМ нью уэйв

Разработка и маркетинговые исследования программного обеспечения • 119439 Москва, Чистопрудный б-р 12, лит. А, (495) 916-9209, Александр Павлович Свиначук • 10005 New York, 67 Wall Street, Suite 2411, PMB 8131, (212) 709-8131, ф. 496-2828, avm@avm.com, www.avm.com, Mikhail Vaynshenker

BAKER HUGHES RUSSIA | Бейкер хьюз раша

Оборудование и химические реагенты для нефтегазовой и нефтеперерабатывающей промышленности • 125167 Москва, Ленинградский пр-т 36, (495) 771-7240, ф. 771-7246, info@bakerhughes.com, Дерек Колин Уолден • 77027 Wilmington, 1209, Orange Street, New Castle, Delaware, **713 439-8600, ф. 439-8272, info@bakerhughes.com, www.bakerhughes.com, George Steve Finley**

BALLMORAL INDUSTRIES LLC | Балморал Индастриз Эл Эл Си

Оптовая торговля • 236000 Калининград, Дмитрия Донского 5, (4012) 59-0111, ф. 59-0112, Balmoral-port@baltnet.ru, Деметьев Александр Александрович • 20004 Washington, 400 7-th street, NW, Suit 101, DC, **41 1 211 13 66, stephan.roh@rohlaw.com, Stephan C. Roh**

BECHTEL | Бектел

Строительство и проектирование • 115054 Москва, Риверсайд Тауэрз, Космодамианская наб. 52, стр. 1А, (495) 961-3020, ф. 961-3015, Naventi Ronald • 94105-1895 San Francisco, Beale Street, 50, USA, **1-415 768-1234, ф. -9038, www.bechtel.com, Thomas Hash**

BELAM INC. | Белам инк.

Телекоммуникации • 125009 Москва, ул. Большая Дмитровка, д. 9, стр. 9, (495) 771-6868, ф. 771-6866, belam@belam.ru, www.belam.ru, Александр Константинович Новиков • River Edge, 63 Grand Avenue, Suite 230, **1 (201) 488-2500, ф. 488-8778, contact@belam.com, www.belam.com, Крупников Дмитрий Петрович**

BELCOM

Услуги связи • 113114 Москва, Шлюзовая наб. 6, стр. 4-5, (495) 255-3880, ф. 255-3889, sales@belcom.ru, www.belcom.ru, Райан Энтони Кевин • 6560 Rock Spring Drive, Bethesda, MD, **1301 214-3000, ф. 214-7100**

BELLINGHAM-VLADIVOSTOK

Складирование замороженных продуктов Warehouse facilities for frozen food; food products storage and distribution • 690043 Владивосток, Березовая 25, (4232) 27-72-76, ф. 27-72-10, aovmpr@online.marine.su, www.vladivostokport.ru, Владимир Дядкин • 192 Nickerson Street, Suite 30, Seattle WA 98109, **206 282-5203, ф. 281-9040**

BERLITZ INTERNATIONAL | Берлиц интернэшнл

Обучение иностранным языкам, переводы, издание литературы, связанной с путешествиями • 119571 Москва, Вернадского пр-т 82, (495) 937-0286, www.berlitz.msk.ru, Сергей Оганович Календжан • 8540 New Jersey, 400 Alexander Park, Princeton, **609 514-3032, ф. 514-9670, Роберт К.Хендон**

BESSER | Бессер

Кирпич, тротуарная плитка, стеновой и слиттерный камень • 109088 Москва, Симоновский Вал 16, оф. 29, (495) 234-1687, besser-moscow@mail.ru, www.besser.ru, Луис А. Ариас • 801 Johnson Street, Alpena, Michigan, **517 354-4111, ф. 354-3120, krurtis@besser.com, www.besser.com, Kevin L. Curtis**

BGI | Биджий

Торговля • 117192 Москва, Мосфильмовская 66, (495) 143-6534, -45, ф. 143-6667, Огнян Людмилов Станоев • 16 W 231C. Frontage Road, Unit 10, Burr Ridge, IL 60521, **630 794-9500, ф. -9520, Любомир Литчев**

BIORASI | БиоРаси

• 105062 Москва, Фурманский пер. 24, (495) 769-2211, Сергей Эдуардович Драпкин • 5200 Blue Lagoon, Drive Suite, 120 Miami, FL 33126, www.biorasi.com, Larisa Reznik

BISON INVESTMENTS | Бизон инвестментс

Финансовый и имиджевый консалтинг предприятий • 115035 Москва, Кадашевская наб. 32/2, стр. 1, оф. 301, (495) 785-8139, ф. 785-8139, Кристофер Уильям Уийнн • 30211 Avenida De Las Banderas, Rancho Santa Margarita, CA 92688, **714-242-2175, ф. 242-2175, William H. Wynne**

BIT BANK

Банк • 115054 Москва, Бахрушина 23 стр. 1, (495) 953-6706, -15, 238-3356, -2866, ф. 238-3729, info@bitbank.ru, www.bitbank.ru

BLACK & DECKER

Электроинструменты Electro tools • 121170 Москва, Кульнева 3, (495) 258-3981, -2, -3, ф. 258-3984, www.blackanddecker.ru, Владимир Коротков, www.blackanddecker.com

BLACK RIVER ASSET MANAGEMENT (RUSSIA)

Блэк Ривер Эссет Менеджмент | Раша)

Предоставление инвестиционных консультационных и других услуг • 125167 Москва, Ленинградский пр-т 37 А, корп. 14, (495) 721-1970, Ольга Анатольевна Кузнецова • 1209 Orange Street, Wilmington, De 19801, **1 952 984-3557, ф. 404-6326, Black River Asset Management LLC**

BLUE STAR | Блю стар

Технологическая продукция • Москва, Хилков пер. 1/2, стр. 1, (499) 612-3227, Гамзат Магомедович Хабибов • 25 Greystone Manor, Lewes, DE 19958, Sussex, Гамзат Хабибов

BLUE WAVE SHIPPING | Блу вейв шиппинг

Морская перевозка грузов • 123557 Москва, Пресненский Вал 14, НИИ Литмаш, оф. 817, (495) 253-6409, ф. 253-5572, bluewave@mtunet.ru, Косашвили Отар Шалвович • Азов, Петровская 2, (86342) 4-0502, ф. 4-0502, bws@azov.donpac.ru, www.bluewaveshipping.com, Косашвили Отар Шалвович • 18966 307 Wayne Court, Holland, (1-215) 938-9997, ф. 938-9996, bwsaccounting@comcast.net, www.bluewaveshipping.com, Kosashvili Otar Shalvovitch

BOEING | Боинг

Аэрокосмическая корпорация. Ракеты-носители, спутники, гражданские и военные самолеты • 125009 Москва, Газетный пер. 17/9, (495) 797-3400, ф. 797-3401, www.boeing.ru, Сергей Владимирович Кравченко • 19801 Delaware, 100 West Tenth Street, Wilmington, Country of New Castle, **8-101-312-544-2816, www.boeing.com, James Johnson**

BONUSTEC | Бонус Текнолоджи

Программное обеспечение • 119991 Москва, ГСП-1, Губкина 3, (495) 135-1429, ф. 135-7880, 938-2251, usa@bonustec.com, www.bonustec.com

BOSTON CONSULTING

Консалтинг на высший уровень управления Strategy consulting focused on top management issues • 103009 Москва, Вознесенский пер. 22/13, (495) 258-3434, ф. 258-3433, www.bcg.com, Charles Ackermann, Станислав Чирлин • Exchange Place, эт. 6, Boston, MA 02109, **617 973-1200, ф. 973-1399**

BRIDGEQUEST LABS | Бриджквест Лабс

Разработка программного обеспечения • 191119 С.-Петербург, Лиговский пр-т 111-113-115, литер Б, (812) 380-9805, tatiana.afanasyeva@bridge-quest.com, www.bridge-quest.com, Татьяна Ивановна Афанасьева • North Carolina 8000, Regency Parkway, Suite 515, Cary, Wake County, North Carolina 27511, **1 919 863 03 21, ф. 863 03 19, stevved@bridge-quest.com, www.bridge-quest.com, Steven Dmieszewicki**

BUSINESS MANAGEMENT SYSTEM | Бизнес менеджмент системс

Компьютерные программы и аппаратно-программные комплексы для различных сфер бизнеса • 103009 Москва, Страстной б-р 4/3, стр. 2, (495) 633-1145, ф. 733-9373, east@bms.ru, www.bms.ru, Ищенко Анатолий Егорович • 26-07 Broadway, Suite 24 Fair Lawn, NJ 07410, (201) 703-8960, ф. 791-0644, bmsystems@bmsystems.com, www.bmsystems.com, Kogan Leonid

C.A.N. CLOTHING | С.А.Н. Клоувинг

Одежда и аксессуары • 119571 Москва, 26 Бакинских Комиссаров 9, оф. 91, (495) 434-6008, ф. 434-6008, Ван Юйбинь • 98005 Washington, 12201 S.E. 10 th Street, Bellevue, **425 378-3878, ф. 957-3780, kfchao@aol.com, www.lawlandee.com, Michael Luo**

CALIFORNIA CLEANERS

Химчистка-прачечная Dry cleaning and laundry services • 123459 Москва, Походный пр. 24, (495) 497-0005, 493-5311, ф. 493-5271, california-cleaners@yandex.ru, www.california-cleaners.ru, Валентин Коржикин

CALLISON ENTERPRISES

Горнодобывающее оборудование • 685000 Магадан, Пролетарская 59/1, оф. 48, (41322) 5-9354, 7-6361, callison@online.magadan.su, Елена Ванеева • 1561 Nelchina CA, Anchorage, Callison, AK 9950, **907 272-1565, 206 550-3406, ф. 907 272-1566**

CAMBRIDGE ENERGY ASSOCIATES | Кембридж энержи рисерч эсоушиейтс

Международный энергетический консалтинг и исследования в области энергетики • 125009 Москва, Бол. Дмитровка 7/5, стр. 2, эт. 5, (495) 937-7724, ф. 937-7725, robmat23@usa.net, kelly@online.ru, Маттьюз Робин, Kelly Knight • 2142 Cambridge, 55 Cambridge Parkway, **617 866-5000, ф. -5900, info@cera.com, www.cera.com, Дэниэл Ергин**

CANBERRA | Канберра

Приборы для регистрации ионизирующих излучений • 117871 Москва, Миклухо-Маклая 16/10, (495) 429-6577, ф. 429-6611, cpusia@canberra.ru, www.canberra.ru, Олег Станиславович Торицин • 800 Research Parkway, Meriden, CT 06450, **203 238-2351, ф. 235-1347, bcampagnuolo@canberra.com, www.canberra.com, Benjamin Campagnuolo**

CAPITAL LEGAL | Кэпитал лигал

Юридическая деятельность • 121249 Москва, Кутузовский пр-т 2.1, корп. 1, оф. 9103А, (495) 970-1090, ф. 970-1091, Владислав Юрьевич Забродин • 191186 С.-Петербург, Реки Мойки наб. 36, (812) 346-7990, ф. 346-7991, cls@cls.ru, www.cls.ru, Владислав Юрьевич Забродин • 4309 Pablo Oaks Court, Suite 200, Jacksonville FL 32224, 904 992-6949, ф. 992-6948, fkeasler@heendersonkeasler.com, www.cls.com, Frank R. Keasler

CARGILL ENTERPRISES | Каргилл энтерпрайзис

Пищевые, сельско хозяйственные и финансовые продукты и услуги • 125167 Москва, Ленинградский пр-т 37А, корп. 14, (495) 626-5439, ф. 244-3365, rcosoa@cargill.com, zhir@cargill.com, rjuice@cargill.com, www.cargill.ru, Патрик Гамилтон Брекен • Minnetonka, 15407 McGinty Road West, (1612)742-7575, ф. 742-7575, www.cargill.com, Rogers David V.

CARNEGIE ENDOWMENT | Карнеги за Международный Мир

Московский Центр Карнеги. Изучение политических и экономических взаимоотношений России и Запада • 103009 Москва, Тверская 16/2, (495) 935-8904, ф. 935-8906, info@carnegie.ru, www.carnegie.ru, Нурик Роберт Конрад • 20036 Washington, 1779, Massachusetts Avenue, Washington, DC 20036, (202) 483-7600, ф. 483-1840, info@ceip.org, www.ceip.org, Jessica Tuchman Mathews

CATHOLIC SOCIAL SERVICES | Католик соушл сервисиз

Усыновление • 121099 Москва, Панфиловский пер. 5, (495) 248-8141, ф. 241-0207, rthvictoria@rthvictoria.com, www.rthvictoria.com, Светлана Сергеевна Бацула • Charlotte, 1123 South Church Street, Mecklenburg Country NC 28203-4003, 1 704 370-3228, ф. -3377, cssadopt@aol.com, www.cssnc.org, Elizabeth K. Thurbee

CAYO COMMUNICATIONS

Программное обеспечение (комплексные решения для автоматизации процессов взаимодействия с клиентами) • 103001 Москва, Мамоновский пер. 4, оф. 6, (495) 937-5651, ф. 937-5653, office@caocomm.ru, www.caocomm.ru, Светлана Юрьевна Фролова • 1250 Bayhill Drive, Suite 113, San Bruno, CA 94066, 650 952-2065, ф. 415 480-1782, info2@caocomm.com, www.caocomm.com

CBS BROADCASTING | Си Би Эс Бродкастинг

Радио и телевидение • 127051 Москва, Садовая-Самотечная 12/24, оф. 38, 39, (495) 694-2992, mvz@cbsnews.com, Бэс Нобел • 10019 New York NY, 524 West, 57 street, 212 975-3019, ф. 975-9008, Andrew Heyward

CENTER FOR DEFENCE INFORMATION | Сентер Фор Дифенс Информэйшн

Благотворительность и образование • 103012 Москва, Ильинка 5/2, оф. 337, (495) 620-0125, ф. -0059, cipe@cipe.ru, www.cipe.ru, Эндрю С. Вилсон • 20005 Washington, 1155 15 str. NW, Suite 700, DC, (202) 721-9200, ф. -9250, cipe@cipe.org, www.cipe.org, John D. Sullivan

CENTER FOR INTERNATIONAL PRIVATE ENTERPRISE

Центр международного частного предпринимательства

Благотворительность • 101000 Москва, Чистопрудный б-р 5/10, (495), ф. -0059, cipe@cipe.ru, www.cipe.ru, Andrew C. Wilson • Washington, 1155 15-th Str. NW, Suite 700, 202 721-9200, ф. 721-9250, cipe@cipe.org, www.cipe.org, John D. Sullivan

CHADBOURNE & PARKE LLP | Чадборн и Парк ЛЛП

Юридические услуги • 115054 Москва, Космодамианская наб. 52, стр. 5, (495) 974-2424, ф. 974-2425, moscow.office@chadbourne.com, lbrank@chadbourne.com, Лора М. Бранк • 191186 С.-Петербург, Невский пр-т 32-34, (812) 326-9300, ф. (812) 326-9341, Лора М. Бранк • 10112 New York, 30 Rockefeller Plaza, 1 212 408-1190, ф. -1199, information@chadbourne.com, www.chadbourne.com, Charles K. O'Neill

CHARMELLE RUSSIA | Чармелл Россия

Маркетинг и сбыт ассортимента продукции компании • 199034 С.-Петербург, Васильевский остров, 14 линия, 1/25, оф. 2, (812) 321-6509, ф. 329-3101, s.domaratsky@charmelle.ru, info@charmelle.ru, www.charmelle.ru, +31 23 5344614, ф. 5344618, info@bluesymbols.com

CHASE MANHATTAN BANK | Банк чейз манхэттен

Банк • 115054 Москва, Павелецкая пл. 2, стр. 1, (495) 937-7300, ф. 937-7304, www.jpmorgan.com, Миклос Кормош • 10017 New York, 270 Park Avenue, 35 Floor, 212 270-6000, ф. 270-7368, Уильям Харрисон

CHEMONICS | Кемоникс

Благотворительность • 103918 Москва, Газетный пер. 3, стр. 3, эт. 3, (495) 745-5088, ф. 745-5089, rrodionov@chemonics.org.ru, www.chemonics.com, Бетти Барто • 680000 Хабаровск, Калинина 83А, корп. 1, (4212) 32-7141, 32-7024, Людмила Васильевна Лямец • Washington, 1133 20th Street, N.W., (202) 955-3333, ф. 955-7570, nstadler@chemonics.com, www.chemonics.com, Ashraf W. Rizk

CHERTOVY KULICHKI | Чертовы кулички

Интернет услуги, реклама • 125087 Москва, Ленинградский п-т 57, стр. 1, (495) 790-0948, admin@kulichki.com, www.kulichki.ru, Владислав Игоревич Каманин • 9 East Loockerman Street, Suite 205, Treadway, Country of Kent, 8 10 1989 430 34 94, admin@kulichki.com, www.kulichki.com, Val Kolpakov

CHILDREN OF THE WORLD ADOPTION | Чилдрен оф зе уорлд эдопшн

Усыновление • 123362 Москва, Бол. Набережная 3, оф. 65, (495) 490-4646, ф. 490-4646, myslitel@mtu-net.ru, Алла Владимировна Прозорова • 11791 New York, 27 Hillvale Road, Syosset, 516 935-1235, ф. 933-8532, cwaa@attglobal.net, Justin Herscovici

CHILDREN'S HOPE INTERNATIONAL

Чилдрэнс хоуп интернэшнл

Агентство по усыновлению и гуманитарным проектам • 115114 Москва, Кожевническая 7, стр. 1, (495) 783-6766, ф. 783-6765, ludmila@childrenshope.ru, Людмила Константиновна Кочергина • Saint Louis, 9229 Lackland Road, (1-314) 890-0086, ф. 427-4288, yuri@childrenshopeint.org, www.chifamily.net, www.childrenshope.com, www.childrenshopeint.org., Dwyatt Gantt

CHIVILCOY | Чивилкой

Аренда/субаренда офисных помещений • 129090 Москва, Трубная 12, (495) 787-2757, marina.mhbc@sovintel.ru, Тереса Садыковна Агаева • 46 State, 3 floor, Albany, New York, (44) 1624-66-3166, ф. +94-40-7883-2255, Bluebird

CHRISTIAN SCIENCE MONITOR

Корпункт News bureau • 103051 Москва, Садовая-Самотечная 12/24, оф. 53, (495) 694-2546 • 1 Norway Street, Boston, MA 02115, 617 450-2000, ф. 450-7575

CHROMALLOY GAS TURBINE CORPORATION

Хромаллой газ турбин корпорэйшн

Ремонт компонентов авиадвигателей • 123056 Москва, Большая грузинская 60, стр. 1, (495) 911-6855, Бабкин Никита Владимирович • Wilmington, Corporation Trust Center, 1209 Orange Street, County of New Castle, Delaware, USA, (210) 359-5554, ф. 359-5506, ymakarenko@chromalloy.com, Martin Weinstein

CITIGROUP

Инвестиционно-банковские услуги Investment banking and financial advisory services • 125047 Москва, Гашека 8/10, 258-5150, ф. 258-5149, www.citibank.ru, www.citigroup.com, Ираклий Мтибилишвили • 388 Greenwich, New York, NY 10013, 212 816-6000

CL SERVICES | Сиэл сервисиз

Юридические услуги • 119019 Москва, Бол. Афанасьевский пер. 36/13, корп. 1, (495) 792-5270, ф. 792-5271, cls@corplegal.ru, Геннадий М. Хареин • 11224 2940 W. 5 Street, 4C, Brooklyn NY, 718 946-3531, ф. 946-3531, Gennady Khareyn

CLEARWATER | Клиарвотер

Производство, продажа и распределение химических продуктов для нефтегазовой отрасли • 125047 Москва, 1 Тверская-Ямская 23, оф. 11, (495) 721-1957, ф. -1958, Олег Юрьевич Шелякин, Kevin W.Smith • 770027 Texas, 515 Post Oak Boulevard, Suite 600, Houston, 713 693-4000, ф. -4481, Burt M. Martin

CLINTONDALE AVIATION | Клинтондейл Авиэйшн

Авиакомпания • 125130 Москва, Старопетровский пр. 7А, корп. 23, (495) 258-0651, ф. 258-0655, information@clintondale.com, www.clintondale.ru, Константин Михайлович Сафронов • 480079 Алматы, Аэропорт, Майлина 36, оф. 3, (3272) 573-392, 573-453, ф. (3272) 574-514, Наталья Лихошалка • 12528 New York, 652 Route 299, Suite 201, Highland, 845 883-5277, ф. 883-5293, info@clintondale.com, www.clintondale.com, Юрий Павлович Коновалов

CLOROX INTERNATIONAL | Клорокс интернэшнл

Бытовая химия, автокосметика • 121248 Москва, Кутузовский пр-т 14, эт. 9, оф. 100, (495) 937-3021, -1124, ф. 937-9783, www.clorox.ru, Майкл Запсик • State of Delaware, 100 West Tenth Street, City Wilmington, Country of New Castle, 510 271-7000, ф. 271-2836, www.clorox.com, www.thecloroxcompany.com

COCA-COLA | Кока-Кола экспорт корпорейшн

Напитки • 119633 Москва, Новоорловская 7, эт. 3, (495) 956-5522, -9595, ф. -6, gwinterton@eur.ko.com, www.coca-cola.ru, Tuggle Clyde Cebren • 30301 Atlanta, The Coca-Cola Co, P.O.Box 1734, 404 676-2121, ф. -6792, ofominykh@eur.ko.com, www.cocacola.com, Geoffrey J. Kelly

COLEX LINE CO

Поставки продукции деревообрабатывающей промышленности, поставка и транспортировка сжиженного газа, организация инвестиционных проектов в этих областях • 119602 Москва, ул. Никулинская д.11/35, colex@beotel.yu, Жебелян Евгений • 82001 Wyoming, 1409 Madison Avenue, Cheyenne, colex@beotel.yu

COLGATE-PALMOLIVE | Колгейт-палмолив

Бытовая химия • 125167 Москва, Ленинградский пр-т 37, корп. 9, Аэростар Плейс, эт. 3, (495) 937-1100, ф. 937-1101, www.colgate.ru, Круль Войчех • 10022 New York, 300 Park Avenue, 1-212-310-2000, www.colgate.com

COMMSCOPE SOLUTIONS | Коммскауп солюшнз

Связь, коаксиальный кабель для кабельного телевидения • 121099 Москва, Смоленская пл. 3, оф. 660, (495) 755-9700, ф. 755-9701, cwikoff@commscope.com, www.commscope.com, Frank B. Wyatt • 1209 Orange Street, City of Wilmington, County of New Castle, Delaware 19801, 828 431-2559, ф. 315-2958, Frank Drendel

COMPUMARK/LEXMARK

Принтеры Printers • 117419 Москва, 2 Рощинский пр. 81, (495) 232-6778, -98, ф. 232-2236, postmaster@lexmark.ru, www.lexmark.ru, Laurent Perez • 197376 С.-Петербург, Чапыгина 6А, оф. 303, (812) 118-6232 • 630102 Новосибирск, Нижегородская 6, (3832) 10-1301

COMPUTER ASSOCIATES

Программное обеспечение Computer software • 107005 Москва, Бауманская 4, (495) 937-4850, ostir01@ca.com, www.ca.com, Branislav M. Vujovic • One Computer Associates Plaza, Islandia. NY 11788, 516 342-5224, ф. 342-329

COMPUTER NETWORKS

Локальные компьютерные сети • 690600 Владивосток, Мордовская 12, оф. 107С, (4232) 51-0500, abuse@speakeasy.net, sales@speakeasy.net, www.speakeasy.net, Alexander N. Nudga • P.O.Box 9090, Everett, WA 98206-9090, 425 356-5625, ф. 356-5116, www.fluke.com

CONOCOPHILLIPS RUSSIA | КонокоФиллипс Россия

Добыча нефти и газа • 125047 Москва, 1 Брестская, 29, (495) 785-2800, ф. 785-2801, Phillip David Bairrington • 77079 Houston TX, 600 North Dairy Ashford, 1 (281) 293-1000, ф. 293-1440, Phillip David Bairrington

CORPORATION ARTO | Арто

• 107084 Москва, Мясницкая 47, оф. 448, (495) 207-8418, artoinc-ld@rambler.ru, Владимир Викторович Мисюров • Nevada 89434, PO 9793 Reno, NV 89507, Paul Spassoff

COUDERT BROTHERS | Кудер бразерс

Юристы • 123056 Москва, Гашека 7, оф. 600, (495) 258-5454, ф. 258-5455, amcham@mos.coudert.com, keefec@mos.coudert.com .com, www.coudert.com, Джонатан Д. Кан • 191186 С.-Петербург, Итальянская 5, (812) 325-9300, ф. 325-9301, Дерек Энтони Блум • 1114 Avenue of the Americas, New York NY 10036-7703, 212 626-4400, ф. 626-4120, Richard N. Dean

COUNTERPART | Каунтерпарт

Международное развитие сообщества, гуманитарное содействие • 680000 Хабаровск, Уссурийский б-р 2, оф. 119, (4212) 31-3545, ф. 31-3545, Алексей Борисович Шумилов • Washington, 1200 Eighteenth street, NW Suite, 1 202 296-9676, ф. 296-9679, 1 202 296-9679

CREATIVE ADOPTIONS | Криэтив эдопшнс

Усыновление • 127550 Москва, Дмитровское ш. 39, корп. 1, (495) 976-2040, ф. 956-2040, msomova@yahoo.com, Марина Семеновна Сомова • 21044 Maryland, 10750 Hickory Ridge Road, Suite 108, Columbia, 1 301 596-1521, ф. -0346, cai@creativeadoptions.org, www.creativeadoptions.org, Phillipa J. Street

CRESTON UNIVERSAL | Кристон Универсал

Полиграфическое оборудование • 107031 Москва, Кузнецкий мост 14, корп. 1, (495) 101-3630, Радж Кумар • 97404 Oregon, 4825 Futura Street, Eugene, 169 231-8-0633, ф. 169 231-8-0633, Raj Kumar

CROSTA VENTURES | Кроста венчерс

Инвестиции • 125267 Москва, Чайнова 15, корп. 5, (499) 973-4241, Елена Витальевна Субботина • 1220 N Market Street, Suite 606, Wilmington, County of New Castle, DE 19801, Елена Витальевна Субботина

CROWLEY ENERGY SUPPORT SERVICES

Кроули Энерджи Саппорт Сервисиз

Логистика, транспорт, управление на транспорте • 693000 Южно-Сахалинск, пр-т Мира 1В, (424-2) 727-174, Кристофер Ли Петерсон • 2711, Centerville Road, Suite 400, Wilmington, New Castle, Delaware, 206 332 8000, Брюс Лав

DALCO INTERNATIONAL | Далко интернэшнл

Высокотехнологическое оборудование • 125481 Москва, Планерная 22, корп. 1, оф. 104-105, (495) 496-7473, -75, ф. 496-7473, mail@dalco.ru, www.dalco.ru, Николай Анатольевич Коваленко • 95060 Santa Cruz, 411 Palm Street, (831) 429-6851, lendalco@aol.com, Nancy G. Dalquest

DATAART ENTERPRISES | Датаарт энтерпрайзес

Программирование • 190013 С.-Петербург, Бол. Сампсониевский пр. 60А, (812) 333-4440, zav@dataart.com, www.dataart.com, Михаил Сергеевич Завилейский • 10016 New York, 475 Park Avenue South, 212 378-4108, info@dataart.com, Евгений Голанд

DAVIS MANAFORT PARTNERS | Дэвис Манафорт Партнерс

Маркетинг • 129110 Москва, пр-т Мира 75, стр. 1, Константин Викторович Килимник • 4306 Evergreen Lane, Suite 104, Annandale, Virginia 22003, Paul J. Manafort

DEBEVOISE & PLIMPTON | Дебевойз энд плимптон

Юристы • 123104 Москва, Бол. Палашевский пер. 13/2, (495) 956-3858, ф. 958-3868, rbperkins@debevoise.com, gmgrilvray@demac.com, Дмитрий Валентинович Никифоров Roswell B. Perkins • 19801 Wilmington, The Corporation Trust Company, Corporation Trust Center, 1209 Orange Street, New Castle Country, Delaware, (212) 909-6000, ф. 909-6836, www.debevoise.com, Martin Frederic Evans

DEBT ADVISORY INTERNATIONAL, LLC | Дет Эдвайзори Интернешнл, Лпс

Организация торгового финансирования • 109012 Москва, Большой Черкасский пер., д. 15-17, стр. 1, кв. 7, оф. 505, Богданов Александр Леонидович • Washington, 1747 Pennsylvania Avenue, Suite 450, 202 463-2188, ф. 463-7285, msheehan@debtadvisory.com, Sheenan Michael Francis

DEFSTER | Дэфстер

Инвестиционная деятельность • 127473 Москва, Суворовская пл. 1, (495) 772-9406, Арутюнян Агаси Ервандович • 770 West Collins Drive, Suite 104, Casper, Wyoming 82601, Kellee France

DEGOLYER AND MACNAUGHTON | Дегольер энд макнотон

Инжиниринг, научно-исследовательская деятельность • 113035 Москва, Смоленская пл. 3, (495) 937-8374, ф. 933-8947, martinw@ibm.net, Мартин Виевиоровски • 75206 Техас, 4925 Greenville Avenue, suite 400, 1 Energy Square, Dallas, 214 368-6391, ф. 369-4061, gmgrilvray@demac.com, Gary McGilvray

DELPHY AUTOMOTIVE SYSTEMS

Делфай автоматив системз

Производство автомобильных комплектующих • 125047 Москва, 1 Тверская-Ямская 23, стр. 1, (495) 725-1040, ф. -1041, alexander.ostrov@delphiauto, Александр Евгеньевич Остров • Wilmington, 1209 Orange Street, New Castle, Delaware, 313 974-1590, ф. -7731, Mark C. Lorenz

DELTA AIR LINES | Дельта эр лайнс

Авиaperевозки • 121019 Москва, Гоголевский б-р 11, эт. 2, (495) 937-9090, ф. 937-9094, grant.reeder@delta-air.com, www.delta.com, Ханс Виск • 30320 Atlanta, 1030 Delta Boulevard, Hartsfield Atlanta International Airport, Atlanta, (1-404) 715-4758, ф. 715-2233, www.delta.com, Gerry Grinstein

DELTA-LEASE FAR EAST

Congressionally - funded program providing leasing for equipment and property for terms of up to three years • 680000 Хабаровск, Дзержинского 34, эт. 3, (4212) 32-4856, ф. 78-3680 • 690000 Владивосток, Семеновская 29, оф. 616, (4232) 40-7081, -7, 30-01-45, ф. 30-01-75, Gregory Sundstrom • 693000 Южно-Сахалинск, К. Маркса 20, оф. 206, (4242) 74-4074, arybkin.tusrif@snc.ru, Андрей Рыбкин • 119019 Москва, Гоголевский бульвар, д.11, 2 этаж, (495) 32-4856, ф. 937-9094, www.delta.com, Ханс Виск

DETROIT BREWING

Производство и продажа пива и воды потребителям в России • 115114 Московская обл., Одинцовский р-н, М., Дербеневская 11, оф. 1, (495) 203-2444, ф. 414-9212, Юджин Кашпер • 10038 New York, NY, 111 John St. ste 240A, 212 608-6381, ф. 608-6388, ekashper@dbc-us.com, Юджин Кашпер

DEVELOPER EXPRESS | Девелопер экспресс

Программное обеспечение • 300000 Тула, Красноармейский пр-т 25, оф. 901, (487-2) 30-5050, Роман Еремин • 89134 Nevada, 5030 Paradise Road, Suite A 202, Las Vegas, 702 262-0609, ф. 262-0619, Размик Навасаркян

DEVELOPMENT ALTERNATIVES | Девелопмент альтернативз

Помощь лицам и учреждениям, которые занимаются вопросами развития стран • 127030 Москва, Сушевская 8/12, стр. 1, оф. 322, (495) 258-8706, ф. 258-8709, stephen_macleod@dai.com, Стивен Конрад МакЛеод • 20814 Bethesda, 7250, Woodmont avenue, suite 200, Maryland, 301 718-8699, ф. 718-7968, info@dai.com, www.dai.com, Kenneth A. Schweers

DIEBOLD | Диболд

Электронное оборудование и системы безопасности • 115230 Москва, Каширское ш. 13А, стр. 4, оф. 412, (495) 737-3618, -19, ф. 737-3620, EMEAhelp@diebold.com, жохадзе Виктор Давидович • 44720 Ohio, 5995 Mayfair Road, North Canton, 1 330 490-4522, ф. 490-4450, productinfo@diebold.com., www.diebold.com, Warren W. Dettinger

DILIGENCE INTERNATIONAL | Дилидженс Интернэйшнл

Деловое консультирование и управление рисками • 121069 Москва, Новинский б-р 20А, стр. 3-6, 7, (495) 252-7790, Майкл Редман • 1275 Pennsylvania Avenue, N.W., Washington, D.C. 20004, 1 2020-719-1700, mredman@diligencellc.com, www.diligencellc.com, Nicolas Day

DIRECT INVESTMENT PRODUCTS | Директ инвестмент продактс

Брокерские и инвестиционные услуги • 125009 Москва, Тверская 22А, Дом Экономиста, 5 эт., (495) 956-3015, 299-5208, ф. 956-3015, info@di-holding.com, www.di-holding.com, Александр Константинович Гончаров • 3170 Canyon Crest Drive #27, Riverside, CA 92507, USA, 1 951 3334164, Alexander Glytenko, Andrey Stepnov

DOCTORS OF THE WORLD-USA | Врачи Мира-США

Благотворительная деятельность • С.-Петербург, Лиговский пр-т 87, оф. 300, (812) 718-3794, ф. -3794, director@soc-spb.ru, www.soc-spb.ru, Йорик Роман Владимирович • 10012 New-York, West Broadway 375, 4 floor, 212 226-9890, ф. 226-7026, Thomas.Doughert@dowusa.org, www.dowusa.org, Thomas Dougherty

DOUBL SAMS USA | Дабл Сэмз США

Инвестиционная деятельность • 105318 Москва, Щербаковская 14А, стр. 1, (495) 764-6439, Геннадий Иванович Пушко • 12907 Jacksonville, Silver OAKS Drive Jacksonville, FL. US 32257, 904 234-5233, ф. 904 234-5233, Сэм Клебенер

DOW JONES NEWSWIRES

Агентство новостей News syndicates • 121248 Москва, Кутузовский пр-т 7/4, корп. 5, оф. 33, (495) 974-8055, ф. 974-8026, djnews.moscow@dowjones.com, www.dowjones.com, Geoffrey Smit

DRG INTERNATIONAL INC. | ДРГ интернешнл, инк.

Медоборудование Medical equipment • 121248 Москва, Т. Шевченко наб. 3, (495) 243-5621, -5228, ф. 243-9300, drgtech@dol.ru, www.drgtech.ru, Дмитрий Кекало • 194156 С.-Петербург, Сердобольская 1, оф. 183, (812) 246-5693, -5793, ф. 242-0047, drgspb@medport.ru, Георгий Лебедев • 7092 New Jersey, 1167 U.S. Highway 22 East, Mountainside, (1908) 233-2079, ф. 233-0758, corp@drg-international.com, www.drg-international.com, Geacintov Cyril E.

DS EXPRESS | ДС Экспресс

Офшорные компании, консультации, регистрация предприятий, юридические услуги • 109004 Москва, Бол. Коммунистическая 11, стр. 1, 2, 3, (495) 956-1727, dsexpress@online.ru, Даниил Борисович Сорокин • 770 West Collins Drive, Suite 104, Casper, Wyoming 82601, 1 812 232-5445, ф. 231-1810, www.dsexpress.com, Daniil Borisovich Sorokine

DUN & BRADSTREET

Бизнес-информация о зарубежных и российских компаниях Business information about foreign and Russian companies • 123007 Москва, 3 Хорошевский пр. 1, корп. 1, эт. 4, (495) 940-1816, ф. 940-1702, post@dnb.ru, www.dnb.ru, Андрей Теребин • 193144 С.-Петербург, 6 Советская 24, оф. 103, (812) 321-6915, ф. 321-546, dnb.spb.ru, Alia Vinnik • 299 Park Avenue, New York, NY 10171-0074, 212 593-4188, ф. 593-6950

D'ARCY (DMB & B)

Реклама • 125190 Москва, Усиевича 20, корп. 1, (495) 969-2000, ф. 969-2001, Сергей И. Коптев • 1675 Broadway, New York, NY 10019, 212 468-3622, ф. 468-4385, www.darcy.com

EAGLE | Игл

Торговля • 121170 Москва, Кутузовский пр-т 36, корп. 3, (495) 248-9863, ф. 248-9863, Маниш Сабарвал • 25 Greystone Manor, Lewes, DE 19958, Country of Sussex, Маниш Сабарвал

EAST VIEW PUBLICATIONS | Ист вью паблликэйшнс

Сотрудничество с российскими средствами массовой информации • 113149 Москва, Азовская 6, корп. 3, (495) 777-6557, ф. 318-0881, mosinfo@mosinfo.ru, Виктор Александрович Петров • 55441 Minnesota, 12215 North 28th Place, Pliouth, 763 550-0961, ф. 559-2931, admin@castview.com, www.eastview.com, Кент Дэвид Ли

EASTERN STEEL | Восточная стальная интернациональная корпорация

Экспортно-импортные операции • 127018 Москва, Суцьевский Вал 5, (499) 973-1112, ф. 973-1115, Владислав Владиславович Гржиб • 2915 West 5th Street, Suite 17F, Brooklyn, County of Kings, NY 11224, 718 265-3867, ф. 212 599-2481, Levin Edward

EASTGULF SHIPPING AND TRADING LLC

Истгалф Шиппинг энд Трейдинг ЛЛС

Законная деятельность • 692900 Приморский край, Находка, Северный пр-т 65, (7-4236) 625-269, ф. 625-834, Юрий Петрович Лятатур • 665717 Братск, Южная 23, (7-3953) 41-8898, ф. 41-5024, Виктор Николаевич Нежурин • 1000, Beck Street, 368, Reno, Nevada 89509, 1877 448-5798, София Г. Флорес, Доминго Роголио

ECI | И-Си-Ай

Консультации по технологии упаковки, маркетинг, посреднические услуги, поставка и техническая поддержка технологического оборудования • 129090 Москва, Живарев пер. 2/4, стр. 1, № 206, (495) 788-6766, ф. 742-5366, Gen_mail@eciltusa.com, Marshall David Holzer • 1013 Center Road, City of Wilmington, Country of New Castle, 19805, 518-561-0172, ф. 518-561-0285, eciltusa@aol.com, Marshall David Holzer

ECOLINKS

Экология Usaid-funded program, Ecolinks helps to solve urban and industrial environmental problems • 680000 Хабаровск, Тургенева 69, (4212) 32-6717, 30-6197, -6067, ф. 32-4012, mpetrova@lena.khabarovsk.su, www.ecolinks.org, Марина Петрова • 693000 Южно-Сахалинск, Коммунистический пр-т 32, (4242) 72-7124, -25, julieok_ecolinks@yahoo.com, Юлия Каверзная

EGAR TECHNOLOGY | Егар технолоджи

Информационные технологии, интернет • 125212 Москва, Адм. Макарова 10, стр. 2, (495) 105-3388, ф. 105-3387, info@egatech.com, www.egatech.ru, Олег Викторович Дойна • 10022 New York, 307 East 53rd street, 6th floor, 1 212 223-3552, ф. 421-6608, info@egatech.com, www.egatech.com, Рави Джейн

ELTOPCARD

Безналичная оплата топлива и услуг смарт-картой Payment the fuel & services on the filling-stations in Moscow and Moscow Region by smart-card (by written order) • 123022 Москва, Столярный пер. 3, корп. 2, (495) 728-1600, 253-2141, ф. 253-2143, eltop@eltop.ru, www.eltop.ru, Дмитрий Гареев

EMERGING MARKETS GROUP | Емерджинг Маркетс Груп

Консультационные, маркетинговые услуги, ведение бух. учета, агентские услуги • 197101 С.-Петербург, Дивенская 14, (495) 325-4155, Джеймс С. Битти • 49090 Michigan, 566 N. Shore Drive, South Haven, Джеймс С. Битти

ЕМКО | Эмко

Строительство • 121002 Москва, Гагаринский пер. 14/5, (499) 242-1454, Хаджиомирович Эмин • 15 East North Str., Dover, DE 19901, Incorporating Services Ltd, 302 996-5818, Emin Hadziomerovic

ENTERASYS NETWORKS | Энтэразис нетворкс

Производство оборудования для построения информационно-вычислительных сетей • Москва, Смоленская пл. 3, Смоленский Пасаж, оф. 723, (495) 937-8320, info@enterasys.ru, www.enterasys.ru, Vivier Gerard • 50 Minuteman Road, Andover, MA 01810, 1978 684-1000, www.enterasys.com, Иехуда Дарон

EPA & M, L.L.C. | И Пи Эй энд Эм, Л.Л.Си

Торговля • 119017 Москва, Большая Ордынка 40, стр. 4, оф. 320, (495) 935-8010, ф. -8011, Tatiana_ivanova@epam.ru, Иванова Татьяна А. • 191011 С.-Петербург, Невский пр-т 30, оф. 3.4, (812) 322-9681, ф. -9682, Ван Бирвлит Ольга Валерьевна • 19103 Philadelphia, 1835 Market Street, 28-th Floor, (1215) 463-6650, ф. 893-5451, Afanasiev Dimitry Olegovich

ERA LOGISTICS | ЕРА Лоджистикс

Транспортные услуги • 693009 Южно-Сахалинск, Коммунистический пр-т 32, оф. 644, (4242) 744-567, -516, -038, ф. 744568, yuzhno@eralogistics.com, www.eralogistics.com, Лэрри Р. Белью • Dallas, 1401 ELM Street, Suite 3366, Texas 75202, 214 526-0940, ф. 214 526-2068, dal@realamericaco.com, George E. Burch III

EURASIA FOUNDATION

Содействие экономическим и демократическим реформам в государствах, образованных на территории СССР (кроме стран Балтии) путем оказания технической, консультативной помощи и предоставления субсидий • 115054 Москва, 3 Монетчиковский пер. 4/6, стр. 1, (495) 970-1567, ф. 970-1568, efmoscov@eurasia.msk.ru, www.eurasia.msk.ru, Стивен Шмида • 690091 Владивосток, Нижнепортовая 3, (4232) 49-1616, ф. 49-1620, postmaster@eurasia-rfe.org, www.eurasia-rfe.org, Joan Ann Aggerholm • 410005 Саратов, Бол. Садовая 239, корп. 42, оф. 403, (8452) 45-9641, ф. 45-9650, eurasia@eurasia.overta.ru, Сергей Викторович Жидких • 1350 Connecticut Avenue, N.W. Suite 100 Washington DC 20036, 202 234-7370, ф. 234-7377, Charles William Maynes

EVELOPERS

Телеком Design and build complex web and fireless solutions • 197110 С.-Петербург, Бол. Разночинная 14/5, оф. 15, (812) 324-3211, ф. 303-9563, www.evelopers.com

EVENTS INTERNATIONAL | Эвентс Интернешнл

Организация выставок и конференций • 121248 Москва, Кутузовский пр-т 13, оф. 55, (495) 974-1255, -6662, ф. 974-6663, Лорейн Команс-Мартинек • Bethesda, 6550 Rock Spring Dr., Suite 500, 301/493-5500, ф. 301/493-5705, ejkinfo@ejkrause.com, www.ej-krause.com, Loraine Comans-Martinek

EVIDENCE CLINICAL AND PHARMACEUTICAL RESEARCH

Эвиденс клиникал энд фармасьютикал ресеч

Разработка фармацевтических средств • 129272 Москва, Дмитровское ш. 46, корп. 2, стр. 2, эт. 7, оф. 9, (495), info@evidence-cpr.com, Светлана Геннадьевна Тимофеева • 199034 С.-Петербург, Васильевский о-в, 13 линия 14, Антонина Изяславна Набокова • 960 N. San Antonio Road, Suites #271, 261, Los Altos, CA 94022, 650 9484307, ф. 948-5317, info@evidence-cpr.com, www.Evidence-cpr.com, Sergei Jurevich Varshavsky

EXADEL | Эксадэл

Разработка программного обеспечения • 107031 Москва, Неглинная 18/1, стр. 1А, Michail.Belkin@eltega.ru, Михаил Николаевич Белкин • 1850 Gateway Blvd, Suite 1080, Concord CA, 94520, 1 925 363-9510, ф. 363-9509, www.exaded.com, Fima Katz

EXIT INVEST | Экзит Инвест

Представление интересов Компании • 119049 Москва, Донская 4, стр. 1, (495) 797-4153, ф. 797-4150, Людмила Дмитриевна Писаренко • Corporation Trust Center, 1209 Orange Street, Wilmington, New Castle, 916 488-9004, Peter Gerwe

EXPRESS LINE

Туроператор • 109004 Москва, Земляной Вал 64/2, (495) 720-4848, ф. 720-4800, www.exline.ru, Андрей Алексеевич Часовников • 1013 Centre Road, City of Wilmington, County of New Castle, 19805 State or Delaware

FAMILIES THROUGH INTERNATIONAL ADOPTION | Фэмилиз Тру Интернешнл Эдопшн

Размещение детей • 109316 Москва, Волгоградский пр-т 47, оф. 248, (495) 789-2957, ф. 345-1276, Александр Витальевич Фесенко • 344058 Ростов-на-Дону, пр-т Коммунистический 12/1, оф. 126, (8632) 789-2957, ф. 22-7602, lp2508@mail.ru, Александр Витальевич Фесенко • 991 South Kenmore Drive, Evansville IN 47714, 812 479-9900, ф. 479-9901, adopt@ftia.org, www.ftia.org, Keith M. Wallace

FAR EAST RUSSIA AIRCRAFT SERVICES

Фар ист раша эркрафт сервисиз

Организация контроля за качеством обслуживания в аэропортах • 103027 Москва, Аэропорт «Внуково», Вип Холл Билдинг, стр. 1Ж, (495) 722-0867, ф. 689-8754, feras-mow@post.ru, feras-moscow@mtu-net.ru, Кристофер Картрайт • 191186 С.-Петербург, Шведский пер. 2, оф. 22, (812) 938-4747, ф. 323-8697, Алина М. Мицкевич • 680000 Хабаровск, Муравьева-Амурского 33, оф. 205, (4212) 30-6256, ф. -6256, root@feras.khabarovsk.su, Пол Майкл Вилкинсон • 77061 Houston, 8797 Tallyho, (1713) 994-1622, ф. 943-4650, chris@feras-cis.com, www.feras-cis.com, Christopher Cartwright

FASCINO USA | Фаскино

Модная одежда и аксессуары • 107082 Москва, Рубцовская наб. 3, корп. 1, (495) 687-8271, ф. 687-8271, Чжан Юнюн • 5180 157th LN, Ramsey, Minnesota 55303-4233, 612 677-0902, ф. 677-0902, ShiHong H. Williams

FEDERAL EXPRESS | Федерал экспресс

Международные курьерские услуги International express courier service • 115054 Москва, Космодамианская наб. 52, корп. 5, (495) 974-2424, ф. 974-2425, Патрик Стинлет • С.-Петербург, Гагарина 34, (812) 299-9040, -5, ф. 327-0480, 311-9831, www.fedex.com, (4212) 52-4758, Юрий Фомин • Луговое, (4242) 7-9928, tran-2@elf91.com, Артем Кошкин • 2005 Corporate Avenue, Memphis, TN 38132, 901 395-5174, ф. 395-5182, Фредерик В.Смит

FINANCE AND INVESTMENT OF TEXAS | Файненс энд инвестмент оф Тесас

Финансы, инвестиции • 123610 Москва, Краснопресненская наб. 12, под. 7, эт. 6, оф. 606, (495) 967-0060, -1, ф. -3, info@metrobank.ru, www.finintex-inc.com, Валерий Витальевич Текко • 75057 Texas, 212 Stuart, Lewisville, 214 566-2018, ф. 469 721-3067, post@finintex-inc.com, Calvin B. Reeves

FINANCIAL SERVICES VOLUNTEER CORPUS

Добровольческий корпус по оказанию финансовых услуг

Техпомощь и обучение (банковское дело) • 125009 Москва, Ср. Кисловский пер. 1/3, оф. 204, (495) 234-2486, ф. 234-2486, Милтон Херберт Митчелл • 10 East 53 Street, 24 Floor, New York NY 1022, 212 771-1400, ф. 421-2162, Дж. Эндрю Спиндлер

FINKA | Финка

Развитие малого и среднего бизнеса • 121019 Москва, Хлебный пер. 19Б, (495) 933-3745, ф. 933-3746, office@finca-moscow.org, Клэр Бин • 21202 Maryland, 11 East Chase Street, Baltimore, 202 682-1510, ф. 685-1535, rscotland@villagebanking.org, www.villagebanking.org, Rupert Scofield

FIREFLY CHILDREN'S NETWORK | Светлячок

Благотворительная, научная, образовательная и медицинская деятельность с целью оказания помощи детям - инвалидам • 125167 Москва, Красноармейская 15, (495) 251-9365, ф. 251-9365, Amelia J. Burton • Charlottesville, 22901, Virginia, County of Albemarle, Owensville Road, 1400 Chiquarip Hill, +1(202) 232-5706, ф. 232-5708, Sana F. Shtase

FIRST E-COMMERCE

Создание интернет-сайтов, системы business-to-business коммерции System integration in the Web, creation of Internet sites • 119361 Москва, Озерная 42, (495) 437-0429, 437-0168, ф. 437-0333, web@firsteccc.com, www.firsteccc.ru, Николай Лебединский • 95051 California, 3911 Stevens Creek Blvd #201, Santa Clara, 408 244-7000, ф. 244-7288

FISHER-ROSEMOUNT (EMERSON)

Оборудование для нефтегазопереработки Equipment and instruments for oil/gas industry • 115114 Москва, Летниковская 10, стр. 2, эт. 5, (495) 981-981, 232-6968, ф. 981-9810, rumos@frmail.frco.com, www.emersonprocess.ru, Алексей Вернов • 603093 Нижний Новгород, Деловая 1, (8312) 36-9519, Mikhail.Kharin@EmersonProcess.ru • 614007 Пермь, Н.Островского 65, оф. 305, 3 эт., (3422) 16-8152, ф. 16-8152, nazar@permonline.ru • 450005 Уфа, 50 лет Октября 24, оф. 207, (3472) 52-0272, ф. 52-0272, frco@ufa.ru

FISHSEA | Фишси

Купля-продажа • 117997 Москва, Вавилова 69/75, стр. 1, оф. 714, (495) 244-4198, ф. 937-5211, rachik66@co.ru, www.2msk.ru, Hrachya Badalyan • 11214 New York, 2209 Bath Avenue Brooklyn, +44-207-543-7719, ф. -7719, info@fishsea.org, Hrachya Badalyan

FLAIRVIEW TRAVEL

Представительство компаний InterContinental Hotels и Carnival-Cruise Lines (Туризм, гостиницы) • 129090 Москва, Олимпийский пр-т 16, под. 9А, эт. 7, оф. 7000, (495) 937-7836, -8, ф. 288-9874, flairview@co.ru, www.flairview.ru • 1120 Avenue of the Americas, New York, NY 10036 • Carnival-Cruise Lines, Carnival Place, 3655 N.W. 87th Avenue, Miami, FL

FLEX TECHNOLOGIES- | Флекс Текнолоджис

Газогенераторы и газогенераторные электростанции на древесных и с/х отходах мощностью от 40 до 500 кВт. Молотковые дробилки, сушилки для щепы. Оборудование для брикетирования древесного угля. • 129085 Москва, Ольминского пр. 3А, корп. 3, эт. 9, оф. 5., (495) 472-6565, 615-3491, ф. 472-4129, flextech@rol.ru, www.flextech.ru, Татьяна Ивановна Боярова • 150054 Ярославль, Чкалова 2, Деловой центр «Ги-продвигатель», 10 эт., оф. 1004/5, (4852) 79-5726, ф. 79-5726, flextech2@yareoslavl.ru • 20121 Centreville, 14173 Asher View, 1 (703) 818-0508, ф. 995-0806, flextechus@yahoo.com, Александр Х. Голденберг

FLORENCE CRITTENTON LEAQUE | Флорэнс криттентон лиг

Услуги по усыновлению • 198097 С.-Петербург, Возрождения 4, оф. 1010, (812) 324-4932, Галина Андреевна Лосевская • 1854 119 Hall Street, Lowell, Massachusetts, 978 452-9671, www.solutia.com, Ilse Keegan

FLUOR CORPORATION | Флуор Корпорейшн

Инжиниринг, проектирование, строительство • 117198 Москва, Ленинский пр-т 113/1, оф. Д103, (495) 956-5165, ф. 956-5166, illarion.kiselev@fluor.com, www.fluor.com, Илларион Николаевич Киселев

лев • 6700 6700 Las Colinas Blvd., Irving, TX 75039, 1-469-398-7000, ф. 398-7255, fluor@fluor.com, www.fluor.com, Charles Sands

FLUOR DANIEL OVERSEAS | Флуор Дэниел Оверсиз

Строительство • 117198 Москва, Ленинский пр-т 113/1Б, оф. Е210, (495) 956-5165, ф. 956-5165, Илларион Николаевич Киселев • 625000 Тюмень, Республики 62, (3452) 46-5027, diana.zuabrina@fluor.com, Илларион Николаевич Киселев • 350000 Краснодар, Красная 118, (8612) 55-7611, Илларион Николаевич Киселев • Южно-Сахалинск, Невельского 52, Масуд М. Юсефи • One Enterprise Drive, Aliso Viejo, California, 92656-2606, 1 949 349-2000, ф. 349-7220, www.fluor.com, Alan Boeckmann

FLUOR INTERNATIONAL | Флуор Интернэшнл

Строительство, проектирование • 125047 Москва, 1 Тверская-Ямская 23, 9 эт., (495) 755-8440, ф. 777-6708, Hradec Michael N. • One Enterprise Drive, Aliso Viejo, California 92656-2606, (949) 349-7220, ф. 349-7220, Mike.gradec@fluor.com, fluor@fluor.com, www.fluor.com, Alan L. Boeckmann

FMC | ФМС

Оборудование для энергодобычи, пищпрома и воздушного транспорта • 119049 Москва, Мытная 3, стр. 1, оф. 2, (495) 564-8705, ф. 974-2133, omfmc@cnt.ru, Александр Васильевич Мешков • 1209 Wilmington, Orange Street, Country of New Castle, Delaware, (312) 861-6000, ф. (312) 861-6176, Roger.Johnson@fmcti.com, www.fmctechnologies.com, Netherland Joseph H.

FORD INTERNATIONAL | Форд интернэшнл

Производство автомобилей • 188676 Москва, Смольная 24/Д, эт. 17, (495) 745-9700, ф. 745-9704, www.ford.ru, Пер Хенрик Нензен • 188676 Ленинградская обл., Всеволожский р-он, Всеволожск, п. Кирпичный завод, промзона «Кирпичный завод» 1, (812) 346-7111, ф. 346-7112, Гилберт Мюррей • Dearborn, American Road, Michiqan 48121, P.O.Box 1899, (313) 323-0240, ф. 845-5867, www.ford.com, Judith Scott

FORE SYSTEMS | Фор системз

Оборудование связи • 103051 Москва, 1 Колобовский пер. 6, стр. 3, (495) 956-3150, ф. 956-3599, Михаил Юрьевич Мишин • 1209 Orange Street, Wilmington, New Castle, DE, 192 329-6025, ф. 6010, Томас Гилл

FOSTER WHEELER | Фостер Уиллер Интерконтинентал Корпорейшн

Проектирование, изготовление и поставка оборудования, строительство химических, нефтехимических, нефте- и газоперерабатывающих, фармацевтических производств • 117198 Москва, Ленинский пр-т 113/1, оф. Е516, (495) 956-5617, ф. 956-5618, sbezrehanski@fwc.co.ru, Сергей Бережанский • Perryville Corporate Park, Clinton, NJ 08809-4000, 908 730-4600, ф. 730-5315, fw@fwc.com, www.fwc.com, Raymond J. Milchovich

FRITZ COMPANIES

Международный транспорт • 125252 Москва, Чапаевский пер. 14, бизнес-центр «Сокол 10/2», (495) 258-4463, ф. (095) 258-4469, Максим Петрович Колчин • P.O.Box 7221, San Francisco, CA 94120, 415 904-8360, ф. 541-7813

FKV BUSINESS

Торговля, маркетинг • 107082 Москва, Спартаковская пл. 14, стр. 1, Павел Николаевич Корнилов • Suite 606, 1220 N. Market Street, Wilmington, DE 19801, Country of New Castle

GENEGO | Дженего

Программное обеспечение • 107140 Москва, Русаковская 7, корп. 3, (495) 952-7590, ф. 952-7590, melnikov@genego.com, www.genego.com, Антон Иванович Мельников • 500 Renaissance Drive, suite 106, St. Joseph. MI 49085, 101 888 592 3124, ф. 269 983 7649, melnikov@genego.com, www.genego.com, Юрий Никольский

GENERAL ELECTRIC INTERNATIONAL OPERATIONS | Джeneral электрик

Энергетика • 123317 Москва, Краснопресненская наб. 18, (495) 739-6811, ф. 739-6801, Рональд Джеймс Поллетт • Wilmington, Corporation Trust Center, 1209 Orange Street, County of New Castle, State of Delaware, 1 (203) 944-3000, ф. 944-3337, Sharon.dedonato@corporatage.com, www.ge.com, Robert Smits

GENERAL MOTORS OVERSEAS | Джeneral моторз оверсиз

Автопром • 119019 Москва, Краснопресненская наб. 12, оф. 1009, (495) 258-0569; 967-0566; -0569, ф. 967-0564, Джордж Бейкер • Detroit, 300 Renaissance Center, County of Wayne, State of Michigan, 1 (313) 974-1590, ф. 1 313 974-7731, info@gm.com, www.gm.com, John N. Costin

GENY RESEARCH GROUP | Джени

Медицинская и фармацевтическая деятельность • 109052 Москва, Рязанский пр-т 2, стр. 2, (495) 171-8720, ф. 278-1465, moscow@geny-research.com, www.GenyResearch.com, Александр Владиславович Шницер • 1320 Centre Street, Suite 205, Newton, MA 02459, 617 969-7939, ф. 969-7936, geny@genyresearch.com, www.genyresearch.com, Yuriy Gershman

GEOLOGISTICS

Транспорт, логистика Global transport/logistics company: project cargo management • 190000 С.-Петербург, Мал. Морская 18/20, оф. 318, (812) 118-7555, ф. 325-8333, www.geo-logistics.com

GIFT OF LIFE ADOPTION SERVICES | Гифт оф лайф эдопшн сервисиз
Международное усыновление • 129075 Москва, Аргуновская 2, корп. 1, оф. 304-1, (495) 933-7181 (доб. 301), ф. -7181 доб. 301, gelfand@co.ru, Владимир Тельфанд • Cranston, 1053 Park Avenue, Rhode Islands 02910, 1 401 943-6484, ф. -6806, GiftofLifeRI@cs.com, www.giftoflife.ec, Donna L. Ricci

GLENBOROUGH ESTATE | Гленборо эстейт
Инвестиции • 125481 Москва, Фомичевой 5, корп. 2, (495) 492-2000, Игорь Зенонович Василечко • Lewis, 25 Greystone Manor, Country of Sussex, 19958-9776, State of Delaware, 44 2392 46-5069, David Williams

GLOBAL
Торговля, недвижимость • 117331 Москва, Марии Ульяновой 17/2, (495) 248-9829, Эшвин Дедакиа • Delaware, 25 Greystone Manor, Lewes, DE 19958, county of Sussex

GLOBAL EDGE | Джи И Сервис +
Деревообрабатывающие станки и оборудование • 103064 Москва, Гороховский пер. 18, корп. 2, (495) 933-4220, ф. 267-5218, info@globaledge.ru, www.globaledge.ru, Константин Савченко • 197136 С.-Петербург, Большой пр. П.С. 92В, (812) 380-2445, ф. 380-2445, info@globaledge.spb.ru, www.globaledge.spb.ru • 664023 Иркутск, Пискунова 122, оф. 2, (3952) 70-7797, ф. 70-7797, info@baikal.globaledge.ru • 344056 Ростов-на-Дону, Беломорский пер. 80/1, (863) 290-6453, -6454, ф. 290-6453, -6454, globaledge@aanet.ru, www.ge-rostov.ru • 918-A Clement St. San Francisco CA 94118, (415) 902-4339, ф. (415) 337-8569

GLOBAL HOPE PARTNERS | Глобал хоуп партнерс
Поддержка малого бизнеса и соцпроектов • 115487 Москва, Садовники 7, (495) 116-9311, ф. 112-5535 • 73003 Edmond, 1824 Park Lane Drive, Oklahoma, Kent Wilkinson

GLOBAL USA
Супермаркет US Supermarket chain • 119048 Москва, Усачева 35, стр.1, (495) 245-5657, ф. 246-8917, info@globalusa.ru, www.globalusa.ru, Imdad Haque

GLOBALTRANS
Торговля • 127238 Москва, Линейный пр. 6А, (495) 737-0022, Сергей Сергеевич Сотский • Екатеринбург, Орджоникидзе 1, (3432) 366-914, ф. 36-6914, globaltrans@izol.yek.ru • Two Greenville Crossing, Suite 300A, 4001 Kennet Pike, P.O.Box 4477 Wilmington, New Castle County, Delaware

GLOBEX INTERNATIONAL, INC. | Глобекс Интернешнл, Инк.
Инвестиционная деятельность • 121351 Москва, Ивана Франко 48, (495) 737-5547, ф. -5548, globex@sovintel.ru • New York, 515 Madison ave., 38th floor, N.Y. 10022, (1-212) 308-2300, ф. -0202, GLOBEX@GLOBEXUSA.COM, WWW.GLOBEXUSA.COM

GLOBUS FINANCE | Глобус Финанс
Оптовая и розничная торговля, товарообмен • 125047 Москва, 3 Тверская-Ямская 5, стр. 1, (495) 230-7121, ф. 230-7121, Дарбари Санджеш • Wilmington, N. Market Street, 1220, suite 606, New Castle, State of Delaware, 8 101 (302) 421 6753, ф. 001211599, Darbari Sanjesh

GOLDEN TELESERVICES | Голден телесервисиз
Координация инвестиционной деятельности, предоставление услуг управления • 115114 Москва, Кожевнический пр. 1, (495) 797-9300, ф. 797-9331, info@goldentelecom.ru, www.goldentelecom.ru, Александр Яковлевич Виноградов • 19901 Dover, 615 Sauth Dupont Highway, 1 202 332-5997, ф. 332-4877, Виноградов Александр Яковлевич

GOLDENBERG L.L.S. | Голденберг ЛЛС
Удобрения, черные металлы • 129110 Москва, Мира пр-т 72, (495) 775-8715, ф. 775-8715, goldenberg@sovintel.ru, Борис Моисеевич Гитлин • 2207 Concord Pike, # 385, Wilmington, County of New Castle DE 19803, Борис Моисеевич Гитлин

GOLDMAN SACHS | Голдман Сакс
Инвестиции • 103009 Москва, Вознесенский пер. 22/13, (495) 785-1818, ф. 785-1810, Анна Яковлевна Березовская • 1209 Orange Str., Wilmington, New Castle County, Delaware 19801, leonella.zaraikina@gs.com, www.gs.com, Robert Hormats

GOLF PACIFIC RICE | Галф Пасифик Райс
Переработка и продажа риса • 191104 С.-Петербург, Артиллерийская 1, оф. 340, (812) 279-6131, gulfpsb@usarice.ru, www.gulfpac.com, Мария Васильевна Баранова • Texas 77041, 12010 Taylor Road, Houston, 713 464-0606, ф. 467-0325, gulfpac@gulfpac.com, www.gulfpac.com, Friedrich Brenckmann

GOLUB-PETERSBURG | Голуб-петербург
Управление недвижимостью, инвестиции в недвижимость • 191186 С.-Петербург, Невский п-т 25, (812) 326-2505, ф. -2501, Дмитрий Игоревич Силин • Wilmington, 1209 Orange Street, Delaware, 4 207 599-2012, ф. -2013, Кеннет Манкаси

GORODISSKY & PARTNERS | Городисский и партнеры
Патентные поверенные • 129010 Москва, Бол. Спасская 25, стр. 3, (495) 937-6116, -09, ф. 937-61104, -23, pat@gorodissky.ru, www.gorodissky.ru

GRANITEX | Гранитекс
С/х продукция • 117105 Москва, Новоданиловская наб. 4, корп. 1, (495) 231-3945, ф. 129-7427, Александр Юрьевич Языков • 8 MacArthur Ave., Closter NJ 07624, 201 784-0678, ф. 784-0622, Вячеслав Борисович Тетерюков

GRANT PRIDE CO | Грант прайдко
Производство и продажа бурильных, утяжеленных, толстостенных, насосно-компрессорных и обсадных труб для нужд нефтегазовой промышленности • 119017 Москва, Бол. Ордынка 44/4, (495) 960-2404, ф. -2405, Valentin.abashin@grantprideco.com, www.grantprideco.com, Валентин Николаевич Абашин • Houston, 1330 Post Oak Boulevard, Suite 2700, Texas, 832 681-8000, Филип А. Чойс

GREEN INTEGRATED LOGISTICS | Грин Интегрейтэд Лоджистикс
Логистические услуги • 125040 Москва, Скаковая 17, стр. 2, (495) 945-2627, ф. 945-2645, Hanmaxx@men.ru, www.griogusa.com, Dong Hee Lee • C. Vermont Ave. I-104 Torrance, California, 90502-1029994, 310 715-3535, ф. 310 715-2636, green-lax@green-logistics.com, www.green-logistics.com, Won Kyung Kim

GRIF MANAGEMENT | Гриф менеджмент
Оборудование для нефтепереработки • 121099 Москва, Смоленская пл. 3, (495) 937-8236, ф. 937-8364, shatovav@mtu-net.ru, Светлана Вячеславовна Шатова • 271 Madison Avenue, Suite 1003, New York, NY 10016, (212) 792-5610, bogushevsky@earthlink.net, Джордж Богушевский

GULF PACIFIC RICE | Галф пасифик райс
Рис • 191104 С.-Петербург, Артиллерийская 1, оф. 340, (812) 279-6131, ф. 279-6131, gulfpsb@usarice.ru, www.gulfpac.com, Мария Васильевна Баранова • 12010 Taylor Road, Houston, Texas 77041, 713 464-0606, ф. 467-0325, gulfpac@gulfpac.com, Friedrich Brenckmann

HAND IN HAND | Хэнд ин хэнд
Усыновление • 127473 Москва, 2 Шемиловский пер. 4/5, стр. 1, (499) 973-5272, ф. 973-5272, very-cat@mail.ru, Виталий Георгиевич Сомов • 453 East Wonderview Avenue, PMB #333 Estes Park, Colorado 80517, 970 586-6866, ф. 970 577-9452, colorado@hihiadpt.org, www.hihiadpt.org, MaryLee Fahrrenbrink Lane

HARRIS | Харрис
Телекомоборудование • 102626 Москва, Бол. Черкасский пер. 15, оф. 605, (495) 623-3169, ф. 927-0939, Harris01@online.ru, Салли Дудаш • Melbourne, 1025 West Nasa Boulevard, 1 321-727-9100, ф. 727-9344, Harris01@online.ru, www.harris.com, Howard Lance

HEIFER PROJECT | Хейфер проджект
Благотворительность • 125315 Москва, Усиевича 12/14, (495) 205-3724, ф. 205-3724, Ilya_Belkin@heifer.ru, Илья Сергеевич Белкин • 1015 Louisiana, Little Rock, AR 72202, 1 501 907-2600, ф. 907-2602, angela.lasiter@heifer.org, www.heifer.org, James DeVries

HERBALIFE
Сетевой маркетинг • 129110 Москва, Мира пр-т 33, стр. 1, 729-5000, ф. -1, www.herbalife.ru, Брайан Кейн • 9800 La Cienega Blvd., Inglewood, CA 90301, 310 410-9600, ф. 216-7454, Christopher Pair

HIAS | Хиас
Еврейское общество содействия иммигрантам • 103001 Москва, Ермолаевский пер. 19, оф. 10, (495) 797-8724, mc@hias.ru, lterlit-sky@hias.ru, Леонард Терлитски • 3056 Киев, Dashavska 22, (380-44) 453-1653, ф. 453-1650, mail@hias.kiev.ua • World Headquarters 333 Seventh Avenue New York, NY 10001-5004, 212 967-4100, ф. 760-1833, www.hias.org, Greenbaum Neil

HILLBRYT | Хиллбрайт
Организация и финансирование производства, лизинг и поставки оборудования, инвестиционные программы и финансы • 113035 Москва, Люблинская 171, (495) 728-3280, Ирина Евгеньевна Спасская • 42 C Reds Way, New Castle, DE 19720-1649, 1 661-5866, Сид Гарнет

HOGAN & HARTSON | ХОГАН ЭНД ХАРТСОН
Юридическая деятельность • 119034 Москва, Пречистенский пер. 14, стр. 1, (495) 245-5190, 797-9900, ф. 245-5119, 797-9961, Питер Дж. Петтибон • 555 Columbia Square, Thirteen Street, N.W. Washington DC 20004-1109, 555 202 637-5000, ф. 637-5910, Уоррен Горелл

HOMESTUDIES AND ADOPTION PLACEMENT SERVICES | Хоумстадиэ энд эдопшн плейсмент сервисиз
Услуги в области международного усыновления детей • 103031 Москва, Малый Кисельный пер. 3, стр.1, пом. 1, (495) 247-9778, ф. 259-4510, haps@org.ru, Марина Викентьевна Амиранова • 668 American Legion Drive, Teaneck, NJ 07666, 1 201 836-5554, ф. 836-0204, marie@haps.org, Maria Shukaitis

HONEYWELL
Продукция для автоматизации • 119048 Москва, Лужники 24, (495) 796-9800, ф. 796-9893, -94, info@honeywell.ru, www.honeywell.ru, Максим Васильевич Карлов • 191123 С.-Петербург, Шпалерная 36, (812) 329-5722, ф. 329-5702 • P.O.Box 524, Minneapolis, MN 55440-0524, 612 951-0092, ф. 951-0097, Lari Bossidy

HUMAN RIGHTS WATCH | Хьюман Райтс Вотч
Правозащитная деятельность • 105064 Москва, Старая Басманная 10, стр. 5, оф. 9, (495) 737-8955, ф. 737-8955, apetrov@hrw.ru,

- www.hrw.ru**, Александр Борисович Петров • New York, 350 Fifth Avenue, 34 floor, **1 212 290-4700**, ф. 736-1300, rothk@hrw.org, **www.hrw.org**, Kenneth Roth
- HUNTER DOUGLAS METALS** | Хантер даглас металз
Коммерческая торговля цветными металлами, в основном алюминием, на мировом рынке • 125167 Москва, 4 8 Марта 6А, стр. 1, оф. 401, **(495) 411-9677**, ф. 223-6372, hdmets@hdmets.ru, Вячеслав Васильевич Котенев • Wilmington, 1013 Centre Road, county of New Castle, Delaware, **(1) (708) 799-0800**, ф. -2787, hdmets@hdmets.com, George Ribet
- HYPERBARIC SYSTEMS** | ГиперБарик Системз
Патентные и научные исследования, подготовка материалов для патентования • 660075 Красноярск, Железнодорожников 17, **(3912) 21-0288**, ф. 21-5539, hbsrbr@krasmail.ru, **www.humanbiosystems.com**, Бабак Леонид Филиппович • 94301 1127 Harker Avenue, Palo Alto, California, **(1650) 323-0943**, ф. 327-8658, hmasuda@hyperbaricsystems.com, **www.hyperbaricsystems.com**, Harry Masuda
- ICF/EKO**
Консалтинг в экологии Ecology consulting • 125047 Москва, Тверской заставы пл. 3, оф. 240, **(495) 250-4339, 251-2961**, icfeko@dol.ru, **www.icfeko.ru**, Ольга Варламова
- IET INDUSTRIAL**
Лизинг • 117331 Москва, пр-т Вернадского 29, оф. 1404А, **(495) 138-1353**, ф. 133-2471, Дмитрий Николаевич Серяков • 130 Rose Avenue, Woodcliff Lake, NJ 07675, **201 573-9459**, ф. 573-1583
- IGI CAPITAL MANAGEMENT** | Айджий Капитал Менеджмент
Управление капиталовложением • 107076 Москва, Матросская Тишина 23, стр. 1, **(495) 777-3489**, Иван Серг. Дарманян • 1 Stamford Plaza, 263 Tresser Blvd., 9 Floor, Stamford, CT 06901, **203 564-1903**, Richard Sterling
- IHS ENERGY LOG SERVICES** | Ай Эйч Эс Энерджи Лог Сервисез
Информуслуги • 129164 Москва, Зубарев пер. 15/1, оф. 421, **(495) 980-6880**, Margaret.Shkatova@ihsenergy.com, Michael McCrory • 321 Inverness Drive South Englewood, CO 80112, **1 800 525-7052, 303 790-0600**, support_logservices@ihsenergy.com, **www.ihsenergy.com**, Michael McCrory
- IMPERX INCORPORATED** | Имперкс инкорпорейтид
Разработка компьютерных программ • 141077 Московская обл., Королев, Горького ба, **(495) 511-7581**, margo@imperx.com, Олег Константинович Маргорин • 33487 6421 Congress Avenue, Suite 204, Boca Raton, Florida, **1-561-989-0006**, Petko Dinev
- INDUSTRIAL TELECOM** | Индастриал Телеком
Телекоммуникационные услуги и консалтинг • 129164 Москва, Средний Тишинский пер. 28, стр. 1, **(495) 777-3282**, ф. 777-3277, intelcom@intelecom.ru, **www.intelecom.ru**, Юрий Николаевич Бражников • 1417 Monroe Street, N. W., Washington, D. C. 20010, **+1 732 203-1662**, ф. 203-1665, oprushkin@intelcom.ru, Olga Pushkin
- INFINITY TRAVEL**
Индивидуальные туры, организация семинаров Air tickets, visa support, hotel reservation & car rental all over the world, individual tours, organization of seminars, corporate services • 119146 Москва, Комсомольский пр-т 13, **(495) 234-6555, -4**, ф. 234-6556, info@infinity.ru, **www.infinity.ru** • 190000 С.-Петербург, Бол. Морская 39, гост. «Астория-Ангишер», **(812) 313-5085**, ф. 313-5084
- INGERSOLL-RAND** | Ингерсолл-рэнд
Производство промышленной продукции • 123557 Москва, Пресненский Вал 19, этаж 8, **(495) 933-0321**, ф. 785-2126, ingerfax@zmail.ru, **www.air-ingersoll-rand.ru**, Бошнаков Борис Христов • 7675 New Jersey, 200 Chestnut Ridge Road, Woodcliff Lake, **1201 573-3598**, ф. 573-3295, **www.ingersoll-rand.com**, Herb Henkel
- INNALABS HOLDING** | Инналабс Холдинг
Научно-техническая деятельность • 127047 Москва, 2 Тверская-Ямская 18, **(495) 225-2508**, ф. 206-8487, Симоненко Дмитрий Владимирович • Wilmington, State of Delaware is 3422, Old Capitol Trail, Suite 700, DE-19808-6192, Country of New Castle., **(703) 880-4220**, ф. 935-8377, info@innalabs.com, **www.innalabs.com**, Simonenko Dmitri
- INPUT/OUTPUT** | Инпут/Аутпут
Производство и реализация сейсмологического оборудования, технологий и услуг • 109147 Москва, Воронцовская 17, **(495) 981-4601, -4605, -4608**, ф. -4606, Жан Жанюар • 12300 Parc Crest, Stafford, TX, **281-933-3339**, ф. 879-3634, info@i-o.com, **www.i-o.com**, Robert Peebler
- INSTITUTE FOR EAST-WEST STUDIES** | Институт Исследований Восток-Запад
Исследование международных отношений • 103050 Москва, Тверская 24/2, под. 2, эт. 5, **(495) 699-7577**, ф. 650-2665, Владимир Николаевич Иванов • New York, 700 Broadway, 2-nd floor, **212 824-4100**, ф. 824-4149, newyork@ewi.info, **www.ewi.info**, John Edwin Mroz
- INSTITUTE FOR SUSTAINABLE COMMUNITIES**
Благотворительность, защита окружающей среды • 117312 Москва, Губкина 14, оф. 75-76, **(495) 937-5002**, ф. 937-5003, isc@iscmoscow.glasnet.ru, **www.iscmoscow.ru**, Ричард Уэндэлл Эйштон • 680000 Хабаровск, Тургенева, 69, эт. 2, **(4212) 30-5003**, ф. 31-8701, isc@isc.khv.ru, **www.isc.khv.ru**, Росс Макларен • 5602 Montpelier, 535 Stone Cutters Way, Vermont, **802 229-2900**, ф. 229-2919, isc@iscvt.org, **www.iscvt.org**, George Hamilton
- INSTITUTE IN BASIC LIFE PRINCIPLES**
Институт основных жизненных принципов
Образовательные программы • 125183 Москва, 4 Новомихалковский пр. 14, **(495) 153-8601**, ф. 154-8052, mtc@moscow.iblp.org, Денис Александрович Кутузов • Vox one Oak Brook, Illinois 60522-3001, **630 323-9800**, Вильям В. Готард
- INSTITUTE OF INTERNATIONAL EDUCATION**
Образование • 125009 Москва, Тверская 16/2, стр. 3, оф. 1, **(495)**, ф. 937-5418, ifp@iie.ru, **www.iie.ru**, Edward E. Roslof • 809 United Nations Plaza, New York 10017-3580, **1 212 883-8200**, ф. 984-5452, **www.iie.org**, Goodman Allan E.
- INTEC ENGINEERING PARTNERSHIP** | Интек Инжиниринг Патншип
Инженерно-консультативные работы по разработке морских трубопроводов; оценка экологического состояния местности, проходящих морских трубопроводов, управление строительством трубопроводов • Москва, Кравченко 8, оф. 145, **(495) 131-8056**, Алекс Маянц • 77032 Texas, Houston, Ninth Floor, John F. Kennedy Boulevard, **281-987-0800**, ф. 281 987-2002, John B. Reed
- INTEL TECHNOLOGIES** | Интел Текнолоджис
Телеком • 125252 Москва, Чапаевский пер. 14, **(495) 721-4926, -67**, ф. 721-4905, alexey.navolokin@intel.com, jamez.zuidema@intel.com, kamil.isaev@intel.com, yuri.frantszov@intel.com, **www.intel.com**, Алексей Наволокин, Джеймс Зуйдема, Юрий Французов • 630002 Новосибирск, Вокзальная магистраль 10, Александр Юрьевич Голенков • 2200 Mission College blvr., Santa Clara, California 95052-8119, P.O.Box 58119, **800 755-4444**, ф. 973 967-8780, Stephen Martin Chase
- INTERGRAPH**
Программное обеспечение Software • 125267 Москва, Чайнова 15, корп. 5, эт. 3, **(499) 973-4184**, ф. 973-4186, info-russia@intergraph.com, **www.intergraph.ru**, Спартак Чеботарев • One Madison Industrial Park, Huntsville, AL 35894-0001, **205 730-2000**, ф. 730-7898, **www.ingr.com**
- INTERKOLLINS** | Интерколлинз
Изучение рынка сбыта табачного листового сырья • 103050 Москва, Тверская 27, стр. 2, **(495) 254-2554**, ф. -3307, intercollins@matuco.biz, Матту Амареш Кумар • 19801 Wilmington, State of Delaware, New Castle, N. Market Street, 1220, **(252) 653-8000**, ф. -6439, intercollins@matuco.biz, Koul Vinod
- INTERMEDICA** | Интермедика
Медоборудование • 117997 Москва, Островитянова 1, стр. 1А, оф. 227, **(495) 232-0213**, ф. 232-0213, intermedika@col.ru, **www.intermedika.ru**, Титов Алексей Константинович • 92 Production Road, Walpole, Гэри Титов
- INTERNATIONAL EXPEDITION** | Интернэшнэл экспедишн
Транспортные услуги • 107801 Москва, Орликов пер. 5, стр. 2, эт. 5, оф. 28-31, **(495) 262-3597**, ф. 262-1357, Семен Моисеевич Резер • 1033 North Genesee Aven., Suite 9, Los Angeles, CA 90046, **213 654-4330**, ф. 656-6172, Viaman Michael
- INTERNATIONAL FINANCE** | Интернэшнл Файненс
Инвестиции Investment company • 121069 Москва, Бол. Молчановка 36, стр. 1, эт. 3, **(495) 411-7555**, ф. 411-7556, ENassim@ifc.org, **www.ifc.org**, Edward Nassim • 198103 С.-Петербург, 10 Красноармейская 19, оф. 103, **(812) 326-9641** • Washington, 2121 Pennsylvania Avenue, NW, **202 974-4397**, ф. 202 974-4312, Paul Wolfowitz, Lars Thunell
- INTERNATIONAL FINE ARTS INSTITUTE**
Международный институт изящных искусств
Искусство, культурные обмены • 113186 Москва, Нагорная 3, корп. 1, **(495) 472-8659**, ф. 472-8659, ggigai@online.ru, Маргарита Раджабовна Ярошевская • 53217 Wisconsin, 1015 East Glencoe Place, Milwaukee, **414 352-3640**, ф. 228-4756, rgordon@attglobal.net, Gordon Roberta
- INTERNATIONAL HEALTH ALLIANCE**
Некоммерческая деятельность в области здравоохранения • 125047 Москва, 2 Тверская-Ямская 16/18, стр. 2, оф. 823, **(495) 250-3072**, ф. 797-4780, aihamos@aiha.sovintel.ru, Tracie Laurinaitis • 1212 New York Avenue, NW, suite 750, Washington DC 20005, **789-1136**, ф. 789-1136, **www.aiha.com**, Smith James Preston
- INTERNATIONAL LIBRARY** | Международный библиотечный информационный и аналитический центр
Развитие информационных связей, культурных и научных обменов между США и Россией, разработка и осуществление гуманитарных проектов • 103919 Москва, Кузнецкий Мост 12, **(495) 625-4964**, ф. 621-9862, iliacc@gpntb.ru, **www.iliac.ru**, Валерий Андреевич Гармашов • Washington, 1776 Massachusetts Avenue, NW, Suite 700, **202 463-7566**, ф. 463-7582, iliacc@iliac.org, **www.iliac.org**, Shrayberg Yakov
- INTERNATIONAL MEDICAL** | Интернэшнл медикал
Гуманитарная помощь • 103009 Москва, Бол. Кисловский пер. 4, оф. 12, **(495) 290-4328**, imc@aha.ru, **www.imcworldwide.org**, Салли

Виршинг • Santa Monica, 1919 Santa Monica Blvd., Suite 300, **310 826-7800**, ф. 442-6622, imc@iimcworldwide.org., www.imcworldwide.org, Nancy A. Aosseay

INTERNATIONAL REPUBLICAN INSTITUTE

Международный республиканский институт

Методика и технология ведения избирательных кампаний • 123448 Москва, Генерала Глаголева 5, корп. 2, **(495) 956-9510**, ф. 234-1885, Джо Райс Джонсон III • 20005 1225 Eye Street, Suite 700, New York, Washington D.C., **1 202 408-9450**, ф. 408-9462, Iri@iri.org, www.iri.org, Lorne Craner

INTERNATIONAL RESCUE COMMITTEE | Международный Комитет Спасения Помогает людям избежать преследований во время войн и насилия • 121019 Москва, Новый Арбат 11, оф. 1721, **(495) 202-2091**, ф. 202-2107, moscow.theirc.ru, www.theirc.ru, Philippe Bories • 366720 Назрань, Пос. Машиностроителей 6, **(8732) 22-6419**, nazran@theirc.ru, Philippe Bories • 122 East 42 nd Street, New York, NY 10168-1289, **212 551-3000**, ф. 551-3180, www.theirc.org, George Rupp

INTERNATIONAL SCIENCE AND TECHNOLOGY CENTER – IStC

Финансирование научно-технической деятельности Develops, approves, finances and monitors civilian science & technology, projects • 115516 Москва, Луганская 9, а/я 25, **(495) 797-6010**, ф. 797-6047, istcinfo@istc.ru, www.istc.ru, Michel Kroening • 2201 C Street N.W., Suite 1480, Washington, DC 20520, **202 736-7696**, ф. 736-7698, anni-emh@aol.com

INTERNATIONAL SPACE ENGINES | Интернэшнл Спейс Энджинз

Проведение испытаний, модернизация, техническое обслуживание жидкостных реактивных установок космических комплексов, посреднические, сервисные и консультационные услуги • 127006 Москва, Краснопролетарская 9, корп. 2, эт. 2, **(499) 978-4625**, space-eng@caravan.ru, Сергей Юрьевич Питулько • 1013 Centre Road in the city of Wilmington, County of New Castle, Delaware, **202 626-6781**, Николай Анатольевич Пирогов

INTERNATIONAL TAX AND INVESTMENT CENTER

Международный центр по налогам и инвестициям

Информация по налогам и инвестиционной политике • 103906 Москва, Нижний Кисловский пер. 5, оф. 342, **(495) 203-3669**, ф. 203-6155, itic.d@g23.relcom.ru, Владимир Анатольевич Самойленко • 818 Connecticut Avenue, Suite 1009, Washington D.C. 20006, **202 530-9799**, ф. 530-7987, iticwcd@compuserve.com, Daniel A. Witt

INTERNATIONAL TELECOMMUNICATIONS SERVICES

Инвестиции в телекоммуникации • 119048 Москва, Усачева 33/2, стр. 3, **(495) 785-0155**, ф. 785-0149, info@indigo.ru, www.indigo.ru, Гарта К. Селфа • 19808 Wilmington, 2711 Centerville road, suite 400, **703 683-8726**, ф. 683-6329, info@mctcorp.net, www.mctcorp.net, Seney Richard Farnsworth

INTERNET SECURITIES | Интернет Секьюритиз

Сбор и продажа информации • 125993 Москва, Газетный пер. 5, эт. 4, **(495) 937-7714**, ф. 229-6606, ekisel@securities.com.ru, info-ru@securities.com.ru, obevz@securities.com.ru, Олег Николаевич Бевз • 10003 New York, 225 Park Avenue South, 6-th floor, **212 610-2900**, ф. 610-2950, gstepney@securities.com, www.securities.com, Gary G. Mueller

INTERPETROL | Интерпетрол

Оптовая торговля • 121248 Москва, Кутузовский пр-т 7/4, корп. 6, оф. 58, **(499) 243-6650**, ф. 243-9495, Мурис Бегагич • 82001 Cheyenne, 1912 Capitol Avenue, **431 503-4254**, Емир Бегагич

INTERSYSTEMS | Интерсистемз

Лицензирование программных пакетов • 123610 Москва, Краснопресненская наб. 12, ЦМТ-2, под. 7, оф. 609, **(495) 967-0088**, ф. -0018, info@intersystems.ru, www.intersystems.ru, Николай Кречетов • Memorial Drive 1, Cambridge, MA 02142, **617 621-0600**, ф. 494-1631, info@intersystems.com, www.intersystems.com, Phillip T. Ragon

INTERTECH | Интэртек

Аналитическое и технологическое оборудование • 107078 Москва, Новая Басманная 20, стр. 2, **(495) 232-4225**, ф. 956-8479, info@intertech-corp.ru, www.intertech-corp.ru, Фредерик Форд • 620148 Екатеринбург, 8 Марта 66, оф. 45, **(3432) 51-7657**, ф. 51-7752, intertech@ural.org, ural@intertech-corp.ru Новосибирск, **(3832) 30-4607**, thermo@uiggm.nsc.ru, nsk@intertech-corp.ru, service-novosibirsk@intertech-corp.ru, Вячеслав Викторович Подшивалов • 660012 Красноярск, Гладкова 6, эт. 4, **(3912) 36-1490**, ф. 66-6786, inkra@krsn.ru, sibir@intertech-corp.ru, service-krasnoyarsk@intertech-corp.ru, В.В.Подшивалов • 3811 Atkinson, 3 Commerce Drive, Suite 301, New Hampshire, **603 893-9566**, ф. 893-9279, sales@intertechcorp.net, www.intertechcorp.net, Frederick James Ford

IOS PARTNERS | ИОС Партнерс

Консультационные услуги • 127299 Москва, Приорова 4, **(495) 787-7101**, ф. 787-7102, rhans@iospartners.com, www.iospartners.com

IPORUSSIA | АйПиОРаШа

Консалтинговые услуги по ценным бумагам, процедурам вывода компаний на фондовые рынки • 121309 Москва, Сеславинская 10,

(495) 364-5282, ф. 364-5282, info@iporussia.com, www.iporussia.com, Владимир Федорович Кузнецов • Jericho, Tompkins Avenue, 12, **+1(516) 937-6600**, ф. 681-3900, info@iporussia.com, www.iporussia.com, Kuznetsov Vladimir F.

IREX - INTERNATIONAL RESEARCH & EXCHANGES BOARD

Американский совет по международным исследованиям и научным обменам (АЙРЕКС) International Research & Exchanges Board (IREX) • 103918 Москва, Газетный пер. 5, эт. 6, **(495) 956-0978**, ф. 956-0977, irexmos@irex.ru, www.irex.ru, Alexander Knorr С.-Петербург, **(812) 560-9438**, Elena Kobets, **(4212) 32-6754**, uriy@dvags.kliv.ru, **(8632) 65-32-36**, Елена Рябенкая • 2121 K Street, N.W., Washington DC 20037, irex@irex.org

IRVINE CORPORATION

Хлопок • 109180 Москва, 1 Голутвинский пер. 1, **(495) 933-1010**, Джамолитдин Киямитдинович Юлдашов • 25 Greystone Manor, Lewes, DE 19958, country of Sussex, **800 345-2677**

ISAR | Исар

Благотворительная и научно-образовательная деятельность, культурные обмены, проведение семинаров для организаций • 109028 Москва, Яузская 1/15, стр. 1, **(495) 251-7617**, ф. 251-7617, isar@isar-mos.ru, Людмила Георгиевна Богдан • 690005 Владивосток, Светланская 197, кв. 79-80, **(4232) 20-5315**, ф. (4232) 26-9606, isarrfe@vlad.ru, Дмитриева Валентина Иннокентьевна • 1601 Washington, Connecticut avenue, NW, suite 301, **10 202 387-3034**, ф. 667-3291, alice@isar.org, www.isar.org, Alice Hengesbach

ITERA | Итера

Нефть, газ • 117209 Москва, Севастопольский пр-т 28, стр. 1, **(495) 258-4278**, ф. 258-4278, post@iteragroup.com, inbox@itera.ru, www.itera.ru, Вадим Комольцев • 32245 Jacksonville, 9995 Gate Parkway, suite 400, Florida 32245, **904 996-8800**, ф. 996-8805, postmaster@itera.com, www.itera.com, Makarov I.V.

ITERA INTERNATIONAL ENERGY CORPORATION

ИТЕРА ИНТЕРНЭШНЛ ЭНЕРДЖИ КОРПОРЕЙШН

Покупка и реализация природного газа • 113209 Москва, Севастопольский пр-т 28, оф. 1, **(495) 258-4377**, ф. 258-4365, inbox@itera.ru, www.iteragroup.com, Вадим Викторович Комольцев • Jacksonville, 9995 Gate Parkway, suite 400, Florida 32245, **(904) 996-8800**, ф. 996-8805, Makarov I.V.

ITXC GLOBAL | АйТиЭксСи Глобал

Оптовая торговля международного телефонного трафика • 121099 Москва, Смоленская пл. 3, эт. 6, **(495) 937-8376**, Алексей Анатольевич Патлавский • 2711 Ceuterville Road, suite 400, Wilmington, New Castle County, Delaware 19808, **1 609 750-3333**, Theodore M. Weits

IVLP (INTERNATIONAL VEHICLE LEASE PLAN) | Ай.ви.эл.пи.

Лизинг • 125190 Москва, Усевича 20, «Сокол Бизнес Плаза», **(495) 937-2790**, **937-2792**, **937-2793**, **974-7166**, ф. 937-2791, 974-3071, ivlpinc@centro.ru, Марк Джефффри Бэдкок • 7950 New Jersey, East Hanover Avenue, Morris Plains, **973 644-2226**, ф. 644-2246, George Badcock

J. RAY MCDERMOTT | Джей Рэй МакДермотт

Строительство морских объектов • 693000 Южно-Сахалинск, Коммунистический пр-т 32, оф. 642 и 644, **(4242) 72-7060**, ф. 72-7061, FirstInitialLastName@jraymcdermott.com, www.jraymcdermott.com, Стивен В. Ролл • 1209 Orange Street, Wilmington, Delaware 19801, **1-281-870-5000**, FirstInitialLastName@jraymcdermott.com, www.jraymcdermott.com, Bruce W. Wilkinson

J.P. MORGAN | Дж. П. Морган

Инвестиционно-финансовая деятельность • 113054 Москва, Павелецкая пл. 2, стр. 1, **(495) 937-7300**, ф. 937-7334, Миклош Кормош • 902, Market Street, Wilmington 19801, County of New Castle, Delaware, 1302 634-1000, www.jpmorgan.com, Ричард Дж. Джонсон

JAVAD NAVIGATION SYSTEMS | Джавад навигейш системз

Глобальные позиционные системы, спутниковые технологии, радиолокационные средства, навигационные и геофизические приборы • 117071 Москва, Стасовой 4, оф. R502, **(495) 935-7990**, ф. 935-7893, sales@javad.ru, www.javadgps.ru, Владимир Евгеньевич Новиков • 1731, Technology Drive, Suite 220 San Jose, CA 955110, **408 741-5482**, ф. 741-5492, www.javad.com, Javad Ashjay

JENKINS ENTERPRISES | Дженкинс Энтерпрайзес

Оптовая торговля с/х машинами и компонентами • 109388 Москва, Гурьянова 75, оф. Правления, **(495) 720-2261**, ф. 720-2261, itg-moscow@polisma.ru, www.itg-usa.com, Владимир Павлович Кульчев • 92008 California, 5375 Avenida Encinas, suite F, Carlsbad, **(1-760) 431-3644**, ф. 431-8889, vpozdyakov@itg-usa.com, www.itg-usa.com, Jenkins George

JENSEN TECHNOLOGIES

Интернет Customized software and web design & development • С.-Петербург, Канала Грибоедова наб. 10, оф. 16, **(812) 103-5585**, ф. 325-5262, sales@jensentechnologies.com, info@jensentechnologies.com • 55401 Minneapolis, 212 Third Avenue North, Suite 400, **612-455-2554**, ф. 612-455-2554, info@jensentechnologies.com, www.jensentechnologies.com

JNETX | Джей-нет-экс

IT-технологии • 111024 Москва, Авиамоторная 8А, (495) 780-7900, ф. 780-7900, Николай Никитич Репин • 75251 Dallas, 7616 LBJ Freeway, Suite 720, Texas, 1 (972) 235-9797, support@jnetx.com, www.jnetx.com, Steven Allen Hollis

JNETX INC. | Джей-Нет-Экс Ресерч ЛЛ.С.

Исследовательская деятельность в области информационных технологий и баз данных • 111124 Москва, Авиамоторная 8А, (495) 780-7900, support@jnetx.com, Репин Николай Никитич • 7616 LBJ Freeway Suite 720 Dallas, Texas 75251, (972) 235-9797, steve.lasko(at)jnetx.com, www.jnetx.com, Steve Lasko

JOHN D. AND CATHERINE T. MACARTHUR FOUNDATION

Фонд Джона Д. и Кэтрин Т. Макартуров

Благотворительность • 121069 Москва, Хлебный пер. 8, эт. 2, (495) 737-0015, moscow@macfound.org, www.macfound.ru, Татьяна Дмитриевна Жданова • 140 South Dearborn Street, Suite 1100, Chicago, Illinois 60603-5202, 312 726-8000, ф. 726-8000, 4answers@macfound.org, www.macfound.org, Jonathan Fanton

JOHN SNOW | Джон сноу

Способствование оказанию услуг в области здравоохранения, консультирование, исследование и маркетинговые услуги в области здравоохранения • 119049 Москва, Коровий Вал 7, оф. 175, (495) 937-3623, ф. 937-3680, nvart@jsi.ru, www.jsi.ru, Наталья Вадимовна Вартапетова • Boston, 44 Farnsworth Street 210, Massachusetts, 617 482-9485, ф. 482-0617, www.jsi.com, Joel H. Lamstein

JOHNSON CONTROLS AUTOMATIC

Автоматика Home and building control systems • 125167 Москва, Ленинградский пр-т 37, корп. 9, эт. 1, (495) 937-1120, ф. 937-1121, jci@jci.com, www.jci.com

JONES DAY LIMITED PARTNERSHIP | Джонс Дэй Лимитед Партнершип

Юридические услуги • 121099 Москва, Смоленская пл. 3, 9 эт., оф. 9027, (495) 980-6769, Владимир Лехтман • North Point, 901 Lakeside Avenue, Cleveland, OH 44114, 1 216 586-3939, ф. 589-0212, Stephen J. Brogan

KELLOGG BROWN & ROOT INTERNATIONAL

Келлогг Браун энд Рут Интернэшнл

Торговля • 101407 Москва, Рахмановский пер. 4, стр. 1, (495) 775-7530, ф. 775-7531, Вэйн Лукас • 19801 Wilmington, 1209 Orange Street, Corporation Trust Centre, New Castle, Delaware, 1 713 753-2106, ф. 753-2853, wilmington4@cch-lis.com, Andrew R. Lane

KELLY SERVICES | Келли сервисез

Подбор персонала • 129110 Москва, пр-т Мира 33, корп.1, эт.5, (495) 961-1407, ф. 961-1408, moscow@kellyservices.ru, www.kellyservices.ru, Екатерина Юрьевна Горохова • С.-Петербург, Невский пр-т 11, оф.6, (812)325-7300, ф. 325-7301, resume@kellycis.spb.ru, www.kellyservices.ru, Екатерина Горохова • 999, West Big Beaver Road, Troy, Michigan, (1-248) 362-4444, ф. 362-4444, kfirst@kellyservices.com, www.kellyservices.com, Terence E. Adderley

KEM-TRON TECHNOLOGIES | Кем-Трон Технолоджиз

Очистное оборудование • 109240 Москва, Земляной Вал 52, оф. 19, (495) 915-0248, ф. 915-2455, 4091.g23@g23.relcom.ru, www.kemtron.ru, Ольга Владимировна Седова • 77477 Stafford, 10404-D Cash Road, Texas, 1 (281) 261-5778, ф. 261-5778, infor@kemtron.com, www.kemtron.com, Нему Мета

KINETIC STRATEGIC SOLUTIONS | Кинетик стратиджик солюшнс

Системы управления фондами и активами (УФАП) и планирования ресурсов. Консалтинг по реинжинирингу бизнес-процессов. • 103045 Москва, Трубуная 12, (495) 795-0638, ф. 795-0637, info@kss-indus.ru, www.kss-indus.ru, Павел Александрович Жажин • 30350 Atlanta, 8995 Roswell Road, Suit 208, Georgia, Robert Burnstein

KMB BANK

Банк кредитования малого бизнеса Small business support bank • 119121 Москва, 1 Неопалимовский пер. 15/7, (495) 967-6707, ф. 967-3062, info@kmb.ru, www.kmb.ru, Rainer Mueller-Hanke • 190068 С.-Петербург, Канала Грибоедова наб. 126А, (812) 114-4259, spbinfo@kmb.ru • 660049 Красноярск, Мира пр-т 30, эт. 5, (3912) 27-8995, ф. 58-1511, kmb_bank@ktk.ru • 445051 Тольятти, Приморский б-р 2В, (8482) 71-0024, kmb@attachk.ru

KOCH SUPPLY & TRADING | Кох Сапплай энд Трейдиг

Торговля товарами, включая нефть, нефтепродукты и металлы, финансовыми инструментами • 123100 Москва, Краснопресненская наб. 6, оф. 305, (495) 247-2705, ф. 247-2709, Timokhovich Sergei Igorevich • 67220, KS, 4111 E. 37th street, North Wichita, (316) 8128-5500, ф. 828-3133, info@kochind.com, www.kochind.com, Stephen P. Mawer

KORBEN | Корбен

Промышленная, финансовая деятельность, управление активами • 101000 Москва, Чистопрудный б-р 12А, (495) 975-8912, 975-8377, ф. 975-0585, info@korben-inc.com, mail@korben-inc.com, Петр Леонидович Короткевич • 20036 Вашингтон, 1100 Коннектикут Авеню., С3, Офис 850, (202) 588-0127, 588-0305, ф. 588-0128, us@korben-inc.com, info@uskorben-inc.com, www.korben-inc.com, Петр Леонидович Короткевич

KRAFT FOODS | Крафт Фудс

Кофе, шоколад и соленые снеки • 103006 Москва, Долгоруковская 7, Бизнес-центр «Садовая Плаза», (495) 960-2480, ф. 960-2490, www.kraft-foods.ru, Мишель Бун Райбрук, (1-847) 646-4538, 646-2000, gec@kraft.com, www.kraft.com, Perry Yeatman

KRON PHARMA | Крон Фарма

Фармацевтика • 123104 Москва, Сытинский пер. 5/10, (495) 969-0669, kronpharma@mail.ru

KWI | КВИ

Поставка оборудования для систем водоснабжения, ремонтно-строительные работы • 190103 С.-Петербург, 8 Красноармейская, 6А/5 Литер «А», (812) 320 84 51, ф. 449 49 00, kroftasp@peterlink.ru, www.kwi.ru, Михаил Николаевич Смирнов • Lenox, 101 York Avenue, 1-413-4477515, ф. 4478086, mn7420@aol.com, Jerry Payne

L.G. AMTREAD | Эл-Джи Эмтрейд

Торговля • 123610 Москва, Краснопресненская наб. 12, оф. 822, (495) 258-1416, -1417, ф. 258-1417, lgamtread@aha.ru, Ирина Геннадиевна Молодцова • 10018 New York, 390 Fifth Avenue, Suite 511, (212) 695-0555, ф. 695-1304, tovanti@abinet.com, Leonid Grossman

LAND O'LAKES | Лэнд о'лейкс

С/х продукция • 630501 Новосибирская обл., пос. Краснообск, Центральная БШ-2, оф. 12, (3832) 48-3543, ф. 48-7545, slavalol@sibmail.ru, Вячеслав Константинович Сундуков • 4001 Lexington Avenue, Arden Hills MN 55126, www.idd.landoflakes.com, Джон Е Герти

LANDMARK GRAPHICS

Информтехнологии Providing information technology • 125445 Москва, Смольная 24Д, эт. 9, (495) 755-8300, ф. 755-8301, Solutions@lgc.com, www.lgc.com, Виктория Дунаева • 2101 CityWest Blvd., корп. 1, Suite 200, Houston, TX 77042-2827, 713 839-2000

LATHAM & WATKINS

Юристы • 123056 Москва, Гашека 7, эт. 9, оф. 900, (495) 785-1234, ф. -5, anya.goldin@lw.com, www.lw.com, Анна Голдин • Los Angeles, 520 South Grand Avenue, Suite 200, CA 90071-2610, 213 891-1200, ф. 891-7123

LE MONTI

Одежда, обувь • 127018 Москва, Складочная 1, стр. 7, (495) 786-8027, -35, -29, 689-0711, ф. 786-8026, info@lemonti.ru, www.lemonti.ru, Михаил Янкель-Копелевич Гандельман • Empire State Building, 350 5-th Avenue, Suite 1033, New York, NY 10118, 212 279-5421

LEBOEUF, LAMB, GREENE & MACRAE | ЛеБоф, Лам, Грин и МакРей

Юристы • 125009 Москва, Никитский пер. 5, эт. 6, (495) 737-5000, ф. 737-5050, info@llgm.ru, www.llgm.ru, Brian L. Zimble • 10019 New York, 125 West 55th Street, 212 424-8000, ф. 424-8500, www.llgm.com, Steven Davis, Peter O'Flinn

LESMO LLC | Лесмо ЛЛС

Торговля • Москва, Оболенский пер. 5, (495) 517-2862, ф. 517-2862, Нгуен Хай Ха • 19801 Wilmington, Delaware, 1220 N. Market St., Nguyen Quoc Bao

LINCOLN ELECTRIC | Линкольн Электрик

Производство сварочного оборудования и материалов для сварки • 115419 Москва, Орджоникидзе 11, стр. 1/2, (495) 981-4700, ф. 797-8049, lecom@aha.ru, Федор Вячеславович Квасов • 44117, Ohio, 22801 Saint Clair Avenue, Cleveland, 216 689-5654, 216 689-5654, John_Severa@lincolnelectric.com, www.lincolnelectric.com, John Stropki

LIONHEARTH TECHNOLOGIES | Лайнхартс технолоджиз

Информтехнологии • 664000 Иркутск, Гагарина 38, (3952) 25-5776, Александр Владимирович Соколов • 25401, Spanish Ranch Road, Los Gatos, CA 95030, 408 353-1386, ф. 357-2905, Марк Моргенталер

LOCKWOOD GREEN INTERNATIONAL | Локвуд грин интернэшнл

Инжиниринг • 121099 Москва, Новинский б-р 11А, (495) 931-9177, ф. 931-9178, lgi@lgi.ru, lockwood@lg.com, careers@lg.com, www.lg.com, Эндриу А.Эвад • 100 I-85 Spartanburg, Spartanburg, South Carolina, 864 578-2000, ф. 578-2000, lg@lg.com, Fred Brune

LOCUS STANDI

Полиграфический комплекс • Москва, Щепкина 8, (495) 737-7887, ф. 975-2096, ls@ls.ru, www.ls.ru, Максим Викторович Снитенко • С.-Петербург, Артиллерийская 1, БЦ «Европа Хаус», оф. 622, (812) 118-8147, 118-8148, ф. 118-8147, 118-8148, lsp@ls.ru • 208 East 51 Street, Suite 281, New York, NY 10022, 212 249-2668, ф. 249-5868, Александр Викторович Снитенко

LOCUS STANDI INTERNATIONAL | Локус Станди Интернэшнл

Коммерческая деятельность • 109028 Москва, Земляной Вал 50А/8, стр. 3, (495) 208-9310, msnitenko@ls.vu, Максим Викторович Снитенко • 208 East 51 Street, №281, New York, NY 10022, 212 249-2668, ф. 249-5868, Александр Викторович Снитенко

LOGITECH | Логитех

Интерфейсное оборудование • 113054 Москва, Татарская 14, корп. 10, (495) 969-1687, 721-2550, Нарайанасвами Арун Пракаш • 53703 Madison, 131 West Wilson Street, Suite 600, WI, 44 20 7691-9329, ф. 7691-9329, Narayanaswamy Arun Prakash

LSI LOGIC INTERNATIONAL SERVICES, INC

Эл эс ай лоджик интернешен сервисес, Инк

Разработка и производство микросхем для компьютеров • 117198 Москва, Ленинский просп., д. 113/1, оф. Е712, (495) 956-5691, ф. 956-5693, info@lsili.ru, Золотых Андрей Алексеевич • 95035 Milpitas, 1621 Barber Lane, California, **1 650 428-4701**, ф. 428-4701, ran-ko@lsil.com, www.lsillogic.com, David G. Pursel

LUCID DREAM SOFTWARE | Люсид Дрим Софтвр

Проектирование, разработка и сбыт полиграфических программных средств • 192236 С.-Петербург, Софийская 14, эт. 6, (812) 326-6505, Наталья Борисовна Егорова • 4570 Topaz Drive, Hofman Estates, IL 60195, **847 202-8424**, ф. 202-9352, david@luciddream.com, www.luciddream.com, Lewis David

LUTHERAN SOCIAL SERVICES | Лютеран соушл сервисиз

Размещение детей • 127254 Москва, Огородный пр. 16, корп. 17, (495) 766-9664, Александра Витальевна Жилкина • 647 W. Virginia Street., Suite 300, Milwaukee WI 53204, **414 281-4400**, ф. 325-3124, David N. Larson

MACTIS | Мактис

Посредническая деятельность, в том числе с недвижимостью, и другие законные операции в соответствии с Законом о корпорациях штата Орегон • 103001 Москва, Вспольный пер. 19/20, стр. 1, (495) 234-2278, Журавлева Ольга Сергеевна • 72201 Little Rock, 101 South Spring Street, Suite 220, Paluikhovich Andrei

MAGEE-WOMEN'S HEALTH

Женская больница-корпорация здравоохранения Маги

Медицина, благотворительность • 103045 Москва, Даев пер. 20, (495) 204-8215, ф. 204-8215, Майя Ивановна Малуго • 300 Halket Street, Pittsburgh PA 15213-3180, **412 641-5796**, ф. 641-1202, mzahniser@mail.magee.edu, www.magee.edu, Irma E. Goertzen

MAINE ADOPTION PLACEMENT SERVICE | Мэйн эдопшн плэйсмент сервис

Усыновление детей • 109004 Москва, Большой Дровяной пер. 8, стр. 1, (495) 999-6892, ф. -6892, Валентина Павловна Громык • Houlton, 58 Pleasant street, (207) 532-9358, ф. -4122, Dawn Degenhardt

MANAGEMENT OPTIONS | Менеджмент Опшионс

Консалтинговые и юридические услуги • Москва, Кривоколенный пер. 14, оф. 28, (495) 974-7831, ф. 925-2460, Уайт Дуглас • 20015 Washington, 4400 Jenifer Street, N.W. Suite 380, D.C., **1 202 293-6880**, ф. 463-8498, Jason B. Clawson

MANPOWER | Мэнпауэр

Подбор кадров • 125124 Москва, 1 Ямского поля 9/13, оф. 206, (495) 937-3435, ф. 937-3436, moscow@manpower.ru, www.manpower.ru, Владимир Федорович Юдкин • С.-Петербург, Обводной Канал наб. 93А, оф.28, (812)324-4646, ф. 324-46467, spb@manpower.ru, Александр Осипов • Milwaukee, 5301 N.Ironwood Road, WI 53217, **141-49611000**, ф. 141-49611000, manpower@manpower.com, www.manpower.com, Michael J. Van Handel

MARATHON PETROLEUM | Марафон Петролеум

Освоение нефтяных месторождений • 115054 Москва, Космодамианская наб., д. 52, стр. 4, эт. 6, (495) 745-5199, ф. 745-5198, golubchikova@marathonoil.com, Роберт Снейпс • 19801 Wilmington, Corporation Trust Company, Corporation Trust Center, 1209 Orange Street, Delaware, **1-713-6296600**, ф. 2962952, Robert Speirs

MARCO | Марко

Судостроение, гидравлическое промышленное оборудование, нефтесборочное оборудование. Лидер (90%) в производстве туннельного оборудования • Владивосток, Фонтанная 55, (4232) 26-0125, marco@vladivostok.ru, Татьяна Викторовна Давид-Хан • Seattle, 2300 West Commodore Way, (206) 352-3113 (direct), (206) 285-3200 - 285 (main), ф. 285-2373, www.marcoseattle.com

MARCO INTERNATIONAL | Марко Интернешнл

Вторцветмет • 103829 Москва, Тверская 16/2, оф. 609, (495) 694-1166, -5422, ф. 694-0901, marcosms@corbina.ru, Сергей Евгеньевич Столяров • New York, 250 W. 34 St One Penn Plaza Suite 2514, (212) 798-8100, ф. 798-8100, MarcoNY@marcointernational.com, www.marcointernational.com, Баренхольц Майкл

MARINE BUSINESS | Марин бизнес

Товары для яхт по каталогу • 683024 Петропавловск-Камчатский, Владивостокская 9, (4152) 11-0647, -65, ф. 11-0044, mbi@mail.kamchatka.ru, Александр Прохорович Дочкин • 98020 Washington, 170 West dayton, suite 201, Edmonds, **425 774-5000**, ф. 774-6851, Александр Юрьевич Силагин

MARINE TRAVEL | Марин трэвел

Туроператор по Франции • 125009 Москва, Тверская 10, оф. 317, (495) 788-6370, ф. 788-5091, info@marinettravel.ru, www.marinettravel.ru, Шанталь Жибон • 1717 North Bayshore Drive, Suite 127, Miami, FL 33132, **305 372-2892**, ф. 372-1741, Шанталь Жибон

MASLOV, SOKUR & ASSOCIATES

Связи с общественностью • 113093 Москва, Люсиновская 36, корп. 1, (495) 363-5022, info@msapr.ru, msapr@online.ru, michael.maslov@msapr.ru, www.msapr.ru, Михаил Маслов • Ketchum, 1285 Avenue of the Americas, 10019, **646 935-3900**

MASTERWORD SERVICES INTERNATIONAL | Мастерворд Сервисиз Интернашнл

Выполнение устных и письменных переводов и оказание сопутствующих услуг • 693000 Южно-Сахалинск, пр-т Победы 39А, 74, (4242) 74-2226, mgreen@masterword.com, www.masterword.com, Смит Скотт Антони • 303 Stafford Drive, suite 204, Houston, Texas, **1-281-589-0810**, ф. 1104, mgreen@masterword.com, www.masterword.com, Mila Green

MB QUEST | МБ Квест

Организация и финансирование производства, лизинг и поставки оборудования • 119048 Москва, Доватора 1/28, (495) 208-0177, ф. 208-0177, Юджин Барг • 77024 Houston, 902, Frostwood, Suite 223, **1 281 445-1551**, ф. 445-1571, mbquest@mbquest.net, Zev M. Munk

MCDONALDS

Рестораны быстрого обслуживания Fast food restaurants • 119002 Москва, Бол. Николопетровский пер. 15, корп. 2, (495) 755-6600, ф. 755-6622, reception@mcDonalds.ru, www.mcdonalds.ru, Хамзат Хасбулатов • 191186 С.-Петербург, Бол. Морская 11/6, (812) 314-6735, ф. 325-7424, Glenn Stevs • One Kroc Drive, Oak Brook, IL 60523, **630 623-3000**, ф. 623-7409, www.mcdonalds.com

MCGRAW-HILL NEWS BUREAUS | Мак груу-хилл ньюс

Издательство • 121248 Москва, Кулузовский пр-т 9, корп. 2, оф. 122, (495) 974-8015, ф. 974-8173, www.businessweek.com, Пол Джеффри Старобин • 1221 Avenue of Americas, New York, NY 10020, **212 512-2000**, Гарольд Мак Гроу

MCI WORLDCOM INTERNATIONAL | Эм Си Ай Уорлдком Интернешнл

Радио- и электросвязь • 113054 Москва, Космодамианская наб. 52, стр. 1, (495) 961-2177, -78, -79, ф. 961-2181, Алла Александровна Лифландер • 10573 New York, Two International Drive, Rye Brook, **1 914 881-6466**, ф. 881-6293, www.mci.com, Michael Capellas

MCKINSEY | Мак-Кинзи

Консультации юристам • 115054 Москва, Павелецкая пл. 2, корп. 2, (495) 232-9300, ф. 232-9300, moscow@mckinsey.com, www.mckinsey.ru, Eberhard von Lohneisen • 19805 Wilmington, 1013 Centre Road, New Castle, Delaware, (1-212) 446-7000, ф. 446-8575, www.mckinsey.com, Rajat Kumar Gupta

MEDIA ARTS FCB

Реклама Advertising agency • 95 Москва, 2 Звенигородская 13, стр. 42, (495) 783-3106, 232-0626, ф. 973-5000, 783-3106, info@mafcb.ru, www.mafcb.ru, Илья Слуцкий • New York, 150 East 42nd Street, , NY 10017-5612, **212 885-3000**, ф. 885-2803, www.fcb.com

METACOMMUNICATIONS | МетаКоммьюникэйшнз

Предоставление услуг в области проектирования и создания компьютерных программ • 199106 С.-Петербург, Бол. пр-т Васильевско-го о-ва 80, оф. 211, (812) 332-1089, Александр Евгеньевич Фурманов • 1210 South Gilbert Street, Iowa City, Iowa, **319 337-8599**, ф. 337-3635, B. Kent Swaim; Robert Long-jr

METRICA | Метрика

Программное обеспечение • 103001 Москва, Трехпрудный пер. 9, Трехпрудный бизнес-центр, оф. 401, (495) 626-5092, 629-8975, ф. 956-2814, Леонид Германович Нецаев • 8620 N.New Braunfels, Suite 603, San Antonio, TX 77217-6363, Bruce H. Dunson

METROMEDIA INTERNATIONAL TELECOMMUNICATIONS SERVICES

Телекоммуникации • 125047 Москва, 1 Тверская-Ямская 5, Галс-Тауэр, (495) 730-4414, ф. 730-4413, aprigozhin@mmgroup.com, www.metromedia-group.com, Александр Борисович Пригожин • 505 Park Avenue, 21-st Floor, New York NY 10022, **212 527-3800**, ф. 527-3995, Марк Стефен Хауф

MGV | Эм-джи-ви

Финансовая деятельность • 121609 Москва, Рублевское ш. 48/1, (495) 416-1014, ф. 416-7784, , Наталья Вадимовна Степашова • 1411 Fourth Ave., WA 98101, **415 449-3540**, Рейнальдо Гомес

MIDDLEBURY COLLEGE | Миддлбери Колледж

Образование • 121002 Москва, Плотников пер.,12, кв. 203, (495) 244-7655, midcoll@cityline.ru, Allington Amy Lynn • Middlebury College, Middlebury, VT 05753, USA, (1802) 443-5000, ф. 443-3157, macey@middlebury.edu, www.middlebury.edu, John M. McCardell Jr.

MIRAMED INSTITUTE | Мирамед институт

Благотворительность • 109240 Москва, Котельническая наб. 1/155, оф. 28, (495) 915-4374, 730-0064, program@miramed.org, raronson@miramed.org, www.miramed.org, Энгел Джулиетт • Seattle, 3255, 10-th Avenue West., **1 206 285-0518**, ф. 285-8216, program@miramed.org, www.miramedinstitute.org, Джулиетт М. Энгел

MIRANTIS | Мирантис

Разработка программного обеспечения • 107023 Москва, Мал. Семеновская 9, стр. 9, (495) 787-4944, ф. 787-4942, www.mirantis.ru, www.mirantis.com, Александр Александрович Сурицын • 191123 С.-Петербург, Шпалерная 36, оф. 316, (812) 329-5733, ф. 329-5734, info@mirantis.com, www.mirantis.com, Евгения Борисовна Шапкина • 410028 Саратов, Чернышевского 153, лит. В, (8452) 43-1555, info@mirantis.ru, www.mirantis.ru • Foster, 1065 East Hillsdale Boulevard, Suite 413, **1-650-286-9250**, ф. 286-9255, info@mirantis.com, www.mirantis.com, Alexander Freedland

MIRASCO | Мираско

Продовольственные продукты, включая: мясо, домашняя птица и дары моря импортерам • 191186 С.-Петербург, Невский пр-т 25, (812) 346-7723, ф. 346-7753, -7535, spb@mirasco.com, Ольга Анатольевна Кашпарова • 30339 Atlanta, 900 Circle 75 Parkway, Georgia, 770 956-1945, ф. 956-0308, atlanta@mirasco.com, www.mirasco.com, Saher Latif Rizk

MISTRAS | Мистрас

Технологии неразрушающего контроля • 123001 Москва, Вспольный пер. 5, стр. 2, (495) 937-5603, ф. 937-5604, sales@pacndt.com, www.mistrasholdings.com, Виктор Владимирович Шемякин • 195 Clarksville Road, Lawrenceville, NJ 08648, 609 716-4066, ф. 716-4179, www.pacndt.com, Сотириос Дж. Вахавиолос

MOBILAE RUSSIA | Мобилай раша

Использование компьютеров и информационных технологий • 111024 Москва, ш. Энтузиастов 14, Бизнес-Центр «Мета-Дом», (495) 540-1801, ф. 540-1803, info@mobilae.ru, Леонид Викторович Проворов • 197110 С.-Петербург, Бол. Разночинная 14, корп. 5, (812) 430-3434, Александр Александрович Тучков • 19901 Dover, State of Delaware, County of Kent, 310 203-7560, www.exigengroup.com, Юрий Штивельман

MONTE VISTA INVESTMENT CORPORATION**Монтэ Виста Инвестмент Корпорэйшн**

Операции с недвижимостью • 197101 С.-Петербург, Дивенская 14, (812) 966-8516, Дмитрий Юрьевич Михайлов • 4201 Akhama Drive, Woodland Hills, CA 91364, Boris Shats

MOSCOW MARRIOTT HOTELS

Отель • 103050 Москва, Тверская 26, (495) 937-0000, -8500, 933-7878, ф. 937-0001, -70, 935-8501, Look@Marriott.com, www.marriott.com, John Eaton

MR.DOORS

Мебель Sales and production of furniture • 140032 Московская обл., пос. Малаховка, Шоссейная 40, (495) 745-5787, 101-2211, 733-9380, ф. 913-9570, info@mrdoors.ru, press@mrdoors.ru, www.mebel.ru, Павел Анфалов

MS-MAX | МС-Макс

Экспорт профессионального музыкального оборудования • 121165 Москва, Кулузовский пр-т 30/32, под. 12Б, (495) 234-0006, ф. 249-8034, office@ms-max.ru, www.ms-max.ru, Олег Владимирович Севастьянов • Beverly Hills, 9100 Wilshire Blvd., Suite 515 E, CA 90212, 310 777-0087, ф. 777-0095, msmxinternational@yahoo.com, Serge Chernov

MSN HOLLYWOOD PICTURES PRODUCTIONS**МСН Голливуд пикчерс продакшнс корпорэйшн**

Предпринимательство • 105187 Москва, Фортунатовская 31/35, (499) 627-2423, ф. 627-2423, Оксана Викторовна Назарян • Sacramento, 1005 12th St. Suite G., Nicholas Blake Reynolds

MXM INTERNATIONAL | Эм-икс-эм

Аналоговые и цифровые телефонные станции (мини АТС) емкостью до 1000 портов • 107061 Москва, Большая Черкизовская 3-5-22, (495) 203-4413, ф. 202-7513, www.mxm.ru, Сергей Анатольевич Маслов • 6 Altman Ct., Spring Valley 10977, 845 356-3638, ф. 356-3606, Сергей Анатольевич Маслов

NAC INTERNATIONAL | Нак интернэшнл

Консалтинг (ядерный топливный цикл) • 115054 Москва, Бол. Строчинский пер. 22/25, (495) 230-6832, ф. (503) 230-684, asinev@nacintl.com, Andrei Sinev • 30092 Georgia, 3930 East Jones Bridge Road, Norcross, Georgia, 770 447-1144, ф. 447-1797, www.nacintl.com

NATIONAL DEMOCRATIC INSTITUTE FOR INTERNATIONAL AFFAIRS**Национальный демократический институт международных отношений**

Содействие международным связям • 127051 Москва, Бол. Каретный пер. 7, корп. 1, (495) 956-6337, ф. 299-7874, ndi@ndi.ru, www.ndi.ru, Tammy Marie Kynch • 620075 Екатеринбург, Луначарского 77, эт. 3, (495) 956-6337, ф. 299-7874, ndi@ndi.ru, Inaeh Alina Roxana • 410017 Саратов, Шелковичная 37/45, оф. 605, (495) 956-6337, ф. 299-7874, Alina Roxana Inaeh • Washington, 2030 M Street., NW, 5th Floor, 1-202 728-5500, ф. 728-5566, contactndi@ndi.org, www.ndi.org, Kenneth D. Wollack

NATIONAL INSTRUMENTS

Вычислительная техника • 119361 Москва, Озёрная 42, оф. 1101, (495) 783-6851, 238-7139, ф. 783-6852, ni.russia@ni.com, www.ni.com/russia, Арам Салатян • 11500 North Mopac Expressway, Austin, TX 78759, 512 338-9119, ф. 638-8411, James J. Truchard

NATURE'S SUNSHINE PRODUCTS | Нейча Сайншайн Продактс

Биологически активные добавки, витамины, косметика • 119311 Москва, Строителей 4, корп. 3, (495) 131-1211, ф. 131-1211, support@naturessunshine.ru, www.natr.ru, Владимир Валерьевич Брехов • Provo, 75East 1700 South, Utah 84605, 8-101-801-342-4305, ф. -342-4305, Douglas Faggioti

NAVIGATOR DDB

Реклама Advertising agency • 119034 Москва, Пречистенка 40/2, корп. 3, (495) 785-5765, ф. 785-2385, welcome@ddb.ru, www.ddb.ru, Сергей Кривоногов • 10022 New York, NY, 437 Madison Avenue, 212 415-2000, ф. 415-3417

NCH ADVISORS | Эн-Си-Эйч Эдвайзорс

Инвестиционный консультант • 190000 С.-Петербург, наб. Мойки 58, эт. 4, оф. 411, (812) 595-4032, ф. 325-9833, nch@infopro.spb.su, Михаил Борисович Васильев • New York, 712 Fifth Avenue, 46 Floor, NY 10019-4108, (1212) 641-3200, ф. -3201, nch@nchcapital.com, George Rohr

NCR

Програмное обеспечение для банков Banking hard - and software • 113054 Москва, Космодамианская наб. 52, стр. 5, эт. 7, (495) 961-3030, ф. 951-3031, -22, info.moscow@russia.ncr.com, www.ncr.ru, Константин Слашевич • 191104 С.-Петербург, Артиллерийская 1, (812) 327-3313, ф. 327-3312 • 1700 S. Patterson Blvd, Dayton, Ohio 45479, 1-800-225-5627, www.ncr.com

NEOLAB | Неолаб

Лабораторное оборудование • 119034 Москва, 1 Обьденский пер. 10, (495) 626-4148, -4170, ф. 626-4514, Татьяна Минеева • 109 Minna Street, #204, San Francisco, CA 94105, 415 436-6225, ф. 436-6226, Ромиери Ренато

NEW AGE TECHNOLOGIES | Нью эйдж технолоджиз

Производство промышленной продукции, инвестиционная компания, страхование • 105215 Москва, Константина Федина 1, корп. 1, (495), Амрит Мохан Мехтра • 19801 Wilmington, Suit 606, 1220 N. Market St., 44(0) 181 441 8848, ф. -8848, Amrit Mohan Mehta

NEW HOPE CHRISTIAN SERVICES | Нью хоуп христиан сервисиз

Усыновление • 197097 С.-Петербург, Возрождения 4, оф. 1010, (812) 324-4932, ф. 324-4932, NHCS-SPb@mail.ru, Наталия Александровна Шигаева • 3266 Rumney, 1 Quincy Street, New Hampshire, 1 (603) 786-9950, ф. 786-9940, David L. Mexcur

NEW YORK TIMES | Нью-Йорк таймс

Московское бюро газеты • 103051 Москва, Садовая-Самотечная 12/24, оф. 55-56, (495) 694-0187, 755-8330, ф. 694-0240, khalip@nytimes.com, klimenko@nytimes.com, www.nwtimes.com, Стивен Ли Майерс, Palric Tyier • 229 West 43rd Street, New York, NY 10036-3959, 212 556-1234, 800 698-4637

NEXEL ENTERPRISES | Нексель энтерпрайзис

Консультационные услуги • 119526 Москва, Вернадского пр-т 101-1, оф. 379, (495) 434-3080, ф. 434-8302, nexelgroup@mtu-net.ru, Наталья Александровна Данилова • P.O.Box 165, McLean, Virginia 22101, 703 821-6881, ф. 821-6881, nexel@nexel-enterprises.com, www.nexel-enterprises.com, Frank Armistead Bonham

NIDAN | Нидан Менеджмент

Соки и нектары • 140053 Московская обл., Люберецкий, пос. Котельники, Яничкин пр. 2, (495) 782-1765, ф. 782-1764, nidan@nidan.ru, mliani@nidan.ru, Игорь Шилов • 196240 С.-Петербург, Пулковское ш. 9, корп. 3, (812) 325-1820, ф. 325-1820, Spb@nidan.ru, www.nidan.ru • 1030 15-th street NW, suite 920, Washington DC 20005, 495 782-1762, ф. 782-1763, Nidan_management@nidan.ru, Игорь Шилов

NIGHTLIGHT CHRISTIAN ADOPTIONS | Найтлайт Кристиан Эдопшнс

Усыновление • 119000 С.-Петербург, Большая Морская 35, литер М, (812) 966-4448, Ольга Станиславовна Павлович • Fullerton, 801 E. Chapman avenue, Suite 106, 1 714 278-1020, ф. 278-1063, www.nightlight.org, Ronald L. Stoddart

NORLAND TRADING | Норлэнд трейдинг

Консалтинг • 101462 Москва, Бумажный пр. 14, оф. 204, (495) 240-0441, sparus-ltd@mtu-net.ru, , Игорь Анатольевич Колотилин • Two Greenville Crossing, Suite 300A, 4001 Kennett Pike, New Castl County, Delaware 19807-0477, Игорь Анатольевич Колотилин

NORTHWOOD VENTURES, INC. | Нортвуд Венчурз, Инк.

Инвестиционная деятельность • 191186 С.-Петербург, Большая Морская 19, (812) 325-7263, ф. 325-7263, Илья Анварович Имамназаров • 11739 New York, 6149 Harbor Road, Suite 36K, Middle Village, +1 809 399-4680, Umansky Kirill

NOVOSOFT | Новософт

Разработка программного обеспечения • 630090 Новосибирск, пр-т Академика Лаврентьева 6, оф. 201, (383) 330-9367, ф. 330-6151, Ильинский Иван Юрьевич • Austin, 3803 Mount Bonnel, Tx 78731, 512-454-1140, ф. 467-6625, eure@novosoft.us, www.novosoft.us, Pat E. Eure

NOVTRANS

Транспорт • Project to build toll-road through Novgorod Oblast • 191186 С.-Петербург, Невский пр-т 25, (812) 346-7887, ф. 346-7800

NUCLEAR THREAT INITIATIVE | Ньюклиа трит инишиэйтив

Укрепление глобальной безопасности • 103031 Москва, Столешников пер. 14, корп. 1, эт. 4, (495) 258-8660, ф. -8661, ttaratynova@nti.org, www.nti.org, Роберт Эдвин Берлс • Washington, 1747 Pennsylvania Avenue, 7th Floor, DC 20006, 202 296-4810, ф. -4810, berls@nti.org, www.nti.org, Charles Curtis

NYDROSTROYINVEST | Гидростройинвест

Производственные, кредитно-финансовые и маркетинговые операции в области строительства объектов водоснабжения • 111000 Москва, Милютинский пер. 14, оф. 10, (495) 625-5933, Юрий Григорьевич Гельцер • 25 Greystone Manor, Lewes, County of Sussex, 1 (302) 645-7400, ф. 645-1280, Юрий Григорьевич Гельцер

OCCIDENTAL | Оксидентал

Нефтегазпром • 107031 Москва, Бол. Дмитровка 10/2, корп. 4, (495) 725-4220, ф. 725-4221, moscow_message_center@oxy.com, www.oxy.com, Джеральд Уэйн Эллис • 32 Lockerman Square, Suite L-100, City of Dover 19901, County of Kent, Delaware, 713 215-7000, ф. 350-4888, houston-usoperations@oxy.com, Antonio D'Amico

OILSPACE | Оилспейс

On-line услуги и ПО для нефтепрома • 101000 Москва, Мясницкая 8/2, корп. 1, (495) 787-4700, ф. 787-4701, www.oilspace.ru, Наталья Алексеевна Беляева • 3 East 80th Street, New York NY 10021, 212 628-7191, ф. 628-7193, Steve Hellman

OPEN DOOR ADOPTION

Благотворительность по размещению детей • 127576 Москва, Абрамцевская 9, корп. 1, (901) 713-1787, www.osp.ru, Аида Андреевна Смирнова • 116 East Monroe Street, Thomasville, county of Thomas, Georgia, Уолтер Е. Гилберт

OPEN SOCIETY INSTITUTE | Открытое общество

Благотворительность • 107078 Москва, Бол. Козловский пер. 13/17, (495) 730-7811, ф. 730-7814, Oaleks@osi.ru, www.osi.ru, Юнус Пол Кентер • New York, 400 West 59 street, 1 212 548-0600, ф. 548-4665, sku@sorosny.org, www.soros.org, Aryeh Neier

OPEN SYSTEMS PUBLICATION

Издания по компьютерной, медицинской и управленческой тематике Publishing house. Editions on computer science, medicine and management • 123056 Москва, Электрический пер. 8, корп. 3, (495) 956-3306, 253-9020, -9023, ф. 253-9204, mikc@osp.ru, www.osp.ru, Михаил Борисов

OPERATION SMILE RUSSIA

Благотворительность Private, non-profit, medical services organization • 121099 Москва, Смоленская пл. 3, эт. 6, (495) 937-8265, ф. 937-8200, 961-2724, [www.operationmile.ru • С.-Петербург, Белинского 13, \(812\) 279-8101, ф. 279-8101, tom@whitewind.spb.su • 6435 Hidewater Drive, VI 23510-1501, 757 321-3210, ф. 321-7660, Kathleen S. Magee](http://www.operationmile.ru)

OPTIMUM CONSULTING CENTRE

Офшор, иммиграционные услуги Registration, support, reinstatement of American companies, off-shore, Immigration services • Taxation consulting • 117860 Москва, Вавилова 67, (495) 125-2670, 4-5555, 5-0514, Владимир Колтон • 934 North Main Street, Sheridan, WY 82801, 307 673-4888

ORACLE

Корпоративное программное обеспечение • 119435 Москва, Саввинская наб. 15, (495) 258-4180, ф. 258-4190, oracle_ru@oracle.com, www.oracle.com, Ольга Сердюк • 4070 Киев, Фроловская 9-11, офис. центр Swiss House, 380 (44) 490-9050, -9051, ф. 490-9052 • 480099 Алматы, м-н Самал-2, Самал Тауэрс, оф. 97, Блок А-2, 6 эт., (3272) 58-4748, -41, -42, 43, ф. 58-4744 • 94065 Redwood Shores CA, 500 Oracle Parkway, 650.506.7000, www.oracle.com, Лоуренс Эллисон

ORPHANS OVERSEAS | Орфанс оверсиз

Размещение детей • 117218 Москва, Кржижановского 14, корп. 3, (495) 626-3009, ф. 626-3009, oo_moscow@cnt.ru, Татьяна Геннадиевна Маерс • 14986 NW Cornell Road, Portland OR 97229, 503 297-2006, ф. 533-5836, Jorie L. Kincaid

ORRICK (CIS) | Оррик | СНГ

Оказание юридических и иных консультационных услуг • 123056 Москва, Гашека 7, стр. 1, 6 этаж, (495) 775-4805, ф. 775-4806, John F. Sheedy • Delaware 19801, county of New Castle, Wilmington, 1209 Orange Street, Corporation Trust Center, (33) 153-53-75-00, ф. 153-53-75-01, William S. Haft; John A. MacKerron; Dawood Syed

O'GARA-HESS

Бронированные автомобили Production and supply of armoured cars • 125438 Москва, Автомоторная 7, (495) 790-4614, 792-3774, -5, -7, Михаил Дубенский • 193015 С.-Петербург, Тверская 8, (812) 271-1681, ф. 274-9757, www.laura.ru • 9113 LeSaint Drive, FaiTield, OH 45014, 513 874-2112, ф. 874-1262

PA GOVERNMENT SERVICES | Пи-эй говернмент сервисез

Консультации • 103009 Москва, Бол. Кисловский пер. 5/1, (495) 775-2401, ф. 775-2406, rotmoscow@co.ru, www.paconsulting.com, Уайт Дин Скотт • 1750 Pennsylvania ave., suite 1000, Washington D.C. 20006, 202 442-2000, ф. 442-2001, paconsulting.com, Kennet I. Rubin

PACCAR | Паккар

Производство и продажа автомобилей • 115054 Москва, Космодамианская наб. 52/3, (495) 961-2-93, 963-2191, ф. 961-2192, www.top-energo.ru, Вийгебоом Роберт Теунис • 98004 Washington, 777 106th av. Northeast Bellevue, (1 425)468-7400, ф. 470-6500, Mark Piggot

PALLADA ASSET MANAGEMENT

Паевые инвестиционные фонды, управление активами юр. и физлиц Unit investment funds: Government Securities Fund, Corporativny Fund • 119080 Москва, Бол. Якиманка 1, оф. 4.28, (495) 721-1350, ф. 721-1358, info2@pallada.ru, pallada.ru, www.pallada.ru,

Elizabeth Hebert • Boston, Two International Place, MA 02110, (617) 664-2931, ф. 664-2939

PALMCO | Палмко

Торговля • 121059 Москва, пл. Европы 2, Деловой центр, оф. 628, (495) 935-7463, 941-8453, ф. 941-8453, palmco@mosbusiness.ru, www.mosbusiness.ru, Ирина Ивановна Ардабьева • 92660 Newport Beach, 500, Birch Street, Suite 4700, California, (949) 851-5191, ф. 851-507, mail@palmco-usa.com, www.palmco-usa.com, Lee Jin Woo

PANDUIT | Пандуит

Производство соединительной продукции • 121099 Москва, Смоленская пл. 3. оф. 733, (495) 411-9904, ф. 411-9905, ru-ab@panduit.com, www.panduit.ru, Александр Александрович Брюзгин • 82001 Cheyenne, C/O Corporation, 1720 Carey Aveuye, Wyoming, 101 708 532-1800, ф. 101 708 532-1811, info@panduit.com, www.panduit.com, Michael G. Kenny

PARASCRIPT | Параскрипт

Разработка программного обеспечения • 117809 Москва, Константина Федина 1, корп. 1, (495) 974-7950, ф. 363-2896, Алексей Игоревич Земцов • 6899 Winchester Circle, Suite 200, Boulder, CO 80301, 1-888 772-7478, ф. 381-3101, Jean.Hogan@parascrypt.com, info@parascrypt.com, www.parascrypt.com, Алан С. Вильямсон

PARKER DRILLING | Паркер дриллинг

Бурение, капремонт нефтяных скважин • 115093 Москва, Люсиновская 36, стр. 1, оф. 21, (495) 363-5082, ф. 363-5086, Руслан Михайлович Розеев • 693000 Южно-Сахалинск, Карла Маркса 16, (4242) 72-3353, ф. 74-4957, Руслан Михайлович Розеев • 770077 Houston, Enclave Parkway 1401, Texas, 281 406-2000, ф. 406-2001, David W. Tucker

PARKER HANNIFIN | Паркер ханнифин

Пневматическое и гидравлическое оборудование Components for industrial equipment and mobile vehicles • 103001 Москва, Трехпрудный пер. 9, корп. 15, оф. 106, (495) 234-0054, ф. 234-0528, parker.moscow@co.ru, Маняткина Анна Евгеньевна • 6035 Cleveland, Parkland Blvd, OH 44124-4141, 216 896-3000, ф. 219 896-4045, osephe D. Whiteman

PARSONS GLOBAL SERVICES | Парсонс Глобал Сервисез

Разработка проектно-строительной документации в области строительства объектов инфраструктуры и защиты окружающей среды • 125047 Москва, Тверская-Ямская 23, (495) 755-8313, ф. 755-8315, victor.kanarev@rcwpd.ru, www.parsons.com, Аида Линн Булкин • Wilmington, Corporation Trust Center, 1209 Orange street, , Country of New Castle, Delaware, 1-212-803-2027, -2028, ф. 1-212-479-1935, martha.sanne@parsons.com, www.parsons.com, Джон А. Скотт

PARTNERS IN HEALTH | Партнеры во имя здоровья

Благотворительность • 103001 Москва, Трехпрудный пер., д. 11/13. стр. 5, (495) 974-1793, ф. 974-1789, Донну Барри • 2115 Massachusetts, 643 Huntington avenue, Boston, (617) 434-5256, ф. 434-5300, info@pih.org, www.pih.org, Ophelia Dahl

PBN | ПиБиЭн

Информационные услуги, управление рисками • 127006 Москва, Успенский пер. 3, стр. 4, (495) 775-0077, ф. 745-8701, pbnmoscow@pbn.ru, Владимир Михайлови Чернянский • Washington, 2000 L Street NW, Suite 835, (202) 466-6210, ф. 466-6205, pbnwashdc@pbnco.com, www.pbnco.com, Susan A. Thurman

PBN COMPANY | ПиБиэн компани

Консалтинг • 127006 Москва, Успенский пер. 3, стр. 4, (495) 775-0077, Tomas James Thomson • 2000 L Street NW, Suite 835, Washington, DC 20036, 202 466-6210, ф. 466-6205, pbnwashdc@pbnco.com, www.pbnco.com, Susan A. Thurman

PD AMROS

Маркетинг, реализация и организация производственной базы для выпуска космического двигателя РД-180 и его модификаций для использования в космических запусках • 123104 Москва, Тверской б-р 9, (495) 626-4091, ф. 626-4092, seo@rdamross.ru, Лебедев Валерий Федорович

PENNWELL

Периодика; организация выставок и конференций, проведение исследований, создание баз данных • 115280 Москва, Ленинская Слобода 26, стр. 2, (495) 580-3201, ф. 580-3202, svetlanas@pennwell.com, www.pennwell.ru, Ник Орнстин Tusla, , www.pennwell.com

PENNY LANE INDUSTRIES | Пенни лэйн индастриз

Недвижимость, лизинг • 103009 Москва, Тверская 16/2, стр. 1, (495) 933-2828, ф. -2835, Ражев Алексей Алексеевич • Lewes, 25 Greystone Manor, DE 19958, county of Sussex, 302 645-1280, Matthew Charles Stokes

PEPETOOLS | Пепетулс

Промоборудование • 125009 Москва, Бол. Гнезниковский пер 3/5, стр. 2, 8-926-111-5905, ф. (495) 775-0245, iatrashkina@pepetools.com, www.pepetools.ru, Ирина Ивановна Страшкина • 7601 S.W. 34th, Oklahoma City, Oklahoma 73179, 1-405 745-4054, ф. 745-4335, info@pepetools.com, www.pepetools.com, Tony Aizenman

PERKINELMER

Аналитическое оборудование • 117334 Москва, Косыгина 19, (495) 935-8888, ф. 564-8787, <http://las.parkinmer.com>, Сергей Киселев • 710 Bridge Port Avenue, Shelton, CT 06484-4794

PETROLEUM ADVISORY FORUM | Петролеум эдвайзори форум

Нефть, консультационные услуги • 123001 Москва, Спиридоновка 16, оф. 1, (495) 956-3714, ф. -3715, paf@paf.ru, www.paf.ru, Владимир Коновалов • 1221, MacKinney Street, Suit 2400, Houston, TX 77010, USA, (512) 473-3409, ф. (866) 556-6481, John Barry

PHAROS SERVICE | Фарос Сервис

Инвестиции • 103009 Москва, Тверской б-р 14, стр. 1, оф. 606, (495) 797-4345, ф. 797-4346, info@pharosfund.com, www.pharosfund.com, Питер Халлоран • Wilmington, 1013 Centre Road, DE 19805-1297, (917) 971-6938, ф. 971-6937, info@pharosfund.com, Peter Halloran

PHILBURG TECHNOLOGIES | Филбург Текнолоджис

Деятельность в области коммерциализации науки • 191011 С.-Петербург, Фонтанки 23, (812) 274-6957, Нейл Б.Годик • 2979 Barley Mill Road, in the City of Yorklyn, Country of New Castle, 19736, Нейл Б.Годик

PHOENIX LAW ASSOCIATES

Юриспруденция • 125190 Москва, Ленинградский пр-т 80, корп. 5, (495) 937-6733, 202-6919, 926-5406, ф. 937-6734, 937-5699, webakademik@aol.com, phoenixl@co.ru, www.phoenixlawmoscow.com, Maryann Gashi-Butler, William E. Butler, 869 278-960, ф. 278-7820, моб. 771 289-3244

PINERIDGE CONSTRUCTION | Пайнридж Констракшен

Консалтинговые, маркетинговые услуги • 121151 Москва, Кутузовский пр-т 24, стр. 1, (495) 255-8228, ф. 956-7744, t_gumbaridza@post.cittel.ru, Тенгиз Гивиевич Гумбаридзе • 1000 Washington, Connecticut Ave., N.W., Suit 1020, D.C. 20036, (1-905) 669-2309, ф. 669-0946, Standard Management LLC

POLAROID

Фотоматериалы и оборудование Photomaterials and equipment • 125167 Москва, Ленинградский пр-т 37А, корп. 14, (495) 725-2700, ф. 725-2733, info@polaroid.ru, www.polaroid.ru, www.polaroid.com

PONY EXPRESS

Курьерские и грузовые услуги Courier and freight services • 119899 Москва, Воробьевы горы, МГУ им. М.В. Ломоносова, оф. 407, (495) 930-2080, -1520, 939-4141, ф. 939-3876, www.ponyexpress.ru, Tim Braint • 690000 Владивосток, Алеутская 11, оф. 6018, (4232) 41-4184, -4521, pony_wo@stl.ru, Виктория Краснова

PORTLAND STATE UNIVERSITY

Бизнес-школа • School of Business Administration program • Хабаровск, (4212) 29-4691, Олег Бунтов

PREA, L. L. C. | Преа, Эл.Эл.Си.

Недвижимость • 125445 Москва, Смоленская 24Д, (495) 960-2929, ф. 960-2920, Джеймс Шеллард • Boston, One Faneuil Hall Marketplace, MA 02109, 1 617-878-1600, ф. 878-1699, Stephen Kasnet

PRENG | Пренг

Оказание услуг по подбору персонала • 121099 Москва, Смоленская пл. 3 «Смоленский Пассаж», (495) 937-8266, ф. -8290, tdowdy@preng.com, www.preng.com, Барноходжаев Рустам Азатович • 77042 Houston, 2925 Briarpark, Suite 1111, Harris country, 713 266-2600, ф. 266-3070, Thomas W. Dowdy

PRIMTELEPHONE

Телеком Joint venture cellular provider with participation of Global TeleSystems, Group of Washington • 690050 Владивосток, Океанский пр-т 24, (4232) 22-1195, -3482, 47-8547, -1310, -3, ф. 22-8951, 47-1302, office@primtel.ru, www.primtel.ru, Анатолий Примаков

PRO FINANCE SERVICE | Про финанс сервис

Комплекс услуг для торговли на валютном рынке FOREX • 101000 Москва, Покровский б-р 4/17, оф. 42, (495) 937-7056, ф. 937-7524, office@forexpf.ru, www.forexpf.ru, Михаил Александрович Овтин • New York, 18 Saint Marks Place, Suite 3, (1905) 660-0946, office@profinanceservice.com, Александрос Хмельевский

PROJECT HARMONY | Прожект Хармони

Образовательные программы • 119019 Москва, Никитский б-р 12, оф. 51, (495) 290-0265, ф. 290-0012, phmos@projectharmony.ru, www.projectharmony.ru, Кониг Девид • Waitsfield, 5197 Main Street Unit 6, 802 496-4545, ф. 496-4548, ph@projectharmony.org, www.projectharmony.org, Cadwell Jared

PROJECT HOPE HEALTH FOUNDATION

Благотворительная и образовательная деятельность • 117049 Москва, 2 Спасоналивковский пер. 16/5, (495) 238-1684, projhope@online.ru, www.projecthope.ru, Ольга Львовна Романова • 22646 Millwood, The Project HOPE Health Sciences Education Center, Virginia, (540) 837-2100, ф. 837-1813, jmcgowan@projecthope.org, www.projecthope.org, Charles A. Sanders; Leslie Mancuso

PROMIF | Промиф

Мебель и предметы интерьера • 119049 Москва, Мытная 1, стр. 1, 1 эт., пом. I, (495) 230-1010, ф. 230-7654, Artemus@rol.ru, Сергей Николаевич Кузнецов • 970 New Brunswick Avenue, Rahway, New Jer-

sey, 07065, 1 732 574-3737, ф. 574-3399, blooma@usa.com, Alexander Artemiev

PTC INTERNATIONAL | Питиси Интернэшнл

Программное обеспечение • 109147 Москва, Марксистская 16, эт. 4, (495) 737-7878, ф. 737-7876, Чарльз С.В. Данн, <http://www.ptc-russia.com/> • 2494 140 Kendrick Street, Needham, Massachusetts, +1 781 370-5000, ф. 370-5735, www.ptc-russia.com, Joel E. Legon

PWI

Программное обеспечение • 119180 Москва, Старомонетный пер. 10, оф. 516 • New Jersey, 68 White Street, 2nd Floor, Red Bank, 732-212-8110, ф. 732-212-9210, info@pwicorp.com, www.pwicorp.com

PYROTEK | Пиротек

Высокотемпературные материалы и оборудование для металлургии • 119017 Москва, Кадашевская наб. 6/1, строение 3, офис 28, (495) 230-7163, ф. 953-2700, pyrotek@com2com.ru, www.pyrotek.info, Волков Владимир Маевич, 095-202-4422 • Spokane, 9503, East Montgomery Avenue, Spokane, (1-509) 926-6212, ф. (1-509) 927-2408, petbol@pyrotek-ink.com, www.pyrotek-ink.com, Allan Roy

QUALCOMM | Квалкомм

Телекоммуникации • 113536 Москва, Россосанская 9, корп. 3, правление, (495) 937-8406, ф. 937-8200, mkrlyov@qualcomm.com, www.qualcomm.com, Luigi Gasparollo • 92121 California, 5775 Morehouse Drive, San-Diego, 858 587-1121, ф. 658-2100, webmaster@qualcomm.com, William E. Keitel

RADIAL DRILLING | Рэйдиал Дрилинг

Коммерческая деятельность, не запрещенная законодательством • 423450 Альметьевск, Обьездная 5, (8553) 30-0995, ф. 30-0994, Елсма Ольга Андреевна • 77388 4318 Cypresswood Dr., Spring, Texas, (281) 355-7881, ф. 374-7507, hjelsma@aol.com, Henk H. Jelsma

RADIO FREE EUROPE/RADIO LIBERTY

Радиостанция «Радио свободная Европа/Радио Свобода
Радиовещание • 127006 Москва, Старолипеневский пер. 18, (495) 742-5626, ф. 796-9645, www.svoboda.org, Елена Игоревна Глушкова • Corporation Trust Center, 1209 Orange Street, City of Wilmington, County of New Castle, 19801, 001 202 457-6992, www.svoboda.org, Jeffrey Trimble

RADMA | Радма

Сухие молочные продукты • 129337 Москва, Ярославское ш. 26, оф. 1507, (495) 182-2317, ф. 183-3829, sales@radma.ru, radma@radma.ru, www.radma.ru, Андрей Юрьевич Киселев • 40 Rector Street, New York, NY 10006, 212 587-0960, Поляк Александр Львович

RAMEC

Компьютеры и системная интеграция Supply and services of computers and peripherals • 129282 Москва, Чермянский пр. 7, оф. 322, (495) 476-9656, -45, ф. 476-9645, ramec@online.ru, www.ramec.ru, Alim T. Mustafin • 195220 С.-Петербург, Обручевых 1, (812) 740-38-38, ф. 327-8318, root@ramec.ru, Сергей Белевицкий

RAND TECHNOLOGIES | Рэнд Текнолоджис

Компьютерные системы • 125009 Москва, Тверская 16/2, стр. 1, бизнес-центр «Галерея Актер», оф. А506, (495) 935-8928, ф. -29, rcis@rand.com, www.rand.ru, Екатерина Викторовна Волкова • 19801 Wilmington, 1209 Orange Street, Delaware, 952 294-4455, ф. -9949, www.rand.com, Дэнис Семкив, Ф. Балдесарра, М. Гарбуз

RAWIC | Равис

Маркетинг и торговля • 119002 Москва, Денежный пер. 11, стр. 2, (495) 244-1945, ф. 956-3985, Аркадий Михайлович Авербух • 1030, 15th Street, N.W., suite 920, Washington, DC 20005, 421-376-524-006, Slavomir Sykora

RAYCOM SHIPPING | Рейком Шиппинг

Деятельность по управлению ценными бумагами • 125171 Москва, 3 Радиаторская 9, (495) 621-8227, 788-8678, ф. 621-8227, 788-8678, info@raycom-w.ru, www.raycom-w.ru, Федор Олегович Степанов • 19801 Wilmington, 1220 N. Market st., suite 606, County of New Castle, 1 (302) 655-4500, ф. 655-3515, raycomcorp@hotmail.com, Makarenko Valery Victorovitch

RAYONIER

Лесопродукция Exports of timber from Russia • 690012 Владивосток, Березовская 25, оф. 302, (4232) 27-0993, paul.tweiten@rayonier.com, Paul Tweiten, Александр Московко • 664007 Иркутск, Декабрьских событий 125, оф. 202, (3952) 25-3267, www.rayonier.com

RAYTHEON TECHNICAL | Рейтеон текникал

Проект комплексной ликвидации межконтинентальных баллистических ракет РС-12М • 125047 Москва, 1 Тверская-Ямская 23, (495) 755-8440, ф. 777-6801, abolotova@clsnet.net, Финан Майкл • 427410 Воткинск, Дзержинская 9, (34145) 5-0876, ф. (34145) 5-0760, mfyodorov@udmnet.ru, Марк Дин Беа • 614039 Пермь, Сибирская 47, (3422) 10-3707, ф. 10-3709, mbolotina@udmnet.ru, www.raytheon.com, Роберт Беркс Джаггер • Южно-Сахалинск, Коммунистический пр-т 32, Сарториус Джон А. • 12160 Sunrise Valley Drive, Reston, Virginia, 20191, 703 295-295-2320, ф. 295-2325, kvenetsanos@raytheon.com, www.raytheon.com, Even Brayon J.

RD AMROSS | РД Амросс

Маркетинг, реализация и организация производственной базы для выпуска космического двигателя РД-180 и его модификаций для использования в космических запусках • 123104 Москва, Тверской бульвар 9, (495) 626-4893, ф. -4092, office@rdamross.ru, Валерий Федорович Лебедев • Wilmington, Corporation Trust Center, 1209 Orange Street, County of New Castle, Delaware, 1(561) 796-6839, ф. 796-7130, lorena.mccullough@pww.utc.com, Jerome F. Jozef

REASONING MIND | Ризонинг майдн

Интернет-образование школьников • 119072 Москва, Берсеневская наб. 20/2, (495) 959-3054, Джулия М. Хачатрян • 77094 Texas, 1106 Hathorn Way, Houston, 281 579-1110, ф. 579-1976, www.reasoning-mind.org, Alexander R. Khachatryan

RECURSION USA | Рекурсион США

Обучение и стажировка специалистов в США и Канаде в области IT. Продажа поддержанных автомобилей из США • 603000 Нижний Новгород, пл. Театральная 3, оф. 6, (8312) 19-8909, ф. -67, tromt@rambler.ru, Олег Михайлович Челноков • 6665 Hantley Road, Columbus, Ohio 43229, 732 203-1662, kmalkov@pwwcorp.com, Konstantin Malkoff

REEBOK

Спортивные товары Sporting goods (apparel, footwear, accessories) • 103473 Москва, Суворовская пл. 1, под. 2, эт. 4, (495) 755-8333, ф. -4, www.reebok.ru, Ольга Дунаева • 100 Technology Center Drive, Stoughton, MA 02072, 781 401-5000, ф. -7402, www.reebok.com

REGIONAL INITIATIVE

Coordinates all US-sponsored technical assistance activities • 680000 Хабаровск, Тургенева 69, (4212) 32-1767, 30-6197, -6067, ф. -4012 • 69300 Южно-Сахалинск, Коммунистический пр-т. 32, оф. 517А, (4242) 72-7124, -25, sakhalinri@hotmail.com, www.ri.sakhalin.ru, James Wellos

RELAX MEDICAL SYSTEMS | Релакс медикл системс

Медоборудование • 113114 Москва, Шлюзовая наб. 6, стр. 4-5, (495) 238-1528, rms@newmail.ru, Вадим Владимирович Никифоров • Long Beach, One World Trade Center, Suite 1890, 1562 436-6466, ф. -76, mail@relaxmedsyst.com, www.relaxmedsyst.com, Leon Press

RESEARCH TRIANGLE INSTITUTE | Ресерч трайэнгл институт

Научные исследования • 121019 Москва, Новый Арбат 21, (495), Елена Викторовна Алексеевко • 693000 Южно-Сахалинск, Коммунистический пр-т 32, (4242) 72-7124, -25, www.rti.org/cid • 505 West Chapel Hill Street, Durham, North Caroline, USA, (1-919) 541-6000, ф. -6621, www.rti.org, Lisa J. Gilliland

RICHMOND TECHNOLOGY | Ричмонд технолоджи

Инвестиционно-консультационная деятельность • 191040 С.-Петербург, Лиговский пр-т 43-45Б, (812) 114-0842, Юрий Владимирович Лукашевич • 300 East Main Street, Suite 103, Worcester, Milford MA 01757, 4012 330-8778, ф. 330-8778, Tamara Nikiforaki

RICON LINE | Рикон лайн

Изучение финансовых рынков • 103062 Москва, Покровка 45, стр. 1, оф. 509-511, (495) 626-5728, ф. 250-7122, fotinmail@mtu-net.ru, Сергей Васильевич Слободянок • 12260 Willow Grove Road Blding 2, Camden, (371) 941-7249, ф. 362-9816, Stan Gorin

ROCKWELL COLLINS | Роквелл коллинз

Авиа-, информтехнологии • 103004 Москва, Земляной Вал 66/20, оф. 3АВ, (495) 787-2434, ф. 787-2435, Крейг Э. Эллиотт • 400 Collins Road NE, Cedar Rapids, Iowa 52498-0001, 319 295-1000, ф. 295-3599, collins@rockwellcollins.com, M. Jones Clayton

ROY INTERNATIONAL CONSULTANCY | Рой интернэшнл консалтенси

Системная интеграция • 123995 Москва, пр-т Маршала Жукова 4, эт. 2, (495) 101-4195, cheri@royint.com, info@royint.com, info@sunroy.msk.su, olga@royint.com, www.royint.com, Cherian Eapen • Los Angeles, 8618 Chukar Circle, Fountain Valle, 714 963-8570, ф. -8638, roycherian@aol.com, Cherian Eapen

RUFAUDITTULA

Консалтинг и аудит International accounting & financial consulting firm • 300034 Тула, Революции 35А, (4872) 36-3528, ф. 30-5577, ru-fat@tula.net, Ольга Русанова

RUSSIA PARTNERS MANAGEMENT | Раша Партнерс Менеджмент

Инвестиции • 103031 Москва, Столешников пер. 14, (495) 234-3095, ф. 234-3099, gvozdeva@rp.co.ru, shneyder@rp.co.ru, Piano-va@rp.co.ru, Владимир Андреевко, Michael Shneyderman • c/o Corporation Service Company, 1013 Center Road, Wilmington, DE 19805, Donald P. Spencer

RUSSIAN AMERICAN DENTAL CENTER – RADС

Стоматология • 107014 Москва, Русаковская 28, корп. 1, (495), ф. -3523, radc@com2com.ru, Владимир Текешенко

RUSSIAN TELECOMMUNICATIONS | Рашн телекоммуникейшнз

Осуществление деятельности в сфере управления телекоммуникационными активами и проектами, разработки, внедрения, эксплуатации, маркетинга и развития сетей, систем и услуг связи • 119048 Москва, Усачева 33/2, стр. 3, (495) 245-5900, ф. -5910, Крамтон Стэнли • 119048 Москва, Усачева 33/2, стр. 3, (495) 744-4979, ф. 245-5910, Филимонов Андрей Александрович • 19808 Wilmington,

2711 Centerville Road, Suite 400, Country of New Castle, Delaware, 1-800-927-9800# 3255, Cramton Stanley

RUSSIAN TRAVEL SERVICE | Рашн Трэвел Сервис

Прием иностранных туристов на территории России • 107031 Москва, Столешников пер. 11, оф. 331, (495) 514-0089, Наталья Евгеньевна Одиночкина • 720 Fifth Avenue, New York, NY 10019, 212 765-7740, ф. 265-3770

RUSSIAN-AMERICAN CHRISTIAN UNIVERSITY

Учреждение и управление аккредитованными частными вузами в РФ • 117420 Москва, Наметкина 15, (495) 246-9113, ф. 719-7843, Броерсма Давид • 73102 Oklahoma, State of Oklahoma, 101 N Broadway Suite 800, 301 681-1456, ф. 681-1458, racuus@aol.com, www.racu.org, John A. Bernbaum

SAFARI CLUB | Сафари клуб

Охота • 119049 Москва, 3 Добрынинский пер. 3/5, корп. 2, (495) 139-9639, Андрей Евгеньевич Субботин • 4800 West Gates Pass Road, Tucson, Arizona 85745-9490, 202 543-8733, ф. 543-1205, www.scifoundation.org, Richard M. Parsons

SAFIN HANDELS | Сэфин Хэнделс

Инвестиционная деятельность • 119048 Москва, Усачева 33, стр. 1, (495) 935-7113, ф. 245-7115, телекс. 613464 SAFIN RU, safin@safin.ru, Раймондс Намикс • Wilmington, Suite 606, 1220 N. Market Street, 1 232 674-5890, ф. 347-0965, Michael J. Doyle

SAGMEL | Сагмел

Медикаменты • 129329 Москва, Кольская 7, стр.8, (495) 937-4073, ф. -83, office@sagmel.ru, sagmel@sagmel.ru, www.sagmel.ru, Александр Константинович Гололобов • 60048 Libertyville, 1580 South Milwaukee Avenue, suite 218, 101847 247-1102, ф. -0926, sagmel@aol.com, Melihov Antoni Samuel

SAKHALIN ALASKA TRAINING COLLEGE

Образование Education and consulting services • 693000 Южно-Сахалинск, Горького 25, (42422) 55-4966, www.science.sakhalin.ru, Михаил Красный • 2525 C Street, #201, Anchorage, AK 99503, (907) 283-2022, 398-5011, ф. -5174, 103342.1062@compuserve.com, Bill Stamps

SAKHALIN-ALASKA CONSULTING | Консультативная группа Сахалин-Аляска

Консультации • 693000 Южно-Сахалинск, Коммунистический пр-т 32, оф. 528, (4242) 72-8335, ф. 49-9407, imirzoeva@sakhalin-alaska.com, trio@sakhalin.ru, whisper@alaska.net, www.sakhalin-alaska.com, Юлия Олеговна Каверзнева • 99515 Anchorage, 11722 Clerice Circle, 907 522-2600, ф. -2, dparish@sakhalin-alaska.com, www.sakhalin-alaska.com, David Parish

SAKHALIN-IOCA

Торговые, транспортные, и складские услуги Trade, investment activity, transportation, tourism, declaration & customs, clearance of cargoes, bonded warehouse and customs warehouse services • 693000 Южно-Сахалинск, Мира пр-т 113, оф. 93, 4 эт., (4242) 72-7220, -6, ф. -1409, sakhalin@ioca.ru, www.sato.ru/ioca/, Александр Коровин • 302 East Carson Ave., #601, Las Vegas, NE 89101

SALUT TECHNOLOGIES-WEST | Салют технолоджис-вест

Продвижение на зарубежные рынки российских технологий • 109544 Москва, Нижний Международный пер. 10, стр. 1, (495) 678-0410, -7323, ф. 755-7869, stwkudmp@mail.sitek.ru, stvsinna@tlms.ru, www.stw.narod.ru, Владимир Владимирович Белов, Николай Алексеевич Синцов • San Francisco, 425 Divisadero Street, Suite 305, 415 552-8482, ф. -8631, STWF@earthlink.net, Kouznetsov Petr Aleksandrovich

SANDERS INSTRUMENTS | Сандерс инструментс

Инвестиции, консалтинг • 191040 С.-Петербург, Лиговский пр-т 43-45Б, (812) 271-5580, ф. 271-5580, Юрий Александрович Козловский • Suit 101, 300 East Main Street, Milford MA 01757, 4012 330-8778, ф. 330-8778, Tamara Nikiforaki

SAPPHIRE EXPORTS | Сафир экспорте

Упаковка • 103009 Москва, Симферопольский б-р 7А, оф. 189, (499) 317-1544, 739-55 0, ф. 317-0652, info@saphiregroup.com, sei@online.ru, Sanjeev Kumar Guglani • Newberg, 3745 Portland Road, 1-530 476-7070, ф. 691-9580, sapexinc@comcast.net, www.saphiregroup.com, Ashit R. Patel

SAPPHIRE EXPORTS | Сафир Экспортс

Торговля • 103009 Москва, Тверская 10, стр. 3, (495) 113-8308, Санджив Кумар Гуглани • 1602, Pebble Place, Parlin, New Jersey - 08859, 1-530-476-7070, ф. 691-9580, Ashit R. Patel

SATLINK

Спутниковые телефоны Satellite phones of all systems • 119121 Москва, Бурденко 14А, эт. 8, (495) 246-7287, -9409, 937-4316, -7, www.satlink.ru, Игорь Кузнецов, Анна Шалагинова

SBS WORLD SERVICE | Сбс Ворлд Сервис

Консультационные услуги • 127238 Москва, Линейный пр. 6А, 974-0470, ф. -0470, info@sbsws.ru, Колобова Светлана Викторовна • 19901 Delaware, 30 Old Rudnick Lane, Dover, County of Kent, 4420-7161-7000, George Kesidy

SCHLUMBERGER LODGELCO

Технологии в области разведки и добычи нефти • 109004 Москва, Таганская 9, (495) 935-8200, ф. -8780, www.slb.ru, www.slb.com,

Patrick Shorn • Южно-Сахалинск, Дзержинского 36, (4242) 46-2954, -55, -56, elena@yuzhno.oilfield.slb.com, David Hill

SCOTT-EUROPEAN | Скотт-Еуроипен

Внешнеэкономическая деятельность • 123610 Москва, Краснопресненская наб. 12, оф. 502, (495) 258-1955, ф. -1968, sec-info@mtu-net.ru, www.scott-european.ru, Андрей Александрович Зеленев • 10024 New York, 107 West 89-th Street, Suite GA., (1212) 579-5631, ф. -8358, nancymartin@hotmail.com, Robert L.Krattli

SEAGROUP INTERNATIONAL | Сигрупп Интернэшнл

Агентские услуги • 107051 Москва, Трубная 25, стр. 1, (495) 937-6320, ф. 933-5348, kuleshova@tektin.ton.ru, Юлия Николаевна Кулешова • Seattle, 350 NW 196-th Place, (81012) 06 533-0622, ф. 533-0692, seagroup@nwlink.com, Monika Helendi

SEARCHLIGHT CAPITAL PARTNERS | Сэчлайт Кэпитал Партнерс

Консультационные услуги по вопросам инвестирования в активы • 127051 Москва, Петровский б-р 15, стр.1, эт. 6, (495) 225-86-38, ф. 225-86-34, Игорь Соглаев • Dover, 32 Loockerman Square, Suit 109, Kent, Delaware 19904, (212) 587-09-60, ф. 587-19-24, Shvaley Mikhail F.

SEMICONDUCTOR EQUIPMENT AND MATERIALS INTERNATIONAL

Производители оборудования для микроэлектроники
Информационное обслуживание членов ассоциации • 125315 Москва, ул. Усиевича, д. 24/2, оф. 39, (495) 931-9647, ф. -9648, semicoscow@semi.org, Алла Яковлевна Фашицкая • 805 East Middlefield Road, Mountain View, (410-8) 943 6900, ф. 9600, semihq@semi.org, www.semi.org, Stanley Myers

SENSORMATIC DISTRIBUTION | Представительство ADT-Russia

Электронные системы безопасности • 123610 Москва, Краснопресненская наб. 12, оф. 505, (495) 258-1383, -5, -2, ф. -4, office@adtrussia.com, asmolkin@tycoint.com, office@sensormatic.ru, www.sensormatic.ru, www.adtrussia.com, Ваган Владимирович Мовсисян • 951, Yamato Road, Boca Raton, FL 33431-0700, 561 989-7000

SIMMONS MACHINE TOOL | Симмонс машин тул

Оборудование для жд транспорта, станки и линии для автопрома • 603000 Нижний Новгород, Костина 3, оф. 511, (8312) 78-0457, ф. -0301, simmons@sinn.ru, Роман Михайлович Рыбалко • 1700 North Broadway, Albany NY 12204, 518 462-5431, ф. -0371, dsimonian@smtgroup.com, www.smtgroup.com, John Oliver Naumann

SKAB | Скаб

Металлургия • 119590 Москва, Мосфильмовская 54/2, под. 2, эт. 3, (495) 931-9911, ф. 931-9912, dusan_sekulic@co.ru, skab@co.ru, Секулич Душан • 19903 Dover, 15W Loockerman st. Delaware, 1-603-433-04-97603, ф. 433-0498, GorneauM@aol.com, www.skab.org, Sekuloc Dusan

SMART GAMES | Смарт геймз

Финансовый консалтинг, разработка программного обеспечения • 125047 Москва, Гашека 12, стр. 8, (495) 788-9689, -9699, ф. 788-9689, -9699, sergey.karustin@finstar.ru, Сергей Анатольевич Капустин • 10022 New York, 300 Park Avenue, 17th floor, 1 (212) 572-6252, ф. 572-6252, Сергей Викторович Кузьмин

SPARTAK

Развитие физической культуры и спорта • 103330 Москва, Новослободская 14/19, стр. 1, (495) 960-7271, Муслим Геланиевич Товбулатов • 570 Broud Street, Newark, NJ 07102

SPECTRO TECNICAL | Спектро техникал

Торговля лабораторными приборами для анализа металлов и др. твердых материалов • 101000 Москва, Милютинский пер. 20/2, оф. 15, (495) 623-5719, ф. 623-9333, spectrom@online.ru, moscow@spectro-ts.com, Петр Леонович Бабушкин • 620062 Екатеринбург, Гагарина 14, оф. 616, (343) 365-5948, Елена Евгеньевна Третьякова • 1274 Merlose Avenue, Port St. Lucie, FL 34953, USA, (101-772) 785-8957, ф. 336-9374, info@spectro-ts.com, Gregory Kark

SQUIRE, SANDERS & DEMPSEY (MOSCOW) LLC

Сквайр, сандерс энд демпси | Москва) ллс
Юридическая деятельность • 113054 Москва, Павелецкая пл., д. 2, стр. 2, (495) 258-5250, ф. 258-5251, Иван Анатольевич Трифионов • Ohio 44114-1304, Cleveland, Public Square 127, Key Tower 4900, (1-216) 479-8500, ф. 479-8780, James J. Mairwurm

SS GUPTA | СС Гупта

Программное обеспечение • 107497 Москва, Иркутская 11/17, оф. 4, (495) 629-6007, ф. 629-6009, ssgupta@ssgupta.com, www.bizopps.ru, Гупта Шьям Сундер • 19901 Delaware, 9E Loockerman St., Suite 205, Dover, 302-269-3831, ssgupta@ssgupta.com, www.ssgupta.com, Shyam Sunder Gupta

STANDARD & POORS | Стэндрд энд пурс интернэшнл сервисез

Оценка кредитных рисков, издание аналитических и справочных материалов для мирового финансового рынка. Обеспечивает рынки кредитными рейтингами, финансовой и деловой информацией. • 103009 Москва, Воздвиженка 4/7, корп. 2, (495) 783-4000, ф. -1, russia@standardandpoors.ru, cynthia_stone@standardandpoors.com, www.standardandpoors.ru, Алексей Новиков • 1221 Avenue of the Americas, New York, New York 10020, USA, 1-212-512-2000, ф. -3840, questions@standardandpoors.com, www.standardandpoors.com, Cathleen Corbet

STANFORD EQUIPMENT

Медоборудование Scientific and medical equipment • 117218 Москва, Бол. Черемушкинская 32, корп. 1, (495) 718-8111, -22, -33, ф. -100, medical@seq.ru, www.equipment.ru • 574 Weddell Drive, Suite # 1, Sunnyvale, CA 94089, (408) 743-5775, ф. -6, info@sequipment.com

STANLEY

Шаффы-купе, ручной и пневматический инструмент Handy pneumatic tools, built-in storage cases • 127242 Москва, пр-т Вернадского 101, стр. 1, (495) 434-3148, -4321, 485-6844, -5722, stanley@orc.ru, dva@dva.ru, www.stanleyrus.ru, Василий Чернобуров

STARWOOD (M) INTERNATIONAL | Старвуд | м) интернэшнл

Продукция из искусственных материалов, механическая обработка металлических элементов • 129110 Москва, пр-т Мира 75, стр. 1, Александр Евгеньевич Трудаев • Wilmington, State of Delaware, Corporation Trust Center, 1209 Orange Street, Michael T. Dojlikdo

STEELCASE STRAFOR

Офисное оборудование • 690003 Владивосток, Верхнепортовая 38, эт. 3, (4232) 48-3524, 51-7838, 31-1177, www.steelcase-europe.com, Игорь Денисов • 901 44th St. SE, Grand Rapids, MI 49508, 616-247-2710

STEM CELL HIGHER | Стэм сэлл хайер

Институт стволовой клетки. Наука • 105066 Москва, Ольховская 45, стр. 1, (495) 628-3850, ф. -4557, msh@beauty-plaza.ru, www.stemcell-russia.com, Александр Сергеевич Тепляшин • 10016 New York, 280 Madison Ave., Suite 1002, Michael J. Doyle

STEWART & STEWART | Стюарт энд стюарт

Юридическая деятельность • 121248 Москва, Т.Шевченко наб. 3, (499) 243-5494, 938-7141, ф. 258-8380, 938-7388, injure@sovintel.ru, Nikolai V. Zhdanov • 2100 M street, N.W., suite 200, Washington, D.C. 20037-1203, 202 785-4185, ф. 466-1286, -7, -8, general@stewart-law.com, www.stewartlaw.com, Terence Stewart

SUN MICROSYSTEMS

Аппаратные и программные средства Hardware, software and services • 117198 Москва, Ленинский пр-т 113/1, оф. B-200, (495) 935-8411, ф. 956-5471, info@russia.sun.com, www.sun.ru, Сергей Тарасов • 630099 Новосибирск, Красный пр-т 28, (3832) 23-0222, ф. -0458, Александр Голенков • 901 San Antonio Road, Palo Alto, CA 94303-4900, 415 960-1300, ф. 969-9131

SUNBRICK INVESTMENTS | Санбрик Инвествментс

Консалтинговая деятельность • 115114 Москва, Кожевнический пр. 4, стр. 10, оф. №1 (комн. №2), (495) 514-0945, ф. 514-0947, Евтеев Олег Геннадьевич • 12260 Willow Grove Road, Bldg #2, Camden, Delaware, DE 19934, 199-01114-8183-2119, ф. (371) 701-0337, vvh@smilshu.parex.lv, David Brehaut

SUNRIDER | Санрайдер

Травяные продукты для здоровья и пищедрома • 125167 Москва, Кожевнический пр. 4, корп. 1, (495) 783-8817, -8819, ф. -8, info@sunrider.ru, www.sunrider.ru, Игорь Борисович Бирченко • Torrance, 1625 Abalone Ave, Torrance, CA 90501 U.S.A., 1-310-781-3808, ф. -222-9273, info@sunrider.com, <http://store.sunrider.com>, Oi-Lin Chen

SYBASE

Программное обеспечение Design and distribution of software • 103051 Москва, 1 Колобовский пер. 6, корп. 3, (495) 797-4774, ф. -1, post@sybase.ru, www.sybase.ru, Михаил Павленко • 197342 С.-Петербург, Кантемировская 2А, оф. 310-312, (812) 380-2524, ф. 380-2523 • 6475 Christie Avenue, Emeryville, CA 94608, 510 922-3500, ф. -3210

SYMANTEC

Программное обеспечение Software selling • 109180 Москва, 1 Жостов пер. 11А, оф. 404, (495) 238-3822, ф. -5354, marketing@symantec.ru • 115533 Москва, пр. Андропова 22, (495) 238-3822, symantec@vestco.ru, <http://symantec.vestco.ru> • 10201 Torre Avenue, Cupertino, CA 95014-2132, 408 253-9600, ф. 446-8129

SYMSKAYA EXPLORATION | Сымская Эксплорейшн

Выполнение любых договоров и контрактов, заключенных в связи с разведкой, бурением, разработкой, добычей, транспортировкой и сбытом нефти, газа и сопутствующих углеводородов в РФ • 660097 Красноярск, просп. Мира 36, (391-2) 26-3305, ф. 26-3306, Сергей Геннадьевич Зиновьев • 10375 Richmond Avenue, Suite 900, Houston, Texas, 77042, (801)521-3515, ф. 521-3534, Paul Dougan

TABLOGIX

Складирование, таможенная очистка Logistic, consulting, warehousing, transport, custom clearance, local, delivery • 123007 Москва, Розанова 10-1, эт. 5, (495) 232-1020, ф. -1, sales-ru@tablogix.com, asolovieva@tablogix.com, www.tablogix.com, Алла Соловьева

TALLYGENICOM COMPUTERDRUCKER GMBH

Принтеры и расходные материалы • 117198 Москва, Ленинский пр-т 113/1, оф. D-206, (495) 956-5640, ф. -1, info@tallygenicom.ru, www.tally.ru, www.tallygenicom.ru, Хельмдах Харальд • Chantilly, 4500 Daly Drive, Suite 100, 1-800 436-4266, 703 633-8700, ф. 222-7629, info@tallygenicom.com, www.tallygenicom.com

TANGO DRILLING SERVICES | Танго Дриллинг Сервисез

Поставка, сдача в аренду оборудования разделительных процессов, обслуживание, ремонт • 109240 Москва, Земляной Вал 52, оф.

19, **915-0248**, ф. 915-2455, nfo@kemtron.ru, www.kemtron.ru, Оксана Вадимовна Седова • 10404 Siute B, Cash Road, Stafford, Texas 77477, **1 281 261-5778**, ф. 499-4080, info@kemtron.com, www.kemtron.com, Hemu Meta

TECHNOLOGY MANAGEMENT | Технолоджи менеджмент

Предоставление маркетинговых услуг, установление контактов с иностранными предпринимателями, организация деловых переговоров, встреч, симпозиумов, конференций, семинаров и курсов профес. подготовки • 119121 Москва, Смоленский б-р 3/5, стр. 1, оф. 321, **(495) 916-5258, 248-3947**, ф. 916-5259, Михаил Иванович Сенин • Albuquerque, 2410 Louisiana Boulevard, NE, building 1, suite 400, **1 703 961-8651**, ф. 961-8652, tmcoco@tmcservices.com, www.tmc.com, Robert L. Du Bois

TECHNOLOGY VENTURES | Технолоджи Венчерс

Поставка и обслуживание нефтегазового оборудования • 123557 Москва, Большой Тишинский пер. 43/20, стр. 3, **(495) 252-4959, -4966**, ф. 252-4966, kalya@tvi.ru, Roger D. Parrish • 77060 Texas, 397 N. Sam Houston Pkwy East Suite 400 Houston, **(281) 820-0600**, ф. 820-3885, rparrish@tvisua.com, www.tvisua.com, Роджер Д. Перриш

TECHTRANS | Техтранс

Консалтинговые услуги • 125009 Москва, Тверская 20/1, оф. 313, **(495) 106-9536**, ф. 106-9536, Джеффри Уотсон • Seabrook, 3663 E. Nasa Road One, Suite 303, **1 281 335-8000**, ф. 333-3503, Вилли Зигрист

TEKSER US, L.L.C | Тексер США, Л.Л.С.

Строительство • 117415 Москва, Лобачевского 42, **(495) 431-5066**, Омер Хайри Вардар • 19801, Delaware, New Castle, Wilmington, Orange Street, 1209, **(212)-404-5486**, ф. 404-5487, И. Зафер Токмак

TELEGLOBE COMMUNICATIONS | Телеглоуб коммьюникейшнз

Телекоммуникации • 121019 Москва, Бол. Афанасьевский пер. 11-13, **(495) 941-8690**, ф. -88, yprokhorov@gin.global-one.ru, www.teleglobe.com, Ирина Ивановна Саркисова • 1013 Centre Road, City of Wilmington, County of New Castle, Delaware, **(703) 755-2000**, ф. -2564, Чарльз Чилдерс

TELINFO

Издательство Publisher of the Traveller's Yellow Pages • 191002 Москва, Скаковая аллея 11, **(495) 315-6412, 113-4575, 312-7341**, moscow@infoservices.com • 125284 С.-Петербург, Рубинштейна ул., 27, оф. 2, **(812) 315-6412, 113-4575, 312-7341**, ф. 764-7374, 713-3026, telinfo@bestspb.ru, www.bestspb.ru • Huntington, 313 Main St., Huntington, NY 11743, USA, **(631) 549-0064, -6663**, usa@infoservices.com, www.infoservices.com

TEMPLETON CJSC

Открытый паевый инвестиционный фонд Open Unit Investment Fund • 103009 Москва, Тверская 16/2, корп. 1, эт. 5, **(495) 935-8368, 937-5464**, ф. -8923 • 500 East Broward Blvd. Suite 2100 Ft. Lauderdale, FL 33394-3091, **954/527-7500**, rfilatov@templeton.com, www.templeton.com

TEREX | Терекс

Оборудование для строительства, добычи полезных ископаемых • 123610 Москва, Краснопресненская наб., д. 12, М-2, **(495) 922-7330**, s.lavrenov@mail.ru, Сергей Александрович Лавренев • Wilmington, 1209 Orange Street, Country of New Castle, **(203) 222-7170**, ф. -7976, JGershowitz@Terex.com, www.terex.com, Eric I. Cohen

THE AMERICAN JEWISH JOINT DISTRIBUTION COMMITTEE

Американский еврейский объединенный распределительный комитет **Благотворительная деятельность** • 115191 Москва, 4 Рошинский пр. 19, стр. 2, **(495) 797-6800**, ф. -6801, moscowjoint@jdc.ru, Nadan Alik • 711 3-rd Avenue, New York, NY 10017-4014, USA, **1 212 687-6200**, ф. 1 212 682-7262, www.jdc.com, Joint Disco New York

THE CHILDREN OF RUSSIA, FOUNDATION

Международный благотворительный фонд «Дети России» **Благотворительная деятельность** • 117036 Москва, Черемушкинский пр. 5, оф. 417, **(495) 126-1291**, ф. 126-1291, childrenofrussia@list.ru, www.childrenofrussia.ru, Гусева Марина Александровна • 434 Hao Street Honolulu, HI 96821 USA, **808-737-5248**, ф. 808-737-7806, powen@lava.net, www.childrenofrussia.org, Оуэн Наталья Борисовна

THE CITIZENS NETWORK FOR FOREIGN AFFAIRS INC

Ситизенс нетворк фор форзинг афферс **Образование людей в области международных отношений США и программ, способствующих экономическим, политическим, дипломатическим, гуманитарным интересам и интересам безопасности США** • 119501 Москва, ул. Матвеевская, д. 6, КП, **(495) 720-0127**, ф. 721-11-31, Карен Доротея Хоммс • Washington, 1616 H Street, N.W., **1 202 296-3920**, ф. 296-3948, gallan@cnfa.org, John H. Costello

THE EURASIA FOUNDATION | Фонд Евразия

Благотворительная деятельность • 115054 Москва, 3 Монетчиковский пер. 4/6, стр. 1, **(495) 970-1567**, ф. -1568, efmoscov@eurasia.msk.ru, Стивен Пол Шмида • 690003 Владивосток, Верхнепортовая 46, оф. 302, **7(4232) 49-1616, -1619**, ф. -1620, postmaster@neweurasia-rfe.ru, www.eurasia-rfe.org, Линдберг Ирина Вале-

рьевна • Washington, 1350 Connecticut Avenue, N.W. Suite 100, D.C. 20036, **202-234-7370**, ф. 202-234-7377, eurasia@eurasia.msk.ru, Charles William Maynes

THE JOHNS HOPKINS UNIVERSITY | Университет Джонса Хопкинса

Развитие системы образования в штате Мэриленд • 101999 Москва, Газетный пер. 3 (ИЭПП), оф. 370-372, **(495) 9335854, 2294333, -7403**, ellajhu@online.ru, Макки Нилл Ховард • 3400 North Charles Street, Baltimore, Maryland, 21218, **(410) 659-6300**, ф. 659-6266, William R. Brody

THE WORLD CHILD INTERNATIONAL CORPORATION | Зе уорлд чайлд интернешнл корпорэйшн

Размещение детей в семьях граждан США • 119049 Москва, Ленинский пр-т 1/2, **(495) 956-3460**, ф. 956-3460, uranasov@worldchild.net, Ярослав Игоревич Панасов • 9300 Columbia Boulevard, Silver Spring, MD 20910, **1 301 588-3000**, ф. 585-7879, www.worldchild.org, Sherrill J. Goosby

THREE ANGELS BROADCASTING NETWORK

Телерадиовещательная сеть «Три ангела» **Производство и распространение теле- и радиопрограмм** • 603028 Нижний Новгород, Комсомольское ш. 7, **(8312) 79-92-22, 75-4364**, ф. 79-97-06, 75-4371, mail@3angels.ru, www.3angels.ru, Юлия Ефимовна Уткина • 62890 Thompsonville, 20802, Neal Davis Road, Thompsonville 62890, **(618) 627-4651**, ф. 627-2726, mail@3abn.org, Денни Ли Шелтон

TIMICON | Тимикон

Строительство, торговля и производство • 117313 Москва, Ленинский пр-т 93, корп. 2, оф. 15, **(495) 132-1308**, ф. -3471, Драгана Цветкович • 11224 Brooklyn, 1916 Mermaid Avenue, **11 335-3895**, ф. -3895, Dejan Cvetkovic

TIMKEN

Подшипники Bearings • 113191 Москва, Бол. Староданиловский пер. 5, **(495) 954-0730, -0510, -0571, -0662**, timkenru@rol.ru • 1835 Dueber Ave. SW, P.O. Box 6932, Canton, OH 44706-0932, **1-330-438-3000**, ф. -471-4388, www.timken.com

TLA & GROUP | ТЛА и Групп

Программное обеспечение • 430027 Саранск, Александра Невского 64, **(8342) 35-1115**, ф. 35-3846, mordchti@moris.ru, www.moris.ru, Михаил Александрович Тимонин • 191 Lake Shore # 125, Zephyr Cove, NV 89448, **323 651-2009**, ф. 775 588-4335, www.tlaandgroup.com, tlaandgroup@tlaandgroup.com, Tatiana Mikhailovna Kosyrkina

TRANE TECHNOLOGIES

Системы вентиляции • 105187 Москва, Окружной пр. 15, **(495) 365-0641, -2063, 913-8736, 742-0009**, ф. 365-4469, Игорь Ершов • 191119 С.-Петербург, наб. Обводного канала 93А, оф. 5/2, **(812) 102-4227**, ф. -9, mikhail_peryshkin@trane.com, www.trane.com • Miami, 7650 NW 19th Street, Suite 270, Miami, FL USA 33126-1223, **305.592-8646**, ф. -4946, rjunco@trane.com, www.trane.com, Ramyn Junco

TRANS EURO SERVICES | Транс Евро сервисис

Транспортные перевозки • 123557 Москва, Ср. Тишинский пер. 28, стр. 1, **(499) 191-6656**, Игорь Валерьевич Куприн • 46987 Mindy Street, Suite D, Tea, South Dakota 57064, Питер У. Кокс

TRANSATLANTIC PARTNERS AGAINST AIDS | Партнеры против СПИДа **Сотрудничество с госорганами и частными лицами по борьбе с ВИЧ/СПИДом** • 123001 Москва, Газетный пер., д. 3-5, **(495) 510-5370**, ф. -1, info@tpaa.net, www.tpaa.ru, Джон Эверетт Тедстром III • 10010 New York, 928 Broadway, suite 800, **1 (212) 228-8907**, ф. -9063, info@tpaa.net, www.tpaa.net, Leo Hindery Jr.

TRANSOLUTIONS | Трансолушнз

Консалтинг в области транспорта • 115184 Москва, Новокузнецкая 7, оф. 307, **(495) 937-3547**, ф. -3548, projects@transol.co.ru, transolutionsllc.ru, Монтенекурт Маркус Саймингтон • 10 Upper Kingtown RD • 8867 Pittstown, Upper Kingtown Road 10, Pittstown, NJ, **(908) 735-0995**, ф. -0995, msm@transol.co.ru, transolutionsllc.com, Marcus Symington

TRI-GLOBAL | Три-глобал

Научноёмкие проекты биотехнологий, здравоохранения, энергосбережения, экологии. • 123557 Москва, Средний Тишинский пер. 28, стр. 1, оф. 528, **(495) 980-0474**, ф. 980-0474, Сергей Сергеевич Ласточкин • New York, 44 Wall Street, 2-nd floor, **(212) 742-2610**, ф. 269-1438, info@triglobaltechnologies.com, www.triglobaltechnologies.com, Pruss Vitaly

TRIDENT GROUP, LLC | Трайидент Груп, Л.Л.С.

Консультационные услуги • 121059 Москва, ул. Бол. Дорогомиловская 14, корп. 1, оф. 18, **(495) 775-0040**, trident@garnet.ru, Евгений Николаевич Пшеничный • 22209 Arlington, 1901 N. Fort Vyer Drive, Suite 1104, **810-70 335-5800**, ф. -6800, koshkin@trident-russia.com, <http://www.trident-russia.com>, Koshkin Yuri Aleksandrovich

TRILINI INTERNATIONAL | Трилини интернешнл

Сырье для пищевого производства • 127055 Москва, Лесная 43, оф. 544, **(495) 762-6346**, ф. 250-3286, german@trilini.com, www.trilini.com, Ферман Егневич Егоров • 11218 New York, 41 Terrace Place, Brooklyn, **718 437-2700**, ф. 437-4295, info@trilini.com, Yury Leshchinsky

TRIMBLE EXPORT | Тримбл экспорт

Позиционирование, включая глобальную спутниковую систему определения местоположения (GPS), лазерные и другие оптические технологии. • 125047 Москва, 1 Тверская-Ямская 23, **(495) 258-6011, -12**, ф. -10, mkarav@trncis.dol.ru, www.trimble.ru, Светлана Алексеевна Антипова • 585 North Mary Avenue, P.O.Box 3642, Sunnyvale, CA 94088, **408 481-7759**, ф. -80, www.trimble.com, Чарльз Е. Армигер

TRUE-FIT

Производство в США по индивидуальным следам анатомических корригирующих стелек и анатомической ортопедической обуви • 103062 Москва, Покровка 28/6, стр. 3, **(495) 917-4004**, ф. 917-3197, Сергей Анатольевич Кузьмин • 10803 New York, 500 5-th Avenue Pelham, **914 738-7800**, ф. 738-2530

TRUSTEES OF BOSTON UNIVERSITY

Попечители бостонского университета

Образование, исследования • 103473 Москва, Садово-Самотечная 13, стр. 1, **(495) 650-5806**, ф. 737-9485, Фрэнк Гудрич Фили III • 123376 Москва, Дружинниковская 11/2, стр. 1, **205-4784**, Дарин Менлов • 2215 Massachusetts, 125 Bay State Road, Boston, **617 353-2326**, ф. 353-5529

TURNER CONSTRUCTION - INTERNATIONAL LLC | Тернер Констракшен - Интернешенал ЛЛК

Строительство и монтаж зданий • 107078 Москва, Мясницкий пр. 2/1, стр. 1, **(495) 721-1000 доб. 5065**, ф. 721-1000, Маккул Томас Джозеф • 10014 New York, 375 Hudson Street, **8101212 212229-6388**, ф. 8101212 212229-6418, www.turnerconstruction.com, Nicholas Emil Billotti

TYCO ELECTRONICS AMP

Электрические, оптические соединения Electrical, optical and micrlnp communications for all industries • 129010 Москва, Олимпийский пр-т 16, оф. 22, **(495) 626-5506**, ф. 626-5505, www.amp.com, Ольга Борисова • 192007 С.-Петербург, Тамбовская 12, оф. 61, **(812) 325-3083**, ф. -3288, Александр Брагин • Harrisburg, 470 Friendship Road, P.O.Box 3608, Harrisburg, PA 17105-3608, **717 564-0100**, ф. 780-6130, www.tycoelectronics.com

TEXACO PETROLEUM DEVELOPMENT

Нефтепродукты Oil exploration and refining • 113054 Москва, Павелецкая пл. 1, эт. 7, **(495) 933-5777**, ф. -8 • 190020 С.-Петербург, Рижский пр. 50 А, пом. 1, **(812) 251-9482**, www.oilcity.ru

U.S. MEAT EXPORT FEDERATION

Американская Федерация по Экспорту Мяса

Некоммерческая деятельность, направленная на развитие торговых отношений • 119049 Москва, Ленинский пр-т 2, **(495) 239-1578**, ф. 230-6849, Алла Васильевна Дубровина • Denver, 1050 17-th Street, Suite 2200, Colorado 80265, **1 303 623-6328**, ф. 623-0297, usmef@usmef.org, www.usmef.org, Seng Philip

U.S.-RUSSIA INVESTMENT FUND

Инвестиции • 115054 Москва, Павелецкая пл. 2, стр. 3, эт. 5, **(495) 960-3131**, ф. -2, reception@deltacap.ru, www.deltacap.ru, Panos Nikolaos Sofianos • 10017 New York, NY, 545 Fifth Avenue, Suite 300, **212 818-0444**, ф. -5, Дэвид Элвин Джонс

UNIFARM | Юнифарм

Фармацевтика • 109028 Москва, Хохловский пер. 13, стр. 1, **(495) 625-0680, -5545**, ф. -7002, info@unipharm.ru, www.unipharm.ru, Андрей Юрьевич Мишакин • New York, 350 Fifth Avenue, suite 6701, **10 212 594-3260**, ф. -1, usunipharm@aol.com, Edward Pontchek

UNIGRAPHICS SOLUTIONS

Автоматизированное проектирование, ПО, консалтинг, обучение Automated design engineering system, software, consulting, training • 123610 Москва, Краснопресненская наб. 12, под. 3, эт. 5, оф. 504В, **(495) 967-0773, -4, -2**, ф. -5, ugs@ugs.ru, www.ugs.ru, Henrich Melus • 13690 Riverport Drive, Maryland Heights, Missouri 63043, **800 498 5351**, ф. 314 264 8913

UNITED ELECTRIC CONTROLS | Юнайтед Электрик Контролз

Производство и продажа электрических, механических и электро-механических приборов, оборудования и техники, приборов для сигнализации • 121309 Москва, Куусинена 19А, оф. 310, **(495) 792-8806**, ф. -9212, sales@ueonline.ru, www.ueonline.ru • Watertown, 180 Dexter Ave, **617 926-1000**, ф. 617 926-2568, International@ueonline.com, www.precisionensors.com

UNITED INTERIORS INTERNATIONAL | Юнайтед Интериорз Интернэшнл

Маркетинговая и консалтинговая деятельность Комплексная поставка предметов, оборудования, аксессуаров и материалов для оснащения салонов самолетов • 103050 Москва, Тверская 30/2, стр. 1, оф. 24, **(495) 629-7772, 299-6761**, ф. 629-9956, agb@online.ru, dhluu@online.ru, www.uui.ru, Александр Геннадьевич Богачев, Дитер Х. Лантин • 27401 North Carolina, 6009 Allington Court, Winston-Salem, **843 768-9400**, ф. 768-9492, uiidhl@aol.com, Dieter Horst Lantin

UNITED STATES | Юнайтед Стейтс

Организация производства • 123056 Москва, Васильевская 4, корп. 3-4, **(495) 941-5747**, skrypin@gmp-consult.ru, Василий Иванович Скрыпин • 32 Lockerman Square, Suite L-100, City of Dover, County of Kent, DE 19901, **845 878-7029**, ф. 878-8015, wfhaddad@aol.com

UNITED TECHNOLOGIES | Юнайтед технолоджиз

Научно-техническая продукция для аэрокосмической, строительной и энергетической отраслей • 127287 Москва, Петровский-Разумовский пр. 19/1, эт. 5, **(495) 755-8388**, ф. -8387, Richard Brody • No. 100 West Tenth Street, the City of Wilmington, County of New Castle, USA, **+1 (860) 728 7673**, ф. +1 (860) 6600389, shelkov@hsd.utc.com, www.utc.com, Brittan Kent

UNITED WAY INTERNATIONAL | Юнайтед Уэй Интернэшнл

Благотворительность • 125009 Москва, Тверская 16/2, стр. 2, оф. 406, **(495) 780-9717**, ф. -8, info@unitedway.ru, www.unitedway.ru, Татьяна Гавриловна Задирако • 22314 Alexandria, Virginia, 701 North Fairfax Street, **(1-703) 519-0092**, ф. -7, uwi@uwa.unitedway.org, www.uwint.org, Christine James-Brown

UNIVERSAL COMPRESSION, INC. | Юниверсал Компрешн, Инк.

Компрессорное оборудование • 119019 Москва, пер. Сивцев Вражек 17/1/16, стр. 1, **(495) 637-9527**, ф. 203-1246, jwade@universalcompression.com, Джеймс Уэйд • 77002 Texas, 1021 Main Street, Suite 1150, Houston, **(1-713) 335-7000**, ф. -862, jwade@universalcompression.com, www.universalcompression.com, Ernie L. Danner

UNIVERSAL SODEXHO

Нефтегазпром Catering, transportation, housekeeping, staffing and other services to oil and gas, mining and construction industries • 685000 Магадан, Пролетарская 11, оф. 310, **(41322) 2-4393, 9-9291**, Robert Smith, Артур Булдаков • 693000 Южно-Сахалинск, Коммунистический пр-т 32, оф. 215, **(4242) 72-7020, -471**, ф. -11, -08, rso-nowski@universal-sodexho.ru, www.sodexho.com, Richard Sosnovsky, Вера Козинова

UNIVERSITY REASERCH CORPORATION INTERNATIONAL

Юниверсити ресеч корпорэйшн интернешнл

Образовательная и исследовательская деятельность • 109029 Москва, Талалихина 3, стр. 2, **(495) 933-7820**, Чарльз Алба Кадвелл • 20742 Maryland, Univtrsy Of Maryland, Colledge Park, **301 405 1684**, ф. 314 9086, Edward Montgomery

UNIVERSITY RESEARCH | Университи Рисэрч

Социальные услуги • 127254 Москва, Добролюбова 11, **(495) 291-3810, 290-6276**, ф. 291-3810, 290-6276, Виктор Петрович Богуславский • 7200 Wisconsin Avenue, suit 600, Bethesda, MD 20814-4811, **101301-654-8338**, ф. 941-8427, rmassoud@urc-chs.com, www.urc-chs.com, Barbara N. Turner

UPS

Экспресс-перевозка International courier services • 123557 Москва, Бол. Тишинский пер. 8, корп. 2, **(495) 961-2211**, ф. 254-4015, www.ups.com, Иван Шатких • 193015 С.-Петербург, Шпалерная 51, эт. 4, **(812) 327-8540**, ф. -8197 • Благовещенск, Театральная 46А, оф. 402, **(4162) 44-4668**, express@tsl.ru, Сергей Слабенький • 690000 Владивосток, Комарова 35А, **(4232) 22-4552, 30-7525**, ф. 26-1982, upsvvo@online.ru, Сергей Белаяев • 55 Glenlake Parkway N.E., Atlanta, GA 30328, **404 828-6164**, ф. -6619

US CIVILIAN RESEACH AND DEVELOPMENT FOUNDATION

Фонд гражданских исследований и развития для СНГ

Финансирование фундаментальных и прикладных исследований • 117871 Москва, Миклухо-Маклая 16/10, **(495) 777-6560**, ф. -59, info@crdf.ru, www.crdf.ru, Илья Борисович Куценко • 191187 С.-Петербург, Кутузова наб. 14, **(812) 275-1174**, andreiev@crdf.ru, Илья Борисович Куценко • Suite 1106, 1800 N. Kent, Arlington, VA 22209, **703 526-9720**, ф. -1, Герсон Шер

US GRAINS COUNCIL | Зерновой совет США

Торговая американским зерном • 103051 Москва, Денежный пер. 7, стр. 2, **(495) 795-0662**, ф. 795-0663, Moscow@usgrc.ru, Александр Игоревич Холопов • 20005 Washington DC, 1400 Street, North West, suite 1200, **1 (202) 789-0789**, ф. 898-0522, grains@grains.org, www.grains.org, Kenneth Hobbie

US MEAT EXPORT | Американская Федерация по экспорту мяса

Мясо • 119049 Москва, Ленинский п-т 2, **(495) 239-1578**, ф. 230-6849, Алла Васильевна Дубровина • 191186 С.-Петербург, Невский п-т 25, **(812) 346-7763**, ф. 346-7805, Анна Владиславовна Пузыревская • 80265 Colorado, 1050 17-th Street, Suite 2200, Denver, **303 623-6328**, ф. 623-0297, stpete@usmef.org, www.usmef.org, Сент Филип

US WHEAT ASSOCIATES | Американская пшеничная ассоциация

Маркетинг • 129090 Москва, Гиляровского 4, стр. 5, оф. 101, **(495) 956-9081, 208-8124**, ф. 207-4203, uswmow@dol.ru, www.uswheat.ru, Валентина Даниловна Шустова • Washington, 1620 I Street, N.W., Suite 801, D.C. 20006, **1 202 463-0999**, ф. 785-1052, www.uswheat.org, Alan Tracy

USA PEAR BUREAU

Свежие груши северо-западных штатов Вашингтон и Орегон Representatives U.S. Washington State fruit growers • 690002 Владивосток, Некрасовская 88А, оф. 302, **(4232) 56-5536, 52-1390**, ф. 53-2236, info@newmark.ru, russia@bestapples.com, Екатерина Акуленко, **(4232) 4382 S.E. International Way, Milwaukie, OR 97222-4635, 503 652-9720**, ф. -1, info@usapears.com, www.usapears.com

USA POULTRY & EGG EXPORT COUNCIL

Юэсэй полтри энд эг экспорт кансил

Мясо птицы и яйца • 127051 Москва, Петровский б-р 15, корп. 1, (495) 980-6140, ф. -1, usarepec@usarepec.ru, www.usarepec.ru, Альберт Дамирович Давлеев • 30087 Georgia, 2300 West Park Place Boulevard, Suite 100, Stone Mountain, 770 413-0006, ф. -7, usarepec@usarepec.org, www.usarepec.org, James Harvey Summer

USAID

Агентство США по международному развитию United States Agency for International Development • 121099 Москва, Новинский б-р 19/23., 728-5000 (доб. 4944), ф. 960-2141, -42, www.usaid.ru • Washington, Ronald Reagan Building, D.C. 20523-0016, 202-712-4320, ф. -216-3524, www.usaid.gov

V.E.S.E. | В.И.С.И.

Офшор • 121069 Москва, Новинский б-р 20А, оф. 111, (495) 252-7741, vese@vese.ru, www.vese.ru, Джеффри С.Фирестон • 19807 Wilmington, Two Greenville Crossing, Suite 300A, 4001 Kennett Pike, P.O.Box 4477, 8-1-302-652-4800, ф. -6760, Jeffrey S. Firestone

VF-NEFT DEVELOPMENT | ВФ-Нефть девелопмент

Сервисные услуги при разработке нефтяных месторождений • 123298 Москва, Маршала Бирюзова 7, (499) 195-9818, ф. 956-9921, Валерий Адольфович Юдин • 3838 Oak Lawn Avenue, suite #510, Dallas, 75219-4509, TX 75219-4509, (214) 528-5541, ф. 528-5542, Джером М. Фуллинвайдер

VINSON & ELKINS | Винсон энд элкинз

Юристы • 123242 Москва, Новинский б-р 31, (495) 544-5800, ф. -1, info@velaw.com, Дуглас Гласс Брюс • 77002 Houston, Suite 2300, 1001 Fannin street, 1 (713) 758-2222, ф. -2346, info@velaw.com, www.velaw.com, Joseph Dilg

VISA INTERNATIONAL | Виза Интернэшнл

Платежные карты • 123056 Москва, Гашека 7, Дукат Плейс II, оф. 850, (495) 787-4140, ф. -1, www.visa.ru, Oliver Charles Hughes • 100 West Tenth Street, City of Wilmington, Country of New Castle, Delaware, 900 Metro Center Boulevard, Foster City CA 94404, 207 225-8131-1, ф. -8558-7, stoneg@visa.com, arkhangh@visa.com, www.visa.com, Christopher John Rodrigues

VOLGAGIRL | Волгарагел

Бюро знакомств • 445030 Тольятти, Тополиная 24А, оф. 7, (8482) 70-8363, vg@tlt.ru, Елена Владимировна Бессонова • 7005 New Jersey, 131 Church Street, Boonton, 973 331-8177, ф. 316-9840, cjrich@volgagirl.com, www.volgagirl.com, Craig Jay Rich

WACAP | Уэйкап

Помощь детям и усыновление • 119049 Москва, Ленинский пр-т 1/2, оф. 1220, (495) 959-9259, wacap@ok.ru, www.wacap.ok.ru, Екатерина Юрьевна Бридж • Renton, 315 2-nd Street, 206 575-4550, ф. -4148, wacap@wacap.org, www.wacap.org, Micheal Feltman

WASHINGTON GROUP | Вашингтон груп

Деятельность по уменьшению ядерной угрозы • 125009 Москва, Бол. Дмитровка 7/5, стр. 2, эт. 4, (495) 775-6546, ф. 775-6549, Вэйн Х. Холкомб • 614094 Пермь, Коммунистическая 16А, (3422) 10-3626, ф. 10-3623, Джерри А. Майзелл • 634050 Томск, Нахимова 13/1, оф. 406, (3822) 51-5840, ф. 51-0960, gknurbein@wgint.pwt.ru, Хомер Вэйн Холкомб • Нижний Новгород, Минина 15Б, оф. 4, (8312) 19-5760, -9912, ф. 19-9912, vnovikov@sinn.ru, Вейн Холкомб • 44113 Cleveland, Washington Plaza 1500, West 3rg Street, 1 216 523-5600, ф. 523-3781, Sergey Konstantinovich Kaminsky

WASHINGTON INTERNATIONAL | Вашингтон интернэшнл

Уничтожение химеружия • 123610 Москва, Краснопресненская наб., оф. 1402, (495) 502-9250, Гэри Кнурбэйн • 89706 Carson City, 502, East John Street, 1 216 523-5600, ф. -3781, sergi.kaminsky@wgint.com, www.wgint.com, Kaminsky Sergi

WASHINGTON POST

Газета • 121248 Москва, Кутузовский пр-т 7/4, оф. 2, (499) 243-1848, 255-7814, ф. (495) 777-6662, washpost@glasnet.ru, Питер Бэйкер • 1150 15th Street, N.W Washington D.C. 20071, 202 334-6000-0

WATERHUNTER | Ватерхантерс

Средства спутниковой связи и природоохранное оборудование • 123362 Москва, Мал. Набережная 5, стр. 1-6, (495) 266-6107, waterhun@mtu-net.ru, Сергей Александрович Романский • 21042 Maryland, 10142 Maplewood Drive, Ellicott City, 410 480-2889, ф. 480-2893, Виктор Вишневецкий

WESTPOST JSC

Международные почтовые и курьерские услуги International mail, city mail, courier • Москва, Дмитровское шоссе 27, (495) 234-9038, ф. -9, moscow@westpost.ru, mdostavka@westpost.ru, westpost@westpost.ru • 191025 С.-Петербург, Невский пр-т 86, (812) 275-0784, 327-3211, 336-6352, ф. 275-0806, zakaz@westpost.ru; order@westpost.ru, www.westpost.ru

WEUS HOLDING | Веус Холдинг

Оказание специальных услуг в сфере нефтяной и газовой индустрии • 103045 Москва, Последний пер. 17, (495) 762-7944, Дуглас А. Серж • 414000 Астрахань, Ульяновых 6, (8512) 912-5441, Дуглас

А. Сердж • 693000 Южно-Сахалинск, Шлакоблочная 24-а, (095) 775-4712, ф. (095) 775-4713, Тереза Огилви-Стюарт • 629800 Тюменская обл., Ноябрьск, Промзона, Панель № 11, 34964 431-87, ф. 431-91, www.weatherford.com, Огилви-Стюарт Тереза • 202 Industrial Boulevard, Houma, Louisiana, 70363, 1 985 832-3265, ф. 9310, www.weatherford.com, Burt M. Martin

WHIRLPOOL

Бытовая техника Consumer goods production and salt's • 129164 Москва, Зубарев пер. 15/1, оф. 431, (495) 745-5731, -2, ф. -3, marketing@whirlpool.ru, www.whirlpool.ru • 2000 N. M-63 Benton Harbor, Michigan 49022-2692, 269-923-5000, (1-800) 253-1301, www.whirlpoolcorp.com

WHITE AND ASSOCIATES | Уайт энд ассошиейтс

Юридическая деятельность • 119034 Москва, Пречистенка 40/2, стр. 3, оф. 310, (495) 246-4842, ф. -1432, kwhite@sgg.ru, www.bridgewest.com, Уайт Кеннет • 1013 Center Road, Wilmington, DE 19805, 818 730-3540, ф. 240 214-7101, Уайт Роберт

WHITE AND CASE LLC | Уайт энд кейс ЛЛК

Юристы • 125009 Москва, Романов пер. 4, (495) 787-3000, ф. 787-3001, www.whitecase.ru, Хью Хансард Берриер • 19904 Dover, The Prentice-Hall Corporation System, Inc. 32 Lockerman Square, Suite L-100, Delaware, 212 819-8200, ф. (1-212) 819-8200, 354-8113, www.whitecase.com, James J. Latchford

WHITE STAR USA CORPORATION | Уайт Стар Ю-Эс-Эй Корпорейшн

Переработка йодосодержащего сырья • 353360 Краснодарский край, Крымский район, станция Троицкая, 86131 40234, Игорь Халев • 7932 8 Vreeland Road, City of Florham Park, State of New Jersey, 973 443-4200, ф. 443-0843, Дарил Д. Смит

WHITE WIND FINANCIAL GROUP | Компания Вайт Винд Файнэншиал Груп

Внешнеэкономическая деятельность • 125047 Москва, Миусская пл. 9, (495) 363-7580, Смирнов Александр Евгеньевич • San Francisco, 1072 Folsom Street, STE 282, James Martinez

WIDE HORIZONS FOR CHILDREN | Уайд хорайзонс фор чилдрен

Усыновление детей • 107023 Москва, Буженинова 16, (495) 725-8495, ф. 996-7219, Андрей Леонидович Метельский • 2454 Waltham, 38 Edge Hill Road, Massachusetts, (1781) 894-5330, ф. 899-2769, vpeterson@whfc.org, www.whfc.org, Vicky Peterson

WILD SALMON CENTER

Сохранение природных популяций лосося в северной части Тихоокеанского побережья • 684010 Петропавловск-Камчатский, пос. Елизово, Рябикова 51А, (415) 212-3489, steelhead@mail.iks.ru, www.wildsalmoncenter.org, Вячеслав Борисович Звягинцев • 813 SW Alder Street, Suite 707, Portland, OR 97205, 503 222-1804, ф. -5, info@wildsalmoner.org, Rahr Guido

WINROCK INTERNATIONAL | Винрокский международный с/х институт

Благотворительность, наука, образование • 680000 Хабаровск, Муравьева-Амурского 18, (4212) 32-7141, info@forestproject.ru, www.forestproject.ru, Патрик Джеймс Пернер • 660036 Красноярск, Академгородок, здание ВНИПОМлесхоза, оф. 212, 216, (3912) 49-5929, ф. 49-5572, 363-3900, Анатолий Григорьевич Цыкалов • 72110 Arkansas, 38 Winrock Drive, Morrilton, 501 727-5435, ф. -73, communications@winrock.org, www.winrock.org, Frank Tugwell

WOOD-MIZER EAST

Деревообрабатывающие станки и оборудование • 198005 С.-Петербург, Обводного канала наб. 118, (812) 441-3240, 259-4041, ф. 251-0991, wood-mizer-spb@peterlink.ru, www.woodmizer.ru, Irina Solovjova • 680000 Хабаровск, Краснопресненская 111, (4212) 55-2295, wms@teleport.khv.ru, В. Глазичев • 692519 Владивосток, Некрасова 117А, (4232) 23-7155, sergeyborodin@mail.primorye.ru, Sergiej Borodin • 622001 Свердловская обл., Первомайский, Новая 23, (3435) 41-8334, ф. 41-8334, wood-mizer@meissner.unets.ru, Jewgenij Meissner • 8180 West 10th St., Indianapolis, IN 46214, 317.271.1542, (1.800) 553.0182, ф. 317.273.1011, infocenter@woodmizer.com, www.woodmizer.com

WORLD CAPITAL INVESTMENTS | Волд кэпитал инвестментс

Коммерческая деятельность • 129128 Москва, Кадомцева пр. 15, корп. 1, (910) 796-9551, 415-0007, chernoy.leonid@world-cap.net, urkin@world-cap.net, www.world-cap.net, Леонид Черной, Юрий Юркин С.-Петербург, (812) 320-1460, jobs@dnaglobalcapital.com • 19958 Delaware, 25 Greystone manor, Lewes, 1 302 4216753, leon.beker@world-cap.net, Leonid Chernoy

WORLD COURIER MANAGEMENT

Курьерские услуги для биотехнологий и фармацевтики • 109147 Москва, Марксистская 34, корп. 7, (495) 787-1172, ф. -1, tomwops@worldcourier.ru, Ольга Борисовна Раскуражева • 125190 Москва, Ленинградский пр-т 80, корп. 5, (495) 787-1172, www.worldcourier.com • 19901 Delaware, 32 Lockerman Square, Suite L-100, City of Dover, County of Kent, 203 975-9333, ф. -9798, www.worldcourier.com

WORLD FINANCE & INVESTMENTS | Уорлд файнэнс & инвестментс

Инвестиции, финансы • 115563 Москва, Каширское ш. 61, корп. 4, (495) 728-7344, Линда Фрэнсис Джудиси • 89109 Las Vegas NV, 101 Convention Center Drive, Suite 850, 702 949-1302, Рональд Дж. Бернштейн

WORLD VISION INTERNATIONAL | Ворлд Вижн Интернешнл
Благотворительная деятельность • 103045 Москва, Трубная 12, (495) 787-2757, ф. 787-2767, Младен Пем • 800 West Chestnut Avenue, California 91016-3198, 626-303-8811, ф. 626-303-7786, Дин Р. Хирш

WYETH WHITE-HALL EXPORT
Фармкомпания • 125190 Москва, Усиевича 20, корп. 3, (495) 937-3253, -2, ф. -5, -0, www.wyeth.com, Vadim F. Moustiatsa • 555 Lancaster Avenue, St. Devids, PA 19087, 610 971-2909, ф. 995-3300, Robert Noel Power

XVD | Экс Ви Ди
Разработка и производство бытовых и профессиональных приборов и систем для съятия видео в реальном масштабе времени • 190000 С.-Петербург, Большая Морская 67/1, оф. 12-29А, (812) 110-6314, ф. -6314, Альберт Лэм • 44601 Fremont, Nobel dr. CA 94538, 151-0770-5700, ф. 154-0770-5769, info@xvdcorp.com, www.xvdcorp.com, Osamu Takagi

ZEROMAX LOGISTICS | Зеромакс лоджистикс
Обслуживание перевозок грузов • 119180 Москва, Мал. Якиманка 10, www.zmg.ru, Баходыр Садуллаевич Искандаров • 133 Defence Highway, suite 204, Annapolis, MD 21035, 410 897-1901, zeromax@zeromaxgroup.com, www.zeromaxgroup.com, Баходыр Садуллаевич Искандаров

ЗНАОДЕ | Чжаодэ
Торговля и производство • 117393 Москва, Академика Пилюгина 14, корп. 3, (495) 936-2754, Чжао Цзин • 300201, Tianjin, Hesi, Juesiu Buil, k. A, 3rd floor, (0086 022) 88371526, ф. 88374833, Лю Чжаоли

ZOOM ENERGY | Зум энерджи
Товары ведущих мировых производителей автомобильного и строительного-бытового назначения • 103045 Москва, Селиверстов пер. 10, стр. 1, (495) 773-5925, zoom.ru@ru.net, Сергей Александрович Чаковский • 129272 Москва, Суцешский вал 64, оф.32, (495) 773-5925, ф. 288-3001, room.ru@auto.ru, www.mskzoom.ru • 11235 New York, 182 Kensington Street, Brooklyn, 718 646-3342, ф. -32, zoomenergy@aol.com, Oleg Vainer

А. Р. М. ЭКСПОРТ-ИМПОРТ
Оптовая торговля, посреднические услуги • 119002 Москва, Малый Власьевский пер. 5, стр. 8, (495) 637-2803

БАЛТИМОР САН
Газета • Москва, Садовая-Самотечная 12/24, оф. 18, (495) 694-2153, Кэтлин Лалли

БИЗЙАЙ
Продажа авиационных запасных частей и сервисов • 125167 Москва, Ленинградский пр-т 73, корп. 3, (495) 155-5748, ф. -6615

ЗАПА ТРЕЙДИНГ
Продажа медицинского оборудования, предпроектные работы и комплектация больниц, поликлиник, медучреждений и фармацевтических предприятий новейшей техникой ведущих западных стран • 101990 Москва, Петроввергский пер. 10, (495) 778-7012, ф. (495) 778-7012, apoberejsky@compex.com

ИНСТИТУТ ИССЛЕДОВАНИЙ ВОСТОК-ЗАПАД
Институт Исследований Восток-Запад
Исследование проблем международных отношений • 107082 Москва, Спартаковская пл. 14, стр. 1, (495) 699-7577, ф. 650-2665

ИНСТИТУТ УСТОЙЧИВЫХ СООБЩЕСТВ
Благотворительность и защита окружающей среды • 117312 Москва, ул. Губкина, д. 14, оф. 75-76, (495) 748-0552, ф. -3, isc@iscmoscow.glasnet.ru, www.iscmoscow.ru, Ричард Уэндэлл Эй

ИНТЕРНЭШНЛ КОММОДИТИС ЭКСПОРТ КОРПОРЕЙШН
Внешняя торговля удобрениями, сырьем для их производства, химической продукцией • 121059 Москва, пл. Европы 2, оф. 520, (495) 941-8449, ф. -8450

КУОЛИТИ ПРОГРАМ ДИЗАЙН
Консультационные услуги • 117198 Москва, Ленинский пр-т 113Д, Парк Плейс, оф. Д-213, 956-5838, ф. -5835, qpd@online.ru

МИРАМЕД ИНСТИТУТ
Благотворительность • 109240 Москва, Котельническая наб. 1/15, корп. «Б», оф. 28, (495) 915-4374, program@miramed.org, www.miramedinstitute.org, Энгел Джулиетт Майклсен

ПРОМОМЕД | Промомед
Фармацевтическая деятельность • 129010 Москва, Протопоповский пер. 17, корп. 3, (495) 684-8929

САБА ПРЕСС ФОТОС
Фотогентство • Москва, 3 Фрунзенская 9, оф. 184, (499) 242-0810, Питер Ллойд Блейкли

ТАЛЕС НАВИГЕЙШН
Системы определения местоположения (GPS) • 117198 Москва, Ленинский пр-т 113/1, оф. Е-510, (495) 956-5400, 956-5964, ф. -5360, -5965, kupff@aThalesNavigation.com, www.ThalesNavigation.com, Клод Боярд

ТЕКСАС ИНСТРУМЕНТС ИНТЕРНЭШНЛ
Тексас Инструментс Интернешнл
Разработка и производство электронных полупроводников компонентов • 125047 Москва, 4 Лесной пер. 4, (495) 641-3751, -52, -53, ф. 225-8500

ТЕРРА ИНСАЙТ КОРПОРЕЙШН | Терра Инсайт Корпорейшн
Применение аэрокосмических технологий для геоинформационного анализа Земли, поиска полезных ископаемых • 117198 Москва, Ленинский пр-т 113/1, оф. 707Е, (495) 956-5261, ф. 956-5262, info@terrainsighn.com, www.terrainsighn.com

ФИЛАДЕЛЬФИЯ ИНКУАЙЕРЕР
Газета • Москва, Кутузовский пр-т 7/4, (499) 243-4697, ф. 230-2842, dmontgomery@krwashington.com, abuk@online.ru, Джордж Марк МакДональд

ЭЙКИН, ГАМП, СТРАУС, ХАУЭР ЭНД ФЭЛД, Л.Л.П.
Юристы • 123056 Москва, Гашека 7, оф. 500, (495) 783-7700, ф. -1, www.akingump.ru, Уилки Ричард Дж.

РЕСУРСЫ WWW.POLPRED.COM

США Том 10-11, 2006 г. (1966 Кб/344 стр., 394 евро) **Общие сведения** • Политика • Конкурентоспособность • Экономика | Госбюджет, налоги, цены | Армия, вооружения • Финансы | Финансы, банки • Госбюджет • Иноинвестиции | Приватизация, инвестиции | Недвижимость, собственность • Армия • Нефть | Нефть, газ, уголь | Экология • Биотопливо • Солнцезнергетика | Электроэнергетика • Ветроэнергетика • Медь • Алюминий • Цинк • Олово • Рений • Никель • Гелий • Свинец • Абразивы • Сурьма • Скандий • Железная руда • Белая жезь • Гипс • Ртуть • Каменная соль • Молибден • Сера • Цемент • Известь • Слюда • Пемза • Чермет | Металлургия, горнодобыча • Автопром | Авиапром, автопром • «Форд» • Автошины • Авиатранспорт • Аэротакси • Яхты | Транспорт, строительство • Медоборудование • Часы • Насосы • RFID-системы • Dell • Микропроцессоры • Телеком • Полупроводники | Телеком, космос, СММ | Леспром | Леспром • Наука | Наука, образование • Агропром | Агропром • Зерно • Свинина • Соя • Молоко • Мясо • Виноград • Масличные • Цитрусовые • Апельсины | Алкоголь • Текстиль • Хлопок • Одежда • Кожа | Легпром • Фермеры • Рыба • Морепродукты | Рыба • Лекарства | Химпром, фармацевтика • Вода • Водочистка • Миграция | Миграция, виза, туризм • Внешняя торговля | Внешнеэкономсвязи, политика | Таможня • Свобода торговли • Контроль импорта • Протекционизм • Преференции • АСЕАН • Связи с КНР • Связи с СНГ • Связи с РФ • Нефтегазпром с РФ • Авиапром с РФ • Автопром с РФ | Связи с Россией и СНГ • Представительства

США Том 9, 2005 г. (300 Кб/132 стр., 197 евро) **Конкурентоспособность** • Хозяйственность • Финансы • Иноинвестиции • Внешняя торговля • Торговля с РФ • Антидемпинг • Экспортконтроль • Торговые споры ВТО • АТЭС • Госпомощь для России • Обзор прессы | Приватизация, инвестиции | Сельское хозяйство, легпром | Внешнеэкономсвязи, политика | Транспорт, строительство | Металлургия | Госбюджет, налоги, цены | Миграция, виза, туризм | Нефть, газ, уголь | Алкоголь | Финансы, банки | Экология | Химпром, фармацевтика | Телеком, космос | Авиапром, автопром | Недвижимость | Наука, образование | Электроэнергетика | Армия, вооружения | Связи с Россией и СНГ • Статистика • Представительства

США СПЕЦВЫПУСК. Том 7-8, 2005 г. (750 Кб/260 стр., 394 евро) **Экономика-2004** • Экономика-2003 • Экономика-2002 • Штат Нью-Йорк-2004 • Штат Нью-Йорк-2003 • Штат Нью-Йорк-2002 • Служащие • Защита потребителя-2004 • Защита потребителя-2002 | Экономический рост | Рост ВВП на 3,1% | Зарплата на «Форде» | Дефицит бюджета - 2003 | Дефицит бюджета - 2004 | Гибкость рынка ценных бумаг • Пенсии • Банки • NYSE - биржа • Биржи • Налогообложение • Малый бизнес • Кредиты • Госзаказ • Корпорация • Юрлицо • Цены • Инвестиции • Иноинвестиции-2003 • Иноинвестиции-2002 • Инвестиционный климат • Инофирма • Регистрация иностранцев • Газ • Энергетика Калифорнии • Госэнергорегулирование • Цены в энергетике • Конкуренция в энергетике • Нефтегазовые налоги • Энергетика-2025 • Экология | Цены на нефть | Цены на топливо | Танкерный флот | Газ - химсырье | Хозяйственность • Автопром • Наука-2003 • Наука-2002 • Электронная торговля • Вашингтон • Нью-Йорк • Туризм • Виза • Внешняя торговля-2004 • Внешняя торговля-2003 • Внешняя торговля-2002 | Доха-раунд | Хайтек от «Алкатель» | Экспорт растет | Торговый дефицит | Торговля оружием | Падают экспорт США | Торговая политика США | Убытки «Дельта» | Доходы U.S. Steel | Плохие дела авиакомпаний • Торговые споры ВТО-2004 • Торговые споры ВТО-2003 • Свобода торговли • Торговля с ЕС • НАФТА-2003 • НАФТА-2002 • АТЭС-2003 • АТЭС-2002 • Сайты по экономике • Таможня • Тарифы на импорт • Стандарты на импорт • Ограничения по стали • Антидемпинг • Экспортконтроль • Господдержка экспорта • Внешнеэкономическая политика • Глобализация • Связи с КНР • Связи с СНГ-2004 • Связи с СНГ-2003 • Связи с СНГ-2002 • Диалог с Россией-2004 • Диалог с Россией-2003 • Диалог с Россией-2002 | Банковский диалог с РФ | Газ из России | Киотский протокол | Долг Ирака России | США, Россия и иракская нефть | Интересы России в Ираке | Поставки нефти в США из России | Индекс свободы в РФ | Морфлот России • Антидемпинг с РФ-2003 • Антидемпинг с РФ-2002 • Авторское право с РФ-2003 • Авторское право с РФ-2002 • Инвестиции с РФ-2004 • Инвестиции в РФ-2003 • Инвестиции в РФ-2002 • Госпомощь для России • Торговля с Россией-2003 • Торговля с Россией-2002 • Доступ ростоаров-2004 • Доступ ростоаров-2003 • Доступ ростоаров-2002 • Статистика-2004 • Статистика-2003 • Статистика-2002 • Представительства

США Том 6, 2005 г. (320 Кб/64 стр., 197 евро) **Циклы экономики • Корпорация • Грант для бизнеса • Гранты на экологию • Служащие • Продконтроль • Виза • Текстиль-ВТО • Хайтек-экспорт • Связи с КНР • Газ • Автопром • Обзор прессы** | Доха-раунд | Цены на нефть | Цены на топливо | Танкерный флот | Банковский диалог с РФ • **Представительства**

США Том 5, 2004 г. (735 Кб/147 стр., 197 евро) **Макроэкономика • Экономика Буша-2004 • Экономика-2003 • Экономика-2002 • Предпринимательство • NYSE - биржа • Уровень жизни • Госдолги • Финансовые риски • Фондовый рынок • Платежный баланс • Энергетика-2025 • Законы об экологии • Хозяйственность • Промышленный сектор • Наука • Информационные технологии (ИТ) • Хайтек-прогноз • Туризм • Антитерроризм • Закон США о борьбе с терроризмом** | Против отмывания денег | Банковские счета иностранцев | Последствия для иностранных банков • **Внешнеэкономсвязи • Прогноз экспорта • Приоритеты после выборов** | От G-7 к G-2 с ЕС • **Глобальная интеграция** | Открытие рынков для американских товаров | Соглашения о свободной торговле • **Торговые споры ВТО • Курс доллара • Доллар-евро • Платежный баланс • Свобода торговли • Торговля с ЕС • Инвестиции с ЕС • 10 лет НАФТА • Форум АТЭС • Таможня** | Антидемпинг | Закон о биотерроризме | **Иноинвестиции • Иностранное юрлицо • Глобальная торговля** | Торговля со странами СНГ • **Торговые союзы • Проблемы ВТО • Торговля с Россией • Диалог с Россией • Антидемпинг с РФ • Куры и оптодиски для РФ • Инвестиции с РФ • Мегапроекты с Россией** | Мониторинг крупных российско-американских проектов • **Инвестиции в Россию • Госкредиты для РФ** | Взаимодействие с государственно-кредитными организациями • **Госпомощь для России** | Программы поддержки демократии | Программа «Экспортный контроль и охрана границ» | Межотраслевые инициативы • **Торговля с Россией-2003 • Торговля с Россией-2002 • Авторское право с РФ • Доступ роторов-2003 • Доступ роторов-2002 • Госвизиты с РФ • Торговые барьеры с РФ • Хайтек для России • Обзор прессы** | Экономический рост | Рост ВВП на 3,1% | Экспорт растет | Торговый дефицит | Торговля оружием | Газ из России | Киотский протокол | Газ - химсырье | Зарплата на «Форде» | Дефицит бюджета - 2003 | Дефицит бюджета - 2004 | Долг Ирака России • **Статистика • Представительства**

США Том 4, 2004 г. (624 Кб/124 стр., 197 евро) **Общие сведения • Доходы корпораций** | Размеры общего национального долга | **Экономика-2003 • Экономика-2002** | Индекс потребительского доверия | Доходы населения | **Экономпрогноз на 2003г. • Фондовый рынок** | Закон по стимулированию роста экономики | Налоговые инициативы президента | **Финансы** | Правительственные долги всех уровней | Помощь иностранным государствам | **Банки • Налогообложение • Малый бизнес** | Господдержка малого предпринимательства | **Кредиты предпринимателям • Малый бизнес и госзаказ** | Распределение госзаказа | Использование госимущества | **Госконтроль малого бизнеса** | Проблема «фирм-однодневок» | Развитие объектов инфраструктуры | **Биржи** | Численность индивидуальных инвесторов | Рынок ценных бумаг | **Роль государства • Наука • Энергетика Калифорнии • Госэнергорегулирование • Цены в энергетике • Конкуренция в энергетике • Нефтегазовые налоги • Нефтегазпром • Электронная торговля** | Индустрия информационных технологий | Открытая сеть коммерческих бирж | Торговля по форме B2C | Госзакупки (сектор B2G) | Глобализация инттертторговли | **Пенси** | Негосударственные пенсионные фонды | Гарантии пенсионных выплат | **Инвестиции** | Привлечение средств в экономику | Госрегулирование в экономике | **Иноинвестиции • Инвестиционный климат** | Комитет по иноинвестициям | Ограничения для иноинвесторов | **Защита потребителя** | Семь федеральных законов | Ведомственные инспекции | **Финислуги** | Кредиты иностранцам | Открытие нерезидентами банковских счетов | **Регистрация иностранцев** | Закон о безопасности границ США | Проверка багажа авиапассажиров | Сведения об авиапассажирах | **Вашингтон • Нью-Йорк** | Самый мощный финансовый центр в мире | Внешнеэкономические связи | **Внешняя торговля** | Торговый дефицит | Международная торговля услугами | **Доступ на рынок США** | Поиск партнера | Три типа инофирм | **Создание юрлица • Цены** | Регулирующие органы | Вопросы ценообразования | Организация экспортных поставок | **Тарифы на импорт • Стандарты на импорт • Ограничения импорта стали • Антидемпинговые меры • Экспортный контроль • Господдержка экспорта** | «Национальная экспортная стратегия» | Кредиты Эксимбанка | Информационное обеспечение | **Внешнеэкономическая политика** | Проблемы с ЕС | Полномочия по развитию внешней торговли | **Глобализация** | Открытие новых рынков | Федеральные программы | **АТЭС** | Защита интересов американского бизнеса | Преимущество новой экономики | **НАФТА** | Без пошлин с Канадой и Мексикой | Американская зона свободной торговли | **Госвнешторг • Связи с СНГ-2003 • Связи с СНГ-2002 • Инвестиции в РФ • Диалог с Россией • Рыночный статус для РФ • Росэкспортеры и инвесторы • Ограничения роторам • Регулирование экспорта из РФ • Убытки росчермета • Проблемы с сырьем из РФ** | Антидемпинговое расследование | Карбамидно-аммиачная смесь из России | **Связи с Россией** | Мнение Белого дома | Позиции конгресса | **Двусторонняя торговля** | Увеличение росэкспорта | Структура росимпорта из США | Запросы американских фирм | **Роторы и услуги «Рамос»** и «Морской старт» | Надомники в России | **Иделовые центры для РФ** | Американско-Российский деловой совет | Американская торговая палата | **Кредиты для России • Роскапитал в США • Обзор прессы-2002** | Падает экспорт США | Торговая

политика США | Убытки «Дельты» | Доходы U.S. Steel | Дела авиакомпаний | Рынок ценных бумаг | США, Россия и иракская нефть | Интересы России в Ираке | Поставки нефти в США из России | Индекс свободы в РФ | Морфлот России | **Представительства • Статистика**

США Том 3, 2003 г. (1161 Кб/184 стр., 197 евро) **Президент** | Использование права вето | Первая леди | **Выборщики** | Коллегия выборщиков | Межпарламентские обмены | **Конгресс** | Сенаторы о поправке Джексона-Вэника | **Госдепартамент** | Оперативный центр по кризисным ситуациям | **Милитаризация** | Противоракетные технологии | Финансирование ядерных программ | Экспорт вооружений | **Оборонка** | Беспилотные летательные аппараты | Безэкипажные подводные аппараты | **АЭС** | Ядерные отходы | **Права человека** | «Эмнисти интернешнл» | Доклад госдепартамента | **Секретная служба • ФБР • Экономика-2002 • Экономика-2001 • Хозяйственность • Банки • Доллар • Всемирный банк** | Кредитные обязательства | «Показатели мирового развития в 2002г.» | **Рейтинги** | Доклад Института Като | Индексы «Стандарт энд пуэрс» | **Цены** | Индекс потребительских цен | Уровень доходов американцев | **Пенси** | ... государственные | ... корпоративные | Личная пенсионная программа | **Страхование вкладов** | Фед. корпорация страхования депозитов | **Госбумаги** | Комитет по операциям на открытом рынке | **Авторское право** | Интеллектуальная собственность за рубежом | Госдеп и защита ИС | **Банкротство** | Корпоративные банкротства | Венчурный капитал | **Мошеничество** | Money laundering | Рост экономических правонарушений | **Аудит** | Деятельность аудиторской компании | **Офшор • Биржа • Нью-Йоркская фондовая биржа • Энергетика** | Энергетическая безопасность | Кризис в Калифорнии | **Нефть** | Стратегический нефтяной резерв | **Автопром** | **Автобан** | Правовое регулирование дорожной отрасли | **«Боинг» • Сталь** | Повышение пошлин на импортную сталь | **Агросубсидии** | Новый сельскохозяйственный закон | **Зерно • Продтовары** | Товарные биржи | Фьючерсный опцион | **ВТО-Агро • Экология** | «Инициатива чистого неба» | Киотский протокол | **Климат • Госстандарт • Торговля** | Торговая сеть «Кеймарт» | **Северо-Запад • Нью-Йорк** | Привлечение инвестиций | Помощь в развитии бизнеса | Бюджет г.Нью-Йорка | **Внешторг** | Аспекты торговой политики | Либерализация внешнеторговых связей | **Глобализация • Антиглобализм • Барьеры** | Внешнеторговые барьеры | **Протекционизм • Минторг • Инвестиции • СЭЗ • Антимонопольизм • Эксимбанк • Услуги • Авиаперевозки • Эмиграция • Виза** | Полномочия госдепа | Министерство по делам внутр. безопасности | **Въезд** | Визы для мексиканцев | **Погранконтроль • Турвиза • Консульство** | Виза К3/К4 | Виза для въезда в США на лечение | **Таможня • Морпорты** | Безопасность на море | **Аэропорты** | Реформа системы безопасности | **Диверсанты • Задержание • Депортация • Безвизовый въезд • Гражданство** | Утрата американского гражданства | Выход из гражданства США | Военный учет | **Натурализация • Усыновление • ЗАГС • Бомжи • Малоимущие • Медстрах • СПИД • Индейцы • Демография • Заключенные • Наркотики** | Соблюдение законов о наркотиках | Либерализация законодательства | **Антитерроризм • 11 сентября** | Программа выплат компенсаций | **Биотехнологии • Клонирование • Наука** | Гуверовский институт | **Интернет** | Интернет-технологии в госсекторе | **E-commerce • Телеком** | Рынок беспроводной связи | Банкротство компании «Уорлдком» | **Microsoft • СМИ • Радио** | Совет управляющих вещанием | «Голос Америки» | **NBC • Газеты** | «Лос-Анджелес Таймс» | «Чикаго Трибун» | «Питсбург-Пост Газет» | **Пуэрто-Рико • G-7** | Встреча в Оттаве | **Связи с Канадой • Связи с ЕС • Связи с СНГ** | Помощь семи беднейшим странам | **Буш-Путин • Связи с Россией** | Внешнеэкономическая деятельность | Калифорнийские нефтяные компании | «Дальний Восток РФ-Зап. побережье США» | Программа партнерства | Торговля штата Нью-Йорк с Россией | **Обзор прессы** | Мэр Нью-Йорка | О России в мае 2002г. | «Русская инициатива» | **Представительства • Статистика**

США Том 2, 2002 г. (2340 Кб/376 стр., 197 евро) **Президент** | Полит. портрет Дж.Буша-младшего | Реформа системы голосования на выборах | **Партии** | Отделения дем. и респ. партий США за рубежом | **Конгресс** | Расходы на содержание ам. конгресса | Аппарат конгресса | **Губернаторы** | Нац. ассоциация губернаторов | **Госязык • Госдеп** | Внешнеполит. приоритеты | Бюджет на межд. деятельность | Информ. обеспечение ам. граждан за границей | Прекращение действия межд. договоров | Совет по межд. делам г.Вашингтона | Ам. совет по внешней политике | Центр им. Р.Никсона | Межд. центр для ученых им.Вудро Вильсона | Президентская библиотека и музей | **Безопасность** | Нац. гвардия | У.Козн об обеспечении безопасности | Внешнеполит. курс в мусульманском мире | **НАТО** | Перспективы расширения | Отношения с союзниками | **Пентагон** | Реформы | Военно-космические программы | **ПРО** | Спутники обнаружения и слежения | Противоспутниковые разработки | **Армия** | Оборонные «авиационные» программы | Прекращение разработок системы нестратегической ПРО морского базирования NAD | «Инициатива по сокращению ядерной угрозы» | Жители Аляски о планах строительства ПРО | Реформирование СВ | Спец. операции ВС | **ВПК** | Беспилотные летательные аппараты | Оборонные биопрограммы | Сенат о ядерном нераспространении | Доклад Академии наук о ядерных отходах | Проект хранилища ядерных отходов | **Госслужба** | Система исполнит. власти и гос. службы | Проект закона «о защите ам. служащих» | **Демография** | Данные Бюро переписи | Благостояние | Возрастные характеристики населения | **Этносы** | Расовое и этническое разнообразие | Доклад по проблеме этновой дискриминации | Ультраправые группировки | Ассоциация содействия цветному населению | **Религия** | Доклад по религиозной свободе за

рубежом | Госдеп о свободе религии в России | **Иудаизм** Еврейская община | Б'най Б'рит Интернэшнл | Антидиффамационная лига | Выплата компенсаций жертвам фашизма | **Макроэкономика-2000** Обзор экономики и внешней торговли | Оценки МВФ | Институт эконом. стратегии | **Макроэкономика-2001** Эконом. развитие США | Выступление А.Гриспенна в конгрессе | Перспективы выхода из рецессии | Оценки эконом. развития | Эконом. конъюнктура | **11 сентября** Влияние терактов на экономику США | Эконом. корни и последствия терактов | Обзор экономики в конце 2001г. | Состояние ам. экономики после терактов | **Финансы** Фед. резервная система США | **Налоги** • **Банки** Защита инвестиций | Чэйс Манхеттен Банк | **Правозащитники** Доклад госдепа | Ам. оценки правозащитной ситуации в мире | Комиссия по гражд. правам | «Межд. амнистия» о правах человека в США | Межд. день поддержки жертв пыток | Торговля женщинами и детьми | Доклад о сексуальной эксплуатации детей | «Хьюмен Райтс Уоч» о нарушении прав детей | Федералистское общество | **Занятость** Рынок рабочей силы | Привлечение иностр. рабочей силы | **Инвалиды** • **Медицина** Врачи за соц. ответственность | Борьба с ВИЧ/СПИД | Финансирование межд. борьбы с болезнями | **Школа** Контроль фин. деятельности Минобразования | Реформа системы образования | Бесплатные школы | Нац. оценка образования | **Вуз** Иностр. студенты | Политика в области высшего образования | Нац. фонд науки | **Культура** Доклад госдепа по вопросам культуры | **Иммиграция-2001** О внутр. миграции населения в США | **Иммиграция-2000** Натурализация иностр. граждан | Пребывание иностранцев | Изменения в иммиграционно-визовом режиме | **СИН-2001** Отношение к нелегалам после 11 сент. | **Транзит** Изменения в «программе безвизового проезда» | Безвизовый транзит пассажиров | **Грин-карта** Либерализация законодательства | **Нелегалы** • **Виза Н-1В** Рабочая виза | **Литер «К»** Закон о легальной иммиграции от 21.12.2000г. | Иммиграция по родственным отношениям | Брак с иностранцем | **Квота** Иммиграционное квотирование | **Усыновление** Предоставление гражданства | **Натурализация** Процедура | Нелегальные иммигранты | **Депортация** Утрата ам. гражданства | Иностранцы, отбывшие наказание за уголовные преступления | «Закон о легальной иммиграции и семейной справедливости» | **Въезд** Въезд и выезд иностр. граждан | **Дипкорпус** Регистрация детей | Дорожно-транспортные нарушения | Легализация документов | **Гражданство** Проблематика двойного гражданства | **Дипслужба** Дипломатическая служба | Сотрудники загранучреждений | **Посол** Руководитель ам. миссии за рубежом | Институт почетного (нештатного) консула | Консульская служба | **Туризм** • **Антитерроризм-2001** Антитеррористические меры | Полномочия в борьбе с терроризмом | Безопасность на авиатранспорте | **Антитерроризм-2000** Доклад госдепа | Ам. эксперты о борьбе с межд. терроризмом | **FIU** Взаимодействие с Эгмонтской группой | «Отмывание» денег через комбанки | Борьба с отмыванием денег | Помощь иностр. правоохранит. органам | Фед. фин. органы | **Преступность** Уголовное законодательство | **Тюрьма** • **Суд** Судопроизводство | Подростковая преступность | Смертная казнь | **Помилование** Практика помилования президентом США | **Наркотики** Распространение наркотиков в США 2001-02 г. | Политика по контролю | Оборот наркотиков | **Коррупция** • **Гостайна** Санкции за разглашение гос. секретов | **Минюст** Отдел спец. расследований | **Нотариат** • **AOI** Создание «АОЛ Тайм Уорнер» | Пром. предприятия «Силиконовой долины» | **АНБ** Законодат. база информ. безопасности | Защита информ. систем | Фед. программа «Инфрагارد» | **Шифростандарт** Федеральный стандарт | Перехват интернет-коммуникаций | **Интернет** • **Е-торговля** Рынок электронной торговли | Предприятия, связанные с Интернетом | **Хакеры** Рост компьютерной преступности | **Мега-портал** Электронное правительство | **Киберпаспорт** Электронное удостоверение личности | **СМИ** Нац. клуб печати Вашингтона | Ам. клуб зарубежной прессы | Распространение правовой информации | **СМИ** в операциях ВС США | Ам. ассоциация газет | Телевидение на русском языке | **Минпечати** Фед. комиссия связи | Нац. управление по телекоммуникациям | Нац. ассоциация телерадиовещания | **Радиосвязь** Мобильная связь | **ИС** Защита интеллектуальной собственности | **Экология** Загрязнение окружающей среды | **Ветроэнергетика** Альтернативные источники энергии | Биомасса и бытовые отходы | Ветровая энергия | Солнечная энергия | **Энергетика** Обзор рынка энергоносителей | Энергетический рынок Калифорнии | Энергетическая политика Дж. Буша | **Энрон** Компания Enron в 2001г. | **Транспорт** Создание глобальной транспортной системы | Рынок контейнерных перевозок | Фед. морская комиссия | Режим захода гражд. судов в порты США | Торг. спор с Мексикой по грузоперевозкам | **Авиоперевозки** • **«Боинг»** Управление авиационным движением | Планы ухода из Сياتла | Проект космического спускаемого аппарата | **Агропром** Земельные ресурсы и фермы | Трудовые ресурсы | Растениеводство | Животноводство | **Сельхозсубсидии** • **Трансгенетика** • **Рыба** • **Климат** Глобальное потепление по Киото | **Внешторг-2002** Внешнеторг. политика администрации США | ВБ о состоянии мировой торговли | «**Фасттрек**» Доп. торг. полномочия администрации США | **Глобализация** • **Внешторг-2001** Торг.-полит. полномочия президента Буша | **ВТО** Мнение нью-йоркских деловых и фин. кругов | Министерская конференция | Трудовые и экологические стандарты | Экологический анализ торг. соглашений | **Хай-Тэк** Рынок венчурного капитала | **Внешторг-2000** • **ОПИК** Корпорация частных инвестиций за рубежом | **Таможня** • **Экспортконтроль** Интересы нац. безопасности | Экспорт продукции двойного назначения | **Евроторговля** Последствия трений с ЕС для ам. корпораций | Ам.-европейские торг. отношения | Налогооб-

ложение внешнеторг. операций | Эконом. аспекты сотрудничества | Торг.-эконом. противоречия | Ам. оценки эком. процессов в Зап. Европе | Ам.-европейские консультации по ВТО | **Антиглобализм** • **Лоббизм** Роль диппредствительств в бизнесе | Эконом. составляющая в работе генконсульств | Работа загранучреждений в Сياتле | «Кармен Групп» | **Военторг** Политика ВТС с зарубежными государствами | **G-7** Встреча 2002г. «большой семерки» в Оттаве | 7 Монреальская конференция по экономике | **Либерализация** Соглашение с Иорданией о свободной торговле | **САЭСТ** Североамериканская зона свободной торговли | Связи с Канадой | ... с Мексикой | **МАЭСТ** Межамериканская зона свободной торговли | Последствия кризиса в Аргентине | Спор с Бразилией по фармацевтике | **Европолитика** Атлантический совет США | **Связи с Японией** Инвест. сфера | Торг. отношения | **Связи с КНР** Торг. отношения | Ам. эксперты о рос.-китайских отношениях | **Связи с Африкой** • **Антидемпинг** Изменения в правовом регулировании | Правовое обеспечение торг. отношений | **Каспий** После операции в Афганистане | Энергетическая составляющая курса США | **Нью-Йорк** Соц.-эконом. положение | Теракты 11 сент. 2001г. | Бюджет штата | Налоговая система | Подоходный налог с физ. лиц | Налоги на предпринимателей | Налоги с оборота и имущества | Акцизы и другие косвенные налоги и сборы | Выборы мэра Нью-Йорка | Выборы губернатора шт. Нью-Джерси | **Сан-Франциско** Демографическая ситуация в шт. Калифорния | Военные приготовления США | Выборы мэра Лос-Анджелеса | **Техас** Компании, сотрудничающие с Россией | Власти штата | **Делавэр** Налогообложение | Компания с ограниченной ответственностью | **Пенсильвания** Полит. партии | Эконом. положение | Бюджет шт. Пенсильвания на 2001/02 ф.г. | **Шт. Вашингтон** Эконом. ситуация | Эконом. развитие северо-западного региона | **Небраска** • **Нью-Гэмпшир** • **Аляска** • **Аризона** • **Айдахо** • **Род-Айленд** • **Коннектикут** • **Мэн** • **Связи с Россией-2001** Рамки двустороннего партнерства | Рос.-ам. эконом. отношения | Правовая база торг.-эконом. отношений | **Связи с Россией-2000** Торг.-полит. обстановка | Рос.-ам. инвест. сотрудничество | Сотрудничество с ам. инвесторами | **Обзор прессы** Конгресс 107 созыва о России | Проблема списания рос. долга | Приоритеты политики в отношении России | Высокообогащенный уран | Законодательство РФ в области СРП | Помощь странам СНГ | Тех. содействие России | Владивосток-Сиятл | Эксимбанк США | Соотечественники | 16 доклад АТП, март 2001г. | Барьеры в торговле с Россией | Министерство жилищного строительства | Минэнерго | Резюме выступления Я.Калички | Ам. прогнозы в отношении России | Институт рос. исследований им. Дж.Кеннана | Состояние мировой экономики | **Представительства** • **Статистика**

США Том 1, 2001 г. (1410 Кб/239 стр., 197 евро) **Госструктуры** Полит. устройство | **ВС** Внешняя политика | Защита нац. инфраструктур | **Федерализм** Особенности фед. устройства | О применении силы государством для подавления внутр. беспорядков | **Правительство** Реформирование госаппарата | **Коррупция** Борьба с практикой межд. коррупции | Ограничения при приеме на госслужбу для лиц с «наркотическим прошлым» | **Нанн-Лугар** Помощь странам СНГ | **Конгресс** Конгресс и РФ | **Бюджет** Основные положения бюджета 2000 ф.г. | Военный бюджет 2000 ф.г. | **Президент** Практика передачи президентской власти | **Демография** Население | Учет расово-этнического фактора в госстроительстве | Положение коренных народов Севера | **Бедность** Благотворительные организации | **Макроэкономика** Новая статсистема | **Банки** О возможных изменениях в фин. и банковском регулировании | **Автомобили** • **Сталь** • **Электроника** Контроль за экспортом суперкомпьютеров | Высотехнологичные отрасли промышленности шт. Айдахо | «**Майкрософт**» Фин. показатели ведущих компьютерных компаний США в 1999 ф.г. | **Антитеррор** Асимметричные транснац. угрозы нац. безопасности | Борьба с хим. и биотерроризмом | Особенности военной политики | **Армия** Стратегические ядерные силы | Революция в военном деле | Оружие «несмертельного действия» | Использование в военных целях коммерческих технологий | Программы ПРО в проекте военного бюджета на 2000 ф.г. | Планы по наращиванию ударного подводного флота | Противоракетная лазерная установка воздушного базирования | **Военторг** Рынки сбыта ам. оружия в странах АТР | ... и на Бл. Востоке | Положение в ВПК | «Локхид-Мартин» | «Боинг» | «Хьюз электроникс» | «Рейтеон» | «Дженерал Дайнемикс» | «Нортроп-Грумман» | **Космос** Военные действия в космосе | Системы запуска многооразового использования | Экспортный контроль за передачей коммерческих спутников | О рос. квоте на коммерческие запуски спутников | **Транспорт** Развитие мирового авиарынка | О проблемах безопасности авиатехники «Боинг» | Режим работы иностр. авиакомпаний | Проект транспортного коридора «Восток-Запад» | Строительство автодорог | Интеллектуальные транспортные систем | Использование торг. флота для перебросок грузов в военных целях | **ТЭК** | О стратегических планах по защите инфраструктуры | **Нефть** Спрос на нефть | Перспективы добычи нефти и газа на Аляске | «Оксидентл Петролеум» | Энергоресурсы Каспийского региона | **АЭС** • **Агропром** Бройлерная индустрия | Генная инженерия | Торг. с/х политика | **Право** Правовая защита судей | Особенности судопроизводства по делам несовершеннолетних | Контроль за алкогольной продукцией, табачными изделиями и огнестрельным оружием | Репатриация заключенных | Представительства правоохранительных органов за рубежом | **Собственность** Защита авторских прав | **Усыновление** О межд. усыновлении | **Виза** Легальная иммиграция | Эконом. положение

иммигрантов | Иммиграционная реформа | «Поправка Лаутенберга» | Иммиграционная практика в отношении иноинвесторов | Режим депортации | **Образование • Наука** Критические технологии | Иноинвестиции в ам. НИОКР | Воздействие новых технологий на окружающую среду | Межд. конкуренция в сфере высоких технологий | Антарктическая деятельность | Микроэлектрические системы | **Биотехнологии • Интернет** Проект Интернет-2 | Электронная торговля | «Сиско Системс» | **СМИ** ЮСИА | РС/РСЕ | **Диаспора** О русскоязычной общине | Конгресс русских американцев | Русское отделение Федерации еврейских ассоциаций | **Туризм • Вашингтон • Нью-Йорк** Разрешение коммерческих споров | Инобанки и фин. корпорации | **Нью-Джерси • Калифорния** Поддержка малого и среднего бизнеса | Юр. аспекты организации бизнеса | **Шт. Вашингтон** Внешняя торговля | Связи с Японией | Присутствие КНР | **Висконсин • Массачусетс • Сев. Дакота • Аляска** Об инвестиционной деятельности | Арктический совет | **Пуэрто-Рико • Минторг** Агентство по торговле и развитию | ТПП | Использование торг. знаков и марок | **АТП • Экспорт** Динамика внешней торговли | Либерализация межд. торговли | О деятельности внешнеторг. зон | Система экспортного контроля | **Импорт** О применении защитных мер в торговле | Сертификация продукции высоких технологий | **ГСП** Структурная система | Товарный охват | Правила происхождения | **Антидемпинг** Демпинг в третьих странах | Определение материального ущерба | Инициирование расследования | Антидемпинговый приказ | **Джексон-Вэник** Предоставление России РНБ на постоянной основе | Признание рыночного статуса рос. экономики | Об антидемпинговом расследовании в США в отношении поставок стали из России | Вопросы ГСП по некованому титану | Санкции против росорганизаций | **Трансатлантика** Об эконом. отношениях США-ЕС | Закон д'Амато | «Банановая война» и другие спорные вопросы | О санкциях в связи с ам. гормональной говядиной | Защита прав на объекты ИС | **Иноинвестиции** Привлечение инокапитала | Рос.-ам. инвест. сотрудничество | **Биржа** Нью-Йоркская фондовая биржа | Ценные бумаги | Защита прав инвесторов на ам. рынке ценных бумаг | **Связи с Россией** Ам. экспорт в Россию |

Подготовка рос. управленческих кадров | Побратимские связи | Рос.-ам. ТПП | Ам.-рос. деловой Совет (АРДС) | **Техсодействие** Сотрудничество России и Эксимбанка США | Региональная инвест. инициативы | Рос.-ам. инвест. сотрудничество | **Клир-пак** Проект тамож. очистки | Транспортный коридор «Восток-Запад» | Рабочая группа «Рос. Даль. Восток-Зап. побережье США» | Инфраструктура на Сахалине | **АМР** Фонд рос.-ам. эконом. сотрудничества | **AmCham** Ам. торг. палата в России | Члены Американской торг. палаты в РФ | **Обзор прессы** Рос.-ам. межправит. соглашения | Инициативы конгресса по РФ | Речь Клинтона в Госдуме | Восьмерка | Ам. концепция реформирования межд. фин. системы | Сотрудничество «восьмерки» в эконом. и соц. вопросах | ОЭСР | Долги рос. государства | Лондонский клуб | Парижский клуб | МБРР | ВТО | Офшор | Речь министра финансов Л.Саммерса 02.03.2000 г. | Речь | замминистра финансов С.Айзенштата 09.03.2000 г. | Обзор экономики и внешней торговли США в 1999 г. | Обзор торг. политики США (июнь-июль 2000 г.) | Защита прав потребителей | ... внутреннего рынка | Инвестиции в 1999 г. | Налогообложение экспорта | Бюджет внешторг. политики | Приоритеты во внешней торговле | Доклады АТП по внешторг. политике | Россия в ежегодном докладе АТП | Экономика Нью-Йорка | Чикагская товарная биржа | Ам. оценки мирового рынка алмазов | Связи АПК с Россией | Республиканская партия о России | Торг. отношения с Россией и ННГ | Выступление советника минторга США Я.Калицки (18 апр. 2000 г.) | Торг.-эконом. отношения с РФ

США 2002 г. (175 Кб, 97 евро) **Справочник по антидемпинговой политике** I. Введение в антидемпинговое законодательство США • II. Задачи и цели применяемого законодательства • III. Институционные и процедурные рамки • IV. Варианты поведения и перспективы компаний-ответчиков • V. Определение демпинговой разности • VI. Определение ущерба • VII. Соглашение об отсрочке исполнения и другие формы урегулирования • VIII. Административный пересмотр решений и судопроизводство • IX. Роль адвокатов и экономических консультантов • Расследования по вопросам демпинга МТ США • Глоссарий антидемпинговых терминов